

# МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ



АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

## МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ

Материалы XVII Межвузовской студенческой  
научно-практической конференции

г. Саранск, 23 апреля 2025 года

Текстовое электронное издание

УДК 334.735(063)  
ББК 65.9(2)421.8я431  
М 754

**Редколлегия:**

*Р. Р. Хайров* (отв. редактор),  
*Т. Е. Шилкина* (зам. отв. редактора),  
*Е. В. Зотова* (отв. секретарь), *Т. В. Дворецкая*

Печатается по решению ученого совета  
Саранского кооперативного института (филиала) РУК

**Молодежь и кооперация** : материалы XVII межвузовской студенческой научно-практической конференции (Саранск, 23 апреля 2025 г.) / редколлегия: Р. Р. Хайров (отв. ред.) [и др.] ; Саран. кооп. ин-т (фил.) РУК. – Саранск : РИЦ МГПУ, 2025. – Текст : электронный.  
**ISBN 978-5-8156-1917-3**

В сборник вошли материалы докладов XVII Межвузовской студенческой научно-практической конференции «Молодежь и кооперация», прошедшей в Саранском кооперативном институте 23 апреля 2025 года. Доклады охватывают широкий круг актуальных вопросов, включая экономические процессы, правовые отношения, информационные технологии.

Издание адресовано научным работникам, педагогам и студентам, занимающимся исследованием социальных, экономических и юридических аспектов развития российского общества.

**Минимальные системные требования:**

IBM PC – совместимые; ОЗУ 512 Мб; 100 Мб на жестком диске; Windows (XP, Vista, Windows 7, 8); видеосистема: от 128 Мб и выше; Adobe Reader

© Саранский кооперативный  
институт (филиал) РУК, 2025  
© Авторский коллектив, 2025

## СОДЕРЖАНИЕ

### ПРЕДИСЛОВИЕ

### ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Автайкина К. С. Молодежные субкультуры: параллели и контрасты между XX и XXI веками

Забелина А. А. Трудоустройство молодежи: права и обязанности

Каракозов Н. А. Договор дарения недвижимого имущества: новеллы законодательства

Ключникова Е. А. Актуальные аспекты имущественных отношений супругов

Кучманов П. А. Понятие медиа в социальной философии

Латвенас Р. В. Контроль и надзор за деятельностью органов и учреждений социальной защиты населения

Литяйкина В. В. Правовое регулирование пересмотра судебных актов по новым или вновь открывшимся обстоятельствам

Литяйкина В. В. Отдельные правовые аспекты деятельности ТСЖ по законодательству РФ

Маскаева Т. В. Договор социального найма как способ решения жилищной проблемы

Михайлова О. В. Особенности семейных правоотношений

Морозова А. А. Сравнительный анализ правоприменительной практики по социальным спорам

Морозова А. А. Исполнительное производство в арбитражном процессе

Муругов С. С. Условия и факторы формирования толерантности в социуме

Панакишева С. И. Молодежные группировки 80-х сквозь призму современности

Потемкина Э. В. Виртуальные ценности как предмет преступных посягательств

Родионов А. Е. К вопросу о заключении гражданско-правового договора

Романчукова С. С. Актуальные проблемы и перспективы развития социального обеспечения многодетных семей и семей одиноких родителей

Савкина В. Д. Актуальные аспекты социального обеспечения военнослужащих

Семакина А. И. Недействительность брака: условия и правовые последствия

### ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Баринев Н. А. Корпоративные информационные системы

Белякова В. С. Киберпреступность как угроза современному информационному обществу

Веряев Д. А. Уменьшение отдачи в развитии компьютерных технологий

Гнездилова Е. А. Роль и влияние искусственного интеллекта на экономические сферы деятельности

Гуськов М. Е. Современные информационные технологии в автомобильной сфере

Зиновьева А. Г. Анализ эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия

*Ильина Т. А.* Транспортная логистика в современном мире и тенденции ее развития  
*Исаева А. С.* Учетное обеспечение экономической безопасности организации  
*Кистинева Д. В.* Финансовое планирование на предприятии  
*Колышкина А. А.* Инвестиции, направляемые на поддержку и развитие малого и среднего бизнеса в РФ  
*Коротина О. Д.* Анализ абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости предприятия  
*Коротина О. Д.* Денежные потоки – главный фактор финансовой устойчивости экономического субъекта  
*Ляпин А. Д.* Разработка стратегии улучшения финансового состояния предприятия  
*Ошева А. М., Кистинева Д. В.* Внутренний аудит как элемент системы контроля организации  
*Ошева А. М.* Бюджетирование на предприятии  
*Покотилов Я. С.* Искусственный интеллект: перспективы развития  
*Притворова М. А.* Финансовое планирование деятельности организации и его со-совершенствование в условиях цифровой экономики  
*Рябова А. А.* Факторы развития спроса на инвестиционные ресурсы  
*Седойкин Г. В.* Анализ прибыли и рентабельности деятельности предприятия  
*Ландрев А. С., Христофорова Н. С.* Анализ ликвидности и платежеспособности деятельности предприятия  
*Чиняева Ю. С.* Движение капитала как универсальный объект учета  
*Шилкин М. Ю., Базаев Н. И.* Сборка мобильного приложения на Python

## ПРЕДИСЛОВИЕ

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы XVII Межвузовской студенческой научно-практической конференции «Молодежь и кооперация», которая состоялась в Саранском кооперативном институте РУК 23 апреля 2025 г. В своих выступлениях студенты изложили собственное видение проблем экономического развития страны, рассмотрели актуальные вопросы правоотношений, перспективы развития информационных технологий в экономике и образовании.

Конференция работала по следующим направлениям:

1. Роль учетно-аналитической информации в деятельности организаций всех форм собственности.
2. Роль кооперации в модернизации инновационного развития общества.
3. Актуальные аспекты развития менеджмента и таможенного дела.
4. Межкультурная коммуникация и лингвистическая контактология в процессе изучения гуманитарных дисциплин в институтах кооперации
5. Современные аспекты финансово-экономического развития предприятий всех форм собственности.
6. Информационные технологии в образовании и воспитании молодежи.
7. Актуальные вопросы публично-правовых отношений в Российской Федерации.
8. Проблемы частного и уголовного права в контексте современных научных исследований.
9. Стратегия формирования здорового образа жизни студентов средствами физической культуры и спорта.
10. Первые шаги в науку.

## ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

### МОЛОДЕЖНЫЕ СУБКУЛЬТУРЫ: ПАРАЛЛЕЛИ И КОНТРАСТЫ МЕЖДУ XX И XXI ВЕКАМИ

**Автайкина Ксения Сергеевна**, студентка 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Ямбушев Фаиль Шамильевич** к. ю. н., доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Молодежные субкультуры возникают как ответ представителей молодежи на социальные, исторические, культурные, политические, экономические процессы, протекающие в обществе. Приставка «суб» подразумевает противопоставление данных культур доминирующей в обществе культуре. Это проявляется в создании представителями субкультур собственной системы ценностей, поведения, языка, манеры общения, стиля в одежде [1, с. 7].

В развитом обществе возникновение альтернативных форм культуры неизбежно, оно порождается самим фактом социальных отношений. Культура любого общества, а демократического в особенности, должна впитывать эти ответвления. Попытки запретить, уничтожить порождают наиболее угрожающие обществу и государству формы, например, протестные, агрессивные, фашистские группы.

Впервые научно субкультуры стали исследовать в 1920-х годах в США. Ученые заинтересовались группами гангстеров в Чикаго: они пытались понять, почему молодые люди из разных этнических групп отвергали общепринятые ценности и становились приверженцами противоположных идей.

Единого общепринятого мнения, что такое субкультура, не существует, и об общих чертах субкультур тоже идут дискуссии. Но в целом ученые выделяют ряд особенностей:

1) любая субкультура, чтобы отличаться от основной культуры, создает свои ценности – это могут быть какие-то вещи, действия или убеждения;

2) важным отличием субкультуры от других социальных групп является большая вовлеченность участников в свою деятельность, находить «своих» помогает субкультурный стиль: одежда, аксессуары, татуировки и так далее;

3) субкультуры не имеют организации или руководства: этим они отличаются, например, от сект или преступных групп, участие в субкультуре свободное, добровольное и неформальное;

4) в субкультуре в явном или скрытом виде может проявляться сопротивление доминирующей культуре.

Говоря про молодежные субкультуры XX века стоит рассмотреть самые яркие из них, те, которые, так или иначе, повлияли на общество.

В СССР хиппи появились в конце 60-х годов XX века. Объединяла их идея внутренней свободы, отказ от насилия, аполитичность или пацифизм, пренебрежение материальными ценностями.

Внешне хиппи выделялись длинными волосами, иногда со множеством косичек или вплетенными в волосы украшениями, налобными повязками и одеждой в стиле, который сейчас называют бохо.

Большинство советских граждан относилось к хиппи с непониманием или осуждением, рассматривая их как чуждый элемент общества. Власти усиливали контроль над ними, устраивая облавы и аресты, исключая их из учебных заведений и отправляя в армию или на принудительное лечение в психиатрические больницы.

Сегодня хиппи практически исчезли, но их внешние атрибуты: самодельные украшения, этнические мотивы, смешение красок и принтов – вошли в моду и повседневную жизнь.

В конце 70-х годов на окраинах советской столицы возникла агрессивная молодежная субкультура, известная как люберы. Ее появление было тесно связано с возрождением культуризма в СССР, который ранее был запрещен.

Однако запрет лишь подогрел интерес к культуризму, и в Люберцах, промышленном пригороде Москвы, он стал феноменом. В подвалах многоэтажных домов стали организовываться импровизированные тренажерные залы с самодельными снарядами. Навыки, полученные в подпольных качалках, требовали выхода. Люберы начали применять их в агрессивных столкновениях с москвичами или другими, кто осмеливался пересекать их территорию.

Внешний вид люберов был столь же агрессивным, как и их поведение. Они носили широкие спортивные штаны, подчеркивающие их накачанную мускулатуру, и тяжелые ботинки, коротко стригли волосы и брили головы. Движение люберов просуществовало недолго, но оказало значительное влияние на молодежную культуру того времени.

Термин «рокеры», появился в начале 80-х и распространялся изначально на советских поклонников рок-музыки. В СССР с середины 1970-х в котельных, подвалах и домах культуры потихоньку вырастал «русский рок»: заимствованный музыкальный стиль и уникальное смысловое наполнение.

Советские рокеры выступали против обыденности и стремились к переменам. Движение по-настоящему набрало силу во времена перестройки, а в конце XX века, когда мир изменился, его популярность стала снижаться.

Советский панк-рок появился в начале 1980-х годов как ответ на социальную и культурную стагнацию. Советские панки были преимущественно представителями интеллигенции, которые эпатировали публику своим внешним видом и неблагозвучной музыкой [2, с. 147].

Для советского панка не существовало особых правил в одежде. В ходу были пиджаки отечественного производства, тельняшки, галстуки, кроссовки и пальто. Прически тоже играли важную роль в образе советского панка. Некоторые энтузиасты ставили ирокезы пивом, но чаще всего достаточно было просто привести волосы в хаос.

Панки нарушали общественные нормы, вели асоциальный образ жизни и часто сталкивались с недопониманием со стороны обывателей. В 1990-х годах она стала коммерческой, и многие панк-группы начали выступать в клубах и на различных фестивалях.

Важнейшие фигуры русского панка – такие как Егор Летов – занимали почетное место в культуре. А в 2023 году, когда вышел сериал о группе «Король и Шут», панк как субкультура пережил короткий ренессанс.

«Дети» панк-культуры, любители готик-рока образовали собственную субкультуру – мрачную и театрально-драматическую.

Мировоззрение готы привлекало людей, склонных к темной романтике: страдания, смерть, мистика, черная одежда, мрачный макияж, фотосессии на заброшенном кладбище. Движение, уделявшее много внимания внешнему виду, постепенно поделилось на несколько направлений: викторианские готы, кибер-готы, фетиш-готы и даже вампиры.



Субкультура существует до сих пор и до сих пор подвергается осуждению: тематика смерти и страданий не вызывает симпатии в обществе.

В наше время субкультуры возникают стремительно – и так же быстро отходят в тень: входят в моду новые увлечения, прежние перестают доставлять удовольствие.

В начале XXI века субкультура «эмо» распространилась по всему миру. Повсюду появились грустные подростки с длинными челками в черно-розовых нарядах.

Изначально причиной возникновения эмо стал один из подвидов рок-музыки – эмо-хардкор. Эмо фокусировались на романтической тоске, душевных страданиях и ненависти к себе, в отличие от готов, которые предпочитали ненавидеть окружающий мир. Те, кто причислял себя к субкультуре, одевались в черно-розовую гамму, носили чокеры, кеды с яркими шнурками. К 2010-м годам субкультура постепенно утратила популярность и сейчас практически полностью ушла в прошлое.

Субкультура хипстеров расцвела в начале 2010-х годов. Идеологии как таковой у них нет: только стремление к стилю, уходу за собой и элегантной самопрезентации. Выражая свою индивидуальность в профессии, хобби и образе жизни, они интересуются всем уникальным и немассовым: винтажной одеждой, кино в жанре арт-хаус, инди-музыкой.

Считается, что уже во второй половине 2010-х годов популярность субкультуры пошла на спад. Возможно, этому способствовало и то, что многие хипстеры отказывались идентифицировать себя как субкультуру.

Люди, играющие в компьютерные игры, – одна из самых популярных современных субкультур. Это очень большое и неоднородное сообщество. Так называют и тех, кто играет дома в одиночку, и стримеров, которые транслируют свою игру в прямом эфире, и профессиональных игроков, участвующих в турнирах с многомиллионным призовым фондом.

У современных геймеров нет легко узнаваемого внешнего облика или отличительной символики, их объединяет увлеченность видеоиграми. Геймеры используют для общения между собой специфический жаргон, который заимствовал многое из сленга программистов, молодежного сленга и английского языка. Они образуют многочисленные сообщества, организуют игровые выставки и фестивали [3, с. 60].

Сообщество геймеров повлияло и на другие субкультуры: они частично ответственны за появление «дед инсайдов», а также тесно связаны с косплеем и аниме.

Идеологические наследники эмо ненадолго стали популярны в 2019 году. От своих предшественников грустные подростки, называвшие себя дед инсайдами, позаимствовали пессимизм, склонность к тоске и отстранению от обычных людей. Внешние признаки тоже были сходными: длинная челка, черная с белыми элементами одежда. Интересно, что такое течение существовало исключительно в России.

Разобраться, кто такие альтушки, сложно, поскольку их главное стремление – и «не быть как все». В остальном они могут принадлежать к любой другой субкультуре, увлекаться играми, аниме или сериалами.

В числе внешних признаков – одежда оверсайз, стрижки каре, яркий макияж и необычный цвет волос. Долго ли просуществует эта субкультура считать ли ее действительно субкультурой, а не просто модой сказать сложно.

Представители субкультуры гопников или АУЕшников (Международное общественное движение «АУЕ» признано экстремистским и его деятельность на территории Российской Федерации запрещена) уже настолько плотно вошли в массовую культуру, что о них снимают фильмы и сериалы. В то время как некоторые молодеж-

ные движения рождаются, живут определенное время, а потом умирают, сообщество гопников остается практически в неизменном виде.

Традиционные признаки гопника: любят носить спортивную одежду, владеют воровским жаргоном, употребляют алкоголь, любят семечки, могут слушать шансон, рэп, рок или поп-музыку. Их часто можно встретить во дворах на скамейках и детских площадках. Порой бывают агрессивны и склонны к асоциальному поведению.

Также в современной России существует субкультура офников, которые передвигаются компаниями по несколько человек, действуют преимущественно также группой. Часто приравнивают к гопникам, однако имеют от них отличия. Например, офники предпочитают носить дорогие бренды, подворачивая брюки.

Современные объединения молодежи, в отличие от их предшественников, носят, как правило, кратковременный характер (1,5–2 года): у них нет четкой структуры, строгих моделей поведения. Часто молодежную группу или сообщество выделяет один элемент или несколько характерных черт: сленг, или музыкальные предпочтения, или элементы одежды.

Если сравнить субкультуры XX и XXI вв. по способу их коммуникации между собой, то можно прийти к выводу, что раньше подростки общались офлайн на концертах или фестивалях, то есть общение было личным. Сейчас же основное общение (его называют интерактивным) происходит через интернет, социальные сети или мессенджеры. Процессы глобализации позволяют участникам сообществ обсуждать свои идеи вне зависимости от географического положения.

Субкультуры XX века отличались агрессивностью, бунтарством и выражали протест через музыку и одежду, тогда как субкультуры XXI века уже не такие жесткие и деспотичные: поведенческая ориентация на виртуальность, опосредованная мультимедийными технологиями, означает уход от реальной жизни и стремление к самореализации через язык-сленг.

Субкультуры XX и XXI века представляют собой отражение своих времен и условий. Хотя обе эпохи имеют свои уникальные черты, основное отличие заключается в том, как технологии изменили способы взаимодействия людей и формирования идентичности. Субкультуры современности становятся более разнообразными и гибкими благодаря глобализации и цифровым технологиям, что открывает новые горизонты для культурного обмена и самовыражения.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Пасынкова, С. Д. Молодежные субкультуры в современной России / С. Д. Пасынкова // Вестник науки. – 2022. – Т. 1, № 4(49). – С. 7–16.
2. Сербаяев, Р. А. История субкультур в России / Р. А. Сербаяев // Шаг в науку. – 2019. – № 3. – С. 146–148.
3. Чеглакова, У. К. Молодежные субкультуры в современной России / У. К. Чеглакова // Юный ученый. – 2023. – № 5(68). – С. 58–62.

### ТРУДОУСТРОЙСТВО МОЛОДЕЖИ: ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ

**Забелина Арина Алексеевна**, студентка 2 курса направления «Юриспруденция»  
Научный руководитель: **Моисеева Елена Николаевна**, к. ф. н., доцент  
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Трудоустройство молодежи – это одна из наиболее актуальных социальных проблем современного российского общества. Учитывая психологическую характере-

ристику и жизненные обстоятельства, молодежь представляет собой уязвимую группу, недостаточно подготовленную к требованиям рынка труда.

Общая численность молодых людей в России составляет 24,4 % населения страны. В соответствии с п.1. ст. 2 Федерального закона от 30.12.2020 г. № 489-ФЗ «О молодежной политике в Российской Федерации» к этой группе относят людей в возрасте от 14 до 35 лет включительно [1].

В трудовых отношениях относительно молодежи используются две категории. Первая из них – «молодые работники», которые впервые трудоустраиваются на работу не по специальности и могут в первые три года претендовать на меры поддержки от своих работодателей и регионов.

Вторая категория – молодые специалисты. К ним относится молодежь, которая устраивается на работу после завершения обучения именно по специальности.

Необходимость анализа положения молодежи на российском рынке труда важна потому что: во-первых, молодые люди составляют около 40 % трудоспособного населения; во-вторых, что самое главное, молодежь – это будущее страны, и от стартовых условий, деятельности которых зависит последующее развитие государства; в-третьих, уже сегодня молодежь во многом определяет политические, экономические и социальные структуры общества.

Основная цель исследования – рассмотреть права и обязанности молодого поколения работников, завершивших образование и не имеющих опыта работы.

Российское законодательство содержит понятие «молодой специалист», под которым понимается выпускник образовательных учреждений, имеющий профильное образование и впервые устраивающийся на работу по специальности.

Молодые люди характеризуются отсутствием производственного стажа и опыта работы и, как следствие, относительно низким профессиональным статусом. Из-за перенасыщенности рынка труда более конкурентоспособными категориями населения молодежь является достаточно выраженной группой риска. Еще полностью не сформировавшись как субъект трудовой деятельности, молодежь имеет способность к постоянной смене трудовых функций, но в то же время именно она имеет огромные возможности профессионального роста, наиболее продолжительный период предстоящей трудовой деятельности.

По статистике около 40 % молодежи не могут устроиться по специальности, именно поэтому можно выделить перечень «проблемных зон»: низкий профессионализм по окончанию учебы, осторожность работодателей к молодым специалистам, которая проявляется в нежелании брать молодых людей на работу, не соответствие трудовых обязанностей и размера оплаты за них, непопулярность среди молодежи центров занятости населения, нежелание обращаться за помощью в трудоустройстве в государственные службы занятости.

В Российской Федерации права молодежи в трудовых отношениях достаточно широки и закреплены в основных правовых актах нашего государства – Конституции РФ и Трудовом кодексе РФ.

Статус молодого специалиста – совокупность прав и обязанностей, возникающих у выпускника образовательного учреждения со дня заключения трудового договора с работодателем.

В целом, в отношении молодых специалистов действует общий правовой режим, как и для остальных работников. Прием на работу осуществляется в соответствии со статьями 65, 68 и 70 Трудового Кодекса Российской Федерации [3].

Документы, которые подтверждают статус молодого специалиста, нужны при приеме на работу в первую очередь. Это могут быть дипломы об обучении, сертификаты о прохождении дополнительных курсов после окончания колледжа или вуза. Статья 65 Трудового Кодекса указывает перечень документов, которые должен предоставить будущий работник.

Статус молодого специалиста до истечения срока его действия утрачивается в случае: расторжения трудового договора по инициативе молодого специалиста; расторжения трудового договора по инициативе работодателя по основаниям, предусмотренным трудовым законодательством Российской Федерации, в частности пунктами 5–8, 11, 14 части первой статьи 81 Трудового кодекса Российской Федерации.

Для лиц, окончивших имеющие государственную аккредитацию образовательные учреждения среднего и высшего профессионального образования и впервые поступающих на работу по полученной специальности в течение одного года со дня окончания образовательного учреждения, в соответствии со статьей 70 Трудового кодекса Российской Федерации испытание при приеме на работу не устанавливается.

Молодой специалист не подлежит аттестации в течение срока действия статуса молодого специалиста.

Для профессиональной адаптации и приобретения профессиональных навыков молодому специалисту назначается наставник.

Организация, принимая на работу молодого специалиста, принимает на себя следующие обязательства:

1) предоставлять молодому специалисту должность в соответствии с полученной им в образовательном учреждении специальностью и квалификацией, а также требованиями квалификационных характеристик должностей руководителей и специалистов;

2) создавать условия для профессиональной адаптации молодых специалистов;

3) планировать деловую карьеру молодого специалиста с учетом его профессиональных знаний и личностных качеств; ежегодно рассматривать и планировать должностные перемещения молодого специалиста с учетом характеристик наставника, профессиональной компетентности, результатов тестирования;

4) направлять молодого специалиста на обучение с целью углубления знаний с учетом его профессионального уровня и компетенции;

5) создавать условия, способствующие вовлечению молодых специалистов в развитие корпоративной культуры;

6) создавать условия для ведения здорового образа жизни;

7) обеспечивать индивидуальный подход к работе с молодыми специалистами, направленный на наиболее полное использование и развитие их творческого, инновационного и научного потенциала.

Выпускники вузов и колледжей при первом трудоустройстве вправе рассчитывать на дополнительные выплаты, льготы и бонусы от государства или работодателя. Молодые специалисты имеют право на льготы и выплаты при первом трудоустройстве.

На федеральном уровне регулируется единственная гарантия – в соответствии со ст. 70 ТК, к ним работодатель не применяет испытательный срок в течение 12 месяцев со дня выпуска. Все остальные льготы, разовые выплаты и другие меры социальной и экономической помощи молодым специалистам предоставляются в виде помощи государства молодым специалистам в рамках реализации федеральных целевых программ; субъектами федерации – регулируются региональными подпрограммами и НПА; федеральными ведомствами – прописаны в отраслевых соглашениях и догово-

рах; конкретными предприятиями и организациями – содержатся в локальных документах.

Обобщенно список возможных преференций молодым специалистам выглядит следующим образом:

1. Единовременная выплата при трудоустройстве – «подъемные» на обустройство хозяйства (от 10 000 до 50 000 рублей и более).
2. Стимулирующие доплаты – от 5 000 рублей.
3. Беспроцентные ссуды на обустройство.
4. Субсидии и льготные кредиты на покупку и строительство жилья по программам для работников образования, здравоохранения и сельского хозяйства (от 500 000 рублей).
5. Возможность получения ведомственного (корпоративного) жилья.
6. Компенсация расходов на переезд, транспортных расходов – в зависимости расстояния переезда.
7. Возмещение затрат на содержание детей в детских садах (полное или частичное).

Все перечисленные льготы и выплаты не носят обязательного характера. Вероятность получения поддержки молодыми специалистами выше в государственных и бюджетных структурах. Госкорпорации и коммерческие организации предоставляют их по собственному усмотрению.

Существует практика квотирования рабочих мест для молодежи. Так, согласно Закону г. Москвы от 22.12 2004 г. № 90 «О квотировании рабочих мест», определенное количество рабочих мест должно быть выделено не только для инвалидов, но и для молодежи (выпускников образовательных учреждений среднего и высшего профессионального образования) в возрасте от 18 до 26 лет, ищущих работу впервые. Такая квота составляет 4 % от среднесписочной численности работников [4].

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.; в ред. от 4 октября 2022 г. // Официальный интернет-портал правовой информации [www.pravo.gov.ru](http://www.pravo.gov.ru). № 0001202210060013.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации : Федеральный закон: [принят Гос. Думой 21 декабря 2001 г. № 197-ФЗ; в ред. от 28 декабря 2024 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 1. (ч.1). – Ст. 3.
3. О молодежной политике в Российской Федерации : Федеральный закон от 30.12.2020 № 489-ФЗ // СПС КонсультантПлюс.
4. О квотировании рабочих мест: закон г. Москвы от 22.12 2004 г. № 90 // <https://base.garant.ru/382388/>

#### **ДОГОВОР ДАРЕНИЯ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА: НОВЕЛЛЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

**Каракозов Никита Александрович**, студент 3 курса направления «Юриспруденция»  
Научный руководитель: **Колоколова Елена Олеговна**, к. ф. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Договор дарения недвижимого имущества является одним из наиболее распространенных гражданско-правовых договоров, регулирующих передачу права собственности на объекты недвижимости. В последние годы законодательство в данной

области претерпело ряд изменений, направленных на защиту прав сторон и предотвращение злоупотреблений. В данной статье рассмотрены основные новеллы законодательства, касающиеся договора дарения недвижимого имущества, а также их практическое значение.

Важно отметить, что правило о необходимости государственной регистрации договора дарения недвижимого имущества не применяется к договорам, заключенным после 1 марта 2013 г. Вместе с тем государственной регистрации подлежит переход права собственности на недвижимое имущество от дарителя к одаряемому.

Требования к форме договора дарения установлены ст. 574 ГК РФ. Исходя из смысла указанной нормы, договор дарения недвижимого имущества заключается в письменной форме.

Согласно ст. 1 Федерального закона «О внесении изменения в статью 574 части второй Гражданского кодекса Российской Федерации» с 13 января 2025 года договор дарения недвижимости между физическими лицами должен удостоверяется нотариус [1].

Поправки призваны предупредить возможные злоупотребления со стороны одаряемых, в т. ч. в случаях, когда даритель относится к социально незащищенным слоям населения.

Изначально законопроект не распространялся на дарение между близкими родственниками, но в финальной редакции эту оговорку убрали.

Нотариус должен убедиться, что даритель и одаряемый действуют добровольно, проверить дееспособность сторон, отсутствие обременений на объект недвижимости и иные юридические особенности сделки, а также разъяснить последствия заключения договора дарения. Затем нотариус направит документы в Росреестр в электронном виде, чтобы зарегистрировать переход права собственности на объект. Срок регистрации сделки составит 24 часа.

Новые правила направлены на минимизацию рисков мошеннических действий. Если раньше на государственную регистрацию перехода права собственности договор дарения квартиры, комнаты или любого другого объекта недвижимости можно было представить в простой письменной форме, то теперь такие сделки независимо от того, кем являются стороны (близкими родственниками, супругами или посторонними лицами), требуют обязательного заверения у нотариуса.

В целом удостоверение нотариусом сделки является рядовой процедурой, правила реализации которой нашли свое отражение в Основах законодательства Российской Федерации о нотариате и некоторых иных подзаконных актах. Однако пределы ее обязательного использования до сих пор являются предметом бурных споров. Так, дискуссия о введении обязательного нотариального удостоверения абсолютного массива сделок с недвижимым имуществом имеет достаточно долгую историю и противостояние сторонников полярных мнений не стихает [2, с. 65].

В соответствии со ст. 209 ГК РФ собственник вправе распоряжаться принадлежащим ему имуществом любым не запрещенным законом способом, в том числе отчуждать его в собственность другим лицам (например, путем дарения).

К отношениям по дарению недвижимого имущества применяются нормы Гражданского кодекса РФ о дарении.

Так, к дарению недвижимости применимы нормы ст. 575 ГК РФ о запрещении дарения – в частности, в отношениях между коммерческими организациями. Однако если недвижимость передается в отношениях между основным и дочерним хозяйственными обществами, отсутствие прямого встречного предоставления само по себе

не свидетельствует о том, что между сторонами совершена сделка дарения, так как с экономической точки зрения такие общества представляют собой единый хозяйствующий субъект и передача имущества одним из них другому без взимания платы может быть обусловлена их экономическими отношениями.

К договору дарения неприменимо (в порядке аналогии) правило п. 1 ст. 558 ГК РФ, согласно которому существенным условием договора продажи жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры, в которых проживают лица, сохраняющие в соответствии с законом право пользования этим жилым помещением после его приобретения покупателем, является перечень этих лиц с указанием их прав на пользование продаваемым жилым помещением. Иными словами, в договор дарения жилого помещения не обязательно включать условие о лицах, сохраняющих право пользования таким помещением после перехода права собственности на него к одаряемому. Отсутствие такого условия не лишает пользователей принадлежащего им права, если оно предусмотрено законом.

С другой стороны, исходя из принципа свободы договора, стороны могут согласовать в договоре дарения жилой недвижимости условие о сохранении права пользования такой недвижимостью также и за лицами, в отношении которых закон прямо не предусматривает подобного правила.

Закон не регулирует порядок передачи недвижимости одаряемому во исполнение договора дарения. На практике передача такого имущества обычно оформляется путем составления акта приема–передачи (передаточного акта). Однако возможен и вариант, когда в договор дарения включается условие о том, что он имеет силу акта приема–передачи, в связи с чем имущество считается переданным в момент заключения договора без составления отдельного документа, подтверждающего передачу. Вместе с тем нужно учитывать, что в зависимости от конкретных обстоятельств (например, если в жилом помещении, которое является предметом договора дарения, проживают иные лица) суд может не признать такое условие подтверждающим фактическую передачу предмета дарения.

До передачи дара одаряемый вправе в любое время от него отказаться. В этом случае договор дарения считается расторгнутым.

Не урегулированы законом и последствия уклонения дарителя от совершения действий, необходимых для государственной регистрации перехода права собственности на недвижимость к одаряемому. При таких обстоятельствах по аналогии закона может быть применена норма п. 3 ст. 551 ГК РФ, согласно которой при уклонении одной из сторон договора купли–продажи недвижимого имущества от государственной регистрации перехода права собственности на недвижимость суд вправе по требованию другой стороны, а в определенных случаях также по требованию судебного пристава–исполнителя вынести решение о государственной регистрации перехода права собственности. При этом исковое требование о государственной регистрации перехода права собственности на недвижимость по договору дарения может быть удовлетворено при условии, что имущество фактически передано дарителем одаряемому.

Поэтому представляется целесообразным во всех случаях фиксировать передачу недвижимого имущества дарителем путем составления двустороннего акта.

При совершении дарения необходимо учитывать, что отчуждение здания, сооружения (недвижимости), находящихся на земельном участке и принадлежащих одному лицу, проводится только вместе с земельным участком, кроме случаев:

- отчуждения части здания, сооружения, которая не может быть выделена в натуре вместе с частью земельного участка;
- отчуждения здания, сооружения, которые находятся на земельном участке, изъятом из оборота;
- отчуждения сооружения, которое расположено на земельном участке на условиях сервитута.

Если даритель объекта недвижимости не является собственником земельного участка, на котором расположен этот объект, одаряемый приобретает право на использование соответствующей части земельного участка, занятой зданием, сооружением и необходимой для их эксплуатации, на тех же условиях и в том же объеме, что и прежний [3].

Новеллы законодательства, касающиеся договора дарения недвижимости, имеют важное практическое значение. Упрощение процедуры государственной регистрации позволяет сократить временные и финансовые затраты сторон, что делает процесс оформления сделки более доступным. Запрет на дарение в отношении отдельных категорий лиц способствует предотвращению коррупции и злоупотреблений. Уточнение порядка отмены дарения и особенности дарения недвижимости, находящейся в совместной собственности, направлены на защиту прав и интересов сторон.

Договор дарения недвижимого имущества остается одним из ключевых инструментов передачи права собственности на объекты недвижимости. Внесенные в законодательство изменения направлены на совершенствование правового регулирования, упрощение процедуры оформления сделок и защиту прав сторон. Однако, несмотря на значительные улучшения, остается необходимость в дальнейшем совершенствовании законодательства, особенно в части защиты прав одаряемых и предотвращения злоупотреблений.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. О внесении изменения в статью 574 части второй Гражданского кодекса Российской Федерации: федеральный закон от 13 января 2025 г. № 459–ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2024. – № 51. – Ст. 7853.
2. *Комышев М. В.* К вопросу об обязательном нотариальном удостоверении договоров обещания дарения / М. В. Комышев // Эпомен. – 2021. – № 62. – С. 64–70.
3. Энциклопедия решений. Дарение недвижимого имущества (март 2025) // СПС Гарант

### **АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ СУПРУГОВ**

**Ключникова Елена Андреевна**, студентка 2 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Елена Олеговна**, к. ф. н., доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Институт имущественных отношений супругов является важным в регулировании брачно-семейных отношений, т. к. его нормы устанавливают порядок признания права собственности на общее имущество, личное имущество супругов, определяют обязательственные правоотношения.

Имущественные отношения супругов относятся к одной из многих сфер отношений, которые регулируются нормами Семейного кодекса Российской Федерации (СК РФ). Причем на современном этапе развития законодательства они урегулированы не только положениями семейного законодательства. В силу ст. 4 СК РФ, любые имущественные отношения, возникающие между членами одной семьи, которые пря-



мо семейным законодательством не регулируются, подлежат регулированию нормами гражданского законодательства, поскольку это не будет входить в противоречие с СК РФ [1, с. 131].

Таким образом, в регулировании семейных правоотношений приоритет перед нормами гражданского права имеют нормы семейного законодательства, т. е. они соотносятся как общее и специальное регулирование. Например, ГК РФ устанавливает формы собственности, а статьи 34–37 СК РФ закрепляют разделение имущества на совместное имущество супругов и личное имущество каждого.

Особое значение определения статуса имущества супругов возникает при его разделе. Раздел имущества может осуществляться по соглашению между супругами, в судебном порядке как по требованию одного из супругов, так и по требованию кредиторов, например, в рамках банкротства одного из супруга. Особое значение раздел имущества приобретает при проведении процедуры банкротства, т. к. несвоевременное исключение и конкурсной массы личного имущества супруга, не являющегося должником, может повлечь лишение такого имущества статуса исполнительского иммунитета. И на такое имущество будет обращено взыскание.

По общему правилу имущество, нажитое супругами в период брака, является совместной собственностью независимо от того, на имя кого из супругов оно приобретено либо на имя кого или кем из супругов внесены денежные средства. При этом не имеет правового значения кто из супругов в период брака имел доход, а кто осуществлял ведение домашнего хозяйства, уход за детьми или по другим уважительным причинам не имел самостоятельного дохода [2].

Хотя СК РФ предусматривает случаи, когда личное имущество одного из супруга может признаваться совместным имуществом супругов (ст. 37 СК РФ).

Личное имущество, приобретенное до брака или полученное в дар либо наследство, принадлежит единолично каждому супругу.

Российское законодательство предусматривает два механизма правового регулирования имущественных отношений супругов: законный; договорный (ст. 40–44 СК РФ).

Договорный режим устанавливается посредством заключения между супругами брачного договора, соглашения о разделе имущества, либо при определении долей каждого из супруга при его приобретении.

Договорный режим может устанавливать право каждого из супругов как существующее, так и имущество, которое возможно будет приобретено в будущем, изменяя законный режим совместной собственности.

Если супруги не заключили брачный договор, их имущественные правовые отношения регулируются законом на общих основаниях, порождая режим совместной собственности.

Брачный договор может регулировать, согласно ст. 40 СК РФ, имущественные права и обязанности супругов как в браке, так и (или) в случае его расторжения. Из этого следует сделать вывод о том, что брачный договор не может включать условия, связанные с распоряжением имуществом на случай смерти одного из супругов (данное правоотношение регулируется ч. 3 ГК РФ в порядке наследования) [3].

Однако, наличие брачного договора может существенно повлиять на наследственные доли супругов.

Относительно незарегистрированного брака, которого в народе называют «гражданским» (что является неверным толкованием института гражданского брака,

который является законным, т. е. зарегистрированным в органах ЗАГСа), то разрешение имущественных споров в отношении таких «супругов», вернее сказать сожителей, выходит за рамки регулирования норм семейного законодательства. Имущественные отношения таких лиц регулируются положениями норм ГК РФ о долевой собственности.

Несмотря на отсутствие официальной регистрации брака, партнеры имеют возможность использовать различные правовые механизмы для защиты своих имущественных прав. Например, возможно использовать договоры займа или дарения. Так, если один из сожителей предоставляет другому средства на приобретение имущества, это можно оформить как заем с четко определенными условиями возврата. В случае безвозмездной передачи имущества оформляется договор дарения. Эти документы служат надежным доказательством происхождения средств и прав на имущество. В ситуациях, когда совместное проживание привело к улучшению имущества одного из партнеров (например, ремонт или реконструкция дома), можно требовать компенсации за произведенные улучшения. Однако, для этого необходимо предоставить доказательства произведенных расходов и увеличения стоимости имущества. В контексте незарегистрированных отношений доказывание факта совместного ведения хозяйства и намерения создать общую собственность становится ключевым для защиты имущественных прав. Сбор доказательств, таких как совместные платежи, общие счета и свидетельские показания, играет решающую роль в судебном процессе. Однако, стоит учитывать, что доказывание факта совместного проживания и ведения хозяйства может быть сложной задачей, требующей значительных усилий и ресурсов. Не всегда удастся собрать достаточную доказательную базу, особенно если отношения были краткосрочными или не отличались высокой степенью интеграции имущества. Альтернативным способом защиты имущественных интересов может служить оформление имущества на имя обоих партнеров с указанием их долей. Это особенно актуально при приобретении дорогостоящего имущества, такого как недвижимость или транспортные средства.

В любом случае, только зарегистрированный брак порождает правовые последствия для супругов в рамках имущественных отношений, которые позволяют защитить интересы каждого из супругов.

Что же касается раздела имущества при расторжении брака, то данный аспект является сложным процессом, требующим учета множества факторов. Суд определяет доли супругов, учитывая интересы несовершеннолетних детей и вклад каждого в приобретение имущества, состояние здоровья и поведение супруга в период брака, а также наличие иных, заслуживающих внимания обстоятельств.

Практика показывает, что споры об общем имуществе часто возникают в отношении бизнеса, приобретенного в браке. В состав общего имущества, помимо недвижимости, автомобилей и прочих вещей, могут входить так называемые бизнес-активы: акции, доли в капитале коммерческих организаций и т. д. Каждый вид таких активов имеет специфику при разделе, которая определяется не только видом имущественных прав, но и видом режима имущества супругов.

При разделе имущества супруги могут заключить соглашение, которое подлежит нотариальному удостоверению. Законодательство признает данный способ приоритетным (относительно судебного рассмотрения). Хотя на практике супругам часто сложно договориться мирно, и раздел имущества приходится осуществлять в судебном порядке.

Важно отметить, что законодатель установил ограничительный срок в отношении раздела имущества супругов. Так, в соответствии с п. 7 ст. 38 СК РФ к требованиям бывших супругов о разделе имущества применяется трехлетний срок исковой давности. При этом исчисление срока начинается с момента, когда супруг узнал о нарушении своего права, а не с даты расторжения брака (пункт 19) [4].

Такое правило позволяет супругам обратиться за разделом имущества спустя несколько лет после развода и даже, превышающего трехлетний период. Это негативно сказывается на гражданском обороте, поскольку приобретатель такого имущества может не знать о правах на него, бывшего супруга продавца, тем более что в государственном реестре отражаются, как правило, сведения только об одном правообладателе – супруге, на имя которого имущество приобретено. Это в свою очередь порождает новые проблемы, которые в свою очередь касаются сроков в семейном законодательстве, их исчисления и добросовестного применения.

Важным моментом является также и защита прав кредиторов в имущественных отношениях супругов. Кредиторы вправе требовать выделения доли супруга-должника из общего имущества. Супруг обязан уведомлять своего кредитора (кредиторов) о заключении, об изменении или о расторжении брачного договора. При невыполнении этой обязанности супруг отвечает по своим обязательствам независимо от содержания брачного договора. Супруг, не являющийся должником, может защитить свои права, доказав, что обязательства были взяты без его ведома и согласия.

Важно помнить, что каждая ситуация, связанная с имущественными отношениями супругов уникальна, и требует индивидуального подхода. Перед принятием каких-либо решений необходимо тщательно проанализировать все обстоятельства дела и проконсультироваться с опытным юристом, специализирующимся на семейном праве.

Подводя итоги, можно сказать о том, что наиболее актуальными вопросами для дальнейшего регулирования в сфере имущественных отношений супругов являются состав общего имущества супругов, особенности раздела совместной собственности, распоряжение новым имуществом и т. п.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Воскресенский Д. А.* Понятие имущественных отношений супругов и их виды // *Право и практика.* – 2021. – № 1. – С. 131–134.
2. Семейный кодекс Российской Федерации : Федеральный закон от 29.12.1995г. № 223–ФЗ; в ред. от 23.11.2024г., с изм. и доп., вступ. в силу с 05.02.2025 г. // *Российская газета.* – 1996. – № 17.
3. *Ахмедов А. Я.* Пределы индивидуального регулирования супружеских отношений на основании брачного договора // *Lex Russica.* – 2024. – № 4. – С. 35–53.
4. О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 5 ноября 1998 г. № 15: в ред. от 06.02.2007 г. // *Российская газета.* – 1998. – № 219.

#### ПОНЯТИЕ МЕДИА В СОЦИАЛЬНОЙ ФИЛОСОФИИ

**Кучманов Павел Анатольевич**, студент 1 курса направления подготовки «Юриспруденция»  
Научный руководитель: **Никишова Наталья Валерьевна**, к. ф. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современная эпоха характеризуется множеством открытий, но в отличие от эпохи «Великих географических открытий» с XV до XVII век, это эпоха цифровиза-

ции и открытия имеют характер усовершенствования и инновационности, того, что было открыто ранее. Цифровизация – процесс перехода от аналоговых технологий и процессов к цифровым. Это означает замену бумажной документации на электронную, автоматизацию процессов с помощью программного обеспечения и использование информационных технологий для улучшения качества жизни людей и эффективности бизнеса. Создание новых цифровых продуктов и услуг, которые предоставляются через Интернет и мобильные приложения – также относится к цифровизации.

Цифровизация представляет собой процесс изменения нашего мира под воздействием цифровых технологий. Множество открытий эпохи современности произошли во 2-ой декаде XXI века. Наиболее значимые открытия и усовершенствования с точки зрения развития коммуникации являются:

1. Искусственный интеллект – способность компьютерных систем обучаться и принимать решения, которые раньше требовали человеческого интеллекта, значительное развитие данных технологий произошло в 2010-х годах, хотя открытие искусственного интеллекта произошло в 1956 году.

2. Виртуальная реальность – технология, позволяющая создавать образы и сцены, которые могут быть воспроизведены на экранах компьютеров и других устройствах. В настоящее время она используется в различных отраслях, включая игровую индустрию, медицину, образование.

Благодаря расширению и усовершенствованию коммуникативного процесса роль средств массовой коммуникации и средств массовой информации значительно возросла. Они вошли в существование каждого индивида, обладающего выходом в Интернет-пространство. Воздействие на сознание индивида сложно охарактеризовать с положительной или отрицательной стороны, но само воздействие отрицать сложно.

Однако сущность такого нового явления как медиа до сих пор остается во многом неясной. Множество терминов, содержащих в качестве смыслового ядра грамматическую форму «медиа» отмечены понятийной неопределенностью, размытостью границ, семантической неоднозначностью. В данной статье мы попытаемся его проанализировать.

Если обратиться к лексическому толкованию термина медиум в русскоязычных словарях, то в большинстве случаев мы не встретим этого понятия среди словарных статей, в том числе и раскрывающих терминологические образования, содержащие латинскую основу *medialis* (срединный). В новых энциклопедических словарях термин медиум встречается почти с одним и тем же толкованием. Приведем его по одному из 2 источников. «Медиум – 1) в логике третий член противопоставления, соединяющий два других его члена; 2) в языческих магических представлениях – человек или предмет, с помощью которого при магическом ритуале достигается общение с потусторонним миром; 3) в спиритизме – посредник между людьми и миром «духов», посредством которого, когда он находится в состоянии транса, передаются «сообщения» от умерших [1, с. 240]. Вместе с тем форма множественного числа медиа употребляется в терминологическом образовании массмедиа, или *mass media*, а также в многочисленных производных формах в значении «средства массовой информации (пресса, радио, телевидения)» [3, с. 368].

В современных зарубежных исследованиях, посвященных анализу развития понятийной сферы, связанной с термином *medium* (от латинского – «посредник») и укрепившейся в дискурсе формой его множественного числа – «media» [5], выделяют две наиболее активных волны дискуссий. Начало первой было положено на рубеже

XIX–XX веков, что было вызвано распространением и ростом аналоговых визуальных и аудиотехнологий – фотографии, телефона, граммофона, кино. Наиболее заметным выражением этих дискуссий в 1930-е годы стали работы философов Франкфуртской школы В. Бенямина, М. Хоркхаймера, Т. Адорно, которые обратили внимание на технологические аспекты новых массовых коммуникаций, усматривая в них силу, с одной стороны, разрушающую подлинность, или, говоря словами В. Бенямина, «ауратичность» уникальных произведений искусства, с другой, – как у М. Хоркхаймера и Т. Адорно, ведущую к кризису духовной культуры в целом, к «индустрии культуры». В конце 1940-х годов в США, где выкристаллизовывались концепции коммуникации в русле социальной антропологии (М. Перри, Э. Хэвелок); математические и кибернетические теории информатики и коммуникации (К. Шеннон, У. Уивер, Г. Лассуэлл, Н. Винер), наконец, социально-психологические исследования манипулятивной деятельности средств массовой коммуникации (П. Лазарсфельд, Р. Мертон), появившийся термин *mass media* не играл решающей роли. Акцентировались в большей мере такие понятия, как канал и коммуникация.

Встречается указание на то, что термин *mass media* возник в англоязычной сфере в 1920-е годы с появлением радио, массовых листов и журналов. Согласно другой точке зрения [6], термин *media* появляется у Лазарсфельда в 40-е годы прошлого века и применяется им для обозначения технического канала, при помощи которого послание передается от отправителя к получателю. С этим же значением термин *media* применен и в модели массовой коммуникации Г. Лассуэлла. Лишь в 1950-е годы термин *media* «вышел из тени» технологических аспектов коммуникации и стал своеобразным метапонятием для газет, книг, радио, телевидения, особенно в рамках эмпирических коммуникативных исследований. В этой связи можно заметить, что, интерпретируя впоследствии свою модель, выдвинутую в 1948 году, где одним из составляющих процесса коммуникации представлен канал, Лассуэлл уточняет, что исследования специфики радио, прессы, кинематографа и других каналов коммуникации, составляют предмет медиаанализа.

Наряду с этим на основании изучения продукции средств массовой коммуникации и зарубежной исследовательской литературы, посвященной рефлексии феноменов массовой коммуникации, можно выявить и другую тенденцию: до 1970-х годов для обозначения средств массовой коммуникации употреблялись в основном другие термины: *Journalism*, *press*, *Publizistik*, *Weltpresse*, *Periodik*. В этом контексте показательной является смена в 1987 году названия справочного ежегодника *Benn's Press Directory* (United Kingdom/International Edition), выходявшего с 1846 года, на *Benn's media Directory*. Надо отметить, что термин медиа начинают использовать и инструментально, как сокращение от термина масс-медиа, и в этом случае медиа также уравнивается с понятием средства массовой коммуникации. В 1960-е годы в обсуждение понятийных границ *media* вдохнул «новую жизнь» канадский социолог М. Маклюэн, представив миру свой тезис «*the medium is the message*». Однако в интересующем нас контексте в большей степени представляет интерес для современного состояния дискуссии о медиа расширительное толкование границ понятия: от колеса до зала ожидания на вокзале, что во многом связано с присутствием во многих подходах трансмиссионной функции медиа, выражавшейся в метафоре транспорта [2, с. 173–174].

В современной социальной философии понятие медиа употребляется в расширенном и узком значении. В первом случае медиа – это инструменты и каналы, которые используются для коммуникации между людьми и для распространения инфор-

мации, новостей, рекламы, развлечений и т. д. Медиа включают в себя телевидение, радио, газеты, журналы.

Узконаправленное значение показано в Торонтской школе коммуникации, представителями которой, являются – Гарольд Иннис, Эрик Хэвлок, Маршалл Маклюэн, Уолтер Онг. Они считают, что определение медиа является физическим носителем коммуникационных процессов, выходящим за рамки обмена информацией между индивидами. «Медиа» сначала становится вспомогательным инструментом, а в дальнейшем центральным – для изучения культуры в диахронический и синхронический метод. Г. Иннис в своих работах делал акцент на материальных носителях информации, как на факторах культурной динамики, к которым относил, пергамент, папирус, бумагу. Исследователь проводит параллель между медиа и цивилизацией, для демонстрации инструмента трансконфигурации пространственных и временных координат. Маршал Маклюэн в своих работах установил, что медиа сами по себе являются сообщением. Понятие «медиа» раскрывается в работе «Галактика Гутенберга». Маклюэн считает, что под понятием «медиа» понимается фонетическая письменность, изобретение которой привнесло в культуру линейное мышление. Маршал Маклюэн считается пионером теории медиа и медиафилософии, поэтому его определение медиа метафорично. А «Галактика Гутенберга» считается одной из пионерских работ в медиатеории и часто цитируется исследователями. Режис Дебрэ в работе «Введение в медиалогию» заключает, что, соединяя понятия медиум и сообщение Маклюэн смешал код, канал и носитель информации. Медиум является словом капканом, по мнению Дебрэ, поскольку имеет много значений, как в латинском языке. Медиум по Дебрэ многозначен: означает общую процедуру символизации (включает в себя членораздельную речь, графические обозначения); медиум является значением социального кода коммуникации (означает язык, который говорящий использует для письма или устной коммуникации); медиум означает также физический носитель для записи и хранения (камень, папирус, магнитный носитель, микрофильмы); и имеет схожее значение в виде аппарата распространения с соответствующим режимом циркуляции (рукопись, типография, цифровое устройство)» [4, с. 72]

Подводя итог сказанному, можно прийти к выводу, что дискуссии, которые длятся уже век вокруг медиа, не сделали менее острой проблему терминологической определенности понятия медиа. Невозможность редуцировать медиа к известным социальным феноменам, к различным формам репрезентации, к тем или иным материальным носителям, символическим системам побудила немецких исследователей Л. Енгеля и Й. Фогля к предложению «изъять медиа из привычного исследовательского контекста» [7]. Мы предполагаем, однако, что эта ситуация, со всей очевидностью проявившаяся в XXI веке, когда происходит увеличение в современном коммуникативном пространстве удаленных коммуникаций, интенсивное развитие новейших информационно-коммуникационных технологий, заставляет понимать нас проблему выявления сути медиа как вызов постиндустриальной эпохи. Еще предстоит осмыслить множественность неустоявшихся форм осуществления медиакультурного взаимодействия, влияние интегрированных телекоммуникаций на общество, что обуславливает необходимость поиска новых подходов к исследованию, складывающихся в процессе социально-политической взаимозависимого мира коммуникативных феноменов.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Данильян, О. Г. Современный словарь по общественным наукам / под общ. ред. О. Г. Данильяна. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 314 с.
2. Кузнецова, Е. И. Медиа и медиальное: социально-философский анализ / Е. И. Кузнецова, А. М. Дорожкин // Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. Серия: Социальные науки. – 2008. – № 3(11). – С. 171–186.
3. Словарь иностранных слов и выражений: [более 17 000 иностранных слов и выражений / сост. Е. С. Зенович]. – Москва : АСТ, 2006. – 779 с.
4. Соколов, А. В. Социально-философский анализ воздействия медиа на общество в эпоху цифровизации / А. В. Соколов // Социально-гуманитарные знания. – 2023. – № 6. – С. 71–75.
5. Rusch, G., Schanze, H., Schwering, G. Theorien der Neuen Medien / G. Rusch, H. Schanze, G. Schwering/ – Stuttgart: Wilhelm Fink-Verlag, 2007.
6. Lagaay, A., Lauer, D. Medientheorien. Eine philosophische Einführung / A. Lagaay, D. Lauer. – Frankfurt a. M. / New York: Campus, 2004.
7. Engell L., Pias C., Vogl, J. Kursbuch Medienkultur. Die massgeblichen Theorien von Brecht bis Baudrillard. – Stuttgart, 2004. S. 10.

## КОНТРОЛЬ И НАДЗОР ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ И УЧРЕЖДЕНИЙ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ

**Латвенас Роман Владиславович**, студент 3 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель: **Логутенков Александр Владимирович**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Федеральным органом исполнительной власти, реализующим функции по выработке и реализации государственной социальной политики, в том числе осуществляющим федеральный государственный контроль (надзор), является Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации.

В результате непрерывного контроля и надзора за реализацией мероприятий по обеспечению качества жизни и благосостояния людей Минтрудом России созданы предпосылки для уверенного и долгосрочного роста реальных доходов граждан.

С 1 января 2019 г. и далее ежегодно предусмотрено установление МРОТ в размере 100 % от величины прожиточного минимума трудоспособного населения в целом по России за II квартал предыдущего года. В 2025 году минимальный размер оплаты труда установлен в размере 22440 руб. в месяц.

Под эгидой Минтруда России реализуется комплекс мероприятий, направленных на трудоустройство инвалидов. По итогам 2024 года Центрами занятости напрямую трудоустроено почти 54 тысячи таких соискателей.

Еще одно направление находится на особом контроле Минтруда России – трудоустройство ветеранов специальной военной операции. Действующим законодательством предусмотрена гарантия сохранения рабочего места, а также возможность бесплатного профессионального переобучения. На участников СВО распространяется программа субсидирования найма. Для центров занятости Минтрудом России разработан отдельный стандарт помощи ветеранам специальной военной операции. В 2024 году было трудоустроено по этому направлению 13,5 тысяч ветеранов и членов семей погибших героев.

С 1 января 2024 года вступил в силу новый закон «О занятости населения в Российской Федерации», которым определены правовые, экономические, организационные основы государственной политики в сфере занятости населения, государ-

ственного контроля за соблюдением законодательства о занятости населения. Рассматриваемым нормативным актом расширяется перечень категорий, относящихся к занятым гражданам, а также конкретизированы обязанности работодателей по информированию службы занятости (исключительно через информресурсы, в частности платформу «Работа в России»). С целью осуществления надлежащего контроля появился общедоступный реестр работодателей, у которых выявили факты нелегальной занятости.

В Мордовии органом исполнительной власти, осуществляющим функции регионального государственного контроля (надзора) в области социальной защиты населения и социального обслуживания граждан, является Министерство социальной защиты, труда и занятости населения Республики Мордовия (далее – Министерство), действующее на основании указа Главы Республики Мордовия [1] и Положения [2].

Под эгидой Министерства реализуются стационарозамещающие технологии «Крепость долголетия», «Активное долголетие», направленные на сохранение активного долголетия граждан старшего поколения и улучшения их физического здоровья.

Министерство выступило инициатором усовершенствования технологии «Служба сиделок» с целью предоставления услуг и патронажа для нуждающихся граждан. Численность получателей услуг с использованием технологии «Служба сиделок» на 1 января 2025 года составила 718 человек.

С 1 января текущего года вступили в силу изменения в федеральное законодательство (закон «О внесении изменений в статьи 159 и 160 Жилищного кодекса Российской Федерации» [3]): субсидии и компенсации на оплату ЖКУ не предоставляются, если у гражданина есть непогашенная задолженность по их оплате и это подтверждается вступившим в законную силу судебным актом.

Информацию об имеющейся у граждан непогашенной задолженности учреждения получают самостоятельно, из государственной информационной системы жилищно-коммунального хозяйства (ГИС ЖКХ) на основании межведомственных запросов, без необходимости подтверждения сведений гражданином. И если такая информация из ГИС ЖКХ поступает, учреждения вправе отказать в назначении компенсации и (или) субсидии, либо приостановить их выплату.

Министерством были подготовлены и внесены соответствующие изменения в нормативные акты (Положение о порядке предоставления ежемесячной денежной компенсации части расходов по оплате жилого помещения и коммунальных услуг отдельным категориям граждан, проживающих в Республике Мордовия).

С января 2022 г. граждане имеют право подать заявление в электронном виде с использованием системы «Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)», что значительно упрощает порядок получения гражданами компенсаций на оплату жилищно-коммунальных услуг.

Под контролем Министерства продолжена работа по приведению стационарных организаций социального обслуживания в надлежащее состояние, в том числе по обеспечению безопасных условий пребывания, качественного предоставления социальных услуг – проведены текущие и капитальные ремонты, начато строительство жилого корпуса на 80 мест ГБУ СОН РМ «Ардатовский дом социального обслуживания».

Прокурорский надзор за исполнением законодательства в сфере соблюдения прав и социальных гарантий наиболее незащищенных слоев населения является важнейшим инструментом обеспечения социальной справедливости и защиты прав граж-



дан. Эта деятельность направлена на предотвращение и пресечение нарушений прав социально уязвимых категорий граждан, таких как инвалиды, пенсионеры, дети-сироты, малоимущие семьи и другие лица, нуждающиеся в особой поддержке государства.

Прокуратура контролирует своевременность и полноту предоставления социальных выплат, пенсий, пособий и иных льгот гражданам, имеющим на них право. Выявляются случаи неправомерного отказа в назначении выплат, задержки их перечисления или незаконного уменьшения размеров. Например, в ходе проверок могут быть обнаружены факты несвоевременной выплаты пенсий или отказа в предоставлении пособий многодетным семьям без законных оснований.

По итогам работы за 2024 год при осуществлении надзора за исполнением федерального законодательства прокурорами Республики Мордовия выявлено почти 23,5 тыс. нарушений законов, с целью их устранения внесено свыше 4 тыс. представлений, по результатам рассмотрения которых к дисциплинарной ответственности привлечено около 5,3 тыс. лиц. В интересах граждан, общества и государства направлено в суды 3,2 тыс. исков и заявлений на сумму свыше 153,5 млн. руб. Опротестовано около 2,2 тыс. незаконных правовых актов. По постановлениям прокуроров к административной ответственности привлечено более 1,8 тыс. человек, предостережено 34 лица. По материалам прокурорских проверок возбуждено 62 уголовных дела [4].

Органы прокуратуры проводят проверки в домах-интернатах, центрах социального обслуживания, детских домах и других учреждениях, обеспечивая соблюдение прав проживающих и получателей услуг. Особое внимание уделяется условиям проживания, качеству предоставляемых услуг и соблюдению санитарно-гигиенических норм. Например, прокурорские проверки могут выявлять случаи ненадлежащего ухода за пожилыми людьми в домах престарелых или нарушения прав детей в детских домах.

Прокуратура, выступая субъектом контроля (надзора), следит за обеспечением доступной среды для лиц с ограниченными возможностями, их правом на труд, образование, медицинское обслуживание и социальную интеграцию. Регистрируются факты дискриминации, выражающиеся в отказе принять на работу или допустить к обучению лиц с инвалидностью. Например, могут быть выявлены случаи отсутствия пандусов в общественных местах или отказа в приеме на работу квалифицированного специалиста из-за его инвалидности.

Прокуратурой РМ проведен анализ состояния законности и практики прокурорского надзора за соблюдением жилищных прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей (далее – дети-сироты, сироты) в 2023 г., который свидетельствует как об имеющихся нарушениях в деятельности уполномоченных органов и организаций, так и просчетах при осуществлении данного направления надзора.

Установлено, что по состоянию на 01.01.2023 в сводном списке детей-сирот, подлежащих обеспечению жилыми помещениями, состоит 1 392 сирота, из которых у 977 возникло право на обеспечение жилым помещением, в их числе 415 имеют неисполненные судебные решения.

На предусмотренные бюджетные средства в сумме 45 130,9 тыс. руб. планируется обеспечить 34 лица указанной категории, в связи, с чем дополнительная потребность на реализацию права на жилье оставшихся 943 человек составляет 1 229 169,4 тыс. руб.

В условиях недостаточности финансирования внимание прокуроров было сосредоточено на вопросах законности освоения бюджетных средств, в том числе на осуществлении уполномоченными органами контрольных функций при возведении жилых объектов, за использованием предоставленных сиротам жилых помещений, сохранностью закрепленного за ними жилья.

В ряде районов прокурорами выявлены случаи ненадлежащей реализации органами местного самоуправления переданного государственного полномочия по заключению договора социального найма в отношении жилых помещений, по которым истек пятилетний срок найма специализированного жилого помещения.

Прокуратура контролирует доступность и качество медицинских услуг для социально незащищенных слоев населения, обеспечение их необходимыми лекарственными средствами и медицинскими изделиями. Выявляются случаи отказа в предоставлении бесплатной медицинской помощи или незаконного взимания платы за услуги. Например, могут быть обнаружены факты отказа в госпитализации малоимущих граждан или взимания платы за медицинские услуги, которые должны предоставляться бесплатно.

Таким образом, прокурорский надзор за исполнением законодательства в сфере соблюдения прав и социальных гарантий наиболее незащищенных слоев населения является важнейшим инструментом обеспечения социальной справедливости и защиты прав граждан.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Об изменении структуры исполнительных органов государственной власти Республики Мордовия и о внесении изменений в Указ Главы Республики Мордовия от 21 ноября 2005 г. № 187-УГ; указ Главы РМ от 21 сентября 2017 № 212-УГ; в ред. от 4 октября 2017 г. // Известия Мордовии. – 2017. – 22 сентября.
2. Об утверждении Положения о Министерстве социальной защиты, труда и занятости населения Республики Мордовия : постановл. Правительства РМ от 13 октября 2017 г. № 552; в ред. от 22 ноября 2024 г. // Известия Мордовии. – 2017. – 17 октября.
3. О внесении изменений в статьи 159 и 160 Жилищного кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 28 ноября 2018 г. № 442-ФЗ; в ред. от 28 июня 2021 г. // Собрание законодательства РФ. – 2018. – № 49 (часть I). – Ст. 7514.
4. Генеральная прокуратура Российской Федерации: официальный сайт. – 2025. – URL: <https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf/mass-media/interviews-and-presentations?item=99573396> – Текст: электронный.

#### **ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРЕСМОТРА СУДЕБНЫХ АКТОВ ПО НОВЫМ ИЛИ ВНОВЬ ОТКРЫВШИМСЯ ОБСТОЯТЕЛЬСТВАМ**

**Литяйкина Василиса Васильевна**, студентка 3 курса направления «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель: **Харитоновна Мария Игоревна**, преподаватель

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Правосудие, как известно, не всегда безупречно. Даже вступившие в законную силу судебные акты могут содержать ошибки, вызванные различными причинами. Институт пересмотра судебных актов – это предусмотренный законом механизм, позволяющий исправить эти ошибки и обеспечить тем самым справедливость и законность. Он является гарантией защиты прав и законных интересов сторон в судебном процессе. Пересмотр судебных актов – это исключительная стадия процесса, направ-

ленная на исправление судебных ошибок, которые не могли быть выявлены в обычном порядке.

Важно различать новые и вновь открывшиеся обстоятельства. Хотя оба эти понятия связаны с обстоятельствами, которые не были известны суду на момент вынесения решения, они имеют разную правовую природу и основания для пересмотра. Отграничение этих понятий является ключевым для правильного применения института пересмотра.

Целью данной работы является всесторонний анализ правового регулирования пересмотра судебных актов в Российской Федерации с учетом новых и вновь открывшихся обстоятельств. В рамках исследования будут рассмотрены основания для пересмотра, субъекты, имеющие право на его инициирование, порядок рассмотрения заявлений, а также проблемы правоприменения и перспективы развития законодательства в данной сфере.

Основания для пересмотра судебных актов, вступивших в законную силу, четко определены в процессуальном законодательстве:

- Гражданский процессуальный кодекс РФ (ГПК РФ): Статьи 390 и 391 ГПК РФ устанавливают основания для пересмотра по вновь открывшимся или новым обстоятельствам решений и определений судов, вступивших в законную силу.

- Уголовно-процессуальный кодекс РФ (УПК РФ): Статьи 401 и 402 УПК РФ определяют основания для возобновления производства по уголовному делу ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств.

- Арбитражный процессуальный кодекс РФ (АПК РФ): Статья 302 АПК РФ устанавливает основания для пересмотра вступивших в законную силу судебных актов по новым или вновь открывшимся обстоятельствам.

Эти статьи содержат исчерпывающий перечень оснований, позволяющих инициировать пересмотр судебного акта. Важно отметить, что перечень оснований для пересмотра в каждом из процессуальных кодексов имеет свои особенности, обусловленные спецификой рассматриваемых дел.

Круг лиц, имеющих право инициировать пересмотр судебного акта, также определен процессуальным законодательством:

- Стороны процесса: Лица, участвовавшие в деле, в том числе истцы, ответчики, заявители, заинтересованные лица, а также их представители.

- Прокурор: в случаях, предусмотренных законом, прокурор может инициировать пересмотр судебного акта, если считает, что он нарушает законные интересы граждан, общества или государства.

- Другие заинтересованные лица: в отдельных случаях, лица, не участвовавшие в деле, но чьи права и законные интересы затрагиваются судебным актом, могут инициировать его пересмотр.

Институт пересмотра включает в себя несколько видов, каждый из которых имеет свои особенности:

- Кассационное производство: Пересмотр судебных актов, не вступивших в законную силу, вышестоящим судом.

- Надзорное производство: Пересмотр судебных актов, вступивших в законную силу, в порядке надзора. (Этот вид пересмотра был отменен в рамках процессуальной реформы, однако его необходимо учитывать при анализе истории развития института пересмотра).

- Пересмотр по новым или вновь открывшимся обстоятельствам: Исключительная стадия пересмотра, применяемая к судебным актам, вступившим в законную силу, при наличии оснований, предусмотренных законом.

Сроки обращения за пересмотром судебного акта по новым или вновь открывшимся обстоятельствам установлены процессуальным законодательством и зависят от вида процесса и основания пересмотра. Как правило, срок исчисляется со дня, когда лицо, обратившееся с заявлением о пересмотре, узнало или должно было узнать о наличии новых или вновь открывшихся обстоятельств. Пропуск срока является основанием для отказа в пересмотре судебного акта.

Пересмотр судебных актов, вступивших в законную силу, является исключительной стадией процесса и допускается только при наличии строго определенных оснований. Суд, рассматривающий заявление о пересмотре, не вправе переоценивать доказательства, которые уже были исследованы в ходе рассмотрения дела по существу. Его задача – установить, являются ли представленные обстоятельства новыми или вновь открывшимися, и могли ли они повлиять на исход дела.

Понятие «новых обстоятельств» в законодательстве определяется как обстоятельства, существовавшие на момент вынесения судебного акта, но не известные суду и сторонам, и которые не могли быть известны им при проявлении должной осмотрительности.

Для отнесения обстоятельств к категории «новых» необходимо соблюдение следующих критериев:

- Незнание на момент вынесения судебного акта: Обстоятельство должно быть неизвестно суду и сторонам на момент вынесения решения.

- Невозможность их представления ранее: Обстоятельство не могло быть представлено суду ранее, поскольку о нем не было известно и при проявлении должной осмотрительности узнать о нем не представлялось возможным.

- Влияние на исход дела: Обстоятельство должно иметь существенное значение для дела и могло повлиять на исход его рассмотрения.

Примерами новых обстоятельств могут быть:

- Обнаружение новых документов, подтверждающих право собственности на спорное имущество.

- Изменение законодательства, которое имеет обратную силу и влияет на исход дела.

- Вступление в законную силу решения суда по другому делу, имеющему преюдициальное значение для рассматриваемого дела.

Важно учитывать, что новые обстоятельства должны быть объективно новыми, то есть неизвестными и не могущими быть известными ранее. Простое изменение мнения стороны по делу не является основанием для пересмотра.

Судебная практика показывает, что суды достаточно строго подходят к оценке обстоятельств, представленных в качестве новых. Суд должен убедиться в том, что сторона действительно не могла узнать об этих обстоятельствах ранее, проявив должную осмотрительность.

В отличие от новых обстоятельств, вновь открывшиеся обстоятельства – это обстоятельства, которые существовали на момент вынесения судебного акта, но стали известны только после его вынесения, и которые свидетельствуют о незаконности или необоснованности судебного акта.

Для отнесения обстоятельств к категории «вновь открывшихся» необходимо соблюдение следующих критериев:

- Незнание на момент вынесения судебного акта: Обстоятельство должно быть неизвестно суду и сторонам на момент вынесения решения.
- Объективная невозможность их представления ранее: Обстоятельство не могло быть представлено суду ранее, поскольку о нем не было известно и при проявлении должной осмотрительности узнать о нем не представлялось возможным.
- Существенное влияние на исход дела: Обстоятельство должно иметь существенное значение для дела и доказывать, что вынесенный судебный акт является незаконным или необоснованным.

Ключевое различие между новыми и вновь открывшимися обстоятельствами заключается в их характере и влиянии на судебный акт. Новые обстоятельства – это просто новые факты, которые могли повлиять на исход дела. Вновь открывшиеся обстоятельства – это факты, которые свидетельствуют о том, что судебный акт был вынесен с нарушением закона или является необоснованным.

Примерами вновь открывшихся обстоятельств могут быть:

- Установленные вступившим в законную силу приговором суда фальсификация доказательств, заведомо ложные показания свидетеля, эксперта, переводчика, подложность документов либо вещественных доказательств, повлекшие за собой принятие незаконного или необоснованного судебного акта.
- Установленные вступившим в законную силу приговором суда преступные деяния сторон, других лиц, участвующих в деле, либо их представителей, преступные деяния судей, совершенные при рассмотрении данного дела.

В качестве доказательств вновь открывшихся обстоятельств могут быть представлены вступившие в законную силу приговоры суда, свидетельские показания, заключения экспертиз, документы, вещественные доказательства. Важно, чтобы представленные доказательства достоверно свидетельствовали о наличии вновь открывшихся обстоятельств.

Суды крайне внимательно подходят к оценке обстоятельств, представленных в качестве вновь открывшихся. Необходимо представить неопровержимые доказательства того, что судебный акт был вынесен в результате фальсификации доказательств, ложных показаний или иных незаконных действий.

Анализ судебной практики показывает, что институт пересмотра судебных актов по новым или вновь открывшимся обстоятельствам применяется относительно редко. Это связано с тем, что суды предъявляют высокие требования к доказательствам, подтверждающим наличие таких обстоятельств.

На практике часто возникают сложности с толкованием понятий «новые» и «вновь открывшиеся» обстоятельства. Не всегда ясно, какие обстоятельства следует считать новыми, а какие – вновь открывшимися. Это приводит к различной практике применения этих понятий в разных судах.

Существуют некоторые недостатки в законодательном регулировании пересмотра судебных актов по новым или вновь открывшимся обстоятельствам. Например, не всегда четко определен перечень обстоятельств, которые могут быть признаны новыми или вновь открывшимися.

Для совершенствования правового регулирования пересмотра судебных актов по новым или вновь открывшимся обстоятельствам необходимо:

1. Уточнить определения понятий «новые» и «вновь открывшиеся» обстоятельства.

2. Расширить перечень обстоятельств, которые могут быть признаны новыми или вновь открывшимися.

3. Упростить процедуру подачи и рассмотрения заявлений о пересмотре судебных актов.

Для предотвращения злоупотреблений правом на пересмотр судебных актов необходимо:

- Установить более строгие требования к доказательствам, подтверждающим наличие новых или вновь открывшихся обстоятельств.

- Предусмотреть ответственность за подачу заведомо необоснованных заявлений о пересмотре судебных актов.

Институт пересмотра судебных актов по новым или вновь открывшимся обстоятельствам играет важную роль в обеспечении справедливости и законности в судебной системе. Однако, существуют некоторые проблемы в правовом регулировании и практике применения этого института. Для повышения его эффективности необходимо совершенствовать законодательство, уточнить определения понятий «новые» и «вновь открывшиеся» обстоятельства, упростить процедуру подачи и рассмотрения заявлений о пересмотре судебных актов, а также предотвратить злоупотребления правом на пересмотр.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский процессуальный кодекс РФ : Федеральный закон от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ; в ред. от 24 июня 2023 г. // Собрание законодательства РФ-2002-№46-СТ.4532.

2. Уголовно-процессуальный кодекс РФ : Федеральный закон от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ; в ред. от 04 августа 2023 г. // Собрание законодательства РФ-2001-№52 (ч. I)-СТ.4921.

3. Арбитражный процессуальный кодекс РФ : Федеральный закон от 24 июня 2002 г. № 95-ФЗ; в ред. от 28 апреля 2023 г. // Собрание законодательства РФ-2002-№ 30-СТ.3012

4. *Ярков В. В.*, Арбитражный процесс / В. В. Яркова // учебник – Москва : Статут, 2023

#### ОТДЕЛЬНЫЕ ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТСЖ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РФ

**Литяйкина Василиса Васильевна** студентка 3 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель **Колоколова Елена Олеговна**, к.ф.н., доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Исследование роли ТСЖ в обеспечении комфортного и безопасного проживания граждан является актуальной, т. к. данная форма управления МКД имеет достаточно широкое распространение. От эффективности правового регулирования деятельности ТСЖ напрямую зависит качество предоставляемых услуг, сохранность общего имущества и защита прав собственников помещений в МКД. Поэтому, дальнейшее совершенствование нормативной базы, регулирующей деятельность ТСЖ, является приоритетной задачей.

Товарищество собственников жилья (ТСЖ) является одним из способов управления многоквартирным домом, который могут выбрать собственники помещений посредством голосования на общем собрании. Число голосов должно быть более 50 % от общего числа голосов собственников помещений в многоквартирном доме.

Определение ТСЖ, его цели и задачи закреплены в статье 135 Жилищного кодекса Российской Федерации (ЖК РФ).

Товарищество собственников жилья – это добровольное объединение собственников помещений в многоквартирном доме (МКД), созданное ими для совместного управления общим имуществом в МКД, а также для обеспечения надлежащего содержания, эксплуатации, благоустройства этого дома, предоставления коммунальных услуг лицам, пользующимся помещениями в этом доме, и осуществления иной деятельности, направленной на достижение целей управления МКД [1].

Важно понимать, что ТСЖ – это не просто способ управления, это форма самоорганизации граждан, дающая им реальную возможность влиять на условия проживания в своем доме.

Деятельность ТСЖ регулируется обширной нормативно–правовой базой. Ключевыми актами являются ЖК РФ, регламентирующий порядок создания, деятельность и особенности ТСЖ; ГК РФ, определяющий положения о собственности и обязательствах. Существенное значение имеет Федеральный закон «О защите прав потребителей» в части оказания коммунальных услуг, а также многочисленные подзаконные акты, такие как Правила содержания общего имущества в многоквартирном доме, утвержденные Постановлением Правительства РФ, различные технические регламенты и строительные нормы. Важно отметить, что именно совокупность этих нормативных актов формирует правовое поле деятельности ТСЖ [2–4].

ТСЖ является некоммерческой организацией, создаваемой для достижения социальных, управленческих и иных общественно полезных целей, связанных с управлением МКД. Прибыль, полученная ТСЖ в результате хозяйственной деятельности (например, сдача в аренду общего имущества), не может быть распределена между членами ТСЖ, а должна быть направлена на уставные цели, такие как улучшение содержания общего имущества или снижение размера обязательных платежей собственников. Данный аспект имеет принципиальное значение, поскольку определяет налоговые обязательства ТСЖ и порядок использования полученных средств.

Для создания ТСЖ необходимо наличие двух ключевых документов: устав ТСЖ, который является учредительным документом, определяющим порядок деятельности ТСЖ, его структуру, полномочия органов управления (общего собрания, правления, председателя), порядок принятия решений, права и обязанности членов ТСЖ, порядок формирования и использования имущества, а также порядок реорганизации и ликвидации ТСЖ; протокол общего собрания собственников помещений, фиксирующий факт принятия решения о создании ТСЖ и утверждения его устава.

ТСЖ обладает широким спектром прав и обязанностей, необходимых для эффективного управления МКД: обязано обеспечивать надлежащее содержание общего имущества, в том числе осуществлять текущий и капитальный ремонт, обеспечивать соблюдение правил пользования общим имуществом, принимать меры по предотвращению аварий и обеспечению безопасности проживания; вправе заключать договоры с ресурсоснабжающими организациями (РСО) на предоставление коммунальных услуг, с управляющими организациями на выполнение работ по содержанию и ремонту, с подрядчиками на выполнение строительных работ, а также с иными лицами для обеспечения деятельности ТСЖ; вправе представлять интересы собственников в отношениях с третьими лицами, в том числе в суде, органах государственной власти и местного самоуправления.

Определение состава общего имущества – это краеугольный камень в вопросах управления МКД. Статья 36 Жилищного кодекса РФ четко определяет, что относится к общему имуществу. К общему имуществу собственников помещений МКД, которое может находиться в управлении ТСЖ, относится все, что находится за пределами жилых (нежилых) помещений собственников, либо внутри них, но предназначенные для обслуживания более одного помещения. К такому имуществу относятся: лестницы, подъезды, крыши, придомовая территория, ограждающие конструкции, механическое, электрическое, санитарно–техническое и иное оборудование, и т. д.

ТСЖ несет ответственность за свои действия (бездействие), повлекшие нарушение прав и законных интересов собственников помещений в МКД.

В ТСЖ как юридическом лице формируются органы управления. Высшим органом управления является общее собрание членов, которое полномочно решать наиболее важные вопросы деятельности ТСЖ. Текущей деятельностью руководит правление ТСЖ под руководством председателя, избираемого из числа членов правления. В ТСЖ создается ревизионная комиссия, не являющаяся органом управления, которая осуществляет контроль финансово–хозяйственной деятельности ТСЖ.

ТСЖ обязано вести бухгалтерский учет и представлять финансовую отчетность в соответствии с требованиями законодательства. Это необходимо для обеспечения прозрачности деятельности и контроля за использованием денежных средств. Собственники имеют право получать информацию о финансовой деятельности ТСЖ, в том числе о доходах и расходах, о размере задолженности, о планируемых работах и услугах. ТСЖ обязано предоставлять эту информацию по запросу собственников.

Члены ТСЖ обязаны соблюдать устав и решения общего собрания. За нарушение этих требований они могут нести ответственность, предусмотренную уставом ТСЖ. Правление и председатель ТСЖ несут ответственность за ненадлежащее исполнение своих обязанностей, в том числе за нарушение законодательства, причинение убытков ТСЖ или собственникам помещений. В зависимости от характера и тяжести совершенного нарушения, к виновным лицам может быть применена административная, гражданско-правовая или уголовная ответственность.

В случае нарушения прав и интересов собственников со стороны ТСЖ они имеют право обратиться в суд, органы государственного жилищного надзора, прокуратуру для защиты своих прав. Также, собственники могут инициировать проведение внеочередного общего собрания для решения возникших проблем.

Действующее законодательство регламентирует взаимоотношения ТСЖ с органами местного самоуправления (ОМСУ) и государственного контроля на принципах взаимодействия и сотрудничества. Таким образом, ОМСУ оказывают ТСЖ консультационную и методическую помощь, содействуют в решении вопросов местного значения (например, благоустройство придомовой территории), осуществляют контроль за соблюдением правил землепользования и застройки. Органы государственного контроля осуществляют контроль за соблюдением ТСЖ требований жилищного законодательства, пожарной безопасности, санитарных норм и правил.

ТСЖ как способ управления МКД имеет свои преимущества и недостатки.

Рассмотрим преимущества. Первый плюс данного способа управления – это возможность осуществления прямого контроля со стороны собственников: они имеют возможность напрямую участвовать в управлении домом, принимать решения по вопросам содержания и ремонта общего имущества, контролировать деятельность правления и председателя ТСЖ. Второй – ТСЖ самостоятельно выбирает подрядчи-



ков для выполнения работ по содержанию и ремонту общего имущества, имеет возможность контролировать качество выполняемых работ и услуг, а также предъявлять претензии в случае ненадлежащего исполнения обязательств. В качестве третьего преимущества следует отметить возможность экономии средств, т. к. ТСЖ может самостоятельно распоряжаться денежными средствами, поступающими от собственников помещений, а также получать доходы от использования общего имущества. В качестве преимуществ управления посредством ТСЖ следует отметить, что оно имеет право устанавливать собственные правила и нормы проживания в доме, но они не должны противоречить действующему законодательству; благодаря непосредственному участию собственников в управлении домом, возникающие проблемы могут быть решены оперативно и эффективно; оно имеет возможность реализовывать собственные проекты по улучшению дома и придомовой территории. Управление с помощью ТСЖ способствует более тесному взаимодействию между собственниками помещений, формированию чувства общности и ответственности за свой дом.

В качестве недостатков и аспектов, на которые следует обратить внимание при выборе данного способа управления, следует отметить следующие. Для эффективного управления домом с помощью ТСЖ требуется активное участие собственников в общих собраниях, в работе правления и комиссий ТСЖ. Практика показывает, что собственники жилья не всегда готовы к такой активной деятельности. Принятие решений на общих собраниях собственников может быть затруднено из-за разногласий между собственниками, низкой явки на собрания, а также из-за сложности в оформлении протоколов собраний. В процессе управления домом могут возникать конфликты между членами ТСЖ из-за различных взглядов на управление домом, распределение средств, выбор подрядчиков и другие вопросы. К сожалению, приходится констатировать, что, если правление и председатель ТСЖ не обладают достаточной квалификацией и опытом в сфере управления недвижимостью, это может привести к неэффективному управлению домом, финансовым нарушениям и другим проблемам. Также существует риск злоупотреблений со стороны правления и председателя ТСЖ, связанных с нецелевым использованием денежных средств, заключением невыгодных договоров, подделкой документов и другими незаконными действиями. Члены правления и председатель ТСЖ несут ответственность за свои действия (бездействие), повлекшие ущерб для ТСЖ или собственников помещений, поэтому не всегда представляется возможным найти кандидатов на данные полномочия среди собственников помещений в МКД. Ведение бухгалтерского учета и составление отчетности ТСЖ требует специальных знаний и навыков. Если в ТСЖ нет квалифицированного бухгалтера, это может привести к ошибкам и нарушениям. В качестве проблемного аспекта следует отметить также необходимость постоянного контроля за деятельностью ТСЖ собственникам помещений, чтобы своевременно выявлять и предотвращать нарушения. Что также не всегда возможно обеспечить.

Таким образом, деятельность ТСЖ является важным элементом системы управления многоквартирными домами в Российской Федерации. Правовое регулирование деятельности ТСЖ постоянно совершенствуется, однако остаются актуальные проблемы, связанные с недостаточностью финансирования капитального ремонта, сложностью взыскания задолженности с неплательщиков, а также необходимостью повышения прозрачности и эффективности управления ТСЖ.

Перспективы развития законодательства в данной сфере связаны с дальнейшей конкретизацией прав и обязанностей ТСЖ, усилением контроля за их деятельностью,

а также внедрением современных информационных технологий в управление многоквартирными домами.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Жилищный кодекс Российской Федерации : Федеральный закон от 29.12.2004 № 188–ФЗ: в ред. от 03.02.2025 г. // Российская газета. – 2005. – № 1.
2. О защите прав потребителей : закон РФ от 07.02.1992 № 2300–1: в ред. от 08.08.2024 // Российская газета. – 1996. – № 8.
3. Об утверждении Правил содержания общего имущества в многоквартирном доме и правил изменения размера платы за содержание жилого помещения в случае оказания услуг и выполнения работ по управлению, содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме ненадлежащего качества и (или) с перерывами, превышающими установленную продолжительность: постановление Правительства РФ от 13.08.2006 № 491: в ред. от 14.09.2024 // Российская газета. – 2006. – № 184.
4. Об утверждении Правил и норм технической эксплуатации жилищного фонда : постановление Госстроя РФ от 27.09.2003 N 170: с изм. от 22.06.2022г. // Российская газета. – 2003. – № 214.

### ДОГОВОР СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА КАК СПОСОБ РЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ

**Маскаева Татьяна Васильевна** студентка 3 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель **Колоколова Елена Олеговна**, к. ф. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Жилищная проблема остается одной из наиболее актуальных в России. Одним из инструментов, направленных на ее решение, является договор социального найма. Этот механизм позволяет гражданам, нуждающимся в жилье, получить доступ к государственным (муниципальным) квартирам на условиях социального найма. В данной статье мы рассмотрим основные аспекты договора социального найма, его преимущества и недостатки, а также влияние на решение жилищной проблемы.

Договор социального найма – это соглашение между собственником жилого помещения (органом государственной власти или органом местного самоуправления, либо уполномоченным ими лицом) и гражданином, в соответствии с которым он получает право на пользование жильем на условиях, определенных законодательством [1].

В правоотношении по предоставлению жилого помещения по договору социального найма обе стороны – и гражданин, и соответствующий властный орган – решают общую задачу по обеспечению частного лица жильем из государственного (муниципального) фонда. При этом одна сторона – частное лицо – действует по своей воле и в своих интересах, а вторая сторона – государственный или муниципальный орган – выполняет публичную функцию, но действует в интересах частного лица, стремится к его выгоде и полезным последствиям [2, С. 73].

Важно отметить, что законодатель установил императивные требования к лицам, которые могут претендовать на получение жилья на условиях социального найма. К таким требованиям относятся следующие:

- лицо должно быть гражданином РФ (если иное не предусмотрено международным договором);
- гражданин должен быть признан малоимущим;

– орган власти должен установить признак нуждаемости в жилом помещении, т. е. лицо не является собственником жилого помещения, нанимателем по договору социального найма, либо членом семьи указанных лиц, либо является таковым, но обеспечен нормой жилой площади на одного человека менее учетной нормы.

Иные категории лиц, которым может быть предоставлено жилье по договору социального найма, могут быть предусмотрены иными нормативными актами.

Основным нормативным актом, регулирующим данный вид найма, являются Жилищный кодекс Российской Федерации.

Договор социального найма заключается на неопределенный срок и может быть расторгнут только по основаниям, предусмотренным законом. В отличие от иных оснований пользования жилым помещением, только по договору социального найма законодатель предусмотрел три вида последствий расторжения договора:

- выселение с предоставлением другого благоустроенного жилого помещения;
- выселение с предоставлением другого помещения (в данном случае уже не применяется критерий благоустроенности при соотнесении ранее занимаемого и вновь предоставляемого жилья);
- выселение без предоставления другого жилого помещения.

Для применения норм о выселении законом установлены императивные критерии, что позволяет сделать вывод о недопустимости произвольного лишения жилища, особенно социального жилья, которое выступает как мера государственной защиты незащищенных групп лиц.

Расторжение договора социального найма жилого помещения и выселение из него граждан по требованию наймодателя или органов государственной власти и органов местного самоуправления, как следует из ч. 4 ст. 3 ЖК РФ, возможно лишь по установленным в ЖК РФ основаниям и порядку (ст. 29, 83, 85–91 ЖК РФ). Такие разъяснения содержатся в п. 35 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 2 июля 2009 г. № 14 [3].

При этом по инициативе наймодателя договор может быть расторгнут только в судебном порядке и только за виновные действия нанимателя.

Таким образом, социальный найм предоставляет возможность людям с низким доходом реализовать гарантированное государством право на жилое помещение. Граждане, заключившие договор социального найма, имеют защиту от произвольного выселения и права на улучшение жилищных условий.

Следует отметить важность института социального найма в рамках осуществления социальной политики государства, т. к. наличие жилья позволяет гарантировать гражданам достойный уровень жизни. Но, к сожалению, приходится констатировать и отдельные проблемы в рассматриваемой сфере правоотношений, которые требуют решения.

Можно отметить следующие проблемы в рамках реализации норм о предоставлении жилья по договору социального:

1. Ограниченность ресурсов. Количество муниципального жилья часто недостаточно для удовлетворения всех потребностей граждан, которые вынуждены многие годы ожидать его предоставления.
2. Долгие очереди. Процесс получения жилья по договору социального найма может занимать много времени из-за высокой конкуренции и ограниченного количества квартир.

3. Проблемы с качеством жилья. Предоставляемое жилье часто не соответствует современным стандартам качества, т. к. построено уже давно и имеет характеристики, действовавшие в период ввода такого жилья в эксплуатацию.

4. Зависимость от местных властей. Условия и порядок предоставления жилья могут варьироваться в зависимости от региона, что создает неравенство среди граждан, претендующих на получение такого жилья.

Договор социального найма является важным инструментом в системе жилищного обеспечения. Он помогает решить проблему отсутствия возможности самостоятельно приобрести жилье для определенных категорий граждан, однако требует комплексного подхода к улучшению жилищной политики.

Государство и органы местного самоуправления играют ключевую роль в решении жилищной проблемы через программы социального найма. Важно, чтобы они активно развивали инфраструктуру и увеличивали объемы строительства доступного жилья. Программы по улучшению жилищных условий должны быть адаптированы к потребностям различных групп населения.

Перспективы развития договора социального найма:

- необходимы дополнительные инвестиции в строительство и реконструкцию жилых помещений для социального найма;

- оптимизация процесса получения договора позволит большему числу граждан воспользоваться этой возможностью; улучшение стандартов строительства и ремонта жилых помещений поможет создать более комфортные условия для проживания; введение гибких моделей аренды, учитывающих потребности населения и изменения на рынке недвижимости.

Договор социального найма является важным инструментом в решении жилищной проблемы в России. Он предоставляет гражданам возможность получить жилье на доступных условиях и защищает их права. Однако для повышения эффективности этой меры необходимо преодолеть существующие проблемы и улучшить взаимодействие между государственными органами и населением.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Жилищный кодекс Российской Федерации : Федеральный закон от 29.12.2004 № 188–ФЗ: в ред. от 03.02.2025 г. // Российская газета. – 2005. – №1.
2. Пантюхина Л. А. Семья как гражданско-правовое сообщество в правоотношении по предоставлению жилого помещения по договору социального найма // Цивилист. – 2023. – № 4. – С. 73–77.
3. О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 02.07.2009 № 14 // Российская газета. – 2009. – № 123.

#### ОСОБЕННОСТИ СЕМЕЙНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

**Михайлова Ольга Васильевна**, студентка 3 курса направления «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель: **Учайкина Наталья Юрьевна**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Правоотношения по социальному обеспечению – правоотношения, возникающие в связи с наступлением пенсионного возраста, инвалидности, потери кормильца, получением производственной травмы или профессионального заболевания, временной нетрудоспособности и других обстоятельств, предусмотренных законодатель-

ством о социальном обеспечении с целью реализации прав граждан на социальное обеспечение, гарантированных Конституцией РФ.

Правоотношения по социальному обеспечению являются составной частью понятия социального обеспечения, а оно в свою очередь составной частью понятия социальной защиты.

Социальное обеспечение – регулируемая нормами соответствующих отраслей права совокупность общественных отношений по обеспечению граждан пенсиями, пособиями, социальными услугами, медицинской помощью, льготами при наступлении старости, временной нетрудоспособности, инвалидности, потери кормильца, безработицы и в других случаях, установленных законом за счет средств госбюджета и средств государственных внебюджетных фондов. Наиболее точную классификацию социального обеспечения проводит Бакиева Г. Р. Так, она классифицирует социальное обеспечение по денежным выплатам, натуральной помощи, льготам, возмещением расходов на медицинское обслуживание, а также единовременные виды социальной помощи [1, с. 345.].

В самом общем виде социальное обеспечение можно разделить на 2 группы:

1. материальное обеспечение (пенсии, пособия, компенсации);
2. обеспечение социальными услугами (медицинское и социальное обслуживание).

Социальная защита – совокупность экономических, правовых и организационных мер государства, адресованных трудоспособным и нетрудоспособным гражданам, оказавшимся в трудной жизненной ситуации, которую они не могут самостоятельно преодолеть и направленных на их материальное обеспечение, на уровне, который должен отвечать требованиям достойной жизни человека в различных формах и видах в установленном законодательстве порядке. Так, Галаганов В. П. рассматривает социальную защиту с разных точек зрения: как совокупность нормативных правовых актов (НПА), как финансирование социальной политики государства, как социальный риск, учреждения социальной защиты, правовой статус получателя мер социальной поддержки [2, с. 120].

Основополагающими источниками, регулирующими правоотношения в области социального обеспечения, является ряд международных нормативно-правовых актов:

1. Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г. провозглашает неотъемлемые права и свободы человека. Отличие данного НПА от других международных актов состоит в существовании реально действующего механизма судопроизводства в рамках ратификации – Европейского суда по правам человека (ЕСПЧ), рассматривающего индивидуальные жалобы на нарушения Конвенции [3];
2. Европейская социальная хартия 1996 г. – свод обязательств по осуществлению экономических и социальных прав и свобод граждан, имеющий приоритет по повышению уровня жизни и обеспечению социального благосостояния населения [4];
3. Конвенция о правах ребенка 1989 г. устанавливает права и свободы несовершеннолетнего, приоритет развития экономики для благосостояния материнства, отцовства и детства, свободного передвижения ребенка и его родителей в стране и за ее пределами и т. д. [5]

К источникам права, регулирующего правоотношения по социальному обеспечению на федеральном уровне относятся:

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. – высший НПА страны, гарантирует социальное обеспечение в виде страховых пенсий, детских пособий и т. д. [6];

2. Федеральный закон «О государственной социальной помощи» от 17.07.1999 № 178–ФЗ устанавливает правовые и организационные основы оказания государственной социальной помощи малоимущим семьям, малоимущим одиноко проживающим гражданам и иным категориям граждан [7];

3. Федеральный закон «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» от 24.11.1995 № 181–ФЗ определяет государственную политику в области социальной защиты инвалидов в Российской Федерации, целью которой является обеспечение инвалидам равных с другими гражданами возможностей в реализации гражданских, экономических, политических и других прав и свобод, предусмотренных Конституцией Российской Федерации, а также в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами РФ [8];

4. Федеральный закон «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» от 15.12.2001 № 167–ФЗ устанавливает организационные, правовые и финансовые основы обязательного пенсионного страхования в Российской Федерации [9];

5. Федеральный закон «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» от 28.12.2013 № 442–ФЗ устанавливает правовые, организационные и экономические основы социального обслуживания граждан в Российской Федерации и др. [10]

В теории права социального обеспечения выделяют множество классификаций правоотношений по различным основаниям. Рассмотрим дифференциацию таких правоотношений на материальные, процедурные и процессуальные.

Материальные правоотношения – правоотношения, возникающие в ходе предоставления отдельных видов социального обеспечения (социальное обслуживание, пенсии, компенсации и др.)

Процессуальные правоотношения – правоотношения, возникающие, как правило, в ходе обжалования решения компетентных органов в отношении выплаты пенсий, пособий, компенсаций.

Процедурные правоотношения – правоотношения гражданина с компетентным органом, устанавливающим право граждан на определенный вид обеспечения либо юридический факт, дающий право на реализацию такого вида.

По срокам действия правоотношения по социальному обеспечению классифицируются на:

1. Правоотношения, связанные с единовременным оказанием социальной помощи (правоотношения, связанные с получением пособия по беременности и родам, пособия на погребение, пособия при возникновении поствакцинального осложнения и др.);

2. Правоотношения, носящие относительно неопределенный временный характер (правоотношения, связанные с получением пенсии по старости, инвалидности и др.);

3. Правоотношения, носящие срочный характер (правоотношения, связанные с получением пенсии по потере кормильца, пособия по временной нетрудоспособности и др.)

По целевому назначению правоотношения по социальному обеспечению подразделяются на:

1. Выплаты, компенсирующие временно утраченный заработок (пособие по временной нетрудоспособности, пособие по беременности и родам и др.);

2. Выплаты, носящие характер материальной поддержки граждан без учета их прежнего заработка (пособие женщинам, вставшим на учет в медицинскую организацию на ранних сроках беременности, пособие на погребение и др.).

По источнику финансирования правоотношения по социальному обеспечению классифицируются на:

1. Выплаты, гарантируемые федеральным законодательством (страховые пенсии, пособие по временной нетрудоспособности, пособие по беременности и родам, ежемесячное пособие по уходу за ребенком и др. Минимальный размер устанавливается на федеральном уровне, на региональном может быть увеличен);

2. Социальное обеспечение на уровне региона (устанавливается региональным законодательством).

По формам организации социального обеспечения правоотношения осуществляются в рамках:

– обязательного социального страхования;

– государственного социального обеспечения определенным контингентом граждан (за счет ассигнований из государственного бюджета).

Таким образом, исходя из вышесказанного, можно сделать следующие выводы:

1. Правоотношения по социальному обеспечению являются составной частью социальной защиты населения;

2. Источниками регулирования правоотношений по социальному обеспечению являются международные НПА, Конституция РФ, ряд федеральных законов, а также региональное законодательство;

3. Правоотношения по социальному обеспечению классифицируются по различным основаниям, но самой распространенным является деление правоотношений на материальные, процессуальные и процедурные.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Бакиева, Г. Р., Горазов, С. А., Баннова, А. В. Социальное обеспечение и его виды / Г. Р. Бакиева, С. А. Горазов, А. В. Баннова и др. // Экономика и управление. – 2022. – № 52 (290). – С. 345–347.

2. Галаганов, В. П. Организация работы органов социального обеспечения в Российской Федерации : учебник / В. П. Галаганов. – Москва : КноРус, 2022. – 153 с.

3. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (принята 4 ноября 1950 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – №2. – Ст. 163.

4. Европейская социальная хартия (принята в г. Страсбурге 3 мая 1996 г.) // Бюллетень международных договоров. – 2010. – № 4.

5. Конвенции о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) // Сборник международных договоров СССР. – № 1559-I. Выпуск XLVI. – 1993.

6. Конституция Российской Федерации : принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года ; в ред. от 14 марта 2020 г. // Официальный интернет – портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>. – 2020 г. – 04 июля.

7. О государственной социальной помощи : Федеральный закон от 17 июля 1999 г. №178-ФЗ ; в ред. от 1 июля 2024 г. // Собрание законодательства РФ.1999. – № 29. – Ст. 3699.

8. О социальной защите инвалидов в Российской Федерации : Федеральный закон от 24 ноября 1995 г. №181-ФЗ ; в ред. от 11 ноября 2023 г. // Российская газета. – №234. – 1995.

9. Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации : Федеральный закон от 15 декабря 2001 г. №167-ФЗ ; в ред. от 21 декабря 2024 г. // Парламентская газета. – № 238–239. – 2001.

## **СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО СОЦИАЛЬНЫМ СПОРАМ**

**Морозова Анна Алексеевна**, студентка 3 курса направления «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель: **Прокина Екатерина Васильевна**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Актуальность изучения правоприменительной практики по социальным спорам обусловлена возрастающей ролью социальной защиты в современном обществе, а также необходимостью обеспечения эффективной защиты прав граждан в сфере социальных отношений. Социальные споры, затрагивающие вопросы пенсионного обеспечения, социального страхования, предоставления социальных выплат и услуг, являются одной из наиболее распространенных категорий дел, рассматриваемых судами общей юрисдикции. Сравнительный анализ правоприменительной практики позволяет выявить тенденции в разрешении социальных споров, определить проблемные вопросы и разработать рекомендации по совершенствованию судебной практики и законодательства.

Социальные споры – это разногласия, возникающие между гражданами и органами государственной власти, органами местного самоуправления, организациями, наделенными отдельными государственными или иными публичными полномочиями, по вопросам реализации прав граждан на социальную защиту и социальное обеспечение. К социальным спорам относятся, в частности, споры о назначении и выплате пенсий, пособий, компенсаций, предоставлении социальных услуг, а также споры, связанные с установлением инвалидности и определением степени утраты трудоспособности.

Социальные споры подразделяются на:

1. Споры о пенсионном обеспечении. Включают в себя споры о назначении и перерасчете пенсий по старости, инвалидности, потере кормильца, за выслугу лет, а также споры о размере пенсионных выплат и порядке их индексации.

2. Споры о социальном страховании. Включают в себя споры о назначении и выплате пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам, уходу за ребенком, а также споры о страховых выплатах в связи с несчастными случаями на производстве и профессиональными заболеваниями.

3. Споры о предоставлении социальных выплат и услуг. Включают в себя споры о назначении и выплате социальных пособий, компенсаций, субсидий, а также споры о предоставлении социальных услуг гражданам, нуждающимся в посторонней помощи и поддержке.

4. Споры, связанные с установлением инвалидности и определением степени утраты трудоспособности. Включают в себя споры о признании гражданина инвалидом, установлении группы инвалидности, определении степени утраты профессиональной трудоспособности, а также споры о порядке проведения медико-социальной экспертизы.

Социальные споры рассматриваются судами общей юрисдикции в порядке гражданского судопроизводства. При этом, для данной категории дел характерны



определенные особенности, связанные с участием в процессе органов государственной власти и организаций, наделенных публичными полномочиями, а также с необходимостью защиты прав социально уязвимых категорий граждан.

Также стоит отметить, какими законами руководствуются суды при рассмотрении дел.

В спорах о пенсионном обеспечении суды, как правило, руководствуются положениями Федерального закона «О страховых пенсиях», Федерального закона «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации», а также иными нормативными правовыми актами, регулирующими пенсионные отношения. При этом, в судебной практике встречаются различные подходы к разрешению споров о включении в страховой стаж отдельных периодов работы, о размере заработной платы, учитываемой при расчете пенсии, а также о порядке индексации пенсионных выплат. Сравнение судебной практики в различных регионах позволяет выявить случаи неодинакового применения законодательства и сформулировать рекомендации по унификации судебной практики.

В спорах о социальном страховании суды руководствуются положениями Федерального закона «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством», Федерального закона «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний», а также иными нормативными правовыми актами, регулирующими отношения в сфере социального страхования. В судебной практике встречаются споры о правильности выдачи листков нетрудоспособности, о размере пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам, уходу за ребенком, а также споры о признании страхового случая связанным с несчастным случаем на производстве или профессиональным заболеванием. Сравнительный анализ судебной практики позволяет выявить случаи неправильного применения законодательства и сформулировать рекомендации по повышению эффективности защиты прав граждан в сфере социального страхования.

В спорах о предоставлении социальных выплат и услуг суды руководствуются положениями Федерального закона «О государственной социальной помощи», а также иными нормативными правовыми актами, регулирующими отношения в сфере предоставления социальных выплат и услуг. В судебной практике встречаются споры о правомерности отказа в назначении социальных пособий, компенсаций, субсидий, а также споры о качестве предоставления социальных услуг гражданам, нуждающимся в посторонней помощи и поддержке. Сравнительный анализ судебной практики позволяет выявить случаи нарушения прав граждан на социальную поддержку и сформулировать рекомендации по совершенствованию системы предоставления социальных выплат и услуг.

Так же как и везде в правоприменительной практике присутствуют насущные проблемы и вопросы, требующие решений.

Зачастую причиной возникновения социальных споров является неопределенность и противоречивость норм законодательства, регулирующего социальные отношения. Это приводит к различным толкованиям одних и тех же норм судами и органами государственной власти, что нарушает принцип равенства всех перед законом и судом. Решением данной проблемы является совершенствование законодательства, направленное на устранение неопределенностей и противоречий, а также принятие

разъяснений высших судебных инстанций по вопросам применения законодательства о социальной защите.

Также есть большая проблема с квалификацией судей и иных участников судопроизводства. Рассмотрение социальных споров требует от судей и иных участников процесса (представителей органов государственной власти, адвокатов) глубокого знания законодательства о социальной защите, а также понимания особенностей социальных отношений и потребностей социально уязвимых категорий граждан. Недостаточная квалификация может приводить к неправильному применению законодательства и нарушению прав граждан. Решением данной проблемы является повышение квалификации судей и иных участников процесса путем организации специализированных семинаров и курсов, а также разработка методических рекомендаций по рассмотрению социальных споров.

Еще одной проблемой является сложность и длительность судебного процесса. Рассмотрение социальных споров зачастую сопряжено со значительными временными затратами и бюрократическими процедурами, что создает дополнительные трудности для граждан, нуждающихся в социальной поддержке. Решением данной проблемы является упрощение судебного процесса, сокращение сроков рассмотрения дел, а также расширение возможностей для использования альтернативных способов разрешения споров (медиация, досудебное урегулирование).

#### ЛИТЕРАТУРА

1. О социальной защите инвалидов в Российской Федерации : Федеральный закон от 24 ноября 1995 г. № 181-ФЗ; в ред. от 29 октября 2024 г. // Собрание законодательства РФ. – 1995. – № 48.
2. О государственной социальной помощи : Федеральный закон от 17 июля 1999 №178-ФЗ (последняя редакция) // Собрание законодательства РФ. – 1999. – №29. – Ст. 1231
3. Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации: официальный сайт. – 2025. – URL: <https://rosmintrud.ru/docs/1281>. – Текст: электронный.
4. Сулейманова, Г. В. Право социального обеспечения : учебник / Сулейманова Г. В. – Москва : КноРус, 2023. – 315 с.

### ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

**Морозова Анна Алексеевна**, студентка 3 курса направления «Право и организация социального обеспечения».

Научный руководитель: **Харитоновна Мария Игоревна** преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Исполнительное производство, являясь заключительной стадией арбитражного процесса, играет ключевую роль в обеспечении реальной защиты нарушенных прав и законных интересов взыскателя. Его эффективность напрямую влияет на доверие к судебной системе и стабильность экономических отношений.

Правовое регулирование исполнительного производства в арбитражном процессе осуществляется на основе Конституции Российской Федерации, Федерального закона от 02.10.2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (далее – Закон об исполнительном производстве), Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (далее – АПК РФ), Федерального закона от 21.07.1997 № 118-ФЗ «О судебных приставах» и других федеральных законов и нормативных правовых актов. Закон об исполнительном производстве является основным нормативным актом, определяющим

порядок и условия принудительного исполнения судебных актов, актов других органов и должностных лиц. АПК РФ содержит нормы, регулирующие выдачу исполнительных листов, приостановление и прекращение исполнительного производства, а также другие вопросы, связанные с исполнительным производством в арбитражном процессе. Федеральный закон «О судебных приставах» определяет правовой статус, полномочия и порядок деятельности судебных приставов-исполнителей.

Исполнительное производство в арбитражном процессе проходит через несколько последовательных стадий. Первая стадия – возбуждение исполнительного производства, которая начинается с предъявления исполнительного листа в службу судебных приставов и вынесения судебным приставом-исполнителем постановления о возбуждении исполнительного производства. На этой стадии должнику устанавливается срок для добровольного исполнения требований исполнительного документа, обычно составляющий пять дней. Вторая стадия – подготовка к принудительному исполнению, на которой судебный пристав-исполнитель направляет запросы в различные органы и организации для получения информации об имуществе должника, выносит постановления о розыске должника, его имущества, а также о совершении иных исполнительных действий. Третья стадия – принудительное исполнение, которая включает обращение взыскания на денежные средства должника, находящиеся на счетах в банках и иных кредитных организациях, обращение взыскания на иное имущество должника (движимое и недвижимое имущество, ценные бумаги, имущественные права), реализацию имущества должника на торгах, а также исполнение неимущественных требований. Заключительной стадией является окончание исполнительного производства, которое происходит в случае фактического исполнения требований исполнительного документа, возвращения исполнительного документа взыскателю по основаниям, предусмотренным законом, или прекращения исполнительного производства по основаниям, предусмотренным законом.

Участниками исполнительного производства в арбитражном процессе являются взыскатель, должник, судебный пристав-исполнитель и арбитражный суд. Взыскатель – это лицо, в пользу которого выдан исполнительный документ. Должник – это лицо, обязанное исполнить требования исполнительного документа. Судебный пристав-исполнитель – это должностное лицо, осуществляющее принудительное исполнение требований исполнительного документа. Арбитражный суд выдает исполнительные листы, рассматривает заявления о приостановлении и прекращении исполнительного производства, а также другие вопросы, связанные с исполнительным производством. В исполнительном производстве также могут участвовать иные лица, такие как переводчики, специалисты, оценщики, понятые, представители сторон и другие лица.

Исполнительное производство в арбитражном процессе имеет ряд особенностей, обусловленных спецификой арбитражного судопроизводства и характером рассматриваемых споров. Во-первых, субъектами споров в арбитражном процессе являются юридические лица и индивидуальные предприниматели, что обуславливает особенности взыскания имущества и денежных средств с должников. Во-вторых, арбитражные споры, как правило, имеют экономический характер, что требует от судебных приставов-исполнителей знания особенностей финансовой и хозяйственной деятельности должников. В-третьих, сроки исполнительного производства в арбитражном процессе, как правило, более сжатые, чем в гражданском процессе. В-четвертых, в арбитражном процессе широко применяются обеспечительные меры, направленные на обеспечение исполнения будущего судебного акта.

Несмотря на наличие развитой правовой базы, исполнительное производство в арбитражном процессе сталкивается с рядом проблем, снижающих его эффективность. Одной из основных проблем является недостаточная эффективность работы судебных приставов-исполнителей, обусловленная низкой квалификацией, большой загруженностью, отсутствием мотивации и коррупцией. Другой проблемой является сокрытие должниками имущества и денежных средств, что затрудняет исполнение судебных актов. Также существует проблема недостаточного взаимодействия между службой судебных приставов и другими органами, и организациями, что затрудняет получение информации об имуществе должника. Длительность и сложность процедуры реализации имущества должника также являются серьезной проблемой, приводящей к затягиванию исполнительного производства. Наконец, недостаточное правовое регулирование отдельных вопросов исполнительного производства, в частности вопросов обращения взыскания на имущественные права должника и вопросов ответственности должника за неисполнение требований исполнительного документа, также снижает эффективность исполнительного производства.

Для повышения эффективности исполнительного производства в арбитражном процессе необходимо реализовать комплекс мер, направленных на решение существующих проблем. Во-первых, необходимо повысить квалификацию и мотивацию судебных приставов-исполнителей путем проведения регулярного обучения, повышения заработной платы и стимулирования их работы. Во-вторых, необходимо усилить контроль за деятельностью судебных приставов-исполнителей со стороны вышестоящих органов и общественности. В-третьих, необходимо совершенствовать систему розыска имущества и денежных средств должников путем создания единой информационной базы данных об имуществе должников и расширения полномочий судебных приставов-исполнителей по розыску имущества и денежных средств должников. В-четвертых, необходимо упростить процедуру реализации имущества должника путем упрощения процедуры оценки и реализации имущества должника и сокращения сроков проведения торгов. В-пятых, необходимо совершенствовать правовое регулирование отдельных вопросов исполнительного производства путем четкого урегулирования вопросов обращения взыскания на имущественные права должника и вопросов ответственности должника за неисполнение требований исполнительного документа. В-шестых, необходимо развивать институт частных судебных приставов, что может способствовать повышению конкуренции в сфере исполнительного производства и повышению качества предоставляемых услуг. В-седьмых, необходимо использовать современные информационные технологии для автоматизации многих процессов и повышения эффективности работы службы судебных приставов.

В заключение следует отметить, что исполнительное производство является неотъемлемой частью арбитражного процесса, и его эффективность имеет решающее значение для защиты прав и законных интересов взыскателей и обеспечения стабильности экономических отношений. Решение проблем, существующих в сфере исполнительного производства, требует комплексного подхода, включающего совершенствование правового регулирования, повышение квалификации и мотивации судебных приставов-исполнителей, использование современных информационных технологий и развитие института частных судебных приставов. Только в этом случае можно обеспечить реальное исполнение судебных актов и повысить доверие к судебной системе. Дальнейшее совершенствование исполнительного производства в арбитражном процессе должно быть направлено на обеспечение баланса интересов взыскателя

и должника, соблюдение законности и справедливости при принудительном исполнении судебных актов, а также на повышение эффективности и оперативности работы службы судебных приставов.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.; в ред. от 06 октября 2022 г. // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>. – 2022 г. – 06 октября.
2. Об органах принудительного исполнения Российской Федерации : Федеральный закон от 21.07.1997 г. № 118-ФЗ; в ред. от 08 августа 2024 г. // Собрание законодательства РФ. –1997. – № 30. – С. 3590.
3. Исполнительное производство : Учебник / К. Л. Брановицкий, Д. В. Бурачевский, В. В. Долганичев и др.; под общ. ред. В. В. Яркова. Москва : Статут, 2024.
4. Малешин Д. Я. Исполнительное производство : Учебное пособие. – Москва : Статут, 2023.

#### УСЛОВИЯ И ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ТОЛЕРАНТНОСТИ В СОЦИУМЕ

**Муругов Станислав Сергеевич**, студент 1 курса направления подготовки «Юриспруденция»  
Научный руководитель: **Никишова Наталья Валерьевна**, к. ф. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Понятие «толерантность» было введено в научный оборот в XVIII веке. Несмотря на то, что освоение толерантности было начато еще в новоевропейской философии, ее формирование и реализация в общественной жизни значительно различались в зависимости от конкретных социально-исторических факторов.

Толерантность присуща европейской культуре с древнейших времен. Она присутствовала в латентной форме еще с Античности, так или иначе, находя выражение в социальных феноменах, в мироощущении, в проявлениях секуляризма в позднем Средневековье и в гуманизме Возрождения. Словом, начатая в Новое время работа по теоретическому освоению толерантности уже базировалась на некоем фундаменте. Толерантность проявляла себя в произведениях искусства, в развитии практик управления обществом и государством, в изменениях правовых систем. По мере эволюционирования общественных практик, развития институтов власти и гражданского общества, усиления тенденций перехода к рыночной экономике потребовалось новое, адаптированное понимание толерантности. В частности, при развитии рыночных отношений, демократизации политической жизни происходит переход от понимания толерантности как безразличия к толерантности как ориентации на иного, на сотрудничество с ним. В свою очередь усиление влияния толерантности расширило полномочия гражданского общества. Однако именно эти изменения стали основой будущей деформации толерантности. Дело в том, что до определенного этапа развития толерантности расширение ее границ было полезно для общества, оправданно. Но наступил момент, когда границы толерантности, применимости этой ценности были расширены до такой степени, что общество столкнулось с отчуждением и деформацией толерантности. Толерантность стала отождествляться с неким идеалом политического и правового устройства, теряя свою самобытность и идентичность как ценность. При этом сегодня, даже с учетом деформации толерантности, не представляется возможным отказаться от нее, как предлагают некоторые философы. Толерантность представляет собой некую основу, несущую конструкцию сложившейся на сегодняшний день социальной системы. Необдуманый отказ от толерантности приведет к усиле-

нию кризисных явлений в различных социальных институтах, способен спровоцировать социальный коллапс. Именно поэтому требуется переосмысление толерантности в новых теориях.

При проведении анализа роли толерантности в русской философии следует понимать, что термины «терпимость» и «толерантность» имеют определенные различия. В русской философии термин «толерантность» практически не использовался, предпочтение отдавалось термину «терпимость», что требует особого внимания в работе с категориальным аппаратом. Осмысление толерантности в русской философской мысли проходило особым, отличным от западноевропейского путем. Изначально наметившаяся в форме права на дискуссию, полемику, впоследствии толерантность стала пониматься как терпимость к иному. Однако эта терпимость имела весьма узкие границы применимости. В частности, практически во всех концепциях русских философов толерантность применима лишь к тем, кто сам стремится к сотрудничеству, желает сделать мир лучше, выражает готовность меняться для этого. Данное обстоятельство обусловлено тем, что в русской философии терпимость не просто является категорией этики или философии права, но тесно связана с решением более значительных, метафизических задач. Такое понимание, с одной стороны, указывает на онтологическую значимость толерантности, чего, как правило, лишена западная философская мысль, но с другой стороны, расширение границ ее применимости приводит к размытию сути данного понятия. Это затрудняет использование его при формировании системы права, пенитенциарной системы, обеспечении поддержки политических социальных институтов у населения. Вместе с тем многие из идей, высказанных русскими философами, значительно опередили западные концепции толерантности. Однако, не будучи оформленными в отдельные полноценные теории, идеи русских философов в области толерантности оказались в некой изоляции. На первый план выходили метафизические проекты, глобальные теории, а толерантность оставалась в тени. Однако, несмотря на это, можно сделать вывод о значительном вкладе русских философов в разработку теории толерантности и о наличии категории толерантности в русской культуре, пусть и в другой, по отношению к западному пониманию, форме [3].

Несмотря на долгую историю научно-философского осмысления концепции «толерантность» в современной российской и зарубежной науке до сих пор не представлено единого понимания дефиниционной сущности данной концепции.

Анализ существующих подходов к определению толерантности позволяет обозначить две позиции на ее суть. Толерантность, во-первых, можно рассматривать как конечный результат развития «идеального» общества – состояния гармонии и баланса; такая толерантность, указывает Н. И. Фатиев, «как бы растворена в идеальном состоянии социума, которого хотелось бы достичь адептам современной европейской культуры» [4, с. 68]. Безусловно, сама мысль о существовании максимально толерантного общества представляется утопичной, в связи с чем критики данной позиции констатировали несколько иной подход к рассмотрению толерантности. Итак, во-вторых, толерантность есть принцип или инструмент предупреждения или разрешения социокультурных конфликтов.

В качестве классических интерпретаций толерантности сегодня принято считать определения, представленные в тексте Декларации принципов толерантности ЮНЕСКО от 1995 г. [1], где толерантность понимается как: (1) уважение, принятие и признание многообразия культур, форм самовыражения и способов бытия человека; (2) гармония при наличии различий; (3) моральный долг, политическое и юридиче-

ское требование, способствующее предотвращению развития нетерпимости как «культуры войны»; (4) ответственность за соблюдение прав человека, поддержания плюрализма, демократии и верховенства закона; отказ от догматизма и абсолютизма.

Крайне важным в позиции ЮНЕСКО по данному вопросу является условие о том, что толерантность не может быть пассивной, она должна представлять собой выражение активной политической и гражданской позиции; толерантность не может возникать сама по себе и продолжать существовать «в вакууме» – она является результатом планомерных и систематических усилий отдельных личностей, социальных групп, государств и правительств, мировой общественности. Исходя из этого можно выделить две характеристики толерантности – активность и публичное проявление.

Основными условиями формирования толерантности в социуме выступают:

- Создание гуманистической среды. Она должна способствовать формированию навыков бесконфликтного общения среди людей из разных национальных, культурных, конфессиональных и социальных слоев общества.
- Благоприятное психологическое развитие личности. Необходимо, чтобы ребенок усвоил необходимые умения и навыки эффективного общения и взаимодействия с другими людьми.
- Активное обучение. Оно должно быть направлено на развитие коммуникативных умений, навыков сотрудничества и конструктивного преодоления конфликтов.
- Освоение демократических механизмов. Это касается организации учебного процесса и общения учеников друг с другом и с учителем.
- Пропаганда толерантности в медиа. Средства массовой информации должны отражать разнообразие и публиковать материалы, способствующие пониманию и уважению.
- Создание пространств для взаимодействия. Общественные места, такие как парки, культурные центры и музеи, могут быть местами, где разные группы могут встречаться и обмениваться опытом.
- Пример от лидеров. Лидеры во всех сферах жизни могут служить примером толерантности своим действиям и словам [2].

Однако современные реалии показывают нам не позитивные тенденции в развитии концепции толерантности, а ее постепенную деформацию, обусловленную происходящими в обществе процессами. К. К. Фидарова, С. В. Калабекова и В. Г. Амирханян в своей работе [5] выделили следующие основные факторы формирования толерантности:

1. Массовизация культуры, которая привела к тому, что в политическую жизнь приходят представители масс и оказывают на нее значительное влияние, хотя они во все и не заинтересованы ни в политике, ни в какой-либо деятельности вообще;

2. Развитие медиатехнологий, что привело к увеличению потоков информации, направленных на индивида, зачастую не подготовленного к подобному давлению извне. Медиа за счет своего повсеместного распространения и внедрения стали идеальной средой для транслирования информации и осуществления коммуникаций, следствием чего стало появление так называемых «клипового сознания» и «клиповой культуры». Применительно к толерантности это сыграло, безусловно, губительную роль. В рамках клипового сознания произошел разрыв между ответственностью, свободой и толерантным отношением к отклоняющемуся поведению. Подобный разрыв вызвал в массах искаженное, деформированное понимание толерантности как вседоз-



воленности или даже слабости субъекта толерантности, что не имеет ничего общего с исконным значением данного термина;

3. Кризис классических институтов социума, что связано с фундаментальными изменениями в самой «ткани» социальной реальности, диалектически связанных с общими тенденциями изменений в мировом сообществе. В рамках сложившегося плоского, сжатого мира, ключевыми характеристиками которого являются гибкость, текучесть, ускорение и усложнение коммуникативных процессов, усиление взаимного влияния компонентов социальной системы друг на друга, классические ценности и социальные институты оказываются неспособными к столь быстрым трансформациям, не являются достаточно гибкими для приспособления к новым условиям социального бытия.

Таким образом, мы можем констатировать, что такие факторы, как усиление напряженности между социальными группами, политические и экономические кризисы, военное положение и многие другие параметры социальной системы, оказывают значительное влияние не только на формирование, но и на возможность практического применения толерантности для решения поставленных задач. Парадокс ситуации состоит в том, что зачастую именно толерантное отношение к иному является одним из начальных пунктов преодоления кризисных явлений в социуме. При этом кризисные явления, как правило, выступают тем негативным фактором, который снижает уровень толерантности в обществе и не дает ей функционировать и реализовываться в полной мере. Из-за этого негативные последствия продолжают множиться, а степени толерантного отношения между субъектами – снижаться.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Декларация принципов терпимости, утвержденная резолюцией 5.61 Генеральной конференции ЮНЕСКО 16 ноября 1995 года // – URL: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/declarations/toleranc.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/toleranc.shtml)
2. Еремеев, А. Е. Толерантность как фактор стабильности современного общества / А. Е. Еремеев, А. А. Захарова // Развитие науки и практики в глобально меняющемся мире в условиях рисков : Сборник материалов X Международной научно-практической конференции, Москва, 25 апреля 2022 года / Редколлегия: Л.К. Гуриева, З.Ш. Бабаева [и др.]. – Москва : Алеф, 2022. – С. 64–68.
3. Тихонова, С. В. Толерантность как социокультурный феномен. Социальные аспекты толерантности и интолерантности в современном российском обществе / С. В. Тихонова // Социально-гуманитарные знания. – 2023. – № 1. – С. 19–23.
4. Фатиев, Н. И. Понимание толерантности / Н. И. Фатиев // Вестник ЛГУ им. А. С. Пушкина. – 2019. – № 2. – С. 67–74.
5. Фидарова, К. К. Формирование толерантности в социуме: условия и факторы / К. К. Фидарова, С. В. Калабекова, В. Г. Амирханян // Этносоциум и межнациональная культура. – 2023. – № 9(183). – С. 105–114.

#### МОЛОДЕЖНЫЕ ГРУППИРОВКИ 80-Х СКВОЗЬ ПРИЗМУ СОВРЕМЕННОСТИ

**Панакшева Светлана Ивановна**, студентка 4 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Ямбушев Фаиль Шамильевич**, к. ю. н., доцент

*Саранский кооперативный институт(филиал) РУК*

1980-е годы – это эпоха, отмеченная в разных странах своими особенностями, как в экономическом, политическом, так и в социальном, культурном развитии. В Советском Союзе эта эпоха была отмечена тем, что стремительно слабеющая экономика и быстрый рост товарного дефицита, привели к тому, что многие люди искали аль-



тернативные способы заработка, а усиление недовольства населения, резкое падение уровня жизни и нарастающее недоверие к государству, способствовали формированию различных социальных групп, которые заполняли вакуум власти.

Молодежные группы в России – это явление, имеющее глубокие корни в истории страны, претерпевало значительные изменения на протяжении долгих лет. С формированием новых социальных, экономических и культурных реалий на постсоветском пространстве, начали активно формироваться молодежные группы, как реакция на сложные процессы, происходящие в обществе.

В 80-е годы в Советском Союзе молодежные группы начали формироваться на фоне социальных и политических изменений, связанных с внедрением политики перестройки и гласности.

Советская молодежь оказалась на стыке двух миров: традиционного социалистического строя и открывающегося капиталистического. Идеалы и ценности, хлынувшие в нашу страну из Запада, способствовали формированию различных социальных групп, каждая из которых стремилась найти свое место в обществе [1, с. 44].

Это была эпоха, когда молодое поколение, подвергнувшееся влиянию западной культуры, стало активно выражать свои чувства и идеи через музыку, искусство, моду и альтернативный образ жизни. Этот период стал временем, когда молодежь начала искать новые способы самовыражения и объединения вокруг общих интересов, что в итоге привело к образованию различных молодежных групп.

Одним из значительных факторов, способствующих росту молодежных движений, стало изменение общественного климата. Политика гласности привела к большему уровню открытости и свободе слова. Молодежь начала задавать вопросы, которые ранее считались табуированными. Они искали новые интересы и возможности для самовыражения, что способствовало формированию различных субкультур.

Музыка сыграла ключевую роль в формировании молодежных групп 80-х годов. Рок и панк-музыка, пришедшая из-за границы, вдохновляла молодежь на создание собственных музыкальных коллективов. Этот период стал временем рождения таких легендарных групп, как «Кино», «Аквариум», «Алиса» и многих других, чьи песни стали гимнами для молодежи, ищущейся новой свободой и открывающимися возможностями.

Для многих молодых людей музыка стала катализатором социальных изменений. Группы, которые выступали на сценах клубов и студенческих праздниках, обращались к злободневным темам – любви, дружбы, борьбы с советской системой и социальной несправедливости. Они не боялись поднимать вопросы, которые ранее оставались за пределами открытого обсуждения.

Слова и мелодии способствовали формированию у молодежи свободной от советской идеологии идентичности. В то время как традиционная советская культура часто ограничивалась пропагандой и цензурой, новые музыкальные направления позволяли молодым людям искать себя в многообразии эмоций и идей. Такие прорывные группы затрагивали темы экологии и человеческого достоинства, открывая глаза на проблемы, беспокоившие общество.

Нельзя забывать и о роли зарубежной музыки в становлении альтернативных взглядов у молодежи. Западные рокеры и панки стали символами свободомыслия, и их влияние чувствовалось не только в музыкальных текстах, но и в стиле жизни [2, с. 33]. Подражая своим кумирам, молодые люди создавали свои субкультуры, иссле-

дую новые образы и идеи. Внедрение новых стилей приняло множество форм – от одежды до манеры поведения.

Параллельно с ростом популярности рок-музыки в стране стали появляться неофициальные концерты и фестивали, на которых молодые музыканты могли выступать без страха быть осужденными или подвергнутыми цензуре.

Не менее интересным аспектом стало появление неформальных уличных групп. Экономические и социальные трудности, толкали молодежь на агрессивирование своих эмоций и чувств, что проявлялось в уличных стычках и баталиях. Это создавало конфликтные ситуации как с правоохранительными органами, так и в среде самих участников групп. Именно за криминально ориентированными группами молодежи и закрепилось в обществе название «группировка» (конторы, бригады и т. п.).

Молодежные группировки часто имели иерархическую структуру, где существовали лидеры и подчиненные. Они занимались различными видами преступной деятельности: от уличных грабежей и наркоторговли до мелких мошенничеств. Часто такие группы идеализировали себя, что помогало им сплотиться и сформировать, как они считали, свою идентичность.

Увлечение спортом, а особенно силовыми и боевыми его видами, привлекало внимание молодежи и сплачивало их в группировки. Однако нередко это увлечение превращалось в агрессивные хулиганские выходки и иные противоправные деяния, что приводило к образованию уличных банд.

Образование таких группировок часто обуславливалось желанием молодежи найти свое место в обществе, защитить себя и своих друзей. Безработица и отсутствие перспектив побуждали молодых людей искать выходы на улице, где они могли бы проявлять себя. Подобные группы создавали собственные правила и идеалы, позволяя их участникам чувствовать себя частью чего-то большего, чем индивидуальные достижения.

Тем не менее, деятельность уличных группировок вызывала противоречивые мнения в обществе и среди правоохранительных органов. С одной стороны, такие объединения часто ассоциировались с агрессией и хулиганством, что приводило к увеличению конфликтов и насилия на улицах городов. С другой стороны, многие видели в них возможность для молодежи найти увлечение и избавиться от бесцельного существования. Эти противоречия порождали множество дискуссий о влиянии этих групп на общество.

Некоторые из группировок пытались позиционировать себя как защитников своей территории, входя в конфликты с другими группировками. Это приводило к росту насилия и криминального поведения, связанных с борьбой за влияние и авторитет. Правоохранительные органы, в свою очередь, реагировали на такие ситуации жесткими мерами, что часто только усугубляло конфликт.

Характерными чертами значительного числа уличных группировок в СССР и России были формальная иерархия, жесткая возрастная стратификация, строгое разделение ролей и функций, обязательные сборы членов, собрание «дани» и вкладов в общий денежный фонд, участие в групповых драках, воспроизводство тюремных норм и ценностей, нетерпимость к представителям других молодежных культур, сексизм, запрет своим членам потреблять алкоголь и наркотики.

В подавляющем большинстве случаев группировки были мужскими сообществами, девушки не участвовали в их основной деятельности и не были их полноправными членами. Участников группировок отличал простой внешний вид: тело-

грейки, шерстяные шапки, боты на резиновой подошве с войлочным или фетровым верхом, олимпийки, спортивные штаны; короткие стрижки. Наиболее распространенным самоназванием участников группировок было и остается слово «пацаны». Термин «гопники» был внешним негативным обозначением участников группировок и ими самими, как правило, не принимался.

Потеря воспитательной функции государства, вызванная экономическими и политическими кризисами, создала благодатную почву для формирования организованной преступности. В условиях нестабильности миллионы людей стали чувствовать себя беззащитными и одинокими, что способствовало росту дезадаптации молодежи.

Усложнение социально-экономических условий в стране увеличивало уровень безработицы и социальной напряженности. Молодежь оказалась в ситуации, когда выбор между легальным заработком и криминальной деятельностью стал не просто сложным, а зачастую невозможным. Вместо возможностей для самореализации молодые люди получали лишь мизерные шансы на трудоустройство с достойным заработком или хорошее образование [3, с. 32].

Молодежь оказалась перед лицом кризиса идентичности, не имея ясных ориентиров и целей. Вакуум идеалов заполнили крайне негативные модели поведения, которые пропагандировались как в средствах массовой информации, так и в окружении сверстников. Группировки привлекали подростков, обещая им чувство принадлежности, защиту и возможность заработать деньги.

Преступные группировки активно использовали методы агрессивной вербовки, подкупая молодых людей материальными благами или обещая защиту. Таким образом, подростки становились частью этих группировок, что, в свою очередь, обеспечивало непрерывность их существования и рост.

Криминальные группировки внедряли в сознание молодежи нормы криминальной культуры, что кардинально меняло восприятие молодыми людьми законов и моральных ориентиров. Стремление заработать «легкие» деньги любыми способами заменявших идеи честного труда и образования как основ жизни.

Несмотря на негативное восприятие, стоит отметить, что многие из этих группировок также занимались благотворительностью и организовывали различные акции, направленные на улучшение своего района. Они могли проводить спортивные соревнования или организовывать мероприятия, способствующие сплочению молодежи и созданию позитивной атмосферы в обществе.

Спортивные молодежные группировки представляют собой многогранное явление, которое отражает сложные социальные процессы и проблемы. В то время как некоторые представители этих групп оказываются вовлеченными в криминал, другие стремятся создать положительный имидж и использовать свои увлечения для улучшения жизни в своем сообществе.

Современные молодежные группы, которые активно используют социальные сети и платформы для общения, напоминают сообщества 80-х, но уже в цифровом формате. Они создают свои собственные субкультуры и различаются по своим интересам, целям и платформам, на которых взаимодействуют. Это могут быть группы, объединяющие людей по интересам в музыке, спорте, искусстве, а также активистские сообщества. В отличие от молодежных групп 80-х, которые часто собирались физически, сегодня молодые люди в основном общаются в онлайн-пространствах.

В современном мире цифровые платформы позволяют молодым людям легче находить единомышленников. Группы по интересам, такие как геймерские сообще-

ства, фанаты аниме или любители определенных музыкальных направлений, объединяются на платформах, и это создает уникальные сообщества, где молодые люди могут свободно выражать свои идеи и творчество.

Социальные сети играют важную роль в формировании самоидентификации молодежи. Молодые люди могут экспериментировать со своим образом, делиться личными историями и находить поддержку в своих группах. Этот процесс напоминает атмосферу 80-х, когда молодежные субкультуры также становились пространством для самовыражения и поиска своего места в мире.

В отличие от 80-х, когда молодежные протесты были в основном локальными, современные сети позволяют быстро распространять идеи на широкие массы людей.

Однако с развитием этих цифровых сообществ пришли и новые вызовы. Кибербуллинг стал серьезной проблемой, влияющей на настроение и психическое здоровье молодежи. Тем не менее, многие из этих групп работают над созданием безопасного пространства, где участники могут делиться своими переживаниями и получать поддержку.

Так же еще одной из самых серьезных является потеря приватности. Молодежь часто делится личной информацией, что может привести к различным рискам. Также значительное количество времени, проведенное в сети, может негативно сказаться на психическом здоровье – включая тревожные расстройства и депрессию.

Таким образом, современные молодежные группы в цифровую эпоху продолжают наследие молодежной культуры 80-х, адаптируя его к новым условиям. Используя социальные сети как платформу для общения и самовыражения, молодые люди создают динамичные и разнообразные сообщества. Важно осознавать как положительное, так и отрицательное влияние цифровой среды на молодежь, чтобы сформировать здоровую культуру.

В заключение можно сказать, что современные молодежные группы выглядят значительно иначе, чем их предшественники из 80-х, но принцип самовыражения, поиска единомышленников и обсуждения важных вопросов остается неизменным. Используя цифровые платформы для общения, идеи и культурные тренды быстро распространяются, создавая новые сообщества и возможности.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Громова, Н. А. Социальные изменения и молодежные движения 1980-х годов / Н. А. Громова. – Москва : Наука. – 2023. – С. 43–46.
2. Мартынова, Е. В. Музыка и молодежная культура: от СССР до настоящего времени / Е. В. Мартынова. – Хабаровск : Дальневосточное издательство. – 2022. – С. 32–35.
3. Сидоров, А. Н. Социология молодежи: теории и практики / А. Н. Сидоров. – Москва : Политическая энциклопедия, – 2023. – С. 31–33.

### ВИРТУАЛЬНЫЕ ЦЕННОСТИ КАК ПРЕДМЕТ ПРЕСТУПНЫХ ПОСЯГАТЕЛЬСТВ

**Потемкина Эвелина Владимировна**, студент 1 курса направления «Юриспруденция»  
Научный руководитель: **Авдошкин Александр Анатольевич**, преподаватель  
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Развитие индустрии компьютерных игр в последние 35 лет происходит очень стремительно. Постепенная цифровизация общества, переход от реальных развлече-

ний к виртуальным, заставляет законодателей множества развитых стран задуматься о разработке правовых норм, которые бы устанавливали границы дозволенного в рамках правового поля.

Такие развлечения приносят много удовольствия и при этом очень доступны для населения. Будь то простейшие «Кликеры» на смартфоне или масштабные «AAA проекты», которые запускаются лишь на дорогостоящих компьютерах, пользователь имеет множество вариантов проведения досуга в зависимости от своих возможностей и финансового состояния. При этом играть можно, где и когда угодно: в перерывах на работе, на природе, в транспорте или лежа на диване. Постепенный переход социальной жизни в виртуальную реальность, несомненно, отразился на общественном сознании населения.

В то же время появляются сразу несколько вопросов, касающихся правового регулирования. Во-первых – авторское право. С уверенностью можно сказать, что компьютерные игры совмещают в себе сразу несколько отраслей искусства: например, художественные изображения, 3D модели, объекты искусства, аудио произведения или общий визуальный дизайн, должны соблюдаться исключительные права автора свои произведения, даже без непосредственной регистрации. [п.4 ст. 1259 Гражданского кодекса Российской Федерации – далее ГК РФ]. Обычно студии разработки отдают свои работы на аутсорсинг, сохраняя при этом за авторами их права. Конкретно в России это регулируется ст. 1295 ГК РФ «Право на служебное произведение». То есть во время сдачи работы художники или иные лица выполняют свои трудовые обязанности и при этом «делят» право на результат с работодателем, сохраняя за собой исключительное право. Также возможно использование уже готовых произведений в своих играх, особенно это заметно в музыкальном сопровождении.

Существует возможность использовать произведения народного творчества или перешедшие в общественное достояние. При этом не возникает никаких правовых проблем в связи с их свободным распространением [ст. 1282 ГК РФ].

С другой стороны, существует использование произведений при помощи приобретения лицензии или заключения лицензионного договора. Как уже было сказано, игры совмещают в себе множество объектов авторского права, в законодательстве существует понятие сложного произведения, конкретно компьютерная игра попадает под категорию мультимедийного продукта [ст. 1240 ГК РФ].

Наиболее актуальна проблема незаконного использования игровых продуктов нелегальным способом. В современных реалиях это явление называется «Пиратство». В России при скачивании файлов исключительно для личного пользования через такие файлообменники как: «MediaGet», «Qbit torrent», «uTorrent» рядовому пользователю никакого наказания не предусмотрено, законодатель может выделить лишь факт распространения, которое повлекло за собой убытки малого или крупного размеров, которые регулируются разными отраслями права: административного [7.12 Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях] и уголовного [146 Уголовный кодекс Российской Федерации – далее УК РФ]. Привлечь к такой ответственности очень затруднительно из-за отсутствия специальных служб и методов, контролирующих в полной мере интернет-трафик. Учитывая популярность скачивания пиратских файлов, и отсутствие материальных норм, наказывать каждого пользователя нецелесообразно и дорогостояще.

Если обратить взгляд на судебную практику других стран, то в Германии за использование торрент-файлов в личных целях ответственность не установлена, но при

этом малейшее распространение файлов наказывается огромными штрафами, а при особо крупной раздаче – вплоть до лишения свободы. Япония в этом направлении отличается жестокостью наказания – за использование нелегальных игровых продуктов даже без цели распространения, наказывается лишением свободы. Причем программы для обмена файлов устроены так, что при скачивании, одновременно происходит и раздача, поэтому граждане, даже не имея цели распространения, попадают в группу риска уголовной ответственности.

В связи со сложившейся обстановкой в мировом сообществе, Россия находится под огромным количеством санкций и ограничений, это затронуло и сферу игровой индустрии. Прошли те времена, когда компьютерные игры считались развлечением исключительно для детской аудитории.

По сути, присутствие множества предложений на рынке вынуждает разработчиков искать пути продажи своего продукта, при этом гарантируя правовую безопасность. Что касается потребителей, то создание удобной площадки для реализации игр и программ упростило бы покупку и продажу игр и игровых ценностей. С одной стороны, площадка, выступая посредником между двумя сторонами, обеспечивает успешное заключение сделок, а с другой – покупатель и продавец остаются защищены от мошенничества или дезинформации. Площадки по продаже игр и игровых ценностей зачастую включают в себя множество опций: общение, реализация, обратная связь, акции и события сообществ, все это образует «Игровую экосистему».

Старшее поколение может сказать, что траты больших сумм на игры – глупость. Но если рассмотреть этот вопрос с другой точки зрения, то мы получим бизнес невероятных масштабов. По данным исследовательской фирмы DFC Intelligence в мире более 3,1 млрд геймеров, это около 40 % населения планеты. Рынок игр в последнее десятилетие испытывает значительный подъем, а с условием цифровизации общества, такая тенденция сохранится и далее. Игровые ценности сейчас не просто «пиксели на экране» – это товары, подлежащие регулированию, соответственно, имея с них прибыль, гражданин обязан уплатить налог.

Например, в популярнейшей на территории СНГ игре «Counter Strike 2» игровые предметы могут стоить до нескольких миллионов рублей, со временем цена на них неизбежно повышается. Одновременно с этим повышается риск мошенничества с целью перепродажи ценностей. В нашей стране такие преступления квалифицируются по статье 159.6 УК РФ. Но во всех игровых сервисах ведет свою активную деятельность служба поддержки. Пользователям сначала стоит обратиться с заявлением к администрации проекта, а уже после, если вопрос не был решен, идти в правоохранительные органы для возбуждения уголовного дела. Многие жертвы мошенников не имеют глубоких знаний о своих правах из-за низкого уровня правового сознания, поэтому обращений по этим типам преступлений крайне мало. Считаю, что игровым площадкам следует расширять правовой кругозор пользователей и разъяснять возможные действия в случае правонарушений.

При запуске большинства компьютерных игр пользователь обязан согласиться с правами пользования или же лицензионным соглашением. Особенность его состоит в том, что продукт выдается на бессрочное пользование, а не во владение, владельцы продукта могут в любой момент отобрать право пользования, при нарушении правил, прописанных в соглашении. Но, как показывает практика, читают это соглашение единицы, из-за этого можно прописать некоторые сомнительные пункты. Например, 1 апреля 2010 года британский интернет-магазин GameStation внес в пользовательское

соглашение пункт, согласно которому покупатель отдавал свою душу в вечное пользование магазину. При этом можно было отказаться от этого, нажав на определенный пункт в соглашении. Но 88 % пользователей согласились на эти условия, что еще раз показывает небрежное отношение к заключению договоров. Хотя это и было создано ради шутки, с нарушением конституционных прав человека, но, при правильном подходе, можно навязать невыгодные условия, и непрофессионалу в юридических вопросах очень легко попасться в такую ловушку. Предлагаемое мной решение – сохранение сути лицензионного соглашения и придания ему более сокращенного и понятного вида ради большей доступности пользователям. Документы, устанавливающие права и обязанности не то, чем стоит пренебрегать и пропускать мимо своего внимания.

В связи с массовыми ограничениями иностранных ресурсов по требованиям Роскомнадзора и обилием санкций, наложенных на игровые площадки, игроки вынуждены искать обходные меры для приобретения товаров. Игровая экосистема «Steam», являясь популярнейшей во всем мире, ограничила методы пополнения баланса кошелька, с которого можно купить игры и игровые ценности. Одновременно появилось множество сервисов пополнения, от более-менее официальных: через мобильных операторов или на данный момент недействующего банка «Qiwi», до частных сайтов, с сомнительными гарантиями. Именно вторую категорию стоит рассмотреть подробнее. Стоимостная оценка посреднических услуг сервисов выражается в сборе комиссии при пополнении. Люди, в поисках выгоды, склонны выбирать наиболее выгодный вариант, исключая большую переплату. Этим и пользуются мошенники, выставя минимальную комиссию, накручивая поддельные отзывы, создавая подменные сайты, они применяют тщательно продуманную схему обмана.

В заключение можно сказать, что игровые экосистемы и входящие в нее элементы подлежат отдельному правовому регулированию, наличие материальных норм и обилие судебной практики, несомненно, приведет к улучшению ситуации с правонарушениями, а содействие граждан в этих вопросах даст возможность для разработки отдельного института права.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) // Собрание Законодательства РФ. 2006. № 52, ст. 5496 (Часть I)
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 21.10.2024) // Собрание законодательства РФ, 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 1.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 02.10.2024) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

### К ВОПРОСУ О ЗАКЛЮЧЕНИИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО ДОГОВОРА

**Родионов Алексей Евгеньевич**, студент 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Елена Олеговна**, к. ф. н. доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Договором признается соглашение двух или нескольких лиц, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей (п.1 ст. 420 ГК РФ) [1].

Договор является одним из распространенных механизмов и комплексных инструментов регулирования отношений между субъектами гражданского права.

Договоры можно классифицировать по различным основаниям. По характеру обязательств договоры можно подразделить на возмездные и безвозмездные. По количеству сторон: двусторонние и многосторонние.

В зависимости от момента заключения договоры можно разделить на реальные и консенсуальные. Для консенсуальных договоров достаточно достижение сторонами соглашения по всем существенным условиям, в реальных договорах факт заключения сделки подтверждается фактической передачей вещи, являющейся предметом договора. Например, договор банковского вклада является реальным, т. к. порождает взаимные права и обязанности сторон только после передачи денежных средств клиента на счет в банке (ст. 834 ГК РФ).

Договоры можно классифицировать на публичные и непубличные. Публичным договором признается договор, заключенный лицом, осуществляющим предпринимательскую или иную приносящую доход деятельность, и устанавливающий его обязанности по продаже товаров, выполнению работ либо оказанию услуг, которые такое лицо по характеру своей деятельности должно осуществлять в отношении каждого, кто к нему обратится (п. 1 ст. 426 ГК РФ).

Гражданский кодекс РФ прямо относит к публичным договоры: розничной купли–продажи (п. 1 ст. 426, п. 2 ст. 492 ГК РФ); перевозки транспортом общего пользования (п. 1 ст. 426, п. 2 ст. 789 ГК РФ); энергоснабжения (п. 1 ст. 426 ГК РФ); возмездного оказания услуг связи, медицинских, гостиничных услуг (п. 1 ст. 426 ГК РФ); проката (п. 3 ст. 626 ГК РФ); бытового подряда (п. 2 ст. 730 ГК РФ); банковского вклада, в котором вкладчиком является гражданин (п. 2 ст. 834 ГК РФ); складского хранения, заключаемый товарным складом общего пользования (п. 2 ст. 908 ГК РФ); хранения в ломбарде вещей, принадлежащих гражданину (п. 1 ст. 919 ГК РФ); хранения вещей в камерах хранения транспортных организаций (п. 1 ст. 923 ГК РФ).

Указание на публичный характер того или иного договора может содержаться также в специальных законах, например, абзац восьмой ст. 1 Федерального закона от 25.04.2002 № 40–ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств».

Не являются публичными, в частности, кредитный договор (п. 1 ст. 819 ГК РФ), договор добровольного имущественного и личного страхования (п. 1 ст. 927 ГК РФ) (п. 15 постановления Пленума ВС РФ от 25.12.2018 № 49) [2].

По степени обязательности заключения договоры есть свободные и обязательные. В свободном договоре стороны самостоятельно принимают решение о вступлении в договорные отношения и согласовывают условия соглашения, а в обязательном, заключение договора является обязательным для стороны (сторон). Например, договор энергоснабжения (ст. 539 ГК РФ) предполагает, что энергоснабжающая организация обязуется подавать абоненту через присоединенную сеть энергию, а последний в свою очередь обязуется принимать эту энергию и оплачивать ее. Обязательность заключается в том, что организация не вправе отказать в предоставлении своих услуг абоненту, при условии, что у него установлено принимающее оборудование и оборудование для учета потребленной энергии. То есть организация обязана продавать энергию каждому, кто к ней обратится.

Договоры могут заключаться в пользу участника, в пользу третьих лиц. Примером обоих типов договоров послужит договор личного страхования (ст. 934 ГК РФ), который может быть заключен как в пользу страхователя, так и в пользу третьих лиц.



В первом случае страховое возмещение при наступлении страхового случая получает сам страхователь, а во втором лицо, в пользу которого был заключен договор.

Для того чтобы договор породил юридические последствия, к достижению которых стремились стороны при его заключении, он должен соответствовать определенным требованиям, которые именуются условиями действительности договора и классифицируются на условия субъектного состава, содержания, воли и волеизъявления [3].

В качестве существенного условия любого вида договора выступает его предмет. Для отдельных видов договоров закон может императивно устанавливать дополнительные условия в качестве существенных. Например, в качестве существенного условия кроме предмета для договора бытового подряда будет выступать цена, для договора купли–продажи жилого помещения – цена и перечень лиц, сохраняющих право пользования жилым помещением при переходе права собственности. При этом законодатель предусмотрел возможность сторон самостоятельно определять те условия, которые в рамках конкретных договорных правоотношений будут являться существенными.

Заключение договора проходит в две стадии, это направление предложения (оферты) и его принятие (акцепт). Оферта – это предложение, которое выражает намерение заключить договор (п. 1 ст. 435 ГК РФ). Оферта должна: адресоваться конкретному лицу (лицам); быть определенной и ясной; позволить адресату сделать однозначный вывод, что для заключения договора достаточно совпадения намерений с отправителем; содержать существенные условия договора. Акцепт является безоговорочным согласием со всеми условиями предложения, ввиду чего частичное, неполное или согласие под условием будет считаться не акцептом, а контрпредложением.

Отдельные виды договоров требуют обязательной письменной формы, к примеру купля–продажа недвижимости (ст. 550 ГК РФ). Письменный договор можно заключить в виде единого документа, подписанного сторонами; посредством обмена письмами, телеграммами, телефаксами и иными документами, позволяющими определить, что документ исходит от стороны договора (п. 2 ст. 434 ГК РФ); подписанием протокола о результате проведения торгов и совершения лицом, получившим оферту в срок, конклюдентных действий по выполнению указанных в ней условий договора (п. 3 ст. 438 ГК РФ).

Стороны могут изменить условия договора как до, так и после его заключения, что дает возможность подстраивать договор под изменяющиеся рыночные обстоятельства, которые могут существенно повлиять на его исполнение. Изменение условий договора возможно в соответствии с положениями ст. 450 и ст. 451 ГК РФ.

По взаимному соглашению стороны могут в любое время изменить условия договора, если это не противоречит закону. По инициативе одной из сторон изменение может быть произведено в случае, если другая сторона существенно нарушает условия договора. Изменение обстоятельств также может стать причиной изменения условий договора. Например, при существенном изменении обстоятельств, которые стороны не могли предусмотреть, одна из сторон может требовать изменения условий договора.

Приходится констатировать, что «существенное изменение обстоятельств» является достаточно расплывчатой формулировкой. Однако на практике суды при разрешении спора используют четыре критерия определения таких обстоятельств: непредвиденность; непреодолимость; существенность; непринятие риска.

Таким образом, изменение обстановки должно быть непредвиденным; сторона при всем желании не могла преодолеть изменение обстоятельств; исполнение договора без изменения его условий настолько нарушает соотношение имущественных интересов сторон и влечет такой ущерб для одной из них, что одна сторона в значительной степени лишается того, на что вправе была рассчитывать при заключении соглашения; риск изменения обстановки не должен быть принят сторонами и прописан в договоре, в противном случае договор изменить уже не получится, поскольку стороны предусмотрели возможное изменение обстановки и приняли на себя ответственность по исполнению обязательств, несмотря на риск.

Согласно ст. 452 ГК РФ, соглашение об изменении договора составляется в той же форме, что и сам договор, если из требований закона, иных правовых актов, или сути самого договора не вытекает иное, а требование об изменении или о расторжении договора может быть заявлено стороной в суд только после получения отказа другой стороны на предложение изменить или расторгнуть договор либо неполучения ответа в срок, указанный в предложении или установленный законом либо договором, а при его отсутствии – в тридцатидневный срок. Изменение договора может быть оформлено путем составления дополнительного соглашения, которое должно содержать все измененные условия и подписываться всеми сторонами. Также возможно изменение условий через внесение поправок в текст основного договора. Таким образом, сторона, желающая внести изменения в договор обязана уведомить другую сторону о своем намерении. Чтобы избежать недопонимания, лучше всего делать это в письменной форме, или с составлением протокола разногласий, который при возникновении неразрешимых противоречий поможет суду лучше понять позицию обеих сторон и в последствии вынести верное и справедливое решение.

Таким образом, заключение договора предполагает учет одновременно нескольких аспектов: момент заключения договора, степень обязательности, количество сторон и т. д. Договор порождает правовые последствия только при соблюдении условий его действительности по критериям субъектного состава, содержания, воли и волеизъявления.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) : Федеральный закон от 30.11.1994 № 51–ФЗ: в ред. от 08.08.2024, с изм. от 31.10.2024 // Российская газета. – 1994. – с. 238–239.
2. О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25 декабря 2018 г. № 49 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. –2019. – №2.
3. Гражданское право. Общая часть : учебник (коллектив авторов; под ред. доктора юрид. наук Е. С. Болтановой). – Москва : ИНФРА–М, 2023. – 515 с.

#### **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ И СЕМЕЙ ОДИНОКИХ РОДИТЕЛЕЙ**

**Романчукова Светлана Сергеевна**, студентка 2 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель: **Крылова Людмила Сергеевна** преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Социальное обеспечение многодетных семей и семей с одиноким родителем возможно трактовать как систему государственных мер, направленных на стабилизацию уровня жизни категорий семей, находящихся в потенциально опасных условиях социального риска.

Меры социального обеспечения многодетных семей и семей с одиноким родителем тесно взаимосвязаны и требуют развития, поскольку в случае с многодетной семьей – это стратегическая задача государства, выражающаяся в необходимости стабилизации демографической обстановки. Для неполных семей необходимость совершенствования мер из социальной защищенности связана с повышенным социальным риском, что может оказать опасную тенденцию также на криминогенную и демографическую обстановку.

Следует отметить необходимость систематизации перечня мер социального обеспечения и внесения их в единый унифицированный документ. В качестве такого документа потенциально может быть в будущем Социальный кодекс РФ.

Построение системы социальной защиты многодетных семей – значимая задача государства. Но в то же время остаются неразрешенные проблемы, связанные как с финансированием социальных программ, улучшения качества жизни многодетных семей, так и с нормативно-правовой базой и организационными вопросами. То, насколько успешно будут преодолены проблемы многодетных семей будет зависеть демографическая ситуация в стране. Меры социальной защиты в этих процессах играют существенную роль и особенно стоит обратить внимание на региональные усилия властей по работе с многодетными семьями.

Меры по социальному обеспечению семей воспроизводят условия реализации стратегических задач государства, в которых значительно место уделяется семье, как базовой структурной составляющей общества. В России меры поддержки многодетных семей достаточно многообразны и содержат в себе как социальные выплаты, так и льготы, субсидии. Данные меры направлены на увеличение количества таких семей, что должно позитивно сказаться на демографической обстановке в стране [1].

В свою очередь правовое регулирование социального обеспечения многодетных семей и семей одиноких родителей не находит единого толкования, поскольку воспроизводится в различных нормативных актах, что препятствует единству применяемых к ним мер. По этой причине укажем на необходимость принятия единого нормативно-правового акта по социальной поддержке многодетной семьи и семей одиноких родителей, который будет способствовать созданию единых принципов социального обеспечения и социального обслуживания, таких категорий семей.

Проблемные стороны социальной защиты многодетных семей и семей одиноких родителей связаны с не учетом более развитой, многосторонней социальной поддержки в формате предоставления образовательных, социально-трудовых возможностей, раскрытия потенциала самореализации.

Также в данном контексте укажем на организационные проблемы и региональную дифференциацию с Федерацией полномочий по социальному обеспечению таких семей, нужен единый критерий оценки нуждаемости и предоставления социального обеспечения, с целью недопущения значительной разницы в выплатах разных регионов.

Полагаем, что целесообразно всецело не опираться на бюджетные средства при финансировании мероприятий по поддержке многодетных семей, а обращаться к целевому внебюджетному фонду, который должен быть сформирован с целью комплексного оказания помощи таким категориям семей. Его средства могли бы форми-

роваться из поступлений средств от экспорта природных ресурсов и иных товаров. При чем, такой подход может снизить нагрузку на бюджет и тем самым высвободить многие средства необходимые для экономики страны.

Несправедливость в особенностях региональных выплат выступает негативной стороной в отечественном законодательстве. Это связано больше не с возможностями регионам самостоятельно определять размер выплат, а с низким уровнем их в некоторых регионах, что вызывает вполне оправданную негативную реакцию в среде правозащитников. Эту проблему было бы возможно разрешить, установив общий минимум, приравненный к потребительским потребностям многодетных семей и семей одинокого родителя.

Реализация права на земельный участок многодетными семьями, может способствовать их приобщению к иному образу жизни, связанному с крестьянским (фермерским) хозяйством. Ограничения в данном случае должны быть сняты, поскольку они препятствуют возможным позитивным изменениям в социуме, связанным с улучшением жизни многодетных семей за счет собственного труда.

Рассмотренные перспективы социального обеспечения многодетных семей и семей одиноких родителей представляют определенную ценность, но мы укажем на наиболее актуальные из них:

- 1) формализация правил расчета регионального прожиточного минимума с целью исключения необоснованного завышения или занижения его уровня при его расчете регионами для назначения мер социальной поддержки;
- 2) создание концепции минимального потребительского бюджета семьи;
- 3) оценка ресурсного потенциала многодетной семьи;
- 4) снятие неправомерных ограничений на предоставление земельного участка многодетным семьям;
- 5) принятие законодательного акта «О социальной поддержке многодетных семей».

Полагаем, что реализация социальных прав и права на социальное обеспечение многодетными семьями и семьями одиноких родителей требует научно-обоснованного подхода, при котором будут учитываться такие факторы как: степень нуждаемости, подверженность социальным рискам, возможности самореализации.

При чем, первые два фактора должны зависеть от критериев существования конкретной семьи, по которой должен проводиться мониторинг с объективными показателями уровня жизни. Так, в случае увольнения, полученного материального ущерба, ухудшении экологической обстановки в регионе, следует принять меры по отношению к таким семьям, которые будут адекватно компенсировать причиненный им ущерб и тем самым минимизировать ситуацию социального риска [2].

Критерий самореализации также значим, поскольку позволяет реализовать свои способности членам многодетной или неполной семьи, он может выражаться в культурно-просветительской, рекреационной, образовательной сфере и степень его выраженности в них показательна с позиции коэффициента качества жизни.

Достижение достаточного уровня социального обеспечения многодетных семей и семей одиноких родителей выступает государственной стратегической задачей, поскольку отражает потребность в улучшении социально-демографической обстановки и повышении качества жизни населения, включающего многие критерии, такие как уровень жизни, достойная оплата труда, социальная защищенность, психологическое благополучие, возможности самореализации и т. д. Реализация социальной политики

в сфере социального обеспечения многодетных семей и семей одиноких родителей демонстративно показывает уровень развития общества и отношение к будущему.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Кондакова Н. А. Современная социальная поддержка семей с детьми // Журнал российского права. – 2024. – № 6 (21). – С. 45–51.
2. Цацура Р. А. Социальная помощь матерям-одиночкам // Юридический вестник 2024. – С. 113–120.

### АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

**Савкина Вера Дмитриевна**, студент 2 курса направления «Право и организация социального обеспечения»

Научный руководитель: **Авдошкин Александр Анатольевич**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Социальное обеспечение военнослужащих в настоящее время является не просто актуальной темой для исследования, а вполне конкретной государственной политикой.

До начала специальной военной операции социальное обеспечение военнослужащих условно можно было подразделить на две позиции: жилищное обеспечение и льготы. В связи с началом проведения специальной военной операции на территории Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики и Украины с 24 февраля 2022 года (далее – СВО) вопрос социального обеспечения военнослужащих поднялся на принципиально иной уровень.

Во-первых, обращено внимание на поддержку как самого военнослужащего, так и членов его семьи. Указом Президента Российской Федерации от 03.04.2023 № 232 создан Государственный фонд поддержки участников специальной военной операции «Защитники Отечества».

Основным направлением деятельности данного фонда является оказание помощи ветеранам боевых действий, принимавших участие (содействовавшим выполнению задач) в специальной военной операции на территории Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики и Украины с 24 февраля 2022 года. В первую очередь деятельность данного фонда касается военнослужащих, которых преимущественное большинство среди участников СВО.

Согласно Федеральному закону от 04.11.2022 № 419-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», россияне, несущие службу в добровольческих формированиях, получают статус военнослужащих. На них и членов их семей распространяются предусмотренные для военнослужащих социальные гарантии и компенсации, денежное довольствие также не может быть ниже, чем у контрактников, занимающих аналогичные воинские должности, также они застрахованы за счет федерального бюджета. Важно отметить, что положения указанного закона распространяются на правоотношения, возникшие с 24 февраля 2022 года. Кроме, предусмотренного денежного довольствия и суточных выплат, Указом Президента РФ от 02.11.2022 № 787.

По-нашему мнению, было справедливым распространить данную выплату и на кадровых военнослужащих и сотрудников Росгвардии, имеющих специальное звание полиции и принимающих участие в СВО (в данном случае речь идет о подразделении

ях СОБР и ОМОН). Данная социальная поддержка важна для каждой семьи, и учитывая те положения, что добровольцы и мобилизованные приравнены в денежном довольствии и иных выплатах, предусмотренных для военнослужащих, распространение единовременной выплаты только на добровольцев и мобилизованных граждан ставит их в неравное положение по отношению к кадровым военнослужащим. Кроме того, необходимо предусмотреть, что из данной выплаты не могут быть удержан налог и удержания по исполнительным документам, в том числе по алиментным платежам, но в лишь в том случае если не имеется задолженности по алиментам продолжительностью в шесть и более месяцев.

Данная выплата является целевой, и ни для кого не секрет, что военнослужащие за собственные средства приобретают дополнительное обмундирование и технику для выполнения служебно-боевых задач. За счет средств государственного бюджета, безусловно, очень много приобретается для военнослужащих, но следует учитывать и специфику, и особенности служебно-боевых задач, для которых необходимо специальное оборудование или обмундирование. Процедура закупки занимает значительный период времени и к ее окончанию, приобретение вышеуказанного утрачивает свою актуальность.

Приказом Министра обороны РФ от 19.12.2022 № 780, мобилизованным предоставляется ежемесячная денежная выплата в размере 158 тысяч рублей, по-нашему мнению, данная выплата должна быть равной для всех лиц, выполняющих задачи в зоне проведения специальной военной операции. Значительные изменения внесены в части страхования военнослужащих, а именно: военнослужащие подлежат обязательному государственному личному страхованию, в период проведения СВО существенно изменился размер страховых выплат, граждане могут досрочно отказаться от ОСАГО и вернуть часть страховой премии (актуально для военнослужащих, так как ввиду пребывания в командировке, они не имеют возможности использовать личное транспортное средство).

В части налогообложения также существенные изменения, например, безвозмездные выплаты мобилизованным и добровольцам и членам их семей освобождены от НДФЛ и страховых взносов, данная мера поддержки распространяется и на кадровых военнослужащих. Военнослужащим предоставляется право на льготу по налогу на имущество физических лиц, которая предоставляется в размере подлежащей уплате суммы налога в отношении одного объекта налогообложения каждого вида (жилого дома, гаража, квартиры и т. п.), не используемого в предпринимательской деятельности. По-нашему мнению данная льгота должна быть распространена также на супругу (супруга) военнослужащего.

Жилищное обеспечение военнослужащих всегда было актуальной темой для исследования и многочисленных дискуссий. В данном случае следует отметить, что военнослужащие по контракту имеют право на получение субсидии на приобретение или строительство жилого помещения (распространяется на лиц, заключивших контракт до 2005 года) и на участие в накопительной ипотечной системе (НИС). Следует отметить, что с 2022 года военнослужащим, которые участвуют или участвовали в боевых действиях, операциях, боевых заданиях, в том числе за рубежом, предоставляется право на заключение с Росвоенипотекой договора целевого жилищного займа с даты включения в реестр участников накопительно-ипотечной системы, а не через три года после заключения контракта, как было ранее.

Члены семей умерших экс-военнослужащих смогут получить денежные средства с накопительного счета для решения жилищных вопросов, а участникам НИС, общая продолжительность военной службы которых составляет 20 лет и более, предоставят возможность получить средства с именного накопительного счета в период прохождения военной службы, но не более одного раза год. Солдаты и сержанты, включенные в реестр участников НИС, до поступления в высшие военно-учебные заведения из реестра продолжают участие в ней в период обучения. Ипотечные кредиты погибших участников СВО погашаются через Росвоенипотеку Лица из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, принимавшие участие в СВО, имеют преимущественное право на обеспечение жильем.

За военнослужащими, направленными за границу, сохраняются права на обеспечение жильем. Также нельзя не отметить и новшества в правовом обеспечении военнослужащих. Так, участникам СВО предоставляется бесплатная юридическая помощь, кадровым военнослужащим предусмотрена бесплатная юридическая помощь по вопросам, связанным с военной службой, военнослужащие имеют право на бесплатную пересылку простых писем, а командиры воинских частей и начальники госпиталей вправе удостоверять подписи военнослужащих на заявлениях об установлении отцовства, о заключении и расторжении брака. Как мы видим, законодательно предусмотрено большинство жизненных ситуаций военнослужащих и предоставлен инструмент для их правового разрешения без лишних затрат и бюрократии. Особенно хотелось бы отметить новые меры социальной поддержки военнослужащих, в частности участников СВО в сфере образования.

Участники СВО, уволенные с военной службы, смогут пройти бесплатное обучение или получить дополнительное профессиональное образование по наиболее востребованным специальностям. В данном случае следует отметить, что после участия в боевых действиях, для каждого бойца процесс адаптации к нормальной жизни достаточно сложный и трудоемкий. Именно поэтому процесс обучения позволит влиться в общественную жизнь, и конечно получить образование для приобретения новых умений и навыков.

Студенты-участники СВО имеют право на перевод на бюджетное отделение при отсутствии академической задолженности. Данная мера поддержки является значимой для студента и его бюджета, учитывая стоимость обучения. При поступлении в вузы учитывается факт военной службы, что мотивирует молодых людей не уклоняться от военной службы. В СССР данная практика была положительной и воспитала здоровое общество, как физический, так и морально.

И конечно, нельзя не отметить новшества в пенсионном обеспечении военнослужащих, принимающих участие в СВО. Указ Президента Российской Федерации от 11.09.2023 № 669, военнослужащим, которые заключили в период проведения специальной военной операции контракт о прохождении военной службы, и гражданам Российской Федерации, которые призваны на военную службу по мобилизации в Вооруженные Силы Российской Федерации (в том числе направлены в войска национальной гвардии Российской Федерации для прохождения военной службы), являвшимся получателями пенсии за выслугу лет, которая была назначена в соответствии с Законом Российской Федерации от 12 февраля 1993 г. № 4468-I «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполни-

тельной системы, войсках национальной гвардии Российской Федерации, органах принудительного исполнения Российской Федерации, и их семей» и выплата которой приостановлена в соответствии с частью второй статьи 6 названного Закона Российской Федерации.

Дополнительно к денежному довольствию (денежному содержанию) ежемесячную компенсационную выплату в размере 100 процентов пенсии за выслугу лет, выплачиваемой на день приостановления ее выплаты, с учетом ежемесячной доплаты к указанной пенсии в размере, установленном статьей 2 Федерального закона от 25 февраля 2022 г. № 23-ФЗ «О внесении изменения в статью 1 Федерального закона «О приостановлении действия части второй статьи 43 Закона Российской Федерации «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, войсках национальной гвардии Российской Федерации, органах принудительного исполнения Российской Федерации, и их семей», и увеличения (индексации) размера пенсии после приостановления ее выплаты.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. О создании Государственного фонда поддержки участников специальной военной операции «Защитники Отечества» : Указ Президента Российской Федерации от 03.04.2023 № 232// Собрание законодательства Российской Федерации. – 2023 г. – № 15. – Ст. 2660

2. О единовременной денежной выплате военнослужащим, проходящим военную службу по контракту в Вооруженных Силах Российской Федерации : Указ Президента Российской Федерации от 02.11.2022 № 787// Собрание законодательства Российской Федерации. – 2023г. – № 1. – Ст. 205

3. Об определении Порядка осуществления ежемесячной социальной выплаты гражданам Российской Федерации, призванным на военную службу по мобилизации в Вооруженные Силы Российской Федерации : Приказ Министра обороны Российской Федерации от 19.12.2022 № 780 // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: <http://www.pravo.gov.ru>

4. О ежемесячной компенсационной выплате отдельным категориям военнослужащих : Указ Президента Российской Федерации от 11.09.2023 № 669 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2023г. № 38. – Ст. 6893

#### НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ БРАКА: УСЛОВИЯ И ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ

**Семакина Анна Ивановна**, студентка 3 курса направления «Юриспруденция»

Научный руководитель: **Колоколова Елена Олеговна**, к. ф. н., доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Брак является одним из фундаментальных институтов гражданского общества, который играет ключевую роль в регулировании личных отношений, создании семьи и обеспечении прав и обязанностей ее членов. Однако наряду с признанием брака как юридически значимого союза, законодательство предусматривает институт его недействительности. Это означает, что в определенных случаях заключенный брак может быть признан недействительным, что влечет за собой специфические правовые последствия.

Статья 10 Семейного Кодекса РФ (далее СК РФ) определяет брак как союз мужчины и женщины, при соблюдении определенных условий, зарегистрированный в органах записи актов гражданского состояния и порождающий взаимные личные неимущественные и имущественные права и обязанности [1].



Таким образом, брак с юридической точки зрения представляет собой соглашение между мужчиной и женщиной, заключенное в установленной законом форме, которое порождает имущественные и неимущественные права, а также обязанности супругов. Как правило, брак рассматривается как общественно значимый договор, основой которого является добровольное и осознанное вступление в отношения, направленные на создание семьи и совместное ведение хозяйства. Если не соблюдены или нарушены условия его заключения, то такой брак будет признан недействительным. Важно отметить, что брак признается судом недействительным с момента его заключения.

Признание брака недействительным всегда производится судом (п. 2 ст. 27 СК РФ).

Закон устанавливает исчерпывающий перечень обстоятельств, которые опосредуют признание брака недействительным: основания, исчерпывающим образом обозначенные в законе; круг лиц, которым предоставлено право заявлять соответствующие исковые требования; особыми полномочиями суда при рассмотрении и разрешении этой категории дел. [2]

Согласно пункту 1 статьи 27 СК РФ, одним из оснований для признания брака недействительным является, принуждение к его заключению. Принцип добровольности вступления в брак считается одним из ключевых элементов института брака. Если будет установлено, что одна из сторон заключила брак под давлением, угрозами или насилием, то он может быть признан недействительным. В этом контексте семейное законодательство обеспечивает защиту физической и моральной неприкосновенности граждан, закрепляя императивное требование к браку как осознанному и свободному выбору.

Следует отметить, что недействительность брака может быть обусловлена заблуждением, возникшим при его заключении. Лицо, вступающее в брак, может иметь неправильное представление о важных обстоятельствах, связанных с этим браком. Например, это может произойти в случае невозможности физическому распознаванию партнера или при неверном понимании сути самого акта (например, если слепоглухонемой человек не осознает, что регистрируется брак и т. д.).

Брак может быть признан недействительным при заключении брака вследствие обмана. Под обманом здесь следует понимать это введение в заблуждение лица его брачным партнером. Например, в случае сообщения ложной информации, скрывание о конкретных обстоятельствах, фактах, которые имеют существенное значение для дальнейшего существования брака.

Недействительным браком признается заключение брака с лицом, которое в силу своего состояния в момент заключения брака не могло отдавать отчет в своих действиях и руководить ими. Таким образом, заключить брак может только дееспособное лицо.

В контексте дееспособности лиц, вступающих в брак, следует отметить, что брак, заключенный с несовершеннолетним лицом, признается недействительным, т. к. в соответствии с нормами ГК РФ, общий возраст дееспособности граждан наступает при достижении ими 18 лет. Однако, при наличии уважительных причин органы местного самоуправления по месту жительства лиц, желающих вступить в брак, вправе разрешить заключение брака лицам, достигшим 16 лет. Данный возрастной ценз установлен статьей 13 СК РФ. Данная статья также предусматривает возможность законодателям субъектов РФ снизить возраст до 14 лет при наличии исключительных

обстоятельств. Следует отметить, что не все регионы России воспользовались данным правом. Например, в Республике Мордовии снижение возраста для вступления в брак допускается в соответствии с нормами СК РФ, т. е. до 16 лет.

Необходимо сказать, что суд может отказать в иске о признании брака с несовершеннолетним недействительным, если имеются следующие условия: до рассмотрения дела судом лицо достигло возраста 18 лет; интересы супруга, заключившего брак до достижения брачного возраста, требуют сохранения этого брака (например, при беременности жены); несовершеннолетний супруг не согласен на признание его брака недействительным [3].

Недействительность брака влечет регистрация отношений лицами, если хотя бы один из супругов состоит в предшествующем не расторгнутом браке. Это положение соотносится с таким базовым положением семейного права как принцип единобрачия (моногамии), согласно которому мужчина и женщина имеют право одновременно состоять только в одном зарегистрированном браке. Во всех случаях недействительным признается только второй брак, т. е. последующий. Однако следует иметь в виду, что если данное основание отпало к моменту рассмотрения судом дела о признании брака недействительным вследствие прекращения предыдущего брака (расторгнут в органе загса или в суде), то, как следует из п. 1 ст. 29 СК, последующий брак может быть признан судом действительным [4].

Одним из условий для признания брака недействительным является наличие близкого родства между сторонами, вступающими в брак. Во многих правовых системах существуют запреты на заключение брака между лицами с родственными связями. Эти запреты обоснованы не только юридическими, но и биологическими, моральными и социальными аспектами. Если брак заключен между лицами, подпадающими под действие такого запрета, он может быть признан недействительным независимо от согласия сторон. При этом следует учитывать степень родства. Действующее семейное законодательство не считает препятствием для заключения брака двоюродное родство, устанавливая запрет на заключение брака только между лицами по восходящей и нисходящей линии. Закон устанавливает запрет на заключение брака между усыновителями и усыновленными (удочерителями и удочеренными), которые могут и не являться кровными родственниками, но в соответствии с требованиями закона приравниваются по правовому статусу к кровным родителям и детям.

Судебная практика показывает, что каждый случай признания брака недействительным рассматривается индивидуально, с учетом всех обстоятельств дела и исходя из интересов добросовестной стороны, т. е. супруга, который не знал о препятствиях для заключения брака.

Недействительность брака подразумевает аннулирование супружеских прав и обязанностей (исключением составляют права добросовестного супруга), и это означает, что они никогда вообще не возникали.

Добросовестным считается супруг, чьи права были нарушены в результате заключения данного брака, то есть супруг, который не знал о наличии препятствий для его заключения. Установление добросовестности супруга осуществляется исключительно судом в процессе рассмотрения дела.

Суд вправе в интересах добросовестного супруга признать его права, как если бы брак был действительным, например право на получение от виновного супруга средств на содержание (алименты), определить режим совместной, а не долевой собственности и т. п. [5].

Добросовестный супруг вправе требовать от виновной стороны возмещения ему материального вреда, а также и морального вреда.

Также важно отметить, если недействительный брак был заключен с иностранным гражданином, то ключевым последствием станет прекращения разрешения временного проживания в РФ, либо будет аннулирован его вид на жительство,

При признании брака недействительным супругам возвращаются добрачные фамилии. А добросовестный супруг, который ранее выплачивал алименты, освобождается от задолженности по ним.

Что касается имущества, которое приобретено в качестве совместной нажитой собственности, то в этом случае применяются положения ГК РФ о долевой собственности. Нормы СК РФ по данному вопросу не применяются. В зависимости от характера имущества и условий, при которых оно было приобретено, суд может принять решение о возвращении средств или компенсации одной из сторон.

Если супруги заключили брачный договор, то он не имеет никакой силы, точно также признается недействительным, как и брак. В данном случае применяется правило недействительности сделки на основании ее ничтожности, при котором каждая из сторон должна возвратить все полученное по сделке, в нашем случае по брачному договору, а в случае невозможности возвратить в натуральном виде – возмещается его стоимость в деньгах, данная норма урегулирована статьей 166 ГК РФ.

Особое внимание в контексте недействительности брака уделяется правам детей, родившимся в таком браке. Несмотря на то, что брак признается недействительным, права и интересы детей остаются защищенными, то есть дети, рожденные в недействительном браке, имеют одинаковые права и обязанности, как и дети, которые рождены в действительном браке. Судебная практика и семейное законодательство РФ предусматривают, что дети, рожденные в недействительном браке, сохраняют статус законных родителей и пользуются всеми гарантиями, предусмотренными законом.

Подводя итог, можно сказать о том, недействительность брака является важным институтом в семейном праве. Перечень оснований для признания брака недействительным установлен исчерпывающим образом нормами СК РФ и не подлежит расширительному толкованию.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Семейный кодекс Российской Федерации : Федеральный закон от 29.12.1995г. № 223–ФЗ: в ред. от 23.11.2024г., с изм. и доп., вступ. в силу с 05.02.2025 г. // Российская газета. – 1996. – № 17.
2. *Косова О. Ю.* Семейное право: учебник / О. Ю. Косова. – Изд. 2–е перераб. и доп. – Иркутск : Иркутский юридический институт (филиал) Акад. Ген. прокуратуры Рос. Федерации, 2016. – С.225.
3. Домашняя правовая энциклопедия. Семья и дети. Основания недействительности брака от 08.03.2025г. – С. 1–2.
4. *Пчелинцева Л. М.* Семейное право : учебник и практикум для вузов. – Москва : Юрайт, 2022. – 330 с.
5. Домашняя правовая энциклопедия. Семья и дети. Последствия признания брака недействительным от 08.03.2025 г. – С. 1–2.

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

### КОРПОРАТИВНЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ

**Баринов Никита Александрович**, студент 3 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Кирюшкина Оксана Сергеевна**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном мире цифровых технологий корпоративные информационные системы стали неотъемлемой частью управления бизнесом. Они обеспечивают эффективное хранение, обработку и анализ данных, способствуют автоматизации бизнес-процессов и повышению конкурентоспособности организаций.

Корпоративная информационная система – это открытая интегрированная автоматизированная система реального времени по автоматизации бизнес-процессов компании всех уровней, в том числе, и бизнес-процессов принятия управленческих решений. При этом степень автоматизации бизнес-процессов определяется исходя из обеспечения максимальной прибыли компании.

Корпоративные информационные системы предназначены для:

- обеспечения большинства бизнес-процессов (желательно всех) всего предприятия (нескольких предприятий),
- сбора и анализа информации о предприятии и внешней среде с целью решения задач управления предприятием как по вертикали (от первичной информации до поддержки принятия решений высшим руководством), так и по горизонтали (все направления деятельности и технологические операции).

Классификация корпоративных информационных систем по функциональности играет решающую роль в оптимизации конкретных аспектов деятельности предприятия. Разнообразие этих систем поддерживает специализированные функции, направленные на повышение эффективности работы в определенных областях. В этом разделе мы рассмотрим ключевые категории корпоративных информационных систем.

1. ERP-системы (Enterprise Resource Planning) – предназначены для управления ресурсами предприятия, включая финансы, персонал, складские запасы, производство и другие процессы. Примеры: SAP ERP, Microsoft Dynamics 365, Oracle ERP.

2. CRM-системы (Customer Relationship Management) – направлены на управление взаимоотношениями с клиентами, автоматизацию продаж, маркетинга и сервисного обслуживания. Примеры: Salesforce, Bitrix24, HubSpot CRM.

3. SCM-системы (Supply Chain Management) – обеспечивают управление цепочками поставок, контроль за логистикой, планирование закупок и распределения товаров. Примеры: SAP SCM, Oracle SCM Cloud.

4. HRM-системы (Human Resource Management) – ориентированы на управление персоналом, кадровый учет, расчет заработной платы, обучение и развитие сотрудников. Примеры: SAP SuccessFactors, Workday.

Корпоративные информационные системы выполняют широкий спектр функций, обеспечивающих эффективное управление бизнес-процессами, автоматизацию операций и поддержку принятия решений. Рассмотрим основные функции:

- Обработка и хранение данных: корпоративные информационные системы позволяют собирать, хранить и обрабатывать большие объемы данных, что способствует более эффективному управлению информацией.

– Автоматизация бизнес-процессов: корпоративные информационные системы помогают автоматизировать рутинные процессы, такие как обработка заказов, управление запасами, кадровое и финансовое управление, что снижает ошибки и повышает производительность.

– Поддержка принятия решений: за счет аналитики и отчетности корпоративные информационные системы предоставляют актуальную информацию для принятия обоснованных решений на различных уровнях управления.

– Управление взаимоотношениями с клиентами: многие корпоративные информационные системы включают модули для управления клиентскими данными, что помогает улучшить качество обслуживания и повысить лояльность клиентов.

– Управление ресурсами предприятия: корпоративные информационные системы часто интегрируют функции планирования и управления ресурсами, включая финансы, производство, сбыт и другие аспекты.

– Коммуникация и сотрудничество: корпоративные информационные системы обеспечивают обмен информацией между различными подразделениями, что увеличивает уровень сотрудничества и улучшает командную работу.

– Безопасность и соответствие стандартам: современные корпоративные информационные системы содержат функции для защиты данных и обеспечения соответствия законодательству и внутренним политиками компании.

– Интеграция с другими системами: корпоративные информационные системы часто предлагают возможность интеграции с внешними системами и сервисами, что позволяет упростить обмен данными.

Основная цель корпоративной информационной системы – повышение прибыли компании за счет наиболее эффективного использования всех ресурсов компании и повышения качества принимаемых управленческих решений.

Цель проектирования и внедрения корпоративной информационной системы:

1. Основная цель корпоративной информационной системы – повышение прибыли компании за счет наиболее эффективного использования всех ресурсов компании и повышения качества принимаемых управленческих решений.

2. Комплексная деятельность по решению бизнес-задач средствами современных информационных технологий.

3. Визуализировать деятельность предприятия, обеспечив руководству возможность правильно оценить имеющиеся недостатки и отыскать источники потенциала и направления совершенствования.

Внедрение корпоративных информационных систем предоставляет организациям значительные преимущества, повышая эффективность бизнеса, улучшая управление ресурсами и автоматизируя ключевые процессы. Рассмотрим основные преимущества использования:

- Повышение степени эффективности работы всего бизнеса в целом;
- Автоматизация и ускорение бизнес-процессов;
- Улучшение качества управленческих решений;
- Объективные сведения о функционировании компании, а также ее отдельных подразделений. Данные собираются в пределах единой информационной системы, там же обрабатываются и хранятся. Это позволяет повышать уровень достоверности информации о работе бизнеса, а также увеличивать оперативность ее получения.

Несмотря на преимущества, внедрение корпоративных информационных систем сопровождается определенными сложностями:

1. Высокая стоимость разработки и поддержки;
2. Долгий процесс внедрения и адаптации;
3. Необходимость обучения персонала;
4. Возможные проблемы с интеграцией с существующими системами.

Корпоративные информационные системы играют ключевую роль в цифровой трансформации бизнеса. Их внедрение позволяет компаниям повышать эффективность, улучшать управление ресурсами и взаимодействовать с клиентами на новом уровне. С развитием технологий корпоративные информационные системы становятся более гибкими, интеллектуальными и интегрированными, что делает их незаменимым инструментом для управления современными организациями.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Модели жизненного цикла и технологии проектирования программного обеспечения : учеб.-метод. пособие / Е. А. Кумагина, Е. А. Неймарк; Нижний Новгород : Изд-во ННГУ, 2016. – 41 с.
2. Моделирование и проектирование информационных систем : учеб.-метод. пособие / С. М. Шаврин, Л. Н. Лядова, С. И. Чуприна; Перм. гос. ун-т.–Пермь, 2007. – 152 с.
3. *Неруш, Ю. М.* Проектирование логистических систем : Учебник и практикум / Ю. М. Неруш, С. А. Панов, А. Ю. Неруш. – Москва : Юрайт, 2020. –22 с.
4. *Остроух, А. В.* Проектирование информационных систем : монография / А. В. Остроух, Н. Е. Суркова. – Санкт-Петербург : Лань, 2021. –164 с.

### КИБЕРПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА СОВРЕМЕННОМУ ИНФОРМАЦИОННОМУ ОБЩЕСТВУ

**Белякова Виктория Сергеевна**, студентка 1 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Тимошкина Алина Сергеевна**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современное общество все больше зависит от информации и технологий. Интернет прочно вошел в нашу жизнь, но вместе с его удобством пришла и новая угроза: киберпреступность. Этот вид преступности, использующий цифровые технологии для совершения незаконных действий, представляет собой серьезную опасность для каждого из нас и для стабильности всего информационного общества.

Рассмотрим масштабы и многообразие киберпреступности на сегодняшний день.

Масштабы киберпреступности поражают. Ежегодно фиксируются миллионы кибератак, наносящих колоссальный ущерб экономикам государств, корпорациям и частным лицам. Финансовые потери от киберпреступности исчисляются сотнями миллиардов долларов, затрагивая банковскую сферу, электронную коммерцию и другие отрасли [1].

За рамками финансовых потерь лежит угроза безопасности данных. Утечки конфиденциальной информации, кражи персональных данных и коммерческих секретов – стали обыденностью. Последствия таких утечек могут быть разрушительными: репутационные потери, финансовые санкции, угроза национальной безопасности. Масштабные утечки, такие как взлом государственных учреждений, могут иметь долгосрочные и непредсказуемые последствия.

Киберпреступность также является угрозой для критической инфраструктуры. Энергетические сети, транспортные системы и здравоохранение становятся потенциальными целями кибератак, способных вызвать сбои в работе, отключения энергоснабжения, нарушения транспортного сообщения и даже привести к человеческим жертвам.

Еще один аспект киберпреступности – это распространение дезинформации и пропаганды. Влияние на общественное мнение через подделку новостей, манипулирование социальными сетями и взлом информационных ресурсов – стало мощным средством политической борьбы.

Методы киберпреступников постоянно совершенствуются, становясь все более сложными и труднообнаруживаемыми. К наиболее распространенным методам относятся:

1. Фишинг: выманивание паролей, номеров кредитных карт и другой конфиденциальной информации под видом доверия к легитимным организациям.
2. Вирусные атаки: распространение вредоносных программ, способных блокировать работу компьютеров, красть информацию или управлять компьютером удаленно.
3. Взлом веб – сайтов: получение несанкционированного доступа к веб – сайтам с целью кражи данных, изменения контента или размещения вредоносного кода.
4. Социальная манипуляция: манипулирование людьми для получения конфиденциальной информации или доступа к системам.
5. DDos – атаки: перезагрузка серверов запросами, приводящие к их отключению и сбою в работе веб-сайтов и сервисов [2].

Борьба с киберпреступностью требует комплексного подхода, включающего законодательные, технологические и образовательные меры:

1. Усиление законодательства: введение более строгих законов, предусматривающих жесткие наказания за киберпреступления.
2. Развитие технологий кибербезопасности: создание и внедрение программных и аппаратных средств защиты от кибератак, развитие систем обнаружения и предотвращения вторжений.
3. Повышение киберграмотности: обучение граждан кибербезопасности, повышение осведомленности о методах киберпреступников.
4. Международное сотрудничество: совместная работа государств для обмена информацией о киберугрозах и пресечения транснациональной киберпреступности.
5. Развитие искусственного интеллекта для кибербезопасности: применение AI для автоматизированного обнаружения и предотвращения кибератак, анализа больших данных для выявления подозрительной активности.

Людям также необходимо уметь защищаться самим от киберпреступников, и для этого существует несколько эффективных методов. Рассмотрим основные:

1. Создание уникальных и сложных паролей для каждого аккаунта.
2. Использование аутентификации повсеместно.
3. Соблюдение осторожности с подозрительными письмами и ссылками.
4. Осуществление защиты персональных данных.

Можно сделать вывод, что киберпреступность является эволюционирующей угрозой для современного информационного общества. Ее влияние затрагивает все аспекты жизни, от экономики и политики до личной безопасности данных, делая необходимым повышение цифровой грамотности и совершенствование защиты.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Мордвинов, К. В.* Киберпреступность в России: актуальные вызовы и успешные практики борьбы с киберпреступностью / К. В. Мордвинов, У. А. Удавихина // Теоретическая и прикладная юриспруденция. – 2022. – № 1(11). – С. 83–88.
2. *Силуянова, О. П.* Киберпреступность как основная проблема развития информационного общества / О. П. Силуянова // Аллея науки. – 2019. – Т. 1, № 4(31). – С. 905–908.

## УМЕНЬШЕНИЕ ОТДАЧИ В РАЗВИТИИ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

**Веряев Данил Алексеевич**, студент 3-го курса направления «Информационные системы и технологии»

Научный руководитель: **Немыкина Ольга Ивановна**, к. ф. н., доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Развитие информационных технологий не стоит на месте. Каждый год появляются новые смартфоны и компьютеры, которые работают быстрее и лучше предыдущих. Но в последнее время эти улучшения стали менее заметными. Почему?

Данному событию присвоили термин «Уменьшение отдачи в компьютерных технологиях». Что же это такое?

Уменьшение отдачи в компьютерных технологиях – это экспоненциальный рост затрат ресурсов для достижения линейного прироста производительности и функциональности вычислительных систем, обусловленный физическими ограничениями и возрастающей сложностью задач.

Данный процесс можно объяснить проще, представьте, что вы сажаете дерево. Сначала оно растет очень быстро, каждый день появляются новые ветки и листья. Но со временем рост замедляется. Дереву требуется больше ресурсов, чтобы вырасти еще чуть-чуть. В компьютерных технологиях также. Сначала каждый новый прорыв давал огромный скачок в производительности. Но сейчас, чтобы добиться такого же скачка, необходимо приложить гораздо больше усилий и ресурсов. Это и есть «уменьшение отдачи».

Все началось с огромных ламповых электронно-вычислительных машин (ЭВМ), которые занимали целые комнаты. Затем появились транзисторы, которые сделали компьютеры меньше, надежнее и дешевле. Далее – микрочипы, которые позволили разместить миллионы транзисторов на крошечном кусочке кремния (рис. 1).

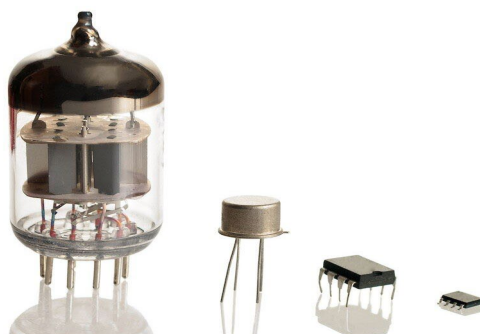


Рисунок 1 – Эволюция транзисторов

Этот прогресс был во многом обусловлен так называемым «законом Мура». Гордон Мур, сооснователь Intel, предсказал, что количество транзисторов на микрочипе будет удваиваться каждые два года. И долгое время это действительно происхо-



дило, приводя к экспоненциальному росту производительности компьютеров. Но сейчас все изменилось.

Основная проблема заключается в том, что человечество приближается к физическим пределам. Невозможно бесконечно уменьшать размер транзисторов. Когда они становятся слишком маленькими, возникают проблемы с рассеиванием тепла и квантовыми эффектами.

Представьте, что необходимо уместить все больше и больше людей в одну комнату. В конце концов, они начнут мешать друг другу, и добавить еще одного человека станет очень сложно.

Кроме того, разработка новых микрочипов становится все более сложной и дорогостоящей. Требуются новые инструменты и методы проектирования, а также огромные инвестиции.

И даже если создать супербыстрый процессор, он не будет полезен, если нет программ, которые могут эффективно его использовать. Написание таких программ – это сложная задача, требующая больших усилий.

Разница между новыми моделями смартфонов и компьютеров становится все менее ощутимой. Раньше каждый новый iPhone был заметно быстрее предыдущего. Сейчас улучшения не так бросаются в глаза.

Компании, занимающиеся машинным обучением, сталкиваются с тем, что для обучения более сложных моделей требуется экспоненциально больше вычислительных ресурсов. Это становится серьезным препятствием для развития искусственного интеллекта.

К счастью, есть несколько вариантов. Ученые и инженеры работают над новыми материалами, такими как графен и нанотрубки, которые могут заменить кремний в транзисторах.

Они также исследуют новые способы организации вычислений. Например, квантовые компьютеры, которые используют законы квантовой механики для решения задач, недоступных для классических компьютеров. Или специализированные процессоры, которые оптимизированы для конкретных задач, таких как машинное обучение или обработка видео.

Замедление прогресса в компьютерных технологиях может повлиять на экономический рост и конкурентоспособность стран. Это также поднимает важные этические вопросы, связанные с энергопотреблением и экологическим воздействием вычислительных технологий.

Какие инновации необходимы, чтобы преодолеть текущие ограничения? Как изменится мир, если прогресс в вычислительной технике замедлится? Эти вопросы требуют серьезного обсуждения.

Уменьшение отдачи в развитии компьютерных технологий – это реальная проблема, но она не означает, что прогресс остановится. Просто необходимо искать новые подходы и решения. Инновации в материалах, архитектуре и программном обеспечении могут помочь преодолеть ограничения и продолжить двигаться вперед.

Будущее вычислений зависит от способности находить новые способы решения проблем и создавать технологии, которые будут не только мощными, но и устойчивыми, и этичными.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Блум, Николас, Чарльз И. Джонс, Джон Ван Риенен и Майкл Уэбб. «Становится ли труднее находить идеи?» *American Economic Review*, vol. 110, no. 4, 2020, pp. 1104–1144.

## **РОЛЬ И ВЛИЯНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

**Гнездилова Евгения Андреевна**, студентка 2 курса специальности «Финансы»

Научный руководитель: **Девяткина Татьяна Анатольевна**, преподаватель

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В начале 80-х гг. известные ученые, занятые в сфере теории вычислений Барр и Файгенбаум предложили следующий термин, описывающий искусственный интеллект. Искусственный интеллект (ИИ) – это область информатики, которая занимается разработкой интеллектуальных компьютерных систем, то есть систем, обладающих возможностями, которые мы традиционно связываем с человеческим разумом, – понимание языка, обучение, способность рассуждать, решать проблемы.

Искусственный интеллект имеет потенциал для повышения глобальной экономической эффективности, но его преимущества могут быть распределены неравномерно. Внедрение искусственного интеллекта может увеличить разрыв между развивающимися и развитыми странами, усугубляя существующий цифровой дисбаланс. На уровне предприятий использование технологий ИИ может привести к усилению различий в производительности между теми, кто активно внедряет эти технологии, и теми, кто медлит с их реализацией или вообще не применяет их в своей деятельности. Более того, ИИ способен изменить структуру спроса на глобальном рынке труда, смещая его от рабочих мест, связанных с рутинными задачами, к специальностям, требующим социальных и когнитивных навыков, а также к профессиям, которые сложно автоматизировать. Однако на начальных этапах внедрения технологий это может привести к увеличению безработицы [1].

Поскольку искусственный интеллект, вероятно, окажет значительное влияние на конкуренцию в будущем, это будет иметь последствия для бизнеса, рынков труда и национальной экономики.

Искусственный интеллект включает пять основных групп технологий:

1. Машинное зрение;
2. Естественный язык;
3. Виртуальные помощники;
4. Роботизированная автоматизация процессов;
5. Расширенное машинное обучение.

В целом, ИИ обладает огромным потенциалом для вклада в глобальную экономическую деятельность. Некоторые компании могут использовать технологию искусственного интеллекта для выполнения конкретных задач, тогда как другие могут применять все перечисленные технологии. Ожидается, что внедрение технологий ИИ произойдет быстро, и к 2030 году они внесут вклад в рост мирового ВВП на 1,2 %, что превышает вклад любых ранее внедренных технологий. Однако из-за значительных первоначальных затрат на внедрение, усиливающейся конкуренции и дополнительных эффектов в будущем, экономическое влияние ИИ, вероятно, будет постепенно ускоряться и проявляться с течением времени.

Искусственный интеллект – это активно развивающаяся система, обладающая определенными недостатками. Однако эти недостатки можно исправить или улуч-

шить, что позволит вывести искусственный интеллект на новый уровень развития. В ближайшем будущем он станет неотъемлемой частью нашей жизни, аналогично интернету и другим технологиям. В то же время к недостаткам этой системы можно отнести рыночное неравенство между развитыми и развивающимися странами, а также уязвимость перед киберпреступностью.

Искусственный интеллект (ИИ), использующий нейронные сети, быстро входит в различные сферы, включая малый бизнес. Хотя исследование показывает, что лишь 14 % малых предприятий Великобритании используют ИИ, в США его внедрение помогло сэкономить 273,5 миллиарда долларов. Нейросети помогают перераспределить задачи в компаниях, так, к примеру, распространение получили:

Управление финансами – ИИ способен производить расчеты за считанные мгновения.

Управление логистическими процессами – ИИ способен регулировать запасы и делать прогнозы.

Поддержание кибербезопасности – ИИ способен отслеживать подозрительную деятельность и угрозы, направленные против компании и пресекать ее.

Благодаря этому руководитель может передвинуть человеческие ресурсы на работу, требующую обязательное человеческое вмешательство. Однако есть и негативные стороны: потеря рабочих мест, трудности во взаимодействии с людьми, длительное машинное обучение и сбои в работе. И не стоит забывать о воздействии на окружающую среду. Добыча и производство металлов, используемых в оборудовании ИИ, может привести к эрозии почвы и загрязнению. Многие электронные устройства не перерабатываются должным образом, что приводит к электронным отходам, которые могут вызвать дальнейшее загрязнение.

Из всего выше сказанного видно, что нейронные сети оказывают положительное и негативное влияние на малый бизнес. У всех есть свои причины принятия или отказа от использования ИИ. Однако, на основе проанализированных данных можно сделать однозначный вывод, что плюсы от использования намного перевешивают минусы, поэтому необходимо рекомендовать внедрение ИИ в работу предприятия, так как выгода намного превосходит затраты.

Примерно 45 % предприятий решаются на внедрение искусственного интеллекта, привлекая его экономической доступностью, что в условиях острой конкуренции и финансовых ограничений становится значительным фактором. Основной экономической мотивацией для 42 % компаний служит возможность сокращения операционных затрат и автоматизация ключевых бизнес-процессов, что направлено на повышение общей эффективности и снижение издержек производства.

На третьем месте по причинам внедрения ИИ находится его интеграция через стандартные бизнес-приложения, что сделало его имплементацию более простой и логичной для 37 % компаний. Эта тенденция отражает усиление технологической интеграции и переориентацию на более эффективные и инновационные операционные решения [2].

Конкурентное давление заставляет 31 % компаний принимать стратегическое решение о применении ИИ, подчеркивающее роль технологии как инструмента для укрепления рыночных позиций. В 26 % случаев решение о деплоimente ИИ исходит от высшего руководства, что подчеркивает его важность в стратегическом планировании и управлении компанией.

Анализ поведения клиентов в современной бизнес-среде активно внедряет передовые методы искусственного интеллекта, что обеспечивает глубокое понимание как онлайн, так и офлайн аспектов потребительского поведения. В офлайн сегменте широко используется технология компьютерного зрения, включая такие методы, как распознавание лиц, взглядов и жестов. Это позволяет не только отслеживать направление движений покупателя в торговых помещениях и их взаимодействие с товаром, но и формировать детализированные профили потребителей на основе объективных данных о их предпочтениях, возрасте и поле.

В сфере анализа покупательских предпочтений, ИИ революционизирует процесс сбора и интерпретации данных, что позволяет вносить предложения по персонализации обслуживания. Использование скидочных и накопительных карт в ритейле примеряет эффективную агрегацию больших объемов данных для анализа поведенческих тенденций и прогнозирования спроса на конкретные товары. Это в свою очередь помогает в формировании стратегий удержания клиентов, так как компании получают возможность предложить товары и услуги на основе предполагаемой потребности, даже прежде, чем клиент осознает эту потребность, чему служит свидетельством запатентованная Amazon технология предварительной отгрузки товаров [3].

Таким образом, искусственный интеллект становится критически важным инструментом в стратегическом арсенале компаний, направленном на оптимизацию взаимодействия с клиентами и увеличение объемов продаж, в том числе за счет релевантных рекомендаций комплементарных товаров в момент наибольшей покупательской готовности.

В банковской сфере применение искусственного интеллекта позволяет глубоко анализировать кредитоспособность клиентов, обучая системы оценивать надежность заемщика исходя из его кредитного профиля и платежной активности. Интеллектуальные алгоритмы, использование которых помогает адаптировать предложения под индивидуальные потребности клиентов, что значительно ускоряет процесс выбора интересующих клиента продуктов.

В торговле ИИ активно задействован для анализа складских запасов и определения приоритетов товарных позиций, а также изучения пользовательской активности на сайте для более точного распределения рекламного бюджета.

В производственной сфере ИИ служит не только для прогностического обслуживания оборудования, но и для контроля качества выпускаемой продукции через системы компьютерного зрения.

В рамках технологического и инвестиционного секторов искусственный интеллект принимает все более значимую роль в обработке ключевого экономического ресурса нашего времени – информации. В условиях постоянно возрастающей сложности рыночной конкуренции компании исследуют инновационные подходы к внедрению технологических решений, цель которых – усиление конкурентных преимуществ и источников дохода. Ключевым инструментом в этом процессе является бизнес-аналитика, основанная на ИИ, предоставляющая оперативные аналитические панели для мониторинга бизнес-процессов [4].

Современные программные решения для бизнес-интеллекта формируют платформы, позволяющие в режиме реального времени отслеживать важнейшие метрики и данные, релевантные для стейкхолдеров. Такие системы обеспечивают автоматизированную отправку уведомлений пользователям при наступлении критических событий или достижении предустановленных целей. Используя сложные алгоритмы, про-

граммное обеспечение анализирует и изучает прошлые тенденции и закономерности в массивах структурированных и неструктурированных данных, что позволяет с высокой точностью идентифицировать потенциальные аномалии в непрерывном потоке информации [5].

Прогресс в области искусственного интеллекта уже демонстрирует впечатляющие достижения, и анализируя перспективы его дальнейшего внедрения в бизнес, можно говорить о практически неограниченных возможностях. ИИ предоставляет компаниям инструменты для извлечения значимой информации из больших данных, автоматизации рутинных операций и эффективного принятия обоснованных управленческих решений. По оценкам аналитиков, в ближайшее время ожидается значительный рост в сегментах, связанных с нейронными сетями, и сферы финансов, кибербезопасности, электронной коммерции и маркетинга станут еще более интегрированными с технологиями ИИ.

В числе перспективных областей применения ИИ выделяются те, которые имитируют человеческие функции: такие как компьютерное зрение, распознавание и синтез речи, анализ изображений, управление движением, а также системы предиктивной аналитики.

На текущем этапе в бизнес-практиках преимущественно используется так называемый слабый ИИ, который, опираясь на Big Data и алгоритмы машинного обучения, способен решать лишь специализированные задачи. Согласно прогнозам экспертов, появление сильного искусственного интеллекта, способного выполнять множество задач и обладающего когнитивными способностями, сопоставимыми с человеческими, возможно в период с 2040 по 2075 годы. Такой ИИ будет способствовать значительным изменениям в структуре управления, производственных процессах и подходах к принятию решений на высшем уровне [6].

В заключение следует подчеркнуть, что интеграция технологий искусственного интеллекта и нейросетей, хотя и способствует увеличению производительности и снижению операционных затрат и рисков, требует аккуратного подхода. Быстрое внедрение таких технологий может иметь неблагоприятные последствия для глобальной экономики, особенно в сфере рынка труда. Эксперты выражают опасения по поводу сокращения рабочих мест из-за роста автоматизации процессов и уменьшения потребности в трудовых ресурсах. Тем не менее, в современной экономической среде невозможно избежать внедрения автоматизированных систем, что вызывает необходимость рассмотрения вариантов переквалификации работников или создания гибридных систем, где человеческое участие по-прежнему требуется.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Вывод аналитиков: к 2025 году жизнью будет управлять искусственный интеллект / «Digital.report». – URL: <https://digital.report/vyivodyianalitikov-k-2025-godu-zhiznyu-budet-upravlyat-iskusstvennyy-intellekt/>.
2. Афанасьев Д. Как искусственный интеллект меняет отношение бизнеса к покупателю // БИТ. Бизнес и Информационные технологии. – 2024. – № 5(88). – С. 54–55.
3. Дудин М. Н., Шкодинский С. В. Тенденции, возможности и угрозы цифровизации национальной экономики в современных условиях // Экономика, предпринимательство и право. – 2021. – № 3. – С. 689–714.
4. Бухтиярова Т. И. Цифровая экономика: особенности и тенденции развития // Бизнес и общество. – 2019. – № 1(21). – С. 22.
5. Быков И. А. Искусственный интеллект как источник политических суждений // Журнал политических исследований. – 2024. – № 2. – С. 23–33. - doi: 10.12737/25876295-2020-23-33

## **СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В АВТОМОБИЛЬНОЙ СФЕРЕ**

**Гуськов Матвей Евгеньевич**, студент 3 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Тимошкина Алина Сергеевна**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Сложно представить нашу жизнь без информационных технологий. Они используются в различных отраслях деятельности и очень прочно вошли привычный обиход человеческой жизнедеятельности. Не становится исключением и автомобилестроение, которое невозможно представить без многочисленных компьютерных инноваций. Современный автомобиль пытаются сделать таким, чтобы участие человека в передвижении было минимальным. Уже существуют модели, способные сами определять расстояние до объектов, свое местонахождение, а также брать управление полностью в свои «руки». Довольно успешно нашли свое применение в транспортных средствах различные системы помощи для водителя, такие как камеры, системы GPS, радар, ультразвук и т. д.

Рассмотрим основные направления и перспективы развития информационных технологий в автомобильной сфере.

**Интернет и автомобиль.** Все больше усиливается взаимодействие автомобиля с интернетом. Однако многие считают, что такая связь повышает отвлекающий фактор водителя, а это оказывает сильное влияние на безопасность на дороге. Но есть и преимущества, такие как напоминание об обслуживании автомобиля, возможность автоматической записи и направление в ближайший сервисный центр, а также для развлечений.

**Синхронизация с устройствами.** Помимо доступа в интернет, многие автомобили оборудованы наличием USB-порта. Возможно дистанционное управление программным обеспечением различных систем, решение причин неисправностей и поломок, если сбой связан с компьютерной системой, без использования услуг специалистов.

**Взаимодействие автомобиля с инфраструктурой.** Скоро все автомобили будут связаны между собой и дорожной структурой в единое целое. Идея сделать возможным взаимодействие вашего автомобиля с инфраструктурой города, например, с веб-камерами на перекрестках, дорожными знаками и светофорами. Зная о загруженности улиц или о дорожных условиях, водитель сможет изменить маршрут движения, экономя время и средства. Машина сможет даже зарезервировать место для парковки. Если автомобиль попал в аварию, он сможет сообщить об этом окружающим машинам, и водитель сможет вовремя сбавить скорость и будет более внимателен [2].

**Мониторинг движения или «Мертвые зоны».** Не менее полезная технология, которая может повысить безопасность на дороге – это мониторинг так называемых «мертвых зон» и система предупреждения дорожной разметки. Система будет предупреждать водителя если он начнет перестраиваться на другую полосу без поворотника, а также будет воспрепятствовать перестроению, если полоса будет занята другим автомобилем. Система пересечения дорожной разметки будет использовать малень-

кие камеры, которые будут считывать разметку на дороге, и, если водитель пересек ее, без включения поворотника, система подает световой или звуковой сигнал.

Парковка. Некоторые производители уже начали устанавливать автоматические системы для помощи при парковке. Схема работы системы: при помощи радара машина определяет, достаточно ли места для парковки. А потом выбирает для водителя правильный угол поворота руля и буквально сам ставит машину на нужное парковочное место.

Отслеживание состояния водителя. Очень полезной функцией в автомобиле является система слежения, которая распознает признаки усталости водителя на дороге и предупреждает о необходимом отдыхе.

Камеры ночного видения. Возможно использование камер ночного видения, которые могут снизить ДТП в темное время суток. Система помогает увидеть дорожную разметку, знаки, пешеходов и животных.

Определение поломки с помощью смартфона. Компания Skoda разработала приложение для смартфонов, которое называется «Sound Analyzer»: оно способно по звуку определить неисправность в автомобиле. Алгоритм работы следующий: программа при помощи встроенного микрофона планшета или смартфона записывает звук диагностируемого автомобиля и сравнивает «услышанное» с огромной базой данных. На основе анализа искусственный интеллект составляет описание с указанием неисправности [1].

В данный момент информационные технологии стремительно развиваются в самых разнообразных сферах, не становится исключением и автомобильная. Безусловно, они очень важны и полезны для всех автолюбителей. ИТ оказывают огромную помощь водителю в управлении автомобилем, оповещают о его самочувствии, помогают принимать верные решения, играют неоценимую роль в безопасности самого водителя и окружающих. С их помощью водитель ощущает себя более комфортно и спокойно на дороге, а значит, он более внимателен на ней.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Копылов, О. А. Анализ применения и проблемы внедрения информационных технологий и информационных систем на транспорте и транспортной инфраструктуре / О. А. Копылов, Д. Скобелев, В. Н. Азаров // Современное состояние, проблемы и перспективы развития отраслевой науки : Материалы Всероссийской конференции с международным участием, Москва, 01–05 февраля 2019 года. – Москва : Перо, 2019. – С. 413–416.
2. Изюмский, А. А. Информационные технологии на транспорте / А. А. Изюмский, М. А. Кузьмина, О. М. Евич. – Краснодар : Кубанский государственный технологический университет, 2022. – 295 с.

### **АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Зиновьева Анастасия Геннадьевна.**, студентка 3 курса направления «Экономика»  
Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Анализ эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия выступает важным элементом в процессе оценки деятельности компании. Группа компаний «Талина» является агропромышленным холдингом полного цикла произ-

водства. Холдинг объединяет предприятия по растениеводству, изготовлению комбикормов, промышленному разведению и откорму свиней, производству и реализации мяскоколбасной продукции. Структура «от поля до прилавка» позволяет не зависеть от поставщиков сырья, контролировать качество на каждом этапе производства и выпускать экологически чистую продукцию.

ООО «МПК «Атяшевский» входит в группу компаний «Талина». Основа бренда – это семейные ценности. Продукция компании – натуральные колбасы и колбасная продукция, мясные деликатесы, охлажденные и замороженные полуфабрикаты, которые уже стали символом гарантированного качества. Для оценки эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации проанализируем объемы деятельности, финансовые результаты и рентабельность (табл. 1).

Таблица 1 – Динамика собственных средств ООО «МПК Атяшевский» в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| Наименование показателя                                                | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение<br>2023 г. от 2021 г. |        |
|------------------------------------------------------------------------|---------|---------|---------|----------------------------------|--------|
|                                                                        |         |         |         | тыс. руб.                        | %.     |
| Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 7183    | 7183    | 7183    | 0                                | 0,00   |
| Резервный капитал                                                      | 5320    | 5320    | 5320    | 0                                | 0,00   |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)                           | 1139590 | 2232440 | 2453450 | 1313860                          | 115,29 |
| Итого по разделу III – Капитал и резервы                               | 1152100 | 2244940 | 2465950 | 1313850                          | 114,04 |

Величина собственных средств ООО «МПК «Атяшевский» в 2021–2023 гг. увеличилась на 1313850 тыс. руб. или в 2,14 раза, значит, собственных ресурсов стало больше, а это положительные изменения. Динамика обязательств показана в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика обязательств ООО МПК «Атяшевский» в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| Наименование показателя                          | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  | Отклонение<br>2023 г. от 2021 г. |         |
|--------------------------------------------------|----------|----------|----------|----------------------------------|---------|
|                                                  |          |          |          | тыс. руб.                        | %.      |
| Долгосрочные обязательства                       |          |          |          |                                  |         |
| Заемные средства                                 | 3018780  | 2116700  | 3795410  | 776630                           | 25,73   |
| Прочие обязательства                             |          |          |          |                                  |         |
| Итого по разделу IV – Долгосрочные обязательства | 3145010  | 2228790  | 38830000 | 35684990                         | 1134,65 |
| Краткосрочные обязательства                      |          |          |          |                                  |         |
| Заемные средства                                 | 894117   | 1452000  | 5664330  | 4770213                          | 533,51  |
| Кредиторская задолженность                       | 9159030  | 9645160  | 952760   | -8206270                         | -89,60  |
| Итого по разделу V – Краткосрочные обязательства | 10161100 | 11215500 | 15285100 | 5124000                          | 50,43   |
| БАЛАНС (пассив)                                  | 14458200 | 15689200 | 21634000 | 7175800                          | 49,63   |

Сумма всех источников за 3 года выросла на 7175 800 тыс. руб. (49,63 %). Сумма долгосрочных обязательств увеличилась на 35684990 тыс. руб. (12,35 раза %, а величина краткосрочных обязательств выросла на 5124000 тыс. руб. (в 50,43 раза).



Динамика показателей рентабельности предприятия в 2021–2023 гг. представлена в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика показателей рентабельности предприятия в 2021–2023 гг.

| Наименование показателя                             | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  | Отклонение 2023 г. от 2021 г. |          |
|-----------------------------------------------------|----------|----------|----------|-------------------------------|----------|
|                                                     |          |          |          | абс.                          | %        |
| 1. Выручка от реализации товаров и услуг, тыс. руб. | 37450200 | 41230700 | 444326   | -37005874                     | -98,81   |
| 2. Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб. | 33239900 | 35201500 | 38304000 | 5064100                       | 15,24    |
| 3. Валовая прибыль, тыс. руб.                       | 4210330  | 6029180  | 6128650  | 1918320                       | 45,56    |
| 4. Прибыль от продаж, тыс. руб.                     | 1016490  | 2381920  | 846524   | -169966                       | -16,72   |
| 5. Стоимость активов, тыс. руб.                     | 14458200 | 15689200 | 21634000 | 7175800                       | 49,63    |
| 6. Чистая прибыль, тыс. руб.                        | 83215    | 1018630  | 221009   | 137794                        | 165,59   |
| 7. Рентабельность продаж, % (п.6/п.1*100 %)         | 0,22     | 2,47     | 49,74    | 49,52                         | 22285,19 |
| 8. Рентабельность затрат, % (п.3/п.2*100 %)         | 0,13     | 0,17     | 0,16     | 0,03                          | 26,32    |
| 9. Рентабельность активов, % (п.6/п.5*100 %)        | 0,01     | 0,06     | 0,01     | 0,00                          | 77,49    |

Рентабельность продаж за 3 года выросла с 0,22 % до 49,74 % или на 49,52 процентных пункта. Рентабельность затрат также увеличилась с 0,13 % до 0,16 % или на 0,03 процентных пункта. Рентабельность активов осталась без изменений и составила 0,01 %.

На протяжении последних лет руководство МПК «Атяшевский», проводит большую работу в области работы предприятия, что способствует улучшению его деятельности: Открытие Рузаевской производственной площадки. На новом заводе производят кнuty и чипсы, а также новые линейки мясных снеков: джерки, сырокопченые и сыровяленые мини-колбаски.

Введение автоматизированной газовой котельной. Производство обеспечило себя горячей водой и теплом. Модернизация очистных сооружений. За счет этого предприятие снизило нагрузку на окружающую среду. Промышленные стоки проходят механическую, физико-химическую и биологическую очистку на песчаных и угольных фильтрах и ультрафиолетовое обеззараживание.

Усовершенствование системы разделки туш. Для разных частей туши запустили отдельные конвейерные линии. Разделка мяса происходит прямо на движущейся ленте конвейера. Выход на уровень безотходного производства. Предприятие стало соответствовать мировым экологическим стандартам в сфере мясопереработки. Запущен цех по переработке боенских отходов.

На основании проведенного анализа можно сделать выводы об улучшении финансово хозяйственной деятельности ООО «МПК «Атяшевский». Для дальнейшего улучшения финансово-хозяйственной деятельности предприятия можно рекомендовать: обновление ассортимента выпускаемой продукции, расширение географии экспорта и опыт ведущих мясоперерабатывающих комплексов России и зарубежных стран.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Абелова Л. А.* Налоги и налогообложение // Л. А. Абелова, И. В. Волгина, Р. А. Захаркина, М. В. Мягкова, Н. Н. Катайкина, А. А. Маркова : учебное пособие / Российский университет кооперации. Казань, 2024. – 120 с
2. *Филичкина Ю. Ю.* Повышение роли рынка ценных бумаг в финансировании экономики // Ю. Ю. Филичкина, Н. Н. Катайкина, Т. В. Дворецкая // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2024. № 9-1. – С. 145–150.
3. *Хайров Р. Р.* Методический подход к оценке экономической устойчивости предприятия // Р. Р. Хайров, Т. Е. Шилкина, Е. В. Зотова. OpenScience. 2022. Т. 4. № 4. С. 123–137.
4. <http://atyashevo.ru/>

## ТРАНСПОРТНАЯ ЛОГИСТИКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ И ТЕНДЕНЦИИ ЕЕ РАЗВИТИЯ

**Ильина Татьяна Александровна**, студентка 3 курса специальности «Таможенное дело»  
Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современных условиях, когда конкуренция на рынке логистических услуг особенно высока, скорость транспортировки грузов приобретает ключевое значение.

Мировая торговля переживает сегодня период нестабильности: сложная геополитическая ситуация, рост цен на газ и сырье, нехватка рабочей силы – все это оказывает влияние на самые разные отрасли экономики. Поэтому неудивительно, что многие предприятия в этом году уделяют особое внимание вопросу управления расходами. Сегодня около 50 % всех логистических расходов приходится на транспортные операции. Поэтому важно выстроить процесс, позволяющий максимально сократить затраты на перевозки, увеличив при этом скорость доставки, а также свести к минимуму повреждения грузов при перевозке.

Основные задачи, решаемые при помощи транспортной логистики:

- разработка наиболее выгодного маршрута;
- контроль груза при перевозке;
- подбор необходимых транспортных средств;
- выбор организации перевозчика;
- анализ груза с учетом характеристик;
- контроль топливных расходов.

Функции транспортной логистики:

- планирование и организация доставки груза;
- оформление необходимых документов и юридическое сопровождение перевозки;
- погрузка и разгрузка товара;
- информационное сопровождение;
- оптимизация процесса с целью улучшения качества транспортировки и минимизации затрат.

Транспортная логистика выполняет важную роль в функционировании современных экономик, обеспечивая эффективное перемещение товаров и услуг от производителей к потребителям. В условиях глобализации, быстрой урбанизации и стремительного развития технологий, транспортная логистика становится неотъемлемой частью стратегического планирования и управления цепями поставок. Успешность бизнеса в современных условиях зависит от способности компании оптимизировать свои

логистические процессы, что в свою очередь требует глубокого понимания существующих тенденций и инноваций в области транспортной логистики. Ключевой проблемой является необходимость интеграции различных транспортных систем и методов, что требует комплексной координации и взаимодействия между участниками процесса.

В настоящее время мировая торговля находится в состоянии нестабильности, вызванной различными факторами: от сложной геополитической ситуации и резкого роста на газ и сырье до нехватки рабочей силы. Нет ничего удивительного в том, что в этом году многие предприятия уделяют особое внимание эффективному управлению расходами, стремясь найти наиболее выгодные способы оптимизации своих бизнес-процессов. Именно поэтому почти 50 % всех расходов связано с транспортными операциями. Крайне важно наладить процесс, позволяющий максимально сократить затраты на перевозки, одновременно с этим увеличивая скорость доставки и минимизируя повреждения грузов в процессе транспортировки.

Транспортная логистика, в данном случае, динамично развивающаяся отрасль, отвечающая за организацию доставки материальных ценностей из одного пункта в другой наиболее оптимальным маршрутом с минимальными издержками.

Транспортная логистика имеет несколько основных задач, в которые входят: разработка наиболее выгодного маршрута; контроль груза при перевозке; подбор необходимых транспортных средств; контроль топливных расходов.

Вместе с тем транспортная логистика выполняет несколько функций, таких как: планирование и организация доставки груза; погрузка и разгрузка товара; сопровождение; оптимизация затрат; взаимодействие между различными участниками процесса, куда входят поставщики, транспортные компании, склады, конечные потребители. Необходимо учитывать, какой конкретно груз необходимо перевезти, от этого зависит выбор транспорта и разработка маршрута. Например, при перевозке опасных или ядовитых веществ выстраивается маршрут в обход населенных пунктов.

Среди видов транспортно-логистических услуг можно выделить следующие типы перевозок:

1. Мультимодальные: используются для доставки товара из-за границы с применением нескольких видов транспорта (например, сочетание поезда и автомобиля);
2. Унимодальные: предполагают транспортировку грузов с использованием только одного типа транспорта на всем маршруте;
3. Интермодальные: имеют схожесть с мультимодальными перевозками, только весь процесс организует один оператор, но от двух разных перевозчиков;
4. Смешанные: груз доставляется, например, автомобилем до определенной точки, а затем перегружается на железнодорожный транспорт;
5. Комбинированные: аналогичны смешанным перевозкам, но для транспортировки задействуют более двух видов транспорта.

Также для большего понимания востребованности транспортной логистики, обратим внимание на статистические данные. Оборот рынка транспортно-экспедиционных услуг в России значительно вырос за последние 4 года. Так, если в 2020 году оборот составлял 3,42 трлн. рублей, то в 2024 году данные показатели возросли до 4,79 трлн. рублей, что свидетельствует о значительном росте спроса на транспортно-логистические услуги и вероятном усилении конкуренции среди компаний и повышении качества предлагаемых услуг.

Пока что сложно сделать точные прогнозы относительно развития транспортной логистики в России, учитывая нынешнюю геополитическую ситуацию в мире. Однако достаточно точно обозначились две тенденции:

1. Развитие железнодорожных перевозок и морского транспорта: планируется модернизация старых и строительство новых железнодорожных путей, растет грузопоток в портах;

2. Смещение торговых потоков на рынки Азии, Турции и Индии: компании активно перестраиваются под новые маршруты из-за изменений в международной торговле, и хотя это несколько затратно, он открывает значительный потенциал для расширения сотрудничества с новыми странами и регионами.

Таким образом, транспортная логистика выступает важнейшим элементом цепочек поставок, обеспечивая устойчивость торговли даже в условиях глобальных изменений. Основные тренды, такие как экологичность, цифровизация и автоматизация, открывают новые возможности для повышения эффективности и сокращения затрат. В России на развитие отрасли повлияют модернизация инфраструктуры и переориентация на азиатские рынки. Компании, которые смогут интегрировать инновации, гибко реагировать на изменения и выстраивать новые логистические цепочки, будут не только сохранять свои позиции, но и создавать конкурентные преимущества на рынке будущего.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Баранов А. Ю. Оптимизация логистических затрат как фактор повышения конкурентоспособности // Вестник научных исследований. №8(2). 2020. С. 112–118.
2. Горбунова Т. С. Мировой рынок: логистика и экспорт // Екатеринбург : Урал. 2022. С. 32–47.
3. Дьяков И. А. Влияние логистики на стратегию экспортной деятельности // Журнал международной торговли. №12(3). 2021. С. 45–56.
4. Ковалев С. Н. Транспортная логистика: теория и практика // Новосибирск: издательство «Сибирское университетское издание». 2023. С. 50–62.
5. Станкевич А. В. Логистика в условиях глобальной экономики // Москва : Экономика. 2020. С. 86–90.

#### УЧЕТНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

**Исаева Ангелина Сергеевна**, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»  
Научный руководитель: **Гудожникова Елена Владимировна**, к. э. н., доцент  
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Одним из важных условий устойчивого развития хозяйствующего субъекта и обеспечения его экономической безопасности является – совершенствование учетно-аналитической системы.

Данная система развивается в целях обеспечения достоверной информацией для принятия эффективных управленческих решений и повышения конкурентоспособности в рыночных условиях хозяйствования.

Экономическая безопасность – это способность хозяйствующих субъектов адаптироваться к изменениям внутренних и внешних условий существования в соответствии с экономической политикой государства без снижения конкурентоспособности и эффективности функционирования.

Экономическая безопасность включает несколько ключевых составляющих, каждая из которых играет важную роль в обеспечении устойчивого развития экономики. Вот основные из них:

1. Макроэкономическая стабильность: это включает управление инфляцией, курсом валют и государственным долгом.
2. Финансовая устойчивость: Обеспечение надежности банковской системы и финансовых институтов.
3. Энергетическая безопасность: Доступ к надежным источникам энергии и ресурсам.
4. Продуктовая безопасность: Обеспечение населения продовольствием, контроль за его качеством и доступностью.
5. Торговая безопасность: Защита внутреннего рынка от внешних экономических шоков и недобросовестной конкуренции.
6. Инновационная безопасность: Поддержка научных исследований и разработок для повышения конкурентоспособности.

Каждая из этих составляющих взаимосвязана и вносит вклад в общую учетно-аналитическую, экономическую безопасность страны.

Бухгалтерский учет – это основа финансового управления, играющая ключевую роль в обеспечении экономической безопасности организации. Основные элементы учетных систем включают:

Документация: Все операции фиксируются в первичных документах.

Учетная политика: определяет методы и подходы к учету.

Регистры бухгалтерского учета: журналы, книги и другие регистры, в которых отражаются данные.

Отчетность: финансовые отчеты, которые помогают анализировать состояние и результаты деятельности.

Контроль: внутренние контрольные процедуры для предотвращения ошибок и мошенничества.

Роль бухгалтерского учета в экономической безопасности заключается в том, что правильно организованный учет:

- Позволяет выявлять и минимизировать финансовые риски.
- Обеспечивает прозрачность финансовых потоков.
- Способствует соблюдению законодательства и норм.
- Укрепляет доверие со стороны инвесторов и партнеров.

Влияние IT на учетно-аналитическое обеспечение значительно увеличивает эффективность и точность анализа данных. Вот несколько ключевых аспектов:

Автоматизация процессов: Программное обеспечение позволяет автоматизировать сбор и обработку данных, что снижает вероятность ошибок и экономит время.

Инструменты для анализа данных: Использование таких решений, как Business Intelligence (BI), позволяет проводить глубокий анализ данных, визуализировать результаты и принимать обоснованные решения.

Интеграция систем: IT-технологии способствуют интеграции различных учетных систем, что обеспечивает единую базу данных для анализа.

Облачные технологии: Хранение данных в облаке упрощает доступ к информации и совместную работу над проектами.

Искусственный интеллект и машинное обучение: Эти технологии начинают активно использоваться для прогнозирования и выявления закономерностей в данных, что улучшает качество аналитики.

В ходе исследования были выявлены ключевые аспекты, влияющие на эффективность учетно-аналитического обеспечения. Основное внимание уделялось следующим направлениям:

- Оптимизация процессов учета и анализа данных.
- Интеграция новых технологий для автоматизации.
- Повышение квалификации специалистов в области учета и анализа.

Качественную систему информационного обеспечения процесса управления необходимо формировать на стадии создания предприятия. Система бухгалтерского учета должна отражать специфику деятельности предприятия и быть адаптированной к его конкретным информационным потребностям. В процессе деятельности предприятия руководству следует контролировать работу бухгалтерии и своевременно корректировать задачи, решение которых направлено на обеспечение экономической безопасности бизнеса и на его эффективное развитие.

Формирование качественной информации возможно только в условиях тесного взаимодействия бухгалтерии со структурными подразделениями предприятия, поэтому руководству необходимо регламентировать порядок установления горизонтальных связей, движение информации между структурными подразделениями и бухгалтерией.

Можно выделить следующие основные источники угрозы экономической безопасности предприятия, формируемые в системе его бухгалтерского учета:

- порядок внутреннего регулирования бухгалтерского учета в организации (положение о бухгалтерской службе, учетная политика для целей бухгалтерского и налогового учета, форма бухгалтерского учета);
- функционирование учетной системы (сбор первичных учетных данных, формирование учетных регистров, хранение и защита бухгалтерской информации, формирование и представление бухгалтерской отчетности);
- нарушение требований законодательства РФ;
- персонал организации (руководство, персонал бухгалтерской службы, прочий персонал).

Риски в бухгалтерском учете подлежат управлению, то есть подготовке и реализации мероприятий, имеющих целью снизить опасность ошибочного решения и уменьшить возможные негативные последствия нежелательного развития событий в ходе реализации принятых решений.

Эффективная организация бухгалтерского учета позволяет во многом снизить угрозы экономической безопасности предприятия.

Особенности организации бухгалтерского учета на предприятии в первую очередь находят свое отражение в учетной политике. Учетная политика организации, а также издаваемые в ее рамках внутрифирменные приказы и распоряжения составляют нижний уровень регулирования бухгалтерского учета.

Понятие учетной политики для целей бухгалтерского учета закреплено в п. 2 ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации». Под учетной политикой организации понимается принятая ею совокупность способов ведения бухгалтерского учета – первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности.

Эффективность учетной политики, в свою очередь, во многом зависит от того, насколько четко сформулированы ее элементы, отражающие систему ведения бухгалтерского учета, налогообложения и управления в организации.

Перечень обязательных элементов приведен в ПБУ 1/2008. В качестве одного из элементов экономической безопасности предприятия следует рассматривать внутренний контроль, который определяет законность, целесообразность, эффективность фактов хозяйственной жизни малого бизнеса.

В сочетании все рассмотренные элементы системы контроля обеспечивают организации снижение риска деловой и финансовой деятельности, а также бухгалтерского и налогового учета.

Порядок осуществления контроля за хозяйственными операциями, как уже говорилось, должен находить свое отражение в учетной политике организации и зависит, на наш взгляд, от того, кем контроль должен осуществляться:

- во-первых, если организационной структурой предусматривается наличие службы внутреннего аудита либо в штатном расписании выделена должность внутреннего аудитора, то в организационно-техническом аспекте учетной политики следует отразить, что контроль хозяйственных операций в организации осуществляется внутренним аудитором (аудиторами).

Данный вариант предусматривает наличие соответствующего положения о структурном подразделении, например, «О внутреннем аудите», в котором должны быть определены цель и задачи внутреннего аудита, права, обязанности, ответственность, независимость, контроль работы, аудиторская тайна. Необходимо разработать четкие указания по выполнению обязанностей каждому сотруднику внутреннего аудита, находящие отражение в должностных инструкциях.

Это поможет создать отлаженную систему, которая обеспечит контроль за управленческими, бухгалтерскими, финансовыми функциями экономического субъекта;

- во-вторых, если организация не располагает возможностью организации внутреннего аудита, функции контроля выполняются руководителем, работниками бухгалтерии, иными финансовыми и экономическими службами.

При этом предлагаем описать систему контроля в приложении к учетной политике, в котором привести перечень, периодичность (план) и процедуры проведения проверок и инвентаризаций отдельно по каждому участку учета. В данном приложении возможна также разработка форм внутренней отчетности, способствующей проведению контроля и отражению его результатов. Функции каждого работника, осуществляющего контрольные функции, должны быть прописаны в соответствующих должностных инструкциях.

Перспективы развития учетно-аналитического обеспечения:

1. Внедрение искусственного интеллекта: использование ИИ для анализа больших объемов данных и прогнозирования.

2. Облачные технологии: переход на облачные платформы для повышения доступности и безопасности данных.

3. Адаптация к изменениям в законодательстве: обновление учетных систем в соответствии с новыми требованиями.

Эти направления создают основу для повышения эффективности учетно-аналитического обеспечения в будущем.

Таким образом, эффективная организация бухгалтерского учета и системы внутреннего контроля позволяет обеспечивать последовательную и эффективную работу предприятий; сохранность активов; формирование полной и достоверной информации в целях управления предприятием; способствует обеспечению экономической безопасности на уровне хозяйствующего субъекта.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Герасимова Л. Н. Профессиональная этика и ценности бухгалтеров и аудиторов. – Москва : Юрайт, 2021г.
2. Гнилицкая Л. В. Проблемы и перспективы усовершенствования системы бухгалтерского учета для удовлетворения потребностей экономической безопасности предприятия // Бухгалтерский учет и анализ. 2020. № 4. С. 3–9.
3. Лев М. Ю. Ценообразование. / учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение». – Москва : Юнити-Дана, 2020. – 720 с.

### ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Кистинева Дарья Валерьевна**, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»  
Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Финансовое планирование на предприятии является критически важным процессом, определяющим будущую финансовую устойчивость и успешное развитие бизнеса. Это не просто составление прогнозов и финансовых отчетов, а комплексный подход к управлению финансами, охватывающий все аспекты деятельности организации и направленный на достижение стратегических целей. В условиях постоянно меняющейся экономической среды и усиливающейся конкуренции эффективное финансовое планирование становится необходимым условием для выживания и процветания предприятия, позволяя ему адаптироваться к вызовам рынка, оптимизировать использование ресурсов и максимизировать прибыль.

Сущность финансового планирования заключается в определении финансовых целей предприятия, разработке стратегий и тактик для их достижения, а также в создании системы контроля за исполнением разработанных планов. Это систематический процесс, включающий анализ текущего финансового состояния, прогнозирование будущих финансовых результатов, разработку финансовых планов и бюджетов, а также мониторинг и корректировку этих планов в соответствии с изменяющимися обстоятельствами. Финансовое планирование помогает предприятию предвидеть финансовые риски и возможности, принимать обоснованные инвестиционные решения, управлять денежными потоками, обеспечивать финансовую устойчивость и повышать акционерную стоимость.

Основными целями финансового планирования являются: обеспечение финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия, максимизация прибыли и рентабельности, оптимизация структуры капитала, обеспечение эффективного использования финансовых ресурсов, повышение инвестиционной привлекательности и капитализации предприятия, а также минимизация финансовых рисков. Для достижения этих целей финансовое планирование должно быть интегрировано с другими функциями управления предприятием, такими как маркетинг, производство, логистика и управление персоналом.



Финансовое планирование включает в себя несколько этапов: анализ текущего финансового состояния, прогнозирование финансовых результатов, разработка финансовых планов и бюджетов, мониторинг и контроль исполнения планов, а также корректировка планов в соответствии с изменяющимися обстоятельствами. Анализ текущего финансового состояния предполагает оценку активов, обязательств, капитала, доходов, расходов и денежных потоков предприятия. Прогнозирование финансовых результатов включает разработку прогнозов продаж, затрат, прибыли и денежных потоков на будущие периоды. Разработка финансовых планов и бюджетов предполагает определение финансовых целей и задач, разработку стратегий и тактик для их достижения, а также создание системы бюджетов, отражающих планируемые финансовые показатели. Мониторинг и контроль исполнения планов предполагает отслеживание фактических финансовых показателей и сравнение их с запланированными, а также выявление отклонений и анализ их причин. Корректировка планов предполагает внесение изменений в финансовые планы и бюджеты в соответствии с изменяющимися обстоятельствами.

Существуют различные виды финансовых планов, которые могут быть разработаны на предприятии. Стратегический финансовый план определяет долгосрочные финансовые цели предприятия и стратегии для их достижения. Тактический финансовый план разрабатывается на среднесрочный период и детализирует стратегический план, определяя конкретные действия и ресурсы, необходимые для достижения поставленных целей. Оперативный финансовый план разрабатывается на краткосрочный период и определяет текущие финансовые задачи и действия, необходимые для поддержания финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия. Бюджет является финансовым планом, выраженным в количественных показателях, и отражает планируемые доходы, расходы, прибыль и денежные потоки предприятия.

Принципы финансового планирования включают: принцип реалистичности, принцип гибкости, принцип непрерывности, принцип комплексности и принцип участия. Принцип реалистичности предполагает, что финансовые планы должны быть основаны на реальных данных и учитывать все возможные риски и ограничения. Принцип гибкости предполагает, что финансовые планы должны быть достаточно гибкими, чтобы адаптироваться к изменяющимся обстоятельствам. Принцип непрерывности предполагает, что финансовое планирование должно быть непрерывным процессом, а не разовой акцией. Принцип комплексности предполагает, что финансовое планирование должно охватывать все аспекты деятельности предприятия и быть интегрировано с другими функциями управления. Принцип участия предполагает, что в процессе финансового планирования должны участвовать все заинтересованные стороны, включая руководство, сотрудников и акционеров.

Эффективное финансовое планирование требует использования различных методов и инструментов, таких как финансовый анализ, прогнозирование, бюджетирование, инвестиционный анализ и управление рисками. Финансовый анализ используется для оценки текущего финансового состояния предприятия и выявления его сильных и слабых сторон. Прогнозирование используется для разработки прогнозов будущих финансовых результатов предприятия. Бюджетирование используется для создания системы бюджетов, отражающих планируемые финансовые показатели. Инвестиционный анализ используется для оценки эффективности инвестиционных проектов и принятия обоснованных инвестиционных решений. Управление рисками используется для идентификации, оценки и минимизации финансовых рисков.

Информационное обеспечение финансового планирования включает: бухгалтерскую отчетность, управленческую отчетность, статистическую отчетность, аналитические отчеты и внешние источники информации. Бухгалтерская отчетность предоставляет информацию о текущем финансовом состоянии предприятия и его прошлых финансовых результатах. Управленческая отчетность предоставляет информацию о затратах, доходах и прибыли по различным видам деятельности и подразделениям предприятия. Статистическая отчетность предоставляет информацию о рыночных тенденциях и конкурентной среде. Аналитические отчеты предоставляют результаты анализа финансового состояния предприятия и его перспектив развития. Внешние источники информации включают данные о макроэкономической ситуации, процентных ставках, инфляции и других факторах, влияющих на финансовое состояние предприятия.

Автоматизация финансового планирования является важным фактором повышения его эффективности. Существуют различные программные продукты, которые позволяют автоматизировать процесс сбора, обработки и анализа финансовой информации, а также разработки финансовых планов и бюджетов. Использование специализированных программных продуктов позволяет сократить время и затраты на финансовое планирование, повысить точность прогнозов и улучшить качество принимаемых решений.

Организация финансового планирования на предприятии предполагает создание соответствующей структуры управления и распределение ответственности между различными подразделениями и сотрудниками. Ответственность за стратегическое финансовое планирование обычно возлагается на финансового директора или финансового менеджера высшего звена. Ответственность за тактическое и оперативное финансовое планирование может быть распределена между различными подразделениями предприятия в соответствии с их функциями и задачами. Важным условием эффективного финансового планирования является наличие квалифицированных специалистов, обладающих необходимыми знаниями и опытом в области финансов, экономики и управления.

Внедрение эффективной системы финансового планирования на предприятии требует преодоления ряда проблем, таких как отсутствие квалифицированных специалистов, недостаточная автоматизация процессов, сопротивление сотрудников изменениям и неполнота или недостоверность исходной информации. Для преодоления этих проблем необходимо обучать сотрудников, внедрять современные информационные технологии, привлекать к процессу планирования все заинтересованные стороны и улучшать качество сбора и обработки финансовой информации.

Эффективное финансовое планирование позволяет предприятию достичь следующих результатов: повышение финансовой устойчивости и платежеспособности, увеличение прибыли и рентабельности, оптимизация структуры капитала, повышение инвестиционной привлекательности и капитализации, минимизация финансовых рисков, а также улучшение качества принимаемых управленческих решений. В целом, финансовое планирование является неотъемлемой частью успешного управления предприятием, обеспечивая его финансовую устойчивость, рост и процветание в долгосрочной перспективе. В условиях современной экономики, характеризующейся высокой степенью неопределенности и конкуренции, эффективное финансовое планирование становится не просто желательным, а необходимым условием для выживания и успеха любого предприятия.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Абелова Л. А.* Источники финансирования деятельности хозяйствующего субъекта // Л. А. Абелова, Н. Н. Катайкина, А. А. Маркова. – Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 11-1. – С. 5–12.
2. *Хайров Р. Р., Шилкина Т. Е., Зотова Е. В.* Методический подход к оценке экономической устойчивости предприятия // OpenScience. 2022. Т 4. №4. С. 123–137.

## ИНВЕСТИЦИИ, НАПРАВЛЯЕМЫЕ НА ПОДДЕРЖКУ И РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РФ

**Колышкина Анна Алексеевна**, студентка 3 курса специальности «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в Российской Федерации является одним из ключевых направлений экономической политики. Малые и средние предприятия вносят существенный вклад в развитие внутреннего рынка, создание новых рабочих мест и рост валового внутреннего продукта. В условиях современной экономической нестабильности особенно важно создание благоприятных условий для их устойчивого функционирования. В связи с этим инвестиции, направляемые на поддержку и развитие этого сектора, становятся все более актуальными.

Основные меры государственной поддержки включают предоставление налоговых льгот, субсидий, программ льготного кредитования, а также развитие соответствующей инфраструктуры. Сюда входят бизнес-инкубаторы, технопарки, центры поддержки предпринимательства и кластерные инициативы. Эти инструменты направлены на то, чтобы облегчить запуск бизнеса, снизить издержки на старте, а также содействовать технологическому развитию. Однако, несмотря на существование множества программ, на практике их реализация не всегда оказывается эффективной. Часто отсутствует системность, возникают сложности при взаимодействии предпринимателей с государственными структурами.

Одной из наиболее острых проблем в развитии малого и среднего бизнеса в России остается ограниченный доступ к кредитным ресурсам. Многие банки неохотно сотрудничают с представителями малого бизнеса, особенно если это молодые предприятия без устойчивой финансовой истории. Чаще всего кредиторы требуют предоставления значительного обеспечения, а также предъявляют завышенные требования к финансовой отчетности и оборотам. В результате большое количество предпринимателей просто не имеют возможности воспользоваться кредитными ресурсами. Дополнительно, ставки по кредитам нередко остаются на высоком уровне, что делает их малодоступными и финансово невыгодными для небольших компаний.

Даже несмотря на наличие государственных программ, таких как субсидирование процентных ставок или предоставление государственных гарантий, на практике они сталкиваются с рядом сложностей. К ним можно отнести длительные сроки рассмотрения заявок, необходимость подготовки большого количества документов, а также недостаточную информированность предпринимателей о возможностях получения поддержки. В отдельных случаях бизнес не знает, к какому органу обратиться или не может справиться с бюрократическими требованиями. Все это снижает доступность государственных инвестиций для малого и среднего бизнеса.

Важной составляющей инвестиционной поддержки является также развитие современной инфраструктуры, способной обеспечить предприятия всем необходимым для роста. В России постепенно развивается сеть бизнес-инкубаторов и технопарков, предлагающих аренду помещений, юридическую и бухгалтерскую помощь, консультации и помощь в продвижении продуктов. Однако охват таких структур ограничен, особенно в регионах. Во многих субъектах Российской Федерации предприниматели не имеют физического доступа к подобным площадкам или сталкиваются с нехваткой мест. Это говорит о необходимости увеличения объема инвестиций в развитие региональной инфраструктуры поддержки бизнеса.

Международный опыт подтверждает эффективность комплексного подхода к поддержке малого и среднего предпринимательства. В ряде стран, таких как Германия, Франция, Южная Корея, активно действуют государственные и полугосударственные банки, предоставляющие кредиты на льготных условиях именно малым предприятиям. При этом важно не только финансирование, но и предоставление предпринимателям образовательных и консультационных услуг. В таких странах развита система акселераторов, центров компетенций, а также фондов, способствующих развитию бизнеса на ранних стадиях. В Российской Федерации подобный подход пока реализуется фрагментарно и требует дальнейшего развития.

Особое значение для развития предпринимательства имеют венчурные инвестиции. За последние годы в России наблюдается рост числа венчурных фондов и стартап-акселераторов, что свидетельствует об интересе к инновационным решениям. Однако активность венчурных инвесторов сосредоточена преимущественно в сфере информационных технологий, тогда как предприятия реального сектора экономики продолжают испытывать острый дефицит инвестиций. Производственные, сельскохозяйственные и строительные компании малых и средних форматов зачастую остаются без необходимой финансовой поддержки. Для исправления данной ситуации необходимо развивать венчурное финансирование в традиционных отраслях, предоставлять государственные гарантии инвесторам и стимулировать их участие в таких проектах.

Отдельное внимание следует уделить вопросу налоговой нагрузки, которая напрямую влияет на инвестиционную привлекательность малого и среднего бизнеса. Введение упрощенной системы налогообложения стало значительным шагом вперед, позволив упростить расчеты и снизить фискальную нагрузку. Тем не менее, в последние годы предприниматели все чаще отмечают рост налогового давления. Особенно остро воспринимается увеличение обязательных страховых взносов в государственные внебюджетные фонды, что затрудняет работу малых компаний, особенно в производственной сфере. Повышение налоговой нагрузки негативно сказывается на инвестиционной активности и побуждает бизнес уходить в тень.

Для повышения эффективности государственной политики в сфере поддержки малого и среднего бизнеса в России необходимо принять комплекс мер. Во-первых, требуется упрощение административных процедур, сокращение сроков рассмотрения заявок и снижение количества требуемых документов. Во-вторых, необходимо усилить информационную поддержку предпринимателей, чтобы они могли легко ориентироваться в существующих программах. В-третьих, следует развивать систему специализированного финансирования, включая создание государственных банков и инвестиционных фондов, работающих исключительно с малым и средним бизнесом. В-четвертых, налоговая политика должна быть адаптирована под возможности малого предпринимательства, включая снижение налоговой нагрузки и предоставление до-

полнительных льгот для компаний, внедряющих инновации или занятых в социальной сфере.

Таким образом, инвестиции, направляемые на поддержку и развитие малого и среднего бизнеса в Российской Федерации, имеют большое значение для экономического роста страны. Однако для достижения ощутимых результатов необходим системный подход, устранение административных барьеров, повышение доступности финансовых ресурсов и активное развитие инфраструктуры. Только при условии комплексной и продуманной государственной политики малый и средний бизнес сможет реализовать свой потенциал и стать устойчивой опорой национальной экономики.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».
2. Постановление Правительства РФ от 22 апреля 2005 г. № 249 «Об условиях и порядке предоставления средств федерального бюджета, предусмотренных на государственную поддержку малого предпринимательства».
3. Аналитический доклад Минэкономразвития РФ о состоянии и развитии малого и среднего бизнеса в России, 2024 г.
4. Юн М. А. Инвестиции как фактор влияния на развитие малого и среднего бизнеса // МНИЖ. 2016. №5-1 (47).
5. Юзвович, Л. И. Инвестиции и инвестиционная деятельность : учебник / Л. И. Юзвович, М. С. Марамыгин, Е. Г. Князева, М. И. Львова, Ю. В. Куваева, М. В. Чудиновских, С. А. Дегтярев ; под общ. ред. Л. И. Юзвович. – 2-е изд., стер. – Москва : ФЛИНТА : Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2022. – 498 с.

#### АНАЛИЗ АБСОЛЮТНЫХ И ОТНОСИТЕЛЬНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Коротина Ольга Дмитриевна**, студентка 4 курса направления подготовки «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Финансовая устойчивость предприятия – это способность поддерживать свою платежеспособность и бесперебойную деятельность в долгосрочной перспективе. Она определяется его способностью поддерживать стабильное финансовое состояние и обеспечивать бесперебойное выполнение обязательств перед партнерами, инвесторами и государством. Это состояние характеризуется сбалансированностью источников финансирования, достаточным уровнем ликвидности и эффективным управлением активами. В основе оценки финансовой устойчивости лежит анализ структуры капитала, платежеспособности и динамики доходов.

Одним из ключевых аспектов финансовой устойчивости является баланс между собственными и заемными средствами. Компании, обладающие высокой долей собственного капитала, имеют больше возможностей для долгосрочного развития и менее подвержены финансовым рискам. Оптимальный уровень коэффициента финансовой устойчивости составляет от 0,8 до 0,9. Если значение превышает 0,9, это говорит о высокой финансовой независимости, но в то же время может свидетельствовать о недостаточном использовании заемных ресурсов для расширения бизнеса. Если же показатель опускается ниже 0,75, предприятие рискует столкнуться с хронической неплатежеспособностью и зависимостью от внешнего финансирования.

Финансовая устойчивость зависит от множества факторов, включая доходы компании, налоговые выплаты, наличие основных средств и фонд оплаты труда. Управление этими параметрами позволяет формировать устойчивую финансовую модель, минимизировать риски и обеспечивать стабильное развитие. Анализ финансовой устойчивости дает возможность определить предельные границы изменения источников средств, что в дальнейшем помогает разрабатывать эффективные стратегии ведения хозяйственной деятельности.

Существует несколько коэффициентов, которые позволяют более детально оценить финансовую устойчивость предприятия. Например, коэффициент автономии показывает степень зависимости компании от собственных средств, а коэффициент финансовой зависимости помогает выявить соотношение долговых обязательств и собственных средств. Также важно учитывать такие коэффициенты, как маневренности активов и соотношение оборотных и внеоборотных активов.

Для практической оценки финансовой устойчивости предприятия важно анализировать данные баланса и рассчитывать соответствующие показатели, такие как наличие собственных оборотных средств (СОС), собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат (СДЗИ), а также общую величину источников формирования запасов (ОИ).

Для более детального анализа рассмотрим предприятие ООО «Хорошее дело» - российский производитель продуктов питания, включающих более 20 предприятий на территории Республики Мордовия и Ульяновской области. На основе расчетов и данных предприятия можно представить следующие показатели и их изменения в динамике.

Таблица 1. Основные источники формирования запасов и затрат  
ООО «Хорошее дело»

| Показатели                                                                            | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение<br>2023 г. от |         |
|---------------------------------------------------------------------------------------|---------|---------|---------|--------------------------|---------|
|                                                                                       |         |         |         | 2021 г.                  | 2022 г. |
| 1. Коэффициент автономии ( $\geq 0,5$ )                                               | 0,16    | 0,22    | 0,28    | 0,12                     | 0,06    |
| 2. Мультипликатор собственного капитала (1–2)                                         | 6,43    | 4,64    | 3,58    | -2,85                    | -2,06   |
| 3. Коэффициент финансовой зависимости (задолженности) ( $\leq 0,7$ )                  | 5,43    | 3,64    | 2,58    | -2,85                    | -1,06   |
| 4. Коэффициент покрытия инвестиций (коэффициент устойчивого финансирования) 0,75–0,9) | 0,36    | 0,35    | 0,39    | 0,03                     | 0,04    |

На основе расчетов показателей обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования, можно выделить четыре основных типа финансовой устойчивости предприятия:

1. Абсолютная устойчивость финансового состояния. Этот тип характеризуется наличием излишка источников формирования собственных оборотных средств по отношению к фактическим запасам и затратам. Такая ситуация встречается крайне редко, но она говорит о высокой финансовой независимости предприятия.

2. Нормальная устойчивость финансового состояния. В этом случае запасы и затраты полностью обеспечены собственными оборотными средствами. Это типичный вариант для большинства стабильных предприятий, который гарантирует их платежеспособность и устойчивость в долгосрочной перспективе.

3. Неустойчивое финансовое состояние. Этот тип характеризуется нарушением платежеспособности, но он может быть восстановлен при увеличении объема собственных оборотных средств. Финансовая неустойчивость может быть связана с проблемами ликвидности, которые можно устранить за счет увеличения собственных источников финансирования.

4. Кризисное состояние финансовой устойчивости. Этот тип является самым опасным, так как запасы и затраты не обеспечиваются достаточными источниками формирования. В такой ситуации предприятие может не покрывать свои обязательства и находится на грани банкротства.

Следует отметить, что финансовая неустойчивость может быть допустимой в некоторых случаях, например, если стоимость производственных запасов и готовой продукции превышает размер краткосрочных кредитов и займов, привлекаемых для их формирования. Однако, если запасы не обеспечены достаточными источниками, это сигнализирует о серьезных финансовых проблемах, которые могут привести к ухудшению ситуации.

На основе данных ООО «Хорошее дело» для анализа показателей обеспеченности запасов и затрат были рассчитаны несколько ключевых коэффициентов, которые отображают финансовую устойчивость предприятия в 2021–2023 годах. Эти показатели представлены в таблице 2.

Таблица 2 – показатели обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования предприятия в 2021–2023 гг.

| Показатели                                                                                                                                       | Обозначение         | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  | Отклонение<br>2023 г. от |         |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|----------|----------|----------|--------------------------|---------|
|                                                                                                                                                  |                     |          |          |          | 2021 г.                  | 2022 г. |
| 1. Собственные оборотные средства                                                                                                                | СОС                 | -2904580 | -3697189 | -3255093 | -350513                  | -87,9   |
| 2. Запасы                                                                                                                                        | З                   | 2371404  | 1939560  | 1275372  | -1096032                 | -146,2  |
| 3. Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств<br>( $\Delta\text{СОС} = \text{СОС} - \text{З}$ )                                | $\Delta\text{СОС}$  | -5275984 | -5636749 | -4530465 | 745519                   | -114,1  |
| 4. Собственные и долгосрочные заемные средства                                                                                                   | СДЗИ                | -1726062 | -2638259 | -2309802 | -583740                  | -66,2   |
| 5. Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных источников формирования запасов<br>( $\Delta\text{СДЗИ} = \text{СДЗИ} - \text{З}$ ) | $\Delta\text{СДЗИ}$ | -4097466 | -4577819 | -3585174 | 512292                   | -112,5  |
| 6. Общая величина источников                                                                                                                     | ОИ                  | 1901945  | 2486206  | 3225127  | 3034182                  | 59,5    |
| 7. Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов<br>( $\Delta\text{ОИ} = \text{ОИ} - \text{З}$ )        | $\Delta\text{ОИ}$   | -469459  | 546646   | 1949755  | 2419214                  | -615,3  |

При определении типа финансовой ситуации и финансовой устойчивости по показателям 1–3 обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования используются следующие неравенства:

если  $1 \geq 0; 2 \geq 0; 3 \geq 0$  - абсолютная устойчивость;

если  $1 < 0; 2 \geq 0; 3 \geq 0$  - нормальная устойчивость;

если  $1 < 0; 2 < 0; 3 \geq 0$  - неустойчивое состояние;

если  $1 < 0; 2 < 0; 3 < 0$  - кризисное состояние,

где 1 – излишек или недостаток собственных оборотных средств;

2 – излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников формирования запасов и затрат;

3 – излишек или недостаток общей величины источников формирования запасов и затрат.

Определение типа финансовой ситуации и финансовой устойчивости ООО «Хорошее дело» представлено в таблице 3.

Таблица 3 – Определение типа финансовой ситуации и финансовой устойчивости  
ООО «Хорошее дело» в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| п/п | Показатели                                                                                 | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  |
|-----|--------------------------------------------------------------------------------------------|----------|----------|----------|
|     | Излишек или недостаток собственных источников оборотных средств                            | -5275984 | -5636749 | -4530465 |
|     | Излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников формирования запасов и затрат | -4097466 | -4577819 | -3585174 |
|     | Излишек или недостаток общей величины источников формирования запасов и затрат             | -469459  | 546646   | 1949755  |

В ходе анализа выявлено, что в ООО «Хорошее дело» в течение 2021–2023 гг. имелось неустойчивое финансовое состояние. Этот тип связан с нарушением платежеспособности предприятия, но оно может быть восстановлено при увеличении размера собственных оборотных средств за счет пополнения собственных источников деятельности предприятия.

Далее рассчитаем относительные показатели финансовой устойчивости предприятия с помощью относительных показателей:

- коэффициент финансовой устойчивости:  $КФУ = ЗК / СК$

2021 г.:  $КФУ = 4806530 / 884578 = 5,4$

2022 г.:  $КФУ = 6173390 / 1699120 = 3,6$

2023 г.:  $КФУ = 6480221 / 2516960 = 2,6$

- коэффициент автономии:  $КА = СК / ВБ$

2021 г.:  $КА = 884578 / 8997180 = 0,1$

2022 г.:  $КА = 1699120 / 7882520 = 0,2$

2023 г.:  $КА = 2516960 / 728463 = 3,5$

- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами:

$КСОС = СОС / ОА$

2021 г.:  $КСОС = -1726170 / 1901940 = -0,9$

2022 г.:  $КСОС = -2638250 / 2486210 = -1,0$

2023 г.:  $КСОС = -2309800 / 3225130 = -0,7$

- коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами:

$КОЗ = СОС / З$



2021 г.: КОЗ =  $-1726170 / 1275370 = -1,3$

2022 г.: КОЗ =  $-2638250 / 1939560 = -1,3$

2023 г.: КОЗ =  $-2309800 / 2371400 = -0,9$

- коэффициент маневренности собственного капитала: КМ = СОС / СК

2021 г.: КМ =  $-1726170 / 8997180 = -1,9$

2022 г.: КМ =  $-2638250 / 7882520 = -1,5$

2023 г.: КМ =  $-2309800 / 2516960 = -0,9$

Анализ относительных показателей финансовой устойчивости представлен в таблице 3.

Таблица 3 – Показатели финансовой устойчивости ООО «Хорошее дело»

| Наименование показателя                                                             | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение 2023г. к 2021г. |      |
|-------------------------------------------------------------------------------------|---------|---------|---------|----------------------------|------|
|                                                                                     |         |         |         | Абс.                       | Отн. |
| Коэффициент финансовой устойчивости $K_{ф\text{у}}$                                 | 5,4     | 3,6     | 2,6     | -2,8                       | 51,9 |
| Коэффициент автономии $K_{\text{а}}$                                                | 0,1     | 0,2     | 3,5     | 3,4                        | 100  |
| Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами $K_{\text{сос}}$      | -0,9    | -1,0    | -0,7    | 0,2                        | 22,2 |
| Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами $K_{\text{оз}}$ | -1,3    | -1,3    | -0,9    | 0,4                        | 30,7 |
| Коэффициент маневренности собственного капитала $K_{\text{м}}$                      | -1,9    | -1,5    | -0,9    | 1                          | 52,6 |

Коэффициент финансовой устойчивости составляет 5,4 в 2021 году, 3,6 в 2022 году и 2,6 в 2023 году. В целом за период значение показателя снизилось на 2,8 или 51,9 %.

Коэффициент автономии за период исследования увеличился на 3,4 или 100,0 %, доля собственных средств в составе финансовых ресурсов в 2021 году составляет 0,1, в 2022 году – 0,2 и в 2023 году – 3,5.

Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами увеличился за период на 0,4 или 30,7 %, с -1,3 в 2021 году до -0,9 в 2023 году.

Коэффициент маневренности собственного капитала также имеет положительную динамику, он увеличился на 1,0 или 52,6 %, с -1,9 в 2021 году до -0,9 в 2023 году.

В ходе анализа абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости предприятия можно сделать вывод, что показатели обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования являются важным инструментом для определения финансового состояния компании. Анализ ООО «Хорошее дело» показал, что в период с 2021 по 2023 гг. предприятие находилось в неустойчивом финансовом состоянии. Это связано с недостаточностью собственных оборотных средств и источников финансирования для покрытия обязательств.

Такой тип финансовой устойчивости может привести к нарушению платежеспособности, но при условии увеличения размера собственных оборотных средств и пополнения источников финансирования предприятие может восстановить свою финансовую устойчивость. Тем не менее, неустойчивое состояние является временным и поддается коррекции. Важно, чтобы компания приняла меры для улучшения структуры капитала и оптимизации финансовых потоков, что позволит вернуться к нормальной устойчивости и обеспечить долгосрочную платежеспособность. анализ пока-

зателей финансовой устойчивости помогает более точно оценить текущие проблемы и разработать эффективную стратегию для обеспечения стабильности и дальнейшего развития предприятия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Абелова Л. А.* Источники финансирования деятельности хозяйствующего субъекта // Л. А. Абелова, Н. Н. Катайкина, А. А. Маркова // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 11-1. – С. 5–12.
2. *Елисеева О. В.* Особенности учета затрат с позиции управления на предприятии // О. В. Елисеева, А. Ю. Бушева, Е. В. Гудожникова // Вестник Российского университета кооперации. – 2022. – № 1 (47). – С. 39–44.
3. *Хайров Р. Р.* Методический подход к оценке экономической устойчивости предприятия // Р. Р. Хайров, Т. Е. Шилкина, Е. В. Зотова. OpenScience. – 2022. – Т. 4. – № 4. – С. 123–137.

### ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ – ГЛАВНЫЙ ФАКТОР ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА

**Коротина Ольга Дмитриевна**, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»  
Научный руководитель: **Гудожникова Елена Владимировна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Грамотное управление денежными потоками – главный фактор финансовой устойчивости и развития экономического субъекта. Учетно-аналитическое обеспечение выполняет первостепенную роль в данном процессе, предоставляет необходимую точную информацию для принятия правильных управленческих и финансовых решений, как оперативного, так и стратегического характера.

Функциями системы управления является формирование входящих и выходящих потоков денежных средств, их рациональное использование, верное распределение временно свободных финансовых средств.

Система учетно-аналитического обеспечения управления денежными потоками определяется как совокупность подсистем, которые включают в себя методы и приемы непрерывного формирования отчета по движению денежных ресурсов компании.

Принцип своевременности и полноты отражения информации о движении денежных средств в первичных документах, учетных регистрах с отражением финансовой отчетности соответствующего субъекта влияет на качество учетно-аналитического обеспечения данного субъекта. И, как следствие, напрямую повышает эффективность системы управления денежными средствами.

Для составления прогнозов и долгосрочного планирования финансовых потоков является формирование подходов к анализу денежных ресурсов, который в свою очередь является важнейшим отрезком системы учетно-аналитического обеспечения.

Денежный поток (кэш-Флоу, от англ. cash flow) – движение денег, поступающих на счета предприятия и выбывающих со счетов. Это важнейшая часть обеспечения финансового роста и долговечности предприятия.

Одним из основных направлений анализа движения денежного потока являются особенности степени достаточности, недостаточности денежных масс в целом, так же, как и по уровню баланса отрицательных или положительных денежных потоков по времени, по виду операции.

Итак, движение денежного потока по конкретной цели – это выявление важных направлений выбытия или поступления, нахождение факторов, оказывающих влияние

на финансовое состояние предприятия, а также улучшение мероприятий по использованию и эффективности финансовых ресурсов.

На рисунке 1 приводятся основные стадии управления денежными потоками предприятия.

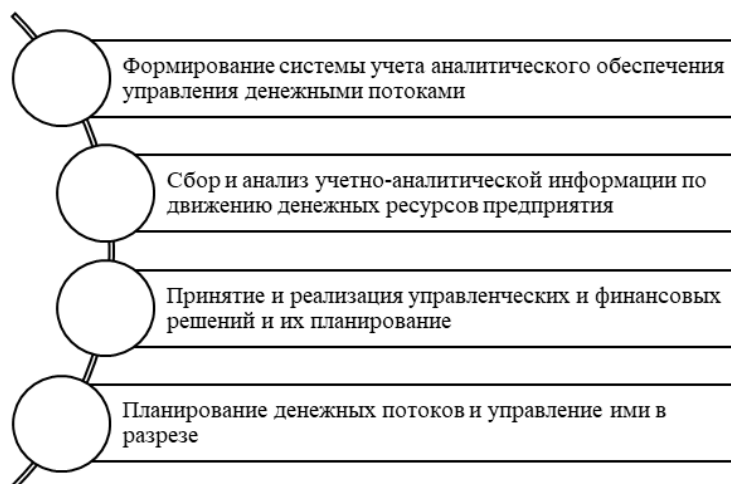


Рисунок 1 – Стадии управления денежными потоками предприятия

Одним из основных направлений анализа движения денежного потока являются особенности степени достаточности, недостаточности денежных масс в целом, так же, как и по уровню баланса отрицательных или положительных денежных потоков по времени, по виду операции.

Движение денежного потока по конкретной цели – это выявление важных направлений выбытия или поступления, нахождение факторов, оказывающих влияние на финансовое состояние предприятия, а также улучшение мероприятий по использованию и эффективности финансовых ресурсов.

В процессе информационного анализа изучают такие факторы, как – определение основного направления поступления, выбытия денежных средств в определенном отрезке времени, изменение остатка на дату и общих сумм.

Для раскрытия реального движения денежных средств на предприятии, одновременность поступления и платежа, связать величину полученных финансовых результатов относительно состояния по денежным средствам необходимо проведение анализа по каждому из направлений, полученных и выбывших денежных ресурсов.

Для того, чтобы понимать реальность положения финансовых дел на предприятии, проводится анализ движения денежных потоков соответствующими службами.

Изучая движения в разрезе направлений, нужно начать с анализа результатов денежных потоков. Другими словами, с того, увеличились или уменьшились чистые денежные средства. Денежные средства – самый ликвидный актив и требует обязательного учета, детального контроля за их использованием.

Управление денежными потоками вписано в цикл управления оборотным капиталом и тесно взаимодействует с другими этапами развития производства.

Система бухгалтерского учета формирует отчетности такие, как бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, отчет о движении денежных средств.

Первоначальным звеном является бухгалтерский учет, который предоставляет сведения о поступивших и выплаченных денежных средствах. Эти данные служат основой для составления отчетов о движении денежных средств. Отчет о движении денежных средств отражает приток и отток денежных средств в разных видах деятель-

ности: инвестиционной, операционной и финансовой. При этом, у каждого денежного потока своя задача. Инвестиционный способствует развитию компании. Операционный вид деятельности реализует работу предприятия без перебоев.

Финансовый обеспечивает безубыточность операционной деятельности организации. Денежные потоки классифицируются на виды:

- по направленности движения-положительный денежный поток (приток финансов) и отрицательный денежный поток (отток финансов);
- по уровням управления-денежный поток целого предприятия, денежный поток отдельных структурных подразделений предприятия, денежный поток по отдельным операциям.
- по видам деятельности-денежный поток по текущей деятельности, денежный поток по финансовой деятельности, денежный поток по инвестиционной деятельности.
- по отношению к предприятию – внутренний денежный поток и внешний денежный поток.
- по методу исчисления-денежный поток совокупный и чистый денежный поток (ЧДП).
- по уровню достаточности – дефицитный денежный поток и избыточный денежный поток.
- по уровню сбалансированности-сбалансированный и несбалансированный денежный поток.
- по периоду времени-краткосрочный и долгосрочный денежный поток.
- по значимости в формировании финансовых результатов деятельности-денежный поток приоритетный и второстепенный.

Таким образом, классификация видов денежных потоков на предприятии содействует осуществлению учета, анализа и планирования движения денежных средств.

Для анализа денежных потоков используются разные методы:

- анализ коэффициентов;
- анализ горизонтальный;
- анализ вертикальный;
- анализ факторный;

Анализ коэффициентов представляет собой сравнение данных из финансовой отчетности экономического субъекта, для того чтобы оценить ее рентабельность, ликвидность, эффективность и платежеспособность.

Анализ коэффициентов позволяет понять, как развивается экономический субъект с течением времени или как он выглядит на фоне других субъектов хозяйствования в той же отрасли.

Хотя коэффициенты дают полезную информацию об экономическом субъекте, их следует рассматривать в сочетании с другими показателями, чтобы получить более полное представление о финансовом состоянии субъекта хозяйствования.

Горизонтальный анализ представляет собой анализ показателей путем сравнения с данными показателями других периодов. Вертикальный анализ в свою очередь рассматривает структуру показателей.

Факторный анализ анализирует влияние отдельных частей финансовой деятельности экономического субъекта на базовые экономические показатели ее деятельности.

В конечном итоге, от качественной и эффективной работы над управлением денежными потоками зависит стабильность и дальнейшее развитие предприятия, как в небольшом отрезке времени, так и в долгосрочной перспективе.

Так, результативное управление денежными потоками позволит сократить потребность предприятия в заемных ресурсах.

Обеспечение более обоснованного и умеренного использования собственных финансовых возможностей, формируемых из внутренних источников, снижение риска несостоятельности организации достигается также инициативным управлением денежными потоками предприятия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Богушевич, С. В.* Управление движением денежных потоков на предприятии / С. В. Богушевич // Синергия Наук. – 2021. – № 61. – С. 122–138.
2. *Галочкина, А. Н.* Управление денежными потоками корпорации / А. Н. Галочкина // Молодой ученый. – 2022. – № 39(434). – С. 36–37.
3. *Дмитриева, Д. С.* Управление денежными потоками предприятия / Д. С. Дмитриева. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2023. – № 6 (453). – С. 88–91.
4. *Пименов Н. А.* Управление финансовыми рисками в системе экономической безопасности. – Москва : Юрайт, 2024. – 354 с.
5. *Штефан М. А., Замотаева О. А., Максимова Н. В.* Бухгалтерская (финансовая) отчетность организации. – Москва : Юрайт, 2023. – 347 с.

#### РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Ляпин Андрей Дмитриевич**, студент 4 курса направления «Экономика»

Научный руководитель: **Сульдина Ольга Викторовна** к. э. н., доцент

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Анализ финансового состояния предприятия позволяет выделить проблемы и затруднения, возникающие в финансовом состоянии организации, которые имеют три основных проявления:

– Дефицит денежных средств и низкая платежеспособность – означает, что у предприятия не хватает средств для своевременного погашения обязательств. Индикаторами низкой платежеспособности являются неудовлетворительные показатели ликвидности, просроченная кредиторская задолженность, сверхнормативные задолженности перед бюджетом, персоналом и кредитующими организациями.

– Недостаточная отдача на вложенный в предприятие капитал (недостаточное удовлетворение интересов собственника; низкая рентабельность) – это означает, что собственник получает доходы, несоответствующие своим вложениям, что может быть обусловлено низким качеством работы менеджмента организации.

– Низкая финансовая устойчивость – означает высокую зависимость предприятия от кредиторов, возможность потери самостоятельности (независимости), внимания уделять возникающим проблемам, которые требуют своевременного решения.

Перечисленные проблемы анализа финансового состояния не являются исчерпывающими. Каждый квалифицированный аналитик может присоединить к этому списку еще ряд других.

Для выявления проблем в деятельности предприятия необходимо использовать

матрицы SWOT-анализа. Это метод стратегического планирования, который заключается в выявлении факторов внутренней и внешней среды организации и разделении их на 4 категории (сильные стороны, слабые стороны, возможности и угрозы).

Обозначенные проблемы определяют направления развития финансового анализа на перспективу.

Для обоснованного и верного выбора стратегической цели и построения механизма улучшения финансового состояния предприятия целесообразно использовать матричные методы.

Моделирование финансового состояния позволяет объективно и всесторонне определить возможные варианты дальнейшего развития предприятия в целях принятия службой финансового мониторинга эффективных управленческих решений в области финансовой политики. Цель моделирования финансового состояния заключается в разработке вариантных ситуаций развития деятельности предприятия на основе данных анализа его финансового положения.

Создание стратегии, планирование – это те задачи, которые необходимо решать до появления экономического кризиса (табл. 1).

Таблица 1 – Стратегии улучшения финансового состояния предприятия

| Цель стратегии                                                                                 | Наименование инструментов                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Стратегия концентрации финансовых ресурсов для технологического обновления производства</b> |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
| Увеличение объемов инвестиционных ресурсов                                                     | Обновление основных средств через лизинг;<br>Покупка основных средств, бывших в употреблении;<br>Приобретение имущества; привлечение сторонних инвесторов;<br>Получение кредита для приобретения основных и оборотных; средств<br>Реорганизация в виде слияния;<br>Франчайзинг интеллектуального капитала.                                                                                         |
| Повышение эффективности использования ресурсов                                                 | Реструктуризация (продажа, передача в аренду, неиспользуемых основных средств;<br>Переоценка основных средств из-за изменения рыночной стоимости;<br>Внедрение управленческого учета и внутреннего контроля для усиления эффективности использования основных средств;<br>Продажа труднореализуемой продукции со скидкой;<br>Продажа неиспользуемых запасов;<br>Продажа дебиторской задолженности. |
| <b>Стратегия оптимизации структуры источников финансирования</b>                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
| Прирост собственного капитала                                                                  | Оптимизация ценовой, налоговой политики;<br>Сокращение постоянных и переменных затрат;<br>Дополнительная эмиссия акций (для акционерного общества);<br>Финансирование под уступку прав требований;<br>Реорганизация предприятия.                                                                                                                                                                   |
| Сокращение оттока собственного капитала                                                        | Ослабление инвестиционной активности предприятия;<br>Разработка дивидендной политики;<br>Отказ от программ, финансируемых за счет прибыли;<br>Упрощение организационной структуры;                                                                                                                                                                                                                 |
| <b>Стратегия повышения платежеспособности и ликвидности предприятия</b>                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |

|                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|--------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Рост положительного денежного потока                   | Ликвидация портфеля краткосрочных финансовых вложений; Оптимизация кредитной политики;<br>Снижение страховых запасов;<br>Реализация высоколиквидной части долгосрочных вложений; Налоговый и бюджетный кредит;<br>Создание непрофильных услуг – консалтинг, обучение и т.п.                                                                                                    |
| Рост выручки предприятия или сокращения затрат         | Списание неиспользованного оборудования для исключения из налогооблагаемой базы;<br>Коммерческая концессия;<br>Выпуск облигаций;<br>Сдача имущества в аренду; продажа лишних запасов, готовой продукции;<br>Увеличение выпуска высокорентабельной продукции<br>Применение системы скидок клиентам;<br>Применение прогрессивных методов управления издержками, знаниями и т. д. |
| Ускорении оборачиваемости запасов и средств в расчетах | Перевод долга учредителю;<br>Превращение долга в заемное обязательство;<br>Финансирование под уступку денежного требования;<br>Внедрение бюджетирования и т.п.                                                                                                                                                                                                                 |

Практическое применение данных инструментов, позволит предприятию обеспечить условия для более эффективной производственно-коммерческой и финансово-кредитной деятельности, которые, в свою очередь, будут способствовать ликвидации кризисных явлений и обеспечат его устойчивость на перспективу.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Атанасян Т. А.* Мировая экономика. Управление внешнеэкономической деятельностью предприятий : словарь / Т. А. Атанасян. – Санкт-Петербург : СПбГУТ им. М. А. Бонч-Бруевича, 2021. – 58 с. – Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/279470>.
2. *Бодрова, Е. Г.* Экономика организаций : учебное пособие / Е. Г. Бодрова. – Челябинск : МИДИС, 2018. – 108 с. – ISBN 978-5-91394-082-7. – Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/250469>.
3. *Буханцева С. Н.* Экономика организаций финансовой сферы : учебное пособие / С. Н. Буханцева. – Москва : РТУ МИРЭА, 2023. – 67 с. – ISBN 978-5-7339-1702-3. – Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/329051>.
4. *Грозина Э. В.* Анализ эффективности деятельности организации / Э. В. Грозина, А. А. Долматова. – Текст : непосредственный // Global and Regional Research. – 2020. – Т. 2, № 4. – С. 7–13.
5. *Еремеева, Н. В.* Планирование и анализ бизнес-процессов на основе построения моделей управления конкурентоспособности продукции : монография / Н. В. Еремеева. – Москва : Русайнс, 2018. – 104 с. – ISBN 978-5-4365-0749-1. – Текст: электронный // ЭБС «Book.ru». – URL: <https://book.ru/book/926454>

## ВНУТРЕННИЙ АУДИТ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ

**Ошева Анастасия Михайловна, Кистинева Дарья Валерьевна** студентки 4 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Гудожникова Елена Владимировна**, к. э. н., доцент  
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современном динамичном и сложном бизнес-ландшафте эффективная система внутрихозяйственного контроля является критически важным компонентом устойчивого развития и обеспечения финансовой стабильности организации.

В этой системе внутренний аудит играет ключевую роль, обеспечивая объективную и независимую оценку, а также консультационную поддержку руководству для улучшения процессов управления рисками, контроля и корпоративного управления.

Внутрихозяйственный контроль – это комплекс мер, процедур и политик, осуществляемых менеджментом и сотрудниками организации для обеспечения разумной уверенности в достижении целей, связанных с:

Эффективностью и результативностью операций: Оптимизация использования ресурсов, достижение поставленных целей, минимизация потерь.

Надежностью финансовой отчетности: Обеспечение точности, полноты и достоверности финансовой информации.

Соответствием законодательству и нормативным актам: Соблюдение всех применимых законов, правил и нормативных требований.

Сохранностью активов: Защита активов организации от неправомерного использования, хищения и повреждений.

Внутренний аудит – это независимая и объективная оценка процессов внутри компании, направленная на улучшение управления, контроля и повышения эффективности деятельности. Его главная задача – анализ финансовых, операционных и управленческих процессов с целью выявления слабых мест и предложений по их совершенствованию.

Этот инструмент контроля помогает выявлять не только ошибки и нарушения, но и возможности для оптимизации работы. Он обеспечивает достоверность отчетности, проверяет соблюдение внутренних регламентов и нормативных актов, а также оценивает уровень корпоративного управления.

Основные функции внутреннего аудита включают:

- Оценку эффективности внутрихозяйственного контроля. Аудит помогает определить, насколько надежно функционирует система контроля внутри компании.

- Анализ финансово-хозяйственной деятельности. Проверяется правильность ведения учета, соответствие финансовых операций нормативным требованиям.

- Выявление и предупреждение рисков. Внутренний аудит позволяет своевременно обнаруживать возможные угрозы для финансовой стабильности и операционной деятельности.

- Разработка рекомендаций по улучшению бизнес-процессов. На основе проведенного анализа даются предложения по повышению эффективности работы компании.

Оценка адекватности и эффективности системы внутрихозяйственного контроля:

Внутренние аудиторы оценивают, насколько эффективно система внутрихозяйственного контроля организации предотвращает и обнаруживает ошибки, мошенничество и другие недостатки. Они проверяют, насколько хорошо разработаны и функционируют контрольные процедуры.

Оценка системы управления рисками: Внутренние аудиторы анализируют процессы идентификации, оценки и управления рисками, с которыми сталкивается организация. Они оценивают, насколько эффективно компания реагирует на риски и минимизирует их негативное влияние.



Оценка соблюдения законодательства и нормативных актов: Внутренние аудиторы проверяют, соответствует ли деятельность организации требованиям законодательства и нормативным актам. Они помогают организации избежать штрафов, санкций и других негативных последствий несоблюдения.

Консультационные услуги: Внутренние аудиторы могут оказывать консультационные услуги руководству организации по вопросам совершенствования системы внутрихозяйственного контроля, управления рисками и повышения эффективности операций.

Обнаружение и расследование мошенничества: Внутренние аудиторы могут участвовать в расследовании случаев мошенничества и других нарушений. Они помогают организации выявлять причины мошенничества и разрабатывать меры по его предотвращению в будущем.

Повышение эффективности деятельности: Внутренние аудиторы выявляют возможности для оптимизации бизнес-процессов, сокращения затрат и повышения производительности.

Внутренний аудит не существует в вакууме, а тесно взаимосвязан с другими элементами системы внутрихозяйственного контроля, такими как:

Руководство и совет директоров: они несут ответственность за установление эффективной системы внутрихозяйственного контроля и обеспечение надзора за ее функционированием. Внутренний аудит предоставляет им информацию, необходимую для выполнения этой ответственности.

Менеджмент: менеджеры несут ответственность за внедрение и поддержание системы внутрихозяйственного контроля в своих подразделениях. Внутренний аудит помогает им оценивать эффективность этих мер.

Другие контрольные функции: такие как комплаенс-функции, юридические службы и подразделения управления рисками. Внутренний аудит координирует свою деятельность с этими функциями для обеспечения всестороннего охвата рисков и контроля.

Внешний аудит: хотя они независимы друг от друга, внешний и внутренний аудит могут обмениваться информацией и координировать свою деятельность. Внутренний аудит может помочь внешнему аудитору сократить объем работы и повысить эффективность аудита.

Эффективный внутренний аудит приносит организации множество преимуществ:

- Улучшение управления рисками: помогает организации выявлять и эффективно управлять рисками.
- Повышение эффективности операций: способствует оптимизации бизнес-процессов и повышению производительности.
- Улучшение финансовой отчетности: обеспечивает точность и надежность финансовой информации.
- Улучшение корпоративного управления: повышает прозрачность и подотчетность управления.
- Соответствие законодательству и нормативным актам: помогает организации соблюдать требования законодательства и избежать штрафов и санкций.
- Защита активов: помогает организации защитить свои активы от неправомерного использования, хищения и повреждений.

- Повышение доверия заинтересованных сторон: улучшает репутацию организации и повышает доверие инвесторов, кредиторов и других заинтересованных сторон.

Внутренний аудит играет важную роль в системе внутрихозяйственного контроля организации. Он обеспечивает объективную и независимую оценку эффективности системы внутрихозяйственного контроля, помогает организации управлять рисками, соблюдать законодательство и повышать эффективность деятельности. Внутренний контроль играет двоякую роль в процессе управления организацией.

С одной стороны, в процессе управления стадия контроля постоянно чередуется с другими стадиями. С другой стороны, контроль обеспечивает оптимальный ход процесса управления на каждой стадии. В этом заключается его особенность.

Поэтому при рассмотрении каждой стадии управления в качестве отдельного элемента можно предположить, что элементы контроля имеют место на каждой из стадий процесса управления.

Для оптимального хода процесса управления над каждой стадией необходим контроль.

Выделим контрольные функции, которые осуществляются на стадии планирования:

- анализ соответствия плановых решений общей стратегии развития организации;
- оценка рациональности и обоснованности возможных вариантов плановых решений.

В том случае, если на данной стадии будет отсутствовать элемент контроля, ошибочный ход планирования проявится на стадии регулирования. На стадии регулирования необходим контроль над правильностью хода реализации управленческих решений в целях достижения планируемых результатов. Следует подвергать контролю и рациональность осуществления управленческих решений.

Деятельность сотрудников внутреннего аудита регулирует и контролирует главный внутренний аудитор. В его функции входит:

- при согласовании с органами управления разработка внутрифирменных аудиторских стандартов, составление генеральных планов деятельности внутренних аудиторов и аудиторских программ;
- разработка бюджетов и смет внутреннего аудита;
- консультирование менеджеров разных уровней по наиболее важным вопросам;
- принятие заказов на проведение проверок каких-либо объектов;
- принятие непосредственного участия в наиболее важных проверках;
- анализ и оценка заключений, составленных внутренними аудиторами по результатам проверок, а также обобщение этих заключений и доведение до администрации;
- регулирование взаимодействия внутренних и внешних аудиторов, проверяющих предприятие;
- регулирование спорных и конфликтных ситуаций, возникающих в процессе функционирования предприятия, в том числе споров с налоговыми органами.

Деятельность внутренних аудиторов должна основываться на детальном регламенте, чтобы исключить необъективность и риск недостаточного видения проблем.

Таким образом, функция внутреннего контроля на стадии регулирования про-

цесса управления состоит в том, чтобы проследить за правильностью реализации решений, которые были приняты на этапе планирования деятельности организации.

Целесообразно контролировать и рациональность ведения производства, и выполнение принятых решений.

Инвестирование в развитие эффективной функции внутреннего аудита является разумным решением, которое приносит организации значительные преимущества. Чем более зрелой и эффективной является функция внутреннего аудита, тем более устойчивым и успешным будет развитие организации в целом.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2022) «О бухгалтерском учете».
2. Международные профессиональные стандарты внутреннего аудита (МПСВА). – URL: [https://iia-ru.ru/inner\\_auditor/standards/](https://iia-ru.ru/inner_auditor/standards/)
3. *Иванова, И. А.* Внутренний аудит в системе управления организацией // Аудиторские ведомости. – 2019. – № 1. – С. 3–12.
4. *Петрова, В. И.* Роль внутреннего аудита в обеспечении эффективной системы внутреннего контроля // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2020. – Т. 1. – № 3. – С. 123–128.
5. *Сидорова, М. И.* Методологические аспекты организации внутреннего аудита // Международный бухгалтерский учет. – 2018. – № 7. – С. 4–15.

#### БЮДЖЕТИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Ошева Анастасия Михайловна**, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»  
Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Бюджетирование на предприятии представляет собой сложную, многогранную и жизненно важную систему, которая охватывает все аспекты деятельности организации, от операционных процессов до стратегических целей. Это не просто составление финансовых планов и прогнозов, а инструмент стратегического управления, позволяющий предприятию эффективно распределять ресурсы, координировать действия различных подразделений, контролировать результаты деятельности и принимать обоснованные управленческие решения. В условиях современной экономики, характеризующейся высокой степенью неопределенности, жесткой конкуренцией и быстро меняющимися рыночными условиями, эффективное бюджетирование становится необходимым условием для выживания и устойчивого развития любого предприятия.

Сущность бюджетирования заключается в планировании и контроле будущих финансовых результатов деятельности предприятия, выраженных в количественных показателях. Это процесс разработки, утверждения, исполнения и анализа бюджетов различных уровней, начиная от бюджетов отдельных подразделений и заканчивая сводным бюджетом предприятия в целом. Бюджетирование позволяет организации прогнозировать финансовое состояние, управлять ресурсами, оценивать эффективность деятельности, выявлять возможности для улучшения и принимать своевременные меры по предотвращению финансовых рисков.

Основными целями бюджетирования являются: обеспечение финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия, максимизация прибыли и рентабельности, оптимизация использования ресурсов, координация деятельности различных подразделений, контроль за исполнением планов, стимулирование сотрудников к достижению поставленных целей, а также улучшение коммуникации и обмена ин-

формацией внутри организации. Достижение этих целей требует системного подхода, интеграции бюджетирования с другими функциями управления, такими как стратегическое планирование, управленческий учет и анализ, а также вовлечения всех уровней управления в процесс бюджетирования.

Процесс бюджетирования включает в себя несколько этапов: определение стратегических целей и задач, разработку основных бюджетов, согласование и утверждение бюджетов, исполнение бюджетов, контроль и анализ исполнения бюджетов, а также корректировку бюджетов. Определение стратегических целей и задач является отправной точкой процесса бюджетирования и предполагает формулировку конкретных, измеримых, достижимых, релевантных и ограниченных во времени (SMART) целей, которые соответствуют общей стратегии развития предприятия. Разработка основных бюджетов включает составление бюджетов продаж, производства, затрат на материалы, оплату труда, общепроизводственных и управленческих расходов, а также финансовых бюджетов, таких как бюджет денежных средств, бюджет доходов и расходов, и прогнозный баланс. Согласование и утверждение бюджетов предполагает обсуждение и утверждение разработанных бюджетов на различных уровнях управления, а также их интеграцию в единый сводный бюджет предприятия. Исполнение бюджетов предполагает реализацию запланированных мероприятий и достижение установленных показателей. Контроль и анализ исполнения бюджетов предполагает отслеживание фактических показателей деятельности и сравнение их с запланированными, а также выявление отклонений и анализ их причин. Корректировка бюджетов предполагает внесение изменений в бюджеты в соответствии с изменяющимися обстоятельствами, такими как изменение рыночной ситуации, возникновение непредвиденных расходов или появление новых возможностей.

Существуют различные виды бюджетов, которые могут быть разработаны на предприятии. Операционные бюджеты отражают планируемые показатели операционной деятельности, такие как объемы продаж, производства, затраты на материалы, оплату труда и другие операционные расходы. Финансовые бюджеты отражают планируемые финансовые результаты и финансовое состояние предприятия, такие как доходы, расходы, прибыль, денежные потоки и активы и пассивы. Инвестиционные бюджеты отражают планируемые инвестиции в основные средства, нематериальные активы и другие долгосрочные активы. Статические бюджеты разрабатываются на основе фиксированных предположений об объемах производства и продаж и не изменяются в течение бюджетного периода. Гибкие бюджеты корректируются в зависимости от фактических объемов производства и продаж, что позволяет более точно оценивать эффективность деятельности. Бюджет с нулевой базой предполагает, что каждый элемент затрат должен быть обоснован с нуля, независимо от предыдущих периодов, что позволяет выявить и исключить неэффективные расходы.

Принципы бюджетирования включают: принцип реалистичности, принцип гибкости, принцип непрерывности, принцип участия и принцип прозрачности. Принцип реалистичности предполагает, что бюджеты должны быть основаны на реальных данных и учитывать все возможные риски и ограничения. Принцип гибкости предполагает, что бюджеты должны быть достаточно гибкими, чтобы адаптироваться к изменяющимся обстоятельствам. Принцип непрерывности предполагает, что бюджетирование должно быть непрерывным процессом, а не разовой акцией. Принцип участия предполагает, что в процессе бюджетирования должны участвовать все заинтересованные стороны, включая руководство, сотрудников и акционеров. Принцип про-

зрачности предполагает, что информация о бюджетах должна быть доступна всем заинтересованным сторонам, что способствует повышению ответственности и улучшению коммуникации.

Эффективное бюджетирование требует использования различных методов и инструментов, таких как финансовый анализ, прогнозирование, управленческий учет, анализ отклонений и информационные технологии. Финансовый анализ используется для оценки текущего финансового состояния предприятия и выявления его сильных и слабых сторон. Прогнозирование используется для разработки прогнозов будущих финансовых показателей, таких как продажи, затраты и прибыль. Управленческий учет предоставляет информацию о затратах, доходах и прибыли по различным видам деятельности и подразделениям предприятия, что позволяет более точно планировать и контролировать финансовые результаты. Анализ отклонений используется для выявления и анализа отклонений фактических показателей от запланированных, что позволяет принимать своевременные меры по устранению негативных отклонений и улучшению деятельности. Информационные технологии позволяют автоматизировать процесс бюджетирования, повысить точность и скорость разработки бюджетов, а также улучшить контроль за их исполнением.

Информационное обеспечение бюджетирования включает: бухгалтерскую отчетность, управленческую отчетность, статистическую отчетность, аналитические отчеты и внешние источники информации. Бухгалтерская отчетность предоставляет информацию о прошлых финансовых результатах и текущем финансовом состоянии предприятия. Управленческая отчетность предоставляет информацию о затратах, доходах и прибыли по различным видам деятельности и подразделениям предприятия. Статистическая отчетность предоставляет информацию о рыночных тенденциях, конкурентной среде и других внешних факторах, влияющих на деятельность предприятия. Аналитические отчеты предоставляют результаты анализа финансового состояния, рентабельности и эффективности деятельности предприятия. Внешние источники информации включают данные о макроэкономической ситуации, процентных ставках, инфляции, курсах валют и других факторах, влияющих на финансовое состояние предприятия.

Автоматизация бюджетирования позволяет значительно повысить его эффективность за счет сокращения времени и затрат на разработку бюджетов, повышения точности и скорости обработки данных, улучшения контроля за исполнением бюджетов и обеспечения своевременной информацией для принятия управленческих решений. Существуют различные программные продукты, которые позволяют автоматизировать процесс бюджетирования, такие как системы планирования ресурсов предприятия (ERP), системы управления финансами (FMS) и специализированные системы бюджетирования.

Организация бюджетирования на предприятии предполагает создание соответствующей структуры управления, определение ролей и ответственности участников процесса бюджетирования, а также разработку регламентов и процедур бюджетирования. Ответственность за общее руководство процессом бюджетирования обычно возлагается на финансового директора или финансового менеджера высшего звена. Ответственность за разработку и исполнение бюджетов возлагается на руководителей соответствующих подразделений. Важным условием эффективного бюджетирования является наличие квалифицированных специалистов, обладающих необходимыми знаниями и навыками в области финансов, экономики, управленческого учета и информационных технологий.

Внедрение системы бюджетирования на предприятии требует преодоления ряда проблем, таких как сопротивление сотрудников изменениям, отсутствие квалифицированных специалистов, недостаточная автоматизация процессов, неполнота или недостоверность исходной информации, а также отсутствие поддержки со стороны высшего руководства. Для преодоления этих проблем необходимо проводить обучение сотрудников, привлекать их к процессу бюджетирования, внедрять современные информационные технологии, улучшать качество сбора и обработки информации, а также обеспечивать активную поддержку со стороны высшего руководства.

Эффективное бюджетирование позволяет предприятию достичь следующих результатов: повышение финансовой устойчивости и платежеспособности, увеличение прибыли и рентабельности, оптимизация использования ресурсов, улучшение координации деятельности, повышение эффективности контроля, стимулирование сотрудников к достижению поставленных целей, улучшение коммуникации и обмена информацией, повышение конкурентоспособности и обеспечение устойчивого развития. В целом, бюджетирование является неотъемлемой частью эффективного управления предприятием, обеспечивая его финансовую стабильность, рост и процветание в долгосрочной перспективе.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Абелова Л. А. Источники финансирования деятельности хозяйствующего субъекта // Л. А. Абелова, Н. Н. Катайкина, А. А. Маркова // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 11-1. – С. 5-12.
2. Хайров Р. Р., Шилкина Т. Е., Зотова Е. В. Методический подход к оценке экономической устойчивости предприятия // OpenScience. – 2022. – Т 4. – № 4. – С. 123–137.

### ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

**Покотилов Ярослав Сергеевич**, студент 1 курса направления «Информационные системы и программирование»

Научный руководитель: **Тимошкина Алина Сергеевна**, преподаватель  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Искусственный интеллект (ИИ) уже давно перестал быть лишь предметом научной фантастики и стал неотъемлемой частью нашей повседневной жизни. От голосовых помощников на смартфонах до сложных систем анализа данных в бизнесе. Технологии ИИ проникают в различные сферы, трансформируя привычные процессы и открывая новые горизонты. Применение искусственного интеллекта в науке, образовании, здравоохранении и других сферах жизнедеятельности означает для человечества новый этап развития. Перспективы развития искусственного интеллекта вызывают как восторг, так и опасения: с одной стороны, его потенциал в улучшении качества жизни и оптимизации работы кажется безграничным, с другой – вопросы этики, безопасности и влияние на рынок труда требуют серьезного обсуждения. В этой статье мы рассмотрим ключевые направления развития ИИ, его возможные применения в будущем.

Искусственный интеллект (ИИ) – это область компьютерной науки, целью которой является создание систем, способных выполнять задачи, которые в настоящее время требуют человеческого интеллекта. Эти задачи могут включать в себя распознавание речи, принятие решений, визуальное восприятие, обработку естественного языка и даже обучение на основе опыта [1].

Выделяют два основных вида ИИ: узкий и общий.

Узкий (или слабый) ИИ – системы, предназначенные для выполнения конкретных задач. Например, виртуальные ассистенты, такие как Siri или Alexa, или системы, распознающие лица на фотографиях.

Общий (или сильный) ИИ – гипотетические системы, обладающие интеллектом на уровне человека, способные выполнять любые интеллектуальные задачи, которые может выполнить человек. Такие системы пока остаются в области научной фантастики.

Некоторые из наиболее известных приложений ИИ включают в себя передовые поисковые системы (например, Google Search, Bing, Яндекс), рекомендательные системы (используемые на YouTube, Amazon и Netflix), взаимодействие посредством человеческой речи (например, Google Assistant, Siri, Alexa, Алиса), автономные транспортные средства (например, Waymo), генеративные и творческие инструменты (например, ChatGPT, Apple intelligence и искусство искусственного интеллекта), а также сверхчеловеческую игру и анализ в стратегических играх (например, шахматы и го). Однако многие приложения искусственного интеллекта не воспринимаются как искусственный интеллект.

Алан Тьюринг был первым человеком, который провел масштабные исследования в области, которую он назвал машинным интеллектом. Искусственный интеллект был основан как академическая дисциплина в 1965 году теми, кого сейчас считают отцами-основателями искусственного интеллекта: Джоном Маккарти, Марвином Мински, Натаниэлем Рочестером и Клодом Шенноном. Эта область пережила несколько циклов оптимизма, за которыми последовали периоды разочарования и потери финансирования, известные как зима искусственного интеллекта. Финансирование и интерес значительно возросли после 2012 года, когда глубокое обучение превзошло все предыдущие методы искусственного интеллекта, а также после 2017 года с появлением архитектуры Transformer. Это привело к буму искусственного интеллекта в начале 2020-х годов, когда компании, университеты и лаборатории, в подавляющем большинстве базирующиеся в Соединенных Штатах, стали пионерами значительных достижений в области искусственного интеллекта [2].

Искусственный интеллект продолжает стремительно развиваться, открывая новые горизонты для различных отраслей. Его внедрение обещает не только повысить эффективность процессов, но и изменить подход к взаимодействию с пользователями и технологиями.

Дальнейшее развитие общего ИИ – систем, способных решать широкий спектр задач на уровне человека. Рассмотрим некоторые перспективы развития искусственного интеллекта.

Интеграция ИИ и квантовых вычислений. Квантовые технологии будут развиваться, повышая производительность и решая задачи, недоступные классическим компьютерам.

Развитие нейросимбиотических интерфейсов для взаимодействия человека и ИИ. Например, интерфейсы «мозг-компьютер» позволят системе ИИ улавливать сигналы головного мозга и переводить их в команды для компьютеров.

Формирование глобальных стандартов этики ИИ. Разработка ИИ с учетом этики и его ответственное использование приобретут первостепенное значение.

Влияние на рынок труда. К 2030 году около 30 % рабочих мест будут значительно изменены из-за автоматизации и внедрения ИИ. При этом появятся новые

профессии, связанные с разработкой, обслуживанием и контролем ИИ-систем. Появятся вспомогательные технологии, адаптированные к различным профессиям, например, для финансовых аналитиков, застройщиков коммерческой недвижимости и юристов.

Научные прорывы. Искусственный интеллект послужит основой для новых открытий в науке и технике. Темпы исследований многократно возрастут, проведение экспериментов, анализ данных с поиском новых материалов или соединений будут выполняться быстрее, чем когда-либо.

На основе вышесказанного можно сделать вывод, что перспективы развития искусственного интеллекта обещают значительные улучшения в различных сферах, от медицины до образования, благодаря способности анализировать большие объемы данных и предлагать оптимальные решения. С развитием технологий, таких как машинное обучение и нейронные сети, AI станет все более адаптивным и персонализированным, что улучшит взаимодействие с пользователями.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Додонова, В. С. История возникновения искусственного интеллекта в России и перспективы его развития / В. С. Додонова, Д. В. Куржумов И. А. Гусева // Молодежный вестник ИрГТУ. – 2023. – Т. 13, № 4. – С. 692–698.
2. Макаров, И. Д. Искусственный интеллект. Перспективы развития / И. Д. Макаров, А. В. Панов // European Journal of Natural History. – 2022. – № 2. – С. 71–75.

### ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

**Притворова Мария Александровна**, студентка 2 курса специальности «Финансы»

Научный руководитель: **Девяткина Татьяна Анатольевна**, преподаватель

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Финансовое планирование в организации – это процесс определения целей и стратегий в области финансов, а также разработки планов и бюджетов для достижения этих целей. Оно включает в себя анализ текущего финансового состояния компании, прогнозирование будущих финансовых потребностей, определение источников финансирования, планирование инвестиций, управление капиталом, а также контроль и анализ финансовых результатов.

Цифровые технологии имеют значительное влияние на финансовое планирование в организации, обеспечивая новые возможности и улучшая процессы. Вот несколько способов, как цифровизация влияет на финансовое планирование:

1. Улучшенный доступ к данным: цифровые технологии позволяют собирать, хранить и анализировать большие объемы данных быстрее и эффективнее. Это обеспечивает финансовым специалистам лучшее понимание текущей ситуации и помогает им принимать более обоснованные решения.

2. Автоматизация процессов: цифровые инструменты позволяют автоматизировать рутинные задачи финансового планирования, такие как составление бюджетов, прогнозирование и отчетность. Это не только увеличивает эффективность работы, но и снижает вероятность ошибок.

3. Улучшенное прогнозирование: с помощью аналитики данных и искусственного интеллекта цифровые технологии позволяют более точно прогнозировать финансовые показатели и тренды, что помогает организации планировать свои действия на будущее.



4. Улучшенное управление рисками: цифровые инструменты позволяют проводить более глубокий анализ рисков и разрабатывать стратегии их управления. Это помогает организации более эффективно защищать свои финансовые интересы.

5. Улучшенное совместное планирование: цифровые платформы обеспечивают возможность совместной работы и обмена информацией между различными отделами и участниками процесса финансового планирования, что способствует более гармоничному и эффективному планированию.

В целом, цифровые технологии значительно улучшают процессы финансового планирования, делая их более точными, эффективными и адаптивными к изменениям внешней среды и внутренних условий организации.

На практике мы сталкиваемся с тем, что в зависимости от размера, структуры, производственного процесса предприятия применяются различные технологии. Если у нас имеется малое предприятие, то вполне реально использовать минимальный объем необходимой информации, чтобы осуществить грамотное финансовое планирование. Для крупных компаний или объединений, с более напряженной интеграцией частей, это уже выглядит сложно. [1] Существует несколько инновационных подходов для решения данной проблемы:

1. Применение искусственного интеллекта и машинного обучения: Использование алгоритмов машинного обучения для анализа данных и прогнозирования финансовых показателей может значительно улучшить точность прогнозов и помочь выявить скрытые закономерности в данных.

2. Использование блокчейн технологий: Технология блокчейн может быть применена для обеспечения прозрачности и безопасности финансовых транзакций, улучшения управления денежными потоками и сокращения издержек.

3. Облачные технологии: Использование облачных сервисов для хранения и обработки данных позволяет легко масштабировать инфраструктуру, обеспечивает доступ к данным из любой точки мира и улучшает совместную работу.

4. Автоматизация с помощью роботизированного процесса автоматизации (RPA): RPA позволяет автоматизировать рутинные задачи, такие как обработка данных, генерация отчетов и другие операции, что увеличивает эффективность и точность процесса финансового планирования.

5. Интеграция больших данных (Big Data): Анализ больших объемов данных позволяет выявить новые тренды, понять потребности клиентов и принимать обоснованные решения на основе фактических данных.

6. Использование аналитики данных и дашбордов: Создание интерактивных дашбордов и отчетов позволяет быстро анализировать данные, отслеживать ключевые показатели производительности и принимать оперативные решения.

Применение этих инновационных подходов поможет совершенствовать процесс финансового планирования, делая его более эффективным, точным и адаптивным к изменяющимся условиям рынка и внутренней среды организации.

Внедрение инновационных подходов в финансовом планировании может столкнуться с рядом проблем, включая следующие:

1. Отсутствие понимания и поддержки руководства: не всегда топ-менеджмент осознает важность инноваций в финансовом планировании или не готов поддерживать их внедрение из-за страха перед изменениями.

2. Недостаточная квалификация персонала: для успешного внедрения инноваций требуется обучение сотрудников новым технологиям и методам, что может быть сложно из-за отсутствия необходимых компетенций.

3. Проблемы с данными: недостаточное качество или неполнота данных могут серьезно затруднить процесс внедрения инноваций, поскольку точность и надежность данных являются ключевыми для успешного финансового планирования.

4. Бюджетные ограничения: инновации могут потребовать значительных инвестиций, и бюджетные ограничения могут стать препятствием для их успешного внедрения.

5. Барьеры культуры организации: некоторые организации имеют консервативную культуру, которая затрудняет внедрение новых идей и подходов.

6. Безопасность и конфиденциальность данных: при использовании новых технологий, особенно в области обработки данных, возникают вопросы безопасности и конфиденциальности, которые могут замедлить процесс внедрения.

7. Сопротивление изменениям со стороны сотрудников: некоторые сотрудники могут сопротивляться изменениям, боясь потерять работу или не желая приспосабливаться к новым методам работы.

8. Сложности в интеграции с существующими системами: интеграция новых инноваций с существующими системами и процессами может быть сложной и требовать дополнительных усилий и ресурсов.

9. Недостаточная ясность в целях и ожиданиях: если цели и ожидания от инноваций не определены четко, это может привести к неэффективному внедрению и недостаточной поддержке проекта.

10. Регуляторные ограничения: Некоторые инновационные подходы могут сталкиваться с регуляторными ограничениями, что затрудняет их внедрение в финансовой сфере.

Эти проблемы могут замедлить или затруднить процесс внедрения инновационных подходов в финансовом планировании. Однако существуют способы их решения.

Цифровизация финансового планирования открывает новые возможности для повышения эффективности управления финансовыми ресурсами, но также создает ряд серьезных проблем, которые необходимо решать. Одной из ключевых проблем является информационная перегрузка. С внедрением новых технологий объем обрабатываемых данных значительно увеличивается, что создает сложности для анализа и принятия решений.

Техническая сложность интеграции различных систем – еще одна проблема, с которой сталкиваются организации. Внедрение цифровых технологий требует интеграции различных систем и платформ, что может быть сложным и затратным процессом. Различные системы могут иметь разные форматы данных, интерфейсы и стандарты, что создает технические препятствия для их объединения.

Недостаток квалификации персонала также является важной проблемой. Не все сотрудники могут эффективно работать с новыми цифровыми инструментами и системами. Недостаток квалификации может привести к неправильному использованию технологий, увеличению количества ошибок и снижению производительности.

Ускорение темпов изменений в цифровой экономике создает неопределенность при прогнозировании финансовых показателей. Новые технологии появляются быстрее, чем компании успевают адаптироваться, что требует гибкости финансовых планов и способности оперативно корректироваться в ответ на изменения рынка. Рост конкуренции также усложняет процесс прогнозирования финансовых показателей, так как необходимо учитывать действия других игроков на рынке.

Повышение требований к прозрачности и отчетности со стороны регуляторов и инвесторов усложняет процесс составления финансовых планов. В условиях цифровизации компании должны использовать современные системы для автоматизации подготовки отчетности и обеспечения соответствия нормативным требованиям.

Безопасность данных – еще одна важная проблема. Хранение и обработка больших объемов данных увеличивают риск утечки или несанкционированного доступа к конфиденциальной информации.

Для успешной цифровизации финансового планирования компании должны внедрять системы управления данными и алгоритмы машинного обучения для автоматической классификации и анализа информации. Это позволит фильтровать и структурировать данные, что значительно уменьшит нагрузку на сотрудников и повысит точность прогнозов. Также важно проводить регулярные аудиты качества данных и обеспечивать их целостность и актуальность.

Регулярное обучение и повышение квалификации персонала является важным элементом успешной цифровизации. Компании могут организовать внутренние тренинги и семинары, а также привлекать внешних экспертов для проведения курсов и сертификации. Формирование кросс-функциональных команд, объединяющих специалистов из разных областей для более эффективного решения задач. Создание благоприятной корпоративной культуры, где обучение и развитие считаются важными элементами карьерного роста, также будет способствовать более глубокому пониманию и поддержке новых технологий среди сотрудников.

Гибкое бюджетирование может стать одним из ключевых подходов для решения проблемы ускорения темпов изменений. Этот метод позволяет организациям быстро адаптироваться к изменениям и регулярно пересматривать свои финансовые планы. Итерационное развитие финансовых планов дает возможность постоянно улучшать их на основе получаемой информации. Вовлечение сотрудников в процесс разработки бюджетов способствует более глубокому пониманию и поддержке планов внутри организации. [2]

Использование BI-систем и ERP-систем позволяет автоматизировать процесс подготовки отчетности и обеспечить соответствие нормативным требованиям. Эти системы предоставляют мощные инструменты для анализа данных и создания визуальных представлений, что позволяет руководству компании получать актуальную информацию о финансовом состоянии предприятия в режиме реального времени. Важно также внедрить системы управления рисками, которые помогут минимизировать вероятность убытков и негативных финансовых последствий. [3]

Создание систем защиты данных, таких как шифрование, многоуровневая аутентификация и регулярный мониторинг безопасности информационных систем, поможет минимизировать риски утечки данных. Разработка и внедрение политики использования данных и проведение обучения сотрудников правилам кибергигиены также будут способствовать повышению уровня безопасности.

Для оптимизации затрат можно использовать облачные решения и фазированный подход к внедрению. Облачные технологии позволяют снизить расходы на оборудование и обслуживание, а фазированный подход дает возможность поэтапно внедрять новые технологии и адаптироваться к изменениям без значительных финансовых потрясений.

Создание благоприятной корпоративной культуры, где использование цифровых технологий и инноваций считается нормой, также является важным элементом

успешной цифровизации. Руководство должно активно продвигать идею цифровизации и мотивировать сотрудников принимать участие в этом процессе. Организация тренингов и мастер-классов по работе с новыми технологиями также поможет сотрудникам адаптироваться к изменениям.

Таким образом, финансовое планирование в условиях цифровой экономики требует более динамичного подхода, интеграции современных технологий и постоянного обучения. Компании, способные адаптироваться к этим изменениям, будут иметь конкурентные преимущества на рынке.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Леонтьева, М. К.* Совершенствование финансового планирования в рамках цифровизации экономики / М. К. Леонтьева // Экономика и управление: Сборник научных трудов / Под редакцией А.Е. Карлика. Том II. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2019. – С. 117–123.
2. *Жукова М. А.* Современные ERP-системы для управления финансовыми ресурсами / М. А. Жукова // Информационные технологии в экономике. – 2019. – № 4 (67). – С. 102–110.
3. *Макаров А. А., Петров К. К.* Проблемы и перспективы цифровизации финансового планирования в России / А. А. Макаров, К. К. Петров // Финансовая аналитика. – 2021. – № 3 (85). – С. 44–51.

#### ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ СПРОСА НА ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

**Рябова Анжела Анатольевна**, студентка 3 курса направления «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: **Абелова Людмила Александровна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Спрос на инвестиционные ресурсы – это ключевая составляющая экономического роста и развития как отдельных предприятий, так и всей экономики страны. Он формируется под воздействием множества факторов, которые в совокупности определяют привлекательность инвестиционных проектов для инвесторов. В этой статье рассмотрим основные факторы, влияющие на спрос на инвестиционные ресурсы.

Экономический рост является важнейшим фактором, который напрямую влияет на спрос на инвестиции. В условиях роста экономики предприятия стремятся расширять производство, внедрять новые технологии, что требует капитальных вложений. Однако макроэкономические условия, такие как уровень инфляции, процентные ставки, стабильность валюты, играют не менее важную роль. Низкие ставки и стабильность экономики способствуют увеличению инвестиций, в то время как нестабильность может привести к их сокращению.

Макроэкономическая ситуация, включая такие показатели, как уровень инфляции, процентные ставки, стабильность валюты, также оказывает сильное влияние на спрос. В условиях низкой инфляции и стабильной финансовой системы инвесторы более склонны вкладывать капитал в долгосрочные проекты. В условиях экономической нестабильности или кризиса инвесторы могут ограничить свои вложения, что снижает общий спрос на инвестиционные ресурсы.

Развитие финансовых рынков способствует росту спроса на инвестиционные ресурсы. Чем более разнообразны и ликвидны финансовые инструменты, тем больше возможностей для инвесторов. Развитые рынки обеспечивают доступность информации и высокую степень уверенности, что мотивирует инвесторов размещать капитальные вложения.

Политическая стабильность и эффективное регулирование имеют решающее значение для формирования инвестиционного климата. Прогнозируемая экономическая политика и защита прав инвесторов создают благоприятные условия для привлечения капиталовложений. В странах с нестабильной политической ситуацией и частыми изменениями законодательства инвестиции, как правило, снижаются.

Кроме того, эффективное регулирование рынка, в том числе налоговая политика, стимулы для инвестиций, поддержка предпринимательства, наличие государственных программ поддержки и субсидий, также оказывают значительное влияние. В странах с благоприятной регуляторной средой спрос на инвестиционные ресурсы обычно выше.

Технологические новшества открывают новые возможности для бизнеса, что напрямую влияет на спрос на инвестиции. Инвесторы стремятся вложиться в передовые технологии и инновационные проекты, которые могут принести высокую доходность. В области таких секторов, как искусственный интеллект, биотехнологии, возобновляемая энергия, наблюдается активное привлечение капитала.

Высокий уровень корпоративного управления и эффективная система управления рисками способствуют увеличению привлекательности компании для инвесторов. Когда предприятия демонстрируют прозрачность, стабильность и способность справляться с рисками, это создает уверенность у инвесторов, что в итоге ведет к росту спроса на инвестиционные ресурсы.

Социальные и демографические факторы также играют роль в формировании спроса на инвестиционные ресурсы. Старение населения, изменение потребностей в медицинских услугах, а также рост интереса к экологически чистым технологиям открывают новые возможности для инвесторов, что стимулирует спрос в соответствующих отраслях.

Глобализация и международные экономические процессы также влияют на спрос на инвестиционные ресурсы. Мировые экономические изменения, такие как колебания цен на сырье, торговые войны или экономические санкции, могут значительно изменять инвестиционную привлекательность стран. Тем не менее, глобальные тренды и потребности на международных рынках создают дополнительные возможности для инвестиций.

Спрос на инвестиционные ресурсы зависит от множества факторов, таких как экономический рост, политическая стабильность, развитие финансовых рынков, инновации и демографические изменения. Важно учитывать как внутренние, так и внешние факторы, чтобы создавать устойчивую и привлекательную среду для инвесторов. Успешное управление этими факторами способствует развитию экономики, улучшению конкурентоспособности и обеспечению долгосрочного роста.

Функционирование инвестиционного рынка определяется воздействием многих факторов, основным из которых является формирование совокупного инвестиционного спроса и предложения.

В условиях свободной конкуренции инвестиционный спрос и предложение характеризуются высокой степенью динамизма.

Инвестиционный спрос формируется под воздействием макроэкономических и микроэкономических факторов.

К макроэкономическим факторам относятся:

- объем производства,
- величина накоплений, денежных доходов населения,

- распределение получаемых доходов на потребление и сбережение,
- ожидаемый темп инфляции,
- ставка ссудного процента,
- налоговая политика государства,
- условия финансового рынка,
- обменный курс денежной единицы,
- воздействие иностранных инвесторов,
- изменение экономической и политической ситуации и др.

К микроэкономическим факторам относятся:

- норма ожидаемой прибыли,
- издержки на осуществление инвестиций,
- ожидания предпринимателей,
- изменения в технологии.

Формирование инвестиционного предложения определяется не только теми факторами, которые воздействуют на любое товарное предложение, но и таким фактором, как норма доходности, лежащая в основе цены на инвестиционные товары.

Балансирование инвестиционного спроса и предложения происходит в рыночной системе посредством установления равновесных цен. Важным условием макроэкономического равновесия в рыночном хозяйстве является взаимодействие инвестиционного и финансового рынков.

#### **ЛИТЕРАТУРА**

1. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений».
2. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: инструменты и методы оценки любых активов. (Damodaran A. Investment Valuation: Tools and Techniques for Determining the Value of Any Asset). – Москва : Альпина Паблишер.
3. Дворкович А. В. Российская экономика: вызовы и перспективы. – Москва : Дело РАНХиГС, 2020.
4. Макконнелл К. Р., Брю С. Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика. (McConnell C. R., Brue S. L. Economics: Principles, Problems, and Policies). – Москва : Инфра-М, 2019.

### **АНАЛИЗ ПРИБЫЛИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Седойкин Герман Владиславович**, студент 3 курса направления «Экономика»  
 Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В процессе деятельности предприятия большая роль отводится анализу прибыли и рентабельности деятельности предприятия. Прибыль можно рассматривать как финансовый результат деятельности предприятия. Рентабельность предприятия – это относительный показатель, характеризующий доход на каждый вложенный рубль. Вначале проанализируем величину источников деятельности в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика собственных средств ПАО «Электровыпрямитель» в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| Наименование показателя                                                | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение 2023 г. от 2022 г. |      |
|------------------------------------------------------------------------|---------|---------|---------|-------------------------------|------|
|                                                                        |         |         |         | тыс. руб.                     | %    |
| Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 7183    | 7183    | 7183    | 0                             | 0,00 |
| Резервный капитал                                                      | 5320    | 5320    | 5320    | 0                             | 0,00 |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)                           | 1139590 | 2232440 | 2453450 | 221010                        | 9,90 |
| Итого по разделу III - Капитал и резервы                               | 1152100 | 2244940 | 2465950 | 221010                        | 9,84 |

Величина собственных средств ПАО «Электровыпрямитель» в 2021–2023 гг. увеличилась в 2,15 раза, значит, собственных ресурсов стало больше, а это положительные изменения. Динамика обязательств показана в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика обязательств предприятия в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| Наименование показателя                          | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  | Отклонение 2023 г. от 2021 г. |         |
|--------------------------------------------------|----------|----------|----------|-------------------------------|---------|
|                                                  |          |          |          | тыс. руб.                     | %.      |
| Долгосрчные обязательства                        |          |          |          |                               |         |
| Заемные средства                                 | 3018780  | 2116700  | 3795410  | 776630                        | 25,73   |
| Прочие обязательства                             |          |          |          |                               |         |
| Итого по разделу IV - Долгосрчные обязательства  | 3145010  | 2228790  | 38830000 | 35684990                      | 1134,65 |
| Краткосрочные обязательства                      |          |          |          |                               |         |
| Заемные средства                                 | 894117   | 1452000  | 5664330  | 4770213                       | 533,51  |
| Кредиторская задолженность                       | 9159030  | 9645160  | 952760   | -8206270                      | -89,60  |
| Итого по разделу V - Краткосрочные обязательства | 10161100 | 11215500 | 15285100 | 5124000                       | 50,43   |
| БАЛАНС                                           | 14458200 | 15689200 | 21634000 | 7175800                       | 49,63   |

Сумма всех источников за 3 года выросла на 49,63 %. Сумма долгосрчных обязательств выросла в 12,35 раза, величина краткосрочных обязательств выросла на 50,43 %. Динамика источников деятельности предприятия показана на рисунке 1.

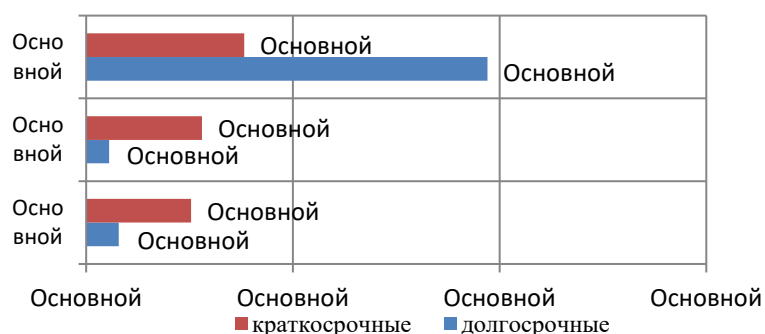


Рисунок 1 – Динамика источников деятельности предприятия в 2021–2023 гг., тыс. руб.

Краткосрочные кредиты и займы служат источником покрытия оборотных активов. Предоплата рассматривается как беспроцентный кредит поставщикам. Краткосрочной считают задолженность по полученным займам и кредитам, срок погашения которой согласно условиям договора не превышает 12 месяцев.

К долгосрочной относят задолженность по полученным займам и кредитам, срок погашения которой по условиям договора превышает 12 месяцев. Срочной считают задолженность по полученным займам и кредитам, срок погашения которой по условиям договора не наступил или продлен (пролонгирован) в установленном порядке. Просроченной считают задолженность по полученным займам и кредитам, договорный срок погашения долга по которым истек.

Динамика показателей рентабельности предприятия в 2021–2023 гг. представлена в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика показателей рентабельности предприятия в 2021–2023 гг.

| Наименование показателя                             | 2021 г.  | 2022 г.  | 2023 г.  | Отклонение 2023 г. от 2021 г. |        |
|-----------------------------------------------------|----------|----------|----------|-------------------------------|--------|
|                                                     |          |          |          | абс.                          | %      |
| 1. Выручка от реализации товаров и услуг, тыс. руб. | 37450200 | 41230680 | 44432622 | 6982422                       | 18,64  |
| 2. Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб. | 33239900 | 35201495 | 38303976 | 5064076                       | 15,23  |
| 3. Валовая прибыль, тыс. руб.                       | 4210330  | 6029185  | 6128646  | 1918316                       | 45,56  |
| 4. Прибыль от продаж, тыс. руб.                     | 1016490  | 2381919  | 846524   | -169966                       | -16,72 |
| 5. Стоимость активов, тыс. руб.                     | 14550979 | 15689244 | 21634024 | 7083045                       | 48,68  |
| 6. Чистая прибыль, тыс. руб.                        | 83215    | 1018628  | 221009   | 137794                        | 165,59 |
| 7. Рентабельность продаж, %<br>(п.6/п.1*100 %)      | 0,2222   | 2,4705   | 0,4974   | 0,2752                        | 123,85 |

Валовая прибыль за 3 года выросла до 6128646 тыс. руб. или на 45,56 %, прибыль от продаж уменьшилась с 1016490 тыс. руб. до 846524 тыс. руб. или на 16,72 тыс. руб. Чистая прибыль возросла с 83215 тыс. руб. до 221009 тыс. руб. или в 2,66 раза. Рентабельность продаж за 2021–2023 гг. выросла на 0,2752 процентных пункта, а это положительные изменения.

Существуют следующие способы повышения прибыли и рентабельности деятельности предприятия: заключить новые виды договоров, снижать объем заемных средств, сокращать дебиторскую и кредиторскую задолженность, улучшать качество работ и услуг для клиентов.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Абелова Л. А.* Налоги и налогообложение : учебное пособие // Л. А. Абелова, И. В. Волгина, Р. А. Захаркина, М. В. Мягкова, Н. Н. Катайкина, А. А. Маркова / Российский университет кооперации. Казань, 2024. – 120 с
2. *Филичкина Ю. Ю.* Повышение роли рынка ценных бумаг в финансировании экономики // Ю. Ю. Филичкина, Н. Н. Катайкина, Т. В. Дворецкая // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2024. – № 9-1. – С. 145–150.
3. *Хайров Р. Р.* Методический подход к оценке экономической устойчивости предприятия // Р. Р. Хайров, Т. Е. Шилкина, Е. В. Зотова. – OpenScience. – 2022. – Т. 4. – № 4. – С. 123–137.
4. <http://atyashevo.ru/>

#### АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Ландрев Артем Сергеевич, Христофорова Наталья Сергеевна**, студенты 4 курса специальности «Экономическая безопасность»

Научный руководитель: **Катайкина Наталья Николаевна**, к. э. н., доцент  
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК



В процессе финансово-хозяйственной деятельности предприятия большая роль отводится вопросам оценки ликвидности и платежеспособности. Для определения ликвидности и платежеспособности деятельности предприятия нужно оценить внеоборотные и оборотные активы предприятия. Динамика внеоборотных и оборотных активов предприятия представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика внеоборотных активов ООО «Хорошее дело»  
в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| Наименование показателя                  | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение<br>2023 г. от 2021 г. |        |
|------------------------------------------|---------|---------|---------|----------------------------------|--------|
|                                          |         |         |         | тыс. руб.                        | %.     |
| Нематериальные активы                    |         |         |         |                                  |        |
| Основные средства                        | 2593176 | 3982476 | 5735513 | 3142337                          | 21,2   |
| Прочие внеоборотные активы               | 1195982 | 1413513 | 36535   | -1159447                         | -196,9 |
| Итого по разделу I - Внеоборотные активы | 3789158 | 5395989 | 5772048 | 1982890                          | -50,3  |

Данные расчетов показывают, что в 2021–2023 гг. внеоборотные активы предприятия снизились на 50,3 %. Величина оборотных активов снизились на 30,4 % (табл. 2).

Таблица 2 – Динамика оборотных активов ООО «Хорошее дело»  
в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| Наименование показателя                                    | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение<br>2023 г. от 2021 г. |        |
|------------------------------------------------------------|---------|---------|---------|----------------------------------|--------|
|                                                            |         |         |         | тыс. руб.                        | %.     |
| Запасы                                                     | 1275372 | 1939560 | 2371404 | 1096032                          | -14,1  |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям  | 135251  | -       | 3       | -135248                          | -200   |
| Дебиторская задолженность                                  | 401036  | 537609  | 834125  | 433089                           | 8      |
| Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 89605   | 995     | 995     | -88610                           | -198,9 |
| Денежные средства и денежные эквиваленты                   | 604     | 2479    | 18536   | 17932                            | 2868,9 |
| Прочие оборотные активы                                    | 77      | 5 563   | 64      | -13                              | -116,9 |
| Итого по разделу II – Оборотные активы                     | 1901945 | 2486206 | 3225127 | 1323182                          | -30,4  |
| БАЛАНС (актив)                                             | 5691103 | 7882195 | 8997175 | 3306072                          | -41,9  |

Необоротные активы – разновидность имущества предприятия, раздел бухгалтерского баланса, в котором отражается в стоимостной оценке состояние этого вида имущества на отчетную дату. К внеоборотным относят активы предприятия, приносящие предприятию доходы в течение более одного года, или обычного операционного цикла, если он превышает один год. Другая часть активов предприятия – оборотные активы, приносят доход предприятию один и более раз в течение года. Соответственно, затраты на внеоборотные активы постепенно (частями) переносятся на готовую продукцию в течение полезного срока их использования. Находящиеся во внеоборотных средствах активы на определенном этапе целиком или по частям включаются в его оборотные средства.

Финансовый результат – это прибыль или убыток, который получает хозяйствующий субъект, вследствие своей деятельности. Для определения финансового ре-

результата предприятия сравнивают доходы отчетного периода с расходами, которые были осуществлены для получения этих доходов. Динамика финансовых результатов деятельности предприятия в 2021–2023 гг. представлена в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика финансовых результатов деятельности предприятия в 2021–2023 гг., тыс. руб.

| Наименование показателя                 | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение<br>2023 г. от 2021 г. |        |
|-----------------------------------------|---------|---------|---------|----------------------------------|--------|
|                                         |         |         |         | тыс. руб.                        | %.     |
| Выручка                                 | 2848080 | 3975199 | 4263648 | 1415568                          | -50,3  |
| Себестоимость продаж                    | 2540600 | 3160698 | 3467036 | 926436                           | -63,5  |
| Валовая прибыль (убыток)                | 307487  | 814501  | 796612  | 489125                           | 59,1   |
| Коммерческие расходы                    | 5765    | 10870   | 9060    | 3295                             | -42,8  |
| Управленческие расходы                  | -       | -       | -       | -                                | -      |
| Прибыль (убыток) от продаж              | 301722  | 803631  | 787552  | 485830                           | 61,02  |
| Доходы от участия в других организациях | -       | -       | -       | -                                | -      |
| Проценты к получению                    | -       | -       | -       | -                                | -      |
| Проценты к уплате                       | 50811   | 45101   | 22810   | -28001                           | -155,1 |
| Прочие доходы                           | 188879  | 228023  | 121886  | -66993                           | -135,5 |
| Прочие расходы                          | 228765  | 172006  | 68473   | -160292                          | -170,1 |
| Прибыль (убыток) до налогообложения     | 211025  | 814547  | 818155  | 489125                           | 187,7  |
| Текущий налог на прибыль                | -       | -       | -       | -                                | -      |
| Чистая прибыль (убыток)                 | 211025  | 814547  | 818155  | 607130                           | 187,7  |

Валовая прибыль предприятия за 2021–2023 гг. выросла на 489125 тыс. руб. Прибыль от продаж увеличилась на 485830 тыс. руб. Прибыль до налогообложения выросла на 489125 тыс. руб., а чистая прибыль выросла в 2,88 раза.

Далее рассчитаем активы по степени ликвидности и пассивы по степени срочности в таблице 4.

Таблица 4 – Динамика активов по степени ликвидности, тыс. руб.

| Наименование показателя                                  | 2021 г.  | 2022 г.   | 2023 г.  | Отклонение<br>2023 г. от 2021 г. |       |
|----------------------------------------------------------|----------|-----------|----------|----------------------------------|-------|
|                                                          |          |           |          | тыс. руб.                        | %.    |
| 1.Наиболее ликвидные активы А1 = стр. 1250 + стр. 1240   | 90209    | 3474      | 19531    | -70678                           | -21,7 |
| 2.Быстро реализуемые активы А2= стр. 1260 + стр. 1230    | 401113   | 543172    | 834189   | 433076                           | 7,9   |
| 3.Медленно реализуемые активы А3 = стр. 1210 + стр. 1220 | 1410623  | 1 939 560 | 2371407  | 960784                           | -31,9 |
| 4.Трудно реализуемые активы А4 = баланс-А1 – А2 – А3     | -1721527 | -2479258  | -3186065 | -1464538                         | -14,9 |
| Баланс                                                   | 5691103  | 7882195   | 8997175  | 3306072                          | -41,9 |

В ходе анализа выявлено, что на протяжении 2021–2023 гг. произошли изменения: наиболее ликвидные активы А1 уменьшилась на 21,7 %, сумма быстро реализуемых активов снизилась на 7,9 %, величина медленно реализуемых активов А3 за указанный период уменьшилась на 31,9 %, сумма трудно реализуемых активов А4 снизилась на 14,9 %. Данные таблицы показывают, что наиболее срочные обязательства П1 снизились на 69,3 %, краткосрочные пассивы П2 не изменились, долгосрочных

пассивов ПЗ было недостаточно на недостаток вырос на 119,8 %, постоянные пассивы П4 снизились на 0,01 %. Динамика пассивов по степени срочности предприятия в 2018–2022 гг. представлена в таблице 5.

Таблица 5 – Динамика пассивов по степени срочности, тыс. руб.

| Наименование показателя                                  | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Отклонение 2023 г. от 2021 г. |        |
|----------------------------------------------------------|---------|---------|---------|-------------------------------|--------|
|                                                          |         |         |         | тыс. руб.                     | %.     |
| 1.Наиболее срочные обязательства П1 = стр. 2018–2022 037 | 1317830 | 1485714 | 348677  | 348 627                       | -69,3  |
| 2.Краткосрочные пассивы П2=стр. 1510+1540+1550           | 2490970 | 3806635 | 4049215 | 1558245                       | -37,4  |
| 3.Долгосроч-ные пассивы ПЗ = стр. 1400                   | 1178518 | 1058930 | 945291  | -233227                       | -119,8 |
| 4.Постоянные пассивы П4 = баланс-П1 – П2 – ПЗ            | 2063096 | 2757730 | 3462246 | 1399150                       | -32,2  |
| Баланс                                                   | 6869621 | 8941125 | 9942466 | 3072795                       | -258,7 |

Данные таблицы показывают, что наиболее срочные обязательства П1 выросли на 69,3 %, краткосрочные пассивы П2 выросли на 37,4 %, долгосрочные пассивы снизились на 119,8 %, постоянные пассивы П4 выросли в 1,68 раза.

Результат расчетов по данным баланса предприятия показывает, что на этом предприятии сопоставимость итогов групп по активу и пассиву имеет следующий вид, представим в виде таблицы 6.

Таблица 6 – Платежные излишки (недостатки) предприятия за 2021–2023 гг.

| Показатели | 2021     | 2022     | 2023     |
|------------|----------|----------|----------|
| A1-П1      | -1046828 | -1314356 | -1466183 |
| A2-П2      | -2089857 | -3263463 | -3215026 |
| A3-ПЗ      | 232105   | 880630   | 1426116  |
| A4-П4      | -3784623 | -5236988 | -6648311 |
|            | A1<П1    | A1<П1    | A1<П1    |
|            | A2<П2    | A2<П2    | A2<П2    |
|            | A3>ПЗ    | A3>ПЗ    | A3>ПЗ    |
|            | A4<П4    | A4<П4    | A4<П4    |

Данные расчетов показывают, что ликвидность баланса предприятия в 2021–2023 гг. оценивается как не ликвидная. Модель ликвидности баланса строится на соотношении четырех групп активов и пассивов. Согласно этой модели, баланс считается ликвидным при следующем условии

$$A1 \geq П1$$

$$A2 \geq П2$$

$$A3 \geq ПЗ$$

$$A4 \leq П4$$

Модель оценки риска ликвидности (платежеспособности) баланса представлена на рисунке 5.

|                                                               |                                                            |                                                         |                                                   |
|---------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|
| $A_1 \geq P_1; A_2 \geq P_2;$<br>$A_3 \geq P_3; A_4 \leq P_4$ | $A_1 < P_1; A_2 \geq P_2;$<br>$A_3 \sim P_3; A_4 \sim P_4$ | $A_1 < P_1; A_2 < P_2;$<br>$A_3 \sim P_3; A_4 \sim P_4$ | $A_1 < P_1; A_2 < P_2;$<br>$A_3 < P_3; A_4 > P_4$ |
| Абсолютная<br>ликвидность                                     | Допустимая<br>ликвидность                                  | Нарушенная<br>ликвидность                               | Кризисная<br>ликвидность                          |

Рисунок 5 – Модель оценки риска ликвидности (платежеспособности) баланса предприятия

при абсолютной ликвидности – зона отсутствия риска  
при допустимой ликвидности – зона допустимого риска  
при нарушении ликвидности – зона критического риска  
при кризисной ликвидности – зона катастрофического риска  
На предприятии выявлена в 2022 г. зона допустимого риска.  
Проанализируем платежеспособность предприятия (табл. 7).

Таблица 7 – Анализ платежеспособности предприятия в 2021–2023 гг.

| Статьи                                                          | Формула                                       | 2021 | 2022  | 2023 | Отклонение<br>2023 г. от |       |
|-----------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|------|-------|------|--------------------------|-------|
|                                                                 |                                               |      |       |      | 2021                     | 2022  |
| Коэф абсолютной<br>ликвидности, норма 0,2–<br>0,5               | $A_1/P_1$                                     | 0,08 | 0,003 | 0,01 | -0,07                    | 0,007 |
| Коэф критической<br>оценки, норма больше 1                      | $(A_1+A_2)/(P_1+P_2)$                         | 0,04 | 0,1   | 0,15 | 0,11                     | 0,05  |
| Коэф текущей<br>ликвидности,<br>допустимое значение<br>больше 1 | $(A_1+A_2+A_3)/(P_1+P_2)$                     | 0,52 | 0,49  | 0,58 | 0,06                     | 0,09  |
| Общий показатель<br>платежеспособности,<br>норма больше 1       | $(A_1+0,5*A_2+0,3*A_3)/(P_1+0,5*P_2+0,3*P_3)$ | 0,26 | 0,24  | 0,3  | 0,04                     | 0,06  |

В ходе анализа выявлено, что коэффициент абсолютной ликвидности за 2021–2023 гг. снизился, а это отрицательные изменения. Коэффициент критической оценки на протяжении анализируемого периода ниже нормы, но увеличился на 0,11 пункта. В ходе анализа выявлено, что коэффициент текущей ликвидности на протяжении 3 лет ниже нормы, но наметилась тенденция к улучшению. Общий показатель платежеспособности вырос, но находится ниже норматива.

Данные расчетов показывают, что у предприятия наметилась тенденция к улучшению ликвидности и платежеспособности, а это положительные изменения.

На ликвидность предприятия влияют следующие факторы:

- количество ликвидных активов;
- остатки на счетах;
- объем краткосрочных вложений;
- объем быстро реализуемых товаров на складе;
- наличие уставного фонда и собственного капитала;
- уровень диверсифицированности вложений;
- система управления предприятием;
- репутация компании, которую определяют СМИ, клиенты и эксперты.

Давайте узнаем, каким образом можно повысить ликвидность.

Существуют следующие способы повысить ликвидность предприятия:

- повышать качество активов за счет увеличения прибыли;
- снижать объем заемных средств;
- снижать дебиторскую задолженность, заключить с должниками договор цессии, передав обязательства дебитора третьему лицу.

Меры по восстановлению платежеспособности должника. Чтобы определить перечень мероприятий, необходимых для восстановления показателей платежеспособности, нужно действовать по плану:

- выясните, какие именно индикаторы отклоняются от нормы;
- определите балансовые показатели, чьи изменения спровоцировали ухудшение индикаторов;
- уточните причины этих изменений;
- разработайте план действий по улучшению балансовых показателей.

Чтобы нормализовать уровень платежеспособности в целом по компании, предстоит улучшить коэффициенты ликвидности, стабилизировать показатель обеспеченности активами, повысить степень платежеспособности по текущим обязательствам. В зависимости от критичности ситуации, масштабов компании и ее отрасли реализация намеченных мероприятий может занять от двух недель до нескольких лет. К примеру, если в качестве основной меры по восстановлению платежеспособности намечена реорганизация, то она может продлиться от полугода до полутора лет. Если предстоит реализация движимого имущества, то стоит в сроки заложить подготовку собрания учредителей с повесткой дня о продаже имущества (для крупных сделок) – это около месяца.

Также нужно учесть время на подготовку отчета об оценке – в зависимости от количества объектов и стадии их оформления на это придется выделить от двух недель до шести месяцев. Если запланированы мероприятия по взысканию дебиторской задолженности, то на них стоит запланировать от двух недель до полугода и т. п. Важно в плане указать конкретные сроки по выполнению каждого из мероприятий, чтобы в дальнейшем проконтролировать их выполнение и добиться нужного эффекта от их реализации. Составляя план повышения платежеспособности, важно учесть не только сроки исполнения каждого из пунктов, но и назначить ответственных за их успешную реализацию. При этом можно включить в должностную инструкцию соответствующего сотрудника обязанности по выполнению намеченных в плане действий, а кроме того, разработать для него ключевые показатели эффективности

Улучшение платежеспособности предприятия возможно через коэффициенты ликвидности. Показатели абсолютной и текущей ликвидности снижаются, если резко выросла кредиторская задолженность и краткосрочные займы. Еще одна возможная причина – существенно уменьшился размер ликвидных активов на балансе компании: денежных средств, дебиторской задолженности, основных средств и нематериальных активов.

Сократить краткосрочные обязательства поможет целый комплекс мероприятий, в рамках которых предстоит: ранжировать по срочности погашения задолженность перед контрагентами и сотрудниками компании, а также долги по краткосрочным кредитам и займам; выбрать источники выплат текущих долгов; скорректировать условия сотрудничества с контрагентами; пересмотреть условия работы персонала компании.

Увеличить размер ликвидных активов поможет оптимизация состава и струк-

туры всего имущества компании. Действуйте так: проведите внеплановую инвентаризацию основных средств и запасов; продайте или сдайте в аренду непрофильные активы, как это сделать, покажем ниже; нормируйте запасы или актуализируйте действующие нормативы; продайте лишние товарно-материальные ценности; сократите отсрочки платежа покупателям и заказчикам; ужесточите контроль дебиторской задолженности и порядка ее взыскания. Приведем пример принятия решения относительно непрофильного актива. У мясоперерабатывающего комбината на балансе есть плавательный бассейн и база отдыха, охранный предприятие, автотранспортный парк, котельная.

К тому же функционирует собственная торговая сеть и кулинарный цех. Дополнительный доход комбинату приносят только торговая сеть и кулинарный цех, причем рентабельность цеха снижается на протяжении последних трех месяцев. Остальные непрофильные активы – центры затрат в чистом виде, никакой дополнительной выручки. Прежде чем принимать какое-либо решение, менеджмент проанализировал, каких преимуществ лишится предприятие в случае ликвидации активов. Основное производство зависит только от котельной, остальные направления несут существенные. Преимущества и недостатки непрофильных активов, а также риски ликвидации.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Абдукаримов, И. Т.* Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учеб. пособие / И. Т. Абдукаримов, М. В. Беспалов. – Москва : ИНФРА-М, 2018. – 214 с.
2. *Беляй, А. А.* Управление финансовым состоянием организации / А. А. Беляй // В сборнике: Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики : Материалы X международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 36–40.
3. *Финансовый мониторинг : учебник / Е. Н. Макаренко, Е. Н. Алифанова, И. М. Аржанова [и др.] ; под ред. В. И. Глотова, А. У. Альбеков.* – Москва : КноРус, 2022. – 196 с. – ISBN 978-5-406-09082-4. – Текст : электронный // ЭБС «Book.ru». – URL:<https://book.ru/book/942526>
4. *Шарамко, М. М.* Внутренний контроль: методология, система и процессы : монография / М. М. Шарамко. – Москва : Русайнс, 2020. – 228 с. – ISBN 978-5-4365-4713-8. – Текст: электронный // ЭБС «Book.ru». – URL:<https://book.ru/book/936041>.

#### **ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА КАК УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ОБЪЕКТ УЧЕТА**

**Чиняева Юлия Сергеевна**, студентка 4 курса специальности «Экономическая безопасность»  
Научный руководитель: **Гудожникова Елена Владимировна**, к. э. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

При формировании предприятия требуется привлечение первоначального капитала, на основе которого будет осуществляться формирование структуры активов для выполнения финансово-хозяйственной деятельности. Капитал является достаточно широкой категорией, которая трактуется учеными-экономистами в различных проекциях и подходах.

В данной статье мы будем рассматривать исключительно бухгалтерский подход, согласно которому капитал представляет собой сумму финансовых (денежных) ресурсов, которая была сформирована в рамках вкладов участников бизнеса или в рамках приращения стоимости капитала при реализации финансово-хозяйственной деятельности (в виде прибыли).

Капитал систематизирует совокупность сведений по существованию организации: эффективности финансово-хозяйственной деятельности, устойчивости организации и ее способности к последующему развитию.

Поэтому движение капитала называют универсальным объектом учета и отчетности. На основе изучения информации из бухгалтерской отчетности по движению капитала можно сделать вывод по дальнейшим темпам прироста стратегического развития организации.

В бухгалтерской отчетности информация о движении капитала отражается преимущественно в двух ключевых формах. Первая форма отчетности представлена бухгалтерским балансом, в котором отражается собственный капитал по различным статьям [1].

В составе собственного капитала в бухгалтерском балансе отражается уставный, добавочный и резервный капиталы, а также нераспределенная прибыль, которая была получена в ходе реализации финансово-хозяйственных процессов. Уставный капитал представляет собой сумму поступлений от участников бизнеса, от акций и вкладов.

Уставный капитал обычно образуется при регистрации бизнеса и используется как первоначальные средства на финансирование деятельности. Впоследствии уставный капитал может увеличиваться при возникновении такой необходимости. Следующей статьей является добавочный капитал, который включает в себя суммы по дооценке внеоборотных активов, а также по превышению номинальной стоимости акций.

Резервный фонд создается на предприятии для покрытия предстоящих убытков, а также для погашения долговых ценных бумаг (или выкупа собственных акций). Резервы позволяют оставаться организации стабильной и устойчивой в периоды экономического кризиса. Также резервы могут создаваться в целях сокращения негативного влияния сомнительной дебиторской задолженности на финансовую устойчивость организации.

На предприятии резервы рассчитываются согласно установленным процентам в учетной политике, а также в соответствии с сомнительной задолженностью. При этом процент создания резервов рассчитывается по каждому отдельному долгу в рамках полного или частичного погашения.

Нераспределенная прибыль является важнейшей статьей, отражаемой в бухгалтерском балансе предприятия, показывающей эффективность бизнеса и в целом соответствие темпам стратегического развития организации. Нераспределенная прибыль рассчитывается на основе данных отчета о финансовых результатах. Это прибыль, которая осталась в распоряжении организации после покрытия всей суммы обязательных платежей [2].

По каждой статье представлены счета учета, в рамках которых осуществляется систематизация информации. В таблице 1 представим счета учета по показателям движения капитала (в рамках бухгалтерского баланса).

Таблица 1 – Показатели движения капитала в бухгалтерском балансе

| Статья движения капитала (в рамках бухгалтерского баланса) | Код статьи бухгалтерского баланса | Счета бухгалтерского учета, систематизирующие информацию по движению капитала |
|------------------------------------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|
| Уставный капитал                                           | 1310                              | K80 «Уставный капитал»                                                        |

|                                              |      |                                                                                                                                                                                                                                                                      |
|----------------------------------------------|------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Добавочный капитал                           | 1350 | К 83 «Добавочный капитал» в части сумм дооценки ОС и НМА                                                                                                                                                                                                             |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 1370 | К84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) – Д99 «Прибыли и убытки» или<br>К99 «Прибыли и убытки» – Д84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)»<br>Выбор счетов учета осуществляется по полученным в отчетном году организацией финансовым результатам |
| Капитал и резервы                            | 1300 | Сумма представленных статей                                                                                                                                                                                                                                          |

Следующей формой является отчет об изменениях капитала. Данный отчет рассматривает информацию как в целом по движению суммы капитала, так и по его составляющим. Отчет раскрывает изменения, которые происходят за счет получаемых организацией финансовых результатов и операций финансово-хозяйственной деятельности. Так, изменения происходят вследствие следующего:

- 1) получение организаций в ходе финансово-хозяйственной деятельности прибыли или убытка за отчетный период, который образует собственный капитал организации и отражается в движении капитала;
- 2) дооценка внеоборотных активов. Данная переоценка проводится для отражения реального положения дел исходя из рыночной стоимости активов;
- 3) в рамках операций, которые осуществлялись собственниками. Так, например, акционеры, участники, учредители могут увеличить уставный капитал или, напротив, уменьшить его;
- 4) в результате выплаты дивидендов, которые также приводят к изменению капитала организации.

При этом в отчете отдельно отражается информация, которая представляет собой процедуры корректировок в разрезе бухгалтерской отчетности по капиталу и его составляющим.

Процедуры корректировки представлены в следующих случаях (в соответствии с требованиями нормативно-правовой системы РФ):

- 1) в отчете в обязательном порядке должны быть отражены корректировки, которые были произведены в результате изменения учетной политики организации;
- 2) если в бухгалтерской отчетности или учете были осуществлены существенные ошибки, то отчет также подвергается корректировке на сумму исправлений данных ошибок [3].

В отчете раскрывается следующая информация:

- информация по составляющим капитала (по направлениям отражения в бухгалтерском балансе);
- детализация дивидендов, которые были начислены, а также суммы дивидендов в расчете на одну акцию. Также в отчет включаются иные аналогичные показатели, которые связаны с дивидендной политикой экономического субъекта.

Данный показатель отражает отличие отчета об изменениях капитала от других форм бухгалтерской отчетности.

При этом выделим: бухгалтерский баланс представлен «накопительной» информацией, то есть показываются имеющиеся у компании ресурсы.

Отчет об изменениях капитала детализирует информацию и показывает прирост (отток) финансовых ресурсов компании при образовании капитала. Отчет пока-



зывает уменьшение или увеличение показателей по каждой статье формирования капитала компании.

Таким образом, можно проследить влияние факторов финансово-хозяйственной деятельности компании и качественно оценить изменение условий финансового равновесия [4].

По отчету об изменениях капитала также представлены счета учета. Данные счета учета представим в таблице 2.

Таблица 2 – Показатели движения капитала в отчете об изменения капитала

| Показатель отчета об изменениях капитала | Систематизация информации в рамках отчета об изменениях капитала по счетам учета | Взаимосвязь с другими формами отчетности: указание кода строки другой формы отчетности |
|------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|
| Уставный капитал                         | Сальдо счета 80 «Уставный капитал» (кредитовое)                                  | 1310                                                                                   |
| Собственные акции                        | Сальдо счета 81 «Собственные акции (доли)» (дебетовое)                           | 1320                                                                                   |
| Добавочный капитал                       | Сальдо счета 83 «Добавочный капитал» (кредитовое)                                | Сумма строк 1340 и 1350                                                                |
| Резервный капитал                        | Сальдо счета 82 «Резервный капитал» (кредитовое)                                 | 1360                                                                                   |
| Нераспределенная прибыль                 | Сальдо счета 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)»                   | 1370                                                                                   |

Показатели, которые представлены в данных формах отчетности используются для анализа финансовой устойчивости, расчета рентабельности, оценки эффективности дивидендной политики и инвестиционной привлекательности компании.

Данные показатели составляют основу финансового равновесия компании и на их основе принимаются решения о возможности инвестирования в экономический субъект.

Так, на основе изучения движения капитала компании можно установить следующее:

- эффективность использования финансовых и имущественных ресурсов компании для приращения капитала в ходе финансово-хозяйственных процессов. Для инвесторов, акционеров данный блок является преимущественным;
- эффективность дивидендной политики. В разрезе отчета об изменениях капитала отражается информация по дивидендам и акциям компании;
- оценка возможностей стратегического развития компании через выявление текущей динамики изменения капитала и ее прогнозирования;
- эффективность и качество финансового менеджмента в компании, что в целом составляет основу для ее финансово-экономической стабильности.

Таким образом, на основе информации, содержащейся в бухгалтерском балансе и отчете об изменениях капитала по непосредственному движению капитала, принимаются внутренние и внешние экономические решения. При принятии внутренних экономических решений определяются параметры стратегического развития организации.

При принятии внешних решений определяется возможность и объемы предоставления компании инвестиционных ресурсов. Поэтому в разрезе компании должны быть рациональные способы и методы систематизации информации и ее отражения

по движению капитала в учете и отчетности в целях дальнейшего ее стратегического развития и экономического процветания.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (последняя редакция). – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/)
2. Приказ Минфина России от 04.10.2023 №157н «Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 4/2023 «Бухгалтерская (финансовая) отчетность» (Зарегистрировано в Минюсте России 21.03.2024 № 77591). – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_472684/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_472684/)
3. Приказ Минфина России от 29.07.1998 № 34н (ред. от 11.04.2018) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 27.08.1998 № 1598). – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_20081/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/)
4. Насыров И. Р. Инструменты оценки влияния структуры капитала на показатели финансовой безопасности предприятия / И. Р. Насыров // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2024. – № 12-2. – С. 268–275.

### СБОРКА МОБИЛЬНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ НА PYTHON

**Шилкин Максим Юрьевич, Базаев Никита Ильич**, студенты направления подготовки «Информационные системы и технологии»

Научный руководитель: **Акамова Надежда Владимировна**, к. п. н., доцент  
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современном мире мобильные приложения стали неотъемлемой частью повседневной жизни. Социальные сети, онлайн-магазины, банковские сервисы и множество других сервисов используют мобильные приложения для взаимодействия с пользователями. Для разработки таких приложений существует множество технологий, и одна из них — Python. Несмотря на то, что Python не является основным языком для разработки мобильных приложений, его простота и большое количество библиотек делают его отличным выбором для начинающих разработчиков. В этой статье мы подробно рассмотрим, как создать мобильное приложение на Python и собрать его в формат APK для Android, используя несколько популярных фреймворков, таких как Kivy, BeeWare и PySide.

Для начала стоит отметить, что наибольшую популярность среди разработчиков Python для мобильных приложений приобрел фреймворк Kivy. Этот инструмент позволяет создавать кроссплатформенные приложения с графическим интерфейсом, который адаптируется под различные устройства, включая смартфоны с операционной системой Android и iOS. Преимущество Kivy заключается в его простоте и универсальности. Приложения, созданные с помощью этого фреймворка, легко адаптируются под разные экраны и могут работать как на мобильных устройствах, так и на настольных платформах.

Первым шагом в разработке приложения с использованием Kivy является установка Python и создание виртуального окружения. Виртуальное окружение помогает изолировать зависимости проекта и избежать конфликтов между библиотеками. Затем, с помощью менеджера пакетов pip, устанавливаются необходимые библиотеки — Kivy и KivyMD (для работы с элементами Material Design). После этого начинается разработка самого приложения. Например, можно создать простое приложение с кнопкой, которая при нажатии выводит на экран сообщение. Это приложение поможет протестировать интерфейс и начать знакомство с Kivy.

Когда приложение готово, следующим шагом является его сборка в формат APK для Android. Для этого используется инструмент Buildozer, который значительно упрощает этот процесс. С помощью Buildozer можно собрать приложение всего одной командой. Для начала нужно создать конфигурационный файл, в котором указываются параметры приложения, такие как его название, версия, разрешения и другие настройки. После этого достаточно выполнить команду `buildozer android debug`, и процесс сборки начнется. В результате получится APK-файл, который можно будет установить на Android-устройство для тестирования.

После того как приложение собрано, его можно установить на мобильное устройство, подключив телефон через USB-кабель и используя команду `adb install` или передав APK-файл на устройство вручную. Если вы хотите опубликовать приложение в Google Play, вам необходимо будет подписать его цифровой подписью, а также пройти процедуру проверки, чтобы оно соответствовало всем требованиям магазина.

Но Kivy – это не единственный фреймворк для создания мобильных приложений на Python. Еще одним интересным инструментом является BeeWare. В отличие от Kivy, который создает приложения с универсальными интерфейсами, BeeWare позволяет создавать нативные приложения, которые выглядят и ведут себя как часть операционной системы, на которой они работают. Это означает, что приложения, созданные с помощью BeeWare, будут использовать стандартные элементы интерфейса операционной системы, что делает их более интегрированными и естественными для пользователей.

Для работы с BeeWare используется инструмент Briefcase, который позволяет создавать проекты и собирать их для различных платформ, включая Android и iOS. Briefcase упрощает процесс разработки и создания мобильных приложений, а также позволяет писать код на Python, используя стандартные библиотеки. Чтобы начать работу с BeeWare, необходимо установить Briefcase с помощью `pip`, а затем создать новый проект с помощью команды `briefcase new`. После того как проект создан, можно приступить к разработке приложения, а затем с помощью команды `briefcase build android` собрать его для Android. Briefcase автоматически сгенерирует APK-файл, который можно установить и протестировать на устройстве.

Кроме Kivy и BeeWare, еще одним инструментом для создания мобильных приложений на Python является PySide. Это оболочка для библиотеки Qt, которая широко используется для создания кроссплатформенных настольных приложений. Хотя PySide в основном предназначен для создания приложений для настольных платформ, с помощью дополнительных инструментов можно собрать и мобильные приложения для Android и iOS. Для работы с PySide потребуется использовать Qt for Android, который позволяет собирать приложения для мобильных устройств. Однако этот процесс требует дополнительных настроек, таких как установка Android SDK и NDK, а также конфигурация Qt Creator.

С использованием PySide можно создавать более сложные интерфейсы и приложения с богатым набором функционала. Однако процесс сборки для мобильных платформ с помощью PySide будет сложнее, чем с использованием Kivy или BeeWare, и требует больше настроек. Тем не менее, если вам нужно создать приложение с красивым и сложным интерфейсом, который будет работать как на мобильных устройствах, так и на настольных платформах, PySide может стать отличным выбором.

Каждый из этих фреймворков имеет свои особенности и преимущества. Kivy

идеально подходит для создания простых и средних по сложности приложений с кроссплатформенным интерфейсом. BeeWare позволяет создавать нативные приложения с использованием стандартных библиотек Python, а PySide – это мощный инструмент для создания сложных интерфейсов с использованием возможностей Qt. Все эти инструменты позволяют создавать мобильные приложения на Python, что делает этот язык более привлекательным для разработчиков, которые хотят создавать кроссплатформенные приложения без необходимости изучать другие языки, такие как Java или Swift.

В итоге выбор фреймворка зависит от ваших потребностей и сложности проекта. Если вам нужно быстро разработать приложение с простым интерфейсом, то Kivy станет отличным выбором. Если же вы хотите создать нативное приложение, которое будет выглядеть и вести себя как часть операционной системы, BeeWare будет лучшим вариантом. А если ваша цель – создать сложный интерфейс с множеством настроек и элементов, которые будут работать как на мобильных устройствах, так и на настольных платформах, то стоит обратить внимание на PySide и Qt.

Создание мобильных приложений на Python – это вполне выполнимая задача, и с помощью таких фреймворков, как Kivy, BeeWare и PySide, можно создавать качественные приложения, которые можно устанавливать на устройства Android и других платформ. Главное – не бояться пробовать, разбираться в ошибках и экспериментировать. В конце концов, именно так создаются проекты, которые могут быть востребованы пользователями и принести удовольствие от процесса разработки.

Научное электронное издание

## **МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ**

Материалы XVII Межвузовской студенческой научно-практической конференции

(Саранск, 23 апреля 2025 г.)

*Публикуется в авторской редакции*

Технический редактор *Е. А. Глистёнков*

Объем 1,7 Мб. Тираж 9 экз. Заказ № 65.

---

ФГБОУ ВО «Мордовский государственный педагогический университет  
имени М. Е. Евсевьева»

Редакционно-издательский центр  
430007, г. Саранск, ул. Студенческая, 11а  
Тел.: (8342) 33-94-96; e-mail: [rio@mordgpi.ru](mailto:rio@mordgpi.ru)