

## **ФИНАНСИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ, РЕАЛИЗУЮЩЕГО ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ**

**А. А. Калашникова**, студентка IV курса направления «Экономика» Саранского кооперативного института (филиала) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза Российской Федерации «Российский университет кооперации»

Научный руководитель: **Л. А. Абелова**, кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза Российской Федерации «Российский университет кооперации»

*Рассматриваются проблемы финансирования деятельности предприятия, реализующего инвестиционный проект.*

**Ключевые слова:** финансирование, инвестиции, инвестиционные проекты.

Все основные задачи развития экономики решаются с помощью инвестиций – от создания новых объектов предпринимательской деятельности до обновления, технического перевооружения действующих предприятий. Инвестиции, направляемые в реальный сектор экономики, выступают как средство решения конкретных задач, связанных с формированием материально-технических предпосылок для достижения главных целей предпринимательской деятельности. В современных условиях динамичного развития экономики и бизнеса руководители средних и крупных предприятий сталкиваются с необходимостью повышения эффективности деятельности компании.

Инвестиционный проект – обоснование экономической целесообразности, объёма и сроков осуществления капитальных вложений, в том числе необходимая проектно-сметная документация, разработанная в соответствии с законодательством РФ и установленными в установленном порядке стандартами (нормами), а также описание практических действий по осуществлению инвестиций.

Инвестиционный проект предназначен для того, чтобы способствовать предпринимателям и инвесторам в решении четырех основных задач:

- изучить объемы и перспективу нового рынка сбыта;
- дать оценку затратам по производству и сбыту нужной для данного рынка продукции, сопоставить их с будущими потенциальными ценами продажи для определения прибыльности планируемого дела;
- выявить все вероятные «нюансы», ожидающие на пути реализации нового дела;
- определить перечень необходимых показателей и сигналов, на которых будет основываться оценка деятельности предприятия.

Одной из важнейших проблем при реализации инвестиционного проекта является его финансирование. Бюджетное финансирование предполагает инвестиционные вложения за счет средств федерального бюджета, средств бюджетов субъектов РФ, предоставляемых на возвратной и безвозвратной основе.

Полное фирменное наименование Общества на русском языке: Открытое акционерное общество «Электровыпрямитель». Сокращенное фирменное наименование Общества на русском языке: ОАО «Электровыпрямитель». Место нахождения Общества: Российская Федерация, Республика Мордовия, г. Саранск. Почтовый адрес Общества: 430001, Республика Мордовия, г. Саранск, ул. Пролетарская, 126.

Целью деятельности общества является извлечение прибыли.

Общество имеет гражданские права и несет обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных законодательством РФ.

Общество осуществляет следующие основные виды деятельности:

- производство продукции производственно-технического назначения;
- производство, в том числе и для нужд Министерства обороны РФ, силовых полупроводниковых приборов, изделий силовой электроники, полупроводниковой и преобразовательной техники.

Таблица 1 – Основные показатели выполнения плана производства  
ОАО «Электровыпрямитель» за 2014 – 2015 гг.

Показатели	Ед. изм.	2014г.	2015г.	Темп роста
Объем товарной продукции (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. руб.	2086125	2091088	100,2
Силовые полупроводниковые приборы (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. шт.	266,5	279,8	105,0
	тыс. руб.	555211	624995	112,6
Силовые преобразователи мощностью 5 кВт и выше (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. кВт	5183,7	4015,6	77,5
	тыс. руб.	1440378	1305425	90,6
Непродовольственные товары народного потребления (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. руб.	3669	2382	64,9
Объем отгруженной продукции (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. руб.	1977952	1845054	93,3
Объем реализованной продукции (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. руб.	2016487	1845053	91,5
Объем экспортной продукции (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. руб.	70519	82014	116,3
Объем инновационной продукции (в сопоставимых ценах 2015г.)	тыс. руб.	344119	451418	131,2
Средняя заработная плата на 1 работающего: всех работающих ППП	руб.	18678	18852	100,9
		19034	19287	101,1

Основополагающим фактором работ по приоритетным направлениям развития общества является изучение государственных задач по дальнейшему развитию важнейших отраслей экономики страны, таких как электроэнергетика, транспорт, нефти и газодобывающая промышленность, металлургия, стройиндустрия, а также потребности в продукции общества коммунальных хозяйств.

На практике для большинства российских организаций практически единственным источником финансирования инвестиционных проектов являются заемные средства.

В качестве безрисковой ставки принято выбирать: доходность по депозитам Сбербанка РФ и других надежных банков; ставка рефинансирования ЦБ; доходность по облигациям. Премия за риск и конкретная величина риска по каждому фактору определяется экспертным методом на основании вспомогательной шкалы.

Далее рассчитывается ставка дисконтирования методом кумулятивного построения. Расчет показателей эффективности инвестиционного проекта отражают результаты проведенных расчетов. В таблице 2 представлен расчет суммы лизинговых платежей.

Таблица 2 — Расчет суммы лизинговых платежей

Показатель	Величина
Первоначальная (закупочная цена), руб.	630000
Срок лизинга, лет	15
Сумма авансового платежа (7% от закупочной цены)	44100
Сумма годового лизингового платежа, руб.	51660
Периодичность лизинговых платежей	Ежеквартальные, равномерные
Удорожание от закупочной цены в год	2%
Удорожание за весь срок (15 лет)	30%
Общая сумма договора лизинга, руб.	819000

В таблице 3 представлен расчет ставки дисконта.

Таблица 3 — Расчет ставки дисконта

Показатель	Величина
Безрисковая ставка	7,2%
Премия за риск: в том числе:	20,5%
– руководящий состав, качество управления предприятием	2,5%
– размер предприятия	2,5%
– финансовая структура предприятия	3,5%
– товарная (территориальная) диверсификация	3,5%
– диверсифицированность клиентуры	3,5%
– уровень и прогнозируемость прибыли	2,5%
– прочие риски	2,5%
Итого	27,7%

На рисунке 1 представлен графики сроков окупаемости вариантов финансирования инвестиционного проекта ОАО «Электровыпрямитель».



Рисунок 1 – Срок окупаемости вариантов финансирования инвестиционного проекта ОАО «Электровыпрямитель»

Таким образом, наибольший экономический эффект возможен при привлечении заемного капитала через ОАО «Балтийский лизинг». По этому направлению ожидается наибольший положительный размер чистой приведенной стоимости (NPV). Это связано, во-первых, с тем, что данная лизинговая компания предлагает поставку оборудования с низкой процентной ставкой 2% годовых. Во-вторых, в стоимость первоначального взноса включается страховой платеж. Срок окупаемости такого варианта составляет 8,5 месяцев. По другим вариантам финансирования срок окупаемости немного выше и составляет 9,5 месяцев.

Таким образом, по результатам предложенных изменений, выявлено, что процесс производства светотехнических изделий возможно сократить.

Время на производство одной партии в 30 изделий до преобразования занимало 19,8 часов, после преобразований будет составлять 18,6 часов (отбивка крючков 56 мин, преобразования в цехе № 6 – 20 мин.). В свою очередь расчеты для месячного плана выпуска изделия следующие: планируемый выпуск в месяц составляет 390 изделий. Учитывая изменения времени выполнения отдельных операций, а также тот факт, что ранее окрашивание заготовок могло производиться только 13 дней. После преобразований станет возможным окрашивать изделия все 20 дней.

Отсюда следует, что в данных условиях предприятие сможет выпускать не 390 изделий в месяц, а 600. Что поможет увеличить прибыль от продажи инновационной светотехнической продукции предприятия в 1,5 раза.

Выручка после выхода проекта на планируемую мощность составит 3100 млн. руб. в год, прибыль – 517 млн. руб., объем налоговых поступлений в бюджеты всех уровней – 602,5 млн. руб. в год. К 2017 году будет создано дополнительно 120 рабочих мест.