



# **МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ**

**Материалы XVI Межвузовской  
студенческой научно-практической  
конференции**

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

---

## МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ

Материалы XVI Межвузовской студенческой  
научно-практической конференции

Саранск, 23 апреля 2024 г.

УДК 334.7(063)  
ББК 65  
М 754

**Редколлегия:**

Р. Р. Хайров (отв. редактор), Т. Е. Шилкина (зам. отв. редактора),  
Е. В. Зотова (отв. секретарь), Т. В. Дворецкая

Печатается по решению ученого совета  
Саранского кооперативного института (филиала) РУК

**Молодежь и кооперация** : материалы XVI Межвузов-  
М 754 ской студенческой научно-практической конференции (Саранск,  
23 апр. 2024 г.) / редколлегия: Р. Р. Хайров (отв. редактор)  
[и др.]; Саран. кооп. ин-т (филиал) РУК. – Саранск : РИЦ  
МГПУ, 2024. – Текст : электронный.

**ISBN 978-5-8156-1807-7**

В сборник вошли доклады XVI Межвузовской студенческой научно-практической конференции «Молодежь и кооперация», состоявшейся в Саранском кооперативном институте (филиале) РУК 23 апреля 2024 г.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей и студентов вузов, специалистов в области гуманитарных наук.

**Минимальные системные требования:**

IBM PC – совместимые; ОЗУ 512 Мб; 100 Мб на жестком диске; Windows (XP, Vista, Windows 7, 8); видеосистема: от 128 Мб и выше; Adobe Reader

© Саранский кооперативный  
институт (филиал) РУК, 2024  
© Авторский коллектив, 2024

# СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие

## СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

- Ануфриева В.В., Цапаева Д.А.* Как добиться финансовой независимости  
*Бочкарева Ю.В.* Бюджетные инвестиции: цели и порядок предоставления  
*Исаева А.С.* Целевое использование кредитов центрального банка РФ на финансирование инвестиций
- Исаева А.С.* Особенности налоговых систем унитарных государств  
*Качанова Е. А.* Современные виды и формы предпринимательской деятельности  
*Кильмякина Е.Е.* Роль инвестиций в человеческий капитал  
*Коротина О. Д.* Источники финансирования инвестиций из региональных бюджетов
- Куликова Е.Е., Дмитриева В.Р.* Роль финансовой составляющей в системе экономической безопасности хозяйствующего субъекта  
*Куркина И.М.* Финансовая модель бюджетирования в стратегическом финансовом анализе  
*Лепёшкина Д.Е.* Лизинг как финансовая услуга, его преимущества и недостатки
- Липатова Е.П., Ханёнкова А.А.* Налоговое планирование на предприятии  
*Липатова Е.П., Ханёнкова А.А.* Актуальные проблемы внутреннего финансового контроля
- Маух Д. В.* Криптовалюта в России  
*Машинская М.А.* Роль сбербанка в обслуживании населения  
*Мещеряков А.Д.* Инвестиционный налоговый вычет  
*Нефёдова Н.В.* Особенности определения налоговой базы для налога на прибыль
- Нефёдова Н.В.* Факторы влияния на инвестиции  
*Нечаева А.Е.* Формы финансирования реальных инвестиций  
*Нечаева А.Е.* Основные этапы развития современного налогового российского законодательства
- Пищина И.Д., Матюшкина К.Ю.* Налоговая нагрузка организации как объект планирования и прогнозирования  
*Фаттахова Л.Ф.* Оценка окупаемости открытия магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty»
- Чиняева Ю.С.* Оценка недвижимости. Методы оценки недвижимости  
*Чиняева Ю.С.* Налоги в системе природопользования и защиты окружающей природной среды  
*Шишулина А.А.* Инвестиционный портфель: цель, структура и типы

## **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА**

- Корюкова А.Э.* Проблемы определения уровня существенности аудита  
*Куркина И.М.* Аутсорсинг учетных функций в России  
*Кучерова О.А.* Роль экономических знаний человека в управлении предприятиями  
*Теплякова К.И.* Большие данные в экономическом анализе: проблемы и решения  
*Шишулина А.А.* Зелёный аудит: его задачи цели и виды

## **ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ И ВОСПИТАНИИ МОЛОДЕЖИ**

- Баринов Н.А.* Каноническое проектирование информационных систем  
*Гуськов М.Е.* Перспективы развития нейронных сетей  
*Рабин А.С.* Тенденции будущего в области разработки программного обеспечения  
*Ромашкина В.С.* Цветочная геометрия  
*Сайков М.Н.* Мошенничество в сети Интернет

## **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКИХ, СОЦИАЛЬНЫХ И УГОЛОВНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ**

- Ежов А.А.* Проблемы выселения из жилого помещения  
*Курочкина Е.К., Пышкина К.А.* Трудовые споры: теоретические аспекты изучения  
*Лямина А.А.* Виртуально-публичная сфера: социально-философский анализ  
*Меркулова М.В., Сёмина А.А.* Особенности таможенных процедур в современной России  
*Осипова А.М.* Судебная защита чести, достоинства и деловой репутации сотрудников органов внутренних дел  
*Смирнов К.Е.* Правовые вопросы социальной защиты безработных  
*Цатуров А.А.* Проблемы организации деятельности присяжных заседателей в России  
*Шувтарева Е.А.* Структура таможенных органов в Великобритании

## **ПЕРВЫЕ ШАГИ В НАУКУ**

- Пастухов Г.Н.* Утюг: от угля до электричества  
*Сабоевская С.М.* Партизан – Косоногов Николай Иванович  
*Цыбизов М.С.* Ермак Тимофеевич. Мордовский след...

## ПРЕДИСЛОВИЕ

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы XVI Межвузовской студенческой научно-практической конференции «Молодежь и кооперация», которая состоялась в Саранском кооперативном институте РУК 23 апреля 2024 г. В своих выступлениях магистранты и студенты изложили собственное видение проблем экономического развития в целом, а также регионов.

В совокупности вопросов, рассмотренных на конференции, выделяются следующие их разделы.

1. «Современные аспекты финансово-экономического развития региона».
2. «Актуальные вопросы развития бухгалтерского учета, анализа и аудита».
3. «Информационные технологии в образовании и воспитании молодежи».
4. «Актуальные проблемы теории и практики регулирования гражданских, социальных и уголовных правоотношений».
5. «Первые шаги в науку».

# СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

## КАК ДОБИТЬСЯ ФИНАНСОВОЙ НЕЗАВИСИМОСТИ

**Ануфриева Валерия Витальевна,**

**Цапаева Дарья Андреевна,**

студентки 1 курса специальности Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)

Научный руководитель: **Бусарова Надежда Геннадьевна,**

преподаватель кафедры финансов и бухгалтерского учета

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Финансовая независимость — это такой уровень финансового благосостояния человека, на котором он становится абсолютно независимым от денежных средств. Часто такое состояние называется «финансовой свободой», ведь индивид свободен от власти денег, он никак не подчиняется им [3].

Основные принципы финансовой независимости обычно включают в себя такие аспекты, как:

1. Накопления. Осознанное планирование финансового будущего, формирование резервов и инвестиций для обеспечения стабильности и роста капитала.

2. Бюджет и управление расходами. Эффективное распоряжение денежными средствами, контроль за расходами, умение откладывать деньги на будущее.

3. Инвестирование. Выбор инструментов инвестирования с учетом рисков и потенциала доходности для создания и увеличения капитала.

4. Диверсификация. Распределение инвестиций по различным активам с целью снижения рисков и обеспечения стабильности портфеля.

5. Пассивный доход. Создание источников постоянного дохода, не требующих постоянного участия и работы.

6. Финансовая грамотность. Понимание принципов управления финансами, инвестирования и рисков для принятия обоснованных финансовых решений [2].

Достижение финансовой независимости требует усилий, самоконтроля и долгосрочного планирования, но при этом позволяет человеку реализовать свои жизненные цели, обеспечить стабильность и безопасность своего финансового положения в будущем.

Уровень финансовой нищеты — это дно бездны. Если вы обнаруживаете следующие признаки, значит, вы находитесь в этой зоне:

1. Ваши траты превосходят ваши доходы;
2. У вас нет источников дохода, которые не требуют активного участия;
3. Вы не в состоянии откладывать средства;
4. Вам не хватает денег до следующей выплаты зарплаты;
5. Кредитные платежи забирают большую часть вашего дохода.

Чтобы выбраться из этой ситуации, вам предстоит выбрать между строгой экономией или повышением дохода, например, устроившись на второй рабочий график. Оптимальный подход — это сочетание этих двух методов [5].

Чтобы определить, куда «уходят» ваши деньги, ведите детальный учёт всех доходов и расходов, включая самые мелкие издержки. Определите, на что уходят основные средства, и попробуйте отказаться от некоторых из этих трат.

Все сэкономленные средства следует использовать для погашения долгов и досрочного выплаты кредитов — на этом этапе не стоит задумываться о сбережениях и инвестициях. Независимо от этого, важно составить планы расходов на месяц и неукоснительно следовать им [1].

В следующем этапе возникает финансовая неустойчивость, которую некоторые источники называют «Неопределенностью».

Люди, находящиеся в этом состоянии, характеризуются следующим:

- Имеют расходы, равные или немного меньше доходов;
- Отсутствует финансовая подушка безопасности, сбережения и пассивные источники дохода;
- Есть кредиты, но зарплата позволяет их погасить.

Название этой ступени говорит о том, что финансовое положение человека на этом этапе крайне неустойчиво. Один неправильный шаг или неудача, например, увольнение, может привести к падению в финансовую яму. Здесь важно придерживаться строгой экономии, составлять план расходов на месяц или даже на несколько месяцев вперед. Нельзя брать новые кредиты или попадать в долговую яму [4].

Две предыдущие ступени отнесены к людям, переживающим финансовые трудности. Эта же ступень находится на более высоком уровне. Обычно, те, кто достиг финансовой устойчивости, не

возвращаются к былым бедственным временам. Этот этап часто именуют финансовой уверенностью или достатком. Приход к финансовой стабильности возможен даже без высокого дохода.

Ключевые признаки того, что вы находитесь на этом этапе, включают:

1. Доходы превосходят затраты;
2. Умение управлять финансами стало привычкой;
3. Есть накопления на всякий случай;
4. Существует возможность сберегать средства.

Самое важное различие между финансовой стабильностью и нестабильностью — наличие финансового резерва, который способен обеспечить вас на 3–6 месяцев в случае потери основного источника дохода. На предпоследнем этапе находится финансовая независимость.

Люди, достигшие этого уровня:

- Имеют сформированный инвестиционный портфель;
- Имеют несколько источников дохода;
- Расходы не превышают доходы.

Финансовая независимость означает, что доход от пассивных источников достаточен для поддержания текущего уровня жизни, то есть средств хватает на все регулярные ежемесячные расходы [6].

Например, вам требуется 50 тыс. рублей в месяц. Этой суммы достаточно для покупки продуктов, необходимых вещей, оплаты коммунальных услуг, аренды и кредитов, если они есть, и т.д. Для достижения финансовой независимости вам нужно создать пассивный доход, который приносил бы эти 50 тыс. ежемесячно. Тогда вы сможете спокойно заниматься любимым делом, не беспокоясь о том, что в следующем месяце семье не хватит на еду. При этом ваши желания будут ограничены суммой в 50 тыс. рублей.

Идеальное состояние – финансовая независимость. В более узком понимании этот этап часто считают синонимом независимости и свободы. Однако мы различаем эти понятия. В отличие от финансовой независимости, финансовая свобода означает, что у вас достаточно доходов для осуществления всех ваших желаний. Например, чтобы жить так, как вам хочется: летать дважды в год бизнес-классом в отпуск, останавливаться в лучших отелях, ужинать в дорогих ресторанах, вам потребуется, скажем, 500 тыс. рублей в месяц. Итак, для достижения финансовой свободы вам необходимо создать источник пассивного дохода, который приносил бы как минимуму полмиллиона рублей ежемесячно [1].

Подводя итог, следует отметить, что финансовая независимость обеспечивает сохранение обычного уровня жизни за счет пассив-

ных доходов, в то время как финансовая свобода – это желаемый уровень жизни.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Антропов К. Ю.* Цифровое развитие экономики и совершенствование государственного управления финансов / К. Ю. Антропов // Вестник экономической безопасности. – 2021. – № 4. – С. 236-242.

2. *Ахметова А. Б.* Роль финансов в устойчивом развитии экономики Республики Казахстан / А. Б. Ахметова // Актуальные вопросы учета и управления в условиях информационной экономики. – 2022. – № 4. – С. 471.

3. *Евстратов А. Д.* Как добиться финансовой независимости / А. Д. Евстратов. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2017. — № 15 (149). — С. 410-412. — URL: <https://moluch.ru/archive/149/42141/> (дата обращения: 09.04.2024).

4. *Ермоленко А. И.* О вопросах управления финансами / А. И. Ермоленко // Актуальные вопросы учета. – 2021. – № 1. – С. 28-30.

5. *Кесяев С.* Инновационные методы управления финансами / С. Кесяев // Cognito Rerum. – 2022. – № 10. – С. 38-41.

6. *Шпалтаков В. П.* Финансовая политика в России / В. П. Шпалтаков // Инновационная экономика и общество. – 2022. – № 3(37). – С. 42-52.

## БЮДЖЕТНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: ЦЕЛИ И ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ

**Бочкарева Юлия Витальевна**, студентка 3 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Инвестиции являются важной составляющей развития любого бизнеса. В свою очередь государство готово поддержать стратегически важное для страны начинание.

Инвестиции представляют собой вложение денежных средств для дальнейшего их преумножения. Другими словами, инвестиции – это процесс, в котором один человек вкладывает свои деньги в какой-либо проект, а он благодаря вложению данных средств получает большую прибыль.

Но стоит отметить, что не все проекты, в которые были вложены денежные средства, приносят доход. Например, вложение в строительство детского сада будет считаться инвестициями, но данный вклад будет приносить иные дивиденды. Это появление новых рабочих мест, распределение детей района по классам с наименьшим количеством учащихся, а значит снижение нагрузки

на преподавателя и т.д. Т.е. инвестор может преследовать иную выгоду, не только материальную.

Что касается бюджетных инвестиций это - вложение средств из государственного бюджета направляемые на формирование или приумножение стоимости государственного или муниципального имущества. Данное определение представлено в статье 2 Бюджетного Кодекса Российской Федерации.

Другими словами, бюджетные инвестиции это - направление денежных средств из бюджета на капитальное строительство зданий, линейных объектов, на покупку недвижимости, которая в будущем будет использоваться государственными структурами на благо общества.

Не стоит думать, что на бюджетные инвестиции могут только претендовать государственные организации. Частные организации также могут рассчитывать на поддержку в лице государства. Ведь государство от вложенных средств в предприятие, которое будет иметь рост, получит часть назад в виде равной доли внесенных со стороны вкладчика средств по отношению к прибыли.

Существует несколько видов инвестирования со стороны государства:

– Прямое инвестирование. При данном виде инвестирования необходимо предоставить полную детализацию проекта со всеми документами, и в том числе проектно-сметную документацию и технико-экономическое обоснование проекта. Данный документ особенно важен в сфере строительства;

– Участие в капитале акционерного общества. Данный вид инвестирования актуален если деятельность организации частично или полностью удовлетворяет потребности государства, нуждается в его поддержке и денежные средства направляются на стратегическое развитие бизнеса;

– Система государственных гарантий. В данной системе могут быть предоставлены различные меры поддержки: кредитование по низким ставкам, выкуп акций и т.д.

Государство в своем лице выступает регулятором, поэтому на предприятие ложится большая ответственность при привлечении средств. Основными особенностями и требованиями государственного инвестирования являются:

– Бюджетная эффективность. Бесперебойное функционирование любого предприятия повышает объем налоговых поступлений в бюджет.

– Национальная приоритетность. Деятельность любого предприятия должна приносить пользу обществу, а также повышать качество жизни населения.

– Высокая общеэкономическая эффективность. Деятельность предприятия должна способствовать росту ВВП страны и улучшать экономические показатели.

Для получения бюджетных инвестиций государство должно быть заинтересовано в данном инвестировании.

Частные компании могут рассчитывать на поддержку государства не только на строительство каких-либо объектов, но и так же на реконструкцию и реставрацию. Так же, государство может поддержать предприятие, если оно нуждается в техническом перевооружении, покупке или проектирование нового объекта.

Средства, на которые рассчитывает предприятие, могут быть получены из бюджета любого уровня: федерального, регионального или муниципального. Все условия и порядок предоставления бюджетных средств регламентируются заключением государственных контрактом.

Получение бюджетных средств достаточно трудный процесс. Необходимо доказать, что именно данный проект достоин государственного инвестирования. Для этого государство будет обращать на один из самых важных документов проекта – это его технико-экономическое обоснование, в котором приписывается вся деятельность проекта его сроки реализации, объемы необходимых средств, целесообразность, описание эффекта, который будет достигнут в итоге и т.д.

Всеми процессами софинансирования государственных средств занимается Инвестиционный фонд Российской Федерации. Именно на данном фонде лежит ответственность за распределение бюджетных средств. Рассмотрение инвестиционного проекта начинается с инвестиционной комиссии. Далее проект переходит на рассмотрение уже к правительственной комиссии и уже позже на заседание правительства решается вопрос о дальнейшем финансировании данного проекта. Инвестиционный фонд очень тщательно отбирает все проекты, которые претендуют на государственное софинансирование.

Порядок бюджетных инвестиций регламентируется Бюджетным кодексом РФ. Вложения денежных средств обеспечивается путём передачи полномочий госзаказчика, заключения договоров или передачу средств в виде субсидий. В качестве источника могут выступать государственные, банковские и кредитные организации.

Большой шанс на одобрение проекта с государственным финансированием лежит в конце года. Т.к. именно в этот период времени уделяется большое внимание работе по государственным контрактам.

Государство заинтересовано в росте внутренней экономике, поднятию уровня жизни граждан, увеличению рабочих мест. По-

этому больше шансов имеют проекты, которые способствуют улучшению среды внутри страны, росту ВВП, увеличению объемов налоговых поступлений и т.д.

## ЛИТЕРАТУРА

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 26.02.2024) – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19702/055a71948dbf2a4fc2478437cd89cd864ee8e8e5/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/055a71948dbf2a4fc2478437cd89cd864ee8e8e5/)
2. Шаш Н. Н. Бюджетные инвестиции в контексте инфраструктурного развития Российской Федерации: основные проблемы и тренды / Н. Н. Шаш, Ю. С. Крашенинников // Международный научный журнал. – 2022. – № 2(83). – С. 86-94. – DOI 10.34286/1995-4638-2022-83-2-86-94. – EDN UXYBQE. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=49173890>
3. Чудновец Е. В. Подходы к определению роли бюджетных инвестиций в системе инвестиционной деятельности государства / Е. В. Чудновец, П. О. Шишков // Вестник евразийской науки. – 2023. – Т. 15, № S1. – EDN CSKQUC. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=53945794>

## **ЦЕЛЕВОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КРЕДИТОВ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РФ НА ФИНАНСИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ**

**Исаева Ангелина Сергеевна**, студентка 3 курса  
специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**,  
к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Банковский сектор Российской Федерации является важной составляющей экономики и представляет собой систему взаимодействия различных кредитных учреждений. В соответствии с Федеральным законом «О банках и банковской деятельности», банковская система РФ включает Центральный банк, коммерческие банки, не банковские кредитные организации, а также представительства иностранных банков. Центральные банки занимают особое положение в банковской системе и привлекают много внимания в научных исследованиях. Они могут быть организованы в форме государственного учреждения или акционерного общества и обладают специальным статусом и функциями, которые закреплены в нормативно-правовых актах. Их роль в современной мировой экономике настолько значительна, что некоторые экономисты называют их "четвертой властью", существующей параллельно с традиционными ветвями власти в государстве - законодательной, су-

дебной и исполнительной. Центральные банки выполняют ряд важных функций. Одна из них - контроль и регулирование денежного обращения и кредитной политики. Они могут влиять на уровень инфляции, устанавливать процентные ставки, контролировать объемы денежной массы и осуществлять операции на открытом рынке. Эти меры помогают стабилизировать экономику и обеспечить ее устойчивый рост [1].

Таким образом, за полномочиями центральных банков установилось понятие денежной власти. Отношения между участниками банковской системы разделяются на два типа: вертикальные, то есть взаимодействия Банка России и других кредитных организаций; горизонтальные, происходящие между кредитными учреждениями, а также внутри этих учреждений. Важной особенностью такой системы является политика универсальности кредитных учреждений, находящихся на втором уровне [2].

То есть все организации, подчиняющиеся Центральному банку, могут выполнять одинаковый набор банковских операций, основными из которых являются: привлечение и дальнейшее размещение денежных средств граждан, а также юридических лиц; открытие и обслуживание банковских счетов, ведение расчетов по ним; операции по покупке и реализации иностранной валюты и драгоценных металлов.

Особая роль центрального банка принадлежит финансированию инвестиций посредством целевых кредитов.

До реформ управление инвестиционным процессом в России осуществлялось путем директивного централизованного планирования. Реформы привели к децентрализации управления инвестициями, демонтажу системы планирования, переходу к управлению на базе рыночных отношений. Но наряду с косвенным регулированием с помощью налоговых ставок, инвестиционных кредитов, бюджетных дотаций и ссуд государство обязано применять прямые методы управления государственными инвестициями.

Государство проводит инвестиционную политику, непосредственно управляя государственными инвестициями через министерства и ведомства, специально определяет порядок инвестирования за счет средств бюджета на основании президентских и правительственных программ. Перечень федеральных целевых программ и объем их финансирования из бюджета предусматриваются Законом РФ о федеральном бюджете на очередной год. Крупные инвестиционные проекты подвергаются независимой экспертизе.

Влияние Центрального банка РФ (ЦБ РФ) на финансирование инвестиций выходит далеко за рамки традиционных унитарных инструментов, таких как процентные ставки и резервные требования. ЦБ РФ активно участвует в реализации государственной по-

литики, направленной на развитие инвестиционного сектора и стимулирование экономического роста. Одним из ключевых механизмов, используемых ЦБ РФ для этих целей, являются целевые кредитные программы. Целевое кредитование инвестиционных проектов ЦБ РФ реализует несколько целевых кредитных программ, направленных на поддержку инвестиций в приоритетные отрасли экономики и финансирование проектов, имеющих стратегическое значение. Эти программы предоставляют долгосрочное кредитование под сниженные процентные ставки и на льготных условиях. Среди основных целевых кредитных программ, реализуемых ЦБ РФ, можно выделить следующие:

1. Программа льготного кредитования инвестиционных проектов в несырьевых отраслях промышленности (Проектное финансирование); \* Программа поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП);

2. Программа льготного кредитования жилищного строительства (ипотека);

3. Программа поддержки экспорта;

4. Программа финансирования инфраструктурных проектов.

Механизмы реализации целевого кредитования [3].

Целевое кредитование инвестиционных проектов осуществляется через коммерческие банки, которые выступают посредниками между ЦБ РФ и конечными заемщиками. ЦБ РФ предоставляет коммерческим банкам целевые кредиты на льготных условиях, которые банки затем направляют на финансирование инвестиционных проектов, соответствующих требованиям целевых программ. Для получения целевого кредита заемщик должен пройти процедуру оценки и отбора, которая включает экспертизу проекта, оценку финансового состояния заемщика, а также соответствие проекта установленным целевым критериям. Влияние целевого кредитования на экономику Целевое кредитование инвестиционных проектов оказывает значительное влияние на экономику.

Достижения в области целевого кредитования С момента запуска целевых кредитных программ ЦБ РФ достиг значительных результатов в области финансирования инвестиций. Так, в рамках Программы проектного финансирования с 2015 года было профинансировано более 100 инвестиционных проектов в несырьевых отраслях промышленности на общую сумму более 1 трлн рублей.

Программа поддержки МСП позволила привлечь в сектор малого и среднего предпринимательства более 3 трлн рублей кредитных средств, что способствовало созданию новых рабочих мест и развитию предпринимательской инициативы. Перспективы развития целевого кредитования ЦБ РФ продолжает совершенство-

вать механизмы целевого кредитования, расширяя спектр инструментов и увеличивая объемы финансирования.

Таким образом, ЦБ РФ играет важную роль в финансировании инвестиций через целевые кредитные программы. Целевое кредитование позволяет привлечь в инвестиционный сектор дополнительные средства, снизить стоимость финансирования и стимулировать экономический рост. В дальнейшем ЦБ РФ планирует расширять объемы и инструменты целевого кредитования, чтобы активнее содействовать развитию российской экономики.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Бурлуцкая Ю. А. Денежно-кредитная политика России: теория и практика / Ю. А. Бурлуцкая // Наука: прошлое, настоящее, будущее: сборник статей Международной научно-практической конференции, – 2015. – С. 18–21.

2. Гордячкова О. В. Корреляционно-регрессионный анализ влияния инструментов на целевые ориентиры денежно-кредитной политики Центрального банка РФ / О. В. Гордячкова // Интерактивная наука. – 2016. – №5. – С. 74-76.

3. Заборовская А. Е. Банковская система России на современном этапе: показатели, технологии, инструменты / А. Е. Заборовская // Вестник Евразийской науки, 2018. – №4(10). – 11 с.

## ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ УНИТАРНЫХ ГОСУДАРСТВ

**Исаева Ангелина Сергеевна**, студентка 3 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящий момент актуальной проблемой анализа развития экономики, как России, так и других унитарных государств, выступают налоги. Налоги являются необходимой и немаловажной составляющей эффективных экономических отношений. Еще с начала возникновения государства, налоги выступали экономической преобразующей, постоянно меняющейся вместе с становлением государственности. На современном этапе налоги выступают как составляющая часть государственной политики [2].

На этапе развития российского государства, налоги выступают как фактор противоречия между общественностью и властью. Вместе с тем, актуальной задачей российского государства является, на данном этапе, построение единой, стабильной, непрерывной структуры налоговой системы, при которой будет возможен рост предпринимательской активности.

Именно в следствии данного фактора важно рассмотреть опыт унитарных государств в контексте построения системы налогообложения и реализации налоговой политики, которая, в последующем, может быть эффективна при экономическом развитии России.

Изучение и анализ теории и практики налогов в наиболее развитых странах мира необходимы для более полного понимания сути процессов, связанных с влиянием принятых систем налогообложения на экономическое и социальное развитие общества. На примере западной модели страна с переходной экономикой может понять, к чему в перспективе необходимо стремиться и чего избегать [3].

В унитарных государствах налоговая система характеризуется высокой степенью централизации. Основные налоговые полномочия сосредоточены на уровне центральной власти, которая устанавливает общие принципы налогообложения, формирует налоговую базу и определяет налоговые ставки. Органы местного самоуправления наделяются ограниченными полномочиями в сфере налогообложения и могут устанавливать лишь небольшие местные налоги.

В унитарных государствах действует единое налоговое законодательство, которое применяется на всей территории страны. Это обеспечивает единообразное применение налоговых норм, исключает налоговый арбитраж и создает благоприятные условия для ведения хозяйственной деятельности. Кроме того, в унитарных государствах часто возникает необходимость регулирования межрегиональных налоговых отношений. Это связано с тем, что отдельные регионы могут иметь свои экономические особенности, которые требуют дифференцированного подхода к налогообложению. Для решения этой проблемы могут применяться различные инструменты, такие как региональные налоговые льготы, трансферты из центрального бюджета и соглашения о распределении налоговых доходов между регионами [1].

Весьма значимую роль в унитарных государствах играют налоговые органы. Они отвечают за сбор налогов, контроль за соблюдением налогового законодательства и разработку предложений по совершенствованию налоговой системы. Местные налоговые органы, как правило, выполняют вспомогательные функции, содействуя центральным органам в сборе налогов и осуществлении налогового контроля. Особенности налоговых систем унитарных государств зависят от некоторых факторов, таких, как, например, политическая структура.

В централизованных государствах налоговая система обычно более жестко контролируется центральным правительством, тогда

как в децентрализованных государствах регионы могут иметь более широкие налоговые полномочия. К тому же, в развитых странах налоговые системы более сложные и прогрессивные, тогда как в развивающихся странах они могут быть более простыми и менее развитыми.

Еще одной особенностью формирования налоговой системы в унитарных государствах, являются исторические традиции. Налоговая система каждой страны формируется под влиянием исторических традиций, политической культуры и экономических условий.

Так, одним из унитарных государств является Великобритания. В налоговом законодательстве Великобритании, как и ряде других стран, личные доходы разделяются на доходы в виде заработка от работы по найму и доходы от инвестиций. Что касается первых, то определение базы налогообложения не представляет никаких трудностей. Продолжение Налогообложение личных доходов в Великобритании В Великобритании существует прогрессивная система налогообложения доходов физических лиц, что означает, что ставка налога увеличивается по мере роста дохода. Налоговые ставки различаются для доходов от заработной платы и доходов от инвестиций. Доходы от заработной платы: Налог на доходы от заработной платы вычитается работодателем из заработной платы до ее выплаты работнику. Существуют различные налоговые ставки для разных уровней дохода:

\* Доход до £12 570 (личные налоговые льготы): 0%

\* Доход от £12 571 до £50 270: 20%

\* Доход от £50 271 до £150 000: 40%

\* Доход свыше £150 000: 45% \* Доходы от инвестиций: Доходы от инвестиций облагаются Дивидендным подоходным налогом (Dividend Income Tax) по ставке 8,75% или 32,5%, в зависимости от статуса налогоплательщика и суммы дохода. Налоговые льготы и вычеты В Великобритании действуют различные налоговые льготы и вычеты, которые могут снизить налогооблагаемый доход налогоплательщиков.

Это включает:

\* Личные налоговые льготы: ежегодная беспроцентная сумма, которая вычитается из налогооблагаемого дохода.

\* Пенсионные пособия: взносы в частные пенсионные планы могут быть вычтены из налогооблагаемого дохода.

\* Благотворительные пожертвования: пожертвования на благотворительность могут быть вычтены из налогооблагаемого дохода.

\* Выплаты по ипотечным кредитам: для владельцев жилья выплаты процентов по ипотечному кредиту могут быть вычтены из налогооблагаемого дохода. Налогообложение юридических лиц в

Великобритании Основным корпоративным налогом в Великобритании является Налог на прибыль компаний (Corporation Tax), который взимается со всех прибылей британских компаний, а также с прибылей зарубежных компаний, осуществляющих деятельность в Великобритании. Ставка налога на прибыль компаний составляет 19%. Налогообложение в унитарных государствах Унитарные государства характеризуются централизованным правительством, которое осуществляет все налоговые полномочия. В таких государствах действуют единые налоговые законы и системы для всех граждан и предприятий, независимо от их географического положения. Сравнение с федеральными государствами, в отличие от унитарных государств, федеральные государства имеют децентрализованное правительство, в котором полномочия по налогообложению разделены между центральным правительством и правительствами отдельных штатов или провинций. В федеральных государствах налоговые системы могут различаться в разных штатах или провинциях.

Итак, изучение особенностей налоговых систем унитарных государств имеет большое практическое значение для развития налоговых систем в России.

Налоговая система Франции представляет собой своеобразную совокупность налогов и сборов. Она формировалась многие десятилетия, отражая исторические и культурные особенности страны. В настоящее время система обладает стабильностью в отношении перечня взимаемых налогов и сборов, правил их применения. Ставки же налогов ежегодно пересматриваются с учетом экономической ситуации и направлений экономико-социальной политики государства.

Характерными чертами построения налоговой системы Франции являются:

- стимулирующее воздействие на повышение эффективности экономики;
- социальная направленность;
- учет территориальных аспектов.
- преобладание косвенных налогов,
- особая роль подоходного налога,
- гибкость системы в сочетании со строгостью,
- широкая система льгот и скидок,
- открытость для международных налоговых соглашений.

Налоги и сборы формируют около 90% бюджета Франции. Сборы осуществляются единой службой. Основные виды налогов можно условно разделить на три крупных блока: косвенные налоги, включаемые в цену товара, налог на прибыль и налог на собственность.

При разработке и реализации налоговой политики необходимо учитывать лучшие практики унитарных государств, адаптируя их к российским условиям.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Понкратова, Р. А. История развития налоговой системы России / Р. А. Понкратова. // Молодой ученый. – 2019. – № 49 (287). – С. 387-389.
2. Иерусалимская, Е. А. Проблемы налогового законодательства РФ на современном этапе / Е. А. Иерусалимская, М. В. Маркина // Молодой ученый. – 2021. – № 40 (382). – С. 105 – 107.
3. Цубрович, Я. А. Государственный бюджет и его роль в экономике / Я. А. Цубрович, М. С. Егорова. // Молодой ученый. – 2015. – № 10 (90). – С. 834

## СОВРЕМЕННЫЕ ВИДЫ И ФОРМЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Качанова Евгения Алексеевна**, студентка 1 курса специальности «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)»

Научный руководитель: **Девяткина Татьяна Анатольевна**, преподаватель кафедры экономики и информационных технологий *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном мире существует множество видов и форм предпринимательской деятельности, которые постоянно развиваются и адаптируются к изменяющимся условиям рынка. Предпринимательство является одной из активных форм экономической деятельности, которая дает возможность людям создавать свой бизнес.

Согласно отчета «Мониторинг предпринимательской активности. Россия 2022/2023» результаты исследования показали: 36% экономически активных россиян в возрасте от 18 до 64 лет включительно имеют отношение к предпринимательскому делу. Из них 15% когда-то владели бизнесом, но не владеют им сейчас, а 21% вовлечен в предпринимательскую деятельность в настоящий момент. При этом «вовлеченные» находятся на разной «дистанции» по отношению к предпринимательству:

- 6 % - «стабильные»: предприниматели, у которых есть работающий бизнес (и, как правило, существующий уже несколько лет);
- 6 % - «активные»: предприниматели, которые либо недавно создали свой первый и единственный бизнес, либо открыли еще один;

- 6 % - «начинающие»: люди, еще не имеющие бизнеса, но уже пытающиеся его открыть и предпринимающие для этого активные действия;

- 3 % - «интересующиеся»: люди, еще не имеющие бизнеса, интересующиеся его открытием, но пока не предпринимавшие каких-либо действий для этого.

Не имеют никакого предпринимательского опыта 63% россиян трудоспособного возраста [1].

Предпринимательская деятельность осуществляется в различных видах экономической деятельности. Основываясь на результатах анализа научной литературы, можно выделить следующие виды предпринимательской деятельности: производственная, коммерческая, финансовая, консалтинговая, инновационная.

Производственное предпринимательство подразумевает деятельность, направленную на производство продукции, товаров, работ, оказание услуг, создание определенных интеллектуальных ценностей. В зависимости от отрасли хозяйственной деятельности в сфере материального производства различают предпринимательство: промышленное, строительное, сельскохозяйственное (фермерское) и др. Например, российская компания Irbis производит электронно-вычислительные машины, то есть компьютеры. Samsung производит широкий спектр техники от смартфонов до ноутбуков и пылесосов. Также к этой группе бизнесов будет относиться, например, компания Интер РАО, которая производит электроэнергию и поставляет ее как в Россию, так и в заморские страны.

Коммерческое предпринимательство характеризуется операциями и сделками по купле-продаже товаров и услуг. В современной России оно является едва ли не самым распространенным видом предпринимательства. Эта деятельность очень мобильна, быстро приспособляется к потребностям, поскольку связана с конкретными запросами населения.

Финансовая предпринимательская деятельность представляет собой форму коммерческого предпринимательства, где в качестве предмета купли-продажи выступает особый товар – денежные средства, валюта, ценные бумаги (акции, облигации, векселя, ваучеры и т. д.), т. е. продажа денег в прямой или косвенной форме.

Консалтинговая предпринимательская деятельность – это вид бизнеса, основанный на предоставлении консультационных услуг. Консалтинговые компании помогают клиентам улучшить эффективность их бизнеса, предоставляя консультации по различным вопросам, таким как управление, маркетинг, финансы, технологии и т.д. Существует множество различных видов консалтинговых

услуг, включая стратегический консалтинг, операционный консалтинг, финансовый консалтинг, маркетинговый консалтинг, технологический консалтинг и другие [2].

Инновационное предпринимательство – это вид коммерческой деятельности целью, которого является получения прибыли за счет создания

технико-технологических нововведений и распространение инноваций во всех

сферах народного хозяйства. Оно отличается от простого предпринимательства тем, что использует новые пути развития предприятия,

такие как создание новых технологий, использование новых форм управления,

создание новых продуктов и др. [3].

Формами осуществления предпринимательской деятельности являются: индивидуальная предпринимательская деятельность; создание юридического лица.

Количество индивидуальных предпринимателей (ИП) в России увеличилось за 2023 год на 395 тыс. и впервые превысило 4 млн. человек. Это самый сильный прирост в абсолютных значениях с 2007 года, когда количество ИП увеличилось на 414 тыс., до 3,3 млн, сообщает Frank Media со ссылкой на ФНС. По данным налогового ведомства, чуть более 30% всех зарегистрированных ИП приходится на пять регионов – Москву, Московскую область, Краснодарский край, Санкт-Петербург и Ростовскую область. По мнению экспертов, рост числа ИП может быть связан с уходом из России зарубежных компаний, мерами господдержки и ростом активности бизнеса в новых регионах.

На рисунке 1 представлено количество индивидуальных предпринимателей в Российской Федерации.

Следует также отметить, что в России активно развивается и молодежное предпринимательство. Всего в возрасте до 35 лет в России зарегистрировано 1,13 млн действующих индивидуальных предпринимателей. Их доля в общей численности ИП – более 27% (исходя из данных ФНС по количеству ИП на 1 января 2024 года – 4,16 млн). Рост количества молодых ИП вызван поддержкой молодежного предпринимательства в рамках Национального проекта «Малое и среднее предпринимательство». Кроме того, почти два года действует правительственная Программа содействия занятости молодежи на период до 2030 года. Согласно этой программе, к 2030 году число участников подпрограммы по развитию молодежного предпринимательства должно вырасти до 150 тыс. человек.



Рисунок 1 – Количество индивидуальных предпринимателей в Российской Федерации

Другой формой осуществления предпринимательской деятельности является создание юридического лица.

Динамика субъектов малого и среднего предпринимательства (согласно данным Единого реестра субъектов МСП) представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Количество субъектов малого и среднего предпринимательства

Количество предпрятий	На 10.01.2023 г.	На 10.01.2024 г.	Относительное отклонение, %	Абсолютное отклонение
Число МСП	5 866 703	5 991 349	+2,1	+124 646
Микро пред-приятия	5 636 297	5 761 069	+2,2	+124 772
Малые пред-приятия	212 429	212 271	-0,1	-158
Средние пред-приятия	17 977	18 009	+0,2	+32
Число юриди-ческих лиц	2 314 058	2 305 387	-0,4	-8 671
Число ИП	3 522 645	3 685 962	+3,8	+133 317

Источник: <https://орога.ru/>-сайт Федеральной службы государственной статистики

Как показывают данные таблицы 1 на 10 января 2023-2024 гг. общее количество субъектов МСП увеличилось на 2,1% или на 124 646 предприятий. Количество юридических лиц сократилось на 0,4% или на 8 671 предприятий, число ИП выросло на 3,8% или на 133 317 предприятий.

Рост МСП в 2023 году стал возможным благодаря санкциям и замене иностранных компаний, что вынудило малые предприятия адаптироваться к новым условиям быстрее и эффективнее. В абсолютных цифрах, вклад малого бизнеса в ВВП России в 2023 году составил 32,6 трлн. рублей. Роль МСП в экономике страны усиливается: по денежному обороту и уровню занятости сектор дает 33-37% и 40% соответственно. Власти России признают важность сектора МСП и ставят перед собой амбициозную цель - к концу 2024 году доля малого и среднего предпринимательства в ВВП должна составить 32,5%.

Рассмотрим основные показатели деятельности малых предприятий (без микропредприятий) в Республике Мордовия за 2017-2023 гг. в таблице 2.

Таблица 2 – Основные показатели деятельности малых предприятий в Республике Мордовия за 2017-2023 гг.

Год	Средняя численность работников, человек	Из них, средняя численность работников списочного состава, человек	Средне-месячная заработная плата работников, рублей	Оборот малых предприятий (без НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей), тысяч рублей	Отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами (без НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей), тысяч рублей
2017	31806	28674	17508	58707878	3254007
2018	28314	25807	20479	66182991	38410059
2019	26237	23933	22972	65715323	37249052
2020	25193	22971	23657	65536922	38430179
2021	23142	20974	20974	66784443	38632621
2022	22909	20661	31357	79137502	42418732
2023	22005	19535	38244	86708038	50735359

Источник: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html?statDate=&level=0&fo=5&ssrf=13> - Единый реестр малого и среднего предпринимательства

Из таблицы 2 можно наблюдать, что средняя численность работников в 2023 году по сравнению с 2017 годом уменьшилась на

9 801 человек, что составляет 30,8%. Среднемесячная заработная плата увеличилась на 20 736 руб. и в 2023 г. составляла 38 244 руб., также оборот малых предприятий по сравнению с 2017 годом повысился до 86708038 тыс. руб., тем самым увеличился на 47,7%.

Таким образом, для создания и развития бизнеса важно правильно подобрать вид и форму предпринимательской деятельности. Вид предпринимательской деятельности определяет сферу деятельности (например, розничная торговля, услуги, производство и т.д.), а форма предпринимательской деятельности определяет юридическую структуру бизнеса (например, индивидуальное предпринимательство, общество с ограниченной ответственностью и т.д.).

Поэтому перед созданием бизнеса важно провести анализ рынка, своих возможностей и принять обоснованное решение о выборе вида и формы предпринимательской деятельности, которые наилучшим образом соответствуют вашим целям и потребностям.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Верховская О.Р. Мониторинг предпринимательской активности. Россия 2022/2023. [Электронный ресурс].

URL: [https://gsom.spbu.ru/research/research\\_statistics/gem/](https://gsom.spbu.ru/research/research_statistics/gem/)

2. Коляда Н.А. Понятие и классификация консалтинговых услуг как вида предпринимательской деятельности // Инновационная наука. – 2021. – №10-1.

3. Сухоруков А.В. Подходы к определению инновационной предпринимательской деятельности в Российской Федерации // Образование и право. – 2022. – №7.

## РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

**Кильмяшкина Елена Евгеньевна**, студентка 3 курса  
направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**,  
к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Роль инвестиций на современном этапе приобретает большую значимость. Большинство людей хотят инвестировать, но не имеют капитал. Но стоит отметить, что капитал это не только деньги, но и знания человека. Капитал человека формируется на протяжении всей это жизни, начиная с рождения. Сначала вклад осуществляют родители, позже приобретаются базовые знания в стенах учебного заведения. Специфические навыки человек приобретает на работе. Так в данной статье, мы рассмотрим значение инвести-

ций в человеческий капитал. Их влияние на самого человека, а также влияние на национальную экономику.

Люди привыкли к тому, что они должны зарабатывать на жизнь своим трудом. Он же позволит создать ценные блага для других людей. Сущность экономики заключается в обмене этими благами для удовлетворения потребностей.

Труд бывает разным, но объединением всех его видов является стоимостная оценка. Кто-то зарабатывает больше, кто-то меньше. Но если человек при помощи своего интеллекта и навыков способен сгенерировать денежный поток – это можно рассматривать как человеческий капитал.

Первые инвестиции в человеческий капитал вкладывают родители. Они с рождения заботятся о нас, воспитывают, прививают базовые качества, способствуют формированию наших взглядов.

Далее инвестициям в человеческий капитал способствует государство. Оно выделяет государственные средства на образование граждан, ведь образованное население способствует ускорению развития страны.

После инвестировать в капитал начинают работодатели. Они оплачивают различные курсы по повышению квалификации сотрудников. Ведь сотрудник, с более высокими знаниями и навыками повысит производительность труда и это приведет к дополнительной прибыли организации [1].

Так же инвестиции в человеческий капитал вкладывают и сами люди. Они тратят не только своё время, но и деньги, для получения образования, ведь в большинстве случаев ценятся работники с более лучшими навыками и умениями, а сами они с приобретенными новыми навыкам способны повысить свой доход.

Так и в современном мире инвестиции в человеческий капитал не стоит рассматривать как расходы. Ведь вложенные средства на повышение квалификации, получение образования приведут к росту человека, росту его навыков, а также способствуют лучшей производительности труда и повышению уровня заработной платы работника. Стоит отметить, что вложения в человеческий капитал, так же способствуют увеличению дохода не только отдельного человека, но и всего общества.

Таким образом, инвестиции в человеческий капитал представляют собой вложение различных ресурсов на протяжении определенного периода времени, цель получения которых является результатом от вложенных ресурсов.

Говоря об инвестициях в человеческий капитал, необходимо привести специфические характеристики, которые отличают их от других видов инвестиций:

– Доходность инвестирования в человеческий капитал. Инвестирование в человеческий капитал зависит от продолжительности трудоспособности человека. Она возрастает до момента нахождения в трудоспособном возрасте, а вскоре снижается. Поэтому инвестировать в человеческий капитал необходимо как можно раньше.

– Износ человеческого капитала. Как и любой другой вид капитала, человеческий капитал также со временем приходит к физическому и моральному износу – это старение организма, устаревание знаний, навыков, умений и т.д. Однако при инвестировании в него происходит увеличение и улучшение различных качественных и количественных характеристик человека. Примером инвестирования может быть повышение квалификации сотрудника, переобучение, профилактика состояния здоровья и т.д.

– Важность инвестиций в человеческий капитал. Данные инвестиции являются оправданными не только с точки зрения экономической характеристики, но и также нравственной. Инвестиции ведут на защиту и реализацию интересов цивилизованного правового общества.

– Денежная оценка. Не все виды инвестирования в человеческий капитал можно охарактеризовать с количественной оценки. Речь идет о социальных, психологических, культурных и других внешних эффектах.

– Риск инвестирования. Рассматривая человеческий капитал наряду с физическим капиталом, то стоит отметить, что риск инвестиций в человеческий капитал не может быть дифференцирован. Риск увеличивает по мере объема вложения средств.

– Выгодность инвестиций в человеческий капитал. Рассматривая с любой точки зрения, хоть с индивидуальной, хоть с общественной, инвестиции в человеческий капитал всегда будут выгодными [2].

Рассматривая инвестиции в человеческий капитал, стоит сказать, что инвестиции в образование и здоровье являются наиболее важными вложениями.

Инвестиции в образование несут ряд положительных факторов: повышение уровня заработной платы, расширенный выбор работы, заинтересованность в выбранной сфере деятельности, перспектива роста на месте работы, получение удовольствия от выбранной специальности.

Более высокая профессиональная подготовка способствует росту человеческого капитала, в свою же очередь, физическое здоровье человека способствует продолжительности трудоспособности человека.

Так же стоит отметить, что качество жизни граждан зависит от инвестиций в человеческий капитал. Достаточно большое количество стран развивают образование, медицину, науку. Они вкладывают большое количество бюджетных средств, чтобы каждый житель смог получить качественное оказание услуг, которые повлияют на его становление и развитие [3].

Потенциал человека несет собой важную роль в развитии экономики страны. Развитию экономики, ее росту, конкурентоспособности необходимы инвестиции достаточно в большом количестве. Поэтому потенциал человека способствует достижению данных задач, ведь потенциал любого человека будет зависеть от развития образовательных услуг в стране, медицины, различных достижений в области культуры, науки и т.д.

Различные факторы, свидетельствуют о том, что выгоднее вкладывать ресурсы государства в человеческий капитал, чем этого не делать. Вложение данных средств поспособствует развитию, как различных отраслей экономики, так и её в целом.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что:

1. Инвестиции в человеческий капитал влияют на развитие навыков и компетенций сотрудников. Более квалифицированные работники могут эффективнее выполнять свою работу, повышая тем самым производительность труда и качество изготавливаемой продукции или оказываемой услуги компании.

2. Вкладывая свои денежные средства, компания становится более конкурентоспособной на рынке. Постоянное повышение знаний и умений сотрудников позволяет быстрее адаптироваться к происходящим изменениям на рынке.

3. Инвестиции в человеческий капитал способствуют не только росту отдельного сотрудника, но и всей компании в целом. Обучение создает условия для карьерного роста сотрудника, что в свою очередь может отразиться и на результатах бизнеса.

4. Компании, которые предоставляют возможность для карьерного роста и развития своим сотрудникам, зачастую сталкиваются с меньшей текучестью кадров. Сотрудники ценят такие возможности в обучении и профессиональном совершенствовании, что способствует их преданности к компании.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Быковская Е. Н. Инвестиции в человеческий капитал как фактор экономического развития / Е. Н. Быковская, П. И. Опанасенко // Международные научные студенческие чтения - 2023 : Сборник статей III Международной научно-практической конференции, Петрозаводск, 18 декабря 2023 года. – Петрозаводск: Международный центр научного партнерства «Новая Наука» (ИП Ивановская И.И.), 2023. – С. 11-14. – EDN LCFSSY.

2. Кауд В. Д. Инвестиции в человеческий капитал как элемент развития цифровой экономики / В. Д. Кауд, М. С. Кийик // Цифровой контент социального и

экосистемного развития экономики : СБОРНИК ТРУДОВ III МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ, Симферополь, 10 ноября 2023 года. – Симферополь: Общество с ограниченной ответственностью «Издательство Типография «Ариал», 2023. – С. 234-235. – EDN VHTMGK.

3. Теплякова А. А. Инвестиции в человеческий капитал / А. А. Теплякова // Образование. Наука. Производство : Сборник докладов XV Международного молодежного форума, Белгород, 23–24 октября 2023 года. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, 2023. – С. 244-249. – EDN VJIMPW.

## **ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ ИЗ РЕГИОНАЛЬНЫХ БЮДЖЕТОВ**

**Коротина Ольга Дмитриевна**, студентка 3 курса  
специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**,  
к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Важную роль в развитии региональной экономики, а также в обеспечении устойчивого роста играют источники финансирования из региональных бюджетов. Недостаток собственных ресурсов, подвергает регионы привлекать дополнительные инвестиции из государственных внебюджетных источников.

Средства, предусмотренные региональными бюджетами на инвестиционные проекты, выступают одним из важных источников финансирования. На региональном уровне средства выделяются на различные направления, такие как развитие сельского хозяйства, образования и здравоохранения, развитие отрасли промышленности, туризма и инфраструктуры. Именно благодаря региональному финансированию улучшается качество жизни населения в регионах, создаются различные новые рабочие места, повышается конкурентоспособность экономики.

Собственные доходы региона являются одним из основных источников финансирования инвестиций из региональных бюджетов. Формирование данных доходов происходит за счет налоговых поступлений от предприятий и организаций, работающих на территории региона. Расчет собственных средств региона определяется посредством величины налоговых ставок, экономического развития и других региональных факторов. Величина собственных доходов региона непосредственно зависит от активности и эффективности развития предприятий на территории региона.

Внебюджетные источники финансирования инвестиций являются также важным аспектом. Привлечение инвестиций посредством партнерских договоров и соглашений выступают одной из форм внебюджетного финансирования. В рамках такой договоренности региональные органы власти заключают партнерские соглашения с частными организациями, которые в свою очередь готовы вложить свои средства в привлекаемые их инвестиционные проекты, осуществляемые в данном регионе. Данный вид привлечения инвестиций позволяет не только разнообразить источники финансирования, но, а также привлекать дополнительные ресурсы для реализации различных инвестиционных проектов.

В некоторых случаях внебюджетные источники финансирования инвестиций используются через механизмы государственно-частного партнерства. В рамках такого сотрудничества частные инвесторы вносят не только свои средства, но, а также предоставляют технические, профессионально-организационные ресурсы в целях эффективности проведения инвестиционного проекта.

Власти региона активно привлекают частные инвестиции, так как использование внебюджетных источников финансирования инвестиций позволяет диверсифицировать источники, привлекать дополнительные ресурсы и средства в целях успешной реализации проектов, уменьшать финансовую нагрузку на бюджет регионов. Важным аспектом в достижении поставленных целей является эффективное управление и контроль над использованием данных средств.

Привлечение иностранных инвестиций является одним из успешных примеров использования внебюджетных источников финансирования инвестиций. Данный механизм финансирования инвестиций выступает надежным инструментом для регионального развития, способствуя их экономическому росту.

Привлечение иностранных инвестиций имеет свои преимущества для экономики региона. В первую очередь это привлечение финансовых ресурсов извне, которые непосредственно способствуют созданию рабочих мест и ускоряют темпы экономического развития.

Для эффективности и успешности привлечения иностранных инвестиций региональным властям необходима продуманность и качественная подготовка. Необходимым является создание благоприятного инвестиционного климата, обеспечение эффективной поддержки бизнес-среды в регионе, а также предоставление гарантий и льгот инвесторам. Именно применение данных мер позволяет достичь стабильного экономического развития региона и максимально использовать потенциал привлекаемых иностранных инвестиций.

Еще одним из видов финансирования инвестиций является – финансирование федерального бюджета. Инвестором в данном случае выступает – Правительство страны. Реализация инвестиционных проектов из федерального бюджета реализуется через федеральные программы, что позволяет способствовать росту экономики региона, развивать науку и технологии, улучшать социальную сферу и модернизировать производство.

В качестве источников финансирования инвестиций выступают гранты и субсидии из региональных бюджетов.

Гранты представляют собой предоставляемые из регионального бюджета бесплатные средства для реализации конкретных проектов. Предоставление грантов происходит на конкурсной основе, и неотъемлемым требованием является предоставление проекта и бизнес плана. Данные средства направляются на поддержку предпринимательства, инноваций, развития, как малого, так и среднего бизнеса.

Субсидии представляют собой дополнительные средства, выделенные из бюджета региона для предприятий и отраслей, испытывающих финансовые трудности или нуждающиеся в поддержке. Как правило субсидии выделяются в целях компенсации части затрат на производство, развития инфраструктуры, модернизацию производства и оборудования, снижения кредитных ставок.

Также важным источником финансирования инвестиций в бюджетах региона являются межбюджетные трансферты. Данные средства передаются из федерального бюджета в бюджеты регионов для обеспечения. Размер межбюджетных трансфертов напрямую зависит от множества факторов. К наиболее важным можно отнести социально-экономическое положение региона, его стратегический потенциал и другие.

Еще одним важным источником финансирования инвестиций из регионального бюджета являются различные заимствования и кредиты. Применение данного источника финансирования позволяет регионам обеспечить необходимыми средствами для реализации инвестиционных проектов и способствовать экономическому развитию. У данного метода существуют свои недостатки. Необходимо тщательно управлять и планировать долгом во избежание негативных последствий устойчивости региона и его финансового состояния.

Получение данного вида финансирования инвестиций из бюджета регионов может быть полезным для развития инвестиционных проектов, особенно для малых и средних предприятий, которые часто испытывают финансовые трудности.

Таким образом, источники финансирования инвестиций из региональных бюджетов составляют важный элемент развития эко-

номики регионов. Они позволяют не только привлекать дополнительные средства на реализацию проектов, но и повышать уровень жизни населения, укреплять экономическую безопасность регионов и обеспечивать их устойчивое развитие.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Ваганова, О.В. Оценка инвестиционной привлекательности регионов РФ / О.В. Ваганова // Экономика устойчивого развития. — 2021. — № 1 (45). — С. 34-38.
2. Горелова, И.Л. Инструменты оценки инвестиционной привлекательности / И.Л. Горелова // Инновации. Наука. Образование. — 2021. — № 33. — С. 563-568.
3. Кумаритова, Л.Т. Проблемы и перспективы инвестиционной привлекательности России / Л.Т. Кумаритова // Электронное сетевое издание «Международный правовой курьер». — 2021. — № 3. — С. 32-36.с.

### **РОЛЬ ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА**

**Куликова Екатерина Евгеньевна,**

**Дмитриева Виктория Романовна,** студентки 4 курса  
направления «Экономика»

Научный руководитель: **Маркова Анна Александровна,**  
преподаватель кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Стремительное и динамичное развитие экономической конъюнктуры осложняет процесс обеспечения финансовой безопасности предприятия. В условиях неопределенности, хозяйствующим субъектам достаточно сложно предугадать возможные риски и организовать мероприятия повышения финансовой безопасности.

Эффективно функционирующая финансовая система обуславливает поддержание экономической безопасности предприятия на высоком уровне. Она обеспечивает своевременно и в полном объеме все звенья финансовой системы необходимыми ресурсами, с учетом минимизации затрат. Нерациональное распределение ресурсов может негативно отразится на деятельности предприятия, что приведет к снижению производственного потенциала, конкурентных преимуществ, а также к утрате финансовой безопасности.

Деятельность хозяйствующего субъекта связана с формированием прибыли, а это в свою очередь тесно сопряжено с финансовыми рисками. Поэтому необходимость обеспечения финансовой безопасности на предприятии обуславливается минимизацией

возможных негативных последствий, которые могут привести к банкротству или полной ликвидации предприятия.

Финансовая безопасность хозяйствующего субъекта – состояние экономического субъекта, характеризующееся степенью его защищенности от внешних и внутренних угроз. Финансовая безопасность призвана обеспечить устойчивую финансовую политику, достижение оперативных целей и задач, а также обеспечение стабильного развития предприятия.

Основываясь на характеристиках таких понятий, как «национальная безопасность» и «экономическая безопасность», представляется возможным дать следующую формулировку понятия «финансовая безопасность хозяйствующего субъекта». Финансовая безопасность хозяйствующего субъекта — одна из важнейших составляющих его экономической безопасности. Она характеризует защищенность финансовых отношений, используемых финансовых активов и иных финансовых ресурсов, а также финансовых сделок и операций от внешних и внутренних угроз. В процессе этого обеспечивается финансовая устойчивость и независимость, благоприятные условия для удовлетворения законных интересов и потребностей хозяйствующего субъекта. [1]

Финансовая безопасность включает в себя:

1) отдельные аспекты деятельности предприятия, обеспеченные необходимыми финансовыми ресурсами;

2) финансовое равновесие, устойчивость и платежеспособность предприятия, как в краткосрочном, так и в долгосрочном периоде;

3) достаточную финансовую независимость;

4) гибкость при принятии финансовых решений;

5) защищенность финансовых интересов собственников;

6) способность противостоять возникающим внешним угрозам.

Основная задача финансовой безопасности - эффективное функционирование предприятия, выявление внутренних резервов, а также своевременная диагностика финансовых угроз и их минимизация.

Финансовая угроза в области экономической безопасности, связаны с деструктивным воздействием факторов на финансовую составляющую, что ведет к экономическому спаду.

Наиболее применяемая сегодня классификация — разделение угроз на внешние и внутренние. Внешние угрозы являются сложно прогнозируемыми и не зависят от деятельности компании. К ним можно отнести: нестабильную экономическую конъюнктуру, неразвитость рынков капитала, внешнеэкономическая ситуация на мировой арене, неэффективная политика государства. Внутренние угрозы напротив, связаны, прежде всего, с деятельностью самого

хозяйствующего субъекта, поэтому им следует уделять особое внимание. [2]

Среди угроз, возникающих непосредственно на самом предприятии, можно выделить: низкие показатели ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и деловой активности, а также неэффективная ценовая и внутренняя политика.

Постоянный мониторинг финансовой безопасности предприятия способствует своевременному выявлению проблем и оперативное их решение. На основе данных, полученных в ходе проведения анализа, в целях предупреждения финансовой угрозы, разрабатывается план мероприятий по устранению возможных внешних и внутренних опасностей. Что в свою очередь, обеспечит повышение финансовой устойчивости и эффективности деятельности предприятия в будущем. [3]

Выдающиеся ученые внесли неоценимый вклад в исследовании методик оценки финансовой безопасности, к ним относят: И.А. Бланка, Г.В. Савицкую, Л.В. Донцову, Н. А. Никифорову, Т.Б. Кузенько и Д.А. Шеремета, все они являются родоначальниками классического финансового анализа.

Существенное значение оказывает выбор определенного метода оценки финансовой безопасности. Данные, полученные в результате, в основном, рассматриваются с точки зрения текущего состояния и развития предприятия при помощи информационного обеспечения управленческой деятельности. Новые методики, используемые для оценки финансовой безопасности, лежат в основе уже ранее созданных и внедренных в работу.

Первостепенной важностью в экономической безопасности обладает финансовая безопасность на основании того, что она регулирует часть капитала, которая отвечает за высокий уровень финансового потенциала, удовлетворяющий все коммерческие интересы компании. В связи с этим, при организации комплексного экономического анализа организации большинство авторов выделяют финансовую безопасность фундаментальной.

Важно отметить то, что работа по осуществлению на предприятии анализа и оценки его деятельности, должна быть четко организована. Вследствие этого, результаты полученного исследования покажут текущие состояние организации, обнаружат сильные и слабые стороны, а также помогут в разработке рекомендаций для усовершенствования того или иного направления. Материалы, полученного исследования войдут в основу разработки дальнейших решений руководства, например, преобразование какой-либо сферы деятельности организации, минимизация расходов, а так же рост доходов, за счет производительности труда. Такие мероприятия, направлены на предотвращение негативных последствий и

призваны способствовать избежать неблагоприятных последствий. Профилактические меры в области обеспечения финансовой безопасности позволяют избежать дополнительных затрат, связанных с устранением возможного ущерба в результате влияния финансовых рисков. [4]

Стоит уделить особое внимание вопросам защиты финансовой безопасности хозяйствующего субъекта от влияния негативных явлений. Исходя из этого, быстрота выявления и нейтрализации опасности будут зависеть от того, какая модель оценки угроз финансовой безопасности применена. Однако, способность руководства вовремя выявить потенциальные угрозы и предотвратить их негативные последствия немаловажно, так как именно от этого зависит уровень финансовой безопасности предприятия.

Состояние, при котором организация может противостоять внутренним и внешним угрозам, а также устойчиво реализовать свои коммерческие интересы в различных аспектах экономических отношений, называется финансовой безопасностью компании. Ее главная задача - обеспечить дальнейшую бесперебойную работу, а также защитить от влияния негативных факторов окружающей среды.

Таким образом, немаловажную роль в деятельности любого финансово устойчивого предприятия играет правильно организованная система, направленная на выявление и нейтрализацию угроз финансовым интересам предприятия и государства. Следует отметить, что любые аспекты экономической безопасности нужно рассматривать через призму ее финансовой составляющей.

В избежание всех негативных последствий, руководителям необходимо неоднократно проводить контроль, наблюдение и постоянно анализировать финансовую безопасность предприятия. После проведения всех мероприятий, необходимо разработать ряд рекомендаций по предупреждению потенциальных угроз и предотвращению их последствий. Все эти процедуры позволяют обеспечить бесперебойную и стабильную работу, а также повысить эффективность деятельности компании.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Маркова А.А., Катайкина Н.Н., Абелова Л.А., Обеспечение финансовой безопасности хозяйствующего субъекта // журнал Вестник Алтайской академии экономики и права, № 3 (часть 1) - 2021 г.
2. Михайлов Д.М. Мировой финансовый рынок. Тенденции развития и инструменты; Экзамен - М., 2021. - 768 с
3. Соловьев И.Н. Правовые основы финансовой безопасности Российской Федерации. Учебное пособие; Проспект - М., 2021. - 349 с.
4. Шредер Н.Г. Анализ финансовой отчетности; Челябинск: Альфа-Пресс - М., 2020. - 176 с.

## **ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ В СТРАТЕГИЧЕСКОМ ФИНАНСОВОМ АНАЛИЗЕ**

**Куркина Ирина Михайловна**, студентка 4 курса

специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**,

к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Финансовая модель бюджетирования – это один из основных инструментов в стратегическом финансовом анализе. Она позволяет оценить финансовые результаты и риски предприятия на основе различных сценариев и прогнозов. Бюджетирование - это процесс планирования и контроля финансовых ресурсов предприятия. Финансовая модель бюджетирования включает в себя разработку и расчет различных финансовых показателей, таких как выручка, затраты, прибыль, оборотные средства и долгосрочные инвестиции [1].

Основная цель финансовой модели бюджетирования - обеспечить достижение стратегических целей предприятия и оптимальное использование финансовых ресурсов. Для этого модель должна учитывать различные факторы, такие как экономические условия, конкурентное окружение, изменения в законодательстве и т.д.

Финансовая модель бюджетирования также может включать в себя различные сценарии и прогнозы. Например, модель может предусматривать различные уровни спроса на продукцию, изменения в ценах сырья или изменения валютных курсов. Это позволяет оценить влияние этих факторов на финансовые результаты и риски предприятия. Кроме того, финансовая модель бюджетирования может быть использована для оценки эффективности инвестиционных проектов. На основе модели можно определить ожидаемую прибыльность проекта, его срок окупаемости и влияние на финансовые показатели предприятия [2].

Важным аспектом финансовой модели бюджетирования является контроль и анализ фактических результатов. Путем сравнения фактических данных с плановыми можно выявить отклонения и принять меры для их коррекции. Важным элементом в достижении стратегического финансового положения компании является матрица финансовой стратегии Франсона и Романа. Она прогнозирует ключевые позиции предприятия на ближайшие несколько лет. Построение аналитической таблицы заключается в расчете результата финансово-хозяйственной деятельности. После расчета предприятию присваивается один из квадратов матрицы, который имеет собственные номер и название [3].

Для анализа использовалась отчетность ООО «ЛВЗ «Саранский», за период 2020 – 2025гг. При этом 2023 – 2025 г. являются прогнозными, и по ним составлена прогнозная отчетность. В таблице 1 представлен расчет результата хозяйственной деятельности анализируемого предприятия:

Таблица 1 - Расчет результата хозяйственной деятельности, тыс. руб.

Показатель	2020 г, факт	2021 г, факт	2022 г, факт	2023 г, план	2024 г, план	2025 г, план
РХД	128 680	163 343	999 544	744 083	1 285 104	1 325 544
ЕВИТ	592 919	834 719	1 039 708	1 326 299	1 369 328	1 412 358
Финансовая потребность на начало периода	1 567 994	1 963 696	2 612 811	2 648 058	3 222 710	3 296 782
Финансовая потребность на конец периода	1 963 696	2 612 811	2 648 058	3 222 710	3 296 782	3 370 856
Изменение финансовой потребности	395 702	649 115	35 247	574 652	74 072	74 074
Финансовые вложения	68 537	22 261	4 917	7 564	10 152	12 740

Данные таблицы 1 показывают, что ликвидность предприятия имеет тенденцию к росту в течение всего периода, о чем говорит положительное значение РХД. В таблице 2 представлен расчет результата финансовой деятельности предприятия:

Таблица 2 - Расчет результата финансовой деятельности, тыс. руб.

Показатель	2020 г, факт	2021 г, факт	2022 г, факт	2023 г, план	2024 г, план	2025 г, план
РФД	399 857	-3 821	-609 242	78 006	-295 757	-310 706
Заемный капитал на начало периода	1 679 133	2 211 795	2 350 663	1 968 985	2 361 627	2 395 457
Заемный капитал на конец периода	2 211 795	2 350 663	1 968 985	2 361 627	2 395 457	2 429 287
Изменение заемного капитала	532 662	138 868	-381 678	392 642	33 830	33 830
Проценты к уплате	-174 676	-139 468	-166 316	-165 345	-165 857	-166 368
Налог на прибыль	-144 157	-197 173	-235 210	-309 038	-319 458	-329 878

## Продолжение таблицы 2

Долгосрочные финансовые вложения	14 617	8 569	3 917	8 160	8 351	8 541
Прочие доходы	200 645	202 521	177 879	167 907	164 079	160 251

Оптимальное значение РФД приходится на 2020г. В течение всего изучаемого периода РФД имеет отрицательное значение, за исключением 2023 г., когда он составит 78 006 тыс. руб. Это явление связано с увеличением заемного капитала, процентов по займам и налога на прибыль в 2024 - 2025 гг.

В таблице 3 приведен расчет результата финансово-хозяйственной деятельности предприятия:

Таблица 3 - Расчет финансово-хозяйственной деятельности, тыс. руб.

Показатель	2020 г, факт	2021 г, факт	2022 г, факт	2023 г, план	2024 г, план	2025 г, план
РФХД	528 537	159 522	390 302	822 089	989 347	1 014 838

Детальный анализ финансового состояния предприятия возможен только после построения матрицы финансовых стратегий Франшона и Романа и определения положения компании в ней за изучаемый период (таблица 4):

Таблица 4 – Определение номеров квадратов матрицы Франшона и Романа для ООО «ЛВЗ «Саранский»

Показатель	2020г, факт	2021г, факт	2022г, факт	2023г, план	2024г, план	2025г, план
Логическое значение РХД	РХД>0	РХД>0	РХД>0	РХД>0	РХД>0	РХД>0
Логическое значение РФД	РФД>0	РФД≈0	РФД<0	РФД>0	РФД<0	РФД<0
Номер квадрата	6	4	1	6	1	1

В таблице 5 в матрице отображено развитие предприятия за 2020-2025 гг.

В 2020 г. предприятие находилось в 6-м квадрате «Материнское окружение». Такое положение предприятие приобретает за счет создания дочерних организаций путем возрастания заемного капитала.

Если заемные средства преобладают над собственными, то предприятие рискует переместиться в квадрат 4 «Рантье», что и наблюдается в 2021 г. Это положение обусловлено снижением РФД из-за повышения налогов и процентов по займам и характеризуется низкими темпами роста и нейтральным уровнем задолженности.

В 2022 г. предприятие переходит из 4-го в 1-й квадрат «Отец семьи». В этом положении темпы роста продаж ниже потенциально возможных, поскольку не используются все внутренние ресурсы. Это возможно, когда экономическая рентабельность низкая и неизменная.

Таблица 5 - Положение предприятия в матрице Франшона и Романа

	РФД < 0	РФД ≈ 0	РФД > 0
РХД > 0	1	4	6
	2025г		2023г
	2022г ← 2024г ← 2021г ← 2020г		
РХД ≈ 0	7	2	5
РХД < 0	9	8	3

По прогнозам на 2023 г. предприятие может перейти снова в 6-й квадрат в результате наращивания заемного капитала. А в последующих 2024 и 2025 гг. возможен переход снова в 1-й квадрат в случае отрицательного РХД. В последующем положение предприятия может переместиться в квадрат 4 или 2, если реализует свои способности, тем самым повышая темпы роста или в квадрат 7 – при снижении темпов роста.

Финансовая модель бюджетирования является неотъемлемой частью стратегического финансового анализа [5]. Она позволяет оценить финансовые результаты и риски предприятия, оптимизировать использование финансовых ресурсов и принимать обоснованные решения. Правильно разработанная и использованная мо-

дель поможет предприятию достичь своих стратегических целей и обеспечить устойчивое развитие.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Першина Н.А., Астраханцева И.А.* Финансовая модель бюджетирования // Учет, анализ и аудит: проблемы теории и практики. 2022. № 19. С. 122-126. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=34973790>

2. *Дорофеев М.Л.* Особенности применения матрицы финансовых стратегий Франсона и Романа в стратегическом финансовом анализе компании // Финансы и кредит. 2021. № 23(359). С. 51-56

3. *Арутюнян Ю.И., Гоник Г.Г.* Стратегия управления финансовыми ресурсами фирмы на основе матрицы Ж.Франсона и И.Романа // Московский экономический журнал. 2022. №12

4. Ресурс БФО

5. *Мягкова М.В.* Современная финансовая политика // М.В. Мягкова, А.А. Маркова, Н.Н. Катайкина. учебное пособие / Саранск, 2020. – 120 с.

### **ЛИЗИНГ КАК ФИНАНСОВАЯ УСЛУГА, ЕГО ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ**

**Лепёшкина Дарья Евгеньевна**, студентка 3 курса  
направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**,  
к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Любое предприятие на рынке стремится к развитию и представлению более качественной продукции. Зачастую им тяжело угнаться за развивающимися тенденциями и технологиями, ведь для более качественной реализации продукции требуются огромные затраты, в том числе и новое оборудование. Тогда предприятия прибегают к такой финансовой услуге как лизинг. В данной статье рассмотрим, что такое лизинг, его финансовый смысл, отличия от кредита и аренды, а также какие преимущества и недостатки он несет для компании, которая им воспользовалась.

Лизинг представляет собой финансовую услугу, когда один имеет в собственности имущество, а другой имеет желание пользоваться этим имуществом. Того у кого находится имущество в собственности называют лизингодателям, а тот кто хочет воспользоваться этим имуществом в своих целях – лизингополучатель. Из этого следует, что лизинг представляет собой финансовую услугу, в которой лизингодатель, имея в собственности имущество, передает его в пользование лизингополучателю на определенных условиях [1].

Данные условия прописываются в договоре лизинга: сумма арендных платежей, срок пользования имуществом, сумма залога и т.д.

Финансовый смысл лизинга заключается в том, что от данной сделки получают выгоду все стороны. Покупать дорогостоящее оборудование любому бизнесмену не выгодно, т.к. необходимо изымать из оборота денежные средства, которые понадобятся для деятельности компании. Оформлять кредит в некоторых случаях не целесообразно, к тому же это долго и не всегда выгодно. Тогда бизнесмену на помощь приходит лизинг.

Что касается лизингодателя, то его выгода заключается в том, что имущество находится в его собственности и при непредвиденных обстоятельствах он его не потеряет, и может найти другого клиента, кому сдать своё имущество, если тот не выплачивает ему сумму арендных платежей по лизинговому договору.

Лизинговую сделку может оформить любой бизнес. Для крупных предприятий это альтернатива покупке оборудования в кредит, когда оно осваивает новые для себя рынки. Компания берет во временное пользование имущество у лизингодателя, а потом выясняется, что такая производственная мощность ему не нужна, то данное имущество он может вернуть лизингодателю. А при покупке оборудования и вскоре его продажи он понесет убытки, т.к. продать оборудование за ту же цену, что он купил, уже не получится.

Так же стоит отметить, что законодательство не запрещает осуществлять лизинговые сделки обычным людям, но зачастую лизинговые компании не работают с физическими лицами, они отдают предпочтение компаниям или индивидуальным предпринимателям. Да такие сделки проводятся, но очень редко. Все это определяется не выгодностью для частных лиц. При оформлении лизинговой сделки, лизинговая компания в сумму платежа включается НДС, который должен оплачивать клиент, т.е. на физическое лицо. Если рассматривать кредит, то при его оформлении НДС в сумму платежей не входит, отсюда следует, что платежи по кредиту будут меньше чем по лизингу [2].

Еще одним недостатком лизинга для частных лиц, является то, что лизинг оформляется достаточно на короткий срок от 3 до 10 лет, а например, при оформлении ипотечного кредита, срок увеличивается, и кредит могут выдать на 25 и более лет. Так при оформлении недвижимости в лизинге, ежемесячные выплаты будут больше из-за короткого срока, чем при оформлении ипотеки в банке. Поэтому такая лизинговая сделка будет обременительной для бюджета.

Лизингом пользуется те предприятия, которым необходимо дорогостоящее оборудование, транспорт, спецтехника и т.д. Приведем ниже список, что может быть объектом лизинговой сделки:

– Транспорт. Компании могут арендовать различный вид транспорта, начиная от обычных автомобилей, до спецтранспорта, грузовиков и т.д.;

– Оборудование. Предметом лизинговой сделки может быть любое оборудование, как дорогое, так и нет;

– Недвижимость. В лизинге можно получить коммерческую недвижимость: здание, офисное помещение т.д.

Что касается объектов, которые нельзя взять в лизинг, это персонал, законодательство РФ этого не позволяет. Человек не может быть объектом лизинговой сделки. Но стоит отметить, что компания может прибегнуть к сторонней помощи и передать свои полномочия по управлению бизнесом другой компании – это называется аутсорсинг, или же она может привлечь сторонних сотрудников для работы в компании – это аутстаффинг.

Предметом лизингового договора должны быть только не потребляемые вещи, т.е. имущество, которое может изнашиваться, но им так же можно пользоваться по назначению. Так нельзя в лизинг брать сырье, материалы, продукты питания. Гражданский кодекс РФ так же определяет список объектов, которые не могут быть взяты в лизинг: земельные участки, природные объекты, а также военную технику [3].

Отличия лизинга от кредита заключается в том что, при лизинговой сделки имущество находится у лизингодателя до его выкупа, а если имущество приобретено в кредит, то оно сразу становится собственностью заемщика, но с обременением в пользу кредитора.

Так же существенным отличием является простота получения. При лизинговой сделке лизинговая компания проводит упрощенный анализ лизингополучателя, а также финансовое состояние его бизнеса. Банки же соблюдают определенные риск-правила, установленные Банком России и процесс одобрения, проводится дольше и сложнее.

Одним из условий получения кредита в банках это поручительство. Банки требуют, чтобы в виде дополнительного обеспечения по кредиту было предоставлено поручительство или дополнительный залог. Лизинг в свою очередь дополнительного обеспечения не требует.

Отличий лизинга от кредита можно выделить достаточно много. Более широкий список отличий представлен в таблице 1 [2].

Таблица 1- Отличия лизинг от кредита

Признак	Лизинг	Кредит
Собственность	Находится у лизингодателя до погашения всех платежей и выкупного платежа	Сразу переходит к заемщику, но с обременением в пользу кредитора
Срок	Зависит от типа имущества, обычно до 5-10 лет	По бизнес-кредитам — 36—60 месяцев, по автокредиту — до 7 лет, по ипотеке — до 30 лет
Первоначальный взнос	0-40%	Обычный бизнес-кредит — без вноса, на покупку имущества или оборудования — от 10—20%
НДС	Есть	Нет
Простота получения	Упрощенный анализ клиента и финансового состояния бизнеса	Банки обязаны соблюдать риск-правила, установленные Центробанком, и одобрение проходит сложнее
Дополнительное обеспечение	Не требуется	Поручительство руководства или участников, третьих лиц или дополнительного залога, индивидуально по каждому клиенту
Отсрочка платежей по договору	Законодательной обязанности предоставить отсрочку нет	По закону есть право на ипотечные каникулы. Можно взять их или обратиться за реструктуризацией и отсрочить платеж на 6 месяцев или больше. По бизнес-кредитам банк может предоставить отсрочку до 12 месяцев

Говоря о лизинге, стоит привести отличия его от аренды. Главным отличием лизинга от аренды заключается в том, что имущество в лизинге может перейти в собственность лизингополучателя спустя некоторое время. При аренде же имущество не может быть выкуплено в конце срока договора аренды.

Так же еще одним отличием является то что, оборудование или технику обычно покупают для конкретного лизингополучателя, а имущество, предлагаемое в аренду, может воспользоваться любой желающий, если оно его устраивает и соответствует его критериям.

Основные отличия лизинга от аренды приведем в таблице 2.

Говоря о лизинге как об финансовой сделки, можно выделить его как преимущества, так и недостатки.

Таблица 2 – Отличия лизинга от аренды

Признак	Лизинг	Аренда
Чем регулируется	ФЗ №164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)»	Глава 34 ГК РФ
Срок	Зависит от типа имущества, обычно до 5—10 лет	Чаще на 12 месяцев или меньше, с возможностью продления
Получит ли клиент имущество в собственность	Да	Нет
Документы для оформления сделки	Документы, подтверждающие работу бизнеса и финансовое состояние	Обычно платежеспособность не подтверждают
Участники	Минимум три стороны: продавец, клиент и лизинговая компания	Арендодатель и арендатор
Объект аренды	Есть ограничения: например, в лизинг нельзя оформить земельный участок	Практически любое имущество

Основным преимуществом лизинга, является то, что нет необходимости платить налоги. Все платежи по налогам, предусмотренные налоговым законодательством РФ, несет на себе лизингодатель, т.к. имущество, переданное в лизинг, находится у него в собственности.

Вторым преимуществом является более лояльный подход к проверке клиента. Лизинговыми компаниям не обязаны соблюдать требования Банка России. Отсюда менее строгие требования к лизингополучателям, а также к их кредитной истории [3].

Третьим преимуществом является то, что при лизинговой сделке можно распределить платежи. Т.е. если бизнес сезонный, то у лизингополучателя есть возможность распределить платежи так, чтобы они приходились на период максимальной прибыли компании.

Так же при помощи лизинга можно оперативно обновлять оборудование, шагая в след развивающимся технологиям, не тратя на это больших вложений.

Что касается недостатков лизинга, это короткие сроки по сравнению с кредитом. Кредит можно взять на срок до 25-30 лет, если это ипотека на покупку недвижимости, то при лизинге срок уменьшается до 10 лет.

Еще одним недостатком лизинга, является то, что по лизингу нет отсрочки. Если банки по кредитам могут предложить отсрочку

по платежам, то при оформлении лизинговой сделки таких условий нет.

Таким образом, лизинг представляет собой финансовую услугу, с помощью которой компании могут приобретать оборудование, автомобили, коммерческую недвижимость на определенный срок с возможностью выкупить данный объект лизинга. Практически любое имущество может быть передано в лизинг, но есть определенные ограничения.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон "О финансовой аренде (лизинге)" от 29.10.1998 N 164-ФЗ

2. *Мячикова К. А.* Современные тенденции и перспективы развития лизинга в России / К. А. Мячикова // Студенческий научный форум 2024 : сборник статей X Международной научно-практической конференции в 2 частях, Пенза, 17 января 2024 года. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2024. – С. 56-59. – EDN BQKEME.

3. *Токтосунова Ч. Т.* Плюсы и минусы использования лизинга / Ч. Т. Токтосунова, Д. К. Алибаева, А. Ж. Жолдошбекова // М. Рыскулбеков атындагы Кыргыз экономикалык университетинин кабарлары. – 2023. – № 2(59). – С. 28-30. – EDN UBGXCF.

## **НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

**Липатова Елена Павловна,**

**Ханёноква Анастасия Александровна,** студентки 4 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна,** к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Важно понимать, что без усовершенствования финансового управления невозможно достичь высокой прибыли в условиях переменной экономической обстановки. В связи с чрезмерно высокими налоговыми отчислениями, владельцам компаний необходимо искать пути сокращения издержек, включая оптимизацию налоговых обязательств перед государством. Для обеспечения финансовой стабильности и эффективного использования ограниченных ресурсов предприятию требуется систематическое налоговое планирование, включающее в себя разнообразные методы и стратегии управления налоговыми платежами. В результате только через умелое руководство финансовыми активами предприятие может достичь успеха в своей деятельности.

Планирование налоговых платежей является ключевым аспектом финансового планирования, которое помогает оптимизировать

финансовые ресурсы предприятия. Необходимо учитывать не только прибыльность компании, но и величину, которая тратится на налоговые выплаты. Эффективность деятельности предприятия зависит от умения эффективно управлять этими финансовыми обязательствами.

Для повышения эффективности своего предприятия собственники и руководство активно изучают и внедряют новые методы и инструменты налогового планирования. Это помогает им обеспечить оптимальное использование ресурсов и повысить общую эффективность бизнеса.

Сейчас налоговое планирование играет огромную роль. С умением проводить налоговые расчеты можно легально уменьшить налоговые выплаты, что впоследствии позволит сократить издержки и поднять способность конкурировать на рынке собственной продукции.

Управление финансовым положением организации является важным компонентом стратегии, включающим налоговое планирование. Разработка налоговой стратегии обходится через несколько ключевых этапов:

- изначально определяется цель и способы ее достижения;
- следующий этап включает анализ ситуации и выбор эффективных инструментов для достижения целей;
- на третьем этапе выстраивается схема налогового планирования с определением роли инструментов;
- наконец, на четвертом этапе реализуется деятельность с применением схемы и инструментов налогового планирования.

Правильный выбор инструментов для налоговой оптимизации играет ключевую роль в достижении цели налогового планирования. Налоговая оптимизация включает в себя использование различных правовых институтов, механизмов и режимов, с помощью которых налогоплательщик может законно уменьшить свои налоговые обязательства и освободить финансовые средства.

Виды налогового планирования:

В зависимости от длительности периода и характера решаемых задач планирование налогов может быть разделено на стратегическое и тактическое в зависимости от временного промежутка и типа задач, которые он решает. Ежедневные операции и текущие потребности лежат в основе тактического налогового планирования, тогда как стратегическое налоговое планирование ориентировано на решение глобальных задач предприятий и долгосрочный курс.

В зависимости от размера территории, на которой налогоплательщик осуществляет свою деятельность, налоговое планирование может быть международным, национальным, местным.

В зависимости от типа налогоплательщика может быть корпоративным или индивидуальным.

На этапе регистрации нового предприятия уже следует задуматься о применении стратегии налоговой оптимизации, так как выбор организационно-правовой формы, распределение структуры бизнеса и даже его местонахождения могут значительно повлиять на уменьшение налогового бремени в будущем.

На современном этапе развития бизнеса важно учитывать два ключевых аспекта: степень влияния налогов на финансовое положение компании и нестабильность законодательства в области налогообложения. Но разнообразные налоговые режимы, предусмотренные в налоговом законодательстве, предоставляют налогоплательщикам различные льготы и методы исчисления налоговой базы. Следовательно, путем налогового планирования можно добиться уменьшения издержек компании в различных областях ее функционирования, что способствует оптимизации налогообложения.

Существует множество определений налогового планирования. Имеющиеся в экономической литературе определения «налоговое планирование» целесообразно объединить в две основные группы:

1. Первый подход – фокус здесь заключается в том, чтобы активно стремиться к снижению налогового бремени путем ориентирования на действия, направленные на перенос бизнеса на более выгодные платформы. Главное – это не только уменьшить налоговые выплаты, но и активно заниматься деятельностью, направленной на перераспределение активов в более благоприятные условия.

2. Второй подход – налоговое планирование основано на налоговой оптимизации, под которой понимают разновидность экономической деятельности, предполагающее увеличение финансовых результатов при экономии налоговых расходов. При оптимизации происходит контроль соотношения динамики налоговых платежей и выручки предприятия.

Использование всех возможных законных методов для уменьшения круга налоговых обязательств является ключом к успешному управлению финансами компаний. Налоговое планирование имеет огромное значение для обеспечения финансовой безопасности и стабильности бизнеса. Эта стратегия позволяет эффективно управлять потоками денежных средств и повысить доходность предприятий. Учитывая все эти факторы, можно с уверенностью сказать, что налоговое планирование открывает компаниям широкие возможности для улучшения их финансового состояния.

К преимуществам планирования на уровне предприятия можно отнести:

– анализ будущих благоприятных условий;

– прогнозирование изменений внешних условий деятельности предприятия;

– рациональное распределение и использование финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта.

Следует отметить, что имея ограничения в распределении ресурсов и принимая во внимание качественные экономические и финансовые решения, налоговое планирование приобретает критическое значение в условиях переменной внешней среды. Важно понимать, что для компаний любого масштаба налоговое планирование играет ключевую роль, поскольку помогает им решать финансовые вопросы и принимать обоснованные решения. Недостаток средств часто становится серьезным препятствием на пути к успеху для различных организаций.

Поскольку организация налогового планирования в настоящее время не идеальна, нельзя исключить возможность возникновения различных рисков.

В процессе налогового планирования существует вероятность возникновения финансовых убытков, которые могут проявиться в виде денежных потерь. Общие риски минимизации налогов оцениваются как возможные потери налогоплательщика при налоговом контроле, включая взимание задолженностей и штрафов, а также возможные расходы на урегулирование негативной ситуации.

К налоговым рискам можно отнести:

- риски налогового контроля
- риски усиления налогового бремени
- риски уголовного преследования

Путем учета возможных обязательных платежей в бюджет и оптимизации рабочих процессов, управление рисками налогового планирования способствует повышению эффективности. Это позволяет избежать санкций и уменьшить финансовые риски, построив эффективную систему налогообложения, соответствующую законам и нормативам государства. Такой подход позволяет разумно развивать бизнес, минимизируя возможные негативные последствия и обеспечивая стабильность финансовых потоков.

Наиболее остро в современном мире нуждаются в применении налогового планирования четыре группы хозяйствующих субъектов. Среди них - малые предприятия, сложные корпоративные структуры и вновь возникшие частные фирмы. Государственные и бывшие государственные предприятия, находящиеся в частных руках, также подпадают под эту неотложную потребность. Традиционная и упрощенная системы налогообложения используются различными субъектами для оптимизации налоговых обязательств при осуществлении своей деятельности.

Таким образом, активное участие предприятия в налоговом планировании способствует сокращению налоговых платежей и созданию более эффективной финансовой стратегии. Разнообразие методов, используемых на уровне предприятия, позволяет минимизировать налоговые обязательства и обеспечить устойчивое функционирование в условиях внешней среды.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Вылкова, Е. С. Налоговое планирование / Е.С. Вылкова. - М.: Юрайт, 2022. - 640 с
2. Дмитриева Н.Г. Налоги и налогообложение/ Н.Г. Дмитриева. - Ростов - на-Дону: Феникс, 2020. - 213 с.
3. Еремина М.В., Загвоздина В.Н. Варианты минимизации налогообложения предприятий // Налоги и финансовое право. - 2021. - № 7. - с. 211.
4. Морозова Т.В. Малые предприятия: налогообложение, учет и отчетность. М.: ЗАО Юстицинформ, 2021. - 256с.
5. Юткина Т.И. Особенности налогообложения предприятия: Вектор экономики. - 2021. - №9(143). - С.39-43

## **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ**

**Липатова Елена Павловна,**

**Ханёноква Анастасия Александровна,** студентки 4 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна,** к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РГУК*

Одной из основных задач на российских предприятиях в настоящее время является повышение эффективности деятельности и обеспечение финансовой стабильности. Основным инструментом, с помощью которого возможно обеспечить стабильное развитие предприятия, является хорошо налаженная финансовая система, основой которой является система внутреннего финансового контроля. На сегодняшний день система контроля существует во многих предприятиях, но не всегда отвечает современным требованиям и не содействует развитию риск-ориентированной системы управления финансами предприятия. Соответственно, процедура по дальнейшему функционированию внутреннего финансового контроля нуждается в улучшении и доработках. Большинство организаций подходят к системе контроля формально либо пользуются услугами аутсорсинговых компаний, лишая возможности развития навыков и реализации компетенций сотрудников, кото-

рые могут осуществлять контрольные процедуры, поскольку владеют информацией, связанной с деятельностью организации и могут оперативно устранять проблемы, возникающие в процессе осуществления, связанные с финансовой и экономической деятельностью.

Система внутреннего контроля (СВК) - совокупность организационной структуры, методик и процедур, принятых руководством экономического субъекта в качестве средств для упорядоченного и эффективного ведения хозяйственной деятельности.

Она включает надзор и проверку, организованные внутри экономического субъекта его силами, на предмет:

- соблюдения требований законодательства;
- точности и полноты документации бухгалтерского учёта;
- своевременности подготовки достоверной бухгалтерской отчётности;
- предотвращения ошибок и искажений;
- исполнения приказов и распоряжений;
- обеспечения сохранности имущества организации.

Все составляющие компоненты должны находиться в тесной связи между собой, так как в единой совокупности они создают общий финансовый механизм. Благодаря этому механизму можно достигнуть высоких и эффективных результатов, принимая в таком случае грамотные управленческие решения.

Процесс внутреннего финансового контроля должен быть непрерывным, оперативно реагировать на возникающие риски. Для обеспечения целесообразности и последовательности проведения контрольных мероприятий необходимо разработать систему планирования внутреннего финансового контроля.

Планирование внутреннего финансового контроля, в том числе и финансовое, является важным этапом проведения проверки, так как предполагает разработку общей стратегии, сроков, объема контрольных процедур. В ходе планирования разрабатывается и программа контроля, которая содержит набор инструкций для его осуществления и является средством контроля проверки и надлежащей работы контролера

Планирование финансового контроля проводится в соответствии с положением о внутреннем контроле, которое разрабатывает организация, стандартами контроля, методическими рекомендациями по проведению внутреннего контроля и позволяет рационально выстроить ход проверки в соответствии с заявленными целями и задачами.

В этой связи необходимо выстроить систему внутреннего контроля, которая будет охватывать все этапы деятельности хозяйствующего субъекта, начиная от процесса подготовки планов и

заканчивая анализом фактических показателей. Для этого необходимо разработать должностные инструкции для специалистов внутреннего контроля и специалистов, которые предоставляют информацию для планирования и анализа. Данными позициями можно считать следующие:

1. Комплексное соотношение всех основных целей, которые имеются в сфере внутреннего контроля, с базовыми позициями, отражающими экономическую политику хозяйствующего субъекта.

2. Обязательное соблюдение всех условий действующего российского законодательства.

3. Комплексное согласование всех основных изменений, которые могут возникать в связи с организацией взаимодействия между структурными подразделениями.

Выполнение всех основных процедур в системе внутреннего финансового контроля должно производиться на основе ряда ключевых принципов. Эти принципы напрямую связаны с процедурой финансового планирования. Данными принципами являются:

1. Законность: соблюдение законодательства Российской Федерации и выполнение правовых норм, регулирующих осуществление внутреннего финансового контроля.

2. Объективность и профессиональная компетентность: внутренний финансовый контроль должен осуществляться качественно, с применением совокупности профессиональных знаний и опыта.

3. Независимость и ответственность: субъект внутреннего финансового контроля несёт ответственность за предоставление полных и достоверных предложений, заключений, отчётов.

4. Конфиденциальность: информация, полученная в результате проверки, не может быть передана заинтересованным лицам.

5. Обязательность: внутренний финансовый контроль должен быть обязательным в течение определённого периода времени.

6. Системность: при осуществлении внутреннего финансового аудита бюджетные риски и выявленные нарушения анализируются по всем направлениям финансово-хозяйственной деятельности.

Согласно всем этим мероприятиям производится комплексное финансовое планирование деятельности. Данная работа считается важным управленческим процессом, в составе которого выявляются все основные цели и перспективные задачи будущего развития, а также выбираются пути и средства достижения нового эффективного результата и обеспечения финансовой стабильности.

Структурная схема процесса внутреннего финансового контроля состоит из четырех основных этапов. Основными показателями финансового состояния предприятия являются показатели

финансовых результатов, показатели рентабельности, ликвидности и оценка рисков банкротства. Вышеуказанная информация позволяет выделить ряд основных задач, способствующих организации системы комплексного внутреннего контроля:

- Разработка и внедрение контрольных процедур с учётом особенностей бизнес-процессов и присущих рисков;

- Обеспечение надёжной системы сбора, обработки и передачи информации;

- Обеспечение руководства организации необходимой информацией об отклонениях от ожидаемого порядка функционирования процесса для принятия необходимых корректирующих мер.

Методика и практика внутреннего аудита хозяйствующего субъекта должна соответствовать и не противоречить задачам, которые ставит перед собой руководство компании на основании целей устойчивого финансового положения и снижения рисков. Поэтому основная задача эффективного управления заключается в обеспечении максимально эффективной и оптимальной реализации всех экономических решений в рамках текущей деятельности компании.

В настоящее время многие организации используют блокчейн-технологии во внутреннем финансовом контроле - инструмент достижения комплексной экономической безопасности. Блокчейн - технология представляет собой разбитый реестр, который сохраняет цепочку связанных блоков с информацией и данными о сделках и транзакциях, производимых в системе.

Основными принципами блокчейна являются: децентрализация и распределенность, высокий уровень надёжности и безопасности, невозможности изменения данных.

Основными элементами оперативного контроля является оценка рисков деятельности организации, разработка управленческих предложений по улучшению деятельности компании, а также проработка вопросов, касающихся организации и методики аналитических процедур, направленных на выявление неиспользованных активов, резервов экономического и финансового развития организации. Вместе с тем, необходима четкая регламентация в области законодательных основ, регулирующих контрольные мероприятия с учетом отраслевой принадлежности и управленческой системы организации.

Постоянные изменения действующего законодательства создают множество проблем при проведении внутреннего контроля за различными аспектами функционирования организаций. В этом случае актуальной является процедура организации финансового контроля сразу на нескольких взаимосвязанных между собой уровнях.

Важнейшей мерой по улучшению системы внутреннего финансового контроля выступает разработки эффективной системы качественного внутреннего контроля путем разработки принципов контроля. Это позволит улучшить систему внутреннего контроля. Данными принципами являются:

1. Принцип развития движения и своевременного торможения. Суть в том, что с его помощью можно развивать предприятие и увеличивать совокупную прибыль.

2. Принцип своевременности позволяет максимально эффективно собирать и изучать всю актуальную информацию.

3. Принцип документирования способствует организации систематического взаимодействия с участниками документооборота.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Акифьева Л.В., Козлова Е.Е.* Внутренний контроль как функция управления организацией // Учетно-аналитические инструменты развития цифровой экономики. Материалы II Международной научно-практической конференции. Княгинино, 2021. С. 38-40.

2. *Анисимов А. Л.* Информатизация деятельности в сфере финансового контроля : курс лекций / А. Л. Анисимов ; М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. - Екатеринбург : Изд-во УрГЭУ, 2020. - 120 с.

3. *Вилисов В. Я.* Инструменты внутреннего контроля. Монография / В.Я. Вилисов. - М.: РИОР, 2021. - 532 с.

4. *Воронина Н.И.* Система внутреннего контроля коммерческой организации: понятие и основные принципы формирования // Сибирская финансовая школа. 2020. № 2 (138). С. 85-91.

5. *Диканёва О.А.* Внутренний контроль: понятие и формы организации // Территория науки. 2022. № 5. С. 48-52

## КРИПТОВАЛЮТА В РОССИИ

**Маух Денис Владимирович**, студент 4 курса

специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**,

к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В последнее время в мире набирает обороты рынок криптовалют, и Россия не осталась в стороне. 1 января 2021 года в РФ вступил в силу Федеральный закон от 31.07.2020 №259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ». В данном законе нет понятия «криптовалюта», вместо этого в законе вводится понятие «цифровая валюта». Также в нем нет упоминания о «майнинге» - процессе выработки новой криптовалюты.

Покупку криптовалюты можно рассматривать как инвестицию. Однако цена на криптовалюту нестабильна, она зависит от многих факторов, так внутренних, так и внешних. К внешним факторам можно отнести:

– состояние мировой экономики. Высокая долговая нагрузка во многих странах мира, ухудшение макроэкономической ситуации в мире, замедление экономики мира в следствии высокой инфляции.

– военные конфликты и геополитическая напряженность. Начавшаяся в 2022 году Специальная Военная Операция (далее СВО) спровоцировала мировой энергетический кризис. Цены на энергоносители сильно выросли, чем уменьшили экономическую эффективность майнинга криптовалюты.

– политика санкций стран запада. При условиях мощного санкционного противостояния России и Запада, активы инвесторов России и в частности криптоактивы, оказались либо в угрозе блокировки, либо заблокированы вовсе. Большое количество централизованных бирж начали отказывать российским криптоинвесторам в сотрудничестве.

К внутренним факторам относят «Кризис доверия». В 2022 году криптоиндустрия потерпела несколько «громких» скандалов, что способствовало к снижению уровня доверия криптоинвесторов и массовому оттоку средств из криптоактивов.

Криптовалюта работает на технологии блокчейна. Эта технология поддерживается на всех компьютерах. Она основывается на цепочке блоков, содержащих в себе последовательность данных. Блоки выстраиваются в последовательность и неразрывно связаны друг с другом. Блокчейн постоянно обновляется и его базы данных безгранична. В системе нельзя провести замещение блока или удалить его. Это является главным преимуществом блокчейна.

Майнинг биткоинов происходит на мощных компьютерах. На них производятся вычисления новых блоков в блокчене, за них пользователю начисляются «монеты». Эмиссия этих монет строго ограничена – их всего может быть выпущено 21 млн., это прописано в исходном коде блокчейна. Цена биткоинов растет во многом за счет их конечного числа.

Первая мировая криптовалюта появилась в 2009 году – биткоин. Её создателя звали Сатоши Никамато. Но никто не знает, существует ли он на самом деле. есть предположение что эта не одна личность, а группировка программистов.

На сегодняшний момент существует около 19 млн. биткоинов. Их владельцами являются более 100 миллионов людей. Всего создано около 200 миллионов биткоин-кошельков.

Как показывает график минимальная цена была зафиксирована 21.11.2022 и составляла 966854856 рублей. А самый «пик» в цене

был зафиксирован 10.03.2022 и составлял 4745517879 рублей. За весь период цена снизилась на 2310901993 (на 66,5%).

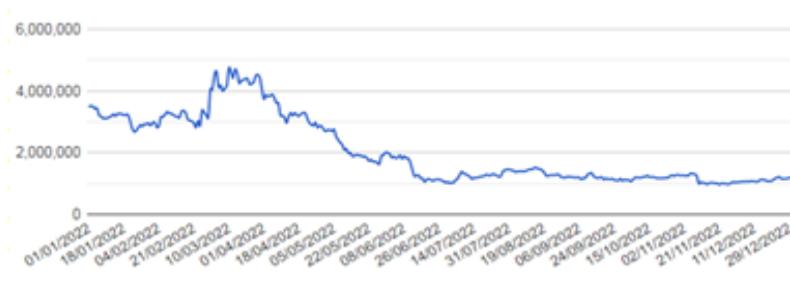


График 1 – Курс биткоина по отношению к рублю за 2022 год.

Большинство людей считают криптовалюту как исключительно инвестиционным инструментом. Но развитии финансовых рынков и привлечение новых сервисов делает ее также актуальным платежным сервисом. При использовании криптовалюты в качестве платежного средства сохраняется полная конфиденциальность, так как транзакции совершаются анонимно. информации, которая бы позволила идентифицировать покупателя, нигде нет, а взломать систему защиты с криптографическим шифрованием практически невозможно.

Однако, чтобы провести «традиционную» оплату, криптовалюту можно перевести в так называемый «кэш», то есть наличные средства. Обмен криптовалюты на всемирные валюты довольно прост:

- для начала необходимо определиться на какую валюту будет происходить обмен.
- далее необходимо выбрать обменник. Они выступают в роли посредника при транзакции.
- в последующем необходимо оформить заявку на обмен.
- после подтверждения транзакции пользователь получает наличные деньги выбранным способом.

Криптовалюта как инвестиция может быть привлекательной из-за своего потенциала роста и возможности получения прибыли. Однако, как и с любыми инвестициями, существует риск потери средств. Важно провести собственное исследование и быть осведомленным о рисках, прежде чем инвестировать в криптовалюты.

Понимание криптовалют: Прежде чем инвестировать в криптовалюту, важно понять, что это такое и как они работают. Криптовалюты - это цифровые активы, основанные на криптографии, ко-

торые используются для проведения онлайн-транзакций. Примеры криптовалют включают Биткоин, Эфириум, Лайткоин и многие другие. Исследование рынка: Чтобы определить, какие криптовалюты имеют потенциал для роста, необходимо провести исследование рынка. Обратите внимание на новости и тенденции в мире криптовалют, а также на анализ и прогнозы экспертов.

Диверсификация портфеля: Инвестирование только в одну или две криптовалюты может быть рискованным. Рассмотрите возможность инвестирования в различные криптовалюты, чтобы распределить риски. Обучение и образование: Криптовалюты могут быть сложными для понимания, особенно для тех, кто не знаком с технологией блокчейн или другими аспектами криптовалют. Обучение и самообразование помогут вам лучше понять криптовалюты и принимать обоснованные инвестиционные решения

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Investopedia: <https://www.investopedia.com/>
2. Bitcoin.com: <https://bitcoin.com/>
3. Blockchain.com: <https://blockchain.com/>
4. CoinMarketCap: <https://coinmarketcap.com/>
5. CryptoCompare: <https://cryptocompare.com/coins/>
6. Bitcoinist: <https://bitcoinist.com/>
7. TechCrunch: <https://techcrunch.com/tags/bitcoin/>
8. The New York Times: <https://www.nytimes.com/topics/news/cryptocurrency.html>
9. Forbes: <https://www.forbes.com/sites/forbesfinancecouncil/tag/cryptocurrency/>
10. Bloomberg: <https://www.bloomberg.com/news/categories/cryptocurrencies>

## РОЛЬ СБЕРБАНКА В ОБСЛУЖИВАНИИ НАСЕЛЕНИЯ

**Машинская Маргарита Александровна**, студентка 2 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета.

*Саранский кооперативный институт (филиал) РГУК*

Сбербанк является крупнейшим банком России и одним из ведущих финансовых учреждений страны, играя ключевую роль в обслуживании населения. С момента своего основания он превратился в многофункциональный банк, предоставляющий широкий спектр услуг для индивидуальных клиентов и бизнеса. Признание Сбербанка как надежного и удобного банка для миллионов граждан основано на его способности адаптироваться к меняющимся

потребностям общества и внедрению инновационных технологий в сфере финансовых услуг.

Отделения Сбербанка посещают более 75% граждан, при этом больше всего клиентов пользуются услугами учреждения в Москве и Санкт-Петербурге (84%), меньше всего – в сёлах (59%). Реже пользуются услугами молодые люди в возрасте до 24 лет (33%) и люди с низким уровнем дохода (35%). Самой востребованной услугой является пластиковая карта, которой пользуются 43% клиентов. На 2 месте по популярности идут регулярные платежи за услуги ЖКХ, телефона и штрафов – 28%. На третьем месте вклады и кредиты, которые оформляют по 17% респондентов. 58% опрошенных заявили, что за последние два года качество обслуживания в Сбербанке улучшилось, а о том, что оно стало хуже сообщили 7%.

Целью развития Сберегательного банка Российской Федерации является обеспечение роста инвестиционной привлекательности и укрепление лидерства на российском рынке финансовых услуг через модернизацию управленческих и технологических процессов. Для достижения этой цели необходимо совершенствовать клиентскую политику и создавать гибкую и эффективную систему взаимодействия с клиентами, учитывая потребности различных клиентских групп.

Главным условием повышения инвестиционной привлекательности и сохранения лидирующих позиций на национальном рынке банковских услуг станет совершенствование клиентской политики, создание гибкой эффективной системы взаимодействия с клиентами на основе учета потребностей различных клиентских групп.

В последние годы Сбербанк сделал значительный акцент на цифровизацию своих услуг, что существенно улучшило качество обслуживания клиентов и упростило доступ к финансовым операциям. Он активно развивает мобильные и онлайн-сервисы, благодаря чему пользователи могут воспользоваться большим спектром услуг, не выходя из дома. Это не только повысило удовлетворенность клиентов, но и способствовало включению в финансовую систему тех слоев населения, которые ранее были от неё отчуждены.

Его позиции крепки благодаря широкой сети отделений, а также развитым цифровым сервисам. Характерной чертой является высокая степень доверия к банку и его стабильность на финансовом рынке. Сбербанк активно инвестирует в разработку новых технологий, что позволяет предлагать клиентам инновационные продукты.

Одним из главных достоинств Сбербанка является его широкая сеть филиалов и банкоматов, которая позволяет клиентам получать

доступ к услугам банка в любой точке страны. Это удобно для тех, кто живет в отдаленных регионах или путешествует по стране. Кроме того, Сбербанк предлагает разнообразные банковские продукты, включая кредиты, депозиты, страхование и инвестиции, что делает его универсальным финансовым партнером для клиентов. Кроме того, Сбербанк активно развивает цифровые платформы и сервисы, такие как Sberbank Online и Sberbank ID, которые позволяют клиентам получать доступ к услугам банка в режиме онлайн.

Однако существуют и минусы. К ним относятся случаи бюрократии при оформлении заявлений и документов, а также жалобы на качество обслуживания в некоторых отделениях. Вопросы конфиденциальности и безопасности персональных данных также остаются актуальными.

Одной из основных проблем является высокая концентрация рынка и доминирование банка в отрасли. Это может привести к ограничению конкуренции и недостатку выбора для клиентов. Кроме того, некоторые клиенты жалуются на высокие комиссии и неудобства при обслуживании в банке. Например, некоторые услуги могут быть доступны только в филиалах, что не всегда удобно для клиентов, особенно в условиях современного ритма жизни.

Перспективы развития Сбербанка тесно связаны с интеграцией цифровых технологий и расширением спектра услуг. Банк акцентирует внимание на развитии финтех-продуктов, включая мобильные платёжные сервисы, кредитование онлайн и персонализированные финансовые предложения с использованием искусственного интеллекта. Планы по укреплению позиций на рынке также включают в себя развитие глобальных партнёрств и экспансию в новые сегменты, в том числе через предложение инновационных страховых и инвестиционных продуктов. Сбербанк стремится не только сохранить лидерство в области традиционного банковского обслуживания, но и превратиться в всестороннего поставщика цифровых финансовых и даже нефинансовых услуг, отвечая на меняющиеся ожидания клиентов.

Сбербанк продолжит более эффективно использовать имеющиеся конкурентные преимущества, к которым относятся доверие клиентов, более чем полуторавековая история, традиции и опыт обслуживания частных лиц. Значительная ресурсная база и капитал Сберегательного банка позволяют предоставлять крупные и долгосрочные кредиты и инвестиции, занимать лучшие среди российских банков позиции для привлечения средств на международном финансовом рынке.

Широкая филиальная сеть обеспечивает доступность Сбербанка для клиентов, возможность оперативного перераспределения ре-

сурсов, комплексного обслуживания многофилиальных клиентов во многих регионах. Уникальные конкурентные преимущества дает собственная расчетная система, позволяющая обеспечить межрегиональные расчеты в реальном режиме времени и повысить скорость прохождения платежей. самой

Повышение качества экономической деятельности Сбербанка и его дальнейшего функционирования естественным образом связано с возникновением качественно новых форм риска и его последствий. Таким образом, в ближайшей перспективе предстоит совершенствование системы управления рисками. Для этого необходимо повысить гибкость управления Сберсберегательным банком, обеспечить быстроту реакции на меняющиеся рыночные условия, опережающими темпами развивать современные информационные технологии.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Алиев В.М. Политико-правовые аспекты перехода к цифровой экономике в России // Российский следователь. 2018. № 9. С. 48–52.
2. Официальный сайт ПАО «Сбербанк» [Электронный ресурс]: <http://www.sberbank.ru/ru/person>
3. <https://www.sravni.ru/text/uslugami-sberbanka-polzujutsja-75-rossijan/>
4. Мягкова М.В. Современная финансовая политика // М.В. Мягкова, А.А. Маркова, Н.Н. Катайкина. учебное пособие / Саранск, 2020. – 120 с.

## **ИНВЕСТИЦИОННЫЙ НАЛОГОВЫЙ ВЫЧЕТ**

**Мещеряков Артём Дмитриевич**, студент 3 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современных условиях одним из видов получения дохода являются инвестиции. Данный вид дохода представляет собой пассивный доход, по которому также можно получить от государства средства, в виде налогового вычета. Открыв индивидуальный инвестиционный счет (ИИС) в любом банке, держатель данного счета может получить налоговый вычет за операции на данном счете.

Налоговый вычет представляет собой один из видов пассивного дохода. С одной стороны, он дает возможность новичкам в инвестициях чувствовать себя более уверенно. С другой стороны, для опытных и финансово грамотных людей это возможность приумножить свой капитал.

Инвестиционный налоговый вычет это один из видов налогового возврата. Для получения такого вычета необходимо открыть в

любом банке индивидуальный инвестиционный счет (ИИС). В течение своей жизни граждане делятся частью своего дохода с государством, называемым налогом, а точнее уплачивают налог на доходы физических лиц (НДФЛ) или его еще называют подоходный налог. Однако часть уплачено НДФЛ налогоплательщики могут вернуть назад в виде налогового вычета.

Инвестиционный налоговый вычет по НДФЛ и другие виды вычета – это своего рода доход населения за оказанные социальные полезные действия: благотворительность, медицинские услуги образование. С 2015 года Правительство России, к вышеуказанному списку, добавило инвестирование накоплений в российскую фондовую биржу. Такими действиями руководство нашей страны рассчитывает привлечь большие объемы средств в развитие бизнеса. Стоит отметить, что данный способ достаточно эффективно сработал. В течение 8 лет, как правительство включило новый пункт в список действий, с которых можно получить налоговый вычет, количество частных инвесторов в стране выросло более чем в 10 раз.

Так стоит отметить, что в данных изменениях большую пользу принесла пандемия короновирусом. Ведь когда в нашей стране вводили меры по предотвращению распространения короновирусной инфекции, большинство предприятий уходило на дистанционную работу, а некоторые закрывались. Тогда граждане начали осваивать новый вид заработка в виде получения пассивного дохода [2].

Отличия ИИС от брокерского счета заключается в следующих пунктах:

- Открыть ИИС может только гражданин РФ или налоговый резидент РФ;
- Право на получение налогового вычета держатель ИИС счета может получить только, если он владеет своим счетом 3 года;
- Количество открытых ИИС может быть только один;
- Инвестировать можно только в инструменты российских торговых площадок, т.е. Московская биржа и Санкт-Петербургская биржа;
- По ИИС можно получить налоговый вычет.

Инвестиционные налоговые вычеты могут предоставляться на различные виды инвестиций, включая:

- На прибыль, полученную от продажи ценных бумаг;
- За пополнение ИИС;
- На доход за продажу активов на ИИС [3].

Стоит сказать, что получить налоговый вычет на за каждый тип нельзя, можно только одному из типов.

В статье 219 Налогового кодекса РФ говорится, что рассчитывать на налоговый вычет на прибыль от продажи ценных бумаг может владелец счета в том случае, если активы, находящиеся на его счете, в течение 3-х лет не были реализованы. При этом предусмотрен максимальный лимит суммы налогового вычета, который рассчитывается как произведение 3-х млн. руб. на количество лет владения [1].

Налоговый вычет за пополнение ИИС или по другому его называют налоговый вычет по типу А может получить владелец счета, если его средства хранились на счете определенное время. Данный вид налогового вычета хорошо распространен среди новичков, т.к. начинающий инвестор не обладает достаточными знаниями о фондовой бирже.

Условия для получения налогового вычета по типу А следующие:

- Открыть ИИС;
- Внести на него денежные средства;
- За календарный год, когда были внесены деньги, получить доход и заплатить 13% НДФЛ;
- Не закрывать ИИС в течение 3-х лет.

Данный налоговый вычет можно считать альтернативой банковского вклада, по которому доходность намного выше. Но стоит отметить, что есть определенные нюансы, с которыми можно столкнуться при оформлении инвестиционного вычета:

1. Налоговый вычет рассчитывается от суммы, которая была внесена на ИИС в налоговый период, однако максимальная сумма, с которой можно получить данный вычет составляет 400000 руб. другими словами за один календарный год владелец счета может получить лишь 52000 руб. [1].

2. Для получения налогового вычета необходимо в банк предоставлять определенный пакет документов, а также заявление на получение данного вычета. Выплата происходит единовременным платежом на следующий год, в том случае если все документы были предоставлены вовремя.

3. Самые главные пункт при получения вычета является то что, сумма данного вычета не может быть больше суммы, уплаченного НДФЛ за отчетный год. Поэтому данный вычет подходит не всем. Чтобы получить максимальную сумму, владелец счета за год должен заработать не менее 400000 рублей, т.е. в среднем 33340 рублей в месяц.

Налоговый вычет на доход за продажу активов на ИИС или по другому налоговый вычет по типу Б подходит для опытных инвесторов, т.к. владелец счета может не уплачивать подоходный налог на прибыль от торговых сделок на фондовом рынке.

Претендовать на налоговый вычет может только владелец ИИС, только если срок владения данным счетом составлял три года. Если закрыть счет раньше данного срока, то Федеральная налоговая служба (ФНС РФ) не предоставит налоговый вычет и выпишет штраф.

Ранее для предоставления инвестиционного вычета требовалось оформление декларации о доходах по форме 3-НДФЛ. Данная декларация – это достаточно объемный документ, и справиться с его оформлением с первого раза налогоплательщику достаточно сложно. При этом оформлять 3-НДФЛ необходимо за тот период, за который гражданин хочет получить налоговый вычет.

На сегодняшний день перечень документов, которые необходимо предоставить остается неизменным с 2020 года. Поэтому сейчас банки сами предоставляют данный пакет документов в налоговый орган. Необходимо лишь оформить заявление онлайн через сайт или мобильное приложение. Все требования по выплате инвестиционного налогового вычета прописаны в п.3 ст.219.1 НК РФ [1].

Инвестиционный налоговый вычет – это механизм, предоставляемый государством для стимулирования инвестиций в различные отрасли экономики. Он позволяет инвесторам снизить сумму налога, подлежащего уплате, путем учёта определенных инвестиционных затрат.

Конкретные условия и размер инвестиционного налогового вычета зависят от законодательства каждой страны. Часто для получения вычета требуется предоставление документов, подтверждающих совершение инвестиций, и соблюдение определенных условий, например, сохранение инвестиций в течение определенного срока.

Инвестиционный налоговый вычет может быть полезным инструментом для инвесторов, позволяющим снизить налоговую нагрузку и повысить доходность инвестиций. Однако перед использованием такого вычета рекомендуется обратиться к налоговому консультанту или профессионалу, чтобы убедиться в соответствии с законодательством и максимально эффективно воспользоваться данным механизмом.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 26.02.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.03.2024) URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28165/2b69106f66601ba5b58aaeb82395674581c66c20/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/2b69106f66601ba5b58aaeb82395674581c66c20/)

2. Жутаев, А. С. Инвестиционный налоговый вычет как метод стимулирования инвестиционной деятельности в РФ / А. С. Жутаев, Е. Э. Онисенко // Законность и правопорядок. – 2023. – № 2(38). – С. 52-55. – EDN UKUNPY. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=56931718>

3. Заволокина, А. Р. Инвестиционный налоговый вычет как налоговый инструмент при инвестиционной и инновационной деятельности / А. Р. Заволокина // Научный аспект. – 2022. – Т. 4, № 5. – С. 440-442. – EDN KDMKXE. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=49847709>

## **ОСОБЕННОСТИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ БАЗЫ ДЛЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ**

**Нефёдова Наталья Владимировна**, студентка 3 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Одним из важнейших аспектом формирования бюджетов всех уровней является налогообложение организаций. В любой налоговой системе прибыль и доход выступает основным объектом налогообложения.

Динамическая основа данного налога, его зависимость от реального уровня полученной предприятием выгоды, облегчают исполнение обязательств по его выплате. Главными целями налога на прибыль организаций являются пополнение бюджета и раскрытие основных показателей предприятия. По этой причине налоговые органы уделяют особое внимание правильному подсчету данного налога.

Налог на прибыль является обязательными расходами юридического лица, ведущие свою деятельность по общей системе налогообложения (ОСНО). Налог на прибыль платят:

- российские организации;
- иностранные организации ведущие деятельность в России.

Зарубежные компании получают свои доходы через представительства или от российских источников, включая дивиденды, страховые выплаты и прочие средства. Налог на прибыль становится точкой соприкосновения двух противоположных интересов. С одной стороны, государство стремится увеличить налоговые поступления путем облагания прибыли компаний. С другой стороны, организации стремятся оптимизировать свою налоговую нагрузку, чтобы увеличить свои финансовые результаты и прибыль. В результате этого стремления они могут расширять свои производственные мощности, развивать бизнес или выплачивать дивиденды своим владельцам и участникам.

Государство стремится к установлению наивысшей ставки по налогу на прибыль, сокращению налоговые льготы, а также значи-

тельному уменьшению налогового бремени. Организация в свою очередь добиваются напротив снижения ставки налога и уменьшить налоговые обязательства.

В Российской Федерации ставка налога на прибыль составляет 20 % из них:

- 2 % уплачиваются в федеральный бюджет;
- 18 % в бюджет субъекта РФ.

В субъектах РФ законодательные органы могут снижать ставку налога не более чем до 13,5 %.

Ставка налога может быть еще более низкой для участников особых экономических зон и свободных экономических зон (согласно пункту 1 и пункту 1.7 статьи 284 Налогового кодекса РФ), а также для участников региональных инвестиционных проектов (согласно пункту 3 статьи 284.1 Налогового кодекса РФ и пункту 3 статьи 284.3 Налогового кодекса РФ) и организаций, которые получили статус резидента территории опережающего социально-экономического развития или свободного порта Владивосток (согласно пункту 1.8 статьи 284 Налогового кодекса РФ и статье 284.4 Налогового кодекса РФ).

При определении налога на прибыль учитываются доходы, полученные от продажи товаров, работ и услуг, а также от реализации ранее приобретенных активов компании, включая земельные участки, материалы и имущественные права. Кроме того, к внереализационным доходам относятся дивиденды, пени, штрафы, возмещение убытков или ущерба компании, а также проценты по выданным займам.

Однако, не все доходы подлежат налогообложению. Например, авансы, задатки, залоги, вклады в уставный капитал компании или полученные кредиты освобождаются от налогообложения. При определении доходов необходимо принимать во внимание дату отгрузки товаров, то есть доход считается полученным только после завершения отгрузки товара, выполнения работ и подписания акта. В большинстве случаев даты получения оплаты от контрагента не оказывают влияние на налогообложение.

Таким образом, налогом на прибыль облагаются доходы от реализации и внереализационные доходы, но существуют некоторые исключения, когда налог не взимается. Важно учитывать все эти моменты при расчете налогооблагаемой прибыли компании.

Расходы, которые компания учитывает, являются справедливыми и достоверными затратами, документально подтвержденными и необходимыми для нормального функционирования бизнеса.

Все расходы, которые уменьшают налогооблагаемую прибыль, разделяются на две категории: расходы, связанные с производством и сбытом, а также расходы, не связанные с реализацией.

Важно подчеркнуть, что при определении налогооблагаемой прибыли сумма убытков, которые предусмотрены для переноса в будущие периоды, исключается из налоговой базы.

Более того, в соответствии с законодательством российских регионов, установлены особенности, позволяющие снизить налоговую ставку на прибыль, которая зачисляется в региональный бюджет, для определенных категорий налогоплательщиков.

Подробная информация о таких ставках прописана в региональных законах. Также в Налоговом кодексе РФ определены особенности расчета доходов и расходов для некоторых организаций в зависимости от их видов деятельности. В связи с этим, Глава 25 НК РФ рассматривает не только общие подходы к формированию налоговой базы, исчислению и взиманию налога на прибыль, но и специфические аспекты налогообложения прибыли, связанные с определенными отраслями или группами предприятий. [3, С.67]

Налогоплательщики обязаны сохранять документы, подтверждающие объем понесенного убытка, пока он уменьшает налоговую базу текущего налогового периода на сумму предыдущих убытков. С 1 января 2017 года по 31 декабря 2024 года налоговая база по налогу за соответствующий период может быть снижена на убытки предыдущих периодов не более чем на 50%.

Одним из важнейших требований, накладываемых на фискальных агентов в отношении налоговой нагрузки, заключается в представлении расчетов доходов, выплаченных организациям, а также суммы удержанных налогов после каждого отчетного периода, в котором были совершены данные транзакции налогоплательщику.

Данное представление расчетов требуется производить в пределах 25 календарных дней после окончания соответствующего отчетного периода и не позднее 25 марта, относительно предыдущего года.

В целом, определение налоговой базы для налога на прибыль требует учета всех указанных выше особенностей и может быть достаточно сложным и многогранным процессом. В эпоху постоянно меняющегося налогового законодательства и условий бизнеса, представляется важным для каждой организации иметь разностороннюю экспертизу и профессиональное понимание этой темы для обеспечения корректного расчета и уплаты налога на прибыль.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 26.02.2024) // СЗ РФ. – 2000. - 7 августа № 25 ст. 246-33
2. Чернопятов, А. М. Налоги и налогообложение : учебник / А. М. Чернопятов. - Москва : Директ-Медиа, 2022. - 536 с. - ISBN 978-5-4499-2650-0. - Текст :

электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2140766> (дата обращения: 11.03.2024).

3. Налоги и налогообложение : учебник и практикум для вузов / Д. Г. Черник [и др.] ; под редакцией Е. А. Кировой. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 489 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17599-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/533395> (дата обращения: 10.03.2024)./ Менеджмент социальных и экономических систем. 2019. № 1. С. 11–18.

## **ФАКТОРЫ ВЛИЯНИЯ НА ИНВЕСТИЦИИ**

**Нефёдова Наталья Владимировна**, студентка 3 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Особую роль в развитии и формировании финансовой базы предприятия играют факторы, влияющие на инвестиции. Именно данные факторы определяют направленные в предприятие потоки капитала. Данные факторы бывают как внутренние, так и внешние. Внутренние факторы, как правило, связаны с внутренними ресурсами и возможностями предприятия. К внешним факторам относятся – факторы внешней среды.

Происходящая экономическая ситуация в стране и на мировом рынке выступает одним из важнейших факторов влияния на инвестиции.

На спрос инвесторов со сделками предприятия влияет политико-экономическая стабильность, инфляция, а также процентные ставки. Непосредственно на инвестиции влияет экономическая ситуация и это проявляется как:

– Макроэкономическая стабильность. Уверенность предприятий в возможностях роста и спросе проявляется через стабильность экономики страны. Стабильная экономика создает благоприятную среду для инвестирования и развития бизнеса.

– Уровень инфляции. Высокая инфляция может предоставить проблемы предприятию в управлении финансами, а также прогнозированию затрат в будущем. Данный фактор может привести к снижению инвестирования.

– Уровень процентных ставок. Отпугнуть инвестиции могут высокие процентные ставки по заемным средствам. Напротив, низкие процентные ставки позволяют стимулировать инвестиции, снижая затраты на заемные средства от кредитных организаций.

– Уровень безработицы. Уменьшение готовности к инвестициям, снижение ожидаемой прибыли и уменьшение потребительского спроса может быть при высокой безработице.

– Правовая и политическая сфера. Отпугнуть инвесторов может нестабильная политическая и правовая сфера. Росту инвестиций может способствовать политическая стабильность, выраженная наличием законодательства, которое защищает право собственности и ведение предпринимательской деятельности.

Вероятность привлечения инвестиций выше в связи с благоприятной экономической ситуацией.

Кредитная политика банков также является внешним фактором, влияющим на инвестиции.

Кредитная политика банков влияет на инвестиции следующим образом:

– Доступность предоставления кредита. Получение кредита его требования, условия определяются кредитной политикой банков. Если банк имеет строгую политику, требующую высоких кредитных рейтингов, большого количества обеспечения или высоких процентных ставок, это может затруднить инвесторам получение необходимого финансирования для своих проектов.

– Процентные ставки. Процентные ставки по предоставляемым кредитам определяются кредитной политикой. Высокие процентные ставки могут снизить возможность получения прибыли и отпугнуть инвесторов от заемных средств на реализацию инвестиционных проектов.

– Риск кредитования. На риск кредитования может также влиять кредитная политика. Если банк имеет более жесткие требования и политику кредитования, это может снизить риск невозврата кредитов и повысить доверие у инвесторов.

– Инвестиционные возможности. Некоторые банки могут специализироваться в определенных отраслях или типах проектов и предлагать лучшие условия для инвестирования в эти области. Непосредственно это может влиять на наличие инвестиционных возможностей и их привлекательность для инвесторов.

– Регулярные ограничения. Регулярными ограничениями со стороны органов государства может быть подвержена кредитная политика. Данные ограничения могут повлиять на доступность и стоимость предоставляемого кредита и на риск кредитования.

Наличие современного оборудования, инновационные технологии и высококвалифицированных работников являются не менее важным фактором влияния на инвестиции. Целью инвесторов является вложение средств в предприятия, которые способны обеспечить высокую эффективность и прибыльность процессов производства.

К внутреннему фактору влияния на инвестиции можно отнести финансовое положение предприятия.

На решение об инвестировании через финансовое состояние выражено через следующие показатели:

- Рентабельность;
- Финансовая стабильность;
- Долговая нагрузка;
- Капиталовложения.

Одним из наиболее важных факторов инвестиционной привлекательности компании является инвестиционный риск.

Инвестиционные риски включают в себя следующие подтипы рисков: риск упущенной выгоды, риск снижения доходности, риск прямых финансовых потерь.

Риск упущенной выгоды указывает на риск косвенного материального ущерба (потери прибыли), если какая-либо деятельность не выполняется.

Риск снижения доходности может быть связан со снижением процентных ставок и дивидендов по портфельным инвестициям, депозитам и займам.

Риск снижения доходности включает в себя следующие типы: процентный риск и кредитный риск.

Существует множество классификаций факторов, определяющих инвестиционную привлекательность. Их можно разделить на:

- производственно-технологические;
- ресурсные;
- институциональные;
- нормативно-правовые;
- деловая репутация и другие.

Другие факторы, определяющие инвестиционную привлекательность компании, классифицируются следующим образом:

- формальные (рассчитывается на основе данных финансовой отчетности);
- неформальные (компетентность руководства, деловая репутация).

Таким образом, понятие инвестиционной привлекательности может быть достаточно широким с точки зрения отдельного инвестора, определяться несколькими факторами, которые являются наиболее важными при выборе конкретного объекта инвестирования. И это во многом определяется производственной приверженностью предприятия.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что инвестиционная привлекательность компании – это достаточно сложное и детально не изученное понятие, на которое влияет большое количество внешних и внутренних факторов, и нельзя достоверно сказать влияние какой из групп (внутренних или внешних) доминирует.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Аскинадзи, В. М. Инвестиции : учебник для вузов / В. М. Аскинадзи, В. Ф. Максимова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 386 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17743-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/533657> (дата обращения: 11.03.2024).
2. Лукасевич, И. Я. Инвестиции : учебник / И.Я. Лукасевич. — Москва : Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2024. — 413 с. - ISBN 978-5-9558-0129-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2057642> (дата обращения: 11.03.2024).
3. Погодина, Т. В. Инвестиционный менеджмент : учебник и практикум для вузов / Т. В. Погодина. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 229 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16418-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/536449> (дата обращения: 11.03.2024).doc\_LAW\_28165/2573b723f294419039974f75da8e928dfbe027c6/

## ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ РЕАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

**Нечаева Анастасия Евгеньевна**, студентка 3 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном мире реальные инвестиции играют важную роль, так как предоставляют уникальную возможность предприятиям развиваться и расти. На сегодняшний день сложившаяся неблагоприятная среда в финансовой сфере всё больше требует от инвесторов разумного принятия решений, которые основаны в инновационных подходах на тщательно проведенном анализе.

Вкладывая средства в развитие предприятия, инвесторы несут огромный вклад в экономику, развивая инновации, а также позволяют создавать новые рабочие места. В данной области важными факторами выступает не только финансовые показатели предприятия, а также маркетинговые и управленческие стратегии, через которые непосредственно достигаются результаты.

Особенностью реальных инвестиций является то, что они могут привлекать реальные активы, таковыми выступает земля, недвижимость и прочие ресурсы предприятия. Вложенные средства в такого рода активы дают уверенность инвесторам в получении прибыли и уверенности в их росте на долгосрочной основе.

Формы финансирования реальных инвестиций представляют собой различные инструменты и механизмы, через которые пред-

приятия и инвесторы получают средства необходимые для осуществления инвестиционных проектов.

Одной из форм финансирования реальных инвестиций являются собственные средства. У данной формы финансирования имеются свои преимущества. Во-первых, это независимость заемных средств, получаемых от кредитных организаций. Во-вторых, предоставляется возможность вложения собственных средств в разные проекты.

Собственные средства являются одной из форм финансирования реальных инвестиций, которая позволяет предпринимателям вкладывать собственные деньги в различные проекты. Эта форма финансирования обладает рядом преимуществ, таких как независимость от кредитных организаций и возможность принимать самостоятельные решения в процессе инвестирования.

Собственные средства позволяют предприятиям иметь полный контроль над происходящим инвестиционным проектом и в свободном доступе выбирать проекты, соответствующие целям и стратегиям.

Важным преимуществом использования собственных средств как формы финансирования реальных инвестиций является избежание выплаты процентов по кредитным средствам либо других финансовых обязательств.

Особенно важно использование собственных средств в момент экономической нестабильности, когда довольно значительна неопределенность на рынке и высоки процентные ставки. Использование собственных для реальных инвестиций позволяют снизить риски обеспечив финансовую стабильность предприятия.

Наряду с преимуществами использования собственных средств также имеются и недостатки.

Во-первых, объем доступных средств ограничен. В отличие от кредитных средств предприятия могут ограничивать только собственными средствами, что может привести к замедлению темпов развития предприятия.

Во-вторых, использование собственных средств с финансовой точки зрения может быть невыгодным, так как нераспределенная прибыль остается неиспользованной, а могла бы быть инвестированной.

Ещё одной формой финансирования реальных инвестиций является кредит. Кредитные средства выделяются предприятиям и инвесторам на определенных условиях, сюда включается процентная ставка и сроки возврата. Кредитные средства могут быть предоставлены под залог и также без него. Ситуация может завесить от рисков и требованиям, которые предъявляются заемщикам.

Эмиссия акций также является одной из форм финансирования реальных инвестиций. Для привлечения дополнительных средств с целью реализации инвестиционных проектов предприятия могут выпускать новые акции и продавать их инвесторам. В свою очередь инвестор получает право на участие в управленческой деятельности предприятия и получает дивиденды.

Также одной из форм финансирования реальных инвестиций являются государственные программы и различные механизмы финансирования, которые представлены как гранты, субсидии. Выделение данного рода финансирования позволяет инвесторам и предприятиям стимулировать инвестиции в разные отрасли экономики, а также проекты социального направления.

Осуществление финансирования за счет частных фондов и инвесторов также является одной из форм финансирования реальных инвестиций. Данный вид финансирования применяется для финансирования стартапов и инвестиционных проектов с высоким риском в том случае, когда кредитные организации и государственные программы не готовы финансировать.

Одной из наиболее эффективных форм финансирования реальных инвестиций является – инвестиционный фонд.

Данный фонд предоставляет инвесторам размещать собственные средства в фондовые инструменты, ценные бумаги, что представляется важным для развития экономики.

С помощью инвестиционных фондов инвесторы получают доступ к широкому спектру активов. Именно инвестиционные фонды являются эффективной формой финансирования реальных инвестиций. Они позволяют снижать риски, обеспечив гибкое управление своими инвестициями.

Значительную роль за последнее время как форму финансирования реальных инвестиций играет краудфандинг и краудинвестинг. Преимуществом данного финансирования является предоставление возможности инвестировать проекты с опорой на поддержку и финансирование от многих инвесторов.

Развитие сферы блокчейн-технологий и криптовалют являются успешными примерами краудфандинга и краудинвестинга.

По сравнению с традиционными формами финансирования инвестиций Краудфандинг и краудинвестинг имеют свои преимущества. Эти формы финансирования позволяют обратиться к более широкой аудитории и получить обратную связь от потребителей и будущих клиентов, что способствует улучшению итерации продукта и его конкурентоспособности на рынке.

Краудфандинг и краудинвестинг – эффективные и инновационные формы финансирования реальных инвестиций. Они предоставляют возможность множеству предпринимателей и инновато-

ров претворить в жизнь свои идеи, получить необходимое финансирование и создать сообщество сторонников, которые помогут проекту добиться успеха.

В эпоху цифровых технологий и социальной сетевой платформы, краудфандинг и краудинвестинг стали мощными инструментами, расширяющими границы возможностей финансирования и содействующими инновациям.

Таким образом, существует широкий спектр форм финансирования реальных инвестиций, включающий кредиты, эмиссию акций, государственные программы, привлечение частных инвесторов и использование альтернативных методов финансирования. Каждый инвестор должен выбрать подходящую форму для своих инвестиционных потребностей и рисков, а предприятиям следует разнообразить источники финансирования для обеспечения устойчивости и реализации своих стратегических целей.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Аскинадзи, В. М. Инвестиции : учебник для вузов / В. М. Аскинадзи, В. Ф. Максимова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 386 с.

2. Лукасевич, И. Я. Инвестиции : учебник / И.Я. Лукасевич. — Москва : Вузский учебник : ИНФРА-М, 2024. — 413 с.

3. Анисимов Ю.П. Экономическое и организационное обеспечение стратегического инновационного развития предприятий и комплексов / Ю.П. Анисимов, С.В. Свиридова // Экономика и предпринимательство. - 2022. - № 11-4 (76). - С. 981- 986.

## **ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО НАЛОГОВОГО РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

**Нечаева Анастасия Евгеньевна**, студентка 3 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**,

к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современное налоговое российское законодательство является одной из важнейших составляющих экономической системы страны. Оно подвергается постоянным изменениям и развитию, адаптируясь к новым вызовам и потребностям национальной и мировой экономики.

Одним из важных направлений развития налогового законодательства является снижение налоговой нагрузки на предпринимателей и инвесторов. Это достигается путем снижения ставок нало-

гов, введения налоговых льгот и стимулирующих мер для различных отраслей экономики. В результате снижается барьер для бизнеса, что способствует его развитию и привлечению новых инвестиций в страну.

Ещё одним важным направлением развития налогового законодательства является борьба с налоговыми правонарушениями и схемами уклонения от уплаты налогов. В последнее время Россия активно внедряет новые технологии и системы контроля, позволяющие выявлять и пресекать налоговые преступления. Более жесткое наказание за налоговые правонарушения и уклонение от уплаты налогов также служит эффективным средством недопущения налоговых злоупотреблений.

Важным шагом в развитии российского налогового законодательства стало введение электронной отчетности. Это позволило снизить бюрократическую нагрузку на предпринимателей и упростить процесс предоставления налоговой отчетности. Система электронной отчетности также способствует более быстрому и эффективному контролю со стороны налоговых органов.

Одной из актуальных проблем развития налогового законодательства является гармонизация с международными стандартами. В последние годы Россия активно вступает в международные налоговые соглашения и стремится привести свое законодательство в соответствие с международными нормами. Это способствует улучшению инвестиционного климата и укреплению международной позиции страны.

В целом, развитие современного налогового российского законодательства ориентировано на создание благоприятной условий для бизнеса, прозрачности и справедливости в налогообложении, а также соответствия международным стандартам. Это позволяет стране привлекать инвестиции, развивать экономику и обеспечивать стабильный рост государственного бюджета.

Основными этапами развития налогового российского законодательства является:

1. Период революции и создание первых налоговых систем (1917-1922 гг.). В это время был учрежден Народный Комиссариат по финансам, который внедрил первые налоги и сборы.

2. Советская эпоха и установление системы планово-пропорционального налогообложения (1920-1940-е гг.). В этот период были приняты основные налоговые кодексы, устанавливающие систему планово-пропорционального налогообложения всех сфер экономики.

3. Эпоха перестройки и преобразование налоговой системы (1985-1991 гг.). В этот период были внесены изменения в налоговую систему имеющие большое значение. Были уменьшены налоговые

ставки, упрощена процедура уплаты налогов, а также снижение административной нагрузки на организации.

4. Рыночные реформы (1991-200 гг.). В этот период были приняты законы с целью реформирования налоговой системы подводя ее к международным стандартам и требованиям ВТО.

5. Совершенствование налоговой системы (2000-2010 гг.). Данный период характеризуется как введение нового вида налогов и сборов. Произошли изменения в системе налогообложения физических и юридических лиц. Внедрялись современные технологии ведения налогового учета и отчетности.

6. Развитие цифровой экономики и современного налогового законодательства (2010-е гг.).

Основными приоритетами цифрового развития и совершенствования является:

- повышение собираемости налога на доходы физических лиц и страховых взносов, а также создание единой информационной среды налоговых и таможенных органов, включая единый механизм сквозного контроля на всех этапах оборота импортных товаров, подлежащих прослеживаемой (электронный документооборот счетов-фактур и универсального передаточного документа между уполномоченным федеральным органом исполнительной власти по созданию, внедрению и сопровождению национальной системы прослеживаемой и налогоплательщиками, в том числе применяющими специальные режимы налогообложения при продаже импортных товаров;

- дальнейшая цифровизация администрирования (в т.ч. оптимизация форм налоговой отчетности);

- продолжение реализации плана по противодействию размыванию налоговой базы и выводу прибыли из-под налогообложения (План BEPS) и обеспечению перехода к автоматическому обмену налоговой информацией;

- продолжение работы по переходу к налогообложению объектов недвижимого имущества физических лиц исходя из их кадастровой стоимости (без резких изменений налоговой нагрузки на граждан по налогу на имущество физических лиц);

- для обеспечения благоприятных условий деятельности малого бизнеса разработан новый специальный налоговый режим – система налогообложения в виде налога на профессиональный доход;

- отмена обязанности представления налоговой декларации налогоплательщиками, применяющими УСН с объектом налогообложения в виде доходов и использующими контрольно-кассовую технику, обеспечивающую передачу фискальных данных в налоговые органы в режиме «онлайн»;

– предоставление физическим лицам права по уплате платежей, регулируемых НК РФ, через МФЦ и др.

Таким образом, можно сделать вывод, что приоритетом является повышение собираемости налога, цифровизация налогового администрирования, противодействие размыванию налоговой базы, обеспечение благоприятных условий деятельности малого, среднего и крупного бизнеса.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Нерсесянц, В. С. История политических и правовых учений : учебник для вузов / В. С. Нерсесянц. — Москва : Норма : ИНФРА-М, 2023
2. Шагиева, Р. В., Актуальные проблемы права : монография / Р. В. Шагиева. — Москва : Юстиция, 2021. — 257 с.
3. Щупленков, О. В. Проблемы взаимодействия гражданского общества и государства в современной России / О. В. Щупленков // Юридические исследования. — 2022. — № 4. — С. 1 – 55.

## **НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА ОРГАНИЗАЦИИ КАК ОБЪЕКТ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ**

**Пищина Инна Дмитриевна,**

**Матюшкина Кристина Юрьевна,** студентки 4 курса  
направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна** к.э.н.,  
доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В процессе экономической деятельности все организации стремятся к минимизации своих расходов, при этом увеличив доходы. Одним из таких способов является снижение размера уплачиваемых налогов, а также дальнейшего налогового планирования. Это говорит о том, что снижение налоговой нагрузки должно быть на постоянной основе за счет грамотно выстроенной стратегии.

Ученые так и не пришли к единому мнению, что же такое «налоговая нагрузка», из-за чего существует множество трактовок данного термина. Также «налоговая нагрузка» имеет много синонимов – «налоговое бремя», «налоговый гнет», «налоговый пресс» и так далее.

Налоговая нагрузка - это один из расчетных экономических инструментов. Показатель определяет, какую именно часть от совокупных доходов, налогоплательщик тратит на перечисление фискальных обязательств в казну.

Рассмотрим некоторые из методик расчета налоговой нагрузки на рисунке 1.

Налоговая нагрузка группируется по каждому субъекту Российской Федерации, в зависимости от вида деятельности, также показатели налоговой нагрузки подлежат ежегодному пересчету.

Безопасное значение налоговой нагрузки — это среднее значение по отрасли, к которой относится бизнес. Если у организации такой показатель выше, проблем с налоговой не будет, но, возможно, стоит пересмотреть финансовую политику бизнеса и сократить расходы на выплаты в бюджет. Если показатель налоговой нагрузки низкий, то организации грозит проверка налоговой от инспекции.



Рисунок 1 – Методики расчета налоговой нагрузки

Налогоплательщики могут сравнить свою нагрузку со среднеотраслевой на сайте ФНС. Законными способами снижения налоговой нагрузки помимо применения специальных налоговых режимов, осуществления преимущественно операций, не облагаемых налогами и т.п. можно назвать следующие:

1. Коммерческие сделки по договору комиссии. Нормами действующего законодательства предусматривается возможность работы с контрагентами не только посредством заключения прямых контрактов, но и через посредников, называемых комиссионерами.

2. Заключение контрактов с добросовестными поставщиками. В соответствии с налоговым кодексом РФ расходы в целях налогообложения могут быть признаны организацией только при соблюдении ряда условий, к которым, в том числе, относят документальное отражение фактов хозяйственной жизни.

3. Использование налоговых льгот. Налоговые льготы предусмотрены в отношении различных налогов и налогоплательщиков. При чем, это касается налоговых платежей в бюджеты различных уровней.

Планирование и прогнозирование налоговой нагрузки - это непрерывный процесс, который требует постоянного мониторинга и анализа изменений, что позволяет организациям своевременно реагировать на и принимать обоснованные решения по управлению своими налоговыми обязательствами.

Процесс планирования и прогнозирования налоговой нагрузки начинается с анализа текущего состояния налоговых обязательств организации. В ходе анализа определяются основные виды налогов и сборов, которые уплачиваются организацией, а также изучаются их особенности и тенденции изменения. На основе полученных данных составляется прогноз налоговой нагрузки на будущие периоды с учетом возможных изменений в законодательстве, экономической ситуации и других факторов. Также планирование и прогнозирование налоговой нагрузки позволяет организации снижать риски и разрабатывать стратегии развития организации с учетом налоговых последствий. Налоговое планирование необходимо проводить еще на стадии регистрации бизнеса, чтобы планировать налоговую нагрузку со старта.

К основным инструментам налогового планирования можно отнести использование налоговых льгот и налоговых резервов, оптимизацию сделок, передачу части деятельности на специальный режим или части функций на аутсорсинг, а также не обойтись без планирования налогового бюджета.

Какие же существуют методы налогового планирования? Ниже на рисунке 2 представлены несколько вариантов:

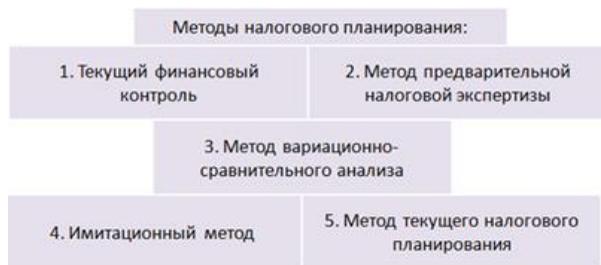


Рисунок 2 – Методы налогового планирования

5. Возможность использования налоговых льгот и специальных режимов.

6. Налоговое планирование позволяет управлять налоговыми рисками, возникающими в связи с возможными изменениями в законодательстве.

7. Эффективное налоговое планирование играет важную роль в создании репутации организации.

При планировании и прогнозировании налоговой нагрузки организациям следует учитывать множество факторов, и использовать различные инструменты, такие как:

– различные налоговые режимы, которые существенно влияют на формирование налоговой нагрузки;

– использование различных путей снижения налоговой нагрузки – это специальные режимы, налоговые льготы, налоговые кредиты и другие инструменты для оптимизации налоговых обязательств;

– мониторинг изменений в налоговом законодательстве, который позволяет своевременно адаптировать налоговую политику организации;

– обращение к профессиональным налоговым консультантам. С их помощью организация получит верную оценку налоговой нагрузки, и на ее основе спланировать и спрогнозировать налоговые платежи, а также разработать эффективную налоговую политику.

Налоговая нагрузка напрямую влияет на налоговое прогнозирование. Ее используют для определения налоговых обязательств будущих периодов. Высокая налоговая нагрузка говорит о возможности увеличения ее в будущем периоде, и о возрастающих рисках, также играет важную роль при составлении финансового плана, что позволяет управленцам принимать обоснованные решения по планированию бюджета и оптимизации налоговых платежей.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Сидоренко К.А.* Тенденции изменения налоговой нагрузки на малый бизнес // Пространственная и структурная трансформация экономики России: проблемы и перспективы развития. Краснодар: Издательство ФГБУ «Российское энергетическое агентство» Минэнерго России Краснодарский ЦНТИ – филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России. 2019. С. 1166–1173.

2. *Чипуренко Е.В.* Налоговая нагрузка предприятия: анализ, расчет, управление. М.: Налоговый вестник, 2019. 484 с.

3. *Лыкова Л. Н.* Налоги и налогообложение : учебник и практикум для академического бакалавриата / Л. Н. Лыкова. — М. : Издательство Юрайт, 2020. — 353 с.

4. *Пименов Н. А.* Налоговое планирование : учебник и практикум для академического бакалавриата / Н. А. Пименов, С. С. Демин. — М. : Издательство Юрайт, 2021. — 136 с.

5. *Пинская М.Р.* Основы теории налогов и налогообложения.- М: КноРус, 2019.- 216 с.

## ОЦЕНКА ОКУПАЕМОСТИ ОТКРЫТИЯ МАГАЗИНА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОСМЕТИКИ ДЛЯ ЛИЦА «FACEBEAUTY»

**Фаттахова Лилия Фаридовна**, студентка 4 курса  
специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к.э.н.,  
доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Проект представляет собой совокупность действий, которые соответствуют трём признакам: временной интервал, наличие цели и результата от проекта, управление проектом. Нами определены и рассчитаны сроки окупаемости проекта для открытия магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty».

Цель проекта – удовлетворение потребностей населения Саранска, получение прибыли за счет продажи востребованного ассортимента косметики для лица. Рассчитаем первоначальные вложения в магазин профессиональной косметики для лица «Facebeauty» и представим их в таблице 1.

Таблица 1 – Расчет первоначальных вложений в магазин профессиональной косметики для лица

Наименование вложений	Стоимость вложений, руб.
1. Помещение	570000
2. Разрешительные документы	22000
3. Ремонт	82000
4. Закупка оборудования (стеллажи, стойки)	120000
5. Вывеска	47000
6. Рекламные материалы	52000
7. Покупка расходных материалов	22000
8. Кассовый аппарат	12000
9. Первая партия косметики	62000
10. ИТОГО	989000
11. НДС	197800
12. Общая стоимость (пункт 10+11)	1186800

Первоначальная сумма инвестиций составляет 989000 руб. Дежные средства собственные – 100 % от инвестиций. Второй и третий год затраты, связанные с содержанием магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty», запланированы на уровне 50 % затрат от первого года. Рассчитаем перечень товаров магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» (таблица 2).

Таблица 2 – Перечень товаров, реализуемых магазином профессиональной косметики для лица «Facebeauty».

Перечень товаров	Сред. стоимость, руб.	Кол-во проданных товаров в месяц, шт.	Выручка в месяц, руб.	Выручка в год, руб.
1. Сыворотка в ампулах для клеточного восстановления	300	11	3300	39600
2. Пенка для умывания	385	5	1925	23100
3. Эликсир для сияния кожи	355	5	1775	21300
4. Маска альгинатная анти-возрастная	410	4	1640	19680
5. Маска суперальгинатная экспресс-лифтинг	350	8	2800	33600
6. Пенка-моти очищающая с манго	335	12	4020	48240
7. Маска успокаивающая	340	8	2720	32640
8. Крем-гель с маслом ши от отеков и морщин для век	504	2	1008	12096
9. Пилинг для упругости кожи с АНА и РНА	574	9	5166	61992
10. Мусс для умывания чувствительной и сухой кожи	360	3	1080	12960
11. Крем интенсивно увлажняющий для лица с мочевиной	556	9	5004	60048
12. Крем-пенка очищающая	511	4	2044	24528
13. Крем успокаивающий для кожи вокруг глаз	540	6	3240	38880
14. Аромаспрей тонизирующий с коллагеном	505	11	5555	66660
15. Молочко мицеллярное для демакияжа	525	11	5775	69300
16. Тонер с салициловой кислотой	444	7	3108	37296
17. Фито-пенка для умывания	370	2	740	8880
18. Тонер-лифтинг цветочный	479	3	1437	17244
19. Тоник для чувствительной кожи	332	7	2324	27888
20. Крем для лица для сияния кожи с витамином С	325	9	2925	35100
21. Крем укрепляющий для лица от морщин с пептидами	311	3	933	11196

22. Гель универсальный алое вера 99 %	600	5	3000	36000
ИТОГО	9411/22= 427,8	144	1355184	16262208

Расчет заработной платы персонала магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» представлен в таблице 3.

Таблица 3 – Расчет заработной платы персонала магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty»

Должность	Количество человек, чел	З/п в месяц на 1, руб.	З/п в месяц на всех, руб.	З/п в год, руб.
1. Администратор	1	20000	20000	240000
2. Кассир	1	15000	15000	180000
3. Продавец-консультант	1	16000	16000	192000
4. Уборщица	1	10000	10000	120000
ИТОГО	4	61000	61000	732000

Для расчета аналитических показателей необходимо провести расчет денежных потоков. Для этого построим таблицу, в которой рассчитаем денежные потоки, используя данные из ранее приведенных таблиц, а также данные входной информации. Заработная плата и остальные платежи, тарифы оставим на прежнем уровне на все три года. Рассчитаем чистый денежный поток (таблица 4).

Таблица 4 – Чистый денежный поток, руб.

Наименование статей	1 год	2 год	3 год
1. Выручка (2 табл.)	16262208	16262208	16262208
2. Затраты на открытие, з/п и платежи, ЖКХ и др.	2152800	1632600	1632600
3. Амортизация основных средств (10% от основных средств)	20000	20000	20000
4. Валовая прибыль (пункт 1-пункт 2)	14109408	14629608	14629608
5. Налог на прибыль (20%)	2821882	2925922	2925922
6. Чистая прибыль (пункт 4- пункт 5)	11287526	11703686	11703686
7. Амортизационный фонд	200000	200000	200000
8. Чистый денежный поток (пункт 6 +пункт 7)	11487526	11903686	11903686

Чистый денежный поток ежегодно увеличивается. Технико-экономические показатели магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Технико-экономические показатели салона красоты

Показатели	В год
1. Выручка, руб. (табл. 4)	16262208
2. Среднесписочная численность рабочих	4
3. Среднегодовая выработка одного работающего (пункт 1/ пункт 2)	4065552
4. Фонд оплаты труда в руб. (табл. 4)	732000
5. Среднегодовой уровень оплаты труда на 1 человека (пункт 4/ пункт 2)	183000
6. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов (табл. 4)	200000
7. Себестоимость услуг в руб. (табл. 3)	427,8
8. Фондоотдача (пункт 1/ пункт 6)	81,3
9. Фондоёмкость (пункт 6/ пункт 1)	0,01
10. Полная себестоимость услуг (табл. 4)	2152800
11. Затраты на 1 руб. реализованной продукции (пункт 10/ пункт 1)	0,13
12. Чистая прибыль в руб. (табл. 4)	11287526
13. Прибыль от реализации в руб. (табл. 4)	14109408
14. Рентабельность, % ((пункт 13/ пункт 1)*100%)	86,8

После проведенных расчетов эффективности и целесообразности открытия магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» можно сделать вывод, что на открытие заведения затраты составят на 1 год 2152800 руб., а выручка – 16262208 руб. Чистая прибыль за первый год будет получена в размере 11287526 руб. Рентабельность реализации услуг составит 86,8 %.

Период окупаемости проекта по внедрению магазина профессиональной косметики для лица составит:  $2152800 / ((11287526 + 11703686 + 11703686) / 3) = 0,2$  года.

С целью совершенствования управления проектом по открытию магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» можно использовать прогнозирование и планирование чистой прибыли в 2024-2026 гг. На основе полученных данных о чистой прибыли проведем прогнозирование объема данной величины на перспективу методом среднего абсолютного прироста и методом среднего темпа роста. Для начала необходимо рассчитать такие показатели, как «цепные абсолютные отклонения» и «цепной темп роста» (таблица 6).

Таблица 6 – Расчет абсолютных и относительных отклонений чистой прибыли «Facebeauty» в 2021-2023 гг.

Годы	Сумма чистой прибыли «Facebeauty», руб.	№ периода	Абсолютное отклонение (цепное), руб.	Относительное отклонение (цепное), %
2021	11287526	1	-	-
2022	11703686	2	416160	103,69
2023	11703686	3	0	-

Теперь рассчитаем среднее абсолютное отклонение, используя формулу (1):

$$\Delta\bar{\gamma} = \frac{\gamma_n - \gamma_1}{n-1}, \quad (1)$$

где n – число периодов.

$$\Delta\bar{\gamma} = (11703686 - 11287526) / (3-1) = 416160 / 2 = 208080 \text{ руб.}$$

Определим средний темп роста по формуле (2):

$$T_p = \sqrt[n-1]{\gamma_n / \gamma_1} \quad (2)$$

$$\bar{T}_p = \sqrt[3-1]{11703686 / 11287526} = \sqrt{1,04} = 1,02 \text{ или } 102 \text{ \%}.$$

На основе полученных показателей сделаем сначала прогноз чистой прибыли магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» на 2024-2026 гг. по методу среднего абсолютного прироста:

- 1)  $\gamma_{2024}^{пр} = \gamma_{2023} + \Delta\bar{\gamma} = 11703686 + 208080 = 11911766 \text{ руб.}$
- 2)  $\gamma_{2025}^{пр} = \gamma_{2024} + \Delta\bar{\gamma} = 11911766 + 208080 = 12119846 \text{ руб.}$
- 3)  $\gamma_{2026}^{пр} = \gamma_{2025} + \Delta\bar{\gamma} = 12119846 + 208080 = 12327926 \text{ руб.}$

Теперь рассчитаем прогноз чистой прибыли по методу среднего темпа роста:

- 1)  $\gamma_{2024}^{пр} = \gamma_{2023} \times \bar{T}_p = 11703686 \times 1,02 = 11937760 \text{ руб.}$
- 2)  $\gamma_{2025}^{пр} = \gamma_{2024} \times \bar{T}_p = 11937760 \times 1,02 = 12176515 \text{ руб.}$
- 3)  $\gamma_{2026}^{пр} = \gamma_{2025} \times \bar{T}_p = 12176515 \times 1,02 = 12420045 \text{ руб.}$

Обобщив расчетные данные, заполним итоговую таблицу прогнозных значений чистой прибыли магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» на 2024-2026 гг. (таблица 7).

Таблица 7 – Прогнозные значения чистой прибыли магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» на 2024-2026 гг., руб.

Годы	Сумма чистой прибыли по методу среднего абсолютного прироста	Сумма чистой прибыли по методу среднего темпа роста	Средний прогноз чистой прибыли
2024	11911766	11937760	11924763
2025	12119846	12176515	12148180,5
2026	12327926	12420045	12373985,5

Итак, нами представлены три прогноза объемов чистой прибыли магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» на 2024-2026 гг. в качестве плановых показателей принимает среднее значение. Динамика объемов прогнозируемой чистой прибыли магазина профессиональной косметики для лица «Facebeauty» на 2024-2026 гг. свидетельствует о том, что в 2024 г. фактическое значение должно увеличиться и составить 11924763 руб. В 2025 г. величина составит 12148180,5 руб., а в 2026 г. увеличится по прогнозным данным до 12373985,5 руб. Таким образом, прогнозирование и планирование играет большую роль в управлении чистой прибыли организации.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Петрова Е.Е., Арапов С.В., Бикезина Т.В. Инвестиционный анализ : учебное пособие / Е.Е. Петрова, С.В. Арапов, Т.В. Бикезина. – СПб.: РГГМУ, 2021. – 220 с.
2. Стрельник Е.Ю., Камалова А.А. Финансовое планирование и бюджетирование. – Казань: 2021. – 110 с.
3. Мягкова М.В. Современная финансовая политика : учебное пособие // М.В. Мягкова, А.А. Маркова, Н.Н. Катайкина. / Саранск, 2020. – 120 с.

## ОЦЕНКА НЕДВИЖИМОСТИ. МЕТОДЫ ОЦЕНКИ НЕДВИЖИМОСТИ

**Чиняева Юлия Сергеевна**, студентка 3 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Оценка недвижимости – процесс, который используется для различных целей и задач в современной экономике. Так, например, наиболее часто, оценка недвижимости является одним из этапов, который используется в процессе кредитования физических или юридических лиц, а также в разрезе непосредственно рынка недвижимости при реализации сделок купли-продажи. Оценка недвижимости представляет собой алгоритм определения текущей рыночной, ликвидационной или иного вида стоимости для формирования официального документа, который будет определять ликвидность объекта для принятия решения заинтересованным лицом. Оценка недвижимости, как мы уже отметили, зачастую используется в рамках ипотечного кредитования. Только при наличии официально подтвержденной стоимости объекта недвижимости коммерческий банк предоставит возможность получить кредитные средства [3, с. 12].

Представленные тезисно определения оценки недвижимости являются чрезмерно усеченными и не раскрывают сущности и особенностей данного процесса.

Во-первых, выделим, что объектами недвижимости являются: недвижимые вещи, а также имущественные права. Основным критерием отнесения объекта к недвижимости является неразрывная связь с землей, отсутствие возможности перемещения объекта без минимизации ущерба по отношению к данному объекту. Иными словами, данный объект должен являться стационарным [1].

Целью оценки таких объектов является расчет и официальное обоснование рыночной стоимости. При этом основной задачей оценки недвижимости является определение как качественных, так и количественных характеристик получения экономических и иных выгод от владения, пользования объектом недвижимости в пересчете на текущую рыночную или ликвидационную стоимость [4].

Кроме того, цели и задачи оценки недвижимости могут конкретизироваться под конкретные условия операций, связанных с данной недвижимостью. Поэтому и виды стоимости при оценки могут быть различными. Представим виды оценки стоимости недвижимости на рисунке 1.



Рисунок 1 – Виды стоимости при оценке недвижимости

Рыночная стоимость предполагает собой объективную оценку объекта, которая позволяет ответить на вопрос какая текущая рыночная стоимость объекта в современных условиях. Именно рыночная стоимость используется при реализации объекта на рынке. При расчете рыночной стоимости объектов недвижимости формируется совокупность правил:

- объект реализуется, отчуждается на добровольной основе в рамках прав и желаний собственника данного объекта;

- время экспозиции соответствует среднерыночным критериям. То есть расчет рыночной стоимости не должен быть определен срочной реализацией объекта;

- все стороны сделки осведомлены о процессах, процедурах и условиях расчета рыночной стоимости объекта, отсутствуют принуждения, а также искажения данных, используемых при расчете;

- стоимость объекта рассчитывается в денежном выражении [6, с. 23].

Ликвидационная стоимость отличается от рыночной тем, что используются меньшие сроки. Фактически, когда речь идет о ликвидационной стоимости, то используется «быстрая продажа» или срочная сделка. Как правило, именно ликвидационная стоимость используется при расчете стоимости объекта недвижимости под залог ипотечного кредитования.

Инвестиционная стоимость определяется для конкретного лица или группы лиц – инвесторов, которые предполагают использование объектов в качестве источника получения дохода или прибыли. Таким образом, речь идет о арендной плате или иного способа получения дохода от прироста рыночной стоимости объекта в будущем [5, с. 1257].

Инвентаризационная стоимость используется на предприятиях для определения текущего состояния объекта и прогнозирования периода полезного использования данного объекта. Инвентаризационная стоимость рассчитывается как разница между восстано-

вительной стоимостью на текущий момент по объекту и его фактическим износом. Инвентаризационная стоимость также является обязательным показателем при определении базы налогообложения.

Кадастровая стоимость является одним из наиболее распространенных показателей в ходе оценки объектов недвижимости. Кадастровая стоимость определяется специализированным лицом или экспертом-оценщиком. Расчет кадастровой стоимости объектов осуществляется для различных целей, которые в большинстве сводятся к операциям купли или продажи недвижимости.

Для расчета всех выше представленных показателей используются различные методы оценки, которые могут детализироваться с позиции специальных коэффициентов или усеченных показателей. На рисунке 2 представлены наиболее распространенные методы оценки недвижимости.

1) Затратный или также называемый в специализированной литературе экономический метод предполагает то, что стоимость объекта определяется в разрезе затрат денежных средств на получение, замещение или восстановление объекта с учетом воздействия износа (морального или физического).



Рисунок 2 – Методы оценки недвижимости

В затратном подходе стоимость объекта определяется следующим образом:

1) Стоимость объекта = Стоимость земли + Восстановительная стоимость – Накопленная амортизация.

2) Рыночный метод определен тем, что объект недвижимости сравнивается с аналогичным объектом, представленным на рынке. Информация, как правило, определена в разрезе произведенных сделок купли-продажи объектов.

3) Доходный метод предполагает то, что стоимость объекта недвижимости определяется на основании будущих доходов, предполагаемых для получения владельцем или пользователем объекта

при коммерческом использовании оцениваемого имущества. В данном подходе используются показатели дисконтированного дохода и капитализированной прибыли.

Таким образом, можно отметить, что оценка объектов недвижимости осуществляется для различных целей: для купли-продажи объектов недвижимости, коммерческого использования данных объектов в рамках получения дохода или прибыли, а также при получении кредитных ресурсов. В данной связи различаются и показатели, используемые при оценке объектов недвижимости, а также методы. Наиболее распространенными методами в российской практике являются: затратный, рыночный и доходный. Выбор определенного метода базируется именно на том, какую цель перед собой ставит эксперт-оценщик при расчете стоимости объекта недвижимости.

### ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ). Режим доступа 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ.

2. Бедин, Б. М. Особенности использования коэффициентов капитализации для оценки экономической эффективности инвестиций в недвижимость / Б. М. Бедин, Н. Ю. Ковалевская // Известия Байкальского государственного университета. – 2023. – Т. 33, № 2. – С. 330-340.

3. Германович, А. Г. Проблемы массовой оценки земли и жилой недвижимости по кадастровой стоимости / А. Г. Германович // Digital. – 2021. – Т. 2, № 1. – С. 12.

4. Применение сравнительного подхода к оценке недвижимости на рынке Санкт-Петербурга // Неделя науки Санкт-Петербургского государственного морского технического университета. – 2022. – № 1-1.

5. Фетисов, А. А. Анализ существующих решений и методов реализации алгоритма, для оценки рыночной стоимости недвижимости города Волгограда / А. А. Фетисов, А. В. Алпатов // Аллея науки. – 2022. – Т. 1, № 1(64). – С. 1257-1262.

6. Царева, А. Д. Построение многомерной корреляционно-регрессионной модели для оценки недвижимости / А. Д. Царева // Интернаука. – 2022. – № 21-2(244). – С. 23-25.

## **НАЛОГИ В СИСТЕМЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ И ЗАЩИТЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ ПРИРОДНОЙ СРЕДЫ**

**Чиняева Юлия Сергеевна**, студентка 3 курса  
специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**,  
к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Для любого современного государства природный потенциал является основой для реализации процесса социально-экономического развития, поскольку природные ресурсы и условия формируют критерии развития производственных про-

цессов в стране. При этом разделение природного потенциала может осуществляться в разрезе ресурсного и экологического направления. Ресурсный потенциал предполагает собой наличие непосредственно природных ресурсов, которые используются в процессе производства определенных видов благ. Экологический потенциал непосредственно определяет природные условия. В разрезе рыночной экономики требуется особое внимание уделять контролю за рациональным использованием ресурсного и экологического потенциала, поскольку в большинстве коммерческие виды деятельности не предполагают собой определение защиты данных ресурсов. Основной целью коммерческих предприятий является извлечение прибыли и наращивание процессов производства. Государство, в свою очередь, должно акцентировать внимание на том, чтобы определять сохранение и укрепление природного ресурсного и экологического потенциала [3, с. 92]. Основной из форм регулирования и контроля данного аспекта является налогообложение. Действующим российским законодательством определена правовая основа налогообложения в ходе использования природных недр, лесов, воды, земли и иных природных ресурсов, а также в разрезе состава, качества воздействия с позиции процессов производства. В России представлены три вида платежей за пользование природными ресурсами, которые отражены далее на рисунке 1.



Рисунок 1 – Типа налоговых платежей в системе природопользования и защиты окружающей среды

Первый тип платежа представляет собой налогообложение за пользование природными ресурсами, в котором реализуется право государства как собственника данных ресурсов. Как правило, используется понятие абсолютной ренты. Второй тип платежей определен тем, что государство изымает часть доходов коммерческих предприятий, которые воздействуют на окружающую среду в целях реализации мероприятий охраны природного и экологического потенциала. Преимущественно в рамках данного типа платежа используется экономический подход, при

котором объем и ставка налогообложения определяется затратами государства в рамках данных мероприятий. Третий тип платежей определяется стоимостной оценкой в части дифференциальной ренты. К примеру, более благоприятные месторождения природных ресурсов определяют экономический эффект в части получения дополнительного уровня финансового результата, однако, не формируют высокий уровень экологической безопасности предприятия. Поэтому в данном случае формируется налог в части получения сверхдохода [5, с. 77].

На рисунке 2 отразим действующие в России налоги в разрезе представленной сферы государственного регулирования.



Рисунок 2 – Действующие в России налоги в разрезе представленной сферы государственного регулирования [1]

Россия определена высокой долей поступлений в бюджет в части реализации углеводородов. В данной связи особую роль играет налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Плательщиками данного налога являются предприятия и организации, определенные лицензией на право пользования природными недрами. В разрезе данного налога предусмотрены несколько вариантов ставок:

1) ставка в процентном выражении (адвалорная ставка налогообложения). В данном случае расчет осуществляется по отношению к стоимости добытых полезных ископаемых в процентах;

2) специфическая ставка налогообложения. В данном случае расчет осуществляется в рублях за тонну [2].

В разрезе представленных ставок налогообложения выделяют две налоговые базы: объем и стоимость добытых полезных ископаемых. Представим информацию в разрезе структуры по НДПИ (рисунок 3).

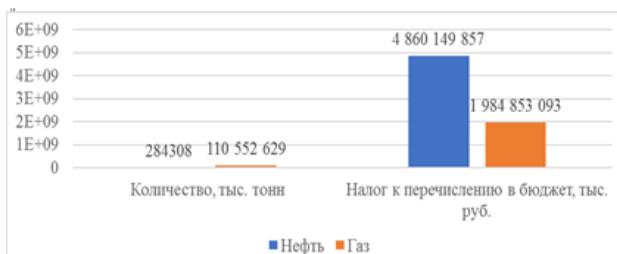


Рисунок 3 – Информация в разрезе структуры по НДСИ

Наибольшая доля налогообложения в части природопользования определена добычей нефти, что формирует зависимость экономики России от реализации нефти. В 2022 году НДСИ в разрезе нефти составил 4860149857 тыс. руб. При этом в рамках попутного газа налог для перечисления в бюджет определен величиной в 1984853093 тыс. руб.

Таким образом, налогообложение в рамках природопользования определяет защиту окружающей среды, сохранение природного, экологического потенциала государства. В России на сегодняшний день представлены три типа платежей в представленной сфере. Первый тип платежа определяет непосредственно плату за пользование природными ресурсами в разрезе осуществления предпринимательской коммерческой деятельности. В данном случае государство определено правом владения природными ресурсами. Второй тип платежа определен минимизацией негативного воздействия предприятия на окружающую среду. Третий тип платежей формируется в разрезе сверхдоходов. В разрезе представленных типов платежей определены различные виды налогов для современных предприятий, что закреплено в налоговом законодательстве.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ). – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19671/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/)
2. Налог на добычу полезных ископаемых (НДСИ). – URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/taxes/ndpi/>
3. Бондарева, Н. А. Экологические налоги и штрафы / Н. А. Бондарева // Финансовый бизнес. – 2022. – № 1(223). – С. 91-95.
4. Горячих, С. П. Экологические налоги и платежи: сущность и классификация / С. П. Горячих // Вектор экономики. – 2022. – № 11(77).
5. Гамарник, И. А. Перспективы введения экологического налога в Российской Федерации / И. А. Гамарник // Научный Альманах ассоциации France-Kazakhstan. – 2023. – № 2. – С. 77-81.
6. Отчетные данные по форме №5-НДСИ по состоянию на 01.01.2022. – URL: [https://www.nalog.gov.ru/rn77/related\\_activities/statistics\\_and\\_analytics/forms/11309648/](https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/forms/11309648/)

## **ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ: ЦЕЛЬ, СТРУКТУРА И ТИПЫ**

**Шишулина Александра Александровна**, студентка 4 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современных условиях роль инвестиций с каждым днем приобретает большое значение. Развитие различных отраслей, в том числе и экономике способствуют привлечению средств, для дальнейшего функционирования. Инвестиционная деятельность так же связана и с инвестиционным портфелем. Ведь инвестиционный портфель – это тоже один их способов вложения своих денежных средств в активы предприятий, с которых инвестор получает доход. В данной статье рассмотрим понятие инвестиционного портфеля, его цель. Так же изучим основные принципы, на которых формируется инвестиционный портфель. Изучим типы портфеля по уровню риска и дадим рекомендации, как правильно собрать самому инвестиционный портфель для новичка.

Инвестиционный портфель представляет собой совокупность различных видов инвестиций, которые на протяжении определенного периода времени принесут прибыль инвестору. Обладать портфелем могут как частные инвесторы, так и компании и даже государства.

Сбор активов в инвестиционном портфеле это трудный процесс. К нему необходимо подходить с умом, ведь цель инвестиционного портфеля – это не просто собрать разные активы в одно, а минимизировать риски и найти баланс между доходностью и рисками. Для нахождения такого баланса, в портфеле собирают различные виды активов, т.е. диверсифицируют его. Так находящийся в портфеле один актив может резко упасть и теряет в цене, то другой может показать рост, и тогда держатель этих активов не понесет убытки, и его финансовые вложения останутся целыми.

Так же стоит отметить, что держать активы одного вида не целесообразно. Рассмотрим на примере индекса Мосбиржи, приведенного на рисунке 1. Индекс Мосбиржи состоит из акций российских компаний. Рассматривая его динамику на протяжении 10 лет можно заметить, что его цена выросла в 2 раза, но также были и падения. Если инвестор в 2018 году вложил все свои сбережения и в 2020 году продал, то он бы потерял часть своего капитала. Так как в 2020 году случился кризис, из-за которого цены акций российских компаний упали и стали слишком дешевыми. А если инвестор вложил бы свои деньги в другие активы, например, недви-

жимость, золото и т.д. то он бы не потерял свои деньги, а даже бы смог заработать.

Сбор инвестиционного портфеля основан на 3 принципах: распределение активов, консервативность и достаточной ликвидности. Рассмотрим каждый их принципов более подробно.



Рисунок 1 – Индекс Мосбиржи за 10 лет

Распределение активов. Активы бывают разные и поэтому, чтобы собрать портфель нужно его диверсифицировать и использовать сразу несколько видов активов.

Сами активы они классифицируются по следующим признакам:

1. По классам. Это акции, облигации, фонды, защитные активы, например золото и т.д.

2. По валюте. В портфеле может находиться различная валюта: юани, доллары, рубли, турецкие лиры т.д.

3. По секторам и отраслям. Это активы банковского сектора, сектора нефтедобывающей промышленности и т.д.

4. По странам. В портфеле могут быть собраны только акции российских компаний, а также акции компаний из Китая, Франции и т. д.

Принцип консервативности означает, что в портфеле должны быть собраны различные активы, но они должны быть низко рисковыми. Если же собрать все высоко рисковые активы, то можно потерять свои денежные средства. Так, например, облигации будут самые низко рисковые активы, но держать только их в инвестиционном портфеле не целесообразно. Необходимо иметь и акции, они имеют высокие риски, но и доходность по ним намного выше.

Принцип достаточной ликвидности означает, что в портфеле должны находиться быстро ликвидные активы, т.е. такие активы, которые можно будет быстро продать по рыночной цене.

Говоря об инвестиционном портфеле, необходимо вспомнить про риски, ведь они существуют везде. Так по уровню риска инвестиционный портфель можно разделить на:

– Консервативный. Данный вид портфеля подразумевает нахождение активов с низким уровнем риска. В него могут входить государственные облигации, акции надежных предприятий. Такой портфель подходит тем инвесторам, которые не готовы рисковать своими вложенными средствами;

– Умеренный. Данный вид портфеля включает как рискованные активы, так нет. В него входят как надежные, низко рискованные активы, такие как государственные облигации, так и активы с высоким уровнем риска, такие как акции небольших компаний. К такому виду инвестиционного портфеля прибегают инвесторы, которые готовы к умеренному риску;

– Агрессивный. В данном инвестиционном портфеле собраны самые рискованные активы: акции новых компаний, корпоративные облигации эмитентов с низким рейтингом и т.д. Такой портфель подходит опытным инвесторам, которые ходят быстро заработать на активах.

Рассматривая принципы и виды инвестиционного портфеля необходимо понимать, что это и как его можно собрать для новичка. Так портфель можно собрать, прибегнув к помощи брокера. Они за частую предлагают уже готовые. Но если же есть желание самому собрать инвестиционный портфель, то стоит понимать, что вы хотите получить в итоге и к каким рискам готовы. Ниже приведем небольшой план действий, которому необходимо следовать при сборе инвестиционного портфеля самому.

Первое что необходимо сделать, это определиться с целью. Для чего он вам нужен, какой доход вы хотите получать и в течении какого периода времени.

Второе, что необходимо сделать это выбрать стратегию. Необходимо подумать, готовы ли вы рисковать, чтобы достигнуть свою цель. Если вы готовы рисковать, то можно выбрать портфель умеренного риска или агрессивный. Если же рисковать своими вложениями вы не намерены, то вам подойдет консервативный тип портфеля.

Третье что необходимо сделать это выбрать активы. Вы должны понять, и определиться, какие активы, в каком количестве вы будете собирать в своем портфеле. Но стоит сказать, что забывать о принципах инвестиционного портфеля не стоит. Если вы готовы к рискам, и выбрали агрессивный тип портфеля, не нужно покупать акции одной компании, стоит приобрести и активы с низки уровнем риска. Еще один из не мало важных пунктов при формировании инвестиционного портфеля, это то, что он должен быть диверсифицированным, чтобы избежать больших потерь. Необходимо при формировании портфеля собирать активы и по видам стран эмитентов, и по отраслям и по самим видам активов. Примерная структура инвестиционного портфеля может быть выглядеть следующим образом:

- 25% - государственные облигации;
- 25% - акции «голубые фишки» по разным отраслям;
- 25% - фонды, в т.ч. паевые, инвестиционные, индексные;
- 10% - металлы, в т.ч. золото, серебро, платина;
- 7,5% - фонды недвижимости;
- 7,5% - корпоративные облигации крупных компаний.

Сформировав инвестиционный портфель, не стоит про него забывать, надеясь на то, что собрав акции, вы откроете его через год, и он вам принесет большой доход. Необходимо каждый день просматривать его. Анализировать насколько упали те или иные активы или же выросли. Нужно всегда быть на чеку, ведь рынок очень быстро меняется, и никто не сможет дать вам 100% гарантию, что через месяц он не упадет. Поэтому необходимо пересматривать свой портфель хотя бы раз в 3 месяца или полгода. Так в вашем портфеле всегда будут собраны необходимые активы, которые на данный момент времени будут вам приносить доход, и избавлять от тех, которые несут убытки.

Таким образом, можно сделать вывод, что инвестиционный портфель - это совокупность ценных бумаг, финансовых инструментов и активов, в которые инвестор вложил свои средства с целью получения дохода или увеличения капитала. Портфель может быть разнообразным и включать акции, облигации, долларовые депозиты, недвижимость, золото и другие активы.

Цель создания инвестиционного портфеля заключается в диверсификации рисков и максимизации доходности. Путем распределения инвестиций между различными классами активов, регионами и отраслями инвестор может защитить свои средства от возможных потерь и увеличить вероятность получения прибыли.

Управление инвестиционным портфелем может осуществляться самостоятельно инвестором или доверено профессиональным инвестиционным управляющим. Для успешного управления портфелем важно провести анализ рынка, оценить свои инвестиционные цели и риски, а также регулярно следить за изменениями в экономической ситуации и на финансовых рынках.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Громова, А. В. Формирование инвестиционного портфеля / А. В. Громова, Н. Л. Давыдова // Интернаука. – 2023. – № 1-4(271). – С. 52-54.
2. Щербаченко, Е. Р. современные инструменты формирования инвестиционного портфеля / Е. Р. Щербаченко, А. С. Лазарев, Е. А. Мерзлякова // Наука молодых - будущее России : сборник научных статей 8-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых, Курск, 12–13 декабря 2023 года. – Курск: Университетская книга, 2023. – С. 361-364.
3. Московская биржа URL: <https://www.moex.com/>

# АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА

## ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ УРОВНЯ СУЩЕСТВЕННОСТИ АУДИТА

**Корюкова Анастасия Эдуардовна**, студентка 4 курса  
специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Гудожникова Елена Владимировна**,  
к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Аудит – это независимая оценка отчетности предприятия. Чаще его понимают, как годовая проверка бухгалтерской отчетности. Аудиторскую проверку проводят аудиторские компании и индивидуальные аудиторы. При этом у аудитора должно быть квалифицированный аттестат аудитора, экономическое, юридическое образование, деловую репутацию и отсутствие судимости. [1, с. 3]

Сам уровень существенности аудита – это показатель, который определяет размер обнаруженных ошибок. При данных выводах аудитор может сделать вывод недостоверной отчетности предприятия и какие действия должен предпринять аудитор в случае его обнаружения. Но определение уровня существенности аудита может стать сложной задачей для аудитора из-за следующих проблем. [2]

Далее рассмотрим три проблемы в таблице 1.

Таблица 1. – Проблемы определения уровня существенности аудита

№	Проблема	Определение проблемы
1.	Определение уровня существенности аудита является субъективным процессом	Разные аудиторы по разному подходят к определению уровня существенности, из-за чего появляются разные результаты. Примером может заключаться в том, что один аудитор считает определенную ошибку несущественной, а другой придает ей большее значение
2.	Определение уровня существенности заключается в контексте и целях аудитора	Примером может быть такая ситуация. При проведении аудита крупной публичной компании уровень существенности может быть выше, чем при проведении аудита малого бизнеса.

		Также итог уровня существенности может быть различным из-за того, кто является пользователем информации. Это могут быть как инвесторы, кредиторы, так и регуляторы.
3.	Определение уровня существенности требует оценки рисков и неопределенности	Аудитор должен учитывать такие факторы как: 1. Размер компании; 2. Сложность ее операции; 3. Степень консервативности бухгалтерской политики; 4. И другие Все эти факторы могут повлиять на оценку уровня существенности

Для преодоления этих проблем в таблице 2 рассмотрены функции. [3]

Таблица 2. – Функции для преодоления таких проблем, как определение уровня существенности аудита является субъективным процессом, определение уровня существенности заключается в контексте и целях аудитора, определение уровня существенности требует оценки рисков и неопределенности

№	Функции для преодоления проблем	Определение функций
1.	Следование стандартам профессиональной практики по определению уровня существенности, разработанным профессиональными организациями	Процесс, который устанавливает критерии и параметры, помогающие определить важность факторов для достижения целей и задач организаций.
2.	Следование руководствам по определению уровня существенности, разработанным профессиональными организациями	Установка параметров в соответствии со стандартами и нормами практики
3.	Анализ рисков по определению уровню существенности	Включает анализ вероятности и последствий опасных событий с учетом наличия и эффективности применяемых способов управления по уровню существенности организаций. Их также можно использовать для определения уровня риска. Он включает в себя анализ источников опасных событий, их положительные и отрицательные последствия и вероятности их получения

4.	Хорошее обоснование своих решений по определению уровня существенности	Анализ и оценка всех факторов, которые влияют на решения, цели и стратегии организации
----	--	--

В заключение, можно сказать, что определение уровня существенности является сложным процессом, в котором требуется профессиональная оценка и анализ. При проведении аудита необходимо учитывать различные факторы и контекст аудита для обеспечения надлежащей оценки существенности и достоверности финансовой отчетности предприятия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Заббарова, О.А. Аудит / Учебное пособие // ВО — Бакалавриат — Издательство: НИЦ ИНФРА-М, 2018 — ЭБС Znanium.com;
2. <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-opredeleniya-edinogokolichestvennogo-urovnya-suschestvennosti-v-praktike-audita>;
3. <https://moluch.ru/archive/447/98371/>.

#### **АУТСОРСИНГ УЧЕТНЫХ ФУНКЦИЙ В РОССИИ**

**Куркина Ирина Михайловна**, студентка 4 курса

специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Гудожникова Елена Владимировна**,

к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Аутсорсинг – это передача выполнения непрофильных функций третьей компании или исполнителю. Обычно аутсорсинг используется для решения определенных задач, такие как бухгалтерия, IT-поддержка, маркетинг [1, с. 34].

В условиях современного бизнеса многие компании сталкиваются с необходимостью оптимизации своих процессов и сокращения издержек. Одним из способов достижения этой цели является аутсорсинг учётных функций, т.е. передача внешнему исполнителю управления финансами, налогообложением, отчётностью и другими аспектами учёта.

Аутсорсинг учётных функций является одним из наиболее популярных трендов в бизнесе в наши дни. Компании все чаще обращаются к услугам внешних поставщиков, чтобы освободить себя от необходимости поддерживать собственную бухгалтерскую службу и сфокусироваться на основной деятельности. В России

данный вид аутсорсинга также активно развивается, предлагая предприятиям широкий спектр услуг по ведению учёта [2, с. 108].

Кроме того, использование услуг аутсорсинговых компаний позволяет повысить качество учётной документации и минимизировать риски налоговых и юридических нарушений. Профессиональные бухгалтеры, работающие в специализированных фирмах, имеют большой опыт и знания в области законодательства и бухгалтерского учёта, что позволяет им обеспечить правильность составления отчётности и соблюдение нормативов.

Сегодня на рынке аутсорсинга учётных функций в России представлено множество компаний, предлагающих различные услуги по ведению бухгалтерии. Они могут предложить, как комплексное обслуживание сопровождения финансово-хозяйственной деятельности предприятия, так и отдельные услуги по ведению бухгалтерского учёта, налогового учёта, кадрового делопроизводства и т.д. [3].

В таблице 1 приведен рейтинг 5 крупнейших компаний и групп по объему выручки от услуг аутсорсинга учетных функций в 2023 г.:

Таблица 1 - Рэнкинг крупнейших групп и компаний в области аутсорсинга учетных функций по итогам 2023 года

№	Название	Место за 2022 год	Местоположение центрального офиса	Выручка от услуг аутсорсинга учетных функций, тыс. руб.		Число специалистов в области аутсорсинга учетных функций	
				2023 г.	2022 г.	2023 г.	2022 г.
1	«Центр Корпоративных Решений»	-	Москва	4 983 951	4 122 629	1626	1533
2	СберРешения	1	Москва	2 679 727	2 485 453	1226	1215
3	«Северсталь – Центр Единого Сервиса»	2	Ярославль	1 876 558	1 416 235	680	471
4	«Моё дело»	4	Москва	1 213 483	1 090 754	384	361
5	Unicon Outsourcing	3	Москва	1 182 574	1 200 947	346	373

Как показывают данные таблицы 1, лидером по объему выручки на рынке аутсорсинга в 2023 году является группа «Центр Корпоративных Решений». Объем ее выручки в отчетном году соста-

вил 4 983 951 тыс. руб., что больше на 861 322 тыс. руб., или на 20,9% по сравнению с предыдущим.

На втором месте находится группа СберРешения, которая в прошлом году занимала 1 место на анализируемом рынке. В 2023 году ее объем выручки увеличился на 194 274 тыс. руб. и составил 2,7 млрд. руб.

Третье место занимает компания «Северсталь – Центр Единого Сервиса», которая в предыдущем году занимала 2 место. Выручка данной компании составила в 2023 году 1 876 558 тыс. руб., что больше, чем в 2022 году на 460 323 тыс. руб., или на 32,5%.

На четвертом месте также, как и в прошлом году – группа «Мое дело». Ее выручка от услуг аутсорсинга учетных функций увеличилась по сравнению с 2022 годом на 122 729 тыс. руб. и в отчетном году составила 1,2 млрд. руб.

И на пятом месте среди 5 крупнейших групп и компаний исследуемого рынка находится группа Unicon Outsourcing с объемом выручки 1 182 574 тыс. руб. По сравнению с предыдущим годом объем выручки сократился на 18 373 тыс. руб., или на 1,5% и составил 1 182 574 тыс. руб.

Примечательно, что объем выручки «Центр Корпоративных Решений» составляет 41,8% от общего объема выручки, получаемой данными участниками на анализируемом рынке.

В таблице 2 приведена структура доходов крупнейших компаний и групп в области аутсорсинга учетных функций по итогам 2023 года [3]:

Таблица 2 – Структура доходов крупнейших компаний и групп в области аутсорсинга учетных функций 2023 г.

Направления выручки, %	«Центр Корпоративных Решений»	СберРешения	«Северсталь – Центр Единого Сервиса»	«Моё дело»	Unicon Outsourcing
Доля выручки от аутсорсинга бухгалтерского и налогового учета	14,1	35,2	46,8	41,6	44,5
Доля выручки от аутсорсинга расчета заработной платы	2,7	36,8	53,2	-	21,8
Доля выручки от аутсорсинга подготовки отчетности (РСБУ)	3,5	12,7	-	-	-

Доля выручки от аутсорсинга кадрового учета и кадрового делопроизводства	17,6	8,0	-	-	17,8
Другие направления аутсорсинга учета	62,1	7,3	-	58,4	15,9

Более наглядно структуру выручки предприятий данной отрасли можно увидеть на диаграмме 1:

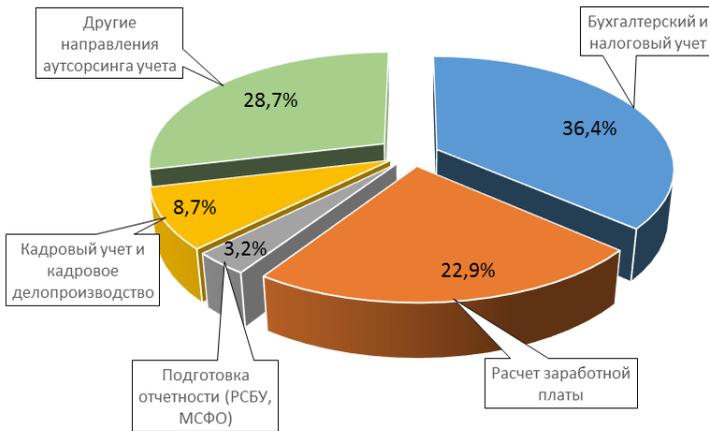


Диаграмма 1 – Структура выручки

Направление аутсорсинга «бухгалтерский и налоговый учет» является лидером на рынке учетных функций в отчетном году. Среди исследуемых групп и компаний доля доходов от аутсорсинга бухгалтерского и налогового учета составляет 36,4% от общего объема доходов от аутсорсинга учетных функций. Комплексные бухгалтерские услуги являются для аутсорсинговых провайдеров основным источником роста выручки, то есть финансирования их развития. В этом сегменте представлено наибольшее количество компаний-участниц: только две из 81 компаний и групп рэнкинга не работают в этом сегменте.

Доля выручки от аутсорсинга расчета заработной платы в 2023 году среди крупнейших компаний и групп составила 22,9%. Из

всего количества групп и компаний в этом сегменте работала половина.

Наименьшие доли выручки составили такие направления аутсорсинга, как «кадровый учет и кадровое делопроизводство» и «подготовка отчетности (РСБУ, МСФО)» - 8,7% и 3,2% соответственно. И 28,7% доля выручки приходится на другие направления аутсорсинга.

Таким образом, аутсорсинг учетных функций – развивающийся тренд в российской экономике, и все больше предпринимателей прибегают к услугам этой отрасли. Преимущества и недостатки перехода на аутсорсинг зависят, прежде всего, от типа компании. Для малых и средних предприятий основным критерием выбора является разница между стоимостью услуг аутсорсера и стоимостью ведения бухгалтерского учета штатными сотрудниками. Более крупные компании ищут дополнительные возможности в виде консультационных услуг по налоговому учету и оптимизации налогообложения.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Зеленина, С.А. Оценка и региональные особенности рынка аутсорсинга бухгалтерского учета Пермского края // Государственное и муниципальное управление в России: состояние, проблемы и перспективы. 2021. С. 33-39. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=47278064>

2. Макаренко, Я.В., Соловьева, И.А. Аутсорсинг учетных функций: тренды и прогнозы развития рынка // Вестник Южно-Уральского государственного университета. 2022. № 3. С. 107-117.

3. Рейтинговое агентство RAEX («РАЭКС Аналитика»)

4. Ханферян, В.В. Рэнкинг крупнейших групп и компаний в области аутсорсинга учетных функций // Аудитор. 2022. № 8. С. 10-23 Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=49418010>

5. Exploding Topics - Discover the hottest new trends.

## РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ ЧЕЛОВЕКА В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

**Кучерова Ольга Алексеевна**, студентка 3 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Волгина Ирина Викторовна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современных условиях повышение эффективности управления предприятием требует комплексного и системного совершенствования системы управления в целом. Ее формирование происходило длительное время на протяжении более ста лет на основе длительной эволюции теории в связи с практическим запросами и

потребностями хозяйствующих субъектов. Система управления, как известно, выполняет функции, связанные с функционированием предприятия, а именно: планирование, учет, сбор данных, проведение качественного экономического анализа, принятие решений.

Вся система управления предприятиями осуществляется на таких важных этапах процесса управления, как: сбор данных, анализ собранных данных, принятие решений.

Для того, чтобы грамотно и эффективно подготовить данные для экономического анализа, необходимо иметь некий багаж знаний в области финансов и экономики. Именно для повышения уровня финансовой грамотности человека и населения в целом, государство на сегодняшний момент проводит большую работу, а именно: проводятся всероссийские онлайн-уроки по финансовой грамотности, к которым может подключиться любой человек или группа (студенты различных учебных заведений, классы в школах и т.д.). Данные онлайн-уроки по повышению финансовой грамотности населения проводятся на платформе Центробанка России на такие темы, как «Финансовые инструменты и стратегии инвестирования», «Денежные реформы», «Пять простых правил, чтобы не иметь проблем с долгами», «С деньгами на «ты» или Зачем быть финансово грамотным?», «Биржа и основы инвестирования», «Всё про кредит, или Четыре правила, которые помогут», «С налогами на «ты», «Что нужно знать про инфляцию», «Акции. Что должен знать начинающий инвестор», «Платить и зарабатывать банковской картой», «Личный финансовый план. Путь к достижению цели», «Зачем нужна страховка и от чего она зависит?», «Вклады: как сохранить и приумножить» и другие. Немаловажным для повышения своей финансовой грамотности человека является его желание и стремление развиваться. Чтобы хорошо и плодотворно овладеть основными экономико-финансовыми методами в управлении на предприятии, необходимо знать и разбираться в экономической и финансовой терминологии. Наука и интернет-пространство не стоят на месте: созданы многочисленные курсы и онлайн-видео с пошаговым изучением той или иной финансовой тематики, которые помогают «новичкам» познать экономические и финансовые отношения между определенными субъектами. Бесспорно, обязательным качеством управляющего должно быть наличие у него желания в саморазвитии и самопознании финансовых и экономических аспектов управления на предприятии. Менеджер должен разбираться не только в системе управления, но и знать основные аспекты экономического анализа, который даст ему необходимую информацию на дальнейшую перспективу развития предприятия в целом. Объективные результаты проведенно-

го экономического анализа хозяйствующего субъекта дает возможность увидеть и проанализировать «слабые» места на производстве, которые в дальнейшем необходимо отформатировать и оптимизировать их.

Немаловажным для повышения эффективности управления на предприятии является создание и функционирование курсов повышения квалификации. На курсах повышения квалификации специалисты экономических, финансовых и бухгалтерских служб обмениваются ценным опытом своей работы в той или иной области, оценивают перспективы развития анализируемого предприятия. Данные курсы повышения квалификации являются незаменимым при дальнейшем повышении эффективности управления на предприятиях и его структурных подразделениях. Кроме того, организуются курсы повышения квалификации конкретно для управляющего персонала (директоров, менеджеров и т.д.).

Итак, в настоящее время необходимым условием успешной работы управляющего персонала является прохождение сотрудниками с определенной периодичностью курсов повышения квалификации.

Немаловажным на предприятии является и взаимозаменяемость специалиста того или иного подразделения. Например, бухгалтер, который начисляет заработную плату, должен отлично разбираться в методике учета других направлений, таких, как налоги, расчеты с поставщиками и подрядчиками, учете денежных средств и др. Такая взаимозаменяемость специалистов на предприятиях позволяет целесообразно и эффективно расставлять кадры в организации, концентрируя внимание на оптимизации финансового результата за анализируемый период. Эффективно организованное управление предприятием будет получать соответствующую прибыль, что является самой главной и важной целью любой коммерческой организации.

Процесс планирования является неотъемлемой составной частью процесса управления на предприятии. Каждое предприятие той или иной отрасли планирует свою деятельность исходя из существующих потребностей спроса на рынке. Предприятиями разрабатывается план на год, декаду, месяц, день или смену, в котором предусматриваются такие важные экономические показатели предприятия, как: объем производства, ассортимент выпускаемой продукции, фонд заработной платы, себестоимость продукции, прибыль, рентабельность и другие показатели. Связь между планированием и экономическим анализом очевидна. Процесс планирования начинается и заканчивается анализом деятельности предприятия, который просто немислим и неосуществим без постоян-

ного совершенствования экономических знаний для обеспечения качества управления.

Помимо перечисленных выше важных моментов, для эффективного управления, является контроль выполненных действий или проделанной работы сотрудниками. Контроль результатов работы может быть как внешним, когда проверяются налоговыми органами бухгалтерские отчеты и декларации по налогам, так и внутренним, когда контролируются результаты работы непосредственно главным бухгалтером предприятия, который концентрирует и координирует работу всей бухгалтерии.

Экономический анализ занимает промежуточное место между сбором экономической информации и процессом принятия решения.

Экономический анализ – это такая функция управления, которая обеспечивает процесс принятия решений на научной основе и аргументах. На основании результатов анализа деятельности предприятия принимаются научно-обоснованные решения, что в конечном результате изменяет деятельность управляемого объекта по мере необходимости.

Таким образом можно сделать вывод, что именно от качества аналитических процедур, от его масштабности, будет зависеть правильность выбора управленческого решения.

В заключении можно отметить, что каждый человек должен стараться повышать свою финансовую грамотность, постоянно совершенствовать свой практический опыт, передавая свой накопленный багаж знаний молодым специалистам.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Аббазова Л. М., Пирогова С. В. Анализ экономического состояния организации // Экономика и бизнес: теория и практика, 2021. - №5-1.
2. Андреева Л. В., Зубарева Е. В., Бодрова Т. В. Учет, анализ и аудит показателей, обеспечивающих экономическую безопасность хозяйствующих субъектов / Л. В. Андреева, Е. В. Зубарева, Т. В. Бодров. – М.: Дашков и КО, 2019. – 102 с.
3. Качкова О. Е. Экономический анализ хозяйственной деятельности (для бакалавров) / О. Е. Качкова, М. В. Косолапова, В. А. Свободин. – М.: Кнорус, 2019. – 288 с.
4. Лысенко Д. В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник / Д. В. Лысенко. – М.: Инфра-М, 2019. – 320 с.
5. Никифорова Е. В. Комплексный стратегический анализ устойчивого развития экономических субъектов: учебник / Е. В. Никифорова. – М.: Кнорус, 2019. – 168 с.

## **БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ АНАЛИЗЕ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ**

**Теплякова Кристина Игоревна**, студентка 3 курса  
специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Волгина Ирина Викторовна**,  
к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Большие данные в экономическом анализе - это огромный объем информации, который используется для прогнозирования экономических показателей, изучения потребительского поведения, анализа рынка и многих других целей. Данные о продажах, доходах, инфляции, занятости и других экономических показателях могут быть использованы для создания моделей, которые помогают предсказать развитие экономики в будущем. Анализ больших данных может выявить тенденции и закономерности, которые помогают принимать решения в бизнесе и государственном управлении.

Большие данные в экономическом анализе используются для сбора и обработки больших объемов данных с целью выявления закономерностей, трендов и предсказания экономических показателей. Это может включать данные о потребительском поведении, финансовых транзакциях, производстве, торговле, занятости и многих других аспектах экономики. Анализ этих данных может помочь компаниям и правительствам принимать обоснованные решения, улучшать бизнес-процессы и прогнозировать развитие экономики. Чёткого определения того, какие данные считать большими, не существует, но обычно речь идёт как минимум о сотнях гигабайт и сотнях тысяч строк в базах данных. Также большие данные, как правило, регулярно пополняются, обновляются и изменяются, то есть их не только хранят, но и активно собирают. В эпоху малых данных точность ставилась превыше всего, ведь тогда собирали только малую часть информации, поэтому она должна была быть как можно более точной. Во многом это актуально и сейчас, но в большинстве случаев важнее не строго соблюсти точность, а быстро получить общее представление о данных или тенденциях их развития.

Рынок больших данных в России активно растет. Одним из главных драйверов роста стала конкуренция бизнеса. Компании вступают в борьбу за внимание и лояльность потребителей, предлагая все более персонализированные, «умные» сервисы. В основе подобных решений лежит аналитика данных, поэтому, нанимая специалистов и выделяя крупные суммы на разработку новых технологий, бизнес активно вкладывается в индустрию «больших

данных». В будущем у каждой компании будут большие данные, так как это станет неотъемлемой частью ее роста и развития.

Среди основных свойств, которыми должны обладать большие данные, следует выделить следующие:

1) Объем. Определение говорит само за себя: данных должно быть много. И это действительно так: компании могут ежедневно получать десятки терабайт различных данных, некоторые — сотни петабайт. То есть «большие данные» не были бы таковыми без объема.

2) Скорость. Большие данные поступают из разных источников непрерывно, и этот процесс происходит очень быстро, они генерируются без остановки.

3) Разнообразие. Большие данные - это информация разных типов: текстовые и графические документы, аудио- и видеофайлы. Она может быть совсем не упорядоченной или упорядоченной частично.

4) Полезность. Свойство, которое каждой фирмой определяется в индивидуальном порядке. Специалист, работающий с большими датами, может найти так называемый КПД тех или иных сведений. Это помогает «отсеивать» лишнее.

Обычно «большие данные» поступают из трех источников:

- интернет (социальные сети, форумы, блоги, СМИ и другие сайты);

- корпоративные архивы документов;

- показания датчиков, приборов и других устройств.

Существует множество источников больших данных для дальнейшей работы: статистика поведения пользователей на сайте и в приложении; данные о продажах с касс и из системы управления взаимоотношениями с клиентами; информация с датчиков на оборудовании; социальные опросы; данные из медицинских карт; записи с камер видеонаблюдения; сборная информация из разных баз данных.

После сбора данные необходимо где-то хранить для последующего анализа. Существует три группы мест хранения:

1) Базы данных – на сегодняшний день это понятие обозначает как ПО, содержащее информацию, так и саму информацию, находящуюся в ней. Это система хранения данных всех размеров. В базах хранятся четко структурированные данные, которые разложены по полочкам. Данные из баз проще анализировать, но для хранения их нужно предварительно очищать и структурировать.

2) Хранилище данных - это сложная система хранения из нескольких баз данных и инструментов для их обработки и структурирования. Хранилище данных позволяет компаниям долго хранить информацию, которая ежедневно обновляется и дополняется,

а также создавать отчеты и анализировать данные. Термин «хранилище данных» описывает относительно сложную и унифицированную систему, которая структурирует информацию определенным образом.

3) Озеро данных. В то время как хранилище данных обычно содержит упорядоченную информацию, озеро данных включает больше необработанных «сырых» данных для последующего моделирования и анализа. В озеро данных загружаются все данные, для последующего их извлечения, анализа и использования. Такая система отлично подходит для хранения большого количества записей, которые могут пригодиться в будущем.

Среди направлений использования больших данных следует выделить

следующие: анализ рынков, потребительского поведения, финансовых операций, производственных процессов и других аспектов экономической деятельности; более точная оценка рисков и преимуществ различных стратегий; оптимизация производственных процессов; улучшение качества продукции и услуг; увеличение эффективности маркетинговых кампаний; определение предпочтений и потребностей потребителей; более эффективное управления ресурсами и бюджетами. Технологии больших данных, которые могут применяться в экономическом контексте: сбор и анализ больших объемов данных; машинное обучение и аналитика данных; распределённые базы данных и облачные вычисления; анализ социальных медиа; анализ финансовых данных; прогнозирование и оптимизация бизнес-процессов; анализ данных клиентов; анализ данных логистики и цепей поставок; анализ данных о конкурентной среде.

Объем и скорость создания больших данных постоянно растет, что приводит к ряду проблем, которые необходимо решить для повышения эффективности экономического анализа.

Основная проблема обработки большого массива данных лежит на поверхности — это высокие затраты. Тут учитываются расходы на закупку, содержание и ремонт оборудования, а также заработанная плата компетентных специалистов. Для решения этой проблемы следует автоматизировать процессы сбора и обработки информации, снизить загрузку на внутренние ресурсы, инвестировать средства в обучение персонала новым технологиям и методам работы с большими данными. Иной подход представлен установлением партнерских отношений с фирмами, имеющими опыт и предоставляющими профессиональные услуги в области облачных вычислений. Это позволяет организациям использовать знания экспертов без необходимости долгосрочных обязательств или дорогостоящего найма новых сотрудников.

Следующая проблема связана с большим объемом информации, нуждающейся в обработке. Цель обработки данных состоит в том, чтобы превратить данные в информацию, которая будет понятна для ее потребителей. Чем больше объем накопленных данных, тем требовательнее система управления этими данными. Данные могут быть собраны из множества разных источников, которые могут быть собраны из множества разных источников, которые могут использовать разные форматы, единицы измерения и кодировки. Это может привести к путанице и проблемам с качеством данных. Кроме того, некоторые данные могут быть устаревшими или неполными, что может привести к неправильным выводам. Необходимо покупать дорогостоящее оборудование; требуются специалисты, способные предусмотреть возможные проблемы при анализе больших объемов данных, которые смогут организовать все нюансы таким образом, чтобы эффективно использовать данные; при разумном сочетании различных методов обработки информации компании смогут извлечь огромную пользу из своих массивов данных.

Еще одна проблемой является приватность больших данных. Когда нет физических угроз, то и физическая защита не нужна, а вот информационная — нужна всегда. Даже обычное хранение персональных данных клиентов в облаке может быть подвержено утечке. Вопрос сохранности личных данных — одна из важнейших задач, которую необходимо решать при использовании методик больших данных. Внимание должно быть сосредоточено не только на ликвидации последствий утечки данных, но и на ее предотвращении. Для решения проблемы конфиденциальности данных следует применять следующие тактики: шифрование и разделение данных; управление идентификацией и авторизацией доступа; безопасность конечных точек; мониторинг в режиме реального времени; усиление облачных платформ.

Угроза потери данных. Однократное резервирование не решает вопрос сохранения информации. При увеличении объемов данных проблемность резервирования существенно обостряется. Работа специалистов направлена на поиск максимально результативного выхода из такой ситуации. Чтобы решить проблему угрозы потери данных, необходимо использовать хорошую систему резервного копирования, установить брандмауэр, обеспечить надёжное электропитание, и также рекомендуется использовать средства защиты данных от несанкционированных изменений и вредоносных программ, которые предоставляют возможность защиты сред обработки больших данных в явном виде.

В последние годы большие данные играют все более важную роль в экономическом анализе. Они позволяют получить более

подробную и точную информацию о состоянии экономики и ее отдельных секторах, а также выявлять закономерности и прогнозировать развитие событий. «Без анализа больших данных компании слепы и глухи, они блуждают в сети как олени на автостраде», — отмечает Джеффри Мур, американский консультант по менеджменту, известный своей книгой «Преодоление пропасти: маркетинг и продажа высокотехнологичных продуктов основным клиентам».

Таким образом, большие данные, при умелом использовании, — это мощный и действенный инструмент, который способен помочь принимать эффективные решения. Большие данные предоставляют огромные возможности для экономического анализа, но для их эффективного использования необходимо решать ряд проблем, связанных с информационной безопасностью, качеством и обработкой данных.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Благирев, А. Big data простым языком / А. Благирев, Н. Хапаева. — М. : АСТ, 2019. — 256 с. — ISBN 978-5-17-11129-7.

2. Саймон, Ф. Озеро данных и хранилище данных — в чем разница? [Электронный ресурс] / Ф. Саймон. — URL:

[https://www.sas.com/ru\\_ru/insights/articles/data-management/data-lake-and-datawarehouse-know-the-difference.html](https://www.sas.com/ru_ru/insights/articles/data-management/data-lake-and-datawarehouse-know-the-difference.html) (дата обращения: 19.06.2020).

3. Что такое Big data: собрали все самое важное о больших данных [Электронный ресурс]. — URL: <https://rb.ru/howto/chto-takoe-bigdata/> (дата обращения: 19.06.2020).

4. Что скрывается в тени больших данных? [Электронный ресурс]. — URL: <https://blog.fts-eu.com/ru/2016/01/26/> (дата обращения: 15.06.2020).

5. Дацева, Э. Г. Приватность в эпоху больших данных / Э. Г. Дацева, А. Ю. Куропятникова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2022. — № 4 (399). — С. 9-10. — URL: <https://moluch.ru/archive/399/88273/> (дата обращения: 12.04.2024).

## **ЗЕЛЁНЫЙ АУДИТ: ЕГО ЗАДАЧИ ЦЕЛИ И ВИДЫ**

**Шишулина Александра Александровна**, студентка 3 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Гудожникова Елена Владимировна**, к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учёта  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

На сегодняшний день большое внимание отводит защите окружающей среды от воздействия негативных факторов, в том числе

безотходном производстве, внедрению экологических производств на предприятии и т.д. Во многих странах популярно такое направление как экспертиза производства предприятия на соответствие экологических стандартов. Такое направление появилось сравнительно не давно и имеет название зеленый аудит или другими словами экологический аудит. В данной статье будет рассмотрено определение зеленого аудита, его цель проведения, а так же на какие виды делится данный аудит.

Согласно пункту 3 статьи 2 ФЗ «Об аудиторской деятельности» №307-ФЗ, аудит это независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [1].

Другими словами, аудит представляет собой комплекс мероприятий по проверке хозяйственно-экономической или финансовой деятельности предприятия с целью определения его эффективности, достоверности документации и ее соответствия нормативным актам с подведением итогов такого анализа в форме аудиторского заключения.

Существуют несколько видов аудита:

- Государственный – проверку производят государственные надзорные органы;
- Внутренний – проверку производят внутри предприятия самими сотрудниками данного предприятия;
- Внешний – проверку производит независимая команда специалистов, т.е. аудиторская компания.

Аудиты могут быть направлены на анализ производственной деятельности компании, т.е. анализ системы охраны труда, пожарную безопасность, промышленной безопасности, финансовой деятельности и т.д. Одним из видов аудиторской проверки является зеленый аудит или аудит экологической деятельности предприятия.

Точного определения зеленого аудита нет. В обычном понимании зеленый аудит представляет собой комплексную оценку деятельности предприятия на соответствие нормативных требований, международных стандартов, а также составления рекомендаций по улучшения экологической деятельности компании.

Цели проведения зеленого аудита могут быть разнообразными:

- Внедрение системы экологического менеджмента;
- Анализ и оценка экологических факторов хозяйственных или иных проектов;
- Анализ и оценка нормативных значений в сфере охраны окружающей среды;
- Обоснование и инициатива экологической деятельности;

– Выделение экологических проблем производства и территории и т.д. [2].

Обобщая выше сказанное, можно сделать вывод, что зеленый аудит проводится для выявления факта соблюдения или несоблюдения предприятием определенных норм в сфере охраны окружающей среды. Данный аудит позволяет понять, какие проблемы существуют на предприятии, которые влияют на окружающую среду. Исходя из итогов зеленого аудита можно разработать решения которые помогут предприятию в усовершенствовании производственного процесса, а также понять какие экологические ресурсы можно использовать на производстве, как снизить затраты и экологические риски.

Условно разделяют несколько видов зеленого аудита. Между собой они могут комбинироваться, все зависит от цели и задач аудита. Ниже перечислим виды зеленого аудита:

1. Проверка на соблюдение законодательных требований. Данный тип зеленого аудита представляет собой проверку природоохранной деятельности предприятия с положениями международных и российских стандартов. В результате данного аудита предприятию представляется перечень нарушений, потенциальной ответственности ха них, а также план рекомендаций по доработке экологической обстановки на производстве для соответствия с нормами.

2. Аудит в рамках экологического страхования. Данный тип аудита проводит лишь в двух случаях: при составлении страховых документов на основе мероприятий для снижения экологических рисков и при уточнении степени нанесенного ущерба в страховых случаях.

3. Аудит при прохождении экологической сертификации. Данный тип аудита представляет собой проверку экологической ситуации на предприятии на соответствии системы экологической сертификации. Проверка включает ряд анализов: грунта, растительного, животного мира и т.д. Также в ходе проверки устанавливается объем уже оказанного негативного влияния на окружающую среду предприятием и меры стоимости его снижения.

4. Аудит предприятия, наносящих ущерб экологии. Данный тип аудита проводится на всех предприятиях. Особенно тщательно проводится на объектах строительства, реконструкции, ликвидации или консервации существующих объектах, а также проектов освоения территории [3].

В проведении зеленого аудита задействовано само предприятие, если проводится внутренний аудит. Так же аудит проводится независимой компанией, т.е. аудиторской компанией с опытом в

экологической отрасли. Аудиторская компания дает независимую оценку предприятию, а также приводит рекомендации.

На сегодняшний день нет компаний, которые основываются только на проведении зеленого аудита. Данный аудит проводят обычные аудиторские компании. Стоит отметить, что никаких дополнительных требований к данным компаниям по проведению зеленого аудита нет. Поэтому при выборе организации для проведения зеленого аудита стоит обращать внимание на техническую компетентность в сфере аудита, активную «научно-техническую» позицию и значительный опыт работы [2].

Порядок проведения аудита зависит от конкретной организации, от ее цели, задач и специфики деятельности. Поэтому выделить основные этапы аудита сложно. Рассматривая зеленый аудит как инструмент проведения модернизации процессов и сокращения расходов, можно примерно выделить следующие этапы, представленные на рисунке 1.

Первый этап представляет собой сбор всей необходимой документации для проведения аудита. На втором этапе происходит оценка наличия всей необходимой документации и соответствия ее законодательным требованиям. На третьем этапе проводится оценка фактического выполнения требований законодательства на производстве. Четвертый этап включает в себя устранение выявленных замечаний в документации. Пятый этап очень важен при проведении аудита, т.к. в ходе оценки деятельности предприятия соответствующим требованиям, предоставляется специально разработанные рекомендации по оптимизации ее части.

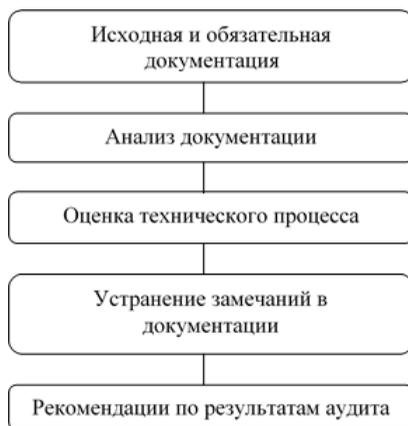


Рисунок 1 – Этапы проведения зеленого аудита

Опыт многих предприятий в разных отраслях производства показывает, что экономическая выгода в ущерб экологии, как и на затраты предприятия на охрану окружающей среды, уже безвозвратно ушли в прошлое. На сегодняшний день оптимальным решением является «экологическая прибыль». Другими словами, это прибыль, а также разработка и реализация различных проектов, направленные на усиление технологических преимуществ предприятия и сокращение издержек на утилизацию отходов

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 24.07.2023) "Об аудиторской деятельности"
2. Ларин, М. В. Цели, задачи и источники аудиторской проверки / М. В. Ларин, О. С. Горбунова // Актуальные проблемы исследования современной науки и практики в России и за рубежом: экономика, управление и право : Материалы Всероссийской национальной научно-практической конференции, Уральский государственный аграрный университет, 12 октября 2023 года. – Екатеринбург: Уральский государственный аграрный университет, 2023. – С. 44-49. – EDN SRSQET. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=54801803&selid=54903542>
3. Пожидаева, Е. В. Взаимодействие экономического анализа и аудита / Е. В. Пожидаева, А. В. Сидоркова // Вектор экономики. – 2023. – № 4(82). – DOI 10.51691/2500-3666\_2023\_4\_1. – EDN OTIJJM. – URL: <https://elibrary.ru/otijjm>

# ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ И ВОСПИТАНИИ МОЛОДЕЖИ

## КАНОНИЧЕСКОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

**Баринов Никита Александрович**, студент 2 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Ерина Оксана Сергеевна**, преподаватель кафедры экономики и информационных технологий  
*Саранский кооперативный университет (филиал) РУК*

Для того чтобы грамотно и эффективно реализовать проект информационной системы, необходимо применять соответствующую методологию проектирования, которая подразумевает наличие некоторого направления, тенденции, базы проектирования, которая нуждается в поддержке соответственных средств проектирования.

Совокупность разных черт методологий проектирования и определяет технологию, которую целесообразно применить в конкретном случае. Так будет рассмотрена технология канонического проектирования.

Каноническое проектирование информационных систем – это подход к проектированию и разработке информационных систем, основанный на создании единой и независимой модели данных для всей организации или предметной области. Каноническое проектирование создает общую схему данных, которая может быть использована в различных приложениях или системах.

Преимущества канонического проектирования ИС:

1. Упрощение интеграции. Каноническая модель данных упрощает интеграцию различных систем и приложений, поскольку они могут использовать общую модель данных.

2. Снижение сложности. Каноническое проектирование позволяет снизить сложность информационных систем, путем использования общей модели данных и стандартных подходов.

3. Улучшение поддержки и расширяемости. Каноническая модель данных облегчает поддержку и расширяемость информационных систем, поскольку изменения в системе могут быть внесены

только в каноническую модель данных, а не во все компоненты систем.

4. Техническое обслуживание и поддержка: Каноническое проектирование ИС упрощает операции по техническому обслуживанию и поддержке системы. Благодаря стандартизированной структуре становится проще выявлять и устранять проблемы, а также предоставлять обновления или усовершенствования системе.

Недостатки канонического проектирования информационных систем:

1) Сложность. Каноническое проектирование информационных систем может быть сложным процессом, требующим больших усилий и времени для разработки и реализации.

2) Недостаток гибкости. Канонические проекты часто следуют стандартизированной структуре, что может ограничить адаптивность системы к уникальным или меняющимся требованиям. Может оказаться сложной задачей удовлетворить конкретные потребности заказчика или внедрить новые технологии без существенных изменений в дизайне.

Основные принципы канонического проектирования информационных систем включают в себя несколько ключевых аспектов:

1. Стандартизация. Стандартизация обеспечивает согласованность и в рамках информационной системы. Она включает в себя определение общих форматов данных, протоколов и интерфейсов для облегчения интеграции и взаимодействия между различными компонентами.

2. Модульность. Этот принцип обеспечивает гибкость и масштабируемость системы, а также упрощает устранение неполадок и обновление.

3. Гибкость и расширяемость. С помощью этого принципа системы должны проектироваться с учетом изменений данных в будущем и адаптироваться к меняющимся требованиям.

4. Универсальность. Для каждой информационной системы существует своя модель данных

Каноническое проектирование направлено на минимальное использование типовых проектных решений. Адаптация проектных решений при каноническом проектировании осуществляется только путем перепрограммирования соответствующих программных модулей.

Каноническое проектирование информационных систем включает в себя несколько стадий и этапов, которые помогают разработать единую модель данных для всей организации или предметной области. При каноническом подходе выделяются следующие этапы:

1. Формирование требований к информационной системе.

На начальной стадии проектирования выделяют следующие этапы работ:

- обследование объекта и обоснование необходимости создания информационной системы;
- формирование требований пользователей к информационной системе;
- оформление отчета о выполненной работе и технического задания на разработку.

2. Разработка концепции. Здесь выделяют такие этапы как:

- изучение объекта автоматизации;
- проведение необходимых научно-исследовательских работ;
- разработка вариантов концепции информационной системы, удовлетворяющих требованиям пользователей;
- оформление отчета и утверждение концепции.

3. Разработка канонической модели данных: на этом этапе создается единая модель данных, которая будет использоваться в информационной системе. Модель описывает структуру и связи между различными типами данных, используемыми в системе.

4. Разработка архитектуры системы: на этом этапе определяются компоненты и модули, из которых будет состоять информационная система, а также их взаимосвязи и взаимодействие. Разрабатывается детальный план развертывания системы.

5. Рабочая документация. На этой стадии происходит разработка рабочей документации на ИС и ее части, а также разработка и адаптация программ.

6. Ввод в действие. На этой стадии информационная система вводится в эксплуатацию и начинает использоваться пользователями

Стадии канонического проектирования информационных систем могут немного различаться в зависимости от конкретного подхода и способа. Однако, общая идея заключается в создании единой модели данных, которая обеспечивает единообразие и интеграцию между различными системами и приложениями.

В целом, каноническое проектирование информационных систем может быть полезным подходом при создании и интеграции различных систем и приложений, но его применимость и эффективность зависит от конкретных условий и требований каждой информационной системы.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Абрамов, Г. В. Проектирование и разработка информационных систем : учебное пособие для СПО / Г. В. Абрамов, И. Е. Медведкова, Л. А. Коробова. – Саратов.: Профобразование, 2020. – 169 с.

2. Благодаров, А. В. Алгоритмы категорирования персональных данных для систем автоматизированного проектирования баз данных информационных си-

стем / А. В. Благодаров Андрей Витальевич. – М.: Горячая линия – Телеком, 2021. – 513 с.

3. Путилин, А. Б. Компонентное моделирование и программирование на языке UML. Практическое руководство по проектированию информационных систем / А.Б. Путилин, Е.А. Юрагов. – М.: ИТ Пресс, 2019. – 664 с.

4. Фролов, А. Б. Основы web-дизайна. Разработка, создание и сопровождение web-сайтов : учебное пособие для СПО / А. Б. Фролов, И. А. Нагаева, И. А. Кузнецов. – Саратов : Профобразование, 2020. – 244 с.

## **ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ**

**Гуськов Матвей Евгеньевич**, студент 2 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Тимошкина Алина Сергеевна**, преподаватель кафедры экономики и информационных технологий *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

На сегодняшний день искусственный интеллект прочно вошел в нашу жизнь и помогает в решении большого количества задач. Перспективным направлением искусственного интеллекта является развитие нейронных сетей, которые используются в различных сферах жизнедеятельности.

Нейронная сеть – компьютерная программа, которая работает по принципу естественной нейронной сети в мозге. Задача таких искусственных нейронных сетей – выполнять такие когнитивные функции, как решение проблем и машинное обучение. С их помощью мы можем решать самые разнообразные задачи: обработку изображений, распознавание речи, классификацию данных и многое другое. Отличительной чертой нейронных сетей является то, что знания о ее предметной области распределяются по самой сети, а не записываются явно в программу. Эти знания моделируются как связи между обрабатываемыми элементами (искусственными нейронами) и адаптивными весами каждой из этих связей. Затем сеть учится на различных ситуациях. Нейронные сети могут добиться этого, регулируя вес соединений между взаимодействующими нейронами, сгруппированными в слои (Рисунок 1).

На сегодняшний день, с распространением больших объемов доступных данных и их хранением в облаке, имеется уникальная возможность создания глубоких нейронных сетей, которые способны обучаться на более сложных задачах и достигать результатов, которые ранее казались недостижимыми. Это открывает широкий спектр перспектив для применения нейронных сетей в различных областях.

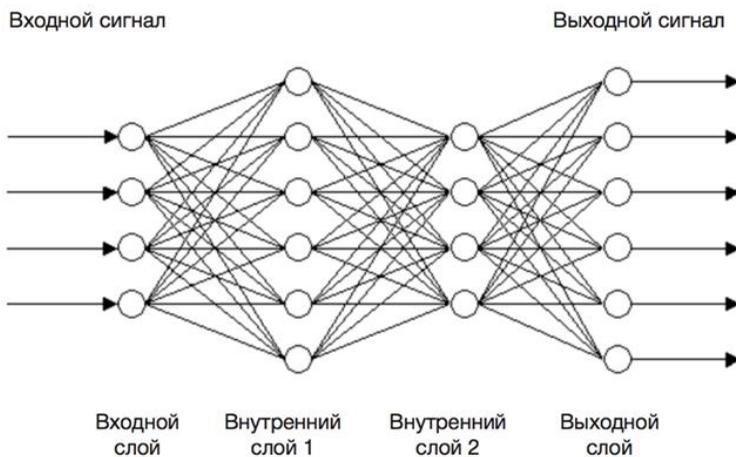


Рисунок 1 Схема работы нейронной сети

Например, в области естественного языка, нейронные сети демонстрируют потенциал в создании языковых моделей, автоматического перевода, генерации текста и даже отвечают на сложные вопросы. Это обеспечивает новые перспективы в разработке интеллектуальных помощников, совершенствовании машинного перевода и автоматического анализа больших объемов текстовых данных. Использование нейронных сетей широко распространено в системах создания и распознавания лиц. Одной из самых лучших технологий в этой области является нейронная сеть FindFace. Даже при загрузке нечеткого фото человека, данная система способна выдавать страницы интернет-пользователей с схожими лицами. Рассматривая применение нейронных сетей в сфере медицины, можно сказать, что они приносят огромную пользу, помогая врачам устанавливать точные диагнозы за меньшее время и обрабатывать различные данные исследований.

Одна из будущих перспектив развития нейронных сетей заключается в создании искусственного общего интеллекта (Artificial General Intelligence, AGI). Это будет означать создание нейронной сети, способной выполнять широкий спектр когнитивных задач, которые ранее могли быть выполнены только человеком. Хотя AGI все еще остается научной фантастикой, исследования в этой области активно ведутся и с каждым годом приближают нас к этой цели.

Однозначно, что нейронные сети имеют большие перспективы в будущем. Исследуя историю развития нейронных сетей и их состояния на сегодняшний день, можно предположить, что их разви-

тие и модификация будет лишь совершенствоваться, а именно улучшаться алгоритмы обучения нейронных сетей в режиме реального времени, распознавания изображений, речи, сигналов, а также алгоритмы обработки естественных языков. Также прогнозируется совершенствование нейронных сетей, используемых в финансовом прогнозировании и информационной безопасности.

Нейронные сети будут постепенно увеличивать свои функциональные возможности и производительность по мере появления новых задач и развития технической базы для их разработки. Их применение практически безгранично, будь то распознавание образов и прогнозирование, или же анализ данных и постановка точных диагнозов.

Поскольку, экономические, финансовые и социальные системы очень сложны и являются результатом действий и противодействий различных людей, то является очень сложным (если не невозможным) создать полную математическую модель с учетом всех возможных действий и противодействий. Нейронные сети же, способные обучаться на основе вложенных в них данных и результатах прошлых действий – способны решать задачи подобного рода сложности.

Можно сделать вывод, что перспективы развития нейронных сетей имеют широкие возможности, обеспечивая в будущем полную автоматизацию большинства процессов, становясь универсальным средством для решения многих задач.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Боженко, П. П. Краткая характеристика нейронных сетей. Реализация расширяемой нейронной сети / П. П. Боженко, Р. У. Стативко // Вестник молодежной науки России. – 2019. – № 5. – С. 1.

2. Иванько А.Ф., Иванько М.А., Колесникова О.Д. информационные нейронные сети // Научное обозрение. Технические науки. – 2019. – № 4. – С. 11-16.

## ТЕНДЕНЦИИ БУДУЩЕГО В ОБЛАСТИ РАЗРАБОТКИ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

**Рабин Артем Сергеевич**, студент 3 курса специальности «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Мельцаева Ольга Анатольевна**, преподаватель кафедры экономики и информационных технологий *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В 2024 г. можно ожидать отступления от нативно-облачной и аутсорсинговой разработки, а также уменьшения количества рабо-

чих мест для разработчиков и увеличения числа проблем с безопасностью ПО.

### 1. Растущее противодействие микросервисам и Cloud-Native

Большую часть последних десяти лет большинству разработчиков говорили, что внедрение нативно-облачных архитектур и таких технологий, как микросервисы, является ключом к инновациям.

Это не всегда плохой совет. Во многих сценариях использования нативные облачные приложения и микросервисы действительно обеспечивают лучшую производительность, повышенную надежность и более эффективные циклы разработки.

Но есть подозрение, что революция cloud-native уже достигла своего пика и что все больше разработчиков понимают, что не каждое приложение нужно рефакторить, чтобы оно работало как микросервис. Нет ничего постыдного в том, чтобы придерживаться монолитов и запускать свои приложения непосредственно на виртуальных машинах, а не контейнеризировать их и оркестрировать с помощью Kubernetes.

Не стоит думать, что нативные облачные архитектуры исчезнут в 2024 г., но стоит ожидать, что интерес к тренду cloud-native хотя бы немного ослабнет.

### 2. Еще больше проблем с безопасностью ПО

На протяжении многих лет тенденция в области безопасности ПО была удручающей. Статистика частоты и стоимости ущерба от атак постоянно ухудшается, а субъекты угроз плодят новые способы атак – такие как нарушение цепочки поставок ПО и атаки на API – поверх более традиционных методов, таких как атаки вымогателей.

Хотелось бы верить, что 2024-й станет годом, когда все изменится – когда разработчики и аналитики по безопасности наконец-то переломят ход борьбы с угрозами, – но нет никаких оснований полагать, что так и будет. Напротив, я ожидаю, что в новом году ситуация с безопасностью ПО станет еще более запутанной.

Причина не в том, что компании не осознают важность безопасности ПО или что разработчики не прилагают достаточных усилий для защиты своих приложений. Дело в том, что ПО становится все сложнее, а чем сложнее становятся приложения, тем труднее их защищать.

### 3. Дефицит разработчиков сокращается

Предприятия уже давно жалуются на то, что им сложно нанять и удержать квалифицированных разработчиков, и эта тенденция, похоже, сохранится.

Однако, учитывая, что 2023-й стал годом массовых увольнений в технологической отрасли, я подозреваю, что новые данные о

наиме разработчиков покажут, что квалифицированных разработчиков уже не так мало, как рабочих мест для них. Впервые за мою жизнь мы можем вступить в период, когда быть кодером больше не является билетом на высокооплачиваемую работу.

Это не значит, что разработка ПО становится плохой сферой деятельности. Но я не думаю, что в 2024 г. рынок труда разработчиков будет переживать такой же бум, как в прошлые годы.

#### 4. Навыки разработки блокчейна становятся неактуальными

Еще в январе 2023 г. навыки разработки блокчейна, как сообщалось, пользовались большим спросом. Однако с тех пор экосистема блокчейна, похоже, окончательно схлопнулась. В 2024 г. будет все меньше оснований полагать, что умение создавать приложения на основе блокчейна поможет вам найти работу.

Будет ли существовать нишевая потребность в разработчиках блокчейна? Несомненно. Но я бы не стал делать ставку на то, что блокчейн будет самой горячей областью для занятия разработкой. Вместо этого попробуйте ИИ — хотя я скептически отношусь к тому, что кодеры со специализированными навыками разработки ИИ окажутся сильно востребованными в долгосрочной перспективе.

#### 5. Отказ от аутсорсинговой разработки

Идея заменить штатные команды разработчиков сторонними кодерами долгое время была заманчивой с точки зрения бизнеса. Аутсорсинговая разработка, как правило, обходится дешевле (в основном потому, что аутсорсинговые разработчики часто также являются офшорными разработчиками с относительно низкой зарплатой), и теоретически она более гибкая.

Однако мне кажется, что многие компании, которые экспериментировали с аутсорсингом, понимают, что это не всегда экономит деньги (потому что им приходится оплачивать накладные расходы аутсорсинговых разработчиков), не всегда является более гибким (потому что аутсорсинговые команды могут быть не такими универсальными в том, что они могут делать и с какими технологиями они могут работать, как разработчики, которые работают внутри компании), и это может принести новые риски, такие как более низкокачественные практики обеспечения безопасности ПО.

У меня нет точных данных, чтобы доказать это, но я думаю, что есть веские основания полагать, что 2024-й станет годом, когда аутсорсинговая разработка ПО потеряет свои преимущества для многих компаний.

#### Заключение

Единственное надежное предсказание, которое можно сделать относительно разработки ПО или чего-либо еще, заключается в том, что большинство прогнозов окажутся скорее неверными, чем

верными. Тем не менее, если бы я был человеком, делающим ставки, – и если бы существовал способ делать ставки на тенденции в области разработки ПО, – я бы поставил на такие изменения, как отход от нативных облачных технологий, снижение интереса к аутсорсинговой разработке и сокращение числа рабочих мест для разработчиков в качестве ключевых тенденций 2024 г.

## **ЦВЕТОЧНАЯ ГЕОМЕТРИЯ**

**Ромашкина Виктория Сергеевна**, студентка 1 курса направления «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)

Научный руководитель: **Ребрушкина Татьяна Александровна**, преподаватель кафедры экономики и информационных технологий *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Оказывается, что с геометрией мы встречаемся каждый день на протяжении жизни, сами того не замечая и не придавая какого-либо значения. Нас окружает много предметов, которые имеют свою симметрию, она уникальна и неповторима.

Мы постоянно любуемся прелестью отдельного цветка, листочка, ракушки и всегда пытаемся проникнуть в тайну их красоты. Благодаря внимательному наблюдению мы замечаем, что всю красоту форм составляет именно симметрия. Например, бабочка, на ее крыльшках симметричные яркие узоры.

В природе особое внимание при рассмотрении симметрии уделяется именно цветам, ведь их красота как раз и зависит от геометрических форм и симметрий. Главной функцией цветка является привлечение опылителей. Поэтому они могли изменить свой внешний вид в соответствии со своими потребителями. Цветочная симметрия изменяется на протяжении многих поколений с радикальной (правильные цветки) или двусторонней до даже асимметричной.

Цветочная симметрия означает, на сколько частей зеркального отображения можно разделить цветок. Обычно тип симметрии определяется количеством делений околоцветника цветка – частей цветка, которые не участвуют в воспроизводстве, например, лепестков и чашелистиков. В первую очередь, есть три типа симметрии.

Актиноморфные цветы - виды, которые обладают радиальной симметрией. Их можно разделить на три и более одинаковых зеркальных части. Некоторые радиально-симметричные цветы можно разделить более чем одним способом, то есть они имеют две плос-

кости симметрии и бирадиально симметричны. Цветки гибискуса радиально-симметричны, а цветы горчицы – двухрадиально-симметричны.

Зигоморфные цветки можно разделить только одним способом, чтобы получить два зеркальных изображения, и поэтому они считаются двусторонними. Например, орхидеи.

Асимметричные цветы - виды растений, у которых цветки не имеют симметрии, то есть через их центр нельзя провести ни одной плоскости симметрии. Например, цветок имбиря.

Для цветов, плодов и листьев растений наиболее характерна центральная симметрия. Например, для вишни, клюквы, голубики, кокоса, киви. Когда мы разрезаем их на половинки, они представляют окружность с центром в некой точке. Многие цветы, такие как одуванчик, ландыш, мать-и-мачеха, ромашка и ромашковая сердцевина, обладают центральной симметрией. Ромашка - растение с уникальной геометрической структурой. Сердцевина ее цветка представляет собой круг, поэтому она центрально симметрична, имеет центр симметрии. Однако весь цветок центрально симметричен только в том случае, если количество лепестков четное. Если количество лепестков нечетное, то цветок обладает только осевой симметрией.

Если в математике рассматривается симметрия относительно точки, то в биологии она называется лучевой симметрией. Она встречается у цветов, лепестки которых расходятся во все стороны, как лучи от источника света. К ним относятся герберы, африканские маргаритки и альпийские астры.

Некоторые цветы обладают вращательной симметрией. Каждый лепесток можно повернуть так, чтобы он оказался в положении соседнего лепестка, поэтому они могут совмещаться сами с собой. Так обстоит дело с цветками зверобоя, а также веточками акации и боярышника. Минимальный угол, на который нужно повернуть цветок вокруг оси симметрии, чтобы он гармонировал с самим собой, называется углом поворота оси. Он варьируется в зависимости от типа цветка. Например, для нарциссов он равен  $60^\circ$ , для лютиков -  $72^\circ$ , для ирисов -  $120^\circ (n=3)$ , а для молочая -  $180^\circ (n=2)$ . Во многих случаях цветки обладают вращательной симметрией четвертого (сирень, чистотел) или шестого (лилия, шафран) порядка. Таким образом, порядок вращательной симметрии цветка фактически определяется количеством лепестков.

Еще один тип симметрии, присутствующий в природе - симметрия конуса. Это можно увидеть на примере деревьев. Они впитывают воду и питательные вещества из почвы своей корневой системой, то есть снизу, а остальные жизнеобеспечивающие функции выполняются кроной, то есть сверху.

Исходя из вышесказанного, я пришла к выводу, что симметрия – это не только математическое понятие. Оно было заимствовано из природы. Множество растений имеют различные виды симметрии, которые уникальны по-своему, они присутствовали и будут присутствовать всегда. Именно благодаря геометрии все цветы на нашей планете выглядят утонченно и обворожительно. Теперь точно понятно, что природа и математика довольно крепко связаны между собой.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Урманцев Ю. А. Симметрия в природе и природа симметрии. М.: Мысль, 1974. 230с.
2. Шафрановский И. И. Симметрия в природе. – 2-е изд., перераб. Л.: Недра, 1985. 168 с.
3. Кузнецова И. А. Цветочная геометрия [Электронный ресурс]. URL: <https://nsportal.ru/ap/library/nauchno-tekhnicheskoe-tvorchestvo/2021/09/20/tsvetochnaya-geometriya> (дата обращения: 23.03.24)
4. Википедия – вращательная симметрия URL: [https://en.wikipedia.org/wiki/Rotational\\_symmetry](https://en.wikipedia.org/wiki/Rotational_symmetry) (дата обращения: 23.03.24)
5. Малых В. Центральная симметрия – понятие, свойства и примеры фигур / В. Малых // Образовательный портал Наука.Club – 2019.

## МОШЕННИЧЕСТВО В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

**Сайков Максим Николаевич**, студент 1 курса направления «Информационные системы и программирование»  
Научный руководитель: **Тимошкина Алина Сергеевна**, преподаватель кафедры экономики и информационных технологий *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящее время сложно представить мир без информационных технологий, которые постоянно развиваются, совершенствуются и имеют очень важное значение в жизни многих людей. Одним из основных примеров развития информационных технологий является возникновение сети Интернет, стремительное расширение ее использования во всех сферах жизни общества. Но, в связи с глобализацией информационных процессов интернет мошенничество так же не стоит на месте, а наоборот, приобретает различные формы и методы своей реализации. Мошенничество в сети Интернет распространяется на все доступные платформы общения: форумы, чаты, мессенджеры, социальные сети, электронную почту и так далее. Цель мошенников состоит в том, чтобы максимально использовать уникальные возможности, предоставляемые Интернетом, для проведения своих махинаций.

Рассмотрим наиболее распространённые виды интернет-мошенничества.

### 1. Фишинг.

Данный вид интернет-мошенничества основывается на использовании электронных коммуникаций для обмана и получения выгоды от пользователей. Чаще всего злоумышленники пытаются получить такую конфиденциальную информацию, как логины и пароли, данные кредитных карт, сетевые учётные данные. Для того, чтобы получить необходимую для них информацию, они используют различные методы: осуществляют массовую рассылку электронных писем (спам), именных сообщений от государственных организаций, платёжных сервисов, которые снабжены поддельными подписями и печатями [2].

Ещё одним способом реализации данного вида интернет-мошенничества является создание сайтов, которые являются дубликатами официальных сайтов, с целью кражи конфиденциальной информации. Данный метод является достаточно распространённым, так как пользователям сложно визуально отличить поддельный сайт от официального. В данном случае надо обращать внимание на URL-адрес сайта, так как в нём будут единственные отличия от официального сайта.

Данный метод распространяется в сфере рекламы товаров и услуг, предлагая пользователям перейти по ссылке в интернет-магазин, для ознакомления с ассортиментом. Но, в данном случае пользователем может перейти на сайт мошенников, в котором могут оставить свои личные данные.

### 2. Вишинг.

Это один из методов мошенничества с использованием социальной инженерии, заключающийся в том, что мошенники, используя телефонную коммуникацию и играя определённую роль (сотрудника банка, покупателя и др.), под различными предложениями выманивают конфиденциальную информацию у владельца платёжной карты или побуждают его совершить определенные действия со своим карточным счетом / платёжной картой.

Мошенники обычно используют электронную почту, телефонные звонки или сообщения, чтобы убедить своих жертв поделиться конфиденциальными данными, такими как логины, пароли, номера банковских карт и другие сведения, которые могут быть использованы для доступа к финансовым средствам. Кроме того, вишингеры также могут использовать социальную инженерию и манипулирование, чтобы обмануть своих жертв. Они могут представляться работниками банка, технической поддержки или правительственными организациями, чтобы вызвать доверие и убедить жертву предоставить свои данные или совершить платеж [1].

### 3. Фарминг.

Фарминг – это процедура, которая заключается в скрытом перенаправлении пользователя на фальшивый IP-адрес. В случае классического фишинга злоумышленники рассылают электронные письма пользователям социальных сетей, интернет-банкинга, почтовых сервисов, с целью привлечь их внимание и ввести их в заблуждение. Под видом подлинных веб-ресурсов, преступники стремятся получить личную информацию пользователей, включая их имена и пароли. Однако злоумышленники нашли способ скрыть перенаправление пользователей на фишинговые сайты. Злоумышленник распространяет специальные вредоносные программы на компьютеры пользователей, которые после запуска перенаправляют обращения к заданным сайтам на поддельные сайты.

Можно сделать вывод, что интернет-мошенничество является серьёзной проблемой, которая требует постоянного внимания и профилактики:

- не сообщать свои персональные данные неизвестным лицам;
- важно всегда быть бдительным при передаче личной информации;
- проверять подлинность веб-сайтов и электронных писем, в которых вас просят перейти по ссылке и ввести свои личные данные;
- внимательно осуществлять интернет-покупки;
- устанавливать и регулярно обновлять антивирусное программное обеспечение на своих устройствах.

Мошенничество в сети интернет – это угроза, с которой мы сталкиваемся каждый день. Однако, с возможностями и преимуществами онлайн-мира приходит и ответственность. Осознание рисков, эффективная обучение и широкое сотрудничество – вот ключевые моменты в борьбе с мошенничеством в сети интернет, которые помогут защитить себя и своих близких от потенциальных угроз.

### ЛИТЕРАТУРА

1. Бочаров, А. П. Интернет-мошенничество / А. П. Бочаров, А. Ю. Заруднева, Е. А. Нечаев // Академическая публицистика. – 2021. – № 11-2. – С. 117-119.
2. Войтенко, В. О. Фишинг как вид интернет-мошенничества / В. О. Войтенко // Развитие современной науки: опыт теоретического и эмпирического анализа : Сборник статей IV Международной научно-практической конференции, Петрозаводск, 14 декабря 2023 года. – Петрозаводск: Международный центр научного партнерства "Новая Наука", 2023. – С. 173-176.

# АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКИХ, СОЦИАЛЬНЫХ И УГОЛОВНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

## ПРОБЛЕМЫ ВЫСЕЛЕНИЯ ИЗ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ

**Ежов Артемий Алексеевич**, студент 4 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Елена Олеговна**, к.филос.н., доцент кафедры гражданских и уголовно–правовых дисциплин *Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Проблемы выселения из жилого помещения являются актуальными в наше время. Выселение может быть связано с различными причинами: от неуплаты коммунальных услуг до нарушения правил проживания. В некоторых случаях выселение может происходить по решению суда, в других - по соглашению сторон.

В России принудительное выселение из жилого помещения осуществляется только в случаях, определенных законодательством, и только в судебном порядке. Однако на практике часто возникают проблемы, связанные с тем, что жильцы не хотят покидать жилье.

Одной из причин возникновения проблемы выселения является отсутствие эффективных механизмов контроля за соблюдением правил проживания в жилых помещениях. Кроме того, многие жильцы не знают своих прав и обязанностей, что также может привести к конфликтам.

Для решения проблемы выселения необходимо разработать более эффективные механизмы контроля за соблюдением правил проживания и усилить ответственность за их нарушение. Также необходимо проводить разъяснительную работу среди населения, чтобы люди знали свои права и обязанности и могли защитить их в случае необходимости.

Одним из основных вопросов, связанных с выселением, является соблюдение прав и законных интересов выселяемых лиц. Закон должен гарантировать, что выселение происходит с учетом всех обстоятельств и не нарушает права граждан.

Также важно, чтобы процесс выселения был организованным и эффективным. Это включает в себя своевременное уведомление выселяемых лиц, предоставление им времени на поиск нового жилья и помощь в решении возникающих жилищных вопросов.

В некоторых случаях могут возникать проблемы с собственниками жилья, которые могут препятствовать выселению или нарушать права других жильцов. В таких случаях необходимо обращаться в суд или правоохранительные органы для защиты своих прав.

Таким образом, проблема выселения из жилого помещения требует комплексного подхода и учета интересов всех сторон. Важно соблюдать законодательство и обеспечивать защиту прав граждан, чтобы избежать нарушений права на жилище.

Выселение из жилого помещения может произойти по нескольким причинам и в разных ситуациях. Вот некоторые из них.

Истечение срока аренды или найма жилого помещения. Если лицо снимает жилье на определенный срок, то по его истечении оно должно освободить помещение.

Расторжение договора аренды или найма. Собственник может расторгнуть договор с арендатором, если тот нарушает условия договора или не выполняет свои обязанности. Наниматель, уведомив собственника за три месяца, также вправе расторгнуть договор.

Изъятие жилого помещения в пользу государства или муниципалитета. Это может произойти, например, при сносе здания или в случае признания его аварийным.

Выселение за неуплату коммунальных услуг. Если лицо не оплачивает коммунальные услуги в течение длительного времени, управляющая компания или поставщик услуг могут обратиться в суд с требованием о выселении.

Лишение родительских прав и установление факта невозможности совместного проживания ребенка и родителей, которые утратили в отношении него свои родительские права, может служить основанием для выселения таких родителей из жилого помещения. Но такое возможно лишь в случае, если квартира находится в социальном найме.

Принудительное выселение по решению суда возможно в случае систематического нарушения прав и законных интересов соседей.

Расторжение брака может являться основанием для выселения в случае, если жилое помещение не является общим имуществом и отсутствуют основания для сохранения за бывшим членом семьи собственника права пользования жилым помещением бывшего супруга на определенный срок.

Принудительная продажа недвижимости может быть осуществлена кредитором в отношении собственника, если он не выполняет обязательства по ипотеке. В этом случае, бывший владелец и его семья могут быть вынуждены покинуть помещение.

Признание сделки недействительной также является основанием для выселения из жилого помещения. Соответственно, если сделка купли-продажи квартиры была признана недействительной, новый владелец может потребовать выселения предыдущих жильцов.

Выселению подлежат временные жильцы, чье право на пользование жилым помещением прекращено, исходя из времени временной регистрации, которое не может быть более трех месяцев. Собственник может обратиться в суд о выселении таких лиц, если они добровольно отказываются освободить жилое помещение.

Хочется привести пример из жизни, мужчина из Читы купил квартиру от застройщика, но вселиться в нее смог только спустя два года. Однако выяснилось, что за это время застройщик заключил договор с новым покупателем. В результате жилплощадь оказалась продана дважды. Вторые покупатели уже успели вселиться и даже отремонтировать квартиру.

Чтобы отстоять право собственности на жилье, мужчина пошел в суд и выиграл его. Но даже после этого еще год снимал квартиру и ждал, когда его дом освободится.

А когда вторых покупателей все же принудительно выселили, мужчина подал иск о компенсации неосновательного обогащения за пользование чужой квартирой - 143 000 руб., процентов с этой суммы - 6256 руб. и убытков - 165 000 руб.

Вторые покупатели с иском не согласились. Они точно так же купили квартиру от застройщика и могли это подтвердить договором долевого участия. И не виноваты, что тот продал ее дважды. А освободить жилье раньше они не могли, потому что ждали, пока недобросовестный застройщик вернет им деньги за квартиру.

Все материальные претензии они считали необоснованными, поскольку потратили на ремонт квартиры 245 000 руб., и эта сумма может полностью покрыть убытки истца на съем жилья, ведь ремонт они не могут забрать с собой.

Суд признал недействительным договор об участии в долевом строительстве между застройщиком и вторыми покупателями. Его подписали уже после того, как мужчина купил квартиру. Первого покупателя признали собственником квартиры, а вторых обязали освободить жилплощадь.

Но семья «захватчиков» продолжала жить в квартире, а собственник - снимать жилье. На съем он потратил 36 000 руб. - эту сумму суд взыскал в его пользу с захватчиков. В остальных требо-

ваниях суд отказал. Он не признал обогащением проживание в чужой квартире. Семья все же отремонтировала ее и платила коммуналку, а значит, не обогатилась, а наоборот, сберегла часть денег собственника. Читинец пытался обжаловать решение в апелляционном суде, но оно осталось тем же [1].

Данный пример явно показывает проблемы с реализацией норм о выселении. Первый собственник долгое время не мог вселиться в свою квартиру, т.к. при отсутствии законных оснований проживания и наличия решения о выселении вторые покупатели квартиры все еще долгое время не освобождали данное жилое помещение.

Таким образом, проблема выселения стоит достаточно остро.

Хотя, законодательство Российской Федерации предусматривает меры по защите прав граждан, Жилищный кодекс РФ устанавливает порядок и основания для выселения, предусматривает возможность обжалования решения о выселении в суде, а также существуют организации, которые помогают людям защитить свои права (например, Общероссийский народный фронт активно занимается защитой прав граждан в сфере жилищного законодательства), все еще существует необходимость совершенствования правовых механизмов в рассматриваемой сфере.

Для решения проблемы выселения из жилого помещения можно предпринять следующие меры:

- усовершенствовать законодательство, регулирующее процесс выселения, чтобы защитить права жильцов и обеспечить справедливость процедуры;

- усилить контроль за соблюдением законодательства со стороны государственных органов и арендодателей;

- обеспечить жильцам возможность выбора альтернативного жилья в случае необходимости выселения;

- разработать программы помощи для тех, кто сталкивается с проблемой выселения, например, предоставление временного жилья или финансовой поддержки;

- проводить информационную работу с населением, чтобы люди знали свои права и могли их защищать.

Проблема выселения из жилого помещения является серьезной и требует ответственного и справедливого подхода со стороны всех заинтересованных сторон. Вместо радикальных мер, важно находить компромиссы, учитывать интересы нанимателей (арендаторов) и собственников, а также соблюдать действующее законодательство. Правильное решение данной проблемы способствует укреплению прав жильцов и общего комфорта проживания.

Таким образом, проблема выселения из жилого помещения требует внимания и решения на законодательном уровне. Важно пом-

нить, что каждый имеет право на защиту своих прав и интересов, и не стоит бояться обращаться за помощью к специалистам.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Решение Центрального районного суда г. Читы № 2-54-2011 // <https://journal.tinkoff.ru/media/eviction-stories-01.clatx4wg0g2l.pdf> (дата обращения: 19.03.2024 г.)

## **ТРУДОВЫЕ СПОРЫ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИЗУЧЕНИЯ**

**Курочкина Екатерина Константиновна,**  
**Пышкина Карина Александровна,** студентки 3 курса  
специальности «Право социального обеспечения»  
Научный руководитель: **Мазурова Анна Павловна,**  
преподаватель кафедры «Юриспруденция»,  
*Российский университет кооперации*

В статье нами рассмотрены общие теоретические подходы к пониманию трудовых споров, предлагаются тезисы в ознакомительной части изучения проблем в реализации трудовых правоотношений. Трудовые споры можно определить, как (неурегулированные) разногласия между субъектами трудового права по поводу применения законодательства о труде, договоров о труде, либо установлении новых или изменении существующих условий труда, разрешаемые в порядке, установленном законом. Нами предлагается закрепить устоявшиеся терминологические основы трудового права в рассматриваемом институте трудовых споров, классифицировать по разновидностям рассматриваемых административных и судебных процедур (не вдаваясь в подробности существа споров, предмета и основания иска, и других аспектов процессуального характера).

В основе трудовых споров лежат конкретные причины - объективные обстоятельства, которые вызывают различную оценку спорящими сторонами результата реализации ими субъективного трудового права или обязанности. Основная причина трудовых споров - неисполнение или ненадлежащее исполнение правообязанным субъектом трудового права своих обязанностей. Трудовой спор возникает в том случае, если стороны трудовых и иных непосредственно связанных с ними отношений не смогли урегулировать возникшие между ними разногласия путем непосредственных переговоров и перенесли их на рассмотрение соответствующего юрисдикционного органа. [2].

Трудовые споры нельзя смешивать с трудовыми правонарушениями.

ниями. Само по себе трудовое правонарушение не является трудовым спором. Оно преобразуется в трудовой спор с момента заявления о нем в соответствующий орган. Поскольку трудовые споры это, как правило, споры о реализации норм трудового права, рассматриваются они в юрисдикционных органах в установленном законом процессуальном порядке.

Трудовые споры рассматривают специально уполномоченные органы, которым в силу закона предоставлено такое право, на них возложены соответствующие обязанности и им даны определенные властные полномочия. Органы по рассмотрению трудовых споров носят название юрисдикционных. Такие органы обладают соответствующей компетенцией, им подведомственны определенные категории трудовых споров. Каждый из органов рассматривает подведомственные ему споры. Следовательно, прежде чем обратиться за разрешением трудового спора, надо знать куда, в какой именно орган следует подать заявление (иск).

К юрисдикционным органам по рассмотрению и разрешению индивидуальных трудовых споров относятся:

1. комиссии по трудовым спорам (КТС);
2. суды общей юрисдикции;
3. вышестоящие в порядке подчиненности органы.

К органам по рассмотрению и разрешению коллективных трудовых споров относятся:

- а) примирительные комиссии;
- б) посредники;
- в) трудовые арбитражи.

Трудовые споры, наряду с судами общей юрисдикции, могут рассматривать также третейские суды. Третейские суды вправе рассматривать договорные споры (споры, где есть договор), к которым относятся и трудовые споры. [1].

Классификация трудовых споров - необходимое условие для определения их подведомственности. Квалифицировать трудовые споры можно по различным основаниям (объекту, субъектам, содержанию, правоотношениям, подведомственности и т.п.).

По объекту выделяют споры:

1. материального характера (споры, связанные с удовлетворением денежных требований);
2. нематериального характера (организационные, процедурные, то есть споры, связанные с требованием совершения определенных действий) [3].

По спорящему субъекту все трудовые споры делятся на индивидуальные и коллективные.

К индивидуальным можно относить споры о переводе, повышении или понижении квалификационного разряда, о приеме на

работу или об увольнении с работы и т.п. Коллективными будут споры между профсоюзом или трудовым коллективом и работодателем, возникающие при заключении коллективного договора, утверждении положений о премировании, планов социального развития и т.п. Индивидуальные споры возникают из разногласий, связанных с правами и законными интересами конкретного работника.

В коллективных спорах защищаются права, полномочия и интересы всего трудового коллектива или его части, права профсоюза как представителя работников данного производства по вопросам труда, быта, культуры. Коллективные споры возникают: из правоотношений работников организации с работодателем, его администрацией, в том числе с вышестоящим органом управления, например, концерном, министерством и др.

По характеру трудовые споры делятся на споры:

а) о применении норм трудового законодательства, защите и восстановлении нарушенного права работника или профсоюзного органа;

б) об установлении новых или изменении существующих социально-экономических условий труда и быта, не урегулированных законодательством. Они могут возникать из трудового правоотношения, касающегося установления работнику в локальном порядке новых условий труда (нового срока отпуска по графику отпусков, нового тарифного разряда), а также вытекать из коллективного организационно-управленческого характера правоотношений.

В настоящее время с точки зрения доктринальных предложенных учебно-ознакомительных материалов правового характера трудовых споров не является исчерпывающим; для более детального изучения по видоизменению спорных ситуаций целесообразней рассматривать проблемные моменты в целостности с судебной практикой, о чем научные интересы авторов продолжают реализовываться по исследованию проблемы в последующих проектах.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Гольцов, В. Б., Трудовое право : учебник / В. Б. Гольцов, Н. М. Голованов, В. С. Озеров, ; под общ. ред. В. Б. Гольцова. — Москва : КноРус, 2023. — 457 с. — ISBN 978-5-406-11022-5. — URL: <https://book.ru/book/947379>. — Текст : электронный. 414-416 с.

2. Гольцов, В. Б., Трудовое право : учебник / В. Б. Гольцов, В. С. Озеров, Е. В. Платонов, ; под общ. ред. В. Б. Гольцова. — Москва : КноРус, 2022. — 452 с. — ISBN 978-5-406-09424-2. — URL: <https://book.ru/book/943099>. — Текст : электронный. - 406 с.

3. Трудовые споры. : Учебное пособие / под. ред. И.А. Цинделиани 2-е издание — Москва : Проспект, 2021. — 208 с. — ISBN 978-5-392-33500-8. — URL: <https://book.ru/book/941410>. — Текст : электронный. 12-13 с.

## **ВИРТУАЛЬНО-ПУБЛИЧНАЯ СФЕРА: СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ**

**Лямина Анастасия Александровна**, студентка 1 курса  
направления подготовки «Юриспруденция»

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Научный руководитель: **Никишова Наталья Валерьевна**,  
к.филос.н., доцент кафедры гражданских и уголовных-правовых  
дисциплин

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Публичная сфера – это одна из сфер социума, в рамках которой разворачивается обсуждение общественно значимых вопросов, ведущее к формированию информированного общественного мнения. В современном мире наблюдается ее трансформация, что повлекло за собой ее исследование социогуманитарными науками.

Фактором актуализации проблемы трансформации публичной сферы можно признать утрату публичности, отмечаемую многими авторами, как угрозу в условиях развития интернет-среды и меняющегося цифрового коммуникативного контекста. В XXI веке возникает новый термин «виртуально-публичная сфера», который в связи с совершенствованием компьютерных технологий, новых медийных форм социального взаимодействия в последние годы получает заметную исследовательскую рефлексию [1].

Термин «виртуально-публичная сфера» можно рассматривать как уже утвердившееся понятие в концептуальном статусе в современных научных исследованиях. Вместе с тем явно звучит тема снижения популярности концепции публичной сферы в научном дискурсе, обосновывается необходимость реинтегрировать публичность и публичную сферу в область научного анализа. Благодаря развитию информационных технологий и трансграничных коммуникаций анализируются новые формы публичности, которые приводят к коммерческому сближению реального и виртуального в «эпоху разрушения».

Развитие процессов цифровизации существенно изменило порядок распространения информации в публичной сфере. Современное общество с развитием цифровых технологий имеет огромный спектр способов обмена информацией, которые ежегодно изменяются и дополняются новыми средствами связи. В этой связи происходит и социальная трансформация общества по различным основаниям, напрямую влияющее на динамику общественных отношений. С момента появления интернета и его развития такие виды публичной коммуникации уже рассматриваются как серьезный инструмент управления обществом. Необходимо проанализировать, как указанные процессы повлияли на публичную сферу и

изменили существующий порядок распространения информации.

Исторически публичная сфера выступает местом коммуникации между гражданами и государством, именно в ней развиваются и отражаются демократические процессы общества. Еще до появления цифровых технологий в сфере связи, публичная сфера активно развивалась и прошла свой путь от первых печатных изданий до широкой инфраструктуры радио и телевидения. Их цифровизация, а также дешевый характер распространения информации повлияла на бурный рост информационного общества, что впоследствии привело к становлению сети Интернет. При этом цифровизация публичной сферы существенно изменило порядок диалога между гражданами и представителями государства, поскольку нынешнее развитие общества непосредственно лежит в цифровой сфере. Сами медиа уже ориентируются на цифровую среду и с помощью нее влияют на мнение и позиции общественности, при этом выходя за рамки одного государства и фактически распространяя свое вещание на весь мир.

Изначально сеть интернет не имела такого весомого политического и экономического значения, однако с ее развитием принципы нейтралитета, всеобщей анонимности и свободы слова столкнулись с правовой действительностью. В сфере Интернет начали действовать системы наблюдения и контроля за пользователями, что фактически существенно изменило поведение потребителей сетевого контента.

Исторически государства старались контролировать все средства, влияющие на публичную сферу и совершенно очевидно, что помимо контроля газет, телевидения и радиовещания, они непременно постараются установить контроль и в сети Интернет [2].

Фактически с момента заинтересованности государства в сети Интернет цифровая публичная сфера существенно поменялась, так государство путем финансирования частных организаций непосредственно ограничивает свободу слова поскольку последние выступают цензорами в сети Интернет (Ярким примером является социальная сеть X, которая непосредственно выполняла распоряжения США). Более того исходя из мировой практики мы можем видеть, что государства могут контролировать действия Интернета в рамках всей страны и блокировать доступ к нему по одному щелчку пальца. Как демократические, так и не демократические режимы рассчитывают на поставщиков программного обеспечения, которые путем анализа входящего и исходящего трафика могут как идентифицировать, так и блокировать контент.

При этом у каждого современного государства есть доступ к прокси серверам установленным непосредственно на территории страны, с их помощью направляется подключение всех персональ-

ных компьютеров и мобильных устройств на территории всей страны, таким образом они могут блокировать весь исходящий и входящий трафик. Ярким примером такой системы является Китайская Народная Республика, в которой действует фактически свой изолированный Интернет, а доступ возможен лишь к интернет-ресурсам, разрешенным на территории страны. Схожая система действует в КНДР, где интернет носит характер закрытого типа и доступ к нему получают только с согласия государственных органов.

В системе интернет на данный момент можно увидеть открытый конфликт между представителями государства и оппозиции действующего государственного режима. При этом отметим, что довольно часто указанная оппозиция финансируется и формируется за счет средств иных государств, что еще сильнее убеждает правительственные органы в необходимости контроля сети Интернет. Одним из способов обеспечения свободы слова в сети Интернет является использование средств по обходу государственных прокси серверов, с помощью чего человек может получить доступ даже к заблокированным интернет-ресурсам. Одним из таких технологий является VPN, когда лицо фактически подключается через прокси центр иного государства. С одной стороны, это выступает средством обеспечения свободы слова в сети Интернет и соответственно расширяет цифровую публичную сферу, а с другой несет потенциальную опасность для функционирования страны.

Если рассматривать всех участников сети Интернет можно отметить, что лишь малое число граждан обладают навыками доступа к закрытым источникам информации, в первую очередь это обусловлено сложностью установки систем VPN, а также тот факт, что зачастую такая информация не представляется им интересной. В качестве мер по контролю поступающей информации может быть социальный и политический самоконтроль [3].

Виртуально-публичная сфера на данный момент носит глобальный характер, границы между государствами стерлись, информация быстро передается между странами и пользователями сети Интернет. Все это вкуче обуславливает необходимость трансграничного взаимодействия государств, организаций и неправительственных компаний по обеспечению защиты государственных интересов, а также по регулированию интеллектуальных прав. В данной ситуации актуальной проблемой является то, что в сети Интернет интеллектуальные права массово нарушаются, поскольку информация между пользователями свободно распространяется и передается. Фактически необходим новый подход к урегулированию авторского права путем наложения цифровых криптографических меток на каждый цифровой продукт с целью установления его правовой принадлежности.

Межгосударственная система по защите авторского права выступает средством защиты интересов правообладателей в сети Интернет и является неотъемлемой частью успешного функционирования компании, поскольку предполагает невозможность бесплатного доступа к защищенной информации. В условиях постоянного совершенствования цифровых технологий адаптация авторского права к вызовам цифровой эпохи будет означать защиту свободы информации и ее распространения как внутри, так и поверх государственных границ [4].

В заключении необходимо отметить, что несмотря на присущую глобальному Интернету сетевую нейтральность и сохранение открытого доступа к ключевым сетевым ресурсам, на уровне отдельных государств цифровая публичная сфера подвержена все более современным формам контроля и цензурирования, начиная от технической блокировкой доменов и заканчивая прямым государственным регулированием. Мониторинг Интернет-трафика рядовых пользователей не только приводит к появлению феномена самоцензуры в сети, но и усиливает практику государственного и корпоративного контроля. Более того, корпорации во многих случаях поддерживают инициативы государства, совершенствуя технологии фильтрации Интернет-страниц и адаптируя их к требованиям национального законодательства.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Семенов Е.Е.* Виртуальная публичная сфера: дефицит делиберации // Общество: философия, история, культура. – 2022. – №10 (102). – С. 81-85.
2. *Косоруков А. А.* Цифровая публичная сфера современного общества: особенности становления и контроля // Социодинамика. – 2018. – № 2. – С. 14-22.
3. *Антонюк А. М.* Виртуальная публичная сфера: потенциал демократизации // Вестн. Том. гос. ун-та. Философия. Социология. Политология. – 2016. – №1 (33). – С. 144-152.
4. *Кривонос А. Д.* О характеристиках виртуальной публичной среды // Современные СМИ и медиарынок: Сборник научных трудов в честь профессора Е.Е. Корниловой / Под редакцией А.Д. Кривоносова. Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет. – 2019. – С. 52-58.

## **ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ПРОЦЕДУР В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

**Меркулова Марина Владимировна,**

**Сёмина Алина Алексеевна, студентки 3 курса**

специальности «Таможенное дело»

Научный руководитель: **Еремкина Надежда Васильевна,**  
к.филол.н., доцент кафедры менеджмента и индустрии питания  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Термин «процедура» используется в различных отраслях права: земельном, административном, гражданском, уголовно-процессуальном, таможенном и др. В зависимости от области права, в которой этот термин используется, он приобретает определенную специфику. В юридической науке под термином «процедура» понимают порядок, преемственность, последовательность в совершении определенных действий для достижения ожидаемого результата.

По результатам 2021-2023 гг., Россия осуществляла внешнеторговые операции с партнерами, которые находились в 234 странах мира. При этом экспорт товаров составил 49212,9 млн. дол. США, а импорт – 54091,3 млн. дол. [1]. Либерализация внешнеэкономической деятельности повышает значимость эффективной организации таможенных процедур и формальностей, связанных с осуществлением таможенного контроля товаров и транспортных средств, пересекающих таможенную границу страны для обеспечения надлежащего уровня национальной безопасности, защиты экономических интересов страны, а также развития внешнеэкономической деятельности.

Следовательно, осуществляя влияние на экономическую и фискальную безопасность государства, таможенный контроль выступает одной из ключевых задач таможенных органов каждой страны. Его основной целью является обеспечение законного перемещения лиц, товаров и транспортных средств через таможенную границу, в том числе полное и своевременное администрирование таможенных платежей [2].

Учитывая современные вызовы и угрозы (террористические акты, международная организованная преступность и т.д.), ведущие страны уделяют значительное внимание формированию системы таможенного контроля, развитию его современных форм и внедрению технологий, направленных на повышение эффективности и одновременное упрощение и гармонизацию таможенных процедур, что позволяет обеспечить защиту финансовых и внешнеэкономических интересов государства.

Стратегический курс России требует формирования единых

принципов применения таможенного законодательства, углубления сотрудничества в этой сфере для нивелирования негативных воздействий и уменьшения вероятных рисков при контроле за перемещением товаров.

Поэтому, анализ вышеуказанных практик представляет интерес для России, позволяя, в условиях надлежащей адаптации, выбрать эффективные направления совершенствования организации национальной системы таможенного контроля, доведения ее до уровня стандартов, что обуславливает актуальность данного исследования.

Однако, учитывая динамичность внешнеэкономических процессов, наличие современных вызовов и рисков, изучение европейского опыта организации таможенного контроля требует дополнительного внимания и проработки.

В современных условиях, характеризующихся развитием торговых отношений между странами мира, система таможенного контроля должна быть эффективной, действенной, способной оперативно реагировать на опасные ситуации и одновременно упрощать таможенное оформление для участников внешнеэкономической деятельности.

В ответ на современные вызовы в сфере международной торговли, таможенная администрация России формирует и реализуют соответствующую политику в этой сфере, направляя усилия на борьбу с мошенничеством, терроризмом и организованной преступностью; способствуя ведению справедливой и открытой торговли, безопасности цепи поставок [3].

С этой целью таможенные администрации действуют на основе комплексного подхода, концентрируя усилия по следующим направлениям: защита финансовых интересов России; защита РФ от недобросовестной и незаконной торговли и оказание поддержки законной хозяйственной деятельности; обеспечение охраны и безопасности РФ и ее населения, защита окружающей среды в сотрудничестве с другими органами власти; поддержка целесообразного баланса между таможенным контролем и содействием законной торговле [4].

Следует указать, что работа таможенных органов, в том числе и организация таможенных процедур в РФ, осуществляется на стратегических началах, то есть, в соответствии со сложившимися стратегиями развития таможенной сферы. Соответствующими документами определены основные стратегические цели, задачи государственной таможни, пути обеспечения оптимальной реализации таможенных процедур, усиления борьбы с незаконной международной торговлей, контрабандой, угрозами национальной и международной безопасности. При этом таможенные органы активно сотрудничают с другими органами власти.

Заслуживает особого внимания курс на упрощение таможенных процедур в отношении международных грузов, реализуемый на основе принципа избирательности при осуществлении таможенного контроля, который имеет «демократическую и альтернативную основу» и вполне соответствует основным положениям Киотской конвенции [5], которая выступает ориентиром для построения эффективной системы таможенного регулирования.

На практике это находит проявление в отсутствии проверки товаров в полном объеме и выборе формы таможенного контроля на основании результатов автоматизированной системы анализа и управления рисками (через просмотр электронной копии таможенной декларации) [6].

В сфере организации таможенных процедур в РФ отмечается высокий уровень цифровизации процессов. Использование информационных систем, функционально совместимых с аналогами в других странах, значительно упростило ряд таможенных процедур, обеспечило их доступность, безопасность и контролируемость. Так, в РФ введена «электронная таможня» (e-Customs), предусматривающая создание безбумажной среды, в которой функционируют таможенные администрации и субъекты внешнеэкономической деятельности. Отметим, что такие решения вполне соответствуют общим мировым тенденциям и позволяют упростить соответствующие процедуры, повысить качество работы и оптимизировать затраты.

Практическая реализация концепции таможенного пост-аудита предусматривает, что соответствующие таможенные процедуры осуществляются не при непосредственной транспортировке товаров в пункте пропуска (таможне), а после завершения таможенного оформления и перемещения их в сферу обращения. Таможенные органы, используя методы анализа рисков и аудита, в плановом или внеплановом порядке, осуществляют проверки систем отчетности и учета товаров субъектов внешнеэкономической деятельности, что позволяет упростить процедуры во время таможенного оформления.

Следует констатировать, что в настоящее время такой подход используется в РФ, обеспечивая более 30% всех таможенных платежей. Наряду с Таможенным кодексом, процедура проведения таможенного пост-аудита регламентируется национальным законодательством [7].

Итак, в современных условиях регулирования таможенных процессов повышается значимость эффективной организации таможенных процедур и формальностей, связанных с осуществлением таможенного контроля товаров и транспортных средств, пересекающих таможенную границу. Ведущие европейские страны

уделяют значительное внимание формированию системы таможенного контроля и имеют значительные наработки в этой сфере, которые представляют интерес для дальнейшей адаптации на отечественной почве, что будет способствовать защите финансовых и внешнеэкономических интересов государства. А именно: дальнейшее развитие таможенных органов с использованием стратегического подхода; внедрение современных цифровых технологий и развитие инфраструктуры; улучшение информационно-аналитической работы таможенных органов на базе сотрудничества с другими национальными и международными контролирующими органами; внедрение системы таможенного пост-аудита; дальнейшая гармонизация таможенного законодательства в сфере контроля с нормативными актами страны. Однако, внедрение таких инициатив требует формирования соответствующих механизмов реализации по каждому направлению, углубленный анализ и корректировки нормативно-правовой базы, что составляет перспективы дальнейших исследований.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Бодак В. Р.* Применение способов обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных платежей при помещении товаров под таможенные процедуры / В. Р. Бодак, Е. В. Володина // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2023. – № 12-2(87). – С. 154-156.

2. *Витюк В. В.* Понятия таможенной операции и таможенной процедуры и их терминологические характеристики / В. В. Витюк // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. – 2023. – № 3(104). – С. 100-110.

3. *Хабибов Р. И.* Об ошибочности интерпретирования риска в качестве угрозы в свете упрощения таможенных процедур / Р. И. Хабибов // Зеленый коридор. Наука и образование в таможенном деле. – 2022. – № 4(22). – С. 44-47.

4. *Возжаев С. Н.* Анализ обеспечения применения форм обеспечения уплаты таможенных платежей в таможенных процедурах / С. Н. Возжаев // Постулат. – 2023. – № 3(89).

5. *Задоенко К. А.* Таможенная процедура беспошлинной торговли / К. А. Задоенко, А. В. Круговая, С. А. Куликов // Студенческий вестник. – 2023. – № 46-8(285). – С. 26-30.

6. *Ороева О. Д.* Перспективы процедуры таможенного транзита / О. Д. Ороева А. Д. Афонина // Бюллетень инновационных технологий. – 2023. – Т. 7, № 4(28). – С. 52-55.

7. *Лысенко Е. А.* Актуальные вопросы применения таможенной процедуры временного ввоза (допуска) / Е. А. Лысенко, П. А. Ефанова // Зеленый коридор. Наука и образование в таможенном деле. – 2022. – № 4(22). – С. 19-27.

## **СУДЕБНАЯ ЗАЩИТА ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ**

**Осипова Анастасия Михайловна**, студентка 2 курса специальности «Право и судебное администрирование»  
Научный руководитель: **Нелюбина Татьяна Константиновна**  
преподаватель кафедры гражданских и уголовно-правовых дисциплин

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В условиях негативного информационно-психологического воздействия на личный состав сотрудников органов внутренних дел (далее – ОВД) актуальными становятся вопросы защиты чести, достоинства, деловой репутации сотрудников ОВД и противодействия распространению заведомо клеветнических сведений о них. Одним из таких способов выступает судебная защита.

В судебно-исковой работе по делам о защите чести, достоинства и деловой репутации сотрудников ОВД сложилась достаточно обширная положительная судебная практика.

Предметом доказывания в процессах о защите чести являются признаки гражданско-правового деликта, предусмотренного ст. 152 Гражданского кодекса РФ. Пленум Верховного Суда РФ от 24.02.2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести, достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» [1] указывает, что в таких спорах истец обязан доказать:

- факт распространения сведений лицом, к которому предъявлен иск,
- порочащий характер этих сведений,
- несоответствие их действительности.

При отсутствии хотя бы одного из указанных обстоятельств иск не может быть удовлетворен судом.

Пленум Верховного Суда РФ использует формулировку «не соответствующие действительности порочащие сведения» и разъясняет, что не соответствующими действительности сведениями являются утверждения о фактах или событиях, которые не имели места в реальности в то время, к которому относятся оспариваемые сведения. Из этого вытекает, что порочащий характер сведений складывается из двух элементов: высказывание должно быть оскорбительным по форме, негативно характеризовать лицо и вместе с тем не соответствовать действительности. На истце лежит бремя доказывания этого двусоставного признака.

В силу п. 1 ст. 152 Гражданского кодекса РФ и ст. 56 Гражданского процессуального кодекса РФ обязанность доказывать соот-

ветствие действительности распространенных сведений переходит на ответчика, если истец привел доказательства всех трех признаков гражданско-правового деликта, предусмотренного ст. 152 Гражданского кодекса РФ, включая порочащий характер сведений. В качестве одного из средств доказывания, к которым прибегают истцы, выступает заключение специалиста-лингвиста, которое может получить адвокат на договорной основе.

В компетенцию эксперта-лингвиста не входит проверка сведений на соответствие действительности и, соответственно, они некомпетентны отвечать на правовой вопрос о том, являются ли исследуемые ими высказывания сведениями порочащего характера, не соответствующими действительности.

Важно исходить из того, что наша доктрина стоит на том, что эксперт не является научным судьей в деле. Его заключение не может предрешать исхода дела, а его выводы подлежат оценке судом в совокупности с другими доказательствами и могут быть предметом критики сторон в ходе допроса эксперта. Поэтому любые ограничения прав сторон в исследовании заключений специалистов, экспертов являются нарушением состязательности и равноправия сторон, то есть подрывом основы основ гражданского судопроизводства и ст. 123 Конституции Российской Федерации.

Еще одной аксиомой доказательственного права и судебной экспертизы является то, что экспертам (как и специалистам), не должны ставиться правовые вопросы, выходящие за пределы их специальной компетенции. Разрешение правовых вопросов относится к исключительной компетенции суда. Таким вопросом является вопрос о порочащем характере сведений, ставших предметом гражданско-правового спора о наличии в действиях ответчика гражданско-правового деликта, предусмотренного ст. 152 Гражданского кодекса РФ, ибо ответ на него включает определение их недостоверности, то есть не соответствие порочащих сведений действительности. А этого эксперт-лингвист не вправе и не компетентен сделать. Лингвист вправе определить только лингвистические признаки, указывающие на порочащий характер сведений, но не устанавливать этот элемент состава гражданско-правового деликта в окончательном виде.

Рекомендации относительно объекта судебно-лингвистической экспертизы, квалификации и компетенции экспертов-лингвистов, а также формы вопросов исчерпывающе изложены в методических письмах Министерства юстиции России, в том числе и в Методическом письме от 17.06.2022 г., где указано: «В компетенцию эксперта не входит юридическая (правовая) квалификация действий, установление вины и ее формы (умысел или неосторожность, вид умысла), мотивов деяния» [2].

В ситуации, когда у обеих сторон есть заключения специалистов, полученных адвокатами (представителями), которые содержат противоположные выводы относительно фактических обстоятельств, подлежащих доказыванию, проведение судебно-лингвистической экспертизы обязательно.

Когда суд определяет размер морального вреда, то учитывает характер и содержание спорной публикации. Также суд оценивает:

- каким способом и как долго распространяли недостоверные сведения;

- как сильно информация повлияла на негативный общественный имидж истца;

- насколько информация затронула достоинство, социальное положение и деловую репутацию истца;

- есть ли другие отрицательные последствия.

Суд уменьшит размер компенсации, когда не согласен с субъективной оценкой истца насчет последствий нарушения. Например, ответчик уже добровольно издал опровержение, которое устраивает истца.

Обычно суды определяют небольшой размер компенсации морального вреда с граждан за сведения, которые порочат честь, достоинство и деловую репутацию сотрудников ОВД, – до 20 тыс. руб.

Так, например, телеканал выпустил сюжет и опубликовал текстовую версию журналистского расследования. В материале отец пострадавшего в ДТП обвинил сотрудника ОВД в том, что он покрывает виновного. Как результат – суд взыскал в качестве компенсации морального вреда с телеканала 30 тыс. руб.; с отца пострадавшего в ДТП – 3 тыс. руб. [3].

Следует отметить, что не только сотрудник ОВД как физическое лицо имеет право обратиться в суд за защитой чести, достоинства и деловой репутации, но и МВД (его территориальные отделы) как юридическое лицо имеет право такого обращения. Так, ОМВД России по городу Алушта обратился в суд с заявлением об установлении юридического факта размещения не соответствующей действительности информации, порочащей деловую репутацию, и установлении, что сведения, изложенные в публикации, подлежат удалению.

Заявление мотивировано тем, что в социальной сети «Facebook» неустановленным лицом – зарегистрированным пользователем «А.М.» размещена статья, в которой идет речь о причинении гражданину Е., посетителю кафе-отеля, телесных повреждений. Публикация содержала утверждение о неправомерных действиях сотрудников полиции.

Публикация, по мнению заявителя, умаляет деловую репутацию

цию как сотрудников дежурной части ОМВД России по г. Алуште, так и ОМВД России по г. Алуште, поскольку содержит не соответствующее действительности оскорбительное высказывание, позволяющее гражданам усомниться в деловых качествах сотрудников ОМВД России по г. Алуште и в целом сформировать у общественности отрицательное мнение о ведомстве.

Выслушав мнение сторон, исследовав материалы дела, решением Алуштинского городского суда Республики Крым заявление удовлетворено.

Установив юридический факт размещения не соответствующей действительности публикации, порочащей деловую репутацию сотрудников полиции ОМВД России по г. Алуште, в «Facebook» пользователем А.М., суд принял во внимание, что по указанным в статье обстоятельствам были проведены служебные проверки, по результатам которых факты нарушения служебной дисциплины сотрудниками ОВД не нашли своего подтверждения.

Суд согласился с заявителем, что приведенные высказывания в своей совокупности содержат отрицательную, негативную оценку деятельности подразделения ОМВД России по г. Алуште. Степень выраженности негативной оценки носит порочащий характер, а информация изложена в утвердительной форме [4].

Зачастую источником распространения сведений, порочащих честь, достоинство сотрудников ОВД и деловую репутацию подразделений системы МВД России является видеохостинг «Youtube».

Например, ОМВД России по Новокубанскому району Краснодарского края обратилось в суд с иском к Н.А.А. о признании порочащими деловую репутацию ОМВД России по Новокубанскому району сведений, опубликованных на видеохостинге «Youtube», в виде ролика, в котором блогер Н.А.А. обращается к сотруднику ДПС с претензией о том, что патрульную машину не видно, так как не включены проблесковые маячки. Затем автор ролика звонит в дежурную часть и просит зафиксировать нарушение сотрудников ДПС ОМВД России по Новокубанскому району. В ролике автор в адрес сотрудников У.С.С. и Л.Д.С. высказывался, используя оскорбительные слова.

Рассмотрев дело, суд учел результаты лингвистической экспертизы Армавирского государственного педагогического университета, согласно которым представленные слова, выставлены на публичное обозрение и в этом случае носят оскорбительный характер, хотя и не относятся собственно к бранным или нецензурным словам, но унижают честь и достоинство лиц при исполнении ими своих служебных обязанностей, способствуют созданию обобщающей негативной оценки деятельности данных сотрудников у пользователей Интернет-сети.

Факт распространения Н.А.А. сведений порочащего характера, подтверждается нотариально удостоверенным протоколом осмотра доказательств. Видеоролик был просмотрен 19 793 раза, сведения, высказанные в видеоролике Н.А.А. доступны 13,1 тыс. подписчикам страницы, а также доступны для неограниченного количества пользователей сети Интернет по всему миру.

Судебное решение мотивировано тем, что высказывания ответчика носят порочащий характер для ОМВД России, поскольку содержат утверждение о нарушении юридическим лицом, являющимся органом, одной из задач которого является борьба с преступностью, действующего законодательства, дискредитирует деловую репутацию ОМВД России по Новокубанскому району, подрывает имидж и авторитет ОВД, доверие граждан и общественности.

Решением Новокубанского районного суда Краснодарского края исковое заявление ОМВД России по Новокубанскому району удовлетворено. Содержащиеся в ролике сведения признаны порочащими деловую репутацию ОМВД России по Новокубанскому району и не соответствующими действительности. На ответчика Н.А.А. возложена обязанность опровергнуть сведения, ранее опубликованные в видеоролике на видеохостинге «Youtube», как не соответствующие действительности и порочащие деловую репутацию ОМВД России по Новокубанскому району способом, обеспечивающим доведение опровержения до пользователей сети Интернет, на видеохостинге «Youtube» [4].

К сожалению, на практике встречаются примеры поведения сотрудников МВД, которые порочат репутацию организации в целом. Позиция работодателя является однозначной: сотрудник допустил проступок, порочащий честь и достоинство ОВД. Уволенный сотрудник обращается в суд с исковыми требованиями о признании незаконным приказа об увольнении и восстановлении на службе в ОВД. Так, оперуполномоченного в отделе уголовного розыска полиции по г. Брянску М.А.Г. направили на обучение в Краснодар, где следовало сдать аттестацию. Но по пути следования его сняли с поезда за недостойное поведение. Сотрудник полиции находился в состоянии алкогольного опьянения, нарушал общественный порядок и мешал нормальному проезду пассажиров, что выражалось в общении с грубой нецензурной бранью. Полицейским на транспорте, вызванным по сигналу проводника и начальника поезда, в присутствии понятых были составлены протоколы о снятии М.А.Г. с поезда и доставлении его в линейный отдел МВД РФ на транспорте.

Об этом известили руководство МВД, назначили служебную проверку, а затем уволили сотрудника.

М.А.Г. не согласился с решением, принятым МВД и решил его обжаловать в суде. Суд признал увольнение законным в связи со следующим: во внеслужебное время сотрудник должен был заботиться о сохранении чести и достоинства, не допускать грубости и не совершать поступки, наносящие ущерб его репутации, авторитету власти в сфере внутренних дел [5].

Итак, законодательство Российской Федерации обстоятельно регулирует и стоит на страже защиты чести, достоинства и деловой репутации сотрудников ОВД в связи с осуществлением ими служебной деятельности, а также деловой репутации подразделений системы МВД России.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.02.2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести, достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» // Российская газета. – 2005. – 15 марта. – № 50.

2. Методическое письмо от 17.06.2022 г. «Об особенностях судебных лингвистических экспертиз информационных материалов, связанных с публичным распространением под видом достоверных сообщений заведомо ложной (недостоверной) информации». Утверждено Научно-методическим советом ФБУ РФЦСЭ при Минюсте России, Протокол № 2, г. Москва, 2022 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

3. *Дьяченко Н.Н.* Предупреждение дискредитации сотрудников органов внутренних дел силами, средствами и методами оперативно-розыскной деятельности / Н.Н. Дьяченко // Алтайский юридический вестник. – 2019. – № 2(26). – С. 108-113.

4. Обзор судебной практики по вопросам защиты чести, достоинства и деловой репутации сотрудников органов внутренних дел [Электронный ресурс] // URL: <https://мвд.рф> (дата обращения: 01.10.2023)

5. Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда по делу № 33-13583/2020 от 14.07.2020 г. [Электронный ресурс] // URL: <https://sankt-peterburgsky--spb.sudrf.ru> (дата обращения: 01.10.2023)

## ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ БЕЗРАБОТНЫХ

**Смирнов Кирилл Евгеньевич**, студент 3 курса  
направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: Моисеева Елена Николаевна, к.филос. н.,  
доцент кафедры государственных и уголовно-правовых дисциплин  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Правовые вопросы социальной защиты безработных в Россий-

ской Федерации регулируются рядом правовых актов, которые регулируют правовой статус безработных, устанавливают порядок постановки на учет в качестве таковых и обеспечивают им защиту от неправомерных действий со стороны работодателей и органов государства. В свете возрастающей безработицы и нестабильности рынка труда, необходимость обеспечить социальное благополучие и защиту безработных становится все более актуальной.

Одним из основных нормативных актов, регулирующих права безработных является Федеральный закон «О занятости населения в Российской Федерации» от 12.12.2023 г. № 565. В нем определены общие положения о статусе безработных, включая их права и обязанности при поиске работы, получении пособий и других гарантий.

Среди основных инструментов обеспечения социальной защиты безработных является пособие по безработице, целью которой является обеспечить минимальный уровень дохода и помощи для безработных граждан. Другой не мало важной целью является поддержка и стимулирование лиц для поиска новой работы. Правительство РФ разрабатывает различные меры и программы, направленные на активизацию безработных граждан. Так, согласно Федеральному Закону от 12.12.2023 г. «О занятости населения в РФ» к основным мерам поддержки государства можно отнести: 1) содействие граждан в поиске подходящей работы; 2) организация проведения оплачиваемых общественных работ; 3) социальная адаптация граждан, ищущих работу, безработных граждан; 4) психологическая поддержка безработных граждан; 5) организация прохождения профессионального обучения, получение дополнительного образования и т.д.

В рамках обсуждаемой темы необходимо уделить внимание механизмам получения пособий по безработице. Для того, чтобы иметь право на получение пособия по безработице гражданин должен быть зарегистрирован в качестве безработного в органах службы занятости, такие требования устанавливает ст. 23 ФЗ от 12.12.2023 г. № 565-ФЗ «О занятости населения в РФ». При этом безработными признаются трудоспособные лица, которые не имеют работы и заработка, ищут работу и готовы приступить к ней. О размерах пособий по безработице решают соответствующие органы в рамках действующего законодательства. По общему правилу максимальный размер в первые три месяца выплаты пособия по безработице составляет 13 751 рубля, в следующие три месяца выплаты пособия 5370 рублей, при этом минимальный размер пособия составляет 1613 рублей

Важно, отметить, что правовые аспекты социальной защиты безработных также включают в себя вопросы, связанные с трудо-

устройством. Законодательство может предусматривать некоторые льготы для безработных при трудоустройстве, такие как субсидии работодателям или дополнительное обучение. Предложение льгот работодателям может стать мощным стимулом для снижения уровня безработицы. Различные виды льгот, субсидий и компенсации могут привлечь работодателей к найму людей без работы. Кроме того, государственная поддержка может помочь компаниям снизить издержки и стимулировать развитие бизнеса. Такие меры способствуют не только увеличению рабочих мест, но и снижению социальной напряженности в обществе.

Безработные граждане могут воспользоваться следующими льготами: при увольнении по сокращению или ликвидации организации получить выходное пособие, компенсацию за утрату заработка на 2 месяца от прежнего работодателя; продлить выплату компенсации за утрату заработка еще на 1 месяц, если встать на учет в службу занятости населения и получить направление от этого органа; выйти на пенсию с сокращением общего возраста на 2 года, если это позволяет стаж безработного, а увольнение произошло по причине сокращения или ликвидации организации.

Важным аспектом защиты прав безработных является возможность обращения в суд. Граждане имеют право на защиту своих интересов в судебном порядке, если их права были нарушены со стороны работодателей или органов государственной власти. Гражданка А. обратилась в ГОБУ ЦЗН г. Мурманска с целью постановки на учет в качестве безработной и получения пособия по безработице, в чем ей было отказано. Так, гражданка А. обратилась в суд с иском к ГОБУ ЦЗН о признании незаконным отказ в постановке ее на учет в качестве безработной, а также взыскании морального вреда. В обоснование своей позиции гражданка указала, что она является инвалидом 3-й группы и отказ причинил ей нравственные страдания. Помимо этого, гражданка имеет временную регистрацию в г. Мурманске. Ответчик возражал против требований истца, утверждая, что гражданка может быть признана безработной только по месту жительства гражданки. Поскольку истец имеет регистрацию по месту пребывания, что не является местом жительства орган занятости отказал в постановке на учет в качестве безработного.

Изучив обстоятельства дела суд пришел к следующему выводу: с отказом ГОБУ ЦЗН в постановке на учет в качестве безработной по данным основаниям согласиться нельзя. Материалами дела подтверждается, что гражданка А. постоянно проживает на территории г. Мурманска об этом свидетельствуют полученные документы: полис ОМС, паспорт, аттестат об общем образовании. Исходя из этого устанавливается постоянный характер проживания гражданки в г. Мурманске.

В силу ст. 20 ГК РФ местом жительства признается место, где гражданин постоянно или преимущественно проживает. Также ст. 3 Закона РФ от 25.06.1993 г. № 5242-1 устанавливает, что регистрация или ее отсутствие не может служить основанием ограничения или условием реализации прав и свобод граждан. Анализ указанных норм, позволяет установить, что место жительства не определяется исключительно фактом регистрации по месту жительства. Следовательно, отсутствие у гражданки А. регистрации по месту жительства при наличии временной регистрации само по себе не является основание для отказа в качестве безработной. Суд обязал ГОБУ ЦЗН поставить на учет гражданку А. в качестве безработной

Таким образом, правовые вопросы социальной защиты безработных являются важным инструментом обеспечения социальной защиты граждан в условиях нестабильного рынка труда и играют ключевую роль в поддержании социальной стабильности в обществе.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. О занятости населения в Российской Федерации: федер. закон от 12 декабря 2023 г. № 565-ФЗ [Электронный ресурс]// СПС КонсультантПлюс / : URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_464093/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_464093/) (дата обращения: 29.03.2024).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон от 30 ноября 1994 г. № 190-ФЗ [Электронный ресурс]// СПС КонсультантПлюс / URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/)(дата обращения: 29.03.2024).

#### **ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ В РОССИИ**

**Цатуров Артём Андреевич**, студент 2 курса направления «Право и судебное администрирование»

Научный руководитель: **Нелюбина Татьяна Константиновна**  
преподаватель кафедры гражданских и уголовно-правовых дисциплин

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В России в последнее время созданы все необходимые условия для того, чтобы каждый судебный процесс проходил законно, объективно и справедливо. Это достигается благодаря четкому разграничению подсудности уголовных дел и возможности выбора

подсудимым состава суда. В качестве альтернативы профессиональному составу можно выбрать суд присяжных, где обычные граждане, не обладающие знаниями в области юриспруденции, ориентируются, прежде всего, на свое чувство справедливости, интуицию и чувство сострадания.

На сегодняшний день остается множество вопросов, связанных с совершенствованием института присяжных заседателей в России. Некоторые эксперты проявляют сомнения в отношении необходимости судов присяжных как инструмента осуществления правосудия в целом. Кроме того, менее актуальной может быть реализация данного института на уровне судов общей юрисдикции в малых городах с низкой численностью населения.

По сведениям Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации, районными судами с участием присяжных в 2020 г. было рассмотрено 502 уголовных дела, в 2021-м – 544 дела, в 2022 г. – 720 дел, за первое полугодие 2023 – 598 уголовных дел [1]. В Республике Мордовия в 2015 г. с участием присяжных заседателей было рассмотрено 3 дела, в 2018 г. – 1 дело, по состоянию на сегодняшний день дел, рассматриваемых с участием присяжных заседателей, - нет [2].

Такие дела составляют в среднем одну пятую часть всех уголовных дел, рассматриваемых в первой инстанции по определенным категориями уголовно наказуемых деяний. Однако, в отличие от профессионального состава суда, присяжные оправдывают в разы больше обвиняемых. Так, при общей доле оправданных 0,27 % от общего числа подсудимых в судах первой инстанции в судах с участием присяжных заседателей областного звена за период с 2020 по 2023 г. доля оправдательных приговоров составила в среднем 18,0 % [1].

Российская модель уголовного судопроизводства с участием присяжных заседателей – альтернативная форма производства по уголовному делу в федеральных судах общей юрисдикции, осуществляемая профессиональными судьями с участием лиц, привлеченных в установленном законом порядке к судебному разбирательству и вынесению вердикта в качестве присяжных заседателей, избираемая по ходатайству обвиняемого, итогом которой является вынесение двух процессуальных решений – вердикта коллегии присяжных заседателей и постановленного на его основе приговора суда.

Основными нормативными правовыми актами, устанавливающими порядок деятельности присяжных заседателей, являются УПК РФ и Федеральный закон от 20 августа 2004 г. № 113-ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации». В отношении ведения документации бы-

ло разработано и принято два приказа: от 15 декабря 2004 г. № 161 «Об утверждении Инструкции по судебному делопроизводству в верховных судах республик, краевых и областных судах, судах городов федерального значения, судах автономной области и автономных округов» и № 36 «Об утверждении Инструкции по судебному делопроизводству в районном суде «от 29 апреля 2003 г., оба принадлежат Судебному департаменту при Верховном Суде Российской Федерации.

Под статусом присяжного заседателя понимается круг прав, обязанностей и ответственность, которые предусмотрены уголовно-процессуальным законодательством. Присяжный заседатель свой правовой статус приобретает с момента принятия присяги в судебном разбирательстве. Однако несмотря на то, что присягу принимают как основные, так и запасные присяжные заседатели, полноценный статус есть только у членов основного состава коллегии. Если в ходе производства по уголовному делу запасной присяжный заседатель будет включен в состав основной коллегии, полный круг прав и обязанностей по уголовному делу он приобретет именно с этого момента.

УПК РФ определяет основные права и обязанности присяжных заседателей, как основных, так и запасных, в частности, они оговариваются в чч. 1 и 2 ст. 333. Кроме того, коллегия присяжных заседателей основного состава обладает дополнительными правами и обязанностями, установленными в различных статьях УПК РФ.

Под отбором присяжных заседателей понимается деятельность аппарата судьи, председательствующего по делу, стороны обвинения и защиты по формированию коллегии присяжных заседателей.

Перед формированием коллегии присяжных заседателей для конкретного уголовного дела исполнительно-распорядительный орган муниципального образования раз в четыре года составляет список кандидатов в присяжные заседатели и запасной список из числа постоянно проживающих на территории муниципального образования граждан, учитывая потребности соответствующего суда. При этом общее число кандидатов в списке должно примерно соответствовать числу постоянно проживающих на территории муниципального образования и субъекта Российской Федерации граждан. Количество граждан, включенных в запасные списки, не должно превышать 1/4 от числа кандидатов в основном списке.

Деятельность по отбору присяжных заседателей из списка кандидатов предусматривает три основных этапа:

- первый включает в себя подготовительные действия суда по формированию коллегии присяжных заседателей;
- второй называется формированием коллегии присяжных за-

седателей; сюда также входит рассмотрение председательствующим ходатайства о тенденциозности состава коллегии, если такое будет заявлено сторонами;

– третьим является этап вступления присяжных заседателей в свои полномочия, который состоит из принятия ими присяги и разъяснения председательствующим их прав и обязанностей. Лишь кандидат, который принял присягу, становится присяжным заседателем.

Стоит отметить, что в районных и верховных судах субъектов Российской Федерации порядок организации делопроизводства идентичен, и поэтому возникают одинаковые проблемы, которые необходимо решить. В частности, большая часть работы по формированию списков кандидатов и присяжных заседателей ложится на помощника судьи или секретаря судебного заседания, но законодательством Российской Федерации не регламентируется порядок выполнения ими возложенных обязанностей. В связи с этим остается неясным, каким образом следует проверять соответствие кандидатов и присяжных заседателей требованиям, установленным законом.

В связи с чем, представляется необходимо на законодательном уровне регламентировать полномочия секретаря суда и помощника судьи при составлении списков присяжных заседателей. Произвести увеличение финансирования сотрудников аппарата суда на период организации судебного производства при рассмотрении дела с участием присяжных заседателей. С целью получения достоверной информацией необходимо разработать специальную единую базу граждан, подлежащих включению с список присяжных заседателей.

Во-вторых, часто возникают проблемы с уведомлением кандидата для его участия в качестве присяжного заседателя или если он уведомлен, он не является на предварительное судебное заседание. Это может привести к затягиванию рассмотрения уголовного дела. Чтобы решить эту проблему, необходимо установить законодательную ответственность для лиц, которые не являются на суд в назначенное время, после того, как они получили уведомление о вызове в качестве присяжных заседателей.

В-третьих, сложность возникает в нежелании граждан принимать участие в судебном процессе. Граждане не осознают, что участие их в качестве присяжных заседателей является гражданской обязанностью. Здесь государство должно проводить правовое просвещение граждан с целью их последующей осведомленности и повышения правовой грамотности.

Кроме того, на федеральном уровне не установлены сроки и формы выплаты денежного вознаграждения присяжным заседате-

лям. Отсутствие внимания к вопросу оплаты труда может стать причиной, которая оттолкнет людей от участия в судебной деятельности. Следовательно, необходимо законодательно установить сроки выплаты и унифицированную сумму вознаграждения для всех кандидатов, которые оказываются присяжными заседателями.

Необходимо учитывать, что лицам, участвующим в качестве кандидатов в присяжные заседатели, должно предоставляться питание, комната отдыха, или комната для проведения религиозных обрядов.

Таким образом, представляется, что уполномоченным органам государства необходимо продвигать высокий уровень правосознания граждан Российской Федерации, активно обучая важности института присяжных заседателей.

### ЛИТЕРАТУРА

1. Судебная статистика. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 2020, 2021, 2022, 2023 годы // Судебный департамент при Верховном Суде Рос. Федерации : [сайт]. URL: <http://www.cdep.ru/?id=79> (дата обращения: 10.03.2024)

2. Судебная статистика. Отчет о результатах рассмотрения уголовных дел с участием присяжных заседателей за 2015, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022, 2023 годы // Судебный департамент в Республике Мордовия : [сайт]. URL: <http://usd.mor.sudrf.ru/modules.php?name=stat&id=1130> (дата обращения: 10.03.2024)

3. Судебная статистика. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 2020, 2021, 2022, 2023 годы // Судебный департамент при Верховном Суде Рос. Федерации : [сайт]. URL: <http://www.cdep.ru/?id=79> (дата обращения: 10.03.2024)

## СТРУКТУРА ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ

**Шувтарева Евгения Александровна**, студентка 2 курса специальности «Таможенное дело»

Научный руководитель: Самосудова Лилия Вячеславовна, к.филос.н., доцент кафедры менеджмента и индустрии питания  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Таможенные органы Великобритании играют важную роль в регулировании перемещения товаров через границы и обеспечении соблюдения таможенных правил. Их структура и исторический контекст следует рассмотреть более подробно.

Итак, начнем с того, что таможенные органы Великобритании

находятся в центре всего процесса контроля и регулирования товаров, которые ввозятся и вывозятся через границы. Их важная функция заключается в обеспечении соблюдения таможенных норм и правил, а также сборе соответствующих таможенных пошлин и налогов. Исторический контекст важен для понимания эволюции этих органов. Система таможенных пошлин и контроля товаров была введена еще в средние века и имела фундаментальное значение как часть финансовой политики и защиты рынка Великобритании. Она также влияла на торговые отношения Великобритании с другими странами и имела широкий исторический контекст, включая периоды империи и Евросоюза.

Современная структура таможенных органов Великобритании включает в себя британскую таможенную службу (HM Revenue and Customs) и другие агентства, ответственные за таможенные процедуры, контроль безопасности и соблюдение таможенных законов. Таможенные органы стали более организованными в 17-18 века, внедряя акты и законы о таможенных пошлинах, включая акт о навигации 1651 года, что способствовало развитию британской империи.

Индустриализация в 19 веке привела к профессионализации и эффективности таможенных служб. Генеральный таможенный департамент был создан, что стало важным шагом в их развитии.

В 20 веке таможенные органы столкнулись с множеством изменений, связанных с мировой экономической ситуацией и созданием Европейского союза. Это привело к сокращению таможенных барьеров между членами ЕС и внесло свои коррективы в их функции.

Исторически, Британская империя зависела от таможенных органов для контроля торговли между метрополией и колониями, и это было ключевым инструментом управления империей.

А вот уже современные таможенные органы Великобритании несут двойную ответственность, с одной стороны, они обеспечивают соблюдение таможенных правил и сбор таможенных пошлин и налогов, а с другой стороны, играют важную роль в контроле перемещения товаров и лиц через границы, особенно после выхода Великобритании из Европейского союза. Их функции включают в себя таможенное оформление и контроль товаров, ввозимых и вывозимых через таможенные границы, включая правильное декларирование товаров, определение таможенной стоимости, соблюдение таможенных правил и контроль за перемещением товаров.

Они также активно борются с контрабандой и незаконной торговлей связанными с перемещением товаров через границу. Сотрудничая с другими правоохранительными органами. Кроме того, они собирают таможенные пошлины, налоги на импорт и другие налоги, связанные с таможенной деятельностью, и могут устанавливать

таможенные льготы и тарифы в соответствии с национальной и международной политикой.

Эти функции помогают Великобритании контролировать свой внешний торговый оборот, обеспечивать безопасность границ и собирать необходимые доходы в виде пошлин и налогов.

Система таможенных органов Великобритании - это сложная конструкция, которая включает в себя несколько ключевых уровней и организаций.

Her Majesty's Revenue and Customs (HMRC) является главным таможенным учреждением в стране, и её обязанностью является сбор налогов, включая таможенные пошлины, а также контроль импорта и экспорта товаров. Она также осуществляет таможенное администрирование. Кроме того, Border Force, часть HMRC отвечающая за физический контроль границы Великобритании. Border Force занимается проверкой товаров, пассажиров и транспортных средств, прибывающих в страну. Trading Standards — это местные организации, которые следят за соблюдением правил и стандартов в сфере торговли и могут проводить проверки и контроль качества товаров. Кроме указанных организаций, существует также ряд специализированных служб и агентств, таких как UK Customs Information Service и другие, которые предоставляют информацию и поддержку в области таможенных процедур.

Однако стоит отметить, что последние годы принесли изменения и вызовы для таможенных органов Великобритании. Вступление Великобритании в процесс Brexit в 2020 году привело к выходу страны из Европейского союза и Таможенного союза ЕС, что потребовало создания собственной таможенной системы и таможенных органов.

Таким образом, были установлены Таможенное управление Великобритании (HMRC) и Орган по таможенным услугам и защите границ (Border Force) для осуществления таможенного контроля и управления границами после Brexit.

Помимо этого, современные технологии, такие как системы электронной таможни и автоматизированные процессы, стали важной частью усовершенствования таможенного контроля. Использование технологий, таких как Интернет вещей (IoT) и искусственный интеллект (ИИ), помогает улучшить мониторинг и обработку грузов и транспорта на границах.

Власти Великобритании также внедряют меры для улучшения эффективности таможенных процедур и обеспечения более высокой степени прозрачности и надежности данных. Электронные таможенные системы и цифровые платформы позволяют сторонам получать информацию о статусе и местоположении грузов в режиме реального времени. Эти изменения и вызовы, связанные с

Brexit и технологическими инновациями, обязательно потребовали реформ таможенных органов Великобритании.

Важно также отметить, что Великобритания играет важную роль в мировых таможенных отношениях, особенно после выхода из Европейского союза (Brexit). Она устанавливает свои собственные правила и таможенные процедуры. Главным таможенным органом Великобритании является "Her Majesty's Revenue and Customs" (HMRC). Великобритания заключает двусторонние таможенные соглашения с другими странами, чтобы регулировать вопросы импорта, экспорта и таможенных пошлин. Она также участвует в многосторонних таможенных соглашениях через свое членство в Всемирной торговой организации (ВТО) и других международных организациях.

Таможенная система Великобритании имеет важное значение, и её эффективная работа несомненно значима для обеспечения безопасности и контроля ввоза и вывоза товаров. В последние годы Великобритания внесла значительные изменения в свою таможенную систему из-за выхода из Европейского союза. Что касается перспектив будущего развития таможенной системы Великобритании, они могут включать в себя усовершенствование технологической инфраструктуры, автоматизацию процессов и улучшение сотрудничества с другими странами для ускорения и упрощения таможенных процедур. Также могут быть разработаны новые стратегии для борьбы с контрабандой и другими нарушениями таможенных правил.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. <https://archive.org/details/importcustomslaw0000hort/page/n9/mode/2up>
2. <https://books.google.ru/books?id=k3M2DqekzrkC&printsec=frontcover&hl=ru#v=onepage&q&f=false>
3. <https://archive.org/details/customsmoderniza0000unse>
4. <https://worldofbooks.org/Download/?id=XXu0CgAAQBAJ>

## ПЕРВЫЕ ШАГИ В НАУКУ

### **УТЮГ: ОТ УГЛЯ ДО ЭЛЕКТРИЧЕСТВА**

**Пастухов Григорий Николаевич**, ученик 6Б класса

Научный руководитель: **Пешева Людмила Николаевна**,  
учитель истории и обществознания

*МОУ «Средняя общеобразовательная школа №22», г. Саранск*

Утюг – это хозяйственное приспособление для глажки белья и различных предметов одежды. Когда я оказался в школьном музее, то мое внимание сразу привлекли старинные утюги, потому что моя мама и бабушка часто рассказывали мне о наших родственницах. Это две родные сестры моего дедушки Мукасеева Вячеслава Дмитриевича Клавдия Дмитриевна и Нина Дмитриевна. Которые всю жизнь трудились на швейной фабрике г. Саранска. В военное время фабрика шила одежду для военных. Знаем, что они отшивали шинели. А в советское время шили школьные формы для мальчиков.

Клавдия Дмитриевна Мукасеева, 14.03.1924 г.р.. После окончания школы в 1941 году пошла трудиться на фабрику и проработала там всю войну, работая наладчицей швейных машин, а затем так и продолжила работать в качестве швеи до ухода на пенсию.

Нина Дмитриевна Мукасеева, 04.11.1925 г.р. Тоже после окончания школы в 1942 начала трудиться на швейной фабрике утюжилщицей-гладильщицей. Сначала она работала с утюгами, а затем уже появились утюги- прессы. Труд этот очень нелегкий, тяжелый. Да еще и не совсем просто было выдержать высокие температуры от непрерывной работы с утюгами. Всю свою трудовую деятельность она проработала на швейной фабрике. И меня конечно же не могла не заинтересовать история утюга.

Выбранная тема интересна, потому что изучение прошлого помогает человеку воспитывать любовь и уважение к родной культуре, прошлому народа. Изучение истории и назначения вещей является актуальным, потому что каждый человек должен знать историю своих предков, своей страны. Задумываться о времени появления,

той или иной вещи, о том какой путь она прошла до современности.

Никто наверняка точно не скажет, когда и кто изобрел то приспособление, что принято сейчас называть «утюгом» и в какой конкретной стране мира он впервые появился.

Утюг появился в жизни человека более 2000 лет назад вместе с желанием ухаживать за своей одеждой. За все это время он из обычного булыжника превратился в электрический агрегат с функцией отпаривания и регулируемой мощностью.

Изучив теоретический материал, мы посетили школьный музей. Наша задача состояла в изучении утюгов, находящихся в коллекции музея, составление их подробного описания. Также в соответствии с описанием и полученным теоретическим материалом нам предстояло определить вид утюгов, находящихся в музее.

В школьном музее МОУ «СОШ №22» находятся несколько утюгов. Каждому из них мы присвоили порядковый номер. Каждый утюг мы взвесили и измерили его ширину, длину и высоту.



Таким образом, внимательно изучив каждый экспонат нами была составлена их подробная характеристика, которая представлена в форме таблицы (таблица №1).

№	Изображение	Ширина, длина, высота	Вес (кг)
1.	 <p>№56(шк.музей)</p>	<p>Длина подошвы-19,7 см                      Высота с ручкой-21,2 см                      Высота без ручки-10,1 см                      Ширина подошвы-9,9 см</p>	2,800

Продолжение таблицы 1.

2.	 №91(шк.музей)	Длина подошвы-17,0 см Высота с ручкой – 12,7 см Высота без ручки-4,3 см Ширина подошвы-8,2 см	3,300
3.	 №88(шк.музей)	Длина подошвы-19,9 см Высота с ручкой -21,0см Высота без ручки-10,3 см Ширина подошвы-9,6 см	3.300
4.	 №79(шк.музей)	Длина подошвы -19,9 см Высота с ручкой-17,1 см Высота без ручки-9,0 см Ширина подошвы-9,5 см	3.100
5.	 №210(шк.музей)	Длина подошвы-19,8 см Высота с ручкой-17,9 см Высота без ручки-9,0 см Ширина подошвы -9,4 см	2,700

Исходя из полученных нами теоретических данных и результатов измерений, проведенных в школьном музее, мы сделали следующие выводы: большинство рассматриваемых экспонатов (№1,3,4,5) относятся к утюгам угольным (паровым), экспонат № 2 является цельнолитым и в применении не используются угли.

Следующий этап нашей работы заключался в проведении эксперимента. Мы осуществляли глажку с использованием современ-

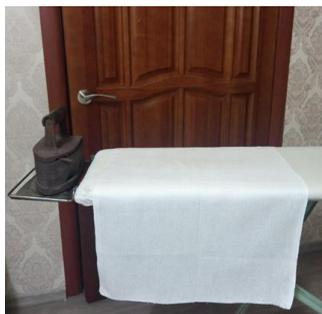
ного утюга, а также утюгов из школьного музея. Для проведения эксперимента нами были выбраны экспонаты №2 и №4. Осуществлялась глажка вафельных полотенец (45х64см).

Первый этап состоял в осуществлении глажки с использованием угольного утюга.

Для начала работы нам было необходимо приобрести угли. Угли купили в магазине, получилось приобрести березовые. Далее поместили их в утюг и при помощи портативной газовой горелки разожгли (1 минута). Затем дали время утюгу разогреться. Разогрев утюга занял 7 минут, по истечении этого времени мы могли приступить к глажке.



Разложив полотенце на гладильной доске, мы стали осуществлять такие движения, которые мы бы использовали и при глажке современным утюгом.



Разглаживая полотенце, мы увидели существенную разницу между той частью, где мы уже прогладили угольным утюгом и оставшейся частью полотенца. Прогладить полотенце угольным утюгом нам удалось за 1 минуту 58 секунд.

Данного времени хватило на то чтобы полотенце разгладилось.

Результатом глажки мы остались довольны, но не удалось полностью разгладить места сгиба ткани.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что данный вид утюга рабочий и результат глажки получается достаточно качественным.



На втором этапе мы прогладили вафельное полотенце при помощи экспоната №2 (цельнолитый утюг). Подготовка к глажке данного старинного утюга заключалась в разогреве его на огне газовой плиты (огонь был умеренным). Утюг был готов к использованию через 10 минут.

Глажка осуществлялась традиционным способом. Ручка утюга сильно накалилась и была очень горячей, поэтому во время работы нам пришлось использовать прихватку. Полностью разгладить полотенце получилось через 1 минуту 41 секунду.

Внимательно изучив результат, мы пришли к выводу, что цельнолитый утюг разгладил полотенце качественнее, так как не остались видны места сгиба ткани.



Третий этап заключался в глажке полотенца современной моделью утюга и сравнении его характеристик с угольным и цельнолитым утюгами

Осуществление приготовления электрического утюга к работе было для нас быстрым и привычным. После включения в электрическую сеть утюг был готов к работе через 25 секунд. Прогладить вафельное полотенце мы смогли за 46 секунд. Качество глажки оцениваем, как хорошее. Но стоит отметить, что при сравнении результатов предыдущих этапов эксперимента, электрический утюг прогладил полотенце лучше, чем угольный, но немного хуже, чем цельнолитый.

После осуществления глажки несколькими видами утюгов мы проанализировали полученные данные и составили сравнительную таблицу (таблица №2).

Вид	Время разогрева	Время глажки	Качество глажки	Продолжительность работы
Угольный	8 мин.	1 мин. 58 сек	Качественно, полотенце разгладилось, но не удалось полностью разгладить места сгиба ткани.	25 минут непрерывной работы, без подогрева
Цельнолитый	10 мин.	1 мин. 41 сек.	Качественно, полотенце разгладилось, а также разгладились места сгиба ткани.	10 минут непрерывной работы, без подогрева
Электрический	25 сек.	46 сек.	Качественно, полотенце разгладилось, но не удалось полностью разгладить места сгиба ткани. прогладил полотенце лучше, чем угольный, но немного хуже, чем цельнолитый.	Работа продолжается до момента пока утюг не будет отключен от сети

Таким образом, проведя эксперимент мы смогли осуществить практическое использование экспонатов музея. Полученные сведения мы систематизировали и составили сравнительную характеристику старинных утюгов и современного утюга.

Разработанные нами буклеты мы поместили в школьном музее.

Ребята, которые будут посещать наш музей смогут кратко озна-

комиться с основными характеристиками старинных утюгов. Данная работа позволила мне узнать историю необходимого в каждой семье помощника, расширила мои представления об утюгах, их внешнем виде, этапах совершенствования.

Историческое прошлое утюга – это длинный путь от тяжёлого камня до современного отпаривателя. На создании электроутюга история, конечно, не заканчивается, прогресс уже ушел вперед. И именно поэтому важно, что есть возможность прикоснуться к этой истории - увидеть и даже подержать в руках удивительные старинные утюги.

Таким образом, были изучены история наших утюгов, установлена технология их использования. Проведенный нами эксперимент по использованию старинных утюгов, позволил на практике сравнить качество и трудоемкость глажки различными видами утюга.

Изучив теоретический материал, и проведя эксперимент, я узнал много интересного о таком предмете как утюг. Я иначе посмотрел на этот нужный людям предмет. И теперь действительно считаю, что утюг – маленький шедевр человечества, прошедший большую историю своего развития, которая развивается и в настоящее время. Теперь я понимаю, как нелегко было пользоваться первыми утюгами, не говоря о рубелях, скалках, качалках нашим прапрабабушкам. Какое большое развитие прошёл утюг на пути к своему совершенствованию. А ещё я понял, как легко сейчас нам гладить, как упрощен труд современных людей.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Боровкова, А. История возникновения утюга. Исследование трудоемкости и качества глажки старинными и современным утюгом / Анастасия Боровкова, Е. И. Тершукова. – Текст : непосредственный // Юный ученый. – 2017. – № 2.2 (11.2). – С. 20-22.
2. Горячие помощники // Наука и жизнь. – 2010. – №2. – С. 111 – 115.
3. Необычный музей / П. Михайлюк // Клуб. – 2007. – № 4. – С. 36-37.
4. Просто о простом: [История домаш. вещей: для детей] / С. Н. Попова – М.: Фирма «Совьяж БЕВО», 1994
5. Собиратели / Т. Шохина // Крестьянка. – 2006. – № 5. – С. 58-62.
6. Современный толковый словарь русского языка. – М.: Т. Ф. Ефремова: АСТ, Астрель, Харвест, 2006.
7. Хозяйство и быт русских крестьян. – М.: Советская Россия, А. С. Бежкович и др. Советская Россия, 1959. – 330 с.
8. Утюги за утюгами... / Д. Лепав // Наука и жизнь. – 1996. – № 1. – С. 65-68.

## **ПАРТИЗАН – КОСОНОГОВ НИКОЛАЙ ИВАНОВИЧ**

**Саболевская Софья Михайловна**, ученица 6Б класса,

Научный руководитель: **Пешева Людмила Николаевна**,

учитель истории и обществознания,

*МОУ «Средняя общеобразовательная школа №22», г. Саранск*

Слово «Победа» исполнено глубочайшего смысла. В нем смешались память о выживших и погибших, слезы радости и скорби. Проходят годы, десятилетия, сменяются поколения, но нельзя допустить, чтобы был предан забвению подвиг воинов, защитивших не только нашу жизнь, но и само звание человека, которое хотел растоптать фашизм.

Все дальше и дальше уходят от нас эти страшные и в тоже время героические дни 1941-1945 годов. Слишком высокой была цена завоеванной Победы. Война не обошло стороной ни одну семью нашей огромной страны, она коснулось практически каждой. В нашей семье есть свой герой – мой прадедусшка Косоногов Николай Иванович. С каждым годом все сложнее находить бесценные документы, стирается человеческая память, уходят из жизни дорогие наши ветераны. Однако память о событиях нам необходимо хранить, она должна остаться с нами. Мы должны и обязаны помнить своих героев, которые боролись за счастливое мирное будущее.

Мой прадедусшка Косоногов Николай Иванович родился 15 апреля

1919 года в селе Жмакино Лямбирского района. На службу поступил 9 июля 1939 года. Был участником советско-финской войны 1939-1940 гг. На фронтах Великой Отечественной войны с 15 августа 1941 года.

За проявленные мужество и героизм прадедусшка получил несколько наград. Первой наградой была медаль «За отвагу» от 31.10.1944 года. В феврале 1945 года прадедусшка получил еще одну медаль «За отвагу». Был награжден орденом «Красная звезда» в марте 1945 года. Победу встретил в звании младший сержант. В конце войны был ранен (получил осколочное ранение) и пробыл в госпитале до 1946 года.

Боевой путь Николая Ивановича был долгим и тяжелым. К сожалению, осталось немного воспоминаний о его боевом пути. Прадедусшка рассказывал о войне очень мало.

Вначале Великой Отечественной войны прадедусшка воевал в составе 459 стрелкового полка 42 стрелковой дивизии. К началу июня 1941 года дивизия не была укомплектована по полному штату и насчитывала около 8 тысяч человек (вместо предполагаемых 14 500 человек).

К 22 июня 1941 года подразделения дивизии были рассредоточены в различных местах дислокации Брестского района прикрития. Массированный артиллерийский удар, нанесённый частями 4-й немецкой армии в 4 часа утра

22 июня 1941 года по позициям 4-й армии, внёс дезорганизацию в действия её частей. К местам сбора подразделения 42-й дивизии прорывались разрозненными группами, понеся в первые часы боёв значительные потери среди личного состава и утратив большую часть техники.

В течение 25-27 июня дивизия, полностью лишившаяся артиллерии, совместно с другими частями 4-й армии, ведя сдерживающие бои, отходила в направлении Слуцк – Бобруйск и заняла позиции на восточном берегу реки Березина.

После доукомплектования дивизия (по-прежнему в составе 28-го стрелкового корпуса 4-й армии) заняла позицию во втором эшелоне советского Западного фронта в районе Пропойска.

В начале августа 1941 года 42-я дивизия передана в состав 3-й армии и участвовала в боях в Полесье. После оставления Полесья 42-я дивизия вновь оказалась в составе 67-го корпуса 21-й армии (теперь Брянского фронта).

К 20-м числам сентября крупная группировка советских войск, включая 42-ю дивизию, оказалась запертой в киевском «котле». Только ценой больших потерь дивизии удалось избежать полного уничтожения, а её остаткам вырваться из окружения. Расформирована 27 декабря 1941 года. Номер дивизии был присвоен новому воинскому соединению, формировавшемуся в это время в Приволжском военном округе (42-я стрелковая дивизия (2-го формирования)).

В одном из вышеперечисленных боёв мой прадедушка оказался оторванным от своего полка и дальнейшую борьбу с фашистско-немецкими захватчиками продолжил в составе партизанской группы, под командованием военного врача Никифора Федорович Зорака. Про данную партизанскую организацию, действовавшую в селе Досугове Монастырщинского района Смоленской области, была написана книга. Она была издана в 1964 году. Один из её экземпляров хранится в нашей семье.

Документальная повесть «Люди и звери» (автор: Г.И.Косарев) описывает борьбу Досуговской подпольной организации и партизанского отряда с фашистскими захватчиками на территории Монастырщинского района Смоленской области.

Документальная повесть Георгия Ивановича Косарева «Люди и звери» посвящена событиям Великой Отечественной войны, разыгравшимся на оккупированной гитлеровцами территории – селе Досугове Монастырщинского района. Главный её герой – военный врач Никифор Феодосиевич Зорак.

Некоторое время считалось, что в безлесном, расположенном вдали от партизанских краев и важных коммуникаций противника Монастырщинском районе не было серьезного сопротивления фашистским оккупантам. Однако это было заблуждением. В Монастырщинском районе, как и в других районах Смоленщины, с первых дней оккупации действовало подполье.

Никифор Феодосиевич Зорак, врач-инвалид, был отпущен после выздоровления из Смоленского госпиталя военнопленных. Ужасы фашистского плена не сломили волю мужественного доктора. Наоборот, они утвердили его в непреклонном решении – любыми средствами продолжать борьбу с фашистским зверьем. И доктор начал действовать.

Из немногочисленных рассказов Николая Ивановича было известно, что приходилось переодеваться в немецкую форму и спасать из плена советских солдат. В данной книге упоминается и мой прадедушка. Кроме того, благодаря книге, мы узнали сведения о его боевом пути, которых ранее нам были неизвестны.

5 апреля 1945 года по распоряжению Смоленского партизанского штаба Николай Иванович отправился в распоряжение 202 запасного стрелкового полка для прохождения дальнейшей службы. В августе 1945 года был отправлен в распоряжение 11 гвардейской стрелковой дивизии для дальнейшего прохождения службы.

Продолжая борьбу с немецко-фашистскими захватчиками в октябре 1944 года, был награжден медалью «За отвагу».

В марте 1945 года прадедушка был награжден орденом «Красная звезда».

После войны партизаны старались не терять связи друг с другом. Писали письма и договаривались о встречах. У нас в семье сохранилось несколько таких писем.

Это все сведения, которые нам удалось выяснить благодаря имеющимся источникам информации. Это лишь малая часть того, что пережил мой прадедушка в годы великой Отечественной войны, но данной информации достаточно, чтобы осознать, что прадедушка обладал такими качествами как мужество, смелость и любовь к своей семье и стране. Боевой путь моего прадедушки заслуживает глубокого уважения.

В память о моем прадедушке я создала иллюстрированную книгу-памятку о деятельности партизан в годы Великой Отечественной войны.

В этом году исполняется семьдесят девять лет со дня победы в Великой Отечественной войне. Об этой войне я и мои сверстники знаем только по книгам, телепередачам. О ней нам рассказывают в школе. Всё меньше и меньше остаётся очевидцев тех военных лет.

## ПАРТИЗАНЫ – ЗАЩИТНИКИ РОДИНЫ



ПОСВЯЩЕНО МОЕМУ ПРАДЕДУШКЕ –  
КОСОНОГОВУ НИКОЛАЮ ИВАНОВИЧУ



Мой прадедушка – Косоногов Николай Иванович в годы Великой Отечественной войны был партизаном. Вместе с другими защитниками Родины они самоотверженно действовали на территории занятой врагом.

Сабовская София Михайловна  
(правнучка)

2



Главная задача партизан в годы войны — подрывать боевой дух врага, сеять растерянность, не давать ему подготовиться оборону и наносить серьезный урон в тылу.

Партизаны уничтожали линии связи, устраивали взрывы в местах сосредоточения противника и скопления его техники, приводили в негодность железные и шоссейные дороги, поджигали склады с оружием, боеприпасами, горючим.

4

Своеобразным штабом для партизан стал небольшой домик на окраине села. Там размещался медпункт. Туда приезжали жители соседних населенных пунктов за медицинской помощью, а заодно под видом посетителей врача шли связные и доверенные люди.



Участники партизанского движения разрушали железные дороги, прерывали линии связи немецких войск, печатали агитационные листовки.

Большую помощь партизаны оказывали советской разведке, передавая ей данные о перемещениях войск противника, местах концентрации его сил.

7

Очень важно, нам живущим в мирное время, чтить память о героях минувшей Великой Отечественной войны. Мы не должны забывать героев, сохранивших свободу Родины и нашу жизнь. И я надеюсь, что моя работа поможет моим ровесникам задуматься об этом.

Мы, те кто сейчас живы благодаря подвигу наших предков, никогда не должны забывать о мужестве и их любви к семье и Родине. Я горжусь моим героическим прадедушкой – Косоноговым

Николаем Ивановичем. Он многое сделал для того, чтобы мы сейчас жили спокойно и счастливо, чтобы над нашими головами было мирное небо.

Каждый человек должен знать своих родственников, участников Великой Отечественной войны, чтить память о них. Сегодняшнее поколение в неоплатном долгу перед всеми, кто остался на полях сражений, перед теми, кто вернулся, обеспечив нам мирную, спокойную жизнь на Земле. Именно поэтому наш долг – помнить о тех суровых днях и героях войны.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Косарев, Г.И. Люди и звери: [Докум. повесть о подпольной организации, созданной д-ром Н. Ф. Зораком]. - Москва : Моск. рабочий, 1964. - 167 с.
2. Косоногов Николай Иванович : память народа (электронная база) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pamyat-naroda.ru>
3. Ленский А. Г. Сухопутные силы РККА в предвоенные годы. Справочник. СПб. 2000.
4. Лобанюк, В. Е. Партизаны принимают бой / В. Е. Лобанюк .- Москва: Политиздат, 1972 .- 304 с., ил.
5. Мазуров, К. Т. Незабываемое / К. Т. Мазуров .- Москва: Молодая гвардия, 1988 .- 366 с., ил.
6. Семейный архив Сабоевских.
7. Тараткевич, М. В. Такой и должна быть легенда: о партизанах и подпольщиках / М. В. Тараткевич .- Москва: Изд-во политической литературы, 1985 .- 159 с., ил.

## **ЕРМАК ТИМОФЕЕВИЧ. МОРДОВСКИЙ СЛЕД...**

**Цыбизов Матвей Сергеевич**, ученик 7в класса

Научный руководитель: **Базаева Надежда Андреевна**,  
учитель истории и обществознания

*МОУ «Средняя общеобразовательная школа №22», г. Саранск*

Поход дружины Ермака в Сибирь – одна из интереснейших страниц истории России. Народ создал множество песен, легенд и сказаний, в которых имя Ермака ставится рядом с Ильей Муромцем, Добрыней Никитичем, Степаном Разиным. Немало рек, урочищ, пещер и поселений на Урале и в Сибири носят имя легендарного атамана.

Историей похода Ермака начали серьезно интересоваться с середины XVIII века. Известны труды "отца сибирской истории" Г. Ф. Миллера. Не утих этот интерес и по сей день. Написаны сотни научных трудов, посвященных различным темам, связанным с походом Ермака в Сибирь, изучены все имеющиеся письменные свидетельства о походе, а споры и дискуссии среди ученых разгора-

ются снова и снова. Это объясняется тем, что письменные источники – это прежде всего сибирские летописи:

1. Есиповская;
2. Ремезовская;
3. Строгановская.

Они очень скупо, противоречиво и запутанно освещают историю похода. Даже самое существенное – время начала похода (весна или осень, 1579, 1580, 1581 или 1582 годы?), кому принадлежала инициатива похода (Строгановым или самому Ермаку?), какой была численность и состав дружины, как пролегал ее путь, была ли зимовка на Урале, – даже это до сих пор не установлено доподлинно. Крайне мало сведений о самом Ермаке. Кто он был: донской казак или выходец с Камы Василий Тимофеевич Аленин?

После гибели славного атамана многие края Руси стали утверждать, что Ермак уроженец их мест. Долгое время для историков дискуссионным оставался вопрос о месте рождения Ермака и его происхождении, так как круг источников ограничен и во многом связан с противоречивыми легендами и преданиями. Различные точки зрения вкратце можно изложить следующим образом:

1. Ермак – уроженец суздальской земли, о чём гласит Есиповская летопись [2, стр. 14];

2. Ермак – казак родом с Волги и Дона. Об этом повествуют известные предания волжских казаков;

3. Ермак – сибирский уроженец. У сибиряков-переселенцев есть своя региональная легенда [2, стр. 15];

4. оригинальная точка зрения: Ермак – это наследный татарский принц. Версия историка Сафронова.

Неоднозначными являются и данные о социальном происхождении Ермака:

1. По легенде «Щедрая награда», Ермак человек знатного рода, о чем говорит наличие отчества и фамилии [2, стр. 18];

2. Ермак – казак-разбойник. Об этом утверждает легенда «Бегство от плахи» [2, стр. 19].

Для многих историков спорным остается вопрос о происхождении имени Ермак:

1. По одной версии, Ермак – это сокращенное крестильное имя Ермолай [3, стр. 36];

2. По другой версии, Ермак – это прозвище, ставшее личным именем (с тюркского языка «ермак» означает котел) [2, стр. 17].

Наиболее распространённая точка зрения историков на биографию казачьего атамана такова: Ермак (Ермак Тимофеевич, Ермолай Тимофеевич), в некоторых источниках назван Василием Ти-

мофеевичем Алёниным (1530 — 40-е — 6.08.1585), казачий атаман. Ермак - выходец с Двины из Борецкой волости (современная Архангельская область)

Есть в Красноборском районе Архангельской области: Ермакова гора, Ермакова лестница, Ермаков ручей и, конечно, Ермаков колодец, в котором, по легенде, Ермак утопил перед сибирским походом захваченные богатства в волжских походах. Словом, место рождения Ермака до сих пор оспаривается, хотя в последнее время исследователи все же склоняются к версии о северодвинском происхождении атамана. Об этом свидетельствуют и строки из краткого соль вычегодского летописца: "На Волге казаки, Ермак атаман, родом з Двины з Борку... разбили государеву казну, оружие и порох и с тем поднялись на Чусовую".

Кто эти люди? Кем же были покорители Сибири? Известно, что в походе участвовало 540 волжских казаков. В документах Посольского приказа они все называются "волжскими казаками", однако очевидно, что состав отряда был неоднородным, это были люди с разных земель, однако к тому времени ещё не прошло окончательное обособление казаков на "войско Донское", "войско Яицкое" и так далее. По документам Посольского приказа, который проводил допросы казаков, получается, что Сибирский поход был совместной экспедицией и терских, и волжских, и донских, и яицких казаков. Информацию о казаках могут давать и их прозвища: "Шуянин"- из Шуи, "Темниковец"- из Темникова, "Мещеряк" — из Мещеры.

Что мы знаем о казаках-мещеряках? Согласно Большой советской энциклопедии, "Мещера - древнее племя, жившее в первом тысячелетии н.э. по среднему течению реки Оки (территории современной Пензенской и Саратовской области). Говорило на языке финно-угорской группы... Большая часть к XVI веку обрусела. Другая часть в эпоху Казанского царства слилась с татарами".

Исследуя эту тематику, всплывает много фактов, которые подтверждают связь с Мордовским краем. Например: на территории современной Мордовии распространённой фамилией является Ермаковы. Обладатели этой фамилии по праву могут гордиться, основой фамилии Ермаков послужило мирское имя Ермак. Фамилия Ермаков образована от краткой формы Ермак. Это имя встречалось часто, что объяснялось популярностью прославленного атамана. Отсюда и распространённость фамилии Ермаков.

Имя Ермак может быть не только формой какого-либо канонического мужского личного имени; оно имеет тюркские корни и восходит к слову «ярмак», т.е. «деньги». Хотя в мордовском языке это слово хорошо прижилось.

Легенды приписывали Ермаку массу разбойных акций, а в

народном сознании он стал "народным заступником" (позже на этом "посту" его заменит Степан Разин).

Тема интересная, в чём-то сложная, так как:

1. Деятельность Ермака Тимофеевича в Поволжье недостаточно изучена.

2. В происхождении Ермака Тимофеевича могут быть мордовские корни, он казак, на территории Мордовии казачество имело место.

3. В войске Ермака Тимофеевича были финно-угры, в частности, мордва.

4. Личность формируется в процессе воспитания и деятельности человека под влиянием общества и культуры. Не всякий человек является личностью. Ермак Тимофеевич великая личность.

### ЛИТЕРАТУРА

1. *Бажов П. П.* «Ермаковы лебеди» М.:2003
  2. *Гиляровский В. А.* Собрание сочинений в 4 томах. М.: 1999. Том 3.
  3. *Оксенов А. В.* Ермак в былинах русского народа // Исторический вестник, 1892. — Т. 49. — № 8. — С. 424—442.
  4. *Савельев Е. П.* Кто был Ермак и его сподвижники.
  5. *Сергеев В. И.* К вопросу о походе в Сибирь дружины Ермака // Вопросы истории. — 1959. — № 1.
  6. *Скрынников М. И.* Ермак. — М.: Воениздат, 1989;
  7. *Сутормин А. Г.* Ермак Тимофеевич (Аленин Василий Тимофеевич). Иркутск: Восточно-Сибирское книжное изд-во, 1981
  8. *Терентьева Н.* "Великие путешественники и географические открытия". М., 2010., с.80.
  9. *Фиалков Д. Н.* О месте гибели и захоронения Ермака // Сибирь периода феодализма: Вып. 2. Экономика, управление и культура Сибири XVI—XIX вв. - Новосибирск, 1965.- С. 278-282.
  3. *Ленский А. Г.* Сухопутные силы РККА в предвоенные годы. Справочник. СПб. 2000.
- Смирнов К.Е.* Правовые вопросы социальной защиты безработных.  
*Цатуров А.А.* Проблемы организации деятельности присяжных заседателей в России.  
*Шувтарева Е.А.* Структура таможенных органов в Великобритании.

Научное электронное издание

**МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ**

Материалы XVI Межвузовской студенческой  
научно-практической конференции

(Саранск, 23 апреля 2024 г.)

*Публикуется в авторской редакции*

Компьютерная верстка *Е. В. Зотовой*  
Технический редактор *Н. С. Буткин*

Объем 2,0 Мб. Тираж 9 экз. Заказ № 81.

---

ФГБОУ ВО «Мордовский государственный педагогический университет  
имени М. Е. Евсевьева»

Редакционно-издательский центр  
430007, г. Саранск, ул. Студенческая, 11а  
Тел.: (8342) 33-94-96; e-mail: rio@mordgpi.ru