АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

«МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ»

Материалы XII Межвузовской студенческой научно-практической конференции

(Саранск, 21 апреля 2020 г.)

Саранск
«Принтиз»
2020

УДК 378.147.88(063)
ББК 74.48
М75

Редколлегия:
Р.Р. Хайров (отв. редактор),
Е.Г. Кузнецова (зам. отв. редактора),
Е.В. Зотова (отв. секретарь), *Т.В. Дворецкая*)

Печатается по решению ученого совета Саранского кооперативного института (филиала) РУК.

М75 **«Молодежь и кооперация»** [Текст] : материалы XII Межвуз. студенч. науч.-практ. конф. (Саранск, 21 апр. 2020 г.) / [редкол.: Р.Р. Хайров (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т (фил.) РУК. – Саранск : Принтиз, 2020. – 160 с. ISBN 978-5-6044765-1-2.

В сборник вошли доклады, сделанные на XII Межвузовской студенческой научно-практической конференции «Молодежь и кооперация», состоявшейся в Саранском кооперативном институте (филиале) РУК 21 апреля 2020 г.

Материалы предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов, специалистов в области гуманитарных наук.

УДК 378.147.88(063)
ББК 74.48

ISBN 978-5-6044765-1-2

© Оформление и составление. Саранский кооперативный институт (филиал) РУК, 2020

ПРЕДИСЛОВИЕ

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы XII Межвузовской студенческой научно-практической конференции «Молодежь и кооперация», которая состоялась в Саранском кооперативном институте РУК 21 апрля 2020 г. В своих выступлениях аспиранты, магистранты, студенты изложили собственное видение проблем развития потребительской кооперации, а также региона и страны в целом.

В совокупности вопросов, рассмотренных на конференции, выделяются следующие их разделы.

1. Бухгалтерский учет, анализ и аудит: история, современность и перспективы развития.
2. Кооперативное проектирование в экономике.
3. Финансовые и управленческие аспекты формирования и развития хозяйственных комплексов России.
4. Пробелы российского права и пути их устранения.
5. Теория и практика применения правовых норм в условиях реформирования системы законодательства.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ: ИСТОРИЯ, СОВРЕМЕННОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕХОДА НА ЭЛЕКТРОННЫЕ ТРУДОВЫЕ КНИЖКИ

Гвоздева К.А., студент
Научный руководитель **Завьялова Т.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В связи с реализацией национальной программы «Цифровая экономика», основная цель которой внедрение цифровых технологий во всех областях жизни, а как следствие – улучшение жизни граждан путем повышения качества услуг и товаров, произведенных с использованием современных цифровых технологий, Министерством труда и социальной защиты в 2018 году был разработан проект федерального закона « О внесении изменений в Трудовой кодекс РФ» (в части формирования и ведения сведений о трудовой деятельности работника в электронном виде). Основной идеей данного законопроекта является постепенный перевод трудовых книжек на электронный носитель. Связано это не только с требованиями, предъявляемыми временем, но и с существующими реалиями. Осуществляя переход от традиционной трудовой книжки к более новому, высокотехнологичному формату, сущность трудовой книжки не поменялась, она останется главным документом работающего гражданина РФ.

Новая форма электронной трудовой книжки вводится в действие с 2020 года. Для трудящихся переход добровольный, чего не скажешь о нанимателях. Работодатели обязаны вести ЭТК, хотят они этого или нет. А вот работники вправе выбирать. Можно полностью отказаться от бумажного носителя, выбрав цифровой документ. В таком случае, работодатель выдаст подчиненному его трудовую книжку на руки в течение 3 дней. Далее сведения о трудовой деятельности будут вестись только в цифровом формате. Но

© Гвоздева К.А., 2020

можно и продолжить ведение бумажного формуляра. Для этого работник должен подать письменное заявление в произвольной форме до 31.12.2020 года. В таком случае, работодатель будет обязан вести трудовую книжку и на бумаге, и электронно. Исключение касается только лиц, которые впервые устроятся на работу в 2021 году. Для них предусмотрена исключительно ЭТК.

В отличие от действующих правил, регулирующих «трудовой» документооборот, сведения о трудовой деятельности сотрудника будут храниться в электронном виде у работодателя и в Пенсионном фонде РФ. Учет данных будет вестись в специализированной компьютерной базе. Бланк будет только в печатном виде. Следует отметить, что Министерство труда и социальной защиты не планирует полностью отказаться от бумаги. Работодатель должен будет выдавать работнику на бумажном носителе заверенные сведения: в период работы по заявлению работника и в день увольнения.

Новый образец заполнения электронной трудовой книжки ничем не отличается от бумажного стандарта (рисунок). Новая ЭТК будет раскрывать следующую информацию:

Место работы.

Периоды работы.

Должность (специальность, профессия).

Квалификация (разряд, класс, категория, уровень квалификации).

Даты приема, увольнения, перевода на другую работу.

Основания прекращения трудового договора.

Как видим, позиции сведений полностью совпадают с упраздненной формой.

Получить информацию из электронной трудовой книжки можно будет в любое время. Причем законодатели предусмотрели сразу несколько способов:

– через портал Госуслуги;

– через личный кабинет ПРФ;

– при обращении к последнему (текущему) работодателю;

– при обращении в территориальное отделение Пенсионного фонда;

– при обращении в МФЦ.

Выписка формируется в виде бумажного документа, заверенного руководителем или иным уполномоченным лицом. Допустимо запросить и электронную выписку.

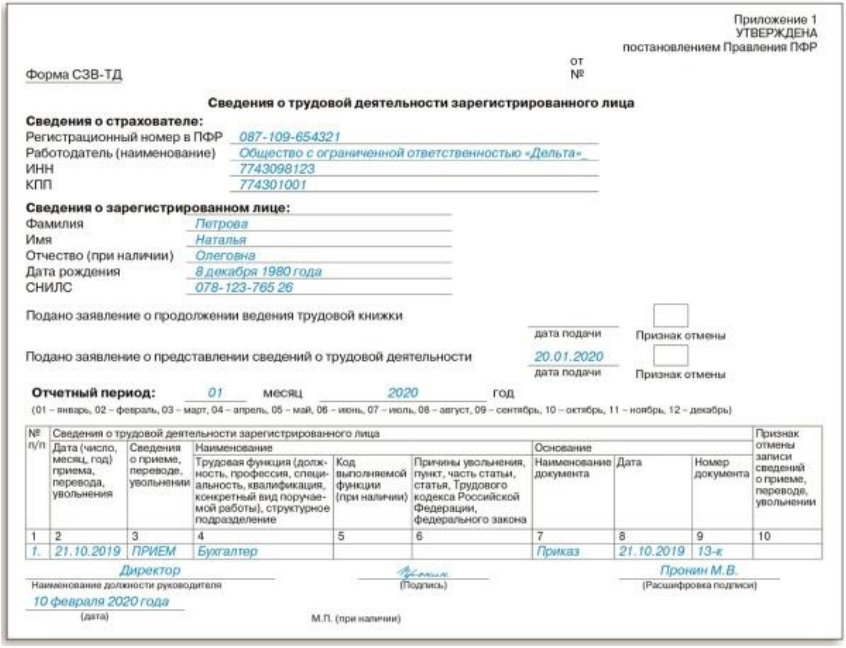
Для того чтобы осуществлять последовательный переход на электронные трудовые книжки, Министерство труда и социальной защиты предлагает определенный алгоритм перехода:

1. Изменить соглашения и коллективные договоры.

2. Письменно уведомить работников о грядущих изменениях.

3. Определить ответственных лиц, которые будут осуществлять ведение электронной трудовой книжки.

4. Обеспечить техническую готовность к передаче сведений о трудовой деятельности работников в электронном виде в Пенсионный фонд России



Приложение 1
УТВЕРЖДЕНА
постановлением Правления ПФР
от
№

Форма СЗВ-ТД

Сведения о трудовой деятельности зарегистрированного лица

Сведения о страхователе:

Регистрационный номер в ПФР 087-109-654321
Работодатель (наименование) Общество с ограниченной ответственностью «Дельта»
ИНН 7743098123
КПП 774301001

Сведения о зарегистрированном лице:

Фамилия Петрова
Имя Наталья
Отчество (при наличии) Олеговна
Дата рождения 8 декабря 1980 года
СНИЛС 078-123-765 26

Подано заявление о продолжении ведения трудовой книжки — дата подачи — Признак отмены

Подано заявление о представлении сведений о трудовой деятельности 20.01.2020 (дата подачи) — Признак отмены

Отчетный период: 01 месяц 2020 год

(01 – январь, 02 – февраль, 03 – март, 04 – апрель, 05 – май, 06 – июнь, 07 – июль, 08 – август, 09 – сентябрь, 10 – октябрь, 11 – ноябрь, 12 – декабрь)

№ п/п	Сведения о трудовой деятельности зарегистрированного лица								Признак отмены записи сведений о приеме, переводе, увольнении
	Дата (число, месяц, год) приема, перевода, увольнения	Сведения о приеме, переводе, увольнении	Наименование	Код выполняемой функции (при наличии)	Причины увольнения, пункт, часть статьи, статья, Трудового кодекса Российской Федерации, федерального закона	Основание			
			Трудовая функция (должность, профессия, специальность, квалификация, конкретный вид поручаемой работы), структурное подразделение			Наименование документа	Дата	Номер документа	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1.	21.10.2019	ПРИЕМ	Бухгалтер			Приказ	21.10.2019	13-к	

Директор — Пронин М.В.
Наименование должности руководителя — (Подпись) — (Расшифровка подписи)

10 февраля 2020 года
(дата)

М.П. (при наличии)

Образец электронной трудовой книжки

Резюмируя вышесказанное, выделим достоинства и недостатки введения электронных трудовых книжек для того, чтобы сделать выводы о возможных рисках введения и предложить пути минимизации рисков.

Основные достоинства:

– работодателям переход на электронную трудовую книжку позволит сократить издержки на администрирование, обеспечить надежное хранение информации в силу возможности резервного копирования, простоты дублирования;

– уйдут в прошлое судебные споры по поводу задержки выдачи трудовой книжки, сроках ее оформления и необоснованного внесения в трудовую книжку со стороны работодателя ложных сведений;

– экономия материальных ресурсов (денежных средств, уходящих на создание и замену книжек).

Среди недостатков можно выделить следующие:

– остро встает вопрос о защите персональных данных работника, которые содержатся в трудовой книжке , как в силу неправомерного доступа к данной информации, так и в силу возможных сбоев программного обеспечения;

– не каждый работник является свободным пользователем электронных ресурсов;

– не у каждого россиянина есть доступ к сети Интернет, что также может осложнить внедрение электронного формата трудовых книжек;

– самым же значительным отрицательным последствием отмены трудовой книжки следует признать невозможность определенных категорий работников подтвердить и доказать наличие трудового стажа в период до 2002 года (информация недоступна в связи с реформой пенсионного законодательства).

Неэффективным вследствие этого будет признан и выработанный судебной практикой порядок подтверждения трудового стажа через суд. После того как отменят трудовые книжки, он вынужден будет до наступления пенсионного возраста и прекращения активной трудовой деятельности сохранять у себя все трудовые договоры, рекомендательные письма и иные подтверждающие стаж документы, самостоятельно заниматься сбором и восстановлением в случае необходимости справки о дате увольнения с каждого места работы.

Планируемое преобразование трудового законодательства грозит стать самым масштабным за последнее время, в случае осуществления затронет интересы каждого трудоспособного гражданина России и неизбежно повлияет на структуру и содержание общественных отношений в сфере труда. Однако практических работников интересуют многочисленные вопросы, на которые пока никто не в состоянии ответить: какие документы, подтверждающие стаж работника у данного работодателя, останутся у самого работника, какими документами он сможет подтвердить стаж или задолженность работодателя по оплате труда, изменить обязанности работодателя в части документов, подтверждающих дату увольнения, и то, что работодатель подтвердил стаж работника в отчете в ПФР. По мнению ряда специалистов, нужно сначала внести изменения в ТК РФ и только потом говорить об отмене трудовой книжки.

ЛИТЕРАТУРА

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // СПС Консультант Плюс.

2. Федеральный закон «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации (в части формирования и ведения сведений о трудовой деятельности работника в электронном виде)» (подготовлен Минтрудом России 05.12.2018).

3. *Воробьева, Е.Г.* «Проблемы и перспективы внедрения и работы с электронными трудовыми книжками в Российской Федерации». Студенческая наука: современные реалии. 2017. С. 191–196.

ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Гвоздева К.А., студент
Научный руководитель **Завьялова Т.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Финансовая безопасность определяется как создание условий устойчивого, надежного функционирования финансовой системы страны, государства, региона, предотвращающих возникновение финансового кризиса, нарушение стабильности денежного обращения. Многие ученые определяют финансовую безопасность как важнейший элемент экономической безопасности страны.

Понятие «финансовой безопасности» отображает внутреннее состояние государства, а также готовность финансовой системы государства реагировать на актуальные экономические потребности в тех размерах, которые потребуются для поддержания соответствующего уровня финансовой безопасности страны. Совокупностью таких экономических элементов жизни общества, как денежно-кредитная, социальная и международно-финансовая, позволяет достичь необходимой степени финансовой безопасности страны. В рамках экономической, бюджетной и денежно-кредитной политики изучаются взгляды на финансовую безопасность, так как она выступает одной из составных частей безопасности страны на национальном уровне. Важнейшее место среди федеральных органов исполнительной власти, которые осуществляют регулирование внешнеэкономической деятельности государства и выполняют функции обеспечения финансовой безопасности страны, занимают таможенные органы.

Роль таможенных органов в обеспечении безопасности ежегодно растет, что обусловлено складывающейся геополитической ситуацией, которая возникает как внутри государства, так и на международном уровне и, как следствие, появлением новых угроз и рисков [1].

К угрозам и рискам финансовой безопасности можно отнести:

– нестабильность финансовой системы;

– неполноценное развитие фондовых рынков;

© Гвоздева К.А., 2020

– увеличение как внутренней, так и внешней задолженности;

– критическое положение в инвестиционной сфере;

– контрпродуктивное осуществление налоговой и бюджетной политики.

С целью преодоления угроз и рисков ежегодно разрабатываются и применяются меры по совершенствованию системы финансовой безопасности государства путем проведения следующих процедур:

– обеспечение достаточного и прозрачного контроля за пополнением федерального бюджета;

– осуществление политики переориентации финансовых потоков;

– выполнение задач и функций государства, за счет доходов федерального бюджета [1].

Значимая роль в данном процессе принадлежит таможенным органам, так как основная часть доходов федерального бюджета страны формируется за счет налогов и таможенных платежей. К таможенным платежам относятся таможенные пошлины и налоги, взимаемые сотрудниками таможенных органов при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу Евразийского экономического союза. Таможенные пошлины являются одним из самых эффективных видов пополнения федерального бюджета. Взимания таможенных пошлин, осуществляет таможенный контроль за внешнеторговым оборотом, в том числе за экспортом и импортом, а также выступает гарантом защиты внутреннего рынка страны от некачественной и контрафактной продукции [2]. Так, внешнеторговый оборот России в 2019 году составил 688 млрд. долл. США, что на 18% больше по сравнению с 2018 годом (585 млрд. долл. США) и на 47% по сравнению с 2017 годом (468 млрд. долл. США).

Размер экспорта в 2019 году составил – 450 млрд. долл. США (рост на 26% по сравнению с 2018 г. и на 57,3% больше по сравнению с 2017 г.), импорт – 238 млрд. долл. США (рост на 5% по сравнению с 2018 г. и на 30,8% больше по сравнению с 2017 г.) [5]. Динамика внешней торговли отражает умеренную тенденцию и может оцениваться, как оживление в экономике. Увеличивается объем таможенных платежей в доходной части федерального бюджета России.

По данным официальной статистики, можно отметить, что в 2017 году в доходах федерального бюджета Российской Федерации доля таможенных платежей составила 32,7%, в 2018 году 30,3%, в 2019 году 31,1%. Помимо обеспечения уплаты таможенных пошлин, ФТС России обеспечивает выполнение протекционистской функции, тем самым защищая внутреннее производство

от экспансии мировых производителей за счет установления цен более высокого уровня, чем цены на аналогичные товары, произведенные в России. Многие развивающиеся страны, используя импортные и экспортные пошлины в целях пополнения федерального бюджета, реализуют фискальную функцию. Фискальная функция – это черта стран, которые находятся на этапе развития, то есть развивающихся стран [3].

В России Таможенные пошлины выполняют две основные функции: фискальную и регулятивную. С помощью регулятивной формируют наиболее оптимальные объемы ввоза и вывоза товаров, а с помощью фискальной обеспечивают пополнение федерального бюджета [3]. С помощью фискальной обеспечивается полнота уплаты таможенных платежей. Однако, данная функция не является главенствующей для таможенных органов, как в ряде развивающихся стран, так как таможенные пошлины:

– необходимы для поддержки отечественных производителей с целью сохранения низких цен на производимые товары, по сравнению с ценами на импортные товары;

– служат ограничением экспорта товаров, которые необходимы для национальной экономики внутри страны;

– способствуют реализации политики финансовой безопасности государства [4].

Таким образом, финансовая безопасность каждого отдельного государства является базой эффективного государства с экономической точки зрения, которое имеет возможность защищать национальные интересы, гарантировать национальную и финансовую безопасность в рамках международной конкуренции. Таможенные органы России занимают одно из главенствующих мест в области финансовой безопасности страны, так как обеспечивают треть доходов федерального бюджета, осуществляя таможенный контроль предотвращают ввоз опасных товаров, контрабанды, осуществляя правоохранительную деятельность предотвращают правонарушения, связанных с исчислением и уплатой таможенных пошлин.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Болдырева И.А*. Влияние динамики таможенных платежей на формирование доходной части федерального бюджета // Проблемы современной экономики. 2017. № 4. С. 199.

2. *Непарко М.В.*, Пахомова О.В. Осуществление таможенными органами функций по обеспечению экономической безопасности России // Дневник науки. 2019. № 4 (28).С. 105.

3. *Новиков В.Е* Таможенная пошлина как инструмент государственного регулирования экономики: Монография. М.: РИО РТА, 2016. С. 116.

4. *Петрушина О.М*., Голышева Н.В. Показатели экономической безопасности России.

5. Официальный сайт ФТС России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customs.ru (дата обращения: 21.11.2019).

ПРОФЕССИЯ БУХГАЛТЕР НА ВСЕ ВРЕМЕНА

Мухаева С.Р., студент
Липатова Е.П., студент
Научный руководитель **Бусарова Н.Г., преподаватель**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Каждый человек хочет быть счастливым. Одной из составляющих счастья является работа.

Такой выбор стоит перед каждым из нас, кем он хочет стать в будущем. Много хороших профессий которые востребованы временем, но возникает вопрос возможно ли получить профессию на всю жизнь? И да, и нет. Здесь важны два фактора: востребованность профессии и правильность выбора. В настоящее время в условиях высокоразвитой системы товарно-рыночных отношений и процветания различных форм бизнеса возникает потребность в квалифицированных и профессиональных работниках. Одной из таких профессий является профессия бухгалтера. На сегодняшний день «бухгалтер» – это одна из самых распространенных и востребованных специальностей, как во всем мире, так и в России. Ни одно предприятие сегодня не может обойтись без бухгалтерии как способа документального ведения хозяйственного учета, а для процветания необходимо, грамотное его ведение, что может помочь предвидеть многие проблемы финансового и управленческого характера, возникающие в процессе работы. Важнейшее качество бухгалтера – принципиальность, воля к справедливости, он поступает по совести, т. е. все, что он делает, он делает согласно букве и духу закона. Это формирует его натуру цельной и наполняет содержание его работы глубоким смыслом. Бухгалтер должен обладать внимательностью, точностью, вдумчивостью, трудолюбием, выдержкой, уметь анализировать, синтезировать, обобщать информацию.

Профессия бухгалтер появилось в Германии к в конце XV века. До этого повсеместно обходились словом «Писчий». Писцы занимались ведением учетных книг. Для своего времени это были очень грамотные люди. В 1498 году по повелению императора Максимилиана-I было введено новое слово, и название новой профессии. Первым бухгалтером считается Христофор Штехер. Произошло это не случайно, а благодаря средневековому математику Лука Пачоли, который является великим математиком и отцом современного учета. Если подойти к главному в творческом наследии Пачоли, то это считается описание двойной записи, где заложены два основных положения, получивших название постулатов Пачоли:

© Мухаева С.Р., Липатова Е.П., 2020

– сумма дебетовых оборотов всегда тождественна сумме кредитовых оборотов той же системы счетов;

– сумма дебетовых сальдо всегда тождественна сумме кредитовых сальдо той же системы счетов [1].

В России должность бухгалтера была официально учреждена Петром I в начале XVIII века. Следующий период развития счетоводства – вторая половина XIX и начало XX века, стал по существу этапом его становления как науки. Этому во многом способствовали значительные изменения в экономической жизни общества. В этот период в большинстве стран Европы начинает формироваться бухгалтерское законодательство. Этому во многом способствовали появление крупной промышленности, развитие путей сообщения, увеличение оборотов мировой торговли и, что очень важно, возникновение рынка ценных бумаг, который резко увеличил число участников рыночных отношений – внешних пользователей бухгалтерской информации.

В настоящее время бухгалтер (нем. Buchhalter, Buch – книга, Halter – держатель) – это не просто сотрудник финансового отдела предприятия, это важнейший элемент контролирования правильности и материальной устойчивости всего механизма бизнеса. В обязанности данного специалиста входят ведение налогового и бухгалтерского учета, начисление заработной платы сотрудникам компании или предприятия, проведение выплат по гражданским договорам, выполнение работ, направленных на сокращение расходов на налоговые отчисления, расчет прибыли и составление баланса предприятия, сдача налоговой отчетности. Однако это не вся работа, которая ложится на плечи бухгалтера.

Кроме того, специалист принимает участие в проведении инвентаризации, активно взаимодействует с банками и кредитными организациями, занимается внешней экономической деятельностью. Работа бухгалтером предполагает наличие знаний в сфере финансов, экономики, управления, статистики и ряда других. Чтобы по достоинству оценить профессию бухгалтера и вклад вносимый им в повышение эффективности хозяйственной деятельности и ее результативность Международный конгресс бухгалтеров в 1946 году утвердил герб бухгалтера, предложенный знаменитым французским ученым Ж. Б. Дюмарше. На гербе бухгалтеров, признанном в качестве интернациональной эмблемы счетных работников, изображены солнце, весы и кривая Бернулли, и начертан девиз: «Наука, доверие, независимость». Солнце символизирует освещение бухгалтерским учетом финансово-хозяйственной деятельности, весы – баланс, а кривая Бернулли – символ того, что учет, возникнув однажды, будет существовать вечно. Наш мир постоянно меняется и совершенствуется, целый ряд профессий по

тем или иным причинам уходят в прошлое. Профессия бухгалтер точно к таким не относится, и даже наоборот, становится все более и более популярной. Меняются функции бухгалтера и расширяется спектр задач, стоящих перед ним. Из счетного технического работника, занимающегося регистрацией фактов хозяйственной деятельности на счетах бухгалтерского учета, бухгалтер превращается в творческую личность, он обеспечивает формирование и реализацию учетной политики организации, необходимой для эффективного управления экономикой организации. Сегодня ни одно управленческое решение не обходится без согласования с главным бухгалтером, поскольку нужно определить не только эффективность этого решения, но и его налоговые последствия. Именно поэтому в Программе реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности одна из двух важнейших задач определена как становление бухгалтерской профессии, адекватной требованиям современной рыночной экономики и в связи с этим необходимость подготовки и переподготовки бухгалтерских кадров. Аттестация профессиональных бухгалтеров России началась в 1997 году поставив перед собой следующие цели:

– повысить уровень знаний бухгалтеров;

– изменить менталитет бухгалтера;

– определить квалификационные требования к главному бухгалтеру и путем его аттестации на соответствие этим требованиям выделить тех, которые достойны, получить звание профессионального бухгалтера и стать Действительными членами ИПБ России. Профессиональный бухгалтер — новое явление в нашей стране, которое дает подтверждение компетентности, определяющее право бухгалтера заниматься своей деятельностью и гарантирующее акционерам, руководству предприятий и в конечном счете государству квалифицированное применение законодательства [3].

Таким образом, многие специалисты в области бухучета сходятся во мнении, что их профессия не требует каких-то сверхъестественных способностей. Главное – чтобы она нравилась. Бухгалтерское образование требуется в финансово-кредитных учреждениях, страховых компаниях, налогово-бюджетных и государственных органах, на промышленных предприятиях, в совместных и торговых компаниях на должностях руководителей предприятий, главных бухгалтеров, финансовых директоров, бухгалтеров, менеджеров различных уровней управления, аудиторов, преподавателей учебных заведений. Общее требование одно: отличное знание требований и желание трудиться, ведь бухгалтер-это ответственная работа на все времена. Подводя итог и анализируя данные, можно сказать, что профессия бухгалтера сформировалась случай-

но, причем развитие этой профессии шло от практики к теории. В целом, главный бухгалтер, на мировом уровне, обеспечивает стабильное развитие экономических отраслей. Развитие зависит от положения организаций той или иной сферы, а стабильное положение организаций, зависит от профессионализма главного бухгалтера. Функцией бухгалтерии является анализ финансового состояния организации, которое показывает, по каким направлениям надо вести работу, чтобы улучшить его [2].

Бухгалтерия также обязана следить за точными и своевременными выплатами налогов и денежных обязательств организации. Вести точный документальный учет по работе организации для предоставления отчетности в проверяющие органы. Бухгалтер определяет, на какие счета нужно внести доходы, а с каких – списать расходы. Должность главного бухгалтера позволяет не только сэкономить денежные средства, но и иметь постоянный и полный доступ к любым отчетам, возможность в любое время проанализировать финансовое состояние, платежеспособность и потребности организации для принятия какого-либо финансового решения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Андреев, В.Д.* Введение в профессию бухгалтера: учеб. пособие / В.Д. Андреев, И.В. Лисихина. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2019. 192 с.

2. *Астахов, В.П.* Бухгалтерский учет от А до Я: учеб. пособие / В.П. Астахов. Рн/Д: Феникс, 2018. 479 с.

3. *Бреславцева, Н.А.* Бухгалтерский учет: учеб. пособие / Н.А. Бреславцева, Н.В. Михайлова, О.Н. Гончаренко. Рн/Д: Феникс, 2017. 318 с.

НОРМАТИВНОЕ КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКТОВ ТРУДА

Сироткина М.М., магистрант
Научный руководитель **Бирюкова О.А.**, доцент
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) РУК

Центральным местом в бухгалтерском учете любого промышленного предприятия по праву занимает учет затрат и калькулирования себестоимости продуктов труда. В современных условиях хозяйствования расширяется самостоятельность компаний в любой отрасли, в связи, с чем пересматриваются задачи бухгалтерского учета и как следствие – калькулирования. Поэтому на сегодняшний день основной задачей бухгалтерского учета затрат является расчет такой фактической себестоимости, которая способствовала бы получению прибыли. В связи с этим необходимо ор-

© Сироткина М.М., 2020

ганизовать производство так, чтобы была возможность постоянно снижать уровень себестоимости продукта труда. Поэтому бухгалтер в таких условиях должен переключиться на разработку смет, бюджетов, нормативных калькуляций, организацию контроля за соблюдением этих смет.

Важнейшими составными частями аналитического учета затрат и калькулирования себестоимости, по нашему мнению, должны стать зарубежная система «стандарт-кост» и отечественный нормативный метод учета затрат и калькулирования себестоимости продуктов труда.

Исторически первой была система «стандарт-кост». Его основоположником был инженер-путеец Г. Эмерсон, который считал, что информация о нормативах дает менеджерам возможность дифференцировать отклонения. Учет должен быть направлен в будущее. Поэтому весь хозяйственный процесс должен контролироваться еще до его начала.

В 1911 г. сотрудник аудиторской фирмы Прайс-Ватерхауз Ч. Гаррисон выполнил разработки Г. Эмерсона, получившие название стандарт-кост. Его смысл Ч. Гаррисон видел в сокращении записей и упрощении учета. Смысл стандарт-кост в понимании Г. Эмерсона – раскрытие потенциальности предприятия, выявление неиспользованных резервов. Отсюда вытекают трудности применения этой системы.

Первые элементы системы «стандарт-кост» в России встречаются в 15–17 вв. В это время вводятся твердые задания не только в государственных, но и в частных хозяйствах. Каждому работнику задается «норма выработки». Много веков спустя эта национальная идея приведет к трансформации американской системы «стандарт-кост» в советский нормативный учет.

Э.Э. Фельдгаузен впервые ввел в калькуляцию методы, получившие развитие в системе «стандарт-кост» и нормативном учете. Суть такого подхода состояла в том, что на все затраты предварительно устанавливаются нормы один раз в десять лет и утверждаются советом экспертов. Затем в учете фиксируются отклонения от этих норм, которые показываются как прибыли или убытки. Такой расчет осуществляется один раз в месяц. Однако такой подход в учете был раскритикован современниками, поскольку все отклонения типичны, в связи с чем учет становится сложным, затратоемким, чем прямой учет затрат.

На формирование нормативного учета оказали влияние взгляды А.П. Рудановского. Он считал, что необходимо исчислять две себестоимости: фактическую и нормированную. Разрыв между ними должен обусловливать коммерческую политику предприятия. В.И. Стоцкий считал, что нормативный метод является принципи-

ально новым направлением, связанным с учетом затрат и исчислением себестоимости.

В 1929 г. в Нью-Йорке советские экономисты изучили организацию бухгалтерского учета и калькулирования себестоимости продуктов труда на 21 американском предприятии. По результатам исследования экономисты решели, что американскую систему «стандарт-кост» невозможно применить к условиям социалистического производства. Такое решение сводилось к тому, что система «стандарт-кост» является дефектной, так как она применяется на капиталистических предприятиях в условиях анархии производства, господства рыночных цен и строгой конкуренции. Отсюда основа стандартной себестоимости аморальна, ибо объем производства в капиталистических условиях не может быть определен заранее. Данный вывод позволил отечественным экономистам разработать собственную систему организации нормативного учета в социалистической промышленности.

В начале 30-х гг. прошлого столетия были утверждены отрасли с крупносерийным и массовым производством, в которых впервые калькулирование продукции осуществлялось на основе расходных норм с применением натуральных плановых показателей. На практике впервые нормативный учет был использован на харьковском заводе «Серп и молот». Со временем был накоплен определенный опыт в применении нормативного калькулировния. Однако широкого применения его на практике препятствовали недостатки нормирования и неритмичность работы промышленных предприятий. Идея советского нормативного учета состоит в том, что все производственные и коммерческие затраты заранее предусматривались в виде норм. Сравнение фактических затрат с нормами выявляли недостатки процесса производства. Тем самым калькуляция становится одним из рычагов управления предприятием.

В 1934 г. М. Х. Жебрак предложил организацию синтетического учета в условиях применения нормативного учета затрат. Он порекомендовал разделить учет производства на три счета: плановые затраты на производство, отклонения от плановых норм и изменения утвержденных норм.

В 50-х г. нормативный учет начинают внедрять на предприятиях с индивидуальным и мелкосерийным производством с ежемесячным пересмотром норм использования производственных ресурсов. В 60-х г. нормативный учет распространяется на предприятиях швейной, трикотажной, текстильной и других отраслей промышленности, а также в строительстве. В это время Н. Н. Иванов заверяет всех, что если контроль за затратами организовать правильно и своевременно выявлять отклонения от норм, тогда качество учета затрат будет высоким.

В 70-х г. расширяется применение нормативных калькуляций – теперь они используются не только для исчисления фактической себестоимости продукции, но и для оценки производственного брака, остатков незавершенного производства, проведения анализа и принятия управленческих решений. Нормативные калькуляции составляются на все виды изделий, продуктов, выпускаемых предприятием, что позволяет анализировать выполнение заданий по снижению себестоимости продуктов труда с учетом изменений норм. На предприятиях более четко организуется учет отклонений от норм и изменений самих норм и нормативов.

Тем не менее, распространение нормативного учета были далеки от желаемого. По состоянию на 01.01.1986 г. он охватывал лишь около 16 % промышленных предприятий. Причин неторопливого внедрения нормативного учет было множество: сужение сфер его применения, низкая механизация вычислительных работ, отсутствие технических средств контроля за использованием в производстве средств и предметов труда и др.

По нашему мнению нормативный учет нужен только тогда, когда хозяйственный механизм, а не информационная система позволят устранить возникающие отклонения. Но, если эти отклонения снять нельзя, сама идея нормативного учета теряет смысл. В лучшем случае это повод для дискуссий ученых и практиков. Пятьдесят лет в нашей стране не было более популярной бухгалтерской темы, чем нормативный учет.

О нормативном методе учета затрат в новых условиях хозяйствования организации и предприятия забыли. Это объясняется, прежде всего, тем, что в связи с переходом на новые условия развития старые методики бухгалтерского учета по некоторым позициям вступили в противоречие с требованиями рыночной экономики. У отечественных предприятий начала проявляться самостоятельность в принятии решений по управлению. Конечно, в учете того времени было много недостатков, однако не нужно забывать, что учет того времени обеспечивал интересы плановой экономики и был подчинен ее целям.

Нормативные затраты обеспечивают надежный источник данных для превращения производственного плана в потребности. Сметы, составленные на основе норм затрат, более надежны, чем в случае, когда они отсутствуют. Нормативы затрат проверяются путем сравнения их с фактическими результатами. Поэтому они являются отличной базой для прогноза результатов работы в будущем.

ЕДИНАЯ МОДЕЛЬ КОНТРОЛЯ: МСФО 10

Шишова Д.В., студент
Научный руководитель **Завьялова Т.В.,** доцент
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

«Консолидированной» принято называть отчетность, которая отражает совместные финансовые результаты бизнеса нескольких связанных между собой организаций. Благодаря обобщенной финансовой отчетности пользователи могут рассмотреть и проанализировать бизнес группы компаний в качестве единого финансово-экономического субъекта. Информация, которая формирует итоговый протокол консолидированных данных, в полной мере демонстрирует состояние финансов и имущества группы компаний в целом наряду с детализированными финансовыми результатами на дату выпуска отчетности. Такая информация не только чрезвычайно важна для внешних пользователей, таких как инвесторы или кредиторы, но и представляет огромную ценность для управленческого состава самих компаний. Только консолидированная информация о составе активов, размере обязательств, суммах капитала, доходах, расходах и совокупном движении денежных потоков по всем компаниям группы может однозначно продемонстрировать финансово-экономическое состояние бизнеса в целом.

Если компания (автоматически становящаяся материнской) управляет бизнесом одного или нескольких предприятий, она как головная компания попадает под действие настоящего стандарта и должна формировать пакет консолидированной отчетности. При этом стандарт определяет все необходимые предпосылки для возникновения консолидированной отчетности, определяет обязанности сторон холдинговой группы и условия, согласно которым компании признаются дочерними/материнскими, а также формулирует общие требования к финансово-экономическому учету при формировании консолидированной финансовой отчетности.

Чтобы возникло требование о формировании консолидированной отчетности, компания-инвестор должна определить, является ли она материнской фирмой по отношению к одному или нескольким другим предприятиям.

Стандарт IFRS 10 прямо указывает, что характер участия материнской компании в бизнесе «дочки» не имеет принципиального значения. При этом важно, насколько широкие возможности для контроля над дочерним объектом инвестиций имеет головная структура. Согласно рекомендациям, описанным в стандарте относительно консолидированной финансовой отчетности, головная компания обладает реальным контролем в нескольких случаях:

© Шишова Д.В., 2020

– головная компания имеет юридические полномочия в отношении дочерней структуры;

– головная компания подвержена рискам, которые возникают при изменении финансового положения подконтрольной структуры;

– головная компания имеет права на доход от операционной и финансовой деятельности дочерней структуры;

– головная компания имеет возможность влиять на дочернюю компанию Таким образом, чтобы увеличивать размер собственного профита от участия в ее деятельности. После того как компания признается в соответствии с условиями стандарта материнской, компания должна сформировать консолидированную отчетность по всей группе своих подконтрольных компаний в соответствии с требованиями МСФО 10.

Одним из исключений является случай, когда материнская компания сама является дочерним предприятием какой-то группы предприятий, в которой будет подготовлена консолидированная отчетность в соответствии с международной практикой и требованиями [2].

Другим исключением можно считать ситуацию совместного владения дочерними компаниями, при которой каждый из «материнских» инвесторов будет отражать не консолидированный результат, а только свою долю участия в подконтрольном дочернем предприятии согласно другому специальному стандарту МСФО.

МСФО IFRS 10 определяет полномочия и возможности материнских компаний относительно их влияния на бизнес дочерних структур в целом и в частности.Согласно стандарту (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность», главным критерием наличия у материнской компании полномочий является ее возможность управлять бизнесом дочерней структуры. То есть если компания может влиять на бизнес другой структуры так, чтобы это сказывалось на показателях дохода.В качестве примеров различных управленческих типов влияния на бизнес можно выделить:

1. Любые возможности вмешательства в управленческие процессы компании, корректировка их целей, хода и результатов: внедрение управленческих инструкций, лоббирование определенных сделок или введение прямых и косвенных ограничений на какие-либо бизнес-действия дочерней фирмы.

2. Возможности в области кадровой политики фирмы, когда головная структура может прямо или косвенно нанимать или увольнять специалистов управленческого блока, которые сами по себе отвечают за ключевые процессы дочерней компании (значимая деятельность).

3. Прочие полномочия, позволяющие каким-либо образом вносить существенные изменения в работу дочернего объекта.

При этом подобные возможности и полномочия являются результатом права голоса, обусловленное долями в публичных акциях компании или составе ее уставного капитала.

Совокупность анализа подобных сведений позволяет определить, является компания дочерней по отношению к другой фирме или головная фирма является лишь участником капитала предприятия, но не держит в своих руках контроль над значимой деятельностью.

Материнская компания всегда подвержена финансовым рискам от экономической деятельности своего подконтрольного предприятия, поскольку имеет право на получение дохода от объекта владения и, соответственно, не только рискует данный доход не получить, но и несет ответственность в случае возникновения убытков.

После того как головной компанией были четко определены дочерние предприятия, относительно бизнеса которых применяется требование о консолидации отчетности, материнская фирма должна определить учетную политику, которая будет действовать на всех уровнях и распространяться на все аналогичные операции и события при аналогичных обстоятельствах.

Единая учетная политика консолидированной группы должна достоверным образом отразить в отчетности показатели экономической эффективности материнской компании вместе с финансово-экономическими результатами работы дочерних структур. Исходя из такой задачи, финансовые специалисты материнской компании, ответственные за консолидированные данные, обрабатывают необходимую информацию, полученную снизу вверх, и производят сложение значений результатов идентичных статей учета.

Формируя консолидированную отчетность, экономический блок ориентируется на данные дочерних компаний, полностью совпадающие по охватываемому периоду и статьям учета. Если в учете дочерних предприятий с точки зрения дат или учетной политики идентифицированы расхождения, то подконтрольная структура готовит дополнительную версию отчетности и в дальнейшем переходит на такой формат учета в постоянном режиме. Описанная ситуация возможна, когда головная компания получила права на дочернюю структуру относительно близко к отчетной дате и по объективным причинам не успела перенести свои процессы на новый бизнес-актив в полной мере.

Согласно IFRS 10, объект инвестиций (новая дочерняя структура) подлежит включению в консолидированную отчетность, когда у головной структуры возникает реальный контроль ее бизнеса. По этой же логике в момент утраты контроля дочерняя структура выходит из консолидированных финансово-экономических данных [3].

МСФО IFRS 10 «Консолидированная финансовая отчетность» предъявляет обычные для международных стандартов требования по раскрытию информации относительно дочерних структур в учете головной компании. Консолидированная отчетность должна содержать уточнения и раскрывать информацию по составу взаимоотношений между компаниями в группе, когда инвестор владеет более чем половиной прав голоса в подконтрольной структуре.

Стандарт МСФО IFRS 10 раскрывает особенности консолидированного учета для компаний различного размера и форм собственности, а также представляет уточненный подход в области определения контроля над дочерними структурами или его отсутствия, чтобы определить необходимость консолидации данных.Данный стандарт может применяться в равной степени любыми групповыми и холдинговыми структурами вне зависимости от особенностей их корпоративных взаимосвязей и организационных структур. При помощи IFRS 10 группы территориально разделенных предприятий смогут наиболее достоверно отражать свой совместный бизнес в консолидированной отчетности, с включением необходимых дополнений по вопросам ответственности и межкорпоративной кооперации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Горелкина Т.*, Картузова С. Формирование отчетности по МСФО: новые инструменты и возможности // Связьинвест. 2017. № 7.
2. *Демина Е.А.* МСФО 10: Особенности применения и необходимость составления консолидированной финансовой отчетности в международной и российской практике // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 12–10. С. 31–34.
3. *Каспина Р.Г.* Практическое применение международных стандартов финансовой отчетности в России. М.: Бухгалтерский учет, 2016. 224 с.
4. *Колесникова Т.В.*, Куркина К. М. Как «подружить» МСФО и РПБУ // Финансовый директор. 2017. № 7. С. 32–37.
5. *Ложкина С.Л.* Принципы трансформации российской отчетности в формат МСФО // Управленческий учет. 2018. № 2.
6. *Малькевич С.А.* Обзор программного обеспечения для ведения учета по МСФО // Корпоративная финансовая отчетность. Международные стандарты. 2018. № 6.

УЧЕТ КРИПТОВАЛЮТЫ (БИТКОЙН) В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Шишова Д.В., студент
Научный руководитель **Завьялова Т.В.,** доцент
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Биткойн – вид криптовалюты, децентрализованная платежная система (bit – мельчайшая единица компьютерной информации в двоичной системе исчисления , coin – монета).

Большой интерес (особенно для финансового сектора экономики) представляют криптовалюты, о них и пойдет речь далее.

Для начала дадим определение понятию криптовалюта. Итак, криптовалюта – это счетные цифровые единицы учет и выпуск которых децентрализован. Данная система функционирует с помощью технологии блокчейна (блоки с информацией, последовательно выстроенные по определенным правилам). Как правило, информация о транзакциях (группа последовательных операций с базой данных, которая представляет собой логическую единицу работы с данными) доступна в открытом виде и нешифруется.

Криптовалюты передаются непосредственно от человека к человеку, минуя банк или процессинговый центр; их можно использовать в любой стране мира, нет национальных границ; оплата любой услуги, товара или перевод средств осуществляется мгновенно в любую точку мира; вашими активами управляете только вы, платежи невозможно заморозить, отозвать, заблокировать; благодаря технологии блокчейна, в системе криптовалют невозможно что-либо подделать или украсть, то есть она обладает большой надежностью; криптовалюты не подвержены инфляции; при оплате покупки криптовалютой не взимается налог, так как криптовалюта не признана валютой.

Далее речь пойдет о недостатках криптовалют: на данном этапе развития криптовалюты находятся вне закона; криптовалюты имеют очень ограниченное хождение; они подвержены высокой волатильности (стоимость обычной валюты меняется в пределах 1-2 % в день, стоимость криптовалют до 10% в день); криптовалюты испытывают сильное новостное влияние; так как криптовалюты можно хранить на любом носителе информации, существует возможность их физической утери.

Перейдем непосредственно к уникальным чертам биткойна. Биткойн существует в децентрализованной сети, защищен от произвола властей как отдельного государства, так и международных организаций. Его можно хранить у себя на компьютере или другом носители информации (жесткий диск, флэшка). В случае с банков-

© Шишова Д.В., 2020

скими счетами компьютер дает к ним доступ по средствами интернета. Эмиссия биткойна строго ограничена. То есть можно утверждать, что биткойн не подвержен инфляции. Биткойн невозможно подделать. Нельзя создать фальшивый биткойн вне общей сети, а потом добавить воборот. Каждая операция в сети Bitcoin записывается в «открытую книгу», это исключает недобросовестное использование дненжных средств.

Децентрализованная платежная сеть не уязвима. Возможность сбоя или утери данных равна нулю.

Но можно ли при всех достоинствах биткойнта говорить о замене им традиционных денег? Нельзя, ведь биткойнт не сможет заменить деньги в части повседневных трат. Эмиссия биткойнта строго ограничена и растянута во времени на долгие годы, то есть он не сможет обслужить торговлю не то что всего мира, но даже одной страны.

Однако черты данной криптовалюты делают ее очень удобной для сбережения и накопления.

Применение биткоина в расчетах между странами сейчас невозможно, ведь, как говорилось выше, эта криптовалюта не может в одиночку обслужить торговый оборот, да и к тому же далеко не во всех странах она признана законным платежным инструментом.

Однако ограниченная эмиссия могла бы сгладить колебание валютных курсов и валютные риски в целом, страны не смогли бы намеренно занижать курс своей валюты для большей конкурентоспособности на мировом рынке, что отчасти является и плюсом, и минусом. Техническая неуязвимость данной системы могла бы во многом снизить транзакционные издержки. Использование биткоина в международных расчетах имеет свои существенные плюсы, но говорить о полном переходе на эту криптовалюту пока рано.

В данный момент, в руководстве страны идут разговоры, тысячи граждан и многие бизнесмены уже вкладывают в биткойн и ICO сотни миллионов долларов. Некоторые зарабатывают биткойны, но большинство терпит убытки. Отечественные предприниматели вошли в систему биткойна одними из последних, а поэтому все сливки достаются организаторам и первым участникам. Официальное массовое использование биткойна в России приведет к множеству нежелательных последствий, в том числе:

– росту объемов вывода капиталов из страны;

– дополнительному уклонению отналогов;

– расширению теневого сектора;

– финансовым потерям многих юридических и физических лиц;

– ослаблению российской валюты и банковской системы;

– повышению рисков национальной экономической безопасности.

В настоящее время и ближайшие пять лет криптовалюты и прежде всего биткойн представляют собой инструмент сокрытия криминальных и теневых доходов, ухода от налогообложения, а главное – финансовый механизм перераспределения ценностей субъектов рыночного общества отдельных государств и мира в целом. В нашей стране осуществляются огромные затраты материальных, трудовых и финансовых ресурсов с неоправданными национальными рисками обернуться чистыми убытками. В России идет работа над законом о криптовалютах, поэтому чрезвычайно важно, чтобы в нем отразились научно обоснованные положения, а не заявки эмоциональных предпринимателей. При высоком уровне киберопасности в России на первом этапе официального внедрения биткойна представляется целесообразным осуществить следующее: запретить физическим лицам и государственным организациям использовать биткойн; на всех уровнях профессионального образования при изучении финансового менеджмента организаций и граждан включить специальные курсы по криптовалютам с акцентом на их экономическое содержание и роль в рыночном обществе; устранить пропаганду биткойна из социальных сетей и СМИ; провести эксперимент по переводу действующего платежного механизма на цифровую адресную систему.

В России действует громоздкая малоэффективная система денежного обращения, на содержание и контроль которой расходуется значительная часть ВВП. Ее совершенствование необходимо осуществлять в интересах всех граждан и организаций страны, а не с подачи мировой финансовой элиты и отдельных предприимчивых личностей. Результативность использования криптовалют во многом зависит от уровня экономической грамотности населения и качества персонального финансового менеджмента, улучшение которых является важнейшим направлением стабилизации и экономического роста в России.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Иванова А.В.*, Технологии виртуальной и дополненной реальности: возможности и препятствия применения // Стратегические решения и риск-менеджмент. 2018. № 4. С. 88–107.

2. *Винья П.*, Кейси М. Эпоха криптовалют. Как биткоин иблокчейнменяют мировой экономический порядок. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2017. 432 с.

3. *Иванов, Д.В.* Виртуализация общества. СПб.: Петербургское Востоковедение, 2018.

4. *Добринская, Д.Е.* Киберпространство: территория современной жизни // Вестник Московского университета. Серия 18. Социология и политология. 2018. Том. 24. № 1. С. 52–70.

5. *Пещеров А.И.* Понятие и место криптовалюты в системе денежных средств //Юридическая мысль. 2016. Т. 95. № 3. С.130–138.

6. *ТапскоттД.*, ТапскоттА. БлокчейнРеволюция – то, что движет финансовой революцией сегодня. М.: Олимп-Бизнес, 2017. 240 с.

КООПЕРАТИВНОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКЕ

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОГО РЫНКА ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Корнеева А.И., студент
Научный руководитель **Павлова Ю.В.**, **доцент**
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) РУК

Во всем мире инвестиционно привлекательным сегментом рынка АПК является производство и реализация экологически чистой продовольствнной продукцции. В мире органическое сельское хозяйство практикуется в 172 странах на площади 43 млн га. Мировой рынок экологически чистой продовольственной продукции растет примерно на 10–15% в год, чего нет ни в одной отрасли, товарооборот составляет более 90 млрд. долл. в год [3]. Спрос на экологическую чистую продукцию устойчиво возрастает и может составить к 2021 г. по разным источникам около – 200–250 млрд. долл.

В России наблюдается только начальный этап развития рынка экологически чистой продовольственной продукции. Дальнейшее развитие сельского хозяйства в России невозможно без переориентации отрасли на производство экологически чистой продовольственной продукции. Анализ российского рынка экологически чистой продовольственной продукции показал, что он в своем развитии сталкивается не только с проблемами производства, но и с проблемами сбыта такой продукции.

Как поясняют специалисты Института органического сельского хозяйства, сегодня сформировано четыре основных направления в современном АПК России [3]:

– традиционное сельское хозяйство, где используются синтетические минеральные удобрения и химические средства защиты растений;

– интенсивное сельское хозяйство, где используют органо-

© Корнеева А.И., 2020

минеральную систему удобрения и интегрированную систему защиты растений;

– биологизированная система ведения сельского хозяйства, которая основана на использовании преимущественно органических удобрений на основе отходов промышленного животноводства и птицеводства, агротехнических приемов защиты растений от болезней, сорняков и вредителей;

– органическое сельское хозяйство, которое полностью соответствует ГОСТ, где не допускается использование природных минеральных удобрений, органических и микробиологических удобрений, эффективность при котором достигается за счет повышения биологической активности почвы.

Среди факторов, влияющих на здоровье человека, 20 % составляет состояние окружающей среды. Важно и то, что органическое сельское хозяйство не наносит ущерба окружающей среде, служит защите вод, почв, воздуха, растений и животных. Используя интенсивные технологии производства, сельское хозяйство обеспечило население необходимыми продуктами питания. В нашей стране по основным видам продовольствия потребление находится в пределах медицинских норм. Поэтому сегодня остро стоит вопрос не количества, а именно качества производства продуктов питания.

Для того, чтобы производство считалось экологически чистым, все входящие в него процессы должны быть в обязательном порядке сертифицированы, а для этого требуется соответствующая нормативно-правовая база. С 1 января 2020 г. вступил в силу федеральный закон от 3 августа 2018 г. № 280-ФЗ «Об органической продукции и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1], который регулирует производство, хранение, транспортировку, маркировку и реализацию органической (экологически чистой) продукции. Он также устанавливается ряд требований, которые должны соблюдаться при производстве органической продукции, такие как, обособление производства, запрет использования генной инженерии, запрет применения агрохимикатов, пестицидов, антибиотиков, стимуляторов, за исключением разрешенных. В соответствии с этим законом, подтверждение соответствия производства органической продукции осуществляется в форме добровольной сертификации, которое не заменяет обязательного подтверждения соответствия органической продукции в случаях, предусмотренных актами, составляющими право ЕАЭС, и законодательством РФ.

Данным законом предусматривается также, что в целях безвозмездного информирования потребителей о производителях органической продукции создается единый государственный реестр производителей органической продукции [1]. Содержащиеся в нем

сведения являются общедоступными и размещаются на официальном сайте Минсельхоза России, в том числе в форме открытых данных. Производители органической продукции после подтверждения соответствия производства имеют право использовать специальную маркировку, являющуюся отличительным признаком органической продукции. Предусматривается переходный период при внедрении органического сельского хозяйства и производства органической продукции, в течение которого вводятся соответствующие правила. При этом не допускается размещать маркировку органической продукции на упаковке и таре продукции, произведенной в переходный период [1].

Данный закон дает определение органической продукции, под которой понимается экологически чистая сельскохозяйственная продукция, сырье и продовольствие, производство которых соответствует требованиям, установленным данным законом. Ведение органического сельского хозяйства предполагает использование способов, методов и технологий, направленных на обеспечение благоприятного состояния окружающей среды, укрепление здоровья человека, сохранение и восстановление плодородия почв.

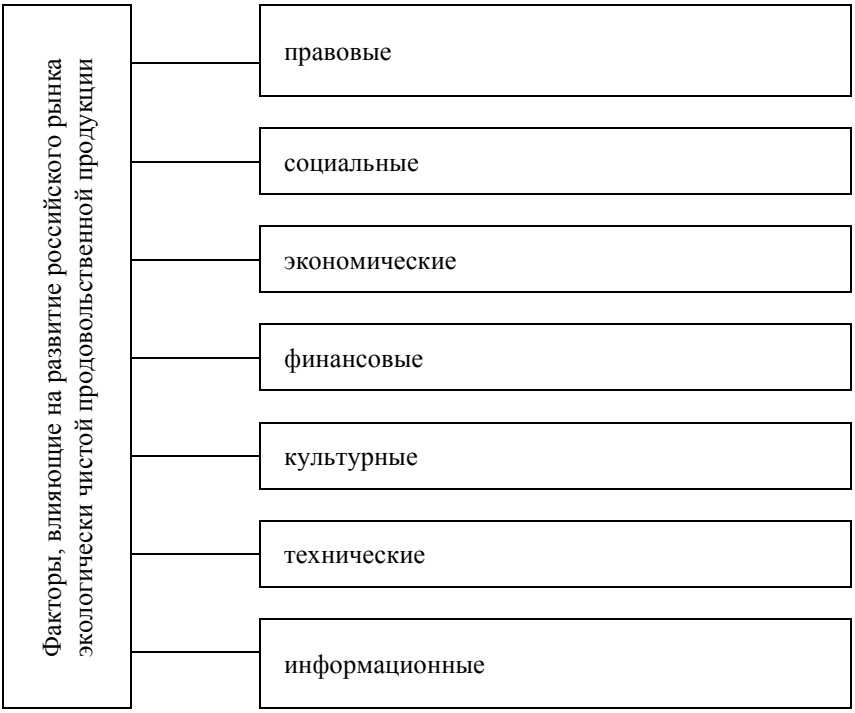
Правила производства органической продукции устанавливаются действующими национальными, межгосударственными и международными стандартами в сфере производства органической продукции, с учетом требований федерального закона к производству [1].

Союз органического земледелия информирует, что в программу национальной стандартизации Росстандарта на 2020 г. включена разработка новых ГОСТов в органическом сельском хозяйстве. Будут разработаны 4 новых ГОСТа [4].

Следующая важная задача, которая волнует реальный сектор – это организация сбыта экологически чистой продовольствнной продукцции. Для того чтобы в розничных сетях появилась органическая продукция, сельхозпроизводителям необходимо научиться работать в соответствии со стандартными требованиями розничных сетей. Особые условия за экологичность никому из них не полагаются. Путь, по которому успешно уже много лет идут европейские фермеры при реализации экологически чистой продовольствнной продукцции – это кооперация. Без производственной кооперации, без инвестиций в инфраструктуру, без создания вертикали от производства, распределения, логистики и переработки с упаковкой и фасовкой, невозможно обеспечить покупателей экологически чистой продукцией. На рынке пока нет такой инфраструктуры, и это остается одним из самых перспективных направлений бизнеса в торговле.

Таким образом, все факторы, влияющие на развитие российско-

го рынка экологически чистой продовольственной продукции, нами систематизированы и приведены на следующем рисунке.



Факторы, влияющие на формирование и развитие российского рынка экологически чистой продовольственной продукции

К факторам, влияющим на формирование и развитие российского рынка экологически чистой продовольственной продукции, относятся не только правовые, экономические и финансовые факторы, но и социальные, культурные, технические и информационные. Следовательно, работа по формированию и развитию рынка экологически чистой продовольственной продукции должна вестись по нескольким направлениям. Так, правовая и социальная ситуации в стране меняются. Появляются все больше людей, которые заботяться не только о своем зоровье, но и стоят на защите интересов оружающей среды.

Исследования разных ученых показывают, что органическую еду покупатели воспринимают, как более здоровую, этичную и вкусную пищу, выращенную без использования химикатов [3].

При этом вяснилось также, что некоторые люди не покупают органические продукты питания из-за их высокой цены или же не видят каких-либо причин покупать такую продукцию.

В развитии рынка экологически чистой продовольственной продукции огромную роль играет государство со своей проводимой политикой в области развития экологической и продовольственной безопасности, развития сельского фозяйства и поддержки сельскохозяйственных товаропризводителей. Очень много зависит от уровня бюджетной поддержки цен на сельскохозяйственную продукцию. Например, в США бюджетные ассигнования в сельское хозяйство составляют в шесть раз больше капиталовложений самих фермеров [3].

Направениями государственной политики Российской Федерации на сегодня стали формирование системы сертификации экологически чистой продовольственной продукции, механизма государственной поддержки, создание инфрастурктуры данного рынка. Таким образом, в России появляются все предпосылки для производства и сбыта экологически чистой продовольственной продукции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Об органической продукции и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации : фед. закон от 03 авг. 2018 г. № 280-ФЗ // Справочная правовая система КонсультантПлюс.

2. ГОСТ 33980-2016. Межгосударственный стандарт. Продукция органического производства. Правила производства, переработки, маркировки и реализации: приказ Росстандарта от 22 нояб. 2016 г. № 1744-ст // Справочная правовая система КонсультантПлюс.

3. Официальный сайт Институт органического сельского хозяйства // https://www.ioa.institute/post/2019/09/04/roskontrol.

4. Официальный сайт Союз органического земледелия // https://soz.bio.

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ОРГАНИЗАЦИЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

Корнеева А.И., студент
Научный руководитель **Шмелева Д.А., преподаватель**
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) РУК

Целю деятельности потребительского общества является решение задач удовлетворения потребностей его членов в разных товарах и услугах. В соответствии с уставом для достижения указанной цели потребительское общество осуществляет различные ви-

© Корнеева А.И., 2020

ды деятельности, такие как торговую, заготовительную, посредническую и иную деятельность, не запрещенную российским законодательством.

ПО «Янтиковский кооператив» представляет добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства путем объединения имущественных паевых взносов для торговой, заготовительной, производственной и иной деятельности в целях удовлетворения потребностей его членов. По своей организационно-правовой форме ПО «Янтиковский кооператив» является потребительским кооперативом и входит в состав Союза чувашских потребительских обществ (Чувашпотребсоюз).

Общее собрание потребительского общества, который является высшим органом управления, решает и рассматривает любые вопросы предпринимательской и иной деятельности кооперативного общества в соответствии с его уставом. Правление потребительского общества является исполнительным органом, непосредственно организует всю работу потребительского общества в пределах своих полномочий. Ревизионная комиссия избирается общим собранием уполномоченных на пять лет, контролирует работу по обеспечению сохранности имущества потребительского общества, осуществляет контроль за соблюдением устава общества, его финансовой и хозяйственной деятельностью. Финансово-экономический отдел потребительского общества занимается статистическим учетом и отчетностью, анализирует и планирует хозяйственную деятельность. Бухгалтерия осуществляет учет качественного и количественного состава объема деятельности, ведет документооборот, занимается составлением бухгалтерской отчетности, ведет налоговый учет.

В современной экономике оборотные средства являются неотъемлемой частью любого предприятия. Они служат важнейшим экономическим ресурсом и обеспечивают бесперебойный кругооборот средств предприятия. Оборотные средства – это инструмент, который может, как повышать эффективность предприятия, при умелом использовании, так и снижать результативность его деятельности, при отсутствии такового. Поэтому, для любой фирмы очень важно определить объем оборотных средств. Обычно под оборотными средствами понимаются деньги, необходимые для ведения текущей деятельности, а не для инвестиций. Также к оборотным средствам можно отнести другое имущество организации, которое она намерена обратить в деньги в течение 12 месяцев.

На сегодняшний день сформирована методологическая база оценки состава, структуры оборотных средств организации и оценки эффективности их использования. Механизм управления оборотными средствами организации строиться на поиске опти-

мального объема и состава оборотных средств и источников их финансирования, которое обеспечивало бы оптимальное соотношение между риском потери ликвидности и эффективностью работы организации.

По состоянию на 31 декабря 2018 г. ПО «Янтиковский кооператив» было в состоянии выполнить текущие обязательства, реализуя свои ликвидные активы по балансовой стоимости на 158 %, на 31 декабря 2018 г. – на 157 %, а на 31 декабря 2019 г. – на 192 %. Таким образом, видно, что платежеспособность ПО «Янтиковский кооператив» за анализируемый период увеличилась.

За анализируемый период показатели финансовой устойчивости ПО «Янтиковский кооператив» также имеют положительную динамику и превышают нормативное значение. Финансовая зависимость организации от внешних кредиторов незначительна, ПО «Янтиковский кооператив» финансирует свою деятельность за счет собственных средств. Положительные значения коэффициентов обеспеченности собственными оборотными средствами, обеспеченности материальных запасов собственными средствами и маневренности собственного капитала свидетельствуют о наличии у организации собственного оборотного капитала.

Общая сумма оборотных средств ПО «Янтиковский кооператив» за 2018–2019 гг. сократилась с 35140 тыс. руб. до 35103 тыс. руб. (на 939 тыс. руб. по сравнению с прошлым годом или 3,7 %). Стоимость запасов в 2019г. сократилась на 1033 тыс. руб. или темп изменений составил 96,86 % по сравнению с прошлым годом. Дебиторская задолженность в анализируемом периоде имеет разнонаправленную динамику. Увеличение в сумме 158 тыс. руб. произошло в 2019 г. Сумма денежных средств и денежных эквивалентов в 2019 г составила 2298 тыс. руб. Она увеличилась в 2018 г. на 435 тыс. руб., а в 2019 г. снизилась на 64 тыс. руб. по сравнению с прошлым годом.

По состоянию на конец 2018-2019 гг. основной удельный вес в структуре оборотных средств составляют оборотные производственные фонды (запасы), при этом доля оборотных производственных фондов снизилась с 91,67 % до 90,79 %.

Средний размер стоимости оборотных средств ПО «Янтиковский кооператив», приходящихся на 1 рубль объема продаж, в 2018 г. – 0,157 руб., а в 2019 г. – 0,167 руб.

Продолжительность оборота всех оборотных средств, а также отдельно запасов и денежных средств за анализируемый период повысилась, что для потребительского общества явилось отрицательным фактором. Длительность операционного цикла ПО «Янтиковский кооператив» за 2019 г. составляла 56 дней. При этом в течение 33 дней он обслуживался капиталом поставщиков, а в те-

чение 23 дней – за счет иных источников. Длительность финансового цикла потребительского общества составила 23 дня.

Сравнительный анализ периода обращения кредиторской и дебиторской задолженности ПО «Янтиковский кооператив показывает, что срок погашения дебиторской задолженности в 2019 г. ниже, чем период погашения обязательств перед кредиторами на 32 дня, это является положительным фактором, поскольку для потребительского общества выгодно использовать кредиторскую задолженность для финансовых целей.

Рентабельность оборотных средств ПО «Янтиковский кооператив» увеличилась в целом на 2,85 процентных пункта (в том числе за 2019 г. на 10,15 процентных пункта) и составила 7,37 %. В целом необходимо отметить высокий уровень рентабельности оборотных средств ПО «Янтиковский кооператив». На изменение показателей рентабельности повлиял отрицательный финансовый результат в 2018 г. и существенное увеличение суммы чистой прибыли по итогам 2019 г.

На политику управления оборотными средствами и показатели их эффективности в современных рыночных условиях оказывают влияние значительное количество факторов, которые укрупненно можно объединить в три основные группы: общеэкономические, экономико-организационные и факторы, связанные с внедрением новых технологий. К общеэкономическим факторам относятся: изменение величины оборота торговли и его структуры; размещение производительных сил; динамика производительности общественного труда, занятого в сфере товарного обращения и в отраслях, ее обслуживающих; развитие хозяйственного расчета. В группу экономико-организационных факторов входят: изменение размеров торговых организаций и их специализации: внедрение новых способов торговли и форм обслуживания покупателей и др. Факторы, связанные с внедрением новых технологий, − это: изменение технологии и применяемой техники в отраслях, обслуживающих торговлю (транспорт, связь, коммунальное хозяйство); автоматизация торговых процессов.

На эффективность использования оборотных средств и ускорение их оборачиваемости влияют факторы, как повышающие их величину, так и снижающие. Факторы, определяющие величину оборотных средств и эффективность их использования, могут быть объективными, т. е. не зависящими от деятельности конкретной организации, и субъективными. К числу субъективных можно отнести, например, рациональность использования оборотных средств, выполнение плана продаж, применяемые формы обслуживания, соблюдение кредитной и финансовой дисциплины.

В особую группу факторов, влияющих на эффективность ис-

пользования оборотных средств, необходимо отнести политику их финансирования, т.е. формирование источников финансирования оборотных средств исходя из текущих потребностей в них. Краткосрочные финансовые решения по оборотным средствам должны регулировать наиболее приемлемый уровень оборотного капитала (в целом и по элементам), а также состав и структуру источников их финансирования. Все источники финансирования оборотных средств подразделяются на собственные, заемные и привлеченные, причем собственные средства играют главную роль в организации кругооборота оборотных средств.

Указанные причины обусловливают повышенную заинтересованность организаций в оценке источников формирования оборотных средств. Это связано с двойственным влиянием, которое оказывает политика привлечения и размещения источников финансирования в оборотных средствах на финансовое положение организации в целом и на состояние оборотных средств в частности.

ПО «Янтиковский кооператив» придерживается умеренной политики управления оборотными средствами. При этом в организации наблюдается нейтральный (средний) уровень краткосрочного кредита в общей сумме всех пассивов. На данный момент ПО «Янтиковский кооператив» придерживается «центристской позиции» в управлении текущими активами и пассивами. В связи с тем, что умеренной политике управления оборотными средствами может соответствовать любой тип политики управления текущими пассивами, ПО «Янтиковский кооператив» может определить любые краткосрочные или долгосрочные цели своей деятельности.

В целом, подводя итог влияния факторов на эффективность формирования оборотных средств ПО «Янтиковский кооператив, можно сделать вывод, что основной проблемой управления оборотными средствами организации является недостаток собственных и долгосрочных источников финансирования текущей потребности в оборотных средствах.

Для достижения основной цели управления оборотными средствами в ПО «Янтиковский кооператив» мы предлагаем выполнение следующих задач, таких как обеспечение платежеспособности и обеспечение приемлемого объема, структуры и рентабельности оборотных средств:

– сохранить долю абсолютно ликвидных оборотных средств (денежных средств) на нормативном значении (3 % от общей суммы оборотных средств);

– сократить уровень товарных запасов до нормативного значения;

– обеспечить рост рентабельности оборотных средств;

– для эффективного управления запасами организации необходимо нормирование и определение их оптимального уровня.

Направлениями использования оборотных средств должно быть создание оптимальных коммерческих условий деятельности общества, которое можно достичь, с одной стороны, путем проведения эффективной политики по лучшему использованию оборотных производственных фондов (запасов), а с другой – осуществлением финансово – коммерческой деятельности, способной обеспечить максимальный хозяйственный результат при минимуме затраченных оборотных средств.

ЛИТЕРАТУРА

1. Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций [Электронный ресурс]: утв. Госкомстатом России 28 нояб. 2002 г. // КонсультантПлюс : [правовой сайт]. Режим доступа: локальный (дата обращения 01.01.2019).

2. *Алексеева Г.И.* Бухгалтерский финансовый учет. Отдельные виды обязательств: учеб. пособие для бакалавриата и магистратуры. М. : Издательство Юрайт, 2019. 268 с.

3. Антикризисное управление: теория и практика: учебное пособие / А.Н. Ряховская, С.Е. Кован, В.Н. Алферов, Е.П. Кочетков, О.Г. Крюкова, В.Ю. Солдатенков, Н.Г. Акулова, А.В. Бабанов, Д.И. Ряховский, Т.А. Ванеева, И.В. Мжельская, В.И. Лапенков, В.П. Панагушин, Н.К. Чайка. М.: КноРус, 2018. 378 с.

4. *Багова Д.К.*, Кештова Д.Р., Томилина Е.П. Финансовая стратегия корпорации: особенности теоретической и практической разработки / Д.К. Багова, Д.Р. Кештова, Е.П. Томилина // Маркетинговая деятельность в условиях современного экономического развития: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (17 ноября 2017 г.). Нижний Новгород: Научно-издательский центр «Открытое знание», 2017. С. 11–20.

5. *Барсуков М.В.*, Локтионов А.С. Теоретические и методические аспекты стратегического управления финансами корпорации / М.В. Барсуков, А.С. Локтионов // Научный вестник Крыма. 2017. № 5 (10). С. 19.

РОЛЬ БИЗНЕС-ПЛАНА В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Куликова С.А., студент
Научный руководитель **Девяткина Т.А., преподаватель**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современных условиях эффективность принимаемых инвестиционных решений определяется уровнем разработки бизнес-плана, направленных на безусловное повышение эффективности производства (реализации, услуг, работ) и выпуск конкурентоспо-

© Куликова С.А., 2020

собной продукции (товаров, услуг). Изначально данную задачу нужно осуществить через механизм разработки и реализации плана бизнес-проекта.

Бизнес-план – это самый важный инструмент, с помощью которого можно убедить партнеров или инвесторов в плодотворности бизнесменов, показать им, насколько это солидно, экономически выгодно и перспективно в настоящее время реализуется предприятие или проект.

Обращаясь к экономическому определению, бизнес план – это документ, дающий развернутое обоснование проекта и возможность всесторонне оценить эффективность принятых решений, планируемых мероприятий, ответить на вопрос, стоит ли вкладывать деньги в данный проект. Отметим, что ко всему прочему бизнес-план является неотъемлемой частью для получения денежных средств из внешнего источника, т. е. получения денег под конкретный проект в виде банковских ссуд, бюджетных ассигнований, долевого участия других предприятий в осуществлении проекта.

Конечно, наличие бизнес-плана не дает 100 % гарантии успеха предприятия, но во всяком случае позволяет избежать многих проблем и предугадать всевозможные риски. Каждый раздел бизнес-плана несет свою информацию, производятся подробные расчеты, которые в максимальной степени должны отобразить картину развития организации.

Разработкой бизнес-плана должен заниматься непосредственно предприниматель (руководитель проекта), да действительно, легче доверить составление этого непростого документа опытным специалистам, но тогда предприниматель не сможет понять всей подноготной своего проекта, предвидеть все возможные исходы развития предприятия. Поэтому, целесообразней обратиться за помощью к опытным специалистам для разъяснения всех тонкостей составления плана, а после чего самостоятельно приступить к его разработке.

Каждый предприниматель как начинающий, так и опытный должен понимать, что бизнес-план – это действительно необходимая часть и залог развития любого проекта как крупного, так и малого бизнеса. Бизнес-план должен быть написан со всей четкостью и правдивостью воплощения будущего проекта, иначе расходясь с реальной картиной будет возникать много неточностей, что приведет к неверным результатам.

Бизнес-план – это документ не только для внутреннего пользования, он также предназначен для внешних читателей. Следовательно, он должен выглядеть профессионально и необходимо эффективно работать над ним. Содержание этого документа должно быть тщательно изучено.

Бизнес-план должен содержать хорошо продуманную идею. Она должна быть читаема обеими сторонами. Это показывает, что есть возможность выйти на новый рынок или на большой рынок. Он должен содержать только реальные разумные предсказания. При составлении бизнес-плана необходимо учитывать возможные трудности, связанные с изменениями на рынке или любыми движениями конкурентов.

Бизнес-план должен содержать все финансовые расчеты, определяющие точные потребности в средствах на предприятии. Каждый этап развития проекта должен быть описан: условия возврата денежных средств инвестору, а также условия выхода из проекта по получению прибыли.

Составляя бизнес-план, вы должны смотреть на него «как на инвестора», понимать, видеть, насколько он реалистичен.

Каждому руководителю предприятия, необходимо знать основные этапы ведения бизнеса, чтобы рассмотреть, насколько благоприятно влияют факторы на производство и постараться избежать отрицательного влияния факторов. Для этого требуется грамотно и точно произвести расчеты.

Прежде чем приступить к созданию бизнес-плана, нужно получить всю необходимую информацию. Первый шаг в этом направлении подготовка бизнес-плана предполагает выявление источников необходимой информации.

Вторым этапом работы над бизнес-планом является определение целей его подготовки. Цель определяются перечнем проблем, для решения которых предназначен бизнес-план. Это очень важно понять, что внутренние и внешние цели организации могут быть достигнуты только в том случае, если будет создан качественный план.

Когда выяснятся внутренние и внешние цели бизнес-планирования, можно переходить к следующему этапу.

Третий этап – точное определение ее целевых читателей - будут ли это только внутренние члены организации, а также внешние лица, которых организация хотела бы видеть своими инвесторами – будущие акционеры, коммерческие банки, венчурные капиталисты.

Выбор читательской аудитории определяет специфику содержания бизнес-плана, необходимость выделения отдельных аспектов деятельности компании, экономические показатели.

Четвертый этап - установление общей структуры документа.

Примерный состав бизнес-плана:

– резюме, в котором кратко, в виде выводов, излагается суть проекта;

– краткий обзор компании;

– описание характеристики бизнес-объекта;
– исследование и анализ рынка (бизнес, конкуренты и т. д.);
– организационный план, включая юридическое сопровождение;
– необходимый персонал;
– общий план производства;
– план маркетинговых действий;
– финансовый план;
– потенциальный риск.

Пятый этап бизнес-планирования предполагает сбор информации для подготовки каждого из них.

Шестой этап в бизнес-планировании – это непосредственное написание бизнес-плана.

Бизнес-план включает в себя следующие основные элементы:

1. Резюме – этот раздел содержит краткие обобщенные сведения о проекте, выражает цели и задачи, а также возможности участников бизнес-плана. Как правило, на одной или нескольких страницах приводятся текущие и итоговые результаты проекта.

Основная задача резюме – заинтересовать потенциальных инвесторов и привлечь их к участию в проекте.

Структура резюме может состоять из трех основных частей:
– введение, в котором обосновываются основные положения;
– цель предлагаемого проекта раскрывает сущность и новизну предложения, показывает его креативность, конкурентоспособность и социально-экономическое значение;
– основное содержание, в котором кратко излагаются основные преимущества: новый проект и обеспечивает наиболее важные технико-экономические результаты – прогноз спроса, предложения, стоимость проекта, производственные затраты, доходы фирмы, источники финансирования;
– заключение, в котором подводятся окончательные итоги компании, отражает предлагаемые методы управления, оценивает профессионализм сотрудников компании и т. д.

Объем резюме должен составлять не более двух страниц. Поэтому оно должно быть очень кратким и понятным, достаточно полно отражать все наиболее значимые социально-экономические результаты реализации бизнес-проекта.

2. Анализ рынка и план маркетинга. В данном разделе зачастую приводится описание продукта, емкость рынка, а также существующие тенденции развития исследуемого рынка. Предоставляя точное описание продукта или услуги, предприниматель должен прежде всего остановиться на возможности их использования есть и по тем аспектам, которые особенно привлекательны для потребителей.

3. Организационный план отражает описание нового бизнеса и его структуры с самого начала существования, описывает участников бизнес-проекта, в нем указывают состав собственников, руководителей, кредиторов и т.п.

В данном разделе бизнес-плана описан уровень управления компанией, навыки и опыт работы сотрудников. Стоит сказать, что для небольшой компании это очень важный элемент успеха. Как будет проводиться подбор квалифицированного персонала, желательно отметить сильные и слабые стороны каждого члена команды.

Для того чтобы фирма действовала эффективно, крайне важно уделять особое внимание проблемам подбора и оценки персонала.

Этот раздел бизнес-плана должен отвечать на следующие вопросы:

– организационная структура компании и ее развитие;

– владелец компании и его квалификация;

– персонал компании и его квалификация;

– методы и формы стимулирования и ответственности персонала;

– менеджер-консультант.

4. Производственный план дает описание процесса производства продукции, ее номенклатуры, здесь приводятся затраты, необходимые для приобретения сырья и материалов, план реализации продукции, а также прочая необходимая информация, связанная с коммерческой деятельностью предприятия (например, налоговая политика и пр.).

Цель – установить объемы производства и потребность во всех ресурсах для обеспечения этих объемов.

5. Финансовый план представляет собой обобщающий результат деятельности предприятия или компании.

Основными задачами финансового планирования являются:

– обеспечение необходимых финансовых ресурсов для производства продукции, инвестиционно-финансовой деятельности организации;

– определение путей эффективного осуществления капитальных вложений;

– выявление внутренних резервов для увеличения прибыли;

– установление рациональных финансовых отношений с бюджетом, обслуживание банков и подрядчиков.

6. Риски и гарантии. В данном разделе определяются предпринимательские риски и методы реагирования на них.

Задача этого раздела состоит в том, чтобы указать будущим инвесторам и кредиторам на возможные риски при реализации проекта, а также на методы защиты от их влияния.

Для написания данного раздела необходимо выяснить возможные риски с указанием вероятности их возникновения и сформировать организационные мероприятия по их профилактике и нейтрализации.

Таким образом, бизнес-план играет важную роль в предпринимательской деятельности: он используется для разработки концепции и стратегии деятельности компании, оценивая ее различные аспекты, такие как маркетинг, финансы, производство; предоставляет менеджерам возможность оценить фактические результаты деятельности компании за определенный период, выявить и проанализировать отклонения от плана, определить перспективные направления ее развития; является главным документом для потенциальных инвесторов, средством привлечения или изыскания дополнительных финансовых ресурсов.

Он становится необходимым атрибутом ведения бизнеса. Качественный бизнес-план свидетельствует о высокой деловой культуре компании. Он представляет собой важный элемент ее фирменного стиля. Любой план имеет свою специфику как в предмете деятельности и порядке его осуществления, так и в качественном и особенно количественном отношении – ценах, нормах затрат ресурсов, рынках сбыта и других показателях.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Баринов, В.А*. Бизнес-планирование: учеб. пособие. М.: Форум, 2018. 144 с.

2. *Каминская, Д.Д.* Бизнес-план для малого бизнеса. Проблемы составления и его реализации // Современные научные исследования и инновации. 2019. № 2 [Электронный ресурс]. URL: http://web.snauka.ru/issues/2019/02/88760.

3. *Попадюк, Т.Г*. Бизнес-планирование: учеб. пособие. М.: Вузовский учебник, 2018. 64 с.

4. *Шкурко В.Е*., Никитина Н. Ю. Бизнес-планирование в предпринимательской деятельности: учеб. пособие. Екатеринбург: Изд.-во Урал. ун-та, 2016. 172 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА

Мартышина О.И., студент
Научный руководитель **Савушкина Л.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Развитие информационных и цифровых технологий в настоящем времени откладывает большой отпечаток на нынешнюю систему образования. Количество информации каждый день растет в геометрической прогрессии, от чего достаточно сложно построить

© Мартышина О.И., 2020

изучение различных программ и дисциплин. Для этого необходимо обладать необходимыми знаниями и уметь пользоваться простейшими технологиями, тем же самым компьютером. Но модернизация образования означает также и изменение внутреннего содержания, т.е. обновление систем подачи информации.

Существует огромное количество разнообразных технологий, которые можно внедрить и использовать на современном этапе развития: электронные учебники и пособия, демонстрируемые с помощью компьютера и мультимедийного проектора, интерактивные доски, тренажеры и программы тестирования, образовательные ресурсы Интернета, интерактивные конференции и конкурсы и так далее. Все эти методы и способы передачи информации помогают как преподавателям, так и студентам получать любую информацию по проблеме, над которой они работают, а именно: лингво-страноведческий материал, актуальные новости СМИ, необходимую литературу и периодику и т. д.

Роль иностранного языка как учебного предмета и дисциплины возрастает также в связи с тем, что границы информации расширяются и даже иногда стираются.

Главной целью изучения иноязычной речи является становление коммуникативной компетенции, разностороннее развитие личности обучаемого, выработка у него способности к участию в межкультурной коммуникации на иностранном языке и в дальнейшем стремлении к самосовершенствованию. Но задача преподавателя далеко не проста. Мотивация обучаемых зачастую крайне низка из-за отсутствия интереса, отсутствия качественной подачи материала и передачи информации или множества других факторов.

Качество изучения и обучения иностранным языкам на современном этапе напрямую зависит от внедрения и использований новейших технологий, а именно информационных и коммуникационных в образовательном процессе. Однако для начала, необходимо отметить факторы, способствующие интегрированию цифровых технологий в образовательный процесс.

Первый фактор, это так называемое «информационная среда», испытывающая потребность в современных коммуникационных технологиях. Как было сказано ранее, оббьем информации становится все больше и границы поступаемой информации становятся трудноконтролируемыми. Ко второму фактору мы можем отнести информатизацию образования в целом. Как можно охарактеризовать этот процесс? В современную систему образования требуется активное внедрение новейших цифровых технологий на всех этапах изучения тех или иных дисциплин, в нашем случае – иностранного языка. Это способствует развитию подготовки конку-

рентоспособного и высококвалифицированного специалиста, востребованного в дальнейшем на рынке труда.

И последний фактор, но немаловажный – особенность стиля мышления современных студентов и учащихся, который сформировался под влиянием информационных и коммуникационных технологий.

Так в чем состоит проблема внедрения и использования цифровых коммуникаций при обучении иностранному языку? Подача информации у современных преподавателей основана на традиционной системе обучения - на книгах как основном источнике знаний для традиционной системы. Современные студенты и учащиеся наиболее лучше усваивают информацию, когда она подана в наглядном виде в качестве каких-либо видео- или аудиоматериалах. К тому же что современному студенту свойственно фрагментарно-клиповое сознание, формирующееся под воздействием ускорения темпа жизни, клиповости информации, которые приводят человека к необходимости использования унифицированных, упрощенных схем восприятия информации.

Технологии, снимающие барьеры восприятия, соответствующие лучше усвоению информации студентом, – это информационные и коммуникационные технологии, которые необходимо осваивать преподавателям, чтобы сделать процесс обучения иностранному языку наиболее рациональным и эффективным. При ответственном и своевременном овладении специальных навыков и умений, составляющих иноязычную информационную компетенцию, практическая работа с информацией на иностранном языке повысит мотивацию студентов и учащихся совершенствовать владение иностранным языком самостоятельно.

К ВОПРОСУ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО СУХОГО ЛЬДА В МОЛЕКУЛЯРНУЮ КУХНЮ

Маршалова К.В., студент
Жучкова В.Д., студент
Научный руководитель **Сульдина Т.И., преподаватель**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Молекулярная кухня – это не попытка накормить публику невероятной бессмыслицей и шокировать консервативных гурманов, а «подход к приготовлению пищи на основе знаний, которые дает фундаментальная наука, обобщившая всевозможные кулинарные феномены, происходившие на протяжении всей истории гастро-

© Маршалова К.В., Жучкова В.Д., 2020

номического искусства, и современные инновационные технологии».

Специалист, который готовит блюда молекулярной кухни, должен не только знать о химии и физике продуктов питания, но и уметь пользоваться техникой, но использоваться следующими процессами и явлениями: разогревание, заморозка, вакуумизация и обрабатка давлением, эмульсификация и обрабатка сухим льдом, и т. д.

Для охлаждения и заморозки продуктов, вспенивания яиц и придания блюдам более насыщенного и изысканного вкуса в молекулярной кухне используют сухой лед. Вещество представляет собой замерзшую углекислоту и применяется как альтернатива обычному льду, а также холодильным установкам.

Диоксид углерода (CO_2) или замерзшая углекислота в стандартных условиях (при температуре ~20 °С и атмосферном давлении 760 мм) превращается в газ, не трансформируясь в жидкое состояние. В природе бывает только в виде газа без цвета и запаха, который на 59 % превышает вес воздуха. Атмосфера нашей планеты содержит 0,03 % углекислого газа, без которого невозможно существование биосферы Земли.

В молекулярной кухне сухой лед считается востребованным помощником в создании кулинарных шедевров, в этой области у него действительно есть положительные стороны:

Легко найти, даже неопытному повару, ведь это стандартная углекислота, замораживаемая определенным способом.

Положительное воздействие на осязание и обоняние (растет чувствительность к ароматам и вкусам).

Так, сухой лед используется для:

Охлаждения продуктов питания. Особенно хорошо использовать его во время перевозки продуктов и их хранения. Происходит процесс охлаждения с помощью автоматической подачи в воздух гранул. Таким способом можно перевозить пищевые продукты в пневмотранспорте (товары растительного и животного происхождения; дегазация тары, контейнера, резервуара, где, в процессе того как лед начинает выделять углекислый газ, он устраняет из тары ненужные примеси).

В ресторанах молекулярной кухни одним из первых свойства сухого льда начал применять британский шеф-повар ресторана «The Fat Duck» Хестон Блюменталь. При подаче некоторых блюд он поливает лед специальной ароматической жидкостью, после чего запахи рассеиваются по столу гостей, окружая их и меняя вкусовые ощущения от еды.

На производстве кондитерских изделий сухой лед является незаменимым, так как с его помощью можно очистить печи, предна-

значенные для выпекания мучных и кондитерских изделий, миксеры, противни, формы для выпекания. Также отлично подходит для очистки контейнеров, предназначенных для хранения рыбы и мяса. На производствах, где используется конвейерный выпуск продукции, он также очень ценен, так как с его помощью можно качественно очистить конвейеры.

Дым от сухого льда обостряет не только вкус, а и все наши чувства разом. Именно этот эффект активно используют в молекулярных ресторанах: если полить блок сухого льда специально приготовленной ароматической субстанцией, смешанной с водой, можно окружить едока ароматом, способным сильно изменить вкус и ощущение от еды.

Кроме распространения ароматов, сухим льдом можно газировать напитки и даже фрукты, вспенивать молочные продукты, долго сохранять свежими трюфели и зеленые салаты, перевозить продукты в охлажденном состоянии без рефрижераторов.

Также сухой лед в молекулярной кухне используется для вспенивания яиц и кисломолочных продуктов (йогуртов, коктейлей), для газирования алкогольных и безалкогольных напитков и даже овощей и фруктов. Это вещество позволяет сохранять свежесть трюфелей и полезные свойства зеленых салатов.

Охлаждение продуктов посредством диоксида углерода обладает рядом существенных преимуществ.

Хорошо известно, что длительное хранение замороженных продуктов снижает их пищевую, вкусовую и энергетическую ценность. Использование быстрого замораживания повышает срок хранения в полтора-два раза. Таким образом, удается снизить порчу продуктов на предприятиях общепита и в домашних условиях.

Использование технологии сухого замораживания позволило без труда производить большие запасы продуктов питания в разнообразном ассортименте. Сухой лед дает возможность реализовать продукцию в гипермаркетах и оптово-торговых центрах круглый год.

Предварительная обработка посредством сухого льда и быстрой заморозки возможна с любыми продуктами, получаемыми от животных и птицы: мяса, мясопродуктов, рыбы и ее производных, кисломолочных и яичных продуктов, различных жиров. Особенно эффективна быстрая заморозка при переработке мяса и мясопродуктов, т. к. они не теряют своих биологических и вкусовых характеристик.

Быстрая заморозка сохраняет на длительное время полезные свойства продуктов, а также витамины и микроэлементы. В них приостанавливаются, но сохраняются гистологические, микробиологические, физико-химические и биохимические процессы, вли-

яющие на энергетическую и гастрономическую ценность продуктов и отвечающие за их сохранность.

Уникальные физические характеристики диоксида открывают перед кулинарами колоссальные перспективы и возможности для полета творческой фантазии!

Сухой лед являются безвредными веществами для приготовления различных блюд с помощью низкотемпературной обработки в малых количествах.

Обобщая все вышесказанное, можно сказать, что молекулярная кухня – это научный подход к приготовлению пищи на основе химико-физических знаний о кулинарии, а также использование инноваций для улучшения вкуса и текстур привычных блюд и для создания новых и необычных.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ И ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ

Мигунова В.О., студент
Научный руководитель **Немыкина О.И., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современных экономических условиях на предприятиях любой отрасли актуальной является проблема внедрения инновационных методов управления, основанных на информационных системах управления и поддержки принятия решений.

Менеджеры различных организаций ежедневно принимают разнообразные решения, от правильности выбора которых всецело зависит эффективная деятельность предприятия. В последнее время значительное внимание уделяется обработке всевозможных альтернативных решений и выбору наилучшей альтернативы, что является сложным и ответственным процессом. Поэтому перед разработчиками информационных систем стояла новая задача создания многофункционального средства решения организационных и управленческих задач – системы поддержки принятия управленческих решений (Decision Support Systems).

Под информационными системами поддержки принятия решений обычно понимают компьютерную систему, которая путем сбора и анализа большого количества информации может влиять на процесс принятия решений организационного плана в бизнесе и предпринимательстве. Система поддержки принятия решений − комплекс математических и эвристических методов и моделей, объединенных общей методикой формирования альтернатив

© Мигунова В.О., 2020

управленческих решений в организационных системах, определения последствий реализации каждой альтернативы и обоснования выбора наиболее приемлемого управленческого решения [1, С. 5].

Информационные системы управления и поддержки принятия решений выступают реальными инструментами повышения эффективности работы предприятия. Успешная работа информационной системы зависит от умелого сочетания двух информационных технологий – управленческой и компьютерной.

Важнейшим элементом в системе управления организацией является управленческий труд. Эффективность управленческого труда и организаций зависит от применения информационных систем управления и поддержки принятия решений. Процессы обмена, обработки и хранения информации занимают основные позиции в деятельности современных организаций, именно поэтому внедрение информационных технологий управления и поддержки принятия решений требует значительных изменений в процессе управленческого труда. Для оперативного и правильного принятия управленческого решения, требуется достаточный объем информации, при этом информация должна обладать свойствами оптимальности, полноты, объективности, точности и понятности, то есть правильно обработана. Если поступающая в управленческую сферу информация своевременна и точна, только в этом случае решение будет эффективным. Соблюдению этого очень важного требования, содействуют современные информационные системы управления и поддержки принятия решений.

В настоящее время появляются новые средства решения организационно-управленческих задач – системы управления и поддержки принятия решений, представляющие из себя диалоговую автоматизированную информационную систему, включающую основные правила принятия решений и соответствующие модели, интерактивный компьютерный процесс моделирования, поддерживающий принятие решений лицом, принимающего решения для полного и объективного анализа предметной деятельности.

Информационная технология управления и поддержки принятия решений может использоваться на любом уровне управления. Кроме того, решения, принимаемые на различных уровнях управления, часто должны координироваться. Поэтому важной функцией и систем, и технологий является координация лиц, принимающих решения, как на разных уровнях управления, так и на одном уровне.

Выделяют три класса систем управления и поддержки принятия решений:

1. Системы, предназначенные для применения в государственных органах управления и органах управления больших компаний.

2. Системы, предназначенные для индивидуального пользования, базы данных которых создаются лично пользователем.

3. Системы индивидуального пользования, адаптирующиеся к опыту пользователя.

На современном этапе применяются следующие информационные технологии управления и поддержки принятия решений:

1. Системы, связанные с учетом и управлением: «1С: Предприятие» (конфигурации, «Бухгалтерия предприятия 8» «Управление торговлей 8», «Управление нашей фирмой 8» и др.), «Парус», «Турбо-Бухгалтер», «Инфо-Бухгалтер», «Квестор» и др.

2. Корпоративные информационные системы: система «SAP» комплекс «R/3», система «Oracle» комплекс «Oracle Application», система «1С: Предприятие» конфигурации «Корпорация», «ERP. Управление холдингом» и др., система «Галактика» и др.

3. OLAP-системы (Online Analytical Processing), т.е. оперативный анализ данных. Системы OLAP – средство многомерного представления данных, OLAP-клиент (Pivot Tables в Excel фирмы Microsoft или ProClarity фирмы Knosys), либо многомерная серверная СУБД, OLAP-сервер (Oracle Express Server или Microsoft OLAP Services).

4. Программное обеспечение по финансовому анализу: «Альт-Инвест», «Альт-Финансы», «Альт-Эксперт», «Альт-Прогноз», «Audit Expert», «Project Expert», «Финэксперт», «ИНЭК-АДП», «ИНЭК-Аналитик», «ИНЭК-АФСП», «Финанализ», «ТЭО-Инвест» и др.

5. Помощники в бюджетировании и планировании: «Вест-План», «Microsoft Project», «Project Expert», «Бизнес-Прогноз», «Бизнес-План», «Альт-План» и др); PepleSoft (Business Planning, PeopleSoft Budgets и др.), SAP (SAP Strategic Enterprise Management (SEM), SAP Budgeting and Planning), Oracle Corporation (Oracle Financial Analyzer (OFA) и др.)), Lawson Software, Epicor Corporation и др.

6. Системы с использованием элементов искусственного интеллекта (экспертные системы): «CLIPS», «OpenCyc», «WolframAlpha», «IBM Watson» и др.

В итоге, можно сделать вывод, что информационные системы управления и поддержки принятия решений способствуют выбору более правильных и своевременных решений, а также могут применяться на любом уровне управления. Использование информационных систем управления и поддержки принятия решений в практике предприятия улучшает точность и оперативность обработки данных, повышает научную обоснованность принимаемых управленческих решений, позволяет создавать различные виды отчетной документации, помогает планировать и прогнозировать

дальнейшую деятельность предприятия, определять эффективные пути развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Прокопенко Н.Ю.* Системы поддержки принятия решений [Электронный ресурс]: учеб. пособие. Нижегор. гос. архитектур.-строит. ун-т. Н. Новгород: ННГАСУ, 2017. 188 с.

РАЗРАБОТКА ПРОЕКТОВ В СИСТЕМЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

Мигунова В.О., студент
Научный руководитель **Плеханова Е.А., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Кооперативное движение способно сыграть важную роль в социально-экономическом развитии государства. Потребительская кооперация в настоящее время составляет около 2,5 млн пайщиков, что является значительным потенциалом для развития потребительской кооперации; около 2,4 тыс. потребительских обществ, объединенных в 68 региональных союзов потребительских обществ. Географическое положение - около 90 тыс. сельских поселений, в том числе с населением менее 100 человек; около 200 тыс. постоянных работников. Объем деятельности организаций потребительской кооперации достигает 240 млрд рублей [1].

Одними из наиболее успешных региональных союзов потребительской кооперации являются Татарский, Оренбургский, Нижегородский, Свердловский. Многие кооперативные магазины в малонаселенных деревнях убыточны, но кооперативы их сохранили и продолжают содержать. Ранее убытки покрывались за счет предприятий, расположенных в областных центрах и крупных населенных пунктах.

Однако с появлением федеральных торговых сетей возможности их обслуживания практически исчерпаны. Некоторые из этих деревень кооператоры обслуживают с помощью автолавок, но их автопарк устарел, а торговля убыточна. Организации потребительской кооперации теряют свои позиции, как в сельской, так и в городской местности. В связи с интенсивным процессом урбанизации число сельских жителей, особенно молодежи, стремительно сокращается. Соответственно, снижается потребительская база кооперативов, действующих в селах. В сельской местности получили широкое развитие такие крупные торговые сети, как «Пятерочка», «Магнит». Организации потребительской кооперации не

© Мигунова В.О., 2020

могут конкурировать с ними в плане акций, скидок, цен и уровня обслуживания.

В условиях экономических санкций против России, целесообразно включить потребительскую кооперацию в процесс замещения импортной продукции отечественной и обеспечения ею населения страны. В настоящее время задачи обеспечения продовольственной безопасности страны требуют иных, чем прежде, масштабов работы и темпов развития сельского хозяйства. Для их решения необходимо проектное управление развитием кооперации, как одного из подходов, предполагающего нацеленность на четкий конечный результат в условиях временных и ресурсных ограничений.

Начало этой работы на федеральном уровне было положено указом президента России от 30 июня 2016 г. «О Совете при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и приоритетным проектам». На первом заседании совета были определены те сферы, в которых будут реализованы приоритетные проекты. В октябре 2016 года, была утверждена вся нормативно-правовая база федерального уровня, позволяющая регионам начать проектную деятельность в субъектах, а также выстроена вертикаль исполнения проектной деятельности с определением структур, осуществляющих контроль и мониторинг.

Проектный подход позволит объединить финансовые и организационные ресурсы многих инструментов развития, созданных в регионах России, стимулировать рост деловой активности, предпринимательской инициативы в сельских территориях. Важнейшим направлением в реализации проектов является создание благоприятных условий для сбыта сельхозпродукции, собранной кооперативами первого уровня и фермерскими хозяйствами.

С 2019 года в России начинается реализация двух проектов федерального уровня – «Создание системы поддержки фермеров и развитие кооперации» и «Экспорт продукции АПК». Согласно федеральному проекту «Создание системы поддержки фермеров и развития сельской кооперации» может быть создано более 18 тыс. новых субъектов малого и среднего предпринимательства на селе.

В частности, в 2019 году таких субъектов, включая фермерские хозяйства и сельскохозяйственные потребительские кооперативы, планируется создать более 2,5 тыс., в 2024 году этот показатель должен возрасти до 3,7 тысяч. Важно заметить, что это самый высокий показатель за все пять лет реализации проекта. Предполагается, что за этот период число работников, вновь вовлеченных в малый агробизнес, составит 126,7 тыс. человек. Больше всего – 30,93 тыс. человек – в 2024 году. Предполагается также, что субсидии на развитие сельскохозяйственных потребительских кооперативов будут оказываться по двум направлениям. Это, прежде

всего, субсидии на возмещение части затрат кооперативов, связанных с реализацией сельскохозяйственной продукции их членов.

Хороший опыт по организации проектной работы накоплен в Ульяновской области, где был создан Совет по реформам и приоритетным проектам при губернаторе, сформирован реестр из 14 проектов федерального уровня, 16 – ведомственного, 11 – регионального. Одним из 11-ти региональных проектов стал Проект по развитию потребительской кооперации [2].

На муниципальных уровнях области сформированы районные проектные офисы, в состав которых входят работники, ответственные за реализацию проекта по развитию кооперации. Их основной задачей является создание благоприятных условий для развития кооперации в районах и поселениях, в частности, через разработку муниципального паспорта Проекта и программ, проведение сходов сельских граждан, разъяснительную работу о мерах поддержки сельского населения через потребкооперацию; оказание практической помощи кооперативам и фермерам в подборе и оформлении в собственность или в аренду необходимого имущества, зданий, сооружений и земельных участков для хозяйственной деятельности, а также в составлении бизнес-планов.

В настоящее время одной из основных проблем, препятствующих эффективному и динамичному развитию потребительских обществ, их крупномасштабных проектов, является недостаточная финансовая устойчивость организаций потребительской кооперации, что, в значительной степени является следствием отсутствия аккумулированных источников финансирования. К сожалению, потребительские общества зачастую не обладают достаточными ресурсами и компетенциями для самостоятельной разработки потенциально эффективных проектов, подготовки технико-экономических обоснований.

Центросоюзом РФ планируется проведение работы по вовлечению организаций потребительской кооперации в реализацию проектов с государственным участием, в том числе в рамках госзаказа, обеспечение получения государственной поддержки в рамках социальных проектов, осуществляемых кооперативными организациями.

Вопросы предоставления специальных льгот и преференций организациям потребительской кооперации будут рассматриваться после преодоления последствий экономического кризиса, возвращения экономики страны к устойчивому росту, а самое главное – после достижения организациями потребительской кооперации реальных результатов работы и реализации проектов, позволяющих продемонстрировать серьезный вклад в решение государственных задач в сфере импортозамещения, обеспечения продо-

вольственной безопасности, а также имеющийся потенциал системы потребительской кооперации.

Основными целями развития торговли в потребительской кооперации России должно стать создание общероссийских кооперативных торговых сетей в том числе в рамках реализации совместных проектов с существующими крупнейшими розничными торговыми сетями России, создание региональных закупочных союзов и их объединений, а также построение единой логистической системы потребительской кооперации.

Реализация совместных партнерских проектов с федеральными торговыми сетями позволит активно использовать управленческие, экономические, научно-технические и технологические новшества в своей деятельности, обеспечивать высокое качество процессов купли-продажи, товародвижения и торгового обслуживания потребителей, что позволит отстоять позиции торговых предприятий потребительской кооперации на рынке.

В промышленности планируется создавать условия для развития перспективных и рентабельных производств и ликвидации неэффективных производств:

– обеспечивать финансовую и административную поддержку эффективных и рентабельных проектов модернизации производства, создания новых производств, реализации проектов по снижению энергоемкости и повышению экологической безопасности производства;

– организовывать формирование и реализацию проектов совместного инвестирования предприятий регионального, межрегионального и федерального уровня.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Глотова Н.И.*, Фасенко Т.Е., Доскач О.Е. Кооперативное движение как фактор социально-экономического развития (на материалах Алтайского края) //Алтайский вестник финансового университета. 2018. № 3. С. 35–44. Изменения в господдержке АПК в 2019 году [Электронный ресурс]. Режим доступа:https://www.agrarianscience.org(дата обращения: 19.04.2020).

2. *Овчинникова, А. С*. Развитие системы потребительской кооперации РФ / А.С. Овчинникова, Н. В. Чернованова. Текст: непосредственный, электронный // Молодой ученый. 2020. № 4 (294). С. 148–150. URL: https://moluch.ru/archive/294/66562/ (дата обращения: 16.04.2020).

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ПРОЕКТНОМ АНАЛИЗЕ

Михайлевич С.В., студент
Научный руководитель **Драгунова И.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Большинство зарубежных, а в последнее время и российских, компаний перед началом полноценного проектирования предпочитает получить максимум информации о том, насколько выгодна будет предлагаемая к реализации инвестиционная идея. Для этого на ранней стадии проводится аналитическая работа, называемая проектным анализом.

Проектный анализ (project analysis) – один из основных видов работ (метод исследования), выполняемый инициатором проекта на предынвестиционной стадии проекта с целью определения социально-экономической эффективности проекта, комплекса рисков, целесообразности реализации проекта и организации его финансирования [2].

Проектный анализ – это проводимое на самой ранней фазе проектирования функциональное исследование, а также сопоставление данных об ожидаемых функциях и облике продукта, объекта, пространства (среды).

Основными целями этой фазы являются [3]:

Общий анализ идеи (предпосылки, состав участников, поддержка государственными структурами и финансовыми организациями, наличие предварительного графика работ).

Оценка жизнеспособности начинания, объекта инвестирования, его способность в будущем выйти на получение прибыли (норма рентабельности, срок окупаемости, финансовая устойчивость).

Изучение потенциала клиента, на которого рассчитан инвестиционный проект (потребности рынка и конкурентоспособность продукции, изучение конкурентной среды).

Поиск возможных инвесторов и источников финансирования. Проработка условий кредитования или инвестирования.

Предварительное рассмотрение возможных рисков (на инвестиционной, производственной и завершающей фазе) и пути их страхования.

Определение требуемых технологий и материалов, поиск поставщиков и партнерских организаций.

Предпроектные работы состоят из двух последовательных этапов: сбора информации (исследования) и ее методологической обработки. Нужные сведения могут быть получены путем изучения

© Михайлевич С.В., 2020

различной документации, в том числе архивной, открытых источников информации, опросов жителей.

Итогом предварительного исследования становится подробный отчет. Он содержит выводы экспертов об эффективности и реализуемости предложенной задумки, оправданность вложения в нее средств, различных вариантах претворения замысла в жизнь. Кроме текстового описания, отчет может включать в себя графики, схемы, таблицы, статистический материал. Если была проведена предпроектная оценка, и ее выводы положительные, то для реализации такого проекта гораздо легче найти инвестора.

Проектный анализ должен придерживаться следующих принципов [3]:

Системность. Важен учет всех основных факторов, способных повлиять на результаты участников и уровень затрат. Поэтому для создания стройной системы взаимоотношений между всеми участниками необходимо прописать все механизмы внедрения идеи (экономические и организационные).

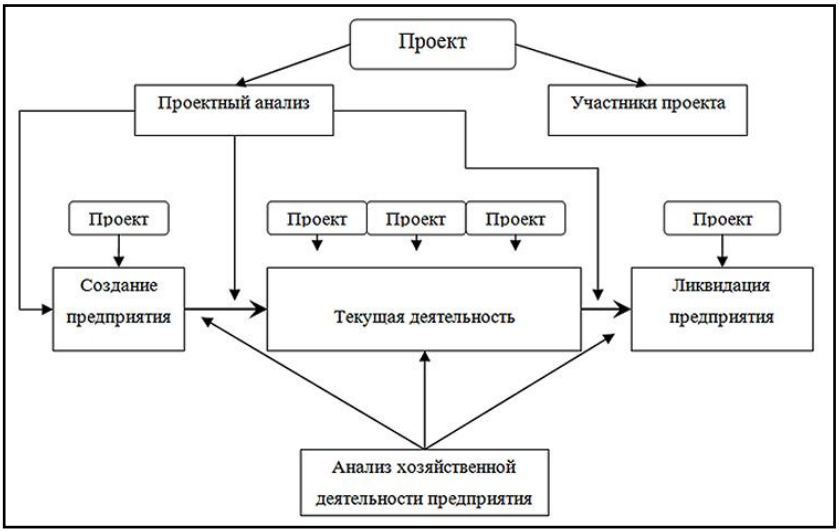
Комплексность. Использование различных видов экспертизы, целью которых должен стать всесторонний отчет или полноценный бизнес-план.

Расчет последствий реализации инициативы. Просчитываются экономические, экологические, социальные последствия. Если невозможен количественный учет, то проводится экспертная оценка. Использование в работе актуальных международных управленческих стандартов. Соответствие замысла общей инвестиционной политике или стратегии развития компании, региона или государства.

Наличие позитивного экономического и социального эффекта. Достаточное качество проектной документации для формирования выводов и составления бизнес-плана. При проведении проектного анализа сопоставляются ориентировочные затраты на реализацию замысла и ожидаемые выгоды от его внедрения. При этом большое количество факторов влияния (внутренних и внешних) превращают этот процесс в многоэтапный и трудоемкий. Анализ охватывает все стадии проекта, проводится на всех его этапах, в первую очередь, при бизнес-планировании и составлении технико-экономического – обоснования (ТЭО).

К основным, применяемым на практике, видам проектного анализа относятся: технический; организационный; коммерческий; экономический; финансовый; социальный; экологический [3].

В настоящее время на рынке программных продуктов существуют различные компьютерные программы, позволяющие ускорить процедуру проведения проектного анализа, оценить различные варианты проектов и сравнить их между собой [4].



Стадии проектного анализа [2]

Программа для проведения проектного анализа значительно упрощает процедуру по подготовке необходимой документации.

Рассмотрим наиболее популярные на сегодняшний день программные продукты, позволяющие проводить проектный анализ и оценивать проекты [1].

«Альт-Инвест». Программа для составления бизнес-плана, варианты которых представлены у нас в каталоге, разработанная российской компанией «Альт», продуцирует описательную часть документа, создает сложные таблицы, диаграммы, графики (календарь работ). Вводить понадобится только собственные данные. Программа поможет определить целесообразность создания продукта либо оказания услуги. Существует несколько версий программы, специализированных под конкретные задачи и виды работ. Они адаптированы под российскую систему налогообложения и бухгалтерского отчета.

«Мастерская бизнес-планирования». Это одна из наиболее популярных программ для проведения проектного анализа и составления бизнес-плана на просторах СНГ и России. Продукт используют более 5 тыс. компаний. Комплектуется шаблонами бизнес-планов (реальными проектами) и примерами расчетов, множеством готовых профессионально составленных образцов. Программа оснащена шаблонами расчетов, позволяющими произвести анализ инвестиционной результативности проекта сроком на 50 лет и более.

Автоматически просчитываются баланс, платежеспособность и показатели ликвидности. Эта программа для бизнес-плана содержит инструментарий по оценке финансовой перспективы, бухгалтерской отчетности, анализу кэш-фло (потока наличных денег). Программное обеспечение поможет также составить отчет о прибыли или убытках.

Business Plan PL. В базе этой программы содержится около 400 образцов готового планирования. Предусмотрена возможность учитывать пожелания инвестора и вносить коррективы в онлайн-режиме. Программа поможет проанализировать рынок, создать графики, сгенерировать оригинальный бизнес-план.

Текстовая часть ПО содержит пояснения к пунктам, которые заполняют для подробного описания. Составление финансового плана полностью автоматизировано. Это ускоряет проведение расчетов и составление графиков.

COMFAR III Expert. Этот продукт представляет программы для проектного анализа и бизнес-планирования, ориентированные на стандарты UNIDO (структурное подразделение ООН, разрабатывающее шаблоны бизнес-планирования). Поэтому программа хорошо документирована, оснащена продуманной методикой системного анализа. Увеличенное количество функций способствует составлению плана с 3 возможными вариантами развития:

– среднестатистическим (реалистичным);
– пессимистичным;
– оптимистичным.

Минус – данное ПО не учитывает особенности российского налогового законодательства.

Plan Business Intelligent. В результате использования этой программы можно получить:

– бизнес-план профессионального уровня;
– полный (комплексный) финансовый прогноз;
– демонстрацию преимуществ бизнес-идеи благодаря качественно подготовленной презентации.

Эта программа предоставляет пошаговое планирование и детальные инструкции. Предусмотрены разделы маркетинга, продаж, инвестиционного бюджета, производства, финансовых результатов, организационной структуры. В распоряжении пользователя окажется автоматизация создания электронных графиков, диаграмм, таблиц.

Работы выполняются в программных приложениях MS Excel, MS Word. Предусмотрены возможности подготовки к печати и презентации созданного бизнес-плана.

Сохраняется соответствие стандартам планирования национального и международного уровней (UNIDO, TASIC, KPMG,

EBPD). Предоставляется информация о потенциальных инвесторах. Программа для написания бизнес-плана содержит ссылки, которые помогут найти инвесторов для создаваемой компании.

Project Expert. Этот продукт принадлежит к числу самых популярных программ по составлению бизнес-планов. Содержит подробную объяснительную информацию для каждого модуля. Поэтому оптимально подходит для новичков. Помогает моделировать коммерческую деятельность небольших фирм и холдингов.

Программа автоматически рассчитывает показатели финансовой результативности, создает диаграммы и графики. ПО генерирует текст плана, сохраняет его с графиками и таблицами в MS Word. Программные действия охватывают 6 основных циклов:

– создание финансовой и производственной модели;
– обоснование капитальных вложений;
– определение стратегии и анализ ее реализации;
– анализ рисков и учет динамики;
– качественную разработку бизнес-плана;
– корректировки и дополнения.

Программа зарекомендовала себя в качестве эффективного и удобного инструмента для создания бизнес-плана.

Главными критериями, влияющими на выбор программного продукта для составления бизнес-плана, становятся дружественность интерфейса, его понятность и доступность.

Таким образом при открытии бизнеса (стартапе) и запуске новых проектов активно действующими компаниями, оптимизации инвестиционной деятельности, систематизации планирования, проверке эффективности подразделений описанные программы для проведения проектного анализа и составления бизнес-планов будут незаменимы.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Петрусенко В.А*. Программы для бизнес-планирования [Электронный ресурс]. Режим доступа : http://buhvopros.com/biznes-plan-programma.

2. *Скородумов, П.В*. Система управления проектами организации: анализ подходов и существующих программных решений [Электронный ресурс] / П.В. Скородумов, Д.А. Баданин // Вопросы территориального развития. 2015. № 5. Режим доступа : http://vtr.isert-ran.ru/article/1505/full.

3. *Ткаченко А.Н* Оценка эффективности инвестиционных проектов: учебное пособие. Новокузнецк, 2017. 78 с.

4. *Федотова Е.Л*. Информационные технологии и системы : учеб. пособие. М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2016. 352 с.

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Мякишева Ю.В., студент
Научный руководитель **Волгина И.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Налоговые органы – единая система контроля за соблюдением налогового законодательства Российской Федерации, Государственного расчета, полноты и своевременности внесения изменений, в бюджет налогов и других обязательных платежей, правильного расчета, полноты и своевременности внесения изменений, в бюджет платежей при использовании природных ресурсов, законодательством Российской Федерации, а также контроля за соблюдением валютного законодательства Российской Федерации, осуществляемого в пределах компетенции налоговых органов.

Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, а также муниципальные образования участвуют в налоговых отношениях не непосредственно, а лицом уполномоченных органов, которые наделены государством соответствующей юрисдикцией. Эти уполномоченные органы действуют от имени и в интересах представленного лица, то есть государства, а не по своему усмотрению. У них нет собственных интересов. Отмечается, что «в налоговых отношениях субъектом права является Российская Федерация, а субъектом правоотношения является налоговый орган, действующий от имени государства». Таким образом, основным представителем государства в налоговых отношениях являются налоговые органы [1].

Значение и роль налоговых органов определяются поставленными перед ними целями и задачами, а также правами и обязанностями, определенными законом. Налоговые органы в своей деятельности руководствуются Конституцией Российской Федерации, Налоговым кодексом Российской Федерации и другими федеральными законами, настоящим Законом и другими законодательными актами Российской Федерации, нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации, а также нормативными правовыми актами органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, принятыми в пределах их компетенции в области налогообложения и налогообложения. Налоговые органы решают поставленные перед ними задачи во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти, орга-

© Мякишева Ю.В., 2020

нами государственной власти субъектов РФ и органами местного самоуправления. [1]

Основными задачами налоговых органов являются обеспечение соблюдения налогового законодательства для правильного расчета, полноты и своевременности внесения изменений в государственный бюджет за счет налогов и иных платежей в соответствии с законодательством Российской Федерации, а также валютного контроля, который будет соответствовать законодательству Российской Федерации «О валютном контроле и регулировании».

Жизнедеятельность любого государства находится в прямой зависимости от налоговых и иных поступлений в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды. Согласно ст. 8 ч.1 НК РФ под налогом, сбором понимается обязательный, индивидуальный и безвозмездный взнос, взимаемый с юридических и физических лиц. Конституционная обязанность платить законно установленные налоги и сборы закреплена в ст. 57 Конституции Российской Федерации. Однако, налогоплательщики, в силу разных причин, допускают нарушения налогового законодательства от несвоевременной уплаты налогов до уклонения от их уплаты.

Заинтересованность государства в стабильных налоговых поступлениях выражается в создании специальной системы учета налогоплательщиков и контроля за полнотой и своевременностью уплаты налогов и других обязательных платежей. Выполнение этой функции возложено на налоговые органы РФ. Министерство налогов и сборов Российской Федерации входит в состав центральных органов государственного управления и подчиняется президенту и Правительству Российской Федерации.

В соответствии со ст. 1 Федерального закона «О органах Российской Федерации», – образуют единую систему контроля за соблюдением налогового законодательства России, правильностью расчета, полнотой и своевременностью введения налогов и других обязательных платежей в бюджет и внебюджетные фонды, а также контроля в пределах компетенции, соблюдения денежного законодательства. Статья 2 Закона предусматривает, что единая централизованная система образования; в состав налоговых органов входят Министерство налогов и сборов РФ и его территориальные органы [2].

В Постановлении Правительства РФ от 30.09.2004 № 506 (постановление Минфина РФ о налогах и сборах дополняет уже упомянутые основные задачи, решение которых возложено на Федеральную службу финансов России:

– участие в разработке и осуществлении налоговой политики с целью обеспечения своевременного поступления в бюджеты всех

уровней государства и внебюджетных фондов всех налогов, сборов и других обязательных платежей;

– обеспечение межсекторальной координации, государственного контроля и регулирования в области производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции.

Как известно, Федеральная налоговая служба России осуществляет свои функции и полномочия непосредственно и через свои территориальные органы. В этом случае высшие налоговые органы имеют право отменить решения нижестоящих налоговых органов в случае несоответствия Конституции РФ (Письмо ФНС России от 07.10.2015 №-19-2/249).

Единая, независимая, централизованная система налоговых органов включает в себя:

1. Руководство ФНС.
2. Структурные подразделения центрального аппарата ФНС.
3. Межрегиональные инспекции ФНС.
4. Управление ФНС по субъектам РФ.

Система органов налогового контроля на межрегиональном уровне включает в себя:

1. Межрегиональные инспекции ФНС по федеральным округам.
2. Межрегиональные инспекции по крупнейшим налогоплательщикам.
3. Межрегиональная инспекция по централизованной обработке данных.
4. Межрегиональная инспекция по ценообразованию для целей налогообложения.
5. Межрегиональную инспекцию по камеральному контролю.

Налоговыми органами являются юридические лица. У них есть самостоятельные сметы расходов, текущие счета в банковских учреждениях, печати. Подчинение внутри структуры осуществляется по вертикали: Федеральной налоговой и налоговой службе РФ и ее вышестоящим органам. Структура управлений субъектов Федерации утверждается ФНС, которая определяет функции структурных подразделений, находящихся в ведении налоговых органов.

В настоящее время в России проводится административная реформа, направленная на повышение эффективности всего государственного аппарата. Одним из ожидаемых результатов этой реформы является существенное изменение места и роли налоговых органов в экономической безопасности государства. В соответствии с целями административной реформы в ближайшее время будут изменены некоторые функции налоговых органов и их организационная структура. [3]

В зависимости от размера страны налоговые органы обычно

имеют два-три уровня: в малых странах только два, Центрального и местного, а в крупных государствах – три уровня – Центрального, регионального и местного. Роль налоговых органов в экономической безопасности изменяется в зависимости от принятых законов о сборе налогов, состояния экономики.

В Российской Федерации действует единая централизованная система налогового администрирования, но не все страны мира придерживаются такого подхода. В некоторых государствах помимо центральных налоговых органов создаются независимые региональные и даже муниципальные налоговые органы, что, разумеется, сказывается на всех их задачах и приводит к соответствующим изменениям организационной структуры. Очевидно, что организационная структура налоговых органов, которая оптимальна для одной страны, может оказаться неэффективной для другой с разной политической структурой и уровнем социально-экономического развития. Обеспечение соответствующего уровня экономической безопасности государства в налоговой сфере зависит от большого числа факторов, и прежде всего от налоговой политики государства, формирующей налоговую систему России и ее субъектов.

Что касается важности роли налоговых органов в экономической безопасности государства, то следует различать два аспекта: внешний и внутренний. Внешний аспект определяет выявление и устранение угроз в налоговой сфере (нарушение налогового законодательства, уклонение от уплаты налогов и т.д. Внутренний аспект предполагает устранение или исправление недостатков системы налоговых органов, в том числе борьбу с правонарушениями среди действующих работников налоговых учреждений, развитие их компетенции, совершенствование методов внутренней деятельности. Роль налоговых органов в обеспечении экономической безопасности варьируется в зависимости от принятых законов о сборе налогов, состояния экономики.

Изменение характера экономических отношений, возникновение различных форм собственности связано с поиском и принятием налоговыми органами новых методов защиты экономической безопасности государства и выполнения специальных функций. Как особый приоритет могут рассматриваться профилактические функции, а также установление необходимых отношений с налогоплательщиками в процессе сбора налогов.

Таким образом, деятельность налоговых органов, с целью обеспечения экономической безопасности, направлена на выявление угроз и механизмов их предотвращения, а также минимизацию негативных последствий в пределах имеющихся ресурсов или финансовых рисков.

ЛИТЕРАТУРА

1. Налоговый кодекс РФ от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 16.12.2019 № 430-ФЗ)// Режим доступа – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc LAW 19671/ (Дата обращения 10.04.2020).
2. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от т 01.04.2020 N 71-ФЗ)// Режим доступа – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW 19702/ (Дата обращения 10.04.2020).
3. https://www.nalog.ru – Официальный сайт Федеральной налоговой службы.

РАЗРАБОТКА БИЗНЕС-ПРОЕКТОВ НА БАЗЕ ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА MS PROJECT EXPERT

Сафронова Е.А., магистрант
Научный руководитель **Драгунова И.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Что необходимо начинающему предпринимателю? Детально и основательно продуманный план ведения дела. Как это сделать, знает далеко не каждый начинающий бизнесмен. Однако ему на помощь могут прийти компьютерные технологии. Эффективным инструментом окажется программа для составления бизнес-плана.

Специальные программы для составления бизнес-плана позволяют существенно упростить процедуру его разработки. Они дают возможность [1]:

использовать готовый шаблон;

применять специальные инструменты, направленные на вычисление разнообразных показателей;

взять на вооружение типовые планы, которые могут послужить качественным примером.

Отдельного внимания заслуживает виртуальный проект Project Expert. Программа является наиболее востребованной и популярной в этой сфере. Проект идеально подходит для молодых предпринимателей.

Аналитическая система Project Expert — программа позволяющая «прожить» планируемые инвестиционные решения без потери финансовых средств, предоставить необходимую финансовую отчетность потенциальным инвесторам и кредиторам, обосновать для них эффективность участия в проекте [2].

Эта программа для написания бизнес-плана характеризуется:

– предельной простотой;

© Сафронова Е.А., 2020

– поразительно подробной информацией, которая преподнесена в формате справки;

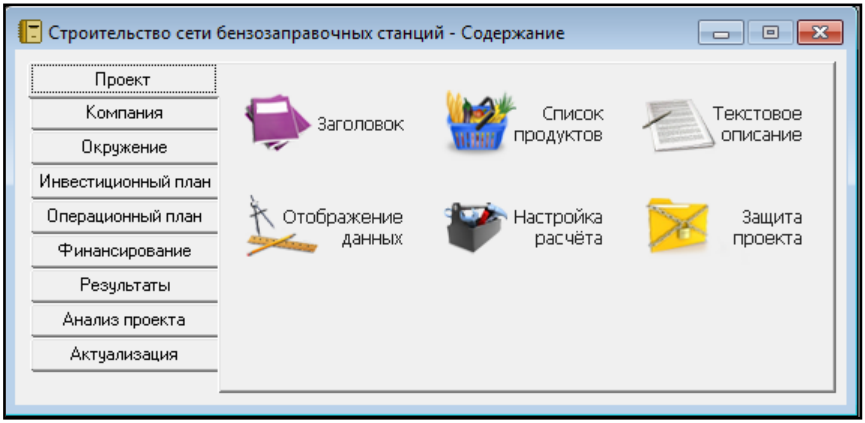
– понятным на уровне интуиции интерфейсом;

– автоматическим расчетом диаграмм и построением графиков.

Кроме того, Project Expert позволяет без особых усилий высчитывать большую часть показателей эффективности. Также проект предлагает предпринимателям уникальную возможность: приложение моделирует деятельность не только обычных небольших компаний, но и холдингов.

Чтобы воспользоваться функционалом Project Expert в полном объеме, потребуется приобрести лицензию. Ее стоимость составляет 50 тысяч рублей.

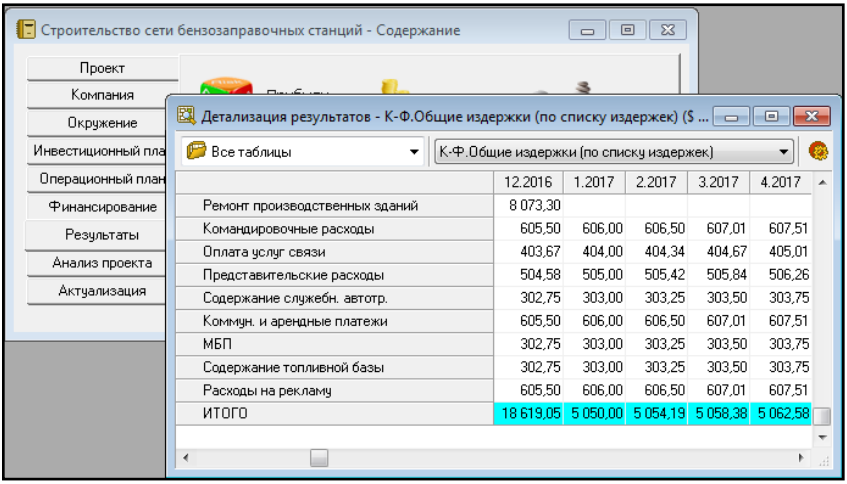
Программа Project Expert реализуется в виде следующих разделов: Проект, Компания, Окружение, Инвестиционный план, Операционный план, Финансирование, Результаты, Анализ проекта, Актуализация. Каждый раздел имеет набор модулей, доступ к которым осуществляется из главного диалогового окна программы (рис. 1).



Р и с. 1. Основное меню программы Project Exper

Важнейшим результатом применения программы Project Expert для разработки инвестиционного проекта является создание бизнес-плана, удовлетворяющего стандартам UNIDO [1].

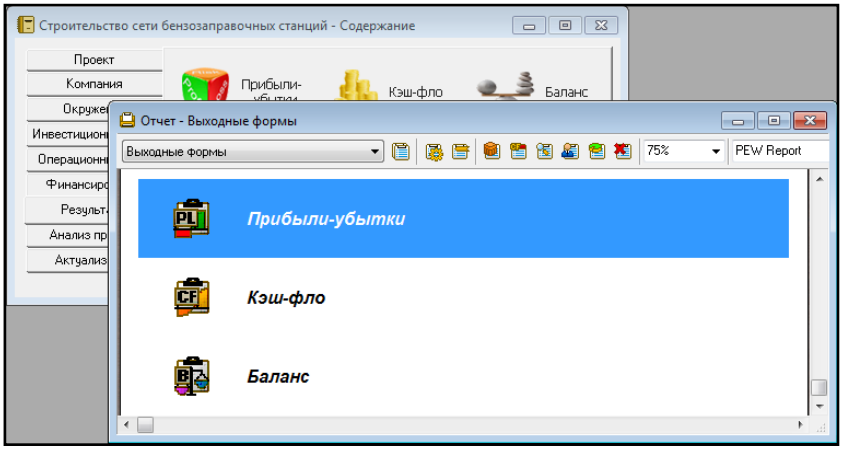
Результаты моделирования деятельности предприятия отражаются в финансовых отчетах: Отчет о прибылях и убытках, Баланс, план денежных потоков Cash-Flow (рис. 2).



	12.2016	1.2017	2.2017	3.2017	4.2017
Ремонт производственных зданий	8 073,30				
Командировочные расходы	605,50	606,00	606,50	607,01	607,51
Оплата услуг связи	403,67	404,00	404,34	404,67	405,01
Представительские расходы	504,58	505,00	505,42	505,84	506,26
Содержание служебн. автотр.	302,75	303,00	303,25	303,50	303,75
Коммун. и арендные платежи	605,50	606,00	606,50	607,01	607,51
МБП	302,75	303,00	303,25	303,50	303,75
Содержание топливной базы	302,75	303,00	303,25	303,50	303,75
Расходы на рекламу	605,50	606,00	606,50	607,01	607,51
ИТОГО	18 619,05	5 050,00	5 054,19	5 058,38	5 062,58

Р и с. 2. Финансовые отчеты программы Project Expert

Финансовые отчеты демонстрируют результаты деятельности компании, и вы получаете их в Project Expert автоматически в результате выполнения расчетов. Процесс генерации бухгалтерских процедур и формирования отчетных финансовых документов осуществляется в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета (рис. 3).



Р и с. 3. Генерируемые программой Project Expert итоговые отчеты

Project Expert существенно облегчает процесс бизнес-планирования. С его помощью исходные данные о планируемой операци-

онной деятельности, обеспечивающих ее реализацию вновь создаваемых активах и привлеченных для их финансирования средствах автоматически преобразуются:

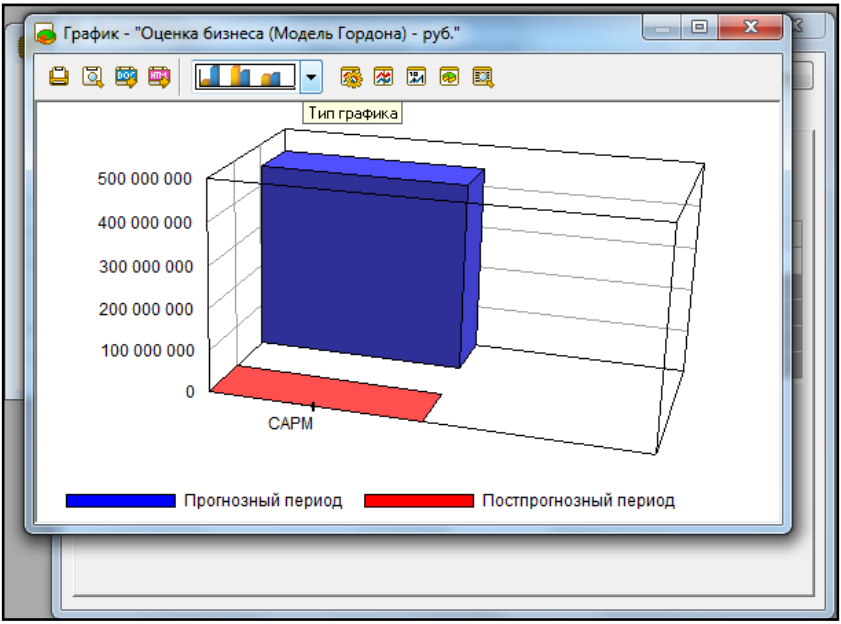
– в прогнозную финансовую отчетность: отчет о движении денежных средств, баланс, отчет о прибылях и убытках;

– таблицы прогнозных финансовых показателей, показателей эффективности инвестиций;

– итоговые отчеты бизнес плана.

Следует заметить, что благодаря возможностям динамического обмена данными с Excel, передачи отчетов в Word и сохранения их в формате HTML, Project Expert может использоваться и как самостоятельная аналитическая программа, и как составная часть информационно-аналитической системы предприятия.

Динамическое обновление отчетов, переданных в MS Word, исключает рутинную работу по переформатированию отчета заново после изменения параметров проекта. Созданный в MS Word отчет сохраняет все параметры форматирования при обновлении результатов. В случае изменения данных в файле проекта достаточно нажать одну кнопку, чтобы новые данные появились в отчете.



Р и с. 4. Пример реализации оценки стоимости бизнеса в программе Project Expert

При подготовке отчетов все созданные в системе графики и диаграммы можно после передачи в Word редактировать как объекты MS Graph.

Одним из способов обоснования участия в проекте для инвесторов является оценка возможности выхода из него как на периоде прогнозирования проекта, так и в дальнейшем. Как в этом случае изменится стоимость пакета акций или доли участника? Сделать это позволяет «Оценка стоимости бизнеса».

Пользователь Project Expert может применять доходные методы: метод дисконтирования денежных потоков для оценки стоимости бизнеса на различные моменты проекта, на прогнозном и на постпрогнозном периодах.

Система выпускается в нескольких версиях: от Standard – для небольших предприятий – до Professional и PIC - Holding – для крупных корпораций и холдингов – и существует в локальном и сетевом вариантах.

Таким образом программа Project Expert позволяет моделировать деятельность различных отраслей и масштабов — от небольших венчурных компаний до холдинговых структур. Программа широко используется для финансового моделирования и разработки бизнес-планов производства и оказания услуг в банковском бизнесе, телекоммуникационной сфере, строительстве, нефтедобыче и нетфепереработке, транспорте, химии, перерабатывающей и легкой промышленности, машиностроении, аэрокосмической отрасли, энергетике.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Романова Ю.Д.* Информационные технологии в менеджменте (управлении): учебник и практикум. М.: Издательство Юрайт, 2019. 478 с.

2. Руководство пользователя Project Expert 7. Система для моделирования бизнеса и оценки бизнес-проектов. М.: «Эксперт Системс», 2018. – 628 с.

РОЛЬ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ В ФОРМИРОВАНИИ ДОХОДОВ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Шичкова С.Н., студент
Научный руководитель **Волгина И.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Характерной особенностью налоговой системы России является наличие специальных налоговых режимов, представляющих собой особый установленный Налоговым кодексом порядок исчисления

© Шичкова С.Н., 2020

и уплаты налогов и сборов в течение определенного периода времени и применяемый в оговоренных Кодексом случаях.

Налоговым кодексом предусмотрены пять специальных налоговых режимов:

– система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (единый сельскохозяйственный налог);

– упрощенная система налогообложения;

– система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности;

– система налогообложения при выполнении соглашений о разделе продукции;

– патентная система налогообложения [1].

Указанные налоговые режимы нацелены на создание более благоприятных экономических и финансовых условий функционирования организаций, относящихся к сфере малого предпринимательства, а также индивидуальных предпринимателей.

Основополагающий принцип действия специальных налоговых режимов состоит в том, чтобы упростить, оптимизировать и облегчить механизм налогообложения. Законодатель стремится, с одной стороны, создать дополнительные степени свободы для налогоплательщиков, позволяющие им более полноценно реализовать свои потенциальные возможности в развитии отраслевых направлений бизнеса, с другой стороны, упростить работу налоговых органов. Это делает механизмы уплаты налогов и налоговой отчетности более прозрачными, компактными и логичными с точки зрения их практической обоснованности и реальной целесообразности.

На начало 2019 года в России функционируют около 8,1 млн субъектов экономической деятельности - организации и индивидуальные предприниматели, из них порядка 2/3, или 5,7 млн, применяют специальные налоговые режимы. Доля налогоплательщиков, применяющих специальные налоговые режимы, в общем количестве налогоплательщиков растет из года в год.

Таблица 1

Отдельные показатели применения специальных налоговых режимов в 2017–2018 гг. по Российской Федерации [3]

Показатель	2017	2018	Темп роста, %
УСН			
Доход, млрд руб.	13 130	16 967	129,2
Количество налогоплательщиков	3 056 467	3 241 687	106,1
ЕНВД			
Доход (вмененный), млрд руб.	892	904	101,3
Количество налогоплательщиков	2 044 154	2 072 711	101,4

Окончание табл. 1

Показатель	2017	2018	Темп роста, %
ЕСХН			
Доход, млрд руб.	1 549	1 690	109,1
Количество налогоплательщиков	100 673	97 035	96,4
Патент			
Доход (потенциальный), млрд руб.	215	242	112,5
Количество налогоплательщиков, которым выдан патент	287 766	325 630	113,2

Как следует из приведенных данных, большая часть налогоплательщиков применяет упрощенную систему налогообложения (УСН). Причиной ряда очевидных преимуществ является:

1. Низкой, по сравнению с общим налоговым режимом, налоговой ставки (15 либо 6 % в зависимости от выбранного объекта налогообложения).

2. Возможности ведения бухгалтерского учета в упрощенном порядке.

3. Отмены уплаты налога на прибыль организаций, НДС и налога на имущество организаций или физических лиц, в отношении имущества, не имеющего кадастровой стоимости.

Общее количество налогоплательщиков в Республике Мордовия составило: 865 807,0 ед., в том числе применяющих упрощенную систему налогообложения (УСН) – 11 240 ед., что составляет 1,3%; применяющих единый налог на вмененный доход для отдельных видов деятельности (ЕВНД) – 13 040 ед. или 1,5%; единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН) – 538 ед., что составляет 0,06%. Общее количество налогоплательщиков – индивидуальных предпринимателей (ИП) – 15 425,0 ед.; в том числе применяющих патентную систему налогообложения – 602 ед., что составляет 3,9 % [3]. Специальные налоговые режимы, установленные главой 26.1-26.5 Налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ), изначально предполагались как льготные режимы налогообложения, ориентированные на субъекты малого предпринимательства.

Согласно ст. 56 БК РФ в бюджеты субъектов Российской Федерации подлежат зачислению следующие налоговые доходы, предусмотренные специальными налоговыми режимами:

– налоги, взимаемые в связи с применением упрощенной системы налогообложения, в том числе минимального налога, – по нормативу 100 %;

– налог на профессиональный доход – по нормативу 63 % [2].

Таким образом, доходы регионального бюджета формируются за счет специальных налоговых режимов, таких как упрощенная

система налогообложения и налог на профессиональный доход, который взимается в виде эксперимента в 23 регионах Российской Федерации.

Таблица 2

Динамика показателей единого налога, уплачиваемого в связи с применением УСН по Республике Мордовия за 2015-2018 гг. [3]

Показатель	2015	2016	2017	2018
Сумма налога, подлежащая уплате (млн. руб.), в том числе:	641,2	651,3	814,7	932,0
налога с доходов	470,8	487,5	594,9	689,3
налога с доходов, уменьшенных на величину расходов	170,4	163,8	219,8	242,8
Сумма минимального налога, подлежащая уплате (млн. руб.)	83,4	90,1	144,4	101,8
Налоговая база, в том числе:				
доходы	11 928,2	12 510,9	15 156,3	17 858,5
доходы, уменьшенные на величину расходов	1 362,2	1 408,0	1 643,1	1 898,3
Количество налогоплательщиков, (ед./чел.)	10 414	10 474	10 983	11 240

За 2015 и 2018 годы поступления от налогоплательщиков, выбравших в качестве объекта налогообложения как доходы, так и доходы, уменьшенные на величину расходов, с каждым годом увеличиваются. Например, в 2018 году от объекта «доходы» в бюджет Республики Мордовия поступило 689,3 млн.руб., что на 94,4 млн.руб., или на 15,9 % больше, чем в 2017 году.

На основе проведенного анализа можно сделать вывод, что наблюдается рост поступлений по упрощенной системе налогообложения в бюджет Республики Мордовии, это свидетельствует о росте доходов, а также рост налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему, что значительно превышает темп роста плательщиков и поступлений по ЕНВД, что свидетельствует об эффективности упрощенной системы налогообложения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Налоговый кодекс РФ от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 16.12.2019 N 430-ФЗ)// Режим доступа – URL: http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 19671/ (Дата обращения 10.04.2020).

2. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от т 01.04.2020 N 71-ФЗ)// Режим доступа – URL: http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 19702/ (Дата обращения 10.04.2020).

3. https://www.nalog.ru - Официальный сайт Федеральной налоговой службы.

ФИНАНСОВЫЕ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ РОССИИ

ТЕОРИЯ СТОИМОСТИ И ИХ ЭВОЛЮЦИИ

Алтышева Р.И., студент
Научный руководитель **Зотова Е.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Изучение теории стоимости впервые рассматривал Аристотель, а спустя время ее изучали школы классической политической экономии, маржинализма (теория предельной полезности), теория издержек, теория спроса и предложения и другие.

Стоимость – основа суммарных соотношений при добровольном обмене товарами между собственниками. Стоимость или ценность по-разному интерпретируются, и является величиной фактической. В реальной жизни на рынке выступает цена, которая играет главную роль. Она – главная составляющая, тотем, божество, вечная проблема, загадка и мучение: все вырастает из цены, все свои полномочия, все сводится к ней. Цена охватывает нас со всех сторон и исходит в разных ипостасях. Плата за товары и услуги, заработная плата, ссудный процент, дорожная пошлина, страховые взносы – все это и многое другое имеет отношение к цене. Стоимость и цена – это самые сложные экономические категории, которые изучались и постигались огромными трудами школ. Их разный подход в обосновании сути стоимости и цены нашел отражение в теориях стоимости, сформировались в ходе развития экономической науки.

Впервые вопрос о сущности стоимости поставил мудрейший мыслитель Древней Греции Аристотель. Он наблюдал за процессом обмена и пришел квыводу: если один товар обменивается на другой, то это значит, что они соизмеримы или на уровне. Однако Аристотель не смог доказать, что лежит в основе такого равенства товаров. Впервые научный ответ на этот вопрос сформулировали

© Алтышева Р.И., 2020

представители английской классической политической экономии – В. Петти, А. Смит и Д. Рикардо, которые создали трудовую теорию стоимости. Завершена она в наиболее последовательном виде – в трудах К. Маркса. Эта теория произошла из того, что первооснова и величина стоимости, как положение цены, определяется затратами труда на производство товаров.

Теория трудовой стоимости была сформулирована представителями классической политической экономии (Петти, Смит, Рикардо), развита и углублена Марксом. Основа теории заключается в том, что стоимость создается трудом. Адам Смит подчеркивал, что труд является единственным всеобщим, точно как и единственной мерой, посредством которой мы можем сравнивать между собой стоимости различных товаров в любое время и в любом месте. Маркс рассматривал стоимость, как выраженный в товаре общественный труд товаропроизводителей, как специфическое производственное отношение товарного производства.

Положения классической школы:

1) изучения экономики, как системы взаимосвязанных законов и категорий;

2) основой богатства является не внешняя торговля (меркантилизм), не природа как таковая (физиократия), а сфера производства, трудовая деятельность в ее многообразных формах;

3) важную роль играет трудовая теория ценности (стоимости): в основе цен – затраты живого и овеществленного труда;

4) обоснован принцип экономической свободы. Люди, действуя в собственных интересах, способствуют умножению общего богатства. Государство должно создавать правовые основы экономической деятельности;

5) соотношение факторов производства (земли, капитала, труда);

6) изучение экономистов анализов исходных причин функционирования экономики.

Следующая теория это теория маржинализма, то есть теория предельной полезности. Полезность той единицы блага, после потребления, которой для рыночного субъекта она становится ненужной. Эта теория источником стоимости считает субъективную оценку полезности блага торговыми субъектами, то есть предельную полезность. Ценность вещей устанавливается величиной предельной пользы этой вещи, то есть той полезностью, которая занимает последнее место в ряду потребностей человека. Предельная полезность – полезность той единицы блага, после использования, которой для рыночного субъекта она становится бесполезной.

Черты придельной полезности:

1) каждый человек имеет свою оценку полезности;

2) ценность является редким благам, что выражается в превышении спроса над предложением;

3) ценность каждого блага зависит от важности удовлетворения потребности и от степени ее насыщения;

4) при личном потреблении действует закон убывающей полезности (Г.Госсен 1810–1858);

5) Ценность блага выявляет предельная полезность (потребитель – потребность – полезность блага – его ценность – цена).

Далее идет теория издержек. Основа стоимости товара определяет издержки производства, то есть затраты труда, земли, капитала, опираясь на эти факторы, в соответствие с которой каждый фактор принимает участие в создании стоимости, состоящей из доходов – заработная плата, процент, рента.

Издержки могут рассматриваться с различных точек зрения. Если они анализируется с точки зрения отдельной фирмы (отдельного производителя), речь идет о частных издержках. Если же издержки определяется с точки зрения общества в целом, то возникают внешние эффекты и, как следствие, необходимость учета общественных издержек.

Виды издержек: постоянные издержки, переменные издержки, бухгалтерские издержки, экономические издержки, явные (фактические) издержки, неявные (вмененными) издержки.

Следующая теория – это теория спроса и предложения. Рыночная цена любого отдельного товара регулируется соотношением между величиной его, предложенным на рынок, и спросом тех, кто готов заплатить за этот товар его естественную цену. В соответствии с этой теорией стоимость и цена обуславливаются соотношением спроса и предложения на рынке. Превышение спроса над предложением повышает цену, обратная ситуация – понижает. Интересный метод в развитии теории стоимости использовал Маршалл, который объяснял динамику образования спроса рядом теорий: теорию издержек, теорию предельной полезности, теорию спроса и предложения. Работая вместе, они формируют тот механизм, который формирует цены.

Спрос – количество благ, которые потребители готовы купить в единицу времени при данном условии. Изменение спроса происходит под действием неценовых факторов: вкусы и предпочтения потребителей, размер рынка, число потребителей, демографические перемены, уровень дохода, наличие товаров заменителей. Нормальные товары (высшей категории) – это товары, спрос на которые увеличивается по мере роста дохода.

Товары низшего качества (низшей категории) – это товары, спрос на которые уменьшается по мере роста дохода. Среди това-

ров низшего качества выделяют особую группу товаров Гиффена, спрос на которые резко увеличивается при сокращении дохода.

Закон спроса – Обратная зависимость между ценой и объемом спрашиваемого товара. Спрос повышается при снижении цены, а при понижении цены понижается.

Под предложением понимают количество товаров, которые производитель с целью максимизации дохода производит и предлагает для продажи по определенной цене в течение определенного периода времени (за день, неделю, месяц, год). Изменение предложения происходит под действием неценовых факторов: снижение цен на ресурсы снижает издержки и увеличивает предложение, технологии производства ведут к снижению себестоимости, налоги ведут к сокращению производства и дотации, ведущие к увеличению производства, цены на товары субституты, число продавцов на рынке.

Закон предложения – прямая зависимость между ценой и объемом предлагаемого товара. Объем предложения товара увеличивается при увеличении цены и уменьшается при ее снижении при прочих неизменных факторах. В заключение следует что, теории стоимости в своем эволюционном развитии прошли огромный путь, начиная с размышлений, предположений Аристотеля и заканчивая огромными теоретическими исследованиями экономистов, которые они разрабатывают, совершенствуют и сегодня, в наше время.

ПОВЫШЕНИЕ НАЛОГОВОЙ ГРАМОТНОСТИ И КУЛЬТУРЫ КАК ОСНОВА УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

Девяткин Д.В., студент
Научный руководитель **Абелова Л.А., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Собирать нужно налоги, а не штрафы!
Дмитрий Черник

Основная проблема на современном этапе развития экономики Российской Федерации заключается в формировании и знании основ налоговой грамотности и культуры населения страны. Отсутствие элементарных налоговых знаний и навыков ограничивает возможности граждан по принятию правильных решений для обеспечения своего финансового благополучия. Вопросы в отно-

© Девяткин Д.В., 2020

шении справедливости налогов волнуют общественность постоянно. Тема налогов возникает под разными предлогами. Нас все больше интересует, насколько эффективно государство справляется со своими функциями, какими должны быть налоги и почему мы их должны платить? И считаем, что мы вправе это знать, потому что мы – налогоплательщики.

На сегодняшний день уровень налоговой культуры находится на низкой ступени. Это охарактеризовано неосведомленностью граждан о своих правах, к примеру, не все налогоплательщики знают, что имеют право на получение социальных и имущественных вычетов, или имеют право на льготы.

В налоговое законодательство вносится большое количество изменений, основная масса положений носит неоднозначный характер, тем самым это приводит к тому, что уровень налоговой грамотности довольно низок, либо вообще отсутствует.

Постоянное информирование населения об изменениях налогового законодательства можно достичь с помощью рекламы на телевидении, ведь Пенсионный фонд уже использует подобный инструмент. Существует сайт nalog.ru, где постоянно публикуются налоговые новости.

Также следует обозначить, что за нарушение налогового законодательства следуют достаточно строгие меры. Данные меры варьируются от штрафа в 20% от неуплаченной суммы налога (ст. 122 НК РФ) вплоть до лишения свободы на срок до 6 лет (ст. 199 УК РФ).

Исходя из вышеуказанного, основными причинами невысокого уровня налоговой грамотности считаются:

– нестабильность законодательства о налогах и сборах в Российской Федерации;

– недоверие со стороны граждан к деятельности налоговых органов;

– отсутствие элементарных основ налоговой грамотности среди населения;

– недостаточное информирование и консультирование граждан по вопросам налогообложения;

– проблема взаимной социальной ответственности между субъектами налоговых отношений.

Правоотношения в налоговой сфере являются достаточно сложными, конфликтными и противоречивыми. В данных правоотношениях постоянно возникают проблемы злоупотребления налоговыми правами как со стороны налогоплательщика, так и со стороны налоговых органов. Поэтому необходимо повысить интерес к изучению налогового законодательства. Как? И каким образом? Это возможно сделать методом вовлечения молодежи в ме-

роприятия по повышению налоговой грамотности и культуры. К примеру, такие как: дни открытых дверей в любой налоговой инспекции, бесплатные семинары для малого и среднего бизнеса, индивидуальных предпринимателей и всех налогоплательщиков, желающих получить больше информацию о собственных правах и обязанностях, которые проводятся как налоговыми органами, так и другими организациями на общественных началах. В бизнесе это, так же, немало важно, что бы сотрудники и руководители были грамотными в области финансов и налогов, для развития бизнеса, чтобы избежать кризиса на предприятии.

Посещая подобные мероприятия, каждый может получить квалифицированную профессиональную помощь по заполнению налоговой декларации, узнать о возможностях интернет-сайта и завести себе «Личный кабинет налогоплательщика», с помощью которого можно следить за объектами налогообложения, квитанциями.

Сотрудники налоговых органов целенаправленно стремятся укоренить в общественном сознании аксиому: уплата налогов – не потерянные деньги, это залог существования государства, основа поддержания порядка и законности в стране, обеспечение прав и свобод ее граждан, реализации социальных программ.

Повышение налоговой грамотности в Российской Федерации – проблема комплексного характера. Прав был Президент Палаты налоговых консультантов, доктор экономических наук, профессор, заслуженный экономист РФ Д.Г. Черник, когда сформулировал афоризм: «Собирать нужно налоги, а не штрафы». Можно, конечно, безостановочно штрафовать налогоплательщиков, но гораздо эффективнее их сначала научить, как правильно платить налоги. Для этого необходим достаточный уровень налоговой культуры и грамотности населения. Эти два фактора являются базовыми для формирования в обществе толерантного отношения к налогам, того самого отношения, которое позволяет собирать именно налоги, а не штрафы.

Повышение налоговой грамотности влияет на добросовестное отношению как молодежи, так и взрослого населения страны к налогам и иным денежным поступлениям. Исходя из этого, под налоговой грамотностью понимается своевременная уплата налога в бюджет, в сроки, установленные законодательством. Налоговая грамотность тесно связана с налоговой культурой налогоплательщиков. Сам термин «налоговая культура» можно определить как совокупную гражданскую позицию населения по отношению к уплате налогов и сборов, и налоговой системе в целом. Как же повысить налоговую грамотность и культуру населения? Грамотность в сфере налогов зависит во многом от правосознания насе-

ления, нравственности общества в целом и менталитета каждого человека.

В последнее время Правительство начало осознавать проблемы налоговой грамотности и применять меры по борьбе с ней. При этом неправильно делать упор только на отдельных направлениях работы по повышению налоговой грамотности в Российской Федерации, необходимо видеть их комплексный и взаимосвязанный характер, учитывать отдаленные последствия принимаемых сегодня решений и вводимых в действие средств и механизмов.

Следует признать, что в мировой политике и практике накоплен уже значительный опыт налогообложения, и его глубокое и полноценное освоение всегда было и продолжает оставаться важной задачей при всех аспектах совершенствования системы налоговых отношений в Российской Федерации.

В частности, мы видим, что во всех развитых странах вопросы налогов занимают центральное место в избирательных компаниях всех ветвей государственной власти, налоги нередко приводят к краху. В остальном вроде бы вполне успешные масштабные социальные и экономические преобразования из-за поспешных и недостаточно обдуманных действий в сфере налогообложения, теряют свое положение лидеры партий и уходят с политической арены целые политические партии.

Представители различных органов власти, ученые прямо заявляют, что около трети трудоспособной численности населения в стране придумывают различные схемы уклонения от уплаты налогов и взносов. Все это ведет к тому, что государство вынуждено поддерживать исключительно высокий уровень общей налоговой нагрузки в стране.

Практика показывает, что на повышение уровня налоговой культуры и правосознания огромное влияние имеет социальная реклама. Однако, деятельность, связанная с целенаправленным налоговым просвещением и грамотностью, в сфере налогообложения не реализуется или отсутствует вовсе. Необходимо подбирать индивидуальный подход ко всем налогоплательщикам, в том числе к потенциальным. Уровень ответственности, правосознание и налоговая грамотность находятся в прямой зависимости от многих факторов. Например, людей с высоким уровнем доходов, которые разбираются в налогообложении, почти в два раза больше, чем малообеспеченных. То есть, разъяснения, понятные налогоплательщикам с высшим образованием, не прояснят ситуации для той категории граждан, которые его не имеют. Наилучшие результаты дает работа, связанная с классификацией налогоплательщиков по определенным основаниям и признакам. Деление их на группы, индивидуальный подход и соответствующая разъяснительная ра-

бота – трудоемкий и чрезвычайно сложный процесс. Однако, только он сможет повлиять на уровень налоговой информированности и финансовой дисциплины общества, прививая гражданам неотвратимость ответственности в этой сфере.

Не показывая на практике четких примеров добросовестного применения налогового законодательства, невозможно повысить уровень налоговой культуры и увеличить количество добросовестных налогоплательщиков. Всем понятно, что сознательная привычка платить законом установленные налоги, как и любая другая привычка, формируется с раннего детства. Очень важным в этом случае является еще и пример семьи. Однозначно, можно сделать вывод, что прививать налоговую культуру человеку нужно еще в период становления его как личности.

Таким образом, повышение налоговой грамотности и культуры населения должно стать основой успешного развития общества и в дальнейшей перспективе привести к следующим положительным явлениям:

– повышение собираемости бюджета не за счет фискальной составляющей, а за счет роста налоговой культуры;

– формирование позитивной психологии честного налогоплательщика;

– снижение конфликтных ситуаций между налогоплательщиками и налоговыми органами;

– повышение значимости налоговых органов в современном обществе;

– повышение уровня налогового обслуживания населения путем использования электронных налоговых сервисов.

Налоговая культура и грамотность, взаимная ответственность и профессиональные качества – это главные параметры совершенно нового уровня взаимодействия государства в лице налоговых органов и фискально обязанных лиц. В развитом гражданском обществе должно превалировать мнение о том, что платить законом установленные налоги не только почетная обязанность, но и залог фундаментальной устойчивости российского государства и его подконтрольных властных структур. А повышение налоговой грамотности и культуры научит разумно и ответственно относиться в будущем к налогам, ведь налоги – неизбежная плата за жизнь в цивилизованном обществе.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Авдеева В.А.* Повышение налоговой грамотности и культуры участников налоговых правоотношений // Интерактивная наука. 2017. № 4 (14). С. 136–139.

2. *Аникиец С.Г.* Налоговая культура российских граждан [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://law.edu.ru/doc/document.asp?docID=1225484.

3. *Дерина О.В.*, Морозова Г.В. Налоговая культура в России: современные проблемы и направления повышения // Вектор экономики. 2017. № 4. С. 57–66.

4. Сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.nalog.ru.

АВИАКОМПАНИИ ФРАНЦИИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНЦИИ

Рублев В.В., аспирант
Владимирский государственный университет
Институт экономики и менеджмента
Научный руководитель **Свирская Т.В., доцент**
Владимирский филиал Российского университета кооперации

Франция является одним из ведущих мировых деловых и туристических центров. В 2019 году Францию посетило свыше 89,4 млн. человек, а совокупная выручка от французской индустрии туризма составила 56,2 млрд. евро (+5% к показателю 2018 года). По прогнозам экспертов, к 2022 году ежегодный туристический поток Франции достигнет показателя в 100 млн. человек, что принесет французской экономике более 60 млрд. евро.

Туризм является драйвером экономического роста, в первую очередь, для предприятий малого и среднего бизнеса, осуществляющих свою работу в сфере розничной торговли и бытового обслуживания (гостиницы, кафе, рестораны, индустрия развлечений, транспорт), поэтому Правительство Франции уделяет особое внимание развитию данной отрасли экономики. Одним из ключевых факторов развития туристической индустрии является качественная и высокоэффективная инфраструктура. Граждане европейских стран, граничащих с Францией, имеют возможность использования автомобильного и железнодорожного транспорта (граждане Великобритании, Италии, Испании, Бельгии, Германии, Швейцарии). При этом, необходимо отметить, что значительная доля туристов, пребывающих во Францию, использует авиационное сообщение.

Франция связана разветвленной сетью регулярного пассажирского авиасообщения со многими странами мира. Столицы всех государств-членов Европейского Союза, а также крупные города Китая, США, стран Африки и Южной Америки связаны со столицей Франции регулярным, ежедневным авиасообщением. В период с мая по сентябрь, когда наблюдается увеличение туристического потока, осуществляются чартерные рейсы из крупных городов Европы, Азии, стран Ближнего Востока, Африки, Северной и Южной

© Рублев В.В., 2020

Америки в региональные города Франции (Страсбург, Бордо, Марсель, Ницца, Лион). Рынок пассажирских авиаперевозок Франции является высоко конкурентным, динамично развивающимся европейским рынком, привлекательным как для национальных, так и для международных авиакомпаний. Высокие требования безопасности, высокий уровень требований к предоставляемому сервису являются основными элементами развития конкуренции на рынке, а конкуренция, в свою очередь, является фактором роста и развития отрасли.

На рынке пассажирских авиаперевозок Франции (компании, зарегистрированные во Франции) представлены следующие компании: AirFrance, AirFrance HOP, CorsAir, Air Caribbean, Air Austral, Air Tahiti Rui, Air Corsica. Помимо этого, во Франции зарегистрированы две бюджетные авиакомпании: Transavia France и French bee. Являясь участницами национального рынка пассажирских авиаперевозок, каждая из компаний имеет свою историю, свою уникальность и особенность, свою модель и стратегию развития.

Авиакомпания AirFrance является ведущей, национальной авиакомпанией Франции, образованной в 1933 году. По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом в количестве 212 единиц (средний возраст – 8,5 лет), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 187 пунктам назначения. Ключевыми аэропортами являются Париж – Шарль де Голь, Париж – Орли.

Авиакомпания AirFrance HOP является дочерней структурой авиакомпании AirFrance, осуществляющей региональные рейсы. Компания была образована в 2012 году. По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом в количестве 72 единицы (средний возраст – 9,6 лет), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 50 направлениям. Ключевыми аэропортами являются Париж – Орли, Лион – Сент-Экзюпери. Необходимо обратить внимание на то, что авиакомпания AirFrance HOP не имеет собственного ресурса продажи авиабилетов, пассажиры авиакомпании оформляют приобретение билетов через официальный сайт авиакомпании AirFrance.

Авиакомпания CorsAir осуществляет регулярные и чартерные рейсы по маршруту Париж – курортные города заморских территорий Франции, а также ряд городов Африки и Северной Америки. Компания была образована 1981 году (первоначальное название Corse Air International). По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом в количестве 7 единиц (средний возраст – 8 лет), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 12 направлениям. Ключевым аэропортом является Париж – Орли. Авиакомпания осуществляет эксплуатацию только

широкофюзеляжных самолетов: Airbus A330-200, Airbus A330-300, Airbus A330-900 neo, Boeing 747-400.

Авиакомпания Air Caribbean компания осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы на территории французских департаментов Карибского бассейна. Является лидером рынка авиаперевозок на Антильских островах. Компания была образована в 1993 году. По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом в количестве 8 единиц (средний возраст – 4,5 года), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 5 направлениям. Ключевым аэропортом является Международный аэропорт Пиарко (остров Тринидад).

Авиакомпания Air Austral осуществляет регулярные и чартерные пассажирские авиаперевозки по направлениям Франция – Южная Африка, Австралия, Новая Каледония. Компания была образована в 1975 году. По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом количестве 10 единиц (средний возраст – 6,2 года), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 19 направлениям. Ключевым аэропортом является Международный аэропорт имени Ролана Гарроса (Сен-Дени).

Авиакомпания Air Tahiti Rui осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы на территории Французской Полинезии. Компания была образована в 1987 году. По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом в количестве 15 единиц (средний возраст – 7,3 года), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 48 направлениям. Ключевым аэропортом является Международный аэропорт Фаа (Таити). Флот авиакомпании состоит из региональных самолетов ATR 42-600, ATR 72-600.

Авиакомпания Air Corsica осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы между островом Корсика и материковой Францией. Компания была образована в 1989 году (первоначальное название Compagnie Corse Mediterranee). По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом в количестве 9 единиц (средний возраст – 8,8 лет), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 14 направлениям.

Ключевым аэропортом является Международный аэропорт города Аяччо имени Наполеона Бонапарта. Авиакомпания выполняет рейсы из аэропортов городов Аяччо, Бастиа, Кальви (остров Корсика) в города: Париж, Бордо, Нант, Страсбург, Лиль, Лион, Марсель, Ницца, Монпелье, Кемпер, Тулуза.

Авиакомпания Transavia France является французской бюджетной авиакомпанией, входящей в структуру холдинга Air France – KLM, находится под управлением Air France. Компания была образована в 2006 году. По состоянию на март 2020 года авиакомпа-

ния располагает воздушным флотом в количестве 33 единиц (средний возраст – 7 лет), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 56 направлениям. Ключевым аэропортом является Париж – Орли. Компания осуществляет региональные рейсы между Парижем и городами Лиль, Нант, Лион, а также международные рейсы в Грецию, Хорватию, Испанию, Италию, Португалию, Марокко, Египет, Тунис, Турцию, в сегменте бюджетных авиаперевозок.

Авиакомпания French bee является французской авиакомпанией, созданной в 2016 году с целью выполнения регулярных авиарейсов между Францией и французскими заморскими территориями. По состоянию на март 2020 года авиакомпания располагает воздушным флотом в количестве 3 единиц (средний возраст – 2,8 лет), осуществляет регулярные пассажирские авиарейсы по 12 направлениям. Ключевым аэропортом является Париж – Орли. В основу деятельности компании была заложена уникальная концепция бюджетной авиакомпании на маршрутах средней и большой дальности. Ранее данная концепция была применима исключительно на направлениях малой и средней дальности. Основой воздушного флота авиакомпании являются современные, экономичные, широкофюзеляжные авиалайнеры Airbus A330-300, Airbus A-350-900, Airbus A-350-1000. Несмотря на то, что French bee является самой молодой национальной авиакомпанией Франции, она показывает свою эффективность и планирует расширение воздушного флота в перспективе до 2022–2025 гг.

На основе приведенных данных мы можем констатировать, что рынок пассажирских авиаперевозок Франции является высоко конкурентным, динамично развивающимся и имеющим перспективы внутреннего и международного развития. Французские авиакомпании являются важным участником национального туристического рынка. Компании растут, развиваются, увеличивая и обновляя парк воздушных судов, расширяют свою маршрутную сеть, внедряют инновационные технологии в структуру своей операционной деятельности.

Развитию национального рынка пассажирских авиаперевозок государство должно уделять особое внимание способам поддержки национальных авиакомпаний, методом развития конкуренции, внедрения опыта ведущих авиакомпаний, показывающих динамичный рост и развитие.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ПАССАЖИРСКИХ СРЕДНЕМАГИСТРАЛЬНЫХ САМОЛЕТОВ

Рублев В.В., аспирант
Владимирский государственный университет
Институт экономики и менеджмента
Научный руководитель **Свирская Т.В., доцент**
Владимирский филиал Российского университета кооперации

Среднемагистральными пассажирскими самолетами, согласно международной классификации, обозначают самолеты, способные совершать беспосадочные перелеты на расстояние до 6000 км, и вмещающие одновременно до 220 пассажиров. Данный сегмент гражданской авиации является самым востребованным и быстрорастущим как в России, так и в мире. СССР был одним из мировых лидеров гражданского самолетостроения, однако, после 1991 года Союз утратил свои позиции, а существовавшие производственные площадки и производимые самолеты не выдержали мировой конкуренции. На сегодняшний день лидерами гражданского самолетостроения являются компании «The Boeing Company» (США) и «Airbus SE» (Франция, Германия).

Компания «Airbus SE» в сегменте среднемагистральных пассажирских самолетов, производит самолеты класса Airbus A-320, включающие в свою структуру модели A-318, A-319, A-320, A-321. Модели данного класса различаются техническими характеристиками (длинной воздушного судна, взлетным весом, пассажировместимостью, дальностью полета).

Таблица 1

Технические характеристики самолетов Airbus A-320

Модель	Длинна воздушного судна, м	Пассажировместимость, чел.	Дальность полета, км
A-318	31,44	107–132	5 950
A-319	33,84	116–156	6 850
A-320	37,57	140–180	6 150
A-321	44,51	170–220	5 950

Стоит отметить, что модели класса Airbus A-320 производится с 1988 года и по состоянию на январь 2020 года было произведено 9380 самолетов. За время эксплуатации самолеты данных моделей доказали свою безопасность и экономическую эффективность. Российские авиакомпании «Аэрофлот», «Россия», «Аврора»,

© Рублев В.В., 2020

«Уральские авиалинии», «S7» являются эксплуатантами всех моделей класса Airbus A-320. Самолеты данной модели используют на маршрутах малой (Москва – Нижний Новгород, Москва – Санкт-Петербург, Москва – Воронеж) и средней дальности (Москва – Новосибирск, Москва – Челябинск, Москва – Симферополь).

Прямым конкурентом компании «Airbus SE» является компания «The Boeing Company», производящая в сегменте среднемагистральных пассажирских самолетов модели класса Boeing-737, включающих в себя 737-100, 737-200, 737-300, 737-400, 737-500, 737-600, 737-700, 737-800, 737-900, 737-900ER. Стоит отметить, что самыми популярными моделями являются 737-600, 737-700, 737-800, 737-900, различающиеся техническими характеристиками.

Таблица 2

Технические характеристики самолетов Boeing 737-600, Boeing 737-700, Boeing 737-800, Boeing 737-900

Модель	Длинна воздушного судна, м	Пассажировместимость, чел.	Дальность полета, км
737-600	31,24	130	5 648
737-700	33,63	149	6 230
737-800	39,47	189	5 765
737-900	42,11	189	5 800

Стоит также отметить, что модели класса Boeing-737 производятся с 1968 года и по состоянию на январь 2020 года было произведено 10574 самолета. Boeing-737 является самым массовым пассажирским самолетом в истории гражданского самолетостроения. В России самолеты Boeing-737, различных модификаций используют авиакомпании «Победа», «Ютейр», «Аэрофлот». Авиакомпания «Победа» осуществляет эксплуатацию самолетов как на рейсах малой дальности (Москва – Воронеж, Москва – Ростов-на-Дону, Москва – Чебоксары), так и на рейсах средней дальности (Москва – Дубай, Москва – Милан, Москва – Барселона).

Компания «Гражданские самолеты Сухого» с 2011 года осуществляет производство нового российского лайнера Sukhoi Superjet 100 (SSJ100). Сборку полного цикла осуществляет Комсомольский-на-Амуре авиационный завод имени Ю.А. Гагарина (г. Комсомольск-на-Амуре, Хабаровский край).

Самолет Sukhoi Superjet 100 выпускается в двух модификациях Sukhoi Superjet 100-95B и Sukhoi Superjet 100-LR. Модификации имеют одну длину, максимальную посадочную массу, максимальную коммерческую загрузку, а отличаются техническими характеристиками двигателей, дальностью полета и пассажировместимо-

стью. Модификация Sukhoi Superjet 100-95B рассчитана на перевозку от 87 до 95 пассажиров на расстояние до 3048 км, а модель Sukhoi Superjet 100-L рассчитана на перевозку от 87 до 105 пассажиров на расстояние до 4578 км. По состоянию на январь 2020 года было произведено 195 самолетов Sukhoi Superjet 100 различных модификаций, которые эксплуатируются российскими авиакомпаниями «Аэрофлот», «Ямал», «Азимут», «Газпромавиа». Авиакомпания «Аэрофлот» эксплуатирует самолеты Sukhoi Superjet 100 на рейсах малой и средней дальности с небольшой пассажирской загрузкой (Москва – Хельсинки, Москва – Дрезден, Москва – Уфа).

В 2021 году в России планируется начало эксплуатации нового российского среднемагистрального самолета МС-21, разработанного корпорацией «Иркут» и в данный момент проходящего процедуру сертификации. Согласно заявленным характеристикам, самолет МС-21 будет выпускаться в двух модификациях МС-21-200 и МС-21-300.

Таблица 3

Технические характеристики самолетов МС-21-200 и МС-21-300

Характеристики / Модель	МС-21-200	МС-21-300
Длина самолета, м	33,8	42,3
Максимальная взлетная масса, кг	72 560	79 250
Пасажировместимость, чел.	132–153	163–181
Дальность полета. км	6 400	6 000

Самолет МС-21 является прямым конкурентом самолетам компаний «Airbus SE» (Airbus-319, Airbus-320) и «The Boeing Company» (Boeing-737-700, Boeing-737-800, Boeing-737-900). При осуществлении политики государственной поддержки корпорации «Иркут», модель МС-21 может занять доминирующую позицию в авиационном парке крупнейших российских авиакомпаний.

Компания «Аэрофлот», по состоянию на март 2020 года, осуществляет эксплуатацию 76 самолетов Airbus A-320, 33 самолетов Airbus A-321, 47 самолетов Boeing-737. Авиакомпания «Победа» осуществляет эксплуатацию 30 самолетов Boeing-737-800. Авиакомпания «S7» осуществляет эксплуатацию 23 самолетов Boeing-737, 59 самолетов Airbus A-320 различных модификаций.

Согласно прогнозам экспертов, объем пассажирских перевозок воздушным транспортом к 2038 г. достигнет уровня 8,1 млрд. человек. Это вдвое больше показателя 2018 г., когда вся гражданская авиация мира перевезла 3,8 млрд. человек. Основными факторами роста будут являться: увеличение населения планеты, снижение стоимости авиабилетов, увеличение производства авиатехники,

рост авиакомпаний. Эксперты авиационного рынка прогнозируют, что через 15-20 лет, пользование услугами авиакомпаний будет доступно основной массе населения развитых и развивающихся стран.

Объем рынка пассажирских авиаперевозок в России в 2019 году достиг показателя 128,6 млн. человек, что на 10,7% больше показателей 2018 года. Несмотря на замедление роста национальной экономики, санкционное давление США и ряда европейских стран, рынок авиаперевозок России показывает стабильный рост и развитие, опережая общемировой показатель (+6,8%). Увеличение объемов производства самолетов Sukhoi Superjet 100, начало производства самолетов МС-21, способствует развитию отрасли пассажирских перевозок (развитие конкуренции, расширение парка авиакомпаний, снижение производственных издержек, снижение уровня зависимости от иностранных производителей авиационной техники).

Необходимо осознавать важность возрождения национальной отрасли гражданского самолетостроения. Авиационный завод корпорации «Иркут» - это тысячи рабочих мест, значительные налоговые отчисления в федеральный и региональный бюджеты, сотни компаний - поставщиков компонентов для самолетостроения. Экономический эффект от развития отрасли гражданского самолетостроения является колоссальным, при этом, спрос на среднемагистральные гражданские самолеты присутствует как на национальном, так и на мировом рынке авиаперевозок.

ПРОБЕЛЫ РОССИЙСКОГО ПРАВА И ПУТИ ИХ УСТРАНЕНИЯ

СОДЕРЖАНИЕ СМЕЖНЫХ ПРАВ: ГРАЖДАНСКО ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

Батяева В.А., студент
Научный руководитель **Колоколова Е.О., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В условиях прогрессивного развития общества, различных областей науки, техники и культуры возникла необходимость законодательного закрепления интеллектуальных прав как имущественных (исключительных, так и личных неимущественных. Например, таких, как право авторства, право на неприкосновенность и защиту произведения от искажения, право на обнародование, право на вознаграждение и т. д.

Тем не менее вовлечение результатов интеллектуальной деятельности в экономический оборот стало возможным только с конца XVIII в., вследствие развития теории естественного права, согласно которой все то, что производит человек, то есть материальные объекты или же результаты творческого труда, считается его собственностью. Из этого следует, что создатель данных объектов (результатов) может распоряжаться ими.

В наши дни интеллектуальная собственность является одним из наиболее важных институтов в системе права, что обусловлено интенсивным вовлечением в гражданский оборот результатов интеллектуальной деятельности, а также их существенной финансовой ценностью.

Отдельное внимание среди институтов права интеллектуальной собственности следует уделить вопросам охраны прав исполнителей и публикаторов, производителей фонограмм и баз данных, а также организаций вещания.

С развитием технического прогресса, появления новейших средств звуко- и видеозаписи на телевидении и радио, использование сети Интернет подняли проблему соблюдения имущественных интересов указанных правообладателей.

© Батяева В.А., 2020

Действующее законодательство закрепляет эффективные механизмы защиты объектов смежных прав, но несмотря на это на практике они, к сожалению, не всегда реализуются.

Смежные права представляют самостоятельный институт интеллектуальной собственности, неразрывно связанный с институтом авторских прав.

Смежные права не только взаимосвязаны от авторских прав, а являются зависимыми от последних, т.е. базируются на авторских. Так, исполнитель песни приобретает право на данное исполнение и может его реализовать, лишь при условии, что автор стихов и музыки дали согласие на использование данных объектов.

В России законодательство о смежных правах сформировано в соответствии с общепризнанными принципами международного правового регулирования данных отношений.

В российском законодательстве выделяют пять видов смежных прав, закрепленных в главе 71 ГК РФ: права на исполнение, право на фонограмму, право организаций эфирного и кабельного вещания, право изготовителя базы данных и право публикатора на произведение науки, литературы или искусства.

Круг лиц, приобретающих смежные права в связи с исполнением произведений науки, литературы и искусства или народного творчества, указывается в ст. 1313 ГК РФ – это артисты, режиссеры-постановщики и дирижеры. Коллективное исполнение произведений порождает такие же отношения, как и при соавторстве. Большие коллективы исполнителей, например хор, театральная труппа, оркестр и т.п., реализуют права через их дирижеров, режиссеров, солистов, руководителей труппы. Помимо имущественных прав, за исполнителями закрепляются личные неимущественные права, такие как:

– право авторства, т. е. право признаваться автором исполнения;

– право на имя, т. е. указание своего имени (или псевдонима) при использовании исполнения;

– право на защиту от искажения.

Данные права охраняются бессрочно. Исключительное право на исполнение имеет срок охраны: всю жизнь исполнителя, но не менее 50 лет с момента такого исполнения. Указанный пятидесятилетний срок начинает исчисление с 1 января года, следующего за годом исполнения.

Следующий вид смежных прав - право на фонограмму. В соответствии со ст. 1322 ГК РФ изготовителем фонограммы признается лицо, взявшее на себя инициативу и ответственность за первую запись звуков исполнения или других звуков либо отображений этих звуков. Также, как и у исполнителей произведений, за изгото-

вителями фонограмм закрепляются личные неимущественные права. Это права на указание своего имени на экземплярах фонограммы, права на защиту от всякого искажения фонограммы, а также право на обнародование фонограммы. Если говорить об исключительном праве, то оно действует в течении 50 лет, считая с 1 января года, следующего за годом, в котором осуществлялась запись, а также передается по наследству, но в пределах оставшегося срока.

Исключительное право организаций эфирного и кабельного вещания также действует в течение 50 лет, считая с 1 января года, следующего за годом, в котором имело место сообщение передачи.

Исключительные права изготовителей базы данных возникает в момент завершения ее создания и действует в течение 15 лет, начиная с 1 января года, следующего за годом ее создания. При этом необходимо учитывать, что после каждого обновления такой базы, срок охраны возобновляется.

Объектами смежных прав публикаторов являются ранее не обнародованные произведения науки, литературы и искусства, обнародованные после перехода их в общественное достояние. В соответствии с п. 1 ст. 1337 ГК РФ публикатором признается гражданин, которые правомерно обнародовал или организовал обнародование произведения науки, литературы или искусства, ранее не обнародованного и перешедшего в общественное достояние либо находящегося в общественном достоянии в силу того, что оно не охранялось авторским правом. Исключительное право возникает с момента опубликования произведения и действует в течение 25 лет, считая с 1 января года, следующего за годом его опубликования.

По сравнению с авторским смежное право носит вторичный характер, поскольку при создании вышеуказанных объектов используются исходные результаты авторского творчества.

Режим правовой охраны также будет отличаться. Смежные права носят имущественный характер, так как они могут продаваться, передаваться по договору или соглашению, авторские объекты, напротив, непосредственно связаны с личностью автора, поэтому не могут отчуждаться.

Отличается также и срок охраны. Для смежных прав срок охраны значительно меньше, чем для авторских.

Смежные права тесно связаны с авторскими, поскольку многие объекты авторского права становятся более доступными для восприятия третьими лицами благодаря смежным правам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // Собрание законодательства РФ. 03.12.2001. № 49. ст. 4552.

2. *Штенников, В.Н.* Права, смежные с авторскими и патентными [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/prava-smezhnye-s-avtorskimi-i-patentnymi/viewer (дата обращения: 15.03.2020).
3. *Кулис, Л.А.* Особенности объектов смежных прав [Электронный ресурс]. - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-obektov-smezhnyh-prav/viewer (дата обращения: 15.03.2020).

ПРАВО ОГРАНИЧЕННОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ ЧУЖИМ ЗЕМЕЛЬНЫМ УЧАСТКОМ (СЕРВИТУТ): ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

Батяркина К.С., студент
Научный руководитель **Минеева И.Н., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Сервитут, как понятие и правовой институт, впервые появился в Римском праве. В России же право ограниченного пользования чужим земельным участком появилось значительно позже, но сохранило свойственные черты древнеримского правового института.

В римском праве авторами положений о сервитутах были римские юристы Ульпиан, Марциан, Яволен, Юлиан. Сервитуты являлись разновидностью прав на чужие вещи, а позднее имели защиту и защищались от любого правонарушителя. Сервитуты были неотчуждаемы (их нельзя было продать, уступить, подарить, передать в аренду). Когда устанавливался сервитут, начинал действовать принцип пользы, который означал, что сервитут должен улучшать положение участка за счет полезного качества. Они подразделялись на постоянные и безвозмездные; также выделяли сервитуты, установленные в целях прохода к местам захоронения.

Считается, что самыми первыми, по времени возникновения, были сельские сервитуты. Они устанавливались в пользу незастроенных участков (право прохода, проезда). Городские же сервитуты устанавливались в пользу застроенных участков, что было связано с застройкой Рима.

Опыт римских юристов заимствовали другие страны, в их число вошла Россия. Здесь отсутствовало применение и развитие сервитутов, что было связано с иным укладом жизни, другим порядком землепользования. Несмотря на это, в России существовали права на чужие вещи.

Впервые термин «сервитут» был употреблен в ст. 159 Положение о нотариальной части 1866 г. С развитием страны, с совершенствованием новых законов правовой системы сервитуты закрепили

© Батяркина К.С., 2020

за собой правовое положение. И по сей день они имеют огромное значение в сфере оборота земли.

Сервитут – это право ограниченного пользования чужим земельным участком. Сервитут бывает частного и публичного вида. Частный сервитут устанавливается в соответствии с Гражданским кодексом РФ (далее – ГК РФ) [2]. Публичный сервитут, в свою очередь, устанавливается и регламентируется Земельным кодексом РФ (далее – ЗК РФ) [3], а также иными нормативно-правовыми актами субъектов РФ и органов МСУ. В частности, нормы о публичном земельном сервитуте закреплены в ст. 23, 41, 48 ЗК РФ. Установление публичного сервитута осуществляется с учетом результатов общественных слушаний и обеспечения интересов государства.

Совершенствование законодательства о публичных сервитутах предполагает решение вопросов об определении места этого института в системе права, его природы, сущность и значении.

Публичный земельный сервитут устанавливается одновременно с принятием решения о предоставлении земельного участка в собственность. Публичные земельные сервитуты вступают в силу после регистрации в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним. Если один объект недвижимости обременен одновременно несколькими сервитутами, то каждый из них подлежит государственной регистрации. Плата за государственную регистрацию публичного земельного сервитута определяется актами субъектов РФ, но не выше максимального размера, установленного Правительством РФ. В практике судов есть случаи, когда в государственной регистрации следует отказать. [5]

Возможна ситуация, когда собственник обремененного земельного участка, несмотря на принятое государственным органом на основании общественных слушаний решение об установлении публичного земельного сервитута, отказывается осуществлять действия по его регистрации. Как один из вариантов разрешения такой ситуации можно было бы предложить введение правила о том, что если нормативный акт об установлении публичного сервитута принят в соответствии с законом, а собственник недвижимости уклоняется от регистрации сервитута, то суд вправе по требованию пользователей, определенных в акте об установлении сервитута, вынести решение о регистрации. Таким образом, публичный сервитут регистрировался бы в соответствии с решением суда. В ЗК РФ решение суда как основание, порождающее такой сервитут, не указывается. В нормативно правовых актах Республики Мордовия такого решения так же не установлено.

Есть практика судов в установлении публичного сервитута с

целью прохода или проезда на территории, предназначенной для общего пользования. [4] Кроме того, в судебной практике встречаются случаи, когда суд постановляет отмену об установлении сервитута на муниципальной собственности для благоустройства территории, поскольку действующим земельным законодательством предусмотрен иной порядок размещения поименованных объектов. [6]

Самостоятельным предметом купли-продажи, залога, сервитут не может быть. Так же не может передаваться каким-либо лицам, не являющимся собственниками недвижимого имущества.

Публичные сервитуты предназначены для различный целей:

– прохода или проезда через земельный участок;

– для ремонта различных линий на земельном участке;

– расположение на земельном участке межевых и геодезических знаков и подъездов;

– выполнение земляных работ;

– забора (изъятия) водных ресурсов из водных объектов;

– сенокошения;

– прогона сельскохозяйственных животных;

– в целях охоты, аквакультуры;

– временного пользования земельным участком.

ЗК РФ закрепляет возможность согласования интересов собственника земельного участка и будущих пользователей этим участком на стадии общественных слушаний, а не в форме договора и не в судебном порядке.

Согласно п. 2 ст. 48 ЗК РФ публичный сервитут прекращается путем принятия нормативного акта об отмене сервитута в случае отсутствия общественных нужд, для которых он был установлен. О других основаниях прекращения публичного земельного сервитута действующее законодательство умалчивает. Во многих актах такого указания нет, из чего можно предположить, что с истечением срока срочный публичный сервитут прекращается автоматически без принятия нормативного акта. П. 11 ст. 2 закона Республики Мордовия от 12 марта 2009 г. № 23-З «О регулировании земельных отношений на территории Республики Мордовия» [7] устанавливает и прекращает публичные сервитуты в государственных интересах Республики Мордовия.

Прекращение публичного сервитута возможно по общим основаниям прекращения действия нормативных актов, то есть в случаях признания нормативного акта об установлении сервитута недействительным либо отказ суда в акте об установлении сервитута как не соответствующего закону (ст. 12 ГК РФ). Кроме того, любые нормативные акты, затрагивающие права, свободы и обязанности человека и гражданина, не могут применяться, если они не

опубликованы официально для всеобщего сведения (ч. 3 ст. 15 Конституции РФ) [1].

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации: [принята всенар. голос. 12 декабря 1993 г.: в ред. от 21 июля 2014 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон: [от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: в ред. от 16 декабря 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
3. Земельный кодекс Российской Федерации: федер. закон: [от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ: в ред. от 18 марта 2020 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 44. Ст. 4147.
4. Решение Верховного суда Республики Мордовия от 07 июля 2018 г. по делу № 3-26/2018 (дата обращения 21 марта 2020 г.).
5. Решение Арбитражного суда Республики Мордовия от 21 мая 2018 г. по делу № А39-9301/2017 (дата обращения 21 марта 2020 г.).
6. Решение Лямбирского районного суда Республики Мордовия от 12 июля 2019 г. по делу № 2-485/2019 (дата обращения 21 марта 2020 г.).
7. О регулировании земельных отношений на территории Республики Мордовия: закон Республики Мордовия: [от 12 марта 2009 г. № 25-З: в ред. от 27 декабря 2019 г.] // Известия Мордовии. 2009. № 35-7.

ПОНЯТИЕ ИНОСТРАННОГО ИНВЕСТОРА: НАЦИОНАЛЬНОСТЬ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И «КОРПОРАТИВНАЯ ВУАЛЬ»

Бахтина А.В., студент
Научный руководитель **Минеева И.Н., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Одной из важнейших задач Российской Федерации является привлечение иностранного капитала в свою экономику.

Рассмотрение понятия иностранного инвестора имеет важное практическое значение, т. к. правовые средства защиты, предусмотренные национальным законодательством и двусторонним инвестиционным договором (далее – ДИД), распространяются только на иностранных инвесторов. Более того, успешность требований, предъявленных инвестором к государству в рамках международного инвестиционного арбитража, также зависит от того, будет ли государство требовать применения статьи «denialof benefit» (отказ от льгот), которая при соблюдении определенных условий может повлечь отказ в предоставлении средств правовой защиты.

Инвестором, по общему правилу, считается лицо, осуществившее инвестиции. Некоторые авторы отмечают, что инвестором

© Бахтина А.В., 2020

может признаваться исключительно хозяйствующий субъект и предлагают закрепить предпринимательский статус лиц, осуществляющих инвестиции. Подобный подход нам кажется необоснованным, т.к. квалификация деятельности в качестве инвестиционной не зависит от наличия статуса хозяйствующего субъекта или специальных лицензий профессионального участника рынка ценных бумаг.

Ст. 2 Федеральный закон от 09 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» [3] содержит широкое определение иностранного инвестора: «иностранный инвестор – это иностранное юридическое лицо, гражданская правоспособность которого определяется в соответствии с законодательством государства, в котором оно учреждено, и которое вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; иностранная организация, не являющаяся юридическим лицом, гражданская правоспособность которой определяется в соответствии с законодательством государства, в котором она учреждена, и которая вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; иностранный гражданин, гражданская правоспособность и дееспособность которого определяются в соответствии с законодательством государства его гражданства и который вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; лицо без гражданства, которое постоянно проживает за пределами Российской Федерации, гражданская правоспособность и дееспособность которого определяются в соответствии с законодательством государства его постоянного места жительства и которое вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; международная организация, которая вправе в соответствии с международным договором Российской Федерации осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; иностранные государства в соответствии с порядком, определяемым федеральными законами».

По сравнению с определением, содержащемся в Законе № 160-ФЗ, законодатель сделал большой шаг вперед, закрепив коллизионные критерии определения гражданской правоспособности, а также определив различия между иностранными юридическими лицами и иностранными организациями без статуса юридического лица.

Вашингтонская «Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств» [1] определяет инвестора как

любое физическое лицо, являющееся гражданином государства Договаривающейся Стороны; любое юридическое лицо, созданное или учрежденное в соответствии с законодательством Договаривающейся Стороны. Сеульская «Конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций» [2] также используется формулировку «любое физическое и юридическое лицо, чье гражданство (место расположения или место аккумулирования большей части капитала в случае юридического лица) не является гражданством принимающей стороны». Однако для юридического лица Сеульская конвенция предъявляет требование об обязательной коммерческой направленности деятельности.

Представляется, что наиболее важным вопросом в отношении статуса иностранного инвестора является решение вопроса о его национальной принадлежности, т.к. права, обязанности и механизмы защиты, предусмотренные национальным законодательством государства-реципиента, ДИД и многосторонними соглашениями распространяют свое действие исключительно на иностранных инвесторов. Более того, юрисдикция Международного центра по урегулированию инвестиционных споров (далее - МЦУИС) также ограничена рассмотрением инвестиционных споров с участием иностранных юридических и физических лиц (т.е. «внутренние» споры относительно инвестиций, осуществленных гражданами или юридическими лицами на территории собственного государства, не подпадают под юрисдикцию МЦУИС). Соответственно, наиболее принципиальным вопросом является установление самого факта того, что инвестор является иностранным. Более того, важное значение имеет установление конкретной национальной принадлежности, т. к. исходя из конкретной национальности инвестора будет определяться ДИД, применимый к международным инвестиционным отношениям, а определение конкретного ДИД будет оказывать непосредственное влияние на спектр средств защиты, доступный иностранному инвестору.

В результате анализа международной практики рассмотрения инвестиционных споров, а также анализа положений законодательства различных государств наукой международного частного права было выработано четыре основных критерия определения национальности юридического лица (критерий инкорпорации, критерий оседлости, критерий центра эксплуатации и критерий контроля).

Одной из важнейших особенностей юридического лица является принцип ограниченной ответственности его участников. Тем не менее этот принцип не является абсолютным, т.к. в большинстве современных правопорядков сложилась практика, которая получила название «piercing the corporate veil» (снятие корпоративной

вуали), применяемая в случае недобросовестного использования юридической фикции (например, с целью обмана кредиторов). Данная концепция подразумевает исследование всей цепочки владения компанией с целю установления конечного владельца (которым можем быть как физическое, так и юридическое лицо) и возложения ответственности по обязательствам корпорации на него посредством игнорирования юридической фикции юридического лица.

Впервые общие идеи доктрины снятия корпоративной вуали были сформулированы Морисом Вормсером (Moris Wormser) в его работе «Piercing the Veilof Corporate Entity» [4], в которой автор утверждал, что если компания не выполняет иных функций, кроме обеспечения ограниченной ответственности ее конечному владельцу, то суды обязаны снимать корпоративную вуаль, чтобы обеспечить права кредиторов и иных заинтересованных лиц и возлагать ответственность на конечного владельца компании.

На протяжении последнего столетия доктрина и практика национальных судов различных стран (преимущественно в странах общего права) работала над формулированием условий, при которых допускается снятие корпоративной вуали. Изначально доктрина снятия корпоративной вуали воспринималась как доктрина исключительно корпоративного права, применяемая в случаях, если недобросовестное физическое или юридическое лицо злоупотребляет принципом ограниченной ответственности и пытается скрыть активы компании за юридическими лицами, являющимися «фасадами». Однако исследователи в области международного частного права также отмечают применимость данной концепции к отношениям, возникающим между государством и частным инвестором в рамках осуществления международных инвестиций.

В последние годы наблюдается увеличение количества международных инвестиционных споров, в которых государства аргументируют невозможность применения правовых гарантий прав инвестора, предусмотренных ДИД, на том основании, что частное лицо не отвечает признакам «инвестора», закрепленным в соответствующем ДИД и, соответственно, не может претендовать на применение к нему средств правовой защиты инвестора, а также на рассмотрение спора в арбитраже.

Государства, требуя не применения соответствующего ДИД к частному лицу заявляют, как правило, один из следующих аргументов:

– юридическое лицо, которое рассчитывает на предоставление средств правовой защиты по соответствующему ДИД, не имеет значительной связи с государством, стороной ДИД;

– юридическое лицо, которое рассчитывает на применение ДИД, является простым «фасадом» для сокрытия истинных наме-

рений контролирующего юридического или физического лица, национальность которого не позволяет воспользоваться средствами правовой защиты по соответствующему ДИД.

Зачастую при рассмотрении спора, в рамках которого решается вопрос о возможности снятия корпоративной вуали, арбитраж принимает решение о применении доктрины снятия корпоративной вуали на основании того, какой критерий определения национальности закреплен в ДИД. Данный подход поддерживается большинством исследователей, которые отмечают, что ДИД является соглашением, а в отношении соглашений должен действовать общий принцип «pacta sunt servanda» (договоры должны соблюдаться). Согласно данному принципу арбитражи, рассматривая тот или иной спор между государством-реципиентом инвестиций и инвестором, должны основываться на договоре между данными сторонами, а также формулировках применимого ДИД. Такой подход обеспечит добросовестного инвестора достаточным уровнем стабильности и предсказуемости, т. к. он при осуществлении инвестиций полагался на применение к нему положений соответствующего ДИД. Однако сложившаяся практика показывает, что не во всех случаях арбитражи следуют тому, что прямо закреплено в ДИД, и иногда отходят от формулировок ДИД и применяют общие идеи и принципы Вашингтонской конвенции, что хотя и может приводить к вынесению более справедливого решения, но не всегда может иметь надлежащую аргументацию с точки зрения правовых норм.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств (заключена в г. Вашингтоне 18 марта 1965 г.) // Советский журнал международного права. 1991. № 2. С. 210–229.

2. Конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (заключена в г. Сеуле в 1985 г.) // Библиотечка журнала «Вестник ВАС РФ». Специальное приложение к № 7. 2001. С. 92–122.

3. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации: федер. закон: [от 09 июля 1999 г. № 160-ФЗ: в ред. от 31 мая 2018 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1999. № 28. Ст. 3493.

4. Wormser M. Piercing the Veil of the Corporate Entity // Columbia Law Review. 1912. Vol. 12. P. 496–518.

СТАТИСТИКА ПРЕСТУПНОСТИ В РФ ПО СОСТАВУ ЛИЦ, СОВЕРШИВШИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В КОНЦЕ XX – НАЧАЛЕ XXI ВЕКОВ

Келина Г.А., студент
Бульдяева К.А., студент
Научный руководитель **Чубрикова Л.Н., доцент**
Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России)

Общеизвестно, что закономерности преступности в отношении регистрируемых преступлений и лиц, совершающих правонарушения, следует рассматривать как негативные социально-правовые явления. Постоянно появляются новые формы противоправной деятельности в сфере использования информационных, коммуникационных и высоких технологий. Обостряются угрозы, связанные с неконтролируемой и незаконной миграцией, торговлей людьми, наркоторговлей и другими проявлениями транснациональной организованной преступности.

В целях обеспечения социальной стабильности, устойчивого социально-экономического развития, повышения качества жизни населения проводится определенная государственная политика, направленная на устранение отрицательных явлений. Так, Стратегия национальной безопасности РФ предполагает, в частности, что обеспечение государственной и общественной безопасности должно осуществляться «путем повышения эффективности деятельности правоохранительных органов и специальных служб, органов государственного контроля (надзора), совершенствования единой государственной системы профилактики преступности, в первую очередь среди несовершеннолетних, и иных правонарушений (включая мониторинг и оценку эффективности правоприменительной практики), разработки и использования специальных мер, направленных на снижение уровня криминализации общественных отношений» [1].

Рассмотрим динамику и структуру лиц, совершивших преступления в РФ, за 1992–2018 гг. (таблица) [2].

Как видно из таблицы, в последнем десятилетии XX века в России число лиц, зарегистрированных, как совершившие преступления, увеличилось практически в полтора раза (151,5 %). Значительный рост преступности наблюдается по большинству рассматриваемых категорий населения. Обращает на себя внимание более чем двукратное увеличение преступности среди женского населения, где темпы роста составили 216,8 %. Что же каса-

© Келина Г.А., Бульдяева К.А., 2020

ется возрастного состава правонарушителей, то по всем возрастным группам имеется рост за исключением возрастной группы 14–15 лет, где имело место снижение преступности на 16,9 %, а также возрастной группы 16–17 лет, где преступность осталась на уровне 1992 г.

Состав лиц, совершивших преступления, по полу и возрасту, тыс. чел.

	1992	2000	2010	2018	Темп роста, %	
					2000 г. по отношению к 1992 г.	2018 г. по отношению к 1992 г.
Выявлено лиц, совершивших преступления	1 149	1 741	1 111	931	151,5	81, 0
В том числе:						
по полу:						
мужчины	1 018	1 457	939	786	143,1	77,2
женщины	131	284	172	145	216,8	110,7
по возрасту во время совершения преступления, лет:						
14–15	59,3	49,3	21,5	14,8	83,1	25,0
16–17	129	129	51,2	26,0	100,0	20,2
18–24	252	465	278	148	184,5	58,7
25–29	186	289	209	153	155,4	82,3
30–49	523	676	448	482	129,3	92,2
50 и более	...	133	103	108	–	–

Что же касается в целом всего анализируемого периода (1992–2018 гг.), то здесь наблюдается прямо противоположная картина, когда по всем категориям населения, за исключением женщин, происходит позитивное снижение числа лиц, вовлеченных в преступный мир, а общее количество выявленных лиц, совершивших преступления уменьшилось на 19 %.

Особо следует выделить несовершеннолетних, т. е. категории лиц в возрасте 14–15 лет и 16–17 лет по которым произошли ярко выраженные позитивные изменения и количество преступников уменьшилось в четыре и пять раз соответственно. Нельзя не отметить и тот факт, что число лиц мужского пола в 2018 г. по сравнению с 1992 г. уменьшилось на 22,8 %. Это является тем более значимым, так как мужчины являются абсолютными лидерами в преступном мире и их доля в общей совокупности лиц, совершивших преступления составляла в 1992г. – 88,6 %, а в 2018 г. она снизилась на 4,2 процентных пункта и составила 84,4 %. Все это свиде-

тельствует о позитивных изменениях в обществе, осуществлении действенных превентивных мер, направленных на снижение, а, в конечном счете, предупреждение правонарушений.

Необходимо отметить, что если в 1992 г. мужская преступность превышала женскую примерно в 8 раз, то в 2018 г. численность преступников мужчин была выше, чем женщин более чем в 5 раз. Особого внимания заслуживает разница уровня преступлений двух возрастных групп. В 2000 г. преступность совершеннолетних превышала преступность второй группы (несовершеннолетних) в 9 раз, а уже в 2018 году в 22 раза, при том, что преступность в период с 2000 по 2018 год у несовершеннолетних уменьшилась практически в 4,5 раза, а у совершеннолетних лишь в 2 раза.

Рассматривая женскую преступность, следует отметить, что их доля в общей совокупности составляет незначительную часть (11,4 % в 1992 г. и 15,6 % в 2018 г.), однако динамика числа женщин вовлеченных в преступный мир, как уже отмечалось выше, имеет негативный характер роста, Так, за 1992–2018 гг. число лиц прекрасного пола среди всех правонарушителей возросло на 10,7 %, что может быть, следствием недостаточности профилактических мер по снижению женской преступности.

Причинами такой тенденции можно обозначить такие факторы, как социальная дезорганизация, характерная для переходного периода экономики, определенное влияние культуры запада, а именно идеи феминизма, которые способствовали не только росту преступности в целом, но и женской преступности, в частности. Совершая преступления, женщины пытаются улучшить свое материальное социальное положение в обществе. К тому же женщины более остро воспринимают социальное неблагополучие, более эмоциональны и поэтому, в силу характера, не могут полностью себя контролировать.

После 2000 года экономическая ситуация в стране изменилась и преступность по всем категориям лиц пошла на убывание [4].

Причин снижения уровня преступности несовершеннолетних большое количество. Основными из них являются изменение возрастной структуры, которое возникло на фоне демографического кризиса в стране, а также более лояльное и гибкое восприятие и приспособление подростков к новым социально-экономическим явлениям [3]. Многообразие социальных мер профилактики преступности предполагает перевоспитание несовершеннолетних через формирование нравственных качеств и моральных взглядов, разъяснение смысла и назначения законов, привитие уважения к закону, государству, правоохранительным органам, выработку привычки соблюдать закон [5]. Если говорить о статистике преступности среди взрослых, то отметить такие факторы, как более

низкая приспособленность к изменениям в стране. Значительное влияние оказывает уровень безработицы, который становился все ниже, а также увеличение размера выплат различных социальных пособий.

Таким образом, было выявлено снижение уровня преступности во всех рассматриваемых категориях лиц, совершающих преступления, кроме женщин, что свидетельствует о значительных улучшениях во всех сферах жизнедеятельности общества. Однако необходимо отметить, что приведенный анализ данных уголовной статистики основан на информации о зарегистрированных правонарушениях. Поэтому при оценке реальной преступности и разработке эффективных мер профилактического воздействия необходимо учитывать и тенденции развития ее латентности. Кроме этого следует иметь в виду, что состояние и тенденции преступности определяются в значительной степени социально-экономическими условиями, чаще всего не зависящими от правоохранительных органов, и поэтому, разработка превентивных мер является важной задачей всего общества

ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента РФ «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» от 31.12.2015 № 683// Собрание законодательства Российской Федерации N 1 (часть II) ст. 212. 2016. 4 января.

2. Россия в цифрах 2019: Крат.стат.сб. // Росстат. М., 2019.С. 182.

3. *Писаревская Е.А*. О некоторых криминологически значимых показателях преступности несовершеннолетних в Российской Федерации//Уголовная юстиция. 2018. № 11. С. 206–209.

4. *Шалагин А.Е.* Криминологическая характеристика и предупреждение женской преступности//Вестник экономики, права и социологии. 2016. № 4. С. 202–205.

5. *Бельский А.И.* Предупреждение преступности несовершеннолетних // Ленинградский юридический журнал. 2016. № 2(44). С. 105–111.

КОНВЕНЦИЯ ООН О ПРАВАХ РЕБЕНКА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА СЕМЕЙНОЕ ПРАВО РФ

Коробова И.А., студент
Научный руководитель **Панфилов М.А., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

После окончания Второй мировой войны стала бесспорной необходимость в особом внимании к человеку и его правам. Исходя из этого в 1948 г. появилась Всеобщая декларация прав человека, в ч. 2 ст. 25 которой говорилось: «Все дети, родившиеся в браке

© Коробова И.А., 2020

или вне брака, должны пользоваться одинаковой социальной защитой» [1]. К сожалению, на тот момент упоминание о детях ограничивалось лишь данной нормой. Но в 1959 г. Организация Объединенных Наций приняла Декларацию прав ребенка, которая закрепляла собой, что «ребенок, ввиду его физической и умственной незрелости, нуждается в специальной охране и заботе, включая надлежащую правовую защиту, как до, так и после рождения» [2].

Кроме всего вышесказанного, данный акт закрепляет в себе десять принципов декларативного характера, относящихся исключительно к детям. Однако, требовалось более обширное понимание содержания правового статуса ребенка как в обществе, так и в семье. К тому же законодателю становилось несомненным и очевидным, что каждое последующее поколение будет существенно отличаться от предыдущего. Именно это и выступило важнейшими причинами началу разработки такого международного акта, как Конвенция о правах ребенка, принятая Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 г. [3].

Оригинальность Конвенции о правах ребенка заключается не только в ее объеме, но и в том, что она предназначена для всех государств, независимо от характера их общественной ориентации, уровня экономического развития, национальной и расовой принадлежности населения страны. Но, не смотря на огромное количество спорных вопросов, которые нужно было учитывать в процессе работы над созданием данной Конвенции появился акт, имеющий международное значение, отражающий «наиболее полное осознание прав ребенка, принимаемое международным сообществом».

Прежде чем составить четкую картину о том, какие положения Конвенции сказались на семейном законодательстве современной России, а какие пока не нашли своего отражения в его тексте, надо сказать еще об одной особенности данного акта. Она состоит в том, что ее участники – государства – не просто провозглашают, предусматривают то или иное право ребенка, превращая его в субъекта принадлежащих только ему прав, но и «принимают все необходимые меры для защиты этих прав», «обязуются обеспечить ребенку такую защиту и заботу, которые необходимы для его благополучия», «обязуются уважать право ребенка», «признают, что каждый ребенок имеет неотъемлемое право на жизнь», «обеспечивают, чтобы ребенок не разлучался со своими родителями», «принимают все необходимые законодательные, административные, социальные и просветительные меры с целью защиты ребенка», «обязуются защищать ребенка от всех форм сексуальной эксплуатации и сексуального совращения» и т.д.

Конвенция, являясь международным законодательным актом, преследует и такую цель, как унификация семейного законодательства с ориентацией на лучшие для ребенка стандарты обеспечения его интересов. Право на жизнь каждого человека провозглашает ст. 3 Всеобщей декларации прав человека. Конвенция гарантирует подобного рода право применительно к ребенку.

Вторая группа всеобщих предписаний Конвенции была в целом адресована тем, кто непосредственно связан с охраной прав ребенка. Данные предписания закрепляют в себе государственные и частные учреждения (организации), суды, административные и законодательные органы, различного рода службы.

К самому важному праву ребенка как члена общества Конвенция относит право на пользование наиболее совершенными услугами системы здравоохранения и средствами лечения болезней и восстановления здоровья (п. 1 ст. 24). В более кратком виде подобного рода положение, касающееся любого гражданина, в том числе несовершеннолетнего, зафиксировано в ч. 1 ст. 41 Конституции РФ. [4] Обеспечивается данное право нормами административного права, регулирующими правоотношения по оказанию медицинских услуг. Семейный же кодекс РФ (далее – СК РФ) [5] ограничивается указанием на обязанность родителей (абз. 1 п. 1 ст. 63), опекунов (попечителей) (абз. 1 п. 6 ст. 148.1) заботиться о здоровье, физическом, психическом, духовном и нравственном развитии своих детей.

Воздействие Конвенции на СК РФ переоценить просто невозможно. Речь идет о праве ребенка на заботу со стороны своих родителей (п. 1 ст. 7), праве несовершеннолетнего вопреки его желанию не разлучаться со своими родителями (п. 1 ст. 9), праве ребенка, который разлучается с одним или обоими родителями, на общение с ними на регулярной основе, за исключением случаев, «когда это противоречит наилучшим» его интересам (п. 3 ст. 9).

Буквальное отражение положений Конвенции легко найти в разд. IV СК РФ «Права и обязанности родителей и детей». Исключение составляет ст. 47 СК РФ, рассматривающая в качестве основания возникновения прав и обязанностей родителей и детей два факта – происхождение ребенка и его последующее удостоверение в установленном законом порядке.

И наконец, о том, как повлияло создание Конвенции на семейное законодательство говорит появление в СК РФ ранее неизвестной ему главы, специально посвященной только ребенку. Она так и называется – «Права несовершеннолетних детей» и регламентирует принципиально важные положения, определяющие статус ребенка в семье. Признанию особой роли семьи в его развитии (преамбула Конвенции) соответствует право ребенка жить и вос-

питываться в семье (ст. 54 СК РФ); право несовершеннолетнего на общение с родителями (родителем), родственниками, закрепленное в ст. 9, п. 2 ст. 10 Конвенции, соответствует тому, что предусмотрено ст. 55 СК РФ. П. 2 ст. 2 и 19 Конвенции находит свое отражение в ст. 56 СК РФ, которая, естественно, касается лишь семейно-правовой сферы. То обстоятельство, что ребенок с момента рождения имеет право на имя (п. 1 ст. 7 Конвенции), повторяется в ст.ст. 58-59 СК РФ. Что же касается имущественных прав ребенка, то Конвенция не включает их в сферу своего внимания.

Именно так в общих чертах представлен нам перечень прав, которыми Конвенция о правах ребенка наделяет несовершеннолетних. Их сравнение с правами, которые предоставляет ему Конституция РФ и российское семейное законодательство, позволяет отметить, что важнейшие положения Конвенции имеют четкое закрепление в отечественном законодательстве, хотя вопросы, касающееся положения детей в семье и обществе, требуют огромной как юридической, так и общественно-политической работы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г.) // Российская газета. 1995. № 67.

2. Декларация прав ребенка (принята Резолюцией 1386 (XIV) Генеральной Ассамблеи ООН 20 ноября 1959 г.) // Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов. М.: Юридическая литература, 1990. С. 385–388.

3. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 г.) // Сборник международных договоров СССР. Выпуск XLVI. 1993.

4. Конституция Российской Федерации: [принята всенар. голосов. 12 декабря 1993 г.: в ред. от 21 июля 2014 г.] // Российская газета. 1993. № 237.

5. Семейный кодекс Российской Федерации: федер. закон: [от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ: в ред. от 06 февраля 2020 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 1. Ст. 16.

ПЕНСИОННЫЙ ВОЗРАСТ И КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ ПОЖИЛОГО НАСЕЛЕНИЯ

Максимкин А.В., студент
Научный руководитель **Логутенков А.В., преподаватель**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Пенсионный возраст – это показатель, определяющий право на получение пенсии по старости. Конвенции МОТ № 102 и № 128 определяют эту дефиницию как возрастную черту, устанавливаемую национальным законодательством с учетом работоспособно-

© Максимкин А.В., 2020

сти пожилых лиц с целью получения пособия. Экономико-правовой смысл пенсионного возраста с позиции МОТ – это типичный хронологический возраст, при наступлении которого государство гарантирует пожилому человеку выплату, позволяющую ему замещать трудовой доход, в сопоставимых с ним размерах. Так, ст. 25 и 26 Конвенции № 102 «О минимальных нормах социального обеспечения» рассматривают категорию пенсионный возраст как один из случаев, при которых наступает право на пособие по старости.

Статьи 14 и 15 Конвенции № 128 «О пособиях по инвалидности, по старости и по случаю потери кормильца рекомендуют национальным правительствам законодательно устанавливать пенсионный возраст, который бы не превышал 65 лет. Однако компетентный орган власти может устанавливать более высокий возрастной предел с должным учетом демографических, экономических и социальных критериев, оправдываемых статистикой.

При этом должны приниматься условия труда: Для работ, которые национальное законодательство рассматривает как тяжелые или вредные пенсионный возраст снижается.

Такой дифференцированный подход можно трактовать как способ гарантированности для трудящихся реализации социальной защиты в старости в зависимости от конкретных условий жизнедеятельности: условий труда, работоспособности (трудоспособности), видов трудовой деятельности. Считается социально справедливым подходом, при котором возможностью получать пособие может воспользоваться большинство граждан.

В России пенсионная система настроена на параметры, количественное значение которых значительно ниже, чем максимально допустимое «Конвенцией № 102: пенсионный возраст – 60 (а не 65) лет, стаж – 25 (а не 30 – до недавнего времени) лет, пенсия может совмещаться с работой и получением дохода [1].

В этой связи важно отметить, что Конвенция также допускает скольжение потолка вверх, если его повышение проводится с учетом работоспособности пожилых лиц в соответствующей стране. Этот вектор на повышение пенсионного возраста, заложенный в Конвенции, отражает общую тенденцию к удлинению продолжительности жизни в развитых странах и оставляет для российской пенсионной системы значительные возможности для маневра в рамках соблюдения этих норм международного права.

Установление пенсионного возраста имеет принципиальное значение не только для граждан, но и для государства и других субъектов правоотношений, поскольку от его величины зависит материальное обеспечение, а значит и их финансовые обязательства. Так, главными принципами правового регулирования обес-

печения старости, которые вытекают из ст. 25 Конвенции № 102, являются общая ответственность государства за обеспечение старости, принятие им на себя всех вытекающих из этой ответственности обязанностей и неукоснительное выполнение соответствующих предписаний международного права в соответствии с нижеследующими статьями данного раздела.

Конкретно государственная поддержка пожилых граждан в России должна по Конституции Российской Федерации гарантироваться социальным обеспечением по возрасту (ст. 39), а установление государственных пенсий и пособий – путем принятия соответствующих законов (ст. 39). Задавая государственные пенсии и пособия по возрасту, законы должны реализовывать конституционно установленную цель социальной политики государства и исходить из того, что эти пенсии и пособия в сочетании с другими мерами социальной защиты должны обеспечить достойную жизнь и свободное развитие человека в старости.

Хотя Конституция концентрирует внимание на государственных мерах социальной защиты, предусматривая мгосударственную поддержку, государственные пенсии и пособия, ст. 39(1) содержит более широкую формулировку – каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, которая позволяет распространить конституционные гарантии на негосударственные и частные средства обеспечения по возрасту.

Следует отметить, что в России такие социальные гарантии в области пенсионного обеспечения достигнуты только в минимальной пенсии. Для более высоких уровней страна не дотягивает. Так, Конвенция № 102 определяет для полной трудовой пенсии при наличии полного страхового стажа и пенсионного возраста минимальный уровень пенсии не ниже 40% стандартного заработка типового бенефициария (мужчины), который устанавливается Конвенцией для пенсионных систем, которые настроены на следующие параметры: пенсионный возраст – 65 лет, стаж – 30 лет, а пенсия является единственным источником дохода. При соблюдении этих условий уровень замещения в 40% признается достаточным для достойного уровня жизни пенсионера. В России при данных стандартных показателях размер коэффициента замещения не превышает 35%, что затрудняет ратификацию Конвенции № 102.

Напомним, что целью Конвенции № 102 в 1950-е гг. была не разработка идеальной конфигурации параметров пенсионной системы, а установление тех типовых пределов их настройки, при которых должен гарантироваться минимально достаточный уровень пенсии.

Важно отметить, что помимо размеров пенсий на качество жизни пенсионеров влияет целый ряд других факторов. Традиционно

категория мкачество жизни населения рассматривается в двух аспектах. Первый связан с количественной оценкой всех сторон жизнедеятельности людей в целом по той или иной стране, т. е. подразумевается обобщенная макроэкономическая оценка, в которую входит ряд определенных показателей: продолжительность жизни, экономические возможности страны, ее расходы на образование и здравоохранение в ВВП и на душу населения. Второй аспект связан с оценкой параметров жизнедеятельности людей на индивидуальном уровне.

Например, для оценки качества жизни на уровне социума разработана классификация показателей уровня жизни населения, подготовленная экспертами Европейской экономической комиссии ООН, которая нашла применение при подготовке ООН ежегодного Доклада о человеческом развитии. Сводным, обобщающим показателем качества жизни служит Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП), который исчисляется на базе трех составляющих: долголетия, уровня образования и доходов населения.

В последние годы в нашей стране проводится мониторинг качества жизни населения по ИРЧП на территориальном уровне, а методом отнесения к различным уровням служит следующая группировка данного показателя:

– с высоким ИРЧП (0,8–1,0);

– со средним ИРЧП (0,5 до 0,799);

– с низким ИРЧП (менее 0,5).

Статистические наблюдения свидетельствуют о положительной динамике повышения качества жизни в большинстве субъектов Российской Федерации, которые по ИРЧП находятся в диапазоне интервала средних значений (0,5–0,8) при размере индекса в целом по стране 0,805. Практически все субъекты Российской Федерации реализуют территориальные программы по улучшению ситуации в этой сфере.

При использовании ИРЧП важно иметь в виду, что это обобщающий показатель оценки качества жизни для всех возрастных групп населения. Его использование для оценки качества жизни пожилого населения дает только общий, приблизительный набор представлений, а поэтому требует своей конкретизации в отдельных сферах социальной защиты пожилого населения: медицинской помощи, пенсионного и социального обеспечения, социального ухода [2].

Следует отметить, что, несмотря на достаточно развитую концептуальную и инструментальную базу, характеризующую качество жизни всех возрастных групп населения, категория качество жизни пожилого населения не получила еще должного обоснования.

До сих пор не существует какого-либо международного этало-

на, который бы демонстрировал, насколько благоприятны условия жизнедеятельности пожилых людей в тех или иных странах, поскольку сопоставимые на международном уровне данные об их положении по-прежнему ограничены и не систематизированы.

Основными категориями качества жизни пожилого населения являются стандарты и нормативы покупательной способности пенсий и прожиточного минимума пенсионера, размеры минимально необходимого потребления услуг в сфере медицинской помощи и социального ухода, а также социальные нормативы обеспеченности населения объектами социальной инфраструктуры: учреждениями здравоохранения, социального обслуживания, культуры и т. д.

ЛИТЕРАТУРА

1. Социальная защита отдельных категорий граждан. Качество жизни пожилого населения : учеб. пособие для СПО / В. Д. Роик. М.: Юрайт, 2018. 400 с.

2. Право социального обеспечения: учебник для среднего профессионального образования / Е. Е. Мачульская. 4-е изд., перераб. и доп. Москва: Юрайт, 2020. 449 с.

КАДАСТРОВЫЙ УЧЕТ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ И ЕГО РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ЗЕМЕЛЬНЫМ ФОНДОМ

Нелюбина Е.А., студент
Научный руководитель **Минеева И.Н., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Ведущая роль в управлении в сфере земельного фонда принадлежит государству. Государственное управление земельным фондом является частью государственного управления в целом. На сегодняшний день управление земельным фондом осуществляют не только органы государственной власти (федеральные и субъекта федерации), но и органы местного самоуправления.

Государственный кадастровый учет (далее – ГКУ) представляет собой систему земельно-процессуальных отношений по поводу формирования земельных участков и является основным способом индивидуализации земельных участков, в качестве оборотоспособной недвижимости, поскольку их идентификация при проведении государственной регистрации прав и сделок с ними осуществляется по кадастровому номеру.

ГКУ является государственным информационным ресурсом. В соответствии с ч. 9 ст. 14 Федерального закона от 27 июля 2006 г.

© Нелюбина Е.А., 2020

№ 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [1] государственный информационный ресурс – это информация, содержащаяся в государственных информационных системах, а также иные имеющиеся в распоряжении государственных органов сведения и документы.

Функционирует ГКУ на основе Федеральных законов от 24 июля 2007 г. № 221-ФЗ «О кадастровой деятельности» [2], от 13 июля 2015 г. № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» [3] и целого ряда нормативных правовых актов, развивающих их положения. Таким образом, государство гарантирует, что сведения о земельных участках, содержащихся в ГКУ, являются официальными, достоверными и актуальными.

ГКУ выполняет несколько функций: учетную – включение в состав кадастра сведений, полученных в результате кадастрового учета и необходимых для осуществления регистрации прав; финансовую – на основе информации о кадастровой стоимости земельных участков определяется налоговая база для начисления земельного налога; справочную – содержащиеся в кадастре сведения являются доступными и актуальными и могут предоставляться заинтересованным лицам.

В целях присвоения земельным участкам кадастровых номеров, территория Российской Федерации поделена на кадастровые округа, кадастровые районы и кадастровые кварталы.

Поскольку в настоящее время установлено 89 округов, каждому из них присваивается учетный номер и наименование. Мордовский кадастровый округ имеет учетный номер 13.

Далее территория кадастрового округа делится на кадастровые районы, каждому из которых также присваивается учетный номер и наименование. При этом учетный номер кадастрового района состоит из учетного номера кадастрового округа, разделителя в виде двоеточия и порядкового номера кадастрового района в кадастровом округе (например, 13:12).

Затем территория кадастрового района делится на кадастровые кварталы. Каждому кадастровому кварталу так же присваивается учетный номер, который состоит из учетного номера кадастрового района, разделителя в виде двоеточия и порядкового номера кадастрового квартала в кадастровом районе (например, 13:12:5325). За порядковым номером кадастрового квартала указывается номер земельного участка в квартале.

По состоянию на 10 апреля 2020 г. на кадастровой карте Республики Мордовия отмечены: 3.405 кадастровых кварталов; 242.650 земельных участков; 8.787 зон с особыми условиями использования территории [4].

Таким образом, кадастровый номер земельного участка – это

уникальный, не повторяющийся во времени и на территории РФ номер, который присваивается земельному участку при осуществлении кадастрового учета. Кадастровый номер земельного участка включает номер кадастрового округа, номер кадастрового района, номер кадастрового квартала и номер участка в квартале.

Границы единиц кадастрового деления устанавливаются по координатам характерных точек границ, определяемых в системе координат.

При установлении границ каждой единицы кадастрового деления территории РФ должны соблюдаться следующие требования:

– единицы каждого из уровней кадастрового деления должны покрывать соответствующую территорию без наложений и разрывов;

– границы единиц кадастрового деления представляют собой замкнутый контур;

– части границ единиц кадастрового деления, являющиеся общими одновременно для кадастровых округов, кадастровых районов и кадастровых кварталов, имеют одинаковое описание местоположения границ (координаты характерных точек границ);

– в случае прекращения существования кадастрового округа, кадастрового района либо кадастрового квартала присвоенный соответствующей единице кадастрового деления учетный номер не используется повторно.

В случае изменения административных границ субъектов РФ, муниципальных образований и населенных пунктов кадастровое деление территории РФ не изменяется.

При постановке на кадастровый учет земельного участка ему присваивается кадастровый номер в кадастровом квартале, в границах которого участок располагается целиком.

Следует отметить, что при присвоении кадастровых номеров применяются десятичные числа, записанные арабскими цифрами. При снятии участка с кадастрового учета, аннулировании сведений о нем, присвоенный ему кадастровый номер другому участку не присваивается, т.е. повторное использование кадастрового номера не допускается.

При проведении кадастрового учета земельных участков производится их описание и индивидуализация, что позволяет выделить каждый зарегистрированный участок как индивидуально определенную вещь с уникальными характеристиками. Уникальные характеристики земельных участков включают в себя кадастровый номер, расположение границ и площадь земельного участка. Помимо уникальных характеристик, имеется и дополнительная информация о земельном участке - кадастровая стоимость, категория земли и др.

ГКУ земельного участка осуществляется по месту его нахождения в следующих случаях:

– образование или создание земельного участка (постановка на учет);

– прекращение существования земельного участка (снятие с учета);

– изменение сведений о земельном участке.

Основную функцию государственного земельного кадастра выполняет Единый государственный реестр, посредством которого осуществляется ГКУ земли.

Регистрацию прав на земельные участки и сделки с ними, проведение ГКУ, землеустройства, государственного мониторинга земель, а также функции по государственной кадастровой оценке, федеральному государственному надзору в области геодезии и картографии, государственному земельному надзору выполняет Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр), являющаяся федеральным органом исполнительной власти.

Следует заметить, что в последнее десятилетие технологии кадастрового учета значительно изменились. Кадастр стал электронным, что предъявляет более высокие требования к квалификации специалистов, осуществляющих ведение кадастра. Предоставление кадастровых сведений также перешло на качественно новый уровень. Приоритетной для подачи запроса о предоставлении сведений и для собственно предоставляемых сведений является форма электронного документа.

Росреестр и его филиалы проводят работу по оцифровке кадастровых дел, находящихся на хранении в архивах учреждений. Оцифровка архивного фонда способствует оперативному оказанию учетно-регистрационных услуг, вне зависимости от месторасположения объекта недвижимости на территории России. Так, к началу 2020 г. было оцифровано более 34 млн. кадастровых дел, что составляет 55 % архива кадастровых документов по Российской Федерации. В архиве Росреестра Республики Мордовия на хранении находятся 370.989 кадастровых дел, из них в электронный вид переведены 74 % документов.

В электронный вид переводятся такие документы, как заявление о кадастровом учете, межевой план, акт определения кадастровой стоимости, копия документа, подтверждающего разрешение земельного спора о согласовании местоположения границ земельного участка и др. Все созданные файлы заверяются личной электронной подписью специалиста архива.

Копии архивных документов требуются физическим и юридическим лицам при осуществлении всевозможных сделок с недви-

жимостью, а также в целях разрешения возникающих земельных споров. Документы из архива выдаются только в виде копии и только собственникам или их законным представителям, либо физическим и юридическим лицам с доверенностью от собственника или его законного представителя. Подлинники документов сохраняются в архиве Росреестра без срока давности и не подлежат ликвидации или утилизации.

Кроме этого, установлено обязательство органа кадастрового учета оказывать услугу всем желающим в виде публичной кадастровой карты путем размещения ее на официальном сайте органа кадастрового учета. Так, публичная кадастровая карта Мордовии предоставляет пользователям следующие сведения о земельном участке: площадь; адрес; стоимость; статус; параметры; дату постановки на учет; форму собственности.

Росреестр выполняет также функцию по снятию земельных участков с кадастрового учета. В 2019 г. с кадастрового учета было снято более 360.000 земельных участков по всей России, в том числе в Республике Мордовия – 15,6 тыс. [5].

Снятие с ГКУ учета земельного участка предполагает аннулирование актуальности сведений об объекте, прекращение права собственности и, соответственно, освобождение собственника от уплаты налогов. Согласно Федеральному закону № 218-ФЗ снятие с кадастрового учета земельного участка производится исключительно при определенных обстоятельствах. Например, если собственник решил преобразовать свой земельный участок путем процедуры его раздела, объединения или перераспределения. Такой земельный участок теряет актуальность, информация о нем в реестре недвижимости изменяется на состояние «архивная», а для новообразованных земельных участков он становится первичным.

Другой вариант снятия с ГКУ земельного участка происходит при особенном статусе земельного участка, имеющим название «временный». Подобный статус имели участки, прошедшие кадастровый учет до 01 января 2017 г., и регистрация прав на них не осуществлялась. Следует заметить, что при отсутствии регистрации права собственности на такой участок до 01 марта 2022 г., «временный» участок будет снят с кадастрового учета.

Земельные участки, прошедшие процедуру ГКУ после 01 января 2017 г., имеют статус «актуальные». Однако в случае отсутствия зарегистрированного права собственности на такие земельные участки в течении 5 лет с момента проведения процедуры учета, по отношению к ним также будет применена практика снятия с кадастрового учета.

Последняя процедура исключения сведений о земельных участ-

ках, записи о которых внесены в Росреестр до 01 марта 2008 г., осуществляется при соблюдении трех условий:

– отсутствие зарегистрированного документа, разграничивающего право на земельный участок (договор, распоряжение и т. п.);

– наличие ранее возникшего права на земельный участок;

– отсутствие объектов недвижимости на таком участке, подтвержденное документально.

Если к моменту подачи заявления участок уже будет снят с кадастрового учета, в регистрации права собственности будет отказано, и решать вопрос о принадлежности участка придется уже в суде. Снятые с учета земельные участки получают статус свободных (неразграниченных) и переходят в распоряжение уполномоченного органа местного самоуправления.

Итак, можно видеть, что главной целью кадастрового учета земельных участков является получение достоверной и объективной информации об объектах недвижимости, их местоположении и обеспечение этой информацией заинтересованных юридических лиц и граждан.

ЛИТЕРАТУРА

1. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон: [от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ: в ред. от 03 апреля 2020 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. № 31. Ст. 3448.

2. О кадастровой деятельности: федер. закон: [от 24 июля 2007 г. № 221-ФЗ: в ред. от 02 августа 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. № 31. Ст. 4017.

3. О государственной регистрации недвижимости: федер. закон: [от 13 июля 2015 г. № 218-ФЗ: в ред. от 02 августа 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2015. № 29. Ст. 4344.

4. Публичная кадастровая карта Республики Мордовия // http: egrp365.ru.

5. Федеральная кадастровая палата озвучила количество земельных участков, снятых с кадастрового учета в прошлом году // http: www.vsar.ru.

ПРАВОВЫЕ СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Печаткина К.И., студент
Научный руководитель **Минеева И.Н., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Согласно сложившейся общемировой доктрине и практике, инвестиции – это накопленная и неиспользованная для потребления часть дохода в определенный период производственной деятельности, которая затем вновь вкладывается в производство. Право-

© Печаткина К.И., 2020

вое регулирование процесса вложения иностранных инвестиций, а также разработка наиболее благоприятного климата для потенциальных инвесторов, играет важную роль в развитии экономики того или иного государства.

Известно, что под гарантиями, предоставляемыми иностранным инвесторам, понимаются конкретные обязательства, которые берет на себя принимающее иностранный капитал государство в связи с осуществлением капиталовложений на своей территории.

Как правило, гарантии принимающего государства включают ряд вопросов:

– прежде всего это четкое определение правового режима;
– гарантии от принудительных изъятий;
– порядок компенсации и возмещение убытков;
– порядок разрешение споров;
– гарантии перевода прибылей и т. д.

Общий правовой режим по отношению к иностранным инвесторам формулируется по-разному в законодательстве стран-участников АТЭС. Однако суть этой формулировки состоит в одном, а именно в приравнивании иностранных инвесторов-иностранцев в правовом положении к местным физическим и юридическим лицам, тем самым в закреплении за ними «национального режима». Оттуда, можно сказать, что иностранцы пользуются такой же защитой в отношении собственности (инвестиций), торговой марки, патентов и т.д., как и местные граждане. Иностранные собственники предприятий, рабочие и персонал подлежат обложению налогами и сборами не больше, чем местные граждане стран-участниц.

В качестве примера рассмотрим особенности правовых средств защиты иностранных инвестиций по законодательству Российской Федерации.

С 2013 г. приток прямых инвестиций в Россию сокращается, что связано, в-первую очередь, с геополитической напряженностью в мире. В то же время в 2017 г. приток иностранных инвестиций вырос до 37,1 млрд. долл., но в 2019 г. он вновь снизился до 25,3 млрд. долл., что является вторым самым низким уровнем с 2006 г. По предварительным оценкам ЮНКТАД, в 2019 г. приток инвестиций в Россию сократился на 14 %, а сделки по слиянию и поглощению компаний - на 82 %.

Основными инвестиционными партнерами России являются компании, инкорпорированные на Кипре, Багамах, Бермудских островах, в Люксембурге, Нидерландах, Ирландии и Великобритании. Основными инвестированными секторами являются добыча полезных ископаемых, производство, торговля и ремонт автотранспортных средств, финансовая и страховая деятельность, гос-

ударственное управление, оборона и социальное обеспечение, а также недвижимость.

Российской Федерацией подписано 79 двусторонних инвестиционных соглашений, а также 6 соглашений с инвестиционными положениями, а значит можно с уверенностью утверждать, что Россия стремится поддерживать международный стандарт отношений с иностранными инвесторами. Также Российская Федерация является участником 20 международных договоров, касающихся в том числе и защиты иностранных инвесторов, среди которых Нью-Йоркская Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г. [1], Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) 1994 г. [2], Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) 1994 г. [4] и Соглашение по связанным с торговлей инвестиционным мерам (ТРИМС) 1994 г. [3], целью которых является развитие торговых отношений между государствами. Именно поэтому в национальное законодательство Российской Федерации включены основные положения в отношении защиты иностранных инвесторов.

На национальном уровне основным нормативно-правовым актом в области иностранных инвестиций является Федеральный закон от 09 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» [6] по общему правилу устанавливающий, что правовой режим иностранных инвестиций «не может быть менее благоприятным, чем правовой режим деятельности и использования полученной от инвестиций прибыли, предоставленный российским инвесторам». Более того, ст. 5 вышеупомянутого закона определяет, что «иностранному инвестору на территории Российской Федерации предоставляется полная и безусловная защита прав и интересов».

Также ФЗ № 160 несмотря на наличие некоторых исключений, указывает, что инвесторы имеют право на:

– осуществление инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений;

– самостоятельное определение объемов и направлений капитальных вложений, а также заключение договоров с другими субъектами инвестиционной деятельности в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации [5];

– владение, пользование и распоряжение объектами капитальных вложений и результатами осуществленных капитальных вложений;

– передачу по договору и (или) государственному контракту своих прав на осуществление капитальных вложений и на их ре-

зультаты физическим и юридическим лицам, государственным органам и органам местного самоуправления;

– осуществление контроля за целевым использованием средств, направляемых на капитальные вложения;

– объединение собственных и привлеченных средств со средствами других инвесторов в целях совместного осуществления капитальных вложений на основании договора;

– осуществление других прав, предусмотренных договором и (или) государственным контрактом.

Однако дочерние и зависимые общества компании, признанной иностранным инвестором, не пользуются такой защитой. Таким образом, гарантии напрямую распространяются только на саму компанию с иностранным участием. Несмотря на некоторые изъятия, такие как возможность экспроприации в государственных нуждах или сложность участия в государственных стратегических компаниях, правовой режим иностранных инвестиций в Российской Федерации является аналогичным другим странам-участницам ВТО. Именно поэтому необходимо проанализировать, почему несовершенство правовой системы все еще является одним из препятствий для иностранного инвестора, желающего вести бизнес на территории России.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений: заключена в г. Нью-Йорке в 1958 г. // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 1993. № 8.

2. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС): заключена в г. Марракеше 15 апреля 1994 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. № 37 (приложение, Часть V). С. 2300–2335.

3. Соглашение по связанным с торговлей инвестиционным мерам (ТРИМС) заключена в г. Марракеше 15 апреля 1994 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. № 37 (приложение, Часть VI). С. 2650–2653.

4. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС): заключена в г. Марракеше 15 апреля 1994 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. № 37 (приложение, Часть V). С. 2336–2369.

5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон: [от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: в ред. от 16 декабря 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

6. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации: федер. закон: [от 09 июля 1999 г. № 160-ФЗ: в ред. от 31 мая 2018 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1999. № 28. Ст. 3493.

ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ НАИМЕНОВАНИЯ НОВЫЙ ВИД СРЕДСТВ ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ

Ромаев Р.Е., студент
Научный руководитель **Колоколова Е.О., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В июле 2020 географические наименования появятся в установленном ст. 1225 Гражданского кодекса перечне результатов интеллектуальной деятельности и приравненных к ним средств индивидуализации. При этом сохранится возможность регистрации и наименований мест происхождения товаров. Поэтому считаем актуальным рассмотреть, в чем заключаются отличия двух указанных средств индивидуализации товаров, работ, услуг и организаций и выясним, как поправки о географических наименованиях могут повлиять на развитие региональных брендов.

В настоящее время вопросы охраны интеллектуальной собственности приобретают все большее значение, в связи с чем постоянно совершенствуются соответствующие правовые инструменты, обеспечивающие достаточный уровень ее защиты. Летом 2018 года в Государственную Думу был внесен законопроект, которым предлагалось закрепление в части 4 Гражданского кодекса РФ нового средства индивидуализации, как «географическое указание» [4, с. 204].

В июле 2019 г. был принят федеральный закон, установивший в Российской Федерации в качестве нового объекта средство индивидуализации – географическое указание [2]. Документом внесены поправки в статью 1516 Гражданского кодекса Российской Федерации, которые вступят в силу 27 июля 2020 г. [1]

Важнейшей новеллой российского законодательства станет возможность обеспечения правовой охраны географического указания.

Для того чтобы выяснить, насколько целесообразно закрепление понятия «географическое указание» в законодательстве Российской Федерации, необходимо сопоставить его с действующим определением наименования места происхождения товара (далее НМПТ).

Географические указания представляют собой обозначения, которые идентифицируют товар как происходящий на определенной территории, особые качества и характеристики, которого в значительной степени связываются с его географическим происхождением.

Интерес представляет разграничение в законодательстве понятий «географическое указание» и «наименование места происхождения товара».

© Ромаев Р.Е., 2020

Ряд исследователей полагают, что указание происхождения и наименование мест происхождения товаров соотносятся как общее и частное [5, с. 49].

Так, М.А. Салтыков считает, что «по содержанию обозначение наименования места происхождения можно рассматривать как частный случай географического указания» [6, с. 18].

В. И. Еременко (Евразийское патентное ведомство) обращает внимание на практику двухуровневого подхода к указанным средствам индивидуализации в международном законодательстве и законах ряда стран: базовым уровнем является правовой режим географического указания, в то время как НМПТ как правило имеет дополнительные квалифицирующие признаки [3, с. 61].

Г.И. Тыцкая (РГАИС) ранее отметила особенность, которая была учтена авторами при разработке закона: возможность разграничения между объектами на основании участия человека в создании товара. Так, наименование места происхождения товара должно связываться как с природными свойствами, так и с трудом человека. Географическое указание в законе связано исключительно со свойствами товара, «получаемым благодаря природным особенностям местности» [7, с. 41].

В этой связи рассматриваемая норма видится как дублирование уже существующей нормы. Кроме того, существенно упрощенная регистрации географического указания в случае закрепления ее в законе приведет к тому, что нормы права, регулирующие наименование места происхождения товара как средство индивидуализации станут «мертвыми». В этой связи мы полагаем, что закрепление в законе норм, регулирующих право интеллектуальной собственности, понятия географических указаний наряду с действующим определением наименование места происхождения товара видится нелогичным и только привнесет путаницы в правоприменительную практику.

На наш взгляд, для разрешения указанной проблемы, а именно сложности регистрации наименования места происхождения товара, в соответствующие нормативные правовые акты следует внести соответствующие поправки с целью упрощения регистрации наименования места происхождения товара. Помимо этого, следует рассмотреть вопрос о возможной замене термина «наименование места происхождения товара» на «географические указания» в Гражданском кодексе РФ с тем, чтобы нормы российского законодательства об интеллектуальной собственности соответствовали нормам международного права.

В целом можно констатировать, что внедрение нового объекта промышленной собственности направлено на удовлетворение потребности в охране значительного количества существующих в

Российской Федерации обозначений, указывающих на географическое происхождение товаров, которые по факту обладают определенным качеством и репутацией, но которые не могут быть зарегистрированы в качестве наименования места происхождения товара в связи с жесткими требованиями к этому объекту. Для предоставления правовой охраны таких обозначений в рамках признания их «географическим указанием» в федеральном законе предусмотрены более мягкие требования по сравнению с наименованием места происхождения товара.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая): фед. закон от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // СЗ РФ. 2006. № 52. Ст. 5496.

2. О внесении изменений в часть четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и статьи 1 и 23.1 Федерального закона «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции: фед. закон от 26 июля 2019 г. № 230-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2019. № 30. Ст. 4132.

3. *Еременко В.И.* Наименования мест происхождения и географические указания: международно-правовой аспект // Законодательство и экономика. 2016. № 7. С. 58–70.

4. *Живогляд А.О.* Нужно ли понятие «географические указания» в гражданском кодексе Российской Федерации? // Инновационные механизмы решения проблем научного развития. 2019. № 7. С. 203–207.

5. *Покрищук Д.В.* Географическое указание как новый объект промышленной собственности в российском законодательстве // Современная юриспруденция: актуальные вопросы, достижения и инновации. 2019. № 7. С. 48–50.

6. *Салтыков М.А.* Правовая охрана географического указания в рамках пункта 1 статьи 1516 ГК РФ // Патенты и лицензии. Интеллектуальные права. 2016. № 7. С. 17–22.

7. *Тыцкая Г.И.* О едином средстве индивидуализации товаров по месту происхождения // Патенты и лицензии. Интеллектуальные права. 2017. № 10. С. 38–41.

УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА В БОРЬБЕ С ИЗНАСИЛОВАНИЯМИ

Семченко Л.Г., магистрант
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) РУК

Происходящие в России социально-экономические преобразования, требуют от государства принятия активных мер противодействия преступности. Наиболее актуальным является изучение проблем современной уголовной политики, борьбы с преступлениями, ущемляющими сексуальную свободу и неприкосновенность.

© Семченко Л.Г., 2020

Согласно исследованиям в России на каждые 100 тысяч женщин приходится 120 изнасилований [6]. Мы проанализировали судебную статистику применения уголовного наказания за изнасилования в Чувашской Республике за последние 10 лет (с 2008 по 2017 годы), и получили следующие результаты: число осужденных за изнасилование в Чувашской Республике сократилось с 40 человек (2008 г.) до 36 человек (2017 г.) Обобщая судебную практику наказания по ст. 131 УК РФ на период 2008-2017 гг. мы обнаружили, что количество нападений на половую свободу и неприкосновенность остается стабильным. Так, например, в 2008 году осуждены по ч.2 ст. 131 УК РФ – 40 человек, в 2009 г. – 64 чел., в 2010 г. – 53 чел., в 2011 г. – 62 чел., в 2012 г. – 72 чел., в 2013 г. – 55 чел., в 2014 г. –59 чел., 2015 г. – 45 чел., 2016 г. – 40 чел., 2017 г. – 36 человек [9].

Изнасилование было и остается опасным и широко распространенным преступлением против женщин. Так, по мнению экспертов, более 36% женщин во всем мире стали жертвами сексуального насилия хотя бы раз. Так, например, Южная Африка (500 тысяч случаев в год) и Швеция (7 552 – в год) по количеству совершаемых изнасилований занимают лидирующие позиции [10].

В результате работы правоохранительных органов Чувашской Республики динамика выглядит следующим образом: с 2008 по 2014 год отмечался постоянный рост указанных преступлений, снижение количества осужденных по статье 131 УК РФ наблюдалось с 2014 по 2017 годы [9].

Таким образом, можно сделать вывод, что насилие в отношении женщин как социально-негативное явление, требует разработки определенной стратегии борьбы с ним, основными направлениями которой должны быть воздействие на лиц, совершающих такие преступные действия, воздействие на причины которые порождают это явление.

Более того, с принятием Федерального закона Российской Федерации от 29 февраля 2012 г. № 14-ФЗ, согласно п. «а» ч. 1 ст. 73 УК РФ, условное осуждение не назначается осужденным за преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних, не достигших четырнадцатилетнего возраста. Для целей ст. 73, а также статей 79, 80, 82 и 97 УК РФ к преступлениям против половой неприкосновенности несовершеннолетних, не достигших четырнадцатилетнего возраста, относятся преступления, предусмотренные статьями 131-135, 240, 241, 242.1 и 242.2 УК РФ, совершенные в отношении несовершеннолетних, не достигших четырнадцатилетнего возраста [2].

Статья 131 Уголовного кодекса Российской Федерации предусматривает только один вид основного наказания – лишение сво-

боды. Как показывает практика, его широкое использование не приводит к достижению цели профилактики. Уровень рецидива сексуальных преступлений в России достигает 60% [1].

По словам Ю.А. Веретиной, ряд авторов предлагают использовать специальные меры медицинской коррекции против насильников, а именно, химическую кастрацию [5]. Вопросы законности и целесообразности применения подобных мер коррекции девиантного сексуального поведения обсуждаются в литературе не первый год [3]. Что касается превентивных мер, то первым шагом является выявление причин и условий, порождающих этот вид насильственных преступлений против женщин. Мы считаем, что причинами такого рода преступлений являются недостатки в семейном (школьном) образовании, негативное влияние Интернета, постоянная демонстрация агрессии и жестокости на экранах телевизоров. Следует отметить, что любой вид насилия (включая сексуальное насилие) становится нормой в современном обществе. Нельзя не разделить мнение с Л. В. Иногамова-Хегай о том, что это является дополнительным фактором риска распространения агрессии против женщин [7]. По нашему мнению, СМИ, напротив, должны стимулировать эффективность практики борьбы с фактами насилия.

Заслуживает внимания мнение М. А. Бутаевой, которая считает, что имеющиеся факты агрессии связаны не столько с гормональными характеристиками мужчин, сколько с их безнаказанностью со стороны правоохранительных органов при молчаливом согласии общества [4].

По словам С. Н. Маслака, оставшиеся в живых жертвы изнасилования часто страдают от многолетних эмоциональных потрясений, проблем, связанных с психическими заболеваниями и плохим репродуктивным здоровьем. Женщины, ставшие жертвами насилия, также сталкиваются с повышенным риском заражения ВИЧ. Женщины, которые подвергаются физическому или сексуальному насилию, имеют тенденцию широко использовать медицинские услуги в течение длительного периода времени [8].

Мы считаем, что в современных условиях возможно обеспечить эффективную борьбу с насилием в отношении женщин путем постоянного совершенствования уголовного законодательства, которое должно соответствовать международным стандартам защиты прав и свобод женщин, отражая авторитет правового механизма и уровня морали общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996. № 25.

2. Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях усиления ответственности за преступления сексуального

характера, совершенные в отношении несовершеннолетних» от 29 февр. 2012 г. № 14-ФЗ // Российская газета. 2012. 2 марта (№ 46).

3. *Авдалян, А*. Кастрация лиц, совершивших половые преступления: опыт США / А. Авдалян // Уголовное право. 2013. № 4. С. 102–108.

4. *Бутаева, М.А*. Гендерные стереотипы и насилие против женщин // Научные проблемы гуманитарных исследований. 2010. № 9. С. 179–186.

5. *Веретина, Ю.А*. Защита половой неприкосновенности несовершеннолетних, не достигших четырнадцатилетнего возраста, уголовно-правовыми средствами // Материалы VI Международной научно-практической конференции. Оренбург : Изд. центр ОГАУ, 2015. С. 302–306.

6. *Журавлева, Ю.В*. Виктимологическая профилактика изнасилований : автореф. дис. … канд. юрид. наук / Журавлева Юлия Вячеславовна. М., 2007. 22 с.

7. *Иногамова- Хегай Л.В*. Социально-экономический статус женщин в современной таджикской семье: гендерный аспект // Общественное мнение и социальная трансформация общества. Душанбе : ИфиП АН РТ, 1997. С. 144–152.

8. *Маслак, С.Н.* Уголовно-правовые меры противодействиям и насильственным действиям сексуального характера в международном уголовном праве: автореф. … адъюнкт кафедры уголовного права. Краснодарский край, 2010. С. 177–180.

9. Официальный сайт Министерства внутренних дел по Чувашской Республике // https://21.xn--b1aew.xn--p1ai/.

10. *Письменна, А.* 10 стран, где женщины чаще подвергаются насилию. Электрон. текстовые дан. Режим доступа: http://fb.ru/post/ womens-issues/2015/10/13/2139.

ПРИЗНАНИЕ И ПРИНУДИТЕЛЬНОЕ ИСПОЛНЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ СУДЕБНЫХ РЕШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Сергеев В.А., студент
Научный руководитель **Панфилов М.А., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Исходя из общего правила, решения судов должны быть принудительно исполнены на территории той страны, где был создан и функционирует в настоящее время вынесший их суд. Это исходит из государственного суверенитета и принципа невмешательства органов государственной власти в дела другого государства.

Иностранный суд может вынести решение в отношении как юридических, так и физических лиц. Данные лица могут быть как иностранными, так и российскими. Государство выполняет функцию по защите прав своих физических и юридических лиц благодаря исполнению таких решений. Непризнание иностранных судебных решений, когда в роли взыскателей выступают иностран-

© Сергеев В.А., 2020

ные юридические и физические лица, должно решаться крайне обдуманно, так как Х. Шак справедливо заметил, что «государство пытающееся защитить своих граждан, не признавая иностранные судебные решения, лишь осложняет доверие к ним за границей» [4].

В настоящее время исполнение судебных решений продолжает интернационализироваться благодаря всемирно признанным минимальным стандартам разрешения споров, а также благодаря сближению правовых систем разных государств. Нельзя не отметить и тенденцию на увеличение числа решений судов, которые должны быть принудительно исполнены в иностранном государстве.

Государство по своему усмотрению признает и исполняет решения иностранных судов на своей территории. Важно отметить и то, что в международном частном праве фактически не имеется прямых правовых норм, которые обязывают признание и исполнение судебных решений одного государства на территории другого государства, хотя практических всегда они признают и исполняют их, вопрос только в каком объеме и на каких условиях.

В РФ есть 2 подхода касаемо признания и исполнения иностранных судебных решений на своей территории.

Согласно первому подходу, которого придерживаются И.В. Дробязкина, Д.В. Литвинский и Т.В. Соловьева, иностранные судебные решения могут быть исполнены даже без международных договоров, а только используя общепризнанные принципы международного частного права (вежливости, взаимности и т. д.) [3].

Важно отметить и то, что общепризнанные принципы МЧП не должны не допускать возможность контроля со стороны исполняющего государства и дачу своего согласия на его принудительное исполнение (экзекватура).

Сущность второго подхода противоположна первому и заключается в том, что международные договора непосредственно влияют на возможность исполнения РФ иностранных судебных решений и с формальной точки зрения он выглядит более правильным.

В РФ решения иностранных судов исполняются в установленном Федеральным законом от 02 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» порядке [2]. В частности, в ст. 11 данного закона указывается, что данный порядок устанавливается: Международными договорами, процессуальным законодательством РФ и данным ФЗ.

Процессуальное законодательство (ГПК РФ, АПК РФ) дает возможность признать и исполнить иностранное решение суда, если это предусмотрено международным договором РФ. В данных нормативно-правовых актах выделяют 2 вида исков: о признании и

о присуждении. Для исков о признании не предусмотрено какого-либо принудительного исполнения, в отличии от исков о присуждении, решения которых требуется принудительно исполнять. Для этого иски о присуждении предварительно признаются с помощью экзекватуры, чтобы в дальнейшем имелась возможность их непосредственного исполнения в пределах компетенции национальных органов власти.

Целью экзекватуры является гарантия законности и обоснованности решения иностранного суда с помощью проверки соблюдения минимальных стандартов осуществления правосудия в иностранном государстве, учитывая интересы РФ. Поэтому процессуальное законодательство РФ предусматривает основания для отказа в признании иностранного судебного решения, если:

– решение не подлежит исполнению или не вступило в законную силу;

– противоположную сторону вовремя и надлежащим образом не известили о рассмотрении против нее дела;

– было не соблюдено правило подсудности;

– исполнение решения опасно для суверенитета РФ;

– уже имеется вступившее законную силу решение суда по этому делу.

Важно отметить интересную особенность, которая заключается в том, что в соответствии с процессуальным законодательством РФ (ГПК РФ, АПК РФ) суд общей юрисдикции, в отличии от арбитражного суда может вынести определение о принудительном исполнении, даже если имеются вышеперечисленные основания для отказа в признании данного решения иностранного суда и выдать на основании этого решения исполнительный лист. Данная ситуация выглядит весьма сомнительно и не имеется никаких объективных причин для того, чтобы принудительно исполнять решения иностранных судов, когда имеются основания для отказа в признании данных решений.

Если нет возражений от заинтересованных лиц, не требующее принудительного исполнения решение иностранного суда, если имеется соответствующий международный договор, то решение автоматически признается в РФ. Но при наличии возражений по определенной категории дел, будет осуществлен последующий судебный контроль уже на территории РФ.

АПК РФ в отличии от ГПК РФ не предусматривает возможность автоматического признания иностранного судебного решения, а все решения иностранных судов требуют экзекватуры, что выглядит весьма сомнительно.

Под арбитражом в международном сообществе понимается эквивалент российского третейского суда. В дальнейшем в данной

работе будет использоваться международное значение данного слова.

Иностранные арбитражные решения принимаются:

– по гражданским делам, которые не относятся к экономической деятельности;

– делам, непосредственно связанным с экономической деятельностью.

Признание и исполнение иностранных арбитражных судебных решений регулируется Конвенцией Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, заключенной в г. Нью-Йорке в 1958 г. Данная конвенция была принята и подписана СССР в 1958 г. [1] В ней зафиксирован общеправовой принцип, в соответствии с которым к признанию и исполнению решений иностранных судов не применяются более обременительные, по сравнению с существующими для признания и приведения в исполнение внутренними решениями. Благодаря данному принципу появилась реальная возможность исполнять иностранные судебные решения.

Для признания и исполнения иностранного арбитражного судебного решения не обязателен международный договор.

В настоящее время, после развала СССР, экзекватура выступает скорее негативным фактором для полноценного интегрирования РФ в международное правовое пространство, вместо того чтобы руководствоваться общеправовым принципом взаимности.

Хорошим примером является ЕС, в котором вместо применения экзекватуры был введен Европейский исполнительный лист, но экзекватура была отменена только в отношении бесспорных требований. Бесспорность требований может подтверждаться бездействием лица, в отношении которого было производство и может выражаться в виде:

– неявки без уважительной причины в суд;

– непредоставления отзыва на иск, при его надлежащем уведомлении;

– неиспользования возможности обжалования, при его надлежащем уведомлении.

В качестве Европейского исполнительного листа может выступать:

– судебное решение;

– мировое соглашение;

– аутентичные документы по бесспорным требованиям.

За признанием иностранного арбитражного решения суда следует исполнительное производство, которое уже непосредственно регулируется национальным правом.

Решения арбитражных судов должны быть принудительно исполнены по общим для всех судебных решений правилам, а для унификации порядка исполнения иностранных арбитражных судебных решений требуется создание единого порядка исполнительного производства во всем мире, например, посредством его международной кодификации.

Хотя и существуют огромные различия в организации деятельности судебных приставов в разных странах, тем не менее это не должно мешать созданию единой системы принудительного исполнения судебных решений, вне зависимости от страны их вынесения. Данная потребность стала особенно актуальной в настоящее время, время всемирной глобализации и РФ должна непосредственно принимать участие в правовой интеграции с другими странами мира.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений: заключена в г. Нью-Йорке в 1958 г. // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 1993. № 8.

2. Об исполнительном производстве: федер. закон: [от 02 октября 2007 г. № 229-ФЗ: в ред. от 02 декабря 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. № 41. Ст. 4849.

3. *Дробязкина, И.В.* Международный гражданский процесс: проблемы и перспективы. - СПб., 2005. С. 113–115.

4. *Шак, Х.* Международное гражданское процессуальное право. М., 2001. С. 385 (ссылка приводится по: Зайцев Р.В. Признание и приведение в исполнение в России иностранных судебных актов / под ред. В. В. Яркова. М., 2007. С. 7).

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ США

Тайров В.А., студент
Научный руководитель **Логутенков А.В., преподаватель**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Анализ расходов на социальную политику развитых западных государств показывает, что, несмотря на колебания политической конъюнктуры и мировые финансово-экономические кризисы, государственная политика в этих странах сохраняет основные направления социальной поддержки населения, сложившиеся в период государства всеобщего благосостояния.

Особое внимание уделяется социальной защите граждан, при-

© Тайров В.А., 2020

чем ее организация носит многофункциональный характер и предполагает выполнение функций, соответствующих основным социальным рискам, которым подвергается человек в течение жизни. К их числу относятся следующие социальные риски: заболевания, инвалидности, производственного травматизма и профессионального заболевания, потери кормильца, безработицы, миграции, потери жилья, материнства [1].

В то же время за последние десятилетия происходят определенные трансформационные изменения в направлениях социальной политики различных стран. Усиление военно-политического противоборства в различных регионах мира, расширение масштабов международного терроризма, борьбы между развитым Севером и бедным Югом, мировые финансово-экономические кризисы и смещение центров экономического развития оказывают значительное влияние не только на проведение внешней, но и на реализацию внутренней политики. Во многих странах мира выделяются значительные финансовые средства на социальное обеспечение, развиваются тенденции в сторону приватизации, децентрализации и дебюрократизации с упором на добровольные или коммерческие решения вместо решений государственного сектора, определяются направления сокращения налогов средствами гражданского общества и рынка, делается упор на организованное и частично субсидированное государством социальное страхование в сочетании с частной благотворительностью. Законодательные и исполнительные органы государственной власти ищут решения, связанные с сокращением масштабов безработицы, изменением рынка труда, где работодатели и работники заключают соглашения, вступающие в силу в случае незанятости, болезни или старости.

Основные направления социально-экономической политики США. В основу антикризисной политики американской администрации лег масштабный план «О восстановлении американской экономики и реинвестиций» (American Recovery and Reinvestment Act), принятый в феврале 2009 г. Он явился фундаментом социальной политики США в период глубочайшей рецессии, позволив не только существенно сгладить ее последствия для страны, но и смягчить остроту первого в мире глобального кризиса.

План предусматривал оказание помощи работникам и их семьям, пострадавшим от кризиса, государственную поддержку в трудоустройстве для молодежи и рабочих в новых секторах экономики, продление сроков выплаты пособий по безработице и увеличение их размеров, выделение средств на поддержку малоимущих и пожилых американцев. Выделялись значительные ресурсы на стимулирование малого бизнеса и развитие сферы услуг, ассигнования на модернизацию инфраструктуры страны, строительство ма-

гистралей, железных дорог и энергосетей, улучшение системы общественного транспорта и внедрение цифровых технологий, на развитие возобновляемой энергетики и зеленой экономики. Для смягчения кризиса ипотечного кредитования была утверждена программа стабилизации ситуации на рынке жилья, предусматривающая рефинансирование домовладельцев, имеющих хорошую кредитную историю, а также снижение ипотечных платежей [2].

В целях преодоления безработицы и стимулирования американской экономики был принят законопроект под названием «Закон о рабочих местах в Америке» (American Jobs Act). Этот законопроект направлен на создание новых рабочих мест и поддержание среднего класса. Его основными элементами являются: продление срока льготного налогообложения заработной платы и налоговое стимулирование найма новых работников, выделение средств на инфраструктурные проекты, реструктуризация ипотечных кредитов, выделение правительствам штатов и муниципалитетов финансовых средств на развитие транспортной инфраструктуры, строительство школ и учреждений профессионального образования, ремонт пустующего жилья.

Важным направлением социальной политики США является реформа системы образования. Реформа нацелена на повышение качества преподавания в американских школах и обеспечение доступности высшего образования. США выделяют на образование 5,6 % ВВП и являются одним из лидеров по этим расходам среди ведущих стран мира. Однако качество американского школьного образования не соответствует затрачиваемым на него средствам, а высшее образование в этой стране является самым дорогим в мире.

В США отсутствует единая государственная система образования. Школьное обучение в этой стране находится в ведении штатов, которые самостоятельно разрабатывают образовательные стандарты и перечень изучаемых предметов. Реформирование системы образования осуществляется по следующим направлениям:

1) стандартизация учебного процесса;

2) изменение системы тестирования и поощрения школ за хорошую успеваемость их учащихся;

3) привлечение квалифицированных учителей путем предоставления льгот выпускникам вузов;

4) укрепление системы двухгодичных колледжей и мчартерных школ;

5) совершенствование математического образования школьников и придание ему статуса национального приоритета;

6) увеличение размеров федеральных грантов на высшее образование и установление лимита на выплату долгов по кредитам на образование для бывших студентов в размере 10 % от их дохода.

Отдельное внимание уделялось реформе системы здравоохранения, принятие которой проходило в стране крайне болезненно. Хотя доля расходов на здравоохранение в ВВП достигала почти 16 %, что выше, чем в любой другой стране мира, 47 млн американцев, т. е. шестая часть населения страны, не имели медицинской страховки. В стране отсутствует бесплатная для потребителей медицина, поскольку большая часть медицинских услуг, предоставляемых частными врачами, клиниками и госпиталями, оплачивается страховыми компаниями. Хотя основная масса американцев имеет тот или иной вид медицинской страховки, далеко не все могут ее себе позволить в том случае, если работодатель не несет часть расходов. Для этой категории граждан действуют две основные социальные программы: «Медикейд» (Medicaid) и «Медикэйр» (Medicare). «Медикейд» – программа, которая осуществляется совместно федеральным правительством с правительствами штатов и предназначается для людей с низкими доходами. «Медикэйр» предназначена для оплаты большей части расходов американцев старше 65 лет и лиц, потерявших трудоспособность по болезни. Эта программа покрывает основные расходы на госпитализацию престарелых американцев и финансируется за счет средств, полученных от налогов на социальное страхование.

Реформа системы здравоохранения включает проведение следующих мероприятий: увеличение количества людей, защищенных государственными программами медицинского страхования «Медикейд» и «Медикэйр»; обеспечение медицинского страхования детей из малоимущих семей; совершенствование регулирования деятельности медицинских страховых компаний; создание страховой биржи и специальных центров, где частные лица и небольшие предприятия смогут покупать медицинские страховки по конкурентным ценам и без содействия работодателей; введение административной ответственности в отношении лиц, отказывающихся приобретать медицинскую страховку, а также в отношении компаний, отказывающихся ее продавать; увеличение финансирования превентивной медицины [3].

ЛИТЕРАТУРА

1. Основы социального государства: учебное пособие для среднего профессионального образования / Я. А. Маргулян. 2-е изд., испр. и доп. М.: Юрайт, 2020. 178 с.

2. Право социального обеспечения: учебник для среднего профессионального образования / Е. Е. Мачульская. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2020. 449 с.

3. Право социального обеспечения: учебник и практикум для среднего профессионального образования / под редакцией М. В. Филипповой. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Юрайт, 2020. 406 с.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЗАЛОГА ЗЕМЕЛЬ РАЗЛИЧНЫХ КАТЕГОРИЙ

Уткина А.Д., студент
Научный руководитель **Минеева И.Н., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В настоящее время, в связи с развитием широко используемых способов обеспечения кредитных договоров значительно вырос интерес к различным правовым аспектам использования земли в качестве объекта недвижимости, которое позволило бы создать более гибкую систему исполнения должником различного рода обязательств, указанных в IV разделе Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) [1].

Одним из основных нормативно-правовых актов, регулирующим основные критерии залога земли на сегодняшний день является Федеральный закон от 16 июля 1998 г. № 68-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)». [4] В данном акте прописано, что земельные участки могут являться предметом залога, за исключением земель, изъятых из оборота или ограниченных в нем. При этом, в п. 1 ст. 5 ФЗ № 68 определяется имущество, которое может выступать в качестве предмета одного из видов залога, т.е. быть ипотекой, а в ст. 62 указанного ранее закона содержится перечень земельных участков, на которые возможно распространение договора ипотеки. Ст. 62 упомянутого ранее ФЗ также дает отсылку к п. 5 ст. 27 Земельного кодекса РФ (далее - ЗК РФ), [2] в которой содержится перечень земельных участков, ограниченных в оборотоспособности.

Ст. 63 предусматривает то обстоятельство, что предметом ипотеки не могут являться части земельного участка, площадь которых недостаточна для различного целевого назначения и разрешенного использования земельных участков, а также земли, находящиеся в государственной или муниципальной собственности, кроме тех государственных земель, которые предоставляются для комплексного жилищного строительства или освоения территорий, что не препятствует оформлению залога данных земель, по договору аренды в пределах срока договора аренды и с согласия собственника земельного участка, за исключением оформления договора аренды на срок более 5 лет, с учетом уведомления о продлении аренды собственника.

Однако, по мнению члена ФНП Н.В. Артемьевой, в ст. 63 ФЗ «Об ипотеке…» предусмотрены далеко не все ограничения на земельные участки, являющиеся предметом ипотеки, т. к. в ст. 6 указанного закона содержится более широкий перечень запретов на

© Уткина А.Д., 2020

передачу и залог земельных участков [7]. Более того, Н.В. Артемьева указала на то, что в ст. 5 ФЗ «Об ипотеке…» ничего не сказано о части земельного участка, который наряду с полноценным земельным участком тоже может являться предметом ипотеки, при условии соблюдения требований, установленных действующим законодательством. При этом, А.В. Фиошин в своих научных работах упомянул о трудностях применения теоретической ипотеки части земельного участка на практике [10].

Проанализировав данный закон, она также выразила идею о необходимости указания в договоре залога земельного участка на праве аренды не только категории закладываемой земли, но и разрешение, а также ограничения разрешения на его использование и, желательное указание на отсутствие объектов недвижимости на земельных участках, помимо уже заложенных.

Так как залог недвижимости земельного участка предполагает, что в залог будут включены объекты недвижимости, расположенные на нем согласно ст. 69 ФЗ «Об ипотеке…» на практике довольно распространены случаи, когда в предмет потенциального залога входит помещение, здание, сооружение или земля, находящиеся в общей долевой или совместной собственности. На мой взгляд это явление довольно сильно затрудняет оформление договора залога как на земельные участки, так и на объекты недвижимости, расположенные на нем. Кроме того, оно уменьшает количество гражданско-правовых возможностей залога у субъектов права.

Например, при желании одного из участников общей долевой или совместной собственности сделать свою долю земельного участка, части земельного участка, объекта недвижимости или части объекта недвижимости предметом залога, он может столкнуться с несоблюдением минимальных долей при оформлении договора залога, что впоследствии приводит к невозможности заключения такого договора или с отказом других участников при общей совместной собственности от предоставления недвижимости в залог. Но, отказаться от залога объектов недвижимости при залоге земли, или наоборот, заложить объект недвижимости при отказе в залоге земельного участка при ныне существующем законодательстве является нецелесообразным.

В отношении прав собственности и права залога на земли особо охраняемых природных территорий, лесного и водного фонда установлены похожие правила, т. к. в соответствии со ст. 23 ЗК РФ на эти земли налагается публичный сервитут, означающий запрещение приватизации земельных участков некоторых категорий земель, если ФЗ не предусмотрены исключения. Однако, эти земли могут передаваться на праве аренды, пожизненного наследуемого владения, постоянного (бессрочного) пользования, безвозмездного

срочного пользования, ограниченного пользования (сервитута) земельных участков субъектам РФ, муниципалитету, юридическим и физическим лицам. [11]

Ипотека данных земельных участков запрещена на основании ст. 63 ФЗ «Об ипотеке…», кроме случая, указанного в п. 1 ст. 62.1 того же ФЗ, который предусматривает ипотеку земель, собственность на которые не разграничена если такие земельные участки предназначены для жилищного строительства или для комплексного освоения в целях жилищного строительства и передаются в обеспечение возврата кредита, предоставленного кредитной организацией на обустройство данных земельных участков посредством строительства объектов инженерной инфраструктуры.

Данные манипуляции в отношении земель водного фонда касаются не самих водных объектов, а тех участков земель, которые находятся в непосредственной близости от них, за исключением случаев, когда в границах собственности указанных ранее субъектов права находится обводненный карьер или пруд, который в соответствии со ст. 8 Водного кодекса РФ (далее – ВК РФ) [3] находится в собственности субъектов РФ, муниципальных образований, юридических и физических лиц, если законом не предусмотрено иное.

О тонкостях законодательства сдачи земельных участков водного фонда в аренду можно ознакомиться в рассуждениях Л.Г. Фридганта, по наблюдениям которого было замечено, что если земельной участок водного фонда, находящийся во владении муниципальных образований передается на праве аренды юридическому или физическому лицу, осуществляющим хозяйствующую деятельность, при том что в его границах находится водный объект или поверхностные воды, принадлежащие собственности Федерации, договор аренды на такой земельный участок является ничтожным, на основании ст. 168 ГК РФ, поскольку противоречит требованиям ст.ст. 1, 5, 8 ВК РФ и ст. 102 ЗК РФ, что иногда бывает заметно только после оформления данного договора [12].

Кроме ранее названного закона значительное влияние на залог земель различных категорий оказывает Федеральный закон от 13 июля 2015 г. № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости». [6] По мнению О. В. Гридневой, О.В. Ефимовой и Е.В. Питько положительным нововведением в этом ФЗ является объединение хранения данных из ГКН и ЕГРП в ЕГРН. Также, упростилась подача заявления на регистрацию недвижимости, т. к. теперь заявление о регистрации недвижимости может быть подано через любой МФЦ или Росреестр. [8] Это новшество особенно коснулась земельных участков населенных пунктов и сельскохозяйственного назначения, которые граничили с землями лесного фонда и были предоставлены гражданам в собственность для личного пользования.

На практике права на такие участки ранее нередко приходилось отстаивать, т.к. согласно п. 1 ст. 8 ЗК РФ собственность на земли лесного фонда может принадлежать только Федерации. Однако сейчас, доказательство правомерности на нахождение в собственности земельного участка лесного фонда упростилось, потому, что согласно ФЗ № 280, который в обиходе получил название «Закон о лесной амнистии», земельные участки, находящиеся в собственности граждан, и, потенциально находящиеся на территории лесного фонда должны были быть переданы государством частному лицу, при условии, что право собственности на этот земельный участок было оформлено до 01 января 2016 г. первоначальным собственником.

Это означает, что собственник земельного участка, граничащего с землей лесного фонда, при оформлении участка земли лесного фонда в свою частную собственность значительно расширяет свои залоговые права, т. к. этот земельный участок перестает быть предметом залога пожизненного наследуемого владения собственника, как это было ранее, и после переоформления земельного участка лесного фонда собственник сам вправе распоряжаться им по своему усмотрению.

Земли особо охраняемых природных территорий могут быть предметом залога, только если на их территории не находится природный заповедник или национальный парк. В этом случае земля будет считаться изъятой из оборота согласно п. 4 ст. 27 ЗК РФ. Если же их нет, то земля, воды, недра, растительный и животный мир, находящиеся на территориях государственных природных заповедников, предоставляются по договору залога прав постоянного (бессрочного) пользования земельным участком государственным природным заповедникам.

Имущество государственных природных заповедников является федеральной собственностью. Здания, сооружения, историко-культурные и другие объекты недвижимости закрепляются за государственными природными заповедниками на праве оперативного управления. Земельные участки особо охраняемых природных территорий не могут быть предметом ипотеки или аренды. По наблюдениям Г.Ю. Шабалина на практике часто возникают случаи, когда юридическое или физическое лицо желает приватизировать земельный участок, на котором находится объект недвижимости, но сделать это на практике невозможно, т.к. этот объект недвижимости находится в частной собственности на территории земель особо охраняемых природных территорий [13].

Многие правовые аспекты залога земель сельскохозяйственного назначения были урегулированы Федеральным законом от 24 июля 2002 г. № 101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения». [5] Согласно ему, земли данной категории могут

передаваться на праве аренды иностранным субъектам права, только если их доля в уставном (складочном) капитале превышает 50 %, без возможности передачи такой земли в собственность.

На мой взгляд, это довольно эффективный метод правового регулирования, т.к. он позволяет выявить добросовестных арендаторов, с которыми впоследствии можно будет продлить договор аренды, и в какой-то мере избежать больших убытков в случае уклонения иностранных арендаторов от уплаты регулярных платежей по договору аренды. Также этот ФЗ предусматривает, что земли сельскохозяйственного назначения не могут быть предметом ипотеки, в том случае, если на нем находится единственное жилье собственника или расположено здание, строение, сооружение для занятия какой-либо коммерческой деятельностью. При этом, ипотека таких земельных участков была невозможна до принятой в 2004 г. поправки в ФЗ № 101.

Земли населенных пунктов имеют похожие правила правового регулирования с землями сельскохозяйственного назначения. Обращаться с заявлением на предоставление в аренду земельного участка на условиях аукциона или на льготных условиях без проведения аукциона необходимо в администрацию населенного пункта или сельского поселения по принадлежности интересующего участка земли. На аукцион могут быть переданы земли сельского поселения и населенного пункта по инициативе администрации или по инициативе граждан. Также, залог прав на данные категории земель может передаваться в качестве пожизненного наследуемого владения или пользования. Договор аренды на эти земли заключается на срок от 3 до 49 лет.

Ранее упомянутая ст. 23 ЗК РФ, в которой содержится список земель общего пользования, запрещает приватизацию большого количества земельных участков в составе земель населенных пунктов и земель сельскохозяйственного назначения. П. 1 ст. 63 ФЗ «Об ипотеке…» предусматривает, что залог участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, не допускается. Это означает, что залог категории земель запаса не может быть осуществлен до тех пор, пока участок земли запаса не будет переведен в другую категорию земли. Земельные участки из состава земель промышленности, также могут являться предметом залога, если это не запрещено на основании ст. 27 ЗК РФ.

О некоторых особенностях залога ренты на земельный участок было упомянуто в рассуждениях С.Г. Лиджиевой. Ею было замечено, что, если ранее при передаче под выплату ренты земельного участка или другого недвижимого имущества получатель ренты мог рассчитывать на небольшую пожизненную денежную компенсацию от плательщика только в случае признания себя недееспо-

собным, то теперь, в связи с внесением соответствующих изменений в действующее законодательство регламент заключения сделки этого не требует, а это означает, что получатели ренты, которыми чаще всего являются граждане пенсионного возраста стали более защищены в своих правах [9]. Особенно это положительное, на мой взгляд, нововведение коснулось земель сельскохозяйственного назначения и земель населенных пунктов.

На основе ранее сказанного можно сделать вывод о том, что сейчас все больше развиваются нормативно-правовые акты, регулирующие залог, особенно в сфере ипотечного кредитования. Рассуждения научных деятелей на тему залога различных категорий земель дают предпосылки к принятию во внимание недочетов в нормативно-правовых актах земель в качестве предмета залога и возможные пути их совершенствования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон: [от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: в ред. от 16 декабря 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Земельный кодекс Российской Федерации: федер. закон: [от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ: в ред. от 18 марта 2020 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 44. Ст. 4147.

3. Водный кодекс Российской Федерации: федер. закон: [от 03 июня 2006 г. № 74-ФЗ: в ред. от 02 августа 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. № 23. Ст. 2381.

4. Об ипотеке (залоге недвижимости): федер. закон: [от 16 июля 1998 г. № 102-ФЗ: в ред. от 02 августа 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 29. Ст. 3400.

5. Об обороте земель сельскохозяйственного назначения: федер. закон: [от 24 июля 2002 г. № 101-ФЗ: в ред. от 06 июня 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 30. Ст. 3018.

6. О государственной регистрации недвижимости: федер. закон: [от 13 июля 2015 г. № 218-ФЗ: в ред. от 02 августа 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2015. № 29. Ст. 4344.

7. *Артемьева, Н.В.* Удостоверение договоров об ипотеке земельных участков и прав аренды на них // Нотариус. 2004. № 4. С. 17–22.

8. *Гриднева, О.В*. Новации и перспективы в области государственной регистрации прав на недвижимое имущество / О.В. Гриднева, О.В. Ефимова, Е.В. Питько // Социально-политические науки. 2016. № 4. С. 26–29.

9. *Лиджиева, С.Г.* Понятие и основание ограничения наследственных прав // Нотариус. 2015. № 8. С. 19–22.

10. *Фиошин, А.В.* К вопросу о совершенствовании правового регулирования ипотеки земельных участков // Юрист. 2012. № 3. С. 14–17.

11. *Франкевич, Л.Н.* Правовые аспекты оценки рыночной стоимости прав аренды лесных участков // Бизнес в законе. 2013. № 3. С. 158–163.

12. *Фридгант, Л.Г.* О возможности приватизации земельных участков, попадающих в водоохранную зону водных объектов и расположенных на территории городов и иных поселений // Право. 2003. № 4. С. 55–61.

13. *Шабалин, Г.Ю.* Оборотоспособность земельных участков особо охраняемых природных территорий // Марийский юридический вестник. 2015. № 4. С.13–15.

ОТ ТРОННОЙ РЕЧИ МОНАРХА К ПОСЛАНИЮ ПРЕЗИДЕНТА: ТРАНСФОРМАЦИЯ ЖАНРА ОБРАЩЕНИЯ ГЛАВЫ ГОСУДАРСТВА

Хунтерова И.В., магистрант
Научный руководитель **Городнова О.Н., доцент**
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) РУК

24 февраля 1994 года Президент Российской Федерации Борис Николаевич Ельцин впервые обратился к двухпалатному Федеральному Собранию с программным выступлением, в котором были обозначены наиболее актуальные проблемы государства и общества, предложены пути их решения, поставлены стратегически важные задачи. Так в политической жизни современной России возникло новое явление – послание главы государства.

Этот особый, весьма значимый жанр политического дискурса зародился достаточно давно, в XIII-XIV веках, и берет свое начало в так называемой тронной речи суверена (Speech from the Throne). Так, в британской исторической традиции выступление на открытии парламентской сессии в ноябре готовится членами правительства во главе с премьер-министром. Монарх, выступая в качестве адресанта, не может изменить содержание написанной для него речи, даже если он не согласен с ее положениями. Говоря поиному, суверен просто транслирует основные взгляды кабинета министров на внешнеполитическую ситуацию и внутреннюю повестку сегодняшнего дня. На наш взгляд, в этих фактах ярко проявляются особенности британской монархии, ее известного принципа: «Королева царствует, но не правит». При этом церемония оглашения тронной речи бывает обставлена с особой пышностью и целым рядом формальных и малопонятных для людей, не связанных с жизнью Британии, действий: «Например, перед торжественным событием старейшины королевской стражи, вооруженные светильниками, осматривают подвалы Вестминстерского Дворца – традиция, восходящая к „пороховому заговору“ Гая Фокса, который собирался взорвать парламент и короля в день открытия парламента 5 ноября 1605 года. В наше время, вслед за старейшинами королевской стражи, здание парламента осматривает и полиция. Еще одна традиция относится к „захвату в заложники“ одного из депутатов... Наличие „заложника“ „гарантирует“ безопасное возвращение суверена из парламента после выступления.

Королева прибывает в парламент через специальный вход для главы государства в Башне Виктории Вестминстерского дворца и направляется в Палату лордов, где заседают неизбранные члены

© Хунтерова И.В., 2020

парламента. Это тоже часть традиции — с тех пор, как в 1642 году Король Чарльз I попытался арестовать пятерых избранных депутатов, ни один монарх не имел права переступать порог Палаты общин.

После того, как Королева переоблачается в специальные одежды и Имперскую государственную корону, ее представитель в Палате лордов по кличке „Черный жезл“ отправляется в Палату общин, чтобы пригласить избранных депутатов заслушать речь монарха. При его приближении дверь в палату общин захлопывается, что символизирует независимость нижней палаты парламента. Представитель Королевы стучит в эту дверь жезлом трижды, прежде чем она распахивается, и затем он приглашает членов Палаты перейти в зал Палаты лордов. По традиции, Палата общин может отказать в доступе в нее любому, кроме посланника монарха» [1].

Интересно отметить, что формально-церемониальный характер тронной речи подчеркивает и то обстоятельство, что суверен в принципе не обязан сам ее произносить, а обязать сделать это посланника. «Королева Виктория (1819-1901), с которой часто сравнивают нынешнюю королеву, в старости перестала посещать церемонию открытия парламента и отправляла в парламент имперскую корону на специальной подушке, а ее тронную речь зачитывал посланник» [2], – говорит биограф Елизаветы II Роберт Лейсли, нахваливая правящую королеву. И не зря: Ее Величеству в апреле исполнится 94 года, а за время царствования она обращалась к парламенту 65 раз (в последний раз – в октябре 2019 года), пропустив церемонию дважды – в 1959 и 1963 годах из-за беременности.

В истории России также имеется пример тронной речи монарха, обращенной к парламенту – Государственной Думе. В начале XX столетия на скудной почве нашего многострадального Отечества стали возрастать скудные, робкие, но все же подающие надежду ростки демократии. 27 апреля 1906 года в Санкт-Петербурге в Таврическом дворце открылось заседание I Государственной Думы. Образцом для тронной речи императора Николая II, на наш взгляд, во многом послужили обращения к парламенту британских монархов. Стоит привести и любопытную деталь: супруга императора Александра Федоровна была внучкой королевы Виктории, а сам Николай II доводился двоюродным братом правившему в 1910-1936 годах королю Соединенного Королевства Георгу V.

Выступая перед депутатами Думы, император заявил: «Трудная и сложная работа предстоит вам. Верю, что любовь к Родине, горячее желание послужить ей воодушевят и сплотят вас. Я же буду охранять непоколебимыми установления, Мною дарованные, с

твердою уверенностью, что вы отдадите все свои силы на самоотверженное служение Отечеству для выяснения нужд столь близкого Моему сердцу крестьянства, просвещения народа и развития его благосостояния, памятуя, что для духовного величия и благоденствия государства необходима не одна свобода, необходим порядок на основе права» [3].

Несмотря на, говоря современным языком, столь позитивный месседж, реакция на первый в отечественной истории опыт обращения монарха к парламенту была весьма неоднозначной. Приведем два диаметрально противоположных высказывания:

«Слово Государя произвело сильное впечатление…Когда Государь кончил, зазвучало „ура“ – не только на правой, но и на левой стороне зала, хотя и менее громкое среди членов Думы. Покидая дворец, они еще находились под обаянием величия и красоты Императорской России, которая многим из них предстала впервые», – писал много лет спустя историк-монархист Сергей Ольденбург [4].

А вот некоторые оппозиционно настроенные парламентарии, несмотря на торжественность момента, восприняли речь монарха скептически, как набор высокопарных, лишенных конкретного содержания фраз, не представляющих никакой практической ценности. «Для депутатов это было слишком туманно. Они предпочли бы определенную, законченную политическую формулировку. В их сердцах тронная речь никакого отклика не нашла. Призывать на их труды благословение Божие им, в лучшем случае, казалось излишним. Они больше верили в магическую силу юридических заклинаний, чем в молитвы. Короткий, лишенный всякого личного общения царский прием был для них живописной, но мертвой формальностью, они были связаны не с самодержавием, а с народными силами, открывшими перед ними врата Зимнего дворца и, что было для них бесконечно важнее, двери их собственного, Таврического дворца. Вступая в него, народные представители знали, что для власти они сотрудники непрошенные, царю навязанные. Это наложило печать на их настроение, на их речи, на их действия» [5], – сетовала в своих мемуарах видный представитель партии кадетов, впоследствии автор биографического исследования о Пушкине Ариадна Тыркова-Вильямс.

Интересно отметить, что и американская демократия в годы своего становления позаимствовала некоторые политические институты и традиции из британского наследия. «Торжественностью представления ежегодного президентского послания конгрессу и его сходством с пышной церемонией открытия сессии британского парламента Америка обязана своему первому президенту. Джордж Вашингтон, питавший болезненную страсть к атрибутам королевской власти, истолковал свою конституционную обязанность „ин-

формировать конгресс о положении Союза“ как повод ввести в американский политический протокол чисто британскую традицию. Его доклад конгрессу 8 января 1790 года настолько повторял тронную речь короля, что один из свидетелей его выступления с возмущением говорил о том, что из речи президента видно, что он хочет все делать по-британски» [6].

Третий президент США Томас Джефферсон, желая отойти от английского наследия, сделал смелый шаг вперед и вообще отказался от личного обращения к конгрессменам. 20 января 1801 года текст выступления главы государства в двух экземплярах для каждой палаты был направлен курьером в конгресс. Члены сената и палаты представителей читали их на раздельном заседании.

Подобная традиция сохранялась сто с лишним лет. Нарушил ее Вудро Вильсон в 1912 году. При этом один из сенаторов отозвался об этом начинании резко критически, выразив мнение парламентского большинства: «Жаль, что я стал свидетелем возрождения старой традиции тронных речей. Я сожалею о том, что мне придется присутствовать при этой жалкой и дешевой имитации английского монархизма» [7].

В свою очередь 28-й президент США весьма аргументированно отстаивал свою точку зрения на право личного обращения к парламентариям: «Я очень рад возможности непосредственно обратиться к обеим палатам и своим примером показать, что президент Соединенных Штатов – личность, а не некий правительственный департамент, умеющий общаться с конгрессом исключительно посредством безличных посланий, не способный говорить естественно, своим собственным голосом. Президент – живое существо, пытающееся общаться с такими же живыми существами» [8].

В конце концов лежащее в основе президентского послания творческое, живое, личностное начало, которое так яростно и, на наш взгляд, совершенно справедливо отстаивал Вудро Вильсон, победило. В наши дни ежегодное послание Президента США Конгрессу, которое по традиции оглашается в начале года (в январе или феврале), содержит ключевые положения проводимой действующей администрацией внутренней и внешней политики, носит название «Послание о положении Союза» (The State of Union) [9] и отражает именно личное видение президентом ключевых проблем внутренней и внешней политики США.

Таким образом, жанр обращения главы государства за долгие годы претерпел определенную трансформацию. Тронная речь монарха в Британии сегодня представляет собой, на наш взгляд, лишь один из элементов богатого набора историко-политических традиций Соединенного Королевства. С другой стороны, послание президента США, первоначально отталкиваясь от тронной речи,

стало за два столетия значимым личностным документом, отражающим видение главой государства путей движения американской нации вперед.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Демченко И.* Королевские новости. Новое время (The New Times) 27.05.2015 https://newtimes.ru/articles/detail/98513/.

2. *Голицына Н.* Тронная речь королевы как суть британской демократии 08.05.2013 https://www.svoboda.org/a/24980102.html.

3. Коммерсант Власть № 18, 08.05.2006. С. 12.

4. *Ольденбург С.* Царствование императора Николая II. В 2 т. Т.1. Белград, 1939. С. 352.

5. *Тыркова-Вильямс А.* На путях к свободе. М., 2007. С. 244–245.

6. *Гридина Ю.*, К. Амелин. Как это делается в Америке // Коммерсант Власть № 6, 24.02.1998. С. 16.

7. Там же. С. 16.

8. Там же.

9. *Николаев Б.* Послания Президента США: правовая политика в сфере высшего образования // Известия ПГПУ им. В. Г. Белинского. 2011. № 24. С. 129.

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ ПРАВОВЫХ НОРМ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ОСОБЕННОСТИ БАНКРОТСТВА ЛИКВИДИРУЕМОГО ДОЛЖНИКА

Ганоцкий Д.О., студент
Научный руководитель **Храмова О.Е., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Ликвидируемый должник – это юридическое лицо, в отношении которого принято решение о ликвидации (добровольной или принудительной), но его имущества оказалось недостаточно для удовлетворения требований кредиторов.

Целями применения упрощенной процедуры в деле о банкротстве ликвидируемых должников являются: существенное сокращение сроков процесса банкротства и расходов на его проведение; повышение защиты прав кредиторов по сравнению с обычной ликвидацией за счет предусмотренной Законом о банкротстве возможности оспорить сделки должника по выводу активов, привлечь к ответственности контролирующих его лиц, контролировать процесс банкротства со стороны кредиторов, арбитражного управляющего и суда.

Критерий и признак банкротства – недостаточность имущества для удовлетворения требований кредиторов.

Проблемы практики. Одни суды полагают, что признак банкротства ликвидируемых должников только один – недостаточность имущества, а другие называют два признака, относя к ним также наличие решения о ликвидации должника.

Основаниями применения упрощенной процедуры банкротства, помимо недостаточности имущества, одни суды считают принятие решения о ликвидации; другие полагают необходимым также наличие решения о назначении ликвидатора (ликвидационной комиссии) и внесение соответствующих записей в ЕГРЮЛ, третьи –

© Ганоцкий Д.О., 2020

предварительное проведение ликвидационных процедур. Если недостаточность имущества обнаружена до создания ликвидационной комиссии (назначения ликвидатора), правила об упрощенных процедурах банкротства ликвидируемых должников не применяются, а производство по делу о банкротстве возбуждается в общем порядке.

Суды отмечают, что стоимость имущества должника должна быть доказана заявителем в соответствии со ст. 67, 68, 71 АПК РФ относимыми, допустимыми и достоверными доказательствами, при этом Закон о банкротстве не регламентирует, какими именно документами должна определяться стоимость имущества должника, следовательно, применяются нормы гражданского законодательства, а также законодательства о бухгалтерском учете.

Возникает вопрос о необходимости проверки наличия признаков преднамеренного и фиктивного банкротства. Некоторые суды считают, что такие вопросы не разрешаются, поскольку лицом, участвующим в деле на данном этапе, является лишь сам должник, представляемый ликвидатором (ликвидационной комиссией). Однако ВАС РФ разъяснил, что проведение финансового анализа и установление признаков преднамеренного и фиктивного банкротства – обязанность конкурсного управляющего.

В судебной практике делается вывод, что заявление о признании ликвидируемого должника банкротом может подать и уполномоченный орган1. Нахождение должника в стадии ликвидации не лишает и кредитора права на подачу такого заявления, но на общих основаниях при наличии признаков банкротства, установленных ст. 3 Закона о банкротстве. Последствия неисполнения обязанности по обращению в арбитражный суд о признании ликвидируемого должника банкротом:

а) в ЕГРЮЛ не будет внесена запись о ликвидации должника;

б) виновные лица (собственник, учредители, руководитель должника, председатель ликвидационной комиссии, ликвидатор) несут субсидиарную ответственность, т. е. за свой счет удовлетворяют требования кредиторов, для расчетов по которым имущества должника окажется недостаточно.

В связи с тем, что должник уже находился в процессе ликвидации, продолжение его деятельности не предполагается. Поэтому досудебные и судебные оздоровительные процедуры не проводятся. Количество процедур в деле о банкротстве сокращено: открывается только конкурсное производство, а также может быть заключено мировое соглашение.

Практика пестрит случаями нарушения норм о банкротстве ликвидируемого должника. Во-первых, желая «ликвидироваться с долгами», должники не подают заявления о признании их банкро-

тами. Участники компаний «информацию о долгах своей компании в ликвидационном балансе не отражают, заявления от кредиторов не принимают, и в результате исключения компании из ЕГРЮЛ кредиторы оказываются ни с чем.

Другая проблема – стремление должников инициировать дело о своем банкротстве по упрощенной процедуре, применяемой в деле о банкротстве ликвидируемого должника, с целью нарушения «прав и законных интересов кредиторов, в связи с невозможностью реализовать свое право на голосование на первом собрании кредиторов по вопросу введения следующей процедуры банкротства и выбору саморегулируемой организации или кандидатуры арбитражного управляющего». Для кредиторов крайне затруднена также замена арбитражного управляющего, предложенного должником.

ОСНОВНЫЕ ЗАКОНЫ ЛОГИКИ В ЮРИДИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Гульняшкина П.В., студент
Научный руководитель **Никишова Н.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современном мире формулирование нормативных документов, каких-либо проектов, не может осуществляться без применения логики и ее законов. Знания по логике дают способность рассуждать, а с помощью этой способности люди учатся выражать свои мысли. Мыслительный процесс, предусматривающий анализ общественных отношений, представляет прекрасный способ познания законов логики. Любой нормативный документ составляется с помощью русского языка и при взаимодействии языковых правил и законов логики, что создают нормированный текст официального документа. А для всего этого необходимо уметь правильно строить свои мысли и составлять предложения.

Можно сказать, что законы логики заложены в людях как инстинкты самосохранения. Люди каждый день выполняют много логических операций, когда прокручивают свои мысли в голове (например, что я сегодня буду делать, куда мне нужно сходить, что нужно купить и т.д.). Однако те мыслительные процессы, которые проходят в сознании людей, не всегда совпадают с теорией логических законов.

Логический закон – это связь мыслей, которые образуются в процессе рассуждения. В логике выделяют четыре основных закона:

© Гульняшкина П.В., 2020

1. Закон тождества. Суть его состоит в том, что предмет, который подразумевается под понятием, является определенным в пределах одного рассуждения, доказательства и остается постоянным, не изменяется ни при каких условиях. Этот закон необходим при составлении любого нормативного акта, так как его применение свидетельствует о четком построении мысли в тексте и использовании достоверных фактов.

Нарушение закона приводит к формированию логических ошибок, которые не допустимы при составлении любого документа. Это ошибка называется заменой тезиса, т. е. когда тот, кто составляет документ, меняет одну тему на другую. Чтобы этого избежать, необходимо соблюдать четкую, последовательную структуру построения текста. Вообще тексты, в которых раскрывается содержание правовых актах, документов, не должны принимать оболочку литературного текста, так как это не корректно и не эстетично. В нормативном тексте должна содержаться определенность, точность, ясность, понятность для восприятия людей, даже для тех, кто никогда не сталкивался с юриспруденцией. Люди, которые составляют нормативные документы, должны понимать, что правовой текст обладает спецификой, которую необходимо учитывать при его создании.

Существование закона тождества мы осознаем лишь тогда, когда наблюдаем явное его нарушение. В юриспруденции чаще всего с этим сталкиваются при составлении мотивированной части судебного решения, где логическая ошибка принимает форму подмены понятия. Это можно увидеть на примере следующего дела: «москвичка припарковала свой автомобиль на парковке около многоэтажного дома и ушла. Чуть позже из-под крыши этого здания прямо на автомобиль гражданки упал большой кусок лепнины (в официальных бумагах его назвали просто штукатуркой) и очень серьезно повредил машину». Суд первой инстанции по вышеупомянутому делу практически согласился с доводами ответчика: истица не была потребителем услуг ТСЖ, следовательно ТСЖ и не несет ответственности за повреждение ее имущества. Логическую ошибку пришлось исправлять Верховному суду, поскольку и вторая судебная инстанция мало что изменила в мотивировке судебного решения [5, с. 94].

Итак, закон тождества в праве должен пониматься следующим образом: нужно осмыслить сущность предмета или вопроса, о котором идет речь, и не включать термины, понятия, которые не соответствуют предмету данной проблемы.

2. Закон противоречия. Это самый главный закон логического мышления. Он говорит о том, что два суждения не могут быть истинными в одно и тоже время, и находиться в одних и тех же от-

ношениях. Не бывает так, что оба суждения одновременно что-то отрицали или что-то утверждали. Это противоречит и законам природы, и законам логики. В правовом документе это считается грубейшей ошибкой, так как нарушается вся связь и построение текста. Противоречивость норм при составлении нормативных документов приводит к «разногласию» фактов, которые, осуществляя одно и тоже действие, формируют при этом разные связи. Получается, что два противоречащих между собой явления вступают в одну и ту же связь. Этим усложняется не только правомерность документа, но и ослабляется юридическое регулирование в целом.

Существуют два вида противоречий – контактные и дистантные. Контактные противоречия существуют в одно и тоже время, в одном и том же отношении (например, когда вслед за следующим предложением следует другое, которое не соответствует истине первого). Для нормативных документов характерны дистантные противоречия, т.е. когда два суждения находятся в одном тексте. Эти противоречия могут идти друг за другом, а могут быть разделены крупными участками текста. Уникальность заключается в том, что противоречивость текста может происходить в правовом акте, а может в одной статье. А по нормативной и юридической силе они будут различаться, и нести разный смысл, нарушающий закон логики.

Противоречивыми можно считать юридические нормы, которые по одному вопросу выносят разные решения. Это признак того, что составленный нормативно-правовой документ не соответствует правилам, что автоматически приводит к нарушению логического построения мысли. Противоречия так же делятся на отчетливые и глубокие. Те, которые сразу бросаются в глаза при прочтении текста – это отчетливые. А вот глубокие раскрываются только при проведение качественного анализа документа. Такие процедуры проводят люди имеющие не только юридическое, но и филологическое образование. Такие ошибки допускать нельзя.

Важно помнить, что не все противоречия несут отрицательный характер, а это означает, что по сей день в праве существуют определенные пробелы, решение которых не приведет к необходимому результату.

3. Закон исключительного третьего. Он утверждает, что из двух суждений одно будет является достоверным, второе нет, а третьего не дано. Суть закона выявляет еще одну особенность составления нормативно-правового акта – нельзя регулировать одно и тоже действие, процесс по-разному. Нормодатель должен строго соблюдать это правило, исключая то самое третье значение, а именно:

1) вынесение решения должно быть одним;

2) если же встречаются несколько мнений по какому-либо юридическому делу, то в конечном итоге все суждения должны согласоваться и свестись в одно.

Все эти разногласия наблюдаются при коллективной подготовке законов, когда все мнения согласовываются и выводится единое решение. Речь идет о тех случаях, когда статьи, разделы, главы формируют разные люди. Они совместными усилиями пытаются объединить свои суждения для создания документа или правового акта. Нужно обратить внимание на то, что несогласованность частей текста может свести на нет действие норм права.

Согласно данному закону мы не можем сказать, что утверждение истинно и ложно одновременно, или же найти нечто среднее между этими вариантами. Понятия должны быть уточнены, чтобы можно было дать точные ответы на альтернативные вопросы. Определенность предметов и их свойств, в том числе их устойчивость – это основание закона исключительного третьего [4, с. 246].

4. Закон достаточного основания заключается в том, чтобы наше мышление при любом рассуждении было взаимосвязано; Каждая идея, мысль, должны соединяться вместе, чтобы одна вытекала из другой, дополняла друг друга, имела логическую последовательность. Достаточное основание формируется на доказательности мысли, которая утверждает существование того или иного признака или его отсутствие.

Важно заметить, что этот закон проявляется во всех сферах жизни общества. Также он отражается в правовых нормах, где их действия строятся на принципе правопорядка. Поскольку избежать ошибок невозможно, при регулировании правовых отношений следует учитывать этот закон логики.

Доказательство действия этого закона мы можем наблюдать только в правовых документах. Так, одни авторы считают, что норма права – это довод, из которого вытекают все соответствующие последствия. Другие наоборот считают, что норма права является ошибочным явлением и нарушает само богатство права. Если же в праве будут учитывать элементы доводов, то будет существовать смысл и закона достаточного основания. Например, чтобы сформулировать понятие, необходимо достаточное основание, т. е. должны быть признаки правового толкования. Без соответствующих оснований в гипотезе или теории, без содержания правовых норм невозможно применить санкции нормы права, которые необходимы для регулирования той или иной ситуации.

Во избежание нарушений законов логики при подготовке процессуальных документов стоит учитывать причины наиболее допускаемых логических дефектов правоприменительных актов. Многие логические ошибки обусловлены несовершенствами нор-

мативных правовых актов, в частности, когда правовая норма недостаточно ясно формулирует предписание либо предусматривает «лазейки» для понимания этой нормы так, как это удобно правоприменителю. Исследователи предлагают выявлять такие факты путем опроса лиц, создающих правоприменительные документы; изучения таких документов, и на основе анализа полученной информации уполномоченным лицам выступать с инициативой о внесении необходимых изменений в действующее законодательство [3, с. 28]. Также приходится констатировать, что зачастую причиной появления логических дефектов в документах является умысел тех, кто их создает. При этом мотивы могут быть различны, например, желание помочь родственнику, другу.

Таким образом, законы логики играют важную роль в юридической деятельности. Они осуществляют необходимые, специальные работы над тестом, что дает им возможность быть самостоятельной частью существования нормотворчества и учитывать их при создании правовых документов.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Антонов, И.А*. Уголовное судопроизводство: развитие нравственных начал уголовно-процессуальной деятельности и совершенствование нравственных начал содержания уголовно-процессуального закона // Общество и право. 2016. № 4 (54). С. 180–184.

2. *Гетманова, А.Д*. Логика для юристов: учебное пособие для бакалавров. М.: Омега-Л., 2015. 10-е изд., исправленное. 384 с.

3. *Гримов, О.А*. О значении законов логики в уголовном судопроизводстве для принятия законных, обоснованных и справедливых решений в целях защиты прав и законных интересов личности / О.А. Гримов, П.Е. Снегирева // Права человека: история, теория, практика: седьмая Всероссийская научно-практическая конференция, посвященная 25-летию Конституции Российской Федерации. Сборник научных статей. Отв. ред. В.В. Коровин. Курск: Изд-во Юго-Западного государственный университета, 2018. С. 25–29.

4. *Марьин, М.А*. Применение логических законов и правил // Формирование гуманитарной среды в вузе: инновационные образовательные технологии. Компетентностный подход. 2016. Т. 1. С. 244–247.

5. *Титов, А*. Действие основных законов логики в процессе формирования мотивировочной части решения по гражданскому делу // Современные проблемы теории и практики права глазами молодых исследователей: материалы XII Всероссийской молодежной научно-практической конференции. Под ред. И.А. Шаралдаевой. Улан-Удэ: Изд-во Восточно-Сибирского государственного университета технологий и управления, 2018. С. 92–97.

ЛОГИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА НОРМ ПРАВА

Ногина Д.О., студент
Научный руководитель **Никишова Н.В., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Нормы права – это общеобязательное правило поведения, проявляющиеся в законах и других источниках, признаваемые государством. Установленные границы и меры поведения и есть правовое регулирование деятельности людей и их взаимоотношений. Так же в них указываются условия их совершения и последствия несоблюдения данных правил.

В юридической науке норму права исследуют с точки зрения системного подхода, вследствие чего понимание смысла норм права зависит от осмысления ее логического содержания. Логическое содержание нормы сводится к заключенному в ней суждению, т. е. мысли, в которой утверждается или отрицается что-либо о предметах или явлениях объективной действительности [1]. Логическое содержание, логический смысл правовых норм представлен в виде формул логики, то есть через логическое моделирование правовых норм.

Логическая модель показывает внутреннюю структуру содержащегося в норме правила поведения, выявляет структурные связи между различными элементами правовой нормы. Логическое моделирование дает возможность наглядно представить логическую структуру правовой нормы. Развитие правового суждения о функционировании, реализации, взаимодействия норм с иными правовыми регуляторами и нормативными установлениями происходит благодаря глубокой теоретической проработки знаний о структуре.

Изучение структуры норм права является важным вопросом, потому что не разрешение этой проблемы приводит к снижению эффективности их использования как правовых средств в юриспруденции. Кроме этого ее изучение позволяет создать представление о свойствах и самом понятии данной нормы, ведь она является важнейшей частью правоотношений. Рассмотрим логическую структуру норм права, потому что именно она на сегодняшний день является одной из основных поставленных задач для изучения понятия норм права.

Ученые выделяют две основные концепции логической структуры норм права, и соответственно ученые и юристы разделились на два лагеря. Дискуссии ведутся между сторонниками двухэлементной концепции норм права и сторонниками трехэлементной концепции. Рассмотрим каждую из них поподробнее.

Некоторые ученные считают, что нормы права состоят только

© Ногина Д.О., 2020

из двух элементов, то есть это те, кто поддерживает двухэлементную концепцию. В их понимании нормы права состоят из: гипотезы, которая предугадывает действия условий нормы, и диспозиции, содержащей правила поведения. А то, что называется санкцией, есть своего рода диспозиция правоохранительной нормы для органов, осуществляющих принудительные меры к правонарушителю, а гипотеза при этом всегда указывает на факт неисполнения диспозиции соответствующей регулятивной нормы. Данная концепция является исторически первой. Логическая форма, характеризующая ее: «если-то».

Но большинство юристов и ученых придерживаются трехэлементной концепции норм права. Они утверждают, что норма права состоит из трех элементов: гипотеза, диспозиция и санкции. Гипотеза указывает на условия ее применения, то есть те условия, при которых реализуется диспозиция. Диспозиция содержит правила поведения, а санкции указывают на меры принуждения со стороны государства при нарушении правил поведения. Для данной концепции соответствуют следующая формула: «если, то, иначе». Трехэлементная концепция является более распространенной, и я тоже считаю ее более приближенной к правильной. Но даже с этой концепцией можно поспорить, потому что ее структура и логическая форма немного не соответствуют друг другу.

Обозначим конструкцию трехэлементной концепции «гипотеза, диспозиция, санкция» как «А, В, С». Из этого мы получаем, что логическая формула данной концепции содержит в себе две логические формулы: «если А, то В» и «если не В, то С». То есть слово «иначе» подразумевает не саму санкцию, а только то, что будет в случаи противоправного деяния. Если перевести на логические формулы, то «иначе» будет уместно когда: «если А, то В, иначе С», то есть если не будет устраивать В, значит правильным будет С. Из этого следует, что с позиции формальной логике соответствия структуры «гипотеза, диспозиция, санкция» и логической формулой «если, то, иначе» нет. Я считаю, что трехэлементную концепцию можно отнести к выполнению двух формул: «если, то», а для логической формулы «если, то, иначе» будет характерна четырехэлементная концепция.

Определенный шаг в преодолении спора между двумя подходами был сделан в рамках концепции двухзвенности с обоснованием «компромиссного» положения о наличии в праве двух своеобразных «первичных элементов»: нормы-предписания и логической норм. Так, по мнению Саака А.Э., формула «если-то-иначе» отражает, скорее, не правило поведения, а механизм правового регулирования, логическую структуру права, «логическую норму». В этих трех элементах в концентрированном виде представлен

принцип регулирования поведения с помощью норм права, юридический механизм. Если «логическая норма» как бы отвечает на вопрос, как строится право, выражает логику права, то норма-предписание говорит о том, что адресовано тому или иному лицу, непосредственно воздействует на поведение людей [2, с. 291].

Таким образом, независимо от того какую конструкцию в содержательном плане мы принимаем в качестве структуры нормы (трехэлементную или двухэлементную), логически она сводится к формуле «если, то» [3, с. 542].

Подведем итог, логическая модель помогает рассмотреть внутреннюю структуру, которую содержат нормы права, демонстрирует структурные связи между другими элементами правовой нормы. То есть логическая модель наглядно показывает логическую структуру правовой нормы, а для этого необходимо привести правовые нормы в виде логических формул, что мы и сделали выше. А чтобы понять логический смысл и определить логическое содержание норм права необходимо заменить реальный объект на его описание, т.е. на информационную модель. С помощью средств логики можно выразить общую структуру правовой нормы, которая имеет вид: если (гипотеза), то (диспозиция), иначе (санкция).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Никишова, Н.В.* Социально-философский анализ юридической нормы / Н.В. Никишова // Научные исследования в социально-экономическом развитии общества: материалы Международной науч.-практ. конф. (Саранск. 24-25 апреля 2019 г.) / [редкол.: Р. Р. Хайров (отв. ред.) и др.]; Саран. кооп. ин-т (фил.) РУК. Саранск: АНО СНОЛД «Партнер», 2019. 1 электрон. опт. Диск.

2. *Саак, А.Э.*, Иванов, И.Г., Ельчанинова, Н.Б. К вопросу о логической структуре нормы права // Изв. ТГРТУ. 1998. Т. 7, № 1. С. 291–295.

3. *Эльсиев, Ш.С.* Логическая основа норм особенной части // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2017. № 15. С. 540–544.

ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Палагина С.В., студент
Научный руководитель **Храмова О.Е., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В нашей статье, банкротство будет рассматриваться как институт правовой сферы, ориентированный на освобождение гражданского оборота от субъектов хозяйственной деятельности, с трудом

© Палагина С.В., 2020

выполняющих свои функции или не исполняющих своих обязательств. На самом деле это только одна из целей института банкротства. Вторая цель – недопущение признания должника банкротом, восстановление его платежеспособности.

Обе эти цели имеют одинаковое значение в конкурсном праве. Причем обращает на себя внимание тот факт, что законодательство о несостоятельности (банкротстве) содержит примерно одинаковое количество норм, направленных на прекращение и на восстановление деятельности должника. Кроме того, осуществляя свои функции институт банкротства при возникновении спорных ситуаций все больше склоняется в сторону применения мер к сохранению должника как экономического субъекта и восстановлению его платежеспособности.

Большое значение в деятельности института конкурсного права имеют различные меры по предупреждению состояния банкротства. В широком смысле предупреждение банкротства – это система мероприятий, направленных на недопущение вынесения арбитражным судом решения о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства (поскольку вынесение такого решения означает реализацию имущества должника, удовлетворение требований его кредиторов и последующее исключение должника из реестра юридических лиц).

Структура предупреждающих мероприятий содержит в себе следующие моменты:

– возможность недопущения возбуждения дела о банкротстве, если должник имеет реализуемое имущество, т.е. когда имеется реальная возможность у должника рассчитаться с кредиторами;

– положения о наблюдении, в соответствии с которыми деятельность руководителя должника, не справляющегося, по любым причинам, с создавшейся ситуацией контролируется временным управляющим, который принимает меры по охране имущества должника и осуществляет анализ его финансового состояния, т. е. возникает законная возможность получить квалифицированную поддержку в сложной ситуации;

– положения о внешнем управлении вообще и о моратории в частности, когда должник получает возможность функционировать, не исполняя обязательств, в течение достаточно длительного времени;

– заключение мирового соглашения, позволяющие должнику, сумевшему убедить кредиторов в своей потенциальной кредитоспособности, получить отсрочку, рассрочку в исполнении обязательств либо скидку долгов.

Систематичное, пошаговое использование этих процедур с применением их доступного сочетания дает основания определить

скрытые возможности должника выполнять свои функции в конкурентных условиях рыночной экономики.

Но если выявляется, что должник к таким условиям приспособиться не может, он подлежит принудительной ликвидации посредством проведения конкурсного производства.

Мероприятия по предупреждению банкротства в узком смысле – это меры, применение которых осуществляется до подачи заявления о признании должника банкротом в арбитражный суд, то есть меры, направленные на недопущение судебного разбирательства по делу о банкротстве.

Здесь имеется ввиду использование и проведение профилактических мероприятий до обращения в суд (досудебные мероприятия), а также осуществление внесудебных действий, так называемое «добровольное банкротство», направленное на осуществление ликвидации должника без обращения в суд.

Проведения мер, направленных на предупреждение банкротства является периодом, который включает в себя время после того, как руководство должника осознало опасность и возможность банкротства, и до заявления в арбитражный суд о признании юридического лица банкротом. Для наиболее благоприятного результата меры, направленные на предупреждение банкротства, должны осуществляться постоянно в период функционирования и деятельности юридического лица.

Закон определяет ряд субъектов, которые имеют обязанности по принятию мер по предупреждению банкротства. Этими субъектами являются:

– учредители (участники) должника – юридического лица;

– собственник имущества должника – унитарного предприятия;

– федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов РФ, органы местного самоуправления.

Значимость применения таких профилактических мер очень важна для всех участников данных отношений, в том числе и для самого должника, ведь он является лицом, несущим убытки в результате не проведения обязанными лицами мер по предупреждению банкротства. Такие же последствия неприменения этих мер имеют и кредиторы должника. Подтверждением неисполнения обязанности по предупреждению банкротства можно считать подачу заявления о несостоятельности в арбитражный суд и признание должника банкротом.

Для должника ущерб выражается в виде потери имущества, так как на это имущество накладывается взыскание, для кредиторов такие негативные последствия могут выражаться в том, что они не

в полной мере получат возмещение своих требований, либо совсем не получат ничего.

Все это подчеркивает важность мер по предупреждению несостоятельности (банкротства), а так же важность проявления сознательности самими участниками экономического оборота.

Меры по предупреждению банкротства могут применяться по соглашению должника с отдельным кредитором либо с третьим лицом. Эти меры могут состоять в том, что отдельные кредиторы предоставляют организации – должнику финансовую поддержку, в том числе в виде отсрочки (рассрочки) по уплате накопившейся задолженности либо скидки с долгов.

Особенность таких способов предупреждения банкротства состоит в том, что предоставление финансовой помощи подпадает под определение дарения независимо от того, происходит ли передача наличных либо безналичных денег.

Отсрочка (рассрочка) платежей представляет собой изменение первоначального обязательства по воле сторон. Это сделка должника, не являющаяся дарением.

Скидка с долгов, по сути, представляет собой прекращение обязанности должника уплатить часть долга, то есть освобождение кредитором должника от имущественной обязанности к себе, то есть дарение. Таким образом, в отношениях между коммерческими организациями скидка долгов должна сопровождаться принятием должником каких-либо обязательств.

Прощение долга близко к скидке с долгов, но влечет иные последствия.

Для оказания финансовой помощи должнику между ним и третьим лицом, оказывающим эту помощь, обязательно должно быть заключено специальное соглашение. Причем, особенность финансовой помощи заключается в том, что она предоставляется именно должнику, а не кредиторам с согласия должника. В этом усматривается определенное ограничение интересов должника. Однако, это видимое ограничение, предполагает в дальнейшем возможность приобретения большей выгоды, при продолжении сотрудничества с сохранившим свое функционирование должником.

Необходимо, однако, отметить, что не будет являться досудебной санацией ситуация, когда третье лицо исполняет все обязательства должника без согласования с последним. Такая мера возможна, когда третье лицо берет на себя обязательства по выполнению долга перед кредиторами за должника. При этом у последнего возникает не несколько, а один кредитор, однако это не способствует восстановлению его финансовых возможностей, что является основной задачей превентивных мер.

Также к профилактическим мерам, дающим возможность пре-

дупредить банкротство, необходимо отнести и оказание помощи в виде отсрочки по уплате налогов и налоговых платежей. При этом важно отметить, что деятельность государственных органов не относится к сфере частного права, они не имеют статус кредитора, поэтому к ним не применяются нормы, установленные ГК РФ.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИИ ХОЛДИНГОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Фаткина В.А., студент
Научный руководитель **Храмова О.Е., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Правовое регулирование холдинговых компаний в Российской Федерации существенным образом отстает от предпринимательской практики. Холдинговые компании возникли в России не только в рамках приватизационного законодательства в соответствии с Временным положением о холдинговых компаниях, создаваемых при преобразовании предприятий в акционерные общества, утвержденным Указом Президента РФ от 16 ноября 1992 г. № 1392 «О мерах по реализации промышленной политики при приватизации государственных предприятий», но и в результате естественных интеграционных процессов концентрации производства и капитала, восстановления разрушенных технологических взаимосвязей хозяйствующих субъектов, входящих ранее в промышленные и производственные объединения.

Также, к появлению холдингов привели естественные процессы, связанные с разукрупнением организаций, которые заключались в изменении структуры организации, проходившей под знаком появления на месте одного юридического лица группы хозяйственных обществ, в которых можно было выделить основное и дочерние.

На современном этапе правовое регулирование холдингов, реализовывается в рамках гражданского законодательства, в частности ст. 67.3 Гражданского кодекса Российской Федерации и ст. 6 Федерального закона «Об акционерных обществах», где дается определение основного и дочерних хозяйственных обществ.

Особенностью холдинга является то, что он может быть организован в любой правовой форме и неограничен в определении своего местонахождения (домициля). А долевое участие не ограничивается долями с правом голоса или участием в капитале предприятий с различными правовыми формами.

© Фаткина В.А., 2020

Вообще необходимо отметить, что возможность холдинговых отношений появляется с возникновением любого или даже хотя бы одного из условий.

Во-первых, наличие преобладающего участия головной компании, являющейся хозяйственным обществом или хозяйственным товариществом, в капитале других юридических лиц, также являющихся хозяйственными обществами или хозяйственными товариществами, с оформлением путем внесения записей в реестр акционеров (записи по счету депо) или в устав участника холдинга о владении акциями (долями), обеспечивающими преобладающее участие в капитале участника холдинга, либо внесения записи в устав хозяйственного общества – участника холдинга о праве головной компании давать ему обязательные указания, либо вступления в силу договора о таком праве между участником холдинга и головной компанией. Причем преобладающее участие головной компании или участника холдинга в капитале хозяйственного общества определяется нормами законодательства Российской Федерации, а также уставом общества, где определен размер владения этого субъекта долями в средствах производства хозяйственного общества, который дает возможность обуславливать любые решения, принимаемые указанным хозяйственным обществом.

Во-вторых, когда головная компания и участники холдинга подписывают договор об образовании холдинга, либо когда головная компания соглашается о создании холдинга с участниками других юридических лиц – участников холдинга.

В-третьих, наличие решения собственников имущества и внесения соответствующих записей в уставы участников холдинга, если все участники холдинга являются государственными унитарными предприятиями, а также акционерными обществами с контрольным пакетом акций, закрепленным в государственной собственности.

Отдельный участник холдинга не имеет возможности оказывать воздействие на решения головной компании в виде доминирующего участия в ее уставном капитале. Также рядовой участник холдинга не может координировать деятельность другого участника через наличие преобладающей доли в его капитале. Исключением может быть наличие такого участия в результате заключения договора о возникновении холдинга.

Дочерние хозяйственные общества холдинга тесно связаны с головной компанией, все передвижения они могут осуществлять вместе с головной организацией, например выйти из холдинга, только вместе с ней.

В деятельности холдингов, посредством управления, может принимать участие государство, своеобразие такого управления

исходит из различных обстоятельств. Например, государственное управление холдингом может определяться большим значением данного комплекса для государства, наличием высокого уровня научно-технического потенциала на предприятиях, входящих в финансово-промышленные группы. Также, государственное управление холдингом может осуществляться на основе большой доли в его уставном капитале государственной собственности.

Все это акцентирует наше внимание на возрастающую значимость прямых методов государственного управления хозяйственной деятельностью холдингов. Естественно, мера государственного участия в управлении холдингом находится в зависимости от доли собственности государства в объединенном капитале холдинга. Исходя из этого, можно разделить холдинги на группы компаний, возникшие по воле участников, где доля государственной собственности может не превышать 25 % в общем капитале организации, и на созданные в соответствии с Постановлением Правительства РФ исключительно из государственных предприятий с более высокой долей.

Альтернативными предложенному могут быть и другие условия управления и контроля государства над холдингом:

– создание холдингов из государственных предприятий с участием в ней уполномоченного банка, в обмен на внесение государством акций государственного холдинга или отдельных оборонных предприятий;

– за счет передачи в траст центральной (управляющей) компании холдингов имеющихся у государства акций оборонных предприятий, в том числе и с правом последующего опциона;

– управление временно закрепленным за государством или приобретенным на фондовом рынке пакетом акций предприятия-участника холдингов;

– участие государства в управлении группой как обязательное требование к присвоению официального статуса холдингов.

Эти условия могут быть использованы в режиме, предусмотренном нормами права, с которым ознакомлены инициаторы создания холдинга. В данных случаях государственный контроль и управление деятельностью холдинга может выступать в форме передачи государству определенного пакета акций холдингов, «золотой акции», введение в Совет директоров представителя Государства.

Поэтому, на наш взгляд, разрешить проблему соблюдения интересов участников холдинга, стремящихся к формированию устойчивого дохода за счет увеличения рентабельности производства, и интересов государства, как одного из главных заказчиков высокотехнологической продукции возможно посредством соче-

тания государственного управления и использование ресурсов частного менеджмента в рамках холдингов.

Проблемой современного законодательства в этом вопросе является то, что в практическом отношении государственные предприятия, в основных капиталах которых доля государства превышает 25 % не могут создать холдинг, так как это поднимает проблему финансового блокирования группы. Данная ситуация становится особенно проблемной для организаций и предприятий с объективно высокой долей государственной собственности.

Государственное управление деятельностью холдинга может быть оформлено контрактом или договором о партнерстве и взаимной ответственности между Правительством и холдингом. В таком договоре оформляются обоюдные интересы сторон, которые для холдинга состоят в поддержке со стороны государства, а для государства в возможности контролировать деятельность холдинга определяя и обеспечивая ему необходимые хозяйственные результаты. Такой вариант развития взаимодействия государства и холдинга дает государству возможность избирательного подхода государственных органов к различным холдингам в зависимости от их специфики, являясь мощным инструментом государственного управления промышленной политикой.

АВТОРСКОЕ ПРАВО И ИНТЕРНЕТ: ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ И ЗАЩИТЫ

Яковлева И.А., студент
Научный руководитель **Панфилов М.А., доцент**
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Совокупность мер, направленность которых имеет цель признание и восстановление авторских прав охватывается таким понятием как «защита авторских прав». Действующее законодательство содержит достаточно широкий спектр форм, видов и способов защиты прав субъектов гражданских правоотношений, в том числе и в сфере интеллектуальной собственности. Однако, при наличии широких возможностей защиты авторских прав, на практике не всегда они реализуются успешно, т. к. существует достаточно много сложностей в их реализации, особенно при защите интересов авторов в сети Интернет (Internet).

Internet представляет всемирную сеть объединенных компьютерных систем, соединенных оптико-волоконным кабелем, которая обеспечивает хранение и передачу информации. При этом

© Яковлева И.А., 2020

компьютерные сети могут быть различного уровня: связывающие несколько домашних компьютеров, глобальные, связывающие города и страны.

Пользователем данной системы может стать любой желающий при условии, что у него есть необходимое оборудование. Это может быть не только компьютер, ноутбук, нетбук, планшет и др., т. е. оборудование имеющее сетевую карту или модем, но смартфоны и другие современные гаджеты.

Сегодня посредством сети Internet каждому пользователю доступен неограниченный объем информации в различных областях знаний и жизни общества. Посредством возможностей Internet мы можем получать дистанционное образование, осуществлять финансовые операции, получать государственные и иные услуги, общаться, вести переписку, реализовывать свой творческий потенциал.

Однозначно можно утверждать, что Internet включен в сферу авторского права. Это связано, прежде всего с тем, что объекты авторского права, размещенные в данной сети также подлежат правовой охране.

С помощью Internet авторы имеют неограниченные возможности в реализации своего творческого потенциала. Однако, обратной стороной медали является то, что именно Internet является платформой бесконтрольного распространения и использования объектов авторского права без согласия правообладателя.

К сожалению, приходится констатировать, что сегодня, в век информационного общества и технологий, отсутствует кодифицированный акт или специализированный акт, который системно регламентировал отношения в сети Internet.

Это, в свою очередь, дает широкое поле деятельности для недобросовестных лиц. Остановимся на исключительных и личных правах в сфере авторского права.

По общему правилу, любой пользователь сети Internet вправе размещать информацию, содержащую сведения об объекте авторского права, но при условии получения согласия у правообладателя на совершение следующих действий: опубликование, использование и воспроизведение. Однако, зачастую такое разрешение не полается. При этом случается, что такая ситуация складывается не в связи с намерением совершить правонарушение, а в связи с неграмотностью пользователя.

Сеть Internet содержит не перечислимое количество литературных, научных произведений, которые содержатся в сборниках, учебниках, книгах, монографиях, а также опубликованы в электронных источниках.

Размещенные объекты без согласия автора, использование ма-

териала первоисточника без ссылки на него, издание объекта под чужим именем, бесконечное копирование различными сайтами одной и той же информации из первоисточника без указания его наименования – вот краткий список самых распространенных нарушений.

Современные компьютерные технологии с легкостью позволяют менять и загружать литературные произведения, изменять аудио и видеоматериалы, а также без особого труда распространять объекты авторского и смежного права через различные торренты. Все это существенно нарушает права правообладателей.

Необходимо отметить, что Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 03.04.2020) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» предусматривает в качестве одной из санкций за неправомерное использование авторских прав ограничение доступа к такому сайту.

Однако, сеть интернет настолько обширна и многогранна, что существует множество способов неоднократного нарушения авторских прав, посредством создания новых сайтов, сайтов-близнецов и других площадок для воспроизведения объектов интеллектуальной собственности. Таким образом, такие всем известные способы нарушения авторских прав как незаконное копирование и воспроизведение получили неограниченные возможности и масштабные объемы реализации именно с помощью сети Internet.

Перечислим отдельные виды нарушений авторских прав в сети Internet:

1) Интернет-пиратство в аудиовизуальной сфере – нелегальное распространение телепередач, фильмов и иных видеоматериалов путем копирования через сеть Internet. Основная опасность такого рода нарушения заключается в том, что видеоматериал может появится в сети Internet намного раньше официального выхода ролика или публикации;

2) Интернет-пиратство музыкальных произведений – незаконное распространение музыкальных произведений в сети Internet. Обмен музыкальными произведениями в сети Internet принял глобальные масштабы. На сегодняшний день в сети очень много различных файлообменников и социальных сетей, где можно без труда скопировать и распространить объект авторского права;

3) Интернет-пиратство в сфере программного обеспечения – незаконное копирование и распространение программных продуктов в сети Internet. Оно также включает в себя снятие разнообразных программных защит. Данная проблема является достаточно серьезной и глобальной, потому что копирование подобных программ может привести к заражению компьютеры вирусами, а также к взломам различных систем и даже на государственном уровне.

Стремясь к защите авторских прав, субъекты-правообладатели сталкиваются с рядом проблем, которые носят образовательный, правовой и технологический характер.

Недостаток образования в сфере защиты интеллектуальных прав позволяет некоторым пользователям не задумываться о том, что объекты, размещенные в сети Internet также подлежат охране законом, поэтому свободное копирование и распространение может быть чревато негативными последствиями. При этом необходимо учитывать, что правовой охране подлежат не только те объекты, которые были изданы различными типографиями и издательствами и в последующем перенесены в Internet, но и те, которые впервые были обнародованы в этой сети.

Статья 1259 ГК РФ закрепляет, что объектами авторского права могут быть произведения литературы, науки, искусства вне зависимости от их достоинства и способа выражения. Условием предоставления правовой охраны объектам авторского права является закрепление их на материальном носителе или выражение в объективной форме. Поэтому объект, размещенный в сети Internet, также является произведением, закрепленным в данной системе как носителе информации, а значит, подлежит правовой охране нормами ГК РФ и другого законодательства в сфере интеллектуальной собственности.

Подводя итог, необходимо отметить, что глобальность данного вопроса невозможно раскрыть в содержании одной статьи, поэтому требуется глубокая проработка практических способов реализации защиты авторских (и вообще интеллектуальных прав в отношении различных объектов) прав в связи с развитием информационного общества и технологий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // Собрание законодательства Российской Федерации. 03.12.2001. № 49. Ст. 4552.

2. О внесении изменений в часть четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и статьи 1 и 23.1 Федерального закона «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции: федер. закон от 26 июля 2019 г. № 230-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2019. № 30. Ст. 4132.

3. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 03.04.2020) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. № 31 (1 ч.). Ст. 3448.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие 3

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ:
ИСТОРИЯ, СОВРЕМЕННОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Гвоздева К.А. Особенности перехода на электронные трудовые книжки 4
Гвоздева К.А. Таможенные пошлины как инструмент государственного регулирования внешнеторговой деятельности 8
Мухаева С.Р., Липатова Е.П. Профессия бухгалтер на все времена 11
Сироткина М.М. Нормативное калькулирование себестоимости продуктов труда 14
Шишова Д.В. Единая модель контроля: МСФО 10 18
Шишова Д.В. Учет криптовалюты (биткойн) в современных условиях 22

КООПЕРАТИВНОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКЕ

Корнеева А.И. Факторы, влияющие на формирование и развитие российского рынка экологически чистой продовольственной продукции 25
Корнеева А.И. Направления повышения эффективности использования оборотных средств организаций потребительской кооперации 29
Куликова С.А. Роль бизнес-плана в предпринимательской деятельности 34
Мартышина О.И. Использование цифровых технологий при изучении иностранного языка 39
Маршалова К.В., Жучкова В.Д. К вопросу внедрения инновационного сухого льда в молекулярную кухню 41
Мигунова В.О. Информационные системы управления и поддержки принятия решений 44
Мигунова В.О. Разработка проектов в системе потребительской кооперации 47
Михайлевич С.В. Информационные технологии в проектном анализе 51
Мякишева Ю.В. Роль и значение налоговых органов в обеспечении экономической безопасности государства 56
Сафронова Е.А. Разработка бизнес-проектов на базе программного продукта MS Project Expert 60
Шичкова С.Н. Роль специальных налоговых режимов в формировании доходов регионального бюджета 64

ФИНАНСОВЫЕ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ
ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ
ХОЗЯЙСТВЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ РОССИИ

Алтышева Р.И. Теория стоимости и их эволюции 68
Девяткин Д.В. Повышение налоговой грамотности и культуры как основа успешного развития общества 71

Рублев В.В. Авиакомпании франции: тенденции и перспективы развития конкуренции 76
Рублев В.В. Перспективы развития российского рынка пассажирских среднемагистральных самолетов 80

ПРОБЕЛЫ РОССИЙСКОГО ПРАВА
И ПУТИ ИХ УСТРАНЕНИЯ

Батяева В.А. Содержание смежных прав: гражданско правовой анализ 84
Батяркина К.С. Право ограниченного пользования чужим земельным участком (сервитут): история и современность 87
Бахтина А.В. Понятие иностранного инвестора: национальность юридических лиц и «корпоративная вуаль» 90
Келина Г.А., Бульдяева К.А. Статистика преступности в РФ по составу лиц, совершивших преступления в конце XX – начале XXI веков 95
Коробова И.А. Конвенция ООН о правах ребенка и ее влияние на семейное право РФ 98
Максимкин А.В. Пенсионный возраст и критерии оценки качества жизни пожилого населения 101
Нелюбина Е.А. Кадастровый учет земельных участков и его роль в управлении земельным фондом 105
Печаткина К.И. Правовые средства защиты иностранных инвестиций 110
Ромаев Р.Е. Географические наименования новый вид средств индивидуализации 114
Семченко Л.Г. Уголовная политика в борьбе с изнасилованиями 116
Сергеев В.А. Признание и принудительное исполнение иностранных судебных решений в Российской Федерации 119
Тайров В.А. Основные направления социально-экономической политики США 123
Уткина А.Д. Правовые аспекты залога земель различных категорий 127
Хунтерова И.В. От тронной речи монарха к посланию президента: трансформация жанра обращения главы государства 133

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ
ПРАВОВЫХ НОРМ В УСЛОВИЯХ
РЕФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Ганоцкий Д.О. Особенности банкротства ликвидируемого должника 138
Гульняшкина П.В. Основные законы логики в юридической деятельности 140
Ногина Д.О. Логическая структура норм права 145
Палагина С.В. Предупреждение банкротства юридических лиц 147
Фатькина В.А. Правовое регулировании холдингов в Российской Федерации 151
Яковлева И.А. Авторское право и интернет: проблемы реализации и защиты 154

Научное издание

«МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ»

Материалы XII Межвузовской студенческой научно-практической конференции

(Саранск, 21апреля 2020 г.)

Публикуется в авторской редакции

Компьютерная верстка Л.Н. Ч е б а к о в о й

Подписано в печать 23.06.20. Формат 60 × 84 1/16.
Усл. печ. л. 9,30 Тираж 100 экз. Заказ 20458.

АНО ВПО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал).
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика
в типографии ООО «Принтиз».
430011, г. Саранск, ул. Васенко, 17.