АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИИ НАУКИ В ВУЗЕ

Дни студенческой науки
1 октября –20 ноября 2018 г.

Партнёр
ИЗДАТЕЛЬСТВО

САРАНСК
2019

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИИ НАУКИ В ВУЗЕ

Дни студенческой науки
1 октября –20 ноября 2018 г.

Партнёр
ИЗДАТЕЛЬСТВО

САРАНСК
2019

УДК 001.892-057.87(470)
ББК 94в6(2Рос)
Р68

Рекомендовано к изданию ученым советом
Саранского кооперативного института (филиала) РУК

Редколлегия:

Р. Р. Хайров (отв. редактор). *Е. Г. Кузнецова* (зам. отв. редактора),
Е. В. Зотова (отв. секретарь), *Т. В. Дворецкая, О. В. Ткачук*

Р68 **Роль молодежи в развитии науки в вузе** : материалы Дней студенческой науки (Саранск, 1 окт.–20 нояб. 2018 г.) / [редкол.: Р. Р. Хайров (отв. ред.) и др.]; Саран. кооп. ин-т (фил.) РУК. – Саранск : АНО СНОЛД «Партнер», 2019. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM) : цв. – Систем. требования: операционная система Microsoft Windows XP/2007/2008/2010.
ISBN 978-5-6040556-6-3

В сборник вошли материалы докладов финансово-экономической и правовой тематики, подготовленных студентами Саранского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации в рамках дней студенческой науки.

Предназначено для научных работников, преподавателей и студентов вузов.

УДК 001.892-057.87(470)
ББК 94в6(2Рос)
Р68

ISBN 978-5-6040556-6-3

© Саранский кооперативный институт (филиал) РУК, 2019
© АНО СНОЛД «Партнер», 2019

СОДЕРЖАНИЕ

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АУДИТА 5

Дубровина М. Меры предупреждения мошенничества при банкротстве физических лиц …….. 5

Ерина М. Изменения в бюджетном кодексе на 2019 год……..…... 9

Ерина М. Новый стандарт в финансовой отчетности по учету аренды в 2019 году……..……..…. 13

Ерина М. Изменения в законодательстве о банкротстве…… 16

Кострицкая А. Реорганизация как способ выхода из кризиса. Формы реорганизации…… 20

Тремаскина Н. Потенциальные меры ответственности за нарушения бюджетного законодательства…….…… 27

Тремаскина Н. Преступления в сфере внешнеэкономической деятельности и таможенного контроля…… 33

Тремаскина Н. Учет судебных расходов……..…… 37

ГРАМОТНЫЙ ИНВЕСТОР НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ 43

Кирьянова А. Анализ состава и структуры оборотных средств ООО «Саранскккабель»……... 43

Кирьянова А. Оценка эффективности использования оборотных средств ООО «Саранскккабель»……..…. 49

Новокупцева А. Стратегический анализ внешней конкурентной среды…… 56

Устинова О. Совершенствование процессов управления финансовыми результатами в ООО «Селянин» ……. 61

Устинова О. Пути улучшения финансовых результатов ООО «Селянин»……..…… 65

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА 70

Девяткин Д. Развитие предприятий питаний потребительской кооперации Республики Мордовия…….. 70

Шелементьев А. Роль фермента трансглютаминазы в приготовлении блюд в качестве пищевого ингредиента……. 75

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЧАСТНО-ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЙ В ПЕРИОД РЕФОРМИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА 80

Баканова Д. Установление происхождения ребенка при применении искусственных методов репродукции человека и суррогатном материнстве: отдельные правовые аспекты…… 80

Батяева В. Имущественные отношения родителей и детей: особенности правового регулирования…….. 84

Разумкова Р. Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение алиментных обязательств……. 89

Чукланов А. Особенности реализации прав несовершеннолетних родителей…….. 93

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ 98

Осипович С. Современное состояние противодействия отмыванию денежных средств как преступления в сфере экономической деятельности…… 98

Сидорова А. Мошенничество в сфере страхования: противодействие, структура и особенности назначения наказания…… 103

УДК 343.72:347.736 (347.15/.18)

МЕРЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Дубровина М.,
студентка 4 курса направления «Экономика»,
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Гудожникова Е. В.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта

Банкротство, для многих граждан, является единственным способом, с помощью которого можно выйти из тяжелого финансового состояния законным путем.

Но в практике банкротства физических лиц не редко возникают случай, когда люди становятся жертвами мошенников, выдающих себя за юридические компании, которые обещают списать все долги в кротчайшие сроки. И зачастую граждане переводят им деньги и наивно верят, что данные компании выполняют свою работу. Но на самом деле получив деньги лже-организации исчезают. Все начинается с простого запроса в интернете. Сразу же предлагается «куча» объявлений о быстром и дешевом списании долгов. В общем, обещание всех преимуществ и гарантий, только плати деньги. Но Интернет является самым распространенным местом мошенников.

Сразу же хочется отметить, что списание долгов возможно только на основании Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ [1] и Федерального закона «Об урегулировании особенностей несостоятельности

(банкротства) на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 29.06.2015 № 154-ФЗ. Из законов следует [2, 3], что банкротство это:

- Недешево;
- Не быстро;
- Не просто;
- Не online.

Лже-компании предлагают списать долги за 25–30 т.р., но на сегодняшний день в нашей стране дешевле 40–50 т.р. эта процедура не стоит.

Расходы, которые возникают при признании должника банкротом:

- ✓ Госпошлина – 300 р. (до 01.01.2017 г. было 6 т.р.);
- ✓ Вознаграждение финансового управляющего – 25 т.р., которое переводится на счет арбитражного суда. Данную сумму можно оплатить в рассрочку до первого судебного заседания;
- ✓ Прочие расходы, возникающие в деле о банкротстве – от 11 до 15 т.р., а также публикация в СМИ, почтовые расходы и т.д.

Финансовый управляющий является неотъемлемой фигурой в деле о банкротстве или признании лица несостоятельным. Он назначается судом, и без него не проходит ни одно дело в суде. Финансовый управляющий является не просто юристом, в его обязанности входит:

- Проведение собраний кредиторов;
- Выявление и распоряжение имуществом должника;
- Проведение торгов;
- Сопровождение дела в суде и т.д.

На сегодняшний день признать должника банкротом невозможно без финансового управляющего. Поэтому прежде чем заключать договор с юридической компанией необходимо выяснить предоставляют ли они финансового управляющего или его нужно искать самим. Но найти его довольно сложно, особенно для пенсионеров. А также финансовый управляющий будет оплачиваться отдельно, и эта сумма может доходить до 50 т.р. Также избавление от банкротства в короткие сроки просто

невозможно. Процедура реализации имущества должника является наиболее распространенным вариантом процедуры банкротства. Данная процедура, по закону, длится от 3 до 6 месяцев. Хотя в среднем она может длиться около 8–9 месяцев. Поэтому, если Вам обещают списать долги в течение 1–3 месяцев – не верьте этому.

При приходе в юридическую компанию и принятии окончательного решения с клиентом должен быть заключен договор, в котором прописаны все условия работы и обязанности исполнения. На консультации клиенту должны объяснить, что он может следить за процессом, начиная с подачи заявления. Но не все юристы упоминают об этом. Если же все-таки клиенту этого не сказали, то он самостоятельно может следить за процессом через официальный интернет ресурс – картотеку арбитражных дел на сайте: kad.arbitr.ru [4].

Клиент сразу может выяснить подавал ли его юрист заявление, поступило ли оно в суд и когда будет принято к производству. Так же через данный сайт можно проверить успешность завершенных дел выбранной юридической компании. Для этого нужно просто ввести номер любого дела (если он известен клиенту) или ФИО юриста, который вел данное дело. Если оно находится в картотеке (она в открытом доступе), то можно спокойно ознакомиться с данным делом. Если же нет, то можно сделать нехорошие выводы о юридической компании.

Обобщая выше сказанное, можно сделать вывод что:

1. При посещении 1-й компании не торопитесь принимать решение. Сходите еще в несколько, получите максимум информации и наверняка узнаете что-то новое.

2. Узнайте, есть ли у них финансовый управляющий и сколько стоят услуги. Есть ли рассрочка платежа на услуги. Какова стоимость судебных издержек, в частности сумма госпошлины и вознаграждения финансового управляющего. Помните, что данное вознаграждение не может превышать 25000 руб., а госпошлина не может быть больше 300 руб.

3. Обязательно обращайте внимание на сроки процедуры. Если они меньше 3-4 месяцев стоит насторожиться.

4. Требуйте ознакомления с договором на оказание услуг (без договора даже не стоит связываться).

5. Проверяйте работу юристов через картотеку арбитражных дел. Если они не знают, что это такое, значит они не юристы, либо вовсе мошенники.

6. Попросите посмотреть успешные примеры завершенных дел (определения, решения арбитражного суда). Если таких примеров нет, значит «псевдо-юристы» никого еще не обанкротили.

7. Проанализируйте условия, и всю полученную информацию и после этого принимайте решение [5].

Но даже после таких предупреждений многие люди слышат то, что хотят слышать: процедура будет проведена дешево и быстро, отменят действие кредитных договоров, заморозят и аннулируют проценты и штрафы. В общем «Все будет очень хорошо и красиво – только несите деньги».

Список использованных источников

1. О несостоятельности (банкротстве) : федер. закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

2. Гражданский кодекс РФ (части первая и вторая) (с изменениями и дополнениями) Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

3. Налоговый кодекс РФ (части 1 и 2): Официальный текст. М. : Элит, 2017. 376 с.

4. Картотека арбитражных дел [Электронный ресурс]. URL: https://kad.arbitr.ru (дата обращения : 13.09.2018).

5. Гудожникова Е. В. Меры по преодолению и предупреждению банкротства предприятия // Инновации в образовательном процессе : материалы науч.-практ. конф. Саранск, 2017 г. С. 261–264.

УДК 330.534.4:351.72

ИЗМЕНЕНИЯ В БЮДЖЕТНОМ КОДЕКСЕ НА 2019 ГОД

Ерина М.,
студентка 4 курса направления «Экономика»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Бушева А. Ю.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта

Минфин подготовил проект новой редакции Бюджетного кодекса РФ, большая часть поправок которого носит юридико-технический характер. В частности, это выражается в изменении структуры кодекса, уточнении понятий, устранении внутренних противоречий и неточностей. Далее обо всем по порядку.

Когда начнет действовать:

Ожидается, что новый кодекс будут применять с 2019 года при подготовке проектов бюджетов на 2020 год и плановый период 2021–2022 годов, а в части исполнения бюджетов – с 1 января 2020 года.

Как изменится структура

Основной идеей подготовки проекта является консолидация в единую систему принятых за последнее время федеральных законов, регулирующих бюджетные правоотношения. За 17 лет их было принято более 130. Новая структура позволит не только систематизировать эти многочисленные изменения, но и сделает кодекс удобным в применении. Решено отказаться от деления кодекса на части. Будет 9 разделов и 33 главы.

Структура претерпит следующие изменения:

- введут отдельную главу об информационном обеспечении бюджетного процесса;
- предусмотрят отдельную главу в части публичных обязательств, на основе которых осуществляется формирование расходов бюджета;

- в разделе о сбалансированности бюджетов соберут положения по источникам финансирования бюджетов, заимствованиям, эмиссии и обращению государственных ценных бумаг, управлению долгом, формированию Фонда национального благосостояния и Резервного фонда субъекта РФ и управлению ими;
- выделят раздел о планировании бюджета;
- раздел об исполнении бюджета дополнят новыми главами об использовании предоставленных из бюджета средств получателями, казначейском обслуживании, едином казначейском счете, бюджетных платежах и системе казначейских платежей;
- раздел об учете и отчетности дополнят главой об отчетности о государственных (муниципальных) финансах;
- вопросы бюджетного контроля и привлечения к ответственности за бюджетные нарушения урегулируют в IX разделе;

Кроме того, по всем разделам распределят положения о бюджетах государственных внебюджетных (социальных) фондов для их полного учета в бюджетном процессе.

Как обновится терминология

В новом кодексе закрепят определения:

- получатель средств из бюджета – требуется, чтобы обобщить не участников бюджетного процесса, которым предоставляются средства из бюджета;
- публичное обязательство — позволит разграничить обязанность государства предоставлять средства, которая может не привести к формированию расходов и может быть связана с исполнением долговых обязательств;
- лимит долгосрочных договорных обязательств – необходимо, чтобы учитывать обязательства, которые выходят за пределы периода действия бюджета;
- казначейское обслуживание, единый казначейский счет, казначейский счет, временно свободные средства — призвано обеспечить концепцию единого казначейского счета и системы бюджетных платежей.

Будут исключены определения некоторых понятий:

- собственные доходы;
- межбюджетные отношения.

Заменят термины, приведенные в таблице ниже:

Действующий термин	*Новый термин*
Главный распорядитель бюджетных средств	Главный распорядитель расходов бюджета
Распорядитель бюджетных средств	Распорядитель расходов бюджета
Получатель бюджетных средств	Администратор расходов бюджета
Источник финансирования дефицита бюджета	Источник финансирования бюджета
Кассовое обслуживание	Казначейское обслуживание

Как изменятся бюджетные правоотношения

Сейчас бюджетные и автономные учреждения обладают только отдельными бюджетными правами и обязанностями. И хотя они не относятся к участникам бюджетного процесса, они активно задействованы в функционировании системы государственного и муниципального управления. В связи с этим отдельные нормы бюджетного законодательства, касающиеся деятельности бюджетных и автономных учреждений, включены в состав положений проекта, например, следующих:

- об особенностях осуществления расходов, в том числе о взыскании неиспользованных остатков;
- отчетности.

Что нового в доходах и расходах

Предложен новый принцип распределения доходов бюджета, а также урегулированы вопросы зачисления в доход бюджета отдельных видов платежей (прежде всего это касается штрафов, неустоек, пеней). Такой подход позволяет:

- определять бюджет, в который должен поступить платеж, даже если в законодательстве отсутствует норматив его распределения;
- сократить количество потенциальных изменений в части доходов;

- обеспечить единство в описании положений о доходах и расходах бюджетов.

Действующий Бюджетный кодекс не позволяет разграничивать виды обязательств, исходя из основания их возникновения и стадии (этапа) их исполнения. В новом кодексе уточнят, что обязательства публично-правового образования независимо от основания возникновения будут публичными.

В расходной части бюджетов предусмотрят разделение публичных обязательств на две категории:

- нормативно-правовые обязательства, возникшие из закона или иного нормативного правового акта,
- договорные обязательства, возникшие из соглашения сторон.

Также предлагают создать более стройную правовую основу для планирования расходов бюджета:

Список использованных источников

1. О бухгалтерском учете : федер. закон от 06 декабря 2011 г.№ 402-ФЗ. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

2. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99) : приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01) : приказ Минфина РФ от 30.03.2001 № 26н (ред. от 16.05.2016). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Новый стандарт по учету аренды с 1 января 2019 [Электронный ресурс]. URL: http://gaap.ru (дата обращения 26.10.2018).

УДК 336.146:339.187.64

НОВЫЙ СТАНДАРТ В ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО УЧЕТУ АРЕНДЫ В 2019 ГОДУ.

Ерина М.,
студентка 4 курса направления «Экономика»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Елисеева О. В.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта

С 2019 года предприятия на международных стандартах финансовой отчетности ждет революция в учете лизинга. Новые правила ликвидируют понятие операционного лизинга в финансовой отчетности. Все договоры, которые отвечают понятию лизинга, будут указываться на балансе предприятий как обязательства.

С 1 января 2019 года вступает в силу новый стандарт отчетности, касающийся аренды. Он должен фундаментально изменить отчетность в области аренды, и это коснется тех компаний, которые отчитываются по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), или в первую очередь биржевых компаний либо компаний, зависящих от них.

Международные стандарты финансовой отчетности (или МСФО) оговаривают информацию, которая должна найти отражение в финансовой отчетности, способ ее представления и методы оценки активов и обязательств. В январе 2016 года Совет по международным стандартам финансовой отчетности опубликовал новый стандарт IFRS 16, который касается лизинга и начнет действовать с января 2019 года.

Для лизингополучателей исчезнет как концепция операционный лизинг– иначе говоря, любой лизинг или аренда должны будут находиться на балансе организации. Это означает, что активы, арендуемые в рамках договора аренды, будут находиться среди других активов, а все будущие лизинговые платежи будут находиться в обязательствах как финансовые обязательства.

Новый стандарт отчетности, вступающий в силу с началом следующего года, должен упростить принципы классификации условий аренды в финансовой отчетности. Для многих компаний это будет революцией в отчетности, поскольку новые правила устраняют понятие операционного лизинга. Всякого рода лизинг и аренда должны трактоваться только как финансовый лизинг, иначе говоря – будут отражаться на балансе. До сих пор операционный лизинг оставался внебалансовым элементом, а влияние на отчетность имели только арендные ставки, относимые к расходам.

Изменения повлияют, таким образом, на величину активов и обязательств в финансовой отчетности. для компаний, в первую очередь, станет абсолютно другим составление баланса, что для некоторых из них – особенно тех, которые имеют задолженность и должны показывать банкам уровень финансового рычага, или уровень долговой нагрузки – означает просто, что этой задолженности станет больше на балансе, и в этой связи их показатели ухудшатся.

Компании должны подготовиться к этому так, чтобы либо уже сейчас убедиться, что этого долга после вступления нового стандарта в силу не будет слишком много, либо уже сегодня получить от банков так называемый отказ от претензий, или согласие на то, чтобы долг превысил оговоренное значение.

До сегодняшнего дня связанные с операционным лизингом или арендой процессы не отражали в значительной степени финансовой деятельности компании. В финансовой отчетности компании показывали только расходы в виде процентов либо арендной платы.

С 2019 года оценка лизинговых обязательств будет требовать сбора очень многих данных, а весь процесс усложнится. Часть предприятий уже сейчас готовится к этим изменениям.

Компаниям, применяющим лизинг либо аренду, потребуются эффективные информационные системы. Для компаний эти изменения в стандарте означают очень большие осложнения по части отчетности, это абсолютно новое качество отчетности по лизингу.

То, что до сих пор трактовалось как операционный лизинг, либо просто приходил счет-фактура, признавалось в расходах, а теперь должно быть показано как обязательство: необходимо указать состав активов, необходимо на них начислить амортизацию, а с другой стороны на балансе должны быть обязательства и начисленные на них проценты. Компании должны к этому заранее подготовиться.

Каждый договор лизинга будет признаваться на балансе как обязательство по полной стоимости будущих процентов и арендных ставок. До сих пор, когда приходил счет-фактура, это признавалось в расходах.

Более того, новые условия касаются также всех, либо большинства случаев аренды, в связи с чем компании, которые снимают офисные помещения, также должны будут признавать обязательства по арендной плате, которую должны будут уплатить с этих офисных помещений в будущем. Это означает очень большие перемены для отчетности и, наверное, очень большие изменения при выборе этого вида услуг и поставщиков этих услуг.

Список использованных источников

1. О бухгалтерском учете : федер. закон от 06 декабря 2011 г.№ 402-ФЗ. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

2. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99) : приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01) : приказ Минфина РФ

от 30.03.2001 № 26н (ред. от 16.05.2016). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Новый стандарт по учету аренды с 1 января 2019 [Электронный ресурс]. URL: http://gaap.ru (дата обращения 26.10.2018).)

УДК 347.736:351.72

ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ О БАНКРОТСТВЕ

Ерина М.,
студентка 4 курса направления «Экономика»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Гудожникова Е. В., *кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта*

Для того, чтобы удешевить и облегчить процедуру несостоятельности, в закон № 127-ФЗ были внесены некоторые поправки, которые вступили в действие с 21 декабря 2016 года. Они главным образом повлияют на процесс проведения банкротства как физических, так и юридических лиц.

Изменения коснулись в первую очередь самих понятий. Статус конкурсного кредитора и конкурсного управляющего немного изменился благодаря поправкам, внесенным в закон о банкротстве. Конкурсные кредиторы имеют право предпринимать шаги к началу процедуры банкротства.

Они принимают участие в собрании неконкурсных кредиторов и, как и другие, определяют дальнейшие действия по отношению к должнику. Конкурсным кредитором становится уполномоченный орган или гражданин, перед которыми должник несет ответственность.

На конкурсном управляющем лежат полномочия собственника имущества самого должника со времени его назначения до прекращения производства. В течение 3-х месяцев,

считая от начала производства, нужно проверить финансовое состояние компании-должника. Конкурсный управляющий должен провести инвентаризацию, сопоставить бухгалтерские данные и фактическое состояние дел.

Ранее этот срок не был ограничен временными рамками, что могло затянуть процесс банкротства. В поправке есть положение на случай, если срок проверки финансового состояния должника окажется недостаточным. На основании ходатайства конкурсного управляющего этот срок может быть продлен (пункт 2 статья 129).

Новое регулирование погашения кредиторских требований стало возможным благодаря статье 142.1, которая была принята в качестве дополнения к закону о банкротстве. Она стала необходимой, поскольку в судебной практике уже были случаи разбирательств по спорным моментам в отношении отступного.

Традиционно расчеты с займодателями производятся за счет имущества должника. А особенностью нового способа прекращения обязательств стало взаимное соглашение, по которому должник предоставляет другое имущество. Возможность замены распространяется на следующие виды имущества:

- собственником имущества может быть только должник;
- на это имущество не должно находиться в обременении;
- соглашение об отступном допустимо в рамках пропорциональности и очередности требований;
- перед заключением соглашения необходимо согласовать инициативу с комитетом кредиторов.

Ранее спорным моментом являлось именно право любого кредитора на отступное вне приоритетности их места в очереди кредиторов. Сейчас законом установлено, что это право может реализоваться только при положительном решении собрания кредиторов. Благодаря поправке урегулирована и оценка стоимости имущества, которое передается как отступное. Его стоимость не может быть меньше половины минимальной цены от продажи, которая указана в публичном сообщении о торгах.

Процедура передачи отступного, введенная законом, порождает много вопросов, которые, по-видимому, будут решаться на практике. К примеру, если свое согласие об отступном выразят не все кредиторы, будет ли считаться соглашение действительным?

Должно ли собрание займодателей принимать решение для компенсации требований тех, кто не направил свое согласие в течение месяца? Ведь те, кто не направил свое согласие в течение этого срока с указанием имущества, на которое претендует, становится отказавшимся от компенсации таким способом.

К примеру, положение о том, когда в списке требований есть пункт об удовлетворении только деньгами. Сумма поступает на банковский счет, после ее распределения пропорционально кредиторским требованиям. Специальных разъяснений по поводу расчета пропорций не дано. Возможно, это даст пищу новым вопросам.

В специальном договоре указывается, что средства списываются в течение 10-ти дней, только при условии распоряжения конкурсного управляющего. Ранее подобные гарантии в законе отсутствовали.

Теперь наступление периода, в течение которого сделки будут признаны недействительными зависят от одного из двух событий. А именно: или от даты, когда будет назначена временная администрация Банком России, или от того дня, когда арбитражный суд вынес решение о признании банкротом финансовой организации.

Дата наступления этого периода будет зависеть от того, какое событие произошло раньше. Напомним, что финансовая организация – это в обязательном порядке юридическое лицо, которое имеет специальную лицензию для проведения сделок на рынке ценных бумаг, а также для оказания других услуг финансового характера.

Например, ими являются: кредитные организации, негосударственный пенсионный фонд, компании, которые осуществляют инвестиционную деятельность, приобретая имущества и передавая его на основании договора лизинга юридическим и физическим лицам.

Ранее срок периода, в течение которого совершенные сделки финансовой организации считаются недействительными, отсчитывался от даты назначения Банком России специального органа. Им являлась временная администрация, которая действовала

в соответствии с законом о банкротстве, нормативными актами Банка.

Представление о банкротстве поменялось совсем недавно. Две года назад возможность объявить себя банкротом представилась не только юридическим, но физическим лицам. В эту группу входят как ИП, так и обычные граждане. Процедуру несостоятельности можно инициировать самостоятельно, если документально подтвержден долг 0,5 млн. рублей и неуплата по кредиту более 3-х месяцев.

Начать процесс по банкротству может также кредитор или ФНС. Дело по иску будет открыто при наличии следующего обстоятельства: стоимость имущества гражданина меньше суммы долга. Человеку, которого суд признал банкротом, назначается финансовый управляющий.

В закон внесены некоторые поправки к вопросам, которые ранее не были урегулированы. Управляющий финансами должника распоряжается не только его имуществом, но и сделками. Без его участия они считаются недействительными. Средства, которые находятся на счетах можно распоряжаться только после предварительного письменного соглашения.

Гражданин, являющийся должником, может открыть свой счет без согласия управляющего на сумму не более 50 000 рублей. Вполне возможно увеличить указанную сумму. Для этого гражданин может официально подать просьбу в арбитражный суд. Такое урегулирование вопроса устранило множество конфликтов, которые приходилось решать лишь в суде.

Чем существенно отличается новый закон от старого после принятия поправок? Во-первых, внесены изменения в статьи по тем вопросам, которые раньше разрешались только при участии суда. Теперь выйти из конфликтной ситуации просто, достаточно учитывать исправления в законе. Во-вторых, стал более понятен основной смысл некоторых пунктов, содержание которых раскрыты в поправках. Поэтому двум сторонам, кредитору и должнику, легче пойти на взаимные уступки, чем переносить дело в суд.

Список использованных источников

1. О бухгалтерском учете : федер. закон от 06 декабря 2011 г.№ 402-ФЗ. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

2. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99) : приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01) : приказ Минфина РФ от 30.03.2001 № 26н (ред. от 16.05.2016). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 658.16:338.124.4

РЕОРГАНИЗАЦИЯ КАК СПОСОБ ВЫХОДА ИЗ КРИЗИСА. ФОРМЫ РЕОРГАНИЗАЦИИ

Кострицкая А.,
студентка 4 курса направления «Экономика»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Гудожникова Е. В.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта

Понятие «реорганизация» закон не раскрывает, тем не менее ее суть складывается в том, собственно, что предоставленная юридическая процедура преследует цель создания одних и прекращения иных юридических лиц, как правило, связывая меж собой эти процессы и обусловливая одно (создание) других (прекращением). В следствие этого реорганизация, с одной стороны, – альтернатива начальному появлению (учреждению) юридических лиц, с другой – один из способов прекращения одного (нескольких) юридических лиц.

Как понимает доктор юридических наук, профессор А. Я. Рыженков, реорганизация – есть изменение организационно-правового статуса юридического лица, оно начинается с решения уполномоченного органа [3]. В нем определяются все необходимые действия: сроки проведения, последовательность действий, назначаются ответственные исполнители. Последовательное выполнение решенияпо сути соответствует этапам проведения реорганизации. Довольно-таки развернутое понятие.

Что касается уполномоченного органа, то А. Я. Рыженков имел ввиду учредителей, то есть участников, или орган юридического лица, уполномоченного на то учредительными документами. А также нельзя исключать принудительную реорганизацию, которая проводится по решению уполномоченных государственных органов, а именно федеральной антимонопольной службой или по решению суда.

Реорганизация представляет собой своеобразное правовое явление, которому свойственны процессы создания юридического лица и прекращения деятельности. Гражданский кодекс Российской Федерации [1] не формулирует понятие реорганизации, а только устанавливают ее формы: слияние, присоединение, разделение, выделение, преобразование [3].

В теоретической литературе приведены многочисленные формулировки реорганизации, в частности одна группа авторов находит, что реорганизация представляет собой сделку, другая же считает, что реорганизация – это объединение юридических фактов, часть которых представляет собой сделки и т.д. [5, с. 177].

При любой форме реорганизации происходит передача правопреемникам прав и обязанностей. В целом этим обусловлена разница между созданием и прекращением деятельности посредством реорганизации от учреждения или ликвидации юридического лица. При реорганизации юридического лица права и обязанности правопредшественника частично или полностью переходят правопреемнику, т.е. происходит универсальное (общее) правопреемство [4, с. 35], которое в зависимости от формы реорганизации оформляется в особом документе – передаточном акте или разделительном балансе.

В этой связи в литературе высказывалось также мнение, что универсальное правопреемство присутствует при любой форме реорганизации, за исключением реорганизации путем выделения, для которого характерно сингулярное правопреемство [4, с. 32]. Один из критериев, благодаря которому возможно изучение форм реорганизации, – это то, с какой целью осуществляется реорганизация. Так, с помощью объединения или слияния возможно увеличение имущественной базы, при выделении и разделении – достичь обратной цели, т.е. сократить имущественные средства, а в случае преобразования увеличения или сокращения имущества корпорации не происходит.

Слиянием обществ считается создание нового общества путем передачи ему прав и обязанностей двух или более сливающихся обществ и прекращение сливающихся обществ (п. 1 ст. 16 Закона от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах»). Присоединением обществ считается прекращение одного или нескольких обществ с передачей их прав и обязанностей другому обществу (п. 1 ст. 17 Закона «Об акционерных обществах»).

Проанализировав приведенные в Законе определения понятий «слияние» и «присоединение», можно сказать, что для этих форм реорганизации характерны следующие признаки:

– прекращают свое существование одно или несколько обществ;

– все права и обязанности прекращающихся обществ передаются обществу-правопреемнику;

– права и обязанности передаются либо вновь создающемуся обществу, либо уже существующему обществу.

Эти формы реорганизации в общем и целом очень схожи, однако имеют одну основную разницу, состоящую в том, что в результате слияния создается новое общество и что создание этого нового общества является одной из основных целей сливающихся обществ, в случае же присоединения новое общество не создается, а в качестве основания для присоединения выступает уже существующее общество.

Со стороны некоторых авторов была сделана попытка отождествить реорганизацию юридического лица с поглощением. Мы не согласны с указанной точкой зрения и

разделяем мнение тех авторов, которые находят, что поглощение является результатом экстраординарных сделок [5, с. 30]. Мотивы для принятия решения о слиянии или присоединении обществ в основном носят экономический характер.

Таким образом, становится возможным расширение рамок предпринимательской деятельности, укрепление позиций на соответствующем рынке, освоение новых рынков, сокращение расходов, улучшение качества руководства и т.д. Слияние (присоединение) дает возможность расширить рамки предпринимательской деятельности на базе уже действующего предприятия. Слияние (присоединение) является одним из эффективных средств борьбы с конкурентами, но централизация капитала вызывает определенные негативные последствия.

Разделение – такая форма реорганизации, которая предполагает прекращение существования юридического лица и создание двух или более новых. К последним переходят все права и обязанности реорганизованного юридического лица в соответствии с разделительным балансом. Другими словами, при разделении реорганизуемое юридическое лицо прекращает свое существование и передает все свои активы и пассивы новым юридическим лицам, возникшим по решению учредителей (участников) и на основе материальной базы старого предприятия. Разделительный баланс реорганизуемого предприятия является важным документом, на основании которого определяется перечень имущества и обязательств, переходящих к вновь образованным предприятиям.

По мнению Т. П. Шишмаревой, в соответствии с частями передаваемого имущества осуществляется переход прав и обязанностей. Важным вопросом реорганизации юридических лиц в форме разделения является вопрос о возможности создания в результате разделения юридических лиц различных организационно-правовых форм.

Так, например, в соответствии с Законом «Об акционерных обществах»[2], разделение акционерного общества предполагает возникновение на базе одного – реорганизуемого нескольких акционерных обществ. Иными словами, при разделении юридического лица вновь образованные субъекты наделяются

той же организационно-правовой формой, что и реорганизуемое лицо. Данное положение прямо не закреплено в действующем законодательстве, однако косвенное подтверждение сказанному можно найти в существующей нормативной базе. Таким образом, буквальное толкование акционерного законодательства приводит к выводу о невозможности разделения акционерного общества, приводящего к возникновению юридических лиц иной организационно-правовой формы.

Выделение – формирование новых независимых юридических лиц. При этом реорганизуемое юридическое лицо продолжает работать, а часть его прав и обязательств передается к снова образованным юридическим лицам. Реорганизация в форме выделения является законченной с этапа гос регистрации последнего из вновь образовавшихся юридических лиц.

Преобразованием общества считается изменение его организационноправовой формы. Говоря об организационно-правовой форме юридического лица, имеем в виду целостность определенных признаков, которые связаны с имуществом юридического лица, организационной структурой, участниками, правами и обязанностями участников и органов управления, как и с имеющимися у юридического лица обязательствами перед другими участниками корпоративных правоотношений [4, с. 36].

При реорганизации в форме слияния, присоединения, преобразования правопреемство оформляется передаточным актом, при делении и выделении – разделительным балансом. Передаточный акт и разделительный баланс обязаны содержать положения о правопреемстве по всем обязательствам реорганизованного юридического лица в отношении всех его кредиторов и должников, включая и обязательства, оспариваемые сторонами. Эти документы ратифицируются учредителями (участниками) юридического лица или органом, принявшим решение о реорганизации (ст. 59 ГК РФ).

Не является секретом тот факт, что в российской практике институт реорганизации зачастую используется хозяйствующими субъектами в недобросовестных целях, носящих противоправный характер. В связи с этим практическое значение имеют новеллы,

касающиеся процедуры признания реорганизации недействительной и несостоявшейся.

Таким образом, реорганизация характеризуется сложным юридико-фактическим составом, состоящим из ряда взаимосвязанных элементов. Не представляется правильным оспаривание какого-либо элемента этого состава в отрыве от других, поскольку признание такого элемента незаконным автоматически ставит вопрос о легитимности других.

Кризисное состояние многих организаций в условиях рынка естественно: не все оказываются способными выдержать рыночную конкуренцию.

В развитии любого предприятия просматриваются определенные закономерности, которые могут отличаться скоростью протекания и амплитудой уровня развития. На рисунке 1 показана схема жизненного цикла предприятия. В нем можно выделить следующие стадии: стадия I — зарождение; стадия II —развитие; стадия III — бурный рост, стадия IV — стабильное развитие; стадия V— появление тенденции спада; стадия VI—активный спад; стадия VII — банкротство; стадия VIII—ликвидация деятельности.

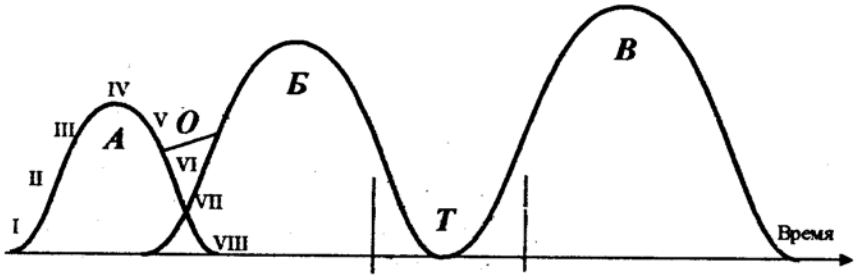

Рис. 1 – Жизненный цикл предприятия, где А, Б, В – жизненные циклы деятельности предприятия

Однако, ликвидация деятельности предприятия не всегда совпадает с ликвидацией самого предприятия. Так, на рисунке 1 между жизненными циклами *Б* и *В* существует временной лаг *Т,* т.е. предприятие, исчерпав все свои резервы в период функционирования в цикле *Б,* может продлить свою жизнь в цикле *В* лишь при условии сторонних финансовых инъекций. В период же *Т* предприятие претерпевает кризис.

Кризис означает, что организационная инерция к изменениям на предприятии не позволяет компании быстро и решительно изменить стратегию организации для внедрения инноваций. В интересах выживания, гибкого реагирования по удовлетворению потребительского спроса, повышения устойчивости и адаптационной способности в обеспечении высокого качества продукции и услуг в динамично меняющихся рыночных условиях организации и предприятия должны целенаправленно проводить организационные изменения.

Таблица 1 – Причины и цели проведения реорганизации предприятия

<table>
<tr><td>Экономические причины и цели реорганизации</td><td>Повышение капитализации</td><td>Повышение рентабельности бизнеса</td><td>Подготовка к привлече-нию инвестиций</td><td>Повышение рыночной специализации, фокусирование</td><td>Защита от недружественного поглощения</td></tr>
<tr><td>Присоединение</td><td rowspan="2">Однородные или смежные предприятия</td><td rowspan="2">Сокращение управленческих издержек</td><td rowspan="4">В зависимости от интересов предприятия, инвесторов и избранного способа инвестиций</td><td rowspan="2"></td><td></td></tr>
<tr><td>Слияние</td><td>С дружественной компанией</td></tr>
<tr><td>Выделение</td><td rowspan="3"></td><td>Выделение низкоэффективных подразделений</td><td>Выделение непрофиль-ных подразделе-ний (в том числе для последующей продажи)</td><td rowspan="3"></td></tr>
<tr><td>Разделение</td><td rowspan="2"></td><td>Разделение на несколько специализированных предприятий</td></tr>
<tr><td>Преобразование</td><td>В АО - создание рынка акций</td><td></td></tr>
</table>

В таблице 1 представлены основные экономические причины и цели проведения реорганизации предприятия, а так же в общем виде приведены наиболее часто используемые способы реорганизации в каждом из случаев.

Таким образом, с позиций антикризисного финансового управления реорганизация предприятий (как форма их санаций) может быть сведена к двум основным формам: объединению (слиянию и присоединению) и разделу (разделению и выделению).

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс РФ : федер. закон от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Об акционерных обществах : федер. закон от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Рыженков А.Я. Гражданское право России. Общая часть. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Юрайт, 2014. 120 с.

4. Чаусская О.А. Гражданское право : курс лекций. М. : Эксмо, 2015. 113 с.

5. Юкша Я. А. Гражданское право : учеб. пособие. М. : Риор, 2014. 74 с.

УДК 351.72:336.14

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ МЕРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЯ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Тремаскина Н.,
студентка 4 курса направления «Экономика»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Бушева А. Ю.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта

В последнее время уделяется повышенное внимание к бюджетному законодательству, а точнее к ответственности за его нарушение, которая возникает в связи с несоблюдением бюджетной дисциплины. На данном этапе, в условиях нестабильной макроэкономики, государственные и муниципальные финансы подлежат эффективному управлению. Процесс создания государственных и муниципальных ресурсов, а также их

использование должно осуществляться только при условии наличия эффективного аппарата реализации мер ответственности в случае несоблюдения бюджетного законодательства Российской Федерации. Так как при его отсутствии не будут достигнуты желаемые результаты в сфере эффективного соблюдения мер ответственности бюджетного законодательства. Учитывая, что Бюджетный кодекс Российской Федерации содержит в себе полный перечень нарушений бюджетного законодательства и ответственность за их совершение, то данный вышеупомянутый факт разъясняет необходимость в уточнении норм Бюджетного кодекса Российской Федерации.

В социально-экономическом развитии различных государств, особое первостепенное внимание уделено бюджетной системе. Это связано с тем, что бюджетное законодательство выполняет ряд важных функций:

1) Устанавливает единую политику в сфере финансов на всей территории РФ;

2) Осуществляет стабилизацию финансовой системы;

3) Выступает гарантом правовой защиты граждан;

4) Формирует и реализует юридическую ответственность за экономические преступления.

В целях совершенствования финансовой безопасности необходимо своевременное предупреждение и применение мер ответственности к лицам, нарушившим бюджетное законодательство. Также, данные действия служат направляющим фактором для эффективного социально – экономического развития.

На сегодняшний день, несоблюдение бюджетного законодательства является первостепенной проблемой в функционирования данной государственной концепции. Вследствие этого, законодательство РФ формирует достаточно строгие правила и требования к законному исполнению бюджетных обязательств, а, следовательно, к соответствующему наказанию за нарушение бюджетной дисциплины. Чаше всего ответственность за нарушение норм, прописанных в Бюджетном кодексе, выступает за незапланированное и не утвержденное бюджетом финансирование программ, которые на основании закона устанавливаются на конкретное время (период, год). А

также, в связи с произвольным «переписыванием» расходных статей некоторой части бюджета.

В Бюджетном кодексе отсутствует понятие «бюджетное правонарушение», вследствие этого используется термин «нарушение бюджетного законодательства», определение которого содержится в статье 281 Бюджетного кодекса РФ. Так, опираясь на ст. 281 БК РФ, можно сказать, что нарушение бюджетного законодательства определяется как неисполнение в ненадлежащим виде, либо неисполнение вообще порядка формирования и рассмотрения проектов бюджетов, их утверждения, исполнения и контроля за исполнением включительно всех уровней бюджетной системы РФ, который прописан в соответствующем кодексе.

Бюджетное правонарушение – это противоправное, виновное деяние, совершенное неосторожно или умышленно, проявившееся в ненадлежащем исполнении своих обязательств непосредственным участником бюджетного отношения, которые утверждены нормами бюджетного законодательства с определенной правовой и финансовой ответственностью.

Следует отметить, что нарушениям в бюджетной сфере присущи определённые черты:

1) Противоправность – проявляется в момент совершения правонарушителем деяния, которое противоречит нормам, предписанным БК РФ, и соответственно нарушает их;

2) Виновность – показывает отношение нарушителя права к совершенному им деянию со стороны психологического аспекта. Государство, при этом, осуждает и порицает данное отношение. Вина совершается по двум видам – по неосторожности или с умыслом, который в свою очередь бывает прямым и косвенным;

3) Вред, наносимый данным деянием. Несоблюдение бюджетного законодательства ведёт к нарушению интересов, предопределенных и охраняемых правом;

4) Наличие причинно-следственной связи между деянием, совершенным противоправно и наступившими вредными последствиями в результате его совершения;

5) Наличие ответственности со стороны юридической практики за совершение правонарушения.

Помимо основных признаков, нарушения бюджетного законодательства имеют свою индивидуальную структуру. Данная структура предполагает комплекс элементов, предусмотренных нормами права. Совершенное деяние не будет признано бюджетным правонарушением, если будут отсутствовать вышеупомянутые нормы, которые служат основанием применения к виновному лицу мер юридической ответственности.

Нарушению бюджетного законодательства соответствуют элементы:

1) Субъект правонарушения;

2) Объект правонарушения;

3) Субъективная сторона правонарушения;

4) Объективная сторона правонарушения.

Под субъектом нарушения законодательства в бюджетной сфере понимается лицо, совершившее данное деяние и подлежащее в силу этого, правовой ответственности.

Под объектом нарушения бюджетного законодательства подразумевается установленный в бюджетной сфере деятельности правопорядок.

Под субъективной стороной нарушения бюджетного законодательства определяется отношение правонарушителя со стороны психического аспекта к деянию, совершенному им и возникшим последствиям.

Под объективной стороной бюджетного правонарушения понимается внешний акт противоправного деяния, который характеризуют некие признаки. Данное деяние совершается либо в форме прямого действия (например, использование бюджетных средств не по целевому назначению), либо в форме бездействия (например, неперечисление получателям их бюджетных средств).

Все вышеуказанные элементы нарушения бюджетного законодательства обязательны, т.к. они предусмотрены установленными нормами права. Поэтому при отсутствии какого – либо одного из этих элементов, совершенное деяние не будет признано бюджетным правонарушением, и, как следствие,

становится невозможным применить меры юридической ответственности к лицу, совершившему данное деяние.

Бюджетный кодекс РФ, а именно четвертая часть ст. 281–306 отражает ответственность за экономические преступления в бюджетном законодательстве. Также БК РФ установлены определенные основания, которые будут использоваться при применении соответствующих мер принуждения за нарушение бюджетного законодательства РФ. К числу таких оснований относятся:

1) Использование бюджетных средств не по целевому назначению (ст.289 БК РФ) – бюджетные средства направляются и используются на цели, заведомо не соответствующие условиям, которые служат основанием для получения указанных средств. На управляющих получателей бюджетных средств может быть наложен штраф в соответствии с Кодексом РФ об административных правонарушениях (ст. 15.14) в случае, если законным основанием на получение средств выступал утвержденный бюджет, бюджетная роспись, уведомление о бюджетных ассигнованиях, смета доходов и расходов.

2) Изъятие в бесспорном порядке бюджетных средств – это средства, используемые по нецелевому назначению, а также, ст.285.1 и ст.285.2 Уголовного кодекса РФ предусматривает уголовное наказание при условии наличия состава преступления.

3) Наложение штрафов на руководителей получателей бюджетных средств на основании ст.15.15 КоАП РФ влечёт вследствие возврата по истечении времени, либо невозврата бюджетных средств вообще, которые были получены ранее на возвратной основе.

4) Изъятие в бесспорном порядке, полученных ранее на возвратной основе бюджетных средств и взимание платы (процентов) за пользование ими.

Если бюджетные средства были получены на основе возврата, и при этом возврат произошел по истечении срока времени, то может быть взыскана пеня. Взыскиваемая пеня начисляется за каждый день просрочки, а её размер определяется одной трехсотой действующей ставки рефинансирования Банка России.

5) Наложение штрафов на руководителей получателей бюджетных средств на основании ст.15.16 КоАП РФ влечет вследствие неперечисления, либо несвоевременного перечисления процентов (платы) за пользование предоставленными на возмездной основе, бюджетными средствами.

Ответственность за нарушения в области бюджетного законодательства не ограничена только нормами БК РФ. Помимо вышеупомянутой административной меры ответственности, экономические правонарушения, влекут за собой меры уголовной ответственности.

В заключение хочется отметить, что столь повышенное внимание к вопросам ответственности вызвано стремлением усилить контроль за развитием бюджетных отношений, поднять бюджетную систему на максимально высокий уровень, в конечном счете, обеспечить финансовую дисциплину в государстве. Также, последовательное и объективное привлечение к ответственности за нарушения в бюджетной сфере необходимо для создания более устойчивой социальной сферы в Российской Федерации.

Список использованных источников

1. Арбитражный процессуальный кодекс РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Бюджетный кодекс РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Гражданский процессуальный кодекс РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Конституция РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

5. Налоговый кодекс РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

6. Уголовный кодекс РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 343.37

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

Тремаскина Н.,
студентка 4 курса направления «Экономика»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Завьялова Т. В.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта

На сегодняшний день Россия представляет собой экономически развитое государство. Наша страна осуществляет бесконечный поток экспортных и импортных операций, что является основополагающей миссией, без которой невозможна взаимовыгодная международная торговля.

Исходя из вышесказанного, сформируем определение понятия «внешнеэкономическая деятельность».

Внешнеэкономическая деятельность – это экономические связи между организациями различных стран, основанные на взаимовыгодных интересах, предусмотренных контрагентами по осуществлению товарных, финансовых инвестиций, информационных и других потоков через границу с использованием в расчётах иностранной валюты по международным правилам.

Зачастую внешнеэкономическая деятельность осуществляется неправомерно, вследствие чего в российском законодательстве были разработаны и приняты к исполнению различные законы и нормы, устанавливающие меры ответственности за нарушения во внешнеэкономической деятельности.

Основным документом, устанавливающим ответственность за совершение преступления в сфере внешнеэкономической деятельности, является Уголовный Кодекс Российской Федерации.

Далее в статье будут подробно рассмотрены виды внешнеэкономических преступлений и ответственность за их совершение.

А) Создание оружия массового поражения, вооружения и военной техники вследствие незаконного экспорта и импорта материалов, сырья, оборудования, технологий, технической информации, а также незаконного выполнения работ и оказания услуг вследствие контрабанды. Ответственность за данное деяние предусмотрена в статье 189 УК РФ.

Под контрабандой понимается перемещение товаров и различных ценностей через государственную границу Российской Федерации в крупном размере, совершенное с сокрытием от таможенного контроля, либо с обманным использованием документов или средств таможенной идентификации, либо сопряженное с недекларированием или недостоверным декларированием.

При экспортных операциях контрабанда проявляется в следующих действиях:

1) Подделка таможенных документов с целью пересечения таможенной границы, либо обход таможенного контроля по традиционному методу, включающий в себя предварительный сговор с представителями сухопутных, морских и военно-воздушных сил.

2) Незаконный вывоз товаров и последующий их перевоз по таможенной территории без уплаты таможенных пошлин, осуществляемый под прикрытием внутреннего таможенного транзита;

3) Вывоз за рубеж товаров на осуществление их переработки без последующего возврата обратно ресурсов, полученных вследствие переработки данного экспортированного товара. Для осуществления данного действия, специальные подставные организации подтверждают отказ от получения конечного продукта переработки путем оформления фальсификационных документов;

4) Отказ от уплаты пошлины вследствие вывоза товара несобственного производства, обоснованного наличием иностранных инвестиций или участия в совместных предприятиях.

При импортных операциях контрабанда проявляется в следующих действиях:

1) Обхождение таможенных постов;

2) Изготовление и использование поддельных марок (например, акцизных), а также перевозка немаркированных подакцизных товаров под прикрытием маркированных;

3) Изготовление и использование фальшивых штампов и печатей, используемых при оформлении товаросопроводительных документов.

Наказание по данной статье подразумевает наложение штрафа в размере от ста до пятисот тысяч рублей, а также в размере заработной платы или иного дохода осужденного; лишение права занимать определенные должности или запрет на осуществление определенной деятельности в течение пяти лет; привлечение к принудительным работам или лишению свободы на срок до трех лет.

Б) За невозврат на территорию Российской Федерации культурных ценностей, возвращение которых является обязательным, предусмотрена ответственность в статье 190 УК РФ.

Наказание по данной статье подразумевает привлечение к принудительным работам на срок до пяти лет; наложение штрафа в сумме до одного миллиона рублей, в размере заработной платы или иного дохода осужденного вместе с лишением свободы на срок до восьми лет.

В) За неисполнение обязанностей по репатриации денежных средств в валюте иностранного государства или валюте Российской Федерации, предусмотрена ответственность в статье 193.1 УК РФ.

Наказание по данной статье подразумевает наложение штрафа в размере от двухсот до пятисот тысяч рублей, в размере заработной платы или иного дохода осужденного от одного до трех лет; привлечение к принудительным работам или лишению свободы на срок до трех лет.

Если данная, незаконно переведенная сумма превышает девять миллионов рублей, то преступление считается совершенным в крупном размере, и в особо крупном размере на сумму сорок пять миллионов рублей, согласно примечанию к ней.

Г) За уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица, предусмотрена ответственность в статье 194 УК РФ.

Наказание по данной статье подразумевает наложение штрафа в размере от ста до пятисот тысяч рублей, в размере заработной платы или иного дохода осужденного от одного до трех лет; привлечение к четыреста восьмидесяти часам обязательных работ; привлечение к принудительным работам или лишению свободы на срок до двух лет.

Согласно примечанию к данной статье, сумма, превышающая два миллиона рублей, считается преступлением, совершенным в крупном размере, и в особо крупном размере – на сумму шесть миллионов рублей, согласно примечанию к ней.

Д) За незаконный перевоз (контрабанду) ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных, радиационных веществ, а также боеприпасов, огнестрельного оружия, взрывных устройств, военной техники; культурные ценности и ценных диких животных, занесённым в Красную книгу РФ, предусмотрена ответственность в статье 226.1 УК РФ.

Наказание по данной статье подразумевается лишением свободы на срок от трех до семи лет, включая штраф в сумме до одного миллиона рублей, в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет; ограничение свободы на срок до одного года.

Е) За незаконный перевоз (контрабанду) наркотических, психотропных веществ, а также их аналогов; растений, обладающих психотропным и наркотическим эффектом; специального оборудования и инструментов, используемых для изготовления вышеуказанных психотропных и наркотических веществ, предусмотрена ответственность в статье 229.1 УК РФ.

Наказание по данной статье определяется аналогично ст. 226.1.

Основными причинами, способствующими совершению преступлений в сфере внешнеэкономической деятельности, являются:

1) Суммовая разница цен на мировом рынке и внутри страны;

2) Большие налоги;

3) Неблагоприятный инвестиционный климат;

4) Неэффективная налоговая политика;

5) Наличие в экономических отношениях достаточно высокого уровня криминализации;

6) Неэффективный контроль за осуществлением экспортных и импортных операций;

7) Отсутствие современного оборудования на таможенных границах;

8) Отсутствие квалифицированных кадров таможенных органов.

В заключение хочется отметить, что несмотря на последствия совершенных преступлений в сфере внешнеэкономической деятельности (причиненный государству ущерб), важно, чтобы наказание способствовало исправлению осужденного, предупреждало совершение новых преступлений, содействовало восстановлению социальной справедливости.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс РФ (части 1 и 2): официальный текст. М. : Элит, 2017. 376 с.

2.Таможенный кодекс РФ (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

3. Уголовный кодекс РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

4. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации : федер. закон от 07.12.2011 № 420-ФЗ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

УДК 347.921

УЧЁТ СУДЕБНЫХ РАСХОДОВ

Тремаскина Н.,
студентка 4 курса направления «Экономика»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Гудожникова Е. В.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта

На сегодняшний день предпринимательская деятельность широко развита и продолжает расширяться. Это, несомненно, является положительным фактором для экономики, однако в любой предпринимательской деятельности возникают частые споры по различным причинам. Зачастую данные возникающие споры решаются в судебном порядке, вследствие чего они перестали восприниматься обществом чем – то редким и прочно вошли в нашу жизнь.

Физическим и юридическим лицам Конституция РФ гарантирует право на судебную защиту (ст. 46), поэтому они имеют полное право обращаться в судебный орган. Но при этом им необходимо знать и помнить о том, что данный процесс судебного разбирательства всегда будет сопровождаться денежными расходами, которые неизбежно образуются в процессе суда. Данные возникающие финансовые расходы связаны с рассмотрением иска. К основополагающим судебным расходам относятся издержки, понесенные при рассмотрении иска и государственная пошлина. Также каждому юридическому и физическому лицу следует знать о порядке формирования сумм оплаты расходов до внесения их в учет и принятия в тратах.

Далее в статье будет подробно рассмотрено, что такое судебные расходы, какие расходы возникают при обращении в суд, как они признаются и учитываются в бухгалтерском учете, а также будут даны примеры бухгалтерских проводок.

Судебные расходы – это затраты, которые понесут участники судебного разбирательства, в связи с рассмотрением и разрешением судебного дела. Расходы, которые были понесены вследствие судебного процесса, принимаются к учёту только после того как они в обязательном порядке были документально подтверждены и фактически осуществлены.

В статье 101 АПК РФ и статьей 88 ГПК РФ определен основной состав издержек. В частности, они включают в себя

всевозможные расходы, возникающие вследствие разбирательства, а также государственную пошлину. Рассмотрим примерный перечень:

1) Оплата услуг экспертов, адвокатов и консультантов;

2) Суммы, выплачиваемые экспертам, переводчикам, свидетелям;

3) Издержки, сопутствующие проведению осмотра;

4) Траты на почтовую пересылку;

5) Прочие траты, которые признаны судом нужными;

6) Расходы на представительство стороны;

7) Компенсация за потерянное время, выплачиваемая на основании статьи 99 ГПК РФ;

8) Траты на транспорт и проживание лиц, участвующих в разбирательстве (статья 94 ГПК РФ);

9) Пошлина.

Стоит отметить, что расходы не могут быть приняты к учету в виде издержек без решения суда и документов, подтверждающие данные затраты, что оговорено (п. 14.2 ПБУ 10/99).

В качестве подтверждения могут использоваться следующие документы:

- Чеки и квитанции;
- Соглашения о предоставлении юридических услуг;
- Билеты на проезд;
- Выписки из органов расследования.

Также в статье (п. 16 ПБУ 9/99) упоминается, что датой получения дохода при компенсации понесенных расходов считается день признания судом затрат – вынесения решения. Решения судов считаются законными после их вступления в силу. Для учета госпошлины используется счет 68 «Расчеты по налогам и сборам», судебных издержек – счёт 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсчет «Расчеты по претензиям».

Расчет и принятие к учету расходов на досудебное урегулирование осуществляется на основании документов, которые приобщены к делу, а также данные расходы рекомендуется указывать только в соглашении с юристом.

Издержки будут относиться к внереализационным расходам. Траты, которые можно включать в этот состав, оговорены статьей 106 АПК РФ и статьей 94 ГПК РФ. Однако рассмотренный перечень не является исчерпывающим. Иногда суд признает судебными траты, не входящие в список. К примеру, это могут быть расходы на копирование документов, на их перевод или удостоверение у нотариуса.

Сумма расходов, понесенная выигравшей стороной на привлечение адвоката, определяется исходя из принципа разумности. Данная сумма подтверждается договором, и затем компенсируются проигравшей стороной. Проигравшая сторона компенсирует и другие траты, понесенные в процессе разбирательства. При частичном удовлетворении иска, компенсация расходов соответственно производится частично.

Государственная пошлина – сбор, взимаемый при подаче искового заявления в суд. Первоначальным плательщиком выступает истец. Конечным плательщиком суммы является проигравшая процесс сторона, которой присуждается покрытие издержек. В случае отказа от иска после подачи заявления сумма истцу не возвращается. Пошлину нужно включать в расходы на дату подачи иска. Последняя определяется на основании отметки суда о принятии иска. Некоторые делают это на дату уплаты платежа, однако это не является верным. Пошлина должна быть включена в состав внереализационных услуг на основании пункта 1 статьи 265 НК РФ. Пошлина может быть возвращена по решению суда. Полученная сумма должна быть включена в структуру внереализационных доходов на основании пункта 3 статьи 250 НК РФ. Включение производится на дату вступления решения о возврате пошлины в силу. Размер госпошлин по каждому виду обращений установлен гл. 25.3 НК РФ.

Госпошлина, в рамках бухгалтерского учета учитывается в структуре прочих расходов на основании пункта 12 ПБУ 10/99 «Расходы компании». Штрафы и пени включаются в структуру прочих расходов на основании пункта 8 ПБУ 9/99 «Доходы фирмы». Прием к учету осуществляется в сумме, присужденной судом.

Налогооблагаемая прибыль может снижаться вследствие судебных трат, независимо от ее фактического взыскания через суд. То есть, если юридическое лицо выигрывает дело, то лицо, признанное виновным, должно покрыть все судебные издержки выигравшей стороны, но при этом признание расходов выполняется вне зависимости от выигрыша и проигрыша.

Наибольшая часть расходования – это услуги юристов. В качестве подтверждения сопутствующих трат можно использовать документы:

- Соглашение со специалистом;
- Акт исполненных работ;
- Платежные бумаги.

В документах нужно указать перечень оказанных услуг и их стоимость. При этом услуги должны быть зафиксированы так, чтобы прослеживалась их связь с разбирательствами, а также рекомендуется подготовить документы для подтверждения:

1) Доверенность на представителя;
2) Иск;
3) Протокол разбирательства;
4) Судебное решение.

Перечислим список наиболее распространенных проводок при принятии к учету судебных расходов:

1. ДЕБЕТ 68 субсчет «Расчеты по уплате государственной пошлины» КРЕДИТ 51 – уплачена государственная пошлина за рассмотрение дела в арбитражном суде;

2. ДЕБЕТ 91-2 КРЕДИТ 68 субсчет «Расчеты по уплате государственной пошлины» – сумма уплаченной государственной пошлины при подаче иска отражена в составе внереализационных расходов;

3. ДЕБЕТ 76 субсчет «Расчеты по претензиям» КРЕДИТ 91-1 – отражена задолженность ответчика по возмещению судебных расходов на основании решения суда;

4. ДЕБЕТ 91-2 КРЕДИТ 76 – учтены расходы на оплату услуг адвоката согласно заключенному договору;

5. ДЕБЕТ 51 КРЕДИТ 76 субсчет «Расчеты по претензиям» – на счет организации поступили деньги от ответчика во исполнение решения арбитражного суда.

Все проводки подтверждаются первичной документацией: исполнительные листы, квитанции и так далее.

Список использованных источников

1.Гражданский кодекс РФ (части первая и вторая) (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

2. Налоговый кодекс РФ (части 1 и 2) : официальный текст. М. : Элит, 2017. 376 с.

3. О бухгалтерском учёте : федер. закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (с изм. и доп.) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

4. Арбитражный процессуальный кодекс РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правового портала «Гарант».

К началу раздела

К содержанию

УДК 658.153

АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ООО «САРАНСККАБЕЛЬ»

Кирьянова А.,
студентка 2 курса магистерской программы «Менеджмент в коммерческих организациях»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Солдаткина С. М.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и интустрии питания

Оборотные средства являются важным элементом имущества предприятия. Значение анализа оборотных средств заключается в том, что с его помощью можно определить пути повышения эффективности использования объектов оборотных средств, наметить мероприятия по улучшению их состояния и сохранности [4]. В процессе анализа оборотных средств изучают состав, структуру, состояние, уровень обеспеченности и эффективность их использования в ходе выполнения хозяйственной деятельности [2]. На оборотные средства в ООО «Сарансккабель» в 2016 году приходилось 24,28% в структуре имущества, что на 3,88 процентных пункта меньше, чем в 2015 году, в 2017 году их доля составила 60,26%. Резкое увеличение удельного веса оборотных средств произошло за счет увеличения дебиторской задолженности, что является результатом неэффективной политики по взысканию долгов с покупателей и заказчиков. Высокая доля дебиторской задолженности и низкий уровень денежных средств говорят преимущественно о продажах с отсрочкой и проблемах с оплатой.

Стабильность состава и структуры оборотных средств свидетельствует об устойчивом процессе производства и хорошо налаженном сбыте продукции, неустойчивая структура и состав

оборотных средств – признак нестабильности предприятия. При нормальном ходе производственного процесса и сбыта продукции [1]:

- Запасы не должны резко увеличиваться или уменьшаться. Увеличение удельного веса запасов, а также их отдельных элементов свидетельствует: о расширении масштабов деятельности; о плохом сбыте и затоваривании готовой продукцией; о стремлении защитить от инфляции денежные средства, увеличив запасы сырья и материалов; неэффективном управлении запасами, снижении их оборачиваемости и ликвидности.

- Доля дебиторской задолженности не должна превышать 30,0%.

- Удельный вес краткосрочных финансовых вложений и денежных средств должен быть на уровне 10,0% общей структуры оборотных средств [3].

При анализе оборотных средств особое внимание уделяют изменению их состава, как наиболее мобильной части капитала, от состояния которых в значительной степени зависит финансовое состояние предприятия (таблица 1)

Таблица 1 – Состав оборотных средств ООО «Саранскkабель»» за 2015–2017гг., тыс. руб.

Оборотные средства	*Значение на конец года, тыс. руб.*			*Отклонение(+/-)*		*Темп роста, % (раз)*	
	2015г.	*2016г.*	*2017г.*	*2016г. от 2015г.*	*2017г. от 2016г.*	*2016г. к 2015г.*	*2017г. к 2016г.*
1.Запасы, в т. ч.:	331675	221969	1118964	-109706	896995	66,92	в 5,0 р.
-сырье и материалы	154835	112349	284173	-42486	171824	72,56	в 2,5 р.
-затраты в незавершенном производстве	22694	18924	97799	-3770	78875	83,39	в 5,2 р.
-товары	15336	15509	577431	173	561922	101,13	в 37,2 р.
-готовая продукция	138810	75187	159561	-63623	84374	54,17	в 2 р.

2.НДС	3892	2639	21324	-1253	18685	67,81	в 8,1 р.
3.Дебиторская задолженность, в т.ч.:	173791	135864	1088903	-37927	953039	78,18	в 8,0 р.
-поставщики и подрядчики	85039	79870	96254	-5169	16384	93,92	120,51
-покупатели и заказчики	52009	41349	982266	-10660	940917	79,50	в 23,8 р.
-расчеты с бюджетом	28637	529	-	-28108	-529	1,85	0,00
-расчеты с персоналом по прочим операциям	67	342	750	275	408	5,1 р.	в 2,2 р.
-НДС с предоплаты	6714	13212	-	6498	-13212	196,78	-
-прочие дебиторы	1165	562	9633	-603	9071	48,24	в 17,1 р.
-расчеты с персоналом по оплате труда	160	-	-	-160	-	-	-
4.Краткосрочные финансовые вложения	75994	68888	700	-7106	-68188	90,65	1,02
5.Денежные средства	1838	17596	3843	15758	-13753	9,6 р.	21,84
6.Прочие оборотные активы	166355	157048	148568	-9307	-8480	94,41	94,60
Итого	753545	604004	2382302	-149541	1778298	80,16	в 3,9 р.

По данным таблицы 1 видно, что дебиторская задолженность в составе оборотных средств ООО «Саранскkабель» за анализируемый период выросла на 915112 тыс. руб., или в 6,3 раза. Так, в 2015 г. ее размер составил 173791 тыс. руб., в 2016 г. – 135864 тыс. руб., что на 37927 тыс. руб. меньше показателя 2015 г. (уменьшение в основном произошло за счет снижения дебиторской задолженности по расчетам с бюджетами на 28108 тыс. руб. и на

10660 тыс. руб. по дебиторской задолженности перед покупателями и заказчиками), в 2017 г. – 1088903 тыс. руб., что на 953039 тыс. руб., или в 8,1 раз больше 2016 года (наибольшее увеличение дебиторской задолженности было по статье «Дебиторская задолженность перед покупателями и заказчиками» на 940917 тыс. руб., или в 23,7 раза). В исследуемом периоде наибольшее уменьшение оборотных средств произошло по статье «Краткосрочные финансовые вложения», так за 2016 г. финансовые вложения уменьшились на 7106 тыс. руб., или на 9,35%, в 2017 г. по сравнению с 2016 г. – на 68188 тыс. руб., или на 98,98%. В 2015 г. размер денежных средств составил – 1838 тыс. руб., в 2016 г. – 17596 тыс. руб., в 2017 г. – 3843 тыс. руб., что на 78,16% меньше 2016 года.

Следует иметь в виду, что стабильность структуры оборотных средств свидетельствует об устойчивом, хорошо отлаженном процессе производства и сбыта продукции и, наоборот, существенные структурные изменения – признак нестабильной работы предприятия (таблица 2).

Таблица 2 – Структура оборотных средств ООО «Саранскkабель»» за 2015–2017гг., %

Оборотные средства	*Структура, %*			*Отклонение (+/-)*	
	2015г.	*2016г.*	*2017г.*	*2016г. от 2015г.*	*2017г. от 2016г.*
1.Запасы, в т.ч.:	44,02	36,75	46,97	-7,27	10,22
-сырье и материалы	20,55	18,60	11,93	-1,95	-6,67
-затраты в незавершенном производстве	3,01	3,13	4,11	0,12	0,98
-товары	2,04	2,57	24,24	0,53	21,67
-готовая продукция	18,42	12,45	6,70	-5,97	-5,75
2.НДС	0,52	0,44	0,90	-0,08	0,46
3.Дебиторская задолженность, в т.ч.:	23,06	22,49	45,71	-0,57	23,22

-поставщики и подрядчики	11,28	13,22	4,04	1,94	-9,18
- покупатели и заказчики	6,90	6,85	41,23	-0,05	34,38
-расчеты с бюджетом	3,80	0,09	-	-3,71	
-расчеты с персоналом по прочим операциям	0,01	0,06	0,03	0,05	-0,03
-НДС с предоплаты	0,89	2,19	-	1,3	
-прочие дебиторы	0,15	0,09	0,40	-0,06	0,05
-расчеты с персоналом по оплате труда	0,02	-	-	-0,02	
4.Краткосрочные финансовые вложения	10,08	11,41	0,03	1,33	-11,38
5.Денежные средства	0,24	2,91	0,16	2,67	-2,75
6.Прочие оборотные активы	22,08	26,00	6,24	3,92	-19,76

Из данных таблицы 2 следует, что наибольший удельный вес в 2015–2017 гг. в структуре оборотных средств имели запасы: в 2015 году они составляли 44,02%, в 2016 году – 36,75%, в 2017 году отмечен рост до 46,97%. В целом доля запасов находится в пределах рекомендуемых значений, но в тоже время проблематична структура запасов, они в больше степени состоят из товаров. Поэтому если есть проблемы с оборачиваемостью, структуру запасов следует оптимизировать. По дебиторской задолженности отмечена отрицательная динамика, а именно, резкое увеличение ее доли в оборотных средствах с 23,06% в 2015 году до 45,71% в 2017 году, при максимально допустимом уровне в 35,0%. Также отмечено ухудшение структуры оборотных средств и в отношении высоколиквидных активов, их удельный вес уменьшился с 10,32% в 2015 году до 0,19% 2017 года.

Обобщив вышеизложенный материал, можно сделать вывод, что в 2016 году по сравнению с 2015 годом стоимость оборотных средств уменьшилась на 149541 тыс. руб., а в 2017 году по отношению с 2016 годом, наоборот увеличилась на 1778298 тыс. руб., или в 3,9 раза. Оборотные средства предприятия формировались в основном за счет запасов, дебиторской задолженности. Незначительную величину в составе оборотных средств составляли также НДС по приобретенным ценностям, краткосрочные финансовые вложения, денежные средства, прочие оборотные активы. Стоимость запасов за период с 2015 г. по 2016 г. сократилась на 109706 тыс. руб. и составила 221969 тыс. руб., за период с 2016 г. по 2017 г. увеличилась на 896995 тыс. руб. и составила 1118964 тыс. руб. За период с 2015 г. по 2016 г. оборотные средства предприятия за счет снижения общей суммы дебиторской задолженности уменьшились на 37927 тыс. руб. За период с 2016 г. по 2017 г. оборотные средства предприятия за счет роста общей суммы дебиторской задолженности увеличились на 953039 тыс. руб. В 2017 г. дебиторская задолженность имела критическое значение (занимала более 35% в структуре оборотных средств). В структуре оборотных средств ООО «Саранскkабель» как на начало, так и на конец периода присутствовали краткосрочные финансовые вложения. За период с 2015 г. по 2016 г. их уровень снизился на 7106 тыс. руб. За период с 2016 г. по 2017 г. их уровень снизился еще на 68188 тыс. руб. Сумма свободных денежных средств на предприятии за период с 2015 г. по 2017 г. возросла на 15758 тыс. руб. и составила 17596 тыс. руб., за период с 2016 г. по 2017 г., наоборот, снизилась на 13753 тыс. руб. и составила 3843 тыс. руб. Наибольший удельный вес в 2015-2017 гг. в структуре оборотных средств ООО «Саранскkабель» имели запасы: в 2015 году они составляли 44,0%, в 2016 году – 36,75%, в 2017 году отмечен рост до 46,97%. По дебиторской задолженности отмечена отрицательная динамика, а именно, резкое увеличение ее доли в оборотных средствах с 23,06% в 2015 году до 45,71% в 2017 году, при максимально допустимом уровне в 35,0%. Также отмечено ухудшение структуры оборотных средств и в отношении высоколиквидных активов, их удельный вес уменьшился с 10,32% в 2015 году до 0,19% 2017 года. Таким образом, анализ состава и

структуры оборотных средств ООО «Саранскkабель» обуславливает необходимость разработки мер по оптимизации.

Список использованных источников

1. Абрютина М. С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. М. : ДИС, 2015. 272 с.

2. Аллахвердян Н. Э. Управление оборотными средствами как способ улучшения финансового состояния организации // Молодежь в современной экономической науке : материалы III Всерос. науч.-практ. заочн. конф. / Ин-т сервиса, туризма и дизайна (филиал) федерал. гос. автономного образовательного учреждения высш. профессионального образования «Северо-Кавказский федерал. ун-т» в г. Пятигорске. Пятигорск, 2015. С. 12–14.

3. Карпычева Е. Ю. Эффективное управление оборотными средствами как фактор увеличение прибыльности и финансовой самостоятельности предприятия // Вестник ОрелГИЭТ. 2016. № 3. С. 103–107.

4. Руденко А. Д. Повышение эффективности управления оборотными средствами предприятия // Проблемы современной науки и образования. 2015. № 14. С. 41–47.

УДК 658.153

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ООО «САРАНСККАБЕЛЬ»

Кирьянова А.,
студентка 2 курса магистерской программы «Менеджмент в коммерческих организациях»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Солдаткина С. М.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и индустрии питания

Оборотные средства – это совокупность предметов труда, находящихся в постоянном обороте и являющихся наиболее подвижной частью активов предприятия [1]. От эффективности использования оборотных средств зависит не только размер оптимально необходимых для хозяйственной деятельности оборотных средств, но и размер затрат, связанных с использованием и хранением запасов, что отражается на себестоимости продукции и в конечном итоге – на финансовых результатах [2]. Показатели эффективности использования оборотных средств ООО «Саранскkабель» представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели эффективности использования оборотных средств ООО «Саранскkабель» за 2015–2017гг.

Показатели	*2015 г.*	*2016 г.*	*2017 г.*	*Отклонение, (+/-)*	
				2016г от 2015г.	*2017г. от 2016г.*
1.Выручка, тыс. руб.	2886766	1743293	4802091	-1143473	3058798
2.Средняя стоимость всех оборотных средств, тыс. руб., в том числе:	881228,5	678774,5	1493153	-202454	814378,5
-запасы	330099	276822	670466,5	-53277	393644,5
- НДС	7713	3265,5	11981,5	-4447,5	8716
- дебиторская задолженность	293407,5	154827,5	612383,5	-138580	457556
- финансовые вложения	75994	72441	34794	-3553	-37647
-денежные средства	6200,5	9717	10719,5	3516,5	1002,5
- прочие оборотные активы	167814,5	161701,5	152808	-6113	-8893,5
3.Длительность одного оборота всех оборотных	109,90	140,17	111,94	30,27	-28,23

средств, дней (п.2*п.3/п.1), в то числе:					
-запасы	41,17	57,17	50,26	16,00	-6,91
- НДС	0,96	0,67	0,90	-0,29	0,23
- дебиторская задолженность	36,59	31,97	45,91	-4,62	13,94
- финансовые вложения	9,48	14,96	2,61	5,48	-12,35
-денежные средства	0,77	2,01	0,80	1,24	-1,21
- прочие оборотные активы	20,93	33,39	11,46	12,46	-21,93
4.Коэффициент оборачиваемости оборотных средств, (п.1/п.2)	3,28	2,57	3,22	-0,71	0,65

Продолжение таблицы 1

5.Коэффициент загрузки оборотных средств, (п.2/ п.1)	0,31	0,39	0,31	0,08	-0,08
6.Высвобождение (привлечение) оборотных средств, (п.1/ п.3*(п.4.тек-п.4.баз), тыс. руб. в т.ч.:	-	146581,89	-376563,98	-	-229982,09
-запасы	-	77479,69	-92173,47	-	-14693,78
- НДС	-	-1404,32	3068,00	-	1663,68
- дебиторская задолженность	-	-22372,26	185947,63	-	163575,37
-финансовые вложения	-	26536,79	-164738,40	-	-138201,61
-денежные средства	-	6004,68	-16140,36	-	-10135,68

- прочие оборотные активы	-	60337,31	-292527,28	-	-232190,07
7.Прибыль от продаж, тыс. руб.	-107454	-438590	461150	-331136	22560
8.Рентабельность продаж (п.8/ п.2)	-0,12	-0,65	0,31	-0,52	0,95
9.Чистая прибыль, тыс. руб.	-85582	-555710	457590	-470128	98120
10.Чистая рентабельность, (п. 10/ п.2*100)	-9,71	-81,87	30,65	-72,16	-

По данным 1 таблицы очевидно замедление оборачиваемости оборотных средств ООО «Саранскккабель» в 2016 году по сравнению с 2015 годом, что отрицательно сказалось на эффективности их использования и привело к привлечению в оборот дополнительно средств на сумму 146581,89 тыс. руб., в том числе, за счет запасов – 77479,69 тыс. руб., за счет денежных средств – 6004,68 тыс. руб., за счет финансовых вложений – 26536,79 тыс. руб., за счет прочих оборотных активов – 60337,31 тыс. руб. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств за данный период уменьшился на 0,71 пункта, а коэффициент загрузки, наоборот, возрос 0,08 пунктов. Показатель рентабельности продаж в период с 2015 г. по 2016гг. имел отрицательное значение. В 2017 году по отношению к 2016 году, произошло ускорение оборачиваемости оборотных средств. Это положительно сказалось на эффективности использования оборотных средств и привело к высвобождению из оборота средств в размере 376563,98 тыс. руб., в том числе, за счет запасов – 92173,47 тыс. руб., за счет денежных средств – 16140,36 тыс. руб., за счет финансовых вложений – 164738,40 тыс. руб., за счет прочих оборотных активов – 292527,28 тыс. руб., замедление периода инкассации дебиторской задолженности, наоборот, привело к привлечению в оборот средств в сумме 185947,63 тыс. руб. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств за данный период увеличился на 0,65 пункта, а коэффициент загрузки, наоборот, уменьшился на 0,08 пунктов. Показатель рентабельности продаж в 2016 г. имел положительное значение.

Одним из основных элементов оборотных средств ООО «Саранскккабель» с долей около 50,0% является дебиторская

задолженность, основным источником финансирования которой на предприятии является кредиторская задолженность. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности является одной из важных частей экономического анализа и позволяет оценить не только платежеспособность предприятия, но и выявить факторы, которые влияют на его динамику, и спрогнозировать тенденции изменения, а также анализ позволяет руководству предприятия определить и оценить риск дебиторской задолженности и ее влияние на финансовое состояние предприятия [3] (таблица 2).

Таблица 2 – Анализ дебиторской и кредиторской задолженности ООО «Саранскккабель» 2015–2017гг.

Показатели	*2015 г.*	*2016 г.*	*2017 г.*	*Отклонение, (+/-)*	
				2016г. от 2015г.	*2017г. от 2016г.*
1. Выручка, тыс. руб.	2886766	1743293	4802091	-1143473	3058798
2.Среднегодовая дебиторская задолженность, тыс. руб.	293407,5	154827,5	612383,5	-138580	457556
3.Среднегодовая кредиторская задолженность, тыс. руб.	286559	326519	839680,5	39960	513161,5
4.Оборачиваемость дебиторской задолженности (стр.1/стр.2)	9,84	11,26	7,84	1,42	-3,42
5.Оборачиваемость кредиторской задолженности (стр.1/стр.3)	10,07	5,34	5,72	-4,73	0,38
6.Продолжительность одного оборота дебиторской	36,59	31,97	45,91	-4,62	13,94

задолженности, дня(стр.2*360/стр.1)					
7. Продолжительность одного оборота кредиторской задолженности. дня(стр.3*360/стр.1)	35,74	67,43	62,95	31,69	-4,48
8. Соотношение кредиторской и дебиторской задолженности (стр.3/стр.2)	0,98	2,11	1,37	1,13	-0,74
9. Средняя величина оборотных средств	881228,5	678774,5	1493153	-202454	814378,5
10. Доля дебиторской задолженности в общем объеме оборотных средств (стр.2/стр.9), %	0,33	0,23	0,41	-0,10	0,18

Анализ данных таблицы 2 показывает, что среднегодовая дебиторская задолженность в 2016 году составила 154827,5 тыс. руб., что на 1143473 тыс. руб. меньше, чем в 2015г., но на 457556 тыс. руб. больше 2017 года. Среднегодовая кредиторская задолженность в 2015 году равна 286559 тыс. руб., в 2016 году - 326519 тыс. руб., в 2017 году - 839680,5 тыс. руб. Сомнительной дебиторской задолженности у предприятия нет, но доля дебиторской задолженности в общем объеме оборотных средств выросла с 23,0% в 2016 году до 41,0% в 2017 году, тогда как в 2016 году по сравнению с 2015 годом, наоборот, наблюдалось снижение на 10 процентных пункта, что может быть свидетельством изменения финансового состояния предприятия в худшую сторону. Оборачиваемость как дебиторской, так и кредиторской задолженности замедлилась. Период инкассации дебиторской задолженности в 2016 году по сравнению с 2015 годом ускорился на 4,62 дня, но в 2017 году по отношению к 2016 году, наоборот, замедлился на 13,94 дня. Период погашения

кредиторской задолженности в 2016 году вырос по отношению к 2015 году на 31,69 дня, а в 2017 году к 2016 году сократился на 4,48 дня.

Обобщив вышеизложенный материал, можно сказать, что ООО «Саранскkабель» в 2015–2017 гг. испытывал трудности в плане эффективности использования оборотных средств. В это период предприятие несло убытки, рентабельность была на отрицательном уровне, оборачиваемость оборотных средств замедлилась, произошло дополнительное вовлечение средств на сумму 146581,89 тыс. руб., в том числе, за счет запасов – 77479,69 тыс. руб., за счет денежных средств – 6004,68 тыс. руб., за счет финансовых вложений – 26536,79 тыс. руб., за счет прочих оборотных активов – 60337,31 тыс. руб. Показатель рентабельности продаж в период с 2015 г. по 2016г. имел отрицательное значение. В 2017 г. ситуация по сравнению с 2016 годом изменилась в положительную сторону, предприятия получило чистую прибыль, рентабельность стала положительной, произошло ускорение оборачиваемости оборотных средств, что привело к высвобождению из оборота средств в размере 376563,98 тыс. руб., в том числе, за счет запасов – 92173,47 тыс. руб., за счет денежных средств – 16140,36 тыс. руб., за счет финансовых вложений – 164738,40 тыс. руб., за счет прочих оборотных активов – 292527,28 тыс. руб., а замедление периода инкассации дебиторской задолженности, наоборот, привело к привлечению в оборот средств в сумме 185947,63 тыс. руб. Таким образом, наметилась положительная тенденция в деятельности ООО «Саранскkабель» в плане эффективности использования оборотных средств. В настоящее время руководству предприятия необходимо принять меры по сохранению положительной тенденции и повышению эффективности использования имеющихся оборотных средств.

Список использованных источников

1. Камильянова А. Н., Насретдинова З. Т. Анализ динамики состава и структуры оборотых средств на предприятии // Международный студенческий научный вестник. 2015. № 5. С. 707.

2. Юрченко А. А., Липчиу К. И. Оборотные средства организации и показатели эффективности их использования //

Научное обеспечение агропромышленного комплекса : сб. тр. конф. Краснодар, 2016. С. 710–712.

3. Шишкевич А. В. Анализ эффективности использования оборотных средств на предприятии // Научные стремления. 2015. № 4. С. 184–187.

УДК 339.13.07:339.137

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ

Новокупцева А.,
студентка 2 курса магистерской программы «Менеджмент в коммерческих организациях»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Солдаткина С. М.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента ииндустрии питания

В настоящее время одной из основных задач развития экономики России становятся демонополизация и всемирное содействие развитию конкурентной среды, как на отдельных товарных рынках, так и в масштабах региональных экономик. Сегодня практически нет рынков, на которых отсутствовали бы конкуренты. Поэтому любая коммерческая организация действует в конкурентной среде.

Конкурентная среда – это рынок, на котором свободно соперничают независимые продавцы за право продать свой товар свободному покупателю, то есть конкуренты – это, по сути, соперники, работающие в одной нише, которые заинтересованы в получении прибыли для своих предприятий. Поэтому, чтобы сделать деятельность коммерческой организации более эффективной и прибыльной, необходимо проводить анализ рынка, представляющего собой конкурентную среду, в которой

независимые продавцы соперничают за право сбыть свой товар покупателям.

Понять, что собой представляет конкурентная среда можно исходя из ее основных элементов. Можно выделить пять элементов конкурентной среды [2].

Первый из них – товарный рынок. Это сфера обращения товара, который не имеет заменителей на территории России. Она определяется на основании экономической возможности потенциального покупателя приобрести продукцию на определенной территории и отсутствии такой возможности за ее пределами. При этом взаимозаменяемые товары являются элементом товарного рынка.

Продуктовые границы рынка являются вторым элементом и характеризуются потребительскими свойствами продукции. Кроме того, важную роль играет формирование товарной группы, когда ее рынки считаются одной товарной категорией.

Третий элемент – географические границы рынка, то есть территория, где покупатели приобретают необходимый товар. В этом случае у них нет возможности купить его за пределами этой территории.

Конкуренция – это четвертый элемент, который можно описать как состязательность хозяйствующих субъектов тогда, когда их собственные действия не позволяют в полной мере односторонне воздействовать на условия товарного обращения на рынке.

Конкурентоспособность товара и сам товар – это еще один элемент среды. Конкурентоспособность – это уровень технических, экономических и других параметров продукции, благодаря которым он способен выдержать соперничество с аналогичными товарами. Главным же объектом является продукция, которая имеет стоимость и ценность, а также обладает надежностью и достойным техническим уровнем.

Прежде чем проводить стратегический анализ конкурентной среды, необходимо определиться с тем, нужен ли он конкретной организации или нет. Например, на федеральной трассе в далекой Сибири, где в 20 км на север и 20 км на юг нет ни одного населенного пункта, расположена только одна АЗС (она же

гостиница и кафе), о какой конкурентной среде речи и быть не может. Но, если организация находится в небольшом городке, где есть еще 3 таких же фирмы, плюс с десяток небольших похожих компаний, то здесь, конечно, есть смысл проводить анализ конкурентной среды предприятия.

Что необходимо учитывать, анализируя конкурентов?

1. Ассортимент. Анализ конкурентов позволит понять отличия в ассортименте товаров организации и товаров конкурентов.

2. Ценообразование. Анализ цен позволит выяснить, какие отличия в цене на основные позиции товаров есть.

3. Причины и способы продаж. Проведя конкурентный анализ внешней среды, сотрудники организации поймут, откуда к конкурентам приходят покупатели и причины продаж конкурентов.

4. Понимание перспектив рынка – также важный элемент деятельности организации. К тому же, так можно выяснить общее настроение рынка.

5. Коррекция собственного развития коммерческой организации. Проведя анализ работы конкурентов, сотрудники организации смогут скорректировать собственную стратегию развития, маркетинг и цены. К тому же, они могут определить наиболее эффективные способы рекламы и выбрать для себя оптимальные.

Существует несколько методик проведения стратегического анализа конкурентной среды. Методика Майкла Портера, которую рекомендуют проводить один раз в 3–5 лет, поможет собрать данные по всем конкурентам [1]. В тоже время есть и более простая методика, которую нужно проводить один раз в год. Основные блоки анализа при использовании данной методики включают в себя следующие элементы:

1. Прогноз и характеристики внутриотраслевой конкуренции.

2. Выбор главных и косвенных конкурентов.

3. Анализ ценообразования.

4. Анализ конкретного продукта и полного ассортимента конкурентов.

5. Анализ формирования имиджа компании и бренда в целом, а также его позиционирование.

6. Анализ ЦА по ее отношению к определенным продуктам.

7. Анализ ресурсов, которые используют конкуренты, а именно: технологии, качество персонала и др.

8. Анализ конкурентных преимуществ компаний.

Чтобы получить подробную информацию о конкурентах, следует использовать те же методы получение информации, что и при изучении рынка потребителей.

- Изучение мест продаж. Это позволит оценить ценообразование, способы выкладки товаров и акции.

- Опросы менеджеров. Можно получить инсайдерский материал, что называется, с полей.

- Опросы потребителей. Чтобы выявить сильные и слабые стороны конкурентов, необходимо опросить их клиентов.

- Опрос экспертов позволит оценить имидж организации на рынке.

- Поиск информации в интернете. Интернет – обширный источник информации по отзывам потребителей и ассортименту товаров конкурентов.

- Конференции, выставки. Этот источник поможет оценить коммуникационную стратегию конкурентов.

Таким образом, становится достаточно понятным, для чего нужен анализ конкурентной среды и как его можно проводить.

Помимо рассмотренной методики, эффективным методом можно рассматривать сравнительный анализ ключевых игроков рынка, чтобы выявить сильные и слабые стороны своего предприятия в сравнении с компаниями конкурентов. Данная методика предполагает реализацию пяти этапов [3].

Этап 1. Анализ факторов, формирующих конкурентную среду отрасли – анализ межотраслевых и специфических факторов, которые влияют на положение и рост конкурентной среды отрасли. Все отрасли имеют характерные лишь для них факторы.

Этап 2. Определение состава продавцов и покупателей, чтобы увидеть полную картину конкурентной среды, нужно принять в расчет каждого продавца, который ведет деятельность на данном товарном рынке в регионе. Затем определяются группы

покупателей, которые приобретают продукт у каждого конкретного продавца.

Этап 3. Оценка интенсивности конкуренции в отрасли по существующим коэффициентам – оценивать интенсивность конкуренции в контексте конкурентной среды нужно с опорой на базу информации о доле рынка производителей и с учетом данных о поставщиках.

Этап 4. Выявление показателей и барьеров – определение качественных показателей структуры отрасли, фиксация наличия входных барьеров отраслевого рынка для возможных соперников, степени их преодолимости и открытости рынка для межрегиональной и международной торговли значимо для полноценного результата анализа конкурентной среды.

Этап 5. Оценка рыночного потенциала и построение конкурентной карты рынка – это оценка возможности хозяйствующего субъекта, оказывать решающее влияние на общие условия обращения товара на соответствующем рынке и (или) затруднять доступ на него другим хозяйствующим субъектам.

В итоге следует отметить, что к**онкурентная среда** – это рынок, на котором свободно соперничают независимые продавцы за право продать свой товар свободному покупателю, анализ конкурентной среды позволит оценить сложившуюся ситуацию в отрасли, конкурентные позиции и конкурентные преимущества каждой конкретной коммерческой организации.

Список использованных источников

1. Портер М. Конкурентное преимущество: Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость. М. : Альпина Бизнес Букс, 2016. 715 с.

2. Шкардун В. Д. Методика исследования конкуренции на рынке // Маркетинг в России и за рубежом. 2017. № 4. С. 44–54.

3. Юданов А. Ю. Конкуренция: теория и практика. М. : Гном-Пресс, 2016. 432 с.

УДК 366.2:658.15

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ В ООО «СЕЛЯНИН»

Устинова О.,
студентка 3 курса направления «Менеджмент»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Солдаткина С. М.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента ииндустрии питания

Одной из основных целей по совершенствованию финансовой политики в ООО «Селянин» является построение эффективной системы управления финансовыми результатами, направленной на достижение стратегических и тактических целей его деятельности в данной области. По итогам проведенного анализа управления финансовыми результатами ООО «Селянин» были выявлены следующие недостатки: отсутствие финансового отдела и недостаточно оптимальный процесс управления финансовыми результатами, а именно систем планирования, анализа и контроля за финансовыми результатами. Исходя из этого, основными направлениями совершенствования управления финансовыми результатами в ООО «Селянин», в настоящее время, на наш взгляд, должны быть: внедрение в штат организации экономиста, в должностные обязанности которого войдут функции по анализу, планированию и контролю за формированием финансовых результатов и распределением прибыли и совершенствование процесса управления финансовыми за счет улучшения системы анализа, планирования и контроля финансовых результатов.

Первое направление совершенствование управления финансовыми результатами связано с внедрением в штат ООО «Селянин» экономиста, так как создание финансового отдела требует существенных вложений, поэтому данное мероприятие улучшения организации управления финансовыми результатами можно

реализовать в перспективе. Рекомендуемая организационная структура службы ООО «Селянин» по управлению финансовыми результатами представлена на рисунке 1.

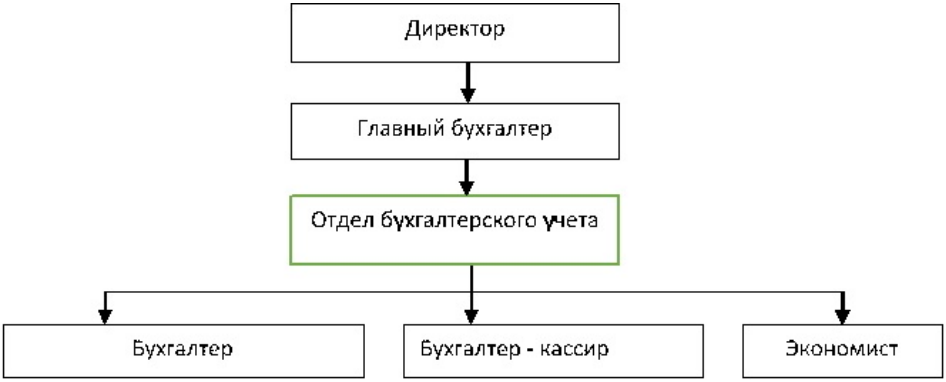

Рис. 1 – Предлагаемая организационная структура
по управлению финансовыми результатами ООО «Селянин»

Основные функциями экономиста: постоянный и комплексный анализ финансовых результатов в частности и финансового состояния в целом; подготовка проектов квартальных, годовых и перспективных планов на основе информации, которую предоставляют сотрудники других структурных единиц ООО «Селянин» и собственного анализа информации о внутреннем положении предприятия и внешней среде; осуществление контроля за формированием, распределением и использование прибыли и др.

Вторым направлением улучшения управления финансовыми результатами в ООО «Селянин» является совершенствование процесса управления финансовыми результатами. В условиях рыночной экономики основой успешной деятельности любой коммерческой организации является обеспечение требуемого уровня прибыльности и рентабельности ее хозяйственной деятельности. Не менее важным при этом является: поддержание платежеспособности фирмы, планирование и контроль связанного с этим фактором движения денежных средств. Кроме того, деятельность организации отражается в большом количестве документов, содержащих разнородную информацию. Грамотно обработанная и систематизированная она

является в определенной степени гарантией эффективного управления финансовыми результатами. И напротив, отсутствие достоверных данных может привести к неверному управленческому решению и, как следствие, к серьезным убыткам [1].

Скоординированное взаимодействие между всеми функциональными отделами ООО «Селянин», оперативная обработка и анализ получаемых данных, долговременное планирование и прогнозирование финансовых результатов, осуществление контроля за образованием, распределением и использованием прибыли и другие задачи позволит решить внедрение современных автоматизированных систем финансового управления.

Кроме того, в процессе управления финансовыми результатами ООО «Селянин» обязательно следует предусмотреть этапы, которые позволят улучшить его результативность, среди которых:

Первый этап – оценка сильных и слабых сторон ООО «Селянин», определяющих особенности управления финансовыми результатами. В процессе такой оценки необходимо определить обладает ли организация достаточным потенциалом, чтобы воспользоваться открывающимися инвестиционными возможностями, а также выявить какие внутренние его характеристики ослабляют финансовые результаты. Для диагностики внутренних проблем осуществления этой деятельности используется метод управленческого обследования, основанный на изучении различных функциональных зон, обеспечивающих прибыль. В управленческое обследование рекомендуется включать следующие функциональные зоны: маркетинговые возможности расширения объемов и диверсификации операционной деятельности; финансовые возможности формирования инвестиционных ресурсов; численность, профессиональный и квалификационный состав персонала, обеспечивающего прибыльную работу организации; имеющаяся в организации информационная база, обеспечивающая подготовку альтернативных стратегических управленческих решений; состояние организационной структуры управления и организационной культуры предприятия.

Второй этап – это обеспечение процесса управления финансовыми результатами. В процессе реализации коммерческой

деятельности часто возникают изменения как во внешней, так и во внутренней среде организации. Финансовый менеджмент должен ориентировать организацию на своевременную ответную реакцию на подобные изменения. В стратегическом менеджменте выделяют четыре метода управления реализацией процесса управления финансовыми результатами в зависимости от характера изменений условий внешней среды. В относительно стабильных условиях внешней финансовой среды, когда окружающая организацию обстановка устойчива и характер всех изменений есть продолжение предшествующих темпов развития, применяются методы долгосрочного финансового планирования и основной из них – метод экстраполяции. В условиях предсказуемости изменений внешней среды, которые характеризуются некоторыми не существенными отклонениями от заранее установленного плана, тренда, появление новых проблем предсказуемо, и их решения заранее моделируются компанией. В данных ситуациях в качестве методов управления зачастую применяются методы стратегического финансового планирования [2]. В ситуации непредсказуемых изменений внешней среды, определяемых на ранних стадиях их возникновения возможно появление непредвиденных событий, которые можно быстро определить по «слабым сигналам», возвещающим об отклонениях. В этом случае применяются такие методы управления как «метод управления стратегическими позициями» и «метод управления по слабым сигналам» [3].

Обобщив вышеизложенный материал, можно отметить, что в качестве мер по совершенствованию управлению финансовыми результатами для ООО «Селянин» можно рекомендовать: внедрение в штат организации экономиста, в функциональные обязанности которого войдут анализ и планирование финансовых результатов, контроль за процессами образования, распределения и использования прибыли; внедрение автоматизированной системы финансового управления; подготовка ежемесячных отчетов по финансовым результатам и плана графика сдачи отчетов по структурным подразделения организации; в процесс управления финансовыми результатами добавить еще два этапа: оценка сильных и слабых сторон ООО «Селянин», определяющих особенности управления

финансовыми результатами и обеспечение процесса управления финансовыми результатами.

Список использованных источников

1. Финансовый менеджмент : учебник / Под ред. А. М. Ковалева и др. М. : Инфра–М, 2016. 335 с.

2. Хайруллина А. Г. Управление финансовыми результатами деятельности организации // Экономический анализ: теория и практика. 2017. № 10. С. 25–27.

3. Хиггинс Р. Финансовый менеджмент: управление капиталом и инвестициями / Пер. с англ. А. Н. Свирид. М. : Вильямс, 2015. 464 с.

УДК 366.2:658.15

ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ООО «СЕЛЯНИН»

Устинова О.,
студентка 3 курса направления «Менеджмент»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Солдаткина С. М.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента ииндустрии питания

Цель деятельности ООО «Селянин» – получение прибыли как основы обеспечения конкурентоспособности организации. Рост и развитие организации тесно связаны с образованием, увеличением, распределением и использованием прибыли, а именно с управлением финансовыми результатами. Росту прибыли и рентабельности организации содействует манипулирование следующими факторами, влияющими на них: повышение объема продаж и снижение расходов. Это основные группы, так как изменение прочих факторов, таких как: изменение цены, расширение и изменение ассортимента, улучшение обслуживания, ведет к изменению основных. В данных условиях

основным направлением повышения прибыли и рентабельности для ООО «Селянин» следует рассматривать выявление резервов:

- повышения объема продаж;
- снижения расходов.

Повышения объема продаж в ООО «Селянин» можно добиться за счет: низкой стоимости продукции; высокого качества предлагаемой продукции; широкого присутствия в различных потребительских сегментах; качественного сервиса; высокой квалификации сотрудников предприятия в целом и высокого уровня знаний специалистов по продажам; своевременного исполнения заказов потребителей (небольшое количество возвратов и претензий); разнообразия ассортиментных позиций; наличия гарантии для покупателей; высокого качества обслуживания и др.

Увеличения количества заказов сотрудники ООО «Селянин» могут добиваться не только элементарным знанием ассортимента и предложением дополнительных услуг. Существует ряд возможностей, призванных в мягкой и приятной форме подтолкнуть клиента к заказу. Достаточно хорошие результаты дает методика бонусов и презентов, направленная на дополнительную покупку. Например, это может быть скидка за объемы закупаемой продукции, либо включенные в предложение ООО «Селянин» дополнительные бонусы и презенты: предоставление скидки в размере 10,0% на покупку продукции выше оговоренного в договоре объема, скидка – 10% за ускоренную оплату, например, оплата за приобретенную продукцию в течение 30 дней при установленном в договоре сроке в 45 дней – все это даст возможность обученному и подготовленному персоналу опереться на фактические готовые решения и эффективно увеличить объемы продаж.

Определяющее место в формировании покупательского спроса принадлежит грамотному обслуживанию, так как считается, что увеличение продаж на рынке в 90% случаев – заслуга обслуживающего клиентов персонала. Комплекс повышения эффективности работы персонала ООО «Соната» может заключаться в реализации следующих мероприятий: создание стандартов качества обслуживания и методики оценки и контроля; разработка карт-схем общения и алгоритма работы с клиентом; обучение персонала,

проведение постоянных тренингов, знакомство с реализуемым ассортиментом и бонусными программами; мотивация персонала. Для реализации данного мероприятия можно создать фонд мотивации, средства которого будут распределяться на тех сотрудников, которые смогли повысить эффективность своей работы.

Привлечению клиентов в ООО «Селянин» может обеспечить правильная коммуникационная деятельность и навигация. Для того чтобы гарантированно создавать стабильный поток клиентов, необходимо знать и понимать собственный потребительский сегмент. Определяя пути получения информации, слабости своего клиента, можно построить действенную систему маяков, которая в итоге приведет потребителей – как организацию, так и частного клиента, в ООО «Селянин». Охват информационных каналов, напоминающая реклама, стимулирующие мероприятия, программы лояльности – все это ООО «Селянин» может разработать по итогам маркетинговых исследований и после создания портрета клиента. Увеличение продаж на ООО «Селянин» подразумевает также всесторонний подход и поддержку в социальных сетях, проведение акций, сотрудничество со средствами массовой информации, разработку и актуализацию собственного сайта, работу с клиентской базой.

Повышение выручки от продаж возможно за счет оптимизации ассортимента предлагаемой продукции. При планировании ассортимента необходимо избавляться от тех видов продукции, которые не приносят необходимый уровень прибыли, а денежные средства вкладывать в прибыльные, то есть должна быть налажена эффективная система планирования ассортимента. Предлагаемые ООО «Селянин» молочные продукты должны соответствовать по своему ассортименту, количеству и качеству требованиям клиентов, для этого необходимо проводить систематические исследования спроса и предложения на рынке молочной продукции с целью оптимизации структуры продаж, при этом ассортимент должен поддерживаться гибкой ценовой политикой, которая в свою очередь, должна формироваться и меняться в зависимости от спроса клиентов. В любом случае, оптимальный комплекс маркетинга – это дополнительная возможность повысить объем продаж. Для

оптимизации ассортимента, а также планирования расходов можно использовать современные методы автоматизации: front-office, связанный с клиентом, и back-office, регулирующий производственные процессы. В дальнейшем при расширении АСУ можно будет управлять лояльностью клиентов и работников, стимулируя спрос на молочную продукцию разными акциями и скидками, и производительностью труда у работников с помощью премий и бонусов.

Возможности выявления резервов снижения расходов ООО «Селянин» можно рассматривать по двум направлениям: по источникам и факторам.

Основными источниками снижения расходов в ООО «Селянин» могут быть: снижение расхода сырья, материалов, топлива и энергии на единицу производимой и реализуемой продукции; снижение расхода заработной платы на единицу произведенной и реализуемой продукции; сокращение административно-управленческих расходов; ликвидация непроизводственных расходов и потерь.

Факторы можно объединить в две группы: внутрипроизводственные и внепроизводственные.

К внутрипроизводственным относятся факторы, которые могут управляться со стороны ООО «Селянин». К ним относятся такие, как совершенствование норм расхода материалов, внедрение прогрессивных технологий производства и реализации продукции, разработка новых видов молочных продуктов, улучшение использования оборудования, трудовых ресурсов, обслуживания и другие.

Внепроизводственные факторы – это те, на которые ООО «Селянин» не может оказывать влияние. К ним относятся рыночные цены на сырье и оборудование, ставки налогов и отчислений, включаемых в состав расходов предприятия факторы и т.д.

Обобщив вышеизложенный материал, необходимо отметить, что любая коммерческая организация может и должна повышать прибыль и тем самым улучшать финансовые результаты. Это основной показатель успешности в бизнесе, способ повышения имиджа среди клиентов, а также стимул для развития. Улучшение финансовых результатов способствует повышению финансовой устойчивости организации, что немаловажно при

обострении конкуренции на потребительском рынке, и является объективным условием выживания и развития на рынке постоянно меняющихся условий и предложений. По результатам проведенного исследования было установлено, что основными направлениями улучшения финансовых результатов в ООО «Селянин» в настоящее время являются два: увеличение объема продаж и снижение расходов.

Список использованных источников

1. Бочаров В. В. Комплексный финансовый анализ : учебник. СПб. : Питер, 2016. 432 с.

2. Важнов А. М. Пути стабилизации доходности предприятий // Экономика и жизнь. 2017. № 3. С. 24.

3. Ван Хорн Дж. С., Вахович Дж. М., мл. Основы финансового менеджмента. М. : Вильямс, 2014. 1225 с.

К началу раздела

К содержанию

УДК 351.758:334.735(470.435)

РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИТАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

Девяткин Д.,
студент 3 курса специальности «Экономическая безопасность»
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Научный руководитель:
Плеханова Е.А.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики

Общественное питание является одной из основных отраслей социально-экономической деятельности потребительской кооперации.

Эта отрасль имеет важное значение в выполнении социальной миссии потребительской кооперации – удовлетворении материальных и иных потребностей пайщиков и обслуживаемого населения. В настоящее время уделяется большое внимание развитию данной отрасли. В условиях экономического кризиса сокращается количество предприятий питания в сельской местности, т.к. их вытесняют более конкурентоспособные предприятия.

Развитие общественного питания в системе потребительской кооперации рассмотрим на примере деятельности Мордовпотребсоюза за 2016–2017 гг. Объемным показателем, характеризующим масштабы деятельности предприятия питания, является оборот. Динамика оборота предприятий питания Мордовпотребсоюза приведена в таблице 1.

Таблица 1 – Оборот предприятий питания Мордовпотребсоюза за 2016–2017 гг., тыс. руб.

Наименование организации	*2016 г.*	*2017 г.*	*Абсолютное отклонение*	*Относительное отклонение*
Атяшевское райпо	33468,6	33680,0	+211,4	+0,6
ПО «Б.Игнатовское»	8679,0	9264,0	+585	+6,7
Ельниковское райпо	6358,0	1993,0	-4365	-68,7
Инсарское райпо	16003,5	14529,7	-1473,8	-9,2
Ичалковское райпо	8338,0	6931,0	-1407	-16,9
ПО «Краснослободское»	8224,0	3474,0	-4750	-57,8
Ромодановское райпо	4760,0	4177,9	-582,1	-12,2
Чукальское ПО	3333,0	4099,0	+766,0	+23,0
ООО «Ковылкинский общепит»	29085,0	19400,0	-9685	-33,3
В целом по Мордовпотребсоюзу	118514,9	97548,6	-20966,3	-17,7

В целом по Мордовпотребсоюзу в 2017 году по сравнению с 2016 годом оборот предприятий питания уменьшился на 20966,3 тыс. руб. или на 17,7%, в том числе по продукции собственного производства снизился с 91038,8 тыс. руб. до 81123,5 тыс. руб., что составило 89,1 %. Положительным следует отметить повышение удельного веса продукции собственного производства с 76,8% в 2016 году до 83,2% в 2017 году. Соответственно удельный вес реализации покупных товаров снизился с 23,2% до 16,8%.

В Атяшевском райпо, Б.Игнатовском и Чукальском потребительских обществах наблюдается увеличение оборота в целом, а также по продукции собственного производства, а по остальным райпо – уменьшение. Увеличение доли собственной продукции в общем обороте имеет тенденцию роста в Атяшевском, Ичалковском, Ромодановском райпо, Б.Игнатовском, Чукальском потребительском обществах, а в Инсарском райпо, Краснослободском потребительском обществе и ООО «Ковылкинский общепит» доля собственной продукции снизилась. Данная тенденция была обусловлена, в первую

очередь, сокращением сети объектов общественного питания потребительской кооперации.

Проанализируем оборот по продукции собственного производства по Мордовпотребсоюзу в таблице 2.

Таблица 2 – Оборот по продукции собственного производства Мордовпотребсоюза за 2016–2017 гг., тыс. руб.

Наименование организации	*2016 г.*	*2017 г.*	*Удельный вес собственной продукции, %*		*Отклонение удельного веса, %*
			2016 г.	*2017 г.*	
Атяшевское райпо	25767,0	26800,0	77,0	79,6	+2,6
ПО «Б.Игнатовское»	8970,0	10141,0	99,4	99,8	+0,4
Инсарское райпо	15679,8	13951,9	98,0	96,0	-2,0
Ичалковское райпо	6316,0	5928,0	75,7	85,5	+9,8
ПО «Краснослободское»	7695,0	3249,0	93,6	93,5	-0,1
Ромодановское райпо	3768,0	4591,6	79,2	99,2	+20,0
Чукальское ПО	3043,0	3762,0	91,3	91,8	+0,5
ООО «Ковылкинский общепит»	19800,0	12700,0	68,1	65,5	-2,6
В целом по Мордовпотребсоюзу	91038,8	81123,5	76,8	83,2	+6,4

Оборот по продукции собственного производства в целом по Мордовпотребсоюзу снизился с 91038,8 тыс. руб. до 81123,5 тыс. руб., или на 10,9 %. Положительным следует отметить повышение удельного веса продукции собственного производства с 76,8% в 2016 году до 83,2% в 2017 году. Соответственно, удельный вес реализации покупных товаров снизился с 23,2% до 16,8%.

Увеличение доли собственной продукции в общем обороте имеет тенденцию роста в Атяшевском райпо с 77 % до 79,6 %, в Ичалковском райпо с 75,7 % до 85,5 %, в Ромодановском райпо с 79,2 % до 99,2 %, Б.Игнатовском потребительском обществе удельный вес собственной продукции в 2017 году по сравнению с 2016 годом повысился на 0,4 %, Чукальском потребительском обществе – на 0,5 %. В предприятиях питания Инсарского райпо доля собственной продукции снизилась на 2 %, в Краснослободском потребительском

обществе – на 0,1 % и в ООО «Ковылкинский общепит» – на 2,6 %. Данная тенденция была обусловлена, в первую очередь, сокращением сети объектов общественного питания потребительской кооперации.

Характеризуя финансовые результаты деятельности предприятий питания (таблица 3), в 2017 году по Мордовпотребсоюзу была получена прибыль на сумму 1356 тыс. руб., в том числе в Атяшевском райпо – 507 тыс. руб., Б.Игнатовском потребительском обществе – 2118 тыс. руб., Инсарском райпо – 569 тыс. руб., Ичалковском райпо – 65 тыс. руб., а остальные были убыточными (Ельниковское, Ромодановское райпо, Краснослободское, Чукальское потребительское общество и ООО «Ковылкинский общепит»). Рентабельность составила по Мордовпотребсоюзу – 1,14%, в Атяшевском райпо – 1,51%, в Инсарском райпо – 3,56%, в Ичалковском райпо – 0,38%. Это очень низкие показатели рентабельности, т.к. в торговле и общественном питании она должна составлять 5–7%.

Таблица 3 – Финансовые результаты предприятий питания Мордовпотребсоюза за 2017 год

Наименование организации	*Прибыль (+), убытки (-) полученные, тыс. руб.*	*Рентабельность (убыток), %*
Атяшевское райпо	+507,0	1,51
ПО «Б.Игнатовское»	+2118,0	22,86
Ельниковское райпо	-361	-18,11
Инсарское райпо	+569,0	3,56
Ичалковское райпо	+65,0	0,38
ПО «Краснослободское»	-360	-10,36
Ромодановское райпо	-634	-15,18
Чукальское ПО	-450	-10,98
ООО «Ковылкинский общепит»	-98	-0,51
В целом по Мордовпотребсоюзу	+1356,0	1,14

На развитие предприятий питания потребительской кооперации влияют трудовые ресурсы. В таблице 4 приведены

показатели по труду и заработной плате работников предприятий питания Мордовпотребсоюза за 2016–2017 гг.

Таблица 4 – Показатели по труду и заработной плате работников предприятий питания Мордовпотребсоюза за 2016–2017 гг.

Наименование организации	*2016 г.*	*2017 г.*	*Абсолютное отклонение*	*Относительное отклонение*
1	*2*	*3*	*4*	*5*
Оборот предприятий питания, тыс. руб.	118514,9	97548,6	-20966,3	-17,7
Среднесписочная численность работников, чел.	207	147	-60	-29,0
в том числе работников кухни, чел.	96	67	-29	-30,2
Производительность труда, тыс. руб.	572,5	663,6	+91,1	+15,9
в том числе работников кухни, тыс. руб.	1234,5	1455,9	+221,4	+17,9
Средняя месячная заработная плата одного работника, руб.	8978	9921	+943	+10,5

Численность работников общественного питания в 2016 году составила 207 человек, в 2017 году – 147 человек, в том числе работников кухни соответственно 96 человек и 67 человек. Следовательно, численность работников уменьшилась на 60 человек, в том числе работников кухни на 29 человек. Производительность труда работников предприятий питания в 2017 году по сравнению с 2016 годом повысилась на 15,9%, в том числе работников кухни – на 17,9%. Средняя заработная плата на одного работника в 2016 году составила 8978 руб., а в 2017 году – 9921 руб., т.е. увеличение составило 10,5%. Это очень низкий размер оплаты труда, если сравнить с другими частными предприятиями питания Республики Мордовия, где размер заработной платы составляет в среднем 15–25 тыс. руб.

Таким образом, можно сделать вывод, что в целом по Мордовпотребсоюзу оборот предприятий питания снижается, в том числе и по собственной продукции. Положительным следует отметить повышение удельного веса продукции собственного производства. В отчетном году получена прибыль, но рентабельность очень низкая. Среднесписочная численность работников уменьшилась, производительность труда и средняя месячная заработная плата на одного работника повысились. Однако пока это еще низкий размер оплаты труда работников предприятий питания.

Список использованных источников

1. Батраева Э. А. Экономика предприятия общественного питания : учебник и практикум для академического бакалавриата. 2-е изд., пер. и доп. М. : Юрайт, 2018. 390 с.

2. Неганова В. П., Чирков А. В. Состояние и тенденции развития рынка общественного питания региона. // Экономика региона. 2014. № 1. С. 132–146.

3. Мордовпотребсоюз // Контрагент : база данных. URL: https://www.k-agent.ru/catalog/1300012129-1021300985970 (дата обращения: 14.09.2018).

УДК 577.1:641.1/3

РОЛЬ ФЕРМЕНТА ТРАНСГЛЮТАМИНАЗЫ В ПРИГОТОВЛЕНИИ БЛЮД В КАЧЕСТВЕ ПИЩЕВОГО ИНГРЕДИЕНТА

Шелементьев А.,
студент 4 курса специальности «Технология продукции общественного питания»
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Научный руководитель:
Сульдина Т. И.,
преподаватель кафедры менеджмента ииндустрии питания

Трансглютаминаза – фермент природного происхождения, из класса трансферазы, катализирующий образование ковалентных связей между свободной аминогруппой и гамма-карбоксамидной группой связанного с белком или пептидом глютамина. Данные связи образованы между белками одного происхождения, а также и между белками, отличающимися по типу, например, казеином, миозином, глобулином или актином животных белков и глютеном пшеничной клейковины, что облегчает возможность использования трансглютаминазы в производстве продуктов смешанного состава.

Фермент трансглютаминаза используют для приготовления блюд молекулярной кухни и применяют в качестве пищевого ингредиента для связывания или склеивания белков вместе, улучшения текстуры пищи или создания новых продуктов. Он содержится в вареных и сырокопченых колбасах, ветчин и мясных деликатесов, куриных наггетсах, йогуртах, сырах, рыбных продуктах (стейк), используют для объединения в одно блюдо различных ингредиентов, создания нужных по размеру порций, сокращения отходов; разработки новых рецептов (мясных спагетти, рыбной шахматной доски), а также содержится в любых молочных продуктах – прессованных творогах, твердых сырах, кремах, кисломолочных продуктов и т.п.

В производстве йогуртов ферментируемых молочных продуктов применение трансглютаминазы улучшает структуру (особенно обезжиренных продуктов), кремообразную консистенцию, придает поверхности блеск и гладкость, снижает синерезис до 80%, долю эмульгаторов и стабилизаторов (экономия средств) и долю сухого вещества (дополнительно вносимых белков) т.е. экономия средств, увеличивает вязкость и прочность геля в двух типах йогуртов (термостатный и резервуарный), сохраняет реологические свойства в процессе хранения и сокращает перечень ингредиентов, выносимых на этикетку (CLEAN LABEL).

Сыры готовятся с помощью прессования, где отделяется молочная сыворотка. Трансглютаминаза связывает сывороточные белки с целью повышения выхода творога и его биологической ценности с зернистой структрурой. Трансглютаминаза приводит к

модификации казеиновых мицелл, которые невозможно разъединить, и тем самым объясняется зернистость и большая прочность структуры полученного продукта. Применение фермента трансглютаминазы в пищевых технологиях и промышленности объясняет связывание белков молочной сыворотки и белков растительного происхождения. А рассыпчатых творожных продуктах с применением фермента размер пор казеиновой сети становится меньше, что способствует удержанию влаги и стабильности структуры творога. Размер пор - определяющая и необходимая характеристика для синерезиса творожных продуктов. Обычно водоотделение меньше в сгустках с меньшим размером пор. С помощью фермента трансглютаминазы можно изменять структуру творога и добиться улучшенных показателей консистенции.

Тофу (соевый творог) – пищевой продукт из соевых бобов, содержащий огромное количество белка, полученный путем створаживания соевого молока коагулянтом в присутствии нейтральных солей сильных кислот с помощью прессованию. С внедрением фермента трансглютаминазы тофу становится мягким и нежным, благодаря более сильным молекулярным связям и повышается влагоудерживающая способность продукта и при этом идет сохранение своей формы.

Все больший интерес ферментный препарат трансглютаминаза вызывает у производителей колбасных изделий, мясных полуфабрикатов и деликатесов. Белковая матрица удерживает механически воду и жир в мясной системе, избавляет от отеков и пористости в фарше, снижает потери влаги при обжарке, варке и копчении, благодаря чему уплотняется структура конечного продукта и он становится более сочным. Белковый каркас, созданный с помощью трансглютаминазы, аналогичен прочной белковой системе мяса и делает готовый продукт легко нарезаемым, избавляет от влажности срезы. С использованием трансглютаминазы можно производить мясные реструктурированные продукты из обрезков, трансформируя их в конечный продукт – придать ему любую форму и обеспечить, таким образом стандартизированные размеры, например, при производстве филе или карпаччо.

Зачастую на производстве остается огромное количество обрезков рыбы, например, после нарезки филе или при производстве суши. С помощью натурального фермента трансглютаминазы можно придать этим кусочкам рыбы вид стейка и предлагать в охлажденном, замороженном виде или уже в жареном для кулинарии.

Преимуществом применения трансглютаминазы в рыбопереработке является: восстановление крупных кусков из мелких; улучшение стабильности, цвета и твердости фаршей; замена яичного белка в сурими; повышение однородности качества; стандартизация размера продуктов; увеличение стабильности и срока хранения; создание абсолютно новых продуктов и форм.

Трансглютаминаза также приобретает активное внедрение в производства хлеба и хлебобулочных изделий (круассаны). Хлеба из сверх гидратированного теста (например, чиаббату) всегда необычайно изысканные и отличаются ярким вкусом, а также идет продление их свежести.

Добавление трансглютаминазы в тесто со слабой клейковиной существенно улучшает его хлебопекарные свойства. Липкость теста уменьшается настолько, что позволяет производить его машинным образом. Благодаря улучшению способности теста к удержанию газообразных веществ достигается заметное увеличение объема хлеба.

Кроме того, трансглютаминаза подходит для:

- недопущения возникновения эмульгирования фаршей при приготовлении домашних колбасок;
- создания лапши, в составе которой недостаточно клейковины;
- сгущения желтков и продуктов на основе молока.

Главным и основным достоинством фермента трансглютаминазы является его природное происхождение и высокая специфичность действия, что позволяет обеспечивать абсолютную экологичность готовых продуктов.

Научно доказана абсолютная безвредность трансглютаминазы. На территории нашего государства вещество разрешено, ограничений по его употреблению не существует. Оно не является химическим, для его получения используются живые клетки, полученные ферментативным путем.

Трансглютаминаза отлично подходит для приготовления и блюд молекулярной кухни. Без данного элемента невозможно

было бы создание уникального внешнего вида и объединения всевозможных элементов в единое целое.

Список использованных источников

1. Кишенько И. И., Крыжова Ю. П., Стращенко С. В. Использование трансглютаминазы в производстве реструктурированных ветчин // Мясной бизнес. 2006. № 4. С. 18–22.

2. Производство продуктов смешанного сырьевого состава с использованием трансглютаминазы / А. А. Горбатовский, А. Г.Шлейкин, А. А. Ишевский, Н. П. Данилов // Инновационные технологии в пищевой и лёгкой промышленности : материалы Междунар. науч.-практ. конф. / Алматинский технологич. ун-т, 5-6 июня 2008. Алматы, 2008. С. 5–6.

3. Применение трансглютаминазы в переработке мясного, рыбного и молочного сырья / А. Г. Шлейкин, Н. П. Данилов, Л. В. Красникова, А. Г. Новосёлов // Безопасность пищевых продуктов и товаров народного потребления : материалы Междунар. науч.-практ. конф. / Алматинский технологич. ун-т, 27-28 ноября 2008. Алматы, 2008. С. 5–6.

4. Данилов Н. П. Теоретические основы применения фермента трансглютаминазы в пищевых технологиях // Четырнадцатая Санкт-Петербургская Ассамблея молодых учёных и специалистов. СПб. : СПбГПУ, 2009. С. 174.

5. Бердышникова О. Н., Терновской Г. В., Данилов Н. П. Перспективы использования трансглютаминазы в хлебопечении // Научно-инновационные технологии как основа продовольственной безопасности Российской Федерации : материалы 4-ой конф. молодых учёных и специалистов Отделения «Хранения и переработки с/х продукции», 9 декабря 2010 / РАСХН. М., 2010. С. 32–34.

6. Терновской Г. В., Данилов Н. П. Разработка ферментных технологий для производства функциональных продуктов // Дни биохимии в СПбГМУ : материалы Всерос. науч. конф. с междунар. участием / Санкт-Петербургский государственный медицинский университет имени академика И. П. Павлова, 13–15 марта 2011. СПб., 2011. С. 59–60.

К началу раздела

К содержанию

УДК 347.631

УСТАНОВЛЕНИЕ ПРОИСХОЖДЕНИЯ РЕБЕНКА ПРИ ПРИМЕНЕНИИ ИСКУССТВЕННЫХ МЕТОДОВ РЕПРОДУКЦИИ ЧЕЛОВЕКА И СУРРОГАТНОМ МАТЕРИНСТВЕ: ОТДЕЛЬНЫЕ ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

Баканова Д.,
студентка 2 курса направления «Юриспруденция»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Колоколова Е. О.,
кандидат философских наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин

Установление происхождения ребенка имеет не только эмоциональное, нравственное и психологическое значение для родителей, семьи и общества, но и имеет важнейшее правовое значение, а также последствия для сторон рассматриваемых правоотношений. Правовые аспекты установления отцовства и материнства достаточно актуальны, так как современное общество достаточно далеко шагнуло не только в взглядах на современную семью, но и в вопросах установления правовой связи между родителями и ребенком. Ярким примером таких изменений является закрепление на законодательном уровне порядка регулирования отношений по установлению происхождения ребенка при применении искусственных методов репродукции человека и суррогатном материнстве. В рамках данной статьи не будут рассматриваться этические взгляды на данные способы рождения ребенка, так как основной задачей в

данном случае будет являться анализ нормативно-правового регулирования отношений по установлению происхождения ребенка при применении названных выше методов.

Статьи 47 и 48 главы 10 Семейного кодекса РФ (далее СК РФ) закрепляют, что права и обязанности родителей основываются на происхождении детей. Классическое установления родства осуществляется посредством выдачи документа медицинским учреждением, в котором был рожден ребенок. В иных случаях, если ребенок был рожден вне медицинской организации (дома, на улице, в самолете и т.д.), то происхождения ребенка устанавливается на основании определенных доказательств. Важно отметить что статья 52 СК РФ в отношении установления происхождения ребенка императивно запрещает оспаривать материнство (отцовство) после совершения записи родителей в книге записей рождений в случае, если в было получено согласие на имплантацию эмбриона другой женщине, либо на суррогатное материнство ссылаясь на эти обстоятельства.

Исходя из вышесказанного можно утверждать то, что СК РФ, в первую очередь устанавливает ту мать для ребенка, которая его родила. Поэтому, законодательство отдает приоритет вынашивающим матерям, которые могут оставить ребенка у себя, опираясь при этом на возникновения родительских чувств и прав вне зависимости от того является такой ребенок генетически родным или нет. Запись об отце, осуществляется в общем порядке, но при том условии, что суррогатная мать состоит в браке. Если нет, то она вправе подать совместное заявление о регистрации ребенка с любым желающим мужчиной, который хочет быть отцом данного ребенка.

Многие суррогатные матери выходят из программы и рожая детей, регистрируют их как своих. Нельзя не отметить, что такое положение нарушает права родителей, которые являются для ребенка биологически родными. Но изменить ситуацию такие родители не могут. Единственно что они могут получить, так это возврат всех средств, которые были потрачены на проведение медицинских манипуляций и сопровождение беременности. Хотя этот факт является достаточно слабым утешением для семейной пары, которая мечтала о появлении ребенка в семье.

К сожалению, приходится констатировать, что иногда суррогатные матери оставляют себе детей не из-за возникших материнских чувств, а лишь для своей личной выгоды. Например, суррогатная мать родила ребенка, который биологически не принадлежит ей, но она понимает, что с его рождением она может получить материнский капитал или приобрести квартиру и т.д. Если в действиях суррогатной матери будет установлен состав преступления, то она может быть привлечена не только к гражданско-правовой, но и к уголовной ответственности.

Так Ингодинский районный суд г. Читы Забайкальского края вынес приговор в отношении Галумовой Ю. А., обвиняемой в совершении преступления, предусмотренного ч.2 ст. 160 Уголовного кодекса РФ (далее УК РФ). В ходе судебного разбирательства было установлено, что обвиняемая разместила в сети Интернет объявление об услуге суррогатного материнства. Заключив с Л.Е.В. договор о предоставлении услуг суррогатного материнства, обвиняемая взяла деньги без намерения выполнять условия договора. На основании изложенного суд признал Галумову Ю. А. виновной в совершении преступления, предусмотренного ч.2 ст. 160 УК РФ и назначил ей наказание в виде лишения свободы на срок два года условно с установлением испытательного срока на два года [1].

Интересна позиция суда об отказе в компенсации морального вреда вследствие неисполнения договора о предоставлении услуг суррогатной матери. Так, Краснодарский краевой суд, рассмотрев в порядке апелляции иск Р.Ю.В. и Р.К.А. к Тойбиной С.А. о возмещении расходов вследствие неисполнения договора №1 от 15 апреля 2015г. о предоставлении услуг суррогатного материнства, посчитал, что истцы не предоставил суду доказательств того, что им были понесены какие-либо физические и нравственные страдания, истцам был причинен лишь материальный вред, в связи с чем, судебная коллегия полагает, что ст. 151 ГК РФ, в данном случае не применима [1].

Может сложиться и совсем иная ситуация, когда, например, оба биологических родителя погибают в связи с автокатастрофой. Тут стоит учитывать вопрос, связанный с наследством и дальнейшей жизнью ребенка. Либо ребенок будет записан без установления отцовства и материнства, поскольку

был дан отказ суррогатной матери в пользу настоящих родителей, либо, суррогатная мать может усыновить новорожденного.

Кроме суррогатного материнства в настоящее время отчаиваешься родители могут обратиться к услугам ВРТ (вспомогательные репродуктивные технологии). Данные технологии помогают вылечить бесплодие, и прибегая к различным методам оплодотворения, осчастливить родителей долгожданным ребенком. Выделяют такие виды, как: донорство яйцеклетки или эмбрионов, ЭКО (экстракорпоральное оплодотворение) и т.д.

Но при применении различных медицинских технологий, стоит учитывать и юридический характер данных действий. Главным признаком, наличия генетической связи, которая в свою очередь отвечает за биологическое родство. Поэтому, в основе происхождения ребенка, лежит принцип кровного родства, где ребенок, рожденный женщиной и имеющий при этом с ней генетическую связь, признается ее ребенком. Так же, лица, рожденные от субъектов, не состоящие в законном браке, имеют такие же права и обязанности на ровне с теми детьми, которые были рождены в браке. А родители, состоящие в браке и давшие согласие в письменном виде на применение методов искусственного оплодотворения, записываются в книге рождения ребенка.

Оспаривание материнства или отцовства происходит только в том случае, если в книги записей рождения матери (отцом) записано не то лицо. Исключение отца из записей, производится в соответствии со статьей 51 СК РФ, но с учетом установленных законом ограничений. Так, если лицо, записанное в качестве отца, знало, на момент регистрации ребенка, что оно не является биологическим отцом, то в последствии оно утрачивает право на оспаривание отцовства по тому основания, что отсутствует генетическое родство.

В заключении необходимо отметить, что данная тема является достаточно тонкой, так как затрагивает не только правовую сторону жизни общества, но и моральную, нравственную ее составляющую, но обсуждать ее необходимо,

так как от грамотного регулирования рассматриваемых отношений зависит благополучие многих людей и, прежде всего, детей, рожденных с применением искусственных методов репродукции человека и суррогатной матерью.

Список использованных источников

1. URL: https://surmoms.com/sudebnye-praktiki-rossii-za-2016-god-po-tematike-surrogatnoe-materinstvo/#5 (дата обращения: 29.10.2018г.).

УДК 347.157: 347.61:330.526.32

ИМУЩЕСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ И ДЕТЕЙ: ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Батяева В.,
студентка 2 курса направления «Юриспруденция»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Колоколова Е. О.,
кандидат философских наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин

В соответствии с общеправовой российской доктриной права и обязанности детей и родителей можно разделить на две группы – имущественные и неимущественные. В контексте исследования рассмотрены будут лишь имущественные правоотношения, которые, в свою очередь, можно классифицировать на права и обязанности по поводу имущества и в отношении алиментных обязательств.

Имущественные права и обязанности детей и родителей основываются на установлении правовой связи посредством регистрации такого юридического факта как установление происхождения детей, в порядке, установленном ст. 47 Семейным кодексом Российской Федерации (далее СК РФ).

Необходимо отметить, что действующий СК РФ, который был принят 29 декабря 1995 г. иначе регламентирует имущественные отношения между родителями и детьми по сравнению с Кодексом о браке и семье РСФСР 1969 г. (далее КоБС РСФСР). Данные изменения связаны, прежде всего с тем, что изменилась социально-экономическая ситуация в стране. Это в свою очередь потребовало применения иного подхода в регулировании имущественных отношений родителей и детей, их защите.

Действующий СК РФ содержит более значительный перечень прав ребенка и его родителей, которые также стали объемны по своему содержанию. Так, более детально регламентируются алиментные отношения, появилась собственная правовая основа имущественных прав ребенка, которые закреплены в ст. 60 СК РФ.

Однако, в настоящее время все же достаточно актуальной является проблема осуществления имущественных прав рассматриваемыми субъектами, что также обусловлено тем, что СК РФ не закрепляет положения реализации своих имущественных прав несовершеннолетними.

Согласно п.1 ст. 54 СК РФ, ребенок - лицо, не достигшее совершеннолетнего возраста. Рассматривая ст. 60 СК РФ можно определить следующие имущественные права ребенка: право на получение содержания от своих родителей, право на получение алиментов, пенсий, пособий, поступающих в распоряжение родителей, право собственности на доходы, полученные им, имущество, полученное им в дар или в порядке наследования. Однако право распоряжаться данным имуществом регламентируется в статьях 26 и 28 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ). Следовательно, сделки от имени детей, не достигших четырнадцати лет, могут совершать их родители, усыновители, опекуны.

Важно отметить, что дети не имеют права собственности на имущество родителей, те, в свою очередь, также не имеют права собственности на имущество своих детей. Тем не менее, дети и родители могут владеть и пользоваться имуществом друг друга при наличии взаимного согласия.

ГК РФ не выделяет ребенка как самостоятельного субъекта имущественных прав. Напротив, СК РФ выделяет как личную

независимость ребенка, так и имущественную самостоятельность в сфере семейных отношений.

Согласно п. 5 ст. 38 СК РФ основанием возникновения права собственности у ребенка может быть раздел имущества супругов. А именно, вещи, приобретенные в браке ребенку для удовлетворения его нужд (например, одежда, обувь, детская библиотека, школьные принадлежности, музыкальные инструменты, и т.д.), разделу не подлежат и предаются одному из супругов, с которым проживает ребенок. Можно сказать, что согласно данному положению ребенок является собственником данных вещей, хотя они и приобретались его родителями. Вклады, которые были внесены родителями на имя их несовершеннолетних детей, также не могут подлежать разделу и принадлежат детям.

Немалое значение среди имущественных правы детей имеет разграничение имущества ребенка и имущества родителей. Как уже было отмечено выше, дети и родители не могут распоряжаться имущество друг друга. Это положение смягчается тем, что дети и родители, проживающие вместе, имеют право владеть и пользоваться имуществом друг друга по взаимному согласию. Причем термин «дети», указанный в данном контексте означает, что дети могут пользоваться имуществом родителей по взаимному согласию, независимо от того совершеннолетние они или несовершеннолетние.

Важно отметить, что законодатель ставит приоритетной задачей защиту детей, поэтому даже «при расторжении брака несовершеннолетние дети сохраняют право пользование жилым помещением родителя-собственника даже в том случае, если родители проживают раздельно» [1].

Затрагивая имущественные права на первое место СК РФ ставит право ребенка на получение содержания от своих родителей или других членов семьи. Это означает, что жизненно важные потребности ребенка подлежат удовлетворению, прежде всего, в семье.

Существуют различные источники содержания ребенка:

- заработок (доход) родителей, усыновителей;
- алименты, предоставляемые одним из родителей;

- пенсии, пособии и льготы, выплачиваемые несовершеннолетним детям в соответствии с законом, например, пенсия по случаю потери кормильца.

Данный список не является исчерпывающим, так как источники содержания ребенка крайне разнообразны. Но следует учесть, что все суммы, выплачиваемые ребенку, будь то алименты, пенсии, пособии, поступают в распоряжение его родителей, усыновителей.

Предоставляя примерный список имущественных прав ребенка, СК РФ выходит за рамки семейных правоотношений, так как регулируются имущественные права в целом. Таким образом право ребенка на распоряжение своим имуществом регламентируется в Гражданском кодексе, а именно в статьях 26 и 28, которые посвящены дееспособности несовершеннолетних.

Несовершеннолетних детей подразделяют на две группы: несовершеннолетние дети в возрасте до четырнадцати лет и несовершеннолетние дети от четырнадцати до восемнадцати лет. Дети до шести лет считаются недееспособными. В данном случае сделки совершают только их родители, усыновители или опекуны. Гражданский кодекс не наделяет малолетних дееспособностью, поэтому их имущественными правами распоряжаются их родители или законные представители. В этом случае имущественная ответственность малолетних возлагается на родителей, согласно п. 3 ст. 28 ГК РФ. Дети от шести до четырнадцати лет могут совершать мелкие бытовые сделки.

Несовершеннолетние от четырнадцати до шестнадцати лет обладают дееспособностью в большей мере. Они имеют право распоряжаться собственными денежными средствами, такими как стипендия, заработная плата и иные средства, а также осуществлять свои авторские права. За свои поступки подростки несут ответственность самостоятельно. Если для совершения какой-либо сделки существующих прав ребенка не хватает, закон предусматривает получение согласия родителей, но при условии, что оно должно быть оформлено в письменной форме.

Пункт 2 ст. 26 ГК РФ регламентирует права несовершеннолетних в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет, включающие в себя, помимо вышеперечисленного, право вносить вклады в кредитные

организации, а также распоряжаться ими, право быть членами кооперативов по достижении шестнадцати лет. Помимо этого, несовершеннолетние несут самостоятельную ответственность по совершенным сделкам, а также за причиненный ими вред в соответствии со ст. 1074 ГК РФ.

Из этого следует, что несовершеннолетние обладают достаточной самостоятельностью при распоряжении своим имуществом. Родители либо другие члены семьи могут только представлять их интересы в гражданско-правовых отношениях.

Из всего этого следует, что право распоряжаться своим имуществом несовершеннолетними достаточно подробно регламентируется в Гражданском кодексе Российской Федерации.

Немалое значение уделяется правам ребенка при приватизации. Законодательство позволяет несовершеннолетним детям участвовать в данном процессе два раза. Первый раз, когда ребенок становится собственником совместно с родителями, второй – по достижении восемнадцати лет.

Процедура дарение имущества родителями своим детям происходит на общих основаниях, предусмотренных законом.

В настоящее время алиментные обязательства достаточно детально регламентируются в семейном законодательстве. Алиментные обязательства возникают на основе императивных норм семейного права. Законодательство предусматривает два способа взыскания алиментов: добровольное (по соглашению сторон) и принудительное (по решению суда).

Алиментное обязательство возникает исключительно между родителями и детьми при нарушении обязанности по выплате в добровольном порядке содержания членам семьи, которые нуждаются в этом, а также на основании действующего договора. Алиментные обязательства обеспечиваются возможностью принудительного взыскания.

В случае, если родители обязываются содержать своих детей, то, соответственно и на детях лежат алиментные обязательства в отношении к своим родителям. Размер содержания образуется в соответствии с потребностями родителей и средствами детей. Сумма, которая назначается судом или определяется взаимным

соглашением, может изменяться. Уклонение от алиментных обязательств влечет за собой ряд определенных санкции, вплоть до привлечения к уголовной ответственности.

Из всего вышеперечисленного можно сделать следующие выводы:

Имущественные отношения родителей и детей - это отношения, возникающие по поводу индивидуальной принадлежности имущества сторонам, по поводу предоставления содержания, а также в связи с взаимной ответственностью родителей и детей. Права и интересы детей приоритетны, поэтому важное место занимает обязанность родителей по содержанию несовершеннолетних детей. Эта обязанность возлагается на обоих родителей, независимо от того нуждается ли ребенок в алиментах или нет. Также данная обязанность не прерывается ни расторжением брака, ни признанием его недействительным. Особенность имущественных прав несовершеннолетних детей определяется их частичной или полной дееспособностью.

Список использованных источников

1. Колоколова Е. О. Правовые аспекты пользования жилым помещением бывшим членом семьи собственника // Роль и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс : материалы Междунар. заоч. науч.-практ. конф. (Саранск, 30 окт.. 2015г.) / [редкол.: Б. Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск : ЮрЭксПрактик, 2015. С. 372.

УДК 331.212

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ИЛИ НЕНАДЛЕЖАЩЕЕ ИСПОЛНЕНИЕ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Разумкова Р.,
студентка 3 курса направления «Юриспруденция»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Колоколова Е. О.,
кандидат философских наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин

В основе семейного законодательства лежит ряд следующих принципов: укрепление семьи; построение отношений между членами семьи на чувствах любви, взаимоуважения, взаимопомощи и ответственности; беспрепятственность осуществления семейных прав и возможность их судебной защиты. Это позволяет говорить, что достаточно большой объем отношений внутри семьи находится вне сферы правового регулирования и подчиняются нормам морали, нравственности, относятся к сфере чувств. Однако, ряд отношений подлежит императивному регулированию нормами семейного законодательства и при неисполнении таких семейных прав и обязанностей законом предусматривается ряд санкций в виде семейно-правовой ответственности. Такими правоотношениями, в частности, является обязанность по оказанию взаимопощи членам семьи, под которой необходимо понимать не только моральную поддержку, но и финансовую. Таким образом, при неоказании материальной помощи на добровольной основе в отношении такого члена семьи могут быть установлены алиментные обязательства, за неисполнение которых или ненадлежащее исполнение которых предусмотрен ряд негативных последствий. Необходимо отметить, что алиментные обязательства представляют собой достаточно большой сектор деятельности ряда государственных структур и в частности службы судебных приставов.

Проанализировав деятельность Федеральной службы судебных приставов, необходимо отметить следующую статистику в сфере исполнения алиментных обязательств: 83 % исполнительных производств по алиментным обязательствам возбуждается в отношении мужчин от 30 до 42 лет, т.е. находящихся в наиболее трудоспособном возрасте. За первую половину 2018 года каждый 17 должник был объявлен в розыск, у каждого 20 был произведен арест имущества, невыездным стал каждый второй должник по алиментам, ограниченным в праве управления транспортным средством стал каждый пятый [1].

Таким образом, неисполнение или ненадлежащее исполнение алиментных обязательств влечет за собой применение семейно-правовой, уголовной, административной и гражданско-правовой ответственности.

Алиментные обязательства могут возникать между следующими субъектами семейного права: между родителями и детьми (усыновителями и усыновленными) (ст.80, 85, 87 Семейный кодекс РФ - далее СК РФ); между супругами (ст.89, 90 СК РФ); между бабушками (дедушками) и внуками (ст.94 СК РФ); между воспитанниками и фактическими воспитателями (ст.96 СК РФ); между пасынками (падчерицами) и отчимом (мачехой) (ст.97 СК РФ).

Особенность алиментных обязательств является то, что оно носит исключительно личный характер и не может быть зачтено встречным требованием либо быть уступлено, а равно отчуждено или предано иным способом.

Государство в отношении алиментных обязательств устанавливает императивные правила меры должного поведения субъектов данных правоотношений, в соответствии с которыми одна сторона имеет субъективное право на получение содержания, а другая сторона обязана надлежащим образом исполнить юридическую обязанность по предоставлению такого содержания. Нарушение установленных законодательством требований по алиментным обязательствам может быть пресечено и обеспечено мерами государственного принуждения.

В зависимости от тяжести правонарушения в сфере неисполнения или ненадлежащего исполнения алиментных обязательств законодатель установил различные меры юридической ответственности.

В случае, если родители не исполняли добровольно обязанности по содержанию своих детей, либо исполняли их ненадлежащим образом (уклонялись), то в свою очередь такие дети при достижении совершеннолетия могут быть освобождены от исполнения алиментных обязательств в отношении таких недобросовестных родителей.

Статья 115 СК РФ устанавливает ответственность за невыплату либо несвоевременную выплату алиментов в виде

неустойки, которая может быть определена либо алиментным соглашением, либо нормой закона в размере 1/10% от суммы невыплаченных алиментов за каждый день просрочки.

За нарушение законодательства об исполнительном производстве, в случае, если лицо, обязанное уплачивать алименты, скрыло информацию либо сообщило недостоверные сведения о своих правах на имущество, месте работы, месте получения пенсии, иных доходов или месте жительства, то в отношении такого лица применяются меры административной ответственности в виде наложение административного штрафа (ст. 17.17 КОАП РФ).

В случае злостного уклонения от исполнения алиментных обязательств в отношении родителей могут применяться такие меры семейно-правовой ответственности как лишение родительских прав. Кроме этого, злостные неплательщики могут быть подвергнуты уголовной ответственности. Данные преступления относятся к преступлениям против семьи и несовершеннолетних и ответственность за них предусмотрена ст.157 УК РФ.

В целях обеспечения своевременного исполнения алиментных обязательств законодатель установил такую достаточно эффективную меру воздействия как наложение временного ограничения на выезд должника за границу. При этом установив, что сумма образовавшейся задолженность должна составлять 10 000 рублей. Негативным последствие в данном случае также будет изъятие у должника заграничного паспорта (ст. 67 Федерального закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «Об исполнительном производстве»).

В соответствии со ст. 67.1 Федерального закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ с 2015 года за непогашенную алиментную задолженность, должники привлекаются к такому административному наказанию как лишению права управления транспортным средством.

Данные меры были призваны повысить эффективность исполнительного производства, если задолженность по алиментам превышает указанные в законе размеры, следовательно, носит затяжной характер. Достаточно большое количество «уклонистов» от исполнения алиментных обязательств простимулировало установление ограничения на выезд. Согласно статистике, не менее трети алиментоплательщиков постоянно пользуются собственным

транспортным средством (легковым, грузовым, водным), значит, угроза лишиться водительских прав стимулирует их выплачивать долги гораздо быстрее, чем другие обеспечительные меры, предусмотренные в КОАП. Стоит сделать поправку на то, что лишение права управления транспортным средством – это не то же самое, что арест имущества (ТС), принадлежащего должнику на праве собственности, для последующей реализации на торгах и выплаты долга. Новый закон значительно расширил полномочия должностных лиц ССП – теперь они могут по собственной инициативе без обращения в суд выносить постановление о лишении или ограничении должника в праве управления транспортным средством. Для этого, конечно, должны быть основания – исполнительный лист и невыполненные в срок алиментные обязательства по исполнительному листу.

Таким образом, алименты необходимо воспринимать как достаточно серьезное обязательство, которое поддерживается мерами государственного принуждения.

Список использованных источников

1. Приставы составили портрет ипичного неплательщика алиментов // РБК : медийный портал. URL: https://www.rbc.ru/society/01/06/2018/5b1139de9a7947d29019a02e (дата обращения: 29.10.2018г.).

УДК 347.157:347.61/.64

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ РОДИТЕЛЕЙ

Чукланов А.,
студент 3 курса направления «Юриспруденция»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Колоколова Е. О.,
кандидат философских наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин

Защита интересов ребенка возложена на его родителей. В российском семейном законодательстве предусматриваются особенности правового регулирования отношений, когда родители юридически сами являются детьми. Раннее родительство, и в частности, материнство в современном мире стало достаточно частым явлением. Следствием этого становится увеличение числа детей, родившихся вне зарегистрированного брака [4, с. 33].

Семейный кодекс РФ (далее СК РФ) выделил права несовершеннолетних родителей в отдельную статью, тем самым определив приоритет участия в воспитании детей кровных матери и отца, даже при отсутствии у них дееспособности в полном объеме.

Юные мама и папа не могут обеспечить защиту прав своего малыша должным образом. Например, закон запрещает им обратиться в суд до определенного возраста (14 лет). Поэтому одной из форм помощи несовершеннолетним родителям является необходимость передачи ребенка под опеку. До достижения мамой и папой 14 лет они считаются недееспособными и могут только принимать участие в воспитании сына/дочери.

Особенности осуществления обязанностей матерью и отцом, не достигшими шестнадцатилетнего возраста заключаются в следующем: действие акта о назначении законного представителя прекращается по достижению родителем/одним из них 16 лет (при условии отсутствия зарегистрированного брака между несовершеннолетними родителями); кровные мама и папа могут встречаться с малышом, жить с ним, воспитывать по мере возможности; разногласия между законным представителем и родителями разрешаются с участием районного отдела опеки; несовершеннолетние граждане могут требовать установления/оспаривания отцовства/материнства в общем порядке. Статья 62 СК РФ предусматривает возможность с 14 лет устанавливать отцовство в судебном порядке [6, с. 29].

Опекуном может быть один из родственников родителей новорожденного. Для этого он должен соответствовать определенным критериям, установленным законодательством Российской Федерации: наличие постоянного дохода; отсутствие судимости; подходящее состояние здоровья; полная дееспособность; наличие жилплощади; отсутствие лишения/ограничения прав на

своих детей. Для решения разногласий необходимо привлекать районный отдел опеки по месту жительства опекуна.

Права и обязанности несовершеннолетних родителей существенно изменяются, если они состоят в официальном браке. В таком случае лицо, не достигшее 18 лет, объявляется эмансипированным, то есть приобретает дееспособность в полном объеме и может осуществлять все гражданские права и нести обязанности.

Для объявления гражданина эмансипированным, необходимы следующие условия:

– возраст от 16 лет.

– официально зарегистрированный брачный союз (работа по трудовому договору). При соблюдении условий, необходимо собрать подтверждающие документы и обратиться с соответствующим заявлением в орган местного самоуправления. При положительном решении гражданин получит постановление о признании его эмансипированным. Этот документ позволит несовершеннолетнему родителю исполнять свои права в полном объеме.

Молодая мать, не достигшая совершеннолетия, имеет право самостоятельно:

– подать вместе с отцом ребенка заявление об установлении отцовства;

– в случае отказа от отцовства, обратиться в суд с соответствующим требованием (есть ограничения – от 14 лет).

Таким образом, осуществление родительских прав несовершеннолетними родителями имеет ряд особенностей и ограничений, закрепленных в законе. В случае, когда юные мать с отцом не достигли 16 лет и не состоят в законном браке, они не имеют право самостоятельно воспитывать ребенка, хотя и могут жить с ним вместе, воспитывая и обеспечивая. В обязательном порядке назначается опекун, который принимает непосредственное участие в жизни ребенка наряду с его родителями. На самостоятельное воспитание детей имеют право только несовершеннолетние, зарегистрировавшие брак или достигшие 16–летнего возраста.

В отдельных случаях при возникновении потенциальной или реальной угрозы для здоровья или даже жизни ребенка, юные родители могут быть лишены своих прав. Главным основанием

для такого решения является отказ родителей забирать ребенка из роддома или другого медицинского учреждения, в котором он находится после рождения [5, с. 102].

В случае необходимости органы опеки могут даже поместить ребенка в соответствующие учреждения, которые берут на себя обязанности опекунов. В такой ситуации несовершеннолетние родители имеют законное право оспорить ранее вынесенное решение соответствующих органов в порядке, определенном законом для всех возрастных групп. Обладая всеми правами родителей, подростки не лишаются прав, предусмотренных законом для несовершеннолетних.

Итак, в завершении отметим, первоначально важно понимать, какие права (обязанности) имеет мать, не достигшая 18 лет. Юридически она сама считается ребенком, не имеющим полной дееспособности, а также зависимым от взрослых родственников. Однако она не может быть лишена возможности общаться с малышом и проживать с ним вместе. Поэтому государство, наделяя ее правами, устанавливает строгий порядок по их осуществлению. Форма участия в жизни ребенка во многом зависит от ее возраста. Если в силу данного фактора (или других причин) мать не в состоянии воспитывать новорожденного самостоятельно, ей назначается опекун, который в большей степени оказывает помощь в уходе за ребенком и дает советы по его воспитанию. Обычно опекуном назначается один из ближайших родственников, который принимает решения в вопросах ухода, воспитания ребенка. Именно это лицо отстаивает его юридические права и интересы перед другими. При возникновении споров между родителями ребенка и их опекуном разрешение сложной ситуации производится органами опеки, которые назначили опекуна. Обратиться в соответствующие инстанции имеет право любая из сторон.

Нормы СК РФ о родительских правах несовершеннолетних родителей и особенностях их осуществления свидетельствуют о том, что родительские права признаются и за несовершеннолетними родителями, т.е. лицами, не достигшими возраста восемнадцати лет, в случае рождения у них ребенка. Некоторые же предусмотренные законом особенности реализации несовершеннолетними родителями своих родительских прав обусловлены объективными причинами и направлены на защиту прав и интересов как ребенка, так и родителей. Закрепленные в п. 1 ст. 62 СК РФ права несовершеннолетних

родителей на совместное проживание со своим ребенком и на участие в его воспитании основаны на факте установления их отцовства (материнства). СК РФ (ст. 48, 51) не содержит ограничений по основаниям и порядку установления происхождения ребенка от несовершеннолетних родителей и их записи родителями в книге записей рождений органом загса. В таких случаях государственная регистрация рождения ребенка производится в обычном порядке. Согласия родителей или опекунов (попечителей) самих несовершеннолетних отца или матери на регистрацию рождения ребенка не требуется.

Список использованных источников

1. Семейный кодекс Российской Федерации : федер. закон от 29.12.1995 № 223–ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Собрание законодательства РФ. 01.01.1996. № 1. Ст. 16.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) : федер. закон от 30.11.1994 № 51–ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. № 32. Ст. 3301.
3. Об актах гражданского состояния : федер. закон от 15.11.1997 № 143–ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Собрание законодательства РФ. 24.11.1997. № 47. Ст. 5340.
4. Дегтярева Л. Н. Несовершеннолетние как особый субъект охраны и защиты конституционных прав и законных интересов // Государственная власть и местное самоуправление. 2016. № 7. С. 33–37.
5. Краснова Т. В. Содержание родительских прав: перспективы укрепления правового положения родителей в России // Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. № 8. С. 102–106.
6. Права и обязанности несовершеннолетних. URL: https://zakon.temaretik.com/1304365217755695606/prava–i–obyazannosti–nesovershennoletnih/ (дата обращения: 01.11.2018).

К началу раздела

К содержанию

УДК 328.185

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ОТМЫВАНИЮ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ КАК ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Осипович С.,
студентка V курса направления «Экономическая безопасность»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Абдульмянова Т. В.,
кандидат исторических наук, доцент кафедры государственно-правовых дисциплин

Основная цель преступлений в сфере экономики является личная нажива за счет средств общества и государства. Многие преступники в последствие получают удовольствие от самого процесса совершения злостного деяния. Чаще всего, когда они приобретают систематический характер. Но преступник идет против закона не только ради этого, но и чтобы украденные ценности лежали «без дела». Он хочет ими пользоваться, тратить денежные средства в своих интересах. И необходимо, чтобы все поверили, что эти деньги и ценности принадлежат ему на законных основаниях.

Действия, направленные на придание правомерного вида владению, пользованию и распоряжению денежными средствам и иным имуществом, приобретенным заведомо незаконным путем, также признаются противозаконными. Благодаря легализации наличных денег американской мафией в начале прошлого века через прачечные данная деятельность стала известна больше как отмывание денежных средств.

Вопрос о борьбе с отмыванием денег приобрел международный характер, когда в 1989 г. была создана международная группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ). Сегодня рекомендации ФАТФ применяются на территории 37стран участниц, а также международными организациями.

Тема противодействия стала еще актуальнее, когда объем легализированных средств начал увеличиваться, но и когда стало известно, что немалая часть преступных доходов идет на финансирование терроризма.

Кроме международных законов по борьбе с легализацией денежных средств на территории Российской Федерации устанавливает основные положения Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 г. № 115-ФЗ [1].

Система противодействия России не стоит на месте. В мае этого года Президентом РФ утверждена «Концепция развития национальной системы противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма». Согласно ей, одной из целей национальной системы противодействия является повышение эффективности нейтрализации рисков совершения незаконных операции и сделок [2].

Однако согласно статистике Судебного департамента, при Верховном суде в России растет число приговоров за отмывание средств, полученных преступным путем.

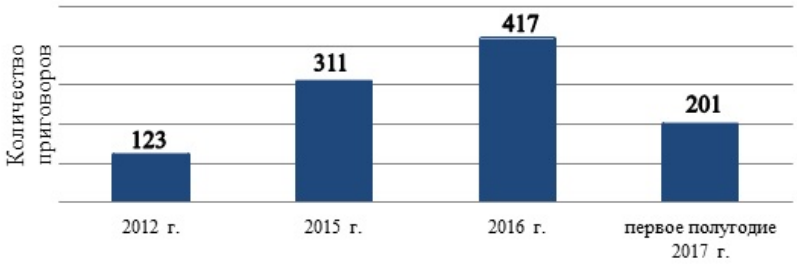

Рис. 1 – График приговоров за отмывание средств, полученных преступным путем на территории Российской Федерации

Также прослеживается резкий рост суммы выявленных подвергшихся легализации в 2017 г.

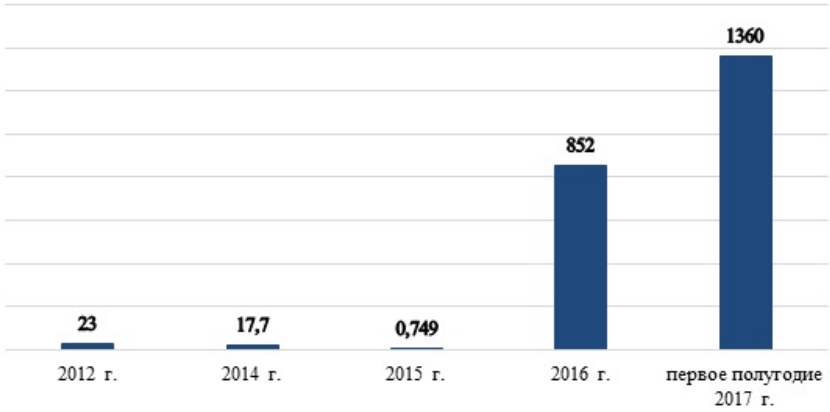

Рис. 2 – График сумм легализированных средств на территории Российской Федерации (млн. руб.)

BAE Systems – компания по обороне Соединенного Королевства Великобритании рассчитала, что ежегодный объем отмывания денег составляет около 2 трлн. американских долларов. Также компания назвала шесть основных типов участников рассматриваемой преступной деятельности, такие как:

1. Источник – это сами преступники, мошенники из сферы «белых воротничков» или организованная преступная группа.
2. Лидер – ярким примером этого типа является высокопоставленное лицо организации или чиновник, который держится за власть и расхищает средства организации и государства. Он использует незаконные схемы, чтобы остаться у «кормушки».
3. Свидетель – бездействие тоже является преступлением. Этот участник не принимает активного участия, но способствует совершению преступления, закрывая глаза на происходящее.
4. Коррупционер под наблюдением – человек, обладающий широким кругом полномочий, который числится в международных списках лиц, которые могут быть коррупционерами или способствовать коррупции.

5. Акула – делает возможной реализацию преступных схем, помогая проводить незаконные средства через банковскую систему и получая за это вознаграждение.

6. Витрина – по всем признакам это легальные предприятия, цель существования которых отмывание денег.

Легализация представляет собой сложный процесс, который включает этапы и множество разнообразных сделок, методов и схем. Их разнообразие увеличивается с каждым годом, вследствие чего определение и раскрытие всей цепочки процесса легализации становится сложнее.

Уголовное законодательство эффективнее, если связывать уголовную ответственность и за предшествующее преступление, которое образовывает предмет процесса отмывания.

Согласно судебной статистике, в 90% статьи об отмывании средств были применены как дополнительная квалификация к другим видам преступлений, «основной» статьей она стала лишь для 20 из 201 осужденного 2017 г.

Очень важно выявить, вследствие какого преступного деяния возникли денежные средства и имущество, к примеру, средства, возникшие из-за неуплаты налогов.

Одним из распространенных способов легализации доходов является отмывание денег через пластиковые банковские карты. С момента их ведения мошенники моментально увидели возможность для использования новых схем отмывания.

За 2017–2018 гг. резко возросла тенденция отмывания денежных средств посредствомкриптовалют. Так за первое полугодие 2018 г. только с помощью криптовалют отмыто 761 млн. американских долларов, заявил директор американской компании по кибербезопасности CipherTrace. Для сравнения, за весь 2017 г. было отмытовсего 266 млн. В апреле этого года за разработку схемы отмывания денег через криптовалюты Европолом было задержано 11 человек.

Исследуемая преступная деятельность отрицательно сказывается на имидже страны.

В докладе комитета по международным делам Палаты общин британского парламента сказано, что в британский рынок недвижимости вложено «грязных русских денег» на сумму 4,4 млрд.

фунтов. Происходит проверка национальных банков Англии, Франции на участие в отмывании денег из России [3].

Неправительственная организация в Лондоне Global Witness подсчитала, что граждане России хранят на счетах в британских офшорах 47 млрд. долларов. В Великобритании собираются принять закон, в соответствии с ним будут раскрыты имена хранящих деньги в офшорных зонах на Британских Виргинских и Каймановых островах [3].

Следует отметить, что данные меры следует применить поотношению к гражданам и других стран, а не только России, а также раскрытие информации и в остальных оффшорных зонах. Таким образом, осуществился бы принцип гласности и доступности информации.

В нашем государстве война с оффшорами идет давно. Это, правда, к государству, граждане которого активно выводят свои капитал через оффшоры, о доверии речи быть не может. К сожалению, оффшорные зоны обладают рядом преимуществ, как для честных граждан, так и для преступников. Эксперты заявляют, что регистрация компаний в оффшоре позволяет существенно уменьшить налоговые платежи.

В России финансовым мониторингом в сфере противодействия легализации преступных доходов и финансированию терроризма занимается Росфинмониторинг.

Для профилактики преступности необходимо постоянно проводить проверку деловых отношений участников экономических отношений, а также изучения их операции.

Список использованных источников

1. О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма : федер. закон от 07.08.2001 № 115-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

2. Концепция развития национальной системы противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма (утв. Президентом РФ 30.05.2018). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

3. Великобритания решила отказаться от «грязного золота» России // URL: https://lenta.ru/news/2018/05/21/dirty_gold/ (дата обращения: 05.11.2018).

УДК 343.72:368

МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ: ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ, СТРУКТУРА И ОСОБЕННОСТИ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ

Сидорова А.,
студентка V курса направления «Экономическая безопасность»
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель:
Абдульмянова Т. В.,
кандидат исторических наук, доцент кафедры государственно-правовых дисциплин

Сфера страхования жизни, здоровья и имущества всегда привлекала внимание мошенников и аферистов. Всё дело в том, что финансовые отношения здесь строятся на очень зыбкой основе возможных страховых случаев и невозможности точно определить размер ущерба и причину его возникновения.

По данным федеральной службы государственной статистики лидирующие позиции в структуре страховых выплат за 2016–2017 г занимают

1) добровольное страхование (63,3%) – медицинское, страхование имущества юридических лиц, страхование имущества граждан.

2) обязательное страхование (36,7 %) – имущественное страхование.

При наступлении реальных страховых случаев дело нередко перерастает в бытовые и судебные конфликты. В 2017 году Генпрокуратура зафиксировала рост числа мошеннических преступлений, связанных с финансовым сектором. Наиболее резкая криминализация – на 158% – зафиксирована на рынке

страховых услуг. Как заявили РБК в Российском союзе автостраховщиков (РСА), на рынке страхования больше всего криминализирован рынок ОСАГО. Уже в первом полугодии 2017 года РСА отметил «негативную тенденцию – неравное соотношение между страховыми и нестраховыми выплатами в пользу последних, то есть непрофильных для компаний выплат». Это свидетельствует об активизации недобросовестных посредников и мошенников, считают страховщики. Так, за шесть месяцев 2017 года взысканные с компаний через суд суммы страховых возмещений составили 7,9 млрд против 5,8 млрд руб. в первом полугодии 2016 года.

А нестраховые выплаты (накладные расходы – штрафы по закону о защите прав потребителей, оплата услуг экспертизы и экспертов, пени и т.п.) увеличились с 5,6 млрд до 8,7 млрд руб. за тот же период.

Среди новых видов мошенничества на страховом рынке – схема с электронными полисами ОСАГО, когда компании-посредники, предлагающие водителям услугу оформления такого полиса, намеренно подают страховщикам частично неверные сведения. Таким образом они добиваются снижения стоимости полиса, выигрывая на продаже его клиенту по реальной цене. В результате клиент может не получить страховое возмещение, когда выяснится, что в договоре фигурируют другие данные. Эксперты оценивают долю таких полисов примерно в 5–10% (250–500 тыс. штук) в структуре электронных продаж ОСАГО.

Чаще всего мошенники пытаются получить выплаты по автострахованию, а это около 15–20% от всех произведенных выплат. Сюда включены и спорные случаи, когда клиент, по мнению страховой компании, пытается обманным путем увеличить выплату, но доказать это сложно. В страховании имущества физлиц, в страховании от несчастных случаев и ипотечном страховании на выплаты мошенникам приходится 5–10%. Криминальный характер действий клиентов страховых компаний удалось доказать в суде только примерно в 1% случаев (5 млрд руб.)

Известно, что статья 159 УК РФ [1] посвящена мошенничеству, но она имеет особенное дополнение, которое квалифицируется не как простое преступление, а как нарушение в сфере экономики. Мошенничество в сфере страхования статья 159.5 УК РФ предполагает преднамеренный обман страховой компании и получение денежных средств, принадлежащих страховой компании или третьему лицу.

Стоит отметить, что статья эта относительно недавно появилась в Уголовном кодексе, следовательно, практика по данной статье еще полностью не сформировалась, хоть и унаследовала общие черты от общей нормы мошенничества. Судам в настоящий момент приходится руководствоваться разъяснениями Верховного суда, которые напрямую не относятся к мошенничеству в сфере страхования.

Как правило, наиболее частым типом мошенничества считается умалчивание собственной вины в ситуации, которая привела к получению страховых средств либо намеренное создание ситуации в целях получения страховых выплат. Как именно будет проводиться афера в данном случае неважно.

Следствие и суд будет рассматривать факт совершения преступления, из-за которого страховая компания понесла значительный ущерб:

– из-за преступных деяний одного гражданина;

– из-за группы лиц [2].

В данной статье нет минимального порога, когда ущерб считался бы незначительным.

Субъектом данного преступления признается физическое, вменяемое лицо, достигшее с 16 лет.

Для того чтобы дело по преступлениям данного характера было передано в суд должностными лицами МВД необходимо собрать следующую информацию:

– наличие преступного умысла;

– наличие заговора;

– факт получения денежных средств;

– факт противозаконных деяний по отношению к человеку, имуществу;

– факт подлога документации.

Хотелось бы отметить, что в связи с новизной состава статьи 159.5 УК РФ, судебную практику приходится искать и

систематизировать вручную, поэтому статистика по вынесенным решениям может быть неточно. Более точные цифры имеются только по делам, связанным со страховым мошенничеством в области автотранспорта, так как страховые компании периодически предоставляют общественности свою статистику.

Практика назначения наказания за совершение мошенничества в сфере страхования свидетельствует о превалирующем положении наказаний в виде лишения свободы, примерно половина случаев, и штрафа, который назначается примерно в четверти случаев.

Размер и срок указанных наказаний в подавляющем большинстве случаев не превышает трети от максимального срока и размера наказания, предусмотренного санкцией ст. 159.5 УК РФ, что свидетельствует об определенной либеральности судебной системы РФ касаемо ответственности за мошенничество в сфере страхования. А принимая во внимание то, что 1⁄4 приговоров в виде лишения свободы постановлялись судами со ссылкой ст. 73 УК РФ, можно сделать вывод о малой эффективности таких мер. Стоит сказать, что страховые мошенники преследуют экономические цели, следовательно, и наказание должно носить экономический характер. Такими же эффективными могут быть исправительные и принудительные работы [3].

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации : федер. закон Рос. Федерации [от 13.06.1996 г. № 64-ФЗ (с изм. от 17.04.2017 г.)] : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 24 мая 1996 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 2017. № 17. Ст. 2453.

2. Мошин А. М. Анализ судебной практики по делам мошенничества в сфере страхования // Наука через призму времени. 2018. № 2 (11). С. 65–68.

3. Тимченко А. В., Рыжов А. В. Актуальные проблемы противодействия мошенничеству в сфере страхования // На страже экономики. 2018. № 1 (4). С. 45–50.

К началу раздела

К содержанию

Научное издание

РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИИ НАУКИ В ВУЗЕ

Материалы Дней студенческой науки

Публикуется в авторской редакции

Ответственный за выпуск *Е. В. Зотова*
Компьютерная верстка *О. В. Сыромясов*

Подписано к использованию 11.05.2019.
Формат 60 × 84 1/16. Гарнитура Таймс. Усл. печ. л. 6,69.
Уч.-изд. л.6,22. Тираж по требованию. Заказ 20

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал)
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, д. 17

Издательство АНО СНОЛД «Партнёр»
430027, г. Саранск, ул. Ульянова, д. 22 Д, пом. 1.