АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ

МАТЕРИАЛЫ
V МЕЖДУНАРОДНОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

(Саранск, 10 апреля 2013 г.)

САРАНСК
«ПРИНТ-ИЗДАТ»
2013

УДК 334.735
ББК 65.9(2)421.8я431
М75

Редколлегия:
Б.Ф. Кевбрин (отв. редактор), *Е.Г. Кузнецова* (зам. отв. редактора),
В.М. Земсков, *Е.В. Зотова* (отв. секретарь)

Печатается по решению ученого совета Саранского кооперативного института РУК.

М75 **Молодежь** и кооперация : материалы V Междунар. студ. науч.-практ. конф. (Саранск, 10 апр. 2013 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск : Принт-Издат, 2013. – 320 с. – Текст рус., укр.
ISBN 978-5-905536-26-7

В сборник вошли материалы Международной студенческой научно-практической конференции, прошедшей в Саранском кооперативном институте РУК в апреле 2013 г.

Материалы предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов, специалистов в области гуманитарных наук.

УДК 334.735
ББК 65.9(2)421.8я431

Научное издание

МОЛОДЕЖЬ И КООПЕРАЦИЯ

Материалы
V Международной студенческой
научно-практической конференции

(Саранск, 10 апреля 2013 г.)

Публикуется в авторской редакции

Отв. за выпуск М.М. Маркова
Компьютерная верстка Л.Н. Чебаковой

Подписано в печать 20.06.13. Формат 60 × 84 1/16.
Усл. печ. л. 18,6. Уч.-изд. л. 21,07. Тираж 100 экз. Заказ 3561.

АНО ВПО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал).
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика
в типографии ООО «Принт-Издат».
430003, г. Саранск, ул. Рабочая, 185а.

ISBN 978-5-905536-26-7

© Оформление и составление. Саранский кооперативный институт РУК, 2013

ПРЕДИСЛОВИЕ

Повышению качества подготовки студентов для практической деятельности способствует вовлечение их в научную деятельность. В текущем учебном году обучающиеся в Саранском кооперативном институте РУК имели возможность обсудить актуальные проблемы экономики, права, технологии, социальной жизни в рамках различных студенческих мероприятий.

В октябре 2012 г. студенты экономического факультета СКИ приняли участие в Межвузовском конкурсе научно-исследовательских работ, который проходил в г. Перми. На конкурсе было представлено более 40 научных работ студентов из 15 вузов России и ближнего зарубежья. Студенты факультета среднего профессионального образования выступили с докладами на межрегиональной научно-практической конференции «Память о войне», состоявшейся на базе Мемориального музея военного и трудового подвига 1941–1945 гг.

3 декабря 2012 г., в День юриста России, в Мордовском государственном университете имени Н.П. Огарева открылась Международная студенческая научно-практическая конференция «Национально-государственное строительство финно-угорских народов», посвященная 1 000-летию единения мордовского народа с народами Российского государства. На конференции были представлены доклады студентов СКИ.

В марте 2013 г. аспиранты института приняли участие в I Международной научно-практической конференции молодых ученых, аспирантов, соискателей и магистрантов «Молодой ученый в мире современной науки: новые грани научного поиска», которая проходила в онлайн-режиме на базе Краснодарского кооперативного института РУК.

10 апреля 2013 г. в Саранском кооперативном институте состоялась V Международная студенческая научно-практическая конференция «Молодежь и кооперация». По итогам работы студенческих кружков на конференции было представлено 332 доклада. Лучшие из них вошли в данный сборник.

УДК 339.3(470)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Р. Альмяшев
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Торговля в настоящее время является одной из наиболее динамично развивающихся и бюджетообразующих отраслей экономики. Современная политика государства направлена на создание эффективной товаропроводящей системы, соответствующей требованиям инновационного сценария развития экономики России. Основная цель данной политики – максимальное полное удовлетворение потребностей населения в услугах торговли путем создания эффективной товаропроводящей инфраструктуры, соответствующей требованиям инновационного сценария развития экономики Российской Федерации.

По итогам января-февраля 2012 года оборот розничной торговли составил 3030,7 млрд. рублей, увеличившись на 7,3 % к январю-февралю 2011 года.

Темп роста оборота розничной торговли пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями в январе-феврале 2012 года составил 105,4 %, а непродовольственными товарами – 108,9 % к январю-февралю 2011 года.

В структуре оборота розничной торговли увеличивается доля непродовольственных товаров: в феврале 2012 года она составила 52,6 % против 50,9 % в феврале 2011 года.

В разрезе форматов торговли в январе-феврале 2012 года оборот розничной торговли торгующих организаций и индивидуальных предпринимателей вне рынка вырос на 8,6 % к январю-февралю 2011 года, а продажи товаров на розничных рынках и ярмарках составили 97,9 % от уровня января-февраля 2011 года. В результате в структуре оборота розничной торговли в феврале

© Альмяшев Р., 2013

2012 года торгующие организации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие деятельность вне рынка, формировали 88,8 % оборота розничной торговли, а розничные рынки и ярмарки – 11,2% против 87,7 % и 12,3 % соответственно в феврале 2011 года.

В феврале 2012 года розничные торговые сети формировали в среднем по Российской Федерации 19,4 % общего объема оборота розничной торговли (в феврале 2011 г. – 18,1 %). В обороте розничной торговли пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями удельный вес оборота торговых сетей составил 23,7 % (в феврале 2011 г. – 21,5 %) [1].

Минэкономразвития России в апреле 2012 года очередной раз пересмотрело прогноз основных макроэкономических показателей. В частности, оценка роста ВВП снижена с 3,7 % до 3,4 %, динамика инвестиций с 7,8 % до 6,6 %. При этом прогноз по уровню цен на нефть повышен со 100 до 115 долл./барр., что, очевидно, позволило рассчитывать на дополнительное повышение реальных зарплат с 4,9 % до 6,3 %. В связи с этим вырос и прогноз по уровню розничного товарооборота с 5,5 % до 6,3 %.

Поскольку уровень инвестиций остается на низком уровне (новый прогноз снижен с 7,8% до 6,6%), отток капитала продолжается, то помочь российской экономике не могут даже высокие цены на нефть. В связи с этим вклад внутреннего спроса в рост ВВП будет весьма значительным (по оценке Центра развития НИУ ВШЭ на уровне 2,6 п.п. по сравнению с 0,7 п.п. в прошлом году).

Две трети россиян считают 2012 год не лучшим годом для трат, а 34 % планируют заменить дорогие продуктовые бренды более дешевыми. Минэкономразвития считает, что официальный прогноз по инфляции в 2012 году на уровне 5–6% достижим. Однако, по мнению Центробанка России для правительства будет сложно даже повторить результат в 6,1 % в 2011 г.

Ставшие известными планы ведущих игроков потребительского рынка, несмотря на вышеуказанные прогнозы, достаточно оптимистичны. X-5 планирует открытие 700–900 новых магазинов. «Магнит» выделяет 1,4 млрд. долл на инвестиции в развитие логистики и открытие новых магазинов, включая, как минимум, 200 формата дрогери. «Дикси» выделит 4 млрд. долл. для открытия еще 250 магазинов. «Ашан» планирует вырасти за 5 лет в три раза до 150 магазинов. Не менее амбициозные планы и у сетей второго плана: «Бахетле» продолжит экспансию в Казани (до 15 магазинов) и в Москве (до 8 магазинов), сеть «Уютерра» хочет за 5 лет потратить 1 млрд. долл. на открытие 200 точек, MediaMarktSaturn откроет еще не мене 5 гипермаркетов. Планы роста и у ресторанных сетей, например KFC к 2015 году обещает увели-

чить количество точек в 2 раза до 300. Сеть аптек «Здоровые люди» готова вырасти на 25 % до 250 торговых точек.

Минфин хочет заставить аудиторов сообщать о незаконных финансовых операциях клиентов. При этом аудиторам будет запрещено сообщать клиентам об интересе к их операциям.

ЦБ ожидает, что уже с января рынок покинет около 30 мелких банков, не сумевших нарастить свой капитал до нового уровня (180 млрд. руб.).

Минфин принял и зарегистрировал 37 стандартов международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) и 26 разъяснений к ним. С 2012 года они были легализованы в РФ.

Федеральная налоговая служба направила предложения в Минфин, разрешающие им проводить осмотры помещений налогоплательщиков, получать доступ к их электронным базам данных, а также делать электронные запросы о перечисленных налогах, уплате банковских гарантий, наличии счетов и приостановлении операций по этим счетам.

В Госдуму РФ внесен законопроект №407505-4 «О внесении изменений в Градостроительный Кодекс РФ и иные законодательные акты Российской Федерации», депутат Антон Беляков стал автором еще одного проекта ФЗ, усиливающего ответственность розничной торговли за продажи просроченных и испортившихся продуктов. Готовы поправки в ФЗ-171 «О госрегулировании алкогольного рынка». Минздравсоцразвития подготовил проект ФЗ «О защите здоровья населения от последствий потребления табака», Минтранс подготовил поправки в ФЗ-257 «Об автомобильных дорогах, предлагающий прокладывать дороги к объектам массового тяготения (ТЦ, ТРЦ) за счет девелоперов», ФАС разработала и готовит к внесению в Правительство РФ четвертый пакет поправок в ФЗ «О защите конкуренции».

Напомним, наконец, о таких вещах, как попытки Всероссийской организации интеллектуальной собственности (ВОИС) потребовать отчислений и штрафов «за незаконное публичное использование фонограмм».

В конце декабря 2012 года вступил в силу закон о введении уголовной ответственности за создание фирм – однодневок. А в январе 2012 министр финансов предложил ограничить оборот наличных денег. Таков далеко не полный перечень действующих и обсуждаемых нормативно-правовых актов, способных оказать серьезное влияние на повседневную работу розничной торговли [2].

Во исполнение положений Закона о торговле приказом Минпромторга России от 28 июля 2010 года № 637 были утверждены Методические рекомендации по разработке региональных программ развития торговли.

По информации, представленной субъектами Российской Федерации, по состоянию на 1 января 2012 года в 31 субъекте Российской Федерации (37 %) действуют региональные программы развития торговли.

В 21 субъекте Российской Федерации (25 %) действуют другие региональные программы развития.

Помимо региональных программ Законом о торговле предусматривается разработка муниципальных программ развития торговли. По информации субъектов Российской Федерации в целом по стране в настоящее время действуют 430 муниципальных программ развития торговли. Наиболее активно такие программы принимаются муниципальными образованиями Челябинской области (91 программа), Республики Татарстан (45), Тамбовской (30) и Омской (29) областей.

Еще в 30 регионах (36%) такие программы разрабатываются либо их разработка запланирована на ближайшее время [3].

В ближайшие годы основными направлениями развития розницы станут: магазины «у дома» и гипермакеты, развитие собственных торговых марок, дальнейший рост on-line и других форм дистанционной торговли.

Статья В.В. Путина «О наших экономических задачах» открывает помимо всего прочего широкое пространство для диалога бизнеса, власти и общества. Торговля, как бюджетообразующая отрасль, нигде в документах правительства не упоминается. Нет ничего о развитии внутреннего рынка и в Стратегии 2020.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ежегодный отчет ТПП РФ по развитию потребительского рынка.

2. Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации».

3. Справочный материал о состоянии торговли в Российской Федерации, реализации Федерального закона «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации по итогам за 2011 г.

УДК 334.735(470)

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИИ

Д. Альмяшева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Потребительская кооперация России — важнейшая социальная структура, обеспечивающая сельское население товарами, закупающая излишки сельхозпродукции у владельцев подворий, развивающая производство, переработку, бытовые услуги. Система потребительской кооперации России насчитывает более 175 лет истории, обладает огромными традициями и большим человеческим потенциалом.

Миссия потребительской кооперации в России – участие в развитии социальной инфраструктуры, в первую очередь, на селе, обеспечение стабильного развития потребительского рынка страны за счет удовлетворения потребностей и социальной защиты, повышения занятости населения, вовлекаемого в деятельность и обслуживаемого потребительской кооперацией, укрепление безопасности России в сфере продовольственного обеспечения.

В основе динамичного и стабильного развития потребительской кооперации лежит удовлетворение интересов основных вовлеченных групп:

– потребителей товаров и услуг – основы экономического развития (получение доступных и качественных товаров и услуг);

– работников потребительской кооперации – движущей силы системы потребительской кооперации (обеспечение достойного уровня жизни, условий труда, социального и пенсионного обеспечения, вознаграждения труда сообразно вложению собственных сил и средств);

– пайщиков – социальной основы потребительской кооперации (доступ к товарам и услугам потребительской кооперации на льготных условиях, целесообразность вложения средств в развитие потребительской кооперации).

Кроме того, потребкооперация может стать серьезной силой в реализации общегосударственных задач и приоритетных национальных проектов. Потребкооперация может стать основным проводником в реализации государственных задач по замещению импортной продукции продукцией отечественных сельскохозяйственных производителей.

Торговые предприятия организаций, входящих в систему потребительской кооперации Российской Федерации, обладают огромным потенциалом развития. К преимуществам, отличающим

© Альмяшева Д., 2013

торговые предприятия потребительской кооперации, можно отнести следующее:

– в системе имеется более 50 тыс. действующих магазинов совокупной площадью 3,2 млн. кв. м;

– торговля обслуживает до 60% сельского населения;

– имеются свои оптово-распределительные центры практически в каждом регионе (более 100 действующих торговых баз и 3,5 тыс. складов);

– имеются возможности для частичного обеспечения потребностей торговли за счет производства организаций потребительской кооперации;

– магазины потребительской кооперации в сельской местности являются центрами общественной жизни для многих населенных пунктов.

Вместе с тем, имеются особенности, которые определяют специфику кооперативной торговли, в частности:

– в большинстве регионов магазины либо не интегрированы вообще, либо объединены на уровне административных районов, практически отсутствуют торговые сети;

– большинство магазинов имеют небольшие площади;

– имеется значительное количество убыточных магазинов, в частности, расположенных в населенных пунктах с численностью населения менее 100 человек; указанные магазины зачастую имеют исключительно социальный характер и не являются коммерчески эффективными;

– многие торговые точки находятся на значительном удалении от возможных логистических распределительных центров.

Проблемы в развитии потребительской кооперации имеют комплексный, системный характер, что осложняет их устранение или снижение их влияния.

Недостаточное внимание к интересам организаций потребительской кооперации, с одной стороны, и уверенность в возможности эффективного самостоятельного существования организаций потребительской кооперации вне единой системы, с другой стороны, приводят к возникновению и усилению дезинтеграционных процессов. Что может привести к полному исчезновению потребительской кооперации как единой системы и важного элемента социально-экономического механизма России.

Недостаточно высокий уровень взаимодействия, информационного обеспечения, отсутствие единой стратегии развития, инвестиционной привлекательности, стремление самостоятельно решать сложные комплексные проблемы, зачастую, вопреки здравому смыслу, значительно снижают динамику развития организаций потребкооперации, ведут к стагнации. Организации потребитель-

ской кооперации утрачивают способность не только опережать существующие тенденции, но даже просто адаптироваться к изменениям внешней среды, начинают отставать от конкурентов.

Отсутствие аккумулированных источников финансирования развития перспективных и конкурентоспособных организаций, крупномасштабных проектов тормозит формирование конкурентных преимуществ.

Кооперативное движение, в целом, должно развиваться малыми и средними игроками естественным образом, как ответ на конкурентное давление сетей и крупных производителей. Тем не менее, для поддержки кооперативного движения целесообразно:

– разработать прозрачное законодательство о закупочных и сбытовых кооперативах, которое позволит защитить интересы компаний, вступающих в кооператив: например, необходимо решение вопроса о залоговой базе кооперативов, а также упрощение процедур регистрации и отчетности кооперативов;

– вести пропаганду идеи кооперации среди российского малого и среднего бизнеса, в том числе с рассказом об успешном международном опыте (например, SPAR, Valio). Оказывать консультации компаниям, вступающим в кооперативы (это можно делать на базе организации, которую предложено создать в пункте «создание единой инфраструктуры поддержки малого бизнеса»);

– в ряде случаев, когда производители слишком малы или их слишком много (например, малые сельскохозяйственные производители) целесообразно создать сбытовой кооператив силами государства.

Отдельно следует выделить необходимость поддержки кооперации малых сельскохозяйственных производителей и торговых предприятий, находящихся на относительно привлекательных и непривлекательных для бизнеса территориях. Во многих селах и деревнях нецелесообразно создавать розничные точки крупных форматов. Основой торговой инфраструктуры там должны быть малые торговые предприятия, которые могут существенно повысить эффективность своих операций, качество товаров и обслуживания с помощью кооперации. Такая поддержка может осуществляться через существующую систему потребкооперации на селе (Центросоюз).

Таким образом, потребительская кооперация в России практически не развивается в настоящее время и нуждается в поддержке, прежде всего, со стороны государства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Вахитов, К.И.* История потребительской кооперации России: учебник. М.: Дашков и К.

2. 2010http://www.mordovia-business.ru/otdel_torgovli/konkyrent.php

3. Стратегия развития торговли в Российской Федерации на 2010–2015 годы и период до 2020 года

УДК 339.5(470)

ВСТУПЛЕНИЕ РОССИИ ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ

Ю. Аникина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО) одна из важных и актуальных тем на сегодняшний день. Тема доклада актуальна потому, что подписание протокола о вступлении России в ВТО отечественный бизнес воспринял неоднозначно. По мнению директоров как крупных, так и предприятий малого бизнеса последствия вступления России в ВТО несут за собой как положительные, так и отрицательные моменты, некоторые предприниматели вообще считают, что никаких глобальных перемен во внешнеторговой деятельности России не предвидится. Данная тема достаточно подробно освещена в научных трудах таких авторов, как Андрианов В.Д., Грицаенко Е.А., Колка И., Музыка Л.Л.

Межгосударственные экономические организации являются стабильными объединениями государств, основанными на договорах, обладают определенной согласованной компетенцией и постоянными органами. На современном этапе экономического развития России исключительно важное значение имеют международные торговые отношения, которые регламентируются международными правилами, закрепленными в многосторонних межгосударственных соглашениях и конвенциях. Крупнейший комплекс таких соглашений составляет правовую ВТО. Основным принципом, положенным в основу всей сложившейся системы ВТО является принцип наибольшего благоприятствования в торговле на недискриминационной основе.

Вступление России в ВТО может привести к таким последствиям как:

– *уничтожение или резкое сокращение производства* в следующих отраслях промышленности: легкая и пищевая промышленность, производство лекарств, медицинского оборудования, электроники, автопром, гражданское авиастроение, производство косметики, шин. Особенно пострадает агропромышленный комплекс. Исследования показали, что только 10 процентов региональных предприятий (в основном, в сырьевой сфере) позитивно воспринимают идею вступления в ВТО. Остальные 90 %, в силу своей неподготовленности, отсутствия опыта, и особенно изношенных мощностей, которые достигают сегодня до 70 %, не выдержат конкуренции;

© Аникина Ю., 2013

– *сокращение рабочих мест в стране и резкий рост безработицы* в таких регионах, как Пермская, Оренбургская, Кемеровская, Московская, Свердловская, Воронежская, Курская, Рязанская, Нижегородская, Кировская, Тюменская, Иркутская области, Алтайский, Краснодарский, Красноярский, Приморский, Хабаровский край, Ханты-Мансийский АО, Удмуртская республика, Республика Татарстан, Москва и Санкт-Петербург. Хуже всего будет тем регионам, где вытесняемые импортом предприятия являются бюджетообразующими. Это Ивановская, Пермская, Костромская, Курская, Московская, Тульская, Владимирская, Волгоградская, Самарская область и Тольятти. По подсчетам некоторых аналитиков скоропалительное вступление в ВТО принесет России 30 млн. безработных и 40 тыс. закрытых предприятий;

– *уничтожение 460 моногородов*, которые зависят от одного завода или производства для предоставления рабочих мест и инфраструктуры;

– *потеря Россией суверенитета и запрет промышленной политики*. Меморандум ВТО от 19 марта 2001 постановляет, что национальные законы и регулирование стран можно отменить, если ВТО посчитает их «более обременительными, чем необходимо». Комиссия ВТО по урегулированию споров обладает правом вето на решения любого парламента или любого правительственного органа любой страны. Именно она решает, является ли тот или иной закон или правило «более обременительными, чем необходимо». Посредством суда ВТО может заставить национальные правительства отменить федеральные и региональные правила и законы, касающиеся, в частности, защиты окружающей среды и социальных стандартов. Таким образом, Россия теряет часть своего суверенитета, поскольку правотворчество и свободное принятие решений будет ограничено. Всемирная торговая организация (ВТО) не входит в ООН и, соответственно, законы ВТО стоят для ТНК и стран-членов ВТО выше законов ООН (экологических, трудовых прав МОТ ООН и т. д.);

– *потеря продовольственной безопасности.* Россия станет еще более зависимой от импорта продовольствия. Без повышения импортных пошлин вытеснить импорт с отечественного рынка будет практический невозможно;

– *поглощение или уничтожение отечественных финансовых институтов*. Банковский и страховой сектор не выдержат конкуренции;

– *значительное увеличение оттока капитала и отсутствие дополнительных прямых инвестиций* в Россию, поскольку только совершенно безрассудный бизнесмен будет вкладывать средства в создание производств в стране, в которой из-за неустранимых

природных особенностей невозможно создавать конкурентоспособную продукцию, например, с китайским производителем. В России при прочих равных абсолютно любой продукт труда значительно дороже по затратам на его производство и доставку к мировым рынкам, а потому заранее неконкурентоспособен по соотношению цены к затратам. Исключение составляют только те товары, которые могут быть произведены только в России. Экономически более выгодно и вольготно жить, производить необходимые товары и торговать ими там, где климат лучше и где есть самое дешевое, т.е. речное, а в дальнейшем при развитии мореходства еще более выгодное морское сообщение. Та же Центральная Россия не может конкурировать без помощи со стороны государства с сельхозпроизводителями Восточной Европы. Пока мы еще держимся за счет импортных ограничений; если их убрать, то дешевый импорт просто оккупирует весь наш рынок. Чтобы соревноваться с китайцами по нормам ВТО, нашим работникам придется трудиться без зарплат (буквально за похлебку), отказавшись от пенсионного обеспечения и всякого «социального пакета», отказывая себе буквально во всем. К примеру, в Китае и Индии $40 – хорошая зарплата, а $200 может получать руководитель предприятия;

– *увеличение тарифов на электричество и другие энергоресурсы,* что приблизит их к мировым и поставит на грань разорения большинство промышленных предприятий. ВТО – это цена на энергоресурсы, как в Европе. Это бензин, как в Финляндии, это газ, как в Париже, это цена на электричество, как в Берлине. А зарплата – как в Воронеже;

– *отмена льгот по НДС* для отдельных категорий продукции и понижению конкурентоспособности многих товаров;

– *невозможность модернизации промышленности и консервация сырьевой модели экономики*: к нам повезут товары, а не технологии;

– *деградация социальной сферы,* а именно к нерентабельности детских садов, ясель, школ, больниц и домов престарелых, и к их неминуемому закрытию «эффективными менеджерами»;

– *нанесение ущерба информационной и национальной безопасности России,* поскольку не была проведена серьезная инвентаризация российского регулирования оказания юридических услуг и услуг патентных поверенных;

– *ослабление экологического законодательства,* так как ВТО не признает международные договоры по защите окружающей среды. Право ВТО ставится выше экологического законодательства, а нарушение международных соглашений по защите природы не карается санкциями. Это приводит к тому, что международные соглашения по защите окружающей среды не имеют фактической силы;

– ослабление защиты потребителей от воздействия генномодифицированных и злокачественных продуктов, поскольку правила ВТО не позволяют запретить их ввоз, а те государства, которые все же его запрещают, платят большие штрафы.

В данный момент истории вступление России в ВТО – это просто подпись политиков под согласием страны на самоубийство. Россия сейчас нуждается не в экспансии, а в защите и восстановлении внутреннего рынка. Я убеждена, что вступление России в ВТО по своим катастрофическим последствиям будет сопоставимо с развалом СССР в 1991 году и наверняка превзойдет тот отрицательный эффект, что принесли «реформы» 1991–1998 годов. Членство в ВТО приведет к гибели целых отраслей промышленности, катастрофе в сельском хозяйстве, увеличению безработицы, падению уровня жизни, снижению рождаемости.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Ломакин, В.К.* «Мировая экономика»: учебник для ВУЗов, 2011 г.
2. www.referat.ru
3. Газета «РБК» от 24.07.2012 г.

УДК 339.1(470)

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А. Артемов
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Рассматривая развитие потребительского рынка Российской Федерации первое, о чем следует сказать, – это влияние мирового финансового кризиса, начавшегося в 2008 году. Данный фактор оказал и продолжает оказывать несомненное давление на всех без исключения игроков потребительского рынка, как в мировом, так и в национальном масштабе.

Последние три года были серьезным испытанием для развития отрасли розничной торговли. Среди препятствий для роста объемов розничной торговли, а, значит, и для развития отрасли следует отметить неуклонное повышение тарифов естественных монополий, высокие банковские ставки по кредитам, замедление роста реальных доходов населения, резкое увеличение ставки социального налогообложения и ряд других обстоятельств. Кризисный

© Артемов А., 2013

2009 год привел к многочисленным потерям излишне закредитованных и недостаточно дальновидных сетей. В 2010 году на фоне возобновления потребительского интереса вступил в силу ФЗ-381 «О торговле»[1], принесший немало хлопот и дополнительных расходов, причем не только торговле, но и поставщикам. В 2011 году ведущие игроки сосредоточились на дальнейшем росте числа магазинов и завоевании как можно большей доли рынка, стараясь, правда, не переходить лимиты, установленные ФАС. Тем не менее, вопреки этим и ряду других негативных моментов, о которых речь пойдет ниже, потребительский рынок России вышел, по оценке Euromonitor International, на 11 место в мире и на первое место в Европе, опередив Германию (470 млрд. евро и 414 млрд. евро, соответственно) [2].

Среди основных причин стабильно растущего потребления россиян можно назвать, например, следующие. Прежде всего, неудовлетворенный спрос, у которого есть как психологическая, так и чисто материальная причина. Семьдесят с лишним лет тотального дефицита потребительских товаров при советском строе до сих пор дают о себе знать. Исследовательская компания AC Nielsen в прошлом году провела опрос, в результате которого 71 % участников заявили, что сразу готовы потратить появившиеся лишние деньги, против всего 3 %, готовых положить их на депозит, либо инвестировать.

Второй фактор связан со сравнительной неразвитостью банковской системы, в связи с чем уровень потребительского кредитования, несмотря на высокий темп роста в относительных цифрах, по факту пока еще не значителен. Нет до сих пор у населения и серьезных обременений по ипотеке. В России все еще ниже, чем в Европе уровень расходов на ЖКХ, транспорт, налоги и т.д. Поэтому немецкая исследовательская компания GFK оценивает, что россияне могут тратить ежегодно 70% располагаемых доходов на текущее потребление, против 40% в среднем по Европе.

Разумеется, это не значит, что развитие российского потребительского рынка будет беспроблемным в ближайшем будущем. По мнению Минэкономразвития РФ, в период 2012–2014 годов «социально-экономическая политика будет носить переходный характер, связанный с завершением решения задач посткризисного восстановления». В то же время нельзя не учитывать, что за последние годы российская экономика еще более увеличила зависимость от цен на нефть. По оценке Всемирного банка, без учета нефтяных доходов дефицит счета текущих операций достиг в 2011 году рекордного уровня в 13 % ВВП, а бюджета – сохраняется на уровне 10 % ВВП»[2].

При этом рост обрабатывающих производств замедляется, объ-

ем прямых иностранных инвестиций оставляет желать лучшего, отток капитала продолжается, ожидается резкий скачок инфляции в связи с отложенной индексацией тарифов. К своему естественному уровню приблизилась безработица, что также будет сдерживать потребительский спрос.

Важно отметить и тот факт, что рост реальных доходов населения в 2011–2012 годах был самым низким за последние 13 лет, при том, что среднегодовая стоимость нефти на международных рынках была одной из самых высоких. Стоит ли говорить, что отсутствие роста реальных доходов напрямую влияет на рост неблагоприятных настроений в социальной сфере и увеличение политических рисков, что, в свою очередь, отражается и на потребительских рынках.

Две трети россиян считают 2012 год не лучшим годом для трат, а 34 % планируют заменить дорогие продуктовые бренды более дешевыми, говорится в отчете исследовательской компании Nielsen. Минэкономразвития считает, что официальный прогноз по инфляции в 2012 году на уровне 5–6% достижим. Однако по мнению Центробанка России для правительства будет сложно даже повторить прошлогодний результат в 6,1 %. Независимые эксперты скорее соглашаются с ЦБ РФ, поскольку рост цен только приостановлен, а со второй половины года пойдет повышение тарифов, которое прибавит 10–15 % к сложившимся ценам» [2].

Поскольку ни в экономике страны в целом, ни в реальных доходах населения не предполагается серьезного роста, широкие массы потребителей уже начали реагировать на изменение ситуации также «взрослением» в выборе приоритетов и оценке реального соотношения параметров «цена/качество». 2012 год стал переломным в смысле осознании перехода на начальную степень зрелости целого ряда сегментов рынка, таких как товары повседневного спроса, электробытовые товары, товары для дома и дачи, одежда и обувь, где происходит с разной скоростью и успехом консолидация, растет очевидная конкуренция, а также профессионализм. По сути, у российского потребителя, все более широко знакомого с западными реалиями, начинает проявляться та же самая западная рыночная рациональность. По данным Общественной палаты, средняя цена продуктовой корзины равна сегодня 820–840 рублям, т. е. примерно столько же, сколько в Испании и Бразилии и на 5–10 % дороже, чем в Италии и Португалии. При этом средние доходы россиян ниже европейских, но выше бразильских. Поэтому, по мнению экспертов палаты, пик покупательской способности населения достигнут и, если цены на продовольствие продолжат расти, россияне будут экономить на еде.

С учетом происходящих изменений необходимы перемены в

сознании и установках всех игроков российского потребительского рынка. Наша страна в глобализирующемся мире остается достаточно уникальным примером национального рынка, где доминирующее положение принадлежит национальным же игрокам. Исключение, подтверждающее правило, пожалуй, только один сегмент товаров для дома и дачи, где лидируют LeroyMerlin, OBI и Castorama, то есть зарубежные компании»[2].

Это достижение необходимо всеми силами удержать. Пока же силами нескольких не в меру ретивых чиновников ФАС и ряда популистов-политиков российские розничные сети хотят сделать ответственными за все недостатки развития потребительского сектора – цены, качество товаров, дороги, даже вопросы безопасности.

Современная торговая инфраструктура, созданная за 20 лет силами частных предпринимателей далеко не совершенна, но доля современных форматов в ней неуклонно растет. Если в 2009 году соотношение современных и традиционных (советского времени) объектов торговли было 45/55 (в %), то в 2011 году оно составило уже 51/46 % (*Nielsen*). Если бы не кризис, приостановивший развитие сетей, разница была бы еще большей. Тем не менее, доля сетевой торговли в общем торговом обороте все еще не превышает 20 %» [2].

Проникновение гипермаркетов в России на начало 2011 года самое низкое среди прочих форматов – 2 гипермаркета на 1 млн. населения в среднем по стране *(«Атон»)*. В Москве эта цифра чуть больше – 3, а исключением стал Санкт-Петербург, где число гипермаркетов (11) приближается к европейскому уровню (14) [2].

Еще одна особенность российского рынка – все еще не консолидированный рынок ритейла. Первая пятерка крупнейших сетей занимает менее 15 % рынка. В странах Европы этот уровень составляет 68 %.

Еще один фактор, влияющий на состояние рынка – региональная неоднородность развития современной розницы. В первой десятке преимущественно европейские регионы и несколько областей и краев Юга России. Этот ресурс развития практически исчерпан и дальнейшее развитие должно пойти за счет Сибири и Урала.

Таким образом, в ближайшие годы предстоит решить имеющиеся проблемы путем: продолжения развития торговой инфраструктуры в различных форматах, включая магазины «у дома» и гипермаркеты, дальнейшей консолидации и развития федеральных и региональных сетей, продвижения их в более отдаленные регионы, развития собственных торговых марок, дальнейшего роста on-line и других форм дистанционной торговли, и т. д.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РФ от 10.06.1992 №3085-1 «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» (ред. от 21.03.2002).
2. Ежегодный отчет комитета ТПП РФ по развитию потребительского рынка (Итоги 2011 года и перспективы 2012 года). Москва, 2012.

УДК 336.742(510)

ПРОЦЕСС ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ВАЛЮТЫ КНР: ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Н. Арыченкова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Рассматривая современные тенденции развития мировой валютной системы и прогнозируя возможные изменения в использовании национальных валют в международных транзакциях, нельзя не учитывать поразительную динамику экономического развития Китайской Народной Республики. Специалисты признают, что в среднесрочной перспективе Китай может стать одной из самых влиятельных экономически развитых стран в мире. Подобное развитие ситуации также предполагает интернационализацию китайской валюты.

На протяжении последних лет Россия и Китай переживают значительный подъем двустороннего торгово-экономического сотрудничества: товарооборот с каждым годом растет быстрыми темпами, активизируется инвестиционное сотрудничество. Россия и Китай – государства-соседи, общая протяженность сухопутной границы составляет около 4300 км., что дает достаточно пространства для развития приграничного торгово-экономического сотрудничества.

С макроэкономических позиций для интернационализации юаня уже сложились условия. В 2010 г. доля Китая в мировом ВВП составляла 9 %, а, по прогнозам, к 2020 г. этот показатель превысит 15 %. Вклад Китая в рост глобальной экономики в 2009–2010 гг. превысил 50 %. Доля КНР в мировом экспорте выросла в 2010 г. до 10,4 %, а по доле в мировом импорте – до 9%. В 2011 г. Китай вышел на первое место в мире по объемам промышленного производства, оттеснив США, которые удерживали первенство последние 100 лет. В 2009 г. Китай, обогнав США, стал крупнейшим автомобильным рынком в мире и занимает лидирующее место по годовому объему выработки электроэнергии.

Доля внешней торговли Китая в мире выросла с менее 1% в

© Арыченкова Н., 2013

1978 г. до 10% в 2010 г. В 2010 г. Китай стал мировым лидером по объему экспорта и вторым – по объему импорта. По объему внешней торговли за 10 лет членства в ВТО Китай поднялся с шестого места в мире в 2001 г. до второго места в 2011 году.

В 2009 г. КНР стала первым рынком для экспорта из Японии, Австралии, Республики Корея, стран АСЕАН, Бразилии, Южной Африки и третьим – для экспорта из США, ЕС и Индии. В 2010 г. по общему объему экспорта и импорта сферы услуг Китай поднялся на четвертое место в мире [1].

Китайская Народная Республика в настоящее время располагает международными финансовыми центрами. Среди главных финансовых центров мира Гонконг занимает третье место (после Лондона и Нью-Йорка), а Шанхай – пятое.

Таким образом, для интернационализации юаня имеются все условия.

Процесс интернационализации юаня включает 11 шагов [1]:

1 шаг (декабрь 2008). В качестве подготовительных мероприятий – использование расчетов в национальных валютах в приграничной торговле по специальным соглашениям. КНР подписала с восемью странами (включая Россию, Монголию, Вьетнам и Мьянму), имеющими с Китаем общую границу, соглашения о свободном выборе валюты при расчетах по приграничной торговле.

Разрешение использования юаня для трансграничных расчетов было дано:

– предприятиям из районов реки Чжуцзян и Янцзы с Гонконгом и макао;

– предприятиям Гуанси-Чжуанского автономного района и провинции Юньнань со странами АСЕАН.

2 шаг (июнь 2009). Расширение использования юаня для трансграничных расчетов получили 365 предприятий городов Шанхая, Гуанчжоу, Шэньчжэнь, Чжухай и Дангуан с Гонконгом, Макао и странами АСЕАН.

3 шаг (декабрь 2008 – июнь 2012). Заключение первого соглашения о валютных свопах с центральным банком Республики Корея и последнего на данное время с Национальным банком Украины.

4 шаг (июнь 2010). Расширение использования трансграничных расчетов в юанях с отобранных ранее 365 предприятий-экспортеров до 67359 предприятий (декабрь 2010 г.) и расширение географии до 20 городов и провинций КНР.

5 шаг (июль 2010). Развитие оффшорного рынка юаней в Гонконге, рост объема юаневых депозитов в Гонконге.

6 шаг (2009). Развитие оффшорного рынка ценных бумаг, номинированных в юанях и выпущенных вне континентального

КНР, – «dimsum bond», объем которых на конец 2010 г. составил 59 млрд. юаней.

7 шаг (август 2010). Допуск на межбанковский рынок облигаций КНР иностранных банков.

8 шаг (декабрь 2010). Первый организованный биржевой рынок юаня за пределами КНР – начало торгов валютной парой «рубль/юань» на ММВБ в Москве. Объем торгов по паре «юань/рубль» на межбанковской валютной бирже в КНР по итогам 2011 г. достиг 200 млн. юаней.

9 шаг (январь 2011). Разрешение использования юаней для инвестиций за рубежом банкам и компаниям КНР и частным лицам из Вэньчжоу и Шанхая, а также инвестиций в юанях в КНР. Объем трансграничных инвестиций в юанях по итогам 2011 г. достиг 110 млрд. юаней.

10 шаг (март 2011). Создание расчетного центра в юанях в Сингапуре на основе Промышленно-торгового банка Китая.

11 шаг (февраль 2012). Начало становления юаня в качестве резервной валюты – заключение соглашения с Японией о покупке государственных облигаций КНР на сумму 65 млрд. юаней (10,3 млрд. дол. США), что составляет 0,77% от общего объема валютных запасов Японии, а также с центральными банками Республики Корея, Бразилии, Украины и Нигерии.

Хотя китайский юань пока не входит в первую тройку мировых валют, но доля его использования растет. Юань в ближайшие годы может догнать йену и занять третье место по объему торгов после доллара и евро.

В течение следующего десятилетия масштабы экономики Китая и быстрая глобализация его корпораций и банков станут фактором роста значимости юаня. Экономисты прогнозируют, что к 2025 г. юань будет играть намного более значимую роль на мировой арене и составит конкуренцию доллару США.

Однако, по мнению экс-министра финансов США, «Центральная позиция, которую занимает доллар, вряд ли существенно изменится» [2]. Во время дискуссии, состоявшейся в рамках сессии Всемирного экономического форума в швейцарском Давосе 26 января 2013 года, Л. Саммерс заметил, что реальность заключается в том, что «Китай имеет в мире несколько триллионов ликвидных активов, на которых он зарабатывает с чрезвычайно низкой нормой прибыли в то время, как глобально ощущается нехватка инвестиций в ключевых секторах». В Соединенных Штатах считают, что, несмотря на предпринятые меры по реформированию механизма обменного курса юаня, он все еще остается существенно заниженным, что делает экспортные товары из Китая дешевле. Усматривая в этом причину своего огромного отрицательного

сальдо в торговле с Пекином, Вашингтон добивается ускорения ревальвации юаня. Ряд американских политиков, в том числе и проигравший на недавних президентских выборах республиканец Митт Ромни, решительно выступают за то, чтобы официально навесить на КНР ярлык «валютного манипулятора».

Согласно прогнозам экономистов, Китай будет повышать свой статус в мировой валютно-кредитной системе, в том числе в МВФ и во Всемирном банке, повышать долю капитала и право голоса. В настоящее время квота КНР в МВФ составляет всего 3,66 %, что намного меньше квоты таких небольших стран, как Финляндия и Бельгия.

Дальнейшее продвижение юаня в качестве резервной валюты, видимо, позволит включить ее в корзину SDR.

Руководство страны полагает, что процесс интернационализации юаня можно осуществлять и в условиях отсутствия свободной конвертируемости юаня по капитальным статьям.

В заключение следует отметить, что юань был и продолжает оставаться одной из основных стабилизирующих сил экономики в азиатском регионе.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Савинский, С.П.* Процесс интернационализации валюты КНР: реалии и перспективы.

2. http://www.itar-tass.com

УДК 336.71

ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Н. Ашаева

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Привлеченные средства являются наиболее значительной частью пассивов банка, которая в несколько раз превышает его собственные средства. К привлеченных средств банка принадлежат остатки средств на текущих, бюджетных и расчетных счетах клиентов, сберегательные и срочные вклады физических и юридических лиц, вклады до востребования, различные виды депозитных счетов, таких как условные, залоговые, брокерские, целевые депозиты, депозиты в иностранной валюте, а также средства на корреспондентских счетах других банков (лоро-счета). В банковской практике все счета клиентов, открытые в банке, в целом называют

© Ашаева Н., 2013

депозитами, а привлеченные средства – депозитными обязательствами.

Выделяют 2 вида операций по привлечению денежных средств:

– депозитные операции;

– недепозитные операции.

Депозитными называются операции банков по привлечению денежных средств юридических и физических лиц во вклады, либо на определенные сроки, либо до востребования. На долю депозитных операций обычно приходится основная часть их пассивов.

В качестве субъектов депозитных операций могут выступать:

– государственные предприятия и организации;

– государственные учреждения;

– кооперативы;

– акционерные общества;

– смешанные предприятия с участием иностранного капитала;

– партийные и общественные организации и фонды;

– финансовые и страховые компании;

– инвестиционные и трастовые компании и фонды;

– отдельные физические лица и объединения этих лиц;

– банки и другие кредитные учреждения.

По срокам депозиты принято подразделять на две группы:

– депозиты до востребования;

– срочные депозиты (с их разновидностями – депозитными и сберегательными сертификатами).

Депозиты (вклады) до востребования представляют собой средства, которые могут быть востребованы в любой момент. По вкладам до востребования выплачивается довольно низкий процент. В некоторых странах начисление процентов по вкладам до востребования вообще запрещено. Депозиты до востребования предназначены в первую очередь для осуществления текущих расчетов.

К депозитам до востребования относятся корреспондентские счета банков, открытые с целью осуществления расчетов и платежей в одностороннем порядке или по поручению друг друга. Корсчета, открытые в другом банке, называются ностро-счетами, наоборот корреспондентские счета, открытые банками – корреспондентами в данном банке называются лоро-счета.

Депозиты до востребования дают возможность владельцам получать наличные деньги по первому требованию и осуществлять платежи с помощью выписки чека. Главным достоинством этих счетов является их высокая ликвидность, возможность их непосредственного использования в качестве средства платежа.

Срочные депозиты (срочные вклады) – это денежные средства, внесенные в банк на фиксированный в договоре срок. По ним владельцам выплачивается обычно более высокий процент, чем по

депозитам до востребования и, как правило, имеются ограничения по досрочному изъятию, а в ряде случаев и по пополнению вклада.

Одним из видов срочных вкладов являются депозитные сертификаты, рассчитанные на точно зафиксированное и довольно длительное время привлечения средств. Впервые их ввел в оборот в 1961 г. в США «Ферстнешнл сити бэнк» (в настоящее время «Сити-бэнк»). Владельцам счетов выдаются специальные именные свидетельства (сертификаты), в которых указываются срок их погашения и уровень процента. Депозитные сертификаты– это свидетельство о депонировании в банке определенной достаточно крупной суммы денег, в котором указываются срок его обязательного обратного выкупа банком и размер выплачиваемой при этом определенной надбавки.

Срочные банковские депозиты подразделяются на условные (депозит хранится до наступления какого-либо события), с предварительным уведомлением об изъятии средств (когда клиент в заранее оговоренные сроки должен подать заявление на изъятие) и собственно срочные депозиты.

Собственно срочные депозиты по срокам хранения подразделяются на депозиты со сроком:

– до 30 дней;
– от 31 до 90 дней;
– от 91 до 180 дней;
– от 181 дня до 1 года;
– от 1 года до 3 лет;
– свыше 3 лет.

Срочные депозиты могут оформляться векселем банка, а также депозитными и сберегательными сертификатами.

Банк вправе размещать сберегательные (депозитные) сертификаты только после регистрации условий выпуска и обращения сертификатов в территориальном учреждении Банка России.

Сберегательные вклады выгодны банкам тем, что они, как правило, носят долгосрочный характер и, следовательно, могут служить источником долгосрочных вложений. Их недостатки для банков состоят в следующем.

1. Необходимость выплаты повышенных процентов по вкладам и снижение таким образом маржи (разницы между процентом по активным

2. Подверженность этих вкладов различным факторам (политическим, экономическим, психологическим), что повышает угрозу быстрого оттока средств с этих счетов и потерю ликвидности банка и пассивным кредитным операциям).

3. Неспособность банка возобновлять эти ресурсы на постоянной основе.

В странах с развитыми рыночными отношениями в последнее время четкие границы между отдельными видами депозитов размываются, появляются счета, сочетающие качества счетов до востребования и срочных депозитов. Так, в США одной из таких новых форм счетов стали НАУ-счета – депозитные счета, по которым выплачивается рыночная ставка процента и в то же время на них можно выписывать расчетные тратты, аналогичные чекам, т.е. использовать эти счета для платежей.

Коммерческие банки в условиях конкурентной борьбы на рынке кредитных ресурсов должны постоянно заботиться как о количественном, так и качественном улучшении своих депозитов.

К недепозитным источникам привлечения ресурсов относятся: получение займов на межбанковском рынке; соглашение о продаже ценных бумаг с обратным выкупом, учет векселей и получение ссуд у центрального банка; продажа банковских акцептов; выпуск коммерческих бумаг; получение займов на рынке евродолларов; выпуск облигаций.

В условиях становления банковской системы России большая часть недепозитных источников привлечения ресурсов не получила своего развития.

Российские банки из этих источников в основном используют межбанковские кредиты и кредиты ЦБ РФ. На рынке межбанковских кредитов продаются и покупаются средства, находящиеся на корреспондентских счетах в ЦБ РФ (дебетовые остатки на этих счетах).

Вывод, как было, уже описано выше привлеченные средства являются наиболее значительной частью пассивов банка, которая в несколько раз превышает его собственные средства. Таким образом, привлеченные средства – это основной источник формирования ресурсов коммерческого банка, которые направляются на проведение активных операций.

УДК 336.6:37

ФИНАНСИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

О. Байгушкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современных условиях многократно возрастает роль образования, к нему предъявляются новые требования, оно становится необходимым условием благополучия человека. Степень реализа-

© Байгушкина О., 2013

ции права граждан на образование, возможность получения ими качественного образования являются основными факторами, определяющими уровень развития общества.

Создание как новой экономики, так и адекватной ей системы образования невозможно без решающей роли государства, которое обязано заботиться в равной мере и о своем финансово-экономическом, и о своем человеческом капитале; почти во всех странах мира именно он составляет основу национального богатства, и в свою очередь, зависит прежде всего от состояния образования. К этой же цели номинально стремится и Россия.

Образование сегодня является одним из средств решения важнейших проблем не только общества в целом, но и отдельных индивидов. Как и в любом государстве, в России характер системы образования определяется социально-экономическим и политическим строем, а также культурно-историческими и национальными особенностями. Требования общества к образованию формулируются системой принципов государственной образовательной политики. Ее целью является создание для граждан благоприятных условий по реализации прав на образование, соответствующего потребностям экономики и гражданского общества.

Россия отстает от развитых стран мира по динамике доступности отдельных секторов, важных для удовлетворения потребностей граждан и развития человеческого потенциала: раннее развитие, предшкольное образование, непрерывное образование, неформальное образование и информальное образование.

Россия – одна из немногих стран, где обеспечивается бюджетное финансирование организаций дополнительного образования детей в сфере образования, культуры, спорта. Услугами дополнительного образования в настоящее время пользуются 49,1 % детей в возрасте от 5 до 18 лет. Рост участия в дополнительном образовании происходит в основном за счет платных услуг. Государственная образовательная политика России традиционно в незначительной мере затрагивает процессы неформального образования, происходящие вне организаций, и не охватывает сферу информального образования (медиасфера, сеть Интернет, музеи, индустрия досуга). В то же время в ведущих странах-конкурентах растет внимание к возможностям этой сферы в социализации подрастающего поколения.

На протяжении последних пяти лет наблюдался значительный рост бюджетных расходов на одного обучающегося в среднем почти на 13,5 % в год. При этом семейные инвестиции в человеческий капитал детей составляли около 18 % от совокупного объема затрат на образование. Совокупные расходы на образование из средств бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, а

также со стороны семей в 2010 году, по предварительным оценкам, составили более 2,2 трлн.рублей, а в 2011 году они составили 2,4 трлн. рублей, т.е. около 5,4% ВВП.

В целях обеспечения равенства доступа к качественному образованию независимо от места жительства в последние годы в субъектах Российской Федерации проведена масштабная модернизация сети общеобразовательных учреждений. Созданы базовые школы и ресурсные центры, обеспечивающие транспортную доставку детей из близлежащих населенных пунктов, оснащенные современным телекоммуникационным и компьютерным оборудованием для реализации программ дистанционного обучения. При этом в условиях продолжающегося сокращения численности населения в небольших селах сохраняется проблема организации образовательного процесса в «малокомплектных» школах в соответствии с современными требованиями. Обновление сетей социального обслуживания (учреждения образования, здравоохранения, культуры и спорта), спроектированных и построенных в советское время, отстает от изменившихся параметров расселения. При такой численности населения в огромном сегменте населенных пунктов крайне сложно организовать нормальное функционирование учреждений социально-культурной сферы.

Важную роль в модернизации образования играет открытие новых бизнес-школ ориентированных на формирование собственной системы подготовки управленческих кадров высочайшего класса и интернетизация, нацеленная на распространение современных технологий во все сферы производства и общественной жизни, выравнивание возможностей всех российских школьников и педагогов.

В 2006–2010 годах прирост финансирования учреждений профессионального образования из средств консолидированного бюджета Российской Федерации составлял в среднем 17 % в год при среднегодовой инфляции в пределах 10,6 %. Наибольшими темпами возрастало бюджетное финансирование высшего образования (на 20,1 % в год), наименьшими – начального профессионального образования (на 7,1 % в год).

Одна из острейших проблем – несоответствие структуры профессионального образования и потребностей рынка труда: значительное число вузов практически утратило связь с рынком труда, 85 % выпускников школ продолжают обучение в вузах, более 2/3 обучающихся в образовательных организациях профессионального образования – студенты вузов. Остро ощущается дефицит квалифицированных исполнителей, способных работать с современными технологиями, о чем свидетельствуют результаты опросов работодателей.

Связанной с этим проблемой является недостаточный масштаб и снижающееся качество подготовки квалифицированных рабочих и служащих, низкий престиж соответствующих программ.

Сохраняется проблема низкой инновационной активности вузов и неоправданно недостаточного вклада высшей школы в развитие национальной экономики по инновационному сценарию. На этом фоне особым вызовом является полноценное разворачивание современной магистратуры и аспирантуры в соответствии с принципами Болонского процесса. За последние годы резко увеличилось количество аспирантов и магистров, но их научно-инновационная продуктивность не растет.

Продолжается падение международной конкурентоспособности российских университетов, снижение роли России как экспортера образовательных услуг. Присоединение России к Болонскому процессу стало прорывом в многолетней изоляции российского высшего образования от глобального рынка талантов, знаний и технологий. Однако до полноценной интеграции в мировое образовательное пространство еще далеко.

Эти проблемы отражают общее снижение качества образовательных результатов во многих учебных заведениях.

В последние годы были сделаны большие вложения в инфраструктуру вузов, однако, они проводились без учета необходимой оптимизации, не фокусировались в точках роста и на особо острых проблемах. В результате среди ведущих университетов практически нет вузов с современными кампусами, отсутствуют современные лаборатории. Инфраструктура организаций СПО и НПО переданных на региональный уровень нуждается в серьезной модернизации.

Сегодня основными задачами государства в сфере профессионального образования являются: организационная и экономическая поддержка инновационных программ вузов, учреждений начального и среднего профессионального образования, создание новых федеральных университетов, проверка и контроль эффективности и целевого использования выделяемых бюджетных средств. Указанные мероприятия направлены на повышение качества профессионального образования, его взаимосвязи с экономикой страны и отдельных регионов.

УДК 336.14

ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДОХОДОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

С. Борукова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В бюджетной системе страны местные бюджеты самые многочисленные. Серьезные трудности становления местного самоуправления в современной России обусловлены хронической недостаточностью финансовых средств для полноценного и сбалансированного развития муниципальных образований.

Каждое муниципальное образование имеет собственный бюджет (местный бюджет). Бюджетный кодекс определяет бюджет муниципального образования как форму образования и расходования денежных средств, предназначенных для обеспечения задач и функций, отнесенных к предметам ведения местного самоуправления.

Органы местного самоуправления должны обеспечивать сбалансированность местных бюджетов и соблюдать установленные федеральными законами требования к регулированию бюджетных правоотношений, осуществлению бюджетного процесса, а также к размерам дефицита местных бюджетов, уровню и составу муниципального долга, исполнению бюджетных и долговых обязательств муниципальных образований. Принцип сбалансированности бюджета означает, что объем предусмотренных бюджетом расходов должен соответствовать суммарному объему доходов бюджета и поступлений из источников финансирования его дефицита.

Формирование и исполнение местных бюджетов основывается на принципах самостоятельности, государственной финансовой поддержки, открытости формирования и использования финансовых ресурсов.

Исполнение местного бюджета осуществляется уполномоченными исполнительными органами местного самоуправления на основе бюджетной росписи, которая составляется главным распорядителем бюджетных средств по распорядителям и получателям бюджетных средств на основе утвержденного местного бюджета в соответствии с функциональной и экономической классификациями расходов бюджетов с поквартальной разбивкой. Данная бюджетная роспись представляется в орган исполнительной власти, орган местного самоуправления, ответственный за составление бюджета, в течение 10 дней со дня утверждения бюджета муниципального образования.

© Борукова С., 2013

В соответствии со статьей. 218 БК РФ исполнение бюджетов по доходам предусматривает:

– зачисление на единый счет бюджета доходов от распределения налогов, сборов и иных поступлений в бюджетную систему РФ, распределяемых по нормативам, действующим в текущем финансовом году, установленным настоящим Кодексом ,законом (решением) о бюджете и иными законами субъектов РФ и муниципальными правовыми актами, принятыми в соответствии с положениями настоящего Кодекса, со счетов органов Федерального Казначейства и иных поступлений в бюджет;

– возврат излишне уплаченных или излишне взысканных сумм, а также сумм процентов за несвоевременное осуществление такого возврата и процентов, начисленных на излишне взысканные суммы;

– зачет излишне уплаченных или излишне взысканных сумм в соответствии с законодательством Российской Федерации.

По каждому муниципальному образованию территориальные органы федерального органа исполнительной власти по налогам и сборам ведут учет налогоплательщиков, а также предоставляют финансовому органу местной администрации информацию о начислении и уплате налогов и сборов, которые подлежат зачислению в бюджет муниципального образования.

Доходы местного бюджета – денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в соответствии с законодательством РФ в распоряжение органов местного самоуправления.

Доходы местных бюджетов формируются за счет следующих источников:

– доходов от местных налогов;

– доходов от региональных налогов и сборов;

– доходов от федеральных налогов и сборов;

– доходов от налогов, предусмотренных специальными налоговыми режимами;

– межбюджетных трансфертов, предоставляемых из бюджетов субъектов РФ, иных безвозмездных поступлений из бюджетов других уровней.

Местные налоги – это налоги и сборы, устанавливаемые представительными органами местного самоуправления самостоятельно в соответствии с федеральными законами.

Доход от федеральных и региональных налогов и сборов - это те, которые в соответствии с БК РФ, федеральными законами и законами субъектов Федерации поступают по нормативам отчислений (в процентах) в местные бюджеты.

Все сельские поселения Республики Мордовия являются актив-

ными участниками межбюджетных отношений РМ, в том числе и Хлебинское сельское поселение Теньгушевского района.

Администрация Хлебинского сельского поселения Теньгушевского муниципального района (исполнительно – распорядительный орган Хлебинского сельского поселения) наделяется полномочиями по решению вопросов местного значения и полномочиями для осуществления отдельных государственных полномочий, переданных органам местного самоуправления.

Основными финансовыми источниками деятельности Хлебинского сельского поселения являются:

– собственные средства;

– средства, зарабатываемые на основе межбюджетных отношений действующих на территории РМ;

– бюджетные ассигнования с Республиканского бюджета Республики Мордовия;

– кредиты банковской системы и бюджетные кредиты;

– прочие источники.

Основным финансовым планом и денежным фондом Хлебинского сельского поселения является бюджет сельского поселения на очередной финансовый год.

Доходы местных бюджетов формируются за счет собственных доходов и доходов за счет отчислений от федеральных и региональных регулирующих налогов и сборов, а так же неналоговых доходов и безвозмездных перечислений.

К собственным доходам местных бюджетов относятся:

1) средства самообложения граждан;

2) доходы от местных налогов и сборов;

3) доходы от региональных налогов и сборов;

4) доходы от федеральных налогов и сборов;

5) безвозмездные перечисления из бюджетов других уровней, включая дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности муниципальных образований, иные средства финансовой помощи из бюджетов других уровней и другие безвозмездные перечисления.

В местные бюджеты зачисляются налоговые доходы от следующих местных налогов, устанавливаемых в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах:

– земельного налога – по нормативу 100 %;

– налога на имущество физических лиц – по нормативу 100 %.

В бюджеты поселений зачисляются налоговые доходы от следующих федеральных налогов и сборов, налогов, предусмотренных специальными налоговыми режимами:

– налога на доходы физических лиц - по нормативу 10 %;

– неналоговые доходы.

К основным источникам неналоговых доходов местных бюдже-

тов относятся доходы от пользования имуществом, находящимся в муниципальной собственности, и от деятельности предприятий и организаций, находящихся в муниципальной собственности. Эти средства являются доходами, которые местные бюджеты получают из собственных независимых источников.

Факторов увеличения доходов бюджета много, и они могут быть как внутренние, так и внешние. Важна отлаженная работа сельской администрации, рациональное использование поступающих средств, взаимодействие и взаимовыручка с населением и с Теньгушевским муниципальным районом.

УДК 336.763:336.71(470)

ЦЕННЫЕ БУМАГИ В РЕСУРСНОЙ БАЗЕ РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Ю. Булычева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Нормативно-правовое регулирование выпуска ценных бумаг коммерческим банком не в полной мере совпадает с аналогичным регулированием в отношении иных участников рынка. Помимо ценных бумаг, выпускаемых юридическими лицами, не являющимися кредитными организациями (акции, облигации, векселя, опционы эмитента), банки выпускают специфические бумаги - сертификаты и банковские акцепты. И только кредитные организации выпускают такую разновидность облигаций, как субординированные облигации.

Отличительные особенности в группировке ценных бумаг банка по сравнению с группировкой ценных бумаг, выпускаемых иными юридическими лицами, не являющимися кредитными организациями, присущи только некоторым группировочным признакам. Так, в зависимости от гарантированности выплаты дохода ценные бумаги, выпускаемые банком для увеличения ресурсной базы, можно разделить на 3 группы:

1) бумаги, по которым доход установлен, и банк-эмитент обязан доход выплатить;

2) ценные бумаги, по которым доход не установлен, и банк не обязан доход выплачивать;

3) ценные бумаги, по которым доход установлен, но банк может его не выплачивать при наличии определенных условий.

К ценным бумагам, по которым доход установлен и банк-

© Булычева Ю., 2013

эмитент обязан доход выплатить, относятся сертификаты, облигации (не являющиеся субординированными), векселя. К ценным бумагам, по которым доход не установлен и банк не обязан доход выплачивать, относятся обыкновенные акции. К ценным бумагам, по которым доход установлен, но банк может его не выплачивать при наличии определенных условий, относятся некоторые виды субординированных облигаций, некоторые виды привилегированных акций.

При оценке места и роли ценных бумаг в ресурсной базе банка важен и такой группировочный признак, как наличие влияния выпущенных бумаг на собственные средства (капитал) банка, поскольку понятие «капитал банка», как известно, не равнозначно понятию «капитал юридического лица», не являющегося кредитной организацией. В зависимости от влияния на собственные средства (капитал) ценные бумаги, выпускаемые банком для увеличения ресурсов, разделяются на 2 группы: бумаги, выпуск которых увеличивает капитал, и бумаги, выпуск которых не связан с капиталом. К ценным бумагам, выпуск которых увеличивает капитал, относятся акции и субординированные облигации. К ценным бумагам, выпуск которых не связан с капиталом, относятся сертификаты, векселя и облигации, не являющиеся субординированными.

Действующие нормативно-правовые требования устанавливают ограничения на владельцев акций банка, которыми в соответствии с Федеральным законом от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» в общем случае не могут быть федеральные органы государственной власти. Владельцем субординированной облигации может быть только юридическое лицо, что установлено требованиями положения Банка России от 10.02.2003 № 215-П «О методике определения собственных средств (капитала) кредитных организаций».

Для оценки места и роли в банковских пассивах выпускаемых российскими банками ценных бумаг целесообразно провести анализ официальных статистических данных в соответствии с приведенными группировочными признаками.

Официальная статистическая информация не позволяет выделить долю уставного капитала российских кредитных организаций, разделенную на акции, из общего объема уставного капитала, что затрудняет анализ банковских акций как элемента и собственных ресурсов, и собственных средств (капитала). Наоборот, массив статистической информации о выпущенных банками долговых ценных бумагах, размещенный на официальном сайте Банка России в сети Интернет, может быть в полной мере использован для проведения анализа в целях выявления места и роли указанных бумаг в формировании банковских ресурсов. Данные о выпущен-

ных долговых ценных бумагах в ресурсной базе российских кредитных организаций представлены в таблице.

Данные о выпущенных долговых ценных бумагах в пассивах кредитных организаций Российской Федерации

Показатель	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Пассивы, всего, млрд руб.	14 045,6	20 125,1	28 022,3	29 430	33 804,6	41 627,5
Выпущенные долговые обязательства, всего, млрд руб.	1 018,1	1 176,1	1 162,2	1 196,8	1 364,6	1 551,1
Удельный вес выпущенных долговых обязательств в пассивах, %	7,2	5,8	4,15	4,06	4,04	3,73
В том числе:						
– удельный вес облигаций	1,2	1,4	1,3	1,4	1,6	1,6
– удельный вес векселей и банковских акцептов	5,6	4,1	2,7	2,5	2,4	2,1
– удельный вес сертификатов	0,3	0,3	0,15	0,16	0,04	0,03
Темп прироста пассивов, %	–	43,3	39,2	5	14,9	23,1
Темп прироста выпущенных долговых обязательств, %	–	15,5	-1,2	3	14	13,7

Анализ данных позволяет сделать некоторые выводы. Удельный вес выпущенных долговых ценных бумаг в ресурсной базе российских кредитных организаций незначителен; на протяжении всего анализируемого периода в целом отмечается стойкая тенденция к сокращению удельного веса выпущенных долговых ценных бумаг в банковских пассивах. Однако роль разных видов долговых ценных бумаг различается. Так, если на протяжении всего анализируемого периода удельный вес сертификатов не превышал 0,3 % от объема банковских пассивов и за 5 лет снизился ровно в 10 раз, то ситуация с облигациями иная. Удельный вес банковских облигаций, хотя и следует его оценить как незначительный, тем не менее, в определенной степени стабилен и имеет тенденцию к росту: за 5 лет отмечается рост удельного веса банковских облигаций в банковских пассивах на 1/3. Существенно потеряли позицию в ресурсной базе кредитных организаций векселя и банковские акцепты: за анализируемый период их удельный вес снизился более чем в 2,5 раза.

Снижение значимости банковских сертификатов и векселей в ресурсной базе коммерческих банков обусловлено внутренними и внешними причинами. Среди внутренних причин можно выделить

такие, как значительные затраты банка на обеспечение документарной формы ценных бумаг, затраты на ведение документооборота по выпущенным бумагам, затраты на организацию регистрации выпуска ценных бумаг (в части выпуска сертификатов).

Среди внешних факторов, сдерживающих развитие операций кредитных организаций по выпуску сертификатов и векселей, следует выделить такие, как снижение спроса потенциальных векселедержателей на банковские векселя как средство обращения, развитие электронных платежных систем, запрет на использование банковского сертификата в качестве средства обращения. С макроэкономической точки зрения выявленная тенденция может рассматриваться как положительная, поскольку в масштабах всей экономической системы происходит сокращение издержек, связанных с организацией и функционированием денежного обращения. Не в полной мере однозначно положительным следствием является увеличение скорости оборота денежной единицы, поскольку сокращается объем документарных орудий обращения, и, как следствие, постоянно сохраняется необходимость регулирования денежной массы в целях ее балансирования с товарной массой. Однако в условиях развития безналичных расчетов и платежей указанное регулирование более результативно, чем при обслуживании обращения средствами в документарной форме.

Сопоставление темпов прироста пассивов и темпа прироста выпущенных долговых ценных бумаг подтверждает снижение роли указанных бумаг как инструмента формирования ресурсов российских кредитных организаций.

По сравнению со связью между выпущенными ценными бумагами и банковскими ресурсами связь между указанными бумагами и собственными средствами (капиталом) банка не такая однозначная, поскольку в каждый конкретный момент времени эта связь определяется требованиями нормативно-правовых документов, в соответствии с которыми рассчитывается капитал, а как известно, такие требования могут изменяться. Также нельзя ставить знак равенства между собственными ресурсами, выступающими частью банковских пассивов, указанными в банковском балансе, и капиталом. В течение последних нескольких лет в составе капитала акционерного банка (среди других элементов) выделяются 2 вида ценных бумаг: акции и субординированные облигации. В составе собственных средств (капитала) неакционерного банка из ценных бумаг могут быть только субординированные облигации.

Оценка места и роли субординированных облигаций в собственных средствах (капитале) связана с определенными трудностями, обусловленными отсутствием соответствующей обобщенной статистики в целом по банковской системе Российской Феде-

рации.

УДК 338.43633(470.345):339.52(470)

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ АПК РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА РОССИИ В ВТО

Б. Грачев
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Главной причиной, которая побудила Россию вступить во Всемирную торговую организацию, явилось желание страны стать, наконец, равноправным торговым партнером на мировом рынке. Вступление России в ВТО имеет множество преимуществ как тактических, так и стратегических, стимулирует развитие экономики и способствует улучшению качества жизни граждан. Но, как подчеркивают многие эксперты, мы должны будем страховаться от потенциальных рисков, надежно обеспечивая безопасность государства и наших граждан. Опыт многих стран показал, что при слиянии национального и международного рынков может произойти потеря национального контроля над целыми отраслями экономики.

Основная угроза экономике России и, соответственно, Республики Мордовия от вступления России в ВТО – отношение данной организации к методам формирования экономической политики в отношении сельскохозяйственных производителей.

В первую очередь, речь идет о сокращении уровня государственной поддержки отрасли с 9 млрд. долл. в 2012 году до 4,4 млрд. долл. в 2018 году. Во-вторых, на 30% снижаются ставки импортных пошлин на все продукты питания, которые производятся на территории России. На продовольственную безопасность также отрицательно будут воздействовать отмена субсидий на горюче-смазочные материалы, что повлечет за собой увеличение издержек в среднем на 40 млрд. рублей в год. Поэтому существует проблема, что Россия, и, как следствие, республика, станет еще более зависимой от импорта продовольствия.

Правила ВТО не ограничивают государственные ассигнования в развитие транспортной, социальной инфраструктуры в сельской местности. Однако проблема в том, что ее уровень в сельской местности Мордовии остается крайне низким: слабая сеть сельских автодорог, практическое отсутствие предприятий по первичной обработке сельхозпродукции, заготовительных пунктов, хранилищ и т. д.

На строительство и реконструкцию сельских дорог России будет направлено 130 миллиардов рублей. Мордовия в связи с этим может получить существенные конкурентные преимущества. Ми-

© Грачев Б., 2013

нистерство транспорта РФ утвердило Республику Мордовия в качестве пилотного региона для отработки государственных механизмов в сфере транспортных услуг, в строительстве сельских дорог. Можно рассчитывать на получение из федерального бюджета значительных средств. Строительство сельских дорог – это еще и важный фактор улучшения имиджа села, его привлекательности для жизни и работы. Развитие сельских территорий странами ВТО только приветствуется, здесь нет никаких ограничений. И нам надо этим воспользоваться.

Рост конкуренции приведет к тому, что на рынке республики появится еще больше товаров импортного производства, причем далеко не всегда они будут хорошего качества. Уже сейчас на прилавках магазинов и на рынках очень часто встречаются товары ненадлежащего качества, а с упрощением таможенных процедур и снижением пошлин на ввоз товаров есть риск, что на российский рынок хлынет низкокачественная контрафактная продукция. Однако управление подобными рисками – это, по сути, ежедневная работа таможенных и контрольных служб.

Еще одна проблема, с которой рискует столкнуться республика в условиях участия России в ВТО, – поглощение производства зарубежными компаниями. Уже сейчас мы видим, какой активный интерес проявляют к перерабатывающим предприятиям республики московские и питерские фирмы. Предприятия или выкупаются, или поглощаются более крупными объединениями, типа «Юнимилк», «Кристалл» и т.п. Руководство большинством предприятий, занимающихся производством продуктов питания на территории республики, уже сейчас ведется из Москвы. И существует большая вероятность того, что в скором времени это руководство переместится за границу, что, в свою очередь, существенно повлияет на цены на продукцию данных предприятий.

Острейшей проблемой АПК Мордовии является высокая закредитованность предприятий. В настоящее время она приблизилась к их годовой валовой выручке, что ведет к проблемам по получению дополнительных заемных средств. Эта проблема становится серьезным тормозом для дальнейшей модернизации отечественного сельского хозяйства, приобретения нового оборудования, высокопродуктивных животных и внедрения современных агротехнологий. Следовательно, для устойчивого развития АПК республики и страны в целом и повышения его конкурентоспособности требуется, прежде всего, полноценное финансирование государственной программы развития сельского хозяйства.

Производить продукцию мордовские сельхозпредприятия научились, но возникла другая проблема – сбыта. Все говорят о том, что некуда сдавать продукцию. Сетевые магазины не хотят

работать с мелкими партиями, им проще и выгоднее закупать продукты оптом у крупных поставщиков. И дело не в том, что коммерсанты бойкотируют местных сельхозпроизводителей. Их можно понять, стандарты потребления выросли, покупатель ориентируется на мировой уровень и отдает предпочтение красиво упакованным продуктам в удобной расфасовке. К тому же они более конкурентоспособны и по цене.

Это тоже одна из тонкостей вступления в ВТО, которую необходимо учесть. Надо продумать создание логистических центров, включающих в себя небольшие фабрики по расфасовке картофеля, овощей, другой фермерской продукции. В реализацию проекта можно привлечь средства частных инвесторов, а частично и самих фермеров – на условиях взаимовыгодной кооперации. Республика может рассчитывать на поддержку Минсельхоза РМ в создании такой современной инфраструктуры. Членство в ВТО создает хорошие условия для привлечения в АПК инвестиций. Надо использовать этот финансовый механизм для выхода с нашей продукцией на внешние рынки, для защиты собственных производителей от недобросовестной конкуренции.

В настоящее время в республике еще остается достаточно много незаполненных ниш, в первую очередь, на рынке услуг, которые можно было бы заполнить малыми предприятиями. Поэтому вступление в ВТО могло бы способствовать развитию малого бизнеса в республике.

Открытие границ приведет к поступлению на рынок республики продукции, которая до сих пор была не доступна мордовским потребителям. А снижением импортных пошлин повысит ее доступность. Однако возможное снижение цен надо воспринимать без излишнего оптимизма. Правда, применительно не к услугам, а к товарам, по которым снижены ввозные пошлины. Есть опасение, что разницу цены в этом случае «съедят» либо дилеры, либо зарубежные производители, либо торговые сети. Все будет зависеть от того, насколько «зубасто» поведет себя Федеральная антимонопольная служба, расследуя дела о ценовых сговорах.

Конкурировать с товарами на мировом рынке республиканским товаропроизводителям будет трудно, но уже есть ряд отраслей (например, птицеводство, производство сахарной свеклы), в которых открытие границ и упрощение процедур вступления на рынок может оказать положительное влияние на экономику Мордовии.

Выставка «Зеленая неделя» в Берлине – крупнейший мировой форум, важнейшая платформа для обсуждения актуальных вопросов в области АПК. Для участников выставки - это «окно» в Европу и на мировой рынок, хороший способ заявить о своей продукции, сформировать имидж региона. Именно поэтому Мордо-

вия – постоянный участник берлинского форума. Аграрный комплекс Мордовии способен стать заметным игроком на рынке продовольствия. Особое значение приобретает продвижение на рынки региональных брендов.

Еще один приоритет для Европы – экологически чистая продукция. Во всех европейских странах создана огромная сеть экомагазинов. Продукты в них стоят в 2–3 раза дороже обычных. При определенных усилиях и при поддержке федерального центра мордовские аграрии могут занять эту нишу.

Присоединившись к ВТО, Россия получит возможность антидемпинговых защитных расследований. Но здесь возникает проблема в том, что менеджмент компаний, юридический корпус должен быть готов. В США сегодня действуют 900 фирм в сфере прав международной торговли. В России – единицы, а в Мордовии таких фирм нет вообще.

Россия может полностью, на 100% обеспечить себя всеми основными видами продукции – мясом, молоком, яйцами, сахаром, картофелем и овощами. И вклад таких регионов, как Мордовия, в решение этой задачи может быть весомым и значимым. Нужно принятие соответствующих решений, призванных минимизировать риски после вступления России во ВТО.

УДК 336.665(470)

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Н. Деваева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Государственный внебюджетный фонд – фонд денежных средств, образуемый вне федерального бюджета и бюджетов субъектов Российской Федерации и предназначенный для реализации конституционных прав граждан на пенсионное обеспечение, социальное страхование, охрану здоровья и медицинскую помощь. Расходы и доходы государственного внебюджетного фонда формируются в порядке, установленном Бюджетным кодексом России, а также иными законодательными актами, включая законы о бюджете Российской Федерации на соответствующий год. Формирование внебюджетных фондов осуществляется за счет обязательных целевых отчислений. Суммы отчислений во внебюджетные

© Деваева Н., 2013

фонды, как правило, включаются в состав себестоимости и устанавливаются в процентах к фонду оплаты труда. В России насчитывается более 30 внебюджетных фондов социального и экономического назначения. В этих фондах концентрируется свыше 60 % доходов государства. Государственные федеральные внебюджетные фонды относятся к федеральной собственности. Они имеют социальную, экономическую, благотворительную и другую направленность. Через государственные внебюджетные фонды осуществляется перераспределение части национального дохода в интересах отдельных социальных слоев населения. Государственные социальные внебюджетные фонды – это целевые централизованные фонды финансовых ресурсов, формируемые за счет обязательных платежей и отчислений юридических и физических лиц и предназначенные для реализации конституционных прав граждан на пенсионное обеспечение, социальное страхование, социальное обеспечение, охрану здоровья и медицинскую помощь. Основными по размерам и значению являются социальные внебюджетные фонды:

– Пенсионный фонд Российской Федерации;

– Фонд социального страхования Российской Федерации;

– Федеральный фонд обязательного медицинского страхования;

К экономическим относятся:

– Российский фонд технологического развития и отраслевые внебюджетные фонды НИОКР;

– финансовые фонды поддержки отраслей;

– инвестиционные фонды и др.

Внебюджетный фонд — это совокупность финансовых средств, которые находятся в распоряжении центральных и местных органов власти, и имеют целевое назначение. Пенсионный фонд – фонд, предназначенный для осуществления выплат пенсий по старости или по инвалидности. Бюджет Пенсионного фонда РФ формируется за счет:

– страховых взносов;

– средств федерального бюджета;

– сумм пеней и иных финансовых санкций;

– доходов от размещения (инвестирования) временно свободных средств обязательного пенсионного страхования;

– добровольных взносов физических лиц и организаций, уплачиваемых ими не в качестве страхователей или застрахованных лиц;

иных источников, не запрещенных законодательством Российской Федерации.

Пенсия состоит из 3 частей: базовой, страховой и накопительной. Поскольку базовая фиксирована, а страховая напрямую зависит от размера заработной платы, наибольший интерес представ-

ляет накопительная часть.

Пенсионные накопления – это средства, из которых образуется накопительная часть трудовой пенсии. Пенсионные накопления формируются:

– у работающих граждан 1967 года рождения и моложе за счет уплаты работодателями в ПФР страховых взносов;

– у участников Программы государственного софинансирования пенсий за счет собственных добровольных взносов, софинансирования со стороны государства и, возможно, взносов работодателей;

– у тех, кто направил средства материнского (семейного) капитала на формирование накопительной части трудовой пенсии.

Граждане, на которых распространяется обязательное пенсионное страхование, могут самостоятельно выбрать, кому доверить управление средствами своих пенсионных накоплений. Граждане вправе управлять своими пенсионными накоплениями.

1. Через Пенсионный фонд РФ (ПФР), выбрав:

– управляющую компанию, отобранную по результатам конкурса (УК). У таких управляющих компаний более широкий перечень активов, в которые могут быть размещены пенсионные накопления, чем у государственной управляющей компании;

– государственную управляющую компанию (ГУК) – Внешэкономбанк. ГУК инвестирует средства пенсионных накоплений только в государственные ценные бумаги, что является менее доходным, но и менее рискованным видом управления пенсионными накоплениями.

2. Через негосударственные пенсионные фонды (НПФ), одним из видов деятельности которых является пенсионное обеспечение застрахованных лиц, принявших решение формировать накопительную часть трудовой пенсии через соответствующий фонд, а также инвестирование средств пенсионных накоплений, предназначенных для выплаты пенсий. Федеральный фонд обязательного медицинского страхования – это самостоятельное государственное финансово-кредитное учреждение. Финансовые средства Федерального фонда образуются за счет:

– части страховых взносов (отчислений) хозяйствующих субъектов и иных организаций на ОМС в размерах, устанавливаемых федеральным законом;

– ассигнований из федерального бюджета на выполнение федеральных целевых программ в рамках ОМС;

– добровольных взносов юридических и физических лиц;

– доходов от использования временно свободных финансовых средств;

– нормированного страхового запаса Федерального фонда;

– поступлений из иных источников, не запрещенных законо-

дательством Российской Федерации.

Страховые взносы (отчисления) в Федеральный фонд перечисляются хозяйствующими субъектами и иными организациями в соответствии с установленным порядком. Фонд социального страхования Российской Федерации (ФСС РФ) – один из государственных внебюджетных фондов, созданный для обеспечения обязательного социального страхования граждан России. Источниками формирования финансовых ресурсов ФСС являются:

– страховые взносы работодателей;

– страховые взносы граждан, занимающихся индивидуальной трудовой деятельностью;

– доходы от инвестирования части временно свободных средств фонда в ликвидные государственные ценные бумаги и банковские вклады;

– добровольные взносы граждан и юридических лиц;

– ассигнования из федерального бюджета;

– прочие поступления, возмещаемые страхователем расходов.

Кроме традиционных путей пополнения внебюджетных фондов, законодательство РФ предоставляет возможность физическим лицам увеличивать размер выплат за счет добровольных взносов и программ, привлекая, таким образом, большие средства.

УДК [657:004.9]:33

ИКТ-КОМПЕТЕНТНОСТЬ БУХГАЛТЕРА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Е. Кирюшкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

> «Кто в делах своих не умеет быть хорошим бухгалтером, тот будет бродить, как слепой, в потемках наугад, и не миновать ему больших убытков».
>
> *Лука Пачоли*

Профессия бухгалтера была востребована во все времена. И это неудивительно, ведь во многом процветание той или иной фирмы напрямую зависело от качества работы главного бухгалтера этой организации. В советское время статус работника учета был не востребован в связи с установлением управленческой системы экономики. Однако с приходом в страну рыночных отношений эта специальность получила второе дыхание.

На данный момент работники учета – это не только финансовая

© Кирюшкина Е., 2013

основа любой компании, но зачастую один из основных факторов успешной ее деятельности. Качественное построение отчетности организации во многом предопределяет стабильное и успешное существование фирмы.

В этих условиях возросла потребность в том, чтобы профессиональный бухгалтер был не просто счетоводом, а экспертом с прекрасными навыками общения и способностями удовлетворить информационные потребности новой экономики. В дополнение к специальным бухгалтерским знаниям и навыкам профессиональный бухгалтер должен иметь навыки, которые позволят ему, при необходимости, быть бизнес – консультантом, финансовым аналитиком, менеджером, участвовать в переговорах, осуществлять связи с общественностью.

Несмотря на востребованность бухгалтерской профессии, ее положение на отечественном рынке труда довольно неоднозначно. Работники учета сегодня столь востребованы, что их сегодня готовят даже непрофильные вузы.

В соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом третьего поколения современный выпускник – бухгалтер должен обладать не узко профессиональными компетенциями, но и такими компетенциями как: владение информационной культурой и использование информационно – коммуникационных технологий для совершенствования профессиональной деятельности. То есть по требованию работодателя, современный бухгалтер – компетентный профессионал, который должен обладать не только знаниями в области счетоводства, уметь мобильно перестраиваться на выполнение новых профессиональных задач, но и владеть компьютерной грамотностью. Для того, чтобы выпускники соответствовали таким требованиям, они должны, как можно чаще, в процессе обучения использовать различные информационные технологии.

Информационные технологии приводят к кардинальному изменению профессиональной деятельности. Современный специалист немыслим без знания систем автоматизации проектирования, автоматизированной подготовки производства. Информационные модели, передаваемый в электронном виде документооборот – все требует повышения уровня грамотности специалистов в области информационных технологий. Информационная компетентность – это готовность использовать полученные знания, умения, навыки для решения учебных и практических задач.

Исследованием проблем использования ИКТ в учебном процессе занимались В.П. Беспалько, И.В. Роберт, Т.А. Лавина, Е.С. Полат и др. В своих работах рассмотрели вопросы использования средств ИКТ в процессе профессиональной подготовки будущих

специалистов различного профиля.

Анализ деятельности бухгалтера и возможностей ИКТ позволяет выделить следующие специфические возможности использования ИКТ в его профессиональной деятельности:

– обеспечение интернет-доступом к новейшему программному обеспечению, к «облачным» технологиям для ведения бухгалтерского учета и проведения ознакомительных, практических и семинарских занятиям в режиме «on-line»;

– автоматизация ведения бухгалтерского учета источников формирования имущества и финансовых обязательств организации, проведения и оформления результатов инвентаризации имущества организации и финансовых обязательств;

– организация информационного обмена в условиях функционирования глобальной сети Интернет между бухгалтером и органами государственной власти для сдачи бухгалтерской, статистической и налоговой отчетности;

– введение документооборота и номенклатуры дел, в том числе составление приказов, служебных записок, заявлений для внутренних пользователей (сотрудников предприятия);

– стандартизация ввода информации на основе специально созданных различных типовых форм договоров при расчетах с поставщиками, клиентами, подрядчиками, разными дебиторами и кредиторами форм договоров, с целью сокращения времени, затрачиваемого на внесение в базу основных данных поставщиков, клиентов, номенклатуры материалов и т.д.;

– архивирование, хранение больших объемов бухгалтерской информации составляющих коммерческую тайну предприятия, с возможностью доступа к ней на основе разделенных прав доступа пользователей, ее передачи, тиражирования;

– использование справочно-правовых систем для ознакомления с изменениями действующего законодательства и решения спорных ситуаций;

– обработка и анализ представленной первичной информации на основе автоматизации процессов вычислительной, информационно-поисковой деятельности; расчет и анализ основных технико-экономических показателей предприятия и визуализация представленных расчетов.

ИКТ-компетентность будущего бухгалтера – это интегративная характеристика личности, включающую в себя направленность обучающегося на использование ИКТ в учетно-аналитической деятельности, потребности, мотивы, стремления, интерес к образованию и самообразованию в области ИКТ, знание возможностей ИКТ и использование базового и специализированного программного обеспечения в своей профессиональной деятельности, позво-

ляющая отбирать, находить, анализировать, сохранять и передавать информацию и решать профессиональные задачи средствами ИКТ в деятельности бухгалтера.

В настоящее время ведение бухгалтерского учета малоэффективно без компьютерной обработки данных. Сейчас на рынке существует множество бухгалтерских программ, применяемых для автоматизации бухгалтерского учета: программа «1С:Бухгалтерия», программа «1С:Предприятие», система «Галактика», система «Инфо-Бухгалтер», система «Бухсофт».

Проанализировав указанные выше возможности, можно сделать следующие выводы: использование ИКТ в профессиональной деятельности бухгалтера приводит к серьезному росту ее оперативности, упорядоченности и эффективности. В современных условиях указанный специалист не будет востребован без сформированных профессиональных компетенций, в том числе в области ИКТ. Следовательно, в процессе преподавания дисциплин профессионального модуля бухгалтеров необходимо предусмотреть возможности использования широкого спектра дидактических возможностей ИКТ, способствующих формированию у студентов знаний возможностей использования ИКТ в деятельности бухгалтера, умения и навыки автоматизации ведения бухгалтерского учета и формирования финансовой отчетности, обеспечивающих эффективную профессиональную деятельность бухгалтера в ИКТ − насыщенном информационном экономическом пространстве.

УДК 330.56+330.567(470.345)

ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ И ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

К. Киселева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

На современном этапе развития экономики Мордовии проблема уровня жизни населения и факторы, определяющие его динамику, является одной из приоритетных.

Уровень жизни населения как социально-экономическая категория представляет собой уровень и степень удовлетворения потребностей людей в материальных благах, бытовых и культурных услугах. Под уровнем жизни населения понимают обеспеченность населения необходимыми материальными благами и услугами, фактический уровень их потребления и степень удовлетворения

© Киселева К., 2013

рациональных (разумных) потребностей в этих благах и услугах.

Важнейшими составляющими уровня жизни выступают доходы населения и его социальное обеспечение, потребление им материальных благ и услуг, условия жизни, свободное время. Доходы населения служат основным источником удовлетворения личных потребностей в потребительских товарах и услугах, поэтому с них начинается система показателей уровня жизни. Доходы включают все поступления денег в виде оплаты труда работающих лиц, доходов от предпринимательской деятельности, пенсий, стипендий, различных пособий, доходов от продажи иностранной валюты, ссуды, страховые возмещения, доходы от собственности в виде процентов, дивидендов, ренты. Натуральные доходы включают продукцию, произведенную домашними хозяйствами для собственного потребления. Совокупные доходы представляют собой сумму денежных средств и натуральных доходов по всем источникам их поступления с учетом стоимости бесплатных или льготных услуг, оказываемых за счет социальных фондов.

Для оценки уровня и динамики доходов населения используются показатели: номинальный, реальный и располагаемый доход. Номинальные доходы характеризуют уровень денежных доходов независимо от изменения уровня цен и размера налогов. Располагаемые доходы – это та часть доходов, которая остается в распоряжении домашних хозяйств (семей) после уплаты ими налогов и используется на потребление и сбережение. Реальные доходы отражают покупательную способность денежного дохода, характеризуют количество материальных благ и услуг, которое могут приобрести домашние хозяйства на денежные доходы.

В изучении доходов населения важнейшее значение имеет социальный норматив – показатель минимального дохода, или прожиточного минимума. Прожиточный минимум – уровень дохода, который позволяет приобрести минимальный набор благ и услуг, необходимых для сохранения здоровья и поддержания жизнедеятельности человека при определенном уровне развития экономики. В него включаются стоимость продуктов питания из расчета минимальных объемов их потребления, расходы на непродовольственные товары и услуги, а также налоги и обязательные платежи. Так, например, постановлением правительства Мордовии эта величина на душу населения в республике теперь составляет 5 610 рублей. По данным Мордовиястата, для трудоспособного населения прожиточный минимум несколько выше – 6 056 рублей, для детей - 5 438 рублей, для пенсионеров – 4 511 рублей.

Размер и состав доходов – одна из важнейших, хотя и неполных, характеристик уровня жизни населения. Доходы населения не только определяют его материальное положение, но и в значительной

мере отображают состояние и эффективность экономики и экономических отношений в обществе. Доходы характеризуются уровнем, составом и структурой, динамикой, соотношением с расходами, дифференциацией по различным слоям и группам населения.

По данным Мордовиястата, средняя начисленная заработная плата работников организаций, включая субъекты малого предпринимательства, в декабре 2012 года составила 19 680,6 рубля.

Статисты обнародовали данные о росте оплаты труда во многих отраслях республики. Так, среднемесячная зарплата на предприятиях обрабатывающих производств Мордовии в декабре 2012 года к декабрю предыдущего года выросла на 18,9 % и составила 17219,4 рубля.

Заработная плата работников, занятых сельским хозяйством, охотой и предоставлением услуг в этих областях, увеличилась к соответствующему месяцу прошлого года на 30,0 % и составила 12 500,2 рубля.

На предприятиях транспорта и связи стали зарабатывать в среднем 19 690,9 рубля – рост составил 4,9 %.

У работников строительных организаций заработная плата в декабре 2012 года к декабрю предыдущего года выросла на 12,6 % и составила 14 816,1 рубля.

Заработная плата работников образования увеличилась к соответствующему месяцу прошлого года на 22,7%, работников здравоохранения и предоставления социальных услуг – на 27,5 %.

Добавим, что по итогам октября 2012 года средняя начисленная заработная плата в Мордовии составляла 15 160 рублей. По нашему мнению, следует отметить, что цифры статистических показателей довольно субъективны, так как для нашей республики характерна высокая дифференциация заработной платы работников различных видов экономической деятельности. Денежные доходы населения Мордовии увеличились параллельно с индексом потребительских цен – и тот, и другой показатели выросли ровно на 10 %. А вот реальные располагаемые доходы населения упали – 96,3 % по сравнению с 2010 г. Таким образом, разрыв между «официальным» и реальным материальным положением жителей республики составляет почти 14 %.

Согласно рейтингу социально-экономического положения среди регионов Мордовия заняла 71 место, что не может не огорчать.

Рыночная система влечет за собой значительное неравенство в распределении доходов между различными слоями населения. С целью смягчения этого неравенства государство должно проводить политику доходов, главным содержанием которой является перераспределение доходов между различными слоями населения. Организуя через бюджет перераспределение доходов, государство

может решить проблему повышения доходов малоимущих слоев населения и создать условия для нормального воспроизводства рабочей силы. Следует выделить несколько направлений политики. Во-первых, должна производиться поддержка беднейших слоев населения. Во-вторых, нужно обеспечить гарантии права на труд. Государство должно гарантировать равноправие субъектов на рынке труда, свободный выбор профессии, сферы и места приложения. В-третьих, государство должно производить регулирование занятости населения. Сюда входит разработка и реализация программ по формированию новых рабочих мест в государственном и негосударственном секторах экономики, программы занятости инвалидов.

Бюджетная политика Республики Мордовия имеет направление на улучшение условий жизни человека. Повышение уровня и качества жизни населения республики остается ключевой задачей в планируемом периоде. Целевыми ориентирами в данном направлении являются: повышение доходов населения, рост заработной платы, улучшение пенсионного обеспечения, снижение уровня безработицы, усиление социальной защиты населения, обеспечение доступности, необходимых объемов и качества оказываемых социальных, медицинских и образовательных услуг.

Глава Мордовии Владимир Волков, обращаясь с Посланием к Госсобранию республики, одной из первых задач обозначил вопрос увеличения уровня заработной платы. Он отметил, что за прошлый год зарплата в республике выросла на 15 %. Это выше, чем в целом по стране. По мнению главы, такой темп ее роста должен сохраниться в ближайшие 6 лет. «Мы должны сделать все, чтобы размер заработной платы максимально приблизился к среднероссийскому уровню», – сказал Владимир Волков. К 2018 году средняя зарплата по экономике должна вырасти больше, чем в 2 раза и составить 36–37 тыс. рублей. При этом у врачей и педагогов вузов она должна быть не менее 72 тыс. рублей. Одним из главных приоритетов политики в республике всегда было и остается увеличение заработной платы.

УДК 339.3(470)

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

К. Киселева, И. Родичкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Торговля в настоящее время является одной из наиболее динамично развивающихся и бюджетообразущих отраслей экономики. В 2011 году розничная торговля характеризовалась относительно умеренной динамикой темпов роста товарооборота, оставаясь при этом одним из главных локомотивов роста экономики страны, и оказывала существенное влияние на поддержание общеэкономической динамики на высоком уровне.

По данным Росстата в 2011 году доля оптовой и розничной торговли, ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования в валовой добавленной стоимости составила 19 %, а доля налоговых поступлений в консолидированный бюджет Российской Федерации – 10,3 %. Согласно данным Росстата по итогам 2011 года оборот розничной торговли составил 19075 млрд. рублей, увеличившись в сопоставимых ценах на 7,2 % к 2010 году [1].

Динамика оборота розничной торговли в разрезе товарных групп в 2011 году характеризовалась более высокими темпами роста продаж непродовольственных товаров. По итогам 2011 года оборот розничной торговли непродовольственными товарами вырос на 10,7 % к 2010 году, а пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями – на 3,6 %.

В результате замедления динамики оборота, замедления роста цен на продовольственные товары в структуре оборота розничной торговли по итогам 2011 года по сравнению с 2010 годом сократилась доля пищевых продуктов. На 1 января 2012 г. на территории Российской Федерации функционировало 3159 розничных рынков. В течение 2011 года закрылись или были преобразованы в торговые центры 268 рынков, в том числе 186 универсальных рынков, 21 специализированный рынок по продаже продуктов питания, 38 вещевых рынков, 1 сельскохозяйственный рынок, 3 рынка по продаже строительных материалов и 19 рынков другой специализации»[1].

Потенциальной угрозой развития крупных розничных форматов и консолидации рынка является сокращение доли малого и среднего бизнеса в розничной торговле. Тем не менее, междуна-

© Киселева К., Родичкина И., 2013

родный опыт показывает, что развитие сетей не ведет к исчезновению малого бизнеса, поскольку малые предприятия могут конкурировать за счет более высокой индивидуализации услуг, уникальности предложения и маркетинга или переориентации деятельности в другие сектора экономики.

Малые предприятия имеют преимущества по сравнению с крупными компаниями в части деятельности в специализированных рыночных нишах; производства специализированных товаров небольшими партиями; доступа к локальным географическим рынкам и знания потребностей и специфики локальных рынков. В целях зашиты малых и средних предприятий правительства ряда стран предпринимают меры для ограничения развития магазинов большого формата. Один из самых распространенных механизмов – требование согласования на открытие магазинов, чья торговая площадь превышает некоторый установленный пороговый уровень. Значение этого порогового уровня варьируется от 300 м^2 до 3 000 м^2.

Помимо формирования нестандартного предложения или переориентации в другие сферы деятельности, в качестве ответного шага в условиях конкуренции с крупными розничными продавцами, малые предприятия объединяются в кооперативы – таким образом, малые предприятия увеличивают масштаб операций, а также минимизируют негативные эффекты свойственной малому бизнесу ограниченности трудовых и инвестиционных ресурсов. Во многих странах более половины малых и средних предприятий объединяются в кооперативы.

Однако в связи с экономическим кризисом, повлекшим за собой падение промышленного производства, сокращение инвестиций в экономику, рост безработицы и снижение доходов населения, рост оборота внутренней торговли, начиная с ноября 2008 года, замедлился, а уже в феврале 2009 года показал отрицательные показатели развития, по итогам 2009 года падение оборота розничной торговли составило 4,9 %» [1].

Валовой внутренний продукт за 2010 г. составил в текущих ценах 44, 5 трлн. рублей и рост его физического объема относительно 2009 г. составил 104,0 %. Объем выпуска промышленной продукции за этот год вырос на 8,2 % к выпуску 2009 года. По объемам экспорта и импорта продукции наблюдалось восстановление до 135,6 % и до 129,1 %, соответственно. Все эти факторы отразились на возобновлении роста объема розничного товарооборота. В 2010 году он составил 16,4 трлн. рублей, что в товарной массе на 4,4 % больше, чем за 2009 г.» [1].

Рынок розничной торговли в России характеризуется относительно низкой степенью консолидации практически для всех кате-

горий товаров, за исключением рынка бытовой техники и электроники. Доля пяти крупнейших игроков на рынке мобильных телефонов и сотовой связи в 2008 году составила 82 %, а на рынке бытовой техники и прочей электроники – 68 %. В то же время консолидация рынка фармацевтики составила лишь 15,5 %, продуктов питания – 11 %, одежды – 1,4 %, а текстиля – всего 0,5 %» [2].

Сектор оптовой торговли в Российской Федерации в настоящее время также представлен широким перечнем относительно небольших компаний, работающих, как правило, в ограниченном количестве регионов.

В последние годы в Российской Федерации наблюдается рост общего количества торговых объектов как в продовольственной, так и в непродовольственной розничной торговле. Если в 2002 году их количество составляло 305 тыс. ед. и 132,5 тыс. ед., соответственно, то к 2007 году эти показатели выросли до 322 тыс. ед. и 158,5 тыс. ед., соответственно.

При этом низкая динамика роста количества торговых объектов (1,0–3,6 % в год) компенсируется более активным увеличением площадей современных форматов торговли. Так, в 2002 году площади супермаркетов, гипермаркетов и дискаунтеров в Российской Федерации составляли 13 м^2 на 1 000 человек, в 2008 году обеспеченность площадями современных форматов выросла до 73 м^2 на 1 000 человек, что соответствует среднегодовому темпу роста в 33 %» [2].

Кроме того, развитие современных форматов торговли очень неоднородно по территории России. Например, на долю Москвы и Санкт-Петербурга приходится 46% современных торговых площадей России, на долю остальных городов-миллионников еще 30 %. Таким образом, на долю оставшихся жителей, которые составляют 75 % населения страны, приходится всего 24 % площадей современных торговых центров.

В то же время отдаленные и труднодоступные территории Российской Федерации зачастую характеризуются острым дефицитом и даже полным отсутствием торговых площадей. С ростом оттока молодого населения из таких районов, они становятся все менее привлекательными для развития торговли, что в конечном итоге приводит к закрытию существовавших там магазинов, и, как следствие, сокращению обеспеченности жителей даже товарами первой необходимости. По оценкам экспертов, доля населения в Российской Федерации, не имеющего свободного доступа к торговым точкам на территории своего поселения, составляет около 5 %.

Производительность труда по обороту на занятого в секторе розничной торговли, с 2002 года росла примерно на 4,5 % в год. При сравнении этого показателя в Российской Федерации с анало-

гичным показателем в других странах, выявляется еще нереализованный потенциал его увеличения до 5 раз. Низкий уровень производительности свидетельствует о недостаточной эффективности российской торговли. Эта ситуация обусловлена, в первую очередь, недостаточной степенью консолидации отрасли, недостаточным проникновением современных форматов, недостаточным использованием современных технологий.

Таким образом, из анализа текущего состояния сектора торговли в Российской Федерации можно заключить, что существуют значительные возможности для дальнейшего роста и развития торговой отрасли. Эти возможности связаны, в первую очередь, с увеличением общего количества торговых площадей, увеличением доли современных форматов, увеличением консолидации отрасли, увеличением конкуренции между торговыми компаниями, развитием малого и среднего бизнеса, развитием кооперации и дистанционной торговли.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ежегодный отчет комитета ТПП РФ по развитию потребительского рынка (Итоги 2011 года и перспективы 2012 года). Москва, 2012.

2. Стратегия развития торговли в Российской Федерации на 2011–2015 годы и период до 2020 года, утвержденная приказом Минпромторга России от 31 марта 2011 г. № 422.

УДК 336.6:332.834

ФИНАНСИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

С. Крысин

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Среди важнейших направлений социально-экономических преобразований в стране выделяется реформирование и развитие жилищной сферы, создающей необходимые условия для жизнедеятельности человека. Ведущей отраслью в составе данной сферы является жилищное строительство, которое можно сравнить с локомотивом, позволяющим выводить экономику из кризиса, так как оно обеспечивает воспроизводство жилищного фонда, сохраняет и создает сотни тысяч рабочих мест как в стройиндустрии, так и в смежных отраслях. Именно поэтому жилищное строительство – одно из приоритетных направлений социально-экономического

© Крысин С., 2013

развития страны.

Отрасль строительства, в том числе, и строительство нового жилья, претерпели при вхождении в рыночную экономику существенные изменения. Процесс разгосударствления строительного комплекса повлек за собой реорганизацию управления всем комплексом, появление новых форм организации строительных процессов, налаживание качественно новых горизонтальных связей, расширение сферы участия потребителей услуг строительного комплекса – будущих жильцов – в финансировании строительства и даже в его непосредственном осуществлении.

Низкий уровень обеспеченности населения жильем, значительная доля ветхого жилья, крайне плохое состояние инженерных систем городов обусловили построение определенной иерархической системы целей в жилищном строительстве. Это позволило определить важнейшие задачи с учетом имеющихся финансовых ограничений и подкрепить их реализацию соответствующими законодательными и нормативными актами. Основным направлением структурных изменений является ориентация на рост доли внебюджетных источников финансирования жилищного строительства.

В связи с кардинальными изменениями в экономике и заменой традиционных государственных источников финансирования на внебюджетные в России возникла острейшая проблема с жилищными инвестиционными ресурсами. Изменения в экономическом и социальном укладах страны, ломка старых институтов и образование нового крупного института частной жилищной собственности, острейшая потребность в жилье больших групп населения, которые не могут покупать недвижимость за собственные средства, привели к необходимости использования общепринятых в мире форм жилищного финансирования.

В современных условиях, когда решение жилищной проблемы является одним из главных приоритетов государственной социально-экономической политики, при ограниченных возможностях бюджетов особую актуальность приобретает поиск таких внебюджетных источников финансирования, как средства предприятий и банков, частных инвесторов, а также сбережения населения. Кардинальным решением жилищной проблемы должно стать создание и развитие системы ипотечного жилищного кредитования, которая позволит включить в хозяйственный оборот страны жилье, находящееся в собственности граждан. Это – жизненно необходимое условие привлечения всех видов инвестиций в жилищное строительство и увеличения его объемов.

Исключительная роль жилищного строительства в обеспечении населения Российской Федерации доступным жильем, с безопасными и комфортными условиями проживания в нем, в процессе

развития рыночных отношений в стране потребовала создания новой системы финансирования и кредитования объектов жилищного строительства.

Жилищное строительство, лишившись централизованного финансирования, в короткие сроки не смогло полностью адаптироваться к рыночным принципам хозяйствования. В результате, за годы проведения экономических реформ в России резко сократились объемы капитальных вложений в эту отрасль экономики.

В настоящее время Правительство РФ ставит задачу увеличить объемы вводимого в строй жилья к 2015 году до 150 млн. $м^2$. Для достижения поставленных целей необходимо иначе формировать источники финансирования жилищного строительства Основным фактором, тормозящим строительство жилых домов, является дефицит долгосрочных инвестиций. Современная система финансирования сложилась на комплексном использовании собственных средств юридических и физических лиц, государственных бюджетных источников, а также кредитных ресурсов. Недостаток средств вынуждает строительные организации преимущественно пользоваться сравнительно дорогим банковским кредитом. Развитие рыночных отношений в России обусловило необходимость переоценки значения и роли долгосрочного ипотечного кредитования. В целях увеличения объемов жилищного строительства и привлечения дефицитных финансовых ресурсов в этот сектор экономики ипотека широко используется в мировой практике. В России пока только незначительная доля специализированных финансово-кредитных учреждений использует долгосрочное кредитование под залог жилой недвижимости как приоритетное направление своей деятельности.

Совершенствование практики ипотечного жилищного кредитования с учетом накопленного российского и зарубежного опыта требует соответствующего научного обобщения и методологических разработок. Это направление исследований перспективно для финансирования жилищного строительства, и потому в диссертации ему уделено достаточно много внимания.

Крупным стратегическим инвестиционным ресурсом для жилищного строительства в России могут быть денежные сбережения граждан. Однако государство в поисках реальных источников инвестиций пока не делает ставку на сбережения населения. Нет стратегического плана действий по привлечению и использованию этого финансового ресурса. Между тем, проблеме привлечения в Россию иностранного капитала уделяется гораздо больше внимания. Существующая государственная политика в этой области явно недостаточна, чтобы рассчитывать на активный приток сбережений граждан в жилищное строительство.

На решение проблем финансирования и кредитования жилищного строительства существенное влияние оказывают региональные особенности Масштабы жилищного строительства, возможности привлечения финансовых ресурсов, покупательная способность населения в регионах Российской Федерации весьма различны. Наиболее полный выбор источников финансирования жилищного строительства в сочетании с потребностями граждан с разным уровнем доходов в жилье имеется в центральных районах страны. В этом плане для исследования большой интерес представляет опыт финансирования программы жилищного строительства в Москве.

Следует отметить, что проблема финансирования жилищного строительства в современных социально-экономических условиях стала первоочередной для всей территории страны. Сегодня объемы жилищного строительства не удовлетворяют потребности населения в благоустроенных квартирах. Большая часть жилищного фонда России не соответствует требованиям комфортности и санитарным требованиям. Около 60 % жилых зданий построены 30 лет назад и ранее. На каждой четвертой стройке, предусмотренной федеральной адресной инвестиционной программой, в прошлом году строительство не велось вообще.

Прежде всего, острая необходимость имеется в научной разработке концепции развития национальной системы финансирования жилищного строительства и приобретения жилья.

В заключении хочется сказать, что уже многие годы общественная мысль в области реализации государственных программ в области строительства приносит все новые и новые механизмы, обеспечивающие возможность их успешной реализации.

В разное время это были и Программа «Свой дом», и «Концепция опережающего финансирования государственных программ», и «Программа социального частно-государственного партнерства», и «Концепция государственных имущественных комплексов».

Сегодня, как и все это время, реализуемость рассмотренных, как и любых других государственных программ, определяется только волей государства и общества несколько изменить механизмы их реализации, перейдя от удовлетворения частных интересов отдельных граждан к удовлетворению интересов большинства граждан, общества и государства в целом.

УДК 330.14:339

ДУАЛИЗМ ФИНАНСОМИКИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Н. Кукаров
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Финансы как важнейший виртуальный ресурс субъектов существует в нескольких формах. Финансы, обслуживающие реальную экономику, являются ее «отражением». Здесь существует довольно четкая взаимосвязь между ними, хорошо изученная и представленная экономическими науками, теориями и законами.

Финансы существуют и в виде самостоятельной и независимой формы деятельности, функционирующей на собственной базе в соответствии со своими законами, логической системой, инструментами, технологиями, присущими только ей. Такая деятельность направлена на увеличение финансовых ресурсов (капитала) собственными методами, часто без непосредственной увязки с «реальной» экономикой. Этот вид финансовой деятельности принято называть спекулятивной деятельностью, порождающей фиктивные финансовые ресурсы. Этот вид деятельности обслуживают развитая инфраструктура, передовая наука, технические и информационные средства, технологии и подготовленные кадры.

Экономика всегда имела и имеет мощную финансовую составляющую. Без финансов нет и не может быть полноценной экономики. Можно сказать, что экономика всегда есть финансовая (денежная) экономика, в том смысле, что ее жизнедеятельность опосредствована финансами, финансовой системой и финансовой активностью. Однако только в конце XX в. зашла речь об особом финансовом характере экономики, ее превращении в финансомику. Это означает, что финансовая составляющая обрела какую-то особую роль в жизнеотправлении экономического хозяйства, такую, какой ранее не было.

Финансомика – это переходная форма становления и формирования глобальной экономики с самодовлеющей финансовой компонентой на различных уровнях, искажающей процессы накопления, удовлетворения личных потребностей и возводящей деньги в статус всеобщего эквивалента власти. Конституирующим принципом финансомики является примат финансового сектора над реальным сектором экономики.

Финансомика функционирует в планетарном масштабе и базируется на глобальном: 1) контроле над деньгами и их потоками (глобальный монетаризм); 2) кредите (на особого рода кредите);

© Кукаров Н., 2013

3) контроле над фиктивным капиталом (рынком ценных бумаг); 4) ренте (особого рода ренте). Финансомика в значительной мере подчинила своим законам всю сферу взаимодействия между Центром и Периферией, реальная экономика ушла на второй план инвестиционного сотрудничества, в котором преобладало перемещение в отдельные развивающиеся государства сферы услуг (в том числе финансовых), а также трудоемких, энергоемких и грязных производств из Центра. Из реальной экономики капитал все более вытеснялся в торговую, финансовую и информационную сферу, а также за рубеж, где отдача на инвестиции была выше.

Таким образом, случилась необычная для истории экономической цивилизации финансизация хозяйственной, экономической жизни, настолько сильная, что впору говорить о настоящей финансовой революции и вхождении экономики в высшую фазу своего экономического бытия – в финансовую. Наступила эпоха финансомики. Экономика как бы перевернулась: в экономических отношениях господствующее положение заняла финансовая доминанта, финансовая (стоимостная) надстройка стала определять жизнедеятельность хозяйства, не просто опосредуя его «нижний этаж», на котором идет производство благ и стоимости, а управляя этим последним с целью извлечения специфического финансового дохода – финансовой ренты. Наступил момент, когда главными стали финансовая собственность и финансовая власть. Наступило эпохи господства финансизма, выражающемся в приоритете финансового интереса и в его достижении (в некой финансовой устремленности и детерминированности всего хозяйственного процесса).

Основной тенденцией развитых и развивающихся рынков является дивергенция – расхождение, отрыв финансового сектора от реального сектора экономики. В современной экономике создаются условия, складываются такие парадоксальные на первый взгляд правила игры, при которых финансовый сектор может функционировать (частично, но эта составляющая имеет тенденцию в расширению) и обеспечивать свои прибыли, дистанцируясь от реального сектора. Здесь имеются в виду операции банка, связанные с валютой, ценными бумагами, производными финансовыми инструментами, межбанковские кредиты, нелегитимные операции, в т. ч. создание финансовых оффшоров.

Отмена в США в 1999 г. закона (1933 г.), запрещавшего депозитным коммерческим банкам заниматься инвестиционной деятельностью, привела к тому, что спекулировать и надувать гигантские финансовые пузыри в разных секторах экономики стали все, а это уже в 2007 году привело к кризису американского рынка недвижимости и в 2008 году – к банковскому кризису, грянувшему

после краха инвестбанка Lehman Brothers и переросшему в мировой финансово-экономический кризис – глубочайший со времен Великой депрессии 1930-х годов.

Первопричиной мирового финансово-экономического кризиса ликвидности, как известно, стал кризис американского ипотечного рынка, спровоцированный массовой бесконтрольной выдачей кредитов subprime,, т.е. высокорисковых займов, где вероятность полной выплаты ниже, чем в других категориях займов. Они выдаются людям, время от времени испытывающим проблемы с выплатами, или с плохой кредитной историей. Практика выдачи кредитов subprime возникла в середине 90-х гг., чтобы облегчить покупку жилья потребителям, в особенности с низким уровнем доходов. Сегмент subprime тогда представлял лишь 10 % всего рынка непогашенных займов. В 2005–2006 гг. рынок субстандартных кредитов расширился до 20–25 % всего ипотечного сегмента, что и привело сначала к локальному ипотечному кризису, а затем и к мировому кризису ликвидности. Выводы из сложившейся ситуации очевидны: мировой финансовый рынок сегодня, это по-настоящему глобальная структура, в которой все взаимосвязано и проблемы, возникшие у ведущего мирового игрока, обязательно отразятся на остальных странах. Не стала исключением и Россия.

Еще одной причиной углубления последствий ипотечного кризиса за рубежом, как ни парадоксально, стал сам высокоразвитый финансовый рынок, а точнее рынок секьюритизации рисков и производных финансовых инструментов. Рассмотрим для примера одну из схем секьюритизации рисков: ипотечный банк с целью перестраховки эмитирует ценные бумаги MBS (mortgage-backed securities), обеспечением которых служит кредитный пул ипотечных займов. Далее эти бумаги еще раз секьюритизировались уже вперемешку с другими долгами (в частности с корпоративными бумагам) и превращались в так называемые CDO (collateralized debt obligations), которые продавались приватным и институциональным инвесторам. Естественно, правильно оценить возможные риски таких бумаг могли далеко не все инвесторы, особенно частники и, как следствие, спрос на такие бумаги был очень высоким.

На фоне роста объема спекулятивных сделок с валютой и торговли производными финансовыми инструментами происходит последовательное увеличение разрыва между мировыми финансовыми активами и мировым ВВП.

Статистика свидетельствует, что к 2008 году объем мирового ВВП составил примерно $50 трлн, а совокупный объем мировых финансовых активов приближается к $200 трлн, то есть в 4 раза превышает реальный мировой продукт. А если рассмотреть ценные бумаги II порядка, или деривативы, то по ряду оценок их объ-

ем на мировых фондовых рынках превысил сумму в $500 трлн. Производные ценные бумаги – это уже «тень от тени» реального капитала, никак не связанная со своим реальным двойником. И целью существования и деятельности многих игроков финансового рынка являются чистые спекуляции, то есть способ получения дохода на разнице ценовых колебаний финансовых и материальных или только финансовых активов без образования новой стоимости.

Глобальный финансовый кризис не только наглядно подтвердил существование тенденций дивергенции финансового и реального секторов экономики и активного формирования финансомики, но и усилил, мультиплицировал их проявления.

Таким образом, сегодня сформировался мировой финансовый капитал с преобладанием в нем спекулятивных виртуальных составляющих диспропорции (а они и есть свидетельство кризиса) в развитии современных финансового и реального секторов.

УДК 33:001.895(470.345)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ МОРДОВИИ

Е. Куроедова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Современный научно-технический прогресс немыслим без интеллектуального продукта, получаемого в результате инновационной деятельности. Инновация представляет собой материализованный результат, полученный от вложения капитала в новую технику или технологию, в новые формы организации производства труда, обслуживания, управления и т. п. Процесс создания, освоения и распространения инноваций называется инновационной деятельностью или инновационным процессом.

Особенность современного этапа развития инновационной деятельности – образование в крупнейших организациях научно – технических комплексов, объединяющих теоретические разработки и процесс производства. Создание целостных научно-производственно-сбытовых систем объективно закономерно обусловлено научно-техническим прогрессом и потребностями рыночной ориентации организации. Успех инновационной деятельности в значительной степени определяется формами ее организации и способами финансовой поддержки.

© Куроедова Е., 2013

Одним из наиболее критических мест российской инновационной системы является связь между исследованиями, проводимыми государственными институтами и частными компаниями. По мнению специалистов, существуют принципиальные различия в стратегических ориентациях этих организаций. Государственные организации специализируются на научных исследованиях и опытно-конструкторских разработках, что обусловлено, в первую очередь, доступностью использования материально-технической базы и научного задела институтов. Частные компании преследуют иные цели – создание промышленного образца, готового к внедрению, и производство продукции для массовых продаж. Ученые в большей мере включены в анализ рынка идей, тогда как закономерности его развития интереснее частным компаниям.

Прибыль компании Майкрософт за 2010 год составила 18 млрд. долларов. Это больше чем бюджет Болгарии (15 млрд. долл.) с населением 7 млн. человек. В Майкрософт работают всего 80 тысяч сотрудников.

Совокупная стоимость и капитализация компании Apple – 338 млрд. долларов. Это в полтора раза больше чем годовой бюджет России.

Это не фантастические данные. Это реалии современной инновационной экономики. Инноваторов единицы, но именно их идеи управляют миром. Они генерируют большую долю самой продаваемой продукции.

Теоретически пять-десять разработчиков, имеющих лаборатории и необходимую внедренческую инфраструктуру, способны за счет инновационных разработок принести доход, превышающий весь валовой региональный продукт Мордовии.

Сейчас в России идет жесточайшая борьба за доминирование в экономическом пространстве. Новое поле битвы - инновационная экономика. Лидеры – это 8 регионов и, в первую очередь, Мордовия, которые включились в эту гонку. Именно по инициативе нашей республики была сформирована ассоциация инновационных регионов.

Инновационная экономика – это экономика, основанная на потоке инноваций, на постоянном технологическом совершенствовании. Это производство технологий и высокотехнологичной продукции с очень высокой добавочной стоимостью. Прибыль создает интеллект новаторов и ученых, информационная сфера, а не материальное производство и даже не концентрация финансов.

В современном мире именно инновационная экономика обеспечивает мировое экономическое превосходство страны.

Сейчас самые революционные изменения происходят в инновационной сфере. За последние полтора года Мордовия попала в

сферу интересов десятка мировых лидеров инновационной индустрии. Только за последние годы в Мордовии с четкими намерениями побывали представители IBM, Oracle, Philips, Ситроникс, Microsoft, ведущих мировых производителей полупроводников, светодиодной и кабельной продукции. В той или иной степени все они будут работать с Технопарком Мордовии, промышленными предприятиями и вузами.

В Мордовии за последние 7 лет в 40 раз увеличился объем экспорта. Причем 95 % в экспорте – электронные приборы, силовая электроника и микроэлектроника. Эти сферы просто не могут без инноваций. Именно поэтому инновационная составляющая в ближайшие годы должна вырасти в разы. Без инновационной экономики у Мордовии нет будущего. Сегодня 20 % товаров, выпускаемых в Мордовии, – это инновационная продукция.

Мобильная связь, резкий рост количества личного автотранспорта, коммуникационные технологии - представить все это в конце прошлого века было просто невозможно. Многие вещи приходят в нашу жизнь очень быстро. Порой мы психологически не успеваем за изменениями, которые происходят в республике. Хорошие дороги, 100 современнейших спортивных объектов, 8 олимпийских чемпионов Мордовии и Чемпионат мира по футболу в 2018 г. в Саранске невозможно было представить даже 10 лет назад. Мощный инновационный старт Мордовии уже состоялся. Для всей России инновации должны стать главной нефтезамещающей сферой экономики.

В Мордовии строится технопарк. Технопарк – это место, где идея вырастает до конечного проекта. В Технопарке есть необходимая инфраструктура, которая позволяет пройти путь от чертежа до готового товара в магазине в считанные месяцы, максимум за 1–2 года. Есть центры проектирования, центры создания прототипов и центры экспериментальных производств. Есть люди, которые готовят проект, есть преференции, в том числе и налоговые. Здесь уже работают специалисты, которые смогут «упаковать» идею в проект. Готовый проект профинансируют банки, кредитные организации или другие инвесторы.

Это не обязательно может быть местная идея, можно привлечь человека из любой точки мира. Смысл экономики инноваций состоит в перемещении людей и идей. И все-таки, главная ставка – на местных гениев. Именно для этого по инициативе Главы Мордовии был создан первый в стране Центр одаренных детей. На это работает новый статус МГУ им Н.П. Огарева как национального исследовательского университета

Достаточно долгое время одно из предприятий Мордовии вполне успешно выпускает комплектующие для двигателей авто-

мобилей Ауди и Фольксваген.

Есть революционные разработки в сфере биотехнологий, которые позволят многократно увеличить эффективность лекарственных препаратов. Ведущие фармацевтические компании мира уже ведут переговоры об их использовании.

На ОАО «Электровыпрямитель» лаборатории по производству полупроводников нового поколения уже давно работают на пике мировой науки. Это признают ведущие мировые лидеры по производству полупроводников Simens, Nepes и Seoul Semiconductorc, которые работают с предприятием. Этот «инновационный» список можно продолжать.

Один из самых удачных проектов инновационной Мордовии – DATA-центр. Эта структура является ключевым узлом Интернета. Это уникальное и практически единственное в своем роде хранилище информации максимального четвертого уровня надежности, которое имеет огромное значение для всей страны. Такой мощный ресурс многократно повышает привлекательность Мордовии для мировых компаний.

В радиусе 600 километров от Саранска проживает половина населения России. И один из плюсов уникального объекта – географически выгодное положение. Над проектом DATA-центра в Саранске работают около 12 сопроектирующих организаций, не только российских, но и зарубежных – это 4 американские, 2 немецкие и одна японская фирмы. Подобные проекты крайне востребованы и быстро окупаются.

Компания IBM имеет 248 центров обработки данных по всему миру. Из них только один является центром четвертого уровня, как DATA-центр в Саранске. И сейчас ведутся переговоры с IBM о включении нашего DATA-центра в так называемую «сеть облачного компьютера».

В настоящее время в Мордовии созданы все элементы инновационной экономики, которые были запланированы в Послании Главы Республики Мордовии. Третий год в республике работает инфраструктурный Фонд венчурных (высокорискованных) инвестиций. Фонд имеет самую высокую капитализацию в стране – 880 миллионов рублей и финансирует 11 проектов. Один из самых известных – Саранская трубная компания, которая производит принципиально новые трубы. Работает фонд смешанных инвестиций, который финансирует уже состоявшийся бизнес. Финансовый потенциал фонда – 400 миллионов рублей. В настоящий момент фонд финансирует 6 проектов. Создан республиканский нанотехнологический центр. Совместно с РОСНАНО в республике реализуется крупный проект по производству оптического волокна.

Задача предстоящих лет – заставить инновационную машину ра-

ботать на результаты мирового уровня. Так как этого удалось добиться в спорте, в строительстве, в газификации и других сферах.

«Новая индустриализация» - термин, который ввел Владимир Путин в мае этого года на одной из встреч с рабочими промышленных предприятий северо-запада России. Именно новая инновационная индустриализация является основным экономическим вектором партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ» на ближайшие годы. И именно этот термин отражает те перемены, которые уже начались в науке и производстве Мордовии.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Балабанов, И.Т.* Инновационный менеджмент: учеб. пособие для вузов. ПИТЕР, 2001.

2. Инновационный менеджмент: учеб. пособие / под ред. Л. Н. Оголевой. М.: ИНФРА-М, 2001.

3. http://izvmor.ru

УДК 36.763:343.51

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ЦЕННЫХ БУМАГ ОТ ПОДДЕЛКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Е. Куроедова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Проблема защиты и фальсификации ценных бумаг очень актуальна в наше время. Поддельные ценные бумаги наносят большой ущерб банковской системе. Специалисты повседневно сталкиваются с недействительными сберегательными сертификатами банков, подделками векселей МИНФИНА РФ и другими фальшивыми ценными бумагами. Установление подлинности ценной бумаги заключается в определении соответствия использованных материалов, полиграфического оформления и реквизитов образцу и технологическим нормам, указанным в «СЕРТИФИКАТЕ КАЧЕСТВА»; наличия в исследуемой ценной бумаге предусмотренного для нее комплекса элементов технологической, полиграфической и физико-химической защиты, а также в определении подлинности удостоверяющих реквизитов (подписей и оттисков печатей), изучении признаков возможного изменения первоначального содержания реквизитов и рукописных текстов.

Согласно указанным в ст. 144 ГК РФ требованиям ценная бумага является неподлинной (называемой обычно «фальшивой») из-за утраты юридической основы вследствие:

– наличия дефектов формы, определенной соответствующими нормативными документами;

– несоответствия представленной ценной бумаги подлинному образцу по комплексу технологических особенностей.

С учетом изложенного, а также сложившейся практики различают следующие виды подделок ценных бумаг:

– дефекты формы ценной бумаги;

– частичная полная подделка;

Дефекты формы – один из наиболее распространенных видов подделки ценных бумаг. Он заключается в отсутствии обязательных реквизитов ценной бумаги или несоответствии ценной бумаги установленной для нее форме. Дефект формы – во многом полемическая область даже у специалистов, однако преступники широко пользуются им, заведомо обрекая владельца такой «ценной бумаги» на невозможность опротестования документа в суде. Чаще всего это проявляется в векселях. Отмечены следующие дефекты формы:

– отсутствие так называемой «ВЕКСЕЛЬНОЙ МЕТКИ» в тексте документа;

– написание слова «ВЕКСЕЛЬ» и текста самого документа на разных языках;

– отсутствие даты составления векселя и подписи векселедателя;

– отсутствие предложения (обещания) уплатить определенную сумму конкретному лицу;

– некорректное (неконкретное) указание суммы платежа;

– различные наименования векселедателя в тексте и заверяющих реквизитах и т. д.

Факт дефекта формы может быть установлен только судом. Никакие заключения экспертов без решения суда не имеют правового значения. И это активно используется преступниками. Так, например, группой мошенников были предприняты попытки получения кредитов в ряде коммерческих банков под залог так называемых «Золотых векселей». Указанные векселя были умышленно составлены с дефектами формы, в частности, в них указана неопределенная сумма платежа – «в размере, эквивалентном стоимости десяти тысяч граммов химически чистого золота, по цене, определенной РОСКОМДРАГМЕТ РФ на момент погашения этого векселя» [1, с.26].

Необходимо отметить также факты неправильного оформления

© Куроедова Е., 2013

подписей должностных лиц в этих документах. Так, достаточно часто вместо собственноручной подписи соответствующего руководителя наносится его факсимиле. Кроме того, подписи и другие реквизиты на очень высоком качественном уровне могут быть воспроизведены с помощью современного полиграфического и копировально-множительного оборудования. Следует отметить, что в отношении векселей подобные факты судом определяются как отсутствие собственноручной подписи векселедателя. Однако, основываясь на ст. 160 ГК РФ, многие эмитенты (и, соответственно, изготовители ценных бумаг) выполняют воспроизведение подписей должностных лиц (а иногда и оттисков печатей) факсимильным, полиграфическим или другими способами. Значимость таких реквизитов с точки зрения защиты от подделки весьма условна, ибо их защитные функции расцениваются не выше любого другого графического элемента (виньетки, розетки, рамки и т. п.).

Частичная подделка предполагает внесение изменений в первоначальное содержание подлинной ценной бумаги, осуществляемое путем подчистки, травления, смывания, дописки (дорисовки). Отмечены случаи частичного изменения номеров на подлинных бланках векселей. Возможно также изменение суммы, даты и других реквизитов. Частичная подделка номеров и других реквизитов обычно преследует цель сокрытия фактических данных, которые могут быть известны участникам рынка ценных бумаг. Такие данные периодически сообщают эмитенты ценных бумаг или их бывшие владельцы.

Частичная подделка номеров или рукописных текстов путем изменения даже их отдельных элементов практически всегда приводит к нарушениям фоновой сетки, локальным нарушениям просвета и поверхностной отделки бумаги, а также расплывам красящего вещества. Подобные признаки легко определяются визуально при изучении ценных бумаг в отраженном свете и на просвет [2,с.134].

Весьма опасными являются подделки с номерами, нанесенными с помощью лазерных и струйных принтеров. Это связано с тем, что программное обеспечение современных компьютеров, имеющих на выходе названные печатающие устройства, использует очень широкий ассортимент шрифтов и имеет возможность их разнообразной настройки.

Особую опасность представляет частичное изменение номеров с использованием компьютерной графики. В таких подделках практически не определяются какие-либо нарушения в конфигурации как самих знаков, так и фоновых сеток.

Под **полной подделкой** понимается полное воспроизведение ценной бумаги, включая подбор соответствующей бумажной подложки, нанесение изображений с помощью полиграфической или

копировально-множительной техники, а также внесение или имитацию основных элементов защиты. Полностью поддельные ценные бумаги отличаются широким разнообразием использованных технологических приемов изготовления бланков, внесения необходимых реквизитов и имитации элементов защиты

Наиболее простые в этой группе фальшивые ценные бумаги изготовлены на бумаге потребительского назначения (писчая, тетрадная и т.п.) с использованием полноцветных электрофотографических аппаратов («цветных ксероксов»). Таким способом изготовлены, например, фальшивые простые векселя АКБ «Новатор», Сбербанка России. Они легко определяются визуально по характерному блеску изображений, дискретной (чаще всего «порошковой») структуре штрихов знаков, загрязнениям незапечатанных участков документов в виде «сыпи» разноцветных (голубого, желтого, пурпурного и черного цветов) тонеров.

В последнее время появились подделки очень высокого качества, изготовленные на современном полиграфическом оборудовании. В них использованы специальные виды бумаги, практически не отличающиеся от подлинных. При воспроизведении изображений мошенники часто используют такую же технологию, что и изготовители подлинных ценных бумаг, причем изготовители подделок по квалификации не уступают специалистам действующих предприятий-изготовителей ценных бумаг.

К примеру, бланки простых векселей АО «МЕЧЕЛ» по использованным материалам, технологии изготовления, качеству оформления и комплексу элементов защиты аналогичны подлинным бланкам простых векселей единого образца (Постановление Правительства РФ от 26 июня 1994 г. № 1094). Отличие указанных подделок от подлинных бланков заключается лишь в отобразившихся в них отдельных дефектах печатных форм и некоторых спектральных характеристиках одного из элементов люминесцентной защиты.

Наряду с общеизвестными элементами, такими как водяной знак бумаги, защитные нити и волокна, в этих документах должна быть предусмотрена специальная защита, реализуемая путем введения в составы бумаги и красок особых материалов (люминофоров, ферромагнитных компонентов, химических реагентов), а для нанесения изображений и реквизитов - использование определенного сочетания способов печати, позволяющих, в свою очередь, вносить в документ уникальные элементы защиты от подделки.

Однако высокий уровень защиты ценных бумаг еще не является гарантией от их подделки или возможных махинаций с ними. Ярким примером такого утверждения является подделка облигаций Государственного сберегательного займа 7-й серии. Несмотря на

достаточно высокий уровень защиты подлинных облигаций, на рынке было обнаружено большое количество фальшивок этих ценных бумаг. При этом было достигнуто хорошее внешнее сходство с подлинными облигациями, хотя наиболее сложные элементы защиты, особенно те из них, которые обусловлены применением специальных способов печати (металлографии и орловской печати), не были воспроизведены.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Белов, В.А.* Ценные бумаги в российском гражданском праве. М., 1996. С. 26.

2. *Валиев, С.*, Эльтазаров Б. Защита ценных бумаг. М., 1997. С. 134.

3. *Ватутин, А.Н.* Технические меры профилактики изготовления или сбыта поддельных денег, ценных бумаг и иных платежных документов // Ученые записки ДЮИ. Ростов н/Д, 2006. Т. 30.

УДК 336.77:336.71

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

О. Ливанова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Объем кредитов, предоставленных российским банковским сектором нефинансовым предприятиям и организациям в рублях и иностранной валюте в 2011 г. составил – 2,65 трлн. руб. ($86,4 млрд.), что на 39,6% больше в долларовом выражении, чем в 2010 г. В течение 2011 г. в реальный сектор экономики было направлено 350,2 млрд. руб. ($11,4 млрд.) кредитных ресурсов.

Р и с. 1. Динамика кредитования российскими банками реального сектора экономики (Источник: ЦБ РФ)

Итого, объем предоставленных кредитов в 2011 году вырос в долларовом выражении на 15,3% по отношению к началу года. В 2010 г. объем кредитования реального сектора экономики составил 266,1 млрд. руб. ($11,2 млрд.), рост составил 22% (см. рис. 1).

Рублевые кредиты реальному сектору в 2011 г. росли существенно быстрее валютных. Так, прирост первых составил 21,4%, а валютных – всего 7,8%. В результате, доля рублевых кредитов в общем объеме кредитов нефинансовым предприятиям и организациям практически не выросла до 73,4% (на 1 января 2011 г. – 69,7%, а на 1 июля 2010 г. – 67,6%).

Промышленность в 2011 г. получила $30,8 млрд., при этом ее доля в общем объеме кредитования российским банковским сектором сократилась до 35,7% (рис. 2).

Р и с. 2. Кредитование реального сектора экономики по отраслям (Источник: ЦБ РФ)

В отраслевой структуре по динамике привлечения кредитов продолжает лидировать сельское хозяйство (таблица).

Что касается сроков, предоставленных предприятиям и организациям кредитов, то доля долгосрочных кредитов (на срок более 1 года) несколько уменьшилась по сравнению с началом года (с 38,6 % до 37,5 %). При этом изменилась структура долгосрочных кредитов. Если раньше преобладали кредиты в валюте, то на конец 2011 г. на рублевые кредиты приходилось уже 53,5 %. В структуре

© Ливанова О., 2013

краткосрочных и среднесрочных кредитов значительную часть составляли рублевые (79,3 %) кредиты.

Для расширения объемов кредитования предприятий реального сектора экономики необходимо решить проблему существенных кредитных рисков. Качество кредитов после продолжительного периода улучшения, начавшегося в середине 1999 г., стабилизировалось на беспрецедентно высоком уровне. Доля сомнительной задолженности в кредитном портфеле банков находится на уровне 5,4 %, что почти в 2 раза ниже, чем в докризисный период.

Динамика кредитования реального сектора по отраслям

Годы	Всего	в том числе:					
		юридическим лицам по отраслям экономики					
		из них:					
		промышленность	сельское хозяйство	строительство	торговля	транспорт и связь	прочие отрасли
2008 г. к 2007 г.	1,47	1,51	1,89	1,10	1,67	1,37	1,35
2009 г. к 2008 г.	1,30	1,20	1,60	1,38	1,44	1,35	1,30
2010 г. к 2009 г.	1,48	1,39	1,69	1,55	1,46	1,69	1,56
I пг. 2011 г. к I пг. 2010 г.	1,40	1,36	1,58	1,48	1,28	1,53	1,50

Источник: ЦБ РФ

В то же время о величине кредитных рисков можно судить по таким экономическим индикаторам, как объем просроченной ссудной задолженности (в 2010 г. он составлял 31 736 млн руб.), средний процент невозврата кредитов (в 2010 г. он был равен 6 %). Высокие кредитные риски сдерживают предложение кредитов со стороны банков.

Необходимо также отметить ряд факторов, в силу которых многие банки продолжают довольно высоко оценивать риски кредитования. Прежде всего, следует разграничить кредитные риски, вызванные деятельностью предприятий-заемщиков, и кредитные риски, возникающие в работе коммерческих банков. Большинство промышленных предприятий на протяжении последних лет испытывают тяжелые финансовые затруднения, и убытки от результатов их деятельности практически не снижаются. Недостаточная платежеспособность – фактор, определяющий высокий уровень рисков при кредитовании таких предприятий. Кроме того, налоговое бремя зачастую заставляет предприятия вести «двойную» бухгалтерию, что не позволяет банку правильно как оценить его финансовое положение, так и рассчитать уровень кредитного риска.

Высокие кредитные риски вызваны не только финансовым состоянием предприятий (невысокой рентабельностью и убыточностью). Значительная часть промышленных предприятий не в состоянии производить конкурентоспособную продукцию, реализация которой позволит вернуть выданную ссуду, т. к. страдает их техническое оснащение. Еще один значительный фактор кредитного риска – это отсутствие у заемщиков кредитной истории.

Следует отметить, что многие предприятия-заемщики еще не возвращали реально взятые кредиты, т.к. либо срок погашения многих кредитов еще не наступил, либо они пролонгированы. В настоящее время можно констатировать, что ужесточение конкуренции на кредитном рынке приводит к снижению некоторыми банками своих требований к заемщику. Это не дает возможности оценить реальные риски сегодня. По оценкам специалистов, от 20 до 60 % кредитов могут стать «плохими».

Большую роль играет методическая и нормативная база организации кредитного процесса. Ситуация такова, что каждый коммерческий банк, исходя из своего опыта, вырабатывает подходы и систему кредитования. И это несмотря на то, что хотя есть непреложные общие организационные основы, отражающие международный и отечественный опыт, которые помогли бы банкам существенно упорядочить кредитные отношения с клиентом и улучшить возвратность ссуд [3, с.187].

В настоящее время большинство коммерческих банков ограничиваются наличием кредитного отдела, деятельность которого сводится к заключению и исполнению кредитных договоров. Задачи же стратегического планирования, методического и инструктивного обеспечения, анализа и контроля за выполнением условий кредитной сделки не решаются. В результате уровень организации кредитной работы во многих банках крайне низок, что усиливает их кредитные риски.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Филатов, О.К.,* Козловских Л.А., Цветкова Т.Н. Планирование, финансы, управление на предприятии. М.: Финансы и статистика. 2009. 383 с.

2. *Челноков, В.А.* Банки и банковские операции. Букварь кредитования, технология банковских ссуд, околобанковское рыночное пространство. М.: Высшая школа. 2011. 291 с.

3. *Лаврушин, О.И.* Управление деятельностью коммерческого банка (Банковский менеджмент). М. Юристъ. 2009. 687 с.

УДК 339.748"21"

ВАЛЮТНЫЕ ВОЙНЫ XXI ВЕКА

А. Маринова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Термин «валютные войны» с некоторых пор широко употребляется для обозначения феномена, который экономисты называют конкурентной девальвацией национальных валют – когда страны намеренно девальвируют валюты ради получения конкурентного преимущества в сфере экспорта продукции (работ, услуг).

Конкурентная девальвация была редким явлением в истории развития разных стран, т. к. те предпочитали поддерживать высокую ценность своих национальных валют. Одна из первых валютных войн в истории произошла во время Великой депрессии в 1930 году, когда страны отказались от золотого стандарта, использовав процесс девальвации валют для поддержания своих экономик. Этот период был достаточно неблагоприятен для многих стран, осуществивших непредсказуемые перемены в обменных курсах, приведших к снижению уровня международной торговли.

Впервые термин «валютные войны» был использован Министром финансов Бразилии в 2010 г. по отношению к проводимой ФРС политике количественного смягчения, которая, по его словам, привела к резкому укреплению национальных валют других стран. Это точка зрения была поддержана многими финансовыми журналистами и чиновниками со всего мира.

Аналитики банка HSBC выделяли три основных механизма ведения валютных войн [1]:

1. Валютные интервенции. Чтобы снизить курс валюты, банки продают собственную валюту на рынке и скупают иностранную. Основной недостаток этого метода - прозрачность и очевидность, что усиливает риски того, что страну обвинят в валютных манипуляциях. Такие интервенции уже много лет проводят азиатские Центробанки, главным образом, Китай.

2. Регулирование процентных ставок. Портфельные инвесторы при прочих равных условиях предпочитают страны с более высокими процентными ставками. Снижение же ставок приводит к оттоку капитала из страны и, соответственно, снижению курса национальной валюты. Этим активно занимается Турция, уже несколько раз снизившая ставку, чтобы ослабить лиру.

3. Риторика. Как пример приведем недавние заявления Марио Драги, итальянского экономиста, председателя Европейского центрального банка с ноября 2011 г., которые обрушили курс евро. Когда единая европейская валюта достигла 15-месячного максимума по отношению к доллару, Драги очень осторожно высказывался в Брюсселе относительно валютной политики: «Мы будем оценивать, как именно валютный курс будет влиять на инфляционный фон, потому что это будет влиять на стабильность». Евро после этих заявлений упал ниже $1,34 к доллару, что случилось впервые с января 2011 г. Подешевел евро и по отношению к иене и фунту. По мнению аналитиков, Драги сделал настоящее чудо, снизив курс валюты силой своего слова.

Но в нынешнюю эпоху эти инструменты не всегда эффективны. Новым инструментом стало количественное смягчение во всех его разнообразных формах. Конечно, напрямую оно не преследует цели снижения курса валюты, но это вероятный и часто желанный побочный эффект. Правда, оно не всегда помогает, например, доллар лишь укрепился после объявления о «бесконечном» QE3 от ФРС.

Поводом для начала заявлений об очередной валютной войне стало изменение политики Центробанка Японии. Под давлением нового правительства Японии ЦБ стал проводить валютные интервенции с целью снижения курса иены. Всего за месяц – с конца декабря 2012 года до конца января 2013 года - курс японской валюты упал по отношению к доллару более чем на 13%, что стало самым значительным удешевлением иены с 1989 года. На сегодняшний день можно констатировать ослабление иены по отношению к доллару США на 10%, а к евро – на 20%. Это незамедлительно вызвало вал критических замечаний в адрес японских финансовых властей, причем особенно непримиримую позицию по данному вопросу заняли европейские государства. На форуме в Давосе глава Бундесбанка Йене Вайдман обвинил Японию в политизации обменного курса иены и во вмешательстве правительства в дела Центрального банка [2].

На последней встрече G20 тема валютных войн была одной из главных. В итоговом коммюнике участники встречи пообещали, что впредь не будут поддерживать политику конкурентной девальвации валют, при этом никто не стал осуждать Японию, можно даже сказать, что ей дали «зеленый свет» на продолжение своей валютной политики.

Одной из стран, резко отреагировавшей на агрессивную политику Японии, оказалась Южная Корея, которая после встречи G20 заявила, что регуляторы фактически одобрили японскую конкурентную девальвацию. Следует отметить, что за последние полгода

© Маринова А., 2013

японская иена подешевела к корейской воне более чем на 20 %, что значительно осложнило условия для производителей Южной Кореи.

На основе того, как часто страны используют механизмы ведения валютных войн, в HSBC составили рейтинг стран - агрессоров. Высший агрессорский балл – 10 – получили Япония, использовавшая уже весь арсенал для снижения курса иены, и Швейцария, франк которой была ранее привязан к курсу евро. Россия получила еще меньше баллов – 3 против 5 год назад. Это связано с политикой Центрального банка РФ: к 2015 году рубль должен стать гибкой валютой.

Среди развивающихся стран лидером стала Аргентина: Центробанк страны регулярно проводит валютные интервенции. Причина заинтересованности в девальвации для стран с развивающейся экономикой заключается в том, что сохранение относительно низкого обменного курса национальной валюты помогает им наращивать свои резервы, которые могут защитить их от будущих финансовых кризисов.

У каждой страны своя мотивация для начала валютных войн, для одних это – ответ на агрессию другой страны или защита от дестабилизирующей волатильности курса национальной валюты. Но валюта некоторых стран действительно переоценена – они как раз в большей степени имеют право на интервенции. Для этой группы стран конкурентная девальвация может оказаться справедливыми.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://www.smart-forex.ru/2012-10-20-20-58-53/ekonomika-i-forex/1292-valyutnye-vojny

2. http://www.nbj.ru/publs/banki-i-mir/2013/03/05/znachit-voina/index.html

УДК 001.895(470.345)

ОЦЕНКА УРОВНЯ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

Е. Попова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

На современном этапе развития общества научные исследования, инновационные процессы становятся главным фактором повышения эффективности производства и решения основных социально-экономических задач. В основе любого инновационного процесса заложены научные исследования и разработки, которые

© Попова Е., 2013

должны быть направлены на получение, применение и практическое использование новых знаний. Сегодня немаловажной задачей становится создание и освоение новой продукции в минимальные сроки и с наименьшими производственными затратами при условии обеспечения ее высокого качества и надежности в эксплуатации.

В Республике Мордовия для поддержки инновационной деятельности также применяется поддержка инновационных проектов, нацеленных на реализацию приоритетных направлений развития республики. Для осуществления этих мер был принят ряд нормативных актов и поправок к ним (табл. 1).

Таблица 1

Основные нормативные акты РМ, обеспечивающие стимулирование инновационной деятельности в республике

Нормативные акты	Основные востребованные (применяемые) механизмы и формы поддержки инновационной деятельности
Закон Республики Мордовия от 24 августа 2011 г. № 43-З «О технопарке в сфере высоких технологий в Республике Мордовия»	Предоставление налоговых льгот; предоставление отсрочки, рассрочки по уплате налогов, инвестиционного налогового кредита; предоставление в аренду закрепленного за управляющей компанией технопарка имущества и сервисной инфраструктуры резидентам технопарка; оказание на льготных условиях различных консультационных услуг
Постановление Правительства Республики Мордовия от 9 августа 2010 г. № 324 «О предоставлении финансовой поддержки научно-технической деятельности и разработке инновационных проектов в Республике Мордовия»	Предоставление финансовой поддержки в виде: государственного заказа Республики Мордовия; субсидий юридическим лицам на финансовую поддержку научно-технических и инновационных проектов
Закон Республики Мордовия от 27 ноября 2003 г. № 54-З «О налоге на имущество организаций»	Предоставление налоговых льгот резидентами Технопарка в сфере высоких технологий Республики Мордовия
Закон Республики Мордовия от 4 февраля 2009 г. № 5-З «О налоговых ставках при применении упрощенной системы налогообложения»	Предоставление налоговых льгот резидентами Технопарка в сфере высоких технологий Республики Мордовия
Закон Республики Мордовия от 25 ноября 2004 г. № 77-З «О снижении ставок по налогу на прибыль организаций»	Предоставление налоговых льгот резидентами Технопарка в сфере высоких технологий Республики Мордовия

Анализ вышеуказанных нормативно-правовых актов позволяет сделать вывод, что основным механизмом стимулирования инновационной активности в республике является послабление налогового бремени. Помимо налоговых льгот в Мордовии широко используются инструменты госзаказа и субсидирования НИОКР,

ежегодно проводятся различные конкурсы в целях поощрения новаторской и изобретательской деятельности. Проводится ежегодный форум «Бизнес-Мордовия», одной из целей которого является представление инновационных проектов потенциальным инвесторам бизнес-агентам [2].

К основным характеристикам инновационного региона относятся объем инновационных товаров, работ и услуг и затраты на технологические инновации. Эти показатели являются наиболее информативным с точки зрения анализа изучаемых процессов, поскольку характеризуют успешность инновационных процессов.

Республика Мордовия по показателям затрат на технологические инновации и объема инновационных товаров, работ и услуг относятся к инновационно развивающимся регионам. Затраты на технологические инновации в республике составляют 2 706 069 тыс. рублей, а объем инновационных товаров, работ и услуг – 22 547 400 тыс. рублей [1].

Проведя оценку основных показателей инновационных процессов, можно прийти к заключению, что Республика Мордовия имеет высокую инновационную активность, так как уверенными темпами настигает лидеров инновационного развития, чему способствует успешная реализация на территории региона инвестиционного проекта «Технопарк в сфере высоких технологий в Республике Мордовия». Данный проект предполагает не только развитие инновационной инфраструктуры и создание новых рабочих мест, но и привлечение уже существующих инновационных субъектов на льготных условиях (табл. 2). На данном этапе основные строительно-монтажные работы находятся на стадии завершения, проводиться огромная работа по правовому обеспечению деятельности технопарка, формируется система сбора аналитической информации.

Таблица 2

Основные показатели развития проекта «Технопарк-Мордовия»

Показатели технопарка	Ед. изм.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Итого
Количество запланированных м^2 объектов технопарка.	м^2	29 944,2	35 716,7	49 061,1	70 041,1	70 041,1
Количество рабочих мест	шт.	342	1 022	1 408	3 570	3 570
Кол-во компаний-резидентов	шт.	59	73	88	178	178
Выручка компаний-резидентов	млн. руб.	264	585	1 010	1 850	3 709
Стоимость проекта (накопленным итогом с начала строительства	9 195,694 млн. руб.					

в 2009 г.)

Помимо этого, Мордовия выиграла конкурс на строительство нанотехнологического центра в рамках технопарка в сфере высоких технологий, что также станет для региона точкой инновационного и экономического роста. Все это составляет механизм институционального развития инноваций, то есть генерирование инноваций.

В Республики Мордовия генерация инновационной среды происходит с учетом сложившихся традиций, направлений инновационного развития предприятий региона и с непосредственным их включением во вновь создаваемый инновационный субъект. К тому же в соответствии с Федеральным законом от 8 мая 2010 г. № 83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» необходимо утверждение порядка составления и утверждения отчета о результатах деятельности автономных учреждений, каковым является АУ «Технопарк-Мордовия» [3].

Исходя из проведенного исследования можно сделать вывод, что Республика Мордовия стала одним из передовых регионов в инновационном развитии с прирастающим потенциалом для дальнейшей модернизации, опыт развития которого будет полезен для других дотационных регионов с малочисленным природно-ресурсным потенциалом. Экономика Мордовии сумела стойко выдержать удары финансового кризиса и уверенно идет на подъем.

Следует отметить, что Республика Мордовия считается аграрным регионом, но в последнее время в регионе уделяется большое внимание модернизации и в частности инновационному развитию кабельного и оптоволоконного, электро- и светотехнического производства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Садовникова, Т.С.* Инновационные регионы приволжского федерального округа: оценка уровня инновационной активности Республики Мордовия. 2012. Саранск. С. 8.

2. http://portal.moldpres.md/banner/filat/ru.html

3. http://nptechnopark.ru/upload/Mordovia.pdf

УДК 001.895(470.345)

СОСТОЯНИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И МИГРАЦИЯ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

Е. Попова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Трудовые ресурсы – часть населения страны, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для занятия общественно-полезным трудом.

Трудовые ресурсы – важнейший элемент производительных сил. Демографические факторы выступают функцией социально-экономического развития и оказывают большое влияние на экономический рост. При оценке воздействия динамики народонаселения важное значение имеют не только общая численность и прирост населения, но и его возрастная структура, отраслевая занятость, уровень образования и профессиональной подготовки, т. е. качество рабочей силы [4].

Основную часть трудовых ресурсов страны составляет ее население в трудоспособном возрасте, а также подростки и лица пенсионного возраста, способные трудиться. Республике Мордовия, как и России в целом, свойственны многие негативные стороны современных демографических процессов: уменьшение численности населения, низкий уровень рождаемости, высокий уровень смертности, сокращение численности населения трудоспособного возраста – основного источника формирования трудовых ресурсов. Численность постоянного населения с 1990 по 2011 год уменьшилась на 138,3 тыс. человек, или на 14,3 %. Согласно прогнозу, численность населения Республики Мордовия будет уменьшаться и к 2030 году составит 694,5 тыс. человек. Численность населения трудоспособного возраста сократится до 366,8 тыс. человек. Современный возрастной состав населения республики сложился под влиянием длительного снижения рождаемости. В фазу трудоспособного возраста вступают поколения 90-х годов рождения, когда начался демографический спад, а выходят – многочисленные поколения родившихся в послевоенный период [1].

Соответственно, снижается и численность трудовых ресурсов. По данным прогнозного баланса трудовых ресурсов численность трудовых ресурсов в 2011 году составила 510,6 тыс. чел., уменьшившись по сравнению с прошлым годом на 9,5 тыс. чел. Доля лиц трудоспособного возраста в структуре трудовых ресурсов постепенно уменьшается. При этом растет доля работающих пенсионеров, подростков и иностранных трудовых мигрантов. По прогнозным оценкам численность трудовых ресурсов к 2015 году снизится на 7,7 % и составит 471,5 тыс. человек [3].

Сокращение численности трудоспособного населения и трудовых ресурсов оказывает влияние на снижение численности занятых в экономике. В 2011 году на предприятиях всех организационно-правовых форм собственности по прогнозным данным было занято 383,2 тыс. человек, что на 1,8 тыс. человек меньше преды-

© Попова Е., 2013

дущего года.

На 1 января 2012 года численность постоянного населения Республики Мордовия составила 825,5 тыс. человек. За четыре месяца текущего года она уменьшилась на 2,3 тыс. человек, или на 0,28 %, и на 1 мая 2012 года составила 823,1 тыс. человек. Основной причиной такого снижения является естественная убыль населения. За период январь-апрель 2012 года наблюдалось снижение смертности по сравнению с аналогичным периодом прошлого года: число умерших снизилось на 229 человек (на 5,5 % по сравнению с аналогичным периодом 2011 года). При этом естественная убыль населения составила 1315 человек [3].

Еще одной причиной снижения численности населения республики является миграционная убыль. Начиная с 1995 года, сальдо миграции населения в республике остается отрицательным. Превышение числа выбывших из республики людей над прибывающими в нее на постоянное место жительства продолжилось и в 2010–2012 годах. За январь-апрель 2012 года на территорию Республики Мордовия прибыли 1959 человек и выбыли за ее пределы 2985 чел., миграционная убыль составила 1026 чел. По сравнению с АППГ число прибывших увеличилось на 391 чел., а число выбывших – на 597 чел. Из общего числа прибывших в республику 734 чел. приехали на постоянное место жительства, 447 – вернулись после временного пребывания в других регионах России. 778 чел. прибыли временно на срок 9 месяцев и более, из них 237 – будут находиться в республике 1 год, 154 – 2 года, 137 – 5 лет и более. За пределы республики выбыли на постоянное место жительства 1644 чел., 278 – выехали после временного нахождения в республике и 1063 – выбыли на срок 9 месяцев и более, из них 378 – вернуться в республику через 1 год, 160 – через 2 года и 155 – через 3 года.

За четыре месяца 2012 года из других регионов России на территорию республики прибыли 1711 чел., выехали 2 892 чел. Миграционная убыль по этому потоку составила 1 181 чел. Московская (миграционная убыль –813 чел.) и Нижегородская (153 чел.) области остаются лидирующими регионами по привлечению мигрантов из нашей республики. За счет мигрантов из стран СНГ численность населения республики увеличилась на 169 чел., основу этого потока составляют мигранты из Украины (миграционный прирост – 43 чел.), Узбекистана (41), Армении (27) и Казахстана (22 человека). За январь-апрель 2012 года миграционная убыль со странами дальнего зарубежья составила 14 чел. Среди стран, которые привлекают граждан республики – Германия, Израиль, США, Сирийская Арабская Республика [3].

Экономические тенденции оказали непосредственное воздей-

ствие на ситуацию в сфере занятости населения, способствовали снижению численности безработных и напряженности на рынке труда республики. На 1 июля 2012 года численность безработных граждан, состоящих на регистрационном учете в учреждениях службы занятости населения, составила 4 743 человек, что 32 % ниже значения аналогичного периода прошлого года. Уровень регистрируемой безработицы на 1 июля 2012 года составил 1,0 %, что на 0,5 п.п. ниже уровня безработицы, рассчитанного на 1 июля 2011 года.

Позитивные изменения в экономике повлекли за собой увеличение спроса на рабочую силу и оказали влияние на снижение коэффициента напряженности на рынке труда. С начала 2012 года в учреждения службы занятости населения республики было заявлено 32,9 тыс. вакансий, что на 4,4 % больше, чем за аналогичный период прошлого года. На 1 июля 2012 года заявленная организациями потребность в работниках составила 9,8 тыс. единиц, что в 1,3 раза больше, чем на 1 июля 2011 года (7,3 тыс. ед.). Коэффициент напряженности (численность незанятых граждан в расчете на одну вакансию) составил 0,5 (на 1 июля 2011 года – 1,0). В связи с сохранением проблемы профессионально-квалификационного спроса и предложения рабочей силы определенная часть рабочих мест остается вакантной.

Еще одним источником восполнения трудовых ресурсов является привлечение иностранных трудоспособных мигрантов. Существующая в настоящее время на республиканском рынке труда структура вакансий в первую очередь ориентирована на рабочих, занятых физическим трудом. Именно в сферу материального производства и направлена значительная часть потоков иностранных работников. В целях соблюдения принципа приоритетного права на трудоустройство национальных трудовых ресурсов, на заявленные вакантные рабочие места для иностранных граждан в Центрах занятости производился подбор российских граждан, обратившихся за поиском работы.

Можно отметить, что трудовая мобильность является важным условием развития и модернизации экономики, одним из факторов развития рынка труда, основой сбалансированного соотношения работников из числа жителей Республики Мордовия, субъектов Российской Федерации и иностранных граждан. Поэтому проблемой в Республике Мордовия, как и в России, дефицит трудовых ресурсов обуславливается сокращением численности населения и сохранением проблемы несоответствия спроса и предложения рабочей силы, определенная часть рабочих мест остается вакантной. В связи с этим, трудовые ресурсов существенно влияет на темпы и качество экономического роста [4].

ЛИТЕРАТУРА

1. Мордовия: стат. ежегодник. Саранск. Мордовиястат. 2012. 428 с.
2. Мордовия 70 лет: Юбил. стат. сб. / Гос. ком. Респ. Мордовия по статистике / под ред. Цыганок И.С. Саранск: Тип. «Крас. Окт.», 1999. 208 с.
3. http://trudrm.ru/human_resources.html
4. http://www.grandars.ru/student/statistika/trudovye-resursy.html

УДК 331.5+331.55

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Е. Сидорова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

На сегодняшний день проблемы финансирования здравоохранения являются одной из самых острых и трудноразрешимых задач государства.

Важнейшим элементом социального и экономического развития общества является медицинское обслуживание населения. Затраты общества на развитие здравоохранения имеют не только социальное, но и экономическое значение. Эффективность здравоохранения как отрасли сферы обслуживания заключается в том, что, оберегая и восстанавливая здоровье человека – главной составной части производительных сил общества, оно тем самым способствует снижению заболеваемости, росту производительности труда, продлению трудоспособного периода трудящихся. Все это в свою очередь содействует росту национального дохода страны и повышению благосостояния народа.

В комплексе проводимых в настоящее время социально-экономических реформ важнейшее место занимает развитие страховой медицины. Переход на страховую медицину в России является объективной необходимостью, которая обусловлена социальной незащищенностью пациентов и работников отрасли, а также ее недостаточной финансовой обеспеченностью и технической оснащенностью.

Для кардинального преодоления кризисных явлений в сфере охраны здоровья необходимо, в первую очередь, осуществить преобразование экономических отношений, а также перевести здравоохранение на путь страховой медицины.

Результативность функционирования и финансирования системы здравоохранения наиболее достоверно может быть оценена на региональном уровне и, прежде всего, в отношении лечебно-профилактических учреждений, являющихся объектом финансирования.

Здравоохранение – отрасль деятельности государства, целью которой является организация и обеспечение доступного медицинского обслуживания населения.

Системы финансирования здравоохранения можно классифицировать по двум признакам:

– по источнику формирования средств;

– по форме их распределения.

Ни в одной стране не существует в чистом виде бюджетной, страховой или частной системы финансирования. Системы финансирования здравоохранения основаны на доминирующем источнике финансирования.

Исторически сложились три основные системы финансирования здравоохранения:

1. Бюджетная система, в данном случае финансирование производится за счет средств государственного бюджета. В таких системах государство является собственником значительной части медицинских учреждений. При функционировании данной системы происходит формирование доминирующей ответственности государства за состояние и развитие национального здравоохранения.

2. Страховое здравоохранение, которое основано на формировании и использовании целевых фондов, источником которых являются обязательные страховые взносы работодателей, и предполагает сохранение солидарной ответственности страхователей и государства за состояние и развитие здравоохранение. В системах ОМС участие государства принимает более мягкие регулирующие формы, а медицинские организации не всегда принадлежат государству.

3. Частная платная система, при которой оплата любой медицинской услуги осуществляется за счет средств пациента в полном объеме. В этом случае инструментом развития национального здравоохранения выступает конкурентная среда.

Новый подход к финансированию медицинских учреждений в Российской Федерации связан с принятием Закона РСФСР «О медицинском страховании граждан в РСФСР», который был принят в 1991 г. С 1991 года по настоящее время в этот Закон были внесены некоторые изменения.

Обязательное медицинское страхование, проводимое в России, приобрело черты социального страхования, так как порядок его проведения установлен государственным законодательством, и при этом действует принцип социальной справедливости: богатый платит за бедного. В данном случае это означает, что средства от налогоплательщиков распределяются по нормативно-душевому принципу: на пенсионеров и детей больше, на взрослых меньше.

Обязательное медицинское страхование является составной частью государственного социального страхования и обеспечивает всем гражданам Российской Федерации равные возможности в

© Сидорова Е., 2013

получении медицинской и лекарственной помощи, предоставляемой за счет средств обязательного медицинского страхования в объеме и на условиях, соответствующих программам обязательного медицинского страхования. Система призвана обеспечить охрану здоровья и получение необходимой медицинской помощи в случае заболевания. В России ОМС является всеобщим для населения. Это означает обеспечение всем гражданам равных гарантированных возможностей получения медицинской, лекарственной и профилактической помощи в размерах, устанавливаемых базовой федеральной и территориальными программами ОМС.

В современных условиях финансирование отечественного здравоохранения требует тщательного переосмысления с позиции дополнительного привлечения финансовых средств и их эффективного использования. Неофициальные соплате

жи населения не могут рассматриваться как жизнеспособное решение данной проблемы. Сегодня необходим переход на экономические методы управления медицинскими организациями с целью вывода значительной доли финансирования медицинских организаций из «тени».

В современных условиях существует целый ряд проблем финансирования учреждений здравоохранения, основной из которых является проблема недостаточности финансирования за счет средств бюджета, перекликающаяся с отсутствием четкого разграничения расходов между отдельными источниками и с бюджетным финансированием по остаточному принципу. И ряд других менее значительных проблем, которые в основном прорисовываются в отдельных учреждениях.

УДК 336.6:316

АНАЛИЗ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБЪЕКТОВ СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Н. Сидорова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Социальная инфраструктура — это совокупность отраслей и видов деятельности, способствующих комплексному воспроизводству человека в процессе реализации его личных и общественных потребностей посредством предоставления различного рода услуг.

Существуют различные подходы к вопросу внутреннего строения и классификации составляющих социальной инфраструктуры. Один из подходов к составу социальной инфраструктуры рассматривает три функционально-целевых блока:

– общественно-политическая и интеллектуально-культурная деятельность (образование, наука, культура, искусство, деятельность в области массовой информации, общественных организаций, обществ, ассоциаций, объединений);

– восстановление и сохранение физического здоровья (здравоохранение, физическая культура и спорт, социальное обеспечение, туризм, охрана и совершенствование окружающей среды);

– коммунально-бытовое обслуживание (жилищно-коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание, торговля и общественное питание, пассажирский транспорт, связь по обслуживанию населения.

Функции социальной инфраструктуры определяются и подчинены целям социального и экономического развития общества: достижению социальной однородности общества и всестороннему гармоничному развитию личности. К наиболее значимым целевым функциям социальной инфраструктуры можно отнести:

–создание условий для формирования прогрессивных тенденций в демографических процессах;

– воспроизводство рабочей силы, качественно отвечающей потребностям и уровню развития производства;

– эффективное использование трудовых ресурсов;

– обеспечение оптимальных жилищно-коммунальных и бытовых условий жизни населения;

– улучшение и сохранение физического здоровья населения;

– рациональное использование свободного времени людей.

Основной целью функционирования объектов социальной инфраструктуры является полное и всесторонне развитие человека путем удовлетворения его бытовых, духовных и культурных потребностей.

Развитие отраслей социальной инфраструктуры учитывает основные задачи социальной политики, направленной на улучшение качества жизни населения, повышение уровня его благосостояния и долголетия, формирование и воспроизводство здорового, творчески активного поколения. Это прежде всего решение жилищной проблемы, ликвидация коммунального заселения, удовлетворение растущих потребностей населения в качественном жилье; повышение уровня и качества развития социальной инфраструктуры, создание культурной сферы жизнедеятельности человека; улучшение экологических условий жизни и труда; повышение профессионального уровня работников как базы увеличения производительности труда и роста объемов товаров и услуг; создание гарантий социальной защищенности всех групп населения, в том числе молодежи и пенсионеров; удовлетворение потребностей населения в товарах и услугах при повышении уровня платежеспособности населения.

© Сидорова Н., 2013

Финансирование социальной инфраструктуры

Специфика финансирования объектов социальной инфраструктуры заключается в ее дифференциации на два типа:

– отрасли, работающие и развивающиеся за счет собственных ресурсов и ориентированные на хозрасчет и получение прибыли как основной цели своей деятельности. К ним относятся торговля, общепит, бытовое обслуживание;

– отрасли, осуществляющие свою деятельность за счет централизованных, территориальных и коллективных общественных фондов потребления. Эти отрасли полностью или частично ориентированы на бюджетные средства.

Самофинансирование социального обслуживания населения в последнее время приобрело широкие масштабы и позволяет сделать вывод о том, что спрос на социально-бытовое обслуживание не удовлетворен. Это вызвано сокращением размеров бесплатного и льготного обслуживания населения предприятиями и учреждениями бюджетной сферы при одновременном снижении расходов государства на содержание объектов социальной инфраструктуры.

Формой использования финансовых ресурсов бюджета учреждениями и организациями социальной сферы, находящимися на хозрасчете и имеющими самостоятельные доходы, является предоставление им бюджетных субсидий для возмещения ими недостающих доходов для сведения баланса доходов и расходов. Такая потребность в государственных субсидиях обычно бывает вызвана либо стремлением сохранить спрос на социальные услуги, либо централизованной политикой ценообразования на платные социально-культурные услуги (кино, театры, концертная деятельность).

Традиционно система финансирования социальной инфраструктуры подразделялась на два канала: отраслевой; территориальный. Развитие и функционирование отраслей социальной инфраструктуры зависят от того, насколько ее отрасли способны обеспечить себя финансовыми ресурсами на текущие цели. Отраслевой принцип функционирования имеет недостатки: некомплексное использование ведомственных объектов социальной инфраструктуры ведет к распылению финансовых средств. Подчинение объектов социальной инфраструктуры различным ведомствам затрудняет координацию в решении социальных проблем городов. Территориальный канал финансирования представлен местным бюджетом, который является основным источником финансирования социальной инфраструктуры города. Но бюджет местной власти весьма ограничен, что препятствует этому процессу.

Исследование проблемы финансирования социальной инфраструктуры, анализ современного уровня развития ее подразделе-

ний показывают необходимость поиска научно-обоснованных путей ее дальнейшего интенсивного развития и неординарных форм финансирования.

На сегодняшний день бюджет не способен взять на себя полностью расходы на содержание социальной сферы. С другой стороны, государство обязано защищать интересы населения (особенно его малоимущих слоев) и обеспечивать ему получение социальных услуг, а потому полностью перейти на самофинансирование объекты социальной инфраструктуры не могут. Поэтому целесообразным представляется сосуществование нескольких форм финансирования, как государственных, так и частных фондов и на федеральном уровне, и на территориальном. Важная роль в решении этой проблемы должна быть отведена предприятиям, которые тоже могли бы взять на себя часть расходов на содержание объектов социальной инфраструктуры.

В современных условиях на содержание и развитие государственных и муниципальных объектов социальной сферы финансовые ресурсы направляются из нескольких источников: бюджета, внебюджетных фондов, средств предприятий, населения.

Одним из источников финансирования социальной сферы являются средства ведомств. В ведении предприятий находилась значительная часть объектов, оказывающих социально-культурные и жилищно-коммунальные услуги. Достаточно отметить, что в ведомственном подчинении находилось более 55 % жилищного фонда, более 70 % мест в дошкольных учреждениях. Средства, получаемые объектами социальной сферы от населения за оказанные ему услуги, пока занимают небольшой удельный вес. Это обусловлено, во-первых, тем, что в соответствии с Конституцией и действующим законодательством предоставление многих социальных услуг бесплатно, во-вторых, развитие платных услуг ограничено низкой платежеспособностью позволяющей массы населения. В этих условиях основным источником финансирования социальной сферы стали средства, мобилизируемые и распределяемые через бюджетную систему, и внебюджетных фондов.

Средства бюджета и внебюджетных фондов, направляемые в социальную сферу, образуют общественные фонды потребления, главным назначением которых является социальное развитие общества и социальная защищенность населения, предоставление ему социальных услуг. Средства общественных фондов потребления позволяют предоставлять населению бесплатные или на льготных условиях услуги учреждений просвещения, здравоохранения, социального обеспечения и в значительной мере услуг предприятий жилищно-коммунального хозяйства.

Таким образом, при разработке модельного комплекса необхо-

димо обязательно учитывать различные источники финансирования социальной инфраструктуры, в том числе финансирование из бюджетов различных уровней и внебюджетных источников финансирования. Поскольку финансовые отношения очень важны для социальной инфраструктуры и экономики в целом, то им необходимо уделить наибольшее внимание.

УДК 334.735(470)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В. Стрельникова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Потребительская кооперация представляет собой составную часть рыночной экономики страны. Она централизует значительные по масштабам и разнообразию материальные, финансовые, человеческие и другие ресурсы, благодаря которым решаются многие социальные, экономические и культурные проблемы села. Это социально ориентированная система рыночной экономики, что подтверждает главная цель – социальная миссия потребительской кооперации.

На протяжении последних 20 лет потребительская кооперация функционировала практически без государственной поддержки, самостоятельно преодолела все кризисы, сохранив социальную направленность своей деятельности. Снижение уровня жизни сельского населения России, характерное для 90-х годов, предопределило необходимость возвращения к кооперативным формам организации в разных секторах экономики, которые создают благоприятные условия для оздоровления социальных отношений [1].

Вследствие этого, развитие потребительских кооперативов является одной из важнейших задач современной России.

В Концепции развития потребительской кооперации Российской Федерации на период до 2015 года намечены основные направления деятельности организаций потребительской кооперации для обеспечения стабильного развития потребкооперации.

Общие задачи, которые в перспективе должна решать потребительская кооперация, в соответствии с Концепцией, заключаются в следующем [2]:

1. Формирование и реализация опережающей наступательной стратегии потребительской кооперации, для чего в настоящее время складываются необходимые условия:

а) ограничение импорта и мировые тенденции к росту цен на

© Стрельникова В., 2013

сельскохозяйственную продукцию, повышение внимания к безопасности России в сфере продовольственного обеспечения открывают рынок для отечественных производителей. Потребительская кооперация имеет реальные возможности восстановить заготовительную деятельность в крупных масштабах, значительно увеличить объемы собственного производства, создать единую операционную цепочку: производство сельскохозяйственной продукции и заготовки – переработка – торговля;

б) более полное самостоятельное обеспечение товарными ресурсами поможет организациям потребительской кооперации снизить влияние негативных изменений на товарных рынках, позволит удерживать цены на приемлемом уровне, сохранить и расширить сферу влияния кооперативной торговли в районных центрах, вернуть и укрепить ранее утраченные позиции на городских рынках.

2. Модернизация структуры управления с ориентацией на экономический рост и повышение эффективности.

3. Меры по предотвращению банкротств кооперативных организаций. Для своевременного выявления признаков и причин неплатежеспособности и банкротства, оказания помощи в разработке антикризисной программы и реализации мер по оздоровлению необходим систематический мониторинг финансового состояния организаций потребительской кооперации. Это потребует повышения общей юридической и финансовой грамотности руководящего звена, работников финансово-экономических и юридических служб.

4. Для повышения интенсивности развития и снижения рисков потери доходов меры по повышению инвестиционной привлекательности организаций в рамках реализации инвестиционных программ потребительской кооперации разного уровня.

5. Внедрение новых методов работы в области анализа, планирования, контроля и стимулирования с целью обеспечения оптимизации налоговых платежей, развития социальной сферы и защиты социально-экономических интересов пайщиков. Необходимо широко использовать современные технологии управления финансами, активно внедряя в практику хозяйственной деятельности системы потребительской кооперации инструменты финансового менеджмента, антикризисного управления в целях обеспечения устойчивого экономического роста и сбалансированного социального развития.

6. Работа с пайщиками по сохранению и приумножению их численности. Увеличение числа пайщиков, их экономическое и организационное участие способствуют:

а) восстановлению принципов и норм кооперативной демократии;

б) росту масштабов за счет укрепления взаимодействия с

пайщиками как участниками заготовительной деятельности и лояльными покупателями товаров кооперативных торговых сетей;

в) росту объемов закупок сельскохозяйственной продукции и дикорастущего сырья, и, следовательно, объемов переработки и производства;

г) увеличению ресурсов торговли за счет продукции пайщиков, индивидуальной трудовой деятельности, народных промыслов, охоты, рыболовства, звероводства;

д) пополнению основных и оборотных средств кооперативных организаций за счет паевого фонда в результате вступления новых членов, увеличения паевого взноса, а также заемных средств пайщиков, вовлечения пайщиков в инвестирование организаций потребительской кооперации.

7. Полномасштабное развитие кадрового потенциала всей системы потребительской кооперации.

8. Интеграция в международную систему организаций потребительской кооперации (Международный кооперативный альянс, Еврокооп и другие).

9. Развитие информационного обеспечения деятельности потребкооперации, в том числе популяризация кооперативных идей и деятельности потребкооперации через средства массовой информации.

10. Стимулирование платежеспособного спроса населения и активизации производства в сельской местности посредством развития финансирования сельского населения, реализация программ микрофинансирования [2].

В современных условиях потребительской кооперации активно оказывается государственная поддержка. Основной ее формой является субсидирование части затрат на уплату процентов по кредитам и займам [3].

Интерес государства обусловлен тем, что потребительская кооперация осуществляя хозяйственно-финансовую деятельность, создает благоприятные условия для развития сельских рынков товаров, услуг, труда, стабилизирует социально-экономическую обстановку в регионе, создавая рабочие места на своих предприятиях и обеспечивая занятость сельского населения. Потребкооперация выступает как один из стабилизаторов современной экономики, обеспечивая существенную часть местных бюджетов, фигурирует в обустройстве села, образуя социальную и производственную инфраструктуру. Выполняя функции, характерные государству, кооперация выступает институтом, позволяющим поддерживать социальное равновесие всего общества, в частности, в аграрном секторе.Так, количество зарегистрированных сельскохозяйственных потребительских кооперативов за период с 2006 по 2012 г. увели-

чилось почти в 7 раз и по состоянию на 1 июля 2012 г. по данным органов управления АПК субъектов Российской Федерации, составило около 6,7 тыс. сельскохозяйственных потребительских кооперативов различных направлений деятельности, из которых фактически действует 4,5 тысячи [4]. Тенденция их роста должна продолжаться.

Потребкооперация становится все более активным участником процесса восстановления сельских территорий, укрепления сельского уклада жизни, все более эффективным инструментом повышения жизненного уровня людей. Для сельского населения кооперация дает возможность покупки качественных и относительно дешевых товаров, различных услуг, вероятность трудоустройства.

Потребкооперация имеет большой потенциал развития. В перспективе она может стать серьезным конкурентом торговых сетей, активно осваивающих малые города и районные центры.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://www.rus.coop
2. Концепция развития потребительской кооперации Российской Федерации до 2015 г.
3. http://www.gks.ru
4. http://mcx.ru

УДК 336.14:001.895(470)

БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

Ю. Стрельникова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Трансформация экономики страны от экспортно-сырьевого к инновационному социально ориентированному типу развития является одной из основных задач развития России на среднесрочную перспективу. Ключевым моментом данных изменений является повсеместное распространение инноваций, ускоренное развитие науки, технологий и высокотехнологичных производств. Инновация представляет собой материализованный результат, полученный от вложения капитала в новую технику или технологию, в новые формы организации производства труда, обслуживания и управления. Инновационная деятельность – это деятельность, направленная на поиск и реализацию инноваций в целях расширения ассортимента и повышения качества продукции, совершен-

ствования технологии и организации производства.

Источниками финансирования инновационной деятельности могут быть предприятия, финансово-промышленные группы, малый инновационный бизнес, инвестиционные и инновационные фонды, органы местного управления, частные лица и т.д. Все они участвуют в хозяйственном процессе и тем или иным образом способствуют развитию инновационной деятельности. В Росси в настоящее время существуют следующие источники финансирования инноваций.

По видам собственности источники финансирования делятся:

– на государственные инвестиционные ресурсы (бюджетные средства, средства внебюджетных фондов, государственные заимствования, пакеты акций, имущество государственной собственности);

– инвестиционные, в том числе финансовые, ресурсы хозяйствующих субъектов, а также общественных организаций, физических лиц и т. д.;

– инвестиционные ресурсы коллективных инвесторов, в том числе страховых компаний, инвестиционных фондов и компаний, негосударственных пенсионных фондов.

На уровне государства и субъектов Федерации источниками финансирования являются:

– собственные средства бюджетов и внебюджетных фондов;

– привлеченные средства государственной кредитно-банковской и страховой систем;

– заемные средства в виде внешнего (международных заимствований) и внутреннего долга государства (государственных облигационных и прочих займов).

Особое место в развитии инновационной деятельности занимают прикладные научные исследования. Анализ внутренних затрат на исследования и разработки фундаментальной науки показал, что абсолютная величина внутренних затрат в России в 15 раз ниже, чем в США, в 5,7 раза – чем в Японии, в 3 раза – чем в Германии (табл. 1).

Таблица 1

Внутренние затраты на исследования и разработки в России и зарубежных странах

№	Страна	Всего, млн. долл. США	% к ВВП
1	Россия	26 332,5	1,24
2	Великобритания	38 707,5	1,77
3	Германия	76 796,9	2,64
4	Израиль	9 921,0	4,86

© Стрельникова Ю., 2013

5	Китай	121 426,5	1,54
6	Республика Корея	45 293,6	3,37
7	США	398 194,0	2,77
8	Франция	42 892,8	2,02
9	Швеция	12 781,2	3,75
10	Япония	149 212,9	3,42

Внутренние затраты на исследования и разработки в расчете на одного исследователя в России в 5–7 раз меньше, чем в развитых странах. Пытаясь преодолеть сложившийся разрыв, Минэкономразвития РФ в проекте Стратегии инновационного развития Российской Федерации до 2020 г. планирует через десять лет увеличение внутренних затрат на исследования и разработки до 2,5–3 % ВВП, из них больше половины – за счет частного сектора.

Так, по расчетам Министерства экономического развития РФ прямые расходы на инновационное развитие в 2011 г. составили 480,5 млрд. руб. (в т.ч. на развитие фундаментальной и прикладной науки – 144,0 млрд. руб., на развитие высокотехнологичных отраслей – 282,8 млрд. руб., на развитие информационного общества – 53,8 млрд. руб.). В 2012 г. объем расходов вырос до 519,8 млрд. руб. (135,8; 327,3 и 56,7 млрд. руб. соответственно), в 2013 г. – до 577,2 млрд. руб. (123,0; 399,2 и 55,0 млрд. руб. соответственно).

Особое внимание уделяется региональному инновационному развитию как наиболее эффективному варианту создания действенных инновационных кластеров и перспективных научно-технических проектов, обусловленного, в первую очередь, оперативностью регионального руководства в принятии управленческих решений в рамках региональных инновационных систем.

Инновационная политика Республики Мордовия является неотъемлемой частью государственной социально-экономической политики, призванной повысить конкурентоспособность республиканской экономики и повышения качества жизни населения.

Важнейшими направлениями развития экономики Республики Мордовия на сегодняшний день являются активизация инновационной деятельности предприятий, рост объемов производства, прежде всего, наукоемкой продукции, насыщение рынка современными конкурентоспособными товарами, повышение научно-технического потенциала предприятий, создание экспортоориентированных и импортозамещающих производств, укрепление материально-технической базы всех отраслей хозяйственного комплекса. Объемы расходов республиканского бюджета Республики Мордовия на инновационное развитие представлены в табл. 2.

Таблица 2

Объемы расходов республиканского бюджета Республики Мордовия на инновационное развитие

Исполнение плана финансирования	Год				
	2007	2008	2009	2010	2011
Запланировано, тыс. руб.					
Исполнено, тыс. руб.					
Выполнено, % к плану					

Объемы расходов республиканского бюджета Республики Мордовия на инновационное развитие показал, что в 2007–2011 годах в республике отмечалось нарастание инновационной активности предприятий на более высоком уровне. Так, если в 2010 году доля инновационно-активных предприятий составила только 8 % обследованных предприятий, то к 2011 году – 10,2 %.

Почти вдвое увеличилось число организаций, внедрявших значительно измененную или новую продукцию, создавших новые и расширивших традиционные рынки сбыта. Однако по-прежнему промышленные предприятия продолжали отдавать предпочтение продуктовым, а не процессным инновациям. Для дальнейшего развития экономики Республики Мордовия в условиях отсутствия собственных природных сырьевых ресурсов решающее значение будут иметь динамика и результативность инновационных процессов в реальном секторе экономики, способствующих расширению конечного спроса, а также готовность производства реагировать на его увеличение.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мордовия: стат. ежегодник. Саранск. Мордовиястат. 2012. 428 с.
2. Мордовия 70 лет: Юбил. стат. сб. / Гос.ком. Респ. Мордовия по статистике / под ред. Цыганок И.С. Саранск: Тип. «Крас. Окт.», 1999. 208 с.
3. http://trudrm.ru/human_resources.html

УДК 339.9(510)

ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ

М. Фролов
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

За последние 10 лет Китай добился внушительных результатов. Среднегодовые темпы прироста китайского ВВП составили 10,7

© Фролов М., 2013

%. Китай занимает второе место в мире по объему ВВП, а ВВП на душу населения вырос в пять раз. Более 50 % населения проживает в городах. Объем инвестиций в образование, здравоохранение, социальное обеспечение, строительство доступного жилья и т.д. за этот же период составил более 2,5 трлн. долл. Однако продолжать теми же темпами, похоже, уже невозможно. В последнее время наблюдалось снижение экономических показателей Китая. В первом квартале 2012 г. темпы прироста китайского ВВП составили 8,1 %, во втором – 7,6 % и в третьем 7,4 %. За первые семь месяцев 2012 г. объем привлеченных иностранных инвестиций сократился на 3,6 % по сравнению с аналогичным периодом 2011 года. В июле 2012 г. объем китайского экспорта увеличился всего на 1 % и составил 176 млрд. долл., что ниже соответствующего показателя за 2011 г. на 11 %. Однако резкого падения экономических показателей не наблюдается. Несмотря на замедление, темпы экономического роста Китая все так же высоки, что особенно хорошо видно на фоне других стран [1].

Следует заметить, что замедление темпов роста китайской экономики происходило не только из-за ухудшившейся внешнеэкономической обстановки. В действиях правительства КНР, которое не раз заявляло о необходимости снизить темпы роста до примерно 8 %, также просматривается стремление охладить экономику. По мнению китайских властей, охлаждение способствовало бы уменьшению дисбалансов, которые сложились за время быстрого роста экономики, загрязнение окружающей среды, увеличение разрыва в доходах между бедными и богатыми, высокий уровень безработицы, чрезмерно экспортно ориентированная экономика и т. д. Учитывая сложившуюся ситуацию, правительство приняло ряд мер, направленных уже на разогрев экономики. Эти меры включали в себя пакеты финансового стимулирования экономики общим объемом порядка 1 трлн. долларов США. В результате, «кризисные» темпы экономического развития КНР составили 9,2 % в 2009 г. Однако в результате масштабных денежных вливаний в национальную экономику были запущены инфляционные процессы.

Старая модель роста экономики себя исчерпала. Приоритеты развития резко смещены в сторону экспортного сектора, именно он получает от государства прямые и скрытые субсидии. Ориентация на инвестиции и экспорт работала только в условиях растущего внешнего спроса. А сейчас он падает.

Внутренний же спрос крайне слаб: население слишком много сберегает и слишком мало потребляет. Модель, основанная на доминировании госпредприятий в экономике и совершенно чудовищном уровне инвестиций (под 50 % ВВП) в ущерб потреблению

(микроскопические 35 % ВВП), нестабильна. Более того, она уникально нестабильна: столь большого дисбаланса не было ни в одной бурно развивающейся экономике. Ни в Японии 1960–1970-х, ни в Южной Корее и на Тайване 1980–1990-х [2].

Первая из слабых сторон экономики Китая - сильная зависимость от внешнего рынка. Большая часть производимой в стране продукции ориентирована на внешний рынок. Китайская продукция пользуется устойчивым спросом почти во всех странах мира. Сравнивая условия производства Китая и стран Евросоюза и США, видны параметры, определяющие низкую себестоимость китайских товаров: дешевая рабочая сила, дешевые технологии, высокая работоспособность и дисциплина, недоступные Западным странам. В результате низкой себестоимости товары имеют низкую цену и находятся в более выгодных условиях по сравнению с европейскими или американскими.

Высокая конкурентоспособность китайских товаров - это несомненное преимущество. Но только до той поры, пока спрос на эти товары не войдет в противоречие с интересами стран-импортеров. А учитывая, что 50% всего объема торговли Китая - это США, Япония и страны Евросоюза, которые, несмотря на высокий уровень товарообмена, с настороженностью смотрят на усиление экономической и военной мощи Китая, китайскому руководству приходится строить экономику с оглядкой на этот немаловажный и тревожный фактор. А прецеденты уже есть. Так, в мае 2011г, в странах Евросоюза была запрещена традиционная китайская медицина. В результате не только осталась без работы целая армия китайских врачей, но и была сделана попытка подорвать имидж страны. Формальным же поводом послужило внезапное озарение европравительства, что для приготовления лечебных препаратов используются не только травы, но и органы редких животных.

Вторая слабая сторона китайской экономики – это слаборазвитая сфера потребления внутри страны. Весь XX век в Китае отмечен знаком перемен. В начале века это – отсталая, технически неразвитая аграрная страна без четкой национальной идеи; в конце века – одна из ведущих мировых держав. Преобразования неизменно сопровождались реформами как в политической, так и в экономической сферах. Обилие реформ всегда порождало неуверенность в завтрашнем дне, а неуверенность, в свою очередь, породило стремление к бережливости, желание меньше тратить и больше копить, дабы не остаться при очередной реформе без средств к существованию. Пример Перестройки в СССР заметно активизировал этот процесс, наглядно показав печальные последствия некоторых преобразований. В СССР население перестало тратить деньги по причине их отсутствия, а в Китае - из желания

сохранить «на черный день». Но в обоих случаях это привело к резкому падению финансовых поступлений в бюджет со стороны внутреннего рынка. А это, в свою очередь, повлекло за собой большую зависимость от внешнего рынка. Несмотря на экономическое благополучие и стабильность в настоящее время, норма потребления в Китае продолжает устойчиво снижаться. Так, в 1996 г. она составляла около 60 %, а в 2004 г. – всего 53,6 %. Для сравнения скажем, что в развитых странах норма потребления обычно составляет приблизительно 78 %, а в развивающихся – 65 %. Способствует этому процессу и крайне неравномерное распределение сбережений: на долю богатых их приходится 66,4 %, тогда как на долю беднейших – 1,3 %.

Третья слабая сторона экономики - высокий уровень инвестиций, порождаемый слаборазвитой сферой потребления и недостаточным наполнением бюджета. В развитых странах инвестиции никогда не превышали 35 %. В Китае в 2007 г. они составили 47,2 %. Высокий уровень инвестиций в совокупности с высоким уровнем сбережений и низким уровнем потребления обуславливают низкий уровень жизни основной массы населения страны [3].

Задача китайских властей – провести ребалансировку экономики в пользу развития внутреннего рынка. Практически все рекомендации МВФ, Всемирного банка, ОЭСР концентрируются на стимулировании внутреннего спроса и отказе от инвестиционной модели. Рецепты для устойчивого роста многочисленны. Это реформа пенсионной системы и социального страхования. Реформа трудового законодательства для создания устойчивого среднего класса. Полная отмена дискриминационной системы прописки хукоу. Стимулирование развития сектора услуг, ориентированного на внутренний рынок, ревальвация юаня для удешевления импортных товаров и стимулирования спроса населения на них. Увы, все эти реформы крайне болезненны.

Реформы придется проводить на спаде. Виной тому скопившиеся за последние годы проблемы — наследие гибнущей на глазах модели инвестиционного роста. Это и пузырь на рынке недвижимости, и гипертрофированный теневой банковский сектор, и крайне негативная внешняя конъюнктура. В условиях слабости внутреннего рынка устойчивость китайского экономического чуда полностью зависит от состояния мировой экономики в целом. Если в ближайшее время ей удастся встать с колен и продолжить рост, Китай сможет провести ребалансировку экономики относительно безболезненно.

Но пока все мрачно: темп роста ВВП опустился в 2012 году до самого низкого уровня с кризисного 2009-го. Сейчас экономисты боятся даже думать о возможности рецессии в стране конфуциан-

ско-коммунистического чуда. Нынешняя "Великая рецессия" грозит перекинуться с США и Европы на Азию. Мировое восстановление застопорилось, Китаю не на что опереться, а спад экспорта нечем компенсировать. Китайские потребители слишком бедны для того, чтобы заменить собой американцев и европейцев. Миру не нужны китайские товары в прежнем объеме.

Известный специалист по китайской финансовой системе профессор экономики Пекинского университета и экс-CEO Bear Stearns Майкл Петтис предрекает падение темпов роста ВВП до 3 % уже в ближайшие годы. Для КНР это будет равнозначно рецессии. Для мира – тоже [1].

ЛИТЕРАТУРА

1. Журнал «Коммерсантъ Деньги», № 47 (904), 26.11.2012 «Жутко по-пекински» http://www.kommersant.ru/doc/2071573/print

2. Webeconomy.ru «Перспективы развития экономики Китая в 2013 году» http://www.webeconomy.ru/index.php?page=cat&newsid=1506&type=news

3. Библиофонд http://bibliofond.ru/

УДК 642

РАЗВИТИЕ СФЕРЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Е. Фролова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Общественное питание сейчас – весьма и весьма развивающееся направление пищевой отрасли. Оно является единственной отраслью которой не страшны никакие спады экономики.

Социальная направленность современной рыночной экономики, ориентация на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и развитие человека, выдвигают необходимость качественных изменений сферы услуг в целом и сферы общественного питания в частности. Успешное решение этой проблемы непосредственно зависит от создания и постоянного совершенствования управления, способного эффективно использовать знания, умения, навыки и опыт работников многих профессий, всех уровней и звеньев данной сферы национальной экономики.

Тесная взаимосвязь сферы общественного питания практически со всеми сторонами жизнеобеспечения населения и экономики имеет все возрастающее значение для развития народного хозяйства, что требует осуществления особой региональной политики в этой сфере.

В последние годы рынок предоставления услуг, а в частности сферы общественного питания, населению характеризуется ростом их предложения. Одним из основных направлений формирования стратегических конкурентных преимуществ является предоставление услуг более высокого качества по сравнению с конкурирующими аналогами. Покупатель всегда стремится к определенному им соответствию цены услуги и ее качества. Интересно заметить, что, как правило, покупатель услуги реже жалуется на ее высокую цену, чем покупатель физического товара. Если он считает цену завышенной, то просто уходит без покупки. Неудовлетворенность услугой ведет, как правило, к большим потерям в доле рынка. Именно поэтому производитель услуг должен как можно точнее выявлять потребности и ожидания своих целевых клиентов.

На сегодняшний день индустрия общественного питания в России представляет собой большое количество предприятий с различным уровнем обслуживания, качеством продукции, разнообразием используемого оборудования.

Новым аспектом для общественного питания является стремление части населения к получению «здорового питания» и формированию рациона с учетом состояния собственного здоровья. Этот аспект, а также в целом развитие науки о питании человека требует от персонала предприятий общественного питания внедрения новых технологий и ранее не использовавшегося сырья.

В настоящее время на рынке недостаточно ресторанов для клиентов среднего класса. Сейчас эта ниша развивается за счет открытия кафе, кофеен и ресторанов фаст-фуд.

Значительную долю среди открывающихся ресторанов занимают японские суши-бары. Именно поэтому на рынке происходит постепенный перенос инвестиционной активности из ниши дорогих ресторанов в сегмент ресторанов и кафе средней ценовой категории, а также фаст-фудов.

Вообще, большое количество бизнесменов, желающих открыть предприятие общественного питания, открывают его в центре города, или в местах скопления людей, что в принципе правильно. Но в связи с этим наблюдается перекос количества предприятий в центр, при практически полном отсутствии данных предприятий общественного питания в спальных районах.

При этом, создавая предприятие в спальном районе, необходимо проводить исследование предпочтение его жителей, потому что данные районы на данный момент достаточно специфичны с точки зрения предпочтений. Пока четкого структурирования предпочте-

© Фролова Е., 2013

ний не произошло. Одни спальные районы имеют одну специфику: жители отдают предпочтение концептуальным заведениям, другие – становятся приверженцами кафе и фаст-фудов. Сформировать равномерные потоки в спальных районах очень сложно, поэтому нужно под них подстраиваться. Кроме того, в спальных районах возрастет необходимость в «кафе около дома», ориентированных на формирование групп постоянных посетителей.

Поэтому в центре создавать предприятия легче- там присутствует много людей с одинаковыми предпочтениями и ошибиться практически невозможно.

Обзор рынка общественного питания позволяет сделать вывод, что большая часть заведений общественного питания ставит свою тематическую направленность в зависимость от типа кухни. Предприятие без явно прослеживающейся тематики рискует остаться незамеченным на фоне многообразия конкурентов. Основная ошибка инвесторов, пришедших на ресторанный рынок из других сфер бизнеса, - ставка на ту кухню, которую знают и понимают. Однако этого недостаточно. Но таких предприятий единицы, так как они закрываются по понятным причинам (недостаток клиентов, отсутствие дохода).

В последние годы ресторанный бизнес стал привлекать все больше инвесторов из самых разных сфер бизнеса. Это связано, прежде всего, с привлекательностью данного рынка в условиях экономического роста страны и благосостояния населения, а также с возможностями получения стабильной прибыли в течение всего времени существования ресторана при его грамотном управлении (общественное питание является одной из самых ликвидных отраслей экономики).

В тоже время ресторанный бизнес таит в себе много опасностей для потенциальных инвесторов. В России отсутствует серьезный рыночный опыт в ресторанной сфере и многолетние традиции. Кроме того, нет наработанной методологической базы, помогающий вести бизнес. Еще одна трудность заключается в том, что для многих инвесторов ресторан рассматривается как «игрушка», которая должна приносить деньги, но не требовать большого внимания. Многие инвесторы недооценивают сложность рынка общественного питания. Для того чтобы ресторан начал приносить прибыль, необходимо построение грамотной маркетинговой политики, нацеленной на привлечение и удержание целевой аудитории.

В наше время услуги в области общественного питания представляют собой отрасль с высоким уровнем конкуренции. Все чаще мы становимся свидетелями того, как открываются новый ресторан или кафе. Новые концепции создаются с целью максимально полного удовлетворения потребностей определенных групп по-

требителей. Предприятия создаются, а через некоторое время часть из них не выдерживает конкуренции и выходит из бизнеса. В ресторанном хозяйстве слово "сервис" означает систему мер, обеспечивающих высокий уровень комфорта, удовлетворяющих самые разнообразные бытовые, хозяйственные и культурные запросы гостей. И с каждым годом эти запросы и требования к услугам повышаются. И чем выше культура и качество услуг обслуживания гостей, – тем выше имидж кафе, тем привлекательнее оно для клиентов и, что не менее важно сегодня, – тем успешнее его материальное процветание.

Важной ответственной задачей для кафе является создание репутации предприятия высокого качества обслуживания. Высокое качество обслуживания гостей обеспечивается коллективными усилиями работников всех служб, постоянным и эффективным контролем со стороны администрации, проведением работы по совершенствованию форм и методов обслуживания, изучению и внедрению передового опыта, новой техники и технологии, расширению ассортимента и совершенствованию качества предоставляемых услуг.

В условиях сегодняшней конкуренции, кафе, если они хотят выжить, не могут больше опираться на традиционные неэффективные консервативные формы культуры производства.

Таким образом, резюмируя ситуацию на рынке общественного питания можно с уверенностью утверждать – развитие идет высокими темпами, рынок еще не насыщен и на нем есть еще достаточно места для большого количества игроков, однако успех в конкурентной борьбе во многом зависит от месторасположения, ценовой политики, и высококвалифицированного персонала.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гаппарова, А.М.* Организационно-экономические основы управления развитием предприятий сферы общественного питания: автореф. дис. канд. эк. наук / МПГУ. М.: МПГУ, 2005.

2. Развитие общественного питания в России URL: http://foodis.ru/

3. *Сазонова, З.Р.* Современные особенности развития общественного питания // Известия РГПУ им. А.И. Герцена 2007 №39 URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-osobennosti-razvitiya-obschestvennogo-pitaniya

УДК 339.9

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЕВРОСОЮЗА

О. Цыганова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Европейский союз (Евросоюз, ЕС) – объединение 27 европейских государств, подписавших Договор о Европейском союзе. На долю ЕС приходится существенная часть мирового ВВП (23 %) и международной торговли (24 %). Внутри союза созданы наднациональные интеграционные институты, складывается единое правовое пространство. Граждане государств-членов одновременно являются гражданами ЕС. Образован экономический и валютный союз с единой коллективной валютой евро [1].

Характерно, что расширение Евросоюза происходило за счет присоединения стран, полвека стоявших в стороне от западноевропейской модели рыночной экономики. Граждане этих государств вовсе не являлись теми классическими европейцами, которые породили либеральную идею и западноевропейские ценности. К этому можно добавить, что сама Европа отнюдь не едина. Она разделена на атлантические и континентальные страны, пережила множество религиозных, территориальных и династических войн. Евросоюз вобрал в себя массу проблем и противоречий между «старыми» и «новыми» его членами, между большими и малыми странами и главное – между общеевропейскими и национальными интересами входящих в него государств. Составившие ЕС страны имели как полновесную самостоятельную историю, так и крошечные по историческим меркам периоды независимого развития, скорее номинальной, чем реальной государственности и т п.

В настоящее время Европейский союз сталкивается с серьезными трудностями различного характера, что мешает ему стабильно развиваться в качестве интеграционной группировки. Главная проблема современного Евросоюза – утрата европейской идеи и невнятность европейской идентичности. Идея дробления еврозоны и Евросоюза висит в воздухе. Сначала от ЕС предлагали отлучить Грецию, а заодно с ней Португалию и Ирландию. Вскоре подозрения пали на Италию и Испанию. В Великобритании заговорили о том, чтобы провести референдум об участии страны в ЕС. Польша и другие государства восточного расширения пригрозили пересмотреть условия своего членства в Евросоюзе, если его экономическое правительство будет создано без учета их мнения [2].

Общие проблемы Евросоюза порождаются проблемами отдельных стран, которым непосильно самостоятельное разрешение накопившихся проблем. Поэтому для более ясной картины современного положения ЕС необходимо обратиться к проблемам стран-участников. Долговые проблемы Италии вышли на рынок неожиданно для большинства его участников. Эксперты предполагали, что, несмотря на сложное экономическое положение в Ита-

© Цыганова О., 2013

лии, масштабы и структура экономики этой страны ограждают ее от развития событий по греческому сценарию. Однако многие аналитики и финансовые институты начали в этом сомневаться. Так, некоторые крупнейшие банки Европы уже предпринимают срочные меры для защиты своих капиталов на случай обострения долговых проблем и выхода одной или нескольких стран из еврозоны. Международный валютный фонд (МВФ) уже призвал власти Италии к немедленным действиям по сокращению бюджетных расходов для уменьшения объема государственного долга. Однако суверенный долг Италии даже при значении 120 % (1,6 трлн дол.) от объема ВВП не так велик, как долги Португалии, Греции или Ирландии. Италия - третья экономика Европы, и такой уровень долга для нее не столь критичен. Кроме того, Италия - это третий долговой рынок мира после США и Японии, а значит, страна крепко привязана финансовыми узами к двум ведущим экономикам мира. Более того, в абсолютных величинах по стоимости долговых бумаг Италия еще тесней связана со второй по величине экономикой еврозоны – Францией, которая владеет 45 % долговых бумаг Италии (392,6 млрд дол.). Поэтому французские банки не допустят дефолта по итальянским долгам, так же как Германия не допустит дефолта по греческим и португальским долгам [2].

Самые большие трудности переживает Греция. Проблемы Греции стали первым тревожным звонком для еврозоны, когда страна в конце 2009 г. столкнулась с тяжелейшим долговым кризисом с момента присоединения к зоне евро в 2001 г. В мае 2010 г. государства еврозоны и Международный валютный фонд согласились предоставить помощь Греции в размере 110 млрд евро для того, чтобы эта страна избежала дефолта. В конце июля 2011 г. на экстренном саммите еврозоны было принято решение о предоставлении Греции второго пакета финансовой помощи сверх действующей программы. В начале октября 2012 года Греция официально подтвердила, что не укладывается в согласованные с кредиторами из ЕС и МВФ рамки бюджетного дефицита. Показатель дефицита на 2011 г. пересмотрен с 7,6 % ВВП до 8,5 % ВВП, а на 2012 г. – с 6,5 % ВВП до 6,8% ВВП. При этом оценка в 8,5 % ВВП на 2012 год названа «окончательной».

У Евросоюза остается все меньше времени для решения трех острых проблем: как быть с греческими долгами, с кризисом европейских банков и стабилизационным фондом? Самые жаркие споры велись вокруг Европейского фонда финансовой стабильности (EFSF). Расширение его возможностей позволит фонду взять своего рода «опеку» над Испанией и Италией, которые в этом случае смогли бы размещать свои гособлигации на рынке под относительно низкий процент. Как предполагается, возможности фонда

могут быть расширены до 2 триллионов евро. Но Франция и Германия никак не могли прийти к единому мнению о том, с помощью каких финансовых механизмов этого достичь.

Вторая проблема состоит в том, что европейцам придется списать часть долгов Греции. Уже в июле 2012 года президенты и главы правительств стран Евросоюза договорились с частными кредиторами, банками и ЕЦБ о том, что они добровольно спишут 21 процент задолженности правительства в Афинах. Но сегодня этого, похоже, недостаточно [3].

Бывший президент Франции Николя Саркози возражает. Списание большей суммы долга сильно ударит по крупнейшим французским банкам, которые держат греческие облигации на сумму до 60 миллиардов евро. А спасать банки и, соответственно, нести потери, придется французской казне.

Списание долгов не по душе и ЕЦБ, которому грозит убыток в 50 миллиардов евро. Покрывать его будут в первую очередь те же Франция и Германия вместе с другими странами ЕС, владеющими банком на паях. Как бы то ни было, при списании долгов Греции должна быть сохранена видимость, что это делается добровольно. Ведь инвесторы купили страховки на случай греческого дефолта. Выплат по страховкам следует избежать [3].

Франция предлагает, чтобы банки поддержал Европейский фонд финансовой стабильности. Тогда удастся снять нагрузку с национального бюджета. Германия поддерживает идею принудительной рекапитализации банков. Но немецкие банки, особенно крупнейший DeutscheBank, выступают против вхождения государства в их капитал.

Начавшийся 2013 год не сулит спокойствия Европе. Главным политическим событием года обещают стать осенние федеральные выборы в Германии, которые обещают серьезные изменения в этом государстве. Никуда не исчезли и долговые проблемы еврозоны. Принятое в конце 2012 года решение о продолжении кредитования Греции дало Афинам необходимую передышку, но не более того. Правда, в первые дни 2013 года были отмечены определенные позитивные тенденции на мировых финансовых рынках. Неспокойно и на Туманном Альбионе. Ведущие представители британского делового мира не на шутку озаботились угрозой выхода Великобритании из Евросоюза.

Что касается долгосрочных перспектив, эксперты не уверены в способности еврозоны в ближайшее время преодолеть кризис. Так, аналитики рейтингового агентства Fitch по-прежнему считают вероятным дефолт не только в Греции, но и в других «проблемных» государствах Средиземноморья.

Таким образом, на современном этапе развития Евросоюз стал-

кивается с большим числом проблем. Если ЕС сможет их разрешить, то это приведет к еще более глубокой интеграции ЕС в мировую экономику, в противном же случае - это приведет к распаду «зоны евро» или выходу из нее стран с нестабильной экономикой.

ЛИТЕРАТУРА

1. Википедия (электронная энциклопедия) http://ru.wikipedia.org
2. Официальный сайт ЕС http://europa.eu/
3. Официальный сайт ЕЦБ http://www.ecb.int/

УДК 339.5(470.345)

ТЕНДЕНЦИИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Н. Чубриков
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Для современного этапа развития экономики характерны процессы как глобализации, так и регионализации, вследствие чего внешняя торговля становится все более значимым направлением хозяйственной деятельности. Развитие экономического потенциала страны происходит в сложных условиях становления рыночных отношений, а также высокой конкуренции на внутренних и внешних рынках. В этих условиях внешние экономические связи, привлечение иностранных инвестиций являются одним из важных факторов развития реального сектора экономики, как страны в целом, так и отдельных регионов.

Одним из существенных проявлений экономического кризиса, начавшегося в 2008 г. является уменьшение объема мировой торговли в 2009 г. на 13 % и сокращение мирового валового продукта на 2,2 %. Такого масштабного снижения объемов мировой торговли не наблюдалось ни разу со времен Второй мировой войны. Еще более резкое снижение рассматриваемых показателей имело место в России, где объем внешнеторгового оборота в 2009 г. по отношению к предыдущему году снизился на 35 %, а объем валового внутреннего продукта соответственно на 6,2 %. Российская экономика приобрела ярко выраженную внешнеторговую ориентацию, где экспорт в отдельные годы достигал свыше 40 % (в 2009г. – 27,8 % ВВП), за счет импорта формировалось около 50 % ресурсов розничного товарооборота [13, 22].

Объем услуг во внешнеэкономической деятельности Республики Мордовия является незначительным (2,4 % в 2008 г. и 0,1 % в 2009 г.), поэтому в данной статье основное внимание будет уделено внешней торговле.

Аналогичные процессы характерны не только для страны в целом, но и для отдельных ее регионов. Так в 2009 г. объем внешнеторгового оборота Мордовии снизился на 23,6 %, сокращение валового регионального продукта за это же время составило 1,85 %. Внешнеторговая деятельность Республики Мордовия за 2005 – 2010 гг. развивалась неоднозначно. Для периода 2005–2008 гг. характерна тенденция интенсивного роста внешнеторгового оборота республики, объемы которого возросли в 3,5 раза и в 2008 г. составили 546,3 млн. долл. США. В 2008–2010 гг. произошло наоборот сокращение внешнеторговой деятельности почти на 26 %, объем которого в 2010 г. составил 404,6 млн. долл., что во многом отражает тенденции развития экономики России, в частности кризисные явления. Средний объем внешнеторгового оборота республики за этот период составил 333,5 млн. долл. США (таблица).

Динамика внешней торговли Республики Мордовия в 2005–2010 гг., млн долл. США (1)

Показатель	Год					
	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Внешнеторговый оборот, всего	158,0	189,5	285,1	546,3	417,4	404,6
в т.ч. дальнее зарубежье	100,2	111,9	144,1	273,3	255,5	205,1
ближнего зарубежья	57,8	77,6	141,0	273,0	161,9	199,5
Экспорт, всего	66,4	77,7	81,5	132,2	149,0	174,6
в т.ч. дальнее зарубежье	17,4	17,7	16,7	58,0	62,3	106,3
ближнего зарубежья	49,0	60,0	64,8	74,2	86,7	68,3
Импорт, всего	91,6	111,8	203,6	414,1	268,4	230,0
в т.ч. дальнее зарубежье	82,8	94,2	127,4	215,3	193,2	98,8
ближнего зарубежья	8,8	17,6	76,2	198,8	75,2	131,2
Сальдо, всего	–25,2	–34,1	–122,1	–281,9	–119,4	–55,4
в т.ч. дальнее зарубежье	–65,4	–76,5	–110,7	–157,3	–130,9	7,5
ближнего зарубежья	+40,2	+42,4	–11,4	–124,6	11,5	–62,9

Однозначного подхода к роли положительного (активного) сальдо торгового баланса на экономику страны (тем более региона) не существует. Однако с точки зрения развития долговременных взаимовыгодных связей предпочтительнее выглядит ситуация, когда экспорт и импорт сбалансированы и развиваются равномерно. Сальдо внешней торговли Республики Мордовия за весь анализируемый период является отрицательным. Одновременно с ростом внешнеторгового оборота происходил и рост отрицательного сальдо торгового баланса и наибольшее превышение импорта над

© Чубриков Н., 2013

экспортом наблюдалось в 2008 г. (–281,9 млн. долл.) В последующие годы вместе со снижением объемов торговли уменьшался и разрыв между экспортом и импортом товаров РМ и сальдо торгового баланса в 2010 г. составило –55,4 млрд долл.

В 2003–2008 гг. доля стран ближнего зарубежья в товарообороте составляла 37,9 %, однако в последующие годы происходило постепенное изменение структуры товарооборота в сторону увеличения объемов торговли со странами дальнего зарубежья. Начиная с 2007 г. доля стран дальнего зарубежья и ближнего зарубежья в общем объеме товарооборота стала выравниваться. В 2009-2010 гг. доля оборота со странами дальнего зарубежья составляла 61,2% и 50,7% соответственно.

Оценивая стабильность экспортных поставок в 2010 г. можно отметить, что наибольшей устойчивостью отличаются связи с такими странами как Германия (29 808,9 тыс. долл.), Италия (26 664,2 тыс. долл.), Япония (8 672,4 тыс. долл.). По импорту относительно стабильными партнерами являются Украина (81 975,9 тыс. долл.), Германия (50 815,9 тыс. долл.), Испания (6 791,4). Наиболее развитыми по соотношению экспорта и импорта, стабильности и объемам торговли можно считать связи с, Германией, Италией и Украиной.

В целом перечень товаров, регулярно поставляемых из Мордовии за рубеж, достаточно узок и включает продукцию нескольких ведущих предприятий-экспортеров. К основным видам экспортируемых товаров из Мордовии в 2010 г. относились:

1) алюминий и изделия из него;
2) вагоны железнодорожные;
3) древесина и изделия из нее;
4) провода изолированные;
5) мебель;
6) каучук и резиновые изделия;
7) фармацевтические продукты;
8) трансформаторы электрические;
9) мучные кондитерские изделия;
10) изделия из черных металлов.

К основным видам импортируемых товаров в 2010 г. относились:

1) вагоны железнодорожные;
2) черные металлы и изделия из них;
3) машины сельскохозяйственные, их части;
4) пластмасса и изделия из нее;
5) электрические машины и оборудование;
6) алюминий и изделия из него;
7) мясо и пищевые мясные субпродукты;

8) живые животные;

9) средства наземного транспорта;

10) оборудование для производства пищевых продуктов, их части.

Ключевыми проблемами, препятствующими развитию сбалансированных внешнеторговых отношений, является ограниченная номенклатура экспортируемой продукции и низкие объемы экспорта. В настоящее время перечень регулярно экспортируемой из республики продукции чрезвычайно мал, более того, номенклатура таких товаров в течение 2009–2010 гг. расширилась незначительно.

Таким образом, основными задачами в области развития внешнеторговых отношений Республики Мордовия являются расширение рынков сбыта перечисленных и наиболее конкурентоспособных видов уже экспортируемой продукции, для чего необходимы специальные маркетинговые исследования; развитие в долгосрочной перспективе экспортно-ориетированных производств на предприятиях Мордовии, что позволит расширить номенклатуру экспортируемой продукции и даст возможность освоить новые рынки сбыта; включение республиканских субъектов внешнеэкономической деятельности в федеральные и иные корпоративные структуры внешнеэкономических связей.

Республика Мордовия, являясь небольшим по размерам своего экономического и демографического потенциала субъектом РФ (около 0,6 % в населении и 0,3 % в ВВП РФ), по объемам внешнеторгового оборота имеет существенно меньшую долю в общероссийских показателях (0,1 %). Несмотря на объективную обусловленность такого положения, связанного с тем, что республика не располагает значительными природными ресурсами (прежде всего топливно-энергетическими, являющимися основой современного российского экспорта), тем не менее очевидна недостаточная ее вовлеченность во внешнеэкономические связи. Приоритетами в развитии внешних экономических связей республики являются:

1. Наращивание объемов внешнего товарооборота.

2. Совершенствование структуры экспорта и импорта.

3. Увеличение объемов прямых отечественных и иностранных инвестиций в реальный сектор экономики.

4. Расширение международного сотрудничества в области науки и инновационных технологий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Республика Мордовия в цифрах 2010: Крат. стат. сб. № 4 Мордовиястат. Саранск, 2011. 140 с.

2. *Расков, Н.* Внешнеторговые дисбалансы и валютная политика // Экономист,

2011 г. № 1, С. 33–41.
3. *Симонова, М.Д.* Некоторые вопросы методологии сравнительного анализа условий внешней торговли и динамики макроэкономических показателей // Вопр. статистики, 2011 г. № 5. С. 53–56.
4. *Соколов, В.* Тенденции развития мировой торговли в 1990–2008 гг. // Мировая экономика и международные отношения, 2011 г. № 2. С. 36–47.
5. *Трифонова, Е.Ю.*, Кемаева М.В., Приказчикова Ю.В. Оценка современного состояния и перспектив развития вешней торговли РФ // Экономический анализ: теория и практика. 2011 г. № 1. С. 2–10.

УДК 339.1(470.345)

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЛИ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

Е. Ширманова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Торговая отрасль на протяжении последних лет – одна из наиболее быстро развивающихся отраслей экономики Мордовии.

Распоряжением Правительства Республики Мордовия от 25 июня 2012 г. №371-Р утверждена Концепция развития торговли в РМ на 2012-2017 годы, которая исходит из того, что развитие различных форм продажи товаров должно быть направлено на расширение цивилизованных форм торговли.

Целью Концепции является повышение социально-экономической эффективности функционирования потребительского рынка и формирование конкурентной среды на территории Республики Мордовия для наиболее полного удовлетворения спроса населения на потребительские товары в широком ассортименте по доступным ценам при гарантированном качестве и безопасности [1].

Реализация Концепции позволит обеспечить рост социально-экономической эффективности функционирования торгового сектора экономики Республики Мордовия, решить проблемы существующие в этой сфере национальной экономики.

В Концепции дан анализ состояния и развития сферы торговли в Республике Мордовия, указаны основные проблемы развития торговой отрасли.

К числу факторов, отрицательно влияющих на развитие торговли в сложившихся экономических условиях, можно отнести:

1. *Недостаточный уровень развития инфраструктуры и материально-технической базы организаций.*

Одной из наиболее острых проблем, препятствующих развитию потребительского рынка в Республике Мордовия, является недо-

статочный уровень развития инфраструктуры, ее неприспособленность для развития современных форм торговли, недостаточные темпы и объемы строительства новых торговых площадей.

Важной составляющей здесь является отсутствие необходимого количества развитых транспортных компаний, региональных представителей производителей и оптовых поставщиков, сертифицирующих и лицензирующих организаций, компаний, работающих на рекламном рынке, образовательных учреждений.

Аналогично складывается ситуация и со складскими площадями. Для таких товаров, как продукты питания, требующих особых условий хранения, проблема отсутствия складов приводит к тем же последствиям, что и низкая обеспеченность дорогами.

Кроме того, в настоящее время технологические потребности производителей, а также оптовых продавцов в материально-технической базе хранения оказались в значительной мере неудовлетворенными. Вследствие нехватки складских площадей произведенная продукция частично хранится в малоприспособленных или неприспособленных помещениях, в которых невозможно обеспечить оптимальные условия хранения. В результате такого хранения значительно увеличиваются товарные потери, снижается рентабельность производственных и торговых организаций. Проблему представляет собой также сложность и недостаточная прозрачность процедуры выделения земельных участков и получения разрешений на строительство торговых и логистических объектов.

Зачастую подведение коммуникаций приходится самостоятельно осуществлять компаниям, строящим объект, что приводит к удорожанию стоимости строительства до трех раз. Такая ситуация снижает инвестиционную привлекательность сферы и тормозит строительство новых торговых и логистических объектов.

2. *Отсутствие дорожной связи между отдельными территориями.*

Главной проблемой для организаций, работающих в удаленных населенных пунктах республики, остается низкая обеспеченность дорогами многих населенных пунктов, отсутствие дорожной связи между отдельными территориями. Такое положение дел не позволяет в установленные сроки и в достаточном количестве осуществлять поставки товаров, нарушает процесс товарообмена между районами, связанными торговыми отношениями.

Это приводит к наличию таких проблем, как неравномерность в размещении объектов торговли между отдельными территориями Республики Мордовия и, соответственно, недостаточная физическая и ценовая доступность товаров и услуг для населения, низкое

© Ширманова Е., 2013

качество обслуживания населения.

3. Недостаточность квалифицированных кадров.

Недостаточность трудовых ресурсов в сферах потребительского рынка наблюдается на уровне рядового состава персонала и сотрудников среднего звена. В первую очередь, это связано с высокой текучестью кадров, низкой мотивацией к работе и степенью престижности профессий. Текучесть персонала данной категории может доходить до 50%, а спрос может превышать предложение в отдельных случаях в два раза. Повышение уровня профессиональной подготовки персонала является важнейшей составляющей успеха любой организации торговли и может быть перспективным направлением в работе.

Достижение нового качественного уровня торговли возможно только при наличии и дальнейшей концентрации в этих сферах высокообразованных, квалифицированных руководителей и специалистов, владеющих методами современного управления, необходимой экономической, профессиональной подготовкой [1].

Кроме того, в сфере товарного обращения в Республике Мордовия имеют место негативные явления и отрицательные социальные последствия, в частности:

– несанкционированное оказание услуг торговли и общественного питания;

– большой удельный вес неорганизованной торговли;

– отсутствие эффективных форм воздействия на хозяйствующие субъекты с помощью правовых норм;

– нарушение взаимосвязи оптовой и розничной торговли, их смешение;

– низкий уровень концентрации капитала, в основном, в малой и средней торговле, что не позволяет организовать эффективную взаимосвязь с товарным производством;

– наличие большого числа посредников в процессе движения товаров, что ведет к искажению ценовой составляющей потребительского рынка и изъятию капитала из сферы оборота товаров и из сферы производства[1].

В настоящее время ряд проблем и задач частично решается, однако дальнейшее решение проблем, существующих в отрасли, и предусмотренных Концепцией, требует комплексного подхода. Необходимо на более высоком инновационном уровне развивать торговую отрасль в Республике Мордовия как одну из звеньев структуры региональной экономики.

ЛИТЕРАТУРА

Концепция развития торговли в Республике Мордовия на 2012–2017 годы.

УДК 339.13(1-25)

ТОРГОВЫЕ СЕТИ В МАЛЫХ ГОРОДАХ

Е. Ширманова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Торговая инфраструктура большинства малых городов РФ сформировалась в советские годы. Именно тогда была построена подавляющая часть магазинов, складов. Причем существовавшие торговые организации принадлежали градообразующим предприятиям.

В настоящее время главенствующей формой торговли в малых городах становятся торговые сети. В России в целом заметно сокращается доля нецивилизованной торговли, доля рынков, киосков и павильонов. Потребители постепенно переходят на западные стандарты обслуживания и предпочитают современные форматы, которые позволяют экономить время, деньги, получать качественные услуги в одном месте. Следуя потребительским предпочтениям, крупнейшие сетевые операторы открывают все большее количество магазинов на территории торговых центров.

Далее проведем анализ розничного товарооборота в структуре малых городов России.

Оборот розничной торговли малых городов в мае 2011 г. составил 111,4 млрд.рублей, что в товарной массе составляет 105,5 % к соответствующему периоду предыдущего года, в январе-мае 2011 г. – 524,3 млрд рублей и 105,2 %. В мае 2011 г. розничные торговые сети малых городов формировали в среднем по Российской Федерации 18,3 % общего объема оборота розничной торговли (в мае 2010 г. – 17,1%). В обороте розничной торговли пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями удельный вес оборота торговых сетей малых городов составил 22,1 % (в мае 2010 г. – 19,9%). В 25 субъектах Российской Федерации доля сетевых торговых структур малых городов в общем объеме оборота розничной торговли превышала среднероссийский уровень.

Современный этап развития розничной торговли в России характеризуется укрупнением отечественных торговых сетей и расширением их территориального присутствия в регионах. На российском рынке увеличивается число торговых предприятий западного типа, таких как супер- и гипермаркеты. Уровень конкуренции в секторе розничной торговли радикально изменяется. Известные торговые сети, такие как «Седьмой континент», «Рамстор», «Перекресток», «Пятерочка», «М.Видео», «Старик Хоттабыч» увеличивают свои обороты. Начали активно работать иностранцы, это – немецкая «Metro Cash and Carry», французский «Auchan», голландский

© Ширманова Е., 2013

«Spar», шведская «Ikea» и другие, которые незаметно, но в очень короткие сроки заняли лидирующие позиции на российском потребительском рынке и планируют дальнейшую экспансию в регионы. Следует отметить, что в своей деятельности международные операторы применяют прогрессивные торговые технологии и современные стандарты работы, что, в свою очередь, обусловливает их большую эффективность по сравнению с местными игроками.

Национальная Торговая Ассоциация и Международная информационная Группа «Интерфакс» запустили совместный проект, в рамках которого проведено исследование крупнейших торговых розничных компаний, осуществляющих свою деятельность на территории России. По результатам этих исследований сформирован рейтинг самых успешных розничных сетей.

Ранжирование крупнейших торговых сетей России по объему продаж в 2008–2010 гг., млн. руб. представлено в таблице.

Крупнейшие торговые сети в малых городах России

Название торговых сетей	Отчетность	2008	2009	2010	2010/ 2009
1. X5 Retail	МСФО	207 244	276 167	342 476	124,0%
2. Магнит	МСФО	132 684	169 615	236 110	139,2%
3. Auchan Group	РСБУ	128 062	158 358	178 143	112,5%
4. Metro Cash & Carry	РСБУ	121 931	127 543	132 484	103,9%
5. М.Видео	МСФО	66 371	71 202	87 218	122,5%
6. О`Кей	МСФО	51 143	67 875	82 667	121,8%
7. Эльдорадо	РСБУ	89 000	72 111	83 453	115,7%
8. Лента	РСБУ	53 163	58 809	76 232	129,6%
9. Дикси Групп	МСФО	44 867	53 285	65 288	122,5%
10. Евросеть	МСФО	55 156	55 169	61 900	112,2%
11. Группа компаний «Связной»	МСФО	34 597	46 781	55 407	118,4%
12. Седьмой континент	МСФО	37 026	43 792	46 660	106,5%
13. ИКЕА Дом	РСБУ	30 993	35 134	39 922	113,6%

Рассмотрим проблему развития торговых сетей в Республике Мордовия.

Сфера торговли в Республике Мордовия интенсивно развивается. 25 июня 2012 года Кабинет министров Мордовии утвердил Концепцию развития торговли в Республике Мордовия на 2012–2017 годы. Целью Концепции является определение основных направлений и приоритетов развития торговли в Республике Мордовия. Реализация Концепции позволит обеспечить рост социально-экономической эффективности функционирования торгового сектора экономики Республики.

В Концепции указано, что в 2011 г. оборот розничной торговли составил 53,3 млрд. рублей, что в товарной массе на 1,7 % больше, чем в 2010 году. Оборот розничной торговли розничных торговых сетей – 9 млрд рублей, что на 25,0 % больше соответствующего периода 2010 года. Активное развитие розничной торговли объективно сопровождается появлением крупных торговых сетевых структур, как регионального уровня, так и известных сетевых операторов. Высокая конкурентная среда на продовольственном рынке способствует открытию в регионе супермаркетов, универсамов с современным дизайном и внедрением передовых технологий.

В республике успешно работают крупные сети магазинов таких торговых компаний, как «Деловой союз»,«Юнимос», «Аркона», «Эверест», «Гулливер», «Эльдорадо» и др. Конкурентные преимущества торговые сети приобретают благодаря производству собственной продукции. Эти магазины рассчитаны на население с различными доходами, имеют ассортимент товаров до 20 тысяч наименований. В торговой инфраструктуре республики присутствуют и развиваются сетевые операторы таких известных торговых брендов, как «Магнит», «Евроспар», «Эльдорадо», «М. видео», «Техно», «O'stin», «Savage», «ТВОЕ», «Francesco Donni» и другие, что создает условия для здоровой конкуренции в определенной сфере деятельности.

В 2009–2011 годах на территории республики открыты современные супермаркеты «Магнит», «SPAR», «Маяк», торговые центры «Гулливер», «Глобус», «Дом мебели», «Муравейник» и др. Расширена фирменная розничная сеть таких розничных предприятий, как «Товарищ», «Городок», «Эверест», «Птица», «Мордовская водка», «Ламзурь». В декабре 2010 г. в городском округе Саранск состоялось открытие торгово-развлекательного комплекса «Огарев Plaza» общей площадью около 10 тыс. м^2. В торговом комплексе населению реализуются товары брендовых торговых марок, предоставляется комплекс развлекательных услуг, соответствующий современным требованиям интерьерного комфорта и благоприятных условий для посетителей.

В 2011 г. в городском округе Саранск (ул. Энгельса) начал свою работу первый супермаркет сети «SPAR». На торговой площади 2500 кв. м представлен большой ассортимент продуктов и сопутствующих товаров. Для удобства посетителей на прилегающей территории предусмотрены удобные подъезды автотранспорта и просторная открытая парковка.

В марте 2012 г. открылся ТЦ «Планета», где разместился второй супермаркет «SPAR». Также в 2012 году открылись многофункциональные торговые центры с торговой площадью более 91 тыс. м^2, в том числе: «РИО», общая площадь 18 436 м^2, торго-

вая площадь 10 000 м^2; «МАКС», общая площадь 14 973 м^2, торговая площадь 8 023 м^2; гипермаркет «Хозяин», общая площадь 10 595 м^2, торговая площадь 5712 м^2.

В магазинах применяются различные методы стимулирования продажи товаров: выпуск дисконтных карт, продажа товаров со скидкой, продажа товаров по сниженным ценам, проведение в магазине лотерей, предоставление образцов товаров. На рынке розничных торговых предприятий конкуренция будет усиливаться. Для выживания в конкурентной борьбе предприятиям необходимо постоянно заботиться о формировании и поддержании конкурентных преимуществ.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

УДК 336.717:336.743

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА С ВАЛЮТОЙ

Е. Авдюшкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Современный валютный рынок представляет собой сложную и динамичную экономическую систему, которая функционирует в рамках всего мирового хозяйства. Валютный рынок непрерывно развивался, усложнялся и приспосабливался к новым условиям, прошел путь от локальных центров торговли векселями в иностранных валютах до фактически единственного, подлинного международного рынка, экономическую роль которого трудно переоценить. Вместе с развитием и совершенствованием валютного рынка развивались и совершенствовались валютные операции, появлялись новые их виды, улучшалась техника их проведения. В настоящее время даже многие провинциальные банки, имеющие валютные лицензии, оказывают почти весь спектр валютных услуг для своих клиентов. Большое количество банков имеет прямые корреспондентские отношения с иностранными банками. За короткий срок были подготовлены специалисты банков практически по всем видам валютных операций.

Банковская деятельность в области осуществления операций в иностранной валюте неизбежно имеет тенденцию к установлению единообразного диапазона. Рассмотрим динамику развития прибыли на фоне АККСБ «КС Банк»

Данные табл. 1 свидетельствуют, что чистая прибыль банка за исследуемый период снизилась на 26 006 тыс. рублей – с 19 479 тыс. рублей за 2009 год до 6527 тыс. рублей убытка в 2011 году. Положительные результаты переоценки активов не

© Авдюшкина Е., 2013

смогли покрыть убытки банка от проведения операций на валютном рынке.

Таблица 1

Динамика чистой прибыли банка от операций с иностранной валютой, тыс. руб.

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.	Отклонения 2010–2009 гг.	Отклонения 2011–2009 гг.
Прибыль / (убыток) от сделок «спот» и производных финансовых инструментов	(11 170)	133 252	(23 226)	144 422	–12056
(Убыток) / прибыль от переоценки активов и обязательств	30 649	(96 063)	16 699	–126 712	–13 950
Чистая прибыль (убыток) от операций с иностранной валютой	19 479	37 189	(6 527)	17 710	–26 006

Как было указано в теории валютных операций, представленных в начале нашего урока, в результате осуществления данных операций и появления открытой валютной позиции у банка появляется подверженность валютному риску, которая определяется степенью несоответствия размеров активов и обязательств в той или иной валюте (открытой валютной позицией – ОВП).

Главная цель оценки сложившегося валютного риска – определение состояния валютной позиции и соблюдения установленных ЦБ РФ (возможно – внутренних) лимитов. В общем виде оценка валютного риска может производиться по следующим этапам:

1) определение объемов валютных активов (требований) и валютных обязательств (пассивов). По валютам, которые имеют значительный вес в общем объеме операций банка (считается, значительным вес валюты в общем объеме активов – более 5 %) ОВП может определяться отдельно. Все оставшиеся валюты, объемы операций с которыми незначительны, могут суммироваться и приводиться к долларовому (или иному) эквиваленту;

2) определение величины валютной позиции банка. ОВП рассчитывается как разность между активами и пассивами – по видам валют и по совокупности валют.

Расчет и изменения открытой валютной позиции банка А представлены в табл. 2. Данные показывают, что в целом и по всем видам валют имеет место короткая позиция, которая может негативно влиять на результаты деятельности банка, так как, если курс валюты растет, активы в альтернативной валюте обесцениваются и не покрывают обязательств, зафиксированных в базовой растущей валюте. В 2011 году открытая валютная позиция увеличилась на

3,25 % относительно 2010 года, причем особенно существенно по позиции в долларах США (на 16,16 %).

Таблица 2

Изменение открытой валютной позиции банка, тыс. руб. [1]

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.	Темп роста 2011/2009, %	Темп роста 2011/2010, %
Операции банка в иностранной валюте (активы), всего	2 731 817	2 820 640	3 150 440	115,32	111,69
В долларах США	1 475 181	1 494 939	1 638 229	111,05	109,59
В евро	1 038 090	1 071 843	1 228 672	118,36	114,63
В прочих валютах	218 545	253 857	283 539	129,74	111,69
Операции банка в иностранной валюте (пассивы), всего	7 456 217	7 466 138	747 6503	100,27	100,14
В долларах США	4 026 357	3 957 053	3 887 782	96,56	98,25
В евро	2 833 362	2 837 132	2 915 836	102,91	102,77
В прочих валютах	596 497	671 952	672 885	112,81	100,14
Открытая валютная позиция – в целом	–4 724 400	–4 645 498	–4 645 498	98,33	103,25
В долларах США	–2 551 176	–2 462 114	–4 326 063	169,57	116,16
В евро	–1 795 272	–1 765 289	–1 277 607	71,17	100,13
В прочих валютах	–377 952	–418 095	–389 346	103,01	93,12

Проведем оценку соблюдения требований нормативных значений ЦБ РФ по валютной позиции и выявим факторы, влияющие на ее величину. Банк России с целью ограничить валютный риск, а, следовательно, оградить банк от больших потерь, устанавливает лимиты открытой валютной позиции (на основании Инструкции ЦБ РФ №124-И). С целью ограничения валютного риска уполномоченных банков Банком России устанавливаются следующие лимиты открытых валютных позиций:

1. По состоянию на конец каждого операционного дня суммарная величина всех длинных (коротких) открытых валютных позиций не должна превышать 20% от собственных средств (капитала) банка (СК).

2. По состоянию на конец каждого рабочего дня: совокупная балансовая позиция; совокупная вне балансовая позиция; открытая валютная позиция по каждой отдельно валюте; открытая валютная позиция в рублях (балансирующая позиция) не должна превышать 10% от собственных средств (капитала) банка.

ЛИТЕРАТУРА

www.cbrf.ru

УДК 65

РЕИНЖИНИРИНГ В КОНЦЕПЦИИ ПОСТОЯННОГО УЛУЧШЕНИЯ

Р. Альмяшев
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Особенности управления в современной экономике определяются кардинальными изменениями, происходящими в настоящее время: глобализация, усиление конкуренции, рост технологических инноваций, структурные изменения мировой экономики. Эти изменения происходят в условиях нарастания неопределенности и отсутствия стабильности. Социально-экономические изменения в период экономики знаний обусловливают необходимость смены управленческой парадигмы.

В литературе по качеству можно встретить описание множества концепций качества с различными вариантами их названий. Подробное изучение концепций, представленных в различных источниках, позволяет сделать вывод, что все они нацелены на то, чтобы потребитель получал качественную продукцию, но цель эта достигается по-разному.

Для сравнения концепций можно выделить следующие признаки:

– подход к определению требований к качеству продукции у потребителя;

– представление о природе дефектов и границе влияния на них;

– место, роль и инструменты контроля;

– принципы менеджмента в отношении качества продукции;

– назначение отдела качества на предприятии;

– отношение к затратам на качество;

– сущность противоречия между эффективностью производства и качеством продукции.

Принципиальные различия по этим признакам формируют четыре концепции, которые далее называются контроль качества, управление качеством, обеспечение качества, непрерывное совершенствование . Первые три концепции позволяют достичь определенного уровня качества продукции для потребителя различными, присущими каждой их этих концепций, способами. Последняя концепция (непрерывное совершенствование) позволяет постоянно изменять качество продукции, следуя постоянному изменению потребностей рынка или предвосхищая их.

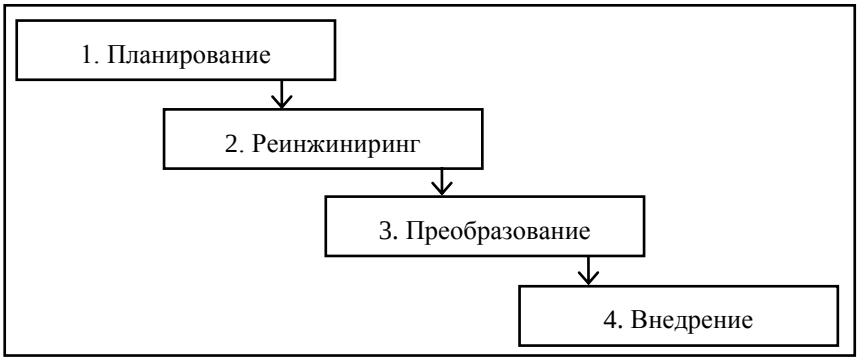
Цикл современной компании начинается с реинжиниринга – кардинальной перестройки бизнес-процессов компании, сопровождающейся переходом на новые принципы построения органи-

© Альмяшев Р., 2013

зации. Отметим, что реинжиниринг часто отождествляют с реорганизацией, реконструированием и автоматизацией бизнес-процессов. Однако, это не так. Реинжиниринг не является реконструированием, поскольку он в отличие от реконструирования стремиться сделать больше, а не меньше. Реинжиниринг нельзя назвать реорганизацией, так как объектом являются процессы, а не организационная структура. Реинжиниринг нельзя отождествлять с автоматизацией бизнес-процессов, поскольку автоматизация, используя информационные технологии, автоматизирует существующий процесс со всеми его недостатками и не ставит перед собой основную задачу реинжиниринга – проектирование нового процесса для кардинального повышения его эффективности. Наконец, реинжиниринг это не улучшение качества, и не всеобщий менеджмент качества, хотя в основе всех перечислений лежат бизнес-процессы. Но, все же, существуют различия: при управлении качеством стараются улучшить имеющиеся процессы, в то время как при реинжиниринге существующие процессы заменяются на новые.

Реинжиниринг бизнес-процесса представляет собой фундаментальное переосмысление и радикальную модификацию бизнес-процессов для достижения изменений в работе по совершенствованию в критических текущих показателях, таких как затраты, качество, обслуживание и скорость. Это есть философия совершенствования. Задача реинжиниринга бизнес-процесса заключается в достижении фундаментальных улучшений путем перепроектирования процесса таким образом, чтобы максимизировать добавление ценности, а прочие показатели минимизировать.

В процедуре проведения реинжиниринга бизнес-процесса обычно выделяют четыре фазы (рисунок) [1, с. 174].



Фазы процедуры проведения реинжиниринга бизнес-процесса

Этот вид деятельности требует выполнения специального проекта и создания команды по реинжинирингу. После достижения намеченных целей компания переходит к эволюционному периоду своего развития – совершенствованию бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

Коноплев, С.П. Управление качеством: учеб. пособие. М: ИНФРА-М, 2011. 252 с.

УДК 336.64

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

И. Бетяева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Сельское хозяйство является одной из самых важных отраслей народного хозяйства России. От его развития во многом зависит жизненный уровень и благосостояние населения. В то же время, агропромышленный комплекс в нашей стране развит недостаточно. Поэтому стимулирование и увеличение значимости сельского хозяйства является актуальной задачей для всего государства.

В настоящее время Правительство РФ активно осуществляет поддержку агробизнеса и сельского хозяйства в целом, посредством разного рода субсидий, дотаций и льгот. Также правительством принимаются различные программы по развитию аграрного сектора экономики.

Рассмотрим на конкретном примере то, как ведет свою деятельность малое аграрное предприятие в современных условиях и оценим его финансовое состояние, рентабельность, конкурентоспособность, проследим динамику его развития и определим перспективы его деятельности.

Объектом исследования является предприятие ООО «Агрофирма Б. Сыресевская». Эта организация представляет собой общество с ограниченной ответственностью и ведет свою деятельность на основе Гражданского кодекса РФ.

ООО «Агрофирма Б. Сыресевская» является самостоятельным субъектом и юридическим лицом, руководствуется в своей деятельности законодательством РФ. Предприятие имеет самостоятельный баланс, печать с полным наименованием на русском языке, необходимые штампы.

Общий анализ финансового состояния предприятия проведем

© Бетяева И., 2013

на основе баланса и отчета о прибылях и убытках за 2012 г. Для того, чтобы более эффективно исследовать структуру и динамику финансового состояния организации построим сравнительный аналитический баланс. Этот баланс включает в себя показатели как горизонтального, так и вертикального анализа. Показатели отчетного периода сравним с показателями базисного 2011 г.

Таблица 1

Сравнительный аналитический баланс

Наименование статей	Абсолютные величины, тыс. руб.			Относительные величины, %				
	2011 г.	2012 г.	Изменение (+, –)	2011 г.	2012 г.	Изменение (+, –)	в % к 2011 г.	в % к изменению итого баланса
1. Внеоборотные активы	13 411	11 965	– 1 446	50,1	41,7	–8,4	–10,8	–76,3
1.1. Основные средства								
ИТОГО по разделу 1	13 411	11 965	–1 446	50,1	41,7	–8,4	–10,8	–76,3
2. Оборотные активы	6 042	9 738	3 696	22,5	33,9	11,4	61,2	195
2.1. Запасы								
2.2 Дебиторская задолженность	6 788	6 959	171	25,3	24,3	–1	2,5	9,03
2.3. Денежные средства	119	18	–101	0,4	0,06	–0,34	–84,9	–5,3
ИТОГО по разделу 2	13 375	16 715	3 340	49,9	58,3	8,4	24,9	176
3. Капитал и резервы								
3.1. Нераспределенная прибыль	9 496	8 656	-840	35,4	30,2	–5,2	–8,8	-44,3
ИТОГО по разделу 3	9 511	8 671	–840	35,5	30,2	–5,3	–8,8	–44,3
5. Краткосрочные обязательства	4 860	4 020	–840	18,1	14	–4,1	–17,3	–44,3
5.1. Заемные средства								
5.2. Кредиторская задолженность	12 415	15 989	3 574	46,3	55,7	9,4	28,8	188,7
ИТОГО по разделу 5	17 275	20 009	2 734	64,5	69,8	5,3	15,8	144,3
ИТОГ баланса	26 786	28 680	1 894	100	100	0	7,1	

Из данных таблицы 1. можно сделать следующие выводы:

Валюта баланса в 2011 г. по сравнению с 2010 г. увеличилась на 1 894 тыс. руб. или на 7,1 %.

В активе баланса на это повлияло увеличение запасов на 3 696 тыс. руб. или 61,2 %. Вместе с тем в отчетном периоде основные средства организации уменьшились на 1446 тыс. руб., что составило 10,8 %.

В пассиве баланса краткосрочные обязательства в отчетном году по сравнению с базисным увеличились на 840 тыс. руб. или 17,3 %. Уменьшается доля нераспределенной прибыли. В отчетном году она составила на 840 тыс. руб. или 8,8 % меньше чем в предыдущем.

Предварительные выводы свидетельствуют о том, что динамика развития предприятия отрицательная. Несмотря на то, что валюта баланса увеличилась, общее финансовое состояние предприятия ухудшилось, т. к. в активе наблюдается увеличение доли запасов, а в пассиве выросли краткосрочные обязательства.

Оценка финансового состояния предприятия будет неполной без анализа коэффициентов финансовой устойчивости.

Таблица 2

Коэффициенты финансовой устойчивости

Коэффициенты	Нормативные значения	2011 г.	2012 г.
Показатели финансовой устойчивости			
Коэффициент независимости	0,5	0,4	0,3
Доля заемных средств в стоимости имущества		0,6	0,7
Коэффициент задолженности	1,5	2,8	2,3
Доля дебиторской задолженности в стоимости имущества		0,3	0,2
Показатели платежеспособности (ликвидности)			
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2–0,7	0, 0069	0,001
Коэффициент промежуточного покрытия	0,7–0,8	0,4	0,35
Общий коэффициент покрытия	2	0,7	0.8
Коэффициент ликвидности товарно-материальных ценностей		0,4	0,5
Показатели деловой активности (оборачиваемости)			
Общий коэффициент оборачиваемости		0,4 (912,5 дней)	0,4 (912,5 дней)
Оборачиваемость запасов		1,45	1,16
Коэффициент оборачиваемости запасов в днях		251, 7	314,6
Коэффициент оборачиваемости собственных средств		1,3	1

Чтобы сделать правильные выводы о деятельности организации проанализируем достаточность источников финансирования для формирования запасов.

Произведенные расчеты абсолютных показателей и финансовых коэффициентов показывают, что в организации наблюдается неустойчивое финансовое состояние как в отчетном, так и в базисном периоде. Финансовая устойчивость может быть восстановлена путем уменьшения доли запасов и заемных средств.

При такой финансовой ситуации предприятие не сможет долго просуществовать на рынке. Финансовая служба должна найти пути оздоровления финансового состояния организации. Для обеспечения финансовой устойчивости предприятие должно не только обладать гибкой структурой капитала, но обязательно уметь организовать движение финансовых ресурсов таким образом, чтобы достичь постоянного превышения доходов над расходами с целью создания условий для сохранения платежеспособности и самовоспроизводства. Поэтому, финансовая устойчивость предприятия представляет собой, прежде всего, способность хозяйствующего субъекта функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, которая гарантирует его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в пределах допустимого уровня риска.

Наличие резервного фонда является важнейшим условием обеспечения устойчивого финансового состояния предприятия. К числу резервных фондов денежных средств относятся также резервы под обесценение вложений в ценные бумаги, выкупной фонд, отложенный фонд и другие, создаваемые в акционерных обществах для погашения облигаций и выкупа акций.

Для того, чтобы улучшить финансовое состояние организации стоит привлечь долгосрочный кредит, снизив долю краткосрочных обязательств. Это поможет предприятию войти в нормальное устойчивое финансовое состояние.

В качестве метода обеспечения нормального финансового состояния можно определить инвестиционное финансирование, к примеру, через Гарантийный фонд Республики Мордовия. Определенная сумма инвестиций поможет предприятию выйти их кризисного положения и улучшить финансовое положение. А в целом организации следует заняться совершенствованием финансовой политики.

Выполнив эти рекомендации, возможно достичь успехов в хозяйственной деятельности и вывести предприятие на качественно новый, более устойчивый в финансовом отношении, уровень.

ЛИТЕРАТУРА

www.cbrf.ru

УДК 336.713

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РЕШЕНИЯ

А. Венедиктова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Для осуществления деятельности в условиях рынка любому коммерческому предприятию необходимы ресурсы и банки здесь тоже не являются исключением.

Коммерческие банки являются учреждениями, специализирующимися на посреднической деятельности, которая связана, с одной стороны, с покупкой свободных денежных средств на рынке ресурсов, а с другой – продажей кредитных ресурсов предприятиям, организациям и населению. От операций по привлечению средств зависит размер банковских ресурсов и, следовательно, масштабы деятельности коммерческих банков. С другой стороны, выгодное размещение ресурсов способствует увеличению доходности и ликвидности коммерческих банков, обеспечивает их экономическую самостоятельность и стабильность.

Для того чтобы банки могли нормально функционировать на рынке и поддерживать свою стабильность им необходимо правильно сформировать свою ресурсную базу, ведь она исполняет роль «фундамента» банковской деятельности. От стабильности ресурсной базы банков зависит устойчивость банковской системы.

Ресурсная база коммерческих банков формируется за счет собственных, привлеченных и заемных средств. Она не может существовать обособленно, вне зависимости от производства, где создается стоимость и прибыль. Но при формировании ресурсной базы возникают многочисленные проблемы, например:

– слабость ресурсной базы, существующая с момента создания банковской системы в РФ и выражающаяся нехватка длинных пассивов;

– возникновение процентного риска, а значит, и необходимость его регулирования;

– ряд сложностей во взаимодействии банков и вкладчиков. С одной стороны, необходимо создать для вкладчиков возможность без судебных разбирательств и существенных потерь в ставке процента возвращать свои средства до наступления срока погашения, а с другой стороны - подобные действия клиентов не должны носить урон банкам. Решение проблемы нехватки длинных пассивов, обычно видят во введении безотзывных вкладов. Предполагается,

© Венедиктова А., 2013

что это поможет банкам эффективнее управлять ликвидностью, ослабит проблему массовых изъятий денежных средств вкладчиков, расширит базу фондирования для банков, повысив привлекательность депонирования средств за счет более высокого процента. Но и здесь существуют свои противоречия.

Также формирование ресурсной базы включает в себя постоянное изменение структуры источников привлечения ресурсов, что является составной частью гибкого управления активами и пассивами коммерческого банка. Для эффективного управления пассивами нужно грамотно осуществлять депозитную политику. Специфика этой области деятельности состоит в том, что в части пассивных операций выбор банка обычно ограничен определенной группой клиентуры, к которой он привязан намного сильнее, чем к заемщикам.

Основными задачами управления пассивами являются: управление краткосрочной и долгосрочной ликвидностью банка; поддержание и повышение рентабельности банка; управление достаточностью и структурой капитала, затратами банка, особенно не связанными с выплатой процентов, качеством активов; оптимизация и снижение налогового бремени; стабилизация или увеличение рыночной стоимости банка.

Пассивы в любом банке призваны обеспечить оптимальный объем привлеченных ресурсов с наименьшими затратами. При этом банковские операции должны соответствовать существующим требованиям Банка России, а развитие ресурсного обеспечения – реализации принципов, целей и планов банка. Традиционно качество пассивов банка характеризуется стабильностью ресурсной базы, стоимостью привлечения ресурсов, чувствительностью пассивов банка к изменению процентных ставок, а также зависимостью банка от внешних источников финансирования, включая краткосрочные межбанковские кредиты.

Объединяя все вышесказанное, мы видим, что при формировании своей ресурсной базы банк сталкивается с многочисленными проблемами, поэтому в сложившейся ситуации коммерческим банкам необходимо уделять серьезное внимание привлечению ресурсов и для этого нужно:

1) разрабатывать и активизировать собственную депозитную политику;

2) уделять особое внимание в процессе осуществления депозитной политики срочным вкладам;

3) разнообразить виды вкладов;

4) расширять банковские услуги для привлечения потенциальных вкладчиков;

5) проводить эффективную процентную политику, не снижаю-

щую доходность банка и обеспечивающую определенную привлекательность для вкладчиков;

6) анализировать рынок сбережений средств.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Зеленский, Ю.Б.* Проблемы развития региональных банков и реальный сектор экономики // Деньги и кредит. 2003. № 4. С. 25–29.

2. *Курочкин, А.В.* Особенности формирования ресурсной базы коммерческих банков в современных условиях // Финансы и кредит. 2000.

3. *Лаврушин, О.И.* Банковское дело. М.: Прогресс. 2010.

4. *Мурычев, А.В.* О путях укрепления ресурсной базы российских коммерческих банков // Деньги и кредит. 2003. № 11.

5. Стратегия развития коммерческого банка / Стрельцова Н.Т., Кравченко Н.А., Новоселов А.С. [и др.]; под ред. А.С. Маршаловой, Н.А. Кравченко. Новосибирск: ЭКОР, 2009.

6. Сайт Центрального банка Российской Федерации //www.cbr.

УДК 677.02

К ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕТРАДИЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И ВЫРАБОТКИ СЫРЬЯ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА СПЕЦИАЛЬНЫХ И ОДЕЖНЫХ ТОВАРОВ

Д. Гребнева, Г. Шпирный, Ф.А. Петрище
Российский университет кооперации

Главной целью нашего исследования, является создание технологии переработки крапивного сырья в готовые текстильные изделия. Самым важным в любом исследовании является сбор информации об интересующем объекте и определение важнейших составляющих работы [1–7]. Раньше из длинных и тонких волокон крапивы получали – кудели – ткали плотные холсты – потом шили сарафаны, рубахи, полотенца, постельное белье – все необходимое для достойного приданого. Холсты отбеливали на росе и снегу, вываривали в отваре древесной золы и подкрашивали отваром ромашки и васильков. Из коротких и грубых волокон – из гребья и пачесей – ткали грубое и более редкое полотно – так называемую ряднину, которая шла на мешки, одеяла, подстилки и накидки на возы. Из непряденых волокон вили веревки и канаты. Сначала волокна в течение суток вымачивали в отваре дубовой коры для прочности. Затем делили на две части, одну из которых окрашива-

© Гребнева Д., Шпирный Г., Петрище Ф.А., 2013

ли в черный цвет отваром ржавого мха. Скрученные из волокон двух цветов веревки поражали затейливостью и неповторимостью рисунка[1].

Лен, конопля, бамбук, крапива обладают антисептическим, антигрибковым действием, снимают электростатику. Для городского человека такой наряд – шаг к природе. Отходы крапивы использовали, как паклю, для прокладки между бревнами и заделывания щелей при строительстве новой избы. Из крапивной пряжи вязали грубые носки-тапочки, которые носили, не снимая, при ревматизме, пояса, согревающие поясницу при радикулите и шапочки, от появления которых на голове проходили любые мигрени [1].

«Жгучую» форму носили также солдаты французского императора Наполеона. Это растение на самом деле имеет несколько преимуществ перед льном. Во-первых, пряжа из нее мягче, потому что делается она не из листьев, а из полых стеблей. Во-вторых, вследствие той же полости она обладает лучшей теплопроводностью, чем льняная. Летом в ней прохладнее, а зимой – теплее. В-третьих, пряжа из крапивы значительно дешевле льняной и процесс ее производства не так сильно загрязняет окружающую среду. Подобно льну и конопле, крапива – одно из самых древнейших волокнистых растений, которые человек научился обрабатывать [1].

Сейчас крапиву и другие растения заменили льном и хлопком, который выращивается в промышленных масштабах и в огромных количествах. Но выращивание хлопка наносит огромный вред окружающей среде [4].

Как выяснилось, главный процесс – это обработка тресты, так как от обработки зависит качество изделий из крапивы и вообще возможность получения изделия, ведь из неправильно обработанного или не вовремя собранного сырья невозможно получить даже тресту. Существует старинная технология переработки крапивы, благодаря которой когда-то рубашкой из крапивного волокна было не удивить, вещи из крапивного волокна встречались повсеместно. Из крапивы получали одежду, изготавливали стельки для обуви, ЕкатеринаII даже спать предпочитала на белье, выработанном именно из крапивного волокна. Изначально мы пробовали работать по технологии наших предков, но до наших дней она дошла в весьма кратком варианте [1, 7], с указанием только основных операций, детали технологии мы частично доработали.

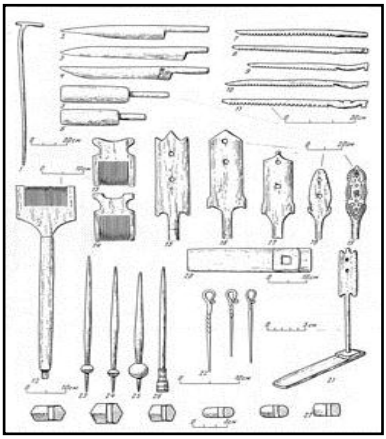
Старинная технология получения крапивного волокна состояла из следующих этапов:

1. Сбор сырья.
2. Сушение.
3. Мочение (в прудах, канавах).

4. Обминание.
5. Трепание.
6. Ошмыгивание.
7. Вычесывание.

Такой способ выработки тресты получился очень долгим и осложнялся определением времени оптимального для замачивания крапивных стеблей. Экспериментально было установлено , что вымачивать крапивную тресту нужно в течении определенного числа суток. При длительном нахождении тресты в воде повышенной температуры, треста загнивает, при недостаточном вымачивании, расслоение и отделение волокна от коркового слоя усложняется, снижается выход волокна. И это не все ,что может случиться с сырьем, так же негативно сказаться могут и другие факторы. Одну из заготовленных партий крапивы, в процессе работы, пришлось выбросить, так как резко изменились погодные условия, и сырье было испорчено.

Волокна крапивы мягче, тоньше, шелковистей и эластичней конопляных, дешевле по выращиванию и производству, чем льняные, а про экологическую сторону вопроса можно забыть. В 2010 году итальянский Дом моды Corpo Nove начал производство одежды из крапивы. Первые ткани были изготовлены из немецкой крапивы с берегов Рейна. Куртки и джинсы из крапивы имели повышенный спрос. Ведь кроме экзотичности использованного сырья новая одежда обладают еще и лечебным эффектом – облегчает приступы ревматизма и снимает аллергические реакции. Главная забота модельеров теперь – найти фермеров, которые поверят в то, что выращивание этого сорняка может быть выгодно не только экологически, но и экономически [1].



Р и с. 1. Ручные приспособления для получения крапивного волокна

В наше время ценится качество изделия и максимально удобная и быстрая технология его получения. Ведь на рынок, ежедневно поступает текстильная продукция и процесс ее получения уже доведен до полного автоматизма. Получать же ткань с помощью вымачивания в прудах и изготовления на ручном станке, способ не подходящий для современного мира, см. рис. 1–3, [2,3,5].

Р и с. 2. Заготовка крапивной тресты

Р и с. 3. Вымачивание крапивной тресты

Поскольку технологии обработки крапивы и льна схожи, мы посетили и изучили технологии «Хозяйства по выращиванию льна» и «Вологодского льнообрабатывающего завода». На «Вологодском льнообрабатывающем заводе» нам удалось провести эксперимент, – обработать крапивную тресту с помощью станков для производства льноволокна, см. рис. 4–8.

Р и с. 4. Взвешивание крапивной тресты

Р и с. 5. Крапива после обработки на «поперечном» станке

Р и с. 6. Лен после обработки на «поперечном» станке

Существует два вида станков для обработки льнотресты. Первый «разбивает стебли тресты» поперек, а второй вдоль длины стебля. Мы обработали заготовленную партию крапивной тресты на двух станках.

Р и с. 7. Крапивная треста до обработки на станке (треста обработана вдоль)

Р и с. 8. Крапивная треста после обработки на станке (треста обработана вдоль)

Как видно из рис., 5–8, механическая обработка на любом из станков по обработке льна не подходит для крапивы, так как заготовленная треста просто рассыпалась «в шелуху». Треста льна намного специфичнее, чем треста крапивы, поэтому лен отлично обработался, а крапивные стебли были испорченны, и дальнейшая их обработка была возможна только вручную. В итоге из 990 г крапивной тресты получилось 10 г волокна, рис. 9, 10.

Р и с. 9. Ручная обработка тресты на льнооборудовании

Р и с. 10. Крапивное волокно после завершения обработки

Следовательно, если обрабатывать крапиву на механическом станке, он должен быть адаптирован «под прочность стебель-волокно крапивы». В настоящее время приоритетной для нас задачей является механизировать обработку крапивной тресты и разработать подходящее для этой задачи оборудование [2, 3, 5].

Заключение. Выполненные нами исследования [1, 7] подтверждают наличие «слабых мест» в изучаемой нами проблеме, наличие практических сложностей в разработке эффективной технологии получения волокна из крапивы. Нужно отметить, что крапив-

ные волокна используют для прядения ниток коренные жители Камчатки и Приамурья, которые предпочитают их покупным [1].

Нами проводятся исследования крапивного волокна, что частично представлено в работах [1, 7].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гребнева, Д.,* Петрище Ф.А. Интересные факты о свойства крапивы как натурального волокна. Сб. науч. трудов по результатам студ. науч. разработок 2010–2011 гг. М.: РУК, 2011.
2. *Даль, В.И.* Словарь живого великого языка. Изд. 3-е. СПб., 1903–1909гг.
3. *Кирюхин, С.М.,* Додонкин Ю.В. Качество тканей. М.: Легпромбытиздат, 1986.
4. *Петрище, Ф.А.* Прессинг научно-технического прогресса на биологическую и экологическую безопасность. В сб науч. конф. Актуальные проблемы медицинской экологии. Орел, 1998.
5. *Садыкова, Ф.Х.,* Садыкова Д.М., Кудряшова Н.И. Текстильное материаловедение и основы текстильных производств.-М.: Легпромбытиздат, 1989.
6. *Склянников, В.П.,* Афанасьева Н.А., Мошкова Е.Н. Гигиенические свойства одежды. М.: Легпромиздат, 1976.
7. *Гребнева, Д.,* Шпирный Г., Петрище Ф.А. Особенности применения крапивы и ее потребительские свойства. Материалы IV Международной науч.-практ. конф. 17 дек. 2011 г. М.: РУК изд. «Канцлер», 2011.

УДК 336.77:336.71

КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (на материалах АККСБ «КС БАНК»)

Е. Ендолова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Кредитную политику коммерческого банка можно определить как – совокупность факторов, документов и действий, определяющих развитие коммерческого банка в области кредитования своих клиентов. Кредитная политика определяет задачи и приоритеты кредитной деятельности банка, средства и методы их реализации, а также принципы и порядок организации кредитного процесса. Она создает основу организации кредитной работы банка в соответствии с общей стратегией его деятельности, являясь необходимым условием разработки системы документов, регламентирующих процесс кредитования. Что касается кредитной деятельности « КС БАНКА» можно сказать следующее.

Развитие АККСБ «КС БАНК» (ОАО) в 2012 году шло в контексте развития банковской системы, экономики Республики Мордо-

© Ендолова Е., 2013

вия и России в целом, при этом удовлетворение спроса на банковские услуги сопровождалось комплексом стратегических мероприятий, направленных на укрепление устойчивости, надежности и репутации банка.

Активизировалось кредитование экономики, стабилизировалось и стало постепенно улучшаться качество кредитного портфеля. Последнее стало важным фактором существенного роста прибыли и рентабельности банковского бизнеса.

По состоянию на 01.01.2012 г. в республике осуществляли свою деятельность 4 региональных банка и более двух десятков филиалов и представительств иногородних кредитных учреждений, среди которых можно назвать такие крупные российские банки как Сбербанк, Возрождение, Уралсиб, Россельхозбанк и многие другие.

Одним из системообразующих элементов банковского сектора Республики Мордовия является АККСБ «КС БАНК» (ОАО).

Используя в своей деятельности, наработанные за предыдущие годы положительные результаты, учитывая существующую конкуренцию на региональном рынке банковских услуг, а также, ориентируясь на сложившуюся экономическую ситуацию, Банк в очередной раз оценил правильность выбранной им стратегии и сконцентрировался в работе на самых важных и успешных рыночных сегментах.

АККСБ «КС БАНК» (ОАО) – универсальный банк с широким спектром современных банковских продуктов и услуг, ориентированным на любые категории клиентов. Следуя выбранной стратегии развития в качестве универсального банка, АККСБ «КС БАНК» (ОАО) продолжил расширение банковской сети, внедрение новых банковских услуг и технологий, работу по улучшению качества обслуживания клиентов.

На сегодняшний день Банк является лидером среди региональных банков Республики Мордовия по большинству ключевых показателей деятельности. По своим рыночным позициям, по уровню уставного капитала и собственных средств, по масштабам инфраструктуры Банк превосходит своих ближайших конкурентов. АККСБ «КС БАНК» (ОАО) является активным участником экономического и социального развития республики.

В качестве приоритетов в развитии Банк избрал несколько следующих наиболее успешных направлений:

– кредитование, которое является ключевым направлением деятельности Банка. С целью привлечения клиентов Банк применяет индивидуальный подход и помогает выбрать клиенту кредитный продукт, наиболее полно удовлетворяющий его потребностям. По данному направлению Банк в основном работает с предприятиями малого и среднего бизнеса, также большое значение уделяется

кредитованию физических лиц. В основу политики формирования процентных ставок положена рыночная стоимость денежных ресурсов и постоянный мониторинг предложений банков-конкурентов, что позволило АККСБ «КС БАНК» (ОАО) предлагать клиентам актуальные кредитные продукты по рыночной стоимости;

– банковские карты;

– расчетное обслуживание клиентов;

– операции на валютном, финансовом и фондовом рынках.

Среди региональных банков АККСБ «КС БАНК» (ОАО) является лидером в Республике Мордовия по привлечению вкладов физических лиц.

Важнейшим направлением деятельности Банка по-прежнему остается обслуживание внешнеэкономической деятельности своих клиентов.

Основная цель АККСБ «КС БАНК» (ОАО) – обеспечение высокого уровня обслуживания клиентов за счет развития современных банковских технологий и всестороннего соблюдения самых высоких стандартов и требований к банковской деятельности, принципов профессиональной этики банковского дела.

В 2012 году Банк продолжил осуществлять развитие следующих основных направлений деятельности:

– кредитование юридических и физических лиц;

– привлечение средств физических и юридических лиц в депозиты;

– расчетно-кассовое обслуживание юридических лиц, индивидуальных предпринимателей;

– эмиссия и обслуживание банковских пластиковых карт;

– прием платежей населения за коммунальные услуги, услуги связи и прочие услуги;

– операции с иностранной валютой; – операции на рынке ценных бумаг.

Ключевым направлением деятельности банка является предоставление кредитов физическим и юридическим лицам. Основными принципами, на которых базируется кредитная политика АККСБ «КС БАНК» (ОАО), являются возвратность и надежность вложений в совокупности с качественным управлением рисками, а также индивидуальный подход к каждому клиенту.

Несмотря на сохраняющуюся конкуренцию на рынке банковских услуг, кредитный портфель Банка увеличился на 281 млн. руб. и составил на 01 января 2012 г. 5 426 млн. руб.

В структуре кредитных вложений Банка выделяются два основных сегмента: кредиты, предоставленные юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, на их долю по состоянию на

01.01.2012 г. приходится 81%, и кредиты, выданные физическим лицам, – 18%.

В настоящее время Банк продолжает придерживаться выбранной ранее стратегии реализации инвестиционных проектов в реальном секторе экономики, отдавая предпочтение кредитованию наиболее перспективных отраслей.

Наряду с этим, особое внимание в отчетном году уделялось финансированию предприятий малого и среднего бизнеса, который в современной ситуации является наиболее динамичным и способным к преодолению последствий финансового кризиса.

Кредитный портфеля малого и среднего бизнеса: за последние три года, начиная с 2008 г., его объем увеличился на 62 %.

По состоянию на 01.01.2012 г. сумма кредитов, выданных предприятиям малого и среднего бизнеса, составила 3 792,5 млн. руб., что составляет почти 70 % всего кредитного портфеля Банка.

Банк рассматривает работу с предприятиями малого и среднего бизнеса, как одно из стратегических направлений свой деятельности, стремясь предлагать взаимовыгодные варианты сотрудничества. Для средних, малых предприятий и частных предпринимателей АККСБ «КС БАНК» (ОАО) разработал Программу кредитования, стандартизированные продукты которой максимально учитывают финансовые возможности и специфику малого бизнеса.

На кредиты, предоставленные физическим лицам, приходится порядка 18 % всего кредитного портфеля Банка, их абсолютная величина по состоянию на 01.01.2012 г. составила 970,5 млн. руб., таким образом, кредитный портфель по частным заемщикам в 2011 году увеличился на 24,5 % по сравнению с прошлым годом.

Действующий в Банке механизм управления кредитным риском позволяет сохранять жесткий контроль над качеством кредитного портфеля и обеспечить высокий уровень надежности кредитных вложений.

Подтверждает укрепление позиций банка в российской финансовой системе повышение рейтинга. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» повысило рейтинг кредитоспособности КС БАНКа до уровня А «Высокий уровень кредитоспособности», прогноз по рейтингу «стабильный».

Также «КС БАНК» награжден дипломом обладателя «Народной марки доверия. Саранск-2012» в номинации «Лучший банк».

Главные результаты работы Банка – сохранение и развитие клиентской базы, рост основных финансовых показателей, укрепление деловой репутации – достигнуты.

УДК 621.396.2:334

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ В БИЗНЕСЕ

А. Здоров
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современном бизнесе мобильные приложения играют немалую роль. Благодаря небольшим размерам мобильные устройства могут быть с пользователем практически повседневно, а за счет их растущей производительности из года в года мобильные приложения могут выполнять различного рода задачи.

Мобильные приложения для бизнеса можно условно разделить на две категории – корпоративные и общедоступные. Общедоступные – это приложения для заказа и оплаты каких-либо услуг или товаров через Интернет. Подобные приложения практически всегда бесплатны и не требуют абсолютно никакой оплаты за пользование приложением. Такие приложения приносят прибыль за счет увеличения клиентской базы пользователями мобильных устройств. Примеры таких приложений - XXL Taxi, Academ Music.

XXL Taxi (разработчик – Webparadox, LLC) – приложение для удобного и быстрого вызова такси. Чтобы не заставлять клиента ждать и держать его в курсе текущего местоположения заказанного такси используется система GPS. Помимо этого предусмотрено много других функций:

– по GPS находит клиента, сокращая время ожидания;

– при отсутствии GPS допускает ручной ввод адреса;

– сохраняет адреса для последующего быстрого ввода в форму заказа;

– позволяет водителю ориентироваться по рядом находящимся объектам;

– дает возможность делать срочный заказ или вызывать такси к заранее оговоренному времени;

– маркирует на карте перемещение вызванной машины;

– предоставляет дополнительные опции (вызов курящего такси, с детским креслом, для перевозки животных или крупногабаритного багажа).

Academ music (разработчик – Webparadox, LLC) – сервис для поиска и приобретения музыкальных инструментов. Возможности:

– просматривать все наименования товаров;

– отсеивать нужную для себя информацию различными поисковыми фильтрами;

© Здоров А., 2013

– пользоваться личным кабинетом;
– отслеживать историю покупок;
– видеть два формата цен: обычный и с учетом его дисконтной системы.

Корпоративные приложения – приложения, предназначенные для оперативной работы торговых представителей, экспедиторов, дилеров, мерчандайзеров, дальнобойщиков и других сотрудников, работающих удаленно, но нуждающихся в постоянной связи с базой данных центрального офиса. Офис, естественно, заинтересован в постоянном контроле за их действиями. Такие приложения, чаще всего, пишутся на заказ опытными командами разработчиков, которые, в последствии, поддерживают данный продукт на протяжении определенного времени. Примеры такого приложения – BizWiz.

BizWiz (разработчик – Webparadox, LLC) – приложение, которое объединяет заказчиков строительных и ремонтных работ и их исполнителей. Приложение стало удачной платформой, на которой встречаются заказчики работ и те, кто может выполнить поставленные ими задачи. Для управления такими задачами заказчик:
– регистрирует свой профиль;
– выкладывает список работ или обновляет его;
– сопровождает заказ дополнительной информацией и документами;
– иллюстрирует фотографиями;
– получает отклики от потенциальных исполнителей;
– по мере исполнения - изменяет статус задач.

Существует так же приложение для торговых представителей, которое на данный момент находится в разработке от Webparadox. Главной отличительной чертой этого сервиса должна была стать его способность охватить и структурировать весь объем информации, с которым приходится иметь дело торговым представителям. Разработчики планируют добавить функционал, который:
– ведет списки клиентов;
– отслеживает маршруты передвижения;
– регистрирует заявки;
– контролирует движение товаров;
– фиксирует сроки поставок и оплаты и т. д.

Помимо этих двух категорий есть еще одна достаточно распространенная категория приложений для бизнеса – рекламные приложения, которые способствуют продвижению на рынке рекламируемых товаров. Пример таких приложений – промо-игры для торговой марки «Здрайверы» – «Здрайверы. Быстрый танец» и «Здрайверы. Спрыгни с качелей» (разработчик – Webparadox, LLC).

Мобильное приложение для клиентов – современный метод продвижения бизнеса. У бизнеса появилась еще одна площадка для привлечения клиентов и, в первую очередь, это касается компаний, деятельность которых связана с распространением медиаконтента и услуг через интернет.

УДК 331.5

АНАЛИЗ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е. Кирюшкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современных рыночных условиях трудовые ресурсы предприятия являются важнейшим элементом производительных сил, определяют темпы роста производства и производительности труда, качество продукции и успешную работу предприятия.

Категория «трудовые ресурсы» в отечественную экономическую науку впервые введена академиком С.Г. Струмилиным в 1922 году. Он понимал под трудовыми ресурсами ресурсы рабочей силы, имеющиеся в народном хозяйстве. Данный термин им использовался для характеристики главного национального богатства – трудового потенциала страны.

По мнению Е.В. Касимовского трудовые ресурсы - это экономическая категория, представляющая собой численность потенциальной и действующей рабочей силы, определенной количественно и демографически.

Э.Р. Саруханов дает следующее определение данной категории «Трудовые ресурсы – часть населения, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, которые необходимы для работы в народном хозяйстве. То есть трудовые ресурсы включают в себя, с одной стороны, тех людей, которые заняты в экономике, а с другой, не занятых, но способных трудиться».

А.П. Егошин понятие трудовые ресурсы рассматривает, «как трудоспособная часть населения, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной трудовой деятельности в народном хозяйстве».

Еще одно определение дает П.В. Журавлев: «Трудовые ресурсы – это совокупность людей, обладающих способностью трудиться».

Экономический потенциал страны, национальное богатство и

© Кирюшкина Е., 2013

качество жизни определяются главным образом состоянием трудовых ресурсов, уровнем развития трудового или человеческого потенциала.

Республике Мордовия, как и России в целом, свойственны многие негативные стороны современных демографических процессов: уменьшение численности населения, низкий уровень рождаемости, высокий уровень смертности, сокращение численности населения трудоспособного возраста – основного источника формирования трудовых ресурсов.

Численность постоянного населения Республики Мордовия с 1990 по 2011 год уменьшилась на 138,3 тыс. человек, или на 14,3%. По данным прогнозного баланса трудовых ресурсов численность трудовых ресурсов в 2011 году составила 510,6 тыс. чел., уменьшившись по сравнению с 2010 годом на 9,5 тыс. чел. Доля лиц трудоспособного возраста в структуре трудовых ресурсов постепенно уменьшается. При этом растет доля работающих пенсионеров, подростков и иностранных трудовых мигрантов. По прогнозным оценкам численность трудовых ресурсов к 2015 году снизится на 7,7% и составит 471,5 тыс. человек.

Сокращение численности трудоспособного населения и трудовых ресурсов оказывает влияние на снижение численности занятых в экономике. В 2011 году на предприятиях всех организационно-правовых форм собственности по прогнозным данным было занято 383,2 тыс. человек, что на 1,8 тыс. человек меньше предыдущего года.

По данным службы занятости населения республики на протяжении ряда последних лет требуются токари, сварщики, фрезеровщики, водители, каменщики, монтажники, столяры-плотники и др. На рынке труда создается ситуация, когда, с одной стороны, невозможно удовлетворить потребности организаций в работниках определенных профессий и специальностей, а с другой – в центры занятости населения регулярно обращаются безработные граждане, испытывающие сложности в трудоустройстве.

Проведем анализ трудового потенциала одного из предприятий Республики Мордовия – ООО «Кузоватовский комбикормовый завод».

Данные таблицы свидетельствуют о том, что численность персонала предприятия возросла. Это является положительной тенденцией и связано с тем, что предприятие расширяет свою деятельность, а точнее был приобретен новый цех. Для производства нового вида продукции необходима рабочая сила. Именно поэтому в отчетном периоде мы наблюдаем прирост 65 человек, 64 человека на производство неочищенных растительных масел (новое производство) и 1 человек на хранение зерна. В связи с этим измени-

лась и структура:

1) в отчетном периоде удельный вес рабочих, занятых производством готовых кормов, снизился на 28,77 % за счет увеличения рабочих, осуществляющих производство неочищенных растительных масел, на 31,84 %;

2) несмотря на увеличение числа рабочих, занятых хранением зерна, на 1 человек, их доля снизилась на 3,07 %.

Анализ трудовых ресурсов
ООО «Кузоватовский комбикормовый завод»

Показатели	Состав, чел.				Структура, %		
	2010 г.	2011 г.	Δ, (+, –)	Тпр, %	2010 г.	2011 г.	Δ, (+, –)
По половому признаку							
Женщины	40	55	+15	+37,50	29,41	27,36	–2,05
Мужчины	96	146	+50	+52,08	70,59	72,64	+2,05
Всего	136	201	+65	+47,79	100,00	100,00	–
По видам деятельности							
Производство готовых кормов (смешанных и несмешанных) для животных, содержащихся на фермах	121	121	–	–	88,97	60,20	–28,77
Производство неочищенных растительных масел	0	64	+64	+100	0	31,84	+31,84
Хранение и складирование зерна	15	16	+1	+6,67	11,03	7,96	–3,07
Всего	136	201	+65	+47,79	100,00	100,00	–
По возрасту							
До 20 лет	7	13	+6	+85,71	5,15	6,47	+1,32
21 – 30	23	34	+18	+78,26	16,91	16,92	+0,01
31 – 40	26	50	+24	+92,31	19,12	24,88	+5,76
41 – 50	57	75	+11	+19,30	41,91	37,31	–4,60
Свыше 50 лет	23	29	+6	+26,09	16,91	14,42	–2,49
Всего	136	201	+65	+47,79	100,00	100,00	–
По стажу работы							
До 1 года	10	65	+55	+550,00	7,35	32,34	+24,99
1,1 – 5	27	21	–6	–22,22	19,85	10,45	–9,40
5,1 – 10	46	39	–7	–15,22	33,82	19,40	–14,42
10,1 – 15	32	38	+6	+18,75	23,53	18,91	–4,62
15,1 – 20	16	27	+11	+68,75	11,76	13,43	+1,67
Свыше 20 лет	5	11	+6	+120,00	3,69	5,47	+1,78
Всего	136	201	+65	+47,79	100,00	100,00	–

Структура персонала по половому составу на протяжении ана-

лизируемого периода остается неизменной и характеризуется наибольшим удельным весом мужчин – 70–73 %. В 2011 году значительно увеличилась численность мужчин – на 50 человек. Доля мужского персонала на предприятии составила 72,64 %, что на 2,05 % больше чем в предыдущем периоде. Так как основная работа на данном предприятии связана с производством, хранением и переработкой зерна и подсолнечника, то можно предположить, что увеличение численности, а именно мужского персонала, приведет к увеличению объемов деятельности.

Изучая возрастной состав персонала предприятия можно заметь, что:

1) происходит увеличение численности более молодых работников (в возрасте до 20 лет на 6 человек). Это свидетельствует о том, что, заканчивая учебные учреждения, молодые люди стремятся работать, а это новые идеи, новые возможности и дальнейшее успешное развитие предприятия;

2) основной прирост происходит за счет более «опытных» трудовых ресурсов (в возрасте от 31 до 40 лет) – на 24 человека.

Анализ стажа работы персонала показал, что количество трудовых ресурсов со стажем до 1 года увеличилось на 55 человек по отношению к предыдущему периоду. Также произошло увеличение персонала со стажем работы от 10,1 и свыше 20 лет. При анализе структуры можно увидеть, что если в 2010 году наибольшую долю составляли работники со стажем от 5,1 до 10 лет – 33,82 % и от 10,1 до 15 лет – 23,53 %, то в 2011 году 32,34 % от общей численности персонала приходится на группу со стажем до 1 года. Доля других групп составляет около 20 %.

Недостаточная обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами может быть компенсирована за счет: роста производительности труда; интенсификации производства; комплексной механизации производственных процессов; внедрения новой более производительной техники; усовершенствования технологии и организации производства.

УДК 658.3:658

УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ И ЕГО РОЛЬ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

А. Кочеватов
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Управление персоналом организации – целенаправленная дея-

© Кочеватов А., 2013

тельность ее руководящего состава, руководителей и специалистов подразделений системы управления персоналом, которая включает разработку концепции и стратегии кадровой политики, принципов и методов управления персоналом.

Управление персоналом является одной из наиболее важных областей деятельности руководителя. Даже если эти функции в системе управления организацией делегированы соответствующим службам или конкретному менеджеру, стратегическое управление персоналом, остается одной из наиболее важных управленческих функций руководителя.

В начале 30-х годов, когда наука об управлении делала первые шаги, в США группа профессора Мейо изучала условия, оказывающие наибольшее влияние на производительность труда рабочих [2].

В течение трех лет для этой группы рабочих изменялись условия труда; изменялся или вообще отменялся режим рабочего дня, изменялась температура воздуха, освещенность, обеспечивалось изысканное питание за счет фирмы или отменялось совсем и т. д. Но самое главное – изменялся состав работающих групп. Оказалось, что наибольшее влияние на изменение производительности труда оказывает при прочих примерно равных условиях работы именно состав работающих групп, т.е. персонал.

При различных формах организации деятельности предприятия, при большом разнообразии сфер деятельности, при возросшем образовательном уровне и уровне менеджмента степень влияния состава работающих групп различна. Тем не менее значительное влияние кадрового состава организации на результат ее деятельности не вызывает сомнений и сегодня.

Есть основные принципы, установленные специалистами закономерности, наконец, колоссальный опыт, накопленный поколениями менеджеров. Рассмотрим некоторые из них

Норма управляемости. Проблема состоит в том, что возможности одного человека при управлении другими, каким бы блестящим руководителем он ни был, ограничены. Рабочее время руководителя – один из основных ресурсов, которым он обладает. Менеджер может выделить для решения вопросов, связанных с управлением персоналом, не более чем 24 часа в сутки.

Возможности руководителя при работе с персоналом ограничены и различны в зависимости от складывающихся управленческих ситуаций на предприятии. На индивидуальной норме управляемости руководителя сказывается и его стиль работы. К числу наиболее распространенных стилей можно отнести авторитарный, демократический и либеральный [3].

Делегирование полномочий. Руководитель может работать только с достаточно ограниченным числом непосредственно подчиненных ему работников. А поскольку он не имеет возможности лично заниматься всеми возникающими проблемами и в то же время все проблемы должны решаться (отказ от решения проблемы тоже один из способов его решения), то решение проблемы должно быть поручено кому – либо из работников, естественно. Лишь тому, кто обладает необходимой квалификацией и опытом.

Поручения решить ту или иную проблему могут даваться при условии делегирования работнику полномочий, необходимых для ее решения. Это означает, что руководитель передает работнику право распоряжаться ресурсами, необходимыми для решения проблемы.

Одним из условий делегирования полномочий работнику является доверие, которым он должен пользоваться у руководителя.

В основу делегирования полномочий заложены специализация и разделение труда. Делегируемые полномочия подразделяются на линейные (полномочия, передаваемые непосредственно от начальника к подчиненному) и аппаратные (штабные) (полномочия, носящие преимущественно консультативный характер).

Иерархический принцип управления. Передача полномочий от руководителя к подчиненному, а от него – к своему подчиненному и т. д. Образует в организации, иерархически упорядоченную систему делегирования полномочий. Распоряжения, приказы, поручения в этой системе передаются по так называемой управленческой цепочке.

Какое сочетание нормы управляемости и длины управленческой цепочки установить для организации, является делом стратегического выбора руководителя организации при формировании ее управленческой структуры.

Единство подчинения. Принцип единства подчинения является одним из основных принципов, обеспечивающих эффективное функционирование организации [3]. Чем более четко определена система подчинения в организации, чем более определенными являются отношения «власть - подчинение», тем меньше конфликтных ситуаций возникает в организации, тем выше в ней внутренняя дисциплина.

Чувство причастности к делам, имеющим для организации большое значение, чувство значимости для организации своих действий являются существенным фактором, способствующим повышению производительности труда работников, более ответственному отношению к результатам своего труда. Поэтому при организации производственной деятельности необходимо выбрать

наиболее целесообразное сочетание принципа единоначалия и самостоятельности работника при принятии им решений в соответствии с делегированными ему полномочиями.

Централизация и децентрализация. К числу основных принципов управления персоналом относится также выбор в организации рационального сочетания централизации и децентрализации управления.

Степень централизации (децентрализации) определяет, в какой степени в руках руководителя сконцентрировано право принятия управленческих решений. Использование современных технологий управления, в том числе компьютерной техники, способствует повышению скорости, с которой организация способна отреагировать на внешние или внутренние изменения ситуации.

Наиболее рациональной является та степень централизации или децентрализации, при которой организации удается добиться наилучших результатов.

Президент школы международного менеджмента Г.М. Озеров, считает, что управление персоналом должно базироваться на следующих принципах.

1) Человек – основа корпоративной культуры. Успешные предприятия уделяют большое внимание персоналу; когда людей ставят во главу перемен, они становятся движущей силой этих перемен.

2) Менеджмент для всех. Управление должно осуществляться на трех уровнях: высшее руководство, среднее руководство («команда») и нижнее звено («сотрудники»).

3) Эффективность как критерий успеха организации, заключающаяся в достижении целей с оптимальным использованием ресурсов и максимизации прибыли.

4) Взаимоотношения, как критерий успеха организации, возникающие проблемы из «мира чувств» (психологические отношения, коммуникации, ценности, мотивы) должны быть приоритетными по сравнению с проблемами из «мира фактов» (техника, технология, организация). Принцип «клиент прежде всего» более предпочтителен, чем «иерархия прежде всего».

5) Качество как критерий эффективности. Необходимо работать с пятью взаимосвязанными подсистемами качества: личное качество, качество команды, качество продукта, качество сервиса и качество организации.

6) Команды как критерий успеха организации. Все работающие в организации являются сотрудниками. Все они члены социальной группы (команды). Все команды и отдельные сотрудники, входящие в команду, вносят вклад, как в успех, так и в провалы организации.

Обучение – ключ к развитию и переменам и неотъемлемая часть жизненно важного процесса продвижения организации. Обучающие программы должны обращаться к сердцам и умам сотрудников [3].

Данные принципы заслуживают пристального внимания, т.к. направлены на формирование корпоративной культуры и всестороннее развитие личности. В сочетании с современной технологией и консалтингом они позволяют существенно повысить уровень управления персоналом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Грачев, М.В.* Суперкадры: Управление персоналом и международные корпорации. М.: Дело, 2011. 205 с.

2. *Кафидов, В.В.* Управление персоналом: учеб. СПб: Питер, 2009. 202 с.

3. *Кибанов, А.Я.* Управление персоналом организации. 2-е изд., доп. и перераб. М.: ИНФРА-М, 2010. 638 с.

УДК 658.155

ПОНЯТИЕ ДОХОДОВ И ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ

О. Лохтина

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Финансовые результаты деятельности хозяйствующих субъектов рыночной экономики характеризуют показатели доходов и прибыли. Конечная цель деятельности коммерческих предприятий заключается в получении прибыли за счет удовлетворения потребностей потребителей в товарах и услугах.

Главное влияние на формирование всех финансовых показателей предприятия, в том числе и прибыли, оказывает соотношение его доходов и расходов.

Хотя отдельные экономисты не видят разницы между этими показателями. Так, М. Бухалков отмечает, доход или прибыль фирмы является в условиях рынка основой самофинансирования всех видов деятельности корпорации… Максимизация прибыли или доходов фирмы является определяющей конечной целью.

В соответствии с нормативными актами, действующими в РФ (ПБУ 9/99) под доходами понимается приращение экономических выгод в течение отчетного периода, происходящие в форме притока или увеличения активов либо уменьшения обязательств, что выражается в увеличении капитала, не связанного с вкладами

© Лохтина О., 2013

участников акционерного (складочного) капитала. Данная трактовка близка по смыслу и содержанию Международным стандартам финансовой отчетности.

Доходы предприятия, в зависимости от их характера, условий получения и направлений деятельности предприятия подразделяются:

– на доходы от обычных видов деятельности;

– операционные доходы;

– внереализационные доходы, в том числе чрезвычайные доходы.

Доходы от обычных видов и прочей деятельности называются выручкой. Выручка состоит из следующих частей:

1) выручка от продаж – основная форма выручки для производственных предприятий – характеризует основную деятельность;

2) доходы от операционной деятельности представляют собой доходы, извлекаемые фирмой из правообладания активами, либо доходы от реализации принадлежащих ей активов. К операционным доходам, связанным с получением выгоды от использования активов организации другими предприятиями, относятся доходы от сдачи имущества в аренду, участия в совместной деятельности, предоставления займов, лизинговые платежи и т.д. Эти доходы обычно носят систематический характер. Доходы от реализации активов предприятия являются, как правило, нерегулярными;

3) доходы от внереализационной деятельности, т. е. в результате определенных факторов хозяйственной деятельности, как правило, не зависящих от предприятия. Внереализационные доходы формируются от долевого участия в других организациях; от операций купли – продажи иностранной валюты; в виде штрафов, пени и (или) иных санкций за нарушение договорных обязательств, а также сумм возмещения убытков или ущерба и т. д.

Чрезвычайными считаются доходы, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности – стихийного бедствия, пожара, аварии и т. д. К чрезвычайным доходам относятся, например, страховое возмещение, стоимость материальных ценностей, остающихся от списания непригодных к восстановлению и дальнейшему использованию активов и т.д. Они характеризуются как несистематические (нерегулярные) доходы периода.

Доходы от операционной деятельности и внереализационные доходы называют еще прочими доходами, не входящие в понятие выручки от продаж.

Конечным финансовым результатом деятельности предприятия является прибыль (убыток) отчетного года (бухгалтерская или прибыль до налогообложения), которая определяется с учетом

всех доходов и расходов (кроме налогов) предприятия. Прибыль до налогообложения определяется как сальдо по всем доходам и расходам от обычных видов деятельности, а также операционным и внереализационным доходам и расходам.

Прибыль есть чистый доход предприятия, т.е. совокупный доход за вычетом произведенных расходов. В прибыли получают законченную оценку все аспекты его деятельности – производственная, инвестиционная и финансовая.

Таким образом, для выявления финансового результата необходимо выручку сопоставить с затратами на производство продукции (работ, услуг) и ее реализацию: когда выручка превышает затраты, тогда финансовый результат свидетельствует о получении прибыли. При равенстве выручки и затрат удается лишь возмещать затраты – прибыль отсутствует, а следовательно, отсутствует и основа развития хозяйствующего субъекта. Когда затраты превышают выручку, субъект хозяйствования получает убытки - это область критического риска, что ставит хозяйствующего субъекта в критическое финансовое положение, не исключающее банкротство. Убытки высвечивают ошибки, просчеты в направлениях использования финансовых средств организации производства, управления и сбыта продукции.

В практической деятельности используется система показателей прибыли. Валовая прибыль предприятия представляет разницу между выручкой от реализации продукции (работ, услуг) и себестоимостью реализованной продукции. Если из валовой прибыли вычесть коммерческие и управленческие расходы – то получим прибыль от продаж. Налогооблагаемую прибыль определяем как разницу между прибылью от продаж и сальдо прочих доходов и расходов предприятия. После уплаты налогов в распоряжении предприятия остается чистая прибыль.

Стремление к получению прибыли ориентирует товаропроизводителей на увеличение объема производства продукции, снижение затрат. Это обеспечивает реализацию не только цели субъекта хозяйствования, но и цели общества – удовлетворение общественных потребностей. Прибыль сигнализирует, где можно добиться наибольшего прироста стоимости, создает стимул для инвестирования в эти сферы.

На величину прибыли, ее динамику воздействуют факторы как зависящие, так и не зависящие от усилий хозяйствующего субъекта.

Факторы внутренней среды изучаются и учитываются в хозяйственной практике, на них можно воздействовать в плане увеличения прибыли. К внутренним факторам относят: уровень хозяйствования, компетентность менеджера, конкурентоспособность продукции, зарплату, уровень цен на реализуемую продукцию,

уровень организации производства и труда и др.

Практически вне сферы воздействия предприятия находятся факторы внешней среды: уровень цен на потребляемые ресурсы, конкурентная среда, барьеры входа, налоговая система, государственные органы управления, политические, социальные, культурные, религиозные и другие.

Прибыль как результат финансовой деятельности выполняет определенные функции. Прибыль отражает экономический эффект, полученный в результате деятельности субъекта хозяйствования. Она составляет основу экономического развития субъекта хозяйствования. Рост прибыли создает финансовую базу для самофинансирования, расширенного воспроизводства, решения проблем социального и материального характера трудового коллектива. За счет прибыли выполняются обязательства предприятий (фирм) перед бюджетом, банками и другими организациями. Прибыль является не только финансовым результатом, но и основным элементом финансовых ресурсов. Отсюда следует, что прибыль выполняет воспроизводственную, стимулирующую и распределительную функции. Она характеризует степень деловой активность и финансового благополучия предприятия.

В условиях рыночных отношений субъект хозяйствования должен стремиться если не к получению максимальной величины прибыли, то к той величине прибыли, которая обеспечит динамичное развитие производства в условиях конкуренции, позволит ему удержать позиции на рынке данного товара, обеспечить его выживаемость.

Решение данных задач предполагает не только знание источников формирования прибыли, но и определение методов оптимального их использования. Управление прибылью выступает в качестве одного из двух базовых направлений финансовой политики и ставит своей задачей максимизацию доходов по имеющимся источникам финансовых результатов с одновременным расширением общей номенклатуры этих источников.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бухалков, М.И.* Планирование на предприятии: учебник. М.: Инфра-М, 2005.

2. Экономика организации (предприятия): учебник / под ред. Н.А. Сафронова 2-е изд., перераб. и доп. М.: Экономистъ, 2007.

3. Экономика фирмы: учебник / под ред. Н.П. Иващенко. М.: Инфра-М, 2008.

УДК 330.322

ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Д. Любезный
Мелитопольского института государственного и муниципального управления Классического приватного университета

Инвестиции на промышленных предприятиях сегодня являются главным инструментом осуществления их структурной перестройки и основой инновационного развития и научно-технического прогресса. Дефицит инвестиционных ресурсов в экономике Украины привел к спаду промышленного производства. В источниках финансирования инвестиционной деятельности промышленных предприятий наибольшую часть занимают прибыль и амортизация. При этом значительные объемы прибыли формируются и используются преимущественно в експортоориентованих отраслях промышленности, тогда как предприятия, которые ориентированы на внутренний спрос, лишены возможности возобновлять изношенные средства и осуществлять технический прогресс.

Исследованию взаимосвязи инвестиций и экономического роста, факторов инвестирования, проблем привлечения капитала, процессов принятия инвесторами решения о вложении средств посвящены труды таких известных зарубежных ученых-экономистов, как Ф. Бергер, С. Брю, Ю. Бригхем, Л. Гитман, М. Джонк, Дж. Кейнс, Т. Коупленл, К. Макконелл, М. Миллер, П. Самуельсон, Г. Холт, У. Шарп но др. Проблемы активизации инвестиционной деятельности предприятий исследовали украинские ученые: А.И. Амоша, В.Ф. Беседин, И.А. Бланк, В.М. Геець, О.М. Иванницкая, И.И. Лукинов, А.В. Мерзляк, В.Э. Момот, А.А. Пересада, А.А. Ткач, Д.М. Черванев, М.Г. Чумаченко но др. Анализ трудов отечественных и зарубежных ученых-экономистов показывает, что в них преимущественно обсуждаются вопросы управления использованием инвестиционного капитала, а не его привлечением, не раскрывается роль и задание менеджеров предприятий в управлении этим процессом. Отсутствует концепция управления привлечением инвестиций на предприятии.

Доказано, что процесс привлечения инвестиций на предприятия должен быть управляемым и базироваться на определенном управлении, то есть системе взглядов, которая включает общие положения, цели и принципы. Исследован понятийный аппарат, характеристики и классификации инвестиций, инвесторов, инвестиционного капитала, дают возможность сформулировать концепцию управления его привлечением, которое заключается в до-

© Любезный Д., 2013

стижении согласованности интересов и действий участников инвестиционного процесса с целью, с одной стороны, соблюдение потребностей инвесторов, с другой стороны – обеспечение предприятий инвестиционным капиталом, привлеченным на приемлемых для них требованиях.

Основной принцип концепции – дифференцированный подход к инвесторам, пониманию, что существуют разные за преимуществами группы инвесторов, удовлетворения требований которых, является непременным условием привлечения капитала на предприятия. Сформулированная концепция должна быть положена в основу соответствующего механизма деятельности как инвесторов, так и реципиентов.

Обнаружено несовершенство существующих методик отбора предприятий для вложения капитала, поскольку в них, как правило: а) наводится круг характеристик предприятия без предыдущего обоснования и систематизации; б) не все они учитывают состояние предприятия во внешней среде; в) смешиваются характеристики самого предприятия с характеристиками отрасли или рыночными характеристиками ценных бумаг; г) не приводятся конкретные показатели, которые указывают на эти характеристики; д) не показаны методики получения этих показателей; е) не предложены количественные модели, которые дают возможность обобщить полученный результат.

Обобщая все рассмотренные методические подходы, учитывая их преимущества и недостатки, сформулируем такие требования к перечню показателей финансового состояния для характеристики инвестиционной привлекательности предприятия:

1. Исходя из принятого ранее принципа дифференцированности подхода к оцениванию инвестиционной привлекательности, установлено, что инвестиционная привлекательность предприятия-реципиента должна определяться показателями, которые выплывают из его финансовых планов и отчетов.

2. Использование в оценках абсолютных показателей, в том числе в расчете на одну акцию, не имеет смысла из-за разницы в условиях выпуска акций предприятиями. Более корректно оценивать динамику этих показателей.

3. Выбор должен быть ориентирован на характеристики, наиболее значимые для инвестора:

а) доход (прибыль) и прибыльность (рентабельность);

б) текущие и потенциальные платежные возможности предприятия.

4. Состав показателей финансового состояния предприятия будет зависеть от преимуществ инвесторов, которых целесообразно разделить на группы: инвесторов-акционеров (владельцев) и инве-

сторов-кредиторов.

5. Финансовый анализ целесообразно выполнять в качественном и количественном аспектах. Качественный анализ будет характеризовать динамику и основные отношения финансовых показателей, сопровождаться достаточно подробными аналитическими объяснениями и выводами.

6. Рациональность требует, чтобы общее количество показателей, используемых для количественного анализа, были ограниченным, а показатели, которые характеризуют все основные аспекты финансового состояния, не отмечались бы аналитической повторяемостью.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бергер, Ф.* Что Вам надо знать об анализе акций. М.: Финстатинформ, 1998.
2. *Гитман, Л.Дж.*, Джонк М.Д. Основы инвестирования. М.: Дело, 1997.
3. *Норткотт, Д.* Принятие инвестиционных решений: пер. с англ. / под ред. А.Н. Шохина. М.: Банки и биржи, 1997. 247 с.

УДК 006.32:331.5

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

А. Маринова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В последнее время значение международных стандартов требований к системе управления организацией значительно усилилось. Это объясняется расширением влияния глобализации экономических связей государств, расширением международной торговли, интеграции государств, поиском новых рынков сбыта продукции и т. д. Стандарты устанавливают комплекс норм, правил, требований к объекту стандартизации и утверждаются компетентными органами.

Международные стандарты – это нормы, принятые международными организациями – ИСО (Международная организация по стандартизации), МЭК (Международная электротехническая комиссия) и МСЭ (Международный союз электросвязи). В развитии международной стандартизации заинтересованы как индустриально развитые, так и развивающиеся страны, создающие собственную национальную экономику. Хотя международные стандарты не

© Маринова А., 2013

являются обязательными, соответствие продукции международным нормам определяет ее качество и востребованность на мировом рынке. Широкое применение международных стандартов в России открывает обширные возможности для выхода российских предприятий на международный рынок.

Основное назначение международных стандартов – это создание на международном уровне единой методической основы для разработки новых и совершенствование действующих систем качества и их сертификации. Научно-техническое сотрудничество в области стандартизации направлено на гармонизацию национальной системы стандартизации с международной, региональными и прогрессивными национальными системами стандартизации. В развитии международной стандартизации заинтересованы как индустриально развитые страны, так и страны развивающиеся, создающие собственную национальную экономику.

В настоящее время наиболее хорошо известны следующие международные стандарты требований по сертификации:

– стандарты серии ИСО 9000, определяющие требования по системе менеджмента качества;

– стандарт OHSAS 18001, определяющий требования системы охраны здоровья и безопасности труда;

– стандарты серии ИСО 14000 , определяющие требования по системе экологической безопасности;

– стандарт SA 8000 – требования социальной ответственности.

Все эти стандарты имеют общие черты – это добровольность применения, универсальность, то есть применение в любой организации по роду деятельности, размерам, форме собственности. В последнее время наметилась отчетливая тенденция совместного применения этих стандартов, то есть создания интегрированного менеджмента организации, которая выполняла бы требования этих стандартов.

Выделим общие методологические принципы функционирования требований этих стандартов:

– Все действия организации должны быть расписаны в соответствующей документации, эта документация должна быть доступна, удобна и понятна для работника, своевременно обновляться. Каждый работник должен знать свою документацию, ее содержание и применять эту информацию в своей работе.

– Руководство организации является ведущим элементом внедрения требований, оно должно личным примером вести за собой подчиненных, должно быть самым заинтересованным лицом в проводимых начинаниях.

– Структура организации должна полностью отвечать требованиям наиболее эффективного проведения мероприятий по внедре-

нию требований стандартов.

– Действия по улучшению деятельности организации должны проводится постоянно, они должны быть адекватными существующей на данный момент ситуации, и по возможности работать на опережение.

Все перечисленные стандарты универсальны в применении и приведенные в них требования выражены в общих словах и трактоваться могут по-разному. Приведем цитаты из наиболее распространенного стандарта ИСО 9001. «Там, где какое-либо требование (я) настоящего стандарта не может быть применено ввиду специфики организации и ее продукции, допускается его исключение.» « Документация может быть в любой форме или на любом носителе.». Понятно, что такие требования могут пониматься по разному аудиторами, это зависит от их опыта, квалификации, уровня требований и т. д. Универсальность и неопределенность требований этих международных стандартов вынуждает разработчиков разрабатывать собственные отраслевые международные стандарты, учитывающие специфические требования и более конкретные – TL 9000 (требования в сфере телекоммуникаций), AS 9100 (требования в аэрокосмической области), QS 9000 (требования в сфере автомобилестроения), ИСО 22000 (пищевое производство). Можно не сомневаться, что в ближайшее время появятся стандарты и для других отраслей[1].

Структура требований всех стандартов примерно одинакова. Обычно она имеет 4 уровня. 1 уровень – это политика организации, то есть ее манифест, в котором в общих чертах выражается цель к которой необходимо стремиться. 2 уровень – это руководство, документ в котором показаны основные направления работы, взаимосвязь, обязанности и компетентность подразделений организации, существующих документов. 3 уровень – процедуры, в этих документах описываются основные бизнес- процессы организации, то есть главные определяющие достижение заявленных целей технологические процессы. 4 уровень – рабочие документы, это документы непосредственно исполнителей, которые описывают их текущие повседневные обязанности и действия – это должностные инструкции, маршрутные и технологические карты, инструкции по эксплуатации, нормативные документы, стандарты организации и т. д.

Например, стандарт ИСО 9001. 1. Политика по качеству. 2. Руководство по качеству. Разделы: ответственность руководства; менеджмент ресурсов; процессы жизненного цикла; измерения, анализ, улучшения. 3. Процедуры. Управление документацией, управление записями по качеству, проведение внутренних аудитов, управление несоответствующей продукцией, корректирующие

действия, предупреждающие действия. 4. Рабочие документы.

Для подъема статуса международных сертификатов, повышения их авторитета необходимо решить основную задачу, главный принцип – сертификат получают для потребителя, потребитель должен иметь ясный знак, что он получает товар надлежащего качества. Пока будут существовать другие мотивы получения сертификата, сертификация не может гарантировать наличие реальной системы менеджмента качества.

Таким образом, стандарты помогают организациям удовлетворять потребности своих клиентов, сосредотачиваясь на внутренних процессах компании и оптимизируя их. Международные стандарты не только приносят практическую пользу бизнесу: обуславливаемое ими повышение эффективности позволяет обществу лучше использовать свои ресурсы, внося вклад в устойчивое развитие планеты.

ПРИМЕЧАНИЕ

[1]*Аскаров, Е.С.* Международные стандарты требований по сертификации системы управления организации – их сила и слабость // «Без проблем» // http://www.rosbo.ru//2007/

УДК 336.717(470)

РЫНОК ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ В РОССИИ: СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ НА МАТЕРИАЛАХ АККСБ КС БАНКА (ОАО)

А. Москаева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Рынок пластиковых карт в России является динамично развивающимся и непрерывно эволюционирует. Одним из прогрессивных направлений организации безналичных расчетов является развитие платежных систем, основанных на использовании банковских пластиковых карт.

Около 70 % кредитных организаций – эмитенты или эквайеры банковских карт. Различными платежными системами на сегодняшний день их эмитировано, по данным ЦБ РФ, более 200 млн., причем большинство – это карты платежной системы VISA (здесь и далее данные www.cbr.ru). Так, согласно данным, приведенным начальником управления развития розничных платежей Банка России Вадимом Кузнецовым, их доля составляет около 47 % сре-

© Москаева А., 2013

ди всех эмитированных в нашей стране карт. Доля карт системы MasterCard – не более 38 %, и совсем незначительно присутствие карт отечественных платежных систем (около 5% – «Золотой короны», 2,8 % – карт ОРПС (бывшая платежная система «Сберкарт»), чуть больше 2 % – STB-card и т. д.).

Банковские карты – это инструмент безналичных расчетов, предназначенный для совершения держателями операций с денежными средствами, находящимися у эмитента (п. 1.4 № 266-П).

Рынок платежных карт – один из наиболее перспективных сегментов банковского бизнеса в России. Почти все крупные банки РФ предоставляют населению и организациям целый спектр услуг по выпуску и обслуживанию пластиковых карт.

К такого рода услугам относятся:

1) изготовление и обслуживание пластиковой карты;

2) выплата работникам предприятий заработной платы через пластиковые карточки;

3) выпуск и обслуживание пластиковых карт российской платежной системы Union Card;

4) обслуживание торгово-сервисных предприятий по приему безналичной оплаты с использованием карт;

5) изготовление утерянной карточки;

6) блокирование карточки на определенный срок;

7) выпуск и обслуживание карточек международных платежных систем и др.

Р и с. 1. Количество банковских карт, эмитированных кредитными организациями

В настоящее время более 46 % банков осуществляют эмиссию платежных карт (658 кредитных организаций из 962), количество эмитированных ими банковских карт составило 208,9 млн. (www.cbr.ru).

Одним из приоритетных направлений в обслуживании клиентов

остаются расчеты с использованием пластиковых карт международных платежных систем, ОАО АККСБ «КС Банк» также практикует эти операции (таблица).

Сведения об эмиссии и эквайринге банковских карт ОАО АККСБ «КС Банк»

Система расчетов	Эмиссия	Эквайринг
MasterCard Int.	+	+
Union Card	–	+
VISA International	+	+
Золотая Корона	+	+

Банк является первым из самостоятельных региональных банков Республики Мордовия, вышедших на рынок международных пластиковых карт и имеющим Полное Ассоциированное Членство в VISA International.

Работая по данному направлению, АККСБ «КС БАНК» (ОАО) уделяет внимание не только сохранению своего положения на рынке данного вида банковской услуги, но и предлагает ряд сопутствующих продуктов, сочетая эмиссию пластиковых карт с зарплатными проектами и корпоративными картами юридических лиц.

Количество договоров с организациями, учреждениями, предприятиями на обслуживание по выплате заработной платы увеличилось в 2009 году на 28%. На конец 2011 года в Банке действовало 744 договора с предприятиями и организациями о перечислении заработной платы сотрудников на карты Банка. Остатки на карточных счетах за 2011 год выросли на 35,8% к аналогичному показателю прошлого года. Банк постоянно увеличивает количество банкоматов и терминалов для обслуживания пластиковых карт, расширяет территориальный охват населения республики данными видами услуг. На сегодняшний день на территории Республики Мордовия и г. Пенза действует 54 банкоматов и 98 терминалов самообслуживания, которые позволяют круглосуточно принимать различные платежи населения наличными денежными средствами (рис. 2).

В целях расширения спектра предоставляемых услуг терминалы подключены к системе «Город», что позволяет плательщику в режиме реального времени узнать свою задолженность в разрезе поставщиков услуг.

В отчетном году дополнительно заключено 23 договора с поставщиками услуг. Обороты по приему платежей увеличились по сравнению с 2010 годом и составили 5 713 млн. рублей, принято и обработано 5 258 тыс. платежей от физических лиц.

В целях повышения заинтересованности потенциальных клиентов в открытии расчетных счетов и увеличения оборачиваемости

денежных средств по ним ОАО АККСБ «КС Банк» уделяет большое внимание улучшению качества расчетных операций и автоматизации документооборота клиентских платежей. В частности, банк уделяет большое внимание продвижению сервиса дистанционного банковского обслуживания «Клиент-Банк», существенно упрощающего и повышающего эффективность процесса взаимодействия с Банком. По итогам прошлого года число пользователей данной услуги возросло на 21,1 %, доходы выросли на 22,1 %.

Р и с. 2. Структура устройств по приему платежных карт ОАО АККСБ «КС Банк»

В 2011 году продолжилось продвижение современных видов электронных услуг, позволяющих клиентам Банка совершать различные платежи и управлять банковскими счетами круглосуточно, осуществляя переводы денежных средств через терминалы самообслуживания, банкоматы, с мобильного телефона и интернет-сайты.

Таким образом, вышесказанное позволяет сделать вывод о том, что ОАО АККСБ «КС Банк» занимает свою нишу на рынке пластиковых карт, предоставляя своим клиентам широкий спектр современных услуг по их выпуску и обслуживанию. Кроме того, банк ставит своей целью дальнейшее развитие данного вида деятельности, как одного из перспективных и высокодоходных.

УДК 004.73:336.71(477)

РОБОТА ЛОКАЛЬНО-ОБЧИСЛЮВАЛЬНОЇ МЕРЕЖІ НА ПРИКЛАДІ МЕЛІТОПОЛЬСЬКОГО ВІДДІЛЕННЯ БАНКУ «ФІНАНСИ І КРЕДИТ»

А. Нуждов
Мелітопольский Інститут Державного та Муніципального Управління Класичного Приватного Університету,
м. Мелітополь Україна

У статті аналізується робота локальної обчислювальної мережі (ЛОМ) Мелітопольського відділення банку «Фінанси і кредит». Основні результати роботи полягають у вимірюванні робочого навантаження, що створюється різними типами додатків у мережі відділення, аналізі і структуризації одержаних даних, подальшої класифікації робочого навантаження, застосування отриманих результатів як даних для проектування обчислювальних мереж.

Локально обчислювальні мережі; мережеве навантаження; мережа; аналіз; центральний процесорний пристрій (ЦПУ); локальної обчислювальної мережі (ЛОМ).

This article analyzes the work of a local area network (LAN) Melitopol bank «Finances and Credit». The main result is to measure the workload generated by different types of applications in the network department, analyzing and structuring the data obtained, a further classification of the workload, the use of the results as data for the design of computer networks.

Local area networks, network load, network, analysis, central processing unit (CPU), a local area network (LAN).

В статье анализируется работа локальной вычислительной сети (ЛВС) Мелитопольского отделения банка «Финансы и кредит». Основные результаты работы заключаются в измерении рабочей нагрузки, создаваемой различными типами приложений в сети отделения, анализе и структуризации полученных данных, дальнейшей классификации рабочей нагрузки, применение полученных результатов как данных для проектирования вычислительных сетей.

Локально вычислительные сети; сетевое нагрузки, сеть, анализ; центральный процессорное устройство (ЦПУ) локальной вычислительной сети (ЛВС).

Ефективність локальних обчислювальних мереж (ЛОМ) визначається відповідністю структурно-функціональної організації мережі і навантаження, що створюється додатками в робочих станці-

© Нуждов А., 2013

ях і в мережі передачі даних. Обчислювальна мережа, призначена в основному для передачі великих об'ємів даних, повинна мати високошвидкісні канали зв'язку, тоді як мережа, призначена для реалізації додатків, що вимагають великих об'ємів обчислень, повинна мати могутні робочі станції.

Навантаження в ЛОМ ділиться на обчислювальне навантаження, що створюється безпосередньо в робочих станціях і серверах, і мережеву в каналі зв'язку. Для визначення обчислювального навантаження пропонується вимірювати завантаження основних ресурсів робочих станцій, таких як оперативна пам'ять і центральний процесор. Мережеве навантаження також грає важливу роль в роботі мережі. Отже, при проектуванні нової або модернізації вже існуючої мережі часто виникає необхідність в кількісному вимірюванні деяких мережевих характеристик. Для визначення мережевого навантаження необхідно вимірювати кількість і типи переданих пакетів, а також кількість байт, переданих за одиницю часу.

Для формування навантаження, що створюється різними типами додатків, можна зміряти окремо кожен додаток, а потім, знаючи час роботи в кожному з додатків протягом певного проміжку часу, створювати суміші і набувати значення навантаження, наближені до реальних. Ці значення можуть використовуватися для формування параметрів, навантажень моделей, ЛОМ.

Тривалість транзакції може складати декілька мілісекунд, секунд або навіть хвилин. Час транзакції необхідно мінімізувати, оскільки від цього залежить ефективність роботи користувачів. Час відгуку залежить від трьох чинників: часу подорожі по мережі, часу витягання даних сервером і часу ухвалення і запиту клієнтом даних. Перша затримка називається затримкою мережі, а друга і третя - затримкою на обдумування. Затримки можуть вимірюватися для всієї транзакції в цілому або для пакету окремо. Важливо визначити, яка частина затримки при виконанні транзакції викликана мережею, сервером або клієнтом.

Якщо продуктивність комп'ютерів залежить від об'єму пам'яті, тактової частоти ЦПУ і швидкості ввод/вивод, то продуктивність мережі визначається двома фундаментальними параметрами: смугою пропускання і часом затримки. Якщо встановлено, що мережа є вузьким місцем, то ви винні точніше визначити ці два параметри. Розуміння того, як вони впливають на ефективність роботи мережі, дозволить визначити необхідну смугу пропускання і гарантувати - за рахунок правильної структуризації додатків, вибору протоколів і планування мережі, – що ця смуга пропускання буде доступна додаткам, що працюють в мережі.

Планування навантаження вирішує три питання: як даний ком-

плекс змін - наприклад нові додатки і користувачі - позначиться на завантаженості мережі; як ці зміни вплинуть на продуктивність або час відгуку і, яку дію вони нададуть на ефективність наявних додатків.

Стратегія планування навантаження вирішує питання з двох позицій: з погляду мережі і з погляду користувачів. Мета планування навантаження полягає в задоволенні потреб кінцевих користувачів. Тому вільне спілкування між адміністраторами мереж і кінцевими користувачами, а також між адміністраторами мереж і розробниками додатків необхідно для успішного планування. Без такого діалогу отримання необхідної інформації для розробки хорошого плану неможливе. У кінцевих користувачів ми повинні зібрати інформацію про вимоги до продуктивності додатків; від розробників ми повинні дізнатися, яка структура додатків і які вимоги до даних.

Процес планування навантаження є п'ятиступінчастою замкнутою системою із зворотним зв'язком.

Навантаження на робочі станції і канал зв'язку в основному залежить від використовуваних додатків. Проектування ЛОМ пов'язано з розробкою адекватних моделей, що відображають процес функціонування мережі. Адекватність моделей визначається достовірністю параметрів, що описують як структурно-функціональну організацію мережі, так і навантаження, що створюється додатками. При проектуванні ЛОМ може бути заданий склад додатків, які виконуватимуться в мережі. При цьому виникає завдання класифікації додатків залежно від навантаження, що створюється в робочих станціях і каналі зв'язку різними додатками.

У даному проекті ми визначили навантаження і класифікацію додатків в локальних обчислювальних мережах Мелітопольського відділення банку «Фінанси і кредит».

На сьогодні аналіз локальних інформаційних систем є одним з найцікавіших і важливіших завдань у області інформаційних технологій. З’являється потреба у використанні новітніх технологій передачі інформації.

Аналізуючи отримані результати, можна зробити наступні висновки, що максимальне навантаження мережі перевищує індивідуальне пікове навантаження в 2–3 рази, а максимальне передбачуване навантаження складає тільки 3 × 2.5 Mb/s = 7.5 MB/s, набагато нижче за максимальну смугу пропускання мережі (12,5 MB/s).У режимі роботи мережі необхідна широка смуга пропускання, і тому не достатньо мати малошвидкісне мережеве середовище типів Ethernet і TokenRing. Ці середовища не забезпечують достатню швидкість передачі даних при виконанні опера-

цій, які домінують в додатках з інтенсивним використанням атрибутів, а також трафік даних, пов'язаний з таким використанням. Зробивши аналіз навантаження мережі відділення банку «Фінанси і кредит» можна запропонувати високошвидкісні мережі, які найбільш корисні для обслуговування великих груп клієнтів з інтенсивним навантаженням, більш ймовірно спричиненим нижчою вартістю інфраструктури, а не внаслідок забезпечення максимальної пропускної спроможності при взаємодії однієї системи з іншою.

УДК 336.711(470)

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РФ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

М. Пескова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Центральный Банк в любом государстве занимает особое место в кредитно-финансовой системе и является главным звеном кредитной системы любого государства. Его значение состоит в том, что он несет ответственность за проведение денежной политики и стабильность банковской системы в целом. Под инструментами денежно-кредитной политики экономисты понимают операции и способы при помощи, которых Центральный Банк может изменять банковские резервы, денежную массу и объемы кредитования экономики. Основными инструментами являются:

1) операции на открытом рынке;
2) рефинансирование банков и процентные ставки по операциям Центрального Банка;
3) резервные требования;
4) депозитные операции;
5) прямые количественные ограничения.

Деятельность Центрального Банка РФ (ЦБР) регулируется Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», который был принят Государственной Думой 02 декабря 1990 г. в законе зафиксировано, что имущество Банка находится в собственности государства, и в своей деятельности он подотчетен законодательным и исполнительным органам государственной власти. Наряду с этим Банк представляет собой юридическое лицо, самостоятельно выполняет свои функции и в текущей деятельности независим от органов государственного управления экономикой.

Высшим органом управления Банка России является Совет ди-

© Пескова М., 2013

ректоров, в который входят: Председатель банка и двенадцать членов Совета Директоров. Председатель и члены Совета назначаются Государственной Думой на четыре года по представлению Президента РФ. Одно и то же лицо не имеет права занимать свою должность более трех сроков подряд (12 лет).

Основные **виды деятельности** Банка России: проведение единой денежно-кредитной политики, эмиссия наличных денег и организация их обращения, рефинансирование, организация безналичных расчетов, регулирование и надзор за деятельностью коммерческих банков, валютное регулирование и валютный контроль, расчетно-кассовое обслуживание государственного бюджета.

На сегодняшний день основными **задачами** ЦБ РФ являются:

– устойчивость работы и укрепление финансового положения коммерческих банков;

– ориентация и стимулирование деятельности банка в областях – кредитования, направленных на выполнение приоритетных задач экономики;

– научная организация обращения в денежном хозяйстве;

– регулирование денежного обращения;

– обеспечение устойчивости рубля;

– единая кредитно-денежная политика;

– организация расчетов и кассового обслуживания;

– защита интересов вкладчиков, банков;

– надзор за деятельностью коммерческих банков;

– внешнеэкономическая деятельность.

К основным **функциям** Центрального Банка России относятся:

– эмиссионная функция, сохраняющая свое значение, поскольку наличность по-прежнему необходима для значительной части платежей и обеспечения ликвидности кредитной системы, которая должна иметь средства для окончательного погашения долговых обязательств.

– функция аккумулирования и хранения кассовых резервов для коммерческих банков, т.е. каждый банк — член национальной кредитной системы обязан хранить на резервном счете в Центральном банке сумму в определенной пропорции к размеру его вкладов. Одновременно Центральный банк по традиции является хранителем официальных золотовалютных резервов страны;

– функция кредитования коммерческих банков, характерная для социалистической экономики при государственной монополии на кредитную деятельность, а также для переходного периода, сопровождающегося нехваткой средств у частных финансовых институтов. Менее проявляется она в развитой рыночной экономике, где подобное кредитование существует преимущественно в периоды финансовых трудностей;

– предоставление кредитов и выполнение расчетных операций для правительственных органов, т.к. в бюджетах различного уровня аккумулируется до половины и более ВВП, страны. Данные средства накапливаются на счетах в центральных банках и расходуются с них.

Во взаимодействии с Правительством Российской Федерации разрабатывает и проводит единую денежно-кредитную политику с помощью которой осуществляется регулирование экономики посредством воздействия на состояние совокупного денежного оборота, он включает в себя наличную денежную массу в обращении и безналичные деньги, находящиеся на счетах в банках. В течение 2008–2012 гг. произошло увеличение объема денежной массы. С 3 702,2 млрд. руб. до 5 938,6 млрд. руб. или в 1,6 раз увеличилась сумма наличных денег. Безналичные средства возросли с 9 166,7 млрд. руб. до 18 604, 8 млрд. руб. или в 2 раза.

Центральный Банк Российской Федерации играет важную роль и в условиях нынешней экономики она продолжает возрастать. Достаточно сказать, что Банк России является регулирующим центром в вопросах налично-денежного оборота, список его функций и задач огромен, однако наиболее важными задачами среди всех прочих является обеспечение устойчивости национальной валюты, снижение темпов инфляции, а также разработка единой государственной денежно-кредитной политики.

Банк России участвует в разработке прогноза платежного баланса Российской Федерации и организации составления платежного баланса России, способствует укреплению банковской системы России, при помощи инструментов и методов своей денежно-кредитной политики регулирует и способствует снижению темпов инфляции и укреплению курса национальной валюты. Роль Центрального Банка в развитии рыночной экономики выражается в денежном авансировании расширенного воспроизводства посредством обеспечения потребностей народного хозяйства в денежных средствах для реализации совокупного общественного продукта и национального дохода страны.

Главными задачами, стоящими перед всеми центральными банками, является поддержание покупательной способности национальной денежной единицы и стабильности кредитно-банковской системы страны.

Центральный банк является проводником государственной валютной политики, направленной на регулирование валютного курса, помогает государству перераспределять денежные потоки между денежно-кредитной и финансовой системами, решая, таким образом, множество задач денежно-кредитного регулирования. Этот уникальный финансовый инструмент привилегирован и является

жизненно необходимым для здоровой экономики государства.

Повышенное внимание Банк России уделяет ряду проблем. Одна из них связана с тем, что в последнее время все более важную роль начинают играть специфические риски, связанные с динамикой цен на отдельные финансовые активы и конъюнктурой рынка недвижимости. К высокой концентрации рисков у ряда банков приводит практика кредитования связанных сторон. В связи с этим совершенствование Банком России методов банковского регулирования и надзора идет в направлении развития содержательного (риск-ориентированного) банковского надзора.

Цели, задачи, функции и операции Центрального банка России отвечают его сущности. Все те цели и задачи, которые стоят перед ним, предоставленные ему полномочия, в конечном счете, определяются тем, что Центральный банк выступает общенациональным центром, призванным регулировать денежное обращение в стране.

УДК 658.155

РЕЗЕРВЫ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Е. Попова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Поиск резервов повышения эффективности использования всех видов имеющихся ресурсов – одно из важнейших задач любого производства. Выявлять и практически использовать эти резервы можно только с помощью тщательного финансового экономического анализа.

Анализ финансовых результатов деятельности предприятия является неотъемлемой частью финансово-экономического анализа. Основными показателями, характеризующими эффективность деятельности предприятия является прибыль и рентабельность.

Резервы повышения прибыли и рентабельности предприятия являются одной из основных задач, которая стоит перед руководством любого предприятия. В настоящее время существует множество экономических теорий, которые позволяют дать теоретическую оценку будущей прибыли компании, но на практике дела обстоят далеко не так просто [1].

Несмотря на то, что прибыль является важнейшим экономическим показателем деятельности предприятия, она не характеризует эффективность его работы. Для определения эффективности рабо-

© Попова Е., 2013

ты предприятия необходимо сопоставить результаты (в данном случае прибыль) с затратами или ресурсами, которые обеспечили эти результаты.

Как известно, прибыль от продаж – это разница между выручкой от продаж и полной себестоимостью продукции, работ, услуг. Таким образом, существуют два пути воздействия (увеличения, уменьшения) прибыли предприятия: первый путь – снижение себестоимости; второй путь – увеличение выручки, т. е. объема продаж.

Следует отметить, что снижение затрат для предприятия – объективный процесс. При этом не только по причине увеличения прибыли, но и в связи с конкурентной борьбой и необходимостью снижения цен на выпускаемую продукцию в определенных ситуациях. Если крупные корпорации стараются сэкономить на рабочей силе, размещая свои заказы в различных странах с низким уровнем жизни, то небольшие компании предпочитают экономить на стоимости расходных материалов, что нередко приводит к падению качества изготовляемой продукции. В этих случаях в целях сокращения или увеличения прибыли необходимо своевременно переходить на выпуск новой продукции.

К основным факторам, влияющим на снижение затрат предприятия являются:

1. Факторы – требования менеджмента: достижение соответствующего уровня производительности труда; обеспечение соответствующей оборачиваемости средств предприятия и прежде всего оборотных средств и их источников; оптимизация переменных затрат предприятия; оптимизация постоянных затрат, т. е. общепроизводственных, общехозяйственных и коммерческих расходов; оптимизация структуры капитала предприятия, собственных и заемных средств; внедрение управленческого учета, совершенствование бюджетирования; оптимизация затрат на снабжение; управление затратами.

2. Факторы, связанные с возможными резервами: снижение уровня запасов; устранение всевозможных потерь и непроизводительных расходов.

Основные факторы увеличения объема продаж и выручки:

а) факторы – требования менеджмента: гибкое производство, позволяющее постоянное увеличение его объема, своевременное обновление выпускаемой продукции, расширение ассортимента; соблюдение заключенных договоров; оптимизация цен и ценообразования; обеспечение высшего качества продукции, работ, услуг; периодический пересмотр политики коммерческого кредитования; продажа излишнего оборудования и другого имущества или сдача его в аренду; снижение себестоимости продукции за

счет более рационального использования материальных ресурсов, производственных мощностей и площадей, рабочей силы и рабочего времени; диверсификация производства; рациональное расходование экономических ресурсов; снижение затрат на производство; повышение производительности труда; ликвидация непроизводственных расходов и потерь; повышение технического уровня производства;

б) факторы, связанные с возможными резервами: завоевание и освоение новых рынков; расширение дилерской сети; эффективная деятельность предприятия по реализации продукции [2].

Еще одним путем повышения прибыли и рентабельности компании может стать кадровая политика предприятия. В настоящее время многие предприниматели предпочитают нанимать высококвалифицированных специалистов, которые могут работать на нескольких должностях, кроме того, различные компании применяют все более совершенные методы стимулирования труда, а также направляют своих работников на курсы переподготовки [3].

Также в последнее время все чаще отечественные предприниматели стремятся ввести более совершенную механизацию труда, которая позволяет получить качественный продукт при небольших издержках.

Одним из путей повышения прибыли также является экономия электроэнергии при работе энергоемких производств, а также более тщательно разработанная технология, которая позволяет существенно снизить брак при производстве. Стоит отметить, что многие предприятия вкладывают все большие средства в различные научные и опытно-конструкторские разработки, которые с течением времени также могут принести существенный доход компании.

Также пути повышения прибыли и рентабельности подразумевают увеличение продаж готовой продукции, которое может быть достигнуто несколькими способами. В настоящее время все больше компаний уделяют повышенное вниманию маркетингу, что позволяет им не только выбирать товары, которые представляют интерес для потребителей, но и продвигать их на рынок.

В некоторых случаях предприятия обращаются в консалтинговые агентства, которые оказывают услуги по оценке коммерческой деятельности компании, а также дают рекомендации по различным путям повышения прибыли и рентабельности компании.

Таким образом, на основании изложенного выше материала можно сделать вывод, что резервов увеличения прибыли и рентабельности предприятия достаточно много. В целях совершенствования механизмов увеличения прибыли и рентабельности рекомендуются разработать мероприятия способные обеспечить: повышение эффективности использования ресурсов предприятия;

совершенствование системы управления оборотными средствами; уменьшению ресурсозатрат, ведущее к снижению себестоимости; уменьшению остатков нереализованной продукции; ускорению оборачиваемости оборотных средств; снижению затрат на рубль товарной продукции; росту прибыли за счет эффекта масштаба, а не повышения цен на продукцию; совершенствование системы управления производством.

Реализация этих мер позволит нарастить объемы получаемой прибыли, уровень рентабельности и, в конечном счете, приведет к повышению эффектности деятельности предприятия в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Лапуста, М.Г.* Финансы организаций (предприятий): учебник / М.Г. Лапуста, Т.Ю. Мазурин, Л.Г. Скамай. М.: ИНФРА-М, 2011. 575 с.

2. http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/uvelichenie-pribyli.html

3. http://www.invest-profit.ru/malyi-biznes/analitika-malogo-biznesa/1538-puti-povysheniya-pribyli-i-rentabelnosti.html

УДК 336.717:336.71

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАСЧЕТНО-КАССОВОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ В БАНКЕ

В. Потапов

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Совершенствование экономического механизма предъявляет все более высокие требования к функционированию системы денежного обращения, организации расчетного и кассового обслуживания юридических и физических лиц. Рост платежного оборота и обусловленный им рост издержек обращения настоятельно диктует необходимость создания принципиально нового механизма денежного обращения, обеспечивающего быстро растущие потребности в платежах и ускорение оборачиваемости денежных средств при одновременном снижении издержек денежного обращения и сокращения трудовых затрат.

Данная проблема не может быть решена при массовом использовании существующих форм денег, так как в силу своей физической природы они имеют предел подвижности, обуславливают высокую трудоемкость финансовых расчетов, не обеспечивающих непрерывность цепи расчета и затрудняющих контроль за своим движением. Один из основных путей ее решения – это использо-

© Потапов В., 2013

вание, так называемой, «безбумажной» технологии на основе передового опыта развитых стран в сфере широкого применения на практике заменителей наличных денег и создания специализированных технических устройств для их автоматической обработки.

В современной банковской практике применяются различные виды расчетно-платежных операций. Предложение банком той или иной банковской услуги определяется рядом факторов: потребностью клиентов банка в данных форме и виде платежа, направлении расчетов; срочности; продолжительности договорных обязательств в рамках которых осуществляются платежи; требований, предъявляемых клиентом к обслуживанию своей деятельности [2].

Актуальность изучения особенностей и проблем расчетно-кассового обслуживания корпоративных клиентов определена следующими положениями.

Во-первых, специфика банковской деятельности заключается в ограниченной роли собственного капитала (как правило 10–20 % в пассивах банков) в формировании банковских ресурсов. Значительный сегмент свободных ресурсов, то есть таких ресурсов, которые можно разместить с целью получения максимальной прибыли, составляют привлеченные средства. В свою очередь, в формировании привлеченных средств большое значение, помимо депозитных операций, играют операции по счетам клиентов, обслуживающихся в данном банке и, особенно, корпоративных клиентов, как имеющих наибольшие обороты по своим счетам и использующих широкий спектр расчетно-платежных операций.

Во-вторых, российские банки с целью укрепления платежной системы нашей страны и международных стандартов обслуживания своих клиентов, должны в рамках правового поля реализовывать такие схемы осуществления расчетов и предлагать такие банковские расчетно-платежные услуги, чтобы через банковскую систему проходило максимальное количество платежей и расчетов. Это позволило бы не только сделать прозрачной российскую экономику, но и стабилизировать платежную систему и поднять уровень доверия к банкам.

Существует ряд факторов, которые позволят Банку прочно занять лидирующие позиции на банковском рынке. К ним относятся:

– следование наиболее перспективным тенденциям развития рынка банковских услуг;

– проведение активной коммуникационной политики;

– ориентация на оптимальную целевую аудиторию по соотношению «доходность (риск) ее численность» и настройка на нее единого продуктового ряда;

– собственные ноу-хау, позволяющие эффективно осуществлять маркетинговую функцию.

Для реализации этих факторов успеха в Банке необходимо в рамках созданной маркетинговой службы, реализовать сопровождение банковского продукта на всех стадиях его жизненного цикла [1].

Важнейшим фактором успеха становится децентрализация полномочий, передача их топ-менеджерами, персональным менеджерам, что позволяет обеспечить более быстрое принятие решений. Высшее руководство при этом должно предоставить персональным менеджерам необходимые условия для эффективной организации работы с клиентами, ориентированной на их индивидуальные потребности.

Прямые продажи, реклама и связи с общественностью являются основными элементами комплекса продвижения банковских услуг на рынке, обеспечивающими привлечение клиента и демонстрирующими конкурентные преимущества банка. Если компания становится клиентом банка, самое большое значение приобретает такой элемент комплекса, как стимулирование продаж. В зависимости от ожидаемого эффекта и целевого сегмента банк формирует структуру комплекса продвижения. Для эффективного создания «услуги в услуге» основными задачами по удержанию клиентов должны стать:

– максимально полный сбор информации о клиенте и особенно о людях, принимающих решение о выборе (смене) банка;

– постоянный мониторинг бизнеса клиента через движение денежных средств на его расчетном счете;

– постоянный контроль взаимоотношений клиента с работающими с ним подразделениями банка;

– предвидение действий конкурентов и опережение их в совершении подобных действий [3].

Для поддержки продаж продуктов и для управления структурными показателями продаж могут разрабатываться ограниченные во времени маркетинговые акции. Для клиента это означает предоставление скидок при приобретении продукта в период повышенного спроса, розыгрыши призов, вручение подарков.

В современной мировой банковской системе одним из динамично развивающихся участков работы коммерческих банков являются расчеты. Причинами этого послужили конкуренция на рынке банковских услуг, необходимость обслуживания крупных холдинговых структур, развитие в этих структурах новых современных технологий управленческого учета и бюджетирования.

Потребности таких холдингов в расчетном обслуживании эволюционируют вместе с технологиями управления и уже в настоящее время существенно превышают функциональность, предлагаемую зарубежными банками в рамках традиционного продукта

«расчетно-кассовое обслуживание» (РКО).

Расчетно-кассовое обслуживание как явление стал постоянным и надежным спутником человека во многих сторонах его жизни. Исследование расчетно-кассового обслуживания как в теоретическом, так и в практическом плане не только не утратило свою необходимость, но и стало наиболее актуальным в настоящее время.

Самостоятельность предприятия в условиях рыночной экономики предполагает укрепление, развитие и многообразие форм расчетов предприятий и коммерческих банков. Такие связи осуществляются через денежные расчеты, которые являются условием, обеспечивающим смену форм стоимости в процессе кругооборота фондов.

В рамках своей деятельности в условиях жесткой конкуренции, каждый банк стремится предложить своим клиентам возможно больший спектр банковских операций. На мой взгляд, отличительным моментом современных реалий, является не только стремление банка задекларировать весь возможный перечень существующих банковских услуг, но и предоставить их качественное исполнение, что объясняется свободой и широкими возможностями выбора и банков и услуг у современных корпоративных клиентов [4].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Крилевский, Н.А.* Основные пути развития клиентской базы банка // Деньги и кредит. 2008. № 4. С. 6–32.

2. *Лаврушин, О.И.* Банковские операции: учеб. пособие. М.: КНОРУС, 2007. 384 с.

3. *Суворов, А.В.* Клиент для банка или банк для клиента? //Финансы и кредит. 2008. № 3. С. 9–27.

4. *Ширинская, Е.Б.* Операции коммерческих банков: российский и зарубежный опыт. М.: Финансы и статистика, 2006. 354 с.

УДК 336.713

ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА ОАО АККСБ «КС БАНК» В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

О. Рузаева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

13 апреля 1992 года состоялась регистрация акционерного коммерческого кредитно-страхового банка «КС БАНК» в форме ак-

© Рузаева О., 2013

ционерного общества закрытого типа и получена лицензия № 1752. Очень скоро из-за увеличения числа акционеров и клиентов банка, банк стал расширять перечень предоставляемых клиентам банка банковских услуг. В 1994 году получена лицензия Центрального Банка России на право совершения операций в иностранной валюте. Были открыты первые счета физических лиц в иностранной валюте. Началось обслуживание внешнеторговых договоров предприятий и организаций республики. Начато совершение валютно-обменных операций. В соответствии с решением общего собрания акционеров Банк изменил тип акционерного общества на «открытое акционерное общество». Получена расширенная лицензия на осуществление банковских операций [1].

В 1997 году Получена лицензия № 13700001211400 профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление брокерской, дилерской, депозитарной деятельности, деятельности по доверительному управлению ценными бумагами. Годом позже произошло преобразование Рузаевского филиала в дополнительный офис. Внедрены безналичные расчеты через систему «Клиент – Банк». Банк принят в ассоциированные члены Санкт-Петербургской валютной биржи. И уже через год в 1999 году АККСБ «КС БАНК» (ОАО) в соответствии с принятыми Банком России критериями оценки состояния коммерческих банков, отнесен к категории финансово-стабильных банков. Произошло вступление в члены Ассоциации региональных банков России (Ассоциация «Россия», г. Москва). Банк стал стремительно развиваться и на протяжении нескольких последующих лет открыл множество дополнительных офисов в своем регионе. Происходил рост объемов кредитования населения на приобретение бытовой, компьютерной техники, мебели, автотранспорта и иные неотложные
нужды.

В 2005 году продолжено развитие «зарплатных» проектов. Банк занимает лидирующее положение в республике по эмиссии пластиковых банковских карт, количеству банкоматов и терминалов. КС БАНК первым среди региональных банков Мордовии, вышел за пределы республики. 3 октября в самом центре Пензы на улице Московской, 12 начал работу филиал «Пензенский». В 2009 году приоритетным направлением для АККСБ «КС БАНК» осталось развитие плодотворного сотрудничества с нашими клиентами, увеличение количества и повышение качества предоставляемых банковских услуг. АККСБ «КС БАНК» получил новую лицензию на право привлечения во вклады и размещение драгоценных металлов, а также право осуществлять другие операции с драгоценными металлами в соответствии с законодательством Российской

Федерации.

В 2009 году, АККСБ «КС БАНК» сохранил лидирующие позиции по сбору платежей населения. АККСБ «КС БАНК» создает равные возможности для получения услуг банка всеми категориями населения Саранска, в том числе маломобильными.

И в настоящее время банк не сбавил темпы своего развития, открывая новые дополнительные офисы, и привлекая все больше и больше клиентов к своим услугам. В текущем году АККСБ «КС БАНК» (ОАО) награжден почетным дипломом Ассоциации региональных банков России (Ассоциация «Россия») за активное участие в деятельности Ассоциации «Россия», эффективный банковский бизнес и в связи с 20-летием Банка.

30 мая 2012 года состоялась торжественная церемония награждения лауреатов ежегодной премии в области банковского бизнеса «Банковское Дело». КС БАНК был отмечен юбилейной медалью «Банковские услуги. 20 лет успешной работы».

4 июля 2012 года АККСБ «КС БАНК» (ОАО) награжден рейтинговым агентством «ЭКСПЕРТ РА» дипломом «За вклад в развитие банковского бизнеса в регионах» в рамках II ежегодного форума лидеров банковского рынка.

ОАО АККСБ «КС БАНК» входит в банковскую систему Российской Федерации и в своей деятельности руководствуется действующим банковским законодательством Российской Федерации, правилами по кредитованию, ведению расчетных и кассовых операций, другими нормативными актами Банка России, регламентирующими работу коммерческих банков, прочими законодательными актами, обязательными для Банка правилами и уставом.

Фирменное (полное официальное) наименование Банка: «Акционерный коммерческий кредитно-страховой банк «КС БАНК» (открытое акционерное общество).

Наименование Банка: сокращенное – АККСБ «КС БАНК» (ОАО).

Наименование Банка на английском языке: JSC-IB «KS Bank».

Банк является коммерческой организацией и создан с целью извлечения прибыли, путем предоставления предусмотренного настоящим уставом перечня банковских услуг юридическим и физическим лицам.

Банк осуществляет следующие банковские операции:

1) привлечение денежных средств физических и юридических лиц во вклады (до востребования и на определенный срок);

2) размещение привлеченных денежных средств физических и юридических лиц от своего имени и за свой счет;

3) открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц;

4) осуществление расчетов по поручению физических и юридических лиц, в том числе банков-корреспондентов, по их банковским счетам;

5) инкассация денежных средств, векселей, платежных и расчетных документов и кассовое обслуживание физических и юридических лиц;

6) купля-продажа иностранной валюты в наличной и безналичной формах;

7) выдача банковских гарантий;

8) осуществление операций по переводам денежных средств по поручению физических лиц без открытия банковских счетов.

Банк помимо перечисленных банковских операций вправе осуществлять следующие сделки:

1) выдачу поручительств за третьих лиц, предусматривающих исполнение обязательств в денежной форме;

2) приобретение права требования от третьих лиц исполнения обязательств в денежной форме;

3) доверительное управление денежными средствами и иным имуществом по договору с физическими и юридическими лицами;

4) осуществление операций с драгоценными металлами и драгоценными камнями в соответствии с законодательством Российской Федерации;

5) предоставление в аренду физическим и юридическим лицам специальных помещений или находящихся в них сейфов для хранения документов и ценностей;

6) лизинговые операции;

7) оказание консультационных и информационных услуг.

Банк вправе осуществлять иные операции и сделки, если осуществление этих операций и сделок не запрещено Банку действующим законодательством и обязательными для Банка правилами.

Все банковские операции и другие сделки осуществляются Банком в рублях, а разрешенные соответствующей лицензией Банка России – и в иностранной валюте. Банк осуществляет банковские операции и другие сделки в соответствии с правилами осуществления банковских операций (в том числе с правилами их материально-технического обеспечения), устанавливаемыми Банком России в соответствии с федеральными законами.

В соответствии с лицензией Банка России на осуществление банковских операций Банк вправе осуществлять выпуск, покупку, продажу, учет, хранение и иные операции с ценными бумагами, выполняющими функции платежного документа, с ценными бумагами, подтверждающими привлечение денежных средств во вклады и на банковские счета, с иными ценными бумагами, осуществление операций, с которыми не требует получения специальной

лицензии в соответствии с федеральными законами, а также вправе осуществлять доверительное управление указанными ценными бумагами по договору с физическими и юридическими лицами.

Банк имеет право осуществлять профессиональную деятельность на рынке ценных бумаг в соответствии с федеральными законами.

Выполнение Банком всех операций производится с обязательным соблюдением нормативов, устанавливаемых Банком России.

Уставный капитал Банка определяет минимальный размер имущества Банка, гарантирующего интересы кредиторов Банка. Уставный капитал Банка составляется из номинальной стоимости акций Банка, приобретенных акционерами.

Уставный капитал сформирован в сумме 150 000 000 (Ста пятьдесяти миллионов) рублей и разделен на 5 931 200 (Пять миллионов девятьсот тридцать одну тысячу двести) штук обыкновенных именных бездокументарных акций номинальной стоимостью 25 рублей каждая и 68800 (Шестьдесят восемь тысяч восемьсот) штук привилегированных акций с неопределенным размером дивиденда номинальной стоимостью 25 рублей каждая.

Предельное количество объявленных обыкновенных именных бездокументарных акций составляет 14 000 000 (Четырнадцать миллионов) штук номинальной стоимостью 25 рублей каждая и 21200 (Двадцать одну тысячу двести) штук привилегированных акций с неопределенным размером дивиденда номинальной стоимостью 25 рублей каждая.

Банк обладает полной хозяйственной самостоятельностью в вопросах распределения чистой прибыли. Балансовая и чистая прибыль Банка определяются в порядке, предусмотренном действующим законодательством. Из балансовой прибыли уплачиваются соответствующие налоги, другие обязательные платежи в бюджет и во внебюджетные фонды, а также производятся расходы, осуществляемые по действующему законодательству до налогообложения. Чистая прибыль Банка (после уплаты налогов) остается в распоряжении Банка и по решению общего собрания акционеров перечисляется в резервы, направляется на формирование иных фондов Банка или распределяется между акционерами в виде дивидендов, на другие цели в соответствии с действующим законодательством. Дивиденды выплачиваются из чистой прибыли Банка. Решения о выплате (объявлении) дивидендов, в том числе решения о размере дивиденда и форме его выплаты по акциям каждой категории (типа) принимаются общим собранием акционеров Банка. Размер дивидендов не может быть больше рекомендованного Советом директоров Банка. Общее собрание акционеров Банка вправе принять решение о невыплате дивиденда по акциям определенных категорий

(типов), а также о выплате дивидендов в неполном размере в случаях, предусмотренных федеральным законодательством.

Резервный фонд Банка формируется путем обязательных ежегодных отчислений в размере не менее пяти процентов от чистой прибыли Банка до достижения им минимально установленного настоящим уставом. Использование резервного фонда Банка производится по решению Совета директоров Банка или в порядке, установленном общим собранием акционеров Банка на цели, определенные федеральным законодательством и нормативными актами Банка России.

Банк обязан своевременно предоставлять налоговым и другим контролирующим органам балансы, отчеты и иную информацию, необходимую для проверки правильности исчисления и уплаты налогов и обязательных неналоговых платежей, своевременно уплачивать налоги и обязательные неналоговые платежи в порядке и размерах, определяемых действующим законодательством.

Органами управления Банка являются:

– общее собрание акционеров Банка;

– Совет директоров Банка;

– Правление Банка (коллегиальный исполнительный орган);

– Президент Банка (единоличный исполнительный орган).

Для осуществления контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Банка общим собранием акционеров Банка избирается Ревизионная комиссия Банка в количестве трех человек сроком на 1 год. Ревизионная комиссия осуществляет функции внутреннего финансово – хозяйственного контроля за деятельностью Банка, его структурных подразделений в области кредитных, расчетных и других операций, проводимых Банком, проверяет состояние кассы и имущества Банка и решает иные вопросы, входящие в ее компетенцию. По итогам проверки финансово-хозяйственной деятельности Банка ревизионная комиссия Банка или аудитор Банка составляет заключение, в котором должны содержаться:

– подтверждение достоверности данных, содержащихся в отчетах, и иных финансовых документах Банка;

– информация о фактах нарушения установленных правовыми актами Российской Федерации порядка ведения бухгалтерского учета и представления финансовой отчетности, а также правовых актов Российской федерации при осуществлении финансово-хозяйственной деятельности.

Аудиторское заключение предоставляется Банку России в установленном им порядке.

Банк представляет в Банк России годовой отчет (включая бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках) после подтверждения его достоверности аудиторской организацией.

http://www.ks-bank.ru

УДК 658.15

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: ПОНЯТИЕ, ФОРМЫ

Т. Тамонова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Внешнеэкономическая деятельность (далее – ВЭД) – совокупность организационно-экономических, производственно-хозяйственных и оперативно-коммерческих функций предприятий, ориентированных на мировой рынок, с учетом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках.

Определение ВЭД приводится в Федеральном законе (1993 г.) № 183-ФЗ «Об экспортном контроле»: «Внешнеэкономическая деятельность – это *внешнеторговая*, *инвестиционная* и иная деятельность, включая *производственную кооперацию* в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности».

Определение внешнеторговой деятельности (далее – ВТД) приведено в законе № 164-ФЗ от 8 декабря 2003 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»: «*Внешнеторговая деятельность* – деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью».

В Федеральном законе от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» содержится определение *иностранных инвестиций,* как «вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в Российской Федерации в соответствии с федеральными законами, в том числе денег, ценных бумаг (в иностранной валюте и валюте Российской Федерации), иного имущества, имущественных прав, имеющих денежную оценку исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности (интеллектуальную собственность), а также услуг и информации».

Определение *производственной кооперации* как формы разнообразного организационного сотрудничества субъектов предпринимательской деятельности, в том числе субъектов различных гос-

© Тамонова Т., 2013

ударств, дано в Федеральном законе от 8 мая 1996 г. № 41-ФЗ «О производственных кооперативах».

Поскольку внешнеторговая деятельность является основной частью ВЭД, остановимся более детально на Законе № 164-ФЗ, который определяет составные части ВТД, а также понятие «экспорта», «импорта».

Под импортом товара в соответствии с Законом понимается ввоз товара на таможенную территорию РФ без обязательства об обратном вывозе, а под экспортом – вывоз товара с таможенной территории РФ за границу без обязательства об обратном ввозе. При этом понятие «экспорт» и «импорт» применимы только для такой категории как «товар». Что же касается работ и услуг, то для целей ВТД закон вводит понятие «внешней торговли работами и услугами», которое не увязывает работы и услуги ни с местом их оказания, ни с местом потребления. Это работы и услуги, оказываемые резидентом нерезиденту и наоборот.

Статьей 12 Закона № 164-ФЗ определены методы государственного регулирования ВТД посредством:

1) таможенно-тарифного регулирования (путем установления ввозных и вывозных таможенных пошлин);

2) нетарифного регулирования (путем количественного ограничения экспорта и импорта, устанавливаемыми Правительством РФ; квотированием, лицензированием, предоставлением исключительных прав на экспорт и импорт отдельных видов товаров, а также специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер);

3) запретов и ограничений внешней торговли услугами и интеллектуальной собственностью;

4) мер экономического и административного характера, способствующих развитию внешнеторговой деятельности (кредитование участников ВТД; функционирование систем гарантий и страхования экспортных кредитов и т. п.).

Внешнеэкономическая деятельность реализуется как на уровне государства, так и на уровне отдельных хозяйствующих субъектов. В первом случае внешнеэкономическая деятельность направлена на установление межгосударственных основ сотрудничества, создание правовых, торговых и политических механизмов, стимулирующих развитие и повышение эффективности внешнеэкономических связей. *Внешнеэкономические связи* - это комплексная система разнообразных форм международного сотрудничества государств и их субъектов во всех отраслях экономики.

Классификационный признак, связанный с направлением товарного потока, определяет движение товара (услуги, работы) из одной страны в другую, т. е. отражает вывоз товара из страны или

ввоз товара в данную страну. По этому признаку внешнеэкономические связи делятся на экспортные, связанные с продажей и вывозом товара, и импортные, связанные с покупкой и ввозом товара. Структурный признак классификации внешнеэкономических связей определяет групповой состав связей. Он связан со сферой экономических интересов и с основной целью внешнеэкономической деятельности государства. По структурному признаку внешнеэкономические связи подразделяются на внешнеторговые, финансовые, производственные, инвестиционные.

Форма связи – это способ существования данного вида связи, внешнее проявление (очертание, оформление) сущности какой-либо конкретной связи. К формам внешнеэкономических связей относят торговлю, бартер, туризм, инжиниринг, франчайзинг, лизинг и др.

ВЭД осуществляется на уровне производственных структур (фирм, организаций, предприятий, объединений и т. д.) с полной самостоятельностью в выборе внешнего рынка и иностранного партнера, номенклатуры и ассортиментных позиций товара для экспортно-импортных сделок, в определении цены и стоимости договора, объема и сроков поставки и является частью их производственно-коммерческой деятельности как с внутренними, так и с зарубежными партнерами.

На уровне предприятия ВЭД направлена на заключение и исполнение контрактов с иностранными партнерами, осуществляется на валютной основе и регулируется специальными мерами государства. На внешнеэкономическую деятельность предприятия оказывает влияние уровень развития и стабильность национальной экономики, система мировых цен, а также правовая система собственной страны и правовые системы стран, в которых предприятие осуществляет внешнеэкономическую деятельность.

Экспортная стратегия предприятия, как и формы его присутствия на внешнем рынке, реализуется через виды ВЭД. Различают следующие виды ВЭД:

1. *Внешнеторговая деятельность* — это предпринимательство в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией и результатами интеллектуальной деятельности.

2. *Производственная кооперация* в составе ВЭД предприятий и фирм представляет одну из форм сотрудничества между иностранными партнерами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда. Сам технологический процесс разделения труда означает распределение его участников в цепи создания и реализации продукции по основным его фазам, от изучения потребностей на внутренних и внешних рынках до доведения ее до конечных потребителей.

3. *Международное инвестиционное сотрудничество* предполагает взаимодействие с иностранными партнерами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера. Целями такого сотрудничества являются расширение базы развития и выпуска экспортной продукции, ее систематическое обновление на основе критериев конкурентоспособности и облегчение процессов ее реализации на внешнем рынке.

4. *Международное инновационное сотрудничество* базируется на преимуществах международного разделения труда в инновационной деятельности (возможность создания нового товара, использования нового сырья, реализации новых технологий, освоения новых рынков и т. д.).

5. *Валютные и финансово-кредитные операции* в качестве вида ВЭД предприятий и фирм следует рассматривать в первую очередь как содействующие, сопровождающие любую внешнеторговую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа за поставленную продукцию через конкретные формы расчета, а также валютных операций, совершаемых с целью избежать курсовых потерь.

Немаловажным сектором внешнеэкономического комплекса является участие в *международных организациях*, будь то правительственные или не правительственные. В современных международных отношениях международные организации играют существенную роль как форма сотрудничества государств и многосторонней дипломатии.

УДК 658.5

РАЗРАБОТКА И РЕАЛИЗАЦИЯ БЮДЖЕТА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Е. Трошина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Бюджет представляет собой план, выраженный в натуральных и денежных единицах. Он служит инструментом для управления доходами, расходами и ликвидностью предприятия.

Разработка бюджета включает в себя четыре основных этапа (рисунок):

– постановка проблемы и сбор исходной информации для разработки проекта бюджета;

– анализ и обобщение собранной информации, расчет научно-

© Трошина Е., 2013

обоснованных показателей экономической деятельности предприятия, формирование проекта бюджета;

– оценка проекта бюджета;

– утверждение бюджета.

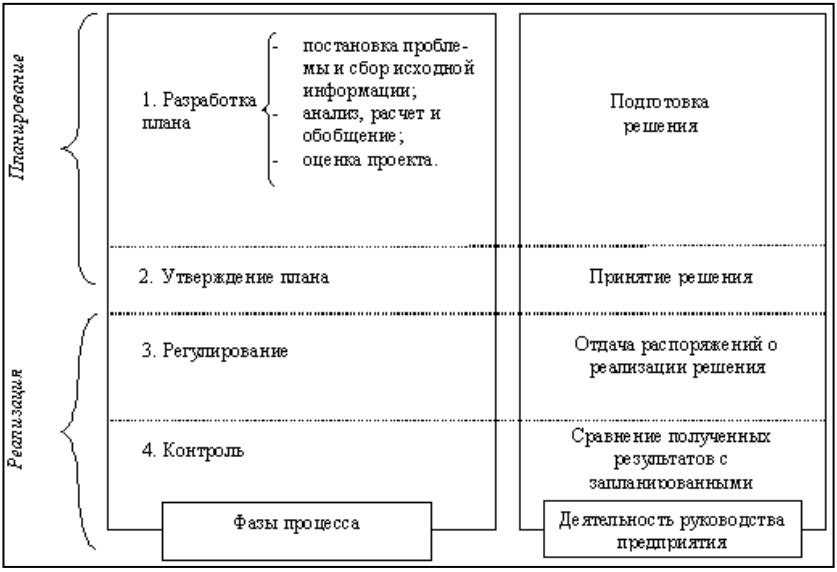


Схема разработки и реализации бюджета

При сборе исходной информации предусматривается ответственность структурных подразделений по предоставлению информации с целью взаимоувязки необходимых показателей.

Бюджеты разрабатываются как в целом для организации (сводный бюджет), так и для ее структурных подразделений или отдельных функций деятельности (частные бюджеты).

Процесс составления сводного (главного) бюджета в большинстве своих элементов практически совпадает с хорошо известным нам процессом разработки техпромфинплана.

Главный бюджет представляет собой скоординированный по всем подразделениям или функциям деятельности план работы для организации в целом.

В результате его составления создаются:

– план прибылей и убытков;

– прогноз денежных потоков;

– прогнозный бухгалтерский баланс (отчет о финансовом положении).

Главный бюджет организации состоит из двух основных бюд-

жетов – операционного и финансового. В операционном бюджете хозяйственная деятельность организации отражается через систему специальных технико-экономических показателей, характеризующих отдельные стороны и стадии производственно-хозяйственной деятельности. Конечной целью операционного бюджета является составление сводного плана прибылей и убытков.

В состав финансового бюджета входят бюджеты инвестиций и денежных средств, а также прогнозный бухгалтерский баланс (отчет о финансовом положении). В бюджете инвестиций (капитальных затрат) определяются источники инвестиционных ресурсов и направления предполагаемых капитальных вложений. Бюджет денежных средств (прогноз денежных потоков) представляет собой план поступления денежных средств и (платежей на будущий период. С его помощью прогнозируются конечные остатки на счетах денежных средств, необходимых для составления прогнозного бухгалтерского баланса, а также выявляются периоды излишка финансовых ресурсов или их нехватки. Последним шагом в процессе подготовки главного (сводного) бюджета является разработка прогнозного бухгалтерского баланса (отчета о финансовом положении). Он отражает структуру активов и пассивов организации. Расчет ожидаемого бухгалтерского баланса по состоянию на конец планируемого периода позволяет оценить те изменения, которые произойдут с имуществом организации и его источником в результате хозяйственных операций планируемого периода.

Составленный бюджет должен проходить согласование со всеми службами организации, участвующим в его формировании, после чего он представляется на рассмотрение руководству организации. После одобрения руководством организации бюджет становится действующим. Он должен быть обязательно принят перед началом хозяйственного года, для того чтобы требуемые мероприятия могли быть: своевременно выполнены. Бюджет имеет силу для целого временного периода. Меняющиеся данные, параметры или цели не ведут к изменению бюджета. Сведения об отклонениях, полученные в результате сравнения плановых и фактических показателей, учитываются на будущее к началу срока действия следующего бюджета. На основании утвержденного руководством организации – бюджета строятся ежемесячные планы доходов и расходов, которые обязательны для исполнения всеми службами.

Основной фазой разработки и реализации бюджета является контроль.

Предварительный контроль проводится до начала выполнения действий по претворению намеченных целей предприятия. Его задача – установить, могут ли возникнуть какие-либо трудности, препятствующие выполнению этих планов. В ходе предварительь-

ного контроля даются оценки ожидаемых продаж и выпуска продукции, рассматриваются необходимые для этого материальные, трудовые, финансовые и инвестиционные ресурсы.

Текущий бюджетный контроль осуществляется непосредственно в ходе исполнения бюджета. Его задача заключается в сопоставлении фактических и бюджетных показателей, выявлении отклонений и осуществлении корректирующих действий. Текущий контроль базируется на обратной связи через систему учета, которая по своему характеру может быть непрерывной и периодической. Бюджетный текущий контроль может осуществляться путем наблюдений и на основе документальной первичной информации.

Заключительный бюджетный контроль осуществляется либо сразу по завершении деятельности, для которой определяется бюджет, либо по истечении определенного заранее периода времени.

УДК 658.15

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ю. Фавстрийская
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Финансовое управление на предприятии может быть эффективным только в том случае, если субъекты управления будут иметь четкое представление о средствах и обязательствах предприятия, выручке и затратах, прибылях и налогах, фондах и ресурсах. Финансовая информация, отражающая деятельность предприятия, представляет собой систему показателей о движении денежных средств. Такая система пользуется как внешними, так и внутренними данными в процессе финансового анализа, планирования и принятия решений. Финансовые отчеты содержат только ту информацию, которая выражена в денежном измерении. Соизмеримость показателей обеспечивается благодаря общей стоимостной единице – деньгам, позволяющим суммировать и комбинировать получаемые сведения, воссоздавать и анализировать события, которые отражают финансовые показатели.

Однако не все характеристики хозяйственной деятельности могут быть выражены в денежных единицах. Это относится к ассортименту продукции, эффективности использования основных фондов, кадровому потенциалу, маркетинговым исследованиям

© Фавстрийская Ю., 2013

и т. п. Возникающее несоответствие нивелируется способностью управленческого учета отражать не только стоимостные, но и натуральные показатели. Периодичность представления сведений в этом случае подчинена только необходимости принятия оперативных управленческих решений, а содержательная часть представляет коммерческую тайну и предназначена для внутреннего пользования. Умение читать, понимать и истолковывать финансовую отчетность и сопутствующую информацию позволяет реконструировать происшедшие хозяйственные операции и на этом основании готовить прогнозы и варианты будущих финансовых решений. Таким образом, финансовый анализ выступает одним из важнейших конструктивных элементов финансового менеджмента, а его результаты являются основанием для принятия обоснованного финансового решения.

Внутренние источники информации в качестве основы имеют бухгалтерскую отчетность – такую информационную модель предприятия, которая благодаря своей унифицированности и общим стандартам годится для оценки имущественного и финансового положения предприятия. Однако частота получения такой информации невысока и связана с подготовкой квартальной или годовой отчетности. Финансовое состояние в этом случае оценивается по показателям, характеризующим основные результаты хозяйствования, изменение активов, состав и структуру капитала. Оценкой финансовой результативности является прибыль, полученная от операционной деятельности, внереализационных действий, реализации имущества и т. п. Общий итог – полученная предприятием прибыль или убыток за отчетный период.

Состав и структуру активов характеризуют показатели, отражающие состояние внеоборотных активов, производственных запасов и незавершенного производства, готовой продукции, средств в расчетах и денежных средств. Долгосрочные пассивы, собственные и приравненные к ним средства, другие показатели источников и обязательств предприятия дают представление о динамике капитала. Сложность использования информации в финансовом управлении объясняется обязательностью ежеквартального представления баланса предприятия, отчета о финансовых результатах и других форм.

Финансовая информация о деятельности предприятия содержится не только в отчетных формах, разрабатываемых с установленной периодичностью. Она есть и в оперативных сведениях о состоянии банковских счетов, плановых и фактических данных об объемах производства, отгрузки и продаж, ежедневных изменениях дебиторской и кредиторской задолженности, размеров производимых закупок сырья, материалов и других материальных ценно-

стей, динамике производственных запасов и т. п.

Потребители финансовой информации о деятельности предприятия могут прибегать к различным источникам ее получения, причем полнота сведений будет определяться спецификой функций каждого из них по отношению к хозяйствующему субъекту. Для финансового менеджера информация должна быть доступной и полной. Для контрагента (предприятия-поставщика) главным является информация о платежеспособности.

Кредиторов прежде всего интересуют кредитоспособность заемщика, перспективы возврата предоставленных средств. Инвесторы заинтересованы в информации, характеризующей предприятие как объект надежного размещения средств, способный реализовать инвестиционную программу. Для собственников прежде всего интересна оценка рентабельности, прибыльности, а также уровень риска утраты капитала. Способность предприятия к устойчивому развитию, получению большей прибыли в будущем объединяет всех потенциальных пользователей информации о его финансовом состоянии.

УДК 658.012

ПУТИ УКРЕПЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е. Шакина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В условиях рынка основой стабильности любой организации является ее финансовая устойчивость, которая зависит от финансового состояния организации как конечного результата ее хозяйственной деятельности, возможность предприятия быстро окупить вложенные средства.

Финансовое состояние, комплексное понятие, которое формируется в процессе всей хозяйственной деятельности под влиянием внешних и внутренних факторов.

Значение оценки финансового состояния в настоящее время существенно возрастает как для собственников и руководителей организаций, так и для региональных и федеральных органов власти, инвесторов, деловых партнеров и других заинтересованных пользователей.

Изучение экономической литературы показало, что специальные издания уделяют недостаточно внимания анализу финансово-

© Шакина Е., 2013

го состояния с учетом фактора времени, т.е. прогнозированию финансового состояния. Такое положение связано с отражением показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности, способствующих проведению ретроспективного анализа, а также недостаточной разработанностью методов анализа многомерных показателей, позволяющих прогнозировать финансовое состояние организации на перспективу.

В связи с этим в настоящее время представляется актуальным переход к управлению финансово-хозяйственной деятельностью на основе стратегических целей организации, адекватных рыночным отношениям, и поиска путей их достижения. К числу основных стратегических задач анализа финансового состояния любой организации

относятся:

– разработка системы бюджетного планирования;

– оптимизация структуры капитала и обеспечение его финансовой устойчивости;

– максимизация прибыли;

– достижение прозрачности финансово-хозяйственного состояния организации для собственников (участников и учредителей), инвесторов, кредиторов;

– обеспечение инвестиционной привлекательности;

– поиск направлений вложения свободных капиталов в целях расширения деятельности организации;

– создание эффективного механизма управления организацией.

Результаты в любой сфере бизнеса зависят от наличия и эффективности использования финансовых ресурсов, которые приравниваются к «кровеносной системе», обеспечивающей жизнедеятельность предприятия. Поэтому забота о финансах является отправным моментом и конечным результатом деятельности любого субъекта хозяйствования. В условиях рыночной экономики эти вопросы имеют первостепенное значение. Выдвижение на первый план финансовых аспектов деятельности субъектов хозяйствования, возрастание роли финансов является характерной чертой и тенденцией во всем мире.

Профессиональное управление финансами неизбежно требует глубокого анализа, позволяющего более точно оценить неопределенность ситуации с помощью современных количественных методов исследования. В связи с этим существенно возрастает приоритетность и роль финансового анализа, основным содержанием которого является комплексное системное изучение финансового состояния предприятия и факторов его формирования с целью оценки степени финансовых рисков и прогнозирования уровня доходности капитала. Финансовый анализ делится на внутренний и внеш-

ний. Они существенно отличаются по своим целям и содержанию.

Внутрифирменный финансовый анализ – это процесс исследования механизма формирования, размещения и использования капитала с целью поисков резервов укрепления финансового состояния, повышения доходности и наращивания собственного капитала субъекта хозяйствования. Внешний финансовый анализ представляет собой процесс исследования финансового состояния субъекта хозяйствования с целью прогнозирования степени риска инвестирования капитала и уровня его доходности. Наиболее целесообразно начинать анализ финансового состояния с изучения формирования и размещения капитала предприятия, оценки качества управления его активами и пассивами, определения операционного и финансового рисков.

Изучая проблемы улучшения финансового состояния предприятия можно сформировать оптимальную структуру и наращивание производственного потенциала предприятия, а также финансирование текущей хозяйственной деятельности.

В условиях нестабильности российской экономики, наличия многих методических затруднений и в связи с несовершенством финансового законодательства менеджеры должны оградить свои предприятия от возможных финансовых потерь с помощью проведения аналитических финансовых расчетов.

В настоящее время финансовый анализ в значительной степени зависит от выполняющего его специалиста. Решение возникающих проблем требует большого опыта и глубокого понимания процессов, лежащих в основе финансовой деятельности фирмы. Решение этих проблем будет способствовать все большему превращению финансового анализа в унифицированную, единую и понятную всем пользователям систему.

Следовательно, устойчивое финансовое состояние является не счастливой случайностью, а итогом грамотного, умелого управления всем комплексом факторов, определяющих результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

В результате проведенной работы выявлена необходимость комплексной программы управления финансовой деятельностью предприятия, что является важнейшим условием достижения экономического успеха. Поставки должны оплачиваться своевременно, платежи по задолженностям и процентные выплаты по ним производиться точно в срок, а также достаточно значительная часть средств должна оставаться в распоряжении самого предприятия, что уже будет способствовать стабилизации работы.

УДК 658.15

УПРАВЛЕНИЕ ИМУЩЕСТВОМ ПРЕДПРИЯТИЯ И ИСТОЧНИКАМИ ЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

Е. Шишкарева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В экономической литературе все, что предприятие имеет и использует в производственной деятельности, называется имуществом предприятия. В соответствии со ст. 132 части первой Гражданского кодекса «предприятием как объектом прав признается имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности. В состав предприятия как имущественного комплекса входят все виды имущества, предназначенные для его деятельности, включая земельные участки, здания, сооружения, оборудование, инвентарь, сырье, продукцию, права требования, долги, а также права на обозначения, индивидуализирующее предприятие, его продукцию, работы и услуги (фирменное наименование, товарные знаки, знаки обслуживания), и другие исключительные права, если иное не предусмотрено законом или договором». Без определенного имущества не могут осуществлять свою деятельность ни крупные, ни малые предприятия, ни индивидуальные предприниматели.

Безусловно, чтобы происходила нормальное функционирование предприятия, необходимо наличие определенных средств и источников. Основные производственные фонды (здания, сооружения, машины, оборудования и др.) являются самой главной основой деятельности фирмы.

В большинстве случаев имущество предприятия обособлено от собственности лиц, выступающих его учредителями, участниками или работниками. По своим долгам предприятие обязано отвечать своим имуществом. На него могут быть обращены различные судебные иски кредиторов, партнеров в случаях невыполнения определенных обязательств, которые брало на себя предприятие.

Имущество предприятия – это весь имущественный комплекс, используемый в ходе осуществления хозяйственной предпринимательской деятельности. В целом предприятие признается недвижимостью как имущественный комплекс. В его состав входят все виды имущества, которые предназначены для осуществления его деятельности. В него включаются земельные участки, сооружения, здания, сырье, оборудование, инвентарь, права требования, продукция, долги, права на обозначения предприятия и его продукции (фирменное наименование, знаки обслуживания, товарные знаки),

© Шишкарева Е., 2013

а также другие права исключительного характера.

Управление активами и пассивами предприятия, то есть составом и структурой его имущества и источников средств, позволяет оценить их динамику и принять решение о необходимых направлениях их изменения. Структура активов характеризует в первую очередь уровень мобильности имущества предприятия, а так же позволяет определить, за счет каких элементов эта мобильность обеспечивается, снижается или повышается. Структура пассивов показывает, каково соотношение собственного капитала других фондов и резервов с заемными источниками средств, а также виды заемных средств. Все это имеет большое значение для оценки финансового состояния предприятия и возможностей их улучшения.

Все имущество предприятия, которое отражается в бухгалтерском балансе, подразделяется на такие виды: основные средства и нематериальные активы, прибыль (убыток), капитальные и финансовые вложения, материалы, расходы будущих периодов, готовая продукция, капитал и резервы, незавершенное производство, сырье, расчеты с дебиторами и кредиторами.

При наступлении случая признания предприятия банкротом имущество по закону может быть использовано для удовлетворения претензий и требований кредиторов. После этого оставшееся имущество может быть передано учредителям или участникам, которые имеют на него вещные или обязательственные права.

Чтобы выжить и не допустить банкротства, нужно знать, как грамотно управлять имуществом предприятия, какую долю должны составлять собственные средства и заемные. Большую роль в решении этих вопросов играет анализ имущества предприятия.

Имущество предприятия является предметом изучения различных дисциплин: право исследует правовые аспекты существования, защиты, перехода прав собственности и обязательств; в анализе хозяйственной деятельности рассматривается эффективность использования различных видов имущества предприятия; в курсе экономики имущество предприятия рассматривается как хозяйственный, экономический ресурс, использование которого обеспечивает деятельность предприятия; в бухгалтерском учете отражается движение имущества и основных источников его формирования.

Принципы управления имуществом предприятия различны в зависимости от организационных форм предприятия. Обязательным условием для эффективного управления является наличие целей. Целями для управления предприятием, как экономическим объектом, являются финансово-экономические показатели, которые могут быть определены в результате прогнозирования будущей деятельности предприятия. Целевые показатели могут быть определены, только в том случае, если предприятие имеет разра-

ботанный бизнес-план, из которого следует: как, в какие сроки, и почему определенные финансово-экономические показатели могут быть достигнуты. Владелец любого предприятия в состоянии оценивать насколько эффективно используется его собственность, только сравнивая планируемые показатели с достигнутыми. К сожалению, за последние 10 лет государством не было сделано никаких практических шагов к тому, чтобы создать более ли менее работоспособную систему планирования в реальном секторе экономики.

Можно создать какое угодно количество органов, занятых управлением государственным имуществом, но управлять без четких целей и качественной информации невозможно. Нет планов - не будет конструктивных и последовательных действий, направленных на достижение определенных целей.

Источник формирования имущества предприятия: заемный капитал – временно находящийся у предприятия и должен быть возвращен заемщику. К этому капиталу относят: долги перед учреждениями банков; долги перед бюджетом; долги перед персоналом предприятия. Заемный капитал делят на две группы: кредиты и займы; кредиторская задолженность.

Имущество предприятия составляют основные фонды и оборотные средства, а также иные ценности, стоимость которых отражается в балансе предприятия. Источниками его формирования являются: денежные материальные взносы учредителей; доходы от основной и других видов деятельности; доходы от ценных бумаг; кредиты банков и других кредиторов; капитальные вложение и дотации из бюджетов; поступления от разгосударствления и приватизации собственности; безвозмездные или благотворительные взносы предприятий, организаций и граждан, и иные источники.

Предприятие пользуется и распоряжается имуществом по своему усмотрению: продает, передает безвозмездно, обменивает или сдает в аренду. Обобщающим показателем финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия является прибыль, порядок использования которой определяет собственник.

Управление активами, оборотными и внеоборотными активами предприятия, то есть составом и структурой его имущества и источников средств, позволяет оценить их динамику и принять решение о необходимых направлениях их изменения.

От структуры активов и пассивов непосредственно зависят показатели платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия. Кроме того, эта структура оказывает большое влияние на систему показателей, которые принято называть коэффициентом деловой активности. Информация о финансовом предприятии, содержащаяся в его балансе, дает достаточно основательную базу для

определения конкретных мер по управлению финансами предприятия.

УДК 343.7

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ КВАЛИФИКАЦИЯ «ОТКАТА» С ГОСУДАРСТВЕННОГО ИЛИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ЗАКАЗА

М. Бедрикова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

«Откат» с государственного или муниципального заказа –это форма хищения бюджетных денежных средств путем оплаты организацией, где работает должностное лицо товара, работы, услуги по искусственно завышенной его стоимости, часть из которых возвращается должностному лицу в виде материального вознаграждения за способствование заключению указанного договора[1].

Вопрос о бонусном вознаграждении за совершение сделки выносился на обсуждение юристов еще в период действия УК РСФСР.

Однако проблемы квалификации преступлений по-прежнему актуальны. В случаях, когда речь идет о передаче отката должностному лицу, вопрос о квалификации зачастую сводится к тому, расцениваются ли эти действия как преступление, предусмотренное ст. 285 УК РФ или ст. 290 УК РФ. Иногда же вменяется и совокупность преступлений без принятия, однако, во внимание источника «отката»[2].

В нашей стране сфера государственных и муниципальных заказов привлекает в последнее время все больше внимания руководителей государства, представителей общественности, средств массовой информации. Это связано, в частности, с коррупционными проявлениями в указанной сфере: существенная часть денежных средств налогоплательщиков расхищается, уходит на так называемые откаты. Не случайно, что эти отношения особо выделены в Национальном плане противодействия коррупции и ФЗ от 25 декабря 2008 г. «О противодействии коррупции»[3].

© Бедрикова М., 2013

В связи с этим вполне закономерно, что указанной сфере уделяют повышенное внимание органы прокуратуры Российской Федерации. Статистика прокурорских проверок свидетельствует о многочисленных нарушениях законов в сфере исполнения бюджетного законодательства при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд[4]. Эта тематика находит отражение в научных публикациях, в том числе прокурорских работников.

Сущность проблем определения государственных и муниципальных нужд, формирования государственных и муниципальных заказов, существующих на сегодняшний день проблем применительно к этой стадии сводится к двум важнейшим обстоятельствам. Первое – какие товары (работы, услуги) планируются к закупке, второе – какие денежные суммы планируются на указанные цели.

Практика показывает, что должностные лица различного уровня, участвующие в формировании заказов, нередко проявляют неумеренные аппетиты, игнорируя при этом общественные интересы и забывая о том, что закупки осуществляются за деньги налогоплательщиков, а не за их личные средства. Это проявляется в планировании закупок излишне дорогостоящих автомобилей, мебели, организации всевозможных празднований с вручением дорогостоящих подарков и т.п. Все это происходит на фоне провозглашения в России режима строгой экономии бюджетных средств. Не случайно, что такого рода факты все чаще находят отражение в средствах массовой информации, чему способствует открытость информации о размещении заказов на соответствующих официальных сайтах.

Система госзаказа выгодна, удобна и полезна как для заказчика, так и для исполнителя. Для государства это отличный способ сэкономить бюджетные средства, для подрядчика – крупный и надежный проект, работающий как на получение прибыли, так и на престиж. Согласно планам и решениям Минэкономразвития в этом году значительно усилится роль малых предприятий в процессе получения и исполнения госзаказов. А параллельно с этим процедура проведения конкурсов и аукционов должна стать «прозрачной»[5].

В 2009 году объем государственного заказа составляет 4 трлн рублей. По словам руководителя Департамента города Москвы по конкурентной политике Геннадия Дегтева, в прошедшем году из почти 200 тысяч заявок на участие в торгах каждая пятая – это заявка от представителей малого бизнеса[6].

Немаленькие суммы, соперничество за которые в условиях кризиса будет только увеличиваться. Здоровая конкуренция здесь все

больше уступает место сговорам, взаимовыгодным соглашениям, «техническим участникам» и «откатам». Не секрет, что вопросы у карательных инстанций вызывают не только недобросовестные подрядчики, но и отдельные представители органов власти, которые тоже не прочь принять участие в дележе бюджетного «пирога»[7].

На первый взгляд, существует довольно обширная законодательная база, которая включает в себя блок антикоррупционных законов, регулирование размещение заказов Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации, Уголовный кодекс Российской Федерации. Процедура закупочного цикла тоже, казалось бы, прописана до мелочей[8].

Весь процесс закупочного цикла подвержен коррупционным рискам. Лоббирование инвестиций в «нужную» область, выбор «нужного» поставщика, определение объема предполагаемых инвестиций, необоснованное усложнение (упрощение) критериев участия, размытость условий технического задания, изменения документации, предоставление разной информации разным поставщикам – в общем, есть где развернуться[9].

Подрядчики в борьбе за госзаказ чаще всего прибегают к нескольким опробованным и действующим способам. Первое – это все тот же «откат», второе – картельный сговор.

Так, ст. 94 Закона «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»[10] устанавливает в том числе правила проведения аукционов. Однако на практике и в Москве, и в Санкт-Петербурге доля проектов, нашедших исполнителей через аукцион, довольна мала. Объяснение очень простое – нежелание идти на поводу у сговорившихся участников. Предположим, в среднем на конкурс подают заявки 5–6 предприятий. Работая в одной сфере, они, чаще всего, знают друг друга. Соответственно, с момента регистрации (когда вся информация появляется в открытом доступе) и до самого аукциона у предприятий есть возможность встретиться и договориться. В итоге на аукцион может прийти только один безальтернативный подрядчик или придут все зарегистрировавшиеся участники, но уже действующие согласно разработанному плану.

На современном этапе происходит активизация деятельности по развитию рыночных процедур размещения государственного заказа. Приоритетными становятся открытые, конкурсные принципы размещения заказов. В целом за период с 2003 по 2007 г. в 6 раз увеличилось количество конкурсных процедур. В 2007 г. 75 % контрактов на поставки товаров, работ, услуг были заключены в результате конкурсов и аукционов[11]. Активно формируется инфраструктура рынка государственных закупок как система вза-

имосвязанных элементов, обеспечивающая механизм взаимодействия субъектов контрактных отношений.

Практика показывает, что основная масса правонарушений коррупционного характера, связанных с так называемыми откатами, касается допуска к участию в торгах. Нарушения проявляются в незаконном отказе в допуске к участию в торгах, а также в незаконном допуске к участию в торгах участников размещения заказов, которых нельзя было допускать из-за несоответствия установленным требованиям. На это обстоятельство обращает внимание первый заместитель Генерального прокурора РФ, анализируя материалы прокурорских проверок. Он отмечает, что самый распространенный способ – когда «избранным» хозяйствующим субъектам умышленно предоставляют те или иные преимущества. Для «нежелательных» участников торгов искусственно создают препятствия. В итоге «победителями» торгов становятся «свои», «избранные», поставщики (подрядчики, исполнители). Они и предоставляют за обеспечение «победы» соответствующие «откаты»[12].

Об ответственности за осуществление государственных или муниципальных закупок с нарушением установленного порядка говорится в ст. 301 Бюджетного кодекса РФ[12]. При выявлении фактов умышленного завышения (занижения) цен в процессе осуществления закупок соответствующие руководители привлекаются при наличии состава преступления к уголовной ответственности. Судебная практика по таким делам пока недостаточно развита. Представляется целесообразным конкретизировать ответственность за неэффективное расходование денежных средств в административном и уголовном законодательстве.

На основании проведенных исследований в статье сделан вывод о недостаточном законодательном обосновании регулирования контрактных отношений в сфере государственных закупок. Выявлены негативные последствия введения единой нормативной модели государственного контракта (на основе твердой фиксированной цены контракта), которая не создает возможностей для рыночного поведения государственных заказчиков, адекватного быстро меняющейся конъюнктуре. В условиях разразившегося экономического кризиса, непрогнозируемой инфляции, недостатка денежных средств у предприятий заключать контракты по твердой фиксированной цене на длительный период означает закладывать высокий риск невыполнения контрактов.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Зенкин, А.* «Откат» с государственного или муниципального заказа и его уголовно-правовая квалификация // Уголовное право. 2012. № 1. С. 31–32.

[2]*Белов, В.Е.* Определение (формирование) цены государственного контракта:

к вопросу об экономии бюджетных средств // Право и экономика. 2010. № 4. С. 4–10.

[3]Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ. «О противодействии коррупции».

[4]*Аминов, Д.И.*, Гладких В.И., Соловьев К.С. Коррупция как социально-правовой феномен и пути ее преодоления: учеб. пособие. М., Юристъ. 2002. С. 80–87.

[5]*Бакун, В.*, Савинский А. О межотраслевой методике пресечения коррупционных преступлений // Законность, 2009. № 7. С. 9–12.

[6]*Буксман А*. Продавцы воздуха. Генпрокуратура выявляет новые схемы коррупции на госзаказах // Российская газета. 2009. 29 октября.

[7]Выступление Генерального прокурора РФ в Государственной Думе РФ на «Правительственном часе», посвященном реализации Национального плана противодействия коррупции, 7 октября 2009 г. // Парламентская газета. 2009. 9 октября.

[8]Материалы парламентских слушаний «О практике реализации и перспективах развития федерального и регионального антикоррупционного законодательства» (информационная справка «О мерах, принимаемых органами государственной власти субъектов Российской Федерации по противодействию коррупции». 2010. С. 53.

[9]*Тихомиров Ю.А.*, Трикоз Е.Н. Право против коррупции // Журнал российского права. 2007. № 5.

[10]Федеральный закон от 21.07.2005 № 94-ФЗ. (ред. от 30.12.2012). «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2013).

[11]*Нарышкин, С.Е*. Вне закона, вне морали: интервью // Российская газета. 2010. № 278.

[12]*Панфилова, Е*. От конвертов перешли к откатам: интервью // Там же. № 276.

УДК 347(44)"1804"

ГРАЖДАНСКИЙ КОДЕКС ФРАНЦИИ 1804 г.

А. Видманкин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Гражданский кодекс, принятый во Франции в 1804 г. является одним из немногих документов, который остается действующим и по сей день. Считаю, что в этом и заключается его неповторимость и преемственность для всего общества, а также минимальность изменений в его содержании.

Гражданский кодекс Франции 1804 г., именуемый также Кодексом Наполеона (содержит 2281 ст.). Он не подвергался никаким изменениям; за исключением того, что 400 законов были приняты во Франции, чтобы адаптировать кодекс к современным условиям, но при этом число статей в нем увеличилось всего на две (до

© Видманкин А., 2013

2283). ГК Франции 1804 г. в качестве субъектов гражданского права признает только физических лиц. При определении объема прав кодекс исходит из принципа юридического равенства.

Гражданский кодекс не дает определения права собственности, а только перечисляет основные правомочия собственника - пользование и распоряжение вещами. При этом провозглашается абсолютный характер собственности. Кодекс в зависимости от субъекта права подразделял собственность:

– на индивидуальную (частную);

– государственную (общественное обладание);

– общинно-коммунальную.

В кодексе детально регламентированы права собственника земельного участка, сервитут, порядок раздела недвижимого имущества между наследниками, залог земли и т. п. Помимо права собственности Кодекс Наполеона знает и другие вещные права: право на чужие вещи (узуфрукт, проживание в чужом доме, сервитут, право залога), владение, держание.

Кодекс Наполеона уничтожил различие между родовым и благоприобретенным имуществом, разрешил мену недвижимых имуществ.

В соответствии с Кодексом Наполеона «договор есть соглашение, посредством которого одно или несколько лиц обязываются перед другим лицом или перед несколькими другими лицами дать что-либо, сделать что-либо или не делать чего-либо»[1]. Понятие предмета договора совпадает с понятием предмета обязательства. Принципы, на которых строятся договорные отношения, таковы:

– принцип согласия обязываемой стороны. Под согласием сторон французская доктрина понимает согласие воль (внутреннего психического акта). Кодекс называет случаи возможного искажения воли: если согласие дано вследствие заблуждения или получено путем насилия или обмана;

– принцип незыблемости договора: «Соглашения, законно заключенные, занимают место закона для тех, кто их заключил. Они могут быть отменены лишь по взаимному согласию сторон или по причинам, в силу которых закон разрешает отмену. Они должны быть выполнены добросовестно».

В кодексе рассматриваются различные виды договоров: дарения, мены, купли-продажи, найма. Наибольшее внимание уделяется договору купли-продажи. Договор считается заключенным, когда достигается соглашение по поводу вещи и цены. Одновременно происходит переход права собственности на покупателя. Цена вещи определяется по усмотрению сторон. Помимо договора к основаниям возникновения обязательств кодекс относит причинение вреда.

Кодекс рассматривает брак, как договор, для заключения которого необходимо было выполнить ряд условий:

– взаимное согласие супругов;

– достижение брачного возраста (мужчин - 18 лет, женщин - 15лет);

– не состоять в другом браке;

– согласие родителей для детей, не достигших определенного возраста (сын - 25 лет, дочь - 21 год).

В области семейно-правовых отношений провозгласил неограниченную власть главы семьи над женой и детьми. Женщинам запрещалось заключать любые сделки без согласия мужа[2].

Запрещался брак между лицами, находящимися между собой в определенной степени родства. Кодекс допускал развод. Его причинами могли быть: прелюбодеяние; злоупотребление, грубое обращение или тяжелые обиды одного из супругов в отношении другого; присуждение одного из супругов к тяжкому и позорящему наказанию; взаимное и упорное желание супругов развестись. Взаимоотношения между мужем и женой строились на основе власти и подчинения: «Муж обязан оказывать покровительство своей жене, жена – послушание мужу»[3]. Следствием власти мужа является ограниченная правоспособность и практически полная недееспособность замужней женщины. Недееспособность женщины означала, что она не могла самостоятельно осуществлять никакие юридические действия, как судебные, так и внесудебные. Имущественные отношения супругов определялись брачным договором, заключенным до совершения брака. По общему правилу, если в брачном договоре специально не было предусмотрено иное, имущество жены поступало в управление мужа и он распоряжался доходами с этого имущества. Несовершеннолетние дети находились под властью родителей до достижения совершеннолетия или до эмансипации – освобождения из-под власти. Относительно внебрачных детей закон допускал возможность их узаконения, однако, только на добровольных началах. В конце XIX – начале XX вв. были внесены изменения, касающиеся порядка заключения брака:

– отменены некоторые формальности, мешающие заключению брака;

– урегулирован вопрос о заключении брака незаконнорожденным ребенком;

– мать получила реальное право давать согласие на брак своих детей.

В 1816 г. был отменен развод, но в 1884 г. восстановлен в новом виде: он рассматривался как санкция за виновное поведение супруга, поэтому развод по взаимному согласию не восстанавливался. Перемены во взаимоотношениях родителей и детей вырази-

лись в ослаблении отцовской власти, расширении прав детей и прав матери.

Кодекс разрешал наследование по закону и по завещанию. Однако завещательная свобода была ограничена и поставлена в зависимость от того, оставил наследодатель детей или нет. Если детей не было, то родственники могли получить наследство. Свободное от завещательного распоряжения имущество наследовалось по закону. Право наследования имели родственники до 12 степени. Ближайшая степень родства исключала дальнейшую. При отсутствии родственников с правами наследования имущество переходило к пережившему супругу.

В основе Кодекса лежало революционное законодательство. Составной частью Кодекса стало приспособленное к обстоятельствам римское право. Не меньшее место в Кодексе заняло и старое французское обычное право, право кутюмов. Кодекс регулировал имущественные отношения буржуазной Франции.

В итоге можно сказать о том, что Кодекс отменил нормы феодального права; провозгласил принципы формального равенства граждан перед законом, охрану буржуазной частной собственности и предпринимательства, свободу договоров, закрепив победу капиталистического способа производства во Франции; запретил корпорации.

Также как и «Институции Гая» Кодекс Наполеона построен по институционной системе, все право зависит от того, кто в нем нуждается, вещах и формах. Институционная система предполагает разделение кодекса на три части (книги) – первая посвящена лицам, вторая описывает виды имущества, третья описывает способы приобретения собственности. Общая часть при этом отсутствует. Статус физических лиц определялся государством (гражданство), т. к. кодекс не распространялся на иностранцев, это свидетельствует о том, что Франция не достигла еще необходимого развития в этой области права. В первой книге закрепляются принципы семейного права. Власть родителя не ограничена, сам факт того, что если родитель недоволен поведением ребенка, не достигшего
16-ти лет, может лишить его свободы сроком до 1-го месяца, т. е. в конечном итоге можно сказать, что для кодекса характерно наличие как демократических, так и архаических принципов.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]Кодекс Наполеона 1804 г., ст. 1101.
[2]История государства и права зарубежных стран М.Н.Прудников, С. 473.
[3]Кодекс Наполеона 1804 г., ст. 213.

УДК 340:17

ПРАВО И МОРАЛЬ: ПРОБЛЕМЫ СООТНОШЕНИЯ

А. Видманкин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Еще древние философы (Аристотель, Платон, Демокрит, Цицерон) указывали на значимость права и морали как двух определителей общественного поведения, их сходство и различия. Так что же они означают?

Право – это исходящие от государства нормы, призванные выражать идеи гуманизма, нравственности, справедливости, естественных прав человека, меру свободы личности; баланс интересов между различными слоями общества[1].

Для оценки поведения субъектов правовых отношений и правильного разрешения споров право относится и к этическим критериям, ибо в основе права лежит мораль.

Мораль – важнейший социальный институт, одна из форм общественного сознания. Она представляет собой совокупность исторически складывающихся и развивающихся жизненных принципов, взглядов, оценок, убеждений и основанных на них норм поведения, определяющих и регулирующих отношения людей в обществе. Основное в морали – это представления о добре и зле. Представления о честном и бесчестном - еще один стержень морали. Высшим законом и высшим судом для личности является совесть, которая считается самым полным и самым глубоким выражением моральной сущности человека.

Мораль имеет внутренний и внешний критерии.

Внутренний критерий – «Золотое правило морали»: поступай с другими так, как ты хотел бы, чтобы поступали с тобой. Он ставит границы собственному произволу, эгоизму. Все это составляет понятие совести, т. е. способности человека к самоконтролю. Внешний критерий морали – конкретные формы внешнего проявления указанных выше качеств, т. к. мораль не может быть сведена к голым принципам. Эти две стороны тесно связаны. Поэтому нельзя судить о человеке по тому, что он сам о себе думает. Только поступки могут раскрыть его настоящую сущность.

Соотношение между правом и моралью сложное, оно включает в себя четыре компонента: сходство, различие, взаимодействие и противоречия.

Сходство состоит в том, что:

– у них единая нормативная основа;

– преследуют одни и те же цели и задачи - упорядочение и со-

© Видманкин А., 2013

вершенствование общественной жизни, внесение в нее организующих начал, развитие личности, защиту прав человека, утверждение идеалов гуманизма, справедливости;

– один и тот же объект регулирования - общественные отношения;

– определяют границы должных и возможных поступков субъектов;

– выступают в качестве фундаментальных общеисторических ценностей, показателей социального и культурного прогресса общества.

Право – возведенная в закон нравственность.

Мораль и право различаются по следующим основаниям:

1. По способам их формирования: правовые нормы санкционируются государством, им же отменяются, дополняются, изменяются[2]. Мораль возникает и развивается спонтанно в процессе практической деятельности людей, достаточно, чтобы она была признана обществом.

2. По методам их обеспечения: если право создается государством, то оно им и обеспечивается, охраняется, защищается[3]. Мораль опирается на силу общественного мнения.

3. По форме их выражения, фиксации: правовые нормы закрепляются в специальных юридических актах государства[4]. Мораль же закрепляется в сознании людей и общества.

4. По характеру и способам их воздействия на сознание и поведение людей: если право регулирует взаимоотношения между субъектами с точки зрения их юридических прав и обязанностей, правомерного – неправомерного, законного – незаконного, наказуемого – ненаказуемого, то мораль подходит к человеческим поступкам с позиций добра и зла, похвального и постыдного, честного и бесчестного и т. д.

5. По характеру и порядку ответственности за их нарушение: если право накладывает санкции в определенной процессуальной форме, то мораль подвергает осуждению, порицанию, применяются меры общественного воздействия (выговор, замечание и т.п.)[5].

6. По уровню требований, предъявляемых к поведению человека: мораль безоговорочно осуждает любые формы нечестности, лжи, клеветы, обмана и т.д., тогда как право пресекает лишь наиболее крайние и опасные их проявления.

7. По сферам действия: моральное пространство гораздо шире правового, границы их не совпадают. Право регулирует далеко не все, а лишь наиболее важные области общественной жизни (собственность, власть, труд, управление, правосудие).

8. По времени возникновения: мораль появилась намного раньше, чем право.

В тоже время существует тесное социальное и функциональное взаимодействие права и морали. Они поддерживают друг друга в упорядочении общественных отношений, положительном влиянии на личность, формировании у граждан должной юридической и нравственной культуры, правосознания. Их требования во многом совпадают: большинство действий субъектов, поощряемые моралью, поощряются и правом.

Всякое противоправное поведение, как правило, является также антиморальным. Право предписывает соблюдать законы, того же требует и мораль.

Не случайно право иногда представляют в виде юридически оформленной нравственности, ее норм и принципов. В этом смысле право можно охарактеризовать как явление морали. Так например «Страшный суд» в христианстве, аналогии в других конфессиях – это мощные регуляторы, призванные, обеспечить нравственное поведение каждого человека[6]. Как видим, взаимодействие права и морали нередко выражается в прямом отношении их требований, обращенных к человеку, в воспитании у него высоких гражданских качеств.

Право и мораль также сотрудничают в сфере отправления правосудия, деятельности органов правопорядка. Выражается это в различных формах: при разрешении конкретных дел, анализе всевозможных жизненных ситуаций, противоправных действий, а также личности правонарушителя. Фактические обстоятельства многих дел оцениваются с привлечением как юридических, так и нравственных критериев, без которых невозможно правильно определить признаки таких, например, деяний, как хулиганство, клевета, оскорбление, унижение чести и достоинства.

Правовые нормы служат и должны служить проводниками морали, закреплять и защищать нравственные устои общества. И эффективность права во многом зависит от того, насколько полно оно выражает эти требования. Сила законов во много раз увеличивается, если они опираются не только на власть, но и на мораль. В свою очередь, действие морали в немалой степени зависит от четко функционирующей правовой системы.

Тесное взаимодействие норм права и морали не означает, что процесс этот ровный и без изъянов. Между ними могут возникать острые противоречия, коллизии, расхождения. Моральные и правовые требования не всегда согласуются, а иногда прямо противостоят друг другу.

Причины противоречий между правом и моралью заключаются уже в их специфике, в том, что у них разные методы регуляции, различные подходы, критерии при оценке поведения субъектов.

Право по своей природе более консервативно, оно неизбежно

отстает от течения жизни, к тому же в нем самом немало конфронтаций. Даже самое совершенное законодательство содержит пробелы. Мораль более подвижна, динамична и эластичнее реагирует на происходящие изменения. Эти два явления развиваются неравномерно, у морали преобладают элементы гибкости. Отсюда в любом обществе всегда разное правовое и моральное состояние, в том числе это касается и сознания.

Известно, что фактический (незарегистрированный) брак не влечет никаких юридических последствий, и отец ребенка, родившегося в таком браке, не обязан по закону платить алименты, оказывать материальную помощь. По закону – да, а по совести?

Например, восемнадцатилетняя девушка, выйдя замуж, потребовала выделения своей доли из общей жилплощади, на которой проживали отец, мать и старший брат. Несмотря на уговоры и категорические возражения родителей против размена квартиры, она твердила одно: я имею право. Никакие моральные соображения, порицания соседей, знакомых ее не смущали.

Статья 229 ГК РФ (ч. 2) гласит: «Нашедший вещь вправе потребовать от лица, управомоченного на получение вещи, вознаграждение за находку в размере до двадцати процентов стоимости вещи» [7]. Однако абсолютное большинство граждан не претендуют на эти законные проценты. Интересно, почему? Очевидно, останавливают чисто человеческие аспекты. И это также пример противоречия права и морали.

Кроме того, бывают просто недемократические, антигуманные законы. Например, в советском Уголовном кодексе были статьи, фактически поощрявшие доносительство и требовавшие от свидетелей давать изобличающие показания против родителей и близких родственников. В период сталинщины вообще действовало репрессивное законодательство, нарушавшее элементарные права человека. История знает жестокие, бесчеловечные, фашистские законы, не укладывающиеся в рамки нравственности.

В итоге можно сказать, что мораль, как правило, «шагает впереди», но иногда и юридические установления служат для морали ориентиром и могут оказывать на нее опережающее воздействие.

Создаются ситуации, когда закон разрешает, а мораль запрещает, и наоборот. Отсутствие же согласия между ними сказывается в конечном счете на регулятивных и воспитательных возможностях обоих этих средств.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Матузов, Н.И.* Теория государства и права. 2004. С. 76.
[2]*Хропанюк, В.Н.* Теория государства и права. 2008. С. 180–181.
[3]Там же.
[4]Там же.

[5]Философский словарь / под ред. И.Т. Фролова. 4-е изд. 1981. С. 445.
[6]*Венгеров, А.Б.*Теория государства и права. 2000. С. 182.
[7]Гражданский кодекс РФ. Ст. 229 (Ч. 2).
[8]*Певцова, Е.А.* Общая теория государства и права. 2011. С. 66–67.

УДК 343.82:343.261.1

ИСПОЛНЕНИЕ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ В ТЮРЬМАХ

К. Вострухина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Одним из видов исправительных учреждений являются тюрьмы. Вместе с тем это самостоятельный вид исправительных учреждений, в которых созданы наиболее жесткие условия отбывания наказания осужденными.

Первоначально тюрьмы предназначались для содержания преступников, ожидающих наказания, либо для пожизненного заключения. Лишения свободы как вида уголовного наказания не существовало на протяжении многих столетий. Содержание в тюрьме преследовало две цели: устрашение и полная изоляции преступника. Цели исправления, как таковой, не ставилось.

Тюрьма – это исправительное учреждение, главная задача которого та же, что и задача всех пенитенциарных учреждений – исправление осужденных с целью подготовки их к честной трудовой жизни и предупреждения совершения ими новых преступлений. Деятельность тюрем основана на тех же принципах, что и деятельность остальных исправительных учреждений. Наряду с этим тюрьма, как было отмечено выше – это звено системы исправительных учреждений, где содержится малочисленная, но наиболее опасная, трудновоспитуемая часть осужденных и где карательные элементы в период отбывания наказаний выражены наиболее остро.

В соответствии со статьей 130 Уголовно-исполнительного кодекса РФ в тюрьмах содержатся следующие категории осужденных мужчин: осужденные к лишению свободы на срок свыше 5 лет с отбыванием части срока наказания в тюрьме, осужденные при особо опасном рецидиве преступлений, а также осужденные, переведенные в тюрьму на срок до трех лет за нарушение установленного порядка отбывания наказания в исправительных колониях общего, строгого и особого режимов. В тюрьмах также могут содержаться осужденные, находящиеся там по основаниям, указанным в статье 77 УИК РФ, в соответствии с которой для выполне-

© Вострухина К., 2013

ния работ по хозяйственному обслуживанию тюрем в них могут быть оставлены впервые осужденные к лишению свободы на срок не свыше пяти лет, которым отбывание наказания назначено в исправительной колонии общего режима.

Следует отметить, что ранее действовавшее законодательство позволяло содержать в тюрьмах не только осужденных мужчин, но и женщин. Условия содержания которых, отличались от условия содержания мужчин, прежде всего более слабым режимом отбывания наказания. В настоящее время в тюрьмах не могут содержаться осужденные женщины ни по приговору суда, ни в порядке замены вида исправительного учреждения.

В каждой тюрьме устанавливаются два вида режима: общий и строгий, что в определенной степени отличает тюрьмы от исправительных колоний, где устанавливаются три вида условий отбывания наказания.

На строгом режиме содержатся осужденные, которые поступили в данное исправительное учреждение, а также осужденные, переведенные с общего режима данной тюрьмы. Поступление в тюрьму будет основанием для помещения осужденного на строгий режим лишь в случае первичного прибытия; это основание отпадает, если осужденный временно выбыл из тюрьмы, н-р.: в лечебное исправительное учреждение, и затем был в нее возвращен. Еще одним основанием содержания осужденного на строгом режиме является его перевод с общего режима. Возможность перевода осужденных из одних условий отбывания наказания в другие предусматривается нормой ст.87 УИК РФ. УИК РФ определяет категорию осужденных, которые не могут содержаться на строгом режиме в тюрьме, как правило, это инвалиды первой и второй группы, для которых предусмотрен общий режим содержания.

Все осужденные, которые поступили в тюрьму, помещаются на строгий режим и тем самым достигается определенного рода «шокирующий» эффект, так как условия отбывания наказания на строгом режиме являются наиболее жесткими.

Для перевода осужденного на общий режим, необходимо соблюдение условия, а именно пребывание осужденного на строгом режиме не менее одного года. Это условие является обязательным и необходимым. Окончательное решение по переводу осужденного будет приниматься специально созданной комиссией. Решение комиссии оформляется протоколом, после чего по приказу начальника тюрьмы осужденный переводится на общий режим. Но комиссия может и отказать в переводе, если выяснится, что во время нахождения осужденного на строгом режиме он нарушал установленный порядок. Таким образом, необходимо отметить, что при негативном поведении осужденный может находиться на строгом

режиме весь срок своего пребывания в тюрьме.

Но УИК РФ предусматривает также возможность перевода осужденного не только в более мягкие условия отбывания наказания, но также и в более жесткие, т.е. перевода с общего режима на строгий. Такой перевод допустим в случае признания осужденного злостным нарушителем установленного порядка отбывания наказания. Для повторного перевода осужденного на общий режим отбывания наказания также требуется мнение комиссии о целесообразности такого перевода.

Что касается исчисления срока пребывания осужденных в тюрьме, то важно отметить, что срок, который назначен по приговору суда для отбывания в тюрьме, исчисляется со дня прибытия в нее осужденного. Если раньше возникало очень много вопросов по поводу зачета в срок содержания осужденного на строгом режиме в тюрьме того времени, в течение которого он содержался под стражей в следственном изоляторе в порядке меры пресечения. До 1999 г. Срок содержания осужденных в тюрьмах исчислялся с момента заключения под стражу. Данное мнение поддерживал и Верховный Суд РФ, который Постановлением от 11 апреля 2000 г. Обратил внимание судов на то, что «при решении вопроса в порядке статьи 78 УИК РФ о переводе осужденного из тюрьмы в исправительную колонию для дальнейшего отбывания лишения свободы период, в течение которого осужденный содержался в следственном изоляторе, засчитывается в назначенный приговором срок тюремного заключения». Важно отметить, что в настоящее время этот вопрос решен четко: срок содержания осужденных в тюрьме исчисляется со дня их прибытия в это учреждение.

Наиболее характерным признаком отбывания наказания в тюрьме является изоляция. Учитывая степень общественной опасности содержащихся в этих учреждениях осужденных, степень изоляции в этом виде исправительных учреждений является максимальной.

С учетом того, что в тюрьмы направляются осужденные, которые представляют высокую общественную опасность, то соответственно предъявляются повышенные требования к обеспечению их изоляции. В отличие от исправительных колоний территория тюрьмы огораживается каменной стеной, высота которой не менее 4, 5 м., которая оборудуется соответствующими инженерно-техническими средствами охраны. Осужденные содержатся в общих запираемых камерах. В необходимых случаях (н-р.: обеспечение личной безопасности, в связи с физиологическими и психическими особенностями и т.д.) осужденные могут по постановлению начальника тюрьмы переводиться в одиночные камеры. Перевод осужденного не будет в этом случае являться мерой дисциплинар-

ного взыскания и соответственно продолжительность пребывания осужденного в одиночной камере не регламентируется. Содержание в одиночных камерах возможно как на общем, так и на строгом виде режима. Таким образом, существование в тюрьмах двух видов режима изначально предопределяет раздельное содержание осужденных. Часть 2 статьи 131 УИК РФ устанавливает правило, в соответствии с которым размещение осужденных пол камерам производится с соблюдением требований ст. 80 УИК РФ. И это требование распространяется на оба вида режима. Также следует учесть, что тюрьмы одновременно выполняют и функции следственных изоляторов, поэтому в них должно быть предусмотрено раздельное размещение лиц, содержащихся под стражей.

В целях обеспечения охраны здоровья осужденных они наделяются правом на прогулку, которое является законодательно закрепленным правом осужденных, содержащихся в тюрьмах (ст. 93 УИК РФ). Прогулки проводятся, как правило, на открытом воздухе в дневное время на специально оборудованной части территории тюрьмы. Такие территории оборудуются на крышах режимных корпусов, которые называются прогулочными дворами. Они специально оборудованы и технически оснащены. Продолжительность прогулки зависит от вида режима, на котором находится осужденный, на общем режиме - полтора часа, на строгом режиме продолжительность составляет один час. Прогулка может быть увеличена до двух часов в день на срок до одного месяца, но только лишь в порядке применения меры поощрения.

Условия отбывания наказания осужденных подразделяются в зависимости от вида режима, на котором они находятся.

В соответствии с пунктом 4 статьи 131 УИК РФ осужденным, отбывающим наказание на общем режиме, разрешается:

а) ежемесячно расходовать на приобретение продуктов питания и предметов первой необходимости помимо средств, указанных в части второй статьи 88 настоящего Кодекса, иные средства, имеющиеся на их лицевых счетах, в размере восьмисот рублей;

б) иметь два краткосрочных и два длительных свидания в течение года;

в) получать две посылки или передачи и две бандероли в течение года;

г) пользоваться ежедневной прогулкой продолжительностью полтора часа.

Осужденным, отбывающим наказание на строгом режиме, разрешается:

а) ежемесячно расходовать на приобретение продуктов питания и предметов первой необходимости помимо средств, указанных в части второй статьи 88 настоящего Кодекса, иные средства, име-

ющиеся на их лицевых счетах, в размере шестисот рублей;

б) иметь два краткосрочных свидания в течение года;

в) получать одну посылку и одну бандероль в течение года;

г) пользоваться ежедневной прогулкой продолжительностью один час.

Осужденные, которые отбывают наказание на общем режиме, вправе расходовать на приобретение продуктов питания и предметов первой необходимости без ограничений средства, заработанные в период отбывания наказания, а также получаемые ими пенсии и пособия. Им также разрешается иметь два краткосрочных и два длительных свидания в год и получать две посылки или передачи и две бандероли в течение года.

Что касается осужденных, находящихся на строгом режиме, то их изоляция усиливается. Им разрешается получать только одну посылку и одну бандероль и иметь два краткосрочных свидания в течение года. Передачи и длительные свидания для данной категории осужденных законом не предусмотрены. Помимо этого, им также не разрешается приобретение и хранение чая и кофе.

Хочется также отметить, что воспитательная работа с осужденными проводится по камерам, и поэтому в тюрьмах не применяются ее массовые формы. В тюрьмах не создаются самодеятельные организации осужденных. Осужденным, запрещается иметь при себе наручные и карманные часы; им не демонстрируется кино- и видеофильмы, однако разрешается просмотр телепередач в свободные от работы часы; им не предоставляется возможность передвижения без конвоя и выезды за пределы исправительного учреждения.

Все вышеперечисленные правоограничения не распространяются на осужденных, которые оставлены в тюрьме для хозяйственного обслуживания.

В соответствии с п. «а» ч. 2 ст. 78 УИК РФ положительно характеризующиеся осужденные могут быть переведены для дальнейшего отбывания наказания из тюрьмы в исправительную колонию – но по отбытии осужденным в тюрьме не менее ½ срока, назначенного по приговору суда.

Телефонные разговоры осужденных, содержащихся в тюрьмах, осуществляются в соответствии со ст. 92 УИК РФ. Контроль администрацией тюрем таких разговоров является обязанностью в связи с особенностями режимных требований, установленных в тюрьмах.

В свете вышеизложенного представляется целесообразным прийти к мнению о том, что тюрьмы являются существенным звеном в системе исправительных учреждений. В тюрьмах изначально создаются жесткие условия отбывания наказания осужденны-

ми, по сравнению с другими исправительными учреждениями, тем самым обусловливаются место и роль тюрем в уголовно-исполнительной системе Российской Федерации. Иначе, будет стерта грань между тюрьмами и исправительными колониями, что в итоге может свести на нет воспитательное и профилактическое значение перевода осужденных в тюрьмы.

УДК 347.939

ПЕРЕРЫВЫ В СУДЕБНОМ РАЗБИРАТЕЛЬСТВЕ

Л. Горбунова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Термин «перерыв» означает временное сдерживание действия; промежуток времени, на который останавливается течение, развитие чего-либо; нарушение целостности вследствие того или иного вмешательства; специально отведенное время, на которое прекращаются работа, заседание.

Применительно к судебному разбирательству перерыв можно истолковать как определенный период в течение которого в порядке, строго регламентированном законом, временно останавливается тот или иной вид уголовно-процессуальной деятельности вследствие физической или юридической невозможности продолжения судебного производства.

Целью перерыва является прекращение работы заседания для открытия новых обстоятельств дела и их детальному рассмотрению. Данная цель решается с помощью следующих задач: ликвидировать препятствия мешающие его продолжению, розыск подсудимого, вызов и привод неявившихся свидетелей, более детального изучения дела.

Все перерывы, осуществляемые в ходе судебного разбирательства, можно условно подразделить на три группы.

Первая отражает узкое понимание термина «перерыв» и в основном связана с соблюдением процедуры судопроизводства: перерывы для отдыха по окончании рабочего дня, на обед, для обеспечения возможности подготовки сторон к прениям (ч. 2 ст. 298, ст. 292 УПК РФ).

Вторая совокупность перерывов раскрывает сущность обозначенного термина применительно к судебному разбирательству в широком смысле и включает перерывы, объединенные общностью целого ряда признаков.

Характерные особенности перерывов, входящих во вторую

© Горбунова Л., 2013

группу заключаются в следующем: а) не являются обязательными элементами судебного разбирательства; б) направлены на ликвидацию возможных препятствий, мешающих его продолжению; в) связаны с нарушением нормального хода судебного разбирательства; г) имеют определенную и регламентированную законодателем разветвленную систему оснований, при которых возникает необходимость их применения; д) направлены на обеспечение прав и законных интересов участников судебного разбирательства; е) четко закреплены уголовно-процессуальным законом и не должны применяться по аналогии; ж) значительно более продолжительны по времени, чем остальные разновидности перерывов, и вследствие этого на практике довольно часто пользуются в качестве способа умышленного затягивания судебного разбирательства (ч. 2 ст. 247, ч. 2 ст. 248, ст. 253, ч. 2 ст. 258 УПК РФ).

К названной группе можно отнести как отложение, так и приостановление судебного разбирательства.

Третью группу перерывов правильнее всего было бы обозначить как иные виды и включить в нее вынужденные перерывы в судебном производстве, связанные со случаями возвращения уголовных дел прокурору для устранения препятствий их рассмотрения судом, с необходимостью восстановления утраченных дел (ст. 158.1, 237 УПК РФ).

Характерным отличием отложения судебного разбирательства от приостановления является то, что первое не позволяет задержать дело на срок, сравнимый со сроком второго. Однако нередко участники уголовного судопроизводства используют в «корыстных интересах» именно институт отложения, так как, во-первых, его «легче добиться», во-вторых, на практике получение даже небольшой отсрочки, измеряемой несколькими днями, может в некоторых случаях оказать существенную пользу заинтересованным лицам. Так, например, 5 апреля 2006 г. в суд поступило дело по обвинению К. по ч. 4 ст. 111 УК РФ, которое назначалось судьей к слушанию и откладывалось 19 раз нередко без объявления причин и без принятия мер к его рассмотрению. Подсудимый все это время содержался под стражей и обращался с жалобой по поводу «вопиющей волокиты». Таким образом, злоупотребление судьи институтом отложения вызвало неоправданное, грубое нарушение процессуальных сроков.

К обстоятельствам, приводящим к приостановлению судебного разбирательства, уголовно-процессуальным законом отнесены следующие: если подсудимый скрылся (за исключением случая, указанного в ч. 4 ст. 253 УПК РФ); при психическом расстройстве или иной тяжелой болезни подсудимого, исключающей возможность его явки.

Отличие отложения от приостановления заключается в моменте его возобновления. Приостановленное дело начинает рассматриваться судом сначала, т. е. со стадии подготовки к судебному заседанию. Отложенное дело после устранения препятствий, рассматривается с того момента, с которого ранее было прервано производство. Как правило, на практике нередко смешиваются основания и правовые последствия отложения судебного разбирательства и приостановления судебного разбирательства по уголовному делу. Между тем, в соответствии с требованиями ч. 2 ст. 253 УПК РФ возобновление судебного разбирательства с момента, с которого оно было отложено, допускается только при его отложении на определенный срок, а в случае приостановления - производство в отношении подсудимого до его розыска или выздоровления должно быть начато заново. Отложение как правило касается всего дела в целом, а приостановление - конкретного подсудимого. В случае, когда в судебном разбирательстве участвуют несколько подсудимых, а скрылся либо заболел только один из них, суду следует обратить особое внимание на решение вопроса о допустимости раздельного судебного разбирательства.

В случае приостановления судебного разбирательства суд не может установить определенное время начала нового заседания по делу, при отложении в определении (постановлении) суда указывается срок, на который оно откладывается.

Анализ практики Верховного Суда Российской Федерации, опубликованной на сайте Верховного Суда РФ за 2010-2012 гг. показал, что к числу основных причин снятия уголовных дел и материалов с рассмотрения относятся следующие: неознакомление, либо ненадлежащее ознакомление участников судебного разбирательства с материалами уголовного дела; ненадлежащее выполнение требований закона в части соблюдения прав участников процесса по рассмотрению замечаний на протоколы судебных заседаний; не разрешение вопроса о восстановлении пропущенного срока обжалования судебного постановления. К основаниям для вынесения судом решения об отложении, приостановлении судебного заседания относятся: неявка вызванных в судебное разбирательство участников процесса; несвоевременное вручение подсудимому копии обвинительного заключения, обвинительного акта или жалобы потерпевшего по делу частного обвинения, а также необходимость обеспечения вновь вступившим в дело участникам судебного разбирательства возможности ознакомиться с материалами дела; удовлетворение судом отвода, заявленного судье, прокурору или иному участнику судебного заседания.

В УПК РФ необходимо закрепить, что при осуществлении таких видов перерывов, как приостановление и отложение судебного

разбирательства, в описательной части постановления (определения) обязательно нужно изложить доказательства наличия указанного основания (вследствие которого судебное разбирательство и было приостановлено либо отложено) и отметить, какие меры были предприняты для его устранения.

Для обеспечения эффективной реализации норм института приостановления судебного разбирательства важно дополнить УПК РФ положением о том, что при приостановлении судебного производство, вследствие того, что подсудимый скрылся, суд должен данный факт обязательно достоверно и доказательно установить. Гарантией исключения произвольного подхода к решению вопроса о приостановлении судебного разбирательства в случае психического расстройства или иной, тяжелой болезни, исключающей возможность явки подсудимого на судебное заседание, могло бы стать положение об обязательности заключения судебно-медицинской экспертизы.

На практике довольно часто происходят подмена одного вида перерыва другим из-за отсутствия оснований в УПК РФ их вызывающих. Поэтому и существует необходимость законодательного совершенствования оснований и условий осуществления перерывов в ходе судебного разбирательства.

УДК 347-057.34(470)

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ГРАЖДАНСКОГО СЛУЖАЩЕГО В РОССИИ

Я. Кокурин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Юридическая ответственность государственного гражданского служащего представляет собой сложное многоаспектное явление, наступающее за неисполнение либо ненадлежащее исполнение должностных обязанностей и несоблюдение служебной дисциплины, за нарушение законности и правопорядка, прав и свобод человека и гражданина и иным установленным законодателем основаниям.

В научной литературе отмечается, что вопросы юридической ответственности государственных служащих не получили в современной правовой науке всестороннего теоретического осмысления и должной разработки, они лишь фрагментарно представлены практическими рекомендациями по ее совершенствованию [1].

© Кокурин Я., 2013

Неоднократные попытки реформирования института государственной службы, к сожалению, так же в наименьшей степени коснулись вопросов совершенствования юридической ответственности. На настоящий момент в Российской Федерации нет единого нормативно-правового акта регулирующего все виды ответственности государственных гражданских служащих, что, несомненно, является существенным недостатком и значительно усложняет функционирование данного института.

Статья 68 Федерального закона от 27 июля 2004 г. №79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [2] (далее Закон о гражданской службе) предусматривает ответственность за нарушение законодательства РФ о государственной гражданской службе. Данная норма является отсылочной, т.е. не предусматривает непосредственно виды и порядок ответственности, санкции, а отсылает к другим нормативно-правовым актам, в частности непосредственно к Закону о государственной гражданской службе, а также другим федеральным законам. Указание законодателя о том, что виновные лица привлекаются к ответственности в порядке, установленном федеральными законами, таким образом, исключает возможность правового регулирования ответственности за нарушение законодательства о гражданской службе законами субъектов Российской Федерации, подзаконными нормативными актами любого уровня.

В Законе о гражданской службе содержатся нормы, регулирующие лишь вопросы дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих, которое по распространенному мнению занимает доминирующее положение в системе юридической ответственности, применяемой к государственным служащим. Дисциплинарная ответственность пронизывает всю сферу государственной службы и носит междисциплинарный характер. Однако с точки зрения правового регулирования она страдает несовершенством, существенной незавершенностью и, в ряде случаев, – пробельностью.

Недостатки правового регулирования дисциплинарной ответственности проявляются в том, что: нормативно не определены цели и принципы такой ответственности; неоправданно широкий круг полномочий по ее произвольному применению передан соответствующим руководителям. Так же отсутствуют правовые нормы, определяющие поводы и основания для возбуждения дисциплинарного производства. В действующем законодательстве не содержатся процедуры исполнения решения о наложении дисциплинарного взыскания. Наряду с указанными, существуют и другие недостатки правового регулирования дисциплинарной ответственности. В связи с этим в юридической науке высказывается

предложение о целесообразности принятия Дисциплинарного кодекса государственных служащих [3]. Представляется, что законодателю следует прислушаться к нему и принять соответствующий нормативный правовой акт.

Материальная ответственность гражданского служащего наступает за дисциплинарный проступок, в результате которого причинен материальный ущерб органам государственной власти. При этом возмещение ущерба производится независимо от привлечения виновного гражданского служащего к дисциплинарной ответственности за действия или бездействие, которыми причинен ущерб государственному органу. Поскольку в Законе о гражданской службе не определены основание и порядок привлечения гражданских служащих к материальной ответственности, то действуют положения ст. 73 указанного Закона о том, что федеральные законы, иные нормативные правовые акты РФ, законы и иные нормативные правовые акты субъектов РФ, содержащие нормы трудового права, применяются к отношениям, связанным с гражданской службой, в части, не урегулированной данным Законом. Таким образом, материальная ответственность гражданских служащих наступает на общих основаниях в соответствии с разделом XI ТК РФ, предусматривающим материальную ответственность сторон трудового договора. Данный вид ответственности нередко отождествляют с гражданско-правовой ответственностью, что связано с недостаточной научной проработанностью этой проблемы.

Следует отметить, что законодательство об административной ответственности государственных служащих так же имеет недостатки, в частности, в нем не получили должной правовой регламентации процедуры такой ответственности. Предполагалось, что эту проблему будут решать путем принятия Административно-процессуального кодекса Российской Федерации, но его разработка отложена на неопределенное время.

Дискуссионный характер получила проблема о видах административного наказания, которые целесообразно применять в отношении государственных гражданских служащих, допустивших административные правонарушения. В правоприменительной практике исполнитель связан санкцией правовой нормы, преобладающим наказанием по которой выступают предупреждение и административный штраф. Представляется, что в отношении государственных гражданских служащих вполне допустимо и применение дисквалификации как относительно нового вида административного наказания.

Проблема усовершенствования уголовной ответственности государственных служащих так же не получила в настоящее время своего окончательного решения. С одной стороны, существует

несовершенный и малоэффективный механизм такой ответственности как на уровне правового регулирования этого вопроса, так и на уровне правоприменительной практики. С другой стороны, - невостребованные предложения ученых, практиков, научные разработки и проекты нормативных правовых актов, содержащих соответствующие рекомендации. В мировой практике также отсутствует единообразное решение данной проблемы и довольно сильны национальные особенности, традиции, принадлежность к соответствующим правовым системам.

Преступления, совершаемые государственными гражданскими служащими, как и другие аналогичные деяния, обладают признаком общественной опасности, но ее степень может проявляться в значительно более тяжелых последствиях. Специфическим является здесь и субъект ответственности, которым является только физическое лицо, которое одновременно может быть и должностным лицом.

Среди преступных деяний, совершаемых в системе государственной службы, наибольшую общественную опасность представляет коррупция. Несмотря на все зло, которое от нее исходит, реальных мер борьбы с этим явлением явно недостает. Пока еще не сложилась четкая государственная антикоррупционная политика, которую можно изложить, например, в специальной программе.

В заключение необходимо указать, что одним из приоритетных направлений в дальнейшей работе по реформированию государственной службы целесообразно определить правовые и организационные мероприятия, направленные на усиление института юридической ответственности государственных гражданских служащих, превращение его в действенное средство обеспечения эффективности государственно-служебной деятельности. Подобный подход позволяет раскрыть весь потенциал института юридической ответственности, ориентировав его прежде всего на профилактику и предупреждение правонарушений, иных негативных явлений в системе государственной гражданской службы Российской Федерации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Буравлев, Ю.М.* Виды юридической ответственности в системе государственной службы. М.: Юрист. 2008. С. 23.

2. Собрание законодательства Российской Федерации. 2004. № 31. Ст. 3215.

3. *Гришковец, А.А.* Правовое регулирование государственной гражданской службы Российской Федерации. М. 2003. С. 170.

УДК 343:343.77

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ЗА СОВЕРШЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

А. Комарова, Ф. Заварюхин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Актуальность проблемы уголовной ответственности юридических лиц за экологические преступления связана с двумя основными моментами: эффективным функционированием этого института в уголовном законодательстве большого числа иностранных государств, а также необходимостью учета рекомендаций о введении уголовной ответственности юридических лиц за различные виды преступлений, которые содержатся в таких международных актах, как Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности от 15 ноября 2000 г. (Нью-Йорк), Конвенция ООН против коррупции от 31 октября 2003 г. (Нью-Йорк), Конвенция о защите окружающей среды посредством уголовного законодательства от 4 ноября 1998 г. (Страсбург), Конвенция Совета Европы об уголовной ответственности за коррупцию от 27 января 1999 г. (Страсбург) и др.

В частности, ст. 26 Конвенции против коррупции «Ответственность юридических лиц» предполагает установление уголовной ответственности юридических лиц за коррупционные преступления. Конвенция о защите окружающей среды посредством уголовного законодательства от 4 ноября 1998 г. (Страсбург) в ст. 9 «Корпоративная ответственность» предполагает создание условий для применения уголовных или административных санкций к юридическим лицам за экологические преступления. При этом корпоративная ответственность не исключает уголовного преследования физического лица (п. 2 ст. 9 Конвенции). Конвенция против организованной транснациональной преступности от 15 ноября 2000 г (Нью-Йорк) в ст. 10 «Ответственность юридических лиц» предполагает установление уголовной, гражданско-правовой или административной ответственности юридических лиц за участие в серьезных преступлениях. Итак, международные правовые акты, ратифицированные Российской Федерацией, рекомендуют установление уголовной ответственности юридических лиц.

Введение уголовной ответственности юридических лиц именно

© Комарова А., Заварюхин Ф., 2013

за экологические преступления связано с их специфическими особенностями, которых нет у других преступных деяний.

Состояние окружающей природной среды вызывает серьезную озабоченность в обществе. Происходит деградация как отдельных природных объектов (земли, вод, атмосферного воздуха, лесов), так и в целом всей окружающей нас природы. Прямым следствием ухудшения качества природной среды становятся и природные катаклизмы, и рост заболеваемости населения, и сокращение продолжительности жизни людей.

В последнее время вышли в свет многочисленные публикации, посвященные уголовно-правовым способам борьбы с экологическими правонарушениями. Ученые в области уголовного права, особенно работающие на стыке уголовного и экологического права, предлагают свои «рецепты» борьбы с экологическими преступлениями и вносят свою посильную лепту в совершенствование уголовного законодательства.

Однако перевести в практическое русло высказанные предложения весьма затруднительно; ситуация с экологической преступностью практически не меняется. Обращение к зарубежному опыту борьбы с экологическими правонарушениями показывает, что схожие проблемы испытывают и страны Европы, в частности Германия, и мнение специалистов «оттуда» представляет определенный интерес. Так, обращает на себя внимание статья немецкого ученого Т. Ротша «Теоретические проблемы уголовно-экологического права – взгляд из Германии».

Главная проблема борьбы с загрязнением окружающей среды, по мнению Т. Ротша, заключается в том, что основными загрязнителями являются промышленность и экономическая деятельность крупных предприятий. Доля частных лиц в загрязнении окружающей среды по сравнению с ними ничтожно мала. Этот вывод даже в большей степени подходит к экологической ситуации в Российской Федерации. Техническое состояние большинства крупных российских предприятий характеризуется низкой производительностью труда, отсталостью, повышенным расходом природных ресурсов на единицу готовой продукции, неэффективной работой очистных сооружений. Тем самым промышленность активно загрязняет окружающую природу.

Кардинальным решением вопроса было бы закрытие особо вредных предприятий, однако это невозможно ни с экономической, ни с социальной, ни с каких-либо иных точек зрения. Это автоматически повлекло бы за собой комплекс проблем, связанных с сохранением предприятий, рабочих мест, получением попутных видов продукции в виде теплоснабжения, горячего водоснабжения, электричества с промышленных предприятий и т. д. Поэтому

речь может идти только о перепрофилировании предприятий, модернизации производства, улучшении работы очистных сооружений, т.е. принятии мер по уменьшению вредных выбросов с предприятий и иного вредного воздействия на окружающую среду.

То обстоятельство, что основными загрязнителями природной среды являются предприятия, создает дополнительные трудности в определении объективных и субъективных признаков состава экологического преступления:

– сложно установить наличие общей причинной связи, так как вред причиняется в результате сложения многочисленных факторов (эффект сложения и кумуляции);

– сложно определить размеры (границы) причиненного ущерба;

– сложно определить конкретный природный объект, которому причинен вред, поскольку вред причиняется комплексно, сразу нескольким объектам.

При установлении субъективных признаков возникают трудности в определении формы вины, так как при коллективном принятии решения принцип вины и личной ответственности «не срабатывает». При современных формах управления происходит «размывание» личной ответственности, перекладывание вины на коллектив. Немаловажное значение при установлении вины имеет «фактор риска», потому что в чрезвычайных ситуациях, в период технологических катастроф, аварий сложно принимать рациональное решение.

Э. Жевлаков к причинам введения уголовной ответственности юридических лиц за экологические преступления в наиболее развитых капиталистических странах относил:

– отсутствие централизованного планирования в области охраны природы;

– интенсивное загрязнение природной среды;

– сложность создания охраняемых территорий, вызванную частной собственностью на землю;

– огромную рекреационную нагрузку на оставшиеся природные местообитания животных и экосистем.

В научной литературе высказываются мнения о наличии и некоторых других предпосылок для введения уголовной ответственности юридических лиц за экологические преступления:

– уголовная ответственность предполагает другой уровень оценки общественной опасности поведения – не как хозяйственного правонарушения, а как общественно опасного деяния, вредного для здоровья людей и живых ресурсов (флоры, фауны) природы;

– уголовно-правовые санкции, применяемые за экологические преступления, должны сделать экономически невыгодным для всего предприятия занятие экологически вредной производствен-

ной деятельностью.

Сложности возникают при разграничении административной и уголовной ответственности. По административному праву разрешена эксплуатация окружающей среды, которая крайне вредна для экологии. По этой причине уголовной ответственности нет именно там, где размер и объем ущерба наиболее значителен. Уголовное право является важным инструментом в деле охраны природной среды. С введением уголовной ответственности юридических лиц за экологические преступления и установлением для них новых видов наказания, например штрафов, кратных размеру причиненного ущерба, возложением обязанности устранения причиненного вреда в натуре, конфискацией имущества, запрещением заниматься определенной деятельностью реализация уголовной ответственности за экологические преступления была бы более эффективной.

УДК 343.137.5

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

А. Лобанов
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

На сегодня статистика показывает, что более половины подростков привлекаются к уголовной ответственности за различные противоправные поступки, которые не являются умышленными преступлениями. Такие поступки подростки совершают необдуманно, не зная степени ответственности за содеянное перед обществом и государством. С 1 января 1997 г. введен новый Уголовный кодекс Российской Федерации, в котором есть специальный раздел, посвященный уголовной ответственности несовершеннолетних. В статье 87 говорится: «Несовершеннолетними признаются лица, которым ко времени совершения преступления исполнилось четырнадцать, но не исполнилось восемнадцать лет». При этом в Уголовном кодексе точно определен возраст, с которого наступает уголовная ответственность (ст. 20, ч. 1): «Уголовной ответственности подлежит лицо, достигшее ко времени совершения преступления шестнадцатилетнего возраста». Кроме того, в отношении лиц, достигших четырнадцатилетнего возраста, определен перечень преступлений, за которые их могут привлечь к ответственности (ст. 20, ч. 2): убийство, умышленное причинение тяжкого вре-

© Лобанов А., 2013

да здоровью, умышленное причинение средней тяжести вреда здоровью, похищение человека, изнасилование, насильственные действия сексуального характера, кража, грабеж, разбой, вымогательство, неправомерное завладение автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения, умышленное уничтожение или повреждение имущества при отягчающих обстоятельствах, терроризм, захват заложника, заведомо ложное сообщение об акте терроризма, хулиганство при отягчающих обстоятельствах, вандализм (бессмысленное жестокое разрушение исторических памятников и культурных ценностей), хищение либо вымогательство оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств, хищение либо вымогательство наркотических средств или психотропных веществ, приведение в негодность транспортных средств или путей сообщения.

Законодательством установлены две минимальные возрастные границы уголовной ответственности: общая – с 16 лет и пониженная – с 14 лет. В статье 87 (ч. 2) говорится: «Несовершеннолетним, совершившим преступление, может быть назначено наказание либо к ним могут быть применены принудительные меры воспитательного воздействия». Виды наказаний, назначаемых несовершеннолетним, определены в статье 88 УК РФ. Видами наказаний, назначаемых несовершеннолетним, являются: а) штраф; б) лишение права заниматься определенной деятельностью; в) обязательные работы; г) исправительные работы; д.) арест; е) лишение свободы на определенный срок. Штраф назначается только при наличии у несовершеннолетнего осужденного самостоятельного заработка или имущества, на которое может быть обращено взыскание. Обязательные работы назначаются на срок от 40 до 160 ч. Они заключаются в выполнении работ, посильных для несовершеннолетних, и исполняются ими в свободное от учебы или основной работы время. При этом предусмотрена продолжительность работы: для лиц в возрасте до 15 лет – не более 2 ч в день, для лиц от 15–16 лет – не более 3 ч в день. Исправительные работы назначаются несовершеннолетним, осужденным на срок до одного года. Арест может быть назначен несовершеннолетним осужденным, достигшим к моменту вынесения судом приговора 16 лет, на срок от одного до четырех месяцев. Лишение свободы назначается несовершеннолетним, осужденным на срок не свыше десяти лет, и отбывается: несовершеннолетними мужского пола, осужденными впервые к лишению свободы, а также несовершеннолетними женского пола – в воспитательных колониях общего режима; несовершеннолетними мужского пола, ранее отбывавшими лишение свободы,— в воспитательных колониях усиленного режима.

В Уголовном кодексе также определены принудительные меры

воспитательного воздействия, которые могут быть применены к несовершеннолетним, совершившим преступления. В статье 90 УК РФ указано, что несовершеннолетний, впервые совершивший преступление небольшой или средней тяжести, освобождается от уголовной ответственности, если будет признано, что его исправление может быть достигнуто путем применения принудительных мер воспитательного воздействия. (Преступлениями небольшой тяжести признаются умышленные и неосторожные деяния, за совершение которых максимальное наказание, предусмотренное УК РФ, не превышает двух лет лишения свободы. Преступлениями средней тяжести признаются умышленные и неосторожные деяния, за совершение которых максимальное наказание, предусмотренное УК РФ (ст. 15), не превышает пяти лет лишения свободы.) При этом в статье 90 УК РФ определено, какие принудительные меры воспитательного воздействия могут быть назначены несовершеннолетнему (предупреждение; передача под надзор родителей или лиц, их заменяющих, либо специализированного государственного органа; возложение обязанности загладить причиненный вред; ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего).

Содержание принудительных мер воспитательного воздействия, применяемых к несовершеннолетним, изложено в статье 91 УК РФ. Предупреждение состоит в разъяснении несовершеннолетнему вреда, причиненного его деянием, и последствий повторного совершения преступлений, предусмотренных УК РФ. (Предупреждение выносится судом и представляет собой одномоментный акт.) Передача под надзор состоит в возложении на родителей или лиц, их заменяющих, либо на специализированный государственный орган обязанности по воспитательному воздействию на несовершеннолетнего и контролю за его поведением. (Воспитательное воздействие может включать в себя индивидуальные беседы, вовлечение в занятия физической культурой и спортом, в различных кружках и др.) Обязанность загладить причиненный вред возлагается с учетом имущественного положения несовершеннолетнего и наличия у него соответствующих трудовых навыков. Ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего могут предусматривать запрет посещения определенных мест, использование определенных форм досуга, в том числе связанных с управлением механическим транспортным средством, ограничение пребывания вне дома после определенного времени суток, выезда в другие местности без разрешения специализированного государственного органа. Несовершеннолетнему может быть предъявлено также требование возвратиться в образовательное учреждение либо трудоустроиться с

помощью специализированного государственного органа.

Противоправные действия в подростковом возрасте в большинстве случаев совершают лица, не имеющие цели в жизни и постоянных обязанностей перед собой, родителями и обществом. Лучшая профилактика – это самосовершенствование, познание окружающего мира, т. е. ответственное, целенаправленное обучение, глубокое усвоение школьной программы, регулярные занятия физической культурой и спортом и посильное участие, и помощь родителям в создании нормальных условий жизнедеятельности вашей семьи.

УДК 343.261:343.81(470)

ПЫТКИ И ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С ЗАКЛЮЧЕННЫМИ В ПЕНИТЕНЦИАРНОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ

Е. Овчинникова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современном Российском обществе находящемся в кризисной ситуации происходят значительные изменения системы ценностей, норм, установок людей. Старая система ценностей разрушена, а новая еще не создана, налицо явный кризис системы ценностей. Резко увеличилось количество уголовно-наказуемых преступлений совершаемых в обществе.

На фоне пьянства и алкоголизации населения, официальной статистикой зафиксировано увеличение насильственных преступлений против личности. На данный момент ежегодно совершается от 2 до 3 млн. преступлений.

В октябре 2010 года Правительством РФ была утверждена Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года. Целями Концепции объявлены: повышение эффективности работы учреждений и органов, исполняющих наказания; сокращение рецидива преступлений; гуманизация условий содержания лиц, заключенных под стражу, и лиц, отбывающих наказание в виде лишения свободы.

Первыми фактическими шагами в реформировании стали: разделение осужденных, впервые осужденных к лишению свободы, от осужденных, ранее отбывавших лишение свободы. Это разделение не является новым, в законе уже существовало положение о раздельном содержании разных категорий заключенных, однако на

© Овчинникова Е., 2013

практике оно не выполнялось. И реформа началась именно с этого разделения, которое продолжается и в настоящее время.

Предварительный итог преобразований: в правозащитные организации в разы увеличилось количество поступающих жалоб на жестокие массовые избиения осужденных во время их этапирования, в пересыльных пунктах, а также по прибытию на новое место отбывания наказания; кроме того не уменьшилось, а может быть и возросло число жалоб на насилие в УИС в общем.

Все это означает, что пока все слова о гуманизации не реализуются и остаются только на бумаге.

Из всего многообразия проблем, мы по-прежнему считаем главной – пытки и унижающее человеческое достоинство обращение с заключенными.

Основания для применения физической силы/насилия ФЗ «Об учреждениях и органах исполняющих наказание» предусматривают исчерпывающий перечень случаев, когда сотрудники уголовно-исполнительной системы могут применять в отношении заключенных физическую силу, специальные средства и оружие. Например, для отражения нападения на сотрудников, для пресечения массовых беспорядков и т. д.

Пенитенциа́рная (уголовно-исполнительная) система (от лат. poenitentia – раскаяние) – государственный институт, ведающий исполнением уголовных наказаний, наложенных на граждан в соответствии с законом. Обеспечивает исполнение наказаний как связанных, так и не связанных с лишением свободы, а также содержание подследственных с момента заключения под стражу до суда (до изменения меры процессуального пресечения в виде заключения под стражу).

Одним из важнейших направлений деятельности современной пенитенциарной системы по восстановлению социальной справедливости, наряду с карательной функцией, является профилактика рецидива преступлений.

Одним из наиболее строгих и вместе с тем распространенных видов уголовных наказаний, предусмотренных уголовным законодательством, является лишение свободы, представляющее собой принудительную изоляцию осужденного в специально предназначенных для этого исправительных учреждениях.

Исправительные учреждения – это специализированные органы государства, исполняющие наказание в виде лишения свободы на определенный срок и пожизненного лишения свободы, которые в своей совокупности образуют систему отбывания наказания в виде лишения свободы.

К исправительным учреждениям относятся:

– исправительные колонии;

– воспитательные колонии;

– тюрьмы;

– лечебные исправительные учреждения. Следственные изоляторы выполняют функции исправительных учреждений в отношении осужденных, оставленных для выполнения работ по хозяйственному обслуживанию, а также в отношении осужденных на срок не свыше шести месяцев, оставленных в СИЗО с их согласия.

Исправительные колонии подразделяются на колонии-поселения, исправительные колонии общего режима, исправительные колонии строгого режима, исправительные колонии особого режима.

Мужчины отбывают наказание в виде лишения свободы:

– в колониях-поселениях – лица, осужденные за преступления, совершенные по неосторожности, а также осужденные к лишению свободы за совершение умышленных преступлений небольшой и средней тяжести, ранее не отбывавшие лишение свободы. С учетом обстоятельств совершения преступления и личности виновного суд может назначить указанным лицам отбывание наказания в исправительных колониях общего режима с указанием мотивов принятого решения;

– в исправительных колониях общего режима – лица, впервые осужденные к лишению свободы за совершение тяжких преступлений, ранее не отбывавшие лишение свободы;

– в исправительных колониях строгого режима – лица, осужденные к лишению свободы за совершение особо тяжких преступлений, ранее не отбывавшие лишение свободы, а также при рецидиве или опасном рецидиве преступлений, если осужденный отбывал лишение свободы;

– в исправительных колониях особого режима – лица, осужденные к пожизненному лишению свободы, осужденные, которым смертная казнь в порядке помилования заменена лишением свободы, а также при особо опасном рецидиве преступлений;

– в тюрьме – лица, осужденные к лишению свободы за совершение особо тяжких преступлений на срок свыше пяти лет, а также при особо опасном рецидиве преступлений.

Женщины отбывают наказание в виде лишения свободы:

– в колониях-поселениях – лица, осужденные за преступления, совершенные по неосторожности, а также осужденные к лишению свободы за совершение преступлений небольшой и средней тяжести, ранее не отбывавшие лишение свободы;

– в исправительных колониях общего режима – лица, осужденные к лишению свободы за совершение тяжких и особо тяжких преступлений, в том числе при любом виде рецидива.

Несовершеннолетние отбывают наказание в воспитательных

колониях.

Таким образом, осужденные к лишению свободы отбывают наказание в исправительных учреждениях в пределах территории субъекта Российской Федерации, в котором они проживали или были осуждены.

Насилие и унижающее человеческое достоинство обращение применяется к заключенным на разных этапах и для достижения разных целей.

В ходе предварительного следствия, когда человек содержится в СИЗО, как правило, подвергается пыткам с целью получения признательных показаний в совершении преступлений.

Когда заключенный уже отбывает наказание, он также может подвергаться насилию:

– в ходе этапирования (доставление до места отбывания наказания), – с целью унизить, подавить волю, заставить быть покорным;

– в колонии, как правило, применяют насилие к «неугодным осужденным», которые обжалуют действия сотрудников администрации в органы власти, привлекают внимание СМИ и правозащитников к нарушениям прав заключенных.

Насилие могут применять к заключенным:

– непосредственно сотрудники учреждений;

– осужденные, приближенные к администрации, которые выполняют все ее указания, за что вознаграждаются послаблениями в режиме и привилегиями (условно-досрочное освобождение, дополнительные свидания, пользование мобильным телефоном, передачи и пр.).

Приведем конкретные факты и примеры действий в течение 2011 года.

ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ

СИЗО-1

Иркутское СИЗО-1 хорошо известно в Иркутской области и ближайших регионах. Все заключенные, которым сообщают о направлении их в иркутский СИЗО-1, испытывают неподдельный ужас и страх, поскольку в СИЗО практически узаконены всевозможные истязания и пытки с целью принуждения обвиняемых к даче признательных показаний по уголовным делам.

Подследственные и обвиняемые, содержащиеся в СИЗО-1, в результате применения «нетрадиционных» средств и методов дознания (пытки электротоком, действия сексуального характера, избиения и пр.), признаются в совершении любых преступлений, благодаря чему Иркутская область вошла в пятерку лучших регионов по раскрываемости тяжких и особо тяжких преступлений.

Совместными усилиями правозащитников и адвокатов был создан документальный фильм «Иркутское СИЗО. Территория пы-

ток», демонстрация которого состоялась в феврале 2011 г. на Общественных слушаниях

По итогам слушаний Л.М. Алексеева и Л.А. Пономарев обратились к российскому омбудсмену В.В.Лукину с просьбой оказать содействие в расследовании фактов смертей в СИЗО-1. По результатам этого обращения В.П. Лукин обратился в Следственное Управление Иркутской области с требованием расследовать многочисленные убийства, произошедшие в СИЗО-1. Из Следственного Управления Иркутской области был получен издевательский ответ, в котором подробно описано, как заключенные истязают себя, бьются головой о стены, пол, кровати и пр., и в результате умирают. Таким образом, следственные органы покрывают факты пыток заключенных в СИЗО-1. Сочтя такой ответ неудовлетворительным, правозащитники снова обратились к В.П. Лукину с просьбой потребовать от следственных органов проведения реального расследования убийств подследственных в СИЗО-1.

РЯЗАНСКАЯ ОБЛАСТЬ

Исправительная колония № 1 (ИК-1)

В конце октября 2011 г. в ИК-1 пьяный сотрудник ИК-1 (майор Тополов), издеваясь над осужденным Б., пытался посадить его на шпагат и со спины нанес ему удар ногой в берцовом ботинке в область паха. От удара осужденный упал и потерял сознание. Его отнесли в санчасть колонии, где медики, осмотрев его, установили серьезную травму половых органов. По предварительным данным, у Б. необратимо нарушена репродуктивная функция. Когда Б. пришел в себя и осознал, что с ним произошло, он совершил попытку акта суицида, нанеся себе глубокие резаные раны на животе.

Только благодаря тому, что из колонии освободился заключенный, эта информация дошла до правозащитников, которые обратились в органы власти и опубликовали информацию в СМИ. В настоящее время сотрудник уволен, в отношении него возбуждено уголовное дело.

18 ноября 2011 года в этой же колонии, в результате жестокого избиения сотрудниками учреждения, осужденному Г. была нанесена травма позвоночника, из-за которой у него отнялись ноги. Скрывая свои преступные деяния, руководство учреждения все-таки «добилась» под видеозапись получить от осужденного объяснения в том, что к сотрудникам колонии у него нет никаких претензий.

ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

Данный регион известен событиями 2008 г., когда в колонии № 1 в результате примененного насилия со стороны работников администрации, скончались 4 осужденных. Благодаря совместным правовым и информационным действиям правозащитников это

дело удалось довести до конца, сотрудники колонии понесли наказание за совершенные преступления. Начальник ГУФСИН по области был снят, 18 сотрудников было привлечено к уголовной ответственности.

Однако, уже при новом начальнике ГУФСИН, в ноябре 2011 г. в трех колониях (ИК-1, ИК-10, ИК-15) осужденными были устроены акции протеста (коллективные голодовки и членовредительства) в знак протеста против систематических избиений, унижений, плохих условий содержания, плохого питания и пр.

В первую очередь и немедленно необходимо провести проверку всего кадрового состава ФСИН с помощью комиссии на федеральном уровне, созданной по поручению президента РФ, в которой будут участвовать не только эксперты в области исправительной системы, но и независимые профессиональные психологи и невропатологи, которые могут адекватно оценить склонность к насилию, а также представители правозащитных организаций и Общественных наблюдательных комиссий. Создание такой комиссии ни в коем случае не должно быть внутриведомственным, как это случилось с переаттестацией полиции, которая не привела ни к какому улучшению.

УДК 342.56(73-43)

СУДЕБНАЯ СИСТЕМА В США

Ю. Осипова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Судебная система Соединенных Штатов Америки является одной из самых развитых и сложных систем, с высокой степенью доверия населения и высоким уровнем демократических процессуальных гарантий.

В Соединенных Штатах Америки параллельно работают единая федеральная система судов и имеющие самостоятельность суды каждого из пятидесяти штатов страны, четырех федеральных территорий и округа Колумбия.

Федеральная судебная система США состоит из Верховного суда, апелляционных и окружных судов, а также в нее входят специальные суды. Во главе всей системы федеральных судов стоит Верховный суд США, занимающий одновременно исключительно важное положение в целом в структуре высших органов государственной власти наряду с президентом и Конгрессом США. Верховный суд Соединенных Штатов Америки является единствен-

© Осипова Ю., 2013

ным судебным органом, упоминаемым в конституции страны. Он состоит из девяти судей, один из которых по воле президента США занимает председательское кресло. Каждый из членов Верховного суда также назначается президентом и проходит утверждение на пост в Сенате. Принятие решений в высшем судебном органе страны происходит путем кворума, составляющего шесть голосов. В юрисдикции Верховного суда США в качестве первой инстанции находятся дела, касающиеся споров между двумя и более штатами, затрагивающие послов иностранных государств и другие. Дел, предназначенных для рассмотрения исключительно в Верховном суде США на практике совсем немного. Основная функция Верховного суда заключается в рассмотрении жалоб, которые подаются на решения нижестоящих судебных органов федерального уровня и судов штатов при условии затрагивания в делах вопросов федеральной важности. Кроме того, Верховный суд рассматривает просьбы об отмене постановлений судов любых инстанций, если они были основаны на законах, противоречащих конституции США.

Апелляционные суды, являющиеся одной из главных частей, на которые делится судебная система в США, созданы в 1891 годы. Они представляют собой суды промежуточной юрисдикции между окружными судами и Верховным судом США. На сегодня в стране работает 13 апелляционных судов, каждый из которых охватывает территорию от трех до десяти штатов и имеет свой официальный номер. В составе каждого апелляционного суда находится от четырех до двадцати трех судей. Председателем является тот судья, который дольше всех находится в составе данного суда, но при этом не переступил порог 70-летия. При рассмотрении дел в каждом апелляционном суде участвует закрепленный за ним член Верховного суда США. В апелляционных судах рассматриваются жалобы на решения и приговоры, вынесенные окружными судами, а также на постановления различных административных органов. Чаще всего дела рассматриваются коллегией из трех судей, однако если речь идет не об апелляции, то рассмотрением могут заниматься один или двое судей.

Окружные суды являются основным звеном в большом властном механизме под названием судебная система США. Вся территория Соединенных Штатов Америки поделена на отдельные округа с учетом пограничных линий каждого штата. Такое деление подразумевает наличие в одном штате от одного до четырех округов. Кроме того, окружные суды США работают в четырех заграничных территориях, находящихся под контролем этой страны. Всего на сегодня судебная система в США насчитывает 94 окружных (называемых также районными) судов. В каждом из них рабо-

тает от двух до двадцати семи судей, а председатель выбирается по тем же правилам, что и в случае с апелляционным судом. Рассматриваются окружными судами в первой инстанции дела уголовного и гражданского характера, которые входят в компетенцию федеральных органов юстиции. Также в окружных судах рассматриваются жалобы граждан и организаций на действия различных административных ведомств. При окружных судах создаются федеральные магистраты, выполняющие вспомогательные функции или самостоятельно ведущие дела по незначительным преступлениям, наказание по которым не может превышать года лишения свободы или 1000 долларов штрафа. Кроме того, с 1978 года при каждом окружном суде создаются дополнительные органы, занимающиеся рассмотрением дел о банкротствах. Данная категория дел является достаточно многочисленной. Жалобы на решения этого подразделения приносятся обычно в тот же окружной суд, при котором оно работает.

Судебные системы отдельных штатов США

В каждом из американских штатов действует своя система судов. В большей части случаев отсутствие единой вертикальной структуры судов объясняется историческими условиями, в которых формировалась судебная система каждого отдельного штата. Чаще всего здесь работают состоящие из двух или трех ступеней системы общих судов, а дополняют их всевозможные суды со специальной или ограниченной юрисдикцией. В небольших штатах обычно работает двухступенчатая судебная система, подразумевающая наличие судов первой инстанции и высшего судебного органа. Трехступенчатая система с промежуточной и апелляционной юрисдикцией характерна для штатов с большой площадью и численностью населения.

Во главе судебных систем штатов стоят инстанции, называемые обычно верховными судами, однако в некоторых штатах они называются апелляционными. В состав данных судов входит 5-9 членов, из которых одного выбирают председателем. Данная судебная инстанция занимается, в основном, рассмотрением апелляций, подаваемых на решения нижестоящих судов.

Суды промежуточной инстанции занимаются рассмотрением жалоб на приговоры, вынесенные судами первой инстанции и прочими судебными учреждениями. В их составе обычно находится от 10 до 50 судей, а решения принимаются коллегиями из трех судей.

Основным звеном судебной системы каждого штата является суд общей юрисдикции. В нем рассматриваются по первой инстанции практически все уголовные дела, за исключением малозначительных, а также гражданские дела независимо от суммы иска, кроме тех дел, которые должны рассматривать специализи-

рованные суды.

Проведя общий анализ судебной системы Соединенных Штатов Америки, мы видим, что судебная система США достаточно сложна, по сравнению с нашей. Суды в США обладают большой властью и оказывают огромное влияние на американское законодательство и политику. Это происходит в основном при судебном рассмотрении дел по поводу незаконных действий правительств штатов и федерального правительства, административных ведомств, юридических лиц, чиновников государственного аппарата управления.

Важной особенностью судебной системы США является больший простор для судейского усмотрения. В США любое судебное решение может стать законом, по крайней мере, в период временного действия этого решения. Таким образом, в США законом является то, что утверждает судья.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Чиркин, В.Е.* Конституционное право зарубежных стран. М.: Юристъ, 1997.
2. Большая российская юридическая энциклопедия. М.: ВК КОДЕКС, 1998.

УДК 342.1

ПРОБЛЕМА МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОГО ПРИЗНАНИЯ ГОСУДАРСТВА

С. Романов
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Проблема международно-правового признания государства, является актуальной, так как некоторые государства, обладающие всеми его признаками, неспособны участвовать в международных отношениях, в связи с непризнанием другими государствами. Понятие международно-правового признания государства в науке международного права и дальнейшая разработка его доктрины приобретают важное значение в связи с настоятельной необходимостью развития полноценных, равноправных отношений между современными государствами как основными субъектами международного права и главными действующими лицами современных международных отношений.

На сегодняшний день непризнанных и частично признанных государств насчитывается более 20, например, Турецкая Республика Северного Кипра, Южная Осетия, Абхазия, Китайская Рес-

© Романов С., 2013

публика, Сахарская Арабская Демократическая Республика, Свободный Кашмир, Приднестровская Молдавская Республика, Нагорно-Карабахская Республика, некоторые территории Сомали, Косово, Палестина и др.

Так, непризнанными государствами, являются территории, которые провозгласили себя суверенными государствами и обладают такими признаками государственности, как наличие населения, контроль над территорией, система права и управления, но в то же время не имеют дипломатического признания со стороны государств-членов ООН, а их территория, как правило, расценивается государствами-членами ООН как находящаяся под суверенитетом одного или нескольких государств-членов ООН.

Признание новых государств является исключительной прерогативой других суверенных государств. Признание государства, сделанное другим государством, свидетельствует о том, что новое государство признается независимым и суверенным государством, полноправным участником международного общения.

Частично признанные государства – государства, не признанные ООН, но признанные государствами-членами ООН, таким образом, их участие в международных отношениях ограничено правовым полем признающих их государств. Под непризнанием ООН имеется в виду фактическая невозможность принятия государства в качестве члена ООН, которое может произойти только по решению Генеральной Ассамблеи по рекомендации Совета Безопасности. Для приема требуется поддержка как минимум 9 из 15 государств-членов Совета Безопасности (при этом следует учесть, что 5 постоянных членов – Великобритания, Китайская Народная Республика, Россия, США и Франция, – могут наложить на решение вето, проголосовав против), после чего вопрос передается в Генеральную Ассамблею ООН, где для принятия резолюции о вступлении требуется большинство в две трети. Сама по себе Организация Объединенных Наций с юридической точки зрения не обладает никакими полномочиями признавать то или иное государство или правительство, так как данные вопросы относятся к прерогативе суверенных государств и их правительств. К тому же, следует учитывать, что нахождение в составе ООН на самом деле не имеет значения для того, чтобы считать государство признанным на уровне этой организации, для получения такого признания и возможности участвовать в организациях под эгидой ООН достаточно обладать статусом государства-наблюдателя, который присваивается путем голосования в Генеральной Ассамблее ООН, решение принимается простым большинством. Такой статус есть у Ватикана, до 2000 года был у Швейцарии, при этом эти государства всегда считались признанными. Такой же статус с декабря 2012 года у

частично признанной Палестины.

Непризнанные государства могут характеризоваться другими государствами как сепаратистские образования, отколовшиеся регионы либо оккупированные территории. Точно такие же характеристики получают и частично признанные государства от тех государств и/или международных организаций, которые не поддерживают их признание.

Таким образом, в настоящее время нахождение в ООН в качестве члена или наблюдателя может рассматриваться как признак того, что государство имеет в мире широкое дипломатическое признание. Существуют государства-члены ООН, признанные не всеми другими государствами- членами ООН.

Так, например, одностороннее провозглашение независимости Косова 17 февраля 2008 года вызвало неоднозначную реакцию в международном сообществе. На текущий момент независимость Косова от Сербии признало 98 государств из 193 (50,8 %) членов ООН. В то же время прочие государства-члены ООН (более 1/3), в том числе два постоянных члена Совета безопасности ООН (Китайская Народная Республика и Россия), отказались признать независимость Косова или заявили о нейтралитете. Чтобы занять место в ООН, страна должна иметь поддержку 2/3 государств-членов ООН (то есть 129 из 193) и одобрение Совета безопасности ООН, в частности, отсутствие вето какого-либо постоянного члена Совета безопасности [1].

Абхазия, согласно конституции Грузии, является автономной республикой в составе этого государства, но с 1992 года фактически самостоятельна. Государственная самостоятельность Абхазии с 2008 года признана 6 государствами-членами ООН: Россией, Никарагуа, Венесуэлой, Науру, Вануату и Тувалу.

Южная Осетия, согласно конституции Грузии, входит в состав нескольких районов Грузии. В 1991 году получила фактическую независимость, которая с 2008 года признана 5 государствами-членами ООН: Россией, Никарагуа, Венесуэлой, Науру и Тувалу.

Республика Косово, согласно конституции Сербии, входит в состав этого государства как Автономный край Косово и Метохия. На основании резолюции 1244 Совета Безопасности ООН находится под международным управлением. В 2008 году косовские власти провозгласили независимость, которая к настоящему времени признана 98 государствами-членами ООН, а также Тайванем и Мальтийским орденом. Власти Республики Косово фактически не контролируют ее северную часть, населенную сербами [2].

Государство Палестина в настоящее время признается 133 государствами (132 членом ООН и САДР). Является государством-наблюдателем в ООН. Разделено на две не имеющие общей грани-

цы части: Сектор Газа, контролируемый организацией ХАМАС, и Западный берег реки Иордан, частично управляемый Палестинской национальной администрацией (ПНА) под руководством председателя ПНА Махмуда Аббаса [2].

Таким образом, следует отметить, что не существует единой доктрины, содержащей принципы, регулирующие порядок признания государства в международном праве. И в теории, и в практике международного права считается, что признание является односторонним юридическим актом и оно должно соответствовать определенным нормам международного права. Такие нормы существуют в подписанной несколькими американскими государствами Конвенции Монтевидео 1933 года, в ней закреплены четыре признака государства, как субъекта международного права – это постоянное население, определенная территория, собственное правительство, способность к вступлению в отношения с другими государствами. Однако эта доктрина носит очень расплывчатый и неопределенный характер с неконкретным критерием.

Создание единых международных правил, содержащих принципы и порядок признания государства в международном праве, может способствовать решению обозначенной в теме проблемы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Посол США в Косово: международные силы в Косово еще на 10 лет // http://ru.wikipedia.org.

2. Резолюция ГА ООН № 16/19 от 29.11.2012 «Статус Палестины в Организации Объединенных Наций» // Official Documents System of the United Nations

УДК 343.10

РЕФОРМИРОВАНИЕ АПЕЛЛЯЦИОННОГО ПОРЯДКА РАССМОТРЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

С. Романов

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Изменения, внесенные в Уголовно-процессуальный кодекс РФ Федеральным законом от 29 декабря 2010 г. N 433-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» позволяют пересмотреть порядок апелляционного пересмотра приговоров и иных судебных решений, принятых при

© Романов С., 2013

производстве по уголовным делам. Прежде всего, они направлены на совершенствование процессуальных способов исправления судебных ошибок путем обеспечения права каждого на пересмотр судебного решения вышестоящей судебной инстанцией по правилам суда первой инстанции с целью проверить правильность всех выводов суда.

Подсудность дел мировым судьям и районным судам осталась прежней, институт апелляции для мировых судей не является чем-то новым, изменения судоустройства фактически коснулись только судов уровня субъекта РФ и Верховного Суда РФ. Тем не менее, нововведения апелляционного производства коснулись мировых судей, поскольку апелляционные жалобы и (или) представления приносятся через суд, постановивший приговор или вынесший иное обжалуемое решение.

Новым законом определен объект апелляционного обжалования: согласно ст. 389.2 УПК апелляционному обжалованию подлежат любые решения суда первой инстанции, не вступившие в законную силу. В отличие от ч. 5 ст. 355 УПК РФ, устанавливающей виды судебных решений, не подлежащих апелляционному обжалованию, ст. 389.2 УПК таких ограничений не содержит, но подразделяет судебные решения на подлежащие непосредственному обжалованию в апелляционном порядке (ч. 3 ст. 389.2 УПК РФ) и обжалуемые вместе с итоговым решением (ч. 2 ст. 389.2 УПК РФ).

Необходимо отметить, что в соответствии с ч. 1 ст. 389.19 УПК РФ при рассмотрении уголовного дела в апелляционном порядке суд не связан доводами апелляционных жалобы, представления и вправе проверить производство по уголовному делу в полном объеме, что, на наш взгляд, лучше предложенной законодателем в ч. 2 ст. 360 УПК РФ.

В соответствии с внесенными изменениями суды апелляционной инстанции предлагается наделить следующими полномочиями:

1) проверять не вступившие в законную силу судебные акты по уголовным делам с точки зрения фактических и правовых оснований с вынесением нового судебного акта, полностью замещающего приговор, определение, постановление суда первой инстанции;

2) исследовать новые доказательства по правилам производства в суде первой инстанции с учетом особенностей производства в суде апелляционной инстанции;

3) проверять производство по делу в полном объеме и в отношении всех осужденных по данному делу в целях устранения возможных судебных ошибок;

4) отменять судебный акт, принятый судом первой инстанции, с

направлением уголовного дела прокурору при наличии оснований, предусмотренных законом (в случаях, когда невозможно либо затруднительно восстановить права, нарушенные в предыдущем производстве по делу).

В соответствии со ст. 389.20 УПК РФ в результате рассмотрения уголовного дела в апелляционном порядке суд принимает одно из следующих решений:

1) об оставлении приговора, определения, постановления без изменения, а жалобы или представления без удовлетворения;

2) об отмене обвинительного приговора и о вынесении оправдательного приговора;

3) об отмене обвинительного приговора и о вынесении обвинительного приговора;

4) об отмене приговора, определения, постановления суда первой инстанции и о передаче уголовного дела на новое судебное разбирательство в суд первой инстанции со стадии подготовки к судебному заседанию или судебного разбирательства;

5) об отмене оправдательного приговора и о вынесении оправдательного приговора;

6) об отмене определения или постановления и о вынесении обвинительного или оправдательного приговора либо иного судебного решения;

7) об отмене приговора, определения, постановления и о возвращении дела прокурору;

8) об отмене приговора, определения, постановления и о прекращении уголовного дела;

9) об изменении приговора или иного обжалуемого судебного решения;

10) о прекращении апелляционного производства.

Результатом рассмотрения уголовного дела в апелляционном порядке, как следует из ст. 389.20 УПК РФ, может быть не только новый приговор. УПК РФ предусматривает возможность обратного движения уголовного дела, что некоторым образом расходится как с теорией апелляции, так и с правилом запрета поворота к худшему. Тем не менее это влечет повторное рассмотрение дела, в связи с чем следует вспомнить правило о недопустимости повторного участия судьи в рассмотрении дела после отмены приговора, а также определения, постановления о прекращении уголовного дела, постановленного (вынесенного) с его участием (ч. 1 ст. 63 УПК РФ).

Апелляционное постановление об отмене приговора, определения, постановления суда первой инстанции и о передаче уголовного дела на новое судебное разбирательство в суд первой инстанции со стадии подготовки к судебному заседанию или судебного разбирательства выносится, если в ходе рассмотрения дела в суде

первой инстанции были допущены нарушения уголовно-процессуального и (или) уголовного законов, не устранимые в суде апелляционной инстанции. В этом случае уголовное дело передается на новое судебное разбирательство в суд, постановивший приговор, но иным составом суда, а при отмене решения мирового судьи – мировому судье другого судебного участка (ч. ч. 1, 2 ст. 389.22 УПК РФ).

Рассматривая новый порядок апелляции, нельзя обойти вниманием спорность некоторых положений закона. В частности, вопрос о том, какие нарушения не могут быть исправлены в суде апелляционной инстанции, где производится новое судебное разбирательство (ст. 389.13 УПК РФ), позволяющее объективно и всесторонне проверить и фактическую обоснованность, и законность и справедливость обжалованных решений, не имеет ответа. Возможно, такой ответ сможет дать практика.

Не меньше вопросов и сомнений вызывает право суда апелляционной инстанции принять решение о возвращении уголовного дела прокурору, если будут выявлены обстоятельства, указанные в ч. 1 ст. 237 УПК РФ. Как разъяснил Верховный Суд РФ, возвращение дела прокурору производится в целях устранения нарушений уголовно-процессуального закона, допущенных на стадиях, предшествующих судебному производству, и повлекших лишение или стеснение гарантированных законом прав участников процесса, исключающих возможность постановления законного, обоснованного, справедливого приговора, если это не связано с восполнением неполноты дознания или предварительного следствия. Но текст закона таких оговорок не содержит, и возможность возвращения дела прокурору наводит на неутешительные мысли о возрождении института дополнительного расследования, ранее отвергнутого как не соответствующего принципу состязательности.

Есть определенные претензии к тому, как новый закон определяет пределы прав суда апелляционной инстанции (ст. 389.19 УПК РФ). Основой апелляции по общему правилу является принцип диспозитивности: суд апелляционной инстанции проверяет судебное решение не в полном объеме, а лишь в отношении тех лиц, которыми (или в интересах которых) поданы жалобы, и только в части обжалования судебного акта. Такое положение закреплено в ст. 360 УПК РФ. В ст. 389.19 УПК РФ содержатся ревизионные начала: при рассмотрении уголовного дела в апелляционном порядке суд не связан доводами апелляционных жалобы и (или) представления и вправе проверить производство по уголовному делу в полном объеме.

Из ч. 2 ст. 389.19 УПК РФ следует, что суд вправе проверить уголовное дело в отношении всех осужденных, в том числе и тех,

кто жалоб не подавал. Надо признать, такое правовое регулирование не вполне соответствует сути апелляции.

УДК 321+34"1941/45"

ИЗМЕНЕНИЯ В ГОСУДАРСТВЕ И ПРАВЕ В ПЕРИОД ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Д. Самоварнова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Несмотря на то, что прошло много лет со дня трагического события, данная тема не потеряла своей актуальности и в наше время. Все граждане РФ помнят и гордятся подвигом советских людей, которые отважно защищали свою страну в годы страшной Великой Отечественной Войны 1941–1945 гг.

Эта война повлияла на дальнейшее развитие нашей страны, привела ее в разруху и унесла почти 27 млн. человеческих жизней – и это самый трагический ее итог.

Большие перемены произошли в системе государства и права, а также коснулись всего отраслевого законодательства в целом.

Изменения в государстве начались с того что в июне 1941 г. создается высший чрезвычайный орган – Государственный Комитет Обороны (ГКО), действовал через существующие органы. Создавались и местные комитеты. В конце 1941 г. начинается эвакуация промышленных предприятий в восточные районы страны, которым руководило Управление по делам эвакуации. В июле 1941 г. – организация партизанского движения на оккупированных противником территориях. В мае 1942 г – Центральный штаб партизанского движения. В начале ноября 1942 г. – Чрезвычайную Государственную комиссию по установлению и расследованию злодеяний немецко-фашистских захватчиков и сообщников и причиненного ими ущерба. Были образованы местные комиссии.

Что касается изменения в праве, то заметно была сужена область договорных отношений, усилилась тенденция к централизации. Жестче стала уголовная репрессия, в области трудовых отношений устанавливались военно-мобилизационные принципы. Существенные изменения произошли в области наследственного, семейного права, где особым вниманием пользовались военнослужащие и их семьи. Указ о мерах помощи беременным, одиноким и многодетным матерям. Признавался только зарегистрированный брак. В этих случаях дети пользовались всеми правами на наследство, получение пенсий и пособий. Существовал сложный порядок расторжения брака. В имущественном праве создавалась система целевых имущественных фондов. Усилилось воздействие административных актов. Право владения: расширилась практика присво-

© Самоварнова Д., 2013

ения предприятиями бесхозного имущества. Распорядительные права наркоматов расширялись. Упрощался порядок подрядного строительства. Предусматривался ряд мер, направленных на развитие земледелия, жилищного строительства, скотоводства, на установление налоговых льгот организациям и лицам.

Ужесточилась система наказаний в уголовном праве, то, что в период довоенного времени считалось административном правонарушением, стало считаться преступлением.

Издаются Указы «Об ответственности за распространение ложных слухов, за разглашение государственной тайны». Расширяется состав спекуляции (включается продажа махорки и самогона). Уголовная ответственность ужесточается за уклонение от государственных повинностей, разбазаривание продуктов, кража личного имущества, кража горючего и т. д.

Судопроизводство осуществлялось на основании статей УПК, а также с учетом новых норм, продиктованных условиями военного времени. Общие суды рассматривали дела о некоторых преступлениях, составляющих подсудность и военных трибуналов, но совершенных в местностях, не объявленных на военном положении, а также дела, не относившиеся к юрисдикции военных трибуналов. Количество гражданских дел в судах резко сокращалось. В военное время надзор за законностью наряду с территориальными прокурорскими органами возлагался на военную прокуратуру.

Война вынудила Советское государство приостановить действие некоторых норм Конституции до окончания войны, а другие видоизменить в соответствии с чрезвычайной обстановкой.

Конституционные гарантии свободы слова, печати, митингов, шествий, демонстраций, неприкосновенности жилища и тайны переписки не могли в условиях войны осуществляться в том же объеме, что и до нее. Они увязывались с необходимыми дополнительными мерами предосторожности и контроля, диктуемыми обстановкой военного времени.

Некоторые институты советского права, не применявшиеся в мирных условиях, во время войны получили весьма значительное применение, стали важным инструментом решения новых сложных проблем.

Многие нормативные акты, принятые во время войны, исчерпали себя еще до ее окончания, другие - вскоре после конца войны. Но ряд актов военного времени были рассчитаны на перспективу. Введение военного положения в ряде республик и областей страны повлекло за собой установление особого правового режима, то есть возложение на граждан ряда дополнительных обязанностей в интересах обороны и разгрома врага, а именно: трудовой повинности, автогужевой повинности, военно-квартирной обязанности,

мобилизации для военных нужд транспортных средств и другого имущества.

Таким образом, и в условиях войны оставались незыблемыми конституционные принципы советского общественного и государственного строя, основные права и обязанности граждан. Право полностью сохранило свой социалистический характер. Расширение сферы административных методов руководства, суровые меры, которые нередко вынуждено было применять Советское государство в отношении нарушителей законов и дисциплины, продиктованные необходимостью, не колебали основных принципов социалистического права. Оно во многом способствовало претворению в жизнь лозунга: «Все для фронта, все для победы!». Оно содействовало созданию крепкого, организованного тыла, переводу экономики страны на военные рельсы, играло роль эффективного регулятора общественных отношений, укрепления дисциплины и организованности.

Таким образом, можно сказать, что все изменения, произошедшие в правовой и государственной системе СССР, были направлены на ее, наилучшее приспособление к сложившейся ситуации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Беляев, И.Д.* История русского законодательства. СПб.: Лань, 1999. 639 с.
2. *Исаев, И.А.* История государства и права России: Учебник для вузов. М.: Юристъ, 2004. 797 с.

УДК 343.2

ПРОБЛЕМЫ ТОЛКОВАНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 151^1 УК РФ

Я. Сарафанова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Проблема продажи алкоголя несовершеннолетним несомненно актуальна для современной России. За последние несколько лет отмечается рост преступлений, совершенных несовершеннолетними в состоянии алкогольного опьянения.

Стоит отметить, что в большинстве цивилизованных стран продажа любых алкогольных напитков несовершеннолетним категорически запрещена, и этот запрет неукоснительно выполняется. В США за попытку приобретения алкоголя лицом в возрасте до 21 года предусмотрено наказание как в виде штрафа и в виде обще-

© Сарафанова Я., 2013

ственных работ, также аннулирования водительских прав (вне зависимости от нарушений законодательства об управлении транспортным средством), а также в виде тюремного заключения. В Израиле за продажу алкоголя несовершеннолетним установлено наказание, предусматривающее, в том числе, тюремное заключение на срок до полугода, в Эстонии – на срок до одного года, в Швеции – на срок до 6 лет. И все изменения законодательства в этой области направлены только на ужесточение ответственности.

В России розничная продажа алкогольной продукции несовершеннолетним выступает уголовно-наказуемым деянием (ст. 151^1 УК РФ), а нарушение правил продажи алкогольной продукции – административно-наказуемое деяние (14.16 КоАП РФ).

Как показала практика, ранее действующее административное законодательство в пресечении продажи алкогольной продукции несовершеннолетним было неэффективно. К недостаткам следует отнести следующие моменты: правонарушение совершается конкретным продавцом, не являющимся ни должностным, ни тем более юридическим лицом, и, следовательно, он не мог быть привлечен к административной ответственности; для привлечения к ответственности юридического лица необходимо установить его вину, то есть доказать факт того, что юридическим лицом не были предприняты все зависящие от него меры по обеспечению соблюдения установленных правил и норм.

Ввиду опасности данного явления для здоровья общества, общественной нравственности и безопасности общества статья 14.16 КоАП РФ дополнена частью 2.1 следующего содержания: «Розничная продажа несовершеннолетнему алкогольной продукции, если это действие не содержит уголовно наказуемого деяния»[1].

постановил признать ее виновной в совершении административного правонарушения, предусмотренного ст. 14. 16 КоАП РФ, и подвергнуть административному наказанию в виде административного штрафа в доход государства в размере 3 000 (три тысячи) рублей[2].

Так по делу Захаровой Н. И. Волжский районный суд.

В настоящее время, для усиления мер по предотвращению продажи несовершеннолетним алкогольной продукции предусмотрена уголовная ответственность. Санкция ст. 151^1 УК РФ предусматривает в качестве наказания штраф в размере до восьмидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев либо исправительные работы на срок до одного года с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового.

Так Калужский районный суд приговорил признать Зайцеву

В.А. виновной в совершении преступления, предусмотренного ст. 151[1] УК РФ (розничная продажа несовершеннолетним алкогольной продукции, совершенная неоднократно) и назначить ей наказание в виде штрафа в размере 25 000 рублей[3].

Под розничной продажей алкогольной продукции применительно к ст. 151[1] УК РФ следует понимать реализацию алкогольной продукции юридическими лицами (организациями) индивидуальными предпринимателями, физическими лицами, состоящими с указанными организациями и индивидуальными предпринимателями в трудовых отношениях и непосредственно осуществляющими отпуск алкогольной продукции покупателям по договорам розничной купли-продажи (продавцы).

Согласно п. 2 ст. 16 Федерального закона от 22.11.1995 № 171-ФЗ розничная продажа алкогольной продукции несовершеннолетним не допускается. При возникновении у продавца сомнения в достижении покупателем совершеннолетия, он вправе потребовать у покупателя документ, удостоверяющий личность и позволяющий установить его возраст.

Минпромторг России приказом от 15.04.2011 №524[4] утвердил перечень документов, удостоверяющих личность и позволяющих установить возраст покупателя алкогольной продукции: паспорт гражданина РФ; общегражданский заграничный паспорт; временное удостоверение личности гражданина Российской Федерации; паспорт моряка; дипломатический паспорт; служебный паспорт; военный билет; паспорт иностранного гражданина; вид на жительство в Российской Федерации; разрешение на временное проживание в Российской Федерации; удостоверение беженца; свидетельство о предоставлении временного убежища на территории Российской Федерации.

Все указанные 12 документов содержат информацию о дате рождения покупателя и его фотографическое изображение. Так, продавцу, поверившему подростку на слово, что ему уже 18 лет, а многие молодые люди действительно выглядят старше своих лет, будет грозить административное или уголовное наказание.

Объективная сторона данного преступления заключается в розничной продаже несовершеннолетним алкогольной продукции, если это деяние совершено неоднократно. Понятие неоднократности дано в примечании к ст. 151[1] УК РФ. Розничная продажа признается совершенной неоднократно, если такая продажа осуществляется второй раз, при условии, что за первую продажу продавец привлекался к административной ответственности.

Следует иметь в виду, что уголовно наказуемой является лишь розничная продажа алкогольной продукции несовершеннолетнему. Следовательно, ее оптовая продажа не образует состава рас-

сматриваемого преступления. Почему законодатель не усматривает в оптовой продаже несовершеннолетним общественной опасности остается вопросом. Считаем, целесообразно в диспозицию ст. 151[1] УК РФ включить и оптовую продажу несовершеннолетним алкогольной продукции.

Состав преступления предполагает административную преюдицию – наличие административного наказания за продажу алкогольной продукции несовершеннолетнему. Административная преюдиция действует в течение 180 дней со дня назначения административного наказания. Так, разовая продажа данной продукции или ее продажа после истечения указанного срока преюдиции влечет административную ответственность по ст. 14.16 КоАП РФ.

фактически осуществляющее отпуск алкогольной продукции несовершеннолетнему. Должностные лица организаций, индивидуальные предприниматели, которые непосредственно не осуществляли продажу алкогольной продукции несовершеннолетнему, однако способствовали либо подстрекали лицо, состоящее с ними в трудовых отношениях, к совершению преступления, подлежат ответственности по указанной статье со ссылкой на соответствующую часть ст. 33 УК РФ.

Субъектом данного преступления является физическое лицо.

Субъективная сторона преступления характеризуется прямым умыслом. Лицо сознает, что совершает розничную продажу несовершеннолетнему алкогольной продукции неоднократно и желает совершить данные действия. Как правило, это выражается в желании получить наибольшую выручку за реализацию продукции.

В заключение следует сказать, что привлечение к уголовной ответственности за розничную продажу несовершеннолетним алкогольной продукции имеет ряд преимуществ: действенная мера профилактики алкоголизма среди молодежи; предотвращение преступности, совершенных в состоянии алкогольного опьянения. Недостаток этой статьи видим в непосредственном названии «Розничная продажа несовершеннолетним алкогольной продукции».

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [принят Гос. Думой 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ] // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1. Ст. 1.

[2]Уголовное дело №1-67/2012 // Архив Волжского районного суда. г. Самара. 2012 г.

[3]Уголовное дело №1-53/2012 // Архив Калужского районного суда. г. Калуга. 2012 г.

[4]Приказ Минпромторга РФ [от 15.04.2011 № 524] «Об утверждении Перечня документов, удостоверяющих личность и позволяющих установить возраст покупателя алкогольной продукции, которые продавец вправе потребовать в случае

возникновения у него сомнения в достижении этим покупателем совершеннолетия» // Российская газета. № 125. 2011.

УДК 340

НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА И УСЛОВИЯ ЕЕ ПРАВОМЕРНОСТИ

А. Саушин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Обеспечение защиты личности, общества и государства от общественно опасных посягательств является важной функцией государства. Для ее реализации Уголовный кодекс Российской Федерации не только определяет, какие деяния признаются преступлениями, но и устанавливает основания для признания правомерным причинение вреда лицам, посягающим на охраняемые уголовным законом социальные ценности. В частности, к таким основаниям относятся необходимая оборона (статья 37 УК РФ).

Право на необходимую оборону имеют в равной мере все лица независимо от их профессиональной или иной специальной подготовки и служебного положения.

Под необходимой обороной понимается правомерная защита от общественно опасного посягательства путем причинения вреда посягающему.

Необходимая оборона является обстоятельством, исключающим общественную опасность и противоправность, а следовательно, преступность и наказуемость действий обороняющегося.

Причинение вреда в состоянии необходимой обороны будет правомерным лишь при наличии определенных условий, именуемых в теории уголовного права «условиями правомерности необходимой обороны».

Условия необходимой обороны делятся на II группы:

а) условия правомерности необходимой обороны, относящиеся к посягательству;

б) условия правомерности необходимой обороны, относящиеся к защите.

Условия правомерности необходимой обороны, относящиеся к посягательству:

Важнейшим из этих условий является общественная опасность посягательства. Общественно опасным признается такое посягательство, которое направлено на причинение вреда государственным, общественным интересам, либо личности и правам обороняющегося или других лиц.

Основанием необходимой обороны является посягательство на права и интересы как лица подвергнувшегося нападению, так и права других граждан.

Важным условием правомерности необходимой обороны, относящимся к посягательству, является наличность. Посягательство должно быть наличным, то есть начавшимся (или близким к началу) и еще не окончившимся. Оно должно обладать способностью неминуемо, немедленно причинить общественно опасный вред.

Наличным признается такое посягательство, которое уже начало осуществляться или непосредственная угроза осуществления которого была настолько очевидной, что было ясно – посягательство может тотчас же, немедленно осуществляться.

Следующим условием правомерности необходимой обороны является действительность посягательства (его реальность).

Посягательство признается действительным, если оно реально, объективно существует в конкретно сложившейся обстановке, а не является результатом ошибки, заблуждения лица, плодом его воображения.

Посягательство, против которого допустима необходимая оборона, должно быть:

а) объективно общественно опасным;

б) наличным (то есть начавшимся либо со всей очевидностью предстоящим);

в) действительным (то есть реально существующим).

Условия правомерности необходимой обороны, относящиеся к защите.

1. При необходимой обороне вред причиняется посягающему, а не третьим лицам. Это требование закона предопределяется тем, что право на необходимую оборону возникает вследствие общественно опасных действий посягающего, для пресечения которых и возникает необходимость причинения ему вреда. Пресечение посягательства путем причинения вреда третьим лицам рассматривается по правилам о крайней необходимости.(ст. 39 УК РФ).

Это условие вытекает из законодательного определения необходимой обороны, согласно которому вред причиняется непосредственно источнику опасности. Вред посягающему причиняется с единственной целью – защитить охраняемые законом права и интересы. Следует обратить внимание, что это одно из условий, определяющих правомерность действий в состоянии необходимой обороны.

Это условие превращает оборону в активное орудие борьбы с преступностью, служит надежной гарантией осуществления права на необходимую оборону.

2. Защищать можно свои права и законные интересы, а равно права и законные интересы других, общества и государства.

Особенностью защиты при необходимой обороне является ее

© Саушин А., 2013

активный характер. При необходимой обороне защита по существу является контрнаступлением, контрнападением. Только такая оборона представляет надежную гарантию от грозящей опасности.

3. Защита должна быть своевременной. Оборона считается своевременной, если она осуществлена в пределах того времени которое занимало посягательство. Продолжение оборонительного действия после окончания посягательства будет запоздалой обороной, которая исключает неприступность деяния.

4. Необходимая оборона правомерна лишь в том случае, если не было превышения пределов ее применения.

При необходимой обороне вред, причиненный посягающему, может быть больше того вреда, который мог бы быть причинен в процессе осуществления посягательства.

5. Установление защитных механизмов и приспособлений, использование животных для предотвращения общественно опасных посягательств допустимо только в тех случаях, когда исключается возможность причинения ими вреда невиновным лицам.

Заканчивая характеристику условий правомерности, относящихся к защите, можно сделать вывод о том, что она должна быть направлена на защиту правоохраняемых интересов, и совершена в пределах необходимости. При этом вред причиняется интересам посягающего.

Широкое участие общественности в борьбе с нарушениями общественного порядка и преступными посягательствами должно сделать необходимую оборону еще более эффективным средством по предупреждению и пресечению преступлений.

УДК 340.11:347

ЮРИДИЧЕСКИЕ ФАКТЫ КАК ОСНОВАНИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

А. Саушин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Основаниями возникновения гражданских прав и обязанностей служат юридические факты, с которыми закон и иные правовые акты связывают соответствующие последствия. По этой причине норма, регулирующая те или иные отношения участников, всегда указывает на юридические факты, которые порождают соответствующие права и обязанности.

Кроме того, применительно к отдельным институтам, в граж-

© Саушин А., 2013

данском законодательстве существуют и общие нормы, которые предусматривают основания возникновения определенной группы прав и обязанностей, например основания приобретения и прекращения права собственности, основания прекращения обязательств.

Без юридических фактов не устанавливается, не изменяется и не прекращается ни одно гражданское правоотношение. Так, глава ГК РФ предусматривает возможность установления, изменения или прекращения правоотношения аренды. Однако для того, чтобы указанное гражданское правоотношение возникло, необходимо заключение договора. Возникшее правоотношение аренды может быть изменено на правоотношение купли-продажи, если стороны придут к соответствующему соглашению и изменят лежащий в основе правоотношения договор. Наконец, правоотношение аренды может быть прекращено досрочно по требованию арендодателя при наступлении одного из юридических фактов, предусмотренных ГК РФ.

Таким образом, под гражданскими юридическими фактами следует понимать обстоятельства, с которыми нормативные акты связывают какие-либо юридические последствия: возникновение, изменение или прекращение гражданских правоотношений.

Поскольку юридические факты лежат в основе гражданских правоотношений и влекут за собой их установление, изменение или прекращение, их называют основаниями гражданских правоотношений.

Основанием гражданского правоотношения может служить единичный юридический факт. Например, для установления обязательства купли-продажи достаточно заключения договора между продавцом и покупателем. Такие обстоятельства именуются простыми юридическими фактами. Однако основание некоторых гражданских правоотношений образуют два, а иногда и более юридических фактов, возникающих либо одновременно, либо в определенной последовательности. Например, для установления жилищного обязательства в отношении муниципального жилого помещения требуется выдача ордера и заключение на его основе договора найма жилого помещения. Такие основания гражданских правоотношений именуются сложным юридическим фактом.

Основная классификация юридических фактов. Предусматриваемые законом юридические факты делятся на две большие группы.

Первую группу составляют действия граждан и юридических лиц, которые, в свою очередь, подразделяются: а) на правомерные действия; б) неправомерные действия.

К правомерным действиям относятся договоры, иные сделки,

акты государственных органов и органов местного самоуправления (например, выдача органом местного самоуправления ордера на занятие жилого помещения), судебные решения, установившие гражданские права и обязанности, факты приобретения имущества на иных (кроме сделок) законных основаниях.

По своему юридическому значению все правомерные действия делятся на юридические поступки и юридические акты.

Юридические поступки - это правомерные действия, которые порождают гражданско-правовые последствия независимо, а иногда и вопреки намерению человека, совершившего юридический поступок. Например, находка потерянной вещи порождает обязательство по ее возврату потерявшему даже в том случае, если у нашедшего вещь нет никакого желания возвратить эту вещь ее владельцу.

Юридические акты – это правомерные действия, которые порождают соответствующие юридические последствия лишь тогда, когда они совершены со специальным намерением вызвать эти последствия. К числу юридических актов относятся административные акты, сделки и решения суда.

Неправомерные действия выражаются в причинении вреда (в том числе морального) одним лицом другому лицу, а также в неосновательном обогащении, т. е. приобретении или сбережении имущества без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований одним лицом (приобретателем) за счет другого лица (потерпевшего).

Вторую группу составляют юридически значимые события. К ним относятся такие не зависящие от воли и сознания конкретного участника гражданского правоотношения обстоятельства, как рождение и смерть человека, стихийные явления природы (наводнения, пожары, землетрясения и т. п.), а также военные действия.

Содержащиеся в гражданском законодательстве правовые нормы сами по себе не порождают, не изменяют и не прекращают гражданских правоотношений. Для этого необходимо наступление предусмотренных правовыми нормами обстоятельств, которые называются гражданскими юридическими фактами. Поэтому юридические факты выступают в качестве связующего звена между правовой нормой и гражданским правоотношением. Без юридических фактов не устанавливается, не изменяется и не прекращается ни одно гражданское правоотношение.

УДК 343.261(470)

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОЖИЗНЕННОГО ЗАКЛЮЧЕНИЯ В РОССИИ

Е. Синякина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Пожизненное заключение в России не применялось более 70 лет, хотя и законодательство, и судебная практика многих стран мира знают эту меру наказания.

Что же представляет собой пожизненное заключение в России?

В УК РФ пожизненное лишение свободы впервые предусмотрено в качестве самостоятельного вида наказания, которое применяется только как альтернатива смертной казни за совершение особо тяжких преступлений, посягающих на жизнь, и может назначаться в случаях, когда суд сочтет возможным не применять смертную казнь (ч. 1 ст. 57).

Большинство осужденных (70 %) составляют лица в возрасте 30–49 лет. У них сформировались устойчивые антисоциальные убеждения, криминальное мировоззрение. Они отчуждены от общества: 73,8 % холосты или разведены. Показателен факт, что 26 % отказались ходатайствовать о своем помиловании. Здоровье многих из них неудовлетворительно: 36 % признаны больными алкоголизмом, 30 % имеют психические расстройства, не исключающие вменяемости, психопатические изменения личности. Учитывая общественную опасность личности этой категории осужденных, указанные лица содержатся изолированно от других осужденных и раздельно друг от друга. Для этого фактически создан специализированный вид исправительных колоний особого режима. Другие категории осужденных в этих колониях содержаться не могут. В России осужденные на пожизненное заключение содержатся в пяти колониях, самой известной из которых является «Белый лебедь» в Пермском крае.

В строгих условиях отбывания наказания (по прибытии в колонию) они размещаются в камерах, как правило, не более чем по два человека. При подборе сокамерника учитываются личностные особенности осужденных. Нельзя в одной камере размещать соучастников по уголовному делу. При размещении этих лиц по камерам значительную роль играют психологи, которые имеются во всех подобных колониях.

Кстати, тема конфликтов между сокамерниками в этих колониях весьма актуальна. И неудивительно. Годами видеть одно и то

© Синякина Е., 2013

же лицо – тяжело. Поэтому, как свидетельствуют сотрудники колоний и рассказывают сами осужденные, конфликты зачастую возникают из-за пустяка. И здесь опять же важна роль психолога. В случае если конфликт заходит далеко и грозит какими-либо последствиями, в соответствии со ст. 13 УИК РФ, осужденные по заявлению или по постановлению начальника исправительного учреждения могут быть переведены в другую камеру или в одиночную камеру.

Труд осужденных, отбывающих пожизненное лишение свободы, организуется, как правило, в специально оборудованных камерах с учетом обеспечения строгой изоляции данных лиц. Не разрешается переводить осужденных из одной рабочей камеры в другую (при наличии в ней других осужденных) в производственных и иных целях. С учетом того, что в уголовно-исполнительной системе до сих пор безработица остается на высоком уровне (хотя постепенно и снижается), обеспечение работой приговоренных к пожизненному заключению остается проблематичным в силу условий, связанных с особой изоляцией. Тем не менее практически везде рабочие камеры созданы, и осужденные, пусть и не все, выводятся на работы.

При отсутствии взысканий в течение года за нарушения установленного порядка отбывания наказания и добросовестном отношении к труду по отбытии не менее 10 лет в обычных условиях осужденные могут быть переведены в облегченные условия отбывания наказания. Препятствием к переводу осужденных могут быть неснятые или непогашенные наложенные взыскания.

И здесь возникает ряд вопросов. Согласно ст. 125 УИК РФ, осужденные, отбывающие наказание в колониях особого режима в обычных или в облегченных условиях, проживают в общежитиях. Колонии, предназначенные для осужденных к пожизненному лишению свободы, также относятся к категории колоний особого режима. Означает ли это, что осужденные к пожизненному лишению свободы, переведенные в обычные или облегченные условия, также должны содержаться в общежитиях? Или они должны оставаться в камерах? Учитывая, что осужденные к пожизненному лишению свободы практически в 100 процентах случаев являются убийцами, целесообразно ли их группировать в общежитиях? Может быть, правильнее было бы содержать их в многоместных камерах? К сожалению, этот вопрос выпал как из Уголовно-исполнительного кодекса, так и из ведомственных инструкций. Видимо, свое слово должны сказать психологи и ученые.

Есть и другие вопросы, требующие законодательного разрешения. Как известно, наручники относятся к категории спецсредств и могут применяться только в определенных обстоятельствах

(например, для пресечения неправомерных действий, неповиновения, побега, причинения вреда себе или окружающим). Закон требует по каждому факту применения наручников составлять установленной формы акты, которые периодически проверяются прокуратурой и вышестоящими тюремными инстанциями на предмет обоснованности их применения. Получается, что применять наручники, выводя осужденного к пожизненному заключению из камеры, нельзя. В США, например, такая категория заключенных вне камеры (даже при свидании с адвокатом) передвигается исключительно как в ручных, так и в ножных кандалах, скованных цепью. И никто не видит в этом никакого нарушения прав заключенного. Во главу угла ставится безопасность окружающих, в том числе и персонала пенитенциарных учреждений. Этот вопрос в российской пенитенциарной системе также нуждается в скорейшем разрешении.

Немаловажен и вопрос, касающийся условно-досрочного освобождения осужденных к пожизненному лишению свободы. Согласно нормам уголовного права, наказание в виде пожизненного лишения свободы назначается только за совершение особо тяжких преступлений, посягающих на жизнь, и лишь в тех случаях, когда суд сочтет возможным не применять к виновному смертную казнь. С учетом этих обстоятельств закон ограничивает возможности досрочного освобождения таких лиц от отбывания наказания.

Часть 5 статьи 79 УК РФ гласит: «Лицо, отбывающее пожизненное лишение свободы, может быть освобождено условно-досрочно, если судом будет признано, что оно не нуждается в дальнейшем отбывании этого наказания и фактически отбыло не менее двадцати пяти лет лишения свободы. Условно-досрочное освобождение от дальнейшего отбывания пожизненного лишения свободы применяется только при отсутствии у осужденного злостных нарушений установленного порядка отбывания наказания в течение предшествующих трех лет. Лицо, совершившее в период отбывания пожизненного лишения свободы новое тяжкое или особо тяжкое преступление, условно-досрочному освобождению не подлежит».

Здесь также, как нам кажется, имеется правовой пробел. Известно, что в Великобритании, других странах Западной Европы, в Японии, Южной Корее и иных государствах приговоренные к пожизненному заключению выходят на свободу примерно через 12 лет отсидки. В России минимальный срок – 25 лет. Но в то же время во всех этих странах, а также и в США, существует особая категория лиц, которые по закону вообще не подлежат ни помилованию, ни досрочному освобождению.

Тут возникает сложный вопрос: может, вообще лишить всех

приговоренных к пожизненному заключению права и на помилование, и на условно-досрочное освобождение? Одни, и среди них есть и очень крупные специалисты в области психологии, говорят о том, что так и должно быть, то есть среди тех, кто приговорен к пожизненному заключению, необходимо в законодательном порядке выделить группу лиц, которые ни при каких условиях не могут быть ни помилованы, ни освобождены досрочно. С одной стороны – правильно. А с другой, возникает вопрос: по каким основаниям их делить? Практики же говорят о том, что в любом случае у человека должна оставаться надежда. Бесперспективность делает осужденного особенно опасным. Трудно спорить с такой позицией, тем более что, как было сказано выше, во многих очень даже цивилизованных странах такой порядок существует. Так что здесь тоже есть, о чем должны подумать наши ученые-пенитенциаристы и депутаты.

Хочется отметить немаловажный факт того, что никто еще в современной России не провел в пожизненном заключении 25 лет, но по некоторым оценкам первый условно-досрочно освобожденный (по истечнии 25 лет отбывания наказания и хорошем поведении) может покинуть стены исправительных колоний особого режима в 2013–2014 годах.

УДК 343.8:342.9

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ КАК ВИД АДМИНИСТРАТИВНОГО НАКАЗАНИЯ

Е. Синякина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Федеральный закон от 08.06.2012 № 65-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях и Федеральный закон «О собраниях, митингах, демонстрациях, шествиях и пикетированиях» вызвал большой общественный резонанс еще на этапе разработки. Рассмотрим одну его новеллу: дополнение КоАП РФ новым административным наказанием - обязательными работами.

В качестве мягкого вида наказаний Закон № 65-ФЗ дополнил перечень административных наказаний, содержащийся в ст. 3.2 КоАП РФ. Так, в Кодекс была введена ст. 3.13, а в ст. ст. 20.2 и 20.22 обязательные работы предусмотрены в качестве наказаний за нарушения установленного порядка организации либо проведения собрания, митинга, демонстрации, шествия или пикетирования и

© Синякина Е., 2013

за организацию массового одновременного пребывания и передвижения граждан в общественных местах, повлекших нарушение общественного порядка. В пояснительной записке к законопроекту, представленной Комитетом Госдумы по конституционному законодательству и государственному строительству, указано, что обязательные работы предлагается использовать за совершение этих правонарушений в качестве мягкого вида наказаний и что такое наказание в отечественной юриспруденции имеет широкую историческую практику. Идея о введении административного наказания в виде обязательных работ неоднократно высказывалась многими отечественными учеными, однако реализована до сих пор не была. Дело в том, что обязательные работы, представляющие недобровольную трудовую деятельность административно наказанных лиц, подпадают под понятие принудительного труда, запрещенного в РФ (ч. 2 ст. 37 Конституции РФ). Согласно ст. 4 ТК РФ принудительный труд - это выполнение работы под угрозой применения какого-либо наказания (насильственного воздействия). Правда, та же ст. 4 ТК РФ содержит перечень случаев, не являющихся принудительным трудом.

Отметим, что обязательные работы как мера административного наказания не подпадают ни под одно из приведенных в данном перечне исключений.

Что же представляют из себя обязательные работы?

Обязательные работы устанавливаются на срок от 20 до 200 часов и отбываются не более четырех часов в день.

Обязательные работы не применяются к беременным женщинам, женщинам, имеющим детей в возрасте до трех лет, инвалидам I и II групп, военнослужащим, гражданам, призванным на военные сборы, а также к имеющим специальные звания сотрудникам органов внутренних дел, органов и учреждений уголовно-исполнительной системы, Государственной противопожарной службы, органов по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ и таможенных органов.

Постановление судьи о назначении обязательных работ исполняется судебным приставом-исполнителем в порядке, установленном федеральным законодательством.

Виды обязательных работ и перечень организаций, в которых лица отбывают наказание в виде обязательных работ, определяются органами местного самоуправления по согласованию с территориальными органами федерального органа исполнительной власти, уполномоченного на осуществление функций по принудительному исполнению исполнительных документов и обеспечению установленного порядка деятельности судов. Виды обязательных работ, для выполнения которых требуются специальные навыки или по-

знания, не могут определяться в отношении лиц, не обладающих такими навыками или познаниями.

Лицо, которому назначено наказание в виде обязательных работ, привлекается к отбыванию наказания не позднее 10 дней со дня возбуждения судебным приставом-исполнителем исполнительного производства.

Судебные приставы-исполнители ведут учет лиц, которым назначено административное наказание в виде обязательных работ, разъясняют таким лицам порядок и условия отбывания обязательных работ, согласовывают с органами местного самоуправления перечень организаций, в которых лица, которым назначено административное наказание в виде обязательных работ, отбывают обязательные работы, контролируют поведение таких лиц, ведут суммарный учет отработанного ими времени.

Лица, которым назначено административное наказание в виде обязательных работ, обязаны соблюдать правила внутреннего распорядка организаций, в которых такие лица отбывают обязательные работы, добросовестно работать на определяемых для них объектах в течение установленного судом срока обязательных работ, ставить в известность судебного пристава-исполнителя об изменении места жительства, а также являться по его вызову.

Предоставление ежегодного оплачиваемого отпуска по основному месту работы не приостанавливает исполнение административного наказания в виде обязательных работ.

Лицо, которому назначены обязательные работы, вправе обратиться в суд с ходатайством об освобождении от дальнейшего отбывания обязательных работ в случае признания его инвалидом I–II группы, наступления беременности либо тяжелой болезни, препятствующей отбыванию обязательных работ.

Обязательные работы выполняются на безвозмездной основе.

Срок обязательных работ исчисляется в часах, в течение которых лицо, отбывало обязательные работы.

Время обязательных работ не может превышать 4 часов в выходные дни и в дни, когда лицо, которому назначено наказание в виде обязательных работ, не занято на основной работе, службе или учебе; в рабочие дни - 2 часов после окончания работы, службы или учебы, а с согласия лица, которому назначено административное наказание в виде обязательных работ, – 4 часов. Время обязательных работ в течение недели, как правило, не может быть менее 20 часов. При наличии уважительных причин судебный пристав-исполнитель вправе разрешить лицу, которому назначено административное наказание в виде обязательных работ, отработать в течение недели меньшее количество часов.

На администрацию организации, в которой лицо, которому

назначено административное наказание в виде обязательных работ, отбывает обязательные работы, возлагаются контроль за выполнением этим лицом определенных для него работ, уведомление судебного пристава-исполнителя о количестве отработанных часов или об уклонении лица от отбывания обязательных работ.

В случае уклонения лица, которому назначено административное наказание в виде обязательных работ, от отбывания обязательных работ, выразившегося в неоднократном отказе от выполнения работ, и (или) неоднократном невыходе такого лица на обязательные работы без уважительных причин, и (или) неоднократном нарушении трудовой дисциплины, подтвержденных документами организации, в которой лицо, которому назначено административное наказание в виде обязательных работ, отбывает обязательные работы, судебный пристав-исполнитель составляет протокол об административном правонарушении, предусмотренном ч. 4 ст. 20.25 КоАП РФ.

Подчеркнем, что мы не являемся противниками введения в российское административное законодательство обязательных работ в качестве меры административного наказания и согласны с тем, что сегодня такая мера (при правильной организации) может принести существенную пользу. Но это возможно лишь при соблюдении норм Конституции РФ. Для этого необходимо внести изменения в ст. 3.13 КоАП РФ (и в статьи Особенной части КоАП РФ), указав, что «обязательные работы» могут быть назначены в качестве альтернативы административному штрафу только с согласия лица, привлекаемого к административной ответственности. Тогда данное лицо сможет выбирать, подвергнуться ли ему этому наказанию или уплатить административный штраф. По нашему мнению, учитывая невысокий уровень доходов большей части населения РФ, найдется достаточно желающих заняться общественно полезным трудом вместо уплаты штрафов.

УДК 343.132

ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ И РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РАЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Ю. Терентьева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Этимологически слово «фальсификáция» имеет латинское происхождение: falsificatio, от falsifico – подделываю[1]. Фальсифика-

© Терентьева Ю., 2013

цию характеризуют любые искажающие действительность сведения, идеальные и вещественные, вызванные различными побуждениями, и на этом основании она (фальсификация) синонимична лжи, обману, подделке, подлогу.

Подлог материальных носителей доказательственной информации, материалов уголовного судопроизводства, сокрытие документов, предметов и веществ, имеющих значение для уголовного дела, следует формулировать как преступления, совершаемые физическим вменяемым лицом, достигшим возраста уголовной ответственности. Усиление уголовной репрессии необходимо в случаях совершения тех же деяний лицом с использованием своего служебного положения[2].

Действующий уголовный закон, в сравнении с советским УК РСФСР, существенно расширил число уголовно наказуемых деяний, связанных с подлогом документов. Среди них отдельно предусматривается ответственность за фальсификацию доказательств по гражданскому или уголовному делу (ст. 303 УК РФ). В первую очередь, это связано с усилением охраны важнейших принципов судопроизводства, обеспечением конституционных гарантий отправления правосудия, защитой основных прав и свобод граждан. С другой стороны, сегодня необходимы специальные меры ответственности за фабрикацию искусственных доказательств, что все чаще встречается в судебной практике[3].

Статья 303 УК РФ содержит четыре состава: основной относится к фальсификации доказательств по гражданскому делу лицом, участвующим в деле, или его представителем; квалифицированный к фальсификации доказательств по уголовному делу лицом, производящим дознание, следователем, прокурором или защитником; особо квалифицированный – к фальсификации доказательств по уголовному делу о тяжком или об особо тяжком преступлении, а равно к фальсификации доказательств, повлекшим тяжкие последствия; исключительно квалифицированный – к фальсификации результатов оперативно-разыскной деятельности лицом, уполномоченным на проведение оперативно-разыскных мероприятий, в целях уголовного преследования лица, заведомо непричастного к совершению преступления, либо в целях причинения вреда чести, достоинству и деловой репутации.

Так, перейдем к уголовно-правовой характеристике состава преступления, предусмотренного ст. 303 УК РФ.

Объективная сторона преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 303 УК РФ, заключается в фальсификации доказательств по гражданскому делу лицом, участвующим в деле, или его представителем. Полагаем, что фальсификация доказательств по гражданскому делу заключается в изготовлении соответствующего фиктивно-

го документа и предъявлении его суду. Только лишь изготовление ложного документа, якобы подтверждающего те или иные факты, не может квалифицироваться по ч. 1 ст. 303 УК РФ. Во-первых потому, что в ч. 1 ст. 303 УК РФ говорится о фальсификации по гражданскому делу, что подразумевает судебное разбирательство по делу, подготовку дела к слушанию. Во-вторых, указывается на фальсификацию доказательств, т.е. определенных фактических данных или сведений, оцениваемых или устанавливаемых в судебном порядке.

Уголовный закон строго ограничивает круг лиц, в отношении которых устанавливается ответственность по ч. 1 ст. 303 УК РФ. Таким лицом может быть только участник рассматриваемого дела или его представитель.

Фальсификация доказательств, наказуемая по ч. 2 или ч. 3 ст. 303 УК РФ, возможна только в ходе производства по уголовному делу. Фабрикация документов или иных материальных объектов, являющихся поводом и основанием для возбуждения уголовного дела, не образует составов преступлений, предусмотренных ч. 2 или ч. 3 ст. 303 УК РФ. Не влекут уголовной ответственности по рассматриваемой норме также действия по фальсификации материалов об отказе в возбуждении уголовного дела, а также документов, используемых при принятии решения об освобождении лица от уголовной ответственности на основании ст. ст. 75–78 УК РФ. Указание законодателя на рамки производства по уголовному делу следует понимать буквально, без расширительного толкования[4]. Ответственность применительно к указанным случаям, думается, должна наступать по ст. ст. 285, 292 УК РФ.

Субъектом по ч. 2 ст. 303 УК РФ, как это предусмотрено в законе, могут быть только лицо, производящее дознание, следователь, прокурор или защитник.

Положения УПК РФ, устанавливающие особый порядок возбуждения уголовного преследования в отношении следователей, адвокатов, прокуроров и судей нуждаются в пересмотре, поскольку создают условия для непривлечения фальсификаторов к уголовной ответственности[6].

Органы, осуществляющие оперативно-розыскную деятельность, представляя в уголовный процесс результаты оперативно-розыскных мероприятий, полученные с использованием технических средств, обязаны сообщать реальные данные о характеристиках данных средств, условиях и порядке их применения, необходимые для формирования на их основе доброкачественных доказательств, их проверки и оценки. При этом ни в коем случае нельзя допускать сообщение органам расследования и суду вымышленных данных не только о технических средствах, но и условиях и

порядке их применения в ходе осуществления оперативно-розыскных мероприятий[7].

Согласно ч. 3 ст. 11 Закона «Об оперативно-розыскной деятельности» от 12.08.1995 № 144-ФЗ представление результатов оперативно-розыскной деятельности органам расследования или в суд должно осуществляться на основании постановления руководителя органа, осуществляющего оперативно-розыскную деятельность, в порядке, предусмотренном ведомственными нормативными актами[8].

В теории, законодательстве и на практике не выработано единого, комплексного подхода к разрешению проблемы использования результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании по уголовным делам. Разнобой в теории не позволяет законодателю сформулировать непротиворечивые правовые формы, способствующие правильному и эффективному решению на практике всего комплекса вопросов, связанных с использование результатов оперативно-розыскной деятельности, прежде всего при формировании на их основе доказательств в уголовном судопроизводстве. Об этом прямо свидетельствует содержащийся в уголовно-процессуальном законодательстве запрет на использование в процессе доказывания результатов оперативно-розыскной деятельности, если они не отвечают требованиям, предъявляемым к доказательствам (ст. 89 УПК РФ)[9].

К тяжким последствиям, наступившим в результате фальсификации доказательств по уголовному делу, следует относить: незаконное осуждение подсудимого к лишению свободы, самоубийство подозреваемого или обвиняемого, наступление тяжелых последствий для близких невиновно осужденного и т. п.

Таким образом, проблемой квалификации по ч. 1 ст. 303 является то, что только использование ложного документа может квалифицироваться по данному составу, а изготовление по данной статье не предусматривает ответственность. Фабрикация документов или иных материальных объектов, являющихся поводом и основанием для возбуждения, не образует состав преступления, предусмотренный ч. 2 или ч. 3 ст. 303 УК РФ. Не влекут уголовной ответственность также действия по фальсификации материалов об отказе в возбуждении уголовного дела. В ч. 3 ст. 303 УК РФ не указано, фальсификация по какому именно делу может повлечь тяжкие последствия. Можно полагать, что они могут наступить в результате фальсификации как по уголовному, так и по гражданскому делу. Согласно ст. 89 УПК РФ в процессе доказывания запрещается использование результатов оперативно-розыскной деятельности. Таким образом, результаты оперативно-розыскной для того, чтобы стать доказательством, должны быть легализованы, но

эта легализация производится дознавателем, следователем или прокурором. Сам оперативный работник приобщить сфабрикованный материал в качестве доказательства по уголовному делу не имеет права, следовательно, не может быть субъектом фальсификации.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Ушаков, Д.Н.* Большой толковый словарь современного русского языка (онлайн версия). http://www.classes.ru/all-russian/russian-dictionary-Ushakov-term-80344.htm

[2]*Иванов, И.С.* Уголовная ответственность за фальсификацию доказательств по уголовному делу. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук, Волгоград, 2005.

[3]*Щиголев, Ю.* Ответственность за фальсификацию доказательств Законность, 1999.

[4]*Пикалов, И.А.* Уголовный процесс Российской Федерации (краткий курс): Учебное пособие, 2005.

[5]*Иванов, И.С.* Уголовная ответственность за фальсификацию доказательств по уголовному делу. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук, Волгоград, 2005

[6]*Давыдов, С.И.* Основы оперативно-розыскной деятельности Учебное пособие Барнаул 2007.

[7]*Исаенко, В.Н.* Допустимость доказательств, полученных при исследовании результатов оперативно-розыскной деятельности // Законность. 2011. № 1.

[8]Федеральный закон от 12.08.1995 № 144-ФЗ (ред. от 08.12.2011) «Об оперативно-розыскной деятельности» // Собрание законодательства РФ. 14.08.1995. № 33. ст. 3349.

[9]*Кучерук, Д.С.* Использование результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании по уголовным делам о взяточничестве. Автореф. дисс. … канд. юрид. наук. Н.Новгород, 2011.

УДК 342.8

ИЗБИРАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС: ПОНЯТИЕ И СТАДИИ

Е. Толоконникова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Понятие «процесс» широко используется в юриспруденции. Что же оно означает?

В словаре В.И. Даля понятие «процесс» отождествляется с понятием процедуры, т.е. шествием, ходом, всяким длительным последовательным делом, порядком, обрядом[1]. В Толковом словаре С.И. Ожегова дается уточняющее, но тождественное по смыслу определение: процесс – ход, развитие какого-нибудь явления, последовательная смена состояний в развитии чего-нибудь[2]. Такое

© Толоконникова Е., 2013

же определение понятия «процесс» используется нами при использовании словосочетания избирательный процесс.

Понятие «избирательный процесс» сравнительно не долгое время применяется в избирательном праве. Российское дореволюционное законодательство данную категорию не использовало, в то время речь шла «о порядке производства выборов», в советский период в литературе говорили об «избирательной кампании». Понятие «избирательный процесс» вошло в оборот и стало предметом исследования лишь в конце 1980 – первой половине 1990-х гг. в связи с реформированием избирательного законодательства.

К сожалению, на федеральном уровне понятие «избирательный процесс» до сих пор не нашло своего законодательного закрепления. Пробел в законодательстве пытаются компенсировать ученые. Ими предлагаются различные определения данного понятия. Так, авторы учебника 1999 года «Избирательное право и избирательный процесс в Российской Федерации» под редакцией А.В. Иванченко отмечают следующее: избирательный процесс является формой реализации субъективного политического права, отражает технологию участия избирателей в осуществлении власти; это технологическая инфраструктура и форма реализации конституционных принципов организации периодических свободных выборов и обеспечения избирательных прав человека и гражданина в рамках предусмотренной законом последовательности совершения комплекса избирательных действий и избирательных процедур; это способ обеспечения реализации и защиты активных и пассивных избирательных прав граждан Российской Федерации. При этом избирательный процесс рассматривается ими в широком смысле как избирательная кампания в целом, а также в узком смысле как формализованное явление, представляющее собой установленную законом совокупность стадий (совокупность конкретных избирательных процедур и избирательных действий)[3].

Такое понимание избирательного процесса представляется весьма важным и правильным, однако отдельные его элементы подвергаются критике. В частности, в литературе отмечается, что избирательный процесс не может быть гарантией обеспечения избирательных прав личности[4].

Чаще всего под избирательным процессом понимается, совершаемая в рамках определенного законом периода времени в установленном законом порядке определенная последовательность действий субъектов избирательного права по подготовке и проведению выборов и по разрешению избирательных дел. Таким образом, избирательный процесс предполагает определенный временной порядок последовательно сменяющих друг друга этапов (стадий), состоящих из конкретных процедур и действий субъектов

избирательного права.

Исходя из этого, стадиями избирательного процесса признаются этапы организации и проведения выборов. Избирательный процесс начинается в определенный срок и должен пройти через все предусмотренные законом обязательные стадии и закончиться вынесением соответствующей избирательной комиссией акта по итогам выборов[5].

По мнению Кукушкина М.И. и Югова А.А., избирательный процесс включает в себя следующие стадии:

– назначение выборов;

– формирование избирательных комиссий;

– предоставление сведений об избирателях, составление и уточнение списков избирателей;

– образование избирательных округов и избирательных участков;

– выдвижение и регистрация кандидатов (списков кандидатов), избирательных инициатив;

– проведение предвыборной агитации и финансирование ее мероприятий;

– проведение голосования, определение его итогов и результатов выборов;

– регистрация избранных депутатов, выборных должностных лиц, опубликование итогов голосования и результатов выборов[6].

Краснов К.В. в работе, посвященной исследованию субъектов избирательного процесса в Российской Федерации, выделяет в качестве составляющих избирательного процесса регистрацию (учет) избирателей; определение даты проведения выборов; образование избирательных округов; формирование окружных и иных, кроме участковых, избирательных комиссий; регистрация кандидатов; образование избирательных участков; формирование участковых избирательных комиссий; составление списков избирателей; проведение голосования; определение итогов голосования и/или результатов выборов[7]. На наш взгляд это не совсем верно, поскольку автор уделяет чрезмерное внимание формированию избирательных округов и участков, но в то же время не учитывает такой важный момент как выдвижение кандидатов, говоря лишь о регистрации кандидатов.

Ряд других авторов выделяют в стадийности избирательного процесса последний день перед голосованием и опубликование итогов голосования, а также агитационный период.

На сегодняшний день, также принято стадии избирательного процесса подразделять на основные и дополнительные (факультативные). К числу основных стадий избирательного процесса обычно относят:

– назначение выборов, которое производится уполномоченным на то органом в установленный законом срок в связи с предстоящим окончанием срока полномочий представительного органа власти или выборного должностного лица;

– регистрация (учет) избирателей;

– формирование избирательных комиссий; составление и уточнение списков избирателей, образование избирательных округов и участков;

– выдвижение и регистрация кандидатов (списков кандидатов);

– проведение предвыборной кампании;

– голосование и определение его итогов; установление результатов выборов и их официальное опубликование.

Факультативными стадиями избирательного процесса могут быть повторное голосование, повторные выборы, дополнительные выборы[8].

Дополнительно можно выделить обеспечительные составляющие избирательного процесса, к которым, прежде всего, относятся информационное и финансовое обеспечение. Действия, относящиеся к ним, осуществляются на всех вышеуказанных стадиях избирательного процесса.

Юсов С.В., в качестве еще одного элемента обеспечительной составляющей избирательного процесса, называет рассмотрение и разрешение избирательных споров и применение мер ответственности за нарушения требований избирательного законодательства[9]. Этот элемент относится к числу факультативных, потому что в идеале в избирательном процессе должны отсутствовать споры и правонарушения, однако этого не происходит, в связи с чем субъекты избирательного процесса вынуждены обращаться в соответствующие органы за защитой своих нарушенных избирательных прав.

Подводя итог, следует отметить, что во избежание в дальнейшем споров и разногласий относительно понятий и стадий избирательного процесса необходимо закрепить данные понятия в федеральном избирательном законодательстве.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Даль, В.И.* Толковый словарь живого великорусского языка: в 4-х т. Т. 3. М., 2006. С. 427.

[2]*Ожегов, С.И.* Толковый словарь русского языка. М., 2010. С. 507.

[3]Избирательное право и избирательный процесс в Российской Федерации: учебник для вузов / отв. ред. А.В. Иванченко. М., 1999. С. 255–278.

[4]Избирательное право /под ред. К.К. Гасанова, А.С. Прудникова, В.А. Виноградова. М., 2010. С. 247.

[5]Там же. С. 249–250.

[6]Кукушкин, М.И., Югов А.А. Понятие и структура избирательного процесса //

Выборы и реформы. 1998. № 1/2. С. 15–19.

[7]*Краснов, К.В*. Субъекты избирательного процесса в Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2000. С. 12.

[8]Избирательное право /под ред. К.К. Гасанова, А.С. Прудникова, В.А. Виноградова. М., 2010. С. 250.

[9]*Юсов, С.В.* Юридическое обеспечение федеральных и региональных выборов. Ростов н/Д, 2011. С. 83

УДК 343"15/19"(4-011)

ИЗМЕНЕНИЕ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ И ПРОЦЕССЕ В НОВЕЙШЕЕ ВРЕМЯ В СТРАНАХ ЗАПАДА

Е. Усанова

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В новейшее время в странах Европы и Северной Америки произошли значительные изменения, связанные со становлением современного уголовного права и процесса. Эти изменения явились следствием развития правовых систем в течение длительного исторического периода, который начинается несколько столетий назад еще в раннем средневековье. Этот процесс протекал эволюционно и более плавно, чем соответствующие процессы в сфере политики и государства, где они нередко принимали форму общественных катаклизмов.

Уголовное право, в наибольшей степени восприимчивое к поворотам политического курса, характеризуется чередованием прогрессивной и реакционной тенденций в своем развитии. Проявляясь неоднозначно и подчас разновременно в национальных законодательствах, эти тенденции, тем не менее, имеют и некоторые общие черты.

Наиболее резкие изменения отмечаются в уголовном праве Германии. Веймарская республика (1919–1933 гг.) сохранила действие Уголовного кодекса 1871г., воплотившего основные идеи школы классического уголовного права о соответствии между тяжестью преступления и тяжестью наказания, сокращении области применения смертной казни и т. п. Вместе с тем УК 1871 г. был заново отредактирован в духе республиканского строя, из него исключили пережитки прусского феодализма.

Нацистский рейх (1933—1945 гг.), установивший режим открытого террористического подавления, упразднил систему либерально-демократической законности. Указ от 4 февраля 1933 г. «В защиту немецкого народа» свел на нет свободу печати и собраний. Указ от 28 февраля 1933 «О защите народа и государства» по су-

© Усанова Е., 2013

ществу аннулировал парламентскую неприкосновенность депутатов рейхстага.

В странах с фашистским и полуфашистским режимом упразднялись все демократические начала в судопроизводстве: исключалось участие общественности в суде, граждане лишались процессуальных прав в уголовном процессе, все наиболее важные дела передавались исключительно судам, состоящим из чиновников – сторонников режима. С наибольшей полнотой этот процесс был реализован в нацистской Германии.

В Великобритании по закону 1922 г. присяжными могли быть лица, владеющие недвижимостью с доходом не менее 20 ф. ст., или арендаторы квартиры. На основании закона 1925 г. большинство уголовных дел вместо суда с участием присяжных заседателей рассматривалось в порядке суммарного судопроизводства полицейскими или мировыми судьями, т. е. в упрощенном процессуальном порядке единоличным судьей, без предварительного расследования, без обвинительного акта и т. д. Акт «О подстрекательстве к неповиновению» 1934 г. еще более ограничил компетенцию суда присяжных.

После принятия Конституции ФРГ 1949 г. наметилась некоторая демократизация уголовного права. В Конституции определенно решалась проблема, являющаяся дискуссионной во всем мире: смертная казнь отменялась (ст. 102). В 1969–1975 гг. была проведена новая реформа УК 1871 г. В результате УК получил более четкую структуру, был разделен на общую и особенную части.

Неоднозначным было развитие уголовного права и в традиционных западных демократиях, прежде всего США, Великобритании, Франции. Принятые в США Закон Смита (1940 г.), Маккарэна – Вуда (1950 г.), Закон о контроле за подрывной деятельностью (1954 г.), а также другие нормативные акты, в частности некоторые исполнительные приказы президентов, настолько явно нарушали важнейшие конституционные права граждан, что в конечном счете это вынужден был признать и Верховный суд США.

В конце 60-х годов в уголовном законодательства США наметились демократические перемены. В 1967 г. был принят новый УК штата Нью-Йорк – один из наиболее совершенных в технико-юридическом плане либеральных американских законов. В настоящее время уголовное право США состоит из параллельно функционирующих федерального уголовного законодательства, прежде всего УК США 1909 г., основная часть которого была переработана в 1948 г. и включена в Свод законов США, УК отдельных штатов.

В XX в. увеличилось количество парламентских актов, посвя-

щенных уголовному праву (Закон об уголовном праве 1967 г., Закон о криминальном повреждении имущества 1971 г., Закон об уголовно наказуемом покушении 1981 г. и т. д.). В результате область применения судебного прецедента стала сужаться.

После второй мировой войны и особенно начиная с 80-х годов усилилась демократическая, прогрессивная тенденция в праве. Законом от 9 октября 1981 г. отменена смертная казнь. Законом от 10 июня 1983 г. предусмотрена возможность замены тюремного заключения выполнением «общественно полезной работы». Наказания по многим преступлениям ограничены штрафами, хотя и весьма значительными. В 1992 г. был принят, а в 1994 г. введен в действие новый УК, воплотивший современный уровень решения технико-юридических вопросов и, что еще более важно, современные ориентиры в уголовно-правовой политике.

Во Франции усиливается влияние прокуратуры в суде. По закону 1931 г. даже дела частного обвинения не могли быть направлены в суд без санкции прокурора.

Французский закон 1932 г. способствовал усилению влияния судей-профессионалов на присяжных заседателей, положив начало постепенному их объединению в единую коллегию.

Рассматривая данную тему, мы пришли к следующему выводу, уголовное право и процесс постоянно видоизменялись и трансформировались. В Странах Европы и Северной Америке больше внимания стали уделять выработке новой всеобъемлющей уголовной политики, которая формируется в плане осуществления целого комплекса социально-экономических и воспитательных программ, преследующих криминолого-профилактические цели, меняется техника составления уголовных законов, совершенствуется их структура.

В настоящее время во многих странах запада, включая США, Германию, Великобританию, Канаду, приняты законы, призванные обеспечить безопасность участников уголовного процесса, и прежде всего свидетелей, которым угрожают преступники или близкое им окружение. В 1982 г. в США был принят Закон о защите жертв и свидетелей преступления, спустя два года — Акт об усилении безопасности свидетелей. С 1998 г. в Германии на основании закона «О регулировании вопросов обеспечения защиты свидетелей, которым угрожает опасность» предусматривается создание специальных подразделений для защиты свидетелей. Все это свидетельствует о том, что изменения способствуют улучшению политики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Международное право: учеб. пособие. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2002.

2. *Нарбутаев Э.,* Сафаев Ф. Курс международного уголовного права. Ташкент, 2006.

УДК 342.4(47+57)"1936"

КОНСТИТУЦИЯ СССР 1936 ГОДА

Е. Усанова, Ю. Осипова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Новая история человечества привнесла с собой уникальное, неизвестное ранее явление государственной жизни – Конституцию. Первые такие акты, как известно, были созданы в США и европейских странах. Для нашего государства актуальной конституция стала в начале двадцатого столетия, когда царский режим вынужден был предпринять определенные шаги в направлении акта, закрепляющего основные права и свободы граждан, четко регулирующего и определяющего границы и формы государственной власти.

Конституция СССР 1936 г. – документ уникальный тем, что закрепляя многие прогрессивные права и свободы граждан, устанавливающий демократические принципы управления государством, существовавший в то же время в тоталитарном обществе, где не редкостью было откровенное попрание основных гражданских прав, не говоря уже о политических.

Советское государство за период 1924–1936 гг. прошло большой период развития, как следствие, произошли существенные изменения в политической, экономической, социальной сферах. Произошла ликвидация «эксплуататорских классов», поменялся социальный состав интеллигенции и класса рабочих – увеличилась доля выходцев из деревни. Обозначилась новая правящая элита со своей бюрократией и идеологией. Структура и система органов государственного управления также претерпела значительные изменения [1].

День принятия Конституции – 5 декабря – был объявлен всенародным праздником.

Новая конституция состояла из 13 глав и 146 статей. Из текста была исключена знаменитая Декларация прав трудящихся и эксплуатируемого народа. Ее заменила глава об общественном устройстве и глава об основных правах и обязанностях граждан [2].

В сфере общественного устройства (Глава 1) провозглашалось, что СССР – социалистическое государство, общество которого состоит из двух дружественных классов: крестьян и рабочих. Политическую основу СССР составляли Советы депутатов трудящихся, которым принадлежала вся власть в стране (ст. 2). [3].

© Усанова Е., Осипова Ю., 2013

Устанавливалась экономическая основа государства: социалистическая система хозяйства и социалистическая собственность на орудия и средства производства (ст. 4). Провозглашалась ликвидация капиталистической системы хозяйствования, отмена частной собственности на орудия и средства производства, уничтожение эксплуатации человека человеком. Законом охранялось право собственности граждан на жилой дом, сбережения и трудовые доходы, предметы личного потребления и удобства, на предметы личного потребления и удобства, а также право наследования личной собственности (ст. 10) [4].

Во второй главе Основного закона «Государственное устройство» (ст. 13–29) нашли свое закрепление принципы социалистического советского федерализма, свободная воля советских равноправных республик к объединению, определялась компетенция союзных республик и Союза, провозглашался суверенитет союзных республик.

В главах III–VIII рассматривается система органов власти и управления. Утверждается принцип верховенства представительных органов государственной власти, образовывавших подотчетные и подконтрольные им органы управления. Высшим органом власти являлся Верховный Совет СССР, законодательную власть осуществлял исключительно этот орган.

Глава IX Конституции «Суд и прокуратура» закрепляла принципы организации и деятельности органов суда и прокуратуры.

Большой интерес собой представляет глава X, в которой были закреплены основные права и свободы граждан советского государства. В отдельной статье было закреплено равноправие мужчины и женщины.

Глава XI Конституции была посвящена избирательной системе СССР. Впервые был утвержден принцип, согласно которому один человек обладает только одним голосом. Избирательное право предоставлялось гражданам СССР с 18 лет. Общественные организации имели право выдвигать кандидатов. Все депутаты должны были отчитываться, о собственной работе и могли в любое время быть отозванными по решению большинства избирателей – так называемый «императивный мандат».

Глава XII содержала информацию о гербе, флаге и столице.

Глава XIII предусматривала порядок изменения конституции, согласно которому для этого было необходимо решение Верховного Совета СССР.

Конституция СССР 1936 г. имеет ряд особенностей. Она провозглашала Союз социалистическим государством. Вводила понятие политической основы государства – Советов депутатов трудящихся. Исходила из победы социалистических форм собственно-

сти, вводила понятие экономической основы общества. Вводился принцип плановой экономики. Закреплялось союзное государственное устройство, по форме – федеративное. Устанавливала всеобщее, равное, прямое избирательное право при тайном голосовании, отменялись ограничения по участию в выборах отдельных категорий лиц по классовому или социальному признакам. Устанавливала новую систему государственной власти. Конституция 1936 г. закрепила более полный перечень социально-экономических, политических и личных прав граждан. Также социальное и политическое равноправие граждан, равноправие женщины и мужчины. Она предусмотрела ряд политических прав и свобод. В Конституции 1936 г. был сделан первый шаг к оформлению однопартийной системы в стране.

Таким образом, Конституция СССР закрепляла основные положения государственного устройства и прописывала права и свободы граждан. Но помимо этого конституция имела большое идеологическое значение.

Конституция 1936 г. – один из Основных законов советского государства, имела свою исключительность и особенность. Время принятия обусловило ее общее значение для государства. В советском союзе того времени действительно обеспечивалось право на труд, социальные гарантии. Что показывает данный документ не только как идеологический прием правящей верхушки, но и как фиксирующий реальные права граждан закон.

На международной арене этот документ придавал цивилизованный фасад зданию всего СССР. Помимо всего прочего, Конституция 1936 г. является одним из этапов движения нашего государства от тоталитаризма к более демократическому и прогрессивному государственному режиму.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Елеонский, В.О.* Страницы истории: права граждан и теория советского права. «Гражданин и право», № 6, июнь 2008 г. / СПС «Гарант».

2. *Кара-Мурза, С.Г.* Советская цивилизация. Том 1. М.: Юрист, 2001. 475 с.

3. *Кудрявцев, М.А.* Права и свободы человека и гражданина. Равноправие в России: опыт конституционного закрепления / Государство и право. 2001. № 12.

4. *Рудинский, Ф.М.* Советские Конституции: права человека и гражданина // Советское государство и право.

УДК 343.126:343.13(470)

ДОМАШНИЙ АРЕСТ КАК МЕРА ПРЕСЕЧЕНИЯ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Е. Федотова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В российском уголовном процессе домашний арест как мера пресечения известен давно. В разные периоды своего существования ему довелось испытывать разное отношение к себе законодателя и правоприменителя.

Избрание меры пресечения в уголовном процессе является средством воздействия на обвиняемого (подозреваемого) при наличии достаточных оснований, предусмотренных уголовным законом. В соответствии со статьей 98 УПК РФ наряду с самой строгой мерой процессуального принуждения – заключение под стражу в отношении обвиняемого, подозреваемого лица, может быть избрана такая мера пресечения как домашний арест (ст. 107 УПК РФ).

Домашний арест избирается по судебному решению в отношении подозреваемого или обвиняемого при невозможности применения иной, более мягкой, меры пресечения и заключается в нахождении подозреваемого или обвиняемого в полной либо частичной изоляции от общества в жилом помещении, в котором он проживает в качестве собственника, нанимателя либо на иных законных основаниях, с возложением ограничений и (или) запретов и осуществлением за ним контроля. С учетом состояния здоровья подозреваемого или обвиняемого местом его содержания под домашним арестом может быть определено лечебное учреждение.

Домашний арест избирается на срок до двух месяцев. Срок домашнего ареста исчисляется с момента вынесения судом решения об избрании данной меры пресечения в отношении подозреваемого или обвиняемого. В случае невозможности закончить предварительное следствие в срок до двух месяцев и при отсутствии оснований для изменения или отмены меры пресечения этот срок может быть продлен до 18 месяцев, по решению суда в порядке, установленном статьей 109 УПК РФ. Дальнейшее продление срока не допускается. В срок домашнего ареста засчитывается время содержания под стражей. При этом, совокупный срок домашнего ареста и содержания под стражей независимо от того, в какой по-

© Федотова Е., 2013

следовательности данные меры пресечения применялись, не должен превышать предельный срок содержания под стражей, установленный ст. 109 УПК РФ.

Суд с учетом данных о личности подозреваемого или обвиняемого и фактических обстоятельств при избрании домашнего ареста в качестве меры пресечения может ему запретить и (или) ограничить:

1) общение с определенными лицами;

2) отправку и получение почтово-телеграфных отправлений;

3) использование средств связи и информационно телекоммуникационной сети «Интернет».

Контроль за нахождением подозреваемого или обвиняемого в месте исполнения меры пресечения в виде домашнего ареста и за соблюдением им наложенных судом запретов и (или) ограничений осуществляется федеральной службой исполнения наказаний. В целях осуществления контроля могут использоваться аудиовизуальные, электронные и иные технические средства контроля, перечень и порядок применения которых определяются Правительством Российской Федерации.

В соответствии с постановлением Правительства РФ от 18 февраля 2013 года № 134 установлен перечень средств контроля за обвиняемым (подозреваемым): электронный браслет (электронное устройство, надеваемое на подозреваемого или обвиняемого для его дистанционной идентификации и отслеживания его местонахождения, предназначенное для длительного ношения на теле (более 3 месяцев) и имеющее встроенную систему контроля несанкционированного снятия и вскрытия корпуса), стационарное контрольное устройство (электронное устройство, обеспечивающее непрерывный круглосуточный прием и идентификацию сигналов электронного браслета для контроля режима присутствия в помещении или на установленной территории, а также оповещение о попытках снятия, повреждениях электронного браслета и иных нарушениях), мобильное контрольное устройство (электронное устройство, предназначенное для ношения совместно с электронным браслетом при нахождении подозреваемого или обвиняемого вне мест, оборудованных стационарным контрольным устройством, для отслеживания его местоположения по сигналам глобальной навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС/GPS), ретранслятор (электронное устройство, предназначенное для расширения зоны приема сигналов электронного браслета стационарным или мобильным контрольным устройством), персональный трекер (электронное устройство, предназначенное для ношения на теле (не более 3 месяцев) подозреваемым или обвиняемым для его дистанционной идентификации и отслеживания его местоположе-

ния по сигналам глобальной навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС/GPS, имеющее встроенную систему контроля несанкционированного снятия и вскрытия корпуса), устройство аудиовизуального контроля, технические средства и устройства региональных информационных центров (сервер мониторинга, сервер аудиовизуального контроля, стационарный пункт мониторинга, мобильный пульт мониторинга)[1].

Сотрудники службы исполнения наказаний вполне смогут обеспечить необходимый контроль за осужденными, которые будут находиться под домашним арестом. Браслеты работают очень эффективно. Осужденного можно проследить в режиме реального времени на всей территории Москвы. Он не скроется и в метро - на станциях браслет будет передавать информацию о месте нахождения человека, а тем более за пределами столицы. Это перспективное направление деятельности ФСИН. За такими системами контроля – будущее.

Обеспечение надлежащего функционирования технических средств, применяемых к подозреваемым или обвиняемым, осуществляется за счет государства.

В случае причинения подозреваемым или обвиняемым во время исполнения меры пресечения в виде домашнего ареста ущерба государству путем повреждения либо уничтожения применяемых технических средств подозреваемые или обвиняемые несут ответственность в порядке и размерах, которые предусмотрены гражданским законодательством Российской Федерации.

Электронные браслеты давно и широко используют в Европе и в Америке: больше 200 тыс. таких устройств контроля по всему миру надеты на нарушителей закона. В Великобритании специальные GPS-устройства обязаны не только носить на теле электронный датчик, но и звонить в компанию, установившую этот датчик, пять раз в день. Им запрещено пользоваться компьютером и мобильным телефоном. Некоторых особо опасных арестантов за пределами дома сопровождают полицейские, которые имеют право беспрепятственно входить в их дом. Правоохранительные органы США широко применяют электронное наблюдение за преступниками. Приговоренные к небольшим срокам имеют право попросить у судьи заменить им тюремное заключение на домашний арест с ношением специальных GPS-браслетов.

Существенным для правильного применения домашнего ареста является вопрос о добровольном или принудительном характере домашнего ареста для обвиняемого. Конечно, мера пресечения носит принудительный характер: на обвиняемого налагаются ограничения, и он находится под надзором. При домашнем аресте присутствует физическое принуждение, обвиняемый подвергается

ограничениям, а надзирающий орган не может быть пассивным наблюдателем нарушений со стороны обвиняемого. Эти нарушения должны предупреждаться и пресекаться с помощью соответствующих контролирующих полномочий (выставление охраны, контроля сообщений и переговоров, применение физической силы и специальных средств).

Таким образом, домашний арест избирается, когда иные, более мягкие меры пресечения не могут обеспечить надлежащее участие обвиняемого в расследовании уголовного дела и судопроизводстве.

При этом при избрании домашнего ареста необходимо учитывать общие и специальные основания, уголовно-правовую категорию совершенного преступления, обстоятельства, относящиеся к личности обвиняемого, а также конкретные условия, относящиеся к домашнему аресту.

ПРИМЕЧАНИЕ

[1]См.: О порядке применения аудиовизуальных, электронных и иных технических средств контроля, которые могут использоваться в целях осуществления контроля за нахождением подозреваемого или обвиняемого в месте исполнения меры пресечения в виде домашнего ареста и за соблюдением им наложенных судом запретов и (или) ограничений: постановление Правительства Российской Федерации от 18 февраля 2013 г. № 134 // Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

УДК 347.7(470.345)

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ПРОДАЖИ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

Л. Чванова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В России не существует единого закона, который бы регулировал лицензирование. В настоящее время на федеральном уровне основным нормативным актом, в интересующей нас сфере, является Федеральный закон от 22 ноября 1995 г. № 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» (с изменениями и дополнениями от 30.12.2012 № 286-ФЗ). По данному закону на территории России реализация алкоголя является деятельностью, осуществление которой предполагает обязательное алкогольное

© Чванова Л., 2013

лицензирование. В соответствии с п. 7 ст. 2 алкогольная продукция – это пищевые напитки, которые производятся с использованием пищевого этилового спирта. Процесс, который подтверждает наличие у предприятия возможностей для осуществления оптовой или розничной торговли алкогольными напитками и дает право заниматься этим видом деятельности, называется лицензирование алкогольной продукции или лицензирование продажи алкогольной продукции. В соответствии с п. 1 ст. 6 закона № 286-ФЗ выдача лицензий на розничную продажу алкогольной продукции относится к полномочиям органов государственной власти субъектов Российской Федерации.

В Республике Мордовия принят закон № 77-З «О государственном регулировании розничного оборота алкогольной продукции на территории Республики Мордовия». В статье 6 определяется, что «Лицензирование розничной продажи алкогольной продукции на территории Республики Мордовия осуществляет исполнительный орган государственной власти Республики Мордовия, наделенный соответствующими полномочиями Правительством Республики Мордовия».

Постановлением Правительства Республики Мордовия от 30 января 2006 г. № 13 обязанности по лицензированию продажи алкогольной продукции возложены на Министерство торговли и предпринимательства РМ. В структуре Министерства создан отдел регулирования алкогольного рынка и лицензирования, утверждено положение о нем.

15 июня 2009 г. приказом Министра торговли и предпринимательства РМ № 79 утвержден «Административный регламент по предоставлению государственной услуги по лицензированию розничной продажи алкогольной продукции».

Юридические лица-соискатели лицензии, осуществляющие розничную продажу алкогольной продукции или имеющие намерения осуществлять данную деятельность могут предоставить документы для получения лицензии лично в Министерство, направить почтовым отправлением или электронной почтой.

Для получения лицензии необходимо сформировать достаточно большой пакет документов:

а) заявление о выдаче лицензии с указанием полного и (или) сокращенного наименования и организационно-правовой формы юридического лица (организации), места его нахождения, мест нахождения его обособленных подразделений, осуществляющих лицензируемые виды деятельности, наименования банка и номера расчетного счета в банке, идентификационного номера налогоплательщика, срока, на который испрашивается лицензия;

б) копии учредительных документов и документа, подтвержда-

ющего факт государственной регистрации юридического лица;

в) копия документа о постановке организации на учет в налоговом органе;

г) копия документа об уплате лицензионного сбора;

д) справка налогового органа об отсутствии у организации задолженности по уплате налогов и сборов;

е) заключения специально уполномоченных государственных органов о соответствии торговых и складских помещений заинтересованного лица и его территориально обособленных объектов санитарно-эпидемиологическим, противопожарным нормам и требованиям, а также требованиям техники безопасности;

ж) документ, подтверждающий наличие у заинтересованного лица оплаченного уставного капитала (уставного фонда) в размере, предусмотренном законодательством Республики Мордовия (не менее 100 тыс. рублей);

з) документы об использовании в указанных целях нежилых помещений;

и) документ, подтверждающий принадлежность к стационарной торговой сети, торговых и складских помещений общей площадью не менее 50 $м^2$ для организаций, осуществляющих розничную продажу алкогольной продукции с содержанием этилового спирта более 15 % объема готовой продукции в городах;

к) письменное подтверждение соответствующих органов местного самоуправления, на территории которых соискатель лицензии будет осуществлять розничную продажу алкогольной продукции, о соблюдении соискателем лицензии порядка определения прилегающих территорий, на которых не допускается розничная продажа алкогольной продукции. За выдачу лицензии один раз за весь срок действия лицензии вносится оплата в размере 8 тысяч рублей за каждый год действия лицензии.

Датой принятия к рассмотрению Министерством торговли и предпринимательства Республики Мордовия заявления о выдаче лицензии считается дата регистрации в журнале регистрации поступивших заявлений и лицензий. Решение о выдаче лицензии принимается в течение 30 дней со дня принятия заявления и всех необходимых документов. В случае необходимости проведения дополнительной экспертизы указанный срок может быть продлен на период ее проведения, но не более чем на 30 дней.

Решение о выдаче лицензии или об отказе в ее выдаче с указанием причин отказа в письменной форме направляется заявителю в течение 3 дней после его принятия. Срок действия лицензии не менее 5 лет.

В случае нарушения лицензионный условий действие лицензии может быть приостановлено на срок не более 6 месяцев. В целях

исключения реализации алкогольной продукции после приостановления действия лицензии в срок не более чем 5 дней осуществляет снятие остатков готовой продукции.

Если заявитель не устранит обстоятельств приведших к приостановке лицензии, Министерство торговли и предпринимательства Республики Мордовия вправе обратиться в суд с заявлением об аннулировании лицензии.

Организация может обратиться с жалобой на решение или действие (бездействие), осуществляемое в ходе лицензирования, устно к Министру, либо письменно в Министерство торговли и предпринимательства Республики Мордовия.

Все положения действующих нормативных актов в сфере регулирования продажи алкогольной продукции глобально направлены на изменение принципов регулирования алкогольной отрасли со стороны государства. Нужно отметить, что в настоящее время этого недостаточно и необходимым является реализация мер, которые позволят снизить уровень потребление алкоголя. Это наиболее сложная, дорогостоящая и тяжелая по исполнению часть антиалкогольной концепции. В первую очередь к ней следует отнести пропаганду здорового образа жизни, которая должна быть поддержана серьезными финансовыми влияниями. На наш взгляд, реклама абсолютно любого алкогольного напитка не должна иметь необоснованных исключений или преференций.

УДК 347.978(470)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРОБЛЕМ РАССМОТРЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ МИРОВЫМИ СУДЬЯМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Л. Чванова
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

На сегодняшний день мировые судьи рассматривают примерно три четверти гражданских дел. При определении критериев мировой подсудности по гражданским делам необходимо использовать как опыт создания «малых инстанций» в других странах, так и собственные результаты развития мировой юстиции, накопленные с 2000 года. В качестве основного критерия отнесения гражданских дел к мировой подсудности следует считать имущественностоимостный критерий, в соответствии с которым к ведению мировых судей должны быть отнесены в основном имущественные споры, при ограниченной определенным пределом цене иска.

Вопрос о сроках рассмотрения судами гражданских дел является особо актуальным, поскольку несоблюдение сроков рассмотрения дел нарушает конституционное право граждан на судебную защиту и подрывает авторитет судебной власти. При рассмотрении исковых требований о возмещении ущерба, причиненного в результате дорожно-транспортного происшествия в сумме до 50 тыс. рублей, о разделе между супругами совместно нажитого имущества независимо от цены иска, по искам о защите прав потребителей, об определении порядка пользования земельным участком и т. п. необходимо выполнить многочисленные процессуальные действия, такие как привлечение к участию по делу третьих лиц, назначение и проведение сложных экспертиз, расчетов, допросов и т.д. Кроме того, необходимо принять во внимание то, что установленный в настоящее время срок для рассмотрения дел бывает недостаточен не только из-за сложности дела по существу, но и для обеспечения подтверждения надлежащего уведомления участников судебного разбирательства, было бы целесообразным произвести дифференциацию дел по срокам их рассмотрения. Для вышеуказанных категорий дел необходимо установить двухмесячный срок их рассмотрения, а по иным – сохранить существующие сроки рассмотрения. Либо по данным делам установить подсудность районных судов.

В настоящее время актуальным является вопрос об изменении подсудности дел между мировыми судьями и районными судами. Соотношение подсудности районного суда и мирового судьи позволяет говорить о существовании так называемой «подвижной родовой подсудности». Дело в том, что до введения института мировых судей родовая подсудность (т. е. распределение компетенции по рассмотрению гражданских дел по первой инстанции между общими судами различных уровней) была достаточно четко выражена и рассчитана на свое применение при подаче заявления без последующего изменения родовой подсудности при рассмотрении дела в суде, принявшем дело к своему производству с соблюдением правил этой подсудности. Исключение составляли случаи, когда при определенных обстоятельствах дело принималось к рассмотрению по первой инстанции вышестоящим судом.

Сложность этой ситуации заключается в том, что принятое мировым судьей к своему рассмотрению и разрешению гражданское дело с соблюдением правил родовой подсудности при его дальнейшем движении может приобрести признаки, относящие дело к подсудности районного суда. К изменению подсудности могут привести и процессуальные действия сторон. Так, Повлиять на родовую подсудность способен и ответчик, предъявив встречный

© Чванова Л., 2013

иск, удовлетворение которого может привести к полному либо частичному отказу в первоначальном иске. Так, при рассмотрении мировым судьей дела по иску о взыскании алиментов на ребенка ответчик может заявить встречный иск, которым оспаривает свое отцовство по отношению к ребенку. В деле о расторжении брака истец или ответчик могут возбудить спор о месте проживания детей. К изменению родовой подсудности приводит и вступление в дело третьего лица, заявившего самостоятельные требования на предмет спора. Например, при рассмотрении мировым судьей дела о разделе имущества, относящегося, по утверждению истца, к общей собственности супругов, поступило заявление от матери ответчицы о том, что часть указанного истцом имущества принадлежит ей на праве собственности, при этом стоимость отыскиваемого ею имущества превышает 50 тысяч рублей.

Последствия изменения родовой подсудности определены ч. 3 ст. 23 ГПК РФ, которая гласит: при объединении нескольких связанных между собой требований, изменении предмета иска или предъявлении встречного иска, если новые требования становятся подсудными районному суду, а другие остаются подсудными мировому судье, все требования подлежат рассмотрению в районном суде. В этом случае, если подсудность дела изменилась в ходе его рассмотрения у мирового судьи, мировой судья выносит определение о передаче дела в районный суд. К этому следует добавить, что районный суд не наделен правом передачи принятого им с соблюдением правил родовой подсудности гражданского дела мировому судье в случае, если в ходе рассмотрения им дела оно приобрело признаки подсудности мирового судьи. В данном случае действует правило, согласно которому дело, принятое судом к своему производству с соблюдением правил подсудности, должно быть разрешено им по существу, хотя бы в дальнейшем оно стало подсудным другому суду (ч. 1 ст. 33 ГПК РФ).

Вместе с тем представляется оправданным изучение возможностей облегчения для граждан инициирования процедуры судебного разбирательства в мировых судах. К примеру, в судах мелких исков США юридически неосведомленным сторонам, клерк или судебный администратор оказывает помощь при возбуждении дела; они могут помочь истцу заполнить заявление, разъяснить порядок его подачи, сроки и процессуальные правила разбирательства дела, вынесения и исполнения судебного решения. Заинтересованным лицам, желающим получить более полную информацию, предлагается использовать компьютерную программу, содержащую ответы на самые распространенные вопросы и представляющую собой подробное популярное руководство по ведению дела, в офисе клерка можно также посмотреть видеопрограм-

му, наглядно объясняющую процедуру судебного разбирательства. Почти во всех судах имеются печатные издания, в которых освещаются основные этапы прохождения дела – от подачи заявления до исполнения решения, приводится перечень примерных доказательств по определенным категориям споров.

В российских же судах мировые судья, что вполне объяснимо, не может давать обратившимся гражданам никаких правовых советов, а юридическая консультация, как показывает практика, редко когда располагается вблизи с судебным участком. Разрешению данной проблемы способствовало бы привлечение на каждый судебный участок с целью оказания правовых услуг студентов юридических учебных заведений, помощников и стажеров адвокатов и т. д. Целесообразным было бы создание должности внештатного консультанта при судебном участке из числа указанных выше лиц, которые, действуя на безвозмездной основе, получали бы профессиональный опыт, стаж работы по юридической профессии и содействовали защите интересов населения. Как правило, во всех судах размещены образцы процессуальных документов, представлены реквизиты для оплаты государственной пошлины и т. д. Однако в судах мировых судей нужно предоставить гражданам также и необходимую правовую литературу, выдержки из нормативных актов, типовые рекомендации по составлению исковых заявлений и жалоб. Как уже было отмечено, приближение мировых судов к местам проживания граждан во многом предопределяет эффективность реализации конституционного права граждан на судебную защиту.

Нужно отметить, что в настоящее время недостаточно разработаны и обоснованы комплексные и всесторонние исследования роли и специфики осуществления правосудия по гражданским делам мировыми судьями, учитывающие действующее гражданское процессуальное законодательство, регламентирующее их деятельность в сфере гражданской юрисдикции, а также накопленный опыт их работы в современных условиях. Кроме того, при рассмотрении мировыми судьями конкретных гражданских дел все еще возникает немало процессуальных вопросов, требующих разрешения и отражения в законодательстве.

УДК 297:343

МУСУЛЬМАНСКОЕ УГОЛОВНОЕ ПРАВО

П. Чернышева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Мусульманское право возникло в период становления феодального общества в Арабском халифате в 7-10 вв. новой эры [1]. Оно отражает принципы и положения ислама, приверженцами которого являются более 800 миллионов жителей земли. Главной характерной чертой мусульманского права является его органическая связь с религией. В мусульманском мире религия и право слиты в единую систему регламентации всех юридических отношений между последователями ислама.

К источникам мусульманского права правоведы перечисляют две взаимосвязанных группы:

1. Первоисточники. Коран (священная книга) и сунна (рассказы о поступках пророка Мухаммеда).

2. Рациональные источники. Нормы, сформулированные мусульманско-правовой доктриной на основании иджмы (единогласного мнения наиболее авторитетных знатоков ислама) и кияса (суждения по аналогии).

В тех случаях, когда точно определенные положения отсутствуют в общепризнанных источниках мусульманского права, решение может быть принято на основе иджтихада, т.е. свободного усмотрения судьи или иного авторитета ислама.

Мусульманское право развивалось под влиянием ряда школ (толков) суннитского (ханифитская, маликитская, шафиитская, ханбалитская) и шиитского (джафаритская, исламитская, зейдитская) направлений ислама, наступил новый этап формирования мусульманско-правовой науки – «период кодификации и имамов – основателей толков мазхабов», который длился около двух с половиной столетий и стал «золотым веком» в развитии мусульманского права, в том числе и уголовного права. Главным его итогом явилось формирование различных направлений в толковании Корана и сунны, каждое из которых разрабатывало собственную систему правовых норм [2].

С образованием Османской империи усилилась роль правителей, законодательства по вопросам, не урегулированным Кораном и Сунной. Одновременно была разработана теория, обосновывающая возможность изменения норм с «изменением времени места и условий». Таким образом, глава Османского государства и его наместники издаваемыми нормативными актами дополняли и корректировали выводы муджтахидов (юристов). Наиболее существенная систематизация нормативно-правовых актов по уголовным вопросам имела место при Султане Мехмеде Фатихе, введшего в действие канун-намэ (Собрания светских законов), Селиме 1 и особенно Сулеймане законодателе (XVI век). Подобная практика

© Чернышева П., 2013

продолжалась, несколько сокращаясь, вплоть до издания Мустафой II (конец XVII – начало XVIII вв.) Указа о применении судами только определенных шариатом мер уголовного наказания.

Определение преступлений и их тяжести в мусульманском праве основывается на догматах религии. Признается пять основных ценностей ислама. Это религия, жизнь, разум, продолжение рода, собственность. Преступления, посягающие на эти ценности, признаются тяжкими и караются наиболее серьезно.

В зависимости от характера преступления и порядка назначения наказаний, а также их видов все преступления делятся на три основные группы (категории): хадд, кисас и тазир.

Хадд – категория преступных деяний, которые, во-первых, посягают только на интересы всей общины («права Аллаха») и, во-вторых, влекут наказания, либо однозначно определенные Кораном или сунной, либо нормативно точно установленные правоприменительной практикой «праведных» халифов [3]. Обычно к категории хадд относят семь видов преступлений – прелюбодеяние, употребление спиртных напитков, кража, разбой, ложное обвинение в преступлении, вероотступничество и бунт. За вероотступничество полагается смертная казнь, так как это преступление приравнивается к измене.

Бунт также относится к числу наиболее опасных преступлений. Имеются предания о том, что Пророк рекомендовал подвергать смерти тех, кто сеял раздор в мусульманской общине и не повиновался властям. Поэтому мусульманская доктрина признает смертную казнь необходимым наказанием за бунт.

Употребление алкоголя, действующего на разум, категорически запрещается. За это применяются телесные наказания. Прелюбодеяние, т.е. внебрачные половые отношения, караются 100 ударами палкой каждому виновному. Если же хотя бы один из них состоит в браке, то оба подлежат забитию камнями до смерти.

За ложное обвинение в прелюбодеянии следует телесное наказание и запрет когда-либо выступать свидетелем в суде.

Кража имущества определенной стоимости карается отсечением правой руки; вторая кража – левой ноги, третья – левой руки. Если в краже участвовало несколько лиц, все наказываются одинаково.

Разбой, как правило, карается смертной казнью. В случае, если виновный применял угрозы, а не физическое насилие, и не овладел имуществом, он может быть наказан высылкой или лишением свободы по усмотрению правителя.

Кисас – категория преступлений, за которые шариат устанавливает точную санкцию – кисас, означающую, по общепринятому определению, «возмездие», т. е. наказание, «равное» по тяжести совершенному противоправному деянию. Основными преступле-

ниями данной категории считаются убийство и телесные повреждения необратимого характера [3].

Тазир – в мусульманском праве все преступления, наказания за которые прямо не предусмотрены Кораном, поэтому устанавливаются по усмотрению законодателя [3].

Так, к категории тазир относится неисполнение религиозных обязанностей (например, несоблюдение поста), взяточничество и лжесвидетельство, мошенничество, нарушение правил поведения в общественных местах, нарушение мусульманской морали и др.

За эти преступления могут назначаться и телесные наказания, и лишение свободы, и штраф, и устное порицание. Так, в Саудовской Аравии водитель, нарушивший правила безопасности движения, наказывается 10 ударами плети, а организатор автомобильных гонок на улицах столицы – 50 ударами.

Наказание по категории тазир не применяется в случае раскаяния виновного, а также в случае прощения правонарушителя потерпевшим.

В ряде исламских государств действуют уголовные кодексы, отражающие принципы европейского континентального права, а отдельные положения, основанные на шариате, применяются только в отношении мусульман, например, в Марокко, Сирии, Иордании.

Характерным для мусульманского права является публичное исполнение таких наказаний, как смертная казнь и бичевание, вплоть до трансляции их по телевидению в Иране и Пакистане [4].

ЛИТЕРАТУРА

1. http://www.ugpravo.com/mu.php
2. http://www.freereligion.ru/religions-412-2.html
3. http://dic.academic.ru
4. http://www.bibliotekar.ru/ugolovnoe-pravo-4/301.htm

УДК 336.025.2(470.345)

ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНОЙ ПАЛАТЫ ГОРОДСКОГО ОКРУГА САРАНСК

В. Шимин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Федерального закона от 7 февраля 2011 г. № 6-ФЗ «Об общих

© Шимин В., 2013

принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» [1] в статье 4 закрепляет принципы деятельности контрольно-счетных органов. Положения указанной нормы дублируют практически все муниципальные нормативные правовые акты представительных органов местного самоуправления, регламентирующие деятельность контрольно-счетных органов. Статья 38.2 Положения о Контрольно-счетной палате городского округа Саранск содержат перечень правовых принципов ее деятельности [2]. Деятельность Контрольно-счетной палаты основывается на принципах законности, объективности, эффективности, независимости и гласности.

Принципы деятельности контрольно-счетных органов не только отражают уже сложившиеся отношения, но и определяют приоритетные направления развития и совершенствования внешнего финансового контроля на местном уровне, поэтому их закрепление и развитие в местных актах является важнейшей гарантией деятельности контрольно-счетных органов.

Принцип законности является общеправовым принципом, который закреплен в Конституции РФ. Данный принцип выражается в законодательном обеспечении деятельности органов внешнего муниципального финансового контроля, необходимом для качественной реализации возложенных на них задач, основой которого являются Конституция Российской Федерации, федеральное законодательство, законодательство субъектов Российской Федерации, уставы и другие муниципальные правовые акты муниципальных образований.

Принцип гласности в работе муниципальных контрольно-счетных органов означает доступность информации об их деятельности неопределенному кругу лиц и является непосредственным проявлением положений статьи 36 Бюджетного кодекса Российской Федерации и статьи 38 Федерального закона от 06.10.2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [3].

Принцип гласности в деятельности контрольно-счетных органов муниципальных образований реализуется путем представления контрольным органом представительному органу муниципального образования ежегодного отчета о своей работе и его обязательного опубликования в средствах массовой информации для широкого ознакомления общественности.

Принцип гласности также предполагает открытость и прозрачность деятельности контрольно-счетных органов, информирование граждан о результатах контрольных и экспертно-аналитических мероприятий и принятых по их поводу решений, о мерах по ис-

правлению выявленных нарушений. Статья 19 ФЗ «Обеспечение доступа к информации о деятельности контрольно-счетных органов» направлена на реализацию принципа гласности. Создание официальных сайтов контрольно-счетных органов в информационно-телекоммуникационной сети Интернет и публикация на этих сайтах или в СМИ материалов контрольных мероприятий позволяет информировать общество о реальном положении дел в финансовом развитии муниципального образования. К сожалению, Контрольно-счетная палата городского округа Саранск не имеет своего сайта. Однако материалы о проведенных контрольно-ревизионных мероприятиях размещаются на сайте Администрации городского округа Саранск [4].

Независимость муниципальных контрольно-счетных органов является обязательным принципом работы любого контрольного органа, осуществляющего контроль за местными финансовыми и материальными ресурсами. Независимость контрольно-счетного органа является одним из основных условий осуществления эффективного финансового контроля.

Принцип независимости контрольно-счетными органов муниципальных образований выражается также в их организационной, функциональной и финансовой независимости, которая должна быть обязательно закреплена законодательно и предполагать:

– наделение муниципальных контрольно-счетных органов статусом юридического лица;

– утверждение объема финансирования контрольно-счетного органа отдельной строкой в местном бюджете;

– беспрепятственный доступ к информации, необходимой для решения задач, поставленных перед муниципальным контрольно-счетным органом (исключение составляет информация, доступ к которой ограничен действующим федеральным законодательством);

– юридическую и фактическую независимость контрольного органа от проверяемых объектов и органов местного самоуправления.

Что касается принципа объективности, то этот принцип в работе муниципальных контрольно-счетных органов является принципом, определяющим уровень эффективности работы муниципального контрольно- счетного органа.

Для того чтобы результаты проверок были объективными, чтобы избежать какого-либо воздействия со стороны проверяемых объектов, важно наличие функциональной самостоятельности у муниципального контрольно-счетного органа, а также независимости и гласности в деятельности этого органа. Именно в этом и проявляется тесная взаимосвязь принципа объективности с пере-

численными выше принципами.

Принцип объективности обеспечивается путем установления высоких квалификационных требований к лицам, замещающим должности в муниципальных контрольно-счетных органах и отвечающим за конечные результаты работы контрольного органа. К таким должностям, в основном, относятся должности председателя, заместителя председателя, должность аудитора.

Статья 7 Федерального закона «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» содержит требования к кандидатурам на должности председателя, заместителя председателя и аудиторов контрольно-счетных органов. На должность председателя, заместителя председателя и аудиторов контрольно-счетного органа муниципального образования назначаются граждане Российской Федерации, имеющие высшее образование и опыт работы в области государственного, муниципального управления, государственного, муниципального контроля (аудита), экономики, финансов, юриспруденции.

Таким образом, законодательно закреплена система правовых принципов, которыми должны в, своей деятельности руководствоваться Контрольно-счетная палата городского округа Саранск.

ЛИТЕРАТУРА

1. Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований: федер. закон [от 7 февраля 2011 № 6-ФЗ] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2011. № 7. Ст. 903.

2. Положение о Контрольно-счетной палате городского округа Саранск // Решение Совета депутатов городского округа Саранск от 14 июня 2012 г. № 97 (ред. от 12.07.2012) // Известия Мордовии. 2012. 15 июня.

3. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон [от 6 октября 2003 г № 131-ФЗ: по состоянию на 6 дек. 2011 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. № 40. Ст. 3822.

4. www.adm-saransk.ru

УДК 343

К ВОПРОСУ О НОВЫХ СОСТАВАХ УБИЙСТВА

К. Шуба

Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

По действующему уголовному кодексу Российской Федерации в соответствии со статьей 105, убийством признается умышленное причинение смерти другому человеку.

Анализируя материалы судебно-следственной практики, выявлено следующее: эвтаназия, каннибализм и ритуальные убийства квалифицируются, как правило, по части 1 статьи 105 УК РФ. Проведя сравнительную характеристику двух составов, а именно, эвтаназии и каннибализма (людоедства), на наш взгляд, существуют некие пробелы в квалификации данных видов убийства.

Под эвтаназией понимается практика прекращения жизни человека, страдающего неизлечимым заболеванием, испытывающего невыносимые страдания; удовлетворение просьбы без медицинских показаний в безболезненной или минимально болезненной форме с целью прекращения страданий.

Каннибализм (людоедство) представляет собой поедание людьми человеческой плоти. Оба состава, как было отмечено выше, квалифицируются по части 1 статьи 105 УК РФ1.

В юридической литературе неоднократно ставился вопрос об отнесении эвтаназии к привилегированному убийству2. В Голландии, например, эвтаназия узаконена. На наш взгляд, также, было бы целесообразным включить убийство из сострадания в состав убийств со смягчающими обстоятельствами, к примеру, ввести дополнительную статью 106.1 «Эвтаназия». Что касается каннибализма, здесь тоже возникает спорный вопрос об отнесении данного состава к числу простого убийства. Квалификация людоедства зависит от направленности умысла виновного. Если лицо, находясь в очень трудном материальном положении, без работы и средств существования, лишает жизни потерпевшего с целью его последующего потребления, экономя при этом на расходах, связанных с приобретением мяса (в магазине, на рынке и т. п.), то имеются все основания расценивать такое убийство как совершенное из корыстных побуждений по п. «з» ч. 2 ст. 105 УК РФ (с целью освобождения от затрат материального характера).

Иная правовая оценка должна быть дана действиям виновного, когда он, не испытывая материальных затруднений, имея реальную возможность без особых ограничений приобретать мясо, совершает каннибализм как своеобразный ритуал, когда виновному просто нравится есть человеческое мясо, хочется попробовать его, испытать себя и т. п. При таких обстоятельствах убийство должно квалифицироваться по п. «м» ч. 2 ст. 105 УК РФ как совершенное с целью использования (потребления) органов и тканей потерпевшего. Использование в пищу человеческих органов и тканей полностью охватывается указанным признаком. Мы предполагаем, что каннибализм уместнее было отнести к квалифицированным убийствам, так как, человек, его права и свободы являются высшей

© Шуба К., 2013

ценностью государства, а данный состав является аморальным в современном обществе. К примеру, как было отмечено выше по п. «м» ч. 2 ст. 105, либо введение дополнительного пункта в квалифицирующую часть ст. 105: п. «м.1» в целях использования органов и тканей потерпевшего для употребления в пищу.

Что касается ритуальных убийств, в юридической литературе, высказывается мнение об отнесении к простому убийству ритуального убийства (жертвоприношение). С такой квалификацией трудно согласиться. Анализ квалифицирующих признаков убийства позволяет прийти к другому выводу.

Приведем пример из практики. В поселке Текстилей Краснoперекопского района после осле распития алкогольных напитков между членами группы зашла речь о том, чтобы посвятить в сатанисты. Для этого требовалось жертвоприношение животного, но Николаю Оголобяку позвонили 15-летняя Ольга Пухова и 16-летняя Анна Горохова. Обе девушки учились на страховых агентов в Ярославском профессиональном училище № 31, были знакомы с хозяином квартиры и сообщили, что хотят зайти к нему в гости. По предложению Константина Баранова, их вместо животного и решили принести в жертву. Девушек опоили и около полуночи отвели в подлесок на пустыре за 5-м Торфяным переулком, недалеко от Донского кладбища и Петропавловского парка. Здесь собравшиеся разожгли костер, выпили вина, а затем по обусловленному сигналу набросились на девушек и закололи их при помощи двух кинжалов.

Обвинения были предъявлены по пунктам «а» и «ж» ч. 2 ст. 105 УК РФ (убийство двух и более лиц, совершенное группой лиц по предварительному сговору), а также по ст. 158 (кража) и ст. 244 (надругательство над телами умерших). 21 мая 2010 года повесился по неустановленным причинам адвокат Сергея Карпенко 31-летний Сергей Вантеев, подсудимому был назначен новый защитник, и слушания перенесли[3].

Предполагается что, квалификация ритуального убийства зависит от глубины убежденности и верования в необходимости и неизбежности принесения в жертву человека для устранения угрожающей опасности интересам виновного, его близких. Если виновный глубоко верующий человек и действительно убежден в необходимости и неизбежности жертвоприношения как условия устранения опасности, то такое убийство следует квалифицировать как убийство с целью использования органов или тканей потерпевшего по п. «м» ч. 2 ст. 105 УК РФ.

И напротив, если же виновный не верит в обряд (ритуал) жертвоприношения, а использует его для совершения убийства, чтобы привлечь, например, внимание к себе как глубоко верующему че-

ловеку, поднять свой авторитет среди других верующих в этот обряд, угодить уважаемому среди верующих в ритуал жертвоприношения человеку и т.п., то лишение жизни при таких обстоятельствах, думается, необходимо квалифицировать как убийство из хулиганских побуждений по п. «и» ч. 2 ст. 105 УК РФ (использование незначительного повода как предлога для убийства), или же выделить отдельный пункт в квалифицированной части ст. 105, а именно, п. «и.1» ритуальное убийство (жертвоприношение).

Делая выводы, было бы целесообразным квалифицировать каннибализм и ритуальные убийства, как убийства при отягчающих обстоятельствах, т.е. внести дополнительные пункты в ч. 2 ст. 105, а также состав эвтаназии включить в число привилегированных убийств, либо, на примере юридической практики Голландии декриминализировать данное преступление, но это уже иной вопрос о новых составах убийства.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]Биологический энциклопедический словарь / под ред. М.С. Гилярова. М.: Сов. Энциклопедия, 1986. С. 184.

[2]*Борзенков, Г. Н.*, Комиссаров В. С., Кузнецова Н. Ф., Матвеева А. А., Тяжкова И. М. Уголовное право в XXI веке: Материалы Международной научной конференции на юридическом факультете МГУ им. М. В.Ломоносова 31 мая – 1 июня 2009 г. М.: «ЛексЭст», 2009. С. 109.

[3]*Мухтаров, Е.О.* Деятельность сатанистов в Ярославской области (краткая справка) // Комсомольская правда. 03.07.2009 г.

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА

УДК 378.62

ТЕСТЫ В ОЦЕНКЕ КАЧЕСТВА ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТА

М. Алешкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Динамично меняющиеся запросы работодателей, вызванные глобальной сменой производственных технологий, диктуют необходимость изменения содержания подготовки кадров на основе компетентностного подхода. С учетом этого в большинстве образовательных учреждений с участием работодателей проводится разработка и коррекция набора необходимых профессиональных компетенций по подготовке специалистов; открытие новых программ подготовки и специализаций. Все это оказывает влияние не только на организацию теоретической и практической подготовки обучающихся, введение современных образовательных и информационных технологий, но и на формирование оценки уровня подготовленности выпускников.

При традиционных формах контроля (контрольные работы, зачеты, экзамены и др.) оценки имеют субъективный характер, поскольку основаны на предъявлении нестандартизированных заданий. Оценки зависят от квалификации и добросовестности преподавателей, а потому являются несопоставимыми, а часто имеют низкую достоверность.

Преодоление недостатков традиционных форм контроля основывается на идее формализации оценок с помощью измерения уровня подготовленности обучающегося. При этом измеренные величины должны объективно и достоверно отражать реальный уровень подготовленности быть сравнимы между собой. Для воплощения этой идеи используется тестовая форма контроля.

© Алешкина М., 2013

В настоящее время существует два основных подхода к разработке тестов для оценки качества подготовки специалистов в системе профессионального образования: нормативно-ориентированный и критериально-ориентированный. Эти два подхода различаются на всех этапах разработки с момента выбора содержания до момента интерпретации результатов.

Нормативно-ориентированный подход (по-английски norm-referenced) позволяет сравнивать учебные достижения (уровень подготовки, уровень профессиональных знаний и умений) отдельных испытуемых друг с другом.

При разработке тестов этого типа стараются добиться высокой вариативности тестовых баллов. Если большинство испытуемых получает только низкие, или только средние, или только высокие баллы, то труднее установить между ними различия. Если же вариативность баллов высокая (встречаются и низкие, и средние, и высокие баллы), то дифференцировать испытуемых легко. Нормативно-ориентированные тесты разрабатываются таким образом, чтобы распределение баллов было близко к нормальному. Математические методы, применяемые при конструировании и оценке нормативно-ориентированных тестов, рассчитаны на модель нормального распределения и основываются в основном на корреляционном анализе.

Нормативно-ориентированный подход чрезвычайно полезен, когда необходима информация об испытуемом, связанная с его относительными способностями или относительной обученностью по сравнению с другими испытуемыми. Естественно, потенциальная ценность интерпретации нормативно-ориентированного подхода зависит и от соответствия нормативной группы целям тестирования, и от чистоты и тщательности, с которой была составлена нормативная группа.

Отметим основные недостатки нормативно-ориентированного подхода к педагогическому тестированию. Для большинства педагогических тестов необходимо знать гораздо больше об испытуемом, чем дает нормативно-ориентированный подход. Например, для некоторого студента получили 65 процентильных эквивалентов в результате тестирования по физике. Это означает, что данный абитуриент ответил на задания данного теста не хуже, чем 65 % испытуемых из всей, достаточно большой нормативной группы. Но мы не знаем, какие именно понятия из физики усвоены данным абитуриентом, и какие физические задачи он может решать. Определение относительных способностей абитуриентов может быть важным для конкурсных экзаменов, но после проведения учебного процесса в течение некоторого времени, преподавателям необходимо узнать какого вида понятия каждый студент

усвоил, и какие типы задач может решать данный студент, фактически какую долю от изученного материала он усвоил.

Критериально-ориентированный подход (по-английски criterion-referenced) позволяет оценивать, в какой степени испытуемые овладели необходимым учебным материалом. Данные педагогические тесты применяются для того, чтобы интерпретировать результаты тестирования в соответствии уровнем обученности испытуемых на хорошо определенной области содержания.

Критериально-ориентированный педагогический тест представляет собой систему заданий, позволяющую измерить уровень учебных достижений относительно полного объема знаний, умений и навыков, которые должны быть усвоены учащимися.

Областью содержания теста является тот полный объем знаний, умений и навыков, которые должны быть усвоены студентами в результате определенного курса обучения и овладение которыми измеряется критериально-ориентированным тестом. Выполнение критериально-ориентированного теста описывается, как правило, в терминах содержания учебной дисциплины. Например, результаты проведения теста позволяют судить о том, какую долю области содержания освоил студент, какие задачи и какого уровня сложности может решать испытуемый, и т. п.

Для контроля уровня обученности более привычной и естественной является задача, решаемая в рамках критериально-ориентированного подхода. Тем не менее, в процессе тестового контроля в системе профессионального образования оба подхода важны и необходимы.

Определение цели тестирования и адекватное ей составление плана и спецификации являются одним из главных факторов обеспечения качества теста. Невыполнение планирования теста приводит к включению в тест тривиальных заданий, не вносящих вклад в определение уровня подготовки, преобладанию в тесте заданий по контролю легко формализуемых знаний, что зачастую делает тест непригодным для целей измерения уровня подготовки обучающихся.

При разработке плана теста предварительно определяются:

– контролируемые дидактические единицы и их процентное соотношение;

– распределение заданий по дидактическим единицам;

– распределение заданий по значимым для контроля результатам обучения (знания, умения, навыки);

– распределение заданий по уровням трудности;

– количество заданий различных форм;

– количество параллельных вариантов теста и методика их формирования;

– время на выполнение каждого задания или теста в целом и т. д.

Можно выделить следующие этапы разработки компетентностно-ориентированных заданий для применения в учебном процессе:

1. Формирование описательного блока тематических заданий, куда входят перечень контролируемых учебных элементов, уровень сложности, критерии оценки, время выполнения.

2. Анализ содержания ФГОС, требований работодателей, выделение компетенций.

3. Формирование тематической структуры контрольно-измерительных материалов, позволяющих оценить уровень сформированности профессиональной компетентности в единстве предметно-информационной, деятельностно-коммуникативной и ценностно-ориентационной составляющей.

Наиболее тщательно следует подходить к отбору содержания в тесты, результаты которых могут оказать влияние на дальнейшую судьбу или карьеру испытуемых (вступительные испытания, итоговая аттестация, профессиональный отбор специалистов и др.). При создании компетентностно-ориентированных оценочных средств могут использоваться как традиционные, так и инновационные технологии, методы и способы оценивания. При этом главное, о чем должен помнить разработчик любых компетенстностно-ориентированных оценочных средств, – это необходимость создания обоснованных критериев оценивания и стандартизированных инструкций, по которым эксперты будут оценивать выполнение заданий

УДК 374:796

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ

Ю. Алешкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Формирование человека на всех этапах его эволюционного развития проходило в неразрывной связи с активной мышечной деятельностью. Организм человека развивается в постоянном движении. Сама природа распорядилась так, что человеку необходимо развивать свои физические способности.

Ребенок еще не родился, а его будущее развитие уже взаимо-

© Алешкина Ю., 2013

связано с двигательной активностью. Потребность в движении являются характерной особенностью растущего организма. К сожалению, взрослый человек ощущает значительно меньшую потребность в движениях, чем ребенок. Но движение необходимо, как пища и сон. Недостаток пищи и сна улавливается организмом, вызывая целый комплекс тягостных ощущений.

Двигательная же недостаточность проходит совершенно незамеченной, а нередко сопровождается даже чувством комфорта. При дефиците двигательной активности снижается устойчивость организма к простуде и действию болезнетворных микроорганизмов. Лица, ведущие малоподвижный образ жизни, чаще страдают заболеваниями органов дыхания и кровообращения.

Снижение двигательной активности в сочетании с нарушением режима питания и неправильным образом жизни приводит к появлению избыточной массы тела за счет отложения жира в тканях. Огромное количество людей разного возраста занимаются физической культурой для того, чтобы улучшить самочувствие, укрепить здоровье, стать сильными, ловкими, иметь стройную фигуру, хорошо развитые мышцы. Занятия физической культурой – это как бы компенсация за то, что мы лишены таких естественных физических действий, как бег, прыжки, плавание, ходьба и т. д.

Не так давно специалисты определили, сколько времени нужно отводить физическим упражнениям, чтобы достичь защитного эффекта. Эти требования были выработаны многолетней исследовательской работы. Оказывается, нужно не так уж много. Вот три главных принципа которые легко запомнить.

1. Тренируйтесь через день или хотя бы три раза в неделю.
2. Тренируйтесь непрерывно в течение 20 минут.
3. Тренируйтесь энергично, но следите за своим дыханием.

Надо помнить, что занятия физической культурой – не разовое мероприятие, это целеустремленное, волевое, регулярное физическое самовоспитание на протяжении всей жизни.

Существует три формы самостоятельных занятий:

1. Ежедневная утренняя гимнастика.
2. Ежедневная физкультпауза.
3. Самостоятельные занятия физкультурой и спортом (не реже, чем 2–3 раза в неделю).

Утренняя гимнастика (зарядка) ускоряет приведение организма в работоспособное состояние, усиливает ток крови и лимфы во всех частях тела и учащает дыхание, что активизирует обмен веществ и быстро удаляет продукты распада, накопившиеся за ночь. Систематическое выполнение зарядки улучшает кровообращение, укрепляет сердечнососудистую, нервную и дыхательную систему, улучшает деятельность пищеварительных органов, способствует

более продуктивной деятельности коры головного мозга. Регулярные утренние занятия физическими упражнениями укрепляют двигательный аппарат, способствуют развитию физических качеств, особенно таких, как сила, гибкость, ловкость.

Упражнения в течение учебного дня (физкультпауза) выполняются в перерывах между учебными занятиями. Содержание и методика выполнения этих упражнений сходны с упражнениями утренней гимнастики. Помимо обычных упражнений, входящих в комплекс утренней гимнастики (таких, как наклоны и повороты туловища, движения руками, вращения таза и др.) в физкультпаузу целесообразно включать дыхательные упражнения и упражнения для глаз. Они способствуют активизации нервной системы и повышению тонуса. Эффективно так называемое диафрагмальное дыхание (вдох начинается с выпячивания живота за счет сокращения диафрагмы), состоящее из частых, но не глубоких вдохов и выдохов с выпячиванием и втягиванием живота.

Самостоятельные тренировочные занятия можно проводить индивидуально или в группе из 2–5 человек и более. Групповая тренировка более эффективна, чем индивидуальная. Заниматься рекомендуется 3–4 раза в неделю 1–1,5 часа. Заниматься менее 2-х раз в неделю не целесообразно, так как это не способствует повышению уровня тренированности организма. Лучшим временем для тренировок является вторая половина дня, через 2–3 часа после обеда. Можно тренироваться и в другое время, но не раньше, чем через 2 часа после приема пищи и не позднее, чем за час до приема пищи или до отхода ко сну. Не рекомендуется тренироваться утром сразу после сна натощак. Тренировочные занятия должны носить комплексный характер, т. е. способствовать развитию всего комплекса физических качеств, а также укреплению здоровья и повышению общей работоспособности организма.

Итак, от того, как и сколько мы двигаемся, в значительной степени зависит состояние нашего здоровья. Кроме того, влияние двигательной активности на наше настроение и умственную работоспособность часто бывает больше, чем это кажется на первый взгляд, поэтому необходимы самостоятельные систематические занятия физической культурой и спортом. Ежедневная порция физических упражнений должна стать такой же необходимостью, как утренний туалет, как чистка зубов.

Выполняя физические упражнения, человек попадает в мир новых ощущений, положительных эмоций, обретает хорошее настроение, бодрость, жизнерадостность, чувствует прилив сил. Медицинской наукой установлено, что систематические занятия физической культурой, соблюдение правильного двигательного и гигиенического режима являются мощным средством предупре-

ждения многих заболеваний, поддержания нормального уровня деятельности и работоспособности организма.

УДК 316.6

ФАКТОРЫ МЕЖЛИЧНОСТНОЙ АТТРАКЦИИ В ОБЩЕНИИ

В. Каравай
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Классического приватного университета», г. Мелитополь, Украина

Существование и развитие личности немыслимо вне общения с другими людьми. Люди не просто воспринимают и познают, но и оценивают друг друга, в результате чего возникает широкий диапазон чувств – от ненависти до любви. Круг общения любого человека всегда состоит из тех, кто нравятся больше, тех, кто нравятся меньше, и тех, кто вызывают нейтральное отношение. Проблема привлекательности партнера по общению в процессе его восприятия рассматривается в социальной психологии как феномен межличностной аттракции.

Исследования аттракции осуществляются в контексте перцептивной стороны общения и направлены как на выявление механизма формирования приязни (неприязни) при восприятии другого человека, так и на выяснение роли этого феномена в структуре преимущественно межличностного общения.

Несмотря на относительно короткую историю социально-психологических исследований аттракции (долгое время считалось, что изучение таких феноменов, как симпатия, дружба, любовь, не может быть предметом научного анализа), на сегодняшний день существует множество зарубежных теоретических и эмпирических разработок в этой области. Прежде всего, укажем на когнитивно-развивающий подход Т. Ликкона, социальный подход А. Керкофа, экологический подход И. Алтмана, трехступенчатый подход Д. Левингера и бихевиористский подход Д. Бирна. Теоретико-методологический анализ аттракции представлен в трудах Э. Аронсона, С. Дака, Г. Келли, Д. Клора, Т. Ньюкома, З. Рабина, П. Райта, П. Розенблата, Т. Хьюстона и др. Многие исследования направлены на выявление факторов аттракции, – сходство ценностей (Д. Бирн, С. Дак, Д. Неймейер, Д. Тоуи, А. Тессер и др.), физическая привлекательность (К. Дайон, М. Кук, Т. Сильверман и др.), ситуационный контекст (С. Арон, Р. Витч, Д. Даттон, Г. Сигал,

© Каравай В., 2013

Р. Шарабани, Е. Хоффман и др.), особенности восприятия и оценки (Л. Казьер, И. Кемпер, М. Лернер, М. Мартин и пр.). Зарубежные социальные психологи рассматривают аттракцию как установку, что детерминирует определенную методологию исследования, не всегда охватывающую всю многогранность феномена аттракции.

В целом не существует единого взгляда на проблему, четкого определения аттракции и общей теоретической основы исследований, что дает основание утверждать об отсутствии удовлетворительной теории аттракции. Это приводит к противоречию между необходимостью теоретико-методологического обоснования исследований аттракции, с одной стороны, и отсутствием единства и понимания проблемы среди исследователей, с другой.

Эмпирические исследования посвящены изучению прежде всего факторов, способствующих появлению положительных эмоциональных межличностных отношений. Исследователи межличностной аттракции выделяют внешние (ситуативные) и внутренние (межличностные) факторы аттракции.

Внешние факторы аттракции не имеют непосредственной связи с процессом взаимодействия и охватывают: степень выраженности у индивида потребности в аффилиации (слабо выраженная потребность в аффилиации проявляется в необщительности, замкнутости, избегании других людей и т. д., тогда как сильно выраженная потребность в аффилиации – в постоянном поиске контакта с другими, стремлении быть замеченным и т. д.); эмоциональное состояние партнеров по общению (отношение индивида к другим людям, и отношение других к нему формируют общее эмоциональное состояние, влияющее на тип и характер процесса коммуникации человек); пространственную близость (чем ближе пространственно находятся люди друг к другу, тем вероятнее их взаимная привлекательность; пространственная близость имеет решающее значение как в установлении межличностных контактов (в детские годы круг друзей формируется преимущественно из сверстников, живущих недалеко друг от друга, или одноклассников, а брачными партнерами чаще всего становятся люди, которые или живут недалеко друг от друга, или учатся, работают вместе; пространственная близость выступает фактором межличностной аттракции прежде всего потому, что люди, живущие неподалеку друг от друга, находятся в одинаковой социальной среде, пользуются одинаковой социальной структурой, потребляют одни и те же культурные ценности, соответственно имеют схожие проблемы, что способствует их общению), так и на продолжительность отношений (большинство дружеских отношений, влюбленностей и ухаживаний прекращаются с появлением пространственной удаленности).

В процессе межличностного общения действует группа факторов, вызванных непосредственно самим процессом общения. Эти факторы называются внутренние (межличностные) и к ним относят: физическую привлекательность партнера по общению (красивые люди, как правило, обладают более развитыми коммуникативными навыками, при этом более высокий уровень физической привлекательности не обеспечивает стабильного успеха в долговременных отношениях: сильное влияние внешней привлекательности вначале общения снижается по мере узнавания других черт партнера по общению); демонстрируемый стиль общения (поддерживающий стиль подразумевает тип поведения, в результате которого партнер по общению поднимает самооценку, тогда как неподдерживающий – тип поведения, в результате которого самооценка партнера по общению снижается); сходство между партнерами по общению (индивид испытывает психологическую потребность в согласованности, последовательности своих действий и чем более сходны установки партнеров, тем сильнее ощущение реальности и значимости их взглядов, что является источником поддержания коммуникативной компетенции; схожесть взглядов партнеров по общению есть недостаточным условием для их взаимной привлекательности и успешной коммуникации: сходные цели могут не только способствовать межличностной аттракции, но и препятствовать ей (например, соперничество)); личное отношение к партнеру в процессе общения (эмоциональная реакция на положительные действия со стороны другого человека определяется не столько самими действиями, сколько тем, как они интерпретируются, какие мотивы приписываются субъекту, какой смысл имеет для человека соответствующая оценка).

Далее, при условии первичной положительной эмоциональной оценки партнера по общению, происходит рациональное оценивание положительных эмоций, и создаются условия для отношений, которые, развиваясь, формируются как чувства и на основе этого закрепляются взаимоотношения, которые принимают стабильный и продолжительный характер. При этом не следует забывать то, что эмоциональная и рациональная оценка партнерами межличностных отношений изменяется под влиянием внутренних и внешних факторов, что не может не влиять на межличностные отношения.

Таким образом, межличностная аттракция есть разновидностью восприятия, определяющая содержание, характер и стиль межличностной коммуникации, и детерминируется комплексом внешних и внутренних факторов.

УДК 355.337:94(47+57)"1941/45"

СОЛДАТ ВЕЛИКОЙ СТАЛИНГРАДСКОЙ БИТВЫ

И. Кевбрин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

К итогам и опыту Второй мировой и Великой Отечественной войны человечество обращается постоянно. Война ослабила существовавшие цивилизованные империи, благодаря советскому народу была защищена не только свобода, независимость и целостность своей Родины, но и многих стран Европы и Азии. Великая Отечественная война привела к поражению очередных претендентов на мировое господство – фашистскую Германию и милитаристскую Японию и усилила международный авторитет Советского Союза, безусловно сыгравшего ведущую роль в разгроме фашизма. В этой победе особое место принадлежит великой Сталинградской битве, 70-летие которой отмечает все прогрессивное человечество, в том числе и мы – студенческая молодежь системы потребительской кооперации. Сталинградская битва положила начало коренному перелому в Великой Отечественной и Второй мировой войне. Именно эта битва показала не только мощь советской страны, патриотизм ее народов, но и неизбежность гибели Третьего рейха и ее сателлитов. Определенную лепту в разгром фашистской Германии в Сталинградской битве внесли народы Мордовской Республики. На протяжении всей войны, в том числе и Сталинградской битвы, русские, мордва, татары Мордовии самоотверженно воевали на фронтах, работали в тылу, обеспечивая фронт и страну продовольствием и выполняя великую миссию освобождения человечества от фашистского ига. Сталинградская битва является объектом особого внимания. Именно в этой битве, по нашему мнению решалась судьба Родины.

Мордовская Республика в годы Сталинградской битвы 1942–1943 гг. представлена прославленными военачальниками Красной Армии и уроженцами Мордовии: генерал-полковника И.Ф.Болдина, генерал-полковника авиации С.К. Горюнова. Они били врага под Сталинградом.

Непосредственное участие в боевом пути против фашистской Германии в 1941–1945 гг. принял солдат России, уроженец села Летки ныне Старо-Шайговского района Республики Мордовия, Иван Евдокимович Федоров.

Начало Великой Отечественный войны Федоров Иван Евдокимович встретил в селе Александровка, ныне Старо-Шайговского района Республики Мордовия, работая в МТС шофером.

© Кевбрин И., 2013

18 июля 1941 года был призван в армию Рузаевским РВК Мордовии.

По мнению директора «Мемориального музея военного и трудового подвига 1941–1945 годов» Н.А. Кручинкина, Иван Федоров попал в 279 стрелковую дивизию (г. Ульяновск) в период первого формирования с 4.8.1941–15.11.1941. Набор в 1005 сп. 279 дивизии проходил на территории Мордовии. Именно в составе 1005 сп. был зачислен И. Федоров.

В октябре 1941 г. дивизии была поставлена задача – занять оборону фронтом на восток и по западному берегу р. Десна прикрыть Брянск и тыл 50 Армии, которой командовал уроженец Мордовии генерал И.В. Болдин. В р-не Брянска части их дивизии попали в окружение и с боями продвигались на восток, выйдя из окружения в р-не города Тула. По воспоминаниям его дочери Воеводиной-Федоровой Антонины Ивановны, и документам, И.Е. Федоров в 1941 г. попал в кружение и *«с честью вышел из окружения»* вместе с солдатами и офицерами.

В октябре 1942 года 47 дивизия, в состав которой входила 51авторота, в которой стал служить шофером И.Е. Федоров, перебрасывается по железной дороге с Брянского на Юго-западный фронт в р-не Сталинграда, выгрузившись на станции Панфилово. После боев дивизия выводится в р-н города ПЛАВСК и 20 октября погрузившись в эшелоны выехала в р-н северо-западнее Сталинграда, где готовилось генеральное сражение по окружению Сталинградской группировки немцев. По воспоминаниям его дочери Воеводиной-Федоровой Антонины Ивановны, И.Е. Федоров, вспоминая о войне, говорил: «Под Сталинградом мы создавали кольцо, чтобы окружить и уничтожить фашистов. Я на своем «поликарпушке» (так нежно и ласково он называл грузовую машину, на которой прошел всю войну от Москвы до Берлина) подвозил боеприпасы и людей». Дивизии, под командованием полковника, с 20.12.1942 г. генерл-майора Ф.А. Осташенко, была поставлена задача – атаковать противника своим левым крылом на фронте хутор Большой, в общем направлении в хутор Блиновский. Офицеры и солдаты с честью выполнили свою задачу – прорвали оборону противника на своем участке на всю глубину. За время боев дивизия захватила большие трофеи, пленных и уничтожила большое количество живой силы и техники противника. Освобождено много наших военнопленных.

В октябре 1942 г. за проявленное мужество, за героизм личного состава 154 дивизия была преобразована в 47 Гвардейскую стрелковую дивизию. 7 декабря 1942 года всему личному составу дивизии были торжественно вручены нагрудные знаки «ГВАРДИЯ», в том числе Ивану Евдокимовичу Федорову.

УДК 32.001

ГЛОБАЛИСТИКА: УГРОЗЫ И ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ

К. Кужелева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Современная мировая ситуация, ее опасная турбулентность дают повод для широкоформатного рассмотрения проблем безопасности в ее различных горизонтах и аспектах. Внешним угрозам подвержены национальные экономики всех без исключения государств мира. Разница заключается лишь в том, какова сопротивляемость, устойчивость экономики к воздействию внешних угроз, а также насколько эффективна организационная структура обеспечения национальной безопасности, созданная в государстве. Таким образом, проблема обеспечения внешнеэкономической безопасности является актуальной для всех стран мира, не зависимо от уровня их совокупной экономической мощи и темпов экономического роста.

Конкурентная борьба как здоровое начало мирового развития и атрибут рынка имеет свои закономерности развития и свои «рамки». Она прошла длительный эволюционный путь. Необходимо отличать направленность и специфические особенности этой эволюции, ее крайние опасные формы. Так, например, внешнеторговая доктрина предполагает и требует формирования соответствующих стратегических приемов. К ним можно отнести, например, череду беспрерывных внешнеторговых войн с присущими им основами стратегии и тактики, довольно хорошо отработанными на практике. Но глобализация в корне поменяла наши представления о конкуренции, – как и геоэкономика она привнесла новейшие сдвиги в этой сфере: мы являемся свидетелями перехода от торговых войн к геоэкономическим (внешнеэкономическим). Геополитика вносит инфекцию в здоровый организм геоэкономики, подменяя здоровую конкуренцию геоэкономическими войнами.

Геоэкономические войны – нанесение ущерба невоенными методами по заранее спланированной стратегии оперирования в геоэкономическом пространстве с использованием высоких геоэкономических и геофинансовых технологий. Это тщательно выверенная стратегия нейтрализации или подрыва сил конкурента экономическим путем.

Характеристика геоэкономических войн:

– особенности: «невидимость», отсутствие разрушений, бескровность;

– стратегия: стратегия «непрямых действий»;

© Кужелева К., 2013

– оружие: высокие геоэкономические, геофинансовые, информационные и др. технологии;

– цель: «перелив» национального дохода «противника», недопущение его к перераспределению мирового дохода;

– военная компонента: встраивается в мировые воспроизводственные циклы (МВЦ), она охраняет «свои» подвижные интернационализированные воспроизводственные ядра, она «нависает» над ареалами расширения; она оснащена новейшим классом оружия, в том числе «линейно-контурным»;

– преступления: маргинализация стран, населения, выброс их в разряд изгоев, парий и т. п. (страна-изгой, страна-пария);

– подсудность: геоэкономический трибунал;

– наказание: геоэкономическая контрибуция, наказание за преступления против человечества.

Зачастую интернационализированные воспроизводственные ядра (системы) с помощью высоких геоэкономических и геофинансовых технологий справляются с задачей доступа к сырьевым ресурсам других стран и без применения вооруженной силы либо сугубо дозируя ее применение точечными ударами по тем или иным узловым точкам инфраструктуры геоэкономического противника. Результат: жертва нападения остается без мирового дохода, без ресурсов, без специалистов и научных кадров, без перспективы и инвестиций. Государство остается один на один с населением, выброшенным из хозяйственной активной жизни, с огромной социальной напряженностью, политическими, этнонациональными, социальными и территориальными разборками. Все это обусловило необходимость учреждения геоэкономического трибунала как новейшего международного института, который должен войти в новый, геоэкономический пакет мировых организаций.

Другая угроза миру – конфликт цивилизаций запада и востока, где на смену идеологическому противостоянию пришли не менее острые столкновения на почве религии. Со времен крестовых походов религия прочно заняла место одного из инструментов манипуляции в руках политиков. Крестовые походы принесли неисчислимые бедствия народам Ближнего Востока и сопровождались уничтожением материальных и культурных ценностей, но при этом они позволили на определенный период ослабить демографическую и социально-политическую напряженность в Западной Европе.

У представителей разных цивилизаций сильно отличается представления о морали, на востоке никто не осквернит свой дом кровью, даже кровью врага – это считается страшным грехом, но, как только враг выйдет за порог и уйдет туда, откуда пришел, его можно убить и это уже не будет грехом. Для представителей за-

падной цивилизации это дико, в то же самое время в европейской газете можно спокойно опубликовать карикатуру на Иисуса или на пророка Мухаммеда и европеец даже не нахмурит брови.

Карикатуры в датской газете Jyllands Posten спровоцировали всплеск воинственных настроений во всем исламском мире по отношению к Дании и всей Европе. По всему миру прокатилась волна акций протеста и силовых действий. В этом примере религиозная и светская этика обнаружила непримиримый конфликт и показала несостоятельность построения этики универсальной.

Третья глобальная угроза мира – терроризм. В последнее время проблема международного терроризма превратилась в одну из острейших глобальных проблем современности, связанных со сферой международных отношений. Эта трансформация обусловлена следующими причинами:

– во-первых, международный терроризм, к сожалению, получает все более широкое распространение в планетарном масштабе. Он проявляется как в регионах традиционных международных конфликтов (Ближний Восток, Южная Азия), так и от этого опасного явления оказались не застрахованы и наиболее развитые и благополучные государства (США, Западная Европа);

– во-вторых, международный терроризм представляет собой серьезную угрозу для безопасности отдельных государств и всего мирового сообщества в целом. Ежегодно в мире совершаются сотни актов международного терроризма, а счет их жертв составляет тысячи убитых и искалеченных людей;

– в-третьих, для борьбы с международным терроризмом не достаточно усилий даже группы высокоразвитых государств. Преодоление международного терроризма требует коллективных усилий всего мирового сообщества;

– в-четвертых, все более явной и наглядной становится связь современного феномена международного терроризма с другими актуальными глобальными проблемами современности. В настоящее время проблема международного терроризма должна рассматриваться как важный элемент всего комплекса общечеловеческих, глобальных проблем.

Проблема международного терроризма связана, прежде всего, с основными сферами жизнедеятельности мирового сообщества и социумов отдельных стран: политикой, национальными отношениями, религией, экологией, преступными сообществами и т.п. Эта связь получила отражение в существовании различных видов терроризма, к которым относят: политический, националистический, религиозный, криминальный и экологический терроризм.

Международный терроризм представляет реальную планетарного масштаба угрозу для мирового сообщества. Ответные меры,

вызванные террористическими акциями, привели к созданию международной антитеррористической коалиции, включившей в свой состав десятки государств, что раньше имело место только в случае крупных вооруженных конфликтов и войн, и также приобрели планетарный масштаб.

В данных условиях глобальная проблема международного терроризма начала превращаться в важную составную часть более общей военно-политической глобальной проблемы, связанной с фундаментальными вопросами войны и мира, от решения которой зависит дальнейшее существование человеческой цивилизации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кочетов, Э.Г.* Геоэкономические войны и глобальная безопасность. 2011.
2. Проблемы обеспечения безопасного развития современного общества: сборник трудов II Международной научно-практической конференции. Екатеринбург: Уральский федеральный университет, 2011. С. 23–32.
3. *Грачев, С.И.*, Колобов О.А., Корнилов А.А. Соединенные Штаты Америки и международный терроризм. Нижний Новгород, 1999. С. 35–36.
4. *Held, D.*, McGrew A., Goldblatt D., Perraton J. Global Transformations. Politics, Economics and Culture.Oxford, 2000. P. 58.

УДК 321.6(470)

ПОЛИТИЧЕСКИЙ РЕЖИМ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Ю. Кукушкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Одной из стран, находящихся на пути перехода от одного политического режима (тоталитарного) к другому (демократическому), является Россия. Наша страна пошла по пути быстрой политической и экономической реализации западной либеральной модели демократии, по пути так называемой шоковой терапии. Однако в России не было характерных для Запада многолетних традиций рыночной экономики и индивидуалистической культуры, советское общество отличалось от западных демократий почти тотальной милитаризацией, суперцентрализацией и сверхмонополизацией экономики, ее неприспособленностью к какой-либо конкуренции; преобладанием в народном сознании коллективистских ценностей, полиэтническим составом населения, отсутствием массовых демократических движений, способных сформировать альтернативную номенклатуре политическую элиту, и т. д.[1] В результате мы переживаем трудные времена: либеральная модель демократи-

© Кукушкина Ю., 2013

зации привела к политической анархии, к подрыву мотивации производительного труда, резкому росту цен и падению уровня жизни населения. Очевидно, что для России оптимальная модель политического и хозяйственного реформирования может быть найдена лишь на пути тщательного учета собственной специфики и мирового опыта, проведения активной политики в целях формирования более динамичного и гуманного общества[2].

Сложившийся в последние годы в России политический режим вряд ли можно в чистом виде отнести к какой-то одной модели, политический строй в нашей стране отягощен признаками нескольких предыдущих политических режимов.

Политический режим современной России может быть охарактеризован как демократический с устойчивыми авторитарно-олигархическими чертами и элементами политического корпоративизма. Вообще авторитарность заложена в традициях российского общества. В современных условиях тоска по «сильной руке» усиливается ходом и направленностью реформ, за которые подавляющему большинству населения приходится платить слишком большую цену. В результате реформ образовался в стране огромный разрыв между богатыми и бедными, что при отсутствии стабилизирующего «среднего класса» ведет к росту авторитарных настроений.

Усиление авторитарных тенденций в политическом режиме обусловлены принятой в 1993 г. Конституцией[3], в которой перераспределение полномочий явно смещено в сторону исполнительной власти, и особенно Президента. Реальных рычагов воздействия на реальную его политику у других ветвей власти практически нет.

Одновременно, гарантией демократизации российского политического режима являются свобода слова и печати, наличие реальной многопартийности и политической оппозиции; выборность органов государственной власти, включая депутатов, глав городов и регионов, Президента; изменяющийся менталитет россиян.

Говоря о политическом режиме современной России, нужно отметить переходность его состояния, когда новое политическое качество полностью еще не состоялось, а старое – не кануло окончательно в лету. Но идеал политического развития заявлен: это – демократизм и правовое государство[4]. Существующие ныне в стране переживающей переходный период политического реформирования политический режим во многом соответствует интересам находящейся у руля экономического и политического управления политической элиты и финансово-промышленной олигархии[5].

С формально-правовой точки зрения Россия, согласно Конституции, является демократическим федеративным правовым государством с республиканской формой правления. Человек, его пра-

ва и свободы объявлены высшей ценностью, гарантировать которую обязывается государство. Единственным источником власти объявлен народ, который на референдумах и выборах изъявляет свою волю.

По Конституции Российская Федерация — социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. В государстве охраняются труд и здоровье людей, устанавливается минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства. В 137 статье Конституции можно найти нормы, которыми удовлетворилась бы любая развитая демократия.

Однако в нашей стране до сих пор практически все процессы, начиная экономикой и заканчивая социальной сферой, замкнуты непосредственным образом на государстве. Это приводит к тому, что вся жизнь россиян зависит от непосредственной деятельности властных структур. Преодолеть патерналистский характер государства в России пока не удается. Это приводит к тому, что государственные структуры продолжают выполнять функции не демократического, а перераспределительного характера. Поэтому реальная практика деятельности государства в России значительно отличается от законодательной основы. Это приводит к тому, что многие демократические понятия, на которые опираются конституционные нормы, являются символами и метафорами, которые в зависимости от ситуации интерпретируются субъектами политического процесса в своих корпоративных интересах[6].

Например, мало кто в России знает, что собой представляют по содержанию такие понятия из словаря демократии, как «достойная жизнь», «свободное развитие человека», «гарантии социальной защиты», «единство экономического пространства», «местное самоуправление», «прямое действие Конституции», «гарантия прав и свобод согласно нормам международного права» и т. д.

Практическое состояние дел свидетельствует о том, что демократия в РФ носит формальный характер, она не выражает и не может выражать интересов большинства населения, как это происходит в условиях западной демократии. Это будет продолжаться до тех пор, пока в России не возникнет основа демократии – гражданское общество, являющееся гарантом демократии вообще[7].

Это означает, что Россия представляет собой иное государство, нежели провозглашенное в Конституции. Сказать какое – трудно, поскольку нет достаточного идеологического осознания реальности. Но подобное состояние России с неизбежностью будет приводить к противоречию между формальными правовыми демократическими основаниями и реальной действительностью. А это про-

тиворечие не может не воспроизводить социальную раздвоенность, свойственную тоталитаризму, состояние алегитимности, теневых отношений и многих иных отрицательных явлений, которые не позволяют осуществлять демократическое реформирование на деле.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Цыганков, А. П.* Между либеральной демократией и сползанием в авторитаризм: предварительные итоги политического развития России, 1991–1996 гг. // Социально-политический журнал. 1997. № 1.

[2]*Вайнштейн, Г.* Рост авторитарных установок и политическое развитие современной России // Мировая экономика и международные отношения. 1995. № 11.

[3]Конституция РФ. Раздел Первый. Основные положения. Статья 1: Основы конституционного строя.

[4]*Сурков, В.Ю.* Основные тенденции и перспективы развития современной России // Современная гуманитарная академия. М.: 2006.

[5]*Мельвиль, А.* Политические ценности и ориентации и политические институты // Россия политическая. М.: 1998. С. 158.

[6]*Пантин, В.И.* Волны демократизации и перспективы развития демократических институтов в России. // Демократия и демократизация на рубеже веков. М.: 2000. С. 124.

[7]*Ростоу, Д.* Переходы к демократии: попытка динамической модели // Политические исследования. 1996. № 5.

УДК 94"20/30""20"

СТАЛИНСКИЕ РЕПРЕССИИ 20–30-х гг. XX в.

Ю. Кукушкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Политические репрессии 20–50-х гг. XX века отложили большой отпечаток на Российскую историю. Это были годы произвола, беззаконного насилия. Этот период Сталинского главенства историки оценивают по-разному. Одни из них называют это «черным пятном в истории», другие – необходимой мерой для укрепления и возрастания могущества Советского государства.

Само понятие репрессия в переводе с латинского означает подавление, карательная мера, наказание. Иными словами, подавление путем наказания.

Актуальность нашей работы заключается в том, что история одного из самых жутких периодов в России остается в памяти нынешнего поколения и споры о нем продолжаются. История репрес-

© Кукушкина Ю., 2013

сий никогда не потеряет свою значимость, потому что сейчас во всем мире происходит становление демократического политического режима, который исключает какие-либо насильственные действия. А сталинские репрессии служат самым ярким примером насильственных мер и уроком для будущих поколений.

Период массовых репрессий, так называемый «Большой террор», пришелся на 1937–1938 годы. Существует несколько различных подходов к интерпретации сущности «Большого террора», истоков замысла массовых репрессий, влияния различных факторов и институциональной основы террора. Террор охватывал без разбора все регионы, все республики. В расстрельных списках были фамилии русских, евреев, украинцев, грузин и других представителей больших и малых народов страны. Большой урон несли не только советские люди, но и представители зарубежных партий и организаций, работавших в СССР. «Чистка» коснулась и Коминтерна. Отправлялись в тюрьмы и концлагеря, высылались с позором из страны специалисты, добросовестно помогавшие стране в подъеме экономики. Чувствуя приближающуюся беду, некоторые советские деятели бежали за границу. Появилась, хотя и немногочисленная, «красная» волна российской эмиграции.

Многие историки рассматривают сталинские репрессии как продолжение политических репрессий со стороны большевиков в Советской России, которые начались сразу после Октябрьской революции 1917 года. При этом жертвами репрессий становились не только активные политические противники большевиков, но и люди, просто выражавшие несогласие с их политикой. Однако ряд исследователей, в основном придерживающихся левых политических взглядов, в том числе марксистов, считающих себя противниками сталинизма, например, троцкисты, считают сталинские репрессии отходом советского руководства от политики большевиков. При этом подчеркивается, что значительная часть жертв сталинских репрессий была членами Коммунистической партии, партийными, советскими, военными и прочими руководящими деятелями. Ряд историков считает, что красный террор большевиков, в отличие от сталинских репрессий, происходил в объективных исторических условиях Гражданской войны, способствовавших ожесточению всех политических сил, что привело также и к белому террору. При этом ответственность за политические репрессии со стороны красных и белых в период Гражданской войны и за последующее установление сталинской диктатуры возлагается на обе стороны, участвовавшие в Гражданской войне.

Политические репрессии продолжились и после окончания гражданской войны. Уже тогда, как стало известно впоследствии, большинство дел о политических преступлениях были в действи-

тельности построены на фальсифицированных обвинениях («Дело лицеистов», «Дело фокстротистов», Шахтинское дело).

В ходе насильственной коллективизации сельского хозяйства, которая была проведена в СССР в период с 1928 да 1932 года, одним из направлений государственной политики стало подавление антисоветских выступлений крестьян и «ликвидация кулачества как класса», иными словами - «раскулачивание». Оно предполагало насильственное и бессудное лишение зажиточных крестьян всех средств производства, земли и гражданских прав, и последующее выселение их в отдаленные районы страны.

Таким образом, государство уничтожало основную социальную группу сельского населения.

2 февраля 1930 года издается приказ ОГПУ СССР № 44/21, который предусматривал немедленную ликвидацию «контрреволюционного кулацкого актива», особенно «кадров действующих контрреволюционных и повстанческих организаций и группировок» и «наиболее злостных, махровых одиночек».

Семьи арестованных, заключенных в концлагеря или приговоренных к расстрелу, подлежали высылке в отдаленные северные районы СССР.

Приказ предусматривал также и массовое выселение наиболее богатых кулаков, т. е. бывших помещиков, полупомещиков, «местных кулацких авторитетов» и «всего кулацкого кадра, из которых формируется контрреволюционный актив», «кулацкого антисоветского актива», «церковников и сектантов», а также их семей в отдаленные северные районы СССР. А также первоочередное проведение кампаний по выселению кулаков и их семейств в следующих районах СССР.

Попасть в списки кулаков, мог любой крестьянин. Масштабы сопротивления коллективизации были настолько велики, что захватили далеко не только кулаков, но и многих середняков, противившихся коллективизации.

Если крестьянство заплатило самую тяжелую дань волюнтаристскому сталинскому плану радикального изменения общества, то другие социальные группы, называемые «социально чуждыми», были под разными предлогами выброшены на обочину нового общества, лишены гражданских прав, изгнаны с работы, оставлены без жилья, спущены вниз по ступеням социальной лестницы, отправлены в ссылку. Духовенство, люди свободных профессий, мелкие предприниматели, торговцы и ремесленники были главными жертвами «антикапиталистической революции», начатой в 30-е годы. Население городов входило отныне в категорию «рабочего класса, строителя социализма», однако и рабочий класс подвергся репрессиям, которые в соответствии с господствующей

идеологией превратились в самоцель, тормозя активное движение общества к прогрессу.

Кампания по «чистке» отдельных учреждений ужесточилась летом 1930 года, когда Сталин, желая навсегда покончить с «правыми», и в частности с Рыковым, в тот момент занимавшим пост главы правительства, решил продемонстрировать связи последних со «специалистами-саботажниками». В августе-сентябре 1930 года ОГПУ многократно увеличило число арестов известных специалистов, занимавших важные посты в Госплане, в Государственном банке и в наркоматах финансов, торговли и земледелия.

С декабря 1934 г. начались аресты бывших деятелей оппозиционных групп, прежде всего троцкистов и зиновьевцев. Их обвинили в убийстве С.М.Кирова, в подготовке террористических актов против членов сталинского руководства. В 1934–1938 гг. был сфабрикован ряд открытых политических судебных процессов. Главными действующими лицами среди них были бывший организатор красного террора в Петрограде, личный друг В.И.Ленина, Григорий Зиновьев, один из виднейших партийных теоретиков Лев Каменев. Все подсудимые были приговорены к расстрелу.

Количество жертв политических репрессий очень велико. Этих людей вся страна будет помнить вечно, ведь они пострадали от жестокого политического режима, который прочно вошел в историю и никогда и никем не будет забыт. Тридцать первое октября стало днем памяти жертв политических репрессий. Жизнь во всех исторических эпохах полна противоречий, страстных споров. И все это волнует наше поколение, служит способом познания нынешней действительности, помогает разрешить социальные вопросы, выдвигаемые новой эпохой.

УДК 004:37

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАНИИ

Л. Куманейкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Одним из актуальных направлений реформирования современной системы высшего образования является системная интеграция информационных технологий в образовательный процесс вуза. Указанное направление регламентируется рядом нормативных документов, в частности, Федеральными законами и постановления-

© Куманейкина Л., 2013

ми, а также Федеральными государственными образовательными стандартами высшего профессионального образования.

Анализ данных документов позволяет утверждать, что в ходе реформирования на первый план выходит задача принципиально нового конструирования содержания учебного материала, а также организации педагогической деятельности преподавателя и учебной работы студента с использованием информационной образовательной среды.

Проблема широкого применения компьютерных технологий в сфере образования в последнее десятилетие вызывает повышенный интерес в отечественной педагогической науке.

Большой вклад в решение проблемы компьютерной технологии обучения внесли российские и зарубежные ученые: Г.Р. Громов, В.И. Гриценко, В.Ф. Шолохович, О.И. Агапова, О.А. Кривошеев, С. Пейперт, Г. Клейман, Б. Сендов, Б. Хантер и др.

В зарубежных и отечественных вузах накоплен значительный опыт применения различных систем электронного обучения (e-Learning), которые определяются такими терминами, как электронное обучение, дистанционное обучение, обучение с применением компьютеров, сетевое обучение, виртуальное обучение, обучение при помощи информационных, электронных технологий. В самом общем виде, e-Learning, по определению ЮНЕСКО, – это «обучение с помощью Интернет и мультимедиа».

В других источниках электронное обучение определяется как обучение при помощи информационно-телекоммуникационных технологий; как использование новых мультимедийных технологий и Интернета с целью улучшения качества обучения путем обеспечения доступа к ресурсам и услугам, а также к удаленному обмену данными и сотрудничеству.

Сложившийся опыт зарубежного и отечественного образования позволяет утверждать, что последовательное внедрение e-Learning в образовательный процесс способствует укоренению в нем наиболее актуальной информационно-коммуникационной среды и создает наилучшие условия интеграции образовательного континента, технологий обучения, профессиональных компетенций преподавателей, организационных моделей обучения.

Основными признаками электронного обучения являются:

– самостоятельная работа с электронными материалами, с использованием персонального компьютера, мобильного телефона, DVD-проигрывателя, телевизора;

– получение консультаций, советов, оценок у удаленного эксперта (преподавателя), возможность дистанционного синхронного и асинхронного взаимодействия;

– создание распределенного сообщества пользователей (соци-

альных сетей), ведущих общую виртуальную учебную деятельность;

– своевременная круглосуточная доставка электронных учебных материалов, т. е. возможность в любое время и в любом месте получить доступ к электронным учебным материалам;

– дистанционные средства обучения, существование стандартов и спецификаций на электронные учебные материалы и технологии;

– формирование и повышение информационной культуры у всех руководителей предприятий и подразделений и овладение ими современными информационными технологиями, повышение эффективности своей обычной деятельности;

– освоение и популяризация инновационных педагогических технологий.

Анализируя актуальные дидактические аспекты применения электронных образовательных ресурсов (ЭОР) в современном российском вузе можно выделить связанные с ними важные направления практических решений:□ психолого-педагогическое, дидактическое обеспечение применения ЭОР возможно только в результате тесной интеграции профессиональных психологических, педагогических, библиотечных, технических, информационно-технологических компетенций создателей информационно-образовательных ресурсов; при создании электронных ресурсов необходимо ориентироваться на реализацию технологического подхода к обучению; с учетом позиций компетентностного подхода любой ЭОР должен быть ориентирован на развивающее обучение, предполагающее освоение слушателями четырех уровней освоения дисциплины: репродуктивный, алгоритмический, эвристический, исследовательский.

Наиболее популярным решением указанных задач на сегодняшний день является смешанное обучение – электронное обучение, комбинированное с другими обучающими методами, как традиционными, так и инновационными. Их использование определяется одним из важнейших условий модернизации учебного процесса в современном вузе с учетом принципов компетентностного подхода – превращением студентов в активных субъектов учебной деятельности. Реализация данного условия на практике возможна при использовании всего многообразия современных педагогических технологий, объединенных в группу интерактивных технологий.

В настоящее время разрабатывают новые направления деятельности для создания условий перехода на современные информационные технологии. Наиболее быстрый способ включения нашей страны в мировую образовательную систему - создание учебным заведениям России условий для использования глобальной сети

Интернет, считающейся моделью коммуникации в условиях глобального информационного общества.

Министерство образования РФ видит следующие пути вхождения отечественной системы образования в мировую информационно–образовательную среду:

– совершенствование базовой подготовки учащихся школ и студентов высших и средних учебных заведений по информатике и современным информационным технологиям;

– переподготовка преподавателей в области современных информационных технологий;

– информатизация процесса обучения и воспитания;

– оснащение системы образования техническими средствами информатизации;

– создание современной национальной информационной среды и интеграция в нее учреждений образования;

– создание на базе современных информационных технологий единой системы дистанционного образования в России;

– участие России в международных программах, связанных с внедрением современных информационных технологий в образование.

Применение современных информационных технологий значительно повышает эффективность самообразования. Это, в первую очередь, связано с тем, что при работе с информацией, записанной в цифровом (электронном) виде, легко организовать автоматический поиск необходимых данных. В электронный вид переведены многие, всемирно известные, энциклопедии и словари, существует большое количество электронных книг и учебников. Растет популярность дистанционного образования, когда задания и методические рекомендации обучающийся получает через Интернет или по электронной почте.

Таким образом, применение традиционных форм, средств, методов обучения с использованием информационных технологий могут существенно повысить эффективность и интенсификацию образовательного процесса, решить стоящие перед образовательным учреждением задачи обучения и воспитания активно и творчески мыслящего обучающегося.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Ребрин, О.И.* «Смешанное обучение» как инновационная образовательная технология / О.И. Ребрин, И.И. Шолина, А.М. Сысков// Высшее образование в России. 2005. № 8. С. 68–72.

2. *Тыщенко, О.Б.* Границы возможностей компьютера в обучении / О.Б. Тыщенко, М.В. Уткес // Образование. 2002. № 4. С.85–91.

УДК 374:378

РАЗВИТИЕ ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ НА ЗАНЯТИЯХ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ВУЗЕ

В. Пелагейкина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Как составная, органическая часть общей системы воспитания физическое воспитание направлено на морфологическое и функциональное совершенствование организма человека, укрепление здоровья, расширение границ творческого долголетия как важнейших условий формирования всесторонне, гармонически развитой личности, способной и готовой к высокопроизводительному труду.

Реформа современного образовательного процесса ставит задачу воспитать поколение, способное выполнить грандиозные планы по совершенствованию народного хозяйства, переводу экономики на рельсы интенсивного развития. Владение физкультурными навыками – это не только признак общей культуры человека. Умелое использование средств физического воспитания благоприятствует интеллектуальному развитию и повышению культуры умственного труда. Переход школы на новое содержание образования, рост интенсивности учебно-познавательной деятельности обуславливает более высокие требования, предъявляемые к организму. Занятия физической культурой в режиме учебного дня повышают функциональные возможности организма, умственную и физическую работоспособность.

Расширяя диапазон творческих возможностей человека, физическая культура играет важную роль в трудовом воспитании, в подготовке к труду. Накопление двигательных навыков, совершенствование физических качеств на занятиях по физическому воспитанию в ВУЗе и укреплению здоровья помогают студентам успешнее овладеть трудовыми действиями. Высокая трудоспособность может быть обеспечена сочетанием напряжения с расслаблением. Этому можно научить еще в школе благодаря правильно организованному процессу физического воспитания.

Необходимо большое внимание уделять умению студентов расслаблять определенные группы мышц при выполнении двигательных действий.

Расслабление (релаксация) мышц – это уменьшение напряжения мышечных волокон, составляющих мышцу. Каждой мышце, соединенной с суставом, противостоит другая, прикрепленная к этому же суставу, но с другой его стороны и обеспечивающая

© Пелагейкина В., 2013

движение некоторой части тела в противоположную сторону. Почти каждая крупная мышца имеет своего антагониста (или антагонистов).

Способность к произвольному снижению избыточного напряжения во время мышечной деятельности или к релаксации мышц-антагонистов имеет большое значение в быту, труде и спорте, поскольку благодаря ей снимается или уменьшается физическое и психическое напряжение.

В силовых упражнениях ненужное напряжение мышц-антагонистов уменьшает величину внешне проявляемой силы. В упражнениях, требующих выносливости, оно приводит к излишней трате сил и к более быстрому утомлению. Но особенно мешает излишняя напряженность скоростным движениям: она сильно снижает максимальную скорость.

Каждый из вас мог наблюдать такую картину на занятиях физкультурой: студент выполняет тестирование в беге на 100 м, он очень активно «работает» ногами и руками, но движения его скованы, длина шага небольшая, на лице страшная гримаса, и результат в итоге низкий. Это типичный пример, когда излишне напряженные мышцы-антагонисты не позволяют бегуну показать возможный для него более высокий результат. Такая напряженность проявляется не только из-за неумения расслаблять в беге не работающие в данный момент мышцы. Излишнюю скованность могут вызвать различные психологические факторы, скажем присутствие зрителей, новизна обстановки, субъективно-личностные причины. Между тем постоянная специальная работа, направленная на воспитание расслабленных, свободных движений всегда приводит к положительному результату. Следует знать и о том, что психическая напряженность всегда сопровождается мышечной работой, но мышечная напряженность может возникнуть и без психической.

Мышечная напряженность может проявляться в следующих формах:

1. Тоническая (повышенная напряженность в мышцах в условиях покоя).
2. Скоростная (мышцы не успевают расслабляться при выполнении быстрых движений).
3. Координационная (мышца остается возбужденной в фазе расслабления из-за несовершенной координации движений).

Чтобы овладеть расслаблением в каждом из этих случаев, необходимо освоить специальные методические приемы.

Преодолеть тоническую напряженность можно с помощью направленных упражнений на повышение эластических свойств мышц, т. е. на расслабление в покое и в виде свободных движений конечностями и туловищем (типа свободных махов, потряхива-

ний). Иногда тоническая напряженность временно повышается в результате утомления от предшествующей нагрузки. В таких случаях полезны легкая разминка (до появления испарины), массаж, баня, плавание или купание в теплой воде.

Справиться со скоростной напряженностью можно, повысив скорость перехода мышц в состояние расслабления после быстрого сокращения. Замечание: эта скорость обычно меньше, чем скорость перехода от расслабления к возбуждению. Именно поэтому при увеличении частоты движений рано или поздно (лучше поздно) наступает такой момент, когда мышца не успевает полностью расслабиться. Чтобы увеличить скорость расслабления мышц, используют упражнения, требующие быстрого чередования напряжений и расслабления (повторные прыжки, бросание и ловля набивных мячей на сближенном расстоянии и т. п.).

Общую координационную напряженность, свойственную начинающим спортсменам, или не занимавшимся физическими упражнениями, можно преодолеть, используя специальные приемы при разучивании различных движений.

Так, например, обычная нацеленность студентов на немедленный результат мешает борьбе с координационной напряженностью. Необходимо постоянно напоминать о том, что на учебно-тренировочных занятиях главное – не результат, а правильная техника, расслабленное выполнение движения.

Можно также использовать специальные упражнения на расслабление чтобы правильно сформировать собственное ощущение, восприятие расслабленного состояния мышц; обучать произвольному расслаблению отдельных групп мышц. Это могут быть контрастные упражнения – например, от напряжения сразу к расслаблению; сочетающие расслабление одних мышц с напряжением других. При этом надо соблюдать общее правило: выполняя одноразовые упражнения на расслабление, сочетать напряжение мышц с вдохом и задержкой дыхания, а расслабление – с активным выдохом.

Необходимо выполнять и частные рекомендации: следить за мимикой лица, на котором ярче всего отражается напряжение. При выполнении упражнения рекомендуется улыбаться, разговаривать, это способствует снятию излишнего напряжения. Чтобы преодолеть координационную напряженность, иногда полезно упражняться в состоянии значительного утомления, которое заставляет концентрировать усилия лишь в необходимые моменты.

УДК 641+811.111

СПОСОБЫ ПРИГОТОВЛЕНИЯ ПИЩИ И НЕКОТОРЫЕ АНГЛИЙСКИЕ КОЛЛОКВИАЛИЗМЫ

И. Расстригина
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

В современной лингвистике огромную роль играют такие понятия как коллоквиализмы, идиомы, метафоры и т. д. Вопрос подобных языковых единиц оказывается тесно связан с вопросом так называемой «лингвистической стилистики», с изучением языковой синонимики в плане исследования тех способов, какими говорящий или пишущий достигает в своей речи особых эффектов, усиливая свое высказывание, делая его более экспрессивным, расцвечивая свою жизнь и украшая ее, придавая ей определенный оттенок: шутливый, пренебрежительный, патетический и т. д. Кроме того, можно прекрасно и идиоматически (в более широком смысле) говорить на том или ином языке, совершенно не пользуясь собственно коллоквиализмами, идиомами или метафорами.

Целью этой работы является показать некоторые взаимодействия и взаимную координацию между лингвистическими и экстрапаралингвистическими факторами в современном английском языке на примере ряда английских устойчивых оборотов.

Основные методы приготовления еды демонстрируют свое сходство терминологий во всем мире, но английские кулинарные термины иногда имеют особые значения. Например, почти во всех культурах выработался некоторый термин – запекание (baking), что означает приготовление хлеба или другой еды в духовке. Варка (boiling), или приготовление пищи в воде или в иной жидкости, демонстрирует другую всемирную практику. А также родственный процесс – тушение (stewing), означает варить медленно смесь ингредиентов (чаще всего мясо и овощи) в воде. Тем не менее, другой кулинарный процесс – обжаривание (roasting), означает приготовление мяса в собственном соку на открытом огне или в духовке.

Не смотря на это, термины, описывающие различные способы приготовления, имеющие буквальное значение в официальном английском языке, в разговорном английском используются для описания человеческого поведения в более красочном или юмористичном стиле. «Сырой» (или даже «незрелый») (half-baked), к примеру, может относиться к непродуманной до конца идее или к недалекому человеку. «Вскипеть» (to boil or a boiling man), означает быть разъяренным. «В замешательстве», (однокоренное слово

© Расстригина И., 2013

«мешать/замешивать») (in a stew), значит переживать о чем-либо или находиться в затруднительном положении, а также, «вариться в собственном соку» (to boil in one's own juice) - это развиваться в одиночестве, изолированно от остальных, а также учитывать только собственный опыт. «Зажарить» кого-либо (to roast), означает раскритиковать или высмеять, не зная пощады.

Особую область представляют собственно коллоквиализмы. Они являются идиоматичными словосочетаниями, основанными на переносе значений (в данном случае, из кулинарной терминологии), на метафоре, ясно осознающейся говорящими.

Существуют и другие примеры: человек, имеющий «вкус к жизни» (taste of life), или просто: «иметь вкус» (to have a taste) - означает быть утонченным, изящным от природы; а также, «насолить» кому-либо (pickle) – сделать подлость человеку; или же «оказаться в пробке» (to be up in a jam = дословно: «оказаться в джеме») – находиться в скоплении транспорта, мешающем нормальному движению. Этот небольшой перечень демонстрирует использование кулинарной терминологии в свете образцов коллоквиалистики с целью обрисовать человеческое поведение более живо. Отличительным моментом собственно коллоквиализмов является их особый стилистический характер, присутствие элемента игры, шутки, отхода от обычного нейтрального стиля речи, а в связи с этим и наличие, как правило, другого, параллельного способа передачи той же мысли в нейтральном стиле. Эти выразительные средства являются как бы украшением в языке, без которого наша речь станет менее эмоциональной и не столь яркой.

УДК 94(47):323(470)

ДВИЖЕНИЕ ДЕКАБРИСТОВ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ПОЛИТИЧЕСКОЕ ПЕРЕУСТРОЙСТВО РОССИИ

П. Чернышева
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Процесс политического переустройства общества в условиях Российской империи прошел ряд ступеней и периодов в своем развитии. Особое место в этом процессе, на наш взгляд, принадлежит декабристам.

Движение декабристов – это сложное социокультурное и политическое явление. Оно возникло для открытого выступления во

© Чернышева П., 2013

имя уничтожения самодержавия и крепостничества. Это были основные требования программы декабристов. Эти революционные лозунги являлись главной идейной силой, которая сплотила и вывела участников восстания на Сенатскую площадь 14 декабря 1825 года.[1] Основными предпосылками возникновения и идейными основами движения декабристов были:

– российская действительность с бесправием основной массы населения и господством крепостного права;

– патриотический подъем и рост национального самосознания;

– влияние гуманистических идей французских просветителей;

– нерешительность Александра I в проведении реформ.

Существовало несколько тайных организаций будущих декабристов. Одной из первых был «Союз Спасения» (1816-1817,Петербург). В него входило 30 человек, главными представителями которых были А.Н. Муравьев, Н.М. Муравьев, С.И. Муравьев-Апостол, М.И. Муравьев-Апостол, С.П. Трубецкой. Программа предусматривала ликвидацию крепостничества и самодержавия, введение конституции и представительного правления. Сама жизнь поставила перед руководителями общества вопрос о необходимости создания более многочисленной и сильной организации. Члены Союза Спасения приняли решение распустить свое общество и на его основе создать новое, которое, сохраняя конституцию, строилась бы на иных организационных принципах.

На время, пока вырабатывался устав и программа будущей тайной организации под руководством А. Муравьева, в Москве было создано «переходное» общество под скромным и не вызывающим особого внимания названием «Военное общество». Оно было намерено сохранить основной костяк Союза Спасения и пополнить ряды организации новыми членами. Успешно выполнив свои функции, «Военное общество» было распущено. Оно уступило место новой организации – «Союзу Благоденствия»(1818–1821, Москва, Петербург). В него входило 200 человек. Программа включала в себя программу «Союза Спасения», необходимость формирования общественного мнения, создание организаций.

В марте 1821 года на Украине возникло «Южное» тайное общество, осенью 1822 года – «Северное» в Петербурге. Их идеологами соответственно стали: П.И. Пестель и Никита Муравьев. Политической программой Южного общества стала «Русская правда» Пестеля, принятая на съезде в Киеве в 1823 году. Южное общество признало опорой движения армию, считая ее решающей силой революционного переворота. А программным документом «северян» была «Конституция» Н. М. Муравьева. Это были две выдающиеся политические программы, обогатившие революционную мысль в России. Конституция Муравьева, отражавшая взгляды умеренной

части членов Северного общества, была менее радикальной, чем республиканская «Русская правда» Пестеля, хотя многие положения этих документов похожи. Если давать общую оценку деятельности декабристов, то необходимо подчеркнуть их существенную роль в развитии политической истории России, особенно в политическом преобразовании российского государства первой четверти XIX в. В связи с этим необходимо более подробно рассмотреть два важнейших проекта представителей движения декабристов. «Русская Правда» Пестеля: установление республики; законодательная власть-однопалатный парламент; исполнительная – Державная Дума из 5 членов (на 5 лет); полное уничтожение крепостного права; неограниченное избирательное право; равенство; земля делится на общественную и частную, общественная – крестьянам. «Конституция» Муравьева: ликвидация самодержавия и сословий; равенство; установление конституционной монархии; законодательная власть – двухпалатный парламент; исполнительная – император; избирательное право ограничено имущественным цензом. За три месяца до восстания произошло слияние Южного тайного общества с тайным «Обществом соединенных славян», существовавшим с 1823 года и ставившим совей целью объединений всех славянских народов в одну демократическую республиканскую федерацию. Была развернута активная агитация в войсках среди офицеров и солдат с целью подготовки восстания летом 1926 года.

Зарождение интересов, формирование мировоззрения будущих организаторов движении декабристов Н.М. Муравьева и П.И. Пестеля осуществлялось в русле преобразовательных планов в государственной деятельности М.М. Сперанского и относится к годам их молодости. Как и подавляющее число декабристов они видели в М.М. Сперанском человека, у которого, по словам современника, классическое образование, гений, огромная начитанность и разносторонняя деятельность. Главной заслугой М.М. Сперанского является утверждение о том, что государство возникло как общественный союз, который создан для пользы и безопасности людей, где народ является источником силы правительства, поскольку любое законное правительство возникло на основании общей воли народа. Наилучшей формой правления он считал конституционную монархию, в соответствии с этим выделял и две задачи государственных преобразований: подготовка России к принятию Конституции и ликвидация крепостного права [2]. Именно эти политические идеи, революционное мировоззрение, направленные на коренное преобразование общества, нашли свое отражение в разработанных декабристами программных документах, а также во всей последующей деятельности.

Подходя к заключению своей работы, я хочу выделить историческое значение движения декабристов:

– это была первая открытая попытка дворянских революционеров изменить систему правления в России и отменить крепостное право;

– выступление декабристов показало обществу наличие глубоких социальных противоречий и необходимость реформ.

Декабристы показали пример бескорыстного служения Отечеству и готовность нести лишения ради блага страны и ее народа.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://vosdec.narod.ru/
2. Вестник Военного университета. 2007. № 3 (11). С. 81–89.

УДК [316.4:334.738]:330.131.5

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА

В. Шорин
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК

Актуальность данной работы определяется прежде всего усилением глобализации в социальной сферы. Транснациональные компании сосредоточили в своих руках рынки сбыта, источники сырья и энергоресурсов, государственные границы и таможенные барьеры фактически перестали сдерживать их влияние. Обостряется конкуренция – предприятия-гиганты поглощают крупные и средние. Глобальный финансовый кризис нанес колоссальный ущерб экономике многих стран мира, особенно в Азии и Южной Америке. Сильно пострадала и Россия. Одновременно идет расслоение общества. Богатые становятся еще богаче, бедные – нищают. Из-за низких доходов при дороговизне продуктов питания и лекарств миллионы людей страдают от недоедания и болезней. Особенно трудно стало жить людям на селе, большое бедствие для них – безработица. Долг кооперативов – помогать им выжить, налаживать нормальную жизнь.

Таким образом важнейшей задачей кооперативных организаций является сосредоточение усилий на социальной миссии как важнейшем факторе роста устойчивой динамики хозяйственной деятельности, стабилизации местного бюджета, формирования де-

© Шорин В., 2013

нежных доходов сельского населения, увеличения товарных ресурсов.

Исходя из этого можно выделить основные социальные факторы сдерживающие развитие кооперации:

– разрыв уровней жизни рабочих и предпринимателей;

– рост социальной напряженности в обществе;

– низкий уровень социальной защиты рабочих;

– нехватка рабочих мест в сельской местности.

Кооперативная промышленность в целом ряде республик, краев и областей отстает от конкурентов и продолжает сдавать позиции. И занимаются ее развитием далеко не в каждом районе. В этом вся трагедия: огромный потенциал потребительской кооперации остается невостребованным, а люди бедствуют.

Потребительская кооперация осуществляет многоотраслевую хозяйственную деятельность в интересах пайщиков. Выделяются следующие основные отрасли: розничная торговля и общественное питание, заготовки, промышленность, сельское хозяйство, транспорт, строительство и услуги.

Прибыль от коммерческой деятельности организаций потребительской кооперации направляется как на развитие хозяйственной деятельности, так и на реализацию социальных целей в интересах своих членов. В этом заключается существенное отличие коммерческой деятельности потребительских обществ и их союзов от других субъектов рынка.

Следует отметить, что потребительская кооперация удовлетворяет социальные потребности как своих пайщиков, так и некооперированного населения, проживающего на территории деятельности организаций потребительской кооперации.

Все отрасли потребительской кооперации тесно взаимосвязаны.

Каждая отрасль хозяйственной деятельности удовлетворяет вполне конкретные материальные и иные потребности пайщиков.

Розничная торговля и общественное питание непосредственно обеспечивают удовлетворение потребностей пайщиков и обслуживаемого населения в необходимых товарах и услугах. Розничная торговля представляет пайщикам и обслуживаемому населению возможность купить продукты питания, одежду и другие необходимые товары в магазинах и мелкорозничной сети.

Общественное питание организует производство и потребление продуктов в своих предприятиях (столовых, кафе, ресторанах), обеспечивая горячим питанием пайщиков и обслуживаемого населения на работе, в учебных заведениях, в пути, во время отдыха.

Заготовки сельскохозяйственной продукции и сырья способствуют обеспечению производственных предприятий потребительской кооперации сырьем, а пайщиков и обслуживаемого населе-

ния – продуктами питания, поставляя их в магазины, столовые, рестораны и другие предприятия торговли и общественного питания.

Промышленность производит как продовольственные, так и другие необходимые пайщикам и обслуживаемому населению товары, которые доставляют в магазины для продажи населению.

Сельское хозяйство является источником продовольственных товарных ресурсов как для торговли и общественного питания, так и для промышленности.

Транспорт осуществляет доставку товаров в предприятия торговли, общественного питания и непосредственно пайщикам и обслуживаемому населению.

Строительство, как отрасль хозяйства, создает сооружения и здания для осуществления разных видов деятельности, возводит жилье, детские сады, пансионаты, библиотеки, площадки и павильоны для проведения культурно - массовых мероприятий.

Услуги, предоставляемые населению, приобретают все большее значение в хозяйственной деятельности потребительской кооперации. Они способствуют улучшению бытовых условий, организации отдыха, получению образования и удовлетворению других потребностей пайщиков и обслуживаемого населения.

Помимо всего того, чем сейчас занимается кооперация, она должна занять и другие ниши малого предпринимательства, которые стали полностью или почти полностью бесхозными. Для этого надо тщательно проанализировать, что было ранее, что утрачено, что можно восстановить заново, но уже в составе потребкооперации (например, бани, прачечные, автосервис).

Потребительская кооперация может предоставлять рабочие места за счет развития сферы услуг на селе:

– дает возможность обеспечения занятий населению, в том числе таким социально незащищенным слоям сельского населения, как пенсионеры и инвалиды. В сфере услуг легче всего создаются условия предоставления работы на неполный рабочий день для этих категорий населения;

– через трудовую деятельность повышается уровень жизни сельского населения, сохраняется социальная стабильность, сокращаются сопутствующие безработице пороки;

– сфера услуг – высокодоходная отрасль деятельности, ее развитие обеспечивает потребительской кооперации быструю окупаемость затрат и повышение рентабельности;

– развитая сфера услуг улучшает среду обитания, качество жизни, сокращает расходы сельского населения на поездки в город.

Развитие потребительской кооперации предусматривает:

– восстановить на селе сферу бытовых услуг;

– обеспечить оказание населению производственных услуг (вы-

работка из сырья населения на давальческих началах продуктов питания и стройматериалов), ветеринарных и сельскохозяйственных услуг;

– развивать такие виды деятельности, как туризм, гостиничное хозяйство и т. д.;

– предоставлять населению в магазинах потребительской кооперации услуги почтовые, междугородной телефонной связи, в том числе продажу телефонных карт, и др.;

– оказывать услуги по уходу за детьми, инвалидами, пенсионерами, по ведению домашнего и подсобного хозяйства и другие.

Таким образом сила и значимость кооперации в том, что она выступает как модель самоорганизации населения, является уникальной организацией, порожденной самой жизнью как путь борьбы с бедностью. Она берет на себя часть функций государства – социальную защиту населения. Это объективно накладывает на государство обязанность оказывать поддержку кооперации для выравнивания ее позиций на рынке. Поддержка кооперации – не благотворительность, а эффективное вложение средств государства в сохранение устойчивости общества в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Вахитов, К.И.* История потребительской кооперации России: Учебник. М.: Дашков и К°, 2007.

2. Концепция развития потребительской кооперации Российской Федерации на период до 2015 года. Москва: Центросоюз Российской Федерации, 2008.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие 3

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Альмяшев Р. Перспективы развития торговли в Российской Федерации 4
Альмяшев Д. Проблемы и перспективы развития потребительской кооперации в России 8
Аникина Ю. Вступление России во Всемирную торговую организацию 11
Артемов А. Современные проблемы развития потребительского рынка в Российской Федерации 14
Арыченкова Н. Процесс интернационализации валюты КНР: особенности и перспективы 18
Ашаева Н. Привлеченные средства коммерческого банка 21
Байгушкина О. Финансирование государственных программ в сфере образования 24
Борукова С. Формирование и использование доходов муниципального бюджета 28
Булычева Ю. Ценные бумаги в ресурсной базе российских коммерческих банков 31
Грачев Б. Проблемы развития АПК Республики Мордовия в условиях членства России в ВТО 35
Деваева Н. Особенности формирования и использования внебюджетных фондов в Российской Федерации на современном этапе 38
Кирюшкина Е. ИКТ-компетентность бухгалтера в современной экономике 41
Киселева К. Денежные доходы и повышение уровня жизни населения в Республике Мордовия 44
Киселева К., Родичкина И. Современные проблемы развития торговли в Российской Федерации 48
Крысин С. Финансирование государственных программ в сфере жилищного строительства 51
Кукаров Н. Дуализм финансомики и его влияние на развитие мировой экономики 55
Куроедова Е. Современное состояние и перспективы развития инновационной экономики Мордовии 58
Куроедова Е. Способы защиты ценных бумаг от подделки в современных условиях 62
Ливанова О. Проблемы кредитования банковского сектора 66
Маринова А. Валютные войны XXI века 70

Попова Е. Оценка уровня инновационной активности Республики Мордовия 72
Попова Е. Состояние трудовых ресурсов и миграция в Республике Мордовия 75
Сидорова Е. Проблемы и перспективы развития здравоохранения 79
Сидорова Н. Анализ финансирования объектов социальной инфраструктуры 81
Стрельникова В. Перспективы развития потребительской кооперации в Российской Федерации 85
Стрельникова Ю. Бюджетное финансирование инновационной деятельности Российской Федерации и Республики Мордовия 88
Фролов М. Внутренние и внешние проблемы развития экономики Китая ... 91
Фролова Е. Развитие сферы общественного питания в современных условиях 95
Цыганова О. Современные проблемы Евросоюза 98
Чубриков Н. Тенденции внешней торговли Республики Мордовия в современных условиях 102
Ширманова Е. Современные проблемы развития торговли в Республике Мордовия 106
Ширманова Е. Торговые сети в малых городах 108

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Авдюшкина Е. Анализ деятельности коммерческого банка с валютой 112
Альмяшев Р. Реинжиниринг в концепции постоянного улучшения 115
Бетяева И. Анализ финансового состояния предприятия 117
Венедиктова А. Проблемы формирования ресурсной базы коммерческого банка и перспективы их решения 121
Гребнева Д., Шпирный Г., Петрище Ф.А. К возможности использования нетрадиционных технологий и выработки сырья для производства специальных и одежных товаров 123
Ендолова Е. Кредитная политика коммерческого банка (на материалах АККСБ «КС БАНК») 129
Здоров А. Использование технологий мобильных приложений в бизнесе 133
Кирюшкина Е. Анализ трудовых ресурсов предприятия 135
Кочеватов А. Управление персоналом и его роль в системе управления предприятием 138
Лохтина О. Понятие доходов и прибыли предприятия 142
Любезный Д. Проблемы инвестирования предприятия 146
Маринова А. Роль и значение международных стандартов в системе управления организацией 148
Москаева А. Рынок пластиковых карт в России: состояние и проблемы на материалах АККСБ КС Банка (ОАО) 151
Нуждов А. Робота локально-обчислювальної мережі на прикладі мелітопольського відділення банку «Фінанси і кредит». 155
Пескова М. Анализ деятельности Центрального банка РФ в современных условиях 158

Попова Е. Резервы увеличения прибыли и рентабельности на предприятии 161
Потапов В. Рекомендации по расчетно-кассовому обслуживанию корпоративных клиентов в банке 164
Рузаева О. Особенности деятельности коммерческого банка ОАО АККСБ «КС БАНК» в современных условиях 167
Тамонова Т. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: понятие, формы 173
Трошина Е. Разработка и реализация бюджета на предприятии 176
Фавстрийская Ю. Управление финансовой деятельностью предприятия 179
Шакина Е. Пути укрепления финансовой устойчивости предприятия 181
Шишкарева Е. Управление имуществом предприятия и источниками его финансирования 184

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Бедрикова М. Уголовно-правовая квалификация «отката» с государственного или муниципального заказа 187
Видманкин А. Гражданский кодекс Франции 1804 г. 191
Видманкин А. Право и мораль: проблемы соотношения 195
Вострухина К. Исполнение наказания в виде лишения свободы в тюрьмах 199
Горбунова Л. Перерывы в судебном разбирательстве 204
Кокурин Я. Правовое регулирование ответственности государственного гражданского служащего в России 207
Комарова А., Заварюхин Ф. Теоретические вопросы применения уголовной ответственности юридических лиц за совершение экологических преступлений 211
Лобанов А. Уголовная ответственность несовершеннолетних 214
Овчинникова Е. Пытки и жестокое обращение с заключенными в пенитенциарной системе России 217
Осипова Ю. Судебная система в США 222
Романов С. Проблема международно-правового признания государства 225
Романов С. Реформирование апелляционного порядка рассмотрения уголовного дела 228
Самоварнова Д. Изменения в государстве и праве в период Великой Отечественной войны 232
Сарафанова Я. Проблемы толкования и применения статьи 151^1 УК РФ 234
Саушин А. Необходимая оборона и условия ее правомерности 238
Саушин А. Юридические факты как основания возникновения гражданских правоотношений 240
Синякина Е. Некоторые проблемы пожизненного заключения в России 243
Синякина Е. Обязательные работы как вид административного наказания 246
Терентьева Ю. Проблемы законодательной регламентации фальсификации доказательств и результатов оперативно-разыскной деятельности 249

Толоконникова Е. Избирательный процесс: понятие и стадии 253
Усанова Е. Изменение в уголовном праве и процессе в Новейшее время в странах Запада 257
Усанова Е., Осипова Ю. Конституция СССР 1936 года 260
Федотова Е. Домашний арест как мера пресечения в российском уголовном судопроизводстве 263
Чванова Л. Правовое регулирование лицензирования продажи алкогольной продукции в Республике Мордовия 266
Чванова Л. Современное состояние проблем рассмотрения гражданских дел мировыми судьями в Российской Федерации 269
Чернышева П. Мусульманское уголовное право 272
Шимин В. Принципы организации деятельности Контрольно-счетной палаты городского округа Саранск 275
Шуба К. К вопросу о новых составах убийства 278

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА

Алешкина М. Тесты в оценке качества подготовки специалиста 282
Алешкина Ю. Теория и практика самостоятельной деятельности в области физической культуры 285
Каравай В. Факторы межличностной аттракции в общении 288
Кевбрин И. Солдат великой Сталинградской битвы 291
Кужелева К. Глобалистика: угрозы и вызовы современной цивилизации 293
Кукушкина Ю. Политический режим современной России 296
Кукушкина Ю. Сталинские репрессии 20–30-х гг. XX в. 299
Куманейкина Л. Роль информационных технологий в образовании 302
Пелагейкина В. Развитие физических качеств на занятиях физической культуры в вузе 306
Расстригина И. Способы приготовления пищи и некоторые английские коллоквиализмы 309
Чернышева П. Движение декабристов и его влияние на политическое переустройство России 310
Шорин В. Социальные проблемы развития кооперации в системе общественного воспроизводства 313