МЕЛИТОПОЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ ГОСУДАРСТВЕННОГО
И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ
КЛАССИЧЕСКОГО ПРИВАТНОГО УНИВЕРСИТЕТА

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

# «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА»

## Материалы Международной научно-практической конференции

(Саранск, 26–27 апреля 2017 г.)

САРАНСК
«ПРИНТ-ИЗДАТ»
2017

УДК 001:316.42(063)
ББК 60.56
Н347

Печатается по решению ученого совета
Саранского кооперативного института (филиала) РУК

Редколлегия:
*Б.Ф. Кевбрин* (отв. редактор), *Е.Г. Кузнецова* (зам. отв. редактора),
*А.А. Ткач*, *Е.В. Зотова* (отв. секретарь)

Н347 **«Научные исследования в социально-экономическом развитии общества»** : материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 26–27 апреля 2017 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Мелитоп. ин-т гос. и муницип. управления Классич. приват. ун-та ; Саран. кооп. ин-т (фил.) РУК. – Саранск : Принт-Издат, 2017. – 428 с.
ISBN 978-5-905536-91-5.

Материалы, вошедшие в настоящий сборник, затрагивают вопросы философской культуры в социально-экономическом развитии общества, прошлого и настоящего российской кооперации, инновационных подходов к формированию образовательной среды, физического воспитания и спорта в вузе, повышения финансовой грамотности населения и национальной конкурентоспособности (товароведно-технологический аспект); рассматривают профессиональные суждения современного бухгалтера и инновационное развитие хозяйствующих субъектов в условиях глобализации мировой экономики; поднимают проблемы государственно-правовой политики в РФ, правового регулирования публичных правоотношений на современном этапе, правоприменительной практики в сфере частного права, реформирования уголовного и уголовно-процессуального законодательства.

Предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов.

**УДК 001:316.42(063)**
**ББК 60.56**

ISBN 978-5-905536-91-5

© Оформление и составление.
Саранский кооперативный
институт (филиал) РУК,
2017

# ПРЕДИСЛОВИЕ

В основе науки как области человеческой деятельности, направленной на выработку и систематизацию объективных знаний о действительности лежат сбор фактов, их постоянное обновление и систематизация, критический анализ и синтез новых знаний или обобщений, которые не только описывают наблюдаемые природные или общественные явления, но и позволяют построить причинно-следственные связи с конечной целью прогнозирования. Те гипотезы, которые подтверждаются фактами или опытами, формулируются в виде законов природы или общества.

В настоящее время научные исследования проникли во все области человеческой деятельности и их влияние на общество стремительно возрастает. Несомненно, уровень развития науки во многом определяет облик социума в целом, однако вопросы стратегии совершенствования науки и технологий важно рассматривать исходя из общественного дискурса.

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы Международной научно-практической конференции научно-педагогических работников «Научные исследования в социально-экономическом развитии общества», проходившей под эгидой Мелитопольского института государственного и муниципального управления Классического приватного университета и Саранского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации 26–27 апреля 2017 г. В своих выступлениях преподаватели, аспиранты, магистранты, научные работники изложили собственное видение проблем инновационного развития научно-исследовательской и образовательной среды в условиях глобализации.

Настоящее издание, следуя программе научного мероприятия, включает такие разделы.

1. Философская культура в социально-экономическом развитии общества.

2. Российская кооперация: прошлое и современность.

3. Инновационные подходы к формированию образовательной среды. Вопросы физического воспитания и спорта в вузе.

4. Повышение финансовой грамотности населения.

5. Повышение национальной конкурентоспособности: товароведно-технологический аспект.

6. Профессиональные суждения современного бухгалтера.

7. Инновационное развитие хозяйствующих субъектов в условиях глобализации мировой экономики.

8. Государственно-правовая политика в Российской Федерации. Правовое регулирование публичных правоотношений на современном этапе: проблемы теории и практики.

9. Актуальные проблемы правоприменительной практики в сфере частного права. Перспективы реформирования уголовного и уголовно-процессуального законодательства.

# ФИЛОСОФСКАЯ КУЛЬТУРА В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА

УДК 316.624.3

## АГРЕССИЯ И НАСИЛИЕ: СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ

**Борис Федорович Кевбрин**
**Фярит Ахметович Айзятов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: bkevbrin@rucoop.ru, fayzyatov@rucoop.ru

## AGRESSION AND VIOLENCE: SOCIAL-PHYLOSOPHICAL ANALYSIS

**Boris Fyodorovich Kevbrin**
**Fyarit Akhmetovich Ayzyatov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются вопросы, связанные с концептуализацией феноменов агрессии и насилия. Подобное рассмотрение позволяет определить суть агрессии и насилия, их родовидовое соотнесение и механизмы реализации.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: агрессия, насилие, социально-философское знание, мораль, религия, право.

The article considers the questions connected with conceptualization of phenomena of aggression and violence. Similar consideration allows to define an essence of aggression and violence, their correlation and mechanisms of realization.

K e y w o r d s: aggression, violence, social and philosophical knowledge, morals, religion, right.

В современной философской литературе феномен насилия анализируется в контексте отношения власти, правового принуждения и права сильного [2, с. 14]. Антропологический характер насилия отмечает Д. Кампер: «Насилие проявляется в разных измерениях. Насилие может быть выражено в физических действиях или угро-

© Кевбрин Б.Ф., Айзятов Ф.А., 2017

зах совершения физических действий. И акты насилия, и принуждения являются элементами насилия... Говорят о брутальном, реальном насилии, о воображаемом насилии, о символическом, структурном насилии. И говорят о его возрастании» [4, с. 58]. Известный зарубежный исследователь Л. Берковиц считает насилием намеренное устремление «причинить серьезный физический ущерб другому лицу» [1, с. 32]. Насилие рассматривается в рамках социально-философского знания как «специфическая форма отношений, осуществление которых связано с „применением силы“, „нанесением физического, духовного и имущественного вреда“, „нарушением чьих-либо интересов и прав“, „подавлением свободы воли“». Насилие или угроза его применения принуждает людей к поведению, не соответствующему их желанию, препятствует «соматической и духовной реализации человеческих потенций». Такую точку зрения высказывает В.В. Денисов [3, с. 39].

Следует отметить, что каждая система моральных ценностей основывается на определенном наборе идеологем, имеющих мифологическую подоснову и отсылающих нас к предельным основаниям бытия как такового. В этом случае надо определить акциденциальность морали, когда «нравственность в качестве атрибута власти (государственной и духовно-религиозной) слишком часто оказывалась наиболее благовидной формой мотивации насилия, выступала в качестве цели, оправдывающей насильственные средства, – то есть в своих социально значимых проявлениях сама оказывалась зараженной тем же самым вирусом насилия» [5, с. 63].

В рамках социального знания термины «агрессия» и «насилие» часто взаимозаменяются и воспринимаются в качестве синонимов. Однако при пристальном рассмотрении возникает необходимость разведения этих понятий. При выстраивании логического ряда важно родо-видовое осмысление. При подобном подходе исходной категорией является агрессивность, понимаемая как свойство живой материи. Видовая разновидность агрессии – это насилие, которое становится актуализацией в социуме естественной способности живого к экспансии. Подобная способность обозначается в качестве агрессивности.

В условиях антропосоциогенеза человечество вырабатывает относительно приемлемые формы разрешения постоянно возникающего конфликта интересов. В этом случае речь идет о морали, религии, праве, которые выступают трансформированной разновидностью насилия. Основная задача обозначенных категорий – устранение очевидной формы конфронтации интересов в обществе через нахождение мирных компромиссных способов взаимодействия индивидов и социальных групп. Однако мораль, религия и право не устраняют основной бытийный источник насилия, кото-

рый коренится в фактическом неравенстве людей, их потребностей и интересов, неравенстве их ресурсных возможностей. В этом случае построение общества на принципах отрицания насилия не является возможной перспективой, однако такая идея всегда присутствовала в социуме.

Мысль построения ненасильственного сообщества связана с ростом насилия (речь идет о немотивированном насилии, экстремизме и терроризме). Современная социально-политическая наука предполагает возникновение в России волны насилия, связанной с ситуацией 90-х гг. XX в., спровоцированной распадом коммунистической системы и крахом СССР. Подобная ситуация резко осложняла межэтнические, межконфессиональные взаимодействия внутри Российской Федерации, приводила к обостренному экзистенциально-психологическому переживанию феномена насилия и превратила его в значимый фактор общественно-политической и научной дискуссии. Оптимальным представляется активный поиск такой модели социально-политической организации, когда насилие сводится к минимуму или полностью устраняется.

Попыткой решения проблемы насилия с опорой на базовые приемы и подходы в условиях России стал коммунистический эксперимент, когда была произведена искусственная стандартизация и унификация индивидов. В реальности это привело к усилению государственного террора, который широко использовался для искоренения различных видов неравенства путем их подавления. Коммунистический эксперимент в СССР не решил главную проблему – существующую глубинную онтологическую нетождественность одного индивида другому, которая является истинным источником насилия в обществе, так как порождает конфликт интересов между субъектами социального процесса.

Парадоксальность ситуации заключается в том, что интенсивные усилия по созданию бесклассового общества, которое основано на полном равенстве, обернулись произволом государственной машины, увеличением принуждения со стороны государства, которое является эффективным регулятором социальных отношений. Однако цивилизованное общество отличается от нецивилизованного не полным отсутствием насилия, а степенью преобладания «мягких» форм насилия над «жесткими». Социокультурная эволюция человечества систематически вытесняет крайние формы насилия (войну, террор, убийство) и замещает их иными формами принуждения (правом, религией, моралью).

Право как форма принуждения легитимизирует насилие. Мораль и религии – это культурные феномены, основанные на определенном наборе правил, носящих аксиоматический характер и являющихся своеобразными императивами, нацеленными на по-

строение поведенческого стереотипа тех, кто принимает такую модель в качестве значимой и ценностной для себя. Религии отличаются друг от друга степенью ригористичности своих догматических установок, тогда как моральные установки отличаются друг от друга по степени категоричности в оценках добра и зла.

В рамках социально-философского знания возможна дифференциация моральных и религиозных установок. При враждебном отношении к ним возникает момент принуждения. Это онтологически неизбежно и проявляется в качестве осуждения с различной степенью ожесточенности. Подтверждение тому – трагическая история западного и восточного христианства средневековой Европы, изобилующая проявлениями фанатичной религиозной нетерпимости и поистине варварской жестокости по отношению к тем, кто не причислял себя к официальной религии и не следовал ее догматам и постулатам.

Таким образом, насилие выступает действием любой социальной системы в отношении другой, имеющее целью удовлетворение потребностей, связанных с расширением ее возможностей и консервацией. Основой этого становится силовое действие. Насилие двунаправлено (экстериоризированное и интериоризированное). Подлинное и практически ориентированное гуманистическое знание нацелено на последовательное уменьшение коэффициента внешнего принуждения в отношении индивида или социальной группы при полном устранении немотивированных вспышек насилия через планомерную коррекцию личности и развитие институтов гражданского общества.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Берковиц, Л.* Агрессия: причины, последствия и контроль. М.: Академия, 2008. 128 с.

2. *Гусейнов, А.А.* Насилие // Новая философская энциклопедия: в 4 т. М., 2010. Т. 3. С. 14–16.

3. *Денисов, В.В.* Философия насилия // Философия и общество. 2008. № 1. С. 39–75.

4. *Кампер, Д.* Взгляд и насилие. Будущее очевидности. СПб.: РХГА, 2010. 129 с.

5. *Роговский, А.М.* Формы насилия в культуре: темпорально-психологический аспект // Человек. 2006. № 1. С. 62–68.

УДК 331.5:332

# ОЦЕНКА ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЗАНЯТОСТЬ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ РЕГИОНА

**Екатерина Ивановна Абаева**
*Научно-исследовательский институт гуманитарных наук при Правительстве РМ*
E-mail: kathrin08061991@rambler.ru
**Наталия Викторовна Качайкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: nkachaikina@bk.ru

# EVALUATION OF FACTORS AFFECTING THE LABOR RESOURCES EMPLOYMENT IN THE REGION

**Yekaterina Ivanovna Abayeva**
*Research Institute of the Humanities by the Government of the Republic of Mordovia*
**Nataliya Viktorovna Kachaykina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В данной статье рассматриваются общие факторы, влияющие на занятость трудовых ресурсов, а также классификация факторов в условиях развития системного подхода.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: занятость, трудовые ресурсы, рынок труда, социально-трудовые отношения.

This article discusses the general factors affecting the employment of labor resources and the classification of the factors in the systematic approach development.

K e y w o r d s: employment, labor force, labor market, labor relations.

Занятость населения в современной экономике необходимо рассматривать как интегративную, социально-экономическую категорию, характеризующую один из основных элементов конкурентного потенциала региона.

Поскольку занятость, с одной стороны, характеризует структуру трудовых ресурсов, а с другой, косвенным способом – структуру народного хозяйства, то к факторам, которые влияют на занятость, относятся все факторы, которые влияют и на развитие народного хозяйства, и на трудовые ресурсы.

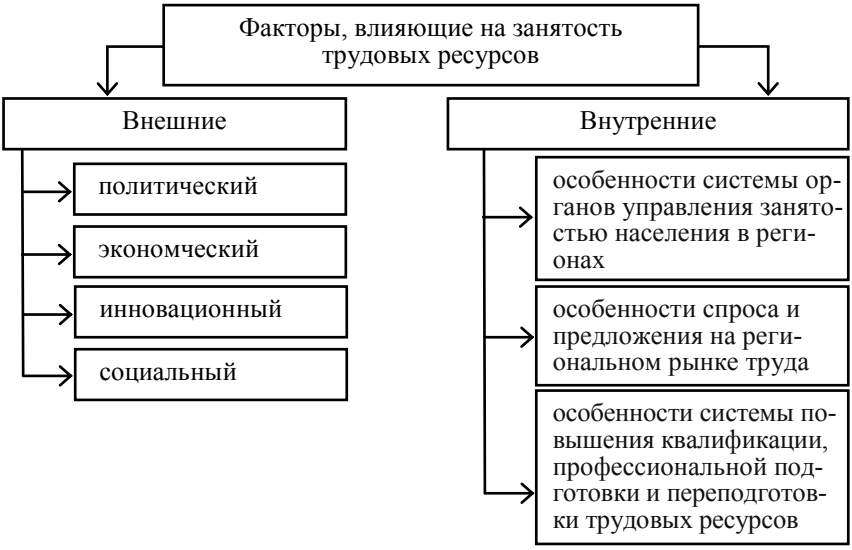
Вскрытие и анализ факторов, оказывающих влияние на занятость трудовых ресурсов, остается одной из важнейших проблем

© Абаева Е.И., Качайкина Н.В., 2017

современного управления трудовыми ресурсами на региональном уровне.

Среди общих факторов, оказывающих влияние на формирование эффективной занятости, выделяются реальные доходы населения, уровень потребления, жилищные условия, уровень развития системы здравоохранения и др. [1, 2]

С точки зрения системности большинство исследователей дифференцируют факторы, влияющие на занятость трудовых ресурсов региона, по критерию связи с внешней средой на две группы – внешние и внутренние (рисунок).




Классификация факторов, влияющих на занятость трудовых ресурсов

К внешним факторам, которые в наибольшей степени влияют на занятость трудовых ресурсов региона, относят политические, экономические, инновационные и социальные факторы.

Под политическими факторами подразумеваются такие, как стабильность политической обстановки в стране, эффективность законодательной системы, качество государственного регулирования социально-экономических процессов и другие, то есть все то, что оказывает благоприятное влияние на занятость населения, а соответственно и на рынок труда.

К экономическим факторам, влияющим на занятость населения в первую очередь, относятся областное строение экономики, инвестиция и ее структура. Если анализировать существующие тенденции в общей структуре занятости населения в странах переходного

периода, в том числе и в республике, можно прийти к выводу, что население склонно к высоко инвестированным областям. А это объясняется тем, что конкурентоспособность продукций этих областей и во внешнем и во внутреннем рынке обеспечивает высокую заработную плату.Необходимо отметить, что влияние экономических факторов на занятость трудовых ресурсов должно благоприятствовать созданию партнерских отношений между работодателем и работником, которые дадут возможность реализации программы социальной ответственности бизнеса, достижения высокого уровня и качества жизни населения, развития корпоративной культуры [3].

К инновационным факторам можно отнести: уровень инновационной активности в стране (регионе), уровень использования новых информационных технологий, прогрессивность технологических процессов, мобильность, уровень квалификации персонала и другие. Инновационный фактор стимулирует экономический рост посредством модернизации и технического перевооружения предприятий; формирует прогрессивную структуру экономики региона; обеспечивает конкурентоспособность продукции и услуг, производимых региональной экономикой; развитие малого и среднего бизнеса.

Уровень занятости трудовых ресурсов по большей мере зависит от деятельности социальных факторов, таких как уровень и качество жизни населения, наличие культурных ценностей мирового масштаба, достигнутого в стране уровня защиты прав человека, образовательного уровня населения и т. д. Влияние социальных факторов на занятость предполагает, что достижение высокого стандарта качества жизни населения позволит сформировать у работника такие личностные характеристики, как мотивация, инновационность, профпригодность и профориентированность [4].

Очевидно, что наиболее важные тенденции в развитии занятости населения происходит из-за комбинированного влияния внешних факторов, однако возможности управления ими объективно ограничены. Это касается не только представителей бизнес-сообщества, но и также органов государственного управления в регионе. В этих условиях для эффективное управление должно основываться на внутренних факторах, которые, в силу специфики объекта управления, должны быть дифференцированы с учетом интересов двух основных участников процесса – государственных органов управления и работодателей.

К основным внутренним факторам занятости трудовых ресурсов относят:

– особенности системы органов управления занятостью населения в регионах, которые включают в себя: относительную самостоятельность в реализации региональной политики в сфере заня-

тости населения с учетом региональной специфики; передачу многих полномочий и функций государства по управлению занятостью населения на региональный и местный уровни; развитие системы коммерческих участников в системе управления занятостью населения в регионах (появление коммерческих кадровых агентств, консалтинговых компаний и т. д.);

– особенности спроса и предложения на региональном рынке труда: превышение спроса над предложением вакансий в той или иной отрасли деятельности приводит к возникновению напряженности на рынке труда, последствия которой могут привести к росту безработицы, к дефициту работников определенной профессии, преобладанию безработных, не имеющих соответствующего образования или опыта и пр.;

– особенности системы повышения квалификации, профессиональной подготовки и переподготовки трудовых ресурсов. Необходимо отметить, что любые формы обучения должны осуществляться с учетом не только потребностей граждан, но и потребностей регионального рынка туда. Необходимо предусмотреть наличие образовательных организаций по подготовке персонала различных сфер экономики региона [5].

Таким образом, к факторам, оказывающим влияние на занятость трудовых ресурсов региона, относятся правовые, административные, экономические и социальные факторы. Но так как в различных регионах на уровень занятости данные факторы влияют по-разному, политика в сфере занятости должна учитывать влияние ключевых факторов и должна быть взаимосвязана с экономической политикой региона, что будет способствовать росту ее эффективности.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *О занятости* населения в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Закон РФ от 19.04.1991 № 1032 (ред. от 09.03.2016, с изм. от 11.10.2016). Режим доступа: http://www.pravo.gov.ru.

2. *Об утверждении* государственной программы Российской Федерации «Содействие занятости населения» [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. № 298 // base.garant.ru.

3. *Имяреков, С.М.,* Липатова Л.Н., Юртаев К.П. Сравнительная характеристика условий формирования трудового потенциала регионов Приволжского Федерального округа // Экономика, труд, управление в сельском хозяйств. Междунар. науч.-практ. журн. 2014. № 4(21). С. 51.

4. *Липатова, Л.Н.*, Имяреков С.М., Сивиркина Н.Н. Трудовой потенциал как фактор экономического развития (на примере регионов Приволжского федерального округа) // Вестн. Волжского ун-та им. В.Н.Татищева. Науч. журн. 2015. 3(34). С. 308–309.

5. *Нефедов, Ю.Д.* Исследование факторов, влияющих на уровень занятости трудовых ресурсов региона // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2009. №2-1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-faktorov-vliyayuschih-na-uroven-zanyatosti-trudovyh-resursov-regiona

УДК 130.1

# К ВОПРОСУ О ПРИРОДЕ ДУХОВНОСТИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

**Фярит Ахметович Айзятов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: fayzyatov@rucoop.ru

# ON THE QUESTION OF THE MODERN SOCIETY NATURE SPIRITUALITY

**Fyarit Akhmetovich Ayzyatov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается проблема духовности в контексте информационного общества. Духовность складывается из нескольких элементов. Главное место принадлежит стремлению к познанию, которое понимается как самосовершенствование. Ценности носят двойственный характер: они социальны, поскольку исторически обусловлены, в то же время индивид в них сосредоточен в опыте конкретного субъекта. Таким образом, на сегодняшний день информационная среда является для человека новой средой существования, требующей принципиального пересмотра механизмов адаптации, поэтому проблемы взаимодействия человека и информационного общества нуждаются в дальнейшем осмыслении и исследовании.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: духовность, информационное общество, условия, светская, религиозная культура, биосоциальное представление, самосовершенствование, ресурсы, русская религиозная философия.

The article deals with the problem of spirituality in the context of the information society. The spirituality consists of several elements. The main place belongs to the desire for knowledge, which is understood as self-improvement. The values are ambivalent: they are social, because they are historically conditioned, while at the same time the individual is concentrated in the experience of a particular subject in them. Thus, today, the information environment is a new environment for people, requiring a fundamental revision of the adaptation mechanisms, therefore, the problems of interaction between the individual and the information society need further reflection and research.

K e y w o r d s: spirituality, information society, conditions, secular, religious culture, biosocial representation, self-improvement, resources, Russian religious philosophy.

В традициях философии сложились две трактовки духовности – религиозная и светская. Религиозная духовность по сути основа светской. Часть современных исследователей, исходя из биосоциального представления о природе человека, т. е. видя в последнем только носителя гормонов, инстинктов и рефлексов, отказывают

© Айзятов Ф.А., 2017

ему в духовности. В этом случае о ней говорят как о порождении религий, а отсюда не считают нужным духовно-нравственное воспитание молодежи.

Речь, мышление и творчество есть первичные условия духовности, они неразрывно связаны, порождают религию, мораль, искусство, науку – составные части духовной жизни людей. Культура оказывается реализованным воплощением духа. Таким образом, светская духовность возникла из возвышенного отношения к Всевышнему, но далее она расширилась, проникла во все сферы, где дух равнодушен к вещественному, в первую очередь к деньгам, или же видит в них средство, а не цель.

Духовность складывается из нескольких элементов. Главное место принадлежит стремлению к познанию, которое понимается как самосовершенствование. Вслед за ним идет постижение красоты как выражения гармонии мира, а значит влечение к ней нацелено на достижение гармонии в человеческих отношениях. Последним, возможно решающим слагаемым, считается альтруизм – желание нести добро. Без него все знания способны причинить вред, став средством личного обогащения для какого-либо человека, а стремление к красоте окажется жаждой накопительства, обладания изящными вещами. Отсутствие даже одного из перечисленных элементов в первую очередь обедняет духовное содержание человека, но, кроме того, оказывается угрозой лишения его духовности, превращения в расчетливого циника-материалиста [3, с. 78–79].

Мы отталкиваемся от трудности описания духовности одним определением и оцениваем ее с различных ракурсов. Выделяются два вида духовности: внутренняя и внешняя. Первая отмечается в саморазвитии, самосовершенствовании, а внешняя представляет собой духовно-позитивное воздействие на субъекты и объекты, в результате которого уровень духовности реципиентов становится выше прежнего.

В духовности выделяются три типа: теоретизм, этизм и эстетизм. Главными ее составляющими являются моральные качества; эмоциональная возвышенность; чувство прекрасного; совесть, чувство стыда, осознание духовной ответственности, понимание, что есть добро, а что зло; милосердие, сочувствие; интеллект, стремление к творчеству, знаниям, истине; удовлетворение духовной потребности посредством информации этического характера. Постулаты духовной области мы исследуем, основываясь на мировоззренческих позициях таких представителей русской философии, как Н.А. Бердяев, В.С. Соловьев, С.Л. Франк, Н.А. Лосский и др. В их трудах утверждаются значимость и внутренняя направленность ценностей бытия; присутствие в деяниях людей цели, обусловленной их духовным ростом и развитием; осознание сво-

боды и неприятие экзистенциального давления; творческие способности; первоочередное значение морали и совести. Таким образом, духовность – воплощение индивидом жизненной парадигмы, основанной на истине, добре, красоте[2, с. 56–58].

Оригинальность русской духовности становится понятной через категорию «ценность». В науке существуют разные подходы к определению этого понятия. Мы понимаем ценность как положительную или отрицательную значимость чего-либо для субъекта. Значимость характеризуется интенсивностью, напряженностью отношения человека к различным феноменам культуры. Наиболее привычно разделение ценностей на следующие виды: утилитарные, гедонистические, эстетические и духовные. Последние, выражаемые категориями добра, веры, любви, справедливости, милосердия, совести и др., являются, по сути, основанием, стержнем для всех остальных. Отсутствие духовных ценностей приводит современное общество к деградации личности и, что самое страшное, к перспективе антропологической катастрофы, сущность которой состоит не в буквальном исчезновении человечества, а в возможном изменении человека и переходе населения земли к «транс-пост-человеческой» фазе.

Ценности носят двойственный характер: они социальны, поскольку исторически обусловлены, в то же время индивид в них сосредоточен в опыте конкретного субъекта. Существуя в рамках определенного времени, они обнаруживают свою относительность в виде постоянной переоценки, трансформации и синтеза, а подчас и уничтожения или замены одних ценностей другими. Переоценка ориентаций в развитии общества – естественный процесс. Данная тенденция характерна и для современного информационно-технологического общества, только прогресс приобретает все более постчеловеческий характер.

Межчеловеческие отношения перестают регулироваться внерациональными способами: чувствами, обычаями, верой и ненавистью, идеалами добра и справедливости, прекрасного. Духовность редуцируется до разума, ценности заменяются информацией. Технический процесс уничтожает культуру. Мораль и религиозные заповеди нивелируются, так как для многих в них нет необходимости. Техногенная цивилизация ориентирована на новые ценности, имеет собственный вектор развития, не всегда опирающийся на духовные императивы[1, с. 34–37].

Таким образом, на сегодняшний день информационная среда является для человека новой средой существования, требующей принципиального пересмотра механизмов адаптации, поэтому проблемы взаимодействия человека и информационного общества нуждаются в дальнейшем осмыслении и исследовании. Выработка

новых адаптивных ценностей как навыков эффективной жизнедеятельности в информационной среде – основа жизнеспособности человека и общества в современном мире. Главными целями коммуникаций как механизмов формирования адаптивных ценностей становятся раскрытие структуры смыслов, поиск оснований совместного существования в системе современных отношений. Самоидентификация современного человека зависит от новых коммуникативных ценностей, на которые он ориентируется. Исследование проблемы таких ценностей необходимо для понимания процессов самоидентификации и смысложизненной ориентации человека.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Ильяшенко, Е.Г.* Педагогическая антропология в России. История и современность. Ун-т Рос. акад. образования. М., 2002. 106 с.

2. *Инглхарт, Р.* Модернизация, культурные изменения и демократия / Р. Инглхарт, К. Вельцель. М.: Новое изд-во, 2011. 464 с.

3. *Иноземцев, В.Л.* Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы. М.: Логос, 2000. 300 с.

УДК 323.1(470+571)

## ЭТНОПОЛИТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ НА ТЕРРИТОРИИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Лиана Фяритовна Айзятова**
*Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России)*
E-mail: Lianochka_87@mail.ru

## ETHNOPOLITICAL PROCESSES IN THE TERRITORY OF MODERN RUSSIA

**Liana Fyaritovna Ayzyatova**
*Middle Volga Institute (branch) of the All-Russian State University of Justice*

В статье рассматриваются основные тенденции этнополитических процессов на основании взаимоотношений российских этносов. Подобное становится ярким примером формирования государственности в исторической ретроспективе.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: этнос, культура, население, язык, миграция

In the article the main tendencies of ethnopolitical processes are considered on the basis of mutual relations of Russian ethnoses. This becomes a vivid example of the formation of statehood in historical retrospect.

K e y w o r d s: ethnos, culture, population, language, migration.

© Айзятова Л.Ф., 2017

Этнические процессы в России развивались линейно и всегда испытывали влияние политики. В этой связи определяющее значение имели внутриэтнический, межэтнический и внеэтнический характер.

Взаимодействие этносов определилось в связи с возникновением государственности. Этнические процессы основываются на межэтнической консолидации и политической мобилизации, что предполагает во государственно-политическое единство этносов в их экономической взаимосвязи.

Политическая составляющая становится определяющей так как усиливает действие миграции, способствует этническому обособлению народности, которая выходит за пределы государства или образует новое государство. В последнем случае политика влияет на обретение государственные границы, формирующейся как отражение династических связей и результат войн. Возникает этноязыковая общность, которая определяет суть идентичности в целом.

Развитие этнических процессов опирается на историческую консолидацию, которая сформировалась в группах родственных племен. Эта близость племенного языка и культуры сформировала государство из консолидирующихся племен на основании территориально-политических отношений. В этом случае возникает определенная сложноэтническая общность на основании экономических, социальных и политических интересов.

Подобные исторические традиции иллюстрируют как формировались этнические общности в связи с возникновением государственности на основе политики, права и политической идеологии. Политический фактор при формировании этнической системы выражается в межэтнической консолидации, межэтнической интеграции и дифференциации. Процессы формирования этносистем и суперэтносов посредством межэтнической консолидации чаще всего развивались в границах соответствующих государств. Примером подобного процесса является формирование русского этноса из отдельных племен на основе иди христианства теократического государства. В дальнейшем процессы межэтнической интеграции способствовали объединению этносов в имперской системе.

В этом случае империя будет реализовываться как большое политическое пространство, де главной проблемой будут отношения по вертикали, то есть взаимодействие отдельный частей и центра. Для укрепления власти центр ограничивает самостоятельность частей, ослабляет их особенности и своеобразие. Периферия империи нацелена на расширение самостоятельности при сохранении культурной самобытности. Подобные этнополитические процессы завершались установлением подобия равновесия при сохранении сильной вертикальной доминанты, что станет основой империи.

Определяющая роль центра необходима для защиты и укрепления горизонтальных связей между различными частями империи, что формирует конструктивные, устойчивые, регулярные и безопасные взаимоотношения.

В условиях Российской империи каждый человек ощущает себя ее частью при сохранении своей этнической и религиозной идентичности. Подобные взаимоотношения осуществлялись на протяжении всей истории.

Таким образом, рассматривая государство в генезисе этнических систем необходимо отметить важность таких процессов как процессы межэтнической консолидации, межэтнической интеграции. Государство формирует этнические общности в связи с политическими целями, что выражается кодификации системы, предполагающей наличие юридических норм, этнокультурных и языковых составляющих. При регуляции государство воссоздает ментальные структуры и предполагает формирование коллективных представлений, являющихся опорой этнической идентичности.

УДК 159.922

## ПРОЦЕСС САМОРЕГУЛЯЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЧЕЛОВЕКОСОЗНАНИИ

**Галина Владимировна Архипова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: galina.arh.359@yandex.ru

## THE PROCESS OF SELF-REGULATION ACTIVITIES IN HUMAN CONSCIOUSNESS

**Galina Vladimirovna Arkhipova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается сознание как целостный феномен процесса саморегуляции деятельности человека. Анализируется взаимосвязь интеробщения и интрообщения сознания в целом как в генетическом, так и в сущностном отношении.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: сознание, саморегуляция, интеробщение, интрообщение.

The article deals with consciousness as a holistic process of self-regulation of hu-

© Архипова Г.В., 2017

man activity. The relationship of interconverse and intraconverce of consciousness in general, both genetically and in the essential relation is analyzed.
K e y w o r d s: consciousness, self-control, interconverse, intraconverse.

Говоря о сознании как целостном феномене процесса саморегуляции деятельности человека, следует подчеркнуть, что оно является функцией не самого по себе мозга, а человека взятого в целом, т. е. в единстве его природной и социальной сущности. Субъект, носитель сознания, это природно-общественный человек, наделенный социальным способом действия, который и определяет содержание сознания, а физиологическая сторона человека (в частности, его мозг) составляет лишь природно- субстрактную основу функционирования. Отсюда задача определения сущности сознания как целостного феномена заключается в том, чтобы зафиксировать специфическую природу того социального способа действия человека, который и характеризует сознание – высшую форму процесса отражения. В то же время, говоря о сознании, необходимо учитывать, что сознание – это не просто процесс отражения, а высшая форма проявления информационного процесса и что, следовательно, задача состоит в том, чтобы понять главную сущностную специфику функционирования этого процесса на социальном уровне [1, с.8–10].

Сознание в общем плане может быть определено как информационно деятельностная функция протекания информационного процесса в социальных системах. От информационной саморегуляции информационно деятельностная функция отличается по природе и характеру функционирования информационных механизмов, по целевой направленности, по способу осуществления и реализации информационного процесса, по содержанию информации и т. д. Но если пытаться назвать главную отличительную черту, то она заключается в следующем: если информационная саморегуляция в конечном счете сводится к сигнализированию для живой системы о наличии или отсутствия каких либо внешних или внутренних факторов, то информационная деятельность представляет процесс конструирования информационных моделей, которые необходимы для преобразовательной деятельности человека. Процесс информационно-конструктивной деятельности человека есть то, что определяет главную сущностную содержания сознания [1, с. 26–27].

В процессе человеческой деятельности одна и та же информационная структура может без существенных изменений переходить от идеального процесса к идеальной модели, а от нее к материальному процессу и воплощаться в материальном продукте и наоборот. Любой материальный процесс представляет собой процесс обмена вещества, энергии и информации, то идеальное в этом

смысле и есть именно то, что образует процесс преобразования информации в человеческой деятельности. Между материальным и идеальным нет непроходимой грани: информационность составляет то общее, которое является своеобразным связующим звеном между ними [1, с.92–95].

Идеальный процесс, по мнению А.Н.Арлычева, непосредственно реализуется в форме общения, под которым в общем виде понимается информационное взаимодействие, осуществляемое людьми на основе знаковой системы. При этом оно протекает в двух видах: в виде внешнего взаимодействия информации между людьми (интеробщение) и в виде внутреннего взаимодействия информации, производимого отдельным человеком (интрообщение). В этом выражается противоречивый характер формы проявления идеального, которая, с одной стороны, является индивидуально-личностной, а с другой – социально-общественной. Интеробщение и интрообщение представляют собой как две противоположные формы абстрактного мышления. Если интеробщение – это мышление, выраженное во внешней форме диалога между людьми, то интрообщение, наоборот, есть мышление, осуществляемое отдельным человеком в форме самонаблюдения. Каждая из этих форм абстрактного мышления имеет определенную структуру, обуславливающую характер информационного взаимодействия. Интеробщение всегда состоит из двух агентов, из которых один передает информацию, а другой ее принимает. Однако тот, который передает информацию, как бы подвергает ее испытанию, сверяет с собственными представлениями, в чем и выражается мыслительный акт. Интрообщение же по структуре представляет собой отношение между субъектом и объектом; под субъектом понимается целостная субъективная система абстракций индивида, т.е. его «Я», а под объектом – то отношение абстракций, которое подвергается преобразованию со стороны субъекта «Я». Взаимодействие между субъектом («Я») и объектом (отношение абстракций) в структуре интрообщения и образуют реальную форму проявления индивидуального сознания у человека. В целом сознание проявляется во взаимосвязи интеробщения и интрообщения. Эта связь определенным образом прослеживается и генетически, и в сущностном отношении. Генетически первоначально возникает интеробщение, на основе которого позже формируется интрообщение. Эта закономерность просматривается как в общественно-историческом процессе зарождения человеческого сознания, так и в процессе формирования индивидуального сознания у отдельного человека. Интеробщению послужило исходным началом зарождения членораздельной речи, а вместе с ней интрообщение, а значит , и сознание. Эта закономерность впервые зафиксирована Л.С.Выгодским [1, с. 116–120].

Итак, характеризуя процесс саморегуляции деятельности в человекосознании необходимо отметить, что этот процесс имеет преимущество в том, что сознание выражается в информационно-деятельностном процессе, производимом человеком при помощи мозга и на основе знаковой модели и что он с единых позиций схватывает естественно-научный и социологический аспекты изучения сознания.

УДК 130.3:316.324.8

## АМБИВАЛЕНТНОСТЬ ОТНОШЕНИЙ ДУХОВНОЙ СФЕРЫ ИНФОРМАЦИОННОГО СОЦИУМА

**Жанна Юрьевна Бакаева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: jannasar@yandex.ru

## AMBIVALENCE OF INFORMATION SOCIETY SPIRITUAL SPHERE RELATIONS

**Zhanna Yuryevna Bakayeva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается проблема погруженности человека в потоки информации и необходимости ориентироваться в этой среде. С одной стороны, личности внушаются ложные потребности, ресурс удовлетворения которых находится в стереотипных ситуациях средств массовой информации. С другой стороны, идет отчуждение личности от существенной информации, остающейся в руках средств массовой информации, в результате чего она теряет правильное понимание ситуации, не может выработать стратегию поведения и становится зависимой.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: информация, информационное общество, стереотипные ситуации, средства массовой информации, отчуждение личности, среда, средства массовой информации, общественные институты, управление, социальные отношения.

The article deals with the problem of human immersion in information flows and the need to navigate in this environment. On the one hand, personality is inspired by false needs, the resource of satisfaction of which is in stereotypical situations of the media. On the other hand, there is an alienation of the individual from the essential information that remains in the hands of the media, as a result of which it loses the correct understanding of the situation, and it can not develop a strategy of behavior and becomes dependent.

© Бакаева Ж.Ю., 2017

K e y w o r d s: information, information society, stereotyped situations, mass media, alienation of the individual, environment, mass media, public institutions, management, social relations.

Положение человека в современном обществе характеризуется погруженностью в потоки информации и необходимостью ориентироваться в этой среде. Информационное общество обладает такими чертами, как приоритетное положение информации (которая является главным продуктом деятельности, основой ее различных направлений), возрастание роли научно-технических инноваций, изменение социальных отношений. Однако это положение вещей таит соответствующие опасности и риски. Информационные технологии могут менять функционирование общественных институтов, мышление и образ жизни человека и в результате представлять угрозу для его здоровья, психики и полноценной духовной жизни. Информационное воздействие позволяет использовать человека в экономических целях, в торговле, управлять его сознанием с помощью рекламы. Оно вытесняет физическое управление, разрушающе воздействуя на психику, поэтому необходимо исследование способов самосохранения личности, индивидуальности. Человек снова должен ответить на вызов окружающей среды, чтобы выжить и выйти на следующий эволюционный уровень.

Среди комплекса сложностей, связанных с выживанием личности в информационном обществе, на первый план выходит проблема сверхбыстрого возрастания количества информации за счет высоких темпов прироста научного знания, технических инноваций. Человек вынужден обрабатывать огромный объем сведений, потоки которого постоянно обновляются, причем, чтобы соответствовать ритму времени, необходимо осваивать его в сжатые сроки, что приводит к психологическим перегрузкам и стрессам, внутренним конфликтам и срывам. Особенно остро эта проблема сказывается на учащихся школ, вузов, осваивающих большую учебную нагрузку. При обработке большого количества информации мозг нуждается в регулярном и полноценном отдыхе – в противном случае он теряет способность критически оценивать и осмысливать информацию, защитные функции нервной системы слабеют.

Подобная ситуация ведет к деформации человеческой личности, что отмечает С.И. Мозжилин при исследовании проблемы субъектогенеза: «Человеческая психика не обладает неистощимым запасом энергии, и если мы расходуем больше психической энергии на достижение одних целей, то на другие ее остается меньше. Наглядно, индивидуум начинает расходовать психическую энергию на поглощение необходимой, прагматичной информации. Такая постановка вопроса приводит к анализу личности в чувственном и эмоциональном аспекте. Ответ на эти вопросы во многом

связан с решением проблемы соответствия ключевых моментов развития субъекта в онтогенезе эволюции человечества, сопряженным с формированием психических доминант, обусловливающих фиксацию субъекта в качестве лица, а вместе с тем и способности индивида вступать в те или иные социальные отношения» [2, с. 83–84].

Возникает проблема «взросления», развития и формирования духовно полноценной зрелой личности, которое замедляется в условиях критического количества информации. Основной опасностью в информационном обществе становятся манипулирование человеческой психикой, влияние на убеждения, мотивацию и духовные установки, поведение, отношение к действительности. Такое воздействие осуществляется через средства массовой информации. Развитие представляет собой не просто самораскрытие объекта, актуализацию заложенных в нем потенций, это смена состояний вследствие невозможности по каким-либо причинам сохранить существующие формы функционирования. Информация поражает незаметно, однако ее губительность не уступает физическому оружию, так как опустошаются, искажаются внутренний мир человека, отношения людей друг другу и к жизни[3, с. 53–56]. Опасность заключается в том, что разрушенная психика лишает человека жизнеспособности и угрожает выживанию конкретной личности и общества в целом. Поколение, воспроизведенное и воспитанное психически дисгармоничными, нервными личностями, вырастает нездоровым и нежизнеспособным, оказывается мишенью для информационных атак, войн, общего информационного загрязнения, зомбирования. Дезориентированная в связи с большим количеством информации личность становится легкоуправляемой. С одной стороны, ей внушаются ложные потребности, ресурс удовлетворения которых находится в руках манипулятора. Этот способ используют рекламодатели, возможности которых посредством средств массовой информации (СМИ) значительно расширились. С другой стороны, идет отчуждение личности от существенной информации, остающейся в руках манипулятора, в результате чего она теряет правильное понимание ситуации, не может выработать стратегию поведения и становится зависимой. Таким образом, информация представляет опасность в руках бездуховных людей.

Стереотипы массовых коммуникаций определяются адаптивными ценностями. В текстах массовых идеологических схем и клише происходит отказ от здравого смысла в пользу идеологии, направленной на манипуляцию сознанием человека и формирование стереотипных образов, формируется «внекоммуникативный язык» – порождение урбанизированного общества[1, с. 33–34]. Вектор развития определяет необходимую аналитическую рефлек-

сию, современную интерпретацию событий и их описаний. В процессе интерпретации произвести идентификацию конструктов сознания с содержанием таких феноменов возможно. Существенная роль в актах социальной интерпретации отдается традиции и опыту, опирающимся на коммуникационные высшие, вечные ценности, существующие в разных эпохах и формах, а также научной и философской рефлексии, особенно касающейся анализа вопросов духовности человека, его совести и убеждений, целей развития.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Бакаева, Ж.Ю.* Информационная доминанта как интегральный образ объект-субъектных отношений. Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Гуманитарные науки. 2008. № 3. с. 33–38.

2. *Мозжилин, С.И.* Психическая доминанта анимизма и персонификации. М.: Пресс. 2011. 180 с.

3. *Моисеев, Н.Н.* Избранные труды: в 2 т. / Вычисл. центр им. А.А. Дородницына РАН. Фонд глоб. проблем выживания человечества им. Н.Н. Моисеева. М.: Тайдекс Кº, 2003. Т. 2: Междисциплинарные исследования глобальных проблем. Публицистика и общественные проблемы / [сост. : Ю. Г. Евтушенко и др.]. 262 с.

УДК 281.93:316.614(470+571)

## РОЛЬ РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ ЦЕРКВИ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМЫ ДЕФЕКТА СОЦИАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ В РОССИИ

**Виктор Владимирович Бобров**
**Наталья Валерьевна Никишова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: vbobrov.2012@yandex.ru, nikishova.2011@mail.ru

## THE ROLE OF THE RUSSIAN ORTHODOX CHURCH IN DEALING WITH THE PROBLEM OF AN INDIVIDUAL SOCIALIZATION DEFECT IN RUSSIA

**Viktor Vladimirovich Bobrov**
**Natalya Valeryevna Nikishova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются проблемы дефекта социализации личности в нашей стране, появившиеся в результате снижения роли таких традиционных для этого

© Бобров В.В., Никишова Н.В., 2017

процесса институтов, как семья и государство. Однако современные реалии предоставляют возможность занять их место церкви в лице РПЦ – старейшей организации, обладающей вековым опытом духовно-нравственного воспитания личности.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: личность, социализация, самообразование, аномия, Русская православная церковь.

The article deals with the issues of an individual socialization defect in our country, which have appeared due to the decreasing significance of such traditional institutions as family and state. However, the realities of the modern life made it possible for the Russian Orthodox Church take its place, because the ROC is the oldest organization with the wisdom of the ages in spiritual and moral character education.

K e y w o r d s: individual, socialization, self-education, anomie, Russian Orthodox Church.

В период СССР православная церковь рассматривалась как временный феномен, который должен в скором времени исчезнуть. По мнению власти она не выполняла никаких социальных функций и тем более никаким образом не участвовала в процессе социализации личности. С распадом Советского Союза и образованием Российской Федерации власть и общество стали относиться к церкви совсем иначе. Ее значение и роль стали наиболее понятными в процессе социально-экономических реформ, когда имело место бедственное положение как в культурной, так и в образовательной сфере. Именно в это время образовался так называемый вакуум нравственных и духовных ценностей, когда подрастающее поколение было предоставлено самому себе.

Отметим, что социализация человека начинается с момента его рождения и длиться всю его жизнь. В процессе социализации человек включается в различные отношения – социокультурные, социально-экономические и другие. Т. Парсонс считал, что социализация имеет несколько этапов. Первый этап – семейный, именно он формирует мотивацию личности. Второй – школьный, благодаря ему происходит процесс усвоения внешних ценностей общества. Д. Рисмен говорит, что социализация в первую очередь исторический процесс, посредством которого передаются ценности. Г. Маркузе утверждал, что социализация – это трансляция ценностей от поколения к поколению. А.В. Мудрик в понимании социализации выделяет два подхода. Согласно первому, он носит название субъект – объектный, среда, в которой находится человек и является определяющим фактором социализации. Второй получил название субъект – субъектный. По нему социализация – это в первую очередь процесс развития человека посредством усвоения и восприятия им культуры [1, с. 8–9]. Агентами социализации являются родители, братья, сестры, а факторами социализации выступают страна, этнос, общество, семья, церковь и другие. С.В. Полутин, современный социолог, рассматривает процесс со-

циализации как общекультурный и цивилизационный, частью которого является воспитание. Православный архиепископ Евсевий процесс социализации понимает так, что человек по своей природе – образ и подобие Бога, он склонен и к добру и ко злу. И чтобы в нем первое стало преобладающим, необходима непрерывная работа семьи, школы, церкви, т. е. всего общества как единого целого.

Таким образом, социализация как социокультурный и религиозный процесс, это, во-первых, самоопределение в профессии; во-вторых, самореализация в группах сверстников и вне учебной деятельности; в-третьих, самоактуализация личности в отношении православия и ислама.

В процессе социализации личность и общество находятся в процессе взаимодействия. С одной стороны общество передает личности нормы и традиции, а с другой стороны личность усваивает их и формирует свою модель поведения. Однако процесс социализации не обделен и дефектами. Один из важнейших агентов социализации – семья – имеет множество недостатков, которые в последующем негативно влияют на ребенка, мешают ему стать полноценным членом общества. Только в семье ребенок ощущает себя единой общностью, получая поддержку от близких. Если в семье есть любовь, уважение друг друга, взаимопомощь, то это будет способствовать не только уменьшению переживаний у ребенка, но и полноценному его формированию. Информация, которую получает ребенок от обоих родителей, не должна противоречить между собой, т.к. ее бессвязанность приведет к неправильному и неполному образу окружающего мира, а приоритеты будут расставлены неправильно. В России в большом количестве семей имеют место психосоциальные отношения, т.е это семьи с проблемами алкоголизма, наркомании, семьи, в которых в порядке вещей насилие над ребенком. В таких семьях ребенок никогда не получит правильное развитие, как моральное, так и духовное.

Очень важное место в процессе развития занимает самообразование. Личность, как основной субъект самообразования, удовлетворяет свои потребности и социализируется, т.е. приобщается к ценностям и нормам социальной группы, которую выбрал. Необходимо отметить, что такая ориентация противоречит принципу справедливости и негативно влияет на уровень образования в том или ином государстве. В настоящее время в России система образования оказывает влияние на выбор абитуриентом специальности. Не имея достаточно материальных средств человек вынужден учиться в Вузе, у которого оплата за обучение меньше, на специальности, которая ему не нравиться. Результатом является невысокий уровень профессиональной подготовки, и получение специальности, которая не требуется на рынке труда. Реальный выбор есть лишь у матери-

ально – благополучных слоев населения. А в свою очередь, психологи считают, что если человек выбирает деятельность которая ему не интересна, руководствуясь лишь материальным удовлетворением, то это приведет к разрушению его психики.

Важным дефектом социализации является аномия. Это такое состояние общества, при котором какая либо значимость социальных норм утрачена. В связи с чем, имеет место поведение не соответствующее общепризнанным нормам, т. е. разрушительное, вплоть до самоубийства. Аномия это и отсутствие каких - либо стандартов сравнения с другими людьми, позволяющих дать оценку своему положению в обществе и выбрать образец.

В целом можно отметить, что в российском обществе система ценностей изменяется, старшее поколение не может передать опыт и подготовить молодежь к новой жизни. Кроме этого имеют место быстрые изменения социальной структуры общества. Очень слабым является как формальный, так и не формальный контроль за социализацией.

Русская православная церковь до XX века активно участвовала в процессе социализации. Она была с человеком с момента его рождения и сопровождала его всю жизнь, можно сказать определяла основные ориентиры его поведения, отвечая на все его духовные запросы. Русская православная церковь, являясь самой крупной по численности последователей конфессией, как через проповедь, так и через благие дела улучшала духовно - нравственное состояние мира.

В настоящее время, когда РПЦ снова стала рассматриваться как важнейший институт социума, одной из основных ее задач становится укрепление нравственных основ общества и личности. Оно нашло выражение в обще принятом положении, что человек может снять с себя грех через совершение добрых дел. При этом имеется возможность постоянно самосовершенствоваться в доброте, для этого открыт каждый. Грехом считается не гордость, отмечает православие, а гордыня, равная надменности и кичливости. Она противостоит скромности и дает ложное представление о превосходстве одного человека над другим. Ложь, несправедливость к самому себе и окружающим – основные элементы гордыни. Христианская заповедь «умейте прощать врагов ваших» призывает людей к воспитанию в себе чувства собственного достоинства. Важное значение для развития духовности является и усмирение гнева в самом себе. Если человек посредством разума и внутренних сил не будет подавлять эту пагубную страсть, то это приведет к потере внутренней свободы, возможности владеть собой, а в последствии и самого «я». Христианское понимание любви к близким, заботы о них, есть обязанность заботы не только об удовле-

творении их материальных потребностей, но и нравственном совершенствовании. Православие призывает не быть слишком строгими судьями по отношению к близким в суждениях об их поступках («не суди да не судим будешь»). Оно признает свободу в выборе жизненных путей, свободу избрания семейной или не семейной жизни в зависимости от духовной целесообразности каждого конкретного человека.

Русская православная церковь, осуществляя свою деятельность, способствует формированию нравственного сознания, которое включает в себя такие понятия как стыд, совесть, долг, ответственность, стремление к добру. Стыд, как важнейшая категория в христианском учении, отражена в тексте Священного Писания и связана с основными моментами истории рода человеческого. Так, в первые о нем упоминается в рассказе о грехопадении Адама и Евы, где он становится итогом их неправедного поступка. В качестве вида нравственного сознания стыд влияет на эмоции человека. При обнаружении неблаговидного поступка индивид, совершивший его, испытывает чувство смущения и неловкости. Это может вызвать страх перед позором, бесчестьем, потерей уважения перед людьми, которые ему доверяли.

Ответственность – это нравственная отчетность за совершенный поступок. Человек несет ответственность перед своей совестью и перед Богом за соблюдение требований нравственного закона.

Совесть относится к числу наиболее ярких и очевидных проявлений человеческого нравственного опыта. Как понятие и как реальность она находит свое выражение в сфере народной мудрости. Совесть – это внутренний закон, с помощью которого человек может судить о положительном или отрицательном характере своих поступков, о степени их честности и справедливости. Она служит личным осознанием и переживанием человека того, что ему представляется правильным или неправильным в его нравственном поведении.

Понятие долга формируется в опыте повседневной жизни. Быть перед кем-либо в долгу означает определенное внутреннее требование. Таким требованием может быть оплата материальных ценностей – как ответ благодеянием тому, кто в необходимый момент оказал помощь или был полезен. С этой точки зрения долг есть эквивалент добра, которым по закону справедливости оплачивается всякий хороший поступок.

Вернуть людям терпимость, развеять вражду и рознь между ними, приобщить их к человеческим ценностям, способствовать развитию нравственных основ личности – все это является основной задачей Русской православной церкви в социальной сфере. Нравственные ценности, которые несет в себе православие, помо-

гают сделать правильный выбор в тех или иных ситуациях, являясь основой мотивации поведения. Православие рассматривает каждую личность как своеобразный индивидуум, неповторимый по своей ценности. Существовать личностью достаточно трудно, а существовать духовно богатой личностью еще труднее.

Исходя из сказанного отметим, что в процессе социализации личности основная роль наряду с семьей должна принадлежать такому институту как церковь. Она благодаря своему вековому опыту может сделать путь нравственных исканий молодежи более эффективным. Являясь социальным институтом, она способна воспитать в человеке такие качества как любовь, милосердие, терпение и в целом способна противостоять деградации личности. Для этого необходимо выстроить конструктивный диалог с постоянно развивающимся обществом, и тем самым еще лучше наладить двусторонние отношения. В настоящее время деятельность Русской православной церкви по духовно - нравственному воспитанию как никогда востребована современным обществом.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Мудрик, А.В*. Социальная педагогика. М.: Асадеа, 1999. 184 с.

УДК 316.485.26

## КОНЦЕПТУАЛИЗАЦИЯ ФЕНОМЕНА ТЕРРОРИЗМА В УСЛОВИЯХ РИСКОВ СОЦИАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ

**Игорь Викторович Брежнев**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: biv1300@mail.ru

## CONCEPTUALIZATION OF THE TERRORISM PHENOMENON IN THE RISKS OF SOCIAL CHANGES

**Igor Viktorovich Brezhnev**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются особенности концептуализации феномена терроризма. Обозначенное явление анализируется в условиях рисков социальных изменений, что приобретает особую значимость в условиях современных глобализационных процессов.

© Брежнев И.В., 2017

К л ю ч е в ы е  с л о в а: терроризм, глобализация, риск, угроза, сепаратизм.

The article discusses the features of cconceptualization of the terrorism phenomenon. Designated phenomenon is analyzed in terms of risks of social change, which is of particular significance in the conditions of modern globalization processes.

K e y w o r d s: terrorism, globalization, risk, threat, separatism.

При рассмотрении феномена терроризма следует соотнести его с преступлением, незаконным насилием, преступлением с девиантным поведением. В настоящее время терроризм рассматривается в качестве вида конфликта, крайней ситуации, масштабной угрозы, революционного насилия, возможности потенциального управления толпой.

Современный терроризм становится фактором социального изменения, потенциальным риском, который трансформирует современное общество, социум и модернизирует сложившееся правила. Он является сосредоточением нацеленных действий устрашающего характера, предполагающих политическую заинтересованность.

В этой связи можно развести два близких понятия «террор», предполагающий реализацию государственного терроризма, то есть внешне государственное давление с целью устрашения масс, и «терроризм» как террористическое действие групп, нацеленных на реализацию устрашения. Государственный терроризм предполагает давление сверху путем уничтожения ненужных элементов, оппозиционный подрыв системы снизу. Между этими типами есть нечто среднее – терроризм групп, который поддерживается государственными структурами. Внешняя направленность террористических устремлений предполагает вмешательство во внутреннюю жизнь других государств. В этом случае ставится вопрос о международном, транснациональном терроризме. Типологически терроризм возможно разделить на социальный, предполагающий изменение экономического или политического строя государства; националистический, являющегося целенаправленной деятельностью организаций этносепаратистского толка, ориентированную на противодействие экономическому и политическому диктату инонациональных государств; религиозный, предполагающий борьбу приверженцев одной конфессии, или секты, в рамках общего государства с приверженцами другой, нацеленную на свержение власти светской и утверждение религиозной. Обозначенные типы терроризма не всегда выступают в чистом виде, в большей степени они переплетаются между собой. Внешне проявляемый терроризм имеет и свою латентную форму.

В XXI в. терроризм нацелен на реализацию деятельности террористических группировок в Европе, в США и в России. В этом случае сохраняется родовое единство с ними, наследуется идеологическая база, мотивы, приемы.

Феномен «терроризма» и «террора» появляется в период Французской буржуазной революции. Однако исторически терроризм зарождается в Палестине в 66–73 гг. н.э. В России терроризм появляется во второй половине XIX века, когда начали осуществляться систематические террористические акции. Терроризм XIX – начала XX вв. осуществлялся людьми, исповедующими определенную идеологию, которая направлена на разрушение государства. Терроризм в этом случае отражает революционные устремления. Теракты становятся предшественниками революционного переворота, пропагандируя разрушение государственности, и осуществляются путем устрашения снизу. В этом случае терроризм направлен на государственные структуры и предполагает нацеленность эмпатию населения. Революционный терроризм отличается от современных форм терроризма, так как не предполагает масштабности разрушения, но нацелен на был только на непосредственное запугивание.

В дальнейшем формируется террор, возникший в советский период и направленный на реализацию идеи идеального устройства государства, которое стремится к ликвидации любого хаоса системы. Это упорядочение системы сверху предполагает нацеленность террора на личность в зависимости от его социально-политических установок. Цель подобного террора предполагала реализацию видоизменения общества.

В настоящее время информатизация и глобализация трансформируют социум и геополитику, предполагая опору на новейшие технологии. Они сильно отличаются от функционирующего революционного терроризма. Масштабность разрушения террористических акций начала тысячелетия позволяет утверждать возможность апокалипсиса, когда вырастает угроза вселенской безопасности «на волнах» глобализации. Терроризм сегодня становится объективным риском в системе. Утверждение взаимосвязей общества нацелено на разрушение стабильности, что становится возможным при колоссальном мировом разрушении. В научной и общественно-политической литературе, глобализация, предполагает онтологическое изменение материальных основ общественного бытия. Это нелинейный диалектический процесс, который нацелен на глобальные изменения, в рамках которых терроризм является рискогенным фактором социального характера.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 316.485.26-053.2

# ДЕТИ КАК ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ЖЕРТВЫ ТЕРРОРИСТИЧЕСКИХ АКЦИЙ

**Юлия Владимировна Бурова**
*Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России)*
E-mail: lady-burova@mail.ru

# CHILDREN AS POTENTIAL VICTIMS OF TERRORIST SHARES

**Yuliya Vladimirovna Burova**
*Middle Volga Institute (branch) of the All-Russian State University of Justice*

В статье рассматриваются основные тенденции в отношении участия детей в террористических актах. Обозначенное социальное явление во многом связано с теми процессами, которые происходили на территории Российской Федерации в период войны в Чечне.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: терроризм, чеченская война, насилие, угроза, дети.

The article examines the main trends in the involvement of children in terrorist acts. The indicated social phenomenon is largely related to the processes that took place on the territory of the Russian Federation during the war in Chechnya.

K e y w o r d s: terrorism, the Chechen war, violence, threat, children.

В настоящее время актуальными становятся вопросы, связанные с противодействием терроризму. терроризм и как ему противостоять. Особое значение имеет детская проблематика. Если раньше мы рассматривали терроризм как угрозу для безопасности детей, то в последнее время дети становятся активными участниками террористических актов. Анализируя проблему детского страдания, Ф. М. Достоевский пишет: «Если все должны страдать, чтобы страданием купить вечную гармонию, то при чем тут дети... для чего должны были страдать и они, и зачем им покупать страданиями гармонию? Для чего они-то тоже попали в материал и унавозили собою для кого-то будущую гармонию?» В этом случае страдание детей становится источником прогресса, так как счастье целого мира не стоит слезы на щеке невинного ребенка. Деятельность запрещенной в Российской Федерации террористической организации ИГИЛ выводит обозначенную проблему на новый уровень. Последние видеоматериалы демонстрируют детей, которые совершают демонстративные устрашающие убийства. Все

© Бурова Ю.В., 2017

это полностью разрушает традиционное представление о возможностях обеспечения безопасности собственной жизни и заставляет нас остро ощущать собственную уязвимость. Для детей подобная ситуация в большей степени провоцирует страх перед реальностью, когда мир воспринимается как средоточие угрозы. Все силы расходуются не на познание и осмысление действительности, а на защиту от нее. Подобный материалы с участием детей демонстрируют особую опасность современного терроризма, которая предполагает значительный росте числа преступлений при жестокости их исполнения.

Для того, чтобы сегодня противостоять террористической угрозе в сознании детей необходимо обеспечить защиту каждой личности, общества и государства от террористических актов и их демонстративных выпадов. Крайне важно, чтобы государство и общество были нацелены на решение социальных проблем, которые берут на вооружение террористы, используя их для применения устрашающего насилия.

Терроризм как современная реальности делает детей сопричастными к событиям, происходящим в мире. Дети по-разному реагируют на происходящее. Реакции различаются по своей остроте, но главная реакция – это страх (за себя, и за своих близких, и за тех, кто оказался в непосредственной опасности). Чувство страха усугубляется неуверенностью, когда дети не знают о том, что происходит. Терроризм нарушает привычный ход событий, разрушает доверие к людям, лишает эмоционального равновесия и чувства безопасности. Однако страшнее всего, когда дети становятся жертвами террора. Так, 1 сентября 2004 года события Беслана продемонстрировали возможность массового уничтожения детей, когда в общей сложности по официальным данным погибло 334 человека, из них – 186 детей, 17 учителей, 118 родственников, гостей и друзей, 13 бойцов спецназа, свыше 700 человек было ранены. Через год после трагедии в Беслане появилось кладбище «Город ангелов» – детское кладбище.

Террористы в период чеченской войны брали детей в плен, мучили и убивали их. Такова, например, история Аллы Гейфман, которая прошла в Чечне все круги ада. Ее взяли в плен и мучили более полугода. Девочку похитили злоумышленники, переодетые в милицейскую форму, и затем на грузовике вывезена в Чечню. Позднее к отцу Аллы Гейфман обратился Зайнды Ахматханов, который пообещал вернуть девочку за 5 млн долларов Ризван Талухаджиев под местным наркозом ампутировал Алле палец, который вместе с видеокассетой отправили в Саратов. Кассета с записью плачущего ребенка была подброшена к дому родителей. Гейфман передал вымогателям через посредников 200 тысяч долларов. В

дальнейшем Алле ампутировали еще один палец. Сверток был подброшен к зданию Саратовского УФСБ. В Чечне Аллу перевозили из одного дома в другой, где она жила у разных семей. Иногда ее держали в подвале и избивали. Похитители также делали телефонные звонки в Саратов, при этом они стреляли из автоматов, пугая девочку, чтобы ее крики слышал отец. В декабре 1999 г. Алла Гейфман была освобождена. В ходе операции было освобождено 13 человек, шестеро из которых – дети.

С окончанием этого страшного периода в истории Российской Федерации подобные акции против детей не закончились. 6 марта 2016 г. ООН опубликовала доклад под названием «Дети «Исламского государства», в котором говорится о том, что «боевики ИГИЛ наладили целую систему по похищению детей для того, чтобы делать из них новое поколение жестоких террористов. В скором времени мир могут потрясти новые, особо жестокие теракты, устроенные террористами, с малых лет воспитывавшимися в атмосфере насилия и жестокости» [1].

В детей, попавших к террористам ИГИЛ, не просто учат воевать, но и заставляют играть в крайне жестокие игры, которая может повергнуть в шок любого психически здорового человека. Так, воспитанники ИГИЛ в перерывах между обучением играют в некое подобие футбола, в качестве мяча в котором используются человеческие головы. Кроме того, детей заставляют смотреть видеоролики с кадрами жестоких расправ. А для того, чтобы сдать своего рода «экзамен», дети убивают людей по приказу своих главарей. Если ребенок отказывается выполнять требования «старших», его жестоко пытают, а затем убивают.

Таким образом, современный терроризм направлен прежде всего против детей. Подобное устремление террористических организаций связано с тем, что дети являются перспективным человеческим материалом для совершенствования новых форм террористической деятельности.

**ПРИМЕЧАНИЕ**

1. *ООН*: ИГИЛ делает из детей новое поколение жестоких террористов// http://islam-today.ru/novosti/2016/03/07/oon-igil-delaet-iz-detej-novoe-pokolenie-zestokih-terroristov.

УДК 28/29:316.485.2(470+571)

# ПРОТЕСТНАЯ АКТИВНОСТЬ НОВЫХ РЕЛИГИОЗНЫХ ДВИЖЕНИЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Сергей Викторович Гладышев**
*Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева*
E-mail: shishkif@mail.ru

# PROTEST ACTIVITY OF NEW RELIGIOUS MOVEMENTS IN MODERN RUSSIA

**Sergey Viktorovich Gladyshev**
*National Research Mordovia State University*

В статье рассматриваются аспекты политического участия новых религиозных движений, связанные с протестной активностью. Исследованы попытки вовлечения мусульман в так называемое белоленточное движение в период между парламентскими и президентскими выборами в России в декабре 2011 – марте 2012 г. Делаются выводы о политическом характере функционирования современных российских новых религиозных движений. Сформулированы предложения по оптимизации государственной политики.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: новое религиозное движение, политика, протест, умма, исламская гражданская хартия.

The article deals with the aspects of political participation of new religious movements related to protest activity. The attempts to involve muslims in the protest movement in the period between the parliamentary and presidential elections in Russia in December 2011 – March 2012 have been investigated. Conclusions about the political nature of the functioning of modern Russian new religious movements are drawn. Proposals on optimization of state policy are formulated.

K e y w o r d s: new religious movement, policy, protest, umma, islamic civil charter.

Комплексное и всестороннее исследование политического участия новых религиозных движений (НРД) в современной России свидетельствует об активном вовлечении их в общественно-политическую жизнь российского общества. Автором выделены 5 основных подходов к изучению НРД: теологический (богословский), религиоведческий, социально-психологический, нормативно-правовой (юридический) и политологический [1]. На основе проведенного анализа подходов новым религиозным движением предлагается считать специализированную группу, объединяющую приверженцев альтернативных социальных, политических убеждений, обосновывающихся и оправдывающихся радикально измененными религиозными представлениями, антагонистичными

© Гладышев С.В., 2017

традиционным религиозным ценностям, не имеющие массовой поддержки населения.

Основу социальных доктрин преимущественного количества НРД, представленных в общественно-политической жизни современной России, составляют установки на противопоставление себя государственным, общественным институтам и традиционным религиям, а также активная антагонистическая позиция в отношении любых проявлений инакомыслия (ультраконсервативно настроенные православные общины, евангельские христиане-баптисты, неоязычники, новые восточные культы, нью-эйдж, псевдоисламские течения и др. Подобные идеи в отдельных случаях сочетаются с поддержкой политической оппозиции и активной конфронтацией с официальной властью (академия развития Светланы Пеуновой, сторонники Исламского гражданского джихада). Наиболее популярной формой социально-политической активности НРД, получившей развитие в современной России, является дискредитация государственной политики, что приобретает самую разнообразную политическую окраску: от политического экстремизма и терроризма (псевдоисламские, неоязыческие и др. НРД) до пацифизма и полной аполитичности (общество сознания кришны, свидетели иеговы и др.).

Так, в период между парламентскими и президентскими выборами в России в декабре 2011 года – марте 2012 года широкое распространение в СМИ получила так называемая «Исламская гражданская хартия», подготовленная группой оппозиционно настроенных мусульман, позиционировавших себя в качестве стихийно зарождающегося исламского гражданского движения. Документ явился формой выражения требований к действующей власти:

– освобождения и полного оправдания политических заключенных, подвергшихся репрессиям за свою общественную и религиозную деятельность (так называемых «узников совести»);

– отмены Федеральных законов от 26.12.1997 года «О свободе совести и о религиозных объединениях» № 125-ФЗ, от 11.07.2001 г. «О политических партиях» № 95-ФЗ, Закона РФ от 25.10.1991 «О языках народов Российской Федерации» № 1807-1, Федерального списка экстремистских материалов, ст. 280 и ст. 282 УК РФ;

– привлечения международных организаций и правозащитников для участия в проведении избирательных кампаний;

– роспуска всех подразделений правоохранительных органов и спецслужб, занимающихся подавлением инакомыслия под видом борьбы с экстремизмом;

– прекращения замещения коренного населения субъектов федерации иностранными гражданами, привлекаемыми в качестве рабочей силы;

– наделения коренных народов России правом на участие в доходах от использования природных ресурсов;

– прекращения решения сложных национальных и религиозных вопросов путем применения военной и полицейской силы [2].

Очевидно, что в российском обществе происходит формирование социальной группы из числа сторонников НРД различной направленности, оппозиционно настроенной к российской политической системе, общественным и религиозным объединениям, целью которой является вовлечение населения в массовые антиправительственные политические акции [3]. При этом, в качестве целевой аудитории выступила российская умма, а в основе политических лозунгов – религиозная догматика ислама.

Ограничению усилий новых религиозных движений по вовлечению граждан в несвойственную религиозным объединениям политическую деятельность, по мнению автора, будет способствовать выработка дополнительного механизма регулирования политического участия новых религиозных движений. Такими первоочередными мерами могут стать, например, определение ограниченного круга субъектов политической деятельности; введение уведомительного порядка осуществления политической деятельности; принятие органами юстиции мер реагирования на допущенные НРД нарушения уставной деятельности и т. п.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Гладышев С.В*. Основные подходы к исследованию феномена «новое религиозное движение» // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 2; URL: http://www.science-education.ru/129-22175 (дата обращения: 20.03.2017).

2. *Мы* требуем! Исламская Гражданская Хартия; URL: http://www. portal-credo.ru/site/?act=news&id=89095 (дата обращения: 20.03.2017).

3. *Экстремизм*: стратегия противодействия и прокурорский надзор: Монография / П.В. Агапов, С.В. Борисов, А.С. Васнецова и др. М.: Проспект, 2016. 432 с.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 123(38)

# ПОНЯТИЕ «ПРОИЗВОЛ» В ФИЛОСОФИИ ДРЕВНЕЙ ГРЕЦИИ И ЕГО СВЯЗЬ С ОБЩЕСТВЕННЫМ УСТРОЙСТВОМ

**Мария Николаевна Гречкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: 235folk@mail.ru

# "ARBITRARINESS" CONCEPT IN THE PHILOSOPHY OF ANCIENT GREECE AND ITS CONNECTION WITH SOCIAL ORDER

**Mariya Nikolayevna Grechkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье производится анализ развития понятия «произвол» в философии Древней Греции. Автор поднимает проблему изучения произвола и свободы древнегреческими философами в совокупности с назревшими проблемами социального уклада полиса.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: свобода, произвол, полис, диалектика, теодиция, индивид, социум.

The article analyzes the development of "arbitrariness" conception in the philosophy of ancient Greece. The author reveals the problem of studying lawlessness and freedom by ancient Greek philosophers in conjunction with the urgent problems of the policysocial structure.

K e y w o r d s: freedom, arbitrariness, policy, dialectics, theodicy, individual, society.

В современной науке с понятием произвола прочно связывают юридические аспекты функционирования крупной социальной системы и характеризуют нормативность поведения субъекта в заданном социокультурном пространстве. В качестве описания социума чаще прибегают к таким параметрам как свобода, прогресс, устойчивость, толерантность и т. д. Раскрывающаяся в статье проблема позволит проанализировать не только становление самого понятия произвол в философии Древней Греции, но и указать каким образом и для каких целей это понятие использовалось в регулировании и планировании общественного уклада.

Выделение категорий мышления в изучении универсума для философов классического периода истории Древней Греции (V–IVвв. до н.э.) имело большое значение не только в абстрактных

© Гречкина М.Н., 2017

рассуждениях, но и в практическом применении этико-социальных установок. Разработанное в VIв до н.э. Драконово законодательство разумно допускало творимое человеком злодеяние, как проявление свободы его воли. Долгое время способы управления обществом и развитие философских представлений о социальном и этическом не находили границ пересечений. Возникающие противоречия с теорией и практикой отразились и на становлении понятия произвол. С момента введения Протагором человека в качестве меры анализируемых категорий, диалектическая пара свобода-произвол в качестве исследуемого объекта на длительный период времени стала связана с деятельным субъектом социальной жизни. Одним из первых к термину произвол обращается Сократ. Его изучение данного понятия тесно сплетено с возможностью установления причин злоупотребления властью представителями полиса. Понятие произвол для Сократа есть разрушение человеком его моральной сущности. Поскольку изначально любой индивид наделен благой целью и стремлению к благу (в философии Сократа, а позднее и Платона понятия знание и благо тождественны), то произвол, следовательно, понятие противоположное знанию и умственному развитию. Однако, так как человек есть самостоятельно функционирующая единица для Сократа, то возникает противоречие между возможностью субъекта определять социальную реальность самостоятельно и заложенным в нем моральном стремлении к доброте и знанию. Поэтому произвол для философа это деяние, совершенное не по своей воли, а под принуждением.

Развивая учение Сократа о произволе, Платон определял саму возможность существования такого феномена в природе несовершенством человеческого существа. Диалектика свободы и произвола в его философии исходит из единства противоположностей в человеке рационального и иррационального начал. Борьба этих двух начал отражается на способности человека познавать и преобразовывать окружающую действительность. Истинно свободный человек всецело направляет свои поступки на развитие знаний и их применению на благо окружающих. Пересечение границы свободы и произвола происходит по мере перехода человека от разумного и благого деяния к чувственному восприятию действительности, к приоритету удовлетворения личных потребностей. Поскольку свобода подразумевает под собой цель, которая у Платона тождественная благу (знанию), то произвол есть эгоистичное, низшее, неразумное целеполагание, подчиненное не разуму, а инстинкту. Это приводит философа к осознанию того, что произвол есть проявление неразвитости личности, поскольку истинно разумный человек неспособен совершать антисоциальные поступки. Указанноенами выше противоречие в философии Сократа, Платон

разрешил в пользу того, что произвол совершаемый разумным человеком возможен, однако даже этот произвол рационален и ведет к истинной благой цели. Столяров А.А. также указывает на то, что введение Платоном схему теодицеи необходимо для того, чтобы доказать свободу человека, а также добровольное допущение самим же человеком произвола, то есть возможность выбора в человеческой природе[1, с. 34].

Таким образом, сам субъект может находится в состоянии свободы если его действия разумны и направлены к истинной благой цели, или же в состоянии произвола. В этом можно найти объяснение и социальной философии Платона и его анализе развития общества. Итак, на высшем уровне возможность познавать и следовать благим намерениям задано демиургом, затем сам человек по своей природе способен сохранять состояние свободы в силу способности рационального познания мира. На завершающем третьем уровне система сопротивления произволу закладывается в функционирование социальной системы. Поскольку общество есть совокупность деятельных индивидов, то на него распространяется возможность пребывания в состоянии произвола или же свободы. Устройство общественной жизни, направленное на потакание удовлетворению потребностей индивида, возможность выстраивания жизни для развития свободы индивида, а не социума, приводит всю систему в состояние произвола или тирании. Демократия, как способ функционирования общества, есть состояние переходного периода, которое открывает перед человеком возможность иррационального использования своих возможностей и, таким образом, переводит человека и общество в состояние рабства. Аристократия, как наилучшая форма правления, в отношении анализа понятия произвол раскрывает и педагогическую направленность философии Платона. Служение знанию и добродетели, по Платону, это качество доступное лишь небольшой когорте людей, чьей целью является воспитание, обучение и рациональное управление социумом.

Можно сказать, что вся философия Платона есть борьба против нарастания произвола в греческом обществе. Ему удалось вывести причины произвола из иррациональной сущности человеческой природы, а вместе с этим установить границы развития беспредела в социуме. Основы платоновского понимания свободы и произвола легли в учение Аристотеля, который, в свою очередь, остановился на наиболее противоречивых моментах философии наставника.

Харламов А.Н., анализируя вопрос о произволе в философии Аристотеля, отмечает жесткую связь выбора, воли, стремления и цели в человеческой природе [2, с. 102]. Добавим к этому, что в разработке проблемы произвола и свободы, Аристотель фактически отбрасывал теодицию Платона, рассматривая лишь сущность

человеческой природы. Главным достижением философии Аристотеля следует признать установление понятия «произвол» как разумного поступка. Если Сократ и Платон отвергали связь произвола и рациональности, то в системе принятия решений человека у Аристотеля, беспредел и свобода находят первоисточник в разуме. Поэтому источником справедливости и произвола в обществе является человек, а также созданные им социальные институты. Кроме этого, важным для развития понятия «произвол» в мировой философии выступает определение Аристотелем того, что поступки индивида не заданы лишь стремлением к знанию и рациональностью их осуществления. Все, что человек выбирает сознательно уже необходимо считать своевольным, но все с этим предельно ясно, что не все своевольное является сознательным. Диалектическая взаимосвязь свободы и произвола в философии Аристотеля выражена значительно менее ярко, чем у его учителя. Во многом будет уместнее утверждать, что свободу и произвол в аристотелевском понимании следует отождествить. Вернее, отождествить природу их происхождения из разумной и неразумной души человека. Дуализм свободы и произвола для Сократа и Платона вопрос решенный, но от этого, как нами было показано, вызывающий ряд противоречий. Тождественная природа этих понятий у Аристотеля раскрывает для философии поле анализа конкретной социальной действительности на предмет взаимоотношения двух крайностей. Столяров А.А. обращает внимание на то, что в вопросе социального устройства проблема свободы произвола волновала Аристотеля в этическом плане [1, с. 42]. Это говорит нам о том, что разработка понятия «произвол» у Аристотеля имело глубокое социальное значение, лишенное прежней метафизической глубины. Поэтому свои этические трактаты философов писал как общественное руководство в постижении свободы в заданных социально-экономических условиях. В этом мы находим еще одно отличие от философии Платона. Учитель Аристотеля вывел проблему произвола и общественного устройства на государственный уровень, сам же ученик, отбросив в изучении первый и третий платоновские уровни, изучал природу произвола лишь как результат действий человека.

Таким образом, начиная с Сократа изучение понятия «произвол» тесно сплетается с искоренением беспорядка в обществе, налаживанием системы функционирования справедливого социума. Однако уже при Аристотеле проблема соотношения анализа произвола и общественного уклада в философии Древней Греции стремительно переходит на уровень познания единичного объекта – человека. Общественное развитие древнегреческих полисов к состоянию протоглобализации привело к тому, что объектом изучения философии все больше представал человек, неспособный

повлиять на ход социальных изменений и потому свобода, а за ней и произвол, получали осмысление в единичной структуре. В эпоху современной глобализации научно-технический прогресс и экономическое развитие все больше определяют изучение диалектической пары свобода и произвол ни как общественной сущности, а как возможность обращения к осмыслению изменению социальной сущности человека.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Столяров, А.А.* Свобода воли как проблема европейского морального сознания. М.: Изд–во «Греко-латинский кабинет», 1999. 209 с.

2. *Харламов, А.Н.* Особенности формирования категорий свобода воли, вина и ответственность в эпоху античности // Вестн. Воронеж. гос. ун-та. Сер.: Лингвистика и межкультурная коммуникация. 2007. № 2. С. 98–102.

УДК 330.101Мэнкью

## ДЕСЯТЬ ПРИНЦИПОВ ЭКОНОМИКС МЭНКЬЮ

**Владимир Станиславович Елизаров**
**Петр Владимирович Манин**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: elvs@mail.ru, manin_pv@mail.ru

## TEN PRINCIPLES OF MANKIW'S ECONOMICS

**Vladimir Stanislavovich Elizarov**
**Pyotr Vladimirovich Manin**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье представлен анализ принципов экономики, предложенный американским экономистом Н.Г. Мэнкью.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: экономика, принципы, экономическая теория, производство.

The article presents the analysis of economic principles, proposed by the American economist N.G. Mankiw.

K e y w o r d s: economics, principles, economic theory, production.

Учебник «Десять принципов экономикс» видного американского экономиста-теоретика Мэнкью [3] заслуженно считается одним из основополагающих научных изысканий в области экономической теории. «Десять принципов экономикс» во многом отличает-

© Елизаров В.С., Манин П.В., 2017

ся от трудов, как его предшественника, основоположника экономической теории Самуэльсона, так и от его современников, таких как Кругман.

В учебнике «Десять принципов экономикс» [2] можно отметить несколько новаций, заслуживающих внимания отечественных ученых и педагогов в области экономической теории. Частично эти новации продолжают начатые Мэнкью в 1998 г. в учебнике «Принципы экономикс». Главной новацией Мэнкью является отказ от кардиналистской теории полезности при описании поведения экономических агентов.

Так же, в учебнике «Десять принципов экономикс», как и в других трудах Мэнкью, ординалистская теория потребительского выбора рассматривается лишь вскользь, как не представляющая сколько-нибудь значимой. В результате, формируется специфическое понимание экономической теории. Если классическое представление в экономической теории во главу угла ставит поведение потребителей, то Мэнкью вовсе обходит данный постулат.

В этом отношении учебник «Десять принципов экономикс» представляет собой разительный контраст на фоне прочих современных трудов в области экономической теории. Так, начиная с Самуэльсона едва ли не все российские ученые экономисты в своих трудах занимаются поиском ответов на вопросы: «Что?», «Как?» и «Для кого?» должно производиться.

Именно поэтому, у изучающих данные труды, студентов, преподавателей, практикующих экономистов, формируется представление, что не только экономика (а это само собой разумеется), но и экономическая теория занята поисками ответов на эти три вопроса, что с них начинается не только учебник по экономической теории, но и сама экономика.

На этом фоне, труд Мэнкью «Десять принципов экономикс», через полвека после появления учебника Самуэльсона, предлагает новое начало экономической теории. В результате Мэнкью формирует свои десять принципов, которые во много схожи с девятью принципами провозглашенными Кругманом в своих трудах.

Изучение десяти принципов Мэнкью, позволяет отметить, что первый блок принципов – о принятии решений у Мэнкью и об индивидуальном выборе у Кругмана – состоят из четырех принципов, которые очень похожи. Вторые блоки – о взаимодействии людей у Мэнкью и взаимодействии индивидуальных актов выбора у Кругмана – имеют не значительные отличия. К трем совпадающим Кругман добавил еще два (второй и третий), из которых как минимум один – третий – имеет не позитивный, а нормативный, предписывающий характер [1].

Оставшиеся три принципа, сформулированные Кругман и отно-

сящиеся к макроэкономике, Мэнкью проигнорировал, при этом небезосновательно. Являясь специалистом по международной экономике, он отчетливо осознает, что уровень экономического развития страны и благосостояние ее населения, во много зависит от степени ее вовлеченности в мировую экономику, и от способности обмениваться благами производимыми населением. При этом, инфляция так же отмечается Мэнкью как «предмет» экспортно-импортной деятельности. Связь инфляции и безработицы («кривые Филлипса») – не самый простой, проблемный материал и не столь уж фундаментальный. Переход от «вопросов» к «принципам» как началу курса экономикс может показаться движением «от жизни к науке». Это не совсем так, хотя на промежуточном и особенно продвинутом уровне много работ ориентированы на исследование чуть ли не каждого из приведенных в перечнях принципов.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кругман, П.* Основы экономикс: пер. с англ. / П. Кругман, Р. Веллс, М. Олни. СПб.: Питер. 2011. 880 с.

2. *Мэнкью, Н.Г.* Принципы экономикс: пер. с англ. СПб.: Питер, 2013. 780 с.

3. *Mankiw, N.G.* Ten principles of economics. Thomsom: South-Western, 2007. 720 с.

УДК [331.5+314.18]:332.1

# МОНИТОРИНГ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

**Сергей Михайлович Имяреков**
**Людмила Александровна Абелова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: simyarekov@yandex.ru, abeloval@yandex.ru

# MONITORING OF LABOUR RESOURCES AND DEMOGRAPHIC SITUATION OF THE TERRITORIAL ORGANIZATION

**Sergey Mikhaylovich Imyarekov**
**Lyudmila Aleksandrovna Abelova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье осуществляется мониторинг трудовых ресурсов и демографической ситуации территории. Отмечается, что управление воспроизводством трудовых ресурсов и населения в целом является частью более широкой проблемы труда, поэтому цели, задачи управления процессом формирования трудовых ресурсов, демографического потенциала должны быть согласованы с процессами управления трудом.

Ключевые слова: мониторинг трудовых ресурсов, воспроизводство трудовых ресурсов, занятость населения, демографическая ситуация, трудообеспеченность.

The article monitors labor resources and the demographic situation of the territory. It is noted that management of reproduction of labor resources and the population in general is a part of the larger labor problem. Therefore, the objectives, tasks of management of the process of human resources formation and demographic potential should be consistent with the processes of labor management.

Keywords: monitoring of labour resources, reproduction of labor resources, employment, demographics, labor support.

Принятие управленческих профессионально обоснованных решений по вопросам трудовых ресурсов и занятости населения в низовом звене территориальной организации труда в городе, районе, регионе предполагает наличие достаточно большого объема обобщенной информации по вопросам воспроизводства населения и демографической ситуации территории. Это обусловливается существенными различиями в распределении и использовании

© Имяреков С.М., Абелова Л.А., 2017

трудовых ресурсов по регионам и отраслям народного хозяйства, в демографической ситуации городских и сельских поселений регионов. Оценку фактического и прогнозного распределения трудовых ресурсов, формирования демографической ситуации весьма важно знать для управления рынком рабочей силы территории, для оценки ее демографической ситуации.

Построение и практическое использование мониторинга трудовых ресурсов и демографической ситуации территории города, района предполагают решение ряда конкретных научно-практических проблем.

Во-первых, существующая практика обобщения социально-экономической и демографической информации в РФ в настоящее время, как и во времена централизованного управления, народным хозяйством, ведется в масштабе области, края, республики. Так, составление отчетных балансов трудовых ресурсов территории, разработка и обобщение отрывных талонов паспортных столов на прибывшее и выбывшее население, разработка материалов о смертности и рождаемости, естественном приросте населения и других источников информации по населению и трудовым ресурсам осуществляются лишь в масштабах регионов. Очевидно, информация подобной масштабности не может быть использована для управления процессами труда и занятости по городам и районам самого региона.

Сложилась явно ненормальная ситуация, когда регионы, получая большую самостоятельность в управлении народным хозяйством, не имеют необходимой обобщенной информации для принятия управленческих решений по вопросам труда и занятости, по демографическим вопросам по низовым территориям городов и районов. Иначе говоря, первичное территориальное звено управления процессами труда и занятости населения – районы области (края, республики) не имеют информационного обеспечения для решения этих проблем.

Исключенным из практики управления этими процессами оказывается то звено территории, где в основном зарождается и должен разрешаться широкий круг противоречий и проблем формирования трудовых ресурсов и демографической ситуации. Поэтому назрела необходимость практической разработки и обобщения важнейших вопросов труда и занятости, демографических процессов в масштабе городов и низовых районов области (края, республики).

Во-вторых, в крупномасштабных разработках информации по вопросам труда и занятости населения имеет место «взаимопогашение» избытка и недостатка рабочих мест, избытка и недостатка трудовых ресурсов, имеющихся в отдельных низовых территориях региона, в городах и сельских районах области (края, республики).

Аналогичная картина наблюдается по другим процессам воспроизводства населения.

Для управления процессами распределения трудовых ресурсов, формирования рабочих мест по городам и районам края, для оценки уровня трудообеспеченности народного хозяйства и уровня обеспеченности рабочими местами трудовых ресурсов по районам и городам, для решения многих других вопросов управления трудом и занятостью населения необходима соответствующая информация по низовым территориям городов и районов области (края, республики).

В силу значительной территориальной отдаленности и слабого развития транспортной сети межрайонная кооперация в использовании трудовых ресурсов и рабочих мест не представляется возможной. Уже этот, первый в стране, опыт разработки отчетных и прогнозных балансов трудовых ресурсов по низовым территориям показал практическую полезность таких оценок в разрезе низовых городов и сельских районов того или иного региона.

Следует также заметить, что разрабатываемые в настоящее время отчетные балансы трудовых ресурсов регионов корректируются центром по некоторым важнейшим показателям, что существенно искажает реальную картину наличия трудовых ресурсов в регионе. Достаточно трудоемкие расчеты подобных материалов в конечном счете не могут быть использованы для решения проблем труда в самом регионе, для которых собственно и предназначена разработка территориальных балансов трудовых ресурсов.

В-третьих, в стране сохраняются крупные рассогласования между отраслевым формированием рабочих мест и территориальным воспроизводством трудовых ресурсов [1]. В годы планового управления народным хозяйством неоднократно предпринимались безуспешные попытки согласования этих процессов. В научно-методическом отношении суть проблемы заключается и следующем. С одной стороны, на предприятиях разрабатываются планы по труду, которые в итоге завершаются определением трудоемкости производства и потребности его в работниках, необходимых для выполнения планируемого объема и структуры производимой продукции.

Вместе с тем подобные планы по труду предприятий и сфер приложения труда не дополняются оценками ожидаемых трудовых ресурсов территории, на которой расположены предприятия. Иначе говоря, сумма отраслевых планов по труду всех предприятий не сопоставляется, не увязывается с демографическими источниками формирования трудовых ресурсов территории. С другой стороны, территориальные балансы трудовых ресурсов за отчетный период, разрабатываемые в масштабе региона, не имеют сведений

о наличии рабочих мест в отраслях и сферах занятости региона. Поэтому результаты оценки фактических и прогнозных трудовых ресурсов в разрезе территории городов и районов региона позволят дополнить данные отраслевых планов потребности предприятий и сфер занятости в рабочей силе сведениями об имеющихся и ожидаемых ресурсах территории [2].

В-четвертых, мониторинг фактических трудовых ресурсов и демографической ситуации по низовым территориям региона должен дополняться прогнозными оценками формирования населения и его структуры, что открывает возможность оценки не только прошлой ситуации, но и реально ожидаемой в рассматриваемой перспективе, разработки системы мер воздействия на эти процессы.

Перед администрацией городов и районов постоянно возникает широкий круг вопросов формирования трудовых ресурсов и демографической ситуации в ближайшей и среднесрочной перспективе. Среди них такие: сколько молодежи в прогнозируемой перспективе войдет в трудоспособный возраст на территории города, района? Какая часть населения достигнет пенсионного возраста? Какова численность мужского и женского населения в брачном возрасте? Каковы перспективы изменения численности населения? Каков средний возраст трудоспособного населения? Какова нагрузка, создаваемая нетрудоспособным населением на трудоспособную часть населения?

Эта и другая подобная информация в разрезе городской и сельской местности позволяют дать оценку фактической и прогнозной ситуации на рынке трудовых ресурсов территории и своевременно принять меры по созданию или структурной перестройке рабочих мест.

Проблема согласования отраслевого формирования рабочих мест и территориального воспроизводства трудовых ресурсов, управления рынком трудовых ресурсов и рабочих мест продолжает оставаться нерешенной. И это не является случайным. Существующая практика учета, отчетности и управления процессами занятости даже не предусматривает оценки фактического и прогнозируемого числа рабочих мест в стране в целом, в том числе по отраслям и сферам занятости по регионам.

В итоге органы управления на местах не могут знать ответов на множество возникших вопросов – среди них: какова трудообеспеченность народного хозяйства; как обеспечены трудовые ресурсы рабочими местами того или иного города или района области (края, республики); нужно ли расширять рабочие места на данной территории или нет; какие направления и интенсивность миграции отвечают решению задачи повышения уровня занятости населения

и эффективного использования рабочих мест, – и оценить другие процессы воспроизводства населения на территории.

Многочисленные рассогласования между формированием трудовых ресурсов и рабочих мест, противоречия в экономической и репродуктивной занятостей и многие другие в стране всегда решались мерами оперативного воздействия [3]. Однако совершенно очевидно, что прежде чем эти проблемы будут выявлены и разрешены посредством существующих несовершенных методов, указанные противоречия достигнут громадных масштабов.

Социально-экономическая и демографическая цена такого разрешения противоречий в воспроизводстве населения слишком велика, чтобы оставлять практику подобного управления ними процессами неизменной.

В этой связи необходимо выяснить роль и место процессов управления трудовыми ресурсами и демографическим потенциалом в системе труда и занятости населения, каковы общие и особенные процессы воспроизводства населения и управления трудом и занятостью населения. Поэтому рассмотрению конкретных практических и методических вопросов мониторинга фактических и прогнозных трудовых ресурсов и демографического потенциала территории следует предпослать изложение концептуальных, научных основ управления трудом и занятостью населения.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Липатова Л.Н.,* Имяреков С.М., Сивиркина Н.Н. Трудовой потенциал как фактор экономического развития (на примере регионов Приволжского федерального округа) // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н.Татищева. Науч. журн. 2015. 3(34). С. 308–309.

2. *Имяреков С.М*., Солдаткина С.М., Толмачева Н.П. Территориальный маркетинг в муниципальных образованиях России: трудный путь становления и развития // Фундаментальные исследования. № 12–2. 2016. С. 411–412.

3. *Имяреков С.М.,* Кевбрина О.Б., Имяреков В.С. Внешняя и внутренняя политика России в начале XXI века: учеб. пособие для вузов. М.: Академический Проект, 2012. С. 47–48.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 331.5

# ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ

**Сергей Михайлович Имяреков**
**Людмила Александровна Абелова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: simyarekov@yandex.ru, abeloval@yandex.ru

# PROBLEMS OF FORMATION OF LABOR MARKETS

**Sergey Mikhaylovich Imyarekov**
**Lyudmila Aleksandrovna Abelova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются некоторые проблемы трудовых ресурсов. Отмечается, что необходимым условием преодоления кризиса общественных отношений выступают выявление и реализация внутренних резервов повышения экономической эффективности производства, придания приоритетности человеческим ресурсам, активизация социально-трудовой активности работников, их материальной и моральной заинтересованности в становлении и развитии рыночного типа занятости.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: занятость населения, демографический потенциал, демографические процессы, трудовые ресурсы, трудовой потенциал, воспроизводство трудовых ресурсов, трудовая миграция.

The article considers some labor problems. It is noted that a necessary condition for overcoming the public relations crisis is the identification and realization of internal reserves of increase of production economic efficiency, giving priority to human resources, the intensification of workers socio-labor activity, material and moral interest of the broad masses of the population in the formation and development of market-type employment.

K e y w o r d s: employment, managing employment processes, demographic growth, demographic processes, labor resources, labor potential, reproduction of manpower, labour migration.

Реорганизация органов по труду и занятости населения, управления социальным развитием в центре и на местах создает возможность формирования эффективной системы управления процессами занятости населения. Действительно, трудно было ожидать эффективной работы, когда различные взаимосвязанные элементы общей системы занятости находились в разных ведомствах. Так, вопросы формирования демографического потенциала, трудовых ресурсов находились в Министерстве труда, «безработные»,

© Имяреков С.М., Абелова Л.А., 2017

вакантные рабочие места – в Федеральной службе занятости населения, функционирующие рабочие места – в Министерстве экономики, вопросы социального развития – в Министерстве социального обеспечения. Вместе с тем, эта возможность может быть упущена, и повторены «эксперименты» объединения и разделения органов по труду, занятости населения и социального развития. Совершенствование организационной структуры органов управления является лишь предпосылкой для эффективного их функционирования. Для кардинального улучшения новых социально-экономических, демографических и других общественных отношений, формирующихся в условиях рынка труда, необходима разработка всей цепочки теоретических, методологических и прикладных, полезных для практики управления процессами занятости населения, проблем [1]. К их числу относятся: разработка научно-практической концепции сущности и содержания проблем занятости населения, возникших на этапе формирования рынка труда страны, вооружение работников федеральной государственной службы занятости населения в центре и на местах знаниями о путях и методах решения этих проблем.

Крупнейшей нерешенной научно-практической проблемой занятости населения в стране является воспроизводство рассогласования между отраслевым процессом формирования рабочих мест и территориальным воспроизводством трудовых ресурсов, между материально-вещественными и человеческими ресурсами [2].

Одной из причин этого является непонимание сущности этих противоречий, отставание исследований теоретических основ этих процессов. Выяснение причинно-следственных связей между экономическими процессами занятости и процессами формирования различного вида человеческих ресурсов является необходимым для разработки методических, полезных для практики управления процессами занятости населения рекомендаций.

В стране в последние восемь десятилетий существовала громадная безработица. Но в доперестроечное время в течение более шести десятилетий в стране имела место «безработица» рабочих мест, прошлого, материализованного в средствах производства, труда. В этот длительный по времени период (1930–1991 гг.) число вакантных рабочих мест, неуклонно нараставших, создавало ситуацию, когда в расчете на одного работника приходилось 1–2 рабочих места (тр.р. < р.м.). Коренные изменения в ситуации занятости произошли за последние годы. Наряду с сохранением громадного числа «безработных» рабочих мест, функционирование которых стало экономически невыгодным, образовалась и постоянно расширяется общая безработица трудоактивного населения (тр.р. > р.м.).

В условиях доперестроечного периода, когда по регионам и от-

раслям и в стране в целом имел место избыток рабочих мест по отношению к численности трудовых ресурсов, воспроизводились следующие негативные социально-экономические последствия.

1. Недопустимо низкий уровень сменности использования рабочих мест, высокий уровень фондоемкости, низкий уровень фондоотдачи, эффективности капитальных вложений, поскольку значительная часть затрат на вновь создаваемые рабочие места не была обеспечена рабочей силой, и они функционировали либо с низким коэффициентом сменности, либо не функционировали вообще.

2. В большинстве отраслей и сфер занятости во всех регионах страны в условиях дефицита трудовых ресурсов воспроизводилась чрезмерная занятость населения. В целях ликвидации трудодефицитности народного хозяйства индустриально развитых регионов в стране широко распространялась практика административного межрегионального перераспределения работников в города и промышленные центры из других слаборазвитых регионов страны.

3. В условиях избытка рабочих мест во всех отраслях и регионах России оказались деформированными миграционные процессы населения. Плановая миграция трудовых ресурсов в восточные и северные регионы страны, имеющие богатейшие природные ресурсы, и сдвиг производительных сил, в пользу которых обеспечивалось повышение общественной эффективности труда и производства, сопровождались более мощными потоками «обратничества», реэмиграцией населения из этих районов в густонаселенные, трудоизбыточные регионы страны. В условиях, когда число рабочих мест во всех отраслях и регионах превышало численность трудовых ресурсов, реализация одной из важнейших функций миграции – способствовать распределению и перераспределению трудовых ресурсов в пользу рабочих мест отраслей и регионов с высокой эффективностью, то есть реализации реформирования территориально-отраслевой структуры занятости трудовых ресурсов – оказывалась невозможной.

4. Сохранение и воспроизводство избытка рабочих мест подрывало возможность расширенного экономического воспроизводства; значительная часть национального дохода страны, создаваемого с большим напряжением трудовых, материально-технических и финансовых ресурсов в стране в доперестроечный период, «выбрасывалась на ветер», поскольку использование имеющихся рабочих мест с общественно необходимым уровнем сменности в этих условиях было невозможным. Это существенно сокращало инвестиции на перевооружение народного хозяйства страны [3], возможности структурной перестройки рабочих мест, возможности решения социальных программ повышения уровня жизни населения.

5. Ситуация (тр.р. < р.м.) формировала и воспроизводила широ-

кий круг негативных социальных отношений занятости: громадную текучесть кадров, снижение трудовой и исполнительской дисциплины труда и производства, в массовых масштабах происходило перераспределение трудовых ресурсов из села в город. Сельская молодежь, переезжая в город, «переносила» с собой не только рабочую силу, но и репродуктивную способность, тем самым перенося проблемы занятости молодежи из села в город и создавая тяжелую демографическую ситуацию в селах России в доперестроечное время и в прогнозируемой перспективе.

6. Чрезмерная производственная занятость женского населения страны оказала существенное влияние на снижение рождаемости. Общая мировая тенденция к малодетности семьи в условиях России дополнялась использованием у женщин не детородной способности, а рабочей силы.

7. Формирование и расширенное воспроизводство избыточных рабочих мест в стране, ошибочно понимаемое как дефицит трудовых ресурсов страны, длительное время и безуспешно руководство страны пыталось разрешить за счет широкого привлечения рабочей силы из стран социалистического содружества, выявления и мобилизации внутренних ресурсов рабочей силы из домашнего и личного подсобного хозяйства. Провал решения проблемы дефицита трудовых ресурсов не случаен, поскольку явление дефицита трудовых ресурсов, в сущности, — воспроизводство избыточных рабочих мест. Попытки подмены задачи снижения трудоемкости производства, формирования эффективных рабочих мест и на этой основе снижения потребности в рабочей силе задачей мобилизации демографических ресурсов были обречены на неуспех, поскольку экономические противоречия «пытались» разрешить за счет воздействия на демографические процессы. В причинно-следственной связи формирования трудовых ресурсов и рабочих мест главное внимание уделялось не причинам, а следствиям проявления противоречий между этими элементами занятости.

Таким образом, в области занятости населения и средств производства, рабочих мест в дореформенный период сформировался и расширился порочный круг противоречий: высокий уровень занятости и низкий уровень жизни населения были в значительной мере предопределены односторонними приоритетами решения социальных задач полной занятости трудоспособного населения и созданием значительного числа вакантных, не обеспеченных трудовыми ресурсами рабочих мест. Но сокращение числа и структурная перестройка рабочих мест в пользу высокоэффективных сфер приложения труда в каждый момент означали сокращение производства национального дохода и соответственно той его части, которая шла и на поддержание уровня жизни населения. В итоге ос-

новное внимание в стране в доперестроечное время уделялось изысканию экстенсивных резервов численности работников и более полного использования рабочей силы, что в свою очередь вело к углублению противоречия между экономической и социальной эффективностью занятости населения страны.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Кузнецова Е.Г.* Мотивация труда в экономике России // Предпринимательство. 2014. № 5. С. 129.

2. *Имяреков С.М.*, Липатова Л.Н., Юртаев К.П. Сравнительная характеристика условий формирования трудового потенциала регионов Приволжского Федерального округа // Экономика, труд, управление в сельском хозяйств. Междунар. науч.-практ. журн. 2014. № 4(21). С. 51.

3. *Имяреков С.М.* Формирование инновационного климата в экономическом развитии России // Реформирование образовательной среды: мат-лы Междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 185-летию потребит. кооп. России (Саранск, 30–31 марта 2016 г.). Саранск: ЮрЭксПрактик, 2016. С. 188.

УДК [316.334.3+338.22]Медведев

## СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ПРОГРАММЫ ПРЕЗИДЕНТА Д.А. МЕДВЕДЕВА

**Сергей Михайлович Имяреков**
**Олег Викторович Кукушкин**
**Юрий Иванович Каргин**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: simyarekov@yandex.ru, ovkuk@mail.ru, karginyui@yandex.ru

## SOCIAL AND ECONOMIC ASPECT IN THE PRESIDENT D.A. MEDVEDEV'S PROGRAM

**Sergey Mikhaylovich Imyarekov**
**Oleg Viktorovich Kukushkin**
**Yuriy Ivanovich Kargin**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается предложенная Д.А. Медведевым в 2008 г. концепция социально-экономического развития России. Показаны меры, предпринятые руководством страны, по выводу России из экономического кризиса. Делаются выводы о том, что малый и средний бизнес задавлен не только государственными и муниципальными структурами, но и инфраструктурными монополиями,

© Имяреков С.М., Кукушкин О.В., Каргин Ю.И., 2017

2009–2011 гг. были не лучшим периодом времени для России и что в начале 2012 г. экономика страны вышла на предкризисный уровень своего развития.
К л ю ч е в ы е  с л о в а: модернизация, бюджет, институты, инфраструктура, инвестиции, инновации, малый бизнес, инфляция, экономический кризис, безработица.

The article is devoted to the conception of social economic development of Russia proposed in 2008 by D.A. Medvedev. The measures taken by the government of Russia's withdrawal from the economic crisis are shown. It is concluded that small and medium businesses are crashed not only by state and municipal structures but even by infrastructural monopolies; 2009–2011 were not the best period for Russia. At the beginning of 2012 the country's economy reached pre-crisis level of its development.
K e y w o r d s: modernization, budget, institutions, infrastructure, investment, innovation, small business, inflation, economic crisis, unemployment.

Инаугурация избранного Президента России Д.А. Медведева состоялась 7 мая 2008 г., а 25 ноября 2008 г. Правительство РФ утвердило концепцию социально-экономического развития страны до 2020 г. и приняло трехлетний бюджет. В целом 2006-2008 г. для России в социально-экономическом и демографическом плане были удачными. Так, в 2008 г. рост ВВП составил 5,6 %, (план 7,5 %), сельскохозяйственного производства – 8,8 %, реальных доходов населения – 7 %, рождаемость выросла на 7 %. Доход от экспорта нефти составил 160,5 млрд дол. США, что на 30 % больше, чем в 2007 г. Это позволило обеспечить положительное сальдо в торговле (176,6 млдр дол.) и сократить внутренний долг до 1,3 трлн руб., а внешний – до 1,079 трлн руб. Однако развитие омрачала инфляция (13,5 %), которая не давала эффективно бороться с бедностью и ростом социальной поляризации населения. Золотовалютные резервы к концу года несколько сократились (437 млрд дол.). Российские инвестиции за рубежом составили 114,3 млрд дол., в том числе прямые 32,1 млрд. дол., но иностранных капиталовложений было на 14 % меньше (104 млрд дол.), чем в предыдущем году. Больше всего в Россию вкладывали Кипр, Великобритания, Нидерланды и Германия. По рейтингу конкурентоспособности Россия занимала 35-е место, а на первых позициях оказались Сингапур, Швеция и Люксембург [1].

В выступлениях Д.А. Медведева в Новосибирске (14 февраля 2008 г.) и Красноярске (15 февраля 2008 г.) был озвучен политический и социально-экономический путь России и предложен его основной вектор – построение правового государства и изменение экономического мышления людей. План четырёх «И» (институты, инфраструктура, инвестиции, инновации) Д.А. Медведева, изложенный в выступлении на V Красноярском экономическом форуме, предполагал: замену НДС на налог с продаж; массовое производство индивидуальных домов; снижение налогов и упрощение налоговой отчётности; модернизацию промышленности, транс-

портной и коммунальной инфраструктуры; снятие административных барьеров в развитии малого и среднего бизнеса; создание мощной финансовой системы в стране, при которой рубль в течение 8-10 лет станет региональной валютой; реализацию социальных программ; экономическую свободу и формирование инновационного мышления производителей; обеспечение верховенства закона и улучшение системы судебной власти; уважение частной собственности; ликвидацию правового нигилизма; обеспечение личной свободы граждан страны [2].

Основные направления внутренней политики были изложены 5 ноября 2008 г. в Послании Президента России Федеральному Собранию РФ. Среди них – ценности демократического политического режима, прав и свобод гражданина, развитие системы образования, новых технологий и культуры производства. В целях реализации данных направлений: а) осуществлялось укрепление институтов власти, системы местного самоуправления, повышался уровень и качество народного представительства; б) реализовывались антикоррупционные меры; в) проводилось кадровое обновление руководителей субъектов Федерации; г) реализовывались меры по развитию российского федерализма [3]. Отметим, что с первых дней работы глава государства давал жесткие оценки работы всех ветвей власти. Первые из них прозвучали на заседании президиума Госсовета РФ (г. Тобольске, 27 марта 2008 г.) по проблемам развития малого бизнеса – важного сегмента экономики, так как по инновациям малые предприятия превосходят крупные в 24 раза. Отметим, что Россия занимала 106-е место в мире из 168 оцененных стран по условиям ведения бизнеса, находясь между Бангладеш и Египтом.

Малый бизнес в РФ был задавлен не только государственными и муниципальными структурами, но и инфраструктурными монополиями. За бизнесменами было установлено 45 видов контроля 33 федеральных организаций, не считая структур местной власти, стали систематическими поборы, например, в 2009 г. прокуратура выявила 11 тыс. случаев нарушения прав малого бизнеса. Малый бизнес превратился в жупел, так как на правительственном уровне об этом много говорят, но ничего не делают, а тем временем заниматься индивидуальным предпринимательством хотят все меньше и меньше людей, – отмечали участники дискуссии на VII Гайдаровском форуме: «Россия и мир: взгляд в будущее» (13 января 2016 г., Москва). Однако еще 14 мая 2008 г. Президент РФ подписал Указ, снимающий административные барьеры развития малого бизнеса, а 1 мая 2009 г. вступил в силу федеральный закон о защите юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении госконтроля: проверять стали один раз в три года. Эту

тему обсуждали 31 июля 2008 г. на совещании в г. Гагарине (Смоленская область). Участники говорили об административном прессе губернаторов в отношении малого и среднего бизнеса. Отмечалось, что ежегодно из бюджета страны на проверку федеральными органами индивидуальных предпринимателей расходуется 160 млрд руб. С этими и другими системными проблемами страна вступила в кризисный 2009 г. ВВП, по сравнению с предыдущим годом, упал на 7,9 % и составил 39 016 млрд руб. Промышленное производство рухнуло на 10,8 %, что в 2-3 раза больше, чем в 30 странах, входящих в Организацию экономического сотрудничества и развития. Сельское хозяйство хотя и устояло, но основные позиции государственной программы его развития выполнены не были. Западные спекулянты и кредиторы вывели из России 52 млрд дол., а приток иностранных инвестиций упал на 43 %. Россия оказалась на 120 месте из 183 стран по объемам инвестиций. Далеко вперед в положительную сторону продвинулись Белоруссия и Казахстан.

Одним из показателей кризиса стало снижение железнодорожных и пассажирских перевозок, потребления электроэнергии, спроса на металл, а производство автомашин упало более чем на 60 %. Наполовину сократился товарооборот, а Евросоюз, Китай и США ограничили импорт сибирской нефти и газа. В ответ Москва пригрозила ввести таможенные пошлины на экспорт леса.

Предприятия сельского хозяйства необоснованно стали повышать цены. В этих условиях некоторые губернаторы начали использовать практику 1990-х гг. – закрывать региональные рынки для продуктов питания и товаров из других субъектов РФ. 24 апреля 2009 г. Д.А. Медведев отреагировал на эти антиконституционные действия, предупредив губернаторов об ответственности. Тем временем население страны стало переходить на потребление продовольствия отечественного производства. В регионах резко поднялся спрос на картофель, мясо, консервы и макароны второго сорта. Пенсионеры оказались на грани выживания. Поэтому с 1 декабря 2009 г. власти повысили среднюю трудовую пенсию по старости до 6 280 руб. В апреле 2010 г. она составила 8 100 руб., а социальная пенсия – 4 268 руб. Однако с 1 апреля 2010 г. цены на газ для россиян подняли на 15 %. На кризисе нажились нефтяные магнаты и производители бензина, который в России стоил на 15–20 % дороже, чем в импортирующих нефть странах. По этому факту Федеральная антимонопольная служба возбудила 150 дел по признаку коммерческого сговора на 252 компании и цены на бензин пошли вниз. До этого, к примеру, в Мордовии цены на горючее были выше, чем на Сахалине и Чукотке [4].

В принятой Правительством РФ 19 марта 2009 г. антикризис-

ной программе из 1,4 трлн руб. выделялось на преодоление кризиса: промышленности – 350 млрд руб., сельскому хозяйству – 190 млрд руб., социальной сфере – 370 млрд руб., на строительство жилья – 440 млрд руб., на поддержку малого бизнеса – 10,5 млрд руб. Как отметил на совещании 12 марта 2009 г. (г. Новокузнецк, Кемеровская область) В.В. Путин, объем средств выделяемых на антикризисные мероприятия в процентном соотношении был больше, чем в какой-либо другой стране. Вопрос в том, кому достались деньги. Ряд политиков и экономистов считали, что власть поторопилась с финансовой поддержкой «жирных котов». Нужно было выждать время, для того чтобы они задействовали свои резервы, начали договариваться между собой и о реструктуризации долгов с банками. Напротив, эксперты Европейского банка реконструкции и развития, в опубликованном 2 октября 2009 г. анализе состояния мировой экономики отметили, что В.В. Путин профессионально защитил экономику России от воздействия мирового экономического и финансового кризиса. Однако пришлось национализировать 30 банков. Всего же прекратили существование примерно 200 банков. В соответствии с государственными гарантиями Правительства России, банкам предоставлялись финансовые средства по учетной ставке 15,5 %, но брать кредит под такой процент было невыгодно. Поэтому с 24 февраля 2009 г. регулятор стал снижать ставку рефинансирования. Эти меры не привели к увеличению финансирования экономики, увеличив инфляцию. 28 февраля 2011 г. ставку рефинансирования несколько подняли, так как рост цен на нефть стимулировал инфляцию. В кризисные времена покупателям была предоставлена возможность брать субсидии на приобретение автомашин отечественного производства и ряда иномарок, изготовляемых в России, в размере 2/3 от ставки рефинансирования.

В целях выхода из кризиса 24 марта 2009 г. Д.А. Медведев на заседании Совета Безопасности РФ заявил о намерении создать вертикальную систему стратегического планирования в стране, а также предложил: а) снижение с 1 января 2009 г. налога на добычу полезных ископаемых; б) налоговые льготы компаниям, ведущим разработку новых месторождений газа и нефти; в) оптимизацию налогообложения, поддержку ТЭКа, ОПК; г) повышение ввозных таможенных пошлин на импортные автомобили; д) покупку государством 40 тыс. квартир у строительных фирм; е) предоставить право регионам снижать на 5 % ставку налога на малый бизнес; ж) отказаться от статусных проектов; з) сохранить рабочие места и переквалификацию за государственный счет высвободившейся рабочей силы. Одновременно сократили расходы в долевом исчислении по отношению к предыдущим годам на обра-

зование, заморозили заработную плату бюджетникам, в том числе и учителям (1,5 трлн руб.), но в 1,5-2 раза увеличили финансирование строительства атомных подлодок. Дефицит региональных бюджетов частью закрыли федеральными деньгами, а остальные средства власть на местах изыскивала путем увеличения налогооблагаемой базы и сбора налогов, повысив на 27,4 % цены на газ и акцизы на спиртное. Планировалось в 2 раза увеличить транспортный налог, но 17 ноября 2009 г. Президент РФ «зарубил» это начинание Госдумы РФ.

1 марта 2009 г. Д.А. Медведев в интервью испанским СМИ отметил, что кризис не нанесет существенных ударов по социальной стабильности в России, так как наша экономика уже не та, что была в период дефолта 1998 г. Известно, в то время мы вышли из кризиса за полтора года. Другие представители власти заявляли, что ситуации 1991 г., когда ВВП упал на 14 %, не будет. По их же прогнозам, экономический рост должен был начаться в 2010 г., а в России он должен составить 0,5 %, при среднемировом – 2 %. Однако представители власти ошиблись.

В 2009 г. мировой ВВП упал на 2,9 %, в США – на 3 %, в Японии – на 7 %, в России – на 7,5 %. Из этого следует вывод, что население развивающихся стран страдает от экономических кризисов больше, чем развитых. Так, в мае 2008 г. из 75,4 млн экономически активного населения РФ в возрасте от 15 до 72 лет, было 6,2 % безработных, в феврале 2009 г. – 9,4 %, а в мае 2010 г. – 7,3 %. Ситуация на рынке труда характеризовалась невыплатой заработных плат в 44 регионах страны, задолженность по зарплате составляла более 8,7 млрд руб. Критической оказалась финансовая ситуация в Астраханской, Брянской, Воронежской, Московской, Челябинской и Орловской областях, Камчатском крае, в Чувашии, Чечне и Ингушетии. Работники вышли на митинги протеста в г. Пикалево (Ленинградская область), в г. Калининграде, в г. Вятские Поляны (Кировская область) и в других населенных пунктах страны [5].

В 2009 г. российские власти выделили на борьбу с безработицей 100 млрд руб., запланировали создать 1,05 млн новых рабочих мест, 260 тыс. человек направили на переквалификацию. Пособие по безработице составило 4 900 руб., но это только для тех, чья заработная плата была не менее 10 тыс. руб. в месяц. В результате в стране в начале 2011 г. более 5 млн человек не имели работы, в декабре по данному параметру вышли на докризисный уровень (6,1 %).

Необходимо отметить, что одной из проблем, которая осложняет решение вопроса с безработицей, является низкая мобильность населения. Причин здесь много, но основная кроется в неравных социально-экономических условиях, существующих в российских регионах. Например, в 2008 г. 40 % расходов федерального бюд-

жета поступило в 10 субъектов РФ. К тому же в октябре 2008 г. цена на нефть марки «Urals» упала в 2 раза.

12 ноября 2009 г. Президент Д.А. Медведев в Послании к Федеральному Собранию РФ изложил новую программу развития страны. Среди ее задач: модернизация экономики и энергосбережение, переход на инновационный путь развития; внедрение инноваций в добычу сырья, в том числе в переработку попутного газа; модернизация государственного сектора и ликвидация госкорпораций; производство российскими компаниями недорогих качественных товаров; наведение порядка в строительстве дорог; нормализация ситуации в моногородах и возможность переселения людей в другие населенные пункты; стимулирование частного спроса, поддержка потребительского кредитования и жилищного строительства; развитие производства лекарств; совершенствование налоговой системы; увеличение в течение 3 лет среднего размера пенсии в 1,5 раза; разработка ФЦПР по Ингушетии на 2010–2016 гг., с финансированием в размере 32 млрд руб.; создание мобильной армии и перевооружение ВС России; производство новейших образцов вооружения; строительство жилья для офицеров; совершенствование дипломатической работы, направленной на привлечение инвестиций в страну [6].

В целом 2009–2011 гг. были «моментом истины», когда федеральные и местные властные структуры прошли проверку на профессиональную пригодность. Как отметил 16 февраля 2009 г. в интервью телеканалу «Россия» Д.А. Медведев: «…легко работать, когда большие поступления, прежде всего от поставок на экспорт нефти и газа. Ты вроде сам ничего не делаешь, а доходы капают и капают – и хорошо». По мнению западных аналитиков, российская экономика в 2011 г. характеризовалась стабильностью, однако ей не удалось выйти из мирового финансового и экономического кризиса реструктуризированной и рекапитализированной, очистившейся от нерентабельного и низкого по качеству производства, со сбалансированным спросом и предложением, модернизированной индустрией.

Таким образом, 2009–2011 гг. были не лучшим временем для России. В 2010 г. в стране наметилась тенденция выхода из экономического кризиса: рост ВВП составил 4 %, а промышленности – 8,5 %. Однако дефицит бюджета был на уровне 3,5 %, а инфляция – 8,8 %. Только в начале 2012 г. экономика вышла на предкризисный уровень развития.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Имяреков, С.М.* Современные социально-экономические и политические проблемы России //Современные проблемы кооперации: материалы Между-

нар.науч.-практ.конф. посвящ. 100-летию Рос. ун-та кооп. Саранск: СКИ РУК, 2012. Ч. 1. С. 53.

2. *Имяреков С.М.,* Кевбрина О.Б., Имяреков В.С. Внешняя и внутренняя политика России в начале XXI века: учеб. пособие для вузов. М.: Академический Проект, 2012. С. 48–49.

3. *Медведев, Д.А.* Послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ, 5 ноября 2008 г. // Рос. газ. 2008. 6 ноября. С. 4, 5, 6.

4. Пистолет системы АЗС // Там же. 10 февр. С. 20.

5. *Имяреков С.М*., Каргин Ю.И., Кукушкин О.В. Четыре «И» Президента Д.А. Медведева: экономический аспект // Российский научный мир. Научный рецензируемый журнал. 2015. № 1 (5). С. 65.

6. *Медведев Д.А.* Послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ, 12 ноября 2009 г. // http: // www. kremlin. ru

УДК 332.1

## ОСНОВЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

**Наталья Николаевна Катайкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: kataikina@mail.ru

## THE BASES FOR HUMAN POTENTIAL REPRODUCTION IN THE REGION

**Natalya Nikolayevna Kataykina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается роль человеческого потенциала для предприятия, региона и страны в целом. Изучаются основы воспроизводства человеческого потенциала региона. Указано, что для воспроизводства человеческого потенциала необходимо наличие условий: возможности потребления каждым человеком определенного количества товаров и услуг, а также возможности реализации человеческого потенциала в труде с целью его развития и совершенствования.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: развитие, воспроизводство, регион, человеческий потенциал, регулирование.

The article examines the role of human potential for the enterprise, the region and the country as a whole. The bases of reproduction of human potential of the region are studied. It is indicated that the reproduction of human potential requires the existence of conditions: the possibility of consumption by each person of a certain number of goods and services, as well as the possibility of realizing human potential in labor with the purpose of its development and improvement.

K e y w o r d s: development, reproduction, region, human potential, regulation.

© Катайкина Н.Н., 2017

В настоящее время устойчивое и успешное развитие экономики и социальной сферы определяется способностью к генерации инновационных, качественных сдвигов, резкое возрастание роли человека в воспроизводственных процессах. В этих условиях на первый план выходит проблема формирования и эффективной реализации человеческого потенциала региона или страны в целом. Возникает необходимость перехода от парадигмы, основанной на принятом в неоклассическом анализе ресурсном подходе к человеку, или от «человекоутилизирующей» парадигмы общественного воспроизводства, к его новой, человекоориентированной [8].

Все больше проявляется тот факт, что в последнее время в конкурентной борьбе выигрывают те компании, регионы, страны, которые способны быстро и эффективно создавать и осваивать новые знания, а также адаптировать новые предлагаемые товары, работы или услуги к дифференцированным и динамично развивающимся потребностям индивида ли общества в целом. В этих условиях каждый человек получает одновременно возможности и трудности в жизнедеятельности [5].

Итак, с одной стороны, в новых условиях человек как работник получает возможности для самореализации, уменьшает доля рутинного, нетворческого трудового процесса, обогащается содержание труда и одновременно возрастают требования к качеству рабочей силы специалиста. Одновременно, с другой стороны, наблюдается снижение стабильности социально-экономического положения работника, расширяется число таких факторов, которые увеличивают неопределенность перспектив трудовой карьеры, т. е. возникновение нового круга социальных проблем [4].

Практика показывают, что в развитых странах происходящие изменения влекут определенные социальные проблемы, которые в большой степени гарантируются системой социальной зашиты, а также специальными целевыми программами всесторонней поддержки и развитая человеческого потенциала региона или страны в целом. В России происходящие изменения часто приводят к негативным последствиям в человеческом развитии: демографические изменения, увеличение доходного и имущественного неравенства, снижение качества образования, снижение доступности качественного образования и здравоохранения. Одновременно наблюдаются огромные масштабы недоиспользования человеческого потенциала в процессе труда, занятости, наличие безработицы, низких доходов работающих граждан сферы здравоохранения, образования, культуры и др.

Для развития экономики и социальной сферы регионов и страны в целом, необходимо постоянное воспроизводство человека, которое предполагает удовлетворение определенных потребностей

каждого человека, достижения простора для реализации потенций каждого человека, преодоление накопившихся диспропорций. Для воспроизводства человеческого потенциала предприятия, региона и страны в целом необходимо наличие следующих условий: во-первых, возможность потребления каждым человеком определенного количества товаров и услуг, причем надлежащего качества и по доступным ценам; во-вторых, проявления человеческого потенциала в труде с целью его дальнейшего развития и совершенствования [6].

Для воспроизводства человеческого потенциала большую роль играет государственная поддержка населения через специальные социально-экономические программы. Так, в Республике Мордовия действуют программы, способствующие развитию человеческого потенциала. Например, «Республиканская целевая программа развития Республики Мордовия на 2013–2018 годы» позволит создать условия для роста благосостояния и повышения качества жизни населения республики на основе перевода экономики на инновационный тип развития, который обеспечит повышение конкурентоспособности и устойчивости экономики. От реализации Программы специалистами подсчитан бюджетный, коммерческий и социальный эффект, которые определялись следующим образом [7]:

Проекты, реализуемые в рамках Программы, позволят к концу 2018 г. увеличить долю населения среднего класса за счет роста среднего размера оплаты труда более чем в 1,5 раза в сравнении с аналогичным показателем, сложившимся в Республике Мордовия в 2011 г. Особое внимание при реализации приоритетных проектов развития республики должно быть обращено на инструменты взаимодействия с распорядителями федеральных государственных бюджетных средств. Можно сделать вывод, что для воспроизводства и развития человеческого потенциала региона необходимо предпринять следующие действия [1, 2, 3]: регулировать миграционные потоки через осуществление специальных мер социально-экономического характера, которые будут направлены на увеличение естественного прироста и снижение оттока населения из республики (создание дополнительных рабочих мест, выделение субсидий для дополнительных категорий граждан, довести минимальную оплату труда до величины прожиточного минимума); учитывать потребность малого, среднего и крупного бизнеса в квалифицированных специалистах и сориентировать систему образования на их подготовку; совершенствовать систему сертификации и аттестации персонала региона, для соответствия международным требованиям; развивать малый бизнес, потребительскую кооперацию; использовать в практике социально-экономического развития опыт развитых регионов.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Абелова, Л.А.*, Катайкина Н.Н., Маркова А.А. Участие предприятий потребительской кооперации в удовлетворении потребностей населения региона // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева. 2016. Т. 2. № 2. С. 205–211.

2. *Дубровская, Е.Н.* Воспроизводство человеческого потенциала северного региона // Российское предпринимательство. 2010. № 10–2 (169). С. 175–180.

3. *Имяреков, С.М.*, Липатова Л.Н., Юртаев К.П. Сравнительная характеристика условий формирования трудового потенциала регионов Приволжского федерального округа // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. 2014. № 4 (21). С. 49–56.

4. *Кузнецова, Е.Г.* Мотивация труда в экономике России // Предпринимательство. 2014. № 5. С. 129–134.

5. *Марабаева, Л.В.*, Антипов И.А. Предпосылки формирования человеческого капитала в агропромышленном комплексе Республики Мордовия // Вестн. Поволж. гос. техн. ун-та. Серия: Экономика и управление. 2013. № 2 (18). С. 64–71.

6. *Марабаева, Л.В.*, Горин И.А., Соколов О.А. Конкурентоспособность экономики Республики Мордовия: проблемы и направления их решения // Науч. обозрение. 2014. № 11-3. С. 911–919.

7. *Республиканская* целевая программа развития Республики Мордовия на 2013–2018 годы [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mineco.e-mordovia.ru.

8. *Соболева, И.В.* Человеческий потенциал российской экономики. Проблемы сохранения и развития. Институт экономики РАН. М.: Наука, 2007. 202 с.

УДК 316.77

## МЕТОДОЛОГИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СИСТЕМЕ ИНФОКОММУНИКАЦИЙ

**Ольга Александровна Мишина**
*Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева*
E-mail: olgasar01.09@mail.ru

## METHODOLOGY OF SOCIAL RELATIONS REGULATION IN THE SYSTEM OF INFOCOMMUNICATIONS

**Olga Aleksandrovna Mishina**
*Mordovian State Pedagogical Institute named after M.E. Evseviev*

В статье рассматривается информационный иммунитет как приобретенная сопротивляемость сознания и психики человека различным вредоносным, деструктивным, инородным информационным и психологическим воздействиям. Основной целью коммуникаций как механизмов адаптивной ценности в рамках отношения к объектам современного социума является взаимопонимание социального взаимодействия и учета смыслов в системе общественных отношений.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: иммунитет, информационное общество, целеполага-

© Мишина О.А., 2017

ние, гармония, социальное взаимодействие, аксиологический аспект, регулирование отношений, психика, адаптивные отношения.

The article considers information immunity as the acquired resistance of the mind and the human psyche to various harmful, destructive, foreign information and psychological influences. The main goal of communication as mechanisms of adaptive value within the framework of the attitude to the objects of modern society is the mutual understanding of social interaction and the accounting of meanings in the system of social relations.

K e y w o r d s: immunity, information society, goal-setting, harmony, social interaction, axiological aspect, regulation of relations, psyche, adaptive attitude.

Слово «иммунитет» в переводе с латинского означает «неприкосновенность», «независимость», «освобождение», «избавление». Информационный иммунитет – это приобретенная сопротивляемость сознания и психики человека различным вредоносным, деструктивным, инородным информационным и психологическим воздействиям. Его задача – защитить человека от агрессии окружающей (в данном случае информационной) среды. Выработка и формирование такого иммунитета – важный компонент здоровья человека и общества. Он позволяет поддерживать внутренний мир человека в гармонии, распознавать программирование и манипуляции собственным сознанием. Он предохраняет человека от размывания его индивидуальности, изменения стратегии жизнедеятельности. Таким образом, иммунитет опознает негативное информационное влияние и разрушает его. Разумеется, для выработки информационно-психологического иммунитета необходимо глубокое ознакомление с негативными аспектами информационных технологий.

Ценностные изменения, формирующие современные адаптивные отношения в рамках самоидентификации человека, его статуса в качестве опирающейся на определенные ценности личности подтверждаются ориентацией на право свободного выбора. Тенденция к общей ритмике социального развития императивно дополняется обособленностями индивида, которые задаются обществом либо объектом в качестве поля возможностей самореализации человека в форме его противостояния отчужденным предписаниям. В том и другом случае возникает проблема коммуникации между людьми для достижения социально значимых целей.

Необходимость философского осмысления аксиологического аспекта в контекстах самоидентификации человека вызвана риском пожизненных ориентиров становления личности. Коренное изменение системы ориентаций в обществе, смена ценностей коммуникационного общества с присущими ему установками коллективизма, социума, солидарности, патриотизма, ценностными доминантами конкуренции, либерализма произошли в большей степени только на уровне сознания. Другие ценности сохранились в противостоянии, нарушая деятельность субъекта, что стало осо-

бым видом деятельности и дало основания для понимания коммуникационных ценностей как ценностей особого вида наравне с духовными, эстетическими, политическими, экзистенциальными.

Обширное многообразие коммуникаций позволяет на их основе формировать механизмы значимых и сущностных особенностей современного общества в его социальном единстве. Особое значение коммуникации приобрели в условиях постиндустриального развития: таким образом происходит приобщение людей к ценностному риску человека и окружающей среде, а также обособление, самоидентификация содержания собственного ценностного сознания. В рамках аксиологического рассмотрения коммуникация определяется тем, что любые взаимодействия включают оценки и целеполагания, подразумевают осознанную или бессознательную ориентированность субъекта коммуникации на те или иные ценности. Суть – различные определения ценностей. По мнению В.П. Тугаринова, этот момент обозначен в предметах, явлениях и их свойствах, которые нужны людям как членам общества или отдельной личности в качестве средства удовлетворения их потребностей и интересов, а также утверждения в качестве нормы, цели или идеала [3, с. 54–55]. Достаточно конструктивной в этой связи представляется следующая дефиниция: «Ценность есть отношение, которое обладает жизненной значимостью для данного социального субъекта, т. е. способностью удовлетворять его потребности и интересы» [3, с. 48–50]. Существуют различные ценности, каждой из которых в какой-либо степени присущ коммуникационный аспект. В первую очередь это высшие, абсолютные ценности: истина, красота. Они никем не устанавливаются, они просто существуют, как и объективные законы общественного режима, выступают в качестве моральных регуляторов общественной жизни.

Коммуникационные ценности возникают в процессе взаимодействия человека с окружающим миром, в деятельности. До настоящего времени их рассматривали в работах по речевым коммуникациям. Для их философского осмысления исходим из понимания коммуникационных ценностей как определенных отношений и их объективаций, обладающих смыслом и значимостью для данного индивидуального или общественного идеала, ориентирующегося на какой-либо субъект, на удовлетворение духовной субстанции и потребностей, интересов и целей через взаимодействие с другими. Понимание социального взаимодействия носит в большей степени культурологический характер и относится к сфере общественного сознания. [1, с. 35–36].

В процессе социального взаимодействия к ним присоединяется ценность, при определенной тождественности объектов исключается их взаимосвязь. Одним из наиболее наглядных примеров свя-

зи и обособленности в процессах коммуникации выступает ценность идентификации. Самоидентификация и знание собственных представлений для полноценной коммуникации предполагают осмысление субъекта социальных отношений, отделение его от других субъектов в контексте реальности [2, с. 143–148].

Основной целью коммуникаций как механизмов адаптивной ценности в рамках отношения к объектам современного социума является взаимопонимание социального взаимодействия и учета смыслов в системе общественных отношений. Целями коммуникации могут выступать установление согласия, поиски оснований совместного существования. Можно выделить конкретные коммуникации: диалог, дискуссию, монолог, исповедь. Например, монолог в системе референтного общения выступает как проявление обособленности целей общения, направленного на поиск оснований и смыслов пространства.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Бакаева, Ж.Ю.* Информационная доминанта как интегральный образ объект-субъектных отношений. Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Гуманитарные науки. 2008. № 3. С. 33–38.

2. *Казаков, Н.В.* Законы синергетики и глобальные тенденции // Обществ. науки и современность. 2002. № 3. С. 141–148.

3. *Тугаринов, В.П.* Избранные философские труды. Л.: Изд-во Ленинград. ун-та. 1988. 344 с.

УДК 17:574:349.6

## ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ЭТИКА В КОНТЕКСТУАЛЬНОМ ПОЛЕ ЭКОЛОГО-ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ

**Александр Сергеевич Печаткин**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: asp1024@mail.ru

## ECOLOGICAL MORALITY IN CONTEXTUAL SCOPE OF ECOLOGICAL LEGAL FRAMEWORK

**Aleksandr Sergeyevich Pechatkin**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Статья посвящена экологической этике как социально-культурному основанию формирования эколого-правовой системы. Рассматривается взаимосвязь

© Печаткин А.С., 2017

морально-этических установок природоохранной деятельности с правовым регулированием. Эколого-этические нормативы в процессе трансляции в контекстуальное поле эколого-правовой системы оказывают стабилизирующее воздействие на социально-природные отношения.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: экологическая этика, эколого-правовая система, экологическое сознание, экологический императив, эмерджентность.

The article is devoted to ecological morality as a socio-cultural basis for the formation of ecological legal framework. It describes relation between ethical and moral policies of nature protection activities and legal regulations. Translating ecological and moral standards in the contextual field of ecological legal system has a stabilizing effect on socio-natural relations.

K e y w o r d s: ecological morality, ecological and legal system, ecological consciousness, ecological imperative, emergence.

Социально-природное регулирование требует необходимости рассмотрения регулятивных структур в их смысловом содержании и различных способах воспроизведения в процессе развертывания в практиках установления определенного образца упорядоченности социально-природных отношений. В связи с этим возникает важный вопрос экологической этики – что может позволить себе человек в процессе преобразования природного мира? Ответ на этот вопрос во многом предопределяется положением в системе мировоззрения парадигм: антропоцентризм, биоцентризм, экоцентризм.

Ведущими парадигмальными установками экологизации науки, акцентуации внимания общества на проблемах экологии и решения проблем экологической безопасности выступают: глобальность, самоценность жизни, коэволюция, прогнозирование, планирование и т. д.

Формирование системы принципов экологической этики во многом связано с выдвижением идеи А. Швейцера «благоговения перед жизнью» [4]. Сдвиг антропоцентрической парадигмы в направлении биоцентризма и экоцентризма, означал расширение сферы ответственности человечества, распространяющуюся на природное окружение. Базисным преддверием биоцентризма служит развитие экологического сознания, эмпативности, идей холистичности. Биоцентрическая этика преобразуется в экоцентрическую, в связи с развитием представлений о всеобщей взаимосвязи окружающих природных явлений и необходимости выстраивания иного типа культуры, способного к наибольшей адаптивности в условиях меняющейся среды обитания. Э.В. Гирусов отмечает: «Появление глобальных проблем общественного развития отражает в предельно ощутимой и наиболее зримой форме настоятельную, критическую необходимость качественной перестройки прежних форм человеческой жизнедеятельности, характера общественных отношений.» [3, с. 76].

Экоцентризм как социально-экологическая парадигмальная

установка во многом обусловлен развитием принципа всеобщий взаимосвязи, системных представлений, эмерджентности. Становление системного подхода оказало существенное влияние на социально-экологические представления. Понимание принципа эмерджентности как проявления у какой-либо системы особых свойств, не присущих ее элементам, дало импульс к исследованиям теории хаоса, программируемых прогностических моделей социально-природного взаимодействия.

Принципы экологической этики фиксируют определенный уровень отношения общества к природной среде. На различных уровнях политико-территориального устройства устанавливают в законодательном поле и воспроизводят экологические императивы, регламентируя социальные отношения в области взаимодействия с природной средой. Принципы экологической этики оказывают сущностное влияние на формирование эколого-правовой системы. В них заключены многообразные связи на различных уровнях эколого-правовой области действительности.

Структуризация идейно-смыслового содержания правовых положений устанавливает регуляционные возможности развертывания целевых устремлений, заданных социально-политической стратегией природной охраны. Международные организационно-институциональные образования природоохранного профиля задают контекстуальный фон в выдвижении, закреплении и реализации национальных стратегий природоохранной деятельности, претерпевая спецификацию преломления ее нормативных установлений. Такого рода спецификация связана с особенностями социально-политического устройства государственных образований, культурно-историческими особенностями, ресурсной обеспеченностью, степенью развития право-регуляционного механизма и реализации функции управления.

Выдвижение и реализация стратегий социально-природного развития во многом обуславливаются глобальным политико-территориальным устройством, неравномерностью распределения ресурсов, социально-экономическими показателями и иными факторами. На роль интегрирующей глобальной концепции социально-природного взаимодействия претендует концепция устойчивого развития. Базисный концепт «устойчивость» интерпретируется различным образом, исходя из различных теоретико-методологических подходов. Ф.А. Айзятов проводит социально-философский анализ категории «устойчивость», определяя ее как «… способность системы воспроизводить определенное стабильное состояние независимо от внешних воздействий и внутренних изменений в рамках меры ее существования.» [1, с. 19].

Правотворческому процессу присуща апелляция к проектам от-

ражающим желательное состояние системы и соответствие мер и ресурсов прилагаемых к достижению такового. Ограничение права рамками регуляции отношений субъектов возникающих из различного рода интересов (политических, экономических, социальных) не соответствует функциональному назначению права, выражающегося в масштабности и полифункциональности при реализации государственной политики в той или иной области общественных отношений. В связи с этим, М.М. Бринчук пишет: «Осознание космического масштаба жизни на Земле должно найти адекватное отражение в наших реальных взглядах на мироздание, в новом миропонимании, а на этой основе - в новом правопонимании и самом праве.» [2, с.12].

Становится все более значимым положение о том, что нормы экологического права должны аккумулировать социально-экологические идеи, концепции, принципы выражающие на уровне научного осмысления должные отношения между обществом и природой, направленные на коэволюционность, устойчивость, гармоничность. Социально-экологическая область знаний выполняет роль методологического базиса в формировании правовых установлений экологического характера. При этом следует учитывать интерпретацию понятий «долженствование» и «проект», проявляющие себя разнопланово как в теоретико-методологических изысканиях, так и в практической области правоприменения.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Айзятов, Ф.А*. Устойчивое развитие как особое состояние взаимодействия социума и природы : Дис. ... д-ра филос. наук : 09.00.11 / Айзятов Фярит Ахметович. Саранск, 1999. 387 с.

2. *Бринчук, М.М.* Вселенная – универсальная естественная экологическая система: эколого-правовой и философский аспекты // Астраханский вестник экологического образования. 2011. №2 (18). С. 7–19.

3. *Гирусов, Э.В.* Экологическая культура как высшая форма гуманизма // Философия и общество. 2009. № 4. С. 74–92.

4. *Швейцер, А*. Благоговение перед жизнью. М.: Прогресс, 1992. 573 с.

УДК 316.723(=512.1)(470.345)

# СПЕЦИФИКА ТЮРКО-ИСЛАМСКОЙ ТРАДИЦИИ МОРДОВИИ

**Тимур Хафизович Салькаев**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: t.h.salkaev@rucoop.ru

# SPECIFICITY OF THE TURKIC-ISLAMIC TRADITION OF MORDOVIA

**Timur Khafizovich Salkayev**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Исследование религиозной культуры, самоидентификация морально-этических норм и этничности, уникальность национальной репрезентативности и ценностных принципов, перспективы их изучения представляют особую актуальность на сегодняшний день. Религиозно-духовная культура российских народностей значима как структурная составляющая духовной культуры глобальной цивилизации, что было отображено в данной статье.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: ислам, татары, мишари, религия, духовность.

The study of religious culture, self-identification of moral and ethical standards and ethnicity, the uniqueness of national representativeness and value principles, the prospects for their study, are of particular relevance to date. The religious-spiritual culture of the Russian nationalities is significant as a structural component of the spiritual culture of the global civilization, which has been examined in this article.

K e y w o r d s: islam, tatars, mishars, religion, spirituality.

Принятие мусульманства не повлияло на структуру социального уклада татар-мишарей Мордовии, живших с мордвой и русскими многие столетия. Воздействие ислама на повседневную жизнь мишарей XIV–XVII вв. было слабым, однако религиозное давление (конец XVII в. – середина XVIII в.), резкое снижение жизненного уровня в результате перевода неокрестившихся князей, мурз и служилых людей в разряд податных крестьян привели к росту влияния ислама на мишарей. Период, охватывающий XVI–XVIII вв., стал для татар испытанием в политическом поле зарождающейся Российской империи. Функциональное назначение мусульманства минимизировалось до выполнения единственной охранительной функции, что не могло не способствовать самоизоляции и последующей автономизации татарского социума. А это было единственной формой его самосохранения. И все же религиозная куль-

© Салькаев Т.Х., 2017

тура мусульман оказала существенную роль в указанный период истории татар, содействовав их сохранению как этноконфессиональной общности региона и в целом России.

С одной стороны, наблюдается стремление установить контроль над исламскими сообществами в республиках Кавказа и Поволжья, где были образованы комитеты по делам религий и национальностей, а с другой в областях Российской Федерации наблюдается рост псевдоисламских организаций, даже с экстремисткой направленностью функционирования, что напоминает нам французский сценарий развития общественных отношений. Общеизвестно, чем указанный сценарий закончился во Франции – ростом конфликтов и национализма [4, с. 486].

С другой стороны, заставляет задуматься и демографическая ситуация ислама России, когда наблюдается потеря своего исторически признанного доминирующего положения в умме мусульман татарского происхождения, что обусловлено неконтролируемой в 1990–2000-х гг. волны мигрантов из Средней Азии и Закавказья: «Благодаря высокой рождаемости у …. узбеков, таджиков и азербайджанцев численность этнических мусульман растет» [4, с. 471].

Следует отметить охранительный, консервативный подход мусульманской этики к проблемам семьи. В условиях современного нравственного упадка социума идея уважения традиций является как никогда актуальной.

Сегодня следует признать, что укрепление межэтнических отношений необходимо вести одновременно с оздоровлением не только экономики, но и духовно-нравственных традиций общества, ярким примером здесь служит образец диалога традиций региона Мордовии [2]. Сущностным выступает учет духовного опыта прошлого. Цель традиционных религий направлена не на политическое, а на духовное преображение мира, на вечные ценности традиционных религий России, проповедующих мир, согласие, добро и верность традициям.

Таким образом, нравственная культура татар-мишарей Мордовии носила духовную и во многом сакральную направленность. Возможно, что многообразие идей духовности в среде мишарских народных традиций представляется результатом опыта осмысления и освоения окружающего человека природного и социального мира. Исследование этнокультурных традиций принимает особое актуализирующееся значение в современный период, в связи с процессом активного развития и национального возрождения народов России. В данном смысловом поле на первый план выходят проблемы изучения национальной идентификации, особенностей морально-этической и религиозной составляющей бытия, затронутые в этнокультурном контексте. Также приобретает харак-

тер неотъемлемого элемента процесса возрождения и важнейшей предпосылкой его целесообразности и эффективности.

На территории Мордовии в настоящее время наиболее компактным районом расселения татар-мишарей является Лямбирский район (лямбирская группа мишарей). К этой группе примыкают мишари Ромодановского района. Другая группа мишарей Мордовии – темниковская. В нее входит татарское население Темниковского, Ельниковского, Краснослободского, Атюрьевского районов. Большую роль в усилении ислама в республике играет и сама собственно мусульманская община. В ней за последние годы произошли значительные изменения и наметилась устойчивая тенденция омолаживания священнослужителей. Отмечается активная роль женщины в возрождении исламских традиций татар.

Начало XXI в. стало ознаменованием нового периода в религиозно и политической сферах жизни общества. В республике продолжился процесс религиозного возрождения, массовое строительство и реставрация церквей, монастырей, мечетей, молитвенных домов и т. д.

На территории Мордовии на сегодняшний день действуют около 300–350 религиозных организаций. По наблюдениям М.Г. Сафаргалиева, «духовный мир татарского народа всегда был связан с религией. В последние годы у татарского населения республики заметно возрос интерес к ней… В декабре 2000г. зарегистрированы два муфтията – Духовное управление мусульман РМ (под управлением Московского муфтията, ДУМЕР) и Региональное ДУМ РМ при Центральном управлении мусульман России (Уфа). В татарских селах отмечают мусульманские праздники: Ураза – байрам, Курбан – байрам» [3, с. 77].

За минувшее десятилетие отмечается ежегодный прирост числа верующих. М. Вебер отмечал, что невозможно «заменять одностороннюю «материалистическую» интерпретацию казуальных связей в области культуры и истории столь же односторонней спиритуалистической… интерпретацией» [1, с. 208].

Начало XXI в. стало ознаменованием нового периода в религиозно и политической сферах жизни общества. В республике продолжился процесс религиозного возрождения, массовое строительство и реставрация церквей, монастырей, мечетей, молитвенных домов и т. д.

И если ранее в 1985 г. в МАССР действующей была только одна мечеть – в с. Алатары (Ромодановского района), ранее при ней существовало медресе. В середине 1990-х в Мордовии функционировало более 60 мечетей и молитвенных зданий» [2, с. 276].

Также, обширные этнографические исследования духовной культуры татар-мишарей позволяют свидетельствовать о том, что

нравственная традиция народа оказывала главенствующее влияние не только на основания религиозной жизни верующего человека, но и становилась стимулом для развития множества иных элементов общественного сознания этнических сообществ Поволжья.

Историческое развитие духовно-нравственных ценностей в среде татар мишарей, обусловленное постепенной и мирной исламизацией Поволжского края, привело к укреплению теистических тенденций и гуманизации культурной жизни татаро-мишарских сообществ Поволжья. Кроме того, развитие духовно-нравственных ценностей в среде татар-мишарей, обусловленное постепенной и мирной исламизацией поволжского края, привело к укреплению теистических тенденций и гуманизации морали мишарских сообществ.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Вебер, М.* Избранные произведения / пер. с нем.; сост. Ю. Н. Давыдова. М.: Прогресс, 1990. 808 с.

2. *Иткин, С.М.* Религия как явление культуры: региональный аспект // Обновляющаяся Россия: формирование нового гуманитарного пространства. Мат-лы Меркушкинских науч. чтений: сб. науч. статей. Саранск.: «Красный Октябрь», 1997. С. 275–276.

3. *Сафаргалиев, М.Г.* К истории татарского населения Мордовской АССР (о мишарях) // Труды МНИИЯЛИЭ. Саранск, 1963. Вып. 24. С. 64–79.

4. *Силантьев, Р.* Новейшая история ислама в России. М.: Алгоритм, 2007.576 с.

УДК 316.752

## К ВОПРОСУ О ДУХОВНО-НРАВСТВЕННЫХ ЦЕННОСТЯХ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ СОВРЕМЕННОГО СОЦИУМА

**Леонид Леонидович Селиванов**
*Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева*
E-mail: selivanovleonid@gmail.com

## TO THE QUESTION OF MORAL AND SPIRITUAL VALUES OF SOCIAL ASPECT OF MODERN SOCIETY

**Leonid Leonidovich Selivanov**
*Mordovian State Pedagogical Institute named after M.E. Evseviev*

В статье рассматриваются социальные факторы, которые выполняют определенные функции в современных духовных отношениях. Информационный аспект

© Селиванов Л.Л., 2017

обозначенных взаимодействий определяется способом реагирования на социализацию общественных процессов, что является рефлексией перекодирования социальной информации в структуре поведения. Духовно-нравственные ценности фактически были утрачены в истории XX в., и именно Европа, породив потребительское общество, открыла дорогу глобальному экологическому кризису.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: социальные факторы, кодирование информации, социальное поведение, нейродинамические модели мозга, духовная сфера, духовная среда, социальная информация, духовность.

The article is devoted to social dimensions bringing special functions in modern spiritual relationships. We identify the informational aspect of denoted interactions as a response mode to socialization of social processes, that presents the reflexion of recording social information to the structure of behavior. Moral and spiritual values were basically lost in the history of the XXth century, and especially, Europe clear the way to the Global economic crisis, giving rise to a consumer society.

K e y w o r d s: social dimensions, coding of information, social behavior, neurodynamic models of the brain, spiritual sphere, spiritual field, social information, spiritual dimension.

Социальные факторы несут определенные функции в современных духовных отношениях. Информационный аспект обозначенных взаимодействий определяется способом реагирования на социализацию общественных процессов, что и является рефлексией перекодирования социальной информации в структуре поведения. Процедуры согласования такой рефлексии основаны не только на социальном поведении субъектов как реакции на события, но и на нейропсиходинамическом механизме, обеспечивающем постоянство в регулировании поведения субъекта. Информационное разнообразие нейродинамической модели мозга позволяет формировать за счет кодирования информации о внешнем мире ядро, воспринимающее различные потоки информации из окружающей действительности. В результате этих действий отражается и формируется деятельность человека. Механизм этой деятельности определяется возможностью создания образно-знаковой формы и ее трансформацией в логически-понятийную, связанную с внутренним миром человека. Образно-знаковая форма представления отношений определяется вещественно-энергетическими характеристиками, позволяющими использовать количественно-информационные методы. Основным понятием в этих методах является понятие числа как показателя информационных процессов, создающих в содержательном смысле нравственные взаимоотношения, корректирующие изменения внешней духовной среды. Упорядоченность механизмов выстраивания отношений между субъектами на основе духовных императивов обеспечивается относительным равновесием внешнего континуума событий и внутреннего континуума реакций организма [3, с. 24–25].

Духовная сфера в рамках современного познания трансформируется под воздействием социальных факторов и их взаимодей-

ствий в системах «человек – космос», «человек – окружающая среда» с определенными информационными механизмами. Социальные аспекты, геометрия духовных отношений живого организма становятся основным объектом изучения в начале XX столетия, подход к ним определяется спецификой физиологического времени. Современные этические отношения рассматриваются как естественно-научное направление в рамках деятельности математических конструкций через информационные процессы. Гипотеза так называемого биологического времени подтверждается связью информации, ее количества (избыточности, недостаточности, возможно, ценности) с длительностью времени в живой природе. Базу этой концепции составляет понятие резервирования. Механизм можно описать так: в случае если элементы (клетки, органы и др.) имеются в организме в избытке и работают параллельно, производя «саморемонт» – самовосстановление живых систем, то ответ на вопрос о причине зависимости между количеством информации биологических систем и длительностью их существования надо искать в натурфилософском понимании жизни как активной идеальной субстанции и статистической концепции жизни как биологического механицизма.

В XIX веке ситуация в области трактовки духовности изменилась благодаря учению Ч. Дарвина. Сам Дарвин определял мораль как совокупность общественных инстинктов, унаследованных от развитых предков в процессе разумного поведения человека. В животном инстинкт определяет бессознательное действие, которое позволяет побеждать в процессе борьбы за существование. Можно согласиться с тем, что духовность присуща только людям (так писал К. Маркс). Тем не менее несомненна ее связь с человеческим подсознанием и, следовательно, с инстинктивным поведением, ориентированным на задачу выживания в среде. Духовность возникает тогда, когда эти правила попадают в сферу человеческого разума, т. е. становятся инструментом сознательной деятельности [2, с. 64–66].

Утрату духовных ориентиров в современном обществе демонстрируют сложившаяся система ценностей, трудноустранимые различия и особенности. Это заметно на внешних проявлениях. Например, восточные и западные ценностные традиции далеко не одинаковы: если восточная характеризуется утверждением значимости духовных принципов, то в западной главное – противопоставление личности обществу, приоритет материальных благ и прав индивида. Ценности русской культуры находятся на стыке восточных и западных традиций, и противоречия между ними в нашей стране проявляются достаточно ярко [1, с. 36–37].

Например, в промышленном развитии России в ряде случаев

использовался европейский опыт. В то же время она являлась аграрной страной. Строительство городов подчинялось идеологии, направленной на неконтролируемое замещение естественной среды искусственной. Сельская жизнь, напротив, строилась в условиях приближения к природно-климатическим условиям, предполагая единство с природой. Россия остается в содержательном смысле «культурным буфером» между Европой и Азией, поддерживая равновесное сосуществование культурных миров и давая толчок дальнейшему развитию современной цивилизации [4].

Итак, духовность обладает одним существенным свойством: в рыночном обществе она невыгодна. Неблагополучная моральная ситуация усугубляется тем, что шансы преуспеть в современном мире есть у человека изворотливого, многословного, нередко нечестного. Сознание легче поддается обработке ложной информацией в нужном направлении.

Духовно-нравственные ценности фактически были утрачены в истории XX века, и именно Европа, породив потребительское общество, открыла дорогу глобальному экологическому кризису. По мере развития капитализма с его идеологией либерализма в рамках экономики стала ненужной духовная философия, моралью пренебрегали во имя благосостояния. Подобного рода экономические отношения не могли не завершиться общим кризисом, который принимает мировые масштабы.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Бакаева, Ж.Ю.* Информационная доминанта как интегральный образ объект-субъектных отношений // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Гуманитарные науки. 2008. № 3. С. 33–38.

2. *Седякин, В.П.* Философия информационного подхода / В.П. Седякин, В.Я. Цветков. М. : МАКС-Пресс, 2007. 217 с.

3. *Спенсер, Г.* Научные основания духовности. Данные науки о духовности. М.: ЛКИ, 2008. 336 с.

4. *Швырев, В.С.* Рациональность как ценность культуры // Традиция и современность. М., 2003. С. 230–234.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 316.7:002

# СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ КАК МЕХАНИЗМ КРИТИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ ИНФОРМАЦИИ

**Николай Владимирович Турышев**
*Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева*
E-mail: turushev@mail.ru

# MASS MEDIA SOURCES AS A MECHANISM OF INFORMATION CRITICAL VALUE

**Nikolay Vladimirovich Turyshev**
*Mordovian State Pedagogical Institute named after M.E. Evseviev*

В статье показано, что средства массовой информации поставляют такую информацию, которая может вызвать сильные переживания, предельное внутреннее напряжение и внушение, повысить подсознательный уровень страха. Таким образом, программирование направлено на формирование у человека детерминирующих линий его поведения в том или ином контексте современного общества. Необходимо также формировать способность критической оценки информации, понимание возможности угрозы, а также проявлять осторожность во взаимодействии с информационными источниками.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: информация, информационное загрязнение, информационные ценности, массовые процессы, адаптация, информационное общество, критическая информация, «машинная лексика», критическая ситуация, стресс.

The article highlights that Mass Media Sources deliver such information that may cause strong rueful feelings, ceiling internal stress, indoctrination, and increase the conscious level of anxiety. So that programming is aimed to form determinative features of human behavior in some or another background of modern society. It is also necessary to create the ability of critical value of information, the awareness of potential dangers and the circumspection during contact with information sources.

K e y w o r d s: information, information pollution, value of information, massive processes, adaptation, information society, sensitive information, “machine lexis”, critical situation, stress.

Критическая рефлексия как процедура выявления смыслов понятий и артикуляций коммуникационных ценностей в массовых процессах отмечена в концепции Ю. Хабермаса не только как анализ открытых структур массовых коммуникаций, но и в качестве механизма разрушения общества и той идентификации человека, которая была сформулирована иррациональным началом.

СМИ поставляют такую информацию, которая может вызвать сильные переживания, предельное внутреннее напряжение и внушение, повысить подсознательный уровень страха. Постоянный

© Турышев Н.В., 2017

стресс является предпосылкой внезапного и резкого срыва в критической ситуации: какое-либо событие может служить катализатором паники. В результате у человека складывается негативная оценка происходящего, снижается способность адекватно реагировать, утрачивается контроль над поведением. Таким образом, программирование направлено на формирование у человека детерминирующих линий его поведения в том или ином контексте современного общества; вследствие информационного загрязнения, манипуляций личностью, психологического перенапряжения, усиления ощущения социальной незащищенности, непонимания происходящего в мире теряется смысл жизни, возникает угроза отношения к человеку как к вещи, автомату. Насилие и агрессия, которые транслируются через СМИ, прочно внедряются в психику человека. В настоящее время эксплуатируются тенденции, активно использующие тягу человека к драматизму, трагическому, поэтому средства массовой информации поставляют новости, способные вызвать подобные переживания [3, с. 48–50].

Появляется «машинная лексика», которая используется для манипулирования людьми, изменения их мнения, например «технологии управления сознанием покупателя», «политические технологии» и т. д., поэтому наравне с проблемой создания искусственного интеллекта остро встает проблема недопустимости превращения человека в искусственную машину, главное положительное качество которой – управляемость, а параметры действий задаются извне. Как следствие, в настоящее время все чаще наблюдается бесчувственное отношение людей друг к другу. Человек для манипулятора превращается в вещь и средство достижения собственных целей.

Человек в информационном обществе встает перед необходимостью выработки новых навыков эффективной жизнедеятельности. Его организм, попав в новую для него информационную среду существования и не имея эволюционных механизмов адаптации, реагирует рядом заболеваний, хроническим напряжением нервной и адаптационной систем.

Современное информационное общество является обществом знания, поэтому умение ориентироваться в информационном потоке, оперировать им, отфильтровывать дезинформацию, накапливать знание и использовать его становятся необходимой адаптивной ценностью. Выработка такого рода способностей оказывается основанием выживания человека в информационном обществе.

Обозначенную позицию в рамках современных конструктивистских направлений раскрывают У. Матурана и Ф. Варела. Информацию, знание они рассматривают с точки зрения эволюционно-деятельностного подхода. Любое знание направлено на его

применение в целях выживания: человек познает действительность лишь постольку и настолько, насколько это необходимо для его существования. Область нашего познания ограничена областью жизнедеятельности. Получая информацию из окружающей среды, в данном случае информационной, организм определенным образом выстраивает свою деятельность, что способствует его выживанию, поэтому под знанием понимается эффективное или адекватное поведение [2, с. 97–99].

Однако в информационной среде существует такой «подводный камень», как влияние через СМИ на потребности, желания и мотивы человека. Идет искажение потребностей, подмена нормальных искусственными. Способ жизнедеятельности обусловливается комплексом потребностей, удовлетворение которых определяет воспроизводство организма человека. СМИ навязывают ложные потребности человеку, воздействуя на способ его жизнедеятельности, используя его в собственных экономических целях.

В результате человек начинает потреблять ту информацию, которая соответствует искаженному, целенаправленно запрограммированному способу жизнедеятельности. Поэтому важной адаптивной ценностью являются способность к самоанализу, самоосознанию, умение выявлять собственные желания и потребности, расставлять приоритеты, отличать свои мотивы от навязанных извне. [1, с. 34–35].

Итак, необходимо также формировать способность критической оценки информации, понимание возможности угрозы и осторожность во взаимодействии с информативными источниками. В результате адаптации человек перестает сразу принимать поступающие к нему сведения на веру. Однако возможности проверять каждый источник в условиях колоссального количества информации и сокращения временных промежутков на ее освоение нет, поэтому необходимы развитие навыков самостоятельного мышления, выработка собственного алгоритма работы с информацией. В результате жизнедеятельности в информационной среде человек приобретает такую адаптивную ценность, как информационный, или информационно-психологический, иммунитет.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Бакаева, Ж.Ю.* Информационная доминанта как интегральный образ объект-субъектных отношений. Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Гуманитарные науки. 2008. № 3. С. 33–38.

2. *Касавин, И.Т.* Социальная эпистемология // Фундаментальные и прикладные проблемы. 2013. 349 с.

3. *Кастельс, М.* Информационная эпоха: экономика, общество и культура / пер. с англ. под науч. ред. О. И. Шкаратана. М. : ГУ ВШЭ, 2000. 608 с.

УДК 316.32

# ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

**Ольга Евгеньевна Храмова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: modusv14@mail.ru

# PROBLEMS OF MODERN SOCIETY DEVELOPMENT

**Olga Yevgenyevna Khramova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University , of Cooperation*

В статье рассматриваются проблемы, возникающие в развитии общества на современном этапе. Актуализация этого вопроса дает возможность более качественного анализа современных общественных процессов, совершенствования подходов рационального управления развитием современных социальных отношений.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: общественный прогресс, развитие, принцип историзма, глобальные проблемы, рационализация общественных процессов.

The article discusses the problems encountered in the development of society at the present stage. The actualization of this issue gives a more qualitative analysis of contemporary social processes, improvement of the approaches to the management development of modern social relations.

K e y w o r d s: social progress, development, the principle of historicism, global problems, rationalization of social processes.

Проблема общественного прогресса всегда привлекала ученых, исследователей и общественных деятелей. Актуальность ее не уменьшается и в наши дни, тем более что модернизация современного общества, сопровождающаяся развитием глобализации, информационной революции, усложнением технологий общественного производства и потребления товаров и услуг определяет глубокие, принципиальные сдвиги в развитии экономической, политической, социальной и духовной сфер общества. Это повышает необходимость новой характеристики современных общественных процессов.

Философская мысль накопила много способов осмысления исторического процесса, который классически рассматривался как линейное движение к совершенству. Тем не менее, неоднозначность и противоречивость изменений в разных сферах общественной жизни грозят разрушением слаженности между ними и прогресс в одной

© Храмова О.Е., 2017

сфере может повлечь за собой деградацию в других. Современному человечеству необходимо контролировать проявление этих несоответствий, чтобы избежать возможной катастрофы.

Развитие – процесс длительных, накапливающихся, необратимых, поступательных изменений сложных системных объектов в достаточно большие интервалы времени. Впрочем, это не только движение по прямой линии от простого к сложному. Особенно в развитии общества мы наблюдаем постоянные отклонения в сторону, возвращение назад.

В описании общественного развития огромную роль играет принцип историзма, который рассматривает формирование процессов и явлений в их связи с конкретно-историческими условиями. Это изучение общества в саморазвитии, с выявлением детерминант его диалектического развития. Настоящее всегда в определенной степени обусловлено прошлым, и в то же время в настоящем, формируются альтернативные возможности будущего развития.

Развитие общества всегда сопровождается не просто сменой старых технологических способов человеческой деятельности, но и кардинальным изменением социальных механизмов взаимодействия человека со средой.

В процессе такого взаимодействия, на любом этапе развития общества возникают проблемы планетарного масштаба, угрожающие всему человечеству и требующие коллективных усилий мирового сообщества [1].

В настоящее время процессы глобализации и интеграции характеризуются увеличением глобальных проблем [2]. Это проблемы отражающие кризис в экологической, политической, экономической, духовной сферах. Проблема народонаселения, угроза термоядерной войны, терроризм, проблемы охраны здоровья и другие [3].

Не случайно, что проблемы интерсоциальные, преимущественно политические занимают одно из первых мест. Отношение между государствами планеты, проблема демилитаризации человечества, негативные эффекты глобализации – ключевые глобальные проблемы. Эти и многие другие осложнения возникают вследствие несоответствия развития человеческой культуры и природы, несовместимости разнонаправленных тенденций развития цивилизации.

Возможность решения этих проблем заложена, на наш взгляд не в пассивном подчинении природе и в возврате к первобытному состоянию, а в активном воздействии на гармонизацию природных и социальных процессов на основе гуманизации научно-технического процесса и коренного переустройства всей системы общественных отношений. Ведь изменения в биосфере, в том чис-

ле и катастрофические, происходили и будут происходить независимо от человека.

Прогнозируя будущее человечества, следует учитывать три важнейших обстоятельства. Во-первых, научно-техническая революция, которая посредством автоматизации производства, интеллектуализации техники коренным образом изменяет место и роль человека в технологическом процессе. Во-вторых, научно-техническая революция предполагает такого работника, который по уровню своего интеллектуального развития и разносторонности способен сформировать достойную человека искусственную среду его жизнедеятельности (ноосферу). Кроме того, необходимость формирования и воспитания универсального человека с гармонически развитыми качествами личности, способного активно и творчески влиять на внутреннюю и внешнюю среду своего существования, выражает потребности нашего времени. Становление человека новой формации выступает как технологическая, экологическая и экономическая необходимость. Без такого человека, который все свои решения и дела соизмерял бы с интересами и делами всего человечества, общественный прогресс невозможен. Следовательно, в-третьих, люди должны овладеть новым мышлением, перейти к новому типу рациональности.

Рационализация общества, односторонне ориентированная на рост производства вещей или извлечение прибыли, оборачивается иррациональными катастрофическими последствиями для человечества в целом и каждого отдельного индивида. Такая рациональность должна быть заменена рациональностью гармонического развития. Только гармонизация отношения человека к природе и к другому человеку, осуществленная в планетарном масштабе, – залог спасения человечества.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Имяреков, С.М.* Современные социально-экономические и политические проблемы России // Современные проблемы кооперации: материалы Междунар.науч.-практ.конф. посвящ. 100-летию Рос. ун-та кооп. Саранск: СКИ РУК, 2012. Ч. 1. С. 53–54.

2. *Имяреков С.М.,* Кевбрина О.Б., Имяреков В.С. Внешняя и внутренняя политика России в начале XXI века: учеб. пособие для вузов. М.: Академический Проект, 2012. С. 3–4.

3. *Имяреков, С.М.* Стратегия Владимира Путина: модернизация Российского государства и экономики: монография. М.: Академический Проект, 2017. С. 5–6.

УДК 338.43:334.75

# ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ КООПЕРАЦИИ В АПК

**Марина Павловна Бутылина**
**Евгений Михайлович Савельев**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: marina.butylina@mail.ru, razborkia@mail.ru

# PROGRAM-TARGET APPROACH TO DEVELOPMENT OF COOPERATION IN THE AGRICULTURE ORGANIZATION

**Marina Pavlovna Butylina**
**Yevgeniy Mikhaylovich Savelyev**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье обосновывается необходимость применения программно-целевого метода регулирования кооперации и объясняется его значимость в обеспечении сбалансированных межотраслевых и внутриотраслевых связей, обеспечивающих эффективное функционирование АПК.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: программно-целевой метод, целевые программы, эффективность, реализация.

The article substantiates the need for a program-target method of regulation of cooperation and explains its importance in ensuring a balanced cross-sectoral and intra-connections, providing a spectacular operation of the APC.

K e y w o r d s: program-target method, target programmes, effectiveness, implementation.

Исследование нормативно-законодательной база ряда регионов Российской Федерации позволяет сделать вывод об отсутствии эффективной и последовательной позиции по поводу стабилизации ситуации в аграрном секторе экономики. Региональные органы государственного управления зачастую принимают временные

© Бутылина М.П., Савельев Е.М., 2017

постановления, посвященные особенностям экономико-правового режима функционирования агропромышленного комплекса в текущем году, поскольку не налажены системные подходы к обеспечению бесперебойного и эффективного функционирования отраслей АПК [2].

Как известно, одним из эффективных способов государственного регулирования является программно-целевое, ориентирующее и корректирующее планирование развития регионов в целом и отдельных отраслей. В настоящее время разработку и реализацию программ на любом уровне следует рассматривать как наиболее эффективный метод решения проблем формирования и развития агропромышленного комплекса страны в целом [2].

Целевая программа – это совокупность научно-исследовательских мероприятий, опытно-конструкторских разработок, организационно-хозяйственных решений, социально-экономических подходов, производственных мероприятий, обеспечивающих оптимальное решение определенного круга задач при условии непосредственного участия государства [3].

Необходимость применения программно-целевого метода регулирования кооперации объясняется ее значимостью в обеспечении сбалансированных межотраслевых и внутриотраслевых связей, обеспечивающих эффектное функционирование АПК [1].

Первостепенными шагами при этом должны стать [2]:

– совершенствование нормативно-правовой базы регулирования кооперационных связей;

– оптимизация организационно-экономических условий для формирования и развития региональной системы кооперации;

– формирование системы подготовки и переподготовки кадров-специалистов для кооперативных формирований;

– постоянное отслеживание и корректировка развития кооперационных связей.

Перечисленные мероприятия Программы могут осуществляться по следующим направлениям:

I-ое направление. Нормативно-правовая система, регулирующая деятельность сельскохозяйственных кооперативов и развитие всей системы кооперации должна включать:

1) приведение норм Федерального закона «О сельскохозяйственной кооперации» в соответствие другим нормативно-правовым актам РФ, совершенствующим кооперативные отношения;

2) учет особенностей создания и деятельности отдельных видов сельскохозяйственных кооперативов, как специфических организаций, посредством принятия новых законодательных актов;

3) разработка и введение в действие в республике закона, учитывающего региональные особенности развития кооперативов.

II-ое направление. Оптимизация организационно-экономических условий для формирования и развития региональной системы кооперации:

1) использование целевых кредитов в качестве стартовой финансовой поддержки развития кооперативов и системы сельскохозяйственной кооперации;

2) применение льготных условий кредитования аграрной сферы, возможно путем создания системы кредитной кооперации;

3) минимизация рискового характера производственной деятельности сельскохозяйственных кооперативов с использованием приемов диверсификации.

III-е. направление. Формирование системы подготовки и переподготовки кадров-специалистов для кооперативных формирований.

1) ознакомление потенциальных участников кооперативного движения с преимуществами и особенностями функционирования кооперативов, необходимостью создания системы кооперации, проведение разъяснительной работы;

2) разработка научно-методических материалов с целью обеспечения кооперативного строительства. Возможно, проведение и выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, осуществляемых на условиях конкурсного отбора;

3) соответствующая подготовка, организация обучения и переподготовки кадров и руководителей кооперативного движения.

При реализации любой предлагаемой концепции наиболее важным представляется проблема финансово-ресурсного обеспечения [3]. В условиях крайней ограниченности ресурсов государства в обеспечении материальной и финансовой базы развития кооперативов важную значимость приобретают собственные средства. Поэтому в целях обеспечения устойчивого развития системы кооперации на втором этапе реализации Программы представляется необходимым создание Фонда системы, который может быть задействован (при условии его успешного формирования) на втором этапе реализации Программы [2].

IV направление. Следующим направлением Программы может стать обоснование системы мониторинга, призванной отслеживать процесс формирования кооперативной системы, а также защиту интересов сельскохозяйственных кооперативов.

Следует особо отметить, что механизм реализации Программы должен предусматривать управленческие функции и слаженное взаимодействие региональных и местных органов власти, государственного заказчика и исполнителей [2].

Следовательно, в качестве координирующего органа реализации мероприятий Программы возможно создание Центра коопера-

ции, осуществляющего регулирование деятельности исполнителей при реализации Программы, разрабатывающего нормативно-правовые материалы и методическую базу.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Бутылина, М.П.* Программно-целевое регулирование развития кооперационных связей в АПК // Вестн. Мордов. гос. ун-та им. Н.П.Огарева, 2007. С. 78–81.

2. *Бутылина, М.П.* Развитие кооперационных связей в системе регионального АПК / Дис. канд. экон. наук. Саранск, 2006. – 220 с.

3. *Целевая* программа Республики Мордовия «Оказание содействия добровольному переселению в Республику Мордовия соотечественников, проживающих за рубежом, на 2014–2016 годы» // [Электронный ресурс] URL: http://www.cp.e-mordovia.ru.

УДК 334.735:37(470.345)

## ПЕРВЫЕ РУКОВОДИТЕЛИ МОРДОВПОТРЕБСОЮЗА И ИХ ВКЛАД В СТАНОВЛЕНИЕ КООПЕРАТИВНОЙ ШКОЛЫ РЕСПУБЛИКИ

**Ольга Борисовна Кевбрина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: okevbrina@rucoop.ru

## MORDOVPOTREBSOYUZ' FIRST HEADS AND THEIR CONTRIBUTION TO THE REGION COOPERATIVE EDUCATION DEVELOPMENT

**Olga Borisovna Kevbrina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Статья посвящена периоду становления кооперативной школы Республики Мордовия (1920–1940). Автор приводит сведения о вкладе первых руководителей потребительской кооперации республики в решение кадровых проблем отрасли.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: потребительская кооперация, кооперативное образование, Мордовпотребсоюз, кооперативные курсы, кооперативный техникум.

The article is devoted to the period of cooperative school formation in the Republic of Mordovia (1920–1940). The author gives information about the contribution of the first heads of the region consumer cooperation in the solution of organization' personnel problems.

K e y w o r d s: consumer cooperation, cooperative education, Mordovpotrebsoyuz, cooperative courses, cooperative college.

© Кевбрина О.Б., 2017

В течение 20–40-х гг. XX в. система потребительская кооперация Мордовии испытывала острую потребность в специалистах как для потребительских обществ, так и для районного и областного уровня. Первый руководитель потребительской кооперации области С.И. Захаров (1924–1931) ясно понимал и стремился решить эту сложную задачу. С.И. Захаров известен как очень энергичный, талантливый деятель, прекрасно разбиравшийся в социально-экономической и политической обстановке в СССР и регионе. Он получил лишь начальное образование, но его характеризовали как личность с достаточно высоким общим развитием, способную эффективно решать стоящие перед отраслью цели.

Из архивных документов мы можем узнать о том, что стационарные кооперативные учебные заведения в Саранске начали работать в 1925 г. в виде районных восьмимесячных кооперативных курсов. В 1928 г. указанные курсы были преобразованы в мордовские окружные. Это объясняется существенным увеличением обслуживания районов с мокшано-эрзянским и татарским населением и дефицитом персонала в мордовских кооперативных обществах.

Восьмимесячные курсы имели два отделения – счетное и организационно-культурное. Учебный план включал следующие дисциплины: история и теория кооперации, организация и практика кооперации, счетоводство, коммерческая арифметика, статистика, кооперативное законодательство, обществоведение, политическая экономия и политика партии в деревне. На организационно-культурном отделении кроме приведенных читались такие дисциплины, как русский язык и тюрко-татарский алфавит (последний – для групп татар обоих отделений). Преподаватели применяли разнообразные популярные в то время методы: лекции-беседы, лабораторно-практические занятия. Кроме того, слушатели неоднократно направлялись на практику в потребительские общества.

Безусловно, восьмимесячные и действовавшие в большом количестве краткосрочные курсы решали насущные задачи, но, разумеется, они не могли насытить кадрами потребительскую кооперацию округа и в связи с небольшим сроком обучения слушатели не получали квалификацию достойного уровня. Оптимальным выходом из такого положения могло стать учреждение техникума или профессиональной кооперативной школы.

В 1929 г. окружной комитет ВКП(б) создал комиссию по организации Мордовского кооперативного техникума. Комиссия вынесла решение, что техникум будет готовить кадры для трех систем кооперации: потребительской, сельхозкредитной и кустарно-промысловой; был установлен 4-летний срок обучения.

29 апреля 1929 г. члены правления Мордовского окрпотребсоюза С.И. Захаров, А.А. Шадрин, В.И. Голиков отправили письмо

руководителям всех форм кооперации, в котором предлагали открыть осенью 1929 г. Мордовский кооперативный техникум. В этом письме указывалось, что учебное заведение будет обучать будущих работников среднего звена, инструкторов, руководителей крупных потребительских обществ. Идею создания кооперативного техникума поддержали все, но претворить ее в жизнь оказалось невозможным из-за проблем с финансированием[1].

19 июня 1929 г. председатель окрпотребсоюза С.И. Захаров и заместитель заведующего орготделом В.И. Голиков направили в правление Средневолжского облпотребсоюза, президиум облисполкома, нацбюро Центросоюза РСФСР докладную записку. В этом документе они достаточно аргументированно обосновали важность открытия осенью текущего года областной национальной кооперативной профшколы в Саранске. Расчеты авторов докладной записки представлены в табл. 1.

Таблица 1

**План подготовки работников для потребительской кооперации региона на пятилетку**, чел.

| Категория работников | Для Мордовского округа | Для Средневолжской области |
|---|---|---|
| Продавцы | 240 | 640 |
| Счетные работники | 52 | 142 |
| Специалисты правления потребительских обществ | 75 | 215 |
| Работник культуры | 25 | 65 |

Спустя месяц на заседании правления окрпотребсоюза было решено учредить в Саранске трехгодичную мордовскую областную кооперативную школу. В марте 1930 г. деятельность школы анализировала комиссия отдела кадров Средневолжского крайпотребсоюза, которая, отметив положительные моменты в работе школы, выявила массу недостатков. Вскоре крайпотребсоюз принял решение о реорганизации трехгодичной школы в двухгодичные батрацко-бедняцкие курсы. Со своей стороны правление Мордовского облпотребсоюза настойчиво просило вышестоящую организацию пересмотреть свое решение и, если не окажется возможным реорганизовать мордовскую областную кооперативную школу в кооперативный техникум, оставить школу в ее настоящем положении еще на один год.

Следующий руководитель потребительской кооперации Мордовии И.И. Куликов (1931–1933) так же уделял большое внимание специалистам районного звена и национальным (мордовским) кооперативным кадрам. Он добился того, что руководство Средне-

волжского крайпотребсоюза разрешило открыть в Саранске Мордовский кооперативный техникум. Основанием для этого стало совместное решение крайкома ВКП(б) и крайпотребсоюза от 25 января 1932 г.

13 июля 1932 г. в газете «Красная Мордовия» было размещено объявление о приеме в техникум лиц мордовской национальности в возрасте не моложе 17 лет. К сожалению, слабая подготовка поступивших, неразбериха с финансированием техникума, отсутствие подходящего помещения для его размещения предрешили судьбу этого учебного заведения: вскоре оно было переведено в г. Пензу.

Возглавивший Мордовпотребсоюз в 1933 г. Н.И. Разумов и сменивший его в 1934 г. И.Г. Староверов продолжили деятельность своих предшественников по повышению уровня подготовки персонала в отрасли. Последний не раз отмечал, что причина негативных явлений в потребительской кооперации Мордовии кроется в низкой профессиональной грамотности кадров. Существенным направлением в работе отрасли региона в 1930-е гг. стало закрепление выпускников кооперативных учебных заведений в системе потребкооперации. В те годы кооперативные кадры с высшим образованием для мордовской потребкооперации готовили помимо Московского кооперативного института в Саратовском межобластном и Воронежском кооперативных институтах. Специалистов со средним специальным образованием обучали в Пензенском и Самарском кооперативных техникумах. Несмотря на это количество работников потребкооперации со специальной подготовкой в довоенное десятилетие оставалось крайне низким, и это обусловливало разрастание опасных тенденций в деятельности кооперативных организаций.

28 февраля 1938 г. оргбюро ЦК ВКП(б) назначило исполняющим обязанности председателя Мордовпотребсоюза И.М. Клюева. Его заместителем по торговле был выдвинут В.Я. Кротов (возглавил Мордовпотребсоюз в 1940 г.). В 1938 г. начальником управления по заготовкам стал Г.Ф. Бердников (возглавил Мордовпотребсоюз в 1942 г.), заместителем начальника управления торговли был утвержден В.П. Чадов (1912 г. р., с высшим образованием); начальником финансового отдела в 1937 г. был назначен Г.В. Волков (1912 г. р., со средним кооперативным образованием); его заместителем работал М.С. Черняк (1911 г. р., с высшим образованием); с 1938 г. инструктором орготдела служил И.Ф. Настькин (1914 г. р., со средним специальным образованием).

Назначение молодых специалистов – выпускников кооперативных техникумов и вузов – на руководящие должности в управлениях и отделах центрального аппарата потребительской системы

республики дало положительные результаты. В 1938 г. кооператоры Мордовии выполнили план товарооборота на 105,4 %. В следующем 1939 г. были перевыполнены планы товарооборота общественного питания и хлебопечения.

С началом Великой Отечественной войны кооператоры Мордовии действовали в экстремальных условиях, поскольку многие рядовые работники и руководители были призваны в Красную армию. Руководство Мордовпотребсоюза пыталось сформировать необходимый резерв для замены сотрудников, уходивших на фронт, требовало установить строгий учет номенклатурных работников. Однако еще в декабре 1941 г. стало очевидно, что справиться с этой задачей невозможно. Квалифицированных специалистов в отрасли становилось все меньше.

В 1944 г. руководителем кооператоров Мордовии был назначен Н.Г. Поршаков. За годы войны значительно изменился кадровый состав потребительской кооперации республики. В конце 1945 г. в отрасли насчитывалось 32 райпотребсоюза и 186 сельских потребительских обществ. Численность кадров Мордовпотребсоюза по категориям работников представлена в табл. 2.

Таблица 2

**Численность кадров потребительской кооперации Мордовии в конце 1945 г.**, чел.[2]

| Категория работников | Количество |
|---|---|
| Всего | 5 120 |
| В том числе | |
| торговых работников | 2 200 |
| производственных рабочих | 890 |
| специалистов общепита и хлебопечения | 626 |
| заготовителей | 470 |

Следует отметить, что по сравнению с 1 января 1941 г. число сотрудников сократилось на 3 763 чел.

В структуре персонала произошли не только серьезные количественные сдвиги, но и существенные качественные: резко снизилось число работников со специальным образованием. Так, на 15 апреля 1930 г. среди руководителей и специалистов облпотребсоюза четверо имели высшее и двое – незаконченное высшее образование. Ситуацию, которая сложилась в конце 1945 г., характеризует табл. 3.

Таблица 3

**Образовательный уровень руководящего состава Мордовпотребсоюза в конце 1945 г.**, чел.[3]

| Категория работников | Количество |
|---|---|
| Работники руководящего состава и специалисты | 372 |
| В том числе: | |
| с высшим образованием | 2 |
| средним и незаконченным средним образованием | 192 |
| начальным образованием | 102 |
| Сотрудники центрального аппарата | 81 |
| В том числе: | |
| с высшим образованием | 1 |
| средним и незаконченным средним образованием | 51 |
| начальным образованием | 14 |
| Председатели райпотребсоюзов: | 32 |
| со средним и незаконченным средним образованием | 10 |
| начальным образованием | 22 |
| Главные бухгалтеры райпотребсоюзов | 32 |
| со средним и незаконченным средним образованием | 17 |
| начальным образованием | 15 |

Проблему дефицита подготовленных кадров Мордовпотребсоюзу помогал решать Ардатовский техникум советской торговли, который в конце 1940-х – начале 1950-х гг. направлял в потребкооперацию своих выпускников. Многие из них в дальнейшем заняли ответственные посты в отрасли, были назначены на руководящие должности. Тем не менее в основном подготовку работников для потребсистемы республики в этот период осуществляли кооперативные вузы и техникумы других областей СССР. Кроме того, использовалась заочная форма обучения персонала низшего звена. Среди молодых специалистов Мордовпотребсоюза со средним специальным образованием были выпускники Пензенского, Ростовского, Рязанского, Казанского, Чебоксарского, Московского кооперативных техникумов, с высшим образованием – Московского и Львовского кооперативных институтов.

К началу 1950-х гг. стало очевидно, что без собственного среднего специального учебного заведения Мордовпотребсоюз не в состоянии выполнять стоявшие перед отраслью задачи. Для значи-

тельных качественных преобразований в кооперации региона необходимы работники с профессиональным образованием, подразумевающим серьезную теоретическую подготовку, а также практические умения и навыки. С целью обучения таких специалистов в Мордовии в 1957 г. был открыт Саранский кооперативный техникум.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

[1]ЦДНИ РМ, ф. 326, оп. 1, д. 608, л. 6.
[2]ЦГА РМ, ф. Р-11, оп. 1, д. 340, л. 10.
[3]Там же, д. 293, л. 171.

УДК 347.235:332.2.021.8”18/19”

## ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЕ И АРЕНДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ КРЕСТЬЯН СИМБИРСКОЙ ГУБЕРНИИ В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX в.

**Сергей Борисович Котляров**
**Евгений Александрович Чичеров**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: kandidatistorii@rambler.ru, jenia.san@yandex.ru

## LAND AND LEASE RELATIONS OF THE PEASANTS OF SIMBIRSK PROVINCE IN THE LATE 19th – EARLY 20th CENTURY

**Sergey Borisovich Kotlyarov**
**Yevgeniy Aleksandrovich Chicherov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Статья посвящена анализу изменения в землепользовании и трансформации арендных отношений крестьян Симбирской губернии в конце XIX – начале XX в.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: землепользование, арендные отношения, крестьянство, сельское хозяйство, столыпинская реформа.

The article is devoted to the analysis of changes in land use and transformation o f the rent relations of peasants of the Simbirsk province at the late 19th – early 20th century.

K e y w o r d s: land use, rent relations, peasantry, agriculture, Stolypin reform.

В начале XX в. крестьянское хозяйство в Российской империи

© Котляров С.Б., Чичеров Е.А., 2017

находилось в условиях углубляющегося кризиса, который обострился на рубеже XIX–XX вв. Кризис охватил и поразил все регионы России, в том числе и Поволжье. Поволжский регион являлся лидером не только как житница России, но и по численности населения соответственно. С учетом демографического взрыва в изучаемый период это только усугубило социально-экономическое состояние крестьян.

Причиной кризиса крестьянского хозяйства в начале XX в. большинство исследователей считали – падение плодородия почв и появление большого количества неплодородных и неудобных земель, сокращение количества скота, необходимого для ведения земледельческого хозяйства [3; 4; 6; 7]. Все эти и другие вопросы активно дискутировались в обществе, и таким образом обратили внимание правительственных чиновников и самого императора. В результате в стране стали созываться совещания, которые были посвящены проблемам аграрного сектора страны, в частности, судьбе крестьянского хозяйства. В 1902 г. в Санкт-Петербурге было создано «Совещание о нуждах сельскохозяйственной промышленности» и «Комитеты», которые изучали проблемы обеспечения крестьян сельскохозяйственной техникой и хозяйственно-бытовые потребности промышленного производства в губерниях. Однако данные комитеты, созданные для решения крестьянских проблем, со временем превратились в бюрократические органы, единственным положительным моментом которых было то, что они привлекли к данной работе земские учреждения.

Причины кризиса крестьянского хозяйства Среднего Поволжья были самые различные и отличались не только по губерниям. Даже в пределах одной губернии могли быть разными. Влияли такие факторы, как микроклимат, вид и качество почвы в зависимости от содержания в ней питательных веществ, прежде всего гумуса. Немаловажное значение имели местные общинные традиции по обработке почвы, сроки ее обработки, посева и уборки урожая, а также применения органических и минеральных удобрений, их количество и способы внесения. В пореформенный период основным фактором являлось уменьшение земельных наделов крестьянского двора, и эта тенденция в изучаемый период сохранялась. Ограниченные земельные угодья и общинные пахотные земли не могли обеспечить всех членов общины при ежегодном росте численности крестьян.

Следующим пережитком крепостничества являлась крестьянская община, которая после отмены крепостного права была необходима царскому правительству как элемент контроля над крестьянами. Чиновники считали, что крестьянскую общину нельзя огульно обвинять во всех бедах крестьянского хозяйства, и «при

общине возможно ведение правильного хозяйства», а вот «успешность подворного землевладения не доказана». Кроме этого разрушение крестьянской общины опасно появлением в большом количестве «безземельного пролетариата». Так, дискуссия, проводимая в земствах, показала, что чиновники сомневались в возможности сохранения или ликвидации крестьянской общины, «с экономической точки зрения не желательна, а с политической её надо сохранить» [5, с. 10].

Другим, не менее важным препятствием в развитии крестьянского хозяйства, несомненно, являлись чересполосица и дальноземелье, которые были «своего рода ахиллесовой пятой» в крестьянском землепользовании. В 90-е г. XIX в. в некоторых регионах страны чересполосица стала бедствием. В Симбирской губернии чередование полос на один двор достигало до 42 полос, а в Симбирском уезде, к примеру, общество вынуждено было делить надел на 60 клиньев, площадью от 80 до 400 квадратных саженей [1, с. 103].

Крестьянская аренда в исследуемом регионе в конце XIX – начале XX в. являлась дополнительным средством расширения землепользования крестьян и была широко распространена в Симбирской губернии, улучшая функционирование крестьянского хозяйства [2, с. 73]. Со стороны местных органов власти продажа земельных наделов крестьянским общинам, обществам и кооперативам также подвергалась резкой критике. Во вненадельном сегменте преобладала краткосрочная аренда, условия которой колебались в зависимости от спроса крестьян на те или иные угодия. При этом можно отметить, что в конце XIX – начале XX в. наблюдается увеличение денежной аренды и значительное ослабление отработок и натуральных форм. Однако несмотря на активное приобретение капиталистических черт, аренда в губернии продолжала носить в основном продовольственный характер. Большая часть арендной земли сосредоточилась в руках крестьян – кулаков, которую они сдавали своим соседям в кратковременную аренду как за деньги, так и «исполу». При этом развитие арендных отношений осложнялось отсутствием денег у большей части крестьян Симбирской губернии.

В целом, рассматривая землевладение по региону в начале XX в., можно сделать предварительные выводы о том, что надельное землевладение устанавливалось по уравнительному принципу, однако зажиточные крестьяне смогли обеспечить себя дополнительной частью пашни, тем самым смогли концентрировать в своих руках большую часть надельной земли в расчете на один крестьянский двор. Дифференциация крестьян Симбирской губернии показывает, что набольшее число дворов считались среднеобеспеченными.

Мобилизация земли в конце XIX – начале XX в. стала проявлением развития рыночных, капиталистических отношений в крестьянской среде, поскольку объектом купли–продажи стала земля. Очень долгое время купля–продажа земли была монопольной собственностью помещиков и императорской семьи через удельное ведомство. Однако постепенно на протяжении всего пореформенного периода на рубеже XIX–XX вв. и в начале нового столетия куплей-продажей земельных угодий стали заниматься купцы, мещане и сами крестьяне, которые считались родом из неблагородных сословий.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Анфимов, А. М.* Крестьянское хозяйство Европейской России 1881–1904 гг. М.: Наука, 1980. 240 с.

2. *Видяйкин, С.В.*, Котляров С.Б. Деятельность Крестьянского поземельного банка в Симбирской губернии в процессе реализации столыпинской аграрной реформы // Вестн. НИИ гуманитарных наук при Правительстве Республики Мордовия. 2010. № 2. Т. 14. С. 72–77.

3. *Котляров, С.Б.* Столыпинская аграрная реформа в Симбирской губернии (1906–1917): автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. ист. наук. Саранск, 2005. 276 с.

4. *Купченко, К.В.* Реформы и реформаторы в истории России и регионов: монография. Новосибирск: Изд-во АНС «СибАК», 2015. 156 с.

5. *Труды* местных комитетов о нуждах сельскохозяйственной промышленности. Симбирская губерния. Санкт-Петербург, 1903. Вып. XXXVIII.

6. *Финаев, А.В.*, Новичков И.В. К вопросу об отношении местных органов самоуправления Среднего Поволжья к столыпинской аграрной реформе начала XX века // Молодой ученый. 2014. № 4. С. 769–771.

7. *Хасянов, О.Р.* Кризис идентичности российского дворянства в начале XX века: региональный аспект // Россия в многополярном мире: поиск путей инновационного и креативного развития. Ульяновск, 2010. С. 171–175.

УДК 331.108.2:334.735(470.345)

# КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

**Елена Геннадьевна Кузнецова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: ekuznetsova@rucoop.ru

# STAFF POLICY IN CONSUMER COOPERATION OF MORDOVIA

**Yelena Gennadyevna Kuznetsova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются приоритетные направления в области кадровой политики системы Мордовского республиканского союза потребительских обществ, дается сравнительная оценка действующей системы оплаты труда в Республике Мордовия. Статья определяет цель перевода кооперативного образования на новую систему оплаты труда, раскрывает критериальные показатели эффективности деятельности научно-педагогических работников как части кооперативной деятельности в Республике Мордовии.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: оплата, кадры, эффективность, квалификация, профессионализм, заработная плата, надбавки.

The article considers priority directions in the field of the personnel policy of the Mordovian Republican Union of Consumer Societies, and gives the comparative evaluation of the current system of labor remuneration in the Republic of Mordovia. The article defines the purpose of transferring the cooperative education to a new system of labor remuneration, reveals the criterial indicators of the effectiveness of the activity of scientific and pedagogical workers.

K e y w o r d s: payment, personnel, efficiency, qualification, professionalism, wages, allowances.

Решающей предпосылкой конкурентоспособности предприятий потребительской кооперации является профессиональная компетентность, уровень квалификации, ответственность и активность кадрового корпуса. Нашей системе нужны специалисты, способные умело применять на практике полученные знания, быстро ориентироваться в производственных и жизненных ситуациях, обеспечивать рост эффективности труда на каждом рабочем месте [2, 3].

Составной частью всей управленческой деятельности кооперативных организаций является кадровая политика, основная цель

© Кузнецова Е.Г., 2017

которой – сохранение и развитие кадрового потенциала, обеспечение высокого качества подготовки, переподготовки и повышение квалификации специалистов, создание эффективной системы социальной защиты работников потребительской кооперации и ее пайщиков.

На сегодняшний день наиболее приоритетными направлениями в области кадровой политики предприятия являются повышение уровня оплаты труда работников, использование более эффективных форм материального стимулирования, дальнейшая работа по повышению эффективности организации хозяйственно-финансовой деятельности. Необходима разработка единой концепции трудовой мотивации для всех категорий работающих в системе потребительской кооперации региона. Кроме того, существующие проблемы в работе с персоналом в кооперативных организациях можно решать, используя результаты проводимых в потребобществах научных исследований, направленных на изучение удовлетворенности работой и выявление причин увольнения работников. Анализ расходов на оплату труда торговых работников по системе Мордовского республиканского союза потребительских обществ показал существенный разрыв между величиной заработной платы работников потребительской кооперации и представителей торговли других организационных структур (таблица).

**Динамика заработной платы в торговле по Республике Мордовия за 2014–2016 гг.**

| Период | Средняя заработная плата в торговле по РМ, тыс. руб | Средняя заработная плата по Мордовпотребсоюзу, тыс.руб | Удельный вес оплаты труда в потребительской кооперации к средней заработной плате в торговле по РМ, % | Темп прироста оплаты труда к 2014г, % | |
|---|---|---|---|---|---|
| | | | | по Республике Мордовия | по системе Мордовпотребсоюза |
| 2014 | 14 291,0 | 8 900,0 | 62,3 | – | – |
| 2015 | 16 338,0 | 8 700,0 | 53,3 | 114,3 | 97,8 |
| 2016 | 18 340,0 | 9 100,0 | 52,5 | 121,3 | 102,3 |

В целом по Республике Мордовия в торговле наблюдается тенденция роста заработной платы. По отношению к оплате труда работников торговых предприятий 2014 года увеличение в 2015 году составило 2047 рублей или 14,5 % . В 2016 году рост заработной платы продолжился и составил в среднем 2002 рубля или 12,3% к среднереспубликанской оплате труда в торговле в 2015 году. Прирост оплаты труда за 2014–2016гг. составил 21,3 %, что превышает уровень инфляции за исследуемый период.

Заработная плата в торговле по системе Мордовского респуб-

ликанского союза потребительских обществ в 2015 году по отношению к 2014 году уменьшилась на 200 рублей, а в 2016 году увеличилась по сравнению с 2015 годом на 400 рублей. Темп роста за исследуемый период составил только 102,3 %, что практически в 10 раз меньше, чем по республике [4].

При разработке кадровой политики на перспективу необходимо учесть, что уровень заработной платы в системе потребительской кооперации не превышает 53% от средней заработной платы торговых работников в Республике Мордовия. Более того, налицо тенденция снижения этого показателя с 62,3 до 52,5 % за последние три года. Проблема низкой оплаты труда в кооперации становится еще более актуальной на фоне статистических данных за январь 2017 года. Средняя начисленная заработная плата работников организаций, включая субъекты малого предпринимательства, составила по Республике Мордовия за январь 2017 года 22 025,9 руб. По рейтинговой оценке субъектов Приволжского федерального округа по уровню заработной платы за январь 2017 года Мордовия занимает 12 место.

Принятая Программа развития потребительской кооперации Российской Федерации до 2021 года подчеркивает необходимость интеграции науки, образования и практики с целью кардинального улучшения кадровой работы в кооперативных организациях. Работа такого рода, проводимая в структурных звеньях потребкооперации, должна создавать не только благоприятные условия труда, но и обеспечивать необходимую уверенность персонала в завтрашнем дне, должна расширять возможности трудовых ресурсов реагировать на изменяющиеся требования технологий и рынка в будущем. Сегодня образование и подготовка кадров являются основными составляющими стратегии управления предприятиями потребительской кооперации. Эффективное управление «ставит целью понять взгляды, чувства и мнения сотрудников. Когда две стороны слушают друг друга, выигрывают обе. Взаимопонимание и уважение становятся основой сотрудничества, взаимозависимости и лояльности» [1, 189].

Кооперативным вузам, как составной части кооперации в целом, необходимо обеспечить ускоренное развитие научных исследований и разработок, связанных с инновационными процессами в экономике, системе потребительской кооперации, переориентировать действующие направления научных исследований на реализацию первоочередных проектов и нужд организаций потребительской кооперации: по социальным проблемам, по совершенствованию хозяйственного механизма экономической деятельности. Для решения поставленной задачи в образовательных учреждениях также необходима эффективная кадровая политика. Как задачу на ближайшую

перспективу, Саранский кооперативный институт Российского университета кооперации ставит перед собой задачу перевода научно-педагогического состава на систему оплаты труда из двух составляющих: должностного оклада и надбавок. Такая форма заработной платы в настоящее время применяется на должностях ректора, проректоров и начальников управлений. На каждую из вышеперечисленных должностных единиц установлены критерии эффективности деятельности и соответствующий размер надбавок за их достижение. Оценка результатов деятельности вуза за 2011–2016 годы показала целесообразность установления размера надбавки до 30 % к должностному окладу.

Для каждой должностной единицы института необходимо разработать свою систему показателей эффективности деятельности. На наш взгляд, таковыми для научно-педагогических работников вуза могут служить:

– успеваемость студентов по преподаваемым дисциплинам;

– участие в системе мониторинга удовлетворенности обучающихся качеством и организацией учебного процесса;

– работа (индивидуально или в составе временного научно- исследовательского коллектива (ВНИК) над подготовкой заявки на научный конкурс (в фонд, по научной программе), принятые к рассмотрению;

– доход от НИОКР в расчете на 1 ставку НПР при условии участия сотрудника в составе ВНИК или единолично выполняющего НИОКР;

– публикация научной статьи в изданиях, входящих в базы WebofScience, Scopus;

– публикация научной статьи в журналах, входящих в РИНЦ (на 1 ставку);

– руководство научно-исследовательской работой обучающегося, представление работ на международный, всероссийский научные конкурсы, подготовка обучающегося для выступления с научным докладом на международных, всероссийских научных мероприятиях.

Для руководящего состава образовательного учреждения (например, декана факультета) основанием для установления надбавок могут служить показатели выполнения плана набора по факультету, обеспечения доходной части БДР факультета, увеличения объема платных дополнительных образовательных услуг факультета. Кроме того, к критериальным показателям можно отнести количество новых открытых образовательных программ в текущем году, сохранность контингенте, внутренний доход факультета, рассчитанный по формуле: зачетная единица умноженная на стоимость одного студентокредита.

Организация образовательной деятельности в Саранском кооперативном институте, как и в любом другом вузе системы потребительской кооперации, должна строиться с учетом адекватности образовательных процессов потребностям высокоэффективной социально-экономической деятельности предприятий. Для того чтобы выжить, кооперативным организациям необходимо постоянно следить за изменениями в организации производства и управления, развивать инновационные процессы, совершенствовать направления социальной работы на селе, постоянно вести подготовку и переподготовку кадров системы потребительской кооперации в соответствии с новыми требованиями.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кузнецова, Т.Е.* Коммуникации в управлении // Инновационные технологии в кооперативном образовательном процессе: материалы междунар. заоч. науч.-практ. конф.; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2016. С. 185–189.

2. *Марабаева, Л.В.*, Антипов И.А. Предпосылки формирования человеческого капитала в агропромышленном комплексе Республики Мордовия // Вестн. Поволж. гос. техн. ун-та. Серия: Экономика и управление. 2013. № 2 (18). С. 64–71.

3. *Марабаева, Л.В*., Горин И.А., Соколов О.А. Конкурентоспособность экономики Республики Мордовия: проблемы и направления их решения // Науч. обозрение. 2014. № 11-3. С. 911–919.

4. *Территориальный* орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Мордовия [Электронный ресурс]: [сайт]. [М.], 1999–2017. Режим доступа: http://mrd.gks.ru.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 334.735(470.345)”1986/1999”

# СОСТОЯНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ В 1986–1990-е гг.

**Александр Александрович Тарасов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: a.a.tarasov@rucoop.ru
**Маргарита Евгеньевна Прокина**
*Средняя общеобразовательная школа с углубленным изучением отдельных предметов № 32 (г. Саранск)*
E-mail: margaritaprokina@yandex.ru

# THE STATE OF CONSUMER COOPERATION OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA IN 1986–1990-ies

**Aleksandr Aleksandrovich Tarasov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*
**Margarita Yevgenyevna Prokina**
*Secondary school specializing in specific subjects № 32 (Saransk)*

В статье рассматривается деятельность Мордовпотребсоюза во второй половине 80-х – 90-х гг. прошлого века. Проводится анализ и дается оценка хозяйственного состояния потребительской кооперации Республики Мордовия в условиях изменившихся социально-экономических отношений, связанных с переходом к рынку.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: потребительская кооперация Мордовии, Мордовпотребсоюз, райпо, система потребительской кооперации, кооперативное хозяйство, кооперативные предприятия, продукция кооперативных предприятий, кооперативная торговля.

The article examines the activities of the Mordovia Consumers Union in the second half of the 80-ies – 90-ies of the last century. It touches upon the analysis and assessment of the economic state of consumer cooperation of the Republic of Mordovia in the conditions of the changed socio-economic relations associated with the transition to the market.

K e y w o r d s: consumer Cooperatives of Mordovia, Mordovia Consumers Union, Raipo, the system of consumer cooperation, the cooperative economy, cooperative enterprises, the production of cooperative enterprises, cooperative trade.

Под влиянием общих изменений социально-экономической обстановки в стране положение потребкооперации Мордовии с 1986 г. стало заметно улучшаться. Так, если среднегодовые темпы прироста общего объема розничного товарооборота в 1980–

© Тарасов А.А., Прокина М.Е., 2017

1984 гг. составили 3,3 %, а в 1986–1987 гг. прироста практически не было, то в 1990 г. товарооборот увеличился по сравнению с 1985 г. на 32,6 %.

В розничном товарообороте более заметное место стали занимать собственные товарные ресурсы. Например, реализация собственной продукции предприятиями общепита за 1986–1990 гг. увеличилась на 40 % по сравнению с 1985 г. За этот период планировалось довести выпуск колбасных изделий по Мордовпотребсоюзу до 95 130 т, фактически было произведено 105 931 т, кондитерских изделий соответственно – 815,2 и 1 060,8 т, бараночных и сдобных – 1 520 и 1 525 т, картофелепродуктов – 500 и 505 т, безалкогольных напитков – 1 590,0 и 1 740,4 тыс. декалитров, консервов – 21,4 и 22,1 тыс. банок. При этом производство колбасных изделий увеличилось – в 3,8 раза, кондитерских – в 5,7 раза, безалкогольных напитков – на 112,6 %, консервов – на 14,5 %. Непродовольственных товаров было выпущено на сумму 11,6 тыс. руб. Большое внимание уделялось кадровой политике. В систему потребсоюза за 1986 – 1990 гг. было направлено 1 120 человек [4, л. 230].

В 1989 г. в потребкооперацию республики входило 1 717 магазинов, 196 общественных складов, 398 предприятий общественного питания. Было введено в эксплуатацию 25,3 тыс. кв. м складской площади, 2,6 тыс. кв. м составили прирост торговой сети, около 2 тыс. новых посадочных мест появилось в сфере общественного питания.

Мордовский союз потребительских обществ обслуживал 566,7 тыс. сельчан и горожан, или 56,2 % населения республики. На долю потребительской кооперации приходилось 48,4 % розничного товарооборота республики. Оставаясь основной торгующей организацией на селе, потребительская кооперация Мордовии за 1986–1990 гг. в 3 раза увеличила выполнение плана по обороту сельхозпродуктов, закупленных по договорным ценам. Ежегодно у населения закупалось по 4 тыс. т мяса, большое количество другой продукции. [3, с. 79–80].

Так, за указанный период потребительская кооперация республики намеревалась закупить в личных подсобных хозяйствах граждан 20,8 тыс. т мяса, было закуплено 20,8 тыс. т, картофеля соответственно – 592,6 и 344,5 тыс. т, овощей – 527 и 563,5 тыс. т.

Переход к рыночной экономике негативно повлиял на деятельность потребительской кооперации. Так, в 1990 г. розничный товарооборот кооперативного хозяйства Мордовии (вместе с общепитом) составил 667 214 тыс. руб., стоимость основных фондов на 1 января 1991 г. была равна 165 512 тыс. руб., а собственных оборотных средств – 42 829 тыс. руб. Несмотря на все трудности, в 1990 г. было получено прибыли во всех отраслях деятельности

13 444 тыс. руб., освоено 57,7 млн руб., или 134,5 % к плану [4, л. 251].

В 1992 г. произошло по известным причинам снижение объемов деятельности во всех отраслях потребкооперации. Если в 1990 г. в общем объеме товарооборота кооперативной торговли продовольственные товары составляли 49 %, а непродовольственные – 51, то в 1992 г. соответственно 63 и 37 %, что свидетельствовало о снижении жизненного уровня селян [3, с. 87].

Потребкооперацию республики в 1993 г. не обошли последствия общего экономического и финансового кризиса в стране. Однако по итогам 1993 г. розничный товарооборот достиг 45,7 млрд руб., т. е. стал в 1,7 раза больше, чем в 1992 г. Обнадеживающие результаты были получены в ряде районов, где руководители союзов настойчиво искали возможности для сохранения и развития кооперативной деятельности. Так, флагман мордовской кооперации Атяшевское райпо (председатель правления Н. М. Казаев) увеличило товарооборот за 1993 г. в 1,2 раза по сравнению с 1992 г. [1, с. 170–178].

В 1994 г. была продолжена работа по стабилизации хозяйственной деятельности и укреплению финансового положения потребкооперации. Общий розничный оборот достиг 87 579 013 тыс. руб., при этом в общественном питании было реализовано продукции на 8 173 382 тыс. руб., включая 2 890 387 тыс. руб. продукции собственного производства. Кооперативные предприятия выпустили товаров на 14 381 687 тыс. руб., заготовительный оборот составил 8 681 386 тыс. руб. Однако приостановить снижение объемов деятельности не удалось. Розничный товарооборот по сравнению с 1993 г., хотя и вырос в абсолютных цифрах почти в 2,1 раза, но в сопоставимых ценах снизился на 42,8 %. Товарооборот общественного питания уменьшился на 40,2 % [2, с. 163].

Значительно сократилась в 1994 г. реализация товаров культурно-бытового и хозяйственного назначения. Их доля снизилась до 1,5 % против 6,0 % в 1990 г. Основу розничной торговли составляли продовольственные товары, удельный вес которых достиг 72 % всего розничного товарооборота. Более 35 % всех продаваемых продовольственных товаров в 1994 г. составили алкогольные напитки, хлеб, кондитерские изделия, сахар, крупа, т.е. товары, продаваемые по предельно регулируемым ценам, что не позволяло получать необходимые для нормальной хозрасчетной деятельности доходы.

В 1995 г. Мордовпотребсоюзу удалось поддерживать достаточно высокую долю продажи товаров первой необходимости: хлеба – 31,1 %, растительного масла – 58,7, маргарина – 22,2, сахара – 38,6, чая – 30,6, кондитерских изделий – 54,3, соли – 51,1, хозяйственного мыла – 41,2 %.

Сохранилась наметившаяся тенденция повышения доли собственной продукции предприятий общественного питания, которая возросла в 1995 г. до 38,0 % против 35,2 % в 1994 г. В макроструктуре кооперативного товарооборота по-прежнему преобладали продовольственные товары. Их доля увеличилась в 1995 г. до 78 % против 72 % в 1994 г. Не удалось поднять престиж системы общепита: ее оборот в 1995 г. сократился на 40 %, что было связано с передачей 200 столовых в ведомственную подчиненность, а также с подорожанием блюд. Отрицательно сказалась на посещаемости и низкая покупательная способность населения.

Начавшийся в 1991 г. спад производства кооперативной промышленности не был приостановлен и в 1995 г. Сокращение поступления сырья и материалов, слабые материальные возможности населения, взаимные неплатежи, рост цен на материально-технические ресурсы и другие причины поставили промышленность в тяжелое финансовое положение.

Сложная ситуация сохранялась и в заготовительной деятельности. Сократились ее объемы, в некоторых райпо – в 8–10 раз. Из 32 видов заготовок планы выполнялись лишь по 3–4. Острой оставалась и проблема собственных оборотных средств. В 1995 г. их имели только 9 райпо, у остальных недостаток составлял от 320 млн до 1,5 млрд руб. [3, с. 88–89].

Если принять в качестве обобщающего показателя финансово-хозяйственной деятельности прибыль, то в целом по потребсоюзу в 1996 г. продолжали увеличиваться убытки, составившие 34 млрд руб., по сравнению с предыдущим годом они выросли вдвое. Около 21 млрд руб. убытков принесла основная отрасль деятельности – торговля. Вместе с тем результаты работы промышленных предприятий системы превышали уровень 1995 г.: по производству колбасных изделий – на 10 %, безалкогольных напитков – на 6 % [2, с. 164–165].

Усугубил положение потребкооперации быстро развивающийся мордовский бизнес. На ослабление позиций кооператоров повлияло создание в 1996 г. в республике внебюджетного фонда, впоследствии получившего название «Государственное унитарное предприятие РМ «Развитие села»», занявшего ведущие позиции в сфере торговли и переработке сырья. В 2000 г. розничный товарооборот его предприятий торговли составил 197,8 млн руб., что превышало половину товарооборота Мордовпотребсоюза [2, с. 166].

О том, что социально-экономическое положение в кооперации в данный период оставалось сложным, говорят следующие данные. В целом за 1990–2000 гг. потребкооперация потеряла 625 торговых организаций (42 %). Причем проданными, отданными в аренду или за долги в первую очередь оказывались магазины,

находившиеся в городах и районных центрах с наибольшей плотностью населения. С 1990 по 1999 г. численность розничных торговых предприятий Мордовпотребсоюза сократилась с 1 851 единицы до 968, т.е. почти в 2 раза. Аналогичная картина наблюдалась и с организациями общественного питания. За указанный период их количество сократилось с 394 до 101, или почти в 4 раза.

На 1 января 1999 г. в системе работало 1 014 магазинов с торговой площадью 100 тыс. кв. м, 110 предприятий общественного питания с количеством посадочных мест 4 397 чел. Основные показатели розничного товарооборота были выполнены на 69 %, или на сумму 2 001 млн. руб. В 1998 г. весь розничный товарооборот на 92 % формировался за счет предприятий торговли и только 8 % – предприятий общепита. [2, с. 170].

Весьма тревожное положение наблюдалось в сфере закупочной деятельности потребительской кооперации [5]. Основным поставщиком сельскохозяйственной продукции и сырья заготовительным предприятиям ранее были личные подсобные хозяйства населения. Удельный вес данной категории хозяйств в общем объеме закупок в 1993 г. по большинству видов продукции был достаточно высоким. В 1993–1998 гг. изменилась структура источников поступления сельскохозяйственной продукции и сырья: доля личных подсобных хозяйств в общем объеме закупок скота и птицы уменьшилась с 71,5 до 64,1 %, молока и молочных продуктов – с 79,7 до 22,9 %, меда – с 83,3 до 50 % [2, с. 167].

Опираясь на обобщающий показатель финансово-хозяйственной деятельности – прибыль, – можно сказать, что начиная с 1993 г. система потребкооперации Мордовии работала убыточно. Общая сумма убытков на начало 1999 г. составила 143 млн. руб. Все 22 райпо и горпо закончили 1998 г. без прибыли.

Некомпетентность, безынициативность руководителей потребкооперации, отстранение пайщиков от принятия важнейших решений в первичных обществах обернулись сокращением объемов производства, торговой, закупочной деятельности, падением престижа потребительской кооперации в целом.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *История* Атяшевского районного потребительского общества / Б.Ф. Кевбрин [и др.]; под ред. Б.Ф. Кевбрина; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2006. 200 с.

2. *История* потребительской кооперации Республики Мордовия: учеб. пособие / под общ. ред. Б.Ф. Кевбрина; Саран. кооп. ин-т. Саранск, 2005. 248 с.

3. *Очерки* истории потребительской кооперации Республики Мордовия / Саран. кооп. ин-т; под ред. Б.Ф. Кевбрина. Саранск, 1996. 112 с.

4. *Текущий* архив Мордовпотребсоюза, д. 01-5.

5. *Имяреков, С.М.* Значение закупок сельхозпродукции в выполнении социальной миссии потребительской кооперации // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. 2010. №4 (5). С.52–56.

# ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ. ВОПРОСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ И СПОРТА В ВУЗЕ

УДК 378.147

## МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ ДЕЛОВЫХ ИГР

**Надежда Владимировна Акамова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: wakamow@yandex.ru
**Виталий Витальевич Акамов**
*Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева*
E-mail: akamovvv@yandex.ru

## METHODOLOGY OF ROLE PLAYS

**Nadezhda Vladimirovna Akamova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*
**Vitaliy Vitalyevich Akamov**
*Mordovian State Pedagogical Institute named after M.E. Evseviev*

Статья посвящена методологии деловых игр в обучении бакалавров. Приведены классификация деловых игр, этапы их проведения. Дан пример деловой игры.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: интерактивные формы обучения, деловые игры, обучение.

The article is devoted to the methodology of role plays in the bachelors education. The classification of role plays, the stages of their conduct are designated. An example of a role plays is given.

K e y w o r d s: interactive forms of training, role plays, training.

Совместная деятельность студентов в процессе познания, освоения учебного материала означает, что каждый вносит в этот про-

© Акамова Н.В., Акамов В.В., 2017

цесс свой особый индивидуальный вклад, идет обмен знаниями, идеями, способами деятельности. Причем происходит это в атмосфере доброжелательности и взаимной поддержки, что позволяет не только получать новое знание, но и развивает саму познавательную деятельность, активность, переводит ее на более высокие формы кооперации и сотрудничества.

В настоящее время методистами и преподавателями разработано большое количество разнообразных форм интерактивного обучения. Наиболее популярные из них:

– работа в малых группах;

– творческие задания;

– дискуссия;

– обучающие игры (ролевые игры, имитации, деловые игры и образовательные игры);

– изучение и закрепление нового материала на интерактивной лекции (лекция – беседа, лекция – дискуссия, лекция с разбором конкретных ситуаций, лекция с заранее запланированными ошибками, лекция-пресс-конференция, мини-лекция);

– эвристическая беседа;

– разработка проекта (метод проектов);

– использование общественных ресурсов, социальные проекты и другие внеаудиторные методы обучения, например просмотр и обсуждение видеофильмов, экскурсии, приглашение специалиста, спектакли, выставки;

– системы дистанционного бучения;

– обсуждение и разрешение проблем («мозговой штурм», ПОПС-формула, «дерево решений», «анализ казусов», «переговоры и медиация», «лестницы и змейки»);

– тренинги;

– метод кейсов.

Перечисленные задачи не могут быть решены в вузе без активности студента в процессе обучения, без использования интерактивных форм. Наиболее оптимальным формой реализации такой технологии в курсе высшей школы является деловая (ролевая) игра. Деловая игра – это имитационное моделирование процессов управления социально-экономическими системами и профессиональной деятельностью людей в условных ситуациях с целью изучения и решения возникших проблем [1].

Деловые игры можно классифицировать следующим образом:

1. По длительности игрового времени: блиц-игры (45–90 мин), мини-игры (90–120 мин), полные игры (120–240 мин и более).

2. По целевому назначению: учебные, проектировочные, исследовательские.

3. По степени охвата решаемых задач: итоговые (комплексная

проверка компетенций студентов, оценка уровня подготовки студентов по основным дисциплинам направления подготовки, полученным ранее) и контурные (применяются с учетом специфики различных сфер профессиональной деятельности на разных уровнях обучения, при наполнении «контура» тем объемом и степенью сложности проблем, который доступен уровню подготовленности студентов).

4. По сложности решаемых задач: организационно-деятельностные игры (имитация процесса решения производственных задач), инновационные игры (экспериментальное проведение нововведений), поисково-апробационные игры (разработка и испытание новых идей, направлений, видов деятельности) [2].

При подготовке к игре преподавателю необходимо:

1) выбрать тему;

2) наметить проблему, решение которой должно быть найдено в игре;

3) создать условную ситуацию, которая имитирует конкретную деятельность людей и их отношения;

4) определить роли, которые будут выполнять участники игры;

5) разработать документацию, которой будут пользоваться участники игры;

6) разработать систему поощрений и штрафов.

По дисциплине «Проектирование информационных систем управления» предполагается, что интерактивное обучение должно составлять 44 часа от общего количества аудиторных занятий. Поэтому, на наш взгляд, целесообразно проводить лабораторные работы в форме деловой игры «Проектирование информационной системы предприятия». Методика проведения деловой игры предполагает выполнение всего перечня проектных работ на всех стадиях одного из бизнес-процессов предприятия. Целью проведения деловой игры является отработка на практике теоретических знаний, полученных студентами при изучении курса «Проектирование информационных систем управления», получение навыков разработки локальной информационной системы и ее компонентов на предпроектной стадии и стадии техно-рабочего проектирования с использованием методов и средств канонического проектирования, а также по организации и управлению работой коллектива проектировщиков. Для проведения деловой игры студенческая группа делится на подгруппы и каждая выбирает предметную область для автоматизации. В процессе выполнения деловой игры на примере своей предметной области студентам необходимо выполнить следующие комплексы работ и представить следующие результаты:

1. Разработать методические материалы для организации работ

на каждом этапе предпроектной стадии, провести функциональный анализ предметной области, составить технико-экономическое обоснование и техническое задание на разработку системы.

2. Разработать методические материалы для организации работ на каждом этапе стадии техно-рабочего проектирования, а затем спроектировать элементы информационной системы для выбранного вида деятельности, разработать информационную модель и технологическое обеспечение комплекса задач автоматизированного рабочего места.

3. Провести расчет показателей технико-экономической эффективности предлагаемого варианта автоматизации, подготовить таблицы и построить графики с использованием табличного процессора MS Excel.

4. В процессе выполнения студенты должны использовать программные средства MS Visio и MS Project [1].

Оценка действий участников игры может производиться экспертом, в роли которого обычно выступает преподаватель, жестким методом, то есть оценка действий студентов дается руководителем деловой игры или группой экспертов на основании опыта, здравого смысла, интуиции (проводится экспертиза документов на разработку, проверяются диаграммы бизнес-процессов, активность студента и всей подгруппы, степень владения инструментальными средствами информационных систем).

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Акамова, Н.В.* Деловые игры в процессе изучения функционала конфигурации «1С:Управление производственным предприятием» // Новые информационные технологии в образовании: сб. науч. тр. 17-й международной научно-практической конференции «Новые информационные технологии в образовании» (Инновации в экономике и образовании на базе технологических решений «1С») 31 января – 1 февраля 2017 г. Ч. 2. М.: ООО «1С-Паблишинг», 2017. С. 205–208.

2. *Миэринь, Л.А.* Современные образовательные технологии в вузе: учеб.-метод. пособие / Л. А. Миэринь, Н. Н. Быкова, Е. В. Зарукина. СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2015. 169 с.

УДК 821.111(73)Оутс

# ГРОТЕСК КАК ОТЛИЧИТЕЛЬНАЯ ЧЕРТА ТВОРЧЕСКОЙ МАНЕРЫ ДЖ. К. ОУТС

**Марина Ильинична Вечканова**
**Лилия Вячеславовна Самосудова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: Mvechkanova@mail.ru, lilya.a13@mail.ru

# GROTESK AS A DISTINCTIVE FEATURE OF J.K. OATES' CREATIVE MANNER

**Marina Ilyinichna Vechkanova**
**Liliya Vyacheslavovna Samosudova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье дается определение понятия «гротеск» как в литературе, так и в искусстве в целом. Авторы акцентируют внимание на трансформации гротеска в творчестве Дж. К. Оутс.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: гротеск, ужасный, фантастическое преувеличение, готическое.

The article defines the concept of "grotesque" both in literature and in art in general. The authors focus on the transformation of the grotesque in the work of J.K. Oates.

K e y w o r d s: grotesque, terrible, fantastic exaggeration, Gothic.

Переосмысление готической традиции в современном литературном мире ярко выражается в творчестве Джойс Кэрол Оутс (J.C. Oates, 1938), одной из крупнейших американских писательниц второй половины XX в. и нового тысячелетия.

Не будет преувеличением сказать, что писательница часто обращается к гротеску, как к одному из видов изображения современной жизни американцев, а также раскрытия образов в гротескной обстановке.

Ярким примером применения гротеска как литературного приема может служить сборник готических рассказов «Одержимые: рассказы гротеска» («Haunted: Tales of the Grotesque»).

В первую очередь, считаем необходимым определить термин и понятие «гротеск» как в литературе, так и в искусстве. Согласно общепризнанному мнению, заимствованное из французского языка слово «гротеск», имеет значение «смешной», «необычный»,

© Вечканова М.И., Самосудова Л.В., 2017

«причудливый», «комичный». Однако первичное значение французского слово «grotesgue» буквально обозначало «гротовый, относящийся к гроту или находящийся в гроте. Слово «grotte» – «грот» – «небольшая пещера или впадина», происходит от латинского слова «crypta», имеющего значение «скрытый, подземный, подземелье». Выражение появилось в XV веке после того, как в результате археологических изысканий при раскопках в Риме древних подземных зданий, гротов Рафаэлем и его учениками были обнаружены древние римские декорации, настенные росписи с причудливыми узорами, в которых использовались мотивы из растительной и животной жизни. Данные помещения были комнатами и коридорами Золотого дома Нерона, незавершенного дворцового комплекса, основанного Нероном после пожара в 64 году н. э. В разговорном языке данное понятие имеет аналогичные значения, и, таким образом, часто используется для описания странных и искаженных форм, таких, как маски на карнавале или гаргульи на соборах. Также понятие «гротеск» может относиться к специфической разновидности орнамента, в котором сочетаются изобразительные и декоративные мотивы. Подобные сочетания, как правило, имеют причудливый либо фантастический характер.

Более того, как художественный прием в литературе или искусстве «гротеск» является видом специфической образности, которая сочетает в фантастической форме ужасное и смешное, трагикомически обобщает и заостряет противоречия действительности, показывая жизненные отношения посредством «причудливого и контрастного сочетания реального и ирреального, демонстративно нарушая принципы правдоподобия, в котором причудливо и алогично существуют несочетаемые в реальности образные планы и художественные детали».

Как форма комического гротеск характеризуется двуплановостью, ярким противопоставлением. Многие писатели используют «гротеск» в сатирических целях, поскольку он отличается несоблюдением норм, гиперболизацией, условностью, сочетанием несочетаемого, намеренной карикатурой. Среди некоторых литературоведов бытует мнение, что между понятиями «гротеск» и «сатира» нет явного различия, доказывая своим творчеством, что «гротеск» – это разновидность сатирического воображения, а «сатира» не может использоваться без «гротеска».

Однако Дж. К. Оутс придерживается иной точки зрения. По авторитетному мнению писательницы, как форму комического «гротеск» невозможно сопоставить с юмором и иронией, поскольку в нем смешное, забавное неотделимы от зловещего, страшного, ужасного, а последние выступают отличительными чертами литературной готики.

Как показывает творчество писательницы, в образах гротеска кроется трагическое, центральное положение в котором занимает духовное подавление личности. Как считает Дж. К. Оутс «гротеск» несет в себе глубокое художественное обобщение важных явлений жизни, изображая людей, предметы, детали в фантастически преувеличенном, неправдоподобном, уродливо-комическом виде.

Нельзя не заметить, что писательница размывает видимые границы «гротеска», акцентируя внимание на прочной связи его с готической традицией. Хотя «гротеск», по мнению писательницы, трудно определить в силу своего величайшего разнообразия, Дж.К. Оутс использует его как антитезу красивого, а в готике подчеркивает искусство ужасного, мистического, сверхъестественного, придающее изображению некую условность и выводящее художественный образ за пределы разумного, вероятного, осознанно трансформируя его.

Обращают на себя внимания размышления С. Кинга о специфике ужаса в одной из известных книг писателя «Пляска смерти», чье творчество, безо всякого сомнения, вызвало огромный интерес и повлияло на обращение Дж. К. Оутс к литературной готике. По мнению С. Кинга, «никакой ужас не потрясет читателя или зрителя, если не затронет его лично. <…> Ужас – это эмоция, с которой приходиться бороться в реальной жизни. <…> Эта битва ведется в тайных глубинах сердца. <…> И один из самых частых вопросов, который задают нам люди, звучит так: зачем вы сочиняете ужасы, когда в мире и так хватает ужасов настоящих? Ответ, вероятно, будет таков: мы описываем выдуманные ужасы, чтобы помочь людям справиться с реальными» [1, с. 10].

Согласимся с мнением Дж. К. Оутс, о том, что современный читатель не может остаться равнодушным к готической литературе, поскольку «пристрастие к искусству, обещающему нас напугать, потрясти, порой даже вызвать отвращение, кажется так же сильно присуще человеческой психике, как и противоположное стремление к дневному свету, рациональности, научному скептицизму,правде и „реальному“» [2, с. 346].

По свидетельству Дж. К. Оутс, искусство, раскрывающее «ужас» во всех его проявлениях, показывает внутренние конвульсии души, бессилие и никчемность. «Гротеск» выступает как «реальный» так, и «ирреальный», подобно неизмеримым состояниям ума – настроениям, ощущениям, наваждениям. Самое сильное чувство человека – страх, который всегда связан с тайной, а тайна, в свою очередь, не только приводит к гибели людей, в то же время является сутью жизни и всего человечества.

Дети, как считает писательница, являются более восприимчивыми к образам гротеска, так как они «пока что учатся различать

„реальное“ и „нереальное“, что хорошо, и что плохо» [2, с. 346]. Кроме этого, суть существования самых маленьких детей, а также и их жизненный опыт, который с течением времени смывается и исчезает, должны стать «калейдоскопом ощущений, впечатлений, событий, „образов“, связанных со „Смыслом“ – как понять этот цветущий, гудящий мир?» 2, с. 347].

В раннем детстве, на первый взгляд, казалось бы самая безобидная книжка Л. Кэррола «Алиса в Зазеркалье» произвела на Дж. К. Оутс самое ужасное и незабываемое впечатление. В заключительной части этой книги Алиса становится королевой бала, но все, что происходит с ней и вокруг нее не имеет никакого смысла и логики и сравнимо с хаосом. Дж. К. Оутс сравнивает себя с Алисой – Алиса просыпается, и у нее исчезает чувство страха, что ее съедят, тоже самое происходит и с писательницей, по ее признанию, очнувшись, ее приключения в Стране Чудес завершаются.

Итак, очевидно, что готическое – ужасное – гротескное в произведения Дж. К. Оутс взаимосвязано между собой, и такое переплетение является характерной чертой творчества писательницы.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кинг, С.* Пляска смерти [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www/magister.msk.ru/library/OCR.

2. *Оутс Дж. К.* Одержимые. М.: Новости, 1998. 352 с.

УДК 378.145

## МОДУЛЬ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ КАК ОСНОВА КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Татьяна Ивановна Волостнова**
*Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ*
*(РПА Минюста России)*
E-mail: tiv.777@yandex.ru

## THE COURSE MODULE AS THE BASIS OF QUALITY EDUCATIONAL ACTIVITIES

**Tatyana Ivanovna Volostnova**
*Middle Volga Institute (branch) of the All-Russian State University of Justice*

В статье рассматривается один из механизмов качества образовательной деятельности, выполняющий нормативную, информационно-методическую и орга-

© Волостнова Т.И., 2017

низационно-планирующую функции. Выделены этапы составления модуля учебной дисциплины с целью формирования целенаправленного педагогического воздействия, системно-методического обеспечения учебного процесса и формирования личности с заданными качествами.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: учебный процесс, рабочая программа, планируемые результаты, образовательная деятельность, дорожная карта.

The article discusses one of the mechanisms of the quality of educational activities, performing normative, methodological, organizational and planning functions. The stages of preparation of course module for the purpose of forming a purposeful pedagogical impact, in a system of methodological support of educational process and identity formation with specified qualities are selected.

K e y w o r d s: educational process, work program, expected outcomes, educational activities, road map.

Обеспечение качества высшего образования выдвигается в разряд приоритетных задач и определяется как уровень соответствия профессионального образования текущим и перспективным задачам социально-экономического развития социума, т. е. величина удовлетворения требований отдельной личности, общества в целом, государства и сложившихся областей производительной деятельности человека. Качество высшего образования во многом определяется мотивацией к получению знаний и высокой квалификации, социальным настроением и интересом к процессу обучения. Это комплексная характеристика образовательной деятельности и подготовки обучающегося, выражающая степень их соответствия федеральным государственным образовательным стандартам, в том числе степень достижения планируемых результатов образовательной программы.

В целях разрешения предоставленной задачи сформирована «дорожная карта» образовательной деятельности, которая представляет собой установленный организационный замысел, т. е. заранее обдуманные мероприятия, складывающиеся из совокупности общественных отношений и механизмов их осуществления, мотивационных и личностных форм творчества преподавателя, интеграция эмоциональной, интеллектуальной и инновационной граней образовательной деятельности. Понимание путей и способов, необходимых для достижения цели, направлены на преодоление неясностей, трудностей и препятствий.

Важным механизмом обеспечения качества высшего образования является составление рабочей программы дисциплины (модуля), которая выполняет, на наш взгляд, три существенные функции: нормативную, информационно-методическую и организационно-планирующую.

Нормативная функция определяет обязательность реализации содержания рабочей программы в полном объеме. Информационно-методическая функция позволяет всем участникам образова-

тельного процесса получить представление о целях, содержании, последовательности изучения материала, а также методах достижения результатов освоения образовательной программы обучающимися средствами данного учебного предмета. Организационно-планирующая функция предусматривает выделение стадий обучения, структурирование учебного материала, установление его количественных и качественных характеристик на каждой из стадий, в том числе для содержательного наполнения промежуточной аттестации.

В образовательной деятельности существуют несколько модулей учебных дисциплин, которые классифицируются по направлению подготовки, по преобразующему способу деятельности (преподавательские, практико-ориентированные, образовательные). Модуль учебной дисциплины – это уникальный процесс, состоящий из совокупности скоординированной и управляемой деятельности предпринятый для достижения цели, соответствующий конкретным требованиям.

В работе над составлением рабочей программы дисциплины (модуля) можно выделить несколько этапов.

1. Ценностно-ориентированный. На этом этапе происходит осознание мотива и цели деятельности, выделение приоритетных задач обучения, определяются модель занятия и источник необходимой информации.

2. Конструктивный. Составление плана работы, сбор соответствующего материала.

Как совокупность всех учебно-методических документов модуль учебной дисциплины есть проект системного описания учебно-воспитательного процесса, который впоследствии будет реализован на практике и является основным дидактическим средством управления подготовкой специалистов. Он разрабатывается с целью формирования целенаправленного педагогического воздействия, системно-методического обеспечения учебного процесса и формирования личности с заданными качествами. От того, насколько грамотно организован учебный процесс, находится в зависимости качество профессиональной подготовки студентов, а качество образования – это дело не только сотрудников вуза, но и студентов.

Отмечая актуальность проблемы, связанной с обеспечением качества высшего образования необходимо проектирование перспектив развития образовательной деятельности, а именно:

– организационное, методическое обеспечение качества подготовки специалистов;

– развитие академической среды, направленной на самореализацию личности, обладающей ответственностью, самосознанием и потребностью к непрерывному образованию;

– постоянное совершенствование образовательного процесса с учетом требований и ожиданий студентов, общества и государства.

К проблеме качества образования во всем мире уделяется все большее внимание. Руководители органов управления образованием и учебных заведений отмечают беспокойство по достижению достаточно высокого уровня образования выпускников. Качество подготовки специалистов обуславливается степенью квалификации преподавателей, их педагогическим мастерством, совместной культурой и воспитательным потенциалом. Преподаватели в той или иной степени самостоятельно повышают свою квалификацию. Для того, чтобы определить степень удовлетворенности преподавателей и сотрудников возможностью повышения квалификации, которую им предоставляет вуз, необходимо выявить их потребность в этом.

В повышении качества образования основная значимость принадлежит профессорско-преподавательскому составу, обеспечивающему результативность учебно-воспитательного процесса в вузе. Высокий уровень профессионально-педагогической культуры ассоциируется с совершенством всех видов деятельности, с широкими духовными интересами, образованностью, интеллигентностью, сформированным научным мышлением, фундаментальными профессиональными знаниями, глубокими педагогическими умениями и навыками.

УДК 378.147

## К ВОПРОСУ О ДИСТАНЦИОННОМ ОБУЧЕНИИ

**Наталья Владимировна Голяева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: n.v.golyaeva@rucoop.ru

## TO THE PROBLEM OF DISTANCE LEARNING

**Natalya Vladimirovna Golyayeva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются преимущества применения информационных технологий в дистанционном обучении.

© Голяева Н.В., 2017

К л ю ч е в ы е  с л о в а: информационные технологии, дистанционное обучение.

This article discusses the benefits of using information technologies in distance education.

K e y w o r d s: information technology, distance learning.

В настоящее время большими темпами происходит переход от индустриального общества к информационному, в котором основными составляющими производства становятся знания и информация. Стратегия образования в информационном обществе существенно смещается от традиционного обучения к повсеместному использованию информационных технологий [1].

Революция в области информационных технологий позволяет использовать в качестве основного средства обучения персональные компьютеры. Информационно-образовательные среды нуждаются в высококачественной системе дистанционного обучения, отвечающей современному требованию научного прогресса в определённой предметной области.

Применять информационные технологии и Интернет в дистанционной форме обучения можно применять как для освоения отдельных курсов, повышения квалификации, так и для получения высшего образования. Основными формами дистанционного обучения являются: обучение в режиме онлайн и в режиме оффлайн. Основными преимуществами обучения через интернет являются:

– дифференцированность – студенты могут обучаться в удобное для них время и в удобном месте;

– территориальная распределенность – обучающиеся могут находится в разных географических точках как нашей страны, так и за рубежом;

– экономичность – значительно сокращаются расходы на дальние поездки к месту обучения.

К дистанционным формам обучения относится:

– самостоятельная работа с электронными материалами;

– дистанционная консультация у удалённого (территориально) эксперта (преподавателя);

– создание распределённого сообщества пользователей (социальных сетей), ведущих общую виртуальную учебную деятельность;

– своевременная круглосуточная возможность использования электронных учебных материалов;

– освоение и популяризация инновационных педагогических технологий, передача их преподавателям;

– развитие учебных веб-ресурсов;

– доступность высшего образования лицам с особенностями психофизического развития.

Система INDIGO является золотой серединой между настольными приложениями и web-технологиями, которая идеальным образом сочетает преимущества и устраняет недостатки каждого из подходов. Клиент администратора выполнен в виде настольного приложения, что обеспечивает мощные возможности и максимально комфортные условия работы администратору.

Данная программа дает множество возможностей для создания электронных образовательных ресурсов: конвертирование PowerPoint во Flash, создание тестов в iSpring QuizMaker, создание 3D книги, интерактивного каталога в программе iSpring Suite и многое другое.

Инструменты iSpring Suite позволяют создавать интерактивы (виртуальная книга, лента времени, каталоги и т.д.) и набор практических заданий (тесты, опросы и т.д.) для контроля знаний. Это позволит сделать дистанционные курсы интересными.

Готовый продукт легко размещается в СДО «SharePoint LMS». В итоге мы получаем интересный, интерактивный, «живой» материал дистанционных курсов, который легко сотрудничает с другими инструментами платформы. Теперь дистанционные курсы становятся комфортными, дружелюбными (в отличие от набора простых веб-страниц с гиперссылками) для всех участников образовательного процесса.

В любом случае система обучающего контента может являться источником повышения эффективности работы объекта и, таким образом, косвенно основывается целесообразность ее использования. В настоящее время роль образования и повышения уровня квалификации трудно переоценить. Уже сейчас отмечается значительная тенденция к дистанционному обучению как в школах, институтах, так и на различных предприятиях. Эта тенденция будет усиливаться со временем. Показателями косвенной эффективности являются абсолютные и относительные величины изменения соответствующих показателей деятельности объекта (прибыль, затраты и т. д.).

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Голяев С.С.* Применение информационных технологий при организации интерактивной формы обучения / С.С. Голяев, Н.В. Голяева// Современные проблемы науки и образования. 2014. № 6.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 811.111’373

# К ВОПРОСУ ОБ АНАЛИЗЕ ТЕМАТИЧЕСКОГО КЛАССА ГЛАГОЛОВ ГОВОРЕНИЯ И КОММУНИКАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

**Владимир Станиславович Елизаров**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: Elvs95@mail.ru

# TO THE QUESTION OF THE THEMATIC ANALYSIS OF ENGLISH VERBS OF SPEECH AND COMMUNICATION

**Vladimir Stanislavovich Yelizarov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье представлен лексико-грамматический анализ тематического класса глаголов говорения современного английского языка.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: тематический класс, лексико-грамматический анализ, переходность, непереходность, валентность.

The article puts forward an example of lexical and grammatical analysis of English verbs of speech and communication.

K e y w o r d s: thematic class, lexical-grammatical analysis, transitivity, intransitivity, valence.

Целью данной работы является систематизация тематического класса глаголов говорения и коммуникации в современном английском языке. Детальное изучения названного пласта лексики позволяет вскрыть механизм развития семантических возможностей глагольных единиц по вертикали, то есть проследить увеличение лексико-семантических вариантов (ЛСВ) основного номинативного значения слова (ОНЗ) и прогнозировать вероятные комбинации по горизонтали, в линейном ряду, где формируется левостороннее и правостороннее окружение анализируемой единицы, что непосредственно сказывается на валентности предиката и дальнейшей перспективе общего развития слова.

В тематическом классе (ТК) глаголов говорения стилистически нейтральными можно назвать speak, talk, reply. При чем некоторые источники (словарь под редакцией Уилсона) отмечают глагол talk как разговорный, имеющий тенденцию к наращиванию в своей семантике коннотативных характеристик (говорить попусту, многословить и т. д.). Семантическая особенность остальных единиц

© Елизаров В.С., 2017

группы отличается разнообразием подобных стилевых составляющих, например: tattle – to talk idly («болтать, судичить»); splutter – to speak hastily, confusedly («говорить быстро и сбивчиво»); drawl – to speak or pronounce slowly, esp. with a drawling out of the vowels, rant – to say (smth.) noisily and theatrically; spiel – to talk noisily, orate («разглагольствовать»); prate to talk foolishly («болтать, нести чепуху»); declaim to speak loudly and clearly about (something), often using pauses and hand movements to increase the effect of the words («говорить напыщенно»); whisper to speak or say very quietly so that only a person close by can hear («шептать»); stutter – to speak or say with difficulty in producing sounds, esp. habitaually repeating the first consonant («заикаться») и т.д. сопоставляя дефиниции глаголов, отметим наиболее характерные сопутствующие признаки речевого звучания, группируя их попарно с противоположным значением: тихо - громко (высота голоса); быстро – медленно (темп речи); много – мало (количество информации; легко – трудно (разговорные потенции индивидуума. Подвергнем графическому анализу стилистически отмеченные единицы, допуская некоторую условность и эмпиричность в определении места слова в таблице. Например, глагол chat имеет знак + в графе «много» и «легко», отражая особенности сопутствующих признаков глагола. Наиболее типичные сопутствующие значения – это быстрота, обилие речи (многословие), легкость суждения и громкость произнесения.

| Глаголы | Тихо | Громко | Быстро | Медленно | Много | Мало | Легко | Трудно |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| chat | | + | + | | + | | + | |
| drawl | | | | + | | + | | + |
| declaim | | + | + | | | | + | |
| whisper | + | | | | | | | + |
| prate | | | + | | + | | + | |
| tattle | | + | + | | + | | + | |
| splutter | | | + | | + | | | + |
| rant | | + | + | | + | | + | |
| stutter | | | | + | | + | | + |

Указание на стилистические особенности некоторых глаголов позволяет лишь частично судить о семантико-грамматических потенциях слов этого ТК. Обратимся к анализу отдельных единиц (их ЛСВ), начиная тем не менее со стилистически нейтрального talk.

Вариативность лексемы talk проявляется в пяти ЛСВ. Смысло-

вая сущность ЛСВ1 «беседовать», «обращаться» заключена в коммуникативной потенции антропонима: to talk about smb., smth (косвенная предложенная переходность); Human beings can talk, animals can't (непереходный вариант). Правыми наполнителями глагольного фрейма могут быть как дополнения, так и адвербиальные конструкции (в основном, это обстоятельственные группы образа действия), поддающиеся «декодированию» посредством специального вопроса с определяющим словом how: to talk by sings (обращаться с помощью знаков). People who can't speak can talk by using sings. Семантическая емкость первичного значения позволяет глаголу обходиться и без правого определителя вообще: He can't talk yet. В семантической структуре ОНЗ присутствует элемент разговорного стиля. Этот компонент структуры придает глаголу оттенок неофициальности, предполагается дискуссивная атмосфера языкового общения.

Ядерной семой вторичной номинации ЛСВ2 «говорить» становится сема звукового образа, то есть способность выражать мысли в звуке: сочетания to talk fluently, to learn to talk представляют модели с интранзитивным глаголом при адвербиальной и нулевой детерминации; to talk French – прямая переходность. Однако границы между ЛСВ1 и ЛСВ2 достаточно прозрачны, ибо смысловые концепты обоих вариантов приближены друг к другу. Дифференциальным признаком (ДП) можно считать умение, обладание навыками изъясняться на языке, реализуемые в ЛСВ2.

Ядерной семой ЛСВ3 «болтать, говорить пустое» становиться сема небрежности в сообщении информации. Дополнительным компонентом ядерной зоны, выраженным адвербиалием, передается объем сообщаемого текста, временная длительность информационного сообщения. ДП варианта является отсутствие информационной ценности передаваемого сообщения: to talk by the hour (болтать не умолкая); to talk big (хвастать); to talk small (вести салонную беседу). Модели глагольных сочетаний в данном значении тяготеют к интранзитивности предиката.

ЛСВ4 «сплетничать» People are beginning to talk формируется на основе ЯС предыдущего варианта. ДП варианта, отличающего его от ЛСВ3, это коннотема негативного отношения к предмету обсуждения, заключающегося в наговоре, измышлении. Как и ЛСВ3 данный вариант носит интранзитивный характер.

ЛСВ5 «убеждать», «уговаривать» предполагает в своей структуре архисему говорения, так как диалогическая речь заложена в семантике самого глагола. На основе компонента «обильности речи», «долгого времени обсуждения», который входит в ядерную зону смыслового понятия ЛСВ3 и ЛСВ4 образуется сема убеждения, попытка уговорить, заставить поверить во то-то. Сема убеж-

дения вызывает объект действия. Этот ЛСВ исключительно транзитивный: to talk smb. into agreement (вырвать согласие у кого-либо). Облигаторность объекта-лица определяется конечной целью семантической реализации глагола в синтагматическом ряду.

Квантитативная сема определяет двусубъектную (два партиципанта) речевую ситуацию, а следовательно, и переходность в таких моделях как to talk sense, to talk business слабая.

Глаголы ТК говорения и коммуникации отличаются коннотативной окраской, способствующей метафоризации основного значения. Переходность связана с семами убеждения, дискуссии, сомнения. Непереходность, как правило, определяется семами, символизирующими многословную пустую речь. Семантический сдвиг влияет на тематическую выраженность глагола; так, сема говорения может заменяться семами природных явлений или военных конфликтов (to dispute in arms every inch ground). Вариации в валентных отношениях глагола могут быть различными: это смена субъекта (одушевленный) неодушевленный и переходность или непереходность предиката.

УДК 796.011.1

## СПОРТИВНО-ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

**Владимир Васильевич Извеков**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: vizvekov@rucoop.ru

## SPORTS AND PATRIOTIC EDUCATION OF STUDENT YOUTH

**Vladimir Vasilyevich Izvekov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Рассмотрены проблемы патриотического воспитания учащейся молодежи в современных условиях, исследованы возможности физической культуры и спорта в воспитании патриотизма, формировании патриотического сознания; раскрыты причины ухудшения физического и нравственно-патриотического воспитания детей и молодежи; определены пути их устранения. Выявлены эффективные

© Извеков В.В., 2017

формы и методы патриотического воспитания с использованием средств физической культуры и спорта.
К л ю ч е в ы е  с л о в а: патриотизм, патриотическое воспитание, патриотическое сознание учащейся молодежи, средства физической культуры и спорта, формы и методы патриотического воспитания.

The article studies issues of patriotic education for students in modern society. Benefits of physical culture and sports and their impact on patriotic education and development of patriotic ideas have been studied. The author reveals physical and moral-patriotic education gaps for children and youth and determines ways of their elimination. Moreover, the author suggests efficient means, forms and techniques of patriotic education by means of physical culture and sports.
K e y w o r d s: patriotism, patriotic eduction, patriotic consciousness of students, means of physical culture and sports, forms and methods of patriotic education.

Патриотическое воспитание учащейся молодежи в современных условиях приобретает особую актуальность и значимость, т.к. является одним из важнейших составляющих общенациональной идеи Российского государства. Во все времена развития человеческого общества, в том числе Российского государства, патриотическая идея и гражданский патриотизм имели большое значение для воспитания боевого духа и формирования морально-волевых качеств у солдат и офицеров [2].

Сейчас, когда на жизнь нашего общества влияет огромное количество внешних и внутренних факторов, молодежь, как самая динамичная и социально-демографическая группа, легче поддается деморализующим обстоятельствам, отсюда и проявление пассивности, индифферентности, апатии, за которыми остаются непонятными базовые ценности, ориентации.

Спортивно-патриотическое воспитание направлено на развитие морально-волевых качеств, воспитание силы, ловкости, выносливости, стойкости, мужества, дисциплинированности в процессе занятий физической культурой и спортом, формирование опыта служения Отечеству и готовности к защите Родины.

В деле физического, гражданского и военно-патриотического воспитания студенческой молодежи одно из первых мест может и должен занимать спорт. В российском спорте сложилось достаточно четкое представление о воспитании: оно рассматривается как целенаправленная деятельность по формированию у воспитуемых определенной системы качеств, взглядов, ценностей и убеждений. Создание современной системы спортивно-патриотического воспитания студенческой молодёжи к воинской службе с использованием средств физической культуры, спорта и туризма должно стать приоритетной задачей руководителей всех уровней вуза, а также кафедры физической культуры.

Студенчество является наиболее интеллектуальной, творчески развитой и прогрессивной частью молодежи, важнейшим факто-

ром политического, духовного и экономического преображения российского общества.

Ведущая роль в воспитании студентов принадлежит преподавательскому составу. Сегодня воспитание может и должно быть понято не как одновременная передача опыта от старшего поколения к младшему, но и как взаимодействие и сотрудничество преподавателей и студентов в сфере их совместной учебной и внеучебной деятельности.

Значительная роль в воспитании патриотизма легла на учебные образовательные учреждения, в рамках которых происходит духовно-нравственное становление детей и подготовка их к самостоятельной жизни. Не будучи патриотом сам, педагог не сможет и в ребенке пробудить чувство любви к Родине.

Физическая культура и спорт в высшем учебном заведении представляют собой важнейший компонент целостного развития личности, одно из эффективных средств воспитания патриотизма, социального становления, активного совершенствования личностных, профессиональных качеств и укрепления здоровья учащейся молодежи.

Направленность педагогического воспитания патриотизма молодежи в высших учебных заведениях в настоящее время требует обобщения накопленного опыта и проведения специальных исследований с различными социальными группами.

В силу своей специфики спорт и физическая культура обладают огромным воспитательным потенциалом и могут рассматриваться как один из мощнейших механизмов формирования таких мировоззренческих оснований личности, как гражданственность и патриотизм. Патриотическое воспитание будет более успешным, если система условий направлена на формирование патриотизма с привлечением молодежи к занятиям спортом как социально ценной и государственно значимой деятельности личности [1].

Очень важно, что спорт не только несет патриотизм, но и убивает национализм. В спорте всегда болеют «за наших», независимо от национальности. Спорт – это борьба по правилам. Здесь удовлетворяют не свои территориальные претензии, а здоровые амбиции. И именно поэтому спорт – это всегда мир, а не война. Это очень важный элемент и в международных отношениях.

Со спортивными победами пришел огромный интерес к нашему флагу и символике. Мы видим огромное количество российских флагов на улицах и не только в России, но и заграницей.

В данной связи нельзя не упомянуть о личности преподавателя и его роли в становлении личности студента, особенно это касается студентов младших курсов, для которых преподаватель, особенно если речь идет о харизматичной личности, способной

увлечь и заинтересовать в будущей профессии, – это не только учитель, но и эталон, образец для подражания и поэтому сегодня каждый педагог ищет наиболее эффективные пути усовершенствования учебного процесса, повышения заинтересованности и роста успеваемости обучающихся [3].

На сегодняшний день невозможно не заметить, что спорт достаточно быстрыми темпами развивается в Москве и других крупных городах, но менее развит в городах малых и сельских поселениях. На это нужно обратить внимание специалистам в области развития спорта и молодежной политики.

Чтобы вырастить молодежь достойную, в нее, как в любое дело, необходимо вкладывать средства, и средства эти на сегодняшний день немалые. Спорт нужно делать доступным для всех – и городской молодежи, и молодежи небольших деревень и сел. Нужно привлекать в это направление инвестиции, разрабатывать новые формы спортивной деятельности – это дело не одного года, но этим заниматься необходимо.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Беспутчик, В.Г.* Аспекты творчества и подготовки молодых специалистов физической культуры и спорта // Физическая культура и спорт: интеграция науки и практики: сб. науч. статей III междунар. науч.-практ.конф. Ставрополь, 2006. С. 21–23.

2. *Государственная* программа «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2016–2020 годы» // http://government.ru/docs/21341.

3. *Лебедева, Н.,* Лосицкий Е. Совершенствование профессионального физкультурного образования кадров для дошкольных и школьных учреждений. «Олимпийский спорт и спорт для всех»: тезисы 5-го Междунар. научного конгресса. Гл. ред. М.Е. Кобринский. Мн.: Белорусская государственная академия физической культуры, 2001. 310с.

УДК 616-001:796.015

# ТРАВМАТИЗМ НА ЗАНЯТИЯХ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ

**Кирилл Владимирович Извеков**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: k.v.izvekov@rucoop.ru

# TRAUMATISM ON PHYSICAL CULTURE CLASSES

**Kirill Vladimirovich Izvekov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В данной статье рассматриваются вопросы травматизма при нарушении учебно-тренировочного процесса. Использование средств профилактики, а также рациональное построение занятий и правильное дозирование нагрузки позволяют свести к минимуму вероятность травматизма и тем самым существенно повысить оздоровительный эффект физкультурных занятий.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: спортивный травматизм, предупреждение травматизма, учебно-тренировочные занятия, реабилитация.

This article discusses occurrence of injuries by violation of the training process. Using the preventive means and correct training procedure help to reduce occurrence of injuries and to make the training more effective.

K e y w o r d s: sports injuries, injury prevention, educational training sessions, rehabilitation.

Спорт высших достижений, детско-юношеский, любительский спорт всегда сопряжены с получением травм, но минимизировать риск их возникновения, ускорить реабилитационный процесс, сделать спорт привлекательным для широкого круга людей – это основные задачи спортивной психологии в настоящее время.

На сегодняшний день в образовательных учреждениях уделяют серьезное внимание безопасности, организации работы по охране труда, предупреждению травматизма детей и работников. Но все же безопасность трудовых и учебных процессов в общеобразовательных учреждениях до сих пор, к сожалению, оставляет желать лучшего.

Здоровье – главная составляющая для эффективной самореализации студенческой молодежи в будущем, позволяющее «безболезненно» приспособиться к сложному учебному и профессиональному труду, творческой и социально-политической деятельности. Однако в условиях существующей действительности здоровье

© Извеков К.В., 2017

перестает быть только личным делом молодого человека, так как оно становится фактором выживания социума в целом [2].

Привлечение молодого поколения к физическим нагрузкам является немаловажным элементом институциональных форм воспитания личности, в процессе чего формируется основа для полноценного психофизического становления личности в рамках социокультурного взаимодействия. Всестороннее и целенаправленное укрепление молодого поколения является возможным только при профессиональной постановке физического развития.

Система управления учебными учреждением может эффективно функционировать только тогда, когда все ее составные звенья отвечают требованиям сегодняшнего дня. Развитие же учреждения предполагает инновационный подход, совершенствование структуры всей организации ВУЗа. Одним из важных моментов в настоящее время должна стать подготовка педагогов, руководителей, способных грамотно осуществлять инновационную деятельность, управлять инновационными процессами в высшем образовании.

Возникновению травм способствуют различные факторы. Спортивный травматизм встречается не только в профессиональном спорте, но и при любых физических занятиях. Любая двигательная активность, которая на первый взгляд проводится с целью оздоровления или тренировки, может стать причиной получения травмы из-за несоблюдения элементарной техники безопасности, что составляет до 5 % от всех видов травм.

Необходимо большее внимание уделять основным и наиболее сложным сторонам преподавания, к которым можно отнести, искусство обучения и тренировки, организаторские способности, возможность увлечь обучающихся, на что непосредственно влияет высокий уровень личной подготовленности преподавателя. С другой стороны, необходимо помнить о том, что учебные и тренировочные занятия, а также проводимые спортивные мероприятия должны проводиться в специально оборудованных спортивных площадках, помещениях и сооружениях, с использованием исправного инвентаря и оборудования.

Борьба со студенческим травматизмом – обязательная составная часть работы преподавателя. Травматизм еще занимает значительное место в учебно-тренировочном процессе.

Любая травма – это следствие деятельности всей биомеханической цепи, обеспечивающей целостное движение, поэтому необходимо изучить все звенья этой цепи, лежащие в причине травмы.

Профессор С. Н. Попов выделяет внешние и внутренние факторы спортивного травматизма. Внешние – такие, которые определяют недостатки в организации занятий и соревнований (около 8 % несчастных случаев), а также недочеты и ошибки в методике

проведения занятий (от 30 до 60 % несчастных случаев, приведших к травмам), неправильное поведение спортсменов (5–15 % случаев), нарушение врачебных требований к организации занятий (2–10 % случаев травматизма) и ряд других. К внутренним – относятся занятия при утомлениях и переутомлениях, изменение функционального состояния систем организма, недостаточная подготовленность спортсмена к выполнению нагрузок и т. д. [3].

Каждый вид спорта имеет свои специфические условия тренировок и соревнований, при которых могут случиться травмы. Чтобы их избежать, преподаватель должен хорошо знать эти условия.

Ошибки в методике проведения занятий, которые связаны с нарушением дидактических принципов обучения (регулярность занятий постепенность увеличения нагрузки, последовательность), отсутствие индивидуального подхода. Недостаточный учет состояния здоровья, половых и возрастных особенностей, физической и технической подготовленности студентов.

Важным фактором является состояния утомления, переутомления и перетренированности занимающегося. Эти состояния организма человека вызывают в его центральной нервной системе нарушение координации, снижение защитных реакций организма. В мышцах происходит накопление продуктов распада, что отрицательно отражается на силе их сокращения, растяжимости, расслаблении. Наличие в организме обучающегося хронических очагов инфекции, т. е. не полностью вылеченные заболевания, так же является внутренним фактором. Индивидуальные особенности организма, занимающегося и продолжительные перерывы в занятиях физическими упражнениями, так же являются причинами спортивных травм [1].

Существенную роль в профилактике травматизма играет хорошо организованный медицинский контроль. Медицинское обслуживание студентов осуществляется специально закрепленным медицинским персоналом.

Для сохранения здоровья, быстрого восстановления организма после перенесенной травмы большое значение имеет правильное и своевременное оказание первой доврачебной помощи. Каждый учитель, должен уметь определить характер травмы, знать ее признаки, а также хорошо владеть приемами оказания первой помощи.

В заключение следует отметить, что четкая организация труда учителя, тренера, соблюдение установленных правил и норм позволяет полностью исключить возможность возникновения несчастных случаев на занятиях физкультуры и спортивных секций. Сознательное отношение к четкой организации труда, усвоение безопасных методов и приемов работы – залог полноценной профилактики травматизма.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Башкиров, В.Ф.* Возникновение и лечение травм у спортсменов. М.: ФиС, 2005. С. 87–90.
2. *Вайнер, Э.Н.* Социальные аспекты здоровья и здорового образа жизни // Валеология. М., 2002. С. 17–23.
3. *Годик, М.А.* Контроль тренировочных и соревновательных нагрузок. М.: ФиС, 2007. С. 69–71.

УДК 372.881.11:930.85

## РОЛЬ ИЗУЧЕНИЯ КУЛЬТУРЫ В ПРОЦЕССЕ ПРЕПОДАВАНИЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА

**Елена Алексеевна Кукушкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: helena_kuk@mail.ru

## THE ROLE OF CULTURE STUDY IN THE PROCESS OF FOREIGN LANGUAGE TEACHING

**Yelena Alekseyevna Kukushkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются содержание и определение специфических черт межкультурной коммуникации в образовательной среде через изучение иностранных языков. Современная методика преподавания иностранных языков должна быть связана с изучением внеязыковых факторов, которые лежат в основе любой национальной культуры.

Ключевые слова: иностранный язык, культура, культурные ценности, лингвострановедение, аккультурация, межкультурная коммуникация.

The article discusses the content and definition of specific features of intercultural communication in the educational environment through the study of foreign languages. Modern methods of teaching foreign languages must be associated with the study of extralinguistic factors that lie at the basis of any national culture.

Keywords: foreign language, culture, cultural values, linguistics, acculturation, intercultural communication.

Одной из основных сторон современного образования считается изучение иностранных языков. Главная цель при изучении иностранного языка – научиться общаться на межкультурном уровне. И это общение невозможно без знания других культур.

© Кукушкина Е.А., 2017

Изучая новый язык, человек одновременно проникает в новую национальную культуру, получает духовное богатство, которое хранит язык. Знакомство с культурой страны изучаемого языка было одной из основных задач школы с древних времен. Например, изучение латинского языка знакомило учащихся с богатством римской культуры. Уже с конца XIX века на первое место наряду с устной речью выдвигается ознакомление с культурой страны изучаемого языка. Это было характерно для немецкой лингвострановедческой школы.

Основоположниками лингвострановедения в нашей стране можно считать Е.М. Верещагина и В.Г. Костомарова. Ученые-лингвисты впервые использовали термин «лингвострановедение» в работе «Лингвистическая проблематика страноведения в преподавании русского языка иностранцам». Согласно Е.М. Верещагину и В.Г. Костомарову лингвострановедение – это аспект преподавания иностранного языка, в котором с целью обеспечения коммуникативности обучения и для решения общеобразовательных и гуманистических задач лингводидактики реализуется кумулятивная функция языка и проводится аккультурации адресата (ознакомление его с фоновыми знаниями, явлениями действительности носителей изучаемого языка) [1].

Цель преподавания культурного аспекта в обучении иностранному языку является передача обучающемуся тех знания, которыми обладает носитель языка. Это напоминает аккультурацию. Аккультурация – это процесс взаимовлияния культур (обмен культурными особенностями), восприятия одним народом полностью или частично культуры другого народа.

Изучая иностранный язык, ученик остается носителем своей собственной культуры, но он обогащается фоновыми знаниями, приобретая элементы культуры страны изучаемого языка. Он начинает лучше понимать себя и ценить свою собственную культуру.

Каждое общество имеет национально-культурную уникальность. Эта культура находит отражение в языке. Поэтому овладение языком означает с одной стороны, усвоение тех культурных ценностей, которые были накоплены обществом, с другой стороны, развитие этих ценностей невозможно без знания языка.

Язык является хранителем культуры. С помощью языка культура наследуются новыми поколениями людей в обществе. Термин «культура» следует понимать в широком смысле. Это не только произведения литературы и искусства, но также традиции, обряды и обычаи.

Для того, чтобы познакомиться с культурой другого народа, необходимо обладать практическими знаниями данного иностранного языка, то есть уметь читать, понимать прочитанное и сказан-

ное, объясняться. Иностранный язык является частью культуры, и, следовательно, одновременно и средством непосредственного ознакомления с ней: с историей страны, с литературой, наукой, традициями и обычаями народа.

Каждое практическое занятие по иностранному языку – это пересечение культур, это практика межкультурной коммуникации, так как каждое иностранное слово отражает иностранный мир и иностранную культуру: каждое слово связано с национальным самосознанием.

Перед преподавателями стоит актуальная задача подготовки иностранному языку как средству общения между представителями разных народов и культур. Для разрешения этой задачи они должны ставить перед собой цель, что языки должны изучаться в неразрывном единстве с миром и культурой народов, говорящих на этих языках.

Для того чтобы эффективно общаться представителям разных культур, нужно преодолеть не только лингвистический, но и культурный барьер. Основными компонентами культуры любой нации, несущие в себе национально–специфическую окраску, могут являться следующие элементы:

– традиции, обычаи и обряды;
– традиционно-бытовую культуру;
– повседневное поведение;
– особенности мышления;
– художественную культуру.

Характерные признаки имеет и сам представитель другого национального языка и культуры. При межкультурной коммуникации нужно учесть особенные черты национального характера коммуникантов, особенности их эмоционального мышления.

Следовательно, необходимо полное и скрупулезное изучения окружающего мира носителей языка, их культуры, их жизни, их национального характера и менталитета. Потому что речь на иностранном языке в значительной степени определяется не только знанием лексики, но знанием социальной и культурной жизни носителя данного языка. Э. Сепир отмечает, что «язык не существует вне культуры, т.е. вне социально унаследованной совокупности практических навыков и идей, характеризующих наш образ жизни» [2]. И с этим нельзя не согласиться, так как хорошее владение иностранным языком обуславливается знанием социальной и культурной жизни членов социальной общности данного языка.

Перед обучающемся чужой для него культуры стоят следующие задачи:

– установить минимальное количество культурного материала;

– определить, какие культурологические знания отвечают целям изучения иностранного языка в определенных условиях;

– выбрать и представить соответствующим этим целям языковой материал;

– сформировать «навыки культурного сознания»;

– привить точку зрения о нестагнации культуры;

– привлекать обучающихся к «культурной» сфере деятельности.

Таким образом, обучение общению на иностранном языке в широком смысле слова имеет в виду овладение социокультурными знаниями и навыками. Не имея этих знаний, никогда не будет практического владения языком. Но не следует забывать о родной культуре. Необходимо привлекать ее элементы для сравнения, так как только тогда обучающийся понимает особенности восприятия мира носителями другого языка и другой культуры.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Верещагин, Е.М.,* Костомаров В.Г. Язык и культура. Лингвострановедение в преподавании русского языка как иностранного. 3-е изд. М.,1983; 4-е изд. М., 1990. С. 72.

2. *Сепир, Э.* Язык. Введение в изучение речи. М.: Изд-во Директ–Медиа, 2007. С. 211.

УДК 796.011.1

## ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ В КОНТЕКСТЕ ФИЗКУЛЬТУРНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Ирина Викторовна Муратова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: iv.muratova@mail.ru

## HEALTHY LIFESTYLE OF STUDENT'S YOUTH IN THE CONTEXT OF PHYSICAL CULTURE IMPROVING ACTIVITY

**Irina Viktorovna Muratova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье исследуется зависимость соблюдения основ здорового образа жизни и самооценки социального статуса двух категорий студентов: со слабым состоя-

© Муратова И.В., 2017

нием здоровья и активно занимающихся спортом. Здоровый образ жизни представлен как основной фактор формирования сознательно оценочного мнения студенческой молодежи в процессе их обучения в вузе.
К л ю ч е в ы е  с л о в а: молодежь, студент, образ жизни, спорт, здоровье, социализация, физическая культура.

The article investigates the dependence of conducting a healthy way of life and self estimation of social status by two categories of students: with a weak state of health and actively going in for sports. Healthy life-style is presented as a major factor of developing conscious estimation opinion of student youth while in higher education.
K e y w o r d s: youth, student, way of life, sport, health, socialization, physical culture.

Проблемы здоровья населения России, в частности, здоровья подрастающего поколения, являются причиной для беспокойства, как государственных организаций, так и общества, самих граждан. Статистические данные дают немало поводов для этого. За последнее десятилетие в несколько раз возросла заболеваемость по многим формам инфекционной и хронической патологии. Снижение рождаемости и сокращение доли детей в общей численности населения ведет к старению общества.

На сегодняшний день актуальная качественная подготовка студенческой молодежи в вузе неосуществима без активной учебной, познавательной и трудовой деятельности самих студентов. Поэтому сегодня главной воспитательной и образовательной целью в вузе становится сохранение и укрепление здоровья студентов, умение креативно работать, пополняя и совершенствуя свои знания, умения вести активный здоровый образ жизни, заботясь о своем здоровье, тем самым формируя у студенческой молодежи осознанное отношения к физической культуре.

Здоровье – это главная ценность жизни, оно занимает самую высокую ступень в иерархии потребностей человека. Здоровье – один из важнейших компонентов человеческого счастья и одно из ведущих условий успешного социального и экономического развития. Реализация интеллектуального, нравственно-духовного, физического и репродуктивного потенциала возможна только в здоровом обществе [2].

Здоровый образ жизни является важным фактором здоровья (повышает трудовую активность, создает физический и душевный комфорт, активизирует жизненную позицию, защитные силы организма, укрепляет общее состояние, снижает частоту заболеваний и обострений хронических заболеваний) и включает в себя различные составляющие, одна из них — физически активная жизнь, включая специальные физические упражнения, с учетом возрастных и физиологических особенностей, чем и являются занятия физической культурой.

Физкультурно-оздоровительная деятельность – одно из веду-

щих направлений деятельности любого образовательного учреждения. Данное направление должно быть ориентировано на комплексное развитие психофизических и личностных качеств и способностей, формирование и воспитание ценностей здорового образа жизни посредством применения разнообразных форм, средств и методов физической культуры и физического воспитания. Особое значение данный вид деятельности приобретает сейчас, когда особую актуальность приобрела проблема сохранения и укрепления здоровья молодого поколения.

Здоровье сберегающая деятельность вуза – это диспансеризация; профилактические прививки; врачебно-педагогический контроль и самоконтроль; дни и недели здоровья; спортивные праздники; участие в районных и областных спортивных соревнованиях; лекции о здоровом образе жизни. В настоящее время здоровьесберегающие технологии играют важную роль в общей системе образования. Они являются результатом физической подготовленности и степени совершенствования двигательных умений и навыков, высоким уровнем развития жизненных сил, спортивных достижений, эстетическим, нравственным, интеллектуальным развитием.

Экспериментально доказано, что, даже незначительное ежедневное увеличение двигательной активности студентов, способствует сохранению и укреплению уровня их физического здоровья, повышает уровень функциональной готовности организма к физическим нагрузкам, которые могут встретиться им в трудовой и социальной деятельности [3].

Эффективным средством укрепления здоровья является ходьба. Во время прогулок работают все мышцы, хорошо вентилируются легкие, ритмично сокращается сердце и т.д. Приятно ходить в лесу, парке, по пересеченной местности. Во время ходьбы не следует сутулиться, надо ходить прямо, без качаний. Стопа ставится на землю (асфальт) с пятки, и делается перекат на носок. При этом происходят свободные движения в суставах нижних конечностей.

К другим наиболее доступным и популярным спортивным увлечениям относятся волейбол, плавание, гребля и езда на велосипеде. Занятия ими не только укрепляют здоровье, но и способствуют выработке физических качеств, необходимых в повседневной жизни.

Сидячий образ жизни приводит к возникновению ожирения, атрофии мышц. Кроме того, снижается иммунитет, а так же общий тонус организма. Малоподвижный образ жизни необходимо компенсировать физическими нагрузками, выполняя как минимум зарядку по утрам, и как максимум – посещая тренажерный зал или фитнес-клуб. Даже легкие пробежки по утрам вокруг дома способны компенсировать проблемы сидячего образа жизни [1].

Для повышения уровня мотивации молодых людей необходимо решить ряд следующих вопросов: внедрение новых технологий в процесс физического воспитания студентов; улучшение инфраструктуры образовательного учреждения (наличие современных спортивных залов, баз отдыха и т. д.); наличие объективных критериев оценки физкультурно-оздоровительной деятельности учреждения; повышение уровня профессиональной готовности преподавателей и сотрудников учреждений в области физического воспитания и здоровьесбережения; малые формы двигательной активности в режиме рабочего дня; пропаганду ценностей физической культуры и спорта в молодежной среде и т. д.

Только решение всех перечисленных задач позволит образовательному учреждению вести эффективную физкультурно-образовательную деятельность по сохранению и укреплению уровня здоровья учащихся и сотрудников.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Артемьев, А.А.* Педагогическое сопровождение физкультурно-оздоровительной деятельности образовательного учреждения: автореф. дисс…канд. пед. наук. Новокузнецк, 2010. 23 с.

2. *Ильинич, В.И.* Физическая культура студента: учебник. Москва: Гардарики, 2007. 440 с.

3. *Казантинова, Г.М.* Психологические аспекты учебного труда студентов. Современные технологии формирования активной жизненной позиции студентов как средство реализации государственной молодежной политики: матер. Междунар. науч.-практ. конф. Волгоград, 2009. 55 с.

УДК 159.955-057.875

# ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ РЕШЕНИЯ СТУДЕНТАМИ НЕСТАНДАРТНЫХ ЗАДАЧ

**Петр Васильевич Новиков**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: pnovikov@rucoop.ru
**Елена Юрьевна Агапова**
*ГБУЗ РМ «Детская поликлиника № 4» (г. Саранск)*
E-mail: aelenau@gmail.com

# PSYCHOLOGICAL FEATURES OF NON-STANDARD PROBLEMS SOLUTIONS BY THE STUDENTS

**Pyotr Vasilyevich Novikov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*
**Yelena Yuryevna Agapova**
*State Budgetary Health Institution of Republic of Mordovia "Children's Polyclinic nr 4" (Saransk)*

Статья посвящена исследованию мыслительных действий учащихся. В усвоении научных понятий важную роль играет анализ, который может быть теоретическим и формальным. Профессиональная подготовка студентов должна основываться на формировании научно-теоретического мышления. Показаны проявления особенностей мыслительных способностей студентов первых и вторых курсов, исследованные с помощью психологической методики. Выделены две группы учащихся, использующие при решении стихийный (неосознанный) и теоретический (осознанный) подходы.

Ключевые слова: мышление, мыслительные способности, методики диагностики, неосознанный и осознанный способы решения.

The article studies the cognitive activity of students. An important role in the learning scientific concepts plays the analysis, which can be both theoretical and formal. The students professional training should be based on the formation of scientific-theoretical thinking. The article shows the peculiarities of mental abilities of the first and second year students researched by psychological methods. Two groups of students used in solving spontaneous (unconscious) and theoretical (informed) approaches, were selected in the study period.

Keywords: thinking, thinking skills, diagnostic methods, unconscious and conscious methods of solution.

Профессиональная подготовка специалиста должна опираться на значительный объем систематизированных научных понятий и

© Новиков П.В., Агапова Е.Ю., 2017

на соответствующий уровень мышления. Известно, что объем знаний очень быстро возрастает, а сроки обучения студентов ограничены несколькими годами. Отсюда следует, что надо более целенаправленно формировать качества, необходимые специалисту, и прежде всего, высокий уровень мышления, который даст возможность хорошо ориентироваться в стремительном потоке разнообразной информации.

Важной задачей любого обучения является развитие мышления обучаемого. В вузе эта задача приобретает особый смысл – у обучающихся должно быть сформировано профессиональное мышление.

Формирование профессионального мышления, должно основываться на формировании теоретического мышления. По нашему мнению, проблему развития мышления у студентов необходимо рассматривать исходя из особенностей усвоения научных понятий, лежащих в основе вузовских учебных дисциплин. Психологические исследования, выполненные В.В. Давыдовым и его учениками показали, что усвоение научных понятий может происходить на эмпирическом и теоретическом уровне. Основными компонентами теоретического мышления являются: теоретический анализ, рефлексия, планирование которые тесно связаны между собой.

При решении задач обучающийся может может использовать неосознаваемый (стихийный) способ решения, когда каждая задача решается с помощью проб и ошибок и рассматривается как новая. При использовании теоретического способа решения задач, учащийся выделяет (как правило, в процессе решения первых двух-трех задач) способ решения данных задач, что дает ему возможность быстро решить все другие задачи этого класса. В этом случае решающий осознал те умственные действия, которые он применял для решения первых задач.

Дня выявления особенностей мыслительных действий студентов применялась стандартная методика «Анаграммы», используемая для изучения мышления. Учащимся раздавались бланки с 10 задачами и объясняли что такое анаграмма. Анаграмма – это слово, которое получается в результате перестановки букв из которых оно состоит.

Задачи могутбыть решены на осознанном уровне (теоретический способ) и стихийно, методом проб и ошибок (эмпирический способ). Задачи решали студенты юридического и экономического факультетатов Саранского кооперативного института. Рассмотрим особенности мыслительных действий обучающихся при решении анаграмм. Наблюдение за решением задач подобного типа и анализдействий студентов во время решения позволили отметить ряд моментов характерных для учащихся.

Осознанный способ решения задач характеризуется такими особенностями. Учащийся, разгадав методом перебора букв одну – две анаграммы, ищет способ составления слов. Поиск общего способа построения анаграмм занимает примерно 4–7 минут. Выделив общий способ, испытуемый достаточно быстро разгадывает оставшиеся анаграммы в различной последовательности. Выделение общего способа решения анаграмм, как правило, сопровождается у студентов характерными эмоциями.

Неосознаваемый, стихийный подход к решению проявляется в следующем. Задачи решаются путем подбора слов. Общий способ построения анаграмм не выделяется. Каждая анаграмма «разгадывается» независимо от других. На это уходит много времени. В процессе решения учащийся «перепрыгивает» от одной не решенной задачи к другой. Как правило, при таком подходе не решенными остаются три-четыре задачи, которые нельзя решить путем простого подбора, так как представленные понятия (слова) являются очень специализированными с которыми студенты раньше не сталкивались.

Анализ решения задач показывает, что испытуемые, решая задачи, не знают, как они это делают, каковы основания их умственных действий. Студенты ориентируются на получение результата и ими контролируются лишь итоги решения, а не сам способ решения, те действия, которые привели, или, наоборот, не привели, к искомому результату. Такой подход к решению задачи является эмпирическим, учащиеся ориентируются при решении на несущественные особенности условий задач.

Наблюдение за решением подобных задач показало, что теоретический анализ, в процессе решения, проявили лишь 10 % студентов. Подавляющее большинство обучающихся использовали неосознанный способ решения. Для такого подхода характерен формальный анализ, когда испытуемый не может провести анализ отношений, определяющих способ получения ответа в каждой задаче, не может абстрагироваться от внешних условий этих заданий и найти общий подход к решению задач.

Проведенное диагностирующее исследование развития теоретического анализа дает возможность сформировать некоторые предварительные выводы о развитии умственных действий у студентов и наметить задачи дальнейшего их изучения и совершенствования.

1. Уровень развития содержательного анализа у студентов невысок. Значительное большинство из них решают мыслительные задачи стихийно (неосознанно) на эмпирическом уровне.

2. Необходима разработка более совершенных методик по выявлению уровней развития основных мыслительных способностей

применительно к студенческому возрасту, адекватных содержанию учебного материала.

3. В исследовательском плане важно проследить количественные и качественные изменения в развитии основных компонентов теоретического мышления студентов при обучении с 1-го по 4-й курсы.

4. Большие возможности для целенаправленного изучения и формирования у студентов основных компонентов теоретического мышления открывают введение на факультетах спецкурса «Развитие профессионального мышления».

УДК 004.4:378.1

## РЕАЛИЗАЦИЯ ТРЕБОВАНИЙ ФГОС К РАБОЧИМ ПРОГРАММАМ ДИСЦИПЛИН НА ОСНОВЕ «1С:УНИВЕРСИТЕТ»

**Роман Николаевич Правосудов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: praron@yandex.ru

## IMPLEMENTATION OF FEDERAL STATE EDUCATIONAL STANDARD REQUIREMENTS FOR DISCIPLINE WORKING PROGRAMS ON THE BASIS OF “1C:UNIVERSITY”

**Roman Nikolayevich Pravosudov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Рассматривается опыт создания и развития единой электронной информационно-образовательной среды вуза на платформе «1С:Предприятие 8». Затронуты вопросы автоматизации учебного процесса вуза на основе «1С:Университет».

Ключевые слова: автоматизация, вуз, рабочие программы дисциплин, «1С:Университет».

The article reviews the experience of creating and developing a unified electronic information and educational environment in an university on “1C:Enterprise 8” platform. The issues of automation of university educational process on the basis of “1C:University” are considered.

Keywords: automation, university, work programs of disciplines, “1C:University”.

© Правосудов Р.Н., 2017

Требования ФГОС к условиям реализации программы бакалавриата, электронной информационно-образовательной среде в составе перечня требований определяют: обеспечение доступа к рабочим программам дисциплин, практик; фиксацию хода образовательного процесса, результатов промежуточной аттестации и результатов освоения образовательной программы. Реализация данных требований является логичным развитием единого информационно-образовательного пространства вуза.

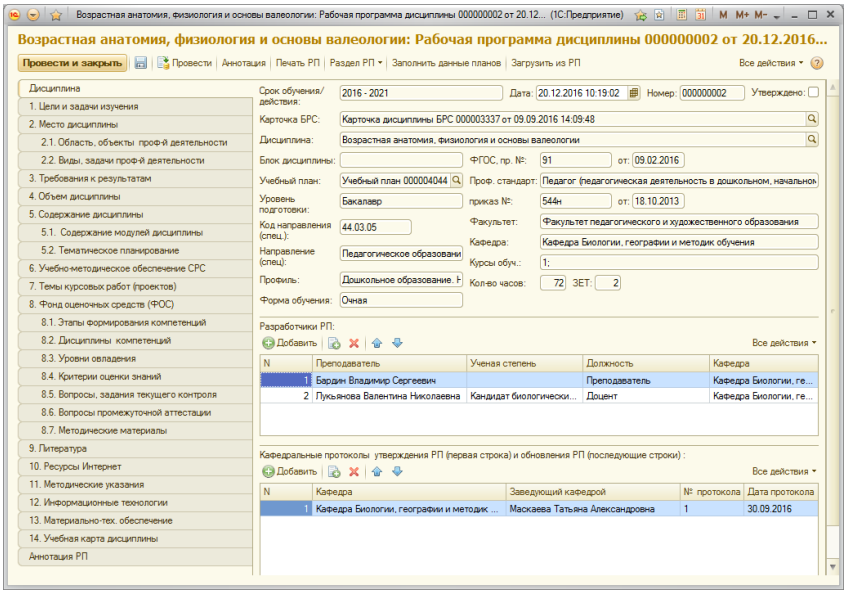
Данные требования ФГОС могут быть обеспечены путем построения информационной системы управления учебным процессом вуза на основе «1С:Университет ПРОФ» [1] (или подобных систем). Примером может служить информационная система МГПИ им. М.Е.Евсевьева где последовательно были реализованы: в 2015/2016 уч. году автоматизация фиксации хода образовательного процесса (учета успеваемости и посещаемости студентов) на основе балльно-рейтинговой системы (БРС) [2]; в 2016/2017 уч. году автоматизация процесса подготовки комплексов рабочих программ дисциплин (РПД) по образовательным программам вуза (создание единой информационной базы РПД) [3].

Информационная система МГПИ позволяет вести расчет рейтинга освоения образовательной программы, рейтинга успеваемости студентов за различные периоды освоения дисциплин (за весь период обучения, за учебный год, семестр, модуль). Возможен анализ посещаемости студенческого контингента, выполнения нагрузки преподавательским составом. Открытый доступ к данным БРС студентов в информационной системе МГПИ реализован посредством личного кабинета студента.

Обеспечение открытого доступа к рабочим программам дисциплин, практик на данный момент в вузах, как правило, реализуется вручную путем размещения на сайтах ссылок на электронные ресурсы (файлы) рабочих программ. Это требует постоянной кропотливой работы по поддержке актуальности данных. Возможности современных информационных систем позволяют построить данный процесс на более высоком уровне автоматизации, что и реализуется в информационной системе МГПИ.

В МГПИ для автоматизации процесса подготовки рабочих программ дисциплин и практик в 1С:Университет ПРОФ разработаны вспомогательные структуры и механизмы формирования данных. Основной функционал, обеспечивающий автоматизацию процесса подготовки рабочих программ, реализован в виде двух видов документов (соответствующих дисциплинам и практикам). Диалог документов рабочих программ содержит вкладки, соответствующие разделам рабочей программы (рисунок). Разработанный функционал формирует единую информационную базу рабочих

программ. Обеспечивается вывод на печать рабочих программ в целом и их отдельных разделов.




Диалог редактора рабочей программы дисциплины

Для обеспечения открытого доступа к комплексу рабочих программ дополнительно требуется разработка специальных вебсервисов в системе 1С:Университет ПРОФ. Они должны быть интегрированы со структурой действующего сайта организации. Предусматривается, что пользователь должен иметь возможность выбрать для просмотра образовательную программу, т. е. отобрать параметры учебного плана и затем из открывающегося списка дисциплин (практик) загрузить рабочую программу дисциплины или практики. Под параметрами учебного плана в данном случае достаточно рассматривать профиль направления подготовки (соответственно автоматически определяемое направление подготовки как владелец профиля и отражаемое в списке выбора), форма обучения, учебный год образовательной программы (год поступления).

Предполагается что, построение алгоритма загрузки/просмотра рабочей программы дисциплины (практики) будет основано на динамическом формировании соответствующего файла в системе с последующей передачей пользователю, но не предусматривает его отдельного хранения на сервере. Данная возможность в системе легко реализуется т. к. для разработанных документов (редакторов

рабочих программ) печатная форма (табличный документ) формируется отдельной командой объекта. То есть подразумевается, что в результате использования веб-сервиса пользователь сможет запускать на исполнение команду документа «Рабочая программа дисциплины» или «Рабочая программа практики», которая сформирует табличный документ, далее он будет сохранен в отдельный временный файл, например формата pdf, и затем передан пользователю в виде двоичных данных.

Таким образом, выполнение подобных доработок, действующих систем автоматизации вузов, дает значительный эффект в упорядочивании процессов документационного обеспечения образовательных программ. Данный подход позволяет принципиально изменить организацию доступа к рабочим программам дисциплин (практик). На качественно новом уровне преобразуется деятельность всего преподавательского коллектива вуза, реализуется совершенствование организации учебного процесса. Наличие аналогичного функционала в информационной системе вуза позволяет вести контроль готовности комплексов рабочих программ, на основе соответствующих отчетов. На данный момент подобные системы используются в вузах довольно редко

Автором продолжается работа по расширению, доработке и отладке дополнительного функционала системы «1С:Университет ПРОФ».

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *ООО* «СГУ-Инфоком» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.sgu-infocom.ru/. (Дата обращения: 07.03.2017).

2. *Правосудов, Р.Н.* Автоматизированная балльно-рейтинговая система вуза // Информатика и образование. 2016. №3 (272). С. 13–17.

3. *Правосудов, Р.Н.* Рабочие программы дисциплин в 1С:Университет // Новые информационные технологии в образовании: сб. научных трудов 17-й междунар. науч.-практ. конф. (Москва, 31 января – 1 февраля 2017г.). М: ООО «1С-Паблишинг», 2017г. Ч. 2. С. 114–118.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 372.811.11

# ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ ОБУЧЕНИЕ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ

**Лилия Вячеславовна Самосудова**
**Марина Ильинична Вечканова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: lilya.a13@mail.ru, Mvechkanova@mail.ru

# PROFESSIONAL-ORIENTED FOREIGN LANGUAGE TEACHING

**Liliya Vyacheslavovna Samosudova**
**Marina Ilyinichna Vechkanova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Статья посвящена проблеме обучения иностранному языку с позиции профессионально-ориентированного подхода. Данный метод способствует быстрой ориентации студентов в выбранной специальности и дает возможность обучающимся работать с иностранными источниками информации, с оригинальной литературой по специальности. Авторы считают, что все это способствует развитию мотивации и заинтересованности студентов в изучении иностранного языка с позиции их профессиональных интересов.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: преподавание иностранного языка, профессионально-ориентированный метод, компетенция, коммуникативный подход.

The article is devoted to the problem of teaching a foreign language from the perspective of a professionally oriented approach. This method promotes the rapid orientation of students in the chosen specialty and enables students to work with foreign sources of information, with original literature on the specialty. The authors believe that all this contributes to the development of motivation and interest of students in learning a foreign language from the standpoint of their professional interests.

K e y w o r d s: foreign language teaching, professionally oriented approach, competence, communicative approach.

В настоящее время при подготовке специалиста, бакалавра или магистра обязательным компонентом становится приобретение навыка владения профессиональным иностранным языком. Для обучения подобным навыкам мы используем профессионально-направленный и коммуникативно-ориентированный подход к преподаванию языка, что в дальнейшем способствует быстрой ориентации студентов в выбранной специальности.

Наличие различных современных видов связи, а именно Интер-

© Самосудова Л.В., Вечканова М.И., 2017

нет, спутниковое телевидение, социальные сети дают возможность общения с партнерами из зарубежных стран, и соответственно растет потребность в специалистах со знанием иностранного языка.

Выпускник, владеющий навыками профессионального общения на иностранном языке, способен работать с иностранными источниками информации, с оригинальной литературой по специальности, что способствует получению информации, ее критического осмысления, обобщения, а также. Приобретенные компетенции в процессе изучения профессионально-ориентированного иностранного языка помогут использовать приобретенные знания в профессиональной среде.

Таким образом, учет профессионального фактора в улучшении речевой коммуникации будущих специалистов является неотъемлемым элементом при преподавании курса. Подготавливая студентов к иноязычному общению, необходимо обеспечить преемственность, так как вузовский курс предполагает формирование умений ведения разговора, приобретенных на более раннем этапе обучения.

Сущностью профессионально ориентированного характера при преподавании иностранного языка является его интеграция с другими дисциплинами, в процессе изучения которых студенты получают дополнительные профессиональные знания.

Современная методика преподавания языков для международного общения с точки зрения международного культурного обмена и деловых коммуникаций ставит вопрос о необходимости формирования профессиональной и общекультурной компетентности, компонентный состав которых включает в себя язык, речь, лингвокультурологические аспекты и культурологию. Исключение одного из этих компонентов может привести к тому, что многие выпускники неязыковых вузов будут испытывать трудности при чтении зарубежной литературы по своей специальности, при обсуждении профессионально ориентированных проблем на иностранном языке, трудности в разговоре на профессиональные темы.

Приоритетом современного образованного специалиста становится не только овладение навыками общения на иностранном языке, но и приобретение специальных знаний по выбранной специальности. Изучение профессионально ориентированного языкового материала способствует установлению двусторонней связи между стремлением студента приобрести опыт и успешностью изучения языка.

Профессионально-ориентированное обучение иностранному языку в вузе нацелено на овладение студентами языковой компетенцией, которая позволит вести профессиональную коммуникацию во всех ситуациях, где такое общение необходимо. В основном в нашем институте мы обучаем языку специальности, т. е. бу-

дущих экономистов – экономическому, юристов – юридическому, менеджеров – управленческому языку и т. д. В данной работе затрагивается вопрос о профессионально-ориентированном обучении при изучении курса «Иностранный язык в сфере юриспруденции». Данная дисциплина читается на втором курсе бакалавриата. Предполагается, что студенты имеют знания по некоторым специальным дисциплинам, в частности, истории государства и права, истории права зарубежных стран, некоторые виды права. В процессе преподавания работа строится по следующему принципу:

– накопление – на базе владения общеязыковыми лексико-грамматическими компонентами - специальной терминологии (law, public law, civil law, plaintiff, defendant, tort, court, etc.);

– активное освоение тех грамматических (синтаксических) особенностей, которые характеризуют научный стиль речи (Passive Voice, Complex Object, Complex Subject). При этом, делается акцент на особенности языка именно той специальности, которую они изучают;

– обучение принципам структурирования научного высказывания, как письменного, так и устного: имеются в виду приемы комментирования, анализа, синтеза, аргументирования и дискуссии. Здесь мы предлагаем различные упражнения на понимание заголовков (prediction), на вычленение ключевых слов (key, signal words), на распознавание дефиниций (special terms, definitions), на установление роли коннекторов;

– приобретение навыков работы с источниками информации - определение основной мысли текста (the main idea of the text), логической основы высказывания, извлечение разных видов информации (elicit the information), приемы компрессии текста и, конечно, уметь активизировать эти навыки в устном высказывании (speaking on the topic).

Учитывая специфику изучаемой специальности, в процессе преподавания используются различные виды деятельности, например работа над специальными текстами. Основными текстами становятся аутентичные тексты, сформированные по тематическому принципу. Основным учебным пособием при изучении курса нами выбран учебник под редакцией Ступниковой Л.В., Шпиковской Э.Н. Learning law. Данное пособие знакомит студентов с правовыми системами стран изучаемого языка, помогает овладеть основами юридической лексики английского языка и грамматическими структурами, характерными для правовых текстов.

Используются материалы по гражданскому и публичному праву, взятые из английских и американских источников: What is Law?; Law Systems; Public and Civil Law; Law of Torts; Law of Trusts; English Courts; Jury; Appeals; Legal Profession.

Система упражнений по тексту может варьироваться в зависимости от уровня подготовленности студентов:

1) упражнения лексико-грамматического характера (на словообразование, заимствования, интернациональные слова, нахождение синонимов, антонимов, терминологических эквивалентов, соответствий и т. д.). Все эти упражнения должны активировать накопление специальной лексики. На занятиях мы предлагаем студентам выполнить упражнения на нахождение соответствующих русских эквивалентов (Supply Russian equivalents), найти в словаре однокоренные слова (Give other words with the same root), подобрать синонимы (Match words and word combinations with their synonyms), дать антонимы (Give antonyms and translate them), дать обратный перевод выражениям (Supply English equivalents);

2) упражнения на уровне текста (определение основной мысли и ключевых слов, логических связей и различные виды чтения и т. д.) Примером могут служить следующие упражнения: найти эквиваленты русским предложениям в тексте (Supply Russian equivalents), используя активные комбинации, составить свои предложения (Translate the following word combinations into English and make sentences with them), заполнить пропуски, используя предлоги и слова из текста (Insert prepositions consulting the text, Fill in the gaps with missing words consulting the text). На заключительном этапе работы с текстом студентам предлагается найти подходящее определение к термину (Find a suitable definition for each word in the right column).

Данные упражнения готовят студентов к содержательному высказыванию в устной или письменной формах.

Помимо работы с текстом на своих занятиях мы предлагаем упражнения по классификации информации, которые формируют навыки самостоятельной работы. Можно воспользоваться источниками Интернет, научных журналов. Подобные задания помогают развивать навыки комментирования, аргументирования, ведения дискуссии и т. д., Например, при изучении темы The Law of Torts, студентам предлагаются различные ситуации совершенных правонарушений, которые они должны прокомментировать и предложить вид деликта, по которому можно подать иск.

Студентам также предлагается изучить словарь-минимум по соответствующей теме и составить устное высказывание по теме.

Для работы над грамматическим и лексическим материалом используются пособия, предназначенные для развития навыков использования грамматических правил в повседневном и профессиональном общении (M. Foley, D. Hall MyGrammarLab).

Подводя итог вышесказанному, хочется отметить, что возможности изучения иностранного языка постоянно расширяются,

укрепляются материально-технические базы, все чаще используются инновационные методы и технологии. Растет и престиж изучаемой дисциплины: ведение бизнеса, поездки за границу, иностранные компании на территории нашей страны – все это способствует развитию мотивации и заинтересованности студентов в изучении иностранного языка с позиции их профессиональных интересов.

УДК 37(430)

## ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В ФРГ

**Никита Алексеевич Студеникин**
*Херманн-Литц шулле (Германия)*
E-mail: haubinda@lietz-shule.de

## FEATURES OF THE EDUCATION SYSTEM IN GERMANY

**Nikita Alekseyevich Studenikin**
*Hermann-lietz-Schule (Germany)*

Автор статьи, который в течение последних трех лет жил и учился в Федеративной Республике Германия, предлагает сравнительный анализ немецкой и отечественной систем образования.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: Федеративная Республика Германия, система образования, дошкольное образование, школьное образование, высшее образование, экзамен.

The author, who lived and studied in the Federal Republic of Germany for the past three years, offers a comparative analysis of German and Russian systems of education.

K e y w o r d s: the Federal Republic of Germany, education sistem, preschool education, school education, higher education, exam.

Система образования в ФРГ предполагает, как и в России, три основные ступени: дошкольное, школьное и высшее. Как известно, правила в разных землях Германии сильно отличаются друг от друга и каждая земля по-разному относится к дошкольному образованию. В качестве инстанции, ответственной за управление делами дошкольников, выступает отдел по благосостоянию молодежи.

Немецкие дети в возрасте от трех до шести лет поступают в детские сады (Kindergarten) и находятся там до поступления в школу. В случае если ребенок не достигает соответствующего своему возрасту уровня ментального развития, он имеет право на пре-

© Студеникин Н.А., 2017

бывание в так называемых дошкольных классах, а также в детских садах при обычных школах, в которых происходит коррекция обнаруженных особенностей. Образовательные учреждения еще с самой ранней ступени развития предлагают дошкольникам (а точнее, их родителям) выбор направления в зависимости от личных способностей каждого отдельного ребенка.

Школьное образование в Германии является всеобщим и абсолютно бесплатным. Каждый ученик (ученица) должны закончить десять общеобразовательных классов. Так же, как и у дошкольников, у учеников школы есть возможность выбирать определенное направление в школе (техническое, гимназическое и даже актерское).

Обучение в школе по всем правилам должно начинаться с достижения ребенком шестилетнего возраста. По окончании восьмого класса ученик вправе выбирать свой дальнейший школьный путь. Либо он заканчивает еще один (девятый) класс на специальном рабоче-прикладном направлении и получает после этого так называемый Hauptschuleabschluss (среднее образование), либо учится еще два года (девятый и десятый классы) и после этого получает сертификат об окончании общего немецкого образования, позволяющий учиться дальше. В первом случае ученик в течение всего девятого класса постигает азы какого-либо ремесла (например, кулинарии) и сразу после его окончания может поступить на работу – туда, где потребуется ученик с такими образованием и практикой. Во втором случае перед выпускником стоит выбор о продолжении обучения в школе или о профподготовке в определенной фирме в рамках профессионального обучения. В обоих случаях и ученики Hauptschule в девятом классе, и ученики Realschule в десятом должны сдавать общие экзамены в конце года.

Экзаменационная система для всех выпускников почти одинаковая: перед проведением экзаменов (примерно за два месяца) проводятся так называемые тестовые экзамены. Их целью является создать для учеников ту самую обстановку, которая будет ждать их на будущем экзамене. В качестве письменных экзаменов ученики Realschule должны сдавать математику, немецкий и английский языки, в то время как ученики Hauptschule только математику и немецкий. Если экзамен по английскому языку и математике в Германии очень похож на российскую программу Единого государственного экзамена (ЕГЭ) или Основного государственного экзамена (ОГЭ), то экзамен по местному государственному языку (немецкому) отличается от формы сдачи русского языка в РФ. Государственный экзамен по немецкому языку состоит из трехчетырех заданий на случайную тему, целью которых всегда является написание сочинения большого размера. Заданий по грамма-

тике или словообразованию, знакомых нам по ЕГЭ (ОГЭ) по русскому языку, здесь нет.

Для успешного прохождения испытаний для получения сертификата о среднем образовании в ФРГ необходимо сдать, кроме письменных, минимум два устных экзамена. Их выбор происходит следующим образом. Из всех дисциплин, не входящих в основную экзаменационную программу, можно выбрать одну. Экзамен как правило, охватывает материал последних двух – трех лет. Часто ученики выбирают музыку, находя этот предмет очень простым. Также устные экзамены могут быть назначены по дисциплинам экзаменационной программы, но только в том случае, если результаты письменных экзаменов были неудовлетворительными и есть необходимость в исправлении полученной оценки. Для некоторых учеников это становится буквально спасательным кругом, поскольку в этом случае не нужно повторять материал всего предыдущего года.

Как упоминалось выше, законы об образовании в разных землях отличаются друг от друга. Например, в Тюрингии в качестве экзамена за десятый выпускной класс (Realabschlussklasse) следует подготовить и защитить письменную работу (PPA – ProjektPrüfungsArbeit) на определенную тему с последующей устной защитой. Она выполняется небольшой группой учеников (3–4 чел.) и представляет собой примерно 50-страничное исследование. Каждый из членов группы разрабатывает свой аспект этой темы и в итоге все эти части объединяются. На защите проекта должна осуществляться практическая демонстрация (так, готовящие исследование о Леонардо да Винчи соорудили деревянную катапульту). Подготовка и защита проекта является заменой одного из устных экзаменов. В случае если работа окажется не сданной, ученик будет не аттестованным за 10-й класс. Следует отметить, что в некоторых землях экзаменационная система отсутствует.

Заканчивающие 10-й класс ученики, те, кто решил и дальше продолжать школьное образование, встают перед выбором одного из двух школьных типов обучения. FachOberSchule (FoS) – это аналог профессионального колледжа, который призван научить молодых людей работать в определенной сфере деятельности. У FoS также есть разные направления обучения: техническое, экономическое или социально-педагогическое. Уроки на всех этих направлениях проходят только в согласовании с профессиональной деятельностью определенного направления: в техническом FoS преподают электротехнику, вычислительную информатику, физику и химию, в то время как ученики на социально-педагогическом направлении постигают психологию, социологию, этику и педагогику. Весь 11-й класс ученика FoS состоит наполовину из

учебы и наполовину из практики в разных учреждениях. Это помогает ученикам непосредственно наблюдать их будущую профессиональную деятельность.

Berufliche Gymnasium (BG) является собирательной системой образования, здесь ученики обучаются всевозможным предметам из разных направлений, в том числе FoS. Материал BG более глубокий и сложный в сравнении с материалом FoS, кроме того здесь отсутствует практика. После окончания 13-го класса гимназии ученики имеют возможность поступить в университет.

Немецкое высшее образование очень разнообразно. Его можно получить в большом количестве вузов. Всего в Германии 250 вузов, 103 из которых – университеты. Начало обучения, так же как и в школе, различается в разных землях. От иностранцев высшие учебные заведения Германии не требуют никаких особых знаний, правда, и не дают никаких привилегий. Для поступления необходимы результаты о степени успешности последнего законченного образования (иногда мотивационное письмо). Для иностранных абитуриентов обязательной является демонстрация знания немецкого языка. Обычно достаточно предоставления результатов международного TestDAF-теста. Отбор в высшие учебные заведения, как и в России, происходит по рейтингу баллов всех желающих.

Таким образом, в настоящее время образование в ФРГ является достаточно разнообразным. В зависимости от способностей ученика перед ним раскрывается множество возможностей для самореализации в течение всей образовательной программы.

УДК 336.64

# ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО АБСОЛЮТНЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ

**Татьяна Викторовна Дворецкая**
**Елена Викторовна Зотова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: t.v.dvoretskaya@rucoop.ru, ezotova@rucoop.ru

# EVALUATION OF THE ENTERPRISE FINANCIAL RISKS BY ABSOLUTE INDICATORS

**Tatyana Viktorovna Dvoretskaya**
**Yelena Viktorovna Zotova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Проблема управления и оценки рисков предприятия сегодня является особо актуальной ввиду отсутствия единой методологической основы их оценки. В статье приводится анализ финансовых рисков с помощью абсолютных показателей активов и пассивов баланса, величины оборотных активов и возможностей формирования собственных и заемных средств.

Ключевые слова: баланс, ликвидность, платежеспособность, активы, финансовая устойчивость, источники финансирования.

The problem of the enterprise risk managing and assessing is especially actual today, in the absence of a single methodological basis for their evaluation. The article analyses financial risks using absolute indicators of the balance sheet assets and liabilities, the value of current assets and opportunities for own and borrowed funds formation.

Keywords: balance, liquidity, solvency, active assets, financial stability, financing sources.

Платежеспособность любого предприятия характеризует его способность рассчитываться в срок по своим финансовым обяза-

© Дворецкая Т.В., Зотова Е.В., 2017

тельствам. С помощью абсолютных показателей оценим риск ликвидности и платежеспособности баланса [1].

На примере ООО СМУК «Строитель» сгруппируем активы и пассивы баланса за 2016 г. по степени ликвидности (табл. 1).

Таблица 1

**Ликвидность баланса ООО СМУК Строитель» за 2016 г.**

| Актив | | Наиболее ликвидные активы $А_1$ | Быстрореализуемые активы $А_2$ | Медленно реализуемые активы $А_3$ | Трудно-реализуемые активы $А_4$ | Баланс |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Абсолютные величины | на начало года | 106 | 9553 | 131 | 0 | 9790 |
| | на конец года | 173 | 7219 | 0 | 0 | 7392 |
| Удельные веса (%) | на начало года | 1,1 | 97,6 | 1,3 | 0 | 100,0 |
| | на конец года | 2,3 | 97,7 | 0 | 0 | 100,0 |
| Пассив | | Наиболее срочные обязательства $П_1$ | Кратко-срочные пассивы $П_2$ | Долго-срочные пассивы $П_3$ | Посто-янные пассивы $П_4$ | Баланс |
| Абсолютные величины | на начало года | 6799 | 0 | 0 | 2991 | 9790 |
| | на конец года | 7138 | 0 | 0 | 254 | 7392 |
| Удельные веса (%) | на начало года | 69,4 | 0 | 0 | 30,6 | 100,0 |
| | на конец года | 96,6 | 0 | 0 | 3,4 | 100,0 |

Ликвидность баланса характеризуется следующими неравенствами А1 <П1; А2 >П2; А3 ≥П3; А4 <П4. Предприятие попадает в зону допустимого риска.

В 2016 г. предприятие не обладало абсолютной ликвидностью, т. к. наиболее ликвидные активы значительно меньше суммы наиболее срочных обязательств, т. е кредиторской задолженности. Платежный недостаток на конец 2016 г. составил 6 965 тыс. руб. или 97,8 %, таким образом, срочные обязательства организации покрывались наиболее ликвидными активами всего на 2,2 %.

В 2016 гг. быстрореализуемые активы превышали краткосрочные пассивы на конец периода, соответственно на 7 219 тыс. руб., т. е. организация в своей хозяйственной деятельности не использует краткосрочные заемные средства и вся сумма быстрореализуемых активов идет на погашение кредиторской задолженности.

В виду отсутствия использования организацией долгосрочных заемных средств медленно реализуемые активы превысили долгосрочные пассивы в 2016 г. на 131 тыс. руб. У организации отсут-

ствовали как медленно реализуемые активы, так и долгосрочные пассивы. Казалось бы ситуация неплохая, но отсутствие использования в хозяйственной деятельности долгосрочных заемных средств не всегда положительно. Это может сдерживать развитие организации.

У организации отсутствуют труднореализуемые активы. Это в определенной степени характеризует ее как, имеющую перспективную ликвидность. Собственный капитал превышает величину внеоборотных активов, что означает, что у организации имеется возможность быть финансово устойчивой. Оценка ликвидности баланса показала, что организация осуществляет свою деятельность в зоне допустимого риска. Риски ликвидности (платежеспособности) баланса являются для нее допустимыми.

Другой не менее важной характеристикой финансовой устойчивости является степень покрытия запасов и затрат различными источниками финансирования [2]. Фактор риска показывает несоответствие между необходимой величиной оборотных активов и возможностями формирования собственных и заемных средств (табл. 2).

Таблица 2

**Покрытие запасов и затрат с помощью источников финансирования в 2016 г.**

| Показатели | тыс. руб. |
|---|---|
| 1.Запасы (З) (стр. 1210)ф.1 | 0 |
| 2. Собственные оборотные средства (СОС) (стр. 1300 – стр. 1100)ф.1 | 254 |
| 3 Излишек или недостаток собственных оборотных средств (ΔСОС) | 254 |
| 4 Долгосрочные заемные средства | 0 |
| 5. Собственные и долгосрочные заемные средства (СДИ) | 254 |
| 6. Излишек или недостаток собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат (ΔСДИ) | 254 |
| 7. Краткосрочные кредиты и займы, кредиторская задолженность стр. (1510 + стр. 1520) ф.1 | 7138 |
| 6. Общая величина основных источников (ОВИ) | 7392 |
| 7. Излишек или недостаток общей величины основных источников для формирования запасов и затрат (ΔОИФЗ) ф.1 | 7392 |
| Трехкомпонентный показатель типа финансовой ситуации, S | (1, 1, 1) |

В табл. 3 установлен тип финансового состояния в зависимости покрытия запасов и затрат с помощью источников финансирования.

Таблица 3

**Тип финансового состояния**

| Условия | | | |
|---|---|---|---|
| S=1, 1, 1 | S=0, 1, 1 | S=0, 0, 1 | S= 0, 0, 0 |
| Абсолютная независимость | Нормальная независимость | Неустойчивое финансовое состояние | Кризисное финансовое состояние |
| Оценка риска финансовой неустойчивости | | | |
| Безрисковая зона | Зона допустимого риска | Зона критического риска | Зона катастрофического риска |

Оценить тип финансового состояния организации представляется затруднительно. Согласно существующей методики оценки анализируемое нами предприятия целесообразнее всего отнести к предприятиям с абсолютной финансовой независимостью, так как трехкомпонетный показатель типа финансовой ситуации в 2016 г. – имел положительные значения. Таким образом, предприятие находится с точки зрения покрытия запасов и затрат с помощью источников финансирования в безрисковой зоне, что означает, что у ООО СМУК Строитель» имеются собственные средства, чтобы в полном объеме покрыть свои обязательства.

Излишек собственных оборотных средств по организации составил в 2016 г. – 254 тыс. руб. Ввиду того, что организация в своей хозяйственной деятельности не использует долгосрочные кредиты показатель собственные и долгосрочные заемные средства (СДИ) совпадает по своему значению с показателем собственные оборотные средства (СОС), поэтому излишек собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат (ΔСДИ) по предприятию равен излишку собственных оборотных средств (ΔСОС). Наличие у организации кредиторской задолженности увеличил показатель общей величины основных источников (ОВИ) на сумму кредиторской задолженности и излишек общей величины основных источников для формирования запасов и затрат (ΔОИФЗ) по предприятию в 2016 г. составил 7 392 тыс. руб.

В целом ситуация по формированию источников финансирования на предприятии заметно ухудшилась, это связано с тем, что собственные оборотные средства снизились за три года на 94,21 %. Рост кредиторской задолженности на 35,11 % повлиял на снижение общей величины основных источников финансирования на 23,54 %. Излишек общей величины основных источников для формирования запасов и затрат снизился на 17,39 %.

Для того чтобы сохранить возможность находиться в безрисковой зоне организации нужно наращивать собственный капитал, оптимизировать запасы и сохранять те же пропорции, когда источники финансирования превышают величину запасов.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Марабаева Л.В*. Методический подход к оценке уровня технологического развития предприятия // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева. 2016. Т. 2. № 2. С. 163–168.

2. *Марабаева Л.В.,* Горин И.А., Соколов О.А. Методический подход к оценке эффективности проектов развития инфраструкутуры инновационной деятельности региона // Фундам. исследования. 2015. № 12-3. С. 600–604.

УДК 368.8

## АНДЕРРАЙТИНГ В ПРОЦЕССЕ СТРАХОВАНИЯ

**Кристина Юрьевна Егорова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: miss.kris-egorova@yandex.ru

## UNDERWRITING IN THE INSURANCE PROCESS

**Kristina Yuryevna Yegorova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Целью данной статьи стало рассмотрение роли андеррайтинга в процессе страхования, а также более глубокое раскрытие понятия андеррайтинга как комплекса мероприятий по принятию на страхование рисков по заявленному объекту на основе оценки рисков, присущих данному объекту, с целью формирования страхового покрытия.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: андеррайтинг, андеррайтер, страхование, страховая компания, страховые риски, страховая премия.

The purpose of this article is to consider the role of underwriting in the insurance process, as well as a more in-depth disclosure of underwriting notion as a set of measures to accept risks for the claimed object based on an assessment of the risks inherent in the object in order to form an insurance cover.

K e y w o r d s: underwriting, underwriter, insurance, insurance company, insurance risks, insurance premium.

Достичь планируемого финансового результата страховая компания может несколькими путями: управляя страховым портфелем, формируя страховые резервы, обеспечивая грамотный подход к урегулированию убытков, а также используя инструменты андеррайтинга. В российской финансовой практике еще не сложилась общепринятая терминология андеррайтинга. Дословно underwriting переводится с английского как «подписание под» чем-

© Егорова К.Ю., 2017

либо, под какими-либо условиями, т.е. принятие решения. Лицо, осуществляющее андеррайтинг, называют андеррайтером [1, 2].

Андеррайтинг на сегодняшний день является одним из основных бизнес-процессов в страховой компании, так как именно от андеррайтинговой политики зависит финансовый результат компании – будет организация терпеть убытки или получать прибыль.

Андеррайтер в страховой компании – это юридическое лицо, которое является ответственным за заключение страховых (перестраховочных) контрактов и формирование портфеля страховых обязательств. Для успешной деятельности компании андеррайтер обязан грамотно оценивать риски, прогнозировать различные ситуации и осуществлять правильный расчет страховых выплат.

Андеррайтинг – это комплекс мероприятий по принятию на страхование рисков по заявленному объекту на основе оценки рисков, присущих данному объекту с целью формирования страхового покрытия.

Основной целью андеррайтинга является обеспечение соответствия уровня собираемых страховых взносов по виду страхования и по портфелю компании в целом. Отсюда следует, что главными задачами службы андеррайтинга в настоящее время являются:

1. Эффективное влияние на уровень сбора премии.

2. Эффективное влияние на управление убыточностью через разработку и внедрение андеррайтинговых процедур, организационной структуры по андеррайтингу в центре и на местах.

3. Поддержание оптимального баланса (с учетом стратегии и маркетинговой политики компании) между объемами собираемых страховых взносов и уровнем выплат, а также убыточностью страхового портфеля путем отбора страховых рисков, установления страховых тарифов и франшиз, других связанных с этим параметров договора страхования.

4. Влияние на мотивацию и стимулирование продаж через делегирование полномочий по уровням управления андеррайтингом, а также между андеррайтерами с одной стороны и продавцами – с другой.

В системе страхования служба андеррайтинга выполняет ряд следующих функций.

Практическая функция осуществляет деятельность по оценке рисков и формированию условий договоров страхования, определяет ставки страховой премии по договорам страхования, участвует в составлении конкретных коммерческих предложений клиентам, проведение консультации и т. д.

Управляющая функция формирует политику андеррайтинга, то есть систем решений страховой компании по отбору объектов страхования, объёму предоставляемой страховой защиты, минимальному размеру страховой премии исходя из стратегии развития

компании. Целью данной функции является: управление страховым портфелем с учетом необходимости и условий перестрахования; организация работы по управлению убыточностью; согласование ставок комиссионного вознаграждения.

Нормативная функция обеспечивает подготовку методик и производных документов по осуществлению практических функций работников, выполняющими функции по андеррайтингу, то есть оказание методической помощи нижестоящим уровням управления вышестоящими; разработка тарифных руководств и т. д.

Обучающая функция консультирует сотрудников подразделения блока продаж по вопросам, связанных с правильностью применения правил страхования.

Приемы и методы андеррайтинга в современной практике делятся на два вида:

1) стандартный андеррайтинг для массовых видов страхования и страховых продуктов (частные жилые дома, домашнее имущество, автомобили, малый и средний бизнес и т. п.);

2) индивидуальный андеррайтинг для сложных объектов (большие имущественные комплексы, уникальные объекты, индивидуальные наборы рисков и т. п.) и объектов массовых видов страхования, имеющих отклонения по своим характеристикам или рискам от критериев стандартности.

Основными этапами процедуры андеррайтинга являются:

– предстраховые экспертизы;

– оценка рисков;

– определение размеров, сроков и условий представления страхового покрытия;

– расчеты страхового тарифа и страховой премии.

Главной составляющей при проведении андеррайтинга являются критерии убыточности. Именно они позволяют правильно оценить эффективность деятельности страховой компании, ее подразделений и отдельно взятых сотрудников. Для того чтобы правильно рассчитать фактическую убыточность страховых операций нужно сопоставить реальные убытки с заработанной страховой премией. Именно данная методика расчета убыточности позволяет конкретно отразить фактическую убыточность страхового портфеля и в конечном итоге охарактеризовать качество системы андеррайтинга.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кузнецова, Т.Е.* Система андеррайтинга в современных условиях страхового рынка России // Вестник № 2(36). Том 2 Волжского университета имени В.Н. Татищева; ВУиТ. Тольятти 2016. С. 55–60.

2. *Кузнецова, Т.Е.* Страхование в Республике Мордовия: проблемы и позитивные тенденции развития // Интеграция образования в условиях инновационной экономики: материалы Междунар. науч.-практ. конф.(Саранск, 8–9 апр.2014 г.): в 2 ч. Саран. Кооп. Ин-т РУК. Саранск : ЮрЭксПрактик, 2014. Ч. 1. С. 160–163.

УДК 336.77:334.012.63/.64

# МИКРОЗАЙМЫ КАК ВЕДУЩАЯ АЛЬТЕРНАТИВА БАНКОВСКОМУ КРЕДИТОВАНИЮ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

**Юлия Геннадьевна Жесткова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: yu.g.zhestkova@rucoop.ru

# MICROLOANS AS A LEADING ALTERNATIVE TO THE BANK LENDING TO SMALL AND MEDIUM BUSINESSES

**Yuliya Gennadyevna Zhestkova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются достоинства и недостатки микрокредитования малого и среднего бизнеса.

Ключевые слова: банковское кредитование, микрозаймы, малый и средний бизнес, микрофинансовые организации, кредитные продукты.

In the article advantages and disadvantages of small and average business microcrediting are considered.

Keywords: bank credit, microloans, small and medium business, microfinance institutions, credit products.

Банковский сектор переживает тяжелые времена. Причин этому довольно много. За 2016 год объем выданных малому и среднему бизнесу кредитов составил 2,5 трлн. руб. Данный показатель на 36 % меньше аналогичного показателя за 2015 год. При этом крупный бизнес и кредитование физических лиц выросли на 30 % и 1 % соответственно за вышеупомянутый период. В первую очередь это связано с высокими ставками по кредиту с одной стороны и с другой – сокращением спроса со стороны бизнеса, в результате все того же ухудшения экономической ситуации в стране. Портфель топ-30 банков сократился на 21 % по сравнению с 2015 годом, что сигнализирует о слабой динамике выдачи новых кредитов.

По общему правилу – краткосрочные кредиты составляют примерно 70 % общего объема кредитования малого и среднего бизнеса, следовательно, замедление притока новых кредитов практически сразу сказывается на размерах портфеля в целом. Отдельным сигнализатором ухудшения общего состояния кредитования малого и среднего бизнеса является объем просроченной задол-

© Жесткова Ю.Г., 2017

женности. По данным Банка России, за 2016 год она возросла на 60 млрд. руб. и составила 454 млрд. руб. или 9,4 % портфеля.

Согласно данным Национального бюро кредитных историй выдача кредитов на развитие малого и среднего бизнеса сократилась, а ведь именно данное направление больше всего нуждается в заемных средствах. Все это приводит к краху малого и среднего бизнеса и к значительным сокращениям стабильного развития экономики страны.

Однако там, где есть спрос – всегда будет предложение и на замену «стандартному» банковскому кредитованию пришли микрозаймы. Деятельность микрофинансовых организаций законна, такая организация должна иметь разрешение и состоять в реестре микрофинансовых организаций. В России по данным ЦБ РФ насчитывается более 4 000 микрофинансовых организаций, которые осуществляют кредитование на легальных основаниях.

Выделим особенности микрокредитования в сравнении с традиционным банковским кредитованием. Простота и удобство получения кредита. В отличие от банков, микрофинансовые организации гораздо лояльнее относятся к клиентам; клиенту не требуется предоставлять множество документов, подтверждающих его платежеспособность, и ожидать решения о микрозайме несколько дней, чаще всего рассмотрение заявки занимает от одного часу до суток, не нужен залог или поручитель. Для получения микрозайма требуется паспорт гражданина РФ и постоянная регистрация в районе банка. Оформить и получить микрозайм можно множеством путей: онлайн, заказ микрозайма на дом, классически наличными в офисе. В современном мире технологий и инноваций, микрофинансовые организации следуют тенденциям и делают этот способ кредитования еще проще. Оформить быстрый микрозайм можно на карту, банковский счет и электронный кошелек.

Возвращение долга не менее удобно. Клиент может пользоваться платежными терминалами, банковской картой, электронными деньгами и наличными.

Условия микрозаймов имеют преимущества и выделяют этот продукт из ряда иных потребительских кредитов. Микрозайм предоставляется без дополнительных комиссий и ставка, четко определенная без обязательных платежей, которые увеличивают стоимость кредита. Возможность досрочного погашения в любой период долга. Однако, проценты, начисляемые на сумму долга в микрофинансовые организации высокие. В среднем по реестру микрофинансовых организаций РФ ставка составляет 1–2 % в день. Так как микрокредитование – это краткосрочная ссуда на удовлетворение текущих нужд, переплата оказывается не столь высока. Ставка процента включает в себя риск невозврата кредита.

Все эти особенности и условия делают данный продукт привлекательным на рынке кредитных продуктов, для всех желающих получить финансовую помощь. Динамика развития этого молодого направления кредитования идет вверх. С 2015 по 2016 год портфель микрозаймов микрофинансовых организаций вырос с 39 до 57 млрд. руб. и превышал размеры портфелей конкурентов.

Предприятия малого и среднего бизнеса увеличивают свою долю, и по состоянию на 2017 год она составляет треть рынка и планирует увеличиваться в будущем. Однако в микрокредитовании для малого и среднего бизнеса есть и недостаток. К сожалению, ни одна программа микрофинансирования не включает такой важный для начинающих предпринимателей момент, как «старт-ап». Практически все Фонды содействия кредитованию малого бизнеса, и большинство банков, участвующих в программе микрофинансирования, отказываются кредитовать начинающих предпринимателей. Предприятие должно просуществовать и вести хозяйственную деятельность не менее трех месяцев, чтобы получить микрокредит в банке или заручиться поддержкой и поручительством Фонда. В текущей ситуации следует развивать альтернативные способы развития кредитования, в частности для предприятий малого и среднего бизнеса.

УДК 336.64

## ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЦЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Елена Викторовна Зотова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: ezotova@rucoop.ru

## FINANCIAL STRATEGY AS A TOOL FOR THE IMPLEMENTATION OF FINANCIAL AND BUSINESS OBJECTIVES OF THE ENTERPRISE

**Yelena Viktorovna Zotova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье обосновывается необходимость разработки финансовой стратегии

© Зотова Е.В., 2017

как одного из инструментов обеспечения финансовой безопасности хозяйствующего субъекта. При разработке финансовой стратегии предлагается учитывать альтернативные варианты существующих в экономической литературе моделей, которые позволят предприятию прогнозировать стратегию предприятия в краткосрочной перспективе и измерять порог его возможностей.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: финансовая стратегия, эффективность, конкурентоспособность, финансовая безопасность, финансовые ресурсы, риск, угроза.

The article substantiates the need to develop a financial strategy as a tool to ensure the financial security of the business entity. In developing the financial strategy are encouraged to consider alternatives to the existing economic literature models, which will allow the company to predict the strategy of the company in the short term, and measure the threshold of its capabilities.

K e y w o r d s: financial strategy, efficiency, competitiveness, financial security, financial resources, risk, threat.

Сегодня актуализируется проблема управления внутренними и внешними изменениями на основе научно-обоснованного подхода регулирования, приспособления к целям предприятия. Поэтому условием эффективного хозяйствования является стратегическое управление финансово-хозяйственной деятельности. Успех предприятия во многом зависит от степени защиты его финансов. Финансовые кризисы, недобросовестная конкуренция может отрицательно сказываться на результативной деятельности хозяйствующего субъекта. Поэтому управление финансовыми ресурсами, денежными потоками хозяйствующего субъекта стало одним из основных элементов всей системы современного управления, и приобретает приоритетное значение в нынешних условиях российской экономики [4].

Для того чтобы правильно управлять, необходимо знать теорию финансовой безопасности, ее структуру, объекты финансовой безопасности, основные опасности и угрозы, количественные и качественные показатели оценки уровня финансовой безопасности, методы анализа факторов и, что особенно важно, основные направления обеспечения безопасности.

Эффективное функционирование хозяйствующих субъектов в рыночной экономике зависит в первую очередь от состояния его финансов, что и приводит к необходимости рассмотрения проблем обеспечения финансовой устойчивости и безопасности предприятия.

Даже при высокой доходности бизнеса недостаточное внимание к проблемам финансовой устойчивости и безопасности предприятия может привести к тому, что предприятие может стать неконкурентоспособным. С другой стороны, увеличение темпов роста производства может привести к высокой зависимости предприятия от внешних источников финансирования и, возможной потери устойчивости и самостоятельности в принятии управленческих решений [5, с. 94].

Циклическое развитие экономики с постоянно изменяющимися экономическими условиями, периодическими кризисами и депрессиями, изменениями в политической обстановке, нестабильностью в условиях глобализации актуализировали проблему обеспечения финансовой безопасности на микро- уровне, нахождению принципиально новых подходов к ее решению.

Актуальность исследования определяется необходимостью всестороннего научного анализа и разработки системы показателей финансовой безопасности хозяйствующих субъектов, выявления возможных угроз и опасностей, приводящих к потере финансовой безопасности с целью разработки мероприятий, препятствующих этой тенденции, и разработкой оптимальной финансовой стратегии предприятия, направленной на достижение его устойчивого состояния в краткосрочном и долгосрочном периодах.

Финансовая стратегия выступает инструментом реализации финансово-хозяйственных целей предприятия. Стратегия должна способствовать разрешению противоречия между потребностью в ресурсах и целесообразностью их использования. Особо остро стоит вопрос привлечения дополнительных внешних финансовых ресурсов и улучшение использования собственных финансовых ресурсов. Финансовая стратегия включает в себя объекты, процессы, участников ее формирования и реализации, механизмы ее внедрения.

Финансовая стратегия – это план мероприятий, связанный с риском и неопределенностью, целью которого является эффективное развитие предприятия в рамках сформированной миссии, долгосрочных финансовых целей, разработанной корпоративной и деловых стратегий организации, представляющий собой финансирование путем формирования, координации, распределения и использования финансовых ресурсов компании.

Учитывая все финансовые возможности предприятия, рассматривая характер внутренних и внешних факторов, финансовая стратегия должна обеспечивать соответствие финансово-экономических возможностей предприятия тем условиям, которые сложились в данный момент на рынке. Иначе предприятие может обанкротиться.

В настоящее время существуют различные специальные методики для разработки финансовой стратегии. Авторы статьи Запорожцева Л.А. и Рябых М.Е. предлагают при формировании стратегии обеспечения финансовой безопасности использовать такие методики как: 1. Матрица финансовых стратегий Ж.Франшона и И.Романе. 2. Интегральная оценка. 3. Матрица финансовых стратегий, формирующаяся на основе экономической добавленной стоимости внутреннего и устойчивого темпов роста предприятия [3,

с. 1637]. Применение модели Ж. Франшона и И. Романе направляет на достижение устойчивого равновесия. Но эта модель не может определять условия благополучного развития после того как будет достигнута финансовая устойчивость. Модель интегральной оценки предполагает разрабатывать финансовую стратегию только с позиции установления его устойчивости. Модель матрицы финансовых стратегий не может применяться для хозяйствующих субъектов, которые увеличивают свой собственный капитал за счет дополнительного инвестирования, так как с помощью этой модели затруднительно оценить угрозы поступления финансовых ресурсов. Эта методика не применима для убыточных предприятий, так как невозможно рассчитать некоторые показатели.

Составляющими стратегии финансовой безопасности являются: стратегия управления корпоративными финансовыми рисками; стратегия управления структурой капитала; стратегия управления денежными потоками; антикризисная корпоративная финансовая стратегия.

Стратегия управления финансовыми рисками позволит предотвратить банкротство и убыточность предприятия, повысить его финансовую устойчивость. Управлять рисками, это значит провести их идентификацию, затем оценить их величину, осуществить подбор конкретных методов с целью их минимизации и оценить достигнутые результаты и эффективность выбранной стратегии. В общую стратегию финансовой безопасности входит и управление структурой капитала. Процесс оптимизации структуры капитала является одной из сложных и первостепенных задач, от решения которой зависит максимизация выгод в зависимости от поставленных целей. С помощью стратегии управления денежными потоками направленной на рост чистого денежного потока предприятия. Основной задачей антикризисного управления является разработка мер, направленных на восстановление платежеспособности и финансовой устойчивости.

Стратегическое управление финансовой безопасностью должно осуществляться с учетом стадии жизненного цикла хозяйствующего субъекта. К примеру «в случае возрастания доходности собственного капитала правомерно включить в его состав стратегию управления финансовой рентабельностью предприятия. Приоритетный финансовый интерес в виде достижения высокого уровня инвестиционной активности и эффективности инвестиций предполагает формирование стратегии управления инвестиционной активностью и эффективностью реальных и финансовых инвестиций» [1, с. 24].

Применение такого системного подхода при разработке стратегии обеспечения финансовой безопасности на уровне хозяйству-

ющего субъекта будет способствовать росту финансового потенциала предприятия, наиболее полной реализации приоритетных финансовых интересов, созданию необходимых предпосылок устойчивого роста в долгосрочном периоде.

Бородина Е.А. в своей статье «Финансовая устойчивость как основа обеспечения экономической безопасности предприятия» предлагает выделять следующие основные этапы стратегии финансовой безопасности [2, с. 132]:

1. Установление периода реализации стратегии. Рекомендуется прогнозировать финансовые показатели на среднесрочную перспективу – не более трех лет.

2. Анализ влияние факторов внешней среды. Изучаются экономические, финансовые и правовые условия функционирования хозяйствующего субъекта, конкурентная среда. Проводится мониторинг конъюнктуры рынка, определяются факторы, влияющие на уровень финансовой устойчивости.

3. Оценка стратегии финансовой безопасности. Оценивается насколько выбранная стратегия предприятия соответствует складывающимся на данный момент финансово-правовым условиям.

Самым наглядным из методов выбора финансовой стратегии является использование матрицы финансовой стратегии предприятия (Франшона-Романе). Данная матрица позволяет рассматривать имеющиеся проблемы в динамике, формулировать финансовую стратегию и менять ее в результате изменения внешних и внутренних факторов функционирования предприятия.

Использование различных моделей позволит предприятию прогнозировать стратегию предприятия в краткосрочной перспективе и определять допустимые пределы риска, измерять порог его возможностей.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Барашьян, В.Ю.,* Верещага С.В. Системный подход к разработке стратегии обеспечения финансовой безопасности предприятия // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. 2014. № 5–5. С. 20–24.

2. *Бородина, Е.А*. Финансовая устойчивость как основа обеспечения экономической безопасности предприятия // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2014. № 44.

3. *Запорожцева Л.А.,* Рябых М.Е. Разработка стратегии обеспечения финансовой безопасности // Фундаментальные исследования. № 11. 2013. С.1637–1642.

4. *Марабаева Л.В.,* Горин И.А. Стратегический потенциал инновационного предприятия: содержание, структура, особенности // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева. 2013. № 1 (27). С. 73–83.

5. *Имяреков, С.М.* Управление финансовыми ресурсами в сельскохозяйственных кооперативных организациях // Финансы и бизнес. 2007. №3. С. 94–100.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 332.1:336.13

# ФИНАНСОВЫЕ АСПЕКТЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

**Наталья Николаевна Катайкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: kataikina@mail.ru

# FINANCIAL ASPECTS OF HUMAN POTENTIAL REPRODUCTION OF THE REGION

**Natalya Nikolayevna Kataykina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются финансовые аспекты воспроизводства человеческого потенциала региона. Рассмотрены объемы финансирования таких важных отраслей, как образование, культура, искусство и некоторых других, которые оказывают влияние на развитие человеческого потенциала. Обусловлена необходимость повышения расходов по указанным отраслям.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: финансирование, развитие, регион, человеческий потенциал, регулирование.

In the article financial aspects of human potential reproduction of the region are considered. The volumes of financing such important sectors as education, culture, art and some others that affect the development of human potential are considered. The need to increase spending on these industries is conditioned.

K e y w o r d s: financing, development, region, human potential, regulation.

В современных условиях для воспроизводства человеческого потенциала региона, развития каждого человека необходимы определенные условия, в том числе наличие финансовых ресурсов, которая должны быть направлена на удовлетворение потребностей населения региона или страны в целом. Для развития человека, повышения человеческого развития в Республике Мордовия используются средства бюджета и внебюджетных средства [1, 2, 3]. Объемы финансирования человеческого развития представлены в таблице. Так в 2013 г. было утверждено 39527019,0 тыс. руб., исполнено – 35 465 878,0 тыс. руб., процент исполнения составил 89,7 %. В 2014 г. утверждено – 41 315 054,5 тыс. руб., исполнено – 40 337 283,8 тыс. руб. процент исполнения – 97,6%. В 2015 г. утверждено – 43 297 532,0 тыс. руб., исполнено – 39 183 138,3 тыс. руб., процент исполнения – 90,5% [4].

Расходная часть бюджета Республики Мордовия в 2013 г. ис-

© Катайкина Н.Н., 2017

полнена в сумме 35 465 878,0 тыс. руб. За анализируемый период расходная часть увеличивалась в динамике и к 2015 г. она исполнена в сумме 39 183 138,3 тыс. руб.

**Расходы республиканского бюджета в 2013–2015 гг**., тыс. руб.

| Статьи | 2013 | 2014 | 2015 | Отклонение, % | |
|---|---|---|---|---|---|
| | | | | 2015 от 2013 | 2015 от 2014 |
| Расходы всего, в том числе: | 35465878,0 | 40337283,8 | 39183138,3 | 10,5 | –2,9 |
| Общегосударственные вопросы | 1243364,5 | 2415925,6 | 1724181,5 | 38,6 | –38,6 |
| Национальная оборона | 19831,9 | 20956,9 | 22100,5 | 11,4 | 5,5 |
| Национальная безопасность и правоохранительная деятельность | 211078,7 | 225241,7 | 241583,3 | 14,5 | 7,3 |
| Национальная экономика | 10203456,0 | 9691115,3 | 9698990,7 | –4,9 | 0,1 |
| Жилищно-коммунальное хозяйство | 1234628,2 | 1206897,7 | 1154647,7 | –6,5 | –4,3 |
| Охрана окружающей среды | 18906,2 | 17046,1 | 23269,4 | 23,1 | 36,5 |
| Образование | 6344030,4 | 8278453,6 | 8088503,0 | 27,5 | –2,3 |
| Культура, кинематография и средства массовой информации | 578269,2 | 1092991,0 | 1405290,1 | 143,0 | 28,6 |
| Здравоохранение | 5533407,7 | 4342048,2 | 5388810,1 | –2,6 | 24,1 |
| Социальная политика | 5428404,6 | 5988288,8 | 5826460,0 | 7,3 | –2,7 |
| Физическая культура и спорт | 1635807,8 | 2457499,7 | 1527063,6 | –6,6 | –37,9 |
| Средства массовой информации | 28929,7 | 167392,2 | 175461,5 | 506,5 | 4,8 |
| Обслуживание государственного и муниципального долга | 1078911,2 | 1012608,3 | 1430285,7 | 32,6 | 41,2 |
| Межбюджетные трансферты общего характера бюджетам субъектов Российской Федерации и муниципальных образований | 1786535,7 | 2820818,7 | 2476491,2 | 38,6 | –12,2 |

Основная статья расходов бюджета Республики Мордовия является «Национальная экономика». Так в данном направлении в 2013 г. было израсходовано 10 203 456, руб., в 2014 и 2015 гг. расходы на национальную экономику незначительно уменьшились и составили 9 691 115,3 тыс. руб. и 9 698 990,7 тыс. руб. соответственно. По темпу прироста 2015 г. по отношению к 2013 г. составил (–) 4,9 %.

Финансирование образования в Республике Мордовия осуществляется по уровням бюджетной системы, видам образования и экономической характеристике расходов на уровне образовательного учреждения и зависит от трех факторов – изменения числа учреждений, численности учащихся и размера инвестиционного бюджета региона. За 2013–2015 гг. наблюдается увеличение финансирования образования из консолидированного бюджета Республики Мордовия на 127,5 %. Если в 2013г. расходы по данной статье составляли 6 344 030,4 тыс. руб., то в 2015 г. они исполнены в сумме 8 088 503,0 тыс. руб.

Расходы по разделу «Здравоохранение» в 2013 г. исполнены в сумме 5 533 407,7 тыс. руб. и к 2015 г. уменьшились на 144 597,6 тыс. руб. и составили 5 388 810,1 тыс. руб., а в 2014 г. вообще 4 342 048,2 тыс. руб.

В финансировании расходов по разделу «Социальная политика» наблюдается увеличение расходных средств за анализируемый период на сумму 398055,4 тыс. руб. или на 7,3 %. В 2013 г. они были исполнены в сумме 5 428 404,6 тыс. руб., а в 2015 г. на сумму 8 826 460,0 тыс. руб.

Следует отметить такую статью расходов бюджета как «Средства массовой информации». Здесь наблюдается высокий темп прироста в 2015 году по отношению к 2013 и составляет 506,5 %.

Наименьшее финансирование расходов по статьям бюджета приходится на раздел «Охрана окружающей среды». В 2013 г. расходы по данному разделу были исполнены в сумме 18 906,2 тыс. руб., в 2015 г. они составили 23 269,4 тыс. руб. В динамике расходы за период 2013–2015 гг. возросли на сумму 4 363,2 тыс. руб.

За анализируемый период наибольший удельный вес составили разделы «Национальная экономика», «Образования», «Здравоохранения» и «Социальной политики». Например, в 2013 г. удельный вес по разделу «Национальная экономика» составил 28,8 %, «Образование» – 17,8 %, удельный вес по разделу «Здравоохранение» – 15,6 % и по разделу «Социальная политика» - 15,3 %. На конец анализируемого периода удельный вес по разделу «Национальная экономика» составил 24,8 %, «Образование» – 20,6 %, удельный вес по разделу «Здравоохранение» – 13,8 % и по разделу «Социальная политика» – 14,9 %.

Наименьший удельный вес приходится на раздел «Охрана окружающей среды». Доля данной статьи в 2013 г. составляет 0,05 %, а к концу 2015 г. – 0,1%. Для остальных статей расходной части бюджета характерна нестабильность. Так же достаточно много выделяют бюджетных средств из федерального бюджета на различные национальные программы и проекты.

Важную роль в развитии человеческого потенциала региона иг-

рают региональные целевые программы, которые выступают гибким инструментом реализации долгосрочной экономической политики республики в целом, активного воздействия на производственные и экономические процессы [5]. Необходимо повышение расходов на такие важные отрасли как образование, здравоохранение, культура, искусство, чтобы способствовать всестороннему развитию человека.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Зотова Е.В.,* Катайкина Н.Н. Концептуальные основы понятия «человеческий потенциал» в условиях экономического развития // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2015. № 3. С. 36–43.

2. *Кузнецова Е.Г.* Мотивация труда в экономике России // Предпринимательство. 2014. № 5. С. 129–134.

3. *Марабаева Л.В*., Антипов И.А. Предпосылки формирования человеческого капитала в агропромышленном комплексе Республики Мордовия // Вестн. Поволж. гос. техн. ун-та. Серия: Экономика и управление. 2013. № 2 (18). С. 64–71.

4. *Министерство* финансов Республики Мордовия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http:// www.minfinrm.ru.

5. *Факторы* устойчивого развития регионов России: монография. Книга 23 / С.Г. Бабич, А.Н. Бугара, Л.А. Ельшин [и др.] / под общ. ред. С.С. Чернова. Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. 206 с.

УДК 336.64

## ОСОБЕННОСТИ И ЭТАПЫ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА УСТОЙЧИВОСТИ ФИНАНСОВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Анна Александровна Маркова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: markovaanna2012@yandex.ru

## FEATURES AND STAGES OF ENTERPRISE FINANCIAL STABILITY DEVELOPMENT ANALYSIS

**Anna Aleksandrovna Markova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В современных условиях возникает объективная необходимость анализа устойчивости финансового развития предприятия с целью ее повышения. Данный процесс позволяет находить внутренние резервы предприятия, соблюдать режим

© Маркова А.А., 2017

экономии. Благодаря анализу устойчивости финансового развития предприятия создаются необходимые условия для эффективного использования производственных мощностей, повышения качества продукции.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: устойчивость финансового развития, ликвидность, платежеспособность, деловая активность, финансовая устойчивость, этапы анализа, рентабельность, финансовые ресурсы.

In modern conditions, there is an objective necessity of the analysis of the enterprise financial development stability, with the purpose of its increase. This process allows us to find the internal reserves of the enterprise, to comply with the austerity measures. Analyzing the stability of the financial development of an enterprise creates the necessary conditions for the efficient use of production capacity, improvement the product quality.

K e y w o r d s: the stability of financial development, liquidity, solvency, business activity, financial stability, the stages of analysis, profitability, financial resources.

В период неустойчивого экономического развития каждое предприятие вынуждено мобилизовать все имеющиеся внутренние ресурсы. Значительную помощь в этом процессе оказывает грамотный анализ устойчивости его финансового развития.

Анализ устойчивости финансового развития используется при проведении исследований финансовых процессов и отношений. Он показывает сильные и слабые стороны предприятия и используется для принятия наиболее грамотного управленческого решения в области управления финансовой устойчивостью предприятия.

Процесс анализа устойчивости финансового развития предприятия состоит из четырех этапов.

На первом этапе проведения анализа необходимо дать характеристику платежеспособности и ликвидности путем расчета соответствующих показателей. Хозяйствующий субъект относится в разряд ликвидных, если его оборотные активы превышают срочные долги. При этом степень ликвидности зависит от состава и структуры оборотных активов предприятия. Хозяйствующий субъект, у которого наибольший удельный вес в структуре текущих активов составляют наиболее ликвидные и быстрореализуемые активы будет считаться более ликвидным, по сравнению с тем предприятием, у которого значительную часть в составе оборотных средств занимают медленнореализуемые активы. Кроме того важно, чтобы соотношение ликвидных активов и краткосрочных обязательств было не меньше 1,5.

Оценка платежных возможностей позволяет дать характеристику процессу соблюдения предприятием расчетно-платежной дисциплины и выявить его привлекательность перед внешними кредиторами. Анализ платежеспособности предприятия основан на сопоставление платежных средств и общих долгов предприятия, путем расчета соответствующих абсолютных и относительных показателей.

На втором этапе осуществляется установление типа финансовой

устойчивости предприятия путем сопоставления полученных значений источников с величиной запасов (абсолютные показатели) и выявляется обеспеченность экономической деятельности необходимыми источниками формирования (относительные показатели).

Абсолютные показатели финансовой устойчивости включают в себя три показателя источников (собственные оборотные средства, функционирующий капитал, общие источники) и три показателя обеспеченности запасов, необходимыми источниками формирования.

В практике проведения финансового анализа выделяют четыре типа финансовой устойчивости предприятия. Абсолютная финансовая устойчивость характерна для тех предприятий, у которых запасы полностью обеспечены собственными оборотными средствами. Нормальная финансовая устойчивость формируется на тех хозяйствующих субъектах, у которых временный недостаток собственных оборотных средств компенсируется привлечение долгосрочных кредитов. Эти два типа считаются наиболее благоприятными для финансово-хозяйственной деятельности предприятия. В том случае, если запасы на предприятии формируются за счет краткосрочных заемных средств, тип финансовой устойчивости относится к неустойчивой финансовой деятельности. Кризисное финансовое состояние складывается на предприятии, когда запасы не обеспечены необходимыми источниками формирования.

На третьем этапе осуществляется оценка деловой активности предприятия на основе показателей оборачиваемости и показателей рентабельности. Деловая активность предприятия проявляется в динамичности его развития, достижении им поставленных целей, что отражают натуральные и стоимостные показатели, в эффективном использовании экономического потенциала, расширении рынков сбыта своей продукции.

Наиболее объективно деловую активность предприятия можно оценить путем анализа объемных показателей, таких как выручка, затраты, доходы и прибыль.

Относительные показатели деловой активности характеризуют эффективность использования финансовых ресурсов (имущества) предприятия, путем расчёта показателей оборачиваемости и рентабельности.

Показатели оборачиваемости позволяют оценить интенсивность и эффективность использования различных финансовых ресурсов.

Рентабельность в свою очередь один из основных стоимостных качественных показателей эффективности деятельности предприятия, который показывает соотношения различных видов прибыли на единицу потребляемых ресурсов. Исходя из этого, рентабель-

ность предприятия показывает степень прибыльности его финансово-хозяйственной деятельности.

Четвертый этап анализа устойчивости финансового развития тесно связан с предыдущими, так как он направлен на комплексную оценку финансовой устойчивости предприятия, путем расчета многофакторных моделей, которые строятся на основе рассчитанных ранее показателей. Одними из основных многофакторных моделей анализа устойчивости финансового развития предприятия являются модель Du Pont и модель Альтмана.

Таким образом, анализ устойчивости финансового развития предприятия относится к числу наиболее значимых финансовых проблем, поскольку низкая финансовая устойчивость может привести к несоблюдению расчетно-платежной дисциплины предприятием и отсутствию у него средств, для дальнейшего развития, а избыточная – будет препятствовать расширению производственно-хозяйственной деятельности, отягощая затраты предприятия излишними запасами и резервами.

УДК 336.77

## РАЗРАБОТКА ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМИ ОПЕРАЦИЯМИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

**Мария Валерьевна Мягкова**
**Регина Александровна Захаркина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: m.myagkova13@yandex.ru, r.a.zaharkina@rucoop.ru

## POLICY DEVELOPMENT OF CREDIT OPERATIONS OF COMMERCIAL BANK

**Mariya Valeryevna Myagkova**
**Regina Aleksandrovna Zakharkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются особенности деятельности коммерческих банков в сфере разработки политики управления кредитными операциями. Ключевыми задачами в данной сфере являются обеспечение качества кредитного портфеля,

© Мягкова М.В., Захаркина Р.А., 2017

повышение операционной эффективности и снижение стоимости кредитного процесса.
К л ю ч е в ы е  с л о в а: коммерческий банк, кредитный портфель, качество кредитов, кредитный риски.

The article considers the features of activity of commercial banks in the development management policy credit operations. Key challenges in this area include ensuring the quality of the loan portfolio, improving operational efficiency and reducing the cost of the credit process.
K e y w o r d s: commercial bank, credit portfolio, credit quality, credit risk.

Анализ финансовых потоков является одним из наиболее эффективных подходов в области управления активными операциями. В рамках данного анализа рассматриваются потоки доходов и инвестиций, увеличение активов и распределение прибылей, а так же отдельные инвестиционные операции и их серии. Операции по кредитованию и инвестированию выражаются в форме потоков финансовых вложений и встречных поступлений доходов от них.

Целый класс банковских имитационных моделей строиться на данном принципе. Этот принцип позволяет взглянуть на деятельность компании, а так же разработку оперативных и стратегических планов и подготовку отдельных важных инвестиционных операций.

Среди активных операций кредитование занимает основное место. Основой работы большинства коммерческих банков является внедрение системы установления рейтинга клиента, определения кредитоспособности заемщика, а так же вероятности выполнения им своих финансовых обязательств. Кредитные учреждения ежегодно осуществляет централизацию принятия кредитных решений, утверждают основные принципы кредитования корпоративных клиентов, базовые технологии кредитования, производят реализацию конвейера кредитных решений. Эти меры обеспечивают прозрачность процесса, повышают ответственность лиц, принимающих решения, и качество самих решений.

Перед банками  постоянно стоят основные задачи по обеспечению качества кредитного портфеля, повышению операционной эффективности и снижению стоимости кредитного процесса.

В рамках этих задач кредитные учреждения должны провести реализацию ряда проектов, направленных на достижение стратегических целей по обеспечению заданного уровня качества портфеля, на повышение скорости и снижению стоимости кредитного процесса, обеспечивающего выполнение целевых показателей объема, выдачи и доходности.

Разделение клиентской базы на сегменты позволит банкам более полно удовлетворять потребности клиентов, разработать более специализированные продукты, дифференцированно подойти к обслуживанию клиентов. Такой подход должен обеспечить банку:

– рост рыночного проникновения, ускоренный для среднего, малого и розничного бизнеса;

– существенный прирост клиентской базы и доли активных клиентов во всех сегментах;

– развитие кросс-продаж.

Коммерческим банкам необходимо реализовать проекты и мероприятия, основной целью которых является построение и внедрение целевого кредитного процесса по трем базовым технологиям («Стандартные кредитные решения», «Индивидуальное структурирование», «Кредитный конвейер»), включая построение целевых процессов работы с обеспечением, с проблемной задолженностью, а также повышения эффективности элементов управления кредитными рисками.

Портфель банковских ссуд постоянно подвержен риску ликвидности и риску неплатежеспособности. Для эффективного управления кредитным риском банк должен постоянно вести контроль над формированием структуры портфеля ссуд и за их качественным составом. Коммерческие банки управляют кредитным риском посредством выявления и оценки рисков на стадии, которая предшествует проведению операций, подверженных кредитному риску; ограничения кредитного риска путем установления лимитов или ограничений риска; структурирования сделок; мониторинга и контроля уровня кредитного риска.

В целях минимизации рисков банкам необходимо применить различные способы обеспечения исполнения обязательств заемщиками в формах залога имущества, а так же имущественных прав. Система контроля и мониторинга уровня кредитного риска осуществляется благодаря принципам, определенным внутренними нормативными документами банка, которые обеспечивают предварительный, текущий и последующий контроль над операциями, которые подвержены кредитному риску.

В настоящее время изучение зарубежного опыта и использование его в современной отечественной банковской практике поможет решить многие проблемы отечественных банков. Например, позволит выявить на ранних стадиях кредиты с высокой степенью риска в портфеле ссуд банка, а также поможет изучить пяти групп факторов, которые практикуются в зарубежных коммерческих банках:

1) данные из истории заемщика:

– факты недавней финансовой несостоятельности заемщика;

– расхождения и противоречия в информации о заемщике;

2) данные, касающиеся руководства и управления деятельностью заемщика:

– заемщик ищет партнера, на чьи связи можно рассчитывать;

– невысокие моральные качества руководителя;

– борьба за власть в руководстве, между партнерами – владельцами компании;

– частые смены в руководстве;

3) информация, отражающая производственную деятельность заемщика:

– круг поставщиков и покупателей у заемщика не диверсифицирован;

– ослаблен контроль заемщика за своими дебиторами;

– заемщик работает в отрасли, которая испытывает трудности;

– упрощенное ведение заемщиком баланса, то есть активы и пассивы не детализируются по статьям;

4) информация, относящаяся к организации кредитования:

– заемщик не представляет четко цели, на которые предоставлен кредит;

– у заемщика нет четкой программы погашения ссуд;

– отсутствие резервных источников погашения кредита;

– кредитная заявка заемщика плохо обоснована;

– недостаточно обоснованы сроки погашения кредита;

5) факты отклонения от установленных норм:

– нарушение в периодичности представления заемщиком отчетных данных о своей хозяйственной деятельности;

– отклонения от порядка ведения банковских счетов;

– пересмотр условий кредитования, изменения схемы погашения кредита, просьба о его пролонгации;

– отклонения в системе учета и контроля заемщика.

Источниками информации для принятия банком решения в таком случае будут выступать финансовая отчетность и собеседование с потенциальным заемщиком, собственная характеристика банка на всех вкладчиков и заемщиков, а так же внешние источники информации.

Своевременный анализ качества кредита позволит принять взвешенное решение о целесообразности его выдачи, а впоследствии провести продуманную политику в отношении данного заемщика, правильно обусловить необходимость и размер отчислений в фонд резервов на покрытие кредитных рисков

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 658.15

# МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

**Татьяна Сергеевна Чмырь**
*Мелитопольский институт государственного и муниципального управления Класического приватного университета (Украина)*
E-mail: chmyr1503@yandex.ru

# THE MECHANISM OF THE MANAGEMENT OF AN ENTERPRISE FINANCIAL SECURITY IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY

**Tatiana Sergeyevna Chmyr**
*Melitopol Institute of Public and Municipal Adminstration of the Classical Private University (Ukraine)*

В статье обусловливается необходимость управления финансовой безопасностью предприятия, рассматриваются принципы и задачи данного управления. Охарактеризованы риски, которым подвержена финансовая безопасность предприятия. Рассмотрены структура и роль механизма управления финансовой безопасностью предприятия.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: финансовая безопасность предприятия, финансовый риск, управление финансовой безопасностью предприятия, финансово-экономические интересы предприятия.

In the article the necessity of the management of an enterprises financial security is confirmed; the principles and the tasks of such management are considered. The risks for enterprise financial security are described. The structure and the role of the mechanism of the management of enterprise financial security are described.

K e y w o r d s: the stability of financial development, liquidity, solvency, business activity, financial stability, the stages of analysis, profitability, financial resources.

В современных условиях экономического развития Украины, когда наблюдается нестабильность и неопределенность во всех сферах хозяйственно-предпринимательской деятельности, особого внимания требует проблема обеспечения финансовой безопасности на предприятии, ведь даже при высокой доходности бизнеса субъект предпринимательства является крайне уязвимым к различного рода рискам, что в будущем может повлечь его банкротство. Необходимо также учитывать и тот факт, что рост бизнеса вызывает значительную зависимость от внешних источников финансирования, что может привести к постепенной потере самостоятельности субъектом хозяйственно-предпринимательской дея-

© Чмырь Т.С., 2017

тельности при принятии управленческих решений и негативно отразиться на его финансовой стабильности. Поэтому крайне важным является управление финансовой безопасностью предприятия, учитывая при этом как внутренние, так и внешние факторы-угрозы.

Функционирование системы управления финансовой безопасностью предусматривает разработку особых методов и средств, применение специфических механизмов и существование соответствующей системы специальных органов управления.

Главная цель управления финансовой безопасностью предприятия – достижение высокой финансовой устойчивости предприятия и защита его финансово-экономических интересов от внешних и внутренних угроз для обеспечения устойчивого развития в долгосрочном периоде.

Основными задачами управления финансовой безопасностью предприятия является:

– установление системы приоритетных финансовых интересов, требующих защиты в процессе финансово-экономического развития предприятия;

– идентификация и прогнозирование внешних и внутренних угроз финансово-экономическим интересам предприятия; выявление и предупреждение кризисных явлений;

– обеспечение эффективной нейтрализации угроз финансово-экономическим интересам предприятия, разработка необходимых мероприятий и оценка их эффективности [1, с. 69–70].

Понятно, что эффективность управления финансовой безопасностью предприятия прежде всего зависит от скорости обнаружения факторов-угроз и принятия мер, направленных на их предотвращение. Учитывая многообразие процессов, протекающих на предприятии, появляется довольно широкий спектр угроз, которые влияют на его функционирование.

Все угрозы финансовой безопасности субъекта предпринимательства можно поделить на внутренние, внешние и смешанные угрозы.

Так, источником возникновения внешних рисков является внешняя по отношению к предприятию, среда. То есть, внешние риски – это риски, непосредственно не связанные с деятельностью предприятия и на которые оно не имеет влияния, а может только предвидеть и учитывать в своей деятельности (непредвиденные изменения валютного курса, уровня инфляции или рыночной процентной ставки).

Внутренние риски – это риски, обусловленные деятельностью самого предприятия и его контактной аудитории. Эти риски возникают в случае неэффективного менеджмента, ошибочной марке-

тинговой политики или внутрифирменных злоупотреблений (неверный выбор инвестиционных объектов, вложение средств в низколиквидные активы, нерациональная структура капитала предприятия и тому подобное).

Смешанные риски могут быть вызваны как действием на предприятие внешней среды, так и деятельностью самого предприятия. К смешанным рискам можно отнести политико-правовой, налоговый, криминогенный и информационный риски.

Данные риски можно рассматривать с двух позиций: как следствие просчетов управленческого персонала и противоправных или неквалифицированных действий работников предприятия (несоблюдение предприятием требований законов, нормативно-правовых актов, соглашений, неправильный выбор системы налогообложения, неправильный расчет налоговых платежей, кражи отдельных активов персоналом предприятия, несовершенное изучение информации во время принятия управленческих решений), и как следствие влияния внешних, неподконтрольных предприятию, факторов (изменения законодательства, введение новых налогов, изменение ставок налогов, рейдерские захваты, хакерские атаки).

Важной составляющей системы управления финансовой безопасностью, которая направлена на выявление, предотвращение и ликвидацию как внешних, так и внутренних угроз, является механизм управления финансовой безопасностью.

В целом механизм управления финансово-экономической безопасностью предприятия представляет собой совокупность его основных принципов, функций, методов, приемов, инструментов и стимулов.

Механизм обеспечения управления финансовой безопасностью предприятия включает следующие составляющие:

– организационная структура – это совокупность органов, лиц и служб (отделов), задействованных в обеспечении финансовой безопасности на уровне предприятия;

– совокупность принципов управления финансовой безопасностью предприятия;

– функции управления финансовой безопасностью предприятия;

– методы обеспечения;

– инструменты управления финансовой безопасностью;

– нормативно-правовое обеспечение;

– информационно-аналитическое обеспечение;

– система мониторинга (диагностики) и оценки состояния и уровня финансовой безопасности предприятия.

Организационная составляющая управления финансовой безопасностью предприятия предусматривает состав и соподчиненность различных элементов, звеньев и уровней управления финан-

совой безопасностью и наличие необходимого персонала, наделенного соответствующими полномочиями по ведению деятельности по защите финансовой безопасности.

К принципам, на которых должно базироваться управление финансовой безопасностью предприятия, относятся:

– законность – предполагает соблюдение основ действующего законодательства во время обеспечения финансовой безопасности предприятия;

– комплексность – предполагает создание целостной системы финансовой безопасности, направленной на обеспечение защиты интересов предприятия от различного рода угроз во время реализации финансово-экономической стратегии;

– непрерывность – заключается в постоянном, непрерывном процессе управления финансовой безопасностью предприятия;

– системность построения – все элементы системы управления финансовой безопасностью предприятия должны быть взаимосвязаны и взаимосогласованные между собой;

– интегрированность с общей системой менеджмента (система управления финансовой безопасностью предприятия должна быть составной частью системы менеджмента предприятия);

– интегрированность с системой управления экономической (финансовой) безопасностью предприятия (система управления финансовой безопасностью предприятия должна быть органично интегрирована в общую систему управления экономической или финансовой безопасностью предприятия);

– направленность на стратегические цели финансово-экономического развития предприятия – все принятые управленческие решения не должны противоречить общей стратегии финансово-экономического развития предприятия;

– своевременность и адекватность – предполагает построение такой системы финансовой безопасности, которая бы могла на ранних стадиях выявлять различные угрозы и принимать меры по предупреждению их негативного влияния на деятельность предприятия;

– оперативность и динамичность управления (система управления финансовой безопасностью должна обеспечивать быструю реакцию предприятия на появление реальных и потенциальных угроз и своевременное принятие соответствующих управленческих решений);

– плановость – предполагает организацию деятельности, направленной на обеспечение финансовой безопасности предприятия на основе комплексных программ и планов;

– объективность – управленческие решения должны разрабатываться с учетом объективных экономических законов, на основе

глубокого анализа ситуации с применением научных методов познания;

– комплексный характер управленческих решений – все принимаемые управленческие решения должны быть сбалансированными, непротиворечивыми;

– вариативность подходов к разработке отдельных управленческих решений, т. е. разработка нескольких альтернативных вариантов управленческих решений в сфере финансовой безопасности на основе определенных критериев;

– непрерывность мониторинга внешней среды предприятия – предусматривает осуществление постоянного контроля для своевременного выявления и идентификации угроз финансово-экономическим интересам предприятия;

– адекватность реагирования на отдельные угрозы финансовым интересам – включает разработку мероприятий по реагированию на угрозы финансово-экономическим интересам предприятия согласно определенных критериев, приоритетной реакции требуют угрозы с высокой вероятностью реализации и (или) с большим объемом возможного вреда предприятию;

– гибкость (адаптивность) управления (система управления финансовой безопасностью предприятия должна адаптироваться и корректироваться согласно изменениям факторов внешней и внутренней среды предприятия);

– эффективность принятия управленческих решений – расходы на мероприятия по ликвидации, нейтрализации или минимизации угроз финансово-экономическим интересам предприятия должны быть меньшими, чем возможные убытки от их реализации;

– стимулирование и ответственность персонала и руководства за состояние финансовой безопасности предприятия – подразумевает разработку действенной и эффективной системы стимулов и ответственности должностных лиц за состояние финансовой безопасности предприятия.

Главными функциями управления финансовой безопасностью предприятия как управленческой системы являются: организация, анализ, планирование, мотивация и контроль.

Организация управления финансовой безопасностью на предприятии содержит в себе необходимость формирования организационной схемы управления финансовой безопасностью, установления центров ответственности за выполнение его заданий; определения прав, обязанностей, ответственности руководителей и работников отдельных структурных подразделений за уровень финансовой безопасности предприятия; организации постоянного мониторинга уровня финансовой безопасности.

Анализ уровня финансовой безопасности предприятия предпо-

лагает проведение анализа его внешней и внутренней среды с целью выявления угроз его финансово-экономическим интересам, оценку угроз по вероятности их реализации и возможным последствиям для предприятия, а также расчет и оценку основных показателей-индикаторов уровня его финансовой безопасности.

На основе проведенного анализа уровня финансовой безопасности предприятия осуществляется стратегическое, текущее (тактическое), оперативное планирование финансовой безопасности предприятия. Результатом стратегического планирования должна быть стратегия обеспечения финансовой безопасности предприятия. Текущее планирование включает разработку текущих финансовых планов предприятия, оперативное – краткосрочных финансовых планов предприятия.

Мотивация принятия эффективных управленческих решений касаемо обеспечения финансовой безопасности предприятия и их надлежащей реализации связана с построением системы стимулирования и штрафных санкций для субъектов управления финансовой безопасностью предприятия и отдельных исполнителей принятых решений по достижению или недостижению соответствующих целей управления, нормативных показателей финансовой безопасности, выполнение или невыполнение плановых заданий.

Контроль за реализацией принятых управленческих решений в сфере финансовой безопасности предприятия предусматривает осуществление предварительного, текущего и заключительного контроля за ходом реализации решений в сфере финансовой безопасности предприятия и включает, в частности, выбор контрольных показателей, выявление размеров отклонений по каждому из них и выяснение их причин, принятие решений о ликвидации установленных отклонений.

Методом обеспечения финансовой безопасности предприятия является способ ее обеспечения. Методическое обеспечение финансовой безопасности предприятия может включать такие методы, как: технико-экономические расчеты, балансовый, экономико-статистический, экономико-математический, экспертных оценок, амортизации активов, реинжиниринга, логистики, оптимизации налогообложения, имитационной игры.

Инструментарий, который должен обеспечить эффективное управление финансовой безопасностью, можно разделить на две группы: финансово-экономические методы (управления прибылью, затратами, капиталом, финансовый учет, финансовый анализ, финансовое планирование, финансовое регулирование, страхование и т. п) и экономические рычаги (прибыль, доход, финансовые санкции, дивиденды, цена, финансовое стимулирование, заработная плата и другие).

Нормативно-правовое обеспечение управления финансовой безопасностью предполагает наличие концепции финансовой безопасности. Концепция является основой для разработки и реализации стратегии финансовой безопасности и принятия управленческих решений в этой сфере и содержит главные положения по формированию и организации управления финансовой безопасностью предприятия.

Информационно-аналитическое обеспечение содержит следующие данные: качественные и количественные значения индикаторов финансовой безопасности, наличие или потенциальность рисков и угроз, формализованные финансовые интересы и состояние их реализации, стратегический план обеспечения финансовой безопасности предприятия, качественные и количественные параметры использования финансовых ресурсов, объем последних, а также источники их поступления, финансовый план (бюджет).

Мониторинг (диагностика) и контроль состояния и уровня финансовой безопасности предусматривают возможность постоянно осуществлять диагностику и контроль финансового состояния предприятия и оценивать внешние факторы, что позволит на ранней стадии выявить признаки его кризисного развития, определить его масштабы, исследовать основные факторы, которые его обусловливают, разработать меры по предотвращению кризиса и предупреждения банкротства, осуществлять контроль за реализацией этих мероприятий путем использования финансового инструментария [2, с. 181–186].

Учитывая все вышеизложенное, можно сделать вывод, что своевременное выявление и нейтрализация источников внешних и внутренних угроз безопасности является первоочередной задачей при управлении финансовой безопасностью всех субъектов экономической деятельности. Знания и умения выявлять, предупреждать и пресекать (минимизировать) угрозы позволяют обеспечивать безопасность. Ведь, способность предприятия достичь успеха на рынке, его успешное функционирование в условиях жесткой конкуренции зависит от эффективности уровня управленческой деятельности предприятия в сфере управления его финансовой безопасностью.

Однако не все угрозы финансовой безопасности предприятия со стороны внутренней и внешней среды можно предвидеть и нейтрализовать, ведь всегда возможны непредвиденные, непрогнозируемые ситуации. Исходя из этого, обуславливается необходимость внедрения на предприятии механизма обеспечения финансовой безопасности, главной целью которого является обеспечение стабильности его деятельности и достижение главных его целей.

Для обеспечения эффективного механизма управления финан-

совой безопасностью предприятия все его составляющие должны функционировать как единая система: взаимодействовать между собой, быть направленными на создание условий для стойкого развития предприятия, как в текущем, так и перспективном периодах, защиту его финансовых результатов путем разработки и реализации эффективной финансовой стратегии, гибкости при принятии финансовых решений, своевременного реагирования на факторы-угрозы внешнего и внутреннего характера и эффективного управления финансовыми рисками предприятия.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Мойсеєнко, І.П.,* Марченко О.М. Управління фінансово-економічною безпекою підприємства: навч. посібник. Львів, 2011. 380 с.

2. *Управління* фінансовою безпекою економічних суб'єктів [Текст]: навчальний посібник для студентів вищих навчальних закладів економічних і юридичних спеціальностей усіх форм навчання / Державний вищий навчальний заклад "Українська академія банківської справи Національного банку України"; за заг. ред. д-ра екон. наук, проф. С.М. Фролова; [С.М. Фролов, О.В. Козьменко, А.О. Бойко та ін.]. Суми: ДВНЗ "УАБС НБУ", 2015. 332 с.

# ИТ-ИНФРАСТРУКТУРА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА. ПОВЫШЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ: ТОВАРОВЕДНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

УДК 004.6+004.738.5

## ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

**Сергей Сергеевич Голяев**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: sgolyaev@rucoop.ru

## INFORMATION SECURITY OF CLOUD TECHNOLOGIES

**Sergey Sergeyevich Golyayev**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются области применения облачных технологий и защита данных в облаках, особенности хранения, накопления и обмена данными в облачных технологиях.
Ключевые слова: облачные технологии, облачные вычисления, образовательный процесс, защита данных, информационные технологии.

The article discusses the use of cloud technology and data protection in the cloud, storage, accumulation and exchange of data in cloud technologies.
Keywords: cloud computing, cloud computing, educational process, data protection, information technologies.

В современных условиях объемы различного рода информации приобретают достаточно глобальные масштабы не только в сети Internet, но и в корпоративной сети любой организации. Также современное программное обеспечение требует все больше и больше

© Голяев С.С., 2017

ресурсов вычислительных систем для чего в свою очередь необходимы как материальные, так и человеческие ресурсы.

Выходом из сложившейся ситуации может быть переход на облачные технологии (от англ. cloud technologies). На сегодняшний день большое количество распределенных центров обработки данных предлагают различные виды сервисов использования облачных технологий.

Облачные технологии – это способ уменьшения нагрузки на корпоративные программные, технические ресурсы и предоставление ИТ-ресурсов в виде сервиса, который можно получить, не вкладываясь в создание новой инфраструктуры, при этом не нужно готовить новые кадры или покупать лицензированное новое программное обеспечение. Сервисы входящие в облачные технологии, предоставляются на основе подписки или платы за использование услуги, в режиме реального времени через Интернет.

На современном этапе развития различаю несколько видов основных сервисов, среди них наибольшей популярностью пользуются:

SAAS (Software as a service) – программное обеспечение как услуга;

PAAS (Platform as a service) – платформа как услуга;

IAAS (Infrastructure as a service) – инфраструктура как услуга.

Сейчас проблема информационной безопасности в области облачных вычислений является приоритетной, по этой причине многие пользователи с опаской решаются внедрять сервисы облачных технологий в организации.

Решением является соответствие облака требованиям нормативных документов и стандартов в области обеспечения информационной безопасности. Но в российском законодательстве пока нет стандартов, описывающих принцип построения защиты информации в «Облачных технологиях». Вследствие этого поставщики облачных услуг вынуждены сами выбирать способы защиты информации. Наиболее эффективными способами обеспечения безопасности «Облачных технологий» являются:

1. Сохранность данных. Шифрование – один из самых эффективных способов защиты данных. Провайдер, предоставляющий доступ к данным, должен шифровать информацию клиента, хранящуюся в ЦОД, а также в случае отсутствия необходимости, безвозвратно удалять.

2. Защита данных при передаче. Для безопасной обработки данных обязательным условием является их шифруемая передача. В целях защиты данных в публичном облаке используется туннель виртуальной частной сети (VPN), связывающей клиента и сервер для получения публичных облачных услуг. VPN-туннель способ-

ствует безопасным соединениям и позволяет использовать единое имя и пароль для доступа к разным облачным ресурсам.

3. Аутентификация Аутентификация — защита паролем. Для обеспечения более высокой надежности, часто прибегают к таким средствам, как токены (электронный ключ для доступа к чему-либо) и сертификаты. Наиболее простой и достаточно надежный метод аутентификации — это технология одноразовых паролей (One Time password, OTP). Такие пароли могут генерироваться либо специальными программами, либо дополнительными устройствами, либо сервисами, с пересылкой пользователю по SMS. Основное отличие облачной инфраструктуры заключается в большой масштабируемости и более широкой географической распределенности. На первый план выходит использование для получения одноразовых паролей мобильных гаджетов, которые сегодня есть практически у каждого. В самом простом случае одноразовый пароль будет сгенерирован специальным сервером аутентификации и выслан в SMS на мобильный телефон пользователя после ввода правильного статического пароля на страницу доступа к облачному сервису. Для прозрачного взаимодействия провайдера с системой идентификации при авторизации, также рекомендуется использовать протокол LDAP (Lightweight Directory Access Protocol) и язык программирования SAML (Security Assertion Markup Language).

4. Изоляция пользователей. Использование индивидуальной виртуальной машины и виртуальной сети. Виртуальные сети должны быть развернуты с применением таких технологий, как VPN (Virtual Private Network), VLAN (Virtual Local Area Network) и VPLS (Virtual Private LAN Service). Часто провайдеры изолируют данные пользователей друг от друга за счет изменения кода в единой программной среде. Этот подход имеет риски, связанные с опасностью найти дыру в нестандартном коде, позволяющем получить доступ к данным. В случае возможной ошибки в коде пользователь может получить доступ к информации другого пользователя. В последнее время такие инциденты часто имели место. «Облачные технологии» представляют собой значительный прогресс в сфере развития информационных технологий и сервисов. Обеспечивая по требованию пользователя доступ к общим источникам вычислительных ресурсов в автономном, динамично масштабируемом и выверенном режиме, облачные вычисления предлагают очевидные преимущества в скорости, оперативности и эффективности работы с информацией. В данной технологии безопасность играет важнейшую роль, этой проблеме специалисты уделяют особое внимание. Но, несмотря на все сложности в области безопасности, преимущества предоставляемых через Интернет сервисов перевешивают возможные риски и «Об-

лачные технологии» будут широко востребованы на рынке информационных технологий. Таким образом, информационная безопасность - очень серьезная проблема всего человечества. В наше время мы зачастую обрабатываем, храним или передаем данные, которые подчиняются регулирующим и нормативным требованиям. Если данные попадают под действие нормативных или регулирующих ограничений, то выбор развертывания в облаке (частном, гибридном или общедоступном) зависит от понимания того, полностью ли поставщик соответствует этим требованиям. В противном случае возникает риск нарушения конфиденциальных, нормативных и иных правовых требований. Вопросы обеспечения безопасности информации существенны, когда речь идет о конфиденциальности.

УДК 640.43

## НОВЫЕ ФОРМЫ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА: КЕЙТЕРИНГ

**Лариса Александровна Карякина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: karyakina.larisa@yandex.ru

## NEW FORMS OF THE RESTAURANT BUSINESS: CATERING

**Larisa Aleksandrovna Karyakina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются современные форматы ресторанного сервиса, указывается на возрастающую роль кейтеринговых услуг в ресторанном бизнесе. Подчеркивается актуальность их популяризации в преддверии проведения Чемпионата мира по футболу в 2018 г. в г. Саранске. В результате аналитического обзора автором даны рекомендации по продвижению кейтеринга на региональном ресторанном рынке, отмечается важность данных процессов в развитии предприятий индустрии питания региона.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: кейтеринг, сервисные услуги, ресторанный бизнес.

The article deals with modern forms of restaurant service, points to the increasing role of catering services in the restaurant business. The relevance of their promotion ahead of the world Championship on football in 2018 in Saransk is emphasized. As a result of analytical review, the author gives recommendations for promotion of catering

© Карякина Л.А., 2017

at the regional food market, notes the importance of these processes in the development of enterprises of food industry of the region.
K e y w o r d s: catering, services, catering business.

Развитие рыночных отношений в нашей стране устранило многолетнюю монополию на сферу общественного питания. Экономические перемены обусловили возрождение отечественного ресторанного бизнеса, черпающего свои истоки в богатом культурном и историческом наследии ресторанного дела дореволюционной России. Ресторанный бизнес рассматривается сегодня как интегрированная сфера предпринимательской деятельности, связанная с организацией производства и управлением рестораном или иным предприятием общественного питания, направленная на удовлетворение имеющихся потребностей людей во вкусной, разнообразной и здоровой пище, сервисных услугах, а также получения прибыли.

Сервисные услуги в ресторанном бизнесе сегодня достаточно разнообразны. Как дополнительный бизнес ресторана, набирающий свою популярность следует рассматривать кейтеринг.

Кейтеринг – это действия предприятия общественного питания, поставляющего готовые блюда, напитки, посуду и все необходимое для организации приема, банкета и специальных мероприятий [1, с. 269].

Кейтеринг бывает нескольких видов: в помещении, вне ресторана, социальный, разъездной, VIP-кейтеринг. Самым широким спектром услуг, начиная с презентации новой продукции до организции барбекю на лоне природы характеризуется выездное обслуживание. Приготовление блюд происходит в ресторане, затем готовая пища доставляется на место проведения банкета или торжества. Ресторанное выездное обслуживание включает в себя не только качественное приготовление и доставку блюд, но и сервировку стола, высококлассное обслуживание и что немаловажно – уборку помещения после мероприятия. Для ресторанов, которые имеют ограниченные размеры зала и не могут обслуживать большое количество гостей, выездное обслуживание становится очень актуальной услугой.

Услуги выездного ресторанного обслуживания в России предоставляют более двадцати лет. Появились кейтеринговые компании с разной философией, которые конкурируют друг с другом на рынке. Существуют кейтеринговые компании, предлагающие винный кейтеринг. Такая услуга предполагает дегустацию вин, проводимую профессиональным сомелье. Компании, которые делают акцент на здоровом питании, предлагают вегетарианский кейтеринг с использованием высококачественных натуральных продуктов. Меню может быть не только для вегетарианцев, но даже для

сыроедов. Рынок является достаточно зрелым в рамках крупных российских городов и зарождающимся в малых городах, областях, регионах. Достаточно эффективным инструментом рекламы для кейтеринг-компаний (ресторанов) для продвижения их услуг на соответствующем рынке выступают социальные сети. Этому есть несколько причин:

– во-первых, мнение людей о еде, обслуживании и проведении мероприятий во многом строится на отзывах окружающих. Здесь социальные сети естественный и вполне эффективный инструмент рекламы компании;

– во-вторых, возможности современных социальных сетей позволяют узнать об их пользователях больше информации;

– в-третьих, социальные сети один из эффективных способов интерактивной связи с потребителем данных услуг.

В условиях информатизации общества указанные способы доведения информации до потребителя становятся более эффективными по сравнению с классической рекламой ресторана, оказывающего услуги выездного обслуживания.

В Республике Мордовия указанные услуги могут быть более востребованными в рамках проведения Чемпионата мира по футболу в 2018 году. Чемпионат мира – это хороший шанс для Мордовии получить известность и использовать потом ее для своего развития. Предположительно гостями города станут от 30 до 50 тысяч иностранных и российских туристов. Саранск примет футбольные команды, большое количество болельщиков. В этой связи представляется необходимым в кратчайшие сроки вывести сферу общественного питания столицы Мордовии на качественно новый уровень, предложить эффективные подходы к обслуживанию большого количества гостей и жителей города. Для эффективной организации кейтерингового обслуживания необходимо:

– полностью пересмотреть организацию приема гостей и оказания сервисных услуг в предприятиях общественного питания на всех уровнях;

– пересмотреть организацию кулинарных заготовок, повысить их качество и обучить организации работы с использованием заготовок;

– повысить квалификацию поваров, мотивировать их к поиску своего стиля, разработки своего меню;

– предусмотреть систему повышения квалификации для персонала, чтобы он понимал важность деталей в сервисе и был более эффективным.

Квинтэссенция ресторанного сервиса, в том числе кейтеринга, состоит в том, чтобы дать посетителю больше, чем он ожидает. Важным в данном аспекте представляется использование совре-

менного уровня организации производства, быстром и высококачественном обслуживании, использовании широкого ассортимента блюд и напитков, предлагаемых гостям.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кучер Л.С.,* Шкуратова Л.М., Ефимов С.Л., Голубева Т.Н. Ресторанный бизнес в России: технология успеха. М: Транслит, 2007. 512 с.

УДК 658.62

## РОЛЬ СТАНДАРТИЗАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ КАЧЕСТВОМ И БЕЗОПАСНОСТЬЮ ТОВАРОВ

**Валентина Константиновна Лепкина**
**Светлана Николаевна Деветаева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: kliring2007@yandex.ru, s.n.devetaeva@rucoop.ru

## THE ROLE OF STANDARDIZATION IN QUALITY MANAGEMENT AND PRODUCT SAFETY

**Valentina Konstantinovna Lepkina**
**Svetlana Nikolayevna Devetayeva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В современных условиях повышение качества продукции и услуг является проблемой, от решения которой зависит в целом уровень конкурентоспособности национальной экономики. В настоящее время наиболее актуальной тенденцией выступает импортозамещение в связи с продолжающейся политикой санкций, что определяет новые перспективы развития в этой сфере.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: стандартизация, санкции, качество, безопасность, экспертиза, товары.

In modern conditions improvement of quality of products and services is a problem, the solution of which depends on the overall level of competitiveness of the national economy. In real time the most relevant trend is the substitution, in connection with the continuing policy of sanctions, which determines the future development in this field concerning the regulation and management of the quality and safety of goods.

K e y w o r d s: standardization, sanctions, quality, security, examination, goods.

В современных условиях повышение качества продукции и услуг является проблемой, от решения которой зависит в целом

© Лепкина В.К., Деветаева С.Н., 2017

уровень конкурентоспособности национальной экономики. В настоящий момент времени наиболее актуальной тенденцией является импортозамещение, в связи с продолжающейся политикой санкций, что определяет новые перспективы развития в этой сфере, касающихся регулирования и управления качеством и безопасностью товаров.

Стоит отметить, что поведение потребителей всегда было и остается фокусом не только маркетинга, но и экономической теории в целом, поскольку экономика может быть эффективной только в случае, когда производит товары, которые имеют спрос на рынке.

В области регулирования качества товаров важно отметить такие новые документы: как принятие новой версии стандартов ИСО серии 9000, а именно ГОСТ Р ИСО 9001-2015, принятие закона о стандартизации и ряда технических регламентов в области продовольственных и непродовольственных товаров [1, 2]. Нельзя не отметить, что для обеспечения требований к качеству и безопасности товаров ключевыми являются факторы развития стандартизации и технического регулирования.

Национальная система стандартизации направлена на достижение следующих целей:

1) содействие социально-экономическому развитию Российской Федерации;

2) содействие интеграции Российской Федерации в мировую экономику и международные системы стандартизации в качестве равноправного партнера;

3) улучшение качества жизни населения страны;

4) техническое перевооружение промышленности;

5) повышение качества продукции и повышение конкурентоспособности продукции российского производства.

Необходимость достижения целей стандартизации в области качества и безопасности товаров предполагает реализацию следующих задач:

– внедрение передовых технологий;

– повышение уровня безопасности жизни и здоровья людей;

– оптимизация и унификация номенклатуры продукции, обеспечение ее совместимости и взаимозаменяемости, сокращение сроков ее создания, освоения в производстве, а также затрат на эксплуатацию и утилизацию;

– применение документов по стандартизации при поставках товаров;

– обеспечение единства измерений и сопоставимости их результатов;

– устранение технических барьеров в торговле и создание усло-

вий для применения международных стандартов и региональных стандартов;

– предупреждение действий, вводящих потребителя продукции в заблуждение.

Стандартизация и сертификация товаров все чаще становятся ключевыми инструментами для поиска и создания инноваций или новых ценностей в товарах, которые будут приняты покупателями.

Сотворчество в области создания потребительской ценности – это новое бизнес-направление и инновационная парадигма, предполагающая включение в качестве активных участников товаропроизводителей в процесс проектирования и разработки персонализированных товаров. В этом смысле концепция сотворчества потребительской ценности представляет определенный рыночный подход к принятию открытой философии инновационного бизнеса, который способен обеспечить динамическое понимание инновационных границ национальной сертификации, которые открывают возможность для более конкурентного позиционирования через более четкое формулирование их в национальных и межгосударственных стандартах.

Одной из ведущих компетенций производителя становится тесное взаимодействие с теми партнерами, которые заинтересованы в развитии и адаптации инновационных товаров к требованиям рынка. Именно с этими партнерами – конечными покупателями, производителю становится необходимым установление взаимодействия в виде использования различных стратегий и моделей вовлечения их как партнеров в сотворчество ценности через призму проектирования качества товаров и возможности его сертифицирования согласно установленным требованиям.

В то же время, для успешного управления качеством и безопасностью товаров необходимо дальнейшее развитие системы технических норм национальных стандартов для производства и оборота продовольственных и непродовольственных товаров. Прилагаемые усилия по одновременному развитию всех элементов национальной системы сертификации и стандартизации создают синергетический эффект, направленный на улучшение качества и безопасности товаров.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *О стандартизации* в Российской Федерации (в редакции от 03.07.2016 № 162-ФЗ): федеральный закон [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://www. garant.ru (дата обращения: 11.03.2017).

2. *О техническом* регулировании» (в редакции от 05.04.2016 № 104-ФЗ): федеральный закон [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://www. garant.ru (дата обращения: 11.03.2017).

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 658.5

# СОДЕРЖАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ: АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР

**Людмила Владимировна Марабаева**
*Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева*
E-mail: l.marabaeva@mail.ru

# CONTENT OF TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT MANAGEMENT OF THE ENTERPRISE: ANALYTICAL REVIEW

**Lyudmila Vladimirovna Marabayeva**
*National Research Mordovia State University*

С учетом современных тенденций экономического развития систематизированы подходы различных специалистов к трактовке понятия «технология». Рассмотрено содержание управления технологическим развитием предприятия как одного из наиболее значимых факторов, влияющих на его успех в бизнесе. Представлены результаты аналитического обзора ряда теоретических и прикладных исследований, обеспечивающих приращение научного знания о технологии как объекте управления в контексте процессов инновационного технологического развития предприятий.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: технологии, технологическое развитие, менеджмент, предприятие, инновации.

Taking into account the modern trends in economic development, the approaches of various specialists to the concept “technology” treatment are systematized. The content of technological development management of the enterprise as one of the most significant factors influencing its success in business is considered. The results of a number of theoretical and applied research analytical review providing increment of scientific knowledge of technology as an object of management in the context of processes of enterprises innovative technological development are presented.

K e y w o r d s: technology, technological development, management, enterprise, innovations.

Развитие научно-технического прогресса наряду с возрастающей потребностью обеспечения конкурентоспособности и сохранением спроса на продукцию в значительной степени усилило влияние технологии на стратегию производства. Особенно это влияние ощутимо в наукоемких, передовых отраслях. Приходится констатировать тот факт, что неумение вовремя осознать необходимость модернизации или смены технологии может привести

© Марабаева Л.В., 2017

предприятие к большим потерям или вынудить его прекратить свою деятельность.

Важнейшим фактором успеха каждой компании становится стратегическое управление технологическим развитием, или, другими словами, технологический менеджмент.

В современной научной литературе широко используется понятие «технология». Многообразие трактовок этого термина требует его анализа и осмысления. Это имеет важнейшее научное и практическое значение, так как развитие уровня технологии имеет решающее значение в развитии, во-первых, общества в целом, во-вторых, уровня развития производства и выступает не только в качестве объекта исследования, но и объекта управления.

Ориентация на передовую технологию является ключом к успеху на рынках, которые с нетерпением ожидают существенного прогресса в характеристиках продукта и готовы платить за это высокую цену. В частности, такое всегда имело место на рынке вооружений. С наступлением периода приоритета здоровья и долголетия на передовые технологии стала ориентироваться фармацевтическая промышленность. Затем это перешло в отрасли, связанные с обработкой данных, коммуникациями и т. д.

В 60-х годах XX в., когда рынок стал более сложным и динамичным, перечисленные альтернативные однофункциональные ориентации фирм перестали отвечать требованиям рыночной среды и стали сближаться, образуя многофункциональную стратегическую ориентацию.

В последние годы многие предприятия и компании занимаются внедрением передовых технологий. Какими бы ни были осваиваемые технологии, их основная задача остается неизменной – повышение эффективности и производительности. При этом всегда подразумевалось, что грамотное, соответствующее специфике организации техническое решение гарантирует достижение желаемых результатов.

Как показывают современные исследования, технологические и управленческие инновации могут быть примером позитивных изменений производства, которое, несмотря на ряд ограничений, вырабатывает внутренние механизмы компенсации (сдерживания и преодоления) негативного влияния внешней среды и приспособления к новым условиям хозяйствования [4]. Более того, новые технологии становятся одним из ключевых вопросов для российской промышленности и предприятий, показателем и условием развития производства. Поэтому анализ управления технологическим развитием позволяет понять набор условий, толкающих предприятие в столь сложных экономических условиях к развитию.

В этих условиях одним из наиболее важных факторов, опреде-

ляющих успех фирмы, является осуществляемая руководством фирмы функция управления ее технологическим развитием, стратегическое управление технологией, или, что то же самое, технологический менеджмент.

Слово «технология» в переводе с греческого («техно» - ремесло, «логос» – наука) означает науку о производстве. Классическое определение технологии рассматривает ее как науку о способах переработки сырья и материалов в средства производства и предметы потребления.

В литературе существует две основные трактовки технологии - в узком и широком смысле слова. В узком смысле она рассматривается как самостоятельная научная дисциплина, а в широком как совокупность работ по организации, планированию, обработке данных, производству продукции или услуг. Кроме того, понятие технологии охватывает материальное и социально-экономические знания, необходимые для осуществления эффективного производственного процесса.

Необходимо отметить, что в современном понимании понятие «технология» охватывает технологию операций, технологию материалов, технологию знаний, и может характеризовать по степени изменчивости и неопределенности элементы технологической среды к степени неопределенности возникающих перед предприятиями проблем.

Валдайцев С.В., Мотовилов О.В., Молчанов Н.Н. в своих работах отмечают, что в настоящее время имеет место не только активная технологизация различных сторон производственно-хозяйственной деятельности, но и глубокие преобразования в собственно технологической сфере: современный уровень развития производства обусловливает и новое содержание категории «технология» [2, 6, 7].

Многие ученые (не только экономисты, но и философы, социологи) подразделяют технологии на две большие группы - присваивающие и производящие. Производящие технологии, пришедшие на смену присваивающим (охота и собирательство), в свою очередь делятся на также две большие группы. К первой следует отнести технологии традиционные. Они определяются как совокупность наиболее рациональных и целесообразных, с точки зрения данного общества, ритуально закрепленных и передаваемых по наследству приемов и способов воздействия на природную среду и различные материалы с целью получения определенного, заранее заданного результата [5]. Технологии на базе науки – это синтез традиционно-производ-ственной, кредитно-финансовой и научно-практической деятельности. В основе новых технологий лежит экономическая целесообразность и научная методология.

Какую бы отрасль производства современности мы ни взяли, все они, невзирая на свою высоконаучную основу, в период становления базируются на достижениях предшествующих технологических циклов, на их инфраструктуре, ресурсах и инструментарии. Еще А. Эспинас подчеркивал, что ни одно изобретение не может родиться в пустоте; человек может усовершенствовать свои действия, только видоизменяя средства, которыми он уже обладал [8, с. 24].

В современной научной литературе используется следующая классификация технологий: информационные; в области медицины; в обрабатывающей промышленности; технологии создания новых материалов; технологии сохранения окружающей среды [1, с. 15].

Мы согласны с мнением специалистов, предлагающих классифицировать технологии по следующим признакам: отрасль применения, уровень новизны, динамика развития технологии, сфера применения, назначение технологии, отношение технологии к ресурсам, уровень автоматизации технологии, конкурентоспособность, окупаемость технологии, патентная защита, масштаб технологии.

Предлагаемая классификация технологий представлена в таблице.

**Классификация технологий**

| Признак классификации | Виды технологий |
|---|---|
| Отрасль применения | Наука и образование, информатика, промышленность, сфера услуг, здравоохранение, сельское хозяйство и т. д. |
| Уровень новизны | Оригинальные (пионерские) в мире, на основе изобретений; оригинальные для организации, на основе ноу-хау |
| Динамика развития | Прогрессирующие, развивающиеся, устоявшиеся, устаревшие |
| Сфера применения | Управленческие (основные, вспомогательные, обслуживающие); производственные (основные, вспомогательные, обслуживающие) |
| Назначение технологии | Созидательные, разрушительные, двойного назначения |
| Отношение к ресурсам | Наукоемкие, капиталоемкие, энергоемкие, энергосберегающие, безотходные, мало-операционные |
| Уровень автоматизации | Ручные, механизированные, автоматизированные, автоматические, безлюдные |
| Конкурентоспособность | Конкурентоспособны (в конкретных странах) и неконкурентоспособны |

*Окончание*

| Признак классификации | Виды технологий |
|---|---|
| Окупаемость | Краткосрочный период, долгосрочный период, не окупаемые |
| Патентная защита | Юридически оформленные права на технологию, общедоступные технологии, эксклюзивные технологии |
| Масштаб технологии | Технологии, новые в мировом масштабе, в масштабах государства, в масштабах отрасли, в масштабах предприятия |

Внедрение новой технологии должно обеспечить достижение или поддержание необходимого уровня жизнеспособности за счет реализации организационно-технологических и коммуникационно-управленческих действий.

В настоящее время происходит не только технологизация различных сторон производственной деятельности, но и глубокие преобразования в самой технологии. Современный уровень производства вкладывает и новое содержание в понятие технологии.

Больше века назад И. Шумпетер выделил пять типов технологического развития [9, с.52]:

– создание новых технологических процессов,
– новых технологических продуктов,
– освоение новых источников и промышленного сырья,
– новых рынков,
– использование новых организационных методов.

Если технологические инновации выступают в форме новых продуктов и технологий, а также являются основным фактором производственно-хозяйственной динамики предприятия, то управленческие инновации - основа постоянного процесса совершенствования системы управления в целом и необходимое условие для эффективного бизнеса.

Процесс технологических изменений включает в себя три стадии: изобретение, инновации и диффузия технологий (распространение технологий от фирм-инноваторов к фирмам, заимствующим технологии).

Как известно, в настоящее время имеет место не только активная технологизация различных сторон производственно-хозяйственной деятельности, но и глубокие преобразования в собственно технологической сфере: современный уровень развития производства обусловливает и новое содержание категории «технология» [6].

В настоящее время возросла значимость рыночных исследований возможностей применения новых технологий, а требования

потребителя стали более полно отражаться в выпускаемых продуктах особенно потребительских, в частности длительного пользования. Однако этот процесс, хотя и представлял собой шаг в правильном направлении, пока не смог приблизить инициатора продукта, т.е. научно-технического работника, занятого в подразделениях НИОКР, к потребителю [3].

Ряд специалистов выделяет следующие особенности современных технологий:

– узкая специализация;
– быстрая устареваемость;
– необходимость постоянного развития;
– высокая рискованность финансовых ресурсов;
– быстрая распространяемость по всему миру;
– разработка внедрение ноу–хау;
– развитие при тиражировании;
– невозможность распространения только с помощью документации и др.

Эти свойства создают неопределенность и неравномерность НТП, постоянное появление «ниш», в которые могут встроиться аутсайдеры, сложность сохранения позиций лидерства и монополизма в технологической сфере.

Технологический процесс – часть производственного процесса, содержащая действия по изменению состояния предмета труда. В производственный процесс, кроме технического, входят и вспомогательные процессы, обеспечивающие производственный процесс в целом (транспортирование сырья, полуфабрикатов и предметов труда, контроль за состоянием оборудования и ремонт его, замена оснастки и инструмента и т. п.).

С целью достижения экономической эффективности при оценке результатов деятельности и их планирования компания неизбежно прибегает к тому или иному виду сопоставительного анализа с ее внешним окружением – к бенчмаркингу.

Выбор стратегии развития, соответствующей внутренней среде организации и оптимизирующей взаимодействие с внешним окружением, обеспечивает достижение ею экономической устойчивости в долгосрочном периоде. В этой связи система стратегического планирования деятельности организации должна обеспечивать соответствие актуальных для нее целей всем ключевым аспектам деятельности. Следует учесть и активизировать технологические и производственные факторы достижения организацией успеха, а также те направления, которые она может улучшить с помощью инновационной деятельности в рамках продуктовых, процессных, организационных и маркетинговых инноваций.

Технологический уровень производства – это совокупность

технологических процессов, операций, методов, приемов и технологических средств, определяющих способ реализации производственной (основной хозяйственной) деятельности организации в определенный момент времени и ее результат в виде готовой продукции, процессах организации, а также (в некоторых случаях) результатов их применения.

Характеристика количественных и качественных параметров производимой продукции представляет собой косвенное отражение технологического уровня. Она может включать в себя исследование объемов производства, ассортиментного состава, различных технических параметров, качества и потребительских свойств, технического совершенства, степени новизны и конкурентоспособности производимой продукции (товаров, услуг).

**ЛИТЕРАТУРА**


1. *Бойко, И.В.* Технологический рывок: до или после экономического роста. СПб.: Изд-во СПб. ун-та, 2001. 273 с.

2. *Валдайцев, С.В.* Управление инновационным бизнесом. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001. 343 с.

3. *Васильева, И.Н.* Экономические основы технологического развития. М.: Банки и биржи: ЮНИТИ, 1995. 240 с.

4. *Горина, А.П.,* Горин И.А. Формирование стратегии повышения конкурентоспособности промышленного предприятия на основе использования инструментов и методов менеджмента, Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2009 .

5. *Литвиненко, В.А.* Переход к новым технологиям: революция или «скачок внутри скачка» // Общественные науки и современность. № 3. 1999. С. 122–130.

6. *Менеджмент* технологических инноваций: учеб. пособие для вузов / под ред. Валдайцева С.В., Молчанова Н.Н. СПб: СПбГУ, 2003. - 336 с.

7. *Молчанов, Н.Н.* Инновационный процесс: организация и маркетинг: учеб. пособие. СПб.: СПб. гос. ун-т, 1994. - 104 с.

8. *Философия* техники: история и современность. М.: Наука, 1997. 267 с.

9. *Шумпетер, И.* Теория экономического развития. М.: Директмедиа Паблишинг, 2008. 455с.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 504.75.05

# ПУТИ ЗАГРЯЗНЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО СЫРЬЯ СОЛЯМИ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ

**Алексей Максимович Сёмушев**
**Татьяна Ивановна Сульдина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: a.m.semushev@rucoop, suldina.tatiana@mail.ru

# WAYS OF CONTAMINATION OF FOOD RAW MATERIALS WITH HEAVY METAL SALTS

**Aleksey Maksimovich Syomushev**
**Tatyana Ivanovna Suldina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В данной статье рассматриваются проблемы загрязнения тяжелыми металлами пищевых продуктов, продовольственного сырья и продуктов их переработки.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: тяжелые металлы, ПДК, безопасность, загрязнение, пищевые продукты, продовольственное сырье.

This article discusses the problems of heavy metal contamination of food, food raw materials and processed products.

K e y w o r d s: heavy metals, MPCs, safety, pollution, food products, food raw materials.

В последние годы приобрела особую актуальность проблема загрязнения окружающей среды и, как следствие, продовольственного сырья и приготовленных из него продуктов питания. Ухудшение экологической обстановки в мире и связанный с этим высокий уровень загрязненности продуктов питания радионуклидами, токсичными химическими соединениями, биологическими агентами и микроорганизмами способствуют нарастанию негативных тенденций в состоянии здоровья.

Обеспечение безопасности продовольственного сырья – одно из основных направлений, определяющих здоровье населения и сохранение его генофонда.

За последнее время большое значение для аналитической химии приобрела проблема, связанная с загрязнением пищевых продуктов тяжёлыми металлами и другими химическими веществами. В атмосферу идет огромный выброс токсичных веществ со всевозможных производств: фабрик, заводов и т. д. Попадая в атмо-

© Сёмушев А.М., Сульдина Т.И., 2017

сферу и воду, тем самым они загрязняют почву, а с ней и растения. Растения, в свою очередь, это основа всех пищевых продуктов.

Загрязнение пищевых продуктов наблюдается, когда сельскохозяйственные культуры выращиваются на полях вблизи промышленных предприятий или загрязнены городскими отходами. Медь и цинк концентрируются преимущественно в корнях, кадмий – в листьях.

Также установлено, что большое количество тяжелых металлов попадают в мясо, молоко при употреблении животными растений в которых накапливаются токсичные элементы, то есть тяжелые металлы. Завершающим звеном в этой цепочке, является человек, который потребляет большое разнообразие пищевых продуктов.

Тяжелые металлы способны накапливаться и трудно выводиться из организма. Они пагубно влияют на организм человека и здоровья в целом.

Сам термин тяжелые металлы, характеризующий широкую группу загрязняющих веществ, получил в последнее время значительное распространение. В различных научных и прикладных работах авторы по-разному трактуют значение этого понятия. В связи с этим количество элементов, относимых к группе тяжелых металлов, изменяется в широких пределах.

Все тяжелые металлы относятся к приоритетным загрязняющим веществам, наблюдения за которыми обязательны во всех средах.

В обобщенном виде контролируемые загрязнители пищевых продуктов представлены в таблице.

**Загрязнители, подлежащие контролю в различных группах продовольственного сырья и пищевых продуктов**

| Группа пищевых продуктов | Загрязнители |
|---|---|
| Зерно и зернопродукты | Пестициды<br>Микотоксины (афлатоксины: $B_1$, вомитоксин) |
| Мясо и мясопродукты | Токсичные элементы<br>Антибиотики<br>Нитрозоамины<br>Гормональные препараты<br>Нитриты<br>Полихлорированные дибензодиоксины и дибензофураны |
| Молоко и молочные продукты | Пестициды<br>Антибиотики<br>Токсичные элементы<br>Афлатоксин $M_1$<br>Полихлорированные дибензодиоксины и дибензофураны |

*Окончание*

| Группа пищевых продуктов | Загрязнители |
|---|---|
| Овощи, фрукты, картофель | Пестциды<br>Нитраты<br>Патулин |

Установлено, что некоторые металлы необходимы для нормального протекания физиологических процессов в организме человека. Однако при повышенных концентрациях они токсичны. Соединения металлов, попадая в организм, взаимодействуют с рядом ферментов, подавляя их активность.

Известно, что все химические вещества при поступлении в организм человека в дозах, превышающих допустимый уровень, могут вызвать отравления. Они могут действовать моментально, например аллергены (аллергическая реакция), или спустя какое-то время (отравления тяжелыми металлами). Источниками химических заражений являются сырье, различные материалы (в том числе упаковочные), машины и оборудование.

В связи с этим весьма важным вопросом является также определение среднего и предельно допустимого содержания концентраций металлов в пищевых продуктах. Так, например, в основных пищевых продуктах содержание мышьяка регламентировано на уровне от 0,1 до 0,3 мг/кг (для рыбы и морепродуктов допускается более высокий уровень – до 5 мг/кг).

Поэтому очень важно контролировать содержание мышьяка в пищевых продуктах, кормах и воде.

Содержание кадмия в основных пищевых продуктах регламентировано на уровне от 0,05 до 0,2 мг/кг. Отдельную группу риска составляют курящие люди, – в одной пачке сигарет может находиться до 1 мкг кадмия.

Предельно допустимая концентрация (ПДК) (САН ПИН 42-123-4089-86) ртути в овощах и фруктах, а также в хлебе составляет 0,02 мг/кг; в мясе, мясопродуктах в яйце 0,03-0,2, в молоке и молочных продуктах 0,005-0,03; в рыбе и продуктах вырабатываемых из них 0,1-1,0 свинца соответственно 0,5, 0,4, 0,3, 0,5-1,0; 0,1-0,5; 0,5-10,0 мг/кг, содержание цинка в хлебе 50,0; в овощах 10,0 и фруктах 0,5; содержание олова в овощах и фруктах по 200,0 мг/кг.

Поэтому в результате действия многочисленных факторов пища становится источником и носителем большого числа потенциально опасных и токсичных веществ химической и биологической природы.

УДК 537.63

# ВИХРЕВАЯ СТРУКТУРА В $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ С НАНОДОБАВКАМИ

**Владимир Владимирович Славкин**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: v.v.slavkin@rucoop.ru
**Лидия Федоровна Славкина**
*Саранский техникум энергетики и электронной техники им. А.И. Полежаева*
E-mail: saransk-keep@yandex.ru

# THE VORTEX STRUCTURE OF $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ WITH NANO-ADDITIVES

**Vladimir Vladimirovich Slavkin**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*
**Lidiya Fyodorovna Slavkina**
*Saransk A.I. Polezhaev College of Energy and Electronic Engineering*

Выполнены измерения комплексной магнитной восприимчивости для YBa2Cu3O7-x с нанодобавками. Анализ и численный расчет экспериментальных данных на основе модели Кима – Андерсона позволил установить, что режим вихревого движения в образце соответствует фазе вихревого стекла.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: джозефсоновские вихри, гранулированный сверхпроводник, смешанное состояние, критические поля.

Measurements of the complex magnetic susceptibility for YBa2Cu3O7-x are performed with impurity nano-additives. The analysis and numerical calculation of experimental data based on model Kim-Anderson has allowed to establish that the regime of vortex motion in the sample corresponds to the vortex glass phase.

K e y w o r d s: Josephson vortices, the granular superconductor, the mixed state, critical fields.

Проблема «эффективного нулевого сопротивления» для сверхпроводников II рода, традиционно изучаемая с помощью ВАХ, успешно решается путем измерения температурных зависимостей частотно-полевых свойств комплексной магнитной восприимчивости на основной и высших гармониках.

В экспериментах по диамагнитному отклику ВТСП, в основном, измеряют температурную зависимость синфазной $\chi_1'(T)$ (дей-

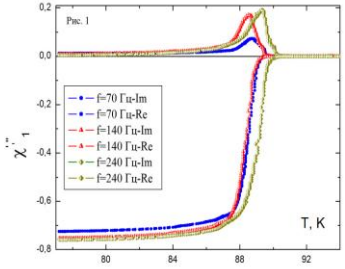
© Славкин В.В., Славкина Л.Ф., 2017

ствительной) и квадратурной $\chi_1^{''}(T)$ (мнимой) частей магнитной восприимчивости сверхпроводника при различных значениях переменного и постоянного магнитных полей. Действительная часть $\chi_1^{'}$ является непосредственным измерением проникновения магнитного потока в образец, а мнимая часть $\chi_1^{''}$ учитывает гистерезисные потери из-за этого проникновения потока. Пик $\chi_1^{''}$ появляется, когда фронт магнитного потока достигает центра образца. С изменением амплитуды переменного магнитного поля на фиксированной частоте можно вызвать различные динамические отклики потоков в сверхпроводнике.

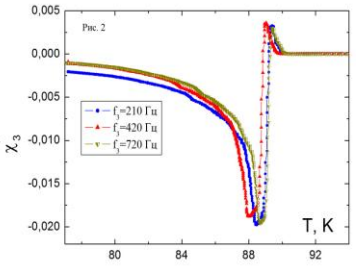
Модель Кима – Андерсона [1] совместно с процессом тепловой активации (Flux Creep) описывает динамику вихрей в фазе с не нулевым сопротивлением, в тоже время развиты ряд моделей, например, модели коллективного крипа в вихревом стекле (Vortex Glass Collective Creep [2]), которые объясняют сопротивление стремящееся к нулю, т. е. к фазе вихревого стекла (Vortex Glass).

Образец имел критическую температуру перехода в сверхпроводящее состояние $T_c$ = 91 K. Для увеличения пиннинга магнитных вихрей в процессе синтеза к $Y_1Ba_2Cu_3O_x$ добавляли $Y_2O_3$ размером 3–5 мкм. Установка для измерения комплексной магнитной восприимчивости описана в работе [3].

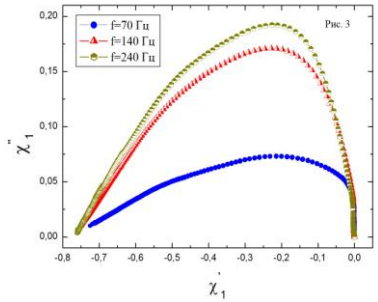
На рис. 1–6 приведены частотно-полевые зависимости первой и третьей гармоники магнитной восприимчивости. На рис. 3, 4, 6 представлены кривые Коула-Коула для первой и третьей гармоник.



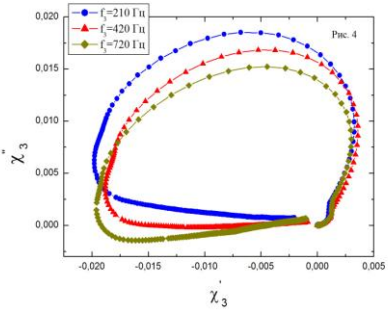

Р и с. 1. Зависимости $\chi'(T)$ и $\chi''(T)$ для первой гармоники при различных частотах переменного магнитного поля и амплитуде h = 150 Э



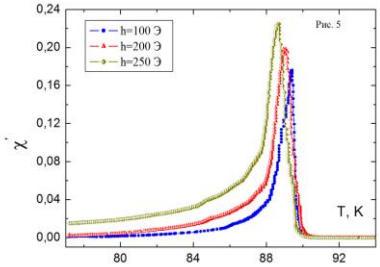

Р и с. 2. Зависимости $\chi'_3(T)$ для третьей гармоники при различных частотах переменного магнитного поля и амплитуде h = 200 Э



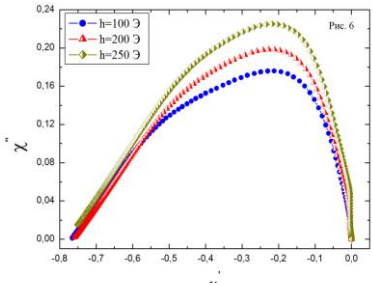

Р и с. 3. Зависимость $\chi''(\chi')$ (кривая Коула-Коула) для первой гармоники при разных частотах переменного магнитного поля и амплитуде h = 150Э




Р и с. 4. Зависимость $\chi''_3(\chi'_3)$ (кривая Коула-Коула) для третьей гармоники при различных частотах переменного магнитного поля и амплитуде h = 200 Э




Р и с. 5. Зависимость $\chi''(T)$ при разных амплитудах переменного магнитного поля на f = 240 Гц




Р и с. 6. Зависимость $\chi''(\chi')$ (кривая Коула-Коула) для первой гармоники при разных амплитудах переменного магнитного поля на f = 240 Гц

Анализ данных показывает следующие особенности при увеличении частоты переменного магнитного поля: 1) на зависимости $\chi''(T)$ величина пика (максимума) увеличивается, а пик сдвигается к более высоким температурам (рис. 1); 2) на зависимости $\chi'_3(T)$ величина минимума при низких температурах растет, а высота максимума около Тс уменьшается (рис. 2); 3) на графике Коула-Коула ($\chi''(\chi')$), то есть мнимая часть в функции действительной части, величина максимума увеличивается (рис. 3); 4) график Коула-Коула ($\chi''_3(\chi'_3)$) третьей гармоники магнитной восприимчивости образца смещается в левую полуплоскость (рис. 4).

В работе [4] проведены расчеты вихревой динамики по моде-

лям Кима-Андерсона (однородная и неоднородная модель [5]) и модели коллективного крипа вихревого стекла для отдельного вихря, малого пучка и большого пучка. Согласно результатам этих работ, представленные на графиках свойства компонент магнитной восприимчивости образца с примесными нанодобавками соответствуют модели вихревого стекла малого пучка

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *P.W. Anderson*, Phys. Rev. Lett. 9, 309 (1962).
2. *H.H. Wen*, Phys. Rev. Lett. 79, 1559 (1997).
3. *B.B. Славкин*, Э.А. Тищенко, ЖТФ 82, 117 (2012).
4. *M.G. Adesso*, M. Polichetti and S. Pace, arXiv:0807.2260 (July 2008).
5. *I.L. Landau* and H.R. Ott, Physica C 340, 251 (2000), Phys. Rev. B 65, 64511 (2002).

УДК 657.6(73)

# ОРГАНИЗАЦИЯ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ

**Елена Алексеевна Васильева**
**Владимир Михайлович Земсков**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: Elvasmalina@mail.ru, vzemskov@rucoop.ru

# THE ORGANIZATION OF AUDITING ACTIVITIES IN THE UNITED STATES OF AMERICA

**Yelena Alekseyevna Vasilyeva**
**Vladimir Mikhaylovich Zemskov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются особенности организации аудиторской деятельности в Соединенных Штатах Америки, в частности, какими организациями, каким образом и кому дается право осуществлять аудиторскую деятельность на территории США.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: аудиторская деятельность, аудиторские фирмы, дипломированный общественный бухгалтер.

In the article the features of audit activities organization in the United States of America are considered. In particular, we consider what organizations, how and to whom give the right to carry out audit-work in USA.

K e y w o r d s: auditing activity, audit firm, certified public accountant.

С момента наступления эры промышленности, быстрого развития рыночной экономики, акционирования и возникновения надобности непременно предоставлять финансовую информацию всеми компаниями незаметно шаг за шагом было внедрено в практику обращаться к ревизорам, независимым экспертам или аудиторам для того, чтобы оценить достоверность бухгалтерских до-

© Васильева Е.А., Земсков В.М., 2017

кументов, а кроме того для осуществления внутреннего контроля на предприятиях.

В целом организация аудита, основывающаяся на собранном в мире опыте, обладает в разных странах своими особенностями. И эти особенности показывают неординарность каждой страны, систему ее государственного устройства, уровень экономического развития, традиции общественного самоуправления и многое другое.

В данной статье постараемся обстоятельно разобрать и проанализировать то как организована аудиторская деятельность в Соединенных Штатах Америки.

Заниматься аудиторской деятельностью в США имеют право: аудиторы Главной Службы Учета контрольной службы законодательной власти (доминирующими обязанностями которых обозначена реализация работы аудиторов в потребностях Конгресса); внутренняя налоговая служба (данная служба занимается контролем за исполнением налогового законодательства); внутрихозяйственные аудиторы (их принимают в штат частные компании для исполнения текущего аудиторского контроля); дипломированные общественные бухгалтеры (главной целью деятельности которых является определение достоверности публичной бухгалтерской (финансовой) отчетности проверяемых организаций).

Законодательство Соединенных Штатов Америки определена возможность получения почетного и респектабельного звания дипломированного общественного бухгалтера. Аудиторская деятельность в США, как и в России лицензируема. В различных штатах условия для этого отличаются. В большинстве штатов необходимо 4–5-летнее образование в колледже по специальности «бухгалтерский учет». Но во всех штатах действует неукоснительное условие, которое должен выполнить претендент, это подтвердить свою квалификацию дипломированного общественного бухгалтера путем успешной сдачи государственного экзамена.

Аудиторские фирмы в Соединенных Штатах Америки имеют более четко определенные обязанности, чем другие организации. К аудиторам предъявляются высокие профессиональные требования, чтобы они могли соответствовать установленному должностному уровню.

Услуги, которые предлагают аудиторские фирмы США, можно условно разделить на четыре категории: засвидетельствование (выдача письменного заключения, в котором выражается мнение, затрагивающее достоверность и объективность письменного утверждения); налоговые услуги – оформление и заполнение налоговых деклараций; консультационные услуги для администрации – управленческое консультирование; бухгалтерские услуги – бух-

галтерское консультирование, постановка, ведение и восстановление учета клиента.

Аудиторские фирмы могут быть в форме единоличного владения, товарищества и профессиональной корпорации. Типичная аудиторская фирма имеет партнеров, менеджеров, контролеров, старших или ответственных аудиторов и их помощников.

Правила аудита, в которых определен перечень компаний, подлежащих ежегодной обязательной аудиторской проверке, могут действовать как на федеральном уровне, так и на уровне штатов. Известно, что все коммерческие организации, которые каждый год представляют документы в Комиссию по ценным бумагам и биржевым операциям, автоматически оказываются предметом каждогодичной аудиторской проверки. Аналогичным способом в определенных штатах все правительственные подразделения должны время от времени становиться объектом аудита.

Обычно два раза в году (как правило в мае и ноябре) проводятся экзамены для определения квалификации «дипломированный общественный бухгалтер». Подготовку экзамена и оценку результатов экзаменуемых осуществляет Американский институт дипломированных общественных бухгалтеров – национальная профессиональная организация. Экзамен проводится по четырем направлениям: аудит, бухгалтерская практика, теория бухгалтерского учета и хозяйственное право. Знания по таким предметам, как профессиональная этика, юридическая ответственность аудиторов, федеральные налоги на доходы и количественные методы бухгалтерского учета, проверяются в качестве составляющих этих четырех направлений. Только около десяти процентов экзаменующихся сдают экзамен с первого раза. Американский институт дипломированных общественных бухгалтеров устанавливает профессиональные требования, проводит исследования и публикует материалы по тематике, связанной с бухгалтерским учетом, аудитом, консультационными услугами для администрации и налогами.

Этот Институт выполняет три главные функции: разработка стандартов и правил, проведение исследований и осуществление их публикаций, осуществление непрерывного обучения.

Кроме того, в США существует Ассоциация аудиторов, которая объединила внутренних и независимых аудиторов – специалистов по компьютерному аудиту.

Национальные и местные организации дипломированных общественных бухгалтеров принимают участие в совместной программе соблюдения этических норм. Жалобы на дипломированных общественных бухгалтеров могут отправляться в местные организации и наоборот. В этих организациях имеются комитеты по этическим вопросам для разбора жалоб. Эти комитеты могут дей-

ствовать как самостоятельно, так и передавать жалобы в Комиссию третейского суда. Комиссия третейского суда имеет право: оправдать дипломированного общественного бухгалтера; сделать ему замечание; приостановить членство в национальной и местной организации на срок до двух лет; исключить из национальной местной организации.

В США имеются бухгалтерские органы штатов. Это правительственные агентства, которые выдают лицензии на право занятия бухгалтерской практикой, находящейся под их юрисдикцией. Законодательство большинства штатов требует, чтобы в лицензии значилось «дипломированный общественный бухгалтер». Оно регулирует аудиторскую деятельность лиц, получивших лицензии.

Стоит отметить, что большая часть штатов совершенно не регулирует законодательно работу в сфере консультаций по проблемам управления, налоговым вопросам и ведению учета. Но бухгалтерские органы штатов обуславливают правила и границы поведения и имеют третейские суды. Они имеют право сделать замечание держателю лицензии, приостановить и прекратить действие лицензии. Лицо, лишенное лицензии, лишается и квалификации дипломированного общественного бухгалтера и права подписывать аудиторские отчеты.

УДК 369.04”2017”

**ИЗМЕНЕНИЯ ПО УПЛАТЕ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ В 2017 г.**

**Ольга Владимировна Елисеева**
**Антонина Юрьевна Бушева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: EliseevaPM@rambler.ru, a.yubusheva@rucoop.ru

**CHANGES TO INSURANCE PREMIUMS PAYMENT 2017**

**Olga Vladimirovna Yeliseyeva**
**Antonina Yuryevna Busheva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Статья посвящена изменениям по уплате страховых взносов, которые произошли в 2017 г. Рассматриваются значение внебюджетных фондов, порядок рас-

© Елисеева О.В., Бушева А.Ю., 2017

чета отчислений в фонды социального страхования и обеспечения. Дана оценка действующей системы расчета отчислений во внебюджетные фонды.
Ключевые слова: фонды социального страхования и обеспечения, страховые взносы, отчисления в фонды, ставки, расчеты.

The article is devoted to changes in the payment of insurance premiums, which occurred in 2017. The article discusses the importance of extra-budgetary funds, the procedure of calculation of insurance premiums to non-budgetary funds. The estimation of the current system of payment of premiums is given.
Keywords: social security and welfare funds, insurance contributions, contributions to the funds, rates, calculations.

Фонды социального страхования и обеспечения представляют собой специфическую форму перераспределения и использования финансовых ресурсов страны для финансирования конкретных социальных и экономических потребностей общегосударственного значения.

С помощью фондов социального страхования и обеспечения привлекаются значительные ресурсы для поддержки региональных программ и мероприятий, проводимых с целью социальной поддержки населения. Внебюджетные фонды обеспечивают строго целевое использование средств, они отделены от бюджетов и имеют определенную самостоятельность.

С помощью внебюджетных фондов решаются две основные задачи: обеспечение бюджета необходимыми средствами значимых сфер экономики и расширение объемов финансирования социальных услуг для населения.

С января 2017 года отчисления на социальное страхование и обеспечение будет администрировать Федеральная налоговая служба. При этом Пенсионный фонд по-прежнему будет принимает персонифицированную отчетность, а Фонд социального страхования – проверять расходы по социальному страхованию.

Как и ранее, плательщиками страховых взносов являются организации, предприятия и учреждения, которые выплачивают вознаграждения своим работникам.

Объектом для определения суммы отчислений в фонды социального страхования и обеспечения признаются суммы заработной платы, премий, пособий и других выплат по трудовым и гражданско-правовым договорам, предметом которых является выполнение работ, оказание услуг. Суммы, начисленные работникам, представляют собой базу для исчисления страховых взносов. Ее определяют отдельно по каждому работнику нарастающим итогом с начала календарного года по истечении каждого календарного месяца.

Главное изменение в сфере страховых взносов 2017 года – это передача полномочий внебюджетных фондов по контролю за уплатой взносов, взысканию задолженности и приему отчетности по взносам Федеральной налоговой службе.

Отчисления во внебюджетные фонды осуществляются с общей суммы заработной платы, которую работник получил от работодателя, и уменьшенную на сумму доходов, на которые страховые взносы не начисляются.

Сумму отчислений на социальное страхование и обеспечение определяют отдельно в отношении каждого работника предприятия с начала отчетного календарного года по истечении каждого месяца нарастающим итогом [1].

Если на суммы произведенных расходов отсутствуют подтверждающие документы, то доход можно уменьшить на сумму нормативного вычета.

Полученная величина облагаемого взносами дохода работника является базой для исчисления взносов по конкретному работнику:

| | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Облагаемая база по работнику | = | Общая сумма дохода, полученного работником в организации | – | Доходы работника, которые не облагаются взносами | – | Документально подтвержденные расходы или нормативный вычет по договорам, связанным с интеллектуальной собственностью |

Работодатель – плательщик страховых взносов при определении базы для начисления страховых взносов учитывает все выплаты, производимые в пользу конкретного работника в рамках трудовых отношений, начисленные в его пользу с начала и до конца календарного года).

Отсюда следует, что в расчет для начисления отчислений в государственные внебюджетные фонды по оплате труда работнику, который был уволен и принят на работу в течение одного календарного года, включаются все выплаты, начисленные в его пользу в течение календарного года по всем основаниям за период работы в организации в целом. Такой подход применяется, в том числе для определения предельной величины базы для отчислений во внебюджетные фонды (письмо Минтруда РФ от 19 мая 2015 г. № 17-3/В-245).

При реорганизации предприятия в форме преобразования первым расчетным периодом для вновь созданного предприятия является период со дня регистрации до окончания отчетного периода. Поэтому при расчете суммы отчислений на социальное страхование и обеспечение предприятия, которые зарегистрировались сравнительно недавно, не вправе учитывать заработную плату, премии и пособия, начисленные в пользу работников в реорганизованном предприятии. В базу для начисления взносов она вклю-

чает выплаты и иные вознаграждения, начисленные в пользу работников, начиная со дня создания этой организации, то есть со дня ее государственной регистрации (письмо Минтруда России от 9 сентября 2015 г. № 17-3/В-455).

**Тарифы страховых взносов на 2017 г.**

| В Пенсионный фонд | | В Фонд социального страхования и обеспечения | | В Фонд медицинского страхования |
|---|---|---|---|---|
| С суммы выплат в пределах установленной предельной величины базы | С суммы превышения установленной предельной величины базы | С суммы выплат в пределах установленной предельной величины базы | С суммы превышения установленной предельной величины базы | |
| 22 % | 10 % | 2,9 % | Не начисляются | 5,1 % |

Как видно, основные тарифы взносов в 2017 году останутся прежними. При этом для расчета взносов на ОПС и на ВНиМ снова будут установлены предельные величины базы, при достижении которых будет меняться ставка для начисления взносов.

До 2012 года порядок уплаты страховых взносов не предусматривал применения регрессивных ставок. Вместо них установили предельную величину доходов, свыше которой взносы не начисляли. В 2016 году предельная база для начисления страховых взносов в ПФР составляла 796 000 рублей, в ФСС – 718 000 рублей [2].

На 2017 год предельная величина базы для исчисления страховых взносов на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством установлена в размере 755 000 рублей. Предельная величина базы для исчисления страховых взносов на обязательное пенсионное страхование составляет 876 000 рублей [2].

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Налоговый* кодекс Российской Федерации ч. 2 [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.consultant.ru.

2. *О предельной* величине базы для начисления страховых взносов в Фонд социального страхования Российской Федерации и Пенсионный фонд Российской Федерации с 1 января 2016 г.: постановление Правительства РФ от 26.11.2015 № 1265 [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.consultant.ru.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 657.371

# УЧЕТ ОПЕРАЦИЙ ПО СПИСАНИЮ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ РАСЧЕТОВ С КОНТРАГЕНТАМИ

**Ольга Владимировна Елисеева**
**Алексей Николаевич Рябов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: EliseevaPM@rambler.ru, a.n.ryabov@rucoop.ru

# ACCOUNTING FOR RESULTS DEBT RELIEF OF THE SETTLEMENTS INVENTORY WITH COUNTERPARTIES

**Olga Vladimirovna Yeliseyeva**
**Aleksey Nikolayevich Ryabov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются вопросы учета операций по списанию задолженности по результатам инвентаризации расчетов с контрагентами. Результаты инвентаризации расчетов с контрагентами необходимы для работы с дебиторской и кредиторской задолженностью, а также в бухгалтерском и налоговом учете для создания резерва по сомнительным долгам и списания дебиторской задолженности, нереальной к взысканию.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: инвентаризация, учет, контрагент, задолженность, расчеты, списание.

The article discusses the accounting for the results of debt reliff of the settlements with counterparties inventory. The results of the settlements inventory are required to work with accounts receivable and accounts payable, as well as in accounting and tax accounting reserve for bad debts and write-off accounts receivable unreal to collect.

K e y w o r d s: inventory, accounting, counterparty, debt, settlements, write-off.

Необходимость инвентаризации дебиторской и кредиторской задолженности контрагентов возникает в случае обнаружения безнадежных долгов предприятия необходимых для списания. Соответственно необходимо проводить и правильно оформлять результаты инвентаризации задолженности в определенные сроки.

Обязательно инвентаризация расчетов с контрагентами, или инвентаризация расчетов с дебиторами и кредиторами, должна проводиться в следующих случаях:

– перед составлением годовой бухгалтерской отчетности;

– при смене материально ответственных лиц (бухгалтера);

© Елисеева О.В., Рябов А.Н., 2017

– в случае стихийного бедствия, пожара или других чрезвычайных ситуаций, вызванных экстремальными условиями;

– при реорганизации или ликвидации юридического лица.

Помимо обязательной инвентаризации, предприятия должны выверять дебиторскую и кредиторскую задолженность контрагентов в те сроки и с такой периодичностью, которые необходимы для их взыскания.

В бухгалтерских регистрах предприятия результаты инвентаризации расчетов с контрагентами, то есть списание задолженности, необходимо отражать датой, на которую проводится инвентаризация, то есть 31 декабря отчетного года (п. 4 ст. 11 Закона № 402-ФЗ).

Необходимость инвентаризации расчетов с контрагентами обусловлена определением дебиторской и кредиторской задолженности, целью которой является:

– подтверждение сумм задолженности контрагентов документами оформленными в установленном порядке и отраженных в регистрах и счетах бухгалтерского учета;

– определения задолженности с точки зрения возможности ее погашения контрагентами, либо выявление сомнительной и безнадежной задолженности.

Суммы задолженности, числящиеся на счетах расчетов, должны быть подтверждены соответствующими документами:

– первичными учетными документами, на основании которых числится дебиторская и кредиторская задолженность (товарные накладные, акты выполненных работ, оказанных услуг, авансовые отчеты, платежные документы, бухгалтерские справки и т. д.);

– приказами руководителя (на выплату компенсации за использование личного имущества, о привлечении работника к материальной ответственности и т. д.);

– договорами (с поставщиками и подрядчиками, с покупателями и заказчиками, кредитные договоры с банками, договоры займа с другими организациями, договоры займа с работниками и т. д.).

Расчеты с контрагентами отражаются каждой стороной в учетных регистрах и бухгалтерской отчетности в суммах, вытекающих из бухгалтерских записей и признаваемых ею правильными. Акты сверки расчетов с покупателями и заказчиками, поставщиками и подрядчиками, контрагентами по форме ИНВ-17 необходимо составлять вне зависимости требований налогового законодательства.

Своевременное составление актов сверки позволяет выявить неточности в данных собственного бухгалтерского учета, а также напомнить контрагентам об их задолженности.

В соответствии с действующим налоговым законодательством

РФ предусматриваются следующие основания для признания задолженности безнадежной:

– долги, по которым истек установленный срок исковой давности;

– долги, по которым в соответствии с гражданским законодательством обязательство прекращено вследствие невозможности его исполнения;

– долги, по которым в соответствии с гражданским законодательством обязательство прекращено на основании акта государственного органа;

– долги, по которым в соответствии с гражданским законодательством обязательство прекращено ликвидацией предприятия.

При списании безнадежных долгов выявленных по результатам инвентаризации расчетов с контрагентами данные операции отражаются в составе прочих расходов на дату проведения инвентаризации в случае если резервы по сомнительным долгам не создавались:

Д-т сч. 91«Прочие доходы и расходы», субсчет 2«Прочие расходы»,

К-т сч. 60«Расчеты с поставщиками и подрядчиками», 62«Расчеты с покупателями и заказчиками», 76«Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»,

Д-т сч. 007«Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов»-по истечении срока исковой давности учтена задолженность на забалансовом счете.

В том случае если предприятие создает резервы по сомнительным долгам контрагентов:

Д-т сч. 63«Резервы по сомнительным долгам»,

К-т сч. 60«Расчеты с поставщиками и подрядчиками», 62«Расчеты с покупателями и заказчиками», 76«Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»,

Д-т сч. 007«Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов»-по истечении срока исковой давности учтена задолженность на забалансовом счете.

Списание безнадежной задолженности является обязанностью организации и влияет как на показатели бухгалтерской отчетности, так и на расчет налогов. Поэтому проводить списание нереальных ко взысканию долгов контрагентов нужно своевременно и осмотрительно.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 657.62

# МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Татьяна Владимировна Завьялова**
**Татьяна Валерьевна Булычева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: tprnina@rambler.ru, m-tatyana@list.ru

# THE METHODOLOGICAL APROACH TO LIQUIDITY ANALYSIS AND COMPANY SOLVENCY

**Tatyana Vladimirovna Zavyalova**
**Tatyana Valeryevna Bulychova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассмотрена методика анализа ликвидности и оценки платежеспособности предприятия. Рассчитаны показатели платежеспособности в динамике на материалах конкретного объекта исследования. Сделаны выводы о платежеспособности предприятия.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: ликвидность, платежеспособность, баланс, быстрореализуемые активы, медленно реализуемые активы, трудно реализуемые активы, краткосрочные пассивы, постоянные пассивы, бухгалтерских баланс.

The article considers the methodology of liquidity analysis and assessment of the company solvency. The indicators of solvency in dynamics on materials of a concrete object of research are calculated. The conclusions are made about the solvency of the enterprise.

K e y w o r d s: liquidity, solvency, balance sheet, quick assets, slow-selling assets, hard-to-sell assets, short-term liabilities, constant liabilities, balance sheet.

Следует заметить, что одним из основных показателей, характеризующих финансовое состояние организации, является его платежеспособность, то есть возможность своевременно погашать свои платежные обязательства наличными средствами. Оценка платежеспособности осуществляется на основе характеристики ликвидности оборотных активов, которая определяется временем, необходимым для превращения их в денежные средства. Чем меньше времени требуется для этого, тем выше ликвидность.

Ликвидность – возможность экономического субъекта погасить

© Завьялова Т.В., Булычева Т.В., 2017

свои обязательства через активы, а точнее степень покрытия обязательств организации ее активами, срок превращения которых в деньги соответствует сроку погашения обязательств.

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени их ликвидности и расположенных в порядке убывания ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения и расположенными в порядке возрастания сроков. В зависимости от степени ликвидности, т. е. скорости превращения в денежные средства, активы предприятия разделяются на следующие группы.

А1 Наиболее ликвидные активы – к ним относятся все денежные статьи предприятия и краткосрочные финансовые вложения. Данная группа активов рассчитывается следующим образом:

А1 = Денежные средства и их эквиваленты + Краткосрочные финансовые вложения.

А2 Быстро реализуемые активы – дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты.

А2 = Краткосрочная дебиторская задолженность.

А3 Медленно реализуемые активы – статьи раздела II актива баланса, включающие запасы, НДС, дебиторскую задолженность (ожидаемые платежи более чем через 12 месяцев после отчетной даты) и прочие оборотные активы.

А4 Труднореализуемые активы – статьи раздела I баланса – внеоборотные активы.

А4 = Внеоборотные активы

Пассивы баланса группируются по степени срочности их оплаты.

П1. Наиболее срочные обязательства, к ним относиться кредиторская задолженность.

П1 = Кредиторская задолженность

П2. Краткосрочные пассивы - это краткосрочные заемные средства, задолженность участникам по выплате доходов, прочие краткосрочные пассивы.

П3. Долгосрочные пассивы – это статьи баланса, относящиеся к разделам IV и V.

П4. Постоянные пассивы или устойчивые – это статьи раздела III бухгалтерского баланса т. е собственный капитал, находящийся постоянно в организации.

Для определения ликвидности баланса следует сопоставить итоги приведенных групп по активу и пассиву. Бухгалтерский баланс считается абсолютно ликвидным, если имеют место следующие соотношения:

А1 $\geq$ П1, т.е. наиболее ликвидные активы равны наиболее срочным обязательствам или перекрывают их;

А2 ≥ П2, т. е. быстрореализуемые активы равны краткосрочным пассивам или перекрывают их;

А3 ≥ П3, т. е. медленно реализуемые активы равны долгосрочным пассивам или перекрывают их;

А4 ≤ П4, т. е. постоянные пассивы равны труднореализуемым активам или перекрывают их.

Рассмотрим, каким образом выполняются эти неравенства на исследуемом предприятии ООО «ИНТРОТЭКС» и сделаем вывод о ликвидности бухгалтерского баланса (таблица).

**Анализ ликвидности бухгалтерского баланса за 2015-16 гг.**

| Актив | на 2015 г. | на 2016 г. | Пассив | на 2015 г. | на 2016 г. |
|---|---|---|---|---|---|
| Наиболее ликвидные активы (А1) | 271 | 461 | Наиболее срочные обязательства (П1) | 780 | 1000 |
| Быстрореализуемые активы (А2) | – | – | Краткосрочные пассивы (П2) | – | – |
| Медленно реализуемые активы (А3) | 677 | 660 | Долгосрочные пассивы (П3) | – | – |
| Труднореализуемые активы (А4) | – | – | Постоянные пассивы (П4) | 168 | 121 |
| Баланс | 948 | 1 121 | Баланс | 948 | 1 121 |

Методом подстановки данных цифр в неравенства, получаем:

1. Показатели ликвидности бухгалтерского баланса за 2015 год:
   А1 271 < П1 780;
   А3 677 > П3 0;
   А4 0 < П4 168.
2. Показатели ликвидности бухгалтерского баланса за 2016 год:
   А1 461 < П1 1000;
   А3 660 > П3 0;
   А4 0 < П4 121.

Как видно из данных расчетов, не выполняются только первое неравенство, исходя из данных за 2015–2016 гг. Наиболее срочные обязательства не покрываются наиболее ликвидными активами, что говорит о необеспеченности организации денежными и оборотными ресурсами т.е ООО «Интротекс» в настоящее время не сможет расплатиться по своим обязательствам по срокам погашения через превращение своих активов в наличность.

Исходя из этого, можно охарактеризовать ликвидность бухгалтерского баланса ООО «Интротекс» как достаточно не плохую. Последнее положение имеет глубокий экономический смысл: ко-

гда постоянные пассивы перекрывают труднореализуемые активы, соблюдается важное условие платежеспособности – наличие у предприятия собственных оборотных средств, обеспечивающих бесперебойный воспроизводственный процесс; равенство же постоянных пассивов и труднореализуемых активов отражает нижнюю границу платежеспособности за счет собственных средств предприятия.

Способность предприятия погашать свои долги денежными средствами или эквивалентами называется платежеспособностью. Для анализа платежеспособности организации рассчитывают финансовые коэффициенты платежеспособности. Они рассчитываются на начало и конец анализируемого периода:

1. Общий показатель платежеспособности, с помощью которого осуществляется оценка изменения финансовой ситуации в организации.

Нормальное ограничение $L1 \geq 1$

$L1 = A1 + 0,5\ A2 + 0,3\ A3 / П1 + 0,5\ П2 + 0,3\ ПЗ$

$L1\ 2015 = 271 + 0,3 \cdot 677 / 780 = 0,6$

$L1\ 2016 = 461 + 0,3 \cdot 660 / 1000 = 0,65$

2. Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какую часть краткосрочной задолженности организация может погасить в ближайшее время за счет денежных средств и их эквивалентов.

Нормальное ограничение $L2 > 0,1$ до 0,7

$L2 = A1 / П1 + П2$

$L2\ 2015 = 271 / 780 = 0,34$

$L2\ 2016 = 461 / 1000 = 0,46.$

3. Коэффициент «критической оценки» – показывает, какая часть краткосрочных обязательств организации может быть немедленно погашена за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам с дебиторами.

Допустимое значение $L3 = 0,7$ до 0,8; оптимальное значение $L3 = 1$

$L3 = A1 + A2 / П1 + П2$

$L3\ 2015 = 271 / 780 = 0,34$

$L3\ 2016 = 461 / 1000 = 0,46$

4. Коэффициент текущей ликвидности показывает, какую часть текущих обязательств по кредитам и расчетам можно погасить, мобилизовав все оборотные средства.

Необходимое значение $L4 = 2,0$;

Оптимальное значение $L4 = 2,5$ до 3,0

$L4 = A1 + A2 + A3 / П1 + П2$

$L4\ 2015 = 948 / 780 = 1,21$

$L4\ 2016 = 1121 / 1000 = 1,12$

5. Коэффициент маневренности функционирующего капитала показывает, какая часть функционирующего капитала обездвижена в производственных запасах и долгосрочной дебиторской задолженности.

Уменьшение показателя в динамике - положительный факт.

L5 = А3 / (А1 + А2 + А3) - (П1 + П2)

L5 2015 = 677 / 948 - 780 = 4,02

L5 2016 = 660 / 1121 - 1000 = 5,45

Доля оборотных средств в активах. Нормативное ограничение L6 ≥ 0,5

L6 = А1 + А2 + А3 / Б (итог баланса)

L6 2015 = 948 / 948 = 1

L6 2016 = 1121 / 1121 = 1

7. Коэффициент обеспеченности собственными средствами характеризует наличие собственных оборотных средств у организации, необходимых для ее финансовой устойчивости.

Нормальное ограничение L7 ≥ 0,1.

L7 = П4 - А4 / А1+ А2 + А3

L7 2015 = 168 / 948 = 0,17

L7 2016= 121 / 1121 = 0,10

Из данных расчетов, мы видим, что коэффициенты ликвидности не сильно отличаются от оптимальных значений, что говорит о достаточно не плохой способности предприятия аккумулировать денежными средствами и платить по своим краткосрочным обязательствам.

Расчетные данные показывают, что ООО «Интротекс» в отчетном году сможет погасить в общей сложности за счет активов 65,0 % своих обязательств. По сравнению с предыдущим годом, показатель общей ликвидности увеличился на 5 %, что говорит об увеличении общей платежеспособности.

За счет абсолютно ликвидных активов предприятие сможет погасить 46 % доли наиболее срочных обязательств (задолженность перед персоналом, поставщиками и т. д.). По сравнению с прошлым годом данный показатель увеличился на 12 % в результате увеличения денежных средств более чем в два раза.

Коэффициент текущей ликвидности говорит о том, что ООО «Интротекс» в отчетном году может погасить 12 % доли обязательств по кредитам и расчетам, мобилизовав все оборотные средства. По сравнению с предыдущим годом, данный коэффициент уменьшился на 9,0 %, за счет роста оборотных средств.

Коэффициент маневренности функционирующего капитала в отчетном году составляет 5,45, что говорит о полной обездвиженности капитала в производственных запасах. По сравнению с прошлым годом в ООО «Интротекс» данный коэффициент увеличил-

ся в положительной динамике на 1,43, что позволяет сделать вывод об улучшении функционирования капитала.

Доля оборотных средств в активах в ООО «Интротекс» в отчетном году составляет 10,0 %, по сравнению с предыдущим годом она изменилась в сторону уменьшения на 7 % , что свидетельствует об уменьшении запасов в отчетном году.

УДК 657.62:338.43

## ОТРАСЛЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ В АНАЛИЗЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

**Ирина Валентиновна Романова**
**Ирина Викторовна Волгина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: i.volgina@rucoop.ru, i.v.romanova@rucoop.ru

## INDUSTRY CHARACTERISTICS IN THE ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION AT AGRICULTURAL ENTERPRISES

**Irina Valentinovna Romanova**
**Irina Viktorovna Volgina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Анализ финансового состояния выступает реальным инструментом повышения эффективности деятельности предприятий агропромышленного комплекса. На выбор показателей для оценки финансового состояния оказывают влияние отраслевые особенности, которые рассмотрены в статье.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, анализ, отраслевой подход, сезонность, цикличность, фактор, финансовое состояние.

The financial analysis is a real tool for improving the efficiency of agricultural enterprises. The industry characteristics influence the choice of indicators to measure financial status, which are discussed in this article.

Keywords: agro-industrial complex, analysis, industry-specific approach, seasonality, cyclicity, factor, financial condition.

В современных экономических условиях агропромышленный комплекс выступает стратегической отраслью экономики России. Предприятия агропромышленного комплекса (АПК) определяют

© Романова И.В., Волгина И.В., 2017

основу макроэкономического состояния отечественной экономки, так как именно от эффективности их деятельности зависит уровень качества жизни и демографическая ситуация в стране.

Интенсификация деятельности и повышение конкурентоспособности хозяйствующих субъектов выступают приоритетными задачами развития отечественной экономики [3, с. 1]. Основным инструментом интенсификации деятельности предприятий АПК выступает анализ финансового состояния. Выбор показателей для оценки финансового состояния позволит обеспечить применение системного подхода. Системный подход к оценке финансового состояния компании позволит не только охарактеризовать структуру источников средств и степень зависимости организации от внешних источников финансирования, но и даст возможность определить перспективу эффективности возможных инвестиций [1, с. 20].

Отечественный агропромышленный комплекс представляет собой сложную структуру, характеризующуюся специфическими отраслевыми факторами, влияющими на особенности и методику оценки финансового состояния. Рассмотрим основные черты, характеризующие специфику финансово-хозяйственной деятельности предприятий агропромышленного комплекса. Итак, деятельность предприятий сферы АПК отличается значительной трудоемкостью, низкой рентабельностью, зависимостью от климатических условий, зависимостью от государства, наличием больших задолженностей разного рода, а также большим составом социального сектора и арендными возможностями. Кроме всего перечисленного необходимо отметить то, что операционный цикл финансово-хозяйственной деятельности предприятий агропромышленного комплекса равен году.

В качестве особенностей предприятий агропромышленной отрасли, влияющих на методику оценки финансового состояния, следует учесть следующие:

– цикличность процесса производства, которая в зависимости от отрасли оцениваемого предприятия (звероводство, животноводство, растениеводство и др.) колеблется от трех до восемнадцати месяцев и практически не может быть сокращена;

– сезонность процесса производства, которая обусловлена природными факторами и проявляется пиковыми нагрузками в отдельные сезоны. Наиболее ярко сезонность проявляется в растениеводстве (периоды посевной и уборочной страды);

– большая амортизационная нагрузка по содержанию парка сельскохозяйственной техники, специальных зданий, сооружений и передаточных устройств, ложащаяся бременем на себестоимость изготавливаемой сельхозпродукции. В результате этого наблюда-

ется высокий уровень накладных расходов, низкая оборачиваемость, рентабельность и фондоотдача капитала;

– низкая товарность процесса производства, обусловленная необходимостью внутреннего потребления собственной продукции (фураж, семена, молодняк и пр.);

– высокая степень экономического риска, обусловленная погодными условиями (засуха, наводнения) и форс-мажорными обстоятельствами (эпидемии, пожары);

– высокая степень риска обесценения прибыли в условиях инфляции в виду увеличения продолжительности обращения средств. Возможность возврата вложенных средств наступает только после полного завершения производственного цикла агропромышленного предприятия, кроме этого предприятие тратить время на поиск рынка сбыта и возврат дебиторской задолженности;

– использование комбинирования разных отраслей одним предприятием, например, растениеводства и животноводства. Предприятия агропромышленного комплекса как правило не практикуют узкую внутриотраслевую специализацию. Комбинирование отраслей позволяет наиболее рационально использовать имеющиеся материальные и трудовые ресурсы, то есть продукция одной отрасли находит применение в другой отрасли сельскохозяйственной деятельности. Кроме того, применение комбинирования отраслей обеспечивает полную занятость трудовых ресурсов предприятия;

– значительный пространственный разброс между производственными площадками и рынками сбыта сельскохозяйственной продукции, что в свою очередь, увеличивает транспортные расходы;

– наличие элемента случайности в производственном процессе, что объясняется специфической работой с живыми организмами, воспроизводство которых подчиняется естественным природным законам не подвластных человеку;

– обязательность соблюдения технологической непрерывности. В связи с зависимостью от природного фактора технологические процессы в АПК тяжело поддаются индустриализации [2, с. 96]. Зачастую становится не возможным проведении пооперационной специализации, следовательно, усложняется процесс определения критериев качества выполнения самостоятельных операций;

– специфическая информационная база для оценки финансового состояния. Наиболее информативным и достоверным источником оценки обеспеченности экономического субъекта финансовыми ресурсами выступает бухгалтерская отчетность. При несоответствии реального содержания информации, находящейся в бухгалтерской отчетности, и запросов аналитиков результаты анализа будут несостоятельными. Анализируя показатели бухгалтерской

отчетности, как правило, не принимаются во внимание варианты методологии формирования показателей отчетности [3, с. 3].

Итак, при выборе показателей для анализа финансового состояния агропромышленного предприятия необходимо принимать во внимание не только характерные черты, но и отраслевые особенности его финансово-хозяйственной деятельности, что позволит сделать достоверные выводы и принять наиболее рациональное управленческое решение.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Волгина, И.В.* Системный подход в анализе финансового состояния компании // Интеграция образования в условиях инновационной экономики: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 8–9 апр. 2014 г.) / Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск.: ЮрЭксПрактик, 2014. Ч. 2 С. 18–20.

2. *Имяреков, С.М.* Управление финансовыми ресурсами в сельскохозяйственных кооперативных организациях // Финансы и бизнес. 2007. № 3. С. 94–100.

3. *Романова, И.В*. Бухгалтерская отчетность как информационная база оценки инновационного потенциала предприятия // Современные проблемы науки и образования [Электронный ресурс]: электронное периодическое научное издание. Москва, 2014. Выпуск 6 (14). Режим доступа: http://www.science-education.ru/pdf/2014/6/344/pdf.

# ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

УДК 65.014.12:339.9

## ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**Яна Николаевна Алямкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: alyamckina.yana@yandex.ru

## ORGANIZATIONAL STRUCTURE MANAGEMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISE IN FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY

**Yana Nikolayevna Alyamkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются особенности организационной структуры управления внешнеэкономической деятельностью, выделяются ее структурные элементы и их функции.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: внешнеэкономическая деятельность, экспорт, импорт, структура, управление.

In the article features of organizational structure of management of foreign economic activity are considered, its structural elements and their functions are allocated.

K e y w o r d s: foreign economic activity, export, import, structure, management.

Эффективность организации и внешнеэкономической деятельность промышленного предприятия во многом зависит от грамотно разработанной организационной структуры. Особенности организационной структуры управления ВЭД напрямую зависят от тех

© Алямкина Я.Н., 2017

задач и функций которые ставятся перед предприятием на внешнем рынке.

Наиболее эффективно управление внешнеэкономической деятельностью осуществляется в рамках структуры формируемой во внешнеторговых организациях (ВТО).

Внешнеторговая организация это ведущее звено предприятия, работа которой специализируется в области внешнеэкономической деятельности.

Во главе внешнеторговой организации, как правило, становится директор, который имеет одного, или несколько заместителей, в зависимости от объемов внешнеэкономической деятельности.

Все структурные подразделения функционирующие в рамках внешнеторговой организации условно можно объединить в три группы.

1. Группа отделов и служб, осуществляющих планирование:

– планово-экономический отдел – планирование внешнеторговой деятельности и контроль выполнения плана, анализ хозяйственной деятельности ВТО;

– валютно-финансовый отдел – валютное планирование и контроль за банковскими, валютными, кредитными и расчетными операциями, соблюдение интересов ВТО при внешнеторговых сделках;

– транспортный отдел – транспортное обеспечение ВЭД включая разработку логистических схем;

– бухгалтерия внешнеторговой организации – бухгалтерский учет и отчетность, расчеты с банками, поставщиками и сторонними организациями.

2. Группа отделов, занимающихся непосредственно маркетингом:

– отдел маркетинга – исследование конъюнктуры рынка, динамики спроса и предложения на аналогичные товары, разработка стратегий выхода на внешние рынки;

– отдел рекламно-выставочной деятельности отвечает за информационно сопровождение внешнеэкономических операций, рекламу, участие в выставках, ярмарках, презентациях и других публичных мероприятия привлекающих зарубежных партнеров;

– инженерно-технический отдел – обеспечение информацией о техническом уровне продукции, ее конкурентоспособности на мировом рынке, выявление мировых технологических тенденций.

3. Группа отделов, обеспечивающих принятие и исполнение управленческих решений:

– отдел кадров – отбор, обучение, повышение квалификации персонала и т.д;

– административно-хозяйственный отдел – обеспечение внешнеторговой организации необходимыми ресурсами;

– юридический отдел – правовое оформление внешнеэкономических операций, разработка и контроль условий контрактов, обеспечение юридической чистоты.

Применение такой разветвленной структуры управления внешнеторговыми операциями характерно для промышленных предприятий имеющих значительные объемы поставок продукции за рубеж. Тем не менее, данная модель управления применима на любом предприятии, независимо от сферы и объемов производства.

УДК 316.723:65.01

## ЭЛЕМЕНТЫ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ И ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ЕЕ ФАКТОРЫ

**Вячеслав Александрович Ведяшкин**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: tekuznetsova89@yandex.ru

## ELEMENTS OF CORPORATE CULTURE AND ITS DETERMINING FACTORS

**Vyacheslav Aleksandrovich Vedyashkin**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье раскрываются уровни корпоративной культуры предприятия, даются характеристики их составляющих. Статья содержит описание факторов, влияющих на корпоративную культуру, их классификацию и оценку микрофакторов корпоративной культуры предприятий системы потребительской кооперации.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: корпоративная культура, бренд, цель, социально-экономическое развитие, уровень, жизненный цикл.

The article reveals the levels of the enterprise corporate culture, the characteristics of their components are given. The article contains a description of the factors affecting the corporate culture, their classification and evaluation of micro-factors of the enterprise corporate culture in the consumer cooperative system.

K e y w o r d s: corporate culture, brand, goal, socio-economic development, level, life cycle.

Корпоративная культура, являясь сложной социально-экономической системой состоит из различных элементов, которые опре-

© Ведяшкин В.А., 2017

деляют уровень ее организации. Среди ученых нет единого мнения по ее уровневой организации. По мнению одних можно выделить три уровня корпоративной культуры, другие считают, что ее функционирование возможно на двух уровнях.

Так, Э. Шейн считает, что система организационная культура включает три уровня, соответствующие той или иной степени очевидности культурного явления: артефакты, провозглашаемые ценности и базовые представления [2, 3].

К артефактам относятся видимые организационные структуры и процессы, такие как архитектура, технология, продукты деятельности, стиль (воплощаемый в одежде, манере общения, эмоциональной атмосфере, мифах и историях, связанных с организацией), внешние ритуалы и так далее.

Провозглашаемые ценности – это нормы поведения, декларируемые коллективом компании. К ним относят философии, стратегии, цели организации.

К базовым представлениям можно отнести суждения, верования, установки, которые воспринимаются персоналом организации на подсознательном уровне и не подлежат сомнению.

Другая группа исследователей придерживается мнения, когда система корпоративной культуры рассматривается на двух уровнях: поверхностном и глубинном.

В данном случае глубинный уровень будет объединять в себе провозглашаемые ценности и базовые представления, а поверхностный: артефакты. Поверхностный уровень характеризуется объективными элементами, а глубинный – субъективными.

Объективные элементы имеют материальное содержание. К объективным элементам можно отнести артефакты, характеризующие внешний и внутренний вид компании и включающие архитектурный стиль, дизайн интерьера (офиса, производственных помещений).

К субъективным элементам корпоративной культуры относятся нормы, принципы, модели поведения, символы, ритуалы, язык общения.

Ценности служат основой корпоративной культуры и оказывают существенное влияние на формирование норм, принципов и моделей поведения персонала компании.

Корпоративные ценности могут восприниматься в виде символов и легенд.

Мифы и легенды отражают и показывают этапы развития компании, которые могут быть представлены в виде экспозиции в корпоративных музеях или другой информации, размещенной в СМИ и интернет-ресурсах, а также в форме историй, рассказов, большинство из которых имеет приукрашенный характер и пока-

зывают деятельность компании с выгодной стороны для сотрудников, и других заинтересованных лиц.

Визуальным представлением корпоративных ценностей выступают ритуалы, способствующие сплоченности коллектива компании.

Традиции – процессы или действия, периодически повторяющиеся и подчеркивающие индивидуальность компании в их проведении.

Примером могут выступать традиция вручения ценных подарков (в виде денежных средств, золотых слитков, памятных предметов сотрудникам, отработавшим определенное время в компании, а также корпоративные мероприятия с выездом в праздничные дни на природу и др.

Таким образом, субъективные элементы обогащают корпоративную культуру и отражают ее индивидуальность.

Элементы корпоративной культуры формируются под влиянием многих факторов. По нашему мнению, их можно сгруппировать по трем направлениям мега- факторы, макро –факторы и микрофакторы.

К категории мега-факторов можно отнести мировые достижения и инновации, интернациональную кооперацию и разделение труда, а также политическую, экономическую и социальная ситуации.

Рыночная инфраструктура, внутренняя политическая ситуация, социально-экономическое положение и национальная культура и менталитет составляют основу группу макро-факторов.

К микро-факторам относятся факторы внутренней среды компании, оказывающие влияние на корпоративную культуру. Как показали исследования их можно классифицировать по четырем группам: параметры производственной инфраструктуры корпорации, трудовые и финансовые ресурсы, менталитет собственников и наемных работников и уровень квалификации сотрудников.

Остановимся более подробно на влиянии микро-факторов на корпоративную культуру предприятий системы потребительской кооперации.

Опыт развития любого кооперативного предприятия соответствует стадии жизненного цикла и влияет на корпоративную культуру. Функционирование начинается с «хулиганского стиля», отчаянных акций в начале деятельности и перерастает до стратегического проектного развития предприятия в «зрелости». Деятельность потребительской кооперации в конце 20 века строилась на выживании и корпоративная культура была на том же уровне. В настоящее время эффективные руководители занимаются брендированием марки «кооп», наращивают объемы ярмарочной, фер-

мерской деятельности. В зависимости от вида деятельности (производственная, заготовки, торговая деятельность, сфера услуг) корпоративная культура предприятия обладает своей спецификой [1].

Для развития корпоративной культуры необходимы трудовые и финансовые ресурсы, их количественный и качественный состав существенно влияет на уровень ее организации.

Уровень квалификации сотрудников оказывает влияние на корпоративную культуру компании. В компаниях с низким уровнем корпоративной культуры знания, умения, навыки не являются основными ценностями. Для предприятий с высоким уровнем корпоративной культуры создаются условия для развития кадрового потенциала (стажировки, институт наставничества, тренинги, ротация, аттестация персонала и так далее).

Таким образом, глубинное исследование элементов корпоративной культуры возможно через анализ факторов, оказывающих влияние на организацию корпоративной культуры предприятия.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кузнецова, Е.Г.* Проектное развитие потребительской кооперации Мордовии// Роль и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс: материалы Международной заочной научно-практической конференции. 2015. С. 221–225.

2. *Марабаева, Л.В.* Направления реорганизации структуры предприятия корпоративного типа // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева. 2010. № 19. С. 163–169.

3. *Шейн, Э.Х.* Организационная культура и лидерство/ пер. с англ. под ред. В.А.Спивака. СПб.: Питер, 2007. 336 с.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 339.15

# ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**Елена Владимировна Гудожникова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: gudognikova-net@mail.ru
**Ольга Николаевна Скороходова**
*Мордовский гуманитарный институт*
E-mail: skorohodowaolga@yandex.ru

# WAYS TO INCREASE THE PROFITS OF COMMERCIAL ENTERPRISE

**Yelena Vladimirovna Gudozhnikova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*
**Olga Nikolayevna Skorokhodova**
*Mordovia Humanitarian Institute*

В статье приведены рекомендации, позволяющие повысить прибыльность предприятия, а также способствующие развитию торговой деятельности.
К л ю ч е в ы е  с л о в а: прибыль, себестоимость, торговля, дилеры, рынок, маркетинг, издержки, товары, товарооборот.

The article discusses the recommendations, allowing to increase the profitability of enterprises, and promote trade activities.
K e y w o r d s: profit, cost, trade, dealers, market, marketing, costs products, trade.

Формированию прибыли способствуют осуществление деятельности, а также снижение расходов. Вопросу сокращения издержек уделяют внимание многие компании, возможность снижения затрат рассматривается как при планировании экономистами показателей деятельности на следующий год, так и на уровне топ-менеджеров.

К основным направлениям повышения прибыли в организации можно отнести:

– увеличение объема продаж;

– уменьшение себестоимости приобретаемых товаров;

– сокращение транспортных издержек по доставке товаров от поставщиков к покупателю;

– привлечение новых покупателей;

© Гудожникова Е.В., Скороходова О.Н., 2017

– внедрение современных форм торговли путем улучшения использования материально-технической базы;

– уменьшение проведения инвентаризационных проверок;

– составление прогнозов по развитию товарооборота на ближайшую и долгосрочную перспективу.

Задачи по повышению финансовых показателей решаются отделом сбыта (маркетинга) и являются для них основными, именно маркетинг занимается удержанием и повышением заинтересованности существующих клиентов, привлечением новых, переориентацией потенциальных клиентов, пользующихся услугами конкурентов, также поддержкой продаж.В современных условиях рынка реализации фирмой продукции осуществляется в жестких условиях созданных острой конкуренцией продавцов.

Поэтому от организации требуется преодоление большого ряда проблем, связанных со сбытом продукции. Для достижения положительных результатов в данном направлении необходимо грамотно производить выбор сегментов рынка, выбора региона продаж, ассортимента, а также эффективной организации технологии продаж.

Одной из рекомендаций для организаций является не допускать полной зависимости сбыта от покупателя (эксклюзивного трейдера-покупателя, имеющего исключительное право на приобретение всей продукции, продаваемой организацией).

Также производить строгий контроль поведения контрагентов (дилеров, дистрибьютеров) продукции, отслеживать их цены и условия оплаты, активно развивать направления прямой поставки конечному потребителю. Если у покупателя (трейдера) появится возможность полного контроля за реализацией продукции данной фирмы, то это заканчивается полным подчинением организации трейдеру, который диктует цены, условия оплаты и, следовательно, максимально уменьшает прибыль организации. Отдел сбыта обязан заниматься планированием своей деятельности, т.е. ставится определенная основная задача (например, увеличение объема продаж). После этого данная задача разбивается на более мелкие различные мероприятия по реализации.

Определяются временные рамки, в течение которых организация старается достичь планируемых показателей. Обычно планирование осуществляется на год, утверждаются размеры финансирования, согласовываются с руководителем организации.

Потом более подробно расписываются квартальные планы, и маркетологи в рамках утвержденных планов и бюджетов подготавливают каждое маркетинговое мероприятие. В случае проведения рекламной компании организованной фирмой отдел маркетинга должен учесть ряд немаловажных факторов для ее успешного

проведения, таких как: достаточное количество персонала (менеджеров), технические возможности телефонии для дозвона потенциальных клиентов, квалификация сотрудников, участвующих в рекламной акции.

Одним из направлений маркетинговой деятельности является прогноз ожидаемого результата будущих мероприятий, как в целом, так и каждой задачи в отдельности. Если поставлена задача повысить продажи отдельно выбранной позиции, то маркетинг должен предоставить планируемый объем продаж по итогам акции, выраженный в денежном эквиваленте. Отделу сбыта необходимо постоянно изучать источники внешней информации, регулярно просматривать печатные издания, интернет-сайты компаний, работающих в нашем сегменте рынка.

Для увеличения товародвижения и привлечения новых покупателей нужна такая маркетинговая политика, которая должна включать в себя проведение рекламы в печатных изданиях, установление новой световой рекламы. Мониторинг цен конкурентов необходимо производить непрерывно.

Одним из важнейших направлений повышения финансовых результатов является ценовая политика. Мониторинг цен конкурентов необходимо производить непрерывно.

Для исследования цен отделу сбыта необходимо отбирать те предприятия, которые размещают совместно с нами рекламу, и те города, где мы представлены. Получив необходимые сведения, стараться регулировать свои цены, в соответствии с рыночными.

Отдел сбыта должен проводить активную ценовую политику, заключающуюся в определении цен на продукцию, исходя из следующих факторов: цены, которые могут обеспечить реализацию продукции и объемов сбыта данной продукции, возможные при этих ценах.

Политику ценообразования можно признать успешной, если она позволит значительно восстановить или улучшить позицию фирмы на конкурентном рынке, а также увеличить чистую прибыль.

Одним из направлений сбытовой политики является повышение конкурентоспособности организации с одновременным развитием существующего рынка и поиска новых рынков для организации.

Таким образом, сбытовая политика – это комплекс мероприятий, направленных на стабилизацию и на расширение сбыта.

Также важным направлением повышения финансовых результатов является повышение рентабельности предприятия, на которую могут влиять множество факторов, такие как, общее состояние ситуации на рынке производителя, рыночное положение, наличие конкурентов.

Существует четыре вида нововведений, увеличивающих рентабельность.

1. Реализация новой улучшенной продукции с повышенным уровнем качества.

2. Появление нового рынка сбыта.

3. Разработка и внедрение усовершенствованных методов продаж и оказания дополнительных услуг, поиск новых наиболее выгодных поставок от производителя.

4. Организационно-управленческие внедрения.

Таким образом, представленные выше рекомендации позволят повысить прибыльность предприятия, а также будет способствовать развитию торговой деятельности.

УДК 336.56:334.012.63/.64

## ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

**Татьяна Викторовна Дворецкая**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: t.v.dvoretskaya@rucoop.ru

## STATE SUPPORT FORMS FOR MIDDLE AND SMALL BUSINESSES

**Tatyana Viktorovna Dvoretskaya**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Рассматриваются формы государственной поддержки малого и среднего бизнеса (МСБ) на федеральном и региональном уровнях.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: финансирование, государственная программа, национальная гарантийная система, региональные гарантийные организации.

The forms of the state support for middle and small businesses on the federal and regional levels are considered.

K e y w o r d s: financial and state programme, national guarantee system, regional guarantee organizations.

В 2017 г. исполняется 10 лет как действует федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» [1].

По данным Единого реестра субъектов малого и среднего пред-

© Дворецкая Т.В., 2017

принимательства по состоянию на 10 марта 2017 года в России с учетом микропредприятий общее количество субъектов малого и среднего бизнеса составляет более 5,9 млн. единиц, на которых трудятся свыше 15 млн. человек [7]. Но темпы развития малых и средних компаний остается достаточно низким. МСБ по-прежнему создает лишь около 20% ВВП. Не более 9 % предприятий вкладывают существенные средства в развитие своего бизнеса, на малые и средние компании приходится только 5–6 % от общего объема основных средств. Две трети субъектов МСП не занимаются инвестиционной деятельностью, только 6 % от объема инвестиций в основной капитал в целом по стране приходится на малый бизнес. Очень незначительная часть предприятий МСБ выходит на международные рынки.

В прошедшем 2016 году поддержка российского МСБ получила новый импульс. В рамках реализации «Стратегического плана развития МСП до 2030 г.» [2] правительством России были приняты и реализованы важнейшие решения для развития предприятий малого и среднего предпринимательства. Во-первых, до 150 млн. был увеличен порог по упрощенной системе налогообложения. До этого порог был 60 млн. Теперь большее количество компаний могут рассчитывать на льготы. Если оборот компании в пределах 150 млн, то она платит только 6 % с этого оборота. Во-вторых, нарушение со стороны МСБ, если оно не повлекло за собой значительных последствий и является первым, наказывается предупреждением, а не более серьезными мерами. И третье – увеличены квоты МСБ на государственные закупки и закупки госкорпораций. Уже сейчас МСБ получил госконтрактов на 1,5 млрд рублей. К 2018 году доля всех закупок бюджетами разных уровней приходящихся на МСБ должна дойти до 25 %.

Свою эффективность в достаточно жестких экономических условиях показала развивающаяся в стране гарантийная система поддержки МСБ – трехуровневая модель, в которой участвуют «Корпорация МСП», «Банк МСП» и региональные гарантийные организации (РГО). РГО и «Банк МСП» работают «на местах», а «Корпорация МСП» реализует проекты на федеральном уровне. При падающем потребительском спросе, когда пошатнулась финансовая устойчивость МСБ и серьезно выросли риски, целый ряд инвестиционных проектов реализуются именно благодаря мерам господдержки Корпорации МСП, МСП Банка и региональных гарантийных фондов. «Корпорация» может дать гарантию под 50 % суммы кредита при работе с банками-партнерами (крупнейшим из которых является Сбербанк). С привлечением РГО объем гарантии может вырасти до 70 %, РГО в данной схеме выступает как поручитель — что помимо прочего ведет и к снижению ставки по кре-

диту. А именно размер ставки является основным препятствием для развития кредитования, особенно для малых предприятий [5].

По данным Банка МСП в рамках реализации национальной гарантированной системы на 01.01.2017 г. выдано 2 184 гарантий на сумму 13 497 млн. руб. [7]. Согласно данным опроса проведенного сотрудниками аналитического цента МСП Банка 47,4% банков – участников опроса указали, что число заявок на кредит от МСП, поступивших в их кредитную организацию, возросло (в среднем по этим банкам – на 23 п.п.). Также участники опроса отметили, что средний срок займа, до этого не менявшийся несколько периодов подряд, несколько увеличился и составил 2 года. Увеличение сроков кредитования происходит за счет готовности некоторых банков кредитовать бизнес на большие суммы и на более долгие сроки и на фоне роста спроса на инвестиционные кредиты со стороны МСП. Большинство участников опроса отмечают, что при участии государственной поддержки рынка кредитования МСП, в том числе Национальной гарантийной системы и Программы МСП Банка, ожидается рост спроса как на кредиты на пополнение оборотных средств, так и на инвестиционные цели.

В Республике Мордовия также действует система государственной поддержки малому и среднему бизнесу. По состоянию на 31.12.2016 года в республике экономическую деятельность осуществляли 92 средних предприятия, количество малых предприятий (без микропредприятий) составляло 1048 единиц. Средняя численность работников МСП – 43 244 человека. Более 57 % оборота средних предприятий Республики Мордовия приходилось на предприятия обрабатывающих производств, а 43,3 % оборота малых предприятий - на предприятия оптовой и розничной торговли; ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования [3]. http://mineco.e-mordovia.ru/

С целью предоставления поручительств на региональном уровне в Республике Мордовия осуществляет деятельность автономное учреждение «Гарантийный фонд кредитного обеспечения Республики Мордовия». Гарантийный фонд предоставляет поручительства по исполнению обязательств субъектов малого и среднего предпринимательства перед банками и лизинговыми организациями по привлекаемым у них финансовым ресурсам.

АУ «Гарантийный фонд кредитного обеспечения Республики Мордовия» предоставило поручительства по банковским кредитам 11 субъектам малого и среднего предпринимательства на сумму 78,27 млн. рублей. Сумма кредитов, полученных субъектами малого и среднего предпринимательства под поручительства АУ, составила 116,66 млн. рублей [4].

Для поддержки социального предпринимательства в республи-

ке создан Центр инноваций социальной сферы (ЦИСС РМ) [8]. В рамках реализации программы «Создание и обеспечение деятельности центров инноваций социальной сферы» из федерального бюджета за 2016 год предоставлено субсидий на финансовое обеспечение затрат субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих социально ориентированную деятельность в размере 694,584 тыс. руб.

С целью создания благоприятных условий для успешного ведения субъектами малого и среднего предпринимательства Республики Мордовия деятельности в сфере интернационализации бизнеса, развитие соответствующей региональной инфраструктуры в сфере внешнеэкономических связей в августе 2015 г. в Республике Мордовия создан Региональный интегрированный центр. Центр относится к инфраструктуре поддержки малого и среднего предпринимательства. Основными задачами регионального интегрированного центра является вовлечение российских субъектов малого и среднего предпринимательства в деловую, в технологическую, в научно-исследовательскую кооперацию с использованием европейской сети поддержки предпринимательства. На развитие регионального интегрированного центра в 2016 году Республике Мордовия предоставлена субсидия из федерального бюджета в сумме 2 млн. рублей, на софинансирование из республиканского бюджета Республики Мордовия выделено 937 тыс. рублей. Количество субъектов малого и среднего предпринимательства, получивших в 2016 г. государственную поддержку в виде информационных, консультативный услуг, принявших участие в международных мероприятиях, семинарах, мастер-классах и др. – 158; в том числе заключивших контракты при содействии регионального интегрированного центра – 5 субъектов МСБ республики [6].

Положительная тенденция в развитии МСБ свидетельствуют о произошедшем на государственном уровне признании особой роли и ценности предпринимательства и частной инициативы как активной созидательной силы общества, внутреннего ресурса долгосрочного экономического роста, повышения благосостояния, качества жизни и обеспечения национальной безопасности.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Федеральный* закон Российской Федерации от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

2. *Стратегия* развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 2 июня 2016 г. № 1083-р

3. АО «МСП Банк» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.mspbank.ru/.

4. *Министерство* экономики Республики Мордовия [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mineco.e-mordovia.ru/.

5. *Марабаева, Л.В.* Государственная поддержка малого инновационного предпринимательства: региональный аспект // Экономика и предпринимательство. 2017. № 3–1 (80–1). С. 582–588.
6. *Региональный* интегрированный центр – Мордовия [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ricrm.ru/.
7. *Федеральная* налоговая служба [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.nalog.ru.
8. *Центр* инноваций социальной сферы http://cissrm.ru/.

УДК 330.322.2:334.012.64

## ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ МАЛОГО БИЗНЕСА

**Ирина Михайловна Калабкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: imkalabkina@rucoop.ru

## INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF SMALL BUSINESS

**Irina Mikhaylovna Kalabkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются тенденции развития малого бизнеса; обосновываются структура размещения и отрасли инвестирования.
К л ю ч е в ы е  с л о в а: предпринимательство, бизнес, структура, инвестиции.

The article discusses the main tendencies of small business development. The analysis of placement structure, branch of investment is proved.
K e y w o r d s: entrepreneurship, business, turnover, structure, investments.

Малый бизнес России по производственным и инвестиционным показателям значительно уступает уровню западных стран. Этот сектор хозяйства пока так и не занял соответствующего положения в структуре отечественной экономики, аналогично положению в развитых странах. В субъектах Российской Федерации наблюдается неравномерность плотности распределения предприятий малого бизнеса. В последние годы наблюдается количественный рост предпринимателей без образования юридического лица. Нестабильность экономического положения (большинство малых предприятий не доживают до 3 лет), а также снижение многих финансовых показателей деятельности малого предпринимательства

© Калабкина И.М., 2017

обусловлены наличием множества проблем. Эти проблемы тормозят и препятствуют поступательному развитию малого предпринимательства в нашей стране, способствуют уходу малого бизнеса в теневой сектор, быстрому банкротству.

Государство по мере возможности оказывает поддержку малому бизнесу и выделяя для этого средства. Только за 2014–2015 гг. на развитие малого и среднего бизнеса из бюджета было направлено более 135 млрд. рублей. Для малых предприятий предусмотрены программы льготного финансирования, для микропредприятий – специальные налоговые режимы. Сформирована сеть организаций, оказывающих поддержку предпринимателям средней руки. Административные барьеры тоже планомерно снижаются: установлено ограничение объема проверок, сокращено количество лицензируемых видов деятельности, введен принцип бессрочного действия лицензий, с января 2016 г. начались трехлетние «надзорные каникулы».

По данным Росстата, по состоянию на 1 января 2016 года в России зарегистрировано 2 103,8 тысяч малых предприятий. С учетом 3,6 млн индивидуальных предпринимателей, общее количество субъектов малого и среднего бизнеса составляет 5,7 млн. единиц. Таким образом, 98 % всех коммерческих организаций в России относится к категории малых предприятий.

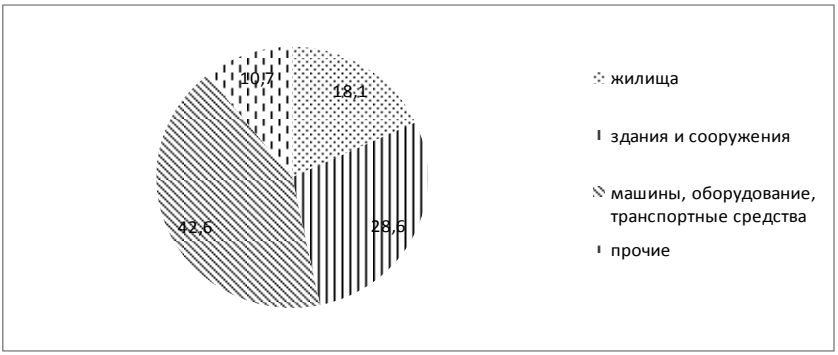
По тем же источникам на малый и средний бизнес в 2015 г. приходилось 27,1 % всех рабочих мест, около 25,4 % от общего объема оборота продукции и услуг. В то же время доля этого сектора в инвестициях в основной капитал составила всего лишь 6,6 %, причем, начиная с 2010 г., она постоянно снижается. Все это свидетельствует о неоднозначных итогах развития малого предпринимательства России за истекший период.

Отраслевой состав малого предпринимательства в последние годы не отличается диверсифицированной структурой: ведущую роль по числу малых предприятий играл такой вид экономической деятельности как оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования. На долю этого вида деятельности приходилось почти 2/5 общего числа малых предприятий (удельный вес колеблется от 38,4 % до 39,6 %). Еще 1/5 часть малых предприятий приходится на предприятия по осуществлению операций с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг. Кроме этих видов деятельности можно выделить предприятия строительства (11,7 % в 2015 г.) и обрабатывающие производства (9,5 % в 2015 г.).

Важную роль в развитии малого бизнеса играет инвестиционная политика. Инвестиции позволяют создавать новые предприя-

тия, модернизировать технику и оборудование, повышать производительность труда и т. д.

Изучение динамики общего объема инвестиций должно сопровождаться исследованием видовой структуры инвестиций в основной капитал малых предприятий. Такие исследования предоставляют возможность определить степень участия капитала в новом строительстве, расширении, реконструкции, техническом перевооружении или модернизации основных средств, анализировать направления дальнейшего развития предприятий. Видовая структура инвестиций в основной капитал малых предприятий представлена на рисунке.




Видовая структура инвестиций в основной капитал малых предприятий в 2015 г., %

Как свидетельствуют данные рисунка более 2/5 всех инвестиций идет в активную часть основных фондов предприятий – на машины, оборудование и транспортные средства. Вторую строчку занимают вложения в здания и сооружения, доля которых составляет 28,6 %.

Цели инвестирования могут быть весьма разнообразны. Вместе с тем можно выделить следующее распределение малых предприятий по целям инвестирования в основной капитал в 2015 г.: замена изношенной техники и оборудования – 19 % (от общего числа организаций); увеличение производственных мощностей с неизменной номенклатурой продукции – 13 %; автоматизация и механизация существующего производственного процесса – 13 %, увеличение производственных мощностей с расширением номенклатуры продукции – 9 % и др.

Развитию малого бизнеса в нашей стране препятствует значительное число всевозможных барьеров. Основные факторы, мешающие малому предпринимательству представлены в таблице.

**Распределение малых предприятий по оценке факторов, ограничивающих инвестиционную деятельность**

| Факторы | В процентах от общего числа организаций | | | |
|---|---|---|---|---|
| | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 |
| Недостаточный спрос на продукцию | 24 | 22 | 22 | 24 |
| Недостаток собственных финансовых средств | 58 | 54 | 59 | 49 |
| Высокий процент коммерческого кредита | 27 | 29 | 29 | 28 |
| Сложный механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов | 15 | 17 | 17 | 14 |
| Инвестиционные риски | 10 | 11 | 11 | 11 |
| Неудовлетворительное состояние технической базы | 7 | 9 | 7 | 7 |
| Низкая прибыльность инвестиций в основной капитал | 7 | 8 | 9 | 9 |
| Неопределенность экономической ситуации в стране | 26 | 28 | 25 | 24 |
| Несовершенная нормативно-правовая база, регулирующая инвестиционные процессы | 6 | 8 | 6 | 7 |

Из анализа таблицы следует, что наибольшую озабоченность у малого бизнеса (почти половина организаций) вызывает недостаток собственных финансовых средств. Почти каждая четвертая организация считает, что ограничивают ее инвестиционную деятельность также высокий процент коммерческого кредита, неопределенность экономической ситуации в стране и недостаточный спрос на продукцию. Также весомыми факторами считается нестабильность курса рубля, высокий уровень налогообложения, снижение спроса на внутреннем рынке.

**ПРИМЕЧАНИЕ**

[1]См. об этом: *Российский* статистический ежегодник. 2014. Стат. сб. / Росстат. М., 2013. 717 с.; *Российский* статистический ежегодник. 2015. Стат. сб. / Росстат.М., 2014. 693 с.

УДК 635(470.345)

# ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ОВОЩЕВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

**Светлана Викторовна Келейникова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: sveta077@inbox.ru

# PRIORITY DIRECTIONS FOR UEGETABLE GROWING DEVELOPMENT IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

**Svetlana Viktorovna Keleynikova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается современное состояние овощеводства в Республике Мордовия и выявляются приоритетные направления развития отрасли в современных условиях.

Ключевые слова: овощеводство, агробизнес, овощная продукция, закрытый и открытый грунт, эмбарго, модернизация.

In the article the modern conditions of vegetables production in the Republic of Mordovia are considered. The priority directions of branch development in modern conditions are revealed.

Keywords: vegetable growing, the agrobusiness, vegetable production in closed and in the open ground, embargo, modernization.

Овощеводство – отрасль сельского хозяйства, занимающаяся выращиванием овощей для потребления в свежем и переработанном виде, а также для перерабатывающей промышленности.

На сегодняшний день в мире существует порядка 1 200 видов овощных растений, из которых возделываются 120 видов. В России возделывается до 70 видов овощей: капустные, пасленовые, тыквенные, бобовые, луковые и т.д. Кроме этого, овощеводство занимается разработкой и улучшением технологий культивации овощных и бахчевых культур, селекцией и семеноводством.

Овощеводство осуществляется в двух крупных направлениях: открытом и закрытом грунте.

На сегодняшний день основным фактором, влияющим на отрасль, является продуктовое эмбарго, введенное Россией, которое, с одной стороны, дает толчок отечественному агробизнесу, с другой – открывает ряд проблем. В частности, становится очевидной зависимость рынка от импорта продукции. Собственно говоря,

© Келейникова С.В., 2017

импорт овощей даже из тех стран, которые не имеют отношения к эмбарго, становится невыгодным по причине низкого курса рубля.

По данным Минсельхоза, в 2015 году во всех категориях хозяйств валовый сбор картофеля составил 33,6 млн тонн, на 6,8 % больше, чем годом ранее, а в товарных хозяйствах 7,6 млн тонн, что на 22,3 % больше. В сборе овощей был поставлен рекорд: 16,1 млн тонн, на 4,2 % выше уровня предыдущего года. Это свидетельствует, что программа импортозамещения в секторе овощеводства работает достаточно эффективно.

Республика Мордовия является индустриально-аграрным регионом, располагающим значительным производственным потенциалом. Для республики сельскохозяйственное производство является традиционной отраслью. В настоящее время ситуация в агропромышленном комплексе характеризуется ростом объемов производства, повышением его эффективности.

В Республике Мордовия производство овощной продукции осуществляется, как в открытом грунте (сельхозтоваропроизводители, КФХ и личные подсобные хозяйства), так и в защищенном грунте (сельхозтоваропроизводители – ГУП РМ «Тепличное»).

Структуру производства овощной продукции по категориям хозяйств (в % от хозяйств всех категорий) представим в табл. 1 [1].

Таблица 1

**Структура производства овощной продукции по категориям хозяйств (в % от хозяйств всех категорий)**

| Категории хозяйств | 2011 г. | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. | 2015 г. |
|---|---|---|---|---|---|
| Сельскохозяйственные организации | 27,5 | 26,3 | 22,5 | 26,5 | 26,1 |
| Личные подсобные хозяйства населения | 71,6 | 72,7 | 76,7 | 72,9 | 73,4 |
| Крестьянско-фермерские хозяйства | 0,9 | 1,0 | 0,8 | 0,6 | 0,5 |

Производство овощей региона переместилось в личные хозяйства населения. Доля данного сектора в общем валовом обороте составляет более 70 % и названная категория хозяйств практически заняла весь рынок продукции.

Развитию овощеводства в Республике Мордовия уделяется серьезное внимание и осуществляется поддержка со стороны местных органов власти [2].

Более перспективным является овощеводство закрытого грунта. Данное направление испытывает серьезный дефицит отечественной продукции и имеет очень высокий потенциал роста. Реализация долгосрочных государственных программ поддержки облегчает вход на рынок новым фермерам и развитие уже существующим предприятиям.

Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Мордовия принята ведомственная целевая программа «Развитие овощеводства защищенного грунта в Республике Мордовия на 2014–2016 годы» от 26 февраля 2014 года №35-П [3]. Данная программа направлена на повышение конкурентоспособности овощей защищенного грунта, производимого республиканскими сельхозтоваропроизводителями.

Выращиванием овощей в открытом и защищенном грунте занимается Государственное унитарное предприятие Республики Мордовия «Тепличное». За 16 лет своего развития оно стало одним из крупнейших сельскохозяйственных предприятий Поволжья по производству высококачественных продуктов овощеводства (табл. 2).

Таблица 2

**Объемы производства продукции в ГУП РМ «Тепличное» за 2011–2015 гг., т**

| Наименование продукции | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | Отклонение 2015 к 2011 | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | | (+; –) | % |
| Овощиоткрытого грунта | 9 602,4 | 10 669,3 | 6 292,9 | 8 083,8 | 11 085,2 | 1 482,8 | 115,4 |
| Овощи закрытого грунта | 9 982,6 | 11 091,8 | 11 741,4 | 12 667,0 | 13 423,8 | 3 441,2 | 134,5 |

Из данных табл. 2 видно, что за анализируемый период ГУП РМ «Тепличное» увеличило объемы производства овощной продукции. Наибольшее увеличение произошло по закрытому грунту. Данное увеличение составило 3 441,2 тонн. Это связано с открытием новых теплиц по выращиванию огурца – светокультур. Также на предприятии был построен накопитель ливневых вод для полива овощной продукции. Объем инвестиций на развитие овощеводства закрытого грунта составил 1 241,1 млн. рублей. Однако, ускоренному развитию производства овощей защищенного грунта сдерживает физический и моральный износ теплиц. В целях повышения конкурентоспособности производства овощной продукции в защищенном грунте необходимо произвести ускоренную модернизацию тепличного хозяйства.

Таким образом, Для успешного развития овощеводства необходим повсеместный переход к интенсивным, научно обоснованным энергосберегающим технологиям, использованию новых конструкций теплиц. Инновации в отрасли необходимо поддерживать как на государственном уровне, так и в частном порядке заинтересованными предприятиями.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Федеральная* служба государственной статистики Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Мордовия Сельское хозяйство – Стат. сб. № 301 г. Саранск. 2016.

2. *Имяреков С.М.,* Келейникова С.В. Проблемы реализации национального приоритетного проекта «Развитие агропромышленного комплекса» и государственных сельскохозяйственных программ в Республике Мордовия // Вестн. НИИ гуманит. наук при Правительстве РМ. 2015. № 1(33). С. 105–113.

3. *Приказ* Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Мордовия «Об утверждении ведомственной целевой программы «Развитие овощеводства защищенного грунта в Республике Мордовия на 2014 – 2016 годы» от 26.02.2014 г. № 35-П [Электронный ресурс]. КонсультантПлюс (дата обращения: 10.12.2016).

УДК 339.138:658.8

# МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ПО СТИМУЛИРОВАНИЮ СБЫТА НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Виктория Владимировна Косова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: vvkosova@rucoop.ru

# MARKETING RESEARCH FOR SALES STIMULATION AT THE ENTERPRISE

**Viktoriya Vladimirovna Kosova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье раскрываются основные элементы, влияющие на формирование программ стимулирования сбыта на предприятии.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: рынок, потребитель, маркетинг, реклама, стимулирование сбыта.

The article reveals the main elements that affect the formation of incentive programs at the enterprise.

K e y w o r d s: market, consumer, marketing, advertising, sales promotion.

Для достижения эффективных результатов от применения стимулирования сбыта продукции на предприятии разрабатываются соответствующие программы. Эти программы содержат цели, задачи, средства стимулирования, организацию их тестирования, контроль над ходом реализации, а также оценку достигнутых результатов.

© Косова В.В., 2017

Разработка программы стимулирования – процесс, который предлагает выбор оптимального сочетания его основных элементов.

При разработке программы стимулирования сбыта предприятию необходимо учитывать ряд факторов.

1. Тип товара или рынка.

Если удельный вес расходов на рекламу на рынках товаров широкого потребления больше чем на стимулирование сбыта, то на рынках товаров промышленного назначения основная часть расходов падает на организацию личной продажи.

2. Стратегия приближения потребителя к товару и стратегия продвижения продукции.

Стратегия приближения покупателя к продукту основана на больших рекламных расходах и стимулировании потребителя. Стратегия продвижения продукции основана на использовании торгового персонала и стимулировании торгового предприятия для продвижения товара.

3. Степень готовности покупателя на этапе.

Важную роль на формирование осведомленности о продукции играет реклама и пропаганда. Реклама меньше влияет на формирование потребительской убежденности. В большей мере – влияет техника личной продажи.

4. Жизненный цикл продукции предполагает прохождение четырех этапов:

– первый этап – выведение товара на рынок;

– второй этап – этап роста;

– третий этап – этап зрелости;

– четвертый этап – этап упадка.

При создании программ стимулирования фирма предполагается использование нескольких способов. В этом случае решаются задачи, соответствующие этапам программы стимулирования сбыта:

– определение размера стимулирования;

– формирование регламента и круга участников программы;

– установление продолжительности программы;

– выбор способов распространения стимулирования;

– определение конкретных сроков проведения кампании по стимулированию сбыта;

– определение общего бюджета программы [1, 2].

Величина расходов на стимулирование определяется исходя из общехозяйственных расходов.

Необходимо исследовать указанные мероприятия с позиций критического анализа. На начальном этапе фирме надо определить какие творческие идеи и методы продвижения будут использоваться. Творческая идея обеспечивает увеличение ценности товара.

Маркетологу необходимо определить целевую аудиторию и

сформулировать условия участия в программе. Целевая аудитория из отдельных групп лиц – потенциальные покупатели, потребители, избиратели и т. д.

Следует отметить, что при выборе целевой аудитории необходимо учитывать ее особенности и стереотипные представления об объектах информационной кампании. Если люди когда-то сформировали определенное мнение о продукции, то последующую информацию о ней воспринимают неоднозначно. К примеру, если качество продукции известной марки постоянно снижается, какое-то время он все равно будет пользоваться устойчивым спросом.

Необходимо отметить, что при определение целевого сегмента рынка и изучении его характеристик, маркетолог ставит цели маркетинговых коммуникаций. К числу наиболее распространенных в коммерческой сфере можно отнести: узнаваемость бренда; симпатии по отношению к торговой марке; доставка информации до целевой аудитории о продукции; достижение того, когда целевые потребители будут предпочитать аналог продвигаемой продукции; склонности покупателя к приобретению товара (через объявление временных скидок, лотерей и др.)

При достижении поставленных перед фирмой целей можно сделать вывод об успешности проведения кампании стимулирования.

В перспективе, специалисту по маркетингу, необходимо решить вопрос о распространении информации о программе.

Очень важную роль в стимулировании играет продолжительность кампании, ее оптимальность. Если кампания по стимулированию сбыта кратковременна, многие клиенты не узнают о ней. А если же кампания длительна, то она потеряет свою актуальность.

Важный этап – определение бюджета кампании по стимулированию сбыта.

Бюджетом расходов на продвижение продукции является сумма выделенных денежных средств на все виды деятельности по симулированию сбыта товара.

На основание вышеизложенного можно сделать следующий вывод, что в условиях нестабильной рыночной среды производителям необходимо решать множество задач, связанных с поиском новых приемов и технологий проведения маркетинговых исследований, укреплением и расширением рыночных позиций.

Одним из эффективных инструментов системного решения указанных задач, является программа стимулирования сбыта продукции, отражающая возможности и специфику сбытовых решений производителя на конкретном рынке. Поэтому проблемы связанные с ее формированием и последующей реализацией программных мероприятий относятся к числу самых актуальных для достижения рыночного успеха предприятий.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кузнецова, Т.Е.* Содержание и мероприятия программы стимулирования сбыта продукции предприятия / Т.Е. Кузнецова, Л.В. Марабаева // Фундам. исслед. 2013. № 8–1. С. 148–153.

2. *Марабаева, Л.В.* Развитие стимулирования сбыта продукции предприятий кондитерской промышленности / Л.В. Марабаева, Т.Е. Кузнецова. Саранск: ЮрЭксПрактик, 2016. 156 с.

УДК 351/354(470.6)

# МОНИТОРИНГ СФОРМИРОВАННОСТИ ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕГИОНАХ РОССИИ (на примере Южного федерального округа)*

**Елена Викторовна Логинова**
**Анастасия Сергеевна Аржанова**
**Наталия Александровна Леонова**
*Волжский гуманитарный институт (филиал) Волгоградского государственного университета*
E-mail: loginov1466@mail.ru, Nastasik2009@yandex.ru, unrea_chable@mail.ru

# MONITORING OF PUBLIC ADMINISTRATION FORMATION IN THE REGIONS OF RUSSIA (on the example of the Southern Federal District)

**Yelena Viktorovna Loginova**
**Anastasiya Sergeyevna Arzhanova**
**Nataliya Aleksandrovna Leonova**
*Volzhsky Institute of Humanities (branch) of Volgograd State University*

В статье рассмотрены теоретические и методологические вопросы формирования системы мониторинга процесса становления публичного управления в регионах России. Для решения поставленных задач предлагается система показателей, позволяющих через анализ ресурсных, инфраструктурных и институциональных факторов оценить степень реализации системы публичного управления в Южном федеральном округе.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: публичное управление, мониторинг, ресурсные, инфраструктурные, институциональные и результирующие факторы.

*Работа выполнена при поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 17-12-34024.

© Логинова Е.В., Аржанова А.С., Леонова Н.А., 2017

In the article theoretical and methodological issues of formation of system of monitoring the process of formation of public administration in the regions of Russia are considered. To achieve the objectives, a system of indicators to through the analysis of resource, infrastructure and institutional factors to assess the degree of implementation of the public administration system in the Southern federal district is given.

K e y w o r d s: public administration, monitoring, resource, infrastructure and institutional and resulting factors.

Одной из глобальных проблем современности является невысокий уровень доверия по отношению к властным структурам со стороны населения и бизнес-сообщества, вызванный такими негативными явлениями, как коррупция, слабая ориентация на интересы населения и бизнес-сообщества, закрытость процесса принятия управленческих решений.

Результаты глобального исследования, проводимого по методике Всемирного банка, характеризуют качество и эффективность государственного управления (Governance Research Indicator Country Snapshot – GRICS) следующим образом:

– из 213 стран и территорий больше половины имеет среднее значение по 6 индексам, вошедшим в рейтинг (учет мнения населения и подотчётность государственных органов, политическая стабильность и отсутствие насилия, эффективность работы правительства, качество законодательства, верховенство закона и сдерживание коррупции), меньше 50;

– для 30 стран среднее значение по 6 индексам составляет более 80;

– 5 стран демонстрируют значение индекса 100 по отдельным параметрам общего рейтинга: Сингапур – эффективность работы правительства и качество законодательства, Гренландия – политическая стабильность и отсутствие насилия, Новая Зеландия – сдерживание коррупции, Норвегия – учет мнения населения и подотчетность государственных органов), Финляндия – верховенство закона [1];

– к сожалению, Российская Федерация демонстрирует низкое значение всех индексов, характеризующих качество и эффективность государственного управления, причем по двум из них наблюдается негативная динамика (учет мнения населения и подотчетность государственных органов, качество законодательства) (табл. 1).

Опросы, проводимые ВЦИОМ и Левада-Центром, в определенной степени подтверждают наличие невысокого уровня доверия к государственным институтам в России. В марте 2017 г. индексы одобрения Президента, Правительства и Председателя Правительства России, определяемые ВЦИОМ, составили соответственно 74, 32 и 24, в феврале 2017 г. индексы одобрения Совета Федерации и Государственной Думы России имели значение 36 и 21 [2]. По

данным Левада-Центра в феврале 2017 г. деятельность Президента России одобряли 84 % респондентов, Председателя Правительства – 52 %, Правительства – 49 %, Губернаторов – 52 %, Государственной Думы – 42 % [3].

Таблица 1

**Динамика значения индексов GRICS для России** [1]

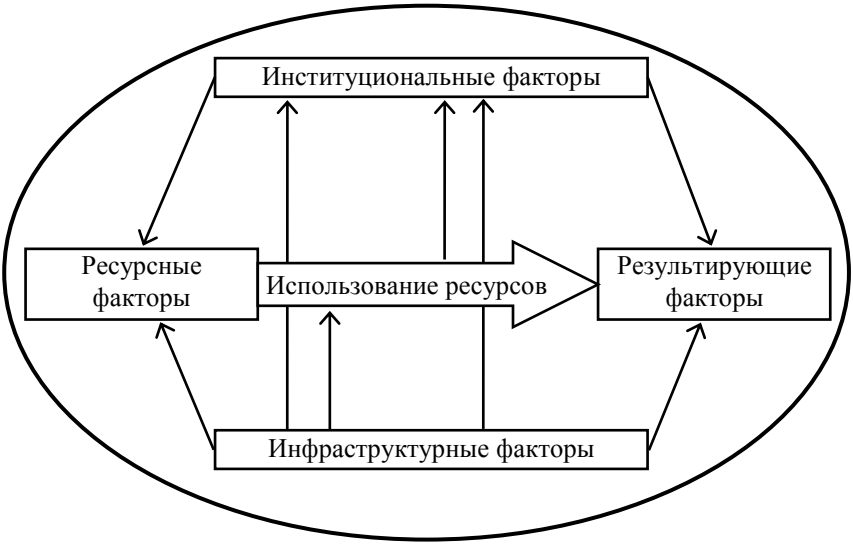
| Параметры рейтинга | 1996 г. | 2000 г. | 2005 г. | 2010 г. | 2013 г. | 2014 г. | 2015 г. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Учет мнения населения и подотчетность государственных органов | 40,87 | 37,02 | 27,88 | 25,12 | 18,78 | 20,69 | 19,21 |
| Политическая стабильность и отсутствие насилия | 12,08 | 10,14 | 12,56 | 18,96 | 22,27 | 14,76 | 12,86 |
| Эффективность работы правительства | 32,68 | 23,41 | 38,05 | 39,71 | 44,08 | 50,96 | 48,08 |
| Качество законодательства | 39,22 | 27,94 | 49,51 | 40,19 | 38,39 | 36,54 | 32,21 |
| Верховенство закона | 23,44 | 13,40 | 20,57 | 26,07 | 24,88 | 26,44 | 26,44 |
| Сдерживание коррупции | 15,61 | 16,59 | 23,90 | 14,29 | 16,59 | 19,71 | 19,23 |

Решение обозначенной проблемы возможно посредством развития в Российской Федерации публичного управления, которое представляет собой «управление, в рамках которого: общественность рассматривается как активный субъект управления; государство также является активным субъектом публичного управления, поскольку в современной социально-экономической системе оно выполняет от имени общества значительную долю функций, связанных с использованием общественных ресурсов; взаимодействие между гражданами и их объединениями и государством и его институтами осуществляется по поводу согласования интересов; идеальным результатом этого взаимодействия является установление баланса интересов относительно целей социально-экономического развития» [4].

Основным принципом построения современной системы публичного управления является сетевое взаимодействие между органами власти всех уровней, общественными ассоциациями, предпринимательским сообществом и гражданами, ставшее возможным вследствие развития современных информационно-коммуникационных технологий (прежде всего – Интернет) [5]. Возможность множеству субъектов осуществлять управленческие функции в режиме реального времени при отсутствии пространственных ограничений придает управлению действительно публичный

характер, повышает его результативность за счет роста прозрачности процесса принятия управленческих решений и осуществления контроля за их реализацией.

Систему публичного управления, на наш взгляд, можно представить как совокупность следующих групп факторов – ресурсные, институциональные, инфраструктурные и результирующие. Логическая взаимосвязь этих факторов проиллюстрирована на рисунке.




Взаимосвязь факторов, характеризующих систему публичного управления

В системе публичного управления под влиянием институциональных факторов происходит процесс использования имеющихся ресурсных факторов, результат которого отражается количественными и качественными характеристиками результирующих факторов, при этом взаимодействия, направленные на принятие управленческих решений, осуществляются под воздействием инфраструктурных факторов [6].

В целях осуществления мониторинга сформированности публичного управления в регионах России предлагается проводить оценку указанных групп факторов.

В таблицах 1-6 отражены результаты реализации публичного управления в Южном федеральном округе (ЮФО) РФ за 2014 г.

Таблица 2

**Индикаторы, характеризующие значение ресурсных факторов**

| Наименование субъекта РФ | Знания и навыки | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| | Доля населения со средним образованием, % | Доля населения с высшим образованием, % | Доля населения, имеющего ученые степени, % | Доля специалистов в области ИКТ, % | ВРП на душу населения, руб. |
| РФ | 64,1 | 32,2 | 0,075 | 2,064 | 488 781,6 |
| ЮФО | 60,4 | 30,2 | 0,029 | 1,365 | 280 342,3 |
| Волгоградская область | 65,9 | 30,8 | 0,015 | 1,410 | 278 961,2 |
| Республика Адыгея | 63,3 | 31,2 | 0,016 | 0,948 | 174 017,6 |
| Астраханская область | 62,4 | 32 | 0,028 | 1,32 | 283 591,2 |
| Республика Калмыкия | 59,2 | 36,3 | 0,027 | 1,327 | 163 688,1 |
| Краснодарский край | 68,7 | 28,3 | 0,031 | 1,08 | 3 30 100,2 |
| Ростовская область | 63,7 | 31,3 | 0,035 | 1,739 | 235 695,9 |

Источник: Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015: Стат. сб. / Росстат. М., 2015; Российский статистический ежегодник. 2015: Стат.сб./Росстат. М., 2015.

Таблица 3

**Индикаторы, характеризующие значение ресурсных факторов**

| Наименование субъекта РФ | Экономические индикаторы | | | | | | Технологические индикаторы. Удельный вес затрат на ИКТ в ВРП, % |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | Среднедушевые доходы населения, руб. | Объем использования программного обеспечения, % | Удельный вес инвестиций в основной капитал в ВВП,% | Доступность венчурного капитала, шт. | Количество персональных комп. (на 100 чел.), шт. | Затраты организаций на сетевые технологии, млн. руб. | |
| РФ | 27765,7 | 86,3 | 100 | 186 | 47 | 73036,6 | 2 |
| ЮФО | 24327,5 | 82,2 | 9,4 | 2 | 42 | 15855 | 4,775 |
| Волгоградская область | 19055,7 | 78,0 | 1,3 | 1 | 43 | 2252,6 | 5,58 |
| Республика Адыгея | 22054,2 | 95,3 | 0,1 | 0 | 45 | 46,9 | 0,427 |
| Астраханская область | 22168,8 | 82,3 | 0,8 | 0 | 44 | 213,6 | 1,003 |
| Республика Калмыкия | 12398,4 | 84,4 | 0,1 | 0 | 49 | 88,8 | 0,648 |
| Краснодарский край | 28787,8 | 83,8 | 5,1 | 1 | 39 | 12595,5 | 7,602 |
| Ростовская область | 23354,7 | 82,4 | 1,9 | 0 | 43 | 657,6 | 0,753 |

Источник: Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015: Стат. сб. / Росстат. М., 2015; Российский статистический ежегодник. 2015: Стат.сб./Росстат. М., 2015.

Таблица 4

**Индикаторы, характеризующие институциональные факторы**

| Наименование субъекта РФ | Конкурентность выборов | Уровень парламентской конкуренции | Уровень конкуренции при формировании исполнительной власти | Включенность граждан в избирательный процесс | Участие граждан в деятельности общественных организаций |
|---|---|---|---|---|---|
| РФ | 1 | 50,69 | 36,40 | 65,1 | 1,34 |
| ЮФО | 1 | 49,00 | 36,21 | 63,5 | 1,15 |
| Волгоградская область | 1 | 64,70 | 36,59 | 63,8 | 1,67 |
| Республика Адыгея | 1 | 39,00 | 35,93 | 64,4 | 1,01 |
| Астраханская область | 1 | 39,83 | 31,24 | 56,2 | 0,83 |
| Республика Калмыкия | 1 | 33,90 | 29,70 | 62 | 1,48 |
| Краснодарский край | 1 | 43,80 | 36,28 | 70,8 | 1,1 |
| Ростовская область | 1 | 49,90 | 37,34 | 63,8 | 0,96 |

Источник: http://www.vybory.izbirkom.ru/region/izbirkom (дата обращения 18.05.2016)

Таблица 5

**Индикаторы, характеризующие инфраструктурные индикаторы**

| Наименование субъекта РФ | Доступ населения к Интернет | | | Доступ бизнеса к Интернет | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | Количество абонентов сети интернет | Количество абонентов мобильного Интернет-соединения | Число персональных компьютеров | Организации, использовавшие сеть Интернет | Организации, имеющие веб-сайт, % | Число персональных компьютеров на 100 работников |
| РФ | 24 825,2 | 64,5 | 113 | 89,0 | 40,3 | 47 |
| ЮФО | 1962,7 | 69,3 | 107 | 85,8 | 30,7 | 42 |
| Волгоградская область | 361,6 | 58,0 | 101 | 79,2 | 33,0 | 43 |
| Республика Адыгея | 27,8 | 70,8 | 104 | 96,2 | 51,0 | 45 |
| Астраханская область | 130,2 | 72,9 | 108 | 86,0 | 34,7 | 44 |
| Республика Калмыкия | 24,0 | 66,6 | 89 | 89,4 | 28,5 | 49 |
| Краснодарский край | 810,9 | 82,9 | 113 | 89,2 | 21,9 | 39 |
| Ростовская область | 608,3 | 57,9 | 105 | 86,0 | 34,6 | 43 |

Источник: Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015: Стат. сб. / Росстат. М., 2015; Российский статистический ежегодник. 2015: Стат. сб./Росстат. М., 2015.

Таблица 6

**Индикаторы, характеризующие инфраструктурные индикаторы**

| Наименование субъекта РФ | Использование электронного документооборота в организациях | | Доступ органов власти к сети Интернет | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | Системы электрон. Документооборота, % | Автоматич. обмен данными между своими и внешними информац. системами, % | Организ., использовавшие сеть Интернет, % | Доступность госуслуг (Да – 1, Нет – 0) | Наличие инфраструктуры открытых данных (Да – 1, Нет – 0) | Открытость процесса выборов (Да – 1, Нет – 0) |
| РФ | 58,9 | 52,7 | 95 | 1 | 1 | 1 |
| ЮФО | 54,2 | 45,6 | 94,7 | 1 | 1 | 1 |
| Волгоградская область | 54,5 | 47,4 | 91,5 | 1 | 1 | 1 |
| Республика Адыгея | 82,1 | 44,6 | 98,3 | 1 | 1 | 1 |
| Астраханская область | 54,4 | 51 | 90,7 | 1 | 1 | 1 |
| Республика Калмыкия | 59,8 | 51,6 | 89,6 | 1 | 1 | 1 |
| Краснодарский край | 51,6 | 44,2 | 97,1 | 1 | 1 | 1 |
| Ростовская область | 53,1 | 43,5 | 97,9 | 1 | 1 | 1 |

Источник: Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015: Стат. сб. / Росстат. М., 2015; Российский статистический ежегодник. 2015: Стат.сб./Росстат. М., 2015.

Таблица 7

**Индикаторы, характеризующие результирующие факторы**

| Наименование субъекта РФ | Контроль над ходом госзакупок (доля отмененных конкурсов в общем количестве), % | Общественное обсуждение законопроектов в Интернет (Да – 1, Нет – 0) | Количество зарегистрированных организаций ТОС на 10 тыс. чел., шт. |
|---|---|---|---|
| РФ | 2,645 | 1 | 1,436 |
| ЮФО | 2,346 | 1 | 4,068 |
| Волгоградская область | 2,564 | 0 | 7,747 |
| Республика Адыгея | 1,889 | 0 | 2,227 |
| Астраханская область | 3,579 | 1 | 0,735 |
| Республика Калмыкия | 4,098 | 1 | 0,000 |
| Краснодарский край | 27,273 | 1 | 12,835 |
| Ростовская область | 3,176 | 0 | 0,863 |

В целях определения взаимосвязей и взаимозависимостей, существующих между структурными элементами публичного управления, была разработана комплексная модель оценки реализации публичного управления, представляющая собой последовательное решение следующих задач:

– определение влияния ресурсных, инфраструктурных и институциональных факторов на результирующие факторы;

– L2-регуляризация, решающая проблему мультиколлинеарности объясняющих факторов;

– проблему бинарности решаем, рассматривая логистическую регрессию, позволяющую определить взаимообусловленность объясняемых (результирующих) факторов.

Использование представленной модели позволит осуществлять анализ индикаторов, характеризующих условия и определяющих степень реализации системы публичного управления, а также проводить мониторинг их значения в регионах Российской Федерации с целью определения перспектив развития публичного управления, которое, в свою очередь, способно обеспечить повышение эффективности использования общественных ресурсов за счет роста прозрачности управленческих решений и контроля граждан над процессами их принятия и реализации.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *The Worldwide* Governance Indicators URL: http://info.worldbank.org/ governance/wgi/index.aspx#home (дата обращения 20.03.17).

2. *Одобрение* деятельности государственных институтов URL: https:// wciom.ru/ news/ratings/ (дата обращения 20.03.17).

3. Одобрение органов власти URL: http://www.levada.ru/indikatory/ (дата обращения 20.03.17).

4. *Логинова, Е.В*. Необходимость развития публичного управления в современной России // Философия хозяйства. 2016. № 5 (107). С. 238.

5. Там же. С. 239.

6. *Логинова, Е.В*. Методология оценки инновационного потенциала сетевой экономики // Модернизация. Инновации. Развитие. 2011. № 7. С. 46–51.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 351/354(470+571)

# МОДЕЛИРОВАНИЕ МОНИТОРИНГА РЕАЛИЗАЦИИ ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕГИОНАХ РОССИИ*

**Наталия Владимировна Лосева**
**Александр Александрович Полковников**
**Вера Федоровна Бочарова**
*Волжский гуманитарный институт (филиал) Волгоградского государственного университета*
E-mail: loseva-nat@yandex.ru, polkovnikov@vgi.volsu.ru, bocharovav96@gmail.com

# MONITORING SIMULATION OF PUBLIC ADMINISTRATION IMPLEMENTATION IN THE REGIONS OF RUSSIA

**Nataliya Vladimirovna Loseva**
**Aleksandr Aleksandrovich Polkovnikov**
**Vera Fyodorovna Bocharova**
*Volzhsky Institute of Humanities (branch) of Volgograd State University*

В статье рассматриваются вопросы определения взаимосвязей между элементами публичного управления, а также мониторинга их значений в регионах Российской Федерации.

Ключевые слова: экономико-математическое моделирование, публичное управление.

The article discusses the definition of relationships between elements of public management, and their values monitoring in the regions of the Russian Federation.

Keywords: economic-mathematical modeling, public management.

Публичное управление является центральным звеном в реализации государственной политики в современном демократическом государстве. Под термином «публичное управление» понимают деятельность органов государственного (муниципального) управления при непосредственном участии граждан (общественности) и других заинтересованных сторон, направленную на формирование и развитие общественных отношений в целях устойчивого социально-экономического развития государства, ориентированного на обеспечение прав и свобод граждан и удовлетворение их потребностей в кратко-, средне- и долгосрочной перспективе [1].

*Работа выполнена при поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 17-12-34024.

© Лосева Н.В., Полковников А.А., Бочарова В.Ф., 2017

При реализации публичного управления общественность рассматривается как активный субъект управления, как и само государство, которое выполняет от имени общества значительную долю функций, связанных с использованием общественных ресурсов. Координация действий общественных объединений и государственных институтов должна привести к балансу интересов относительно целей социально-экономического развития.

Разрабатывая математическую модель, позволяющую определять взаимосвязь между структурными элементами системы публичного управления, выделили совокупность следующих групп факторов – ресурсные, институциональные, инфраструктурные и результирующие. При этом результирующими являются такие социально-экономические показатели регионов России, как число территориальных организаций самоуправления на десять тысяч человек, общественное обсуждение законопроектов в сети Интернет и контроль государственных закупок.

Нам необходимо по результатам наблюдений, искаженных ошибками, восстановить истинный закон или построить регрессионную зависимость. Для решения этой задачи использовались, в том числе, и современные методы машинного обучения, позволяющие строить модели зависимостей для точного предсказания целевых переменных по набору факторов. В экономике их применяют преимущественно для оценки значения показателей, которые обычно определяются методом экспертных оценок, или для выделения факторов, в наибольшей степени влияющих на индикатор [4]. Для построения моделей и анализа данных использовался язык программирования Python и его библиотеки [2, 3, 5].

В процессе построения экономико-математической модели были удалены факторы, принимающее одно и то же значение во всех наблюдениях. Кроме того, поскольку наборы объясняющих переменных могут содержать зависимые между собой, то из блока индикаторов были удалены тесно коррелированные между собой элементы. Далее, для каждого набора по оставшимся факторам построены модели для предсказания значения целевых переменных. В качестве классификаторов использовались логистическая регрессия и градиентный бустинг, в качестве регрессоров – гребневая регрессия, лассо регрессия и ard регрессия (библиотека sklearn для языка Python и ее реализации указанных алгоритмов). В качестве меры качества построенной модели использовалась среднеквадратическая ошибка и число правильных ответов на скользящем контроле по отдельным объектам.

В итоге для показателя контроля над ходом госзакупок наилучшей оказалась модель гребневой регрессии по инфраструктурным факторам. Для показателя количества зарегистрированных

организаций ТОС на десять тысяч человек наилучшей оказалась модель ARD регрессии по ресурсным факторам. Она обладает неплохой предсказывающей силой, так как значение средней квадратичной ошибки относительно невелико, и может с успехом применяться на практике для предсказания значения показателя. Для бинарного показателя – общественное обсуждение законопроектов в сети Интернет – лучшей является модель логистической регрессии, построенной по инфраструктурным факторам, которая верно угадывает ответ в двух третях случаев, что совсем неплохо, учитывая ограниченный объём анализируемых данных.

Нахождение взаимозависимостей элементов публичного управления и мониторинг их значений в регионах Российской Федерации позволит обеспечить повышение эффективности использования общественных ресурсов за счет роста прозрачности управленческих решений и контроля граждан над процессами их принятия и реализации.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Глушакова, О.В*., Михайлов В.В. О стандартах публичного управления устойчивым социально-экономическим развитием территории // Вестн. НГУЭУ. 2014. № 3. С. 60–74.

2. *Документация* по библиотеке scikit-learn для машинного обучения с Python [Электронный ресурс] Режим доступа: http://scikit-learn.org/stable/.

3. *Математика* и Python для анализа данных [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.coursera.org/learn/mathematics-and-python/.

4. *Носко,В.П.* Эконометрика. Книга 1. М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2011. 672 с.

5. *Обучение* на размеченных данных [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.coursera.org/learn/supervised-learning/home/.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 341.018(470+571)

# ПОСЛЕДСТВИЯ ВВЕДЕНИЯ САНКЦИЙ ПРОТИВ РОССИИ

**Лариса Михайловна Лохтина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: llohtina@rucoop.ru

# THE IMPICATIONS OF SANCTIONS AGAINST RUSSIA

**Larisa Mikhaylovna Lokhtina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье уделено внимание вопросам, связанным с введением санкций против России. Дается характеристика их последствий как для экономики России, так и для других стран.

Ключевые слова: санкции, последствия, страны, экономика, потери, мировое сообщество, развитые страны.

The article examines the problems related to the imposition of sanctions against Russia. The characteristics of their consequences for the economy of Russia and other countries are given.

Keywords: sanctions, consequences, country, economy, losses, international community, developed countries.

Экономические санкции, направленные против России, имеют различные причины, структуру, направленность и цели. Отличительной особенностью данных санкций является их точечная направленность, т. е. ограничения накладываются не на государство в целом, как на единый геоэкономический субъект, а на отдельных резидентов страны: коммерческие структуры и физические лица. Также, отдельно следует отметить, что санкции исходят не только от отдельных суверенных государств, но и от экстерриториальных организаций.

Если проанализировать отраслевую структуру санкций против России, то можно обнаружить, что санкции направлены против ключевых, т. е. конкурентоспособных, отраслей экономики РФ: нефтяной, газовой, атомной, военной промышленности РФ, а также против российского банковского капитала.

Введение санкций преследует как явные, так и скрытые цели. Официальная (или явная) цель антироссийских санкций – это изменение позиции Российской Федерации в вопросе территориальной

© Лохтина Л.М., 2017

принадлежности Крыма и конфликта на Юго-Востоке Украины. Исходя же из структуры санкций, можно увидеть скрытые цели их введения, в частности, подрыв экономического положения России, ее изолирование от ведущих стран мира в информационной, технологической и военной сферах [1].

Введение экономических санкций Запада принуждают Россию усиленно реализовывать стратегию импортозамещения, что в условиях застоя экономики сделать достаточно трудно. Присоединение новых территорий, требующих большого инвестирования в свое развитие, воздействие экономических санкций – все эти факторы существенно осложняют процесс аккумуляции инвестиций для импортозамещения и требуют принципиальных институциональных преобразований экономической политики.

Согласно отчету французского исследовательского центра по мировой экономике Centre d`Etudes Prospectives et d'Informations Internationales (CEPII), с декабря 2013 года по июнь 2016-го недополученная прибыль от экспорта стран, поддержавших санкции против Российской Федерации, составила 60,2 миллиарда долларов. При этом основная часть потерь (82 %) пришлась на смежные производства. Даже если расчёты французского центра были произведены корректно, то всё равно необходимо понимать, что речь идёт не о чистом сокращении экспорта или производства, а лишь о нереализованном потенциале. Дело в том, что многие европейские страны сумели компенсировать потери на российском рынке за счёт других направлений и даже увеличить свой экспорт Этот же отчет демонстрирует, что в денежном эквиваленте максимальные потери от упущенной выгоды составили у немецких поставщиков около 830 миллионов долларов или 27 % от объема потерь, Украины – 450 миллионов долларов, Польши, Нидерландов, Франции и Японии – около 200 миллионов долларов [2].

В этой связи интересна экономическая позиция стран Европы: с одной стороны, ни под каким предлогом не отступать от выбранной позиции и упорно продлевать (единогласно, кстати) санкции на полгода – год; с другой стороны – по отдельности возмущаться и требовать их отмены. Эту двойственность позиции мы видим и в региональных парламентах Италии, на примере французских парламентариев, которые говорят о необходимости признания Крыма частью России и так далее.

Тем не менее тенденция на лицо. Обостряющиеся проблемы и рост международной неопределенности в Европе подталкивает страны к сотрудничеству с Россией.

В то же время возникает вопрос: а как же российский производитель? Как же он снова выйдет на конкурентный рынок? Для ответа на этот вопрос снова можно воспользоваться статистикой. В

условиях действия санкций многие отрасли промышленность показывают солидный рост, так как санкции оказали положительное влияние и дали толчок их развитию. В частности, атомная промышленность на волне девальвации рубля показывает рост объема продаж своих услуг. Военная промышленность на волне всей ситуации в целом, и в частности на фоне специальной операции в Сирии, демонстрирует рекордные показатели продаж [3].

Но есть и антирекордсмены. Типичный тому пример – туристическая отрасль в России. Многие города и регионы, вместо того, чтобы воспользоваться ситуацией и улучшать качество услуг при доступных ценах на них, пошли по пути наименьшего сопротивления и просто подняли стоимость путевок в разы при сохранении весьма посредственного обслуживания. А проблемы были как до санкций, так и остались, а именно: уровень цен, качество обслуживания и в целом незнание гражданами нашей страны о возможностях отдыха в России и на российских курортах. По-прежнему можно услышать: «Сочи – дорого, в Крыму – плохой сервис и туда не добраться, Карелия – а это где вообще?» Про Сибирь, Поволжье, Урал вообще не стоит говорить, так как для среднестатистического москвича и петербуржца – это скорее что-то из песен и кинофильмов, нежели реальный вариант для путешествия.

В этой связи хотелось бы задать риторический вопрос. А стоит ли продолжать поддерживать некоторые отрасли санкциями при явном ущербе для других, если те, кто хотел воспользоваться ситуацией, уже это сделали, а те, кто не хотел или не смог, так этого и не сделают? В то же время не стоит делать исключительно пессимистичные выводы о перспективах страны. Для запуска экономического роста на первом этапе достаточно начать хотя бы импортозамещение в сфере производства товаров массового потребления. Для этого не нужны технологии, доступ к которым закрыт санкциями. Все, что для этого требуется – это создать благоприятную среду для инвестиций, без административно-криминального гнета, с доступным кредитом и развитой инфраструктурой.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Имяреков С.М., Лохтина Л.М.* Современная внешнеэкономическая политика России [Электронный ресурс] // Совр. проблемы науки и образования. 2015. № 1-1. URL: http://www.science-education.ru/121-18813 (дата обращения: 03.01.2016).

2. *Обращение* Председателя Совета министров АРК Сергея Аксенова, Пресс-служба Верховного Совета АРК // Режим доступа: http://crimea.gov.ru/news/01_03_14.

3. *Антироссийские* санкции: причины и последствия. Пресс-выпуск № 249 // Всероссийский центр изучения общественного мнения. 2015. С. 12–18.

УДК 65.01

# ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ИЗМЕНЕНИЯМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

**Петр Владимирович Манин**
**Кристина Игоревна Ерофеева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: manin_pv@mail.ru

# THEORETICAL APPROACHES TO MANAGEMENT CHANGES IN ORGANIZATIONS

**Pyotr Vladimirovich Manin**
**Kristina Igorevna Yerofeyeva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Исследуются проблемы менеджмента, связанные с процессами изменения организационной структуры управления.

Ключевые слова: структурные изменения, управление процессом, модель организационных изменений.

Issues of management associated with the processes of changes in organizational management structure are examined.

Keywords: structural changes, management process, model of organizational changes.

Высокий уровень неопределенности, динамичности и сложности окружающий экономической среды, вынуждает современные предприятия постоянно изменяться. В данных условиях, способность предприятия проводить эти изменения, адаптироваться к динамике внешней среды и более того изменять ее, становится важнейшим показателем успешного и конкурентоспособного предприятия. Подобные умения обеспечивают не только конкурентоспособность предприятия, но и его жизнеспособность в долгосрочной перспективе.

Организационное изменение это процесс формирования нового видения, типа поведения во внешней среде, ответной реакции на внешнюю среду, или наоборот воздействие на нее. Наиболее распространенными типами организационных изменений являются: освоение новой или улучшенной технологии, разработка и внедрения нового товара, необходимого рынку, трансформация организационной структуры, обучение и повышение квалификации ра-

© Манин П.В., Ерофеева К.И., 2017

ботников, формирование или изменение организационной культуры с новыми ценностями, традициями, стилем управления.

Организационные изменения осуществляются по следующим направлениям:

– в задачах и деятельности – реализуемые товары и услуги, партнеры, поставщики, новые рынки и т.д;

– в применяемой технологии – сырье, материалы, техника, технологии, машины и оборудование, процесс производства и управления;

– в организационных структурах и процессах – разработка новой организационный структуры управления, преобразование старой, ее усовершенствование, реструктуризация и сопутствующие ей изменения;

– в организационной культуре – формы власти и влияния, лидерство, коммуникации, цели, ценности руководства и персонала, нормы и правила поведения;

– в людях – изменение структуры трудовых ресурсов и их квалификации;

– в эффективности работы организации – изменение применяемых методов оценки деятельности предприятия, экономических, финансовых, производственных и т. д.

Австрийский ученый Й. Шумпетер определяет следующие изменения:

1) разработка новых технологий и технологических процессов, с их последующим внедрением;

2) разработка нового продукта и его выведение на рынок;

3) применение инновационного типа сырья или полуфабриката;

4) изменения в организации производства и его материально-технического обеспечения;

5) осваивание новых рынков сбыта для своей продукции.

Данные направления И. Шумпетер определил еще в 1911 г. Позднее, в 30-е годы, именно он первым применил понятие инновации, понимая его как изменение с целью внедрения и использования новых видов потребительских товаров, новых производственных и транспортных средств, рынков и форм организации в промышленности.

В конце 60-х годов XX в. Лэрри Грейнер разработал модель процесса успешного управления организационными изменениями. Данная модель включает в себя шесть этапов.

Модель Лэрри Грейнера, используется уже достаточно продолжительное время. Но, не смотря на это, она до сих пор актуальна и успешно применяется при проведении организационных изменений на современных предприятиях.

Свое видение на процесс проведения организационных измене-

ний представили Франсис Гуияр и Джеймс Келли в своем исследовании «Преобразование организации». Описывая организационные изменения он предположили что современная организация имеет очень много общего с человеческим организмом. В результате организация была рассмотрена как биологический механизм. Авторы данной теории отождествляют современный организации как живых существ, обладающих соответствующими характеристиками, волей, разумом и т. д. Организации рождаются, развиваются, болеют, выздоравливают, взрослеют и стареют, мыслят, учатся, работают, делают выбор и т.п. Кроме того каждая из них уникальна по своим характеристикам. Их индивидуальность определяется как комбинация сделанного выбора и воздействия окружающей среды.

Заслугой Ф. Гуияра и Д. Келли является не только то, что они заложили методологические основы функционального менеджмента, но и то, что ими были разработаны конкретные инструменты и методы проведения организационных изменений. Особое место в их видении организационных изменений занимают информационные технологии и метод биореинжиниринга.

Исследование организационных преобразований с точки зрения биореинжиниринга, позволило провести увязку двух систем организации – технологическую и социальную. Особую актуальность данная позиция приобретает в условиях российской экономики. Отечественные предприятия, проводя организационные изменения зачастую ориентируются лишь на бизнес-процессы, практически полностью игнорирую социальный аспект организационных изменений.

Дрогой точкой зрения на процесс организационных преобразований, является «кривая перемен», предложенная Джини Даниэль Дак. Суть данной концепции заключается в что, что организационные изменения эффективны лишь тогда, когда доминантов в данных переменных являются производственные аспекты деятельности предприятия, а не его эмоционально-поведенческая составляющая.

Другой составляющей модели Дж. Дак является предположение о том, что изменения это последовательность управляемых событий, этапов, котрые формируют кривую перемен. Таких этапов или фаз Дж. Дак в «кривой перемен» выделяет пять: застоя, подготовки, реализации, проверки на прочность, достижение цели.

Проведенное исследование моделей управления организационными изменениями позволил нам, не только изучить историю развития теоретических концепций этого направления менеджмента, но и выявить основные методологические подходы к управлению ими в рамках соответствующих моделей. В настоящее время тео-

рия организационных изменений является одним из самых молодых напылении менеджмента и продолжает развиваться. Она конкретизируется в рамках все новых концепций и программ организационного развития.

УДК 339.9:334.012.42

## ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

**Петр Владимирович Манин**
**Светлана Владимировна Клочкова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: manin_pv@mail.ru

## FOREIGN TRADE POTENTIAL MANAGEMENT FEATURES OF COMMERCIAL ORGANIZATION

**Pyotr Vladimirovich Manin**
**Svetlana Vladimirovna Klochkova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье дается определение внешнеторгового потенциала промышленного предприятия, выделяются его базовые элементы, приводится его алгоритм, обосновываются его результаты, выделяются факторы, влияющие на эффективность его использования.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: экспорт, экспортные рынки, внешнеторговый потенциал, управление, алгоритм.

Within the article there is a definition of enterprise management of foreign economic activity potential, its basic elements are distinguished, appraisal algorithm is given, estimate results are substantiated, influence factors of its efficiency usage are introduced.

K e y w o r d s: export, export markets, foreign trade potential, management, algorithm.

В целях максимальной реализации внешнеторгового потенциала его управление должно быть переведено из категории не структурированных или слабоструктурированных в категорию стандартных. Это предоставит возможность менеджменту промыш-

© Манин П.В., Клочкова С.В., 2017

ленного предприятия формировать более точные и эффективные управленческие решения в области внешнеторговой деятельности.

Несомненным является тот факт, что управление внешнеторговым потенциалом является неотъемлемой частью системы управления предприятием в целом. Решения, принятые в любом управленческом уровне, так или иначе воздействуют на внешнеторговый потенциал. Управление внешнеторговым потенциалом находит свое применение на любом управленческом этапе.

Управление внешнеторговым потенциалом предприятия, как система управления любой хозяйственной деятельностью предполагает прохождение ряд этапов.

Этап 1 . Формирование цели развития внешнеторгового потенциала.

Внешнеэкономические цели разрабатываются и формулируются на основании и в соответствии с миссией предприятия, а также в пределах значений общих ценностях показателей предприятия. Кроме того, цель и миссия любого предприятия должны соответствовать требованиям, предъявляемым к ним со стороны современного менеджмента. Тем не менее, постановка цели по реализации внешнеторгового предприятия имеет ряд особенностей, связанных с типологией товаров и рынков, на которых они будут реализовываться.

Любая компания может формировать внешнеторговый потенциал по одному из двух направлений:

1. Товарное направление. Данное направление предполагает, либо развитие уже имеющегося производства с повышением конкурентоспособности существующего товара, либо формирование нового, инновационного товара.

2. Географическое направление. Развитие внешнеторгового потенциала по данному направлению основывается на завоевании новых и не освоенных рынков и увеличении объемов продаж на существующих [2].

На основе предложенных направлений, мы определили четыре переменные внешнеторгового потенциала предприятия: существующая продукция, новая продукция, новый рынок, существующий рынок. Сочетание этих переменных, дает возможность определить четыре направления внешнеторгового потенциала промышленных предприятий:

– внешнеторговый потенциал существующей продукции на существующем рынке;

– внешнеторговый потенциал существующей продукции на новом рынке;

– внешнеторговый потенциал новой продукции на существующем рынке;

– внешнеторговый потенциал новой продукции на новом рынке [4].

Представленные направления развития внешнеторгового потенциала определяют его цель на внешнем рынке.

2 этап. Оценка внешнеторгового потенциала.

Общая оценка внешнеторгового потенциала предприятия включает в себя анализ не только экспортно-импортной активности, но и анализ всех аспектов деятельности предприятия так или иначе воздействующих на результаты внешнеторговойдеятельности.

Этап 3. Выбор стратегии альтернатив управления развитием внешнеэкономического потенциала.

Этот управленческий этап состоит в выборе потенциальных внешнеторговых возможностей развития. Выбор стратегических альтернатив для развития осуществляется на основе предшествовавшего анализа окружающей среды и ресурсов предприятия проведенного нами. Он предлагает выбор следующих альтернатив: стратегию развития рынка; стратегия развития рынка; стратегия вперед идущей интеграции и стратегия концентрической диверсификации.

Анализ стратегических альтернатив показал, что концентрическая стратегия диверсификации основанная на нахождении новых возможностей в производстве и новых продуктов, которые были заключены в существующем бизнесе и использовании имеющихся технологий является оптимальной для изучаемой компании. Эта стратегия будет способствовать, по нашему мнению, наиболее полному использованию внешнеторговых возможностей развития предприятия.

Этап 4. Разработка алгоритма реализации стратегического плана. Этот этап предполагает активизацию в управлении оперативных рычагов воздействия на внешнеторговые возможности предприятия.

Нами разработан Алгоритм управления внешнеторговыми возможностями компании основанный на структуре внешнеторгового потенциала предприятия состоящего из трех ключевых составляющих: П1 Управленческий потенциал, П2 Товарный потенциал и П3 Ресурсный потенциал. Данный алгоритм может применяться дифференцированно по различным промышленным предприятиям, в зависимости от уровня развития их внешнеэкономических потенциалов, сфер деятельности и видов продукции.

Управление внешнеторговым потенциалом включает в себя определение наиболее «слабых» ее элементов на основе методологии, описанных в наших предшествовавших работах [3].

Следует отметить, что значение интегрального показателя внешнеторгового потенциала, а также эффективность всей систе-

мы будет определяться наиболее «слабым звеном», то есть наименее развитым его компонентом. Таким образом, управление внешнеторговым потенциалом потенциал на основе предложенного Алгоритма выглядит следующим образом:

1) выявление минимального значения среди показателей I уровня (блок П1 – Управленческий потенциал, П2 –Товарный потенциал или П3 – Ресурсный потенциал);

2) выявление наиболее слабых мест на следующих уровнях в каждом блоке и, в соответствии с предложенным Алгоритмом управления, разработка конкретных направлений действий, при детализации которых следует отдавать приоритет тем показателям, которые имеют большее значение весового коэффициента;

3) переход на следующий элемент внешнеторгового потенциала, имеющего минимальное значение.

5 этап. Реализации предложенных мероприятий. Данный этап должен осуществляться в соответствии с планом, разработанным на предыдущих уровнях управления внешнеторговым потенциалом. Однако, он предполагает и корректировку определенных показателей на основе тех изменений которые происходят в окружающей среде и внутренних возможностях предприятия. Подобные изменения необходимо проводить на основе Алгоритма описанного на предыдущем этапе.

6 этап. Этап контроля. Контроль всегда является одним из ключевых этапов управления, не зависимо от сферы приложения. Контроль в управлении внешнеторговым потенциалом должен основываться на принципах регулярного, полного и качественного учета выполнения стратегических планов. Необходима организация учета по выполнению всех планов, программ, заданий по следующим параметрам: количество, качество, затраты, исполнители и сроки [1].

Использование предложенной методики управления внешнеторговым потенциалом позволит в значительной степени повысить эффективность работы, не только конкретного предприятия, но и региона или отрасли в целом. Это связано в первую очередь с тем что, разработанная методика, при внесении определенных изменений может быть использована на любом уровне воспроизводства. Таким образом, эффективность управления внешнеторговым потенциалом предприятия, региона и отрасли может быть просчитана и может быть подвергнута необходимому контролю и анализу.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кондрашкина, И.И.* Современные подходы к организации оперативного управления / И. И. Кондрашкина, Е. А. Вдовина // Инновации в образовательной среде: материалы Междунар. науч.-практ. конф. Саранск: СКИ РУК, 2015. С. 200–204.

2. *Манин, П.В.* Методика управления внешнеторговым потенциалом промыш-

ленного предприятия // Роль и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс: Материалы Междунар. заочной науч.-практ. конф. Саранск: СКИ РУК, 2015. С. 135–139.

3. *Манин, П.В.* Управление внешнеторговым потенциалом промышленного предприятия // Инновации в образовательной среде: материалы Международной науч.-практ. конф. Саранск: СКИ РУК, 2015. С. 211–215.

4. *Солдаткина, С.М.* Особенности разработки и реализации плана маркетинга на предприятии торговли // Роль и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс: материалы Международной заочной науч.-практ. конф. Саранск: СКИ РУК, 2015. С. 139–145.

УДК 658.15

## СТРАТЕГИЯ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

**Екатерина Владимировна Пруцкова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: ekaterina-maskaeva@yandex.ru

## ENTERPRISE FINANCIAL RECOVERY STRATEGY

**Yekaterina Vladimirovna Prutskova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В данной статье рассматривается концепция финансового оздоровления предприятия, для реализации которой разрабатываются программа и план. Стратегия финансового оздоровления – это прежде всего стратегия выживания.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: стратегия, финансовый план, предприятие, финансовое оздоровление.

The given article considers the concept of an enterprise financial recovery strategy for which realization the program and plan are developed. The financial recovery strategy is mainly the strategy of survival.

K e y w o r d s: words: strategy, financial plan, enterprise, financial recovery.

Поскольку кризисное финансовое состояние предприятий обусловлено, с одной стороны, общеэкономической и политической ситуацией, а с другой неэффективным менеджментом, разрозненное применение методов повышения финансовой устойчивости не приведет к реальному восстановлению платежеспособности и финансовому благополучию. Предприятие может достичь этих результатов посредством формирования и реализации стратегии

© Пруцкова Е.В., 2017

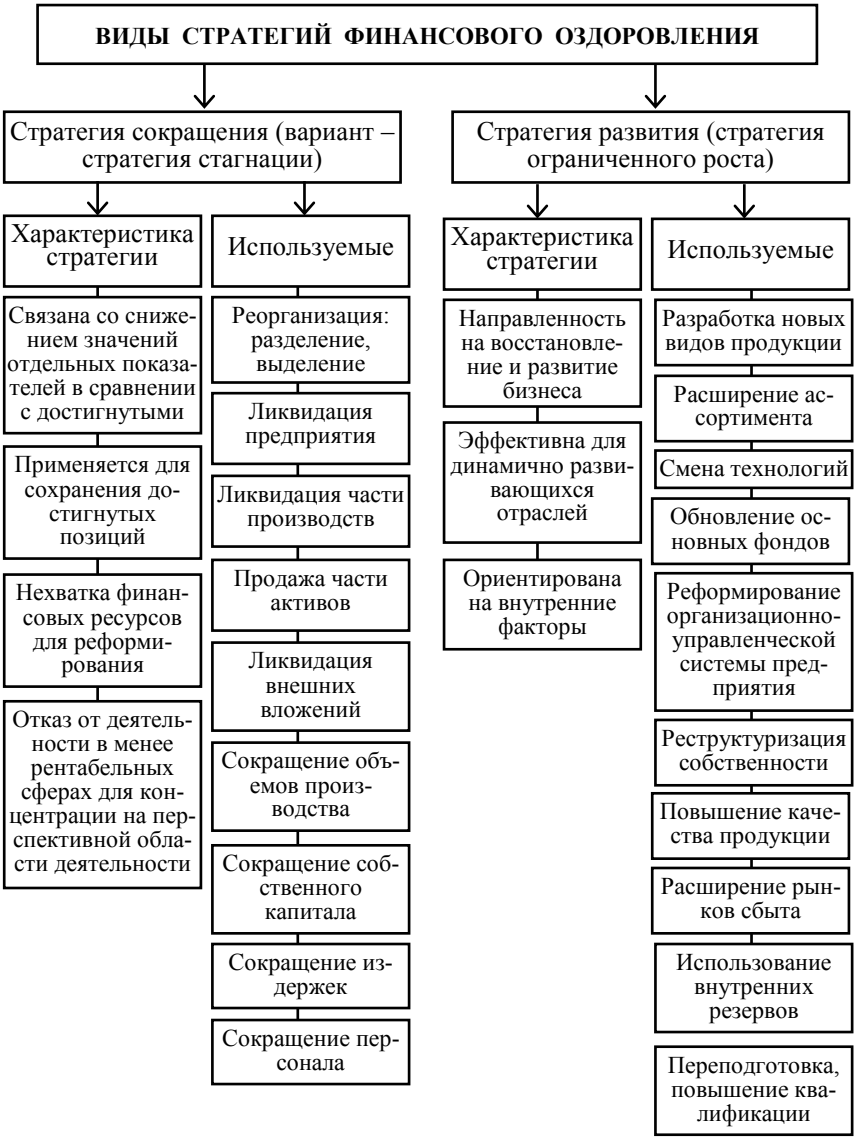
финансового оздоровления. Нашей задачей является систематизация используемых стратегий, разработка процедуры формирования индивидуальной стратегии предприятия и принципов ее построения [6, с. 114]. Для сохранения в современных условиях максимальной эластичности предприятия стратегия рассматривается как инструмент формирования общей идеи будущего, детали которой уточняются в соответствии с необходимыми изменениями. Придерживаясь означенного подхода, мы понимаем под стратегией финансового оздоровления целевую установку, базовые принципы, а так же совокупность направлений и критериев повышения финансовой устойчивости предприятия. Иными словами, стратегия есть концепция финансового оздоровления предприятия, для реализации которой разрабатываются программа и план.

Стратегия финансового оздоровления – это, прежде всего, стратегия выживания. Предприятию необходимо стабилизировать положение: поддержать производство, сохранить основные производственные фонды и ключевые технологии, ядро трудового коллектива [3]. Ближайшая цель финансового оздоровления – рентабельность производства. Для ее достижения в стратегию должен быть заложен ряд частных задач – реструктуризация задолженности, сокращение издержек и т. д. [5, с. 38]. Однако, осуществляя стратегию выживания, важно не потерять перспективу дальнейшего развития. Ведь в силу грозящей процедуры банкротства, требований кредиторов, установленного периода внешнего управления стратегия финансового оздоровления зачастую требует немедленной реализации и быстрого достижения первых результатов. Все стратегии финансового оздоровления условно делятся на стратегии развития и стратегии сокращения (рис. 1) [4, с. 15].

Стратегия сокращения применяется при заметном ухудшении финансовых и общеэкономических показателей, когда у предприятия возникли серьёзные финансовые проблемы, но реальных вариантов его реформирования в целях развития не найдено. В этой ситуации руководство, как правило, хочет либо сохранить достигнутые позиции, либо привлечь такое количество финансовых ресурсов, которое будет достаточно для реформирования предприятия. Целью данной стратегии может быть и получение лучших финансовых результатов в ограниченном числе сфер деятельности, при отказе от операций в менее перспективных направлениях.

В основе использования стратегии сокращения может лежать потеря рынков сбыта, неэффективность определённого вида деятельности, отсутствие ресурсов для поддержания функционирования определённых направлений и т. д. Если перед предприятием не ставится перспектива финансового развития, стратегия сокращения может модифицироваться в стратегию стагнации. Она при-

меняется, когда руководство не хочет значительным образом сокращать деятельность или её параметры, а старается лишь восстановить платежеспособность, расплатиться с кредиторами и поддержать финансовые показатели на докризисном уровне.



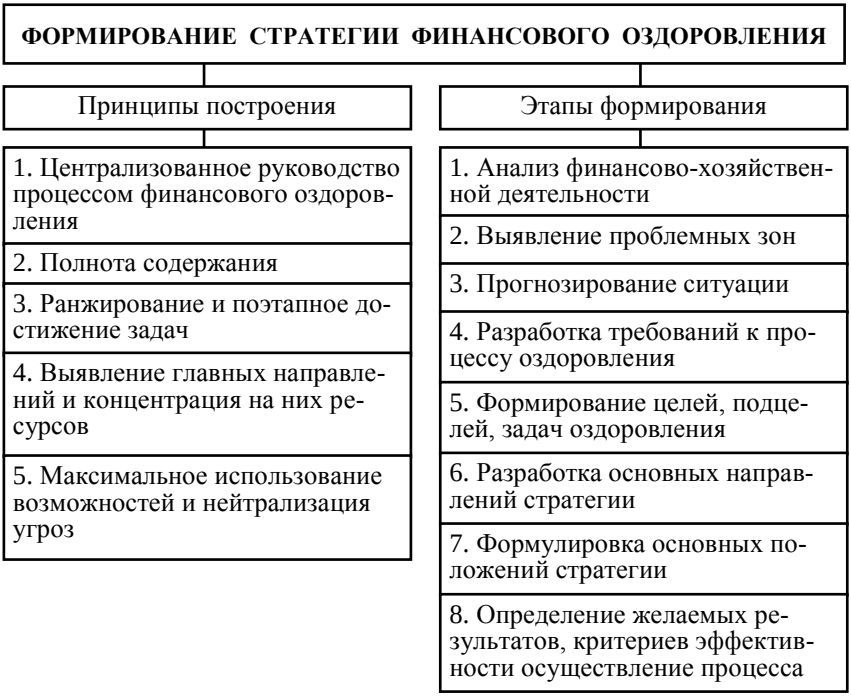

Р и с. 1. Виды стратегий финансового оздоровления предприятия

Стратегия развития используется, прежде всего, в динамично развивающихся отраслях, где меняются технологии и обновляются товары. Она ориентирована на внутренние факторы и, как правило, с комплексным реформированием предприятия и составлением бизнес-плана финансового оздоровления.

Один из вариантов – стратегия ограниченного роста. Он возможен в тех случаях, когда финансовые проблемы еще не приобрели глобальный характер, банкротство предприятию не грозит, коренная реструктуризация не требуется, руководство и собственники вовремя осознали финансовые трудности и пытаются выровнять ситуацию. Стратегические цели определяются исходя из достигнутых результатов и положительных факторов. Особенность стратегии развития – направленность на восстановление бизнеса с перспективой расширения деятельности, роста объемов производства и сбыта, повышения качества продукции, увеличения количества клиентов, расширение влияния предприятия. На различных этапах финансового оздоровления возможно применение различных стратегий. Допускается одновременное использование стратегий развития по одним направлениям деятельности и стратегий сокращения по другим. Учитывая существующие виды стратегий финансового оздоровления и критерии, которыми необходимо руководствоваться, предприятие должно разработать собственную стратегию и ориентиры успешного функционирования. Они станут отражением того пути, на котором предприятие собирается улучшать свое финансовое положение. Сложность заключается в том, что стратегические решения нелегко стандартизировать. Несмотря на схожесть проблем, вызывающих финансовые трудности, условия деятельности предприятия, его возможности и ограничения, как правило, отличаются. Поэтому кризисная ситуация на каждом предприятии своя, и оптимальная стратегия финансового оздоровления тоже неповторима. Однако кризисные ситуации можно классифицировать, определяя особенности текущих обстоятельств, и разработать «типовую» стратегию и программу финансового оздоровления. Несомненно, типовую стратегию придётся корректировать с учетом конкретных условий. Поэтому важно дать специалистам алгоритм формирования стратегии финансового оздоровления, используя которую, они могут либо разработать стратегию самостоятельно, либо эффективно модифицировать одну из известных.

Формирование стратегии финансового оздоровления осуществляется в восемь этапов. Вариант алгоритма формирования стратегии финансового оздоровления представлен на рис. 2 [2, с. 22]. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия способствует осознанию и выделению тех проблем, решение которых приводит к оздоровлению ситуации. После идентификации про-

блемных зон делается прогноз финансовой ситуации в случае сохранении прежних тенденций. Определяются возможность и перспектива дальнейшего существования предприятия без реализации восстанавливающих мероприятий.




Р и с. 2. Принципы построения и этапы формирования стратегии финансового оздоровления

Итогом первых трех этапов становится разработка требований к финансовому оздоровлению, т.е. определение перспективных действий оптимальных вариантов улучшения финансовой устойчивости. На пятом этапе начинается формирование непосредственно стратегии финансового оздоровления, формулируются ее цели, которые затем уточняются в подцелях и задачах. Далее разрабатываются направления деятельности по улучшению ситуации и формулируются ключевые положения стратегии, которые объединяют и упорядочивают все разработанные ранее составляющие собственной стратегии.

На последнем этапе определяются желаемый результат и критерии эффективности его достижения. Критерии задаются в виде целевых показателей, значения которых постоянно контролируют-

ся. В стратегии они представлены в обобщенном виде, а более детально, с указанием контрольных значений данных целевых показателей, прописываются в программе финансового оздоровления предприятия. То есть, конечные целевые показатели устанавливаются в стратегии, а количественные – в программе финансового оздоровления предприятия.

Результатом и критериями финансовой стратегии могут стать такие характеристики, как: своевременные расчеты с кредиторами и поставщиками, уплата налогов, пополнение оборотных средств, освоение выпуска новой продукции. При выборе критериев следует учитывать, что начальные признаки восстановления экономики предприятия полагают также рост продаж, особенно новой продукции, уменьшение издержек производства, уменьшение бартера и дебиторской задолженности, увеличение денежных потоков.

Процесс формирования стратегии подразумевает выбор стратегических решений. Он, в свою очередь, обуславливает необходимость соотнесения альтернативных решений с провозглашёнными целями. Оптимальное решение закладывается в основу стратегии. Достичь его можно в том случае, если при формировании стратегии соблюдаются следующие принципы [1, с. 52].

а) централизованное руководство процессом оздоровления, которое должно соответствовать общей стратегии развития предприятия. Её цели, задачи и основные направления устанавливаются высшим руководством. Оно инициирует процесс улучшения финансовой ситуации, создает условия и осуществляет постоянное управление и контроль;

б) принцип полноты содержания предусматривает, что в стратегии учтены все интересующие предприятие сферы, а также комплексное решение различных финансовых проблем с учётом их взаимного влияния и внешнего воздействия;

в) соблюдение принципа ранжирования и поэтапного решения задач означает детализацию сформированной цели финансового оздоровления, достижение которой позволит добиться требуемого состояния;

г) выявление решающих направлений и концентрация на них средств и усилий. Решить одновременно все проблемы в ограниченный промежуток времени трудная, зачастую невозможная, задача. Поэтому необходимо определить главные направления изменений, работа в которых будет перспективной и реальной. Расходование усилий и ресурсов на решение задач, которые не являются жизненно необходимыми на текущий момент, способно привести к дальнейшему ухудшению ситуации. Кроме того, предприятие должно иметь приемлемые возможности достижения поставленных задач;

д) максимальное использование возможностей и нейтрализация угроз позволяют наиболее полно выявить и задействовать факторы достижения больших результатов с теми же затратами или заданных условий – с меньшими потерями. Кроме того, необходимо предусмотреть возможные негативные влияния, пути их устранения и корректировки стратегии.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Королев, В*. Механизм обеспечения экономического роста фирмы / В. Королев, С. Королев // Экономист. 2015. № 1. С. 52–60.

2. *Корчагина, Л.М*. Денежные силы и экономический рост // Проблемы теории и практики управления. 2015. № 4. С. 22.

3. *Орлова, Л.В.* Производственная стратегия и тактика автомобилестроительного предприятия: монография / Л.В. Орлова, Л.В. Марабаева. Ульяновск: УВАУ ГА (И), 2014. 192 с.

4. *Петраков, Н*. Актуальные проблемы стратегического развития российской экономики // Там же. № 1. С. 15.

5. *Чаплина, А*. Планирование хозяйствования // Экономист. 2014. № 5. С. 38–39.

6. *Чупров, С.* Повышение эффективностью управления устойчивостью предприятия // Проблемы теории и практики управления. 2015. № 4. С. 114.

УДК 339.138:004.738.5

## МАРКЕТИНГ В СРЕДЕ ИНТЕРНЕТА

**Светлана Михайловна Солдаткина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: SSM1509@yandex.ru

## MARKETING IN THE INTERNET ENVIRONMENT

**Svetlana Mikhaylovna Soldatkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются сущность и особенности осуществления маркетинговой деятельности в среде Интернета.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: маркетинг, Интернет, продукт, цена, коммуникации, сбыт.

The article considers the essence and the peculiarities of marketing activities in the Internet environment.

K e y w o r d s: marketing, Internet, product, price, communication, place.

© Солдаткина С.М., 2017

Современные интерактивные агентства и digital-подразделения рекламных холдингов уверенно декларируют, что предлагают своим клиентам весь спектр услуг в области маркетинга в интернете. Однако на практике эти услуги традиционно ограничены креативными решениями, реализующими рекламные коммуникации. А заявленный стратегический подход и оценка эффективности кампаний обозначают лишь уровень качества предоставляемых агентством услуг, но не меняют сути присутствия компании-клиента на рынке.

В среде агентств, работающих в интернете, под полным спектром услуг в области маркетинга подразумевают рекламу, промо. Однако ограничивать этим рынок интерактивного маркетинга не стоит. Маркетинг обязывает заниматься еще тремя «Р», о которых все немного забыли: product (продукт), price (цена) и place (площадка). Если с промоутированием товаров, брендов и услуг в интернете все более-менее разобрались, то с product, price и place «дружат» не многие. Попробуем разобраться в особенностях этих трех «Р».

В офлайне подогнать витрину в супермаркете под конкретного покупателя и его вкусы невозможно, потому что все потребители проходят мимо одной и той же полки. Невозможно организовать офлайновый бизнес так, чтобы сотрудник компании-продавца быстро переставлял товар под каждого конкретного покупателя: продукт в офлайне запакован где-то на заводе, привезен в точку продаж и является одинаковым для всех [4].

Платежеспособный активный потребитель, настроенный покупать в Интернет, плохо реагирует на вещательный формат взаимодействия с ним. Он часто не смотрит телевизор в принципе и «покупки на диване» – в особенности: от Интернет он ищет другого. Он ожидает, что информация о нем и его поведении в социальных сетях, регистрации на сайтах, описание предпочтений - попали в «метамозг» интернета, который «подумает» и «сделает» потребителю специальное предложение. Например, Интернет-пользователь воспринимает как должное объявления, которые «отвечают» его последним запросам в поисковике и преследуют его даже в интерфейсе почты, ленте новостей социальной сети или в рекламных блоках. Человек может заметить факт персонализации, может не заметить, но суть от этого не меняется - персонализированный товар продается лучше.

Маркетинг в интерактивной среде позволяет приспосабливать продукты под нужды конкретных потребителей. За счет этого продукт перестает быть товаром в коробке, он становится объектом, пригодным для персонализации. Чтобы соответствовать Интернет-формату понятия «продукт», необходимо изменить подход к про-

дукту – сделать так, чтобы на витрине в Интернет ваш продукт отличался для двух покупателей так же, как эти покупатели отличаются друг от друга [1].

Еще один важный аспект присутствия продукта в интерактивной среде – возможность достроить его при помощи веб-сервисов, развить торговое предложение, создать продукту дополнительную ценность. Сегодня онлайн-сервисы такое же преимущество продукта, как и его традиционные «офлайновые» свойства (к примеру, Интернет-банкинг для банка). Продукт достраивается Интернет-сервисами, а часто ими формируется.

Можно пойти дальше и дать потребителю возможность участвовать в создании продукта. С помощью интеграции публичных сайтов с внутренними системами компании можно «пустить» пользователя в бизнес-процессы, «открыть» их и использовать потребительскую экспертизу для формирования нового товарного предложения. Иными словами, дорабатывать продукт вместе с потребителем.

Интернет-платежи существуют в интерактивной среде давно. Но где они работают? Честно говоря, только в электронной коммерции и немножко в телекоме. Редкий традиционный бизнес настроил Интернет-платежи в своих интерактивных проектах, и зря: это сервис, который моментально увеличивает количество транзакций и сделок [7].

Онлайн-платежи, которые можно предложить практически любому бизнесу, упрощают процесс оформления сделок и сокращают издержки. Более того, есть сферы бизнеса, где сам процесс заключение сделки – существенная статья расходов. В таком случае, компания стремится минимизировать количество сделок и увеличить стоимость каждого контракта. Онлайн-платежи снижают стоимость и позволяют вывести услуги на принципиально другой рынок. И это даже не полдела, а просто технологии. Например, всем известен подход компании «Икеа», продукты которой часто дешевле и всегда маржинальнее, потому что «Икеа» не собирает мебель сама, – этим занимаются миллионы ее покупателей. По сути, «Икеа» приняла решение о том, что покупатели и сами могут собирать табуретки [6].

Пользователь в Интернет привык действовать самостоятельно. Самообслуживание в Интернете – норма, и офлайновый бизнес, приходящий в Интернет, может это использовать. Стоит дать потребителю возможность действовать самостоятельно: зайти в кабинет самообслуживания, выбрать нужную ему услугу, прочитать описание товара или услуги, самостоятельно принять решение и риски за это решение на себя, поставить галочку и получить услугу в том формате, в каком он ее заказал. Например, потребитель,

который сам «собрал табуретку», не обижается на себя за то, что табуретка качается - он остается лоялен. Что еще важнее, «табуретки» в Интернет «собирает» огромное количество потребителей одновременно, и пропускная способность продающего бизнеса увеличивается в разы.

Теперь давайте вспомним про такие обыденные элементы электронного ценообразования для цифровых продуктов, как бесплатная «пробная» версия (trial) и аренда. Это меняет структуру расходов для потребителя, зачастую упрощая для него акт приобретения, и, как правило, увеличивает итоговый доход для продавца. Такой формат цены пока дальше диджитал-контента и программного обеспечения не пошел. Компания, которая начнет продавать FMCG товары, используя описанный формат, сегодня могла бы полностью изменить этот рынок [2].

Стоимость в Интернет может быть персонализированной и динамичной: цена продукта в Интернет-магазине компании «Х» формируется для каждого покупателя, как лучшее предложение в реальном времени, на основе анализа цен других сайтов, посещенных покупателем за последнюю неделю. А скидки на товары зависят от персональной заинтересованности покупателя именно в данной категории товара и от динамики продаж данной категории товара за некоторый период времени. Естественно, стоимость предлагается с учетом допустимой маржинальности для продавца.

Place в интерактивном маркетинге – это место, где в Интернет пользователь встречается с продуктом, взаимодействует с ним. Это место, где потребитель узнал о товаре впервые, и, что важнее, где он купил, или забрал продукт. Эффективная механика – распространение не рекламы, не промо, а самого продукта и сервисов по взаимодействию с ним: размещение онлайн-витрин на тематических сайтах, представление товара через партнеров и их площадки (посредством франшизы) конкретной группе пользователей. Правильный place – это когда сам товар расставлен по сети, а не ссылки на него [5].

Сервис продавца-консультанта, часто стесняющий потенциального потребителя в офлайновом ритейле, можно в существенной степени перенести в Интернет и помочь потребителю рассмотреть товарное предложение со всех сторон в удобном для него темпе для принятия необходимого решения. В Интернет можно считать и сравнивать стоимость предложения с дополнительными услугами или без них; узнать о стоимости владения, сервиса, или ремонта товара; понять в чем еще, кроме главной функции, этот продукт будет полезен, и как еще можно его использовать, для чего применять. В общем, речь о любых мотивирующих на покупку знаниях, «достраивающих» продукт. Это очень легко представить на при-

мере продажи автомобиля через сервисную площадку автодилера. Потребителю стоит приехать в салон и сделать тест-драйв – эту офлайновую коммуникацию Интернет не заменит. В салоне можно потратить много времени консультанта на общение с потенциальным покупателем, но чтобы принять решение, выбрать подходящий салон для покупки автомобиля (салон, который, к примеру, предлагает карточку с 10 % скидкой на первое ТО), покупателю нужно подумать.

Современный потребитель думает наедине с монитором, общается с брендом тет-а-тет, принимает решение в Интернет. Принять решение проще, если в Интернет у дилера есть веб-сервисы, на которых можно посчитать стоимость покупки автомобиля с тем или иным дополнительным оборудованием, разными типами страховки, посчитать годовую стоимость владения автомобилем, стоимость ремонта и сервисов, прикинуть потерю стоимости автомобиля через год владения. Ничего сверхъестественного, но факт: 80% продаж автомобилей такой дилер делает через наполненную веб-сервисами Интернет-площадку [3].

Через простроенное представление продукта в Интернет можно провести пользователя по определенному сценарию через воронку продаж к покупке. Эффективность конверсии, которую дает правильно настроенная воронка продаж веб-проекта не идет ни в какое сравнение с билбордами на главных улицах мегаполиса. Информация перестает быть просто информацией и становится местом присутствия продукта -только в Интернет.

Итак, маркетинг в интерактивной среде, так же, как и традиционный, включает в себя 4 составляющих (4 «P»): promotion, product, price и place. Promotion в интерактиве – это все виды Интернет-рекламы; интерактивные коммуникационные кампании; части интегрированных кампаний, включающие активности потребителей в Интернет, digital-составляющую. Об этом много написано и сказано, экспертизой в области интерактивного промоушена владеют практически все участники рынка. Это то, что клиенты чаще всего заказывают, а агентства весьма эффективно реализуют. Product в Интернет - это комплексное, возможное только в интерактивной среде торговое предложение. Частью этого торгового предложения являются веб-сервисы, при помощи которых потребители выбирают, формируют, заказывают, оплачивают и получают товар или услугу. Веб-сервисы – это своего рода «упаковка», достраивающая офлайновый, одинаковый для всех, промышленным способом изготовленный объект интереса потребителя. Сопутствующие Интернет-сервисы обеспечивают дополнительную ценность продукта. Продукт в Интернет возможно персонализировать при помощи веб-инструментов, формирующих осо-

бое, специальное, индивидуальное торговое предложение. Интернет обеспечивает бизнес-процессы, включающие потребителя в формирование торгового предложения, экономит интеллектуальные ресурсы компании. Интернет-price – формат ценообразования, который за счет своей технологичности позволяет удешевить сделку, сократить издержки и увеличить пропускную способность бизнеса. Price в Интернет более гибкий, чем в офлайне, поскольку потребитель имеет возможность сам формировать для себя индивидуальное торговое предложение. Place в Интернет – форматы и способы присутствия продукта в интерактивной среде, места, где потребитель узнает о продукте, взаимодействует с ним. Place в Интернет – точка входа потребителя, первый (верхний) уровень воронки продаж, которая стимулирует пройти тот или иной сценарий до покупки. Размещение продукта в интерактивной среде обеспечивает максимально полное информирование пользователя о торговом предложении.

**ЛИТЕРАТУРА**


1. *Броган, К.* Формула эффекта. Как получить реальный результат в социальных медиа / К. Броган, Д. Смит. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. 340 с.

2. *Вердиян, В*. Секреты успешного Интернет-маркетинга. М.: Книжный мир, 2011. 160 с.

3. *Заррелла, Д.* Интернет-маркетинг по науке. Что, где и когда делать для получения максимального эффекта. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014. 145 с.

4. *Парабеллум, А*. Инфобизнес с нуля. 100 шагов к созданию своей денежной империи / А. Парабеллум, Н. Мрочковский, О. Горячо. М.: Питер, 2014. 192 с.

5. *Райен, Д*. Краткий курс интернет-маркетинга / Д. Райен, К. Джонс. М.: ШКИМБ, 2013. 320 с.

6. *Хайятт, М.* Платформа. Как стать заметным в Интернете. Пошаговое руководство для всех, кому есть что сказать или что продать. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. 464 с.

7. *Халилов, Д.* Маркетинг в социальных сетях. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. 240 с.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 65.01:334.012.42

# РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

**Светлана Михайловна Солдаткина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: SSM1509@yandex.ru

# THE ROLE OF STRATEGIC ANALYSIS IN ENTERPRISE STRATEGY FORMATION

**Svetlana Mikhaylovna Soldatkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается роль стратегического анализа в процессе стратегического управления коммерческой организацией.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: стратегический анализ, стратегия организации, внешняя среда, внутренняя среда.

The article discusses the role of strategic analysis in the process of enterprise strategic management.

K e y w o r d s: strategic analysis, organization strategy, outside environment, inside environment.

Любая организация взаимодействует с окружающей средой, и основная задача менеджера заключается в том, чтобы обеспечить баланс между организацией и средой путем создания продукции за счет внутреннего потенциала фирмы и его обмена во внешнем окружении на необходимые ресурсы для обеспечения жизнедеятельности организации. Однако чтобы успешно справляться с угрозами и использовать возможности, одних знаний о них недостаточно. Можно знать об угрозе, но не иметь возможности противостоять ей, так же можно знать о новых возможностях, но не владеть потенциалом для их использования. Сильные и слабые стороны внутренней среды такой же мерой, как и угрозы и возможности внешнего окружения, определяют возможность успешного функционирования организации. Поэтому при формировании стратегии развития организации в первую очередь определять сильные и слабые стороны составляющих организации в целом. Использование технологий стратегического анализа в процессе принятия стратегических решений помогает накапливать менеджерами опыт

© Солдаткина С.М., 2017

работы по поиску и систематизации стратегической информации, а также является одним из источников накопления опыта и обучения в реальном времени [4].

Стратегический анализ – анализ внешнего окружения и внутренней среды коммерческой организации с целью определения его стратегического потенциала, стратегической позиции и перспектив развития стратегических зон хозяйствования (СЗХ). Стратегический анализ нацелен на оценку перспективного состояния ресурсов коммерческой организации и рыночных сегментов и поэтому имеет прогнозный характер. Оценка перспективного состояния потенциала коммерческой организации и рыночных сегментов проводится с целью выявления стратегической позиции и соответствующего использования ресурсов для лучшего освоения перспективных сегментов. Сигналом к началу стратегического анализа может быть осознание серьезной проблемы или смена высшего руководства фирмы. Стратегический анализ по своему содержанию является функцией отдела перспективного развития или планового отдела коммерческой организации.

Стратегический анализ дает информацию для принятия соответствующих управленческих решений относительно направления ресурсов коммерческой организации в наиболее перспективные стратегические сегменты рынка. Результаты стратегического анализа являются основой для прогнозирования стратегической позиции коммерческой организации на привлекательных сегментах рынка, а также определение потенциала стратегического успеха [1].

Выделяют три этапа осуществления стратегического анализа.

На первом этапе стратегического анализа, используя результаты анализа состояния коммерческой организации в конкурентной среде, осуществляется идентификация и оценка стратегического потенциала коммерческой организации, а также определение стратегического потенциала успеха. С учетом специфики стратегических ресурсов целесообразно использовать такие критерии их идентификации, как:

– Уникальность.
– Иммобильность.
– Невозможность замещения.
– Определенная значимость в реализации стратегии.
– Невозможность имитации.

К стратегическому потенциалу могут быть отнесены, как имидж и репутация коммерческой организации, так и: организационная культура, коммуникационная система и уровень компетенции персонала. В процессе идентификации стратегического потенциала целесообразно использовать составленную матрицу ключевых факторов предпринимательского успеха коммерческой организации.

Второй этап стратегического анализа предполагает стратегическую сегментацию, оценку привлекательности рынков деятельности (ССО) и выбор перспективных сфер деятельности коммерческой организации. При этом необходима информация о состоянии факторов внешней среды коммерческой организации и данные о степени нестабильности рынка деятельности. Привлекательность рынка оценивается с помощью таких индикаторов, как: рост рынка (степень насыщения, темпы роста, размер рынка), качество рынка (рентабельность, количество потенциальных потребителей), конкурентная ситуация (интенсивность конкуренции, диапазон ценовых изменений), экономические условия (уровень инфляции, степень государственного регулирования, степень нестабильности). Привлекательные рынки деятельности коммерческой организации (ССО) выявляются сравнением полученных средних взвешенных оценок привлекательности [2].

Завершается стратегический анализ оценкой стратегической позиции коммерческой организации в СЗХ. Так, в процессе стратегического анализа определяются позиции коммерческой организации в ССО за текущий период, отклонение от прогнозированной стратегической позиции и действия, необходимые для сохранения или по улучшению собственных позиций в условиях внешних изменений.

Эта задача решается с помощью классических моделей стратегического анализа: модель БКГ, модель Мак-Кинзи.

Согласно матричным подходом произведение оценок привлекательности рынка (ССО) и стратегического потенциала коммерческой организации дает основание результат стратегического анализа – значение стратегической позиции коммерческой организации Оценка стратегической позиции коммерческой организации осуществляется на каждом привлекательном сегменте рынка (ССО) с целью выявления соответствия возможностей коммерческой организации и его конкурентной среде [3].

Безусловно, используемый аналитический инструментарий играет важную роль для получения достоверных, полных и точных результатов стратегического анализа.

В итоге можно отметить, что стратегический анализ или как его еще называют «портфельный анализ» является основным элементом стратегического планирования. В литературе отмечается, что портфельный анализ выступает в качестве инструмента стратегического управления, с помощью которого руководство предприятия выявляет и оценивает свою деятельность с целью вложения средств в наиболее прибыльные и перспективные ее направления.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Ансофф, И.* Стратегическое управление: Пер. с англ. М.: Экономика, 2013. 420 с.

2. *Баринов В.А*. Экономика фирмы: стратегическое планирование: учеб. пособие. М.: КНОРУС, 2014. 240с.
3. *Беленов О.Н.* Стратегический маркетин. Воронеж: Изд-во ВГУ, 2013. 280 с.
4. *Солдаткина, С.М.* Особенности формирования и реализации стратегии конкурентной борьбы промышленного предприятия на внешнем рынке // Инновационные технологии в кооперативном образовательном процессе: материалы Междунар. заоч. науч.-практ. конф., посвящ. 40-летию Саран. кооп. ин-та (филиала) РУК (Саранск, 19 окт. 2016 г.). С 288– 294.

УДК 316.477

## ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КАРЬЕРОЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

**Светлана Михайловна Солдаткина**
**Ольга Геннадьевна Аранович**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: SSM1509@yandex.ru, o.g.aranovich@rucoop.ru

## THE ROLE OF STRATEGIC ANALYSIS IN ENTERPRISE STRATEGY FORMATION

**Svetlana Mikhaylovna Soldatkina**
**Olga Gennadyevna Aranovich**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются понятие карьеры, сущность и особенности управления карьерой в современных условиях, правила построения успешной карьеры.
Ключевые слова: карьера, успешная карьера, управление карьерой, правила успешной карьеры.

The article discusses the concept of career, the essence and characteristics of career management in modern conditions, the rules of getting a successful career.
Keywords: career, successful career, career management, rules of a successful career.

Для многих современных людей деловая карьера в настоящее время приобретает еще более важное значение, чем несколько лет назад. Управление карьерой в современных условиях – не только способ заработать больше, но и основное средство управления жизнью для профессионалов, которые работают везде, где бы они ни находились.

© Солдаткина С.М., Аранович О.Г., 2017

Действительно, карьере и ее планированию в современной системе менеджмента уделяется едва ли не первостепенное значение – сегодня этот процесс не принято пускать, что называется, на самотек, а управление карьерой в его нынешнем виде представляет собой сложную и долгосрочную стратегию. Кроме того, успешная карьера – ключевой элемент к созданию первоначальных накоплений для дальнейшей деятельности инвестора и бизнесмена [1].

По мнению множества людей, карьера представляет собой максимально эффективное продвижение по служебной лестнице, хотя это далеко не полное ее определение. Помимо этого, удачная карьера – это еще и средство самовыражения, удовлетворение собственным трудом, способ завоевать уважение в глазах окружающих и определенный социальный статус.

Ни для кого не секрет, что сотрудник, который пришел в компанию исключительно для зарабатывания денег, для компании может быть непривлекателен как потенциально нелояльный сотрудник. Это особенно хорошо видно на примере российского бизнеса. А человек, который изначально имеет планы на будущее в данной организации, нередко добивается гораздо большего результата. Недаром одним из первостепенных вопросов, который зададут на собеседовании претенденту на рабочее место, будет то, кем потенциальный сотрудник видит себя в данной компании через год, пять, десять лет. Не стоит недооценивать данную тактику, ведь таким образом руководство практически безошибочно определяет степень мотивации потенциального сотрудника [3].

Таким образом, можно сказать, что карьера является абсолютно осознанной позицией каждого человека, выражающей его убеждения и стремления в трудовой деятельности.

Важно помнить, что существует две разновидности этого понятия, которые не следует путать между собой – выделяют карьеру внутриорганизационную, ту, что создается на одном месте работы, а также профессиональную, которая включает в себя все достижения человека на всех местах работы.

Известно, что каждый человек является кузнецом своего счастья – наиболее эффективные способы планирования собственной трудовой деятельности каждый из нас выбирает самостоятельно.

Однако современные компании уделяют все больше внимания такому вопросу как управление карьерой персонала. Пусть даже только в том случае, когда речь идет о внутриорганизационном продвижении по служебной лестнице.

Это неудивительно, ведь именно от этого фактора нередко зависит успех организации в целом и, следовательно, эффективность бизнеса. По мнению экспертов по вопросам организации труда, существует простой и безотказный способ диагностировать явные

проблемы с управлением карьерой персонала – если в корпорации наблюдается устойчивая «текучка» кадров, и, в особенности, менеджеров среднего звена, это говорит о том, что организации карьеры сотрудников руководство должного внимания не уделяет [4].

Итак, как руководитель может непосредственным образом повлиять на такое планирование? В первую очередь, необходимо четко установить задачи и поставить корпоративные цели, в противном случае, работа в компании превратится для сотрудников в бег в неизвестном направлении.

Для того, чтобы процесс управления карьерой был более продуктивным, начинают его, как правило, после аттестации работников. Именно аттестация и объективная оценка возможностей позволит выделить наиболее перспективных членов команды, из которых в будущем можно вырастить хороших специалистов или даже руководителей.

Однако грамотная постановка целей – это далеко не единственное средство управления: руководитель должен также предложить и средства достижения этих целей, причем, средства реальные и наиболее эффективные. Наверное, нет смысла говорить о том, что дальновидный руководитель не экономит на профессиональном развитии своего персонала: в первую очередь это выгодные инвестиции и лишь во вторую – затраты.

Несмотря на то, что в настоящее время карьерой и продвижением персонала в компаниях управляют буквально со всех сторон (занимаются этим практически все – руководство, менеджмент среднего и высшего звена, кадровые работники), в первую очередь успех деловой системы будет зависеть все же от самих сотрудников. Приведем пять простых советов для тех людей, мотивация и успех в работе для которых – не просто красивые слова [2].

Правило первое. Как бы странно это ни звучало, не стоит тратить свое драгоценное время на вялых, безынициативных и немотивированных руководителей – шансы сделать карьеру в такой организации обычно равны нулю. Выбирайте такие компании, для руководства которых профессиональный рост и развитие сотрудников занимает одно из ключевых мест: таким образом вы получите возможность не только занять в ближайшем будущем интересную вам должность, но и значительно вырасти в профессиональном плане, причем за счет работодателя.

Правило второе. Нельзя недооценивать бизнес-планирование. Помните, что настоящего успеха добивается только тот человек, который научился управлять собственным временем и грамотно планировать свою деятельность. Недаром большинство компаний сегодня уделяет внимание тайм-менеджменту.

Правило третье. Научитесь расставлять приоритеты и ставить

цели, причем, реальные цели. Управление карьерой – длительный и довольно сложный процесс, требующий последовательного подхода. Человек, чересчур стремительно, необдуманно и без предварительной оценки собственных сил начавший продвижение по служебной лестнице, может так же стремительно его и окончить.

Правило четвертое. Постоянное обучение и самосовершенствование – вот одно из главных составляющих успешной карьеры. Вполне очевидно, что в тот день, когда человек прекращает учиться новому, его профессиональный рост окончен.

И, наконец, пятое правило гласит о том, что построение карьеры всегда является компромиссом между желаниями и реальностью. Научитесь объективно оценивать ситуацию и максимально гибко ориентироваться в ней.

В итоге, необходимо отметить, что управление карьерой является исключительно добровольным и осознанным процессом. Как только человек решает для себя, что работа в данной организации стала невыгодной и неинтересной для него, как для профессионала – он должен смело увольняться.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Имяреков, С.М.* Территориальный маркетинг в муниципальных образованиях России: трудный путь становления и развития / С.М. Имяреков, С.М. Солдаткина, Н.П. Толмачева // Фундам. исслед. 2016. № 12–2. С. 411–412.

2. *Исаченко, И.И.* Основы самоменеджмента [Электронный ресурс]: учебник. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. 312 с. Режим доступа: ЭБС http://znanium.com (Дата обращения 10.03.17).

3. *Резник, С.Д.* Персональный менеджмент [Электронный ресурс]: учебник / С.Д. Резник, В.В. Бондаренко, Ф.Е. Удалов [ и др.]. 5-е изд., перераб. и доп. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. 559 с. Режим доступа: ЭБС http://znanium.com (Дата обращения 10.03.17).

4. *Румянцева, Е.В*. Руководство по поиску работы, самопрезентации и развитию карьеры [Электронный ресурс] / Екатерина Румянцева. М.: Альпина Бизнес Букс, 2014. 197 с. Режим доступа: ЭБС http://znanium.com (дата обращения 10.03.17).

УДК 339.9:316.42

# ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ТРАНСФОРМАЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

**Анатолий Арсентьевич Ткач**
*Жешувский политехнический университет им. И. Лукасевича (Польша)*
E-mail: tkach_aa@prz.edu.pl

# INSTITUTIONAL BACKGROUND FOR THE TRANSFORMATION OF INTERNATIONAL ECONOMIC RELATIONS IN THE CONDITIONS OF GLOBALIZATION

**Anatoliy Arsentyevich Tkach**
*I. Lukasevich Rzeszow University of Technology (Poland)*

Исследуются институциональные предпосылки трансформации международных экономических отношений, адаптации рыночной инфраструктуры к условиям глобализации. Обосновывается особая роль институциональной инфраструктуры в развитии международных отношений. Делается вывод, что кризисное состояние экономики Украины предполагает формирование новых правил регулирования и механизмов хозяйствования, основа которых отражена в новой институциональной экономической теории.

Ключевые слова: институциональные предпосылки, трансформация, международные экономические отношения, институциональная среда, глобализация.

Institutional background for the transformation of international economic relations, adaptation of the market infrastructure for globalization are examined. Special role of institutional infrastructure in the development of international relations is explained. The conclusion that the crisis state of the Ukrainian economy assumes formation of new rules for the regulation and mechanisms of economic management, the basis reflected in the new institutional Economics is done.

Keywords: institutional preconditions, transformation, international economic relations, institutional environment, globalization.

Институционализация в начале XXI века приобрела глобальный характер. Каждое событие политического, социально-экономического, военного, экологического или любого другого характера на планетарном или региональном уровнях находит своих институциональных сторонников. Ученые и международные институции, предлагают институциональные механизмы и модели конкретных действий формального и неформального характера для решения существующих проблем.

© Ткач А.А., 2017

Трансформация международных экономических отношений происходит под значительным влиянием институционализации всех общественных процессов. Существенное усиление глобальных тенденций и процессов укрепляет понимание того, что увеличение взаимозависимости экономик заставляет расширять институциональные основы глобального экономического пространства, способствовать совершенствованию существующих или разработке новых, более цивилизованных «правил игры» на мировых рынках. Однако главная задача состоит в том, чтобы создать институциональные механизм контроля и принуждения соблюдения этих правил всеми участниками международного экономического среды. Потребность в разработке такого подхода подтверждается последним мировым финансовым кризисом.

Процессы глобализации экономики сопровождается изменениями в институциональных основах мирового хозяйства. Национальные экономики постепенно вырабатывают некоторые взаимоприемлемые всеми участниками ограничения и преимущества хозяйственных взаимодействий и тем самым создают предпосылки интеграции в единый общепланетарный экономический организм с универсальными институтами регулирования и саморегулирования. Интенсификация взаимосвязей и растущая взаимозависимость национальных государств обусловливают ориентацию на использование единых норм и правил осуществления взаимодействий (институциональную инфраструктуру) и необходимость проведения согласованных действий. Мировое хозяйственное взаимодействие предполагает формирование единой институциональной среды, в котором экономические субъекты и их агенты могли бы эффективно взаимодействовать друг с другом.

Формирование приемлемого инструментария взаимодействий в рамках общемировой институциональной среды не тождественно ориентации на единые нормы и правила, предложенные каким-либо отдельным государством. Поскольку в основе формализации институтов лежит культурно-исторический опыт каждой отдельной нации, то и использованы форм и инструментов взаимодействий в разных странах будут отличаться.

Все более актуальными становятся теоретическая и практическая задачи создания условий для формирования единого институционального механизма адаптации субъектов международного хозяйственного взаимодействия к процессу глобализации. Это предполагает создание такой институциональной среды, в которой используется общий институциональный инструментарий, единые или похожие институты, обеспечивающие согласование действий хозяйственных национальных субъектов. Таким механизмом могла бы быть глобальная институциональная рыночная инфраструктура.

Рыночная инфраструктура в ее мирохозяйственном измерении - это, во-первых, правила, нормы и ограничения, которых придерживаются добровольно или под внешним воздействием третьей стороны (международных институций) участники внешнеэкономической деятельности, а во-вторых, особые коммуникационные связи, которые имеют решающее значение для существования и развития всех форм международных потоков [2, с. 265]. Например, капитала, труда и т. д. Отсюда следует, что рыночная инфраструктура составляет одну из основных институциональных детерминант интернационализации глобализации экономики.

Основой согласования деятельности субъектов международных экономических отношений по обеспечению основных правил и условий развития взаимодействия в международном масштабе, по нашему мнению, осуществляется с помощью глобальной институциональной рыночной инфраструктуры. Роль глобальной рыночной инфраструктуры в среде международных экономических отношений тем больше, чем более разнообразные связи между государствами и народами и более открыты национальные экономики. Например, Украина имеет высокий уровень открытости своей экономики. Если доля экспорта товаров и услуг в структуре ВВП составила в 1992 г. – 24,0 %, в 1997 г. – 40,6 %; 2015 – 52,8 % [1]. Это почти вдвое превышает среднестатистические показатели в мире и почти в три раза больше удельного веса экспорта в Польше. Соответственно, увеличивается доля внешнего и уменьшается доля внутреннего рынка в структуре ВВП. Причем, со вспомогательного звена в сфере услуг, рыночная инфраструктура становится интегральной составляющей, а в некоторых случаях – основным детерминантом процессов, происходящих в рамках экономической и внеэкономической составляющей международного сотрудничества.

Если для изоляционистских тенденций нормальным считается ограниченное развитие внешней ориентации рыночной инфраструктуры, то для стран с открытой экономикой и стремлением эффективно использовать международное сотрудничество для развития экономики необходимость совершенствования глобальной рыночной инфраструктуры, как одного из определяющих составляющих реализации стратегии социально-экономического развития, приобретает существенное значение.

Институциональные предпосылки адаптации рыночной инфраструктуры в первую очередь могут означать встройку законодательной базы стран или международных объединений (ЕЭС, ВТО), с которыми Украина интегрируется, в национальную экономику. Кроме того, согласование национального законодательства с правовой базой стран-партнеров. Если внешнеэкономическая деятельность страны имеет менее развитые параметры взаимодействия, то-

гда развитие рыночной инфраструктуры должно осуществляться на основе международных стандартов (ООН, ВТО, Всемирного банка и т.п.). Например, Украина присоединилась к Европейской конвенции по международным железнодорожным перевозкам. И хотя новые правила пока распространяются не на всю длину иностранных маршрутов, а на их отдельные участки, но уже одно это позволило обеспечивать перевозку грузов в некоторые среднеевропейские страны по единой накладной, без переоформления накладной на границе, общей протяженностью в 1 435 км.

Вступление Украины в ВТО было связано не только с проблемой адаптации ее экономики, но и порождало дополнительные риски, связанные с тем, что участники этой организации должны действовать по единым правилам. Именно создание единых правил для всех участников мировой экономики является определяющей чертой глобальной институциональной инфраструктуры. Но срочность и сложность задач социально-экономической реконструкции украинской экономики не позволяла выжидать стихийного возникновения процессов, когда рыночная конкуренция постепенно создаст условия для формирования рыночной инфраструктуры. Поэтому среди проблем, стоящих перед Украиной на этом этапе глобализации и одной из важнейших функции государственных институций, является процесс адаптации национальной инфраструктуры и включения Украины в глобальную экономику посредством создания таких институтов инфраструктуры, которые соответствуют указанным условиям глобализации экономики.

Среди основных направлений адаптации национальных институтов рынка в глобальную экономику является развитие инфраструктуры фондового рынка. Мировая практика показывает, что хотя каждый национальный рынок ценных бумаг имеет свою неповторимую модель и свою конъюнктуру, но под влиянием глобализации национальные фондовые рынки постепенно интегрируются. Это проявляется в создании таких организаций, которые ведут статистический учет на рынке ценных бумаг и разрабатывают концептуальные схемы развития и регулирования рынков. Такими организациями являются Международная федерация фондовых бирж (FIBV) и Международная организация комиссий по ценным бумагам (IOSCO). IOSCO провозгласила семь рыночных принципов, которые стали основой для регулирования развитых и формирования новых рынков.

Эти принципы отражают ту сторону регулирования экономики, которую мы относим к важнейшим признакам институционального содержания рыночной инфраструктуры. Принципы создания и функционирования фондового рынка за IOSCO включают:

– честность и законность;

– платежеспособность;
– исполнительность;
– согласованность;
– компромисс интересов;
– информация о клиентах;
– информация для клиентов.

Разработанные IOSCO принципы относятся к числу важнейших сторон функционирования рынка ценных бумаг. Они предусматривают, что: фирмы, которые работают на фондовом рынке, должны придерживаться законности и порядочности при заключении сделок с клиентами и партнерами; каждый из участников должен стараться удовлетворить потребности клиента или партнера; фирма должна нанимать работников и строить свой бизнес таким образом, чтобы удовлетворить интересы клиентов и партнеров; фирма должна соглашаться со всеми регуляторными решениями, которые способствуют выполнению обязательств перед клиентами; фирма должна обладать информацией о клиенте и раскрывать ее в случае необходимости. Впервые на международном уровне было провозглашено о том, что существует конфликт интересов между финансовыми посредниками и клиентами, поэтому фирма должна предотвращать эти конфликты.

Но более многосторонние инфраструктурные принципы формирования и функционирования рынка ценных бумаг был разработан Международной федерацией фондовых бирж (FIBV). Их можно разделить на две части: первая – охватывает все сферы организации и деятельности рынка, а вторая – касается деловой этики, основные положения которой сформулированы IOSCO.

Среди принципов, которые предложила FIBV, важнейшими для формирования рынка ценных бумаг являются следующие [3, с. 38]:

– доступ к рынку;
– организация и операции;
– листинг и раскрытие информации;
– торговля;
– техническая инфраструктура;
– иностранные инвестиции;
– прозрачность
– клиринг и расчеты;
– риск–менеджмент
– арбитраж и дилинг;
– деловая этика;
– защита инвесторов;
– контроль.

Принципы, провозглашенные FIBV, более полными и касаются практически всех сфер функционирования организованного рынка

ценных бумаг, поскольку создают институциональные предпосылки для формирования и, главное, регулирования мирового фондового рынка. Несмотря на то, что несколько стран Восточной Европы вошли в состав FIBV, Украина пока не является членом этой федерации, но уже поступила в IOSCO. Это указывает на промежуточное положение отечественного фондового рынка, на котором уже провозглашены принципы IOSCO, но еще не выполнены требования FIBV, которые являются одновременно и принципами деятельности этой организации. Формирование фондового рынка в Украине должно идти по пути отработки таких принципов, которые в наибольшей степени отвечали бы общемировым тенденциям. А эти тенденции указывают на то, что в своей основе сформирована инфраструктура глобального фондового рынка нового тысячелетия, основой которой можно считать принципы, провозглашенные FIBV. Хотя Федерация является организацией фондовых бирж, она: во-первых, объединяет более 98 % (по объему капитализации) бирж и торговых площадок, где проводятся торги акциями; во-вторых, активно освещает деятельность так называемых «параллельных рынков», что обеспечивает максимальный объем информации.

Формирования национальных фондовых рынков в современных условиях не может происходить стихийно. Фондовая политика - это государственная политика. Именно регулирование обеспечивает оптимальный уровень влияния государства на фондовый рынок. Как показывает пример экономически развитых стран, фондовый рынок является одним из самых «зарегулированных» и регламентированных, в отличие, например, от товарных или валютных рынков. Понятно, что государственные органы власти прибегают к регулирующим мерам только тогда, когда это необходимо для поддержания принятого в принципе всеми участниками фондового рынка порядка деятельности. Определенные ограничения «свободы» эмитентов, инвесторов и посредников – это очень умеренная плата за стабильность фондового рынка.

На таких принципах и были сформулированы цели и задачи государственного регулирования фондового рынка Украины. Законодательством установлено, что целями государственного регулирования фондового рынка являются:

– реализация единой государственной политики в сфере выпуска и обращения ценных бумаг и их производных;

– создание условий для эффективной мобилизации и размещения участниками фондового рынка ресурсов с учетом интересов общества;

– получение участниками фондового рынка информации об условиях выпуска и обращение ценных бумаг, результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитентов, объемы и характер

сделок с ценными бумагами и другой информации, влияющей на формирование цен на рынке ценных бумаг;

– обеспечение равных возможностей для доступа эмитентов, инвесторов и посредников на фондовый рынок;

– обеспечение прав собственности на ценные бумаги;

– защита прав участников фондового рынка;

– интеграция в европейские и мировые фондовые рынки;

– соблюдение участниками фондового рынка требований законодательных актов;

– предотвращение монополизации и создание условий для развития добросовестной конкуренции на фондовом рынке;

– контроль за прозрачностью и открытостью фондового рынка [3, с. 45] .

Несмотря на то, что некоторые из целей государственной политики Украины по регулированию фондового рынка соответствуют принципам FIBV и она пытается выполнить требования по либерализации собственного рынка и привести его в соответствие с мировыми стандартами, экономически относится к группе стран с «ограниченными» фондовыми рынками.

Одним из важных задач фондовой политики Украины является принятие стандартов международной организации по стандартам (ИСО) для документов и операций с ценными бумагами, а также их нумерации. Приоритетными являются договоры, конвенции и соглашения, заключаемые Украины с международными организациями и международными финансовыми институтами в сфере развития, функционирования и регулирования рынка ценных бумаг. Эти международные организации принимают соответствующие рекомендации, резолюции и директивы по проведению рыночных реформ, которые способствуют стандартизации и сближению национальных законодательств, обеспечивающих защиту инвесторов и интеграцию национальных рынков ценных бумаг в мировые финансовые рынки.

Таким образом, формирование глобального рынка ценных бумаг и его инфраструктуры проходит под растущим влиянием различных международных институтов, которые направляют этот процесс в организованное или регулируемое русло. Одним из важнейших направлений такого контроля и регулирования глобального фондового рынка может быть биржевой механизм глобальной рыночной инфраструктуры.

Инфраструктурные аспекты глобализации экономики тесно связаны с современным состоянием интернационализации. В связи с этим особый интерес вызывает развитие международной региональной интеграции. С интеграционными процессами связаны специальные требования по ликвидации ограничений в сфере ре-

гуляции и устранения барьеров в сфере реальной экономики, при этом важнейшей задачей является элиминация недостатков в сфере рыночной инфраструктуры. Роль рыночной инфраструктуры в сфере международных экономических отношений определяется, прежде всего, уровнем развития международных инфраструктурных отношений, особенно в отраслях транспорта и связи.

Далека от удовлетворительного состояния кооперация в инфраструктурной сфере и незначительные изменения в экономическом сотрудничестве могут свидетельствовать о низкой эффективности процессов международной экономической интеграции, в которых экономическая интеграция не соответствует уровню институциональной интеграции. Слабость инфраструктурных связей государств, интегрируются, может отражать и углублять ситуацию, в которой интеграция базируется на политических предпосылках при стагнационном характере экономической интеграции, оказывается в недостаточном сокращении международных препятствий на пути развития социально-экономических отношений.

Развитие международных инфраструктурных связей может быть мерой оценки процессов, происходящих внутри интеграционных группировок, с точки зрения количества центров интеграции. Развитие инфраструктуры, служит прежде всего укреплению связей между одной страной и остальными странами группировки, что является типичным для интеграционных систем моноцентрического характера (например, ЕЭП, НАФТА). Полицентрической интеграции соответствует более равномерное развитие инфраструктуры между всеми странами в составе группировки (например, ЕЭС). Бывшая (СЭВ) в инфраструктурной сфере была иллюстрацией моноцентрической интеграционной системы.

Существует также связь между характером процессов в международном разделении труда и развитием различных видов инфраструктуры, особенно обособленных отраслей инфраструктуры сухопутного транспорта. Ориентация международного разделения труда в значительной степени на природные условия и доминирование перевозок массовых товаров низкого уровня переработки могут способствовать развитию железнодорожного и трубопроводного транспорта. Прежде всего, это касается инфраструктуры Украины, причиной реструктуризации которой должны стать изменения в международном разделении труда.

Специфика рыночной инфраструктуры как сферы международного сотрудничества и одновременно материальной основы международных экономических и неэкономических отношений связана со стабильностью и непосредственностью связей между хозяйствами разных стран. Причем эти связи постепенно приобретают признаки взаимозависимости, в которой функционирования отно-

шений одного государства все больше вызывает действие институтов инфраструктуры других государств и вместе с тем последние сами попадают под их влияние.

Часто встречается так называемая «пролонгация времени созревания международных инфраструктурных соглашений», которая продолжается с момента принятия решения по инвестированию (реального по техническим условиям) до момента сдачи объекта в эксплуатацию. Это обусловлено:

– противоречиями интересов различных государств, в процессе развития объединения;

– не всегда выгодными внешнеэкономическими условиями, прежде всего, это касается политического фактора;

– финансовыми и инвестиционными трудностями различных государств;

– проблемами, связанными с определением эффективности инфраструктурных инвестиций, тем более, что оценка многих международных инфраструктурных мероприятий не может учитывать только финансовую выгоду, а и влияние на развитие других форм международных экономических отношений [2, с. 136].

Постулат тесного международного сотрудничества по адаптации и развития рыночной инфраструктуры следует отнести, прежде всего, к экономикам, входящим в состав интеграционных группировок. Для Украины достаточно важным является то, что осуществление большинства намерений в сфере международной экономической интеграции не было бы возможным, если бы развитие рыночной инфраструктуры был только результатом автономных и нескоординированных решений отдельных государств.

Изменения в рыночной инфраструктуре , которые являются результатом автономных государственных действий или международных соглашений, обусловливают рост взаимозависимости между системами инфраструктуры отдельных экономических организмов. Процесс переформатирования рыночной инфраструктуры, который приведет к созданию глобальной и упорядоченной международной сети рыночной инфраструктуры, можно назвать глобальной инфраструктуризацией . Она не имеет однородного характера, отличается по сути и формам.

Интересы отдельных государств могут быть частично противоречивы, как и общий интерес отдельной группы государств не обязательно является простой суммой интересов каждого из них. Поэтому использование и развитие рыночной инфраструктуры в международном масштабе приводят к спорам и даже к скрытым конфликтам между странами. Примером этого может быть трубопровод «Одесса – Броды».

Несомненно, что недостаточное использование внешних ин-

фраструктурных связей в значительной степени лишает экономику и общество положительных эффектов интернационализации, но не защищает от негативных последствий событий в международном окружении конкретного государства. Именно активное участие в росте международной взаимной зависимости, а не изоляция от других экономических и общественных организмов является на современном этапе способом сохранения своей независимости.

Анализ процессов, происходящих в инфраструктуре приграничных территорий, подтверждает тезис об устойчивости систем инфраструктуры, об их запоздалой эволюции относительно условий изменений политических событий и экономических явлений. Хотя прошло уже 60 лет после окончания Второй мировой войны и связанного с этим передела границ части европейских стран, в их системах инфраструктуры до сих пор наблюдаются, с одной стороны, остатки ранних связей, а с другой – отсутствуют главные изменения с точки зрения современных потребностей.

Таким образом, адаптация рыночной инфраструктуры может активно влиять на развитие международного сотрудничества Украины. Если в прошлом особую роль в развитии международных отношений сыграла транспортная инфраструктура, то теперь все большее значение приобретает развитие институциональной и информационной инфраструктуры. Институциональный элемент глобальной рыночной инфраструктуры является определяющим для характера современных международных отношений.

В связи с усилением тенденции дестабилизации мировой экономики и отдельных государств теряют свои преимущества механизмы рыночного саморегулирования, уступая место поискам регуляторов, роль которых могут выполнять государство или международные организации. Это способствует созданию новой, институциональной концепции социально-экономической политики государства в условиях глобализации. Кризисное состояние экономики Украины предполагает формирование новых правил регулирования и механизмов хозяйствования, основа которых отражена в новой институциональной экономической теории. Она предусматривает включение институтов по обеспечению социально-политической стабильности, правовых гарантий для инвесторов и предпринимателей, гармоничную интеграцию национальных рынков в условиях глобальной экономики.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Валовой* внутренний продукт Украины: структура и динамика (2002–2016) / Электронный ресурс: index.minfin.com.ua/index/gdp/.

2. *Ткач, А.А*. Інституціональні основи ринкової інфраструктури, Монографія, НАН України, Об'єднаний ін-т економіки, Київ, 2005, 295 с.

3. *Ткач, А.А.* Інституціональні передумови адаптації ринкової інфраструктури України до умов глобальної економіки / Світогосподарські пріоритети України:

Зб. наук. праць НАН України. Об'єднаний ін-т економіки / ред. кол.: А.С. Філіпенко (відп. ред.), Київ, 2005. С. 33–47

УДК 338.43:332.1

# РАЗВИТИЕ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕГИОНА

**Юлия Вячеславовна Четайкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: uchetajkina@rucoop.ru

# DEVELOPMENT OF REGIONAL AGRICULTURAL SECTOR

**Yuliya Vyacheslavovna Chetaykina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются особенности функционирования аграрного сектора и модернизации сельского хозяйства. Важным вопросом выступает кадровое обеспечение сельского хозяйства и повышение производительности труда, а также внедрение новых технологий.

Ключевые слова: аграрный сектор, государство, регион, инновационные технологии, продукция.

The article reviews features of functioning of agricultural sector and modernization of agriculture. One of the most important questions is staffing of agriculture and increasing of labor productivity, also introduction of new technologies.

K e y w o r d s: agricultural sector, state, region, innovative technologies, products.

Проблемы функционирования аграрного сектора затрагивают интересы всего государства. Они часто возникают в отрасли сельского хозяйства, которое с трудом приспосабливается к меняющимся условиям на рынке.

При всей сложности развития инновационной сферы отечественного агропромышленного комплекса отмечается наличие огромного потенциала для успешной деятельности в этой области. Все ведущие страны мира, включая США, страны Евросоюза, Япония, вкладывают значительные ресурсы в модернизацию и развитие своих агропроизводственных мощностей. Это приводит к довольно жесткой конкуренции в данной сфере. В соответствии с данной тенденцией, Россия также активно наращивает свои инновационные усилия в аграрном секторе.

Преобразование инновационной системы закреплено в Стратегии машинно-технологической модернизации сельского хозяйства

© Четайкина Ю.В., 2017

России на период до 2020 года. Центральным звеном этой системы должны стать инновационные предприятия, сформированные по законам малого бизнеса. Они, работая в среде сельскохозяйственных товаропроизводителей, как показывает зарубежный опыт, наиболее конкурентоспособны и динамичны в сфере интеллектуальных услуг.

Как показывают исследования и анализ зарубежного опыта, на федеральном и региональном уровнях в целях формирования благоприятной инновационной среды наиболее целесообразно создание агротехнопарков, способствующих интеграции научных идей, технологий и освоения инновационных проектов производством. В настоящее время такие формирования создаются в агропромышленном комплексе в таких регионах России, как Тамбовской, Ростовской, Воронежской, Новосибирской, Тульской, Белгородской областей, Пермском крае. Также началась реализация проекта по созданию технопарка «Биотехнополис» в Республики Бурятия.

В числе важных отраслей Республики Мордовия всегда было развитие сельского хозяйства. Сегодня агропромышленный комплекс Республики Мордовия представляет динамично развивающаяся и высокотехнологичную отрасль экономики, которая обеспечивает занятость 87,9 тыс. человек [4].

В Республике Мордовия агропромышленный комплекс благодаря комплексным мерам государственной поддержки, реализации крупных инвестиционных проектов в отрасли, повсеместному применению научно обоснованных передовых технологий в растениеводстве, животноводстве и на предприятиях перерабатывающей промышленности сохраняет устойчивую тенденцию наращивания темпов производства основных видов сельскохозяйственной продукции и продукции ее переработки [1, 3].

Республика активно участвует во всех реализуемых Минсельхозом России целевых программах. Благодаря этому, объем государственной поддержки сельхоз товаропроизводителей с федерального бюджета в 2016 году составил 2,5 млрд. рублей, из республиканского бюджета выделено 1,9 млрд. рублей [4].

Агропромышленный комплекс Республики Мордовия вносит значительный вклад в развитие сельского хозяйства Приволжского федерального округа. Одним из приоритетов развития агропромышленного комплекса Республики Мордовия является обеспечение продовольственной безопасности и импорт замещение сельскохозяйственной продукции [2].

Увеличение объемов производства сельскохозяйственной продукции положительно отразилось на деятельности предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности, где также наблюдается стабильный рост производства продукции с высокой

добавленной стоимостью. Отрасль входит в число ведущих отраслей экономики республики.

Предприятиями пищевой и перерабатывающей промышленности Республики Мордовия за 2016 год произведено товарной продукции на сумму 52,4 млрд. рублей, что на 24 % выше уровня аналогичного периода прошлого года, в том числе по предприятиям молочной отрасли на сумму 10,7 млрд. рублей, предприятиям мясной отрасли – 23,6 млрд. рублей, предприятиям пищевой отрасли – 18,1 млрд. рублей [4].

В рамках новой государственной программы повышено внимание к переработчикам сельскохозяйственной продукции и сделан акцент на сокращении импорта. Также госпрограмма дополнена мероприятиями и мерами поддержки развития, нацеленными на ускоренное импортозамещение отечественной продукцией на внутреннем рынке: субсидии на содержание маточного поголовья мясного и помесного крупного рогатого скота; мероприятия по развитию сельскохозяйственной кооперации на 2014–2017 годы и на период до 2020 года; субсидии лизинговым компаниям; взнос в уставные капиталы ОАО «Россельхозбанк» и ОАО «Росагролизинг».

Например, в Торбеевом подразделении мясоперерабатывающего комплекса «Атяшевский» в октябре 2015 года введен в эксплуатацию новый цех по производству колбас. Это современное высокотехнологичное предприятие, которое не уступает ведущим зарубежным производителям по уровню технологий и оборудования. На предприятии предусмотрен полностью автоматизированный цех по производству колбасных изделий поточной технологии: от стадии приготовления мясного фарша до изготовления готовой продукции, ее упаковки и доставки на склад, оборудованный гравитационными стеллажами. Производство позволит выпускать 80 тыс. тонн готовой мясной продукции в год. В настоящее время подразделение мясокомбината изготавливает 50 наименований мясоколбасной продукции. Реализация проекта позволит создать на предприятии 200 высокооплачиваемых рабочих мест.

Предприятиями отрасли проводится работа по обеспечению экологической безопасности производства. В июне 2015 года состоялось открытие нового комплекса локальных очистных сооружений на молочном комбинате «Саранский», входящего в состав ГК «DANON». Это первое подобное сооружение на заводах компании в Поволжье. В сутки МК «Саранский» выпускает 100 тонн молочной продукции и ежедневно сбрасывает 1 100 кубических метров стоков. С помощью трёх ступеней очистки (механической, химической и биологической) комплекс позволяет на выходе довести сточные воды до нормативов централизованной системы канализации города. На сегодняшний день производство на предприя-

тии полностью соответствует требованиям российского водоохранного законодательства. Общие инвестиции в проект составили около 5 млн. евро.

Положительных результатов добиваются предприятия пищевой промышленности, подведомственные Министерству сельского хозяйства и продовольствия Республики Мордовия.

Наращиванию объемов производства важнейших видов продовольствия способствуют меры, принимаемые предприятиями по совершенствованию технологии производства, улучшению качества, расширению ассортимента продукции. Наибольший объем средств на совершенствование технологии производства, организации выпуска новой, инновационной для республики продукции, обеспечение полной переработки сырья направляют такие предприятия как ЗАО «Мордовский бекон», ПАО «Сыродельный комбинат «Ичалковский», ООО «Ромодановосахар», ОАО «Консервный завод «Саранский», ГУП Республики Мордовия «Тепличное», АО «Агрофирма «Октябрьская».

Кадровое обеспечение сельского хозяйства сегодня выступает стратегической задачей государственного масштаба. На процессы привлечения кадров негативное влияние оказывают условия жизни на селе. В настоящее время средний возраст работников сельского хозяйства приближается к пенсионному, а ощутимого вливания молодых кадров в сельское хозяйство не наблюдается.

Поэтому государству еще требуется создать такую систему подготовки специалистов, которая привлечет в аграрные образовательные учреждения молодых людей, заранее определившихся с выбором своего профессионального пути. Поэтому в настоящее время ставка сделана именно на повышение производительности труда и внедрение новых технологий.

Применение новых технологий и высокопроизводительной техники в сельхозпредприятиях республики способствуют росту финансовых показателей, производительности труда и повышению уровня среднемесячной заработной платы.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Имяреков, С.М.* Проблемы и основные тренды формирования современной экономической агропродовольственной политики России / С.М. Имяреков, Ю.В. Четайкина, К.А. Фошина // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева. 2015. № 3 (34). С. 167–175.

2. *Имяреков С.М.* Особенности инновационного развития АПК Республики Мордовия / С.М. Имяреков, Ю.В. Четайкина, Ю.И. Каргин // Вестн. НИИ гуманит. наук при Правительстве РМ. 2016. № 3 (39). С. 125–133.

3. *Кузнецова, Е.Г.* Проблемы формирования продовольственного рынка Республики Мордовии / Е.Г. Кузнецова, Р.Р. Хайров // Экон. науки. 2008. № 12 (49). С. 207–214.

4. *Министерство* сельского хозяйства Республики Мордовия. Режим доступа: agro.e-mordovia.ru.

УДК 658.628

# БИЗНЕС-ПРОЕКТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ И ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКТА

**Андрей Николаевич Юдин**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: tekuznetsova89@yandex.ru

# BUSINESS-DESIGN AS A TOOL OF PRODUCT DEVELOPMENT AND PROMOTION

**Andrey Nikolayevich Yudin**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье раскрываются основные характеристики бизнес-проектирования предприятия, описываются этапы подготовки данного инструмента предпринимательской деятельности. На примере ОАО «Рузхиммаш» рассматривается возможность применения бизнес-проекта развития и продвижения товаров.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: бизнес-проектирование, продвижение товара, финансы, маркетинг, производство.

The article reveals the main characteristics of the business design of the enterprise, describes the stages of preparation of this tool of entrepreneurial activity. On the example of JSC “Ruzkhimmash” the author considers the possibility of applying a business project for goods development and promotion.

K e y w o r d s: business design, product promotion, finance, marketing, production.

Бизнес-проектирование является одним из инструментов предпринимательской деятельности и требует тщательно расчета и умения правильно предвидеть и прогнозировать будущее. Следовательно, бизнес-проект представляет собой краткое, точное, доступное и понятное описание предполагаемого производства товара и способ его продвижения, является инструментом для рассмотрения и принятия наиболее перспективных решений, помогает определить средства их достижения.

Современные экономические отношения обязывают предприятия обеспечивать свою конкурентоспособность, наращивать объемы деятельности, сохранять и находить новые сегменты рынка. «Увеличение объемов производства напрямую зависит от формирования результативной системы продвижения продукции от производителя к потребителю» [2, с. 215] Анализ существующей практики разработки бизнес-проектов в рамках развития и про-

© Юдин А.Н., 2017

движения товаров позволяет определить его основные характеристики: бизнес-проект служит для обоснования выпуска предполагаемого продукта и оценки результатов на определенный период времени; документ, позволяющий осветить курс действий организации в рамках развития и продвижения товаров; поскольку бизнес-проект рассматривается как инструмент внутрифирменного управления, он может в процессе работы обновляться, что делает предприятие восприимчивым к разного рода нововведениям (технического, технологического, информационного, организационного, экономического и иного характера); он является документом, страхующим предполагаемый успех бизнеса.

По времени бизнес-проект развития и продвижения товаров должен охватывать период 3–5 лет. В нем должно быть заложено гибкое сочетание производственного и рыночного, финансового и технического, внутреннего и внешнего аспектов деятельности предприятия.

Бизнес-проект развития и продвижения товаров должен представлять собой документ, в котором формируются цели, которых необходимо достичь, дается их обоснование, и определяются пути решения поставленных задач. Первым шагом в подготовке бизнес-проекта является определение источников нужной информации. Вторым шагом в работе становится определение целей бизнес-проекта, которые конкретизируют усилия по осуществлению возникших идей. Важным является выявление внутренних и внешних целей проекта и определение степени взаимосвязи внутренних и внешних проблем. Третий шаг связан с определением и оценкой возможных целевых аудиторий, сегментов. Выбор аудитории или окружения определяет специфику содержания бизнес-проекта развития и продвижения товаров, т. е. необходимость выделения тех или иных сторон деятельности предприятия, определения экономических показателей. Четвертый шаг состоит в установлении общей структуры создаваемого документа. Пятый шаг – это сбор информации для подготовки каждого из намеченных разделов бизнес-проекта развития и продвижения товаров, а так же назначение исполнителей по ее сбору. Шестой шаг – непосредственное составление и оформление бизнес-проекта развития и продвижения товаров. Когда все разделы проекта разработаны, необходимо подготовить резюме основных идей бизнес-проекта. Этот этап завершает процесс составления проекта, однако для улучшения плана можно (а в большинстве случаев необходимо) готовый бизнес-проект передать для анализа авторитетным незаинтересованным лицам, которые способны оценить работу на основе конструктивной критики [3, 4].

Рассмотрим возможность применения бизнес-проекта развития

и продвижения товаров ОАО «Рузхиммаш» на примере основных этапов бизнес-проектирования для вагонов-цистерн для перевозки сжиженного углеводородного газа. ОАО «Рузхиммаш» является одним из ведущих предприятий Республики Мордовия, которую можно характеризовать как « стабильно развивающийся субъект Российской Федерации, в котором созданы необходимые предпосылки для роста экономики и уровня жизни населения.» [1, с. 209].

На наш взгляд, цель проекта состоит в становлении ОАО «Рузхиммаш» лидером по производству вагонов-цистерн для перевозки сжиженного углеводородного газа на рынке России и стран СНГ. Ключевыми факторами успеха будут: совершенно новый продукт на рынке, обладающий бесспорными конкурентными преимуществами, главным из которых является повышенная грузоподъемность. Вагон-цистерна для перевозки сжиженного углеводородного газа полностью отвечает современным требованиям рынка транспортировки газа.

Описание продукта:

1) вагоны-цистерны для перевозки сжиженного углеводородного газа, обладая повышенной грузоподъемностью, существенно экономят средства потребителей при покупке и их эксплуатации;

2) определение тенденции применения товара: в планируемый период ожидается повышение спора на данный вид вагонов; не существенно изменив конструкцию вагона-цистерны, его можно будет использовать для перевозки других жидких грузов; вагоны-цистерны для перевозки сжиженного углеводородного газа имеют повторяющийся жизненный цикл, как и большинство видов вагонов; вагон-цистерна для перевозки сжиженного углеводородного газа нового поколения не имеет аналогов на рынках России и стран СНГ; конструкция вагона запатентована ОАО «Рузхиммаш».

При выборе направлений товарной стратегии ОАО «Рузхиммаш» необходимо учитывать тот факт, что Россия, являясь главным экспортером газа, развивает свои трубопроводные сети, что будет оказывать некоторое влияние на объемы реализации вагонов-цистерн, являясь своего рода товаром-субститутом, в свою очередь необходимо обратить внимание на те регионы, где трубопроводные сети не развиты, а спрос на газ имеется. Так же необходимо определить влияние микросреды на ОАО «Рузхиммаш». Производителей аналогичной продукции в России пока нет.

При разработке плана производства необходимо учитывать, что методы производства и технология вагона-цистерны для перевозки сжиженного углеводородного газа аналогичны другим видам вагоностроительной продукции ОАО «Рузхиммаш». Однако, ОАО «Рузхиммаш» на основе процессного подхода должно существенно снизить себестоимость выпуска вагонов-цистерн для перевозки

сжиженного углеводородного газа, подготовив, для этого производственные площади, современное оборудование и квалифицированный персонал.

План маркетинга должен быть основан на том, что основными потребителями будут являться ОАО «Газпром», ОАО «РЖД» и его дочерние предприятия, а также частные перевозочные компании. При этом, ОАО «Рузхиммаш» намерено завоевать 85 % доли рынка России и стран СНГ по производству вагонов для перевозки газа, и предлагая совершенно новый продукт на рынок будет применять ценовую стратегию «снятия сливок». ОАО «Рузхиммаш» готово предложить полный комплекс сервисных услуг потребителем продукции предприятия, включающей весь перечень ремонтных работ.

Финансовый план должен предполагать, что работы, связанные с НИОКР, изготовлением опытного образца, испытаниями и рекламой осуществляются либо за счет ОАО «Рузхиммаш», либо за счет инвестора или потребителя вагонов-цистерн для перевозки сжиженного углеводородного газа, а распределение прибыли полученной от реализации проекта между ОАО «Рузхиммаш», проектными институтами, инвесторами осуществляется основе договорных соглашений.

Рассмотренный нами бизнес-проект развития и продвижения товаров, предлагаемый нами в качестве инструмента, способствующего планомерному структурировании разработки товарной стратегии ОАО «Рузхиммаш», дает возможность формализовать товарную стратегию, предать вид документа, способствующему координировать деятельность предприятия на пути реализации товарной стратегии. Предлагаемые мероприятия позволят, на наш взгляд, преодолеть ОАО «Рузхиммаш» период действия санкций, и не утратив конкурентных преимуществ, в намеченные сроки достичь своей стратегической цели – стать лидером на рынке вагоностроительной продукции Российской Федерации, выйти на международные рынки, обеспечивая, при этом, потребителей качественной, современной и безопасной продукцией.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кузнецова, Е.Г.* Проблемы формирования продовольственного рынка Республики Мордовии / Е.Г. Кузнецова, Р.Р Хайров // Экономические науки, 2008. № 12(49) С. 207–214.

2. *Кузнецова, Т.Е.* Современные подходы к разработке и реализации программ стимулирования и сбыта предприятий // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева, 2012. № 3 (26). С. 214–220.

3. *Марабаева, Л.В.* Проект как объект управления на организационном уровне / Л.В. Марабаева, О.Г. Аранович // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева. 2011. № 24. С. 30–37.

4. *Марабаева, Л.В.* Управление проектами на предприятии / Л.В. Марабаева, Д.В. Авдюшкин // Вестн. Поволж. гос. технол. ун-та. Серия: Экономика и управление. 2012. № 1 (15). С. 53–60.

# ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПУБЛИЧНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

УДК 336.148:352

## ОСОБЕННОСТИ БЮДЖЕТНОГО КОНТРОЛЯ В СИСТЕМЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

**Ирина Алексеевна Кандрина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: irin.ka_@bk.ru

## BUDGET CONTROL PECULIARITIES IN THE SYSTEM OF LOCAL GOVERNMENT

**Irina Alekseyevna Kandrina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются особенности осуществления бюджетного контроля в системе местного самоуправления. Затрагиваются вопросы правового статуса, структуры, содержания деятельности контрольно-счетных органов муниципальных образований.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: бюджетный контроль, контрольно-счетные органы, муниципальные образования.

The article discusses the features of budget control in the system of local government. The issues of status, structure, content, activities of control and accounts bodies of municipalities are considered.

K e y w o r d s: budget control, control-counting bodies, municipalities.

Федеральный закон от 07.02.2011 № 6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов

© Кандрина И.А., 2017

субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» определяет то, что «контрольно-счетный орган муниципального образования является постоянно действующим органом внешнего муниципального финансового контроля и образуется представительным органом муниципального образования» (п. 2 ст. 3) [1].

В связи с тем, что инициатива по образованию муниципальных контрольных органов, как правило, исходит от представительных органов муниципальных образований или даже от органов власти субъектов Российской Федерации, желающих в определенной степени ограничить главу и администрацию муниципального образования, бюджетный контроль в системе местного самоуправления имеет свою специфику.

В Российской Федерации на муниципальном уровне бюджетный кон-троль осуществляет представительный орган местного образования «в ходе обсуждения, утверждения и оценки последствий принимаемых проектов бюджетов, отчетов об исполнении бюджетов и иных законов, нормативных актов по бюджетно-финансовым вопросам» [2].

В соответствии со ст. 34 закона № 131-ФЗ «структуру органов местного самоуправления составляют представительный орган муниципального образования, глава муниципального образования, местная администрация (исполнительно-распорядительный орган муниципального образования), контрольно-счетный орган муниципального образования, иные органы и выборные должностные лица местного самоуправления, предусмотренные уставом муниципального образования и обладающие собственными полномочиями по решению вопросов местного значения».

Однако в п. 2 этой же статьи говорится: «Наличие в структуре органов местного самоуправления представительного органа муниципального образования, главы муниципального образования, местной администрации (исполнительно-распорядительного органа муниципального образования) является обязательным». Из этого следует, что образуется такой орган по усмотрению каждого отдельно взятого муниципального образования.

Федеральный закон от 07.02.2011 № 6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» устанавливает, что «контрольно-счетный орган муниципального образования в соответствии с уставом муниципального образования и (или) нормативным правовым актом представительного органа муниципального образования может обладать правами юридического лица» (п. 8, ст. 3). Например, в соответствии с Положением о Контрольно-счетной палате городского округа Саранск Контрольно-счетная палата обладает статусом юридического лица

и входит в структуру органов местного самоуправления городского округа Саранск. Финансовое обеспечение деятельности счетной палаты осуществляется за счет средств бюджета городского округа Саранск и на основании бюджетной сметы [3].

Однако, контрольно-счетные органы более мелких муниципальных образования статуса юридического лица могут уже не иметь. Например, контрольно-счетная комиссия Чамзинского района Республики Мордовия [4].

Законом не устанавливается минимальная штатная численность контрольно-счетного органа муниципального образования, а «определяется нормативным правовым актом представительного органа муниципального образования» (п. 8 ст. 5).

Помимо этого закон устанавливает, что «контрольно-счетный орган муниципального образования образуется в составе председателя и аппарата контрольно-счетного органа». Однако «уставом муниципального образования или нормативным правовым актом представительного органа муниципального образования в составе контрольно-счетного органа может быть предусмотрена одна должность заместителя председателя контрольно-счетного органа муниципального образования, а также должности аудиторов контрольно-счетного органа» (п. 2 ст. 5).

По структуре муниципальные контрольно-счетные палаты мало чем отличаются от контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации. Так, например, Контрольно-счетная палата го Саранск в соответствии с Регламентом состоит из председателя, аудитора, инспектора и главного специалиста.

В настоящее время пять-семь человек – это оптимальное число для штата контрольно-счетного органа муниципального образования. Часть муниципальных контрольно-счетных палат по-прежнему продолжают находиться в составе представительного органа муниципального образования, что также делает их схожими контрольно-счетными органами субъектов Российской Федерации. Примерами такой ситуации могут быть Контрольно-счетные комиссии муниципального образования го Инсар и рп Чамзинка Республики Мордовия [5].

Рассмотрим структуру муниципального контрольно-счетного органа на примере го Саранск, деятельность которой регулируется Положением «О Контрольно-счетной палате городского округа Саранска», а также Регламентом контрольно-счетной палаты [6].

В настоящее время контрольно-счетная палата города Саранска состоит состоит из председателя, аудитора, инспектора и главного специалиста. Контрольно-счетная палата является юридическим лицом, а средства на ее содержание предусматриваются в бюджете города Саранска отдельной строкой.

В целом, проанализировав содержание Положения «О Контрольно- счетной палате города Саранска», можно увидеть значительное сходство с Законом Республики Мордовия «О Счетной палате Республики Мордовия».

Подобную ситуацию можно встретить и в других субъектах Российской Федерации.

Контрольно-счетные органы муниципальных образований (фактически существующих) и структурно, и по содержанию деятельности практически ничем не отличается от контрольно-счетных палат субъектов Российской Федерации (различается лишь общая численность сотрудников и некоторые организационные особенности).

В большинстве случаев органы муниципального бюджетного контроля отличаются от контрольно-счетных палат субъектов Российской Федерации количеством объектов контроля.

Объекты контрольных мероприятий отдельно взятого контрольно-счетного органа можно найти в специальном принимаемом документе – Плане работы Контрольно-счетной палаты, который обычно принимается на календарный год, а разрабатывается или представительным органом власти или самой палатой.

На сегодняшний день создание контрольных органов во всех муниципальных образованиях не является рентабельным. Это связано с тем, что значительная часть местных бюджетов на 60–70 % являются дотационными, что, соответственно, делает их субъектами финансово-контрольных отношений со стороны контрольных органов субъектов Российской Федерации, а часть муниципальных образований имеют бюджет, не превышающий сотни тыс. рублей. В связи с этим, вопрос, насколько правомерно участие субъектов Российской Федерации в контроле за местными бюджетами? Отсутствие единой системы организации региональных контрольных органов (проблемы численности, статуса, полномочий) часто не дает возможности осуществлять действенный контроль даже за расходованием средств бюджета субъекта Российской Федерации, не говоря уже о местных бюджетах.

Для различных видов муниципальных образований предусматриваются разные возможности для осуществления внешней проверки. Так, каждое муниципальное образование может создавать свой орган или наделять полномочиями по проверке своего бюджета контрольные органы других муниципальных образований или субъекта. Например, в соответствии с п. 2 ст. 264.4 БК РФ внешняя проверка отчета об исполнении бюджета поселения может осуществляться контрольно-счетным органом муниципального района или контрольно-счетным органом субъекта Российской Федерации. Однако такая внешняя проверка может быть проведе-

на только по обращению представительного органа поселения, что достаточно сложно реализовать на практике.

Таким образом, без действенного участия государства муниципальный бюджетный контроль полноценно развиваться на современном этапе не может. Контрольные органы муниципальных образований должны иметь возможность для выполнения всех необходимых полномочий в сфере осуществления бюджетного контроля.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Об общих* принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований : Федеральный закон от 07.02.2011 № 6-ФЗ : [с посл. изм. и доп.] // Рос. газ. 2011. 11 февр.

2. *Графский В.Г.* Всеобщая история права и государства. М., 2000. С. 291.

3. *Об утверждении* Положения о Контрольно-счетной палате городского округа Саранск : решение Совета депутатов городского округа Саранск от 14.06.2012 № 97: [с посл. изм. и доп.] // Известия Мордовии. 2012. № 87.

4. *Администрация* Чамзинского района Республики Мордовия: сайт. Режим доступа: http://chamzinka.e-mordovia.ru/. Загл. с экрана.

5. *Администрация* Чамзинского района Республики Мордовия: сайт. Режим доступа: http://chamzinka.e-mordovia.ru/content/view/1270. Загл. с экрана; *Администрация* Инсарского района Республики Мордовия: сайт. Режим доступа: http://insar-adm.narod.ru/index/0-4. Загл. с экрана.

6. *Об утверждении* Положения о Контрольно-счетной палате городского округа Саранск : Решение Совета депутатов городского округа Саранск от 14.06.2012 № 97 [с посл. изм. и доп.] // Известия Мордовии. 2012. № 87.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 340.114.5-053.6(470+571)

# К ВОПРОСУ ОБ АКТУАЛЬНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ МОЛОДЕЖИ В РОССИИ

**Елена Михайловна Кечайкина**
**Наталья Алексеевна Бирюкова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: ekechaykina@rucoop.ru, birukovanatasha2012@yandex.ru

# TO THE QUESTION OF THE FORMATION CURRENCY OF THE YOUTH LEGAL CULTURE IN RUSSIA

**Yelena Mikhaylovna Kechaykina**
**Natalya Alekseyevna Biryukova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается объективная необходимость правового воспитания в формировании правовой культуры молодого поколения. Показано значение правового воспитания в становлении мировоззренческой основы молодежи в Российском государстве. Приводятся данные о состоянии уровня правовой культуры современной молодежи.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: правовая культура, правовое воспитание, правовая активность, общество, образование.

The article considers the objective necessity of legal education in the formation of the younger generation legal culture. The importance of legal education in the formation of the world outlook in the Russian state is shown. The data on the state of the level of legal culture of modern youth are given.

K e y w o r d s: legal culture, legal education, legal activity, society, education.

Основным признаком правового государства и условием его построения, как известно, является высокий уровень правовой культуры населения, поэтому сознательное отношение индивидов к праву, активная гражданская позиция обуславливают правовое состояние общественной жизни.

Правовая действительность есть ни что иное, как особая область социальной жизни, обусловленная правом и его влиянием на различные общественные отношения. Она состоит из идеального и материального, область первого определяется сознанием, второго – социальной практикой. Применительно к правовой действительного и материальное, и идеальное находят свое отражение в правосознании, правовой культуре, законодательстве и т. д. Все

© Кечайкина Е.М., Бирюкова Н.А., 2017

правовые явления взаимосвязаны, изменения в одних непременно влекут соответствующие изменения в других. [5; с. 362].

Правосознание представляет одобрительную или отрицательную оценку, реакцию людей на какие-либо изменения в правовой сфере, например, на вновь принятые законы, на проекты нормативно-правовых актов. Оно показывает уровень осмысления и ощущения необходимости права, осознания необходимости создания развитой системы законодательства, восприятии процесса и результатов реализации права, соотношении правовых ценностей с иными [1; с. 356].

Правосознание взаимосвязано с иными формами сознания, например, с моральными воззрениями и является неотъемлемой частью правовой культуры общества.

Правовая культура есть процесс и результат творчества человека в сфере права, характеризующийся созданием и утверждением правовых ценностей. Если правосознание охватывает только духовную жизнь общества, является только частью общественного сознания, то правовая культура включает в себя как духовные характеристики, так и материальные. Это разновидность общей культуры, которая состоит из духовных и материальных ценностей, относящихся к правовой действительности.

Правовая культура общества характеризуется полнотой, развитостью и обеспеченностью прав и свобод человека и гражданина; реальной потребностью в праве, степенью развитости в обществе юридической науки и юридического образования и т. д. Она носит весьма динамичный характер, что особенно проявляется при изучении уровня правовой культуры молодежи и определении факторов, влияющих на формирование ценностных ориентиров современного поколения.

Молодежь обладает уникальными социально-психологическими и социально-возрастными характеристиками. В индивидуально-психологическом плане ей свойственно не всегда осознанное желание освободиться от внешнего контроля, идеализация некоторых жизненных представлений, максимализм, а также неустойчивость нравственных позиций, часто основанная на восприятии негативных явлений общества.

Проблема формирования правовой культуры наиболее актуальна в отношении молодого поколения, поскольку оно находится в решающей стадии становления, наиболее подвержено воздействию сложного комплекса социальных, экономических и политических факторов.

Негативные тенденции игнорирования законов, открытого неисполнения правовых предписаний отрицательно сказываются на развитии государства, замедляя его экономическое, социальное

развитие, порождая тревожность населения, подрывает основы безопасности общества. В первую очередь это сказывается на подростках, которым в силу их психо-эмоциональной незрелости, удобнее копировать не совсем правильный с точки зрения права стиль поведения старшего поколения. Наибольшее беспокойство вызывает и тенденция к доминированию агрессивных установок среди молодежи и подростков. Увеличение числа преступников среди молодежи связано с усилением максималистских ориентаций, усиление степени внушаемости и потребности в принятии простых и радикальных решений [3; с. 170].

По результатам научных исследований в сознании молодых людей российское государство не выступает как правовое. В результате проведенного опроса меньшая часть молодежи считает наше государство «правовым» или «неправовым», большая часть (52 %) – «полуправовым», а оставшиеся 11 % вовсе неспособны дать оценку нашему государству с точки зрения права.

В результате опроса студенческой молодежи было выявлено, что большей части студентов не хватает знаний в области ведения бизнеса и в сфере финансов (77 %), меньшей популярностью пользовалась сфера социального обеспечения, 10 % студентов отметили нехватку знаний в трудовой сфере. Статистика показала, что молодое поколение в случае нарушения их прав ищут защиты у полиции (40 %), многие намерены обращаться в прокуратуру (35 %) и суд (20 %). Некоторые студенты отметили важную роль в сфере защиты прав союз защиты прав потребителей и профсоюзы, а треть респондентов связывают нарушения закона с правовой безграмотностью [2; с. 123].

Следовательно, правовая культура молодежи отражается и в знании своих прав и свобод, умении их отстаивать и защищать.

Данные результаты свидетельствуют о том, что различные правозащитные общественные организации пока не занимают важного места в правозащитной практике молодежи, не рассматриваются как альтернативные формы защиты прав, что говорит о нежелании и неготовности молодого поколения отстаивать свои права, а также о неразвитости гражданского сознания молодежи.

Поэтому должное внимание необходимо уделять правовому воспитанию, обучению молодого поколения, поскольку у молодежи не в полной мере сформирована система ценностей, нет достаточного жизненного опыта, они наиболее подвержены негативным веяниям в правовой сфере, противоправному поведению по той причине, что не имеют четких ориентиров. Молодое поколение, несомненно, нуждается в целенаправленном посвящении их в правовую культуру и правовую жизнь общества с помощью всех социальных институтов [4; с.107].

В этой связи в формировании правовой культуры молодежи актуально воспитание активной гражданской позиции. Такой формой правового воспитания молодежи в России выступает практика волонтерства, т. е. добровольное и бескорыстное участие молодежи в различного рода общественных проектах.

Большую роль в формировании электоральной активности и повышения уровня правосознания играют олимпиады среди учащихся общеобразовательных школ, конкурсы среди студентов высших учебных заведений, регулярные специальные телевизионные проекты с обсуждением проблем государственного устройства, системы выборов и т. д. С этой целью необходимо шире использовать современные средства коммуникации, понятные и доступные для молодежи. К примеру, на различных сайтах и Web-страничках активно нацеливать на участие в формально-организованных форумах и дискуссиях на социально-политические темы.

Профилактический и воспитательный характер носит практика повышения информированности молодых людей о различных изменениях в законодательстве, о практике их применения, о механизмах его действия. В этом особая роль должна отводиться не только образовательным учреждениям, но и просветительским организациям, которые совместно должны выполнить социальную миссию.

Кроме того, необходимо привить подрастающему поколению желание иметь, а, значит, воспитывать в себе твердый, аргументированный и здравый характер суждений на основе изучения правовой основы общественных отношений и дальнейшим участием в молодежном законотворчестве.

Безусловно, это достаточно сложный и длительный процесс, затрагивающий все стороны общественной жизни, предполагающий необходимость проведения взвешенной и очень тонкой политики. В совокупности это поможет выстроить эффективное взаимодействие социальных, общественных институтов в построении комплексной целенаправленной деятельности по формированию правовой культуры российской молодежи.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Большой* юридический словарь/ под ред. А.Я. Сухарева, В. Е. Крутских. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Инфа-М, 2010. 704 с.

2. *Зайцева, С.П.* Результат социологического исследования сформированности правовой культуры студенческой молодежи // Вестн. Тамбов. ун-та. Серия: Гуманитарные науки. 2015. № 3 (143). С. 121–125.

3. *Исаев, И.А.* Правовая культура России. М.: Проспект, 2013. С.169–172.

4. *Кузнецова, А.В.* Правовая культура молодежи // Научный альманах. 2015. № 10–4 (12). С. 105–108.

5. *Рожкова, А.И.* Правовая культура современной российской молодежи // Социология в современном мире: наука, образование, творчество. 2014. № 6. С. 359–363.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 364

# АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЗАЩИТЫ МНОГОДЕТНЫХ И МАЛООБЕСПЕЧЕННЫХ СЕМЕЙ, НУЖДАЮЩИХСЯ В СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЕ

**Александра Валерьевна Комарова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: a.v.komarova@rucoop.ru

# ACTUAL ISSUES OF LARGE AND LOW-INCOME FAMILIES SUPPORT THAT NEED SOCIAL PROTECTION

**Aleksandra Valeryevna Komarova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В данной статье исследуются понятия многодетных и малообеспеченных семей. Анализируются их особые нужды и потребности. Обосновывается необходимость существенного увеличения их материальной поддержки. Раскрывается роль многодетных семей в благоприятном демографическом развитии страны. Предпринята попытка разрешить некоторые теоретические вопросы, в частности определить социальный характер защиты семей.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: демографический кризис, многодетность, малообеспеченная семья, многодетная семья, блага социального обеспечения, льготы, ежемесячные пособия, ежемесячные выплаты, социальные проблемы, защита семьи.

This article is devoted to the notion of low-income families. It analyzes their special needs and requirements. The necessity of a substantial increase in their financial support is considered. The article reveals the role of large families in a favorable demographic development of the country. The author attempts to solve some theoretical issues, in particular, identify the social nature of families protection.

K e y w o r d s: the demographic crisis, large families, low income family, large family, good social security, benefits, monthly allowance, monthly payments, social problems, protection of the family.

Семья – это основа общества, именно поэтому без семьи невозможно существование, как самого общества, так и государства в целом. В Конституции РФ установлено, что в Российской Федерации обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства и детства (ч. 2 ст. 7; ч.1 ст. 38) [1]. Но чтобы осуществить эту задачу, следует, в начале, определить, что является объектом защиты и в какой форме она должна проявляться.

Согласно региональному законодательству многодетной именуется семья, имеющая трех и более детей в возрасте до 16 (18)

© Комарова А.В., 2017

лет. Из этого следует, что в такой семье со временем остаются несовершеннолетними двое детей, она утрачивает статус многодетной. Так, в настоящее время в России для признания семьи многодетной достаточно трех детей. Малоимущей является семья, у которой среднедушевой доход меньше, чем величина прожиточного минимума. При определении статуса учитывается, уважительны ли причины, по которым доход настолько низкий.

Семью не признают малоимущей, если родители являются трудоспособными, но не работают по причине алкоголизма или наркомании[3, с. 46].

Установление статуса «малоимущая семья» зависит от количества человек в семье и их дохода. Членами семьи являются супруг, дети, родители, братья и сестры, а также усыновители и усыновленные, бабушка и дедушка, внуки, отчим и мачеха, падчерица и пасынок, опекун и подопечный. Обязательное условие — это совместное проживание и ведение общего хозяйства. Неполные, а также молодые многодетные семьи с душевым доходом ниже прожиточного минимума получают неполноценное, некачественное питание. Следовательно, хроническое недоедание сказывается и на общем развитии детей и вызывает рост заболеваемости.

Так как право на семью прямо не отнесено к числу социальных прав, то, соответственно, и широко предлагаемые социальные гарантии этого права, а также права на защиту семьи имеют неоднозначный и спорный характер. Например, И.Р. Альбиков полагает, что необходимо создать условия социальной комфортности для малообеспеченных многодетных семей, стимулировать увеличение числа многодетных семей и повышение социального престижа многодетных семей в России. В.Н. Герасимов указывает на то, что многодетная семья не в состоянии предоставить своим детям надлежащего уровня содержания и обеспечения интересов, не может создать условия всестороннего развития детей, а потому необходимо увеличить государственную поддержку многодетным семьям путем налоговых льгот и дополнительных социальных пособий и постараться максимально стимулировать многодетность[4, с. 73–74].

На наш взгляд, необходимо создавать условия для существования психически нормальной, здоровой и эмоционально устойчивой семьи, заинтересованной в рождении детей по причине того, что семья и ребенок - это признанные ценности, а будущее, как родителей, так и ребенка защищено посредством обеспечения возможности получения детьми образования, возможности иметь не ограниченное имущественным цензом право на выбор профессии и сферы деятельности, в том числе занятие спортом, достаточный прожиточный минимум, а также доступ к культурному богатству страны.

Каждая семья должна сама решать, сколько детей сможет вырастить, и нести ответственность. Предложение по поощрению создания многодетных семей посредством льгот, компенсаций, других наиболее выгодных условий вызывает вопрос относительно мотивации появления ребенка в такой семье. Не секрет ведь, что многие семьи идут на рождение ребенка ради получения семейного капитала, в немалом числе многодетных семей детские пособия являются средством для продолжения родителями вполне комфортного времяпрепровождения, ведения асоциального образа жизни, алкоголизма и наркомании. Причем о детях такие родители часто не вспоминают, и те в лучшем случае оказываются на попечении у неравнодушных соседей или государства.

Поэтому одно дело - создание условий для существования семьи, обучения и воспитания детей, а другое – поощрение рождаемости путем льгот и пособий. В первом случае социальное предоставление направлено на создание благоприятной атмосферы для семьи, связано с возникновением желания родить и воспитать ребенка при отсутствии возможности использовать общественные деньги на нецелевые нужды; во втором – на разложение института семьи, поощрение факта рождения или наличия детей как способа получения денег, на возможность мошеннического использования предоставляемых государством выплат, пренебрежительного отношения к воспитанию ребенка, а также иной заботе о нем.

В предложениях о защите семьи почему-то сразу указывается статус семьи – многодетная либо иным образом как-то выделяются основания для предоставления государственной помощи или поощрения лиц с семейными обязанностями. В частности, условием по защите такой социальной группы, как семья, может служить обеспечение возможности на получение ребенком места в дошкольном учреждении, мерой по установлению приоритетного положения – предоставление бесплатного земельного участка по причине многодетности семьи.

Таким образом, можно констатировать неверность выводов тех ученых, что представляют защиту, как семьи (объекта социальной ценности), так и права (субъективной возможности) на семью посредством льгот и компенсаций, а стимулом для увеличения рождаемости –материальное вознаграждение и содержание.

Гарантии права на семью должны заключаться в юридическом обеспечении поддержания каждого члена семьи другим членом семьи, а в случае отсутствия таковых – от имени общества государством в лице соответствующих государственных учреждений (например, посредством помещения несовершеннолетних детей в дома ребенка и детские дома, пожилых лиц – в дома престарелых).

Поддержка эта может быть материальной, а также в виде осу-

ществления определенных обязанностей, в частности по воспитанию ребенка, обеспечению получения им основного среднего образования и т. д.

В связи с возрастающей остротой проблемы безработицы в современной РФ проведенные социологические исследования показывают, что в настоящее время в особенно тяжелом положении оказалась безработная семья с несовершеннолетними детьми. Спад социально-экономического потенциала семей безработных с детьми обусловливает их неудовлетворенность жизнью, ухудшение социального самочувствия, постоянный рост беспокойства и неуверенности в будущем.

Если в семье есть минимум один безработный, то это существенно снижает жизненный уровень и социальные возможности всех членов семьи [2, с. 67]. Семья не выполняет или только частично выполняет те важнейшие функции, которые возложены на нее обществом.

Среди негативных последствий, к которым приводит безработица, выделяются: ухудшение самочувствия, негативные эмоциональные состояния (нервозность, депрессия, апатия, попытки суицида, алкоголизм).

К сожалению, достаточный уровень ежемесячного пособия на ребенка не обеспечивается бюджетными возможностями регионов.

Таким образом, подводя итоги, можно отметить следующее. Защита семьи состоит в наличии ряда социально-экономических условий, направленных на обеспечение мотивации по созданию и сохранению малой социальной группы – семьи. Конкретный перечень этих условий определяется законодателем.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Конституция* Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный документ] // Собр. законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398. 04 авг.

2. *Азарова, Е.Г.* Многодетная семья и проблемы ее социального обеспечения // Журн. российского права. 2014. № 3. С. 63–78.

3. *Кесаева, Р.Э.*, Кантемирова Г.А. Проблемы социальной защиты «кризисной семьи» (на материале Республики Северная Осетия - Алания) // Социальное и пенсионное право. 2014. № 1. С. 43–47.

4. *Трофимова Г.А*. Право на семью и проблемы его гарантирования // Адвокат. 2017. № 1. С. 71–75.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 364

# К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ СЕМЬИ, МАТЕРИНСТВА И ДЕТСТВА

**Александр Владимирович Логутёнков**
**Лариса Николаевна Свешникова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: logutyonkov@yandex.ru, egor751348@yandex.ru

# TO THE QUESTION OF THE FAMILY SOCIAL PROTECTION MOTHERHOOD AND CHILDHOOD PROBLEMS

**Aleksandr Vladimirovich Logutyonkov**
**Larisa Nikolayevna Sveshnikova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются проблемы обеспечения застрахованных лиц пособием по беременности и родам, доступа лиц с семейными обязанностями к рынку труда. Изучаются проблемы финансирования выплаты пособий по беременности и родам.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, пособие по беременности и родам, ежемесячные пособия на детей, семейные обязанности.

The article examines the problems of providing insured persons with a maternity allowance, access of persons with family responsibilities to the labor market. The problems of financing payments for maternity benefits are studied.

K e y w o r d s: family state support, motherhood, maternity and childhood, maternity allowance, monthly child benefits, family responsibilities.

Конституция РФ гарантирует государственную поддержку семьи, материнства, отцовства и детства путем создания системы социальных служб, установления государственных пенсий, пособий и иных гарантий социальной защиты [1].

Согласно действующему Трудовому Кодексу Российской Федерации женщинам предоставляется два вида отпусков, связанных с рождением детей:

– отпуск по беременности и родам продолжительностью 70 (в случае многоплодной беременности – 84) календарных дней до родов и 70 (в случае осложненных родов – 86, при рождении двух или более детей - 110) календарных дней после родов;

© Логутёнков А.В., Свешникова Л.Н., 2017

– отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста 3 лет [2].

Законами «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством», «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» предусмотрено два вида пособий:

– пособие по беременности и родам, выплачиваемое за весь период отпуска по беременности и родам, в размере среднемесячного заработка[3];

– ежемесячное пособие по уходу за ребенком до достижения им полутора лет в размере 1 500 рублей по уходу за первым ребенком и 3 000 рублей по уходу за вторым ребенком и последующими детьми [4].

Таким образом возникает вопрос: на какие средства содержать ребенка оставшиеся 1,5 года отпуска по уходу за ребенком, ведь социальная помощь государством предоставляется только первые 1,5 года отпуска по уходу за ребенком до достижения им 3 лет?

В настоящее время предпринимается попытка решить рассматриваемую проблему. Так, в Госдуме находится на рассмотрении законопроект №22852-7, предлагающий установить размер ежемесячного пособия по уходу за ребенком не ниже уровня МРОТ (который с 1 июля 2016г. составляет 7,5 тыс. руб. в месяц) и увеличить период таких выплат до достижения ребенком возраста трех лет.

Как сказано в пояснительной записке к документу «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части продления срока выплаты ежемесячного пособия по уходу за ребенком», дважды с начала июня от имени разных авторов уже вносимому в Госдуму, «материнство и детство, семья находятся под защитой государства». Если на федеральном уровне попытки законодателя сделать эту заботу объемнее пока безрезультатны, но хотя бы звучат, а чиновники обещают поддержку семьи и стимулирования рождаемости, то региональное законодательство больше заботит экономия бюджета.

Система ежемесячных пособий для детей из бедных семей не в состоянии существенно повлиять на уровень детской бедности, поскольку размер пособия не превышает 3 % от стоимости прожиточного минимума ребенка. Значимость данной адресной социальной программы уменьшилась, т.к. законодательные и финансовые полномочия по сопровождению пособия для детей из бедных семей переданы на региональный уровень, а депрессивные территории не имеют достаточно ресурсов для их финансирования. К примеру, в соответствии с нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации размер ежемесячного пособия на ре-

бенка колеблется от 94 руб. в Кабардино-Балкарской Республике до 1060 руб. в Московской области [5, с. 107].

Региональным и муниципальным бюджетам не хватает средств на социальные обязательства. Ситуацию осложняет то, что половина матерей, которые остаются без поддержки государства, – малоимущие. Местные власти урезают льготы, а Кабинет министров приступил к реализации третьего этапа демографической политики, по итогам которого численность населения страны к 2020г. должна увеличиться до 147,5 млн человек.

Сможет ли страна при действующей системе поддержки семьи выйти, как намечено, из демографического кризиса?

Кроме того, существует серьезная проблема совмещения материнских и семейных обязанностей с трудовыми. Почти все меры, которые предлагаются, носят характер дополнительных выплат, налоговых льгот и никак не учитывают потребность в расширении сети институциональных учреждений.

Увеличение срока выплат пособия до 3-х лет никак не сопровождается альтернативой вернуться женщине на рынок труда, получить трудовой доход и отдать ребенка в ясли, которых у нас сейчас не существует.

В ситуации институционального вакуума, который создан разговоры о том, что нормой станет трехдетная семья, бессмысленны.

Как правило, государство не может или не хочет через систему нашей социальной поддержки обеспечить такой же доход, который можно обеспечить себе на рынке труда.

Социальная сфера даже в части тех пособий, которые за ней закреплены, не справляется, поэтому бессмысленно говорить о каких-то новых мерах поддержки.

Существует огромная проблема с яслями. Особенно остро она стоит у тех, кто не зарегистрирован постоянно по каким-то причинам.

Работу найти можно, а зарегистрироваться не всегда. Вообще блокирован доступ не только к яслям, но и к садам, это огромная проблема, которая создает напряжение на рынке труда. Получается, что возможность заработка для мамы ограничена.

Существует еще одна проблема – существенная разница в размере пособий между приемными семьями и семьями, воспитывающими собственных детей.

Так, единовременное пособие при передаче ребенка на воспитание в семью выплачивается в размере 8 000 рублей, а в случае усыновления ребенка-инвалида, ребенка в возрасте старше семи лет, а также детей, являющихся братьями и (или) сестрами, пособие выплачивается в размере 100 000 рублей на каждого такого ребенка.

В Республике Мордовия, например, на содержание каждого приемного ребенка выплачивается пособие в размере 5 000 рублей. Так же предусмотрена оплата труда приемных родителей в размере 3 300 рублей в месяц на каждого ребенка.

Таким образом, современная государственная социальная политика должна быть направлена на формирование достойного уровня жизни семей с детьми, а также на выравнивание статуса приемной семьи и семьи, воспитывающей собственных детей.

Возможно, что реализация предложенных способов разрешения рассмотренных проблем семьи, материнства и детства в дальнейшем позволит сформировать модель многодетных семей, что позволит преодолеть демографический кризис в России.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Конституция* Российской Федерации: [от 12.12.1993 г.: в ред. т 05 февр. 2014 г.] // Рос. газ. 1993. № 237.

2. *Трудовой* кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации [от 30.12.2001. N 197-ФЗ: в ред. от 03.07.2016] // Рос. газ. 2001. 31 дек. № 256.

3. *Об обязательном* социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством: федер. закон Рос. Федерации [от 29.12.2006. N 255-ФЗ: в ред. от 09.03.2016] // Рос. газ. 2006. 31 дек. № 297.

4. *О государственных* пособиях гражданам, имеющим детей: федер. закон РФ: [от 19.05.1995. N 81-ФЗ: в ред. от 03.07.2016] // Рос. газ. 1995. 24 мая. № 99.

5. *Платонова, А.П.* Проблема социальной защиты материнства и детства в условиях маргинализации бедных семей: коммуникативный аспект // Коммуникология. 2015. № 6. С. 105–116.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 340.114.5-053.6

# ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МОЛОДЕЖИ В КОНТЕКСТЕ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВОСОЗНАНИЯ

**Василий Николаевич Мартышкин**
*Верховный Суд Республики Мордовия*
E-mail: martyshkinvn@mail.ru

# PATRIOTIC EDUCATION OF YOUTH IN THE CONTEXT FORMATION OF CIVIC LEGAL CONSCIOUSNESS

**Vasiliy Nikolayevich Martyshkin**
*Supreme Court of the Republic of Mordovia*

В статье раскрываются понятие патриотизма, цели патриотического воспитания; формы работы юристов в регионах среди школьников, студентов, в трудовых коллективах; значение формирования патриотизма на традициях прошлого и современного опыта, в основе которого многовековой культурный код, основанный на чувстве долга, правосознании, объединяющей идее многонациональной России.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: патриот, Россия, Родина, Отечество, культурный код.

The article is devoted to the meaning of patriotism, aims of patriotic education, forms and means of such work, foundation of patriotism on the traditions of the past and current experiences, centuries-old cultural code, based on the sense of duty, legal awareness, the idea of multinational Russia.

K e y w o r d s: patriot, Russia, Fatherland, homeland, cultural code.

Патриот – любитель Отечества,
ревнитель о благе его,
отчизнолюб, отечественник.
*В.И. Даль*

Для россиян патриотизм неотделим от понятия Родина, Отечество.

Рассмотрим историческую и правовую ретроспективу патриотического феномена в контексте эволюции правовой культуры в России, в связи с тем, что в 2017 году отмечается 100-летний юбилей Великой Октябрьской Социалистической революции.

Русский философ И.А. Ильин (1882–1954) в статье «Почему мы верим в Россию?» справедливо писал: «Где бы мы, русские люди, не жили, в каком бы положении мы не находились, нас никогда и нигде не покидает скорбь о нашей Родине, о России»[6, с. 5]. И подчеркивал: «истинный патриот любит свое отечество не обыч-

© Мартышкин В.Н., 2017

ным слепым пристрастием, но духовною, зрячею любовью, исходящею из признания действительного, не мнимого, объективного достоинства, присущего его родине. Родина обретается именно живым и непосредственным духовным опытом; человек лишенный его, будет лишен патриотизма» [7, с. 246, 247].

Понятие патриотизма в литературе многогранно и для осмысления его содержания необходимо иметь ввиду не только исторический генезис этого явления, но и его сущностные свойства. Например, отечественный философ Бердяев Н.А.(1874–1948) рассматривал это явление, как «обнаружение любви к родине, своей земле, своему народу», а его отсутствие, как «ненормальное, дефектное состояние» [1, с. 11].

В работе «О сущности правосознания» И.А. Ильин отмечал: «Патриотическое единение людей имеет в корне духовную природу, слагаясь и протекая в формах права и государства. Любовь патриота посвящена тому же предмету, которому служит право: духовной жизни, ее устроению и расцвету» [7, с.242].

Упоминание о формах права и государства очень важно.

В условиях многонациональной и многоконфессиональной России тема патриотизма приобретает особое значение. И подтверждение этому Государственная программа «Патриотическое воспитание граждан РФ» [5, с. 1].

Цель патриотического воспитания в современной России – это формирование гражданина-патриота, защитника Отечества. Формы и средства конкретной работы в этом направлении различны: военно-патриотическое, героико-патриотическое, мемориальное движение, гражданско-патриотическое, поисковая деятельность, оборонно-спортивные оздоровительные лагеря и т. п.

Достойный вклад в развитие гражданского общества, реализацию правовых аспектов патриотического воспитание молодежи вносят российские судьи, объединившиеся, в том числе и для этой цели, в Общероссийскую общественную организацию «Российское объединение судей».

Например, судьи районного звена и Верховного Суда Республики Мордовия среди школьников, студентов и в трудовых коллективах республики реализуют региональный проект «Территория права» [12, с. 6–7]. Общение в формате «суд – школа – вуз» позволяет познакомиться с механизмом судебной защиты, усвоить основы российского законодательства, сформировать позитивное отношение к российской судебной системе, способствует профилактике правонарушений среди подростков и росту их правовой культуры, любви к Отчизне, уважение к ее законам. В этой той связи важно, чтобы патриотизм не переродился в национализм (не путать с национальной гордостью). Чтобы этого не произошло следует

уважать права и свободы личности, проявлять национальную и религиозную терпимость, уважительное отношение к языкам (за 200 лет в мире исчезло 100 языков), традициям и культуре других народов. Это очень существенно, потому что, как обоснованно заметил Президент России В.В. Путин, «Утратив патриотизм, связанные с ним национальную гордость и достоинство, мы потеряем себя как народ, способный на великие свершения» [13, с.12].

В России патриотизм был, есть и будет стержнем российского воспитания и высокого правосознания, к тому же он неразрывно связан с концепцией национальной безопасности.

Известный дипломат, разведчик Н.С. Леонов считал, что «Патриотизм – необходимое качество. Если его нет, вы будете или серой мышью, мало кому нужной, которая жует свое собственное зернышко, или, еще хуже, потенциальным предателем» [15, с.93].

Патриотизм неотделим от проявления высших нравственных качеств личности – совершения героизма.

В истории освободительных войн на планете Земля подвиг уроженца Мордовии М.П. Девятаева – уникален. Он совершил дерзкий побег на самолете, из концлагеря, расположенного на острове Узедом в Балтийском море, где располагался секретный объект, на котором гитлеровцы производили и испытывали ракеты ФАУ.

«13 июля 1944 года в воздушном бою был сбит, самолет сгорел, сам был пленен, в плену был 6 месяцев. 8 февраля 1945 года с убийством постовых захватил самолет «ХЕ-111», перелетел и привез с собой 10 человек на Родину» [8, с. 182]. Так лаконично описал в автобиографии свой «побег из ада» и спасение военнопленных летчик Михаил Петрович Девятаев.

Исключительной важности сведения, полученные от М.П. Девятаева, помогли авиации уничтожить важный военный объект противника. А уникальное научное оборудование, связанное с производством и наведением ракет ФАУ, которое находилось на борту угнанного М.П. Девятаевым «Хейнкеля-111», очень помогло в работе Сергею Павловичу Королеву – будущему главному конструктору ракетостроения. Не случайно в последующем Королев лично направил ходатайство о награждении М.П. Девятаева высшей государственной наградой и присвоение ему звания Героя Советского Союза.

Вот почему молодым нашим согражданам необходимо своевременно прививать чувство отчизнолюбия, правосознания, национальной гордости, иные духовные, нравственные ценности, используя в формировании патриотизма традиции прошлого и современного опыта.

Нередко новое – хорошо забытое прошлое. В связи с этим вспомнилось сочинение выпускника Симбирской гимназии Алек-

сандра Ульянова (брата В.И. Ленина), написанное им 130 лет назад (оно находится на стенде в доме-музее Ульяновых в Ульяновске (бывший Симбирск)). Тема сочинения и в наше время актуальна: «Какими качествами необходимо обладать человеку, чтобы быть полезным обществу и государству?».

Преподав урок нравственности и патриотизма Ульянов, сквозь время прозорливо обращался к нынешнему поколению с напутствием: «Чтобы быть полезным обществу и государству, человеку надо иметь: честность, любовь к труду, твердость характера, ум, знание». Примечательно, что на первое место в служении обществу и государству он, как истинный патриот поставил честность и компетентность.

Во все времена отчизнолюбов отличало высокое правосознание. Здесь уместно вспомнить образ древнегреческого философа Сократа (463–399 до н.э.). Афинский суд постановил ему в вину что он «портит молодежь, не признает богов, которых признает город, а признает знамения каких-то новых гениев». За смертный приговор Сократу проголосовали 280 судей, против – 221. Сократ отверг предложение своих учеников спастись бегством, ибо полагал, что «законам своего государства следует повиноваться, даже если их применяют неправильно» [11, с. 91, 126–130]. Несмотря на судебные ошибки, традиционное вероучение наставляло паству на уважение к суду, законам государства: «народ, переставший питать уважение к правосудию, честности, правдивости, неподкупности, не имеет право на жизнь» [10, с.92].

При формировании патриотизма XXI века активнее следует осуществлять поиск соотечественников с высокой гражданской позицией, твердым правосознанием, оставивших заметный след в истории страны.

Таких, например как Николай Семенович Мордвинов из Инсарского уезда (ранее Пензенской губернии). Современники отмечали высокие его правовые взгляды и нравственные качества: Мордвинов в 1826г. единственный из 80 членов Верховного уголовного суда отказался подписать смертный приговор декабристам [9, с. 1]. После такого поступка судьи Н.С. Мордвинова его современники вспомнили старую истину: «Легко проповедовать мораль, трудно поступать нравственно».

Или как не гордиться реформатором Петром Аркадьевичем Столыпиным, который в начале 1900-х годов был избран почетным мировым судьей Инсарского уезда (имел имения в Мордовском крае). По словам исследователя В.В. Вернадского патриот «Петр Аркадьевич нанес монархии, или, по крайней мере, династии более сильный удар, чем все революционеры, вместе взятые» [2]. Оценку деятельности Т.А. Столыпина дал В.И. Ленин: «Еще

десять лет таких реформ, и в России революция будет невозможна» [2, с. 38, 39].

Отдельный урок для патриотического воспитания подрастающего поколения – изучение наследия Михаила Михайловича Сперанского (1772–1839), принадлежащего к созвездию крупнейших государственных деятелей России. Любитель своего Отечества, юрист, с высокой нравственностью, законотворец М.М. Сперанский, будучи губернатором Пензенской губернии, посетил 200 лет назад Мордовский край и впервые привнес в русское общественное сознание мысль о том, что «Законы существуют для пользы и безопасности людей им подвластных». «В государстве, – писал он, – где нет добрых исполнителей, конечно, не может быть просвещенных судей, внутренней изящности установлений. Народ рассуждает о вещах по внешнему их действию» [16, с.166, 195].

Истинным патриотом Отечества восхищались великие: не случайно, Наполеон отчизнолюба Сперанского назвал «единственной светлой головой России», А.С. Пушкин «Гением Блага». Ревнителем о благе России, а следовательно его отечественником был и граф Лев Николаевич Толстой, создавший монументальное произведение «Война и мир», на котором воспитывается не одно поколение защитников Отечества.

Отдавая дань уважения реформатору и патриоту Сперанскому, Л.Н. Толстой в уста героя своего романа «Война и мир» князя Андрея Болконского вложил пророческое высказывание: «Теперь судят и обвиняют Сперанского все те, которые месяц тому назад восхищались им, и те которые не в состоянии были понять его целей. Судить человека в немилости очень легко и взваливать на него все ошибки других; а я скажу, что ежели что-нибудь сделано хорошего в нынешнее царствованье, то все хорошее сделано имим одни. И потомство отдаст ему справедливость» [17, с. 380].

Сам всемирно известный писатель Л.Н. Толстой из патриотических побуждений весь свой гонорар от издания романа «Воскресение» отдал преследуемым царским правительством «духоборам» (названным так в честь провозглашения ими борьбы духовного начала с плотским), в числе которых было немало мордвы, переселившимся из России в Канаду.

Не отеческое, бездушное и дискриминационное отношение государственных органов царской власти к российским людям, вынуждало их семьями мигрировать за рубеж. Поэтому к концу жизни гения, в его трудах доминирует отрицание любви к царскому отечеству и патриотизму.

В многонациональной России есть выдающиеся деятели науки, искусства, литературоведения, представители религиозных конфессий, которые обязаны помочь донести до молодежи и привить

им наш многовековой культурный код, основанный на патриотизме, чувстве долга, объединяющей идеи, высоком правосознании.

Велика роль в этом литературы и киноискусства.

После прочтения книги великого хирурга, лауреата Государственной премии Валентина Войно-Ясенецкого (1877–1961) «Автобиография: «Я полюбил страдания» и фильма о нем «Излечить страх» вспомнились душевные слова Патриарха Кирилла о подлинной христианской святости и патриотизме: «Святой опознается не в громких словах и грандиозных деяниях, а в повседневных делах в осуществлении профессионального долга, в предельной личной честности и порядочности, в способности мужественно и стойко переносить испытания, сохранять спокойствие и присутствие духа перед лицом грозных опасностей» [4, с.35].

Однажды, в Ташкенте, «Святителя-хирурга», спасшего за свою деятельность десятки тысяч людей, пригласили в качестве эксперта-хирурга на судебное заседание по «Делу о вредительстве врачей». Общественный обвинитель, чтобы досадить эксперту, на стороне которого были симпатии слушателей в зале суда, спросил: «Как это вы верите в Бога, профессор Ясенецкий-Войно? Разве вы его видели?».

«Бога я действительно не видел, гражданин общественный обвинитель, – прозвучал ответ профессора хирургии Войно – Ясенецкого. – Но я много оперировал на мозге и, открывая черепную коробку, никогда не видел там также и ума. И совести там тоже не находил». (Колокольчик председателя потонул в долго не смолкавшем хохоте зала) [14, с.43]. Тогда, в 1921 году, благодаря компетентному эксперту «Святителю-хирургу» «Дело врачей» с треском провалилось...

Патриот России, хирург с мировым именем Войно-Ясенецкий, который к слову сказать, оперировал до 68 лет, вскоре сам прошел жернова 1937 г.: по сфабрикованному, так называемому Делу врачей, отбыл в общей сложности 11 лет лагерей и ссылок на Крайнем Севере. Но и там он не пал духом, помогал людям, делал операции и даже, будучи в неволе, написал книги по гнойной хирургии, за что был удостоен Сталинской премии.

Отрадно, что ныне в нашей стране и, в частности, на берегах Волги и Оки, Мокши и Суры накоплен многовековой и уникальный опыт взаимообогощающего, толерантного, дружелюбного отношения наций и культур друг к другу. И символично на этом фоне, что «современные религиозные деятели видят своей задачей воспитание в пастве ценностных ориентиров Единобожия, справедливости, милосердия по отношению ко всем людям, патриотизма и любви к своей Родине» [3, с. 32].

Инновационные подходы, заложенные участниками научно-пе-

дагогических (патриотических) конференций, проводимых в России в связи с отмеченной выше юбилейной датой, помогут осознать на государственном и региональном уровне важность своевременного формирования у подрастающего поколения патриотизма – стержня российского воспитания и правосознания.

**ЛИТЕРАТУРА**


1. *Бердяев, Н.А.* Русская идея. Судьба России. М. 1997.
2. *Вехи* развития земельного банка // под ред. Т.С. Барговой. Саранск. 2010.
3. *Гайнутдин, Р.* Напутствие // Саквояж. 2012. № 12.
4. *Городова, М.А.* Излечить страх // Рос. газ. 2015. № 97.
5. *Государственная* программа «Патриотическое воспитание Граждан РФ» // www.gazeta.ru. socil//2010/10/11/3427461/shtml.1.
6. *Ильин, И.А.* Почему мы верим в Россию. Сочинение. М.: Эксмо, 2007.
7. *Ильин, И.А.* Собр. соч.: в 10 т. М. 1994. Т.4.
8. *Казань* – Саранск: узы дружбы (1000-летию Казани посвящается). Книга-альбом / под ред. Т.С. Барговой. Саранск. Мордов. кн.изд-во, 2005.
9. *Копия* документа из фондов музея Верховного Суда Российской Федерации.
10. *Мартышкин, В.Н.* Библейские начала судебной этики // Судья. 2014. № 10.
11. *Платон.* Апология Сократа. Соч.: в 3 т. М. 1968. Т. 1.
12. *Положение* о региональном проекте Республики Мордовия «Территория права» от 03.04.2015 // «Правосудие в Республике Мордовия». 2015. № 9.
13. *Путин, В.В.* Россия на рубеже тысячелетий // Мое Отечество. 2000. № 1.
14. *Святитель* Лука Крымский (Войно-Ясенецкий). Автобиография: «Я полюбил страдания». Ульяновск. 2013.
15. *Смалев, В.И.* Актуальность патриотического воспитания // Право и безопасность. 2012. № 1(41).
16. *Сперанский, М.М.* О коренных законах государства. М., 2015. С 166, 195.
17. *Толстой, Л.Н.* Собр. соч.: в 12 т. М., 1987. Т. 4.

УДК 378.147

# СИНТЕЗ ТРАДИЦИОННЫХ И ИННОВАЦИОННЫХ МЕТОДОВ В ПРЕПОДАВАНИИ АРБИТРАЖНОГО ПРОЦЕССА СТУДЕНТАМ – БАКАЛАВРАМ НАПРАВЛЕНИЯ ПОДГОТОВКИ «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

**Елена Николаевна Моисеева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: e.n.moiseeva@rucoop.ru

# THE SYNTHESIS OF TRADITIONAL AND INNOVATIVE METHODS IN THE TEACHING OF THE ARBITRATION PROCESS FOR STUDENTS BACHELORS OF SPECIALTY "JURISPRUDENCE"

**Yelena Nikolayevna Moiseyeva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье анализируется возможность сочетания традиционных и инновационных методов обучения в преподавании дисциплины «Арбитражный процесс».

К л ю ч е в ы е  с л о в а: лекция, практические занятия, традиционные методы обучения, инновационные технологии, преподавание дисциплины «Арбитражный процесс».

The article examines the possibility of combining traditional and innovative teaching methods in the teaching discipline "Arbitration process".

K e y w o r d s: lection, practical training, traditional teaching methods, innovative technologies, teaching discipline «Arbitration process».

Цель высшего образования – подготовка квалифицированных специалистов, обладающих высоким уровнем фундаментальных научных знаний, а также умением применять на практике полученные знания, профкомпетентность и навыки.

Присоединение Российской Федерации к Болонской системе образования, переход на двухуровневую систему обучения (бакалавриат и магистратура), принятие новых государственных стандартов третьего поколения требуют организационных и методических инноваций в системе высшего образования. Однако, основой реализации программы модернизации высшего образования должно стать сочетании в учебном процессе «старого и нового», традиционного и инновационного. Задача современного преподавателя – поиск и поддержание этого соотношения.

© Моисеева Е.Н., 2017

Согласно государственным стандартам третьего поколения, уменьшается количество часов контактной работы обучающихся с преподавателем, т.е. часов, отводимых на аудиторные занятия, и увеличивается количество часов, отводимых на самостоятельную работу студентов. В объеме аудиторных занятий акцент смещается на практические занятия и по количеству часов их становится вдвое, а иногда и втрое больше чем лекционных.

В Саранском кооперативном институте (филиале) Российского университета кооперации учебным планом направления подготовки «Юриспруденция» очного отделения, утвержденным Ученым советом РУК от 21.04.2016 г., на изучение Арбитражного процесса отводится 144 часа, из которых 18 часов – лекционных, 42 часа – практических занятия и 84 часа самостоятельная работа студентов. Таким образом, практических занятий в 2,3 раза больше, чем лекционных. Однако, лекция является преимущественной (традиционной) технологией обучения. Преподаватель определяет выбор темы и формы лекционного занятия.

На занятиях по Арбитражному процессу в СКИ РУК применяется традиционная методика проведения лекции: согласно плану лекции, составленному преподавателем, преподносится материал по изучаемой теме. Даются рекомендации по использованию нормативно-правовых источников, которые нужно изучить к практическому занятию. При рассмотрении ключевых вопросов темы, преподаватель приглашает студентов к их обсуждению, что приводит к изменению формата лекции на диалог.

На лекциях следует рассматривать темы, несущие самую большую смысловую нагрузку, формирующие основные базовые знания по дисциплине. Объемный теоретический материал, подготовленный преподавателем для студентов, должен быть максимально структурирован, четко разбит на вопросы, следующие в логической последовательности, и быть легко воспринимаемым слушателями. В этой ситуации наиболее эффективно и оправдано использование структурно-логического материала: структурно-логические схем, логико-смысловых моделей, схем-конспектов, таблиц, диаграмм. Примечательной особенностью дисциплины «Арбитражный процесс» является то, что весь теоретический материал можно изложить в формате структурно-логических схем. Благодаря бесконечным возможностям использования компьютерных технологий, можно составить схемы разных видов, что способствует наглядности восприятия материала студентами [1].

Использование на лекции проектора позволяет отобразить часть обсуждаемого материала (основные идеи или положения, статистические данные) на экране, что существенно увеличивает объем рассматриваемого за время лекции материала.

По некоторым темам, например «Стадии и виды арбитражного судопроизводства», «Иски в арбитражном процессе», «Обеспечительные меры в арбитражном процессе» и др. для участия в лекционном занятии может быть приглашен эксперт – судья или помощник судьи Арбитражного суда Республики Мордовия, судебный пристав-исполнитель, арбитражный управляющий и др., который включается в обсуждение вопросов, отвечая на них, разъясняя детали, обозначает существующие проблемы.

Материалы лекции – текст лекции, научные концепции, доктрины, схемы, таблицы, статистика могут быть разосланы в конце занятия преподавателем по желанию студентов на их электронные адреса.

Увеличение количества часов на практические занятия дает возможность более широкого применения активных методов обучения и контроля знаний. В Саранском филиале РУК на практических занятиях по Арбитражному процессу успешно применяются такие методы активного обучения, как деловые игры, метод кейс-ситуаций, тестирования и др.

Метод кейс-ситуаций – это метод активного проблемно-ситуационного анализа, основанный на обучении путем решения конкретных задач-ситуаций. Кейс-ситуация специально готовится (пишется, редактируется, конструируется) преподавателем на основе реальной, актуальной с точки зрения обучения информации из юридической практики. Ситуаций может быть много, но при любых их разновидностях работа с ними учит студентов анализировать конкретную информацию, прослеживать причинно-следственные связи, выделять ключевые проблемы, обоснованно решать рассматриваемое дело. Она формирует определенные профессиональные навыки в контексте конкретного научного и методического мировоззрения[2].

Другой вариант применения метода – самостоятельное составление кейс-ситуаций студентами и их решение. Преподаватель в этом случае оценивает не только правильность ее решения, но, в первую очередь, – качество составления.

Деловая игра – один из самых эффективных методов проведения практических занятий по процессуальным дисциплинам [3]. При изучении Арбитражного процесса деловая игра проводится по теме «Судебное разбирательство». Студенты получают задание самостоятельно составить фабулу игры и распределить роли (судьи, секретаря, истца, ответчика, представителей сторон, прокурора) – в зависимости от рассматриваемого дела. Ролью преподавателя является руководство процессом, консультации на всех стадиях подготовки, оценка результатов. Возможно проведение конкурса на лучший игровой процесс между группами и на лучшее

исполнение роли. Видеоматериалы по проводимым игровым процессам могут быть использованы на аудиторных занятиях.

Традиционным методом практической аудиторной работы студентов юридического вуза является работа с источниками. В настоящее время данный метод усовершенствован использованием справочных правовых систем. Например, на практических занятиях по Арбитражному процессу, студенты получают задание решить конкретное дело с проработкой нескольких нормативно-правовых актов или сделать обзор по изменениям, внесенным в законодательство за определенный промежуток времени. Студенты демонстрируют знание источников, а также навыки применения знаний по правовой информатике – использование компьютерных справочно-правовых систем «КонсультантПлюс», «Гарант» и др.

Таким образом, подводя итог, необходимо сказать, что когда мы говорим об инновациях, то, по сути, речь идет о том, чтобы дополнить классические методы новыми техническими средствами – широко использовать электронные информационные системы, интерактивные доски и т. д. Новые требования к лекционным занятиям – это обязательное насыщение материалов лекции практическими примерами. Инновационным является и то, что студенты меньше получают знания в готовом виде и больше времени уделяют самостоятельной работе по получению информации и ее осмыслению. При этом, несмотря на упор на самостоятельную работу студентов, в новых условиях роль преподавателя в формировании высококвалифицированного специалиста не только не уменьшается, но и, напротив, становится еще более весомой и приобретает большее значение.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Моисеева, Е.Н.,* Ганин О.Н. Использование схематического материала в преподавании арбитражного процесса // Юридические чтения: материалы заоч. науч.-практ. конф. (Саранск, 10 апреля 2016 г.) / [редкол.: О. Н. Ганин (отв. Ред.) и др.]; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: ЮрЭксПрактик, 2016. С. 28–32.

2. *Раджабова П.А*. Синтез традиционных и инновационных методов обучения на юридическом факультете // Юридическое образование и наука. 2014. № 1. С. 19–20.

3. *Ямашкина, М. В.*, Моисеева Е.Н. Деловая игра как активная форма изучения гражданского процесса // Научное обозрение. 2014. № 12. Ч. 2. С. 680–686.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 347.9

# АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ И ПОДСУДНОСТИ ВОПРОСОВ ПРЕКРАЩЕНИЯ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

**Михаил Анатольевич Панфилов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: mpanfilov@rucoop.ru

# ACTUAL PROBLEMS OF JURISDICTION AND COGNIZANCE OF SUSPENSION OF ENFORCEMENT PROCEEDINGS

**Mikhail Anatolyevich Panfilov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются проблемные вопросы прекращения исполнительного производства. С принятием Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации возникли проблемы при определении вида судопроизводства, в котором подлежат рассмотрению вопросы прекращения исполнительного производства по отдельным категориям споров. Также анализируются вопросы подсудности прекращения исполнительного производства, возбужденного на основании исполнительного листа (судебного приказа), выданного мировым судьей. Кроме того, рассматривается подведомственность прекращения исполнительного производства, возбужденного на основании исполнительного документа, выданного органом, осуществляющим контрольные функции (пенсионными органами, налоговыми органами и пр.).

К л ю ч е в ы е  с л о в а: исполнительное производство, прекращение исполнительного производства, арбитражный суд, мировой судья, суд общей юрисдикции, подсудность, подведомственность.

The article discusses the problematic issues of suspension of enforcement proceedings. After the adoption of the Code of administrative procedure of the Russian Federation there are issues with type of proceedings determination, in which issues of suspension of enforcement proceedings for certain categories of disputes are subject to consideration. The issues of jurisdiction for suspension of enforcement proceedings, initiated on the basis of the writ of execution (court order) issued by a magistrate, are also analyzed. It also considers subordination of the suspension of enforcement proceedings initiated on the basis of an executive document issued by an exercising supervisory functions authority (pension authorities, tax authorities, etc.).

K e y w o r d s: executory process, suspension of enforcement proceedings, arbitration court, magistrate, general jurisdiction court, jurisdiction.

Исполнительное производство – итоговая и самая наглядная стадия процесса судопроизводства. Исполнительное производство имеет существенное значение, поскольку принудительное испол-

© Панфилов М.А., 2017

нение судебных актов и иных актов органов гражданской юрисдикции выступает в качестве важнейшего участка юридической практики, отражающего эффективность всего механизма правового регулирования.

Современная концепция прав человека, закрепленная в части 4 статьи 15 Конституции Российской Федерации, является частью нашей правовой системы. Основополагающее значение в этой связи имеет статья 6 Европейской конвенции о защите прав и основных свобод человека, в которой закреплено право на справедливое судебное разбирательство, охватывающее собой, по сути дела, весь судебный процесс и исполнение конечного его результата – судебного решения.

Это положение развивается в статье 18 Конституции Российской Федерации, где указывается, что права и свободы человека и гражданина «определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность... исполнительной власти... обеспечиваются правосудием». Такое же влияние оказывает и судебная практика международных органов правосудия, в частности, Европейского суда по правам человека. В его решениях констатировано, что исполнение судебного решения, принятого любым судом, должно рассматриваться как составляющая «судебного разбирательства».

По делу «Вассерман против России» в 2004 году Европейский Суд отметил, что нарушением «права на суд», неотъемлемой частью которого является исполнение решения суда, признаются неисполнение и задержка исполнения судебного акта. Невозможность для заявителя добиться исполнения судебного решения, «взыскать денежные средства, которые он разумно рассчитывал получить», в том числе принудительно в порядке исполнительного производства, является вмешательством в его право владения, пользования и распоряжения своей собственностью [1].

Поскольку и доктрина, и практика европейских судов, и структура Евросоюза и Совета Европы рассматривают исполнение судебных решений как составную часть судебного производства, они не снимают и с судов ответственность за то, что их решения не исполняются.

В настоящей статье хотелось бы поднять одну из самых актуальных проблем в исполнительном производстве - подведомственность и подсудность вопросов прекращения исполнительного производства судом.

Из положений пункта 1 части 1 статьи 43 Федерального закона от 02.10.2007 №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» следует, что исполнительное производство прекращается судом в случае смерти взыскателя-гражданина (должника-гражданина), объявления его умершим или признания безвестно отсутствую-

щим, если установленные судебным актом, актом другого органа или должностного лица требования или обязанности не могут перейти к правопреемнику и не могут быть реализованы доверительным управляющим, назначенным органом опеки и попечительства; утраты возможности исполнения исполнительного документа, обязывающего должника совершить определенные действия (воздержаться от совершения определенных действий); отказа взыскателя от получения вещи, изъятой у должника при исполнении исполнительного документа, содержащего требование о передаче ее взыскателю; в иных случаях, когда федеральным законом предусмотрено прекращение исполнительного производства.

В соответствии с частью первой статьи 439 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации исполнительное производство прекращается судом в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об исполнительном производстве».

Аналогичное положение закреплено и в части 1 статьи 359 Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации, согласно которой суд по заявлению взыскателя, должника, судебного пристава-исполнителя может приостановить или прекратить исполнительное производство, возбужденное судебным приставом-исполнителем, в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об исполнительном производстве».

Таким образом, прекращение исполнительного производства возможно как в порядке судопроизводства по гражданским делам, так и в порядке административного судопроизводства.

Между тем, данные виды судопроизводств имеют существенные отличия, в том числе, в порядке оформления и подачи заявления о прекращении исполнительного производства, при распределении бремени доказывания и т. д.

В этой связи на практике возник вопрос: в порядке гражданского судопроизводства или в порядке административного судопроизводства подлежат рассмотрению вопросы прекращения исполнительного производства о взыскании обязательных платежей и санкций, иных категорий споров, которые в настоящее время рассматриваются в порядке Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации, если исполнительный документ выдан на основании судебного постановления, принятого в порядке Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации?

В Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 17.11.2015 № 50 «О применении судами законодательства при рассмотрении некоторых вопросов, возникающих в ходе исполнительного производства» вопрос разграничения видов судопроизводств в судах общей юрисдикции своего разрешения не получил [2].

По нашему мнению, вопросы прекращения исполнительного производства подлежат рассмотрению в том же порядке, в каком был рассмотрен спор по существу. Право на судебную защиту считается реализованным только после исполнения судебного постановления. Поскольку исполнение судебного постановления является завершающей стадией судебного процесса, то вопросы прекращения исполнительного производства находятся во взаимосвязи с видом судопроизводства, в ходе которого судом был разрешен спор по существу.

Следовательно, мы считаем, что если спор был разрешен в порядке гражданского судопроизводства, то и вопрос прекращения исполнительного производства в рамках данного дела подлежит рассмотрению в порядке гражданского судопроизводства. Полагаем, что вид судопроизводства на стадии рассмотрения вопроса о прекращении исполнительного производства не может быть изменен.

На практике для всех заинтересованных лиц вызывает затруднения и вопрос: судом общей юрисдикции или мировым судьей подлежат рассмотрению вопросы прекращения исполнительного производства возбужденного на основании исполнительного листа (судебного приказа), выданного мировым судьей?

В соответствии с частью первой статьи 440 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации вопросы о приостановлении или прекращении исполнительного производства рассматриваются судом, в районе деятельности которого исполняет свои обязанности судебный пристав-исполнитель.

Согласно части 3 статьи 45 Федерального закона «Об исполнительном производстве» в случаях, не предусмотренных частями 1 и 2 настоящей статьи, приостановление и прекращение исполнительного производства производятся судом общей юрисдикции, в районе деятельности которого исполняет свои обязанности судебный пристав-исполнитель

Исходя из системного толкования данных норм, в некоторых субъектах Российской Федерации судебная практика сложилась таким образом, что вопросы прекращения исполнительного производства рассматриваются только судом общей юрисдикции. При этом суды исходят из того, что в указанной статье 440 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации не содержится прямого указания на отнесение дел по заявлениям о прекращении исполнительного производства к подсудности именно мирового судьи. Не содержится такое указание и в статье 3 Федерального закона от 17.12.1998 №188-ФЗ «О мировых судьях в Российской Федерации», статье 23 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации [3].

По нашему же мнению, вопрос о прекращении исполнительного производства подлежит рассмотрению соответствующим судом того же уровня, что и суда, выдавшего исполнительный лист.

Так, в соответствии с частью 1 статьи 428 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации исполнительный лист выдается судом взыскателю после вступления судебного постановления в законную силу, за исключением случаев немедленного исполнения.

Основанием для выдачи исполнительного листа являются принимаемые судами судебные постановления.

Исполнительный лист (судебный приказ), выданный мировым судьей на основании принятого по делу судебного постановления, является основанием для возбуждения исполнительного производства.

Исполнение судебных решений является неотъемлемой частью судебной защиты, так как судебный процесс считается законченным, когда исполнено решение суда.

При этом контроль за исполнением судебного решения должен осуществляться тем судом, которым принято судебное постановление.

Согласно Примерной номенклатуре дел и документов, образующихся в деятельности мировых судей, утвержденной Судебным департаментом при Верховном Суде Российской Федерации 09.06.2011, материалы по ходатайствам судебных приставов-исполнителей о приостановлении, возобновлении и прекращении исполнительного производства отнесены к числу вопросов, рассматриваемых мировыми судьями (наряды по гражданским делам 05-28) [4].

Следовательно, вопрос о прекращении исполнительного производства, возбужденного на основании исполнительного листа (судебного приказа), выданного мировым судьей, не относится к подсудности районных судов.

Не менее сложным и актуальным остается вопрос о том, судом общей юрисдикции или арбитражным судом подлежат рассмотрению вопросы прекращения исполнительного производства возбужденного на основании исполнительного документа, выданного органом, осуществляющим контрольные функции (пенсионными органами, налоговыми органами и прочее) в случае смерти индивидуального предпринимателя, главы крестьянского (фермерского) хозяйства?

В соответствии с пунктом 1 части 2 статьи 45 Федерального закона «Об исполнительном производстве» приостановление и прекращение исполнительного производства арбитражным судом производятся в случаях исполнения исполнительных документов,

указанных в пунктах 5, 6 и 8 части 1 статьи 12 настоящего Федерального закона, в отношении организации или гражданина, осуществляющего предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

В силу пункта 5 части 1 статьи 12 Федерального закона «Об исполнительном производстве» исполнительными документами, направляемыми (предъявляемыми) судебному приставу-исполнителю, являются акты органов, осуществляющих контрольные функции, за исключением исполнительных документов, указанных в пункте 4.1 настоящей части, о взыскании денежных средств с приложением документов, содержащих отметки банков или иных кредитных организаций, в которых открыты расчетные и иные счета должника, о полном или частичном неисполнении требований указанных органов в связи с отсутствием на счетах должника денежных средств, достаточных для удовлетворения этих требований.

Из системного анализа данных норм права можно прийти к выводу о том, что вопросы прекращения исполнительного производства, возбужденного на основании исполнительного листа, выданного органом, осуществляющим контрольные функции, в случае смерти индивидуального предпринимателя, главы крестьянского (фермерского) хозяйства относятся к подведомственности арбитражных судов.

Вместе с тем, согласно части 1 статьи 327 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации арбитражный суд по заявлению взыскателя, должника, судебного пристава-исполнителя может приостановить или прекратить исполнительное производство, возбужденное судебным приставом-исполнителем на основании исполнительного листа, выданного арбитражным судом, в случаях, предусмотренных Законом об исполнительном производстве.

Следовательно, из буквального толкования данной нормы права следует, что к подведомственности арбитражных судов относятся вопросы прекращения исполнительного производства только в случае, если исполнительное производство, возбуждено на основании исполнительных листов, выданных указанными судами, а в остальных случаях указанные вопросы являются прерогативой судов общей юрисдикции.

Пленум Верховного Суда Российской Федерации в вышеуказанном Постановлении от 17.11.2015 № 50 ответа на данный вопрос не дал.

Анализ судебной практики показывает, что в различных регионах Российской Федерации подведомственность данного вопроса решается различным образом.

Таким образом, современное законодательство по вопросам подведомственности и подсудности вопросов прекращения испол-

нительного производства нуждается в совершенствовании, требуются разъяснения Верховного Суда Российской Федерации по данным вопросам в целях формирования единообразной судебной практики, обеспечения единства подходов при отправлении правосудия, исключения возможности отказа в судебной защите в случае спора о подведомственности дела, установления общих правил организации судопроизводства.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Постановление* ЕСПЧ по делу «Wasserman v. Russia» от 18.11.2004 // Совет Европы и России. 2005. №1.

2. *Постановление* Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 17.11.2015 № 50 «О применении судами законодательства при рассмотрении некоторых вопросов, возникающих в ходе исполнительного производства» // Российская газета. № 270. 30.11.2015.

3. *Апелляционное* определение Ставропольского краевого суда от 30.03.2016 по делу N 33-2300/2016 // СПС «КонсультантПлюс».

4. *Примерная* номенклатура дел и документов, образующихся в деятельности мировых судей, утв. Судебным департаментом при Верховном Суде РФ 09.06.2011 // Там же.

УДК 342.842

## ОСОБЕННОСТИ РАЗРЕШЕНИЯ ЭЛЕКТОРАЛЬНЫХ СПОРОВ ИЗБИРАТЕЛЬНЫМИ КОМИССИЯМИ

**Елена Александровна Садекова**
**Татьяна Юрьевна Пяткина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: t.yu.pyatkina@rucoop.ru

## PERMISSION PECULIARITIES OF ELECTORAL DISPUTES BY ELECTORAL COMMISSIONS

**Yelena Aleksandrovna Sadekova**
**Tatyana Yuryevna Pyatkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Настоящая статья посвящена особенностям разрешения электоральных споров избирательными комиссиями в Российской Федерации. В ней анализируется непосредственно процедура их рассмотрения в соответствующих избирательных комиссиях.

© Садекова Е.А., Пяткина Т.Ю., 2017

Ключевые слова: избирательные права, избирательное законодательство, электоральные споры, избирательные комиссии.

The article is devoted to the permission peculiarities of electoral disputes by election commissions in the Russian Federation. It directly examines the procedure for their consideration in the relevant election commissions.

Keywords: voting rights, electoral law, electoral disputes, electoral commissions.

В юридической литературе под электоральными или избирательными спорами принято понимать различного рода разногласия и конфликты, возникающие в связи с нарушениями избирательных прав и права граждан на участие в референдуме при проведении избирательных кампаний по выборам органов государственной власти и местного самоуправления, а также при проведении референдумов [1, с. 409].

Действующим законодательством предусмотрено два способа разрешения избирательных споров – судебный и административный. Они существенно различаются друг от друга по кругу лиц, наделенных правом подачи соответствующего обращения или жалобы, по предмету обжалования, по установленным процедурам рассмотрения жалоб и юридическим последствиям принимаемых решений.

В административном порядке электоральные споры разрешаются Центральной избирательной комиссией Российской Федерации и избирательными комиссиями субъектов Российской Федерации. Указанные органы придают важное значение четкой организации работы с обращениями избирателей и избирательных объединений, по вопросам о нарушениях федерального и регионального избирательного законодательства. К сожалению, законодателем детально не прописана процедура рассмотрения избирательными комиссиями электоральных споров, и в основном порядок их разрешения регулируется регламентами соответствующих избирательных комиссий.

Обращение о нарушении избирательного законодательства может быть подано в любую избирательную комиссию, которая не вправе отказать в его принятии. Обращение должно содержать суть допущенного нарушения и сведения о заявителе, необходимые для направления ему ответа. Анонимные заявления рассмотрению не подлежат. Если в обращении содержатся вопросы, решение которых не относится к компетенции избирательной комиссии, то оно перенаправляется в соответствующий компетентный государственный орган, орган местного самоуправления или соответствующему должностному лицу.

Избирательными комиссиями для рассмотрения обращений могут создаваться специальные рабочие группы, организовываться

выезд на место конфликта, привлекаться правоохранительные органы. Разрешение споров осуществляется гласно, в присутствии заявителей и других заинтересованных лиц и органов. Кроме того, сложилась практика привлечения к разрешению споров специалистов и экспертов. Все это способствует всестороннему рассмотрению спорной ситуации и вынесению своевременного и правильного решения.

Законодательство о выборах предусматривает определенные сроки рассмотрения жалоб и обращений, поступивших в избирательные комиссии. Так, в соответствии с Федеральным законом от 12 июня 2002 г. № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [2], комиссии в пределах своей компетенции обязаны рассматривать поступившие к ним в период избирательной кампании, кампании референдума обращения о нарушении закона, проводить проверки по этим обращениям и давать лицам, направившим обращения, письменные ответы в пятидневный срок, но не позднее дня, предшествующего дню голосования, а по обращениям, поступившим в день голосования или в день, следующий за днем голосования, – немедленно. Если факты, содержащиеся в обращениях, требуют дополнительной проверки, решения по ним принимаются не позднее чем в десятидневный срок.

Обращения граждан Российской Федерации, обладающих активным избирательным правом, о невключении в список избирателей, о любой ошибке или неточности в этом списке рассматриваются участковой избирательной комиссией в течение суток, а в день голосования – в течение двух часов с момента обращения, но не позднее момента окончания голосования.

Чаще всего предметом рассмотрения в избирательных комиссиях являются электоральные споры, связанные с назначением выборов, формированием избирательных комиссий, выдвижением и регистрацией кандидатов, списков кандидатов, порядком проведения предвыборной агитации, с неправомерными (по мнению заявителей) решениями, действиями (бездействием) избирательных комиссий и их должностных лиц, с фальсификацией (по мнению заявителей) итогов голосования, результатов выборов (референдума) и признания их недействительными.

Так, в Центральную избирательную комиссию Республики Мордовия в период подготовки и проведения выборов 18 сентября 2016 года поступило 74 обращения, из них: жалобы на действия (бездействие) избирательных комиссий – 33; о нарушении порядка проведения предвыборной агитации – 17; по иным нарушениям избирательного законодательства – 24. С жалобами и заявлениями о нарушении избирательных прав обращались представители по-

литических партий – 41; кандидаты в депутаты представительных органов различных уровней власти, выдвинутые в порядке самовыдвижения – 12; избиратели – 17; избирательные комиссии, члены избирательных комиссий – 3; представители средств массовой информации – 1. Из всех рассмотренных жалоб изложенные в них факты нашли подтверждение лишь в четырех случаях. Кроме того, на избирательном участке № 574 итоги голосования были признаны недействительными по всем уровням выборов, которые на нем проходили.

Решения и действия (бездействие) избирательных комиссий и их должностных лиц (кроме ЦИК России) могут быть обжалованы в вышестоящую избирательную комиссию. Вышестоящая комиссия вправе отменить решение нижестоящей избирательной комиссии и обязать ее повторно рассмотреть вопрос либо принять решение по существу возникшего электорального спора. Решения любой избирательной комиссии могут быть обжалованы в судебном порядке.

Анализ действующего законодательства и практики его применения позволяет заключить, что электоральные споры – это споры по поводу применения избирательного законодательства, возникающие при назначении, подготовке, проведении и установлении результатов выборов в органы государственной власти и органы местного самоуправления. Большая часть электоральных споров разрешается избирательными комиссиями соответствующего уровня, при этом законодательством установлены для этого весьма сжатые сроки.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Избирательное* право и избирательный процесс в Российской Федерации: учебник для вузов / отв. ред. А. В. Иванченко. М.: НОРМА, 1999. 842 с.

2. *Об основных* гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации: федер. закон от 12 июня 2002 г. № 67-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 24. Ст. 2253.

УДК 342.9

# К ВОПРОСУ О ПРИРОДЕ И СУЩНОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОГО ИСКА

**Лариса Николаевна Свешникова**
**Александр Владимирович Логутёнков**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: egor751348@yandex.ru, logutyonkov@yandex.ru

# TO THE QUESTION OF THE ESSENCE OF ADMINISTRATIVE SUIT NATURE

**Larisa Nikolayevna Sveshnikova**
**Aleksandr Vladimirovich Logutyonkov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается вопрос об административном иске в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: административный иск, административное судопроизводство, Кодекс административного судопроизводства РФ, публичные правоотношения.

The article considers the question of an administrative suit in accordance with the current legislation of the Russian Federation.

K e y w o r d s: administrative lawsuit, administrative legal proceedings, Code of Administrative Court Procedure of the Russian Federation, public legal relations.

Кодекс административного судопроизводства РФ (далее КАС РФ) вводит в оборот новые или воспроизводит уже существующие понятия, сущность которых до сего времени вызывает споры. К их числу относятся «административное судопроизводство», «цель административного судопроизводства», «административное дело», «административный иск» и др. [1].

Административное судопроизводство, по логике анализируемого кодифицированного закона, следует понимать как порядок рассмотрения и разрешения Верховным Судом РФ и всеми судами общей юрисдикции административных дел, о защите нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов граждан, прав и законных интересов организаций, а также других административных дел, возникающих из административных и иных публичных правоотношений. Кодифицированный закон не даёт определения административного дела, ограничиваясь перечислением

© Свешникова Л.Н., Логутёнков А.В, 2017

разновидностей таких дел. При этом все приведенные в КАС РФ административные дела можно условно разделить на 2 группы. К первой группе относятся дела, сущность которых сводится к оспариванию решений и действий органов и должностных лиц или защите нарушенных прав в определённой сфере общественных отношений. Ко второй группе относятся дела, сущность которых выражается в их административно-принудительном характере [4, с. 16].

Современное административное судопроизводство соединяет в себе два глобальных процессуальных института, синтез которых до недавнего времени (по крайней мере, законодательно) не допускался. Речь идет о соединении исковой формы защиты с публично-правовым производством. Гражданское процессуальное законодательство разделяло исковое производство, как производство по защите гражданских, семейных, трудовых, жилищных и т. д. прав, и не исковые: публично-правовое и особое производства, которые не являются исковыми. В настоящее же время в соответствии с действующим КАС РФ защита интересов в сфере публичных правоотношений возможна путем предъявления административного иска.

Исходя из сущности иска, основанной на том, что иск не возможен без наличия требования к суду о защите нарушенного или оспоренного права, нельзя не отметить, что данное требование и обращения к суду возможно не только при нарушении субъективных гражданских прав в широком смысле. Обращение к суду возможно и при нарушении или угрозе нарушения в сфере публичных правоотношений.

Административный истец обращается в суд за защитой не субъективных гражданских прав, а за защитой прав, затрагиваемых в публичных правоотношениях. Поэтому совершенно очевидно, что иск выступает здесь как универсальное средство защиты не только в сфере гражданских, но и публичных интересов. Еще одна специфика иска заключается в том, что он является многоплановой категорией, которая содержит в себе не только процессуальную (обращение к суду), но и материально-правовую сторону. Эта многоплановость поднимает вопрос о наличии спора между истцом и ответчиком, и в первую очередь наличие спора в сфере защиты публичных правоотношений. Вопрос о наличии спора о праве давно является дискуссионным. Существует точка зрения о том, что спор о праве является общей чертой, характеризующей дела, как искового производства, так и возникающие из публичных правоотношений [3, с. 171].

Необходимо отметить, что основными критериями допустимости административного искового заявления выступают: предмет иска (административного искового заявления); исчерпанность инстанционного порядка (субсидиарность); административная про-

цессуальная правоспособность и административная процессуальная дееспособность; право предъявления административного искового заявления; допустимое основание для предъявления административного искового заявления; сроки [5, с. 35].

Интересным для изучения представляется вопрос о разграничении административных и гражданских дел, поскольку в соответствии со ст. 128 КАС РФ судья отказывает в принятии административного искового заявления, если оно не подлежит рассмотрению и разрешению судом в порядке административного судопроизводства, поскольку рассматривается и разрешается в ином судебном порядке, в том числе в порядке гражданского или уголовного судопроизводства, либо арбитражным судом [1]. Следовательно, в административном исковом заявлении может присутствовать спор, однако он должен подлежать рассмотрению в порядке административного судопроизводства, т. е. затрагивать сферу публичных правоотношений [2, с. 172].

Анализ правоприменительной практики показывает, что дела о признании незаконным решения органа исполнительной власти субъекта РФ об отказе в присвоении званий «Ветеран труда», категории дел о признании недействительным отказа в выдаче удостоверения участника ликвидации аварии на ЧАЭС и некоторым другим социальным спорам рассматриваются в порядке гражданского судопроизводства (см., например, дело № 2-363/2017) [2].

С таким подходом к определению порядка рассмотрения указанных категорий дел крайне сложно согласиться, поскольку при принятии к производству дел, суды исходят из сущности заявленных в административном иске требований.

На наш взгляд, за основу разграничения административных и гражданских дел целесообразнее применять особенности правового статуса органа исполнительной власти как стороны в административном деле.

Такой вывод основан на исследовании норм права, закрепленных в ст., ст. 125, 218–228 КАС РФ. Из существа указанных норм следует, что особенностью административного иска является оспаривание решения, действия (бездействия) органов государственной власти, органа местного самоуправления, иного органа, организации, наделенных отдельными государственными или иными публичными, должностного лица, государственного или муниципального служащего.

Таким образом, рассмотрение дел, относящихся к категории социальных споров, по правилам, установленным ГПК РФ является нелогичным, поскольку непонятным становится цель упразднения главы 25 ГПК РФ и переноса ее в КАС РФ.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Кодекс* административного судопроизводства Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации [от 08.03.2015 г. № 21-ФЗ: в ред. от 03.07.2016г.] // Российская газета. 2015 11 марта. № 49.

2. *О признании* незаконным решения об отказе в присвоении звания «Ветеран труда», возложении обязанности присвоить звание «Ветеран труда»: решение Ленинск. районного суда г. Саранска, РМ [от 31.01.2017г. дело № 2-363/2017] // Архив Ленинск. Районного суда г. Саранска, РМ.

3. *Рогачева, О.С.* Административное исковое заявление как средство защиты от незаконных решений, действий(бездействия) органа государственной власти, органа местного самоуправления, иного органа, организации, наделенных отдельными государственными или иными публичными полномочиями: предпосылки права на предъявление иска // Журнал административного судопроизводства. 2016. № 2. С. 34–41.

4. *Хатуаев В.У.* Кодекс административного судопроизводства российской федерации как источник административного права // Вестник воронежского института МВД России. 2016. № 2. С. 15–19.

5. *Яковлева А.П.* К вопросу об административном иске как форме защиты права // Международный научно-исследовательский журнал. 2016. № 12–4 (54). С. 170–172.

УДК 347.736

## МЕРЫ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ЗАЩИТУ ПРАВ УЧАСТНИКОВ СТРОИТЕЛЬСТВА ПРИ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ) ЗАСТРОЙЩИКОВ

**Вера Николаевна Сеничева**
*Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России)*
E-mail: vera_taraskina@mail.ru

## PROTECTION OF CONSTRUCTION PARTICIPANTS IN THE BANKRUPTCY OF DEVELOPERS

**Vera Nikolayevna Senicheva**
*Middle Volga Institute (branch) of the All-Russian State University of Justice*

В статье рассматриваются основные вопросы правового регулирования несостоятельности (банкротства) застройщиков. Определены цели, задачи, особенности субъектного состава при проведении процедур банкротства данной категории должников, выделены основные элементы системы защиты прав участников строительства.

© Сеничева В.Н., 2017

К л ю ч е в ы е  с л о в а: несостоятельность (банкротство), застройщик, участник строительства, реестр требований, жилое помещение.

The article deals with the main issues of legal regulation of developers insolvency (bankruptcy). The goals, tasks, peculiarities of the subject composition during the bankruptcy proceedings of this category of debtors are defined, the main elements of the system for protecting the rights of construction participants are identified.

K e y w o r d s: insolvency (bankruptcy), developer, construction participant, register of claims, living quarters.

В 2011 году глава IX Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – Закон о банкротстве) [1] была дополнена параграфом 7 – «Банкротство застройщиков» [2]. Предусмотренные названным параграфом нормативные положения распространяются на особую категорию должников, именуемую застройщики.

В соответствии со ст. 201.1 Закона о банкротстве лицами, привлекающими денежные средства и (или) имущество участников строительства, то есть, застройщиками, признаются юридические лица независимо от организационно-правовой формы, в том числе жилищно-строительный кооператив, или индивидуальные предприниматели, к которым имеются требования о передаче жилых помещений или денежные требования. Таким образом, застройщик должен отвечать следующим признакам: он должен быть юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем, занимающимся строительством многоквартирного дома; осуществляющим деятельность независимо от наличия зарегистрированного права на многоквартирный дом; осуществляющим строительство на земельном участке независимо от наличия права на него; привлекающим для финансирования такого строительства средства граждан (денежные средства либо иное имущество); имеющим непогашенные перед участниками строительства денежные требования (в случае расторжения договора) или требования о передаче жилого помещения. А.П. Кузнецов подчеркивает, что только совокупность вышеуказанных признаков дает гарантию, что в возникшем споре будут применены положения параграфа Закона о банкротстве, регулирующего банкротство застройщика [3].

Регулирование особенностей банкротства данной категории субъектов обусловлено необходимостью решения социально-значимой задачи – обеспечения надлежащей защиты прав «дольщиков» – участников долевого строительства жилья.

В соответствии с подпунктом 2 п. 1 ст. 201.1 Закона о банкротстве, к участникам строительства отнесены как физические и юридические лица, так и Российская Федерации, субъект Российской Федерации или муниципальное образование, имеющие к застройщику требование о передаче жилого помещения или денежное требование.

Правовое регулирование банкротства застройщиков направлено на создание системы мер защиты прав участников строительства, особенно граждан-«дольщиков». Рассмотрим основные элементы, составляющие данную систему защиты.

Прежде всего отметим особый состав лиц, участвующих в деле о банкротстве рассматриваемой категории должников: одним из них является уполномоченный орган исполнительной власти субъекта Российской Федерации, осуществляющий контроль и надзор в области долевого строительства многоквартирных домов и (или) иных объектов недвижимости на территории данного строительства.

Вторым элементом системы защиты прав дольщика является вариативность (в отличие от общих положений определения подсудности по месту нахождения должника) подсудности либо по месту нахождения должника, либо по месту нахождения объекта строительства или земельного участка, либо в суде по месту жительства или месту нахождения большинства участников строительства. Таким образом, участник строительства вправе подать ходатайство о передаче дела о банкротстве застройщика на рассмотрение арбитражного суда по месту нахождения объекта строительства, например.

Третий элемент защиты прав дольщиков состоит в том, что участники строительства вправе в соответствии с п. 1 ст. 201.4 Закона о банкротстве с даты вынесения арбитражным судом определения о введении наблюдения в отношении застройщика вправе предъявить денежные требования и (или) требования о передаче жилых помещений. В свою очередь, предъявление и учет указанных требований осуществляется посредством ведения наряду с реестром требований кредиторов, реестра требований о передаче жилых помещений.

Важнейшим элементом системы защиты прав участников строительства, особенно граждан, является установление особенной, отличающейся о предусмотренной ст. 134 Закона о банкротстве, очередности удовлетворения требований кредиторов. В соответствии со ст. 201.9 привилегированными категориями кредиторов, то есть, теми, чьи требования удовлетворяются в рамках первой и второй очереди традиционно являются граждане, перед которыми должник несет ответственность за причинение вреда жизни или здоровью, путем капитализации соответствующих повременных платежей, компенсации сверх возмещения вреда, компенсации морального вреда; а также  по выплате выходных пособий и оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и по выплате вознаграждений авторам результатов интеллектуальной деятельности. Денежные требования граждан-участников строительства выделены Законом в приоритетную, третью оче-

редь. Расчеты с другими категориями кредиторов производятся в рамках четвертой очереди.

Еще один элемент защиты прав участников строительства связан со сроком предъявления требований к должнику. В соответствии с абз. 2 п. 2 ст. 201.4 Закона о банкротстве временный управляющий конкурсный управляющий в 5-дневный срок с даты их утверждения уведомляют всех известных им участников строительства о введении наблюдения или об открытии конкурсного производства и о возможности предъявления участниками строительства требований о передаче жилых помещений и (или) денежных требований, а также о возможности одностороннего отказа участника строительства от исполнения договора, предусматривающего передачу жилого помещения. Как отмечают специалисты, в случае пропуска гражданином - участником строительства срока закрытия реестра по уважительной причине суд не лишен права рассмотреть вопрос о его восстановлении до начала расчетов с кредиторами [4].

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *О несостоятельности* (банкротстве): федер. закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ: [принят Гос. Думой 27 сентября 2002 г.: одобрен Советом Федерации 16 октября 2002 г.: с посл. изм. и доп.] // Собрание законодательства РФ. 2002. № 43. Ст. 4190.

2. *О внесении* изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве) и статьи 17 и 223 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в части установления особенностей банкротства застройщиков, привлекавших денежные средства участников строительства // Там же. 2011. № 29. Ст. 4301.

3. *Кузнецов, А.П.* Банкротство застройщика: теория и практика защиты прав граждан-участников строительства // Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения 15.03.2017).

4. *Банкротство* хозяйствующих субъектов: учеб. для бакалавров / под ред. И.В. Ершова, Е.Е. Енькова. М. : Прогресс, 2016. С. 277.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 342.9

# ОСОБЫЙ ПОРЯДОК ПРИВЛЕЧЕНИЯ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СЛУЧАЕ ФИКСАЦИИ ПРАВОНАРУШЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫМИ ТЕХНИЧЕСКИМИ СРЕДСТВАМИ

**Галина Федоровна Смелкова**
**Михаил Анатольевич Панфилов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: g.f.smelkova@rucoop.ru, mpanfilov@rucoop.ru

# A SPECIAL PROCEDURE OF BRINGING TO ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN CASE OF COMMITTING THE OFFENSE WITH SPECIAL TECHNICAL DEVICES

**Galina Fyodorovna Smelkova**
**Mikhail Anatolyevich Panfilov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматривается особый порядок привлечения к административной ответственности за совершение правонарушений в области дорожного движения, зафиксированных работающими в автоматическом режиме специальными техническими средствами, имеющими функции фото- и киносъемки, видеозаписи, или средствами фото- и киносъемки, видеозаписи. Авторами анализируется порядок вынесения постановления по такому делу об административном правонарушении и направления его и материалов, полученных с применением специальных технических средств, лицу, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: протокол об административном правонарушении, постановление по делу об административном правонарушении, специальное техническое средство, собственники транспортных средств, усиленная квалифицированная электронная подпись должностного лица, электронный документ.

The article discusses a special procedure of bringing to administrative responsibility for offences on road traffic, fixed by special technical devices operating in automatic mode, having the functions of photo and filming, video recording, or photo devices. The authors analyze the order of the judgment in a case concerning an administrative offence and sending it and materials obtained with the use of special technical devices to the person against whom the proceedings on administrative offense.

K e y w o r d s: protocol on administrative offense, administrative judgment, special technical device, owners of vehicles, enhanced qualified electronic signature of an official, electronic document.

© Смелкова Г.Ф., Панфилов М.А., 2017

Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (далее КоАП РФ) за административные правонарушения в области дорожного движения установлен особый порядок привлечения к административной ответственности при их фиксации работающими в автоматическом режиме специальными техническими средствами, имеющими функции фото- и киносъемки, видеозаписи, или средствами фото- и киносъемки, видеозаписи (далее специальными техническими средствами).

Частью 1 статьи 2.6.1 КоАП РФ предусмотрено, что к административной ответственности за административные правонарушения в области дорожного движения в случае фиксации этих правонарушений специальными техническими средствами, привлекаются собственники (владельцы) транспортных средств, независимо от того, являются они физическими либо юридическими лицами (пункт 1 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24.10.2006 № 18 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Особенной части КоАП РФ»).

В силу пунктов 4 и 5 части 1 статьи 28.1 КоАП РФ в качестве повода для возбуждения дела об административном правонарушении является фиксация административного правонарушения в области дорожного движения работающими в автоматическом режиме специальными техническими средствами, а также подтверждение содержащихся в сообщении или заявлении собственника (владельца) транспортного средства данных о том, что в указанных случаях транспортное средство находилось во владении или в пользовании другого лица.

Это обусловлено положениями примечания к статье 1.5 КоАП РФ, согласно которому общее правило презумпции невиновности не распространяется на административные правонарушения, предусмотренные главой 12 КоАП РФ, в случае их фиксации специальными техническими средствами.

Согласно пункту 6 части 4 статьи 28.1 КоАП РФ дело об административном правонарушении в случае его фиксации специальными техническими средствами считается возбужденным с момента вынесения постановления по делу об административном правонарушении (часть 3 статьи 28.6 КоАП РФ).

Согласно части 5 статьи 29.5 КоАП РФ дело об административном правонарушении, предусмотренном главой 12 КоАП РФ, зафиксированное с применением специальных технических средств, рассматривается по месту нахождения органа, в который поступили соответствующие материалы.

Частью 3 статьи 28.6 КоАП РФ определено, что в случае выявления административного правонарушения, предусмотренного главой 12 КоАП РФ, зафиксированного с применением специаль-

ных технических средств, либо в случае подтверждения содержащихся в сообщении или заявлении собственника (владельца) транспортного средства данных о том, что в момент фиксации административного правонарушения транспортное средство находилось во владении или в пользовании другого лица, протокол об административном правонарушении не составляется, а постановление по делу об административном правонарушении выносится без участия лица, в отношении которого возбуждено дело об административном правонарушении, и оформляется в порядке, предусмотренном статьей 29.10 КоАП РФ.

Экземпляры постановления по делу об административном правонарушении и материалов, полученных с применением специальных технических средств, направляются лицу, в отношении которого возбуждено дело об административном правонарушении, по почте заказным почтовым отправлением в форме копии постановления на бумажном носителе или в форме электронного документа, подписанного усиленной квалифицированной электронной подписью уполномоченного должностного лица, в течение трех дней со дня вынесения данного постановления. Экземпляр постановления в форме электронного документа либо информация, содержащаяся в постановлении, также могут быть направлены с использованием иных средств информационных технологий при условии регистрации лица, в отношении которого возбуждено дело об административном правонарушении, в единой системе идентификации и аутентификации и наличия согласия данного лица на такое получение.

К материалам, полученным с применением специальных технических средств, в соответствии со статьями 26.2, 26.8 КоАП РФ относятся, в том числе, показания специальных технических средств, сведения о поверке контрольно-измерительного прибора (например, для определения скоростного режима транспортных средств). В КоАП РФ определены требования к специальным средствам измерения. Такие приборы должны быть утверждены в установленном порядке в качестве средств измерения, иметь соответствующие сертификаты и пройти метрологическую поверку (часть 1 статьи 26.8 КоАП РФ). Хотя КоАП РФ не указывает на обязанность соблюдения методики измерения, проведение измерения в отсутствие аттестованной методики измерения либо с ее нарушением является неправомерным.

Сведения, которые должны быть указаны в постановлении по делу об административном правонарушении, поименованы в статье 29.10 КоАП РФ. Так, в постановлении должны быть указаны: 1) должность, фамилия, имя, отчество судьи, должностного лица, наименование и состав коллегиального органа, вынесших поста-

новление, их адрес; 2) дата и место рассмотрения дела; 3) сведения о лице, в отношении которого рассмотрено дело; 4) обстоятельства, установленные при рассмотрении дела; 5) статья КоАП РФ или закона субъекта Российской Федерации, предусматривающая административную ответственность за совершение административного правонарушения, либо основания прекращения производства по делу; 6) мотивированное решение по делу; 7) срок и порядок обжалования постановления.

В постановлении должна быть указана информация о получателе штрафа, а также информация о сумме административного штрафа, который может быть уплачен в соответствии с частью 1.3 статьи 32.2 КоАП РФ не позднее 20 дней со дня вынесения постановления.

В случаях, предусмотренных частью 3 статьи 28.6 КоАП РФ, постановление по делу об административном правонарушении с приложением материалов, полученных с применением специальных технических средств, оформляется в форме электронного документа, подписанного должностным лицом, вынесшим постановление, усиленной квалифицированной электронной подписью в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.

Соответственно, юридическая сила такого постановления подтверждается электронной цифровой подписью в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Копия постановления по делу об административном правонарушении с приложением материалов, полученных с применением специальных технических средств, изготавливается путем перевода электронного документа в документ на бумажном носителе.

Ненадлежащее оформление постановления является основанием для его отмены.

Так, постановлением судьи Верховного Суда Российской Федерации отменено постановление по делу об административном правонарушении о привлечении к ответственности за совершение административного правонарушения, зафиксированного с использованием специальных технических средств, и все последующие решения по результатам рассмотрения жалоб на это постановление, а производство по делу прекращено на основании пункта 6 части 1 статьи 24.5 КоАП РФ в связи с истечением сроков давности привлечения к административной ответственности по тем основаниям, что копия постановления не содержала сведений об электронной цифровой подписи должностного лица, вынесшего постановление (от 11.11.2016 № 44-АД16-28). Аналогичную позицию Верховный Суд Российской Федерации высказывал и ранее.

В связи с тем, что к постановлению по делу об административном правонарушении не были приложены материалы, полученные

с применением специальных технических средств, из содержания которых можно было бы установить, что административное правонарушение совершено на транспортном средстве, собственником которого является Ж.В.М., данное постановление отменено, а производство по делу прекращено в связи с истечением сроков давности привлечения к административной ответственности [1].

Анализ приведенных административных норм приводит к выводу о том, что в случае фиксации предусмотренного главой 12 КоАП РФ административного правонарушения работающим в автоматическом режиме специальным техническим средством, постановление в форме электронного документа оформляется не только в отношении собственника транспортного средства, но и другого лица, во владении и пользовании которого находилось это транспортное средство, в отношении которого собственником подобное владение и пользование доказано.

Так, по сообщению владельца транспортного средства о том, что в момент фиксации административного правонарушения с использованием специального технического средства, работающего в автоматическом режиме, автомобиль находился в пользовании другого лица, должностным лицом Госавтоинспекции было вынесено постановление о привлечении М.А.В. к административной ответственности. При этом постановление было оформлено не в форме электронного документа с приложением материалов, полученных с применением работающего в автоматическом режиме специального технического средства, без извещения М.А.В. о времени и месте рассмотрения дела, без составления протокола, что привело к отмене данного постановления и прекращению производства по делу в связи с истечением сроков давности привлечения к административной ответственности [2].

В силу положений статей 23.1, 23.3, 23.36, 23.77 КоАП РФ дела об административных правонарушениях в области дорожного движения в случае фиксации административного правонарушения специальными техническими средствами рассматривают должностные лица органов внутренних дел (полиции); в частности начальник государственной инспекции безопасности дорожного движения, его заместитель, начальник центра автоматизированной фиксации административных правонарушений в области дорожного движения государственной инспекции безопасности дорожного движения, его заместитель, командир полка (батальона, роты) дорожно-патрульной службы, его заместитель.

В соответствии с частью 3.1 статьи 4.1 КоАП РФ в рассматриваемых случаях назначается административный штраф, исчисленный в наименьшем размере в пределах санкции применяемой статьи или части статьи Особенной части КоАП РФ. Если применяе-

мой нормой установлено административное наказание в виде лишения права управления транспортным средством или административный арест, то административный штраф назначается в максимальном размере, предусмотренном частью 1 статьи 3.5 КоАП РФ для граждан [3].

При этом в силу части 3 статьи 20.25 КоАП РФ к лицу, которое не уплатило административный штраф за совершение административного правонарушения в области дорожного движения и зафиксированного с применением специальных технических средств, административный арест не может применяться.

Если правонарушение в области дорожного движения было зафиксировано непосредственно сотрудниками Госавтоинспекции с применением указанных выше технических средств, которые не работали в автоматическом режиме, то в данном случае согласно части 1 статьи 28.6 КоАП РФ должностным лицом выносится постановление по делу об административном правонарушении либо на основании части 1 статьи 28.2 КоАП РФ составляется протокол об административном правонарушении в отношении водителя транспортного средства. Полученные с использованием названных технических средств материалы фото- и киносъемки, видеозаписи при составлении протокола об административном правонарушении приобщаются к нему в качестве доказательств совершения административного правонарушения.

Таким образом, особый порядок привлечения к административной ответственности в случае фиксации административного правонарушения в области дорожного движения специальными техническими средствами предусматривает, что к административной ответственности привлекаются собственники (владельцы) транспортных средств, на которых не распространяется общее правило, согласно которому лицо, привлекаемое к административной ответственности, не обязано доказывать свою невиновность. При этом протоколы об административных правонарушениях не составляются, а постановления по делам об административных правонарушениях выносятся уполномоченными органами в форме электронного документа с приложением материалов, полученных с применением работающего в автоматическом режиме специального технического средства, без участия лиц, в отношении которых возбуждено дело об административном правонарушении. Административные наказания назначаются в виде административного штрафа.

Собственник (владелец) транспортного средства вправе обжаловать вынесенное в отношении него постановление по делу об административном правонарушении в вышестоящий орган (вышестоящему должностному лицу) либо в суд и представить при этом доказательства того, что в момент фиксации вмененного ему ад-

министративного правонарушения транспортное средство, собственником (владельцем) которого он является (являлся на момент совершения административного правонарушения), находилось во владении или в пользовании другого лица либо к данному моменту выбыло из его обладания в результате противоправных действий других лиц.

То есть в указанном случае собственник (владелец) транспортного средства, реализуя право на обжалование вынесенного в отношении него постановления по делу об административном правонарушении, фактически обязан представить доказательства своей невиновности.

Следует отметить, что рассмотрение дел по жалобам юридических лиц на постановления о привлечении их к административной ответственности за административное правонарушение в области дорожного движения, если такое правонарушение зафиксировано специальными техническими средствами относится к подведомственности суда общей юрисдикции [4].

Конституционный Суд Российской Федерации в своих определениях (в частности от 16.07.2015 № 1774-О и др.) указал, что данный порядок не освобождает уполномоченные органы, включая суды, при рассмотрении и разрешении дел об административных правонарушениях в области дорожного движения в случае их фиксации специальными техническими средствами от соблюдения требований статей 24.1 «Задачи производства по делам об административных правонарушениях», 26.11 «Оценка доказательств» КоАП РФ и других статей данного Кодекса, направленных на обеспечение всестороннего, полного, объективного и своевременного выяснения всех обстоятельств и справедливого разрешения дел об административных правонарушениях.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Постановление* судьи Верховного Суда Российской Федерации от 22.04.2013 № 53-АД13-2 // СПС «КонсультантПлюс».

2. Решение судьи Тамбовского областного суда от 19.08.2015 по делу № 7-237/2015 // Там же.

3. *Пункт 1* Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24.10.2006 № 18. Российская газета. № 250. 08.11.2006.

4. *Вопрос* 10 Обзора законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за первый квартал 2010 года. Бюллетень Верховного Суда РФ. № 9. Сентябрь, 2010.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 347.961”185/191”(47+57)

# ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НОТАРИУСОВ В ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ

**Наталья Геннадьевна Тараканова**
**Михаил Анатольевич Панфилов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: n.g.tarakanova@rucoop.ru, mpanfilov@rucoop.ru

# LEGAL RESPONSIBILITY OF NOTARIES IN PRE-REVOLUTIONARY RUSSIA

**Natalya Gennadyevna Tarakanova**
**Mikhail Anatolyevich Panfilov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются порядок и основания привлечения к юридической ответственности нотариусов в дореволюционной России. Авторы анализируют составы должностных правонарушений и виды взысканий, применяемых к нотариусам, по законодательству второй половины XIX в.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: нотариус, должностные обязанности, правонарушение, ответственность, наказание.

In the article the procedure and grounds for legal liability of notaries in pre-revolutionary Russia are considered. The authors analyze the compositions of malfeasance and types of penalties that apply to notaries public according to the legislation of the second half of the XIX century.

K e y w o r d s: protocol on administrative offense, administrative judgment, special technical device, owners of vehicles, enhanced qualified electronic signature of an official, electronic document.

В условиях расширения торгового оборота и развития предпринимательства в России в середине XIX в. возникает насущная потребность в создании прочных юридических гарантий личных и имущественных прав. В этой связи в ходе разработки судебной реформы был поставлен вопрос о необходимости упорядочения нотариальной деятельности. Принятое в 1866 г. «Положение о нотариальной части» привело к образованию при окружных судах единой системы нотариальных учреждений в лице старших и младших нотариусов, на которых были возложены обязанности по совершению и засвидетельствованию гражданских актов. Учитывая важность обеспечения законности в осуществлении нотариальной деятельности, был предусмотрен ряд мер, обеспечивающих юридическую от-

© Тараканова Н.Г., Панфилов М.А., 2017

ветственность нотариусов за упущения и злоупотребления в ходе исполнения ими своих должностных обязанностей.

Прежде всего, нотариусы несли имущественную ответственность перед своими клиентами. С этой целью при вступлении в должность они должны были вносить в Окружной суд денежный залог (от 2 до 10 тыс. руб.) для возмещения убытков, причиненных их незаконными действиями [1].

Кроме того, они отвечали своим имуществом и перед государством за неправильное отчисление в казну гербовых пошлин.

Заинтересованные лица могли в двухнедельный срок обжаловать действия или бездействия нотариусов в соответствующем окружном суде [2]. Порядок наложения взысканий на нотариусов осуществлялся по общим правилам об ответственности лиц судебного ведомства, установленным в статьях 261–290 и 292 Учреждения судебных установлений и в статьях 1066–1123 Устава уголовного судопроизводства.

Наказания в зависимости от характера причиненного действиями нотариуса вреда и виновности, налагались в порядке дисциплинарного производства или по приговору уголовного суда.

В отношении нотариусов в дисциплинарном порядке в соответствии со ст. 262. Учреждения судебных установлений могли применяться такие взыскания как предостережение, замечание, выговор без внесения в послужной список, вычет из жалования на основании, арест не более как на 7 дней [3]. Дисциплинарное производство в отношении нотариусов возбуждалось распоряжением председателя окружного суда или по предложению прокурора. Предварительно, вопрос о возбуждении дисциплинарного производства ставился на обсуждение распорядительного заседания окружного суда. После сбора необходимых доказательств и объяснений самого нотариуса, дело выносилось на решение общего собрания отделений суда. Обвиняемому сообщалось предварительно о времени рассмотрения дела, с тем, чтобы он явился в суд для личных объяснений. Неявка обвиняемого в суд без уважительной причины не являлась основанием для приостановления рассмотрения дела.

Дисциплинарное производство проводилось при закрытых дверях и было лишено особых формальностей. Решение сразу после его принятия объявлялось подсудимому и могло в течение одной недели быть обжаловано в вышестоящую инстанцию.

За существенные упущения по службе, пренебрежительное отношение к своим обязанностям, действия несоответствующие занимаемому положению, и подрывающие к нему доверие клиентов, нотариус мог быть уволен с должности. Окончательное решение по этому вопросу принималось Старшим Председателем Судебной Палаты.

В случае совершения нотариусами должностных преступлений, предусмотренных соответствующими статьями «Уложения о наказаниях уголовных и исправительных» 1845 г. они предавались уголовному суду по правилам, установленным Уставом уголовного судопроизводства. Так, в одном из решений Правительствующего Сената по вопросам о привлечении к ответственности должностных лиц судебного ведомства за неправильные действия по службе, говорится, что «старший нотариус, обвиненный в допущении существенно-важных беспорядков в производстве вверенных его ведению по службе дел и в отлучке из своего места жительства, вопреки отказа в отпуске, подлежит привлечению к ответственности в порядке не дисциплинарном, а судебном» [4].

Согласно Уложению, уголовной ответственности нотариусы могли подвергаться за такие действия как совершение подложных крепостей или заочное совершение актов от имени отсутствующих, без надлежащей от них на то доверенности, совершение актов задним числом, подложное засвидетельствование акта в шнуровую книгу, сокрытие, истребление или умышленная потеря части книги, умышленное из противозаконных соображений совершение действий от имени лиц, не имеющих на это законного права. Все эти действия расценивались как подлог в отправлении должности, наказание за которые предусматривалось ст. 362 Уложения и могло повлечь за собой лишение всех прав и преимуществ, отправление в исправительное арестантское отделение. Уголовному суду нотариус мог подвергнуться также за совершение или засвидетельствование акта, «содержащего в себе распоряжения или выражения явно противные законам или государственному благоустройству, или же вере и нравственности» (Ст.464 Уложения о наказаниях). Все остальные упущения по службе подлежали менее строгим взысканиям, установленным ст. 410 «за медленность и нерадение в отправлении должности».

Однако, следует признать, что ни законодатель, что ни Правительствующий Сенат не проводили четкой дифференциации между должностными проступками и преступлениями.

По общему правилу в соответствии со ст. 1077 Устава уголовного судопроизводства дела о преступлениях по должности возбуждались по жалобам частных лиц, по сообщению или донесению должностного лица, в порядке надзора начальства за деятельностью подчиненного[5].

Возбуждение уголовного дела по должностным преступлениям губернских и уездных нотариусов находилось в компетенции соответствующей Судебной Палаты, а в отношении старших нотариусов – кассационного департамента Правительствующего Сената. По факту совершения должностного преступления проводилось

предварительное следствие, на время которого нотариус отстранялся от исполнения обязанностей.

Со временем законодательные положения по вопросам о надзоре за нотариусами и их ответственности обрастали дополняющими и разъясняющими их решениями Правительствующего Сената.

Таким образом, нотариусы в рамках осуществления своих должностных обязанностей несли имущественную, дисциплинарную и уголовную ответственность.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. *Тараканова, Н.Г.*, Родина С.В. Нотариат Мордовии: от истоков к современности. М.: Фонд развития правовой культуры, 2010. С. 56.

2. *Положение* о Нотариальной части. //Свод законов Российской империи. СПб, 1892. Т. 16. Ч. 1 С. 330.

3. *Учреждение* судебных установлений // Российское законодательство X–XX веков. Т. 8. Судебная реформа. М., 1991. С. 60.

4. *Сборник* решений Правительствующего Сената по вопросам о привлечении к ответственности должностных лиц судебного ведомства за неправильные действия по службе. Спб., 1879. С. 180.

5. *Устав* уголовного судопроизводства // Российское законодательство X–XX веков. Т. 8. Судебная реформа. М.: Юридическая литература, 1991. С. 120–251.

УДК 347.991(470.345)

## ВЕРХОВНЫЙ СУД РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ В СИСТЕМЕ СУДОВ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ

**Марина Вячеславовна Ямашкина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: m.v.yamashkina@rucoop.ru

## THE SUPREME COURT OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA IN THE COURT SYSTEM OF GENERAL JURISDICTION

**Marina Vyacheslavovna Yamashkina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В работе представлена характеристика Верховного Суда Республики Мордовия. Выделены некоторые особенности истории становления и развития этого

© Ямашкина М.В., 2017

суда. Определена структура и компетенция президиума и судебных коллегий суда.
К л ю ч е в ы е  с л о в а: система судов общей юрисдикции, Верховный Суд Республики Мордовия, гражданский процесс.

The paper presents the characteristics of the Supreme Court of the Republic of Mordovia. Some features of the history and development of this Court are highlighted. The structure and competence of the Presidium and the judicial collegiums of the Court are defined.
K e y w o r d s: the system of courts of General jurisdiction, The Supreme Court of the Republic of Mordovia, civil process.

История развития Верховного Суда Республики Мордовия ведет свое начало с конца 20-х годов XX века во время формирования мордовской государственности. И первоначально очень сложно было набирать кадры грамотных юристов, многие из которых не имели соответствующего образования и судебной практики. Первоначально в Мордовский Окружной суд (образованный 6 августа 1928 года он имел именно такое наименование) было записано 17 человек. 20.08.1928 года утверждается состав Мордовского Окружного суда.

В октябре 1930 года окружные суды были упразднены и их функции переданы в народные суды.

20 декабря 1934 года Президиум ВЦИК постановил преобразовать Мордовскую Автономную область в Мордовскую Автономную Советскую Социалистическую Республику. Решением Президиума Центрального Исполнительного Комитета Мордовской АССР 13 января 1935 года областной суд стал именоваться Главным судом МАССР. Председателем Главного суда МАССР был утвержден Д.С. Буртаев, первым заместителем председателя – Г.Н.Калинин, вторым – Г.С. Бахтеев, членами Главсуда – С.Т. Девятаев, Н.Д. Стенин, А.Ф. Жарова, П.Ф. Макаров, Л.И. Лакин, Д.С. Гусев, А.П. Беляков, С.В. Конкин. На этом же заседании утвердили Президиум Главного суда МАССР.

По решению Президиума Центрального Исполнительного Комитета Мордовской АССР 13 января 1935 года областной суд был переименован в Главный суд Мордовской АССР. А с 23 марта 1937 года суд получил новое наименование – Верховный суд МАССР.

В 1937 году в связи с принятием Конституции РСФСР (по ней суд и прокуратура выходят из ведения Наркомата юстиции) были провозглашены такие принципы, как независимость судей и подчинение их только закону, рассмотрение дел с участием народных заседателей, открытое разбирательство дел, право на защиту.

Во время войны 1941–1945 г.г. характер работы суда изменился. Это были дела, связанные с дезорганизацией и халатностью на производстве, преследовались трудовые нарушители, панические

настроения, уголовные дела о государственных преступлениях, хищениях, разбое, уклонении от воинской повинности и т. д.

Начиная с 50-х годов XX века суды относились то к Министерству юстиции, то выделялись из него.

В связи с принятием в апреле 1978 новой Конституции РСФСР были продекларированы демократические принципы правосудия, независимость судей и подчинение их только закону. 25 января 1994 года МАССР была переименована в Республику Мордовия, а ее высший судебный орган переименован в Верховный Суд Республики Мордовия.

С конца 2001 года начинают приниматься новые федеральные законы в рамках судебной реформы. И сейчас судебная власть в Российской Федерации способна защитить права и свободы граждан, оберегать общество от социальных конфликтов, обеспечивая их разрешение в рамках правосудия.

За 85 лет существования Верховного Суда Мордовии его возглавляли 14 председателей. Более 10 лет должность председателя Верховного Суда занимали Георгий Сергеевич Горячев (1939–1951), Григорий Григорьевич Уськин (1951–1962), Николай Алексеевич Левашкин (1962–1982). С сентября 1996 года по сентябрь 2013 года Председателем Верховного Суда Республики Мордовия являлся Геннадий Александрович Курышев, судья высшего квалификационного класса, заслуженный юрист Республики Мордовия, член Совета судей Российской Федерации.

С ноября 2013 года Председателем Верховного Суда Республики Мордовия является Сергей Валентинович Штанов.

В настоящее время судебная власть Республики Мордовия находится на новом этапе своего развития. Сейчас в состав Верховного Суда республики входят 39 судей из 41 судьи, состоящих в штате, среди них: десять заслуженных юристов Республики Мордовия, шестнадцать судей имеют стаж судейской работы свыше 20 лет, 20 судей имеют первый квалификационный класс судьи.

Верховный Суд Республики Мордовия рассматривает дела в качестве суда первой, апелляционной, кассационной инстанций, по новым или вновь открывшимся обстоятельствам, является непосредственно вышестоящей судебной инстанцией по отношению к районным судам, мировым судьям, действующим на территории Республики Мордовия.

Структура Верховного Суда Республики Мордовия представлена председателем суда; тремя заместителями председателя (председателями судебных коллегий); судьями; работниками аппарата суда; персоналом по ремонту и обслуживанию здания.

Этот Суд в Республике Мордовия представлен Президиумом,

который включает 7 человек – это председатель, три заместителя председателя, три судьи Верховного суда РМ; Судебной коллегии по уголовным делам; Судебной коллегии по гражданским делам; Судебной коллегии по административным делам.

В компетенцию Президиума входит рассмотрение дел по кассационным жалобам; утверждение судебных составов судебной коллегии по гражданским, административным и уголовным делам; представление состава судебных коллегий Верховного Суда Республики Мордовия; рассмотрение материалов по изучению, обобщению судебной практики и анализу судебной статистики; заслушивание отчетов; рассмотрение вопросов работы аппарата суда и иные вопросы.

Состав судей Судебных коллегий по уголовным, административным и гражданским делам утверждается на Президиуме Верховного Суда Республики Мордовия.

Судебными коллегиями рассматриваются дела в суде первой инстанции, в апелляционном порядке и по вновь открывшимся и новым обстоятельствам; обобщается и анализируется судебная практика и статистика; оказывается помощь районным судам в правильном применении законодательства.

К руководству Верховного Суда Республики Мордовия относятся:

– председатель Президиума Верховного Суда Республики Мордовия – Штанов Сергей Валентинович;

– помощник председателя суда – Шамина Инна Валериевна;

– заместитель Председателя Верховного Суда Республики Мордовия, председатель судебной коллегии по уголовным делам Сюбаев Ильдар Ислямович;

– помощник судьи – Долгова Ольга Владимировна;

– заместитель председателя Верховного Суда Республики Мордовия, председатель судебной коллегии по гражданским делам Литюшкин Валерий Иванович;

– помощник судьи – Курышева Инна Николаевна;

– заместитель Председателя Верховного Суда Республики Мордовия председатель судебной коллегии по административным делам Мартышкин Василий Николаевич;

– помощник судьи – Дементьева Татьяна Александровна.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 321.01

# ГОСУДАРСТВО КАК ФЕНОМЕН ДИАЛЕКТИЧЕСКИХ ПРОТИВОРЕЧИЙ

**Фаиль Шамильевич Ямбушев**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: yfs76@list.ru

# THE STATE AS A PHENOMENON OF DIALECTICAL CONTRADICTIONS

**Fail Shamilyevich Yambushev**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Статья посвящена проблеме понимания государства как диалектического феномена с присущими ему организующими и дезорганизующими свойствами, которые лежат в основе всех социальных процессов и отношений, опосредованных государством, и неизбежно формируют многоуровневую систему социальных противоречий.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: слова: государство, политика, зло, интересы, идеология, насилие, свобода.

The article is devoted to the problem of understanding the state as a dialectical phenomenon with inherent as organizing, disorganizing properties that underlie all social processes and relationships mediated by the state, and inevitably forming a multi-level system of social contradictions.

K e y w o r d s: state, policy, evil, interests, ideology, violence, freedom.

Государство не абстрактное явление, это не ноумен эфемерного характера, оно конкретно, имеет свою форму и содержание, которые делают его социальным феноменом, наделенным политическими и правовыми свойствами. Социальная универсальность данных свойств государства призвана, в первую очередь, обеспечивать и гарантировать основные личные интересы и потребности всех членов общества, тогда как экономические, идеологические, культурные и иные социальные интересы и потребности лежат в плоскости взаимного компромисса государства и общества. Именно в этой плоскости и возникают фундаментальные противоречия между государством и обществом, в лице отдельных социальных групп, и как показывает история, государства в разные периоды и на разных территориях неспособны были достигать достаточного компромисса. При различных формах правления, устройства, по-

© Ямбушев Ф.Ш., 2017

литического режима государство неизбежно, в том или ином виде, прибегает к насилию как основному средству сохранения и продвижения политической и юридической власти.

Любая политическая система зиждется на социальном фундаменте, коим выступает определенная часть населения страны, стремящаяся выражать и проводить в жизнь государственную волю, прямо или косвенно навязывая ее другой части населения, тем самым создавая социальное напряжение, которое может протекать как в открытой форме, так и скрытой. Государство, в свою очередь, будучи лишь социальной надстройкой, фактор социального напряжения возводит в ранг государственной политики и на этом основании начинает «охоту на ведьм». Методы, способы и основания «охоты» зависят от типа сложившегося в государстве политического режима. В тоталитарных государствах она проводится в более жестких формах, в либеральных государствах в более мягких формах. Однако от этого суть проблемы не снимается, а лишь усиливается, доказывая, что государство, ни в каком качестве не способно обеспечить в равной мере удовлетворение социальных интересов.

Государство, являясь продуктом социально-политической эволюции, на современном этапе своего развития стремясь сохранить достигнутый баланс политических, экономических и социокультурных противоречий проповедует во внутренней и внешней политике те или иные идеи, в которых оно, собственно говоря, видит смысл и назначение государства, от идей либерализма и социализма, до идей консерватизма и коммунизма. Идеологическое оформление воли государства носит принципиальный характер, так как именно посредством идеологии государство предстает в общественном сознании той самой силой, которая может и должна вершить насилие над всяким социальным злом.

Государство прямо или косвенно манипулирует общественным сознанием, формируя в нем образы и представления, которые отвечают ожиданиям правящей политической элиты. Парадокс политической жизни общества заключается в том, что значительная часть населения любой страны не принимает активного участия в ее политической жизни и не имеет достаточного уровня знаний о происходящих политических процессах как внутри страны, так и за ее пределами. Основной информационный поток, получаемый населением об осуществляемых государством действиях, исходит из официальных источников информации и каким бы, на первый взгляд, спорным, непопулярным или наоборот популистским ни было бы решение, население преимущественно позицию государства принимает, и не потому что обязательно с ней безоговорочно соглашается, а по причине преобладающего в обществе конфор-

мистского политического сознания – соглашаться всегда проще, нежели сопротивляться. Конформистское политическое сознание есть самая удобная и желаемая для доминирующей политической элиты форма общественного сознания. Именно такую форму политического сознания государство в обществе, так или иначе, формирует посредством разнообразных идеологических и информационных механизмов.

Разные типы государств и в разные эпохи проходили сложный исторический путь, и весь этот путь был ими пройден в войнах. Не являются исключением и современные государства, с одной лишь оговоркой, в век ядерных технологий изменился характер войн, но цели остались те же – политическое, экономическое и идеологическое доминирование, в купе с геополитическими интересами. И здесь необходимо отметить, что войны начинают не народы, а государства. Государства планируют войны, формируют милитаризированное массовое общественное сознание, оформляют в нем образ врага, как зло, которое необходимо уничтожить для собственной же безопасности, при этом подпитывая общественное мнение всевозможными провокациями. Но и само государство в данном случае выступает, чаще всего, лишь орудием достижения цели в руках политической и экономической элиты страны. В топку политических амбиций, экономических выгод, идеологических и религиозных убеждений, они, прикрываясь общегосударственными и общенациональными интересами, бросают тысячи и миллионы людей.

Аристотель писал: «Государство принадлежит к тому, что существует по природе и что человек по своей природе есть животное политическое… Итак, очевидно, государство существует по природе и по природе предшествует каждому человеку, поскольку последний, оказавшись в изолированном состоянии, не является существом самодовлеющим, то его отношение к государству такое же, как отношение любой части к своему целому» [1, с. 7]. Основные инстинкты, правда, изрядно социализированные, мы напрямую унаследовали от своих животных предков, в том числе инстинкт родовой территории, которая в человеческой интерпретации священная, дарованная отцами и охраняемая богом. На эту территорию государство распространяет свой суверенитет и юрисдикцию, а население, проживающее на данной территории, приобретает статус подданных или граждан. Человек, рожденный свободным по законам природы, оказывается связанным с государством юридическими статусами, которые обязывают человека отказываться от собственной свободы в пользу общественной и государственной необходимости, пределы которой устанавливаются государством и им же обеспечиваются. Масштабы пределов госу-

дарственной необходимости могут устанавливаться столь широко, что ограничиваются даже элементарные личные и социальные права и свободы человека.

Резюмируя вышеизложенное, отметим, что при всем богатстве диалектических противоречий, государство на современном этапе развития общества, да и в ближайшей перспективе, остается единственной социальной силой, потребность в которой исходит от самих начал человека, стремящегося посредством государства удовлетворить свои социально детерминированные интересы личного, политического и экономического характера.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Аристотель*. Политика. М.: Азбука-классика, 2016. 352 с.

УДК 351.72

## РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОГО МЕТОДА ПЛАНИРОВАНИЯ БЮДЖЕТА

**Галина Викторовна Казюлина**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: kazyulina.galina@mail.ru

## IMPLEMENTATION OF THE PROGRAM-TARGET METHOD OF BUDGET PLANNING

**Galina Viktorovna Kazyulina**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассмотрены особенности программно-целевого планирования бюджета. Определено основное назначение государственной программы как инструмента формирования федерального бюджета. Указаны преимущества данного метода и недостатки в процессе практического применения.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: государственная программа, программно-целевой метод, бюджетное планирование, бюджетирование, бюджетная политика.

In the article the features of the program-target budget planning are considered. The main purpose of the state program as a tool for forming the federal budget has been determined. Advantages of this method and disadvantages in the process of practical application are indicateds.

K e y w o r d s: state program, program-target method, budget planning, budgeting, budget policy.

© Казюлина Г.В., 2017

В существующих экономических и политических условиях нашему государству особенно необходимо эффективное управление публичными финансами. Успешная бюджетная деятельность невозможна без грамотного планирования.

Формирование федерального бюджета на современном этапе осуществляется на основе программно-целевого метода.

Сущность его заключается в постановке приоритетных целей развития и разработке, исходя из этих целей, программных мероприятий, которые обеспечиваются необходимыми ресурсами. При этом важные условия – эффективность и достижение результата.

Главным инструментом данного метода бюджетирования является государственная программа. Это документ стратегического планирования, содержащий комплекс планируемых мероприятий, взаимоувязанных по задачам, срокам осуществления, исполнителям и ресурсам, и инструментов государственной политики, обеспечивающих в рамках реализации ключевых государственных функций достижение приоритетов и целей государственной политики в сфере социально-экономического развития и обеспечения национальной безопасности Российской Федерации [2]. Разрабатываются госпрограммы федеральными органами исполнительной власти на период, который определяется Правительством. Структура состоит из подпрограмм, содержащих также ведомственные целевые программы и отдельные мероприятия органов государственной власти.

Государственная программа становится ключевым механизмом, с помощью которого увязывается стратегическое и бюджетное планирование[3].

Эффективность «программного» федерального бюджета зависит от качества государственных программ, а также механизмов контроля за их реализацией [4].

Существующая бюджетная система России функционирует по принципам, установленным нормами Бюджетного кодекса [1]. Одному из них – принципу прозрачности (открытости) соответствует наличие портала Госпрограмм РФ. Сайт, на котором представлена актуальная официальная информация о действующих программах, динамика их исполнения и нормативно-правовая база. Интернет-портал дает возможность гражданам увидеть основные проекты развития государства и оценить эффект от их реализации.

Внедрение программно-целевого принципа бюджетного планирования предлагалось Президентом РФ Д.А. Медведевым в его Бюджетном Послании Федеральному Собранию в 2009 году.

Начиная с 2010 года, начала осуществляться работа по разработке государственных и модернизации системы федеральных целевых программ.

В период с 2010 по 2013 года были сформулированы методологические подходы к формированию госпрограмм, которые закреплены в нормативно-правовых актах и использованы практически.

Первые две программы были утверждены в 2011 году. В 2014 году в основу трехлетнего федерального бюджета впервые положен принцип, когда расходы формируются исходя из целей, установленных государственными программами. В этом году основной финансовый документ государства был сформирован по 39 программам.

В Бюджетном послании Президента Федеральному Собранию Российской Федерации от 12 декабря 2013 г. отмечалось также, что в течение 2014–2015 годов на программный принцип должны перейти бюджеты всех уровней.

На 2017 год бюджет страны сформирован уже из 44 программ, что составляет 70 % бюджетных расходов.

Перечень программ скомплектован по отраслям, т. е. по главным функциям государства. В основе действующих программных проектов лежит Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года. Все госпрограммы распределены по пяти направлениям и охватывают наиболее важные сферы деятельности государства, это:

1. Новое качество жизни, включающее 14 программ.
2. Инновационное развитие и модернизация экономики (18 программ).
3. Эффективное государство, к которому отнесены 4 программы.
4. Сбалансированное региональное развитие (6 программ)
5. Обеспечение национальной безопасности, предусматривающее 2 госпрограммы.

Программно-целевой метод планирования бюджета имеет свои достоинства важные для функционирования всей бюджетной системы страны. К ним можно отнести:

– определение приоритетов социально-экономического развития общества и страны в целом, указание направлений расходования финансовых ресурсов в соответствии с этими целями;

– эффективность и результативность использования бюджетных ассигнований;

– прозрачность потоков бюджетных расходов;

– доступность информации о запланированных бюджетных обязательствах государства для граждан;

– исключение незапланированных программой финансовых затрат;

– высокая степень ответственности исполнителей и соисполнителей за результаты программы.

Реализация программного принципа дает возможность свое-

временно, с минимальными затратами реагировать на изменения, происходящие в экономической, социальной, научно-технической, политической и других сферах жизни страны. Исходя, из чего определяются приоритетные направления, четкие цели и задачи бюджетной политики.

Проанализировав нормативно-правовую базу данного механизма планирования, практику его применения, мнения специалистов, можно выявить ряд вопросов, требующих дальнейшей проработки.

В сформированных госпрограммах могут быть качественные недостатки, если не учитывалась реальная обстановка в отрасли. Важным фактором при этом является профессионализм и квалификация разработчиков.

Возможны ограничения финансового обеспечения мероприятий всвязи с сокращениями доходных источников федерального бюджета.

На практике конкретным бюджетополучателям – государственным учреждениям необходимо обязательное участие в мероприятиях какой-либо государственной программы для того, чтобы получить финансовое обеспечение их текущей деятельности.

Развитие программно-целевого метода требует доработки бюджетной классификации расходов в новом формате. Так, с 2017 года Указания о порядке применения бюджетной классификации дополнены направлениями расходов, которые увязаны с программными, непрограммными целевыми статьями расходов.

Важный вклад в развитие и совершенствование данного метода бюджетного планирования вносит государственный финансовый контроль. Объективная оценка результативности государственных программ – это обязательный показатель их успешной реализации. Отчетные данные исполнителей программ могут отличаться от мнения специалистов финансового контроля. Здесь возможны искажения реальных достижений.

Органы финансового контроля в результате своей деятельности выявляют существующие недостатки организационно-правового, методологического характера.

Например, в Заключении Счетной палаты Российской Федерации на отчет об исполнении федерального бюджета за 2015 год, содержатся результаты проверки и анализа исполнения бюджета по государственным программам Российской Федерации и непрограммным направлениям. В частности, выявлено не соответствие отдельных показателей программ значениям, определенным Указами Президента РФ от 7 мая 2012 г. и стратегическим документам.

Жесткие рамки расходной части бюджетов последних лет требуют усиления контроля за обеспечением ассигнованиями запланированных мероприятий.

Государственные программы выполняют функцию соотнесения бюджетного планирования с долгосрочными планами государства. Это позволяет своевременно и в полном объеме финансировать перспективные проекты российского государства.

Определение стратегических направлений и государственных программ обеспечивает устойчивую социальную обстановку, а также независимое от внешних факторов стабильное развитие экономики нашей страны.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Бюджетный* кодекс Российской Федерации : федеральный закон от 26.04.2007 N 63-ФЗ (ред. от 28.04.2007) // Собрание законодательства РФ, 03.08.1998. №31.

2. *Об утверждении* Порядка разработки, реализации и оценки эффективности государственных программ Российской Федерации: постановление Правительства РФ от 2 авг. 2010 г. № 588. URL: http://base.garant.ru/ 198991.

3. *Подъяблонская, Л.М.* Актуальные проблемы государственных и муниципальных финансов : учебник / Е.П. Подъяблонская, Л.М. Подъяблонская. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 304 с. – (Magister).

4. *Федотова Гилян Васильевна*. Развитие методологии программно-целевого планирования экономических процессов на основе институциализации обратных связей в управлении: диссертация ... доктора экономических наук: 08.00.05 / Федотова Гилян Васильевна;[Место защиты: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Юго-Западный государственный университет»; http://www.swsu.ru/]. Курск, 2015. 392 с.

# АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ В СФЕРЕ ЧАСТНОГО ПРАВА. ПЕРСПЕКТИВЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ УГОЛОВНОГО И УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

УДК 343.26

## СУЩНОСТЬ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ

**Татьяна Владимировна Абдульмянова**
**Ирина Павловна Асанова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: t.v.garmaeva@rucoop.ru, i.p.asanova@rucoop.ru

## THE ESSENCE OF THE LEGAL POSITION OF THE CONFLICTED TO THE DEPRIVATION OF FREEDOM

**Tatyana Vladimirovna Abdulmyanova**
**Irina Pavlovna Asanova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье проанализирована сущность правового положения осужденных к лишению свободы, а также рассмотрены особенности применения лишения свободы.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: правовое положение, осужденные, личность, правовая свобода личности.

The article analyzes the essence of the legal status of prisoners sentenced to deprivation of liberty, as well as the specifics of the use of deprivation of liberty.

K e y w o r d s: legal status, convicted persons, personality, legal freedom of the individual.

Правовое положение личности является зеркалом внутренней

© Абдульмянова Т.В., Асанова И.П., 2017

политики государства, отображением достижений права. Оно устанавливается нормами Конституции Российской Федерации, которые определяют его основные права, свободы, обязанности, а также их гарантии. Права, свободы и обязанности образуют ядро правового статуса человека.

При рассмотрении правового статуса личности, основным его понятием выступает осмысление понятия свобода, на котором основывается исследование проблем, связанных с данным правовым институтом.

Правовая свобода личности – это свобода индивида в пределах, определенных правовыми нормами на основе принципа «разрешено все, что не запрещено законом»[1].

Система ценностных ориентаций личности формирует направленность ее социальной свободы, которая является, с одной стороны, критерием уровня прогрессивного развития общества, с другой – показателем реальности правового статуса личности[2].

Свобода как важнейший элемент правового статуса человека – это самостоятельность человека, проявляющаяся во всех сферах общественной деятельности, выражающаяся в способности делать выбор по собственному желанию, а не по принуждению, и поступать в соответствии со своими интересами и целями.

Принцип свободы составляет главное условие суверенитета личности, реализации его наклонностей и материального процветания. Индивид, естественно стремящийся к материальному процветанию и свободный в реализации своих интересов, творит личное благополучие и богатство. «Вмешательство» государства в деятельность таких индивидов в виде «планирования», «государственного регулирования» означает попадание человека в зависимость от него при выборе средств для достижения своих личных целей, ведь именно оно в соответствии со своими приоритетами определяет, что и сколько производить, кому какие блага предоставлять. Сужается не только свобода потребительного выбора, но и свобода выбора профессии, работы, места жительства. Это означает размывание и исчезновение запрещенной законом сферы частной жизни, где человек был полновластным хозяином принимаемых им решений.

Категория свободы личности отличается сложностью и многогранностью. Этим, в частности, можно объяснить тот факт, что ни в УК РФ, ни в иных законодательных актах не дается определения понятия свободы личности как объекта, подлежащего правовой охране. Сам уголовный закон в главе о преступлениях против свободы, чести и достоинства личности содержит описание только таких составов преступлений против свободы личности, которые посягают на физическую свободу человека, лишают его возмож-

ности свободно избирать место своего нахождения. Такое решение российского законодателя дало основания для высказывания в юридической литературе точки зрения о том, что УК РФ вкладывает слишком узкое содержание в понятие свободы личности как объекта уголовно-правовой охраны. Представляется, что вышеизложенное мнение не вполне справедливо. Действительно, если ограничиться только теми преступными деяниями, основным объектом которых законодатель прямо признает свободу личности (что отражается в названии соответствующей главы УК РФ), то окажется, что свобода личности сводится к свободе передвижения человека. Но этот узкий взгляд на содержание свободы личности не отражает реальной позиции законодателя.

Правовой статус – комплексная категория, отражающая взаимоотношения личности и общества, гражданина и государства, индивида и коллектива.

Особого внимания требует вопрос относительно элементов, составляющих содержание правового статуса личности. Здесь наблюдается неоднозначное их рассмотрение.

Традиционное (узкое) понимание правового положения личности предполагает наличие у него правосубъектности и определенного круга основных прав, определяющих его правовое положение в обществе или в данной области общественной жизни.

Другую точку зрения высказывают ученые, которые считают, что правовое положение личности – более емкое понятие, отражающее динамические и функциональные стороны и включающее в себя совокупность разноплановых правовых явлений, которые составляют его содержание. Так, например, Н.И. Матузов считает, что правовой статус – это сложная, собирательная категория, отражающая весь комплекс связей человека с обществом, государством, коллективом, окружающими людьми. В его структуру включаются элементы: а) правовые нормы, устанавливающие данный статус; б) правосубъектность; в) основные права и обязанности; г) законные интересы; д) гражданство; е) юридическая ответственность; ж) правовые принципы; з) правоотношения общего (статусного) типа.

Наряду с вышеперечисленными элементами некоторые авторы в правовой статус включают правовой долг, законность, правопорядок, правосознание, гуманизм и справедливость. Представляется, что столь широкое понимание составляющей правового статуса неоправданно, более того, ведет к размыванию его содержания, указанные явления по своей природе выступают в качестве принципов, черт, предпосылок правового статуса, но не входят в него как самостоятельные компоненты.

В теории юридической науки также рассматривается еще одна

правовая категория – «законный интерес личности». Законный интерес выступает необходимым способом правового регулирования, влияющим на развитие и совершенствование общественных отношений[3].

Категория «законный интерес» – весьма специфический феномен правовой системы современного общества, который достаточно сложен для его правильного, объективного и адекватного юридического восприятия. За привычным словосочетанием «права и законные интересы граждан» скрываются два значимых правовых института, которые «легко объединяются» лишь в предложениях, на самом деле обладая различной «правовой сущностью». Для того, чтобы всесторонне осознать, что же хочет сказать законодатель, употребляя словосочетание «права и законные интересы», что скрывается за каждой из этих фраз, почему защиту именно законных интересов так часто делают своим лозунгом политики, – необходимо глубже вникнуть в содержание, сущность и структуру законных интересов.

Под общим правовым статусом личности следует понимать ее конституционные и иные общие права, законные интересы и обязанности, которые нашли свое отражение в законодательстве.

С позиции структурных составляющих характеристика правового статуса личности не постоянна, она статична. Ее структура зависит от вида общественных отношений, в которых участвует человек, наделяя его тем или иным видом правового статуса. В то же время любые изменения в правовом статусе личности должны закрепляться на правовом уровне.

Общий статус личности не может охватить все разнообразие общественных отношений, в которых участвует человек, и чтобы раскрыть особенность общественных отношений, необходимо подключить понятие специального статуса, который будет конкретизировать общий правовой статус с учетом особенностей субъекта общественных отношений.

Специальный статус отражает особенности правового положения определенных категорий граждан, их специфику, наличие дополнительных субъективных прав и обязанностей: военнослужащих, пенсионеров, инвалидов, отдельных категорий работников и др.

В свою очередь, специальные правовые статусы классифицируются на следующие виды:

– конкретизирующий единый, общий правовой статус личности (правовое положение рабочего, служащего и т. п.);

– содержащий ограничения общего правового статуса личности (субъект преступления, осужденный условно либо с применением отсрочки отбывания наказания, осужденные к лишению свободы и т. п.[4]).

В частности, сферой наших интересов является специальный правовой статус, содержащий ограничения, а именно лиц, отбывающих наказание в виде лишения свободы.

В настоящее время уголовная политика, проводимая государством, направлена на либерализацию и гуманизацию уголовного законодательства. Но несмотря на очевидный прогресс общества, законодатель не может отказаться от лишения свободы как одного из основных средств борьбы с преступлениями. Так проанализировав УК РФ, можно прийти к выводу, что преимущественно применяется такой вид наказания, как лишение свободы.

Лишение свободы – это совокупность взаимосвязанных норм, регулирующих общественные отношения, возникающие в процессе исполнения (отбывания) лишения свободы и исправления осужденных.

Данный институт является родовым понятием, так он включает в себя лишение свободы на определенный срок, арест, пожизненное лишение свободы: основанием для этого служит их общий признак-изоляция осужденного от общества. Лишение свободы как самостоятельный вид наказания был применен впервые в 1917 г. советским уголовным правом, хотя законодательство зарубежных стран определяло его как родовое понятие. Например, действующий уголовный кодекс Франции 1992 г. содержит определенные виды лишения свободы: пожизненное заключение, заключение на определенный срок и тюремное заключение.

Лишение свободы может применяться за преступления небольшой и средней тяжести. Для исправления лиц, совершивших преступления данного вида по неосторожности или же со смягчающими обстоятельствами, достаточно менее строгого наказания. Так как лишение свободы может не только выполнять важную социальную роль по воспитанию осужденных, но также может повлечь ряд негативных последствий.

Данный вид наказания ограничивает многие конституционные права осужденного:

– во-первых, ограничение распоряжаться своими способностями, права на труд влечет такие последствия, как потеря профессиональных навыков и квалификации, отсутствие возможности работать по специальности в исправительных учреждениях во время отбывания наказания;

– во-вторых, ограничение в праве на медицинскую помощь и на охрану здоровья состоит в том, что увеличиваются шансы получения заболевания во время отбывания наказания с коллективной формой содержания осужденных;

– в-третьих, ограничение права личной свободы, а именно невозможность выбора общения с другими людьми, что влечет за

собой разрыв прежних связей, отрыв от семьи, принудительное пребывание в обществе с преступниками, которые в дальнейшем оказывают пагубное влияние на лиц, впервые осужденных.

Лишение свободы можно рассматривать также как криминогенный фактор рецидива преступлений. Этому способствует оторванность осужденных от реальной жизни, а главное сложности в адаптации после отбывания наказания. За время, проведенное в изоляции, осужденный теряет многие психологические и социальные качества, которые помогли бы им включиться в деятельность общества и преодолевать трудности. Существуют также недостатки в реализации исполнения наказания. Главной целью любого наказания является исправление, перевоспитание осужденного, восстановление социальной справедливости, но не редко при исполнении наказания отрицательное влияние оказывается со стороны людей, в обществе которых он находится. Так негативно влияют на осужденных лица, которые и в дальнейшем собираются совершать преступления после освобождения или же во время отбывания наказания. Существует тюремная субкультура, которая прививает осужденному антигуманные качества: дерзость, грубость, цинизм и т. д. Обстоятельства постпенитенциарного характера также содействуют рецидиву преступлений. Сложности, возникающие у лиц, приговоренных к лишению свободы, после освобождения ставят их в безысходное положение: они предоставлены сами себе и длительное время находятся в изоляции от окружающего общества. Так трудовое устройство является одной из основных проблем: работодатели придумывают предлоги для отказа судимым, не желая принимать их на работу. Оказываясь безработными, многие лица, отбывшие наказание в виде лишения свободы, начинают вести антиобщественный образ жизни. Поэтому выходя на свободу таким лицам должна быть оказана поддержка со стороны государства, так как они не способны первое время существовать в привычном мире для общества. Административный надзор полиции за ними не отработан: часто не за всеми лицами устанавливается он или с опозданием, заключается только в эпизодических и формальных проверках, но никакой реальной помощи не оказывается. Подводя итог вышесказанному, можно прийти к выводу, что лишение свободы в нередких случаях ведет к рецидиву преступлений.

Если продолжать политику по направлению либерализации уголовного законодательства, то нужно создавать альтернативные виды наказаний за совершения преступлений по неосторожности или привилегированного состава небольшой и средней тяжести, так как лишение свободы следует применять только за особо опасные деяния. К примеру, был введен такой вид наказания, как ограничение свободы. Планируется в будущем усовершенствовать

электронную систему слежения, которая упростит систему исполнения наказаний и расширит круг лиц, к которым могут быть применены альтернативные виды наказаний. Стоит обратить внимание на практику применения обязательных и исправительных работ в качестве наказания, а также принудительных работ, которые будут применяться к осужденным (с 2014 г.) Если обращаться к зарубежному опыту, то в Германии доля приговорённых к лишению свободы составляла 11,5 %, подавляющее большинство к штрафу – 85,4 %, в Японии – 3,5 % и 95 % соответственно[5].

В заключении можно прийти к выводу, что лишение свободы в недалекой перспективе, так и останется основным видом наказания. Но что же нужно сделать, чтобы применялись альтернативные способы борьбы с преступностью, так как лишение свободы зачастую негативно влияет на лиц, которые совершили преступления небольшой или средней тяжести по неосторожности или с привилегированным составом:

– во-первых, изменить законодательство, устранить все пробелы по применению новых альтернативных видов наказаний;

– во-вторых, изменить мировоззрение судей, так как существует стереотип «чем строже наказание, тем быстрее человек исправится»;

– в-третьих, обеспечить со стороны государства поддержку лицам, освободившимся из мест лишения свободы, по трудоустройству и адаптации к обществу, что приведет к уменьшению рецидивной преступности. Подводя итог, можно сказать, что применение такого правового института как лишение свободы является крайней мерой, так как наказание должно соответствовать совершённому преступлению. Нынешняя цель наказания является не просто в изоляции человека от общества, а в перевоспитании его, предоставив тем самым ему возможность на дальнейшую полноценную жизнь[6].

**ПРИМЕЧАНИЯ**

[1]*Югов, А.А.* Конституционный статус личности – ядро правовой свободы личности // Конституционное и муниципальное право. 2011. № 5. С. 2.

[2]См.: *Медушевская, Н.Ф.* Миф о свободе // История государства и права. 2012. № 11. С. 23–24.

[3]См.: *Малько, А.В.*, Субочев В.В. Законный интерес и юридическая обязанность: аспекты соотношения // Юридический мир. 2007. № 3. С. 2.

[4]*Павлова, Е.В*. Сущность правового статуса осужденных к лишению свободы // Уголовно исполнительная систкма: право, экономика, управление. 2015. № 4. С. 23–26.

[5]См.: *Агзамов, И.М.* Наказания, не связанные с лишением свободы, как альтернатива условному применению наказания// Закон и право. 2012. № 7. С. 73.

[6]См.: *Пристанскова, Н.Н.* Лишение свободы как основной вид наказания в уголовном праве // Правовая система современной России: проблемы и перспективы их преодоления. 2016. № 7. С. 34–36.

ISBN 978-5-905536-91-5. «Научные исследования
в социально-экономическом развитии общества». Саранск, 2017.

УДК 343.823

# НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ОСУЖДЕННЫХ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

**Ирина Павловна Асанова**
**Татьяна Владимировна Абдульмянова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: i.p.asanova@rucoop.ru, t.v.garmaeva@rucoop.ru

# SOME PROBLEMATIC ISSUES OF PRISONENS' LABOUR REGULATING IN PRISONS

**Irina Pavlovna Asanova**
**Tatyana Vladimirovna Abdulmyanova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассмотрены основные проблемные вопросы, касающиеся привлечения к труду осужденных к лишению свободы лиц, а также проведен анализ действующего уголовно-исполнительного законодательства, регламентирующего порядок и нормы организации труда в исправительных учреждениях уголовно-исполнительной системы Российской Федерации.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: уголовно-исполнительная система, привлечение к труду, осужденные, трудоустройство, лишение свободы.

The article deals with the main problematic issues related to the involvement of persons sentenced to imprisonment, and an analysis of the current criminal enforcement legislation that regulates the procedure and standards of labor organization in correctional institutions of the penal system of the Russian Federation.

K e y w o r d s: criminal-executive system, attraction to work, convicts, job placement, imprisonment.

Проводимое реформирование уголовно-исполнительной системы с сегодняшнее время невозможно без разработки теоретических положений, позволяющих осуществлять прогнозирование динамики ее развития, в том числе в области трудоустройства осужденных лиц, отбывающих наказание в виде лишения свободы.

С проблемами обучения осужденных и сокращения производства остро встают вопросы, связанные с порядком привлечения осужденных к труду, в частности в местах лишения свободы, так как предусмотренный Уголовно-исполнительным законом Российской Федерации обязательный труд лиц, осужденных к лишению

© Асанова И.П., Абдульмянова Т.В., 2017

свободы, представляется одним из основных средств их исправления.

Основным перспективным направлением совершенствования уголовно-исполнительного законодательства России является организация образовательного процесса и трудовой занятости осужденных, в рамках которой планируются: формирование условий, необходимых для качественной трудовой занятости осужденных с учетом специфики конкретных видов исправительных учреждений; улучшение производственно-хозяйственной деятельности УИС и повышение экономической эффективности труда осужденных в качестве одного из основных способов их ресоциализации; оптимизация системы оплаты труда лиц, осужденных к лишению свободы, в целях получения возможности компенсации ущерба от их преступлений в отношении потерпевших граждан и государства; обеспечение работающих осужденных лиц социальными гарантиями, связанными с их трудовой деятельностью; осуществление своевременного и достоверного пересмотра расценок по оплате труда осужденных в зависимости от стабильности и вариативности производственного процесса на территории исправительного учреждения; корректировка размера части заработанных денежных средств, направляемых на лицевой счет осужденного; определение прогнозных потребностей в рабочих специальностях и специалистах по отраслям работ и регионам по укрупненным группам профессий, востребованных на рынке труда; совершенствование и развитие систем начального профессионального образования и профессиональной подготовки осужденных, а также их оптимизация с учетом результатов мониторинга прогнозных потребностей в рабочих кадрах учреждений УИС и региональных рынков труда, в том числе по дефицитным рабочим специальностям в целях создания высоких гарантий трудоустройства и возвращения в общество законопослушных граждан. В условиях нестабильной экономической обстановки в России реализация поставленных задач затруднена, однако результаты их решений объективно имеют перспективную направленность[1].

Согласно ст. 9 Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации (далее – УИК РФ) общественно полезный труд является одним из основных средств исправления осужденных, использование которого позволяет максимально приблизиться к достижению целей уголовно-исполнительного законодательства – исправлению осужденных и предупреждению совершения новых преступлений как осужденными, так и иными лицами.

В ч. 1 ст. 103 УИК РФ также предусмотрено положение, в соответствии с которым осужденные к лишению свободы в период отбывания наказания обязаны трудиться в местах и на работах,

определяемых им администрацией исправительного учреждения (далее – ИУ). Следует отметить, что в последнее время, несмотря на указанное действующее положение закона (ст.103 УИК РФ), в практике все чаще встречается мнение о том, что осужденные к лишению свободы имеют право на труд, т. е. они могут трудиться в период отбывания наказания по собственному желанию.

В связи с нехваткой рабочих мест практика деятельности ИУ складывается таким образом, что к оплачиваемому труду привлекаются, как правило, трудоспособные осужденные, желающие работать на производстве. Известно также и о наличии в ИУ категории отрицательно настроенных по отношению к администрации ИУ осужденных, которые не желают трудиться в силу приверженности их к определенной неформальной категории осужденных в тюремном сообществе (блатные, воры в законе, авторитеты, положенцы, смотрящие). Такие осужденные являются носителями тюремной субкультуры и сохраняют верность неформальным ценностям и нормам[2].

Вместе с тем, существующую проблему привлечения трудоспособных осужденных к оплачиваемой работе законодатель также предусмотрел в ч. 1 ст. 103 УИК РФ, указав, что администрация ИУ обязана привлекать осужденных к труду, в том числе исходя из наличия рабочих мест.

В этой связи можно говорить, что во всех остальных случаях (т. е. по общему правилу) осужденные к лишению свободы обязаны трудиться при наличии таких рабочих мест, и желание последних закон в качестве обязательных условий привлечения к труду не предусматривает. Как известно, указанные лица отбывают наиболее строгое наказание в виде лишения свободы, и труд является одной из составляющих данного наказания, т. е. является для осужденных обязательным (но не принудительным в силу ст. 4 Трудового кодекса РФ).

Кроме того, трудовые отношения с осужденными к лишению свободы отличается от труда законопослушных граждан тем, что они реализуются независимо от воли работника (осужденного), вне принципа свободы труда, т. е. является обязательным, а не договорным.

Поэтому трудовая деятельность осужденных основана на принципиально иных подходах, нежели труд наемных работников, и его регулирование в большей своей части лежит в плоскости уголовно-исполнительного права[3].

Минимальные стандартные правила обращения с заключенными, в частности, предусматривают, что: 1) за свой труд заключенные должны получать справедливое вознаграждение в рамках определенной системы; 2) в соответствии с этой системой заклю-

ченные должны иметь возможность расходовать, по крайней мере, часть заработанных ими денег на приобретение дозволенных предметов личного обихода и посылать часть своих заработков семье; 3) эта система должна также предусматривать, что часть заработанных заключенным денег остается на хранении администрации, которая передает ему эти сбережения в момент его освобождения (правило 76)[4].

УИК РФ в ч. 1 ст. 105 «Оплата труда осужденных к лишению свободы» определяет, что осужденные к лишению свободы имеют право на оплату труда в соответствии с законодательством РФ о труде.

В соответствии со ст. 2 Трудового кодекса РФ одним из принципов трудового законодательства является обеспечение права каждого работника на своевременную и в полном размере выплату справедливой заработной платы, обеспечивающей достойное человека существование для него самого и его семьи, и не ниже установленного федеральным законом минимального размера оплаты труда.

Кроме того, в соответствии с отсылкой ч. 1 ст. 105 УИК РФ к трудовому законодательству при начислении заработка осужденным должны учитываться все виды дополнительной оплаты труда, установленные для работников соответствующих отраслей хозяйства, за исключением дополнительной оплаты за выслугу лет и отдаленность. По отношению к осужденным в полном объеме действует и премиальная система. Нормы и расценки оплаты труда на предприятиях распространяются и на осужденных[5].

Ч. 2 ст. 105 УИК РФ подтверждает, что размер оплаты труда осужденных, отработавших полностью определенную на месяц норму рабочего времени и выполнивших установленную для них норму, не может быть ниже установленного минимального размера оплаты труда.

При неполном рабочем дне или неполной рабочей неделе оплата труда осужденного, согласно ч. 3 ст. 105 УИК РФ, производится пропорционально отработанному им времени или в зависимости от выработки. Иными словами, заработок начисляется за фактически выполненную работу. Время же простоя, происшедшего не по вине осужденного, не оплачивается исходя из смысла вышеупомянутой нормы, что противоречит ст. 157 ТК РФ.

По поводу вычетов и удержаний: ст. 107 УИК РФ определяет, что из заработной платы, пенсий или иных доходов осужденных к лишению свободы производятся удержания для возмещения расходов по их содержанию. Осужденные, получающие заработную плату, и осужденные, получающие пенсию, возмещают стоимость питания, одежды, коммунально-бытовых услуг и индивидуальных

средств гигиены, кроме стоимости специального питания и специальной одежды. В случае их уклонения от работы указанные расходы удерживаются из средств, имеющихся на их лицевых счетах (ч. 4 ст. 99 УИК РФ).

В соответствии с ч. 3 ст. 107 УИК РФ в исправительных учреждениях на лицевой счет осужденных должно зачисляться независимо от всех удержаний не менее 25 % начисленных им заработной платы, пенсии или иных доходов. Иными словами, удержания из заработной платы осужденного могут составлять 75 %, что противоречит ст. 138 ТК РФ, определяющей максимальный размер удержания в данном случае – 70 %.

В то же время в соответствии с ч. 3 ст. 107 УИК РФ отдельным категориям работающих осужденных – работающим пенсионерам по возрасту, работающим инвалидам I и II групп, несовершеннолетним, осужденным беременным женщинам и женщинам, имеющим детей в домах ребенка исправительного учреждения, – на лицевой счет зачисляется не менее 50 % начисленных им заработной платы, пенсии или иных доходов[6].

Уголовно-исполнительным законодательством не определен порядок приема осужденных на работу и увольнения с работы. В ч. 1 ст. 103 УИК РФ отсутствуют основания увольнения осужденных в части порядка их приема и увольнения при привлечении к труду, переводе в помещение камерного типа, единые помещения камерного типа, так как в этом случае осужденный прекращает работать не по собственному желанию. При увольнении осужденного и издании соответствующего приказа возникает вопрос об указании конкретной ссылки в основании увольнения на нормативный правовой акт или правовую норму.

Проведенный анализ позволяет сделать выводы о том, что в рамках развития общества на разных уровнях, включая общесоциальный, правоохранительный и организационный, успешное проведение реформы УИС возможно, однако во многом будет зависеть от разработки ее теоретических основ с учетом апробации в практической деятельности. При этом важное значение имеет выделение внешних и внутренних целей реформирования УИС: формирование новых отношений в сфере исполнения наказаний, основанных на инновационных и иных методах воздействия на осужденных[7].

В конечном счете предлагаемые меры приведут к формированию новой пенитенциарной культуры и будут способствовать ее перспективному благоприятному воздействию на лиц, осужденных к лишению свободы.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

[1] *Распоряжение* Правительства РФ от 14 октября 2010 г. № 1772-р «Об

утверждении Концепции развития уголовно-исполнительной системы РФ до 2020 г.» (с изм. от 31 мая 2012 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2010. № 43. Ст. 5544.

[2]*Олейник, А.Н.* Тюремная субкультура в России: от повседневной жизни до государственной власти. М., 2010. С. 97-100, 107–111.

[3]*Нурбаев, М.С.* Труд осужденных в местах лишения свободы: право или обязанность? // Вестник Самарского юридического института. 2014. № 2 (13). С. 20–24.

[4]*Минимальные* стандартные Правила обращения с заключенными (приняты в г. Женева 30.08.1955) // Международная защита прав и свобод человека: сб. документов. М., 1990. С. 290–311.

[5]*Шилова, Н.П.* Особенности труда лиц, осужденных к лишению свободы // Вестник института: преступление, наказание, исправление: научно-практический журнал Вологодского института права и экономики Федеральной службы исполнения наказаний. 2009. № 5. С. 82.

[6]*Нурбаев, М.С.* Совершенствование системы оплаты труда осужденных в местах лишения свободы // Вестник Самарского юридического института. 2015. № 2 (16). С. 48–52.

[7]*Морозов, П.Е.* Пути преодоления несовершенства трудового законодательства о социально-трудовых отношениях // Российская юстиция. 2015. № 2. С. 25–28.

УДК 347.453

## СОДЕРЖАНИЕ И ИСПОЛНЕНИЕ ДОГОВОРА АРЕНДЫ

**Татьяна Николаевна Громова**
**Оксана Вячеславовна Ткачук**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: gromova.tata@mail.ru, otkachuk@rucoop.ru

## CONTENTS AND IMPLEMENTATION OF THE RENTAL AGREEMENT

**Tatyana Nikolayevna Gromova**
**Oksana Vyacheslavovna Tkachuk**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье комментируются положения ГК РФ о взаимных правах и обязанностях арендатора и арендодателя. Рассматриваются особенности исполнения заключенного договора аренды.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: договор аренды, права и обязанности, арендатор, арендодатель.

The article expounds Civil Code of RF on mutual rights and obligations of the lessee and the lessor. The peculiarities of the execution of the concluded lease contract are considered.

K e y w o r d s: lease, rights and obligations, tenant, lessor.

© Громова Т.Н., Ткачук О.В., 2017

Арендные отношения урегулированы в первую очередь главой 34 ГК РФ, в содержании которой есть как общие положения об аренде, так и нормы, посвященные отдельным видам договора аренды [1].

Определяемый еще римским законодательством, данный договор не утрачивает актуальности и в настоящее время.

Немаловажной стороной договора аренды является его содержание, где раскрываются права и обязанности сторон.

В обязанности арендодателя входит следующее.

Во-первых, предоставлять арендатору имущество в состоянии, отвечающем условиям договора аренды и назначению имущества. Если условия в договоре не обозначены, состояние имущества обусловливаться его назначением, которое, в свою очередь, также может быть установлено договором, или следовать из целей, ради которых это имущество обычно применяется. Необычные запросы к состоянию имущества, отдаваемого в аренду, должны быть оговорены отдельно.

Имущество передается по договору совместно со всеми его принадлежностями и принадлежащим к нему документами, если другое не установлено договором. Если подобные принадлежности и документы не отданы, а без них арендатор не сможет использовать имущество по предназначению, либо утрачивает того, на что надеялся при заключении договора, то он сможет просить предоставления арендодателем принадлежностей или документов, либо расторжения договора и компенсации убытков. Если арендованное имущество можно применить по предназначению без передачи принадлежностей или документов, тогда обязанность передачи подобных документов (принадлежностей) должна быть предусмотрена договором аренды.

При нарушении арендодателем принятую на себя обязанность по передаче имущества в соответствующем состоянии, арендатор вправе истребовать от арендодателя передачи принадлежностей и (или) компенсирования убытков.

Имущество должно быть передано в аренду в общеустановленный срок. Если он не указан, то передача совершаться в разумный срок.

При обнаружении в имуществе недостатков, за которые отвечает арендодатель, арендатор вправе по собственному выбору:

1. Требовать от арендодателя либо безвозмездной ликвидации изъянов имущества, либо соразмерного снижения арендной платы, либо компенсации своих расходов на ликвидацию недостатков имущества.

2. Непосредственно удержать сумму понесенных им затратов на ликвидацию изъянов из арендной платы, предварительно сообщив

об этом арендодателю. Оповещение здесь нужно для того чтобы арендодатель узнал об основаниях, по которым арендная плата оплачивается не в полном размере.

3. Требовать досрочного расторжения договора.

Во-вторых, предупредить арендатора обо всех правах третьих лиц на отдаваемое в аренду имущество (сервитуте, праве залога и так далее).

В-третьих, совершать за свой счет капитальный ремонт имущества, если иное не установлено законом, другим правовым актом или договором аренды.

В соответствии с заключенным договором арендатор обязан:

1) в соответствии с пунктом 1 статьи 615 ГК РФ пользоваться арендованным имуществом в соответствии с условиями договора аренды, а если подобные условия не оговорены, то в соответствии с назначением имущества;

2) вовремя вносить арендную плату за пользование имуществом (п. 1 ст. 614 ГК РФ).

Арендатор имеет в своем распоряжении право требовать соответствующего понижения арендной платы, если в силу условий, за которые он не отвечает, обстоятельства пользования, предусмотренные договором аренды, или состояние имущества значительно испортилось (п. 4 ст. 614 ГК РФ);

3) при прекращении договора аренды возвратить арендодателю имущество в том состоянии, в каком он его принял, с учетом нормального износа, или в состоянии, определённом договором.

В соответствии с Арбитражным процессуальным кодексом Российской Федерации и сложившейся арбитражной практикой сроки рассмотрения дел, связанных с истребованием имущества из чужого незаконного владения (изъятием имущества), составляют шесть-семь месяцев, а в случае обжалования решений – увеличиваются до года и более [2, с. 22].

4. Поддерживать арендованное имущество в исправном состоянии, совершать за собственный счет текущий ремонт и нести затраты на содержание имущества, если другое не предусмотрено законом или договором аренды.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Гражданский* кодекс Российской Федерации (часть вторая) : федер. закон : [принят Гос. Думой 22 декабря 1995 г. № 14-ФЗ] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.

2. *Громова, Т.Н.*, Ткачук О.В. Проблемные аспекты российского законодательства в сфере лизинга / Юридические чтения материалы заочной научно-практической конференции. Саранск : ЮрЭксПрактик, 2016. С. 20–22.

УДК 343.139.4

# АУДИО- И ВИДЕОПРОТОКОЛИРОВАНИЕ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

**Марина Александровна Жадяева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: m.a.zhadyaeva@rucoop.ru

# AUDIO AND VIDEO RECORDING IN CRIMINAL PROCEEDINGS

**Marina Aleksandrovna Zhadyayeva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье обосновывается, почему необходимо предусмотреть в УПК РФ аудио- и видеопротоколирование хода судебного заседания как при рассмотрении уголовного дела в суде первой инстанции, так и при пересмотре дел в апелляционном, кассационном и надзорном порядке.

Ключевые слова: аудио- и видеопротоколирование, уголовный процесс, стороны, судебное заседание.

In the article the author substantiates the necessity to provide in the Code of Criminal Procedure audio and video recording of the court session in both criminal proceedings in the court of first instance and revision of the appellate, cassation and supervisory order.

Keywords: audio and video recording, criminal procedure, parties, court hearing.

Совершенствование и развитие информационных технологий – одно из приоритетных направлений развития любого государства. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 г. под информационными технологиями предлагает понимать процессы, методы поиска, сбора, хранения, обработки, предоставления, распространения информации и способы осуществления таких процессов и методов (п. 2 ст. 2) [1].

В связи с внедрением информационных технологий в уголовный процесс актуальными остаются вопросы о создании электронного уголовного дела, электронного правосудия, аудио- и видеопротоколирования следственных действий и судебного заседания.

Остановимся подробнее на аудио- и видео протоколировании судебных заседаний. Так, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (далее – УПК РФ) не дает определения этих

© Жадяева М.А., 2017

дефиниций. Не содержится этих терминов и в других процессуальных кодексах. Однако, как показывает практика они активно внедряются в суды.

Так, в соответствии с федеральной целевой программой «Развитие судебной системы России на 2013−2020 гг.» предполагается оснащение системами аудиопротоколирования хода судебного заседания не менее 9505 залов судебных заседаний федеральных судов общей юрисдикции, оснащение не менее 1250 залов судебных заседаний в указанных судах системами видеопротоколирования [2]. Арбитражные суды уже с 2010 года ввели обязательное аудиопротоколирование судебных заседаний. Более того, в некоторых арбитражных судах уже в ходу и видеопротоколы. Начиная с 2014−2015 годов в ряде арбитражей апелляционной и кассационной инстанций судебные заседания транслируются в сеть интернет с осуществлением видеопротоколирования хода судебного процесса. По мнению В. Лебедева, аудиопротоколы объективно отражают проведение процесса и наглядно демонстрируют, что же в действительности происходило: была ли обеспечена в полной мере объективность, беспристрастность суда, не были ли нарушены процессуальные права сторон. Впрочем, новые технологии внедряются не только для фиксации того, что происходит в зале суда. Верховный суд намерен активно развивать и другие системы так называемого электронного правосудия. Он отметил, что необходимо ввести информационную электронную единую базу судов уже сегодня или в самое ближайшее время и чтобы эта база распространялась на правоохранительные органы [5].

По данным Судебного департамента Республики Мордовия, в настоящее время в судах общей юрисдикции установлено в общей сложности 89 комплексов аудио и видео протоколирования «SRS Фемида»; стационарные комплексы аудио протоколирования в залах судебных заседаний – 51 единица; стационарные комплексы аудио и видео протоколирования в залах судебных заседаний – 21 единица; мобильные комплексы аудио протоколирования для кабинетов судей и для выездных заседаний – 17 единиц [8].

Система фиксации судебного процесса «SRS Фемида» представляет собой специальное техническое средство, которое обеспечивает объективную фиксацию судебного процесса, а именно: производит аудио-, видеозапись судебного заседания, формирует протокол судебного заседания и записывает все данные на физический носитель с защитой информации от внесения несанкционированных изменений [7].

Известно, что в ходе судебных заседаний допускается немало нарушений процессуальных норм, ограничивающих права и интересы сторон, участвующих в процессе, которые в дальнейшем

служат причиной необоснованных судебных решений. Так, в судебных заседаниях имеет место невежливое обращение, грубость, оскорбления и другое нетактичное поведение участников процесса. Минимизировать нарушения, допускаемые судом и сторонами в ходе судебного заседания, а также обеспечить полноту составления протокола судебного заседания возможно, если все судебные инстанции будут оснащены техническими средствами фиксации судебных заседаний и будет законодательно закреплено обязательное аудио- и видео протоколирование судебных процессов. Это дисциплинирует не только судей, но и адвокатов, обвинителей и других участников и присутствующих на процессе. Кроме того, пересмотр судебного решения по жалобе (представлению) посредством воспроизведения аудио- и видео протокола судебного заседания позволит вышестоящему суду достоверно и объективно проверить доводы по качеству рассмотренных дел.

Во время судебного разбирательства секретарю судебного заседания трудно четко и полно отражать в протоколе весь ход процесса. Аудио- и видеопротоколирование судебных процессов исключит искажения, а равно возможные случаи написания протокола под неправосудные судебные решения, в случае его ручной фиксации. Как представляется, носитель аудио- и видеозаписи хода судебного разбирательства приобщается к делу, а также по ходатайству сторон им выдается копия аудио- и видеозаписи.

Аудиопротоколирование – это механизм цифровой аудиозаписи судебного заседания с использованием интегрированных в автоматизированные модули делопроизводства систем технической фиксации. Склярова Е.В. предлагает выделять следующие признаки аудиопротоколирования: 1. Это составной элемент концепции электронного правосудия, наряду с другими техническими средствами, применяемыми для осуществления судопроизводства; 2. Усложненный, по сравнению с диктофонной записью, механизм записи с применением систем технической фиксации, при которых в аудиофайл вставляются маркеры времени и события для более удобного воспроизведения, тем самым аудиопротокол обретет структуру; 3. Система технической фиксации хода судебного заседания интегрируется в автоматизированный модуль судопроизводства (ГАС «Правосудие») с возможностью подключения дополнительных модулей (видеопротоколирования); 4. Законодательное закрепление; 5. Качество аудиопротокола судебного заседания как процессуального доказательства результатов аудиопротоколирования, сохраненных на материальном носителе [8]. Бурдина Е.В. раскрывает представление об аудиопротоколе через его признаки, и предлагает под аудиопротоколом рассматривать результат проводимой по закону или по решению председательствующего

аудиофиксацию судебного разбирательства, т. е. это аудиодокумент, сформированный с использованием цифровых электронных технологий и оборудования, содержащий полные сведения о совершенных процессуальных действиях и полученных результатах в звуковой форме (полная звуковая запись) на электронном носителе, приобщаемом к протоколу и являющемся первоначальным доказательством произведенных действий и выявленных фактов [3].

Таким образом, аудиопротокол, а равно и видеопротокол – это не только элементы электронного правосудия, но и доказательство совершаемых сторонами действий и принимаемых процессуальных решений в ходе судебного заседания.

С 2018 года планируется введение системы видеофиксации судебных заседаний. Она предусматривает использование видеокамер и направленных микрофонов по всему залу, которые синхронно записывают весь процесс и отражают происходящее. Как отмечает, заместитель председателя Московского городского суда, «такие видеозаписи всех заседаний в Мосгорсуде ведутся уже три года. С 2013 года файлы записей хранятся в архиве бессрочно. Благодаря этому давно исчезли замечания на протоколы судебных заседаний суда апелляционной инстанции. Сторонам просто не на что жаловаться, протокол ведется в соответствии с тем, что действительно происходило, и это легко проверить». Вместе с тем, попрежнему остаются вопросы о процедуре обращения к видеозаписям заседаний, связанным с их использованием в процессе; о том, является ли видеозапись материалом дела. При этом, если признавать видеозапись материалом дела, то ознакомление с ней потребует значительного времени, что ведет к затягиванию рассмотрения дела в апелляционной инстанции. Поэтому верным было бы, как отмечает Фомин Д.А. считать «видеозапись не материалами дела, а приложением к нему. При этом не нужно давать сторонам время на ознакомление с записью сверх того, которое дается на ознакомление с письменным протоколом судебного заседания. Таким образом, сторона сможет более оперативно находить в письменном протоколе несоответствия реальному процессу и указывать на них путем подачи замечаний» [4].

Некоторые авторы и тогда, и сейчас отмечают, что применение средств аудио- и видеозаписи при протоколировании является успешным направлением развития судопроизводства, выражают уверенность в расширении сферы их применения [6]. А также приводят «несомненные преимущества ведения протоколирования с использования средств аудио- и видеозаписи», такие как «сокращение сроков рассмотрения в связи с возможным исключением процедур ознакомления с протоколом и рассмотрения к нему замечаний; максимально информативные протоколы, в полной мере

отражающие происходящее, исключающие ошибки и различное толкование; дисциплинирует всех участвующих в судебном процессе и находящихся в зале; обеспечиваются принципы гласности, открытости, прозрачности и доступности правосудия, станет значительно проще выявить ошибки судьи или других лиц, участвующих в процессе; возможна автоматизированная регистрация и дальнейшая публикация протоколов в базах данных, на сайтах, архивах соответствующих судов; возможен более быстрый поиск протоколов или его отдельных эпизодов, осуществляемый по различным параметрам» [6]. Указанные позитивные моменты присущи аудиопротоколированию хода судебного заседания в той же мере, что и видеопротоколированию.

В то же время возникают определенные вопросы. Так, не вполне ясен порядок ознакомления с видеозаписью, порядок подачи замечаний на содержание видеозаписи, условия хранения видеозаписи, порядок осуществления контроля за ведением обязательного видеопротоколирования, а также в каких случаях видеопротоколирование хода судебного заседания не производится, не ясен алгоритм действий вышестоящего суда в случае отсутствия записи, приобщенной к материалам дела.

Некоторые авторы считают, что не ясен вопрос о том, как поступить в случае обнаружения неисправности после судебного заседания или осуществления некачественной аудиозаписи, так как отсутствие протокола является основанием для отмены соответствующего судебного акта; судами могут быть не соблюдены процессуальные сроки в случае неоднократного объявления перерыва в судебном заседании по причине поломок и неисправностей аудиозаписывающих устройств [4]. Но, как отмечает Силантьева И.Р., данные утверждения уже исчерпали себя, так как современные технологии позволяют решить эти проблемы, например, путем использования синхронной записи по нескольким каналам, автоматического резервирования. Следует также отметить, что такие протоколы надежны, они ведутся непрерывно в ходе судебного заседания и в них невозможно внести изменения, которые остались бы незамеченными [6].

Таким образом, в связи с изложенным считаем возможным внести соответствующие изменения, введя обязательное аудио-, видеопротоколирование в УПК РФ. Полагаем приемлемым его использование при рассмотрении дел в апелляционной, кассационной и надзорной инстанции.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Об информации*, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ (в ред. от 19.12.2016 г.) // Собр. законод. РФ. 2006. № 31 (1 ч.). Ст. 3448.

2. *Развитие* судебной системы России на 2013−2020 годы : федеральная целевая программа : утв. постановлением Правительства РФ от 27.12.2012 г. № 1406 // Собр. законод. РФ. 2013. № 1. Ст. 13.

3. *Бурдина, Е.В*. Аудиопротокол: понятие, отличительные признаки и роль в механизме судебной защиты // Администратор суда. 2016. № 4. С. 19–24.

4. «*К концу* года системы видеозаписи судебного заседания будут работать в 200 залах судов Москвы»: интервью с Д.А. Фоминым, заместителем председателя Московского городского суда // Уголовный процесс. 2016. № 5. С. 26−27.

5. *Куликов, В*. Судите громче: глава Верховного Суда РФ предложил заменить бумажные протоколы на звуковые // Российская газета. 2016. № 6995. URL: https://rg.ru/2016/06/13/glava-vs-rf-predlozhil-zamenit-bumazhnye-protokoly-na-zvukovye.html (дата обращения: 21.03.2016).

6. *Силантьева, И.Р*. Анализ протоколирования судебного заседания с использованием средств аудио- и видеозаписи // Вестник Башкирского университета. 2013. Т. 18. № 1. С. 271–274.

7. *Система* технической фиксации судебного процесса «SRS Фемида». Руководство пользователя. 2011. [Электронный ресурс]. Систем. требования: Microsoft Office Word 2007. URL: www.femida.inforser.ru/articles/4638/21 (дата обращения: 06.03.2017).

8. *Склярова, Е.В*. Аудиопротоколирование как составной элемент концепции электронного правосудия // Администратор суда. 2016. № 4. С. 49–53.

УДК 343.359(470+571)

## КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПРИЧИН И УСЛОВИЙ, ПОРОЖДАЮЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Вячеслав Юрьевич Заварюхин**
**Андрей Александрович Артемов**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: zavaryuhin@mail.ru, natgeo96@mail.ru

## CRIMINOLOGICAL PECULIARITIES OF REASONS AND CONDITIONS LEADING TO ECONOMIC CRIMES IN RUSSIAN FEDERATIONS

**Vyacheslav Yuryevich Zavaryuhin**
**Andrey Aleksandrovich Artyomov**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье рассматриваются криминологические особенности причин и условий экономической преступности в Российской Федерации.

© Заварюхин В.Ю., Артемов А.А., 2017

Ключевые слова: Российская Федерация, криминология, причины и условия, экономическая преступность.

The article discusses criminology features of causes and conditions of economic crimes in Russian Federation.

Keywords: Russian Federation, criminology, causes and conditions, economic crime.

Перед предметом криминологии поставлены для исследования проблем: преступность в различных сферах жизнедеятельности нашего общества, в том числе и экономическая. А если говорить конкретно, то ее причины и условия причины преступности, которые объединены родовым понятием «криминогенные детерминанты». Они представляют собой совокупность социально негативных экономических явлений, которые порождают и обусловливают (детерминируют) преступность как свое следствие. Изучение причин и условий преступности необходимо для выработки наиболее эффективных мер борьбы с данным видом преступности.

Экономические преступления относятся к корыстным преступлениям, но выделяются в особый вид, так как совершаются в сфере экономики лицами в процессе их профессиональной деятельности и посягают на собственность и интересы граждан государства или на порядок управления экономикой. Эти преступления отличаются от кражи или грабежа тем, что экономическая преступность связана с договорами и обязательствами по производству, переработке и распределению материальных благ, необходимых для существования человека и отличается масштабом противоправной деятельности.

В России борьба с экономической преступностью осуществляется на двух уровнях: государственном и внутрифирменном. Существует комплекс различных социальных учреждений, которые противодействуют экономическим преступлениям. Органы внутренних дел, прокуратура, таможенные органы, а также ряд разведывательных служб в рамках своей компетенции реализуют такие функции посредством присущих только им методов деятельности, в рамках законодательства. Налоговый учет, аудит, внештатные проверки пресекают экономические преступления на внутрифирменном уровне.

Причины преступности – такие явления общественной жизни, которые порождают преступность, поддерживают ее существование, вызывают ее рост или снижение. Причины и условия преступности в разных источниках называются по-разному детерминанты, факторы и прочее [2, с. 21].

Повышенная общественная опасность экономических преступлений состоит в нарушении нормальной работы экономики в государственном масштабе, которая в свою очередь ведёт к

упадку образования, здравоохранения, и ведет к росту преступности в различных сферах. К экономическим преступлениям относят несколько десятков составов преступлений, среди них преступления против собственности, интересов службы в коммерческих организациях, интересов государственной службы, хищение денежных средств по подложным платежным документам, незаконное получение и нецелевое использование льготных кредитов, утечка капиталов в зарубежные банки, отмывание преступно нажитых средств, преступления в сфере недвижимости, валютные спекуляции на бирже, налоговые преступления и др.

В экономических преступлениях выделяют три группы основных причин и условий:

1) общие: недостатки управления или регулирования экономикой, уровень и распространенность коррупции и организованной преступности;

2) конкретные (в России): переход к рыночной экономике с многочисленными нарушениями в процессе либерализации и приватизации цен при отсутствии у граждан практических навыков ведения дел в условиях рынка и наличии организованной преступности, подчинившей криминальным законам все общество;

3) условия и обстоятельства совершения конкретного преступления, характерные только для конкретного преступления; они могут либо ускорить, либо отсрочить его, повлиять на размер ущерба, вероятность раскрытия.

Криминологическая особенность экономической преступности – в постоянном расширении видов преступных посягательств в сфере экономики.

В литературе отмечается такая классификация причин индивидуального преступного поведения. Все многообразие причин и условий, порождающих индивидуальное преступное поведение или способствующих его осуществлению, можно разделить:

а) на условия неблагоприятного нравственного формирования личности, которые приводят к возникновению в его сознании потребностей, интересов, ценностных ориентаций, создающих основу антиобщественной установки;

б) условия, способствующие реальному проявлению антиобщественной установки, при конкретной жизненной ситуации [1, с. 51].

Утрата духовных ценностей, массовый атеизм, падение нравственности, деградация системы образования и недооценка сферы культуры – все это также либо способствует, либо не тормозит, не сдерживает противоправное поведение отдельных граждан и больших групп людей [1, с. 58].

Менталитет общества играет значительную роль не только на причины экономических преступлений, но и на преступность в

целом. Думаем, именно из специфического менталитета граждан России, в нашей стране очень высокий уровень коррупции. Простые граждане осуждают чиновников, предпринимателей, людей занимающих высокие должности в том, что они злоупотребляют своими должностными полномочиями, берут взятки и при этом остаются безнаказанными. При этом можно наблюдать, что при определенных жизненных обстоятельствах, граждане сами не против дать взятку должностному лицу, удовлетворяя тем самым свои личные интересы. Такое можно наблюдать в больницах, муниципальных учреждениях, в судах и в простых бытовых ситуациях. Общество понимает все эти наработанные схемы, но давно уже смирилось с этим и не пытается особо этому противостоять. Можно даже сказать, что такой культ поведения заложен в нашей многовековой культуре.

Конечно же, стоит отметить, что государство само способствует развитию экономических преступлений. Это обусловлено низким правосознанием граждан, бюрократией, нестабильной и слабой экономической ситуацией, отсутствием должной правой защиты граждан. Именно поэтому, гражданам проще заплатить, дать взятку, чтобы лишний раз не тратить свое время и средства на защиту своих прав, которые вряд ли будут восстановлены, если добиваться правды честным путем, поэтому гражданам приходиться совершать мелкие экономические преступления от безысходности.

Что касается федерального бюджета РФ, то он очень маленький по сравнению с другими экономически-развитыми странами, учитывая численность населения и масштабы государства. Но даже те не большие средства подлежат коррупционным схемам, высший эшелон власти всегда найдет способ к присвоению средств бюджета, при этом высокопоставленный чиновник может не бояться судебного наказания, так как все они, независимо от ветви власти, тесно взаимосвязаны в данных преступных схемах. Нестабильная экономическая ситуация деморализует общество в целом, вырабатывает в людях чувства жадности и эгоизма, что способствует экономическим преступлениям.

Эталоном справедливого и гуманного государства с высоким уровнем нравственности населения являются скандинавские страны. В них можно наблюдать высокую защиту прав граждан, стабильную экономическую ситуацию в целом, высочайший уровень образования населения, нет, в отличие от России, расслоения общества на большое количество очень бедных и малое количество очень богатых людей, ну и, конечно же, в странах северной Европы крайне низкий уровень преступности. К такому правовому государству нужно стремиться России. Российская Федерация тоже северная страна, полагаем у нас должно быть много

общего с менталитетом граждан скандинавских стран, стоит лишь встать простым гражданам на борьбу с экономическими преступлениями, не терпеть произвол чиновников и крупных предпринимателей, и в этом случае ситуация в России улучшится во всех сферах деятельности.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Журавлев, Г.Т.* Криминология: учеб. пособие, руководство по изучению дисциплины, практикум по курсу, тесты по дисциплине, учебная программа / Московский государственный университет экономики, статистики и информатики / Г. Т. Журавлев, Е. В. Ковалевская. М.: Евразийский открытый институт, 2012. 151 с.

2. *Смолина, Л.В.* Краткий курс по криминологии. М.: Окей-книга, 2008. 128 с.

УДК 347.254+349.2

## ЖИЛИЩНЫЕ АСПЕКТЫ В ТРУДОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ

**Елена Олеговна Колоколова**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: kolokolovalena@mail.ru

## HOUSING ISSUES IN THE EMPLOYMENT RELATIONSHIP

**Yelena Olegovna Kolokolova**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

В статье анализируются отношения по предоставлению служебных жилых помещений. Определены основания и порядок выселения из служебных жилых помещений.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: трудовые отношения, служебные помещения, специализированный жилищный фонд.

The article analyses relations on the provision of service premises. The grounds and procedure for eviction from service premises are defined.

K e y w o r d s: labor relations, service premises, specialized housing.

Отношения в сфере труда представляют собой сложную систему прав, обязанностей и гарантий работника и работодателя, а также иных субъектов трудового права. Одним из важных аспек-

© Колоколова Е.О., 2017

тов трудовых правоотношений является обязанность работодателя по обеспечению работников жилыми помещениями на период выполнения ими своих трудовых обязанностей. В рамках трудовых правоотношений законодатель предусмотрел предоставление служебного жилья и жилых помещений в общежитиях.

Жилое помещение как специфический социально значимый объект правоотношений имеет строго определенное назначение использования, пределы которого закреплены в Жилищном кодексе РФ (далее ЖК РФ).

Необходимо отметить, что вопросы предоставления и пользования служебными жилыми помещениями и общежитиями заслуживают особого внимания, так как реализация данных гарантий в сфере труда способствуют стабильности трудовых отношений, возможности привлечения новых квалифицированных специалистов.

Служебные жилые помещения и общежития относятся к специализированному жилищному фонду, который предназначен для проживания отдельных категорий граждан и предоставляются по правилам раздела 4 ЖК РФ.

Правовое положение служебного жилого фонда закреплено в пп. 3 п. 3 ст. 19 ЖК РФ, а также в Постановлении Правительства РФ от 26 января 2006 г. №42 «Об утверждении Правил отнесения жилого помещения к специализированному жилищному фонду и типовых договоров найма специализированных жилых помещений» [1, 3].

В соответствии со ст. 93 ЖК РФ служебное жилье предназначено для проживания граждан в связи с характером их трудовых отношений с органом государственной власти, органом местного самоуправления, государственным или муниципальным унитарным предприятием, государственным или муниципальным учреждением, в связи с прохождением службы, в связи с назначением на государственную должность Российской Федерации или государственную должность субъекта Российской Федерации либо в связи с избранием на выборные должности в органы государственной власти или органы местного самоуправления. Основанием для предоставления таких жилых помещений является решение собственников таких помещений или уполномоченных ими лиц по договорам найма специализированных жилых помещений.

Под общежития предоставляются специально построенные или переоборудованные для этих целей дома либо части домов. Жилые помещения в общежитиях предназначены для временного проживания граждан в период их работы, службы или обучения. Они должны быть укомплектованы мебелью и другими необходимыми для проживания граждан предметами. Жилая площадь в общежи-

тиях предоставляется из расчета не менее 6 кв. м. жилой площади на одного человека.

В соответствии с ч. 2 ст. 99 ЖК РФ служебное жилье предоставляется указанным выше гражданам, не обеспеченным жилыми помещениями в соответствующем населенном пункте. Из смысла названной статьи следует, что удовлетворение жилищных потребностей гражданина не является основанием для предоставления служебного жилого помещения. Таким образом, если лицо является собственником, нанимателем либо членом семьи собственника или нанимателя по договору социального найма жилого помещения, находящегося по месту службы (работы), то он не может претендовать на получение служебного жилья.

Из буквального толкования ст. 93 ЖК РФ следует, что служебное жилое помещение предоставляется государственным и муниципальным служащим. Однако, необходимо отметить, что в настоящее время некоторые негосударственные организации также предоставляют в найм жилое помещение своим работникам. Тем не менее ст. 93 ЖК РФ упоминания об этом не содержит.

Основанием для отказа в предоставлении служебного жилья может стать намеренное ухудшение своих жилищных условий. Так ст. 53 ЖК РФ устанавливает последствия намеренного ухудшения жилищных условий: граждане, которые с целью получения права состоять на учете в качестве нуждающихся в жилых помещениях совершили действия, в результате которых становятся нуждающимися в жилых помещениях, принимаются на учет в качестве нуждающихся в жилых помещениях не ранее чем через пять лет со дня совершения указанных действий. Таким образом, лицо, намеренно ухудшившее жилищные условия, вправе претендовать на получение служебного жилья только по истечении пяти лет.

Служебное жилье может быть предоставлено гражданам как виде жилого дома, так и отдельной квартиры (п. 1 ст. 104 ЖК РФ). Не допускается выделение под служебное жилое помещение комнат в квартирах, в которых проживает несколько нанимателей и (или) собственников жилых помещений. Под служебные жилые помещения в многоквартирном доме могут использоваться как все жилые помещения такого дома, так и часть жилых помещений в этом доме (п. 5 Постановления Правительства РФ от 26 января 2006 г. №42 «Об утверждении Правил отнесения жилого помещения к специализированному жилищному фонду и типовых договоров найма специализированных жилых помещений»). Комнаты в общежитиях также могут быть предоставлены в качестве служебного жилья (п. 2 ст. 105 ЖК РФ) [1, 3].

Предоставление служебного жилья осуществляется по решению собственника на основании заявления работника/служащего о

предоставлении жилья из соответствующего специализированного жилищного фонда. Следовательно, истечение срока действия названных отношений, увольнение является основанием прекращения договора найма служебного жилого помещения (п. 4 ст. 104 ЖК РФ).

Таким образом, предоставление служебного жилья (общежития) носит временный характер и прекращение трудовых либо государственно-служебных отношений является основанием прекращения договора найма таких жилых помещений, что влечет обязанность нанимателя освободить их без предоставления другого жилья. В случае отказа добровольно освободить занимаемую жилую площадь наниматель может быть выселен принудительно, но только в судебном порядке.

Еще одним основанием для выселения из служебного жилого помещения (общежития) является смена собственника такого жилого помещения, за исключением случаев, если с новым собственником наниматель не связан трудовыми отношениями. Выселены могут также граждане по общим основаниям, установленным ЖК РФ, например, разрушение жилого помещения, нарушение правил использования жилого помещения и т. д.

Законодатель предусмотрел также случаи, когда определенный круг лиц не может быть выселен из служебного жилого помещения без предоставления другого жилого помещения. Перечень таких категорий граждан закреплен в ч. 2 ст. 103 ЖК РФ. Однако, ч. 3 ст. 103 ЖК РФ указывает лишь на то, что предоставляемые взамен жилые помещения должны находится в черте соответствующего населенного пункта, но без условия благоустроенности.

Статья 13 Федерального закона от 29.12.2004 № 189-ФЗ (ред. от 22.02.2017) «О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации» закрепляет , что к категориям граждан, которые не могут быть выселены из служебных жилых помещений без предоставления другого жилого помещения, относятся лица, которые проживают в служебных жилых помещениях, предоставленных до введения в действие ЖК РФ и стоят или имеют право стоять на учете в качестве нуждающихся в соответствии с п. 1 ст. 51 ЖК РФ, если их выселение не допускалось ранее действовавшим законодательством. В последнем случае необходимо учитывать, что что такое право должно возникнуть у лиц, указанных в ст. 108 ЖК РСФСР, к моменту введения в действие ЖК РФ, иначе при возникновении спорных правоотношений положения данной нормы на них не будут распространяться [1, 2, 4].

Необходимо отметить, что служебные жилые помещения не подлежат приватизации. Возможность приобрести служебное жилое помещение в частную собственность гражданин может

только в случае, если с жилого помещения будет снят статус служебного.

Подводя итог, необходимо отметить, что в связи с трудовыми или государственно-служебными отношениями гражданам, не обеспеченным жильем по месту работы (службы), может предоставляться служебное жилое помещение (общежитие) по договору найма на период работы или службы. Намеренное ухудшение гражданином своих жилищных условий влечет отказ в предоставлении ему служебного жилья, при этом утрачивается право претендовать на получение такого жилья в течение пяти лет. Наниматель не приобретает бессрочного права пользования данным жильем и при прекращении срока отношений подлежит выселению без предоставления другого жилого помещения. Исключения из этого правила указаны в законе. Приватизировать жилые помещения специализированного жилищного фонда возможно лишь после снятия с них статуса специализированного жилья. Данные жилые помещения должны использоваться в соответствии с требованиями жилищного законодательства.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Жилищный* кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.pravo.gov.ru.

2. *Федеральный* закон от 29.12.2004 N 189-ФЗ (ред. от 22.02.2017) «О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.pravo.gov.ru.

3. *Постановление* Правительства РФ от 26.01.2006 № 42 (ред. от 18.07.2016) «Об утверждении Правил отнесения жилого помещения к специализированному жилищному фонду и типовых договоров найма специализированных жилых помещений» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.pravo.gov.ru.

4. *Жилищный* кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 24.06.1983) (ред. от 20.07.2004) // [Электронный ресурс] –Режим доступа: http://www.consultant.ru (утратил силу).

УДК 341.96:347.62-054.6

# КОЛЛИЗИОННЫЕ ВОПРОСЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ БРАКА С ИНОСТРАННЫМ ЭЛЕМЕНТОМ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

**Ирина Николаевна Минеева**
*Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации*
E-mail: irina.min82@gmail.com

# CONFLICT ISSUES OF MARRIAGE WITH FOREIGN ELEMENTS IN PRIVATE INTERNATIONAL LAW

**Irina Nikolayevna Mineyeva**
*Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation*

Данная научная статья посвящена рассмотрению и анализу коллизий современного законодательства в области заключения брака, когда одним из брачующихся является иностранный элемент.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: брак, условия заключения брака, однополые браки, инцест, полигамия, моногамия, брачная дееспособность.

This scientific article is devoted to consideration and analysis of the conflicts of modern legislation in the area of marriage, when one of the spouses is a foreign element.

K e y w o r d s: marriage, conditions of marriage, gay marriage, incest, polygamy, monogamy, marriage capacity.

Ежегодно в Российской Федерации регистрируется до полутора тысяч браков, в которых одним из супругов является иностранный гражданин. Сейчас, когда контакты с людьми другой национальности и вероисповедания ничем не ограничены, нередки случаи, когда чувство любви вспыхивает между двумя, казалось бы, совершенными противоположностями.

В нашем государстве регистрируются браки как между российскими гражданами и иностранцами, так и между иностранцами, в том числе и между гражданами различных государств [9, с. 43].

Коллизионные различия, существующие между правовыми системами различных государств в области семейных правоотношений, объясняются прежде всего тем, что на непосредственное регулирование брачно-семейных отношений с иностранным элементом большое влияние оказывают национальные, религиозные особенности и традиции разных стран.

© Минеева И.Н., 2017

На сегодняшний день в мировой практике известны две формы заключения брака – гражданская и церковная. Как правило, заключение брака совершается в гражданской форме. Но, например, в таких государствах как Италия, Польша, Хорватия, Чехия церковная форма является альтернативной, т.е. с последующей обязательной регистрацией в органах ЗАГСа.

Законодательство Российской Федерации, как и большинства государств, предусматривает личное присутствие лиц, вступающих в брак, при заключении брака. Однако в ряде стран есть исключения. Так, например, в Испании, Панаме, Перу допускается оформление брака через представителя и непосредственного присутствия брачующихся при заключении брак не требуется.

Условия заключения брака во многих развитых странах также не совпадают. Среди них можно выделить условие, что брачующиеся должны принадлежать к лицам разного пола. На сегодняшний день 24 государства мира, среди которых Нидерланды (апрель 2001 г.), Бельгия (январь 2003 г.), Испания (июнь 2005 г.), Канада (июль 2005 г.), Норвегия (июнь 2008), Соединенные Штаты Америки (июнь 2015 г.), Южная Африканская Республика (ноябрь 2006), Швеция (апрель 2009), Португалия (мая 2010), Исландия (июнь 2010), Аргентина (июль 2010), Мексика (декабрь 2009), Дания (июль 2012), Бразилия (октябрь 2011), Франция (апрель 2013), Уругвай (апрель 2013), Мальта (октябрь 2013), Великобритания (февраль 2013), Люксембург (июнь 2014), Словения (март 2015), Япония (март 2015), Гренландия (май 2015), Финляндия (2001), Новая Зеландия официально легализовали в своих законодательствах правовые нормы, касающиеся возможности регистрации брака для однополых пар и лиц, изменивших пол [6, с. 11].

Отдельные страны легально оправдывают однополую любовь и регистрируют гражданские союзы (по-другому их называют партнерством), но которые могут быть сильно ограничены в юридическом плане. Подобные ограничения индивидуальны для каждой страны. В зависимости от регионов они могут сильно отличаться друг от друга, но при этом прослеживается следующая общая тенденция:

– у однополых партнерств практически такие же юридические нормы касательно имущественных прав и прав наследования, как и у традиционных супружеских пар, но имеются определенные ограничения по суррогатному материнству и искусственному оплодотворению, а также на усыновление детей;

– в отдельных странах имеется выраженная дискриминация однополых союзов по системе налогообложения и т. д.

К таким странам относят Германия, Андорра, Венесуэла, Фолклендские острова, Южные Сандвичевы острова и Южная Георгия,

Чехия, Швейцария, Венгрия, Австрия, Лихтенштейн, Австралия, Хорватия, Эквадор, Италия, Чили, Эстония.

Веками однополые пары были вынуждены скрывать свои нетрадиционные пристрастия под страхом страшной кары, т. к. в обществе были сильны религиозные нравы, допускавшие только правильный союз между мужчиной и женщиной, который согласуется с законами самой природы. Отношение общества к секс-меньшинствам начало меняться на рубеже веков с развитием идей толерантности и терпимости в государствах Европы. Лояльность европейцев к нетрадиционным партнёрам объясняется идеей права выбора каждого человека, в противовес вековым устоям, на свой образ жизни и выбор партнёра по жизни.

Однако толерантность и терпимость по европейскому образцу не действуют в масштабах планеты. В странах арабского мира и Азии, с сильными религиозными нравами и традициями, гомосексуальное поведение человека даже трудно представить. В Саудовской Аравии и в некоторых других странах, в которых действуют законы шариата, за гомосексуализм предусмотрена смертная казнь. Однако, власти страны стараются не применять высшую меру наказания и ограничиться только телесными наказаниями или тюремным сроком.

Однозначного подхода к вопросу однополых семей не существует. На первый взгляд, каждая личность вправе по взаимному согласию связать свою жизнь с кем пожелает. Но если взглянуть с другой стороны, разрушаются вековые нравственные устои общества в сфере брака и семьи, нарушаются законы природы. Решение двух однополых членов общества жить под одной крышей – это их личное дело, но легализация подобных проявлений сильно влияет на подрастающее поколение. Дети, выросшие в семье гомосексуалистов, имеют совершенно иное мировоззрение, которое может привести к серьезному демографическому и нравственному кризису общества в будущем.

Процесс официального признания браков секс-меньшинств находится в данный момент в самом разгаре, хотя гомофобов сегодня большинство, а тех, кто смотрит на эти вещи вполне позитивно – крайне мало. Но представители секс-меньшинств не собираются останавливаться на достигнутом и отчаянно сражаются за свои права и в иных вопросах. Так, они всерьез надеются на внесение изменений в законодательные базы государств, касающиеся таких вопросов, как возможность усыновления детей однополыми родителями, отмену запрета на выбор профессии, отмену уголовного наказания за гомосексуальную активность и саму гомосексуальность и т. д.

Также в последнее время в мировой общественности широкое

обсуждение получила тема легализации инцеста (с латинского incestus – «преступный, греховный»), кровосмешение – половая связь между близкими кровными родственниками (родителями и детьми, братьями и сестрами).

Все это приводит к выводу, что главы и руководящий аппарат государств, где происходят подобные изменения в области семейных правоотношений напрямую заинтересованы в последствиях данных изменений, иначе бы не шли на поводу у «кучки» людей с неформальными взглядами на институт брака и семьи. Сделано это на наш взгляд лишь с одной целью – завуалированное уменьшение численности населения земного шара. Ведь и однополые браки, и инцест, по своей сути не ведут к появлению потомства. В первом случае это невозможно в силу природы, во втором - существует большая вероятность, что дети, появившиеся в таких союзах, будут иметь различные генетические аномалии.

Подрастающее поколение, воспитывающееся на таких примерах, начинает терять основные принципы классического института семьи и брака. Зачем вступать в официальный брак, если можно сожительствовать в гражданском браке, без бракоразводных процессов и дележки совместно нажитого имущества, если вдруг с выбором партнера случиться «прокол»? Дети, воспитывающиеся в однополых семьях, где нет мамы и папы, а есть лишь родитель № 1 и родитель № 2 и в своих будущих семьях захотят построить такую же модель поведения в семейной жизни. Ведь сравнивать им не с чем и они будут считать это нормой.

Схожим условием, приводящем к коллизиям в области заключения брака является и условие моногамности брака. Полигамия в большинстве современных государств запрещена, однако в мусульманских странах эти традиции все еще сильны.

Различия возникают и при определении брачной дееспособности лиц. Так во Франции возраст, с которого женщина официально может вступить в брак устанавливается в 15 лет. В ряде мусульманских государств (например, Йемен) вообще нет никаких четких возрастных границ, согласно которым определяется брачная дееспособность лиц. Если суд данных государств придет к мнению, что, например, десятилетняя девочка и двенадцатилетний мальчик вполне готовы связать себя узами брака, то брак между ними будет заключен.

Можно выделить еще и такие обязательные условия как отсутствие родства между вступающими в брак и подлинность волеизъявления вступающих в брак. Невозможно также заключить брак и при нерасторгнутом браке одной из сторон. Иностранцы, желающие бракосочетаться должны доказать, что по своим национальным законам они имеют право вступить в брак [5, с. 6].

В России семейные правоотношения с иностранным элементом регулируются рядом нормативно-правовых актов. Прежде всего, следует указать на те правовые акты, которые непосредственно не регулируют семейные правоотношения с иностранным элементом, но в тоже время устанавливают общий правовой статус иностранных граждан и лиц без гражданства.

Согласно Конституции Российской Федерации [1] иностранным гражданам и лицам без гражданства на территории нашего государства предоставляется национальный режим, т. е. в своих правах и обязанностях данные субъекты правоотношений приравниваются к отечественным гражданам (конечно же с определенными изъятиями, установленными в федеральных законах или международных договорах, участницей которых является Российская Федерация). В ст. 1196 Гражданского кодекса Российской Федерации сказано, что гражданская правоспособность физического лица определяется его личным законом, т.е. законодательством того государства, гражданином которого является лицо на данный момент. При этом иностранные граждане и лица без гражданства пользуются в Российской Федерации гражданской правоспособностью наравне с российскими гражданами, кроме случаев, установленных законом [3].

П. 1 ст. 8 Федерального закона от 31 мая 2002 г. № 62-ФЗ «О гражданстве Российской Федерации» [4] устанавливает, что заключение и расторжение брака гражданином Российской Федерации с лицом, не принадлежащим к гражданству Российской Федерации, не влечет за собой изменение гражданства. При этом изменение гражданства одним из супругов также не влечет за собой изменение гражданства другого супруга [8, с. 211].

В соответствие с правовыми нормами семейного законодательства на территории нашего государства брак заключается только в органах ЗАГСа. Следовательно, никакой другой вид брака (например, религиозный, гражданский) не влекут за собой никаких юридических последствия. Государственная регистрация заключения брака производится в личном присутствии лиц, вступающих в брак, по общему правилу, по истечении месяца со дня подачи ими заявления в органы ЗАГСа в порядке, установленном для государственной регистрации актов гражданского состояния.

Говоря об условиях заключения брака на территории Российской Федерации, также необходимо отметить, что они определяются для каждого из лиц, вступающих в брак, законодательством государства, чьим гражданином лицо является на момент заключения брака, но с соблюдением требований об отсутствии препятствий к заключению брака, предусмотренных ст. 14 Семейного кодекса Российской Федерации [2].

Таким образом, действующий Семейный кодекс Российской Федерации предусмотрел отсылки, допускающие применение не только российского, но и иностранного права; осуществлен переход от односторонних к двухсторонним коллизионным нормам, регулирующим отношения в данной области; установлена в значительной степени возможность возникновения браков, которые признаются одним государством и не признаются другим; в некоторых случаях допускается выбор применимого права самими сторонами [7, с. 184].

Подводя итог исследованию можно сделать вывод, что семейные правоотношения с иностранным элементом являются составной частью международных гражданских правоотношений. Иностранный элемент в данных правоотношениях может проявляться во всех его вариантах. При вступлении в брак с иностранным элементом особое внимание следует уделять процессу легализации данного брака.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Конституция* Российской Федерации [принята всенар. голосов. 12 декабря 1993 г. : в ред. от 21 июля 2014 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. *Семейный* кодекс Российской Федерации: федер. закон: [от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ : по состоянию на 30 декабря 2015 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 1. Ст. 16.

3. *Гражданский* кодекс Российской Федерации (часть третья): федер. закон: [от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ: по состоянию на 3 июля 2016 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 49. Ст. 4553.

4. *О гражданстве* Российской Федерации: федер. закон: [от 31 мая 2002 г. № 62-ФЗ: по состоянию на 1 мая 2016 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 22. Ст. 2031.

5. *Веселкова, Е.Е*. Коллизионные проблемы заключения и расторжения брака / // Законодательство и экономика. 2014. № 8. С. 6–7.

6. *Дарькина, М.М*. Правовое регулирование отношений по заключению и расторжению брака, связанного с иностранным элементом // Современный юрист. 2013. № 3. С. 11–12.

7. *Международное* частное право: в 2 т.: учебник (том 2) / под ред. С.Н. Лебедева, Е.В. Кабатова. М.: Статут, 2015. 489 с.

8. *Международное* частное право: учебник / под ред. Р.А. Курбанова, А.С. Лалетиной. М.: Проспект, 2015. 417 с.

9. *Минеева, И.Н.* Замуж за иностранца: плюсы и минусы // II Юридические чтения: материалы заоч. науч.-практ. конф. посвящ. 40-летию Саран. кооп. ин-та (фил.) Рос. ун-та кооп.; Саран. кооп. ин-т (фил.) РУК. Саранск, 2016. С. 43–45.

УДК 343.131.7

# НАРУШЕНИЕ ПРИНЦИПА ПРЕЗУМПЦИИ НЕВИНОВНОСТИ КАК СПОСОБ ПРИЗНАНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ НЕДОПУСТИМЫМИ: НАЦИОНАЛЬНАЯ И ЕВРОПЕЙСКАЯ ПРАКТИКА

**Дмитрий Николаевич Середа**
*Мелитопольский институт государственного и муниципального управления Класического приватного университета (Украина)*
E-mail: zakonzp@mail.ru

# THE INNOCENCE PRESUMPTION PRINCIPLE VIOLATION AS A WAY OF RECOGNIZING EVIDENCE INADMISSIBLE: NATIONAL AND EUROPEAN PRACTICE

**Dmitry Nikolayevich Sereda**
*Melitopol Institute of Public and Municipal Adminstration of the Classical Private University (Ukraine)*

В статье на законодательном уровне национальной и европейской практики представлены подходы к определению презумпции невиновности лица в совершении преступления и показано использование нарушений в судебной системе для признания их недопустимыми доказательствами.

К л ю ч е в ы е  с л о в а: презумпция невиновности, недопустимые доказательства, преступление, европейская практика, защита прав человека, суд, доказательства.

In the article the author shows the approaches to determine the presumption of innocence of a person in committing a crime and the use of violations in the judicial system as recognition of their inadmissible evidence at the legislative level of national and European practice.

K e y w o r d s: presumption of innocence, unacceptable evidence, crime, European practice, protection of human rights, court, evidence.

Принцип презумпции невиновности, направленный на обеспечение справедливого суда и защиты, следует неукоснительно соблюдать при осуществлении уголовного преследования лица. Однако его достаточно часто нарушают. При таких обстоятельствах следует понять, к каким последствиям могут привести такие действия судьи или следователя.

Презумпция невиновности, закрепленная в п.2 ст.6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод, является одним из важнейших элементов справедливого уголовного процесса. Если судебное решение в отношении лица отражает мнение, что оно виновато, но эта мысль сформирована до того, как была доказана его

© Середа Д.Н., 2017

вина в соответствии с законом, это решение нарушает требование п. 2 ст. 6 Конвенции. Такое нарушение имеет место даже при отсутствии формальных заявлений по вине лица, но когда есть основания говорить, что национальный суд считает человека виновным. Такая позиция ЕСПЧ закреплена в ряде вердиктов, в частности в решениях по делам «Deweer v.Belgium», «Minelli v.Switzerland» и «Allenet de Ribemont v.France».

Пункт 2 ст. 6 Конвенции обеспечивает «право считаться невиновным до тех пор, пока вина не будет доказана в законном порядке». Кроме этого, согласно решению по делу «Аллен против Соединенного Королевства» презумпция невиновности, которая рассматривается как процессуальная гарантия в контексте самого уголовного производства, определяет требования по: бремени доказывания; правовых презумций факта и права; привилегии против самообвинения; досудебного обнародования элементов дела; преждевременных высказываний суда или других представителей государства по вине человека.

А в решении по делу «Грабчук против Украины» отмечалось, что принцип презумпции невиновности возбуждено, если утверждение должностного лица относительно человека, обвиняемого в совершении преступления, отражает мнение, что человек должен, если это не было установлено в соответствии с законом.

Принцип презумпции невиновности могут нарушать не только судьи или суд, но и другие государственные органы, включая прокуратуру, отмечается в решении по делу «Дактарас против Литвы». Особенно часто это случается тогда, когда прокурор выполняет квазисудебную функцию, ведь он принимает решение о ходатайстве заявителя об отклонении обвинений на этапе досудебного расследования, который находится под его полным контролем.

В упомянутом решении по делу «Грабчук против Украины» ЕСПЧ подчеркнул: решение о закрытии уголовного дела против заявителя были сформулированы так, что не оставалось сомнений относительно мнения о том, что заявитель совершил преступление. В частности, следователь использовал фразу: «... в действиях [заявителя] есть состав преступления» и «... момента, когда [заявитель] совершившего преступление», а Владимир-Волынский городской суд Волынской области отметил, что в действиях заявителя «усматриваются признаки преступления, предусмотренного ст. 167 Уголовного кодекса ». Производство во Владимир-Волынском суде, отметили в Страсбурге, не было уголовным по сути, ему не хватало отдельных ключевых элементов, которые обычно характеризуют судебное уголовное производство. В этих обстоятельствах ЕСПЧ считал, что мотивы, использованные следователем и судом, привели к нарушению принципа презумпции

невиновности. Суд подчеркивает, что нарушение этого принципа имеет место и тогда, когда высказывание по поводу вины лица к установлению этого факта в соответствии с законом.

Суд указывает и на то обстоятельство, что нарушение принципа презумпции невиновности имеет место не только на стадии судебного разбирательства, но и на стадии досудебного расследования [3, 4, 5].

Статья 17 УПК Украины и ст.62 Конституции Украины определяют, что каждый человек является невиновным, пока его вина не будет доказана обвинительным приговором, вступившим в законную силу [1, 2]

Однако нормы УПК устанавливают принципы, по которым суд, сохраняя объективность и беспристрастность, создает необходимые условия для реализации сторонами их процессуальных прав и выполнения процессуальных обязанностей. Эти нормы направлены на обеспечение объективного и беспристрастного правосудия.

Указанное подтверждается и положением абз.2 п.5 ч.4 ст.291 УПК, согласно которому предоставление суда других документов до начала рассмотрения запрещается. Реализация этих механизмов обеспечивается положениями ст.ст.75-79 УПК.

Так, п. 5 ч.1 ст.75 кодекса предусматривает, что судья, судьи или присяжные не могут участвовать в уголовном производстве при наличии других обстоятельств, которые вызывают сомнения в их беспристрастности.

При наличии оснований, указанных в стст.75-79 этого кодекса, следственный судья, суд, присяжные, прокурор, следователь, защитник, представитель, эксперт, специалист, переводчик, секретарь судебного заседания обязаны заявить самоотвод.

Вместе с тем нарушение судом принципа презумпции невиновности при рассмотрении дела имеет вполне конкретные процессуальные последствия: отмена принятого решения и назначения нового рассмотрения в суде первой инстанции, закреплено п. 2 ч. 1 ст. 415 УПК.

Как практика показывает что имеют место нарушения принципа презумпции невиновности, например и на стадии досудебного расследования. Выше упоминалось решение по делу «Грабчук против Украины», где ЕСПЧ отметил, что имеет место нарушение этого принципа и в том случае, когда следователь в своем ходатайстве говорит не о подозрении в совершении преступления, а именно о совершении преступления.

Наиболее распространенным способом противодействия такому нарушению является заявленные отводы следователю, процессуальном руководителю, следственному судье.

Стоит вопрос влияет ли нарушение принципа презумпции

невиновности на допустимость доказательств в уголовном производстве?

Доказательство признается допустимым, если оно получено в порядке, установленном УПК. Вместе с тем презумпция невиновности является гарантией, определенной Конституцией.

Согласно ч. 1 ст. 87 УПК недопустимы доказательства, полученные в результате существенного нарушения прав и свобод человека, гарантированных Конституцией и законами, международными договорами, согласие на обязательность которых предоставлено Верховной Радой, а также любые другие доказательства, полученные благодаря информации, полученной вследствие существенного нарушения прав и свобод человека.

На практике довольно часто возникают случаи, когда при обращении с ходатайствами о временном доступ к вещам и документам, о проведении обыска, наложения ареста следователи или прокуроры не говорят, что лицо подозревают в совершении преступления, которое обеспечивало бы соблюдение принципа презумпции невиновности, а наоборот, отмечают: «совершил преступление ...», «вина подтверждается ...», «своими преступными действиями ...». Таким образом нарушаются ст. 17 УПК и ст. 62 Конституции Украины.

Удовлетворяя такие ходатайства, следователь судья пользуется той информацией, которую предоставляет следователь и, как следствие, соглашается с ней и достаточно часто дублирует формулировки. То есть, следователи и судьи в упомянутых случаях «автоматически» нарушают принцип презумпции невиновности.

Поэтому получение доказательств в уголовном производстве на основании процессуальных решений, нарушающих этот принцип, может быть основанием для признания таких доказательств недопустимыми.

Исходя из изложенного, можно сделать вывод, что несоблюдение принципа презумпции невиновности в соответствующих решениях может иметь два процессуальные последствия: нарушение права на справедливый суд, что влечет за собой отмену решения, и признание доказательств по делу недопустимыми.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. *Конституция* Украины. Харьков: Фолио, 2008. 46 с.

2. Уголовно-процессуальный кодекс Украины. С.ТОВ «ВВП Нотис», 2015. 308 с.

3. *Бущенко А.* «Precedent UA - 2015» / Аркадий Бущенко, Елена Сапожникова, Олег Шинкаренко. К.: КВИЦ, 2015. 412 с.

4. *Караман И.В.*, Козина В.В. Европейский суд по правам человека, Европейская конвенция по правам человека и индивидуальные заявления: первое знакомство. М.: ОАИТ, 2015. 136 с.

5. *Обзор* дел против Украины, рассмотренных ЕСПЧ в течение августа – октябре 2014 года. Вестник НАУ № 9/2014 стр. 45–54.

# СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ И ЧЛЕНАХ РЕДАКЦИОННОЙ КОЛЛЕГИИ

*КЕВБРИН Борис Федорович* – доктор философских наук, профессор, академик РАЕН, ректор Саранского кооперативного института (филиала) РУК, председатель совета Мордовпотребоюза

*АБАЕВА Екатерина Ивановна* – аспирант отдела региональных исследований и программ Научно-исследовательского института гуманитарных наук при Правительстве Республики Мордовия

*АБДУЛЬМЯНОВА Татьяна Владимировна* – кандидат исторических наук, доцент кафедры публичного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АБЕЛОВА Людмила Александровна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АГАПОВА Елена Юрьевна* – педагог-психолог ГБУЗ РМ «Детская поликлиника № 4» (г. Саранск)

*АЙЗЯТОВ Фярит Ахметович* – доктор философских наук, профессор кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АЙЗЯТОВА Лиана Фяритовна* – кандидат философских наук, доцент кафедры правоохранительной деятельности и исполнительного производства Средне-Волжского института (филиала) ВГУЮ (РПА Минюста России)

*АКАМОВ Виталий Витальевич* – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики физической культуры и спорта Мордовского государственного педагогического института им. М.Е. Евсевьева

*АКАМОВА Надежда Владимировна* – кандидат педагогических наук, доцент кафедры информационных технологий и математики Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АЛЯМКИНА Яна Николаевна* – магистрант направления «Экономика» Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АРАНОВИЧ Ольга Геннадьевна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и торгового дела Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АРЖАНОВА Анастасия Сергеевна* – студент Волжского гуманитарного института (филиала) Волгоградского государственного университета

*АРТЕМОВ Андрей Александрович* – аспирант кафедры теории и истории государства и права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АРХИПОВА Галина Владимировна* – аспирант кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*АСАНОВА Ирина Павловна* – кандидат филологических наук, доцент кафедры публичного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*БАКАЕВА Жанна Юрьевна* – доктор философских наук, профессор кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*БИРЮКОВА Наталья Алексеевна* – студент Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*БОБРОВ Виктор Владимирович* – кандидат философских наук, доцент кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*БОЧАРОВА Вера Федоровна* – студент Волжского гуманитарного института (филиала) Волгоградского государственного университета

*БРЕЖНЕВ Игорь Викторович* – аспирант кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*БУЛЫЧЕВА Татьяна Валерьевна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*БУРОВА Юлия Владимировна* – кандидат исторических наук, доцент кафедры гуманитарных и социально-экономических дисциплин Средне-Волжского института (филиала) ВГУЮ (РПА Минюста России)

*БУТЫЛИНА Марина Павловна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*БУШЕВА Антонина Юрьевна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ВАСИЛЬЕВА Елена Алексеевна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ВЕДЯШКИН Вячеслав Александрович* – магистрант направления «Экономика» Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ВЕЧКАНОВА Марина Ильинична* – кандидат филологических наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ВОЛГИНА Ирина Викторовна* – кандидат экономических наук, доцент, декан экономического факультета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ВОЛОСТНОВА Татьяна Ивановна* – кандидат исторических наук, доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса Средне-Волжского института (филиала) ВГУЮ (РПА Минюста России)

*ГЛАДЫШЕВ Сергей Викторович* – аспирант кафедры всеобщей истории, политологии и регионоведения Национального исследовательского Мордовского государственного университета им. Н.П. Огарева

*ГОЛЯЕВ Сергей Сергеевич* – кандидат педагогических наук, доцент,

заведующий кафедрой информационных технологий и математики Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ГОЛЯЕВА Наталья Владимировна* – кандидат педагогических наук, доцент кафедры информационных технологий и математики Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ГРЕЧКИНА Мария Николаевна* – аспирант кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ГРОМОВА Татьяна Николаевна* – кандидат философских наук, старший преподаватель кафедры частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ГУДОЖНИКОВА Елена Владимировна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ДВОРЕЦКАЯ Татьяна Викторовна* – младший научный сотрудник центра организации научно-исследовательской работы Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ДЕВЕТАЕВА Светлана Николаевна* – кандидат технических наук, доцент кафедры товароведения и технологии общественного питания Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЕГОРОВА Кристина Юрьевна* – студент Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЕЛИЗАРОВ Владимир Станиславович* – кандидат филологических наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЕЛИСЕЕВА Ольга Владимировна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЕРОФЕЕВА Кристина Игоревна* – магистрант направления «Менеджмент» Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЖАДЯЕВА Марина Александровна* – кандидат юридических наук, заведующий кафедрой публичного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЖЕСТКОВА Юлия Геннадьевна* – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЗАВАРЮХИН Вячеслав Юрьевич* – кандидат исторических наук, доцент кафедры публичного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЗАВЬЯЛОВА Татьяна Владимировна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЗАХАРКИНА Регина Александровна* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЗЕМСКОВ Владимир Михайлович* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЗОТОВА Елена Викторовна* – кандидат экономических наук, доцент

кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ИЗВЕКОВ Владимир Васильевич* – доктор педагогических наук, профессор, заведующий кафедрой физического воспитания и специальной подготовки Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ИЗВЕКОВ Кирилл Владимирович* – кандидат философских наук, доцент кафедры физического воспитания и специальной подготовки Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ИМЯРЕКОВ Сергей Михайлович* – доктор экономических наук, профессор кафедры менеджмента и торгового дела Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КАЗЮЛИНА Галина Викторовна* – преподаватель (по дисциплинам СПО) кафедры административного и финансового права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КАЛАБКИНА Ирина Михайловна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КАНДРИНА Ирина Алексеевна* – кандидат исторических наук, доцент кафедры административного и финансового права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КАРГИН Юрий Иванович* – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КАРЯКИНА Лариса Александровна* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой товароведения и технологии общественного питания Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КАТАЙКИНА Наталья Николаевна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КАЧАЙКИНА Наталья Викторовна* – магистрант напавления «Менеджмент» Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КЕВБРИНА Ольга Борисовна* – доктор исторических наук, профессор, заведующий кафедрой гуманитарных дисциплин и иностранных языков Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КЕЛЕЙНИКОВА Светлана Викторовна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и торгового дела Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КЕЧАЙКИНА Елена Михайловна* – кандидат исторических наук, доцент, заведующий кафедрой административного и финансового права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КЛОЧКОВА Светлана Владимировна* – магистрант направления «Менеджмент» Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КОЛОКОЛОВА Елена Олеговна* – кандидат философских наук, доцент кафедры частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КОМАРОВА Александра Валерьевна* – преподаватель (по дисциплинам СПО) кафедры административного и финансового права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КОСОВА Виктория Владимировна* – заведующий лабораторией кафедры публичного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КОТЛЯРОВ Сергей Борисович* – кандидат исторических наук, доцент кафедры теории и истории государства и права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КУЗНЕЦОВА Елена Геннадьевна* – кандидат экономических наук, доцент, проректор по научным и экономическим вопросам Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КУКУШКИН Олег Викторович* – кандидат философских наук, доцент, декан факультета управления Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*КУКУШКИНА Елена Алексеевна* – кандидат филологических наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЛЕОНОВА Наталия Александровна* – студент Волжского гуманитарного института (филиала) Волгоградского государственного университета

*ЛЕПКИНА Валентина Константиновна* – кандидат философских наук, доцент кафедры товароведения и технологии общественного питания Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЛОГИНОВА Елена Викторовна* – доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономической теории и управления Волжского гуманитарного института (филиала) Волгоградского государственного университета

*ЛОГУТЁНКОВ Александр Владимирович* – преподаватель (по дисциплинам СПО) кафедры административного и финансового права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЛОСЕВА Наталия Владимировна* – кандидат физико-математических наук, доцент кафедры ПМиИ Волжского гуманитарного института (филиала) Волгоградского государственного университета

*ЛОХТИНА Лариса Михайловна* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой менеджмента и торгового дела Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*МАНИН Петр Владимирович* – кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и торгового дела Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*МАРАБАЕВА Людмила Владимировна* – доктор экономических наук, профессор кафедры менеджмента Национального исследовательского Мордовского государственного университета им. Н.П. Огарева

*МАРКОВА Анна Александровна* – старший преподаватель кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*МАРТЫШКИН Василий Николаевич* – заместитель председателя Верховного Суда Республики Мордовия

*МИНЕЕВА Ирина Николаевна* – кандидат исторических наук, доцент кафедры частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*МИШИНА Ольга Александровна* – аспирант кафедры философии Мордовского государственного педагогического института им. М.Е. Евсевьева

*МОИСЕЕВА Елена Николаевна* – кандидат философских наук, доцент

кафедры частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*МУРАТОВА Ирина Викторовна* – кандидат педагогических наук, доцент кафедры физического воспитания и специальной подготовки Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*МЯГКОВА Мария Валерьевна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*НИКИШОВА Наталья Валерьевна* – кандидат философских наук, преподаватель (по дисциплинам СПО) кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*НОВИКОВ Петр Васильевич* – кандидат психологических наук, профессор кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ПАНФИЛОВ Михаил Анатольевич* – кандидат педагогических наук, заведующий кафедрой частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ПЕЧАТКИН Александр Сергеевич* – аспирант кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ПОЛКОВНИКОВ Александр Александрович* – кандидат физико-математических наук, заведующий кафедрой ПМиИ Волжского гуманитарного института (филиала) Волгоградского государственного университета

*ПРАВОСУДОВ Роман Николаевич* – кандидат физико-математических наук, доцент кафедры информационных технологий и математики Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ПРОКИНА Маргарита Евгеньевна* – учитель истории средней общеобразовательной школы с углубленным изучением отдельных предметов № 32 (г. Саранск)

*ПРУЦКОВА Екатерина Владимировна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ПЯТКИНА Татьяна Юрьевна* – старший преподаватель кафедры теории и истории государства и права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*РОМАНОВА Ирина Валентиновна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*РЯБОВ Алексей Николаевич* – старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*САВЕЛЬЕВ Евгений Михайлович* – магистрант направления «Экономика» Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*САДЕКОВА Елена Александровна* – доктор юридических наук, профессор кафедры административного и финансового права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*САЛЬКАЕВ Тимур Хафизович* – кандидат философских наук, преподаватель (по дисциплинам СПО) кафедры социально-экономических дисциплин Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*САМОСУДОВА Лилия Вячеславовна* – кандидат филологических наук,

доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*СВЕШНИКОВА Лариса Николаевна* – старший преподаватель кафедры административного и финансового права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*СЕЛИВАНОВ Леонид Леонидович* – аспирант кафедры философии Мордовского государственного педагогического института им. М.Е. Евсевьева

*СЕНИЧЕВА Вера Николаевна* – кандидат исторических наук, доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса Средне-Волжского института (филиала) ВГУЮ (РПА Минюста России)

*СЕРЕДА Дмитрий Николаевич* – кандидат юридических наук, доцент Мелитопольского института государственного и муниципального управления Классического приватного университета (Украина)

*СЁМУШЕВ Алексей Максимович* – кандидат сельскохозяйственных наук, доцент кафедры товароведения и технологии общественного питания Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*СКОРОХОДОВА Ольга Николаевна* – старший преподаватель кафедры налогов и налогообложения Мордовского гуманитарного института

*СЛАВКИН Владимир Владимирович* – кандидат физико-математических наук, доцент кафедры информационных технологий и математики Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*СЛАВКИНА Лидия Федоровна* – преподаватель Саранского техникума энергетики и электронной техники им. А.И. Полежаева

*СМЕЛКОВА Галина Федоровна* – доцент кафедры частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*СОЛДАТКИНА Светлана Михайловна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и торгового дела Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*СТУДЕНИКИН Никита Алексеевич* – студент Херманн-Литц шулле (Германия)

*СУЛЬДИНА Татьяна Ивановна* – преподаватель (по дисциплинам СПО) кафедры товароведения и технологии общественного питания Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ТАРАКАНОВА Наталья Геннадьевна* – кандидат исторических наук, доцент, заведующий кафедрой теории и истории государства и права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ТАРАСОВ Александр Александрович* – кандидат исторических наук, профессор кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ТКАЧ Анатолий Арсентьевич* – доктор экономических наук, профессор кафедры экономической теории Жешувского политехнического университета им. И. Лукасевича (Польша)

*ТКАЧУК Оксана Вячеславовна* – кандидат юридических наук, доцент кафедры частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ТУРЫШЕВ Николай Владимирович* – аспирант кафедры философии Мордовского государственного педагогического института им. М.Е. Евсевьева

*ХРАМОВА Ольга Евгеньевна* – кандидат философских наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЧЕТАЙКИНА Юлия Вячеславовна* – кандидат экономических наук, декан факультета среднего профессионального образования Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЧИЧЕРОВ Евгений Александрович* – кандидат исторических наук, доцент кафедры теории и истории государства и права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЧМЫРЬ Татьяна Сергеевна* – преподаватель кафедры финансов и учета Мелитопольского института государственного и муниципального управления Классического приватного университета (Украина)

*ЮДИН Андрей Николаевич* – магистрант направления «Менеджмент» Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЯМАШКИНА Марина Вячеславовна* – кандидат культурологии, доцент кафедры частного права Саранского кооперативного института (филиала) РУК

*ЯМБУШЕВ Фаиль Шамильевич* – кандидат юридических наук, доцент, декан юридического факультета Саранского кооперативного института (филиала) РУК

## СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие ..... 3

**ФИЛОСОФСКАЯ КУЛЬТУРА В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА**

*Кевбрин Б.Ф., Айзятов Ф.А.* Агрессия и насилие: социально-философский анализ ..... 5
*Абаева Е.И., Качайкина Н.В.* Оценка факторов, влияющих на занятость трудовых ресурсов региона ..... 9
*Айзятов Ф.А.* К вопросу о природе духовности современного общества ..... 13
*Айзятова Л.Ф.* Этнополитические процессы на территории современной России ..... 16
*Архипова Г.В.* Процесс саморегуляции деятельности в человекосознании ..... 18
*Бакаева Ж.Ю.* Амбивалентность отношений духовной сферы информационного социума ..... 21
*Бобров В.В., Никишова Н.В.* Роль Русской православной церкви в решении проблемы дефекта социализации личности в России ..... 24
*Брежнев И.В.* Концептуализация феномена терроризма в условиях рисков социальных изменений ..... 29
*Бурова Ю.В.* Дети как потенциальные жертвы террористических акций ..... 32
*Гладышев С.В.* Протестная активность новых религиозных движений в современной России ..... 35
*Гречкина М.Н.* Понятие «произвол» в философии Древней Греции и его связь с общественным устройством ..... 38
*Елизаров В.С., Манин П.В.* Десять принципов экономикс Мэнкью ..... 42
*Имяреков С.М., Абелова Л.А.* Мониторинг трудовых ресурсов и демографической ситуации территориальной организации ..... 45
*Имяреков С.М., Абелова Л.А.* Проблемы формирования рынка трудовых ресурсов ..... 50

*Имяреков С.М., Кукушкин О.В., Каргин Ю.И.* Социально-экономический аспект программы Президента Д.А. Медведева ..... 54
*Катайкина Н.Н.* Основы воспроизводства человеческого потенциала региона ..... 61
*Мишина О.А.* Методология регулирования социальных отношений в системе инфокоммуникаций ..... 64
*Печаткин А.С.* Экологическая этика в контекстуальном поле эколого-правовой системы ..... 67
*Салькаев Т.Х.* Специфика тюрко-исламской традиции Мордовии ..... 71
*Селиванов Л.Л.* К вопросу о духовно-нравственных ценностях социальной сферы современного социума ..... 74
*Турышев Н.В.* Средства массовой информации как механизм критической оценки информации ..... 78
*Храмова О.Е.* Проблемы развития современного общества ..... 81

**РОССИЙСКАЯ КООПЕРАЦИЯ: ПРОШЛОЕ И СОВРЕМЕННОСТЬ**

*Бутылина М.П., Савельев Е.М.* Программно-целевой подход к развитию кооперации в АПК ..... 84
*Кевбрина О.Б.* Первые руководители Мордовпотребсоюза и их вклад в становление кооперативной школы республики ..... 87
*Котляров С.Б., Чичеров Е.А.* Землепользование и арендные отношения крестьян Симбирской губернии в конце XIX – начале XX в. ..... 93
*Кузнецова Е.Г.* Кадровая политика в потребительской кооперации Республики Мордовия ..... 97
*Тарасов А.А., Прокина М.Е.* Состояние потребительской кооперации Республики Мордовия в 1986–1990-е гг. ..... 102

**ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ. ВОПРОСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ И СПОРТА В ВУЗЕ**

*Акамова Н.В., Акамов В.В.* Методика проведения деловых игр ..... 107
*Вечканова М.И., Самосудова Л.В.* Гротеск как отличительная черта творческой манеры Дж. К. Оутс ..... 111
*Волостнова Т.И.* Модуль учебной дисциплины как основа качества образовательной деятельности ..... 114
*Голяева Н.В.* К вопросу о дистанционном обучении ..... 117
*Елизаров В.С.* К вопросу об анализе тематического класса глаголов говорения и коммуникации в современном английском языке ..... 120
*Извеков В.В.* Спортивно-патриотическое воспитание студенческой молодежи ..... 123

*Извеков К.В.* Травматизм на занятиях физической культуры ..... 127
*Кукушкина Е.А.* Роль изучения культуры в процессе преподавания иностранного языка ..... 130
*Муратова И.В.* Здоровый образ жизни студенческой молодежи в контексте физкультурно-оздоровительной деятельности ..... 133
*Новиков П.В., Агапова Е.Ю.* Психологические особенности решения студентами нестандартных задач ..... 137
*Правосудов Р.Н.* Реализация требований ФГОС к рабочим программам дисциплин на основе «1С:Университет» ..... 140
*Самосудова Л.В., Вечканова М.И.* Профессионально-ориентированное обучение иностранному языку ..... 144
*Студеникин Н.А.* Особенности системы образования в ФРГ ..... 148

**ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ**

*Дворецкая Т.В., Зотова Е.В.* Оценка финансовых рисков предприятия по абсолютным показателям ..... 152
*Егорова К.Ю.* Андеррайтинг в процессе страхования ..... 156
*Жесткова Ю.Г.* Микрозаймы как ведущая альтернатива банковскому кредитованию для малого и среднего бизнеса ..... 159
*Зотова Е.В.* Финансовая стратегия как инструмент реализации финансово-хозяйственных целей предприятия ..... 161
*Катайкина Н.Н.* Финансовые аспекты воспроизводства человеческого потенциала региона ..... 166
*Маркова А.А.* Особенности и этапы проведения анализа устойчивости финансового развития предприятия ..... 169
*Мягкова М.В., Захаркина Р.А.* Разработка политики управления кредитными операциями коммерческого банка ..... 172
*Чмырь Т.С.* Механизм управления финансовой безопасностью предприятия в условиях неопределенности ..... 176

**ИТ-ИНФРАСТРУКТУРА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА. ПОВЫШЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ: ТОВАРОВЕДНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

*Голяев С.С.* Информационная безопасность облачных технологий ..... 184
*Карякина Л.А.* Новые формы ресторанного бизнеса: кейтеринг ..... 187
*Лепкина В.К., Деветаева С.Н.* Роль стандартизации в управлении качеством и безопасностью товаров ..... 190
*Марабаева Л.В.* Содержание управления технологическим развитием предприятия: аналитический обзор ..... 193
*Сёмушев А.М., Сульдина Т.И.* Пути загрязнения продовольственного сырья солями тяжелых металлов ..... 200

*Славкин В.В., Славкина Л.Ф.* Вихревая структура в $YBa_2Cu_3O_7$-x с нанодобавками ..... 203

**ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ СУЖДЕНИЯ СОВРЕМЕННОГО БУХГАЛТЕРА**

*Васильева Е.А., Земсков В.М.* Организация аудиторской деятельности в Соединенных Штатах Америки ..... 207
*Елисеева О.В., Бушева А.Ю*. Изменения по уплате страховых взносов в 2017 г. ..... 210
*Елисеева О.В., Рябов А.Н.* Учет операций по списанию задолженности по результатам инвентаризации расчетов с контрагентами ..... 214
*Завьялова Т.В., Булычева Т.В.* Методологический подход к анализу ликвидности и платежеспособности предприятия ..... 217
*Романова И.В., Волгина И.В.* Отраслевые особенности в анализе финансового состояния предприятий агропромышленного комплекса ..... 222

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**

*Алямкина Я.Н.* Организационная структура управления внешнеэкономической деятельностью промышленного предприятия ..... 226
*Ведяшкин В.А.* Элементы корпоративной культуры и определяющие ее факторы ..... 228
*Гудожникова Е.В., Скороходова О.Н.* Пути увеличения прибыли торгового предприятия ..... 232
*Дворецкая Т.В.* Формы государственной поддержки малого и среднего бизнеса ..... 235
*Калабкина И.М*. Инвестиционная привлекательность малого бизнеса ..... 239
*Келейникова С.В.* Приоритетные направления развития овощеводства в Республике Мордовия ..... 243
*Косова В.В.* Маркетинговые исследования по стимулированию сбыта на предприятии ..... 246
*Логинова Е.В., Аржанова А.С., Леонова Н.А.* Мониторинг сформированности публичного управления в регионах России (на примере Южного федерального округа) ..... 249
*Лосева Н.В., Полковников А.А., Бочарова В.Ф.* Моделирование мониторинга реализации публичного управления в регионах России ..... 257
*Лохтина Л.М.* Последствия введения санкций против России ..... 260

*Манин П.В., Ерофеева К.И.* Теоретические подходы к управлению изменениями в организации ..... 263
*Манин П.В., Клочкова С.В.* Особенности управления внешнеторговым потенциалом коммерческой организации ..... 266
*Пруцкова Е.В.* Стратегия финансового оздоровления предприятий .... 270
*Солдаткина С.М.* Маркетинг в среде Интернета ..... 276
*Солдаткина С.М.* Роль стратегического анализа в формировании стратегии коммерческой организации ..... 282
*Солдаткина С.М., Аранович О.Г.* Особенности управления карьерой в современных условиях ..... 285
*Ткач А.А.* Институциональные предпосылки трансформации международных экономических отношений в условиях глобализации ..... 289
*Четайкина Ю.В.* Развитие аграрного сектора региона ..... 299
*Юдин А.Н.* Бизнес-проектирование как инструмент развития и продвижения продукта ..... 303

**ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПУБЛИЧНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ**

*Кандрина И.А.* Особенности бюджетного контроля в системе местного самоуправления ..... 307
*Кечайкина Е.М., Бирюкова Н.А.* К вопросу об актуальности формирования правовой культуры молодежи в России ..... 312
*Комарова А.В.* Актуальные вопросы защиты многодетных и малообеспеченных семей, нуждающихся в социальной защите ..... 316
*Логутёнков А.В., Свешникова Л.Н.* К вопросу о проблемах социальной защиты семьи, материнства и детства ..... 320
*Мартышкин В.Н.* Патриотическое воспитание молодежи в контексте формирования гражданского правосознания ..... 324
*Моисеева Е.Н.* Синтез традиционных и инновационных методов в преподавании арбитражного процесса студентам – бакалаврам направления подготовки «Юриспруденция» ..... 331
*Панфилов М.А.* Актуальные проблемы подведомственности и подсудности вопросов прекращения исполнительного производства ..... 335
*Садекова Е.А., Пяткина Т.Ю.* Особенности разрешения электоральных споров избирательными комиссиями ..... 341
*Свешникова Л.Н., Логутёнков А.В.* К вопросу о природе и сущности административного иска ..... 345
*Сеничева В.Н.* Меры, направленные на защиту прав участников строительства при несостоятельности (банкротстве) застройщиков ... 348

*Смелкова Г.Ф., Панфилов М.А.* Особый порядок привлечения к административной ответственности в случае фиксации правонарушения специальными техническими средствами ..... 352
*Тараканова Н.Г., Панфилов М.А.* Юридическая ответственность нотариусов в дореволюционной России ..... 359
*Ямашкина М.В.* Верховный суд Республики Мордовия в системе судов общей юрисдикции ..... 362
*Ямбушев Ф.Ш.* Государство как феномен диалектических противоречий ..... 366
*Казюлина Г.В.* Реализация программно-целевого метода планирования бюджета ..... 369

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ В СФЕРЕ ЧАСТНОГО ПРАВА. ПЕРСПЕКТИВЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ УГОЛОВНОГО И УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

*Абдульмянова Т.В., Асанова И.П.* Сущность правового положения осужденных к лишению свободы ..... 374
*Асанова И.П., Абдульмянова Т.В.* Некоторые проблемные вопросы регулирования труда осужденных в исправительных учреждениях .... 381
*Громова Т.Н., Ткачук О.В.* Содержание и исполнение договора аренды ..... 386
*Жадяева М.А.* Аудио- и видеопротоколирование в уголовном процессе ..... 389
*Заварюхин В.Ю., Артемов А.А.* Криминологические особенности причин и условий, порождающих экономические преступления в Российской Федерации ..... 394
*Колоколова Е.О.* Жилищные аспекты в трудовых правоотношениях .. 398
*Минеева И.Н.* Коллизионные вопросы заключения брака с иностранным элементом в международном частном праве ..... 403
*Середа Д.Н.* Нарушение принципа презумпции невиновности как способ признания доказательств недопустимыми: национальная и европейская практика ..... 409

Сведения об авторах и членах редколегии ..... 413

**Научное издание**

**«НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА»**

**Материалы Международной научно-практической конференции (Саранск, 26–27 апреля 2017 г.)**

*Публикуется в авторской редакции*

Ответственный за выпуск *М.М. Маркова*
Редакторы переводов *М.И. Вечканова, Л.В. Самосудова*
Компьютерная верстка *Л.Н. Чебаковой*

Подписано в печать 29.05.17. Формат 60×84 1/16.
Усл. печ. л. 24,88. Тираж 500 экз. Заказ 17905.

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал).
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика
в типографии ООО «Принт-Издат».
430011, г. Саранск, ул. Васенко, 17.