

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

---

ДНИ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУКИ  
«РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИИ НАУКИ  
В ВУЗЕ»

(Саранск, 1-30 ноября 2023 г.)

МАТЕРИАЛЫ И ДОКЛАДЫ

САРАНСК  
2023

УДК 334  
ББК 65.9(2Рос)08я43  
Д548

Печатается по решению ученого совета  
Саранского кооперативного института (филиала) РУК

Редколлегия:

*Р. Р. Хайров* (отв. редактор),  
*Т. Е. Шилкина* (зам. отв. редактора),  
*Е. В. Зотова* (отв. секретарь), *Т. В. Дворецкая*

Д548 **Дни студенческой науки «Роль молодежи в развитии науки в вузе» (Саранск, 1-30 ноября 2023 г.)** : материалы и доклады / Автономная некоммерческая образовательная организация высшего образования Центросоюза Российской Федерации «Российский университет кооперации» Саранский кооперативный институт (филиал) ; редколлегия: Р. Р. Хайров (отв. редактор) [и др.]. – Саранск, 2023. – 184 с.  
ISBN 978-5-98344-733-2

В сборник вошли доклады студентов, сделанные на научных мероприятиях, которые прошли в рамках дней студенческой науки в Саранском кооперативном институте (филиале) РУК с 1 по 30 ноября 2023 г.

Материалы предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов, специалистов в области гуманитарных и общественных наук

УДК 334  
ББК 65.9(2Рос)08я43

ISBN 978-5-98344-733-2

© Оформление и составление.  
© Саранский кооперативный  
институт (филиал) РУК, 2023

## ПРЕДИСЛОВИЕ

---

---

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы научных мероприятий, которые проходили в рамках дней студенческой науки «Роль молодежи в развитии науки в вузе». Круглые столы, научно-практические конференции состоялись в Саранском кооперативном институте РУК с 1 по 30 ноября 2023 г. В своих выступлениях студенты изложили собственное видение проблем инновационного развития образовательной среды в условиях глобализации, формирования правового государства и гражданского общества в период трансформации экономики.

В совокупности вопросов, рассмотренных на конференции, выделяются следующие их комплексы.

1. Актуальные вопросы обеспечения финансово-экономического механизма функционирования хозяйствующего субъекта;
2. Цифровизация в учетно-аналитической деятельности предприятий и организаций;
3. Новые импульсы развития экономики в условиях трансформации общества;
4. Трансформация информационной среды общества;
5. Инновационные методы и технологии в процессе изучения дисциплин гуманитарного цикла;
6. Актуальные вопросы, достижения и инновации в области управления и таможенного дела;
7. Современные проблемы правоприменения: гражданское и уголовное право;
8. Актуальные вопросы публично-правовых отношений в Российской Федерации;
9. Здоровье формирующие технологии в физическом воспитании студентов.

# НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

---

---

## ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Васягина Элина Александровна, Клюкина Инна Игоревна,**

студентки 4 курса направления «Финансы и кредит»

Научный руководитель: **Абелова Л. А.**, к.э.н., доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Формирование инвестиционной стратегии предприятия представляет собой разработку системы целей и задач в области инвестиционной деятельности предприятия. В данную стратегию обычно входят организационные задачи по ее разработки и исполнения, основная миссия инвестиционной стратегии, а также различные способы ее реализации. При этом, формирование инвестиционной стратегии предприятия включает в себя определенные элементы (рис.1).

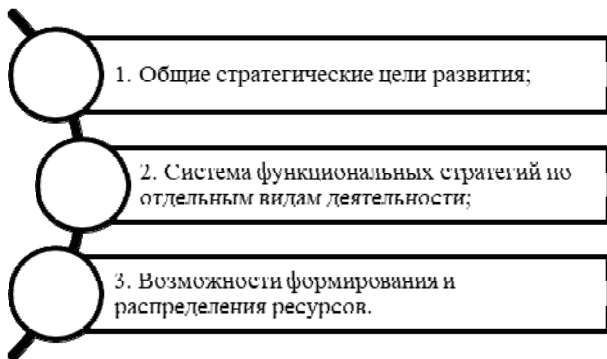


Рис. 1. – Элементы формирования инвестиционной стратегии предприятия

Формирование инвестиционной стратегии должна учитывать реальные факторы внешней и внутренней среды предприятия, а также

вероятность их изменения. Также, при формировании, необходимо учитывать производственные особенности предприятия и его проводимую финансовую политику. Благодаря таким шагам, предприятию будет готово к любым экономико-политическим изменениям в стране, в связи с чем, инвестиционную стратегию можно будет в любой момент изменить под актуальные условия [1, с. 53].

Формирование и реализация инвестиционной стратегии позволит предприятию привлечь новые источники денежных средств, расширить объемы производства и повысить эффективность своей финансово-хозяйственной деятельности в целом.

Инвестиции играют важную роль для развития предприятия, так как они обладают определенными качествами, необходимые для производственной деятельности. Можно выделить наиболее важные функции инвестиций [2, с. 181]:

1. Воспроизводственная – посредством инвестиций осуществляется расширенное воспроизводство основного капитала;
2. Функция генерации доходов – обеспечивают рост доходов в предприятия;
3. Регулирующая – инвестиции выступают основным регулятором отраслевой и территориальной структуры рынка;
4. Стимулирующая – инвестиции выступают катализатором финансово-производственного роста предприятия;
5. Инновационная – инвестиции способствуют обеспечению инновационного развития предприятия;
6. Социальная функция – обеспечение занятости, развитием социальной сферы внутри предприятия.

Важно отметить, что формирование инвестиционной стратегии предприятия основывается на 9 последовательных этапах (рис.2).

Необходимо рассмотреть подробнее каждый из этапов [4, с. 3214]:

1. Определение сроков формирования инвестиционной стратегии. Данный этап будет зависеть от определенных факторов:
  - прогноз изменчивости инвестиционного рынка;
  - прогноз изменчивости экономического сектора страны, а также его последующего влияния на инвестиционный рынок;
  - продолжительность сроков реализации инвестиционной стратегии;
  - производственная отрасль предприятия, его уровень конкурентоспособности и объемы производства.
2. Изучение внешней инвестиционной среды предприятия и рынка инвестиций в целом. На данном этапе изучаются следующие аспекты:
  - государственная поддержка инвестиционного рынка и проводимая им инвестиционная политика;

- динамика колебаний инвестиционного рынка;
- активность участников инвестиционного рынка в производственной отрасли предприятия;
- факторы, влияющие на изменение конъюнктуры инвестиционного рынка;
- правовые и экономические условия для реализации инвестиционной стратегии;
- уровень научно-технического прогресса.

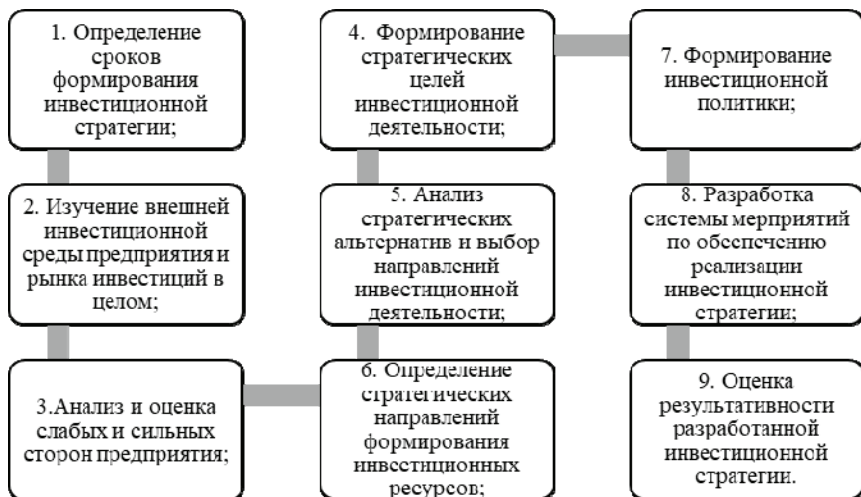


Рис. 2 – Этапы формирования инвестиционной стратегии предприятия

3. Анализ и оценка слабых и сильных сторон предприятия, которые могут повлиять на инвестиционную деятельность хозяйствующего субъекта в будущем. Для реализации данного этапа предприятия обычно проводят SWOT-анализ, сущность которого заключается в подробном исследовании всех слабых и сильных сторон производственно-финансовой деятельности предприятия, а также его возможности и потенциальные угрозы. Данный анализ помогает определить, какие факторы могут повлиять на развитие инвестиционной деятельности предприятия, а какие наоборот будут этому препятствовать.

4. Формирование стратегических целей инвестиционной деятельности предприятия. Для полноценной реализации инвестиционной стратегии необходимо конкретно сформулировать инвестиционные цели, которые в будущем будут использованы как база для координации и контроля инвестиционной деятельности. Цели

должны включать в себя те параметры, которые организация должна будет достичь при осуществлении инвестиционной деятельности, должна отражать направления инвестирования, объем инвестиционных ресурсов и т.д.

5. Анализ стратегических альтернатив и выбор стратегических направлений и форм инвестиционной деятельности. На данном этапе изначально нужно сформировать некоторое количество стратегических альтернатив возможного развития инвестиционной деятельности. После чего необходимо выбрать наиболее эффективную и оптимальную стратегическую альтернативу для этой организации.

Для правильного выбора инвестиционной стратегии нужно воспользоваться результатами SWOT-анализа (третий этап) и провести Гар-анализ. В ходе инвестиционного Гар-анализа можно найти разницу между существующей тенденцией развития организации и возможным путем ее развития. По результатам Гар-анализа находится оптимальная инвестиционная стратегия организации из представленных стратегических альтернатив.

6. Определение стратегических направлений формирования инвестиционных ресурсов. На этом этапе формирования инвестиционной стратегии предприятия нужно определить объем инвестиционных ресурсов для осуществления инвестиционной политики. Также необходимо определить источники их формирования, формы реального и финансового инвестирования.

7. Формирование инвестиционной политики по основным аспектам инвестиционной деятельности. На основе разработанных в предыдущем этапе инвестиционных направлений создается инвестиционная политика компании. Данная политика должна отражать в себе инвестиционную стратегию и эффективно сочетаться с текущим оперативным управлением компании.

8. Разработка системы организационно-экономических мероприятий по обеспечению реализации инвестиционной стратегии. Она включает:

- концепцию внедрения инвестиционной культуры в организацию;
- организационную структуру, включающую управление инвестиционной деятельностью;
- систему координации и контроля реализации инвестиционной стратегии;
- аппарат профессиональных инвестиционных менеджеров и т.п.

9. Оценка результативности разработанной инвестиционной стратегии. Данный этап завершает процесс разработки инвестиционной стратегии. Проводится оценка результативности разработанной стратегии по системе определенных критериев, которые установила компания.

Важно отметить, что чаще всего в процессе формирования инвестиционной стратегии при выборе отрасли и объекта инвестирования предприятие должно принимать все риски, поэтому особое внимание нужно уделять на то, какие внешние и внутренние факторы влияют на деятельность выбранного объекта инвестирования, а также как они сказываются на его производственном потенциале и общем уровне инвестиционной привлекательности. Так, важно иметь уверенность в неуязвимости к возникающим проблемам и будущей прибыльности выбранного для инвестирования объекта. В связи с этим, чтобы выбрать прибыльный объект инвестирования необходимо рассмотреть его внутренние особенности [3, с. 363]:

- уровень платежеспособности предприятия, финансовой устойчивости, рентабельности;
- наличие актуальной и отвечающей целям инвестиционного рынка стратегической концепции;
- уровень поддержки адаптивности системы управления инвестиционной привлекательностью предприятия, заключающаяся в объединении его стратегической концепции, и необходимого уровня инвестиционной привлекательности;
- финансовая прозрачность объекта, заключающейся в соблюдении учетной политики и международным стандартам.

Таким образом, формирование инвестиционной стратегии предприятия представляет собой разработку системы целей и задач в области инвестиционной деятельности предприятия. В данную стратегию обычно входят организационные задачи по ее разработки и исполнения, основная миссия инвестиционной стратегии, а также различные способы ее реализации. Формирование и реализация инвестиционной стратегии позволит предприятию привлечь новые источники денежных средств, расширить объемы производства и повысить эффективность своей финансово-хозяйственной деятельности в целом.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Ершова, Н. А.* Финансово-инвестиционная стратегия : учебное пособие / Н. А. Ершова. – М. : РГУП, 2021. - 196 с.
2. Инвестиции и инвестиционная деятельность : учебник / Л. И. Юзвович, М. С. Марамыгин. – М.: Флинта, 2022. - 498 с.
3. *Сулейманов Ф. Э.* Инвестиционная стратегия и ее роль в развитии предприятия / Ф. Э. Сулейманов, М. Н. Стефаненко // Современный менеджмент и управление: тенденции и перспективы развития. – Симферополь : ИП Хотеева Л.В., 2021. – С. 361-365.
4. *Филатова А. В.* Формирование инвестиционной стратегии и подбор источников финансирования / А. В. Филатова // Образование, наука, производство. – 2021. – С. 3211-3216.



## **РАЗРАБОТКА И РЕАЛИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

**Васягина Элина Александровна и Ключкина Инна Игоревна**, студентки 4 курса направления «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: **Маркова А. А.**, ст. преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Сущность устойчивого финансового состояния заключается в способности предприятия бесперебойно финансировать свою деятельность, то есть, обеспечивать себя достаточными денежными ресурсами для того, чтобы нормально функционировать. Для этого предприятию необходима эффективная финансовая стратегия, так как в процессе ее разработки и реализации решаются следующие задачи [3]:

- дается оценка реальному финансовому состоянию предприятия;
- определяются пути повышения финансово состояния предприятия;
- разрабатываются планы по повышению финансового состояния предприятия;
- прогнозируются предполагаемые результаты, на основе которых предлагаются различные пути оптимизации использования финансов предприятия.

Финансовая стратегия развития представляет собой план, разработанный с целью выявления действенных методов, поиска эффективных путей повышения прибыли и сокращения затрат. Стратегия устойчивого развития предприятия и финансовая стратегия позволяют выявить оптимальные средства для разработки, развития и оптимизации бизнес-модели.

Грамотно разработанная стратегия финансового роста предприятия позволяет комплексно анализировать возможности, оценивать потенциал роста и повышать конкурентоспособность бизнеса в том или ином сегменте.

Финансовая стратегия – это последовательность действия, реализующая предприятием для обеспечения необходимыми финансовыми ресурсами финансово-хозяйственной деятельности предприятия, выбора вариантов эффективного вложения капитала, а также выявления внутрихозяйственных резервов увеличения прибыли за счет экономного использования денежных средств. Она способствует контролю финансового состояния предприятия, минимизирует его риски и угрозы.

Необходимость финансовой стратегии определяется многими причинами. Наиболее значимые из них являются [4]:

- выбор наилучшего варианта развития предприятия, при неблагоприятных условиях;

- неопределенность будущего и неустойчивое положение экономики государства;
- разработка нескольких вариантов рабочих этапов, направленных на достижение основной цели предприятия.

Разработка и реализация финансовой стратегии предприятия осуществляется поэтапно и в определенной последовательности (рис.1) [1].

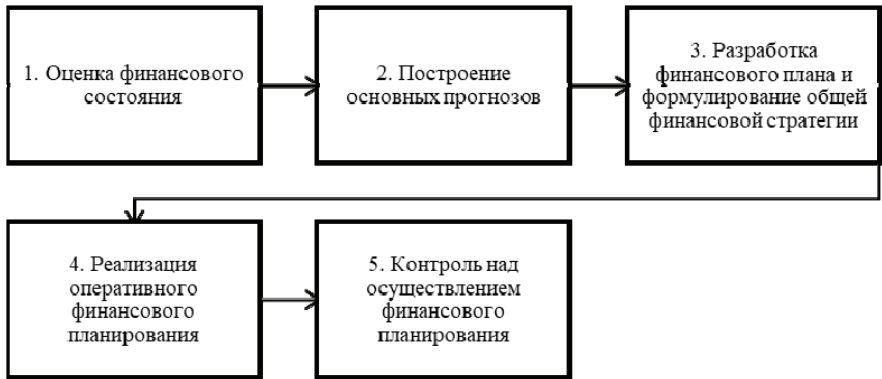


Рис. 1 – Этапы разработки и реализации финансовой стратегии

На первом этапе проводится оценка финансового состояния предприятия, анализируются финансовые показатели деятельности за прошедший период, который дают возможность оценить реальное финансовое положение и выявить проблемы. В процессе анализа особое внимание уделяется таким показателям, как размер полученной прибыли, процент выполнения запланированного плана.

Второй этап предполагает построение основных прогнозов. На основе результата анализа деятельности предприятия, который проводился в предыдущем этапе, составляются прогнозы размеров получаемых доходов и эффективность их целевого использования.

В процессе третьего этапа, заранее составленные прогнозы вводятся в разработку финансового плана и финансовой стратегии предприятия, учитываются все намеченные показатели и прорабатываются все проблемы, которые могут возникнуть в финансовой деятельности хозяйствующего субъекта.

На четвертом этапе, непосредственно, осуществляется оперативное финансовое планирование, которое основывается на исполнении финансовой стратегии предприятия и составленных прогнозов.

И на заключительном, пятом этапе, проводится контроль над осуществлением финансового планирования, а так же наблюдение

за процессом производственной деятельности. Создается и вносится в действие целый ряд контрольных мер за текущей работой предприятия

Важно отметить, что в процессе разработки и реализации финансовой стратегии предприятия следует придерживаться определенных принципов, которые в свою очередь подразделяются на общие и специфические. Каждый принцип является важным и играет свою определенную роль. Данные принципы и их разновидности перечислены в таблица 1 [2].

Таблица 1 – Принципы финансового планирования

Исходные принципы	1	Принцип единства
	2	Принцип координации планов
	3	Принцип участия
	4	Принцип непрерывности
	5	Принцип гибкости
	6	Принцип точности
Специфические принципы	7	Принцип финансового соотношения сроков
	8	Принцип финансовой обеспеченности
	9	Принцип рентабельности капитальных вложений
	10	Принцип сбалансированности рисков
	11	Принцип приспособления к потребностям рынка
	12	Принцип предельной рентабельности

1) Смысл принципа единства заключается в том, что финансовая стратегия имеет комплексный характер. Это подразумевает под собой взаимосвязь всех отделов предприятия между собой для достижения общих поставленных финансовых целей;

2) Координация планов подразделений внутри предприятия крайне важна, так как любые, даже незначительные корректировки в финансовых планах одного отдела должны быть учтены в планах другого. В соответствии с этим устанавливается взаимосвязь, которая является ключевым моментом принципа координации;

3) Немаловажную роль играет принцип участия, который означает, что каждый сотрудник предприятия является важным звеном в процессе реализации финансовой стратегии и играет важную роль;

4) Принцип непрерывности подразумевает цикличность, означающая то, что все запланированные финансовые мероприятия внутри предприятия должны плавно реализовываться, плавно сменяя друг друга;

5) Принцип гибкости заключается в том, что под воздействием различных внешних и внутренних факторов процесс разработки и реализации финансовой стратегии должен изменяться и подстраи-

ваться под текущие существующие условия;

б) Все финансовые планы предприятия должны быть четко сформулированы и максимально корректно описаны, что характеризуется принципом точности;

Первые шесть принципов являются исходными, но они могут быть дополнены и расширены дополнительными специфическими принципами. Следует также подробно разобрать каждый из них:

7) Принцип финансового соотношения сроков означает, что любые действия связанные с финансами предприятия должны выполняться в предусмотренные сроки;

8) Принцип финансовой обеспеченности объясняется тем, что разработка и реализация финансовой стратегии должно учитывать все нюансы деятельности предприятия, а все финансовые планы должны быть профинансированы в полной мере;

9) Принцип рентабельности капитальных вложений характеризуется эффективностью производственного процесса предприятия, увеличивающий темп оборота вложенного в производство капитала;

10) Все вложенные на свой риск в разработку и реализацию финансовой стратегии денежные средства должны быть направлены на прибыльные планы, что характеризуется принципом сбалансированности рисков;

11) Принцип приспособленности к потребностям рынка выражается в том, что для любого предприятия важно и необходимо учитывать все потребности рынка, уметь анализировать его обстановку, чтобы во время подстроиться под любые изменения и не потерять прибыльность своей деятельности;

12) Последним принципом является принцип предельной рентабельности, который подразумевает рациональный выбор тех капиталовложений, которые будут гарантировать максимальную рентабельность.

Таким образом, финансовая стратегия – это план действия, реализуемый предприятием для обеспечения необходимыми финансовыми ресурсами финансово-хозяйственной деятельности предприятия, выбора вариантов эффективного вложения капитала, а также выявления внутрихозяйственных резервов увеличения прибыли за счет экономного использования денежных средств. Она способствует контролю финансового состояния предприятия, минимизирует его риски и угрозы. Важно отметить, что в процессе разработки и реализации финансовой стратегии предприятия следует придерживаться определенных принципов, которые в свою очередь подразделяются на общие и специфические. Каждый принцип является важным и играет свою определенную роль.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Гурчиани Д. Г. Разработка финансовой стратегии предприятия / Д. Г. Гурчиани // Студенческий форум. – 2020. – № 35-1(128). – С. 49-51.
2. Матвеев В. В. Перспективные направления разработки финансовой стратегии предприятия / В. В. Матвеев, И. В. Резвякова // Вестник Академии знаний. – 2020. – № 41(6). – С. 340-346.
3. Никулина Е. Н. Понятие и сущность финансовой стратегии организации / Е. Н. Никулина, Н. В. Пукита // Финансовый бизнес. – 2023. – № 3(237). – С. 172-174.
4. Финансовые стратегии бизнеса : учебное пособие / Н. И. Аксенова, Е. В. Костяева, Е. А. Приходько, П. Н. Тесля. - М : Изд-во НГТУ, 2018. - 183 с.

## СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА

Гуляняшкина Полина Вячеславовна, студентка 5 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: Солдаткина С.М., доцент, к.э.н.  
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Риск – это возможность наступления неблагоприятного события или отрицательного результата из-за невыполнения или недостижения предприятием поставленных задач.

При ведении бизнеса каждый может столкнуться с риском. Умение управлять риском или не допускать его возникновения не всегда является достижимой целью. Однако, если прилагать усилия, знания, привлекать специалистов, то можно минимизировать риск. Нередко руководители крупных компаний собираются вместе, устраивают мозговой штурм, определяют возможность возникновения рисков и формируют способы борьбы с рисками.

На предприятии с большим количеством персонала, управляющие, менеджеры, а также сотрудники должны знать, какие риски существуют. Если каждый работник будет стремиться и прилагать усилия для минимизации рисков, организация сможет получать больше прибыли и, в связи с этим, увеличивать доход.

Риски имеют явный и неявный характер. Явный характер можно быстро определить. Явные признаки, это такие признаки, которые непосредственно указывают на возникновение проблемы, на причины, которые привели к реальным угрозам. Если не нормализовать проблемы компании, то предприятие может закрыться или обанкротиться. Риски, которые выражают неявный характер представляют большую опасность. В данной ситуации руководителям необходимо продумывать действия на шаг вперед, чтобы избежать риски [1].

После определения рисков, обязательно нужно выработать методику борьбы с ними или порядок действий, которые позволят получить положительные результаты. При организации работы по управлению рисками менеджер компании формирует задачи и определяет принципы, которыми нельзя пренебрегать. А именно, менеджер разрабатывает план, стратегию, которых он будет придерживаться, чтобы не допустить возникновения рисков или их угрозу для компании. Важно оценивать ситуацию полностью, рассчитать все «шаги» и их последствия, смогут ли они дать положительный результат или приведут к ликвидации организации.

В дальнейшем, после проведенного анализа, необходимо оценить каждое действие. Не в каждом случае получится действовать по инструкции для устранения последствий, возникших проблем, возможно необходимо прибегать и к другой последовательных действий, которые приведут к положительному результату, т.е. нужно принимать и руководствоваться альтернативными решениями. Полностью нейтрализовать риски не получится, но необходимо будет принять меры и приложить усилия для недопущения катастрофы, которая, как ранее уже было сказано, может привести к ликвидации или реорганизации бизнеса.

Кроме анализа явных и неявных признаков рисков, следует обратить внимание на синтез работы, осуществляемый специалистами компании. А именно, начинать работу с высшего звена (руководители, акционеры, учредители) спускаясь к низшему звену (сотрудник с низшей должностью). Каждый из вышеназванных субъектов управления должен следить за своими действиями и поступками, которые проводятся в отношении компании, т.к. все эти процессы оказывают непосредственное влияние на полученный результат. Руководителям следует напоминать своим подчиненным о правилах и инструкциях, для того чтобы каждый сотрудник, исполняющий свои обязанности и полномочия мог обезопасить компанию и минимизировать риски.

Важно отметить, что одной из основных проблем, которые приводят к риску является субъективное мнение конкретного управленца. Чаще всего это решение принимает руководитель компании. Его решения могут быть недоработаны, не проанализированы до конца. Такие недоработки приводят к разрушению компании. Не во всех российских организациях «риск-менеджмент» интенсивно развивается. Например, это можно увидеть на небольших предприятиях, которые часто закрываются из-за невозможности устранить выявленные или не выявленные риски [2].

Достаточно долгий период времени субъективное мнение конкретного управленца рассматривалось в теоретических исследованиях и не переносилось в практическую деятельность, что наложило

сильный отпечаток на российскую экономику. До сих пор малый бизнес не выдерживает конкуренцию на рынке России.

Понимание проблемы, осознание, что организация может понести убытки, натолкнуло на формирование процесса управления рисками на изучении опыта экономической деятельности в развитых странах. В текущий период времени российская экономика не пренебрегает деятельностью в области риск-менеджмента и постепенно внедряет его.

Главной проблемой появления рискованных ситуаций является некачественное выполнение определенных обязанностей, а именно, ведение «черной бухгалтерии», т.е. целенаправленное сокрытие доходов, полное отсутствие контроля за проведением операций, некачественное ведение учета и т.д.

Проблема современного риск-менеджмента в России имеет специфическое значение, которое заключается в том, что зачастую риск рассматривается только на формальном уровне, многие специалисты не осознают суть и последствия такого события. В то время как, для того, чтобы минимизировать риски, необходимо заниматься подбором квалифицированного персонала, который разбирается в этой области.

Формальный уровень риск-менеджмента ведет к тому, что результат выполненной работы будет минимальным, организация не сможет долго конкурировать на рынке труда, товаров или услуг. Кроме того, компания не сможет преодолеть преграды на пути достижения цели, а значит такая неорганизованность будет влиять на финансовую составляющую. В подобной ситуации, анализ деятельности организации покажет рост возможных рисков, в том числе и увеличение рисков в будущем.

Для эффективного развития риск-менеджмента на руководителей компании ложится огромная ответственность по организации трудового коллектива. Неумение грамотного восприятия риска не способствует построению организациями конкурентных отношений, сложившихся между субъектами рынка. В настоящее время следует учесть, что происходит существенное изменение рыночных отношений с развитием риск-менеджмента, направленного на решение следующих задач [3]:

- своевременное выявление проблемы и определение возможностей по ее устранению;

- умение просчитать и проанализировать ситуацию и сведение возможности возникновения рисков к минимальному значению;

- владение навыками по обеспечению надлежащего качества обслуживания потенциальных клиентов, т.е. менеджер должен уметь выполнять разные операции, быть «универсалом»;

- владение навыками анализа ситуации с разных сторон и оценки проблем с разных точек зрения.

Если в организации специалисты своевременно будут видеть явные и неявные характерные признаки риска, проводить анализ внутренней и внешней среды, то такой комплекс работ позволит обеспечить нормальное развитие компании и в то же время обеспечить стабильность в области управления рисками. Также следует приложить усилия для повышения качества кадрового потенциала, который справится с задачами по обеспечению устойчивости предприятия в складывающихся условиях, что, в свою очередь, выступит серьезным стимулом к преодолению существующих на сегодняшний день проблем риск-менеджмента и его введению не только в крупных компаниях, но и на предприятиях малого и среднего бизнеса.

Умение управлять рисками является «искусством». Управляя компанией, в которой происходит постоянное развитие, уклон на качественную составляющую, при этом направляются усилия на снижение экономической рискованности является серьезным шагом по обеспечению конкурентоспособности предприятия. Для того, чтобы достичь такого результата менеджеру необходимо правильно оценивать риски, учиться находить слабые места, где наглядно отображена проблема. Если проблему не анализировать, то она перерастет в кризисную ситуацию, из которой сложнее выбраться и найти нужное решение.

Соблюдая вышеуказанные рекомендации, каждая компания сможет минимизировать риски, избежать ошибки в будущем, преодолеть серьезные последствия и не потерять ценных сотрудников, время, вложенные денежные средства, в том числе ценные ресурсы.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Белов, П. Г. Управление рисками, системный анализ и моделирование в 3 ч. Часть 3: учебник и практикум / П. Г. Белов. М.: Издательство Юрайт, 2019. С. 272
2. Гагарина А. Г. Риск-менеджмент – стратегический аргумент компании / А. Г. Гагарина // Управление риском. 2019. № 1. С.43-46.
3. Жуковский, В. И. Оценка рисков и многошаговые позиционные конфликты: учеб. пособие для вузов / В. И. Жуковский, М. Е. Салуквадзе. М.: Издательство Юрайт, 2019. С. 305



## **КОНТРОЛЬ ЦБ РФ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

Гульняшкина Полина Вячеславовна, студентка 5 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Н. Н.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современный период времени развития мирового сообщества ЦБ РФ проводит контрольные действия за всеми процессами банковских структур, но и в тоже время выступает регулятором финансовых отношений между банками и интересами населения, за счет которых банки приобретают потенциальных клиентов.

Главная задача ЦБ РФ заключается в обеспечении денежного потока, путем развития экономических отношений. Следовательно, для подъема экономики страны, ЦБ РФ необходимо отвечать интересам общества. Население в свою очередь посредством осуществления сделок дает возможность вести постоянное обращение денежных средств, стабилизировать рост цен, увеличивать количество и качество различных продуктов.

Регулирование кредитных организаций проявляется в том, что государство имея возможности и силу реализует финансовую защиту экономического сектора, т.е. предотвращение возникновения кризисных ситуаций за счет проведения комплексных мероприятий ЦБ РФ. Государство имеет возможность раздавать полномочия финансовым структурам, которые реализуют потребности граждан РФ [1].

Главной целью является защита интересов вкладчиков и кредиторов. Однако, стоит заметить, что Банк России не является управляющей компанией кредитных организаций. ЦБ РФ выступает в роли «регулятора» качества и количества проведенных финансовых операций.

Для минимизации ущерба, причиненного вкладчикам, кредиторам, любым клиентам, ЦБ РФ проводит проверку работы организаций и их филиалов для обнаружения нарушений и применения соответствующих мер по их устранению.

Уполномоченные лица, а именно работники Банка России, а также аудиторские организации проводят проверку документов коммерческих банков. Проверке подлежат финансовая отчетность, при необходимости изымаются копии и сканы документов для более детального изучения данных и выявлению нарушений.

При отказе коммерческим банком от выполнения обязательств или устранению ошибок, то Банк России имеет право отозвать лицензию на осуществление банковской деятельности в соответствии с ФЗ "О банках и банковской деятельности". Порядок отзыва лицен-

зии на осуществление банковских операций устанавливается нормативными актами Банка России.

Кредитную организацию невозможно привлекать к ответственности, если со дня ее нарушения прошло 5 лет. Банк России может обратиться в суд с иском о взыскании с кредитной организации.

ЦБ РФ осуществляет проводит контрольные действия за всеми процессами банковских структур. [2]:

- осуществляет надзор за деятельностью кредитных организаций и банковских групп;

- организывает процедуру обращения денежных средств и ценных бумаг кредитным организациям в соответствии с федеральными законами РФ.

Таким образом образуется система банковского надзора, которая состоит из комплексных элементов.

К структурам банковского надзора относятся государственные и негосударственные учреждения.

К негосударственным относятся субъекты, которые осуществляют контроль под воздействием внешних факторов: аудиторские организации, привлечение экспертов-консультантов со специальными знаниями и опытом, журналы, газеты.

К государственным относятся субъекты, которые осуществляют контроль под воздействием внутренних факторов: МВД, Следственный Комитет, Министерство финансов, ЦБРФ.

Правовой базис банковского надзора – это определенный перечень обязанностей и полномочий, которые проводит Банк России для достижения поставленных целей и задач. ЦБ РФ владеет определенным регламентом, с помощью которого он приводит в действие и соответствие установленные нормы рабочей документации [3].

Контрольные мероприятия за управленческими процессами:

- 1) Законность. Деятельность должна осуществляться в соответствии с лицензией и федеральными законами органов государственной власти;

- 2) Постоянность. Организация банковских услуг должна осуществляться постоянно, а Банк России в свою очередь осуществляет контроль за качеством исполнения;

- 3) объективность действий лиц, осуществляющих контроль. У проверяющих лиц должно быть отсутствие заинтересованности в конечном результате.

Методы и инструменты банковского надзора:

- 1) Государственная регистрация и лицензирование. Один из основных инструментов банковского надзора. На этом этапе формируется определенный порядок требований и условия, благодаря которым банк получает лицензию.

С помощью лицензий, перечня документов, необходимых для осуществления деятельности, положения, на основании которых кредитная организация получает положительное решение или отказ.

2) вторым методом выступает дистанционный надзор. Банк России на основании предоставленной отчетности и других документов делает полный анализ банковской структуры, выявляет плюсы и минусы и выставляет решение по принятию определенных мер.

В этом случае в качестве инструментов выявляют нормы и требования к банковской деятельности, которые позволяют обозначить слабые места и меры по устранению недостатков, а также разрабатывается программа, направленная по устранению нарушений норм и требований.

3) Инспектирование. Детальное изучение документов кредитной организации. Вырабатываются рекомендации для устранения ошибок, выдвигаются требования, для последующего недопущения ошибок, рассматриваются процедуры принятых решений.

Финансовыми инструментами в данном случае являются оценка соблюдения законодательства РФ, оценка финансовой отчетности, выявление рисков, образующихся в результате осуществления деятельности, оценка величины и достаточности собственного капитала, оценка системы управления рисками и организации внутреннего контроля кредитной организации [4].

Таким образом, Банк России проводит контроль за деятельностью кредитных организаций, путем соблюдения законодательства кредитной организацией, соблюдения установленных нормативов, устава, в том числе финансовой отчетности. Все перечисленные данные формируют сущность банковской деятельности. Банковский надзор состоит в проверке правильности ведения банковской деятельности и принятых решений в ее сторону.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Козлов А. К.* Контроль (надзор) Центрального банка Российской Федерации в банковской сфере / А. К. Козлов. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 48 (443). – С. 269-273.

2. *Волкова А.А., Акбашева Э.Р.* Государственный финансовый контроль в России // Центральный научный вестник. 2022. Т. 2. № 22 (39). С. 51-52.

3. *Банки и небанковские кредитные организации и их операции.* – М.: Инфра-М, Вузовский учебник, 2022. – С. 528

4. *Банковские операции.* Учебник / Н.Н. Мартыненко и др. – М.: Юрайт, 2022. – С. 624

## **ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Дмитриева Виктория Романовна, Куликова Екатерина  
Евгеньевна**, студентки 4 курса направления подготовки  
«Экономика»

Научный руководитель: **Маркова А. А.**, старший преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Важным элементом в сложном механизме рыночной системы является финансовая стратегия, от которой во многом зависит финансовая устойчивость и конкурентоспособность предприятия.

На выбор стратегии предприятия влияет множество факторов. Величина финансовых ресурсов и затрат, предопределяет вариант стратегического управления. Количество располагаемых ресурсов прямо пропорционально числу вариантов стратегий. Соответственно, чем больше у предприятия средств, тем больше вариантов стратегий, и наоборот.

Таким образом, финансовая стратегия охватывает все аспекты деятельности предприятия, что в конечном счете отражается на финансовой устойчивости в том числе, поэтому вопрос ее изучения и разработки является актуальным для всех организаций и предприятий, независимо от сферы их деятельности.

Анализируя научные работы различных авторов, можно заметить, что существует достаточно большое количество разных подходов к изучению финансовой стратегии. Изучив данные подходы, можно сделать вывод о том, что финансовая стратегия предприятия представляет собой долгосрочный курс финансовой политики, рассчитанный на перспективу, по обеспечению предприятия необходимыми ресурсами. Она основывается на прогнозе конъюнктуры финансового рынка и предполагает решение крупномасштабных задач в рамках определенной миссии предприятия.

Реализуя финансовую стратегию, предприятие повышает свою рыночную стоимость, улучшает репутацию на рынке, что делает его более конкурентоспособным и обеспечивает финансовую устойчивость.

Для реализации финансовой стратегии, необходимо учесть влияние многих факторов, проанализировать состояние внешней конъюнктуры рынка, а также изучить SWOT-анализ данного предприятия. Это необходимо для того, чтобы детально изучить финансовое состояние в целом, оценить эффективность управления финансовыми ресурсами и выявить наиболее сильные и уязвимые стороны предприятия.

Так как финансовая стратегия охватывает все аспекты деятельно-

сти предприятия, то она решает и задачу обеспечения финансовой устойчивости предприятия в условиях рынка.

Понятие «финансовая устойчивость» следует рассматривать в разрезе способности предприятия эффективно применять все ресурсы, находящиеся в обороте, с целью безостановочного функционирования производства, а так же реализации продукции, товаров , исполнения работ и услуг .

На практике выделяют 3 вида стратегий: генеральную, оперативную и стратегию достижения отдельных стратегических задач. Но не смотря на их дифференцированность, все стратегии направлены на достижение основной миссии предприятия – формирование достаточного объема финансовых ресурсов, необходимых для реализации целей его деятельности и как следствие повышение финансовой устойчивости.

Процесс разработки и реализации финансовой стратегии предприятия включает в себя следующие этапы.

На первом этапе определяется период формирования финансовой стратегии. На данном этапе важно спрогнозировать возможные экономические изменения, учитывать специфику деятельности предприятия, а также стадию его жизненного цикла. Продолжительность данного периода определяется согласно периоду формирования корпоративной стратегии, так как она занимает лидирующую позицию. Поэтому длительность периода финансовой стратегии может равной или быть меньше, чем период корпоративной.

Следующая фаза предполагает диагностику признаков внутренней и внешней среды предприятия.

Для исследования внутренних факторов нет четко установленных критериев оценки, они варьируются в зависимости от специфики деятельности предприятия и могут быть определены самостоятельно. Первостепенными являются факторы состояния имущества и финансовых ресурсов, их размер, состав и структура.

Внешние факторы оказывают более глобальное влияние на формирование финансовой стратегии, так как охватывают более широкий спектр факторов. Они включают специфику налоговой, денежно-финансовой политики, уровень конкуренции на рынке, инфляцию, изменение уровня цен, курса валют, а также различные внешнеэкономические связи.

Оценка сильных и наиболее слабых сторон предприятия происходит на третьем этапе.

Важность данного этапа заключается в разработке приоритетных направлений функционирования предприятия, с помощью выявления наиболее конкурентных преимуществ предприятия. Выявление слабых сторон также является неотъемлемой частью анализа, и используется для диагностики имеющихся проблем и пути их реше-

ния. Анализ этих данных позволяет составить полное, всестороннее представление о внутренней среде предприятия, определить инвестиционный потенциал компании, а также разработать меры по повышению эффективности деятельности предприятия.

4 шаг характеризуется единой оценкой в разрезе стратегии в области финансов.

В ходе ее реализации определяются фундаментальные аспекты финансовой деятельности компании, к вопросам такого плана относятся: каков уровень знаний стратегического мышления у собственников и управляющих; есть ли проблемные ситуации у финансовых менеджеров в области планирования и контроля, а так же хорошо ли знают предполагаемую динамику элементов внешней среды и др.

Первостепенной задачей деятельности предприятия является рациональность использования финансовых ресурсов, максимизации прибыли, повышение рыночной стоимости предприятия и увеличение эффективности. Все это реализуется в процессе формирования стратегических целей деятельности компании на пятом этапе разработки стратегии.

Исходя из определения стратегической цели, ее можно рассматривать как структурированность определенных значений его конечной стратегической финансовой позиции, дающая возможность продвигать функционирование и сопоставлять результаты.

Осуществляя подбор значимых тенденций финансовой деятельности, важным фактором выступает система стратегических целей. Она главным образом определяет такие направления как: удовлетворяющий потребность компании объем финансовых ресурсов; расчет рисков при осуществление функционирования хозяйственной деятельности.

На шестом этапе разрабатываются целевые стратегические нормативы финансовой деятельности.

Сформированная на предшествующем этапе система стратегических финансовых целей должна получить конкретизацию определенных целевых стратегических нормативов. Разработка таких целевых стратегических нормативов финансовой деятельности служит базой для принятия основных управленческих решений и обеспечения контроля выполнения финансовой стратегии.

Важной частью финансовой стратегии является разработка внутренних нормативов, с помощью которых определяются, например, направления распределения прибыли. Такой подход успешно используется в практике зарубежных компаний.

На этапе принятия основных стратегических финансовых решений, исходя из поставленных целей и целевых стратегических нормативов финансовой деятельности, определяются главные стратегии финансового развития предприятия, финансовая политика по от-

дельным аспектам его финансово-хозяйственной деятельности, формируется портфель стратегических решений для реализации поставленных целей [6] и осуществляются их оценка и отбор. Это позволяет сформировать комплексную программу стратегического финансового развития предприятия.

Немаловажным этапом разработки финансовой стратегии организации является оценка эффективности разработанной стратегии, которая осуществляется по нескольким параметрам. Такая оценка может быть основана на прогнозных расчетах различных финансовых показателей, а также на основе прогноза динамики нефинансовых результатов реализации разработанной стратегии.

Оценка разработанной финансовой стратегии представляет собой аналитический процесс, позволяющий ответить на вопрос о том, приведет ли разработанная финансовая стратегия (представленная в форме комплексной программы стратегического финансового развития предприятия) к достижению предприятием своих финансовых целей в условиях возможных изменений факторов внешней финансовой среды.

Финансовая стратегия принимается предприятием к реализации при положительных результатах оценки разработанной финансовой стратегии, соответствующих избранным критериям и финансовой философии.

На девятом этапе осуществляется обеспечение реализации финансовой стратегии.

Первоочередным вопросом в процессе осуществления финансовой стратегии считается достижение положительных результатов в области финансового развития, а так же формирование обязательных условий для реализации всех направлений по корпоративной стратегии.

На этой ступени важно проконтролировать реализацию всех ранее созданных процедур и как следствие этого новых управленческих решений, приспособляющихся под все преобразования внешней финансовой среды.

Изменения корпоративных ценностей, на которые опирается политика организации, служит главным механизмом развития и поддержки системы всех внутриорганизационных параметров, а так же осуществляется в тандеме со всеми преобразованиями стратегического плана.

Это фаза характеризуется выбором методов управления финансовой стратегии, которые могут подстраиваться под все изменения внешней финансовой среды

Финальной стадией совершенствования финансовой стратегии является формирование процесса проверки и сопоставление результатов с заданными параметрами. Контроль предполагает исполне-

ния первоочередных функций финансовой деятельности компании.

Гарантии регулирования зачисления финансовых ресурсов, а так же оперативное пользование ими, способствует мониторинг над осуществлением финансовой стратегии, вследствие этого происходит наращивание денежных средств и значительное увеличение рентабельности предприятия.

Финансовая стратегия предприятия рассматривается в полной мере реализуемой, только тогда, когда выполнены все алгоритмы и задачи в области финансовой стабильности и развития компании.

Очередность этапов может варьироваться исходя из специфики и индивидуальных черт финансовой деятельности предприятия.

На основе всего сказанного, подытожим, так способность совершенствовать и реализовывать финансовую стратегию, которая оперативно пользуется всеми ресурсами, находящимися в наличие - считается основным условием эффективного функционирования предприятия , а так же исходя из этого способствовать поддержанию финансового равновесия компании и росту собственного капитала.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Бланк И. А.* Энциклопедия финансового менеджмента: в 4 т. Т. 1, Концептуальные основы финансового менеджмента [Текст] / И. А. Бланк. 2-е изд., стер. М.: Омега-Л, 2017. 447 с. ISBN 978-5-370-00922-8.

2. *Маркова В. Д., Кузнецова С. А.* Стратегический менеджмент [Текст]. Курс лекций / В. Д. Маркова, С. А. Кузнецова. М.; Новосибирск, 2015. 250 с. ISBN 5-7038-1004-3.

3. *Басовский Л. Е.* Стратегический менеджмент: учебник / Л. Е. Басовский. М.: ИНФРА-М, 2013. 365 с.

4. *Литвак Б. Г.* Стратегический менеджмент: Учебник для бакалавров / Б. Г. Литвак. М.: Юрайт, 2013. 507 с.

## ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРОГРАММА ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

**Качанова Евгения Алексеевна**, студентка 1 курса  
специальности «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)»  
Научный руководитель: **Девяткина Т.А.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт РУК*

Общественное питание – это сфера деятельности предприятий, которые предоставляют услуги по приготовлению и подаче пищи для общественного потребления. Такие предприятия могут вклю-



чать рестораны, кафе, бары, закусочные, столовые и другие заведения общественного питания.

Общественное питание имеет большое значение, т.к. способствует удовлетворению потребностей в пище, повышает производительность труда работников других отраслей, способствует улучшению здоровья людей, является местом отдыха населения, наличие выплачиваемых налогов предприятиями питания существенно пополняют бюджеты страны и регионов и др.

Важное значение для предприятий общественного питания имеет производственная программа. Производственная программа предприятий питания – это документ, который определяет основные этапы и задачи производства продукции или предоставления услуг в сфере питания. Она включает в себя планы по производству, закупке сырья и ингредиентов, организации рабочих процессов, контролю качества и соблюдению стандартов безопасности пищевых продуктов.

Производственная программа предприятий питания может включать следующие основные элементы:

1. План производства: включает в себя определение объема и ассортимента продукции, которую предприятие планирует произвести за определенный период времени. В плане производства учитываются спрос на продукцию, сезонность, возможности поставок сырья и другие факторы.

2. План закупки сырья и ингредиентов: определяет необходимые объемы и сроки закупки сырья и ингредиентов для производства продукции. В плане учитываются качество сырья, его стоимость, возможности поставок и другие факторы.

3. Организация рабочих процессов: определяет последовательность и сроки выполнения операций по производству продукции. Включает в себя планирование рабочего времени, распределение задач между сотрудниками, контроль выполнения работ и другие аспекты организации производства.

4. Контроль качества: включает в себя систему контроля качества сырья, полуфабрикатов и готовой продукции. В производственной программе определяются методы контроля, требования к качеству и стандартам безопасности пищевых продуктов.

5. Соблюдение стандартов безопасности: предусматривает соблюдение требований по гигиене, санитарии и безопасности пищевых продуктов. В производственной программе определяются необходимые меры и процедуры для обеспечения безопасности продукции.

Производственная программа предприятий питания является основным инструментом планирования и управления производством. Она помогает предприятию оптимизировать процессы, повысить качество продукции и эффективность работы.

Производственная программа представляет собой экономически обоснованный план выпуска всех видов кулинарной продукции общественного питания в объеме и ассортименте. Она составляется на год с распределением по кварталам и по местам реализации (обеденный зал, буфет основного предприятия, филиалы).

Основным показателем производственной деятельности предприятия общественного питания является выпуск продукции собственного производства в натуральных единицах (блюда, кг, порции, штуки, стаканы и т.д.). От того, какого качества выпускается продукция, какого ассортимента, по каким ценам зависит и в целом объем общего товарооборота.

Выпуск продукции собственного производства имеет большое значение, особенно в условиях рыночной экономики:

- способствует увеличению общего объема товарооборота, так как удельный вес оборота по собственной продукции в общем объеме оборота предприятия составляет от 60% до 90%;

- способствует увеличению доходов и прибыли, так как наценка на сырье или готовую продукцию в 3-4 раза выше, чем на покупные товары;

- от качества и ассортимента выпускаемой продукции зависит престиж и рейтинг популярности предприятий питания;

- пища в предприятии общественного питания в отличие от домашней готовится на научной основе: с учетом пола, возраста, состояния здоровья, профессии, климатических условий, сезона года, соблюдается технология приготовления пищи.

Планирование производственной программы имеет большое значение, так как оно является начальной стадией планирования оборота по продукции собственного производства и от того, как экономически обоснованно будет разработан план по выпуску и реализации продукции в натуральном выражении, будет зависеть и разработка экономически обоснованного плана оборота по собственной продукции и общего объема оборота в целом.

Задачами планирования производственной программы являются:

- неуклонный рост выпуска собственного производства;

- опережающие темпы роста обеденной продукции по сравнению с прочей, так как обеденная - это основная продукция и в первую очередь производственная мощность должна позволять выполнять план по обеденной, а потом уже по прочей продукции;

- применение при планировании различных методов планирования с тем, чтобы из вариантов выбрать наиболее экономически обоснованный план;

- использование при планировании производственной программы все выявленные резервы в отчетном году по увеличению выпуска продукции;

– учитывает при планировании то, что удельный вес оборота по собственной продукции в общем товарообороте должен расти с тем, чтобы получить больше доходов и прибыли, поэтому темпы роста оборота по собственной продукции должны опережать темпы роста оборота по покупным товарам и общего объема товарооборота;

– при планировании продукции собственного производства в стоимостном выражении добиваться снижения цен, чтобы они были не выше, чем у конкурентов;

– планировать улучшение качества и расширение ассортимента.

При планировании производственной программы используются следующие виды информации:

– материалы анализа о выполнении плана производственной программы за отчетный год в целом и по каждому виду изделий, изменение структуры отдельных видов блюд в общем выпуске блюд, изменение в структуре отдельных периодов года в годовом выпуске блюд;

– изменения в развитии материально-технической базы предприятия, увеличение производственной мощности и пропускной способности;

– изменения в численности обслуживаемого населения или отдельного предприятия и организации, их доходов;

– данные бухгалтерской и статистической отчетности, первичные документы: кассовые чеки кассиров на раздаче, официантов, буфетчиков, барменов, также количество блюд за отчетный период можно определить путем деления выручки от реализации на среднюю цену одного блюда;

– информацию об объеме оборота по собственной продукции можно получить из статистического отчета по форме № 1-торг «Отчет об общественном питании», где отдельной строкой выделяется оборот по реализации собственной продукции;

– количество рабочих дней предприятия в отчетном и планируемом году.

Планирование производственной программы предприятий питания включает следующие этапы:

1. Анализ спроса и рынка: предприятие должно изучить спрос на свою продукцию, анализировать рынок и конкурентов. Это поможет определить ассортимент продукции, объемы производства и сезонные колебания спроса.

2. Определение целей и задач: на основе анализа рынка и спроса, предприятие должно определить свои цели и задачи по производству. Это может быть увеличение объемов производства, расширение ассортимента продукции, повышение качества и т.д.

3. Разработка плана производства: на основе целей и задач, предприятие разрабатывает план производства, определяя объемы и ас-

ассортимент продукции на определенный период времени. При этом учитываются спрос, сезонность, возможности поставок сырья и другие факторы.

4. Закупка сырья и ингредиентов: предприятие разрабатывает план закупки необходимых объемов сырья и ингредиентов для производства продукции. При этом учитываются качество сырья, его стоимость, возможности поставок и другие факторы.

5. Организация рабочих процессов: предприятие определяет последовательность и сроки выполнения операций по производству продукции. Включает в себя планирование рабочего времени, распределение задач между сотрудниками, контроль выполнения работ и другие аспекты организации производства.

6. Контроль качества: предприятие разрабатывает систему контроля качества сырья, полуфабрикатов и готовой продукции. Определяются методы контроля, требования к качеству и стандартам безопасности пищевых продуктов.

7. Соблюдение стандартов безопасности: в производственной программе определяются необходимые меры и процедуры для обеспечения безопасности продукции. Это включает требования по гигиене, санитарии и безопасности пищевых продуктов.

8. Мониторинг и анализ результатов: предприятие должно осуществлять мониторинг и анализ результатов производства, чтобы оценить эффективность программы и внести необходимые коррективы.

Таким образом, планирование производственной программы для предприятий общественного питания помогает обеспечить качественное обслуживание посетителей, оптимизировать процессы приготовления блюд и повысить эффективность работы предприятия.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Батраева Э. А.* Экономика предприятия общественного питания: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Э. А. Батраева. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 397 с.

2. *Фридман А. М.* Экономика предприятия общественного питания: учебник для бакалавров / Фридман А. М. – Москва: Дашков и К, 2020. – 463 с.

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ: СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ**

**Куликова Екатерина Евгеньевна, Дмитриева Виктория Романовна**, студентки 4 курса направления подготовки

«Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Л. А.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном быстро меняющемся мире, с динамичной экономикой, важным показателем, отражающим эффективность деятельности предприятий, являются темпы развития и наращивания их потенциала. Проблема привлечения инвестиций является весьма актуальной не только для предприятий, но и для всех хозяйствующих субъектов в целом.

Понятие инвестиции достаточно многогранно и не имеет четко обозначенных границ в определении. Данное понятие можно трактовать с различных сторон и позиций. В переводе с латинского означает облачать, вкладывать, широкое применение термин получил в эпоху рыночных реформ.

Стоит отметить, что период рыночных реформ приходится на 90-е годы, а официальное подтверждение термин «инвестиция» получил только в 1999 году. Это событие было сопряжено с принятием нового Федерального закона «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации». В данном федеральном законе инвестиции определяются как денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [1].

Понятие инвестиций тесно взаимосвязано с понятием инвестиционная стратегия предприятия. Под ней понимается сложный и многогранный процесс разработки и реализации целей предприятия, направленный на получение прибыли или другой выгоды от вложения инвестиционных ресурсов в различные проекты.

Зачастую предприятия на начальном этапе проекта сталкиваются с проблемой нехватки ресурсов, что в разы усложняет процесс реализации инвестиционной стратегии. Исходя из этого, инвестиционная стратегия — это план долгосрочных инвестиционных целей предприятия, обусловленный набором конкретных методов, и путей их реализации с учетом ограниченных ресурсов, для осуществления эффективной деятельности предприятия.

Инвестиционная стратегия — это сложный механизм регулирования, непосредственно связанный с миссией предприятия. Она способствует успешному маневрированию финансовыми ресурсами

предприятия в условиях изменяющейся внешней среды, применяя для этого усовершенствованные инвестиционные возможности.

Основными целями реализации инвестиционной стратегии являются получение прибыли, расширение производства и как следствие увеличение объема продаж. Задачами инвестиционной стратегии являются:

- формирование достаточного портфеля инвестиций и грамотное управление ими;
- анализ конъюнктуры рынка;
- минимизация рисков;
- сохранение ликвидности предприятия на высоком уровне;
- формирование бюджета и необходимого объема инвестиционных ресурсов предприятия;
- оптимизация структуры инвестиций;
- привлечение дополнительных источников финансирования.

Инвестиционная стратегия является генеральным планом в осуществлении инвестиционной деятельности предприятия. Процесс ее разработки включает в себя несколько этапов:

- установление внешних инвестиционных связей;
- постановку целей инвестиционной стратегии;
- оптимизацию структуры формируемых инвестиционных ресурсов и их распределения;
- выработку инвестиционной стратегии по наиболее важным аспектам инвестиционной деятельности;

Важность разработки инвестиционной стратегии в современном мире, несомненно, велика. Она обусловлена быстрыми изменениями в экономике, ростом конкуренции, а также развитием производственных процессов, включая автоматизацию, цифровизацию и информатизацию.

Своевременное регулирование инвестиционной программы, внесение поправок, с учетом изменяющейся конъюнктуры рынка, является необходимым элементом в процессе инвестиционной деятельности. Это необходимо для того, чтобы обезопасить предприятие от возможных рисков и потерь. Особенно важно анализировать структуру, динамику и составлять прогнозы предприятиям, чья деятельность тесно сопряжена с валютным курсом. Так как валютный риск оказывает огромное давление на финансовую устойчивость предприятия и влияет на потенциальную прибыль предприятия.

Эффективная деятельность предприятия обеспечивается качественно разработанной инвестиционной стратегией. Необходимость создания на предприятии специального аналитического отдела не является обязательным, но значительно упростит деятельность компании. Это позволит на регулярной основе анализировать состояние предприятия, внешнего рынка, прогнозировать возможные вариан-

ты событий и разрабатывать пути их преодоления, не прибегая к помощи профессионалов извне. Тем самым, обеспечивая бесперебойную, отлаженную работу всего предприятия, приводящей к увеличению эффективности инвестиционной деятельности.

Инвестиционная стратегия предполагает создание финансовой подушки безопасности предприятия. Необходимость ее формирования предопределяется возможными рисками, со стороны внешней среды, особенно в период спада и стагнации экономики. Она формируется за счет резервного фонда, который в свою очередь закладывается ежемесячно с помощью дополнительных вложений. Тем самым, подготовив надежную почву, предприятие сможет эффективно продолжать реализовывать свою деятельность даже не смотря на кризисную и нестабильную обстановку.

Необходимо учитывать, что реализация инвестиционной стратегии возможна на российских предприятиях только после этапа финансового мониторинга, когда компания сама сможет провести свою оценку, адекватно определить стоимость активов и долгов предприятия и исходя уже из имеющихся результатов, создавать инвестиционную стратегию.

Разработка инвестиционных стратегий может происходить не только на уровне отдельных коммерческих предприятий, она также разрабатывается в следующих организациях:

Государственные инвестиции. В основном они идут через бюджет или специально созданные программы, под конкретный проект или событие. Например - Олимпиада в Сочи. Когда была разработана целая программа по подготовке и проведению олимпиады, ключевое стало государственные инвестиции, которые были выданы через субсидии или без % кредиты, тем, кто выиграл государственные подряды. Как правило, со стороны государственных служащих нет четких требований по доходности и отдаче, тот же Федеральный фонд социальной и экономической поддержки отечественной кинематографии, где примерно половина субсидий выдается на без % основе, а часть субсидий заложены как безвозвратные. Здесь больше стоят задачи социального или культурного плана, политически, в меньшей степени оценивают доходность от вложенных средств. Данную группу можно охарактеризовать как высокие риски/ низкая доходность.

Стоит обратить внимание на особенную ассоциацию компаний к которым относят банки, лизинговые организации, страховые компании. Их всех объединяет одна отличительная особенность - это способность владения огромным объемом свободной временной ликвидностью. Судя по их специфике деятельности пассивное хранение свободных финансовых ресурсов не актуально, денежные средства всегда должны находиться в обороте и соответственно прино-

суть доход. Эта фракция работает с финансовыми ресурсами клиентов, а не с собственными, поэтому для них получение финансового результата и наличие рисков является неотъемлемой частью деятельности. Углубляясь в историю, можно вспомнить о том, что хозяйственному процветанию США в 19-20в способствовали именно банковские учреждения, так как они являлись главными инвесторами финансовых ресурсов в предприятия. Так же, можно сказать о том, что эту группу можно рассматривать в разрезе с другими, например, с инвестиционными банками и фондами. Различия между этими группами кардинальные, для них характерны высокие риски и доходность, когда для других в точности наоборот. Подводя итог вышесказанному, на рынке можно добиться лучшего исхода только тогда, когда ты принимаешь решения отличные от всех.

Если рассматривать в области отдельных предприятий, то можно прийти к выводу о том, что руководитель в этом вопросе является главным элементом, так как он решает каковы основные цели предприятия. Такая группа имеет свои отличительные особенности: низкая рискованность и доходность, исходя из этого используются продукты, содержащие маленькие риски в виде депозитов и облигаций. Их распределение определяется по разным местам это могут быть акции, а также доли в другом предприятии. Инвестиции не являются главным видом заработка, пассивный доход подходит в дополнение к основному.

Любые преобразования в области деятельности организации, которая преследует извлечение прибыли, в качестве основной ее цели или же какими-либо планируемыми изменениями, тесно связано с внутренней средой, с ее дисбалансом. Важным моментом в такой деятельности являются появившиеся коммерческие перспективы, они способны кардинально изменить цель операционной деятельности. Как следствием этого инвестиционная стратегия, находящаяся в стадии реализации, предоставляет прогноз в сфере инвестиционной активности, а также диверсификации инвестиционной деятельности.

В настоящее время ход реализации инвестиционной стратегии предполагает дробление объектов стратегического управления компании, в их качестве рассматривают:

- предприятия в целом;
- стратегической зоны хозяйствования;
- стратегического центра.

Фундаментальной причиной, обусловленной оперативное функционирование предприятия, в условиях глобализации, представляет инвестиционная стратегия, ее реализация:

- обеспечивает механизм реализации долгосрочных общих и инвестиционных целей предстоящего экономического и социального развития предприятия;



- позволяет реально оценить инвестиционные возможности предприятия;
- позволяет максимально использовать инвестиционный потенциал и активно маневрировать инвестиционными ресурсами;
- обеспечивает возможность быстрой реализации новых перспективных инвестиционных возможностей;
- позволяет прогнозировать возможные варианты развития внешней инвестиционной среды и уменьшить влияние негативных факторов на деятельность предприятия;
- обеспечивает четкую взаимосвязь стратегического, тактического (текущего) и оперативного управления инвестиционной деятельностью предприятия;
- отражает преимущества предприятия в конкурентном окружении;
- определяет соответствующую политику инвестиционной деятельности в рамках реализации наиболее важных стратегических инвестиционных решений.

Инвестиционная стратегия выступает главным элементом в образовании основных критериев выбора мероприятий, требующих больших капитальных вложений, а также финансовых инструментов инвестирования. В качестве основополагающих причин стратегических изменений формализованного порядка распределения ответственности и полномочий внутри организации, а также его организационной культуры представляет сформированная инвестиционная стратегия.

## **ЛИТЕРАТУРА**

1. Федеральный закон "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" от 25.02.1999 N 39-ФЗ (последняя редакция).
2. Официальный сайт Московской биржи//Индекс ММБФ 10 // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.moex.com/ru/index/MICEX10INDEX/> (дата обращения: 15.05.2018).
3. Разработка инвестиционной стратегии предприятия // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://works.doklad.ru/view/M8VCsJcsb5I/all.html/> (дата обращения: 15.05.2018).

## СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ АКЦИЙ РОССИЙСКИХ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ НА ОСНОВЕ ФУНДАМЕНТАЛЬНОГО АНАЛИЗА

Куркина Ирина Михайловна, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Н. Н.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Финансовые рынки всегда привлекали инвесторов своей потенциальной прибылью. Однако чтобы успешно инвестировать в акции, необходимо провести тщательный анализ рынка и выбрать наиболее перспективные компании. Один из самых эффективных методов анализа акций – фундаментальный анализ. Фундаментальный анализ – это процесс изучения финансовых показателей и факторов, влияющих на компанию, чтобы определить ее реальную стоимость и потенциал для роста. Целью фундаментального анализа является выявление недооцененных акций, которые могут принести инвестору значительную прибыль в будущем.

В России фундаментальный анализ акций является особенно важным, учитывая нестабильность рынка и высокую волатильность цен на акции. Инвесторы, основываясь на фундаментальных данных, могут принимать обоснованные инвестиционные решения и минимизировать риски.

Основными факторами, которые анализируются в рамках фундаментального анализа, являются финансовые показатели компании, такие как прибыль, выручка, активы.

Одним из ключевых инструментов фундаментального анализа является финансовая отчетность компании. Анализируя данные, инвесторы могут оценить финансовое положение компании, ее рентабельность и потенциал для роста.

Аналитики сравнивают финансовые показатели компании с ее аналогами для определения ее конкурентоспособности и потенциала роста.

В мировой практике существует множество коэффициентов, по которым может проводиться фундаментальный анализ. В настоящее время часто используются следующие показатели:

1. Прибыль на одну акцию (EPS)
2. Отношение цена / прибыль (P/E)
3. Отношение цена / выручка (P/S)
4. Отношение цена / балансовая стоимость (P/BV)
5. Рентабельность собственного капитала (ROE) [2].

Можно провести сравнительный подход к оценке стоимости акций некоторых российских нефтегазовых компаний на базе фундаментального анализа. Исследование осуществлялось по таким ком-

паниям как ПАО «Газпром»; ПАО «НК «ЛУКОЙЛ»; ПАО «Татнефть»; ПАО «НОВАТЭК».

Исходные данные нефтегазовых компаний представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Данные для исследования выбранных нефтегазовых компаний за 2022 г.

Показатели	Газпром	Лукойл	Татнефть	Новатэк
Чистая прибыль, млн. руб.	747 246,3	790 120,1	241 863,4	640 359,6
Активы, млн. руб.	24 033 801,1	2 284 260, 5	1 216 570,3	1 781 796,6
Собственный капитал, млн. руб.	16 732 810,4	1 265 167	899 528,8	1 537 345,1
Цена акции, руб.	165,87	6361,5	595,9	1600,2
Количество акций, тыс.	23 673 512,9	692 865,8	2 178 690,7	3 036 306
Выручка, млн. руб.	7 979 026,9	2 874 037,3	1 279 855,9	804 688,3

Коэффициент EPS показывает, сколько чистой прибыли приходится на одну акцию. EPS является абсолютным показателем, поэтому для определения лидера по доходности на акцию необходимо использовать относительный показатель - P/E.

Коэффициент P/E показывает, в течение скольких лет прибыль компании покроет затраты на покупку акций. Чем выше этот коэффициент, тем менее привлекательны акции с точки зрения их текущей доходности. Если значение этого показателя слишком велико по сравнению с другими показателями, то это говорит о том, что инвесторы прогнозируют большое будущее компании. Если же значение слишком низкое, то это может свидетельствовать об угрозе для компании.

Коэффициент P/S - удобный способ сравнения акций компаний одной отрасли. Чем ниже коэффициент P/S, тем привлекательнее акции компании по сравнению с другими.

Коэффициент P/BV показывает, как рынок оценивает 1 рубль собственного капитала компании. Если  $P/BV < 1$ , то акция считается недооцененной; если  $P/BV > 5$ , то - дорогой.

Коэффициент ROE имеет особое значение для акционеров и свидетельствует об эффективности их вложений. Он показывает окупаемость собственного капитала за определенный период. Низкий показатель рентабельности собственного капитала и высокое значение коэффициента P/BV могут говорить о переоценке акций. Если наоборот, то рынок недооценивает потенциал компании.

Данные расчета всех коэффициентов представлены в таблице 2:

Таблица 2 – Коэффициенты фундаментального анализа нефтегазовых компаний

Коэффициенты	Газпром	Лукойл	Татнефть	Новатэк
EPS	0,16	1,14	0,11	0,21
P/E	2,22	8,05	2,46	2,5
P/S	2,08	2,21	4,66	1,99
P/BV	7,01	9,18	4,9	8,98
ROE, %	4,5	62,5	26,9	41,7

Так, наибольший потенциал роста наблюдается в акциях «Газпром» и «Татнефть», а кандидатом на продажу являются акции компании «Лукойл», так как они переоценены с точки зрения показателя P/E.

Акции «Новатэк», «Газпром» и «Лукойл» являются более дешевыми по сравнению со своими конкурентами по отрасли. Величина P/S «Татнефть» означает, что акции переоценены и значительно превышают 1.

По Б. Грэхему, если  $P/E \times P/BV \leq 22,5$ , то такая акция справедливо оценена. Таким образом, справедливо оценены акции таких компаний, как «Газпром», «Татнефть» и «Новатэк».

ROE на высоком уровне находится лишь у компаний «Лукойл», «Новатэк» и «Татнефть».

Фундаментальный анализ рынка акций в России является неотъемлемой частью успешного инвестирования. С помощью фундаментального анализа инвесторы могут найти перспективные акции и достичь высокой доходности своих инвестиций.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Аленинская, Е. И., Рябов, Ю. П.* Применение сравнительного подхода к оценке стоимости акций на основе фундаментального анализа: поиск наиболее привлекательных для инвестирования акций в нефтегазовом секторе России // Социально-экономические явления и процессы. 2020. № 5(051). С. 23-30
2. *Кокин, А. С., Осколков, И. М., Сызганова, А. А.* Сравнительный подход к оценке стоимости акций компаний России на основе фундаментального анализа // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2021. №1-1. С. 241-258
3. *Финам.ру* — финансовый портал: новости фондового рынка ценных бумаг и экономики, прогнозы и анализ. Инвестиционная компания Финам Режим доступа: <https://www.finam.ru/>

## **АНАЛИЗ РЫНОЧНОЙ КОНЦЕНТРАЦИИ ОТРАСЛИ СОТОВОЙ СВЯЗИ В РОССИИ**

**Куркина Ирина Михайловна**, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Драгунова И. В.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном мире сотовая связь является неотъемлемой частью нашей повседневной жизни. Она обеспечивает нам возможность общаться, получать информацию и использовать различные сервисы в любой точке планеты. Российский рынок сотовой связи не является исключением, и его развитие и конкурентоспособность являются важной составляющей экономического развития страны.

Одним из важных аспектов, определяющих состояние рынка сотовой связи, является его концентрация. Концентрация рынка отражает степень доминирования нескольких крупных игроков, которые контролируют большую часть рыночного объема и влияют на условия конкуренции.

Рыночная концентрация – это один из основных показателей, характеризующих степень конкуренции и доминирования на рынке. Она представляет собой процесс объединения и слияния предприятий в отрасли, что приводит к уменьшению количества независимых игроков и увеличению доли рынка, контролируемой крупными компаниями [1].

В мировой практике существует множество коэффициентов, по которым может проводиться анализ. В настоящее время часто используются такие показатели, как:

1. Индекс концентрации
2. Индекс Херфиндаля-Хиршмана
3. Индекс энтропии
4. Индекс Холла-Тайдмана

Рынок сотовой связи в России представлен несколькими крупными операторами, которые контролируют основную долю рынка. На сегодняшний день существует 5 крупных компаний с выручкой, превышающей 100 миллиардов рублей. Исследование осуществлялось по таким компаниям как ПАО «Мегафон»; ООО «Т2 Мобайл»; ПАО «Вымпел-Коммуникации»; ПАО «Мобильные ТелеСистемы»; ПАО «Ростелеком».

Исходные данные компаний представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Данные для исследования выбранных компаний за 2022 г.

Предприятие	Выручка, млн. руб.	Рыночная доля, %
ПАО «Мегафон»	313 180,3	20,3
ООО «Т2 Мобайл»	206 833,4	13,4
ПАО "Вымпел-Коммуникации"	279 983,2	18,2
ПАО "Мобильные ТелеСистемы"	391 573,4	25,4
ПАО «Ростелеком»	350 588,7	22,7

Данные расчета всех индексов по выбранным предприятиям представлены в таблице 2.

Показатели	Значение
Индекс концентрации, % (CR)	68,4
Индекс Херфиндала-Хиршмана (ИХН)	2083,34 = 0,21
Индекс энтропии (E)	1,59
Индекс энтропии (относительный)	0,32
Индекс Холла-Тайдмана (НТ)	0,22

Индекс концентрации рассчитывается путем суммирования рыночных долей всех фирм, действующих на рынке. Чем выше значение CR, тем более концентрирован рынок. Наибольшие доли рынка имеют три оператора: МТС, Ростелеком и Мегафон. При  $CR < 45\%$  рынок является неконцентрированным; при  $CR = 45-70\%$  – умеренно концентрированный; при  $CR > 70\%$  – высококонцентрированный рынок. В ситуации рыночной монополии значение должно быть ближе к 100 [4].

Индекс концентрации для трех лидирующих компаний выбранной отрасли составил 68,4%, что свидетельствует об умеренно концентрированном рынке.

Индекс Херфиндала-Хиршмана рассчитывается путем суммирования квадратов рыночных долей всех фирм на рынке. Чем выше значение индекса, тем более концентрированным является рынок. Хорошая конкуренция указывает на значение менее 1000 (или 0,10). Умеренная концентрация - от 1000 до 1800 (или 0,10 – 0,18). Высокая концентрация - значение более 1800 (или 0,18). Максимальное значение, близкое к 10000 (или 1), соответствует ситуации, когда на рынке полностью доминирует одна компания [4].

Данный индекс для выбранных компаний составляет 2083,34 (или 0,21), что говорит о высокой концентрации рынка.

Индекс энтропии – обратная величина концентрации, более высокое значение которой свидетельствует о более низкой концентрации продавцов на рынке. Для сравнения индексов энтропии на различных рынках часто используется относительный показатель энтропии, измеряемый в пределах от нуля до единицы.

Данный показатель для выбранных компаний составил 0,32, что говорит о высокой концентрации на рынке.

Индекс Холла-Тайдмана рассчитывается на основе сопоставления рангов предприятий на рынке и их рыночных долей. Максимальное значение показателя равно 1 в условиях монополии. Минимальное его значение равно  $1/n$ . Чем больше показатель, тем выше концентрация на рынке [3].

Значение данного индекса для выбранных компаний составило 0,22. Это говорит о том, что анализируемый рынок – рынок монополистической конкуренции.

Анализ рыночной концентрации в российской отрасли мобильной связи показывает, что рынок характеризуется средним уровнем концентрации.

Таким образом, основными участниками рынка сотовой связи в России являются три крупнейших оператора: МТС, Ростелеком и МегаФон. Данные компании контролируют значительную долю рынка и обладают широкой географической присутствием. Также на рынке присутствуют малые операторы, такие как Tele2 и Билайн, однако их доля на рынке сравнительно невелика.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Аристова, Е. В. Основные показатели определения рыночной концентрации // Вестник магистратуры. 2020. № 12(27). С. 22-25
2. Дмитриев, К. В., Силова, Е.С. Особенности развития отрасли сотовой связи // Вестник Челябинского государственного университета. 2021. № 6(452). С. 233-241
3. Коцофана, Т. В., Стажкова, П. С. Сравнительный анализ применения показателей концентрации на примере банковского сектора РФ // Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. 2021. № 4. С. 30-40
4. Шутов, И. С., Юмакулова, В. А. Анализ концентрации рыночной власти в банковском секторе РФ // Актуальные вопросы современной экономической науки. 2022. С. 262-264
5. Эфендиева, А. Э. Анализ рыночной концентрации нефтегазовой отрасли в России // Устойчивое развитие науки и образования. 2021. № 6. С. 48-54
6. Уровень концентрации - Анализ рынка [https://studbooks.net/2564632/ekonomika/uroven\\_kontsentratsii?ysclid=lnaqb7nwbw14930442](https://studbooks.net/2564632/ekonomika/uroven_kontsentratsii?ysclid=lnaqb7nwbw14930442)
7. Показатели экономической концентрации - теория отраслевых рынков [https://studme.org/184482/ekonomika/pokazateli\\_ekonomicheskoy\\_kontsentratsii?ysclid=lnaq7xe149343933103](https://studme.org/184482/ekonomika/pokazateli_ekonomicheskoy_kontsentratsii?ysclid=lnaq7xe149343933103)

## **ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АО «РОССЕЛЬХОЗБАНК» НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ**

**Липатова Елена Павловна, Ханёнова Анастасия Александровна**, студенты 4 курса направления «Экономика»  
Научный руководитель: **Катайкина Н. Н.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Говоря о деятельности банков на рынке ценных бумаг, можно сказать, что она многогранна, так как банки сами динамично используют финансовые инструменты для формирования личной ресурсной базы, а также размещения своего капитала в высоколиквидных и доходных ценных бумагах. Коммерческие банки в настоящее время не только посредники, которые связывают интересы и средства эмитентов и инвесторов. Именно рынок ценных бумаг и есть связывающее звено между рынком капитала и денежным рынком. Он является самым динамичным сегментом финансового рынка.

Процесс анализа рынка ценных бумаг в АО "Россельхозбанк" состоит из нескольких основных этапов. На каждом этапе оцениваются и изучаются различные факторы, влияющие на этот рынок. Задачи по оценке и анализу рынка ценных бумаг в АО "Россельхозбанк" возложены на экономистов.

Структура процесса оценки рынка ценных бумаг в АО "Россельхозбанк" предусматривает систематический анализ, подготовку отчетов и рекомендаций. Эта структура включает в себя такие этапы, как: сбор и анализ информации, анализ макроэкономических факторов, анализ отраслевых факторов, технический анализ, фундаментальный анализ, оценка рисков, принятие инвестиционных решений. В целом, процесс оценки рынка ценных бумаг в АО "Россельхозбанк" включает в себя различные аналитические и исследовательские методы для принятия обоснованных инвестиционных решений и обеспечения наиболее эффективного использования ресурсов клиентов банка, и в результате оценки рынка ценных бумаг сотрудники Россельхозбанка готовят отчет и проект портфеля ценных бумаг.

Также, для более глубокого анализа описанных выше процессов, сотрудники Россельхозбанка проводят дополнительные мероприятия по анализу конкурентной среды, сопоставлению финансовых показателей; оценке макроэкономической среды; мониторингу конъюнктуры рынка, обновлению информации.

В процессе оценки рынка ценных бумаг в АО "Россельхозбанк" важную роль играет документооборот, обеспечивающий систематическое и структурированное управление информацией и коммуникацию между различными участниками процесса. К основным ас-



пектам документооборота при осуществлении деятельности на рынке ценных бумаг в АО "Россельхозбанк" относятся: заявки на оценку; заключение соглашения; сбор информации; анализ и оценка; отчеты и документация; внутренний контроль и согласование, хранение и архивирование. В таблице 1 представлены документы, входящие в документооборот, связанный с деятельностью на рынке ценных бумаг в АО «Россельхозбанк». Операции коммерческих банков на рынке ценных бумаг представлены на рисунке 1.

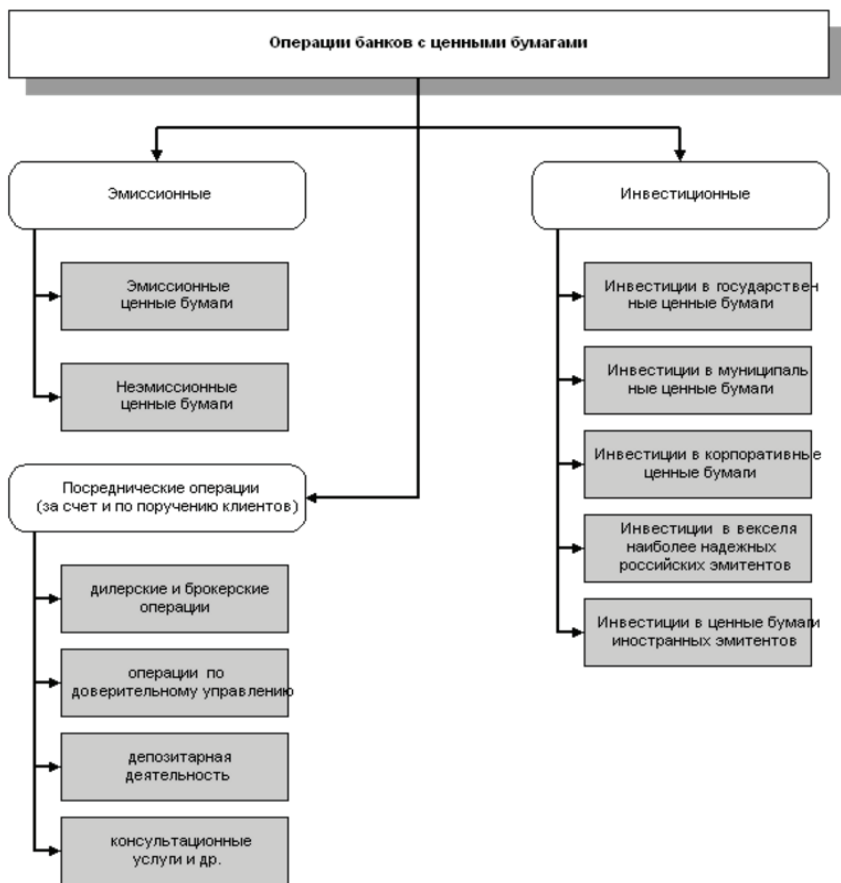


Рисунок 1 - Операции коммерческих банков на рынке ценных бумаг

Документооборот при деятельности на РЦБ в АО «Россельхозбанк» представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Документооборот при деятельности на РЦБ в АО «Россельхозбанк»

Название документа	Описание документа
Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг АО «Россельхозбанка»	Документ, выдаваемый ЦБ, подтверждающий право банка на осуществление деятельности на рынке ценных бумаг.
Устав АО «Россельхозбанк», редакция от 25.12.2008	Основной документ, определяющий правовой статус и организационную структуру банка.
Условия осуществления депозитарной деятельности АО «Россельхозбанк», (протокол от 14.06.2017 № 68)	Документ, регламентирующий основные принципы и процедуры работы депозитария, который осуществляет хранение и учёт ценных бумаг.
Регламент оказания брокерских услуг АО «Россельхозбанк» № 15-Р	Документ, устанавливающий правила и процедуры, которыми должен руководствоваться банк при осуществлении брокерской деятельности.
Документы на осуществление клиентских операций	Заявки, распоряжения, поручения клиентов, которые банк принимает и исполняет в рамках их инвестиционных операций.
Документы по исполнению сделок	Подтверждающие документы (счета-фактуры, выписки)
Отчётность	Внутренние документы банка, устанавливающие правила и процедуры внутреннего контроля.
Корреспонденция и документы по взаимодействию с регулирующими органами и другими участниками рынка	Письма, запросы, отчеты, протоколы.

Так, документооборот АО «Россельхозбанк», связанный с деятельностью на рынке ценных бумаг включает в себя множество документов, нормативных актов, протоколов и приказов. Это позволяет полноценно и законно вести деятельность на рынке ценных бумаг, предоставлять услуги банку, включая инвестиционный консалтинг, брокерские услуги, страхование и другие виды деятельности, относящиеся к рынку ценных бумаг.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Россельхозбанк – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rshb.ru>
2. Боровкова, В. А. Рынок ценных бумаг / В. А. Боровкова, В. А. Боровкова. - М.: Питер, 2021. - 97 с.
3. Кирьянов, И. В. Рынок ценных бумаг и биржевое дело / И. В. Кирьянов. - М.: ИНФРА-М, 2021. - 14 с

4. *Маркова А. А.* Корпоративные финансы // А. А. Маркова, Н. Н. Катайкина, Р. А. Захаркина. Саранск, 2017. – 120 с.
5. *Мелкумов, Я. С.* Инвестиционный анализ. Учебное пособие / Я. С. Мелкумов. - М.: ИНФРА-М, 2022. - 91 с.
6. *Обухова, А. С., Ершова, Е. Ю.,* Системный подход в финансово-экономическом управлении организацией // Прикладные экономические исследования. 2022. С. 11-16.
7. *Суглобов, А. Е.* Операции с ценными бумагами / А. Е. Суглобов. - М.: Юнити-Дана, 2019. - 83 с.
8. [https://spravochnick.ru/bankovskoe\\_delo/](https://spravochnick.ru/bankovskoe_delo/)

## **ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ В ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Липатова Елена Павловна, Ханёнкова Анастасия Александровна**, студенты 4 курса направления «Экономика»  
Научный руководитель: **Абелова Л. А.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Инновационная стратегия предприятия должна задавать вектор его развития на многие годы вперед. Это могут быть как продуктовые, так и технологические инновации, которые должны принести предприятию в будущем значительные экономические выгоды, то есть в конечном итоге, способствовать притоку денежных и иных ресурсов в организацию. Для того чтобы инновационная стратегия предприятия была успешной, необходимо, чтобы характеристики деятельности предприятия оставались неизменными в обозримом будущем его деятельности. Но современное предприятие работает в условиях повышенного риска и турбулентности, а также в условиях санкционного давления на российскую экономику. И, таким образом, вопросы управления внутренними и внешними рисками предприятия имеют особую значимость.

Риск является вероятностной и слабо прогнозируемой категорией, и для многих современных бизнесов и компаний его возникновение оказывается, как правило, большой неожиданностью и угрозой дальнейшему существованию самого бизнеса. Крупные корпорации имеют возможность использовать различные современные способы и методы управления рисками. А вот предприятия среднего и мелкого бизнеса зачастую работают спонтанно, управляя рисками уже при их наступлении, преодолевая их последствия в ручном режиме. И, тем не менее, основная задача по преодолению последствий воздействия рисков, является выявление рисков, их ранжирова-

ние по степени воздействия на бизнес и минимизация финансовых, налоговых и других последствий.

Решению этой задачи во многом способствует создание надежной системы внутреннего финансового контроля (СВК) на предприятии. В целом, разработку СВК требует Федеральный закон № 402-ФЗ “О бухгалтерском учете”. В нем постулируется требование к организации и осуществлению работоспособного внутреннего контроля на предприятии как его фактов хозяйственной жизни (хозяйственных операций), так и бухгалтерской (финансовой) отчетности в целом. Систему внутреннего контроля (СВК) каждое предприятие разрабатывает и реализует самостоятельно, опираясь на информацию из различных источников, в том числе являющихся не нормативными, а рекомендательными документами. К таким документам, в частности относится Информация Министерства финансов Российской Федерации № ПЗ-11/2013 “Организация и осуществление субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности”. Также надежную систему финансового контроля на предприятии позволяет осуществлять бюджетирование финансово-экономических процессов и управленческий учет.

Организации не могут не принимать во внимание и угрозу наступления налоговых рисков, а именно наступления таких событий, которые приведут к финансовым потерям предприятия или даже его активов и капитала. Налоговые риски, как правило, выражаются в штрафах, пени. Минимизации налоговых рисков способствует наличие теории внутреннего налогового контроля на предприятии. Поэтому, мы можем говорить об эффективной теории внутреннего контроля на предприятии, если происходит минимизация финансовых последствий при ограниченности затрат, связанных с созданием СВК на предприятии.

Представим насколько типичных ситуаций, приводящих к финансовым и налоговым рискам:

- отсутствие диверсификации видов выпускаемой продукции или контрагентов;
- потеря ключевых контрагентов организации, то есть наступление коммерческого риска;
- резкое колебание основных валют расчета по контрактам при ведении организацией внешнеэкономической деятельности;
- устаревание технологий ранее наступления прогнозируемого, предполагаемого периода времени;
- имеются значительные недостатки в системе внутреннего контроля, которые при этом не устраняются;
- высокая текучесть или нехватка кадров финансового, учетного и юридического персонала;

- возникновение необычных хозяйственных операций, которые не вписываются в логику бизнеса, а также наличие слишком сложных операций и расчетов;
- операции с аффилированными лицами;
- чрезмерно высокая плата, существенно отличающаяся от среднерыночной, за юридические, маркетинговые и другие услуги;
- недостаточное, либо избыточное документальное оформление и подтверждение хозяйственных операций.

Поскольку любая стратегия определяется как процесс принятия перспективных решений, то при разработке инновационной стратегии следует учитывать выявленные риски, воздействующие на предприятие в настоящем, чтобы учесть их последствия в будущем.

В работе любой организации можно выделить основные виды ее профессиональной деятельности, наличие внешнеэкономической составляющей в ее бизнесе, приоритетные деловые связи, ключевых поставщиков и потребителей продукта организации, характерный стиль управления предприятием, наличие географических сегментов в качестве операционных и другие особенности в работе организации. Это необходимо учитывать при планировании инновационной стратегии, которое должно осуществляться на основе полноценного анализа как внутренней, так и внешней среды организации. То есть необходимо правильно оценивать те изменения, которые могут происходить в перспективном периоде, выявлять факторы, которые могут негативно отражаться на деятельности предприятия, а также выявлять факторы и условия, благоприятно влияющие на ее деятельность. Таким образом необходимо планировать такие новации и нововведения в деятельности организации, которые позволят в обозримом будущем и в перспективе предприятию не только укрепить свои позиции на рынке, но и преумножить его капитал.

Поскольку существует достаточно много видов стратегий, например, наступательная, защитная, поглощающая, промежуточная и др., то при выборе наиболее подходящего вида стратегии для предприятия необходимо проанализировать те аспекты, которые наиболее характерны для той или иной стратегии. Так наступательная стратегия в наибольшей степени подвержена риску при оценке ее эффективности, она ориентируется на применение новейших технологий, разработка которых может и не дать планируемый результат. Защитная стратегия в значительной мере ориентируется на уже завоеванные позиции рынка с определенными научно-конструкторскими и технологическими разработками. Поглощающая стратегия ориентируется на такие разработки НИОКР, которые способны захватить большие сегменты рынка. Ну а промежуточная стратегия в основном ориентируется на слабые стороны конкурентов.

Но, в принципе, для построения любой успешной инновационной стратегии важным аспектом является оценка конкурентных преимуществ собственного предприятия. В этой связи важно осуществить выявление и анализ основных конкурентов, их сильные и слабые рыночные позиции, а именно оценку доли их рынка, текущий и возможный будущий объем продаж, оценку на основе открытой информации целей и задач конкурентов и оценку прочей финансовой и нефинансовой информации. Сравнительный анализ сильных и слабых сторон конкурентов путем SWOT-анализа позволяет разработать и план конкурентной борьбы. Здесь оцениваются такие параметры текущей стратегии конкурентов как их образ действий на рынке, методики продвижения товара, логистические условия и возможность их оптимизации, выявление факторов внешней среды, которые наибольшим образом оказывают влияние на деятельность конкурентов и т.п. А информация о продвигаемых конкурентами научно-технических и технологических разработках позволит выявить собственные конкурентные преимущества в разработке инновационной стратегии собственного предприятия.

Выводом является то, что построение эффективной инновационной стратегии предприятия является необходимым аспектом его выживаемости в современной сложной внутренней и внешней турбулентных условиях.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». СПС «Консультант плюс».
2. Информация Министерства финансов Российской Федерации № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности».
3. *Абелова Л. А.* Финансовая стратегия управления внеоборотными активами организации // Л. А. Абелова, Р. А. Захаркина, Н. Н. Катайкина, А. А. Маркова. Вестник Алтайской академии экономики и права. 2022. № 5-3. С. 313-321.
4. *Качалова Е. Ш., Черенькая И. Г.* статья «Финансовые риски предприятия в условиях кризиса и система внутреннего контроля», ж-л «Экономика. Бизнес. Банки.», № 4, 2021г., стр.24-38.
5. Как управлять финансовыми рисками предприятия// Финансовый директор. 19 сентября 2020.

## ИССЛЕДОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ РАЗРАБОТКИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ

Матюшкина Кристина Юрьевна, Пищина Инна Дмитриевна,  
студентки 4 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Маркова А. А.**, старший преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном мире все большее число предприятий осознают необходимость эффективного управления финансовой деятельностью, рассчитанного на перспективу. Предприятия играют особую роль в жизнедеятельности современного общества, поскольку они служат основным структурообразующим элементом экономики. Исследование механизмов разработки финансовой стратегии представляет собой важный этап для любого предприятия, стремящегося к финансовой стабильности. Финансовая стратегия представляет собой долгосрочный план, определяющий, как предприятие будет осуществлять управление своими финансами, для того чтобы достичь поставленных целей и обеспечить устойчивое состояние и развитие.

Разработка финансовой стратегии достаточно сложный процесс. Нет определенного подхода, с помощью которого все предприятия смогут решать свои стратегические задачи по одной заданной модели финансовой стратегии. Исследование механизмов разработки финансовой стратегии является очень важным элементом успешного управления предприятием. Разработка финансовой стратегии предприятия является основой управления финансовыми ресурсами, которые должны обеспечивать устойчивый экономический рост и развитие предприятия, повышение конкурентоспособности, производимой им продукции и оказываемых услуг.

При разработке финансовой стратегии группе аналитиков следует учитывать комплексный принцип ее построения: помимо стратегической разработки, должен быть проведен предварительный и последующий анализ как внешней, так и внутренней среды, в которой она реализуется.

Внешние факторы не зависят от прямых действий предприятия, они только принимаются во внимание и оказывают на него влияние. В пример можно привести такие факторы, как государственная финансово-экономическая политика и управление ею в области экономики, действующая финансовая и инвестиционная система. Важным критерием является выделение инфляции.

Что касается внутренних факторов, они влияют на характер деятельности предприятия. К ним можно отнести главную миссию предприятия и цели ее деятельности, обеспечение собственными ресурсами, экономическую независимость, конкурентные преиму-

щества, уровень рисков, квалификация сотрудников.

Следующий метод разработки финансовой стратегии — создание долгосрочного бюджетного плана. Определение расходов, доходов, инвестиций и финансовых обязательств на несколько лет — это важное звено в разработке стратегии. Необходимо структурировать информацию о финансовых потоках и обязательствах на будущее время, чтобы иметь понимание свободных ресурсов и возможности управления ими.

Критериями эффективности реализации разработанной финансовой стратегии предприятия является система показателей-индикаторов, с помощью которых оценивается результативность достижения поставленных предприятием целей.

1. Показатели оценки финансового положения, финансовой устойчивости предприятия: структура имущества и источники их формирования, оценка стоимости чистых активов предприятия, анализ и расчет коэффициентов ликвидности (платежеспособности), анализ соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по срокам погашения.

2. Анализ эффективности деятельности предприятия на основе показателей рентабельности, деловой активности, проводят факторный анализ рентабельности собственного капитала.

3. Оценка ключевых показателей по критериям: очень хорошие, хорошие, удовлетворительные (соответствующие нормативным значениям).

4. Рейтинговая оценка и прогноз банкротства.

Один из ключевых методов разработки финансовой стратегии — анализ текущей финансовой ситуации. Финансовые основы деятельности предприятия имеют важное значение для принятия решений. Правильное использование финансовых основ позволяет предприятию эффективно управлять своими финансами, принимать обоснованные решения и достигать поставленных целей.

Основными показателями финансовой устойчивости предприятия являются:

Основные показатели финансовой устойчивости предприятия:

1. Коэффициент автономии;
2. Коэффициент финансового левериджа;
3. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами;
4. Отношение стоимости активов предприятия к величине его капитала;
5. Коэффициент маневренности собственного капитала;
6. Рентабельность собственного капитала (ROE);
7. Рентабельность активов;
8. Прибыль на запрашиваемый капитал;



9. Рейтинговая оценка и установление возможности банкротства предприятия по методике прогнозирования, адаптированной для российских условий Р.С. Сайфуллиным и Г.Г. Кадыковым.

Еще одним основополагающим условием, при котором определяется актуальность разработки финансовой стратегии, является определение финансовых целей, приоритетов и стратегических направлений. Четкое определение целей позволяет выстроить конкретные планы и действия для их достижения. При этом важно учитывать сроки и ресурсы, которые могут потребоваться, чтобы достичь этих целей. Важно также определить временные рамки для достижения целей предприятия.

Разработка финансовой стратегии также требует постоянного мониторинга, она должна регулярно обновляться в соответствии с изменениями внутренних и внешних условий, а также адаптироваться к постоянно меняющимся условиям на рынке и внутри предприятия. Особое внимание необходимо уделять анализу экономической среды, который осуществляется путем анализа макро- и микроэкономических показателей, уровню научно-технического развития экономики, и влиянию политической ситуации на деятельность предприятия.

Немаловажным является человеческий фактор и трудовые ресурсы. Опыт и профессионализм сотрудников, а также их творческое мышление, имеют большое значение. Несмотря на то, что обычно этому фактору уделяется мало внимания, способность менеджера различать стратегию играет ключевую роль.

Разработка финансовой стратегии – это долгосрочный процесс, но не статичный. Это процесс, который требует времени, тщательного анализа и планирования.

Определение текущей ситуации, финансовых целей и приоритетов, создание долгосрочного бюджетного плана и управление рисками – ключевые шаги, которые помогут построить эффективную финансовую стратегию и достичь финансового успеха.

Без исследования механизмов разработки финансовой стратегии предприятие может быть лишено важного руководящего инструмента, необходимого для достижений своих целей и успешной конкурентоспособности на рынке.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Вилькомир, А. К.* Принципы и методы финансовой стратегии предприятий в условиях экономического кризиса // Аудит и финансовый анализ. – 2019. – № 3. – 28 с.
2. *Моргунова, Р. В.* Финансовые стратегии и их реализация в проектах [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Р. В. Моргунова, Н. В. Моргунова ; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир : Изд-во ВлГУ, 2021. – 277 с.

3. *Афоничкин, А. И.* Финансовый менеджмент : учебник и практикум для вузов / А. И. Афоничкин, Л. И. Журова, Д. Г. Михаленко. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 484 с.

4. *Савичева, А. Н.* Финансовая стратегия и финансовая политика компании : учебное пособие : электронное издание / А. Н. Савичева ; Изд-во ЯГТУ, 2020.

5. *Матунова И.* Финансовые стратегии фирмы [Электронный ресурс] // Образовательный портал «Справочник». – 2023.

## **ТЕНЕВОЙ РЫНОК ПОДАКЦИЗНОЙ ПРОДУКЦИИ, НАНОСЯЩЕЙ ВРЕД ЗДОРОВЬЮ НАСЕЛЕНИЯ И БЮДЖЕТУ СТРАНЫ**

**Маух Денис Владимирович**, студент 5 курса, специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Л. А.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В данной статье рассматривается вопрос теневого рынка подакцизной продукции, вредной для здоровья населения.оборот контрабандной и контрафактной продукции наносит весомый ущерб бюджетам регионов Российской Федерации. Государственные службы ведут активную борьбу с незаконным оборотом контрабандной и контрафактной продукции.

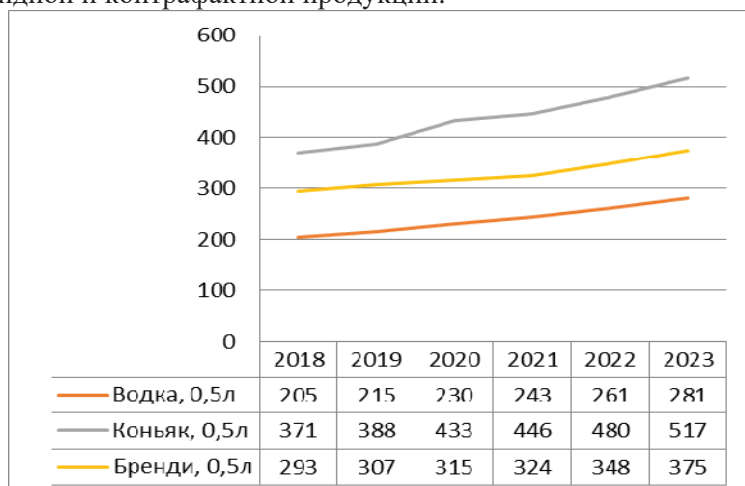


Рисунок 1 – Динамика минимальной цены на алкоголь в РФ за 2018-2023 гг.

Как показывают данные рисунка 1, за период 2018-2023 г. минимальная цена за бутылку водки увеличилась на 76 рублей (на 37%), минимальная цена за бутылку коньяка увеличилась на 146 рублей (на 39,4%), минимальная цена за бутылку бренди увеличилась на 82 рубля (на 28%). В среднем минимальная цена на крепкий алкоголь за весь период увеличилась на 34,8%.

Как показывают исследования каждая пятая бутылка алкогольной продукции производится незаконно, в процентах это 22,5%.

В ходе реализации мероприятий проверок Федеральной службы РАР (регулирование алкогольного рынка) в 2022 году были выполнены следующие мероприятия:

- уничтожено 14,4 млн. литров нелегальной спиртосодержащей продукции;

- по решению судов было утилизировано 331 тонна основного технологического оборудования для производства нелегальной алкогольной продукции;

- задержано для хранения 17 транспортных средств, выполнявших перевозку нелегальной алкогольной продукции.

В первом квартале 2023 года Совет Федерации планирует принять законопроект о досудебном уничтожении контрафактной продукции и оборудования. В период с 2016 года по 2023 год на складах Росспиртпрома накопилось 45 тыс. тонн конфискованного технологического оборудования и около 75 млн литров нелегально произведенной продукции. На его хранение государство затратило свыше 5 млрд. рублей. [3]

Оцениваемый ущерб государству за счет торговли нелегальной алкогольной продукции составляет примерно 79 млрд. руб.

Еще одним участником теневого рынка подакцизной продукции, наносящей вред здоровью населения, является нелегальный оборот табачной продукции.

Согласно исследованиям АНО ННЦК уровень нелегального рынка табачной продукции в период с 2018 года по 2019 год увеличился на 7%, с 2019 года по 2020 год уменьшился на 9%, с 2020 года по 2021 год увеличился на 5 %, с 2021 года по 2022 год наблюдается снижение на 0,5%. С 2018 года по 2022 год уровень нелегального рынка табачной продукции в РФ увеличился на 2,5%.

Основные потоки контрабанды табачной продукции идут из странства ЕАЭС, в частности из Белоруссии. Из этого объема продукции на белорусских производителей приходится 93%.

Потери государства из-за нелегального оборота табачной продукции в 2022 году составили примерно 113 млрд. рублей, в пересчете на продукцию это около 1,3 млрд. пачек сигарет. Законная розница теряет за счет нелегальной реализации табачной продукции порядка 11,1 млрд. в год в виде недовыручки.

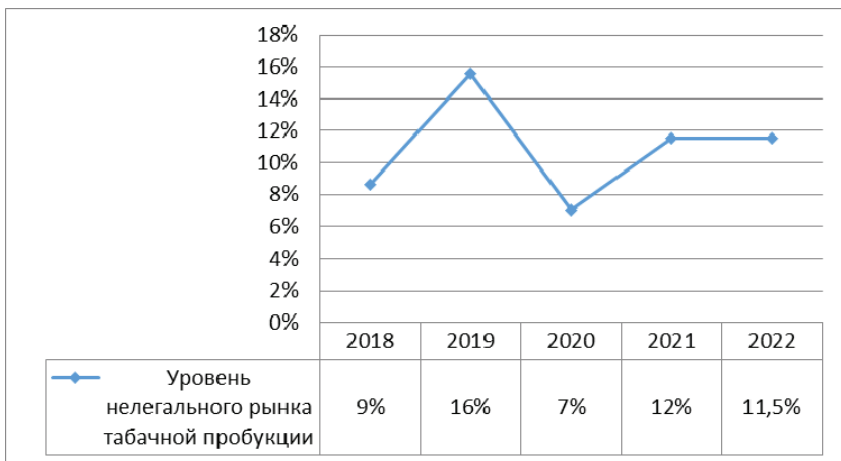


Рисунок 2 - Уровень нелегального рынка табачной продукции в РФ за 2018-2022 гг.

Также на территории Российской Федерации в последнее время набирает обороты рынок никотиносодержащей жидкости для электронных систем доставки никотина. Теневой рынок жидкости, содержащей никотин «бьет рекорды» по нелегальности. Их доля незаконного оборота в розницу составляет 93%, а в интернет - торговле свыше 85%. Основным экспортером никотиносодержащей жидкости для электронных систем доставки никотина является Китай. Экспорт в период 2020-2022 гг. вырос в 3 раза. Сейчас в интернете и в розничных точках по продаже никотиносодержащей жидкости для электронных систем доставки никотина возможно приобрести за 300-500 рублей. Такая цена сразу вызывает подозрение. И со стопроцентной вероятностью можно сказать что это контрафактная продукция.

С 1 апреля 2022 года стоимость акциза за 1 мл. никотиносодержащей жидкости для электронных систем доставки никотина будет составлять 20 рублей. Самый популярный объем для продажи является 30 мл., следовательно, только акциз на одну баночку составляет 1200. В итоге бюджет теряет колоссальный объем средств.

Потери государства за счет нелегальной торговли никотиносодержащей жидкости для электронных систем доставки никотина составляет примерно 29,3 млрд. рублей, на розничную торговлю приходится 27 млрд. руб., а на интернет - торговлю около 2,3 млрд. руб. [6].



Диаграмма 1 – Объем потерь государства за счет нелегальной торговли никотиносодержащей жидкости для электронных систем доставки никотина за 2022 год.

Также стоит отметить, что при проведении исследования в точках сбыта никотиносодержащей жидкости (1600 точек по всей стране) были выявлены случаи превышения концентрации никотина (более 20 мг/мл). Таких точек было около 65%.

В 2023 году планируется ввести систему цифровой маркировки жидкостей для электронных систем доставки никотина, что будет способствовать снижению нелегального рынка нелегальной никотиносодержащей жидкости.



Диаграмма 2 – Бюджетные потери государства от подакцизных товаров, наносящие вред здоровью населения из-за деятельности теневых производителей в 2022 году.

Незаконная торговля алкоголем, табачной продукцией и никоти-

носодержащей жидкости наносит ущерб бюджету РФ и субъектам в отдельности. Из-за деятельности теневых производителей в бюджет РФ в 2022 году не поступило около 222 млрд. рублей. Доля нелегальной алкогольной продукции составляет 79 млрд. рублей (36%). Нелегальная табачная продукция – 113 млрд. рублей ( 51%). На никотиносодержащую жидкость приходится 29,3 млрд. рублей (13%), где на торговлю в розницу приходится 27 млрд. рублей (12%), а на торговлю в интернете – 2,3 млрд. рублей (1%).

Для улучшения положения необходимо ужесточить контроль за ввозимой и производимой подакцизной продукцией.

## ЛИТЕРАТУРА

1. АНО «ННЦК» <https://nnck.gov.ru>
2. Федеральная служба государственной статистики <https://rosstat.gov.ru/>
3. Федеральная служба по регулированию алкогольного рынка <https://fsrar.gov.ru/news/view?id=4918>
4. Роспотребнадзор <https://zpp.rosпотребнадзор.ru/> «НИФИ» <https://www.nifi.ru/ru/>
5. Агентство маркетинговых исследований <https://www.kantar.com/>

## РАЗВИТИЕ РЫНКА ЕВРООБЛИГАЦИЙ

**Михайлова Марина Алексеевна**, студентка 3 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Катайкина Н. Н.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В историю появления еврооблигаций можно отнести к середине 20 века. В данный период появились первые еврооблигации, которые были выпущены итальянской государственной компанией по строительству автодорог Autostrade. Данная ценная бумага была выпущена на 15 млн. долларов с доходность 5,5% годовых на срок погашения 15 лет. Они торговались на фондовой бирже Люксембурга. Называлась данная ценная бумага сначала как иностранная долларовая облигация. Сам же термин еврооблигация появился позднее. Данное название является данью исторических традиций. Ведь именно в Европе началось развитие данной облигационного рынка. Сейчас еврооблигации оборачиваются на всех биржах.

Еврооблигация представляет собой вид ценной бумаги, которая выпускается для привлечения инвестиций в иностранной валюте для эмитента. Еврооблигациям присущи все признаки облигаций. Они являются долговыми ценными бумагами с оговоренным сроком по-

гашения или бессрочные. Погашение происходит при помощи купонов. Эмитент – организация или государство выпустившая данную бумагу, выплачивает купоны в оговоренный ранее срок в валюте, в который были выпущены еврооблигации. Выпуск еврооблигаций может происходить в разных видах иностранной валюты: евро, доллары, юани и т.д.

Стоит отметить, что возможно и двойная деноминация. Это когда обладатель еврооблигаций получает выплату купоном отличной от валюты данной ценной бумаги, а так же отличной от валюты страны эмитента.

Выпуск еврооблигаций происходит через синдикат андеррайтеров. Андеррайтер – это сторона, через которого происходит эмиссия ценной бумаги от имени заемщика. Миссия андеррайтера заключается в руководстве по выпуску еврооблигаций и гарантии размещения на первичном рынке. Андеррайтер выполняет свою работу по заранее оговоренной цене и других условиях. Он может выкупить разом все доступные еврооблигации, беря на себя все риски за не раскупленные ценные бумаги на облигационном рынке. Чаще всего андеррайтером выступают банки или страховые компании. А синдикатом андеррайтеров является несколько менеджеров, которые объединяются для осуществления выпуска новых еврооблигаций.

К эмиссии еврооблигаций могут быть призваны только определенные компании или организации с международным кредитным рейтингом. От данного рейтинга зависит процентная ставка купонов: чем выше рейтинг, тем меньше будет процентная ставка по купонам и наоборот.

Контроль над рынком еврооблигаций осуществляется Ассоциацией рынков международных ценных бумаг (ISMA). Данная организация существует с 1969 года. Цель ее деятельности заключается в контроле и регулировании международного рынка ценных бумаг, в том числе и за оборотом еврооблигаций.

Для полного изучения сущности еврооблигаций необходимо привести классификацию данного вида ценной бумаги (таблица 1).

Еврооблигации с фиксированной процентной ставкой (Fixed Rate Bond) означают, что процент по данным облигациям заранее оговорен и выплачивается с определенной периодичностью, что нельзя сказать про облигации с плавающей процентной ставкой (Floating Rate Note). По данным бумагам нет фиксированного процента. Она фиксируется в виде надбавки или спреда к ставке LIBOR. Облигации с нулевым купоном (Zero Coupon Bond) в свою очередь подразделяются еще на 2 вида: Capital Growth Bond – когда цена размещения равна номиналу, а погашение происходит по более высокой цене; Deep Discount Bond – данные облигации по цене ниже, чем их

реальная цена погашения. Еще данный вид называют облигации с глубоким дисконтом (скидкой).

Таблица 1 – Классификация еврооблигаций

Классификационный признак	Вид
По способу выплаты дохода	С фиксированной процентной ставкой
	С плавающей процентной ставкой
	С нулевым купоном
По способу погашения	С опционом на покупку
	С опционом на продажу
	С опционом на продажу и покупку
	Без права досрочного отзыва эмитентом
	С фондом погашения
По сроку действия	Краткосрочные
	Среднесрочные
	Долгосрочные

Что касается еврооблигаций по способу погашения, то выделяют облигации с опционом на покупку (Bond with Call Option). Данные облигации дают право эмитенту досрочно погасить облигацию в оговоренный период времени. Облигации с опцион на продажу (Bond with Put Option) предполагают держателю данной бумаги заранее погашение в определенный период времени. Облигации с опционом на покупку и продажу (Restractable Bond) объединяют все черты двух вышеперечисленных облигаций.

По дате погашения можно выделить еврооблигации с единой датой, с несколькими датами и заранее оговоренной датой досрочного погашения.

Рынок еврооблигаций предлагает различные типы инструментов, такие как корпоративные еврооблигации, государственные еврооблигации и субординационные еврооблигации. Корпоративные еврооблигации выпускаются частными компаниями для привлечения финансирования на развитие своего бизнеса или погашения существующей задолженности. Государственные еврооблигации выпускаются правительствами для покрытия бюджетного дефицита или осуществления государственных программ. Субординационные еврооблигации выпускаются финансовыми институтами для укрепления своих капиталов.

Говоря о еврооблигациях, как одного из видов ценных бумаг которые оборачиваются на международном облигационном рынке, стоит обратить внимание на доходность данных ценных бумаг.

Еврооблигации отличаются от обычных облигаций. По мимо обычных способов получит доход от спекулятивных действиях на бирже и выплате процентов по займу, существует и другой способ.



Данный способ основан на падении и росте иностранной валюты. Доходность будет зависеть от котировки иностранной валюты, в которой выпущенная еврооблигация.

Также стоит отметить, что держатель ценной бумаги может получить выгоду от кредитного рейтинга эмитента. Ведь чем выше кредитный рейтинг организации, тем меньше процент по купону и наоборот. Компании с меньшим риском предложат процент по займу намного выше.

При получении дохода, держатель еврооблигации обязан платить налог. Налог от продажи или погашения еврооблигации необходимо платить в том случае, если данная облигация была продана или погашена по цене выше, чем цена на момент ее покупки. С данного дохода необходимо уплатить 13% или 15%, если сумма дохода превысила 5 млн. рублей.

Для расчета налога все доходы необходимо перевести в рубли по курсу Центрального банка на момент операции. Не стоит забывать, что даже если происходит продажа еврооблигаций себе в убыток, можно получить доход в пересчете на рубли, и тогда тоже будет необходимо уплатить налог.

Помимо выше перечисленного налога от продажи или погашения еврооблигации необходимо уплачивать налог с купонов. Данный налог также как и предыдущий удерживается по ставке 13% или 15%.

Следует отметить, что для держателя еврооблигации существует и ряд налоговых льгот. Такие как:

1. Держатель еврооблигации, который владеет ценной бумагой более 3 лет, вправе получить налоговое освобождение в размере 3 млн. рублей каждый год.

2. Существуют различные налоговые вычеты, которые держатель ценной бумаги может получить.

Рассмотрим преимущества инвестирования в еврооблигации:

- Еврооблигации являются некой защитой от обесценивания национально валюты. Так как ценная бумага номинирован в валюте другой страны, и доход получаем тоже в иностранной валюте. Что тем самым является способом обезопасить себя от резких колебаний национальной валюты;

- Еврооблигации представляют собой ликвидный инструмент. Поскольку за выпуском облигаций стоят достаточно крупные компании с высоким кредитным рейтингом;

- Еврооблигации - это хороший инструмент в получении дохода. По еврооблигациям можно получить доход, как от спекулятивных действиях, так и от выплаты по купонам и разницы валютных курсов.

Как и любая ценная бумага, еврооблигации имеют определенные риски:

1. Риск дефолта или банкротства эмитента. Компания, выпустившая еврооблигации может обанкротиться и тогда держатель еврооблигации не получит свой доход. Поэтому существует кредитный рейтинг компаний, по которому можно оценить способность эмитента выполнить свои обязательства перед кредитором или заемщиком;

2. Риск изменения цены или рыночный риск. Рыночная цена облигаций может как расти, так и падать. Достаточно много различных факторов влияющих на цену облигации: ключевая ставка, состояние эмитента и т.д.;

3. Риск ликвидности. Ликвидность представляет собой параметр, который показывает, как быстро держатель облигации может купить или продать данную ценную бумагу. У еврооблигации возможны низкие объемы торгов, и соответственно изменение этот фактор повлияет на изменение цены облигации, и тогда найти покупателя будет трудно;

4. Инфраструктурный риск. Еврооблигации, номинированные в валютах «недружественных» стран, подвержены инфраструктурным и санкционным рискам.

Еврооблигации – это инструмент финансирования, который представляет собой облигации, выпускаемые компаниями, финансовыми учреждениями или правительствами, в евро и других валютах. Они являются одним из наиболее популярных инструментов долгового финансирования на международном рынке.

Выпуск еврооблигаций позволяет компаниям или правительствам привлекать финансирование за пределами своей страны, что может быть особенно выгодно в условиях низкой процентной ставки на рынках сильных экономик. Компании также могут использовать такой инструмент для расширения своего инвестиционного портфеля.

Еврооблигации могут быть размещены на различных рынках, таких как европейские, азиатские или американские, что позволяет расширить круг потенциальных инвесторов и диверсифицировать риски. Инвесторы могут быть как физическими лицами, так и институциональными инвесторами, такими как пенсионные фонды, страховые компании и т.д.

В целом, еврооблигации представляют собой гибкий инструмент финансирования, который помогает компаниям и правительствам привлекать средства для реализации своих стратегических целей и развития, а инвесторам предоставляет возможность получать доход от инвестиций в различные облигации, размещенные на международном рынке.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Абдулаев, М. А.* Рынок еврооблигаций / М. А. Абдулаев, З. К. Абдулаева, З. А. Сеферова // УЭПС: управление, экономика, политика, социология. – 2020. – № 4. – С. 60-64. – DOI 10.24412/2412-2025-2020-4-60-64. – EDN NYMVTX.
2. *Иляшевич, Д. И.* Еврооблигации: понятие, основные характеристики и виды / Д. И. Иляшевич // Тенденции развития науки и образования. – 2023. – № 96-4. – С. 66-68. – DOI 10.18411/trnio-04-2023-187. – EDN NWDQVD.
3. *Сабиров, В. Д.* Проблемы и перспективы развития рынка российских еврооблигаций / В. Д. Сабиров // Экономические исследования и разработки. – 2021. – № 12. – С. 67-76. – DOI 10.54092/25420208\_2021\_12\_67. – EDN TBUFIA.

## ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ

**Пищина Инна Дмитриевна, Матюшкина Кристина Юрьевна**  
студентки 4 курса направления «Экономика»  
Научный руководитель: **Абелова Л. А.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Ключевыми понятиями в современной экономике являются инвестиционный потенциал, инвестиционный климат и инвестиционная привлекательность, они относятся к инвестиционным процессам, их условиям и факторам их формирования. Они описывают условия, в которых инвесторы принимают решения о вложении капитала в различные инвестиционные проекты. Инвестиционная деятельность играет важную роль в развитии экономических отношений.

В инвестиционный потенциал региона можно включить следующие показатели:

- Совокупный результат хозяйственной деятельности региона
- Качество и количество трудовых ресурсов
- Состояние инфраструктуры
- Финансовые возможности, в том числе налоговый потенциал
- Степень развития ведущих институтов рыночной экономики
- Уровень внедрения инноваций
- Обеспеченность природными ресурсами
- Туристический потенциал

Стоит отметить, что термин «инвестиционный климат» невозможно применить к отдельно взятому предприятию или проекту, он применим только в отношении сферы, в которую предполагаются будущие вложения. А «инвестиционная привлекательность» в свою очередь, применяется, как отрасли или региону, так и к конкретному

проекту или организации. Она отражает насколько объект будущих вложений соответствует целям и критериям инвестора. Исходя из этого можно считать, что понятия «инвестиционный климат» и «инвестиционная привлекательность» не являются тождественными.

Инвестиционный климат представляет собой общую обстановку, в которой работают инвесторы. Инвестиционный климат включает в себя множество факторов.

Ключевыми элементами инвестиционного климата являются:

1. Политическая стабильность: наличие стабильной политической среды с надежными институтами и законами способствует долгосрочным инвестициям.

2. Экономическая стабильность: макроэкономические показатели, такие как инфляция, бюджетный дефицит и курс национальной валюты, напрямую влияют на инвестиционный климат.

3. Законодательство: прозрачность и предсказуемость законов и правил бизнеса упрощает ведение дел и положительно влияет на количество привлекаемых инвестиций.

4. Инфраструктура: наличие развитой инфраструктуры снижает риски для инвесторов.

5. Доступ к рынкам и ресурсам: инвесторы оценивают наличие доступа к рынкам сбыта и к ресурсам, необходимым для ведения отраслевой деятельности.

6. Налогообложение: низкие ставки по налогам могут привлечь инвестиции, также как высокие могут снизить количество привлекаемых инвестиций.

Инвестиционная привлекательность учитывает конкретные возможности для инвестиций в отдельно взятой стране или регионе. Инвестиционная привлекательность – это оценка потенциальных рисков и возможных доходов, связанных с определенными проектами.

На инвестиционную привлекательность влияют следующие факторы:

1. Рентабельность. Инвесторы оценивают потенциальную прибыль проекта или организации.

2. Риски. Анализ рисков способен показать инвесторам, насколько безопасными будут их вложения.

3. Динамика рынка. Актуальность продукции важна для принятия решения о вложении средств.

4. Конкуренция. Уровень конкуренции влияет на прибыльность проекта или предприятия.

5. Инновации и технологии. Внедрение инноваций увеличивает инвестиционную привлекательность.

6. Долгосрочная устойчивость. Оценивается перспективность проекта на долгосрочной основе.

Также составляющим компонентом инвестиционной привлекательности является инвестиционный риск. По определению, данному Л.И. Лахметкиной, «инвестиционный риск — вероятность возникновения финансовых потерь в виде утраты капитала или дохода в связи с неопределенностью условий инвестиционной деятельности»

Инвестиционные риски могут свидетельствовать о вероятности использования инвестиционного потенциала не в полную силу.

Инвестиционные риски можно разделить на такие как:

- законодательные;
- управленческие;
- экологические;
- социальные;
- экономические;
- финансовые;
- криминальные.

К экономическим инвестиционным рискам относят высокий уровень инфляции, нестабильность курса национальной валюты.

На инвестиционную привлекательность может оказывать влияние имиджевый аспект.

Инвестиционная привлекательность России сейчас является предметом активных дискуссий. Экономические события, геополитическая обстановка и внутренние преобразования в законодательстве сильно повлияли на оценку инвестиционной привлекательности страны. В настоящее время основой инвестиционной привлекательности России по-прежнему остается колоссальная сырьевая и ресурсная база. В стране хорошо развита добывающая промышленность. С учетом поддержки со стороны правительства и налоговых стимулов, Россия остается одной из выгодных стран для инвестиций в различные сектора экономики. Однако инвесторы всегда должны оценивать риски и возможности перед принятием решения о вложении средств.

На любом из уровней хозяйствования управление инвестиционными процессами, предполагает анализ их текущего состояния, оценку различных аспектов инвестиционной деятельности, установление факторов, оказывающих на них влияние в настоящем времени в перспективе.

Понятия инвестиционный климат и инвестиционная привлекательность относятся к факторам формирования инвестиционных процессов и их условиям.

Инвестиционный климат и инвестиционная привлекательность являются ключевыми понятиями в инвестиционной деятельности. Они описывают условия, в которых предприниматели и инвесторы принимают решения о вложении капитала в различные проекты и

предприятия. Инвестиции играют важную роль в развитии страны, поэтому понимание и оценка и анализ инвестиционного климата и инвестиционной привлекательности имеют большое значение.

Инвестиционный климат и инвестиционная привлекательность тесно связаны. Правительство и бизнес-сообщества стремятся улучшать инвестиционный климат, создавая стабильные условия, и развивая инфраструктуру. Оценка инвестиционной привлекательности помогает инвесторам выбирать наиболее перспективные проекты для вложения капитала. Эти два понятия играют важную роль в стимулировании экономического роста и развития.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" от 25.02.1999 N 39-ФЗ (последняя редакция) 25 февраля 1999 года N 39-ФЗ / [Электронный ресурс] URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_22142/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/)

2. Юзвович Л. И. Инвестиции и инвестиционная деятельность : учебник / Л. И. Юзвович, М. С. Марамыгин, Е. Г. Князева, М. И. Львова, Ю. В. Куваева, М. В. Чудиновских, С. А. Дегтярев ; под общ. ред. Л. И. Юзвович ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2021. – 498 с

3. Литвинова В.В. Инвестиционная привлекательность и инвестиционный климат региона: к вопросу о дефинициях и оценке Литвинова В.В. Вестник Финансового университета. 2019. № 1 (79). С. 139-152.

4. Эсетова А. М. Механизм реализации стратегии социально-экономического развития государства. Сборник материалов X Международной научно-практической конференции. А. М. Эсетова. 2019. С. 107-110

5. Лахметкина Н. И. Инвестиционная стратегия предприятия : учебное пособие / Н. И. Лахметкина. - М.: КНОРУС, 2020. - 232 с.

## ДИВИДЕНДНАЯ ПОЛИТИКА: РОЛЬ И ЕЁ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ КОМПАНИИ

**Студёнова Алёна Борисовна**, студентка 3 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Катайкина Н. Н.**, к.э.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Дивидендная политика представляет собой часть финансовой политики компании, в которой отражена как будет распределяться прибыль компании: какая часть пойдет на выплату дивидендов, а какая останется в компании для дальнейшего его развития.

Цель дивидендной политики - создать ценность для акционеров и обеспечить им приемлемый доход от вложенных средств. Эта политика может быть разной в разных компаниях и зависит от многих факторов, таких как размер и стадия развития компании, ее финансовое положение, индустриальные тренды и ожидания акционеров. Положение действующей дивидендной политики – это внутренний документ организации, утверждающийся советом директоров. В данном документе отражены механизм принятия решения о дивидендных выплатах, размер дивидендов на каждый тип акций, которые выпущены организацией, а также порядок и сроки выплат дивидендов акционерам.

Стоит отметить, что положение дивидендной политики носит только рекомендательный характер. Руководство, принимая решения о выплате дивидендов, может ориентироваться на данный документ, а может и отклониться от него, если это не противоречит рамкам законодательства.

Дивидендная политика – это поиск компромисса между возможностью вкладывать денежные средства в развитии компании и максимальной выплатой дивидендов акционерам. На основании этого выделяют три основные типы дивидендной политики:

– Консервативный тип. Данный тип характеризуется тем, что большая часть прибыли, полученная компанией, идет на ее развитие, на выполнение стратегических целей. В последнюю очередь денежные средства направляются на выплату дивидендов. Данный тип больше относится к компаниям который только начали функционировать и находятся в стадии роста. Они вкладывают свои денежные средства в перспективные проекты с высокой потенциальной отдачей на инвестиции;

– Агрессивный тип. Данный тип подразумевает, что вся прибыль компании идет на выплату дивидендов. Такой тип характерен для компаний готовые уже достигли пика своего роста и стабильны. Они не видят подходящих выгодных проектов для вложения своих денежных средств;

– Компромиссный или умеренный тип. Данная политика направлена на баланс между выплатами дивидендов акционерами и развитием компании.

Стоит отметить, что разработка дивидендной политики не может нарушать действующее законодательство Российской Федерации. Порядок и выплата дивидендов компании регламентируется пятой главой федерального закона «Об акционерных обществах». Также кроме данного нормативно-правового документа, при составление дивидендной политики компания опирается на внутренние документы: устав компании, кодекс кооперативного управления и т.д.

Положение о дивидендной политике не является обязательным документом компании, поэтому единой формы и структуры данного положения нет. Но можно выделить основные разделы, которые отражены во многих положениях дивидендной политики:

- **Общее положение.** Определяет основные цели и задачи дивидендной политики. Также отражает информацию о дивидендной политике.

- **Термины и определения.** Дает характеристику основных понятий дивидендной политики, таких как: чистая прибыль, дивиденды, акционер и т.д.

- **Основные положения дивидендной политики.** Раскрывает принципы дивидендной политики, а также основания для принятия решений. Например: что является источником дивидендных выплат, кто может объявлять дивиденды и т.д.

- **Порядок применения и определения размера дивидендов.** В данном разделе описывается механизм расчета дивидендов и критерии оценки финансовых показателей, на основании которых совет директоров будет принимать решение о размере дивидендных выплат.

- **Ограничения на выплату дивидендов.** Описывает критерии, на основании которых будут снижены дивиденды или вовсе об отказе выплат.

- **Список лиц, имеющих право на дивиденды, а также срок и порядок выплат.** Раздел, в котором отражены основные лица, которым доступна выплата дивидендов. Данный раздел описывает все требования, представленные в ФЗ «Об акционерных обществах»

- **Информация для акционеров.** Содержит дополнительную информацию для держателей акций.

В качестве базы расчетов дивидендных выплат компании используют определенные параметры:

- **Чистая прибыль** компании за соответствующий период времени;

- **Показатель EBITDA.** Данный показатель определяется как и прибыль компании до уплаты налогов, процентных платежей по кредитам и облигационным займам, а также до учета амортизации – затрат, которые идут на компенсацию взносов активов;

- **Сводный денежный поток.** Данный показатель рассчитывается как разница между операционным денежным потоком и капитальными затратами компании. Этот показатель довольно часто используется, т.к. показывает способность компании платить дивиденды, не увеличивая долг;

- **Отношение чистого долга к EBITDA.** Чистый долг определяется как сумма всех кредитов компании за вычетом денежных средств на ее счетах, а также быстрореализуемых активов. Данный показа-



тель отражает уровень долговой нагрузки компании и часто используется для расчета будущих дивидендных выплат.

При оценки дивидендных акций можно не знать всех тонкостей, а обратиться к специальным сайтам, которые помогут оценить важные финансовые показатели, а также дадут нужную информацию по эмитенту. На данных сайтах представлены необходимые коэффициенты, которые помогут инвестору определиться с дивидендной компанией:

– Payout ratio. Данный коэффициент показывает, какую долю от чистой прибыли компания направляет на выплату дивидендов. Если значение данного показателя достигает 100% или превышает его, то считается что компания не способна поддерживать достаточный уровень дивидендных выплат за счет текущей прибыли. Оптимальным значением данного показателя считается от 20% до 50%;

– Индекс стабильности дивидендов DSI. Данный показатель отражает стабильность и рост дивидендных выплат на длительном промежутке времени. Чем выше данный показатель, тем стабильнее компания выплачивала дивиденды в прошлых периодах.

Таким образом, дивидендная политика является одним из важных аспектов финансовой стратегии компании. Она определяет, какая часть прибыли будет выплачена в виде дивидендов акционерам, а какая будет реинвестирована в развитие бизнеса.

Существуют различные подходы к дивидендной политике. Одним из них является регулярное выплаты дивидендов, которое предполагает регулярное, обычно ежеквартальное, выплату дивидендов определенного размера. Такая политика позволяет акционерам получать стабильный доход и повышает привлекательность акций на рынке.

Другим подходом является особенное (или разовое) выплаты дивидендов. В этом случае, компания выплачивает дивиденды в тех случаях, когда у нее имеется избыток денежных средств или происходят крупные события, такие как продажа активов или завершение сделок. Такой подход позволяет акционерам получать значительные суммы и может быть выгодным для тех, кто предпочитает инвестировать в акции с высоким потенциалом роста.

Также встречается политика "золотого стандарта", при которой компания стремится выплатить дивиденды, составляющие определенный процент от прибыли или свободных денежных потоков. Такой подход позволяет сохранять баланс между реинвестированием средств в бизнес и удовлетворением потребностей акционеров в доходе. Каждая компания выбирает свою дивидендную политику в зависимости от своих целей, финансового положения и требований акционеров. Основные факторы, которые влияют на принятие решения о выплатах дивидендов, включают общие цели компании,

уровень прибыли, финансовые обязательства, инвестиционные возможности и ожидания рынка.

Как бы ни была выбрана дивидендная политика, важно, чтобы она была прозрачной, предсказуемой и соответствующей интересам акционеров. Дивиденды являются одним из способов для компании показать свою финансовую устойчивость и привлекательность для потенциальных инвесторов. Правильно организованная дивидендная политика может способствовать росту стоимости акций и улучшению общего финансового положения компании.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 04.08.2023) "Об акционерных обществах"
2. *Старых С. С.* Типы дивидендной политики организации / С. С. Старых // Поиск (Волгоград). – 2023. – № 1(14). – С. 140-144. – EDN CVCBFG.
3. *Леонтьев Н. Я.* Факторы формирования дивидендной политики организации / Н.Я. Леонтьев, В. В. Февралев // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. – 2023. – № 3. – С. 97-103. – DOI 10.22394/2079-1690-2023-1-3-97-103. – EDN OLT1WD.
4. *Абелова Л. А.* Оценка финансовой безопасности кредитной организации / Л. А. Абелова, Р. А. Захаркина, Н. Н. Катайкина // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2021. № 5-1. С. 5-12.

## ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСОВ АО «АЭРОПОРТ «БЕГИШЕВО»

**Фаттахова Лилия Фаридовна**, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Волгина И. В.**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Оценка показателей эффективности использования ресурсов в организации требует проведения анализа на основе совокупности показателей, рассчитанных по данным бухгалтерской отчетности, в частности бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, приложений к годовой бухгалтерской отчетности.

В процессе анализа необходимо: определить уровень фондовооруженности и её динамику, изучить уровень фондоотдачи производственных основных фондов и её динамику, провести факторный анализ фондоотдачи; произвести факторный анализ выручки, исследовать динамику показателя фондоёмкости, вы-

полнить факторный анализ производительности труда.

При написании работы были использованы следующие методы: методы факторного анализа, аналитический, сравнительный методы.

По данным бухгалтерской отчетности АО «АЭРОПОРТ «БЕГИШЕВО» за период 2021-2022 гг. были рассчитаны основные коэффициенты, характеризующие техническое состояние и движение основных средств, представленные на рисунке 1.



Рисунок 1 – Динамика изменения показателей технического состояния и движения основных средств АО «АЭРОПОРТ «БЕГИШЕВО» за 2021-2022 гг. в %

Наблюдается положительная динамика по увеличению первоначальной стоимости основных средств на 5,1 %, что повлияло на повышение показателя прироста основных средств на 0,8 % по сравнению с 2021 годом. Коэффициент износа снизился на 2,6 % и в 2022 г. составил 55,5 %. Снижение является положительной тенденцией, на это также повлияло увеличение учетной стоимости основных средств на конец периода. Снижение показателя износа повлияло на увеличение показателя годности. В 2022 г. коэффициент годности составил 44,5 %, что на 2,6 % больше, чем в 2021 г. Чем выше данный коэффициент, тем лучше техническое состояние, в котором находятся основные средства предприятия. Исходя из этого, 44,5 % стоимости основных средств пригодна к эксплуатации. Учетная стоимость вновь поступивших за отчетный период основных средств уменьшилась на 24,8 %, что повлияло на снижение показателя обновления основных средств на 1,9 % по сравнению с 2021 годом. Стоимость выбывших объектов основных средств снизилась на 99 %, что повлияло на снижение показателя выбытия ос-

новых средств на 1,3 % по сравнению с 2021 годом. В 2021 г. и в 2022 г. коэффициент выбытия по активной части больше на 1,01 % и 0,0005 % соответственно, чем коэффициент выбытия всех производственных основных средств. Это показывает, что выбытие осуществляется за счёт активной части.

При проведении анализа эффективности использования основных средств необходимо охарактеризовать уровень фондовооружённости и её динамику (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика показателя фондовооружённости за 2021-2022 гг.

Показатели	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение,(+/-)
Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	563454	685240	121786
Среднесписочная численность работников, чел.	619	611	-8
Фондовооружённость, тыс. руб. /чел.	910,26	1121,51	211,25

В АО «АЭРОПОРТ «БЕГИШЕВО» за 2021-2022 гг. фондовооружённость увеличилась на 211,25 тыс. руб. /чел., в 2022 г. 1121,51 тыс. руб. основных фондов приходится на одного работника. Рост данного показателя свидетельствует об увеличении обеспечения работников предприятия средствами производства.

Важнейшими обобщающими показателями эффективности использования основных фондов являются показатели фондоотдачи и фондоёмкости. Фондоотдача рассчитывается для всей стоимости производственных основных фондов, а также на единицу стоимости активной части основных фондов. Определим уровень фондоотдачи производственных основных фондов и её динамику (таблица 2).

Таблица 2 – Динамика показателя фондоотдачи производственных основных фондов за 2021-2022 гг.

Показатели	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение,(+/-)
Выручка, тыс. руб.	944969	1202031	257062
Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	563454	685240	121786
Фондоотдача производственных основных фондов, руб.	1,68	1,76	0,08

Фондоотдача производственных основных фондов за 2021-2022 гг. увеличилась на 0,08 руб. В 2021 г. 1,68 руб. выручки приходится на 1 руб. основных фондов. В 2022 г. 1,76 руб. выручки приходится

на 1 руб. основных фондов. Данный показатель имеет положительную тенденцию, эффективность использования основных фондов увеличилась.

Анализ фондоотдачи проводится в двух направлениях. Во-первых, фондоотдачу рассматривают как фактор, влияющий на объем выручки. Во-вторых, данный коэффициент анализируется как самостоятельный показатель.

Сначала рассматриваются факторы, влияющие на уровень этого показателя, а затем уже фондоотдача изучается как фактор увеличения выручки. Данные для проведения факторного анализа этого коэффициента приведены в таблице 3.

Таблица 3 – Вспомогательная таблица для проведения факторного анализа фондоотдачи АО «АЭРОПОРТ «БЕГИШЕВО»

Показатели	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение,(+/-)
Выручка, тыс. руб.	944969	1202031	257062
Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	563454	685240	121786
Среднегодовая стоимость производственных основных фондов в активной части, тыс. руб.	113013	149837	36824
Фондоотдача производственных основных фондов в активной части, руб.	8,36	8,02	-0,34
Удельный вес производственных основных фондов в активной части, %	20,1	21,9	1,8
Фондоотдача производственных основных фондов, руб.	1,68	1,76	0,08

Проведём факторный анализ фондоотдачи, применив метод цепных подстановок, используя смешанную трёхфакторную модель:

$$\Phi_0 = УВ * (В / \overline{ОФакт}), \quad (1)$$

где  $\Phi_0$  – фондоотдача;

$УВ$  – удельный вес производственных основных фондов в активной части;

$В$  – выручка;

$\overline{ОФакт}$  – среднегодовая стоимость основных фондов производственных в активной части.

Как показывают данные факторного анализа фондоотдачи, на его изменение повлияли три фактора. Увеличение удельного веса активной части основных средств привело к росту показателя фондоотдачи на 0,151 руб. Увеличение объёма выручки от реализации продукции способствовало росту фондоотдачи на 0,498 руб. Увеличение среднегодовой стоимости основных фондов активной части привело к сокращению показателя фондоотдачи на 0,569 руб. В ре-

зультате фондоотдача за 2021-2022 гг. увеличилась на 0,08 руб.

Проведём факторный анализ выручки, применив метод цепных подстановок с использованием двухфакторной мультипликативной модели:

$$B = \bar{O}\Phi * \Phi_0 \quad (2)$$

Как показывают данные факторного анализа выручки, на его изменение повлияли два фактора. Увеличение среднегодовой стоимости основных фондов способствовало росту выручки на 206234 тыс. руб. Увеличение фондоотдачи способствовало росту выручки на 50828 тыс. руб. В результате выручка за 2021-2022 гг. увеличилась на 257062 тыс. руб.

Показателем, обратным фондоотдаче, является фондоёмкость (таблица 4).

Таблица 4 – Динамика показателя фондоёмкости за 2021-2022 гг.

Показатели	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение,(+/-)
Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	563454	685240	121786
Выручка, тыс. руб.	944969	1202031	257062
Фондоёмкость, руб.	0,59	0,57	-0,02

Фондоёмкость снизилась на 0,02 руб., что является положительной тенденцией. В 2021 г. 0,59 руб. основных фондов приходится на 1 руб. выручки. В 2022 г. 0,57 руб. основных фондов приходится на 1 руб. выручки.

Основным критерием экономической эффективности использования трудовых ресурсов является рост производительности труда. На данный коэффициент оказывают влияние два показателя – это фондоотдача и фондовооружённость. Данные для проведения факторного анализа производительности труда представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Вспомогательная таблица для проведения факторного анализа производительности труда АО «АЭРОПОРТ «БЕГИШЕВО»

Показатели	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение,(+/-)
Фондовооружённость, тыс. руб. /чел.	910,26	1121,51	211,25
Фондоотдача, руб.	1,68	1,76	0,08
Производительность труда, тыс. руб. /чел.	1529,24	1973,86	444,62

Производительность труда имеет положительную тенденцию,

так как увеличивается. В целом за два года изменение составило 444,62 тыс.руб./чел. В 2021 году производительность труда составила 1529,24 тыс.руб./чел., а в 2022 году – 1973,86 тыс.руб./чел. Увеличение производительности труда свидетельствует об улучшении использования основных средств и о снижении затрат на производство, что в конечном итоге позитивно отражается на эффективности деятельности организации.

Проведём факторный анализ производительности труда, применив метод цепных подстановок с использованием двухфакторной мультипликативной модели:

$$ПТ = Фв * \Phi_o, \quad (3)$$

где ПТ – производительность труда;

Фв – фондовооружённость;

Φо – фондоотдача.

Сокращение фондовооружённости привело к росту показателя производительности труда на 354,9 тыс. руб. /чел. Увеличение фондоотдачи повлияло на рост производительности труда на 89,72 тыс. руб. /чел. В результате производительность труда за 2021-2022 гг. увеличилась на 444,62 тыс. руб. /чел.

Таким образом, в результате анализа использования ресурсов организации выявлено, что в АО «АЭРОПОРТ «БЕГИШЕВО» за 2021-2022 гг. отмечается эффективное использование всех видов ресурсов, о чем свидетельствует увеличение показателей фондоотдачи, производительности труда, фондовооружённости, а также сокращение такого показателя, как фондоёмкость.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Международный аэропорт "Бегишево" URL: <https://nbc.aero/> (дата обращения: 11.04.2023).
2. *Савицкая Г. В.* Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. – 7-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 608 с.

# НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК

---

---

## К ВОПРОСУ О ВТОРИЧНЫХ (ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ) ИСТОЧНИКАХ ТРУДОВОГО ПРАВА: ПРАВОВОЙ ОБЫЧАЙ, СУДЕБНЫЙ ПРЕЦЕДЕНТ

Абрамян Николай Артурович, студент 3 курса колледжа  
направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: Мазурова А. П., преподаватель  
*Российский университет кооперации, г. Мытищи*

Сравнивая источники гражданского права и трудового права, возможно определить общие законодательные дефиниции, по принимаемым нормативным актам структурными органами государственной власти. Законодательным и теоретическим путем сложились положения в гражданском праве такие источники права как правовой обычай, обычай делового оборота, судебный прецедент. В трудовом праве, напротив, данные источники права в сфере трудовых правоотношений подлежат дополнительным исследованиям и дискуссионным обсуждениям правоведами.

Актуальность темы настоящего научного исследования содержит новизну в расширении источников трудового права, как практически, общественно сложившихся категорий правоприменения.

1. В настоящее время нами знакомы правовые обычаи в сфере трудового права, например, обязывающее ранее обстоятельстводействие по фиксации оригинальности документа печатями подписи ответственного лица (генерального директора, директора) юридического лица или индивидуального предпринимателя на письмах-корреспонденции в кадровом делопроизводстве, трудовых договорах. Несмотря на исключение императивной нормы с переходом в дозволение, где проставление печати с подписывающей стороны является желанием воспользоваться функцией отображения печати на документе, показателен как случай сложившегося правового обычая, возникшего позже устоявшейся нормы права.

Стоит отметить и другие точки зрения касательно правового обычая, как исторически устоявшегося источника трудового права. Право не устанавливается государством, источником права как си-



лы, творящей право, является «народный дух», в котором заключено, так называемое, положительное право до того, как оно выразится вовне, в тех источниках права, по которым общество познает право (в обычае, законе и др.). Первоначальная форма права – обычай, который затем закрепляется государством в форме закона, а потом уже изучается и истолковывается юристами. [1]

Также стоит отметить общее понимание права с позиции изначального его применения, где право с более широких позиций не сводится к нормам права, но также включает моральные и иные нормы, обеспеченные не силой государственного принуждения, а общественным сознанием и принуждением, силой привычки. Поэтому первое, что необходимо выделить для характеристики источника права, – это сущность источника. [2] По своему внутреннему наполнению правовой обычай регулирует не только отношения, возникшие между работником и работодателем, но и затрагивает третьих лиц, сторонних, не вошедших в трудовое правовое регулирование (по указанному примеру, предоставление справки с места работы по месту требования без реквизита печати директора организации).

Сопутствующий судебному прецеденту, но абсолютно противоположной по содержанию идейной концепции, разработанной учеными-правоведами, является включение актов (толкований) высших судов в источники трудового права.

В обществе практически всегда существовали едва ли не объективно формирующиеся правовые формы, в том числе в виде правовых обычаев. Применительно к ТК РФ можно предусмотреть, что трудовые и связанные с ними отношения также могут регулироваться обычаями, содержащим правило поведения, независимо от того, зафиксировано ли оно актами законодательства о труде, локальными правовыми актами и трудовым договором, правило поведения, которое не ухудшает правовое положение сторон трудового договора (работника и нанимателя) при его применении. [3]

2. Следующим по убедительности с правом на включение в источники трудового права выступают судебный прецедент и решения судебных инстанций. Суд своим решением фактически прекращает действие соответствующего источника трудового права (полностью или в части). При этом, с формально-юридической точки зрения, новой нормы (нового правила поведения) решение суда не устанавливает. Тем не менее отмена какой-либо нормы (правила поведения) фактически предоставляет участникам правоотношений новые субъективные права, поскольку отмена определенного правила поведения означает для субъекта появление возможности действовать иначе. [4]

Данный источник трудового права является не столько косвен-

ным по отношению к трудовым правоотношениям, а масштабным, при вновь возникших нарушениях норм трудового права, субъектам предстоит воспользоваться сложившейся практикой судебных органов власти, с применением в трудовых правоотношениях.

Известный правовед в области трудового права Хохлов Е.Б. отмечал, что судебные акты общего значения носят неперсонифицированный характер и де-факто содержат нормативные положения. Более того, ученый полагает, что имеются веские основания полагать, что судебная практика может быть признана в качестве самостоятельного источника трудового права, однако лишь с осознанием того, что формироваться и существовать данный источник может исключительно в тесной связи с нормативными правовыми актами, принимаемыми уполномоченными органами законодательной власти. [4]

В данной концепции верно отмечено положение безликости субъекта правоотношений, только правозакрепляющий по идентичному случаю, без привязки к характеристике субъектного состава при заключении в частности трудового договора (то есть при возникновении трудовых правоотношений между работником и работодателем).

В пользу положительного критерия восполнения нормы трудового законодательства по добавлению правового обычая и судебного прецедента является диспозитивное регулирование трудовых отношений, сходное с гражданским правом, частным правом; тем самым предоставляется возможность приблизить трудовое право не столько к публично-правовым наукам, сколько к частно-правовым.

3. По общим рассмотренным доводам ученых можно согласиться с точкой зрения, сформированной в учебной литературе по укрупнению источников трудового права.

Так, Е.А. Ершова предлагает для классификации форм российского трудового права выделять основания: 1) по источникам российского трудового права; 2) юридической силе; 3) сфере действия; 4) содержанию; 5) порядку принятия и издания; 6) видам регулируемых трудовых отношений; 7) уровню правового регулирования. По источникам российского трудового права разграничивают следующие формы российского трудового права: 1) правовые обычаи и правовые принципы (вырабатываются практикой); 2) нормативные правовые акты (принимаются правотворческими органами, уполномоченными юридическими и физическими лицами); 3) нормативные правовые договоры и другие. [5]

Делая вывод, расширяя сферу источников трудового права автоматически увеличивается круг правового регулирования по правовым институтам предмета, метода трудового права. Диспозитивный метод в трудовых правоотношениях проявляет степень своего со-

держания в том направлении, где трудовое право наибольшим образом становится приближенным к гражданскому праву как отрасли права, и не только по гражданско-правовым договорам (как основанию приверженности, схожести с гражданско-правовыми отношениями, но и судебному решению по трудовым спорам, правовому обычаю (как мирному разрешению конфликтной ситуации до обращения к правосудию), преддоговорных условий его заключения.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Ломакина С. В.* Источники трудового права и его современность // Право и образование, 2011, № 3. – С. 163-170.
2. *Ясинская-Казаченко А. В.* Правовой обычай как памятник права и источник трудового права // Третьи цивилистические чтения памяти профессора М. Г. Проиной, 2021. - С. 267-270.
3. *Кузьменко А. В.* Акты Верховного суда РФ в системе трудового права // Российский ежегодник трудового права, № 6, 2010. – С.156-164.
4. *Лиликова О. С., Мандриков А. Ю.* Значение актов Верховного суда Российской Федерации в процессе формирования трудового законодательства // 4-я Международная научная конференция перспективных разработок молодых ученых. Школа молодых новаторов, 13 июня 2023 года, МЛ-02, Том 1. – С. 325-329.
5. *Мацкевич О. В., Приженникова А. Н. Буянова А. В.* Трудовое право России: Учебник для бакалавриата. М.: Прометей, 2022. - С. 40.

## ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ

**Авдошкин Александр Анатольевич**, студент 4 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Е.Н.**, к. филос. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Для городов характерно наличие большого числа многоквартирных домов (МКД), обусловлено это тем, что на небольшой площади можно разместить множество жильцов и, в некоторых случаях, даже коммерческое предприятие. Для безопасного и благоприятного проживания в таких домах существуют свои особенности и проблемы правового регулирования. В случае заселения в многоквартирный дом у собственников или нанимателей возникают несколько иные права и обязанности, чем у жителей частных домов. В данной статье поднимаются вопросы о правовом аспекте управления многоквартирными домами.

Несомненно, управлять таким большим объемом имущества не просто, необходимо найти нужный подход, который подошел бы в конкретной ситуации. Так, законодательство в сфере жилищных правоотношений даёт собственникам жилья выбор способа управления многоквартирным домом. Ст. 161 Жилищного кодекса Российской Федерации гласит: собственники помещений в многоквартирном доме обязаны выбрать один из способов управления многоквартирным домом:

1) непосредственное управление собственниками помещений в многоквартирном доме, количество квартир в котором составляет не более чем тридцать;

2) управление товариществом собственников жилья либо жилищным кооперативом или иным специализированным потребительским кооперативом;

3) управление управляющей организацией [1].

Из текста статьи видно, что законодатель обязывает выбрать из исчерпывающего списка способов, без возможности иных путей управления. Стоит разобрать каждый из данных способов.

Если говорить о непосредственном управлении собственниками, то логически и текстуально становится понятно, что управлять большим количеством квартир при таком способе становится невозможным, а с учетом развития градостроительства, такой подход не пользуется популярностью в связи с обширным наличием домов, в которых более 30 квартир. Но стоит упомянуть, что жильцы при данном способе управления могут сами контролировать поставки коммунальных услуг и выбирать подходящего поставщика и подрядчика на проведение ремонта или обслуживания.

С другой стороны, нужно найти профессионального управленца среди собственников, чтобы не оказаться в ситуации бессмысленных растрат или недобросовестного управления. Таким образом, способ подходит лишь малой части домов и является очень сложным в реализации, так как не все могут прийти к единому решению и эффективно организовать безопасность.

Второй способ является своего рода универсальным. Собственники МКД создают некоммерческую организацию - товарищество собственников жилья, жилищный кооператив или иной потребительский кооператив и возлагают все аспекты управления на него. При этом ТСЖ и иные формы могут осуществлять управление как лично, так и передать часть или все свои полномочия третьим лицам. При этом при создании ТСЖ необязательно присутствие всех собственников, но те, кто не вошел в товарищество не освобождаются от обязанности вносить взносы на содержание, ремонт и другие обязательные платежи, обусловленные долей в общей долевой собственности.

Итак, при условии, что в товариществе существует высокий уровень профессионализма, то прибегать к помощи третьих лиц не потребуется. Но есть возможность передать некоторые функции управляющей компании, в этом и заключается универсальность способа, с учётом разделения обязанностей можно организовать эффективное и безопасное управление. Из негативных качеств можно отметить недобросовестность и непрофессионализм в правлении, недовольство жильцов и высокие затраты на управление.

И, наконец, самый распространенный способ: управление при помощи управляющей компании (УК). Его популярность обусловлена простотой реализации. Так, жильцы МКД предоставляют полный спектр прав по управлению специализированным организациям. Эти организации выполняют свои функции с высоким профессионализмом и имеют опыт в данной сфере деятельности. При отсутствии в МКД сплоченности или желания в полной мере заниматься управлением, этот способ является лучшим из трех представленных.

Следует также отметить, что при завершении строительства дома, застройщик назначает свою управляющую компанию. Это связано с тем, что он не может передать квартиры за такой короткий срок после сдачи дома в эксплуатацию, поэтому появляется «временная» управляющая компания. И если жильцов устроит порядок и качество ведения дел, то на общем собрании они решат либо оставить полномочия за этой УК или выбрать иную компанию или вовсе иной способ управления. Но УК не может осуществлять все действия от своего имени, существует посредник в лице председателя многоквартирного дома, который избирается из числа собственников помещений на общем собрании жильцов дома.

При оплате счетов за ЖКУ следует отдельно выделить строку с вознаграждением председателя МКД, при этом порядок установления выплаты может быть разной. Например, в зависимости от площади жилого помещения или вовсе фиксированная выплата. Председатель выступает в качестве уполномоченного лица при заключении договора управления с УК. Функции председателя и совета предельно ясны: следить за деятельностью и качеством выполняемой работы и непосредственного управления управляющей компанией.

При недовольстве или несоответствии стандартам выполняемых услуг жильцы вправе подать жалобу в вышестоящие органы УК. А если жалобу не воспринимают всерьез и отказываются расторгать договор управления, то есть возможность обратиться с иском в суд о нарушении прав жильцов МКД о свободном выборе УК и взыскании убытков, морального вреда.

К существенным минусам относится сложность выбора хорошей

управляющей компании. При халатном отношении в этом вопросе пострадает не только ментальное здоровье граждан, но и общедомовое имущество останется без должного ухода, в особенности стоит обратить внимание на технику безопасности инженерных коммуникаций и сетей.

Качество поставки коммунальных услуг играет немаловажную роль в повседневной жизни собственников квартир, часто можно встретить низкокачественную воду с примесями или осадком, а также перебой напряжения на этажах. Всё это находится на совести управляющей компании, но несвоевременное обнаружение или игнорирование таких проблем председателем или советом также может привести к катастрофе.

В Российской Федерации устоялось мнение, что дела других жильцов квартир никак не беспокоят собственников, пока не настанет чрезвычайная ситуация в виде затопления или пожара. Так, владельцы квартир на первых этажах не видят смысла платить за обслуживания лифта в связи с его ненадобностью. Аналогично жители верхних этажей не хотят вносить плату за поддержание чистоты и работоспособности подвальных помещений. При этом ни о каком мирном решении проблем не идет и речи. Чаще всего такие граждане обращаются с иском в суд и тратят огромные средства доказывая свою правоту, но проблема остается не только на материальном уровне, но и на уровне сознания. Следует решать такие вопросы на общем собрании жильцов во внесудебном порядке либо с помощью процедуры медиации. Но затруднение вызывает и то, что жильцы и не подозревают, что существуют какие-либо советы или собрания, а председатель не утруждает себя уведомлением о сборе или решении управляющей компании.

В итоге успешное управление осуществляется в исключительных случаях, а большинство вынуждено испытывать проблемы от непрофессионализма или недобросовестного осуществления обязанностей советом или председателем, УК. В отношении совета МКД следует констатировать факт, что законодатель, конечно, обязал создавать совет, но он существует лишь формально, а фактически никто не контролирует ни деятельность управляющей компании, ни качество оказываемых услуг.

В качестве решения обозначенной проблемы можно предложить повышение грамотности граждан в вопросах осуществления своих жилищных прав и выполнения обязанностей. Следует также ужесточить государственный контроль за деятельностью ТСЖ или УК.

При этом следует отметить, что заслуживает внимания и такая позиция как передача сферы управления МКД исключительно в руки профессиональных участников данной сферы жилищных правоотношений, которые четко понимают нюансы практических аспек-

тов реализации возложенных на них полномочий, с учетом разработки четких механизмов контроля и привлечения их к ответственности [2, с.37].

В заключении следует констатировать необходимость реформирования законодательства в сфере управления МКД с учетом потребностей граждан, необходимости сохранности жилищного фонда и правоприменительной практики.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Жилищный кодекс Российской Федерации: федеральный закон № 188-ФЗ : [принят Государственной думой РФ 29 декабря 2004 года]. – Текст : электронный // Гарант : [сайт информ.-правовой компании]. – URL: <http://www.garant.ru>

2. Колоколова Е. О. Управление многоквартирным домом: за и против // Семейное и жилищное право. - 2021. - № 3. - С. 34-37.

## СЕРВИТУТ И ОХРАННАЯ ЗОНА: РАЗЛИЧИЯ И СХОДСТВА ПОНЯТИЙ

**Артюхин Артём Александрович**, студент 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Минеева И. Н.**, к.и.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном российском законодательстве существуют юридические понятия, которые с первого взгляда кажутся схожими, но если углубиться в конкретику правовых норм, то становятся видны существенные отличия в правовом предназначении. В земельном законодательстве такими понятиями можно считать сервитут и охранную зону. Для определения их сходств и различий необходимо провести сравнительный анализ указанных правовых явлений.

Публичный сервитут рассматривается как субъективное право, соответствующее обязательству, формирующее то, что мы знаем, как правоотношение. С другой стороны, охранная зона характеризуется своей более абстрактной природой по сравнению с сервитутом, фактически представляя собой правовой режим объекта. Чтобы еще раз проиллюстрировать эти теоретические различия, можно взглянуть на регулирующие и защитные правоотношения, связанные с исследуемыми понятиями, а также на судебную практику, разграничивающую применение указанных норм.

Публичный сервитут на установку определенных типов объектов, предусмотренный гл. 7 Земельного кодекса Российской Феде-

рации [1], был специально разработан для упрощения и рационализации развития инфраструктуры, включая линейные объекты, такие как линии электропередачи или подстанции, трубопроводы и линии связи. Для обеспечения безопасности и надлежащего функционирования этих объектов инженерно-технических коммуникаций требуется установление зон безопасности, часто называемых охранными, которые нередко могут пересекаться с публичными сервитутами. Такое территориальное совпадение объектов создает необходимость установления правового отграничения между публичными сервитутами и охранными зонами, в которых расположен объект инфраструктуры.

Публичный сервитут – это индивидуализированное правоотношение между конкретным лицом, владельцем публичного сервитута, и неопределенной группой лиц, которое предоставляет первому субъективное право использовать конкретно определенные земли или земельные участки для определенных целей. Это право сопровождается обязательством никоим образом не вмешиваться в осуществление прав человека. При этом важно отметить, что данный тип правоотношений имеет свои собственные характеристики и его можно отличить от других аналогичных отношений, например, связанных с охранными зонами. Следует также отметить, что эти отношения строго индивидуализированы, поскольку распространяются на конкретный земельный участок и влияют на ограниченный круг лиц [2].

Охранная зона – это объект земельного права, представляющий из себя земельный участок, для защиты которого установлен особый правовой режим. Этот правовой режим включает в себя широкий спектр различных законов, постановлений, разрешений и запретов, направленных на контроль за деятельностью людей в пределах охраняемой зоны. Положения указанных актов могут охватывать все – от ограничений прав граждан до определения юридической значимости охраняемых объектов, связанных с этим конкретным имуществом. Категория «правовой режим» позволяет нам рассматривать все эти отдельные элементы как часть единой системы, а не как отдельные отношения между субъектами; таким образом, обеспечивается большая защита этого имущества путем создания единых правил и предписаний, регулирующих его использование.

Используя терминологию В.А. Белова, можно сказать, что они представляют собой различные правовые формы: публичный сервитут – это правоотношение, а режим охранной зоны – правовой режим объекта [3, с. 388].

В чем же практически проявляется данное теоретическое отличие?

Публичный сервитут затрагивает права и обязанности обеих сто-



рон в отношении использования земли или земельных участков. Владельцу публичного сервитута предоставляются особые привилегии, такие как право построить объект инфраструктуры на этой земле или земельном участке, эксплуатировать его и устранять любые повреждения (плановые или аварийные). Они также имеют право реконструировать объект, если это необходимо или снести его, если в нем больше нет необходимости.

Правовой режим охранной зоны включает в себя широкий спектр разрешений, правил и запретов, которые применяются к различным видам деятельности в определенных зонах:

Во-первых, в охранной зоне допустимо, чтобы владелец объекта инфраструктуры осуществлял текущий и плановый ремонт указанного объекта (в частности, это сходство с публичным сервитутом).

Во-вторых, установлены ограничения для собственников земельных участков в указанных зонах в части размещаемых на них объектов.

В-третьих, на территории зон могут устанавливаться запреты для всех граждан, к примеру, запрет на проезд машин определенной высоты под некоторыми видами ЛЭП.

В-четвертых, владельцы и другие правообладатели могут иметь взаимные обязательства, когда дело доходит до создания охранных зон вокруг их соответствующих объектов, как правило, это выражается в необходимости согласования проведения различных видов работ на объектах недвижимости.

В-пятых, это порядок проведения рубок лесных насаждений для создания просек вдоль линейных объектов [4, с. 85].

Таким образом, правовой режим охранной зоны устанавливает всеобъемлющий набор правил и предписаний, которые применяются к широкому кругу людей. К ним относятся владельцы линейных объектов, таких как автомобильные или железные дороги, владельцы земельных участков, владельцы зданий, водители транспортных средств на дорогах общего пользования в пределах действия охранной зоны и другие участники отношений.

Нормативные различия между режимом публичного сервитута и режимом охраняемой зоны существенны, о чем свидетельствуют их соответствующие защитные нормы. В обоих случаях возмещение убытков является основным средством восстановления нарушенных прав. Однако, в то время как убытки, связанные с публичными сервитутами, компенсируются только землевладельцам, убытки, связанные с зонами безопасности, могут быть компенсированы гораздо более широкому кругу лиц, таким как домовладельцы и владельцы бизнеса, которые, возможно, пострадали от изменений в зонировании или ограничениях на строительную деятельность. Это отражает повышенный уровень защиты, обеспечиваемый правилами о охран-

ных зонах по сравнению с нормами, регулирующими публичные сервитуты.

Признание различной правовой природы публичных сервитутов и охранных зон требует объяснения того, почему информация о публичных сервитутах регистрируется в Реестре границ ЕГРН, а не как право или обременение в Реестре прав на недвижимость. Вероятно, это связано с тем, что это позволяет устанавливать публичный сервитут на землю без необходимости существенных изменений в существующих системах регистрации недвижимости и без образования новых земельных участков.

К сожалению, нормы Гражданского кодекса Российской Федерации и Земельного кодекса Российской Федерации о сервитутах характеризуются правовой неопределенностью относительно того, может ли собственник земельного участка, обремененного охранной зоной, предъявить правообладателю претензию на инженерно-технические коммуникации с целью принудить его заключить соглашение о сервитуте. Такая необходимость может возникнуть, например, если такое обременение было установлено в форме, предшествующей принятию или покупке государственной и муниципальной земли [5].

В судебной практике на основе норм ст. 274 ГК РФ [6] сформулирован вывод о том, что право требования установить сервитут принадлежит исключительно собственнику недвижимого имущества, который не может обеспечить свои нужды как собственника без установления права ограниченного пользования чужим земельным участком; собственник земельного участка таким лицом не является, поэтому его иск об установлении сервитута удовлетворению не подлежит [7].

Таким образом, публичный сервитут и охранный зона – это две разные правовые формы, которые играют разную роль в механизме правового регулирования. Различие между ними оказывает существенное влияние на содержание правовых норм, а также на то, как решаются определенные практические вопросы, связанные с их взаимосвязью. Публичный сервитут считается более конкретной формой права, в то время как зоны безопасности относятся к абстрактной форме, известной как «правовой режим». Это различие влияет не только на то, как эти два вида права взаимодействуют друг с другом, но и на то, какие права и обязанности они налагают на субъектов правоотношений.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ (в ред. от 24 июля 2023 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2001. - № 44. – Ст. 4147.

2. Мельников Н. Н. Соотношение и взаимосвязь норм о сервитутах и охранных зонах: вопросы теории и практики / Н. Н. Мельников // *Аграрное и земельное право*. – 2016. – № 8. – С. 22-28.

3. Белов, В. А. Гражданское право. Т. I. Общая часть. Введение в гражданское право. 3-е изд., перераб. и доп. / В. А. Белов. – М.: Юрайт, 2015. – 622 с.

4. Ушакова А. П. Публичный сервитут и охранный зона с позиций теории правовых форм / А. П. Ушакова // *Проблемы государственного кадастрового учета и государственной регистрации прав на недвижимое имущество: Материалы VI научно-практической конференции, Иркутск, 03 декабря 2021 года*. – Иркутск: Иркутский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России), 2022. – С. 83-91.

5. Кузнецова К. И. Установление охранных зон и публичных сервитутов для размещения линейных объектов в свете изменения законодательства / К. И. Кузнецова, Н. О. Горбунова // *Вестник Студенческого научного общества*. – 2019. – Т. 10, № 3. – С. 16-18.

6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 24 июля 2023 г.) // *Собрание законодательства Российской Федерации*. – 1994. - № 32. – Ст. 3301.

7. Постановление Первого арбитражного апелляционного суда от 03 мая 2011 г. № 01АП-844/11 // СПС Гарант. 2023.

## **АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННЫХ ПРОБЛЕМ ЖИЛИЩНОГО ПРАВА**

**Артюхин Артём Александрович**, студент 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Е. Н.**, доцент, к. филос. н.  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Существующие жилищные проблемы россиян – сложный вопрос, требующий устранения недостатков в правовом регулировании. Это предполагает решение ряда проблемных вопросов, таких как отсутствие доступного жилья, проблема содержания имущества, а также вопросы расселения граждан из аварийного жилья. Очевидно, что решение этих юридических проблем будет иметь важное значение, если мы хотим эффективно справиться с существующим жилищным кризисом в России.

Социально-экономическая ситуация в Российской Федерации создала ряд проблем в обеспечении ее граждан жильем. Из-за сохраняющейся геополитической напряженности и экономических санкций многие компании не могут получить доступ к дешевым кредитам или импортному сырью и оборудованию, что затрудняет им достижение поставленной правительством задачи по увеличению

жилищного строительства. Кроме того, высокий уровень безработицы и бедности по всей России привел к тому, что многие люди столкнулись с высокими ценами на жилище, при крайне низком уровне доходов. В результате существует объективная необходимость в увеличении инвестиций как из государственных, так и из частных источников для эффективного решения этой проблемы.

Министерство строительства Российской Федерации предлагает ряд мер для решения проблемы софинансирования. К ним относятся субсидирование процентной ставки по ипотечным кредитам, разработка предложений по введению переменной или комбинированной процентной ставки с фиксированными процентными ставками на 3,5 или 7 лет, увеличение доли банковских средств в финансировании жилищного строительства и увеличение собственных средств застройщиков. Цель состоит в том, чтобы сделать процесс строительства многоквартирных домов более простым и доступным как для простых граждан, так и для застройщиков [1, с. 8].

Актуальной проблемой современной реальности является вопрос обеспечения жилищных прав лиц, признанных беженцами или вынужденными переселенцами. К сожалению, приходится констатировать, что приток беженцев в нашу страну в последние годы увеличился. Этому процессу способствует различные факторы: нестабильная международная ситуация, низкие зарплаты, высокий уровень безработицы и недостаточный уровень социальной защиты в странах СНГ. Указанные лица могут претендовать на получения жилья в специализированном жилищном фонде РФ. Однако, главная проблема заключается в том, что специализированного жилья на данный момент не хватает, а число лиц из-за мировой обстановки только растет.

Помимо этого, необходимо разработать действенные механизмы по субсидированию на государственном уровне строительства специализированного жилья, поскольку жизненно необходимым является эвакуация гражданских лиц с территории проведения СВО.

Следующий спорный вопрос, который следует поднять – это государственный технический учет жилых зданий и частных помещений. Согласно Жилищному кодексу Российской Федерации, все жилье должно подлежать государственному учету. В настоящее время в этом направлении прилагаются большие усилия, и создан единый кадастр недвижимости, который позволяет различным государственным органам, осуществляющим кадастровую деятельность, обмениваться информацией в электронном виде. Однако есть некоторые недостатки, поскольку не предусмотрена передача технических паспортов, хранящихся в Бюро технической инвентаризации (БТИ), или любой другой документации, относящейся к объектам, находящимся на государственном техническом учете. Это означает, что

необходимо внести дальнейшие улучшения в управление взаимоотношениями в процессе государственного учета жилищного фонда, прежде чем он сможет стать полностью работоспособным и эффективным на всех уровнях. [2]

Далее перейдем к следующей проблеме. Так, бремя содержания жилого помещения, общего имущества и жилищного фонда государство переложило на плечи самих собственников жилья. При этом, нормы, устанавливающие эту обязанность (к примеру ст.157 ЖК РФ) страдают юридико-техническими дефектами и вопросами в толковании.

Доля обязательных расходов на содержание общего имущества в многоквартирном доме определяется долей права общей собственности, которая пропорциональна размеру помещения каждого собственника (часть 1 статьи 37, часть 2 статьи 39 ЖК РФ). Однако, в соответствии с позицией Конституционного Суда РФ, это не исключает принятия во внимание других объективных обстоятельств, таких как цель или характер использования указанного жилого помещения. Это может быть использовано для обеспечения баланса интересов различных категорий владельцев, сохраняя при этом справедливость в отношении их соответствующего вклада в необходимые расходы на техническое обслуживание жилого помещения. Кроме того, могут приниматься во внимание такие факторы, как соотношение жилой и нежилой площади в доме или даже то, как такое пространство используется в данный момент времени.

Данная позиция Конституционного Суда РФ, требует непосредственного закрепления в Жилищном кодексе РФ, а именно в статьях регулирующие вопросы содержание общего имущества [3].

Мы также считаем, что ответственность за содержание общего имущества должны нести не только собственники жилой и нежилой недвижимости, но и застройщики в виде гарантийного ремонта. Доля расходов застройщика в течение этого периода (за последние 5 лет) должна покрывать расходы, связанные с капитальным ремонтом, что позволяет собственникам быть освобожденными от обязательных взносов на эти цели. Это помогло бы обеспечить хорошее содержание общего имущества и уход за ним, не возлагая чрезмерного бремени на домовладельцев или арендаторов, которые уже испытывают финансовые трудности из-за высоких цен на недвижимость. [4]

Хотелось бы также затронуть вопрос о переселении граждан из аварийного жилья. Нормы ЖК РФ относительно данного вопроса достаточно строгие. Однако, при расселении аварийного жилья собственник вправе получить не только иное жилое помещение в границах того же населенного пункта, но и выбрать иной вариант: получить выкупную цену изымаемого жилья. Возможность получения

выкупной цены способствует существенному нарушению жилищных прав граждан, которые в итоге могут остаться без жилья и без денег. И это не единственный риск, т.к. существуют и нарушения в процессе переселения, что подтверждается судебной практикой [5].

Еще одной проблемой в сфере жилищных правоотношений является отсутствие юридического определения ветхого жилья, что позволяет регионам устанавливать свои собственные критерии для признания его «ветхим». Это, в свою очередь, часто приводит к тому, что в целях экономии финансовых ресурсов органы власти не признают помещения проблемными. В таких случаях у жителей остается мало вариантов, кроме того, как самостоятельно переселиться из указанного жилья.

Следует констатировать, что в ЖК РФ отсутствуют нормы, регулирующие права арендаторов жилых помещений. Так, в пункте 2 ст. 30 ЖК РФ лишь указаны правомочия собственника в отношении его жилья, среди которых отмечается и право на сдачу жилого помещения по договору аренды.

В данном случае приходится говорить о применении аналогии закона при регулировании отношений, вытекающих из пользования жилым помещением, что, в свою очередь, позволяет пользователям трактовать условия аренды жилья в угоду своим потребностям и интересам.

Следует учитывать, что арендовать жилое помещение могут только юридические лица, т.к. граждане приобретают право пользования жилым помещением на основании договора найма.

Необходимо отметить, что отсутствие четкого различия между договорами аренды жилого помещения и другими видами договоров аренды в ГК РФ и ЖК РФ является также насущной проблемой, требующей решения.

Таким образом, нынешнее состояние жилищного законодательства далеко от совершенства, и есть много вопросов, которые необходимо решить.

В рамках данной статьи были только обозначены отдельные аспекты из многих существующих в настоящее время проблем в сфере жилищных правоотношений, которые ждут своего решения. При этом ряд проблем требуют особого и оперативного решения, т.к. непосредственно сказываются на уровне жизни граждан и на реализацию гарантированного конституционного права на жилище.

Очевидно, что необходимо дальнейшее изучение этих вопросов с целью совершенствования существующей правовой базы, регулирующей жилищные правоотношения.

## ЛИТЕРАТУРА

1 По делу о проверке конституционности положений статей 181[4] и 181[5] Гражданского кодекса Российской Федерации и части 1 статьи 158 Жилищного кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина С. А. Логинова: постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 29 января 2018 г. № 5-П // СЗ РФ. – 2018. – № 6. – Ст. 960.

2. *Серен А. Э.* Актуальные проблемы жилищного права / А. Э. Серен // Экономика и социум. – 2021. – № 5-2(84). – С. 304-308.

3. *Баулина О. А., Ключин В. В.* Проблемы и перспективы жилищного строительства современной России / О. А. Баулина, В. В. Ключин // Вестник евразийской науки. – 2016. – №2 (33). – С. 1-10.

4 *Левшин Э. М.* Проблемы правового регулирования содержания общего имущества многоквартирного дома / Э. М. Левшин // Российский правовой журнал. – 2019. – № 1. – С. 73-77.

5. *Иващенко Е. Р.* Некоторые проблемы в сфере Жилищного законодательства в контексте аварийных и непригодных для проживания домов / Е. Р. Иващенко, А. Репях // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – № 5-3(68). – С. 49-52.

## ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕСАНКЦИОНИРОВАННОЕ СНЯТИЕ ИЛИ ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ПЛОДОРОДНОГО СЛОЯ ПОЧВЫ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

**Каюков Дмитрий** студент 4 курса направления  
«Экология и природопользование»

Научный руководитель: **Меркулова С. В.**, доцент, к. г. н.  
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва»

Юридическая ответственность за несанкционированное снятие или перемещение плодородного слоя почвы является важным аспектом охраны природных ресурсов и экологической устойчивости. Такие действия могут привести к серьезному нарушению экосистемы, ухудшению качества почвы и негативно сказаться на сельскохозяйственном производстве [1]. В соответствии с законодательством, лица, осуществляющие несанкционированные действия с плодородным слоем почвы, подлежат юридической ответственности. Для решения этой проблемы необходимо ужесточить контроль со стороны государства, провести информационные кампании о важности сохранения плодородного слоя и его использования в рамках правил и норм [2]. Также следует предусмотреть возможность штрафов и компенсаций для лиц, которые причинили

ущерб окружающей среде своими безразличными действиями [2].

Юридическая ответственность за несанкционированное снятие или перемещение плодородного слоя почвы может быть регулирована гражданским, административным или уголовным законодательством в зависимости от страны и конкретных правовых норм. В гражданском праве ответственность может быть возложена на лицо, осуществляющее несанкционированное снятие или перемещение плодородного слоя почвы, в виде возмещения материального ущерба, причиненного в результате таких действий. Часто в таких случаях требуется доказательство причиненного ущерба и его стоимости. Административная ответственность может быть применима, если действия по снятию или перемещению плодородного слоя почвы нарушают законы, регулирующие использование и охрану земельных ресурсов. Нарушитель может быть привлечен к административной ответственности в виде штрафа, применения административных мер или последующего восстановления нарушенных земель [4].

Уголовная ответственность может быть применена в случаях особо тяжких преступлений, например, в случае незаконного отгрузки или перемещения плодородного слоя почвы с целью его сбыта или использования в коммерческих целях. В этом случае за осуществление таких действий может быть предусмотрено уголовное преследование, а виновным лицам грозит наказание, предусмотренное уголовным законодательством [3].

С 2014 года законодатель активно пытается пресечь уничтожение или перемещение плодородных почв на принадлежащих собственникам земельных участках, ужесточая наказание за нарушение ст. 8.3 КоАП РФ. В данном конкретном случае мы рассмотрим административную ответственность за подобное деяние [2].

Снятие плодородного слоя почвы без разрешения квалифицируется как противоправное деяние и влечет наложение административного штрафа. На граждан налагается штраф в размере от одной тысячи до трех тысяч рублей; на должностных лиц – от пяти тысяч до десяти тысяч рублей; на юридических лиц – от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей. Такое перемещение почвенного слоя со смещением его с первоначального положения также причиняет ущерб [2].

Статья 8.6 КоАП РФ предусматривает административную ответственность за уничтожение плодородного слоя почвы и разрушение земель в результате нарушения правил обращения с опасными веществами, такими как пестициды и агрохимикаты, а также отходы производства и потребления, которые могут быть вредными для здоровья людей и окружающей среды. Важно помнить и соблюдать инструкции по безопасному обращению с такими веществами, ко-



торые обычно указаны на их упаковках [2]. Поэтому собственник обязан ознакомиться с особенностями обращения с опасными веществами [2].

Вредоносный слой почвы может быть уничтожен путем насыпки или заливки другим грунтом, бетона, асфальта, а также сноса его в процессе строительства, трелевания древесины, прокладки дорог и т.п.

Примеры реальных случаев юридической ответственности за несанкционированное снятие или перемещение плодородного слоя почвы: [2]

1. Ведение строительных работ без необходимого разрешения на земельный участок, что привело к снятию плодородного слоя почвы. В этом случае застройщик может быть привлечен к юридической ответственности в виде штрафа или обязанности восстановить поврежденный плодородный слой.

2. Незаконные действия организации или частного лица по вывозу и продаже плодородного слоя сельскохозяйственных угодий. В данном случае виновное лицо может быть подвергнуто уголовной ответственности согласно уголовному кодексу страны.

Пути решения юридических вопросов, связанных с несанкционированным снятием или перемещением плодородного слоя почвы, могут включать следующие действия: [6]

– Обращение к соответствующим государственным органам или органам местного самоуправления для обеспечения соблюдения законодательства.

– Подача жалобы или иска в судебные органы для привлечения виновных лиц к юридической ответственности и требования возмещения ущерба.

– Организация публичных кампаний и акций, направленных на привлечение внимания общественности к проблеме незаконного снятия и перемещения плодородного слоя почвы [6].

Важно отметить, что конкретные пути решения юридических вопросов будут зависеть от законодательства и практики применения законов в определенной стране.

Порча земель также может быть вызвана различными причинами, включая неправильное использование земельных ресурсов, недостаточное обращение с отходами и загрязнение почвы, неправильное применение химических удобрений и пестицидов, вырубка лесов и перекосы в биологическом равновесии. В результате порчи земель снижается их плодородность, ухудшается качество урожая и снижается природно-ресурсный потенциал земельных участков. Это негативно сказывается на сельском хозяйстве, экологическом состоянии региона, а также на жизни и здоровье людей. Для предотвращения порчи земель необходимо внедрять эффективные практи-

ки управления земельными ресурсами, соблюдать принципы экологической устойчивости и уделять внимание ответственному отношению к природной среде [1].

Можно сказать, что проблема незаконного снятия или перемещения плодородного слоя почвы является серьезной и требует внимания и разработки эффективных мер и механизмов борьбы с этим явлением. Помимо законодательных норм и правил, необходимо также развивать общественное сознание и экологическую культуру, чтобы максимально снизить количество таких нарушений и сохранить устойчивое развитие нашей страны.

Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод, что решением данной проблемы может быть обеспечено через сочетание гражданско-правовых, административных и уголовных мер ответственности. Важно также развивать контроль и мониторинг со стороны соответствующих органов государственной власти и общественности, а также повышать осведомленность граждан о значимости сохранения плодородного слоя почвы и последствиях его несанкционированного снятия или перемещения.

## ЛИТЕРАТУРА

1 *Массеров Дмитрий Александрович, Кирюшин Александр Владимирович, Кустов Михаил Витальевич* Роль экологической безопасности в устойчивом развитии России // Вестник ЗабГУ. 2016. №7. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-ekologicheskoy-bezopasnosti-v-ustoychivom-razviti-rossii> (дата обращения: 21.10.2023).

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [Текст]: от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 23.09.2022) // Собрание законодательства РФ. – 07.01.2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 1.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 24.09.2022) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, № 25, ст. 2954.

4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 14.07.2022) // Собрание законодательства РФ. - 29.10.2001. - № 44. - ст. 4147.

5. *Меркулов П. И., Меркулова С. В., Варфоломеев А. Ф.* Геоэкологические аспекты исследования структуры землепользования на территории Республики Мордовия // Вестник Мордов. ун-та. 2008. № 1. С. 123–130.

6. *Реброва Т. П., Логинова Н. Н.* Почвенно-земельные ресурсы сельского хозяйства республики Мордовия // Никоновские чтения. 2011. №16. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pochvenno-zemelnye-resursy-selskogo-hozyaystva-respubliki-mordoviya> (дата обращения: 21.10.2023).

## **РОЛЬ ДАОСИЗМА В СОВРЕМЕННОЙ ФИЛОСОФИИ**

**Князькина Екатерина Александровна**, студентка 2 курса специальности «Экономика и бухгалтерский учёт (по отраслям)»  
Научный руководитель: **Никишова Н.В.**, к.филос.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В истории философии выделяются две составляющие – западная и восточная. Исторически сложилось так, что они развивались параллельно друг другу, вырабатывая собственную систему философского мировоззрения. В основе западной философии лежит миф, затем религия, уступившая свое место науке. Восточная же философия опиралась прежде всего на ритуал, который на протяжении длительного времени играл очень большую роль в регулировании отношений в обществе. Наиболее ярко это прослеживается в учениях Древнего Китая, таких как даосизм, конфуцианство, легизм и так далее. В рамках нашего исследования мы обратимся к одному из древнейших из них – даосизму.

Даосизм – это традиционное религиозно-философское учение Древнего Китая, возникшее по преданиям в период жестоких междоусобных войн южных и северных княжеств страны. На становление даосского движения оказало влияние с одной стороны, мистика и шаманские обряды юга Китая (в частности царства Чу), а с другой страны более рациональная философская практика, сложившаяся в центральных и северных частях Китая.

Основателем даосизма принято считать древнекитайского мудреца Лао-цзы, перу которому принадлежит главная книга учения – «Дао Дэ Цзин» («Книга пути и достоинства»). Однако в китайской философии традиционно возникновение древнего учения связывают с именем императора Хуанди, создавшему первое государство на территории Китая. Но современные ученые склоняются в сторону первой точки зрения, так как именно Лао-цзы сформировал основную идею и раскрыл сущность категорий даосизма.

Основная идея философии даосизма заключается в построении системы взаимодействия между тремя важнейшими элементами мира – природа, Космос и человек, где последнему отведена созерцательная роль. Она заключается в том, что человек, воспринимаящий себя как часть окружающего мира, должен научиться не вмешиваться в естественный ход вещей; различать хорошее и плохое, отдавая предпочтение первому, но понимая что без второго не будет гармонии; и готовиться к слиянию с Дао, для постижения смысла жизни и обретения счастья.

Даосизм имеет три формы проявления – философскую, мистическую и научную. Первая форма является основной, в ней раскрывается смысл бытия человека, принципы его существования и опреде-

ляются пути достижения мудрости жизни. Мистическая ставит перед собой задачи найти ответы на наиболее волнующие жизненные вопросы, в частности поиск эликсира бессмертия. Данная форма даосизма весьма близко соприкасается с традиционной китайской медициной, так же ищущей рецепты от всех болезней. Научная форма наиболее рациональная, и в отличие от других философских направлений Китая, нацелена на изучение законов природы и их применению для удовлетворения потребностей общества в целом и отдельного человека в частности. По мнению современников это послужило толчком для развития технологического прогресса в стране и появлению многих открытий – стекла, пороха, компаса, фарфора.

К.Б. Данилова рассматривает даосизм не в трех, а в двух формах – цзя (школа мысли) и цзяо (религия). Цзя, по ее мнению, «удел просвещенных – философов и мудрецов, которые готовы постигнуть истинную сущность знания, а цзяо представляет собой единственную форму, в которой главные понятия и учения могут быть представлены и восприняты народом» [1, с. 50].

Подобно классическим учениям даосизм обладает категориальным аппаратом, основными правилами и ценностями.

Важнейшие понятия – это категории Дао и Дэ. Дао переводится по-разному, и как «путь», и как плавное движение природного. Однако чаще всего его ассоциируют как «универсальный закон Космоса, который каждый обязан знать и в соответствии с которым человек обязан жить» [2, с. 981]. Существование этого закона предопределяет правильное мироустройство, подчиняющее себе природные и социальные явления. Понятие Дэ переводится как «добродетель» или «мораль». В философии даосизма Дэ олицетворяет духовную мощь, которая наполняет Дао и выступает в качестве перводвигателя.

Основные правила даосизма нашли отражения в принципах «Ли», «Жень» и «У-вей». Первый принцип определяет необходимость соблюдения ритуалов. В частности, это относится к выполнению физических упражнений и дыхательных практик, молитв и постов. «Жень» предполагает совершение добродетельных поступков, постоянная работа над собой и развитие лучших душевных качеств. Принцип «У-вей», то есть «недеяние», отказ от целенаправленной деятельности и построения единения с мировой природной гармонией.

Ценности или добродетели даосизма – это Ци, Цзянь и Шэнь. Ци культивирует установление гармоничных взаимоотношений как с природой, так и с окружающими людьми. Цзянь учит умеренности в поступках и в мыслях. А Шэнь – высокого уровня духовности.

Все вышеперечисленное определило роль даосизма в современ-

ной экологической философии. Так, Е.Е. Глинина в своей работе указывает на то, что основные постулаты даосизма выделяют две причины, свидетельствующие о необходимости охраны окружающей среды: «во-первых, два противоположных аспекта сущностей, лежащие в основе бытия, всегда находятся в постоянной трансформации. Согласно классическому даосскому трактату «Баопу-цзы», с одной стороны, мы должны использовать природу; с другой стороны, мы должны соблюдать законы природы и следовать им. В условиях, когда природа воспринимается односторонне, поверхностно, это нарушает ее баланс и разрушает экосистему. Поэтому при нарушении природного баланса происходят природные катаклизмы, которые убивают окружающую среду и людей, являющихся ее частью, что не может не вызывать крайнюю обеспокоенность среди населения.

Во-вторых, экосистема обеспечивает условия и материальные ресурсы для выживания человека. Поскольку продукты экосистемы включают пищу, древесину, волокно, пресноводные ресурсы, то можно сделать вывод о том, что природа способствует созданию и поддержанию условий для выживания и развития человека. Примером тому может послужить производство органических веществ, циркуляция питательных веществ, регулирование климата, регулирование гидроциркуляции, сохранение плодородной почвы, разложение загрязнителей. Однако, необходимо помнить, что возможности природы не безграничны» [3, с. 254].

Таким образом, философия даосизма одной из первых выдвинула принцип гармоничного сосуществования человека и окружающей природы. При этом она определила, что разрабатывая эффективную стратегию экологической безопасности на основе поддержания устойчивого развития экономики и общества, необходимо начинать с изменения мировоззрения людей. Природоохранные мероприятия, реализуемые государствами в попытке улучшить состояние окружающей среды, не будут иметь должного эффекта, если каждый человек не будет вносить свой личный вклад в изменении сложившейся обстановки. Формирование нового мировоззрения возможно на основе распространения и популяризации экологических основ философии даосизма.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Данилова К. Б. Философия Древнего Китая: Лао-цзы и даосизм / К. Б. Данилова // Региональные аспекты управления социально-экономическими процессами: Материалы XVI Всероссийской научно-практической конференции учащейся молодёжи, Чебоксары, 14 апреля 2023 года. – Чебоксары: Издательско-полиграфическая компания «Новое время» (Чебоксары), 2023. – С. 50-53.
2. Осипенко А. Е. Актуальность идей даосизма в решении современных эколо-

гических проблем / А. Е. Осипенко. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2016. – № 2 (106). – С. 980-982. – URL: <https://moluch.ru/archive/106/25213/> (дата обращения: 01.11.2023).

3. Глинина Е. Е. Экологические проблемы Китая в контексте культуры даосизма / Е. Е. Глинина, Е. А. Мусалитина // Социальные и гуманитарные науки в условиях вызовов современности: Материалы Всероссийской научной конференции, Комсомольск-на-Амуре, 28–29 января 2021 года. Том Часть 2. – Комсомольск-на-Амуре: Комсомольский-на-Амуре государственный университет, 2021. – С. 253-255.

## **ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ДОКУМЕНТЫ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ**

**Коротин Кирилл Валерьевич**, студент 3 курса специальности Право и организация социального обеспечения

Научный руководитель: **Логутенков А. В.**, преподаватель

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Действующее законодательство, содержащее нормы процессуальных отраслей права, не содержит определение понятия «процессуального документа». С практической точки зрения под процессуальным документом следует понимать официальный документ, оформляемый мировым судьей, арбитражным судом, судом общей юрисдикции, конституционным судом РФ либо документ, исходящий от заинтересованного лица и адресованный компетентному суду, и закрепляющий действие, имеющее юридическое значение либо просьбу заинтересованного лица о совершении юридически значимого действия.

В процессуальных отраслях российского права процессуальные документы в зависимости от источника происхождения подразделяются на:

- исходящие от суда;
- исходящие от участников процесса.

К основным процессуальным документам, исходящим от суда, следует отнести: решение, постановление и определение суда, протокол судебного заседания, судебный приказ.

Под определением суда принято понимать официальный процессуальный документ, которым гражданское дело не разрешается по существу. Каждое процессуальное действие суд как правило оформляет в виде определения. Определения могут быть письменными и протокольными.

Решение суда – это судебный акт, которым гражданское дело разрешается по существу.

Постановление суда – вид судебного акта, отражающий мотивированное решение по делу.

Под судебным приказом следует понимать судебный акт, выносимый мировым судьей по категории дел, указанных в ГПК РФ. Приказное производство по своей сути выступает формой упрощенного судопроизводства. Судебный приказ выносится на основании относительно бесспорных доказательств, представленных лицом, обратившемся с заявлением о вынесении судебного приказа.

Протокол судебного заседания закрепляет ход судебного заседания и ведется секретарем судебного заседания.

Многообразие процессуальных документов, оформляемых судом, в конечном счете имеют своей целью обеспечение реализации гражданского судопроизводства. Одни из них разрешают спор между сторонами по существу и служат правовым основанием восстановления нарушенных прав или оспариваемых интересов, другие закрепляют юридически-значимые действия суда и иных участников процесса, третьи отражают на материальном носителе ход судебного заседания.

Анализ норм гражданского процессуального законодательства позволяет выделить следующие виды процессуальных документов, исходящих от участников процесса: заявления, жалобы, ходатайства, возражения и др.

Поскольку большинство гражданских дел разрешаются в порядке искового производства, то наиболее часто встречающимся видом заявлений является исковое заявление. Иск – это требование истца к ответчику о защите нарушенного или оспариваемого права, охраняемого законом интереса, обращенное через суд общей юрисдикции.

В теории процессуальной науки в структуре искового заявления выделяют два элемента: предмет и основание.

Под предметом иска процессуалисты-теоретики понимают требования истца к ответчику, обращенные через орган судебной власти.

Основание иска подразделяется на два вида – фактическое и правовое. Фактическое основание иска – это совокупность фактических обстоятельств дела, которые вызвали у истца необходимость обращения в суд за защитой нарушенного или оспариваемого права.

Под правовым основанием иска следует понимать те нормы действующего законодательства, которые предположительно нарушены ответчиком и которые следует применить для разрешения сложившегося между сторонами спора.

С практической точки в исковом заявлении можно выделить следующие структурные элементы: вводную часть, описательную, мотивировочную и просительную часть.

Во вводной части указываются сведения о суде, в который подается иск, сведения об истце и ответчике, что предусмотрено ст. 131 ГПК РФ.

Описательная часть искового заявления должна включать в себя изложение фактических обстоятельств, которые повлекли за собой необходимость обращения истца в суд за защитой нарушенного права.

В мотивировочной части следует указывать нормативно-правовое обоснование заявленных требований, сведения о досудебном урегулировании спора, сведения о предпринятых попытках мирного урегулирования спора, сведения об административном порядке урегулирования спора, если такая форма защиты была использована истцом.

В просительной части искового заявления формулируются требования истца к ответчику и которые суду надлежит разрешить по существу.

Полагаем, что предложенная структура искового заявления соответствует требованиям ст. ст. 131, 132 ГПК РФ и позволяет реализовать гарантированное государством право на судебную защиту.

Следующая группа процессуальных документов – ходатайства.

Ходатайства служат одним из универсальных средств реализации процессуальных прав участников производства по делам, рассматриваемым в порядке гражданского судопроизводства. [1]

В настоящее время форма ходатайства законодательно не закреплена. Однако, на практике ходатайство должно содержать сведения о суде, в который оно подается, сведения о лице, подающем ходатайство, просьбу лица, подающего ходатайство.

Ходатайство как правило оформляется в письменной форме и подписывается заявителем (его представителем) с указанием даты.

Так, например, ходатайство о рассмотрении дела в отсутствие участника процесса должно содержать в себе помимо наименования суда, сведений о заявителе, номера гражданского дела и просьбы лица сведения об отношении участника к заявленным истцом требованиям.

Представляется практически целесообразным указывать в таком ходатайстве отношении к судебному составу, выраженное в доверии либо не доверии. По общим правилам ходатайство подписывается лицом, его подающим.

Апелляционная жалоба (представление прокурора) по общему правилу могут быть поданы в суд апелляционной инстанции в течение одного месяца с момента вынесения решения судом первой инстанции, что прямо закреплено в ч.2 ст. 321 ГПК РФ.

Требования к форме и содержанию апелляционной жалобы закреплены в ст. 322 ГПК РФ, согласно которой апелляционная жало-



ба оформляется в письменной форме и подписывается заявителем (представителем).

Законодательно закрепленные требования к содержанию апелляционной жалобы должны быть логично выстроены и изложены в ней.

На практике применяется следующая структура апелляционной жалобы: вводная, описательная, мотивировочная и просительная части.

Так в апелляционной жалобе можно выделить вводную, описательную, мотивировочную и просительную части.

Во вводной части следует указывать сведения о суде, в который подается жалоба, сведения о лице ее подающем.

Описательная часть апелляционной жалобы должна включать в себя сведения о номере и участниках административного дела в суде I инстанции, т.е. сведения об обжалуемом решении суда I инстанции.

В мотивировочной части апелляционной жалобы следует указывать обстоятельства и доводы, по которым по мнению заявителя должно быть отменено/изменено решение суда I инстанции.

При этом излагаемые доводы и обстоятельства апелляционной жалобы должны быть направлены на доказывание наличия одного или нескольких оснований для отмены/изменения решения суда I инстанции. Такие основания задекларированы в ст. 330 ГПК РФ: неправильное определение обстоятельств, имеющих значение для дела; недоказанность установленных судом первой инстанции обстоятельств, имеющих значение для дела; несоответствие выводов суда первой инстанции, изложенных в решении суда, обстоятельствам дела; нарушение или неправильное применение норм материального права или норм процессуального права; рассмотрение дела судом в незаконном составе; рассмотрение дела в отсутствие кого-либо из лиц, участвующих в деле и не извещенных надлежащим образом о времени и месте судебного заседания; нарушение правил о языке, на котором ведется судебное производство; принятие судом решения о правах и об обязанностях лиц, не привлеченных к участию в деле; решение суда не подписано судьей или кем-либо из судей либо решение суда подписано не тем судьей или не теми судьями, которые входили в состав суда, рассматривавшего дело; отсутствие в деле протокола судебного заседания в письменной форме или подписание его не теми лицами, которые указаны в статье 230 ГПК РФ, в случае отсутствия аудио- или видеозаписи судебного заседания; нарушение правила о тайне совещания судей при принятии решения.[2]

В мотивировочной части могут быть указаны нормы права, которые по мнению лица, подавшего жалобу, были нарушены судом I

инстанции при вынесении решения в порядке ГПК РФ.

В просительной части излагаются требования заявителя, которые должны соответствовать ст. 328 ГПК РФ.

Процессуальные документы, исходящие от участников процесса, являются способом реализации гражданских процессуальных прав субъектов правоотношений, складывающихся в сфере осуществления гражданского судопроизводства.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Логутенков, А. В.* Понятие и виды процессуальных документов в административном судопроизводстве России / А. В. Логутенков, Л. Н. Свешникова // Роль инноваций в трансформации и устойчивом развитии общества : Материалы Международной научно-практической конференции. В 2-х частях, Саранск, 18–19 апреля 2023 года / Редколлегия: Р. Р. Хайров (отв. ред.) [и др.]. Том Часть 2. – Саранск: Общество с ограниченной ответственностью "Типография Рузаевский печатник", 2023. – С. 91–96. – EDN VWVERV.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ; в ред. от 24 июня 2023 г. // Российская газета. – 2002. – № 220.

## НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ ТРУДОВОГО ПРАВА В ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ

**Курочкина Екатерина Константиновна, Пышкина Карина Александровна**, студенты колледжа направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Мазурова А. П.**, преподаватель  
*Российский университет кооперации, г. Мытищи*

Придерживаясь теоретических знаний о трудовых правоотношениях, по субъектному составу их взаимодействия, общеизвестно юристам о правовом статусе работника и работодателя. Взаимодействие сторон в рамках заключённого трудового договора подразумевает волеизъявление обеих сторон на вступление в возникшее трудовое правоотношение между ними. В настоящее время рассмотрены правоведами некоторые новеллы по изменению наименований, форм, предназначений статуса субъекта как работника.

В науке правоведения субъекты трудового права отличаются от правового статуса субъектов трудовых правоотношений, последние находят свое воплощение при заключении трудового договора (несколько в узком значении). Работники в правоотношения с работо-

дателем в том числе могут влиять на правоотношения публично-правового характера, а именно, во взаимоотношениях с социальными структурами административных органов власти, в том числе нормативное регулирование в вопросах правового статуса субъекта трудового правоотношения.

В небольшом обзорном эссе постараемся освятить несколько положений субъектов трудовых правоотношений, где работник находится в новой специфичной форме трудовой занятости и режиме труда. В двух приведенных ниже случаях работник приобретает некоторую свободу, волевое поведение своего наемного труда, возможность выбора приоритетного источника трудовых функций, диктуемых рынком труда.

Возможно напомнить из трудового права существенные компоненты трудовых правоотношений, а именно:

Субъект трудовых правоотношений - это одна из сторон трудового отношения (работник и работодатель).

Объект трудовых правоотношений - это то, на что направлены права, обязанности, воля работника и работодателя (умения, навыки, способности работника; заработная плата; результаты деятельности; честь, достоинство).

Содержание трудовых правоотношений - это взаимные права и обязанности работника и работодателя. Взаимные, поскольку правам работника с ответственностью работодателя и на оборот [1, с.10].

1. В научной среде предложены точки зрения различных трактовок преобразования правового статуса работника по переименованию, о применении новой формы занятости – «работы в облаке». Суть осуществления данного исполнения трудовой деятельности заключается в возможности применения виртуального труда и виртуальных предприятий. Таким образом, определение рабочего времени невозможно в данном случае, обсуждение и отметка рабочего времени не подразумевается.

Осуществление трудовой функции на платформе имеет свои характерные черты, скорее речь идет о гражданско-правовых отношениях. Это сложные трехсторонние отношения (платформа, заказчик, исполнитель). Учитывая, что платформа играет роль посредника, исполнитель является самозанятым. Поскольку число «самозанятых» с каждым годом возрастает, возникает вопрос: как самозанятому реализовать право на достойный труд? [2]

В свою очередь выделяются различные подходы к форме занятости, так, отражены концепции о современной занятости: Стандартная занятость представляет собой занятость на территории организации работодателя с бессрочным трудовым контрактом, законодательно установленной продолжительностью дней, часов рабочей

недели и продолжительности рабочего дня, обеспечивающую защищенные трудовым законодательством трудовые и социальные права работников.

В России трудовое законодательство в основном регламентирует стандартную занятость:

- наличие рабочего места на территории работодателя;
- бессрочный трудовой контракт;
- пять рабочих дней в неделю;
- 40 рабочих часов в неделю;
- восьмичасовой рабочий день;
- гарантии минимальной заработной платы в месяц и систему оплаты труда, которая включает основную и переменные части. [3]

Предлагается самими авторами предложенной концепции следующее: для обеспечения и надления работника гарантиями в платформенных отношениях необходимо разработать подробные критерии в отношении признаков факта трудовых отношений, определить последовательность эффективного взаимодействия таких отношений. [4]

Отсюда может возникнуть не урегулированность вопросов между субъектами трудового правоотношения и как следствие, привести в судебному спору. Важным моментом отмечено нами, что вдаваясь в неурегулированность текущего пробела в правовом секторе важна оценка волевого аспекта поведения субъектов трудового правоотношения, которая позволит выявить порочное с позиции воли поведение, обнаружить недобросовестное осуществление принадлежащих им субъективных прав и исполнение обязанностей, квалифицировать данное поведение в качестве злоупотребления правом, установить адекватные правовые последствия, возникшие в результате избранного субъектом права поведения. [5]

2. Вторую группу составляют субъекты с семейными обязанностями, которые перекрещиваются с правом социального обеспечения граждан и в научной среде выделяемые как соответствующие субъектов с «особым» статусом «иждивенцы», «матери одиночки», «единственный кормилец» и другие. Трудовые правоотношения группируют в себе с одной стороны субъектов – работников, но в связи с изменением социального положения последних, то и трудовые функции самих работников видоизменяются.

В связи с правовыми предпочтениями в трудовых отношениях, социальных, концепция автором в солидарность с разработчиками рассмотрена следующим образом: идея толкования и закрепления законодательно была бы успешна реализована способностью в общих отраслей права (трудового и права социального обеспечения) посредством общей для них социальной функции к взаимному проникновению - правовой диффузии, что порождает не разграничение,

не «конфликт» двух отраслей права в сфере правового регулирования субъектной дифференциации, а, наоборот, их взаимодействие - возможность их «взаимного сотрудничества».

В частности, возможность одной из этих отраслей использовать потенциал другой при определении ключевых понятий, отражающих в своем содержании признаки наступившей ситуации социального риска, влекущего субъектную дифференциацию. [6]

3. В качестве новшеств и разработок по классификатору профессий предприняты шаги по идейному закреплению критериев обозначенных профессий с учетом их форма занятости и видовой принадлежности. Следует привести пример некоторых постулатов из указанной версии проекта: по мнению Новиковой Н.М. понятие «квалификация» не отражает качество выполнения работником трудовой функции, поэтому в понятийный аппарат трудового права необходимо ввести понятие «деловые качества работника» и закрепить его в Трудовом кодексе Российской Федерации. Кроме того, необходимо содержащийся в п. 3 ч. 1 ст. 81 ТК РФ термин «недостаточная квалификация» заменить на термин «ненадлежащие деловые качества». Введение в систему трудового права нового понятия «профессиональный стандарт» и наделение его функцией характеристики квалификации, необходимой работнику для работы по определенной должности и (или) выполнения определенной трудовой функции, по мнению автора, могло бы разрешить существующие разночтения в понятийном аппарате и заполнить пробелы в правоприменительной практике. Вместе с тем существующее закрепление понятия «профессиональный стандарт», а также отображение в нем квалификационных требований, по нашему мнению, способно внести еще большее разночтение в существующую понятийную систему. [7]

Таким образом, приведенные примеры могут послужить разработкой в квалификации, социально-значимых статусов работников не только в отношениях трудового характера, но и в публично-правового.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Шувалова И. А.* Трудовые права работников: научно-практическое пособие, (2-е издание, переработанное и дополненное), ИНФРА-М, 2022 г.
2. *Приженникова А. Н.* Трансформация трудового правоотношения: актуальные вопросы // Современный юрист, 2021, № 1.
3. *Люттов Н. Л., Черных Н.В.* Трудовые отношения в условиях развития нестандартных форм занятости: монография от 15.02.2021г. опубликована в Справочно-правовой системе «Консультант Плюс».
4. *Приженникова А. Н.* Работники в «облаках»: особенности трудовых правоотношений // Современный юрист, 2021, № 2.

5. *Офман Е. Н.* Злоупотребление правом в механизме осуществления прав и исполнения обязанностей субъектами трудового правоотношения // Журнал российского права, 2022, № 7.

6. *Корсаненкова Ю. Б.* Лица с семейными обязанностями как межотраслевые субъекты трудового права и права социального обеспечения // Трудовое право в России и зарубежом, 2018, № 4.

7. *Митрофанова О. И.* Профессиональные стандарты: учебно-практическое пособие, отв. ред. Д. Л. Кузнецов, "КОНТРАКТ", 2017. – 101с.

## **АЛИМЕНТНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ФАКТИЧЕСКИХ ВОСПИТАТЕЛЕЙ И ВОСПИТАННИКОВ**

**Логвиненко Полина Андреевна**, студентка 3 курса направления «Право и организация социального обеспечения»

**Научный руководитель: Учайкина Н. Ю.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Алиментное обязательство - это правовая система, регулирующая отношения между родителями и детьми по поводу воспитания несовершеннолетних детей. В соответствии с законодательством Российской Федерации родители обязаны содержать своих несовершеннолетних детей до достижения ими совершеннолетнего возраста или окончания учебного заведения.

Однако фактические опекуны также могут быть обязаны выплачивать алименты на воспитание своих подопечных.

Цель настоящей статьи - рассмотреть вопрос об обязанности фактического опекуна содержать подопечного, а также выяснить правовые основания и последствия этой обязанности.

Алименты на ребенка являются одним из основных источников дохода для многих семей и особенно важны для семей, не имеющих достаточного дохода для обеспечения детей всем необходимым. Однако не все семьи могут позволить себе выплачивать алименты. В таких случаях фактическому опекуну может потребоваться выплачивать алименты на содержание подопечного.

Источниками средств для выплаты алиментов могут быть как личные доходы опекуна или попечителя, так и другие источники дохода, например, пенсия или социальные пособия. Размер алиментов определяется судом на основе уровня доходов опекуна или попечителя, а также с учетом потребностей и возможностей подопечного.

Если опекун или попечитель не исполняет своих обязанностей по содержанию и воспитанию несовершеннолетнего ребенка, может

быть привлечен к административной или уголовной ответственности. В случае нарушения обязанностей опекуна или попечителя, другие заинтересованные лица, например, родители ребенка, могут обратиться в суд с требованием о взыскании алиментов или лишении его опеки.

В общем случае, как родители, так и опекуны или попечители должны обеспечивать достаточный уровень жизни и заботу о несовершеннолетнем ребенке, чтобы обеспечить его полноценное развитие и благополучие.

Неуплата алиментов является серьезной проблемой для многих семей, особенно для тех, которые не имеют достаточного дохода для обеспечения детей всеми необходимыми потребностями. Неуплата алиментов приводит не только к серьезным финансовым трудностям родителей, но и к нарушению прав и интересов несовершеннолетнего ребенка. Поэтому ответственность за несвоевременную уплату алиментов регулируется законодательством Российской Федерации.

Судебный пристав-исполнитель, а также организация или иное лицо, которым направлен исполнительный документ, производят индексацию алиментов, взыскиваемых по решению суда в твердой денежной сумме, пропорционально росту величины прожиточного минимума для соответствующей социально-демографической группы населения, установленной в соответствующем субъекте Российской Федерации по месту жительства лица, получающего алименты, при отсутствии в соответствующем субъекте Российской Федерации указанной величины производят эту индексацию пропорционально росту величины прожиточного минимума для соответствующей социально-демографической группы населения в целом по Российской Федерации.

Размер алиментов, взыскиваемых по решению суда в твердой денежной сумме, в целях их индексации устанавливается судом кратным величине прожиточного минимума, в том числе размер алиментов может быть установлен в виде доли величины прожиточного минимума.

Лицо, выезжающее на постоянное жительство в иностранное государство, вправе заключить с членами семьи, которым оно по закону обязано предоставлять содержание, соглашение об уплате алиментов.

При не достижении соглашения заинтересованное лицо вправе обратиться в суд с требованием об определении размера алиментов в твердой денежной сумме и о единовременной выплате алиментов, или о предоставлении определенного имущества в счет алиментов, или об уплате алиментов иным способом.

Суд имеет право принять решение об изменении установленного

размера алиментов или освободить лицо, обязанное их уплачивать, от их уплаты при отсутствии соглашения.

Суд одобряет развод с учетом финансового положения других сторон и потребностей ребенка. Алименты обычно представляют собой фиксированную сумму, которая покрывает такие потребности детей, как еда, одежда, жилье, образование и медицинское обслуживание. Кроме того, суд имеет право присудить дополнительную компенсацию, например, на покрытие расходов на жилье, офис и транспортные расходы.

В статья 96 Семейного кодекса России [1] предусматривает, что воспитатель, на которого возложена ответственность за воспитание и воспитание несовершеннолетних детей без каких-либо особых обязанностей, может взыскивать алименты на совершеннолетнего ребенка только в случае невозможности их получения от ребенка или их супруга.

Если де-факто опекун не может добиться алиментов от здорового совершеннолетнего ребенка или супруга, он может добиться этого через суд.

Для того чтобы суд удовлетворил просьбу фактического опекуна об уплате алиментов, суд должен установить наличие следующих обстоятельств:

- 1) забота и содержание фактическим опекуном несовершеннолетнего ребенка (приемного ребенка) в прошлом;
- 2) нетрудоспособность фактического опекуна и его нуждаемость в материальной помощи;
- 3) отсутствие у фактического воспитателя возможности получить содержание от совершеннолетнего трудоспособного ребенка или супруга (бывшего супруга).

Закон предоставляет фактическому опекуну право обратиться в суд с заявлением об установлении размера алиментов, причитающихся родителям подопечного. Однако поскольку закон предоставляет такое право только родителям или лицам, признанным судом приравненными к родителям (например, опекунам или попечителям), фактические опекуны не могут требовать алиментов от подопечных или их родителей.

В случае неисполнения совершеннолетним подопечным своих обязанностей по содержанию и воспитанию в течение пяти лет суд может предоставить опекуну фактическое освобождение от уплаты алиментов.

Отметим, что освобождение от алиментов – это право, а не обязанность. Следует отметить, что фактическое содержание опекуна является обязанностью совершеннолетних, трудоспособных опекунов и не связано с их материальным положением.

Ранее действовавший Кодекс РФ о браке и семье гласил, что опе-



кун должен нести материальную ответственность за своих детей. Статья 85 Кодекса Российской Федерации о браке и семье предусматривала, что лицо, ушедшее в отпуск по беременности и родам, обязано содержать совершеннолетнего ребенка-инвалида, нуждающегося в попечении родителей.

Такое требование не включено в Семейный Кодекс. Однако необходимость этого присутствует.

Как и все перечисленные выше лица, обязанные уплачивать алименты, совершеннолетние пасынки и падчерицы, обладающие необходимыми средствами, обязаны уплачивать алименты нетрудоспособным и нуждающимся в помощи отчимами, и мачехам.

Пасынки и падчерицы обязаны содержать мачеху и отчима только в том случае, если они не могут получать содержание от своего совершеннолетнего, трудоспособного ребенка или супруга (бывшего супруга).

Как и в случае с фактическими обязанностями опекуна, только свекор и свекровь имеют право выполнять эти обязанности. Суд вправе освободить сына или невестку от обязанности содержать отчима или бабушку, если пасынок или невестка находятся под опекой и присмотром менее пяти лет или не выполняют обязанность ухода и надзора. На многих людей может быть возложена ответственность по уходу за зависимым членом семьи одновременно.

В таких случаях суд определяет сумму денег, которую каждый человек вносит для выполнения обязанности по уходу, с учетом финансового положения и положения семьи. В этом случае суд вправе принять во внимание всех должников при определении размера алиментов. По всем алиментным услугам в отношении других членов семьи размер алиментов определяется по соглашению другой стороны или судом в виде фиксированной ежемесячной выплаты с учетом материального положения и семейного положения плательщика и получателя. об алиментах и иные интересы третьих лиц, которые могут быть учтены в зависимости от обстоятельств.

Для целей индексации размер алиментов, взыскиваемых в твердой денежной сумме в соответствии с решением суда, выражается в соответствующей цифре минимального размера оплаты труда.

В процессе определения алиментных обязательств важную роль играют опекуны. Они должны предоставить суду достаточную информацию о материальном положении семьи и ее способности выплачивать алименты. Фактический опекун также должен участвовать в процессе определения размера алиментов и следить за тем, чтобы алименты выплачивались своевременно.

В заключении нужно отметить, что алиментное обязательство представляется законным актом, стабилизирующим взаимоотношения между опекунами и детьми. На работающих граждан может

быть возложена обязанность по уплате алиментов для содержания несовершеннолетнего ребенка, однако это должно быть сделано в соответствии с законом и с учетом интересов всех сторон.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Семейный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ; в ред. от 31 июля 2023 г. // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 1. – Ст. 16..

## ДОГОВОР МЕЖДУ СПОРТСМЕНОМ И РАБОТОДАТЕЛЕМ : ТРУДОВОЙ ИЛИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ?

**Логвиненко Полина Андреевна** студентка 3 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»  
Научный руководитель: **Прокина Е. В.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современный мир показывает, что профессиональный спорт стал бизнесом, который требует постоянного развития и совершенствования правовых аспектов. В научной сфере особенно остро стоит вопрос о формировании системы правового регулирования спортивных отношений. Статья посвящена актуальным вопросам правоприменения в этой области спортивного права в России.

Развитие спортивной индустрии и увеличение числа спортивных болельщиков по всему миру привели к необходимости более детального изучения этого явления в различных научных областях. Особое внимание ученых привлекли трудовые отношения участников спортивных правовых отношений с точки зрения права. Исследователи, такие как А.А. Соловьев, А.В. Сердюков, О.А. Шевченко, И.В. Понкин и И.М. Амиров, заложили основы понимания природы спортивных правовых отношений.

Основополагающим нормативным актом, регулирующим трудовые отношения профессиональных спортсменов, выступает Трудовой кодекс Российской Федерации [1].

Существует несколько точек зрения на то, какими нормами права следует регулировать трудовые отношения между профессиональными спортсменами и их работодателями. Одна точка зрения отдает приоритет трудовому праву, в то время как другая основана на гражданском праве. Сторонники последней точки зрения считают, что ни один из институтов трудового права не может объективно существовать в профессиональном спорте, так как у спортсменов отсутствует трудовая функция. Существует также третья точка зрения,

которая предлагает компромисс, допуская регулирование труда спортсменов как трудовым, так и гражданско-правовым договором [2].

Выбор лучшего контракта со спортсменами зависит от различных факторов, включая конкретный вид спорта, профиль спортсмена и желаемые условия. Трудовой договор дает ряд преимуществ при регулировании отношений со спортсменами. В договоре четко описываются права, обязанности и ожидания как спортсмена, так и работодателя, обеспечивая основу для взаимовыгодных отношений. Трудовой договор обеспечивает правовую защиту обеих сторон, предотвращая недоразумения и потенциальные споры. Он устанавливает юридически обязательные условия, которые регулируют трудовые отношения. При заключении договора регулирующийся трудовым правом, оговаривается вознаграждение спортсмена, включая зарплату, бонусы, стимулы и льготы, и другие гарантии и компенсации обеспечивая прозрачность и справедливость вознаграждения. Определяется продолжительность трудового договора и определяется условия расторжения, защищая интересы как спортсмена, так и работодателя, а также обеспечивая основу для разрешения любых споров.

Договор может включать в себя ожидаемые результаты, требования к тренировкам, обязательства перед соревнованиями и кодексы поведения, которых должны придерживаться спортсмены, обеспечивая профессионализм и поддержание репутации спортсмена и работодателя.

В целом, трудовой договор обеспечивает структурированную основу для отношений между спортсменами и работодателями, обеспечивая справедливость, прозрачность и правовую защиту для обеих сторон.

Вытекающим из трудовых договоров спортсменов положительным аспектом является предоставление широкого объема прав и социальных гарантий игроку в качестве более уязвимой стороны, согласно трудовому законодательству, как было указано Конституционным Судом РФ. Однако важно признать существование законодательно установленного неравенства между сторонами трудовых отношений.

Для устранения неблагоприятных последствий, возникающих из-за превосходства финансовых и организационных ресурсов работодателя, целесообразно рассмотреть возможность использования гражданско-правового договора в качестве альтернативы трудовому договору. Так, например, гражданские контракты позволяют спортсменам заключать соглашения о спонсорстве и поддержке, что позволяет им извлечь выгоду из своего общественного имиджа и получать дополнительный доход. Эти контракты также могут принес-

ти пользу организации, привлекая спонсоров и укрепляя ее бренд. Гражданско-правовые договора часто включают положения о передаче или обмене спортсменов между организациями. Это позволяет спортсменам изучать новые возможности и организации для укрепления своих команд в соответствии со своими стратегическими целями. Именно договора, основанные на гражданском праве, способствуют профессионализации спортивной индустрии, устанавливая четкие стандарты и ожидания. Это способствует развитию культуры профессионализма и честности среди спортсменов и организаций. [3, с.55]

Помимо этого, применение гражданско-правовых соглашений позволяет спортсменам избежать серьезных последствий при прекращении действия трудового договора, указанных в ст. 348.12 ТК РФ. Согласно данной статье, в трудовом договоре со спортсменом может быть предусмотрено условие об обязанности спортсмена произвести в пользу работодателя денежную выплату в случае расторжения трудового договора по инициативе спортсмена без уважительных причин.

Трудовой договор охватывает сам процесс работы, основную трудовую функцию, в то время как результат работы играет второстепенную роль. Поэтому, если целью заключения договора с профессиональным спортсменом является обеспечение победы в соревнованиях, логично прибегнуть к гражданско-правовому договору. При регулировании трудовых отношений спортсменов, занимающихся индивидуальными видами спорта, как самостоятельные атлеты, отношения между ними и клубом базируются на финансовой независимости, автономии и идентичности участников. Такие отношения регулируются гражданским правом, а вот в командных видах спорта (хоккей, кёрлинг, футбол и др.) спортсменам лучше регулировать свои отношения с работодателем - трудовым договором [4, с. 112.].

Также стоит отметить необходимость регулирования ухода спортсмена из спорта. Все больше спортсменов, завершив свою карьеру, оказываются в трудном положении. Это приводит к проблеме оттока молодых перспективных спортсменов за рубеж. Эта проблема может быть решена с помощью дополнения статьи Трудового кодекса о дополнительном основании для расторжения спортивного контракта по инициативе спортсмена в случае физического или психического насилия над ним или нарушения работодателем спортивного режима.

С учетом вышеизложенного, стоит отметить следующие аспекты. Во-первых, применение гражданского законодательства при регулировании деятельности спортсменов, наряду с трудовым законодательством, не противоречит законодательству, хотя иногда ограни-

чивается нормами спортивных федераций и широко распространено на практике. Во-вторых, При выборе правильного варианта договора целесообразно учитывать следующие факторы: уровень конкуренции (трудовой договор для профессионального спорта, гражданско-правовой договор для любительского спорта), характер предполагаемой деятельности спортсмена (гражданско-правовой договор для разовой деятельности) и способность клуба или федерации обеспечить социальные гарантии и трудовые права в необходимом объеме.

Спортивное право и его регулирование в России — сложная область, имеющая как плюсы, так и минусы. Тем не менее, с ростом знаний и внимания к этому вопросу, есть основания надеяться на будущее профессионального спорта и его правовой базы в нашей стране.

### ЛИТЕРАТУРА

1. Трудовой кодекс Российской Федерации: федер. закон от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // Российская газета. - 2001. - N 256.
2. Официальный сайт отраслевого агрегатора «Спортивная Россия». URL: <http://infosport.ru/organizations/> (Дата обращения 20.10.2023) – Текст: электронный.
3. *Кашапов Н. В.* Гражданско-правовое регулирование отношений в сфере физической культуры и спорта / Н. В. Кашапов // Вестник спортивной науки. - 2020. - № 2. - С.55-57.
4. *Шевченко О. А.* Особенности правового регулирования труда профессиональных спортсменов и тренеров в зарубежных странах и российском законодательстве // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. - 2019. - № 4. - С. 111-123.

### НЕКОТОРЫЕ СРАВНЕНИЯ НОРМ АДМИНИСТРАТИВНОГО И ТРУДОВОГО ПРАВА В ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ

**Махова Анастасия Алексеевна, Макшанцева Дарья Валерьевна,**  
студенты 3 курса колледжа направления «Юриспруденция»  
Научный руководитель: **Мазурова А. П.**, преподаватель  
*Российский университет кооперации, Головной ВУЗ*

На сегодняшний день место трудового права в системе отраслей права публичного и частного характера находится в положении определенной неоднозначности: в определенное время цивилистическое право актуально расширило степень отраслей своего назначения на семейное, земельное, процессуальное, в том числе трудовое. Однако, значение нормотворческой деятельности высших органов

исполнительной власти позволяет трудовое право отнести к публично-правовым, административно-управленческого регулирования.

Так, представляется возможным к размышлению мнение авторов-правоведов о роли административного права в «судьбе» трудового права, например, для должной защиты общественных отношений необходима их урегулированность при помощи правовых норм, т.е. создание упорядоченного состояния общественных отношений. Нормы административного права, сформулированные в различных нормативных правовых актах, которые по своей юридической природе относятся к административному законодательству, принимают участие в регулировании самых разнообразных общественных отношений. [1]

1. Возникают суждения правоведов по расширению норм трудового права в административно-правовом регулировании. С развитием полноценного дисциплинарного законодательства, ориентированного на отказ от диспозитивного метода, произойдет окончательная замена в системе правового регулирования дисциплинарной ответственности норм трудового права на нормы административного права. [2]

Порядок по привлечению к дисциплинарной ответственности уподобится административному судопроизводству, где представители административных государственных органов расширят свои должностные полномочия, тем самым вытеснив работодателя из круга самостоятельного участника трудовых правоотношений, внутренних трудовых споров. Наиболее целесообразным возможен вопрос о пересмотре главы 30 Трудового кодекса Российской Федерации о порядке привлечения к дисциплинарной ответственности работников и процедурного рассмотрения в рамках трудового законодательства.

Отказ от диспозитивного метода в трудовых отношениях приближает ее субъектов к подчинению воли одной из сторон, чьи полномочия позволяют наибольшим образом управлять интересами другой стороны. Может возникнуть социальная правовая проблема статуса работника как полноценного гражданина, свободно выбирающего свое образование, профессию и род деятельности. Кроме того, работник лишится возможности личным труд, знаниями выполнять трудовые функции согласно заключенному трудовому договору.

Диспозитивный метод способствует регулированию не только отношений между субъектами, - работником и работодателем, но и субъектами трудового права – профсоюзными организациями, органами государственного трудового контроля и надзора, организациями социального обеспечения. Возможность решения трудовых вопросов досудебного урегулирования предусматривает договор-

ной, объяснительный, медиативный характер; отсюда следует то, что административное подчинение или властные полномочия по невозможности завершить ситуацию спорного обсуждения. К тому же, решение вопросов по нарушению прав чьей-либо стороны в трудовых правоотношениях обозначается как возможность предотвращения спора и не доведению до юрисдикционных органов власти.

2. Важной составляющей трудового права является статус государственных гражданских служащих, деятельность которых регулируется отдельным федеральным законом. В полной мере это относится к единению административного права и трудового права. Нельзя не признать, что существуют сферы, где они соприкасаются особенно тесно. Прежде всего, это сфера государственной службы, которая вот уже многие годы плодотворно исследуется, причем исследуется творчески и дискуссионно как административистами, так и представителями науки трудового права. [3]

Не исключая такой перспективы, следует отметить, что в большей степени речь может идти о распространении норм трудового законодательства на гражданскую государственную службу. Ее интегрирование с трудовым правом способствовало бы эффективности регулирования служебно-трудовых отношений, которые не имеют существенных различий с отношениями наемного труда. Отсутствие интеграции, о которой идет речь, в ряде случаев становится причиной неправомерных решений. [4]

Представляются идеи по расширению Трудового кодекса Российской Федерации с возможностью включения в ее положения отдельной главы, посвященной нормам о государственных гражданских служащих. Тем самым, определив институт государственной службы под ведение трудового права, где утрачивается прерогатива административно-правовых функций со стороны самостоятельно действующего нормативно-правового акта такого как федеральный закон.

3. С другой стороны некоторые ученые отделяют трудовое право от публично-правовых наук, направляя в отрасль цивилистики. При регулировании трудовых отношений всё больше внимания уделяется принципам договорной свободы и усилению принципов равенства сторон в трудовых отношениях. Гражданское законодательство, в свою очередь, уделяет всё больше внимания локальным нормативным актам, регулирующим отношения внутри юридических лиц – субъектов гражданского оборота. Выделенные два вида отраслевой правосубъектности – гражданская и трудовая – являются по своей сути правовым отношением между субъектами права (физическими и юридическими лицами) и государством, которое на определённом историческом этапе с учетом национальных политических и соци-

ально-экономических особенностей определяет юридическую позицию субъекта в правоотношениях и возможность приобретения субъективных прав. [5]

Для авторов настоящей статьи обозначенная позиция является наиболее приближенной к фактическим правовым отношениям субъектов трудового права, в связи с тем, что отношения, возникающие между работником и работодателем несут в себе свободу выбора потенциальных кадров и работодателей с более высоким индексом предоставления мест (вакантных, прозрачных) с соблюдением прав и гарантий самого работника.

Нормы других материальных отраслей права также влияют на содержание норм трудового права. Так, порядок урегулирования коллективных трудовых споров достаточно очевидно приближается к административному процессу; в оборот прочно вошел параллельный трудовому договору трудовой (или эффективный) контракт и т. д. [6]

Следовательно, вопрос отнесения трудового права к дифференции юридических наук остается не до конца изученным, что позволяет юристам, ученым более детально классифицировать отрасль трудового права с аргументированным отнесением ее либо к публично-правовым наукам, либо к цивилистическим.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Литинский Д. А., Репетева О. Е.* Об институтах административной и трудовой ответственности // *Общественные науки. Право.* № 4 (40), 2016, С. 49-58.
2. *Носова Ю. Б.* Дисциплинарная ответственность в системе правового регулирования: соотношение административно-правового и трудового правового аспекта // *Вестник ВГУ, Серия: Лингвистика и межкультурная коммуникация*, 2007, № 2, (ч.2), С.179-187.
3. *Гришковац А. А.* Административная ответственность за правонарушения в сфере труда: теория, современное состояние и перспективы развития в свете предстоящего принятия нового кодекса Российской Федерации об административных нарушениях // *Вестник Томского государственного университета социально-экономические и правовые исследования*. 2020. Том 6. № 3 (23).
4. *Аббасова Е. В., Васильев В. А.* Некоторые вопросы соотношения трудового права и смежных отраслей права // *Вестник ЮУрГУ, Серия «Право»*. 2021. Т. 21, № 1, С. 47–50
5. *Кораблина О. В.* Соотношение трудовой и гражданской правосубъектности как правовых категорий // *Гуманитарные исследования*. 2013. № 2 (46)
6. *Запольский С. В.* Трудовое право в системе отраслей Российского права // *Социально-экономические и правовые исследования*. 2019. Том 5. № 3 (19).



## ЛИШЕНИЕ НАСЛЕДНИКА НАСЛЕДСТВА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Машинская Маргарита Александровна, студентка 2 курса направления «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Минеева И. Н.**, к.и.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Так что же такое лишение наследника наследства? Отстранение в наследстве - это акт, по которому наследникам отказывают в получении наследственного имущества и связанных с ним прав. Это может быть прямым отстранением, когда завещатель отклоняет одного или нескольких наследников по закону, без объяснения причин и исходя из собственных убеждений, а также косвенным, когда наследник по закону считается недостойным и исключается из наследования в соответствии с установленным порядком. Причиной такого отстранения может быть подача иска в суд или наличие судебного решения, которое признает наследника виновным в совершении преступления в отношении наследодателя или других наследников. Процедура отстранения от наследства должна быть изучена внимательно, поскольку каждый конкретный случай имеет свои особенности.

Правила Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) устанавливают две возможные причины для отказа от наследства - составление завещание и не включение в него определенных потенциальных наследников (ст. 1119 ГК РФ) или же по признанию наследника недостойным (ст. 1117 ГК РФ). Причины отстранения от наследования в каждом случае различны, также меняется и круг лиц, по отношению к которым принимается такое решение.

Касательно лишения наследства в соответствии с составлением завещания, важно отметить, что свобода завещания позволяет наследодателю распоряжаться своим имуществом по своему усмотрению еще при жизни. Согласно ст. 1119 ГК РФ, наследодатель имеет право лишить любого из своих законных наследников наследственных прав без объяснения причин.

Фактически, отказ от наследства в таком случае может быть осуществлен двумя способами:

1. Наследодатель прямо указывает в завещании фразу «лишаю наследства...».
2. Имущество распределяется таким образом, что некоторым наследникам ничего не достается.

В первом случае лицо, упомянутое в завещании, лишается всех прав на наследство. Например, предположим, отец завещает лишить прав наследования своего сына (наследника первой очереди). Одна-

ко, в случае, если сын умирает раньше наследодателя, внук (юридический представитель умершего отца) не имеет права претендовать на унаследованное имущество из-за такого завещания.

Во втором случае ситуация иная. Если в завещании не указано все имущество или оно указано частично, тогда законные наследники, не упомянутые в завещании, сохраняют право наследования не завещанной части имущества. Например, мать завещает свою квартиру своему супругу. Более того, мать владеет земельным участком и дачей, которые не включены в завещание. Это имущество будет наследоваться в равных долях пережившим супругом и дочерью в соответствии с законом.

Закон устанавливает круг лиц, которые имеют право на обязательную долю в наследстве, независимо от наличия или отсутствия упоминания об этом в завещании. Эти наследники получают половину от суммы, которую они унаследовали бы в соответствии с законом (так называемая обязательная доля). К таким наследникам относятся:

- несовершеннолетние дети завещателя, включая детей, зачатых при его жизни и родившихся после его смерти;
- дети старше 18 лет, которые на момент наследования были нетрудоспособными;
- матери, отцы, супруги, которые являются пенсионерами или инвалидами;
- нетрудоспособные иждивенцы умершего, которых он содержал за свой счет не менее одного года перед смертью.

В отношении указанных наследников лишение наследства в соответствии с законом невозможно. Если они обратятся к нотариусу с заявлением, им будет выделена соответствующая доля имущества. При этом распределение осуществляется в первую очередь из части наследства, которая не передается по завещанию, а в случае нехватки средств – за счет наследников, указанных в завещании.

В указанных случаях завещатель сам решает, кому будет передано наследственное имущество. Однако согласно ст. 1117 ГК РФ возможно и лишение наследников права наследования по закону. Данная статья определяет основания, по которым наследники могут быть признаны недостойными наследниками и лишены права наследования. Положения этой статьи также применяются к наследникам с обязательным правом наследования.

Наследник может быть признан недостойным по следующим причинам, независимо от оснований наследования (по закону или по завещанию):

1. Он совершил преступление против наследодателя или других наследников, или против воли завещателя. Этот факт должен быть подтвержден судебным решением. К таким преступлениям относятся:

- убийство или покушение на убийство (при условии, что преступление не было завершено);
- пособничество в совершении самоубийства;
- воспрепятствование оказанию медицинской помощи, приведшее в последующем к смертельному исходу;
- причинение тяжкого вреда здоровью, повлекшее за собою смерть;
- и другие правонарушения, непосредственно связанные с наследственными отношениями.

В эту же группу входят противоправные действия, которые каким-либо образом увеличивают долю наследства других наследников (например, хищение или уничтожение завещания с целью скрыть последнюю волю наследодателя). Важно отметить, что мотив и цель преступления в отношении наследодателя не имеют, согласно Постановлению Верховного Суда Российской Федерации от 29 мая 2012 г. № 9, никакого значения.

2. Родитель, лишенный родительских прав в отношении ребенка до смерти наследодателя и не восстановленный в этих правах, не может наследовать за своим ребенком. Поскольку с момента лишения родительских прав до смерти ребенка (наследодателя) прошло значительное время, возникает вопрос о возможности практического лишения такого родителя наследственных прав. Обычно такие случаи заявляются нотариусу другими наследниками по закону, а затем они обращаются в архивы судебных дел или органы опеки и попечительства, чтобы получить судебное решение.

А возможно ли оспорить лишение наследства? Закон предусматривает такую возможность. Для этого необходимо подать исковое заявление. Главное условие – наличие документального подтверждения, сформированного из юридически значимых документов. Даже если кто-то может быть лишен своих законных наследственных прав, такое решение можно оспорить в суде. Однако возбудить дело можно только в сроки, указанные в решении. В противном случае, все решается в индивидуальном порядке:

- лишение по истечении срока - восстановление в судебном порядке при наличии уважительных причин;
- лишение по завещанию - завещание считается недействительным, если оно составлено недееспособным гражданином или была нарушена процедура его составления;
- лишение в результате признания недостойным наследником - в таких случаях ситуация крайне серьезная, но с поддержкой грамотного адвоката все можно исправить, если признание сделано неправомерно.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (в ред. от 24 июля 2023 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2001. - № 49. - Ст. 4552.

2. *Абраменков, М. С.* Коллизионно-правовое регулирование наследственных отношений в международном частном праве / М. С. Абраменков // Наследственное право. - 2008. - № 2. - С. 29-43.

3. *Анисимов, А. П.* Гражданское право России. Особенная часть: учеб. для акад. бакалавриата / А. П. Анисимов, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин; под общ. ред. А. Я. Рыженкова. – М.: Юрайт, 2015. - 702 с.

4. <https://нотариус-новая-москва.пф/stati/mozhno-li-lishit-nasledstva-naslednikov/>

## СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СЕМЕЙ С ДЕТЬМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

**Морозова Анна Алексеевна**, студентка 2 курса специальности  
«Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель: **Крылова Л. С.** преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Социальное обеспечение семей с детьми, уровень их жизни, защищенность являются неотъемлемыми показателями социальной политики государства, зрелости общества в целом, его цивилизованности, ведь именно семья является фундаментальным институтом и первичной ячейкой общества.

Дети являются одним из важнейших приоритетов государственной политики Российской Федерации. Государство создает необходимый комплекс мер как на федеральном, так и на региональном уровне в отношении института семьи ввиду того, что материнство, отцовство и детство должны и находятся по особой защите государства и имеют особую государственную значимость. Российское государство, в социальной политике, выделяет как приоритетное направление поддержку семей с детьми, поэтапно стремясь выстроить целостную, можно сказать «бесшовную» систему поддержки семей с детьми, основывая ее на одинаковых правилах для детей различного возраста.

Социальное обеспечение семей с детьми представляет собой совокупность мер государственной поддержки, направленных на обеспечение социального благосостояния семей, воспитывающих детей. Целью такого обеспечения является создание условий для

полноценного развития детей, защита и улучшение их материально-го и социального положения.

Система мер государственной поддержки включает такие меры как выплата единовременных пособий при рождении или усыновлении ребенка, получение материнского (семейного) капитала уже при рождении первого ребенка, единовременное пособие при рождении ребенка, выплата ежемесячных пособий, таких как единое пособие, ежемесячные денежные выплаты на детей, выплаты на детей из многодетных семей.

Отдельное место занимают предоставление льгот для детей в виде бесплатного или льготного питания в образовательных и медицинских учреждениях, предоставление бесплатного проезда и проживания в детских учреждениях отдыха и оздоровления, получение бесплатного образования и медицинского обслуживания для детей, поддержка в трудоустройстве родителей, например, предоставление льготных условий при трудоустройстве родителей, предоставление дополнительных отпусков, оказание помощи семьям при трудностях или кризисах, таких как предоставление материальной помощи в экстренных ситуациях, консультации психологов, доступ к услугам социальных работников и т.д. [1]

На данный момент материнский (семейный капитал) является одной из достаточно значимых мер социальной поддержки семей с детьми. В соответствии с действующим законодательством право на материнский капитал не связано с социальным страхованием и может быть реализовано однократно.

Материнский капитал не является собственностью лица, имеющего на него право, или собственностью семьи. Его нельзя разделить при расторжении брака, поскольку он не относится к совместно нажитому имуществу. Материнский капитал нельзя передать по наследству. Это средства государственного бюджета, предназначенные для специальных целей.

Право на материнский (семейный) капитал, как меру государственной поддержки семей с детьми, возникает у матерей (усыновитель) и может перейти к другим лицам.

В России существуют следующие ограничения по использованию материнского капитала: его можно использовать только для нужд своего ребенка или на поддержку семьи (например, оплату жилья, образования, медицинских услуг и т.д.), для использования материнского капитала на расходы, связанные с оплатой жилья, необходимо, чтобы ребенок был записан в реестр граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий, использования материнского капитала на образование ребенка необходимо предоставить документы, подтверждающие его образовательный статус (например, справки из школы, выписки из учебных заведений и т.д.), мате-

ринский капитал нельзя использовать на покупку автомобиля или других предметов роскоши, нельзя распределять материнский капитал между разными счетами или использовать его для иных целей, кроме тех, которые указаны в законодательстве.

Социальное обеспечение семей с детьми имеет важное значение для общества, так как позволяет создать условия для здорового развития и благополучия детей, а также улучшения жизни самих родителей. Это способствует формированию здорового и сильного общества в будущем.

Социальное обеспечение в неполной семье отличается от социального обеспечения в семье многодетных родителей, поскольку неполная семья состоит из одного родителя и одного или нескольких детей, без участия второго родителя. Мерами поддержки семей одиноких родителей являются пособия на детей. Сумма пособия может зависеть от доходов родителя и числа детей

Государство может предоставлять льготное жилье для неполных семей с детьми, оно может быть доступно через программы социального жилья или через дополнительные субсидии на оплату жилья.

Неполная семья может иметь право на бесплатную или льготную медицинскую страховку для детей через государственные программы обязательного медицинского страхования. Родитель в неполной семье может иметь право на получение дополнительной финансовой поддержки, такой как пособие по безработице или дополнительные выплаты для малоимущих семей.

Полагаем, что комплексность мер должна быть увязана в один ряд с государственной поддержкой и возможностями дополнительной помощи со стороны гражданского общества. В свою очередь, государство в лице своих органов должно оказывать поддержку институтам и конкретным организациям гражданского общества с целью создания полноценных условий поддержки категорий семей, попавших в трудную жизненную ситуацию.

Меры социального обеспечения многодетных семей и семей с одиноким родителем тесно взаимосвязаны и требуют развития, поскольку в случае с многодетной семьей – это стратегическая задача государства, выражающаяся в необходимости стабилизации демографической обстановки. Для неполных семей необходимость совершенствования мер из социальной защищенности связана с повышенным социальным риском, что может оказать опасную тенденцию также на криминогенную и демографическую обстановку.

В связи, с чем стоит указать на необходимость систематизации перечня мер социального обеспечения и внесения их в единый унифицированный документ. В качестве такого документа потенциально может быть в будущем Социальный кодекс РФ.

Говоря о перспективах развития данной сферы правоотношений, следует отметить, что существует необходимость в закреплении определений и понятий касаясь адресности, критериев нуждаемости, в соответствии с правилами расчета регионального прожиточного минимума. Необходимо согласовать правила и процедуру выплаты региональных пособий семьям с детьми.

Стоит отметить особенность региональных выплат, что выступает негативной стороной в отечественном законодательстве.

Это связано больше не с возможностями региона самостоятельно определять размер выплат, а с низким уровнем их в некоторых регионах, что вызывает вполне оправданную негативную реакцию в среде правозащитников. Эту проблему было бы возможно разрешить, установив общий минимум, приравненный к потребительским потребностям семей с детьми.

Существует необходимость в изменении суммы пособий, государство должно решить вопрос увеличения размера пособий на детей в зависимости от изменения экономической ситуации, расширение льготного жилья, чтобы сделать его получение более доступным для семей с детьми, разработка новых программ поддержки семей с детьми, изменение условий получения пособий, например, установить новые условия по доходам семьи или возрасту ребенка, дополнительные меры поддержки работы родителей, введение гибкого графика работы, расширение декретных отпусков или создание детских садов при предприятиях [2].

Полагаем, что реализация социальных прав и права на социальное обеспечение семей с детьми требует научно-обоснованного подхода, при котором будут учитываться такие факторы как: степень нуждаемости, подверженность социальным рискам, возможности самореализации.

При чем, первые два фактора должны зависеть от критериев существования конкретной семьи, по которой должен проводиться мониторинг с объективными показателями уровня жизни.

Так, в случае увольнения, полученного материального ущерба, ухудшении экологической обстановки в регионе, следует принять меры по отношению к таким семьям, которые будут адекватно компенсировать причиненный им ущерб и тем самым минимизировать ситуацию социального риска.

Критерий самореализации также значим, поскольку позволяет реализовать свои способности членам многодетной или неполной семьи, он может выражаться в культурно-просветительской, рекреационной, образовательной сфере и степень его выраженности в них показательна с позиции коэффициента качества жизни.

Достижение достаточного уровня социального обеспечения семей с детьми выступает государственной стратегической задачей,

поскольку отражает потребность в улучшении социально-демографической обстановки и повышении качества жизни населения, включающего многие критерии, такие как уровень жизни, достойная оплата труда, социальная защищенность, психологическое благополучие, возможности самореализации.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Басова, С. А., Киященко, А. С.* Актуальные вопросы социального обеспечения семей с детьми в Российской Федерации // Вестник современных исследований. 2022. № 5.2 (20). С. 49-52.

2. *Бородина, Е. А.* Проблемы реализации и соблюдения прав граждан в сфере социального обеспечения // Проблемы и перспективы современной науки материалы международной научно-практической конференции 2023. С. 147–155.

## ИНСТИТУТ НЕДОСТОЙНЫХ НАСЛЕДНИКОВ

**Ростова Дарья Владимировна**, студентка 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Е. Н.**, к. филос. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК.*

Исследование, которому посвящена данная работа, затрагивает понятие, сущность и признаки лиц, которые исключаются из наследования как недостойные наследники, их особому наследственно-правовому статусу и правосубъектности.

Уходящие корни института недостойных наследников простираются в давнее прошлое развития правового регулирования наследственных отношений в российской правовой системе. В самом начале, только в Псковской Судной грамоте, появляются первые указания о недостойности наследника и его исключении из наследования. До разработки Проекта Гражданского Уложения России, отстранение недостойных наследников имело косвенный характер, поэтому институт недостойных наследников, как таковой, отсутствовал в российском наследственном праве. Значительным достижением Проекта Гражданского Уложения было систематизирование норм отстранения определенных лиц от наследования и закрепление категории недостойных наследников в законодательстве.

В российском наследственном праве недостойным наследником считается лицо, которое утрачивает право стать правопреемником наследодателя в связи с определенным в законе обстоятельством.

Согласно статье 1117 ГК РФ, граждане, которые своими умышленными противоправными действиями в отношении наследодате-



ля, его наследников или воли, выраженной в завещании, стремились к собственному или чьему-либо другому призванию к наследованию или пытались увеличить свою или долю иного лица в наследстве, утрачивают право наследования. Однако эти обстоятельства должны быть подтверждены в судебном порядке [1]. Недостойными наследниками признаются родители наследодателя, которые были лишены родительских прав в судебном порядке и не восстановлены в этих правах к моменту открытия наследства, а также, лица, злостно уклонявшиеся от обязанностей по содержанию наследодателя.

Однако, следует констатировать тот факт, что если граждане, которые потеряли право наследования по закону в указанных выше случаях, были восстановлены в этих правах наследодателем посредством указания их в качестве наследников в завещании, то они имеют право призываться к наследованию.

В своем комментарии к статье Сергея Макарова «Не достоин - но наследник», автор выражает свою позицию относительно судебного процесса по отстранению от наследства после смерти наследодателя. Он считает, что решающую роль в этом процессе должны играть следующие доказанные факты. Во-первых, это воля наследодателя обратиться за алиментами (содержанием, уходом), если судебное решение не было принято на момент его смерти. Кроме того, суды должны учитывать невозможность наследодателя выразить свою волю из-за физической слабости, а также заявления о компенсации ухода от лиц, которые взяли на себя ответственность за тяжело больного, но не успели оформить опеку.

В названной статье, автор поднимает проблему, которая является очень актуальной и вызывает значительный общественный интерес. Он считает, что практическая неприменимость института отстранения от наследства способствует недобросовестности родственников, которые рассчитывают на получение наследства. Пока судебное решение, вступившее в законную силу, не установит их недобросовестность, наследникам предоставляется презумпция добросовестности.

Сложно не согласиться с тем, что есть такие дети наследодателей, которые уклоняются от необходимых трат на своих родителей, будущих наследодателей, и при этом ведут себя очень непорядочно, когда наследуют.

В адвокатской практике достаточно распространенными являются обращения о возможности отстранения недобросовестных родственников. Эта проблема становится все более актуальной для общества.

В связи с этим, С. Макаров поднимает проблему «спящей нормы» и предлагает ее решение - установление необходимых обстоятельств для отстранения от наследования после смерти наследода-

теля. Пример дела Макаровой иллюстрирует подход вышестоящих судей к необходимости отдельного решения суда по алиментным обязательствам родителей. Оказывается, судьи узко трактуют эту норму, что исключает ее применимость [2].

Конечно, переключать на судебную власть ответственность за изменение подхода к рассматриваемому подходу не обосновано, т.к. решение указанного вопроса должно быть осуществлено на законодательном уровне посредством конкретизации норм о недостойных наследниках. В противном случае нас ждет увеличение нагрузки на судебную систему, т.к. количество споров о недостойных наследниках увеличилось бы в разы. При этом в период судебного разбирательства имущество исключалось бы из гражданского оборота, т.к. либо еще не имело собственника, либо это право оспаривалось. Это, в свою очередь, привело бы к задержке принятия наследства и причинению ущерба иным наследникам.

В Семейном кодексе РФ есть различие в формулировке норм об алиментных обязательствах родителей и детей. Норма статьи 80 СК РФ устанавливает безусловную обязанность родителей содержать своих детей, в то время как норма статьи 87 СК РФ говорит о праве требования родителя на содержание со стороны его трудоспособных совершеннолетних детей. Помимо этого, при наличии завещания, отсутствие требования наследодателя о содержании от детей или лишение их прав на наследство означает отсутствие воли наследодателя в этом отношении. Презумпция воли наследодателя сталкивается с этим вторым случаем.

Для родителя, достигшего совершеннолетия, существует возможность воспользоваться своим правом на обращение в суд для взыскания алиментов от своего совершеннолетнего ребенка. Это предусмотрено 39 постановлениями Пленума Верховного Суда РФ от 26 декабря 2017 г. № 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов» [3].

Проблема обращения в суд для получения содержания от детей возникает для лиц преклонного возраста, находящихся в тяжелом состоянии и не признанных недееспособными. В таких случаях отсутствие официально назначенного опекуна, вместе с быстрой прогрессирующей болезнью и ухудшение состояния при обездвижении, делают любые правовые инструменты для таких лиц недоступными. Это очевидно.

Важно отметить, что родственники могут не забрать из лечебного учреждения тяжелобольных, престарелых или после перенесенного инсульта пациентов. Или они могут отказаться от ухода на дому. Это не такая редкая ситуация. Кроме того, нельзя принудительно наказать родственников, чтобы они оказывали такую помощь, судебным решением. Отказ от помощи наследодателю, находивше-

муся в тяжелом состоянии, не является преступлением по статье 125 УК РФ. Очевидно, что действия родственников, которые по закону обязаны оказывать помощь, являются незаконными. Однако для того, чтобы отстранить их от наследования, их действия должны быть подтверждены в судебном порядке - приговором суда по уголовному делу или решением суда по гражданскому делу.

Возникает ситуация: «недостойн, но наследник». Законодательство Российской Федерации предусматривает норму статьи 1174 ГК РФ, согласно которой родственник или любое другое лицо, взявшее на себя обязанность по уходу за тяжелобольным, может требовать возмещения расходов, связанных с его болезнью, от остальных наследников. Эти расходы в первую очередь компенсируются из наследства. Иски по статье 1174 ГК РФ работают гораздо эффективнее, чем иски, основанные на пункте 2 статьи 1117 ГК РФ, где большинство решений являются отказными.

Таким образом, в ходе судебного процесса по отстранению от наследства после смерти наследодателя следует учитывать следующие доказанные факты.

Если наследодатель не успел обратиться в суд за алиментами на содержание и уход до своей смерти, его воля должна быть учтена. Суды должны учитывать такие обстоятельства, как невозможность наследодателя выразить свою волю из-за неспособности и требования компенсации лицам, которые заботились о больном, но не успели оформить опеку. Проблема взыскания расходов на уход, оказанный добровольно родственником или посторонним лицом при отказе остальных родственников от такого ухода, должна быть решена по статье 1174 ГК РФ.

Подведем итоги работы и сделаем основные выводы. Наследственное право включает в себя способы, которые обеспечивают защиту прав наследодателя после его смерти, в том числе и через институт недостойных наследников.

Недостойные наследники условно можно разделить на две категории. Первая категория представляет собой лиц, которые совершили незаконные действия в отношении наследодателя, нарушая его волю, или в отношении какого-либо из наследников. Вторая категория включает граждан, которые нарушают свои законные обязанности по содержанию наследодателя, а также родителей, лишенных родительских прав и не восстановленных в них к моменту открытия наследства (исключительно в отношении наследования по закону). В отличие от первой категории, вторая группа недостойных наследников имеет право наследовать, если наследодатель указал их в последующем в своем завещании.

Нормы о недостойных наследниках также распространяется на лиц, которые имеют право на обязательную долю.

Состояние недостойности оказывает влияние не только на правовое положение самих недостойных наследников, но и на их потомков.

Хотя закон четко определяет круг недостойных наследников, однако в правоприменительной практике остается ряд коллизионных вопросов, которые требуют своего решения. В рамках данной работы сформулированы теоретические положения, представляющие собой обобщение последних исследований в области недостойных наследников, которые могут послужить основой для дальнейших научных исследований в данной области.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер закон РФ: [от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ; ред. от 24.07.2023] // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1994. - № 32. - Ст. 3301.

2. *Артамонова А.* Споры о недостойных наследниках ведут к нестабильности оборота // Адвокатская газета. – 2021. - № 22.

3. О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов: постановлениями Пленума Верховного Суда РФ: [от 26 декабря 2017 г. № 56] // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2018. -№ 4.

## КРИТЕРИИ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ВЕЩЕЙ НА ДВИЖИМЫЕ И НЕДВИЖИМЫЕ

**Синичкина Яна Михайловна**, студентка 2 курса направления «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Минеева И. Н.**, к.и.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном мире актуальна проблема разграничения недвижимого и движимого имущества, а споры о признаках, которые позволяют отнести вещь к числу недвижимых, продолжается довольно продолжительное время.

Основу деления вещей определил Гай, разделив их на телесные (*corporeales*) и бестелесные (*incorporeales*). В Древнем Риме, в связи с введением в оборот земельных участков, впервые было сформулировано понятие «недвижимое имущество» (*res immobiles*) или вещи земли (*res soli*). Это посевы, постройки, недра земли, насаждения. Такие предметы, которые были связаны с землей или скреплены с ее поверхностью, являлись ее составной частью [1]. Они соответствовали правилу – *superficies solo cedit*, которое означало, что все, что сделано над поверхностью, следует за поверхностью.

Движимое имущество (*res mobiles*) – противоположное понятие. Это вещи, при передвижении которых не меняется их хозяйственная и экономическая сущность, природа (например, мебель, животные, домашняя утварь).

Эпоха домината характеризуется публичностью сделок, связанных с передачей недвижимости. В это же время возникли такие права на недвижимость, как оброчные земли, суперфиций, эmfитевзис. Оброчные земли (*agri vectigales*) – особая форма наследственной аренды. Суперфиций – разновидность права на чужие вещи (*jus in re aliena*), особенность его состояла в том, что он мог отчуждаться даже без согласия землевладельца, носил наследственный характер. Эmfитевзис – пользование и владение чужой сельскохозяйственной землей в хозяйственных целях.

Начиная с VIII в. в западных странах стала происходить рецепция римского права [2]. Во Французском гражданском кодексе 1804 г. (ФГК), основанного на нормах римского права, можно наблюдать наиболее широкую трактовку недвижимого имущества. Перечень вещей, которые относятся к недвижимости, дан в ст.ст. 517–526 ФГК. В ст. 524 говорится о таком признаке недвижимости, как «прочная связь с землей»: «также являются недвижимостями, в силу их назначения, все движимые вещи, присоединенные собственникам навсегда к земельному участку». Во Французском гражданском кодексе, где представлена четкая классификация объектов гражданских прав, как и в российском законодательстве, невозможно указать единственный критерий, по которому происходит отличие недвижимого имущества от движимого.

Рассматривая близкие России правовые порядки, следует выделить признаки недвижимости и их определение в законодательстве Республики Беларусь. ГК РБ представляет в ст. 130 объекты, которые относятся к недвижимости. Если сравнивать ГК РФ с ГК РБ, следует отметить, что белорусский законодатель не называет в качестве недвижимости объекты незавершенного строительства, но, как и в ГК РФ, в качестве ведущего признака указывает «прочную связь с землей».

В современном российском законодательстве принято руководствоваться определением, которое дано в Гражданском кодексе Российской Федерации, а именно в ст. 130 ГК РФ. Так, закон указывает на прочую связь с землей и здесь же разъясняет, что прочной будет считаться связь, исключая перемещение объекта без несоразмерного ущерба его назначению. Если исходить из буквального толкования данной нормы, то применяющему ее лицу дается предложение попробовать мысленно передвинуть объект и оценить данное перемещение, а точнее – его результат. Если в результате перемещения объектом нельзя будет пользоваться по назначению,

то это недвижимое имущество. Если же объект сохранит свое назначение, то к недвижимости его отнести нельзя.

Стоит отметить, что законодатель относит к недвижимым вещам, например, морские и воздушные суда, что создает некий парадокс, ведь по своей сути, они могут перемещаться в пространстве и во времени.

К неоднозначным ситуациям приводит и тот факт, что такой критерий, как «прочная связь с землей» используется в качестве единственного верного (например, невозможно без несоразмерного ущерба объекту переместить такие конструкции, как асфальтовые покрытия, трубопроводы). Судебная практика показывает, что данный критерий является оценочным, его стоит устанавливать в отношении каждой конкретной вещи. Суды много раз подчеркивали, что исчерпывающего перечня критериев разграничения объектов движимого или же недвижимого имущества – нет. В механизме правового регулирования дефиниции выполняют важнейшие функции, такие как направляющая и ориентирующая [3].

Многие современные авторы, например, Суханов Е. А., Козлова И. В., Степанов С.А., предлагают следующие критерии разграничения: недвижимость должна иметь высокую стоимость; важность для общества и экономики; необходимость использования недвижимости в предназначенном определенном месте.

Исторический опыт показал нам достаточное количество примеров перемещения недвижимости без повторения ее свойств. Например, первый переезд здания состоялся в 1455 г., когда на несколько метров была перенесена 24-метровая колокольня церкви Санта Мария Маджоре Аристотелем Фьораванти. Эммануил Гендель также был «архитектурным передвигателем» и под его руководством в 1935 г. здания стали «перемещаться» по Москве, когда началась ее генеральная реконструкция. При строительстве Большого Каменного моста создалась проблема – мешал дом, построенный по улице Серафимовича. Сложность его перемещения заключалась в том, что дом нужно было поднять почти на два метра, а весил он 7500 тонн! Но, несмотря на все эти сложности и препятствия, у Эммануила Генделя, его огромной команды инженеров и строителей, получилось это сделать. Его двигали настолько плавно, что жильцы не сразу заметили свой переезд [4].

Возникает вопрос: как же на самом деле (defacto) отличать движимое имущество от недвижимого, если недвижимое имущество (здания, сооружения, воздушные морские суда) легко перемещаются без ущерба для себя.

9 декабря 2022 г. заместитель руководителя Росреестра А. И. Бутовецкий на круглом столе по обсуждению предложений из доклада бизнес-омбудсмена Б. Ю. Титова сообщил о предложении изменить

критерии квалификации движимого и недвижимого имущества и тем самым решить проблему по разграничению данных объектов гражданского права. Росреестр предложил основным признаком недвижимого имущества сделать следующий: если объект создавался в результате стройки, то он недвижимый, если нет - то движимый [4].

Обратимся к ст. 1 ГрК РФ, где под строительством понимается создание зданий, строений, сооружений (в том числе на месте сносимых объектов капитального строительства). Такая быстровозводимая конструкция, как киоск, создан в результате строительства, но его возможно переместить без существенного вреда. Такая же ситуация возможна и с другими сооружениями, например, с быстровозводимыми зданиями из лёгких металлоконструкций, которые можно разобрать, перенести и собрать обратно. Снова возникает вопрос о четком разграничении движимости и недвижимости.

Действующий подход к разграничению объектов недвижимости лучше предложенного Росреестром, т.к. предлагаемые поправки оспаривают обоснованность нынешнего основного признака объекта недвижимости и его неразрывную связь с землей, не исключают возможности возникновения все более множества судебных разбирательств, в связи с неопределенностью предложенного критерия – создание объекта в результате строительства. Ведь как было сказано выше, вполне возможно перемещение таких объектов без причинения им вреда.

В связи с вышесказанным можно предложить совершенствование сложившегося гражданского оборота недвижимости, сокращение налоговых споров, данные нововведения можно воплотить в жизнь только создав четкую классификацию объектов недвижимости, разделив их на группы в соответствии с функциональным назначением (например, квартиры и комнаты в домах, природные комплексы, постройки); готовностью эксплуатации (готовые объекты и объекты, нуждающиеся в капитальном ремонте); происхождением и другими критериями различия. Главное – перечислить все объекты недвижимости и законодательно это закрепить, чтобы минимизировать споры. «В юридической науке существует устоявшийся годами инструментарий, который помогает ученым-правоведам осмысливать отношения между людьми, будь то материальные объекты или результаты интеллектуальной деятельности» [5]. Данный признак существует с незапамятных времен, был апробирован еще в римском праве и на протяжении тысячелетий показал свою эффективность.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Рыбкина, М. В.* История развития понятия «недвижимое имущество» в отечественном законодательстве / М. В. Рыбкина // XXI Царскосельские чтения: матер.

Международ. науч. конф., Санкт-Петербург, 25-26 апреля 2017 г. Том III. – Санкт-Петербург: Ленинградский государственный университет им. А. С. Пушкина, 2017. – С. 116–123.

2. *Тужилова-Орданская, Е. М.* Сравнительный анализ понятия «недвижимость» по российскому и зарубежному законодательству / Е. М. Тужилова-Орданская // Вестник Башкирского университета. – 2006. – Т. 11, № 3. – С. 102–105.

3. *Инишакова, А. О.* Реформа законодательства об оказании квалифицированной юридической помощи: конституционно-правовые последствия реализации / А. О. Иншакова, Н. В. Квициния // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2018. – № 2. – С. 81.

4. Росреестр предложил изменить критерии различения движимого и недвижимого имущества. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/russia/876097>.

5. *Квициния, Н. В.* Информация и единая технология как непоименованные объекты гражданских прав / Н. В. Квициния, Д. Н. Давтян-Давыдова // Государственная служба и кадры. – 2022. – № 5. – С. 134–137.

## **ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНТРОЛЬНО-НАДЗОРНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ОБОРОТУ ЛЕСНЫХ РЕСУРСОВ**

**Смирнов Кирилл Евгеньевич**, студент 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Минеева И. Н.**, к.и.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящее время, вопросы, связанные с проведением контрольно-надзорных мероприятий по обороту лесных ресурсов, становятся все более актуальными и значимыми, поскольку осуществление контроля является неотъемлемой частью осуществления функций государства. Однако на пути осуществления данной деятельности появляются проблемы, которые требуют решения.

Контрольно-надзорные мероприятия представляют собой сложный и многогранный механизм, однако для того, чтобы понять сущность данной юридико-правовой деятельности, необходимо дать определение понятию «контроль».

Многие ученые-правоведы характеризуют контроль как совокупность приемов и способов воздействия на индивида с целью выявления, а также своевременного устранения возникших отклонений. Анализируя данное понятие, можно сделать вывод, что контроль представляет собой деятельность специально уполномоченных органов, направленную на выявление нарушений законодательства, а также устранение выявленных недостатков. Такие мероприятия



осуществляются с целью обеспечения соблюдения норм права.

Мероприятия по осуществлению контроля и надзора имеют важное значение как для государства, так и для общества в целом. В процессе реализации данной деятельности органы государственной власти получают результат, который является полезным источником решения многих проблем.

В современной литературе исследователи указывают на сложность и многогранность деятельности контроля и надзора, так как ее осуществляют прежде всего органы, имеющие свою структуру и подведомственность. [1]

Классификацию органов, осуществляющих контрольно-надзорные функции можно проводить по субъекту, осуществляющего контроль и надзор. К таким видам относятся: государственный (в лице уполномоченных органов), общественный (непосредственно общественными организациями, объединениями, коллективами), частный (осуществляемый гражданами, юридическими лицами, специализирующимися на контрольно-надзорной деятельности).

Наиболее важное значение имеет государственный контроль и надзор, т.к. органы государства на законодательном уровне наделены специальными полномочиями, которые позволяют реализовать данную деятельность в полной мере. Государство осуществляет контроль и надзор лесных ресурсов в сфере приемки, перевозки, переработки, транспортировки, хранения древесины, а также ведет учет древесины и сделок с ней.

Большую роль в сфере реализации контроля и надзора за оборотом лесных ресурсов играет муниципальный контроль, который осуществляется уполномоченными органами местного самоуправления. Полномочия таких субъектов контроля прямо прописаны в законодательстве, а именно в ст. 84 Лесного кодекса Российской Федерации. [2] Важнейшей функцией органов муниципального контроля является пресечение, предупреждение противоправных действий в сфере оборота лесных ресурсов. Должностные лица, таких органов имеют полномочия, которые позволяют предотвратить незаконную вырубку лесов, нелегальный оборот и другие противоправные действия. Важной задачей при проведении контрольно-надзорных мероприятий муниципальными органами также является сохранение и охрана лесных ресурсов. Муниципальные органы должны контролировать и пресекать нелегальную рубку лесов, вывоз леса и т.д. Таким образом, муниципальный контроль в сфере оборота лесных ресурсов играет важную роль в соблюдении установленных законодательством правовых норм, защите лесного массива, а также способствует сохранению лесных ресурсов.

Однако при осуществлении своих функций и полномочий в сфере контроля и надзора в сфере оборота лесных ресурсов, государст-

во сталкивается с рядом проблем, которые требуют немедленного решения. В частности, это несовершенство действующего законодательства в сфере лесных правоотношений.

Незаконная вырубка леса может привести к негативным последствиям. Это не только влечет за собой уничтожение целых экосистем, но и приводит к высокой степени масштабной потери биоразнообразия. К сожалению, некоторые лица, в попытке получить быстрые деньги или удовлетворение собственных потребностей, игнорируют правовые нормы действующего законодательства в данной сфере правового регулирования и продолжают совершать незаконную вырубку леса. В результате всего этого ставится вопрос о том, как бороться с такими противоправными действиями.

Часто в средствах массовой информации можно наблюдать как лица, совершающие незаконную вырубку леса, подвергаются уголовной ответственности. Так в Удмуртии были задержаны трое участников организованной группы, подозреваемые в нелегальной рубке лесных насаждений. Не имея специальных документов на осуществление таких действий, данные лица совершали незаконную вырубку леса и осуществляли дальнейший сбыт лесных ресурсов с целью экономического обогащения в результате ведения такой незаконной деятельности. [3] В результате было возбуждено уголовное дело по ст. 260 Уголовного кодекса Российской Федерации. [4]

Главной проблемой при осуществлении контрольно-надзорных мероприятий в сфере оборота лесных ресурсов является недостаток квалифицированных кадров в соответствующем контролирующем органе. Данный фактор приводит к низкой эффективности проведения контрольно-надзорных мероприятий и к снижению юридической грамотности у граждан. В совокупности все это приводит к несанкционированному обороту лесных ресурсов, который выражается в нелегальной вырубке лесов и вывозе древесины из лесного массива, незаконной транспортировке лесных ресурсов на экспорт в соседние государства нашей страны и т.д.

Рассуждая над этим вопросом, также стоит сделать акцент и на уровень профессиональной этики сотрудников контролирующих органов. Низкий уровень моральных принципов у должностных лиц данных структур, оказывающихся «нечистыми на руку» и нередко соглашающихся «закрывать глаза» на совершающиеся правонарушения и преступления в данной области хозяйственной деятельности, естественно за определенное финансовое вознаграждение, приводит к коррупции, которая в настоящее время в определенных субъектах Российской Федерации имеет колоссальные масштабы. Так при проверках, проведенных МВД России совместно с ФСБ России, были установлены факты незаконной вырубки леса, в осуществлении

которых непосредственное участие принимали и представители силовых структур.

Подводя итоги, можно сделать вывод что проблемы, связанные с осуществлением контрольно-надзорных мероприятий по обороту лесных ресурсов, оказывают серьезное влияние на эффективность данной сферы. Имея высококвалифицированных сотрудников, а также заинтересованность у органов власти в решении данных проблем, можно добиться результативного осуществления контрольно-надзорных мероприятий в сфере оборота лесных ресурсов.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Корепина А. В.* Государственный контроль и надзор / А. В. Корепина // Контрольно-надзорная деятельность. - 2022. - № 4. - С. 18-19.
2. Лесной кодекс Российской Федерации от 04 декабря 2006 г. № 200-ФЗ (в ред. от 29 декабря 2022 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2006. - № 50. – Ст. 5278.
3. Министерство внутренних дел Российской Федерации. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: mvd.ru
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 14 апреля 2023 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. - № 25. – Ст. 2954.

## ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА ПРАВ НАСЛЕДНИКОВ

**Смирнов Кирилл Евгеньевич**, студент 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Е. Н.**, к.филос.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящее время, вопросы, связанные с гражданско-правовой защитой прав наследников, становятся все более актуальными и значимыми. Наследование является важным юридическим институтом, который регулирует передачу имущества от одного поколения к другому. Однако, несмотря на его важность, наследники часто сталкиваются с различными проблемами и ограничениями при осуществлении своих прав.

Наследственное правоотношение представляет собой сложный и многогранный механизм перехода прав наследодателя к наследнику. Это обусловлено различными нюансами, начиная от установления такого юридически значимого факта как открытие наследства, определения порядка призвания к наследованию и установления мер по охране наследства, до защиты наследственных прав. Все это по-

звояет говорить о необходимости детального изучения и анализа специфики защиты наследственных прав в рамках гражданско-правовых средств.

Субъекты наследственных правовых отношений вправе осуществлять защиту своих нарушенных прав и законных интересов. Осуществить данное право можно через суд, либо путем самозащиты. Возможность обратиться в суд закреплено на конституционном уровне (ч.1 ст. 46 Конституции РФ) [1].

Данная норма выполняет требования международной конвенции о защите прав человека и основных свобод (ст. 6) [2].

Также, согласно ст. 12 Гражданского кодекса РФ лицо имеет право самостоятельно защищать своих права и интересы, т.е. совершать такие правовые действия, которые направлены на пресечение нарушения этих прав и интересов и при этом не выходят за рамки, установленные законодательством [3].

Защита своих прав и законных интересов является одним из правомочий наследника. Под правомочием наследника понимается совокупность юридически установленных правил дозволенного поведения. Права наследника, согласно гражданскому законодательству, включают в себя право принять наследство, получить свидетельство о праве на наследство, а также отозвать акт принятия наследства либо вовсе отказаться от принятия наследства и др.

С момента возникновения наследственных правоотношений, появляется потребность в реализации их защиты. Возникновение данных правоотношений закон связывает с событием, а именно с юридическим фактом открытия наследства т.е. смерть наследодателя [4].

При этом наследники, реализуя свои права и обязанности имеют право на защиту своих прав и законных интересов, которые они осуществляют в пределах наследственных правоотношений.

Как уже было сказано, возникновение правоотношений связано со смертью наследодателя, что приводит к появлению прав и обязанностей наследников. Во-первых, это право наследника принять или отказаться от наследства. Во-вторых, это обязанность наследника выполнить возложенные на него наследодателем обязательства, если имеется завещательный отказ.

Гражданско-правовая защита прав наследников может развиваться в двух направлениях:

1) имущественные права могут оказаться под защитой закона, в случае если другие лица отрицают возможность владения объектом наследства лицом, которому вещь принадлежала бы по праву;

2) лицо, в случае нарушения его наследственных прав может обратиться в суд за защитой. Такое может случиться, когда другие лица препятствуют осуществлению наследственных прав, например

незаконно удерживает вещи, которые по праву принадлежат наследнику. В данном случае лицо имеет право подать иск об истребовании имущества из чужого незаконного владения согласно гражданскому законодательству.

Рассматривая процесс осуществления защиты прав наследников, следует брать во внимание содержание правоотношения, а также наличие субъективного права. При этом лицо вправе выбирать способы, а также стратегию поведения защиты своих прав и законных интересов.

ГК РФ устанавливает перечень способов защиты гражданских прав, что гарантирует законность и эффективность реализации прав.

Таким образом, при открытии наследства у наследников появляется набор способов осуществления защиты своих прав, которые можно реализовать как до, так и после принятия наследства.

Бывают случаи, когда у лица имеется имущество, которое требует как охраны, так и управления. Данным имуществом являются бизнес, ценные бумаги, доли в уставном капитале и многое другое. Положения статьи 1173 ГК РФ говорят о том, что имущество наследодателя может перейти другому лицу в управление по договору доверительного управления. По этому договору действия доверительного управляющего никак не могут противоречить интересам лица, в чьих интересах он действует. Таким образом, важность доверительного управления заключается в том, чтобы не только обеспечить охрану наследственного имущества, но и осуществить им.

Анализируя споры по наследственным вопросам, стоит отметить, что важное место в сфере защиты наследственных прав занимают споры о признании сделок недействительными. Наследники по закону, либо по завещанию вправе подать иск в суд о признании недействительным завещания, наследственного договора, свидетельства о праве на наследство и др.

К примеру, лицо А подало иск о признании завещания недействительным, которое было совершено между лицами Б и В. Ссылаясь, на то, что, лицо во время совершения сделки хотя и не было признано недееспособным, не могло осознавать значения своих действий. Суд, руководствуясь статьей 177 ГК РФ вынес решение в пользу лица А и завещание было признано недействительным.

Таким образом, наследственное правоотношение предоставляет наследникам не только права на наследство, но и право на защиту этих прав. Защита, как уже было отмечено выше, осуществляется через судебные и другие юридические органы, а также путем самозащиты. Важно учитывать специфику наследственных отношений и обеспечивать возможность защиты всех прав и интересов участников этих отношений.

Гражданско-правовая защита прав наследников является важным

инструментом, обеспечивающим сохранение и передачу наследства от одного поколения к другому. Эта защита обеспечивает справедливое и эффективное разрешение споров, связанных с наследством, а также предоставляет наследникам возможность осуществить свои права и законные интересы.

Одним из главных преимуществ гражданско-правовой защиты прав наследников является возможность обжалования недобросовестных действий или решений, связанных с наследством. Это позволяет предотвратить возможные нарушения прав наследников и обеспечить справедливое распределение наследства.

Однако, несмотря на все преимущества, гражданско-правовая защита прав наследников также имеет некоторые недостатки. Во-первых, процесс защиты может быть длительным и затратным, особенно если вовлечены различные стороны. Во-вторых, некоторые наследники могут столкнуться с трудностями в доказательстве своего права на наследство, особенно в случаях, когда отсутствуют ясные документы или свидетельства.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020; 06.10.2022.
2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод от 13 мая 2004 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2001. - № 2. - Ст. 163.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер закон РФ6 [от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ; ред. от 24.07.2023] // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1994. - № 32. - Ст. 3301.
4. Белов В. А. Гражданское право. Т. III. Особенная часть. Абсолютные гражданско-правовые формы: Учебник. - М.: Юрайт, 2012. - С. 985.

# НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК

---

---

## КОМПЬЮТЕРНЫЕ И МАТЕМАТИЧЕСКИЕ ПАКЕТЫ ПРИ ИЗУЧЕНИИ НАЧАЛ АНАЛИЗА

**Акамова Софья Витальевна**, студентка 2 курса специальности  
«Информационные системы и программирование»  
Научный руководитель: **Ребрушкина Т. А.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Профессиональные математические пакеты - это программы или же пакеты программ, обладающие средствами выполнения различных численных и аналитических, а также символьных математических расчетов, от простых арифметических вычислений, до решения уравнений с частными производными, решения задач оптимизации, проверки статистических данных.

Математическим анализом называют систему дисциплин, которые объединены следующими характеристиками: эти дисциплины, в основном, изучают количественные соотношения действительного мира. Здесь есть небольшое сходство с арифметикой, так как сами соотношения выражаются с помощью числовых величин. Но в арифметике рассматриваются преимущественно постоянные величины (которые, как бы описывают состояния), а в математическом анализе переменные величины, характеризуют сами процессы. Таким образом, математический анализ важен при калибровке модели и построении аппарата оптимизации. Кроме того, линейная алгебра необходима для работы с многомерными пространствами и позволяет преобразовывать данные в большом количестве, а не значение за значением.

Основными понятиями анализа являются - функция и предел, с помощью разных их свойств и происходит дальнейшее изучение.

Примеры применения математического анализа в жизни (при обучении):

1. Вычисление градиентного спуска.
2. Использование цепного правила и back-propagation.
3. Нахождение плотности распределения вероятности.

Рассмотрим такой математический пакет, как РТС Mathcad Prime. Он представляет собой удобную среду для разнообразных матема-

тических расчётов, их выполнения, проверки, анализа и передачи для технического проектирования в рамках утверждённых стандартов [1].

Перечислим основные плюсы данного компьютерного математического пакета:

1. Максимальная наглядность интерфейса (способствующая очень быстрому пониманию готовых документов MathCAD); в т.ч. запись формул в их естественном виде, неприменение имен функций для большинства математических операторов, в том числе при символьных вычислениях.

2. Расположение кода численных методов рядом с их результатами, форматированными комментариями, аналитическими выкладками и т.п. (это способствует лучшему усвоению материала)

3. Имеется большой задел по написанию учебных документов на MathCAD.

Рассмотрим примеры решения задач с использованием математических пакетов.

Пример 1. Установить, имеет ли предел отношение  $\sin x/x$  при  $x \rightarrow 0$ .

Решение. Составим таблицу значений функции  $f(x) = \frac{\sin x}{x}$  для  $x_1=2$ ;  $x_2=1$ ;  $x_3=0,5$ ;  $x_4=0,1$  и т.д. Последовательно вводя, значения переменной  $x$ , будем получать соответствующие значения функций. Результаты вычислений в пакете PTC Mathcad Prime представлены на рисунке 1.

$f(x) := \frac{\sin(x)}{x}$	$x := 2$	$f(x) = 0.455$	$\lim_{x \rightarrow 0} f(x) \rightarrow 1$
	$x := 1$	$f(x) = 0.841$	
	$x := 0.5$	$f(x) = 0.959$	
	$x := 0.1$	$f(x) = 0.998$	
	$x := 0.05$	$f(x) = 1$	
	$x := 0.01$	$f(x) = 1$	

Рисунок 1 – Нахождение предела функции

Из эксперимента наглядно видно, что  $\lim_{x \rightarrow 0} \frac{\sin x}{x} = 1$ .

В качестве еще одного примера можно рассмотреть теорему о пределе произведения двух функций: если  $\lim_{x \rightarrow x_0} f(x) = a$  и

$$\lim_{x \rightarrow x_0} g(x) = b, \text{ то } \lim_{x \rightarrow x_0} f(x)g(x) = ab.$$



Пример 2. Найдите пределы функций  $f(x) = \frac{1}{x+1}$  и  $g(x) = x^2 - x - 2$  при  $x \rightarrow 1$ . Найдите  $\lim_{x \rightarrow 1} f(x)g(x)$ .

Решение. Составим таблицу значений функций  $f(x)$ ,  $g(x)$ . Найдем  $f(x)g(x)$ . Результаты вычислений в пакете РТС Mathcad Prime, приведенные на рисунке 2, практически достоверны, чтобы убедить учащихся в справедливости теоремы.

$\lim_{x \rightarrow 1} \frac{1}{(x+1)} \rightarrow \frac{1}{2}$	$\lim_{x \rightarrow 1} \frac{(x^2 - x - 2)}{x+1} \rightarrow -1$					
$\lim_{x \rightarrow 1} (x^2 - x - 2) \rightarrow -2$						
$f(x) := \frac{1}{x+1}$	$g(x) := x^2 - x - 2$	$z(x) := x - 2$	$x := 0.9$	$f(x) = 0.526$	$g(x) = -2.09$	$z(x) = -1.1$
			$x := 1.1$	$f(x) = 0.476$	$g(x) = -1.89$	$z(x) = -0.9$
			$x := 0.99$	$f(x) = 0.503$	$g(x) = -2.01$	$z(x) = -1.01$
			$x := 1.01$	$f(x) = 0.498$	$g(x) = -1.99$	$z(x) = -0.99$
			$x := 0.999$	$f(x) = 0.5$	$g(x) = -2.001$	$z(x) = -1.001$
			$x := 1.001$	$f(x) = 0.5$	$g(x) = -1.999$	$z(x) = -0.999$

Рисунок 2 – Предел произведения двух функций

Пример 3. С помощью достаточно простых команд можно найти производную данной функции, проверить свой результат, использовать ответ при решении других задач на приложении производной (рисунок 3).

$F(x) := x^7 + 5 + x$
$F'(x) \rightarrow 7 \cdot x^6 + 1$
$F(x) := (x^5 - 6 - x)^6$
$F'(x) \rightarrow -6 \cdot (5 \cdot x^4 - 1) \cdot (x - x^5 + 6)^5$
$F(x) := x^5 - 0 + x$
$F'(x) \rightarrow 5 \cdot x^4 + 1$

Рисунок 3 – Нахождение производной функции

Пример 4. В РТС Mathcad Prime можно легко построить график любой функции, который можно использовать при решении задач начал анализа. Можно рассмотреть интервалы монотонности функции, точки максимума минимума, точки перегиба и т.д. (рисунок 4).

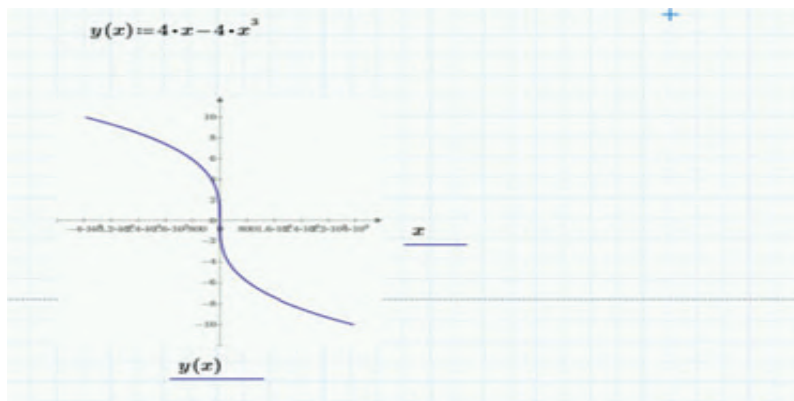


Рисунок 4 – Построение графика функции

В заключение могу сказать, что математический анализ – основа всей высшей математики. Он необходим во многих разделах царицы наук: особенно это относится к производным и интегралам. А использование математических компьютерных пакетов, упрощает нам жизнь в несколько раз.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Акамова, Н. В.* Обучение математике студентов средних специальных учебных заведений с использованием информационных технологий: Дисс... канд.пед.наук. – Саранск, 2011. – 254 с.

## ОСНОВЫ ОПЕРАЦИОННЫХ СИСТЕМ

**Баринов Никита Александрович**, студент 2 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Тимошкина А. С.**, преподаватель

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Операционная система (ОС) – программный комплекс, предоставляющий пользователю среду для выполнения прикладных программ и управления ими. Она является основой для запуска других приложений и отвечает за выполнение всех процессов, происходящих на компьютере [1].

История развития операционных систем началась в 1950-х годах, когда появились первые компьютеры. Вначале операционные системы были простыми и выполняли только базовые функции, такие как управление памятью и процессором.

В 1960-х и 1970-х годах операционные системы стали более сложными и начали включать в себя графические интерфейсы пользователя. Одной из первых операционных систем с графическим интерфейсом была система Xerox Star, которая была выпущена в 1981 году.

В 1980-х и 1990-х годах появились операционные системы, которые стали очень популярными, такие как Microsoft Windows и Apple macOS. Эти системы были более удобными для пользователя и имели более широкий набор функций [2].

В настоящее время операционные системы продолжают развиваться и становятся все более мощными и сложными.

Операционная система выполняет множество функций, включая управление ресурсами компьютера, предоставление пользователю графического интерфейса для работы, запуск других приложений и выполнение процессов. Она также может предлагать различные функции, такие как многозадачность, безопасность, обновления и поддержка различных устройств.

В зависимости от применения и функциональности операционных систем, можно выделить несколько основных классов:

1. Операционные системы персональных компьютеров – ориентированы на взаимодействие с пользователями (работа в интерактивном режиме). Эффективность операционных систем персональных компьютеров оценивается в среднем времени отклика системы на запросы пользователя.

2. Операционные системы серверов. Они ориентированы на обеспечение работы серверов, предоставляя функции для хранения данных, управления сетью, веб-серверов и другие серверные приложения.

3. Операционные системы мобильных устройств – ориентированы на взаимодействие с пользователями, работу в режиме ограниченных вычислительных ресурсов и низкого энергопотребления.

Рассмотрим наиболее распространённую классификацию операционных систем.

1. По числу одновременно обслуживаемых пользователей операционную систему подразделяют на однопользовательские (одно временно поддерживается не более одного сеанса пользователя) и многопользовательские (одновременно поддерживается множество сеансов пользователя).

2. По числу одновременно выполняемых процессов ОС подразделяют на однозадачные (такие ОС предназначены для одновременного выполнения только одной задачи) и многозадачные (в один момент времени в системе может быть запущено много программ). Одним из основных отличий многозадачных систем от однозадачных является наличие средств управления доступом к ресурсам –

разделения ресурсов и блокировки используемых ресурсов.

3. По типу пользовательского интерфейса выделяют текстовые и графические операционные системы.

В текстовой операционной системе управление функциональными возможностями осуществляется с помощью команд, вводимых с клавиатуры.

В графической же управление операционной системой осуществляется в большинстве случаев с помощью мыши [3].

При построении операционных систем следует руководствоваться определенными принципами, среди которых выделяют следующие.

1. Принцип модульности. Любая сложная система должна иметь понятную и рациональную структуру, то есть разделяться на части – модули, имеющие вполне законченное функциональное назначение с четко оговоренными правилами взаимодействия. Большинство современных операционных систем представляют собой хорошо структурированные модульные системы.

2. Принцип генерации. ОС создается и представляется так, чтобы можно было настраивать (генерировать) ее, исходя из конкретной конфигурации компьютера и круга решаемых проблем.

3. Принцип функциональной избирательности. Он означает, что при построении ОС каждый системный модуль содержит процедуры, относящиеся к одному классу задач.

4. Принцип виртуализации. Этот принцип означает, что ОС может создавать виртуальные ресурсы и централизованно распределять их.

5. Принцип совместимости. Данный принцип предусматривает способность ОС выполнять программы, написанные для других ОС или для более ранних версий данной операционной системы, а также для другой аппаратной платформы.

Самыми популярными операционными системами персональных компьютеров являются:

Windows – операционная система от компании Microsoft;

MacOs – операционная система, созданная компанией Apple;

Linux – операционная система, принадлежащая к числу Unix – подобных операционных систем.

Самые популярные мобильные операционные системы:

Android – операционная системы, разработанная компанией Google. Она предназначена для телефонов и планшетов.

iOS – операционная система, сделанная компанией Apple для устройств iPhone, iPad и iPod Touch (Рисунок 1).



Рисунок 1 Логотипы ОС

В заключение можно сделать вывод, что операционная система является важной частью нашей повседневной жизни, играя важную роль в работе компьютеров и мобильных устройств, обеспечивая их стабильную и эффективную работу. Без операционных систем было бы сложно управлять ресурсами различных устройств. Роль и значение операционных систем в нашей жизни трудно недооценить.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Операционные системы: учебное пособие / А. А. Филиппов. – Ульяновск: УЛГТУ, 2021 — 100 с.
2. Операционные системы. Современные классификации и базовые средства управления: учебное пособие/ А. М. Шабалин. – Омск : Изд-во ОмГА, 2017 – 92 с.
3. Операционные системы: учебник для студ. учреждений высш. проф. образования / С. В. Синицын, А. В. Батаев, Н.Ю.Налютин. – 3-е изд., стер. – М. : Издательский центр «Академия», 2013. – 304 с.

**УСТРОЙСТВО И СРАВНЕНИЕ ЛАМП В ЭКОНОМИЧНОСТИ**  
**Баринов Никита Александрович**, студент 2 курса направления «Информационные системы и программирование»  
Научный руководитель: **Ерина Оксана Сергеевна**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современный мир немислим без электричества. Еще каких-то двести лет назад об электричестве можно было только мечтать. Только у богатых людей был доступ на освещение своих домов в тёмное время суток, жизнь простых крестьян и горожан полностью зависела от солнечного света. Благодаря изобретению лампочки, этот неравенство был ликвидирован.

Существует 4 основных вида ламп:

1. Первый вид – лампа накаливания. Она была создана русским ученым А.Н. Лодыгиным в 1872 г. В лампе в качестве тела накала служил угольный стержень, заключенный в стеклянный баллон, из которого бы выкачан воздух. В 1879 г. американский изобретатель Томас Эдисон построил более совершенную лампу накаливания,

заменяв угольный стерженек обугленной бамбуковой нитью и улучшив технику откачки.

Лампа накаливания состоит из трех основных частей: стеклянной колбы, электродов, цоколя и нити накала (рис. 1).



Рис. 1. Лампа накаливания

На сегодняшний день, несмотря на появление новых осветительных приборов, лампы накаливания продолжают использоваться из-за их доступности, простоты установки и использования.

2. Второй вид – это галогенные лампы. Они впервые появились в США в 1959 году. Галогенные лампы являются одним типом газоразрядных ламп, которые используются для освещения и работают на принципе нагрева вольфрамовой нити для создания света. В отличие от ламп накаливания они имеют более долгий срок службы

3. Третий вид – компактная люминесцентная лампа. Это люминесцентная лампа, у которой колба имеет изогнутый вид и благодаря этому лампу можно разместить в светильник небольшого размера. Эти лампы имеют низкое энергопотребление, за что их называют «энергосберегающие лампы».

4. Последний вид – светодиодная лампа. Она является наиболее перспективной в своём развитии. Основана лампа на светодиодах и используется для бытового, промышленного и уличного освещения. Светодиодная лампа имеет самый долгий срок службы среди этих 4 видов ламп.

Выбор лампы зависит от требований к освещению и бюджета человека.

## ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ЛАМП



Проведем экономический анализ использования лампы накаливания, галогенной лампы, компактной люминесцентной лампы и светодиодной лампы в бытовых условиях.

На примере у нас будет обычная четырехкомнатная квартира. Стоимость одного киловатта энергию будет 5 рублей. Пусть в первой комнате используется лампа накаливания мощностью 50 Вт. Во второй комнате будет галогенная лампа мощностью 40 Вт. В третьей комнате будет использоваться КЛЛ мощностью 15 Вт. В четвертой же комнате будет светодиодная лампа с мощностью 10 Вт. Все эти лампы горели в день по 6 часов.

Значит, за год лампа накаливания потратит 108 кВт и 540 рублей. Галогенная затратит 86 кВт и 432 рубля. КЛЛ же потратит за год 32 кВт и 160 рублей. Светодиодная израсходует 22 кВт и 110 рублей.

Из анализа мы можем наблюдать, что самой дорогой является лампа накаливания, а самая дешевая – это светодиодная лампа.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Основы светотехники: учебное пособие / А.Я. Лейви, А. А. Шульгинов; под ред. А. А. Шульгинова. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2016 – 71 с.
2. Второй том Элементарный учебник физики / Г. С. Ландсберг, С.Г. Калашников; под ред. Г. С. Ландсберг. – Москва: Издательский центр «Наука», 1949 – 479 с.
3. Проектирование осветительных установок: электронное учебное пособие / В. В. Вахнина, А. Н. Черненко, О. В. Самолина, Т.А. Рыбалко. – Тольятти : Изд-во ТГУ, 2015 –1 оптический диск.

## **КОМПЬЮТЕРНЫЕ ИГРЫ МИФЫ И РЕАЛЬНОСТЬ**

**Бормусов Руслан Васильевич**, студент 3 курса специальности «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Мельцаева О. А.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Мы часто слышим от знакомых, родителей и из новостей, что компьютерные игры «оказывают негативное влияние на детей», отвлекают от реальных дел, не дают получать новые знания и развиваться, а также повышают агрессивность, портят осанку и значительно ухудшают человеческое зрение.

Компьютер, изначально предназначенный для работы, через некоторое время превратился в инструмент для отдыха: рынок видеоигр сейчас огромен и его стоимость оценивается в сотни миллиардов долларов. С появлением этого нового вида отдыха общество задалось вопросами: как игры влияют на организм человека? Какое воздействие они оказывают на нашу психику? Чаще всего мы можем услышать негативные отклики.

Попробуем «разоблачить» или «подтвердить» мифы, сформированные общественным мнением.

**Миф № 1.** Компьютерные игры наносят вред здоровью.

Как мы знаем, чрезмерное злоупотребление чем угодно может привести к негативным последствиям для человеческого организма. Однако, при дозированном увлечении компьютерными играми, они способны улучшать отдельные навыки и умения. Так, группа учёных провела эксперимент, предложив одной группе участников играть в «стрелялки» в течение 10 дней определённое количество часов в сутки. Результаты исследования участников этой группы показали улучшение навыков концентрации внимания, одновременной фокусировки на 5 объектах и пространственного мышления.

В середине 2010-х гг. врачи и нейробиологи провели исследование в ходе которого было доказано, что игры улучшают зрение, а шутеры от первого лица помогают различать оттенки серого, что может оказаться полезным при вождении машины в пасмурный день.

**Миф № 2.** Неограниченное количество часов, проведённых за компьютерными играми, помогает прокачать несколько навыков — и это стоит того!

Как говорилось ранее, действительно, дорогие геймеры, определённое количество часов, проведённое за играми, может улучшить стрессоустойчивость, скорость принятия решений в условиях давления и при других чрезвычайных ситуациях. Подобный опыт уже используют при обучении хирургов, полицейских, пожарных. Учёные пытаются доказать, что симуляторы способны улучшать необ-



ходимые навыки и умения отдельных узкопрофильных специалистов. Однако если игры становятся основным занятием для человека, и его внимание не переключается на решение других задач и отработку полученных навыков на практике, время за компьютером можно считать потраченным зря.

Миф № 3. В компьютерные игры играют в основном подростки.

Бытует мнение, что подростковая аудитория является главным потребителем развлекательных компьютерных игр («стрелялок», стратегий, квестов, имитаторов и пр.). Последние исследования показывают, что такое представление ошибочно. В действительности, сейчас в России много игроков в возрасте от 25 до 44 лет. Большинство этих людей являются квалифицированными специалистами (57%), замужем(женаты), имеют высшее образование (44%)

Миф № 4. Компьютерные игры повышают агрессию.

Одним из центральных вопросов, волнующих взрослых, является проблема наличия элементов насилия в компьютерных играх и их воздействия на неокрепшую личность ребенка.

Большое количество опубликованных исследований представлено работами западных ученых. Если же анализировать различные точки зрения с учетом возраста детей, то действительно, игры с агрессивным содержанием способны стимулировать агрессивность у детей, но только младшего школьного возраста (6-9 лет). Любая компьютерная игра имеет возрастные ограничения, которые обязательно нужно соблюдать

Миф №5. Компьютерные игры вызывают зависимость.

Где граница между здоровым интересом ребенка к компьютерным играм и патологической зависимостью? Чтобы разобраться в этом вопросе, нужно обратиться к тому, что же является важным отличием «зависимого» поведения от «нормального». Определяющим степень зависимости является не количество потраченного времени, а сумма потерь в реальной жизни.

Как и во всяком другом хобби, среди любителей компьютерных игр есть свои патологические игроки, которых насчитывается, по разным данным, от 10 до 12% «компьютерной» группы. Также имеются данные о переутомлении, боли в ногах (у игроков с компьютерными автоматами), боли в кистях рук (от судорожного сжимания джойстика), рези в глазах, общей возбужденности, трудности с засыпанием.

Миф №6. Дети теряют коммуникативные навыки, играя в компьютерные игры.

Для проверки положения о том, что интенсивное занятие с компьютером ведет к обособлению личности и нарушению контактов с окружающими, было проведено исследование среди школьников средних и старших классов. Авторы не нашли различий между

«компьютерной» и контрольной группами по таким параметрам, как «удовлетворенность актуальной жизненной ситуацией», «общительность», «эмоциональная лабильность». Группы не различались также по числу значимых социальных контактов.

Миф №7. Компьютерные игры бесполезные.

Игра может быть хорошим инструментом, чтобы заинтересовать ребенка и втянуть в процесс обучения. Количество обучающих приложений для iPhone в App-Store говорит о большой популярности обучающих игр для детей дошкольного возраста среди родителей.

Предварительные результаты экспериментов с компьютерными играми позволяют оценить их как высоко-эффективное средство для развития внимания, пространственных функций, когнитивной гибкости, креативности, критического и стратегического мышления. Положительной стороной компьютерных игр, является то, что они дают возможность контролировать уровень сложности, правила, способы решения проблем, что позволяет создавать ситуацию успеха и повышает самооценку.

Миф №8. Компьютерные игры не имеют прикладного значения и не решают реальных задач

Большей частью рынок компьютерных видеоигр не предназначен для решения прикладных задач, это правда. Однако некоторые компании разрабатывают игры и симуляторы, которые с самого начала созданы для решения конкретных прикладных целей. Например, аэропорт «Домодедово» с 2010 г. запустил экономическую стратегию «DME Live Classic», цель которой — обучение персонала. В игровом процессе, где смоделированы реальные бизнес-процессы работы воздушной гавани, сотрудники учатся распоряжаться ограниченным количеством ресурсов.

Принимая во внимание мнения авторитетных ученых о положительном влиянии компьютерных игр, серьезно относится к возрастным ограничениям, обязательно ввести в семье правила обращения с компьютером или планшетом, помочь ребенку грамотно распределить в течение дня физическую и умственную нагрузку

Существуют целые сообщества геймеров со своим уставом, языком общения, что их сплачивает, проводятся даже чемпионаты по компьютерным играм. Они развивают собственную культуру, тем самым, доказывая свое право на существование. Состоять в таком сообществе – значит, посвящать большую часть времени на игры. В целом, поскольку в таких играх требуется участие нескольких игроков одновременно, это развивает командную стратегию, умение работать сообща. А если это координатор, то он развивает и лидерские качества.

Игра может быть полезна. Но из-за «виртуальных друзей» у человека порой вовсе не появляется друзей в настоящем. Это – обрат-

ная сторона, которая присутствует абсолютно у любого явления.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Д. Мэдиган Психология видеоигр. Взгляд психолога на видеоигры, геймеров и игровую индустрию. – Москва: Издательство Эксмо, 2023.

2. Г. Гэбриел Компьютерная графика. Рейтрейсинг и растеризация – СПб: Издательство Питер, 2022.

## ОНЛАЙН-КУРСЫ КАК ИННОВАЦИОННАЯ ФОРМА ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ

**Буралкин Леонид Олегович**, студент 3 курса специальности «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Таратынова Н. И.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном образовательном пространстве применение информационных технологий расценивается практически как неотъемлемая часть образовательного процесса. Трудно представить себе вуз, который не имеет свой сайт. Компьютерные и телекоммуникационные технологии мотивируют разработку новых методов и способов обучения, организационных форм, например, электронное обучение (“E-learn ng”), мобильное обучение, пиринговое обучение (peer learn ng).

На сегодняшний день рабочее пространство не ограничивается рамками одного государства, но является мировым. И, как никогда раньше, сегодня современной молодежи необходимо доказывать свою конкурентоспособность в мировом информационном обществе. В свою очередь преподавателям также стоит интересоваться новыми разработками в области E-learn ng, так как использование информационных технологий повышает эффективность обучения, вносит элемент игры, мотивирует обучающихся на более погруженное, осознанное обучение. Прогрессивный учитель сегодня осознает, что процесс обучения из одностороннего трансформируется в многогранный, взаимонаправленный, так, студент, активно реагирующий на новинки в компьютерных информационных технологиях, является для своего преподавателя дополнительным ресурсом определенных знаний.

В последнее время мир сталкивается с быстрым ростом количества массовых открытых онлайн-курсов (МООК). В 2014 году рынок МООК увеличился на \$1,13 млрд, а в 2018 году мировой рынок МООК оценивается в \$3,9 млрд. По данным исследования Markets

& Mart, ожидается, что к 2023 году его размер увеличится до \$20,8 миллиардов.

Что касается России, то если в 2016 году рынок онлайн-образования вырос на 17–25 %, темпы его развития очень впечатляют, поскольку ежегодно оно растет на 60 %. В 2019 году онлайн образовательный рынок составил 38,6 млрд руб., и к концу 2023 г. ожидается его рост до 60 миллиардов рублей. Тем более, благодаря всеобщей удаленной работе в условиях пандемии коронавируса, в 2020 году онлайн-образование в целом и МООК в частности стало частью повседневной жизни многих российских учителей и студентов.

Действительно Россия уже имеет успешную практику интеграции МООК в университетское образование.

Принимая во внимание, что, во-первых, общее число студентов в мире в 2012 году составило 2 миллиона человек, во-вторых, что в 2017 году это число увеличилось до 81 млн человек и, в-третьих, следует ожидать более общий рост числа студентов в глобальном аспекте, мы считаем, что МООК на мировом рынке все еще далек от насыщения или зрелости.

Некоторые ученые говорили об электронном обучении в высших учебных заведениях и использование компьютерных технологий как эффективного инструмента расширения образовательных возможностей в целом и, в частности, в ответ на анализ элементов маркетинга. В то же время некоторые ученые обсуждают вопрос о ключевых факторах удовлетворенности студентов и преподавателей электронным обучением.

Однако, массовые открытые онлайн-курсы (МООК) и онлайн-обучение (электронное обучение) – это не одно и то же. Наиболее характерными особенностями МООК являются следующие: массовость, разнородность и отсутствие наставника, которые кардинально отличаются от онлайн обучения. Эти характеристики обучения затрудняют разработку МООК.

Многие исследователи также отмечают, что одним из наиболее негативных аспектов МООК – это низкий процент завершения обучения. По данным различных исследований, эта цифра колеблется от 5 до 15 %. Кроме того, оценка удовлетворенности студентов онлайн-обучением часто проводится с использованием математических инструментов, приводит к совершенно противоречивым результатам.

Таким образом, более важно изучить удовлетворенность студентов и их восприятие ценности МООК. Однако результаты исследований в этом направлении асимметричны, неоднородны и двусмысленный.

Анализируя модели организации МООК, можно выделить и подчеркнуть основные особенности и отличия от традиционной систе-

мы образования, а также другие формы дистанционного обучения, такие как: краткое изложение материала; проверка знаний; участие учителя; введение жестких графиков, режимов дня, сроков; наличие многочисленных ответов; простота получения документа об окончании курса; и т.д.

МООК можно классифицировать по следующим признакам: разработки курсов, обучение, документация, методические подходы и т. д.

Важно отметить, что исследователи выделяют также такие виды МООК, как с-МООК (сМООСs) и х-МООК (хМООСs). Суть х-МООС заключается в его сходстве с традиционным обучением. В его рамках существуют конкретная цель, контроль, кураторские практики и сертификация. Иной подход характерен для с-МООК. Эти курсы основаны на равенстве субъектов образовательного процесса, участники преследуют разные цели, они не применяют практики куратора; упор делается на взаимодействие участников.

Хотя МООК являются относительно недавним образовательным явлением, они привлекли значительное внимание, интерес к научному сообществу по всему миру. Это так, потому что МООК могут влиять на педагогическую, организационную, научную и предпринимательскую деятельности, применяемых как отдельных студентов, так и университетов в целом. Вот почему необходимо быть в поиске новых педагогических кадров с новым цифровым обучением, такие как МООК.

С 2012 года наблюдается неуклонный рост количества пользователей МООК. Общее количество МООК, доступных пользователям Интернета, обеспечивает доступ к 10 тысячам курсов, связанных с разными областями знаний. Более 700 университетов во всем мире присоединились к движению за создание собственных МООК. Количество слушателей онлайн-курсов в 2017 году составило около 81 млн. Более того, создаются новые онлайн-платформы.

Например, наиболее популярными провайдерами МООК являются платформы Coursera, edX и Udacity, FutureLearn, предлагая широкий спектр курсов по различным дисциплинам.

Российские студенты входят в двадцатку самых активных пользователей Coursera, и их количество увеличивается, так как есть курсы на русском языке.

Во всем мире тематика курсов МООК разнообразна. В информационных курсах наибольшая доля приходится на обработку данных (более 1800), бизнес (1400) и социальные науки (600) с 2014 по 2017 год.

Следует подчеркнуть, что МООК также могут быть элементами маркетингового продвижения университета, брендов, расширяя влияние новых и существующих школ. Более того, МООК содержат

возможности для продвижения лучших тематических практик в этой области, передачи знаний и привлечение новых студентов к практической деятельности на основе курсовых заданий.

Происходит быстрое распространение MOOK не только из-за стремления вузов получить признание на международном уровне онлайн-технологий на рынке образования. Не менее важную роль играет возможность монетизировать свои проекты. В сети платформы, например Coursera, edX, совместно с университетами внедряют дополнительные платные услуги; аналогично для программного обеспечения важно иметь полномочия личного помощника в онлайн-режиме.

По данным ЮНЕСКО во всем мире уже существует серьезная проблема: количество желающих получить образование значительно превышает количество мест в учебных заведениях и по прогнозам в 2025 году число студентов в мире увеличится с 98 миллионов человек до 165 миллионов. Именно поэтому MOOK могут стать выходом из этой ситуации. В то же время, потребности и ценности целевого сегмента MOOK, то есть студентов, практически не исследуются.

С другой стороны, дистанционное обучение требует больше времени для самообучения. В связи с этим студенты (в период до пандемии коронавируса) были не совсем готовы или не имели представления об дистанционном обучении. Следует подчеркнуть, что на данный момент практически невозможно вытеснить оффлайн обучение для ряда профессий, например врачей, учителей (поскольку это важно развивать в них коммуникативные свойства) и т.д. Для инженеров также очень сложно организовать онлайн-курсы, так как требуется на практике показать, как можно что-то сделать для технического оборудования или как решать задачи и т.д. Однако с развитием информационных технологий эти вопросы будут успешно решены, ведь сейчас существуют различные симуляторы роботов, позволяющие имитировать сложное оборудование, связь между людьми и т.д.

Тем не менее, выявленные группы лояльности указывают на возможность развития дистанционного обучение, которое должно органично вписываться в офлайн- и онлайн-среду без ухудшается качество обучения.

Соответственно, опыт глобальной пандемии 2020 года показал, что университеты вынуждены адаптироваться к новой реальности в кратчайшие сроки, ни имея практического опыта, ни теоретической и методической подготовке в условиях пандемии. Этот опыт привел к следующим положительным тенденциям цифровизации образования:

– Бесплатный доступ к MOOK, современным учебным мате-

риалам и тематическим исследованиям.

– Увеличение количества платных и бесплатных предложений по программам повышения квалификации (в режиме онлайн-обучения проводятся вебинары для различных категорий студентов).

– Методологическая поддержка управления, применения и оценки качества цифровых инструментов в образовательном процессе.

– Проведение онлайн-опросов среди руководящего и профессорско-преподавательского состава вузов, с последующей открытой публикацией аналитических отчетов и отчетов с целью прогнозирования возможных последствий коронакризиса.

– Открытая публикация тематических исследований ряда университетов разных стран, чтобы добиться международного ответа на пандемию.

– Создание дискуссионных площадок и неформальных групп студентов, преподавателей и системных администраторов высших учебных заведений на различных веб-платформах, что позволяет им обсудить актуальные вопросы цифрового образования; и другие.

Соответственно, обобщение подходов к пониманию устойчивого развития университета основано на интеграции онлайн и офлайн-среды, такие как: раскрытие информации о стратегиях устойчивого развития высших учебных заведений, технологической базы, работа с социальными сетями, создание и размещение онлайн-курсов на платформах MOOC, создание усредненных профилей студентов на основе опросов в социальных сетях.

Исследования могут быть интересны не только университетам и разработчикам MOOC с целью корректировке маркетинговых стратегий, но и государственным органам при реализации политики в области образования, науки и цифровизации экономики.

Наша работа имеет не только теоретическое и методологическое значение, но и имеет практическую значимость, поскольку позволяет хозяйствующим субъектам грамотно управлять способами устойчивого развития университета.

Именно поэтому, дальнейшие исследования должны проводиться в направлении изучения путей развития и повышения конкурентоспособности вузов в условиях цифровых технологий.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Основные этапы разработки мобильных приложений [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://spark.ru/startup/componentix/blog/4499/osnovnie-etapi-razrabotkimobilnih-prilozhenij>.

2. Таратынова Н. И., Яшкина О. А. Искусственный интеллект в борьбе с COVID-19 // Современные тенденции развития науки и образования в эпоху цифровизации: материалы Междунар. науч.-практ. конференции. В двух частях. – Саманск, 2022. – С. 545-550.

3. Таратынова Н. И., Яшкина О. А., Использование цифровых технологий и сетевого маркетинга в формировании новых брендов и услуг // Современные вопросы развития общества в условиях цифровизации: материалы Национал. науч.-практ. конференции. Редкол.: Р. Р. Хайров (отв. редактор) [и др.]. – Саранск, 2023. – С. 434-437.

## **ВЕДУЩИЕ ЯЗЫКИ ПРОГРАММИРОВАНИЯ**

**Гуськов Матвей Евгеньевич**, студент 2 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Тимошкина А. С.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящее время сложно представить мир без информационных технологий, которые имеют очень важное значение в жизни многих людей и применяются практически во всех сферах деятельности. Особое внимание сейчас уделяется использованию языков программирования, которые постоянно развиваются, совершенствуются и используются для создания большого количества информационных продуктов.

Рассмотрим назначение и область применения самых востребованных языков программирования на сегодняшний день.

Первый язык программирования, который относится к ведущим языкам – Python. Это высокоуровневый язык программирования, который постоянно развивается и ориентирован на повышение производительности разработчиков и читаемость кода. Характеризуется небольшим количеством команд, но одновременно предлагает обширные возможности благодаря множеству полезных функций. Python поддерживает структурное, императивное, объектно-ориентированное, функциональное и аспектно-ориентированное программирование. Считается одним из самых легких и понятных языков программирования, благодаря своей простоте, понятному синтаксису и высокой степени читаемости [2].

Помимо простоты использования, к другим преимуществам Python можно отнести: кроссплатформенность – интерпретатор языка реализован почти на всех ОС; наличие большого числа подключаемых к программе модулей и библиотек, которые обеспечивают различные дополнительные возможности.

Области использования данного языка программирования достаточно широки: разработка динамических веб-сайтов, системное программирование, разработка программ для научных исследований



и вычислений, разработка программ с графическим интерфейсом, разработка игр.

Следующий язык программирования, который хочется отметить – C++. Это компилируемый, статистически типизированный язык программирования общего назначения.

C++ широко используется для разработки программного обеспечения, являясь одним из самых популярных языков программирования. Область его применения включает создание операционных систем, разнообразных прикладных программ, драйверов устройств, приложений для встраиваемых систем, высокопроизводительных серверов, а также развлекательных приложений (игр). Существует множество реализаций языка C++, как бесплатных, так и коммерческих и для различных платформ.

C++ поддерживает объектно-ориентированное, процедурное и обобщённое программирование. К основным преимуществам данного языка программирования можно отнести: поддержка различных стилей программирования, компактный синтаксис, наличие большого количества специальных средств, которые значительно упрощают сложных программ, а также многоплатформенность, которое обеспечивает широкие возможности в разработке программных решений. Также, характеристикой данной языка программирования является вычислительная производительность, т.е. данный язык организован так, что позволяет разработчику полностью контролировать ход выполнения программы, в соответствии с её структурой

При работе с языком программирования C++ программисту нужно разбираться в базовых алгоритмах и структурах данных, а также, для создания сложных программ часто требуется иметь знания других языков программирования (чаще всего Python).

Язык программирования JavaScript является одним из популярных и востребованных языков. Он используется как встраиваемый язык программного доступа к объектам приложений и поддерживает объектно-ориентированный, функциональный и императивный стили. Данный язык программирования необходим, для создания каких-либо интерактивных элементов на страницах веб-сайтов. Он позволяет создавать меню сайта, различные формы для заполнения, анимацию, обеспечивают смену изображений и различных функций, которые можно использовать на веб-сайтах [1].

К основным преимуществам данного языка программирования можно отнести:

- интерпретируемость и кроссплатформенность языка, т.е. созданный скрипт программы отображается в браузере;
- данный язык характеризуется простотой и рациональностью применения;

- лёгкость освоения;
- удобство пользовательского интерфейса;
- высокая читаемость кода;
- универсальность;
- отсутствие существенной нагрузки;
- скорость работы и производительность.

JavaScript имеет простой и понятный синтаксис, что делает его доступным для новичков в программировании, но при этом он также обладает мощными возможностями для опытных разработчиков.

Можно сделать вывод, что языки программирования играют важную роль в современном мире. Они позволяют разработчикам создавать инструкции и команды, которые компьютер может понять и выполнить. Каждый язык программирования имеет свои особенности и предназначение, и разработчики выбирают язык в зависимости от конкретной задачи или предпочтений.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Абдуллин Н. Ф.* Изучение программирования на JavaScript в профильном курсе информатики и ИКТ / Н. Ф. Абдуллин // Информационно-коммуникационные технологии в педагогическом образовании. – 2012. – № 3(18). – С. 112-114.

2. *Платонова Д. Е.* Какие языки программирования самые популярные: статистика ИТ-платформ / Д. Е. Платонова // Актуальные проблемы науки в студенческих исследованиях : сборник материалов X Всероссийской студенческой научно-практической конференции, Альметьевск, 25–29 ноября 2020 года / Альметьевский филиал Казанского национального исследовательского технического университета им. А.Н.Туполева–КАИ. – Альметьевск: ООО «Конверт», 2020. – С. 164-166

3. *Романова А. Э.* Языки программирования, их отличия и область применения в современно ММИРЕ / А. Э. Романова, С. М. Каюгина // Неделя молодежной науки-2023 : Сборник трудов Всероссийской научно-практической конференции, Тюмень, 01–31 марта 2023 года. – Тюмень: Государственный аграрный университет Северного Зауралья, 2023. – С. 1138-1141.

## ЭМОДЗИ КАК ЧАСТЬ СОВРЕМЕННОЙ КОММУНИКАЦИИ

**Косолапова Александра Юрьевна**, студентка 1 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Еремкина Н.В.**, к.филол.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Актуальность исследования очевидна, так как мобильные технологии и интернет занимают все более важное место в общении людей. Непрестанно растет количество пользователей мессенджеров и

социальных сетей, где также активно используются эмодзи. Верное истолкование и правильное использование эмодзи в коммуникации становится неотъемлемой частью культуры человечества. В связи с этим выявление того, как эмодзи влияют на взаимоотношения, а также как интерпретируются людьми, является важным в рамках изучения межличностной коммуникации.

Развитие коммуникации всегда требует появления новых ее видов и инструментов. Особенно же это касается сферы цифровых технологий, где изначально общение между людьми происходило отличным от общепринятого образа. Основными причинами образования новых элементов являлись желание людей выразить эмоции и оттенки новым способом, а также невозможность использования ряда традиционных методов. Одним из таких новых инструментов выступили так называемые эмодзи, первые из которых, называемые эмотиконами, появились в конце XX века. Это были цифровые отображения определенных основных эмоций человека – радости, гнева, печали и т. д., – выражаемые не в тексте, а в специальных символах: сначала в комбинации знаков препинания, математических символов и т. п., а позднее – в виде маленьких картинок с анимацией или без.

Эмодзи давно имеют огромную популярность среди пользователей различного рода цифровых устройств. Это подтверждается исследованиями в различных областях. Так, согласно Оксфордскому словарю, каждый год слово «эмодзи» стабильно становится одним из самых часто употребляемых слов, а в 2015 году и вовсе возглавило рейтинг. Помимо этого, на популярность данного метода коммуникации указывает и наличие неофициального мирового праздника – Дня эмодзи, отмечаемого 17 июля. Из вышесказанного можно сделать вывод, что эмодзи – это не просто дополнительные символы и анимация при наборе текста, а социокультурный феномен, требующий всестороннего изучения [1].

Эмодзи являются органичным элементом нашей повседневной жизни при взаимодействии с другими людьми по различным цифровым каналам коммуникации. Они не только дополняют слова и помогают выразить эмоции в текстовых сообщениях, но и могут фактически заменять текст или его часть, обладая достаточной гаммой выразительности. К тому же данный элемент коммуникации дает возможность комбинировать различные изображения, составляя целые смысловые цепочки.

Для понимания роли и важности эмодзи в общении современного человека необходимо проследить историю их возникновения и развития. Заметим, что еще до появления эмодзи Владимир Набоков говорил: «Мне часто приходит на ум, что надо придумать какой-нибудь типографический знак, обозначающий улыбку - какую-

нибудь закорючку или упавшую навзничь скобку» [4].

Первые подобные элементы, названные эмотиконами, появились еще в 1982 году, их создателем явился профессор из США Скотт Фалман из университета Карнеги-Меллона в Питтсбурге. Ученый обратил внимание на тот факт, что на электронной доске объявлений университета посты с шутками зачастую неправильно истолковываются студентами, и поэтому предложил использовать эмотиконы, разработанные им для цели верного выражения эмоций в тексте. Эмотиконы состояли всего из нескольких символов, но имели огромное значение для коммуникации. При этом изначально была разработана простая комбинация из двоеточия, тире и скобки («: -)»), ставшая первым шагом в развитии эмоциональной коммуникации именно в текстовом формате. Позже студенты придумали свои собственные эмотиконы, выражающие куда больший спектр эмоций. Таким образом, изобретатель дал, можно сказать, только толчок развитию подобных элементов, а далее пользователи сами развивали данное направление, что послужило дополнительным фактором популярности эмотиконов, называемых также смайлами или смайликами. [5].

Самые популярные смайлы выглядят следующим образом:

«:-)» – самый распространенный, обозначающий улыбку, шутку, дружелюбность. Более поздний вариант написания: «:)» или «>»;

«;)» – смайл, обозначающий подмигивание. В зависимости от ситуации речь может идти о флирте, азарте, усмешке и т. д.;

«:(» - означает грусть, досаду, разочарование. Более поздний вариант написания: «>» [8].

Развитие эмодзи шло по различным направлениям, вбирая в себя в том числе черты тех культур, в которых они применялись. Так, в 1986 году в Японии под влиянием популярных жанров мультипликации аниме и манга эмотиконы эволюционировали в так называемые каомодзи. Каомодзи дословно переводится как «символ лица», и они стали новым способом выражения эмоций и чувств в онлайн-сообществе изначально японской молодежи, а затем и в остальных регионах мира. Они представляют из себя смайлы, составленные из символов, иероглифов, букв и знаков пунктуации, то есть здесь видна гораздо более сложная структура с добавлением элементов алфавита. Примечательно, что по мнению японцев глаза являются зеркалом души человека [2], в связи с чем в «западных» смайлах большее внимание уделялось рту, а в японских – глазам. Это вызвало различия в чтении данных элементов: в отличие от западных эмотиконов, каомодзи читаются горизонтально.

В 1997 году эмодзи с развитием цифровых технологий эволюционировали далее: появились графические эмотиконы – символы, которые еще более точно были способны передавать эмоциональное

состояние человека в цифровом пространстве. Такое без преувеличения революционное изменение произошло благодаря усилиям компании Smailey и ее руководителя Николая Лауфрани.

Николай Лауфрани в тот период создал первый набор графических смайлов с изображением желтых «рожиц», которые в настоящее время знакомы практически каждому пользователю интернета. Важным шагом было сделать их доступными к бесплатному скачиванию, и во многом благодаря этому смайлы быстро стали популярными в мире. Достаточно скоро, к 2005 году, смайлики именно из этого набора стали стандартными для отображения эмоций в западном сегменте интернета. К этому времени пользователи копировали и вставляли значки в тексте электронных сообщений и писем, при этом они все более плотно входили в обиход различных групп населения, от субкультур и молодежи до бизнес-сообществ.

Собственно говоря, сама идея создать графические эмодиконы возникла из необходимости воплотить эмоции и чувства в словах, которые изначально лишены живости и индивидуальности, при этом сделать это более эмоциональным и точным образом, нежели в «символьных» эмодиконах. Команда Николая Лауфрани решила, что этот недостаток может быть исправлен при помощи небольших и оригинальных символов графического характера, имеющих простой и доступный характер.

Компания Smailey нашла вдохновение в искусстве и графическом дизайне, а также в реальных выражениях лиц людей, проведя свои собственные исследования. Уникальность таких эмодиконов заключается в том, что они передают эмоции более точно, чем слова, и позволяют людям находить общий язык на цифровом пространстве, в том числе сокращая время на коммуникацию.

Важно отметить, что графические эмодиконы достаточно быстро стали неотъемлемой частью нашей коммуникации в цифровой эпохе. Они приняли вид и универсального языка, который способен преодолевать границы языковых и культурных различий. Более того, эмоциональная окраска общения по цифровым каналам стала неизмеримо более яркой, а диапазон понимания – широким.

Дальнейшее продвижение эмодзи (как, собственно говоря, и само текущее название вместо эмодиконов) также происходило из Японии – именно здесь впервые возникли символы для передачи эмоций в мобильных устройствах, которые стремительно набирали популярность. В 1999 году сотрудник японского мобильного оператора DoCoMo дизайнер Шигетака Курита разработал набор из 176 иероглифов, используя удобную сетку 12 на 12 пикселей. Отметим, что изначально это были в основном иконки, необходимые для использования в веб-портале, и лишь несколько картинок для переписки короткими сообщениями. Полный набор пиктограмм занял

немногим более 3 килобайт и был нарисован за 5 недель [2].

Пользователи оценили удобство эмодзи, которые стали популярными сначала в Японии, а затем распространились по всему миру. Люди получили новый инструмент общения, который выглядел значительно более совершенным, чем эмодзи первых периодов, и стали активно распространять новую практику в сети Интернет и в мобильных сетях. Знаковым стал 2010 год, когда Unicode Consortium, организация, отвечающая за стандартизацию символов в компьютерах, включила эмодзи в общий стандарт Unicode, чтобы они могли беспрепятственно использоваться на всех устройствах и платформах.

Безусловно, первые же успехи эмодзи вызвали ожидаемый ажиотаж не только со стороны пользователей, но и со стороны компаний-разработчиков приложений и программ. Многие из них разработали свои собственные наборы символов, добавляя новые идеи и разнообразие в мир виртуального общения. На сегодняшний момент существует огромное количество эмодзи для выражения различных эмоций, отображения предметов, животных, занятий, профессий и так далее. Все они служат для более точного и в то же время красочного отображения смыслов, которые автор текста закладывает в него.

Со временем эмодзи из чего-то модного и нового стали неотъемлемой частью современной коммуникации, помогая людям выражать свои чувства и эмоции в текстовых сообщениях, e-mail, социальных медиа и других каналах и сферах. Таким образом стали возможными добавление характера, интонации и различного рода коннотаций и оттенков в цифровой обмен данными, что до этого было затруднено в письменных сообщениях.

Электронная коммуникация имеет ряд специфических особенностей, и в соответствии с ними можно выделить некоторые конкретные преимущества-функции использования эмодзи:

1. Эмоциональная окраска. Эмодзи помогают выразить эмоциональное состояние без использования слов или в совокупности с ними. Они добавляют чувств в письменную коммуникацию, что помогает в передаче эмоций автором текста. Это часто необходимо как в практических целях, так и в целях самовыражения.

2. Уменьшение недопонимания. В письменной коммуникации часто отсутствует невербальная информация, например тон, голос, жест. Эмодзи помогают более точной передаче информации, в том числе предотвращая различного рода недоразумения и конфликты.

3. Культурная адаптация. Эмодзи представляют собой универсальное средство передачи информации, не требующее знания конкретного языка или культурных особенностей, которые присущи сторонам диалога. Таким образом люди из различных регионов ми-

ра, различного возраста и культурных традиций через цифровое общение могут быть поняты получателями информации.

4. Улучшение социальных связей. Использование эмодзи помогает созданию дружественной и близкой атмосферы в письменных сообщениях. Это достигается за счет понимания того факта, что собеседник, во-первых, старается донести до нас информацию наилучшим образом, а во-вторых, не подходит к данному процессу чисто формально и официально. Такое понимание способно приводить к укреплению отношений и лучшему пониманию между людьми.

5. Привлечение внимания. Использование эмодзи не просто придает тексту дополнительные оттенки, но и делает его более ярким, привлекательным и запоминающимся для адресата. Соответственно, это вызывает повышенное внимание и стремление участвовать в коммуникации.

Разумеется, несмотря на все перечисленные преимущества, эмодзи не могут заменить текстовое общение и не могут передать многих смыслов, содержащихся в нем, а также сделать это подробным образом. Также следует помнить о мере и контексте использования эмодзи. Так, в некоторых формальных или деловых ситуациях их использование может быть неуместным или непрофессиональным, вызывать раздражение и иные негативные эмоции. Поэтому, как и в случае использования любого другого инструмента, всегда важно трезво оценивать контекст и соответствовать общим правилам и нормам коммуникации.

Исследованием эмодзи, их роли и влияния на коммуникацию занимаются специалисты различных направлений науки. Так, лингвисты и психологи считают эмодзи эффективным инструментом коммуникации, который помогает улучшить понимание информации и выражение эмоций. В качестве примера можно упомянуть тот факт, что некоторые исследования показывают: люди зачастую лучше понимают эмоциональный контекст, передаваемый эмодзи, если сравнивать их применение с чисто текстовыми словами и предложениями. К примеру, лингвист Максим Кронгауз отмечает даже такую тенденцию, что в определенных рамках нейтральным стало присутствие смайлика в принципе, а его отсутствие обозначает для человека, что что-то идет не так, и дальше он уже вчитывается смысл в зависимости от знания автора и ситуации в целом. Здесь для науки важен сам феномен того, что не только присутствие, но уже и отсутствие смайлика стало значимым. Изначально, разумеется, нейтральным был текст без значков, а смайлики его некоторым родом «оживляли» [6].

Анализ интернет-общения показывает, что вдобавок к основным функциям эмодзи, приведенным выше, их практическое применение позволяет не только выражать конкретные эмоции («😊» смайлик с

улыбкой – радость или счастье, «😭» смайлик со слезами – грусть или печаль и так далее, «☹» смайлик без рта – незнание ответа или желание промолчать), интерпретировать написанное и намерения, заложенные в тексте (интонация или настроение, к примеру, добавление смайлика с улыбкой «😊», указывающего на шутку или доброжелательность), усиливать смысл текста (например, подчеркивая определенные части текста, как это происходит при использовании смайлика улыбающегося лица с сердечками «💖» после слов «я тебя люблю»), способствовать адаптации культурных различий и улучшению социальных связей, но и выполнять еще одну крайне важную функцию – сокращать текст. Данная функция в условиях все более ускоряющейся передачи данных вкупе с растущим каждый день информационным полем является одной из самых актуальных. Функция позволяет заменять отдельными смайлами или их наборами не только отдельные слова и словосочетания, но и целые предложения. Часто для людей это не менее значимо, чем выражение эмоций и т. д., особенно в условиях нехватки времени или расстановки приоритетов в его использовании. Так, смайлик с кексом «🍪» может в определенных условиях однозначно трактоваться как «я хочу съест кекс».

Неудивительно, что такие очевидные преимущества, которые дает применение эмодзи, привели к ситуации, когда эмодзи стали частью культуры общества. Их использование уже не ограничивается применением в текстах сообщений и тому подобных случаях. Ежедневно с помощью эмодзи создается огромное количество произведений искусства, одежды, книг, арт-объектов и т. д. Это позволяет сделать вывод о том, что данный универсальный инструмент стал частью в том числе массовой культуры и традиций общества нашей планеты.

Так, в Музее современного искусства в США в качестве экспоната выставлен набор из 176 первоначальных эмодзи, созданных в Японии. В индустрии моды выпускаются коллекции одежды с эмодзи-принтами и аксессуарами, в продаже можно встретить наклейки, обложки для смартфонов, украшения с символикой смайлов различных эпох и авторов. Средства массовой информации также транслируют эмодзи на многомиллионную аудиторию, например, в 2015 г. Хиллари Клинтон была изображена на обложке журнала *The New Yorker* в стиле эмодзи [1]. Итальянский бренд детской одежды iDO стал партнером *Emoji®* — *The Iconic Brand* в проекте создания фирменной коллекции футболок для детей [7]. Во многом эмодзи стали олицетворением равенства и инклюзивности.

Эти и многие другие примеры наглядно демонстрируют, насколько важной частью современной культуры и коммуникации стали эмодзи. Их изначальная роль отдельного элемента коммуни-



кации трансформировалась в полноценное и достаточно универсальное средство передачи эмоциональной и образной информации и даже самостоятельную составляющую культурных традиций наших дней. Все это означает, что эмодзи давно вышли за пределы интернета и оказывают значительное влияние на современный мир в различных аспектах, таких как коммуникация, лингвистика, культурология, психология, экономика (маркетинг) [9] и другие. Очевидно, что применение эмодзи, равно как и их развитие и совершенствование, не останавливаются на текущем их состоянии.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Ускова Анна Игоревна - эмодзи как феномен цифровой коммуникации XXI века URL: <https://www.alba-translating.ru/ru/articles/2019/uskova-2019.html>
2. Японские смайлики URL: <http://kaomoji.ru/>
3. Эмодзи | Япония|Japan Amino URL: [https://aminoapps.com/c/iaponiiaa/page/blog/emodzi/BGYa\\_DzCwud2RYKnRM52og3R6M7r7GYeQe](https://aminoapps.com/c/iaponiiaa/page/blog/emodzi/BGYa_DzCwud2RYKnRM52og3R6M7r7GYeQe)
4. Владимир Набоков. О бабочках, смайликах, кроссвордах и шахматах URL: <https://rewizor.ru/literature/reviews/vladimir-nabokov-o-babochkah-smaylikah-krossvordah-i-shahmatah/#:~:text=%22Мне%20часто%20приходит%20на%20ум%2Cгазете%20The%20New%20York%20Times>
5. История эмодзи URL: <https://media.uprock.school/emoji>
6. Лингвист Максим Кронгауз – о языке школоты, эмодзи с котами и словах без смысла URL: <https://www.m24.ru/articles/internet/25042017/137990>
7. iDO выпустил коллекцию детской одежды с эмодзи URL: <https://profashion.ru/kids/ido-vypustil-kollektsiyu-detskoy-odezhdy-s-emozhi/>
8. Лазарева М. М., Одекова Ф. Р. Смайлы в современной коммуникации: содержание, форма, функции в общении // Вестник науки. 2020. № 8 (29). Т. 4. С. 15–18.

## АББРЕВИАТУРА КАК СРЕДСТВО ЭКОНОМИИ РЕЧИ И ПИСЬМЕННОГО ТЕКСТА

**Кравцов Антон Денисович**, студент 1 курса, специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Самосудова Л. В.**, к.филол.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

С целью экономии времени коммуникации или общения, применяются широко известные сокращения слов или фраз. Сокращения фраз – является пропуском несущественных членов предложения, осуществляемый без потери магистрального смысла фразы (отдель-

ных частиц, вспомогательных глаголов и т.д.). Сокращения слов – является пропуском отдельных букв и слогов в том или ином слове, а иногда – изъятие большей части слова, кроме отдельных букв. В английском языке каждый год появляется все больше и больше новых сложносокращенных слов, аббревиатур, а также других видов сокращений, возникает потребность в их правильном использовании и понимании.

Существует принцип языковой экономии, являющийся основой многих языковых модификаций. Из-за этого в английском языке и происходят большие изменения. Проблема языковой экономии находится в центре внимания современных лингвистов. Данная проблема, изучаемая как в английском языке, так и во многих других, освещает проявления языкового сохранения на всех уровнях языка: в фонетике, лексике и грамматике.

В настоящее время количество и популярность сокращений настолько велика, что аббревиатура начала негативно сказываться на английский язык. На язык сокращений были переведены религиозные писания, что вызывает панику и страх у лингвистов. Но в большинстве случаев сокращения используются лишь для личной потребности, например, в социальных сетях. В деловых документах аббревиатуры используются только в качестве исключений, в математике они используются в чертежах, в текстах только в крайней необходимости.

Аббревиация представляет собой образование существительного на базе сочетания слов, основы которых входят в состав производной основы в усеченном виде. Аббревиатура синонимична исходному словосочетанию.

Все сокращения можно поделить на 2 вида: инициальная - последовательность начальных букв, каждая из которых произносится отдельно и акронимы - это сокращение слова или фразы, которое произносится как самостоятельное слово. Примерами первого вида могут служить: FBI – Federal Bureau of investigation, U.F.O. – Unidentified Flying Object и другие. Акронимы: NATO - North Atlantic Treaty Organisation, SATs - standard attainment tests и другие.

Существует 3 группы аббревиатур: графические, лексические, синтаксические. Графические подразумевают собой сокращения, применяющиеся только в письменной речи и не имеющие особой звуковой формы. Например: IMHO – In My Humble Opinion, WYSIWYG – what you see is what you get. Лексические делятся на 2 вида: слоговые и частично сокращенные. Internet – International Network – слоговые. Частично сокращенные – A-Bomb – Atomic Bomb. Лексические представлены эллиптическими аббревиатурами, что характеризуется опущением одного из компонентов словосочетания, например: gastric – gastric ulcer.

Переходя к сферам применения аббревиатур можно рассмотреть несколько самых популярных областей. Люди все чаще общаются в интернете, за счет этого увеличивается количество сокращений в мессенджерах и социальных сетях. Особо стоит обратить внимание на компьютерный жаргон. Там сокращения представлены самыми разными типами: усечение конечной части от слова, например, quest от question. А также усечение начальной части от слова: Net – Internet. Но чаще всего используются буквенные аббревиатуры, которые сокращают словосочетание или же целое предложение. HAND – Have A Nice Day, LMK – Let Me Know и множество других. Существует также и другая классификация сокращений. В этом предложении будут представлены самые популярные: u – you, are – r, sry – sorry, ty – thank you. В переписках есть один из самых необычных способов сокращения, когда одна цифра заменяет слог. B4 – before, 2day – today.

Использование аббревиатур в СМИ в настоящее время тоже пользуется большой популярностью. В качестве заголовков используются акронимы и множество разновидностей аббревиатур. Существует особая структура, которая позволяет выделить самое главное и подчеркнуть на что стоит обратить внимание в первую очередь. Чтобы сохранить место, журналисты почти не используют полных слов и предложений в своих текстах. Могут быть опущены однородные члены, части речи и так далее.

Как показал обзор на сокращения, разделяют много видов, типов и групп аббревиатур. Но каждые ученые выделяют различные виды трансформаций, поэтому можно рассмотреть некоторые из них и сделать выводы.

Р.К. Миньяр — Белоручев полагал, что трансформации можно разделить на три вида:

1. Лексические трансформации, которые включают в себя такие приемы, как конкретизация и генерализация.

2. Грамматические трансформации, к которым относится замена членов предложения, замена частей речи, пассивизация, объединение и членение предложений.

3. Семантические трансформации. По мнению лингвиста, к этому виду необходимо отнести следующие приемы: метонимические замены, антонимический перевод, синонимические замены, метафорические замены, компенсацию, логическое развитие понятий (модуляцию)

В.Н. Комиссаров, считал, что переводческие трансформации подразделяются на такие виды, как:

1. Лексические трансформации, включающие в себя переводческую транслитерацию и транскрибирование, лексико-семантические замены (генерализация, конкретизация, модуляция) и компенсацию.

2. Грамматические трансформации, куда автор относил членение предложения, синтаксическое уподобление (дословный перевод), объединение и членение предложений, грамматические замены (части речи, формы слова или члена предложения).

3. Комплексные, то есть другими словами лексико-грамматические трансформации, которые можно разделить на такие приемы, как: экспликацию (описательный перевод), антонимический перевод.

Рассмотрев классификацию этих людей, можно понять, что основное количество сокращений происходит через изменение орфографического, лексического и синтаксического порядка.

В английском языке аббревиатуры используются чтобы сохранить место в тексте, избавиться от больших текстов и донести до получателя информацию самым кратким способом. В настоящем времени им отведена важная роль в процессе коммуникации. В английском языке, как мы видим, аббревиатуры используются в самых разных отраслях – начиная с мессенджеров, заканчивая наукой, дипломатией и юридической документацией. Каждый год появляется все больше акронимов, алфавитизмов и номинативных структур. Аббревиатуры будут расти и будут лучше справляться с основной функцией – экономией языковых средств. Необходимость изучать проблематику данной темы очевидна со всех сторон, ведь возможно через несколько лет сокращения смогут нанести удар всему языку, красноречию и истории в целом.

Данная научная статья не может полностью рассмотреть всю идею аббревиатур. Появление новых сокращений в английском языке происходит каждый день, и никакая наука не сможет справиться с этой темой, пока существуют языки, культура и общение.

## ЛИТЕРАТУРА

1. <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennost-abbreviatur-v-angliyskom-yazyke/viewer>
2. <https://puzzle-english.com/directory/abbreviations>
3. *Котова О. Е.* Структура и семантика англоязычного компьютерного жаргона. Тольятти, 2011 г.
4. *Ярмашевич М. А.* Универбация как разновидность аббревиации // Вестник ОГУ. – 2003. - № 5

## **ВЕТРОГЕНЕРАТОР, КАК АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ СПОСОБ ПОЛУЧЕНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ**

**Левина Валерия Вячеславовна**, студентка 2 курса направления «Право и социальное администрирование»

Научный руководитель: **Ерина О. С.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современная действительность характеризуется развитием технологий, изобретением новых электромобилей, ростом населения. Наша жизнь невозможна без новых гаджетов, компьютеров и современной бытовой техники, функционал которой каждый год увеличивается. Все это дает нагрузку на энергосистемы, что вследствие ведет к таким проблемам, как сбой в работе электричества, повышение стоимости на ее использование. На данный момент растущий спрос на электроэнергию является одной из основных проблем потребления электричества.

Спрос на потребление электроэнергии постоянно изменяется, во время дневного пика потребления, когда большинство людей находятся на работе или в школе, а потом спадает вечером, когда люди возвращаются домой. Неравномерное потребление электроэнергии может приводить к неэффективному использованию энергоресурсов и нагрузке на энергосистемы.

К повышению стоимости и неэффективному использованию ресурсов так же может привести проблема потерь энергии в процессе потребления. Чем дальше от источника производства находится потребитель, тем больше энергии теряется на пути.

Данные проблемы требуют незамедлительного решения. Для этого возможно применить такие подходы, как улучшение энергоэффективности, развитие специальных смарт-сетей, энергосберегающие технологии, альтернативные источники.

Альтернативный источник энергии – это источник энергии, который не основан на использовании ископаемых топлив, таких как нефть, газ или уголь. Вместо этого, альтернативные источники энергии используют возобновляемые ресурсы, такие как солнечная, ветровая, гидроэнергия или биомасса, чтобы производить электроэнергию. Они являются более экологически чистыми и устойчивыми в долгосрочной перспективе, поскольку возобновляемые ресурсы не исчерпаются и не вызывают выбросов газов. Альтернативные источники энергии играют важную роль в сокращении зависимости от ископаемых топлив и борьбе с изменением климата.

Ветрогенератор – это устройство, которое использует энергию ветра для производства электроэнергии. Он состоит из нескольких основных компонентов: мачты, ротора с лопастями и генератора.

Мачта устанавливается на высоте, где скорость ветра достаточно высока. Чем выше мачта, тем больше энергии может быть получено от ветра. Ротор с лопастями установлен на вершине мачты и поворачива-

ется под воздействием ветра. Лопасти специально разработаны таким образом, чтобы максимально эффективно использовать энергию ветра. Когда лопасти вращаются, они передают энергию вращения генератору, который преобразует ее в электрическую энергию.

Ветрогенераторы имеют ряд преимуществ как альтернативный источник энергии:

1. Ветер является бесплатным и неисчерпаемым ресурсом.
2. Не происходит выбросов парниковых газов и загрязнения окружающей среды.

3. Возможность установки ветрогенераторов в отдаленных районах.

Однако, у ветрогенераторов есть и некоторые ограничения:

1. Для эффективной работы требуется достаточно сильный и постоянный ветер.

2. Ветрогенераторы могут быть шумными и вызывать вибрации.

3. Для установки ветрогенераторов требуется большая площадь земли.

В целом, ветрогенераторы являются одним из альтернативных источников энергии, который может быть использован для снижения зависимости от ископаемых топлив и сокращения негативного воздействия на окружающую среду. Однако, для эффективного использования ветрогенераторов необходимо учитывать особенности климатических условий и выбирать подходящие места для их установки.

В современном мире перспектива развития альтернативной электроэнергетики значительно растет. На октябрь 2022 года Дания является лидером по объему генерации «зеленой» энергии (рис. 1).

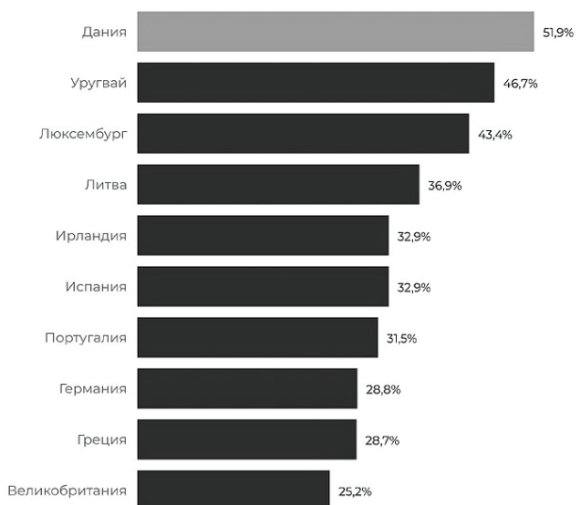


Рисунок 1. Доля солнечной и ветряной энергетики по странам на 2022г.

Россия может получать около 10% всей энергии из ветра и примерно 15% за счет солнечного света. Однако альтернативные источники энергии не получили широкого распространения в нашей стране. Это связано с доступностью невозобновляемых ресурсов, таких как нефть и газ. Также отсутствует экономическая стимуляция для строительства альтернативных электростанций. Тем не менее, в России успешно реализуются ряд проектов, связанных с альтернативной энергетикой. Например, в 2017 году в Химках был запущен проект по созданию Центра альтернативной энергетики. Задачей центра будет обеспечение энергией промышленных предприятий. В 2019 году в Мурманске началось строительство ветропарка (рис. 2). Планируется, что мощность парка составит 201 МВт.



Рисунок 2. Ветряной парк в Мурманске

Ученые уверены в том, что в ближайшие годы человечество будет вынуждено стремиться к полному переходу на альтернативные источники энергии. Это даст возможность сохранить планету для будущих поколений и избежать кризиса, связанного с истощением невозобновляемых ресурсов.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Акулова А. Ш. Развитие «Зелёной» энергетики в России: преимущества и недостатки / А. Ш. Акулова, А. В. Штрамель / Инновационная наука. – 2020. – № 11. – С. 87-89.
2. Перельман Я. И. Занимательная физика / Я. И. Перельман. – М.: Эксмо, 2022. – 464 с.
3. Стребков Д. С. Солнечная энергетика: состояние и перспективы развития /

## **НАУЧНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ И ЕГО СУЩНОСТЬ**

**Меркулова Марина Владимировна, Сёмина Алина Алексеевна,**  
студентки 3 курса специальности «Таможенное дело»  
Научный руководитель: **Еремкина Н. В.**, к.ф.н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современная проблематика научного исследования и выявления его сущности необходима для разработки фундаментальных путей развития науки, определения границ ее возможностей и приоритетов в XXI веке. Еще в эпоху раннего нового времени выдающимся мыслителем Ф. Бэконом была выдвинута идея, что научный поиск должен быть упорядочен и систематизирован. Только тогда он даст свои плоды, а ученые закономерным образом придут к раскрытию тайн природы.

Ф. Бэкон, осознавая значимость науки для экономического процветания государства, уделял внимание необходимости следования по «пути пчелы», объединяющей теорию и эмпирический опыт научного познания. Такой путь может быть реализован только при должном образе сформированном систематическом ведении научного поиска, то есть, при организации научного исследования.

В XVII - XVIII веках проблема институционализации научного поиска стала приобретать новые черты за счет усиления авторитета в европейском обществе академий и университетов. Но только во второй половине XIX столетия научное исследование как форма организации и развития науки стало приобретать современный вид.

Согласно ст. 2 Федерального закона РФ № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике», «научная (научно-исследовательская) деятельность – это деятельность, направленная на получение и применение новых знаний» [1]. Смысл понятия «научное исследование» более глубок. Научное исследование – это «деятельность, направленная на всестороннее изучение объекта, процесса или явления, их структуры и связей, а также получение и внедрение в практику полезных для человека результатов» [2, с. 68].



Сущность научного исследования, как следует из приведенного определения, содержится в необходимости досконального изучения различных феноменов окружающего мира в их системной взаимосвязи. Системность в процессе научного исследования есть ключевое свойство, обеспечивающее поиск ценной информации с ее последующим изучением и возможностью применения полученных знаний на практике.

О том, что научное исследование – довольно сложный феномен, свидетельствует факт наличия у него специфических объекта и предмета. Объект научного исследования – материальная или идеальная система. В роли предмета выступает структура системы, взаимодействие ее элементов, связи между ними и элементами других систем.

Объект и предмет научного исследования свидетельствуют об упорядоченном научном поиске. В свою очередь научный поиск ведет не просто к новым открытиям, но к детальному усложнению самого феномена научного исследования.

По словам академика В.С. Степина, в результате оснований научного поиска «...были зафиксированы в понятиях «парадигма» (Т. Кун), «исследовательская программа» (И. Лакатос), «идеалы естественного порядка» (С. Тулмин), «тематическое пространство науки» (Дж. Холтон), «исследовательская традиция» (Л. Лаудан) и другие» [3, с. 23]. Поэтому можно утверждать, что феномен научного исследования является в своей сути саморазвивающимся. Обновления затрагивают не только суть научного поиска, но и его системную организацию, совершенствуя формы и видовое разнообразие научных исследований.

Любой вид научных исследований, будь то исследования фундаментальные, прикладные, комплексные, междисциплинарные и т.д., имеют свою специфику, которая адекватным образом реализует себя в деятельности научных работников. При этом специалисты объединяют в своей практике различные виды исследований, что необходимо для полноценной результативной работы.

Любое научное исследование имеет свои цель и задачи. По своему целевому назначению они подразделяются на: фундаментальные, прикладные, поисковые и разработки [4, с. 26].

Фундаментальные научные исследования, как следует из их названия, направлены на получение базовой информации о законо-

мерностях научных предметов и явлений окружающего мира. Вне зависимости от того, что доминирует в работе специалиста, – теоретический или экспериментальный аспект – фундаментальные научные исследования представляют научную ценность, и сама их направленность служит развитию основ целого комплекса смежных наук. Поэтому в настоящее время все большую актуальность приобретают междисциплинарные фундаментальные исследования.

Прикладные научные исследования — это исследования, направленные на поиск и систематизацию новых знаний, необходимых для многочисленных практических целей, а также решения конкретных задач. Таким образом, в ходе их проведения ученые решают важнейшие задачи, связанные с рациональным использованием научных знаний в различных сферах жизнедеятельности общества.

Однако в современной практике все больше преобладают научные исследования, включающие в себя объединение вышеперечисленных двух видов. Речь идет о теоретико-прикладных исследованиях. Их актуальность особо высока в экономических и социальных науках.

Поисковые научные исследования направлены на определение перспективности алгоритма действий, выявления направлений работы в заданном сегменте практической деятельности.

Научное исследование носит название разработки, если оно направлено на внедрение в практику результатов фундаментальных и прикладных исследований.

Рассмотренные виды научных исследований реализуют свой потенциал на двух уровнях: теоретическом и эмпирическом. Само существование уровней научных исследований свидетельствует о многогранности содержания профессиональной деятельности ученых. Таким образом, сущность научного исследования не может быть раскрыта в каком-либо одном аспекте направленности усилий специалистов. Взаимосвязь теоретического и эмпирического уровней позволяют формировать базис для работы в настоящем и будущем времени.

Теоретический уровень исследования связан с обработкой фактов при помощи всей многогранности понятий, умозаключений, открытых законов и т.д. На данном уровне научные исследования включают в себя углубленную аналитическую работу. Так проявляет себя назначение научного явления, а его глубинная сущность по-

лучает импульс развития в зависимости от поставленных целей и задач.

В процессе интеллектуальной научной работы исследуемые объекты подвергаются анализу, обобщаются, специалисты постигают существующие между ними связи и действие законов развития. Именно благодаря аналитической работе и уже накопленным научным достижениям возникают новые теории, проблемы и гипотезы. Учитывая вышеизложенное можно сделать вывод о том, что научное исследование требует большой концентрации усилий, четкого разделения задач и конечной цели [5, с. 23].

Цель и задачи научного исследования достигаются в процессе ежедневной распланированной работы специалистов. Но даже любые спонтанные действия способны активизировать творческий поиск и придать научному исследованию элементы креативности и новизны восприятия, казалось бы, уже известных тем и проблем.

Важно отметить, что любое научное исследование на всех этапах его реализации несет в себе доминанту индивидуальности. При этом ученые в любом случае стремятся постичь сущность изучаемых явлений и процессов. Это условие достигается при наличии комплексного подхода к изучению заданного феномена, его рассмотрению в развитии.

Изложенное позволяет заключить, что любое научное исследование – это осмысленный поиск на основе имеющихся фактов, теорий, гипотез. Нельзя игнорировать какую-либо информацию, даже если на первый взгляд, она не представляет ярко выраженного интереса.

Поэтому любой ученый должен помнить о том, что сущность научного исследования заключается в возможности ведения индивидуального креативного поиска, умении объединять достижения прошлых лет и инновации. Лишь при подобном подходе удастся достичь не только предполагаемых минимальных целей, но и целей высшего порядка, совершив новые открытия и достижения в избранной сфере деятельности.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон РФ от 23.08.1996 № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» [Электронный источник] режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/federalnyi-zakon-ot-23081996-n-127-fz-o/>(дата обращения: 11.10.2023).

2. *Оборина А. И.* Научно-исследовательская деятельность в философском понимании // Вестник Пермского государственного гуманитарно-педагогического универ-

ситета. Серия № 3. Гуманитарные и общественные науки. – 2021. - № 1. С. 67-77.

3. *В.С. Степин, В. Г. Горохов, М. А. Розов.* Философия науки и техники. М.: Гардарики, 1996 г. – 400 с.

4. *Новикова Ю. О.* Основы научных исследований. – Владимир, 2022. - Изд-во ВлГУ, 2022. – 172 с.

5. *Смагина С. М.* О понятиях «метод научного исследования», «методология научного исследования» и «логика научного исследования». Логика и методология научных исследований: сборник научных статей и докладов международной научно-практической конференции. Среднерусский институт управления - филиал РАНХиГС. - Орел, 2020. С. 112-116.

6. *М. Малкей.* Наука и социология знания. М.: Прогресс, 1983 г. – 253 с.

## **ПРОФЕССИЯ ВЕБ-РАЗРАБОТЧИК**

**Полушкин Владислав Дмитриевич**, студент 2 курса специальности «Информационные системы и программирование»  
Научный руководитель: **Мельцаева О. А.**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Веб-разработчик – это специалист, который создает и поддерживает сайты и приложения. Он может работать как над внешним видом сайта, так и над его внутренней, серверной частью. Тестирование и поиск багов – хоть и не основная, но тоже одна из задач веб-программирования.

Веб-разработчики могут работать с различными языками программирования и технологиями, такими как HTML, CSS, JavaScript, PHP, Python и другими.

Программирование – более широкое понятие, которое включает создание программного обеспечения для различных платформ и устройств. Программисты могут работать с языками программирования, такими как Java, C++, Python, JavaScript и другими, и создавать приложения для различных устройств, включая компьютеры, смартфоны, планшеты и другие.

Таким образом, веб-разработка является частью программирования, но имеет свою специфику, связанную с созданием веб-решений.

Деятельность веб-программистов делится на три больших типа: это frontend, backend и fullstack. От направления зависят и обязанности веб-программиста.

Frontend-разработчики пишут код для пользовательского интерфейса, backend-разработчики настраивают серверы и базы данных, а фулстек-специалисты делают всё сразу.

Чтобы стать фронтендером, нужно освоить язык программирования JavaScript, научиться работать с фреймворками, протоколами HTTP и графическими редакторами. Бэкендеру для начала достаточно освоить один из языков: Python, PHP или JavaScript, научиться работать с фреймворками, протоколами, базами данных и веб-серверами.

Backend-разработчик – занимается внутренней структурой сайта, отвечает за написание, серверную архитектуру, корректную работу сайта, работу с базами данных и их организацию.

Frontend-разработчик отвечает за визуальную сторону сайта, то есть создает его интерфейс. Получая проект от веб-дизайнера, frontend-разработчик создает его с помощью кода. Его задача сделать так, чтобы внешняя сторона правильно работала и отображалась одинаково во всех браузерах на любых устройствах.

Fullstack-разработчик должен обладать знаниями для выполнения всех работ по созданию сайта, совмещать знания backend- и frontend-разработчика.

Начинающему веб-разработчику нужно знать о технологиях, используемых в компании, чтобы затем углубиться в детали.

Навыки backend-разработчика:

- владение одним из языков программирования (PHP, Java, Python)

- умение работать с пакетными менеджерами

- знание языка запросов SQL.

- понимание, как устроены базы данных, и умение с ними работать.

- знание основ работы с системой контроля версий Git.

- умение работать с фреймворками.

Навыки frontend-разработчика:

- знание языков программирования: на HTML создают каркас страницы; CSS помогает настроить цвета, шрифты и внутреннее наполнение; с помощью JavaScript можно добавить на сайт слайдеры, анимацию и другие динамические элементы

- иметь базовые навыки работы в консоли и пользования пакетным менеджером NPM

- умение пользоваться системой контроля версий Git.
- умение работать со сборщиком проектов
- умение верстать и адаптировать сайт под разные браузеры и экраны
- знание одного из современных фреймворков, он управляет состоянием отдельных компонентов страницы. Соответственно, пользователю не придется по каждому клику перезагружать страницу целиком, так как фреймворк обеспечивает мгновенный отклик приложения.

Навыки fullstack-разработчика:

- данный специалист выполняет полный цикл разработки он должен хорошо разбираться и во frontend, и в backend
- специалисту необходимо знать несколько языков программирования
- умение применять основные фреймворки. Для frontend-разработки используют JavaScript и фреймворки React, Angular или Vue.js. Для backend-разработки — Python с фреймворками Django, Flask или Sanic, JavaScript с фреймворками Express или Fastify, PHP и фреймворк Laravel.
- Знать язык SQL и язык разметки CSS.
- Разбираться в системах контейнеризации Docker и Git, знать основы системного администрирования.

У профессии веб-разработчик существует множество плюсов, отметим некоторые из них:

- востребованность.
- высокий доход
- творческий аспект
- возможность работать удаленно

Кроме плюсов, у этой профессии есть и минусы:

- сидячий образ жизни.
- проблемы со зрением
- высокая конкуренция

Работа веб-разработчика включает в себя создание и поддержку веб-сайтов и приложений. Веб-разработчики отвечают за программирование и дизайн веб-страниц, разработку пользовательского интерфейса, интеграцию баз данных и обеспечение безопасности сайта. Веб-разработчики должны быть знакомы с принципами дизайна

пользовательского интерфейса и оптимизацией сайтов для поисковых систем.

Есть несколько способов как стать веб-разработчиком:

– Получить высшее образование. Подойдут программы «Разработка программного обеспечения» и «Прикладная математика и информатика». На них дадут базу, с которой можно найти первую стажировку.

– Изучать информацию в свободном доступе. В интернете много бесплатных материалов: видео на ютубе, статьи в профессиональных блогах, книги и мануалы. Начните решать учебные задачи и постепенно усложняйте их. Когда освоите базу, попробуйте сделать небольшой проект самостоятельно.

– Пройти курс. Самообразование — это здорово и полезно. Но его минус в том, что нет четкого графика и обратной связи. На специализированных курсах можно задать вопрос наставнику и быстро исправить свои ошибки. К тому же не придется тратить время на поиск информации: вам всё разложат по полочкам. А еще некоторые площадки помогают найти работу.

Профессия веб-разработчика остается в топе наиболее востребованных.

Процесс создания и поддержки веб-сайтов и веб-приложений требует знаний и включает в себя проектирование, кодирование, тестирование, отладку и поддержку веб-решений.

Будьте готовы к сложностям: от очень локальной терминологии, зависящей от конкретного проекта, до самого обычного «сделать задачу, решение которой ты даже представить не можешь». Как и везде, со временем проблемы начинают отпадать. В работе больше всего помогает периодически отдыхать или переключаться на что-то другое, чтобы голова не закипала.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *В. Дунаев* «HTML, скрипты и стили». – 4-е изд., перераб. и доп. – СПб.: БХВ-Петербург, 2015.

2. *Полуэктова Н. Р.* Разработка веб-приложений: учебное пособие для среднего профессионального образования. – Москва: Издательство Юрайт, 2021.

# ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ТЕСТИРОВАНИЯ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Чистова Татьяна Александровна, студентка 4 курса специальности «Информационные системы и программирование»  
Научный руководитель: Яшкина О. А., преподаватель  
Саранский кооперативный институт (филиал) РГУК

Тестовый пример – это основной элемент тестирования программного обеспечения, который определяет входные данные, действия и ожидаемые результаты для проверки функциональности и качества программной системы. Написание эффективных тестовых примеров – важнейший навык для тестировщиков программного обеспечения, поскольку он может помочь обнаруживать и предотвращать дефекты, ошибки и сбои в программных системах. Однако их написание является сложной и трудоемкой задачей, требующей тщательного планирования, проектирования, исполнения и сопровождения.

В этой статье мы рассмотрим тестовые примеры как неотъемлемую часть тестирования, включая определение и назначение, характеристики и компоненты, типы и уровни.

Тестовый пример – это набор условий или переменных, при соблюдении которых тестировщик определяет, удовлетворяет ли тестируемая программная система требованиям или работает корректно [2].

A	B	C	D	E	F	G	H	I
ID	Название	Описание	Приоритет	Предусловие	Шаги	Ожидаемый результат	Действительный результат	Статус
1.1	Авторизация с помощью электронной почты	Проверить, что пользователь может авторизоваться с помощью почтового адреса	Высокий	Открыто модальное окно "Вход в систему"	1) Ввести email 2) Ввести пароль 3) Кликнуть на кнопку "Вход"	1) Отображается email 2) Пароль отображается в виде звездочек 3) Пользователь авторизован на сайте	1) Отображается email 2) Пароль отображается в виде звездочек 3) Пользователь авторизован на сайте	Пройден

Рисунок 1. Вариант тестового примера

Обычно он состоит из идентификатора, имени, описания, приоритета, предварительных условий, шагов, данных, ожидаемого результата, фактического результата, статуса, комментариев (рис. 1) [1].

Основной целью написания является проверка того, что программная система соответствует указанным требованиям и работает



должным образом в различных сценариях. Написание тестовых примеров помогает обеспечить полноту и корректность тестирования программного обеспечения; обнаруживать и устранять дефекты или ошибки в программных системах; проверять функциональность, производительность, удобство использования, безопасность, надежность и т.д. программных систем; снижать затраты и усилия на отладку и техническое обслуживание на более поздних этапах жизненного цикла разработки программного обеспечения; повышать качество программных систем и удовлетворенность клиентов [3].

Хороший тестовый пример должен быть ясным, кратким, всеобъемлющим, непротиворечивым, отслеживаемым, пригодным для повторного использования и сопровождения [2]. Говоря более подробно, тестовый пример должен быть:

- прост для понимания и выполнения тестировщиками или разработчиками;
- кратким и сосредоточенным на конкретном аспекте или функциональности программной системы;
- охватывающим все возможные сценарии и результаты работы программной системы;
- соответствующим стандартному формату и стилю на протяжении всего процесса тестирования;
- привязан к соответствующему требованию или спецификации программного обеспечения системы;
- пригоден для многократного использования в различных целях или контекстах;
- легко обновляем при внесении изменений в систему программного обеспечения или требования.

Как было упомянуто выше, типичный тестовый пример состоит из идентификатора, имени, описания, приоритета, предварительных условий, шагов, данных, ожидаемого результата, фактического результата, статуса, комментариев (таблица 1).

Таблица 1. Компоненты типичного тестового примера

Компонент	Описание
ID	уникальный идентификатор тестового примера
название	информативное название
описание	краткое объяснение цели и объема
приоритет	ранжирование важности или срочности
предусловие	предварительные условия или допущения, которые должны быть выполнены перед выполнением
шаги	подробные инструкции или действия
входные данные	входные данные или параметры, которые будут использованы в тестовом примере
ожидаемый результат	ожидаемый результат
действительный результат	фактический результат после выполнения
статус	результат выполнения тестового примера, такие как пройден, не пройден, пропущен и т.д.
комментарии	дополнительная информация или замечания

Тестовые примеры могут быть классифицированы по различным типам и уровням критериев, таких как источник или основа, объем или детализация, метод или подход (таблица 2) [2].

Таблица 2. Классификация тестовых примеров

Критерии классификации	Типы
Источник или основа	основанные на спецификации основанные на структуре основанные на опыте
Масштаб или степень детализации	модульные интеграционные системные приемные
Метод или подход	позитивные негативные границные эквивалентности регрессионные

Остановимся подробнее на каждом из критериев классификации.

К тестовым примерам, базирующимся на источнике или основе, относятся примеры, являющиеся:

- производными от требований или спецификаций программной системы, таких как функциональные, нефункциональные, бизнес-, пользовательские и т.д.;

- производными от структуры или дизайна программной системы, таких как код, архитектура, модули, компоненты и т.д.;

- основанные на опыте или знаниях тестировщиков или разработчиков, таких как интуиция, эвристика, лучшие практики и т.д.

На основе масштаба или детализация выделяют:

- модульные тесты, которые проверяют функциональность и качество отдельных блоков кода, таких как модули, функции, методы, классы и т.д.

- интеграционные тесты, проверяющие функциональность и качество взаимодействий и интерфейсов между различными блоками кода, такими как модули, компоненты, подсистемы и т.д.

- системные тесты, проверяющие функциональность и качество всей программной системы в целом, такие как функциональность, производительность, удобство использования, безопасность, надежность и т.д.

- приемочные тесты проверяющие функциональность и качество программной системы с точки зрения конечных пользователей или заказчиков, такие как бизнес-сценарии, истории пользователей, варианты использования и т.д.

К тестовым примерам на основе метода или подхода относятся:

- позитивные тестовые примеры, подтверждающие ожидаемое или нормальное поведение программной системы при допустимых или корректных входных данных или условиях;

- негативные тестовые примеры, подтверждающие неожиданное или ненормальное поведение программной системы при недопустимых или некорректных вводимых данных или условиях;

- граничные тестовые наборы, проверяющие поведение программной системы при граничных значениях входных данных или условий;

- тестовые примеры на основе классов эквивалентности, проверяющие поведение программной системы для набора входных дан-

ных или условий, которые эквивалентны или сходны с точки зрения выходных данных или результата;

– регрессионные тесты проверяющие, что на существующую функциональность и качество программной системы не влияют какие-либо изменения или доработки в программной системе.

Тестовые примеры – это основные элементы тестирования программного обеспечения, которые определяют входные данные, действия и ожидаемые результаты для проверки функциональности и качества программной системы. Написание эффективных тестовых примеров – важнейший навык для тестировщиков программного обеспечения, так как он помогает находить и исправлять различные ошибки, дефекты и сбои при разработки программных систем. Написание тестовых примеров является сложной задачей для разработчиков, а также требуется тщательного планирования, проектирования, исполнения и сопровождения.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Афанасьев А. А.* Аутентификация. Теория и практика обеспечения безопасного доступа к информационным ресурсам: учеб. пособие для вузов. М., 2019.
2. *Котляров В. П.* Основы тестирования программного обеспечения / - М.: Национальный Открытый Университет "ИНТУИТ". – 2019.
3. *Куликов С.* Тестирование программного обеспечения. Базовый курс, 3-е издание– 2020.

# СОДЕРЖАНИЕ

---

---

Предисловие .....	3
-------------------	---

## НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

<i>Васягина Э. А., Клюкина И. И.</i> Формирование инвестиционной стратегии предприятия .....	4
<i>Васягина Э. А., Клюкина И. И.</i> Разработка и реализация финансовой стратегии на предприятии .....	9
<i>Гульняшкина П. В.</i> Современные проблемы риск-менеджмента .....	13
<i>Гульняшкина П. В.</i> Контроль ЦБ РФ за деятельностью кредитных организаций .....	17
<i>Дмитриева В. Р., Куликова Е. Е.,</i> Финансовая стратегия как элемент обеспечения финансовой устойчивости предприятия .....	20
<i>Качанова Е. А.</i> Производственная программа предприятий общественного питания .....	24
<i>Куликова Е. Е., Дмитриева В. Р.</i> Инвестиционная стратегия предприятия: современные реалии .....	29
<i>Куркина И. М.</i> Сравнительный подход к оценке стоимости акций российских нефтегазовых компаний на основе фундаментального анализа.....	34
<i>Куркина И. М.</i> Анализ рыночной концентрации отрасли сотовой связи в России .....	37
<i>Липатова Е. П., Ханёнкова А. А.</i> Деятельность АО «Россельхозбанк» на рынке ценных бумаг.....	40
<i>Липатова Е. П., Ханёнкова А. А.</i> Финансовые риски в инновационной стратегии предприятия .....	43

<i>Матюшкина К. Ю., Пищина И. Д.</i> Исследование механизмов разработки финансовой стратегии .....	47
<i>Маух Д. В.</i> Теневой рынок подакцизной продукции, наносящей вред здоровью населения и бюджету страны .....	50
<i>Михайлова М. А.</i> Развитие рынка еврооблигаций.....	54
<i>Пищина И. Д., Матюшкина К. Ю.</i> Инвестиционный климат и инвестиционная привлекательность .....	59
<i>Студёнова А. Б.</i> Дивидендная политика: роль и её значение для компании .....	62
<i>Фаттахова Л. Ф.</i> Факторный анализ показателей эффективности использования ресурсов АО «Аэропорт «Бегишево» .....	66

## НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ- ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК

<i>Абрамян Н. А.</i> К вопросу о вторичных (вспомогательных) источниках трудового права: правовой обычай, судебный прецедент .....	72
<i>Авдошкин А. А.</i> Особенности и проблемы управления многоквартирным домом.....	75
<i>Артюхин А.А.</i> Сервитут и охранный зона: различия и сходства понятий .....	79
<i>Артюхин А. А.</i> Актуальные аспекты современных проблем жилищного права .....	83
<i>Каюков Д.</i> Юридическая ответственность за несанкционированное снятие или перемещение плодородного слоя почвы и пути ее решения .....	87
<i>Князькина Е. А.</i> Роль даосизма в современной философии.....	91
<i>Коротин К. В.</i> Процессуальные документы в гражданском судопроизводстве .....	94
<i>Курочкина Е. К., Пышкина К. А.</i> Некоторые правовые аспекты регулирования субъектов трудового права в публично-правовых отношениях .....	98
<i>Логвиненко П. А.</i> Алиментные обязательства фактических воспитателей и воспитанников .....	102
<i>Логвиненко П. А.</i> Договор между спортсменом и работодателем : трудовой или гражданско-правовой? .....	106
<i>Махова А. А., Макшанцева Д. В.</i> Некоторые сравнения норм административного и трудового права в публично-правовых отношениях .....	109

<i>Машинская М. А.</i> Лишение наследника наследства по законодательству Российской Федерации .....	113
<i>Морозова А. А.</i> Социальное обеспечение семей с детьми в Российской Федерации: современное состояние и перспективы развития .....	116
<i>Ростова Д. В.</i> Институт недостойных наследников .....	120
<i>Синичкина Я. М.</i> Критерии разграничения вещей на движимые и недвижимые .....	124
<i>Смирнов К. Е.</i> Проблемы осуществления контрольно-надзорных мероприятий по обороту лесных ресурсов .....	128
<i>Смирнов К. Е.</i> Гражданско-правовая защита прав наследников.....	131

## **НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК**

<i>Акамова С. В.</i> Компьютерные и математические пакеты при изучении начал анализа .....	135
<i>Баринов Н. А.</i> Основы операционных систем.....	138
<i>Баринов Н. А.</i> Устройство и сравнение ламп в экономичности .....	141
<i>Бормусов Р. В.</i> Компьютерные игры мифы и реальность .....	144
<i>Буралкин Л. О.</i> Онлайн-курсы как инновационная форма дистанционного обучения .....	147
<i>Гуськов М. Е.</i> Ведущие языки программирования .....	152
<i>Косолапова А. Ю.</i> Эмодзи как часть современной коммуникации .....	154
<i>Кравцов А. Д.</i> Аббревиатура как средство экономии речи и письменного текста.....	161
<i>Левина В. В.</i> Ветрогенератор, как альтернативный способ получения электроэнергии .....	165
<i>Меркулова М. В., Сёмина А. А.</i> Научное исследование и его сущность .....	168
<i>Полушкин В. Д.</i> Профессия веб-разработчик .....	172
<i>Чистова Т. А.</i> Основные элементы тестирования программного обеспечения .....	176

**Научное издание**  
**ДНИ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУКИ**  
**«РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИИ НАУКИ В ВУЗЕ»**  
**(Саранск, 1-30 ноября 2023 г.**  
**(МАТЕРИАЛЫ И ДОКЛАДЫ)**

*Публикуется в авторской редакции*

Подписано в печать 25.11.2023. Формат 60×84<sup>1</sup>/<sub>16</sub>.  
Усл. печ. л. 10,7. Тираж 50 экз. Заказ 5.

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»  
Саранский кооперативный институт (филиал).  
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика  
в типографии ООО «Типография Рузаевский печатник».  
431444, РМ, г. Рузаевка, ул. Трынова, д. 67а.