АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

# МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ

МАТЕРИАЛЫ
VII МЕЖДУНАРОДНОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

(Саранск, 8 апреля 2015 г.)

САРАНСК
«ПРИНТ-ИЗДАТ»
2015

УДК 334.735
ББК 65.9(2)421.8я431
М75

Редколлегия:
*Б.Ф. Кевбрин* (отв. редактор),
*Е.Г. Кузнецова* (зам. отв. редактора),
*А.А. Ткач, Л.М. Лохтина, Е.В. Зотова* (отв. секретарь)

Печатается по решению ученого совета Саранского кооперативного института РУК.

М75 **Молодежь** и кооперация : материалы VII Междунар. студ. науч.-практ. конф. (Саранск, 8 апр. 2015 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск : Принт-Издат, 2015. – 352 с.
ISBN 978-5-905536-58-8

В сборник вошли материалы Международной студенческой научно-практической конференции, прошедшей в Саранском кооперативном институте РУК в апреле 2015 г.

Материалы предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов, специалистов в области гуманитарных наук.

**УДК 334.735**
**ББК 65.9(2)421.8я431**

ISBN 978-5-905536-58-8

© Оформление и составление.
Саранский кооперативный
институт РУК, 2015

# ПРЕДИСЛОВИЕ

В процессе развития любое общество всегда находится в состоянии инновационного движения и реформирования. Социум начинается с народного образования: создаваемые в нем интеллектуальные и духовные ресурсы обеспечивают технический прогресс, сохранение и преумножение национальной культуры и национального интеллекта, поэтому реформы, происходящие в обществе, всегда связаны с инновациями в образовании.

В условиях формирования информационно-технической цивилизации образование приобретает ведущее значение в жизни общества. Система подготовки специалистов в различных областях выступает одним из самых важных и динамичных элементов социальной структуры. Требования, предъявляемые к ней современным миром, порождают интенсивный процесс ее совершенствования.

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы VII Международной студенческой научно-практической конференции «Молодежь и кооперация», состоявшейся 8 апреля 2015 г. В своих выступлениях аспиранты, магистранты, студенты изложили собственное видение проблем инновационного развития образовательной среды в условиях глобализации, формирования правового государства и гражданского общества. В совокупности вопросов, рассмотренных на конференции, выделяются следующие их комплексы.

1. Молодежное движение в структуре регулирования кооперативных отношений.
2. Роль молодежи в развитии инновационных процессов в образовании.
3. Кооперация и студенчество: в единстве наша сила.
4. Интеграция молодых ученых и специалистов в систему кооперации России.
5. Административно-правовые основы публичных правоотношений в РФ. Роль частного права в регулировании общественных отношений в современных условиях.
6. Проблемы российского уголовного законодательства.
7. Физическая культура, спорт и здоровье.

# МОЛОДЕЖНОЕ ДВИЖЕНИЕ В СТРУКТУРЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ КООПЕРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ

УДК 316.4:338.43

## СОЦИАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛА – ЗАЛОГ БЛАГОПОЛУЧНОГО ЭВОЛЮЦИОНИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

**Гуськов Е.А.**
Научный руководитель **Имяреков С.М.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Для успешного решения стратегических задач по увеличению внутренних экономических резервов аграрного сектора и внедрения в жизнь приоритетного национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса», необходим системный подход, важнейшей частью которого является выполнение мер по увеличению уровня и качества жизни на селе, ликвидации дефицита специалистов и квалифицированных рабочих в сельском хозяйстве и иных отраслях экономики села.

За последние годы в результате резкого падения уровня сельскохозяйственного производства и ухудшения финансового положения аграрной отрасли, изменился организационно-экономический механизм развития социальной сферы и инженерной инфраструктуры села, что в свою очередь привело к снижению доступности для сельского жителя медицинских, образовательных, торгово-бытовых и культурных услуг, увеличилось отставание села от города по уровню и условиям жизнедеятельности. Неблагоприятная демографическая ситуация, вследствие которой повышается сокращение численности сельского населения, особенно трудоспособной его части, усугубляет положение с трудовыми кадрами на селе.

Для обеспечения надежного развития социально-экономических механизмов развития сельских территорий, способствующих эффективному функционированию агропромышленного про-

© Гуськов Е.А., 2015

изводства, требуется усиление государственной поддержки повышения социальной и технологической обустроенности населенных пунктов, находящихся в сельской местности, развитие иных, несельскохозяйственных направлений деятельности в сельской местности, увеличения рынка труда, диверсификации процессов самоуправления и на этой почве повышение качества и активизации человеческого потенциала.

Без значительной финансовой поддержки государства в современных реалиях муниципальные образования, находящиеся в сельской местности, не могут эффективно принимать участие в социальных реформах, проводимых в деревне и удовлетворять основные жизненные нужды, проживающего там населения.

Для улучшения качественного состава кадров сельского хозяйства и притока молодых специалистов в сельскую местность необходимо, улучшение базовых условий социального комфорта, а так же удовлетворение их первоочередной потребности в жилье.

Комплекс задач, стоящий перед государственной аграрной политикой, на ближайший период и долгосрочную перспективу, предполагает преодоление критического положения в сфере социального развития села. Для этого необходимо провести комплекс взаимоувязанных мероприятий, которые предусматривается осуществлять в сельских поселениях или межселенных территориях, объединенных в границах муниципального района. Опираясь на все вышесказанное, можно с уверенностью заявить о том ,что проблема реформирования села назрела давно и является архи важной. В Республике Мордовия была разработана и успешно внедряется в жизнь Программа «Устойчивое развитие сельских территорий Республики Мордовия на 2014–2017 годы и на период до 2020 года».

Программа разбита на два этапа:

1) 2014–2017гг.;

2) 2018–2020гг.

Финансирование Программы носит предельный (прогнозный) характер и подлежит ежегодному уточнению в определенном законом порядке при обсуждении проектов бюджетов на очередной год и на плановый период. Общий объем финансовых вложений состоит из средств бюджетов всех уровней и составляет 7 199 981,2 тыс. рублей из них: средства федерального бюджета – 429 644,0 тыс. рублей; средства республиканского бюджета Республики Мордовия – 5 007 066,8 тыс. рублей; средства местных бюджетов – 397 294,8 тыс. рублей; средства внебюджетных источников – 1 365 975,6 тыс. рублей.

Основной задачей Программы является создание комфортных условий для проживания, работы, проведения досуга, получения

образования и достойной медицинской помощи, решения иных вопросов позволяющих самореализоваться сельскому жителю. Особая роль отводится решению вопросов касающихся удовлетворению потребностей молодых семей и молодых специалистов. Цель Программы – достойные условия жизни для жителей села, активизация участия граждан в решении вопросов местного значения.

В ходе реализации Программы предполагается ввести в эксплуатацию порядка 125 тыс. кв. метров жилья, из них 91 тыс. кв. метров предназначены для молодых семей и молодых специалистов. Запланировано строительство общеобразовательных учреждений на 950 ученических мест. Предусмотрено обустройство и открытие 17 фельдшерско-акушерских пунктов и офисов врачей общей практики. Откроют двери плоскостные спортивные сооружения общей площадью 12,6 тыс. кв. метров. Сельские жители смогут провести свой досуг в новых культурных учреждениях на 750 мест. Продолжается газификация республики, дополнительно будет протянуто 182 км газовых сетей. Не останется без внимания проблема водоснабжения, локальные водопроводы прирастут на 389 км. Немаловажное значение уделяется реализации проектов комплексного обустройства площадок под компактную жилищную застройку, планируется выделение земельных участков в семи населенных пунктах. Будет реализован 21 проект местных инициатив граждан, получивших грантовую поддержку государства и проживающих в деревне.

В демографической области ожидается уменьшение уровня заболеваемости. Предположительный спад смертности детей и трудоспособного населения составит 8%. Улучшение демографической ситуации приведет к сокращению темпов снижение численности сельских жителей и ее стабилизации.

В области занятости сельского населения ожидается более качественное и полное использование трудоспособное население, а посему снижение уровня безработицы.

Ожидается, что для обеспечения кадрами сельскохозяйственного производства будет образована минимально необходимая база для преодоления негативных тенденций в этой сфере, в сельское хозяйство будет привлекаться профессиональная, подготовленная молодежь. Предполагается создание в отрасли высококвалифицированного, стабильного кадрового потенциала, способного к решению нестандартных задач, освоению высокотехнологичных, инновационных технологий.

Ожидаемая экономическая эффективность от внедрения Программы подразумевает увеличение производительности сельскохозяйственного труда на 20 %. Это происходит за счет:

– повышение уровня жизни, улучшения здоровья, повышение общеобразовательной и профессиональной подготовки, создание на селе благоприятных жилищных условий;

– сокращение потерь рабочего времени, связанное со снижением уровня заболеваемости;

– сокращение потерь сельскохозяйственной продукции, благодаря участию в процессе производства профессиональных, высококвалифицированных кадров.

При работе над проектами строительства инженерной инфраструктуры и социальной сферы села будут предусмотрены варианты защиты окружающей среды. Предпочтение при гражданском строительстве будет отдаваться экологически чистым материалам. Легкие, современные, конструктивные материалы позволят возводить здания в более короткие сроки, что приведет к снижению затрат на их производство, транспортировку и монтаж.

Высокий жизненный потенциал жителей села – залог стабильно развивающегося сельского хозяйства.

УДК 316.42

## КОНЦЕПЦИЯ УЯЗВИМОСТИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

**Гуськова Т.Б.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Решение глобальных проблем, препятствующих развитию человечества, является одним из основных направлений деятельности международного сообщества. Как показали последние научные исследования, небывалый прогресс в области здравоохранения, образования и повышении финансовых доходов гарантирует людям более долгую, безопасную и здоровую жизнь. Не смотря на это, в мире постоянно витает угроза нестабильности – в домохозяйствах, в области личной безопасности, в окружающей среде и глобальной политике. Успехи в таких важных аспектах человеческой жизни, как здоровье и питание, могут быть сведены на нет природными или экономическими катаклизмами. Преступления против личности способны подорвать спокойное, комфортное течение жизни и привести людей к психологическому и физическому обнищанию. Бюрократизм и коррупция в государственных учреждениях строят сену непонимания и лишают нуждающихся источника помощи. Действительное движение вперед зависит не только от расширения гипотетической возможности права выбора

© Гуськова Т.Б., 2015

быть здоровым и образованным, быть экономически независимым, чувствовать себя в безопасности, но и от того действительно ли надежны все эти блага человечества и имеются ли достаточные условия для устойчивого человеческого развития.

Обычно, концепция уязвимости используется для описания подверженности риску и управления рисками, включая страхование от неблагоприятных потрясений. При раскрытии перспектив разрушения человеческого потенциала и возможности выбора вводится концепция уязвимости человека. Понятие уязвимости выглядит не столь отвлеченным, когда указывается, кто именно, перед чем и почему уязвим. Прослеживается прямая зависимость, чем выше человеческое развитие, тем меньше его уязвимость перед различными потрясениями.

Причины возникновения источников уязвимости существуют уже много веков и возникает вопрос, почему одни люди преодолевают возникающие проблемы лучше, а другие хуже? На различных жизненных этапах у людей возникают неоднородные типы уязвимости и небезопасности. Дети, старики и подростки более подвержены жизненным перипетиям, нежели люди среднего возраста. Какие действенные меры помогут снизить уязвимость в чувствительные переходные периоды жизненного цикла?

Необходим ряд политических мер и институциональных реформ, которые помогут реанимировать механизмы жизнестойкости в огромном организме общества. Особенно они будут актуальны для определенных, чувствительных групп наиболее подверженных потрясениям. Разработанные механизмы позволят исправить дискриминацию, и акцентировать внимание на необходимости коллективных действий по ликвидации уязвимости, вызванной отсутствием внимания национальных институтов к нуждам и проблемам населения, недостаткам глобального управления.

В большинстве стран мира наблюдается тенденция к снижению среднего ущерба для человеческого развития, обусловленного неравенством различных слоев населения, благодаря масштабным мерам, предпринятым в сфере здравоохранения. Несмотря на это существует диспропорция доходов, а так же остается прежним неравенство в образовании. Снижение неравенства необходимо приветствовать, но компенсации усиливающихся диспропорций в доходе за счет прогресса состояния здоровья недостаточно. Для того чтобы уменьшить уязвимость, особенно среди незащищенных групп населения, придать прогрессу человеческого развития необратимый характер, архи важно снижать неравенство всеми имеющимися средствами.

В числе наиболее уязвимых – люди, живущие в условиях крайней нищеты и лишений. Несмотря на все усилия, предпринима-

емые мировым сообществом, в области сокращения нищеты, больше 2,2 млрд. человек живут в условиях многомерной бедности. Выше озвученное означает, что более 15 % населения земного шара, совершенно открыто и незащищено от многомерной бедности. Практически у 80 % человечества отсутствует всеобъемлющая социальная защита. Порядка 12% страдают от хронического голода, а около половины всех рабочих – более 1,5 млрд. – трудятся в условиях неформальной занятости. Люди не способны жить той жизнью, которая их удовлетворяет, если не реализованы их потенциальные возможности в сфере образования и здоровья. Их возможности могут быть ограниченны различными социальными препонами или другими запретными мерами, что мешает им справляться с различными угрозами. На определенных стадиях жизненного цикла потенциал может быть ограничен в результате неудовлетворительных инвестиций и недостаточного внимания в нужное время, что порождает уязвимость, которая способна накапливаться и усиливаться. К числу факторов, обуславливающих то, как воспринимаются и преодолеваются потрясения и препятствия, относятся обстоятельства рождения, возраст, склад личности и социально-экономический статус, т. е. факторы, на которые индивиды не могут, или почти не могут влиять.

Человеческий потенциал формируется в течение, его необходимо культивировать и поддерживать, иначе может произойти застой. Многие виды уязвимости человека являются следствием его жизненного пути, причем результаты, полученные в прошлом, влияют на подверженность воздействию вредных факторов и способы его преодоления. На жизненный потенциал оказывают влияние инвестиции, осуществленные на предыдущих этапах жизненного пути. Краткосрочные потрясения, обычно вызывают длительные последствия. Возвращение в исходное состояние, после психологического шока, занимает довольно-таки длительное время и не всегда происходит автоматически. Полное восстановление зависит от различных условий и не обязательно бывает эффективной с точки зрения затрат. Исследования показывают следующее, чем раньше происходит инвестирование в человеческий потенциал, тем выше шансы. Отсутствие своевременного вливания наоборот ведет к подрыву способности индивида адекватно реагировать на жизненные потрясения и лишает возможности наиболее полно и ярко реализовать свой жизненный потенциал.

Социальные и юридические институты, властные структуры, политическое пространство или социокультурные нормы и традиции не служат членам общества в одинаковой степени, и где они создают структурные барьеры для некоторых людей и групп, мешающие им пользоваться своими правами и возможностями выбо-

ра, они порождают структурную уязвимость. Бедняки, женщины, дети, группы меньшинств (этнических, языковых, религиозных, сексуальных), коренные народы, жители сельскохозяйственных и отдаленных народов, жители стран не имеющих выхода к морю или обладающих ограниченными природными ресурсами, обычно сталкиваются с определенными барьерами, иногда юридическими, иногда политическими, которые не позволяют в полной мере пользоваться своими правами и иметь поддержки при наступлении неблагоприятных потрясений.

Конфликты и ощущение отсутствие личной безопасности оказывают глубокое отрицательное воздействие на человеческое развитие и заставляют миллиарды людей жить в условиях риска. Свыше 1,5 млрд. человек – примерно пятая часть населения мира – живет в странах, затронутых конфликтами. Политическая нестабильность оборачивается колоссальными человеческими издержками: по состоянию на конец 2012 г., около 45 млн. человек были насильственно перемещены в результате конфликтов или преследований; из них 15 млн. являются беженцами.

Противостояние вызовам сегодняшнего дня требует коллективных действий. Когда люди действуют коллективно, они мобилизуют свой индивидуальный потенциал и возможности выбора, чтобы преодолевать угрозы, а их объединенная жизнестойкость углубляет прогресс в области развития и делает его более устойчивым.

УДК 94(470+571)”1941/45”

## БОЕВОЙ ПУТЬ 326-й РОСЛАВЛЬСКОЙ КРАСНОЗНАМЕННОЙ СТРЕЛКОВОЙ ДИВИЗИИ

**Долгова И.Р.**
Научный руководитель **Кевбрина О.Б.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Великая Отечественная война – событие, которое невозможно забыть. Все дальше уходят от нас июнь 1941 и май 1945. Все меньше становится тех, кто победил в этой войне.

Из Мордовии на фронт ушло 241 тысяча человек, из них более 120 тысяч – погибли. Почти 100 тысяч бойцов и командиров, за проявленные в боях доблесть и мужество, были награждены орденами и медалями, 107 уроженцам республики присвоено звание Героя Советского Союза, 25 стали полными кавалерами ордена

© Долгова И.Р., 2015

Славы. За годы Великой Отечественной войны в Мордовии было сформировано несколько крупных воинских подразделений, среди которых наиболее известна 326-я стрелковая дивизия, бойцы которой, начали свой боевой путь с Подмосковья, а завершили на берегах Эльбы.

*Тема исследования*: боевой путь 326-й Рославльской Краснознаменной стрелковой дивизии.

*Источники исследования*. Исходной информацией послужили научные труды по теме представленной работы. Были использованы архивные материалы Центрального Государственного архива Республики Мордовия, в частности исследованы фонды партийного архива мордовского областного комитета КПСС: «Воспоминания о боевом пути участников 326-й стрелковой дивизии», «Копии документов о боевом пути 326-й стрелковой дивизии», сборник статей и рассказов, под редакцией: М. Петрова, А. Давидовича, М. Седова «Дела и люди 326 Мордовской стрелковой дивизии». В работу включены материалы Мемориального Музея Военного и Трудового Подвига 1941–1945 гг. города Саранска.

*Степень научной разработанности проблемы.*

В научной литературе в настоящее время отсутствуют планомерные и полномасштабные исследования боевого пути 326-й Рославльской Краснознаменной стрелковой дивизии. В учебниках Истории Отечества о 326-й стрелковой дивизии информации также недостаточно, или вообще отсутствуют какие-либо упоминания. Восполнить в определенной мере этот научно – исследовательский пробел в фактах и призвана настоящая работа.

326-я стрелковая дивизия была сформирована согласно директиве Московского Военного округа за № 106639 от 31 августа 1941 года.

Полномочиями на формирование стрелковой дивизии был наделен полковник Андреев Владимир Семенович – первый командир дивизии.

В личный состав (дивизии) вошли, в основном, рабочие, крестьяне, представители интеллигенции Мордовской АССР. Среди бойцов и командиров были также уроженцы Ивановской, Московской (в то время Горьковской) и других областей.

К моменту завершения формирования дивизии (ноябрь 1941 года) в ней насчитывалось 13 600 человек, из которых, 70 процентов (9723 человека) происходили из населения Республики, а 3246 человек были мордовской национальности, по этой причине созданную дивизию стали называть в народе «Мордовская». Структура дивизии состояла из трех стрелковых полков: 1097-го, 1099-го, 1101-го. В ее состав также вошли: артиллерийский полк № 888, отдельный саперный батальон №605, отдельный зенитно-

артиллерийский дивизион, моторизованная разведывательная рота № 387, медико-санитарный батальон № 410, отдельная рота связи № 776, лыжный батальон № 112, отдельная автомобильная рота № 390. Дивизия была включена в состав 10 армии Западного фронта. Положение было критическим. Немцы находились на ближних подступах к Москве.

В первых числах декабря немцы стремились завершить глубокий охват Москвы. Моторизованная армия врага обтекала с юга столицу, направляя свой удар на Рязань с целью перерезать важнейшую железнодорожную магистраль, связывающую Москву с восточными районами. Танки Гудериана уже вплотную подходили к Рязани. Враг занял Михайлов, Пронск, Серебрянные пруды. 10-я армия, в которую входила 326-я стрелковая дивизия, под Москвой отражала удары 20-й танковой армии Г. Гудериана.

«...Поднимая снег, на ходу стреляя, мчались немецкие танки. Вот они все ближе и ближе, еще немного расстреляют, подомнут. Не было снега, не было холода, ничего не было, были только танки, танки, танки. Батарея артиллерийского полка среди разрывов снарядов сходу развернула орудия и открыла огонь по танкам, а они все мчатся и сквозь дым яснее и яснее видны их белые кресты, наводчики ловят их в перекрестье и «Огонь!». Дернулся один танк, задымился, а за ним второй, третий. Атака отбита и снова вперед… Полковой медпункт расположился в школе. Окна заколотили досками, наносили солому, протопили и стали принимать раненых, рядом шел бой. Вдруг в окне видим: наша пехота отступает, идут немецкие танки. Нам, медработникам, отступать нельзя, раненых не бросишь. Мужчины заняли оборону, а оружия – одна или две винтовки на всех и несколько гранат. Вдруг видим, артиллерия артиллерийского полка встала на прямую наводку, лицом к лицу с танками и отбила атаку. Часть танков горит, часть повернула обратно, а наша пехота пошла вперед…». Так вспоминает бой старший фельдшер 1101-го стрелкового полка Татьяна Ивановна Чегодаева.

1 декабря 1941 года наступление фашистских войск на Москву заглохло, а 5-6 декабря Красная Армия в условиях суровой и снежной зимы перешла в контрнаступление. С 6 декабря 1941 года 326-я стрелковая дивизия в течение 5 дней в ожесточенных боях заняла два города: Михайлов и Елань, а также десятки сельских населенных пунктов: Мичуровка, Мамоново, Дубовое, Грязное, Павловка, Ковалевка, Красная, Хитровщина, Жеребцово…

Тяжелые и кровопролитные бои пришлось вести дивизии в декабре 1941 и зимой 1942 гг. в Смоленской и Калужской областях. Бойцы дивизии были еще плохо вооружены и мало обучены. Хотя противник оказывал упорное сопротивление, в этих боях были

взяты населенные пункты: Епифань, Новомосковск, Михайлов, Плавск. Дивизия потеряла много прекрасных бойцов и командиров, в бою за деревню Масловка был тяжело ранен командир дивизии Андреев В.С.

После наступательных боев, с апреля по август 1942 года, дивизия перешла к активным оборонительным боям на линии: Милотичи, Ракитня, Брянский, Хлебосолов, Петровка, Амур, Тешевичи, Барятинская, прочно обороняя занимаемый рубеж с одновременным проведением боевой и политической подготовки, готовясь к наступательным операциям.

В кровопролитных боях, длившихся с 18 августа по 2 сентября 1942 года, проявив мужество, отвагу и героизм, личный состав дивизии разгромил превосходящие силы неприятеля, и на плечах отступающих разгромленных войск противника части дивизии форсировали реку Жиздру, освободив ряд населенных пунктов от немецких оккупантов.

326-я Рославльская стрелковая дивизия приняла активное участие в освобождении прибалтийских городов. Ожесточенные бои развернулись за город Тарту.

За успешные боевые действия по освобождению города Тарту дивизия была награждена орденом Красного Знамени. Отныне она стала именоваться 326-й Рославльской Краснознаменной стрелковой дивизией. Из Эстонии дивизия была переброшена в Польшу и вошла в состав 2-го Белорусского фронта.

Сражения для 2-й ударной армии, в состав которой вошла 326-я Рославльская Краснознаменная стрелковая дивизия, закончились 5 мая 1945 года, когда были очищены от гитлеровцев Балтийское побережье западной Померании, острова: Волин, Узедом, Рюген.

Так 326-я дивизия прошла с боями через Рязанскую, Тульскую, Московскую, Смоленскую, Калужскую, Орловскую, Калининскую, Ленинградскую и Псковскую области, в районе Ржева и Рославля, принимала участие в освобождении Эстонии и Польши, громила врага в Восточной Пруссии и закончила свой славный путь в глубине Германии на Эльбе. Она внесла значительный вклад в освобождение нашей страны от немецких оккупантов и была переименована в «Рославльскую Краснознаменную стрелковую дивизию». После победы над врагом славная дивизия была передислоцирована в город Днепропетровск и вошла в состав Киевского военного округа.

УДК 316.334.55+332(470.345)

# СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

**Дударева Л.А.**
Научный руководитель **Четайкина Ю.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В России село переживает системный кризис, одним из проявлений которого является ухудшение демографической ситуации в сельской местности. Несмотря на наметившийся в последние годы рост занятости и доходов сельских жителей, их уровень продолжает оставаться низким (снижение качества жизни в сельской местности, сокращение сети учреждений социальной инфраструктуры, сужение доступа селян к основным социальным услугам – образованию и здравоохранению). Многие сельские семьи нуждаются в улучшении жилищных условий. Уровень благоустройства сельского жилищного фонда остается низким.

Важнейшим условием эффективного развития российского села является совершенствование системы расселения сельских жителей, которое предусматривает:

– развитие всех сельских поселений и создание в них благоприятной среды обитания;

– выделение в системе расселения опорных поселений, выполняющих функции центров обслуживания группы населенных мест;

– обеспечение взаимосвязи сельских поселений между собой и с городами, особенно районными центрами и другими малыми городами, преодоление изолированности сельских поселений;

– поддержка малых городов [3].

Положительная динамика производства сельхозпродукции в 2013 году способствовала обеспечению продовольственной безопасности страны по целому ряду видов продукции – это зерно, картофель, растительное масло и сахар. Обеспечение прироста по мясу и мясопродуктам ожидается к 2016 году, по молоку и молокопродуктам – к 2020 году.

Зарплата в сельском хозяйстве на протяжении последних лет была в среднем стабильно в 2 раза ниже средней по экономике, хотя разрыв и сокращался. Это свидетельствует о том, что агробизнес не предлагает конкурентную зарплату своим работникам. При сохранении такой тенденции отток наиболее перспективных молодых кадров продолжится, что подтверждается недавними социологическими исследованиями Всероссийского НИИ экономики сельского хозяйства.

© Дударева Л.А., 2015

В этой ситуации выходом является поддержка фермерства и альтернативных форм занятости и самозанятости, в том числе развитие ремесел и сельского туризма, организация и снятие административных барьеров для сбыта продукции через рынки, облегчение доступа к ресурсам развития всех видов ресурсов, поддержка деятельности консультационных центров и развитие инфраструктуры, позволяющей получать населению достойный доход.

Повышению уровня жизни граждан, проживающих в сельской местности, способствует оказание государственной социальной помощи на основании социального контракта, предусмотренной Федеральным Законом от 25.12.2012г. №258-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственной социальной помощи» [1]. Наиболее распространенным видом оказания государственной социальной помощи является предоставление единовременных целевых денежных выплат на развитие личного подсобного хозяйства, ведение крестьянского хозяйства.

Следует отметить, что в Республике Мордовия утверждены ведомственные программы: «Поддержка начинающих фермеров в Республике Мордовия на период 2012–2014 годов»; «Развитие семейных животноводческих ферм на базе крестьянских (фермерских) хозяйств Республики Мордовия на 2012–2014 годы» и Государственная программа Республики Мордовия развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы. Приоритеты государственной политики в сфере реализации подпрограммы «Поддержка малых форм хозяйствования», которая разработана в соответствии с Концепцией устойчивого развития сельских территорий Республики Мордовия до 2020 года (проект), ведомственными целевыми программами по поддержке начинающих фермеров и развитию семейных животноводческих хозяйств.

Целями подпрограммы являются поддержание и дальнейшее развитие сельскохозяйственной и несельскохозяйственной деятельности малых форм хозяйствования и улучшение качества жизни в сельской местности.

Для достижения указанных целей необходимо решить следующие задачи:

– создание условий для увеличения количества субъектов малых форм хозяйствования в сельской местности;

– повышение эффективности использования земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения;

– повышение уровня доходов сельского населения.

Основным показателем реализации подпрограммы является создание к 2020 году дополнительно 500 крестьянских (фермерских) хозяйств начинающих фермеров.

Целью государственной программы устойчивого развития сельских территорий Республики Мордовия на 2014–2017 годы и на период до 2020 года является создание комфортных условий жизнедеятельности в сельской местности и активизация участия граждан, проживающих в сельской местности, в решении вопросов местного значения [2].

Задачами государственной программы являются:

– удовлетворение потребностей сельского населения, в том числе молодых семей и молодых специалистов, в благоустроенном жилье;

– повышение уровня комплексного обустройства населенных пунктов, расположенных в сельской местности, объектами социальной и инженерной инфраструктуры;

– грантовая поддержка местных инициатив граждан, проживающих в сельской местности.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Федеральный Закон от 25.12.2012г. № 258-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственной социальной помощи».

2. Государственная программа устойчивого развития сельских территорий Республики Мордовия на 2014–2017 годы и на период до 2020 года.

3. Ладыка В.И. «Развитие сельских территорий: состояние и перспективы». 2013г.

УДК 369.011.4

## ПОКАЗАТЕЛИ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

**Кибакова Е.В.**

Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Уровень жизни (уровень благосостояния) – степень удовлетворения материальных и духовных потребностей людей массой товаров и услуг, используемых в единицу времени. Он базируется на объеме реальных доходов на душу населения и соответствующем объеме потребления. Уровень жизни населения в конкретной стране находится в прямо-пропорциональной зависимости от уровня экономики в целом. Предпосылки для повышения уровня жизни населения страны создаются соответствующим экономическим ростом, который является ресурсообразующим фактором для реализации социальных программ. В этом проявляется прежде

© Кибакова Е.В., 2015

всего тесная взаимосвязь между экономическим ростом и социальным прогрессом.

Россия имеет свою специфику расчетов уровня жизни населения, определяемую особенностями исторического развития нашей страны. В состав показателей входят:

1) потребление важнейших видов материальных благ и услуг;

2) обеспеченность жилищными, коммунальными, бытовыми и транспортными услугами;

3) развитие просвещения, здравоохранения, культурного обслуживания, социального страхования и социального обеспечения;

4) продолжительность рабочего и свободного времени;

5) доходы населения.

По степени отражения параметров, характеризующих уровень жизни населения страны, показатели делятся на общие и частные. Общие показатели уровня жизни – это объем на душу населения национального дохода, фонда потребления, потребительского фонда национального богатства (объем накопленного потребительского имущества, культурно-бытовых зданий, предметов культурно-бытового и хозяйственного назначения). Эти данные характеризуют степень социально-экономического развития общества. К частным показателям уровня жизни населения можно отнести: уровень и способы потребления, условия труда, обеспеченность жильем, уровень социального обслуживания, условия воспитания детей, социальное обеспечение.

По содержанию показатели уровня жизни населения страны делятся на экономические и социально-демографические. Экономические показатели отражают экономические аспекты жизнедеятельности общества, уровень благосостояния человека, а также материальные возможности граждан удовлетворять свои физические и духовные потребности. Эти показатели прямо связаны с воспроизводством рабочей силы, например, номинальные и реальные доходы, занятость и т. д.

Социально-демографические показатели характеризуют половозрастной и профессионально-квалификационный состав населения, физическое воспроизводство рабочей силы (численность населения, отдельных его слоев и групп, продолжительность жизни, индексы смертности, рождаемости и др.). По характеру отражения процессов потребления материальных благ и услуг показатели уровня жизни населения подразделяются на стоимостные и натуральные.

К стоимостным показателям относятся все показатели доходов и потребления, выражаемые в денежной оценке (товарооборот розничной и оптовой торговли, денежные выдачи и выплаты, денежные вклады, объемы потребления услуг и др.). Натуральные

показатели представляют объемы потребления конкретных материальных благ и услуг в натуральном выражении, т. е. в физических единицах потребления (штуки, килограммы, квадратные метры жилой площади и т. д.). По своим объемно-структурным характеристикам показатели уровня жизни населения подразделяются на количественные и качественные. Количественные показатели отражают меру, объем, размер потребления конкретных видов материальных благ и услуг.

Качественные показатели раскрывают структуру потребления по отдельным элементам (питание, жилье, образование, услуги и т. д.). Важную роль при определении уровня жизни населения играют статистические показатели, которые включают обобщающие показатели, показатели доходов, потребления и расходов, денежных сбережений, накопленного имущества и жилища населения и ряда других.

Одним из основных показателей рассматривают размер дохода на душу населения. Этот показатель позволяет сравнивать уровень жизни как групп населения в одной стране, так и между странами. В РФ для оценки уровня материальной обеспеченности обычно используют два показателя.

Минимальная потребительская «корзина» – набор товаров, которые обеспечивают минимальные потребности человека, необходимые для выживания в данных социально-экономических условиях. Минимальный потребительский бюджет, или прожиточный минимум – это сумма цен всех товаров, необходимых человеку для выживания в данных социально-экономических условиях (или цена минимальной потребительской «корзины»).

Согласно Федеральному закону от 24 октября 1997 г. № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» величина прожиточного минимума в целом по Российской Федерации устанавливается Правительством Российской Федерации.

| Период, за который исчислена величина прожиточного минимума | Величина прожиточного минимума в целом по РФ, руб. | | | |
|---|---|---|---|---|
| | на душу населения | для трудоспособного населения | для пенсионеров | для детей |
| 4-й кв. 2014 г. | 8234 | 8885 | 6785 | 7899 |
| 3-й кв. 2014 г. | 8086 | 8731 | 6656 | 7738 |
| 2-й кв. 2014 г. | 8192 | 8834 | 6717 | 7920 |
| 1-й кв. 2014 г. | 7688 | 8283 | 6308 | 7452 |
| 4-й кв. 2013 г. | 7326 | 7896 | 6023 | 7021 |

Социально-экономическая политика государства независимо от его политического устройства имеет целью повышение жизненного уровня населения и в первую очередь должна быть ориентирована на увеличение благосостояния и развитие людей. Без роста уровня жизни, обеспеченности населения необходимыми материальными и духовными благами невозможно развитие самого общества.

УДК 004:316.42

## РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

**Лещев В.В.**
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Информационно коммуникационные технологии (ИКТ) окружают нас сегодня повсюду, и с каждым годом все больше проникают в жизнь, как обычного человека, так и целых организаций, – и способствуют техническому и технологическому развитию современного общества.

Информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) – это совокупность методов, производственных процессов и программно-технических средств, интегрированных с целью сбора, обработки, хранения, распространения, отображения и использования информации в интересах ее пользователей [2].

Телефоны, телевизоры, планшеты и компьютеры: все это вошло в нашу повседневную жизнь. Они облегают наш труд, позволяют нам передавать информацию на дальнее расстояние. Но как они это делают? Как это происходит? Эти процессы еще мало изучены. Еще меньше людей понимают, для чего было все это создано, и, какое влияние они оказывают на нас, на наше психологическое и физическое здоровье. В этой статье речь пойдет о некоторых видах ИКТ, а также о том, какую пользу или вред они могут принести современному человеку.

По всему миру в школах, детских садах, институтах стараются применять в обучении все новые и новые методы с применением ИКТ [2; 3]. Считается, что когда студент просто сидит с книжкой за партой или преподаватель просто диктует свою лекцию, не иллюстрируя ее, уже не достигает необходимого эффекта. С малых лет дети уже знают, что такое телефон, компьютер или планшет. И

© Лещев В.В., 2015

система образования берет эти технологии на свое вооружение. В интернете создаются целые сайты, где можно проходить обучение разным наукам дистанционно (как например, уже и в нашем институте). Учителя и преподаватели могут использовать обучающие фильмы, специальные доски – интерактивные.

Интерактивная доска (англ. *interactive whiteboard*), представляет собой большой сенсорный экран, работающий как часть системы, в которую также входят компьютер и проектор [4]. С помощью проектора изображение рабочего стола компьютера проецируется на поверхность интерактивной доски. В этом случае доска выступает как экран. С проецируемым на доску изображением можно работать, вносить изменения и пометки. В этом случае, электронная доска работает в качестве устройства ввода информации [4]. Доской можно управлять как с помощью специального стилуса.

Стилус – ручка (небольшая металлическая или пластиковая палочка) со специальным силиконовым наконечником, которым нужно касаться сенсорной поверхности монитора для управления компьютером или смартфоном либо для письма и рисования на графическом планшете) [6], так и с помощью касания пальцем руки. Это зависит от того, какие технологии были использованы при изготовлении доски. Связь доски и компьютера двусторонняя, а палец или перо (стилус, ручка) интерактивной доски работает как мышь. Интерактивные доски активно используются в учебных классах образовательных учреждений в качестве средства компьютерной поддержки лекции, в тренинг – центрах, комнатах переговоров[6].

Бесспорно, что удобнее, когда информация выводится на экран или доску и без лишних затрат ее можно «раскидать ее по полочкам». Но в этом есть и свои минусы. Постоянная работа за компьютером может сказываться на здоровье и вызывать сбои в организме. Самый известный всем пример. «Ты слишком много сидишь за компьютером! Посадишь себе зрение» – слышим мы от родителей. И часто игнорируем их слова. А ведь они правы. Работая за компьютером, сами того не понимая, мы излишне напрягаем свои глаза. Многие сидят за компьютером по несколько суток и их глаза просто не отдыхают. Зрение начинает портиться. Все понимают это, но всех тянет опять посмотреть что-то новенькое в поисковике: обновление в любимой игре, чат с подругами, обсуждение чего-то нового на форуме. И вот мы уже забываемся и сидим очередные сутки за компом.

Но рано или поздно мы выходим на улицу. И там тоже ИКТ. Мобильный телефон. Разнообразные рекламные щиты, на которых бесконечно крутится реклама. Камеры наблюдения. Банкоматы.

Все это достижения науки и техники, НТП. Они созданы, чтобы уберечь нас. На улице обязательно можно увидеть камеру наблюдения, которая снимает все происходящее. Но не спешите кричать, что кто-то вторгается в вашу жизнь. Представим, что гуляя по улице, из рук прохожего отнимают сумку или мобильный телефон, а преступник тут же скрывается в толпе. Все – казалось-бы, телефон или сумка безвозвратно потеряны, камера видеонаблюдения записала этот момент и теперь, если воришка будет найден, ему не избежать ответственности, так как все факты записаны на камере.

На многих больших производствах сегодня уже не обойтись без автоматизации производства.

Автоматизация производства – это процесс в развитии машинного производства, при котором функции управления и контроля, ранее выполнявшиеся человеком, передаются приборам и автоматическим устройствам [4]. Введение автоматизации на производстве позволяет значительно повысить производительность труда и качество выпускаемой продукции, сократить долю рабочих, занятых в различных сферах производства [1]. И даже в этом есть и свои плюсы и минусы. Начнем с плюсов. К ним можно отнести: повышение эффективности производства; увеличение прибыли; снижение брака продукции; уменьшение стоимости продукта [1].

ИКТ применяются и в военной сфере. К примеру, беспилотные летательные аппараты. Самолеты разведчики бомбардировщики и истребители. Они помогают снизить количество жертв во время боевых операций за счет того что или беспилотник программируется на маршрут или управляется на расстоянии. А так же технология достигла и самого оружия [5].

А теперь разберем плюсы по порядку. В течение суток робот может работать на производстве и выключается лишь, когда это необходимо. Следовательно, в этом случае, работа идет быстрее и эффективнее. Кроме того, один робот может работать за троих или четверых человек. Если мы платим меньше, следовательно, можем уменьшить стоимость (цену) товара, так себестоимость его снизится. От этого потребители будут охотнее его покупать, а предприятие получит большую прибыль, качество и большую эффективность. Однако, замещение людей машинами приводит к безработице. Я конечно не против автоматизации, но не стоит забывать и про живой человеческий труд, творческую его составляющую, которой никогда не будет у робота.

Хотелось бы подвести черту под всем вышесказанным. В этой статье затронута лишь малая часть того, о чем можно было бы вспомнить, характеризуя роль ИКТ в нашей жизни. ИКТ помогают нашему существованию на Земле, сопровождая его. Они облегчают нашу жизнь, делают сложное – простым, благодаря им повы-

шается производительность труда на производстве. Дают нам возможность общаться на расстоянии. Узнавать последние новости. Ну, и даже – отдыхать и развлекаться (например, компьютерные игры). Но, как и у всего, применение ИКТ тоже имеет и обратную (темную) сторону. Получая что-то, человек должен заплатить за это. И если взять слишком много, то оплата может стать несоизмеримой. Давайте вспомним: безработицу, ухудшение зрения, иные проблемы со здоровьем. Всем этим человек платит за то, что бездумно использует достижения науки. ИКТ нужно уметь использовать. Соблюдая технику безопасности, помня о здоровом образе жизни, экологических проблемах, не забывая, к чему это ведет и, что впереди есть будущее других поколений, которым нам, есть, что передать. Сделать так, чтобы они могли жить хорошо, чтобы и они могли получать удовольствие от жизни и преодолевать проблемы, связанные с техническим прогрессом – и в этом важная миссия современного общества, использующего ИКТ.

**ЛИТЕРАТУРА**


1. Автоматизация производства (Дата обращения 19.03.2015)
2. Воробьева, Е. Г., Плеханова, Е.А. Применение информационно-коммуникационных технологии в высшем образовании: на пути к «информационному обществу» // Современные научные исследования. Выпуск 2 - Концепт. - 2014. - ART 55045. - URL: http://e-koncept.ru /2014/55045.htm - Гос. рег. Эл № ФС 77-49965. - ISSN 2304-120X.
3. Воробьева, Е. Г., Плеханова, Е.А. Применение информационно-коммуникационных технологий в преподавании экономических дисциплин в вузе.//Materiały X Międzynarodowej naukowi-praktycznej konferencji «Strategiczne pytaniaś wiatowej nauki – 2014» Volume 19. Pedagogiczne nauki. : Przemyśl. Nauka i studia – 112 str. C. 29-32.
4. Интерактивная доска (Дата обращения 19.03.2015)
5. Компьютеризированная снайперская винтовка (Дата обращения 19.03.2015)
6. Стилус (Дата обращения 19.03.2015)



УДК 331.56:314.15


## БЕЗРАБОТИЦА КАК ОБЪЕКТ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ


**Марухина А.Н.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*


Важным элементом демографической политики являются вопросы, связанные с занятостью населения. Актуальным становится изучение таких понятий как трудовой потенциал, безработица и т. д. Рассмотрим более подробно эти понятия.


© Марухина А.Н., 2015

Трудовой потенциал населения – показатель, отражающий его экономические возможности. Для определения трудового потенциала необходимо иметь информацию о средней продолжительности трудовой жизни отдельных возрастных групп населения (или поколений). Теоретически она равняется 44 годам для мужчин и 39 годам для женщин. С увеличением возраста продолжительность трудоактивной жизни соответственно сокращается. В действительности она меньше по разным причинам: часть времени трудоспособного возраста используется на приобретение образования, теряется вследствие заболеваний, существуют льготные категории профессий, относительно которых продолжительность трудовой жизни короче, часть времени в рыночных условиях теряется вследствие безработицы и т. д. Такое уменьшение фактической продолжительности трудовой жизни учитывается с помощью соответствующих коэффициентов. Кроме того, в расчетах учитывается трудовой фонд населения нетрудоспособного возраста.

Оценку трудового потенциала можно произвести, используя условный метод. Трудовые ресурсы можно представить как товар, потребление которого в месяц при его полном использовании составит: среднемесячная заработная плата одного работника, умноженная на количество трудовых ресурсов (количество человек). Для расчета за год это число необходимо умножить на 12. Предположим, что за n лет этот товар полностью изнашивается. Условно здесь можно взять следующую величину: количество лет, которое работает мужчина, – 43 (59–16); количество лет, которое работает женщина, – 38 (54–16). Таким образом, за n можно принять среднеарифметическое (43 + 38) : 2 = 40,5 лет. В год будет изнашиваться 2,469 % данного товара, или в стоимостном выражении: среднемесячная заработная плата одного работника, умноженная на количество трудовых ресурсов (количество человек) и на 12 месяцев.

Трудовой потенциал (фонд) населения может быть рассчитан по следующей формуле:

$$ТПпр = tср(Т) \times Кз\ (Т)\ ) \times Чпр\ (Т) + \\ + tср(НТ) \times Кз\ (НТ) \times Чпр\ (НТ),$$

где ТПпр – трудовой потенциал населения в прогнозируемом периоде; tср(Т) – средняя продолжительность трудовой жизни одного человека трудоспособного возраста; Кз (Т) – коэффициент занятости одного человека трудоспособного возраста; Чпр (Т) – прогнозируемая численность людей трудоспособного возраста; tср(НТ) – средняя продолжительность трудовой жизни лиц нетрудоспособного возраста; Кз (НТ) – коэффициент занятости лиц не-

трудоспособного возраста; Чпр (НТ) – прогнозируемая численность людей нетрудоспособного возраста.

Безработица – социально-экономическое явление, при котором часть экономически активного населения не занята в производстве товаров и услуг.

Роструд на своем официальном сайте обнародовал данные по ситуации на рынке труда РФ.

Так, по данным ведомства, на 1 января 2015 года в органах службы занятости населения в целом по РФ было зарегистрировано 885,6 тыс. человек, что на 7,8 % больше, чем на 1 декабря 2014 года (821,8 тыс. человек). При этом в декабре прошлого года в 81 субъекте РФ увеличилась численность безработных граждан. Наибольший рост числа безработных зафиксирован в Астраханской области (на 24,8 %), Ямало-Ненецком автономном округе (на 18,4 %), Курганской области (на 18,1 %), Республике Марий Эл (на 17,2 %), Республике Карелия (на 16,8 %), Удмуртской Республике (на 16,6 %). В свою очередь, численность безработных снизилась в двух субъектах РФ: Республике Ингушетия (на 3,4 %), Чеченской Республике (на 0,9 %).

Занятость – деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству Российской Федерации и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход. В Российской Федерации конституционно гарантирована добровольность труда, при которой гражданин вправе как работать, так и не работать, выбирать ритм труда, его объем и нагрузку. Поэтому важно определить наряду с занятыми, тех, кто относится к незанятым.

Уровень безработицы – это процент безработной части рабочей силы, его можно рассчитать по следующей формуле:

$$\text{Урбез} = \text{Безработные} \times 100\ \% / \text{Экон.акив.население},$$

где Урбез – уровень безработицы; Экон.акив.нас – количество экономически активного населения.

По оценкам взаимосвязи численности занятых в разрезе 88 регионов с важнейшими макроэкономическими индикаторами за 2004 год было выявлено, что регионы с большей численностью занятых имеют больший объем: ВРП (коэффициент корреляции 0,8); инвестиций в основной капитал и объем подрядных работ (0,72 и 0,7 соответственно); доходов бюджета субъекта (0,81); большее количество предприятий и организации (0,9); больший объем промышленной продукции (0,6).

Относительный показатель – удельный вес занятого населения в общей численности населения, то в разрезе тех же регионов он имеет положительную связь: с показателем ВРП на 1 занятого (ко-

эффициент корреляции 0,6); объемом промышленной продукции на 1 занятого (0,56) на душу населения (0,58); объемом инвестиций в основной капитал на душу населения (0,62); доходами бюджета субъекта на душу населения (0,62).

Главная «цена» безработицы – невыпущенная продукция. Экономисты определяют эту потерянную продукцию как отставание объема ВВП. Потенциальный ВВП определяется исходя из предположения о том, что существует естественный уровень безработицы при нормальных темпах экономического роста.

Закон А.Оукена выражается формулой:

$$(Y1 - Y2) : Y2 = - ? \times (u1 - u2),$$

где Y1 – фактический объем ВВП; Y2 – потенциальный объем ВВП; ? – коэффициент А. Оукена (по А. Оукену он составляет 2,5); u1 – фактический уровень безработицы; u2 – естественный уровень безработицы.

Если фактический уровень безработицы превышает естественный на 1 %, то отставание объема ВВП составляет 2,5 %. Это отношение 1 : 2,5 или 2 : 5, т.е. отношение уровня безработицы к отставанию объема ВВП, позволяет вычислить абсолютные потери продукции. Например, если в год спада уровень безработицы достиг 9,5 %, или на 3,5 % больше предполагаемого естественного уровня 6 %, то, умножив эти 3,5 % на коэффициент Оукена (2,5 %), получим, что отставание объема ВВП составляло 8,75 %. Иными словами, если бы был обеспечен уровень безработицы при полной занятости, то ВВП был бы на 8,75 % больше, чем фактический.

УДК 314(470+571)

## ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Марухина А.Н.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Население Российской Федерации на 1 января 2014 года по оценке Росстата было 146,1 млн постоянных жителей, что почти на 3млн больше, в 2013 году. Начиная с 2007 года общая численность населения начала повышаться, несмотря на предположительную–убывающую линию общего роста численности населения

© Марухина А.Н., 2015

России. Для специальных целей изучения демографической ситуации принимаются свои возрастные критерии. Так, в российской статистике выделяются три крупные группы населения по их роли в демографической ситуации: молодое население (дети, дорабочий возраст) – от 0 до 15 лет; взрослое население (рабочий возраст) – от 16 до 60 (женщины – до 55) лет; пожилое население (пенсионеры, послерабочий возраст) – после 60 (55) лет.

В 2009 г. в России впервые за 17 лет, начиная с 1993 г., перестала сокращаться численность населения, остановившись на отметке в 141,9 млн. чел (таблица).

**Демографические показатели России**

| | 1990 | 1995 | 2000 | 2005 | 2009 | 2015, средний вариант прогноза | 2025, средний вариант прогноза |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Численность населения, млн чел. (на конец года) | 148,2 | 147,6 | 144,8 | 142,8 | 141,9 | 141,7 (139,6–142,6) | 140,7 (132,6–145,5) |
| Естественный прирост/убыль населения, млн чел. | 0,333 | –0.840 | –0,959 | –0.847 | –0,249 | –0,348 (–0,688–0,211) | –0,639 (–1,181–0,217) |
| Рождаемость, на 1000 чел. | 13,4 | 9,3 | 8,7 | 10,2 | 12,4 | 11,9 (10,9–12,5) | 9,4 (8,1–10,7) |
| Смертность, на 1 000 чел. | 11,2 | 15,0 | 15,4 | 16,1 | 14,2 | 14,4 (15,8–14,0) | 13,9 (17,0–13,2) |

Анализируя результаты таблицы, можно сделать вывод, что в России не столько упала рождаемость, сколько сильно повысилась и продолжает оставаться на очень высоком уровне смертность. Рождаемость в России составляет 12 на одну тысячу человек (данные за 2009 год). За последние годы ситуация несколько улучшилась, что связано с проведением государством активной демографической политики. Однако ежегодная естественная убыль населения остается достаточно высокой, значительно сократился миграционный прирост населения. На рождаемость влияют следующие факторы: уровень жизни населения, национальные особенности, уровень образования женщины, состояние системы здравоохранения страны.

Смертность в России составляет 15 человек на 1000 человек. Смертность среди российских мужчин и женщин в трудоспособном возрасте значительно выше среднеевропейского показателя. Кроме естественного движения, на численность населения оказывают большое влияние его перемещения по территории страны,

или механическое движение населения. Внутренние перемещения не меняют численность населения страны, а изменяют численность населения отдельных районов. Внешнюю миграцию – иммиграцию и эмиграцию.

Согласно ежегодному Докладу Фонда ООН в области народонаселения за 2011 год, в России имеет место демографический кризис. Суммарный коэффициент рождаемости составил 1,539. В 2006 году, согласно данным Росстата, коэффициент рождаемости - 10,4, коэффициент смертности – 15,2. Соответственно, убыль населения в 2006 году составила 687,1 тыс. человек, что на 159,5 тыс. меньше, чем в 2005 году. В 2007 году, согласно данным Росстата, ухудшение демографической обстановки замедлилось. В 2008 году, согласно окончательным данным Росстата, улучшение демографической обстановки продолжилось. В 2009 году демографические показатели в России вновь существенно выросли по сравнению с предыдущим годом. И с 2010 до 2013 года наблюдается стремительное улучшение демографического положения.

В 2006 году в России был подготовлен и принят закон «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей», согласно которому была введена материальная мера поддержки семей, решившихся на второго, третьего и более детей. За всю историю Российского государства ничего подобного не вводилось. С конца 2011 – начала 2012 года Россия впервые за последние два десятилетия выбралась из самой настоящей демографической пропасти, что проявилось в стабилизации численности населения (без учета миграции населения).

За январь – август 2014 года (с учетом Крыма): родилось 1 288 678 человек (на 15 130 человек больше, чем за январь – август 2013 года); умерло 1 273 603 человека (на 9 382 человека меньше, чем за январь - август 2013 года); прирост: 15 075 человек (в январе – августе 2013 года убыль 9 437 человек). Естественный прирост в январе – августе 2014 года отмечен в 43 субъектах федерации против 42 в январе – августе 2013 года. Таким образом, как было отмечено ранее, в последние годы в России наблюдается стабилизации численности населения, чего не наблюдалось уже несколько десятилетий.

Демографическая ситуация в России зависит так же от реального состояния ее экономики. Падение цен на нефть ведет к ухудшению условий жизни россиян – и, как следствие, к снижению уровня рождаемости и уменьшению числа и ммигрантов, а именно эти два фактора в значительной мере обеспечивали прирост населения в стране. Росстат только что опубликовал предварительную оценку численности населения на 1 января 2015 года и в среднем за 2014 г. Если не учитывать Крым, то можно увидеть, что по срав-

нению с прошлым годом население России увеличилось на 275 тысяч человек.

Как сообщается в статье, это значительно меньший прирост населения, чем тот, который был зафиксирован в России за 2013 год, хотя нынешние показатели все-таки намного лучше, чем они были большую часть времени после распада Советского Союза. Тогда, даже несмотря на иммиграцию, население страны сокращалось более чем на 500 тысяч человек в год. Тем не менее, эта тенденция к снижению прироста населения носит весьма тревожный характер, который свидетельствует о том, что беда может быть уже не за горами. Имеются как статистические, так и основанные на субъективном опыте доказательства, что серьезные экономические трудности в России уже оказали негативное влияние на ее уровень рождаемости и иммиграции из ближайшего зарубежья. В ноябре показатели рождаемости снизились на 5 процентов по сравнению с прошлым годом, а иммиграции – более чем на 10 процентов.

Проблема вполне очевидна, если учесть, что скромные успехи России в восстановлении численности населения в значительной мере достигнуты благодаря увеличению уровня рождаемости и иммиграции. Уровень смертности хотя и понизился, но далеко не так существенно, как выросли показатели рождаемости.

Разговоры о российской демографической ситуации обычно скатываются в абстрактные словопрения о «русской душе» и о том, есть ли у страны уверенность в собственной жизнеспособности. Однако реальность на самом деле проста скромный демографический рост, который наблюдается в России за последние восемь лет, отражает существенные улучшения в отношении личной экономической безопасности среднестатистического россиянина.

УДК 369.011.4

## МЕТОДЫ РАСЧЕТА ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА

**Мисягина Е.Н.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В литературе можно встретить различные определения прожиточного минимума. Прожиточный минимум – это «стоимостная величина достаточного для обеспечения нормального функционирования организма человека, набора продуктов питания, а также минимального набора непродовольственных товаров и минималь-

© Мисягина Е.Н., 2015

ного набора услуг, необходимых для удовлетворения основных социальных и культурных потребностей лица».

Прожиточный минимум в субъектах РФ предназначается для:

оценки уровня жизни населения соответствующего субъекта РФ при разработке и реализации региональных социальных программ;

оказания необходимой государственной социальной помощи малоимущим гражданам;

формирования бюджетов субъектов РФ;

других установленных федеральным законом целей.

Показатель прожиточного минимума носит социальный характер и применяется для оценки уровня жизни населения, а также является важным ориентиром при установлении минимального размера оплаты труда и минимального размера трудовой пенсии. Так, минимальный размер оплаты труда не может быть ниже величины прожиточного минимума трудоспособного населения (ч. 1 ст. 133 Трудового кодекса РФ). Однако норм, предполагающих прямое применение величины «прожиточного минимума» работодателями, нет ни в трудовом, ни в налоговом законодательстве.

Прожиточный минимум можно считать границей бедности. Семьи, имеющие душевой доход ниже прожиточного минимума, являются бедными и могут претендовать на получение адресной социальной помощи. Главное основание для предоставления социальной помощи – отсутствие средств в объеме прожиточного минимума.

При этом уровень абсолютной бедности определяется, как доля населения, чей доход находится ниже установленного в стране прожиточного минимума. Абсолютная бедность представляет собой такое социальное состояние группы населения, которое характеризуется отсутствием ряда базовых возможностей для развития человека и ограничивает его выбор: возможность прожить долгую и здоровую жизнь, иметь достойный уровень жизни, ощущать себя свободным без ущемления чувства собственного достоинства. Наоборот, состояние этой социальной группы характеризуется невозможностью удовлетворять свои потребности на уровне, обусловленными физиологическими нуждами организма и принятыми в обществе минимальными социальными стандартами (питаться, одеваться, проводить досуг и др.).

Интересно, что Н.В. Пчелкиной введено понятие «прожиточного минимума семьи». Оно определено как баланс минимально приемлемых доходов и нормативных объемов потребления семьи с учетом ее размера и состава. Также эта автор сформулировала основные положения методологии определения прожиточного минимума семьи. Они базируются на действующей методологии

прожиточного минимума для основных социально-демографических групп населения и развиты применительно к семье с учетом ее размера и состава. В основе методологии определения прожиточного минимума семьи – положение, согласно которому душевой нормативный объем потребления в социально-демографических группах населения является неизменным. Не нормативная составляющая прожиточного минимума – расходы по обязательным платежам и сборам – чувствительна к составу семьи, что обуславливает ее влияние на прожиточный минимум семьи. Следствием является зависимость прожиточного минимума семьи от переменных признаков состава семьи.

Итак, прожиточный минимум – социально-экономическая категория, характеризующая минимум жизненных средств, физически необходимый для поддержания жизнедеятельности трудящегося человека и восстановления его рабочей силы. Данный показатель является базовым государственным социальным стандартом, на основании которого определяются государственные социальные гарантии и стандарты в сферах доходов населения, жилищно-коммунального, бытового, социально-культурного обслуживания, здравоохранения и образования.

Каждое государство рассчитывает прожиточный минимум по «своей» методике. Используемые в разных странах методы можно сгруппировать следующим образом:

Статистический метод – предусматривает установление прожиточного минимума на уровне 10–20% доходов наименее обеспеченных граждан государства. Этот метод применяется в государствах с высоким уровнем доходов граждан.

Субъективный или социологический подход – базируется на данных социологических опросов о необходимом минимальном доходе. Результаты такого метода не могут быть подкреплены реальными экономическими возможностями государства, но он выражает настоящие потребности людей.

Ресурсный метод – исходит из возможности экономики обеспечивать прожиточный минимум. Применяется в высокоразвитых странах.

Комбинированный метод – сочетает в себе несколько методов.

На практике чаще применяется нормативный метод, который заключается в установлении стоимостной величины прожиточного минимума через минимальную потребительскую корзину. Каждое государство имеет свои особенности формирования минимальной потребительской корзины.

Общепринятый интернациональный прожиточный минимум долгое время составлял 1$ в день. В 2008 г. Всемирный банк скорректировал эту цифру до 1.35$ в отдельных странах различными

ведомствами и научными организациями проводятся расчеты нормативных потребительских бюджетов на семью определенного состава, в том числе бюджетов прожиточного минимума. На примере США можно видеть, как государство смогло улучшить положение самой бедной части населения. Государственные органы в 1964 г. определили уровень дохода на «черте бедности» следующим образом. Была подсчитана минимальная стоимость питания, необходимого для поддержания физического существования семьи из четырех человек. Эта сумма затем умножалась на три, исходя из того, что стоимость питания составляет 1/3 необходимых расходов бедной семьи; остальные 2/3 – это затраты на жилье, медицинское обслуживание, одежду, транспорт и т.д. Учитывая высокую стоимость жизни в США, в 1986 г. «черта бедности» составляла 11 200 долл. для семьи из четырех человек. Вместе с тем прожиточный минимум для такой семьи составляет сумму, превышающую официальную «черту бедности» на 20–40 %.

Во время «войны с бедностью» в США были увеличены все расходы на социальные программы, в том числе введены программы выдачи пособий в натуральной форме: талонов на бесплатное получение продовольствия, субсидий на жилье и бесплатную медицинскую помощь. Если в 1960 г. таких пособий в натуральной форме практически не было, то уже в 1984 г. на них было израсходовало 66 млрд. долл., или 1,7% ВНП. В целом выплаты по системе социального обеспечения в США снижают цифру, характеризующую бедность, примерно вдвое.

Сегодня потребительская корзина в США состоит из 300 продуктов и услуг-представителей, приобретаемых «типичным горожанином», во Франции – 250, Англии – 350, Германии – 475. Что касается западноевропейских стран, то во многих из них государственные социальные программы имеют еще больший размах, чем в Соединенных Штатах. В целом, западные страны достигли наивысшего в мире уровня по количеству и качеству социальных затрат и соответствующих результатов. Однако, оценивая успехи стран Запада, нельзя забывать и о том, что «в настоящее время весьма значительная часть человечества существует ниже порога прожиточного минимума».

Интересен и опыт постсоциалистических стран. Здесь наиболее распространен метод потребительской корзины, так как он лучше всего отражает состав минимального потребления.

Так, в Болгарии используются два подхода для определения прожиточного минимума – на абсолютной и относительной основе. Относительная оценка осуществляется на основе определения порога бедности как процент от конкретного среднего социального стандарта, характерного для всего общества. В соответствии с

этим методом увеличение жизненного стандарта приводит к повышению порога бедности, а, следовательно, растут расходы на поддержание социально приемлемого минимального стандарта. Для нахождения абсолютного уровня прожиточного минимума используются разные методы. Например: метод нормативного содержания минимума потребительской корзины; регрессивная модель описания отношений разных статей расходов и доходов (либо определение прожиточного минимума, как соответствующего наименьшему по стоимости потреблению); метод экспертных оценок; социологический метод.

В Болгарии были предложены различные варианты определения прожиточного минимума, зависящие от состава семей по разным признакам. Для семьи из двух человек в корзину включено 552 позиции, из трех – 639, из четырех – 652. Корзина содержит приблизительно 149 продовольственных статей, что составляет около 25 % от общего числа позиций указанных типов семей. При этом использованы минимальные, но физиологически достаточные нормы питания. В потребление непродовольственных товаров заложено удлинение сроков их действия. При составлении корзины товары и услуги учитывались по низким ценам.

В Венгрии в 1991 г. произошли изменения в методологии расчета прожиточного минимума. Потребительская корзина продовольствия стала заполняться постатейно, а остальные главные затраты, в том числе квартирная плата, исчислялись общей суммой. Данный метод позволял установить такой размер месячной суммы, при которой семья может существовать скромно, находясь при этом на общественно-приемлемом уровне потребления. Данный метод позволяет сопоставлять минимальные расходы наиболее часто встречающихся типов семей со всеми типами или распространять их на все типы. Следует отметить, что при наполнении потребительской корзины во внимание принималось не только количество продуктов, но и необходимое содержание в них жиров и углеводов.

При расчете данного показателя в Эстонии в потребительскую корзину не включаются алкогольные напитки и табачные изделия, хотя общая методика исчисления социального минимума предполагает их наличие в потреблении. В Литве прожиточный минимум исчисляется на основе минимальных потребностей, присущих типичной семье, состоящей из двух взрослых и двух детей – мальчика 12–14 лет, и девочки – 6–8 лет.

Итак, каждое государство рассчитывает прожиточный минимум по «своей» методике. При исчислении прожиточного минимума учитываются различные факторы: возрастные особенности в питании, структура питания в разное время года и прочее. Используе-

мые в разных странах методы можно сгруппировать следующим образом: 1. Статистический метод. 2. Субъективный или социологический подход. 3. Ресурсный метод. 4. Комбинированный метод. 5. На практике чаще применяется нормативный метод, который заключается в установлении стоимостной величины прожиточного минимума через минимальную потребительскую корзину. Каждое государство имеет свои особенности формирования минимальной потребительской корзины.

УДК 323.14:340.114.5

## НАЦИОНАЛИЗМ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ И ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ТОЛЕРАНТНОГО ПРАВОСОЗНАНИЯ

**Рекшинская Н.Ю.**
Научный руководитель **Тараканова Н.Г.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

С недавних пор наша страна постепенно «заражается вирусом национализма».

К чему может привести практика национализма мы можем наблюдать на примере совсем недавно пребывавшем в благополучии соседнем государстве – Украине. Неофашистские лозунги, провозглашенные в этом государстве, способствуют его постепенному разрушению на всех уровнях. Люди, отстаивающие истинные порядки сосуществования, в содружестве всех национальностей, подвергаются постоянному террору со стороны властей. Исходя из этого, можно сказать, что национализм стал носить не только локальный характер, но и приобрел более опасное для мира положение – проник и укоренился в умах людей влиятельных, которые, по сути, должны стоять выше пропаганды подобной риторики и предупреждать его проявление.

Начнем с того, что в основе любого взаимодействия лежит определенный тип межличностных отношений – позитивный или негативный.

Как правило, именно последняя категория полностью отражает формы взаимодействий между индивидами разных национальных принадлежностей.

Межличностные отношения во многом зависят от степени толерантности ее каждого отдельного участника.

Толерантность означает принятие, правильное понимание и уважение других культур.

© Рекшинская Н.Ю., 2015

К сожалению, в противовес толерантным существуют и интолерантные отношения. Именно представители данной позиции разжигают межнациональные конфликты, приводящие к распаду общества.

Нетерпимость основывается на убеждении, что твоя группа, твоя система взглядов, твой образ жизни стоят выше остальных. Это неприятие другого за то, что он просто существует.

Одним из признаков интолерантности является национализм. Остановимся поподробнее на его понятии и характеристике.

Национализм – это форма проявления национального эгоизма. Основу национализма составляют идеи национального превосходства и национальной исключительности, что порождает национальное высокомерие.

Многие современные радикальные движения («Российское Национальное Единство», «Боевая Организация Русских Националистов», «Автономная Группа Сопротивления Русский Щит») подчеркивают свою националистическую окраску, на чем набирают множество сторонников. Так мы можем потерять страну.

Многие проявления крайнего этнонационализма, включая разжигание межнациональной розни и этническую дискриминацию, относятся к международным правонарушениям. В России права граждан иной национальной принадлежности прописаны в р.1 ст. 28, 29 Конституции Российской Федерации, нарушение которых уголовно наказуемо.

Кризис в нашей стране показал, что самой уязвимой сферой человеческих взаимоотношений является сфера отношений между различными этническими группами. Это происходит потому, что главным образом именно на эту сферу влияют экономические, социальные и политические проблемы. Они приобретают этническую форму и доставляют обществу немало хлопот.

Как следствие, у людей возник ряд стереотипов идеологической окраски, которые обеспечивают непрерывное воспроизводство националистических настроений.

Опишем основные условия, которые определили рост националистических настроений в России.

По мнению И.В. Савченко – кандидата соц.наук, доцента, зам. заведующего кафедрой социологии и психологии управления по НИР (ГУУ), причины национализма в России можно выделить следующие:

1) потребность человека в социальном объединении;

2) ущемленное национальное чувство;

3) влияние ситуации в западной Европе;

4) национализм как протестное поведение;

5) внедрение в общественное сознание расистских представлений.

Обострил межнациональные трения и рост трудовой этнической миграции в Россию. Нередко представители других национальностей подвергаются остракизму.

Так же было и во времена Второй мировой войны, когда Гитлер пропагандировал, что немцы – это самая высшая нация из всех, когда-либо существовавших. Такие взгляды заставляли его безжалостно уничтожать всех вокруг, что сегодня вспоминается нами с диким ужасом. Никто из современников не захочет быть на него похожим, немцам стыдно за такое прошлое своей державы. Именно это должно говорить людям, что в чрезмерном национализме нет ничего хорошего. Он способен лишь разрушать все вокруг. Националисты, которые больше похожи на фанатиков – это не есть правильно.

По статистическим данным, в 2015 году самая высокая поддержка среди всех россиян проведения «Русских маршей» – 40 %, т. е. рост за 8 лет ровно в два раза.

Таким образом, можно указать на важный элемент, выделяющий социальные движения из числа однородных общественных явлений – их массовость, что представляет опасность для целостности и стабильности государства.

Однако национальный вопрос в нашей республике стоит не столь остро, по сравнению со всей Россией в целом. Проведенное в 2014 году исследование подтверждает наше мнение о стабильном, добрососедском характере межэтнических отношений в республике Мордовия. Большинство опрошенных (76,4 %), в том числе 72,7 % русских, 84,0 % мордвы и 72,0 % татар оценили межэтнические отношения в Мордовии как стабильные, добрососедские; 7,0 % (6,9 % русских, 4,9 % мордвы и 20,0 % татар) полагали, что в республике ощущается национальная напряженность.

В связи с этим, необходимо задаться вопросом, какие же меры принимаются по борьбе и профилактике национализма.

В России получили распространение различные формы борьбы против расизма со стороны гражданского общества. Существуют многочисленные правозащитные организации, такие как «Московское бюро по правам человека», «Молодежное правозащитное движение», «Отделение молодежной правозащитной группы» и др., которые отслеживают ситуацию в этой сфере, проводят научные исследования и выдвигают правовые инициативы по противодействию расизму.

Мы считаем, что в сложившейся ситуации необходимо проводить работу по профилактике национализма с лицами детского и

юношеского возраста, так как подростковый возраст – важнейший период в психосоциальном развитии человека.

Для этих целей, мы можем предложить введение в дошкольный и школьный перечень внеклассной работы тренингов толерантности, то есть незамысловатые задания, игры для формирования командного духа и большей сплоченности коллектива, в котором присутствуют лица различных национальностей.

В то же время, наряду с общественными и правозащитными организациями, государственная программа «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2011–2015 годы» сохраняет непрерывность процесса по дальнейшему формированию патриотического сознания российских граждан как одного из факторов единения нации.

По результатам исследований общественной организации «Институт современного развития» в результате проведенной работы уровень патриотического сознания юных граждан Российской Федерации значительно повысился.

Известно, что Россия – многонациональная страна и поэтому лучше, чтобы национализм на ее территории себя никак не проявлял, хотя реализуемость данной идеи чрезвычайно сложна. Правильнее всего сохранять нейтралитет относительно других народов, но при этом естественно любить свой родной.

Людям всегда кажется, что есть кто-то лучше, а кто-то хуже, но это ни при каких обстоятельствах не должно вызывать агрессии, которая в таких масштабах ничего кроме войны за собой не повлечет, а война на почве национализма – это бессмысленный и жестокий показательный театр.

УДК 314.8

## ВИДЫ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОГНОЗОВ ПО ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ПЕРИОДА

**Серафимова Н.В.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Демографический прогноз – это научно обоснованное предвидение основных параметров движения населения и будущей демографической ситуации: численности, возрастно-половой и семейной структуры, рождаемости, смертности, миграции. Необходимость демографического прогнозирования связана с задачами прогнозирования и планирования социально-экономических процес-

© Серафимова Н.В., 2015

сов в целом. Без предварительного демографического прогноза невозможно представить себе перспективы производства и потребления товаров и услуг, жилищного строительства, развития социальной инфраструктуры, здравоохранения и образования, пенсионной системы, решение геополитических проблем и т.д. Именно поэтому деятельность по прогнозированию динамики численности и структуры населения, численности и структуры семей, отдельных демографических процессов составляет важнейшую часть общей деятельности международных, государственных и неправительственных организаций, учреждений и научных институтов. В нашей стране первый прогноз динамики и структуры населения был выполнен еще в 1921 г. под руководством Е. Тарасова и С.Г. Струмилина. В его основу были положены итоги переписи населения 1920 г.

Условием точности прогноза являются правильные, научно обоснованные предположения о тенденциях изменения репродуктивного, самосохранительного и миграционного поведения населения, данные о которых можно получить с помощью специально организованных социолого-демографических исследований.

Выделяют следующие виды демографических прогнозов по срокам прогнозирования:

1. Краткосрочное прогнозирование – до 5–10 лет.
2. Среднесрочное прогнозирование – на 5–30 лет.
3. Долгосрочное прогнозирование – на 30–60 лет.
4. Сверхдолгосрочное прогнозирование – на 60–100 лет.

Краткосрочный прогноз предполагает сохранение и развитие тех тенденций демографических процессов, которые наблюдались в годы, непосредственно предшествующие прогнозному периоду.

Гипотезы краткосрочного прогноза нацеливают его на экстраполяцию ранее наблюдавшихся тенденций демографических процессов. Однако нередки случаи, когда краткосрочный экстраполяционный прогноз невозможен. Это происходит из-за нарушения плавности и динамики демографических процессов, например вследствие войн, экономических и экологических кризисов, в первую очередь на их пике.

Среднесрочный прогноз используется при разработке целевых комплексных программ отраслевого или регионального развития и содержит важные для будущего экономического развития выкладки и параметры народонаселения, включая определение ожидаемой численности экономически активного населения, миграционной подвижности и др. Этот прогноз готовится вариантно по нескольким возможным направлениям социально-экономического развития. Ему присущи концептуально-аналитический подход и соответствующий набор нормативных методов.

Долгосрочный прогноз носит поисково-аналитический характер. Его основная задача заключается в формулировании целей и горизонтов будущей социальной, экономической и экологической политики, учитывающей демографический фактор. Он несет в себе элемент управления демографическим и смежными с ним процессами за счет их встраивания, например, в разрабатываемые концепции государственной социально-экономической региональной политики.

Сверхдолгосрочные прогнозы, охватывающие столетнюю перспективу, осуществляются, как правило, в рамках глобальных футурологических исследований и составляются по принципу: «что произойдет, если, к примеру, высокими темпами будут развиваться глобализация и все связанные с ней процессы». Такие прогнозы не отличаются высокой достоверностью, но нужны для самоидентификации человеческих цивилизационных сообществ на пороге их перемен, осмысления их места и вектора развития в истории. Их задача: так препарировать быстро меняющийся мир и его население, чтоб заранее выявлять в нем зарождающиеся центры новой демографической, политической и экономической консолидации.

В настоящее время в нашей стране демографические прогнозы регулярно разрабатывает и публикует Госкомстат РФ, а также некоторые научные организации (например, Центр демографии и экологии человека РАН, Институт социально-политических исследований РАН и некоторые другие).

Отдел экономических и социальных проблем ООН 24 февраля опубликовал новые прогнозы демографической ситуации в мире на период до 2050 года. Эксперты предрекают, что за 45 лет число жителей Земли увеличится с 6,5 млрд до 9,1 млрд человек, а в списке самых многонаселенных стран произойдут заметные перемены.

То, что в соревновании стран-миллиардеров – Китая и Индии – верх возьмет Индия, ученые предсказывали уже давно. Теперь предсказание подкорректировано. Самой многонаселенной страной Индия должна стать в 2030 году – на пять лет раньше, чем говорилось в прошлых прогнозах. В Китае уровень рождаемости составляет 1,7 ребенка на женщину, в Индии этот показатель примерно равен 3. Для всех остальных стран миллиард жителей - дело очень далекого будущего, более далекого, чем 2050 год.

Третье место в списке самых многонаселенных государств должны сохранить США, чье население даже в 2050 году будет выглядеть не таким уж и большим по сравнению с индийским или китайским – всего 395 млн человек. На четвертое место в мире должен выйти Пакистан, чье население к середине XXI века почти удвоится – со 157 млн до 305 млн человек. В результате он оттес-

нит на пятое место Индонезию (285 млн человек в 2050 году). Почти удвоит население за неполные полвека и Нигерия – со 132 млн до 258 млн человек, поднявшись в результате с девятой на шестую строчку в мировом рейтинге.

Несложно заметить, что демографические взрывы запланированы исключительно в странах третьего мира. Во многих промышленно развитых странах население к середине столетия останется на нынешнем уровне, а кое–где даже уменьшится. Так, не ожидается особых перемен в Австрии, Бельгии, Греции, Нидерландах, Португалии, Финляндии, Франции, Швейцарии. В Восточной Европе, в отличие от Западной, предвидится убыль населения. В Болгарии число жителей снизится с 7,7 млн до 5 млн, в Хорватии – с 4,6 млн до 3,7 млн, в Венгрии – с 10 млн до 8,2 млн, в Чехии – с 10,2 млн до 8,4 млн, в Польше – с 39 млн до 32 млн.

На пространстве СНГ произойдут следующие изменения. Азербайджан – 1,2 млн прироста, Армения – 0,5 млн убыли, Белоруссия – 2,7 млн убыли, Грузия – 1,5 млн убыли, Казахстан – 1,8 млн убыли, Киргизия – 1,4 млн прироста, Молдавия – 0,9 млн убыли, Туркмения – 1,9 млн прироста. В Таджикистане и Узбекистане ожидается рост народонаселения примерно в 1,5 раза (с 6,5 млн до 10,4 млн и с 27 млн до 39 млн человек соответственно). А вот на Украине, наоборот, предвидится резкое падение численности населения, чуть ли не вдвое – с 46 млн до 26 млн человек. Заметно уменьшится и число жителей России – со 143 млн до 112 млн человек, в результате чего наша страна из 7–й по населению в мире превратится в 17–ю, пропустив вперед, например, Вьетнам и Египет.

Согласно прогнозам демографов, рост населения Земли будет обеспечен не только за счет высокой рождаемости, но и за счет увеличения продолжительности жизни. Если сейчас на планете насчитывается порядка 86 млн жителей, имеющих возраст старше 80 лет, то к середине столетия таких людей будет почти 400 млн.

УДК 37.01(470+571)

## СОВРЕМЕННЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В РОССИИ

**Сидорова А.С.**
Научный руководитель **Четайкина Ю.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Образовательная политика России отражает общенациональные интересы в сфере образования и предъявляет их мировому сооб-

© Сидорова А.С., 2015

ществу, учитывает вместе с тем общие тенденции мирового развития и обусловливает необходимость существенных изменений в системе образования.

Российская система образования не обеспечивает социальную мобильность населения, качественное образование фактически недоступно без связей или денег, нет системы социальной поддержки обучающихся из малодоходных семей. Внедрение в сферу образования рыночных отношений обусловливает растущее неравенство среди учреждений образования, в первую очередь – высшего. Политические и социальные перемены, развитие демократии создают благоприятные условия для реформ, в том числе и в области образования, но эти же перемены вызывают рост коррупции, преступности и другие негативные последствия.

Чтобы система образования была готова принять вызовы современности, необходимы определенные преобразования системы на базе использования современных информационных технологий. Основные надежды возлагаются на создание и сопровождение информационно-образовательных сред (ИОС) открытого и дистанционного обучения, на развитие новых объектных технологий создания баз учебных материалов (БУМ), наряду с развитием традиционных технологий разработки электронных учебников и мультиагентных технологий образовательных порталов.

На современном этапе развития России образование, в его неразрывной, органичной связи с наукой, становится все более мощной движущей силой экономического роста, повышения эффективности и конкурентоспособности народного хозяйства, что делает его одним из важнейших факторов национальной безопасности и благосостояния страны, благополучия каждого гражданина. Образование призвано использовать свой потенциал для консолидации общества, сохранения единого социокультурного пространства страны, для преодоления этнонациональной напряженности и социальных конфликтов на началах приоритета прав личности, равноправия национальных культур и различных концессий, ограничения социального неравенства.

Отечественная система образования призвана поддержать место России в ряду ведущих стран мира, ее международный престиж как страны, которая всегда отличалась высоким уровнем культуры, науки, образования. Этот престиж должен найти свое выражение не только в общественном признании, но и в активном экспорте образовательных услуг.

Второй проблемой образования в России называют излишнюю его теоретическую направленность. Обучая к теории, мы создаем огромную нехватку узких специалистов. Получив хорошую теоретическую подготовку, мало кто может применить знания на прак-

тике. Поэтому, устроившись на работу, новые сотрудники переживают серьезную адаптацию, связанную с невозможностью сопоставить свои знания с практической деятельностью.

Третья проблема характерна не только для образования – это недостаточное финансирование. Отсутствие средств является причиной нехватки кадров в системе образования в целом по стране. К тому же, чтобы идти в ногу со временем, необходимо внедрять новые технологии, обновлять уже устаревшее оборудование. На это у учебного заведения средства есть далеко не всегда.

В настоящее время можно отметить такую проблему, как падение престижа ПТУ и техникумов. Это ведет к нехватке рабочих кадров на предприятиях, в обслуживающей сфере и т. д.

Решение проблем, стоящих перед современным обществом обуславливается потенциальными возможностями и имеет некоторые тенденции: Дистанционное обучение - новая организация учебного процесса, базирующаяся на принципе самостоятельного обучения студента. Среда обучения характеризуется тем, что учащиеся в основном, а часто и совсем, отдалены от преподавателя в пространстве или во времени, в то же время они имеют возможность в любой момент поддерживать диалог с помощью средств телекоммуникации.

УДК 324

## ПРОБЛЕМА ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ МОЛОДЕЖИ

**Толоконникова Е.В.**
Научный руководитель **Пяткина Т.Ю.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Под молодежью понимают социально-демографическую группу, выделяемую на основе обусловленных возрастом особенностей социального положения молодых людей, их места и функций в социальной структуре общества, специфических интересов и ценностей. В Российской Федерации к молодежи принято относить граждан в возрасте от 14 до 35 лет.

В современной России молодежь находится в центре внимания общества и государства, поскольку сложившаяся ситуация в сфере развития молодого поколения неоднозначна. Именно эта возрастная группа населения наиболее социально активна. Однако, идущий сегодня процесс социального расслоения, серьезно влияет на гражданскую и, прежде всего, избирательную активность молоде-

© Толоконникова Е.В., 2015

жи. Так весьма остро стоит проблема снижения электоральной активности и молодежного абсентеизма.

Абсентеизм (от лат. absens, absentis – отсутствующий) – это неучастие или уклонение от участия в голосовании на выборах граждан, обладающих активным избирательным правом. Абсентеизм является важным индикатором общественного настроения и уровня доверия к политической системе. В нем находят выражение политическая апатия и отсутствие всякого интереса к выборам одних граждан и своеобразный протест других.

Уклонение молодежи от участия в выборах на всех уровнях влечет за собой определенные последствия. Если молодежь не захочет интересоваться происходящими в своем государстве процессами, участвовать в формировании органов власти, это приведет к тому, что страна потеряет резерв своего будущего.

Существует множество факторов, влияющих на снижение избирательной активности молодежи. Рассмотрим основные из них.

Во-первых, это правовой нигилизм, т.е. отрицание исторических и культурных ценностей, моральных и нравственных норм и устоев общества, права как такового. Как правило, в таких случаях право подменяется на различные иные формы мировоззрения субкультурной направленности, включая различного рода течения, секты и т. п.

Вторая группа факторов, отрицательно влияющих на избирательную активность, – это недоверие к власти, выражающееся, прежде всего, в недоверии к отдельным властным структурам, конкретным должностным лицам, государственным и муниципальным учреждениям. Такое недоверие может переходить в крайние формы. Так, например, это проявляется в порче избирательных бюллетеней, с целью признания их недействительными, или чаще всего в игнорировании молодыми избирателями выборов.

В-третьих, молодые избиратели считают, что от их голоса ничего не зависит. Неучастие молодежи в выборах объясняется тем обстоятельством, что на политической сцене отсутствуют политические силы, способные представлять и реализовывать интересы молодежи, а это неизбежно ведет к неверию молодых людей в собственные силы. С одной стороны, эта часть молодежи считает, что на выборы ходить бессмысленно, поскольку уже все давно решено, с другой стороны, молодые люди уверены, что один голос – это всего лишь капля в море и их неявка никак не отразится на результате голосования. Негативная тенденция состоит в том, что приверженцев этой причины избирательного поведения среди молодежи становится все больше и больше, что ставит под угрозу дальнейшее развитие демократии в стране.

В-четвертых, сама молодежь низкий уровень явки молодых избирателей на выборы объясняет отсутствием интереса. Эта черта характерна для значительной части молодежи, занятой своими делами и не интересующимися политической жизнью вообще.

Однако, следует отметить, что в большинстве случаев причиной неучастия молодежи в выборах является низкий уровень их политической, правовой и электоральной культуры. Действия большинства молодых людей, не принимающих участия в избирательном процессе обусловлены их слабой мотивированностью в отношении выборов. Независимо от высказываемых политических предпочтений они считают, что их неявка на избирательные участки в день выборов не критична, что система работает сама по себе и является некоторой автономной внешней силой.

Вопросы участия молодежи в избирательном процессе становятся все более актуальными. Одна из главных задач на сегодняшний день – совершенствовать и реализовывать основные направления и наиболее эффективные формы работы по широкому вовлечению молодежи в избирательный процесс.

Способы повышения избирательной активности молодежи многообразны и зависят во многом от традиций политической культуры конкретных государств. В тех странах, где предусмотрено обязательное голосование, явка избирателей на выборы высока, но при этом велика вероятность внешнего влияния на избирателей, которых не интересует исход голосования, а стало быть, смысла в таком голосовании нет. Легитимность сформированной подобным образом власти, стабильность и эффективность ее режима оказываются под вопросом.

По нашему мнению, система обязательного голосования, если таковую вводить в России, может повысить явку молодых избирателей на выборы, но не решит проблему в целом. Вынужденные приходить на избирательные участки в день голосования молодые люди будут голосовать не из чувства долга, а из страха быть оштрафованными. На наш взгляд для снижения процента молодежного абсентеизма может быть предусмотрено не наказание для неявившихся, а, наоборот, поощрение проголосовавших молодых избирателей (например, вручение символического подарка, как практикуется иногда в отношении впервые голосующих избирателей).

В целом проблема вовлеченности молодежи в избирательный процесс носит комплексный характер и определяется социальными, экономическими, общественно-политическими, идеологическими и иными причинами. Добиться коренного улучшения дел можно только объединением усилий органов государственной власти, местного самоуправления, избирательных комиссий, полити-

ческих партий и общественных объединений, учреждений образования и культуры и, конечно же, самой молодежи.

В связи с необходимостью преодоления избирательной пассивности молодежи возникает потребность в разработке и реализации специальной молодежной политики, главным направлением которой, прежде всего, должны быть отказ от давления и правовое воспитание, способствующее формированию необходимых правовых потребностей, интересов, установок, ценностных ориентаций. Очевидно, что только в результате целенаправленной и разумной молодежной политики возможно появление в России нового поколения граждан, ответственных за себя и за свою страну.

Сегодня проводятся различные мероприятия, направленные на повышение избирательной активности молодежи: организуются конкурсы, встречи, семинары, олимпиады, поддерживается деятельность молодежных избирательных комиссий и молодежных парламентов и т. д. Однако, для решения проблемы избирательной пассивности молодых избирателей этого не достаточно, требуется систематическое правовое и политическое воспитание молодежи. Оно должно начинаться уже со школы и должно включать не только усвоение правовых знаний о государственном устройстве, системе выборов, правах и обязанностях гражданина, но и овладение навыками политических действий.

Значительную роль в повышении избирательной активности молодежи играют организационные средства, это в частности создание специализированных органов по делам молодежи (например, Государственный комитет Республики Мордовия по делам молодежи), квотирование мест для молодых депутатов политическими партиями, привлечение молодежи к участию в работе избирательных комиссий и т. п. Также следует назвать правовые средства, в числе которых легальное закрепление форм участия молодежи в общественно-политической жизни через такие институты как молодежный парламент, общественные молодежные организации, и в целом создание соответствующей нормативной базы для вовлечения молодежи в общественно-политическую деятельность.

Подводя итог, отметим, что проблема избирательной активности молодежи носит в значительной степени комплексный характер и как следствие имеет множество путей решения, которые необходимо применять в совокупности. Однако следует всегда помнить, что дальнейшее развитие демократических институтов в России во многом связано с вовлечением в общественно-политическую деятельность именно молодежи. Активность молодежи, формирование ее гражданской и жизненной позиции, желание участвовать в принятии государственных решений – это залог национальной безопасности.

# РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ОБРАЗОВАНИИ

УДК 330.322

## ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА ИНВЕСТИЦИИ

**Байкина Я.Е.**
Научный руководитель **Абелова Л.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Для государственного регулирования инвестиционной деятельности необходимо знать факторы, влияющие на нее. На инвестиционную деятельность влияют многие факторы, которые в экономической литературе должным образом не систематизированы.

Необходимо отметить, что существуют действительно важнейшие факторы, которые влияют на рост инвестиций:

1) соотношение между потреблением и сбережением;
2) безопасность вложений;
3) степень организованности финансового рынка;
4) уровень прибыли на инвестиции.

В зависимости от характера возникновения все факторы, влияющие на эффективность инвестиций, можно объединить в две группы:

1) объективные, т. е. факторы, возникновение которых не связано с человеческой деятельностью, а обусловлено природными или подобными явлениями;

2) субъективные, т. е. факторы, возникновение которых связано и обусловлено человеческой деятельностью, в частности с управленческой и созидательной деятельностью.

На основе обобщения литературных источников, а также личных исследований авторов, все факторы, влияющие на инвестиционную деятельность, необходимо разграничить на три уровня:

1. *Факторы, влияющие на инвестиционную деятельность на макроуовне*.

Среди множества факторов, определяющих инвестиционную

© Байкина Я.Е., 2015

деятельность в РФ, можно выделить следующие: финансово-экономические, социально-политические, научно-технические и правовые.

Рассмотрим более подробно негативные и позитивные сдвиги (явления), которые в настоящее время воздействуют на инвестиционную деятельность в России.

Остановимся на некоторых глобальных негативных факторах:

– политическая нестабильность как на уровне государственного регулирования, так и на уровне местных органов власти отмечается различными международными организациями;

– постоянное отставание разработки, принятия и реализации законодательных и нормативных форм и методов управления на уровне конкретных организаций;

– особенно негативно влияет на инвестиционную активность дефицит государственного бюджета. Для его покрытия используются главным образом заимствования финансовых ресурсов как внутри страны, так и во внешних источниках;

– зависимость эффективности функционирования экономики РФ от кризисных явлений в отдельных регионах мира

– высокий уровень теневой экономики и ее криминальность.

Позитивные сдвиги в экономике России также влияют на инвестирование, на уровень потребления его услуг, на повышение эффективности инвестиций в целом. Рассмотрим наиболее значимые из них:

– создаются положительные предпосылки для увеличения инвестиций в реновацию, расширения объемов строительно-монтажных работ и для повышения рентабельности и финансовой устойчивости участников инвестиционного процесса;

– демонополизация деятельности производственных структур и создание предпосылок для развития малых предприятий;

– центральный Банк РФ создал и поддерживает на определенном уровне валютно-золотой резерв;

– создание цивилизованного рынка товаров и услуг;

– создание и активизация специализированной рыночной инфраструктуры;

– основное развитие получили информационные технологии;

– в результате реализации ряда образовательных программ в России появились специалисты способные работать в новых условиях хозяйствования.

2. *Факторы, влияющие на инвестиционную деятельность на региональном уровне*.

Повышение экономического потенциала республики, увеличение объемов производства, создание новых рабочих мест, рост

благосостояния населения – основные задачи инвестиционной деятельности Республики Мордовия.

В Республике Мордовия сформирована благоприятная нормативно-правовая база для осуществления инвестиционной деятельности и привлечения инвестиций в экономику. Инвесторам предоставляется государственная поддержка в формах:

1) присвоения статуса приоритетного инвестиционного проекта РМ – предоставляются налоговые льготы: снижение ставки налога на прибыль, уплачиваемой в республиканский бюджет Республики Мордовия до 13,5 % на период окупаемости приоритетного инвестиционного проекта, но не более чем на 10 лет; освобождение от налога на имущество на период окупаемости приоритетного инвестиционного проекта, но не более чем на 10 лет;

2) государственных гарантий Республики Мордовия;

3) субсидирования части процентной ставки по привлекаемым банковским кредитам и лизинговым платежам по проектам, включенным в Республиканскую целевую программу развития Республики Мордовия на 2013-2018 годы;

4) поручительств и займов юридическим лицам с целью финансирования проектов, включенных в Республиканскую целевую программу развития Республики Мордовия на 2013-2018 годы;

5) освобождения от земельного налога (в ведении муниципальных властей);

6) залогового обеспечения под привлекаемые кредиты имуществом казны Республики Мордовия (сформирован специальный залоговый фонд);

7) поручительства Гарантийного фонда Республики Мордовия;

8) подбора необходимых в строительстве земельных площадок и оказания помощи в части создания необходимых объектов транспортной, инженерной и энергетической инфраструктуры;

9) закрепления за каждым крупным проектом куратора на уровне Заместителя Председателя Правительства Республики Мордовия.

За январь–сентябрь 2014 года инвестиции в основной капитал составили 24,4 млрд. рублей (91,5% к уровню I полугодия 2013 года). По данному показателю Республика Мордовия занимает 14место в ПФО, 72 – в РФ, в расчете на душу населения 11 место в ПФО, в РФ – 63.

В структуре инвестиций по источникам финансирования за январь–сентябрь 2014 года собственные средства предприятий и организаций занимали 31,4 %, привлеченные средства, за исключением бюджетных, – 32,4 %, из них ресурсы коммерческих банков – 18,4 %, заемные средства других организаций и средства внебюджетных фондов – 1,8 процента.

По направлениям вложений наибольшая часть всех инвестиций приходилась на обрабатывающие производства (27,2 %), операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг (20,7 %), транспорт и связь (11,4 %), сельское и лесное хозяйство (10,3 %).

За январь–ноябрь 2014 года объем инвестиций в основной капитал организаций, не относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства составил более 21 млрд. рублей (102,1 % к соответствующему периоду прошлого года).

В целом за 2014 год инвестиционные вложения оцениваются в сумме более 56 млрд. рублей.

3. *Факторы, влияющие на инвестиционную деятельность на микроуровне (на уровне предприятия, организации).*

К ним относится: эффективность проводимой предприятием экономической и социальной политики, наличие эффективной инвестиционной политики, качество и конкурентоспособность выпускаемой продукции, уровень использования основных производственных фондов и производственных мощностей, степень рациональности использования имеющихся ресурсов на предприятии, компетентность руководителей предприятия и др.

Следует отметить, что все эти факторы тесно взаимосвязаны между собой, но определяющими являются факторы, влияющие на макроуровне.

УДК 336.71

## ИННОВАЦИОННЫЕ ОПЕРАЦИИ СОВРЕМЕННЫХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

**Белоусова Е.А.**
Научный руководитель **Мягкова М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В современных условиях функционирования банковской системы актуальной проблемой является обеспечение конкурентоспособности коммерческого банка. Особенности ценообразования на банковские услуги не позволяют коммерческим банкам вести полноценную ценовую борьбу с конкурентами. В связи с этим одним из основных направлений привлечения банками клиентов является политика внедрения и развития инновационных финансовых продуктов и технологий. Под ними следует понимать инновационные технологии, функционирующие в финансовой и банковской сферах и катализирующие эффективное выполнение коммерческими банками своих функций.

© Белоусова Е.А., 2015

Изменение законодательной и нормативной базы, рост конкуренции на рынке банковских услуг, повышение требований к обеспеченности и доступности телекоммуникационных систем – все это является мотивации для инновационной активности.

Процесс реализации инновационной деятельности коммерческих банков тесно связан с планированием и реализацией приоритетных направлений их деятельности, которые обусловлены характерными особенностями развития банковской системы:

– либерализация банковского законодательства;
– рост межбанковской конкуренции;
– появление виртуальных банков;
– рост финансовых инноваций в деятельности банков;
– универсализация банковской деятельности;
– использование системы электронных платежей;
– интернационализация и глобализация банковского дела.

Необходимость в модернизации коммерческих банков во многом обусловливается изменениями, происходящими на международной арене. По словам Х. Перконкевича: «Эти изменения происходят на нескольких уровнях: глобальном, региональном и национальном», поскольку международная банковская система все больше представляется как глобальный финансово-информационный комплекс.

По экономическому содержанию банковские инновации можно подразделить на два типа – технологические и продуктовые. К технологическим традиционно относят: «домашний» банк, банковские карты, электронное движение денежных средств и тп.; к продуктовым – новые банковские продукты, изменения условий их регулирования, новые услуги и операции.

Между внедряемыми технологиями и потребностями клиентов коммерческих банков можно выявить логическую взаимосвязь. Первостепенные предпочтения клиентов удовлетворяются за счет дополнительных услуг банка. Наглядным примером служит индивидуальное обслуживание клиентов или дистанционное банковское обслуживание вне расчетно-кассового центра. Удаленное управление банковскими счетами осуществляется за счет следующих услуг:

– мобильный банкинг;
– интернет банкинг;
– телебанкинг.

Эволюция банковского обслуживания в сторону дистанционной модели объясняется рядом особенностей, а именно изменение образа жизни общества, постоянная динамика социальной и экономической среды банковской сферы, автоматизация банковских операций в условиях жесткой конкуренции.

Будущее платежных инноваций в России связано с «интернет-банкингом». Именно на сегодня он является наиболее интересным направлением финансовых интернет-решений благодаря обширному спектру банковских услуг, представленных в системах интернет-банкинга.

Исследование потенциального спроса на онлайновые банковские услуги показало, что наибольший интерес вызывают услуги по оплате текущих счетов за мобильную связь, Интернет, коммунальные услуги, штрафы ГИБДД, а также бронирование отелей, выкуп туристических путевок и тому подобное. Потенциально привлекательны и возможность онлайнового управления счетами, мониторинга движения средств по счетам, а также межбанковские переводы и электронные.

Терминалы, работающие по инновационной технологии захвата и распознавания подписи, позволяют клиентам расписываться непосредственно на дисплее терминала, а не на чековой ленте, при оплате банковской картой любого товара и при пополнении счета мобильной связи, как банковской картой, так и наличными. В результате время на обработку каждого платежа сокращается в среднем на 30 %.

В настоящее время совершенной инновационной технологией можно считать беспроводную технологию NFC (NearFieldCommunication). Она представляет собой комбинацию технологии бесконтактной идентификации и коммуникационных технологий. Эта технология обеспечивает удобную, надежную и защищенную передачу данных по радиоканалу на короткие расстояния между различными электронными устройствами.

Использование данной технологии станет большим прорывом в развитии дистанционного обслуживания клиентов. Например, NFC – совместимые мобильные телефоны можно будет использовать вместо пластиковой карточки для работы с банкоматом. Пользователь помещает телефон рядом с банкоматом, который идентифицирует личность владельца и считывает всю необходимую информацию прямо с мобильника. Это информация должна быть хорошо защищена. Информация включает номер банковского счета, допустимый лимит средств на счете и другие сведения. Как только пользователь вводит свой PIN-код, то мгновенно получает доступ к своим средствам в обычном режиме. Большое преимущество данной технологии в том, что NFC-мобильные способны хранить данные нескольких банковских карт.

Разрабатывая инновационные финансовые продукты и технологии коммерческие банки смогут идти в ногу с технологическим прогрессом, разрабатывать бизнес процесс, и осуществлять online-обслуживание, тем самым привлекать вкладчиков и получать неоспоримое преимущество перед конкурентами.

УДК 336.77(470+571)

# ВЕКСЕЛЬНЫЙ РЫНОК РОССИИ: АНАЛИЗ ПЕРСПЕКТИВ

**Борисова Я.Д.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

С развитием рыночной инфраструктуры и усложнением товарно-денежных отношений между хозяйствующими субъектами эффективно функционирующий вексельный рынок становится одним из важнейших условий стабильного и поступательного развития экономики. Одним из самых универсальных инструментов финансового рынка является вексель, который по своей истории и широте проявления экономических функций сравним только с деньгами, что обусловлено относительной простотой, разнообразностью форм и длительной мировой практикой его применения.

На современном этапе вексельное обращение в России развивается противоречиво, имеет значительную специфику, обусловленную отсутствием к началу рыночных преобразований практического опыта проведения вексельных операций и отлаженной системы вексельного права.

В настоящее время на отечественном вексельном рынке обращаются следующие виды векселей: банковские, корпоративные, физических лиц и Министерства финансов. Однако, учитывая то обстоятельство, что выпуск бумаг для Минфина носил разовый характер, а физлица прибегают к этому достаточно редко, можно смело говорить о том, что львиная доля долговых обязательств приходится на коммерческие банки и промышленные предприятия.

Состояние отечественного вексельного рынка. На фоне стабильного роста объема государственных и корпоративных облигаций вексельный рынок в последние годы демонстрирует разнонаправленную динамику с высокой волатильностью и общей тенденцией к снижению. За последние 10 лет доля векселей на рублевом долговом рынке снизилась с почти 40 % до 4,9 %.

Основными держателями и операторами векселей являются коммерческие банки. На долю десяти крупнейших приходится больше половины общего объема вексельного рынка РФ, процент участия первых тридцати – порядка 75 %. В последнее время, в связи с политическими событиями, ведущие операторы существенно снижают свои предложения. В мае 2014 года общая сумма составила 107,8 млрд. рублей, что на 57 % меньше, чем в апреле и на 48,6 %, чем в аналогичный период прошлого года.

Положительная динамика вексельного рынка прервалась после изменения Банком России инструкции №110-И «Об обязательных

© Борисова Я.Д., 2015

нормативах банков». В результате при расчете норматива достаточности собственного капитала банка Н1 было введено понятие активов с повышенными коэффициентами риска, к которым отнесли и векселя. При подсчете норматива Н1 активы с повышенным риском теперь учитываются с коэффициентом 1,5. Поскольку показатель Н1 не должен превышать 10%, банки, приближающиеся к этой границе, стали менее охотно покупать векселя.

Время от времени в среде специалистов возникают споры о перспективах развития российского вексельного рынка. Некоторые говорят о том, что он едва ли не умирает. Другие настроены более оптимистично, справедливо указывая, что публичных инструментов не так и много, а, следовательно, интерес к векселям сохраняться в стране будет всегда. Да, сейчас уходят некоторые крупные держатели, зато стабильно появляются новые игроки второго и третьего «эшелонов».

Несмотря на то, что сейчас в отечественной экономике наступают не лучшие времена, наверное, стоит согласиться с тем, что спрос на вексель, как инструмент привлечения финансирования и краткосрочного инвестирования, должен сохраниться, так как работа с этими бумагами связана с меньшими издержками по сравнению с теми же облигациями. Инвестор имеет возможность формировать портфель практически на любой, даже самый короткий срок.

Во-вторых, здесь достаточно обширная судебная практика и сравнительно высокая «юридическая безопасность» сделок. В-третьих, предусмотрена возможность выбирать нужный объем заимствования (максимум определяется на основании суммы инвестиции). И, наконец, в-четвертых, можно создавать интересный диверсифицированный портфель.

Что мешает развиваться вексельному рынку.

Существует также ряд факторов, мешающих нормальному развитию вексельного рынка в нашей стране. Прежде всего, это негативные стереотипы. У многих инвесторов изначально сложилось мнение о данной ценной бумаге как «несовременной» или какой-то «полукриминальной». Многих отпугивает отсутствие объективной информации о ценообразовании и реальной стоимости сделок, что случается достаточно часто. Влияет и то, что вексельный рынок имеет слабую инфраструктуру и неважно освещается СМИ.

Мягко говоря, никак не способствуют улучшению ситуации действия Банка России, отнесшего подавляющее большинство долговых обязательств к активам повышенного риска, ужесточив при этом требования к проводимым операциям. Это ведет к снижению доли вложения и спроса инвесторов (в первую очередь

банков), сокращению сроков обращения, падению активности на вторичном вексельном рынке.

Существует много сложностей, связанных с документарной формой векселя (на что было указано выше при упоминании единого депозитария). Очередная серьезная проблема заключается в том, что вексельный рынок представляет собой олигополию. Количество основных игроков фактически ограничено 5 профессиональными участниками, на которых приходится до 90% от суммарного оборота, что в значительной мере затрудняет приход на рынок новых игроков со своими клиентами-эмитентами. И, наконец, ахиллесова пята вексельного рынка - проблемы юридического характера.

И все же налицо тот факт, что в последние годы вексельный рынок сделал значительный шаг вперед, чем доказал свое право на существование. При этом очевидно, что потенциал векселя как инструмента для размещения и привлечения реализован пока не в полной мере, что позволяет надеяться на дальнейшее развитие этого уникального сегмента долгового рынка. Однако нормальное развитие данной отрасли практически невозможно, если требования Банка России не будут хоть каким-то образом смягчены.

Будущее за электронной формой.

Еще один немаловажный для развития момент, часто обсуждаемый специалистами – переход долговых обязательств из бумажной в электронную форму. Необходимо постараться сделать переход безболезненным для всех сторон.

УДК 658.1

## ВНУТРЕННИЕ РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ АКТИВОВ В ОРГАНИЗАЦИИ

**Васильева Е.М.**
Научный руководитель **Маркова А.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Среди главных проблем российской экономики многие экономисты выделяют дефицит денежных активов на предприятиях для осуществления ими своей текущей и инвестиционной деятельности. Однако при ближайшем рассмотрении данной проблемы выясняется, что одной из причин этого дефицита является, как правило, низкая эффективность привлечения и использования денеж-

© Васильева Е.М., 2015

ных активов, ограниченность применяемых при этом финансовых инструментов, технологий и механизмов. Поскольку финансовые инструменты и технологии всегда опираются на разработки финансовой науки и практики, то их применение особенно актуально при недостатке финансовых ресурсов. С другой стороны, управление денежными активов входит в состав финансового менеджмента и осуществляется в рамках финансовой политики предприятия, понимаемой как общая финансовая идеология, которой придерживается предприятие для достижения общеэкономической цели его деятельности. Задачей финансовой политики является построение эффективной системы управления финансами, обеспечивающей достижение стратегических и тактических целей деятельности предприятия.

Рациональное формирование денежных активов способствует ритмичности операционного цикла предприятия и обеспечивает рост объемов производства и реализации продукции. При этом любое нарушение платежной дисциплины отрицательно сказывается на формировании производственных запасов сырья и материалов, уровне производительности труда, реализации готовой продукции, положении предприятия на рынке и т.п. Даже у предприятий, успешно работающих на рынке и генерирующих достаточную сумму прибыли, неплатежеспособность может возникать как следствие несбалансированности денежных активов во времени.

Управление денежными активов является важным фактором ускорения оборота капитала предприятия. Это происходит за счет сокращения продолжительности операционного цикла, более экономного использования собственных и уменьшения потребности в заемных источниках денежных средств. Следовательно, эффективность работы предприятия полностью зависит от организации системы управления денежными потоками. Данная система создается для обеспечения выполнения краткосрочных и стратегических планов предприятия, сохранения платежеспособности и финансовой устойчивости, более рационального использования его активов и источников финансирования, а также минимизации затрат на финансирование хозяйственной деятельности. Управление денежными активами предприятия является важной составной частью общей системой управления его финансовой деятельностью. Оно позволяет решать разнообразные задачи и подчинять их главным целям предприятия.

Основной целью управления денежными активами предприятия является обеспечение финансового равновесия предприятия в процессе его развития путем балансирования объемов поступления и расходования денежных средств и их синхронизации во времени.

От объемов и скорости движения денежного оборота, эффективности управления им находятся в непосредственной зависимости платежеспособность и ликвидность предприятия. Поэтому анализ денежных активами служит основой оценки и прогнозирования платежеспособности предприятия, позволяет более объективно оценить его финансовое состояние. Грамотное управление денежными активами, ведущее к повышению платежеспособности предприятия, получения дополнительного дохода важнейшая задача финансовой работы. Управление денежными активами включает определенное время обращения денежных средств и их оптимального уровня, анализ денежных потоков и их прогнозирование. Оптимальная для предприятия сумма денежной наличности определяется под влиянием противоположных тенденций. Деловая репутация предприятия и возможный конъюнктурные осложнения обязывают иметь определенный денежный запас. В частности, это необходимо для своевременного погашения текущих обязательств, оплата труда, развитие производства и т.д. отсутствие денежных средств может привести к банкротству предприятия.

Любое предприятие в процессе своей деятельности испытывает потребность в финансовых ресурсах, необходимых для осуществления взаимоотношений с другими юридическими и физическими лицами. Бесперебойный кругооборот финансовых и денежных потоков в воспроизводственном процессе означает выполнение обязательств перед бюджетом, партнерами, отсутствие просроченных долгов перед предприятием и у самого предприятия, нормальную платежеспособность, необходимую финансовую устойчивость, кредитоспособность и рентабельность. Цель управления финансовыми и денежными потоками – обеспечение кругооборота средств предприятия, являющегося условием для его нормального функционирования – обуславливает актуальность и значимость темы данной работы для современных предприятий различных сфер и направлений деятельности.

Анализ денежных средств и управление денежными потоками является одним из важнейших направлений деятельности финансового менеджера. Оно включает в себя расчет времени обращения денежных средств (финансовый цикл), анализ денежного потока, его прогнозирование, определение оптимального уровня денежных средств, составление бюджетов денежных средств и т. д.

Основная цель анализа денежных потоков:

– выявить уровень достаточности денежных средств, необходимых для нормального функционирования предприятия;

– определить эффективность и интенсивность их использования в процессе операционной, инвестиционной и финансовой деятельности;

– изучить факторы и спрогнозировать сбалансированность и синхронизацию притока и оттока денежных средств по объему и времени для обеспечения текущей и перспективной платежеспособности предприятия.

В связи с выше изложенным, тема дипломной работы представляется актуальной и практически значимой.

По проблеме анализа движения денежных средств предприятия имеется достаточное количество литературы. Настоящая дипломная работа опирается в основном на периодические издания, а также на работы различных авторов, которые занимались и продолжают заниматься проблемой эффективности использования финансовых ресурсов организаций.

Политика управления денежными средствами должна обеспечить поиск компромисса между риском потери ликвидности и эффективности работы. Это сводится к решению двух важных задач.

1. Обеспечение платежеспособности. Такое условие отсутствует, когда предприятие не в состоянии оплачивать счета, выполнять обязательства и, возможно, находится в преддверии банкротства. Предприятие, не имеющее достаточного уровня денежных средств, может столкнуться с риском неплатежеспособности. Анализ и оценка ликвидности организации завершается разработкой мер, направленных на улучшение или поддержание существующего финансового положения. Предприятие должно не просто систематически оценивать уровень своей ликвидности, но и управлять им, добиваться такой оптимальной текущей платежеспособности, которая наилучшим образом соответствует его сегодняшним потребностям и прогнозным значениям.

2. Обеспечение приемлемого объема, структуры и рентабельности активов. Известно, что различные уровни оборотных активов по-разному воздействуют на прибыль. Например, высокий уровень производственно-материальных запасов потребует соответственно значительных текущих расходов, в то время как широкий ассортимент готовой продукции в дальнейшем может способствовать повышению объемов реализации и увеличению доходов. Каждое решение должно быть рассмотрено как с позиции оптимальной величины данного вида активов, так и с позиции оптимальной величины структуры оборотных средств в целом.

Таким образом, поиск путей достижения компромисса между прибылью, риском потери ликвидности и состоянием денежных средств и источников их покрытия предполагает реализацию процесса оптимизации системы управления денежными потоками в организации.

УДК 658.14.01

# СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

**Герасина И.Н.**
Научный руководитель **Маркова А.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Финансово-экономическое состояние хозяйствующего субъекта – это характеристика его финансовой конкурентоспособности (т. е. платежеспособности, ликвидности, финансовой устойчивости прибыльности), использование финансовых ресурсов и капитала, выполнение обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами. Движение любых товарно-материальных ценностей, трудовых и материальных ресурсов сопровождается образованием и расходованием денежных средств.

Финансово-экономическое состояние организации можно рассматривать как определенное положение, при котором обеспечивается гарантированная защита от отрицательных воздействий на осуществление его коммерческой деятельности. Оно затрагивает все аспекты деятельности бизнеса: техническое состояние предприятия, его экономическую устойчивость, уровень конкурентоспособности, отношение к продукту и предприятию в целом и другие стороны деятельности.

Чтобы принимать управленческие решения в области производства, сбыта, финансов, инвестиций и нововведений, руководству нужна постоянная осведомленность по соответствующим вопросам, которая возможна лишь в результате отбора, анализа, оценки и концентрации исходной информации.

Анализ финансово-экономического состояния организации представляет собой метод оценки и диагностики ретроспективной и перспективной финансовой деятельности хозяйствующего субъекта на изучение зависимости и динамики показателей финансовой информации. Одновременно анализ финансово-экономического состояния организации является неотъемлемой частью финансового планирования. В рыночной экономике роль финансового анализа не только усилилась, но и качественно изменилась. Это связано, прежде всего, с тем, что анализ финансово-экономического состояния из рядового звена экономического анализа превратился в условиях рынка в главный анализ всей экономики. Другими словами, анализ финансово-экономического состояния из придатка экономического анализа превратился в комплексный анализ всей хозяйственной деятельности любой отрасли, региона, хозяй-

© Герасина И.Н., 2015

ствующего субъекта, индивидуального предпринимателя. Любой вид хозяйственной деятельности начинается с вложения денег, протекает через движение денег и заканчивается результатами, имеющими денежную оценку. Поэтому только финансовый анализ способен в комплексе исследовать и диагностировать все аспекты и результаты движения денежных средств, уровень отношений, связанных с денежным потоком, а также возможное финансовое состояние данного объекта. В конечном итоге это означает только одно, что в рыночной экономике финансовый анализ является одним из главных инструментов воздействия на экономику. Возрастание роли финансового анализа в условиях рыночной экономики связано, прежде всего, с главным принципом рынка: жестокостью. А сильнейшим на рынке является такой хозяйствующий субъект, у которого хорошее финансово-экономическое состояние (не только много денег, но главное нет долгов) и конкурентоспособность. Достижение хорошего финансово – экономического состояния и конкурентоспособности требует, среди прочих факторов, систематического проведения финансового анализа как комплексного анализа всей хозяйственной деятельности.

Диагностика финансово-экономического состояния представляет собой глубокое, научно обоснованное исследование финансовых отношений и движения финансовых ресурсов в едином производственно-торговом процессе. Задачами анализа финансового состояния хозяйствующего субъекта являются:

– выявление рентабельности и финансовой устойчивости;

– установление положения хозяйствующего субъекта на финансовом рынке и количественное измерение его финансовой конкурентоспособности;

– изучение эффективности использования финансовых ресурсов;

– оценка степени выполнения плановых финансовых мероприятий, программ, плана финансовых показателей;

– оценка мер, разработанных для ликвидации выявленных недостатков и повышения отдачи финансовых ресурсов.

Ключевым вопросом для понимания сущности и результативности анализ финансово-экономического состояния является концепция хозяйственной деятельности (бизнеса) как потока решений для развертывания ресурсов (капиталов) с целью получения прибыли. Получение прибыли является конечной целью хозяйственной деятельности предприятия не только потому, что в результате этого улучшается экономическое положение предприятия, но главное -получение достаточной прибыли необходимо для сохранения экономической жизнеспособности предприятия, сохранение возможности дальнейших вложений капитала.

Все многообразие решений для достижения этой цели может быть сведено к трем основным направлениям:

– решения по вложению капитала;

– операции, проводимые с помощью этого капитала;

– определение структуры финансового бизнеса.

Итак, анализ финансово-экономического состояния представляет собой процесс, основанный на изучении данных о финансово-хозяйственной деятельности предприятия и результатах его деятельности в прошлом с целью оценки будущих условий функционирования с тем, чтобы своевременно выявлять и устранять недостатки и находит резервы улучшения его финансового положения.

УДК 336.71

## БАНКРОТСТВО КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ И ЕГО ПРИЧИНЫ

**Гусева О.Ю.**

Научный руководитель **Мягкова М.В.**

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Актуальность данной темы, прежде всего, объясняется тем, что в настоящее время многие российские банки находятся в затруднительном финансовом положении. В условиях массовой неплатежеспособности кредитных организаций объективный и точный анализ предпосылок банкротства приобретает первостепенное значение. Ситуация также усугубляется несовершенством российского законодательства о банкротстве.

Российские банки вынуждены работать в условиях повышенных рисков и чаще, чем их зарубежные партнеры оказываются в кризисных ситуациях. Это связано с недостаточной оценкой коммерческих банков собственного финансового положения, привлекаемых и размещаемых средств, надежности обслуживаемых клиентов. Среди предпосылок, приводящих к возникновению проблем в банках, можно выделить:

– недостаточную квалификацию руководства и сотрудников банка, приводящую к неэффективной организации банковской деятельности;

– слабую постановку работы службы внутреннего контроля (мониторинга);

– проведение сомнительных банковских операций;

– явные и скрытые нарушения законов и других нормативных документов;

© Гусева О.Ю., 2015

– уменьшение собственного капитала и многие другие.

В соответствии с Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций» под несостоятельностью (банкротством) кредитной организации понимается признанная арбитражным судом ее неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей. Следует отметить, что банкротство – это достаточно длительный судебный процесс, в первую очередь, направленный на спасение оказавшейся в сложном финансовом положении организации, а не на распродажу ее имущества.

Закон выделяет следующие признаки банкротства:

– банк в последние 6 месяцев не выполняет требования кредиторов по денежным обязательствам;

– допускает уменьшение капитала по итогам месяца ниже размера уставного капитала;

– допускает снижение капитала за последние двенадцать месяцев более чем на 20 % от его максимального размера;

– нарушает нормативы Центрального Банка РФ;

– стоимость имущества банка меньше всех его обязательств и т.д. [1].

Существует три главных нежелательных обстоятельства, которые могут послужить причиной банкротства банка:

1. Невозврат ссуды или потеря стоимости других активов – ссуда становится просроченной, когда заемщик оказывается не в состоянии выплатить процентные платежи или основную сумму ссуды в момент, когда ссуда подлежит погашению. Банковские ревизоры должны потребовать от банка, чтобы он списал просроченную ссуду. Это означает, что банк более не имеет права включать эту ссуду в свой балансовый отчет. Списание небольшого количества непогашенных ссуд не представляет серьезных проблем для банка, получающего устойчивую прибыль. Однако в том случае, когда особо крупные потери банка превосходят резервы на возмещение непогашенных ссуд, банк вынужден сократить нераспределенную прибыль, резервный капитал и даже стоимость обыкновенных акций.

Ко второму типу потерь в активах банка относится падение цен на ценные бумаги в период времени с момента их приобретения до момента их продажи.

Преступления являются причиной третьей разновидности потерь банковских активов. Ограбления не являются в данном случае главной проблемой, т.к. институт страхования компенсирует банку потери такого рода. Проблема состоит в том, что сами банковские служащие могут совершать различные хищения активов банка.

2. Неликвидность. При осуществлении приема вкладов до востребования, банк обязуется выплатить эти вклады по первому требованию вкладчика, рассчитывая на то, что далеко не все вкладчики востребуют свои депозиты к возврату одновременно. Однако чтобы держать обратную ситуацию под контролем, банк поддерживает определенный разумный уровень ликвидности – вторичные резервы банков. В случае, если величины вторичных резервов не хватает для требуемых выплат вкладчикам, банк обязан либо продать свои менее ликвидные активы (долгосрочные ценные бумаги), либо увеличить размеры своих управляемых пассивов, осуществив заемную операцию на рынке федеральных фондов (этот вариант предпочтительнее).

В периоды кризисов, в период массового изъятия средств из всех банков рынки управляемых пассивов могут неожиданно истощиться. В этом случае у банка может просто не оказаться другого выхода, кроме немедленного предложения собственных долгосрочных активов для продажи на рынке по «горячим» ценам. Если же собственный капитал банка «сгорает» до того, как закончится массовое изъятие вкладов, банк становится неплатежеспособным [2].

3. Убытки от основной деятельности. Банки представляют собой частные предприятия. Одни банки работают и получают прибыль, а другие – нет. Собственный капитал банка, который функционирует убыточно, уменьшается; если убытки продолжаются длительное время, то они могут свести на нет весь собственный капитал банка, и банк обанкротится. Собственный капитал банка сокращается в тех случаях, когда банк обязан произвести выплаты, превосходящие его поступления от активов. В этом случае сокращается величина банковских активов по отношению к пассивам, уменьшая тем самым собственный капитал банка [3].

Каждое из этих обстоятельств ведет к уменьшению собственного капитала банка. Когда собственный капитал банка падает ниже нуля, банк становится неплатежеспособным: его пассивы превосходят его активы. В этой ситуации ревизоры банков обычно настаивают на том, чтобы банк прекратил свою деятельность.

Одной из существенных особенностей Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций» является наличие объемной и тщательно прописанной системы мероприятий по предупреждению банкротства коммерческих банков [4].

В перечень мер по предупреждению банкротства банков включают:

– финансовое оздоровление (первоочередная мера по предупреждению банкротства до подачи заявления о признании банкротства в арбитражный суд);

– назначение временной администрации (мера принудительного

воздействия с целью осуществления необходимых мероприятий по финансовому оздоровлению);

– реорганизацию банка.

Если банк сам в состоянии преодолеть временные затруднения, то в этом случае действует стратегия выжидания.

Между тем, положения современного российского законодательства о банкротстве коммерческих банков включают в себя как нормы, защищающие интересы кредиторов, так и нормы, защищающие интересы должника.

В настоящее время в России осуществляется реформа банковской системы, направленная на сокращения количества банков посредством их слияний и закрытия мелких банков. В первую очередь, данная реформа касается минимального размера уставного капитала коммерческих банков. Так, в 2012 году требования к минимальному размеру уставного капитала были повышены в два раза: с 90 млн. руб. (в 2010 году) до 180 млн. руб. Также сейчас одной из самых злободневных проблем по-прежнему остается финансовый кризис в нашей стране, влекущий за собой ряд негативных последствий. В связи с этим проблема прогнозирования банкротства кредитных организаций становится все более и более актуальной.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций [Электронный ресурс]: федер. закон от 25.02.1999 г. № 40-ФЗ (ред. от 14.10.2014). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_166572/

2. Плещицер М.В. Методологические аспекты прогнозирования банкротства банков в период финансового кризиса // Аудит и финансовый анализ. 2010. № 2. С. 161–166.

3. Тавасиев А.М. Банковское дело: управление кредитной организацией: учеб. пособ. М.: Дашков и К, 2011. С. 583.

4. О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций [Электронный ресурс]: федер. закон от 25.02.1999 г. № 40-ФЗ (ред. от 14.10.2014). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_166572/

УДК 368.03

## ДОХОДЫ И РАСХОДЫ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

**Денискина О.Н.**

Научный руководитель **Садовникова Н.А.**

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Страховые организации на рынке предлагают свой товар, коим является страховая услуга. Осуществляя свою деятельность, стра-

© Денискина О.Н., 2015

ховая организация должна извлекать из нее доход. Доходы от страховых операций. Это основной источник пополнения доходной базы страховщика, а также основное условие организации страхового бизнеса.

Страховая организация может осуществлять страховые операции посредством механизма соцстрахования, принимая определенную долю общего риска (ответственности) и получая адекватную часть совокупной страховой премии.

Возврат страховых резервов у страховых организаций производится на основании специальных расчетов. Это суммы уменьшения страховых резервов. Процесс осуществления любой деятельности, в том числе и страховой (предоставление страховой защиты), сопровождается определенными затратами.

Расходы страховщика в целом составляют себестоимость страховой услуги. Величина себестоимости имеет существенное значение при определении финансового результата по страховым операциям и выявлении налогооблагаемой базы. Понятие себестоимости страховой услуги можно рассматривать с различных позиций.

Страховые организации раздельно учитывают доходы и расходы по договорам страхования, соцстрахования и перестрахования. Особенности налогообложения страховых организаций регулируются финансово-правовыми нормами частей первой и второй Налогового кодекса. Нормативные правовые акты регулируют как порядок формирования доходов страховых организаций и их расходов для целей налогообложения, так и порядок налогообложения выплат страхователям по договорам страхования, а также порядок формирования расходов страхователей в связи со страхованием.

Доходом страховой организации называется совокупная сумма денежных поступлений на ее счета в результате осуществления страховой и иной, не запрещенной законодательством деятельности.

По признаку «источник поступлений» все доходы страховщика делятся на три группы:

1) доходы от страховых операций;

2) доходы от инвестиционной деятельности;

3) прочие доходы, напрямую не связанные.

Доходы от страховых операции формируются за счет поступающих страховых премий (они дают наибольшую долю дохода от страховых операции), возмещения доли убытков но рискам, переданным в перестрахование, а также за счет комиссионных и брокерских вознаграждении, когда страховщик выступает в роли посредника страховых услуг.

Доходы от инвестиционной деятельности страховщика формируются за счет инвестирования средств страховых резервов и собственных свободных средств. Надо отметить, что инвестиционная

деятельность страховщика носит подчиненный характер по отношению к страховым операциям. Инвестиции должны осуществляться в объеме, по срокам и в пространстве, которые согласованы с принятыми страховыми обязательствами. Они должны обеспечивать страховщику получение дохода, к числу основных направлений использования которого относятся:

– выполнение обязательств по предоставлению инвестиционного дохода выгодоприобретателям но долгосрочным договорам страхования жизни, в том числе для выплаты бонусов но полисам с участием в прибыли;

– покрытие недостающих страховых резервов для возмещения убытков;

– использование части инвестиционного дохода но собственному усмотрению страховщика, например на развитие.

Прочие доходы страховщика связаны как со страховой, так и с не страховой деятельностью. В частности, к числу прочих доходов, связанных со страховой деятельностью, относятся:

– суммы процентов, начисленных на счета депо премии; в том случае, если страховщик, выступающий в роли перестрахователя, депонирует часть или всю перестраховочную премию, эта задепоннированная часть перестраховочной премии рассматривается как источник дохода;

– суммы, полученные в порядке регресса после исполнения страховщиком своих обязательств по страховым выплатам; они компенсируют расходы по страховым выплатам, поэтому рассматриваются как источник прочих доходов;

– доход от реализации основных фондов, материальных ценностей и других активов;

– доходы от сдачи в аренду имущества страховщика;

– суммы возврата страховых резервов, уменьшающие размер страховых резервов в результате их пересчета;

– оплата потребителями консультационных услуг, обучения, предоставляемых страховщиком.

Расходы страховой организации есть затраты, которые несет страховая организация при осуществлении своей уставной деятельности. Все расходы страховщика могут быть классифицированы по разным признакам:

– отношение к основной деятельности, т. е. отношение к страховым операциям;

– но этому признаку все расходы можно разделить на две большие группы – связанные с осуществлением страховых операций и непосредственно не связанные со страховой деятельностью:

– целевое назначение

– по этому признаку различают расходы, обусловленные, например, подготовкой и заключением договора (затраты по разработке новых условий, по привлечению новых клиентов, по оценке рисков и т. д.), ведением договора (затраты но формированию, ведению страховых резервов, осуществлению страховых выплат, по перестрахованию и инвестициям), административно-хозяйственной деятельностью (например, административные расходы, арендную плату) и т. п.;

– время осуществления

– по этому признаку все расходы, связанные с проведением страховых операций, делятся на три группы:

1) осуществляемые до заключения договора страхования;

2) имеющие место в процессе ведения договора, в том числе при его заключении;

3) возникающие при наступлении страхового случая или либо при окончании договора, либо по истечении срока страхования.

По признаку «время осуществления» расходы могут делиться также на единовременные и текущие.

Расходы страховщика формируют себестоимость страховой услуги, которая учитывается при определении финансового результата и базы налогообложения. Отнесение затрат на себестоимость страховой услуги регулируется общими и отраслевыми нормативными актами.

Специфика страхового бизнеса обусловливает необходимость рассмотрения планируемой и фактической себестоимости. Под планируемой (расчетной) – понимают себестоимость страховой услуги, закладываемую в страховой тариф и представленную в виде его структурных элементов -нетто-премии и нагрузки.

Под фактической – понимают себестоимость, реально складывающуюся по результатам прохождения договоров страхования, зависящую от реальной убыточности страховой суммы, экономии или перерасхода средств на административно-хозяйственные цели, включая оплату труда работников, и т. п. Состав затрат, относимых на себестоимость, специально уточняется также для определения налогооблагаемой базы.

УДК 336.719.2+004.056

# ЭЛЕМЕНТЫ ЗАЩИТЫ БАНКОВСКОЙ ТАЙНЫ И ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КРЕДИТНО-ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

**Денискина О.Н.**
Научный руководитель **Мягкова М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Под банковской тайной фактически понимается особый режим информации, которая становится известной кредитной организации в ходе осуществления банковской деятельности, а также некоторым другим лицам, которые получают такую информацию от кредитной организации в ходе ее проверки или взаимодействия с ней.

Режим банковской тайны определяется нормами права, устанавливающими:

1) правовое положение субъектов правоотношений по использованию, предоставлению и охране информации, которой располагает кредитная организация;

2) содержание информации, на которую распространяется данный режим;

3) условия и порядок предоставления и использования информации, которой располагает кредитная организация;

4) порядок правовой защиты информации, которой располагает кредитная организация, включая ответственность за разглашение такой информации.

К конфиденциальной информации относятся любые сведения, разглашение которых способно нанести ущерб их владельцу, пользователю или связанным с ними лицам. Отличительной особенностью банковского сектора экономики является статус кредитно-финансовой организации как доверенного лица своих клиентов, располагающего конфиденциальными сведениями об их финансовой и коммерческой деятельности. Эти сведения составляют банковскую тайну, являющуюся приоритетным объектом защиты в системе безопасности любого банка.

Конфиденциальная информация формируется кредитно-финансовой организацией в процессе всего периода ее функционирования на рынке. Она касается деятельности самого банка, его клиентов, деловых партнеров, конкурентов, контактных аудиторий. Порядок сбора, накопления и хранения информации о собственной деятельности определяется требованиями внутрибанковского менеджмента и должен быть зафиксирован в соответствующих внутренних регламентах (инструкциях, положениях и т. п.). Объем и порядок сбора информации о сторонних организациях

© Денискина О.Н., 2015

зависит от избранной банком стратегии развития, в том числе по направлениям коммерческой деятельности и обеспечения безопасности. Так, сбор внешней информации может осуществляться:

– исключительно легитимными методами, силами службы маркетинга, других штабных служб и коммерческих отделов банка;

– в том числе и нелегитимными методами, осуществляемыми силами специального подразделения в составе службы безопасности (см. раздел 2 УПП).

Классификация конфиденциальной информации осуществляется по нескольким признакам.

По характеру информации разделяется на:

– информацию, содержащую банковскую тайну;

– информацию, содержащую коммерческую тайну, т.е. сведения, разглашение которых способно нанести ущерб интересам самого банка.

По содержанию информации она разделяется на:

– политическую информацию, например, отсутствующие в открытых источниках сведения об ожидаемых изменениях политической ситуации, законодательства, других политических факторах, способных повлиять на рыночное положение банка или связанных с ним хозяйствующих субъектов;

– экономическую информацию, например, отсутствующие в от крытых источниках сведения об экономической ситуации в конкретных регионах и отраслях;

– финансовую информацию, например, отсутствующие в открытых источниках сведения о финансовом состоянии клиентов и других партнерах банка;

– коммерческую информацию, например, результаты проведенного специалистами банка анализа соответствующих рынков или его планы их освоения;

– технологическую информацию, например, сведения о разработанных, но еще не внедренных банком новых технологий обслуживания клиентов;

– управленческую информацию, например, сведения об используемых банком методах управления по конкретным направлениям собственной деятельности.

По используемому носителю информации она разделятся на:

– информацию в устном виде, например, сведения, обсуждаемые в процессе делового совещания;

– информацию на бумажных носителях, т. е. традиционная форма документов, используемых кредитно-финансовой организацией;

– информацию в электронном виде, т.е. компьютерные базы данных, а также сведения, передаваемые по компьютерным ком-

муникациям или телефонным сетям (приоритетный объект защиты в современных условиях).

По степени секретности информации она разделятся на:

– абсолютно конфиденциальную, содержащую секретные сведения, разглашение которых способно нанести ущерб стратегического характера;

– строго конфиденциальную, содержащую совершенно секретные сведения;

– конфиденциальную, содержащую секретные сведения;

– для служебного пользования, содержащую наименее секретные сведения, не предназначенные лишь для открытой печати.

Нормативные ограничения в этой области определены требованиями Постановления Правительства РФ от 05.12.1991г. № 35 Перечень сведений, которые не могут составлять коммерческую тайну:

– учредительные документы, а также документы, дающие право заниматься предпринимательской деятельностью (лицензии, сертификаты и т. п.);

– сведения, касающиеся деятельности предприятия как налогоплательщика;

– документы о платежеспособности (что, по нашему мнению, является очень расширительной трактовкой соответствующей финансовой информации);

– сведения о деятельности предприятия как работодателя;

– сведения об имеющихся нарушениях действующего законодательства (экологического, трудового и т. п.).

Кредитно-финансовые организации дополнительно руководствуются в своей деятельности требованиями Закона РФ О банках и банковской деятельности, определяющие необходимость сохранения банковской тайны.

*Вопросы обеспечения безопасности пластиковых карт и управление возникающими здесь рисками*.

Пластиковая карточка – это персонифицированный платежный инструмент, предоставляющий владельцу возможность безналичной оплаты товаров и услуг, а также получения наличных средств в отделениях (филиалах) банков и банковских автоматах (банкоматах). Принимающие карточку предприятия торговли и сервиса, отделения банков образуют сеть точек обслуживания карточки (или приемную сеть).

Гарантом выполнения платежных обязательств, возникающих в процессе обслуживания пластиковых карточек, является выпустивший их банк-эмитент.

В зависимости от предоставляемых лимитов и условий, карточки делятся на два основных вида: дебетовые и кредитные. Владелец дебетовой карточки должен заранее внести на свой счет в бан-

ке-эмитенте некоторую сумму. Ее размер и определяет лимит доступных средств. При оплате посредством кредитной карточки наблюдается другая схема: для обеспечения платежей владелец карточки может не вносить предварительно средства, а получить в банке-эмитенте кредит.

Как кредитная, так и дебетовая карточки могут быть также корпоративными.

Корпоративные карточки компании связаны с каким-либо одним ее счетом. Они могут иметь разделенный и неразделенный лимиты. Корпоративные карточки позволяют компании детально отслеживать служебные расходы сотрудников.

Махинации с пластиковыми карточками распространяются в основном на кредитные карточки, поскольку при использовании дебетовой карточки всегда проводится авторизация, т. е. делается запрос платежной системе о подтверждении полномочий предъявителя карточки и его финансовых возможностях. Одна из основных функций пластиковой карточки - обеспечение идентификации ее владельца как субъекта платежной системы. Целесообразно хранить данные на карточке в виде, обеспечивающем проведение процедуры автоматической авторизации. Для этого на настоящий момент в системе электронных платежей существует три механизма: использование карточек со штрих-кодом, карточек с магнитной полосой и смарт-карт.

В карточках со штрих-кодом в качестве идентифицирующего элемента используется штриховой код, аналогичный коду, применяемому для маркировки товаров. Карточки со штрих-кодом слабо защищены от подделки, что делает их малопригодными для использования в платежных системах.

Карточки с магнитной полосой на сегодняшний день наиболее распространены. Их защищенность существенно выше, чем у карт со штрих-кодом. Однако и такой тип карт относительно уязвим для мошенничества.

При достаточно высоком качестве подделки эти карточки можно использовать без сговора с кассирами. Индустрия пластиковых карточек принимает меры по борьбе с этим видом мошенничества путем усложнения степеней защиты (изображение на карточки стали наносить методом литографической печати, дополнять его сложными для подделки элементами, например, голограммами).

Затем по частоте совершения следуют преступления, которые можно объединить в группу “незаконное использование подлинной карточки”. Сюда можно отнести:

– «превышение счета» (floor limit);

– операции с краденой, потерянной карточкой;

– так называемая «двойная прокатка» (изготовление продавцом

нескольких копий слипа, которые используются в дальнейшем для оплаты товара).

Пути незаконного приобретения карточек различны: умышленная передача третьим лицам, преступное завладение картой (утрата при пересылке по почте, кража и т. п.).

Известны случаи, когда недобросовестные работники банков и фабрик по изготовлению карточек пользуются задержкой между открытием счета и доставкой карточки владельцу и совершают операции в этот период.

Имеют место факты, когда владельцы карточки заявляют ее как украденную или потерянную. Как правило, пока процессинговый центр включит номер в стоп-лист и известит торговые точки, проходит несколько дней. За это время владелец старается провести операции, а затем заявляет претензии банку.

К незаконному использованию подлинной карты, пожалуй, следует отнести и частичную подделку (фальсификацию). Этими деяниями фактически началась история злоупотреблений с пластиковыми карточками. Преступник (чаще всего владелец) изменяет лишь некоторые реквизиты – номер, либо фамилию. Соответственно, товар приобретается, но не оплачивается.

УДК 657

## БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ИМУЩЕСТВА

**Денисова Ю.В.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева*

Инвентаризацию можно разделить на четыре этапа:

– подготовительный;

– проверка фактического наличия материальных ценностей;

– документальное оформление результатов инвентаризации;

– принятие решений руководителем по результатам инвентаризаций.

Инвентаризации подлежит все имущество предприятия, числящееся на балансе, независимо от его местонахождения, а также материальные ценности и денежные средства, не принадлежащие организации, но числящиеся на бухгалтерском учете, в том числе находящиеся на ответственном хранении, арендованные и др.

Инвентаризация обычно проводится на 1-е число месяца. Процесс проведения инвентаризации непрерывный, т. е. начавшуюся инвентаризацию нельзя приостанавливать по производственным и

© Денисова Ю.В., 2015

другим причинам. На период инвентаризации все склады должны быть закрыты, а прием и отпуск материальных ценностей, по возможности, прекращен.

Очень важен *подготовительный период* при проведении инвентаризации, который включает в себя ряд определенных условий: для непосредственного проведения инвентаризации на средних и крупных предприятиях создаются постоянно действующие рабочие комиссии в составе руководителя предприятия или его заместителя, главного бухгалтера, юриста и руководителей отдельных подразделений. Постоянно действующая комиссия выполняет организационные, контрольные и методические функции по организации инвентаризаций, выборочных и контрольных проверок.

Инвентаризацию проводит рабочая инвентаризационная комиссия, назначаемая приказом руководителя предприятия.

Порядок проведения инвентаризаций в организации предполагает создание постоянно действующих *инвентаризационных комиссий* в составе:

– руководителя предприятия или его заместителя (председателя комиссии);

– главного бухгалтера;

– начальников структурных подразделений (служб);

– представителей общественности.

За правильное документальное оформление инвентаризации несет ответственность главный бухгалтер.

Персональный состав постоянно действующих инвентаризационных комиссий, рабочих инвентаризационных комиссий и комиссий, осуществляющих проверки и выборочные инвентаризации, утверждается приказом руководителя предприятия (организации). Отсутствие хотя бы одного члена комиссии при проведении инвентаризации служит основанием для признания результатов инвентаризации недействительными.

Запрещается назначать председателем комиссии по проведению инвентаризации у одних и тех же материально-ответственных лиц одного и того же работника два раза подряд.

Основанием для проведения инвентаризации является распоряжение руководителя предприятия, в котором указывается время начала инвентаризации и состав комиссии.

Перед началом проведения инвентаризации членам рабочих инвентаризационных комиссий вручается приказ, а председателям – контрольный пломбир. В приказе устанавливаются сроки начала и окончания работы по проведению инвентаризации. К ее началу должна быть закончена обработка приходных и расходных первичных документов, сделаны все записи в аналитическом, синтетическом учете и выведены остатки, все ценности должны быть

разложены по названиям, сортам, размерам и т.д. Бухгалтер к моменту проведения инвентаризации составляет инвентаризационную опись.

Руководитель организации для проведения инвентаризации издает *приказ,* в котором отражаются дата, место проведения, состав инвентаризационной комиссии с указанием председателя и ее членов; что подлежит инвентаризации (имущество, финансовые обязательства), время начала проведения и окончания, причина инвентаризации и в какие сроки следует сдать в бухгалтерию материалы по инвентаризации.

Приказ регистрируют в *книге контроля за выполнением приказов о проведении инвентаризации.*

Результаты инвентаризации оформляются *инвентаризационной описью,* которая составляется в трех экземплярах. Инвентаризационные описи могут составляться как с помощью средств вычислительной техники, так и ручным способом чернилами или шариковой ручкой четко и ясно, без подчисток и помарок.

Наименование материальных ценностей и их количество показываются в описи по номенклатуре в единицах измерения, принятых в учете. На каждой странице описи указывается прописью число порядковых номеров и количество натуральных показателей, записанных на данной странице.

Исправление ошибок проводится на всех экземплярах описей корректурным способом и подписывается всеми членами комиссии и материально-ответственными лицами.

Каждая страница описи подписывается всеми членами инвентаризационной комиссии и материально-ответственными лицами.

При инвентаризации в случае смены материально-ответственного лица инвентаризационные описи составляются в четырех экземплярах. Лицо, принявшее ценности, расписывается в их получении, а сдавшие – в их сдаче.

Предварительные результаты инвентаризации комиссия выводит немедленно, материалы инвентаризации передаются руководителю предприятия и главному бухгалтеру в тот же день.

Окончательный результат инвентаризации оформляется в бухгалтерии актом результатов проверки ценностей или сличительной ведомостью.

В акте по каждому виду ценностей (товарам, таре, денежным средствам в кассе) показывают остатки по учетным данным и фактические, естественную убыль и окончательные результаты инвентаризации – недостачу или излишки. Так как по таре ведется количественно-суммовой учет, результат оформляют в сличительной ведомости по каждому наименованию тары, количеству и сумме.

По каждому случаю недостач и излишков материально-ответственные лица должны дать письменные объяснения.

Закон о бухгалтерском учете предусматривает следующий порядок регулирования расхождений фактического наличия ценностей с данными бухгалтерского учета:

– ценности, оказавшиеся в излишке, подлежат оприходованию и занесению на результат хозяйственной деятельности предприятий с последующим установлением причин возникновения излишков и виновных лиц;

– убыль ценностей в пределах норм списывается по распоряжению руководителя предприятия на издержки обращения; нормы убыли применяются только в случае фактически обнаруженных недостач;

– недостача сверх норм естественной убыли, а также порча относятся на виновных лиц; в случаях, когда виновники не установлены, убытки от недостач списываются на финансовые результаты.

УДК 658.1

## СТРАТЕГИЯ ОПТИМИЗАЦИИ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СРЕДЫ

**Дорофеева И.А.**
Научный руководитель **Киржаева Н.Е.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Под стратегией оптимизации финансовых ресурсов понимают целевую установку, базовые принципы, а также совокупность направлений и критериев повышения финансовой устойчивости предприятия. Иными словами, стратегия есть концепция оптимизации финансового состояния предприятия, для реализации которой разрабатываются программа и план.

Стратегия оптимизации финансовых ресурсов – это, прежде всего, стратегия выживания. Предприятию необходимо стабилизировать положение: поддержать производство, сохранить основные производственные фонды и ключевые технологии, ядро трудового коллектива. Ближайшая цель оптимизации финансовых ресурсов – рентабельность производства. Для ее достижения в стратегию должен быть заложен ряд частных задач – реструктуризация задолженности, сокращение издержек и т. д.

Однако, осуществляя стратегию выживания, важно не потерять перспективу дальнейшего развития, поскольку в силу грозящей

© Дорофеева И.А., 2015

процедуры банкротства, требований кредиторов, установленного периода внешнего управления стратегия оптимизации финансового состояния зачастую требует немедленной реализации и быстрого достижения первых результатов. Все стратегии оптимизации финансового состояния условно делятся на стратегии развития и стратегии сокращения.

Учитывая существующие виды стратегий оптимизации финансового состояния и критерии, которыми необходимо руководствоваться, предприятие должно разработать собственные стратегию и ориентиры успешного функционирования.

Результатом и критериями финансовой стратегии могут стать такие характеристики, как: своевременные расчеты с поставщиками и кредиторами; уплата налогов; пополнение оборотных средств; освоение выпуска новой продукции, пользующейся спросом на рынке. При выборе критериев следует учитывать, что начальные признаки восстановления экономики предприятия предполагают также рост продаж, особенно новой продукции, уменьшение издержек производства, уменьшение бартера и дебиторской задолженности, увеличение денежных потоков.

Процесс формирования оптимальной стратегии использования финансовых ресурсов подразумевает выбор стратегических решений. Он, в свою очередь, обусловливает необходимость соотнесения альтернативных решений с провозглашенными целями. Оптимальное решение закладывается в основу стратегии.

В соответствии со стратегией оптимизации финансового состояния должна быть выработана программа мер по улучшению финансовой ситуации и осуществлен расчет эффективности ее реализации.

Таким образом, оптимизации финансовых ресурсов могут значительно способствовать следующие меры:

– уменьшение размеров текущих внешних и внутренних финансовых обязательств в краткосрочном периоде, путем принятия на себя меньших по объему новых обязательств;

– увеличение суммы денежных средств, обеспечивающих погашение просроченных и исполнение срочных обязательств;

– пролонгации краткосрочных финансовых кредитов;

– реструктуризации портфеля краткосрочных финансовых кредитов с переводом отдельных из них в долгосрочные;

– увеличения периода предоставляемого поставщиками товарного (коммерческого) кредита;

– отсрочки расчетов по отдельным формам внутренней кредиторской задолженности организации и др.;

– сокращения затрат на приобретение материалов, инвентаря и оборудования;

– сокращения расходов на командировки, рекламу;
– реструктуризации кредиторской задолженности;
– сокращения готовой продукции на складе.

Важнейшим условием оптимизации финансовых ресурсов является превращение ликвидных оборотных активов в денежные средства, что может осуществляться, например, за счет следующих мер:

– ликвидации портфеля краткосрочных финансовых вложений;
– ускорения инкассации дебиторской задолженности;
– снижения периода предоставления товарного (коммерческого) кредита;
– увеличения размера ценовой скидки при осуществлении наличного расчета за реализуемую продукцию;
– снижения размера страховых запасов товарно-материальных ценностей;
– уценки трудноликвидных видов запасов товарно-материальных ценностей до уровня цены спроса с обеспечением последующей их реализации;
– распродажи готовой продукции и товаров на складе и др.

Превращение ликвидных внеоборотных активов в денежные средства может осуществляться с помощью:

– реализации высоколиквидной части долгосрочных финансовых инструментов инвестиционного портфеля;
– проведения операций возвратного лизинга, в процессе которых ранее приобретенные в собственность основные средства продаются лизингодателю с одновременным оформлением договора их финансового лизинга;
– ускоренной продажи или сдачи в аренду неиспользуемого оборудования по ценам спроса на соответствующем рынке;
– аренды оборудования, ранее намечаемого к приобретению в процессе обновления основных средств;
– сдачи в аренду излишков производственной и административной площади и др.

Улучшение финансовой устойчивости в среднесрочном периоде происходит как продолжение реализации новых мер по сокращению потребления финансовых ресурсов и увеличению положительного потока прироста собственных финансовых ресурсов.

Сокращения необходимого объема потребления финансовых ресурсов можно достигнуть следующими мерами:

– увеличением объема производственной деятельности;
– расширением объема инвестиций в деятельность организации;
– сокращением части вспомогательных и подсобных подразделений;

– обеспечением обновления операционных внеоборотных активов преимущественно за счет их аренды (лизинга);

– сокращением объема программы участия наемных работников в прибыли;

– использование внешних социальных и других программ предприятия, финансируемых за счет его прибыли, с целью стимулирования работников.

Цель этого этапа считается достигнутой, если предприятие вышло на рубеж финансового равновесия, предусматриваемый целевыми показателями финансовой структуры капитала и обеспечивающий укрепление его финансовой устойчивости, т. е. когда потребность и наличие денежных средств в обороте сбалансированы. Увеличение притока собственных финансовых ресурсов может быть достигнуто за счет реализации, например, следующих мер:

– увеличения объема выпуска рентабельной продукции;

– снижения себестоимости выпускаемой продукции путем снижения (сокращения) различного рода потерь и брака;

– оптимизации ценовой политики организации;

– увеличения доли предоплаты за отгружаемую продукцию;

– осуществления рациональной налоговой политики, обеспечивающей минимизацию налоговых платежей;

– проведения ускоренной амортизации оборудования с целью быстрого списания амортизационных отчислений;

– осуществления эмиссионной политики по выпуску дополнительных пакетов ценных бумаг (акций, облигаций) и др.

Обеспечение высокой финансовой устойчивости предприятия в длительном периоде за счет увеличения прибыли создает хорошие условия для самофинансирования экономического роста организации и сокращения привлечения кредитных ресурсов.

УДК 336.7

## ВНЕБИРЖЕВОЙ РЫНОК FOREX

**Дударева Л.А.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Термин Форекс (FOREX) – сокращение от англ. FOReign EXchange, что переводится как «международный валютный обмен», принято использовать для обозначения взаимного обмена свободно конвертируемых валют. По целям, операции на рынке Forex можно разделить на торговые, регулирующие (валютные

© Дударева Л.А., 2015

интервенции центробанков), хеджирующие и спекулятивные. Валютный спекулянт – это гордое имя трейдера рынка форекс. Под термином Forex обычно имеется в виду маржинальная торговля Forex, т. е. исключительно спекулятивная торговля валютой через коммерческие банки или дилинговые центры, которая ведется с использованием кредитного плеча.

История Forex начинается 15 августа 1971 года, когда президент США Ричард Никсон объявил о решении об отмене свободной конвертируемости доллара в золото (отказался от золотого стандарта). Это разрушило систему стабильных валютных курсов и привело к неизбежным колебаниям внутренних курсов обмена этих валют.

Международный валютный рынок (FOREX) появился 8 января 1976 года, когда на заседании министров стран-членов МВФ в г. Кингстоне (Ямайка) было принято новое соглашение об устройстве международной валютной системы, которое имело вид поправок к уставу МВФ. Система заменила Бреттон-Вудскую валютную систему. Начиная с этого момента свободно плавающие курсы стали единственным способом обмена валют.

Появлению международного финансового внебиржевого рынка Forex, способствовал отказ всех мировых государств от так называемого «золотого стандарта» и переход на систему свободного обмена валют. В результате данного перехода, возникла необходимость обеспечить полноценное функционирование мировой экономики, а также удобный обмен валютными капиталами, между различными государствами мира.

Многие трейдеры называют рынок Forex – валютной биржей. Но данное выражение не совсем верное, так как Forex, является международным внебиржевым рынком. Ведь он не имеет конкретного местоположения, где игроки, могли бы производить торги и совершать валютные сделки с любой точкой мира.

Изначальным предназначением рынка Forex, было обеспечение удобного обмена валют, но многие умельцы смогли сделать из данного обмена, хороший источник дохода. Это стало возможным, благодаря разнице в курсах валют, а также использования спекулятивной торговли.

Дело в том, что валюта находиться в постоянном состоянии колебания курса. Тесть, если сегодня купить 1 евро за определенную сумму, а через время продать немного дороже, то разница от продажи и будет составлять доход от такой операции. В новой валютной системе окончательно произошел отказ от принципа определения покупательной способности денег на основании стоимости их золотого эквивалента (Золотой стандарт). Обмен начал происходить на свободном рынке по свободным ценам. Именно этот

принцип породил термин свободно конвертируемая валюта (СКВ). Курсы наиболее ликвидных национальных валют формируются на основе поиска рынком точки равновесия между текущим спросом и имеющимся предложением, а изменение спроса и предложения на рынке вызывает смещение курса в ту или иную сторону.

В 2005–2006 годах объем дневного оборота на рынке Forex колебался, по разным оценкам, от 2 до 4 трлн. долларов. Точных данных нет, так как рынок Forex – это внебиржевой рынок и нет требования обязательной регистрации и публикации данных о сделках. Часть этого объема обеспечивает маржинальная торговля, по условиям которой разрешается заключать контракты на суммы, существенно превышающие действительный капитал участника сделки. Вне зависимости от характера и целей сделок, большой дневной оборот является гарантией высокой ликвидности этого рынка.

Рынок Forex является международным межбанковским рынком. Торговля Forex проводятся через систему институтов: центральные банки, коммерческие банки, инвестиционные банки, брокеров и дилеров, пенсионные фонды, страховые компании, транснациональные корпорации и т. д. Объем одного контракта с реальной поставкой валюты на второй рабочий день (рынок спот) обычно составляет около 5 млн долларов США или их эквивалент. Стоимость одного конвертационного платежа составляет от 60 до 300 долларов. Кроме этого, придется нести затраты до 6 тыс. долларов в месяц на межбанковский информационно-торговый терминал. Из-за этих условий, на Forex не проводят конвертаций небольших сумм. Для этого дешевле обратиться к финансовым посредникам (банку или валютному брокеру), которые проведут конвертацию за определенный процент от суммы сделки. При большом количестве клиентов и разнонаправленных заявках посредникам далеко не всегда нужно проводить реальную конвертацию через Forex. Но свои комиссионные они получают с клиентов всегда. Именно из-за того, что на Forex попадают не все клиентские заявки, посредники могут предложить клиентам комиссионные, которые существенно ниже стоимости прямых операций на Forex. В то же время, если устранить посредников, стоимость конвертации для конечного клиента неизбежно возрастет.

Текущие котировки валют используются для большого количества операций, которые не обязательно имеют непосредственный выход на рынок Forex. Примером может служить изменение курса национальной валюты государственным банком, который вынужден сохранять пропорции курса между иностранными валютами в соответствии с их пропорциями на Forex, даже если реальный спрос/предложение внутри страны не соответствует тенденциям на

Forex. Например, если на внутреннем рынке есть избыточное предложение евро, но при этом на Forex цена евро против доллара увеличивается, то центральный банк вынужден будет также поднимать цену, а не снижать под давлением избыточного предложения.

В целом, торговля на рынке – это интереснейшее занятие, позволяющее держать руку на пульсе всех международных событий и новостей, попутно углубляя свои знания рынка и торговли. 1 декабря 2014 год Банк России опубликовал информацию, в которой предостерегает граждан от инвестирования средств во внебиржевой рынок Forex, говорится в заявлении ЦБ РФ.

В частности, ЦБ предупредил о случаях недобросовестного поведения организаций, предлагающих услуги на этом рынке. Так, некоторые из этих организаций в своих рекламных продуктах указывают, что деятельность этих компаний как Forex -дилеров находится под надзором Банка России. При этом в России отсутствует законодательное регулирование внебиржевого рынка Forex, а деятельность Forex -дилеров не лицензируется, говорится в сообщении Центробанка: «Банк России не проводит мероприятия по контролю и надзору за такими компаниями, а также за организациями, позиционирующими себя саморегулируемые на данном рынке».

Банк России рекомендует гражданам проявлять осмотрительность при принятии решения о заключении договоров с компаниями, оказывающими услуги на внебиржевом рынке Forex.

Ранее сообщалось, что в настоящее время готовится к принятию во втором чтении законопроект о регулировании деятельности брокеров, работающих на внебиржевом рынке Forex. Ожидалось, что законопроект будет принят во втором чтении до конца года. Госдума 16 декабря 2014 года приняла закон, который регулирует дилерскую деятельность на внебиржевом рынке Forex в целях защиты участников данного рынка и снижения рисков, связанных с незаконной деятельностью на нем.

Forex-дилеры смогут оказывать на внебиржевом рынке услуги физическим лицам, не являющимися индивидуальными предпринимателями. Но для этого они должны иметь соответствующую лицензию и вступить в саморегулируемую организацию (СРО) Forex-дилеров. Размер собственных средств Forex -дилера должен составлять не менее 100 млн. рублей. А если размер средств граждан-клиентов, находящихся на номинальных счетах Forex-дилера, превышает 150 млн. рублей, то его собственные средства должны быть увеличены на 5 % с суммы этого превышения. Соотношение размера обеспечения, предоставленного клиентом Forex-дилеру, и размера его обязательств не может быть меньше одного к 50. При этом Банк России будет вправе увеличить размер соотношения, но не более чем в два раза.

Forex-дилер обязан на своем сайте в сети Интернет раскрывать информацию о рисках, возникающих при заключении, исполнении и прекращении договоров и об обобщенных финансовых результатах деятельности лиц, с которыми они заключены. Учредителями (участниками) Forex-дилера не вправе выступать юр. лица, зарегистрированные в офшорах или у которых за нарушения была отозвана лицензия, а также работники Forex-дилера.

СРО Forex-дилеров обязана сформировать компенсационный фонд, взнос в который при вступлении в нее составляет 2 млн. рублей. Эти средства предназначены для осуществления компенсационных выплат гражданам в случае банкротства Forex-дилеров. Члены СРО несут субсидиарную ответственность по обязательствам такой организации, а их взносы в компенсационный фонд освобождаются от налогообложения. Отсутствие лицензии на осуществление деятельности Forex-дилера либо неуплата взноса в компенсационный фонд служит основанием для отказа в принятии в члены СРО.

Реклама, побуждающая к заключению сделок с Forex-дилерами, должна предупреждать, что они являются высоко рискованными и могут привести к потере внесенных денежных средств в полном объеме. И что до совершения сделок следует ознакомиться с рисками, с которыми они связаны. Публичное объявление цен и порядка их определения, а также иных существенных условий договора не является рекламой, побуждающей к заключению сделок с Forex-дилерами.

Закон также уточняет, что профессиональными участниками рынка ценных бумаг являются юридические лица, созданные в соответствии с законодательством РФ и осуществляющие брокерскую, дилерскую (в том числе на рынке Forex), депозитарную деятельность, а также деятельность по управлению ценными бумагами и по ведению реестра владельцев ценных бумаг. Иностранные организации, их представительства и филиалы будут не вправе осуществлять деятельность некредитных финансовых организаций, в том числе деятельность профучастников рынка ценных бумаг, а также предлагать услуги иностранных организаций на финансовых рынках либо распространять информацию о таких организациях и (или) их деятельности, в том числе неограниченному кругу лиц, на территории РФ.

Закон должен вступить в силу с 1 октября 2015 года, за исключением положений, для которых установлены иные сроки. Организации, осуществляющие на эту дату деятельность на внебиржевом рынке Forex, обязаны получить лицензию на осуществление деятельности Forex-дилера и вступить в СРО форекс-дилеров до 1 января 2016 года или прекратить осуществление такой деятельности.

Forex – довольно удобный и практичный рынок, работая 24 часа в сутки, он позволяет трейдерам как можно больше возможностей для получения прибыли. Но игра на деньги рискованна – нужно предугадывать каждый свой последующий шаг, быть на шаг впереди, обращать внимание даже на самые незначительные детали, события. Для достижения успеха на данном рынке нужно очень тщательно выбрать стратегию, использовать нужные индикаторы и не пускать все на самотек. Но стратегия, оказывается, не самое главное, так как торговля валютой – довольно рискованное дело, то многое зависит от самого трейдера, от его психологического настроя, умения остановиться, быть эмоционально уравновешенным.

УДК 658.1

## СТРАТЕГИЯ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ФИРМЫ

**Казакова А.В.**
Научный руководитель **Киржаева Н.Е.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Несмотря на схожесть проблем, вызывающих финансовые трудности, условия деятельности предприятия, его возможности и ограничения, как правило, отличаются. Поэтому кризисная ситуация на каждом предприятии своя и оптимальная стратегия финансового оздоровления тоже неповторима.

Результатом и критериями финансовой стратегии могут стать такие характеристики, как: своевременные расчеты с поставщиками и кредиторами; уплата налогов; пополнение оборотных средств. При выборе критериев следует учитывать, что начальные признаки восстановления экономики предприятии предполагают также рост продаж, уменьшение издержек производства, уменьшение дебиторской задолженности, увеличение денежных потоков.

Развитие процесса финансового оздоровления предприятия может осуществляться в двух основных направлениях:

– повышение прибыльности и эффективности деятельности на основе развития перспективного направления деятельности;

– развитие деятельности предприятия благодаря реализации функциональной стратегии развитие через привлечение внешних финансовых ресурсом, обновление оборудования, достижение эффективности убыточного производства.

© Казакова А.В., 2015

Стратегия, финансового оздоровления может быть следующей:

1) восстановление платежеспособности предприятия;

2) обеспечение финансовой устойчивости;

3) прибыльность и эффективность деятельности.

Достижение этих целей целесообразно осуществлять через решение следующих задач:

– погашение кредиторской задолженности предприятия, реструктуризация задолженности по налогам и сборам;

– мобилизация внутренних резервов финансовых ресурсов;

– уменьшение издержек производства;

– достижение: ликвидности активов и кредитоспособности предприятия;

– преодоление убыточности и получение прибыли;

– привлечение внешнего финансирования дня осуществления оздоровительных мероприятии и развития предприятия;

– обновление и восстановление оборудования.

Решение данных задач – критерий успешности реализации процесса финансового оздоровления, то есть результатом внедрения разработанных мероприятий должны стать:

– платежеспособность;

– отсутствие несбалансированной величины и просроченной кредиторской и дебиторской задолженностей;

– прибыльность деятельности;

– конкурентоспособная себестоимость продукции;

– ликвидность и кредитоспособность;

– инвестиционная привлекательность;

– хорошая производственная база.

Процесс финансового оздоровления должен быть направлен на недопущение банкротства и ликвидации предприятия, а также достижение в долгосрочной перспективе его финансового процветания.

Реализация процесса должна сопровождаться сохранением рабочих мест, устойчивых и перспективных деловые отношений с кредитовыми и покупателями, соблюдением интересов участников общества, установлением новых перспективных контактов.

Финансовое оздоровление необходимо осуществлять в два этапа:

1. Первичное финансовое оздоровление, которое обеспечит определенное восстановление платежеспособности путем реструктуризации задолженности и мобилизации внутренних резервов предприятия.

2. Дальнейшее финансовое оздоровление, связанное с восстановлением и повышением эффективности деятельности предприя-

тия, через развитие производственной базы технологического процесса, привлечение внешнего финансирования.

Мобилизованные ресурсы сосредоточиваются на реализации одного из выбранных направлений финансового оздоровления.

Все мероприятия должны разрабатываться в соответствии со сформулированными целями, быть согласованными с положениями настоящей стратегии и корректироваться при изменении параметров внешней и внутренней экономической ситуации.

В соответствии со стратегией финансового оздоровления должна быть выработана программа мер по улучшению финансовой ситуации и осуществлен расчет эффективности ее реализации.

Итак, каждое финансово неблагополучное предприятие должно, в первую очередь, осознать наличие кризисных явлений и необходимость системного, комплексного подхода к процессу восстановления финансовой устойчивости. Важнейшим шагом на пути к финансовому оздоровлению предприятия является формирование стратегии деятельности предприятия в данной ситуации. Необходимо определить желаемое финансовое состояние, те, сформулировать цели оздоровления, основные направления, принципы и критерии этого процесса. Стратегию финансового оздоровления необходимо дополнить программой мероприятий, направленных на достижение цели по заданным направлениям, в соответствии со сформированными принципами и критериями.

Конкретные пути выхода предприятия из кризисной ситуации зависят от причин его несостоятельности. Поскольку большинство предприятий разоряется по вине неэффективной государственной политики, то одним из путей финансового оздоровления предприятий должна быть государственная поддержка.

Многие ученые – экономисты и практики сегодня, говоря об инвестировании в основной капитал отраслей реального сектора экономики, в качестве наиболее универсального механизма инвестирования рассматривают финансовый лизинг.

Важным источником финансового оздоровления предприятия является факторинг, т. е. уступка банку или факторинговой компании права на востребование дебиторской задолженности, или договор-цессия, по которому предприятие уступает свое требование к дебиторам банку в качестве обеспечения возврата платежа.

Одним из основных и наиболее радикальных направлений финансового оздоровления предприятия является поиск внутренних резервов по увеличению прибыльности производства и достижению безубыточной работы за счет более полного использования производственной мощности предприятия, повышения качества продукции, снижение ее себестоимости, рационального использо-

вания материальных, трудовых и финансовых ресурсов, сокращения непроизводительных расходов и потерь.

Основное внимание при этом необходимо уделить вопросам ресурсосбережения: внедрения прогрессивных норм, нормативов и ресурсосберегающих технологий, сокращение непроизводительных расходов и потерь, стимулирование работников.

Одним из способов стимулирования работников является премирование.

Премирование должно быть своеобразным механизмом поощрения повышения эффективности труда, достижений, ведущих к увеличению прибыли, повышению эффективности производства.

Можно сделать вывод, что системное премирование существенно повышая уровень заработной платы работников, с одной стороны, усиливает личную заинтересованность работников в выполнении минимальных задач (за выполнение которых работник должен получать фиксированную часть заработной платы и, возможно, переменную), с другой же стороны, никак не содействует эффективному труду, внедрению новшеств, проявлению инициативы. Таким образом, в соответствии с рыночными методами хозяйствования было бы правильным и логичным повысить тарифные ставки/оклады за выполнение «задачи-минимум», а с помощью системы премирования стимулировать повышение эффективности труда, выделив иные показатели премирования, увязанные с размерами прибыли, внутрипроизводственных резервов.

УДК 336.7(494)

## ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ ШВЕЙЦАРИИ

**Костькина Д.Ю.**
Научный руководитель **Мягкова М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Исторически так сложилось, что на протяжении нескольких столетий Швейцария имела нейтралитет по отношению ко многим происходящим в мире событиям, поэтому ей удалось сохранить и развить свою экономику до высокого уровня. Сегодня страна является одной из богатейших стран в мире и одним из важнейших финансовых центров. Валюта – швейц. франк – на протяжении последних ста лет является одной из самых надежных и стабильных валют. Франк сегодня хоть и зависит от валютного курса доллара

© Костькина Д.Ю., 2015

и евро, все же сохраняет по отношению к ним определенный нейтралитет. Это связано и с геополитическим, и с экономическим положением Швейцарии по отношению к другим странам Европы. А, как известно, стабильная валюта, которая практически не поддается инфляции, является основой для развития стабильной экономики, а соответственно, и банковской системы.

Так почему же швейцарские банки не могут стать банкротами? Крупнейшие банки Швейцарии не предоставляют традиционные банковские услуги в нашем современном понимании: они не привлекают депозиты по проценты и не выдают кредиты под залог – у них кардинально другие функции. В этом и лежит секрет надежности их банков.

Обычно универсальные банки привлекают депозиты, платят по ним проценты и выдают кредиты под залог. Вся денежная масса банка формируется обычно за счет привлеченных заемных средств, поэтому невозвратность кредитов может сильно пошатнуть финансовую устойчивость любого банка, сделав его неликвидным на рынке, а значит, неспособным платить по своим обязательствам, т. е. банкротом. Таким образом, обычно банки зарабатывают на разнице между ставками по депозитам и по кредитам – так и формируется их доход. Банки Швейцарии, как правило, банки не ведут депозитарную политику. Да, они привлекают большие средства, но они не обещают выплату «хороших» процентов по этим вкладам. Вместо этого они осуществляют доверительное управление (т. е. трастовые операции), весь доход от которых идет непосредственно владельцу счета (это могут быть инвестиции в безрисковые проекты, вложения в ценные бумаги), а за свои услуги банк взимает небольшую комиссию с оборота средств, это может быть 0,5–0,75% от общей суммы. С одной стороны, процент небольшой, но если учесть то, что в банковской системе «крутится» около 2 трлн. долларов США, то сумма получается приличная.

Почему выгодно вкладывать деньги в швейцарский банк? В первую очередь это надежность сохранности вкладов, но нужно сразу оговориться, что прибыльность невысокая. Выгодно вкладывать средства тогда, когда сумма поистине велика, и ни при каких обстоятельствах и чрезвычайных происшествиях ее не хочется потерять. Как уже говорилось, надежность банковской системы предопределяется стабильным экономическим, политическим положением в стране, а также принципу функционирования банков.

С другой стороны, главным регулятором стабильности финансовой системы в любой стране является Центральный банк, и Швейцария в этом плане не является исключением.

Национальный банк был основан в 1907 году, и его основной задачей, помимо эмиссии денежных банкнот, является исполнение

роли «кредитора последней инстанции», т.е. при возникновении угрозы падения банковской системы страны, Национальный банк может профинансировать другие банки и дать им необходимую для выживания ликвидность.

Также положительным моментом является отсутствие налогов. Банковская система Швейцарии не зависит от налогового законодательства, так что все доходы, полученные в виде процентов от вкладов, в виде доходов от трастовых операций не облагаются налогами, что является порой решающим доводом в пользу сотрудничества с банком. Таким образом, имея счет в офшорной зоне, вкладчик не рискует своим капиталом, когда не декларирует получаемый доход и не платит подоходный налог.

В других странах налог на прибыль по банковским операциям колеблется от 10 до 50%, поэтому выгода тут налицо.

Швейцарские банки надежно оберегают тайны своих клиентов.

«Счет в швейцарском банке» – это синоним «конфиденциальности счета», и такой приверженности и лояльности вкладчиков банковская система обязана первым частным банкирам.

Сегодня банковская тайна может быть нарушена только в случае расследования уголовного преступления, которое подпадает под категорию «уголовных» в самой стране. К примеру, уклонение от уплаты налогов, в отличие от множества других стран, считается лишь небольшим административным нарушением, влекущим за собой уплату штрафа. Банковская тайна не может быть запрошена другой страной напрямую у банка – для этого нужна ратификация Парламента Швейцарии. В 2008 году США запросили разрешение на открытие информации о банковских вкладах 4450 американцев, подозреваемых в уклонениях от уплаты налогов. После долгих разбирательств Швейцарский Парламент запретил банкам раскрывать банковскую тайну о своих иностранных клиентах.

Мы привыкли, что счет в банке обычно открывается на чье-то имя, будь то имя физического лица или название юридического лица. Именные банковские счета в Швейцарии отсутствуют, вместо них каждому счету присваивается определенный номер. Конечно, сам номер счета имеет привязку и к имени владельца, но эта информация неизвестна даже работникам банка – лишь несколько человек (глава правления, члены руководства) имеют доступ к базе имен.

Таким образом, огромные корпорации и компании могут без рисков утечки информации накапливать на своих счетах средства для осуществления крупных операций, сделок по слиянию и поглощению, и быть уверены в том, что об этом не узнают их конкуренты или недоброжелатели.

В мире современных Интернет-технологий старые-добрые че-

ковые книжки уходят на второй план, уступая место программам интернет-банкинга, системам цифровых подписей и электронных переводов. Сами электронные денежные средства сегодня хоть и не находятся «за семью печатями» в старинных зданиях банков, но все-таки не менее защищены, чем их бумажные сородичи – мегабитные технологии кодировки информации делают свое дело.

Как открыть счет в Швейцарском банке? Главное определиться, есть ли в этом потребность. Процентные ставки в обычно невелики, а минимальные требования, наоборот, высоки. Крупнейшими и самыми надежными банками Швейцарии считаются Credit Suisse Group и UBS. В этих банках стоимость открытия счета составляет около 1000 евро. Кроме этого, существуют требования к минимальному неснижаемому остатку: в Credit Suisse это $500 тыс. с обязательной перспективой роста до $1 млн. в течение ближайших 2 лет, в UBS – $300 тыс.

Ставки по сберегательным счетам обычно не превышают 3 % годовых (в среднем от 0,5 до 3,2 %). Чтобы открыть счет в Швейцарском банке, необязательно куда-то ехать – банковские документы можно подписать у представителя в вашей стране, при этом счет будет открыт уже через неделю после заключения договора. Управлять счетом можно как с помощью факса и телефона, так и через Интернет.

УДК 368:336.748

## ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ИНФЛЯЦИИ

**Костькина Д.Ю.**
Научный руководитель **Садовникова Н.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

На современном этапе российской экономики существует немало серьезных экономических проблем, так или иначе, оказывающих влияние на процессы страхования и на деятельность страховых организаций в современной России. Одной из таких основных проблем является инфляция.

Существует немало подходов к расчету тарифной ставки, учитывающей инфляцию в процессе страхования.

В одних работах учет инфляции базируется на модификации нетто-ставок (отражают расходы страховщика на выплаты из страхового фонда), построенных без учета изменения страхового фон-

© Костькина Д.Ю., 2015

да. В результате были получены нетто-ставки, зависящие от темпов инфляции. В других работах был реализован другой подход к учету инфляции, базирующийся на представлении страховой суммы как функции темпа инфляции и времени. Страховая сумма представляется переменной величиной, что позволяет частично отслеживать возрастающую в виду инфляции стоимость имущества. И первые, и вторые работы, в принципе, близки по подходу, но с разной техникой.

В литературе также предлагается методика, учитывающая инфляцию в рисковом страховании с помощью привязки страховых сумм к курсу устойчивой иностранной валюты, в частности, к курсу американского доллара. Однако определить внутреннюю инфляцию, то есть снижение покупательской способности национальной валюты на внутреннем рынке, через внешнюю инфляцию далеко не всегда возможно и оправданно, тем более в теоретических исследованиях ценообразования в страховании, ориентированном на внутренний рынок.

Страховой бизнес, присущий всякой экономике, функционирующей на рыночной основе, получил в России за последние несколько лет существенное развитие. Об этом свидетельствует создание сотен страховых организаций, появление большого количества новых видов страхования, ранее не известных в отечественной экономике. Вместе с тем развитие страхования в современной России в настоящее время осложняется рядом факторов, связанных с общим кризисным состоянием экономики страны. Полнейшая нестабильность национальной денежной единицы как всеобщего эквивалента во многом лишает страховой бизнес здоровой экономической основы для существования страховых организаций. Непрогнозируемая динамика цен на период даже в несколько месяцев на большой перечень товаров и объектов существенно затрудняет расчет ставок страховых премий, объемов выплат страхового возмещения, а соответственно, и расчет рентабельности страховых организаций в целом. Неадекватность выплат страхового возмещения финансовым потерям отталкивает клиентуру от страховых организаций как средства защиты на случай наступления неблагоприятных обстоятельств и событий.

Список видов страхования финансовых рисков в условиях инфляции весьма обширен. Большинство финансовых гарантий охватывает основные финансовые сделки, связанные с банковскими депозитами, а также инвестиционными вложениями, коммерческими сделками, арендными обязательствами, ссудным кредитованием, ипотекой, операционными рисками, изменением валютных курсов, процентных ставок и другими видами коммерческих услуг, являющихся стандартными активами в портфелях страхо-

вых компаний. Во всех случаях степень финансового риска варьируется в зависимости от осторожности в подходе к сделкам со стороны страховщиков.

Общее стремление всех страховщиков в этом бизнесе - свести к минимуму риск, связанный с данными гарантиями, добиться страхования с нулевым коэффициентом потерь. Все это можно реализовать только с участием высокопрофессиональных специалистов, способных достоверно оценить риски, связанные с гарантией финансовых операций в условиях инфляции. В этой связи предоценочная функция (гарантированное размещение средств, анализ финансового состояния потенциального страхователя и др.) должна состоять в первую очередь из анализа инвестиционного и коммерческого риска в условиях инфляции.

Также важно, чтобы тщательно учитывалось сохранение риска, и в случае любой неожиданности ее финансовое воздействие на страховщика не было катастрофическим. Исходя из сказанного, основным критерием и девизом при страховании финансовых рисков в условиях инфляции является осмотрительность.

Страхование финансовых рисков в условиях инфляции в силу его особой важности постоянно находится в поле зрения делового мира и средств массовой информации.

Более подробно рассмотрим особенности направлений регулирования страхования финансовых рисков в условиях инфляции. Существуют два направления теоретических рассуждений. Одна часть менеджеров и страховщиков считает, что многопрофильные страховые компании. принимающие на себя финансовые риски в условиях инфляции, должны в обязательном порядке создавать отдельные или специализированные структуры. Сторонники этой точки зрения приводят три основных довода:

– предохранение традиционных видов страховой деятельности компании от крупных потерь в результате принятия финансовых рисков;

– облегчение регулятивного надзора;

– предоставление инвесторам и другим лицам, связанным с финансовыми гарантиями, возможности оценить силу гарантии.

Другая часть специалистов полагает, что выделение страхования финансовых рисков в условиях инфляции в специализированную структуру не является необходимым в нынешней финансово сложной ситуации. К этой части специалистов относятся и наши отечественные страховщики, которые считают страхование финансовых рисков в условиях инфляции отраслью имущественного страхования, что и закреплено официально в условиях лицензирования страховой деятельности.

В заключение можно сделать следующие выводы:

– инфляция, как фактор, способна обесценить нетто-фонд, то есть понизить его стоимость. Воздействие указанного факторов изменяет нетто-фонд в сторону повышения или снижения его реальной стоимости;

– в последние годы появилось немало подходов к расчету тарифной ставки, учитывающей инфляцию в процессе страхования;

– полнейшая нестабильность национальной денежной единицы как всеобщего эквивалента во многом лишает страховой бизнес здоровой экономической основы для существования страховых организаций.

УДК 658.1

## НАПРАВЛЕНИЯ ОПТИМИЗАЦИИ КРАТКОСРОЧНЫХ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ

**Крючкова А.А.**
Научный руководитель **Маркова А.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Эффективность краткосрочного финансирования предприятия во многом зависит от правильного определения его потребности в текущих активах. Оптимальная обеспеченность приводит к ритмичности и слаженности работы предприятия. Завышение размера текущих активов и их потребностям ведет к излишнему их отвлечению в запасы, к замораживанию и омертвлению ресурсов. Кроме всего прочего, это дорого обходится предприятию, так как возникают дополнительные затраты на хранение и складирование, на уплату налога на имущество. Занижение суммы текущих активов может привести к перебоям в производстве и реализации продукции, к несвоевременному выполнению предприятием своих обязательств. И в том и в другом случае следствием является неустойчивое финансовое состояние, нерациональное использование ресурсов, ведущее к потере выгоды.

Конкретные размеры текущих активов определяются текущей потребностью и зависят от:

– характера и сложности производства;

– длительности производственного цикла;

– сезонности работы;

– темпов роста производства, изменений объемов и условий сбыта продукции;

© Крючкова А.А., 2015

– порядка расчетов и организации расчетно – кассового обслуживания;

– финансовых возможностей предприятия;

– периодичности и сроков поступления платежей;

– структуры капитала предприятия и т. п.

Определение потребности в текущих активах предприятия тесно связано с плановой сметой затрат на производство продукции и с производственным планом предприятия.

В производственном плане прорабатываются вопросы, от которых зависит обеспечение производства всеми видами ресурсов, в том числе и финансовыми, заключение договоров, условий поставки, способов расчета.

На базе производственного плана разрабатывается смета затрат на производство продукции, в которой рассчитывается возможная себестоимость производимой продукции. В основу определения потребности в текущих активах закладывается смета затрат.

В современной экономической литературе выделяют несколько методов расчета нормативов текущих активов: метод прямого счета; аналитический и коэффициентный.

Предприятие может применять любой из них, ориентируясь на свой опыт работы и принимая во внимание размеры предприятия, объем производственной программы, характер хозяйственных связей, постановку учета и квалификацию экономистов.

Метод прямого счета является наиболее точным, обоснованным, но достаточно трудоемким. Он основан на определении научно-обоснованных норм запаса по отдельным элементам текущих активов и норматива текущих активов, т.е. стоимостного выражения запаса, который рассчитывается по каждому элементу (частные нормативы) и в целом по нормируемым оборотным средствам (совокупный норматив). Этот метод требует высокой квалификации экономистов, привлечения к нормированию работников многих служб предприятия (снабжения, сбыта и продукции, производственного отдела, бухгалтерии и др.). Но это позволяет более точно рассчитать потребность предприятия в текущих активах.

Метод прямого счета используется при организации нового предприятия и периодическом уточнении потребности в текущих активах действующего. Главным условием его использования является тщательная проработка вопросов снабжения, отлаженность хозяйственных связей, так как периодичность и гарантированность снабжения лежат в основе расчета норм запаса.

Аналитический и коэффициентный методы применимы на тех предприятиях, которые функционируют более года, в основном сформировали производственную программу и организовали производственный процесс, имеют статистические данные за про-

шлые периоды об изменениях величины в планируемой части текущих активов и не располагают достаточным количеством квалифицированных экономистов для более детальной работы в области планирования текущих активов.

Аналитический метод предполагает укрупненный расчет средств в размере их среднефактических остатков с учетом роста объема производства. Данный метод предполагает учет различных факторов, влияющих на организацию и формирование текущих активов, и используется в тех случаях, когда не предполагаются существенные изменения в условиях работы предприятия и когда средства, вложенные в материальные ценности и запасы занимают большой удельный вес.

Коэффициентный метод основан на определении нового норматива на базе имеющегося с учетом поправок на нормируемое изменение объемов производства и сбыта продукции, на ускорение оборачиваемости текущих активов.

Также на эффективность процесса краткосрочного финансирования влияет политика, выбранная в области управления текущими активами и текущими пассивами на предприятии. Можно выделить четыре модели управления краткосрочным финансированием на предприятии.

Идеальная модель управления текущими активами и пассивами встречается крайне редко. Текущие активы полностью перекрываются краткосрочными обязательствами. Эта модель рискованна с точки зрения ликвидности. В случае экстремальной ситуации (необходимость полного расчета с большинством кредиторов) предприятие вынуждено будет для покрытия текущей кредиторской задолженности продать часть основных средств.

Вторая модель (агрессивная модель управления текущими активами и пассивами) предполагает, что доля текущих активов значительно выше доли основных. Предприятие имеет большие запасы сырья, материалов, готовой продукции, существенную дебиторскую задолженность. За счет краткосрочного кредита финансируется не только переменная часть активов, но и часть постоянных текущих активов. Очевидно, чем больше доля краткосрочного кредита в финансировании постоянного оборотного капитала, тем агрессивнее финансовая политика. При этой модели управления оборотными средствами растут затраты предприятия на уплату процентов за кредит, сто снижает экономическую рентабельность и создает риск потери ликвидности.

Третья модель (консервативная модель управления текущими активами и пассивами) предполагает, что удельный вес текущих активов относительно низок. Соответственно доля краткосрочного финансирования в общей величине всех пассивов предприятия не

велика. За счет краткосрочного кредита покрывается лишь часть переменных текущих активов предприятия. Вся остальная потребность в текущих активах покрывается за счет постоянных пассивов. Такая политика выбирается при условии четкой организации взаиморасчетов, налаженных связей с поставщиками сырья и материалов. Вместе с тем она содержит элементы риска в случае возникновения непредвиденных ситуаций в расчетах или при реализации продукции.

Последняя модель (умеренная модель управления текущими активами и пассивами) связана с тем, что это компромисс между агрессивной и консервативной моделями. В этом случае все параметры (экономическая рентабельность, оборачиваемость, ликвидность) являются усредненными.

Таким образом, финансовая модель в области краткосрочного финансирования может определить комплексную политику управления источниками на каждый конкретный период производственной деятельности предприятия.

УДК 658.15

## СПОСОБЫ ФОРМИРОВАНИЯ РАЦИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА

**Кутурова В.А.**
Научный руководитель **Киржаева Н.Е.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Многие финансовые затруднения, возникающие в настоящее время в разных звеньях процесса воспроизводства, прямо или косвенно связаны с недостатками в организации и использовании оборотных средств. Такие затруднения порождены вполне определенными несоответствиями между стадиями их движения. На практике они, как правило, выражаются в задержке платежей хозяйствующих субъектов на различных уровнях. Одним из подобных несоответствий является несбалансированность денежной оценки двух частей капитала - основных фондов и оборотных средств, а также материальных и денежных оборотных средств.

Весьма резкое снижение абсолютной и относительной величины оборотных средств началось с либерализацией цен. Основные фонды за последние годы подверглась неоднократной переоценке, благодаря чему их стоимость многократно увеличилась, а «цена» оборотных средств, главным образом денежных, до сих пор остается неизменной.

© Кутурова В.А., 2015

Однако следует уточнить: обесцененными оказались не все оборотные средства. Напротив, цены на товарно-материальные ценности, пользующиеся спросом на рынке, повысилась, то есть материальные оборотные средства в некоторой степени «самодооценились». Именно поэтому и возникло значительное несоответствие между величинами денежных и материальных оборотных средств. Денежные оборотные средства оказались не в состоянии обслуживать хозяйственный оборот, что отразилось на сроках погашения платежей. Отсюда напрашивается вывод о настоятельной необходимости переоценки денежных оборотных средств.

Вследствие огромных неплатежей в стране создалась и продолжает сохраняться чрезвычайная экономическая ситуация, которую надо переломить столь же чрезвычайной мерой. Следует осуществить структурную перестройку капитала в целях достижения ценового единства основных фондов и оборотных средств путем переоценки последних, что позволит устранить главную причину неплатежей и нормализовать процесс обращения стоимости капитала.

Основная задача переоценки оборотных средств заключается в том, чтобы разовым путем пополнить материальную сферу остро недостающими ей денежными оборотными средствами в обоснованных объемах, устранив тем самым одну из непосредственных причин неплатежей, и способствовать восстановлению нарушенного механизма обращения стоимости капитала, а также достичь единства оценки оборотных средств и основных фондов.

В связи с этим особое значение должно иметь развитие кредитного механизма, в частности, платежно-расчетного кредита. Поэтому целесообразно временно использовать те формы кредита, которые оправдали себя, например, кредит под товары, отгруженные покупателям. Для развития платежного кредита целесообразно создавать в коммерческих банках временные специальные кредитные фонды за счет эмиссии ценных бумаг. Механизм такого кредитования наряду с упорядочением платежного оборота поможет создать своеобразные «шлюзы», способные регулировать направление потоков денежных средств.

Переоценка оборотных средств потребует, естественно соответствующих затрат. При нынешнем состоянии бюджета их целесообразно осуществить через кредитную эмиссию, несущую строго целевой, адресный и возвратный характер. Она должна в форме кредита направляться через коммерческие банки под вполне определенные товарно-материальные ценности и иметь, таким образом, соответствующее обеспечение. Эта форма эмиссионного кредита представляется наиболее эффективным инструментом решения задачи сокращения неплатежей.

Что касается материальных оборотных средств, которые долж-

ны служить обеспечением эмиссионного кредита, то к ним следует подходить дифференцированно исходя из пригодности для производственного потребления на данном предприятии с учетом изменившихся условий его работы и степени сохранности потребительских свойств. Обеспечением кредита могут служить только товарно-материальные ценности, реально используемые в хозяйственной деятельности предприятий. Остальные товарно-материальные ценности следует списать на убыток, что позволит устранить финансовые затруднения, связанные с хранением омертвленных остатков товарно-материальных ценностей, и создать тем самым реальные условия для маневрирования «живой частью» товарно-материальных ценностей.

Для нормализации кругооборота оборотного капитала целесообразно было бы ужесточить меры против роста просроченной дебиторско-кредиторской задолженности. В отдельных случаях возможно введение нормативных требований к уровню абсолютной ликвидности предприятий. Антиинфляционный эффект этих мер состоит в сдерживании роста спроса, замедлении оборота денежной массы, ослаблении заинтересованности в повышении цен для увеличения объемов оплаченной продукции.

Предприятиям следовало бы отслеживать дебиторскую задолженность и формировать фонд риска на погашение сомнительных долгов за счет чистой прибыли. Это необходимо для оценки платежеспособности должника, перспектив и сроков взыскания долга.

Кредиторская задолженность не должна нарушать нормальных отношений с поставщиками - оказывать отрицательного воздействия на отгрузку товаров и выполнение других обязательств в адрес предприятия, приводить к потерям в форме уплаты штрафов, пени, неустоек.

Исследуя проблему формирования рациональной структуры оборотного капитала нельзя не отметить, что в рисковых условиях хозяйствования особую актуальность приобретает минимизация текущих активов, то есть формирование оборотных средств в минимально необходимых размерах, обеспечивающих выполнение предприятием производственной программы выпуска продукции и своевременность осуществления расчетов по счетам.

Первым этапом в нормализации состояния оборотных средств могло бы стать определение оптимальной величины оборотного капитала предприятия, необходимого для достижения эффективного управления ими. В связи с этим возникает необходимость определения плановой потребности в оборотном капитале.

Важным шагом в правильном направлении было бы возрождение практики планирования (нормирования) оборотных средств

предприятий на новом качественном уровне. Принципиальными моментами новой концепции могли бы стать:

– планирование оборотных средств по двум независимым моделям – размещаемым средствам (активам) и источникам финансирования (пассивам);

– планирование общей потребности в оборотных средствах без подразделения их на нормируемые и ненормируемые статьи;

– переход к укрупненным методам расчета потребности в оборотных средствах с последующей их детализацией по статьям;

– широкое применение типовых норм и нормативов оборотных средств по отраслям народного хозяйства.

Потребности предприятия в оборотных средствах по источникам финансирования должны определяться по модели, независимой от установления потребности в оборотных активах. Основой для расчетов здесь служит категория «собственный оборотный капитал». Планируемая величина собственного оборотного капитала предприятия прежде всего «настраивается» на минимальную и максимальную потребность. Первая должна быть не менее 10 % от величины оборотных активов. Максимальная величина собственного оборотного капитала обусловлена принципом целесообразности.

Разница между плановой потребностью предприятия в оборотных активах предприятия и приемлемой величиной собственного оборотного капитала показывает необходимость привлечения дополнительных источников финансирования. Ими могут быть: устойчивые пассивы, привлеченные средства, кредиты и займы, финансовая помощь.

Предложенные меры, безусловно, будут способствовать формированию рациональной структуры оборотного капитала и финансовой стабилизации предприятий отечественной экономики в целом.

УДК 657

## ВИДЫ И ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИЙ

**Ляличкина А.В.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева*

Организация с учетом специфики своей деятельности и задач, которые необходимо решить в ходе инвентаризации, использует различные виды инвентаризации.

© Ляличкина А.В., 2015

По периодичности проведения в соответствии с учетной политикой организации различают плановую и внеплановую инвентаризацию.

Плановая инвентаризация проводится в соответствии с планом контрольно-ревизионных работ органа внутрихозяйственного контроля (ревизионной комиссии, внутреннего аудита) и учетной политики организации, а также тогда, когда проведение инвентаризации обязательно согласно законодательству. К плановым инвентаризациям относятся также и ежегодные инвентаризации, проводимые перед составлением годового отчета.

Внеплановые (внезапные) инвентаризации (проведение которых не предусмотрено в учетной политике и плане контрольно-ревизионных работ) проводятся внешними аудиторами при проведении аудита (обязательного или инициативного) в данной организации, внутренними ревизорами ревизионной комиссии, аудиторами аудиторской службы, инвентаризационной комиссией организации при выявлении фактов нарушений законности и др.

В зависимости от полноты охвата имущества и обязательств организации различают полную и частичную инвентаризацию.

Полная инвентаризация – это проверка в натуре всего имущества организации и ее обязательств на определенную дату. Полная инвентаризация проводится перед составлением годовой бухгалтерской отчетности, при реорганизации экономического субъекта и т. д.

Частичной (выборочной) инвентаризацией является каждая отдельная проверка в натуре объектов определенных видов. Например, инвентаризация материалов на складе, инвентаризация денежных средств в кассе и др.

Выборочная инвентаризация наличия товарно-материальных ценностей может проводиться в случаях обнаружения нарушения порядка и сроков приведения инвентаризации, а также установления фактов списания материальных ценностей по незаконным операциям или неправильно оформленным документам.

Организация самостоятельно решает вопросы проведения полной или частичной инвентаризации и отражает это в приказе по учетной политике исходя из требований действующего законодательства.

По методу проведения выделяют натуральную и документальную инвентаризацию.

Натуральная инвентаризация состоит в непосредственном наблюдении объектов и определении их количества путем подсчета, взвешивания, обмера и т. д.

Документальная инвентаризация заключается в проверке документального подтверждения наличия объектов.

Инвентаризации подлежат все виды имущества и финансовых обязательств.

Инвентаризация имущества осуществляется по каждому его наименованию и в разрезе материально ответственных лиц.

Схематично порядок такого процесса, как инвентаризация, выглядит следующим образом:

1. Руководитель компании издает письменный приказ о необходимости проведения проверки материального имущества, имеющегося в распоряжении организации (форма № ИНВ-22). При этом в документе достоверно должны быть указаны сроки проведения проверки, а также утвержден состав инвентаризационной комиссии, в которую обязательно включают и заведующего складом.

2. К началу проведения проверки все ценности должны быть разложены по сортам, размерам, видам или другим отличительным признакам.

3. Осмотр и сверка наименований проводится в строго определенной последовательности в каждом месте хранения. Это значит, что если в собственности предприятия находятся несколько складов с имуществом, то инвентаризация осуществляется отдельно в каждом здании.

4. Наличие ценностей, как правило, устанавливается путем подсчета, взвешивания, обмера и т. д. Предметы в неповрежденной запечатанной упаковке от изготовителя допускается не пересчитывать.

5. Выявленные данные в обязательном порядке заносятся в специально утвержденную инвентаризационную опись (форма № ИНВ-3), которую подписывают все члены комиссии. Параллельно материально-ответственное лицо письменно соглашается с тем, что проверка полностью проходила в его присутствии.

6. Все выявленные расхождения записываются в сличительной ведомости (форма № ИНВ-19), после чего выясняются причины недостач (излишков) и берется письменное объяснение с материально-ответственного лица. Не выявленные или непригодные к употреблению товары оформляются в специальный акт о списании (форма № ТОРГ-16).

7. На завершающей стадии проверки ее результаты утверждаются руководителем предприятия, а вся требуемая отчетность отдается на хранение в архив.

УДК 336.7

# ДВИЖЕНИЕ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕГ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

**Макайкина Е.В.**
Научный руководитель **Мягкова М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Движение наличных денег осуществляется в соответствии с прогнозом кассовых оборотов центрального банка, которые базируются на прогнозных показателях плана социально-экономического развития страны, бюджета, баланса денежных доходов и расходов населения (последний составляется в территориальном разрезе с тем, чтобы денежные доходы преимущественно реализовывать на месте). Правильная организация налично-денежного оборота имеет первостепенное значение, поскольку он обслуживает связи производственного и личного потребления. При этом наличный оборот постоянно превращается в безналичный и наоборот.

Несмотря на то, что налично-денежный оборот значительно меньше безналичного, тем не менее его правильная организация весьма важна в социально-экономическом плане, поскольку этот оборот обслуживает преимущественно отношения, связанные со сферой личного потребления. Сфера обращения наличных денег весьма быстро реагирует на происходящие изменения в денежных доходах населения, на возможности превращения этих доходов в реальные материальные ценности, на распределение денежных доходов между различными социальными группами и слоями населения. Происходящие в сфере налично-денежного обращения процессы имеют первостепенное значение для обеспечения устойчивости денег.

Прогнозирование налично-денежного обращения является составной частью общей системы экономического прогнозирования. В процессе прогнозирования оборота наличных денег должно быть обеспечено наилучшее удовлетворение требований законов денежного обращения как необходимого условия поддержания покупательной способности денег и их нормальной циркуляции в экономике с минимальными издержками обращения. Благодаря разграничению единого денежного оборота на безналичный оборот и налично-денежное обращение в сфере последнего функционируют следующие потоки движения наличных денег:

первый поток, по которому деньги из касс банков при выдаче наличных денег на выплату заработной платы, пенсий, стипендий, пособий попадают в сферу обращения;

© Макайкина Е.В., 2015

второй поток, по которому деньги возвращаются в виде выручки торговых организаций от продажи товаров населению, коммунально-бытовых предприятий, от организаций, оказывающих населению различные платные услуги, из сферы денежного обращения в кассы банков.

Эти потоки движения наличных денег являются основными. Они обеспечивают нормальную циркуляцию наличных денег через кассы банка и бесперебойное обслуживание хозяйства наличными деньгами. Кроме того, в сфере обращения есть еще два потока: это движение наличных денег между группами населения, связанное, главным образом, с рыночной торговлей и, весьма ограниченное по объему, движение наличных денег между предприятиями. С развитием индивидуально-трудовой и частной деятельности движение наличных денег между группами населения возрастает, что может повлиять на скорость оборота денег через кассы банка.

Фактически наличные деньги представляют собой банкноты и монеты, выпущенные центральным банком и находящиеся в кассах банков, а также обращающиеся вне банковской сферы. Свое движение наличные деньги начинают из касс центрального банка, которому предоставлено монопольное право выпуска денег в обращение. Коммерческие банки получают наличные деньги в центральном банке, компенсируя их номинальную стоимость за счет своих ресурсов путем безналичного перевода средств. Для бесперебойного обеспечения субъектов хозяйствования денежной наличностью в кассах коммерческих банков постоянно должен быть необходимый остаток наличных денег.

Субъекты хозяйствования за счет имеющихся денежных средств на своих счетах или предоставленного банком кредита получают наличные деньги в кассе обслуживающего банка. Данные денежные суммы предназначены для выплаты работникам заработной платы, осуществления других платежей и поэтому не должны задерживаться в кассах субъектов хозяйствования. В дальнейшем наличные деньги используются для оплаты покупаемых товаров и оказанных услуг, а также для других платежей в пользу государства, предприятий и отдельных лиц. В связи с тем, что расходование части наличных денег может быть отложено, то она становится средством накопления (сбережения) и хранится у населения или помещается в банк.

Общая сумма платежей, осуществляемая наличными деньгами за определенный период времени, характеризует величину наличноденежного оборота, в который включаются выдачи наличных денег из касс банков, поступления денег в кассы банков, оборот наличных денег через почту, выплаты из касс предприятий, организаций и учреждений населению, платежи населения предприя-

тиям, организациям и учреждениям, оборот наличных денег между гражданами.

Коммерческие банки имеют главное отличие от других финансовых учреждений – они могут создавать кредитные деньги. Таким образом, их деятельность преследует всего две цели. Во-первых, это платежеспособность. Банки должны оплачивать свои обязательства по первому требованию. Иными словами, если вкладчик решает забрать сумму вклада вместе с процентами, банк обязан сразу выплатить ему всю денежную сумму. Чтобы платежеспособность была обеспечена и для страхования обязательств, банки, помимо обязательных резервов, создают также и избыточные, которые не выдаются в виде ссуд и остаются на случай непредвиденных обстоятельств. Во-вторых, коммерческие банки имеют своей целью получение прибыли. Прибыльность определяется посредством банковской маржи, которая представляет собой разницу между процентами по кредитам и депозитами. Как известно, проценты по кредитам выше процентов по вкладам, и чем больше эта разница, тем большую прибыль банк получает по результату совершения сделки.

В зависимости от того, какую политику проводит коммерческий банк, предложение денег будет соответственно изменяться.

1. Политика полного резервирования. Если банк решает обеспечить себе абсолютную платежеспособность, он объявляет о полном резервировании всех денежных средств, которые имеет в своем распоряжении. Иными словами, ставка резервирования составляет 100%, из которых несколько процентных пунктов определяют норму обязательного резервирования, а большая часть – избыточные резервы банка. Вследствие того, что данный банк кредиты и ссуды не выдает, предложение денег не изменяется.

2. Политика нулевого резервирования. Она применяется в том случае, когда банк на первое место ставит обеспечение прибыльности. Следовательно, все возможные деньги банк отдает в виде кредитов и ссуд, что не позволяет ему хранить какие-либо резервы. Такая политика опасна тем, что платежеспособность банка в краткосрочном периоде равняется нулю. Математически изменение предложения денежной массы здесь может быть представлено следующим образом: ДМ8 Ц=АВЦ. Получается, что денежное предложение увеличивается на ту же величину, на какую возрастают депозиты, вклады населения, которые целиком и полностью уходят в экономику в виде кредитов.

3. Политика частичного резервирования.

Часть денег остается в банке в качестве резервов (обязательные и избыточные), а другая часть направляется в экономику. В этом случае для измерения изменений в предложении денежной массы

используют формулу: ДМЯ Ц = ДВ · (1 – Я). Здесь Я – это все резервы в совокупности. Отнимая от единицы процентную долю резервов банка, мы получаем ту часть денег, которая реально может быть направлена на стимулирование денежного предложения посредством системы кредитования. Затем изменения в структуре вкладов (депозитов) перемножаются на полученную кредитную долю. Можно сделать вывод, что предложение денег при политике частичного резервирования главным образом определяется двумя факторами. Первый – величина депозитов и их изменения, поскольку именно они являются первоисточником кредитования. Второй фактор влияния – это общая норма резервирования, т. е. та часть денег, которая полностью остается в распоряжении банка для обеспечения его платежеспособности.

С точки зрения экономики наиболее оптимальным является третий вид банковской политики. Первые два – взаимоисключающие и поэтому менее эффективны, поскольку и платежеспособность, и прибыльность очень важны для любого банка. В то же время политика частичного резервирования учитывает все возможности и потребности банковских структур.

УДК 368.8

## СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ И ИНВЕСТИЦИОННОГО КРЕДИТОВАНИЯ

**Макайкина Е.В.**
Научный руководитель **Садовникова Н.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Одной из важнейших задач, стоящих перед Россией и ее субъектами, в настоящее время является стимулирование отечественных производителей. Значимую роль в реализации программы инновационного обновления экономики страны признаны сыграть банковские институты, выполняющие свои социально-экономические функцию, в первую очередь, в процессе организации эффективного проектного финансирования и инвестиционного кредитования. Именно эти два направления банковской деятельности в наибольшей степени способствуют интенсивному развитию хозяйствующих субъектов, укреплению их финансового потенциала и проявлению инновационно-инвестиционной активности.

Под проектным финансированием понимается категория кредитных операций банка, в которых возвратность финансирования

© Макайкина Е.В., 2015

и уровень негативных последствий при реализации множественных рисков кредитования, с ними связанных, в полной мере зависит от способности самого проекта генерировать устойчивые и достаточные денежные потоки, служащие единственным (по определению) источником обслуживания и погашения долга. Обеспечением по таким кредитным сделкам обычно являются права и активы, только еще возникающие в ходе реализации проекта. Как правило, такого рода банковское финансирование носит среднесрочный и долгосрочный характер.

Инвестиционное кредитования рассматривается как частный случай проектного финансирования, при котором возврат средств осуществляется за счет доходов, генерируемых не только проектом модернизации и инновации, но и всей финансово-хозяйственной деятельностью заемщика. То есть, негативные для банка последствия реализации кредитного риска в данном случае, как правило, ниже в силу большей обеспеченности проекта и наличия, существенных по объему и стабильных по приходу, финансовых потоков у действующего предприятия-заемщика.

Важно подчеркнуть, что принятие решения об инвестировании средств определяется соотношением риска и ожидаемой доходности. Для многих коммерческих банков России основной способ существенного повышения привлекательности их участия в проекте – минимизация уровня рисков. Такой подход несет в себе порок минимизации доходности: нулевому риску соответствует нулевой доход. Верной постановкой задачи могут быть признаны следующие:

– максимизация прибыли при заданном уровне рисков кредитной организации;

– минимизация рисков при заданном уровне доходности (прибыли) для банка;

– минимизация величины негативных последствий для банка, в случае реализации тех или иных рисков.

Таким образом, задача нивелирования негативных последствий в случае реализации рисков является одной из определяющих в кредитно-инвестиционной деятельности банка.

Риски в проектном финансировании и инвестиционном кредитовании (особенно в их инновационной составляющей), хеджирование и разумная минимизация этих рисков имеют существенную специфику. Риск, в частности, трактуется как опасность возникновения непредвиденных потерь ожидаемой прибыли, дохода или имущества, денежных средств в связи со случайными изменениями условий, неблагоприятными обстоятельствами. Существует множественная классификация рисков проектного финансирования, ввиду того, что в условиях перманентных финансово-экономических локальных и глобальных кризисов растет число

факторов нестабильности, неопределенности и недостаточности информации, падает достоверность их предвидения и оценки наступающих последствий.

К основным рискам проектов следует отнести: риски системных и финансовых кризисов, экономический, финансовый, инновационный, валютный, правовой, коррупционный (по оценкам экспертов Росстата объем теневой экономики в России составляет не менее 16% ВВП, около 7 трлн. руб. в год)и экологический риски, а так же риски повышения цен (на сырье, материалы, оборудование, трудовые ресурсы и др.), потери ликвидности и профессиональной деятельности.

Существуют различные способы минимизации рисков проектного финансирования и инвестиционного кредитования и их последствий:

– внедрение новых техники и технологий на предприятии, обеспечивая тем самым, решение следующих задач:

1) улучшение качества продукции и наращивание объемов производства за счет освоения новых ее видов;

2) обеспечение соблюдения экологических норм производства и улучшение условий труда;

3) ресурсосбережение, экономия энергии, воды, сырья, сокращение потерь;

– увеличение финансово-экономического потенциала компаний, приобретение большей доли сегмента рынка, создание сети дочерних организаций, что позволяет диверсифицировать риски, определить самые рентабельные сегменты рынка, новые каналы сбыта, получить возможность увеличения прибыли и пр.;

– внутренний аудит и постоянный контроль денежных потоков и финансовых результатов деятельности компании, что позволяет предотвратить или своевременно выявить проблемы, которые привели или могут привести к убыткам, тем самым уменьшить ущерб, понесенный предприятием;

– переориентация бизнеса на более доходные виды продукции;

– резервирование средств на непредвиденные расходы и форс-мажорные обстоятельства; и др.

Наряду свыше указанными, одним из основных методов снижения негативных последствий реализации рисков является страхование. Применительно к проектному финансированию и инвестиционному кредитованию страховая компания может предложить ряд услуг, позволяющих снизить негативные последствия рисков реализуемого проекта.

Страхование инвестиционных рисков – это, как правило, страхование рисков несвоевременного завершения проектно-конструкторских работ по инвестиционному проекту; несвоевременное за-

вершение строительно-монтажных работ; невыхода на запланированную производственную мощность; возможных потерь, в результате вложений в производство новых товаров и услуг; страхование основных фондов и запасов; страхование гражданской ответственности предприятия.

Страхование в области проектного финансирования и инвестиционного кредитования – новое направление в деятельности страховщиков. Для страхования в этой сфере требуются индивидуальные подходы, которые бы учитывали специфику и рисковые обстоятельства конкретного инвестиционного проекта, возможные последствия разработки и внедрения инноваций. На сегодняшний день подобные программы разработаны в ряде крупных страховых компаний, например в СОАО «Военно-страховая компания, Страховой дом», ОСАО «Ингосстрах», ОАО СК «Альянс» (РОСНО).

В настоящее время в России участники проектного финансирования редко прибегают к комплексной защите от рисков посредством страхования. В практике проектного финансирования отсутствует страхование рисков на всех этапах инвестиционной деятельности. Чаще всего страхуются риски на этапе ввода проекта в эксплуатацию, по большей части – риски строительно-монтажных работ, которые являются лишь частью реализации всего инвестиционного проекта.

Немаловажным становится вопрос построения взаимовыгодных отношений между банком и целевой страховой компанией, созданной при банке. Страховая компания, принимая на себя риски, обеспечивает устойчивость и надежность банку, наряду с этим, формирует достоверную статистическую базу данных по страховым случаям. При этом банк получает обеспечение большей надежности, что положительно сказывается на имидже банка. Возможно осуществление взаимного консалтинга между страховой компанией и банком. Так, например, на сегодняшний день у крупных системообразующих банков есть свои страховые компании, например, у ОАО «Банк ВТБ» это ООО СК «ВТБ Страхование», которое планирует занять лидирующие позиции на данном рынке, у ОАО «Сбербанк России» – компания «Сбербанк Страхование».

Сбор страховой премии по итогам 2012 г. у компании «ВТБ Страхование» составил 22,7 млрд. руб. Среди клиентов компании – предприятия оборонно-промышленного комплекса, водного и воздушного транспорта, деревообрабатывающей, угольной, химической промышленности, энергетического машиностроения, строительства, сферы финансов, торговли, энергетики и др. Реализуется полный комплекс страховых услуг, в том числе: страхова-

ние средств транспорта, грузов финансовых рисков, строительно-монтажных работ и др.

И все же, в российских условиях, когда один страховщик не в состоянии принять на себя все риски проекта, подлежащие страхованию, взаимовыгодное сотрудничество может строиться на основе организации системы отношений со страховыми компаниями других банков, путем перестрахования рисков. При таких отношениях, возможно создать сбалансированный портфель страхования, обеспечив перестрахование риска, путем подбора заинтересованной страховой компании при банке-партнере.

УДК 368.9

## РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЛИЧНОГО СТРАХОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

**Маркин С.А.**
Научный руководитель **Садовникова Н.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Во всех развитых странах страхование является стратегически важной отраслью экономики, обеспечивая подавляющую часть инвестиций в ее развитие и освобождая государственные бюджеты от расходов на возмещение убытков от непредвиденных событий.

При этом особая роль страхования проявляется в решении социальных проблем общества. Социальные гарантии населению страховщики способны предоставлять наряду с государством, а порой и опережая государство.

Человек не может быть уверен в том, что завтра с ним ничего не случится. Но он может застраховать себя от несчастного случая и этим обеспечить себе определенную защиту. Личное страхование служит дополнением к государственному социальному страхованию, и это действенный способ страховой защиты населения в случаях, когда жизненные обстоятельства складываются неблагоприятным образом.

Страхование личности и имущества стало в современном мире насущной необходимостью для каждого гражданина. Оформив договор страхования, можно чувствовать себя более защищенным в финансовом отношении при наступлении страхового случая.

Основной ролью личного страхования является повышения социальной защищенности населения, путем выплат денежных компенсаций в случае потери здоровья, жизни или трудоспособности,

© Маркин С.А., 2015

повышение объема пенсий, за счет выплат рент (аннуитетов), а так же обеспечения населения качественным медицинским обслуживанием и многое другое.

В свою очередь высокая социальная защищенность населения способствует повышению доверия к правительству, стабилизации политической обстановки, что можно считать политической составляющей развития личного страхования.

Наконец страховые выплаты по договорам личного страхования уменьшают расходную часть государственного бюджета на социальные программы, а денежные средства, аккумулируемые страховыми компаниями, могут стать источником значительных долгосрочных инвестиций в экономику государства – экономическая роль личного страхования.

Личное страхование – отношения по защите личных интересов физических лиц при наступлении определенных событий (страховых случаев) за счет денежных фондов, формируемых из уплачиваемых ими страховых взносов (страховых премий).

Соответственно под договором личного страхования в соответствии со ст. 934 ГК РФ понимается соглашение в соответствии с которым, одна сторона (страховщик) обязуется за обусловленную договором плату (страховую премию), уплачиваемую другой стороной (страхователем), выплатить единовременно или выплачивать периодически обусловленную договором сумму (страховую сумму) в случае причинения вреда жизни или здоровью самого страхователя или другого названного в договоре гражданина (застрахованного лица), достижения им определенного возраста или наступления в его жизни иного предусмотренного договором события (страхового случая).

Договор личного страхования носит публичный характер. Это означает, что «общество как бы говорит, что защита личности в любом ее проявлении, в том числе и защита от случайных событий с помощью денежных выплат, не является чисто частным делом, но в осуществлении такой защиты заинтересовано и общество в целом».

Страховщик, имеющий право заключать договоры личного страхования определенного вида, не вправе отказать в заключении такого договора ни одному из тех, кто к нему обратится. Более того, страховщик, заключая договор личного страхования не вправе применять по отношению к разным страхователям разные тарифы и льготы. Если для кого-то одного имеется льгота, то другой также вправе на нее претендовать. Если для одного страховой взнос рассчитывается по определенному тарифу, то и другой вправе требовать расчета взноса по тому же тарифу. Это не относится, разумеется, к случаю, когда, например, при страховании на случай болез-

ни для разных возрастов установлены разные тарифы. Публичность договора защищает только от индивидуального определения цены, подчеркивая тем самым, что и цена такого договора находится под общественным контролем. Будучи установленной, цена публичного договора должна быть для всех одинаковой, а индивидуальный подход в установлении цены для таких договоров запрещен.

Все виды страхования, имеющие отношение к событиям в жизни отдельного гражданина, относятся к личному страхованию. В таких случаях объектом страхования служат интересы застрахованного, связанные с его здоровьем, трудоспособностью, жизнью или пенсионным обеспечением в старости. Российская страховая система предусматривает следующие основные виды личного страхования: страхование жизни; медицинское страхование; страхование от несчастных случаев и болезней; накопительное страхование; пенсионное страхование. Рассмотрим их подробнее.

Страхование жизни.

Объектом этого вида страхования являются имущественные интересы Застрахованного, связанные с его жизнью.

Страховым случаем при страховании жизни является свершившееся событие, предусмотренное договором страхования, с наступлением которого возникает обязанность страховщика произвести страховую выплату застрахованному или выгодоприобретателю, а именно:

– дожитие застрахованного до установленной даты окончания действия договора страхования;

– смерть застрахованного в период действия договора от любой причины, за исключением случаев самоубийства и некоторых других;

– дожитие застрахованного до сроков, установленных договором страхования для выплаты страховой ренты.

Договоры страхования жизни заключаются на срок не менее 1 года.

Договор заключается на срок от одного года, и предметом страхования служат имущественные интересы гражданина, связанные с его жизнью.

Страхование от болезней и несчастных случаев. Этот вид личного страхования обусловлен необходимостью защиты застрахованного от расходов, связанных с наступлением несчастного случая или болезни. Вред, причиненный здоровью гражданина, является страховым случаем. И, в соответствии со Статьей 934 Гражданского кодекса РФ, есть возможность осуществить личное страхование от наступления такого рода события. Аналогично, эти же расходы можно застраховать и по отдельному договору медицин-

ского страхования, и по договору имущественного страхования.

В объем ответственности страховщика по договорам страхования от несчастных случаев и болезней включаются обязанности произвести обусловленную договором страхования или законом страховую выплату при наступлении следующих случаев:

– нанесения вреда здоровью застрахованного вследствие несчастного случая или болезни;

– смерти застрахованного в результате несчастного случая или болезни;

– утраты (постоянной или временной) трудоспособности (общей или профессиональной) в результате несчастного случая и болезни, за исключением видов страхования, относящихся к медицинскому страхованию.

Медицинское страхование. Этот вид личного страхования представляет собой один из видов социальной защиты интересов граждан в области охраны здоровья. На сегодняшний день медицинское страхование – один из самых популярных видов личного страхования. Его целью является обеспечить при наступлении страхового события застрахованным гражданам гарантированную медицинскую помощь за счет накопленных средств, а также оплачивать мероприятия профилактического характера. Медицинское страхование в нашем государстве существует в двух видах – обязательное и добровольное. При этом обязательное медицинское страхование представляет собой неотъемлемую часть государственной политики социального страхования и гарантирует россиянам равные возможности перед лицом отечественной медицины и лекарственного обеспечения (в рамках действующих программ обязательного медицинского страхования).

Пенсионное страхование. Когда заходит речь об этом виде личного страхования, часто применяются термины «пенсионное страхование» либо «страхование пенсии». На наш взгляд, это не совсем корректно. Законодательством РФ изначально было установлено, что дополнительные пенсии могут накапливаться как в страховых компаниях, так и в специальных пенсионных фондах. Однако в дальнейшем, функции дополнительного пенсионного обеспечения были оставлены лишь за пенсионными фондами. Некоторая неоднозначность толкования и неопределенность в этом виде личного страхования сохранились и по сей день. Поэтому, более правильным было бы называть его страхованием жизни с аннуитетными выплатами.

Накопительное страхование. В ряду возможностей личного страхования этот вид стоит особняком. Накопительное страхование отличается от всех остальных видов. Чтобы проще было понять, в чем состоит принципиальное различие, стоит обратить

внимание на то, что все виды личного страхования, за исключением накопительного, называют рисковыми. Страховым случаем в накопительном страховании считают наступление одного из событий: смерти застрахованного гражданина или дожития его до оговоренного возраста. Иными словами, этот вид личного страхования всегда в итоге предусматривает выплату. И этим самым отличается от рисковых видов, при которых страховой случай наступает далеко не всегда.

В настоящее время в Мордовии замечен рост личного страхования у населения. Сумма взносов по личному страхованию в 2014 году составила 142,6 млн. рублей что привело к росту на 7,6 % по сравнению с предыдущем периодом.

На страховом рынке республики представлены 57 страховых компаний. Но это не головные офисы, а филиалы страховых компаний. На данный момент личным страхованием в Мордовии занимается только лишь 11 компаний.

Из них страхованием жизни занимаются только лишь 11 компаний, такие как Росгосстрах – Жизнь ( 120 962 чел. или 56,19 %), Сбербанк страхование жизни (74 600 чел или 34,65%), СК Согаз-Жизнь (5 429 чел или 2,52%) и т. д.

Страхованием жизни на дожитие занимаются так же 11 компаний: Росгосстрах – Жизнь ( 79 078 чел. или 54,77 %), Сбербанк страхование жизни (45 872 чел или 31,77 %), СК Согаз-Жизнь (5 429 чел или 2,76%) и т.д.

Страхованием ренты 3 компании: Росгосстрах – Жизнь (41 752 чел. или 59,23 %), Сбербанк Страхование Жизни (28 728 чел или 40,76 %), Русский стандарт страхование (9 чел или 0,01 %).

Пенсионным страхование 4 компании: ППФ Страхование Жизни(182 чел или 44,72 %), Росгосстрах – Жизнь (132 чел. или 32,43 %), Метлайф(83 чел или 20,39 %), Уралсиб-Жизнь (10 чел или 2,46 %).

Личное страхование граждан обладает рядом преимуществ, и нет смысла перечислять их все. Один из главных плюсов состоит в том, что наличие страхового полиса – это не только спокойствие и уверенность гражданина, но и уважение к себе самому и своим близким. Кроме того, выплаты по личному страхованию фиксированы, заранее известны и не подлежат налогообложению.

УДК 336.77

# СОВРЕМЕННЫЕ ФОРМЫ И ВИДЫ КРЕДИТА

**Маркин С.А.**
Научный руководитель **Мягкова М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Кредит выступает опорой современной экономики, неотъемлемым элементом экономического развития. Его используют как крупные предприятия и объединения, так и малые производственные, сельскохозяйственные и торговые структуры; как государства, правительства, так и отдельные граждане.

Кредиторы, владеющие свободными ресурсами, только благодаря их передаче заемщику, имеют возможность получить от него дополнительные денежные средства. Кредит, предоставляемый в денежной форме, представляет собой новые платежные средства.

Для того чтобы разобраться в формах кредита нужно знать его основные элементы:

*Первый элемент* – это кредитор – сторона кредитных отношений, предоставляющая ссуду. Кредиторами могут стать субъекты, выдающие ссуду, т. е. реально предоставляющие нечто во временное пользование. Для этого чтобы выдать ссуду, кредитору необходимо располагать определенными средствами. Их источниками могут стать как собственные накопления, так и ресурсы, позаимствованные у других субъектов воспроизводственного процесса. В современном хозяйстве банк-кредитор может предоставить ссуду не только за счет своих собственных ресурсов, но и за счет привлеченных средств, хранящихся на его счетах, а также мобилизованных посредством размещения акций и облигаций.

*Второй элемент* – это заемщик – сторона кредитных отношений, получающая кредит и обязанная возвратить полученную ссуду.

Помимо кредиторов и заемщиков, элементом структуры кредитных отношений является объект передачи – то, что передается от кредитора к заемщику и что совершает свой обратный путь от заемщика к кредитору Объектом передачи выступает ссуженная стоимость, как особая часть стоимости.

Итак, структура кредита включает кредитора, заемщика и ссуженную стоимость, поэтому формы кредита можно рассматривать в зависимости от характера:

– ссуженной стоимости;
– кредитора и заемщика;
– целевых потребностей заемщика.

В зависимости от ссуженной стоимости целесообразно разли-

© Маркин С.А., 2015

чать товарную, денежную и смешанную (товарно-денежную) формы кредита.

Товарная форма кредита исторически предшествует его денежной форме. Можно предположить, что кредит существовал до денежной формы стоимости, когда при эквивалентном обмене использовались отдельные товары (меха, скот и пр.).

Денежная форма кредита – наиболее типичная, преобладающая в современном хозяйстве. Это и понятно, поскольку деньги являются всеобщим эквивалентом при обмене товарных стоимостей, универсальным средством обращения и платежа. Данная форма кредита активно используется как государством, так и отдельными гражданами, как внутри страны, так и во внешнем экономическом обороте.

Смешанная (товарно-денежная) форма кредита часто используется в экономике развивающихся стран, рассчитывающихся за денежные ссуды периодическими поставками своих товаров (преимущественно в виде сырьевых ресурсов и сельскохозяйственных продуктов). Во внутренней экономике продажа товаров в рассрочку платежей сопровождается постепенным возвращением кредита в денежной форме.

В зависимости от форм кредита можно подразделить и виды кредита.

Вид кредита – это более детальная его характеристика по организационно-экономическим признакам, используемая для классификации кредитов. Единых мировых стандартов при их классификации не существует. В каждой стране есть свои особенности. В России кредиты классифицируются в зависимости от:

– стадий воспроизводства, обслуживаемых кредитом;
– отраслевой направленности;
– объектов кредитования;
– его обеспеченности;
– срочности кредитования;
– платности и др.

Выделяю следующие современные виды кредитов:

*Коммерческий кредит* заключается в отсрочке платежа за оставленные товары и услуги или в предоплате за еще не полученные товары. Часто оформляется с помощью векселя. Вексель обладает: абстрактностью (в нем не указывается причина возникновения долговых отношений), бесспорностью (обязательность платежа со стороны должника без претензий), часто обращаемостью (возможность передачи векселя другому лицу с помощью передаточной надписи).

*Банковский кредит* – это денежная ссуда, предоставляемая Банком. Им могу воспользоваться:

а) клиенты банка, другие физ. и юр. лица;

б) объем его различен;

в) срок – от нескольких часов до десятков лет.

*Потребительский кредит* – предоставление ссуды физ. лицам на цели личного потребления. Такой кредит предоставляется не только банками, но торговыми и специализированными кредитно-финансовыми организациями, предпринимательскими структурами, предоставляющими денежные ссуды своим сотрудникам либо осуществляющими продажу своей продукции сотрудникам в рассрочку.

*Ипотечный кредит* выдается для приобретения Недвижимости, которая используется в качестве его обеспечения. Он характеризуется:

а) наличием залога недвижимое имущества, остающегося в пользовании заемщика весь период кредита;

б) длительным сроком предоставления (от 5 лет и более);

в) разнообразием кредиторов;

г) отсутствием ограничений в заемщиках – могут быть любые лица (и юридические), имеющие в собственности не движемого имущество или желающие его приобрести, разнообразием целей кредитной сделки.

*Ломбардный кредит* связан с использованием движимого имущества в качестве залога. Он характеризуется:

а) переходом залога на хранение к кредитору;

б) краткосрочностью характера;

в) основные кредиторы – банки и ломбарды;

г) заемщики – любые лица, которые в состоянии предоставить соответствующее имущество в залог.

*Государственный кредит* – кредитные отношения между государством, с одной стороны, и предприятиями, физ. лицами – с другой. Участие государством в лице органов власти в качестве одной из сторон кредитной сделки обязательно; органы власти выполняют функции либо кредитора, либо заемщика. В качестве заемщика органы власти выпускают и размещают на рынке ценные бумаги.

*Международный кредит* – это кредитные отношения, в котором контрагентами сделки выступают представители разных стран. Международный кредит имеет как преимущества, так и недостатки: с одной стороны, приток дополнит. ресурсов способствует расширению производства и экономическому росту, с другой стороны – часто иностранные кредиторы направляют свои ресурсы в сырьевые отрасли.

*Лизинг* – финансовая сделка по передаче имущества в аренду, с правом выкупа этого объекта.

УДК 368(470+571)

# СПЕЦИФИКА ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА СТРАХОВЫХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

**Мещерова В.А.**
Научный руководитель **Садовникова Н.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Объективная экономическая необходимость использования страхования в целях страховой защиты общественного производства, предпринимательства и благосостояния граждан обусловлена обособленностью хозяйствующих субъектов, возросшим уровнем финансовых рисков и имущественных интересов.

Обилие подходов говорит о том, что при демонополизации административного управления народным хозяйством как единым целым, введении экономических рычагов хозяйствования и маневрирования финансовыми ресурсами, наиболее эффективным методом возмещения возможного ущерба становится его раскладка в пространстве и во времени между заинтересованными физическими и юридическими лицами. Непредвиденные и стихийные бедствия воспринимаются людьми как случайные события, носят неравномерный характер, а число пострадавших всегда меньше числа заинтересованных лиц или хозяйств; поэтому, чем больше заинтересованных субъектов участвует в раскладке ущерба, тем меньшая доля средств приходится на каждого участника. Замкнутая раскладка возможного ущерба и составляет сущность страхования.

Однако доказано, что негативные проявления стихийного характера сил природы и общества, связанные с материальными потерями, наступают периодически и имеют объективный, закономерный процесс, вызываемый противоречиями экономических отношений и проблемами техногенного характера. Возникает риск. Риск объективно присущ различным стадиям общественного воспроизводства и любым социально-экономическим отношениям. Естественно предположить, что любой хозяйствующий субъект заинтересован в существовании источников компенсации понесенного ущерба и предоставления ему страховой защиты при наступлении неблагоприятных обстоятельств.

Трудно не согласиться с тем, что экономическая сущность страхования, в отличие от общей сущности страхования, состоящей в «замкнутой» раскладке возможного ущерба между заинтересованными лицами, заключается в формировании страховщиком денежных фондов из уплачиваемых страхователями страховых

© Мещерова В.А., 2015

взносов (премий), предназначенных для производства страховых выплат страхователям, застрахованным, «третьим» лицам или выгодоприобретателям при наступлении страховых случаев, оговоренных в договоре страхования.

Экономической сущности страхования соответствуют следующие категории: финансовая, экономическая, кредитная, которые позволяют выявить содержание и особенности страхования как звена финансовой системы. При этом следует иметь в виду, что если экономическая сущность страхования постоянна, то экономическое содержание – изменчиво и предопределяется общественно-экономической формацией общества и типом государства (монархическое, авторитарное, демократическое).

Следовательно, возмещение ущерба, вызываемого проявлением разрушительных противоречий от взаимодействия сил природы и общества, порождает необходимость установления определенных взаимоотношений между людьми по предупреждению, преодолению и ограничению разрушительных последствий стихийных бедствий. Эти объективные отношения людей для обеспечения непрерывного и бесперебойного производственного процесса, для поддержания стабильности и устойчивости достигнутого уровня жизни в совокупности составляют экономическую категорию страховой защиты.

Итак, сущность экономической категории страховой защиты состоит в страховом риске и в защитных мерах. Специфика этой экономической категории определяется следующими признаками:

– случайный характер наступления стихийного бедствия или иного проявления разрушительных сил природы;

– выражение ущерба в натуральной или денежной форме;

– объективная потребность возмещения ущерба;

– реализация мер по предупреждению и преодолению последствий конкретного события.

Экономическая категория страхования является составной частью финансовой категории, находящейся в подчиненной связи с категорией финансов.

Финансовая категория страхования выражает свою сущность прежде всего через страхование финансовых рисков: предпринимательских, коммерческих, биржевых, валютных, банковских и кредитных.

Следует отметить, что материальным воплощением экономической категории страховой защиты служит страховой фонд, который представляет собой совокупность выделенных (зарезервированных) натуральных запасов материальных благ. Объективная необходимость формирования страхового фонда неоднократно подчеркивалась К. Марксом «... часть прибыли, следовательно

прибавочной стоимости, а потому и прибавочного труда ... служит страховым фондом…».

Страхование в нашей стране прошло несколько этапов в дореволюционный и послереволюционный периоды. Основной формой страхования в дореволюционном периоде было добровольное страхование, которое осуществлялось акционерными обществами, обществами взаимного страхования и земскими обществами. В послереволюционном периоде страхование прошло два этапа: в условиях социализма (при государственной монополии на этот вид деятельности) и в условиях становления рыночной экономики.

Следует подчеркнуть, что страховой рынок – это особая социально-экономическая среда, определенная сфера экономических отношений, где объектом купли-продажи выступает страховая защита, формируется спрос и предложение на нее. Объективная основа развития страхового рынка – необходимость обеспечения бесперебойности воспроизводственного процесса путем оказания денежной помощи пострадавшим в случае непредвиденных неблагоприятных обстоятельств.

Страховой рынок можно рассматривать также как форму организации денежных отношений по формированию и распределению страхового фонда для обеспечения страховой защиты общества, как совокупность страховых организаций (страховщиков), которые принимают участие в оказании соответствующих услуг.

Из этого логически вытекает, что обязательным условием существования страхового рынка является наличие общественной потребности на страховые услуги и наличие страховщиков, способных удовлетворить эти потребности. Таким образом, переход отечественной экономики к рынку существенно меняет роль и место страховщика в системе экономических отношений. Страховые компании превращаются в полноправных субъектов хозяйственной жизни.

Страховой рынок выполняет регулирующую функцию при условии существования экономической конкуренции. Сама по себе конкуренция не обеспечивает успехов на страховом рынке. Эти успехи в значительной степени зависят от страховщика, который побуждает сотрудников страхового общества к постоянному поиску новых потенциальных клиентов, совершенствованию форм и методов страхового обслуживания.

В широком смысле страховщика можно представить как совокупность экономических отношений по поводу купли-продажи страхового продукта. Рынок обеспечивает органическую связь между страховщиком и страхователем. Здесь осуществляется общественное признание страховой услуги.

Страховой рынок формируется в ходе становления товарного

хозяйства и является его неотъемлемым и важным элементом. Условием возникновения того и другого служат общественное разделение труда и существование различных собственников – обособленных товаропроизводителей. Реальное соотношение данных условий определяет степень развития рыночных отношений.

УДК 658.1

## УСИЛЕНИЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫХ РЫЧАГОВ НА ПОВЫШЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

**Рузанкина А.А.**
Научный руководитель **Киржаева Н.Е.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

При анализе путей повышения рентабельности важно разделять влияние внешних и внутренних факторов. Такие показатели, как цена продукта и ресурса, объем потребляемых ресурсов и объем производства продукции, прибыль от реализации и рентабельность продаж, находятся между собой в тесной функциональной связи.

Доходность предприятия по производству продукции рассматривается как коэффициент соотношения цен единицы продукции и единицы ресурса. Данное соотношение называют финансовой производительностью; оно характеризует меру возмещения дополнительных затрат в цене реализуемой продукции в результате удорожания себестоимости (затрат ресурсов за счет роста цен на них).

Таким образом, напрашивается вывод о том, что предприятие в целях роста рентабельности должно стремиться к:

– уменьшению ресурсозатрат, ведущие к снижению издержек обращения;

– уменьшению остатков нереализованных товаров;

– ускорению оборачиваемости оборотных средств;

– снижению затрат на рубль товарной продукции;

– росту прибыли за счет эффекта масштаба, а не повышения цен на товары;

– увеличению в номенклатуре товаров доли более рентабельных из них.

При обосновании целевого размера рентабельности следует принимать во внимание следующие основополагающие моменты:

1. Определение объема оборота, при котором возможно получение целевой рентабельности.

2. Разработка ценовой политики и стратегии.

© Рузанкина А.А., 2015

3. Формирование ассортиментной политики (определение оптимальной товарно-групповой структуры, соответствующей спросу населения и обеспечивающей достижение избранной цели.

4. Формирование ресурсной политики (товарное обеспечение, трудовые, материальные и финансовые ресурсы).

5. Управление валовыми доходами.

6. Использование возможностей эффективного размещения денег.

7. Управление издержками обращения

8. Оценка соответствия возможностей получения рентабельности ее целевой величине.

В практике работы любого предприятия имеются большие резервы роста рентабельности. Они носят характер традиционных (рост оборота, снижение затрат и т. п.). В современных же условиях надо использовать для наращивания рентабельности не только традиционные пути, но и новые, открытые в ходе рыночных преобразований, приватизации. Среди них основными являются:

– формирование коммерческого ассортимента с учетом рентабельности товаров;

– новая философия взаимоотношений с контрагентами;

– использование возможностей рисковой деятельности;

– инновационная политика;

– оптимальные масштабы предприятия;

– использование возможностей меняющейся конъюнктуры рынка;

– акционирование;

– выгодное размещение денежных ресурсов и др.

Выгодная закупка товаров, к примеру, сама по себе не означает еще высокой рентабельности. Поэтому важно обеспечить правильную сбытовую политику непосредственно в магазине, т. е. разместить товар так, чтобы он принес больше рентабельности. Все товары условно делятся на три группы высокого, среднего и низкого уровня рентабельности. Рациональное размещение товаров с учетом вышесказанного позволяет максимизировать рентабельность и минимизировать затраты.

Размеры рентабельности коммерческого предприятия находятся в тесной зависимости от доли рентабельности в цене единицы продукции и скорости обращения товаров.

Увеличению рентабельности коммерческого предприятия способствует рост продажи товаров, обусловленный ростом числа новых покупателей, объемов покупок постоянными клиентами, снижением цен и стоимости самого процесса реализации.

В свою очередь такая возможность прироста товарооборота за-

висит от уровня организации торговли, степени внедрения маркетинга, эффективности управленческих решений.

В частности, новых покупателей можно привлечь более совершенной, чем у других предприятий, выкладкой товаров, хорошей рекламой и пропагандой, высокой репутацией и специализацией коммерческого предприятия, дополнительными торговыми услугами, более низкими ценами (при том же качестве продукции), легкостью приобретения (отсутствие очередей, широкий выбор товаров и т. п.), предложением покупателям товаров с учетом их покупательских привычек.

На решение об увеличении покупок постоянными клиентами влияют: демонстрация продукции, уровень реализации идей (связанных с удобствами для покупателя, полнотой ассортимента и т. п.), наличие в продаже товаров, пользующихся спросом населения, сопутствующих изделий, реклама принудительного ассортимента, уровень цен.

Увеличение объемов реализуемой продукции в результате снижения цен и стоимости торговых услуг возможно при реальном снижении стоимости предназначенной к реализации продукции, ускорении оборачиваемости товарных запасов, повышении управляемости запасами и закупками, ликвидации неходовых товаров, широком внедрении самообслуживания, повышении эффективности использования торговых площадей.

Деятельность коммерческого предприятия должна быть направлена на рост прибылей как для себя, так и для поставщиков товаров. Если у одного или другого предприятия имеются два-три предложения на продажу или покупку товаров по одинаковой .цене, как правило, выбирается предложение того предприятия, с которым установлены тесные контакты хозяйственного сотрудничества, которое в прошлом не однажды оказывало помощь в решении возникающих проблем в процессе производства, поставки и реализации продукции.

Современная экономическая теория и практика риск рассматривает как один из факторов формирования рентабельности. При этом некоторая часть рентабельности представляет собой вознаграждение за готовность идти на риск и за эффективное управление риском (значимость последнего в странах с развитой рыночной экономикой в последние годы возросла).

Первая часть понимания взаимодействия рентабельности и риска относится к периодам становления новых экономических отношений, новых открытий, создания новых предприятий (фирм). занятия новыми видами деятельности, совершенствования товарной политики, улучшения ассортиментной структуры товарооборота.

На этапе ускоренного развития экономики такое понятие риска

несколько утрачивает свою актуальность и возрастает роль эффективного управления риском.

Каждому виду хозяйственной деятельности присущи свои риски, обусловленные назначением, целевыми установками, функциональными зависимостями и особенностями осуществления отдельных операций данного вида деятельности.

Сущность коммерческого риска определяется спецификой коммерческой деятельности, которая характеризуется как целенаправленная деятельность, учитывающая требования рынка и связанная с поиском, выбором, продвижением товаров от производителей к потребителям и их реализацией.

Чтобы свести неопределенность при осуществлении коммерческой деятельности к минимуму, необходимо выбрать то ее направление или тот вариант инвестирования, который позволит получить более высокие результаты.

УДК 657

## СРОКИ И ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ: ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

**Станскова О.Д.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева*

Инвентаризация проводится инвентаризационными комиссиями, состав которых утверждается приказом (распоряжением) руководителя организации. В состав комиссии включаются представители администрации организации, работники бухгалтерской службы, другие специалисты (инженеры, техники, экономисты и т. п.). В состав комиссии могут включаться внутренние и внешние аудиторы. Отсутствие хотя бы одного члена комиссии при проведении инвентаризации служит основанием для признания результатов инвентаризации недействительными. Проверка фактического наличия имущества производится при обязательном участии материально ответственных лиц. Руководитель организации должен создать условия, обеспечивающие полную и точную проверку фактического наличия имущества в установленные сроки.

В ходе инвентаризации проверяются и документально подтверждаются наличие имущества и обязательств, их состояние и правильность оценки.

Статьей 12 Федерального закона от 8 августа 2001 года №129-

© Станскова О.Д., 2015

ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» установлено, что порядок и сроки проведения инвентаризации определяются руководителем организации, за исключением случаев, когда проведение инвентаризации обязательно.

В зависимости от объема проверки инвентаризации могут быть полными, частичными, охватывающими какую-либо группу таких объектов (например, только товары для продажи или только дебиторскую задолженность и т. п.), и выборочными, охватывающими лишь некоторую часть однотипных объектов (например, только имущество определенного материально ответственного лица или только просроченную дебиторскую задолженность).

Инвентаризации могут проводиться как периодически (например, для товаров на складах), так и в текущем режиме (например, выборочные инвентаризации расчетов с контрагентами по мере оформления актов сверок расчетов или поступления информации об изменении имущественного состояния контрагента).

Периодичность и объем инвентаризаций устанавливается руководителем организации исходя из материальности (существенности) возможных погрешностей учетных данных и критичности возможных последствий несоответствия учетных данных реальному положению дел. Однако существуют случаи, когда проведение инвентаризации обязательно в соответствии с законодательством и нормативными документами.

Случаи обязательного проведения инвентаризации установлены в пункте 2 статьи 12 указанного закона:

– при передаче имущества в аренду, выкупе, продаже, а также при преобразовании государственного или муниципального унитарного предприятия;

– перед составлением годовой бухгалтерской отчетности;

– при смене материально ответственных лиц;

– при выявлении фактов хищения, злоупотребления или порчи имущества;

– в случае стихийного бедствия, пожара или других чрезвычайных ситуаций, вызванных экстремальными условиями;

– при реорганизации или ликвидации организации.

Кроме того, в пункте 27 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности, утвержденного Приказом Минфина Российской Федерации от 29 июля 1998 года №34н «Об утверждении положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (далее – Положение по ведению бухгалтерского учета), указано, что в частности, инвентаризация расчетов обязательна перед составлением годовой бухгалтерской отчетности.

Перед составлением годовой бухгалтерской отчетности, организации в обязательном порядке обязаны проводить инвентаризацию имущества и обязательств в полном объеме. Такая ежегодная инвентаризация должна проводиться организацией не ранее 1 октября отчетного года.

В действующем законодательстве РФ также определена периодичность проведения инвентаризации отдельных объектов учета. К примеру, рекомендуется проверять фактическое наличие:

– основных средств – раз в три года (п. 1.5 Указаний По N 49);

– библиотечных фондов – раз в пять лет (п. 1.5 Указаний по № 49);

– лекарственных средств и медикаментов – раз в год, но не ранее октября отчетного года (п. 20.4 Отраслевых особенностей учета в системе здравоохранения <1>);

Инвентаризационные описи подписывают все члены инвентаризационной комиссии и материально ответственные лица. При проверке фактического наличия имущества в случае смены материально ответственных лиц принявших имущество расписывается в описи в получении, а сдавший – в сдаче этого имущества. На последней странице описи должна быть сделана отметка о проверке цен, таксировки и подсчета итогов за подписями лиц, производивших эту проверку. В конце описи материально ответственные лица дают расписку, подтверждающую проверку комиссией имущества в их присутствии, об отсутствии к членам комиссии каких-либо претензий, принятии перечисленного в описи имущества на ответственное хранение.

В тех случаях, когда материально ответственные лица обнаружат после инвентаризации ошибки в описях, они должны немедленно (до открытия склада, кладовой, секции и т. п.) заявить об этом председателю инвентаризационной комиссии. По окончании инвентаризации могут проводиться контрольные проверки правильности проведения инвентаризации. Их следует проводить с участием членов инвентаризационных комиссий и материально ответственных лиц также обязательно до открытия склада, кладовой, секции и т. п., где проводилась инвентаризация.

УДК 336.763(470+571)

# ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИИ

**Степина Е.Н.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В Гражданском кодексе РФ ценные бумаги как объекты гражданских прав выделены в отдельную главу и рассматриваются в качестве самостоятельного института. В последние годы законодательство, касающееся ценных бумаг, одно из наиболее динамично развивающихся. Подробное правовое регулирование отдельных видов ценных бумаг предусмотрено законами о ценных бумагах или в порядке, установленном иными нормативными актами. Так, порядок выпуска и обращения акций регулируется Законом «О рынке ценных бумаг».

Интерес широкой общественности к акциям возник несколько лет назад, когда закон позволил создавать предприятия, основанные на новом типе отношения к собственности, – акционерные общества. И если тогда многое осталось лишь на формально юридическом уровне, то теперь – в ходе все более масштабной приватизации – понятие об акциях и акционерных обществах становится все более важным для каждого человека.

Акции играют огромную роль в инвестиционном процессе. С их помощью денежные сбережения физических и юридических лиц превращаются в реальные материальные объекты, оборудование и технологию. Они перераспределяют денежные средства, предоставляют определенные права их владельцам, помимо права на капитал, обеспечивают получение дохода и (или) возврат самого капитала.

Акция – единственная корпоративная ценная бумага в российском законодательстве, удостоверяющая право членства в акционерном обществе. Выпуск акций, как видно из самого их названия, может осуществляться только акционерными обществами, которые таким образом формируют свой уставный капитал.

Современная экономика цивилизованной страны предполагает наличие крупного сектора, базирующегося на акционерном капитале. Данный сектор развивается по своим законам, используя акцию в качестве универсального финансового инструмента, служащего специфическим целям.

Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» определяет акцию как эмиссионную ценную бумагу, закрепляющую права ее владельца (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, на участие в управлении акционер-

© Степина Е.Н., 2015

ным обществом и на часть имущества, остающегося после его ликвидации.

Таким образом, акция за ее держателем закрепляет три вида прав:

– на участие в получении прибыли (дивиденда);

– на участие в управлении (акция дает право голоса);

– на долю имущества при ликвидации (ликвидационную стоимость).

Обязанность выплачивать дивиденды у акционерного общества возникает только после принятия решения об их выплате. До этого у акционерного общества существует лишь право на выплату дивидендов. В случае невыплаты объявленных дивидендов в установленный срок акционер вправе обратиться с иском в суд о взыскании сообщества причитающейся ему суммы дивидендов, а также процентов за просрочку исполнения денежного обязательства на основании статьи 395 ГК РФ.

Особенностью акций как корпоративных ценных бумаг, закрепляющих право участия в делах акционерного общества, является предоставляемая ими возможность, при наличии определенного их количества, оказывать влияние на осуществление акционерным обществом предпринимательской и иной деятельности. Аккумулирование определенного количества акций и, соответственно, прав, предоставляемых ими, приводят к качественным изменениям правового статуса их владельца. Кроме традиционной триады правомочий такие акции предоставляют и иные права, позволяющие определять деятельность акционерного общества, а в ряде случаев и контролировать ее. Причем, чем большим количеством акций владеет акционер, тем больший объем его прав, соответствующий его доле в уставном капитале.

Акция предоставляет право на получение ликвидационной квоты – части имущества акционерного общества при его ликвидации. Право на получение ликвидационной квоты у акционеров возникает после утверждения общим собранием акционеров по согласованию с государственным регистрирующим органом ликвидационного баланса. Получение ликвидационной квоты означает, что акционером осуществлено последнее право, предоставляемое акцией, вследствие чего прекращается отношение акционера с акционерным обществом, которое находится в процессе ликвидации.

Виды акций:

1) Обыкновенные акции довольно важный инструмент финансового рынка. В формировании финансовых ресурсов акционерных обществ обыкновенные акции играют решающую роль. Их доля в уставном капитале общества в соответствии с российским законодательством не может быть менее 75 %. В подавляющем

большинстве удельный вес обыкновенных акций в капитале компаний значительно выше. Во многих обществах уставный капитал сформирован только за счет обыкновенных акций.

2) Привилегированная акция, в отличии от обычной, не дает права голоса на общем собрании акционеров, а привилегии владельца такой акции заключаются в том, что в уставе должны быть определены размер дивиденда и/или стоимость, выплачиваемая при ликвидации общества (ликвидационная стоимость), которые определяются в твердой денежной сумме или в процентах к номинальной стоимости привилегированных акций.

Итак, в результате проделанной работы, мы выяснили, какая ценная бумага именуется акцией, ознакомились с некоторыми видами акций, столкнулись с проблемами их правового регулирования.

Несомненно, законодательство о ценных бумагах далеко не идеально и иногда одни нормативные акты противоречат другим. По мере возникновения практических ситуаций, когда будет выявляться несоответствие норм права принципам функционирования рынка корпоративных ценных бумаг будет изменяться и законодательство. А пока, на практике российские общества в основном оказываются мудрее законодателя.

Правовое регулирование рынка ценных бумаг в России постоянно обновляется и совершенствуется по мере развития фондового рынка. Гибкость законодательства о ценных бумагах достигается подзаконным регулированием многих вопросов их эмиссии и обращения при закреплении в федеральных законах основополагающих норм.

С развитием экономической стабильности будет развиваться и интерес к ценным бумагам у граждан и иностранных инвесторов. Хотя, в то же время, данные процессы взаимосвязаны. Экономическое развитие предприятий зависит от тех денежных средств, которые они смогут привлечь путем размещения своих акций.

УДК 336.22(470+571)

## НАЛОГОВАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РФ

**Степина Е.Н.**
Научный руководитель **Абелова Л.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Развитие общества в целом и отдельных хозяйствующих субъектов базируется на расширенном воспроизводстве материальных

© Степина Е.Н., 2015

ценностей, обеспечивающем рост национального имущества и соответственно дохода. Одним из основных средств обеспечения этого роста является инвестиционная деятельность, включающая процессы вложения инвестиций, или инвестирование, а также совокупность практических действий по реализации инвестиций.

Именно инвестиционной деятельности отводится ключевое место в процессе проведения крупномасштабных политических, экономических и социальных преобразований, направленных на создание благоприятных условий для устойчивого экономического роста. Главной задачей государственной инвестиционной политики является формирование благоприятной среды, способствующей привлечению и повышению эффективности использования инвестиционных ресурсов в развитии экономики и социальной среды.

Цели и задачи региональной инвестиционной политики, а также формы и методы ее реализации в различных регионах могут не совпадать, однако существуют общие генерализированные цели и задачи инвестиционной политики, которые заключаются в следующем:

– расширение объема и повышение эффективности инвестиций за счет совершенствования их структуры;

– приоритетное развитие производств, имеющих стратегически важное значение для экономики региона и страны в целом;

– превращение государственных инвестиций в «локомотив» повышения инвестиционной активности, в средство управления структурной трансформацией экономики.

Цель инвестиционной политики – реализация стратегического плана экономического и социального развития страны.

Задачи инвестиционной политики зависят от поставленной цели и конкретно сложившейся экономической ситуации в стране.

Главным механизмом повышения эффективности использования средств федерального бюджета при выполнении исследований и разработок по приоритетным направлениям является заказ государства на научно-техническую продукцию. Достижение поставленной цели осуществляется на основе интеграции усилий государства и предпринимательского сектора экономики, ускорения внедрения современных инвестиционно-финансовых механизмов привлечения негосударственного российского и иностранного капитала в сферу науки и технологий. Государственные инвестиции, осуществляемые центральными и местными органами власти и управления за счет средств бюджетов, внебюджетных фондов и заемных средств, а также предприятиями и организациями государственной формы собственности.

Инвестициями (инвестиционными ресурсами) являются денежные средства, целевые банковские вклады, паи, акции и другие

ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, в том числе и на товарные знаки, кредиты, любое другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской деятельности и другие виды деятельности в целях получения прибыли (дохода) и достижения положительного экономического и социального эффекта.

Цель инвестиционной политики государства заключается в:

– обеспечении структурной перестройки экономики;

– стимулировании предпринимательства и частных инвестиций;

– создании дополнительных рабочих мест;

– привлечении инвестиционных ресурсов из различных источников, включая иностранные инвестиции;

– стимулировании создания негосударственных структур, для аккумулирования денежных сбережений населения на инвестиционные цели;

– создании правовых условий и гарантий для развития ипотечного кредитования;

– развитии лизинга в инвестиционной деятельности;

– поддержке малого и среднего предпринимательства;

– совершенствовании системы льгот и санкций при осуществлении инвестиционного процесса;

– создании условий для становления и развития венчурного инвестирования.

Следует отметить, что государственное регулирование инвестиций и инвестиционная политика – не однозначные термины. Во-первых, инвестиционная политика может иметь направленность невмешательства, тогда как понятие «государственное регулирование инвестиционной деятельности» говорит само за себя; во-вторых, государственное регулирование инвестиционной деятельности содержит инструменты, не относящиеся непосредственно к инвестиционной политике.

Государство регулирует инвестиционную активность посредством законодательства, через государственное планирование, программирование, через государственные инвестиции, субсидии, льготы, кредитование, осуществление социальных и экономических программ.

Для государственного регулирования особенно важно найти оптимальное сочетание рыночной свободы и государственного регулирования. Государственные инвестиции финансируются за счет налогов, прибылей государственных предприятий, эмиссии денег или путем выпуска внутренних и внешних займов правительства.

Объектами инвестиционной деятельности являются вновь создаваемые и модернизируемые фонды и оборотные средства во

всех отраслях и сферах народного хозяйства РФ, ценные бумаги, целевые денежные вклады, научно-техническая продукция, другие объекты собственности, а также имущественные права и права на интеллектуальную собственность.

Субъектами инвестиционной деятельности являются инвесторы, заказчики, исполнители работ, пользователи объектов инвестиционной деятельности, а также поставщики, юридические лица (банковские, страховые и посреднические организации, инвестиционные биржи) и другие участники инвестиционного процесса. Субъектами инвестиционной деятельности могут быть физические и юридические лица.

**Анализ инвестиции в основной капитал**

| Показатели | 2011г., млрд руб. | 2012г., млрд руб. | 2013г., млрд руб. | Темп прироста 2012/2011 | Темп прироста 2013/2012 | Темп прироста 2013/2011 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Инвестиции в основной капитал | 8781,6 | 7930,3 | 9348,2 | –9,694 | 17,9 | 6,45 |
| В том числе: | | | | | | |
| жилища | 1193,8 | 1215,4 | 1458,2 | 1,809 | 19,9 | 22,1 |
| здания | 3742,2 | 3609,7 | 3958,3 | –3,54 | 9,56 | 5,77 |
| Машины, оборудование, транспортные средства | 3311,9 | 2625,3 | 2916,6 | –20,73 | 11,1 | –11,9 |
| прочие | 533,7 | 479,9 | 653,9 | -10,08 | 36,3 | 22,5 |

В экономику России в 2012г. вложено 7 930,3 млрд рублей инвестиций в основной капитал. В 2011 году 8781,6 трлн. руб. по сравнению 2012 с 2011 г. инвестиции в сопоставимых ценах сократились на 851,3 трлн руб., объем инвестиций в 2013 году составил 9348,2 при этом показатель вырос в прошлом году на 5,9 % по сравнению с 2012 г.

Стратегией развития науки и инноваций в Российской Федерации на период до 2018 года определены следующие основные задачи государственной научно-технической и инновационной политики:

– создание конкурентоспособного сектора исследований и разработок и условий для его расширенного воспроизводства;

– создание эффективной инновационной системы;

– развитие институтов использования и правовой охраны результатов исследований и разработок;

– модернизация экономики на основе технологических инноваций. Программы за счет средств федерального бюджета составляет 134,36 млрд руб.

УДК 368:004.738.5[(470+571)+(100)]

# ИНТЕРНЕТ-СТРАХОВАНИЕ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

**Федотова М.С.**
Научный руководитель **Садовникова Н.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Прежде чем говорить об Интернет-страховании вспомним, что представляет собой понятие «Страхование».

Страхование – это способ возмещения убытков, которые потерпело физическое или юридическое лицо, посредством их распределения между многими лицами, а так же процесс установления и поддержания неких договорных отношений между Страхователем и Страховщиком.

Интернет-страхование – это элементы взаимодействия между страховой компанией и клиентом, которые возникают при продаже страхового продукта и его обслуживании, но производятся с помощью сети Интернет. Поэтому, чтобы Интернет-представительство компании функционировало как виртуальный офис этой страховой компании, оно должно включать в себя следующие возможности:

– предоставление клиенту полной информации об общем и финансовом состоянии компании;

– предоставление клиенту информации об услугах компании и возможности детального ознакомления с ними;

– расчет величины страховой премии и определение условий ее выплаты для каждого вида страхования и в зависимости от конкретных параметров;

– заполнение формы заявления на страхование;

– заказ и оплата полиса страхования непосредственно через Интернет;

– передача полиса, заверенного электронно-цифровой подписью страховщика, клиенту непосредственно по сети Интернет;

– возможность информационного обмена между Страхователем и Страховщиком во время действия договора (для получения клиентом различных отчетов от страховой компании);

– информационный обмен между сторонами при наступлении страхового случая;

– оплата страховой премии Страхователю посредством сети Интернет при наступлении страхового случая;

– предоставление Страховщиком клиенту других услуг и информации: консалтинг, словарь страховых терминов и др.

Если Интернет-представительство отвечает всем этим требованиям, то его можно назвать полноценным виртуальным офисом.

© Федотова М.С., 2015

В интернете доступны отдельные виды страхования, не требующие предварительной оценки: страхование гражданской ответственности автовладельца, медицинская страховка для выезжающих за рубеж, автострахование, страхование недорогих дач, квартир. С принятием закона об обязательном страховании автогражданской ответственности началась продажа полисов обязательного страхования автогражданской ответственности (ОСАГО).

30 ноября 1999 г. группой «Ренессанс-страхование» через Интернет был продан первый в России страховой полис - полис страхования гражданской ответственности. По сравнению с банкингом и трейдингом интернет-страхование в России развивается не слишком динамично, однако сейчас не осталось ни одной серьезной страховой компании, которая не предлагала бы своим клиентам услуги по страхованию через Интернет.

На сайтах клиент получает описание услуги, может осуществить расчет стоимости полиса по заданным характеристикам. отправить заявку в режиме онлайн, а также скопировать образцы страховых документов. Существуют конференции, возможность задать вопрос консультанту фирмы в конференции на сайте или по электронной почте или ознакомиться со списком ответов на часто задаваемые вопросы. Можно направить через Интернет запрос на расчет премии при нестандартных случаях, Предлагаются обзоры страхового рынка, нормативные документы. На некоторых сайтах есть возможность продлить полис, заполнить заявление о страховом случае.

Для корпоративных клиентов Интернет обычно используется для котировок, когда предлагаются стандартные страховые продукты. Часто разрабатываются индивидуальные страховые программы.

Далеко не все виды страхования можно осуществлять виртуально. Существуют страховые услуги, которые нельзя автоматизировать, а потому и организовать их онлайн-продажи. Например, страховщик должен обязательно осмотреть и реально оценить крупные промышленные объекты, элитные здания до заключения контракта, иначе ему могут подсунуть под их видом какую-нибудь «развалюху».

Не поддаются стандартизации и многие риски, в частности большинство рисков в области электронной коммерции.

Принятый закон об ЭЦП позволяет использовать электронные полисы. Все будет оформлено на сайте и заверено цифровой подписью. Не надо будет гонять курьера, и это еще более снизит издержки. Но для этого необходима развитая система сертификационных центров и широкое распространение этого инструмента у интернет-пользователей.

Страховые брокеры – страховые порталы, которые дают возможность клиенту подобрать необходимую компанию и купить у нее полис через Интернет.

Independent Insurance Agents of America (IIAA) – национальная ассоциация страховых агентов США. Руководство объединения еще в начале 2001г. вышло с предложением к страховым компаниям и компаниям-производителям систем интернет-страхования унифицировать форму представления информации, с тем чтобы агенты могли оперативно и в удобном виде отображать ее для посетителей сайтов.

В США существуют компании, которые осуществляют продажу полисов полностью через Интернет.

Согласно отчету компании Celent «Расходы на IT в американском страховании», страховые компании продолжают увеличивать размеры средств, затрачиваемых на IT. Так, в 2002 г. IT-бюджет вырос в среднем на 7 % по сравнению с 2001-м, составив в целом по промышленности 18 млрд. долларов. И такой рост, по прогнозам Celent, сохранится еще в течение двух лет. 35 % страховых компаний направляют свои IT-бюджеты на новые проекты и инициативы, прежде всего сосредотачиваясь на улучшении качества обслуживания клиентов, уменьшении сроков доставки и сокращении затрат.

Обзор американского рынка интернет-страхования и обзор рынка интернет-страхования стран Западной Европы. Зарождение рынка интернет-страхования, как, впрочем, и всех других финансовых интернет-услуг, произошло в Америке. Причем, первыми, кто открывал свои интернет-представительства, были не сами страховые компании, а брокерские агентства, которые впоследствии превратились в порталы интернет-страхования. Основное развитие американского рынка интернет-страхования пришлось на период с 1996 по 1998 гг., тогда, в основном, и появились теперешние лидеры этого сектора: Quotesmith.com, Insuranse.com, Youdecide.com и др. Значимым моментом в развитии интернет-страхования в США стали принятие в 2000 году закона об ЭЦП и развитие инфраструктуры для обслуживания ЭЦП. После этого страховые компании смогли отправлять полисы клиентам непосредственно по электронной почте, а не доставлять их по обычной почте или курьером. На данный момент многие американские страховые компании, представленные в интернете, оказывают весь спектр услуг, необходимых для покупки и обслуживания страхового полиса. Клиенты компании могут заходить на персонифицированные страницы с целью проверки состояния действия страхового договора, для внесения очередной страховой премии или подачи заявления о страховом случае. Лидерами интернет-продаж

являлись полисы автострахования – 20 % от общего числа продаж.

Популярность финансовых интернет-услуг в странах Западной Европы еще не достигла уровня США. Согласно исследованиям компании Datamonitor в 2000 году единственной страной, входящей в Евросоюз, жители которой интересуются финансовыми интернет-услугами больше, чем в США, является Швеция. В сфере интернет-услуг наиболее сильно в Западной Европе отстают такие страны, как Франция и Испания.

Если говорить об участниках рынка интернет-страхования, то основная часть компаний, предоставляющих подобные услуги в Европе, сосредоточена в Великобритании. Как правило, все страховые порталы нацелены на определенный вид услуг. Особую роль на американском рынке занимают страховые порталы. Как правило, данные сетевые ресурсы предоставляют информацию от крупнейших страховых компаний. Существуют также порталы, которые объединяют малое количество страховых компаний, и порталы, ориентированные на определенные виды страховых услуг, которые объединяют компании, работающие в одной области страхования.

УДК 336.742.4(470+571)

## ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЗОЛОТОГО ЗАПАСА РОССИИ

**Федотова М.С.**
Научный руководитель **Мягкова М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Золотой запас представляет собой централизованный резерв золота, включающий в себя все золото, которое добывается и приобретается государством, и хранится, как правило, в монетах или золотых слитках.

Сегодня золото – это одно из средств государства, используемое им в качестве резервного или страхового фонда.

Актуальным является вопрос места хранения золотого запаса Российской Федерации. По состоянию на сегодняшний день две трети всего золотовалютного резерва Российской Федерации находятся на хранении в Центральном хранилище Центрального Банка, расположенного в столице Российской Федерации – городе Москве, по улице Правды.

© Федотова М.С., 2015

Данное хранилище представляет собой здание общей площадью более, чем семнадцать тысяч квадратных метров. Непосредственно, площадь для хранения самого резерва составляет порядка полутора тысячи квадратных метров. Данное хранилище было создано еще в первой половине прошлого века, а точнее в 40-х годах, когда на этом месте базировалось Управление Государственного банка СССР. На сегодняшний день Центральное хранилище является структурным подразделением, функционирующим в системе Банка России.

Вместе с Центральным хранилищем в систему Банка России также входят два межрегиональных хранилища, расположенных в таких городах как Санкт-Петербург и Екатеринбург.

Золотой запас России хранится, преимущественно, в золотых слитках, вес которых колеблется в пределах от десяти до четырнадцати килограмм. Также специально изготовлены так называемые мерные слитки. Их вес составляет от ста грамм до килограмма.

Все эти слитки хранятся в Центральном хранилище, где насчитывается более шести тысяч коробок с такими слитками. Также в этом хранилище предусмотрено место, где хранится запас банкнот, сложенных в специальные картонные коробки.

Одним из важнейших элементов системы сохранности золотого резерва государства является создание эффективной системы его защиты от различных угроз, поступающих извне. Так помещения Центрального хранилища Российской Федерации оснащены специальными системами безопасности, отличающимися своей надежностью и функционирующими вместе с системами оповещения о потенциальных происшествиях, подобных произошедшему в свое время в Англии, когда стены хранилища были проломлены экскаватором и злоумышленники проникли внутрь хранилища.

Рост золотого запаса в Российской Федерации происходит стремительными темпами. Естественно, что этот процесс не происходит сам по себе, его функционирование и динамическое развитие происходит под влиянием ряда определяющий факторов, среди которых ведущую роль играет уровень добычи золота на национальном уровне.

На втором месте можно поместить такой фактор как вывоз экспортного золота за рубеж, что, безусловно, благоприятно сказывается на уровне развития отечественной экономики.

Третьим фактором, оказывающим благоприятное воздействие на процесс роста золотого запаса, являются различного рода международные займы.

Непосредственно на национальном уровне на рост золотого запаса влияют не только постоянные непрекращающиеся процессы добычи золота, но и такие показатели как деятельность нацио-

нальных финансовых учреждений по продаже золотых запасов, и количество золотого лома, сдаваемого населением.

В настоящее время покупка золота является едва ли не самой прибыльной операцией, так как с начала 2000-х цена на драгметалл выросла на 400 %. Таким образом, желтый металл стал самым надежным активом в условиях финансового кризиса.

В 2005 году сообщалось, что Центробанк намерен значительно увеличить долю драгоценного металла в резервах государства (на тот момент она составляла 5 %). И в том же году Российская Федерация продемонстрировала рекордный показатель производства золота – 168 тонн. К 2013 году доля драгметалла в золотовалютных фондах России составила уже 10 %. Это, конечно, далеко от показателей США, Германии и Франции, где доля золота составляет 70 %, но такими темпами Россия может наверстать упущенное довольно быстро.

С 2002 по 2012 годы золотой резерв России увеличился на 570 тонн, благодаря этому показателю Центробанк России лидирует среди всех Центробанков мира. Столь резкий скачок не остался незамеченным для Всемирного золотого совета, поскольку роль драгоценного металла на мировой арене растет день ото дня. Но даже благодаря столь быстрому росту, Россия в 2013 году заняла пока лишь 8-е место в мире по величине золотого запаса, уступив США, Германии, далее следуют Италия, Франция, Китай и Швейцария.

Центральный банк России почти ежегодно увеличивает свои запасы золота, которые на начало 2015 года составили – 1208,2 тонны. В 2014 году Россия обогнала Китай и заняла 5-е место в мире по золотому запасу. За 2014 год, Россия увеличила свой золотой запас на 167,5 тонн. Сейчас объем золота в хранилищах страны составляет 12,2 % от ее валютных резервов. Но все же России еще очень далеко, до тех огромных запасов золота бывшего Советского Союза. В 1953 году запасы золота СССР оценивались в 2500 тонн.

Что же все-таки произошло с золотом СССР? В 1917 году, совершив государственный переворот, большевики завладели золотым запасом Российской империи. При этом они также экспроприировали (отнимали) золото церкви и богачей, национализировали всю добычу золота, алмазов, драгоценных камней и цветных металлов.

Ленин и Троцкий совершили государственный переворот на деньги банков США, Великобритании и Германии после того, как в 1916 г. Николай II отказался принять предложение Сити Банка признать фунт стерлингов паритетом вместо золота. Сломив окончательно сопротивление народа, в 1922 г. «Советы» начали «продавать» золотой запас Российской империи и всю добычу золота и

алмазов банкам Нью-Йорка, Цюриха и Лондона. И по цене, которая была ниже мировой. При этом за всю историю СССР советские торговцы ни разу не проговорились о «распродаже».

Золото «продавалось» десятками и сотнями тонн. Например, в 1990 г. нью-йоркский банкир Федерик Богарт сказал, что в 1981 г. Москва «продала» 200 тонн, а на первой неделе декабря 1989 г. – еще 90 тонн.

Специалист по драгметаллам лондонской фирмы «Мерлин Линч и Ко» Эдвин Арнольд заявлял в те годы, что советские «продавцы» золота брали доллары в кредит, а в качестве гарантии закладывали в подвалы кредитора золото СССР, оценивая его на 25% ниже мировой стоимости. Кредит брали на период от 6 до 12 месяцев и ни разу не возвращали, то есть золото всегда оставалось в подвалах кредиторов.

25 октября 1995 г. на закрытом совещании Объединенного комитета начальников штабов Билл Клинтон сказал следующее: «Последние десять лет политика в отношении СССР и его союзников доказала правильность нашего курса на устранение одной из сильнейших держав мира… Мы добились того, что собирался сделать президент Трумэн с Советским Союзом посредством атомной бомбы».

Все это США и их союзники получили уже после того, как в 1990 г. СССР заложил «резервы стратегического значения», то есть положил конец золотому запасу Российской империи и золоту СССР. Вот почему подвалы хранилища золота США Форт Нокс переполнены запасами золота. США обладают самым большим количеством золота в мире, хотя не числятся крупными его добытчиками.

Таким образом, золотой запас России прошел тернистый путь своего развития, переживая периоды стремительного роста популярности золота и его падения. Несомненно, все это в значительной степени повлияло на нынешнюю ситуацию на «золотом» рынке России, на международные отношения Российской Федерации в данной отрасли, а также помогло, в определенной степени, сформировать тот золотой запас, которым сегодня по праву обладает Российская Федерация.

УДК 339.172

# СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БИРЖЕВЫХ ТОРГОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

**Фролова К.В.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В наиболее общем виде торговые технологии могут быть классифицированы как технологии доступа на рынки и технологии организации этих рынков.

Под технологиями доступа на рынки здесь понимаются программно-технологические средства, обеспечивающие участие в торгах на тех или иных финансовых рынках. Этими технологиями пользуются как профессиональные участники рынков (в отечественной терминологии – брокеры и дилеры), так и их клиенты, прежде всего институциональные — страховые, пенсионные и инвестиционные фонды (в т. ч. хедж-фонды) и т. д.

До сравнительно недавнего времени, когда финансовый рынок ассоциировался преимущественно с биржами, а сами биржи были «клубами посредников», у клиентов не было ни юридических, ни технических, ни иных возможностей получить доступ к рынку иначе, как через брокеров. Однако в последние два десятилетия ситуация кардинально изменилась: укрупнение и концентрация клиентских операций, усиление конкуренции в финансовой индустрии и тенденция к снижению роли посредников (desintermediation), развитие информационных технологий и т. п. – все это привело к появлению того, что в настоящее время называется «прямым доступом» (direct market access – DMA) и означает непосредственное участие клиентов (в более широком смысле – Buy-side) на рынке.

С технологической точки зрения, системы DMA направлены в первую очередь на управление потоком заявок. При этом различаются системы OMS и EMS [4].

С технологической точки зрения, системы DMA направлены в первую очередь на управление потоком заявок. При этом различаются системы OMS и EMS.

Системы управления заявками (Order Management Systems – OMS) предназначены для универсального сопровождения торговой активности и включают в себя блоки формирования инвестиционных решений, документирования заявок и сделок, включения (allocation) сделок в те или иные портфели заявок, взаимодействия с системами послеторговой обработки данных (бухгалтерия, риск-

© Фролова К.В., 2015

менеджмент и т. п.). Первоначально в состав функций OMS входила и маршрутизация заявок (order routing), т. е. их передача на те или иные рынки. Однако последовавшее затем распространение алгоритмической торговли с ее повышенными требованиями к скорости такой передачи, стимулировало выделение систем управления исполнением заявок (Execution Management Systems, EMS), главной задачей которых была преимущественно маршрутизация. Вместе с тем рост производительности программно-технических средств, привел к тому, что в настоящее время есть достаточные технологические предпосылки для обратного процесса – включения оперативной передачи заявок снова в состав OMS (например, путем создания комбинированных систем OEMS).

Современные технологии не только позволяют проводить торговые операции в объемах не мыслимых ранее, но и дают возможность эффективно автоматизировать отдельные процедуры, связанные с принятием решений. Наиболее отчетливо подобная тенденция проявляется в технологиях «алгоритмической торговли» (algorithmic trading).

Общеизвестно, что в настоящее время основной объем сделок на современных биржевых рынках заключается в электронном режиме – даже там, где торги «в зале» (floor trading) еще по каким-то причинам сохраняются (прежде всего, на биржах США). При этом основными торговыми технологиями являются:

1. Технологии т. н. «рынка заявок» (order-driven market) – прежде всего, непрерывный и дискретный аукцион;

Непрерывные аукционы наиболее распространенным видом биржевого аукциона в настоящее время является процедура непрерывного сопоставления заявок (continuous order matching), в ходе которой [3]:

– каждая подаваемая заявка проверяется на совпадение со встречными заявками, которые образуют журнал (очередь) заявок (order book);

– заключение сделок происходит всякий раз при пересечении параметров подаваемой заявки с параметрами встречных заявок;

– встречные заявки удовлетворяются согласно их месту в очереди: прежде всего удовлетворяются заявки, стоящие в очереди первыми, а именно заявки с лучшими ценами (с максимальными ценами – в очереди заявок на покупку, с минимальными ценами - в очереди заявок на продажу).

Однако в последние годы наблюдается отчетливое повышение интереса к ним как минимум по трем основным причинам:

– дискретные аукционы небезосновательно рассматриваются как эффективный способ противодействия кризисным явлениям на рынке: благодаря аккумуляции спроса и предложения такие аук-

ционы обеспечивают оптимальное равновесие между спросом и предложением даже при низкой ликвидности и стабилизируют цены в условиях волатильности. Так, дискретные аукционы часто проводятся при открытии торгов с целью уточнения ценовых ориентиров или, по крайней мере, «отыгрыша» всего того, что произошло с момента окончания предыдущих торгов (при необходимости они могут проводиться также и в любой другой период);

– дискретные аукционы могут снижать «эффект крупных заявок» (market impact), что особенно актуально в современных условиях (конкуренция со стороны внешних «темных пулов»;

– дискретные аукционы рассматриваются как возможный способ «наилучшего исполнения» (best execution) : достаточно широко дебатируется вопрос о том, что лучше соответствует требованию «наилучшего исполнения» – быстрое (т. е. практически в реальном времени) заключение сделки по ценам, которые, возможно, в дальнейшем окажутся неоптимальными, либо медленное заключение сделки (по крайней мере, в течение дня), но зато по ценам, опирающимся на потенциально более представительный пул ликвидности [3].

2. Технологии т. н. «рынка котировок» (order-driven market) – те или иные режимы переговоров, в ходе которых участники, используя объявленные котировки в качестве отправной точки, могут прийти к окончательному соглашению о параметрах сделки.

Основной причиной возникновения альтернативных пулов стало развитие институциональных инвесторов, повлекшее укрупнение размера заключаемых сделок. Поскольку же ввод крупных заявок в традиционные системы, впоследствии названные «светлыми», или «освещенными» пулами (lit pools), приводил к неблагоприятному смещению цен (т. н. market impact), то возникла потребность в иных торговых технологиях, т. е. таких, которые дают возможность заключать крупные сделки без ухудшения цен, но, как показала практика, ценой временного «сокрытия» ликвидности.

В отличие от тех брокеров, которые если развивают в своих рамках «темные» пулы, то рассматривают их как способ сокращения издержек для крупных клиентов, биржи склонны воспринимать dark pools как возможный источник дополнительной прибыли, которую они (биржи) могли бы получить, если включат пулы в свой оборот, либо которую получат вместо них конкуренты (в первую очередь, брокеры), если пулы останутся за пределами бирж [1].

В соответствии с этим биржи предпринимают следующие действия:

– создают собственные «темные пулы». Так, недавно биржа NYSE Euronext запустила в Нью-Йорке рынок MatchPoint, кото-

рый позиционируется именно как dark pool и действует подобно традиционному дискретному двустороннему аукциону с тем отличием, что цена сделок определяется не на самой бирже, а берется извне, как «наилучшая национальная котировка» (national best bid/offer – NBB)). Тем самым, биржи развивают у себя технологию, которую, вообще говоря, принято считать внебиржевой;

– модифицируют традиционные технологии:

– внедряют «скрытые» заявки (см. выше) и сигнальные (flash) заявки;

– меняют приоритеты исполнения заявок – традиционные технологии, основанные на приоритете «цена – время», по крайней мере, дополняются, технологиями, основанными на приоритете «цена – объем». Так, биржа NASDAQ OMX объявила о создании во второй половине 2010 г. первой такой биржевой платформы на базе приобретенной (2007 г.) фондовой биржи в Филадельфии (PHLX);

– корректируют процедуры заключения сделок, давая возможность улучшать цену обеим ее сторонам.

Результатом таких действий является не только видимое усиление позиций бирж (разумеется, в случаях, когда эти действия эффективны), но и не всегда явное стирание границ между биржами и внебиржевыми институтами, в т. ч. брокерами.

Что же касается реакции на рост алгоритмической торговли, то здесь, как представляется, налицо отчетливая тенденция к всемерной технологической поддержке:

– снижение времени отклика торговых систем, увеличение пропускной способности (bandwidth);

– внедрение модульных архитектур, позволяющих осуществлять высокоскоростное взаимодействие между биржевыми и клиентскими системами на основе комбинации базовых блоков (модулей) с исходной функциональной совместимостью;

– размещение технических средств, поддерживающих те или иные клиентские системы, непосредственно на территории биржевых вычислительных центров (co-location).

Очевидно, российский рынок не стоит вне мировых тенденций. Достаточно отметить высокую технологичность его биржевой инфраструктуры, существенную долю биржевых сделок, совершенных конечными инвесторами с использованием систем удаленного доступа (в т.ч. через Интернет), наличие «программ-роботов» и т. п. Дальнейшее развитие рынка, в т. ч. его глобализация, как представляется, будут стимулировать его все большую вовлеченность в отмеченные процессы. Анализ международной практики показывает, с какими вызовами может столкнуться российский рынок в ближайшем будущем и какой может быть реакция на них.

При этом, однако, целесообразно учитывать следующее. К числу ключевых факторов, повлиявших на то, что современные торговые технологии развиваются именно так, а не иначе, следует отнести существующую и, по-видимому, прогрессирующую фрагментацию рынка, т.е. деление его на отдельные сегменты с параллельным ценообразованием на одни и те же активы (что, вообще-то, не очень способствует эффективности рынка). Наличие фрагментации, в свою очередь, имеет свои причины – как «естественного» характера (конкуренция и т.п.), так и регулятивного (в США – регулирование, т. е. «Национальной рыночной системы» (National Market System), в Европе – MIFID). Так или иначе, но существовавшая и, возможно, уже готовая к исчезновению фрагментация получила регулятивную поддержку и в настоящее время является существенной характеристикой рыночного ландшафта.

С одной стороны, это увеличивало возможности для меж рыночного арбитража, с другой – возникла потребность в той или иной консолидации ликвидности, например, для получения лучших цен. Очевидно, что многие из рассмотренных систем и технологий (например, OMS/SOR) своим развитием «обязаны» именно этой потребности. В связи с этим иногда высказывается мнение о том, что фрагментация должна даже приветствоваться, а что до размывания ликвидности, то оно может быть устранено применением технологий. Оппоненты, напротив, считают, что, во-первых, экономические и регулятивные тренды, лежащие в основе фрагментации, вряд ли в принципе могут быть преодолены чисто технологическими решениями, которые (при наличии таких трендов) только усиливают фрагментацию, и, во-вторых, по их мнению, регуляторам вообще стоило бы задуматься о том, не потеряли ли они из вида своих целей [2].

Так, не все последствия применения современных торговых технологий ясны до конца. Применительно к некоторым из них (например, сигнальные заявки, отдельные виды «торговли с высокой частотой», да и технологии «темных» пулов в целом) высказываются опасения, что они вообще могут привести к тем или иным деформациям рынка – искажению цен, информационной асимметрии, неэффективному поведению (т. н. «неблагоприятный отбор» (adverse selection)) и т. п.

Кроме того, наличие даже самых изощренных торговых технологий (в первую очередь, это относится к клиентским системам) не гарантирует достижения желаемых результатов, особенно когда сами технологии и лежащие в их основе предпосылки не всегда адекватно понимаются пользователями. Так, в настоящее время активно обсуждается вопрос о «вкладе» технологий в современный кризис. Логика «обвинения» примерно такова: в погоне за

прибылью инвесторы выходили на все более рискованные (в т. ч. мало ликвидные рынки), используя в т. ч. технологии алгоритмической торговли. Статистические данные, которые для этого требовались, не могли быть получены непосредственно с рынков (в силу их мало ликвидности) и потому генерировались внутри самих технологий на базе тех или иных теоретических моделей. Кризис обнаружил неадекватность подобных искусственных и умозрительных конструкций, что только усилило масштабы негативных последствий.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Алехин Б., Астанин Э. Ликвидность рынка ГКО/ОФЗ // Рынок ценных бумаг. 2007. № 12. С. 60–66.
2. Корякин П. О некоторых особенностях использования биржевых торговых систем // Биржевое обозрение. 2009. № 9. С. 234.
3. Майоров С. О современных тенденциях развития клиринга. Ч. 1. Организация и экспансия // Рынок ценных бумаг. 2011. № 12. С. 30–39.
4. Пономарев Г. Перспективы появления DMA (direct market access) на российском фондовом рынке // Там же. 2009. № 15. С. 157.

УДК 658.1

## ФАКТОРЫ УКРЕПЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

**Шафеева Г.Ф.**
Научный руководитель **Маркова А.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В условиях инновационного развития экономики предприятие, чтобы обеспечивать стабильность финансового состояния, приходится прилагать значительные усилия для поддержания своей платежеспособности, ликвидности, финансовой устойчивости и рентабельности деятельности, т.к. на него значительное воздействие оказывают не только внутренние, но и внешние факторы. Внутренние связаны с состоянием активов организации, эффективностью их использования, структурой источников формирования финансовых ресурсов, ростом дебиторской и кредиторской задолженности, низкая договорная дисциплина, а внешние с государственной бюджетной и налоговой политикой, процентной и амортизационной политикой, состоянием рынка. Другими словами, непосредственно от самого организации зависит многое, но отнюдь не все.

© Шафеева Г.Ф., 2015

Проведенное исследование показывает, что именно комплекс внешних факторов перевешивает сейчас по степени неблагоприятного влияния на состояние финансов предприятий, вследствие чего и финансовая деятельность большинства из них остается неустойчивой. В существующих условиях по-прежнему выгодно вкладывать средства туда, где можно получить максимальную прибыль при минимальном по времени обороте средств. Инвестирование средств в производство, требующее для своего развития долгосрочных кредитов, все еще крайне невыгодно и фактически блокировано.

С другой стороны, вследствие кризиса сбыта происходит образование чрезмерных запасов, что обуславливается сужением платежеспособного спроса, низкой конкурентоспособностью многих видов отечественной продукции, а также малоэффективной кредитно-денежной политикой, которая не способна обеспечить единство денежных и товарных потоков на внутреннем рынке.

Рассмотренные причины подтверждают необходимость осуществления специальных мероприятий, направленных на оздоровление финансовой деятельности анализируемого хозяйствующего субъекта.

Меры, направленные на стабилизацию устойчивости финансового состояния деятельности хозяйствующего субъекта, можно подразделить на две группы:

– общеэкономические, относящиеся к общим условиям функционирования российской экономики;

– специфические, применяемые по отношению к ограниченному контингенту предприятий.

Общеэкономические меры связаны с расширением рынка внутри страны, формированием системы снабжения и сбыта, дающей возможность получать большую часть доходов от реализации продукции организациим, а также с созданием условий для уменьшения быстрого роста себестоимости продукции.

Значительное воздействие на платежеспособность хозяйствующих субъектов оказывает налоговая политика государства. Одним из ключевых моментов меняющейся государственной политики в налоговой сфере является постепенный перенос основной налоговой нагрузки организаций сферы производства в сферу потребления. Для реализации этой цели предусматривается, в частности, поэтапное снижение ставки налога на добавленную стоимость.

Данную позицию можно в целом поддержать. Однако представляется более разумным в первую очередь, отказаться в действующем налоговом законодательстве от других косвенных налогов. Подобные налоги некоем образом не учитывают прибыльности организации и потому оказывают негативное влияние на

развитие производства, поскольку имеют многоступенчатый характер (то есть прямо пропорционально увеличивают цену товаров на каждой стадии производства и реализации продукции). Это отрицательно отражается на всех хозяйствующих субъектах.

В целях обновления основных средств организации необходимо изменить амортизационную политику, существующую в настоящее время. В целях активизации амортизационной политики представляется целесообразным в ближайшие годы пересмотреть нормы амортизации и провести переоценку основных фондов, а также необходимо начислять амортизацию только на основные фонды в части, приобретенной за счет собственных средств или заемных средств, но не на полученные в результате приватизации. Это позволит освободить цены от инвестиционных ожиданий, которые на практике не реализуются.

Можно также выделить нетрадиционный метод обновления материальной базы и модернизации основных фондов, которым является лизинг. Лизингодатель предоставляя лизингополучателю основные фонды на установленный договором срок и за определенную плату, по существу реализует принципы срочности, возвратности и платности, присущие кредитной сделке. С другой стороны, и лизингодатель, и лизингополучатель оперируют капиталом не в денежной, а в производственной форме, что сближает лизинг с инвестированием, поднимает его экономическую значимость.

Однако использование данного способа модернизации основных фондов представляется проблематичным, т.к. лизинговыми операциями в настоящее время занимаются либо специальные отделы крупных банков, имеющих значительный объем средств, необходимых для закупки оборудования, либо специальные лизинговые компании, число которых невелико.

Большое влияние на финансовое состояние оказывает очередность платежей. В настоящее время введена очередность платежей, обеспечивающая первоочередные выплаты денежных средств на неотложные нужды. Все остальные платежи должны осуществляться в порядке календарной очередности поступления в банк расчетных документов (наступления сроков платежей).

В целях укрепления финансовой деятельности организации целесообразно осуществить обоснованное снижение уровня запасов и затрат. Необходимо постоянно проводить работу по повышению мобильности товарно-материальных ценностей. Для этого целесообразно рассчитывать коэффициент накопления на начало и конец отчетного периода (рассчитывается как отношение материальных запасов к готовой продукции) и систематически следить за его динамикой. Рост коэффициента накопления – основание для снижения уровня запасов и затрат, оптимизации их структуры, ускоре-

ния оборачиваемости материальных оборотных средств, стабилизации затрат материальных, а также лежащих за пределами материальных. Увеличение затрат на оплату труда должно быть увязано с уровнем производительности труда.

Пополнять источники собственных средств необходимо в основном за счет повышения общей рентабельности производства, рентабельности реализуемой продукции и рентабельности ресурсов, а также балансовой прибыли в той ее части, которая направляется на пополнение источников собственных средств в виде отчислений в резервный капитал и фонды, фондов накопления и остатков нераспределенной прибыли.

С целью улучшения финансовой деятельности организации необходимо разрабатывать мероприятия текущего и перспективного характера по улучшению использования финансовых ресурсов, укреплению режима экономии в расходовании средств, усилению роли механизма формирования и распределения прибыли как экономического рычага интенсификации производства. Очевидно, заинтересованности предприятий в увеличении прибыли и улучшении ее использования могло бы послужить создание отдельного структурного подразделения, в функции которого входило бы планирование прибыли и анализ по источникам образования, а также разработка направлений ее использования.

Таким образом, осуществление гибких преобразований в экономике вызывает необходимость максимальной мобилизации внутренних резервов, выявления возможностей увеличения объема товарной продукции, снижения себестоимости, роста прибыли. И здесь важен правильный расчет резервов роста прибыли. Определение резервов роста прибыли за счет ликвидации убытков от прочей реализации и внереализационных операций, соблюдения плановой структура и ассортимента не вызывает сомнений. Сумма недополученной прибыли вследствие структурных сдвигов, убытков от прочей реализации и внереализационных операций равна резервам ее роста по этим факторам.

УДК 658.1

# НАПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАПИТАЛА

**Шачанин Д.Н.**
Научный руководитель **Киржаева Н.Е.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Состояние и эффективность использования капитала - одно из главных условий успешной деятельности предприятия. Развитие рыночных отношений определяет новые условия их организации. Высокая инфляция, неплатежи и другие кризисные явления вынуждают предприятия изменять свою политику по отношению к капиталу, искать новые источники пополнения, изучать проблему эффективности их использования.

Кризис сбыта произведенной продукции, и неплатежи приводят к замедлению оборота капитала. Следовательно, необходимо выпускать ту продукцию, которую можно достаточно быстро и выгодно продать, прекращая или значительно сокращая выпуск продукции, не пользующейся текущим спросом. В этом случае, кроме ускорения оборачиваемости, предотвращается рост дебиторской задолженности в активах предприятия.

При существующих темпах инфляции полученную предприятием прибыль целесообразно направлять, прежде всего, на пополнение капитала. Темпы инфляционного обесценения капитала приводят к занижению себестоимости и перетоку их в прибыль, где происходит распыление капитала на налоги и непроизводственные расходы. Значительные резервы повышения эффективности использования капитала кроются непосредственно в самом предприятии.

Рациональная организация запасов – непременное условие повышения эффективности использования капитала.

Сокращение средств, отвлеченных в запасы, приведет к улучшению финансового состояния рассматриваемого предприятия. Это произойдет вследствие:

– улучшения структуры запасов;

– сокращения запасов благодаря выявлению избыточных запасов и неликвидов;

– поддержания оборотных активов в наиболее ликвидном состоянии;

– сокращения потребности в источниках финансирования;

– снижения расходов, связанных с финансированием запасов.

Огромное значение в организации запасов играет рациональное

© Шачанин Д.Н., 2015

соотношение между имеющимися на данном предприятии видами готовой продукции.

Эффективность деятельности предприятия во многом зависит от правильного определения потребности в запасах. Оптимальная обеспеченность запасами ведет к минимизации затрат, улучшению финансовых результатов, к ритмичности и слаженности работы предприятия. Завышение запасов ведет к излишнему их отвлечению, к замораживанию и омертвлению ресурсов. Это дорого обходится предприятию, поскольку возникают дополнительные затраты на хранение и складирование, на уплату налога на имущество. Занижение запасов может привести к перебоям в реализации продукции, к несвоевременному выполнению предприятием своих обязательств. И в том и в другом случае следствием является неустойчивое финансовое состояние, нерациональное использование ресурсов, ведущее к потере выгоды.

Потребность предприятия в запасах устанавливается в процессе нормирования. Цель нормирования запасов – определение рационального размера средств, отвлекаемых на определенный срок в сферу обращения.

Потребность в запасах для предприятия определяется при составлении финансового плана. Таким образом, величина норматива не является величиной постоянной. Размер норматива зависит от объема, условий снабжения и сбыта, ассортимента продукции, применяемых форм расчетов.

Нормы капитала разрабатывает финансовая служба предприятия с участием служб, связанных с производственной и снабженческо-сбытовой деятельностью.

Норматив представляет собой денежное выражение планируемого запаса, минимально необходимого для нормальной хозяйственной деятельности предприятия.

На основании анализа, приведенного выше, можно сделать вывод о том, что нормированию запасов на рассматриваемом предприятии уделяется слишком мало внимания. Разработка норм оборачиваемости запасов будет полезной, поскольку:

– нормы оборачиваемости представляют собой те общие показатели, которые позволяют сравнивать уровень запасов в различные временные периоды;

– нормы оборачиваемости являются исходным моментом при обосновании лимитов на запасы в финансовом и производственном плане;

– результаты текущего сравнения фактических показателей оборачиваемости и плановых норм дают возможность оценить эффективность финансового планирования.

С другой стороны, сравнение фактических и плановых показа-

телей оборачиваемости позволяет оценить степень соответствия запасов реальным потребностям предприятия.

Важную роль в эффективном использовании капитала, в оздоровлении финансового положения предприятия играет снижение уровня дебиторской задолженности, отвлекающей средства из оборота и возникающей в результате переплаты налогов и других обязательных платежей, вносимых в виде аванса, несвоевременного возврата средств подотчетными лицами (командировочных, транспортных и прочих расходов), появления сомнительной задолженности по истечении сроков оплаты, спорных долгов при нарушении договорных обязательств и т. п.

Важными путями сокращения потребности в оборотном капитале является уменьшение счетов дебиторов путем ужесточения кредитной политики, оценка ненужных фондов, которые могли бы быть использованы для других целей, оценка счетов, предъявляемых к оплате, лучшее использование наличных денег.

Уровень платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия во многом зависит от скорости оборачиваемости дебиторской задолженности.

Если предприятие заранее оценило реальность и надежность погашения задолженности и зарезервировало суммы под ее списание, то негативные последствия могут не сказаться на ритмичности его функционирования и платежеспособности. Наоборот, непредвиденность ситуации возможного погашения дебиторской задолженности, потеря значительных денежных средств в обороте создадут серьезные проблемы с текущей платежеспособностью и нарушат торговый процесс. Кроме того, это скажется на формировании финансовых результатов, уменьшении суммы чистой прибыли и рентабельности предприятия.

Одним из наиболее важных направлений повышения эффективности использования текущих активов предприятия является оптимизация денежных потоков, которая представляет собой процесс выбора наилучших форм их организации на предприятии с учетом условий и особенностей осуществления их хозяйственной деятельности.

Основными направлениями оптимизации денежных потоков предприятия являются:

1. Сбалансированность объемов денежного потока. Это направление оптимизации денежного потока предприятия призвано обеспечить необходимую пропорциональность объемов положительного и отрицательного их видов.

2. Синхронизация денежных потоков во времени. Это направление оптимизации денежных потоков предприятия призвано обеспечить необходимый уровень его платежеспособности в каж-

дом из интервалов перспективного периода при одновременном снижении размера страховых резервов денежных активов.

3. Максимизация чистого денежного потока. Это направление оптимизации является наиболее важным и отражает результаты предшествующих его этапов. Рост чистого денежного потока обеспечивает повышение темпов экономического развития предприятия на принципах самофинансирования, снижает зависимость этого развития от внешних источников формирования финансовых ресурсов, обеспечивает прирост рыночной стоимости предприятия.

Повышение суммы чистого денежного потока предприятия может быть обеспечено за счет осуществления следующих основных мероприятий:

– снижения суммы постоянных издержек;

– снижения уровня переменных издержек;

– осуществления эффективной налоговой политики, обеспечивающей снижение уровня суммарных налоговых выплат;

– осуществления эффективной ценовой политики, обеспечивающей повышение уровня доходности операционной деятельности.

УДК 338.43.01:332

## МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К РАЗВИТИЮ РЕГИОНАЛЬНОГО АПК

**Баканова М.А.**
Научный руководитель **Четайкина Ю.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Государственное регулирование экономических отношений в агропромышленном комплексе (АПК) регионального уровня предполагает долгосрочный прогноз, определяющий основные тенденции экономического развития региона на достаточно длительный период и выявляющий возможные моменты будущих разрывов в этих тенденциях на основе поэтапного формирования и развития межрегиональных рынков продовольствия, а также разработку стратегических концепций по использованию и развитию лимитирующих ресурсов АПК (земельных, трудовых и финансовых) в общей системе экономического роста региона и разработку конкретных целей развития АПК региона на четыре-пять лет с использованием средств их достижения на основе бизнес-планирования и инновационно-инвестиционного проектирования.

На современном этапе экономических преобразований для Республики Мордовия нами сформулированы приоритетные направления и стратегические ориентиры социально-экономического развития АПК:

1. Создание нормативно-правовых, организационных и экономических условий (обеспечения существенного прироста производства сельскохозяйственной продукции и объемов товарно-сырьевых ресурсов продовольственного рынка; повышения физической и экономической доступности, потребительских качеств социально значимых продуктов питания для населения республики).

2. Развитие системы государственного регулирования, ориентированной на стимулирование приоритетных направлений разви-

© Баканова М.А., 2015

тия сельскохозяйственного производства и достижения его целевых параметров (оптимальных размеров и интенсивности производства, прироста продуктивности в животноводстве и урожайности возделываемых сельскохозяйственных культур, эффективного сочетания интенсивных и экстенсивных факторов расширенного воспроизводства), преодоления затратного механизма формирования издержек; мотивацию результатов труда товаропроизводителей на базе дальнейшего развития эффективных межбюджетных отношений в республике и применения целевых повышающих коэффициентов к базовым ценам и субсидиям за достижение конкретных результативных показателей хозяйствования; расширение предложения товарно-сырьевых ресурсов, обеспечение емкости и эффективной конъюнктуры специализированных рынков продовольствия, поддержание конкурентоспособности сельскохозяйственной продукций с учетом приоритета потребителя и обоснованных общественных потребностей в продовольственных ресурсах; формирование более высоких уровней платежеспособного потребительского спроса и доступности социально значимых видов продовольствия с учетом рекомендуемых среднедушевых норм их потребления; финансовое оздоровление сельскохозяйственных товаропроизводителей на базе кредитно-финансового механизма, предусматривающего организацию льготного кредитования (субсидирование процентных ставок, отсрочка и рассрочка погасительного платежа, списание штрафов и пеней), эффективное использование кредитных ресурсов, страхование сельскохозяйственной продукции, расширение лизинговых операций, специализированное банковское обслуживание.

3. Обеспечение эффективной социально-экономической и производственной организации индивидуальных форм ведения сельхозяйственного производства, личных подсобных хозяйств населения в качестве мелкотоварного сектора агросферы, включение их в систему сельскохозяйственного кооперирования, вертикальной интеграции и государственного регулирования, определение организационно-экономического механизма их ресурсообеспечения и изыскание потенциальных возможностей роста товарного производства в хозяйствах этой категории.

4. Оптимизация системы внутрихозяйственной организации и планирования производства в условиях различных типов сельхозяйственных предприятий, направленная на их быструю адаптацию к современным социально-экономическим требованиям отечественной и зарубежной практики хозяйствования.

5. Усиление социально-экономической роли кооперативов, агрохолдингов, агропромышленных союзов и ассоциаций.

6. Повышение потенциала межрегионального продовольствен-

ного обмена республики с обоснованием эффективных продовольственных связей и интенсивности товарно-сырьевых потоков. Развитие экспорта и предпосылок к импортозамещению по наиболее традиционным продуктам питания.

7. Сохранение и развитие кадрового и научного потенциала АПК, мотивация деятельности ученых и специалистов в научно-техническом обеспечении агропромышленного производства, привлечение ученых-аграрников к разработке объективно необходимой новой системы ведения агропромышленного производства Республики Мордовия, а также наиболее значимых для региона целевых программ, активизация фундаментальных исследований по современным проблемам агроэкономической науки, адаптация и практическое освоение их результатов.

8. Создание системы мониторинга и информационно-консультационного обслуживания (ИКС) АПК и продовольственного рынка, позволяющей использовать современные информационные технологии и оптимизационные методы в процессе управления, осуществлять маркетинговую концепцию развития экономических субъектов с ориентацией на возрастающие возможности дистанционного консалтинга на базе Интернет-технологий.

9. Социальное обустройство и преобразование сельских территорий. Формирование и реализация эффективной агропродовольственной политики в республике требует координации усилий государства, региона, предприятий различных организационно-правовых форм по созданию высокотехнологичного, интенсивного и конкурентоспособного сельскохозяйственного производства, интегрированного с переработкой и реализацией конечного продукта АПК. Этот процесс предполагает в качестве основной регулирующей силы участие государства, осуществляющего активную государственную политику структурного оздоровления всей производственно-экономической системы страны, формирование адекватной модели социально ориентированной рыночной экономики.

Таким образом, сформулированные приоритетные направления и стратегические ориентиры могут быть реализованы через целевые программы.

УДК 330.878

# ИНДИКАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДИРИЖИЗМ

**Банникова А.С.**
Научный руководитель **Чубрикова Л.Н.**
*Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева*

Индикативное планирование предполагает выстраивание иерархии целей, определение приоритетов и параметров-индикаторов, по которым отслеживается успешность движения социально-экономической системы. Одним из основных принципов индикативного планирования является принцип «целей-инструментов», сформулированный Я. Тинбергеном. Он сводится к тому, что продуктивность плана и экономической политики, осуществляемой согласно плану, будет обеспечена при соответствии числа целей и инструментов. Если число инструментов меньше числа целей, то все цели при многоцелевой задаче планирования достигнуть невозможно. Однако, учитывая взаимосвязанность целей, и меньшим числом инструментов можно обеспечить ту или иную цель макроэкономической политики. В частности, в качестве инструментов используются мероприятия денежно-кредитной, фискальной, налоговой политики и др.

План назван индикативным. Это означает что он имеет рекомендательный, указывающий, не предполагающий какой-то специальной ответственности за невыполнение. В то же время, по отношению к рынку, это волевое вмешательство государства, его большее или меньшее влияние на поведение хозяйствующих субъектов, на их выбор. Для государственного сектора применяются и элементы обязательности.

Концепция индикативного плана содержит следующие позиции:

а) прогнозирование важнейших процессов на длительную, среднюю или ближайшую перспективу;

б) составление более или менее детальных программ, ориентирующих экономическое развитие в определенных целях;

в) определение средств реализации плана. В их числе предусматриваются государственное финансирование капиталовложений, система преференций (кредиты, субсидии, налоговые льготы);

г) выработка экономических, политических и административных мер и создание учреждений (институтов);

© Банникова А.С., 2015

д) перманентная корректировка планов и модификация механизма их осуществления.

После Второй мировой войны концепция индикативного планирования экономики претворялась в жизнь в двенадцати странах Европы и в Японии. Во Франции с 1947 г. реализовывали пятилетние планы. В Голландии с 1948 г. составлялись пятилетние планы, кроме того был разработан долгосрочный прогноз на 1950-1970 гг., а на 1960-1980 проведено «исследование экономических возможностей» страны. В Норвегии с 1949 г. функционировали четырехлетние планы, в Швеции с 1948 – пятилетние. Помимо этих стран, употребляли национальное программирование и индикативное планирование экономики после Второй мировой войны Греция, Португалия, Италия, Ирландия, Бельгия, Англия, Исландия, Испания.

Первоначально целью разрабатываемых планов в Японии было послевоенное восстановление экономики, достижение показателей предвоенного развития, а также активная борьба с инфляцией и безработицей, повышение жизненных стандартов и расширение международной торговли. Однако японский опыт реализации индикативных планов является настолько специфичным, что его механическое использование не представляется возможным в других странах. Вместе с тем для любой страны, особенно для России, может быть полезен опыт Японии в сфере оценки возможных социальных последствий принимаемых экономических решений.

Индикативное планирование, в отличие от централизованного, предполагает разработку множества планов, затрагивающих цели развития различных секторов экономики. При этом используются два основных подхода: 1) планирование «снизу», когда агенты в секторах экономики разрабатывают собственные планы развития, например, по параметру производства, инвестиций, а планирующие службы изучают эти планы и пытаются выстроить единую стратегию, учитывая не только данные планы, но и противоречия, которые ими порождаются; 2) планирование «сверху», когда устанавливаются общие параметры развития экономической системы, в частности, ее желательный темп роста, уровень инфляции, безработицы, доля экспорта, импорта по тем или иным направлениям деятельности, а затем исследуются возможности агентов, обеспечивающий такой рост, либо значение названных параметров. Это требует развитости инфраструктуры планирования.

Методология индикативного планирования одна из немногих в экономической науке, которая прошла уникальную апробацию при восстановлении европейской экономики после Второй мировой войны, получив название плана Ж. Моннэ, основателя подхода «индикативного планирования». Его идея состояла в том, чтобы

частный сектор и общественные производства формировали взаимно согласуемые планы производства и инвестиций. Затем такие планы служили для различных предприятий недирективными ориентирами, формирующими их поведение и реакции на правительственные решения. Индикативное планирование являлось формой управления экономической структурой восстанавливаемого хозяйства, испытывающего различные перекосы. Оно выполняло функцию по недопущению углубления этих диспропорций.

Французский «дирижизм» фактически создал фундаментальные принципы институционального планирования. К числу таких концепций нужно отнести:

– доктрину доминирующей экономики;

– теорию гармонизированного роста;

– теорию всеобщей экономики, предполагающей наращивание нравственного капитала и сокращение степени неравенства.

Различия в информационном обеспечении и владении собственностью (капиталом) порождают самые сильные структурные диспропорции, основой которых выступает неравенство, воссоздающее доминирующие и доминируемые единицы в экономике, что делает бессильными в аналитическом смысле концепции, предполагающие наличие точки равновесия системы. Эффект доминирования распространяется по всем уровням экономической иерархии, охватывая отдельные предприятия, агентов, отрасли, регионы и страны.

По многим позициям социологическая школа присоединяется к одному из главных направлений экономической науки XX в. - институциональному. Работы французских ученых, и прежде, всего основателя школы Франсуа Перру, охватывают много оригинальных идей, значимых не только для теории, но и для экономической практики. Как и все представители институционального направления, французские ученые критично восприняли неоклассическую теорию рынка. Главным объектом их критики была абстрактность этой теории, несоответствие ее позиций тому реальному рынку, который сформировался в большинстве стран мира во второй половине XX века. Разрабатываемые экономистами-неоклассиками рыночные модели, утверждали представители этой школы, отражают только часть элементов, из которых складывается реальная экономика.

Под влиянием теории Дж. Кейнса, экономисты старались приспособить положения этой теории для практики государственного регулирования. Однако в изменившихся условиях, рекомендации кейнсианства не могли обеспечить в полной мере выполнение проблем, стоявших перед французским правительством.

При разработке экономической стратегии Ф.Перру предлагал

учитывать такие важные факторы, как монополистическая конкуренция, государственное предпринимательство, возникающие конфликты междукапиталистами и лицами наемного труда. Для реализации концепции дирижизма в тот период существовали и объективные условия и предпосылки - масштабный государственный сектор, отсутствие значительных финансовых ресурсов у национальных монополий и др. Одним из главных направлений государственной экономической политики был объявлен принцип избирательности, положенный в основу концепции «привилегированных точек применения силы, т. е. так называемых точек, зон или полюсов роста». В то время приоритет в развитии Франции отдавался отраслям тяжелой промышленности, химической промышленности, общему машиностроению, нефтепереработки, а также новейшим в то время отраслям – атомной энергетики, электроники и др. Таким образом, обеспечивался «гармонизированный рост». Следует подчеркнуть, что его непременным условием было согласие с экономическими ориентирами правительства всех социальных групп населения. Создавая теоретическую основу для принятия экономических решений в практике индикативного планирования, сторонники дирижизма пробовали добиться структурной перестройки французской экономики, роста концентрации производства и капитала в целях обеспечения конкурентоспособности французских товаров на мировом рынке.

УДК 334.732(470+571)

## О ПРОБЛЕМАХ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИИ

**Дударева Л.А.**
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В соответствии с Федеральным законом от 08.12.1995 № 193-ФЗ (ред. от 03.12.2008) «О сельскохозяйственной кооперации» (принят ГД ФС РФ 15.11.1995), сельскохозяйственная кооперация – это система сельскохозяйственных производственных и сельскохозяйственных потребительских кооперативов и их союзов [1].

В XXI столетии успехи развития экономики, как в мировом сообществе, так и в России во многом будут зависеть от того, насколько человечество сможет эффективно и масштабно использовать положительный опыт кооперации, накопленный предыдущими поколениями.

© Дударева Л.А., 2015

В настоящее время в России создаются условия для возрождения системы сельскохозяйственной кооперации, которая начала формироваться еще в 19 веке, была восстановлена в период НЭПа, но затем в результате ошибочной политики сплошной коллективизации кооперации, по сути, не стало, а единственной формой кооперации в сельском хозяйстве были объявлены колхозы, в которых, потом, кооперативные принципы нарушались [3]. После принятия закона «О кооперации в СССР» 1988г. в сельском хозяйстве стали создаваться отдельные кооперативы, однако этот процесс не стал массовым.

Современная мировая практика, а также отечественный опыт свидетельствуют, что поступательное развитие сельского хозяйства в значительной степени также будет определяться использованием преимуществ кооперации, развитие которой сталкивается со многими проблемами [2].

В нашей стране по-прежнему недооценивается роль развития кооперативных организаций. Так, несмотря на то, что кооперация обладает мощным потенциалом в реализации многих общегосударственных задач, приоритетных национальных проектов, обеспечении занятости населения, решении проблем продовольственной безопасности страны, и т. д., в «Прогнозе социально-экономического развития Российской Федерации на 2012 год и плановый период 2012–2014 годов» трудностям развития кооперации не было уделено ни строчки [2].

Основная социально-экономическая задача сельскохозяйственной кооперации состоит в том, чтобы создать организационно-правовую систему защиты интересов сельскохозяйственных товаропроизводителей в условиях рыночных отношений путем создания на демократической основе самоуправляемых форм хозяйствования.

Развитие сельскохозяйственной кооперации в агропромышленном комплексе Российской Федерации является одним из условий ее экономического роста. Возможности и преимущества, заложенные в кооперации, можно реализовать, в частности, путем создания и отработки механизма функционирования различного рода агропромышленных формирований [4].

Российская Федерация обладает колоссальным историческим опытом и устойчивыми традициями в области кооперативного движения. По оценке экспертов Ассоциации кооперативных организаций РФ, в настоящее время примерно 60 миллионов жителей страны, так или иначе, вовлечены в различные виды и формы кооперации. Однако, производственный и социальный потенциал К(Ф)Х, ЛПХ, других малых форм хозяйствования используется недостаточно эффективно. Владельцы хозяйств, сельские пред-

приниматели испытывают ряд существенных правовых, экономических и социальных проблем [3].

Во-первых, не сформирована достаточная правовая база для развития индивидуально-семейного сельскохозяйственного производства и сельскохозяйственной потребительской кооперации, не закреплены правовые условия государственной поддержки малого аграрного предпринимательства. Отсутствует эффективная защита земельных прав граждан.

Во-вторых, фермеры, владельцы ЛПХ, сельские предприниматели испытывают острый дефицит финансово-кредитных ресурсов в силу недостаточной государственной поддержки этого сектора экономики, слабой доступности для малого бизнеса рынка коммерческого кредита, недостаточного развития (несмотря на положительную динамику) сельской кредитной кооперации

В-третьих, не налажена эффективная система сбыта продукции, материально-технического и производственного обслуживания К(Ф)Х, ЛПХ, других малых форм хозяйствования. В большинстве семейных хозяйств используются низкомеханизированные технологии, велики затраты ручного труда [3].

В-четвертых, сельское население испытывает существенные трудности в получении рыночной информации, консультационных услуг правового, экономического и технологического характера, в повышении квалификации.

В-пятых, отсутствует механизм регулярного взаимодействия между органами государственной и муниципальной власти, с одной стороны, и союзами, ассоциациями крестьянских (фермерских) и личных подсобных хозяйств, сельских предпринимателей, с другой. Это приводит к недостаточно полному учету интересов и потребностей субъектов малого предпринимательства и сельских жителей при разработке мер аграрной и сельской политики, снижает ее эффективность[3].

Ключевое значение при этом имеет развитие сельскохозяйственных потребительских кооперативов в составе агропромышленных кооперативов, что обусловлено необходимостью решения следующих проблем:

– недостаточное снабжение качественным семенным материалом, элитным скотом, кормами, удобрениями и ядохимикатами;

– дефицит агрономических, ветеринарных и зоотехнических услуг, консультаций по бухучету, аудиту, эффективной организации производства;

– недостаток сельскохозяйственной техники, оборудования;

– поломки машин и оборудования и необходимость их ремонта;

– трудности ведения производства в случае болезни и/или вре-

менной нетрудоспособности членов К(Ф)Х и ЛПХ, их отсутствия в хозяйстве в период отпуска и т.п.;

– проблемы сбыта произведенной продукции (дефицит информации о рыночной конъюнктуре, о потенциальных партнерах, невозможность влиять на цены из-за малых партий продаваемой продукции и т.д.);

– недостаток мощностей для хранения, предпродажной подготовки, доработки, переработки и фасовки продукции, что приводит к ее реализации по низким ценам [3].

Как показывает мировой и отечественный опыт, наиболее приемлемым способом решения проблем развития сельхозкооперации является создание сельхозпроизводителями вертикальных кооперативов [4].

Несмотря на то, что вертикальная сельскохозяйственная кооперация играет исключительную роль в укреплении экономического потенциала, конкурентоспособности и социального статуса сельскохозяйственных производителей, улучшении условий хозяйствования и создании стимулов для роста товарной продукции, ее развитие в России по-прежнему находится на начальном этапе.

Таким образом, преодоление проблем развития сельскохозяйственной кооперации в России в условиях рыночных отношений позволит участвовать ей в решении важной государственной задачи по приоритету и замещению импортной продукции продукцией отечественных производителей (что особенно актуально в условиях эмбарго), а также в преодолении «проблемы продовольственной безопасности».

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Федеральный закон от 08.12.1995 № 193-ФЗ (ред. от 03.12.2008) «О сельскохозяйственной кооперации» (принят ГД ФС РФ 15.11.1995).

2. Воробьева Е.Г. Проблема неопределенности будущего кооперации в России (научная статья) // Современные научные исследования. Выпуск 2. Концепт. 2014. ART 55045. URL: http://e-koncept.ru.

3. Воробьева Е.Г. Проблемы развития агропромышленной кооперации в Российской Федерации в современных условиях (научная статья)/ Философия и современность: материалы Междунар. науч.-теорет. конф. (Саранск, 21-22 янв. 2008 г.): в 2 ч. Саранск. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2008. Ч. 2. С. 142–149.

4. Воробьева Е.Г. Развитие организационно-экономического механизма агропромышленной кооперации (научная статья) // Аграрная наука, ноябрь, № 3. 2014. С. 2–3.

УДК 338.5

# ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ КАК ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА ВЫБОР ПОКУПАТЕЛЯ

**Корягина Ю.П.**
Научный руководитель **Пониматкина Л.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Исторически цена всегда была основным фактором, определяющим выбор покупателя. Это положение до сих пор справедливо в бедных странах среди неимущих групп населения применительно к продуктам типа товаров массового потребления. Однако в последние десятилетия на покупательском выборе относительно сильнее стали сказываться неценовые факторы, такие, как стимулирование сбыта, организация распределения товара и услуг для клиентов. Поэтому возникла необходимость влияния на выбор покупателя посредством психологического механизма.

Первое на что обращает внимание покупатель, в большинстве случаев – это ценник товара. Затем происходит сложный психологический механизм восприятия и оценки, для начала цены, а уже потом сопоставление ее с характеристиками товара и качеством.

По мнению специалистов по маркетингу, люди делают покупки, исходя из двух потребностей: получить удовольствие и решить проблемы.

На выбор влияют, прежде всего, следующие личностные особенности: мотивационно-волевые, коммуникативные и соотношение рационального и эмоционального в профиле личности.

Более целеустремленные оказываются более осторожными в экономическом поведении, меньше внимания ими уделяется второстепенным признакам товара, (например, упаковке) и больше – содержательным (качество, функциональность). У более настойчивых выражена поисковая активность в поведении потребителя, последовательность и избегание влияния ситуативных авторитетов. Самостоятельность также высоко значимо связана с активностью в поиске информации о товаре и оценке его свойств. Что касается таких качеств, как решительность и самообладание, то они оказались связаны с риском, стремлением к новизне, с отсутствием боязни покупать новые неопробованные товары.

В процессе ценообразования товара продавец использует несколько методов:

1. Метод «бесполезной цены», который заключается в смягчении разницы между дорогим и дешевым товаром, то есть предлагается дополнительная альтернатива ряда товаров. Например, в ряду идентичных в использование, но отличающих по производи-

© Корягина Ю.П., 2015

телю, новизне модели и внешними характеристиками товаров за 1 000, 1 500 и 3 000 рублей, покупатель выберет товар со средней ценой категорией, так как посчитает эту покупку более выгодной.

2.Veblen effect» – Эффект Веблена, термин предложил американский экономист Х. Лейбенстайн в своей статье «Эффект присоединения к большинству, эффект сноба и эффект Веблена в теории покупательского спроса» еще в далеком 1950 году. Суть состоит в том, что товары приобретаются не с целью удовлетворения каких-либо реальных потребностей, а с целью произвести впечатление на других людей, сам эффект Веблена состоит в увеличение потребительского спроса, связанного с тем, что товар имеет более высокую цену по сравнению с аналогичными умеренными по стоимости товарами.

3. «Эффект сноба», который так же описан в статье Лейбенстайна. Покупатель – «сноб» никогда не купит продукт, который покупает большинство других людей. Он испытывает потребность в оригинальности и индивидуальности он приобретает товар, ограниченных серий, либо же сделанный по его индивидуальному заказу, не смотря при этом на явно завышенную цену такого товара.

4. «Принцип дефицита» – чем менее доступна возможность, тем более ценной она нам кажется. На подсознательном уровне человек воспринимает товар в ограниченном количестве экземпляров, как более дорогой, и тут на помощь продавцам включается еще один психологический механизм, а именно «реактивное поведение», то есть внутренне сопротивление человека, которое возникает при попытке ограничения свободы действий индивида. В этом состоянии человек направляет свою энергию на то, чтобы восстановить свободу действий. В такой ситуации свободу покупателя ограничивает дефицит, либо лимитированность товара, и совершается немедленная покупка для восстановления свободы своих действий.

5. «Обаяние цен» – это один из самых популярных методов и основывается он на особенности человеческого мозга читать числа слева направо. Речь идет об, всем на известным ценам, оканчивающими на «9». Как правило, цена 999,999 рублей будет выглядеть для потребителя более привлекательной, чем цена 1 000 рублей, так как покупатель сфокусирует внимание на первом числе, и не округлит оставшиеся цифры. Однако этот метод не всегда уместен, поскольку «обаятельные цены» стали ассоциироваться у покупателей с легкодоступным продуктом. Именно из-за этой многие торговые марки, желая акцентировать внимание на высоком качестве своего товара, продают его с округленными ценами. Так же маркетологи советует, в случае утраты доверия потребителя к продукту, округлить его цену в большую сторону, так как цена,

оканчивающаяся на ноль, вызывает у покупателя чувство доверия к качеству и прочим характеристикам товара.

Используют зачастую и просто безграмотность граждан, например в таких акциях как 3 товара по цене 1. Так покупатели зачастую приобретают ненужные 3 единицы одинакового товара, при том, что покупка такого количества товара была явно невыгодной.

В настоящее время не существует конкретных формул расчета ценообразования с учетом психологических факторов, поскольку на поведение покупателя влияет огромное количество переменных, как то: политическая и экономическая обстановка, социальная защищенность, внутренние и внешние мотиваторы. Поэтому на данном этапе возможно лишь статистическое наблюдение за методами продавцами и покупателя.

УДК 330.52

## НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО

**Кузнецова С.Н.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Национальное богатство (НБ) представляет собой важную экономическую категорию общественного воспроизводства, а углубленный анализ любой экономики требует изучения объема и состава национального богатства как характеристики экономического потенциала страны.

Научные исследования этой сложной категории проводятся экономистами всего мира постоянно, но до сих пор нет единства в определении ее сущности. Видное место среди работ занимают исследования, проведенные известным статистиком и экономистом Раймондом Голдсмитом.

Национальное богатство представляет собой совокупную стоимость всех экономических активов материальных (природные ресурсы) и нематериальных (нефинансовых и финансовых активов) в рыночных ценах, находящихся в собственности резидентов данной страны на территории страны или за ее пределом а также , за вычетом их финансовых обязательств, как резидентам, так и нерезидентам. Экономические активы – это экономические объекты, на которые экономическими единицами (институциональные единицы) осуществляются права собственности, и от владения которыми

© Кузнецова С.Н., 2015

или использования которых в течение некоторого периода времени его владельцами извлекается экономическая выгода.

Свойства показателя национального богатства:

НБ – моментальный показатель, определяется в стоимостном выражении в текущих или сопоставимых ценах (исключение составляют природные ресурсы, которые учитываются в натуральном выражении, а в стоимостном только экспериментально).

По источникам происхождения национального богатства выделяют: природные ресурсы и накопленные результаты труда.

В соответствии с рекомедациями внесенными в методологию системы национальных счетов 1993г. национальное богатство включает как материальные, так и нематериальные и финансовые активы.

Показатель национального богатства складывается из имущества принадлежащего резидентам страны (физическим лица, юридическим лицам, государственным и муниципальным органам) как на территории данной страны, так и за ее пределами.

НБ учитывается по остаточной стоимости, хотя в российской статистической практике до сих пор НБ оценивается по полной стоимости.

Состав национального богатства.

Нефинансовые произведенные активы.

Нефинансовые непроизведенные активы (возникают не в результате экономического производства, а естественным путем в природе, а также некоторые нематериальные активы).

Финансовые активы.

Статистика национального богатства призвана решать следующие задачи:

– четкое определение экономического содержания национального богатства, компонентов, входящих в его состав, и их границ;

– подготовка соответствующих классификаций по различным признакам (формам собственности, натурально-вещественному составу, отраслям и секторам экономики и др.);

– выработка единых методологических принципов оценки конкретных элементов богатства: природных ресурсов, нематериальных активов и т. д.;

– разработка необходимой информационной базы для отражения объема, структуры и динамики национального богатства и его отдельных элементов;

– разработка и утверждение статистического инструментария для наблюдения за элементами национального богатства;

– взаимоувязка рассчитываемых показателей национального богатства с другими обобщающими показателями (валовым внут-

ренним продуктом, национальным доходом, национальным сбережением и накоплением и т. д.);

– разработка методологии расчета производных показателей для экономико-статистического анализа роли элементов национального богатства в развитии экономики страны.

Национальное богатство как показатель используется для характеристики имущественного положения страны. Как комплексная экономическая категория, национальное богатство характеризуется системой статистических показателей. В ней выделяются следующие подсистемы показателей:

– объема национального богатства в целом и его компонентов;

– состава и структуры НБ;

– состояния отдельных компонентов НБ;

– простого и расширенного воспроизводства национального богатства и его компонентов;

– использования НБ;

– эффективности использования НБ;

– динамики национального богатства.

Показатели национального богатства по основным элементам (всего и на душу населения) служат одной из важнейших характеристик достигнутого страной уровня социально-экономического развития. Основным составным элементом совокупного экономического потенциала национальной экономики является национальное богатство. Его объем во многом определяет масштабы и темпы экономического роста, что делает актуальной его оценку как одного из показателей функционирования национальной экономики. Национальное богатство - это совокупный объем экономических ресурсов и материальных ценностей, необходимых для нормального производства благ – товаров и услуг.

Национальное богатство состоит из следующих основных элементов:

– невоспроизводственного элемента. Это совокупность ресурсов, которые не могут быть воспроизведены и являются исчерпаемыми, например полезные ископаемые, памятники культуры и искусства;

– воспроизводственного элемента. Это совокупность ресурсов, объем которых может быть увеличен в процессе хозяйственной деятельности, например непроизводственные и производственные активы;

– нематериального элемента. Это ресурсы, которые не имеют вещественного проявления, например, интеллектуальный потенциал страны, качество жизни населения, научно-технический потенциал;

– объема имущественных обязательств перед другими странами.

Объем национального богатства позволяет:

– определить объем благ – товаров и услуг, находящихся в национальной экономике на определенном временном промежутке;

– определить совокупную стоимость ресурсного природного потенциала, так как от него непосредственно зависят темпы экономического роста;

– осуществить комплексный учет нематериальных ресурсов национальной экономики.

Основной тенденцией национальных экономик развитых стран является то, что на человеческий капитал приходится более половины национального богатства. Увеличение этого соотношения свидетельствует об уровне развития национальной экономики, так как человеческие ресурсы составляют основу экономического роста.

В России структуру национального богатства составляют: 90 % – основной капитал, и оставшиеся 10% распределяются между имуществом домашних хозяйств и оборотным капиталом. Общий объем национального богатства оценивается в 60 трлн долл., более 30 трлн долл. составляет природно-ресурсный. Н. П. Федоренко считает, что в период 1895–2000 гг. физический объем национального богатства России увеличился в 32 раза. Разрушение СССР и образование Российской Федерации по причине неэффективных экономических реформ привели к снижению объемов национального богатства в 1991–1999 гг. Стабилизация объемов национального богатства произошла только в 2000 г., связано это было с утверждением в должности Президента РФ В. В. Путина.

УДК 338.43(470+571)

## ПРОБЛЕМЫ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Кукушкина Ю.О., Чернышева П.Н., Толоконникова Е.В.**
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Роль сельского хозяйства в экономике велика. Эта отрасль обеспечивает большое количество рабочих мест, производит продукты питания и сырье, способствует обеспечению продовольственной безопасности. Сельское хозяйство – это отрасль экономики, направленная на обеспечение населения продовольствием и получение сырья для ряда отраслей промышленности [1]. Сельское хозяйство не только развивается само по себе, но также способ-

© Кукушкина Ю.О., Чернышева П.Н., Толоконникова Е.В., 2015

ствует развитию всего агропромышленного комплекса и всей экономики страны в целом.

Проблем в сельском хозяйстве в нашей стране в 2014 году было немало. Самым большим испытанием для страны стало наложение санкций Европы. При этом отрасль продолжает уверенно развиваться, тем самым дает шанс мелким фермерам расширить свое производство и снабдить рынок отечественными сельскохозяйственными продуктами.

В январе-феврале 2015 г. на высоком правительственном уровне прошли ряд совещаний, а также рабочие встречи Дмитрия Медведева с министром сельского хозяйства РФ Николаем Федоровым, посвященных поддержке сельского хозяйства: «О предварительных итогах уборки урожая в 2014 году и проведении сезонных полевых работ под урожай 2015 года», «Инновационное развитие аграрной сферы», «Совещание о стабильном функционировании отраслей сельского хозяйства».

Сегодня особенно актуальными являются исследования по совершенствованию форм ведения сельского хозяйства, с помощью методов селекции и генной инженерии выводятся новые виды растений и животных, более устойчивые к вредителям, жизнестойкие, обладающие более высокими продуктивными качествами. Перспективность развития сельского хозяйства в будущем во многом зависит от продуманной государственной политики, с помощью которой можно добиться значительных результатов.

Как отметил Д. Медведев, 2014 год оказался весьма удачным для сельского хозяйства. В минувшем году был отличный урожай зерновых, как известно, – выросло производство овощей, картофеля, плодов, ягод. Есть успехи и в животноводстве, во всяком случае, в отдельных направлениях. Неплохие результаты показывает и пищевая промышленность [2].

Поэтому основная задача в 2015 г. перед аграриями – грамотно распорядиться этим урожаем, не допуская проблем на внутреннем рынке, в полной мере используя те возможности, которые существуют, в том числе для наращивания поголовья в животноводстве и для внедрения импортозамещающих технологий.

Н. Федоров доложил, что 2014 год оказался «рекордным на урожай»: собрано 15,45 млн. тонн овощей, 2,54 млн. тонн сои, соевых бобов. Это абсолютный рекорд в новейшей истории России [3].

Из-за целого ряда других причин в России довольно серьезно разыгралась продовольственная инфляция. Федеральной антимонопольной службой и в необходимых случаях правоохранительными органами будет отслеживаться ситуация на продовольственных рынках, совместно с губернаторами.

По производству отечественной сельхозпродукции многие базовые параметры в настоящий момент достигли или даже превышают те параметры, которые были когда-то установлены Доктриной продовольственной безопасности, по важнейшим показателям, в том числе по зерну, сахару, картофелю, растительному маслу, по некоторым другим [4].

Но понятно, что очень много еще нужно сделать, чтобы само сельское хозяйство стало современным, чтобы в магазине покупатели выбирали именно наши российские фрукты и овощи, наше молоко, наше мясо. Именно ради достижения этих целей была серьезно переработана Государственная программа развития сельского хозяйства, на ее реализацию в текущем году предусмотрено более 185 млрд. рублей [5]. Ну и, конечно, введение механизма, так называемых, встречных ограничений открыло для аграриев определенное серьезное окно возможностей, для того чтобы свои проекты продвигать. Для этого отрасль нуждается в комфортных условиях кредитования. Уже сейчас очевидно, что сельскому хозяйству потребуются как краткосрочные кредиты на проведение сезонных полевых работ, так и дополнительные ресурсы на закупку кормов. Речь идет о кредитовании переработки сельхозпродукции, о дополнительных средствах на инвестиционные проекты, что, естественно, сегодня представляет определенные сложности.

При корректировке госпрограммы развития сельского хозяйства были определены приоритеты, механизмы стимулирования импортозамещения на продовольственном рынке на ближайшие годы. Все необходимые решения, которые гарантируют отрасли стабильное финансирование из бюджетов различных уровней, приняты. В регионы уже поступают субсидии на поддержку аграриев, которые собираются выделить в этом году. Речь идет о растениеводстве и животноводстве. На эти цели в текущем году в федеральном бюджете запланировано 6,5 млрд. рублей, в том числе в области растениеводства около 5 млрд. и в области животноводства 1 млрд. 400 млн. По данным на 24.02.2015, уже перечислено порядка 60 млрд. рублей.

В начале марта в южных регионах уже начинаются весенние полевые работы. Уровень обеспеченности семенами яровых и зернобобовых культур составляет практически 100 %. Техника к новому сезону тоже готова [6]. Нет оснований беспокоиться и на тему обеспечения горюче-смазочными материалами: запасы дизельного топлива даже больше, чем в прошлом году, бензина практически столько же, как в 2014 году. Цены, конечно, могут колебаться, поэтому важно организовать постоянный мониторинг рынка горюче-смазочных материалов.

А вот другая проблема обострилась – это минеральные удобрения. Для проведения весенних полевых работ их понадобится около 2 млн. т. Но из-за колебания курса рубля цены на самые популярные удобрения увеличились по-разному – где-то от 11 до 40%, а где-то, может, даже больше. Поэтому уровень обеспечения аграриев по показателям минеральных удобрений хуже, чем в прошлом году. В декабре были проведены всякого рода межведомственные консультации, они продолжаются и в этом году.

По итогам было принято решение продавать удобрения сельхозпроизводителям со скидкой от рыночной цены на время всего периода весенних работ, то есть с января по май. Но этой меры оказалось недостаточно, поэтому буквально совсем недавно договорились о том, что уровень цены будет зафиксирован на январской и февральской отметке для разных групп регионов. Ориентировочно сама по себе скидка составит от 20 до 30 % от экспортной цены.

Еще одна тема, которая беспокоит сельхозпроизводителей, – доступность кредитов. Только для обеспечения весеннего сева требуется дополнительно около 140 млрд. рублей [7]. По данным на середину февраля 2015 г., объем заимствований сейчас снизился по сравнению с прошлым годом почти на треть. Ситуация с уровнем процентных ставок по кредитам меняется. Если в январе короткие кредиты выдавались под высокие проценты, то сейчас ситуация стала несколько лучше, но все равно, по понятным причинам это существенно больше, чем было в прошлом году. Чтобы облегчить доступ к заемным средствам, были изменены правила предоставления субсидий регионам. Теперь размер компенсации затрат на оплату процентов для аграриев увеличен. Фактически эффективная ставка для заемщиков должна составить от 5 до 10 % [8].

По некоторым оценкам, 2015 год для сельского хозяйства России будет не простым. Проблем у российского аграрного сектора еще остается много. Поддержка отечественного производителя в сложившихся сложных условиях будет способствовать не только выходу стране на уровень самообеспечения, но и возрождению села, остановив его вымирание. Но государство активно участвует в их преодолении, используя все формы государственной поддержки. Государству еще предстоит решить целый ряд проблем, связанных с продовольственной инфляцией, финансированием и т. д.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

[1]http://ru.wikipedia.org/wiki/Сельское_хозяйство.
[2]http://government.ru/news/16533/.
[3]Там же.
[4]http://milknet.ru/news/soveshchanie-pravitelstva-rf-o-stabilnom-funktsionirovanii-339507.

[5]http://ria.ru/economy/20150117/1042992454.html.
[6]http://regnum.ru/news/1899239.html.
[7]http://newsland.com/news/detail/id/1505996/.
[8]http://www.1tv.ru/news/economic/278536.

УДК 330.834

## АКТУАЛЬНОСТЬ КЕЙНСИАНСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

**Кяжкина В.А.**
Научный руководитель **Чубрикова Л.Н.**
*Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева*

Свою основную работу «Общая теория занятости, процента и денег», Джон Кейнс и задумал как систематическое обоснование тезиса о необходимости системы общественных работ, правительственных субсидий и займов на жилищное строительство в условиях массовой безработицы. Но Кейнс сделал гораздо больше. В своей работе он показал, что в рыночной экономике нет механизма, автоматически приводящего к полной занятости. Экономика может долго оставаться в состоянии депрессии и бедности. Государство должно увеличить расходы, чтобы увеличить производство и занятость, проводить активную инвестиционную политику.

Почему теория Кейнса столь популярна?

Во-первых, наряду с несомненными различиями между взглядами сегодняшних сторонников кейнсианской теории и позицией, выдвинутой ее автором в 30-х годах, сохраняются общие подходы, составляющие ядро кейнсианской теории. Эти подходы выражают суть концепции Кейнса.

Теория Кейнса – это, прежде всего, теория эффективного спроса. Идея Кейнса состоит в том, чтобы через активизацию и стимулирование совокупного спроса (общей покупательной способности) воздействовать на производство и предложение товаров и услуг. Кейнсианская теория, как было упомянуто выше, это теория, придающая решающее значение инвестициям. Чем выше их прибыльность, ожидаемый от них доход и чем значительнее размеры инвестиций, тем больше масштабы и выше темпы производства. Концепция, выдвинутая и отстаиваемая Кейнсом, предусматривает активное вмешательство государства в экономическую жизнь. Кейнс не верил в саморегулирующийся рыночный меха-

© Кяжкина В.А., 2015

низм и считал, что для обеспечения нормального роста и достижения равновесия необходимо вмешательство в процесс экономического развития извне. Рыночная экономика сама себя (без участия государства) «вылечить» не может.

Во-вторых, теория Кейнса остается значимой и популярной потому, что имеет прямой выход на практику. Она представляет не просто дальнейшее развитие теории, пересмотр теоретических положений классиков, но и обосновывает практические рекомендации, направленные на регулирование воспроизводственного процесса, снижение уровня безработицы. По Кейнсу, равновесие может быть достигнуто не только при полной, но и при неполной занятости.

Кейнс не только занимался теоретическими разработками, он принимал активное участие в работе правительственных органов. Выполнял роль консультанта по вопросам финансов и денежного обращения; редактировал журнал «Economic journal». Авторитет Кейнса, как крупного специалиста и влиятельного экономиста, подкреплял значимость выдвигаемых им рекомендаций.

В-третьих, принципиальное значение имеет кейнсианская методология, которая выходит за рамки какой-либо одной проблемы. Многие считают, что предложенная Кейнсом система анализа означала «революцию» в экономической теории. Великие классики прошлого не различали микро- и макроэкономические аспекты экономики. Однако, поскольку условия процветания отдельной фирмы не тождественны эффективности экономики в целом, то макроэкономический подход не может не отличаться от микроэкономического. Поэтому дальнейшее развитие экономической науки потребовало построения двух разных уровней экономического анализа.

Известнейший английский экономист Кейнс стал главным идеологом активного вмешательства государства в экономику. Кейнсианская политика ставила своей целью контроль над общим спросом и его регулирование таким образом, чтобы он находился в соответствии с общим предложением при достижении полной и высокой занятости населения. Модель Кейнса предусматривала стимулирование совокупного спроса путем побуждения к инвестированию частного капитала, а также через государственное финансирование общественных работ и некоторое перераспределение через бюджет национального дохода в пользу неимущих. Основными инструментами регулирования в модели Кейнса были государственный бюджет, дефицитное финансирование экономики, а также манипулирование учетной ставкой процента. Целевые приоритеты модели Кейнса – занятость и стабильность экономического роста, а инструменты – государственный бюджет и кре-

дитно-денежная политика. Кейнс и его последователи исходят из того, что чисто рыночный механизм не в состоянии обеспечить стабильный экономический рост и полную занятость, и именно поэтому требуется вмешательство государства. Доктрина Кейнса нашла наиболее полное применение в США, показав хорошую результативность.

Кейнс обратил внимание на то, что по мере роста общественного богатства проблема поддержания эффективного спроса становится все более сложной и актуальной. Все большую часть дохода люди склонны сберегать. Отождествление сбережений с накоплением не соответствует реальной практике; сэкономленные рубли и доллары не переходят автоматически в накопляемую часть общественного продукта. Сбережения и инвестиции следует разделить. Если сбережения меньше инвестиций, то экономическая активность падает, темпы роста снижаются. Если сбережения больше инвестиций, активность усиливается.

Итак, первое – теоретическое значение кейнсианских разработок. Идеи и положения, высказанные Кейнсом, его терминология, методологические подходы к анализу макропроцессов вошли в арсенал современной науки и продолжают уточняться, детализироваться, углубляться сторонниками кейнсианской школы, оспариваться и трансформироваться противниками.

Второе – реальное несомненное и мощное влияние кейнсианского учения на экономическую политику. В странах современного капитализма государство вмешивается в экономику в различных формах, в том числе использует для поддержания занятости кейнсианские рецепты. «Идеи Кейнса, очевидно, повлияли на тех, кто формирует экономическую политику. Однако не следует думать, что научная идея была бы способна оказать столь сильное влияние, если бы процессы социального развития не подготовили почву и не сделали политиков восприимчивыми к рекомендациям Кейнса» [1. С. 153.].

Третье – влияние кейнсианской теории на направления и сферы дальнейших исследований. Обращение Кейнса к макроэкономическому анализу стимулировало разработку системы национальных счетов в тесной увязке с практическими нуждами экономического регулирования. С идеями Кейнса неразрывно связаны разработка исходных положений антициклической политики, концепция дефицитного финансирования, система среднесрочного программирования.

В заключение хотелось бы отметить, что работы Кейнса завершили разделение предмета экономической теории на микро- и макроэкономику. Методы исследования в них достаточно разные. Однако это не означает отсутствия взаимной связи между ними.

Макроэкономика имеет микроэкономические основания, а микроэкономика – макроэкономические ограничения. Поэтому, несмотря на указанную специализацию экономических знаний, современная экономическая теория по-прежнему остается единой экономической наукой.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Нуреев Р. Теории развития: кейнсианские модели становления рыночной экономики. // Вопр. экономики. 2013. № 4. С. 137–156.

УДК 330.34(470+571)”2015”

## ПРОГНОЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА 2015 г.

**Лазарева Т.Ю.**
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Прогноз социально-экономического развития – это документ, содержащий систему научно-обоснованных представлений о направлениях и результатах социально-экономического развития Российской Федерации на прогнозный период (среднесрочный или долгосрочный).

Прогноз разрабатывается по различным вариантам, которые отражают возможные изменения внешних и внутренних условий, постановку среднесрочных и долгосрочных целей и ориентиров развития страны, основные направления их достижения.

Прогноз социально-экономического развития предшествует составлению бюджета страны. Изменение основополагающих условий прогноза влечет за собой пересмотр и изменение основных характеристик бюджета.

При составлении прогноза социально-экономического развития на предстоящий финансовый год, выводы делаются исходя из следующих данных:

1. Данных о социально-экономическом развитии за последний отчетный период.
2. Прогноза социально-экономического развития до конца текущего года.
3. Тенденций развития экономики и социальной сферы на планируемый финансовый год.

Начиная с середины 2012 года для российской экономики характерно замедление. Связано это, в первую очередь, с инвестици-

© Лазарева Т.Ю., 2015

онной паузой, вызванной разрастанием долгового кризиса в еврозоне. По мере замедления экономического роста всѐ более отчетливо стали проявляться структурные проблемы, обусловленные опережающим ростом издержек, прежде всего, связанных с трудовыми ресурсами (низкая производительности труда, низкая доля оплаты труда в ВВП).

Вследствие этого происходило сокращение доли валовой прибыли в структуре ВВП и, как результат, уменьшение ресурсов для инвестиционного роста. В итоге инвестиционная пауза затянулась, а в 2014 году к этому добавились новые факторы ограничения экономического роста. К таким факторам можно отнести:

1. Эскалация конфликта на Украине.

2. Введение экономических санкций в отношении России США и Евросоюзом. Последствия введения санкций - ограничение доступа на международные рынки капитала. Помимо этого ужесточилась денежная политика государства. Ключевая ставка выросла с 7 % в марте 2014 года до 17 % с 16.12.2014 года. Таким образом ставка выросла в 2,43 раза. Рост ключевой ставки влияет на рост ставок по кредитам для предприятий и населения.

Эти факторы негативно сказались на инвестиционном спросе и потребительских настроениях, вызвав усиление оттока капитала, ослабление рубля и всплеск инфляции.

3. Падение цен на нефть с середины 2014 года. Стоимость барреля нефти марки Brent неуклонно снижалась. Если в июле 2014 года стоимость барреля составляла 108 $, то в конце 2014 года – 56,12 $. С начала 2014 баррель нефти потерял в цене 22,5 %.

Для российской экономики последствия снижения цены на нефть имеют особенно негативные последствия. К ним можно отнести – сокращение доходов бюджета, девальвацию рубля, инфляцию.

Все вышеперечисленные факторы привели к росту неопределенности, сокращению доходов и резкому ухудшению бизнессуверенности.

Рост инфляции привел к снижению реальных располагаемых доходов населения (–1 % к 2013 году) и ослаблению потребительского спроса.

Правда, в полной мере в 2014 году этот эффект не успел проявиться, т. к. «убегая» от инфляции население предпочитало тратить деньги, а не сберегать. Однако такая модель поведения потребителей возможна лишь в краткосрочном периоде. По мере дальнейшего снижения реальных доходов ограничения, связанные с потребительским спросом, начнут проявляться все более отчетливо и станут одним из ключевых факторов негативной экономической динамики в 2015 году. В Таблице 1 представлены основ-

ные макроэкономические показатели развития России за 2013 и 2014 годы, а также прогноз на 2015 год.

**Основные макроэкономические показатели социально-экономического развития Российской Федерации в 2014 году и прогноза на 2015 год**

| Показатель | 2013 | 2014 | 2015 |
|---|---|---|---|
| Цены на нефть Urals (мировые), долл. / барр. | 108 | 98 | 50 |
| Индекс потребительских цен, в среднем за год | 6,8 | 7,8 | 15,8 |
| Курс доллара среднегодовой, рублей за доллар США | 31,8 | 38 | 61,5 |
| Валовой внутренний продукт, млрд. руб. | 66 194 | 70 976 | 73 119 |
| темп роста ВВП, % | 1,3 | 0,6 | –3 |
| Промышленность, % | 0,4 | 1,7 | –1,6 |
| Инвестиции в основной капитал, % | –0,2 | –2,5 | –13,7 |
| Оборот розничной торговли, % | 3,9 | 2,5 | –8,2 |
| Реальная заработная плата, % | 4,8 | 1,3 | –9,6 |
| Реальные располагаемые доходы населения, % | 3,2 | –1 | –6,3 |
| Объем платных услуг населению, % | 2,0 | 1,3 | –5 |
| Экспорт-всего, млрд. долл. США | 523 | 494 | 334 |
| темп роста, % | 3,4 | –0,6 | –0,1 |
| Импорт-всего, млрд. долл. США | 341 | 308 | 197 |
| темп роста, % | –0,8 | –8,6 | –33,9 |

Данный прогноз социально-экономического развития разработан исходя из следующих условий:

– среднегодовой уровень цен на нефть сорта Urals на 2015 год в размере 50 долларов США за баррель;

– реализация принятых государством дополнительных мер стимулирующего характера;

– более активная политика государства, направленная на обеспечение устойчивого развития экономики и социальной стабильности.

Разработанный вариант прогноза характеризует развитие экономики . Среднегодовой уровень среднеконтрактной цены на газ в 2015 году прогнозируется в размере 222 доллара США за тысячу кубических метров. Темпы роста ВВП в 2015 году прогнозируются на уровне –3 процента. Снижение реальных располагаемых доходов населения в 2014 году –1 % к 2013 году. Прогноз на 2015 снижение еще на 6,5 %.

По прогнозным оценкам российская экономика в 2015 году вступит в полосу затяжного спада. На динамику производства в

2015 году ключевое значение окажут сокращение экспортной выручки от продажи энергоресурсов на мировых рынках и закрытие мировых рынков капитала, что в совокупности приведет к сокращению реальных располагаемых доходов населения с последующим падением потребительского спроса и инвестиционной активности.

В то же время поддержку производству будет оказывать существенное наращивание прибыли в экономике, в основном за счет произошедшего ослабления национальной валюты, а также резкое падение импорта товаров и услуг. Положительную динамику в 2015 году сохранит сельское хозяйство, в том числе и за счет процессов импортозамещения, а также деятельность финансовых организаций, обусловленная продолжением роста кредитования национального хозяйства и поддержке государства.

В 2015 году существенно сократится строительное производство, что будет являться результатом падения капитальных вложений, необходимых для дальнейшего наращивания производства. Так, инвестиции в основной капитал за счет всех источников финансирования после их снижения в 2014 году на 2,5 % в 2015 году упадут на 13,7 процента.

Как было сказано выше, все приведенные прогнозные показатели социально-экономического развития Российской Федерации на 2015 год, разработаны исходя из определенных условий.

Но уже сейчас есть вероятность того, что одно из наиболее существенных условий изменится. Так эксперты прогнозируют снижение цен на нефть вплоть до 40 долларов за баррель. А прогноз социально-экономического развития рассчитан исходя из 50 долларов. Спровоцировать падение стоимости нефти способны США. Американские компании во время относительно теплой зимы и весны накопили в хранилищах рекордные объемы сырья и теперь намерены поставлять энергоресурсы на экспорт. Есть вероятность того, что правительство США снимет запрет на экспорт нефти. Это увеличит дисбаланс между спросом и предложением на энергоносители, что приведет к удешевлению углеводородов.

Социально-экономической политике присуща особая значимая роль в реализации функций государственного управления. Для современного этапа системы управления социально-экономическим развитием характерно понимание и значение того, что для эффективного управления социально-экономическим развитием, прежде всего, необходимо уделить пристальное внимание социально-экономическому прогнозированию. Наиболее ярко отражает значение прогнозирования в экономике известное выражение «предупрежден – значит вооружен». Необходимость прогнозов имеет глубокие исторические корни и является значимой составляющей экономического управления.

УДК 330.322.12:330.34(470.345)

# РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

**Макайкина Е.В.**
Научный руководитель **Четайкина Ю.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Повышение экономического потенциала республики, увеличение объемов производства, создание новых рабочих мест, рост благосостояния населения – основные задачи инвестиционной деятельности Республики Мордовия. В Республике Мордовия сформирована благоприятная нормативно-правовая база для осуществления инвестиционной деятельности и привлечения инвестиций в экономику. Инвесторам предоставляется государственная поддержка в формах:

1) присвоения статуса приоритетного инвестиционного проекта Республики Мордовия – предоставляются налоговые льготы: снижение ставки налога на прибыль, уплачиваемой в республиканский бюджет Республики Мордовия до 13,5% на период окупаемости приоритетного инвестиционного проекта, но не более чем на 10 лет;

2) государственных гарантий Республики Мордовия;

3) субсидирования части процентной ставки по привлекаемым банковским кредитам и лизинговым платежам по проектам, включенным в Республиканскую целевую программу развития Республики Мордовия на 2013–2018 годы;

4) поручительств и займов юридическим лицам с целью финансирования проектов, включенных в Республиканскую целевую программу развития Республики Мордовия на 2013–2018 годы;

5) освобождения от земельного налога (в ведении муниципальных властей); 6) залогового обеспечения под привлекаемые кредиты имуществом казны Республики Мордовия (сформирован специальный залоговый фонд);

7) поручительства Гарантийного фонда Республики Мордовия;

8) подбора необходимых в строительстве земельных площадок и оказания помощи в части создания необходимых объектов транспортной, инженерной и энергетической инфраструктуры;

В июне 2014 года в Республике Мордовия было завершено внедрение 15 мероприятий Стандарта деятельности органов исполнительной власти субъекта Российской Федерации по обеспечению благоприятного инвестиционного климата в Республике Мордовия.

© Макайкина Е.В., 2015

За январь–декабрь 2014 года инвестиции в основной капитал составили 55,3 млрд. рублей. По данному показателю Республика Мордовия занимает 7 место в Приволжском федеральном округе (ПФО), 40 – в РФ, в расчете на душу населения 8 место в ПФО, в Российской Федерации – 42. В структуре инвестиций по источникам финансирования за январь-декабрь 2014 года собственные средства предприятий и организаций занимали 28,8 %, привлеченные средства, за исключением бюджетных – 35,7 %, из них ресурсы коммерческих банков – 17,4 %, заемные средства других организаций и средства внебюджетных фондов – 1,7 процента. По направлениям вложений наибольшая часть всех инвестиций приходилась на обрабатывающие производства (26,2 %), операции с недвижимых имуществ, аренда и предоставление услуг (23,7 %), транспорт и связь (16,1 %), предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг (10,1 %), сельское и лесное хозяйство (6,8 %), образование (5,7 %). В общем объеме инвестиций, направляемых на развитие обрабатывающих производств, наибольшую долю занимают инвестиции на развитие организаций видов деятельности «производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака» (16,4 %), «производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования» (4,9 %), «производство прочих неметаллических минеральных продуктов» (2,0 %), «обработка древесины и производство изделий из дерева (1,3 %). За январь–декабрь 2014 года объем инвестиций в основной капитал организаций, не относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства составил более 37 млрд. рублей (98,0 % к соответствующему периоду прошлого года)[1].

Рост инвестиций планируется достичь благодаря реализации следующих крупных инвестиционных проектов: «Создание инфраструктуры индустриального парка в г. Саранск», (АУ «Технопарк-Мордовия»).

«Создание Инжинирингового центра оптоэлектроники», (АУ «Технопарк-Мордовия»).

«Создание инжинирингового Центра вагоностроения в Республике Мордовия», (РМ-Рейл).

«Строительство современного завода по производству гофрокартона и транспортной гофроупаковки».

Строительство торгово-развлекательного комплекса «Сити Парк», ООО «Мордовия Девелопмент».

«Строительство магазина строительных материалов «Мегастрой», (ООО «Агава»).

«Строительство административного здания торгово-офисного назначения, (Республиканский фонд поддержки социально-экономических программ «Созидание»).

«Строительство аквапарка по ул. Волгоградская в г. Саранск», (ЗАО «Корс-Аква»).

«Организация производства элементной базы силовой электроники на основе p-i-n AlGaAs гетероэпитаксиальных структур», (ОАО «Орбита»).

«Создание производства фотоэлектрических преобразователей и солнечных модулей, (ГК ХЕЛИОС РЕСУРС совместно с ОАО «Электровыпрямитель»).

«Организация производства полупроводниковых приборов силовой электроники нового поколения на основе создания базовой технологии изготовления структур «кремний на молибдене» с использованием низкотемпературных соединений, (ОАО «Электровыпрямитель»); Создание производства оптического волокна, ЗАО «Оптиковолоконные системы»: первая очередь проектом предусматривается производство телекоммуниционного и специального технического волокна; Строительство завода по производству компаунда пероксидной сшивки, (ЗАО «Лидер-Компаунд»: вторая очередь Единственный в СНГ российский производитель компаунда пероксидной сшивки для силовых кабелей); «Организация комплексного производства светодиодов по технологии нитрида галлия на кремнии (GaN-on-Si), (ОАО «Инвест-Альянс»).

«Производство экологически чистой продукции для нужд АПК на базе местного нерудного минерального сырья», (ООО НТПП «Цеолит-М»).

«Строительство мебельной фабрики».

«Создание текстильного производства».

«Строительство завода по производству ресурсосберегающего прицепного сельскохозяйственного оборудования», (ООО «Франц Кляйне»).

«Территориально производственный перерабатывающий комплекс Ельниковский», (СПССК «Юность»).

«Строительство кондитерской фабрики и сырной линии по производству сыра», (ООО «Большеберезников Сахар»).

«Строительство технологической линии по выращиванию товарной рыбы в устройствах замкнутого водоснабжения», (ООО «Аквасар»).

«Увеличение производства колбасной продукции до 140 тыс. тонн в год, а также увеличение убоя и разделки мяса до 3 000 гол/сутки», (ОАО «МПК «Атяшевский»).

«Строительство трех площадок по 900 тыс. голов для выращивания бройлеров», (ОАО "Агрофирма "Октябрьская").

«Строительство молочного комплекса на 1000 дойных коров», (ООО «Сиал-Пятинское»).

«Строительство молочного комплекса на 1000 дойных коров», (ООО «Норовское молоко»).

«Строительство товарной свинофермы на 4800 свиноматок (2 и 3 очереди) (ООО «Мордовский племенной центр»).

«Строительство свинофермы на 6000 свиноматок, (ООО «Глобал Поволжье»).

«Создание молочной фермы на 400 дойных коров со шлейфом в пос.Турдаки», (ООО «Ардатовское молоко»).

«Организация и переработка рапса на масло», (ООО «МАПО «Торбеево»).

«Комплексная застройка многоэтажными домами на участке между улицей Волгоградская и автомобильной дорогой на с. Кочкурово (в районе р. Тавла),

Аквапарк.

В рамках реализации инвестиционной программы филиала ОАО «МРСК Волги» – «Мордовэнерго» (2015–2017 гг.).

**ПРИМЕЧАНИЕ**

[1]Официальный сайт Статуправления Республики Мордовия morcomst@mail.mrd. gks.ru.

УДК 338.222(470.345)

## РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

**Мартышкина А.В.**
Научный руководитель **Пруцкова Е.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Не секрет, что малое предпринимательство имеет большое значение, как для современной экономики, так и для развития общества. Его роль заключается в производстве продукции и услуг, создании рабочих мест (а значит, и в сокращении безработицы и социальной нестабильности), развитии крупного предпринимательства, получении людьми возможности организации своего дела. И в последнее время ее роль продолжает увеличиваться.

В целях дальнейшего сохранения и развития малого предпринимательства в стране и регионах создается инфраструктура поддержки малого предпринимательства. Инфраструктура – это совокупность государственных, негосударственных, общественных, образовательных, коммерческих организаций обеспечивающая

© Мартышкина А.В., 2015

нормальные условия жизнедеятельности и процесс воспроизводства малого бизнеса.

В Республике Мордовия сформировалась достаточно развитая инфраструктура из государственных и негосударственных структур:

– Министерство торговли и предпринимательства РМ;

– Комитет Госсобрания РМ по экономической политике, предпринимательству и собственности;

– ГКУ «Бизнес-инкубатор РМ»;

– НКО «Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере РМ»;

– АУ «Региональный центр микрофинансирования РМ»;

– Мордовское региональное отделение Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» и др.

Также осуществляется финансовая поддержка безработным гражданам на открытие собственного дела. Это регламентирует постановление Правительства Республики Мордовия от 18 января 2010 г. Рассчитывать на поддержку могут все безработные граждане, достигшие восемнадцатилетнего возраста.

Начиная с 1994 года государством, принимаются и реализуются, программы поддержки малого предпринимательства. В настоящее время реализуется Комплексная программа развития и государственной поддержки малого предпринимательства в Республике Мордовия на 2011–2015 гг.

Наиболее значимым направлением реализации Программы являются мероприятия финансовой поддержки:

– получение из республиканского бюджета РМ субсидий на оплату части лизинговых платежей российским лизинговым компаниям по договорам лизинга машин и оборудования, используемых для реализации инвестиционных проектов;

– получение из республиканского бюджета РМ субсидий на оплату части процентов за пользование кредитами российских кредитных организаций, выделенными на реализацию проектов в приоритетных направлениях экономики и социальной сферы республики.

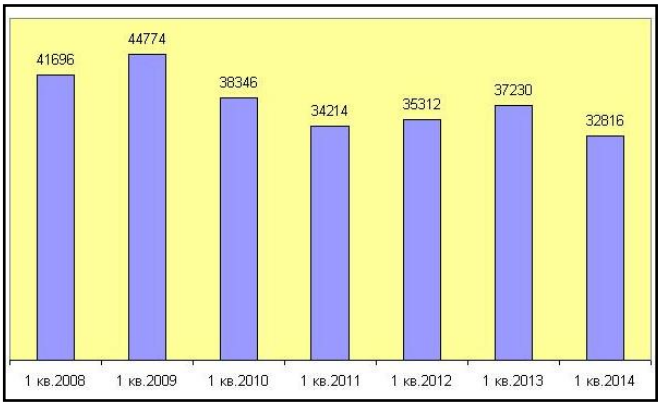
Показатели развития малого предпринимательства в Республике Мордовия по итогам I квартала 2014 г.

**Количество малых предприятий в Республике Мордовия (ед.)**

| Годы | I кв. 2006 | I кв. 2007 | I кв. 2008 | I кв. 2009 | I кв. 2010 | I кв. 2011 | I кв. 2012 | I кв. 2013 | I кв. 2014 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Количество | 3035 | 3991 | 1064* | 1211* | 1369* | 1174* | 1227* | 1148* | 1073* |

*Без микропредприятий.

Количество малых предприятий (без микропредприятий) по состоянию на 2014 года составило 1073 единицы. Наибольший удельный вес занимают малые предприятия в сфере оптовой и розничной торговли; ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования составила 25,0%. Второе место - операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг – 20,5 %, строительство – 14,4 %, обрабатывающие производства – 14,2 %, другие виды деятельности 6,6 %.




Средняя численность работающих
на малых предприятиях Республики Мордовия, чел.

Средняя численность работников малых предприятий с учетом внешних совместителей и работников, работающих по договорам, гражданско-правового характера составила 32 816 человек. Лидирующая позиция по количеству работников принадлежит следующим видам деятельности: операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг (20,5 % от общего количества занятых на малых предприятиях); оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (22,1 %), обрабатывающие производства (14,9 %). Среднюю численность работающих на предприятии людей

Оборот малых предприятий за отчетный период составил 9,6 млрд. рублей, выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и аналогичных платежей) – 9,97 млрд. рублей по годам, можно посмотреть на рисунке.

Среднемесячная заработная плата работников малых предприятий за январь–март 2014 года составила 12 773,3 рубля, что на 18,8 % меньше чем на средних предприятиях. Более высокий уро-

вень заработной платы сложился на предприятиях здравоохранения и предоставления социальных услуг, второе место – сферы «Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг», третье – производство и распределение электроэнергии, газа и воды. Вместе с тем заработная плата предприятий, сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства, гостиниц и ресторанов, транспорта и связи значительно ниже среднереспубликанского уровня.

По результатам основных показателей можно сделать вывод, а том, что динамика развития малого предпринимательства колеблется, по различным внешним и внутренним факторам. По данным показателям о результатах работы малых предприятий в Республике Мордовия свидетельствуют о том, что уровень их развития значительно отстает от показателей других регионов и по объему деятельности, и по уровню эффективности. Это обусловлено рядом факторов, сдерживающих активность хозяйствующих субъектов и формирующих неблагоприятный предпринимательский климат в регионе.

Для эффективного функционирования предприятий малого бизнеса необходимо:

– развитие законодательной и нормативной базы, регулирующей их деятельность и учитывающей специфику малого предпринимательства;

– расширение доступа к финансовым ресурсам;

– создание конкурентно способной среды;

– создание систем гарантий;

– создание всевозможных обучающих программ,

– использование бизнес – услуг.

– активное использование возможностей финансового лизинга и франчайзинга

– создание современной инфраструктуры – бизнес – инкубаторов и технопарков.

УДК 338.43.01(470+571)

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

**Осипович С.Р.**
Научный руководитель **Четайкина Ю.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Одними из целей реализуемой Госпрограммы развития сельского хозяйства на 2013–2020 годы является стимулирование ин-

© Осипович С.Р., 2015

новационной деятельности и инновационного развития агропромышленного комплекса, поддержка развития инфраструктуры агропродовольственного рынка, устойчивое развитие сельских территорий.

Целями данной программы являются:

1. Ускоренное импортозамещение в отношении мяса, молока, овощей открытого и закрытого грунта, семенного картофеля и плодово-ягодной продукции;

2. Особого внимания заслуживает инновационная, в том числе нанотехнологическая, продукция, применяемая при сельхозпроизводстве, диагностике и профилактике заболеваний животных и растений, первичной и промышленной переработке сельскохозяйственной продукции.

Вступление России в ВТО в 2012 году, несомненно, стало одним из ключевых событий, повлиявших на агропромышленный комплекс. Соглашение по сельскому хозяйству, входящее в правовую основу ВТО, предусматривает три основные меры по либерализации отрасли: доступ на рынок импортной сельхозпродукции; снижение уровня государственной поддержки сельского хозяйства; сокращение прямых экспортных субсидий и уменьшение субсидируемого экспорта. В результате присоединения к ВТО общий объем средств, выделенных на прямое субсидирование отрасли, постепенно сокращается. При вступлении в организацию российская сторона согласовала размер государственной поддержки сельхозпроизводителей в 2013 году в размере 9 миллиардов долларов с последующим его сокращением до 4,4 миллиардов долларов к 2018 году. Но есть неоспоримое преимущество вступление в ВТО – это привлечение отечественных и иностранных инвестиций, без которых построение новой, лучшей модели российской экономики невозможно.

Помимо изменений в системе субсидирования АПК, вступление России в ВТО повлияло и на прочие меры государственной поддержки. Среди существенных изменений можно отметить следующее: увеличено финансирование экономически значимых региональных программ. В рамках этого мероприятия будет проводиться поддержка наиболее приоритетных направлений. Для поддержки малых форм хозяйствования была разработана отдельная подпрограмма с целью предоставления более широких возможностей начинающим фермерам. В рамках новой государственной программы повышено внимание к переработчикам сельскохозяйственной продукции и сделан акцент на сокращении импорта. Развитие мясного скотоводства выделено в отдельную подпрограмму. Также госпрограмма дополнена мероприятиями и мерами поддержки развития, нацеленными на ускоренное импортозамещение

отечественной продукцией на внутреннем рынке: субсидии на содержание маточного поголовья мясного и помесного крупного рогатого скота; мероприятия по развитию сельскохозяйственной кооперации на 2014–2017 годы и на период до 2020 года; субсидии лизинговым компаниям; взнос в уставные капиталы ОАО «Россельхозбанк» и ОАО «Росагролизинг».

Фактор сдерживающий расширение деятельности – это дефицит квалифицированных кадров. Кадровое обеспечение сельского хозяйства сегодня выступает стратегической задачей государственного масштаба. На процессы привлечения кадров негативное влияние оказывают условия жизни на селе. Поэтому государству еще требуется создать такую систему подготовки специалистов, которая привлечет в аграрные образовательные учреждения молодых людей, заранее определившихся с выбором своего профессионального пути. Поэтому в настоящее время ставка сделана именно на повышение производительности труда и внедрение новых технологий.

Так же земельные ресурсы России ограничены, а сельскохозяйственные угодья еще меньшую площадь занимают, и качество их ухудшается, так как заболачивается 20 % сельхозугодий, засолено 18 %, подвержены эрозии – 23 %, что приводит к затруднению развития аграрного сектора так и других видов промышленности.

Проблемы функционирования аграрного сектора затрагивают интересы всего государства. А возникают они довольно часто, что связано со статичностью отрасли сельского хозяйства, которое с трудом приспосабливается к меняющимся условиям на рынке.

При всей сложности развития инновационной сферы отечественного АПК отмечается наличие огромного потенциала для успешной деятельности в этой области. Все ведущие страны мира, включая США, страны Евросоюза, Японию, вкладывают значительные ресурсы в модернизацию и развитие своих агропроизводственных мощностей. Это приводит к довольно жесткой конкуренции в данной сфере. В соответствии с данной тенденцией, Россия также активно наращивает свои инновационные усилия в аграрном секторе.

Преобразование инновационной системы закреплено в Стратегии машинно-технологической модернизации сельского хозяйства России на период до 2020 года. Центральным звеном этой системы должны стать инновационные фирмы, сформированные по законам малого бизнеса. Они, работая в среде сельскохозяйственных товаропроизводителей, как показывает зарубежный опыт, наиболее конкурентоспособны и динамичны в сфере интеллектуальных услуг.

Как показывают исследования и анализ зарубежного опыта, на федеральном и региональном уровнях в целях формирования благоприятной инновационной среды наиболее целесообразно созда-

ние агротехнопарков, способствующих интеграции научных идей, технологий и освоения инновационных проектов производством. В настоящее время такие формирования создаются в АПК Тамбовской, Ростовской, Воронежской, Новосибирской, Тульской, Белгородской областей, Пермском крае. Также началась реализация проекта по созданию технопарка «Биотехнополис» в Республики Бурятия.

В настоящее время средний возраст работников сельского хозяйства приближается к пенсионному, а ощутимого вливания молодых кадров в сельское хозяйство не наблюдается.

УДК 338.43(470+571)

## ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

**Сетяева М.А.**
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В «Римской декларации по всемирной продовольственной безопасности» говорится об обязанности любого государства обеспечивать право каждого человека на доступ к безопасным для здоровья и полноценным продуктам питания в соответствии с правом на адекватное питание и правом на свободу от голода.

Продовольственная безопасность – это элемент национальной безопасности государства. Также, это ситуация, при которой все люди в каждый момент времени имеют физический и экономический доступ к достаточной в количественном отношении безопасной пище, необходимой для ведения активной и здоровой жизни. Она предполагает четыре аспекта: наличие; доступ; безопасное потребление; стабильность [1].

В настоящее время в условиях временного введения запрета на импорт ряда продовольственных товаров из стран, применяющих санкции к России, прогнозируется возможное ухудшение продовольственной безопасности страны [2]. В России в настоящее время потребление мяса и молочных продуктов в значительной степени обеспечивается за счет их импорта. В этой связи запрет на ввоз данных продуктов из ряда стран может привести к временному уменьшению количества продовольствия в стране, к нарушению принципа «наличия». Например, запрет на импорт мяса из США и ЕС, Канады, Австралии приведет к изменению географии его поставок в Россию. Поэтому особый интерес представляет

© Сетяева М.А., 2015

анализ современных тенденций развития мировых рынков продовольствия и, в частности, изменения региональной структуры производства и международной торговли. С начала 2000-х годов производство мяса в мире выросло примерно на 30 %, при этом производство на душу населения примерно на 10 %. За это же время физический объем мирового экспорта мяса вырос в два раза. Таким образом, наблюдается, тенденция значительного опережения роста международной торговли по сравнению с производством продовольствия, и, в частности, мяса. Доля экспорта мяса в его в мировом производстве в 2011 году составляла 15 %. Происходит изменение региональной структуры производства и международной торговли продовольствием. Наиболее заметные изменения происходят в Бразилии, Китае. В целом на мировом рынке продовольствия, в том числе мяса, происходит уменьшение роли США и Европы, возрастает роль стран Латинской Америки, прежде всего Бразилии.

Увеличение доли экспорта мяса из Бразилии в структуре российского продовольственного импорта не грозит ухудшением продовольственной ситуации, так как, во-первых, в Бразилии достигнут высокий уровень производства, во - вторых, страна является экспортоориентированной в производстве мяса. В то же время Китай, несмотря на то, что он создает почти треть мирового производства мяса, его практически не экспортирует, поэтому надежды на рост импорта из этой страны безосновательны [4].

Роль США на мировом рынке продовольствия постепенно снижается, их доля в мировом экспорте сельскохозяйственной продукции и продовольствия в настоящее время составляет около 10 %, тогда, как, например, в начале 1980-х годов она составляла около 20 % [4]. Страны ЕС также уменьшили свою роль в мировом производстве и международной торговле продовольствием. Снижение роли США и стран ЕС на мировом рынке продовольствия, региональная диверсификация производства и международной торговли облегчает для России ситуацию, связанную с изменением региональной структуры импорта продовольствия. Кроме того, необходимо отметить, что Россия, обладая колоссальными запасами земельных и водных ресурсов, имеет возможность обеспечения в долгосрочной перспективе, как собственной продовольственной безопасности, так и снижения остроты мировой продовольственной проблемы за счет роста производства сельскохозяйственной продукции [1].

Обеспечение продовольственной безопасности и устойчивого развития агропромышленного комплекса страны в современных условиях сложно, но возможно. Чтобы полностью ликвидировать

угрозу современному продовольственному положению РФ и осуществить комплекс связанных с ней проблем, предлагается [1]:

1. Провести ренационализацию земли Российской Федерации как основы существования и развития государства и общества. Решить проблемы землепользования в соответствии с историческими традициями русской цивилизации и международной практикой, не противоречащей данным традициям. Принять законодательство об отчуждении и национализации неиспользованных сельскохозяйственных земель. Внедрить новый земельный кадастр и новое землеустройство, способное обеспечить в ближайшие 10 лет приток в сельские районы России до 15 млн. человек трудоспособного и 45 млн. общей численности населения.

2. В корне изменить финансовое, в том числе налоговое и кредитное, сопровождение сельскохозяйственного производства и жестко связанных с ним отраслей национальной экономики (производство сельскохозяйственной техники, минеральных удобрений, агрохимикатов и т. д.).

3. Ужесточить требования к качеству импортируемого продовольствия, в частности, к содержанию в нем вредных и опасных для здоровья человека химических и биогенетических компонентов. Ограничить объемы и ввести квоты на импорт и производство генетически модифицированных продуктов в России, выровняв завышенные агротехнические регламенты и требования, предъявляемые к отечественным сельскохозяйственным производителям, с применяемыми международными стандартами.

4. Приоритетными темпами и в национальных масштабах развивать аграрную инфраструктуру (газификация, электрификация, канализация, хранилища, перерабатывающие мощности, дороги и т. д.).

5. Разработать адекватное и превосходящее мировой уровень нормативно-правовое, научно-технологическое, финансовое, информационное и кадровое сопровождение отечественного агропромышленного комплекса с целью перехода к инновационной модели гарантированного обеспечения продовольственной безопасности [1].

6. Создать условия для развития агропромышленной, в частности, сельскохозяйственной кооперации, а также других видов российской кооперации, кооперативов, деятельность которых может способствовать пополнению агропродовольственного рынка [3].

Таким образом, продовольственная безопасность любой страны – обеспечивается прежде всего, грамотным и эффективным использованием огромного потенциала отечественного агропродовольственного комплекса, и прежде всего, развитием сельского хозяйства. Но в настоящее время (по сравнению с Западом) разви-

тие сельского хозяйства России и обеспечение ее продовольственной безопасности происходит в крайне неравных и невыгодных условиях. В Российской Федерации пока медленно происходят процессы восстановления продовольственной безопасности. При сохранении, и тем более при возможном ухудшении этих условий, Россия должна иметь право выхода в любое время из состава ВТО, которое навязало и продолжает ухудшать эти условия. Только благодаря национальной воспроизводственной основе России возможно решение продовольственной проблемы. Экономический рост, приводящий к росту объемов агропроизводства и производства продуктов питания, а также реальных доходов людей при активной государственной политике помощи малоимущим слоям населения, является необходимым и достаточным условием продовольственной обеспеченности страны.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Внешняя торговля РФ: учеб. пособие // под ред. В.Н. Бурмистрова. М.: ЮРИСТЬ, 2001. 384 с.

2. Воробьева Е.Г. Проблема неопределенности будущего кооперации в России (научная статья) // Современные научные исследования. Выпуск 2. Концепт. 2014. ART 55045. URL: http://e-koncept.ru.

3. Воробьева Е.Г. Развитие организационно-экономического механизма агропромышленной кооперации // Аграрная наука. № 3. 2014. С. 2–3.

4. Корбут А.В. Продовольственная безопасность населения России: состояние, тенденции и проблемы: [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.budgetrf.ru/Publications/Magazines/VestnikSF/2002/vestniksf182-26/vestniksf182-26010.htm.

УДК 330.3(470+571)”2015”

## КРИЗИСНОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В I КВАРТАЛЕ 2015 г.

**Трубина К.С.**
Научный руководитель **Пониматкина Л.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Актуальность данной темы, прежде всего, объясняется тем, что в настоящее время многие аналитики стараются переубедить граждан Российской Федерации, что грядущие кризисные годы будут кардинально отличаться от кризиса 2008г., или от кризиса 1998г. Прошлые разы рецессивные волны были преимущественно в виде «V» спада, который длился три квартала. После чего капитал страны был восстановлен с мощью материальных ресурсов и запасов различного рода.

© Трубина К.С., 2015

В данном случае форма рецессии напрямую зависит о того, что будет происходить с нефтяным рынком. В данной отрасли прогнозирования могут возникать лишь догадки – никаких точных выводов делать нельзя. Прогноз «V» – формы возможен в том случае, если после критического падения даже вполовину классической стоимости бара (а это 100 долларов) может спровоцировать отторжение рынком нефти нетрадиционных американских и канадских нефтяных продуктов.

Но не стоит слишком оптимистично смотреть на вещи. Падение цен не провоцирует полную ликвидацию синтетического сырья, тем более, если принять во внимание активный рост инновационных технологий производства и их постоянное усовершенствование. Глубину рецессии нельзя оставлять без внимания. Спад кризисной ситуации 2008 года резко ударил именно по торговле и строительству. Остальные отрасли пострадали меньше, хотя и частично свернули деятельность в связи сжатия внутреннего кредита.

Безработица, уровень которой в прошлые разы вырастал, чуть ли не в два раза, прогнозы на 2015 год следующие: уровень безработицы (который и так находится в нестабильном состоянии) может абсолютно не меняться в течении кризисной ситуации. Это может быть обусловлено сокращением населения, которое уже находится в пенсионном возрасте. Однако, вероятно сокращение спроса на дешевую рабочую силу из стран СНГ, что также не лучшим образом отразиться на сфере строительства и торговли

Естественно, не в коем случае нельзя утверждать, что кризисная ситуация в стране образовалась за несколько дней. Кризис 2015 года начал свое зарождение еще в начале 2014. Причинами для его образования стали:

*Причина первая – акционерный рынок*. Прошлогодний рынок акций показывает, что в то время дела велись очень хорошо, и настрой был весьма оптимистичен. Многие прогнозировали взрыв экономики в положительную сторону. Однако, если вернуть рынки на их привычный уровень, то акции упадут в цене на 35%.

*Причина вторая – Китайские банки*. Теневые банки Китая повлияют на кризис 2015 года путем кредитования правительственных учреждений. Проверками данное кредитование не облагается, конкуренция полностью отсутствует. Большое негативное влияние возникнет во время развала данной системы.

*Причина третья – кризис энергетики*. В то время пока США является энергетическим поставщиком газа, она может открыть экспорт в Европу. Россия это оценит как вызов и проявится геополитическая напряженность.

*Причина четвертая – рынок недвижимости*. Кредитование в сфере недвижимости будет настолько смелым, что резко увели-

чится приток покупателей. Однако, так долго продолжаться не будет и данная система рухнет.

*Причина пятая – рост бедности и безработицы*. Кризис 2015 года усугубляется ростом безработицы. бедность – самый прогрессирующий процесс.

*Причина шестая – гиперинфляция*. Круговорот, существующий в процессе займа: Европа занимает денег финансовым учреждениям, которые возвращают долги центральным банкам своих государств.

Из-за ряда причин инфляция в России достигнет в I квартале 2015 г. максимального значения – 11,5 %, затем начнет снижаться и по итогам 2015 г. составит 8 %, говорится в опубликованном ЦБ докладе о денежно-кредитной политике.

Ее снижению будут способствовать постепенное исчерпание влияния на цены произошедшего в августе — ноябре ослабления рубля, низкий агрегированный спрос, снижение инфляционных ожиданий, а также принятые Банком России в 2014 г. меры. По прогнозам ЦБ, рост потребительских цен замедлится до уровня, близкого к целевому, в 2017 г.

Также в I квартале 2015 г. высока вероятность перехода годовой динамики ВВП в область отрицательных значений, говорится в «Докладе о денежно-кредитной политике». ЦБ сообщает, что, учитывая более высокие, чем ожидалось, фактические темпы экономического роста в III квартале 2014 г., а также временное повышение потребительского спроса на фоне усиления девальвационных и инфляционных ожиданий, оценка темпа прироста ВВП на 2014 г. была пересмотрена с 0,4 до 0,6 %. А уже в 2015 г. вероятен переход к отрицательной динамике, говорится в документе ЦБ.

ЦБ опубликовал параметры стрессового варианта прогноза социально-экономического развития на предстоящую трехлетку. Этот сценарий исходит из цены $60 за баррель, которая за время подготовки стрессового сценария вместо пессимистичного прогноза на будущее стала практически рыночной ценой.

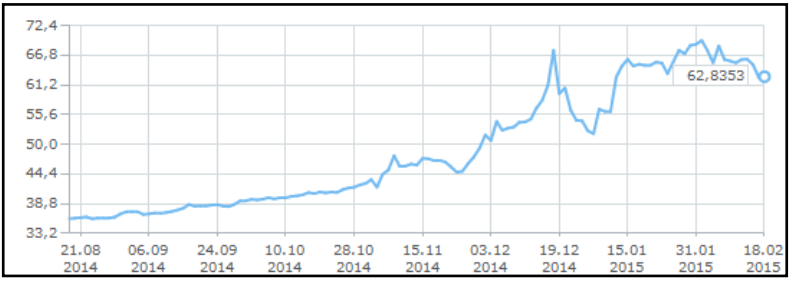
По оценке ЦБ, при среднегодовой цене $60 ВВП России в 2015 г. упадет на 4,5–4,7 %, в 2016 г. – еще на 0,9–1,1 %. Затем, «по мере адаптации экономики к изменившимся внешнеэкономическим условиям, чему будет способствовать в том числе курсовая динамика», ожидается восстановительный рост – на 5,6–5,8 % в 2017 г.

Кроме того, ЦБ прогнозирует отток капитала из страны в 2016 г. на уровне $75 млрд, в 2017 г. – $55 млрд. Как говорится в документе, более низкие оценки ожидаемых темпов экономического роста обусловят дополнительное ухудшение финансового состояния компаний, что будет способствовать снижению оттока

капитала в виде инвестиций в зарубежные активы, прежде всего прямых инвестиций. Частично это компенсирует ухудшение по статьям инвестиций нерезидентов в российские активы.

Негативные последствия санкций и неопределенность будут препятствовать восстановлению котировок российских ценных бумаг в I квартале 2015 г., говорится в докладе ЦБ. «До конца 2014 г. не ожидается существенного улучшения конъюнктуры внутреннего рынка капитала. Негативные последствия санкций, сохраняющаяся внешнеполитическая и экономическая неопределенность будут препятствовать восстановлению котировок российских ценных бумаг в I квартале 2015 г.», – отмечается в документе.

Также экономическое ослабление РФ от многих факторов стало причиной понижения курса рубля в 2014–2015гг. Снижение курса рубля в этот период произошло по причине замедления роста ВВП, оттока национальной валюты из страны, внешнего влияния (мировая тенденция: падение курсов валют развивающихся стран, напротив, рост курсов национальных валют развитых стран); ухудшение торгового баланса РФ (подешевело экспортируемое сырье – никель, алюминий, удобрения). Также, по свидетельствам экономистов, снижение курса рубля связано с внеэкономическими проблемами (ухудшением политической ситуации с точки зрения инвесторов, ухудшением делового климата), что привело к снижению потенциала улучшения показателей российского финансового рынка.




Тенденции изменений в валютной сфере РФ
в 2014–2015гг. свидетельствуют о постепенном скачкообразном
повышении курса доллара по отношению к рублю [1]

По прогнозам аналитиков, повышение курса доллара может негативно сказаться на российском валютном пространстве при текущем росте оттока капиталов из страны, снижении цен на нефть и иных ограничивающих мерах. Эти изменения могут вызвать негативные последствия: ликвидация либо уменьшение объема различных производств, сокращение подразделений предприя-

тий, ориентированных на мировые рынки либо имеющих зависимость от них.

Поэтому в долгосрочной перспективе необходимо восстановление национальной экономики, баланса между собственным национальным производством и потреблением для отрыва от внешних заимствований, которые не укрепляют российскую экономику, а лишь дают временное финансовое вливание. Это позволит российскому валютному рынку получать поддержку не только от продажи экспортного сырья, но и от подъема собственного ВВП на базе нормального функционирования реальных секторов экономики.

**ПРИМЕЧАНИЕ**

[1]ММВБ откроются ростом по доллару и евро относительно рубля [Электронный ресурс]//РБК 17.02.2015. – URL: http://Finmarket.ru/comments/2015/02/17/34218338.html.

УДК 338.43(470+345)

## РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

**Федотова М.С.**
Научный руководитель **Четайкина Ю.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В числе приоритетов экономической политики Республики Мордовия всегда было развитие сельского хозяйства. Сегодня агропромышленный комплекс Республики Мордовия – это динамично развивающаяся, высокотехнологичная отрасль экономики, которая обеспечивает занятость 87,9 тыс. человек.

Агропромышленный комплекс Республики Мордовия вносит значительный вклад в развитие сельского хозяйства Приволжского федерального округа (ПФО).

В республике осуществляют производственную деятельность 236 сельхозпредприятий, 1 136 крестьянских фермерских хозяйств (КФХ). Насчитывается более 160 тыс. личных подсобных хозяйств (ЛПХ)[1].

Сельхозпредприятиями и КФХ производится 99 % зерна и сахарной свеклы, мяса –87,4 %, молока – 75 % и 92 % яиц. В ЛПХ выращивается 95 % картофеля и 73 % овощей, производится 25 % молока, 12,6 % мяса

Ведущей отраслью сельхозпроизводства является животновод-

© Федотова М.С., 2015

ство – производит 57 % валовой продукции, растениеводство – 43 %.

По производству животноводческой продукции на душу населения республика продолжает сохранять лидирующие позиции в ПФО. По итогам 2014 года по производству яйца и молока на душу населения Мордовия занимает 1 место среди регионов ПФО, по производству мяса скота и птицы – 2 место.

За 2014 год индекс производства валовой продукции сельского хозяйства во всех категориях хозяйств Республики Мордовия составил 45,5 млрд. рублей и возрос к уровню 2013 года на 7,4 %, в сельхозпредприятиях рост валовой продукции к предыдущему году обеспечен на 16,6 %.

На поддержку сельхозтоваропроизводителей за счет средств федерального и республиканского бюджетов в 2014 году выделено 5,1 млрд. рублей, в том числе с федерального бюджета – 2,5 млрд. рублей, республиканского – 2,6 млрд. рублей, в том числе на поддержку мероприятий Государственной программы устойчивого развития сельских территорий Республики Мордовия на 2014–2017 годы и на период до 2020 года – 1029 млн. рублей, в том числе с федерального бюджета – 429,6 млн. рублей, республиканского – 599,2 млн. рублей.

Благодаря бюджетной поддержке в 2014 году сельхозтоваропроизводителями республики обеспечен валовой сбор зерна в объеме 1 035,4 тыс. тонн, что больше 2013 года на 10,6 %, урожайность зерновых – 24,0 центнера с гектара, или на 3 центнера выше уровня предыдущего года.

Сахарной свеклы собрано 880,4 тыс. тонн, рост к уровню 2013 года на 5%, урожайность составила 371,5 центнера с гектара.

С реализацией инвестиционного проекта по расширению производства овощей защищенного грунта увеличилось производство овощей в ГУП Республики Мордовия «Тепличное». В 2014 году их производство составило 12,7 тыс. тонн, или на 10,7 % больше уровня 2013 года.

Также в прошлом году больше произведено овощного зеленого горошка, всего 4,3 тыс. тонн, рост к 2013 году в 2 раза.

В отрасли животноводства за 2014 год во всех категориях хозяйств производство валовой продукции увеличилось на 3,5 %, в сельхозпредприятиях – на 15,3 %.

Производство мяса скота и птицы составило 213,6 тыс. тонн, в том числе в сельхозпредприятиях – 186,7 тыс. тонн, что больше уровня 2013 года на 44,8 тыс. тонн, или на 32%. Прирост производства мяса достигнут, в основном, за счет роста производства мяса птицы на 36,9 тыс. тонн, или на 39 % и свинины – на 10 тыс. тонн, или на 34 %.

Производство молока в 2014 году в хозяйствах всех категорий составило 408,8 тыс. тонн, надой на корову в сельхозпредприятиях – 4761 кг, рост к уровню 2013 года на 102 кг.

На птицефабриках республики производство яйца увеличилось к уровню 2013 года на 50,2 млн. шт., или на 4 % и составило 1267,6 млн. шт.

В целях поддержки малых форм хозяйствования в 2014 году продолжилась реализация ведомственных целевых программ «Развитие семейных животноводческих ферм на базе крестьянских (фермерских) хозяйств» и «Поддержка начинающих фермеров».

На поддержку семейных животноводческих ферм было направлено 71,4 млн. рублей бюджетных средств, из них средства федерального бюджета – 35,2 млн. рублей. Участниками программы стали 11 КФХ.

В программе «Поддержка начинающих фермеров» в 2014 году участвовали 57 крестьянских (фермерских) хозяйств, на эти цели выделено 46,9 млн. рублей бюджетных средств, из них 31,9 млн. рублей – средства федерального бюджета.

Также крестьянским (фермерским) хозяйствам оказывалась поддержка на оформление земельных участков в собственность. На эти цели было выделено 3,1 млн. рублей, в том числе из федерального бюджета – 1,1 млн. рублей. Благодаря этому в 2014 году крестьянскими (фермерскими) хозяйствами было оформлено в собственность 3,6 тыс. га сельхозугодий.

Результат поддержки крестьянских (фермерских) хозяйств – увеличение производства продукции сельского хозяйства. За 2014 год к уровню 2013 года рост индекса производства валовой продукции сельского хозяйства в К(Ф)Х составил 10,8 процента. Производство мяса скота и птицы – 2191 тонна и увеличилось к уровню 2013 года на 28,4 %, молока произведено 23,3 тыс. тонн.

Предприятиями пищевой и перерабатывающей промышленности за 2014 год отгружено продукции на 42,2 млрд. рублей, что больше уровня 2013 года на 30,7 %. Произведено мяса и субпродуктов убойных животных и домашней птицы 138,4 тыс. тонн, рост к уровню предыдущего года на 49,2 %, колбасных изделий – 56 тыс. тонн, рост –. на 31,4 %, полуфабрикатов мясных охлажденных – 12,3 тыс. тонн, рост – на 29,7 %, цельномолочной продукции – 154,0 тыс. тонн, сыра – 13,7 тыс. тонн, рост – на 8,3 %, сахара – 98 тыс. тонн, рост – на 13,4 %, комбикормов – 614,2 тыс. тонн, рост – на 15,1 %.

Увеличение объемов производства – результат проведенной в предыдущие годы модернизации производственной базы, которая продолжается.

В 2014 году введен в эксплуатацию новый мясоперерабатывающий комплекс «Норовский» в Кочкуровском районе; на ОАО «Мясокомбинат «Оброчeнский» ведется строительство убойного цеха; на ООО «Ромодановосахар» проведена реконструкция по увеличению мощности по переработке сахарной свеклы до 8,0 тыс. тонн в сутки; на ЗАО «Рузово» – реконструкция приемочного цеха и устанавливается вторая линия по переработке куриного яйца, что позволит перерабатывать до 2 млн.штук яиц в сутки; на ОАО МПК «Атяшевский» проводится расширение производственных мощностей по доведению производства колбасных изделий до 140 тыс. тонн в год.

Благодаря модернизации производственных мощностей перерабатывающих предприятий республики обеспечивается повышение качества и конкурентоспособности производимой продукции.

В 2014 году шести предприятиям агропромышленного комплекса присвоено право использования графического знака «Бренд товаров Республики Мордовия»: ГУП Республики Мордовия «Тепличное», ООО «ЛВЗ «Саранский», ООО «Сыроваренный завод «Сармич», ОАО «Консервный завод «Саранский», ООО «Ромодановосахар», ОАО «Птицефабрика «Атемарская».

**ПРИМЕЧАНИЕ**

[1]Здесь и далее приводятся данные официального сайта Министерства сельского хозяйства Республики Мордовия ministr@agro.e-mordovia.ru.

УДК 334.732(470.345)

## К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

**Фролова К.В.**
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Развитие сельскохозяйственной кооперации тесно связано с сельским хозяйством, и в целом, с агропромышленным комплексом – совокупностью взаимосвязанных отраслей национального хозяйства, участвующих в производстве, переработке сельскохозяйственной продукции и доведении ее до потребителя.

В состав АПК входят три основных звена, каждое из которых выполняет свою определенную функцию [1]. Первое звено обеспечивает АПК техникой, удобрениями и т.п. Именно это звено

© Фролова К.В., 2015

определяет общий уровень интенсификации сельского хозяйства. АПК Мордовии представляет собой часть общероссийского и имеет более развитые связи с российской индустрией. Практически, за исключением производства комбикормов, в Мордовии нет предприятий, полностью ориентированных на производство средств производства для аграрного сектора экономики. Выпускаемая продукция имеет двойной характер использования. Например, автосамосвалы, экскаваторы и др. используются во многих отраслях, в том числе, и в сельском хозяйстве. Поэтому для обеспечения материально-технических потребностей сельского хозяйства приходится ориентироваться на производство в других регионах России и странах СНГ.

Второе звено — само сельское хозяйство, центральное звено АПК, развитию которого способствуют благоприятные агроклиматические условия Мордовии. Тепла достаточно для выращивания озимой ржи, яровой и озимой пшеницы, овса, картофеля, конопли, кормовых культур. В целом относительная однородность агроклиматических условий свидетельствует о большом влиянии на территориальную организацию сельского хозяйства республики других компонентов природной среды, прежде всего почв, которые различаются по плодородию и при правильном использовании могут давать высокие урожаи. Земледелие в республике осуществляется в сложных условиях, хотя в целом, рельеф не препятствует сельскохозяйственному освоению и использованию территории, эрозионно опасными можно считать 72 % земель Мордовии, из них 58 % составляют земли, используемые в сельском хозяйстве [2].

Географическое положение Мордовии в регионе с достаточно благоприятным умеренно-континентальным климатом, сочетанием плодородных черноземных и менее качественных серых лесных почв способствует развитию многоотраслевого сельского хозяйства с производством зерна, картофеля, сахарной свеклы, мяса крупного рогатого скота, свиней, молока.

В отраслях третьего звена АПК Мордовии, включающей более 50 перерабатывающих и несколько десятков заготавливающих предприятий, используется практически вся производимая сельскохозяйственная продукцию. Это свидетельствует об увеличении доли третьего звена в АПК Мордовии, но не означает упадок сельского хозяйства, т.к. свидетельствует о глубокой структурной перестройке сельского хозяйства, о коренном изменении его положения в общей структуре экономики, о недостаточном взаимодействии сельского хозяйства с перерабатывающими отраслями. Эти процессы приводят к тому, что в стоимости продукции, создаваемой в рамках АПК, все время растет доля первой и третьей сфер и

снижается доля сельского хозяйства. Подобные прогрессивные изменения происходят во всех регионах с развитой экономикой.

В аграрном секторе Республике Мордовии преобладает горизонтальная кооперация. Тогда как вертикальная кооперация не получила широкого развития. Это объясняется, прежде всего, ошибками, допущенными на первом этапе аграрной реформы. Лучше всего в регионе развита с/х производственная кооперация. Число производственных кооперативов в республике превышает число вертикальных кооперативов (как и по всей РФ).

В 1997 г. кооперативные формы преобразованы в 2/3 единиц предприятий, в 2005 г. их осталось 155. В 2000–2004 гг. число СПК уменьшилось в 2,5 раза. Вертикальная кооперация в РМ долгое время, находилась в зачаточном состоянии (3 % от общего числа с/х предприятий или 5 % от с/х кооперативов), так и не получила своего развития. Сначала она появилась в сфере агротехнического сервисного обслуживания (Ичалковский, Зубово-Полянский районы). Тем не менее, число обслуживающих с/х кооперативов растет с 4 единиц в 1997 г. до 15 единиц в 2004 г. [3].

На всех этапах своего развития с/х кооперация в РМ проявляется в различных ее формах: артели, ТОЗы, с/х общества; современные потребительские (обслуживающие) кооперативы второго и последующего уровней. Эти процессы отличаются сложностью организационно-правового состава и структуры, так как в их основе лежит сложная система хозяйственно-экономических отношений в АПК.

В настоящее время в РМ существуют различные организационные формы предприятий с/х кооперации, которых объединяют: кооперативные принципы и общие проблемы в с/х кооперации, которые и тормозят ее развитие. Проблемы, сдерживающие развитие с/х кооперативов в РМ те же, что и в целом по России, основные из них следующие:

– несовершенство законодательства, его противоречивость;

– неблагоприятные макроэкономические процессы;

– диспаритет цен на с/х продукцию и промышленные товары.

Среди многообразных организационных форм с/х кооперации, кроме официально зарегистрированных, есть и официально незарегистрированные.

Ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств – организационно-правовая форма хозяйствования добровольно объединившихся крестьянских хозяйств для ведения совместной производственной деятельности. Почти в каждом районе республики имеется своя ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств (всего 16 единиц) [3]. Районные ассоциации на кооперативных началах

входят в республиканскую ассоциацию крестьянских (фермерских) хозяйств и с/х кооперацию РМ (АККОМ).

В РМ очень мало перерабатывающих, снабженческих, сбытовых, торговых, страховых, кредитных кооперативов. Совсем нет ассоциаций с/х кооперативов ни на районном уровне, ни на республиканском.

В Республике Мордовия в 2013 г. число сельскохозяйственных кооперативов составляет 36 единиц. Численность членов кооперативов составляет 191 единиц, в том числе, приходится на [4]:

– граждан, ведущих личное подсобное хозяйство – 163 единицы (85,3 %);

– индивидуальных предпринимателей – 6 единиц (3,15 %);

– глав крестьянских фермерских хозяйств – 2 единицы (1,05 %);

– юридических лиц – 20 единиц (10,5 %).

Большую численность членов кооперативов составляют граждане, ведущие личное подсобное хозяйство, в этой сфере занято 85,3 % граждан, и 10,5 % составляют юридические лица. Самый меньший процент занятости в кооперации занимают главы крестьянских фермерских хозяйств – всего 1,05 %.

В целом, сельскохозяйственная кооперация Республики Мордовия развита слабо, несмотря на то, что кооперированные хозяйства имеют неоспоримые преимущества перед единоличными чему способствует: эффект крупного производства, объединяющего все его стадии: переработка-торговля (замкнутый цикл); снижение отрицательного воздействия конкуренции (ведение гибкой ценовой политики), снижение торговых наценок; совершенствование технологий производства, возможность использования достижений науки, повышение устойчивости снабженческо-сбытовой деятельности, снижение затрат на управление в результате централизации основных функций в основном звене, лучшие возможности для инвестирования.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Воробьева Е.Г. Взаимодействие хозяйствующих субъектов в системе продовольственного обеспечения Республики Мордовия (научная статья)/ Системное управление (электронное периодическое научное издание): № гос. регистрации в Государственном регистре баз данных НТЦ «Информрегистр»: 0420800072. Сайт Мордовского государственного университета им. Н.П. Огарева www.sisupr.mrsu.ru. № 4 (9). 2010.

2. Дронов В.П., Максаковский В.П., Ром В.Я. Экономическая и социальная география: Справочные материалы // М.: Просвещение, 2006. 208с.

3. Носов А.М. // Земледелие и животноводство Европейской России: эволюция, территориальная концентрация и эффективность: (Экономико-географический анализ) // Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2005. 124с.

4. Салищев А.И., Силенок В.Я. Знаете ли вы Мордовию // Саранск: Мордов. кн. изд-во, 2005. 84с.

УДК 339.542(470+571)

# ПОСЛЕДСТВИЯ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ

**Фролова К.В.**
Научный руководитель **Четайкина Ю.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО) с точки зрения экономического роста открывает стране доступ к более дешевому импортному сырью и комплектующим, финансовым, коммуникационным, транспортным и другим услугам, предоставляет защиту российским экспортерам на внешних рынках, поскольку одна из главных функций ВТО – отслеживание одинаковых условий для всех членов организации. Кроме того, Российское региональное развитие в значительной мере вовлечено в глобальную экономику.

Вступление России в ВТО повлиял и на экономику Республики Мордовия.

Первой причиной влияния является поглощение предприятий зарубежными компаниями. Так многие предприятия выкупаются или сливаются с более крупными компаниями, что соответственно влияет на цены.

Второй важной причиной является рост безработицы, вследствие низкой конкурентоспособности предприятий. В республике достаточно низкий уровень заработной платы, вместе с тем постепенно происходит рост цен на товары и услуги, энергоносители.

Третьей немаловажной причиной является то, что на прилавках магазина все больше появляются импортные товары ненадлежащего качества. А со снижением таможенных пошлин, таких товаров будет все больше.

Четвертая причина заключается в том, что Республика Мордовия является одним из главных центров в России по производству светотехнической продукции. Но она была потеснена на рынке дешевыми китайскими лампочками.

Участия России в ВТО имеются положительные стороны.

Во-первых, принятый в цивилизованном мире инновационный путь экономического развития невозможен без приобщения к высоким технологиям. Их стандарты задает система ВТО, стимулируя, таким образом, не столько товарообмен, сколько технический прогресс. Находясь вне системы, Россия обрекает себя на самоизоляцию, техническую отсталость, усиление сырьевой ориентации, сохранение форм хозяйствования, непригодных в рыночных условиях. Притом, что национальная безопасность все более зависит от безопасности технологической.

Во-вторых, повышается инвестиционная привлекательность страны за счет введения в национальное законодательство общепринятых норм внешнеэкономического регулирования.

В-третьих, ВТО выступает в роли верховного арбитра в многочисленных международных хозяйственных спорах.

В-четвертых, ВТО защищает права на интеллектуальную собственность, в частности, регулирует острую для России проблему «утечки мозгов».

В-пятых, адаптация страны к нормам ВТО предполагает уступки ей со стороны международного сообщества – в виде удовлетворения ряда встречных требований по «чувствительным» позициям экспорта.

Атаке имеются отрицательные стороны:

Первый: на мировом рынке Россия представлена главным образом сырьем экспортером – объем и номенклатура экспорта высокотехнологичных товаров невелики.

Второе: защита прав на интеллектуальную собственность на практике обращена в пользу сильнейшего государства.

Третье: членство в ВТО негативно повлияет на внутренний рынок страны, лишит нашу экономику социально и исторически обусловленной самостоятельности. Отмена импортных пошлин, сокращение гос. субсидий, допуск иностранных компаний к конкурсам на государственные закупки в конечном счете обернется ростом безработицы с ожидаемыми последствиями для небогатой части населения. В наибольшей степени это затронет интересы авиа- и автостроителей, производителей лекарств, мебели, текстиля, одежды, но главное - сельхозпроизводителей.

Четвертое: интересы национальной безопасности требуют снижения зависимости от импорта высокотехнологичных товаров. Тем более нельзя допустить захвата иностранным капиталом ключевых позиций в стратегически важных сегментах российского рынка.

Пятое: ВТО строит свою политику. Иными словами, приобщение к международным торгово-экономическим стандартам подспудно усиливает нашу зависимость от преимущественных интересов других стран.

Отечественный банковский сектор защищен от конкуренции филиалов иностранных банков, так как российские переговорщики отстояли сохранение запрета на деятельность в России филиалов иностранных банков. Таким образом, повышение эффективности работы банков под давлением прямой конкуренции с иностранцами и снижение стоимости кредитов для промышленности не наблюдается.

Сейчас стоимость долгосрочных кредитов для промышленных предприятий составляет, в среднем, 10,5 % в год, а процентные

платежи по кредитам промышленных предприятий достигают 2 трлн. руб. в год. И формируют около 9 % процентов себестоимости продукции промышленного сектора. В такой ситуации сокращение процентной ставки на 1 % привело бы к снижению себестоимости продукции на 1 %, то есть обеспечивало бы экономию на 200 млрд. руб. во всей промышленности.

Последствия вступления в ВТО отразились на производителях мяса. Пошлина на ввоз свинины в рамках квоты снижена с 15 % до 0 %. Пошлина на импорт свинины вне квоты снижена с 75 % до 65 %.

Пошлина на ввоз живых свиней снижена с 40 % до 5 %. Импорт чистопородных племенных свиней по-прежнему будет облагаться нулевой пошлиной.

По подсчетам Ernst&Young, объем производства сельхозпродукции после вступления в ВТО может снизиться на 1 %. При этом в выигрыше должны оказаться переработчики мяса. Квоты на ввоз свинины планируется отменить только в 2019 году.

В июле 2013г правительство РФ одобрило программу развития сельского хозяйства на 2013–2020 годы, в рамках которой аграриям планируется выплатить 1,5 трлн рублей. Чтобы не нарушить правила ВТО, чиновники решили изменить форму помощи. Вместо прямого субсидирования приняли переход к поддержке повышения доходности. Развитые страны используют именно такой механизм, но при этом критерии отбора не позволяют безнадежно безответственным предприятиям получать немалые государственные средства [1].

В рамках квот, которые составляют 5,9 млн кубометров для ЕС и 285 900 кубометров для других стран, пошлина на вывоз необработанной ели составит 13 %, сосны – 15 % против 25 %, которые были до вступления страны в ВТО.

После вступления в ВТО снизились пошлины на вывоз древесины.

Экспортировать необработанную древесину становится выгоднее. Этот момент оказывает негативное влияние на отечественных производителей мебели.

Россия может потерять в будущем возможность развивать свою промышленность и сельское хозяйство, поскольку в ВТО запрещены любые меры их поддержки и защиты.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Попков В.В., Шемпелев В.А. ВТО и Россия – системный кризис присоединения // Аналитический банковский журнал. 2006. № 10.

УДК 332(470.345)

# КЛАСТЕРНОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

**Шамшетдинова В.Р.**
Научный руководитель **Пониматкина Л.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Термин «кластер» появился в экономике в конце 1980-х гг. благодаря ученому М. Портеру, который дал определение: «кластер – это сконцентрированные по географическому признаку группы взаимосвязанных компаний, специализированных поставщи ков, поставщиков услуг, фирм в соответствующих отраслях, а также связанных с их деятельностью организаций (например, университетов, агентств по стандартизации, а также торговых объединений) в определенных областях, конкурирующих, но вместе с тем и ведущих совместную работу».

Однако экономика совсем не первая отрасль науки, которая использует понятие «кластер». Проведя исследование, появлению названного термина мы обязаны заимствованию из английского языка (англ. cluster) – сконцентрированная на некоторой территории группа взаимосвязанных организаций (компаний, корпораций, университетов, банков и проч.): поставщиков продукции, комплектующих и специализированных услуг; инфраструктуры; научно-исследовательских институтов; вузов и других организаций, взаимодополняющих друг друга и усиливающих конкурентные преимущества отдельных компаний и кластера в целом.

Целью формирования региональных кластеров является повышение конкурентоспособности территории за счет получения положительного (синергетического) эффекта от объединения усилий бизнес-структур, органов власти, субъектов инвестиционной и инновационной деятельности. Кластеры способствуют рационализации производственно-рыночных процессов (в значительной степени благодаря снижению трансакционных издержек); разделению и перераспределению рисков (а значит их снижению для каждого конкретного хозяйствующего субъекта). Все это обусловливает появление преимуществ в конкурентной борьбе на межрегиональном и межнациональном уровнях, а также содействует перспективному развитию территории аллокации кластера.

Сам процесс появления кластеров имеет существенные страновые и региональные различия: если в США наиболее успешные кластеры (например, Силиконовая долина) возникли естественным путем, можно сказать стихийно, то в Европе формирование

© Шамшетдинова В.Р., 2015

кластеров в большинстве случаев проходило под патронатом государства. Отсутствие опыта и специальных институциональных структур, столь важных для создания и развития кластеров предопределило применение в России европейской модели распространения кластеров.

Министерство экономического развития Российской Федерации, в 2012 г. отобрало 25 проектов территориальных производственных кластеров для рассмотрения возможности их последующего финансирования. Затем из 25 проектов было отобрано 14 проектов, которые будут субсидироваться государством, в число последних был включен и проект территориального кластера Республики Мордовия.

В этом же году на базе Автономного учреждения «Технопарк-Мордовия» начал работу кластер «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением». Выбор данного направления кластера обусловлен,с одной стороны, исторически сложившейся специализацией республики, и, с другой стороны, вызван повышением требований к энергоэффективности и экологичности светотехнической продукции в России.

Светотехника является одним из приоритетных направлений развития промышленности Республики Мордовия на протяжении последних 60 лет. Первые светотехнические предприятия в республике были построены и запущены в 50-х годах XX века. Светотехнический кластер в Мордовии фактически был сформирован в 1964 году, когда было создано Саранское производственное объединение «Светотехника», включающее в свой состав 15 предприятий. Правопреемники тех предприятий являются основой современного светотехнического Кластера республики, понимаемого его учредителями как специализированная территориально-производственная система, с горизонтальными производственно-хозяйственными связями, основой которых являются производство взаимодополняющих товаров, использование общих ресурсов и инфраструктуры на территории Республики Мордовия Предприятия и организации Кластера располагаются в Республике Мордовия на территории городского округа Саранск, п. Тургенево, г. Инсар и п. Кадошкино.

Основными целями развития электротехнического кластера Республики Мордовия являются: а) удержание позиций на традиционных рынках (силовая электроника, традиционные источники света и т. д.); б) выход и закрепление на новых рынках инновационной продукции (например, светодиодных источников света и светильников, производство оптоволокна); в) развитие структуры кластера; г) повышение конкурентоспособности экономики региона.

Весомым конкурентным преимуществом кластера может стать наличие самого большого ассортимента производимой продукции в стране, представленной практически во всех сегментах светотехнического рынка. В настоящее время в состав Кластера входят: НИИ источников света имени А. Н. Лодыгина, в стенах которого разработано более 90 % источников света, выпускаемых отечественными предприятиями; Национальный исследовательский университет «Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева», в структуре которого действует единственный в стране Светотехнический факультет, где за 35 лет было подготовлено более 5 тысяч высококвалифицированных специалистов для светотехнических предприятий; АУ «Технопарк-Мордовия», одним из стратегических направлений, работы которого является энергосберегающая светотехника-Ассоциация производителей светотехнических изделий «Российский свет», объединяющая более 40 светотехнических предприятий из России и стран ближнего зарубежья и являющаяся важнейшим органом по координации деятельности предприятий отрасли и др. Предприятия Кластера выпускают свыше 30 % всей производимой в России светотехнической продукции, занимая при этом около 10 % российского рынка.

Финансирование развития кластера предполагает задействование как государственных, так и внебюджетных источников, причем доля последних составляет 66 % от общего объема средств. Значительная часть бюджетных средств (73 %) будет направлена на формирование инновационной инфраструктуры кластера, которая служит основой стратегического бескризисного развития региона.

Объем российского и мирового рынка продукции кластера увеличивается высокими темпами. Участники кластера прогнозируют рост объемов российского светотехнического рынка с существующих 45 млрд руб. до 60 млрд руб. в 2016 г. и 80 млрд руб. в 2020 г. В дальнейшем темпы роста снизятся, и к 2025 г. объем российского светотехнического рынка составит 90 млрд рублей. Темпы роста во всех сегментах рынка (в бытовом, промышленном, уличном освещении и т. д.) ожидаются примерно одинаковыми. Исходя из данных прогнозов, по итогам 2013 г. предполагается рост основных показателей деятельности и эффективности кластера.

Другими словами, в перспективах регионального развития наряду с конкурентными преимуществами следует обозначить также и существующие угрозы. Например, неразвитость институтов, обеспечивающих инновационное развитие.

Развитие электротехнического инновационного кластера в Республике Мордовия осложнено неразвитостью институтов, обеспечивающих инновационное развитие; высоким уровнем дотационности регионального бюджета; выраженной пассивностью инно-

вационной деятельности. Приоритетной задачей внедрения кластерной модели является «пробуждение» предпринимательской инициативы, понимание возможностей и выгод от совместной деятельности, получение того самого синергетического эффекта о котором шла речь выше.

Важнейшей чертой кластера является такой тип организации деятельности всех его участников, который ориентирован на достижение результата, при этом каждый участник выполняет свои функции. Создание региональных кластеров призвано интегрировать усилия бизнеса, региона и государства в повышении конкурентоспособности российской экономики в целом. Вместе с тем в настоящее время в стране недостаточно развиты соответствующие государственные и общественные институты, стимулирующие связи между крупными и малыми инновационными предприятиями, между научными и образовательными организациями, финансовыми структурами и инвестиционными компаниями.

Сохранение эклектичной модели региональной экономики будет способствовать консервации отсталости, снижая уровень жизни населения региона. Вместе с тем, названные проблемы могут быть решены в ходе реализации программы кластерного развития. Функционирование регионального инновационного кластера сможет обеспечить расширение спектра отраслей, включенных в цепочку создания добавленной стоимости; содействовать улучшению инвестиционного климата в регионе и росту деловой активности предпринимательских структур; развитию социальных, экономических, институциональных и информационных систем региона, обеспечивая, таким образом, достижение основных целей социально-экономического развития.

УДК 339.137.2

# ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

**Вельмискина Е.И.**
Научный руководитель **Келейникова С.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В условиях рыночной экономики увеличивается значение конкуренции как основного механизм регулирования хозяйственного процесса.

Рынок определяет конкретные требования к повышению уровня конкурентоспособности предприятий: необходимо оперативное реагирование на изменение хозяйственной ситуации с целью поддержания устойчивого финансового состояния и постоянного совершенствования организации деятельности в соответствии с изменением конъюнктуры рынка. В связи с этим, усиливается значение показателей конкурентоспособности компаний.

Конкурентоспособность является показателем, который наиболее полно отражает эффективность деятельности экономического субъекта.

Практика показывает, что решение задачи повышения конкурентоспособности вызывает значительные затруднения, а для многих предприятий в сегодняшних экономических условиях оно стало проблемой вследствие отсутствия у организаций четкой стратегии, финансово-экономических целей и критериев.

Отсутствие понимания целей, сложность ориентации в современных условиях приводят к тому, что решение проблемы повышения конкурентоспособности отодвигается на второй план, неизбежно уступая место решению текущих вопросов. Кроме того, существующие форма и содержание информации о конкурентной

© Вельмискина Е.И., 2015

позиции предприятия и оперативность ее представления часто не позволяют использовать последнюю для целей управления.

Следует отметить, что достижение устойчивой конкурентоспособности предприятия обеспечивается, как правило, не за счет преимущества в одном из ее направлений, а в нескольких факторах конкурентоспособности.

Кроме того, ученые в данной области сходятся в том, что повышение конкурентоспособности предприятия не может быть достигнуто единовременно, краткосрочно [1].

Повышение конкурентоспособности может быть достигнуто за счет повышения эффективности производства, совершенствования структуры выпускаемой продукции, концентрации производства, повышения качества продукции и т. д.

Рост эффективности производства – основа повышения прибыльности предприятия в условиях конкурентной борьбы – должен стать приоритетной целью внутрикорпоративного управления. В долгосрочном плане главным фактором производительности являются инновационные изменения в технике и организации производства, ведущие к снижению его издержек [2].

Следующий фактор – совершенствование структуры выпускаемой продукции, постоянное ее обновление, оптимизация и диверсификация структуры используемых в производстве ресурсов.

Другим фактором роста конкурентоспособности предприятия может выступать концентрация производства, экономия на эффекте масштаба. Но для того, чтобы эта возможность была реализована на практике, управляющие компании должны увеличить инвестиции в инновационное развитие, произвести перестановку трудовых ресурсов и т.д. Иными словами, концентрация производства есть лишь иное выражение влияния инновационного развития на эффективность, и выделить самостоятельное влияние ее как фактора, отделив от воздействия инноваций, затруднительно [3].

Предприятиям с небольшой долей на рынке следует разработать четко концентрированную стратегию и сосредоточить свои усилия на одной конкурентной нише, даже если ее общая доля на рынке незначительна.

Компания, имеющая большую долю на рынке, может осуществлять успешную предпринимательскую деятельность в результате преимущества по общим издержкам или стратегии фокуса.

В связи с этим, реализация конкурентных преимуществ может осуществляться благодаря:

– созданию экологически чистых технологий в процессе поиска путей снижения стоимости производства (повышения технологических конкурентных преимуществ фирм);

– росту затрат фирм на повышение квалификации, переподготовку и подготовку кадров;

– созданию наукоемких производств;

– научно-техническому обмену;

– направлению инвестиций в НИОКР.

Исследование состояния системы конкурентных преимуществ российских компаний позволяет выявить организационные резервы повышения конкурентоспособности последних. На наш взгляд, предприятиям наибольшее внимание следует уделять функциональным нововведениям. Наилучшего результата можно достичь при оптимальном сочетании возможностей общих и функциональных инноваций.

В связи с этим, необходима на предприятии оптимальная методика оценки конкурентоспособности. Методика должна облегчать задачу сбора необходимой для оценки конкурентоспособности предприятия информации и быть универсальной, позволяя в зависимости от целей анализа и наличия исходных данных формирование любого объема и состава выборочной совокупности предприятий-конкурентов. Универсальность имеет особое значение в тех случаях, когда сложно определить географические и товарные границы того или иного рынка, установить круг конкурентов; а также в ситуациях, когда информация о них недоступна.

Таким образом, устойчивое повышение конкурентоспособности предприятия может быть обеспечено только при условии долгосрочного, непрерывного и поступательного совершенствования всех составляющих конкурентоспособности.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Захаров А.Н., Зокин А.А. Конкурентоспособность предприятия: сущность, методы оценки и механизмы увеличения // Бизнес и банки. 2004. № 1–2.

2. Криворотов В.В. Механизм повышения конкурентоспособности отечественных предприятий. Екатеринбург: УГТУ-УПИ, 2006.

3. Портер М. Международная конкуренция. М.: ИДМ, 2010.

УДК 658.5

# СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА ПЛАНИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ ОАО «МОЛОЧНЫЙ КОМБИНАТ „САРАНСКИЙ“»

**Дударева Л.А.**
Научный руководитель **Пониматкина Л.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

ОАО «Молочный комбинат «Саранский» – крупный поставщик молочной продукции в Поволжье, являющийся структурным подразделением известного в странах дальнего и ближнего зарубежья холдинга «Планета Менеджмент».

Сегодня комбинат является самым крупным перерабатывающим предприятием молочной продукции в Мордовии. Ассортимент выпускаемой продукции насчитывает 60 наименований. Качество продукции ОАО «Молочный комбинат «Саранский» было не раз подтверждено на различных межрегиональных выставках. Это напрямую связано с тем, что все молочные продукты вырабатываются из натурального молока, поставляемого из лучших хозяйств республики.

ОАО «Молочный комбинат «Саранский» – единственное предприятие в Республике Мордовия, выпускающее стерилизованное молоко длительного хранения под ТМ «Волга-Волга» и «Простоквашино» (1,5 %, 2,5 %, 3,2 % жирности), которое востребовано покупателями по всей России. Благодаря новейшей технологии фирмы «Tetra Pak» (Швеция) молоко в закрытом виде сохраняет полезные и вкусовые качества на протяжении 180 дней.

Саранский молочный комбинат пущен в эксплуатацию 28 декабря 1976 года, в феврале 1993 года он преобразован в открытое акционерное общество «Молочный комбинат «Саранский». Однако свое начало предприятие ведет с декабря 1957 года, когда в столице нашей республики был построен первый городской молокозавод.

Сегодня, будучи крупнейшим предприятием молочной промышленности в республике, комбинат рассчитан на переработку 200 тонн сырья в сутки и производство более 30 видов молочной продукции.

Совершенствование организационного механизма планирования и в тоже время контроля производственной деятельности должно сочетаться с интерактивным планированием.

Целесообразно также и поистине желательно возложить больше

© Дударева Л.А., 2015

ответственности за проектирование и функционирование системы управления предприятием на ее планово-экономическую службу. При этом планирование обычно становится чем-то большим, чем просто обработкой производственных данных или системой, заменяющей клерка. Системы планирования и контроля могут выиграть благодаря тесной связи.

Сегодня на предприятии планово-экономическая служба либо растворена внутри других служб, либо вообще отсутствует, как на исследуемом предприятии ОАО «Молочный комбинат «Саранский». Во главе должен находиться финансовый директор или вице-президент по финансам. Ему подчинены две службы: т. н. «казначейская» (объединенные финансовые и бухгалтерские функции) и служба планирования и контроля затрат (функции ПЭС). Такая организационная структура позволяет сосредоточить всю полноту прав и ответственности за финансовое благополучие предприятия в одних руках – финансового директора.

Это требует, чтобы специалисты по планированию обладали способностью обеспечивать многосторонний подход, необходимый в интерактивном планировании. Помимо экспертов по планированию, отдел должен иметь в своем составе людей с широким кругозором и исследовательскими способностями, в особенности таких, которые обладают опытом разработки экспериментов, а также применения математических моделей и методов прикладной статистики, а также специалистов по контролю. Весьма существенно также глубокое знание финансовых вопросов. На предприятии организация планово-экономической работы предприятия зависит от его размера и типа. На данном предприятии стратегические, тактические и календарные планы должны разрабатываться децентрализовано с учетом принятой организационной структуры, распределения обязанностей коллективами различных служб, соподчинения управляющих, контроля и кооперации всех функций организации как единого целого. Именно в подразделениях сосредоточены кадры, имеющие опыт в области производства, закупок, реализации и оперативного руководства. Поэтому подразделения обычно выдвигают реальные предложения в календарные, тактические и даже стратегические планы предприятия.

Поэтому ОАО «Молочный комбинат «Саранский» можно применить одну из трех схем организации работ по составлению планов:

– сверху вниз;

– снизу вверх по иерархической структуре предприятия;

– круговым способом (встречное планирование).

Так как ОАО «Молочный комбинат «Саранский» является одним из территориальных подразделений ЮНИМИЛК, работа по

составлению текущих и долгосрочных планов проводится централизовано. Для повышения эффективности системы планирования производственной деятельности необходимо на уровне подразделений разрабатывать бизнес-предложения, которые в дальнейшем будут составлять основу будущего плана компании. Больше самостоятельности на местах. Особенность взаимосвязи различных планов состоит в том, что увязка планов происходит на уровне центрального офиса. В связи с этим возникает проблема увязки планов на местах, в данном случае в «Молочный комбинат «Саранский».

Данный приоритет означает построение эффективных взаимосвязей и взаимодействия всех подразделений внутри логистики и дистрибуции всей компании с отделом продаж, маркетинга, и всех уровней управления.

Суть стратегии заключается в том, что спрос на продукцию значительно выше предварительных прогнозов и уровень доступности продукции будет ниже из-за ограниченных производственных возможностей. Данный приоритет реализовывается при условии применения следующих принципов построения прогнозов:

1. Ориентация поставок на клиента. Здесь очень важное значение имеет получение максимально точной информации о прогнозах.

2. Оптимальные затраты. Данный принцип касается в основном, планирования на уровне центрального офиса, так как схемы и маршруты доставки диктуются центром.

3. Высокое качество планирования и контроля означает эффективные коммуникации внутри ОАО «Молочный комбинат «Саранский», а также с партнерами по бизнесу и достижения гибкости.

Производственное планирование и контроль в рыночных условиях хозяйствования является свободной научной и практической деятельностью большой группы менеджеров различных уровней управления. Производители получили значительную свободу как в плановой, так и в хозяйственной деятельности. Отсюда вытекает и основное направление совершенствования методологии планирования и контроля, заключающееся в повышении точности соизмерения затрат и результатов предстоящей производственной деятельности при наиболее полном учете взаимодействия системы рыночных факторов. Для качественного планирования и контроля нужны такие измерители, которые помогают определять не только высокие конечные результаты, но и те предельные нижние и верхние показатели, которые в действующих условиях не следует переступать. В качестве таких измерителей, способствующих максимизации прибыли могут быть взяты используемые в зарубежной экономической теории показатели предельного дохода, валовой выручки и др. Совершенствование планирования и контроля про-

изводственной деятельности в современных условиях основывается на тесном взаимодействии научных, методических, производственных и человеческих факторов. Этот процесс совершенствования производственных планов и контроля над ними, и роста результатов должен быть непрерывным для всех его участников. Он вызван появлением и действием новых рыночных требований к специалистам во всех сферах человеческой деятельности. Новые потребности рынка служат основным регулятором совершенствования трудовой деятельности всех категорий персонала, включая и сферу внутрифирменного планирования. Поэтому совершенствование планирования и контроля должно стать на всех предприятиях основой повышения эффективности производства и уровня доходов персонала и служить важным средством достижения главных экономических и социальных целей развития каждого человека и всех больших и малых корпораций и фирм.

УДК 338.108

## ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Зотова А.В.**
Научный руководитель **Келейникова С.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Важнейшим фактором, обеспечивающим эффективность работы любого предприятия, являются кадры. Реализация возможностей любой организации зависит от знаний, дисциплины, организации, квалификации, мотивации, способности сталкиваться с трудностями и решать их.

Кадровая политика является составной частью всей производственной и управленческой деятельности предприятия. Она направлена на эффективный отбор сотрудников, адаптацию и обучение их в соответствие с потребностями фирмы. Конечной целью кадровой политики является создание сплоченной команды, способной решать любые задачи, стратегии и миссии.

Кадровая политика определяет направление и содержание работы с персоналом. Поэтому ее считают ядром всей системы управления персоналом.

Кадровая политика фирмы охватывает:

– требования, предъявляемые к персоналу;

– качественное и количественное планирование персонала;

© Зотова А.В., 2015

– занятость и сокращение персонала
– обучение и адаптацию персонала;
– кадровый контроль на предприятии;
– политику стимулирования сотрудников;
– информационную политику.

Кадровая политика определяет, какой производственный коллектив нужен организации и как должна быть организована работа с ним, чтобы предприятие могло успешно реализовать свои стратегические цели.

Существуют различные варианты формирования кадровой политики. В зависимости от отрасли применения хозяйствующего субъекта формулируются и основные моменты кадровой политики конкретного работодателя. При разработке документа, отражающего кадровую политику предприятия, необходимо стремиться к тому, чтобы создать эффект синергизма, изыскивая, как одни практики могут поддерживать другие, и выявляя общие потребности, которые могут быть удовлетворены инициативами в различных областях управления персоналом. Синергизм в организации - это адекватное планирование, эффективный обмен знаниями и текущей информацией между сотрудниками организации и текущая координация работы. Это можно объединить под общим термином «коллективное мышление».

Таким образом, роль кадровой политики особенно возрастает в условиях изменяющейся внешней среды. Перед руководством любого предприятия возникает задача сохранения наиболее квалифицированной части руководящего состава и персонала. На предприятиях должны разрабатываться мероприятия, направленные на стимулирование деятельности персонала.

Для улучшения эффективности кадровой политики на предприятии необходимо проводить следующие мероприятия:

– усиливать системность в подборе кадров и охватывается этой работой весь спектр: от найма до ухода сотрудника;

– улучшать процедура выдвижения: информация о вакансиях, ответственность рекомендующих, регламентация права выдвигать кандидатов, процедуры назначения на должность. В совокупности все эти моменты позволяют поднять на новую ступень в организации всю работу по подбору кадров, и в целом кадровой политики.

Для стабильной работы предприятия, важным является долгосрочное планирование кадровой политики любой организации. Во многих компаниях отделы кадров все больше привыкли заниматься планированием численности работников на предприятиях. Их главная задача – добиться, чтобы в организации было столько работников, сколько должно быть в соответствии со штатными расписаниям.

Нужно проводить анализ факторов внешней среды, чтобы убедиться в том, что имеется предложение определенных профессий для комплектования личного состава такими служащими, каких еще нет в штате организации.

В результате прогноза спроса и предложения на трудовые ресурсы, любое предприятие может выяснить число людей, в которых оно нуждается, их уровень квалификации и расстановку кадров.

Таким образом, должна быть разработана кадровая политика, которая бы включала систему совершенствования, набора, подготовки и оплаты кадров. Поэтому на каждом предприятии система кадровой политики повышает эффективность работы организации и играет очень важную роль.

УДК 658

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ И ФАКТОРЫ ВНУТРЕННЕЙ И ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Кормилицын Д.О.**
Научный руководитель **Солдаткина С.М.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Рыночная деятельность, роль и место предприятия на рынке во многом определяется средой его функционирования, так как любое действие предприятия возможно только в том случае, если среда допускает его осуществление. Среду предприятия принято рассматривать, как состоящую из двух сфер: внешней (макроокружение и непосредственное окружение) и внутренней.

Внутренняя среда – это хозяйственный организм предприятия, включающий управленческий механизм, направленный на оптимизацию научно-технической и производственно - сбытовой деятельности предприятия. Она имеет несколько «срезов» (факторов), состояние которых в совокупности определяет возможности (потенциал) организации:

1. Кадровый срез: взаимодействие менеджеров и рабочих; наем, обучение и продвижение кадров; оценка результатов труда и стимулирование; создание и поддержание отношений между работниками и т. п.

2. Организационный срез: коммуникационные процессы; организационные структуры; нормы, правила, процедуры; распределение прав и ответственности; иерархия подчинения.

3. Производственный срез: изготовление продукта; снабжение и

© Кормилицын Д.О., 2015

ведение складского хозяйства; обслуживание технологического парка; осуществление исследований и разработок.

4. Маркетинговый срез: стратегия продукта, стратегия ценообразования; стратегия продвижения продукта на рынке; выбор рынков сбыта и систем распределения.

Анализ факторов внутренней среды предприятия служит для оценки обладания предприятием внутренними силами, чтобы воспользоваться возможностями и внутренних слабостей, которые могут осложнять будущие проблемы, связанные с внешними опасностями. К сильным сторонам деятельности предприятия относятся такие внутренние факторы, которые дают преимущества в конкурентной борьбе. К слабым сторонам деятельности предприятия относятся такие внутренние факторы, по которым фирма слабее своих конкурентов. Выявив сильные и слабые стороны и взвесив факторы по степени важности, руководство может определить функциональные зоны, требующие немедленного вмешательства или могущие подождать, а также те, на которые можно опереться при разработке и реализации стратегии предприятия.

Внешняя среда – совокупность субъектов и факторов рынка, действующих за пределами предприятия и влияющих на его способность устанавливать и поддерживать отношения сотрудничества с целевыми рынками. Она складывается из микросреды и макросреды предприятия.

Микросреда предприятия представлена совокупностью факторов, имеющих непосредственное отношение к предприятию и определяют его возможность по обслуживанию целевых рынков:

– поставщики – предприятия, обеспечивающие предприятия и его конкурентов ресурсами для производства товаров. События на рынке поставщиков могут серьезно повлиять на деятельность предприятия, поэтому оно должна следить за всем тем, что может нарушить регулярность поставки.

– клиенты – маркетолог должен понимать поведение потребителей. Например, покупая автомобиль человек тщательно все взвешивает, с продуктами питания все намного проще. Или, например, предприятие может разрабатывать новые виды детского питания, но не может остановить снижение рождаемости.

– конкуренты – конкурентную структуру, с которой сталкивается (в ней функционирует) предприятие должна учитывать. Например, если это монополия, то предприятие поддерживает уникальность своей продукции и не допускает другие фирмы, если это олигополия, то также редко происходят ценовые войны, так как предприятия стараются убедить, что их товар лучше. В условиях монополистической конкуренции предприятие старается добиться отличительного преимущества за счет разного сочетания

элементов комплекса маркетинга, чистой конкуренции – за счет использования минимально возможных цен и т. д.

– посредники – выделяют маркетинговых посредников, занимающихся продвижением продукции и торговых посредников, которые могут обеспечивать удобства места, времени и процедуры приобретения товара покупателями с меньшими издержками, чем мог бы сделать производитель.

– контактные аудитории – организации не являющиеся прямыми партнерами по бизнесу, но способные оказывать влияние на возможности фирмы реализовывать свои цели: это СМИ, государственные органы управления, общественные организации.

Макросреда предприятия – это факторы более глобального характера (демография, экономика, политика, технические, социально-культурные). Они оказывают влияние на микросреду предприятия и влияют на маркетинговые решения фирмы:

1. Демография – возрастной состав населения, степень миграции, соотношение сельского и городского населения, образовательный уровень и др.

2. Экономика – большое значение имеет представление потребителя о перспективах развития экономики. Если они полагают, что перспективы благоприятны, то будут увеличивать свои расходы и т. д., уровень инфляции возрастает с увеличением цен, которые могут выходить за пределы возможностей покупательной способности населения.

3. Природные – климат, наличие сырьевых ресурсов, источников энергии, экология.

4. Технология – определяется уровнем НТП, что способствует появлению новых видов продукции (копировка → ксерокс, телевидение, кинотеатр), поэтому предприятиям необходимо работать в тесном контакте со специалистами НИОКР и стимулировать их.

5. Социальные – культурные ценности, традиции, обряды, вероисповедание.

6. Политика и право – политический строй и общественные движения, законодательство контролирует внешнюю деятельность (например, законы о собственности, приватизация, ценные бумаги, налогообложении).

7. Международные – отдельные международные события (война, региональные конфликты, решения международных организаций (например, в области добычи ресурсов).

Ни микро- ни макросреда предприятия неподвластны влиянию со стороны предприятия, поэтому оно должно постоянно следить за ними и разрабатывать мероприятия на случай возникновения непредвиденных обстоятельств. От того насколько полно фирма

знает внешнюю среду, зависит степень успеха или неудачи в достижении целей фирмы.

Основное предназначение оценки внешней среды – определить и понять возможности и угрозы, которые могут возникнуть для предприятия в настоящем и будущем, а также определить стратегические альтернативы. К угрозам относятся те факторы внешней среды, которые негативно влияют на деятельность предприятия. В качестве возможностей можно рассматривать появление новых рынков для продукции фирмы, благоприятные курсы валют, принятие законов, способствующих развитию производства, более интенсивное развитие отрасли, потребляющей продукцию фирмы, и т. д. Помимо выявления угроз и возможностей внешней среды, необходим анализ факторов внутренней среды для того, чтобы понять, какими сильными и слабыми сторонами обладает сама фирма.

Обобщив вышеизложенный материал, необходимо отметить, что внутренняя среда заключает в себе тот потенциал, который дает возможность предприятию функционировать, а, следовательно, существовать и выживать в определенном промежутке времени. Внешняя среда – совокупность субъектов и факторов рынка, действующих за пределами предприятия и влияющих на его способность устанавливать и поддерживать отношения сотрудничества с целевыми рынками. Внутренние факторы – это ситуационные факторы внутри организации, которые в основном являются контролируемыми и регулируемыми (то есть являются результатом управленческих решений менеджера), внешние факторы не контролируются предприятием. На каждом этапе развития предприятия важно не только объективно оценить факторы внешней и внутренней среды, но и выбрать среди их множества ограниченный ряд существенно важных для выживаемости, развития, роста и прибыльности бизнеса предприятия.

УДК 338.2

## ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ

**Мазова К.А.**
Научный руководитель **Келейникова С.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Любая экономическая среда определяет нужды в любой области народного хозяйства. Это связанно в первую очередь с конкурентоспособной средой и в результате которой время принятия

© Мазова К.А., 2015

управленческих решений определяет успешность того или иного предприятия. И управление проектами не является исключением. Как элемент сокращение времени при принятии решение, используют уже существующие и проверенные методы управления проектами. Рассматривая управление проектами необходимо ознакомиться с уже существующими моделями, выявить их сущность, достоинства и недостатки. И остановиться на выборе определенной модели, в зависимости от жизненного цикла и окружения проекта. Компания, которая применяет методы проектного управления, должна иметь хороший фундамент для целенаправленного движения, который в свою очередь является стратегической целью. А также определять стратегические цели инвестиций и оптимально планировать свою инвестиционную деятельность, оптимизировать использование имеющихся ресурсов, учитывать проектные риски, анализировать фактические показатели и вносить своевременную коррекцию в ход работ, избегать конфликтных ситуаций и посредством этого использовать накопленный опыт в последующих реализациях других проектов.

Система управления проектами является одним из важнейших компонентов в организации и достижении, поставленных стратегических целей компании.

Проект – это совокупность взаимосвязанных действий, направленных на достижение поставленной цели и имеющий заранее определенное ограничение во времени и ресурсах.

Система управления проектами (СУП) представляет собой организованный комплекс методических, программных и информационных, технических средств, направленные на повышение эффективности процессов планирования, реализации и управления проектами, в основе которого лежит целый комплекс специализированного программного обеспечения.

Механизм разработки проекта, включает обычно много участников (при необходимости к участникам можно отнести также государство и общество. Проект характеризуются разными видами экономической эффективности, которые нередко определяются по-разному. Мы принимаем следующие определения.

Общественная эффективность проекта – категория, отражающая соотношение всех затрат и всех мирохозяйственных последствий его реализации. Измеряется в специальных (теневых) ценах для всей совокупности участников проекта (включая участвующие в проекте фирмы всех государств и сами эти государства), учитывает стоимостные оценки социальных и экологических последствий проекта на территории всех государств и не учитывает всех трансфертных платежей (включая займы, налоги и т. п.). По определению, эта категория относится только к «проекту в целом».

Коммерческая эффективность проекта «в целом» – категория, отражающая соотношение результатов и затрат, которые имели бы место, если бы финансирование проекта осуществлялось за счет собственных средств единственной коммерческой структуры – «проектоустроителя».

Народнохозяйственная (региональная) эффективность проекта – категория, отражающая соотношение выраженных в теневых ценах оценок всех затрат и всех последствий реализации проекта для народного хозяйства страны (региона).

Коммерческая эффективность участия в проекте – категория, отражающая соотношение доходов и расходов.

Бюджетная эффективность проекта – категория, отражающая соотношение доходов и расходов федерального (регионального, местного) бюджетов, связанных с реализацией проекта. Формально бюджетная эффективность отражает эффективность участия бюджета (или государства) в реализации проекта, однако ввиду важности соответствующей оценки мы будем рассматривать ее отдельно, относя эффективность участия в проекте только к коммерческим структурам.

Все популярные книги по оценке эффективности инвестиционных проектов посвящены в основном только коммерческой эффективности проектов. При этом особо выделяется коммерческая эффективность проекта «в целом».

Таким образом, управление проектами это сложный процесс который имеет определенное предназначение и причины, а так же преследует цели:

– что бы проекты при их первоначальном рассмотрении учитывали всевозможные риски применительно к основным целям;

– более эффективно планировать и контролировать проекты, что бы в итоге были достигнуты намеченные цели.

Проекты порождают необходимость в изменениях, а управление проектами обеспечивает механизм адаптации организаций.

УДК 338.2

# РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ФОРМИРОВАНИИ ЭФФЕКТИВНОЙ СТРАТЕГИИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

**Мишина М.Ю.**
Научный руководитель **Якимова О.Ю.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Современная ситуация в экономике, связанная с переходом к рыночным условиям ведения хозяйства, свободной конкуренции, требует привлечения и рационального использования финансовых, материальных, интеллектуальных и трудовых ресурсов на национальном, локальном и региональном уровнях. Актуальнее становятся задания нахождения и отбор тех движущих сил, которые бы активно влияли на эффективность и ускорение производства, обмен материальных благ и радикальную перестройку системы управления на макро- и микроуровнях.

Ключевым аспектом планирования стратегической деятельности организации является разработка рациональной организационной структуры системы стратегического управления. В связи с этим представляется актуальным исследование особенностей применения системного подхода к стратегическому планированию деятельности организации [3, с. 58].

Каждая организация, с точки зрения системного подхода к стратегическому управлению, обладает присущими ей особенностями реализации стратегических программ, обусловленными различиями в реакции на различные методы управления и факторы внешней среды. Системный подход к управлению предполагает, что подсистемы организации находятся в тесной взаимосвязи между собой, а также формируют социально-экономические связи с внешней средой. Таким образом, организация рассматривается как иерархически выстроенный комплекс взаимосвязанных элементов, объединенных в относительно автономные подсистемы.

Важным аспектом планирования стратегической деятельности организации является разработка рациональной организационной структуры системы стратегического управления. В связи с этим, применение системного подхода в процессе исследования и совершенствования структуры управления обусловлено возможностью ранжирования целей организации по уровням управления. Каждая из основных целей развития организации реализуется через решение совокупности управленческих задач в рамках функциональных подсистем и интегрированных структурных подразделений аппарата управления.

© Мишина М.Ю., 2015

В стратегическом управлении и планировании важное место отводится анализу перспектив организации, задачей которого является выяснение тех тенденций, опасностей, возможностей, а также отдельных чрезвычайных ситуаций, которые способны изменить сложившиеся тенденции. Этот анализ дополняется анализом позиций в конкурентной борьбе.

Планирование вызывает все больший интерес у развивающихся коммерческих организаций, которые сталкиваются с трудностями в осуществлении принципиально новых стратегий. Сначала обратимся к рассмотрению организационного поведения коммерческих организации. Это необходимо потому, что имеется тесная связь между стилями организационного поведения и видами управления [1, с. 346].

Коммерческие организации демонстрируют большое разнообразие поведенческих стилей, но все они являются производными от двух типичных противоположных стилей – приростного (инкременалистического) и предпринимательского.

Приростный стиль поведения организации, как показывает само название, характеризуется постановкой целей «от достигнутого», направлен на минимизацию отклонений от традиционного поведения как внутри организации, так и в ее взаимоотношениях с окружающей средой. Организации, придерживающиеся этого стиля поведения, стремятся избежать изменений ограничить их и минимизировать. При приростном поведении действия предпринимаются в том случае, если необходимость изменений стала настоятельной. Поиск альтернативных решений ведется последовательно и принимается первое удовлетворительное решение. Такое поведение исповедует большинство успешно работающих длительное время коммерческих организаций. Многие коммерческие организации, придерживающиеся приростного стиля, одновременно стремятся к эффективности своей деятельности, к обеспечению рационального использования ресурсов, в то время как некоммерческие организации склонны к бюрократизации, к сохранению определенного статус-кво.

Предпринимательский стиль поведения характеризуется стремлением к изменениям, к предвосхищению будущих опасностей и новых возможностей. Ведется широкий поиск управленческих решений, когда разрабатываются многочисленные альтернативы и из них выбирается оптимальная. Предпринимательская организация стремится к непрерывной цепи изменений, поскольку в них она видит свою будущую эффективность и успех.

Коммерческие организации гораздо реже прибегают к предпринимательскому стилю поведения, чем к приростному. Некоммерческие организации используют предпринимательский стиль

только на ранних стадиях своего развития, когда они определяют круг своих задач, формируют организационную структуру, т.е. в тот период, когда они формируют свою социальную значимость. На следующем этапе они, как правило, переходят к приростному поведению. Предпринимательского поведения чаще придерживаются частные коммерческие организации, эффективность деятельности которых прямо связана с рыночными испытаниями. Частные коммерческие организации постоянно ведут предпринимательский поиск возможностей роста за счет изменений.

Организации, придерживающиеся разных стилей поведения, существенно отличаются по своим характеристикам. Например, коммерческая организация, придерживающаяся приростного стиля поведения, видит свою цель в оптимизации прибыльности, ее организационная структура сравнительно стабильна, работа ведется в соответствии с ходом технологического процесса переработки ресурсов, экономия на масштабах производства считается главным фактором эффективной деятельности, а сами ее виды слабо увязаны между собой, управленческие решения представляют собой реакцию организации на возникшие проблемы с запаздыванием по отношению к моменту их появления. Те же характеристики у организации, придерживающейся предпринимательского стиля поведения, выглядят по-другому: цель – оптимизация потенциала прибыльности, организационная структура гибкая, изменяющаяся адекватно условиям среды управленческие решения принимаются через активный поиск возможностей путем предвидения проблем. Существенные отличия имеют и другие организационные характеристики [4, с. 126].

Опыт реорганизации систем управления коммерческими организациями показывает, что переход от одного стиля поведения к другому связан с глубокими изменениями, требует много времени и средств, психологически чрезвычайно труден для людей, так как требует перераспределения власти. В свою очередь, перераспределение власти в организации связано с необходимостью перестройки ее организационной структуры, изменением должностных функций, перераспределением прав и ответственности принимать решения между разными уровнями управленческой иерархии. Попытки соединить оба стиля поведения в одной организации ведет к возникновению напряженности внутри нее и к конфликтным ситуациям. Очевидно, что в каждом конкретном случае необходимо решать задачу, какому типу поведения следует отдать предпочтение.

Стратегическое планирование является системным подходом к предпринимательскому поведению, и современное толкование его представляет приростное поведение как консервативное, а предпринимательское как агрессивное, ориентированное на рост. Вме-

сте с тем, приростный стиль поведения является более органичным и естественным для крупных организаций. Например, если крупная многоотраслевая организация, придерживающаяся приростного поведения, успешно функционировала на протяжении ряда лет, то с большой степенью вероятности можно предположить, что и на будущее ее руководство предпочтет тот же стиль организационного поведения. На изменения руководители могут пойти лишь в том случае, если организация столкнется с непреодолимыми проблемами в окружающей среде, и эти проблемы вынудят их искать новые возможности поддержания эффективности коммерческой организации.

Потенциал организации и стратегические возможности определяются ее архитектоникой и качеством персонала.

Например, архитектонику организации могут составлять:

1) технология, производственное оборудование, сооружения, их мощности и возможности;

2) оборудование, его возможности и мощности по переработке и передаче информации;

3) структура власти, распределение должностных функций и полномочий принимать решения;

4) организационные задачи отдельных групп и лиц;

5) внутренние системы и процедуры;

6) организационная культура, нормы и ценности, которые лежат в основе организационного поведения.

Качество персонала определяется:

1) отношением к изменениям;

2) профессиональной квалификацией и мастерством в проектировании, анализе рынка и т. п.;

3) умением решать проблемы, относящиеся к стратегической деятельности;

4) умением решать вопросы, относящиеся к проведению организационных изменений;

5) мотивацией участия в стратегической деятельности.

Не обладая достаточно полной информацией о качестве персонала, руководство не может сделать верного выбора стратегии коммерческой организации.

Таким образом, деятельность по стратегическому управлению направлена на обеспечение стратегической позиции, которая обеспечит длительную жизнеспособность организации в изменяющихся условиях. В коммерческой организации руководитель, занимающийся стратегическими проблемами, обеспечивает постоянный потенциал прибыльности. Его задачи состоят в том, чтобы выявить необходимость и провести стратегические изменения организации;

создать организационную структуру, способствующую стратегическим изменениям.

Система управления коммерческой организацией включает два взаимодополняющих вида управленческой деятельности - стратегическое управление, связанное с развитием будущего потенциала организации, и оперативное управление, реализующее существующий потенциал в прибыль. Стратегическое управление требует предпринимательского организационного поведения, а оперативное управление функционирует на базе приростного поведения. В последнее время организации в большей степени испытывают нужду в одновременном использовании обоих типов поведения, для чего им необходимо создавать такую структуру своей архитектоники, которая бы позволила успешно развивать и предпринимательский и приростный типы организационного поведения[2, с. 26].

Система стратегического управления состоит из двух взаимодополняющих подсистем: анализа и планирования стратегии организации, а также управления стратегическими проблемами в реальном масштабе времени. Управление стратегическими возможностями организации, при всей ее актуальности, следует рассматривать как переходную форму стратегического управления.

Процесс выработки стратегии для каждой организации свой, так как зависит от позиции организации на рынке, динамики ее развития, ее потенциала, поведения конкурентов, характеристик производимого ею товара или оказываемых услуг, состояния экономики, культурной среды и т. д.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Клейнер Г. Б. Стратегия предприятия. М.: Дело, 2012. 568 с.

2. Поделинская И.А., Бянкин М.В. Стратегическое планирование: учеб. пособие. Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2005. 55 с.

3. Смирнова О.О. Стратегическое государственное планирование в России. М.: Издательство МНЭПУ, 2010. 142 с.

4. Харченко К.В. Муниципальное стратегическое планирование: от теории к технологии. Белгород: Обл. типография, 2009. – 304 с.

УДК 338.2

# ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

**Мишина М.Ю.**
Научный руководитель **Якимова О.Ю.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

За последние два десятилетия среда, в которой функционируют коммерческие российские предприятия, радикально изменилась. Чрезвычайно быстрые изменения деловой среды российских компаний, связанные с развитием конкуренции, повсеместным распространением информационных технологий, глобализацией бизнеса и многими другими факторами, обусловливают возрастание важности стратегического менеджмента.

Парадоксально, но фактически те же предпосылки породили и принципиально противоположную точку зрения на вопрос необходимости разработки и реализации стратегии. Для чего коммерческие компании разрабатывать стратегию, если ситуация меняется достаточно быстро? Как спрогнозировать будущее, если на деятельность компании влияет огромное количество факторов, действие которых вероятностно? В обоснование справедливости подобного взгляда на стратегию приводится статистика банкротств, согласно которой факт финансовой несостоятельности компании никак не зависит от того, разрабатывала компания стратегию или нет [1, с. 28].

Несмотря на то, что теория стратегического управления проработана достаточно неплохо, все указанные выше сомнения определяют дискуссионность проблематики формировании стратегии коммерческих организаций.

Стратегический менеджмент как концепция управления позволяет взглянуть на организацию как на единое целое, объяснить с общесистемных позиций, почему отдельные коммерческие компании процветают, в то время как другие переживают стагнацию, т.е. почему происходит постоянное перераспределение ролей основных участников рынка.

В хозяйственной практике России механизм стратегического менеджмента находится в стадии становления. При этом отечественные и международные аналитики считают, что российский рынок вступил в ту стадию, когда отсутствие разработанной стратегии мешает организациям на каждом шагу [4, с. 103].

Автор настоящей статьи разделяет точку зрения, согласно которой формировании и разработка стратегии коммерческой орга-

© Мишина М.Ю., 2015

низации является необходимым элементом системы управления предприятием и важность этого элемента существенно повышается с ростом рыночной нестабильности.

Сегодня интерес представляют современные концепции управления, содержащие инструментарий анализа и оценки эффективности (схемы сравнительной и стоимостной оценки, причем как компаний и бизнес-единиц, так и бизнес-процессов). По проблемам эффективности формировании стратегии имеется множество опубликованных трудов. Однако до сих пор остро стоит вопрос необходимости анализа и управления эффективностью деятельности коммерческих предприятий с учетом специфики их деятельности, выбранных стратегических ориентиров.

Несмотря на происходящее в последние годы оживление российской экономики, ее общее состояние определяется последствиями предшествующего продолжительного и резкого падения производства и инвестиций. О низкой эффективности деятельности коммерческих организаций в Российской Федерации свидетельствуют:

– низкая рентабельность активов (как правило, ниже уровня инфляции);

– низкая производительность труда;

– медленная оборачиваемость оборотных средств;

– низкий уровень использования производственных мощностей;

– значительная доля убыточных предприятий.

Поэтому при формировании эффективной стратегии целесообразно следовать определенным правилам. При этом одним из наиболее важных является то, как предполагаемая стратегия соотносится со стратегическими факторами, полученными в результате SWOT-анализа. Если стратегическая альтернатива не использует внешние возможности и ключевые, сильные стороны предприятия, а, кроме того, не учитывает внешние угрозы и слабые стороны предприятия, то она, скорее всего, обречена на неудачу. Оценка эффективности стратегии предполагает установление того, насколько точно выбраны стратегические ориентиры. Это устанавливается, в свою очередь, сопоставлением достигнутых стратегических параметров с параметрами утвержденной стратегии на каждом промежуточном этапе ее реализации. Эффективность российских коммерческих организаций можно охарактеризовать с точки зрения:

1) конечных финансовых результатов бизнеса;

2) основных категорий активов в соответствии с их различной ролью в обеспечении финансового и инвестиционного циклов;

3) основных источников финансирования хозяйственной деятельности;

4) критериев финансовой устойчивости в текущем и долгосрочном аспектах;

5) целевой функции бизнеса, включающей основные задачи по обеспечению долгосрочного устойчивого развития компании [3, с. 26].

Целевая функция бизнеса коммерческого предприятия постулируется исходя из генеральной задачи максимизации конечных финансовых результатов при поддержании на приемлемом уровне текущей и долгосрочной финансовой устойчивости бизнеса. По некоторым показателям финансовой устойчивости существуют абсолютные нормативные значения, справедливые для любого предприятия (например, минимально допустимое значение коэффициента текущей ликвидности, равное 1), но большинство финансовых нормативов устанавливается самим менеджментом компании исходя из индивидуальных особенностей бизнеса (специфики кругооборота капитала, структуры активов, степени финансового риска в реализуемой стратегии развития и др.).

Результаты обследований аналитиков показывают отношение менеджмента предприятий разных групп к формированию собственной стратегии, направленной на комплексное развитие предприятий (таблица). Информация в таблице однозначно свидетельствует о тесной взаимосвязи экономического благополучия предприятия с наличием у его менеджмента осознанной политики, направленной на достижение стратегических целей.

**Отношение предприятий к разработке комплексной стратегии**, % [2, с. 365]

| Экономическое положение предприятий | Предприятия | | |
|---|---|---|---|
| | Считают разработку стратегии ненужной | Ведут разработку стратегии | Планируют начать разработку стратегии |
| Тяжелое | 21,9 | 34,4 | 43,8 |
| Нестабильное | 9,7 | 62,5 | 25,0 |
| Устойчивое | 10,9 | 58,7 | 26,1 |
| На подъеме | 0,0 | 75,0 | 25,0 |
| В среднем по выборке | 12,0 | 56,3 | 29,1 |

Зачастую стратегии оказываются нереализуемыми из-за недостатка эффективных методик практического применения. Распространенным недостатком остается высокая степень абстрактности стратегических ориентиров. Большая степень обобщенности, присущая многим стратегиям, делает их практически неприменимыми. Причины этого определил Фляйшер К. [5]. Это, во-первых, появление неконтролируемых факторов (делает деловую страте-

гию в большей степени похожей на искусство, нежели на науку); во-вторых, недостаточное ориентирование стратегии на будущее; в-третьих, отсутствие критериев приоритетности целевых установок; в-четвертых, несовершенство организационной структуры.

В настоящее время на отечественных предприятиях остро ощущается потребность в сбалансированной модели, ориентированной на факторы успеха и демонстрирующей причинно-следственные связи между стратегическими целями и показателями эффективности. Первые прототипы моделей измерения и оценки результатов эффективности деятельности предприятий появились в 1920-х годах и впоследствии распространились практически во всех странах с рыночной экономикой. Эти модели были довольно простыми для расчета и строились исключительно из финансовых показателей (например, мультипликативная модель Дюпона или показатель ROI). Существенный недостаток их заключался в использовании данных отчетности прошлых периодов. Впоследствии возникла необходимость учитывать дифференциацию рассчитанных показателей для собственников, инвесторов, менеджмента компании. С целью устранения недостатков прошлых моделей и решения ряда актуальных проблем современного финансового анализа стали появляться новые методы оценки эффективности бизнеса. Среди большого количества концепций наиболее популярными в последние годы являются сбалансированная система показателей и экономическая добавленная стоимость. Для целей повышения эффективности управления бизнесом оценка деятельности фирмы должна стать частью процесса управления во всех уровнях: для обоснования инвестиционного решения, при мониторинге и контроле текущей деятельности, в случае реструктуризации предприятия (ликвидация, слияние, поглощение, выделение и т. д.). Следовательно, важно знать основные методы оценки эффективности бизнеса, принципы их применения, а так же их преимущества и недостатки.

Методы оценки эффективности бизнеса постепенно эволюционировали в сторону управленческого мышления. Необходимость гармонизации интересов собственников и менеджеров привела к появлению моделей, учитывающих интересы как одной, так и другой стороны. Стали внедряться стоимостные методы оценки эффективности, смысл которых заключается в измерении стоимости компании. Однако пока эта концепция стоимости (VBM-подход – Value Based Management) не часто встречается в российской практике. Каждая из названных концепций имеет свои преимущества, но не лишена и недостатков. В связи с этим первостепенная задача заключается в определении цели оценки [5, с. 109].

Рекомендации аналитиков по наращиванию данных показателей часто основываются на нефинансовых критериях, принимая во внимание качество менеджмента, его способность реализовывать выбранную стратегию. Указанные особенности, наряду с финансовыми показателями, позволяют учесть в большей степени приближенный к управленческому мышлению метод сбалансированной системы показателей BSC (Balanced Scorecard).

В последнее время менеджеры стали больше внимания уделять индикаторам состояния ключевых операционных и проектных сегментов, состоянию факторов формирования стоимости и конкурентоспособности стратегических ориентиров. Перед многими руководителями организаций встала серьезная проблема диагностики достижения поставленных перед компанией стратегических целей в рамках многоуровневых систем оценки эффективности деятельности. «Многоуровневые системы оценки эффективности деятельности организации предназначены для отражения состояния и динамики наиболее значимых для непрерывности бизнеса сфер деятельности, в которых компания стремится достигнуть конкретных результатов» [4].

На сегодняшний день одной из наиболее востребованных в России концепций управления на основе показателей эффективности является сбалансированная система показателей (Balanced Scorecard – BSC), разработанная Р. Капланом и Д. Нортоном. Концепция BSC позволяет скоординировать деятельность всех подразделений; связать стратегические цели организации с ежедневной работой ее сотрудников; выявить возможности улучшения уже существующих бизнес-процессов; оценить деятельность компании в рамках выбранных показателей; реализовать стратегические цели с наименьшими затратами и в максимально сжатые сроки.

BSC – это инструмент последовательного доведения до персонала стратегических целей компании и контроль их достижения через ключевые показатели эффективности (Key Performance Indicator's – KPI). KPI отражают степень достижения целей, характеризуют эффективность бизнес-процессов и действия каждого отдельного сотрудника. KPI используются менеджментом компании для отслеживания и диагностики результатов деятельности и принятия на их основе управленческих решений.

Разработка системы KPI и постоянное использование ее на практике позволяет контролировать выполнение стратегических целей. Положительный эффект от внедрения системы KPI обусловлен повышением общей эффективности деятельности коммерческой организации, поскольку каждый сотрудник осознает связь между своими конкретными обязанностями и стратегическими целями компании. Руководители, обладая механизмом поддержки принятого ре-

шения, имеют возможность измерить эффективность работы каждого подразделения и могут влиять на процесс реализации стратегии компании. Управление организацией на основе системы ключевых показателей эффективности позволяет смотреть на текущую ситуацию в стратегической перспективе [5, с. 125].

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Глазьев С.Ю. Стратегия опережающего развития России в условиях глобального кризис. М.: Экономика, 2014. 255 с.
2. Клейнер Г. Б. Стратегия предприятия. М.: Дело, 2012. 568 с.
3. Маленков Ю.А. Стратегический менеджмент: учебник. М.: Проспект, 2011. 224 с.
4. Федосеев В.Н. Методологические основы оценки результатов труда менеджеров в двухуровневой системе стратегического управления компанией / В.Н. Федосеев, А.Ю. Шаповалов // Менеджмент в России и за рубежом. 2013. № 3. С. 102–109.
5. Фляйшер К. Стратегический и конкурентный анализ. Методы и средства конкурентного анализа в бизнесе / К. Фляйшер, Б. Бенсуссан. М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2011. 541 с.

УДК 339.137.2

## РОЛЬ РЕСУРСОВ В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

**Сурков Д.В.**
Научный руководитель **Манин П.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В условиях усиления конкуренции на рынках усиливается значимость решения проблем повышения конкурентоспособности. Необходимым условием для успешного функционирования любого предприятия в рыночной экономике является эффективное использование его ресурсов.

Ресурсы предприятия – это имеющиеся в наличии средства, обеспечивающие осуществление предпринимательской деятельности. Они используются и, в конце концов, потребляются субъектом для достижения поставленных целей. В литературе можно встретить укрупненную классификацию ресурсов. В ней выделяется две их категории. Материально-вещественные ресурсы представлены в предметной форме, в обозримых образах. Людские ресурсы имеют личностный характер, проявляющийся в способности к действиям и не сопровождаемый воплощением в каком-либо вещном образе.

© Сурков Д.В., 2015

Предприятия для осуществления хозяйственной деятельности, повышения конкурентоспособности, получения прибыли используют определенные виды ресурсов:

1. Природные (исчерпаемые и неисчерпаемые ресурсы, а также, заменимые и незаменимые).

2. Трудовые (население в трудоспособном возрасте).

3. Материальные (все созданные человеком средства производства).

4. Финансовые (денежные средства, которые общество в состоянии выделить на организацию производства).

5. Информационные (научная, научно-техническая, проектно-конструкторская, статистическая, технологическая, информационная информация, а также другие виды интеллектуальных ценностей, необходимых для создания экономического продукта).

Понятие о ресурсах предприятий является одной из основополагающих экономических категорий. В общем случае ресурсы производства выражают собой совокупность источников, обеспечивающих осуществление конкретной хозяйственной деятельности вне зависимости от того, какие субъекты ее осуществляют, и в чем состоят их цели. Ресурсы используются коммерческими и некоммерческими организациями, индивидуальными предпринимателями. Они используются также и домашними хозяйствами, функционирующими в качестве основной единицы в сфере потребления.

Ресурсы, которыми обладает общество, всегда ограниченны. Если они применяются в одном месте, то не могут быть использованы одновременно в других местах. Это значит, что одновременное и полное удовлетворение всех потребностей невозможно. Отсюда следует, что ограниченность ресурсов ведет к стремлению их наиболее оптимального использования.

Ограниченность – это недостаточность объема имеющихся ресурсов для производства того объема благ, которые люди хотели бы получить.

Ресурсы подразделяются на:

– экономические (функционирующие);

– потенциальные (не вовлеченные в хозяйственный оборот).

Экономические ресурсы – это материальные и интеллектуальные элементы, необходимые для организации процесса производства, распределения и перераспределения товаров и услуг. Каждая страна и предприятия имеют в своем распоряжении ресурсы, наличие которых определяют конкурентоспособность предприятия.

В современных условиях экономического развития России задачей любого предприятия является эффективное ведение хозяйственной деятельности в условиях ограниченности экономических

ресурсов. Важную роль при этом играет анализ эффективности их использования.

Выявляя внутренние резервы и указывая пути их использования, анализ использования ресурсов предприятия способствует повышению эффективности хозяйствования и конкурентоспособности предприятия как при составлении планов, так и в процессе их реализации.

Повышение уровня конкурентоспособности предприятий любой формы собственности, оптимизация их функционирования и элементарное выживание в рыночной среде – фундаментальная проблема современной экономики. От ее решения во многом зависит качество воспроизводственных процессов, доходность предприятий, их адаптация к рыночным условиям и последующий экономический рост. Конкуренция представляется, с одной стороны, эффективным механизмом естественного регулирования рыночной экономики и отбора, наиболее устойчивых с финансовой точки зрения предприятий, способных функционировать в условиях рынка, а с другой, – это легализованная форма экономической борьбы самостоятельных хозяйствующих субъектов, выпускающих однородную продукцию, за ее рынки сбыта с целью получения более высоких доходов.

Основным способом получения прибыли в условиях рыночной экономики выступает реализация продукции и заложенной в ней прибавочной стоимости. При этом производство и/или реализация продукции осуществляется посредством использования ограниченных экономических ресурсов. Из этого следует, что получение прибыли в условиях рыночной экономики опосредуется эффективностью использования экономических ресурсов или соотношением полученного результата и затрат, осуществленных для его достижения. Следовательно, суть рыночной конкуренции заключается в борьбе за получение максимальной прибыли путем максимально эффективного использования экономических ресурсов.

Степень эффективности использования экономических ресурсов предприятием определяется относительно достигнутого общественным производством уровня развития производительных сил и, разумеется, производственных и прочих отношений, относительно эффективности использования ресурсов конкурентами.

Таким образом, конкурентоспособность предприятия в условиях рыночной экономики есть обобщающая характеристика деятельности хозяйствующего субъекта, отражающая уровень эффективности использования хозяйствующим субъектом экономических ресурсов относительно эффективности использования экономических ресурсов конкурентами.

УДК 658.64+338.2

# КАЧЕСТВО ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ УСЛУГ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ОАО «РОСТЕЛЕКОМ»

**Фролова К.В.**
Научный руководитель **Пониматкина Л.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Услуги – это экономическая деятельность, непосредственно удовлетворяющая личные потребности членов общества, домашних хозяйств, потребности разного рода предприятий, организаций, общественные потребности или потребности общества в целом, не воплощенные в материально – вещественной форме.

Рынок телекоммуникационных услуг является наиболее динамично развивающимся сектором экономики страны начиная с 2000 г. На сегодняшнем этапе развития экономики телекоммуникационные услуги выступают коммуникативной базой взаимодействия всех отраслей современного общества.

Телекоммуникационные услуги – неотъемлемый атрибут жизнедеятельности современного человека, они приобрели статус особого товара повседневного спроса [1].

В современных условиях, когда конкуренция между компаниями постоянно растет и ситуация быстро меняется, фирмы должны прорабатывать долгосрочную стратегию развития, которая позволит им адаптироваться к изменениям, происходящими в их окружении, на основе использования своего внутреннего потенциала.

В настоящее время рынок телекоммуникаций формируется и развивается преимущественно под воздействием трех ключевых факторов:

– технологического развития отрасли, стимулирующего замещение технологий. Это приводит к выходу на рынок новых игроков, обеспечивающих конкурентоспособность за счет предоставления новых технологических характеристик продуктов и услуг. Развитие и замещение технологий является ключевой рыночной возможностью и одновременно угрозой для всех участников рынка информационно – коммуникационных технологий;

– государственного регулирования отрасли. Государство активно влияет на развитие всех сегментов телекоммуникационной отрасли Российской Федерации. Антимонопольное регулирование и стимулирование конкуренции, положительно влияющее на темпы проникновения новых технологий, является одним из приоритетных направлений государственной политики;

– отраслевой конвергенции, выражающейся в массовом выходе компаний – специалистов на смежные рынки: операторов кабель-

© Фролова К.В., 2015

ного телевидения – на рынок интернет и телефонии, операторов мобильной связи – на рынок услуг интернет, интернет – провайдеров – на рынок IT – решений. Это влечет за собой изменение уровня и принципов конкуренции на отраслевых рынках.

В этих условиях на первый план выходят проблемы эффективного управления бизнесом на основе максимально полного использования всех составляющих его стратегического развития, а управление из жесткого формализованного процесса все больше превращается в искусство принятия стратегических решений, концентрирующее внимание на выявлении каких – либо изменений как внутри, так и вне организации и обеспечивающее быстрое реагирование на них.

Так, на рынке традиционной телефонии конкуренция достаточно низкая. Альтернативные операторы региона сдают свои позиции, отказываясь от непрофильного бизнеса. Вместе с тем, насыщение рынка ведет к снижению объемов продаж и отсеву старых абонентов.

За последние пять лет на региональном рынке появился только один оператор, получивший лицензию на оказание услуг местной телефонной связи, но темпы роста абонентской базы данного конкурента оставляют желать лучшего, так как территория оказания услуги ограничена узкой географией сети связи оператора. Услуги междугородней и международной связи в регионе оказывают два крупных оператора – ОАО «Ростелеком» и «МТТ», а также несколько мелких операторов связи – ООО «СЦС Совинтел», «Арктел», «Эквант», ЗАО «Трансгелеком», «СтартТелеком», что свидетельствует о том, что региональный рынок дальней связи динамично растет [3].

Стоит отметить, что уровень конкуренции на рынке интернет и передачи данных повышается, т. к. рынок динамично развивается. Существует несколько мелких конкурентов, оказывающих услуги в основном в пунктах коллективного доступа, и один ключевой конкурент, занимающий долю на рынке около 8,9% (таблица).

**Доля рынка конкурентов ОАО «Ростелеком» по оказанию услуг широкополосного доступа на рынке Республики Мордовия**

| Конкурент | 1 кв. 2013 | 2 кв. 2013 | 3 кв. 2013 | 4 кв.2013 |
|---|---|---|---|---|
| ОАО «Ростелеком» | 89,7 % | 87,2 % | 84,9 % | 81,8 % |
| МТТ.ДОМ | 0,9 % | 3,2 % | 5,6 % | 8,9 % |
| ЗАО «Контакт ТВ» | 4,7 % | 4,8 % | 4,8 % | 4,7 % |
| ООО «Парус» | 2,8 % | 2,8 % | 2,8 % | 2,7 % |
| ООО «Дартел» | 1,7 % | 1,7 % | 1,7 % | 1,7 % |
| Прочие | 0,3 % | 0,3 % | 0,3 % | 0,2 % |

В рамках исследования стратегического развития филиала ОАО «Ростелеком» в Республики Мордовия были рассмотрены следующие его составляющие: маркетинговые, производственные, инновационные, инвестиционные и финансовые стратегии, имеющие императив активной адаптации к факторам внешней среды.

Анализ уровня маркетингового потенциала и эффективности маркетинговых инвестиций выявил возможности для использования дополнительных ресурсов с целью роста маркетингового потенциала: во-первых, необходимо задействовать все составляющие комплекса маркетинга, а во-вторых, необходимо увеличить финансирование маркетинговых мероприятий, таких как презентации, выставки.

Сильной стороной производственно-технологического потенциала филиала является наличие сетевых ресурсов, особенно на зоновых сетях и на сетях абонентского доступа, которые позволяют минимизировать капитальные вложения на дополнительное укрупнение сетей при развитии услуг.

Для бурного развития перспективных услуг необходимо оптимальное построение сети связи и вливание инвестиционных вложений в ближайшие два года, чтобы не упустить наиболее привлекательные сегменты рынка по абонентам, готовым оплачивать высокотехнологичные услуги.

Инвестиционный потенциал является основой для инновационного потенциала и реализации ключевых инновационных проектов. Вложения в инновационные технологии предполагают обеспечение необходимого роста технической архитектуры в целях бесперебойного функционирования существующих программных продуктов под растущий объем обрабатывающей информации [4].

Инновационная деятельность у топ – менеджмента ОАО «Ростелеком» находится в зоне особого внимания, так как именно она является основой стратегического развития. В настоящее время наиболее перспективным считается развитие таких инновационных услуг, как:

1. Развитие интернет-сервисов, направленных на монетизацию трафика, продажу дополнительных услуг широкополосного доступа.

2. Разработка технических решений и вывод на рынок сервисов по мониторингу и управлению жизнеобеспечивающими функциями для предприятий и частного сектора (видеонаблюдение, сигнализация).

3. Развитие услуг интеграционного обслуживания корпоративных клиентов по всему комплексу телекоммуникационных, информационных и программных продуктов, необходимых заказчику.

В качестве интегрального критерия эффективности использова-

ния стратегического развития можно рассматривать показатели финансового развития для филиала в РМ ОАО «Ростелеком», которые свидетельствуют о достигнутом компанией устойчивом финансовом положении, создающим дополнительные предпосылки для дальнейшего роста бизнеса в новых условиях: обладая большим объемом свободных финансовых ресурсов, ОАО «Ростелеком» имеет возможность адекватно реагировать на рыночные изменения и обеспечивать достижение выбранных стратегических целей [2].

ОАО «Ростелеком» является безусловным лидером российского рынка Интернет-услуг. Суммарная емкость клиентских подключений «Ростелекома» превышает 2,3 Тб/с, что кратно больше аналогично показателя любой другой российской компании. Кроме того, ОАО «Ростелеком» лидирует по показателю качества Интернет-услуг, на протяжении длительного времени занимая верхнюю строку в рейтинге международного агентства Renesys.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Белянчев В.В. Формирование стратегического потенциала современной предпринимательской организации // Вестник Академии. 2011. № 2. С. 129–131.

2. Войцеховская И.А. Потенциал предприятия как основа его конкурентоспособности // Проблемы современной экономики. 2005. № 1. С. 27–35.

3. Пономарева Т.А., Супрягина М.С. Качество услуг: качественные параметры оценки // Маркетинг в России и за рубежом. 2005. С. 496.

4. Пояснительная записка к стратегии 2009–2013 гг. филиала в Республике Мордовия ОАО «Ростелеком».

# АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПУБЛИЧНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ В РФ. РОЛЬ ЧАСТНОГО ПРАВА В РЕГУЛИРОВАНИИ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

УДК 342.9:351.9

## АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИОННЫМ РИСКАМ НА ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЕ

**Ведяков В.С.**
Научный руководитель **Свешникова Л.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Проблема противодействия коррупции, и, прежде всего, коррупционным рискам для современной России является весьма актуальной и важной. Поэтому существует объективная необходимость изучения уже существующих административно-правовых механизмов, реализация которых призвана способствовать противодействию коррупционным рискам, в частности, в системе государственной гражданской службы Российской Федерации.

В системе противодействия коррупции основополагающим является выявление и минимизация коррупционных рисков, условий и причин, сопутствующих их возникновению. Под коррупционными рисками принято понимать – условия и обстоятельства, предоставляющие возможность для действий (бездействия) лиц, замещающих должности государственной службы и должности в государственных корпорациях (государственной компании), с целью незаконного извлечения выгоды при выполнении своих должностных полномочий.

В качестве примера сошлемся на государственные и муниципальные закупки, на всех стадиях, проведения которых возможно возникновение коррупционных рисков. Как известно, при размещении государственных и муниципальных заказов в большинстве

© Ведяков В.С., 2015

случаев предполагается проведение какой-либо конкурентной процедуры, по результатам которой должен проводиться объективный выбор наилучшего предложения из нескольких поступивших. Однако, в некоторых случаях, ответственные сотрудники заказчиков имеют возможность обеспечить победу конкретного участника размещения заказа, пообещавшего наибольшие «комиссионные» со сделки. Подобное вознаграждение за помощь в получении государственного заказа получило неофициальное название «откат».

Центральное место в системе антикоррупционных средств, конечно же, занимают запреты и ограничения, устанавливаемые действующим служебным законодательством. Все больше усиливается объективная необходимость выработки антикоррупционных стандартов служебного поведения государственных гражданских служащих, которые бы являлись составной частью их административно-правового статуса и были способны предотвращать коррупцию в системе государственной службы. Такие стандарты служебного поведения, установленные для гражданских служащих, должны включать комплекс запретов, ограничений, обусловленных спецификой государственной службы. В них в обязательном порядке должны содержаться также требования профессиональной этики и меры стимулирующего характера.

Следует согласиться с Алексеевым С.С., который исследуя правовую природу запретов, особо отметил их значимость в деле обеспечения правопорядка. Именно с их участием обеспечивается закрепление общественных отношений, устанавливаются правила государственной и общественной дисциплины, путем установления пределов дозволенного и недозволенного в поведении физических лиц и в действиях государственных органов[1].

Применительно государственной службы запреты следует понимать как установленные административно-правовыми нормами предписания, запрещающие государственному служащему совершать действия, перечень которых предусмотрен законом, под угрозой привлечения его к ответственности. Для государственной службы запреты являются важнейшим условием эффективного функционирования. Они призваны обеспечивать: во-первых, качественное исполнение государственными служащими профессиональной деятельности по исполнению полномочий государственных органов; во-вторых, препятствовать возможному злоупотреблению государственными служащими служебным положением; в-третьих, обеспечить государственным служащим условия для независимого выполнения ими служебной деятельности.

Следует признать, что законодателем уже проведена работа по формированию нормативно-правовой базы запретов на государ-

ственной службе. В Федеральном законе от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (далее Закон о гражданской службе России) [2] закреплен обширный перечень запретов на гражданской службе. В главе 3 « Правовое положение (статус) гражданского служащего» в ст. 17 предусмотрены запреты, связанные с прохождением гражданской службы. Законодательство о противодействии коррупции не статично, оно регулярно пополняется новыми предписаниями запретительного характера. Так, например, были введены новые запреты, путем включения в ст. 17 новых двух пунктов. В 2011 г. был введен п.3.1., запрещающий гражданину в течение двух лет после увольнения с должности гражданской службы, без согласия комиссии по соблюдению требований к служебному поведению государственных гражданских служащих, замещать на условиях трудового договора должности в организации, по отношению к которой он в рамках должностных полномочий осуществлял функции государственного управления. Указанный запрет действует в том случае, если гражданин замещал должность гражданской службы, включенный в перечень должностей, установленный нормативными правовыми актами Российской Федерации. В 2013 г. был введен п. 1.1. запрещающий гражданскому служащему его супруге (супругу) и несовершеннолетним детям открывать и иметь счета (вклады), хранить наличные денежные средства и ценности в иностранных банках, расположенных за пределами Российской Федерации. Помимо этого, многие запреты, содержащиеся в ст.17 претерпели существенные изменения, практически их основная часть изложены в новой редакции.

Закон о гражданской службе России закрепляет положение о том, что за несоблюдение запретов, связанных с государственной службой, устанавливается ответственность (п. 4 ст. 17). Однако Закон не содержит прямых указаний на применение дисциплинарных взысканий за нарушение запретов, связанных с гражданской службой. Данный вывод основывается на анализе ст. ст. 37, 57 Закона о гражданской службе России. Санкция за нарушение предписаний, касающихся запретов, обусловленных государственной службой, содержится в ст. 33 Закона о гражданской службе, где определяются общие основания прекращения служебного контракта, освобождения от замещаемой должности гражданской службы и увольнения с гражданской службы, среди этих оснований и нарушение запретов, связанных с гражданской службой (п. 14). Такой подход представляется не совсем обоснованным.

В этой связи для обеспечения реализации запретов, связанных с режимом гражданской службы, целесообразно закрепить в ст. 37 Закона о государственной гражданской службе России положение

о том, что в случае нарушения служащим запретов, связанных с гражданской службой, к нему применяется такое дисциплинарное наказание, как освобождение от занимаемой должности гражданской службы. А если это нарушение имеет отягчающие вину обстоятельства, то к служащему применяется и такое наказание, как увольнение с гражданской службы. Данное положение подняло бы значение соответствующих запретов и тем самым способствовало бы противодействию коррупции в системе государственной службы.

В заключение отметим, что вряд ли можно добиться требуемых результатов в борьбе с коррупцией одними лишь изменениями в законодательстве. Важно, параллельно с совершенствованием законодательной базы проводить кардинальные изменения и в самой государственной политике управления, направленные на устранение причин, условий и снижение вероятности возникновения коррупционных рисков в деятельности гражданских служащих.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Алексеев С.С. Правовые запреты в структуре советского права // Правоведение. 1973. № 5. С. 43.

2. Собрание законодательства Российской Федерации. 2004. № 31. Ст. 3215.

УДК 349.227

## ОСНОВАНИЯ УВОЛЬНЕНИЯ РАБОТНИКА ПО ИНИЦИАТИВЕ РАБОТОДАТЕЛЯ

**Видманкин А.П.**

Научный руководитель **Громова Т.Н.**

*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Исчерпывающий точный перечень оснований увольнения работника по инициативе работодателя, закрепленный в ст. 81 Трудового кодекса РФ (далее – ТК РФ), является важной гарантией каждого человека при реализации своего права на труд. Законодательством, регулирующим трудовые отношения, запрещается увольнять работников без оснований, перечисленных в законе. Основания прекращения трудового договора по инициативе работодателя делятся на две достаточно объемные группы в зависимости от наличия либо отсутствия вины работника. Регламентированные основания в подп. 1–4 ст.81 ТК РФ, следует отнести к основаниям прекращения трудового договора, в которых отсутствует

© Видманкин А.П., 2015

какая-либо вина работника, и связанных с наличием обстоятельств производственного характера. Подп. 5–8 и 10–11 ст.81 ТК РФ регламентируют расторжение трудового договора при наличии вины работника. Подп. 9 и 13 регламентируют основания расторжения трудового договора по инициативе работодателя как при наличии, так и при отсутствии вины работника.

По инициативе работодателя трудовой договор прекращается по следующим основаниям:

1. Ликвидация организации (юридического лица). Под ликвидацией юридического лица необходимо понимать прекращение его деятельности без перехода прав к другим лицам. Решение о ликвидации, принятое соответствующими органами или лицами, является основанием для прекращения деятельности этого юридического лица. Внесение записи в Единый государственный реестр юридических лиц выступает в роли свидетельства того, что данная организация ликвидирована и не осуществляет свою деятельность. В связи с этим, все работники данного юридического лица, уже не являются работниками данной организации.

Увольнение в связи с ликвидацией организации или прекращением деятельности индивидуальным предпринимателем (ИП) предусмотрено п.1 ст.81 ТК РФ, сама процедура увольнения – ст. 180 ТК РФ. Порядок ликвидации организации и прекращения деятельности ИП устанавливается гражданским законодательством.

2. Сокращение численности или штата работников организации. Право комплектования штата принадлежит работодателю, он и определяет необходимость уменьшения количества работников и проведения мероприятий по сокращению численности или штата работников. Согласно ст. 179 ТК РФ при увольнении по причине сокращения численности или штата работников организации преимущественное право на оставление на работе предоставляется работникам с более высокой производительностью труда и квалификацией. Организация должна самостоятельно определять структуру и штат, поэтому штатное расписание часто меняется. Сокращение численности или штата работников необходимо проводить для того, чтобы работа организации была наиболее укомплектована квалифицированными кадрами.

3. Состояние здоровья работника, а также несоответствие работника занимаемой им должности либо работе, выполняемой, им при недостаточной квалификации, подтвержденной результатами аттестации. Каждый работник обязан предоставлять работодателю медицинское заключение о состоянии своего здоровья. Если работника уволили на основании несоответствия либо недостаточной его квалификации, то это должно быть подтверждено результатами аттестации.

Обязательной аттестации подлежат:

а) научные работники.

б) прокурорские работники.

в) сотрудники таможенных органов и иные лица.

г) руководители федеральных государственных унитарных предприятий.

Аттестация проводится в форме тестовых испытаний либо собеседования. Аттестационные тесты должны обеспечивать проверку знания руководителем предприятия отраслевой специфики предприятия, правил и норм по охране труда и экологической безопасности, основ гражданского, трудового, налогового и банковского законодательства, основ управления предприятиями, финансового аудита и планирования, основ маркетинга, основ оценки бизнеса и оценки недвижимости.

В результате аттестации руководителю предприятия дается одна из двух оценок: соответствует или не соответствует занимаемой должности. По результатам аттестации орган, назначивший руководителя на должность, может принять решение о расторжении контракта в связи с несоответствием занимаемой должности.

4. Смена собственника имущества организации. Данное основание распространяется только на руководителя данной организации, его заместителей, главного бухгалтера.

Согласно ст. 181 ТК РФ в случае расторжения трудового договора с руководителем организации, его заместителями и главным бухгалтером в связи со сменой собственника организации новый собственник обязан выплатить указанным работникам компенсацию в размере не ниже трех средних месячных заработков работника. Расторжение трудовых договоров с другими работниками организации по данному основанию является неправомерным действием работодателя.

5. Случаи, когда работник неоднократно, причем без уважительных причин, не исполняет трудовые функции, которые на него возложены, и если работник уже имеет дисциплинарное взыскание. Трудовая функция работника, обусловленная соглашением сторон, характеризуется профессией, должностью, специальностью, квалификацией. Расторжение трудового договора по инициативе работодателя с работником по данному основанию будет считаться правомерным при наличии таких обстоятельств, как: неисполнение работником своей трудовой обязанности без уважительных причин; повторное невыполнение работником своей работы без уважительных причин, выявленное и документально зафиксированное работодателем; учет работодателем при расторжении трудового договора тяжести совершенного работником проступка, обстоятельства, при котором этот проступок был совер-

шен, а также предшествующее поведение работника и его отношение к труду. Согласно ст. 373 ТК РФ при принятии решения о возможном расторжении трудового договора в соответствии с п. 5 ст. 81 ТК РФ с работником, являющимся членом профессионального союза, необходимо учитывать мнение соответствующего выборного профсоюзного органа данной организации

6. Увольнение работника в связи с однократным грубым нарушением работником своих трудовых обязанностей. К таким нарушениям относятся:

а) прогул.

б) появление на работе работника в состоянии алкогольного, наркотического или иного токсического опьянения.

в) разглашение охраняемой законом тайны (государственной, коммерческой, служебной и иной), которая стала известна работнику в процессе исполнения им своих трудовых обязанностей.

г) совершение работником по месту работы хищения, в том числе и мелкого, чужого имущества, растраты, умышленного его уничтожения или повреждения.

д) нарушение работником требований по охране труда, если это нарушение повлекло за собой тяжкие последствия либо заведомо создавало реальную возможность наступления такого последствия. К тяжким последствиям можно отнести несчастный случай на производстве, аварию либо катастрофу.

7. Совершение работником, непосредственно обслуживающим денежные или товарные ценности, виновных действий. Рассматривая дела о восстановлении на работе лиц, уволенных в связи с утратой доверия, судам следует иметь в виду, что по данному основанию могут быть уволены только работники, непосредственно обслуживающие денежные или товарные ценности (прием, хранение, транспортировка, распределение и т. п.), совершившие виновные действия, которые дают администрации основание для утраты доверия к ним.

8. Совершение работником аморального проступка, который не может быть совместим с дальнейшим осуществлением своих служебных обязанностей.

9. Принятие необоснованного решения руководителями организации, их заместителями, главными бухгалтерами, если это решение повлекло за собой: а) нарушение сохранности имущества; б) неправомерное его использование; в) иной ущерб имуществу организации.

10. Представление работником работодателю подложных документов или заведомо ложных сведений при заключении трудового договора. В данном случае договор может быть расторгнут только при условии того, что сведения, представленные работником рабо-

тодателю, могли повлиять на правомерность заключения трудового договора либо послужить основанием для отказа в заключении трудового договора.

11. Прекращение допуска работника к государственной тайне, если выполняемая работа требует допуска к государственной тайне. На сегодняшний день это положение утратило силу в ТК РФ. Согласно Закону о государственной тайне увольнение работника в связи с прекращением допуска к государственной тайне применяется только к лицам, которые работают со сведениями, составляющими государственную тайну.

12. Расторжение трудового договора с руководителем организации и членами коллегиального исполнительного органа организации при условии того, что в их договоре предусмотрены дополнительные основания, которые установлены при непосредственном заключении трудового договора по соглашению сторон.

Работник не может быть уволен в период его временной нетрудоспособности и в период пребывания его в отпуске. Исключением являются случаи, когда организация ликвидируется или работодатель прекращает свою деятельность. При ликвидации организации применяются те же правила расторжения трудового договора с работником, что и в случаях прекращения деятельности ее филиалов, представительств, иных обособленных структурных подразделений.

УДК 340

## ПРОБЛЕМЫ ПОНИМАНИЯ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

**Видманкин А.П.**
Научный руководитель **Ямбушев Ф.Ш.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В любом цивилизованном обществе важным благом является возможность получения каждым человеком юридической помощи. Согласно ст. 48 Конституции РФ каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи. Данная норма является одной из важнейших, которые составляют правовой статус личности в правовом государстве, а в условиях современных преобразований право на квалифицированную юридическую помощь становится все более востребованным, поскольку в связи с динамичным развитием различных правоотношений значи-

© Видманкин А.П., 2015

тельно чаще возникают различные проблемы, которые без помощи специалиста в области права разрешить невозможно.

К сожалению, в действующем российском законодательстве до сих пор не закреплены дефиниции понятий «юридическая помощь» и «квалифицированная юридическая помощь». Нет четкости в определении этих понятий и в юридической науке.

Можно выделить следующие подходы к определению понятия «юридическая помощь»: как защита прав; как осуществление прав; как обеспечение прав; как услуга.

Анализируя ст. 48 Конституции РФ следует особо заострить внимание на таком признаке юридической помощи как ее квалифицированность. В соответствии с мировой практикой квалифицированной считается помощь, оказываемая не любым лицом, а юристом, т.е. специалистом в области юриспруденции. В качестве подтверждения наличия у лица юридических знаний, его способности оказывать квалифицированную юридическую помощь могут служить документы, подтверждающие у него высшее юридическое образование, опыта работы в области юриспруденции либо прохождения им соответствующей стажировки [1].

В российском законодательстве как квалифицированная юридическая помощь определяется лишь адвокатская деятельность (ст. 1 Федерального закона от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации»). В тоже время, юридическую помощь могут оказывать и иные лица, имеющие высшее юридическое образование. Закрепление права на юридическую помощь в Конституции РФ делает это право основным, конституционным, подлежащим регламентации и детализации в других отраслях права.

К числу характерных признаков конституционного права на юридическую помощь относят:

1. Конституционное право на квалифицированную юридическую помощь входит в правовой институт основных прав и свобод человека и гражданина, лежащий в основе правового статуса личности. Как следствие, оно обладает наивысшей юридической силой и подлежит повышенной защите.

2. Норма Конституции Российской Федерации о праве на квалифицированную юридическую помощь носит учредительный, управомачивающий, общерегулятивный характер.

3. Право личности на квалифицированную юридическую помощь закрепляется материальной конституционной нормой. Эта особенность вытекает из общего характера конституционного регулирования общественных отношений.

Конституционное право каждого на получение юридической помощи не может существовать само по себе, как формальность,

без соответствующей внешней формы проявления и механизма реализации.

Механизм реализации права на квалифицированную юридическую помощь обеспечивается путем создания государством для субъектов, оказывающих такую помощь, всех необходимых условий. В этой связи необходимо конкретизировать виды юридической помощи, оказываемые заинтересованным лицам.

Право на получение юридической помощи – это закрепленное в Конституции в соответствии с международно-правовыми стандартами право каждого на получение услуг юридического характера в целях обеспечения экономических, культурных и политических интересов, благоприятной жизнедеятельности человека в различных социальных сферах.

На основе анализа места конституционного права на квалифицированную юридическую помощь в системе прав и свобод личности можно сделать вывод о том, что конституционное право на юридическую помощь это личное (гражданское), позитивное, относительное, индивидуальное право человека, относящееся к правам первого поколения и требующее для своей реализации контроля со стороны государства.

Оказание квалифицированной юридической помощи – публичная функция государства. Поэтому оказание юридических услуг любыми лицами, без соблюдения каких-либо профессиональных стандартов, нарушает конституционные нормы о праве личности на получение квалифицированной юридической помощи.

Данное положение не раз подтверждалось Конституционным Судом Российской Федерации. В Постановлении КС РФ от 28 января 1997 г. № 2-П было обозначено, что, «гарантируя право на получение именно квалифицированной юридической помощи, государство должно, во-первых, обеспечить условия, способствующие подготовке квалифицированных юристов для оказания гражданам различных видов юридической помощи, в том числе в уголовном судопроизводстве, и во-вторых, установить с этой целью определенные профессиональные и иные квалификационные требования и критерии» [2]. Указывая на необходимость принятия соответствующего нормативного акта, Конституционный Суд отметил, что «критерии квалифицированной юридической помощи в уголовном судопроизводстве... устанавливает законодатель путем определения соответствующих условий допуска тех или иных лиц в качестве защитников».

Согласно ст. 6 Федерального закона от 21 ноября 2011 года № 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» она оказывается в виде: 1) правового консультирования в устной и письменной форме; 2) составления заявлений, жалоб, хо-

датайств и других документов правового характера; 3) представления интересов гражданина в судах, государственных и муниципальных органах, организациях.

Ст. 4 вышеуказанного закона предусмотрено, что государственная политика в области обеспечения граждан бесплатной юридической помощью реализуется не только федеральными органами государственной власти, но и органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления. На сегодняшний день, практически все субъекты Российской Федерации предприняли необходимые меры по реализации государственной политики в области обеспечения граждан бесплатной юридической помощью.

Законом должно быть предусмотрено освобождение граждан от всех судебных расходов, которые они должны понести в связи с обращением в суд, так как обеспечение соблюдения прав социально неблагополучных категорий населения должно быть полностью на балансе у государства. Очевидно, что люди, чьи материальное положение и социальная категория не позволяют обратиться к платному специалисту, не в состоянии и нести бремя судебных расходов.

Ст. 8 Федерального закона «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» закрепляет, что все виды бесплатной юридической помощи, предусмотренные данным Законом, могут оказывать лица, имеющие высшее юридическое образование, если иное не предусмотрено федеральными законами. Федеральными законами могут быть установлены дополнительные квалификационные требования к лицам, оказывающим бесплатную юридическую помощь в виде представления интересов граждан в судах, государственных и муниципальных органах, организациях.

Из содержания ст. 8 вытекает, что оказываемая юридическая помощь по своим признакам носит квалифицированный характер, тогда как само понятие «квалифицированная юридическая помощь» законодатель на сегодняшний день обходит стороной.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Андреев В.В. Реализация конституционного права граждан на юридическую помощь (на примере Чувашской Республики) // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2012. № 1. С. 196.

2. По делу о проверке конституционности части четвертой статьи 47 Уголовно-процессуального кодекса РСФСР в связи с жалобами граждан Б.В. Антипова, Р.Л. Гитиса и С.В. Абрамова: Постановление Конституционного Суда РФ: [от 27.01.1997 г. № 2-П] // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации. 1997. № 1.

УДК 347.921

# ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО СТАТУСА АДВОКАТА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

**Кежватова М.В.**
Научный руководитель **Ямашкина М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В соответствии с положениями ч. 1 ст. 48 Конституции Российской Федерации каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи [1]. Оказание услуг адвоката по гражданским делам имеет существенные различия от предоставления услуг адвокатом по уголовным делам. Если в первом случае адвокат в судебном процессе выступает в роли защитника своего клиента, то во втором, он является представителем своего доверителя и ведет активную роль как главный участник этого процесса. Это различие обусловлено спецификой правоотношений и особенностью споров.

Адвокаты, осуществляющие представительство, должны иметь для этого соответствующие полномочия. В соответствии со ст. 53 ГПК РФ адвокат выступает в суде в качестве представителя на основании ордера, выданного соответствующим адвокатским образованием. В порядке ст. 35 ГПК РФ адвокат вправе знакомиться с материалами дела, делать выписки из них, снимать копии, заявлять отводы, представлять доказательства и участвовать в их исследовании, задавать вопросы другим лицам, участвующим в деле: свидетелям, экспертам и т. п. [2].

В ст. 54 ГПК РФ указаны специальные правомочия представителя, совершение которых осуществляется на основании доверенности. К таким правам, в частности, относится право подписания и подачи кассационной жалобы [3]. Представительство по доверенности ставит перед адвокатом ряд новых задач, которые предстоит решить в отсутствие клиента. Участие доверителя в деле не обязательно, за исключением случаев, когда суд обяжет прямую явку доверителя в суд.

Правовая позиция адвоката-представителя по гражданскому делу должна соответствовать следующим требованиям:

1. Законности представляемых интересов и характера деятельности адвоката.

2. Непротиворечивости позиции доверителя и адвоката.

3. Осведомленности доверителя о правовой позиции адвоката и согласии с ней.

При подготовке к судебному разбирательству по исковому производству адвокату необходимо соблюсти ряд требований.

© Кежватова М.В., 2015

Во-первых, определить предмет и основание иска. Под предметом понимается обращенное к ответчику требование истца. Основание иска – это обстоятельства, на которые ссылается истец.

Во-вторых, четко установить предмет и пределы доказывания по данному делу [4].

Нельзя забывать, что в гражданских процессах каждая сторона должна доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основания своих требований и возражений (ч. 1 ст. 56 ГПК РФ).

Адвокату принадлежит особая роль в доказывании по гражданским делам.

Сам процесс доказывания, как известно, состоит из четырех элементов и включает в себя действия по собиранию, представлению, исследованию и оценке доказательств.

Собирание доказательств осуществляется адвокатом путем их поиска и выявления. Первоначальное выявление доказательств происходит в процессе беседы адвоката с доверителем, в ходе которой, изучая имеющиеся материалы, адвокат должен сформировать представление о доказательствах необходимых для подтверждения заявленных требований либо возражений.

Собрав все необходимые доказательства, далее следует приступить к составлению иска.

В исковом заявлении должны быть точно и понятно изложены характер и сущность требований, доказательства по делу, правовая квалификация спорного правоотношения, просьба к суду. К заявлению в обязательном порядке должны быть приложены копии документов для ответчика.

После принятия иска судом и назначения судебного заседания, роль адвоката в гражданском деле значительно возрастает.

В этой стадии производства по делу адвокат может совершать процессуальные действия, способствующие правильному разрешению дела, а, следовательно, направленные на достижение благоприятного для его доверителя результата. К ним относятся прежде всего различные ходатайства – о вызове и допросе свидетелей, о приобщении и истребовании документов и т. д. Между тем, ходатайства должны быть обоснованы, и их количество не должно быть чрезмерным, в противном случае заявление большого числа необоснованных ходатайств будет свидетельствовать о бездеятельности адвоката при подготовке к ведению дела и только раздражать суд.

Немаловажная роль принадлежит адвокату в заключительной части судебного разбирательства – судебных прениях. Судебные прения, согласно ч. 1 ст. 190 ГПК РФ, состоят из речей лиц, участвующих в деле, их представителей.

Подводя итоги рассмотрения дела по существу, адвокат в своей

речи обосновывает и защищает позицию по делу, выработанную при подготовке материалов к судебному процессу, дает оценку представленным доказательствам.

В основу анализа адвокатом доказательственного материала должен быть положен принципы относимости и допустимости доказательств, т.к. только такие доказательства принимаются судом.

Таким образом, судебная речь адвоката должна быть убедительной и основанной только на фактических обстоятельствах дела.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993г. // Российская газета. 1993. № 237.

2. Гражданско-процессуальный кодекс РФ: федер.закон: [от 14 нояб. 2002 г. № 138-ФЗ] // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

3. Комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу Российской Федерации / под ред. Жуйкова В.М., Треушникова М.К. М., 2010. 1007 с.

4. Тимофеева А.В. Участие адвоката в гражданском процессе // Государство и право. Юридические науки. 2013. № 5. С. 4–5.

УДК 351.9(470+571)

## РОТАЦИЯ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ КАК СРЕДСТВО БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Криворотова Е.В.**
Научный руководитель **Ларькина А.П.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В мировой практике организации государственной службы ротация уже давно является одним из действенных средств противодействия коррупции. Так, например, в Японии ротация государственный служащий каждые два-три года меняет место работы. В год, таким образом, меняется примерно 30–40 % всего состава государственных служащих. При этом ротация признается гарантией всестороннего развития государственного служащего, его успешной карьеры. К тому же повышается эффективность его труда. Активно используется ротация в Германии, в которой действует правило неограниченной ротации. В соответствии с ней, по решению руководства государственные служащие могут быть направлены в любой регион страны. Раз в три-четыре года происходит их ротация, поэтому они должны быть готовы к смене места службы.

© Криворотова Е.В., 2015

В нашей стране ротация также имеет богатую историю, так как часто использовалась еще в царской России, например, в отношении вице-губернаторов. В советское время в партийном и государственном аппарате также предусматривались кадровые перемещения служащих. Но подобные действия было принято именовать не ротацией, а перемещением кадров.

В постсоветской России институт ротации в качестве одного из приоритетных направлений формирования кадрового состава гражданской службы была закреплена еще в Федеральном законе от 27 мая 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [1] (Далее Закон о гражданской службе). Но в первоначальной редакции Закона не содержалось каких-либо норм, конкретизирующих ее реализацию.

Ситуация стала изменяться после того, как в федеральной программе «Реформирование и развитие системы государственной службы Российской Федерации (на 2009–2013 годы)» [2] для формирования кадрового состава государственных служащих предлагалось использовать современные кадровые технологии, среди которых кадровый резерв и ротация. Позже, в Закон о гражданской службе была введена ст. 60.1 Ротация гражданских служащих. С 1 января 2013 г. она вступила в силу, с этого момента стала возможной ротация государственных служащих, занимающих руководящие должности.

Следует отметить, что в действующем законодательстве определения понятия ротации на сегодняшний момент не существует, в нем лишь определен механизм ротации. В юридической науке подходы к его понятию весьма существенно различаются. Важным признаком ротации является перемещение государственного служащего по горизонтали, то есть его перевод на должность, по которой установлены равные с предыдущей должностью должностной оклад, штатно-должностные категории.

В современной России с применением ротации связывают большие надежды на предупреждение и пресечение коррупции среди государственных служащих. Следует с этим согласиться, потому, как в ротации действительно заложен большой потенциал в решении вопросов борьбы с коррупцией в органах государственной власти и управления, но важно при этом осознавать, что для этого необходимо совершенствовать данную кадровую технологию и изучать опыт ее применения.

Как и все новое, введение ротации связано с появлением множества вопросов и проблем. К основным причинам, затрудняющим процесс осуществления ротации государственных служащих, относятся: отсутствие общих подходов, требований к ротации государственных служащих (отсутствие единого правового и ме-

тодического обеспечения); неопределенность субъекта управления системой ротации кадров, ответственного за ее организацию и проведение; сложность решения социально-бытовых вопросов перемещаемых руководителей и чиновников (особенно в условиях экономических санкций). Существенной проблемой также является сопротивление, оказываемое представителями верхних управленческих уровней, не желающих внедрения ротации на государственной службе, особенно разработке прозрачного механизма ее действия.

Важное значение в деле организации и проведения ротации государственных служащих способен сыграть орган по управлению государственной службой. Тем более, что в ст.16 Федерального закона «О системе государственной службы Российской Федерации»[3] предусматривается создание системы управления государственной службой, при этом одной из целей ее формирования указано участие проведении ротации государственных служащих. Как справедливо отмечает А.П. Ларькина формирование целостной системы управления государственной службой пока еще не завершено, хотя политико-правовые основы данного процесса уже четко определены[4].

Представляется важным, прежде всего, обеспечить соответствующее правовое оформление института ротации на государственной службе. К сожалению, отсутствует единая законодательная база, регламентирующая весь процесс организации и осуществления ротации на государственной службе, всех ее видов.

В настоящее время нормы, касающиеся ротации можно обнаружить в двух законодательных актах: в Федеральном законе от 30 октября 2011 г. № 342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации» [5] и Законе о гражданской службе. Причем в Закон о гражданской службе были внесены существенные изменения по вопросам ротации, поэтому на настоящий момент процедура ротации гражданских служащих прописана более детально, чем процедура ротации сотрудников органов внутренних дел.

В помощь кадровым службам федеральных органов разработаны методические рекомендации по организации и проведению ротации федеральных гражданских служащих. В частности, такая работа была осуществлена Министерством труда и социальной защиты Российской Федерации.

Исходя из положений действующего российского законодательства, ротация представляет собой назначение государственного служащего на иную должность, включенную в перечень должностей государственной службы соответствующего вида, по которым предусматривается ротация. При этом в качестве основной ее цели указывается повышение эффективности государственной

службы и противодействие коррупции. Как можно заметить, ротация не является мерой поощрения или же видом дисциплинарного взыскания.

Ротация должна проводиться в соответствии с заранее утвержденным планом, который разрабатывается на период не менее пяти лет. Кадровое перемещение предусматривается для конкретной категории должностных лиц государственной службы. Так, например, на гражданской службе ротации подлежат гражданские служащие категории «руководители» в территориальных органах федеральных органов исполнительной власти, которые в пределах своей компетенции осуществляют контрольные и надзорные функции. При этом, перечни таких должностей утверждаются руководителем федеральных органов исполнительной власти, иногда с согласованием с соответствующим федеральным министром. Отдельный перечень должностей гражданской службы утверждается Президентом РФ и Правительством РФ, замещение которых предполагает ротацию.

Законодательством предусмотрены правовые гарантии прав и законных интересов гражданского служащего при ротации. В частности, ротация проводится в пределах одной группы должностей, при этом должностной оклад должен быть не ниже размеров должностных окладов по ранее замещаемой должности; должен учитываться уровень его квалификации, профессионального образования и стаж государственной службы или стаж работы. Само назначение гражданского служащего на другую должность (в порядке ротации) возможно только с его согласия.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. Собрание законодательства Российской Федерации. 2004. № 31. Ст. 3215.
2. Собрание законодательства Российской Федерации. 2009. № 11. Ст. 1277.
3. Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. № 22. Ст. 2062.
4. Ларькина А.П. Управление государственной гражданской службой в Российской Федерации: современное состояние / Инновационные процессы в развитии современного общества: материалы II междунар. заоч. науч.-практ. конф. Саранск: ЮрЭксПрактик.2014. С.313.
5. Собрание законодательства Российской Федерации. 2011. № 49. Ст. 7020.

УДК 347.9

# МЕСТО ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В СИСТЕМЕ ПРАВА

**Кукушкина Ю.О.**
Научный руководитель **Ямашкина М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В статье 46 Конституции РФ написано, что каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод. Право на судебную защиту понимает под собой как постановление и провозглашение судом решения, так и своевременное его исполнение [1].

Сегодня вопрос о месте исполнительного производства в системе российского права носит спорный характер. Современными учеными рассматриваются различные точки зрения, касающиеся этого вопроса, в частности одни ученые-теоретики считают, что исполнительное производство является заключительной стадией гражданского процесса [2]. К примеру, В.М. Шерстюк пишет: «Исполнительное производство является составной частью механизма защиты гражданского права и заключительным этапом (стадией) его реализации» [3]. Другие полагают, что складывается новая отрасль, которую можно назвать гражданское исполнительное право, аналогично с уголовно-исполнительным правом [4]. Существуют и иные мнения относительно места исполнительных норм в системе российского права. В частности, М.К. Юков высказал свое мнение о том, что совокупность норм, регулирующих отношения по исполнению решений юрисдикционных органов, представляет собой исполнительное право. В то же время следует подчеркнуть, что М.К. Юков не считал исполнительное право самостоятельной отраслью права. Совокупность правовых норм он рассматривал в качестве вторичного образования гражданско-процессуального права, а одним из субъектов складывающихся здесь отношений называл суд [5].

Полемика о том, является ли исполнительное производство стадией гражданского процесса или нет, берет свое начало от различного подхода к вопросу о моменте завершения процесса защиты права. В юридической литературе сформировались два противоположных суждения касательно этого. Одни ученые полагают, что процесс защиты прав и охраняемых законом интересов завершается с момента вынесения судебного решения. Другие считают, что этот процесс завершается, когда происходит их действительная защита посредством исполнительного производства. Наиболее правильной представляется вторая точка зрения, поскольку она наиболее полно отражает сущность исполнительного производства.

© Кукушкина Ю.О., 2015

Проанализируем аргументы сторонников выделения исполнительного производства в самостоятельную отрасль права и насколько они убедительны. Во-первых, подчеркивается, что гражданско-процессуальное правоотношение ограничивается сферой правосудия, к которому исполнительное производство не относится. Тем не менее следует согласиться с мнением авторов, которые полагают, что сложное гражданско-процессуальное правоотношение не прекращается с вступлением решения суда в законную силу, оно продолжается до реального восстановления нарушенного права, охраняемого законом интереса [6]. Действительно, если рассматривать сложное гражданско-процессуальное правоотношение как единый правовой механизм, объектом которого выступает спорное субъективное материальное право или интерес, которые подлежат восстановлению (защите), то вряд ли можно считать, что с момента вынесения судебного решения достигнута цель гражданского процесса, так как лицу, обратившемуся в суд за защитой своего права, законного интереса, важен не только факт вынесения решения, подтверждающего его права и устраняющего лишь спорность правоотношения, гораздо важнее реальное осуществление этих прав. Поскольку судебное решение, которое не может быть реализовано, не имеет реальной юридической ценности.

Таким образом, процессуальные правоотношения в исполнительном производстве и в предшествующих стадиях процесса имеют единый объект-то субъективное материальное право, за защитой которого лицо обратилось в суд и задача защиты которого достигается исполнением судебного решения.

Во-вторых, некоторые авторы считают, что суд не является обязательным субъектом исполнительного производства или его роль мала в этих отношениях. Вряд ли с этим можно согласиться, поскольку суды общей юрисдикции и арбитражные суды являются активными участниками процесса принудительного исполнения своих актов.

В-третьих, в обоснование самостоятельности отрасли исполнительного права приводятся характерные для нее принципы. К примеру, называются: принцип реальности исполнения, принцип активности и инициативности органа исполнения, принцип поощрения добровольного исполнения, неприкосновенности личности должника, неприкосновенности минимума средств существования должника и членов его семьи и др. Этот довод представляется неубедительным, поскольку, как справедливо отмечает Н.В. Кураков, «все они – проявление какой-либо грани того или иного принципа гражданского процессуального права... Например, принцип добровольного исполнения – проявление принципа диспозитивности. Неприкосновенность личности должника, неприкосновен-

ность минимума средств существования должника и членов его семьи представляют собой проявление принципа законности».

Как уже отмечалось ранее, вышеизложенные доводы в обоснование самостоятельности отрасли исполнительного права представляются неубедительными. Следует согласиться с мнением А.Т. Боннера о том, что общественные отношения, складывающиеся в процессе исполнительного производства, «имеют производно-вспомогательный характер и в полной мере отражают основную модель гражданских процессуальных отношений между компетентными государственными органами и участниками процесса. Разница заключается лишь в том, что в данном случае речь идет о заключительной стадии гражданского процесса, в которой реализуется судебное решение».

Таким образом, исполнительное производство можно определить как заключительную стадию гражданского процесса, поскольку именно в ней достигается основная цель гражданско-процессуальной деятельности - происходит восстановление нарушенных субъективных прав и охраняемых законом интересов. Оно обеспечивает устойчивость судебных актов, а также гарантирует выполнение подтвержденных ими обязанностей.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

[1]Рего А.В. К вопросу о сущности исполнительного производства // Арбитражный и гражданский процесс. 2012. № 10. С. 36.

[2]Гражданский процесс. Общая часть / под ред. Г.Л. Осокиной. М., 2004. С. 94; Гражданский процесс / под ред. М.К. Треушникова. М., 2009. С. 546.

[3]Гражданский процесс / под ред. М.К. Треушникова. М., 2013. С. 546.

[4]Ярков В.В. Исполнительное производство: современное состояние // Арбитражный и гражданский процесс. 2012. № 12. С. 22.

[5]Боннер А.Т. Исполнительное производство: отрасль российского права или стадия процесса? // Законодательство. 2009. № 8. С. 64.

[6]Куракова Н.В. Место исполнительного производства в системе права // Арбитражный и гражданский процесс. 2014. № 11. С. 47.

УДК 347.918.2

## ПРОЦЕДУРЫ МЕДИАЦИИ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

**Лобанов А.В.**
Научный руководитель **Моисеева Е.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Обычно возникающие между физическими и юридическими лицами споры решаются с помощью правосудия. Однако пробле-

© Лобанов А.В., 2015

мы гражданского и торгового оборота не всегда целесообразно решать в судебном порядке. Такие факты как загруженность судов, сложность рассматриваемых дел, а также различные способы затягивания процесса могут негативно сказаться как на судебном разбирательстве, так и на финансовых возможностях сторон. В результате этого можно потерять доверие партнеров и профессиональную репутацию в целом. Все это дает стимул к поиску альтернативных решений рассмотрения коллизионных вопросов, более простых и эффективных методов урегулирования конфликтов.

Мировая практика знает множество законных способов выхода из правового конфликта в обход государственной судебной системы: экспертное заключение, переговоры, переговоры с участием посредника, примирение, посредничество, посредничество-арбитраж, досудебное совещание по урегулированию спора, участие в мини-суде, консультирование на переговорах, оценочное посредничество, независимая оценка [1, с. 34].

Все эти процедуры преследуют своей целью не только по возможности избежать дорогого и длительного процесса, но и предотвратить дальнейшее усложнение конфликта путем переговоров, выработки примирительных решений, предоставление взаимных уступок и соблюдения интересов обоих сторон.

Нормативно-правовой базой для использования медиативных процедур в арбитражной практике стало принятие Федерального закона от 27 июля 2010 г. № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» [2], вступившего в силу с 1 января 2011 года. Цель закона - предложить удобный и быстрый способ разрешения споров, который должен отличаться гибкостью и гарантировать исполняемость решения, принятого в ходе процедуры медиации, и сэкономить государству судебные издержки, растущие из года в год, и тем самым «разгрузить» суды.

В переводе с латинского «медиация» – посредничать. Иначе говоря, это переговоры с участием третьей стороны ,нейтральной, но заинтересованной в мирном решении возникшего правового конфликта, в том числе и в максимальной выгоде каждой из сторон. Эта процедура особенно эффективна, если стороны в будущем планируют сохранить деловые и личные отношения, и так же если они не заинтересованы в публичном разбирательстве, так как для них важна конфиденциальность и т. д.

Но вместе с тем, медиация имеет и свои существенные ограничения. Она не может применяться при решении криминальных конфликтов, или, когда одна сторона страдает душевной болезнью. Медиация более эффективна тогда, когда обе стороны лично заинтересованы в урегулировании конфликта. Решение о споре

выносят сами стороны, медиатор не наделен полномочиями принимать решение обязательное для сторон. Он играет роль посредника, его задача состоит в том, чтобы стороны поняли друг друга, достигли согласия, сблизили свои позиции по возникшему спору.

Есть одна очень важная деталь, медиатор не исследует доказательства. Стороны при ведении переговоров ведут себя максимально сдержанно, чтобы другая сторона (используя полученные сведения) не получила переговорного преимущества. Именно для этого медиатор и участвует в конфликте. Он владеет более полной информацией, чем любая из сторон и в свою очередь помогает им выйти к совместному решению. Говоря словами Шамликашвилли Ц.А.: «Медиация – это процесс переговоров, в котором медиатор-посредник является организатором и управляет переговорами таким образом, чтобы стороны пришли к наиболее выгодному реалистичному и удовлетворяющему интересам обеих сторон соглашению, в результате выполнения которого стороны урегулируют конфликт между собой» [3, с. 17].

У медиации существует несколько основополагающих принципов. Это:

1) добровольность (т.е. отличии от судебного разбирательства, вступление в процесс медиации является добровольным, а медиатор – выбранным;

2) равноправие сторон (ни одна из сторон не имеет процедурных преимуществ перед другой);

3) нейтральность медиатора (медиатор абсолютно беспристрастен к любой из сторон, его задача – решение конфликта);

4) конфиденциальность (мы немного коснулись этого принципа, его суть заключается в нераспространении всего что обсуждается на процессе медиации. Все остается внутри процесса. Медиатор не может быть свидетелем в суде и если дело все-таки будет передано в суд, то он не сообщает одной стороне информацию, которую получил от другой, только если с согласия этой стороны).

Сам процесс медиации весьма непродолжителен и составляет не более 60 дней, что дает ей большое преимущество.

В заключении хочется сказать, что медиация – не панацея, и иногда просто необходимо судебное решение. Но во многих случаях можно договориться. Медиация в России имеет хорошие перспективы, создавая условия для поиска неординарных, жизнеспособных устойчивых решений.

Институт медиации направлен на формирование в России новой культуры разрешения споров.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Голиченков, А. Нужно формировать потребность в медиации// Медиация и право. 2009. № 11. С. 29–35.
2. Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации): федер. закон: [от 27 июля 2010 г. № 193-ФЗ] // Российская газета. 2010. № 168.
3. Шамликашвилли, Ц.А. Медиация как альтернативная процедура урегулирования споров. Учебное пособие. М., МЦУПК, 2010. 178 с.

УДК 349.2(470+571)

## ВИДЫ ОТПУСКОВ ПО РОССИЙСКОМУ ТРУДОВОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

**Миронова О.Н.**
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Отпуск – временное освобождение от работы в будние дни на определенный период времени, для отдыха и иных социальных целей с сохранением прежней работы.

Работникам могут предоставляться следующие виды отпусков:

1) ежегодный основной оплачиваемый отпуск;

2) ежегодные дополнительные оплачиваемые отпуска;

3) отпуск без сохранения заработной платы.

Продолжительность отпусков исчисляется в календарных днях. Нерабочие праздничные дни, приходящиеся на период ежегодного основного или ежегодного дополнительного оплачиваемого отпуска, в число календарных дней отпуска не включаются.

Основной оплачиваемый отпуск предоставляется всем работникам, в том числе работающим у физических лиц, продолжительностью 28 календарных дней. Для некоторых категорий работников, с учетом возраста, состояния здоровья, степени интенсивности и напряженности труда, устанавливаются удлиненные основные отпуска, т. е. основные отпуска большей продолжительности.

Удлиненные отпуска установлены: несовершеннолетним – 31 календарный день в удобное для них время; педагогическим работникам – 42 и 56 календарных дней в зависимости от места работы; занятым на работах с химическим оружием, – 56 или 49 календарных дней в зависимости от группы, к которой отнесены работы; инвалидам – не менее 30 календарных дней и некоторым другим категориям работников.

Право на использование отпуска за первый год работы возникает у работника по истечении шести месяцев его непрерывной ра-

© Миронова О.Н., 2015

боты у данного работодателя. До истечения шести месяцев непрерывной работы оплачиваемый отпуск по заявлению работника должен быть предоставлен: женщинам – перед отпуском по беременности и родам или непосредственно после него; работникам в возрасте до восемнадцати лет; работникам, усыновившим ребенка (детей) в возрасте до трех месяцев; в других случаях, предусмотренных федеральными законами [1].

Очередность предоставления отпусков определяется графиком, утверждаемым работодателем с учетом мнения выборного профсоюзного органа не позднее чем за 2 недели до наступления календарного года. График имеет обязательную силу как для работников, так и для работодателя.

По соглашению между работником и работодателем отпуск может быть разделен на части, причем одна из частей должна быть не менее 14 календарных дней.

Возможность замены отпуска денежной компенсацией ограничена законом (ст. 126 ТК). По письменному заявлению работника денежной компенсацией может быть заменена только часть отпуска, превышающая 28 календарных дней.

В исключительных случаях и в порядке, установленном ст. 124 ТК, возможно продление или перенесение отпуска на следующий рабочий год.

В соответствии со ст. 116 ТК ежегодные дополнительные оплачиваемые отпуска предоставляются работникам, занятым на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, работникам, имеющим особый характер работы, с ненормированным рабочим днем, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, а также в других случаях, предусмотренных федеральными законами.

Наиболее распространенным основанием предоставления ежегодных дополнительных оплачиваемых отпусков является занятость работников на работах с вредными и (или) опасными условиями труда. К таким работам в соответствии со ст. 117 ТК относятся: подземные горные работы, открытые горные работы в разрезах и карьерах, работы в зонах радиоактивного заражения и другие работы, связанные с неблагоприятным воздействием на здоровье человека вредных физических, химических, биологических и иных факторов.

Отпуска без сохранения заработной платы подразделяют на две группы: те, которые даются по усмотрению работодателя (т.е. работодатель вправе отказать работнику в предоставлении отпуска), и те, которые работодатель обязан предоставить работнику по его письменному заявлению.

По письменному заявлению работника отпуск без сохранения

заработной платы может быть предоставлен ему по семейным и другим уважительным причинам. Закон не устанавливает минимальной или максимальной продолжительности этого отпуска, поэтому в каждом конкретном случае она определяется по соглашению между работником и работодателем исходя из обстоятельств (причин), по которым работнику необходим такой отпуск.

Согласно ч. 2 ст. 128 ТК работодатель обязан предоставить отпуск без сохранения заработной платы: участникам Великой Отечественной войны – до 35 календарных дней в году; работающим пенсионерам по старости (по возрасту) – до 14 календарных дней в году; родителям и женам (мужьям) военнослужащих, погибших или умерших вследствие ранения, контузии или увечья, полученных при исполнении обязанностей военной службы, либо вследствие заболевания, связанного с прохождением военной службы, – до 14 календарных дней в году; работающим инвалидам – до 60 календарных дней в году; работникам в случаях рождения ребенка, регистрации брака, смерти близких родственников – до 5 календарных дней [2].

Работник, находящийся в отпуске без сохранения заработной платы, вправе в любой момент прервать его и выйти на работу, поставив об этом в известность работодателя.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Трудовой кодекс РФ : федер. закон: [ от 30 дек. 2001 г. №197 – ФЗ по состоянию на 31 дек. 2014 г. ] // Российская газета. 2001. № 256.

2. Магницкая, Е.В., Евстигнеев, Е.Н. Трудовое право: учебник. Спб.: Питер, 2008. 208 с.

УДК 347.636

## ВЗЫСКАНИЕ АЛИМЕНТОВ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ РАСХОДОВ НА РЕБЕНКА

**Савельева М.А.**

Научный руководитель **Казьмин И.И.**

*Мелитопольский институт государственного и муниципального управления КПУ (Украина)*

Взаимоотношения между людьми в современном обществе достаточно сложны на наш взгляд. Они складываются в различных отраслях, а значит, требуют законодательного регулирования. Такие отношения регулируются нормами гражданского, семейного, трудового, жилищного права.

© Савельева М.А., 2015

В обществе существует много разнообразных отношений. Право влияет на те из них, которые по своей природе могут поддаваться нормативно-организационному влиянию и нуждаются в правовой регламентации. В качестве непосредственного предмета правового регулирования выступает волевое поведение участников общественных отношений, через которое может быть осуществлено стимулирование или принуждение. Семейное право регулирует определенную совокупность общественных отношений – семейные отношения. Эти отношения характеризуются общими признаками, что дает основания рассматривать их как целостное образование в общей системе общественных отношений.

В данной статье мы хотим рассмотреть регулирование Семейным кодексом Украины (далее – СК Украины) вопроса о взыскании алиментов и дополнительных расходов на ребенка до достижения им совершеннолетия, а также проблем, с которыми сталкиваются родители, пытаясь защитить права и интересы своих детей.

Семейное право является элементом системы Частного права. Оно содержит нормы, которые регулируют личные имущественные и неимущественные отношения супругов, лиц, проживающих одной семьей, родителей и детей, усыновителей и усыновляемых, отношения отца и матери ребенка по вопросам его воспитания, развития и содержания.

В соответствии со статьей 3 СК Украины семья является первичной и основной ячейкой общества. Семью составляют лица, которые совместно проживают, связаны общим бытом, имеют взаимные права и обязанности.

Нужно отметить, что для взыскания алиментов наличие официального брака не является обязательным, если в свидетельстве о рождении указаны и отец и мать, то есть мужчина признал свое отцовство, путем написания общего с матерью ребенка заявления в орган регистрации актов гражданского состояния.

В соответствии со статьей 180 СК Украины родители обязаны содержать ребенка до достижения им совершеннолетия.

Родители, не находящиеся в браке по тем или иным причинам, и у которых возник спор по поводу содержания их общего ребенка, могут мирно, не обращаясь в суд, урегулировать подобный спор. Возникший вопрос может быть решен путем заключения между ними письменного договора, заверенного нотариусом об участии каждого из них в содержании ребенка. В договоре можно подробно указать в какой форме (денежной и/или натуральной), в каких долях и в какие сроки родители обязуются содержать ребенка. Договор может быть заключен родителями, между которыми брак расторгнут. В данном случае, один из родителей, который проживает отдельно от ребенка обязуется выплачивать алименты в

денежной и/или натуральной форме, размер и сроки выплаты которых будут добровольно урегулированы сторонами. Такой способ урегулирования возникшего спора однозначно можно назвать мирным, но, к сожалению, – это редкость.

В большинстве случаев супруги не могут достигнуть соглашения, и остается другой способ защитить интересы ребенка – подавать исковое заявление в суд о взыскании алиментов. Нужно отметить, что минимальный размер алиментов на ребенка в 2015 году в Украине, возрастом до 6 лет составляет 319,50 гривен, от 6 до 18 лет – 398,10 гривен. Довольно часто суд присуждает такие сумы, поскольку ответчик заявляет, что не работает, а потому не может платить больше.

Как законодатель рассчитал такой минимальный размер алиментов? В соответствии с семейным законодательством размер алиментов не может быть менее тридцати процентов прожиточного минимума на ребенка соответствующего возраста. Прожиточный минимум для ребенка до 6 лет в 2015 году в Украине составляет 1065 гривен, для ребенка 6–18 лет – 1327 гривен. Вычисляем из прожиточного минимума на ребенка соответствующего возраста 30 % – получаем минимальный размер алиментов, который обязан платить тот из родителей, который проживает отдельно.

По нашему мнению, нормы СК Украины в вопросе размера алиментов несколько противоречат друг другу. Поскольку в соответствии со статьей 141 СК Украины и мать и отец имеют равные права и обязанности в отношении ребенка, независимо от того, находились ли они в браке между собой или нет. Расторжение брака между родителями, проживание их отдельно от ребенка не влияет на объем их прав и не освобождает от обязанностей относительно ребенка.

Из положений выше указанной нормы, можно сделать вывод, что тот из родителей, который проживает отдельно, должен платить алименты в размере половины прожиточного минимума на ребенка соответствующего возраста, так как имеет «равные обязанности относительно ребенка».

Соответственно семейному законодательству размер алиментов может определяется в части зарплаты / дохода плательщика алиментов или в твердой денежной суме. Как правило, в части доходов взыскивают алименты, если плательщик работает официально, и зарабатывает приличную суму денег. В случае, когда плательщик имеет нерегулярный доход или не имеет официального дохода, суд определяет размер алиментов в твердой денежной сумме.

Статья 185 СК Украины: «Тот из родителей, с которого присуждено взыскание алиментов на ребенка, а также тот из родителей, к кому требование о взыскании алиментов не было предъяв-

лено, обязан принимать участие в дополнительных расходах на ребенка, вызванных особыми обстоятельствами (развитием способностей ребенка, его болезнью, увечьем в т. ч.). Размер участия одного из родителей в дополнительных расходах на ребенка в случае спора определяется по решению суда, с учетом обстоятельств, имеющих существенное значение. Дополнительные расходы на ребенка могут финансироваться заранее или покрываться после их фактического внесения разово, периодически или постоянно».

Нами был рассмотрен случай, когда мать требовала взыскать дополнительные расходы на ребенка в размере 80 000 гривен, предоставив соответствующие чеки и предполагаемые расходы на будущее. Под дополнительными расходами она подразумевала осмотры врачей (приобретение лекарств); отдых ребенка и ее самой на курорте в горах; расходы на канцелярские принадлежности при подготовке к школе, планшет, гимнастический мяч, а также расходы на будущий отдых ребенка и ее самой в Карпатах зимой. Отец ребенка выплачивал алименты в размере 1 300 гривен ежемесячно. С заявленным иском был согласен частично.

На сегодняшний день решение по делу еще не вынесено. В данном случае иск должен быть удовлетворен частично. Второй из родителей обязан оплатить дополнительные расходы, вызванные развитием ребенка, а также болезнью. А именно в равной мере с истцом (матерью) понести расходы на осмотр врачей и лекарства. Расходы на развитее ребенка в комментариях к статье определяются как расходы на исключительные, редкие способности или таланты ребенка, подтвержденные тренером или учителем (учебным учреждением). Расходы на канцелярские товары являются обычными, а не дополнительными расходами. Такие должны приобретаться в счет выплачиваемых алиментов, так же, как гимнастический мяч и планшет. Расходы на курортно-оздоровительный отдых ребенка должны в равной мере нести плательщик алиментов и истец, если такой отдых назначен по предписанию врачей. Естественно, что ответчик не обязан оплачивать отдых истца, поскольку расходы взыскиваются на ребенка. Вынося решение по данному делу, суд должен учитывать материальное положение ответчика. Поскольку «размер участия одного из родителей в дополнительных расходах на ребенка определяется по решению суда, с учетом обстоятельств, имеющих существенное значение».

Институт участия родителей в дополнительных расходах на ребенка имеет достаточно большое значение в современных отношениях. Данный вопрос регулируется всего лишь одной статьей Семейного кодекса Украины. Он имеет большое количество комментариев, судебных решений, разъяснений Пленума Верховного суда Украины. Мнения о распределении дополнительных расходов на

ребенка не однозначны. Суды решают такие споры скорее из моральных норм, присущих тому или иному обществу, поэтому требуется дополнительное законодательное регулирование этих правоотношений.

УДК 349.222

## ТРУДОВОЙ ДОГОВОР КАК ОСНОВАНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТРУДОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

**Сазанова А.В.**
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Трудовые отношения возникают между работником и работодателем на основании трудового договора, заключаемого ими в соответствии с ТК РФ.

Трудовой договор – соглашение между работодателем и работником, в соответствии с которым работодатель обязуется предоставить работнику работу по обусловленной трудовой функции, обеспечить условия труда, предусмотренные трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, коллективным договором, соглашениями, локальными нормативными актами и данным соглашением, своевременно и в полном размере выплачивать работнику заработную плату, а работник обязуется лично выполнять определенную этим соглашением трудовую функцию, соблюдать правила внутреннего трудового распорядка, действующие у данного работодателя [1].

В случаях и порядке, которые установлены трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, или уставом (положением) организации, трудовые отношения возникают на основании трудового договора в результате: избрания на должность; избрания по конкурсу на замещение соответствующей должности; назначения на должность или утверждения в должности; направления на работу уполномоченными в соответствии с федеральным законом органами в счет установленной квоты; судебного решения о заключении трудового договора; признания отношений, связанных с использованием личного труда и возникших на основании гражданско-правового договора, трудовыми отношениями.

Сторонами трудового договора являются работодатель и работник.

© Сазанова А.В., 2015

Заключение трудового договора допускается с лицами, достигшими возраста шестнадцати лет.

Лица, получившие общее образование или получающие общее образование и достигшие возраста пятнадцати лет, могут заключать трудовой договор для выполнения легкого труда, не причиняющего вреда их здоровью.

С согласия одного из родителей и органа опеки и попечительства трудовой договор может быть заключен с лицом, получающим общее образование и достигшим возраста четырнадцати лет, для выполнения в свободное от получения образования время легкого труда, не причиняющего вреда его здоровью и без ущерба для освоения образовательной программы.

В организациях кинематографии, театрах, театральных и концертных организациях, цирках допускается с согласия одного из родителей и разрешения органа опеки и попечительства заключение трудового договора с лицами, не достигшими возраста четырнадцати лет, для участия в создании и исполнении произведений без ущерба здоровью и нравственному развитию.

Трудовые договоры могут заключаться:

1) на неопределенный срок;

2) на определенный срок не более пяти лет (срочный трудовой договор), если иной срок не установлен ТК и иными федеральными законами.

Срочный трудовой договор заключается, когда трудовые отношения не могут быть установлены на неопределенный срок с учетом характера предстоящей работы или условий ее выполнения.

Если в трудовом договоре не оговорен срок его действия, то договор считается заключенным на неопределенный срок.

В случае, когда ни одна из сторон не потребовала расторжения срочного трудового договора в связи с истечением срока его действия и работник продолжает работу после истечения срока действия трудового договора, условие о срочном характере трудового договора утрачивает силу и трудовой договор считается заключенным на неопределенный срок.

Запрещается необоснованный отказ в заключении трудового договора.

Какое бы то ни было прямое или косвенное ограничение прав или установление прямых или косвенных преимуществ при заключении трудового договора в зависимости от пола, расы, цвета кожи, национальности, языка, происхождения, имущественного, семейного, социального и должностного положения, возраста, места жительства (в том числе наличия или отсутствия регистрации по месту жительства или пребывания), отношения к религии, убеждений, принадлежности или непринадлежности к обществен-

ным объединениям или каким-либо социальным группам, а также других обстоятельств, не связанных с деловыми качествами работников, не допускается, за исключением случаев, в которых право или обязанность устанавливать такие ограничения или преимущества предусмотрены федеральными законами.

Запрещается отказывать в заключении трудового договора женщинам по мотивам, связанным с беременностью или наличием детей.

Запрещается отказывать в заключении трудового договора работникам, приглашенным в письменной форме на работу в порядке перевода от другого работодателя, в течение одного месяца со дня увольнения с прежнего места работы.

Трудовой договор вступает в силу со дня его подписания работником и работодателем либо со дня фактического допущения работника к работе с ведома или по поручению работодателя или его уполномоченного на это представителя.

Работник обязан приступить к исполнению трудовых обязанностей со дня, определенного трудовым договором.

Если в трудовом договоре не определен день начала работы, то работник должен приступить к работе на следующий рабочий день после вступления договора в силу.

Трудовой договор заключается в письменной форме, составляется в двух экземплярах, каждый из которых подписывается сторонами. Один экземпляр трудового договора передается работнику, другой хранится у работодателя.

Прием на работу оформляется приказом (распоряжением) работодателя, изданным на основании заключенного трудового договора.

**ПРИМЕЧАНИЕ**

1. Трудовой Кодекс РФ: федер. закон: [от 30 дек. 2001 г. №197-ФЗ: по состоянию на 31 дек. 2014 г.] // Рос. газ. 2001. № 256.

УДК 347.447.5

## ПРИНЦИП СПРАВЕДЛИВОСТИ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БЕЗ ВИНЫ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

**Серов И.М.**
Научный руководитель **Казьмин И.И.**
*Мелитопольский институт государственного и муниципального управления КПУ (Украина)*

В теории гражданского права достаточно много мнений относительно гражданской ответственности без вины. Рассмотрим не-

© Серов И.М., 2015

которые положения. Одна из основополагающих догм права – установление справедливости.

И.С. Канзафарова считает, что ответственность без вины противоречит принципу справедливости, и, если закон рассматривает обязанность одного лица возместить случайное причинение убытков другому лицу, то это обязанность, основанная на принципе риска, является не ответственностью, а ее моделью – квазиответственностью.

Согласно ч.2 ст.1166 ГК Украины закрепляется положение о том, что лицо, причинившее вред, освобождается от его возмещения, если докажет, что вред причинен не по его вине. Таким образом, для того чтобы защитить интересы потерпевшего, ГК Украины закрепляет презумпцию вины в отношении лица совершившего деликт.

В законодательстве Украины учитывается наличие риска. Ярким примером этому будет причинение вреда источником повышенной опасности. Они (источники повышенной опасности) не совсем подконтрольны человеку в процессе эксплуатации. Существует риск внезапной поломки транспортного средства независимо от воли водителя, или наличие неисправности дороги, или риск аварии во время управления сложными технологическими процессами. Учитывая все выше сказанное, вполне оправдано говорить о риске. Но это не исключает ответственности, а только позволяет лицу совершившему деликт, доказать что вред причинен вследствие риска.

Согласно ч.1 ст. 614 ГК Украины лицо, нарушившее обязательство, несет ответственность при наличии его вины (умысла или неосторожности), если иное не установлено договором или законом.

Относительно вины некоторые ученые, такие как М.И. Брагинский и В.В. Витрянский считают, что в цивилистике присутствуют чужие ей уголовно-правовые взгляды на вину, как один из элементов состава правонарушения. По нашему мнению Д.А. Липинский, справедливо отмечает, что в цивилистику вносились не уголовно-правовые подходы к понятию вины, а учение о свободе воли и осознание лицом значения своих поступков (психическое состояние). Именно это позволяют говорить о дееспособности и деликтоспособности, которые имеют существенное значение в гражданском праве.

Согласно концепции трактовки вины есть две точки зрения. Одна из них – «поведенческая», а вторая – «психологическая». И.С. Канзафарова утверждает, что определение дефиниции вины в цивилистике должно основываться на «психологической» концепции, приводя при этом следующие соображения:

1) термин «психическое отношение» в определении вины выражает оценку (возможность оценки) поведения, предвидение или возможность предвидения наступления вредных последствий, поскольку с позиций общей, социальной и юридической психологии в каждом психическом акте можно выделить интеллектуальный и волевой аспекты;

2) установление правил ответственности малолетних, недееспособных с учетом именно психических особенностей субъектов, наряду с определением вины на основе «поведенческой концепции», является нарушением таких общих принципов гражданского права, как равенство и справедливость;

3) конструкция вины как «психического отношения» не является специально уголовно-правовой конструкцией. Понятие вины, независимо от отрасли права, базируется на положениях общей психологии, так же, как понятие причинной связи юристы заимствуют в философии.

В рамках «поведенческой» концепции под виной понимают непринятие необходимых мер для надлежащего исполнения обязательства. А.Л. Ткачук считает, что сущность вины заключается в том, что она является факультативным элементом договорной ответственности и представляет собой вспомогательное правовое средство согласования, оптимизации законных интересов кредитора и должника путем распределения между ними риска нарушения договорного обязательства.

Исходя из выше изложенных концепций, можно сделать вывод, что психическое состояние лица есть первичное, а поведенческое – вторично.

Это имеет значение для соблюдения принципа справедливости для законодательного установления гражданско-правовой ответственности при отсутствии вины. Важно установление причины и следствия в деликтах. В этих правоотношениях под причиной понимается психическое состояние лица, а следствием – поведение этого лица. Поэтому, говоря об этих концепциях, можно утверждать, что они неразрывны при установлении ответственности без вины.

УДК 347.73:368.9.06(470+571)

# ФИНАНСОВЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ В ОБЛАСТИ МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Сетяева М.А.**
Научный руководитель **Замотаева О.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Особенностью финансовых правоотношений является то, что в ходе их реализации одной из сторон выступает государство в лице органов государственной власти или фонды, аккумулирующие денежные средства, участвующие в реализации государственных задач.

В современных условиях вопросы реализации механизмов медицинского страхования являются первостепенными, поскольку они охватывают всех членов общества и решают одну их Конституционных прав граждан на сохранение и защиту здоровья и достойный уровень жизни.

Как мы знаем, медицинское страхование – это одна из разновидностей социального страхования, которое, в свою очередь, является частью системы страхования в целом.

Начальным законодательным актом, положившим основы медицинского страхования в России, является Закон «О медицинском страховании граждан в РСФСР», который был принят в 1991 г. Позднее, в 1993 г., законодатель внес в него ряд существенных изменений, и с этого момента правовой основой развития медицинского страхования в государстве стал Закон Российской Федерации «О медицинском страховании граждан в Российской Федерации».

В широком смысле медицинское страхование – это новая форма правовых и экономических отношений в сфере здравоохранения, обеспечивающая сохранение и восстановление здоровья населения в условиях рыночной экономики.

В Российской Федерации медицинское страхование осуществляется в двух видах: обязательном и добровольном. Рассмотрим организационно-правовую и финансовую основу каждого из этих видов в отдельности. Обязательное медицинское страхование (ОМС) призвано обеспечить всем гражданам России равные возможности в получении медицинской и лекарственной помощи, предоставляемой за счет средств ОМС в объеме и на условиях, соответствующих программам ОМС, как составной части Программы государственных гарантий оказания гражданам Россий-

© Сетяева М.А., 2015

ской Федерации бесплатной медицинской помощи. В системе ОМС объект страхования – страховой риск, связанный с затратами на оказание медицинской помощи при возникновении страхового случая. При этом страховой риск – это предполагаемое, возможное событие, а страховой случай – уже совершившееся событие, предусмотренное договором страхования (заболевание, травма, беременность, роды). Субъектами страхования являются: гражданин, страхователь, страховая медицинская организация, медицинское учреждение, фонды обязательного медицинского страхования.

Страхователями при обязательном медицинском страховании являются: для неработающего населения - органы исполнительной власти субъектов РФ и органы местного самоуправления; для работающего населения – организации, индивидуальные предприниматели, частные нотариусы, адвокаты, физические лица, заключившие трудовые договоры с работниками, а также выплачивающие по договорам гражданско-правового характера вознаграждения, на которые начисляются налоги в части, подлежащей зачислению в фонды обязательного медицинского страхования.

Каждый гражданин, в отношении которого заключен договор обязательного медицинского страхования или который самостоятельно заключил такой договор, получает страховой медицинский полис, имеющий одинаковую силу на всей территории РФ.

Граждане Российской Федерации в системе ОМС имеют право на:

– выбор страховой медицинской организации, медицинского учреждения и врача;

– получение гарантированной (бесплатной) медицинской помощи на всей территории РФ, в том числе за пределами постоянного места жительства;

– получение медицинских услуг, соответствующих по объему и качеству условиям договора, независимо от размера фактически выплаченного страхового взноса;

– предъявление иска страхователю, страховой медицинской организации, медицинскому учреждению, в том числе на материальное возмещение причиненного по их вине ущерба.

Функции страховщиков в обязательном медицинском страховании выполняют страховые медицинские организации и территориальные фонды обязательного медицинского страхования.

В обязательном медицинском страховании граждан могут участвовать страховые медицинские организации с любой формой собственности, имеющие государственное разрешение (лицензию) на право заниматься медицинским страхованием. Основная задача страховой медицинской организации - осуществление ОМС путем оплаты медицинской помощи, предоставляемой гражданам в соот-

ветствии с территориальной программой обязательного медицинского страхования. СМО осуществляют контроль объема и качества медицинских услуг, а также обеспечивают защиту прав застрахованных, вплоть до предъявления в судебном порядке исков медицинскому учреждению или медицинскому работнику на материальное возмещение материального или морального ущерба, причиненного застрахованному по их вине.

Финансовые средства системы ОМС формируются за счет отчислений страхователей на всех работающих и неработающих граждан. Размер страхового взноса на работающее население устанавливается федеральным законом как процентная ставка к начисленной оплате труда каждого работника в составе единого социального налога. В 2013 г. размер взноса на ОМС работающего населения составлял 3,1 %. А в 2014 году уже 5,1 %.

Размер страхового взноса на неработающих граждан ежегодно устанавливается органами государственной власти субъекта РФ при утверждении территориальной программы государственных гарантий оказания гражданам РФ бесплатной медицинской помощи за счет средств, предусмотренных на эти цели в бюджете субъекта РФ. Эти взносы аккумулируются в Федеральном и территориальных фондах ОМС.

В контексте рассмотрения вопросов совершенствования медицинского страхования необходимо отметить, что в современных условиях актуальным является вопрос о социальном иждивенчестве, которое порождается проблемой зарплат в конверте и неуплатой налогов трудоспособным населением, когда граждане трудоспособного возраста, их дети претендуют на равные уровни медицинского обслуживания, и получают его за счет средств бюджета. На наш взгляд, в этом направлении должны быть разработаны серьезные законодательные доработки по вопросу дифференцирования представления гарантированных медицинских услуг.

Федеральный и территориальные фонды ОМС являются самостоятельными государственными некоммерческими финансово-кредитными учреждениями, реализующими государственную политику в области ОМС. Федеральный фонд ОМС создается высшим органом законодательной власти России и Правительством РФ.

Фонды ОМС предназначены для накопления финансовых средств, обеспечения финансовой стабильности государственной системы ОМС и выравнивания финансовых ресурсов на его проведение. Медицинскую помощь в системе ОМС оказывают организации здравоохранения любой формы собственности, получившие соответствующую лицензию в установленном порядке.

Главное направление дальнейшего совершенствования системы ОМС – создание условий устойчивого финансирования медицин-

ских организаций для предоставления населению гарантированной (бесплатной) медицинской помощи в рамках базовой и территориальных программ ОМС.

Для этого необходимо последовательное решение целого ряда задач:

– обеспечить сбалансированность доходов системы ОМС и обязательств государства по предоставлению гарантированной (бесплатной) медицинской помощи застрахованным гражданам;

– разработать правовые механизмы ответственности исполнительной власти субъектов Российской Федерации за выполнение обязательств страхователя неработающего населения, проживающего на данной территории;

– разработать новые подходы к формированию базовой и территориальных программ ОМС в рамках Программы государственных гарантий оказания гражданам Российской Федерации бесплатной медицинской помощи.

Важнейшей задачей остается поиск механизмов увеличения объемов финансирования системы ОМС.

Современные исследователи данной области отмечают, что дополнительным источником финансирования могут быть средства Пенсионного фонда РФ на финансирование расходов, связанных с оказанием адресной медицинской помощи неработающим пенсионерам.

Добровольное медицинское страхование (ДМС) в отличие от ОМС как части системы социального страхования, ДМС является частью личного страхования и видом финансово-комерческой деятельности, которая регулируется Законом РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации».

ДМС осуществляется на основе программ добровольного медицинского страхования и обеспечивает гражданам получение дополнительных медицинских и иных услуг сверх установленных программами обязательного медицинского страхования.

Добровольное страхование осуществляется на основе договора между страхователем (работодателем), страховщиком и организацией здравоохранения. Правила добровольного страхования, определяющие общие условия и порядок его проведения, устанавливаются страховщиком самостоятельно, но в соответствии с Законом РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации».

Развитие медицинского страхования предполагает сотрудничество государственной системы здравоохранения и системы ДМС. Определяющими условиями такого взаимодействия являются в первую очередь расширение рынка платных медицинских услуг и активизация в связи с этим деятельности компаний, работающих по программам ДМС, а также желание страховых компаний участ-

вовать в финансировании региональных целевых медико-социальных программ. В этом случае реализуются интересы всех участников медицинского страхования. Для организаций здравоохранения это получение дополнительного финансирования по целевым медикосоциальным программам, возможность повышения качества медицинской помощи и развития сервисных услуг. Для территориальных фондов ОМС – возможность совместной реализации программ ОМС и ДМС и устранение тем самым практики «двойной оплаты» одной и той же медицинской услуги в учреждениях здравоохранения. Для страховых компаний это возможность увеличения числа страхователей и застрахованных. Для предприятий – получение дополнительных, высокого качества медицинских услуг, предоставляемых работникам в рамках трудовых коллективных договоров.

Таким образом, основные отличия ОМС и ДМС будут состоять в следующем: первое будет некоммерческим социальным, второе коммерческим добровольным. ОМС осуществляется на основе закона «О медицинском страховании граждан» и правила и тарифы устанавливаются государством по единой методике, а ДМС на основе дополнительного закона « Об организации страхового дела в РФ», а правила устанавливаются страховыми организациями на основе договоров. Источники доходов рассматриваемых фондов также будут различаться в первом случае – это средства работодателей и бюджета, во втором индивидуальные доходы граждан, прибыл работодателей.

УДК 347.9

## ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРАВА В РАМКАХ СУДЕБНОЙ РЕФОРМЫ

**Толоконникова Е.В.**
Научный руководитель **Ямашкина М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Проблема гармонизации гражданского процессуального права и совершенствования системы правосудия не новы. 150 лет назад императором Александром II была начата реформа всей правовой системы России. Ее чаще называют судебной реформой, поскольку значительное внимание было уделено базовым принципам су-

© Толоконникова Е.В., 2015

допроизводства. В этой связи подготовка и обсуждение проекта Концепции «единого» Гражданского процессуального кодекса выглядят вполне символично[1].

Основной целью разработки Концепции является обеспечение доступного и справедливого правосудия, осуществляемого в разумные сроки с соблюдением процессуальных норм компетентными и независимыми судьями, гарантированное исполнение судебных актов, что является безусловным условием демократического развития правового государства, основанного на приоритете прав и свобод человека.

Повышение эффективности российского судопроизводства осуществляется за счет унификации гражданского и арбитражного процессуального законодательства и создания Концепции единого Гражданского процессуального кодекса.

Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее – Концепция) представляет собой базовый документ предстоящей радикальной реформы российского гражданского и арбитражного процессов. Данная реформа с достаточной степенью вероятности будет реализована путем принятия нового Гражданского процессуального кодекса РФ (далее – единый ГПК РФ), действие которого распространится на обе судебные подсистемы: арбитражные суды и суды общей юрисдикции[2].

В связи с особой значимостью концептуального документа целесообразно представить его краткую характеристику.

Концепция констатирует, что несмотря на сходство имеющихся на настоящий момент гражданского и арбитражного процессов, они во многом отличаются, и цель нового ГПК РФ и, соответственно, Концепции – привести их к общему знаменателю, унифицировать.

Во исполнение этой цели в Концепции предлагается, по существу, соединить арбитражный и гражданский процессы (проекты Кодекса административного судопроизводства Концепция не охватывает, в сфере административного судопроизводства будут применяться общие положения единого ГПК РФ).

В связи этим ряд институтов, которые имели место исключительно в гражданском процессе (например, приказное производство) или в арбитражном процессе (например, упрощенное производство) предложено включить в единый ГПК РФ, хотя они выполняют сходную задачу - осуществление процессуальной экономии и разгрузки судебной системы. Однако в отдельных случаях разработчики Концепции прямо отказываются от унификации, например, в отношении участия в процессе прокурора. Это позволяет сделать вывод о том, что даже в случае принятия единого

ГПК РФ особенности судопроизводства в арбитражных судах и судах общей юрисдикции сохранятся[3].

Кроме того, намечена тенденция превращения арбитражных судов в специализированные суды.

В определенных случаях предлагается предусмотреть специальные нормы о широко известных участниках процесса: представитель, судебный секретарь. Однако эта регламентация не несет существенных изменений.

Следует обратить внимание на электронное правосудие. Разработчики Концепции приветствуют и поддерживают его развитие, считая, что в едином ГПК РФ должны быть сохранены наиболее удачные наработки АПК РФ и ГПК РФ. В то же время они отмечают, что судьба ряда институтов электронного правосудия еще недостаточно определена (например, электронная подача документов в арбитражный суд через «Мой арбитр»).

Анализ содержания Концепции позволяет выделить новеллы, которые могут иметь существенные последствия для оборота.

1. Изъятие из третейских судов споров, которые находятся в специальной подведомственности арбитражных судов. Если это положение войдет в единый ГПК РФ, то споры, перечисленные в ст. 33 АПК РФ (например, споры о несостоятельности (банкротстве), корпоративные споры), по общему правилу не будут рассматриваться третейскими судами.

Значение обозначенной новеллы может возрасти, поскольку разработчики Концепции предлагают расширить содержание корпоративных споров.

2. Установление правила о том, что споры, не отнесенные к сфере ведения арбитражных судов и не попадающие в нее, подведомственны судам общей юрисдикции.

3. Установление правила об исчерпывающем перечне доказательств (это правило ближе к модели действующего ГПК РФ).

Значение данной новеллы зависит от проработанности соответствующих глав единого ГПК РФ.

4. Формообразование некоторых процессуальных актов: объединение отзыва на иск и возражения на иск путем установления единых требований к ним, аналогичных требованиям к исковому заявлению.

5. Установление широкого подхода к судебным издержкам.

6. Предлагается оставить судам возможность ссылаться на акты Пленума и Президиума ВС РФ, КС РФ и сохранившие силу акты Пленума и Президиума ВАС РФ.

7. В части оспаривания нормативных правовых актов предусмотрена возможность применять в качестве доказательства пра-

вовую экспертизу акта или заключение специалиста (новелла учитывает опыт конституционного судопроизводства).

8. Предлагается расширить сферу применения корпоративных споров и для некоммерческих организаций.

9. Предлагается устранить ряд проблем групповых исков, из-за которых данные иски в настоящее время не имеют распространения.

В частности, предложено уточнить критерии «группы лиц». Значение данной новации зависит от содержания проекта единого ГПК РФ и его судебного толкования.

10. Установление правила астрента (присуждение судом денежных средств на случай неисполнения судебного акта).

В настоящее время данное правило содержится в п. 3 Постановления Пленума ВАС РФ от 04.04.2014 N 22 «О некоторых вопросах присуждения взыскателю денежных средств за неисполнение судебного акта», согласно которому сторона договора в целях побуждения контрагента к своевременному исполнению судебного акта по неденежному требованию и для компенсации за ожидание соответствующего исполнения может потребовать (в исковом заявлении либо в ходатайстве по ходу рассмотрения дела) присудить ей денежные средства на случай неисполнения решения суда. Суд вправе удовлетворить данное требование, причем сумма должна быть такой, чтобы ответчику было выгодно исполнить судебное решение. Размер денежных средств будет определяться судом на основе принципов справедливости, соразмерности и недопустимости извлечения выгоды из незаконного или недобросовестного поведения (п. 4 ст. 1 ГК РФ).

Структура проекта включает в себя 7 разделов, 59 глав.

Таким образом, краткое рассмотрение Концепции позволяет заключить, что единый ГПК РФ объединит два действующих процессуальных кодекса без явного отказа от одного из них. Данный документ будет содержать ряд довольно важных новелл, однако значение некоторых из них оценить сложно, поскольку оно будет зависеть и от содержания нового кодекса, и от его судебного толкования.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

[1]Поляков И.Н. Подведомственность дел и недостатки российской судебной реформы // Законы России: опыт, анализ, практика. 2013. № 11. С. 68.

[2]Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 29.01.1996. № 5-ФЗ. Ч. 1.

[3]Гражданский процесс в межкультурном диалоге: евразийский контекст: сборник докладов / под ред. Д.Я. Малешина. М.: Статут, 2012. С. 57.

УДК 349.2

# ИНВАЛИДЫ В ТРУДОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ

**Трофимова А.А.**
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Согласно законодательству, крупные предприятия со среднесписочной численностью более 100 человек обязаны создавать рабочие места для инвалидов. При этом многие стремятся не «отягощать» компанию инвалидами по причине необходимости предоставления многих льгот и гарантий, а также необходимости оборудовать рабочие места. В данной статье мы поговорим о том насколько это может быть законно и какова позиция госорганов по этому вопросу.

От четверти до половины работодателей непосредственно обслуживают население. Речь идет о магазинах, предприятиях сферы услуг, «офисных» организациях, органах власти и управления т.д. Все они непосредственно контактируют с гражданами, в том числе на рабочих местах своих сотрудников. В числе граждан имеются и инвалиды. Законодатель предъявляет определенные требования к обеспечению доступности организации вышеуказанных сфер деятельности для обеспечения доступности их для инвалидов.

1. *Требования законодательства к обеспечению доступа инвалидов к инфраструктуре*.

Требования, нацеленные на обеспечение доступности объекта инфраструктуры для инвалидов, касаются:

– благоустройства прилегающей территории и путей движения, которые должны быть спроектированы и созданы с учетом определенных строительных норм и правил;

– устройства дверей, лестниц, поручней, пандуса и даже уборных для посетителей – инвалидов;

– прочие требования касаются установления ширины проходов в магазинах не менее чем в минимальном утвержденном размере.

2. *Требования законодательства в области содействия трудоустройству инвалидов*.

Законодательство РФ содержит общие нормы, закрепляющие правовое положение инвалидов, и специальные, с конкретными нормами по обеспечению работодателями реализации прав и интересов инвалидов.

Основным требованием законодателя к предприятиям - работодателям в области содействия трудоустройству инвалидов являет-

© Трофимова А.А., 2015

ся создание квот (ст. 20 ФЗ «О социальной защите инвалидов в РФ»). Квоты устанавливаются всеми предприятиями независимо от организационно-правовых форм и форм собственности. На организации, численность работников которых составляет более 100 человек, законодательством субъекта РФ устанавливается квота для приема на работу инвалидов в процентах к среднесписочной численности работников (но не менее 2 и не более 4 процентов) – ст. 21 ФЗ «О социальной защите инвалидов в РФ[1].

Вторым основным требованием является отчетность. Законом установлена ежемесячная отчетность о наличии вакантных рабочих мест (должностей), выполнении квоты для приема на работу инвалидов (п. 3 ст. 25 Закона РФ «О занятости населения в РФ»). Отчетность предоставляется органам службы занятости. Проверяет предоставление такой отчетности прокуратура. Непредставление работодателями информации о выполнении квоты для приема на работу инвалидов не позволяет в полной мере своевременно реализовывать полномочия по оказанию государственных услуг в сфере занятости населения. Поэтому за непредставление такой отчетности, равно как и за несвоевременное ее представление или предоставление в неполном объеме или в искаженном виде, предусмотрена ответственность пол ст. 19.7 КоАП РФ.

Следует учесть, что ситуация с проверками и наказаниями работодателей в последнее время кардинально поменялась. Если раньше работодателей практически не проверяли и только органы занятости путем уговоров или угроз заставляли работодателей отчитываться и создавать квотированные рабочие места, то теперь все стало намного строже.

Далее рассмотрим, что же следует знать работодателю, при трудоустройстве к нему инвалида.

1. *Льготы и гарантии*

Для того чтобы обеспечить выполнение всех требований законодательства в области труда инвалида, работодателю необходимо знать о льготах и гарантиях, закрепленных ТК РФ и иными законами.

2. *Обустройство рабочего места инвалида*.

В большинстве случаев работодатели бояться брать на работу инвалида не потому, что он не справится с работой, а потому, что более чем в половине случаев им (работодателям) придется создавать специальные рабочие места для инвалидов.

Мы обсудили все установленные законом обязанности работодателя по содействию занятости инвалидов и созданию для них условий работы. А если задача работодателя – не «отягощать» свою численность инвалидами, но при этом квоту устанавливать необходимо.

Инвалиду, как и другим гражданам, можно отказать по деловым качествам, как это позволяет ст. ст. 3,64 ТК РФ[2]. Например, если профиль или уровень его образования не позволяет занять заквотированную для инвалидов должность.

Инвалидом работник может стать и в процессе работы у работодателя. И не обязательно в этом будет виновата производственная деятельность[3]. В отличие же от ситуации рассмотрения кандидатуры работника и противопоказаний, изложенных в его программе реабилитации инвалида, при приеме его на работу, при установлении работнику инвалидности и в процессе его работы, работодатель обязан на это отреагировать:

– изучить программу реабилитации,

– сделать правильные выводы о противопоказаниях работнику по труду и условиям труда,

– при установлении противопоказании – отстранить от работы.

– изыскать свободные вакансии без противопоказаний и предложить их работнику, ставшему инвалидом,

– при его согласии – перевести его на эту работу,

– при отказе – уволить по п. 8 ч. 1 ст. 77 ТК РФ.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать следующие выводы:

1. Законодатель принял много актов, направленных на защиту прав и интересов инвалидов.

2. Далеко не все акты, а уж тем более не всеми субъектами они соблюдаются.

3. Наказания за нарушения прав инвалидов и требований законодательства в данной области чересчур мягкие, а полномочия у контролирующих органов - слишком ограниченные.

4. Инвалиды свои права в большинстве случаев знают, но не всегда решаются их отстаивать.

5. Инвалидность все-таки закрывает путь к полноценной жизни: к доступности всей инфраструктуры для инвалида, к выбору профессии и места работы.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

[1]Кудаева Е.Г. Социальный барьер трудоустройства инвалидов в современном российском обществе. Дисс. канд. соц. наук. Саранск, 2009. 218 с.

[2]Трудовой кодекс РФ (ТК РФ) от 30.12.2001 № 197-ФЗ. Ч. 1.

[3]Сбирунов П.Н. Защита трудовых прав работников: трудовое законодательство и практика его применения //Трудовое право в России и за рубежом. 2013. № 2. С. 17.

УДК 347.94

# АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

**Чернышева П.Н.**
Научный руководитель **Ямашкина М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Проблема доказывания занимает одно из центральных мест в науке гражданского процессуального права. Ни одно гражданское дело не может быть разрешено без доказывания. Разрешение гражданского дела означает, что суд устанавливает фактические обстоятельства дела, применяет нормы гражданского права и выносит от имени государства решение [4, 346].

Каждая стадия гражданского процесса, совершение любого процессуального действия в той или иной степени затрагивают вопросы доказывания [2, 10].

Гражданское процессуальное законодательство не содержит определения судебного доказывания, хотя гл. 6 ГПК озаглавлена как «Доказательства и доказывание». Проблема этимологии существует в течение длительного периода времени и относится к сфере теории развития правового сознания.

В юридической науке выделены две точки зрения на понятие судебного доказывания, которые дают различное представление об объеме, элементах судебного доказывания и его субъектах.

По мнению А.Ф. Клейнмана, доказывание в гражданском процессе есть процессуальная деятельность только сторон, состоящая в представлении доказательств, опровержении доказательств противника, заявлении ходатайств, участии в исследовании.

К.С. Юдельсон определял судебное доказывание как деятельность субъектов процесса по установлению при помощи указанных законом процессуальных средств и способов объективной истинности наличия или отсутствия фактов, необходимых для разрешения спора между сторонами, т. е. фактов основания требований и возражений сторон.

Судебное доказывание – это, прежде всего, умственная деятельность, мыслительный процесс.

Этот процесс включает в себя оценку доказательств, проводимую судьей, осуществляемую в логических формах при соблюдении научной методологии познания, обеспечивающей достижение истины.

Сам факт, что оценка доказательств определяется через мыслительную деятельность, вызывает две наиболее важные проблемы в исследовании всего правового процесса доказывания: предмет

© Чернышева П.Н., 2015

оценки и субъект деятельности (подразумевается, прежде всего, преодоление человеческого фактора – как умышленной деятельности по искажению истины в рамках судопроизводства, так и случайной ошибки или неосторожности, вызванной несовершенством инструкций и регламентаций относительно толкования ценности доказательства).

Предмет доказывания – одна из наиболее сложных и важных проблем в отечественной правовой науке. Гражданское процессуальное законодательство не использует термин «предмет доказывания», однако основное содержание данного понятия раскрывается.

В определении этого понятия нет четкого понимания.

По мнению М.С. Шакаряна: «Предметом доказывания называется совокупность юридических фактов, от установления которых зависит разрешение дела по существу» [5, 75].

Ярков считает, что предмет доказывания представляет собой совокупность юридических фактов, на которые ссылаются стороны как на основание своих требований и возражений [6, 81].

Важное значение имеет правильное определение предмета доказывания по каждому делу. Ошибочное определение предмета приведет к неправильному разрешению дела по существу, потому что суд будет основывать свое решение на фактах, которые не будут иметь значения с точки зрения закона.

Выделяют два источника формирования предмета доказывания: 1) основание иска и возражение против иска; 2) гипотеза и диспозиция нормы или ряда норм материального права, подлежащих применению [3, 133].

В литературе встречается указание, что предмет доказывания по гражданским делам устанавливается утверждениями и возражениями сторон, но к предмету доказывания относятся все факты, имеющие юридическое значение, если даже истец и ответчик на них и не ссылаются. Поэтому предмет доказывания следует определять на основе подлежащей применению нормы материального права.

К предмету доказывания относятся факты основания иска и основания возражений против иска. Стороны могут ошибаться в своих фактах. В итоге, суд самостоятельно определяет круг фактов, включаемых в предмет доказывания. Стороны и лица, участвующие в деле, могут расширять или сужать круг фактов, входящих в предмет доказывания, в зависимости от изменения характера своих интересов, а именно предмета иска, его основание и т. д.

Гражданский процессуальный кодекс выделяет две категории фактов, которые не могут входить в предмет доказывания. Это так называемые факты, не подлежащие к доказыванию (бесспорные). К первой разновидности бесспорных фактов относятся общеиз-

вестные факты. Общеизвестные факты – это те факты, о существовании которых знает широкий круг людей, в том числе и судьи.

Преюдициальными (предрешенными) называются факты, установленные ранее вынесенным и вступившим в законную силу приговором или решением суда по другому делу [1, 78].

Каждое действие суда или лиц, участвующих в деле, по собиранию, исследованию или оценке доказательств подчиняется процессуальным правилам. Существуют следующие правила: относимости, допустимости, распределения обязанностей по доказыванию.

Правило относимости доказательств гласит, что суд принимает только те доказательства, которые имеют значение для рассмотрения и разрешения дела. (Ст. 59 ГПК РФ).

Допустимость. Обстоятельства дела, которые в соответствии с законом должны быть подтверждены определенными средствами доказывания, не могут подтверждаться никакими другими доказательствами. (Ст. 60).

Правило распределения обязанностей по доказыванию. Каждая сторона должна доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основания своих требований и возражений, если иное не предусмотрено федеральным законом.( ч. 1 ст. 56).

Суд принимает только те доказательства, которые имеют значение для рассмотрения и разрешения дела.

Во время судебного доказывания судья может принимать не все доказательства, т.к. согласно ч. 1 ст. 67 ГПК РФ, судья оценивает доказательства по внутреннему убеждению. На практике это приводит к тому, что один судья может присоединить то или иное доказательство к делу, а другой не сделать этого вообще, поскольку внутреннее убеждение связано с мыслительной логической деятельностью судьи, его профессионализмом, опытом.

В данном убеждении динамически взаимодействуют субъективные и объективные факторы. Объективные – это обстоятельства рассматриваемого дела, субъективные – культурный уровень, мировоззрение, правосознание судьи. В процессе доказывания он должен обосновать свои выводы в соответствующем процессуальном документе.

В итоге, остались не выясненными вопросы о понятии предмета доказывания, процесса доказывания. Для того, чтобы дать определения данным терминам, следует обратиться к теории процессуального права. Не выработана до конца концепция допустимости доказательств. Необходимо законодательно закрепить определение предмета доказывания, так как отсутствие единой терминологии приводит к коллизиям и не единообразному применению законов. Так же законодательно регламентировать критерии оценки доказательств.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Викут М.А. Гражданский процесс России. М.: Юрист, 2011. 479 с.
2. Решетникова И.В. Доказывание в гражданском процессе. М.: ЮРАЙТ, 2011. 472 с.
3. Треушников М.К. Гражданский процесс. М.: Статут, 2014. 504 с.
4. Фокина М. А. Механизм доказывания по гражданским делам. М.: РАП, 2011. 612 с.
5. Шакарян М.С. Гражданское процессуальное право. М.: Проспект, 2014. 67 с.
6. Ярков В.В. Гражданский процесс. 3-е изд. пер. и доп. М.: БЕК, 2010. 703 с.

УДК 339:004.738.5:346.548

## КУПЛЯ-ПРОДАЖА ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ: ЗАЩИТА ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

**Чмутова Н.Ю.**
Научный руководитель **Казьмин И.И.**
*Мелитопольский институт государственного и муниципального управления КПУ (Украина)*

Юридическое сообщество Украины длительный срок не воспринимало Интернет в качестве сферы гражданского оборота. Но как только мировое сообщество стало массово осваивать просторы виртуального мира, украинские пользователи стали чаще применять мировую паутину в качестве источника для поиска информации, места заключения договоров, гражданско-правовых сделок, рекламы и прочего.

Все больше пользователей приобретают товары в интернет-магазинах и на интернет-аукционах, получают через сеть электронные продукты, пользуются услугами и оплачивают их через Интернет.

Произведенные в интернете сделки имеют специфичность заключения, изменения и прекращения. Исходя из этого, они нуждаются в четком и специальном правовом регулировании. Естественно такая деятельность стала катализатором многих проблем правового характера, как в науке, так и на практике.

В соответствии со ст. 655 Гражданского кодекса Украины в договоре купли-продажи одна сторона (продавец) передает или обязуется передать имущество (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель принимает или обязуется принять имущество (товар) и оплатить за него определенную денежную сумму.

Продажу товаров в Интернете п. 8 ст. 1 Закона Украины «О за-

© Чмутова Н.Ю., 2015

щите прав потребителей» (далее – «закон») относит к договорам, заключенным на расстоянии. Это договор, заключенный продавцом с потребителем с помощью «средств дистанционной связи», к которым принадлежат телекоммуникационные сети, почтовая связь, телевидение и информационные сети, в частности Интернет.

Такой вид деятельности также связан с розничной торговлей (ст. 698 ГК Украины).

При приобретении товара в интернет-магазине покупатель заходит на сайт продавца, находит нужный ему товар, выбирает способ его доставки и оплаты.

Доставка товара, как правило, осуществляется разными способами:

– курьером магазина;
– почтой;
– курьерской службой;
– железной дорогой.

Оплата совершается:

– наличными (курьеру);
– банковским переводом;
– платежными карточками на сайте магазина.

Хотелось бы выделить несколько наиболее проблемных сторон при заключении договора купли-продажи через интернет.

Заказ играет роль договора, бланк которого содержит все реквизиты, позволяющие идентифицировать продавца, а именно:

– название субъекта хозяйствования;
– наименование товара;
– цену товара;
– количество товаров;
– общую стоимость покупки;
– стоимость услуг, предоставленных дополнительно;
– дату выполнения заказа.

Первая проблема заключается в том, что на сегодняшний день не все интернет-магазины указывают на своих сайтах собственный адрес и другие реквизиты.

Вторая проблема, заключается в том, что составляемый договор о покупке редко включает в себя расчетные документы являющийся удостоверением факта заключения договора купли-продажи.

Третья проблема, состоит в специфике возвращения товара покупателем и разрыве договора между продавцом и потребителем.

1. Существует два типа обманных интернет-магазинов.

Первый тип интернет-магазина равносилен покупке с рук по объявлению. Зачастую за таким магазином скрывается 1–2 человека, для которых это в большей степени хобби, чем бизнес.

Второй тип магазина существует за счет того что «обходит»

правовое поле: не платит налоги, не выдает кассовые чеки, старается закупать товар по минимальным ценам.

Для решения этой проблемы, нужно предъявить письменное заявление к руководителю магазина через какого-либо сотрудника. В течении недели вы должны получить письменный ответ от данной организации. Если такого не было, организация явно скрывается нужно переходить к следующему этапу действий. Пострадавшая сторона должна обратиться в Государственную инспекцию по вопросам защиты прав потребителей.

2. Согласно п. 15 ст. 3 Закона Украины «О применении регистраторов расчетных операций в сфере торговли, общественного питания и услуг» предусмотрено, что субъекты хозяйствования обязаны предоставлять покупателю товаров (услуг) по его требованию чек, накладную или другой письменный документ, удостоверяющий передачу права собственности на них от продавца к покупателю с целью выполнения требований Закона Украины «О защите прав потребителей».

В приведенных нормах закона отсутствует оговорка, что расчетный документ может выдаваться по требованию покупателя. Из их содержания прямо следует, что выдача расчетного документа обязательна в любом случае. Такой же позиции в своих разъяснениях придерживаются и контролирующие органы.

3. Договор купли-продажи, заключенный через Интернет, покупатель может разорвать в течении 14 дней с момента подтверждения информации и его первой поставки (ч.4 ст.13 Закона).

Чтобы иметь возможность разорвать договор купли-продажи потребитель должен сохранить товар в неизменном состоянии (ч.7 ст. 12 Закона).

Вернуть неподходящий товар можно также в течение 14 дней. Отсчет времени начинается со дня доставки курьером посылки. Для возврата товара необходимо обратиться в интернет-магазин с товаром, гарантийным талоном, чеком, только тогда можно получить свои деньги.

Если покупатель решил разорвать договор, он должен сообщить продавцу о месте, где продукцию можно забрать назад (ч. 5 ст. 12 Закона). Обязанность потребителя хранить ее у себя прекращается по окончании 60 дней после получения. Если в течение этого времени продавец не приедет за товаром, товар становится собственностью потребителя, причем безвозмездно. Когда для доставки использовали услуги почты, в договоре может быть предусмотрено, что покупатель будет возвращать товар также по почте. Тогда любые расходы, связанные с пересылкой продукции, возлагаются на продавца. Он должен возместить потребителю деньги, которые тот заплатил в связи с возвращением товара.

Таким образом, можно сделать вывод, что на сегодняшний день договоры купли-продажи через Интернет занимают важное место в рыночных отношениях.

Интенсивность развития электронной торговли товарами и услугами в развитых странах свидетельствует о том, что субъекты правоотношений все чаще прибегают к заключению договоров купли-продажи через Интернет. С дальнейшим развитием средств электронной связи роль этих договоров продолжит расти, так что вопрос изменения положений гражданского законодательства в части детализации правового регулирования договоров купли-продажи заключенных через Интернет, с учетом их специфики, практических реалий рынка и удобства для потребителей, является на сегодня очень актуальным.

Соблюдение прав и законов обеими сторонами позволит им избежать большого количества проблем, которые возникают на административном уровне, и доходят до уголовного.

Акцентируя внимание на всем вышеперечисленном, мы считаем, что гражданско-правовые отношения покупателя и продавца (представителя услуг) должны максимально четко регулироваться на законодательном уровне.

УДК 347.633

## УСЫНОВЛЕНИЕ (УДОЧЕРЕНИЕ) РЕБЕНКА: ОСОБЕННОСТИ РАССМОТРЕННИЯ ДЕЛА В СУДЕ

**Шебнева В.О.**
Научный руководитель **Ямашкина М.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

При существующей социальной действительности в стране усыновление или удочерение ребенка является актуальным вопросом. Гражданин, желающий усыновить или удочерить ребенка, должен обратиться с заявлением в районный суд по местожительству или по местонахождению усыновляемого ребенка. Если гражданин, пожелавший усыновить или удочерить ребенка, не является гражданином РФ или постоянно проживает за ее пределами (а также лица без гражданства имеют право усыновить или удочерить ребенка), то он должен подать заявление в верховный суд республики, краевой, областной суд или суд города федерального значения по местожительству или по местонахождению усыновляемого ребенка.

© Шебнева В.О., 2015

Гражданское судопроизводство по делам об усыновлении (удочерении) регулируется главой 29 ГПК [1].

Усыновление (удочерение) производится судом в порядке особого производства по правилам, гражданского процессуального законодательства (ст. 125 СК).

Заявление об усыновлении или удочерении (далее — усыновление) ребенка подается в районный суд по месту жительства (нахождения) усыновляемого ребенка (ч. 1 ст. 269 ГПК).

Граждане Российской Федерации, постоянно проживающие за пределами территории России, иностранные граждане или лица без гражданства, желающие усыновить ребенка, являющегося гражданином Российской Федерации, подают заявление об усыновлении в суд субъекта Федерации по месту жительства или месту нахождения усыновляемого ребенка.

В заявлении кроме обычных реквизитов (ст. 131 ГПК) должны быть указаны обстоятельства, обосновывающие просьбу усыновителя (усыновителей) об усыновлении ребенка, и документы, подтверждающие эти обстоятельства. Кроме того, заявитель может включить в заявление просьбу об изменении фамилии, имени, отчества усыновляемого ребенка, даты его рождения (при усыновлении ребенка в возрасте до одного года), места рождения усыновляемого ребенка, о записи усыновителей (усыновителя) в актовой записи о рождении ребенка в качестве родителя (родителей) — при желании усыновителей внести соответствующие изменения в актовую запись о рождении ребенка (ст. 270 ГПК). Граждане, подающие в суд заявление об установлении усыновления, освобождаются от уплаты в доход государства судебных расходов.

В ходе подготовки дела к судебному разбирательству судья обязывает органы опеки и попечительства по месту жительства (нахождения) усыновляемого ребенка представить в суд заключение об обоснованности и о соответствии усыновления интересам усыновляемого ребенка. С этой целью орган опеки и попечительства обследует условия жизни усыновителя (усыновителей) по месту жительства (нахождения) усыновляемого ребенка или по месту жительства усыновителя (усыновителей).

В соответствии со ст. 271 ГПК на заявителя возлагается обязанность по предоставлению необходимых документов, прилагаемых к заявлению об усыновлении.

Усыновителями могут быть совершеннолетние лица обоего пола при условии, что разница в возрасте между усыновителем, не состоящем в браке, и усыновляемым ребенком должна быть не менее шестнадцати лет. По уважительным причинам разница в возрасте судом может быть сокращена.

При усыновлении ребенка отчимом (мачехой) наличие шестнадцатилетней разницы в возрасте не требуется.

Заявление об установлении усыновления ребенка суд рассматривает с обязательным участием самих усыновителей (усыновителя), представителя органа опеки и попечительства, прокурора, ребенка, достигшего возраста четырнадцать лет, а в необходимых случаях к участию в рассмотрении заявления суд может привлечь родителей (родителя) усыновляемого ребенка, других заинтересованных лиц и самого ребенка в возрасте от десяти до четырнадцати лет (ст. 273 ГПК).

В ст. 127 СК содержится перечень лиц, которые не могут быть усыновителями [2].

К ним относятся, например, лица недееспособные и ограниченно дееспособные; супруги, один из которых является недееспособным или ограниченно дееспособным; лица, лишенные родительских прав или ограниченные в родительских правах; лица, отстраненные от обязанностей опекуна (попечителя) за ненадлежащее исполнение обязанностей; бывшие усыновители, если усыновление отменено по их вине; лица, которые по состоянию здоровья не могут осуществлять родительские права. Кроме того, лица, не состоящие между собой в браке, не могут совместно усыновить одного и того же ребенка.

Дела об усыновлении суд рассматривает в закрытом судебном заседании.

Рассмотрев заявление об усыновлении ребенка, суд выносит решение об удовлетворении заявления либо об отказе в его удовлетворении полностью или в части.

Права и обязанности усыновителя и усыновленного ребенка возникают со дня вступления в законную силу решения суда об усыновлении ребенка.

Копия решения суда об усыновлении ребенка направляется судом в течение трех дней со дня вступления решения суда в законную силу в орган записи актов гражданского состояния по месту принятия решения суда для государственной регистрации усыновления ребенка.

Усыновление прекращается с его отменой в соответствии со ст. 140 СК в судебном порядке по правилам искового производства.

Субъектами права требования отмены усыновления являются родители ребенка, усыновители, ребенок, достигший четырнадцати лет, органы опеки и попечительства, прокурор.

Дела об отмене усыновления рассматриваются с участием представителя органа опеки и попечительства, а также прокурора.

Закон предусматривает следующие основания к отмене усыновления:

– уклонение от выполнения возложенных на усыновителя обязанностей;

– злоупотребление родительскими правами;

– жестокое обращение с усыновленными;

– болезнь усыновителя, алкоголизм, наркомания.

С учетом интересов ребенка возможны и другие основания к отмене усыновления.

Усыновление прекращается со дня вступления в законную силу решения об отмене усыновления.

Выписка из решения в течение трех дней направляется в орган записи актов гражданского состояния по месту регистрации усыновления.

Последствия отмены усыновления.

1. Прекращаются взаимные права и обязанности усыновителя (усыновителей) и усыновленного ребенка и восстанавливаются права и обязанности ребенка и его родителей.

2. Ребенок по решению суда передается родителям (либо на попечение органу опеки и попечительства).

3. Суд решает также вопрос о сохранении за ребенком присвоенных ему фамилии, имени, отчества (в отношении ребенка, достигшего десяти лет, с его согласия).

4. Суд вправе обязать бывшего усыновителя выплачивать алименты на содержание ребенка.

В заключение хотелось бы еще раз отметить особенности рассмотрения дел об усыновление(удочерение) ребенка. Данное дело производится судом в порядке особого производства по правилам, гражданского процессуального законодательства. Прокурор и органы опеки и попечительства в обязательном порядке участвуют при рассмотрение дел об усыновление. Эти дела суд рассматривает в закрытом судебном заседании. Рассмотрев заявление об усыновлении ребенка, суд выносит решение об удовлетворении заявления либо об отказе в его удовлетворении полностью или в части.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Гражданский процессуальный кодекс РФ (ГПК РФ) от 14.11.2002. № 183-ФЗ.

2. Семейный кодекс РФ (СК РФ) от 29.12.1995. № 223-ФЗ.

УДК 343.1

# КОМПЕТЕНЦИЯ МИРОВОГО СУДЬИ ПО УГОЛОВНОМУ ДЕЛУ

**Балабайкин В.В.**
Научный руководитель **Жадяева М.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Особенности производства у мирового судьи предусмотрены главой 41 УПК РФ. Этот уголовно-процессуальный институт не является совершенно новым для нашего законодательства. В ходе реформы 1864 года были созданы две судебные системы: местные и общие суды. К местным судам относились: мировые судьи; съезды мировых судей. Мировые суды являлись выборными органами. Но выбирало их не население, а уездные земские собрания, а в столицах − городские думы. После избрания состав мировых судей утверждался Сенатом. Мировые судьи избирались на три года. Так же как судьи в общих судах мировые судьи пользовались правом несменяемости в течение трехлетнего срока избрания, т.е. они не могли быть уволены или переведены из одной местности в другую без их согласия; временное отстранение от должности могло иметь место только в случае предания их суду. Судебные органы строились по важности рассматриваемых дел: мировая юстиция предназначалась для малозначительных дел.

Мировой судья как субъект современного уголовно-процессуального права появился в соответствии с принятием федерального закона «О мировых судьях в Российской Федерации» от 17 декабря 1998 года и федерального закона «О внесении изменений и дополнений в уголовно-процессуальное законодательство» от 7 августа 2000 года.

По общему правилу мировому судье подсудны все уголовные дела, за совершение которых максимальное наказание не превышает трех лет лишения свободы (ранее этот срок составлял два

© Балабайкин В.В., 2015

года − ст. 467 УПК РСФСР 1960 г.). Однако, ч. 1 ст. 31 УПК РФ устанавливает перечень составов преступлений, которые мировой судья не рассматривает.

К подсудности мирового судьи относятся не только дела публичного обвинения, но и все дела частного и некоторые частно-публичного обвинения. Именно поэтому существует два порядка осуществления полномочий мирового судьи, предшествующих рассмотрению дела по существу в судебном заседании.

Под компетенцией мирового судьи в сфере уголовного судопроизводства следует понимать определенную уголовно-процессуальным законом совокупность его прав и обязанностей в ходе судебного разбирательства по уголовному делу и в ходе разрешения вопросов, связанных с исполнением приговора по подсудным ему делам.

Компетенция мирового судьи в части осуществления правосудия охватывает правила о подсудности мирового судьи и о составе суда. Соответственно, по отношению к последним двум категориям понятие компетенции мирового судьи является родовым понятием. Компетенция и подсудность мирового судьи в сфере уголовного судопроизводства соотносятся как общее и частное.

Подсудность и компетенция мирового судьи связаны друг с другом, в то же время, они не тождественны. Подсудность является процессуальным институтом, определяющим компетенцию суда применительно к кругу дел, которые он вправе рассматривать в качестве суда первой инстанции, в то время как компетенция является понятием более общего характера и, главным образом, понятием судоустройственным [1].

Представляется необходимым ч. 1 ст. 31 УПК РФ изложить в следующей редакции «1.Мировому судье подсудны:

1) уголовные дела о преступлениях, предусмотренных статьями 115 частью первой, 116 частью первой, 128 частью первой Уголовного кодекса Российской Федерации (дела частного обвинения);

2) уголовные дела о преступлениях, предусмотренных статьями 112 частью первой, 113, 113, 117 частью первой, 118, 119, 121, 122 частью первой,123 частью первой, 124, 125, 127 частью первой, 128 частью первой, 133, 137, 138, 139, 140, 141 частью первой, 143 частью первой, 144, 145 145.1. частью первой, 148, 149, 154, 155, 156, 157, 158 частью первой, 160 частью первой, 165 частью первой и второй, 167 частью первой, 168, 169, 175 частью первой, 179 частью первой, 180 частью первой и второй, 181 частью первой, 183 частью второй, 214, 215.2 частью первой, 222 частью четвертой, 223 частью четвертой, 231 частью первой, 233, 242, 243 частью первой, 244 частью первой, 245, 256 частью первой и второй, 258 частью первой, 260, 261 частью первой, 268 частью первой,

308, 310, 312, 313 частью первой, 314, 315, 319, 324, 325, 326 частью первой, 329, 330 частью первой Уголовного кодекса Российской Федерации».

**ПРИМЕЧАНИЕ**

1. Новокрещенов Н.С. Особенности производства по уголовным делам у мирового судьи: автореф. дис. … канд. юрид. наук. Иркутск, 2007. 22 с.

УДК 343.7:004

## БОРЬБА С ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КОМПЬЮТЕРНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ЭКСПЕРТИЗ

**Видманкин А.П.**
Научный руководитель **Жадяева М.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящее время борьба с экономическими преступлениями приобрела особую актуальность во всем мире. При массовом характере этих преступлений наблюдается массовый уход виновных от ответственности.

Острие уголовной репрессии не затрагивает наиболее опасную преступность в экономической сфере − связанную с различными денежными операциями. При массовом характере экономических этих преступлений наблюдается массовый уход виновных от ответственности.

На сегодняшний день компьютерные технологии являются неотъемлемой частью нормальной жизнедеятельности граждан, а также деятельностью различных организаций, государственных и муниципальных органов. В связи с этим возникает множество способов, связанных с хищением фондов денежных средств с использованием компьютерных технологий и сети интернет. С учетом этих данных можно сказать о целесообразности использования компьютерно-технических экспертиз при расследовании экономических преступлений.

Компьютерно-технические экспертизы (далее КТЭ) производятся в целях определения статуса объекта как компьютерного средства, выявления и изучения его роли в расследуемом преступлении, а также получения доступа к информации на носителях данных с последующим всесторонним ее исследованием. Специальные знания КТЭ составляют электроника, электротехника, ин-

© Видманкин А.П., 2015

формационные системы и процессы, радиотехника и связь, вычислительная техника (в том числе программирование) и автоматизация. Общим предметом КТЭ являются факты и обстоятельства, устанавливаемые на основе исследования закономерностей разработки и эксплуатации компьютерных средств, обеспечивающих реализацию информационных процессов, которые зафиксированы в материалах уголовного дела. Необходимость в КТЭ обусловливается широким внедрением компьютерных технологий практически во все сферы человеческой деятельности.

Родовая классификация КТЭ организована на основе обеспечивающих компонент любого компьютерного средства (аппаратного, или технического, программного и информационного обеспечения). Соответственно этому в КТЭ выделяются:

1) аппаратно-компьютерная экспертиза;

2) программно-компьютерная экспертиза;

3) информационно-компьютерная экспертиза (данных);

4) компьютерно-сетевая экспертиза.

Данная классификация может быть эффективно использована при назначении комплексных экспертиз и решении большого перечня задач. В частности, при расследовании экономических преступлений, применяются различные вышеперечисленные виды компьютерно-технических экспертиз. В своем комплексе они могут достаточно эффективно и продуктивно решать разнообразные задачи следствия, связанные с неправомерными операциями по переводу, сокрытию и присваиванию денежных средств.

Типичными вопросами, как отмечают Ищенко Е.П. и Филиппов А.Г. при проведении технико-криминалистической экспертизы компьютерной информации являются следующие:

а) изготавливалась (обрабатывалась, передавалась) ли данная информация на конкретном компьютерном или коммуникационном оборудовании;

б) вносились ли изменения в компьютерную информацию после ее создания и с помощью каких именно технических средств;

в) какие аппаратные или программные средства применялись при операциях с компьютерной информацией;

г) кто из физических лиц совершал те или иные (как правомерные, так и неправомерные) операции с данной информацией;

д) соответствуют ли реквизиты компьютерных документов предъявляемым к ним требованиям, не являются ли они поддельными;

е) соблюдались ли установленные правила при работе с компьютерной информацией, в том числе обеспечивающие ее защиту;

ж) из какого источника (организация, банк данных, компьютер или их сеть) поступила данная компьютерная информация;

з) к какому типу относится представленная информация (текстовые файлы, программы, вирусы и т. д.) [1].

При производстве экономических экспертиз информация о действительном состоянии исследуемых объектов зачастую имеется лишь в компьютере, а документированные сведения на бумажных носителях представлены в значительно измененном виде и могут не отражать действительного положения вещей. Использование «двойной» бухгалтерии становится типичным способом сокрытия таких преступлений, как присвоение или растрата, уклонение от уплаты налогов, мошенничество и другие, служит средством противодействия расследованию. В общем случае следы хозяйственных операций, сопоставление фактически совершенных операций с данными, отраженными в бухгалтерском учете и отчетности, устанавливаются судебно-бухгалтерской экспертизой, которая часто производится по гражданским делам при разрешении споров между юридическими и физическими лицами.

Для автоматизации бухгалтерского учета используется разнообразное программное обеспечение. Весьма ценная доказательственная и ориентирующая информация может быть получена при исследовании компьютерных средств, обеспечивающих бухгалтерские проводки, а также данных, содержащихся в компьютерных системах хозяйственных субъектов разных форм собственности. В таких случаях целесообразно назначение комплексной КТЭ и судебно-бухгалтерской экспертизы.

Для решения задач, касающихся финансовой деятельности предприятий, соблюдения законодательных актов, регулирующих их финансовые отношения с государственным бюджетом, выполнения договорных обязательств, распределения и выплаты дивидендов, операций с ценными бумагами, инвестициями и назначаются финансово-экономические экспертизы, которые также должны, как правило, выполняться комплексно с компьютерно-техническими экспертизами.

Если при рассмотрении уголовного дела речь заходит о технологии производства (изготовления) компьютерной техники, то налицо необходимость назначения комплексной товароведческой и компьютерно-технической экспертизы. В сути этого исследования лежит интеграция специальных знаний в технологии производства товара и компьютерных технологий. Эксперты изучают в этом случае не только сами товары - компьютерные средства, но и их потребительские свойства, факторы, оказывающие влияние на потребительскую стоимость, основные и вспомогательные материалы, из которых изготовлено компьютерное средство, изучается тара и упаковка.

**ПРИМЕЧАНИЕ**

1. Ищенко Е.Г., Филиппой А.Г. Криминалистика: учебник. М.: Высшее образование, 2007. С. 468–469.

УДК 343.326

## УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО АКТА КАК ПРЕСТУПЛЕНИЯ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

**Видманкин А.П.**
Научный руководитель **Ямбушев Ф.Ш.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В научной литературе существуют различные мнения о понятии терроризма, но обобщающей это понятие дефиниции, охватывающей все существенные аспекты данного явления не существует. Во многих случаях соотношение терроризма и террористического акта нередко представляется как часть и целое, в особенности, когда дело касается реально совершенных насильственных актов, поскольку для признания деяния террористическим актом не обязательно, чтобы оно было совершено общеопасным способом, угрожавшим причинением вреда неограниченному кругу лиц или наступлением иных тяжких последствий. Таким образом, для террористического акта обязательными являются все признаки терроризма, за исключением первого – создания общественной опасности, хотя его присутствие не исключается. При этом во всей своей совокупности терроризм и террористический акт составляют более общее понятие – «преступления террористического характера в узком или собственном смысле слова» или «терроризм в широком смысле слова».

Террористический акт, – замечает Т.С. Бояр-Созонович – не самоцель, практически всегда он работает через определенный общественно-политический резонанс, который тем больше, чем шире распространяется информация о нем [1].

Согласно ч. 1 ст. 205 Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ) террористический акт представляет собой совершение взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий, в целях дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях.

© Видманкин А.П., 2015

Террористический акт – это крайняя форма экстремизма, самое опасное его проявление. Важное значение имеет уголовно-правовая характеристика террористического акта как преступления особо опасной направленности.

Основной непосредственный объект террористического акта – общественная безопасность. Дополнительными непосредственными объектами являются жизнь, здоровье, отношения в сфере собственности, нормальное функционирование деятельности органов государственной власти, муниципалитетов и общественных организаций.

Объективная сторона террористического акта выражается в следующих активных действиях:

– совершение взрыва, поджога или иных действий, создающих опасность гибели людей, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных общественно опасных последствий;

– угроза совершения указанных действий.

Взрыв, поджог и иные действия – способы совершения террористического акта. Под иными действиями, устрашающими население и создающими опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий, в ст. 205 УК РФ следует понимать действия, сопоставимые по последствиям со взрывом или поджогом.

Угроза совершения взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий (ч. 1 ст. 205 УК РФ), может быть выражена различными способами (например, устное высказывание, публикация в печати, распространение с использованием радио, телевидения или иных средств массовой информации, а также информационно-телекоммуникационных сетей) [2].

Террористический акт считается оконченным с момента совершения действий, предусмотренных ч. 1 ст. 205 УК РФ, либо когда возникла угроза их совершения и они создали реальную опасность гибели людей, причинения значительного имущественного ущерба, наступления иных общественно опасных последствий, т.е. для оконченного состава террористического акта не требуется фактического наступления указанных последствий, достаточно возникновения реальной угрозы их совершения. Опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий должна быть реальной, что определяется в каждом конкретном случае с учетом места, времени, орудий, средств, способа совершения преступления и других обстоятельств дела (данных о количестве людей, находившихся в

районе места взрыва, о мощности и поражающей способности использованного взрывного устройства и т. п.).

Значительный имущественный ущерб определяется с учетом стоимости и значимости материальных ценностей, материального и финансового положения потерпевших. Иные общественно опасные последствия охватывают опасность причинения вреда здоровью людей, возникновения паники, страха, массовых беспорядков, а в итоге и дестабилизацию общественной безопасности, ухудшения экологической обстановки в регионе, поток беженцев, дезорганизация нормальной деятельности органов государственной власти и т. д.

Субъективная сторона совершения террористического акта характеризуется умышленной виной с прямым умыслом. Лицо осознает, что совершает взрыв, поджог или иные действия, создающие опасность гибели людей, причинение значительного имущественного ущерба или наступления иных общественно опасных последствий, либо осознает угрозу совершения указанных действий и желает их совершения. Обязательными признаками субъективной стороны террористического акта является наличие одной из специальных целей: нарушение общественной безопасности; устрашение всего населения или его части; оказание воздействия на принятие решений органами государственной власти или международными организациями, именно они и являются непосредственно связующим звеном с экстремистской деятельностью.

Мотивы совершения террористических актов могут быть самыми разными: месть, национальные, религиозные, этнические, экономические мотивы и т.д. Установление мотивов для квалификации содеянного преступления не имеет значения и носит скорее практический характер (позволяет определить корни террористического акта, психологические аспекты, выработать меры борьбы с ним). Терроризм и экстремизм, вне зависимости от их мотивов, не могут быть оправданы ни при каких обстоятельствах, а лица, виновные в совершении таких деяний, должны быть привлечены к ответственности в соответствии с законом [3].

Субъектом террористического акта может быть любое вменяемое физическое лицо, достигшее 14-летнего возраста.

К квалифицирующим признакам УК РФ относит: террористический акт, совершенный группой лиц по предварительному сговору или организованной группой; террористический акт, повлекший по неосторожности смерть человека, террористический акт, повлекший причинение значительного имущественного ущерба либо наступление иных тяжких последствий.

Опираясь на постановление Пленума Верховного суда РФ от 9 февраля 2012 г. № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по

уголовным делам о преступлениях террористической направленности», при квалификации террористического акта по пункту «а» ч. 2 ст. 205 УК РФ следует учитывать, что под организованной группой понимается устойчивая группа из двух и более лиц, заранее объединившихся для совершения одного или нескольких преступлений. Об устойчивости организованной группы могут свидетельствовать большой временной промежуток ее существования, неоднократность совершения преступлений членами группы, их техническая оснащенность и распределение ролей между ними, длительность подготовки даже одного преступления, а также иные обстоятельства (например, специальная подготовка участников организованной группы).

В случае признания террористического акта совершенным организованной группой действия всех ее членов, принимавших участие в подготовке или в совершении этого преступления, независимо от их фактической роли следует квалифицировать по соответствующей части ст. 205 УК РФ без ссылки на ст. 33 УК РФ [4].

Пункт «б» ч. 2 ст. 205 УК РФ предусматривает смерть человека по неосторожности, террористический акт по своей природе и поставленным задачам влечет смерть не только одного человека, но и смерть других лиц.

Признавая ущерб значительным, следует исходить из стоимости уничтоженного имущества или затрат на восстановление поврежденного имущества, значимости этого имущества для потерпевшего, например в зависимости от рода его деятельности или материального положения либо финансово-экономического состояния юридического лица, являвшегося собственником или иным владельцем уничтоженного либо поврежденного имущества.

Причинение в результате террористического акта значительного имущественного ущерба квалифицируется по п. «в» ч. 2 ст. 205 УК РФ и дополнительной квалификации по ст. 167 УК РФ не требует.

Особо квалифицирующим составом уголовный закон признает террористический акт, совершенный с посягательством на объекты использования атомной энергии либо с использованием ядерных материалов, радиоактивных веществ или источников радиоактивного излучения либо ядовитых, отравляющих, токсичных, опасных химических или биологических веществ; террористический акт повлекший умышленное причинение смерти человеку.

Объекты атомной энергетики представляют собой ядерные установки (атомные станции, сооружения и комплексы с ядерными реакторами, установки и устройства с ядерными зарядами, предназначенные для использования в мирных целях), а также пункты хранения ядерных материалов или радиоактивных веществ и хранилища

радиоактивных отходов. Это связано с тем, что объекты атомной энергетики представляют собой носители такой энергии, которая при определенных вмешательствах как со стороны, имеется в виду захвата данных объектов, так и срыва нормальной деятельности, влекут за собой неизгладимые последствия и нанесение значительного ущерба, возможно и в мировом масштабе.

В случае если террористический акт повлек умышленное причинение смерти человеку, содеянное охватывается п. «б» ч. 3 ст. 205 УК РФ и дополнительной квалификации по ст. 105 УК РФ не требует [5].

Если в процессе совершения террористического акта были использованы незаконно приобретенные либо хранящиеся ядерные материалы и радиоактивные вещества, а также незаконно приобретенные, хранящиеся либо изготовленные огнестрельное оружие, боеприпасы, взрывчатые вещества или взрывные устройства, то действия лица подлежат квалификации по совокупности преступлений, предусмотренных ст. 205 УК РФ и соответственно ст. 220, 222 или 223 УК РФ.

В примечании к ст. 205 УК РФ предусматриваются условия освобождения от уголовной ответственности лица, участвовавшего в подготовке террористического акта в случае его позитивного постпреступного поведения: если оно способствовало предотвращению акта терроризма своевременным предупреждением органов власти или иным способом; если в его действиях не содержится иного состава преступления.

УК РФ предусматривает активные формы отказа от преступления в виде деятельного раскаяния. Способствование предотвращению преступления может выразиться в своевременном предупреждении органов власти (когда они имеют реальную возможность принять меры к предотвращению террористического акта). Способствование предотвращению осуществления акта терроризма иным способом означает активное действие самого лица по предотвращению взрыва, поджога или иных действий, предусмотренных ст. 205 УК РФ.

Подводя итог, следует указать, что террористический акт является воплощением или средством экстремистской деятельности вне зависимости от формы его проявления для достижения конкретных задач и целей преступников, поскольку последствия данного деяния непосредственно причиняют огромнейший вред и, как правило, лишают жизни большое количество людей.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. Бояр-Созонович Т.С. Международный терроризм: политико-правовые аспекты. Киев, Одесса: Лыбидь, 1991. С. 23–24.

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 1. февраль. 2012.
3. См.: Артюх А.В., Римский А.В. Экстремизм и терроризм: понятие и основные формы его проявления // Научные ведомости № 16(71) 2009.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности».
5. Там же.

УДК 343.15

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНСТИТУТА ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

**Гурьянова Ю.Ю.**
Научный руководитель **Асанова И.П.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В юридической литературе существуют разные мнения относительно н института освобождения от уголовной ответственности.

27 июня 2013 г. Пленум Верховного Суда РФ принял постановление «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности».

Прежде всего, в данном постановлении, обращается внимание на судебное понимание юридической природы освобождения от уголовной ответственности. Его сущность составляет отказ государства от реализации уголовной ответственности в отношении лица, совершившего преступление. В соответствии с п. 28 Постановления такой человек формально, так сказать, не признается виновным в совершении преступления. В рассматриваемом документе разрешен «вопрос вопросов»: можно ли в принципе освобождать лицо от уголовной ответственности за совершенное преступление, если оно юридически не признано виновным в совершении преступления?

Многие ученые считают можно, а в ряде случаев – и нужно, если учитывать тот факт, что само существование института освобождения от уголовной ответственности находится в плоскости действия двух «аксиом» современного права: а) материально-правовые основания освобождения от уголовной ответственности необходимы для реализации уголовной политики цивилизованного государства; б) освобождение от уголовной ответственности по «нереабилитирующему» основанию возможно, если человек, со-

© Гурьянова Ю.Ю., 2015

вершивший преступление, дает свое согласие на такое освобождение.

В доктрине вопрос каких лиц следует считать впервые совершившими преступление для возможности применения ст. 75, 76 и 76 УК РФ (п. 2) стал одним из наиболее дебатируемых. Не вызывали сомнений, по нашему мнению, только два основания юридического признания преступления «совершенным впервые» (естественно, при фактическом наличии ранее совершенного преступления) – это истечение сроков давности ответственности за ранее совершенное преступление и /или аннулирование имевшейся судимости.

Пункт 3 анализируемого Постановления, указав на возможность возмещения ущерба или заглаживание вреда не только лицом, непосредственно совершившим преступление, но и иными лицами не обязательно супругом или близкими родственниками), а также организацией (при совершении налоговых преступлений) значительно расширяет возможность применения ст. 75–76 УК РФ – что правильно.

Наконец, основания освобождения от уголовной ответственности в ряде случаев могут стать фактическими основаниями освобождения от наказания. В этом случае речь идет о предписаниях, содержащихся в п. 25 и 26 Постановления. Согласно этим предписаниям, суд должен постановить обвинительный приговор с освобождением осужденного от наказания в следующих ситуациях:

1) если лицо возражает против освобождения от уголовной ответственности на основании истечения срока давности и, соответственно, против прекращения уголовного дела (уголовного преследования), а суд установит виновность такого лица;

2) если суд применит положения о снижении категории тяжести совершенного преступления (ч. 6 ст. 1 УК РФ), в этом случае речь может идти о ситуациях: а) наличия оснований, предусмотренных ст. 75, 76 и 761 УК РФ по делу о тяжком преступлении, «низведенном» до преступления средней тяжести; б) наличия основания, предусмотренного ст. 78 УК РФ по делу о тяжком или особо тяжком преступлении, когда, в результате применения ч. 6 ст. 15 УК РФ возможно искусственное истечение срока давности уголовной ответственности.

По поводу вопроса об освобождении от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием, Верховный Суд занял компромиссную позицию относительно решения вопроса о том, все ли действия, перечисленные в ч. 1 ст. 75 УК РФ, необходимо совершить лицу, освобождаемому от уголовной ответственности. С одной стороны, в п. 4 Постановления говорится о том, что освобождение в связи деятельным раскаянием возможно при условии

выполнения всех таких действий. С другой – возможность применения ч. 1 ст. 75 УК РФ связывается с совершением лицом хотя бы некоторых из этих действий, объективно свидетельствующих о деятельном раскаянии, при невозможности осуществить иные.

В настоящее время спорным считается вопрос о возможности освобождения от уголовной ответственности по ст. 76 УК РФ в случаях смерти пострадавшего (речь здесь идет о привилегированных убийствах и неосторожном причинении смерти), когда уголовно-процессуальным статусом потерпевшего наделяется близкий родственник погибшего. Полагаем, что положения п. 12 Постановления ( о возможности примирения лица, совершившего преступление, и близкого родственника погибшего, признанного потерпевшим в порядке ст. 45 УПК) будут встречены неоднозначно.

Рассмотрел Пленум и вопросы освобождения от уголовной ответственности за экономические преступления.

Сам факт дополнения уголовного закона ст. $76^1$ УК РФ вызвал критику со стороны многих криминалистов. Одна из главных проблем состоит в вопросе приоритетности применения этой нормы и примечаний к ст. 198 и 199 УК РФ.

УДК 343.01(470+571)

## ПРОБЛЕМЫ ТОЛКОВАНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ $151^1$ УК РФ

**Кежватова М.В.**
Научный руководитель **Янина И.Ю.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Проблема продажи алкоголя несовершеннолетним несомненно актуальна для современной России. За последние несколько лет отмечается рост преступлений, совершенных несовершеннолетними в состоянии алкогольного опьянения.

Стоит отметить, что в большинстве цивилизованных стран продажа любых алкогольных напитков несовершеннолетним категорически запрещена, и этот запрет неукоснительно выполняется. В США за попытку приобретения алкоголя лицом в возрасте до 21 года предусмотрено наказание как в виде штрафа и в виде общественных работ, также аннулирования водительских прав (вне зависимости от нарушений законодательства об управлении транспортным средством), а также в виде тюремного заключения. В Израиле за продажу алкоголя несовершеннолетним установлено

© Кежватова М.В., 2015

наказание, предусматривающее, в том числе, тюремное заключение на срок до полугода, в Эстонии – на срок до одного года, в Швеции – на срок до 6 лет. И все изменения законодательства в этой области направлены только на ужесточение ответственности.

В России розничная продажа алкогольной продукции несовершеннолетним выступает уголовно-наказуемым деянием (ст. $151^1$ УК РФ), а нарушение правил продажи алкогольной продукции – административно-наказуемое деяние (14.16 КоАП РФ).

Как показала практика, ранее действующее административное законодательство в пресечении продажи алкогольной продукции несовершеннолетним было неэффективно. К недостаткам следует отнести следующие моменты: правонарушение совершается конкретным продавцом, не являющимся ни должностным, ни тем более юридическим лицом, и, следовательно, он не мог быть привлечен к административной ответственности; для привлечения к ответственности юридического лица необходимо установить его вину, то есть доказать факт того, что юридическим лицом не были предприняты все зависящие от него меры по обеспечению соблюдения установленных правил и норм.

Ввиду опасности данного явления для здоровья общества, общественной нравственности и безопасности общества статья 14.16 КоАП РФ дополнена частью 2.1 следующего содержания: «Розничная продажа несовершеннолетнему алкогольной продукции, если это действие не содержит уголовно наказуемого деяния» [1].

Так по делу Захаровой Н. И. Волжский районный суд постановил признать ее виновной в совершении административного правонарушения, предусмотренного ст.14.16 КоАП РФ, и подвергнуть административному наказанию в виде административного штрафа в доход государства в размере 3 000 (три тысячи) рублей [2].

В настоящее время, для усиления мер по предотвращению продажи несовершеннолетним алкогольной продукции предусмотрена уголовная ответственность. Санкция ст. $151^1$ УК РФ предусматривает в качестве наказания штраф в размере до восьмидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев либо исправительные работы на срок до одного года с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового.

Так Калужский районный суд приговорил признать Зайцеву В.А. виновной в совершении преступления, предусмотренного ст. $151^1$ УК РФ (розничная продажа несовершеннолетним алкогольной продукции, совершенная неоднократно) и назначить ей наказание в виде штрафа в размере 25 000 рублей [3].

Под розничной продажей алкогольной продукции примени-

тельно к ст. 151[1] УК РФ следует понимать реализацию алкогольной продукции юридическими лицами (организациями) индивидуальными предпринимателями, физическими лицами, состоящими с указанными организациями и индивидуальными предпринимателями в трудовых отношениях и непосредственно осуществляющими отпуск алкогольной продукции покупателям по договорам розничной купли-продажи (продавцы).

Согласно п. 2 ст. 16 Федерального закона от 22.11.1995 № 171-ФЗ розничная продажа алкогольной продукции несовершеннолетним не допускается. При возникновении у продавца сомнения в достижении покупателем совершеннолетия, он вправе потребовать у покупателя документ, удостоверяющий личность и позволяющий установить его возраст.

Минпромторг России приказом от 15.04.2011 №524 утвердил перечень документов, удостоверяющих личность и позволяющих установить возраст покупателя алкогольной продукции: паспорт гражданина РФ; общегражданский заграничный паспорт; временное удостоверение личности гражданина Российской Федерации; паспорт моряка; дипломатический паспорт; служебный паспорт; военный билет; паспорт иностранного гражданина; вид на жительство в Российской Федерации; разрешение на временное проживание в Российской Федерации; удостоверение беженца; свидетельство о предоставлении временного убежища на территории Российской Федерации [4].

Все указанные 12 документов содержат информацию о дате рождения покупателя и его фотографическое изображение. Так, продавцу, поверившему подростку на слово, что ему уже 18 лет, а многие молодые люди действительно выглядят старше своих лет, будет грозить административное или уголовное наказание.

Объективная сторона данного преступления заключается в розничной продаже несовершеннолетним алкогольной продукции, если это деяние совершено неоднократно. Понятие неоднократности дано в примечании к ст. 151[1] УК РФ. Розничная продажа признается совершенной неоднократно, если такая продажа осуществляется второй раз, при условии, что за первую продажу продавец привлекался к административной ответственности.

Следует иметь в виду, что уголовно наказуемой является лишь розничная продажа алкогольной продукции несовершеннолетнему. Следовательно, ее оптовая продажа не образует состава рассматриваемого преступления. Почему законодатель не усматривает в оптовой продаже несовершеннолетним общественной опасности остается вопросом. Считаем, целесообразно в диспозицию ст. 151[1] УК РФ включить и оптовую продажу несовершеннолетним алкогольной продукции.

Состав преступления предполагает административную преюдицию – наличие административного наказания за продажу алкогольной продукции несовершеннолетнему. Административная преюдиция действует в течение 180 дней со дня назначения административного наказания. Так, разовая продажа данной продукции или ее продажа после истечения указанного срока преюдиции влечет административную ответственность по ст. 14.16 КоАП РФ.

Субъектом данного преступления является физическое лицо, фактически осуществляющее отпуск алкогольной продукции несовершеннолетнему. Должностные лица организаций, индивидуальные предприниматели, которые непосредственно не осуществляли продажу алкогольной продукции несовершеннолетнему, однако способствовали либо подстрекали лицо, состоящее с ними в трудовых отношениях, к совершению преступления, подлежат ответственности по указанной статье со ссылкой на соответствующую часть ст. 33 УК РФ.

Субъективная сторона преступления характеризуется прямым умыслом. Лицо сознает, что совершает розничную продажу несовершеннолетнему алкогольной продукции неоднократно и желает совершить данные действия. Как правило, это выражается в желании получить наибольшую выручку за реализацию продукции.

В заключение следует сказать, что привлечение к уголовной ответственности за розничную продажу несовершеннолетним алкогольной продукции имеет ряд преимуществ: действенная мера профилактики алкоголизма среди молодежи; предотвращение преступности, совершенных в состоянии алкогольного опьянения. Недостаток этой статьи видим в непосредственном названии «Розничная продажа несовершеннолетним алкогольной продукции».

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: [от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ] // Собрание законодательства РФ. 2002. – № 1. Ст. 1.

2. Уголовное дело №1-67/2012 // Архив Волжского районного суда. г. Самара. 2012 г.

3. Уголовное дело №1-53/2012 // Архив Калужского районного суда. г. Калуга. 2012 г.

4. Приказ Минпромторга РФ [от 15.04.2011 № 524] «Об утверждении Перечня документов, удостоверяющих личность и позволяющих установить возраст покупателя алкогольной продукции, которые продавец вправе потребовать в случае возникновения у него сомнения в достижении этим покупателем совершеннолетия» // Российская газета. № 125. 2011.

УДК 343.326

# ПОНЯТИЯ ЭКСТРЕМИЗМА И ЭКСТРЕМИСТСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

**Лобанов А.В.**
Научный руководитель **Жадяева М.А.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

На сегодняшний день в нашем обществе встал острый вопрос о проблеме экстремизма. Сам феномен так называемого дискриминационного насилия имеет давнюю и трагическую историю. С древних времен государства, форма правления которых была не иначе как деспотия, стремились к завоеваниям и захватам других территорий, что привело к созданию стран с целым конгломератом национальностей, людей с разным цветом кожи, обычаями и языком. В те времена, внешние физические признаки человека во многом определяли его правовой статус. Но даже сегодня, в век процветания человечества, развития науки и техники, когда люди вполне сознательно должны ценить и уважать друг друга, вызывают тревоги совершения преступлений, совершенные на почве расовой, религиозной и национальной нетерпимости. Необходимая борьба с экстремизмом очень важна. Потому что возникающая ксенофобия и откровенный расизм в отношении отдельных национальностей все больше приобретает размах социального явления. Совершение убийств, жестокое обращение, а порой и откровенное провоцирование конфликтов на национальной почве только усиливает внесение деструктива в обществе, вызывая агрессии и ненависть среди людей. Противодействие этому страшному явлению, как экстремизм – задача национальной безопасности и спокойствия внутри общества любого государства.

Понятие «экстремизм» тесно связано с крайностями. Экстремизм – это придерживание крайних взглядов как в идеологии, так и в политике, допущение крайних мер для решения ряда вопросов, не гнушаясь использовать самые радикальные средства их выполнения. Своего рода течение которое выступает против устоев, установленных в обществе, уничтожение структуры социального слоя населения, их институтов для выполнения поставленной цели. Проблема в том, что делается это практически всегда силовыми методами, в результате которых страдают ни в чем не повинные люди. Можно сказать, это не только пренебрежение какими-то ни было моральными рамками воздействия, но и полное отрицание общепризнанных правил, норм и законов общества. Это ужасное негативное социальное явление.

© Лобанов А.В., 2015

Приверженность к крайним взглядам возможна в любой сфере общественной жизни. Каждое преступление представляет собой крайность социального поведения, само по себе острую форму социального конфликта, выхода за рамки морали, но согласитесь, мы же не называем каждое преступление экстремизмом. Все потому что, это два разных понятия. Многие специалисты в этой области считают, что экстремизм подразумевает собой привязанность или если можно так сказать преданность крайним взглядам, не признавая альтернативных, более мирных решений поставленных задач. Так же они отмечают, что эта крайность проявляется во всех сферах общественной жизни, как в политике, так и в более насущных вещах, таких как музыке, книгах, телевидении и т. д.

Может возникнуть вопрос, и он будет вполне логичным: «А кого можно назвать экстремистом?». Считаем, что экстремист – это человек который навязывает волю другим людям, обществу, государству, и не путем пропаганды и ведения диалога, а исключительно силой. Понятно, что один человек практически ничего не может противопоставить против организованного социума, именно поэтому люди с одинаковыми взглядами (естественно крайними), объединяются в организации, общества, со своими уставами, правилами, а порой и со своей иерархической структурой.

Нужно отметить, что в наше время более всего подвержена радикальным взглядам молодежь. Молодые люди часами сидят в интернете, в социальных сетях, просматривая группы и сообщества экстремистских и откровенно говоря фашистских организаций, читают их пропаганду, которая сеет ненависть среди людей разных национальностей. И хотя определенные шаги в направлении пресечения таких организаций делаются. Так, в частности глава Роскомнадзора Александр Жаров сообщил, что его ведомство, до конца 2014 года создаст систему, которая будет самостоятельно отслеживать в социальных сетях и особенно форумах материалы содержащие экстремистскую направленность.

Особенно интересны организации целью которых являются изменения устоявшегося сознания человека. Их подразделяют на 3 вида: антиглобалисты, неоанархисты и энвайронменталисты. Рассмотрим каждое движение в отдельности. Антиглобалисты – само по себе это отдельное движение за национальное освобождение и сохранение этнической уникальности. Неоанархисты выступают против централизованного высшего аппарата власти, предпочитая, чтобы не государство управляло людьми, а люди над государством. И так называемые энвайронменталисты. У них только одна цель – выживание. По сути своей, это такой «Гринпис» с радикальными взглядами, справедливо считающий, что человек должен любить природу и ради этого энвайронменталисты сделают

все – взорвут заводы и фабрики, создадут диверсию на плотинах и т. д. и т. п. Правительство США назвало такие действие специальным термином – экосаботаж, а Министерство обороны США назвало эту организацию террористической.

События на Украине начавшиеся 21 ноября 2013 года, так называемый «Евромайдан» и последующий за ним вооруженный захват власти Киевской хунтой, откровенно фашистской направленности, развязавшей гражданскую войну против собственного народа, оставив десятки тысяч людей без крова, расстреливая и унижая мирных жителей, наглядно демонстрирует, что может произойти, если дать такому ультраправому социальному явлению, как экстремизм слабину. Оскорбления на национальной почве, уничтожение культуры народа, публичное унижение, грабеж и насилие, изнасилование и травля собаками, поджог автобусов с мирными жителями и охота украинских националистов на беззащитных людей, прятавшихся в лесах от обезумевших молодчиков с дубинками в руках… вот далеко не полный перечень самого жестокого, человеконенавистнического, антиморального социального поведения человека в обществе, одним словом – экстремизма.

В заключении хотелось бы отметить, что экстремизм – одно из самых разрушительных явлений. Его появлению способствует какое-либо социальное потрясение, а создание экстремистского сообщества – уже следующий этап. Хочется заметить, что противодействовать экстремизму стоит не только силовыми методами, так как это дает только временный успех в решении данной проблемы. Мы должны уважать индивидуальность каждого человека, суверенитет любой национальности. И только тогда мы будем жить в мире и согласии друг с другом.

УДК 343.712.1

## ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ ГРАБЕЖА И СУДЕБНЫЕ ОШИБКИ, СВЯЗАННЫЕ С НЕПРАВИЛЬНОЙ КВАЛИФИКАЦИЕЙ

**Миронова О.Н.**
Научный руководитель **Асанова И.П.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В теории уголовного права квалификация представляет собой «установление и юридическое закрепление точного соответствия между признаками совершенного деяния и признаками состава

© Миронова О.Н., 2015

преступления, предусмотренного уголовно-правовой нормой»[1]. Справедливое уголовное наказание и его индивидуализация напрямую зависит от правильной и точной квалификации деяния.

Значение квалификации для уголовного права многогранно. Несмотря на многосторонние и многочисленные теоретические исследования по проблемным вопросам квалификации грабежа, до сих пор остаются некоторые спорные и противоречивые вопросы. Несмотря на рекомендации Пленума Верховного суда РФ, практика применения уголовно-правовых норм содержит множество ошибок, относительно квалификации грабежа, нередко происходит путаница между смежными составами.

Долгое время остается дискуссионным вопрос момента окончания грабежа. Одни ученые обозначают момент окончания грабежа термином «завладение», что представляет собой совокупность динамической составляющей изъятия (происходит фактическое обладания имуществом лицом, ранее не владеющим им), и статистической составляющей (осуществление полного контроля над этим имуществом, при котором виновный обретает реальную возможность пользоваться и распоряжаться чужим имуществом как своим собственным).

По мнению других ученых, грабеж должен признаваться оконченным с момента физического завладения чужим имуществом и не имеет значения была ли возможность распорядиться им по своему усмотрению[2].

Пленум Верховного Суда РФ от 27 декабря 2012 года «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» определяет, что кража и грабеж считаются оконченными, если имущество изъято и виновный имеет реальную возможность им пользоваться или распоряжаться по своему усмотрению (например, обратить похищенное имущество в свою пользу или в пользу других лиц, распорядиться им с корыстной целью иным образом)[3].

Исследование материалов судебной практики показало, что законодатель не акцентирует внимание на моменте окончания грабежа. В большинстве случаев, в приговорах указывается, что лица, совершающие грабеж, скрылись с места происшествия.

Вопросы квалификации возникают в ситуации, когда лицо применяет в отношении потерпевшего средства, угнетающие сознание, такие как: наркотики, снотворное, алкоголь и др., а после совершает хищение.

Е.А. Сухарев полагает, что состав грабежа или разбоя в данной ситуации присутствует лишь тогда, когда одурманивающие вещества, не представляющие опасности для его жизни или здоровья, вводятся в организм потерпевшего насильственно. Иного взгляда придерживается Кригер Г.Л., которая считает, что всякое примене-

ние одурманивающих веществ, опасных для жизни или здоровья потерпевшего с целью хищения его имущества расценивается как разбой, а вот почему – то в случае доведения до беспомощного состояния спиртными напитками, ответственность за разбой наступает только тогда, когда потерпевшего заставили употребить алкоголь[4].

Достаточно часто в судебной и следственной практике встречаются ошибки в квалификации похищения вещей у лица, находящегося в состоянии алкогольного опьянения или малолетнего лица, не сознававшего происходящего с ним.

Интересным представляется вопрос об использовании оружия при грабеже. Состав грабежа предусматривает то, что потерпевший должен понимать, что ему угрожают негодным или незаряженным оружием либо имитацией оружия, в обратном же, когда лицо не осознавало факт негодного оружия, демонстрация или угроза таким оружием квалифицируется как разбой.

В судебной практике возникают ошибки, влекущие незаконное осуждение граждан. Одной из них является ошибка, связанная с неверным установлением мотива преступления.

Несмотря на многочисленные разъяснения Пленума Верховного Суда РФ, у судов на практике до сих пор возникает немало неясных и спорных вопросов относительно квалификации грабежа. Это объясняется субъективным мнением судей относительно того или иного вопроса, к примеру, по-разному решается вопрос о моменте окончания грабежа, о применение к потерпевшему средств, угнетающих сознание или применение оружия, не всегда судьями правильно определяется направленность умысла виновного, что ведет к неправильной квалификации либо вовсе незаконному осуждению.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. Сухарев А. Я. Большой юридический словарь. 3-е изд., доп. и перераб. М., 2010. С. 480.

2. См.: Лопашенко Н. А. Посягательства на собственность: монография. М., 2012. С. 171.

3. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2003. № 2.

4. См.: Карпова Н. А. Хищение чужого имущества: вопросы квалификации и проблемы дифференциации уголовной ответственности. М., 2012. С. 181.

УДК 343.01(470+571)

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДМЕТА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТАТЬЕЙ 138[1] УК РФ

**Потапова Н.Ю.**
Научный руководитель **Янина И.Ю.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящее время, каждый из нас, ежедневно пользуется техническими устройствами, которые предназначены для фиксации и передачи различного рода информации о каких-либо событиях и явлениях окружающей нас действительности.

Законодательство любого государства устанавливает перечень сведений, доступ к которым ограничен в целях защиты прав и законных интересов человека, нравственности, основ конституционного строя, обеспечения обороноспособности и безопасности государства. На охрану обозначенных объектов направлена ст. 138[1] УК РФ, устанавливающая ответственность за незаконный оборот специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации.

Указанная статья выделена из ч. 3 ст. 138 УК РФ в отдельный состав после вступления в силу Федерального закона от 7 декабря 2011 г. № 420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации», что уже само по себе свидетельствует об интересе к ней законодателя [1].

Норма ст. 138[1] УК РФ носит бланкетный характер, тем самым вызывая необходимость обращения к другим нормативным правовым актам действующего законодательства, которые не составляют единую систему, и к тому же содержат коллизии и пробелы в исследуемой сфере.

Перечень основных видов специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации, закреплен в Постановлении Правительства Российской Федерации от 10 марта 2000 г. № 214 «Об утверждении Положения о ввозе в Российскую Федерацию и вывозе из Российской Федерации специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации» [2]. В соответствии с Постановлением, к специальным техническим средствам для негласного получения информации относятся средства: для негласного получения и регистрации акустической информации, визуального наблюдения и документирования, прослушивания телефонных переговоров, перехватка и регистрация информации с технических каналов связи,

© Потапова Н.Ю., 2015

контроля почтовых сообщений и отправлений и многие другие типы технических устройств, предназначенный для негласного получения информации различного рода.

Постановление не раскрывает понятие специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации. В теории уголовного права, научной разработкой соответствующей проблемы занимались Е. И. Козлова, И. С. Борисов, С. А. Воронцов, В. П. Иванский, М. А. Агапова, Е. В. Титова и другие. Отсутствие законодательного определения термина «специальных технических средств» привело к тому, что между специалистами нет единого мнения о том, что следует относить к специальным техническим средствам, предназначенным для негласного получения информации.

По мнению А. В. Бриллиантова, к специальным техническим средствам относятся аппаратура, техническое оборудование и (или) инструменты, разработанные, приспособленные или запрограммированные для негласного получения и регистрации акустической информации; прослушивания телефонных переговоров, перехвата и регистрации информации с технических каналов связи; контроля почтовых сообщений и отправлений; исследования предметов и документов; получений (изменения, уничтожения) информации с технических средств ее хранения, обработки и передачи. Специальные технические средства, предназначенные для негласного получения информации, выступают в качестве предмета преступного посягательства.

А. И. Рарог к специальным техническим средствам относит технические средства, предназначенные, разработанные, приспособленные или запрограммированные для негласного получения информации [3].

В научно-практических комментариях к УК РФ также не раскрывается понятие специальных технических средств, ссылаясь на Постановление Правительства РФ от 10 марта 2000 г. № 214.

Делая вывод, мы приходим к тому, что самые различные мнения сводятся к необходимости при отнесении технических средств, к специальным техническим средствам, предназначенным для негласного получения информации руководствоваться Постановлением Правительства РФ от 10 марта 2000 г. № 214. Таким образом, при определении предмета преступления предусмотренного ст. $138^1$ УК РФ, необходимо руководствоваться Постановлением. Практика следует по аналогичному пути. Например, приговором Слободского районного суда Кировской области от 15.04.2014 г. рассмотрено уголовное дело в отношении М, обвиняемого в совершении преступлений, предусмотренных ст. $138^1$, ч. 3 ст. 30, ст. $138^1$ УК РФ за совершение незаконного приобретения и сбыта специальных техни-

ческих средств, предназначенных для негласного получения информации, а так же в покушении на незаконное приобретение и сбыт специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации. М., с помощью персонального компьютера на сайте в сети Интернет оформил заказ на приобретение им видеокамеры, закамуфлированной в значок (значок-«смайлик»), произведя в дальнейшем оплату неустановленному следствием продавцу товара посредством личной банковской карты 16.10.2013 г. М., получил заказанный товар. Согласно заключению технической экспертизы, видеокамера, закамуфлированная в корпусе значка «смайлика», предназначена для снятия аудиовизуальной информации скрытно от находящихся в окружении людей и соответствует категории специальных технических средств для негласного получения информации. Позже, М. разместил объявление о продаже имеющейся в личном пользовании видеокамеры, закамуфлированной под брелок (пульт автосигнализации). Продолжая реализацию своего преступного умысла, в ходе телефонного разговора, М. договорился с Р. о встрече и продаже последнему вышеуказанного устройства. М. умышленно сбыл указанное устройство, закамуфлированное под брело, предназначенное для негласного получения информации, путем его продажи Р., однако преступные действия М. не были доведены до конца по независящим от него обстоятельствам [4].

Таким образом, при отнесении технических устройств к специальным техническим средствам суд руководствовался Постановлением, указывая на признак закамуфлированности предметов.

По нашему мнению, Постановление не может выступать документом, определяющим предмет преступления, предусмотренного ст. 138[1] УК РФ, в первую очереди, хотя бы по той причине, что указанное положение устанавливает порядок ввоза в Российскую Федерацию и вывоза из Российской Федерации юридическими лицами, не уполномоченными на осуществление оперативно-розыскной деятельности, специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации».

В этой связи представляется правомерным заключить, что Постановление не распространяется на отношения по производству, сбыту или приобретению специальных технических средств на территории Российской Федерации.

В Постановлении не указываются конкретные виды специальных технических средств, лишь приводится их классификация в зависимости от принципа действия.

Таким образом, указанными в Положении техническими характеристиками обладает огромное количество технических средств бытового назначения, а признак закамуфлированности не раскры-

вается, что теоретически позволяет отнести к специальным техническим средствам, для негласного получения информации сотовый телефон, который в большинстве случаев имеет объектив камеры и способен производит фотографирование и видеозапись.

На основании изложенного заключаем, что нормы Постановления к настоящему времени устарели, требуют детальной доработки. Постановление не может быть положено в основу судебных решений при определении предмета преступления, предусмотренного ст. 138[1] УК РФ. То есть решение, основанное только на указанном Постановлении, является сомнительным.

Вопрос о предмете преступления, предусмотренного ст. 138[1] УК РФ, о привлечении виновных лиц к уголовной ответственности за незаконный оборот специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации открытым, требующим внесения законодательных изменений.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации: федер. закон: [от 7.12.2011 г. № 420-ФЗ] // Собрание Законодательства Российской Федерации. 2011. № 50. Ст. 7362.

2. Об утверждении Положения о ввозе в Российскую Федерацию и вывозе из Российской Федерации специальных технических средств, предназначенный для негласного получения информации, и списка видов специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации, ввоз и вывоз которых подлежит лицензированию: Постановление Правительства РФ: [от 10.03.2000 г. № 214] // Собрание Законодательства Российской Федерации. 2000. № 12. Ст. 1292.

3. Бриллиантов А. В. Коментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / А. В. Бриллиантов, Г. Д. Долженкова. М.: Проспект, 2010. С. 49.

4. Слободской районный суд Кировской области. URL : http://slobodskoy.kir.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=4881 (дата обращения: 22.02.2015г.).

УДК 797.212

# ВЛИЯНИЕ ЗАНЯТИЙ ПЛАВАНИЕМ НА ФИЗИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТУДЕНТОВ

**Азоркина Н.С.**
Научный руководитель **Извеков К.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В настоящее время стало актуально заниматься каким-либо видом спорта, так как это не только развивает физические способности, но и улучшает состояние организма в целом. Одним из самых популярных видов спорта является плавание.

Плавание – вид спорта или спортивная дисциплина, заключающаяся в преодолении вплавь за наименьшее время различных дистанций. Одна из положительных сторон плавания заключается в его лечебном воздействии на организм, оно благотворно влияет на основные показатели физического развития человека.

Еще в глубокой древности люди знали, что плавание и физическая красота человека неразделимы. Целебные свойства воды были известны многим народам, которые с древнейших времен использовали купание в гигиенических и закаливающих целях. По мнению римского писателя Плиния, «римляне в течение шести столетий обходились без врача благодаря плаванию и купанию». Большое значение умению плавать и закаливанию придавали Петр I и Александр Васильевич Суворов.

Двигательная активность человека – одно из необходимых условий жизни. А ограничение двигательной активности приводит к снижению умственной работоспособности, ослаблению скелетной мускулатуры, нарушению осанки.

Дефицит двигательной активности оказывает особое отрицательное влияние на здоровье и работоспособность студентов. Высшее образование требует мобилизации психоэмоциональных и физических сил. Учебная, научная работа студента относится к

© Азоркина Н.С., 2015

категории умственной. Такой вид деятельности в системе обучения «человек – человек» на протяжении длительного времени обусловливает, во-первых, возникновение у молодежи нервно-эмоциональных состояний с большим удельным весом отрицательных эмоций. Во-вторых, основная рабочая поза студента – сидя за партой или столом – малоподвижная, без значительных мышечных напряжений. Отмеченные особенности учебной деятельности студентов обусловливают развитие утомления.

Трудовым законодательством определен регламентированный рабочий день в 7–8 ч, а сумма учебного времени студентов составляет в среднем 9–10 ч в день. Это очень значительная психофизиологическая нагрузка на организм молодого человека, которая показывает, что учебный процесс является весьма напряженным.

Многочисленные исследования, проведенные в последние годы, свидетельствуют, что в период обучения у многих студентов отмечается низкий уровень физического развития, двигательной и функциональной подготовленности. Все это, безусловно, снижает уровень профессиональной подготовки будущих специалистов.

Систематические занятия физической культурой помогают поддерживать нормальную умственную деятельность и работоспособность, а также способствуют сохранению и укреплению здоровья студентов и повышают уровень их физической подготовленности, а плавание способствует сохранению и укреплению здоровья студентов, содействует правильному формированию и всестороннему развитию организма, позволяет комплексно укрепить организм и улучшить внешний вид человека.

Вода очищает кожу человека, способствует улучшению кожного дыхания и укреплению самой кожи. Она вызывает усиление деятельности различных внутренних органов: учащается дыхание, увеличивается частота сердечных сокращений, усиливается обмен веществ.

Плавание оказывает положительное влияние на состояние центральной нервной системы: устраняется излишняя возбудимость и раздражительность, появляется уверенность в своих силах. Это является следствием благотворного действия водной среды и физических упражнений на организм человека. Оно улучшает работу внутренних органов, развивает сердечно-сосудистую и дыхательную систему.

Оздоровительное значение плавания заключается в том, что оно – одно из эффективных средств закаливания человека, способствующее формированию стойких гигиенических навыков. Температура воды всегда ниже температуры тела человека, поэтому, когда человек находится в воде, его тело излучает на 50–80 % больше тепла, чем на воздухе. Купание и плавание повышают сопро-

тивление воздействию температурных колебаний, воспитывают стойкость к простудным заболеваниям.

Плавание улучшает сон, аппетит и часто рекомендуется врачами с этой целью как лечебное средство. Движения в воде увеличивают амплитуду движений в суставах, уменьшают нагрузку на них. Плавание очень полезно тем, кто ведет малоподвижный образ жизни. Так как оно предотвращает венозный застой, облегчая возврат венозной крови в сердце. Регулярные занятия плаванием стимулируют газообмен в легких больше, чем гимнастика. Специалисты определили, что простое стояние воде в течение 3–5 мин при температуре 24 °С увеличивает глубину дыхания вдвое, а обмен веществ на 50–75 %. Следовательно, плавание является незаменимым видом физической активности для лиц, страдающих избыточной полнотой.

Также плавание повышает выносливость, развивает гибкость, увеличивает работоспособность всех мышечных групп. Активно тренирует мышцы живота, рук, плечевого пояса, бедер, ягодиц. Помимо мышечной тренировки, плавание укрепляет суставы, придает им гибкость, особенно это касается бедер, шеи, рук.

Риск получить травму, находясь в водоеме, минимальный – нужно очень постараться. Вода уменьшает массу тела человека в 10 раз, а врожденная способность держаться на воде позволяет избежать ударов. Главная опасность – это психологическое ощущение страха и боязнь глубины. Поэтому, на занятиях плаванием каждый раз преодолевая себя, человек развивает целеустремленность, настойчивость, самообладание, решительность, смелость. Плавание является массовым видам спорта, как в нашей стране, так и за рубежом.

Из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что занятие спортом, в данном случае плаванием, положительно влияет не только на физическую подготовленность студентов, но и на их организм в целом.

УДК 796.032:616-036.86(470+571)

## ПАРАЛИМПИЙСКОЕ ДВИЖЕНИЕ В РОССИИ

**Асташкина Е.Н.**
Научный руководитель **Извеков В.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

История Олимпийских игр хорошо известна многим. К сожалению, гораздо меньше известны Параолимпийские, или, как приня-

© Асташкина Е.Н., 2015

то писать, Паралимпийские игры – олимпиады для людей с физическими недостатками, ограниченными возможностями.

Основатель паралимпийского движения, выдающийся нейрохирург Людвиг Гутман (1899–1980), родился в Германии.

Используя свои методики, Гутман помог многим раненым в боях Второй мировой войны солдатам вернуться к нормальной жизни после тяжелейших ранений и травм. Важным местом в этих методиках отводилось спорту.

За выдающиеся заслуги в деле спасения людей от недугов телесных и душевных, оказания помощи в восстановлении их ощущения гражданской полноценности, достоинства, Гутман получил рыцарское звание и высшую награду – орден Британской империи.

*Виды летних игр*.

Баскетбол на колясках. Самый первый игровой вид, который был представлен на летних Играх. В командах по пять игроков; правила, за исключением того, что игроки передвигаются на колясках, близки к обычным.

Бильярд. Классический бильярд – снукер в версии для колясочников был представлен на Играх в 1960 году одним мужским видом. Правила принципиально не отличаются от обычных.

Бочче. Вариант греческой игры с мячом. Правила просты: кожаный мячик надо бросить как можно ближе к контрольному белому мячику. В соревнованиях участвуют спортсмены с тяжелыми формами инвалидности, мужчины и женщины вместе; есть индивидуальные, парные и командные варианты.

Волейбол. Есть две разновидности – стоя и сидя.

Голбол. Игра с мячом для слепых спортсменов, в которой нужно закатить в ворота противника большой мяч с бубенчиком внутри.

Гребля академическая. Соревнования проводятся по четырем видам: мужские и женские лодки-одиночки (участвуют спортсмены, работающие только руками), смешанные двойки (руками и корпусом) и смешанные четверки (ногами).

*Виды зимних игр*.

Биатлон. В 1988 году в соревнованиях участвовали только мужчины с нарушениями нижних конечностей. В 1992 году были добавлены виды для спортсменов с нарушением зрения, что стало возможным благодаря специальному звуковому электрическому оборудованию, созданному в Швеции. Диаметр мишени для спортсменов с нарушением зрения – 30 мм, для спортсменов с нарушениями опорно-двигательного аппарата – 25 мм. За каждый промах назначается штрафная минута.

Винтовки спортсменов находятся на стрельбище, и их не надо носить на себе. Стрельба только лежа. Спортсменам с нарушением

зрения полагается проводник, который помогает им занять позицию и зарядить винтовку.

Лыжные гонки. Сначала участвовали спортсмены с ампутацией (использовали специальные приспособления для палок) и с инвалидностью по зрению (проходили дистанцию с проводником). С 1984 года в лыжных гонках состязались и спортсмены-колясочники. Они перемещались на сидячих лыжах-салазках – сиденье закреплено на высоте около 30 см на двух обычных лыжах – и держали в руках короткие палки.

Горные лыжи. Изобретен трехлыжный слалом: спортсмены спускаются с горы на одной лыже, пользуясь двумя дополнительными лыжами, закрепленными на концах палок. Соревнования на монолыже предназначены для колясочников и напоминают сноубординг.

В России более 10 миллионов инвалидов, очень многие нуждаются в проведении реабилитационных мероприятий именно средствами физкультуры и спорта. Более 15 лет существует в России Паралимпийское движение, действует Паралимпийский комитет и федерация физической культуры и спорта инвалидов России.

В 1988 году Россия впервые приняла участие в Паралимпийских играх, как в летних, так и зимних. Возрастной диапазон российских спортсменов на Паралимпийских играх колебался от 17 до 53 лет. В настоящее время происходит значительное «омоложение» состава, связанное с интенсивным обновлением большинства сборных команд России в период 2003–2004 гг.

В настоящее время в развитии спорта среди инвалидов в России отмечается возрастание роли государства. Это проявляется прежде всего в государственной поддержке спорта среди людей с ограниченными возможностями; финансировании системы подготовки спортсменов-инвалидов; формировании социальной политики в области спорта инвалидов, в частности, социальной защищенности спортсменов, тренеров, специалистов.

Приоритетным для Госкомспорта России является решение вопроса о приравнивании статуса инвалидов-спортсменов к статусу здоровых спортсменов, статуса паралимпийцев – к статусу олимпийцев.

УДК 796.41

# НЕТРАДИЦИОННЫЕ ВИДЫ ГИМНАСТИКИ

**Бадамбаева Д.М.**
Научный руководитель **Моисеева Л.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Жизнь человека в современном обществе характеризуется возрастающими нагрузками на психику при наблюдаемом снижении двигательной активности. Отрицательные последствия стрессов и гиподинамии, выражающиеся в росте числа сердечно-сосудистых заболеваний, заставляют искать пути и методы их профилактики.

Одной из привычных форм физической активности является гимнастика. На сегодняшний день все большее внимание привлекают следующие нетрадиционные формы (или виды) гимнастики (нетрадиционное – это что-то необычное, новое):

– калланетика – уникальная система упражнений, вызывающая активность глубоко расположенных мышечных групп, основанная на статическом напряжении;

– кардио–фанк – комплекс упражнений, направленный на совершенствование сердечно - сосудистой системы и выносливости;

– степ-аэробика – идея построения танцевального занятия при помощи ступеньки;

– гидроаэробика (аквааэробика) – энергопродуктивный, напряженный вид выполняемых в воде аэробных упражнений;

– стретчинг – гимнастика, направленная на активизацию защитных сил организма, овладение навыками совершенного управления своим телом, психоэнергетической саморегуляции;

– шейпинг – комплекс упражнений для всего тела, направленный на развитие каждой его части;

– фитнес – программа, предназначенная для улучшения самочувствия,состояния здоровья, коррекции телосложения, достижения эмоционального и физического комфорта;

– суставная гимнастика йоги очищает и приводит в норму суставы, формирует умение человека управлять своим телом, сохраняет и укрепляет здоровье, предупреждает некоторые заболевания, способствует долголетию, активной жизни и работоспособности. Выполняя эти упражнения, человек сливается с природой. Чаще всего названия поз связывают с названием животных (змея, кобра); предметов (плуг, колесо) и цветов (лотос). Особое значение в йогепридается системе дыхательных упражнений;

– дыхательная гимнастика – упражнения для развития дыхательной мускулатуры.

© Бадамбаева Д.М., 2015

Каждый человек может улучшить свое самочувствие с помощью занятий нетрадиционными видами гимнастики. Гимнастика не только развивает общую выносливость организма, но и благоприятно воздействует на сердце и сосуды, в особенности на сосуды головного мозга. Двигательная активность связана и с такими параметрами как психоневрологические характеристики организма, его психический статус. Под влиянием систематических занятий физической культурой и нетрадиционными видами гимнастики человек становится активным не только в спорте, но и в других сферах деятельности.

Известные и хорошо зарекомендовавшие себя в многолетней практике виды и формы гимнастики традиционно остаются в арсенале испытанных средств отечественной физической культуры. Однако ряд причин обусловливает появление новых и нетрадиционных в массовом физкультурном движении видов двигательной активности, в том числе таких, как ритмическая гимнастика, атлетическая гимнастика, ушу, хатха-йога, дыхательная гимнастика А.Н. Стрельниковой (ее оздоровительная направленность). Сложившаяся школа отечественной гимнастики оздоровительной, спортивной и прикладной направленности формировалась в большей степени под влиянием европейских национальных систем(немецкой, шведской) и некоторых элементов других школ и в меньшей – под влиянием традиционных восточных систем, таких как китайская гимнастика ушу или индийская хатха-йога.

Восточные системы физических упражнений, дошедшие до нас из многовековой давности, уникальны, ибо несут в себе не только национальные традиции, но и колоссальный опыт поколений, который в наш век прагматизма, погони за сиюминутным успехом позволяет осмыслить далеко идущие цели и предполагаемые результаты самосовершенствования. Самая сильная сторона восточных систем – это стремление к связи внешнего с внутренним, иными словами, к осмыслению упражнения, пониманию того, что телодвижения – это видимое отражение процессов, происходящих во всем организме. Подчеркивается роль мышления, воли человека в процессе познания самого себя через физические упражнения. Отсюда возникновение различных приемов самоконтроля психических состояний, дошедших до нас в форме психорегулирующей тренировки, аутогенной тренировки, медитации. В этих же древних школах возникли методики концентрации внимания при физических упражнениях на жизнедеятельности различных функциональных систем организма, приемах дыхания разного типа, способах регуляции степени мышечного напряжения, вплоть до максимального расслабления.

К числу ярких методических особенностей восточных систем

физического совершенствования можно отнести строгую регламентацию телодвижений. Например, в йоге при принятии позы лотоса строго оговаривается положение всех частей тела, даже кончиков пальцев. Следует отметить такие особенности, как сочетание чисто гимнастического метода дозированных воздействий с индивидуализацией нагрузки, образность в названиях упражнений. Это вносит в описание и обучение элементы наглядности, способствует возникновению ассоциаций, придает упражнениям особый колорит, уходящий корнями в историю и культуру предков. В качестве норм поведения утверждаются уважение к старшим, сопернику, почитание учителя, помощь слабому, неприятие насилия и т. п. Самосовершенствование ставит целью развитие чувств и поступков через физические тренировки.

При этом характерные упражнения нетрадиционных видов гимнастики не должны заменять программные занятия, а только дополнять их, дать возможность обновить и расширить их содержание. Сказанное относится и к учебным занятиям, и к внеурочным, секционным формам занятий.

УДК 796:378

## ЗДОРОВЬЕФОРМИРУЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ В ВУЗЕ

**Вишняков А.А.**
Научный руководитель **Муратова И.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Проблемой состояния здоровья учащейся молодежи в последнее время заинтересовалось много исследователей. Общеизвестен тот факт, что подростки вступая в высшие учебные заведения уже имеют колоссальный набор заболеваний. Очень важно субъективное мнение студентов о состоянии своего здоровья, где большинство из них выделили зависимость здоровья от образа жизни, который они ведут. Снижение уровня здоровья и физической работоспособности у молодых людей является следствием большой психоэмоциональной нагрузки, нарушений гигиенически обоснованного режима дня, питания. У большинства студентов все это обостряется необходимостью адаптации к новым условиям проживания и общения с окружающими. Исследования показали, что перестройка организма студента к новым социальным условиям вызывает активную мобилизацию, а затем истощение физических резервов организма и как следствие срыв процесса адаптации и

© Вишняков А.А., 2015

развитие целого ряда заболеваний. Все множество факторов, отрицательно влияющих на здоровье студентов, условно можно разделить на две группы:

1. Объективные, связанные с организацией условий жизни (продолжительность учебного дня; плотность нагрузки, обусловленная расписанием; питание и его регулярность; сон и его достаточная величина, организованная двигательная активность и др.).

2. Субъективные, личностные характеристики (организованность и дисциплинированность; мотивированность здорового образа жизни; соблюдение оптимального режима дня; наличие вредных привычек; сформированность физической культуры личности и реализация ее деятельного компонента).

Коренное реформирование системы образования и, как следствие, преобразования, проводимые в системе высшей школы, актуализировали проблему физического воспитания студентов. Анализ здоровья и физической подготовленности молодежи показывает, что в настоящее время среди студентов растет заболеваемость, снижается уровень физической подготовленности студентов I курсов. Увеличивается численность студентов полностью освобожденных от занятий физической культурой по состоянию здоровья и количество занимающихся, отнесенных к специальной и подготовительной медицинских групп. Выраженное ухудшение здоровья студентов требует поиска новых, действенных средств и методов для решения проблемы укрепления физического и духовного здоровья молодежи, формирования здорового образа жизни. Известно, что одним из определяющих факторов здоровья человека является его двигательная активность. Однако, как отмечают исследователи, наблюдается повсеместное снижение физической активности и наиболее резкое ее падение наблюдается в период от 18 до 25 лет.

В последнее время постоянно говорят о здоровье, как о важнейшей ценности, которая формируется под влиянием ряда социальных факторов, именуемых как здоровый образ жизни. На сегодняшний день специалисты здравоохранения считают, что здоровье человека на 50 % зависит от здорового образа жизни, поэтому первоочередной задачей является сохранение и укрепление здоровья.

Актуальна мотивация к здоровому образу жизни среди студенчества, формирование у них высокого поведенческого уровня по отношению к своему образу жизни. Студенты – это наше будущее, от которого зависит социально-экономическое благополучие нашей страны и здоровья населения в последующие годы. Непонимание благоприятного отношения к своему состоянию здоровья, невысокая мотивация к занятиям физической культурой, неразвитость навыков самоконтроля и во многом неадекватное восприятие

состояния собственного организма приводят к формальному отношению студентов к своему здоровью, его сохранению и укреплению.

Опыт функционирования отечественной системы высшего образования показывает, что наиболее жизнеспособными оказываются те образовательные учреждения, которые проводят активную политику по внедрению новых технологий по сохранению и укреплению здоровья студентов и формированию у них мотивации здорового образа жизни. Управление качеством образования предполагает дальнейшее совершенствование уже существующих и разработку новых технологий, которые могли бы заложить основы физического и духовного здоровья учащихся высшей школы. Основой разработки концепции формирования культуры здоровья студентов является личностно ориентированное образование. Задачами при такой организации педагогической деятельности являются: обеспечение личностного роста, развития субъективности, саморазвития студента, повышение уровня его интеллектуального и физического развития, формирования в его сознании целостной картины мира.

УДК 616.711-007.55-085.825

## ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА ПРИ СКОЛИОЗЕ

**Ефремкина К.И.**
Научный руководитель **Шкарина Е.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Наиболее часто клинические проявления приобретенного сколиоза начинаются с того, что позвоночник слегка искривляется вбок при утомлении мышц спины. После отдыха искривление исчезает. Именно поэтому осмотр целесообразно проводить во второй половине дня, а не утром, когда начальные проявления сколиоза могут быть незаметны. Со временем, по мере прогрессирования процесса, изменения делаются постоянными, изменяется осанка больного, меняется форма грудной клетки, плечо и лопатка на выпуклой стороне искривленного грудного отдела позвоночника выше, чем на другой. Подвижность позвоночника резко уменьшается. Часты жалобы на мышечные и межреберные боли – невралгии. В особо тяжелых случаях сколиоза наблюдается изменение положения внутренних органов, что может нарушать их функцию.

Перед началом лечения сколиоза необходимо провести тща-

© Ефремкина К.И., 2015

тельную диагностику этого заболевания: каждый организм индивидуален, и в процессе лечения сколиоза позвоночника должны быть учтены все его особенности.

Четко организованные профилактические мероприятия, раннее выявление, проведение комплексного лечения сколиоза, а также диспансерное наблюдение за детьми со сколиозом (до окончания роста ребенка) дают возможность с успехом бороться с этим тяжелым заболеванием.

Исходя из вышесказанного, надо обратить внимание родителей на то, что только ранними профилактическими осмотрами, ранним выявлением и лечением сколиоза возможно бороться с этим тяжелым и трудно поддающимся лечению недугом, который поражает нежный организм ребенка и калечит его тело и психику.

Лечение сколиоза сводится к мобилизации позвоночника, коррекции деформации и удержанию коррекции. Все это достигается с помощью средств ЛФК или путем применения регрессирующих корсетов, гипсовых кроваток, специальных тяг либо комбинированными способами, включающими в себя все перечисленные выше средства. Основным методом лечения сколиоза в настоящее время считают комбинированный.

Основная задача лечебной физкультуры – исправление существующей деформации, формирование и закрепление правильной осанки. Упражнения лечебной физкультуры выполняют обычно лежа на спине и на животе. У детей с нарушением осанки лечебную физкультуру можно сочетать с физкультурой в школе и занятиями спортом. Такие дети, в основном, должны заниматься лечебной физкультурой дома самостоятельно, а те, у которых имеются значительные нарушения, занятия должны проводить в кабинете лечебной физкультуры под наблюдением и руководством методиста. Целесообразно создавать в школах специальные группы для детей со сколиозом и нарушениями осанки. При всех видах нарушения осанки и I степени сколиоза занятия физкультурой в школе не противопоказаны. Дети, у которых отмечаются нарушение осанки, слабое физическое развитие, остаточные явления рахита и другие отклонения, обязательно должны находиться под наблюдением педиатров, школьных врачей и ортопедов.

Лечебная физкультура при сколиозе - это длительный процесс, и от больного требуются большая настойчивость, терпение и сознательное отношение к занятиям. Формы и методы лечебной физкультуры должны быть индивидуальными.

Главное правило лечебной физкультуры - дозированная тренировка больных, то есть постепенное приспособление их к возрастающим физическим нагрузкам, так как дозированные физические упражнения укрепляют ослабленную мышечную систему и спо-

собствуют функциональному и анатомическому восстановлению деформации опорно-двигательного аппарата. Лечебной физкультурой дети со сколиозом должны заниматься систематически. Следует соблюдать основной принцип лечебной гимнастики: постоянное, длительное корригирующее действие.

УДК 613.4+796.02

## ЛИЧНАЯ ГИГИЕНА ЗАНИМАЮЩИХСЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ И СПОРТОМ

**Захаров Д.А.**
Научный руководитель **Ерофеев И.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Гигиена, а также естественные условия внешней среды (воздействие солнечных лучей, воздуха, воды) являются средствами физического воспитания. Физическая культура не должна исчерпываться одними лишь физическими упражнениями в виде спорта, гимнастики, подвижных игр и прочего, но должна обнимать и общественную и личную гигиену труда и быта, использование естественных сил природы, правильный режим труда и отдыха.

Гигиена – наука о здоровье, о создании условий, благоприятных для сохранения человеком здоровья, о правильной организации труда и отдыха, о предупреждении болезней. Ее целью является изучение влияния условий жизни и труда на здоровье людей, предупреждение заболеваний, обеспечение оптимальных условий существования человека, сохранение его здоровья и долголетия. Гигиена является основой профилактики заболеваний.

Основные задачи гигиены – изучение влияния внешней среды на состояние здоровья и работоспособность людей. Научное обоснование и разработка гигиенических норм, правил и мероприятий по оздоровлению внешней среды и устранению вредно действующих факторов. Научное обоснование и разработка гигиенических нормативов, правил и мероприятий по повышению сопротивляемости организма к возможным вредным влияниям окружающей среды в целях улучшения здоровья и физического развития, повышения работоспособности.

Санитария – практическое осуществление требований гигиены, выполнение необходимых гигиенических правил и мероприятий.

В ходе развития гигиены сформировался ряд гигиенических дисциплин: гигиена труда, социальная гигиена, гигиена детей и подростков, гигиена физической культуры и спорта и др.

© Захаров Д.А., 2015

Гигиена физической культуры и спорта, изучающая взаимодействие организма занимающихся физической культурой и спортом с внешней средой, играет важную роль в процессе физического воспитания. Гигиенические положения, нормы и правила широко используются в физкультурном движении.

Гигиенические положения занимают столь большое значение потому, что без них невозможно выполнить основные задачи по всестороннему и гармоничному развитию людей, сохранению на долгие годы крепкого здоровья и творческой активности, по подготовке населения к высокопроизводительному труду и защите Родины.

Молодые специалисты, оканчивающие вузы страны, должны хорошо знать основные положения личной и общественной гигиены и умело применять их в быту, учебе, на производстве.

Гигиена физической культуры и спорта включает разделы: личная гигиена, закаливание, гигиена жилища, гигиенические требования к спортивным сооружениям и местам занятий физическими упражнениями, вспомогательные гигиенические средства восстановления и повышения работоспособности.

Спортивные сооружения должны соответствовать установленным санитарно-гигиеническим требованиям и нормам. К гигиеническим требованиям спортивных сооружений предъявляются особо высокие требования, так как от их санитарного состояния зависит оздоровительный эффект занятий физическими упражнениями и спортом.

После сдачи спортивного сооружения в эксплуатацию работники санитарно-эпидемиологической станции и врачебно-физкультурных диспансеров, а также специалисты по физической культуре и спорту должны систематически проводить текущий санитарный надзор этих помещений. Замечания и предложения представителей органов санитарного надзора записываются в санитарный журнал, который должен иметься на всех спортивных сооружениях. Кроме того, на каждом спортивном объекте необходимо иметь правила внутреннего распорядка, согласованные с санитарно-эпидемиологической станцией. Ответственность за несоблюдение санитарно-гигиенических норм, правил содержания и эксплуатации спортивных сооружений несет администрация данного сооружения. При нарушении санитарно-гигиенических норм и правил, администрация привлекается к ответственности.

Спортивные залы должны иметь по возможности прямое естественное освещение; искусственное освещение в залах осуществляется светильниками рассеянного или отраженного света. Освещение должно быть равномерным и обеспечивать необходимый

уровень горизонтальной и вертикальной освещенности в соответствии с установленными нормами.

Оборудование и инвентарь спортивных залов должны быть исправны, и соответствовать определенным стандартам по форме, весу и качеству материалов. К ним также предъявляется ряд гигиенических требований, направленных на предупреждение спортивных травм, устранение загрязнения воздуха пылью, соответствие снарядов возрасту занимающихся. Все это создает условия для нормального учебно-тренировочного процесса.

УДК 796.344

## БАДМИНТОН КАК СРЕДСТВО ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ

**Иванцов Д.А.**
Научный руководитель **Моисеева Л.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Достижения современной цивилизации изменили жизнь людей, облегчили не только физический, но и умственный труд. Но одновременно они породили и болезни, которые так и называют болезнями цивилизации. Рост заболеваний сердца и сосудов был характерен лишь для высокоразвитых стран с высоким промышленным потенциалом, с условиями труда, способствующими бездеятельности мышц и нервному напряжению человека.

Как показывает опыт ведущих стран мира, высокий оздоровительный эффект достигается при использовании здорового образа жизни, в котором основным оздоровительным фактором признана физическая культура.

В XIX веке английские офицеры, служившие в Индии, увлеклись старинной индийской игрой пуна, которую можно считать прототипом современного бадминтона. Англичане привезли с собой увлечение игрой на родину.

Современная традиция игры берет начало в Англии, в старинной усадьбе Бадминтон-хаус, владелец которой, известный спортивный энтузиаст и издатель серии книг о видах спорта, герцог Бофорт, соорудил в 1873 году первую площадку для игры в бадминтон. В 1893 году ассоциация бадминтона Англии опубликовала первый регламент официальных правил игры [1].

Всемирная федерация бадминтона (англ. Badminton World Federation (BWF)) была создана в 1934 году. С 1947 года проводится крупнейшее командное соревнование среди мужчин – Кубок

© Иванцов Д.А., 2015

Томаса. Среди женщин главный командный старт — Кубок Убер проводится с 1955 года.

Занятия бадминтоном позволяют разносторонне воздействовать на организм человека, развивают силу, быстроту, выносливость, улучшают подвижность в суставах, способствуют приобретению широкого круга двигательных навыков, воспитывают волевые качества. Бадминтон является своеобразным университетом движения человеческого тела, средством обучения многообразным двигательным навыкам. Чем они выше по своему уровню и чем богаче их запас, тем успешнее человек справляется с незнакомыми для него двигательными задачами. Высокая культура двигательных навыков позволяет быстро довести нужные движения до автоматизма и тем самым освободить сознание для решения других задач. С совершенствованием орудий производства все большему числу профессий необходимы тонкое мышечное чувство кисти руки, едва уловимое движение пальцев, на основе которых совершенствуется качество двигательной деятельности.

Пожалуй, ни один вид спорта не обладает такой богатой палитрой движения кисти, микродвижений пальцев, как бадминтон. Надо отметить, что мелкие движения пальцев – довольно сложный вид деятельности: они требуют гораздо большей координации со стороны нервной системы, чем простые силовые движения всей руки. За изощренность мелких движений пальцев руку бадминтониста высокого класса сравнивают с рукой скрипача. Известно, что развитие тонкой моторики кисти положительно коррелирует с развитием интеллектуально-мнестических функций.

Психофизиология человека образует взаимосогласованное единство, где целенаправленное развитие одного из компонентов способно обеспечить развитие другого. Массовый характер и привлекательность физической культуры и спорта как компонентов досуга делают актуальной задачу применения их в целях развития интеллектуальных способностей. В.И. Разумов анализирует, каким образом метафизика циклов может быть использована как основа для формирования интеллектуального тренировочного комплекса подготовки единоборцев. В нашей работе сходная задача решается на примере бадминтонистов. Бадминтон как спортивная игра развивает точность зрительного восприятия, быстроту движений и пространственное ориентирование. Он дает большую нагрузку многим группам мышц, способствует гармоничному развитию тела и эстетическому восприятию игры. Бадминтон не только на самом высоком уровне удовлетворяет потребность организма в нагрузке через движение, но и позволяет, в силу игрового характера, достигать совершенства движений меньшими усилиями над собой.

Спортивный бадминтон по статистическим данным является одним из сложных тактических и техничных игр, он входит в тройку самых тяжелых по физическим нагрузкам на организм спортсмена среди игровых видов спорта. С его исключительно высокими требованиями к функциональной подготовке становится все более очевидно, что необходим научно обоснованный подход к управлению процессом спортивной тренировки. Интерес к вопросам подготовки спортсменов-бадминтонистов различных квалификаций со стороны тренеров, ученых и спортивных руководителей закономерен, так как спортивный бадминтон отличается от других видов спорта тем, что здесь игроки готовятся к трем видам соревнований: одиночным, парным и смешанным. Каждая категория определяет особый вид физической и психологической нагрузки на организм. Простота и доступность этого вида спорта дают возможность заниматься бадминтоном людям любого возраста и пола, используя для этого простейшие площадки или местность. Зрелищность, эффективное воздействие на организм предопределили включение этого вида спорта в систему физического воспитания в школах, в средних и высших учебных заведениях. Широкие возможности вариативности нагрузки позволяют использовать бадминтон как реабилитационное средство в домах отдыха, в различных группах общей физической подготовки (ОФП).

Бадминтон относится к ациклическим сложно координационным видам спорта. Ему присущи следующие, моменты:

1. Быстрота передвижений.
2. Быстрота выполнения технических приемов с максимальным сокращением подготовительных действий.
3. Быстрота мышления.
4. Увеличение количества рискованных ударов.

Участие спортсмена в соревнованиях, как правило, связано с большим расходом энергии и интенсивной работой сердечно-сосудистой и дыхательной систем. Об этом свидетельствует повышение частоты сердечных сокращений (ЧСС), которая достигает 160–180 уд/мин. Во время игры значительно увеличиваются кислородный долг и кислородный запрос, требующие анаэробной выносливости. В связи с этим для высококвалифицированных бадминтонистов характерен высокий уровень развития функциональных систем организма.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Багдатьев А.Ю. Бадминтон – это полезно и интересно // Физическая культура в школе. 2012. № 6. С. 2–7.

УДК 796:378

# САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ЗАНЯТИЕ СТУДЕНТОВ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ И СПОРТОМ

**Коробова И.А.**
Научный руководитель **Извеков В.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Приобщение студенческой молодежи к физической культуре – важное слагаемое в формировании здорового образа жизни.

Планирование самостоятельных занятий осуществляется студентами под руководством преподавателей. Перспективные планы самостоятельных занятий целесообразно разрабатывать на весь период обучения, т. е. на 4–6 лет. В зависимости от состояния здоровья, медицинской группы, исходного уровня физической и спортивно-технической подготовленности студенты могут планировать достижение различных результатов по годам обучения в вузе и в дальнейшей жизни и деятельности – от контрольных тестов учебной программы до нормативов разрядной классификации. При многолетнем перспективном планировании самостоятельных тренировочных занятий общая тренировочная нагрузка, изменяясь волнообразно с учетом умственного напряжения по учебным занятиям в течение года, должна с каждым годом иметь тенденцию к повышению. Только при этом условии будет происходить укрепление здоровья, повышение уровня физической подготовленности, а для занимающих спортом – повышение состояния тренированности и уровня спортивных результатов.

Прежде чем начать самостоятельные занятия физическими упражнениями, выясните состояние своего здоровья, физического развития и определите уровень физической подготовленности.

Тренировку обязательно начинайте с разминки, а по завершении используйте восстанавливающие процедуры (массаж, теплый душ, ванна, сауна). Помните, что эффективность тренировки будет наиболее высокой, если вы будете использовать физические упражнения совместно с закаливающими процедурами, соблюдать гигиенические условия, режим для правильного питания. После определения цели подбираются направление использования средств физической культуры, а также формы самостоятельных занятий физическими упражнениями.

Конкретные направления и организационные формы использования самостоятельных занятий зависят от пола, возраста, состояния здоровья, уровня физической и спортивной подготовленности занимающихся.

© Коробова И.А., 2015

Старайтесь соблюдать физиологические принципы тренировки: постепенное увеличение трудности упражнений, объема и интенсивности физических нагрузок, правильное чередование нагрузок и отдыха между упражнениями с учетом вашей тренированности и переносимости нагрузки.

Результаты тренировок зависят от их регулярности, так как большие перерывы (4–5 дней и более) между занятиями снижают эффект предыдущих занятий.

Не стремитесь к достижению высоких результатов в кротчайшие сроки. Спешка может привести к перегрузке организма и переутомлению. Физические нагрузки должны соответствовать вашим возможностям, поэтому их сложность повышайте постепенно, контролируя реакцию организма на них.

Составляя план тренировки, необходимо включать упражнения для развития всех двигательных качеств (быстроты, силы, гибкости, выносливости, скоростно-силовых и координационных качеств). Это позволяет вам достичь успехов в избранном виде спорта. Если вы почувствовали усталость, то на следующих тренировках нагрузку надо снизить. Если вы почувствовали недомогание или какие-то отклонения в состоянии здоровья, переутомление, прекратите тренировки посоветуйтесь с учителем физической культуры или врачом.

Старайтесь проводить тренировки на свежем воздухе, привлекайте к тренировкам своих товарищей, членов семьи, родственников, братьев и сестер.

УДК 796.323.2

## ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ БАСКЕТБОЛА В РОССИИ

**Мишкина А.В.**
Научный руководитель **Извеков В.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Родиной отечественного баскетбола является Санкт-Петербург. Факт этот общеизвестен и сомнений не вызывает. Первое упоминание об этой игре в нашей стране принадлежит известному русскому пропагандисту физической культуры и спорта петербуржцу Георгию Дюпперону и относится оно к 1901 году. Еще в сентябре 1900 года в Петербурге был создан Комитет содействия нравственному и умственному развитию молодых людей. В его программе значилось чтение лекций по различным разделам жизнеде-

© Мишкина А.В., 2015

ятельности человека. А уже в 1904 году в программе комитета появилась и физкультура, которая наряду с нравственным и умственным развитием добавила физическое общество. Обществу дали название «Маяк». В конце 1906 года в Обществе были проведены первые баскетбольные поединки. Победителем первых соревнований неизменно становилась команда «лиловых» (по цвету маек), возглавляемых одним из лучших гимнастов общества С. Васильевым, названным впоследствии «дедушкой русского баскетбола».

Уже в 1909 году состоялось событие, ставшее определенной вехой в истории не только отечественного, но и мирового баскетбола. В Петербург приехала группа членов американской ассоциации христиан. Из них и была составлена баскетбольная команда, которая, к общей радости петербуржцев, проиграла местной команде «лиловых» со счетом 19:28. Таким образом, получается, что именно Россия стала местом проведения первого международного баскетбольного матча на планете. Эти два события - первая игра, состоявшаяся в 1906 году, и первый международный матч 1909 года – и дали повод усомниться в определении даты рождения баскетбола в России. Многие годы юбилейные турниры проводились, ведя свой отчет от 1906 года, вплоть до 80-летия отечественного баскетбола. Но затем была обнаружена одна неточность: в воспоминаниях уже небезызвестного нам «дедушки русского баскетбола» упоминалась та первая игра 1906 года, проведенная в зале общества «Маяк» по Надежденской улице. Архивно установлено, что новый зал общества «Маяк» был введен в эксплуатацию несколько позже. Видимо, на этом основании некоторые горячие головы «решили» считать датой рождения баскетбола в России не 1906 год, а, скажем… 1909-й!

Благодаря усилиям «маяковцев» баскетбол вскоре стал распространяться в других спортивных обществах и учебных заведениях города, а после революции уверенно зашагал по стране и уже в 1920 году был внесен в школьную программу Всеобуча наравне с футболом в качестве обязательной дисциплины. В 21-м в Петербурге была создана первая в стране баскетбольная лига, председателем которой стал Ф. Юргенсон. И именно эта организация явилась прообразом нынешней федерации, и именно под ее эгидой в том же году впервые было проведено первенство города по баскетболу. Большую работу проводили будущие федерации по организации всевозможных чемпионатов, турниров, а с 1923 года – чемпионатов страны сначала среди городов, а затем и среди спортивных обществ. Надо сказать, что ленинградские команды неоднократно становились чемпионами: в 1923-м году обе команды – и женская, и мужская, затем женская – в 1935 году, а мужская – в

1936 году. В 1955 году мужская команда Ленинграда стала чемпионом всесоюзных соревнований в закрытых помещениях среди сборных команд союзных республик, а также Москвы и Ленинграда. Затем звание чемпионов страны наши команды завоевали еще четырежды: женская команда «Спартак» (главный тренер С. Гельчинский) – в 1974 году и команда «Электросила» (главный тренер Е. Кожевников) – в 1990 году; мужская команда «Спартак» в 1975 году стала чемпионом Советского Союза, а в 1992 году - чемпионом СНГ.

Большой вклад в организацию городского баскетбола, в проблемы роста молодых специалистов, в подготовку Мастеров высшей квалификации, прекрасно выступавших впоследствии в сборных командиров СССР и России, в подготовку тренерских кадров вносила сначала секция баскетбола городского Комитета по физкультуре и спорту, затем и федерации баскетбола Ленинграда (Санкт-Петербурга). В предвоенные и первые послевоенные годы во главе этих организаций стояли С. Гольдштейн, М. Крутиков. В последующие годы федерацию возглавляли заслуженный мастер спорта В. Разживин, секретарь райкома партии Г. Семибратов, ответственный работник Ленгорисполкома Б. Лешуков, ученый и журналист М. Чупров и, наконец, генерал налоговой полиции Г. Полтавченко. В составе общественной организации, каковой являлась федерация, активно работали люди различных специальностей. Их вклад в развитие баскетбола в города на Неве огромен. Основными направлениями в баскетболе: подготовка резерва, выступления команд мастеров, вопросы судейства, в том числе и подготовка судей, и пропаганда баскетбола в средствах информации и на телевидении.

В 1920-е годы начинают активно создаваться национальные федерации баскетбола, проводятся первые международные встречи. Так в 1919 году состоялся баскетбольный турнир между армейскими командами США, Италии и Франции. В 1923 году во Франции проводится первый международный женский турнир. Участие в нем приняли команды трех стран: Англии, Италии, США. Игра завоевывает все большую популярность и признание в мире, и в 1932 году в Женеве была создана Международная Федерация баскетбольных ассоциаций. В ее первом составе было 8 стран - Аргентина, Греция, Италия, Латвия, Португалия, Румыния, Швеция, Чехословакия. В 1935 году Международный олимпийский комитет вынес решение о признании баскетбола олимпийским видом спорта. В 1936 году он появляется в программе Олимпийских игр в Берлине. Почетным гостем игр был Д. Нейсмит. В баскетбольном турнире участвовали команды 21 страны. Матчи проводились на открытых теннисных площадках, все последую-

щие олимпийские турниры проводились в закрытых помещениях. Первым олимпийским чемпионом стала команда США. Американцы еще 11 раз становились олимпийскими чемпионами (в 1980 году в отсутствие команды США олимпийское золото завоевала сборная Югославии). В Сиднее (2000) американская сборная «Дрим тим» опять была первой. Дважды олимпийскими чемпионами становилась сборная СССР – в 1972 и 1988 годах.

Во время Олимпиады в Берлине (1936) состоялся первый конгресс ФИБА, где были рассмотрены существующие и приняты единые международные правила игры. В 1948 году членами ФИБА являлись уже 50 стран. С развитием мирового баскетбола происходило развитие и обогащение техники и тактики игры.

В первой половине 1950-х годов баскетбол стал терять присущую ему остроту борьбы. Потребовалось внести в правила целый ряд изменений и дополнений для ее оживления. Наиболее важными из этих дополнений были:

– введение правила 30 секунд (команда, владеющая мячом, обязана в пределах этого времени бросить мяч в корзину);

– расширение площади зоны, в которой игрокам нападения не разрешалось находиться более трх секунд.

Дебют женского баскетбола на Олимпийских играх состоялся в 1976 году в Монреале. В турнире участвовали шесть команд. Первыми олимпийскими чемпионами стали баскетболистки сборной СССР, которые еще дважды становилась чемпионками, четырежды завоевывали золотые медали американские баскетболистки (1984, 1988, 1996, 2000).

УДК 796:378

## ФИЗКУЛЬТУРНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ В РЕЖИМЕ УЧЕБНОГО ДНЯ

**Орлов И.В.**
Научный руководитель **Шкарина Е.Н.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Физическое воспитание вне учебного плана должно содействовать укреплению здоровья и развитию физических сил детей, а также внедрению физической культуры в повседневный быт.

Физкультурно-оздоровительные мероприятия в режиме учебного дня значительно обогащают режим студента, необходимы для них двигательной деятельностью, дополняя в этом отношении эффект

© Орлов И.В., 2015

уроков физической культуры. Эти мероприятия направлены на повышение двигательной активности в процессе учебных занятий.

Гимнастика до учебных занятий – это комплексы физических упражнений, которые ежедневно проводятся перед началом занятий. Правильная постановка гимнастики до занятий способствует укреплению здоровья, нормальному физическому развитию и повышению уровня общей физической подготовленности учащихся. Она включает в себя 8–10 ОРУ. Комплекс упражнений состоит: 1–2 упражнения организующего характера (строевые приемы, ходьба, бег на месте) и на точность положения рук; 5–7 упражнений на основные группы мышц (махи, наклоны, повороты, вращения, растягивания, приседания) и общего воздействия (прыжки, бег умеренной интенсивности); 1–2 упражнения на снятие напряжения, на внимание и самоконтроль, на координацию движения и восстановление дыхания. Комплекс проводится в течении 15–20 дней, а затем меняется.

Физкультурные минутки решают задачи снятия утомления, активизации внимания, предупреждения нарушений осанки.

Физические упражнения и подвижные игры решают задачи эмоционального активного отдыха учащихся, снимают утомление, повышают работоспособность, благотворно влияют на здоровье учащихся, укрепляют сознательную дисциплину.

Проводятся данные мероприятия на добровольных началах и с учетом интересов студентов. Необходимо обязательное планирование и подготовка мест, распределение руководителей.

Ежедневные физкультурные занятия решают следующие оздоровительные задачи: повышение двигательной подготовленности, укрепление здоровья, физическое развитие. Они значительно отличаются от занятий, более эмоциональны и доступны, проводятся в игровой форме.

Массовые физкультурно – оздоровительные и спортивные мероприятия: проведение дней здоровья, внутри вузовских соревнований. Туристических походов и слетов, физкультурных праздников. Их цель – пропаганда физической культуры и спорта, приобщение студентов к систематическим занятиям спортивными упражнениями, подведение итогов физкультурно – спортивной работы вуза, активный отдых.

Дни здоровья решают задачи: укрепления здоровья и физическое развитие, повышение интереса к занятиям физической культурой, организации активного отдыха. Основным показателем продуктивности Дня здоровья и отдыха является массовость.

Варианты проведения Дня здоровья разнообразны. Дни здоровья могут включать соревнования по видам упражнений общей программы, массовые и показательные выступления, конкурсы, эстафе-

ты, экскурсии, походы и другие мероприятия активного отдыха.

Внутри вузовские соревнования решают задачи: приобщения к систематическим занятиям спортом, повышения эмоциональности и активности, выполнения различных норм, развития основных физических качеств. Соревнования проводятся по подвижным и спортивным играм с упрощением правил и состава команд, по легкоатлетическим упражнениям.

Туристические походы решают задачи: организации свободного времени и общественно полезной деятельности (краеведческой, пропагандистской, военно-патриотической), укрепления здоровья и закаливания, формирования прикладных навыков и физического развития. Воспитания и формирования нравственных качеств в коллективе.

УДК 613.2:663.8

## ВРЕД И ПОЛЬЗА ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ НАПИТКОВ

**Селезнев Д.В.**
Научный руководитель **Сульдина Т.И.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

Энергетический напиток (энергетик, энерготоник) – продукт, стимулирующий центральную нервную систему человека, вызывая тем самым ощущение бодрости, повышение работоспособности и двигательной активности [1].

Энергетические напитки были созданы человечеством относительно недавно, хотя ингредиенты, входящие в их состав, давно используются для стимуляции нервной системы.

Энергетические напитки стали настоящим спасением для студентов в период подготовки к экзаменам, офисных работников, не успевающих сдать работу в срок, тренеров по фитнесу, стремящихся установить спортивный рекорд, уставших водителей и завсегдатаев ночных клубов... одним словом, для всех, кто устал, но должен чувствовать себя бодрым и полным энергии.

Изготовители энергетических напитков утверждают, их продукция приносит только пользу, и продолжают выпускать все новые и новые типы напитков.

Первым энергетическим напитком массового производства стал «Red Bull» – тот, который «окрыляет». Новый напиток быстро завоевал популярность потребителей, наряду с «Кока-колой» и «Пепси», производители которых тут же сориентировались, и вы-

© Селезнев Д.В., 2015

пустили на рынок свои варианты энергетических напитков – «Burn», «Adrenaline Rush», «Sport & fitness», «Energy Plus 19», «Monster».

Сегодня мнения ученых и специалистов разделяются: кто-то считает «энергетики» вполне безобидными, как и обычная газировка; другие, напротив, утверждают, что они могут действовать, как наркотики, и уж точно вызывают привыкание и зависимость.

В Норвегии, Дании и Франции энергетические напитки считаются биологически активными добавками и разрешены к продаже только в аптеках. В России тоже существуют ограничения, связанные с ними: напиток не может содержать более двух тонизирующих компонентов, на банке должны указываться ограничения по использованию, а реализация их в школах запрещена, о чем говорится в Постановлении Главного государственного санитарного врача РФ «Об усилении надзора за напитками, содержащими тонизирующие компоненты», от 19.01. 2005г. [2].

Многие другие энергетические напитки, представленные в продаже, состоят из кофеина, таурина, растительных экстрактов и синтетических витаминов. Известно, что некоторые синтетические витамины в избытке отрицательно влияют на здоровье человека, вызывая ряд заболеваний. Некоторые содержат мальтодекстрин (полученного путем частичного гидролиза определенного типа кукурузы), фруктозу, ароматизаторы, красители, минеральные вещества, и аспартам.

Кофеин уменьшает сонливость и чувство усталости, ускоряет пульс и помогает человеку выдерживать умственные нагрузки. Однако все это – временный эффект, а сменяется он еще большей усталостью. Если после этого не дать организму полноценный отдых, а выпить еще чашку кофе или черного чая, то можно превысить допустимую дозу кофеина, так как он медленно выводится из организма (хотя действует всего 3 часа).

В банке энергетика объемом 0,33 л его приблизительно столько же, сколько в чашке (0,2 л) крепкого кофе, а в двух банках количество уже превышает дневную норму взрослого человека. Принцип действия кофеина на нервную систему заключается в том, что вначале он на несколько часов приводит ее в возбуждение, а затем – в угнетение. Поэтому период неизгладимой бодрости после питья энергетика обязательно заканчивается упадком сил. Следовательно, утверждение, что энергетики поставляют человеку энергию, требует важного дополнения: не просто поставляют, а позволяют выкачать ее из себя же, потому что никакой новой извне не поступает. Фактически эта энергия выкачивается из будущего с процентами в виде риска для здоровья, потому что один только кофеин уже имеет такие побочные действия как бессонница, повышение

артериального давления, нарушение сердечного ритма, беспокойство.

Таурин это второй главный компонент энергетиков, содержащихся в них в большом количестве, способный вызвать перевозбуждение нервной системы и ее истощение, а в сочетании с алкоголем он усиливает свое воздействие, приводя к серьезным сбоям в работе сердечнососудистой и нервной систем, а также противопоказан для приема людям, употребляющим алкоголь [3].

Поскольку таурин обладает сильным желчегонным эффектом, он опасен для людей, страдающих заболеваниями печени или желчевыводящих путей. Более того, он провоцирует выделение усиленное выделение желчи и у здоровых людей. А при попадании желчи на стенки желудка, она разъедает их не хуже любой кислоты. Поэтому слишком активное потребление энергетических напитков может привести к последствиям весьма печальным.

Так же, в энергетиках содержится глюкуронолактон. Считается, что оно действует как антидепрессант и стимулятор, а также улучшает память и концентрацию. Его изомер используется при сахарном диабете в дозе, меньшей чем в энергетике в 250-500 раз! Глюкуронолактон является прямым предшественником таурина, поэтому помогает улучшить умственную активность. Но как эти компоненты в дозе в 500 раз выше суточной работают в нашем организме неизвестно даже ученым. Глюкуронолактон – чрезвычайно опасный химикат, разработанный министерством обороны Соединенных Штатов в шестидесятых годах, для стимуляции морального и боевого духа войск, базируемых во Вьетнаме, который действовал как галлюциноген, который успокаивал в стрессовых ситуациях. Но эффекты от его потребления в организме были настолько разрушительными, что поставки глюкоронолактона в армию прекратили из-за увеличивающегося количества случаев головных болей, опухолей головного мозга и болезней печени у солдат, которые употребляли его [4].

Кроме того, многие энергетические напитки содержат в большом количестве витамины группы В (который способен вызывать учащенное сердцебиение и дрожь в руках и ногах). Интересным свойством данных витаминов, является то, что они разрушаются в присутствии кофеина, который содержится в каждом «энергетическом» напитке.

Женьшень и гуарана – это природные стимуляторы, которые полезны в малых дозах, но в больших могут вызывать бессонницу, чувство тревоги и перепады артериального давления. В напитках эти вещества смешиваются в различных пропорциях. Разумеется, при этом добавляются и те вещества, без которых немыслима современная пищевая промышленность: консерванты, регуляторы

кислотности, стабилизаторы, красители, ароматизаторы и прочая прелесть. Проще говоря, выпив экстракт корня женьшеня или гуараны, вы не подвергаете свой организм таким непредсказуемым воздействиям, как после употребления стакана или баночки энергетического напитка.

Положительными моментами употребления энергетических напитков являются: поднятие настроения и стимуляция умственной деятельности; содержание комплекса витаминов и глюкозы, где глюкоза быстро проникает в кровь, участвует в окислительных процессах и обеспечивает энергией мышцы, мозг и другие жизненно-важные органы; длительность действия (3–4 часа, а действие чашки кофе 1–2 часа, кроме того, почти все энергетические напитки газированы, что позволяет ускорить процесс всасывания; удобная упаковка при ношении с собой и употребления в любой ситуации (на танцполе, в машине), чего нельзя сказать о кофе или чае.

Минусы употребления энергетических напитков являются: употребление в строгом соответствии с дозировкой (максимальная доза – 2 банки напитка в сутки, превышение дозы может привести к повышению артериального давления или уровня содержания сахара в крови); они официально запрещены во Франции, Дании и Норвегии, где продаются только в аптеках, так как считаются лекарством); содержание витаминов в энергетических напитках не заменяют мультивитаминный комплекс; содержат психотропные вещества, являются своего рода наркотиками, вызывающие эйфорию и активность, и ведут к разрушению организма [5].

Производители напитка обещают нам силу и энергию. На самом же деле влияние энергетических напитков на организм основано на постоянной стимуляции центральной нервной системы, что приводит к истощению энергетических ресурсов организма, вынужденному все время находиться в состоянии стресса. Когда действие энергетика заканчивается, усталость, как правило, наваливается на человека с удвоенной силой, а ресурсов на поддержание нормального функционирования органов и систем остается все меньше.

На рассмотрение Госдумы внесен проект федерального закона, регулирующего деятельность в сфере розничной продажи безалкогольных энергетических напитков в России на запрет ограничения их продажи и потребления в общественных местах. Необходимость подобного регулирования аргументируется разработчиками законопроекта потенциальной опасностью безалкогольных энергетических напитков для здоровья молодых людей, прежде всего, для сердечно-сосудистой системы, а также, регулярное потребление данных напитков формирует у молодых людей

зависимость от них, а также способствует обострению нервных и психических заболеваний.

**ПРИМЕЧАНИЯ**

1. Краткая химическая энциклопедия под ред. И. Л. Кнунянц. М.: Государственное научное издательство «Советская энциклопедия», 1963. 5 том. С. 1184.
2. Зелепухина Л.П. Влияние энергетических напитков на организм человека // Современные научные исследования и инновации. Февраль 2012. № 2 [Электронный ресурс]. URL: http://web.snauka.ru/issues/2012/02/7064.
3. http://vredna.ru/vreden-li-taurin.
4. Крупина Т. С. Пищевые добавки – М.: «Сиринъ према»., 2006. 88 с.
5. http://aleksanman.narod.ru/energetiki_sostav.html.

УДК 796:159.944

## ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ НА УМСТВЕННУЮ РАБОТОСПОСОБНОСТЬ СТУДЕНТОВ

**Фаткина В.Ф.**
Научный руководитель **Муратова И.В.**
*Саранский кооперативный институт (филиал) РУК*

В наше время почти все студенты к физическим нагрузкам относятся пренебрежительно. Хотя физическая активность напрямую влияет на умственную работоспособность студентов. Умственная работоспособность определяется как способность человека к выполнению конкретной умственной деятельности в рамках заданных временных лимитов и параметров эффективности. Высокий уровень умственной и физической работоспособности в процессе учебной деятельности студентов обусловливается многими внешними и внутренними факторами. Среди них большую роль играет правильная организация учебного труда студентов, включающая в себя, как обязательный элемент, занятия физической культурой и спортом.

Потребность в движении – одна из общебиологических потребностей организма, играющая важную роль в его жизнедеятельности и формировании человека на всех этапах его эволюционного развития. Развитие происходит в неразрывной связи с активной мышечной деятельностью.

У людей, ведущих малоподвижной образ жизни, наблюдается прерывистое дыхание, отдышка, снижение работоспособности, боли в области сердца, головокружение, боли в спине и т. д. Снижение физической активности ведет к заболеваниям (инфаркт, ги-

© Фаткина В.Ф., 2015

пертония, ожирения и т. д.). Например, у людей умственного труда инфаркт встречается в 2–3 чаще, чем у людей физического труда.

Недостаточность физической активности приводит к нарушению обмена веществ, нарушению устойчивости к гипоксии (недостаток кислорода).

Роль физических упражнений не ограничивается только благоприятным воздействием на здоровье, одним из объективных критериев которого является уровень физической работоспособности человека. Физические упражнения повышают устойчивость организма к воздействию неблагоприятных факторов. Показателем стабильности здоровья служит высокая степень работоспособности и, наоборот, низкие ее значения рассматриваются как фактор риска для здоровья. Как правило, высокая физическая работоспособность связана с постоянной, не уменьшающейся в объеме, в сочетании с сбалансированным питанием, тренировкой (более высокой двигательной активностью), что обеспечивает эффективность самообновления и совершенствования организма.

Среди мероприятий, направленных на повышение умственной работоспособности студентов, на преодоление и профилактику психоэмоционального и функционального перенапряжения можно рекомендовать следующие:

– систематическое изучение учебных предметов студентами в семестре, без «штурма» в период зачетов и экзаменов;

– ритмичную и системную организацию умственного труда;

– постоянное поддержание эмоции интереса;

– совершенствование межличностных отношений студентов между собой и преподавателями вуза, воспитание чувств;

– организацию рационального режима труда, питания, сна и отдыха;

– отказ от вредных привычек: употребления алкоголя и наркотиков, курения и токсикомании;

– физическую тренировку, постоянное поддержание организма в состоянии оптимальной физической тренированности;

– обучение студентов методам самоконтроля за состоянием организма с целью выявления отклонений от нормы и своевременной корректировки и устранения этих отклонений средствами профилактики.

Для людей, связанных с малоподвижным трудом, небольшими физическими нагрузками, особый интерес представляют упражнения, совершенствующие сердечно-сосудистую и дыхательную систему, увеличивающие общую выносливость и т. д. Этой задаче в наибольшей степени отвечают упражнения умеренной интенсивности, но достаточной продолжительности. Такую дозированную работу могут обеспечить ходьба, бег, плавание, лыжи, гребля,

спортивные игры, велосипед и др. Подобные упражнения являются также действенным средством психологической разгрузки, снятия умственного напряжения. Выбор зависит от условий занятий, интереса, возможностей занимающихся, и с учетом того, что используемые упражнения должны обеспечить упражняемость всех мышечных групп. Более того, упражнения общего воздействия позволяют оказывать разнообразное развивающее и тренирующее воздействие на защитные аппараты мозга. Например, бег, вызывающий при каждом шаге легкое сотрясение головы, ходьба на лыжах, сопровождающаяся размашистым покачиванием туловища и головы, а также другие видя напряжения в определенной степени тренируют амортизирующие устройства мозга. С такой же целью хорошо использовать маятникообразные упражнения, когда при качании туловища под действием сил мозг будет стремиться переместиться к одной из сторон черепа. Упражнения, при выполнении которых усиливаются раздражение вестибулярного аппарата (кувырки, перевороты. кружения, вальсирования и др.) способствуют расширению сосудов мозга, а после их выполнения сосуды возвращаются к исходному положению.

Утренняя гигиеническая гимнастика (УГГ) является наименее сложной, но достаточно эффективной формой для ускоренного включения человека в учебно-трудовой день. Она ускоряет приведение организма в работоспособное состояние, усиливает ток крови и лимфы во всех частях тела и учащает дыхание, что активизирует обмен веществ и быстро удаляет продукты распада, накопившиеся за ночь. Систематическое выполнение зарядки улучшает кровообращение, укрепляет сердечно-сосудистую, нервную и дыхательную системы, улучшает деятельность пищеварительных органов, способствует более продуктивной деятельности коры головного мозга.

Физкультурная пауза является действенной и доступной формой. Она призвана решать задачу обеспечения активного отдыха студентов и рабочих и повышения их работоспособности.

С учетом динамики работоспособности студентов в течение учебного дня физкультурная пауза продолжительностью 10 мин. рекомендуется после 4-х часов занятий и продолжительностью 5 мин. – после каждых 2-х часов самоподготовки, т.е. в периоды, когда приближаются или проявляются первые признаки утомления. Проводиться она должна в хорошо проветриваемом помещении. Физические упражнения подбираются так, чтобы активизировать работу систем организма, не принимавших участие в обеспечении учебно-трудовой деятельности.

При продолжительной напряженной умственной работе рекомендуется через каждые 30–60 мин. использовать позотонические

упражнения, через каждые 2 часа проводить динамические упражнения, например, бег на месте с глубоким ритмичным дыханием.

Подведя итоги, можно сделать следующие выводы:

1. Регулярные занятия физической культурой и спортом являются тем универсальным средством, которое может помочь каждому противостоять напряженному ритму жизни, нервно-психическим перегрузкам, в том числе при умственном труде.

2. Даже несложные приемы самоконтроля перед началом регулярных занятий физкультурой и спортом позволяют выявить степень адаптации организма к физическим нагрузкам.

Позитивный характер изменений умственной работоспособности достигается во многом при адекватном для каждого индивида использовании средств физической культуры, методов и режимов воздействия.

## СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие ..... 3

МОЛОДЕЖНОЕ ДВИЖЕНИЕ В СТРУКТУРЕ
РЕГУЛИРОВАНИЯ КООПЕРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ

*Гуськов Е.А.* Социальное развитие села – залог благополучного эволюционирования сельского хозяйства ..... 4
*Гуськова Т.Б.* Концепция уязвимости человеческого развития ..... 7
*Долгова И.Р.* Боевой путь 326-й Рославльской Краснознаменной стрелковой дивизии .....10
*Дударева Л.А.* Современное состояние и тенденции развития сельских территорий Республики Мордовия .....14
*Кибакова Е.В.* Показатели уровня жизни населения.....16
*Лещев В.В.* Роль информационно-коммуникационных технологий в развитии современного общества.....19
*Марухина А.Н.* Безработица как объект прогнозирования демографической политики.....22
*Марухина А.Н.* Демографическая ситуация в современной России ..25
*Мисягина Е.Н.* Методы расчета прожиточного минимума.....28
*Рекшинская Н.Ю.* Национализм в молодежной среде и проблемы формирования толерантного правосознания.....33
*Серафимова Н.В.* Виды демографических прогнозов по продолжительности периода.....36
*Сидорова А.С.* Современные образовательные проблемы в России .....39
*Толоконникова Е.В.* Проблема избирательной активности молодежи .....41

РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИИ
ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ

*Байкина Я.Е.* Факторы, оказывающие влияние на инвестиции .....45
*Белоусова Е.А.* Инновационные операции современных коммерческих банков .....48

*Борисова Я.Д.* Вексельный рынок России: анализ перспектив .....51
*Васильева Е.М.* Внутренние резервы повышения эффективности использования денежных активов в организации.....53
*Герасина И.Н.* Современные проблемы анализа финансово-экономического состояния организации .....57
*Гусева О.Ю.* Банкротство коммерческих банков и его причины.....59
*Денискина О.Н.* Доходы и расходы страховой компании.....62
*Денискина О.Н.* Элементы защиты банковской тайны и информационная безопасность кредитно-финансовых организаций .....66
*Денисова Ю.В.* Бухгалтерский учет инвентаризации имущества .....70
*Дорофеева И.А.* Стратегия оптимизации финансовых ресурсов в условиях нестабильной экономической среды.....73
*Дударева Л.А.* Внебиржевой рынок Forex.....76
*Казакова А.В.* Стратегия повышения финансовой устойчивости фирмы .....81
*Костькина Д.Ю.* История развития и особенности деятельности коммерческих банков Швейцарии.....84
*Костькина Д.Ю.* Проблемы развития страхования в условиях инфляции .....87
*Крючкова А.А.* Направления оптимизации краткосрочных источников финансирования в организации .....90
*Кутурова В.А.* Способы формирования рациональной структуры оборотного капитала.....93
*Ляличкина А.В.* Виды и порядок проведения инвентаризаций.....96
*Макайкина Е.В.* Движение наличных денег в коммерческих банках.....99
*Макайкина Е.В.* Страхование рисков проектного финансирования и инвестиционного кредитования.....102
*Маркин С.А.* Роль и значение личного страхования в современном обществе.....106
*Маркин С.А.* Современные формы и виды кредита.....111
*Мещерова В.А.* Специфика формирования рынка страховых услуг в условиях российской экономики.....114
*Рузанкина А.А.* Усиление воздействия финансово-кредитных рычагов на повышение рентабельности .....117
*Станскова О.Д.* Сроки и порядок проведения инвентаризации: документальное оформление.....120
*Степина Е.Н.* Особенности рынка ценных бумаг России.....123
*Степина Е.Н.* Налоговая инвестиционная политика РФ.....125
*Федотова М.С.* Интернет-страхование в России и за рубежом.....129
*Федотова М.С.* История развития и современное состояние золотого запаса России.....132
*Фролова К.В.* Современные тенденции развития биржевых торговых технологий .....136

*Шафеева Г.Ф.* Факторы укрепления финансовой устойчивости деятельности организации ..... 141
*Шачанин Д.Н.* Направления эффективности использования капитала ..... 145

КООПЕРАЦИЯ И СТУДЕНЧЕСТВО:
В ЕДИНСТВЕ НАША СИЛА

*Баканова М.А.* Методические подходы к развитию регионального АПК ..... 149
*Банникова А.С.* Индикативное планирование. Государственный дирижизм ..... 152
*Дударева Л.А.* О проблемах развития сельскохозяйственной кооперации в России ..... 155
*Корягина Ю.П.* Психологический механизм ценообразования как фактор, влияющий на выбор покупателя ..... 159
*Кузнецова С.Н.* Национальное богатство ..... 161
*Кукушкина Ю.О., Чернышева П.Н., Толоконникова Е.В.* Проблемы сельского хозяйства в современной России ..... 164
*Княжкина В.А.* Актуальность кейнсианской экономической политики на современном этапе ..... 168
*Лазарева Т.Ю.* Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2015 г. ..... 171
*Макайкина Е.В.* Роль иностранных инвестиций в социально-экономическом развитии Республики Мордовия ..... 175
*Мартышкина А.В.* Развитие малого предпринимательства на примере Республики Мордовия ..... 178
*Осипович С.Р.* Теоретические основы развития агропромышленного комплекса России ..... 181
*Сетяева М.А.* Продовольственная безопасность России в современных условиях ..... 184
*Трубина К.С.* Кризисное состояние экономики России в I квартале 2015 г. ..... 187
*Федотова М.С.* Развитие агропромышленного комплекса Республики Мордовия ..... 191
*Фролова К.В.* К вопросу о развитии сельскохозяйственной кооперации в Республике Мордовия ..... 194
*Фролова К.В.* Последствия вступления России во Всемирную торговую организацию ..... 198
*Шамшетдинова В.Р.* Кластерное развитие экономики в Республике Мордовия ..... 201

ИНТЕГРАЦИЯ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ
И СПЕЦИАЛИСТОВ В СИСТЕМУ
КООПЕРАЦИИ РОССИИ

*Вельмискина Е.И.* Пути повышения конкурентоспособности предприятия в современных условиях ..... 205
*Дударева Л.А.* Совершенствование организационного механизма планирования и контроля на предприятии ОАО «Молочный комбинат „Саранский“» ..... 208
*Зотова А.В.* Эффективность кадровой политики на предприятии .. 211
*Кормилицын Д.О.* Экономическая сущность и факторы внутренней и внешней среды предприятия ..... 213
*Мазова К.А.* Эффективность управления проектами ..... 216
*Мишина М.Ю.* Роль стратегического планирования в формировании эффективной стратегии коммерческой организации ..... 219
*Мишина М.Ю.* Формирование стратегии коммерческой организации ..... 224
*Сурков Д.В.* Роль ресурсов в повышении конкурентоспособности предприятий ..... 229
*Фролова К.В.* Качество телекоммуникационных услуг и стратегия развития ОАО «Ростелеком» ..... 232

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ
ПУБЛИЧНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ В РФ. РОЛЬ
ЧАСТНОГО ПРАВА В РЕГУЛИРОВАНИИ ОБЩЕСТВЕННЫХ
ОТНОШЕНИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

*Ведяков В.С.* Административно-правовые основы противодействия коррупционным рискам на гражданской службе ..... 236
*Видманкин А.П.* Основания увольнения работника по инициативе работодателя ..... 239
*Видманкин А.П.* Проблемы понимания квалифицированной юридической помощи ..... 243
*Кежватова М.В.* Особенности процессуального статуса адвоката в гражданском процессе ..... 247
*Криворотова Е.В.* Ротация гражданских служащих как средство борьбы с коррупцией в современной России ..... 249
*Кукушкина Ю.О.* Место исполнительного производства в системе права ..... 253
*Лобанов А.В.* Процедуры медиации в арбитражном процессе ..... 255
*Миронова О.Н.* Виды отпусков по российскому трудовому законодательству ..... 258
*Савельева М.А.* Взыскание алиментов и дополнительных расходов на ребенка ..... 260
*Сазанова А.В.* Трудовой договор как основание возникновения трудовых правоотношений ..... 264

*Серов И.М.* Принцип справедливости и ответственность без вины в гражданском праве ..... 266
*Сетяева М.А.* Финансовые правоотношения в области медицинского страхования граждан Российской Федерации ..... 269
*Толоконникова Е.В.* Перспективы развития гражданского процессуального права в рамках судебной реформы ..... 273
*Трофимова А.А.* Инвалиды в трудовых правоотношениях ..... 277
*Чернышева П.Н.* Актуальные проблемы доказывания в гражданском процессе ..... 280
*Чмутова Н.Ю.* Купля-продажа товаров через Интернет: защита прав потребителей ..... 283
*Шебнева В.О.* Усыновление (удочерение) ребенка: особенности рассмотренния дела в суде ..... 286

ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО
УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

*Балабайкин В.В.* Компетенция мирового судьи по уголовному делу ..... 290
*Видманкин А.П.* Борьба с экономическими преступлениями с использованием компьютерно-технических экспертиз ..... 292
*Видманкин А.П.* Уголовно-правовая характеристика террористического акта как преступления экстремистской направленности ..... 295
*Гурьянова Ю.Ю.* Совершенствование института освобождения от уголовной ответственности ..... 300
*Кежватова М.В.* Проблемы толкования и применения статьи $151^1$ УК РФ ..... 302
*Лобанов А.В.* Понятия экстремизма и экстремистской организации ..... 306
*Миронова О.Н.* Дискуссионные вопросы квалификации грабежа и судебные ошибки, связанные с неправильной квалификацией ..... 308
*Потапова Н.Ю.* Правовое регулирование предмета преступления, предусмотренного статьей $138^1$ УК РФ ..... 311

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА, СПОРТ
И ЗДОРОВЬЕ

*Азоркина Н.С.* Влияние занятий плаванием на физическое развитие студентов ..... 315
*Асташкина Е.Н.* Паралимпийское движение в России ..... 317
*Бадамбаева Д.М.* Нетрадиционные виды гимнастики ..... 320
*Вишняков А.А.* Здоровьеформирующие технологии в вузе ..... 322
*Ефремкина К.И.* Лечебная физическая культура при сколиозе ..... 324
*Захаров Д.А.* Личная гигиена занимающихся физической культурой и спортом ..... 326

*Иванцов Д.А.* Бадминтон как средство физической культуры .....328
*Коробова И.А.* Самостоятельное занятие студентов физической культурой и спортом.....331
*Мишкина А.В.* История развития баскетбола в России .....332
*Орлов И.В.* Физкультурно-оздоровительные мероприятия в режиме учебного дня.....335
*Селезнев Д.В.* Вред и польза энергетических напитков .....337
*Фаткина В.Ф.* Влияние физической активности на умственную работоспособность студентов.....341

**Научное издание**

**МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ**

Материалы
VII Международной студенческой
научно-практической конференции
(Саранск, 8 апреля 2015 г.)

*Публикуется в авторской редакции*

Отв. за выпуск М.М. М а р к о в а
Компьютерная верстка Л.Н. Ч е б а к о в о й

Подписано в печать 03.08.15. Формат 60 × 84 1/16.
Усл. печ. л. 20,46. Тираж 100 экз. Заказ 150955.

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал).
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика
в типографии ООО «Принт-Издат»
430011, г. Саранск, ул. Васенко, 17.