АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ НАУКИ В ВУЗЕ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС

Материалы Международной заочной научно-практической конференции

(Саранск, 30 октября 2015 г.)

Саранск
ЮрЭксПрактик
2015

УДК 001:378
ББК Ч448
Р68

Редколлегия:
Б.Ф. Кевбрин (отв. редактор), *Е.Г. Кузнецова* (зам. отв. редактора),
А.А. Ткач, *О.Н. Ганин*, *Е.В. Зотова* (отв. секретарь)

Печатается по решению ученого совета Саранского кооперативного института РУК.

Р68 **Роль** и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс : материалы Междунар. заоч. науч.-практ. конф. (Саранск, 30 окт. 2015 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск : ЮрЭксПрактик, 2015. – 472 с. – Текст рус., укр.
ISBN 978-5-9906800-3-6

Материалы, вошедшие в настоящий сборник, затрагивают круг вопросов, вощедших в программу Международной заочной научно-практической конференции, прошедшей в Саранском кооперативном институте РУК 30 октября 2015 г.

Предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов.

УДК 001:378
ББК Ч448

ISBN 978-5-9906800-3-6

© Оформление и составление.
Саранский кооперативный
институт РУК, 2015

ПРЕДИСЛОВИЕ

В современных условиях уровень развития страны и ее место в мировом разделении труда все в большей степени определяются качеством и количеством человеческого потенциала, которым она обладает. Совершенствование указанного фактора, сопровождающееся повышением его стоимости, позволяет увеличивать эффективность использования всех ресурсов, поэтому объективная оценка государства зависит от создания и поддерживания на должном уровне эффективной системы воспроизводства человеческого капитала, главным компонентом которой является образование. С этой точки зрения роль высших учебных заведений трудно переоценить.

В настоящее время российские вузы оцениваются по строгим критериям качества образования, так как образовательные учреждения оказывают большое влияние на развитие как отдельных регионов, так и всей страны в целом. Смена экономического курса России в сторону инновационного пути развития, ориентация на повышение эффективности экономики предполагают качественные изменения, структурные преобразования, новые подходы к формированию и функционированию образовательной сферы. К последней предъявляются требования эффективного использование научно-образовательного потенциала региона, роста производительности труда. Вузы должны становиться центрами генерации передовых научных и педагогических технологий, а также инновационных продуктов.

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы Международной заочной научно-практической конференции научно-педагогических работников «Роль и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс», прошедшей в Саранском кооперативном институте РУК 30 октября 2015 г. В своих выступлениях преподаватели, аспиранты, магистранты, научные работники изложили собственное видение проблем инновационного развития образовательной среды в условиях глобализации, формирования правового государства и гражданского общества. В совокупности вопросов, рассмотренных на конференции, выделяются следующие их комплексы.

1. Тенденции и перспективы развития образования информационного социума.

2. Роль гуманитарных дисциплин в формировании личности студента. Роль науки в современном физическом воспитании.

3. Роль инновационного менеджмента в образовательном процессе.

4. Научные достижения в области изучения финансовых дисциплин и их влияние на качество образовательного процесса.

5. Актуальные проблемы интеграции науки, образования и бизнеса в современном вузе.

6. Инновации в торгово-технологических процессах предприятий сферы услуг.

7. Роль и значение учета аналитической информации в повышении эффективности работы предприятий и организаций.

8. Инфокоммуникационные и математические методы и их роль в образовательном процессе.

9. Институты государственной власти и местного самоуправления: история развития и современное состояние. Актуальные проблемы частного права

10. Достижения юридической науки и их использование в учебном процессе по публично-правовым дисциплинам.

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОГО СОЦИУМА

УДК 177:316.324.8

НРАВСТВЕННЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ КОММУНИКАТИВНОГО ДИСКУРСА ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

MORAL ELEMENTS OF COMMUNICATIVE DISCOURSE OF INFORMATION SOCIETY

Кевбрин Борис Федорович
Кибенко Валерий Александрович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Boris Kevbrin
Valeriy Kibenko
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: bkevbrin@rucoop.ru, galina089@mail.ru

В статье рассматривается проблема коммуникативного дискурса нравственных императивов современного общества. Смысловые моменты таких императивов определяются подтекстово-смысловой информацией. В настоящее время проблемы информационного пространства нравственных отношений определяются стереотипной информацией.

К л ю ч е в ы е с л о в а: информация, структура общества, смысл, информационная сфера, подтекстовая информация, коммуникация, дискурс.

The article considers the problem of communicative discourse of moral imperatives in a modern society. Semantic aspects of moral imperatives are defined by implied – semantic information. At present the problems of information space of moral relations are determined by stereotypical information.

K e y w o r d s: information, society structure, meaning, information sphere, the implied information, communication, discourse.

Современное информационное общество в системе коммуникаций опирается на определенные нравственные детерминанты, которые отвечают неким требованиям. Исходя из классического

© Кевбрин Б.Ф., Кибенко В.А., 2015

представления о нравственных моментах в процессе обмена информацией, сложившееся положение в большей степени можно объяснить конкретизацией основ общественной нравственности, переосмыслением моральных представлений, норм, оценочных суждений. Кроме того, появляются новые акценты в способах «сцепления норм, моральных ценностей, поведенческих правил между собой и изменением их места в сложной конфигурации ценностного универсума». Решение этических проблем коммуникаций обусловлено в первую очередь причинами поступка, лежащими в самом человеке, во вторую – внешними результатами, на осуществление которых направляется поступок [1, с. 29–32].

Современная культура способствует лавинообразному увеличению псевдоструктур, расширяющих место бытия человека, распространению псевдообъектов, разыгрыванию псевдособытий, а также требует должного уровня духовной рефлексии, которая вернула бы предметам жизнь и ввела бы человека в круг собственного существования. Такая система фиксирует только внешние формы политики, экономики, создавая завесу, препятствующую обнаружению действительной сути событий. Китч в широком смысле влечет разрастание подобных форм, перенасыщение ими, но не дает возможности качественно прожить отведенное время, осмыслить действительность, перейти на другой ее уровень.

Нравственные установки определяются рефлексивным отношением, т. е. отношением порядка, а не просто взаимоположением сил. Рефлексия есть опосредствованная сущность. Сущностное взаимодействие является действительным. Реальные отношения характеризуются стереотипной информацией. Дискурс в системе ценностей отражается в содержательно-подтекстовой информации, передающейся в виде скрытых смыслов.

В рамках коммуникативного дискурса выделяют культурную ситуацию, соответствующую какой-либо форме социального устроения. Массовая коммуникация в социокультурном контексте – это процесс воспроизводства массового сознания в межличностном, непосредственном взаимодействии с учетом политических, экономических и других факторов. Во взаимодействии, по теории Чикагской социологической школы, осуществляется двусторонний процесс, с одной стороны, отражающий социальную природу человека вообще, а с другой – оперирующий стереотипами массовой коммуникации [2, с. 79–82].

Рефлексия как установка инвариантных отношений представлена деятельностью, таким образом она проясняется, получает полноту. Последнее чрезвычайно важно с точки зрения движения материала. Условия существования системы, без которой невозможна рефлексия, по Гегелю, сущность духа, его целостность и

полнота, т. е. продвижение к действительности невозможно без горизонта целостности. Ей свойственны дух и духовный мир, они никогда не соответствуют друг другу, но в отношениях, перспективах, глубине взаимоотношений «мягкая» рефлексия, расплавленная в символических конструктах (заметим, что Гегель имел в виду только понятие), точно считывает причинно-следственные связи в действительности, уходя в бесконечность касанием эстетических систем, нередко действуя в обход, «отскоком», косвенным образом. Положение усугубляется тем обстоятельством, что системы внешне опираются только на знание, идеальное – на идеальное, собственную интенциональность, конституируя и познавая собственные возможности.

Выделение в культуре современного социума нравственных элементов обозначено у М.К. Мамардашвили как равноправное отношение к действительности, последнюю мы воспроизводим, конструируем, кристаллизуем представление о ней в глубоких «понимательных» структурах [3, с. 59–62].

Итак, установление нравственных отношений определяется искусством как направлением современной действительности через элементы культуры, а также неким «представлением жизни». Казалось бы, действительность рассматривает события, но по сути все наоборот: событие только произошло, а сращение реальности с медийными средствами позволяет увеличивать качественно и количественно действительность, она становится полнокровной. Однако здесь таится опасность. Жизнь может превратиться в раскрашенный муляж, скрывающий «раскрашенный труп» по любому «информационному поводу» (речь идет о распространенной теме анализа современности через бодрийяровскую муляцию реальности). Но при внешней успешности и быстроте подобное описание реальности становится проблематичным. Этическое пространство перестает быть узнаваемым, порождая отчуждение новых образцов, культуры от реальной ткани жизни сообщества, корректируя эти формы. Культура нуждается в экзистенциальных формах осмысления, как бы поздно они ни приходили.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гегель, Г. В. Ф.* Феноменология Духа. Философия истории. М.: Эксмо, 2007. 880 с.

2. *Каширина, О.В.* Культура времени в современной картине жизни. Ставрополь: Изд-во СГУ, 2007. 286 с.

3. *Мамардашвили, М.К.* Процессы анализа и синтеза // Вопр. философии. 1980. № 2. С. 50–63.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК [314+33]:332

ЭКОНОМИКО-ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАК ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА

ECONOMIC-DEMOGRAPHIC COMPONENT, AS A FACTOR INFLUENCING SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION

Абелова Людмила Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Lyudmila Abelova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: abelovaL@yandex.ru

Социально-экономическое развитие Республики Мордовия является ключевым фактором улучшения качества жизни населения. Эффективное социально-экономическое развитие региона будет способствовать развитию территориально-производственных комплексов и привлечению инвестиционных ресурсов.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, численность населения, миграция, заработная плата по отраслям экономики.

Socio-economic development of the Republic of Mordovia is a key factor in improving the quality of life of the population. Effective socio-economic development of the region will contribute to the development of clusters and attraction of investment resources.

Keywords: socio-economic development, population, migration, wages by economic sectors.

Социально-экономическое развитие региона обусловлено влиянием разнообразных факторов, в состав которых входят такие показатели, как:

– численность населения;
– миграция;
– заработная плата по отраслям экономики;
– смертность населения;
– обеспеченность населения жильем, образовательными и медицинскими услугами, торговым, бытовым, транспортным и культурным обслуживанием.

© Абелова Л.А., 2015

Это далеко не полный перечень социально-экономических показателей.

Рассмотрим некоторые из них.

Данные о численности населения представлены в таблице. Численность населения показывает демографическую ситуацию, развитие человеческого потенциала, в том числе это и рост численности трудоспособного населения, что является ключевым индикатором для каждого региона.

Динамика численности постоянного населения Республики Мордовия в 1990–2015 гг.

Годы	Все население, тыс. чел.	В том числе		Структура населения, %	
		городское	сельское	городское	сельское
1990	963,8	547,2	416,6	56,8	43,2
2005	866,6	510,4	356,2	58,9	41,1
2015	808,8	495,2	313,7	61,2	38,8

Данные на 1 января 1990 г. пересчитаны с учетом итогов Всероссийской переписи населения 2002 г., за 2005 и 2015 гг. – по оценке на 1 января.

Убыль населения нарастала постепенно: в начале 1990-х гг. ежегодное уменьшение численности населения составляло 1–2 тыс. чел., в середине 1990-х гг. – 6–8 тыс. чел. В 2000-е гг. процесс еще более ускорился – за 25 лет численность постоянного населения РМ сократилась на 155 тыс. чел., или на 16,1 %. Численность населения уменьшилась в большинстве регионов Приволжского федерального округа и в Российской Федерации в целом. Однако темпы этого процесса в Мордовии особенно настораживают. Численность сельского населения РМ за 1990–2015 гг. ежегодно за исключением 2004 г. снижалась и к концу анализируемого периода сократилась на 102,9 тыс. чел., или 24,7 %. В целом за рассматриваемый период число сельских жителей уменьшалось быстрее, чем численность горожан, поэтому доля сельского населения в его общей численности уменьшилась – с 43,2 до 38,8 %.

В процессе формирования городского населения РМ в рамках анализируемого периода можно выделить 4 этапа. I этап – 1990–1992 гг., характеризуемые ростом числа горожан. II этап – 1993–1995 гг., когда динамика численности городского населения вписалась в общереспубликанскую тенденцию, и число горожан начало сокращаться (на 1,2 тыс. чел. за 3 года). III этап – 1996–2000 гг. – численность населения городов Мордовии уменьшалась в среднем за год на 2,5 тыс. чел. IV этап начался в 2001 г. и про-

должается в наши дни – среднегодовая убыль городского населения превысила 8 тыс. чел. За последних 25 лет горожан в Мордовии стало на 52 тыс. чел, или на 9,5 % меньше. Примечательно и то, что в эти годы сельское население сокращалось быстрее городского.

Главным фактором таких изменений выступала миграция. При анализе территориальной мобильности рабочей силы следует выделять постоянную и временную (краткосрочную) миграции: постоянная характеризуется численностью прибывших и выбывших на постоянное жительство, временная – числом въехавших и выехавших в связи с текущими потребностями без смены постоянного места жительства. (В некоторых странах из числа временных мигрантов исключают сезонных работников. Это позволяет работодателям экономить на оплате труда, а государству – на социальных затратах.)

Рассмотрение показателя – заработная плата по отраслям экономики дает возможность выявить, насколько сбалансированы спрос и предложение рынка труда. По настоящее время среднемесячная заработная плата в Мордовии остается наименьшей среди приволжских регионов и не достигает и половины от средней заработной платы работников организаций российской экономики, хотя номинально заработная плата год от года увеличивается.

Средняя начисленная заработная плата работников организаций, включая субъекты малого предпринимательства, составила по Республике Мордовия на 1 января 2015 года – 19.501,9 руб. По рейтинговой оценке субъектов Приволжского федерального округа по уровню заработной платы за январь – июль 2015 года Мордовия занимает 12 место [1].

В августе 2015 года среднесписочная численность работников крупных и средних предприятий республики составила 192,3 тыс. человек, по сравнению с августом 2014 года уменьшилась на 2,8 %. На предприятиях городского округа Саранск трудится 99,7 тыс. человек или чуть более половины (51,9 %) от среднесписочной численности занятых на крупных и средних предприятиях республики.

Среднемесячная заработная плата работников крупных и средних предприятий республики за август 2015 года сложилась в размере 22149,1 рубля, по сравнению с соответствующим периодом прошлого года заработная плата увеличилась на 3,6 % [2].

Следовательно, взаимосвязь экономических и демографических процессов усиливается, методы экономико-демографического анализа совершенствуются, расширяется круг их применения. Так, сегодня среднему, тем более крупному предприятию, при разработке стратегии развития необходимо учитывать демографиче-

скую ситуацию и состояние системы образования в регионе, а при планировании расширения объемов производства изучать и миграционные потоки.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Рейтинг* социально-экономического положения субъектов РФ. Рейтинговое агентство РИА РЕЙТИНГ.

2. *Официальный* сайт Министерства экономики Республики Мордовия. URL: www.mineco.e-mordovia.ru.

УДК 165.4

ПРОБЛЕМЫ ИСТИННОСТИ ИНФОРМАЦИИ В СТРУКТУРЕ СОВРЕМЕННОГО ПОЗНАНИЯ

PROBLEMS OF THE TRUTH OF INFORMATION IN THE STRUCTURE OF MODERN KNOWLEDGE

Айзятов Фярит Ахметович
Бакаева Жанна Юрьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Fyarit Aizyatov
Zhanna Bakayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: fayzyatov@rucoop.ru, jannasar@yandex.ru

В статье рассматривается проблема истинности информации в системе современного познания. Истинность определяется в модели субъективной реальности через формализацию языка. Истинность информации детерминируется ее событийностью в системе языка.

К л ю ч е в ы е с л о в а: информация, структура, логические процедуры, истинность, событийная, диспозиционная.

In the article the problem of the truth of the information in the system of modern knowledge is considered. The truth is determined in the model of subjective reality through the formalization of the language. The truth of the information is determined by its Event-system language.

K e y w o r d s: information, structure, logical procedures, the truth, the event, dispositional.

Аддитивность информационных структур формирует природу

© Айзятов Ф.А., Бакаева Ж.Ю., 2015

логических высказываний и суждений по особенностям знаковых представлений информации, что позволяет говорить о наличии логики в системе отношений между высказываниями некоторого формализованного языка, что является определяющим в информационном взаимодействии.

Обнаруживается неопределенность понятий только в рамках дефиниций посредством применения событийных (прогнозируемых) и внутренних данных. Важным обстоятельством подобного введения данных между информацией считается перемещение первого согласованного понятия со смыслом, приложенным неявно, в иное обозначение, обладающие в таком случае значимостью. Тогда можно допустить, что аспектом истинности событийной (прогнозируемой) информации признается модель стиля в рамках логичных операций. Из этого следует, что, во-первых, появляется и функционирует понятие «содержательная информация», т. е. нужен пересмотр взглядов на описательные состояния. Во-вторых, устраняется ресурс неинформативности логичных правд, согласно теории Р. Карнапа. Присутствие большей информативности в выражении расценивается не как сведения для себя, а как присутствие определенных сведений [1, с. 23–25].

Необходимо остановиться на передаче данных логических операций в коммуникационных действиях. Существуют два ее варианта. Первый диктуется событийными, внутренним данными и их кодировкой. Второй обоснован диспозиционной, наружной передачей информации. Во втором случае определение данных, признающее атрибутом теории, равносильным веществу и энергии, дает возможность толковать информацию как тонкую вещественную текстуру с необыкновенными с качествами.[4, с. 120–121]. Но в итоге подобная точка зрения трансформировалась, и упор сделан на наличии данных о обществе в индивидуальной психологии, о месте образных типов в академическом познании.

Исследование логических операций в коммуникативных действиях демонстрирует, что событийные и диспозиционные данные исключаются из рассуждения в процессе индивидуального осмысления реальности как дискурса [2, с. 20–22].Говоря о индивидуальной психологии, невозможно не обозначить проблему создания модели справедливого познания в отсутствие сознающего субъекта. Ее понимание описано в источниках на основе взглядов К. Поппера. Наличия данных в отсутствие познающего предмета недостаточно, в таком случае получаем цель индивидуального познания единичных индивидов, поскольку они непосредственно порождают объективированную информацию. В обществе имеются многочисленные качества и элементы энергии. Часть их воспринимается органами чувств, распознается, т. е. преобразуется в

облик беспристрастной действительности и субъективно осознается как сведения. В рамках логических операций сведения получают индивидуальную окраску, формируется субъективно-информированный облик общества. Сведения – основное представление информационной коммуникации. Информация способна являться объективированной, определенной формы, выдержанной в коммуникативных процессах. Отсюда интерес к такой компоненте когнитивной деятельности, как логическое познание, доказательства. Кодировка закономерностей данных приводит только к рассмотрению дефиниций. В первом варианте передачи данных логических операций в коммуникационных действиях определяются специфические внутрисистемные шумы, формируемые в канале передачи информации.

Итак, ресурс данных – данное начальное установление, обладающее подтверждением «правда и обман». Однако исходить только с позиции смыслов согласно обстоятельству неверно, поскольку равновероятности никак не определяются, а являются сменой в коннотационном смысле. Окончательное подтверждение не дает представления о правдивости доводов. Следовательно, аргументы должны быть выбраны таким образом, чтобы их общая информативность была эквивалентна информативности запрещающей доли данного диапазона. В концепции сигнала применяется представление ширины его равносильного диапазона, которая характеризует его предположительную и окончательную ортогональную энергию диапазона. Два диапазона равнозначны. Как правило, равный диапазон сигнала имеет больший результат. Аналогично необходимо конечное количество доводов, обеспечивающее информативность.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Аврорин, В.А.* Проблемы изучения функциональной стороны языка: К вопросу о предмете социолингвистики. Л.: Наука. Ленингр. отд-ние, 1975. 275 с.

2. *Агошкова, Е.Б.* Эволюция понятия системы / Е. Б. Агошкова, Б.В. Ахлибининский // Вопр. философии. 2005. № 7. С. 21–23.

3. *Андреева, И.Н.* Философия и история образования. М.: Моск. гос. пед. о-во, 1999. 190 с.

4. *Бордовская, Н.В.* Разработка понятийного аппарата в педагогическом исследовании // Образование и культура Северо-Запада России. Гуманитарные науки. Гуманитарное образование. Гуманитарное мышление: Вестн. СЗО РАО. Вып. 6. СПб., 2001. С. 118–125.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 376.72

ОСОБЕННОСТИ РЕЛИГИОЗНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
RELIGIOUS EDUCATION FEATURES

Бобров Виктор Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Viktor Bobrov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: vbobrov.2012@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности религиозного образования. Отсутствие религиозной составляющей в образовательном процессе влечет за собой бедность духовной жизни ученика и неразвитость его творческих способностей. Автор считает, что изменить ситуацию можно путем совмещения религиозного и светского образования.
К л ю ч е в ы е с л о в а: образование, религия, школа, наука, индивид.

The article discusses the features of religious education. The absence of a religious component in the educational process leads to the spiritual life of student's poverty and backwardness of his creative abilities. The author believes that the situation can be changed by combining religious and secular education.
K e y w o r d s: education, religion, school, science, the individual.

В основе религиозно-ценностного образования находится опыт осмысления мироздания и человеческой истории. Этот опыт ориентируется на мировые религии, их воздействие на человека. Говоря иначе, предметом религиозного образования являются мироздание и человек, находящийся с ним как живая боговдохновенная личность. Религиозный опыт передается посредствам интуитивно-религиозных форм познания, основывающихся на иной гносеологии и образовательной традиции, чем светская. Данная гносеология основывается на признании живой целостности мира. Человек, который восстановил свое единство со всем мирозданием, прозревает в самом себе.

Сегодня действующий закон об образовании определяет школу как светское учреждение. Школа должна исключить из процесса образования все, что связано с осуществлением религиозного культа. И это следует принять как нечто сложившиеся и не готовое преобразовываться в ближайшем будущем. Однако многие

© Бобров В.В., 2015

ученые считают, что следует совместить религиозное и светское в образовании, так как жизнь к этому подвигает любого думающего учителя отечественной школы. В процессе обучения и воспитания в школе должно «культивироваться» такое качество, как взаимопомощь. Этот процесс очень важен с психологической точки зрения, общаясь помогая друг другу дети постигают чувство товарищества. Каптерев П.Ф. много говорил о соотношении религии и образования. Он считал, что процесс образования находится во взаимосвязи с церковью. Ученый считал, если что человек развивается гармонично как нравственно так и интеллектуально, концепция одностороннего становления человека неприемлема. Гармоничное развитие человека по Каптереву − это объединенное, связанное развитие всех сил организма, относящихся друг к другу асимметрично. В человеке как саморазвивающейся духовности все соединено, связано друг с другом. Ребенок, идущий по пути «усовершенствования по идеалу», должен придерживаться логике его становления, асимметричного в своей основе развития.

Основными идеями ученого в отношении школы являются следующие: средняя школа в первую очередь должна уделять большое внимание процессу воспитание ребенка [2, с. 422]; воспитание должно осуществляется по средствам изучения таких дисциплин, как история, русский язык и др. Знания которые получает ученик в средней школе, будут способствовать формированию его как личности. Среднее образование – это прежде всего единство гуманитарного и естественно-научного компонентов, что позволяет сформировать у учеников правильное мировоззрение.

Другой ученый Н.Я. Данилевский также считал, что школа, являясь социально-духовным институтом, не может оставить без внимания религиозную составляющую бытия человека, а именно религиозно-ценностнностного осмысления человеком мира и себя. Это повлечет за собой бедность духовной жизни ученика и неразвитость творческих способностей. Каптерев П.Ф. считал, что в России необходимо четко сформулировать черты отечественного человека и опираясь на это определить основные цели образования и, воспитания в российских школах, причем весь образовательный процесс должен строиться с учетом этико-рационалистического начала. Среднее образование должно способствовать формированию человека как единого целого, имеющего свой взгляд на мир, хорошо знающего русский (родной) язык, литературу и способного к дальнейшему саморазвитию (усовершенствованию по идеалу), обладающего высоким уровнем духовности, готовому к суровым будням земной жизни. Именно в школе закладываются основы духовности, товарищества и другие ценности, так необходимые нашему обществу.

Дисциплины, преподаваемые в школе, должны иметь нравственную составляющую. Большое внимание должно уделяться изучению религии, словесности, истории. П.Ф. Каптерев много говорит об идее саморазвития и усовершенствования по идеалу личности ребенка как движущей силе педагогического процесса [2, с. 177]. Содержание, формы, различные методы преподавания, учитель все − должно соответствовать и подчиняться принципу развития личности, т.е. идее всестороннего совершенствования личности.

Ученый считал, что педагогика – это соратница тех научных учений, которые рассматривают организм человека как изменчивый, способный усовершенствоваться и ориентированный в большой мере на добро, а не на зло. Основная цель педагогического процесса − попробовать создать человека, который будет обладать качествами близкими к идеальным.

Наука, являющаяся основой современной системы образования, постепенно освобождается от одностороннего рационального всматривания в предмет исследования. Она обращается к феноменам, которые помогут ей найти цельность бытия, а речь прежде всего идет о воображении, феноменах, имеющих место тогда, когда познающая духовность намеренно не отстраняет себя от предмета исследования, а живет его жизнью или соединена с ним, прозревая его как одного из своих проявлений в мироздании, как живом и целом образовании. В наше время наука обращается к гносеологии, которая ограничена постижением религиозного мироздания. Однако многие ученые отмечали связь научных интуиций с религиозными взглядами их авторов. Например, П.Т. де Шарден считал, что религиозное сознание могло предвидеть все происшедшее с человечеством в XX веке [3, с.525].

Наука, ища целостности бытия, обращается к новым для себя гносеологиям, постепенно начинает осознавать себя с аксиологической точки зрения как абсолютную духовность. Наука, удерживая мир в полноте и целостности, в лице своих представителей прозревает в нем (мире) черты абсолютности и боговдохновенности. Судьбы ученых, таких как И.П. Павлов, П.А. Флоренский, В.И. Вернадский, А. Эйнштейн, П.Т. де Шарден последнего столетия говорят об этом [1, с. 91].

По мнению П.Ф. Каптерева, Н.Я. Данилевского и других ученых, так как игнорирование всей полноты социокультурного опыта человечества, составной частью которого являются феномены религиозно-ценностного осмысления человеком мира и самого себя, влечет за собой недостаточную развитость творческих способностей и тем самым обеднение духовной жизни ученика.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бобров В.В.* Взаимоотношение православия и общеобразовательной школы // Интеграция образования. 2007. № 2. С. 90–93.
2. *Каптерев П.Ф.* Избранные педагогические сочинения. М.: Педагогика, 1982. 704 с.
3. *Мир* философии: в 2 ч. М.: Полит. лит., 1991. Ч. 2. 624 с.

УДК 340.114.5

ПРАВОВОЕ ВОСПИТАНИЕ В ФОРМИРОВАНИИ ПРАВОВОЙ АКТИВНОСТИ УЧАЩЕЙСЯ МОЛОДЕЖИ

LEGAL EDUCATION IN THE FORMATION OF LEGAL ACTIVITY OF YOUNG PEOPLE

Бояркина Людмила Михайловна
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева

Кечайкина Елена Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Lyudmila Boyarkina
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagogical Institute

Yelena Kechaykina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Boyarkina82@mail.ru, ekechaykina@rucoop.ru

В статье рассматривается объективная необходимость правового воспитания в формировании правовой активности граждан, социально ответственной личности. Показана значимость правового воспитания в построении мировоззренческой основы молодого поколения в правовом государстве. Проведен анализ уровня правовой культуры современного российского общества.

К л ю ч е в ы е с л о в а: право, правовое воспитание, правовая культура, правовая активность, общество, образование, мировоззрение.

The article discusses the objective need of legal education in forming the legal activity of citizens and socially responsible personality. The importance of legal education in the construction of the ideological foundations of the younger generation in a legal state is described. The article analyzes the level of legal culture of modern Russian society.

K e y w o r d s: right, legal education, legal culture, legal activity, society, education, worldview.

© Бояркина Л.М., Кечайкина Е.М., 2015

Современная научная мысль в области права проблемам правовой культуры, правосознания, активности придает особую значимость, что в целом объяснимо общественными процессами, происходящими в современной России. Именно объективная необходимость предопределила переход темы правовой культуры и воспитания из сферы научно-теоретических интересов и исследований в практическую плоскость, поскольку, в частности, построение правового государства и воспитание социально ответственного гражданина тесно взаимосвязано с формированием правовой культуры граждан этого государства.

В постсоветский период в мировоззрении населения в целом и, прежде всего молодого поколения, произошла существенная трансформация. Картина мира складывалась из средств массовой информации, продуктов массовой культуры и личного жизненного опыта. До недавнего времени молодежь не имела четкого представления о том, какое место принадлежит им в жизни их страны и общества, об ориентирах в жизни, о законах общества, системе и нормах поведения. И уровень правосознания большинства молодых россиян продолжает оставаться достаточно низким, что во многом определяет фон правовой культуры общества в целом.

Наряду с объективными факторами в качестве причин данного явления ряд исследователей относят правовую безграмотность, правовой нигилизм, цинизм, а главное недостаточность правового воспитания [1].

К примеру, молодые люди знают, что убивать и грабить нельзя, однако правовая грамотность во многом ограничивается знанием ключевых статей уголовного кодекса. Но при этом в их сознании понятия «избить за дело» и «под горячую руку» остаются совершенно нормальным явлением, несмотря на то, что рукоприкладство прямо запрещается нормами административного и уголовного права. Более того, многие искренно удивляются, узнав, что применение физических наказаний в отношении детей в воспитательных целях является преступлением, точно также как и грубость в общественном месте сопровождается привлечением к административной ответственности. Весь мир права сводится у малограмотных людей только к уголовному законодательству, они не имеют элементарного представления о нормах конституционного, административного, гражданского, жилищного и других отраслей права, знание которых элементарно в повседневной жизни.

С другой стороны, противоположно выступает ситуация, при которой молодые люди «знают» законы, но не стремятся их соблюдать, поскольку не верят в их силу, не признают их роли в обществе или готовы использовать нормативные акты только в ко-

рыстных личных целях. К сожалению, правовая база не совсем совершенна и имеют место некие пути обхода статей закона, что дает возможность предприимчивым субъектам ставить шах правовой основе нашего государства.

В связи с этим следует отметить, что правовая активность – это не формальное следование букве закона и знание закона не является показателем высокой правовой культуры, а умение обходить закон является своего рода неуважением по отношению к гражданам, обществу и государству [2; 141].

В процессе формирования правовой активности граждан, направленном прежде всего на глубокое раскрытие социально-политической, экономической, духовной ценности права, его важности в защите интересов как общества в целом, так и каждой личности, тема правового воспитания приобретает особую значимость.

Правовое воспитание является составной частью общего воспитания и образования личности. И несмотря на общепринятое видение, что воспитанием занимаются родители, воспитатели, учителя, преподаватели, в совокупности воспитанием занимаются все и каждый. На формирование личности влияет все окружающее общество, включая и общение в Интернете, и просмотр телепередач, и ознакомление с «желтыми» трудами системы массовой информации.

Бесспорно, в современном обществе существуют проблемы правового воспитания и образования и необходимо корректировать концепцию воспитания в соответствии с объективной необходимостью и общественной потребностью. Важно априори понять и привить понимание того, что, не принимая нормы морали и права, мы создаем вокруг себя хаос. Без правовой мировоззренческой основы неизбежность трудностей очевидна, и не только в сфере правового регулирования, но поскольку право основано на глубоких и значимых для человека нравственных представлениях, то и прежде всего в выстраивании общечеловеческого взаимодействия в целом.

В этой связи посредством правового воспитания, направленного на повышение правовой культуры молодёжи, складываются четкие ценностные установки, высокая степень правосознания. В совокупности формируются правовая активность, а значит и чувство ответственности за каждое принятое решение, что в целом является гарантом успешного развития российского общества. Именно от того, как российское общество и государство отнесутся к этим проблемам, в итоге зависит его будущее.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Кулуцкая Е.* Правовая культура молодежи // История. 2010. № 11.
2. *Кечайкина Е.М.* Актуальность формирования правовой активности личности: морально-этический аспект // Реализация государственной политики по противодействию терроризму и экстремизму в Российской Федерации: основные направления, проблемы и перспективы Материалы Всероссийской научно-практической конференции X Державинские чтения в Республике Мордовия. Саранск, 2014. С. 140–142.

УДК 123

КОНЦЕПТУАЛИЗАЦИЯ ПРОБЛЕМЫ СВОБОДЫ В РУССКОЙ РЕЛИГИОЗНОЙ ФИЛОСОФИИ

CONCEPTUALIZATION OF THE PROBLEM OF FREEDOM IN RUSSIAN RELIGIOUS PHILOSOPHY

Гречкина Мария Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Mariya Grechkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: 235folk@mail.ru

В статье рассматриваются взгляды отдельных русских философов конца XIX – первой половины XX веков на проблему свободы. На основе анализа их воззрений определяются концептуальные подходы к пониманию проблемы свободы в русской религиозной философии.

К л ю ч е в ы е с л о в а: свобода, русская философия, религиозная философия.

The article considers the views of the certain Russian philosophers of the end XIX – the first half of the XX centuries on the problem of freedom. On the basis of the analysis of their views some conceptual approaches to understanding the problem of freedom in the Russian religious philosophy are defined.

K e y w o r d s: freedom, Russian philosophy, religious philosophy.

Проблема свободы, являясь объектом философского дискурса, требует постоянного осмысления на протяжении всей истории развития философской мысли. Данной проблеме русские мыслители уделяли особое внимание, а в период конца XIX – первой половины XX веков, она представляла собой один из основополагающих объектов исследования. Рассмотрение проблемы свободы

© Гречкина М.Н., 2015

русскими религиозными философами конца XIX – первой половины XX веков в рамках данной статьи связано с отыскиванием путей выхода из духовного кризиса, в котором оказалось в начале XXI века наше общество. Существует надобность возвращения к наилучшим традициям духовной мысли России, рассмотрения объема богатейшего творческого наследия наших предшественников. В связи с этим, комплексное рассмотрение проблемы свободы в русской религиозной философии, определение концептуальных подходов к ее пониманию будет иметь место как нельзя кстати.

Рассмотрением проблемы свободы в русской религиозной философии занималась целая плеяда великих русских философов: Бердяев Н.А., Достоевский Ф.М., Соловьев В.С., Лосский Н.О., Булгаков С.Н. и др. Они решительно верили в творческие способности человеческого свободного духа, были едины силой духа и целеустремлены, несмотря на разнородность своего существования, эмиграционного лихолетья и мученичества в лагерях и ссылках.

Бердяева Н.А. отличает уникальность и своеобразие взгляда на проблему свободы. Он выводит свободу за рамки логики, связывая ее не с бытием, а с «ничто», в которое вкоренена свобода, находящаяся, таким образом, вне причинных отношений, которым подчинено бытие. Однако в вопросе свободы он не до конца последователен: объявив свободу безосновной, Бердяев Н.А. в другом случае, признает наличие такой основы в Боге. Кроме того, Бердяев Н.А. рассматривает и совершенно противоположный подход к свободе и Богу: если Бог есть основа свободы, то свобода есть сила, превосходящая силу Бога или равная ей, ибо человек – не только дитя Бога, но и дитя свободы, над которой Бог бессилен. Следовательно, свобода является несотворенным абсолютом.

Анализ творчества Достоевского Ф.М., относительно проблемы свободы, позволяет выявить три варианта пути свободы, по которым проходят его литературные герои, а именно: произвол, обретение Бога и бегство от свободы.

Самым первым и крайне важным для диалектики Достоевского Ф.М. является путь произвола, подразумевающий стремление к абсолютной самобытности и независимости личности. В наиболее коренной форме смысл данного понимания свободы нашел отражение в рассуждениях героя повести «Записки из подполья» [1, с. 159]. Данное содержание свободы Достоевский Ф.М. пронес через все свое творчество. В рассказе «Сон смешного человека», через тринадцать лет после сотворения «Записок из подполья», он, по сути, формулирует точно такую же позицию. Ради своей индивидуальной, «капризной» свободы, ради того, чтобы «по своей глупой воле пожить», люди безупречного социума из этого рассказа «отправили к черту» всю их гармонию и благоразумие.

Произвол же, вызванный изначальной иррациональной свободой, либо «ломает» самого человека, либо через муки совести и духовные терзания и страдания в результате приводит к Богу, как это мы наблюдаем на примере Родиона Раскольникова[3, с.73]. Это и есть второй путь – дорога созидания, творческого процесса, нашедшая свое выражение в изречении Ф.М. Достоевского: «Красота спасет мир». Наблюдение красоты есть спасение для человека. В ней имеется глубокая тайна связи Бога и человека. Через красоту человек может принять христианские ценности: любовь, добро и милосердие. Красота – сразу и Истина и Добро. Это чисто русская идея. Человек, который прошел проверку своеволием, через красоту приобретает свою Истину и Добро. Это и есть путь к Богу, к свободе. Русские философы заняты отыскиванием этой положительной свободы, в которой назначение и смысл человека. Но она, опять же, невозможна без свободы отрицательной.

Третий путь свободы, по которому проходят литературные герои Ф.М. Достоевского – путь бегства от свободы (т. е. бегство от подлинной жизни). Достоевский Ф.М. соотносит две человеческие ценности – счастье и свободу, одновременное существование которых невозможно, так как свобода обязательно влечет за собой бедствия и мучения. Проблема заключается в том, что счастье носит общий характер, свобода же всегда персональна. Она конфликтует со свободой других. Русская религиозная философия неплохо отмечает противоборство между всеобщим и личным, когда в конфликте этих двух начал зачастую побеждает всеобщее. В русской философской мысли свобода постоянно сопровождается страданиями. Проста логичность решения этой проблемы - нужно спасти человека от свободы, которая является источником мучений и страданий. При всем при этом, мотивы, определяющие эту логичность, не кажутся простыми. Проблема «бегства от свободы» – неверие в силу человеческого духа.

Для Вл. Соловьева свобода являлась его постоянным спутником, несмотря на то, что у него не было отдельной монографии, относительно проблемы свободы. Тем не менее, согласно его воззрениям свобода представляет собой основу человеческого бытия, существования. Она является не готовым предметом потребления, даром преподнесенным извне, а постоянно изменяющимся отношением к себе, людям, бытию (процессуальность свободы).

Также Соловьев В.С. наблюдает в свободе этическое явление – свобода может считаться разумной, положительной лишь та, которая просветлена нравственным сознанием, соответствует нравственной необходимости. Это – «свобода, обусловленная искренним подчинением тому, что свято и законно». Внутренне самоограничивая себя, свобода не обедняется, а напротив одухотворя-

ется и обогащается. Нонсенсом является безнравственная свобода, также как и несвободная нравственность.

Особую роль Соловьев В.С. придавал религиозной свободе. По его мнению, она подразумевает вероятность отхода от ортодоксии – свободную теургию и теософию и даже свободную теократию [2, с.96].

Основной идеей философии Соловьева В.С. является идея всеединства, которая, безусловно, связана со свободой и отложила своеобразный отпечаток на ее понимание. Определяя, главную мысль идеи всеединства и соотношение с ней свободы, стоит отметить, что единение людей должно быть свободным и человечным. «Дело не в единстве, а в свободном согласии на единство. Дело не в великости и важности общей задачи, а в добровольном ее признании. Основное условие истинного всечеловечества есть свобода».

Подводя итог, рассмотрению проблемы свободы в творчестве русских философов отметим, несколько концептуальных осмыслений свободы.

Во-первых, прежде всего, это онтологическое понимание свободы, при котором имеется в виду естественная свобода человека, внутренняя свобода, самоопределение личности перед лицом выбора между добром и злом. В силу того, что человек является живым организмом, живым духом, он обладает свободой, а организм человека живет по своим внутренним законам. Внутренняя целесообразность, присущая инстинкту человека, нуждается в признании и духовном воспитании. Свобода воли является одним из фундаментальных свойств человеческой природы. Согласно христианскому учению над свободой человека не властен никто: ни люди, ни законы, ни власть, ни Сам Бог.

Во-вторых, это внешняя свобода, подразумевающая совокупность определенных прав личности в государстве, в обществе, это социальная свобода. Не подлежит никакому сомнению, что человек в своем общественном воспитании и политической жизни, безусловно, нуждается в идущих извне предписаниях и запрещениях. Если внешняя свобода устраняет насильственное вторжение других людей в духовную жизнь человека, то внутренняя свобода, напротив, обращает свои требования к самому человеку, а не к другим людям. Внутренняя свобода есть первая и священная основа духовного характера, а внешняя свобода необходима человеку для приобретения внутренней свободы. Внутренняя свобода есть не что иное, как живая духовность человека. Внешняя свобода, в интерпретации русских философов, дается человеку для внутреннего воспитания и освобождения себя.

В-третьих, духовное осмысление свободы, то есть свобода духа.

Стоит отметить, что свобода духовная, с христианской точки зрения представляется самой важной. Мысль о том, что без духовной свободы человеческая жизнь не имеет смысла, является главной, определяющей в русской религиозной философии. Без духовной, нравственной свободы невозможно вдохновение, невозможно истинное творчество. Русские философы делали акцент на том, что без духовной свободы человек не существует как личность.

Таким образом, анализ воззрений религиозных философов России Бердяева Н.А., Достоевского Ф.М., Соловьева В.С. на понятие свободы и ее проблему, позволяет констатировать, что проблема свободы сложна и многогранна. Вместе с тем, определение концептуальных подходов к осмыслению проблемы свободы, так или иначе, позволило определить вектор отыскивания путей выхода из духовного кризиса, в котором оказалось современное общество.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Достоевский Ф.М.* Записки из подполья. М., 2006. 256 с.
2. *Коган Л.А.* В.С. Соловьев и проблема свободы // История философии. М., 2000. №6. С. 85–107.
3. *Мартынова М.Д., Тихонова Е.В.* Соотношение свободы и произвола в произведениях Ф.М. Достоевского // Интеграция образования. 2001. № 1. С. 71–73.

УДК 316.48:378

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КОНФЛИКТОЛОГИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНЦИИ СТУДЕНТОВ-ЮРИСТОВ

THE FORMATION FEATURES OF THE STUDENTS-LAWYERS' CONFLSCTOLOGICAL COMPETENCE

Грищенко Евгения Викторовна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления Классического приватного университета (Украина)
Yevhenyya Hryshenko
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the Classic Private University (Ukraine)
E-mail: jony_kam@mail.ru

Рассматриваются вопросы формирования конфликтологической компетенции студентов юридических специальностей в процессе изучения курса «Конфликтология».

© Грищенко Е.В., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: компетентность, компетенция, конфликт, устойчивость в конфликте, личностное становление.

The formation issues of the law students conflictological competence in the process of studing the course “Conflictology” is considered.

K e y w o r d s: competence, competency, conflict, firmness in conflict, personal formation

Конфликты – это реалии социальной жизни. В обществе всегда возникали различные конфликты: между людьми, социальными группами, государствами. Современная конфликтологическая парадигма признает конфликт как обусловленное природой общественных явлений и процессов объективное свойство социальных систем. Однако «такая легализация» конфликта не означает его объективизации, не наделяет конфликты надсубъектным содержанием. Интенсивное изучение причин возникновения, содержания, динамических характеристик течения конфликтов не снимает проблемы их опасности, особенно это касается конфликтов на микроуровне.

Юридический аспект объективно занимает должное место во многих видах конфликтов. Начинаясь далеко за пределами права, социальные конфликты на определенном этапе развития могут приобретать юридические признаки и решаться в правовой плоскости. Практически любой социальный конфликт, если он будет иметь хотя бы один из элементов, содержит юридическую характеристику, может приобретать признаки правового и завершаться с применением юридических процедур.

Собственно юридические конфликты, которые происходят в сфере юридических отношений, связанны с противоборством субъектов права и противоречивыми правовыми интересами. Правовыми есть все межгосударственные, конституционные трудовые, уголовные, а также немало хозяйственных, семейных, бытовых и других конфликтов, если они возникли в связи с применением, изменением, нарушением или толкованием права.

Конфликты в большинстве своем управляемы. Существует немало способов, методов, приемов предупреждения, урегулирования и разрешения конфликтов. Конечно, далеко не все конфликты являются юридическими и могут быть урегулированы с помощью правовых норм и процедур.

Современный юрист должен быть специалистом в области конфликтологии. Практическая деятельность судьи, прокурора, адвоката, юрисконсульта, в конце концов, всех специалистов-юристов направлена на предотвращение, урегулирование и цивилизованное решение правовых конфликтов.

Исходя из вышеизложенного, становится очевидным необходимость изучения курса «Конфликтология» студентами юридиче-

ских специальностей, в процессе которого одной из основных задач является формирование конфликтологической компетенции юриста. Конфликтологическая компетенция специалиста – это совокупность конфликтологических знаний как вида профессиональных знаний о конфликтах и связанных с ними явлениях и фактах.

Как и любые профессиональные знания, знания о профессиональном конфликте выступают важным компонентом профессиональной культуры и выполняют функцию информационного базиса для ориентировано-преобразующей деятельности специалиста в ситуациях профессионального конфликта.

Показателями сформированности конфликтологической компетенции у студентов являются два критерия:

1) Адекватное понятие о конфликте.

2) Отсутствие ошибок в определении сложной ситуации профессионального взаимодействия как конфликтной на основе системы знаний о конфликте.

3) Владение алгоритмами разрешения конфликта;

4) Наличие преобразований в конфликтогеном пространстве профессиональной среды в результате решения специалистом профессиональных конфликтологических задач по управлению конфликтом.

Изучение курса «Конфликтология» студентами юридических специальностей дает возмодность формирования конфликтологической компетентности, которая позразумевает:

– наличие конфликтологической знаний;

– овладение социальными технологиями профилактики, управления, минимизации деструктивных форм конфликтов;

– сформированность профессионального типа мышления, который содержит рефлективность, методологичнисть, объемность, креативность владения технологиями психогигиены и стрессоустойчивости в конфликтах.

Соблюдение профессионально-этического кодекса, конфликтологическая культура крайне нужна современному специалисту-юристу для реализации профессиональной деятельности в конфликтогенной среде, для преобразования конфликтной ситуации в целях предупреждения негативных последствий конфликтов, чтобы быть готовым к оптимальному выходу из профессиональных и личностных кризисов, как барьеров на пути к профессиональному становлению, для стимулирования личностного и профессионального роста.

Умение направлять решения конфликтов в плоскость права, применение юридических средств – важное условие необратимости процесса демократизации государственной и общественной жизни.

В условиях построения правового государства все больше становится потребность юристов в знаниях и умении цивилизованно и справедливо решать споры. А само право благодаря своей универсальности и обязательности все больше приобретает характер самого влиятельного средства урегулирования конфликтов.

УДК 37:316.324.8

О РОЛИ ОБРАЗОВАНИЯ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

THE ROLE OF EDUCATION IN THE DEVELOPMENT OF MODERN SOCIETY

Кукушкин Олег Викторович
Храмова Ольга Евгеньевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Oleg Kukushkin
Olga Khramova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ovkuk@mail.ru, o.e.hramova@rucoop.ru

В статье рассматривается детерминирующее влияние науки и образования на развитие общества, роль образовательных организаций на современном этапе социального развития.

К л ю ч е в ы е с л о в а: общество, развитие, наука, образование, социальная детерминация.

The article discusses the determining influence of science and education in the development of society, the role of educational institutions at the present stage of social development.

K e y w o r d s: society, development, science, education, social determination.

Современное общество, являясь сложной социальной системой, находится в постоянном развитии. Можно ли прогнозировать или, более того, управлять этим процессом? Существует точка зрения, отрицающая возможность целенаправленного воздействия на общественное развитие. Мы считаем, что знание детерминирующих факторов помогает как в прогнозировании социальных явлений, так и в управлении ими [2].

© Кукушкин О.В., Храмова О.Е., 2015

При прогнозировании развития и управлении им необходим анализ различных факторов, определяющих направление и темпы этого процесса. В этом случае можно установить, от чего зависит развитие социальных систем, какой из детерминантов является доминирующим на данном этапе.

К числу основных видов социальной детерминации мы относим детерминацию уровнем развития техники, экономики, состоянием окружающей среды, информационную, интеллектуальную, духовную, политическую, правовую, целевую, личностную и др. Эти виды в совокупности представляют собой систему. У каждого вида есть своя специфика, однако вместе они обусловливают друг друга. Для стабильного и эффективного функционирования и развития социальной системы необходимо взаимодействие всех видов социальной детерминации. В стабильно развивающемся обществе приоритетность видов детерминации может изменяться в зависимости от конкретной ситуации, а также от задач, стоящих перед обществом.

Таким образом, управление социальными явлениями невозможно без знания детерминантов, их системы и форм. Современное общество имеет огромный потенциал для своего развития. Использование различных детерминантов способно превратить потенциальные возможности в реальные.

В нашей статье мы рассмотрим один из социальных детерминантов – интеллектуальный. Под интеллектуальной детерминации развития общества, мы понимаем детерминацию уровнем развития науки и образования. Человек, строя свое благосостояние, в отличие от животных, не приспосабливается к природе, а преобразует ее. Это преобразование происходило и происходит опытным путем, т. е. путем проб и ошибок. Чтобы этот процесс шел эффективно, необходимо теоретически обобщать результаты эмпирически полученных проб. Сначала это происходило посредством традиций (сказаний, обычаев), затем этот механизм социального наследования приобрел форму, которая называется наукой.

В целом науку можно определить как высокоорганизованную деятельность человека по производству знаний о мире, в том числе знаний о самом человеке с целью увеличения человеческой свободы.

Важнейшей системой употребления науки является система образования. Но следует отметить, что образование – это не только и не столько передача знания, а формирование личности, которая сможет самостоятельно добывать и использовать знания. В общем виде под образованием понимается сложная система формирования интеллектуального потенциала человека как субъективного элемента производительных сил общества.

В процессе образования человек удовлетворяет свои потребности познания, а потребности в познании причисляют к важнейшим потребностям человека. В процессе добывания знаний заложена потребность человека в саморазвитии и самореализации. Образование превратилось в наше время в одну из важнейших сфер человеческой деятельности. Оно играет решающую роль в судьбе каждой страны. Уровень образованности населения определяет способность страны участвовать в мировом развитии. Многие современные ученые отстаивают идею об определяющей роли образования в общественном развитии. Образование рассматривается как путь к экономическому процветанию, ключ к научному и технологическому прогрессу, средство борьбы с безработицей, основа социального равенства, политической социализации, жизнеспособности культуры.

Негосударственные вузы имеют свою специфику. Не имея бюджетного финансирования, они более независимы и менее консервативны в организации учебного процесса. Находясь на самофинансировании, негосударственные вузы в большей степени склонны к инновационной деятельности, чем государственные. Преимуществом негосударственных высших учебных заведений является то обстоятельство, что они изначально строят свою деятельность на коммерческой основе, представляя образовательные, научные знания и дипломы в качестве товара, за который надо платить.

Сегодня образование стало одним из важнейших фактором общественного прогресса. Человек, совершенствуясь в процессе образования, своей деятельностью, своими знаниями и опытом способствует этому прогрессу. Если же общество откладывает на будущее развитие и финансирование образования, то у такого общества нет будущего.

Развитию науки и образования во всем мире придается огромное значение. После развала социалистической системы интеллектуальная сфера, как и все другие, находилась в критическом состоянии, и это не замедлило сказаться на развитии общества. Б.Ф. Кевбрин, в частности, пишет: «У стабильно развивающегося общества приоритетность видов социальной детерминации может изменяться в зависимости от задач, стоящих перед ним, а также от конкретной ситуации. Если какой-либо из детерминантов неоправданно усиливается или ослабевает, то это ведет к негативным последствиям. Упадок в развитии большинства видов социальной детерминации, в свою очередь, свидетельствует о стадии регресса, деградации» [1, с. 12].

Выходом из сложившейся ситуации должно стать изменение социального статуса сферы образования и науки и достойное ее

финансирование. Президент Российской Федерации В.В. Путин наметил курс на развитие системы образования как одного из национальных проектов, справедливо отметив, что без образования невозможен прогресс. Ни экономический, ни социальный.

Таким образом, наука и образование являются сегодня важными детерминантами социального развития. Ослабление данных детерминантов приведет к негативным последствиям, и наоборот, их эффективное использование способствует росту производительных сил, повышению уровня жизни, т.е. социальному прогрессу.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кевбрин Б.Ф.* Развитие. Детерминизм. Закон. М.: Моск. ун-т потребит. кооп., 1998. 244 с.

2. *Кукушкин О.В.* Виды социальной детерминации развития общества дисс. на соискание степени канд. филос. наук. Саранск, 2003. 153 с.

УДК 34.01

ОРИЕНТАЦИОННАЯ ФОРМА РЕАЛИЗАЦИИ ФУНКЦИЙ НОРМ ПРАВА

ORIENTATION FORM IN IMPLEMENTATION OF FUNCTIONS OF LAWS

Никишова Наталья Валерьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Nikishova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: nikishova.2011@mail.ru

Воздействие функций норм права на общественные отношения осуществляется через формы их реализации. К таковым автор относит ориентационную форму. Её выделение позволяет раскрыть практическую сторону воздействия права на общество.

К л ю ч е в ы е с л о в а: правовая установка, правовая ориентация, правовое воспитание.

The impact of the law on the functions of public relations is put through the shape of their implementation. To those ones the author refers orientation form. Its selection allows you to expand the impact of the practical side of law on society.

© Никишова Н.В., 2015

K e y w o r d s: legal setting, legal guidance, legal education.

Ориентационная форма реализации функций норм права характеризуется такими категориями как «правовая установка» и «правовая ориентация».

В юридической литературе представлены десятки дефиниций установки. Наиболее удачное определение сформулировано В.С. Комаровским. Согласно ему, социальная установка – это «сложившаяся готовность индивида к определенной форме реагирования на социальные объекты: предрасположенность индивида, побуждающая его действовать в отношении этих объектов определенным образом скорее, чем каким-либо иным. Это устоявшийся, внутренне последовательный «синдром» реакций, определенная линия в реакциях индивида по отношению к тому социальному объекту (объектам), с которым связана установка» [1, с. 24].

Понятие установки по своему содержанию весьма близка к понятию ориентации. Г.Л. Смирнов замечает, что «система установок – система усвоенных индивидом знаний складывается в ценностные ориентации личности как конкретные отношения личности к ценностям жизни» [3, с. 12]. Аналогичной точки зрения придерживаются В.В. Водзинская, В.Н. Кудрявцев. Эту взаимосвязь мы представим в виде формулы: совокупность установок – ориентация субъекта.

Из чего следует, что формирование правовой ориентации личности зависит от правовых установок, зафиксированных в обществе.

В итоге, ориентационное правовое воздействие – это двуединый процесс, который а) формирует установки и б) определяет их влияние на правовое поведение гражданина. В свою очередь правовые установки делятся на две группы:

1) установки, побуждающие к правомерному поведению;

2) установки, побуждающие к противоправному поведению [2, с. 27].

Две представленные группы имеют неразрывную связь с двумя видами правовых ориентаций. Так, установками первой группы создаются позитивные правовые ориентации, а установки второй – негативную правовую ориентацию.

Отталкиваясь от видов правомерного поведения установки, побуждающую позитивную правовую ориентацию, подразделяются на две подгруппы:

1) предписания, влекущие к социально активному поведению;

2) предписания, влекущие к воздержанию от социально вредного поведения.

В России целью ориентационного воздействия норм права является формирование демократических идеалов, соответствующих интересам национального развития страны. В области гражданско-

го права это формирование идеалов равенства участников гражданских отношений; в области уголовного права – законности и неотвратимости ответственности; в области семейного права – добровольности брачного союза мужчины и женщины, воспитания детей в полноценной семье, заботы как о благосостоянии и развитии детей, так и родителей; в области трудового права – социальной справедливости в области труда.

«Правовое воспитание» среди населения ведется по-разному. Наибольшую роль в ней играют учебные заведения, где в процессе воспитания закладывается система общечеловеческих ценностей в подрастающем поколении. Одним их существенных элементов этого процесса является прививание юридической грамотности, что служит формированию правосознания будущих граждан страны. Другое направление – пропаганда через средства массовой информации определенного типа правового поведения. Правовая пропаганда служит важным фактором для создания благоприятного общественного климата. Она может и должна раскрыть социальную значимость правовых ценностей, повысить престиж государства, показав, что правомерное поведение нужно не только обществу, оно нужно и каждому отдельному гражданину. Следовательно, все существующие формы выражения информации прямо или косвенно направлены на реализацию целей и задач функций правовых норм.

Таким образом, ориентационная форма реализации норм права воздействует на сознание членов общества не прямо, а через складывающееся мнение о стандартах поведения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Комаровский, В.С.* Некоторые проблемы измерения социальных установок // Вопр. философии. 1970. № 7. С. 24–26.

2. *Новиков, М.В.* Особенности реализации охранительной функции права в деятельности пенитенциарной системы // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управлении. 2008. № 4. С. 27–36.

3. *Смирнов, Г.Л.* Правовая установка и социальная активность личности. М.: Юрид. лит., 1986. 127 с.

УДК 003

ЛОГИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО ЯЗЫКОВЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ФОРМ

THE LOGICAL SPACE OF LINGUISTIC INFORMATION FORMS

Петянкин Максим Федорович
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева
Maksim Petyankin
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagogical Institute
E-mail: petjankin@yandex.ru

В статье анализируется взгляд на природу логического пространства информационных процедур. По Л. Витгенштейну сущность информационного мира определяется логическими элементами и внутренними отношениями в структуре истинности информации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: неклассическая теория истины, событийные представления, истинность, изобразительное отношение, комплементарность, тождественность.

The article analyzes the idea of the nature of logical space information procedures. According to L. Wittgenstein the world of information is determined by the nature of the information logical elements and internal relations in the structure of the truth of information.

K e y w o r d s: non-classical theory of truth, event presentation, the truth, fine attitude, complementarity, identity.

Согласно Л. Витгенштейну, главные особенности выразительного взаимоотношения символов установлены закономерностями конфигурацией, одинаковой у вида и изображаемого. К данным чертам, в частности, принадлежности композиционности и его вида, его показательности и значимость. Закономерная модель имеет умение определенного способов. Л. Витгенштейн предоставляет объяснение сути различного отображения мира равно как призывающее новейших компонентов и обосновывающееся закономерностями. Логичное место обуславливается внутренними взаимоотношениями совокупности символов. Формирование адекватной концепции, в том, что бы демонстрировались логичные константы (данные), такие как означаемые [1, с. 33–35]. Операции истинности, каким выражаются в языковом взаимоотношении и соответствуют логичные константы, возможные для объединения к экс-

© Петянкин М.Ф., 2015

пликации внутренних взаимоотношений среди совокупностями символов с помощью логичного следования. Информативность логичных конфигураций находится никак не в сфере индивидуальных взглядов, а в экспликации архитектоники беспристрастной сфере текстов [3, с. 10–15].

Основная трудность в установлении истинности данных заключается в отличии диспозиционной, наружной, и событийной, внутренней, информации. Решить данный вопрос в рамках механического функционализма никак не казалось допустимым, таким образом равно как психические движения никак неоднозначны. По этой причине нужно поставить несколько критериев истинности информации, подчеркнув движения её восприятия, передачи и сохранения [4, с. 8–11]. В полном установленiь настоящих данных обуславливается соотношением правдоподобогиня (концепция апостериорности) первоначальной данных в стадии восприятия и окончательных данных, – в стадии сохранения. Абстрактным причиной деления критерия правды данных предназначается традиционная (журналистская) концепция правды. Стадия восприятия характеризуется 2-мя типами информации. 1-ая предшествующая, диспозиционная, забранная в отсутствии подтверждения, согласно концепции Я. Хинтикки, а 2-ая определена консистентными представлениями Карнапа – Хиллела. Методологической посылом противоречия среди внутренними и наружными конфигурациями "жизни", по другому – событийными и диспозиционными данными, считается, с одной стороны, принцип параллелизма Ж. Пиаже, а с иной – правило идентификации стандарта. Мягкое перетекание одной фигуры данных в иную обуславливается сведением изапротиворечия к закону контропозиций либо, по другому, сопоставление согласно тождесту, т. е. подбор «селективных» данных в рамках ценностной либо прагматической концепции правды. [2, с. 13–15]. Анализ хода передачи данных и языковых информативных конфигураций определяет в рамках журналистской концепции правды представление событочности, либо дефляционности, данных. При этом в искусственного происхождения слогах сведения выражают себе равно как «компилятор» в частности, в варианте презентативной концепции. В природных слогах аспектами, приближающими данные к истинности, обозначивают конвенции посредством правило доверия. Конвенции имеется постоянные взаимоотношения в человек-объектном информационном понятии, а правило доверия рассматривается равно как интерпретационный в дуальном нраве данных. В внеязыковой действительно присутствует дефляционность, что подменяется общими информационными отображениями, а логичные законы установлены неимением законов элиминированного 3 и противоречия.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бакаева Ж.Ю.* Отражение и истина в феномене информации.Саранск: Изд-во Мордов. ун-та , 2009. 112 с.
2. *Порус В.Н.* Системные аспекты философского знания. Одесса: 2000. 210 с.
3. *Порус В.Н.* Стиль научного мышления // Теория познания. Т. 3. Познание как исторический процесс. М., 1993. 150 с.
4. *Пригожин И.* Порядок из хаоса. Новый диалог человека с природой / И. Пригожин, И. Стенгерс. М.: Наука 1986. 320 с.

УДК 101:349.6

СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ПРОЦЕССА СОЦИАЛЬНО-ПРИРОДНОЙ РЕГУЛЯЦИИ

THE SOCIO-PHILOSOPHICAL ANALYSIS OF THE LAW ASPECTS OF THE SOCIO-NATURAL REGULATION PROCESS

Печаткин Александр Сергеевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Aleksandr Pechatkin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: asp1024@mail.ru

Статья посвящена социально-философскому исследованию правовой составляющей социально-природной регуляции. Обосновывается функциональная значимость правового регулирования взаимодействия общества и природы в современный исторический период.

К л ю ч е в ы е с л о в а: экология, социально-природная регуляция, эколого-правовые принципы, эколого-правовая система.

The article presents the socio-philosophical research of the socio-natural regulation law aspects. The article proves a functional significance of the law regulation of the interaction between nature and society during modern historical period.

K e y w o r d s: ecology, socio-natural regulation, environmental law principles, environmental law system.

Социально-философское исследование процесса социально-природной регуляции основывается на обширном пласте знания интегрирующего экологические и философские принципы, кон-

© Печаткин А.С., 2015

структы, познавательные схемы. Стремление к нахождению неразрушительного, устойчивого, рационального способа взаимодействия с окружающей средой присутствует во многих интеллектуальных традициях Восточных и Западных цивилизаций. Так, в Даосизме постулируется принцип «у-вэй» (недеяние), ведущий к гармоничному сосуществованию человека и природы, жизнь в согласии с природой. Также экоцентрические ориентиры присутствуют в религиозно-философских учениях Буддизма, Джайнизма, в которых внимание акцентируется на духовных предпосылках социоприродного единства, выдвигается принцип «ахимса» (ненасилие). В античный период происходит процесс зарождения философского способа познания мира и вместе с ним приходит идея космоцентризма, приобретающая форму парадигмы. Становится актуальным поиск первоначал, оснований Универсума. Фалес в качестве первоначала (архе) выделял воду, Анаксимандр – апейрон (бесконечное, неделимое), Анаксимен – воздух, Гераклит – огонь, Пифагор – число, Демокрит – атомы.

Формирование принципов взаимодействия человека и природы осуществлялось исходя из экологических, экономических, политических, социально-культурных оснований различных исторических периодов. В середине XX века остро обозначилась проблема вступления цивилизации в глобальный экологический кризис, что повлекло за собой ряд действий как на глобальном, так и на региональном уровне государственно-территориального устройства. Предпринимаются меры по установлению всеобщих ориентиров в регулировании взаимодействия общества и природы, находящие концептуализацию и идейное основание в стратегии устойчивого развития. Особое значение придается поиску «экологического императива» и его адаптации к условиям социально-природного существования. Моисеев Н.Н. писал: «для того чтобы человечество могло вступить в эпоху ноосферы и обеспечить тем самым своё будущее развитие, необходимо, чтобы оно обрело способность так регулировать и направлять свои действия, чтобы они не нарушали условий экологического императива»[3, с. 232].

Правовая составляющая в системе социально-природной регуляции приобретает особое функциональное положение, связанное с ответственностью цивилизации за свое будущее и нахождением наиболее эффективных и целесообразных способов и форм саморегуляции. Правовая составляющая взаимодействия общества и природы автономизируясь образует относительно самостоятельную систему регулирования, в которой возможно выделить функциональные структурные образования и выявить условия наиболее эффективного преобразовательного воздействия на общественные отношения влекущие негативные последствия в природной среде.

Исходя из интегративного подхода и принимая во внимание воздействие экономических, политических, этических областей на правовую составляющую социально-экологической отрасли знания, следует учитывать их потенциальную возможность взаимовлияния и исторические предпосылки генерирующие процессы изменения системы регулирования. Примером может послужить различный характер преобразования природной среды в исторической ретроспективе, так если до неолитической революции воздействие на экосистемы было минимальным, в духовной жизни господствовал мифологический способ осмысления мира, то с переходом к производящему типу хозяйства происходит изменение смысловых координат духовной жизни общества, выражающемся сначала в изменениях самой мифологической системы, аккумуляции новых элементов, впоследствии приводящим к зарождению философского способа осмысления мира.

В социально-правовом понимании процессов социально-природной регуляции особое значение придается проблеме собственности на природные ресурсы. Относительно проблемы собственности на природные ресурсы М.М. Бринчук отмечает следующее: «Правовой режим природы должен быть особенным, отличным от режима объектов социальной среды. Теоретически он должен быть таким, чтобы, удовлетворяя некий оптимальный объем потребностей человека, рожденного в веках, природа сохранялась в благоприятном состоянии» [1, с. 135]. Сохранение природной среды тесно взаимосвязано с социально-экологическими ориентирами общества, право выполняет инструментальную функцию по отношению к объекту регулирования и в тоже время сосредотачивает в себе социально-культурные ценности, которые нашли преломление в его структуре.

Эколого-правовые принципы имеют сложную внутреннюю смысловую структуру, определённым образом взаимосвязанную с различными социально-культурными основаниями бытия общества. Различные подходы к пониманию эколого-правовых принципов способствуют построению многомерной картины социально-экологической действительности, поскольку социально-экологические нормативы переносясь в правовую плоскость приобретают иное смысловое содержание и функциональное назначение.

Особое значение придается построению общей теории взаимодействия общества и природы, формированию картины социально-экологической реальности. М.В. Доронина и В.И. Табуркин отмечают: «Являясь высшим синтезом социально-экологического знания, синтезом его фундаментальных, родовых понятий и принципов, картина социально-экологической реальности занимает важное место в теоретическом экологическом знании. В методологи-

ческом аспекте картина социально-экологической реальности определяет стиль экологического мышления, его идеологию, программу и стратегию в сфере организации и управления взаимоотношений человека и природных биогеосистем» [2, с. 57].

Таким образом, социально-природная регуляция как сложноструктурированная система состоит из множества структурных образований различного порядка. На современном этапе взаимодействия общества и природы, учитывая значение правового регулирования в жизни общества, правовая составляющая социально-природной регуляции приобретает важнейшие функции сохранения и поддержания устойчивости глобальной экосистемы. Необходимость формирования экологической культуры в современном обществе, диктуется усложняющимися социально-природными взаимосвязями, неразрешенными экологическими проблемами и нарастающей угрозой выхода биосферы из состояния естественного равновесия.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бринчук М.М.* Правовой титул природы // Пробелы в российском законодательстве. 2013. № 6. С. 134–136.

2. *Доронина М.В.,* Табуркин В.И. Методологические функции социально-экологической картины мира // Астраханский вестник экологического образования. 2013. №2 (24). С. 55–64.

3. *Моисеев Н.Н.* Человек и ноосфера. М.: Мол. гвардия, 1990. 351 с.

УДК 65.01

ПОВЕДЕНИЕ СУБЪЕКТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

THE ECONOMIC SECURITY AGENTS' BEHAVIOR

Рекун Иван Иванович
Днепропетровский национальный университет железнодорожного транспорта им. академика В. Лазаряна (Украина)

Ivan Rekun
Dnipropetrovsk National University of Railway Transport named after academician V. Lazaryan (Ukraine)

E-mail: rekun_i@mail.ru

В статье представлен сравнительный анализ методологических принципов поведения субъектов экономической безопасности. Очерчены предложения по поставленной проблеме. Автор подчеркивает идею, что рыночная экономика предоставляет человеку широкую экономическую свободу, возвращает ей право частной собственности, эффективность экономической деятельности зависит от личностных характеристик хозяйствующего субъекта.

К л ю ч е в ы е с л о в а: экономическая безопасность, экономическое поведение, экономическое сознание, субъект экономической безопасности.

The article presents the comparative analysis of the methodological principles of the economic security agents' behavior. Several proposals on the problem are outlined. The author emphasizes idea, that the market economy gives people a wide economic freedom, it returns the private property right, the economic performance depends on the entity's personal characteristics.

K e y w o r d s: economic security, economic behavior, economic consciousness, economic security agent.

Экономическая безопасность является важной и комплексной проблемой. Ее исследование способствует нейтрализации угроз и опасности непосредственно как в экономической деятельности человека, так и в политической, социальной и личностной. Следует отметить, что ведущим субъектом экономической деятельности является человек. Поэтому рыночная экономика предопределяет новый взгляд на ключевую составляющую производственной деятельности - людей. В условиях жесткой конкурентной среды предприятия поставлены в ситуацию необходимости «выжимания» максимального результата из имеющихся ресурсов, в том числе и человеческих. Человек, который в результате своей деятельности реализующий объективные общественные отношения человека в

© Рекун И.И., 2015

мире, представляет собой субстанцию субъекта, история развития которого – это сложное сочетание общественной жизни людей (форм производства, социально-экономических, политических структур) и всевозможных духовных составляющих. Субъект не может действовать без мотивационных факторов, без психологических составляющих деятельности.

Подавляющее большинство людей в обычных, не экстремальных условиях – хорошие и порядочные люди. Но когда внешний мир или внутреннее состояние изменяется определенным образом, то некоторые люди способны так или иначе предать интересам профессиональной деятельности. Нет жесткой закономерности между изменениями внутреннего и внешнего мира и неблаговидными поступками. Но есть определенные тенденции. И если руководитель предприятия или начальник службы безопасности научится определять эти факторы, то вполне возможно, что убережет свою фирмы от финансовых и материальных потерь, а кого-то из сотрудников от уголовной ответственности.

Становление рыночных отношений обусловило трансформацию методов управления в организациях, что поставило на первый план формирование новой человекоцентричной ситемы, в основе которой является сам человек как главный инструмент осуществления эффективной деятельности предприятия. Человек влияет на все аспекты жизнедеятельности предприятия, является ведущим фактором обеспечения экономической безопасности. С практической точки зрения рыночная экономика предоставляет человеку широкую экономическую свободу, возвращает ей право частной собственности, эффективность экономической деятельности ставит в жесткую зависимость от личностных характеристик хозяйствующего субъекта. Таким образом, по нынешним временам уже не достаточно анализ экономических процессов осуществлять на основе постулата о развитии экономики только по собственным объективным законам. Среди современных экономистов-теоретиков существует мнение, что 50 % экономики – это психология. Это подтверждает принципиальный курс мирового научного сообщества на интеграцию исследовательских программ различных наук о человеке и его деятельности. И, что наиболее важно, именно признание значимости психологических характеристик индивидуального поведения профессиональными экономистами ознаменовало и зафиксировало существенный сдвиг в подходах и проблематике всей экономической науки.

С точки зрения институционализма, А.Ткач отмечает, что любые правила становятся сопоставимым, если за основу брать для сравнения такую их характеристику, как издержки введения (или изменения) правил, понимая под издержками не только денежные

затраты, но и всю совокупность усилий экономических агентов, включающую и *психологические издержки* ... [1, с. 38].

Классик психо- и социодрамы Дж. Морено когда-то заявил, что пройдет время, и когда-нибудь, в следующем веке верховным ментором в Белом доме (речь шла о будущего президента США) должен стать «психолог или врач, который хорошо знает психологию человека».

Наиболее значительные исследования поведения людей в условиях риска и неопределенности были выполнены двумя израильскими психологами Дэниэлом Канеманом (Kahneman) и Амос Тверски (Tversky).

«Теория перспектив» Канемана и Тверски открыла своеобразные стереотипы поведения, которые никогда не замечали сторонники рационального принятия решений. Канеман и Тверски приписали эти стереотипы двум человеческим слабостям.

Во-первых, эмоции часто мешают самоконтролю, который необходим для рационального подхода к принятию решений. Во-вторых, люди часто не способны ясно понять, с чем имеют дело. Они испытывают то, что психологи называют трудностью осознания или когнитивным диссонансом. Во-первых, эмоции часто мешают самоконтролю, который необходим для рационального подхода к принятию решений. Во-вторых, люди часто не способны ясно понять, с чем имеют дело. Они испытывают то, что психологи называют трудностью осознания или когнитивным диссонансом [3].

Условия производственной деятельности на современном предприятии характеризуются высоким уровнем неопределенности и непредсказуемости, необходимостью принятия решений в условиях неопределенности с тяжелыми последствиями в случае ошибки (А. Азимов). Неудовлетворенные потребности человека в экономических ориентациях порождают его иррациональные действия, панику, завышенные ожидания. Такие последствия содержат в себе угрозы, ведь, так например, на железнодорожного транспорта более чем 300 тысяч работников круглосуточно обеспечивают его бесперебойную работу [2].

Поведение людей в ходе принятия и реализации решений в условиях действия факторов неопределенности внешней среды и неопределенности будущего не была предметом научного рассмотрения. Человека интересовала неопределенность будущих событий в виде статистических результатов случайных игр, болезней или вероятная продолжительность жизни, то есть результаты которых определялись природой, а не решениями человека. Человек всегда рассматривался как рациональное существо (Даниил Бернулли описывал рациональность как «природу человека»), что упрощает задачу потому, что разумное человеческое поведение

столь же предсказуемо, как и природные явления, - а может быть, и еще более предсказуемо. Поэтому такое важное значение приобретает поведение человека с точки зрения экономической безопасности. Ведь благодаря такому поведению обеспечивается бесперебойное функционирование экономики, а именно поддержание основных показателей развития, обеспечения высокой эффективности деятельности по рациональному использованию внутренних факторов в развитии, способность эффективно противостоять внешнему давлению. А это способствует прогнозировании предполагаемых перспектив роста экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Ткач А.А.*, Осташ Г. Ключевые институты экономики и новая экономическая история: монография /А.А.Ткач, Г.Осташ. Rzeszów, 2014. 212 с.

2. *Харченко О.І.* Визначення оптимального розподілу капіталовкладень для забезпечення сталого розвитку залізниць // Наука та прогрес транспорту. Вісник Дніпропетровського національного університету залізничного транспорту, 2015. № 2 (56). С. 66.

3. *Shefrin, Hersh* (2002).Beyond Greed and Fear. Oxford University Press. New York. October 2002, vol. 1, no. 9, pp. i-368 (369).

УДК 37:316.346.32

ОБРАЗОВАНИЕ ЧЕЛОВЕКА В ЗРЕЛОМ ВОЗРАСТЕ
THE EDUCATION IN ADULTHOOD

Ткач Тамара Владимировна
Жешувский политехнический университет им. И. Лукасевича (Польша)

Tamara Tkach
I. Lukasevich Rzeszow University of Technology (Poland)
E-mail: ttkach@ prz.edu.pl

В современном мире остро поднимается вопрос развития человека независимо от его возраста, статуса, места проживания. В последние годы учеными были получены доказательства того, что с возрастом творческие способности человека не только не слабеют, но даже совершенствуются.

К л ю ч е в ы е с л о в а: мотивация к обучению у взрослых, человеческий капитал, индекс развития человеческого потенциала, интеллектуальные функции человека.

In the modern world the human development question, regardless of age, status, re-

© Ткач Т.В., 2015

siding place becomes relevant. In recent years, scientists have received evidence that with age, human creativity is not only not weakened, but even improved.
K e y w o r d s: motivation for learning in adults, human capital, Human Development Index, intellectual functions of man.

В современном мире чрезвычайно остро встают проблемы развития человека независимо от его возраста и статуса в течение всей его жизни, формирования и развития собственной самости, умение проявлять себя перед самой собой и другими, создания собственного мира, новых форм коммуникаций с другими, всего того, что имеют значимость и ценность для полноценной жизнедеятельности человека. Это в полной мере относится к образованию человека не только в молодые годы, но и в более зрелом возрасте. Одним из главных условий мотивации к обучению у взрослых есть заинтересованность и их активное поведение, что, в конце концов, становится важным шагом развития личности и эффективной собственной жизнедеятельности Для современного человека стал доступным широкий спектр достижений науки и образования, расширяются возможности отдельного человека и культурно-социальных общностей в овладении достижениями разных стран. Поэтому мировое сообщество пытается создать новую глобальную стратегию образования независимо от места жительства, уровня образования и возраста. Почетное право и обязанность образования определяется в том, чтобы сохранить для людей общечеловеческие ценности и сформировать ценности нового времени.

Исследование этой проблемы способствует наблюдающийся во всем мире прогрессирующий процесс старения человечества. Ученые предполагают, что это может способствовать тому, что в структуре человеческого капитала значительно увеличивается численность пожилых людей, а это приводит к серьезным препятствиям в функционировании предприятий – угнетение темпа развития, отсутствие предприимчивых и инновационных идей от возрастных сотрудников, нехватка знаний и навыков человеческого капитала, что сдерживает полноценное использование остальных ресурсов, особенно материальных и финансовых средств. В результате такого положения вещей прогнозируются снижение экономических показателей и конкурентоспособности предприятий.

Но такая проблема назрела и требует исследования. Об этом свидетельствуют результаты Отчёта о развитии человеческого потенциала 2014 из Программы развития ООН, которые представлены в таблице [5].

Как видим из таблицы, в странах с очень высоким индексом человеческого развития (ИЧР), средняя продолжительность жизни граждан составляет 82,6–78,94 года. Этому показателю соответствуют интересные показатели: средней продолжительности обу-

чения 12,2–12,9 года, и ожидаемой продолжительности обучения 19,9–15,7 лет. Чем выше ИЧР граждан страны, тем больший срок обучения людей существует в этой стране, и тем больший срок обучений прогнозируется в этой стране.

Индекс развития человеческого потенциала некоторых европейских стран

Ранг	Страна	Средняя продолжительность жизни граждан	Средняя продолжительность обучения	Ожидаемая продолжительность обучения	Индекс HDI
1	Норвегия	81,50	12,6	17,6	0,944
2	Австралия	82,50	12,8	19,9	0,933
3	Швейцария	82,60	12,2	15,7	0,917
4	Голандия	81,04	11,9	17,8	0,915
5	США	78,94	12,9	16,5	0,914
6	Германия	80,74	12,9	16,3	0,911
7	Новая Зеландия	81,10	12,5	19,4	0,910
6	Канада	81,50	12,3	15,9	0,902
12	Швеция	81,80	11,7	15,8	0,898
25	Словения	79,60	11,9	16,8	0,874
28	Чехия	77,70	12,3	16,4	0,861
35	Литва	72,10	12,4	16,7	0,834
35	Польша	76,41	11,8	15,5	0,834
37	Словакия	75,40	11,6	15,0	0,830
43…	Венгрия	74,60	11,3	15,4	0,818
48…	Латвия	72,20	11,5	15,5	0,810
57…	Россия	69,10	11,7		0,778
83	Украина	68,53	11,3	15,1	0,734

Кроме этого, мотивационный эффект увеличения сроков обучения состоит в том, что человек пытается осознать изменения, произошедшие в определенной среде (профессиональной, социальной, личностной), самому стать источником этих изменений. Таким образом, управление человека своим образованием может быть рассмотрен с учетом трех точек зрения, а именно:

– перспектива работника – уровень индивидуальный;

– перспектива предприятия – организационный уровень;

– перспектива политики государства – уровень рынка труда.

Особенно это актуально в зрелом возрасте. Активное отношение к образованию взрослого человека можем считать ведущим

компонентом процесса как саморазвития, так и самоорганизации человека, как процесса, направленном на самоуправление человека, что реализуется в его воспроизведении, изменениях и развитии.

Таким образом, в разных сферах наук актуализируется вопрос о творческой продуктивности человека в период поздней взрослости. Психологическая наука в своих выводах трактует эту проблему неоднозначно. Определенные положения психологической науки свидетельствуют о том, что у пожилого человека снижается способность к приобретению новых знаний, способность к адаптации в меняющихся условиях жизнедеятельности. Но в исследованиях последних лет, особенно иностранных, было установлено, что мотивация взрослых к образованию в двадцать первом веке приобрела качественно новую окраску. В частности, было выявлено, что с возрастом интеллектуальные способности человека не только ослабевают, но даже совершенствуются [1; 2; 3]. Так, в ходе лонгитюдных исследований в Сиэтловском университете (США), выяснилось, что вербальная память и вербальные способности достигают пика своего развития в 53 года; а достоверно зафиксировано снижение имеет место по всем функциям, начиная с 67 лет, при этом до 80 лет это снижение происходит в достаточно умеренном диапазоне. И, что особенно интересно, что угасание творческих способностей у многих людей преклонного возраста возникает потому, что эти способности просто не используются человеком. Поэтому в настоящее время образование человека считается мощным внешним фактором, от которого зависит интенсивность старения интеллектуальных функций человека, его развитие и самореализация на протяжении всей жизни.

В более старшем возрасте каждый человек переживает определенные тяготы жизни. Это заставляет ее отыскать способы создать хотя бы подобие нормального, стабильной жизни, которая была у него раньше. Что же именно побуждает человека чувствовать, что он живет полноценной жизнью? По мнению М. Чиксентмихайи в своей книге «Поток», это такое ощущение сознания или ощущение состояния человека, которое он испытывает, когда полностью погружен в определенную деятельность и назвал его – поток. Такое состояние очень важно для людей, которые увлечены своей профессиональной или любой другой деятельностью. Это состояние полного сосредоточения, ясных целей, быстрых реакций, баланса поставленной задачи и обучения. Для того, чтобы человеку попасть в зону потока, он должна выйти за пределы собственной зоны комфорта, постоянно развивать разнообразные навыки. И именно это наиболее побуждает людей к постоянному обучению. Как только человек начинает создавать новую реальность, свою

собственную, субъективную, он познает ощущение потока, который его увлекает и ведет за собой [4].

Таким образом, образование включает взрослого человека в интенциональный процесс укрепления эффектов социализации, поддерживает личностное развитие человека в более поздние периоды жизни человека. На личностном уровне взрослый человек как субъект формирует собственную образовательную деятельность в виде определенного представления о возможной образовательную деятельность.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Анастази А.* Психологическое тестирование / А. Анастази, С. Урбина. 5-е изд., испр. и доп. СПб.: Питер, 2001. 688 с.

2. *Грановская Р.М.* Изменение межфункциональных связей в разные периоды зрелости (Как происходит формирование целостного интеллекта) / Р. М. Грановская, Е. И. Степанова // Развитие психофизиологических функций взрослых людей ; под ред. Б. Г. Ананьева, Е. И. Степановой. М. : Педагогика, 1977. С. 181–190.

3. *Мерцинковская Т.Д.* Инварианты возрастной психологии: категория зрелости // Феномен и категория зрелости в психологии / [отв. ред. : А. Л. Журавлев, Е. А. Сергиенко]. М.: Ин-т психологии РАН, 2007. С. 96–107.

4. *Чиксентмихайи М.* Поток: Психология оптимального переживания / М. Чиксентмихайи; пер. с англ. 2-е изд. М.: Смысл: Альпина нон-фикшн, 2012. 461 с.

5. *Human* Development Report, 2014. http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr14-report-en-1.pdf.

УДК 340.111.5:316.324.8

ПРАВОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ ИНФОРМАЦИОННОМ ОБЩЕСТВЕ

THE LEGAL RELATIONS IN THE MODERN INFORMATION SOCIETY

Туманова Галина Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Galina Tumanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: galina089@mail.ru

В статье рассматривается проблема правовых отношений, кибернетического

© Туманова Г.П., 2015

пространства, которые не могут решаться по отдельности, но каждая из них имеет свои собственные признаки. Автор отмечает, что обозначенные проблемы лежат в плоскости разработки и принятия нового закона, который заложил бы концептуальные основы правового регулирования кибернетического пространства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: правовые отношения, кибернетическое пространство, компьютерная сеть, новые виды правонарушений, содержание информационной деятельности, инновационные отношения.

The article deals with the problem of legal relations of cyberspace that cannot be solved separately, and each of them has its own characteristics. The author notes that the underlined problems are in the development and adoption of a new law that would determine the conceptual foundations of legal regulation of cyberspace.

K e y w o r d s: legal relations, cyberspace, computer network, new offenses, the content of the information activities, innovative attitude.

Информационные технологии быстро и прочно входят в мировую экономику, кроме того, они позволяют частным лицам, фирмам и сообществам, занимающимся предпринимательской деятельностью, более эффективно и творчески решать экономические и социальные проблемы. Однако это возможно только при использовании специальных средств электронной техники, в том числе средств программного обеспечения и коммуникации. Все технические составляющие названной среды принято обозначать словом «сеть». Каждый дилер имеет собственную сеть, входящую в общую сеть компании. Конечно, пока нельзя говорить об общесоциальном значении этих сетей (в противоположность Интернету), но важно рассмотреть не их технические характеристики и не распространенность, а юридическую природу тех отношений, которые в них возникают. Здесь уместно вспомнить, что правовые нормы характеризуются рядом черт: массовость, влияние на жизнь людей, регулирование отношений в образовательной и трудовой сферах, обеспечение взаимодействия правительства и гражданского общества и т. д. Очевидно, что отношения, возникающие в виртуальной реальности, практически не различаются, не зависят от программных средств и протоколов коммуникаций. Например, Интернет – лишь одна из множества электронных комцьютерных сетей, а общественные отношения, возникающие в ней, по своей природе идентичны [1, с. 19–21].

Наряду с информационными, существуют общественные отношения по поводу технических и программных средств, технологий, с помощью которых обрабатывается и передается информация (ЭВМ, средства спутниковой, оптоволоконной связи и т. д.), объекта, содержания информации: имущественные отношения по поводу внедрения технологий, использования технических средств обработки информации, средств связи, программного обеспечения и баз данных (в том числе отношения интеллектуальной собственности), служащих для операций с информацией, в которых имеют значение прежде всего ее количественные характеристики [4,

с. 80–82]. Пример такого сложного взаимодействия – пользование электронной почтой [2, с. 45–47].

Организация, владеющая компьютером с большим объемом памяти, подключенным к Сети, т. е. сервером, предоставляет пользователю (любому физическому или юридическому лицу) некоторый объем памяти на своем сервере. Это место называют электронным почтовым ящиком. Послать сообщение на этот адрес, равно как и прочесть его, можно с любого компьютера, подключенного к Сети. Но для прочтения нужно знать код доступа (пароль). Такое соглашение заключается для организации электронной почтовой связи, т. е. для передачи информации, объект сделки – часть памяти на материальном носителе, принадлежащем организации, предоставляющей услугу, и его техническая возможность по передаче определенного количества информации. Суть пользования электронной почтой состоит в функционировании электронного сообщения до опубликованного произведения. Главное здесь – те информационные отношения, которые нуждаются в правовом регулировании и которые можно организовать с помощью норм права [3, с. 69–72].

Итак, содержанием кибернетических правоотношений являются права и обязанности субъектов в отношении информационных объектов киберпространства – информации и информационных услуг.

Отсюда выделим проблемы, требующие решения. 1. Проблема деятельности средств массовой информации в киберпространстве. 2. Проблемы технического и технологического характера в кибернетическом пространстве: отношения по подключению к электронной сети и пользованию ею, институт провайдеров, их полномочий и ответственности; электронная коммерция, внедрение ее новых форм; процессы информатизации и реализации новых технологий в сфере киберпространства (инновационные процессы). 3. Ппроблемы, связанные с правонарушениями в киберпространстве: криминальная деятельность, компьютерная сеть как средство и способ совершения преступления; новые виды правонарушений, вводимые законодателем в связи с кибернетическим пространством; доказательная база по юридическим делам, связанным с использованием компьютерных сетей. 4. Проблемы международного сотрудничества государств в сфере кибернетического пространства: выработка механизмов единого функционирования юридических норм и правил в информационной сфере.

Все перечисленные проблемы касаются одного объекта – кибернетического пространства и не могут решаться по отдельности, хотя в правовом отношении каждая из них имеет собственные коллизии, пробелы, практические конфликты и т. д. Представля-

ется, что решение обозначенных проблем лежит в плоскости разработки и принятия нового закона, который заложил бы концептуальные основы правового регулирования кибернетического пространства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Алексеев, С.С.* Право: азбука – теория – философия: опыт комплексного исследования. М.: Статут, 1999. 712 с.
2. *Алькова, М.П.* Тенденции развития информатизации // Тр. МГТУ. М., 2003. 145 с.
3. *Апель, К.О.* Трансформация философии. М.: Логос, 2001. 344 с.
4. *Лукашева, Е.А.* Человек, право, цивилизации: нормативно-ценностное измерение. М.: Норма, 2009. 384 с.

УДК 001:316.324.8

СООТНЕСЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ И ЗНАНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

CORRELATION OF THE INFORMATION AND KNOWLEDGE IN THE EDUCATION SYSTEM OF THE INFORMATION SOCIETY

Чернова Елена Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Chernova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.n.chernova@rucoop.ru

Проанализированы ключевые функции постиндустриальной системы образования. Автор поднимает важный для будущего национальной системы образования вопрос о соотнесении понятий «информация» и «знание». Делается вывод о том, к чему приводит подмена одного понятия другим, когда речь идет о целях-ценностях образования в XXI в.

К л ю ч е в ы е с л о в а: информационное общество, образование, информация, знание.

The article analyzes key functions of the post-industrial system of education. Author raises an important for the future of the national education system question of correlation of the concepts of “information” and “knowledge”. The conclusion is drawn

© Чернова Е.Н., 2015

about the consequences of substituting one term with another in the context of aims and values of XXI century education.
K e y w o r d s: information society, education, information, knowledge.

Философское осмысление постиндустриального общества как общества знания может осуществляться в совершенно различных направлениях в зависимости от того, что мы подразумеваем под знанием: теоретическое научное знание, фундаментальную науку, полезное знание, коллективное знание, знание как результат познания, массовую информацию и т. д.

Таким образом, теоретическое знание, как его понимает философия науки, имеет лишь некоторое отношение к интенсификации информационных процессов в современном мире. Увеличение объема, ускорение обработки информации, расширение возможностей доступа к сведениям индивидов и коллективов некорректно отождествлять с главенством в обществе теоретического научного знания как явления развитой науки.

Наконец, сторонники рассмотрения информационного общества как общества знаний отмечают, что в этом понятии подчеркивается качественный скачок в социальной эволюции, когда главным фактором и ресурсом развития становятся знания. Таким образом, акцентируется внимание на таком аспекте информационной революции как превращение знаний в ключевой фактор производства. Согласно этой концепции между терминами «информационное общество» и «общество знания» практически нет смысловой разницы, и логичнее было бы даже использовать термин «общество информации и знаний». Информация и знания – это два главных «измерения» современного общества, которые не могут существовать друг без друга, а возможен лишь перенос акцентов с одного измерения на другое.

Для других теоретиков общество, основанное на информации, и основанное на знании – не одно и то же. В частности обращается внимание на то, каким образом информационные технологии используются с помощью человеческих знаний и насколько люди подготовлены к тому, чтобы эффективно их использовать. Во всемирном докладе ЮНЕСКО 2005 г. «К обществам знания» отмечается, что «общества знания – это общества, источником развития которых являются собственное многообразие и собственные способности… Каждое общество располагает собственными преимуществами в сфере знания». [1; с. 19] Почему же тогда об обществе знания заговорили именно сейчас?

Эксперты ЮНЕСКО отмечают, что общество знаний – это следующая за информационным обществом, более высокая стадия развития человечества. Имеющиеся в таком обществе средства коммуникаций и информационные технологии могут обеспечить

широкий доступ к гуманитарным знаниям. В обществе знания особое внимание уделяется гуманитарным аспектам общественного развития, образованию, культурному обогащению.

Существуют исследования, отрицающие одновременное возрастание роли знания и информационных технологий. Общество знаний возникло в пределах последних 30 лет, и непосредственной причиной его формирования стала не информационная революция, а возникновение «экономики знаний», для которой характерно возрастание на товарном рынке доли «знаниеемких» товаров, появление создающих знания компаний с высоким удельным весом в активах интеллектуального капитала, а главное – возникновение рынка знаний. [3; с. 34] Информация в таком случае рассматривается как ресурс для производства знаний, следовательно, причинно-следственная связь прослеживается от зарождения экономики знаний к распространению обслуживающих ее ИКТ. Именно возросшая роль информации для производства новых знаний привела к тому, что основная часть работников сосредоточилась в сфере услуг, где трудится большинство занятых интеллектуальной работой.

Общество знаний предъявляет повышенные требования к человеку. В первую очередь, в ситуации информационного общества должны адаптироваться перцептивные способности, должна увеличиваться скорость, объем и точность восприятия информации современным человеком. Современное общество все больше оперирует не предметами, а образами, в результате чего многократно развиваются не только способности восприятия, но и мыслительные процессы, в особенности словесно-логического и наглядно-образного типа. Развитие мнемических способностей должно происходить в направлении избирательного запоминания именно того, что связано с субъектом, что отвечает его интересам, имеет важное значение для успешной деятельности. Это позволяет избежать информационных перегрузок психики человека лишней информацией, непосредственно к нему не относящейся. Следует также отметить повышение требований к психомоторным способностям, так как технические приборы все более усложняются, требуя от пользователя аккуратного и точного оперирования.

Рост значения таких составляющих человеческого капитала как образование и навыки работы с информацией подтверждаются статистическими данными и специальными исследованиями. Ускорение внедрения инноваций требует от работников быстрой адаптации к новым требованиям, освоения новой техники и навыков работы.

Все вышеуказанное подводит нас к приоритетности формирования адаптивных способностей современного человека и обще-

ства посредством института образования. В образовательном пространстве социокультурная система должна развиваться в направлении поддержания ее целостности и оптимального функционирования в условиях быстро изменяющейся информационной среды. При этом адаптивные функции индивида и коллективов не следует понимать как элементарное приспособление в отсутствие стремления к социальным преобразованиям. Адаптивность связана в большей мере со способностью к прогнозированию будущего в неопределенной информационной среде, а также с навыками построения рефлексивных моделей на основе развитого теоретического знания и соотнесения с ними своего поведения и деятельности [2].

Фундаментом образовательного процесса должно стать именно формирование знаний, а не потребление информации. В отличие от информации знание детерминирует самореализацию личности, ориентирует на интеллектуальное и духовное развитие, обеспечивает социальное равенство, критически оценивает последствия информатизации социума. Поэтому особенно важной становится роль социально-гуманитарных наук, теоретические построения которых привели современное общество к пониманию того, что даже весь массив информации в сети Интернет не заменит субъект-субъектных отношений в процессе обучения и воспитания. При этом данные отношения приобретают ценностный статус, тесно связанный с морально-этическими принципами.

ЛИТЕРАТУРА

1. *К обществам* знания: Всемирный доклад ЮНЕСКО. Париж: Изд-во ЮНЕСКО, 2005. 239 с.

2. *Пантелеев Э.Е.* Будущее образования – в информационном обществе или в обществе знаний // Вестник ТГПУ. 2015. № 5 (158). С. 110–115.

3. *Экономика* знаний / В.П. Колесов, В.Л. Макаров, Л.Г. Белова и др. М.: Инфра-М, 2008. 432 с.

УДК 314

ХАРАКТЕРИСТИКА РЕГИОНАЛЬНЫХ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

CHARACTERISTICS OF REGIONAL DEMOGRAPHIC PROCESSES

Чубрикова Лариса Николаевна
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева

Larisa Chubrikova
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagogical Institute
E-mail: chubrikova23@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности демографической ситуации, в частности процессы естественного движения населения, в региональном аспекте.

К л ю ч е в ы е с л о в а: численность населения, показатели рождаемости, смертности, естественного прироста, демографическая политика, продолжительность жизни, миграция.

The article considers the peculiarities of the demographic situation in particular the processes of natural movement of the population in the regional aspect.

K e y w o r d s: population, fertility, mortality, natural increase, population policy, life expectancy, migration.

Уровень развития территориальных образований во многом зависит от особенностей демографической ситуации и, в первую очередь, от процессов естественного движения населения, миграции и ожидаемой продолжительности жизни населения. При этом следует отметить, что сама демографическая ситуация во многом является отражением социально-экономического развития и качества жизни населения. Поэтому вопросы демографии всегда являются приоритетными для государства. В октябре 2007 г. была принята «Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года», в которой выделены следующие основные цели:

– стабилизация численности населения;

– создание условий для роста численности населения;

– повышение качества жизни;

– увеличение ожидаемой продолжительности жизни до 70 лет к 2015 г. и до 75 лет к 2025 г.

Не случайно одной из важных составляющих индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП), разработанного Программой

© Чубрикова Л.Н., 2015

развития ООН (ПРООН) является «возможность вести долгую и здоровую жизнь» [1. С. 75]. Реализация целей демографической политики РФ зависит от стабильного экономического развития, уменьшения дифференциации населения по доходам, а также эффективного развития социальной сферы (образования, здравоохранения, культуры, социальной защиты населения) и др.

Наиболее значимое влияние на воспроизводство населения оказывают рождаемость, смертность и естественный прирост (убыль) населения. За 1990 – 2013 гг. численность населения Республики Мордовия и индикаторы естественного движения изменялись следующим образом (табл. 1).

Таблица 1

Динамика численности и показателей естественного прироста (убыли) населения Республики Мордовия за 1990-2013 гг. [2]

Год	Численность населения, тыс. чел.	На 1000 человек населения		
		родившихся	умерших	естественный прирост, убыль (–)
1990	963,8	13,4	11,4	2,0
1995	954,3	9,0	11,4	–5,1
2000	918,4	7,8	16,2	–8,4
2005	871,8	8,5	17,1	–8,6
2010	834,8	9,5	15,7	–6,2
2011	833,3	9,5	14,8	–5,3
2012	825,5	10,0	14,5	–4,5
2013	818,6	10,1	14,8	–4,7

До 1992 г. в Республике Мордовия наблюдался естественный прирост населения, который в годы становления рыночной экономики сменился на устойчивый процесс естественной убыли населения. За последние 23 года (1990 – 2013 гг.) численность населения республики уменьшилась на 145,2 тыс. человек или на 15,1 %. Если в целом по России численность населения стабилизировалась и начался позитивный процесс его увеличения, то в республике негативный процесс депопуляции населения продолжается по настоящее время. По состоянию на 1 января 2015 г. численность населения Республики Мордовия составила 808888 чел., уменьшившись за год ещё почти на 10 тыс. человек. Основными причинами смерти населения являются болезни системы кровообращения (41,8 % от общего числа умерших), на втором месте – онкологические заболевания (13,2 %), на третьем – несчастные случаи, отравления и травмы – 8,4 %.

Данные таблицы позволяют сделать вывод о том, что демографическая ситуация Республики Мордовия характеризуется депопуляцией населения. Этот процесс в основном связан с убылью населения на фоне его старения, стабилизацией рождаемости на низком уровне, а смертности – на высоком уровне. Процесс уменьшения численности населения связан не только с естественным движением, но и с интенсивным оттоком населения за пределы республики на протяжении всего анализируемого периода. Так, в 1990 г. миграционная убыль населения составила 3 315 человек, в 2000 г. – 2 601человек, в 2010 – 2 154 человека, в 2013 – 2 571 человек. Миграция внутри республики характеризуется перемещением сельских жителей в городскую местность.

В настоящее время Республика Мордовия вследствие уменьшения показателей рождаемости значительно медленнее пополняется молодежью. Этот процесс имеет особое значение в формировании трудовых ресурсов. По состоянию на 1 января 2014 года: на 1000 человек трудоспособного населения приходится 671,9 лиц нетрудоспособного возраста, из которых 248,3 моложе трудоспособного и 423,5 старше трудоспособного. Как и в целом по стране, в республике наблюдается изменение возрастной структуры населения, и в соответствии с классификацией ООН население республики является демографически старым. Численность постоянного населения по переписи 2010 года и в последующий период изменялась следующим образом (табл. 2).

Таблица 2

Численность постоянного населения Республики Мордовия за 2010 – 2013 гг. [2]

Годы	Все население, чел.	В том числе		Доля (%) в населении	
		городское	сельское	городского	сельского
ВПН-2010	834 755	504 336	330 419	60,4	39,6
2011	833 263	504 671	328 592	60,6	39,4
2012	825 454	503 123	322 331	61,0	39,0
2013	818 566	502 039	316 527	61,3	38,7
2014	812 156	492 739	319 417	60,7	39,3

В целом по России удельный вес сельского населения в общей численности составляет 25,8 %, а в Мордовии этот показатель в полтора раза выше – 39,3 %. Таким образом, можно констатировать, что республика относится к регионам с невысоким уровнем урбанизации. За период, прошедший после переписи 2010 г. все население республики уменьшилось на 2,8 %. При этом уменьше-

ние численности сельского населения за указанный период происходило более интенсивно, чем городского. Если сельское население уменьшилось на 3,3 %, то городское – только на 2,3 %.

Для стабилизации численности населения Республики Мордовия необходимо разработать эффективную социально - экономическую, в том числе и демографическую политику, предусматривающую реализацию целей, обозначенных в «Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года».

ЛИТЕРАТУРА

1. *Катайкина, Н.Н.* Управление процессом воспроизводства человеческого потенциала регионов / Н.Н. Катайкина; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: Принт-Издат, 2012. 156 с.

2. *Мордовия*: Статистический ежегодник / Мордовиястат. – Саранск, 2014. 463 с.

РОЛЬ ГУМАНИТАРНЫХ ДИСЦИПЛИН В ФОРМИРОВАНИИ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТА. РОЛЬ НАУКИ В СОВРЕМЕННОМ ФИЗИЧЕСКОМ ВОСПИТАНИИ

УДК 821.111-31

СОЦИОКУЛЬТУРНЫЕ КОРНИ ГОТИЧЕСКОГО ФЕНОМЕНА
SOCIO-CULTURAL ROOTS OF THE GOTHIC PHENOMENON

Вечканова Марина Ильинична
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Vechkanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: mvechkanova@mail.ru

В статье рассматриваются особенности зарождения и становления готической традиции. Анализируется специфика формирования и эволюция литературной готики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: литературная готика, готическая традиция, роман ужаса и тайн.

The article examines particularities of the origin and establishment of Gothic tradition. The specificity of the formation and evolution of Gothic literature is shown.

K e y w o r d s: literary Gothic, the Gothic tradition, the novel of horror and myster.

Безусловно, литературная готика, появившись во второй половине XVIII века и сформировавшись в художественную систему в тематическом, сюжетно-композиционном и стилистическом отношениях в эпоху предромантизма и романтизма, органично переплелась с находками символизма и модернизма, дала новые мотивы и идеи для постмодернизма, показывая литературную преемственность на протяжении трех веков. Наиболее яркими примерами готических произведений считаются «Замок Отранто» Г. Уолпола (1764), «Ватек» У. Бекфорда (1786), «Удольфские тайны» и «Итальянец» А. Радклиф (1794, 1797), «Монах» М. Г. Льюиса

© Вечканова М.И., 2015

(1796), «Виланд» Ч.Б. Брауна (1804), «Франкенштейн» М. Шелли (1818), «Мельмот-скиталец» Ч. Метьюрина (1820), «Хроники завоевания Гранады» В. Ирвинга (1832).

Закономерно, первые готические тексты появились на свет в переломный, неспокойный и противоречивый период в истории западно-европейской культуры, во время социального и экономического распада, когда сталкиваясь, основные черты культурных традиций сосуществуют в одном и том же временном пространстве. Кризис традиционного культурно-исторического сознания привел к крушению старых идеалов, а также к пересмотру просветительской эстетики и поиску новых художественных приемов, сюжетов, реалей и персонажей.

«Готический» роман или роман «ужасов и тайн» как жанр начинает формирование в Англии еще в 1760-е годы. Однако, исследуя специфику зарождения и эволюции литературной готики, отметим, что тема чудесного, сверхъестественного, мистического, таинственного заинтересовывала читателя, служила предметом его постоянных размышлений, заставляла осмысливать себя в форме преданий, мифов. Ужас, как составной элемент готической литературы, проявляется в самом раннем фольклорном творчестве всех народов, его легко найти как в древних балладах, так в и священных писаниях, он был «непременным атрибутом продуманных колдовских ритуалов с вызыванием демонов и привидений, процветавших с доисторических времен» [4]. Постепенно тема ужасного, таинственного находит отражение в литературе и искусстве, культуре в целом, представая среди важнейших сюжетов наиболее выдающихся памятников мировой культуры.

Нет никаких сомнений, что и западная, прежде всего, англо-американская литература того времени, изменила и трансформировала первобытные и средневековые представления о таинственном, сверхъестественном, ужасном в оригинальный феномен «готической традиции», у которого не было ничего общего с привычным искусствоведческим термином. В эстетике классицизма слово «готический» имело негативный смысл, под ним понималось все, что не соответствовало канонам и законам «прекрасной античности».

Исследуя социо-культурные корни готического феномена, известный теоретик-литературовед В. М. Жирмунский еще в 1947 г. писал, что в эпоху Просвещения слово «готический» был синонимом «варварского», у Шефстсбери – «barbarous or gothic». Однако если рассматривать в более широком смысле, этот термин обозначает все, что связано с варварским веком и его предрассудками.

По мнению великого просветителя Шефстсбери, «готическое» - это все ложное, чудовищное, покинувшее во всем путь природы, бедные остатки от времен странствующих рыцарей. Отсюда слово

«готический» стало употребляться для обозначения одного из стилей средневековой архитектуры как искусства «варварского» в противоположность классическому. В то же самое время слово «готический» переносится в литературу» [3,149].

Во второй половине XVIII века «готическое» уже рассматривается как воплощение и отображение естественности, натуры. При этом «готическое» воспринималось как национальнаяответная реакция на все, что является универсальным классическим. В последней четверти века термин «готический» стали употреблять как жанровое обозначение предромантической прозы.

Как известно, в обращении к «ужасному» отразилась необходимость века, хотя бы фантастическим путем выйти за пределы метафизического, формально-логического метода мышления просветительской эпохи. Чем больше эпоха обращалась к рационализму, тем сильнее было влечение к «ужасному», а ужас, «будучи всемогущим источником радостей и бедствий, насылаемых на человечество тайными и внеземными силами» [4], восполняет понятность мира и рационализм. Таким образом, появление «готического» романа можно считать безответной реакцией на рационализм просветительского романа.

Такое же мнение и у крупнейшего, отечественного специалиста в области английского романтизма Н. Я. Дьяконовой, которая видела в «готическом» романе «стремление авторов выйти за пределы прозаической повседневности и ее рационалистического истолкования» [2, 7]. Непостижимая для разума сложность жизни, обманчивость, тщета сознательных усилий, разбивающихся о роковые случайности, бессилие перед зловещими тайнами природы, перед иррациональностью человеческих страстей – все эти повторяющиеся мотивы «готического» романа были «своеобразным предромантическим протестом против социального зла, реакцией на несостоятельность просветительского оптимизма» [2, 8].

По мнению Н. Берковского, известного историка западноевропейской и русской словесности, под готическим феноменом целесообразно подразумевать явление художественной литературы, «доведенное до своего предела и после того переходящее в область фантастики, показывающее по-страшному устроенный, неодолимый в своей бесчеловечности мир, лежащий во зле, неустранимость которого доказывается повседневным опытом» [1, 139].

Важно отметить, что хотя произведение, открывшее собой новую страницу истории европейской словесности – «Замок Отранто» Горация Уолпола, опубликованное в 1764 г., не могло быть названо романом ни с формальной, ни с содержательной точки зрения, и самим автором было названо «Gothic story» (готическая повесть), положило начало литературной готике, а сам автор

«придал импульс определенному направлению и стал создателем литературы ужаса как сложившегося жанра» [4]. Как бы ни относиться к художественным достижениям Г. Уолпола, он, по словам Жирмунского, является первооткрывателем в области новых тем и приемов повествования, созданных литературой романтизма и значительно углубивший понимание человеческой психологии в тех ее сторонах, которые не укладывались в простые рамки просветительского рационализма [3, 53].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Берковский Н. Я.* Лекции и статьи по зарубежной литературе. СПб.: Азбука Классика, 2002. 480 с.
2. *Дьяконова Н. Я.* Из истории английской литературы. М.: Алетейя, 2001. 192 с.
3. *Жирмунский В. М.* История западноевропейской литературы. Раннее средневековье и Возрождение. М.: Учпедгиз, 1947.
4. *Лавкрафт Х. Ф.* Сверхъестественный ужас в литературе [Электронный ресурс]. Режим доступа: http: // lib.ru. / INOFANT / sverhestestvennyjuzhas _v_literature. Txt/.

УДК 94(73)

ИСТОРИКО-СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ СТАНОВЛЕНИЯ «ЦВЕТНОЙ» АМЕРИКИ (НА МАТЕРИАЛАХ АМЕРИКАНСКОЙ ИСТОРИОГРАФИИ)

HISTORIC-SOCIAL ASPECTS OF THE «COLOURED» AMERICA FOUNDATION (BASED ON AMERICAN HISTORIOGRAPHY RESEARCH)

Елизаров Владимир Станиславович
Елизаров Станислав Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Vladimir Yelizarov
Stanislav Yelizarov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elvs95@mail.ru, zaroff-stan@mail.ru

Статья посвящена начальному периоду становления американского государства, рассмотрению историко-социальных аспектов колонизации и обращению в рабство африканского «цветного» населения. Статья основана исключительно на

© Елизаров В.С., Елизаров С.В., 2015

материалах американских историографических источников и трудах известных американских экспертов по данной проблематике [1, 2, 3, 4, 5].

К л ю ч е в ы е с л о в а: историко-социальный, негритянское население, порабощение, колонизация, демократия, исследование.

The article is devoted to the initial period of the foundation of the American state, the analysis of historic-social aspects of colonization and enslavement of African “coloured” population. The article is based on exclusively American historiography research papers and works of famous American experts on these problems.

K e y w o r d s: historic-social, negro population, enslavement, colonization, democracy, research.

Одним из важных направлений исследований в американской историографии, посвященной проблеме становления США, является изучение историко-социальных аспектов. Перед исследователями стоит вопрос, каким образом США стали государством, граждане которого имеют различный цвет кожи. В этой связи неслучайно обращение Д. Франклина в работе «От рабства до свободы. История американских негров» и Л. Беннета в работе «До прибытия Мэйфлауэра» к начальному периоду американской истории [1, 3].

История негритянского населения в Северной Америке началась в августе 1619 года, когда неизвестный небольшой голландский корабль прошел вверх по реке Джеймс новой английской колонии Джеймстаун, штат Вирджиния.

Голландский корабль захватил некое испанское судно в Карибском море для продажи «черных» рабов, мужчин и женщин, из испанских колоний с Северную Америку. В то время колонисты Джеймстаун нуждались в работниках для очищения местности, возделывания земли и строительства жилья. Таким образом, поселенцы Джеймстаун приветствовали появление негритянского населения в качестве источника бесплатного труда.

В 1619 году в Англии практически не знали рабства – полного владения одного лица другим лицом. При этом существовала практика договорных услуг, когда один человек имел право на труд другого лица или группы лиц в определенный период времени. Значительная часть первых английских поселенцев в Северной Америке была занята в сфере услуг. Это объясняется большим объемом задолженностей, которые им необходимо было покрывать, а также желанием посредством участия на тяжелых работах смягчить наказание. Их эксплуатация сопровождалась прямым обманом, в результате которого они попадали в рабство.

Негритянское население, высаженное из голландского судна в 1619 году, имело статус слуг. «Черные» и «белые» слуги работали бок о бок в Джеймстауне: были заняты на расчистке полей, посадке с/х культур, строительстве дорог и жилья. Уровень смертности в Джеймстауне был чрезвычайно высок среди земледельцев и слуг

(как «черных», так и «белых») – и потребность в трудовых ресурсах была высока. Для удовлетворения этого спроса капитаны кораблей, шедших в Новый свет, покупали, обменивали или захватывали чернокожих из Испании и Португалии.

Хотя все большее и большее число «черных» рабов прибывали в английские колонии в начале 1600-х годов, подавляющее большинство слуг относились к «белому» населению. В течение некоторого периода «черные» и «белые» слуги имели особый правовой статус. Когда срок их службы заканчивался, они признавались свободными. Впоследствии им было разрешено жениться, иметь частную собственность, то есть у них появились отдельные права и обязанности гражданина. Постепенно, однако, положение «черных» слуг изменилось. Между 1630 и 1680 гг. в Вирджинии и других южных колониях складывались условия для возникновения системы подневольного труда.

Для большинства «белых» слуг устанавливался определенный срок нахождения в таком положении, о котором они были осведомлены. Независимо даже от негативного характера обращения с ними, они ожидали освобождения, имея на руках подписанный контракт, определяющий срок их освобождения.

Темнокожие, привезенные в Америку на кораблях и проданные по высоким ценам, таких контрактов не имели. В начале 1600-х гг. покупатели и продавцы иногда согласовывали период рабства «черных» слуг. Это помогало покупателям и продавцам поддерживать ощущение, что объектом их купли-продажи является труд, а не сами люди. Однако, сами «черные» рабы не имели права голоса в этих отношениях, а поскольку покупатели хотели получить наибольшую маржу от заплаченной ими выкупной цены, обычным явлением стала практика, когда «черные» рабы связывались договором бессрочно. Дети «черных» рабов также считались связанными договором бессрочно, иными словами держались в рабстве. К концу XVII века перестали использоваться даже формальные средства представить не рабством данную систему.

Поскольку чернокожие могли находиться в собственности бессрочно, спрос на «черных» рабов опередил спрос на «белых слуг». Особенно велика была потребность в труде чернокожих на крупных плантациях Мэриленда Вирджинии и Каролины. Для удовлетворения этого спроса проектировались и строились специальные суда для транспортировки негров непосредственно с западного побережья Африки на невольничьи рынки Северной Америки. Расцвет работорговли пришелся на XVIII век. Именно работорговля, приносившая миллионам чернокожих смерть и страдания, была одновременно источником обогащения значительных слоев населения Великобритании и Британских Американских колоний.

На протяжении XVIII века стало увеличиваться число людей в Великобритании и Северной Америке, выступавших против работорговли. Однако богатые рабовладельцы, имея лоббистов в правительственных кругах, пресекали все попытки прекратить работорговлю.

В конце 1600-х – начале 1700-х гг. рабство существовало практически во всех североамериканских колониях. Как «белые» слуги, так и большинство «черных» рабов содержались на крупных фермах и плантациях; распространенным явлением, в том числе среди мелких фермеров и торговцев, было владение одним или двумя рабами.

В середине 1700-х гг. многие мелкие фермеры и торговцы испытывали смешанные чувства в отношении системы рабства. С одной стороны, они были заинтересованы в бесплатной рабочей силе, с другой, это входило в противоречие с набиравшей силу революционной идеей о том, что все люди были созданы равными.

Одновременно многие фермеры и торговцы стали замечать и негативный экономический эффект от наличия рабов в собственности. Затраты на питание слуг и рабов осуществлялись круглогодично, в то время как потребность в их труде могла меняться от сезона к сезону. Некоторые фермеры стали приходить к мысли, что было бы дешевле нанимать наемных рабочих при необходимости, чем иметь собственных рабов.

Когда мелкие фермеры стали освобождаться от рабов, лишь небольшая их часть стали лично свободными, а большинство были проданы на плантации в Западную Индию, Вирджинию и Каролину. В отличие от небольшой фермы или торгового прилавка, плантации обеспечивали благоприятную среду для сохранения рабства. Численность рабов, занятых на крупных плантациях, исчислялась сотнями и даже тысячами. Владелец плантации мог нанять профессиональных надзирателей и не иметь ежедневных контактов с большинством рабов. Обеспечение рабов питанием, жильем и одеждой относились к расходам, которые владельцы стремились минимизировать.

Экономика плантации была основана на крупномасштабном производстве товарных культур, таких как табак и хлопок, а также за счет использования дешевой рабочей силы. Сельскохозяйственные угодья таких регионов, как большая часть Вирджинии, Каролины и Джорджии – оказались прочно связанными с этой экономической моделью. Высказывалось мнение, что любое изменение института рабства приведет к социально-экономическому коллапсу регионов. Этими опасениями объясняется неоднозначное отношение многих американских колонистов к идеалам свободы, равенства и прав человека.

В течение 1770–80-х гг. американские колонисты боролись за независимость от Великобритании, призывая к самоопределению, демократии, равенству и признанию естественных прав человека. Однако многие сторонники американской независимости, в том числе Патрик Генри, Джордж Вашингтон и Томас Джефферсон, жили при рабовладельческой системе. И хотя некоторые открыто выступали против рабства, а Вашингтон даже сделал специальное распоряжение об освобождении своих рабов в завещании, к этому времени система рабства уже достаточно основательно закрепилась в Америке. Часть колонистов, выражая личное несогласие в отношении рабства, тем не менее принимала его в качестве экономической необходимости. Иная часть утверждала, что при существующей системе негритянское население находится в безопасности, а сами чернокожие удовлетворены тем, что об их судьбе думает кто-то другой. Наконец были и прямые сторонники рабства, предлагавшие псевдорелигиозные и псевдонаучные аргументы и доказательства нахождения чернокожих в рабстве. Все эти попытки оправдать рабство, в конечно итоге, создавали барьер между «черной» и «белой» общинами Америки.

Со временем немало темнокожих мужчин и женщин достигли известности в искусстве, науке, религии и предпринимательстве. Некоторые их них добились высокого положения, находясь в колониальном обществе. И, несмотря на это, все они оставались объектом постоянных нападок и унижений, налагаемых предрассудками и дискриминацией.

В течение первого века существования США в качестве независимого государства свободные темнокожие ставили перед собой 2 задачи. Одна состояла в использовании своих талантов и способностей для достижения достойного и безопасного места в тогдашнем американском обществе. Другая являла собой намерение сбросить ярмо рабства, которое расценивалось как унижение всех представителей негритянского населения. Вопреки значительным препятствиям все больше темнокожих занимали влиятельные позиции в американском обществе. И с этих позиций они агитировали за свободу и достоинство для всех независимо от цвета кожи.

Ряд имен выделяются в американской историографии особо. Так, Бенджамин Баннекер (1731-1806) получил известность как астроном, математик, автор и изобретатель, помогавший в проектировании г. Вашингтона. Баннекер, будучи свободным и богатым гражданином, пользовался безупречной репутацией неконфликтного человека. Тем не менее, он решил бросить вызов американскому правительству по вопросу о рабстве – в знаменитом письме Томасу Джефферсону Баннекер высказал государственному деяте-

лю основный жизненный принцип словами «все люди созданы равными». Другой известным лидером борьбы против рабства был Павел Куффе (1759-1817). Он происходил из семьи бывшего раба, в которой помимо него было ещё 9 детей. Выросший свободным, но бедным человеком Куффе постепенно разбогател на земледелии и судоходстве в штате Массачусетс. К 1800 г. он был одним из самых богатых людей этого штата. Большую часть своего капитала Куффе направлял на помощь социально незащищенным слоям населения. За счет своих средств им была организована общественная школа и приглашены известные педагоги для обучения детей как «черных», так и «белых», проживавших в Западном порту Массачусетса. Куффе прилагал много усилий для борьбы с рабством. Однако, увидев, что многие чернокожие, обретавшие свободу в дальнейшем оказывались в условиях крайне нищеты, неравенства и унижений, он пришел к выводу, что одной лишь свободы не достаточно. По мнению Куффе, ключ к разрешению проблем находился на родине их предков, в Африке. Куффе организовал «Общество взаимного страхования», которое помогало переезду бывших рабов в Африку, дабы ими, как свободными людьми, была бы создана новая нация. Уже после смерти Куффе эта деятельность привела к созданию Республики Либерия – с 1820 по 1860 гг. около 11 тысяч американских негров переехали на постоянное жительство в Либерию.

Хотя идея Куффа «обратно в Африку» и была неоднократно поддержана в течение длительной борьбы за свободу и равенство, большинство американских негров никогда не считали это лучшим решением проблемы рабства. Ряд лидеров темнокожего населения выступили против этой идеи в 1840-50-х гг. Они настаивали на ликвидации рабства, а затем на приобретении полного равенства в гражданских правах для всех чернокожих. Одним из тех лидеров, занимавших данную позицию, был Фредерик Дуглас (1817–1895). Будучи рабом в штате Мэриленд,Дуглас бежал, когда ему 21 год. На севере страны в Нью-Бедфорде, штат Массачусетс он примкнул к «черным» и «белым» аболиционистам. Вскоре Дуглас зарекомендовал себя как блестящий оратор и писатель. Используя оба своих таланта, Дуглас громко выступал против рабства, за свободу и полное равноправие для чернокожих. Им был сформулирован тезис о неотъемлемой принадлежности чернокожего населения к традиционному американскому обществу и сделан призыв обеспечить участие этой категории лиц во всех аспектах американской жизни. Утверждая, что рабство по своей природе аморально, Дуглас и другие аболиционисты открыто призывали негров вырываться на свободу. В различных частях страны создавались подпольные средства и пункты помощи беглым рабам, следствием

чего стало появление целого маршрута бегства, получившего название «метрополитен».

Практика побегов появилась с первых лет утверждения рабства в Америке. В колониальные времена беглые рабы преимущественно укрывались в болотах, лесах, горах и среди индейских племен. В 1780 г. в Пенсильвании, а затем и в некоторых других северных штатах рабство было отменено. Дабы воспрепятствовать этому процессу Конгрессом был принят закон, известный как «Закон беглеца» 1793 г., в соответствии с которым власти всех штатов обязаны были арестовывать и возвращать беглых рабов. Впоследствии это явление получило название «охоты за головами». Рабовладельцы выплачивали вознаграждение за пойманных беглецов, что не только толкало обычных людей при случае в пути задерживать беглых рабов, но и привело к появлению профессиональных «охотников за головами».

В начале 1800-х гг. лица, пытавшиеся вырваться из рабства делали это, как правило, в одиночку и без посторонней помощи, что часто заканчивалось арестом или смертью. Начиная с 1830-х гг., когда в обществе поднялась ещё одна волна выступлений против рабства и жестокого обращения с беглецами, начала функционировать вышеупоминавшаяся система побега «метрополитен». Скрытые места назывались «депо»; люди, предоставлявшие денежные средства, назывались «акционерами»; лица, проводившие беглецов по маршрутам побега – «проводниками». Многие из «проводников» были свободными неграми или бывшими рабами. Участие в этой системе было для них чрезвычайно опасным, поскольку в случае задержания они сами обращались в рабство. Частым явлением американской действительности в эти годы стали перестрелки между «охотниками за головами» и вооруженными «проводниками». Чтобы парализовать деятельность «метрополитена», в 1850 г. Конгрессом был принят Закон «О беглых рабах». Закон предусматривал серьезные меры наказания за оказание содействия неграм, бегущим из рабства ко всем участникам «метрополитена». Широкую известность из числа «проводников» приобрела Гарриет Табман (1821-1913). В 1849 г. она сама бежала от рабства из шт. Мэриленд в Филадельфию, после чего в течение 10 лет осуществила 19 поездок в рабовладельческие штаты и вывезла более 300 человек. Следующий этап борьбы по отмене рабства был связан уже с Гражданской войны в США.

Таким образом, процесс становления «цветной» Америки начался задолго до обретения независимости США и продолжался позже появления единого государства в результате Гражданской войны Севера и Юга страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Bennet, Jr*. Lerone Before the Mayflower. New York: Penguin Books. 2004.
2. *Lewis, David L.* When Harlem Was in Vogue. New York: Knopf, 2001.
3. *Franklin, John* From Slavery to Freedom. A History of Negro Americans. New York: Knopf, 2000.
4. *Manchester, William* The Glory and the Dream. – New York: Bantam Books, 1995.
5. *Weinstein, Allen* American Negro Slavery: A Modern Reader. New York: Oxford University Press, 1999.

УДК 94(470+571)”17”

ОТНОШЕНИЕ В.О. КЛЮЧЕВСКОГО К ВОТЧИННОМУ КОДЕКСУ XVIII в. РОССИИ – К РУМЯНЦЕВСКОМУ УЛОЖЕНИЮ О НАКАЗАНИЯХ КРЕСТЬЯН

V.O. KLUCHEVSKIY’S ATTITUDE TO THE PATRIMONY CODE OF RUSSIA 18th CENTURY – TO THE RUMYANTSEV CODE OF PEASANTS PUNISHMENT

Заварюхин Вячеслав Юрьевич
Заварюхина Екатерина Вячеславовна
Заварюхин Федор Вячеславович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Vyacheslav Zavaryukhin
Yekaterina Zavaryukhina
Fyodor Zavaryukhin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: v.yu.zavarykhin@rucoop.ru

В работе рассматриваются вопросы изложения взглядов В.О. Ключевского на Уложение о наказаниях помещика П.А. Румянцева.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Вотчинный кодекс, Уложение о наказаниях, помещик, крестьянин.

The article deals with the question of describing V.O. Kluchevskiy’s views on Ulozhenie about punishment of landowner P.A. Rumyantsev.

K e y w o r d s: the Patrimonial code, the Code of punishment, landowner, peasant.

Д.А. Быков в своем диссертационном исследовании подошел с

© Заварюхин В.Ю., Заварюхина Е.В., Заварюхин Ф.В., 2015

позиций трактовки юстиционных подходов вотчинной юстиции в сложившейся «системе владельческого патронирования крестьянства», отмечая этот феномен, исторически получивший возможность создания в виде совокупности помещичьих юридических установлений и, отчасти, норм обычного права на конкретной местности. Помещичья юстиция, отчасти имеет происхождение от «существовавшей в период политической раздробленности практике пожалования судебного иммунитета частным светским и духовным феодалам» [1, с. 224]. Наше же исследование показывает, что данные его выводы не вполне совпадают, сравнивая их с источниками права, вышедшими ранее.

Конкретным видом правотворчества землевладельца-помещика в России стала организация мероприятий вотчинной юстиции с целью поддержки хозяйственной крепости старой «господской экономии» и крестьянского селения. В данных разделах инструкций приказчикам и другим оставленным надзирающим лицам имеются целые трактовки выявления и наказания крестьян за нарушения оных. Наказание дворовых слуг помещика также нашли место в данных инструкциях. Что подтверждается утвержденными помещиками различными приговорами: об отдаче вотчинниками своих крепостных в рекруты за провинности, о пожаловании (выделении) ими, например, хлеба, скота, строительного леса тем крепостным, которые утратили имущество по объективным причинам, в связи с непредвиденными (форс-мажорными) обстоятельствами. Целесообразнее было бы здесь рассмотрение случаев объединения ряда норм вотчинной юстиции в специальных разделах владельческих инструкций. Трактовку таких своеобразных вотчинных кодексов дает нам «Учреждение» графа П.А. Румянцева 1751 года» [6, 7, 8] – свод наставлений помещика приказчикам его Нижегородских вотчин, с. Чеберчина с деревнями» (ныне с. Чеберчино Дубенского района Республики Мордовия).

Как отмечено было нами ранее: «По переписи ревизских душ 1745 года, Чеберчино – вотчина «генерал-аншефа лейб-гвардии Преображенского полка подполковника, обоих русских орденов кавалера, графа и сенатора Александра Ивановича Румянцева». За ним имелось в этом селе 979 душ муж. пола, а в Голодяеве – 666 и Евлейке – 50 душ муж. пола. С учетом женской части населения всех крепостных за ним в этих селениях было около 3400 человек. В селе Чеберчине в былые времена было два храма. Первый – Казанской иконы Божьей Матери с тремя престолами – был возведен в 1798 году сыном знаменитого полководца – Н.П. Румянцевым-Задунайским, выдающимся просветителем, археографом, создателем Румянцевского музея…» [3, с. 444].

На территории Республики Мордовия расположено «Село Пет-

ровка … принадлежало П.А. Румянцеву-Задунайскому (1725–1796), русскому полководцу и государственному деятелю генерал-фельдмаршалу. В 1749 году наследовал пожалованные отцу Петром I земли. Составил «Учреждение по селу Чеберчину з деревнями». Ввел денежные штрафы за кражи, наказание за несоблюдение церковных обрядов. Широко практиковал отдачу непокорных в рекруты. Вмешивался в семейные дела крестьян: запрещал семейные разделы, разрешал свадьбы лишь с санкции управляющего и т. п.» [3, с. 420].

«Пункты, по которым имеют во всех низовых наших вотчинах управители, приказчики, старосты за разные преступления крестьян наказывать»: 1. За брань – штраф 10 копеек. 2. За нанесение телесных повреждений «без знаку против сего втрое» и на три дня заключать на цепь, а некоторых случаях, по состоянию побоев, высечь. 3. За неправомерный штраф в 50 коп. «и сверх того наказывать жестоко батоги» и заключать на 7 дней на цепь на хлеб и воду. 4. За кражу – конфискация «имения, а продав его, возмещать тем», а вора публично высечь плетьми и использовать на работах или в набор (*рекруты – авт.*), конфисковав все имение «на нас, без всех представлений отдавать». 5. А в прочих подозрительных поступках поступать по указам, «и куда надлежит для того представлять». 6. За самовольную запашку, жатву и покос – возврат того и «на том месте сечь плетьми». 7. За кражу помещичьей собственности – «описав у такового все его имение заключать в железы и представлять к нам с обстоятельным описанием». 8. За неявку на праздничную молитву церковную без законной нужды – штраф 10 коп. «без всякого послабления и отдавать в церковную сум(м)у». 9. За крик, или шум, разговор в церкви на молитве – штраф 2 коп., «а не имеющих сажать в цепь на сутки» [6, с. 2].

За оскорбления и грубые поступки [6, с. 3] против священников и управителей – штраф в три раза большем размере накладывался, чем за провинности по отношению к остальному населению поместья [6, с. 3]. За гласное выражение неповиновения царским указам и причинение ущерба господскому имуществу со стороны барских доверенных лиц – сдача виновных в рекруты [6, с. 12].

В составе «Учреждения» 1751 г. существует и другой «нормативный акт правотворчества» П.А. Румянцева в сфере вотчинной юстиции. Он именовал его так: «О штрафах. Который по пунктам и месту быть люди мои и крестьяне штрафованы» [8, с. 71–72]: 1. За нарушение царского указа и установленном преступлении – «представлять тех городов в канцелярию для учинения с ними по указу». 2. Если управители сделали нарушение – лишение «годового жалованья, а ущерб ими возмещался в двойном размере. 3. При нанесении ущерба бурмистрами, старостами и целовальни-

ками – штраф 10 руб., а за убытки – «взыскать; когда годны самих, а за негодностию – детей отдавать в рекруты без жеребья» [8, с. 71]. 4. За лень, пьянство управителей – «за всякий день вычитать из его определенного окладу, что на неделю причтется, за всякой день». 5. За лень, пьянство крестьян, в особенности во время страды и т. д. то по оценке убытка, «по примеру других мест, взыскать за хлеб хлебом, а сено – сеном вдвое, и за протчее, что бы ни было, по цене». 6. За оскорбление дворовым и крестьянином начальника – с дворового взыскать половину его жалования, а с крестьянина 50 коп.; если это делается открыто перед управителем, или приказчиком – дворового лишить на целый год жалования, а крестьянина – 5 руб. и наказать плетьми или батогами, («по желанию»). 7. За ссору и и нецензурное оскорбление дворовыми и крестьянами друг друга – штраф с виновного 10 коп., «а за бои без знаку» – по 25 коп., «буде же окровянится», – 50 коп., «и сверх того телесно наказывать батоги». 8. За самовольную запашку, покос, потраву, жатву урожая между крестьянами – взыскание в двойном размере, а за порубку леса – 1 руб. за дерево и его конфискация. 9. А у участников (*помогающих*) «взыскивать» в двойном размере, а за обиду соседнего дворянина – «наказать батоги, доколе доволен будет» и оштрафовать «в мою сумму» на 2 руб. 10. «В вышеписанных же кроме сего последнего пункта возвращать «половину, а другую брать на меня». 11. За просрочку внесения оброка оброчными крестьянами – «взыскивать процент за каждой рубль по пяти копеек…» [8, с. 72].

Осуществлять контроль и надзор за вотчинными властями правосудия вотчинник не мог в силу своего, зачастую, отсутствия в имении. В связи с чем П.А. Румянцев использовал способы предупреждения злоупотребления сельской администрации доверенными ей господином и крестьянским миром полномочиями, то есть крестьянской общиной. Он утверждал выбор общиной лучших добросовестных и зажиточных, то есть менее зависимых экономически крестьян для надзора за ее деятельностью: из 100 душ муж. пола одного, из 200 – 4, 300 – 6, из 1000 и более – 10 и более («в мою контору»)…», – писал граф [7, с. 47]. Судили крестьян в конторе помещика, «у вотчинных дел» [7, с. 47], при выборных от мира «первостатейных» крестьян [7, с. 47]. Приказчик оглашал относящуюся к делу статью из «Учреждения», за неимением таковой, объявлял вновь и брал обещание отказа от подачи вотчиннику челобитной на произвол приказчика при выяснении вопроса [7, с. 47]. Выборные целовальники вели и отчетность о взысканиях с провинившихся крепостных, с записью в прошнурованную книгу учета «в приход» [6, с. 12].

Вотчинник строго предписывал соблюдение своих установле-

ний: «И сверх вышеписанного никто прибавить или убавить под жесточайшим наказанием не дерзает» [6, с. 12], для чего должна была вестись отчетность о мероприятиях в экономии в сфере юстиции: «А о телесном наказании вести обстоятельно журнал, где и денежной штраф для памяти при том числом вписывать … выписывать именно, по какому пункту оное произведено» [6, с. 12; 8, с. 72].

Создатель учения о истории России, мордвин по происхождению В.О. Ключевский в лекции по помещичьему управлению отмечал, что граф П.А. Румянцевым были установлены меры наказания крестьян за правонарушения крепостных в виде денежных штрафов от 2 коп. до 5 руб., цепь, палки и плеть: «За нехождение в церковь без уважительной причины виновный платил 10 коп. в пользу храма; за самую малую кражу крепостной крестьянин наказывался отнятием всего движимого имущества и по телесном наказании отдачей в солдаты без доклада барину». Как видим в «Русской правде» XV века это деяния назвалось «поток и разграбление» (самые тяжкие уголовные преступления – разбой, поджог и конокрадство), что говорит о более строгом вотчинном кодексе в XVIII веке. За оскорбление дворянина, крепостной получал наказание батогами по желанию последнего, «пока тот доволен будет» со штрафом в 2 руб. [4, с. 632].

В.О. Ключевский с жесткой критикой подошел к румянцевскому законодательству. Он отмечал, что «Читать его тяжко – это какой-то уродливый и кровавый бред. Горничную, пошедшую в спальню господ, когда они еще спали и разбудившую их, высекли за это «нещадно» и присудили к лишению имени, все должны были называть ее позорной кличкой, под страхом пяти тысяч ударов розгами (это не ошибка: так и стоит «пять тысяч»)» [4, с. 632]. Но помещик не терпел для себя убытков: «Впредь ежели кто из людей наших высечется плетьми на дровнях и дано будет сто ударов, а розгами дано будет 17000 (sic), таковым более одной недели лежать не давать… а кто сверх того пролежит более, за те дни не давать им всего хлеба, столового запасу и указного всего же» [4, с. 632].

Итак, «Уложение о наказаниях» использовалось и при Екатерине II. И повсеместно по России происходило то же. За период ее правления были выпущены два законодательных акта о закабалении положения крепостных крестьян. Наложив законодательный запрет подачи крепостными челобитных на имя Е.И.В., помещики обрели полное право массовых злоупотреблений в отношении своих крестьян. Так как жалобы рассматривались самими вотчинниками, которые в свою очередь, наказывали крепостных кнутом. С 1765 года по указу Сената [5, с. 502] кнут был заменен наказанием плетью и каторжными работами.

Так, французский художник Велли, приехавший по поручению

написать портрет Екатерины II, подал во время одного из сеансов какое-то прошение императрице. И здесь, по утверждению Казимира Валишевского, что потребовало даже дипломатического вмешательства для спасения Велли [2, с. 27], оказаться под действием этого нового закона в 1779 году. Отмечая негативную роль крепостного права, следует акцентировать внимание на то, что при Екатерине II было введено общее для всей России положение о крестьянах всех губерний, в том числе и в бывшей Польше – свободные крестьяне превратились в рабов.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Быков Д.А*. Помещик и крестьянин в России XVIII – первой четверти XIX вв.: к проблеме патронирования и управления хозяйством : Дис. … канд. ист. наук. М., 2005. 224 с.

2. *Валишевский К*. Екатерина Великая. (Роман императрицы). М.: Терра – Книжный клуб, 2003. 432 с.

3. *Дубенский* район. История. События. Люди / [авт.-сост.: Н.В. Заварюхин, В.А. Юрченков, В.Ю. Заварюхин, С.В. Видяйкин: науч. ред. : Н.В. Заварюхин, В.А. Юрченков ; редкол. В.Г. Прокин (пред) и др.]. Саранск: Тип. «Красный Октябрь», 2008. 456 с.

4. *Ключевский В.О*. Помещичье управление // Курс Русской истории (лекции 1-86) // Лекция LXXX. Кн. 2. С. 632.

5. *О праве* помещиков отдавать неугодных им крестьян в каторжную работу: Указ 1765 года // Российское законодательство X-XX веков: в 9-ти т. / Ред. О.И. Чистяков. – М.: Юридическая литература, 1987. Т. 5. Законодательство периода расцвета абсолютизма. С. 502.

6. *Учреждение* графа П.А. Румянцева приказчикам его Нижегородских вотчин, с. Чеберчина с деревнями, 1766 г. // Универ. известия. Киев. 1903. № 12. Прибавления. С. 1–32.

7. *Учреждение* графа П.А. Румянцева приказчикам его Нижегородских вотчин, с. Чеберчина с деревнями, 1766 г. // Универ. известия. Киев. 1904. № 6. Прибавления. С. 42–48.

8. Учреждение графа П.А. Румянцева приказчикам его Нижегородских вотчин, с. Чеберчина с деревнями, 1766 г. // Универ. известия. Киев. 1904. № 7. Прибавления. С. 65–78.

УДК 378:796

ПОДГОТОВКА БУДУЩИХ СПЕЦИАЛИСТОВ К ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ЗАНЯТИЯХ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ В ВУЗАХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

PREPARATION OF FUTURE EXPERTS FOR VOCATIONAL ACTIVITY DURING PHYSICAL TRAINING LESSONS IN HIGH SCHOOLS ON THE MODERN STAGE

Извеков Владимир Васильевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Vladimir Izvekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: vizvekov@rucoop.ru

Новый этап развития государственной политики в области физического воспитания обусловил необходимость модернизации системы высшего образования. Высшее образование должно отражать не только современные достижения науки, производства, общественных отношений, но и перспективы их развития.

Ключевые слова: подготовка специалистов по физической культуре, высококвалифицированный специалист, компетентность, физическое воспитание студентов.

New stage of development of the state policy in physical education brings the necessity of modernization of higher education system of training professionals for physical education. Higher education system has to reflect not only the cutting edge of modern achievements of science, industry and social relations but to project their future development.

Keywords: training of physical education specialists, highly qualified professional, competence, the physical education of students.

Подготовка высококвалифицированных специалистов, которая позволит развить у молодого специалиста качества конкурентоспособной и компетентной личности, востребованной на рынке труда – важнейшая задача, особенно в наши дни, когда происходит постоянное снижение уровня здоровья и физической подготовленности населения. Сегодня можно сказать, что возможности традиционного подхода к их организации образовательной деятельности студентов вуза исчерпаны.

Инновационное производство требует от будущего специалиста умения видеть в каждодневном трудовом процессе прогрессиру-

© Извеков В.В., 2015

ющее значение, предвидеть назревающие изменения, гибко мыслить и отвечать на эти тенденции в ускоренном режиме. На сегодняшний день почти не придается значения интегративной роли физической культуры, что подтверждают исследования в области высшего профессионального образования, хотя процесс формирования будущего специалиста должен происходить через гармоничное сочетание телесного, профессионального и духовного [1, 2].

В этой связи приобретает актуальность и значение внедрение в учебный процесс вуза новой системы организации и формирования физической культуры студентов, которая заключается в переорганизации деятельности студента с такой цели как развитие физических качеств на более инновационную: на формирование общих компетенций в области физической культуры. Таким образом возможность выстроить новую стратегию здорового образа жизни, а также управлять своим физическим состоянием в зависимости от профессиональных и личностных задач, стоящих перед студентом.

Решение этой проблемы можно найти в интерактивных методах приобретения навыков физкультурно-спортивной деятельности на основе создания интерактивной самостоятельной деятельности и создания соответствующих условий для решения этого вопроса.

Например, возможно создание обучающего материала по физической культуре в электронном виде (презентации, видео, графика, онлайн-трансляция), что поможет студентам осваивать данный учебный материал, не отдельно, а взаимодействуя друг с другом, в рамках совместных занятий по гимнастике, фитнесу, аэробике. Тренажеры с компьютерным обеспечением позволят дифференцировать нагрузку для каждого студента в отдельности, учитывая его индивидуальные особенности организма. Вся эта работа студентов по самостоятельному освоению различных видов двигательной активности конечно должна иметь свое методическое сопровождение, которое необходимо предварительно разработать преподавателями кафедры вуза.

Методическое сопровождение управляемой интерактивной работы студентов

Обучающие видеоматериалы по освоению методик аэробной гимнастики, фитнес-программ различной направленности можно создать в результате видеосъемки, возможно создание в таком русле лечебно-профилактических занятий для студентов специально-медицинских групп с отдельными заболеваниями. Содержание программ будет зависеть от множества факторов: индивидуально-типологических характеристик студентов, уровня их физической и двигательной подготовленности.

Разработка мультимедийного обеспечения лекционных занятий для передачи и восприятия информации студентами позволит эф-

фективно реализовывать принцип наглядности, что так необходимо на занятиях физической культуры, где в основном практика, а не теория играет решающую роль. Применение мультимедиа на занятиях по физической культуре не только увеличивает скорость передачи информации учащимся и повышает уровень ее понимания, но и способствует развитию интуиции, образного логического мышления.

Методико-практические занятия представляют собой инструмент для освоения и самостоятельного воспроизведения студентами основных методов и способов формирования не только учебных, профессиональных, но и жизненных умений и навыков средствами физической культуры и спорта. Деятельность студентов на этих занятиях направлена на овладение методами, обеспечивающими практические результаты. В качестве инновационных средств могут использоваться деловые игры, ситуационные задачи и упражнения, кейс – стади, проблемные ситуации, анализ конкретных ситуаций, решение познавательных задач, тематические задания для самостоятельного выполнения, для определения практической степени готовности студентов к овладению определенной методикой физических упражнений. Во избежание бессистемности, каждое методико-практическое занятие обязательно должно согласоваться с соответствующей теоретической темой.

Организация обучения по дисциплине «Физическая культура» приобретает в данном направлении творческий подход к дисциплине, что делает студента главным действующим лицом в учебном процессе, познание получает яркий впечатляющий эффект, а студент получает возможность ясно оценить свои личные функциональные и двигательные возможности.

Дисциплине «Физическая культура» принадлежит огромная роль в формировании психофизического статуса человека, так как в процессе каждого занятия происходит воспитание и реализация новых двигательных актов или тактических навыков при существенном напряжении функциональных и двигательных возможностей организма. Для бакалавра неизменными главными психофизическими компонентами реализации профессиональных умений, навыков, знаний являются здоровье и высокая профессиональная работоспособность, что достигается с помощью сочетания традиционных и инновационных методов преподавания.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кривцова М.А*. Интерактивные методы обучения физической культуре при подготовке специалиста // Труды СПбГУКИ. 2013. №. 1. С. 460–462.

2. *Осипов А.Ю*. Подготовка будущих специалистов к профессиональной деятельности на занятиях физической культурой в вузах // Вестник КГПУ им. В.П. Астафьева. 2013. № 1. С. 123–127.

УДК 796.01:378

КУЛЬТУРА ЗДОРОВЬЯ У СТУДЕНТОВ
THE STUDENTS' HEALTH CULTURE

Извеков Кирилл Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Kirill Izvekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: k.v.izvekov@rucoop.ru

В данной статье рассматривается проблема культуры здоровья у студентов, ее формирование в рамках вуза.

К л ю ч е в ы е с л о в а: здоровье, культура, физическое воспитание, студенты.

This article examines the problem of the students' health culture, its formation in the high school.

K e y w o r d s: health, culture, physical education, students.

Многие великие люди, известные всему миру успехами в науке утверждали, что физические упражнения оказывают благотворное влияние на умственную деятельность, и поэтому выделяли огромное значение физического воспитания. На современном этапе государство в сфере образования проявляет заботу о здоровье учащихся и студентов, так как для социально-экономического и духовного развития страны, обеспечения высокого качества жизни народа и национальной безопасности – это необходимый инструмент для достижения дальнейших положительных целей всего общества в целом. Российское образование подвержено процессу постоянной модернизации, что коснулось и системы высшего профессионального образования. Большое внимание стало уделяться не только вопросам образования, но и вопросам нравственного, культурного и физического воспитания будущих специалистов.

Студенты постоянно находятся в центре факторов риска. Этому способствует их недостаточная двигательная активность, а также вредные привычки курение, употребление спиртных напитков, наркомания, а в последнее время к негативным увлечениям присоединились видеоигры, интернет. Большой объем учебного материала приводит к нервному и умственному переутомлению. Проживание в общежитии вызывает трудности у отдельных студентов, в

© Извеков К.В., 2015

результате нарушается режим труда и отдыха, сна и питания. Все это то подтверждается количеством студентов освобожденных от занятий физической культуры в силу того или иного заболевания.

Культура здоровья представляет собой выражение целостности личности, активной жизнедеятельности и гармоничной связи с окружающими людьми [1].

Физическая культура, являясь частью общей культуры, представлена в вузе как учебная дисциплина и неотъемлемый компонент целостного развития личности, профессиональной подготовки студента, гармонизации его жизнедеятельности. Важнейшая задача учебного и учебно-тренировочного процессов по физическому воспитанию, спорту заключена не только в конкретике обучения умениям и навыкам пользования средствами физической культуры, спорта в вузе, но и, главное, в обучении технологии и широкому использованию этих средств в будущем, мотивации к стилю, совершенствованию образа жизни. Поэтому особая роль проектирования физического воспитания в конкретном учебном заведении состоит в том, чтобы, исходя из реальных условий вуза, предложить такие формы организации и обеспечения эффективности физического воспитания, которые способствовали бы формированию культуры здоровья студента и её саморазвитию [2].

Отсюда и образовательные задачи: теоретические и методико-практические занятия, повышенный контроль не только за физической подготовленностью, но и за основами теоретических знаний, умениями самостоятельно составлять и пользоваться развивающими и реабилитационными комплексами и упражнениями.

Студенты не обладают необходимой информацией для сохранения и укрепления своего здоровья без посторонней помощи. Лишь в отдельных случаях студент ведет здоровый образ жизни, занимается определенными видами спорта, отказывается самостоятельно от вредных привычек, строго соблюдает личную гигиену. Поэтому положительным моментом послужит ознакомление студентов на занятиях физической культуры хотя бы поверхностно и с нетрадиционными методами оздоровления, которые не только осветят вопросы здоровья, но и помогут в повышении работоспособности, в профилактике профессиональных заболеваний, повышении уровня культуры образованности у студентов.

Комплексный подход к культуре здоровья поможет решить эту проблему и выйти на новый уровень в ее понимании. Разработка здоровье сберегающей инфраструктуры послужит основой для построения культуры здоровья. Регулярные медицинские осмотры сформируют у обучающегося мотивацию к поддержанию собственного здоровья, а также сориентирует преподавателей на характер и интенсивность физических упражнений.

В целом именно вуз должен ориентировать студентов на здоровый образ и стиль жизни, а в случае нарушений корректировать состояние здоровья с помощью физических нагрузок, упражнений. Идеологический от части характер так же должны носить занятия физической культурой: в процессе обучения необходимо прививать здоровый образ жизни, который им необходим для дальнейшей самореализации и создания семьи, ее укрепления.

Но большая степень ответственности за свое здоровье лежит на самом человеке. Каждый в отдельности создает и укрепляет свое здоровье, стремится к собственному благополучию.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Верхорубова О.В*. Многообразие определений феномена «культура здоровья» как показатель его многогранности в педагогическом образовании/ О.В. Верхорубова, Н.А. Лобанова // Вестн. Томского гос. пед. ун-та. 2012. № 5. С. 161–165.

2. *Ребко Э.М.* Развитие культуры здоровья студентов как основа формирования культуры безопасности жизнедеятельности / Э.М. Ребко, А.П. Федорова // Молодой ученый. 2014. № 3. С. 1005–1009.

УДК 334.735:377(470.345)”19”

РАЗВИТИЕ СРЕДНЕГО КООПЕРАТИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ МОРДОВИИ В 1950-х – НАЧАЛЕ 1970-х гг.

DEVELOPMENT OF SECONDARY COOPERATIVE EDUCATION IN THE 1950s – EARLY 1970s IN MORDOVIA

Кевбрина Ольга Борисовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Olga Kevbrina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: okevbrina@rucoop.ru

В статье рассматривается вопрос становления и развития системы профессионального образования в Республике Мордовия в 1950-х –1970-х гг. в качестве фактора, направленного на решение проблемы насыщенности специалистами системы потребительской кооперации.

© Кевбрина О.Б., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: система кооперации, потребительская кооперация, потребительская кооперация, потребительское общество, профессиональное образование.

The article deals with the question of formation and development of secondary vocational education in the Republic of Mordovia in 1950–70s, as a factor towards the dicision of the problem of specialists' availability in system of consumers' cooperation.

K e y w o r d s: system of cooperation, consumer cooperation, consumer society, vocational education.

Большой проблемой для всей системы потребительской кооперации Мордовии в 50–70-е гг. стала проблема насыщенности специалистами системы потребительской кооперации республики, которая на тот период находилась на критически низком уровне. На 1 января 1953 года общее количество работников системы составляло 6 001 человек, из них специалистов с высшим образованием насчитывалось всего 12 чел., а со средним специальным – 112 чел. Иначе говоря, на тысячу сотрудников приходилось только два специалиста с высшим и 18,7 – со средним специальным образованием. Именно поэтому в 50–60-е годы объектом пристального внимания для Правления Мордовпотребсоюза (далее по тексту – МПС) становится подготовка сотрудников со средним и высшим образованием [1, 2].

В тот период правление МПС настоятельно рекомендовало работникам системы повышать профессиональное образование заочно, очно, на одногодичных курсах при Центросоюзе или в двухгодичных межобластных кооперативных школах. Благодаря проводимой руководством МПС политике, число молодых специалистов в системе постепенно увеличивалось.

Не только мордовский техникум советской торговли, но и Московский, Казанский, Ростовский, Пензенский и Рязанский кооперативные техникумы, а также Московский институт советской торговли направляли своих выпускников в Высшую кооперативную школу Мордовии. Так постепенно, из года в год неуклонно выравнивалась наполняемость потребительской системы специалистами.

Трехгодичную Высшую кооперативную школу в 50-е годы заканчивали Д. Т. Пивкин, А. Я. Саморуков – будущие Председатели Мордовского республиканскаго союза потребительских обществ. Выпускником этой школы был и заместитель председателя МПС П.Г. Шмелев.

На одногодичных курсах повышения квалификации, действующих при Высшей кооперативной школе Центросоюза, в 1952/53 учебном году учился П. Н. Букин. В дальнейшем он продолжил профессиональную подготовку в Московском институте советской торговли по заочной форме обучения и 1957 году успешно окончил его. П. Н. Букин в период с 1958 по 1973 годы является со-

трудником Мордовского обкома КПСС, в 1976 году защищает кандидатскую диссертацию и становится первым директором Саранского филиала Московского кооперативного института.

К сожалению, несмотря на политику стимуляции работников системы к получению специального образования, потребительская кооперация республики была еще далека от решения задачи поставленной руководством Центросоюза, в соответствии с которой все руководители и ответственные работники районного звена и потребительских обществ обязаны иметь среднее специальное образование.

С целью решения вышеуказанной задачи и организации подготовки специалистов для системы на территории Мордовской АССР правлением МПС 15 апреля 1957 г. принимается решение о ходатайстве перед правлением Роспотребсоюза открыть торгово-кооперативный техникум в г. Саранске. Первый набор планировался на 1957/58 учебный год. Всего по плану должно быть принято 120 человек. Обучение предполагалось в 4 группах по 30 студентов в каждой – одной заготовительной, двух товароведческих и одной планово-бухгалтерской, в каждой группе по 30 студентов. Первым директором техникума Постановлением правления Мордовпотребсоюза от 18 июня 1957 г. был утвержден И.П. Пахомов.

Открытие Саранского кооперативного техникума в 1957 г. не сказалось на ослаблении внимания республиканского руководства потребительской кооперации к другим формам профессиональной подготовки специалистов, так как до первого выпуска техникума должно было пройти несколько лет. С первых шагов открытия техникума руководство потребительской системы Мордовии контролировало формирование его контингента. В первый учебный год (1957/58) абитуриенты получили направления от 27 райпотребсоюзов. В 1958/59 учебном году 21 район республики направил студентов с заявлениями о приеме на первый курс. Многие абитуриенты этого периода не имели взаимодействия с райпотребсоюзом и поступали в техникум по окончании школы без направлений, что позднее сказалось на закрепляемости специалистов. Бóльшую часть студентов техникума представляли выпускники школ городов Саранска, Рузаевки, Ковылкино – и это, на наш взгляд, было отрицательным моментом, т. к. молодые люди по окончании техникума стремились закрепиться в городской потребительской системе, а районы республики не получали необходимого числа специалистов.

Важное событие произошло в начале 1958/59 учебного года – состоялось открытие заочного отделения при Саранском кооперативном техникуме.

Первый выпуск Саранского кооперативного техникума состоялся в 1960 году: специалисты-выпускники (116 человек) пришли в систему потребкооперации, и это событие стало новым важным этапом в развитии среднего кооперативного образования Мордовии.

Правление МПС ежегодно проводило аналитическую работу по итогам деятельности Саранского кооперативного техникума. Так, на заседании Правления МПС 16 марта 1961 г. были отмечены как позитивные, так и негативные факторы в работе учебного заведения. Руководство потребсоюза республики признало серьезным пробелом в учебной работе плохую посещаемость занятий студентами: на тот момент она составляла 97,1 %. Подобная ситуация, по мнению правления МПС складывалась из-за того, что преподаватели редко посещали районы с целью оказания помощи заочникам и студентам, находившимся на практике: из 25 преподавателей единожды выезжали в район только 15 человек.

В начале нового учебного года (1961/1962) перед руководством техникума Мордовпотребсоюза стоял ряд сложных и важных задач: во-первых, оснащение лабораторий и кабинетов недостающими приборами, оборудованием, стендами, наглядными пособиями и мебелью; во-вторых, полностью оборудовать актовый и спортивный залы. В течение весенне-летнего периода планировалось сделать комфортабельной территорию техникума, оборудовать спортплощадку. Необходимым было также создание приемлемых условий для учащихся, заселенных в общежитие.

На VI съезде потребительской кооперации МАССР, который проходил в мае 1962 г., снова и снова подчеркивалась важность подготовки квалифицированных кадров для системы и была отмечена большая работа, проделанная педагогическим коллективом кооперативного техникума в этом направлении.

Именно Саранскому кооперативному техникуму в 1962 г. руководство потребительской системы Мордовии доверило подготовку будущих выпускников школ республики к поступлению в Московский кооперативный институт. Постановлением правления МПС от 5 февраля 1962 г. было рекомендовано при техникуме организовать пятимесячные курсы на платной основе без отрыва от производства: плата за обучение составляла 10 р. в месяц, а занятия – должны проводиться два раза в неделю по 4 час. Затем, постановлением очередного собрания совета МПС от 6 февраля 1962 г. было решено с 1 сентября на базе Саранского кооперативного техникума развернуть работу учебно-консультационного пункта Московского кооперативного института. В этом же году, 12 июля правлением Мордовпотребсоюза было принято решение о выделении помещения под учебный магазин для проведения производственной практики студентов старших курсов. Во вновь строя-

щемся кооперативном жилом доме по ул. Московской под учебный магазин смешанных товаров была отведена третья часть цокольного помещения. Помимо учебного магазина и химической лаборатории в техникуме ввели в учебный процесс лабораторию технологии приготовления пищи.

Затраты на оснащение учебного заведения с каждым годом увеличивались. В 1962 году была утверждена следующая смета расходов: на дневное отделение – 200 570 р., на заочное – 45 600 р., а в 1964 году эта сумма была увеличена до 276 тыс. р.: т. е. на подготовку одного студента техникума расходовалось уже 400 тыс. р. в течение года.

Техникум последовательно укреплял связи с организациями и предприятиями потребительской кооперации республики. Если сравнивать 1960 год с 1965, то за этот период почти на четверть увеличился прием учащихся, что было связано с расширением заочной формы обучения. Если в 1960 г. на заочное отделение было принято 185 чел., то в 1965 г. – уже 456, на очное отделение – соответственно 186 и 194.

VII съезд работников потребительской кооперации Мордовии состоялся в мае 1966 года. В своем докладе председатель правления Мордовпотребсоюза А. Я. Саморуков отметил существенный вклад Саранского кооперативного техникума в подготовку специалистов для кооперативной сети республики. Руководитель МПС подчеркнул, что ежегодные расходы МПС на подготовку кадров составляют 410–420 тыс. р., и эти вложения оправданы, т. к. в 1966 г. ожидается выпуск молодых специалистов в количестве 600 чел. Вместе с тем, в документах съезда отмечаются и отдельные недостатки в работе техникума. А.Я. Саморуков, выступая на съезде, обратил внимание на отсутствие тесной связи теоретического обучения учащихся с практической работой магазинов, столовых, кооперативных предприятий. Недочетом в деятельности учебного заведения было признано и то, что в нем обучалось недостаточное количество руководителей райпотребсоюзов.

Однако критику руководства МПС и Роспотребсоюза можно расценить, как излишне жесткой, так как не менее десяти практических работников системы потребительской кооперации каждый год становились выпускниками образовательного заведения. За период с 1963 по 1965 годы 26 руководителей системы заочно окончили техникум, из них: 1 начальник отдела Мордовпотребсоюза, 3 председателя районных потребительских союзов, 3 заведующих торговлей. А также 4 главбуха и 5 старших бухгалтеров сельского потребительского общества, 3 председателя и 7 заместителей председателей сельпо (6 – по торговле, 1 – по заготовкам).

Создание на базе заочного отделения Саранского кооперативного техникума общественных учебно-консультационных пунктов (УКП) помогло в решении многосложной задачи подготовки специалистов. На основании Постановления от 1 октября 1964 г. правление МПС обязало на общественных началах сформировать УКП в Ардатовском, Зубово-Полянском, Ичалковском, Инсарском, Ковылкинском, Краснослободском, Ромодановском, Рузаевском, Старошайговском, Темниковском и Чамзинском районах при местных потребительских союзах. Консультантами выступали работники районных союзов и сельских поселений, имеющие высшее образование и практический опыт работы.

Постепенно стал наблюдаться рост желающих получить образование в кооперативном техникуме (особенно на дневном отделении). Данные 1969 года свидетельствуют, что на 240 мест по плану приема было подано более 600 заявлений, что обусловило серьезный конкурсный отбор. Отметим, что преимуществом при зачислении пользовались абитуриенты, направленные на учебу кооперативными организациями и предприятиями.

А вот в работе по набору студентов заочного отделения наблюдались серьезные сложности. Комиссией Роспотребсоюза были вскрыты в ноябре 1966 г. недостатки в работе с заочниками. Набор шел не организованно. Из общего числа студентов (1 051) только 75 человек являлись специалистами-практиками или руководящими работниками потребкооперации. Плохая посещаемость неуспеваемость привела к исключению 169 студентов из техникума, а 158 человек были оставлены на второй год.

В 1966 году только два выпускника получили диплом с отличием из 255 заочников старшего курса, допущенных к сдаче государственного экзамена. Большинство же сдали экзамен с оценкой «удовлетворительно», 6 чел. не выдержали испытания.

При утверждении отчета техникума о работе с кадрами за 1967 г., Правление Мордовпотребсоюза 29 февраля 1968 г. констатировало, что со стороны руководства техникума в лице директора и заведующего заочным отделением были допущены существенные просчеты в организации работы с заочниками. Были сделаны акценты на то, что отделением техникума из года в год не выполняется план подготовки специалистов, слабо вовлекаются в учебу практические работники республиканской потребительской кооперации, оказывается недостаточная методическая помощь студентам. В результате неэффективной работы с заочным отделением директор и заведующий заочным отделением были освобождены от занимаемой должности.

Впоследствии руководство МПС и вновь назначенное руководство техникума уделяли учебной работе должное внимание, что

немедленно сказалось на результатах: успеваемость в 1968/69 учебном году составила 98,8 %, тогда как в 1967/68 – 98,0 %.

Вторая половина 1960-х гг. характеризуется не прекращающейся работой по улучшению учебных и бытовых условий студентов. В 1967 г. было построено общежитие на 400 мест. Роспотребсоюзом с III квартала 1969 года разрешено строительство в Саранске нового учебного комплекса кооперативного техникума. В его состав вошли учебный корпус на 1 300 обучающихся и общежития на 600 мест, а также стоквартирный жилой дом. Этот учебный комплекс кооперативного техникума впоследствии стал учебно-материальной базой Саранского филиала Московского кооперативного института.

Саранский кооперативный техникум готовил кадры не только для потребительской кооперации республики. Он являлся центром подготовки специалистов как для Министерства торговли, так и для других ведомств Мордовии.

Что касается потребительской кооперации в этот период, техникум осуществлял подготовку специалистов для Волго-Вятского, Уральского и Западно-Сибирского регионов системы потребительской кооперации. Письмом Роспотребсоюза на имя заместителя председателя по кадрам МПС П.П. Блохина и директора Саранского кооперативного техникума А.В. Голубенко определялось количество абитуриентов 1968/69 учебного года на отделение технологии приготовления пищи. В соответствии с ним потребительские союзы направляют на учебу: Горьковский, Чувашский, Куйбышевский, Томский, Удмуртский, Челябинский по 7 человек (на дневное 5, на заочное 2 чел.), а Пермский, Свердловский, Тюменский по 12 человек (на дневное 10 и заочное 2 чел.), Тюменский рыболовпотребсоюз – 5 и 1 человек соответственно, а Курганский – на заочное отделение 2 чел.

Следует отметить, что подобные предписания часто не выполнялись, и бóльшая часть абитуриентов все же была из Мордовии. Так оценка приема 1970 года на дневное отделение показала, что из общего числа поступивших - 270 человек из Горьковской области было принято 34, Куйбышевской – 2, Чувашской республики – 16, Марийской – 1 человек. Тогда как планировалось принять из Горьковской обл. 30 чел., Куйбышевской – 20, Чувашской и Марийской республик – по 30 чел. Контингент 1970/71 учебного года в техникуме на дневном отделении составлял 802 студента, из них от Министерства торговли – 59 чел. Персонал Минторга Мордовии получал образование в основном по заочной форм: из 722 студентов 253 были работниками этого министерства. 45 студентов представляли иные министерства и ведомства, т. о. студенты-заочники представляли и другие сферы народного хозяйства.

Очное отделение техникума в 1971 году закончили 239 чел., из них 29 человек или 12,1 % выпуска обучались от Министерства торговли республики. На заочном отделении эти показатели составляли соответственно 183; 60 и 32,8 %.

Положительной оценки заслуживает 1970/71 учебный год. Из общего количества студентов техникума (802 чел.) 19 учились только на «отлично», 214 – на «отлично» и «хорошо», неуспевающих было 16 чел., или 1,9 %. В этом учебном году успеваемость по учебному заведению повысилась на 1,6 %.

Таким образом, можно сделать вывод, что начало 1970-х гг. для профессиональной кооперативной школы Мордовии характеризуется реальной возможностью в получении среднего специального образования всеми руководящими работниками и специалистами, как районного звена, так и потребительских обществ не только республики, но и других регионов. Проблема подготовки кадров с высшим образованием решалась гораздо труднее. В Мордовии, в 1970 г. насчитывалось 377 номенклатурных должностей, подлежавших замещению специалистами с высшим образованием в том числе 185 областного и 192 – районного уровня. Фактически же только 44 специалиста с высшим образованием занимали руководящие должности в областном и 50 – в районном звене. Руководство потребительской кооперации республики все больше убеждалось в необходимости развития подготовки кадров с высшим образованием. Мордовии нужен был свой вуз. И вскоре таковым стал филиал Московского кооперативного института.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кевбрина О.Б.* Кооперативное образование Республики Мордовия: история и современность / под науч. ред. Н.М. Арсентьева; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: Мордов. кн. из-во, 2006. 292 с.

2. *Кевбрина О.Б.* Начальное кооперативное образование Мордовии: прошлое и настоящее. Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: Мордов. кн. изд-во, 2006. 144 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 811.112.2’36

ОПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ КОМПОЗИТЫ С ПЕРВЫМ КОМПОНЕНТОМ – ГЛАГОЛОМ В НЕМЕЦКОМ ЯЗЫКЕ

ATTRIBUTIVE COMPOSITES WITH THE FIRST COMPONENT – THE VERB IN GERMAN

Кукушкина Елена Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Kukushkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: helena_kuk@mail.ru

В статье рассматривается определительный вид композитов с первым компонентом – глаголом. Данный тип композитообразования считается продуктивным в немецком языке. Семантические значения данных композитов являются разнообразными.

К л ю ч е в ы е с л о в а: композит, глагол, глагольная основа, компонент, семантика, определитель, активное значение, пассивное значение.

The article considers the definitive form of composites with the first component – the verb. This type of compounds is seen as productive in German. Semantic values of these composites are varied.

K e y w o r d s: composite, verb, verbal basis, component, semantics, determinant, active value, passive value.

Основное место среди композитов немецкого языка принадлежит определительным композитам. Обогащение словарного состава сложными существительными происходит главным образом за счет данного типа композитообразования. В составе композитов первый компонент может быть выражен любой часть речи, второй – как правило, именем существительным. От того, какая часть речи выступает в качестве первого компонента, зависит деление определительных композитов на группы. В данной статье мы рассмотрим композиты с первым компонентом – глаголом.

Данный тип композитов является довольно продуктивным в немецком языке. Первоначально происходило насыщение новым смыслом соответствующей именной основы, совпадающей с глагольной. Например: «*Schlafkammer* «спальня» ahd *slâfkammara*; первый компонент – отглагольное имя – стал восприниматься как основа глагола. И до настоящего времени чаще всего встречаются

© Кукушкина Е.А., 2015

именно такие определители, которые могут рассматриваться и как основа глагола, и как отглагольное существительное. Например: *das Spielzeug* «игрушка» (*spielen* «играть» / *das Spiel* «игра» и *das Zeug* «вещь»): *Ihr seid gewissenlos und selbstsüchtig wie alle Männer, und mag die Welt zugrunde gehen, wenn Ihr nur Euer* ***Spielzeug*** *habt.* [2, с. 164]. «Вы бессовестный и эгоистичный, как все мужчины, и пусть мир разрушится, если Вы будете иметь Вашу игрушку»; *die Habsucht* «корыстолюбие, жадность» (*haben* «иметь» / *die Habe* «имущество» и *die Sucht* «страсть, мания»): *Und nun kitzelt sie* ***Habsucht*** *und Kuppelgelüst, daß sie mir das Mädchen verderben will…* [2, с. 61]. «И её раздразнивала жадность и страстное желание, что она хочет испортить мне девочку»; *das Schauspiel* «пьеса, спектакль» (*schauen* «смотреть» / *die Schau* «выставка» и *das Spiel* «игра»): *Ein anderer wird kommen und an dein Haus klopfen, derselbe, der heut beim* ***Schauspiel*** *neben dir gesessen hat.* [2, с. 63]. «Придёт другой и постучит в твой дом, тот самый, который сегодня сидел рядом с тобой на спектакле»» и т. п.

По аналогии стали появляться и распространяться определители, непосредственно восходящие к глагольным основам. Например: «*die Turnstunde* «урок физкультуры» (*turnen* «заниматься гимнастикой» и *die Stunde* «урок»), *das Wanderlied* «походная песня» (*wandern* «путешествовать пешком» и *das Lied* «песня»), *die Sparbüchse* «копилка» (*sparen* «копить» и *die Büchse* «кружка»); *der Schreibtisch* «письменный стол» (*schreiben* «писать» и *der Tisch* «стол»): *Ein geräumiger* ***Schreibtisch*** *stand in der Nähe das Fensters…* [4, с. 99]. «Вместительный письменный стол стоял рядом с окном…»; *die Rückkehr* «возвращение» (*rücken* «передвигать» и *die Kehre* «поворот, извилина»): *… und der Furier hatte deshalb für den Tag unserer* ***Rückkehr*** *das normale Quantum Lebensmittel erhalten…* [6, с. 5]. « … поэтому ко дню нашего возвращения капенармус получил нормальное количество продуктов…»; *der Zeigefinger* «указательный палец» (*zeigen* «показывать» и *der Finger* «палец»): *Er war nun sehr in Zorn geraten, stach beständig mit dem rechten* ***Zeigefinger*** *in die Luft und richtete das Manuskript in seiner Linken aufs übelste zu.* [4, с. 106].» «Он был сильно разгневан, постоянно указывал правым указательным пальцем в воздух и переложил рукопись в левую руку»; *der Schnupftuch* «носовой платок» (*schnupfen* «шмыгать носом» и *der Tuch* «платок, косынка»): *Sie hielt ihr* ***Schnupftuch*** *vor den Mund, und große, längliche Tränen rollten paarweise in dieses Tuch hinein.* [4, с. 107]. «Она держала свой носовой платок около рта, и крупные слёзы стекали в этот платок».

С точки зрения семантики данные соединения весьма разнообразны. «Их объединяет ведущее значение первого компонента при

уменьшении значения второго: *der Kaufmann* «торговец, коммерсант» (*kaufen* «купить, покупать» и *der Mann* «мужчина, человек»): *Mit siebzehn Jahren verließ er die Schule, um* ***Kaufmann*** *zu werden*... [4, с. 136]. «В 17 лет он покинул школу, чтобы стать торговцем…»; *die Stehlampe* «торшер» (*stehen* «стоять» и *die Lampe* «лампа»): *Der Herr kaiserliche Leibarzt saß gedankenverloren bei seiner Flasche Melniker, in deren Bauche ein rubinroter Funken glomm, hervorgerufen durch den Schein der elektrischen* ***Stehlampe*** *auf dem Tisch.* [3, с. 82]. «Личный княжеский врач сидел бессмысленно со своей бутылкой, в которой тлели рубиновые искры, появляющиеся через свет электрического торшера на столе».»

С точки зрения отношения компонентов «композиты данного типа могут раскрываться как соединения имени с тем или иным видом определения – от глагольного имени или именной глагольной формы. Так, в некоторых случаях такое определение выражает цель, которой служит данный предмет, то есть предназначение предмета [5, с. 134].: «Обои гостиной на втором этаже изображали блёклые пейзажи…»; *das Speisezimmer* «столовая» (*speisen* «есть, кушать» и *das Zimmer* «комната») - *Zimmer für Speisen*: *Dann begab er sich hinauf ins* ***Speisezimmer****, wo die Schwestern schon seiner warteten*... [4, с. 141]. «Потом он отправился в столовую, где его уже ждали сёстры…»; *das Badezimmer* «ванная комната» (*baden* «купаться» и *das Zimmer* «комната») – *Zimmer für Baden*: *Dann durchschritten wir ein verkommenes* ***Badezimmer*** *und kamen auf eine Art Terrasse, deren Beton brüchig und von Moos bewachsen war.* [1, с. 14]. «Потом мы прошли через пришедшую в негодность ванную и пришли на террасу, бетон которой был хрупким и зарос мхом»; *das Sprechzimmer* «приёмная» (*sprechen* «говорить» и *das Zimmer* «комната») – *Zimmer für Sprechen*: *Ich folgte ihm ins* ***Sprechzimmer***. [1, с. 184]. «Она медленно проезжала мимо, рассматривая справа и слева дома и витрины»; *die Wartehalle* «зал ожидания» (*warten* «ждать» и *die Halle* «зал»): *In der zugigen, winzigen* ***Warterhalle*** *stand außer mir noch ein alteres Paar, fröstelnd in eine Ecke gedrückt.* [1, с. 11]. «В продуваемом крошечном зале ожидания кроме меня стояла еще одна пожилая пара, скукожившись и дрожа от холода в углу»».

В других случаях определитель имеет активное или (реже) пассивное значение. Например: *der Flickschneider* «портной, занимающийся починкой» и *flickender Schneider*; *die Kletterrose* «роза вечнозеленая» и *kletternde Rose*; *die Füllfeder* «авторучка» и *die zu füllende Feder*; *das Wickelkind* «грудной ребенок» и *das zu wickelnde Kind*.

Таким образом, рассмотрев примеры из литературных произведений, можно сделать вывод о достаточной продуктивности модели композитов глагол + существительное.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бёлль Г.* Моё печальное лицо: рассказы. На нем. яз. М.: ОАО Изд-во «Радуга», 2003. 288 с.
2. *Гейзе П.* На берегу Тибра / сост. П. А. Гелева. М.: Изд-во «Менеджер», 2000. 208 с.
3. *Майринк Г.* Вальпургиева ночь: книга для чтения на немецком языке. СПб.: Антология, КАРО, 2005. 224.
4. *Манн Т.* Смерть в Венеции и другие новеллы: книга для чтения на немецком языке. СПб.: Антология, 2005. 160 с.
5. *Кукушкина Е.А.* Типология композитов в эрзянском и немецком языках. Дисс. на соискание степени канд. филол. наук. 2007. 192 с.
6. *Ремарк Э.* (Erich Maria Remarque). На западном фронте без перемен (Im Westen nichts Neues). М.: Юпитер-Интер, 2004. 216 с.

УДК 372.881.161.1

ВОЗМОЖНОСТИ СОВРЕМЕННЫХ УЧЕБНИКОВ ДЛЯ СТАРШИХ КЛАССОВ В АСПЕКТЕ ОБУЧЕНИЯ РЕЧЕВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ТЕКСТОВОЙ ОСНОВЕ

THE MODERN TEXTBOOKS POSSIBILITIES FOR THE SENIOR CLASSES IN THE ASPECT OF THE SPEECH ACTIVITY TRAINING ON THE TEXT BASIS

Малявина Татьяна Петровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Malyavina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: malex51@list.ru

В статье рассматривается один из вопросов, посвященных проблеме обучения студентов факультетов СПО речевой деятельности, а именно: анализ учебников, активно используемых в практике обучения русскому языку первокурсников СПО, с целью определения возможностей данных учебников в процессе совершенствования коммуникативных умений студентов-первокурсников, а также совершенствования культуры их устной и письменной речи.

Ключевые слова: речевая деятельность, анализ учебников, речевые умения и навыки, анализ учебников, коммуникативные умения и навыки, культура устной и письменной речи.

© Малявина Т.П., 2015

The article discusses one of the questions devoted to the speaking activity education of STR students, exactly: the analysis of exercise-books, which are used extensively in the practice of teaching Russian language first-year students for the purpose of exercise-books opportunties determining in the process of students communicative skills development and improving their culture of oral and written speech.

K e y w o r d s: speaking activity, the analysis of exercise-books, communicative skills, culture of oral and written speech.

Современная жизнь ставит перед выпускником средней общеобразовательной школы новые цели: свободное владение языком, умение общаться с различными людьми в различных ситуациях, испытывая при этом чувство комфорта, уверенности в себе. Поэтому формирование умений связно изложить мысли в устной и письменной форме, анализировать и совершенствовать написанное, цивилизованно высказать мнение по обсуждаемому вопросу, быть тактичным и убедительным в дискуссии – одно из самых важных направлений в развитии речемыслительной деятельности обучаемых.

Практика показывает, что на уроках у школьников (и особенно это касается учащихся старших классов) очень часто отсутствует коммуникативная мотивация, и это мешает осуществить обучение языку как средству общения. В 2012–2015 годах, в процессе работы с первокурсниками СПО (факультеты среднего профессионального образования имеются сегодня практически в каждом вузе; возраст студентов идентичен возрасту учащихся 10–11 классов средней общеобразовательной школы) нами было отмечено следующее: у большинства бывших школьников слабо сформированы речевые умения и навыки, т. е. учащиеся не всегда могли свободно аргументировать свои устные ответы, делать обобщающие выводы или просто свободно и произвольно общаться друг с другом. Зачастую они старались заменить живую, культурную речь стандартной житейской мимикой и жестами, т. е. примитивными невербальными способами общения. Студенты затруднялись в создании самостоятельных, связных, обобщённых устных и письменных высказываний (текстов) как на лингвистическую, так и любую другую тему. При этом они допускали большое количество ошибок: речевых, орфографических и пунктуационных. Таким образом, в обучении русскому языку можно констатировать существование ***противоречия*** *между общим низким уровнем речевой культуры* (следует отметить, что именно общая речевая культура представляет собой один из важных показателей уровня интеллектуального развития личности) *школьников* (в том числе и выпускников школы) *и требованием общества*, выражающемсяв ориентациинаобразовательных учреждений на формирование и развитие языковой личности, способной анализировать информацию, содержащуюся в тексте, обладающей умением создавать собствен-

ное речевое высказывание и применять результаты интеллектуальной деятельности на практике.

В своей работе мы опирались на исследования ученых-лингвистов, методистов-исследователей и учителей-практиков. Так например, через все труды Ф. И. Буслаева проходит мысль о тесной связи языка и жизни народа, его духовной культуры [1]. И. И. Срезневский считал, что цель изучения родного языка – «не счастливые ответы на каком-нибудь экзамене, а овладение им (языком) в должной мере для жизни внутренней и вместе с тем внешней, без которой и сама внутренняя жизнь – вообще говоря – невозможна» [6, с. 50]. Научные идеи Л. П. Федоренко посвящены изучению роли речевой среды и способов ее формирования на уроках русского языка, именно ей принадлежит мысль об использовании текста как основы создания на уроках речевой среды [7, с. 18–20]. Продолжение и развитие работы в данном направлении мы находим в трудах профессоров МПГУ А. Д. Дейкиной, Н. А. Ипполитовой и Т. М. Пахновой [4, 5] и др.

С целью определить наличие в школьных учебниках текстового материала, позволяющего учителю организовывать работу по изучению русского языка на текстовой основе (создание «речевой среды»), а также с точки зрения возможности формирования речевых умений и навыков обучаемых с опорой на связный текст, мы провели анализ двух наиболее популярных учебников, часто используемых в практике обучения русскому языку в старших классах средней школы, а также на первых курсах СПО в вузах.

Первым из них мы рассмотрели учебник для 10–11 классов общеобразовательных школ, созданный авторским коллективом в составе Н.Г. Гольцовой, И.В. Шамшина, М.А. Мищериной [2], неоднократно переизданный и пользующийся популярностью среди учителей и учащихся. Все восемь разделов учебника содержат теоретический материал в виде учебных текстов и систему упражнений. Общее количество упражнений – 544, из них упражнений на основе связного текста 112, т. е. 20,4% от общего числа упражнений. Остальные 80 % упражнений представляют собой традиционные подборки языковых единиц (слов, словосочетаний, предложений) на изучаемую тему. Упражнения такого рода не представляют возможности учителю проводить полноценную работу по обучению школьников речевой и текстовой деятельности.

По разделам учебника текстовые упражнения распределены неравномерно (см. табл. 1).

Первый параграф учебника «Слово о русском языке» [2, с. 6–8] представляет собой материал для вводного урока: это текст, рассказывающий о значении языка в жизни человека, о красоте русского языка и важности его изучения. Отметим, что задания для

прочтения данного текста нет, как нет и вопросов аналитического характера, направленных на восприятие учебного текста. Следовательно, данный текст возможно и будет прочитан полностью, но только очень добросовестными учениками, остальные или прибегнут к просмотровому чтению, или прочтут первые два–три абзаца.

Таблица 1

Распределение текстовых упражнений по разделам учебника Н. Г. Гольцовой и др.

Разделы учебника	Общее к-во упражнений	Из них на основе текста
Лексика. Фразеология. Лексикография	45	9
Фонетика. Графика. Орфоэпия	5	1
Морфемика и словообразование	32	6
Морфология и орфография	241	34
Синтаксис и пунктуация	185	54
Культура речи	7	2
Стилистика. Анализ текста	15	15
Из истории русского языкознания	нет	нет

Два послетекстовых упражнения [2, с. 8] ориентируют учащихся на развитие умений в создании текста-рассуждения, в создании собственного текста (сочинения). Приведем задания полностью:

1. *Напишите по одному из высказываний небольшое сочинение в форме рассуждения*.

– Чем проще слово, те более оно точно, чем правильнее поставлено, те больше придает фразе силы и убедительности (М. Горький).

– Неясность слова есть неизменный признак неясности мысли (Л. Н. Толстой).

– Для интеллигентного человека дурно говорить должно бы считаться таким же неприличным, как не уметь читать и писать (А. П. Чехов).

2. *Найдите высказывания русских писателей о языке. Какова их основная мысль? Согласны ли вы с ними? Постройте свой ответ в виде рассуждения.*

Становится очевидным, что предполагается работа по совершенствованию умений обучаемых в рассуждении как виде текстовой деятельности. В таком случае логичнее было бы на первое место вывести задание 2, так как оно предполагает обращение к предшествующему учебному тексту (хотя прямых указаний на это

нет). Более того, мы абсолютно убеждены, что любому сочинению как виду творческой работы школьника должно предшествовать подобное задание, выполняемое устно – т. е. образец.

Особо отметим раздел данного учебника «Из истории русского языкознания», завершающий книгу, который полностью составлен из научно-популярных текстов об известных языковедах М. В. Ломоносове, Ф. И. Буслаеве, В. И. Дале, Я. К. Гроте, А. А. Шахматове, Д. Н. Ушакове. К сожалению, данный раздел носит только информационный характер: авторы не предусмотрели в нём ни заданий на восприятие текста, ни заданий на создание вторичных текстов, хотя потенциальные возможности данного раздела в этом направлении достаточно велики.

Вторым учебником для старшеклассников, изученным нами на предмет возможности организации продуктивной речевой и текстовой деятельности старших школьников на уроке русского языка, стал известный и широко используемый в практике обучения учебник В. Ф. Грекова [3], сохранивший свою изначальную структуру и переработанный Н. А. Николиной и Г. А. Богдановой, согласно их собственному утверждению, в аспекте «обновления ряда текстов, увеличением количества заданий комплексного характера, а также с включением новых тем» [3, с. 3].

Данный учебник представляет собой учебное пособие, традиционное и привычное для старой школы. Даже будучи переработанным, учебник продолжает быть ориентированным на решение следующих задач, сформулированных авторами следующим образом:

– закрепить орфографические и пунктуационные навыки учащихся на базе повторения грамматики и осознания сущности русской орфографии и пунктуации;

– расширить лексический запас учащихся;

– углубить представления старшеклассников о стилистике современного литературного русского языка;

– познакомить учащихся с лексико-грамматической нормой [3, с. 3].

Становится очевидным, что задачи, решаемые в данном учебнике, сугубо прагматические: овладение грамматикой, орфографией и пунктуацией. В то время как задачи развития или совершенствования речевых умений, связанных с текстовой деятельностью в данном учебнике не выведены в число ведущих, и это расходится с последними требованиями ФГОС.

Разделы данного учебника, как и разделы учебника, рассмотренного нами выше, содержат теоретический материал в виде учебных текстов и систему упражнений. Общее количество упражнений – 509, из них упражнений на основе связного текста всего 92, что составляет 18 % от общего числа упражнений.

Остальные 82 % – традиционные упражнения, созданные путем подборки языковых единиц (слов, словосочетаний, предложений) на изучаемую тему. Упражнения такого рода, как указывалось выше, не представляют возможности учителю проводить полноценную работу по формированию и развитию умений и навыков в области речевой и текстовой деятельностишкольников.

По разделам учебника текстовые упражнения распределены следующим образом (см. табл. 2).

Таблица 2

Распределение текстовых упражнений по разделам учебника В.Ф. Грекова и др.

Разделы учебника	Общее к-во упражнений	Из них на основе текста
Введение	26	11
Лексика	65	14
Орфоэпия	9	нет
Морфемика, словообразование, орфография	92	13
Морфология	182	25
Синтаксис и пунктуация	118	23
Контрольно-обобщающие упражнения	6	6

Задания к упражнениям по большей части стандартные: репродуктивные, частично-поисковые, задания на переконструирование, составление схем. Зданий творческого характера немного. Например:

Упр. 443. *Напишите сочинение-миниатюру на тему «Почему надо пользоваться справочной литературой», используя вводные слова, указывающие на порядок оформления мыслей. Какой тип речи будет при этом использован?*

Интересно, что тема сочинения-миниатюры никак не соотносится с предыдущим текстом (упр. 442), где даются рекомендации по выбору темы сочинения.

На основе аналитического материала, изложенного выше, мы можем утверждать, что текстоориентированный подход (под текстоориентированным подходом мы, вслед за А. Д. Дейкиной, понимаем обучение русскому языку, где в качестве специфического материала для упражнений используется связный текст) к обучению русскому языку реализуется в данных учебниках не в полной мере. Следовательно, данные учебники не представляют возможности учителю полноценно, на каждом уроке организовывать старших школьников на работу с текстом: по его интерпретации и созданию собственных вторичных текстов на основе исходного, а

значит – в данных учебниках не до конца разработана система формирования умений и навыков в речевой и текстовой деятельности обучаемых.

Относительно и первого, и второго учебников в равной степени мы отмечаем в каждом из них явно недостаточное количество упражнений на основе связного текста (примерно 20 % от всех упражнений). А ведь еще Л.В. Щерба утверждал: «Для обеспечения активного овладения письменными орфографическими и пунктуационными навыками нужна серия учебников с I по VII классы. Ведущими в этих учебниках должны быть безукоризненные литературные образцы прозы нейтрального стиля, подлежащие всестороннему анализу…» [8, с. 178]. Указывая на то, что ведущими упражнениями в учебниках должны стать упражнения, основанные на «безукоризненных литературных образцах», констатируем следующее: в учебниках для 10–11 классов, рассмотренных нами, большинство упражнений состоит из отдельных языковых единиц (слов, словосочетаний или предложений), не связанных между собой ни по смыслу, ни тематически.

На наш взгляд, учебник для старшей школы призван совершенствовать базовые знания по русскому языку, полученные старшеклассниками в средней школе, сформировать основы для главных умений, необходимых каждому образованному человеку, умений грамотно оформлять собственное устное или письменное высказывание. А следовательно, он должен состоять примерно на 80% из аутентичных или минимально адаптированных текстов, относящихся к разным стилям и жанрам, что позволит учителю демонстрировать школьникам образцы хорошей речи и на этой основе формировать необходимые речевые умения и навыки.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Буслаев, Ф.И.* О преподавании отечественного языка // Преподавание отечественного языка. М.: Просвещение, 1992. 124 с.

2. *Гольцова, Н.Г.* Русский язык 10–11 классы: учебник для общеобразовательных школ / Н.Г. Гольцова, И.В. Шамшин, М.А. Мищерина. 6-е изд. М.: ООО «ТИД «Русское слово-РС», 2009. 439 с.

3. *Греков, В.Ф.* Русский язык : 10–11 кл.: учеб.для общеобразов. учреждений / В. Ф. Греков, С.Е. Крючков, Л. А. Чешко. М.: Просвещение, 2008. 308 с.

4. *Дейкина, А.Д.* Русский язык : учебник-практикум для старших классов А. Д. Дейкина, Т. М. Пахнова. М.: Вербум-М, 2006. 243 с.

5. *Ипполитова, Н.А.* Текст в системе обучения русскому языку в школе : учебное пособие для студентов педагогических вузов. М.: Флинта, Наука, 1998. 176 с.

6. *Текучев, А.В.* Методика русского языка в средней школе. М. : Просвещение, 1980. 415 с.

7. *Федоренко, Л.П.* Закономерности усвоения родной речи. М. : Просвещение, 1984. С. 18–20.

8. *Щерба, Л.В.* Языковая система и языковая деятельность. М. : Наука, 2001. 345 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 378:796.01

СОВРЕМЕННЫЙ ПОДХОД К УРОКУ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ

A MODERN APPROACH TO THE LESSON OF PHYSICAL CULTURE

Муратова Ирина Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Irina Muratova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: iv.muratova@mail.ru

Статья посвящена вопросам применения информационно-коммуникационных технологий на уроках физической культуры.
К л ю ч е в ы е с л о в а: компьютер, тесты, информация, физическая культура.

The article considers the use of information and communication technologies at lessons of physical culture.
K e y w o r d s: computer, tests, information, physical culture.

Одним из основных компонентов профессиональной подготовки специалиста в области физической культуры и спорта является компонент овладения современными коммуникационными и информационными технологиями, использование которых обусловлено стремительным развитием научно-технического прогресса, глобальной информатизацией передовых стран мирового сообщества.

Информационные технологии представляют собой совокупность устройств, средств и методов, позволяющих манипулировать информацией вне мозга человека. Это компьютеры и программное обеспечение, а также системы связи и периферийные устройства. В Российской Федерации задача информатизации системы образования становится очень актуальна в связи с процессом формирования информационного общества. Вопросы овладения современными коммуникационными и информационными технологиями и их использование становится одним из важнейших компонентов профессиональной подготовки специалиста в области физической культуры и спорта. Основные направления использования информационных технологий в физической культуре и спорте связаны:

– с гармоничным развитием личности и подготовкой будущих

© Муратова И.В., 2015

специалистов к комфортной жизни в условиях информационного общества;

– с выполнением социального заказа, возникшего в связи с информатизацией сферы физической культуры и спорта на квалифицированных специалистов в области физической культуры и спорта;

– с интенсификацией всех уровней и направлений учебно-тренировочного процесса [1, 2, 3, 4].

Информационно-коммуникационные технологии нашли широкое применение в различных отраслях физической культуры и спортивных соревнованиях. Физическая культура является таким предметом, где связь обучения с жизнью используется как один из главных стимулов самообразования, активизируется физический потенциал, воспитывается интерес к заботе о своем здоровье его сбережению и укреплению. Но минимального количества часов на изучение большого объема теоретического материала, которое выделяется на уроках по физической культуре недостаточно чтобы в полном объеме решить проблему теоретической подготовки учащихся, поэтому назрела необходимость использования на занятиях электронных презентаций. Изучение техники выполнения двигательных действий, техники безопасности при выполнении различных упражнений, биографию спортсменов, исторические события, документы и т. д. Все перечисленное требует максимум различных видов наглядностей. В этом направлении поможет решить проблему применение компьютерных технологий. Мультимедийные формы представления информации в сочетании со звуком дают отличный учебный эффект: формируются навыки о своем здоровье, навыки самоконтроля, самооценки. Необходимо заботиться не только о физическом, но и психическом состоянии учащихся. Аудиоматериалы являются важнейшим электронным средством поддержки обучения, в частности музыкотерапия, которая широко используется в лечебных и оздоровительных целях в других странах, музыка, укрепляя нервную систему, повышает иммунитет, улучшает обмен веществ, что приводит к снижению заболеваемости и укреплению здоровья.

Использование новых информационных технологий, интернет ресурсов позволяет преподавателям достичь максимальных результатов в решении следующих задач:

1. Повышение качества и эффективности процесса обучения.
2. Поис и хранение информации.
3. Планирование контроля и управления занятиями физической культуры.
4. Диагностика состояния здоровья и уровня физической подготовленности занимающихся.
5. Дифференциация и индивидуализация процесса обучения.

6. Формировнаие умений принимать оптимальные решения.
7. Мение осуществлять обработку информации.
8. Контроль знаний и самообразования.
9. Формирование информационной культуры.
10. Осуществление профориентационной работы в области физической культуры.

Использование тестирующих компьютерных программ на уроках физической культуры решает проблему объективной оценки теоретических знаний учащихся. Компьютер в этом случае является независимым экспертом, он всегда непредвзят, по сравнению с традиционными методами проверки знаний преимущество компьютерных тестирующих программ заключается в оперативной проверке знаний.

Компьютерные тесты по физической культуре могут содержать обширное количество разделов и вопросов, что позволяет варьировать тесты под конкретных участников и под их непосредственные нужды. Такие тесты предусматривают как работу с подсказкой ответов (несколько вариантов на каждый вопрос), так и без них.

На стадии самосовершенствования информационные технологии дают возможность решать задачи: по формированию информационной культуры учащегося, его умений обрабатывать информацию, по формированию умений осуществлять экспериментально-исследовательскую деятельность. Медиа продукт созданный самостоятельно учащимся будет являться лучшим наглядным пособием на занятиях и во внеурочной жизнедеятельности для самообразования и саморазвития.

Таким образом, при организации и проведении урока физической культуры необходимо использование ИКТ, что позволяет успешно совмещать физическую и умственную работу, расширять творческие и интеллектуальные способности учащихся, расширить общий кругозор.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Аббасова В.Н.,* Высочина Т.А. Использование информационно-коммуникационных технологий на занятии физической культуры// студенческая наука подмосковью материалы международной научной конференции молодых ученых. 2013. С. 1–3.

2. *Бахарева Е.В*., Иванова Л.В., Ращенко Ю.М. Применение информационно-коммуникационных технологий на уроках физической культуры // Актуальные вопросы развития современной науки и образования. 2015. С. 33–39.

3. *Дядюшкина Т.С*. Использование информационных технологий на уроках физической культуры. «ИТО – Ростов-2010».

4. *Кипрушина И.И*., Хисматуллин С.А. Средства информационно-коммуникационных технологий в преподавании дисциплины «Теория и методика физической культуры» // Физическая культура и спорт в образовательном пространстве: междисциплинарный аспект сборник научно-методических работ. Российский государственный педагогический университет им. А. И. Герцена. 2009. С. 157–161.

УДК 159.9:378

РОЛЬ ПСИХОЛОГИИ В ФОРМИРОВАНИИ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ ВУЗА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

ROLE OF PSYCHLOGY IN STUDENTS PERSONAL FORMATION IN MODERN CONDITIONS

Новиков Петр Васильевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Pyotr Novikov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: pnovikov@rucoop.ru

Для вуза, формирующего конкурентоспособного специалиста, нужны психолого-педагогические развивающие технологии, обеспечивающие личностное и профессиональное развитие как студентов, так и преподавателей, управленцев. Важным направлением развития системы подготовки профессиональных кадров в вузе становится принципиально иная по содержанию и форме психологическая подготовка преподавателя. Преподаватель вуза должен не только уметь решать задачи предметного, профессионального обучения, но и владеть технологиями интеллектуального, социального и личностного развития будущих специалистов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: учебно-профессиональная деятельность, психологическая подготовка, психологическая культура, личностное и профессиональное развитие студентов.

The university, which forms the competitive specialist needs of psycho-pedagogical and developing technologies that provide personal and professional development of students, teachers and managers. An important direction in the system of professional training in high school becomes the fundamentally different under the content and form teacher's psychological training. The high school teacher must be able not only to solve the subject and professional education problems. He must possess technologies of intellectual, social and personal development of future professionals.

K e y w o r d s: educational and professional activities, psychological training, psychological culture, personal and professional development of students.

Современное образовательная организация, прежде всего, должна быть ориентирована на развитие личности учащегося, его творческих способностей, профессионального самоопределения и социальной адаптированности к новым условиям жизни. Поэтому решение важных задач, стоящих перед высшим образованием, требует изменения подходов к подготовке специалистов на высшей ступени образования, использования новых технологий обучения.

© Новиков П.В., 2015

Насущная задача, которая стоит перед высшей школой – это подготовка будущего специалиста, конкурентоспособного на рынке труда, способного самостоятельно, критически и творчески мыслить, готового к постоянному профессиональному и личностному росту, социальной и профессиональной мобильности.

Психологическая наука подчеркивает, что мотивационная сфера является ведущей для личности. Именно доминирующие мотивы определяют направленность личности и побуждают ее заниматься той или иной деятельностью. Чтобы процесс развития личности студентов осуществлялся более эффективно необходимо в вузе создавать специальные условия и, прежде всего, формировать новую мотивацию всех участников образовательного процесса (администрации, преподавателей, студентов).

Основой и источником развития субъекта является собственная активность учащегося. Главным является стремление пробудить у учащегося потребность в саморазвитии и открыть ему путь для реализации этой потребности. Необходимо особо подчеркнуть, что развитие учебно-профессиональной мотивации личности – длительный и сложный процесс, который необходимо осуществлять в рамках как учебной, так и вне учебной деятельности, а также на специальных занятиях, тренингах. В образовательной и трудовой практике процесс профессионального становления личности сводится не только к получению образования, переподготовки, повышению квалификации, но и к непрерывному совершенствованию своей мотивационной сферы и развитию своей личности.

Для вуза, формирующего новый тип личности нужна принципиально новая информационная среда, психолого-педагогические развивающие технологии подготовки, как студентов, так и преподавателей, управленцев. Для решения этой задачи необходимо провести дополнительную подготовку преподавателей в плане овладения новыми психологическими технологиями развития инновационного типа мышления и личности студентов. Отечественный и зарубежный опыт показывают, что недостаток психологических знаний резко снижает эффективность образовательного процесса и повышает риски образовательной среды.

Психологическая культура, являясь одной из фундаментальных составляющих духовной культуры личности, призвана решать задачи совершенствования человека, с тем, чтобы оптимизировать его психологический статус в соответствии с нравственными, философскими и социально-психологическими нормами, принятыми в человеческом обществе [1].

Большая роль в формировании личности современного специалиста принадлежит психологическим дисциплинам. В Саранском кооперативном институте особое внимание при подготовке буду-

щих специалистов отводится совершенствованию учебно-методического обеспечения учебного процесса. На кафедре социально-экономических дисциплин подготовлен учебно-методический комплекс по психолого-педагогическим дисциплинам, включающий в себя три пособия.

В первом учебном пособии [2] рассматриваются основные положения психологии, а также вопросы, имеющие непосредственное отношение к профессиональной деятельности работников многих специальностей потребкооперации. Второе учебное пособие [3] состоит из структурно-логических схем. В пособии используется способ схематической визуализации информации. Такое преобразование учебного текста позволяет активизировать познавательную деятельность студентов, способствует формированию более рациональных приемов работы с учебным материалом. В третьем учебно-методическом пособии [4] изложены основные учебные и методические указания по изучению дисциплины. Несомненным плюсом этого пособия является большое количество развивающих заданий для самостоятельной работы студентов направленных на формирование психологического мышления, личностных качеств и соответствующих практических умений и навыков.

Основная цель всего учебного комплекса состоит в формировании психологической культуры будущих специалистов, в повышении возможности их самореализации и самоутверждения в жизни и профессиональной деятельности. Необходимо подчеркнуть высокое качество подготовленных пособий, отмеченное на всероссийских конкурсах. Учебное пособие «Психология и педагогика» в 2-х частях является Лауреатом трех вузовских конкурсов в номинации «Лучшее учебное издание по «Психологии и педагогике» («Гуманитарная книга – 2008г.» г. Киров; IV Общероссийский конкурс учебных изданий для вузов «Университетская книга – 2008 г.» г. Москва; Второй Приволжский региональный конкурс «Университетская книга - 2009» г. Чебоксары). Учебное пособие «Психология и педагогика в схемах, таблицах и иллюстрациях» стало лауреатом двух конкурсов: IV Приволжского межрегионального конкурса «Университетская книга – 2014» и конкурса «Лучшая научная книга в гуманитарной сфере – 2014» г. Киров.

Система обучения в Саранском кооперативном институте все больше ориентируется на активный характер познавательной деятельности студентов, их личностно-профессиональное развитие. Важным направлением преподавательской деятельности в институте, в современных условиях, является использование методов и приемов обучения, способствующих активизации учебно-познавательной и профессионально-практической деятельности

студентов, формированию субъект-субъектных отношений и, как следствие – формированию самостоятельно мыслящих и активно действующих специалистов.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кевбрин Б.Ф.* Психологическая подготовка студентов как основа профессионализма будущих специалистов / Б.Ф. Кевбрин, П.В. Новиков // Интеграция образования. Том 19. № 1.2015. С. 53–59.

2. *Кевбрин, Б.Ф.* Психология и педагогика: учеб. пособие: в 2 ч. / Б.Ф. Кевбрин, П.В. Новиков, Н.Н. Абрамова; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2007. Ч. 1. 296 с; Ч.2. 2008. 224 с.

3. *Кевбрин, Б.Ф.* Психология и педагогика в схемах, таблицах и иллюстрациях: учеб. пособие / Б.Ф. Кевбрин, П.В. Новиков; Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск, 2013. Ч. 1. – 164 с.

4. *Психология* и педагогика : учебно-методическое пособие / сост. П.В. Новиков; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2009. 104 с.

УДК 378.147

ОБУЧЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ ПОСРЕДСТВОМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ЯЗЫКОВЫХ И ПРОФИЛИРУЮЩИХ КАФЕДР

PROFESSIONAL FOREIGN LANGUAGE TEACHING THROUGH INTEGRATION OF LANGUAGE AND PROFILE DEPARTMENTS

Самосудова Лилия Вячеславовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Liliya Samosudova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: lilya.a13@mail.ru

Статья посвящена проблемам интеграции профессионально ориентированных дисциплин в процесс обучения профессиональному иностранному языку. В связи с этим в методике обучения иностранному языку сформировался подход, при котором цели и содержание изучаемой дисциплины становятся зависимыми от потребностей, обусловленных профессиональной деятельностью.

К л ю ч е в ы е с л о в а: профессиональный язык, профессиональная деятельность, интеграция, коммуникативная компетенция.

© Самосудова Л.В., 2015

The article is devoted to the questions of professional subjects' integration into the process of teaching a foreign language for special purpose. Due to this, a methodological approach makes the aims and content of the studied discipline dependent on the needs of professional activity.
K e y w o r d s: a language for special purpose, professional activity, integration, communicative competence.

В Концепции модернизации системы российского образования существует положение об иностранном языке как важнейшем элементе стандарта образования. В учреждениях высшего образования возникает необходимость модернизации содержания дисциплины "**Иностранный язык**", поиска инновационных технологий организации учебного процесса, которые соответствуют современным требованиям и разработки новых методов обучения.

Таким образом, при обучении иностранному языку следует использовать определенный подход, при котором цели, содержание, методы и средства обучения, а также технология организации учебного процесса соответствуют потребностям обучаемых и их будущей профессиональной деятельности [1].

Обучение студентов профессиональному иностранному языку (language for special purpose) направлено на развитие, закрепление и совершенствование коммуникативной компетенции, которая сформировалась при изучении дисциплины "Иностранный язык" (General language). Подготавливая специалиста или бакалавра по профилю «Экономика», «Юриспруденция» и др. особое внимание следует уделять профессиональной коммуникативной компетенции, т. е. способности и готовности выпускника вуза к активной профессиональной деятельности с использованием иностранного языка. Владение выпускниками экономического вуза профессиональной иноязычной компетенцией дает возможность в течение дальнейшей профессиональной деятельности своевременно ознакомиться с новыми технологиями, открытиями и направлениями в развитии науки и экономики, устанавливать контакты с партнерами за рубежом, пользоваться деловой корреспонденцией.

Устанавливая сферы и ситуации иноязычного общения, определяя задачи и виды профессиональной деятельности, которые выступают в качестве базы контента обучения профессиональному языку, формируя профессиональную иноязычную коммуникативную компетенцию у студентов, мы сможем осуществить только в результате интеграции и взаимодействия кафедры иностранных языков и профилирующих кафедр. Тесное сотрудничество поможет решить задачи подготовки профессионально компетентного специалиста, способного комплексно применять как профессиональные, так и иноязычные знания, навыки и умения [2].

В преподавание иностранного языка студентам экономических специальностей следует включать поэтапную иноязычную подго-

товку на основе организации образовательного процесса по дисциплине “Иностранный язык” по блокам и модулям: базовый иностранный язык (ИЯ) на 1 курсе (1–2 семестры) и профессиональный иностранный язык (ПИЯ) на 2 курсе (3–4 семестры). В каждом семестре решаются определенные задачи. При условии того, что профессиональный язык изучается уже после освоения основного модуля по дисциплине, отмечаем тот факт, что студенты намного лучше осваивают специальную лексику, накапливая словарный запас, поскольку знакомы с большинством базовых понятий. Также преподаватели могут подготовить материал для закрепления ранее изученных тем и, таким образом, расширить эрудицию в профессиональной сфере и развить профессиональные компетенции, выбирая те формы и методы обучения, которые наиболее приближены к профессиональной среде. Такой подход к обучению иностранному языку студентов нацелен на постепенное формирование профессиональной иноязычной коммуникативной компетенции. В Саранском кооперативном институте при подготовке экономистов возможно интегрировать материал по дисциплине «Экономическая теория» с темами по дисциплине «Иностранный язык» – что изучает экономика, определение термина «экономика» Маршаллом, типы и формы предприятия, что такое производство, распределение и потребление и т. д. На занятиях по дисциплине «Иностранный язык в сфере юриспруденции» считаем возможным взаимодействие с профилирующими правовыми кафедрами, а именно с кафедрой государственного права при изучении понятий «государство, право, государственное устройство»; с кафедрой уголовного права при изучении темы «The crime», «The Court System» и т.д.

Одной из специфик обучения иностранному языку с профессиональной направленностью является сочетание филологической компетенции (усвоение языковых норм) и интерактивной компетенции. Принимая во внимание я данную характерную черту, обучение профессиональному иностранному языку можно построить в виде постепенного формирования определенных навыков. В начале (1, 2 семестры) преподаватель лингвист готовит к практике профессионального общения, а именно: формирует и развивает у студентов лингвистическую компетенцию. Далее ему приходится тесно сотрудничать с преподавателем профильной кафедры, который помогает организовать практику профессионального общения, обеспечить содержание занятий – подготовить темы, тексты по дисциплине, обозначить проблемы и задания, при которых создается профессиональная деятельность. В дальнейшем все это будет направлено на формирование умений общения в сфере профессиональной деятельности.

В Саранском кооперативном институте дисциплина «Профессиональный иностранный язык», «Иностранный язык в сфере юриспруденции» и «Иностранный язык в сфере деловой коммуникации» читается на разных факультетах. Считаем нужным отметить то, что взаимодействие преподавателей кафедры иностранных языков и преподавателей профилирующих кафедр следует осуществлять на всех этапах организации учебного процесса. Мы обозначаем ряд причин, по которым привлечение к сотрудничеству преподавателей профилирующих кафедр при планировании занятий по иностранному профессиональному языку считаем желательным, и в некоторой степени, даже необходимым: профессиональная направленность, которая должна быть обеспечена надлежащим образом; для обучения профессиональному иностранному языку преподаватель должен знать не только содержание соответствующих экономических наук, на базе которых организуется обучение, но и ситуации, в которых студент сможет применить приобретенные умения в будущем.

Для успешного обучения общению на иностранном языке необходимо не только владение общими для собеседников языковыми средствами, но и общим объемом знаний в конкретной предметной области, в данном случае в области экономических дисциплин.

Вышесказанное позволяет сделать вывод, что только совместная интегрированная деятельность двух преподавателей (преподавателя лингвиста и преподавателя профилирующей кафедры) поможет лучшему усвоению предлагаемых навыков и способна однозначно разрешить возникающие проблемы. Отечественными и зарубежными исследователями доказана эффективность совместной работы преподавателей при междисциплинарном интегрированном обучении (обучении языку для специальных целей). Различные схемы сотрудничества имеют специфические цели и сценарии реализации, по-разному распределяются роли и функции между преподавателями. При этом, чем лучше понимаются цели совместной работы, чем логичнее определяются сферы деятельности, тем эффективнее работа.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Коваленко Н.Д.* Методы реализации принципа профессиональной направленности при отборе и построении содержания общеобразовательных предметов в высшей школе: Автореф. дис... канд. пед. наук. Майкоп, 1995. 25 с.

2. *Сипайлова Н.Ю.*, Малетина Л.В. К вопросу о взаимодействии языковых и профилирующих кафедр при обучении профессиональному иностранному языку// Актуальные проблемы преподавания иностранных языков и культур в школе и вузе – сб.науч.трудов. Оренбург, изд-во ОГУ. 2012. С. 208–213

УДК 94(470.345)”19”

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕОБРАЗОВАНИЯ СЕЛА МОРДОВИИ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ 60-х – НАЧАЛЕ 80-х гг. ПРОШЛОГО ВЕКА

PROBLEMS OF SOCIAL TRANSFORMATION OF THE MORDOVIAN VILLAGE IN THE SECOND HALF OF THE 60s – EARLY 80s

Тарасов Александр Александрович
Жуткина Татьяна Петровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Прокина Маргарита Евгеньевна
Средняя общеобразовательная школа с углубленным изучением отдельных предметов № 32 (г. Саранск)

Aleksandr Tarasov
Tatyana Zhutkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

Margarita Prokina
Secondary school with in-depth study of specific subjects nr 32 (Saransk)
E-mail: a.a.tarasov@rucoop.ru, t.p.zhutkina@rucoop.ru, margaritaprokina@yandex.ru

В статье рассматривается и обобщается некоторый исторический опыт Республики Мордовия в развитии и совершенствовании социальной сферы села со второй половины 1960-х до начала 1980-х годов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: модернизация села, социальная сфера на селе, сельские поселения Республики Мордовия, «перспективные» и «неперспективные» населенные пункты, привлекательность сельского образа жизни, агрогородок.

The article examines and summarizes some of the historical experience of the Republic of Mordovia in the development and improvement of rural social sector in the second half of the 1960s to the beginning of the 1980s.

K e y w o r d s: modernization of the village, social services in rural areas, rural settlements of the Republic of Mordovia, “promising” and “unpromising” settlements, the attractiveness of the rural way of life, agro-town.

Известно, что в середине прошлого века перед нашей страной необычайно остро встала проблема проведения аграрной модерни-

© Тарасов А.А., Жуткина Т.П., Прокина М.Е., 2015

зации, которая трансформировала бы последствия форсированной индустриализации и поставила бы сельское хозяйство на отвечающий современным требованиям уровень. Примечательно, что при ее решении была предпринята попытка модернизации социально-экономической жизни не за счет «внутренней колонии» - крестьянства и «ограбления» села, как это было традиционно принято, а посредством активного втягивания всей аграрной сферы в модернизационные процессы.

Во второй половине 1960-х годов предпринимаются попытки выработки и осуществления эффективной аграрной политики на базе решений мартовского (1965 г.) пленума ЦК КПСС [6]. В регионах, в том числе и Мордовии, реализовывалась система мер, направленных на подъем экономики колхозов и совхозов, оптимальное сочетание общегосударственных, коллективных и личных интересов в аграрной сфере. В результате итоги выполнения восьмой пятилетки (1966–1970 гг.) в республике оказались сравнительно успешными, фактические показатели экономического роста и благосостояния на селе почти совпали с запланированными.

Качественные изменения произошли и в образовательно-культурном уровне жителей сел и деревень Мордовии. Так, если по данным Всесоюзной переписи населения в 1959 году среди мордовской национальности на 1 000 человек населения в возрасте до десяти лет и старше приходилось 19 человек с высшим образованием, со средним – 30 и средним специальным – 19, то по переписи 1970 года – соответственно – 29 человек с высшим, 82 со средним и 29 со средним специальным образованием [1, 136].

Рост благосостояния и культуры повлекли за собой качественные изменения во всех компонентах быта (жилище, одежда, пища и т. п.), формах и характере отдыха, развлечений и, что особенно важно, в структуре потребностей [2, 123]. Изменился сам внешний облик мордовского села, возводимых здесь жилых домов и построек. По материалам обследования жилищно-бытовых условий колхозников 16 сел Мордовии в период 1965–70-х годов, в них вновь было построено 110 однокомнатных, 760 двухкомнатных домов, из них 325 крытые железом, 518 – шифером, ни одного соломой. Традиционная солома, предназначавшаяся в мордовских селах для покрытия крыш, ушла в далекое прошлое [1, 145].

Так, в мордовском селе Алово Атяшевского района ежегодно колхозники строили 50-60 новых домов. На улицах, полевых станах, фермах, возле учреждений и на приусадебных участках колхозников было посажено 11 тысяч деревьев. «И жители села стали другими, отмечали Н. Ямашков, А. Климбовский, Г. Наумов, – они лучше одеваются, лучше питаются. Расширился круг их интересов. Во всем облике появилось нечто новое – уверенность, бодрость,

хорошее настроение. А это значит, что в их жизни, в их быту произошли огромные перемены» [16, 37].

Однако позитивные перемены второй половины 1960-х годов не привели к серьезному сдвигу на селе, что сказалось на его последующем развитии.

В 1970-е годы был дан старт для освоения «новой целины» – Нечерноземья. В 1974 г. ЦК КПСС и Совет Министров СССР приняли постановление «О мерах по дальнейшему развитию сельского хозяйства Нечерноземной зоны РСФСР». В соответствии с документом планировались подъем сельского хозяйства, преобразование (на основе механизации) характера сельскохозяйственного труда, развитие сети культуры и бытового обслуживания, коммунального и дорожного строительства. Средства стали выделять, но проблема осталась нерешенной. Также ставилась задача изменения облика села посредством широкого жилищного строительства и укрупнения населенных пунктов за счет переселения в центральные усадьбы и крупные села жителей мелких («неперспективных») поселений [9].

Массовая ликвидация «неперспективных деревень» – еще один жесткий вызов селу европейской части России. На 1970-е годы приходится расцвет этой идеи, которая себя черпает из кампании 1930-х годов по борьбе с хуторской системой. Адепты Агропрома, включая ученых-обществоведов и чиновников, всячески пытались доказать, что курс на агропромышленную интеграцию и концентрацию сельскохозяйственного производства неизбежно ведет к концентрации местожительства работников. Только «перспективные деревни» смогут быть социально обустроены [11].

Из 1 633 сел и деревень Мордовии в качестве «перспективных сельских населенных пунктов» должно было дальше развиваться только около 500, или 26,9 %. Из них, 72,8 % приходилось на поселения с наличием до 400 человек, где проживало всего лишь 26,2 % сельского населения [14, 54].

Только в 1979 году из 991 тысячи жителей Мордовской АССР сельское население, которое проживало в 21 районе, составляло 525 тысяч человек. Это означало, что в среднем на сельский район Мордовии приходилось 25 тысяч человек [20, 69].

Отнесение многих сел и деревень Мордовии к категории «неперспективных» привело к прекращению в них строительства новых и свертыванию имевшихся школ, животноводческих ферм, магазинов, клубов, хлебопекарен, фельдшерских и акушерских пунктов, ликвидации автобусных маршрутов и остановок на нерентабельных направлениях, связывающих малые поселения с крупными. Такая политика означала по своей сути вытеснение людей из привычных мест жительства.

Ответом на данный вызов стало формирование народной «житейской философии», негативно оценивающей «деревенское бытие» и позитивно одобряющей смену сельского местожительства на городское. И для этого находились достаточно весомые аргументы: более низкий уровень экономического развития сел, отсутствие в них эффективных предприятий, небольшой совокупный доход на каждого члена семьи, невыгодные территориальное положение и функциональное назначение населенных пунктов, небольшая численность жителей в них и удаленность селений от районного и областного центров, слабая обеспеченность сел учреждениями образования, культуры и быта, отсутствие в них культурно-бытового обслуживания, видов связи и путей сообщения и др. [14, 39].

Негативные факторы в развитии сельской местности привели к дестабилизации экономического положения в колхозах и совхозах, что особенно отчетливо проявилось во второй половине 1970-х годов. Однако несмотря на это, в 1976 – 1980-х годах основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения в Мордовии возросли в 1,7 раза, энергетические мощности – 1,3 раза. В колхозах и совхозах введено в эксплуатацию 39 тыс. гектаров орошаемых земель [15].

Как правило, силами колхозов, совхозов и организаций потребительской кооперации строились на селе магазины, столовые, хлебопекарни, складские помещения, овощехранилища, жилье и т. д. Так, потребкооперацией за счет денег совхоза «Луховский» был построен торговый центр в селе Луховка. Активно велось строительство Зубово-Полянским, Краснослободским, Ковылкинским, Темниковским, Ардатовским, Атяшевским, Ельниковским райпо, чего нельзя сказать об Атюрьевском, Кочкуровском, Теньгушевском, Ромодановском, Старошайговском райпо.

Вместе с тем во второй половине 70-х годов в системе Мордовпотребсоюза 40 % существовавших магазинов и более 50 % точек общественного питания размещалось в ветхих слабоприспособленных помещениях, а многие населенные пункты имели по одному магазину, предусматривавшему только одно рабочее место [21].

За этот период в сельской местности возведено жилья общей площадью 438,5 тыс. кв. метров, общеобразовательных школ на 6,7 тыс. мест, дошкольных учреждений на 4,7 тыс. мест, больниц на 230 мест, клубов и домов культуры на 7,3 тыс. мест. Введено в действие 429 километров автомобильных дорог с твердым покрытием. В то же время количество типичных индивидуальных домов на селе в республике составляло 97 %. Печным отоплением пользовались 96,7 % семей [15].

Как видно развитие, хотя и медленное, все же имело место в сельской местности Мордовии.

30 декабря 1981 года Советом министров РСФСР было принято постановление «О плане комплексного экспериментально-показательного строительства поселков в сельской местности Нечерноземной зоны РСФСР в 1981 – 1985 годах». Среди других областей и республик здесь была названа и Мордовская АССР.

В соответствии с данным документом, 15 января 1982 года было принято постановление областного комитета партии и Совета Министров МАССР «Об организации экспериментально-показательного строительства в селе Пятина – центральной усадьбе колхоза «Дружба» Ромодановского района и селе Горяйновка – центральной усадьбе опытно-производственного хозяйства «1 Мая» Ленинского района г. Саранска» [4].

Особой гордостью для республики явилось строительство села будущего – пятинского «городка» [8]. В 1980-е годы в Пятинское сельское поселение органично вписался поселок Садовский, образовав на селе, по существу, современный агрогородок. Впечатляют здания сельского Дома культуры и стоящей неподалеку современной школы. Здесь же, на центральной площади, располагаются административное здание одного из самых успешных сельхозпредприятий Мордовии – ОАО ТНВ «Мордовское агропромобъединение и Ко», один из лучших детсадов Ромодановского района, а также сельский фельдшерско-акушерский пункт. Активно строятся дома для молодых специалистов [13].

Что касается села Горяйновка, то и здесь происходили важные социально-экономические и культурные преобразования. В селе функционируют школа, клуб, филиал районной библиотеки, медпункт, магазин, столовая, комплексный приемный пункт районного бытового комбината.

Создание комфортных условий труда и жизни на селе в масштабах всего Советского Союза представляло собой громаднейшую задачу, требовавшую прежде всего стройную систему научных взглядов на проблему. Следовало более основательно учитывать и исторически сложившиеся местные традиции, обширнейший диапазон климатических и природно-географических, экономических особенностей разных районов страны.

Конечно, в СССР многое было сделано для улучшения системы здравоохранения в сельской местности, развития торговой сети, коммунально-бытовых нужд. С 1966 по 1981годы в колхозах и совхозах построено свыше 500 миллионов квадратных метров жилья, 13 миллионов учащихся получили новые современные школьные здания. Открылись новые клубы и дома культуры, способные принять одновременно более восьми миллионов зрителей,

торговые, коммунальные и спортивные учреждения. В 1980 году объем бытовых услуг в деревне увеличился по сравнению с 1965 годом более чем в восемь раз [5, 18].

Тем не менее ситуация на селе все более отчетливо принимала кризисные формы, что привело к разработке и принятию майским (1982 года) Пленумом ЦК КПСС Продовольственной программы страны [12]. Важным фактором реализации этой программы явилась попытка социального преобразования села, улучшение условий труда, жизни и быта в деревне, дорожное строительство.

В принятом 24 мая 1982 года постановлении ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О мерах по дальнейшему улучшению жилищных, коммунально-бытовых и социально-культурных условий жизни сельского населения» подчеркивалось, что меры по социальному преобразованию села рассматриваются как составная часть Продовольственной программы. Осуществление этих мер требуют значительного улучшения организации и увеличения объемов жилищного, коммунального, культурно-бытового и дорожного строительства на селе [10].

Принятие Продовольственной программы и первые шаги по ее реализации, несмотря на трудности, привели к улучшению ситуации в сельской местности Мордовии. Практически прекратилось сселение из «неперспективных» сел и деревень, укрупнение колхозов и совхозов и т. п., что вело к росту числа хозяйств и подъему социально-культурного уровня их развития.

В это время в нашей республике также осуществлялись генеральный план развития сельских жилых массивов, проекты, планировки и застройки сел, которыми снабжались все административные районы и центральные усадьбы колхозов и совхозов. Гордостью Мордовии стали такие преображенные села, как Палаевка, Левжа, Трускляй, Арх.- Голицыно Рузаевского, Дюрки, Алово, Каменка Атяшевского, Пензятка Лямбирского районов. Немало положительных примеров сел Нечерноземья появилось и в ряде других районов.

В первую очередь следует назвать Старошайговский район, где с развитием экономики эффективно по критериям того времени решались и вопросы социальные. Вот какая оценка давалась в республиканской печати селу Новое Акшино, центральной усадьбе совхоза имени Н.П. Огарева: « Не узнать сейчас ее. С площади административно-общественного совхозного центра новая застройка просматривается словно на ладони. Расположились в ряд разнотипные домики, их разделяет широкая асфальтированная улица, а немного выше, почти вплотную примыкая к лесному массиву, возвышаются двухэтажные дома. В этом районе расположены продовольственный и промышленный магазины. Для сельских жителей,

рабочих совхоза построены баня и отличная столовая, где готовят вкусные обеды, есть своя хлебопекарня» [23].

«Ощущая постоянную помощь и поддержку со стороны администрации и парткома хозяйства Новоакшинская центральноклубная система за два года работы по-новому добилась заметных сдвигов в улучшении культурного обслуживания сельчан и оправдывает свое высокое назначение», – говорилось в редакционной статье газеты «Советская Мордовия» от 19 марта 1983 года [7]. Сейчас в современном селе – основная школа, дом культуры, магазин, столовая, мастерская по ремонту сельхозтехники.

Нельзя не отметить село Новая Карьга Краснослободского района, где в начале 80-х годов были сданы в эксплуатацию дом культуры, торговый центр, музыкальная школа, спортивный комплекс, библиотека, колхозный музей, картинная галерея. Центральная улица села получила дорогу с асфальтово-бетонным покрытием, сооружена танцплощадка со светомузыкой. В центре села – детский комбинат, хлебопекарня, аптека, амбулатория. Велось строительство нового здания средней школы, дома быта, центральной котельной.

В это же время значительно повысился уровень благоустройства сел Ефаево, Чукалы, поселка Учхоз (Преображенский) и некоторых других населенных пунктов Краснослободского района, о чем активно информировала республиканская печать [24].

Следует заметить, что в те годы у населения республики начало складываться четкое осознание того, что облик современного сельского поселка, тем более центральной усадьбы колхоза или совхоза невозможно представить без торгового центра, хорошей школы, красивого клуба, столовой, дома быта, медпункта, надежной телефонной связи, без расширения коммунальных и бытовых услуг, бесперебойной работы автобусного сообщения, а тем более отсутствия детского сада или яслей.

С ростом стремления сельских жителей к новым жизненным стандартам, менялась и их психология, связанная с ломкой устаревших, традиционных стереотипов мышления и поведения, созданием позитивного здорового настроения и образа жизни.

Благоустроенные сельские поселения становились все более привлекательными для трудоустройства и проживания, что способствовало проявлению желания переезда в них не только из других сел и деревень, но и районных центров, рабочих поселков, а также городов. Как правило, из направлявшихся в сельскую местность, существенная доля приходилась на специалистов средней и высшей квалификации в сфере образования, культуры, здравоохранения и сельского хозяйства. Имидж обустроенных населен-

ных пунктов вызывал неподдельный интерес и позитивную оценку у молодежи республики.

Так, побывав летом 1982 года в качестве бойца сельхозотряда в селе Ульянки Ичалковского района, студент Мордовского государственного университета имени Н.П. Огарева И. Столяров отмечал: «…сейчас у колхозников хорошие, добротные дома. В каждом доме – телевизор, холодильник, стиральная машина... Предстоят селу и новые перемены: через него пройдет асфальтированная дорога республиканского значения… В настоящее время в этом селе работает клуб. В нем регулярно проводятся праздничные огоньки, вечера, концерты. При клубе имеется духовой оркестр. Есть что почитать и в местной библиотеке. Книжный фонд насчитывает свыше 12 тысяч экземпляров» [19].

Однако в Мордовии оставалось еще немало сел, где порой непрофессионально, непоследовательно и даже без особого желания решались задачи, связанные с удовлетворением растущих материальных потребностей и духовных запросов сельских тружеников. Много таких сельских поселений было в Атюрьевском, Зубово-Полянском, Теньгушевском, Ичалковском, Ромодановском и других районах республики. В основном - это небольшие селения и деревни, удаленные от авто- и железнодорожных магистралей, где преобладало в основном малочисленное пожилое население. К тому же у властей не было готового ответа на вопрос, что делать с такими небольшими деревнями. Исходили из того, что медицинское и коммунально-бытовое обслуживание, обеспечение сел современными магазинами, клубами, яслями, детскими садами, стадионами облегчается только при значительной концентрации населения.

Имелись и другие причины. Так, значительная часть потребностей сельских жителей в продуктах питания в Мордовии, как и во всей стране, удовлетворялась в основном за счет личного подсобного хозяйства, а не покупных продуктов, что накладывало отпечаток на специфику торговой сферы в сельской местности [18, 68].

Неудовлетворительно работали или вообще бездействовали некоторые сельские учреждения культуры: клубы, библиотеки, кинотеатры [3].

Не отвечали предъявляемым требованиям и темпы работ по строительству на территории села. Так, если в 1981 году на селе было сдано 9 450 квадратных метров жилой площади, то в 1982 году всего 3 044 квадратных метров. Годовой план строительства жилья в сельской местности был выполнен всего лишь на 64 % [4].

Большое отставание наблюдалось в строительстве производственно-хозяйственных, коммунально-бытовых учреждений, больниц и амбулаторно-поликлинических учреждений. Неста-

бильно работали строительные организации объединения «Мордовколхозстрой», трестов «Мордовсельстрой», «Мордовгражданстрой» и «Дорспецстрой». Недостаточную настойчивость в осуществлении социального переустройства села проявляли Минсельхоз МАССР, объединения «Мордовплодоовощхоз», «Мордовмелиорация» и «Мордовсовхозстрой».

В то же время управление «Мордовавтодор» успешно вело дорожное строительство на селе [22].

Таблица

Дорожное строительство на селе в Мордовской АССР (км)

Годы	План	Выполнено
1981	100	106,67
1982	119	122,61

Наметилась активная работа по централизации сельских клубных учреждений, разработке и внедрению комплексной социально-культурной программы «Сельский клуб, библиотека, киноустановка в реализации майского (1982 г.) Пленума ЦК КПСС» [17].

Как известно, «перестроечные» и «постперестроечные» преобразования аграрной сферы Мордовии в середине 1980-х – начале 1990-х годов столкнулись с серьезными вызовами и социально-экономическими издержками. Сельскохозяйственные предприятия оказались в сложнейших условиях адаптации к новым рыночным реалиям, что привело к резкому падению хозяйственной деятельности, снижению уровня жизни и социальной защищенности сельского населения. Формирование новых субъектов хозяйствования вместо колхозов и совхозов в АПК РМ не решило вставших проблем. Суммарные негативные потери республики оказались намного выше положительных результатов.

За годы «реформ» 1990-х годов село понесло колоссальные и частично невосполнимые потери. Резкое и катастрофическое сокращение производства, банкротство сельхозпредприятий привели к массовому исходу сельских тружеников из мест, где исторически веками жили их предки. И лишь с середины 1990-х годов благодаря взвешенной и продуманной государственной политике, эффективной системе мер, принимаемых республиканским руководством, начались попытки возрождения мордовских сельских поселений.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Адушкин, Н.Е.* Социально-экономическое развитие села Мордовии. Саранск: Мордов. кн. изд-во, 1975. 164 с.

2. *Балашов, В.А.* Культура и быт мордовского колхозного села: ист.-этногр. очерк по материалам Зубово-Полянского р-на Мордов. АССР. Саранск: Мордов. кн. изд-во, 1975. 274 с.

3. *Березин, А.И.* Работу сельских парторганизаций – на уровень новых задач. Советская Мордовия. 1983. 27 марта.

4. *Благоустроим* наши села //Советская Мордовия. 1982. 21 ноября.

5. *Быстраков, Ю.* Продовольственная программа и социальный облик советского села // Новое время. 1982. № 41. С. 17–19.

6. *Восьмая* пятилетка в сельском хозяйстве и Косыгинская реформа [Электронный ресурс]: сайт. URL: http://www.greatflags.su/ekonomika-sssr/8-pyatiletka-v-selskom-hozyaystve-i-kosyiginskaya-reforma.html/ (дата обращения -28. 09.2015).

7. *Высокое* назначение // Советская Мордовия. 1983. 19 марта.

8. *Казанцева, Е*. Село будущего // Победа. 1982. 8 июля.

9. *Постановление* ЦК КПСС, Совмина СССР от 20.03.1974 № 206 [Электронный ресурс]: сайт. URL: http://www.bestpravo.ru/sssr/gn-normy/b8k.htm/ (дата обращения – 28.09.2015).

10. *Постановление* ЦК КПСС, Совмина СССР от 24.05.1982 N 437 «О мерах по дальнейшему улучшению жилищных, коммунально-бытовых и социально-культурных условий жизни сельского населения» [Электронный ресурс]: сайт. URL: http://www.bestpravo.ru/sssr/gn-normy/f9r.htm/ (дата обращения – 28.09.2015).

11. *Приговор* русскому пахарю – Столетие RU [Электронный ресурс]: сайт. URL: http://www.stoletie.ru/territoriya_istorii/prigovor_russkomu_paharju_2008-12-12.htm/ (дата обращения – 28.09.2015).

12. *Продовольственная* программа СССР на период до 1990 года и меры по ее реализации. Материалы майского Пленума ЦК КПСС 1982 года. М.: Политиздат, 1982. 111 с.

13. *Пять* причин любви к древнему селу Пятина Ромодановского района Мордовии [Электронный ресурс]: сайт. URL: http://www.gidrm.ru/news_mordovia/?id=12973/ (дата обращения – 28.09.2015).

14. *Разживин, В.Ф.* Народ Мордовии: социокультурная динамика: (первая четверть XX – начало XX1 столетия): моногр. / В. Ф. Разживин, И. В. Широкова; НИИ гуманитар. наук при Правительстве Республики Мордовия. Саранск, 2007. 288 с.

15. *Советская* Мордовия. 1981. 25 ноября.

16. *Советы* и быт. Саранск: Мордов. кн. изд-во, 1966. 87 с.

17. *Социалистические* обязательства трудящихся Мордовской АССР по успешному выполнению плана экономического и социального развития на 1983 год // Советская Мордовия. 1983. 15 января.

18. *Социалистический* быт мордовского села / отв. ред. В. И. Козлов. Саранск: Мордов. кн. изд-во, 1986 270 с.

19. *Столяров, И*. Новь мордовского села // Советская Мордовия. 1983. 26 февраля.

20. *Сухарев, А.И.* Социальный облик Советской Мордовии: Состояние, тенденции развития. Саранск: Мордов. кн. изд-во, 1980. 192с.

21. *Текущий* архив Мордовпотребсоюза.

22. *Текущий* архив управления «Мордовавтодор».

23. *Толмаев, Н.* Глубокие корни // Советская Мордовия. 1983. 15 января.

24. *Чеглаков, В.* Зависит от всех / В. Чеглаков, Н. Галкин //Советская Мордовия. 1983. 16 марта.

УДК 352.075(470.345)

МОНИТОРИНГ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

MONITORING OF PUBLIC SATISFACTION WITH THE ACTIVITY OF LOCAL AUTHORITIES OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Дежурова Елена Валентиновна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Dezhurova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.v.dezhurova@rucoop.ru

В статье представлены результаты исследования уровня и территориальной дифференциации муниципальных образований Республики Мордовии. Рассмотрены основные критерии устойчивости социально-экономического развития территорий: интегральная транспортная доступность, динамика инвестиций в основной капитал, показатели развития промышленности, сельского хозяйства, строительства и торговли и т. д.

К л ю ч е в ы е с л о в а: муниципальное образование, мониторинг, социально-экономическое развитие, органы местного самоуправления.

The article presents the results of studies of level and territorial differentiation of municipalities of the Republic of Mordovia. The basic criteria for sustainable socio-economic development of territories are the following: integrated transport accessibility, the dynamics of investment in fixed assets, indicators of development of industry, agriculture, construction and trade, etc.

K e y w o r d s: municipality, monitoring, socio-economic development, local self-government.

Оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления (ОМСУ) городских округов и муниципальных районов

© Дежурова Е.В., 2015

на систематической основе начата в соответствии с исполнением Указа Президента Российской Федерации от 28 апреля 2008 г. № 607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов» [4] и распоряжения Правительства Российской Федерации от 11 сентября 2008 г. №1313-р [6]. Она строится на основе ежегодных докладов глав местных администраций городских округов и муниципальных районов и проводится по достигнутому уровню и динамике показателей социально-экономического развития муниципальных образований, эффективности расходования средств местных бюджетов по статистическим и отчетным данным, а с помощью социологического опроса населения муниципальных образований выявляется степень удовлетворенности населения оказанием и качеству различных [2].

Однако существенное значение в комплексной оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления имеет степень удовлетворенности населения, которая ежегодно исследуется Научным центром социально-экономического мониторинга Республики Мордовия. Как видно из таблицы 1, оценка населением деятельности органов местной власти в среднем по муниципальным образованиям в последние 3 года имеет отрицательную динамику.

Таблица

Динамика удовлетворенности населения муниципальных образований деятельностью органов местного самоуправления в 2008–2013 годах (% от числа опрошенных)

Муниципальные районы, городской округ (ГО)	008	009	010	011	012	013	В среднем за 2008–2013	Рейтинг
ГО Саранск	62,8	43,5	50,8	52,7	49,1	29,9	48,1	23
Ардатовский	50,1	85,2	91,5	92,6	92,9	91,0	83,9	1
Атюрьевский	58,2	46,9	76,1	74,1	66,6	45,9	61,3	17–18
Атяшевский	59,0	91,9	64,1	82,8	88,1	84,0	78,3	4
Большеберезниковский	60,8	61,5	62,9	77,5	60,4	58,9	63,7	15
Большеигнатовский	61,3	70,3	65,9	59,3	48,5	62,4	61,3	17–18
Дубенский	59,4	82,1	80,8	77,3	73,0	74,7	74,6	5
Ельниковский	75,1	78,7	71,8	74,0	76,2	50,4	71,0	10
Зубово-Полянский	52,8	69,9	54,3	59,6	48,6	42,9	54,7	21
Инсарский	64,8	66,6	58,3	78,1	69,1	75,7	68,8	13
Ичалковский	51,9	74,7	75,2	78,9	78,9	68,7	71,4	9
Кадошкинский	61,9	40,3	52,9	57,4	41,9	46,3	50,1	22
Ковылкинский	60,2	81,5	77,2	80,8	59,9	64,7	70,7	11

Окончание табл.

Муниципальные районы, городской округ (ГО)	008	009	010	011	012	013	В среднем за 2008–2013	Рейтинг
Кочкуровский	62,5	79,0	74,2	72,0	72,8	68,6	71,5	8
Краснослободский	59,7	69,6	66,5	83,1	78,1	60,7	69,6	12
Лямбирский	60,4	79,5	59,9	72,0	53,6	49,9	62,6	16
Ромодановский	62,8	78,8	68,7	85,2	91,2	91,6	79,7	2
Рузаевский	61,2	50,0	46,2	73,0	85,6	71,6	64,6	14
Старошайговский	62,8	83,2	80,4	74,6	68,7	61,3	71,8	7
Темниковский	62,5	67,1	57,8	61,3	51,3	47,5	57,9	20
Теньгушевский	60,8	74,0	88,2	80,4	95,1	68,8	77,9	3
Торбеевский	63,8	73,2	76,9	84,7	63,8	68,8	71,9	6
Чамзинский	52,4	78,5	50,8	73,9	72,1	36,7	60,7	19
В среднем по республике	60,3	70,8	67,4	73,8	68,9	61,8	67,2	–

В 2013 г. по сравнению с 2010 г. доля респондентов, положительно оценивших деятельность органов местного самоуправления снизилась на 12 % и составила 61,8 %.

При оценке общей удовлетворенности населения в разрезе муниципальных образований, отдельно следует отметить статус городского округа Саранск, его производственный потенциал, образовательный и культурный уровень жителей, которые оказывают большое влияние на общественное мнение горожан за счет их более высокой компетентности и требовательности. По той же причине в городском округе Саранск острее, чем в районах, ощущаются гражданами проблема плохих дорог, трудности с трудоустройством и недостатки социальной инфраструктуры [5, с. 136].

Самая значительная положительная динамика зафиксирована в Ардатовском (более 8 % в среднем за год), Ромодановский (на 5,8 %) и Атяшевском (на 5 %) муниципальных районах и она является следствием успешной деятельности органов местного самоуправления в таких ключевых сферах, как дорожное хозяйство, внешнее и внутреннее транспортное сообщение, рынок рабочих мест. Самое значительное снижение наблюдалось в городском округе Саранск (на 6,6 %) и Ельниковском (на 4,9 %) муниципальном районе.

Как видно из таблицы, удовлетворенность населения деятельностью органов местного самоуправления с 2011 г. имеет негативную динамику в среднем по республике и большинстве муниципальных образований, кроме Атяшевского (рост в 2013 г. на

1,2 %), Большеигнатовского (рост на 3,1 %) и Ромодановского (рост на 6,4 %) района.

Следует отметить, что респонденты, проживающие в сельской местности, чаще негативно оценивали работу органов местного самоуправления, чем жители городских населенных пунктов.

Например, анализ ответов респондентов показывает, что они возмущены не столько неудовлетворительным состоянием сельских автодорог, сколько контрастом между состоянием дорог местного значения и федеральных трасс. Проблема плохого состояния дорог местного значения и тротуаров тесно связана с обслуживанием дорожного полотна – проведением ямочного ремонта, уборкой снега в зимнее время. В частности, данные моменты особенно волновали жителей Большеигнатовского и Старошайговского районов.

Второе место по актуальности занимает проблема недостатка рабочих мест (55,7 % респондентов). В значительной части районов республики (например, в Атюрьевском, Ельниковском, Большеигнатовском, Ичалковском, Кочкуровском, Рузаевском, Темниковском, Чамзинском) на рынке вакансий имеется узкий спектр рабочих мест, что является следствием целого ряда проблем, в частности отсутствием или закрытием крупных и средних промышленных и сельскохозяйственных предприятий, а также низкой заработной платой в имеющихся организациях муниципальных образований.

Третье место по актуальности (28,6 %) занимает неразвитость социальной инфраструктуры. В Ромодановском районе данную проблему поставили на второе место по значимости, в Атяшевском и Ельниковском районах – на четвертое. Чаще остальных неразвитость социальной инфраструктуры отмечали респонденты Большеберезниковского, Зубово-Полянского, Краснослободского и Теньгушевского районов.

Недостаточное внимание органов местного самоуправления к вопросам уделяется организации культурно-массовых мероприятий, торгового, бытового обслуживания, развития общественного питания, что волнует примерно десятую часть опрошенных жителей (10,1 %) и чаще всего в Атяшевском (23,8 %) и Чамзинском (18 %) муниципальных районах.

В соответствии с требованиями федерального законодательства Указом Главы Республики Мордовия от 28 октября 2013 года № 252-УГ «Об оценке населением эффективности деятельности руководителей органов местного самоуправления городского округа Саранск и муниципальных районов в Республике Мордовия, унитарных предприятий и учреждений, действующих на республиканском и муниципальном уровнях, акционерных обществ, контрольный пакет акций которых находится в собственности Республики

Мордовия или в муниципальной собственности, осуществляющих оказание услуг населению муниципальных образований в Республике Мордовия» утверждены порядок организации и проведения опроса населения с применением информационных технологий, форма для проведения опроса населения с применением информационных технологий, а также пороговые значения критериев оценки населением эффективности деятельности руководителей (30 % от числа опрошенных) [3].

В Республике Мордовия оценка населением эффективности деятельности руководителей органов местного самоуправления и руководителей организаций проводилась посредством опросов на официальном сайте органов государственной власти Республики Мордовия и на официальных сайтах городского округа Саранск и муниципальных районов в период с 10 января по 10 марта года 2014 года. В данном опросе населения приняло участие в целом по республике 5793 человека [1].

Проведенное исследование позволяет сделать выводы, в частности о тех проблемах, которые затрудняют оценку деятельности органов муниципального управления. К числу больших сложностей проведения эмпирических исследований является недостаток достоверной информации. Помещенные на сайты доклады глав местных администраций городских округов и муниципальных районов очень разнообразны по содержанию, а формы показателей, отражающих деятельность власти, часто недоступны для широкой аудитории. Кроме того, в качестве информации для доклада используются данные муниципальной статистики и отчетности органов местного самоуправления. Многие из необходимых показателей в разных источниках сильно различаются, что затрудняют некоторые расчеты, делают их необъективными и часто бесполезными. Непредставление ряда показателей некоторыми муниципальными образованиями снижает возможности сопоставления сведений и обуславливает ограничения в проведении оценки.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Итоги* проведенного интернет-опроса размещены на сайте: http://www.e-mordovia.ru/content/view/3433 (дата обращения 17.09.2015).

2. *Кузнецова, Е.Г.* Дежурова, Е.В. Структурирование целей и обоснование приоритетов стратегического муниципального управления [Текст] / Е.Г. Кузнецова// Научное обозрение – 2014. № 12. С.575–581.

3. *Об оценке населением* эффективности деятельности руководителей органов местного самоуправления городского округа Саранск и муниципальных районов в Республике Мордовия, унитарных предприятий и учреждений, действующих на республиканском и муниципальном уровнях, акционерных обществ, контрольный пакет акций которых находится в собственности Республики Мордовия или в муниципальной собственности, осуществляющих оказание услуг населению муниципальных образований в Республике Мордовия: Указ Главы РМ от 28.10.2013 № 252-УГ. [Электронный ресурс]. Доступ из системы КОНСУЛЬТАНТ:

http://base.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base=RLAW314;n=58589 (дата обращения 19.09.2015).

4. *Об оценке* эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов: Указ Президента РФ от 28 апреля 2008 г. № 607. [Электронный ресурс]. Доступ из системы ГАРАНТ: http://base.garant.ru/193208/#ixzz3meYBJ7L9 (дата обращения 23.09.2015).

5. *Оценка* эффективности деятельности органов местного самоуправления городского округа Саранск// Предпринимательство. 2014, № 5. С. 135–142.

6. *Перечень* дополнительных показателей для оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов, в том числе показателей, необходимых для расчета неэффективных расходов местных бюджетов: Распоряжение Правительства РФ от 11 сентября 2008 г. № 1313-р. [Электронный ресурс]. Доступ из системы ГАРАНТ: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/93897/#ixzz3meZy1M7W (дата обращения 23.09.2015).

УДК 331.101.3

ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ ЭФФЕКТИВНОЙ МОТИВАЦИОННОЙ МОДЕЛИ В ОРГАНИЗАЦИИ

FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF AN EFFECTIVE MOTIVATIONAL MODEL IN THE ORGANIZATION

Келейникова Светлана Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Svetlana Keleynikova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Ru ssian University of Cooperation
E-mail: sveta077@inbox.ru

В статье рассматриваются особенности разработки эффективной мотивационной модели в организации. Обозначенное направление во многом способствует повышению уровня вовлеченности сотрудников в работу и эффективному осуществлению организацией своей деятельности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: менеджмент персонала, мотивация, мотивационная модель проблемы руководства, управление персоналом, эффективное управление персоналом.

The article considers features of development of effective motivational models in an organization. Marked with the direction largely contributes to the increase in the level of employee engagement in work and effective implementation by the organization of its activity.

© Келейникова С.В., 2015

K e y w o r d s: personnel management, motivation, motivational model, directors' problems, human resources, effective management of the personnel.

В современных условиях хозяйствования проблемам мотивации уделяется все большее значение, так как от эффективной мотивационной модели зависит не только повышение социальной и творческой активности конкретного работника (менеджера, рабочего), но и конечные результаты деятельности организации.

Каждая в отдельности модель мотивации существенно отличается от других не только по форме, но и по содержанию. И это можно считать вполне закономерным явлением, так как, в сущности, не может быть какой-либо единой мотивационной модели, которая могла бы успешно применяться без учета специфики развития каждого предприятия, а тем более отдельного государства в целом.

Менеджеры, ежедневно работающие с людьми, хорошо знают, что заранее решить, что именно нужно данному индивиду или группе индивидов, для того чтобы напряженно и плодотворно работать, в достаточной степени затруднительно, и до сих пор успешность такой деятельности принято связывать в большей степени с искусством, с врожденными или благоприобретенными талантами, чем с научным обоснованием выбора методов воздействия.

Работа с персоналом в организации должна базироваться на использовании всех возможных мотивационных механизмов, находящихся в арсенале специалистов по работе с персоналом.

Сотрудники являются самым важным и ценным ресурсом любой компании, особенно в эпоху возрастающей роли человеческого капитала.

Исходя из вышесказанного, представляется необходимым изучить процессы управления персоналом, в частности, необходимость мотивирования персонала, методы и способы мотивации, разработки и внедрения новых механизмов и путей.

Для достижения этой цели, в данных условиях рыночной экономики и конкурентной среды организации внедряют как общеизвестные и традиционные, так и инновационные модели мотивации работников.

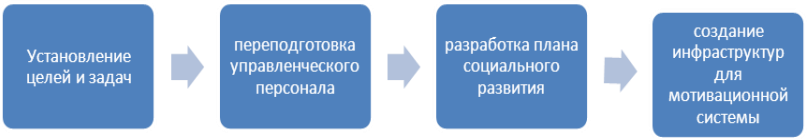
На данном этапе экономического развития и повышенной конкурентной среды, традиционные методы мотивирования персонала уже не соответствуют требованиям рынка. Современные экономисты предлагают использовать мотивацию персонала как основное средство для эффективного управления материальными, кадровыми и денежными ресурсами. Основной задачей для компании, использующей этот инструмент, является получение оптимальной отдачи от персонала, максимальное повышение прибыльности

и эффективности предприятия. Исследования и практический опыт показывают, что традиционные подходы к мотивации устарели, и существует объективная необходимость в разработке и реализации новых подходов.

Сегодня все больше и больше компании стремятся найти и усвоить те методы, которые позволят мотивировать сотрудников так, чтобы отдача была максимальной. Организации могли бы существенно повысить эффективность своей деятельности, если сотрудники имели бы непосредственный интерес к будущему организации. Некоторые важные потребности работников должны быть выполнены для того, чтобы добиться успеха на рабочем месте.

Существует два конкретных типа мотивации: финансовые и нефинансовые. В рыночных условиях организации не всегда могут предоставить достаточное количество денежных средств для создания эффективной системы мотивирования ее сотрудников, поэтому важно понять и выявить те методы и инструменты, которые позволят менеджерам сделать, так чтобы их сотрудники чувствовали себя важными, не нарушая непрерывность денежного потока компании. Также необходимо, чтобы компания нашла оптимальный способ использовать оба метода параллельно для достижения наилучших результатов.

Для создания оптимальной мотивационной управленческой системы каждая компания должна пройти несколько этапов, которые представлены на рисунке.



Р и с. Основные этапы разработки мотивационной модели

На первом этапе, организация устанавливает четкую цель, список задач, которые необходимо решить.

На втором этапе идет переподготовка управленческого персонала, которая, исходя из поставленной цели.

На третьем этапе разрабатывает план социального развития, который будет включать в себя разные мероприятия (культурно-массовые, корпоративные и т. д.).

На четвертом этапе необходимо создать предпосылки — инфраструктуры, для обеспечения бесперебойной работы мотивационной системы персонала, что и является заключительным этапом подготовки мотивационной системы персонала.

Для повышения эффективности деятельности организации, очень важно чтобы работник полностью осознавал, что увеличение прибыли компании находится в прямой зависимости с его интересами. Дополнительная прибыль компании должна послужить средством вознаграждения персонала. Если высшая цель компании – увеличение прибыли, не достигнута, то цели всех сотрудников в основном, и каждого сотрудника в частности можно считать не достигнутыми. В этом и состоит один из важнейших принципов составления мотивационной системы персонала - баланс интересов.

Учитывая вышеизложенное, можно отметить, что уровень развития конкурентной среды на рынке и ее динамичный рост должны быть одним из основных факторов для осуществления правильной стратегии эффективной деятельности предприятия, придавая первоначальное значение кадровой политике и ее управлению. В этих условиях важное значение приобретает разработка эффективной мотивационной модели сотрудников. Учитывая тот факт, что для каждой коммерческой организации главной целью является достижение максимальной рентабельности и прибыли, считаем, что в рамках осуществления кадровой политики, кроме материальной мотивации персонала, организация также должна стремиться к внедрению инновационных моделей мотивации.

Таким образом, предложенная мотивационная модель в организации позволит повысить уровень вовлеченности сотрудников на работе, удовлетворить нематериальные потребности сотрудников, что в свою очередь будет способствовать эффективному осуществлению своей деятельности и получению максимальной прибыли.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Анисимов, О.С.* Потребности и мотивы : сущность и типология // Мир психологии. 2008 . № 1. С. 229–236.

2. *Келейникова, С.В.,* Панкратов Е.В. Проблемы эффективной мотивации персонала в современных условиях. Инновации в образовательной сфере: Материалы международной науч.-практ.конф. (Саранск, 8–9 апр.2015 г.) / Саранс.кооп.ин-т РУК.-Саранск: .ЮрЭксПрактик, 2015. С.190–192.

3. *Немов, Р.С.* Психология : в 3 кн. М.: Владос, 1999. Из содерж.: Мотивация. Краткое содержание [Электронный ресурс] - URL : http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Psihol/nemov1/08.php (18.11.10).

4. *Обзор* теорий мотивации [Электронный ресурс] // HP-Portal: сообщество профессионалов. [Б. м.], 2004–2010. URL http://www.hr-portal.ru/article/obzor-teorii-motivatsii (18.11.10).

УДК 338.43

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

DEVEIOPMENT OF INFORMATION MANAGEMENT SYSTEM FOR AGRIKULTURAL ENTERPRISSES

Копылова Елена Васильевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Kopylova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elenazikovo@mail.ru

В статье рассматривается развитие системы информационного обеспечения агропромышленного комплекса. Это позволит повысить эффективность планирования и организации производственной деятельности сельскохозяйственных организаций, контроля за исполнением планов, прогнозирования показателей.

Ключевые слова: система информационного обеспечения, информационные технологии, агропромышленный комплекс.

The article discusses the development of the information management system for agriculture. This will increase the efficiency of the planning and organization of production activity of agricultural organizations, control over the execution of the plans, forecasting indicators.

Keywords: system of information security, information technology, agro-industrial complex.

На сегодняшний момент весьма актуальной встает проблема развития системы информационного обеспечения АПК, так как своевременное информационное обеспечение является залогом успеха и конкурентоспособности агропромышленного предприятия, а так же средством выживания в условиях конкуренции. Поэтому предприятиям агропромышленного комплекса необходима рациональная система информационного обеспечения для принятия эффективных хозяйственных решений в условиях влияния быстроменяющихся факторов внешней и внутренней среды [2].

В условиях переориентировки сельхозпредприятий на рыночные взаимоотношения встает вопрос в необходимости более своевременной, полной, достоверной и разнообразной информация об аграрном рынке, о состоянии спроса и предложения, которая обес-

© Копылова Е.В., 2015

печит эффективную работу предприятий АПК. Такая же информация необходима органам государственного управления сельскохозяйственного сектора страны [4].

Использование информационных технологий в настоящее время позволит повысить управляемость отрасли, осуществить внедрение новых технологий на предприятиях АПК.

Для этого в соответствии с приказом Министерства сельского хозяйства России № 127 от 19.05.95 г. было образовано единое информационное пространство АПК России. Все компьютерные комплексы министерств, управлений (департаментов) сельского хозяйства субъектов РФ посредством телекоммуникационной сети сельского хозяйства России объединились в рамках единого информационного пространства АПК (приказ Минсельхоза России от 13.10.96 г. № 275).

Первым реализовался проект поддержки аграрной реформы в Российской Федерации ARIS(Agriculture Reform Implementation Support – поддержка сельскохозяйственных реформ), который предполагал формирование современного сельскохозяйственного рынка.

С принятием Государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 –2020 годы»[1], где одним их разделов является «Создание общих условий функционирования сельского хозяйства», была создана единая система информационного обеспечения АПК (ЕСИО АПК). Она на основе формирования государственных информационных ресурсов предоставляет государственные электронные услуги сельхозтоваропроизводителям и сельскому населению. Это способствует повышению эффективности сельскохозяйственного производства и ускорению темпов его роста.

Широкое использование единой системы информационного обеспечения всеми субъектами АПК будет обеспечивать интеграцию и координацию процессов государственного регулирования в области развития агропромышленного комплекса как единого экономического и социального комплекса России, развитие рыночных отношений и проведения государственных и административных реформ. Основанием для этого будет являться создание единого информационного пространства АПК, развитая система предоставления информационных услуг населению, товаропроизводителям сельскохозяйственной продукции и продовольствия различных форм собственности, органам государственной власти и органам местного самоуправления.

Различные проекты создания системы информационного обеспечения предприятий АПУ, в том числе и глобальная компьютер-

ная сеть Internet, призваны помочь созданию ЕСИО агропромышленного комплекса России и позволяет Минсельхозу РФ и органам управления в регионах более качественно выполнять функции организации и планирования производственной деятельности, контроля, прогнозирования.

Пока что только в крупных торгово-производственных корпорациях (агрохолдингах) происходит внедрение комплексных автоматизированных систем управления предприятием и финансового анализа протекающих процессов класса ERP (Enterprise Resource Planning – планирование ресурсов предприятия), которые основаны на использовании передовых информационных и управленческих технологий. Автоматизированные ERP – системы, такие как Oracle, SAP, выводят управление деятельностью сельскохозяйственных предприятий на новый уровень, позволяющий осуществлять контроль за всеми бизнес - процессами, проводить учет всех материальных ресурсов, а также это ведет к экономии денежных средств, повышению эффективности ведения бизнеса.

В условиях рыночной инфраструктуры информатизация как важнейшая составляющая агропромышленного комплекса, будет обеспечивать [3]: ускорение научно-технического прогресса по всем областям сельскохозяйственного производства; рациональное и качественное использование основных фондов; повышение эффективности принимаемых решений в структурах и звеньях управления; ускорение принятия решения по социальным вопросам на базе представления информационных услуг и т. д.

Подводя итоги, информатизация агропромышленного комплекса положительно повлияет на процессы формирования, обработки, представления информации, будет способствовать проведению качественного анализа деятельности предприятий и принятию оптимальных решений.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Государственная* программа Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 гг: Постановление правительства РФ от 14 июля 2012 г. № 717. [Электронный ресурс] Режим доступа: URLhttp://www.http://www.mcx.ru/navigation/docfeeder/show/342.htm.

2. *Кузнецова Т.* Развитие организационного обеспечения стимулирования сбыта на предприятии кондитерской промышленности // Предпринимательство. 2014. № 5. С. 177–189.

3. *Лайнер, А.Г.* Некоторые аспекты создания информационно-аналитической системы экономического мониторинга хозяйствующих субъектов АПК//Вестник Федерального государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Московский государственный агроинженерный университет им. В.П. Горячкина». 2005. Вып. 3 (13). С. 126–129.

4. *Якимова, О.Ю.* Информационное обеспечение управления предпииятиями агропромышленного комплекса. Саранск: Изд-во Мордов.ун-та, 2007. С. 15.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 339.138

БРЕНДИНГ В СОВРЕМЕННОЙ ТЕОРИИ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ

BRANDING IN THE MODERN THEORY OF POSITIONING

Кузнецова Татьяна Евгеньевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Tatyana Kuznetsova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: t.e.kuznetsova@rucoop.ru

В статье рассматривается брендинговая составляющая современной теории позиционирования с возможностью ее применения на предприятиях потребительской кооперации, раскрываются составляющие последовательного позиционирования, описывается технологическая схема процесса брендинга.

К л ю ч е в ы е с л о в а: брендинг, торговая марка, потребитель, конкурент, целевой рынок, потребительская кооперация.

The article discusses the branding component of the modern theory of positioning with the possibility of its application in enterprises of consumer cooperatives, discloses the components of a consistent positioning and describes the technological scheme of the process of branding.

K e y w o r d s: branding, brand, customers, competitors, target market, consumer cooperatives.

Четыре эволюционные фазы: товарная, имиджевая, позиционная и брендинговая – составляют современную теорию позиционирования. Самой совершенной из них считается фаза брендинга, которая является самодостаточной технологией формирования и удержания лояльности к торговой марке. Создание хорошего бренда и возможности, чтобы потребитель запомнил его - непростая задача. Для ее решения необходимы предварительные исследования. Оценка их результатов служит основанием для выработки дальнейшей тактики действий. Брендинг не является альтернативой товарной, имиджевой, позиционной концепциям теории позиционирования, а выступает интегральной формой их выражения. Поэтому для выражения брендинга как одной из самых эффективных маркетинговых стратегий, ему необходимо пройти все предыдущие этапы позиционирования [1].

© Кузнецова Т.Е., 2015

Рассмотрим их на примере предприятий потребительской кооперации Мордовского союза потребительских обществ. Первый этап предусматривает четкое определение объекта, для которого реализовывается услуга и создается бренд т.е. выявляется целевая аудитория (ЦА), понять, какую выгоду получит потребитель, приобретший данный товар или услугу. Такими преимуществами для системы потребительской кооперации Мордовии являются доступность, качество и высокий уровень обслуживания и т.п. Следующее действие состоит в определении цели бренда. Она может заключатся в брендинге определенного продукта или услуги, серийного выпуска товаров или выступать брендом конкретного предприятия. В системе потребительской кооперации стратегией развития торговых марок, а соответственно и бренда должна стать корпоративная марочная стратегия, основное преимущество которой – распределение расходов на развитие марки между всеми товарами, реализуемыми в магазинах, входящих в систему потребительской кооперации. Коснёмся вопроса позиционирования на примере деятельности Мордовского облпотребсоюза.

Позиционирование выражается через совокупность приемов и способов, благодаря которым в сознании целевых потребителей продукции и услуг Мордовского союза потребительских обществ формируется собственное место по отношению к нему и другим подобным организациям.

Зачастую потребители стремятся к упрощению процесса покупки, для чего, каждый раз выбирая место совершения покупок или предоставления услуг, они не стремятся произвести его переоценку, а пользуются уже сложившимся представлением, которое классифицирует торговую точку по целому ряду параметров. Такая сформировавшаяся оценка, присуждаемая торговой точке, выражает собой сложный набор мнений, ощущений, восприятий, впечатлений, складывающаяся у целевой аудитории при сравнении продукции, услуг данного предприятия с конкурентом. Чтобы сформировать «правильное» представление о деятельности предприятий и магазинов системы потребительской кооперации региона, необходимо провести анализ трех составляющих позиции: преимуществ, целевого рынка и конкурентов.

Во-первых, какое преимущество будет лежать в основе формирования атрибута позиционирования. Что может привлечь потребителя и стать эмоциональной причиной его покупок именно в предприятиях потребительской кооперации.

Во-вторых, необходимо определить целевой рынок, для которого будет осуществляться позиционирование (экономический, демографический, поведенческий и др. признаки).

В-третьих, выделить позиции и преимущества у конкурентов,

предлагающие аналогичные продукцию и услуги, для того же целевого рынка.

Чтобы позиционирование было последовательным, требуется предварительно разработать концепцию торговой марки и-или бренда облпотребсоюза [3].

Анализ специфики предлагаемым потребителям товаров, а также расширение сферы услуг в кооперативных предприятиях позволяет сделать вывод, что ядром предложения торговой марки и бренда должно быть удобство и комплексность совершения покупки.

Технологическая схема процесса брендинга может быть представлена следующим образом:

1) через образ и обещания, складывающиеся у владельца марки и производителя товара или услуги, формируется общее видение торговой марки;

2) устанавливается ее идентичность, выражающая соответствие образа марки и связанных с ним обещаний реальным характеристикам продукции или услуги, какими их считает владелец и производитель;

3) определяется имидж марки как основная часть ее портрета, складывающегося у потребителей;

4) формируется мнение относительно обещаний потребителям, которые дал владелец марки или производитель (марочный контракт), как он выглядит со стороны потребителей;

5) разрабатывается схема поведения целевой аудитории относительно торговой марки (особенно в момент покупки товара);

6) проводится позиционирование торговой марки, через установление тех выгод потребителей товара, которые владелец марки и производитель желает внушить покупателям;

7) выбираются стратегии развития (роста) и обновления торговой марки, а также стратегии соотношений различного рода марок;

8) проектируются коммуникации торговой марки (каналы распределения товаров и их субъекты, сообщения, каналы распространения марок и их субъекты, интерпретации и шумы);

9) определяется влияние силы бренда на положение в канале распределения;

10) премиальное ценообразование [2].

В настоящее время в теории позиционирования достаточно четко выделяется основная тенденция современного этапа – акцент на эволюционный характер позиционирования, представляющий позиционирование как оперативную стратегию, декларирующую рынку актуальные на рассматриваемый момент времени стороны предмета позиционирования. При верной смене фокуса позиционирование торговой марки плавно перетекает из одной концепции в другую, что позволяет

последовательно демонстрировать потребителю разные стороны преимущества марки. С этой точки зрения деятельность Мордовского союза потребительских обществ направлена на формирование региональной торговой сети с созданием внутрисистемного логистического центра и продвижением марки «Кооператор Мордовии».

Проект предполагает введение единых бизнес-процессов в управление продажами, обеспечение качественной дистрибуции товаров и повышение конкурентоспособности кооперативного бизнеса в торговле.Предложение о разработке в рамках реализации проекта регионального бренда «Кооператор Мордовии» должно стать для потребителей гарантией высочайшего качества продукции из местного сырья, которая производится в республике.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Аакер Д.* Создание сильных брендов. Пер. с англ. М.: Издательский Дом Гребенникова, 2003. 426 с.

2. *Кузнецова, Е.Г.* Брендирование как инструмент маркетинговой политики [Текст] / Е.Г. Кузнецова, О.В. Князева // Инновационные процессы в развитии современного общества: мат-лы науч-прак конф. Саранск,2013 г. С. 130–134.

3. *Кузнецова, Т.Е.* Стимулирование сбыта как элемент комплекса продвижения товара // Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева. 2013. №1(27). С.135–142.

УДК 334.012.64

ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ФОРМА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

FRANCHISING AS A FORM OF ACTIVITY SMALL BUSINESSES

Лохтина Лариса Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Larisa Lokhtina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: llohtina@rucoop.ru

В статье рассматривается франчайзинг как форма организации предпринима-

© Лохтина Л.М., 2015

тельской деятельности предприятий малого бизнеса. Его использование положительно сказывается на результатах деятельности малых предприятий, способствует насыщению рынка необходимыми товарами и услугами, востребованными потребителями.

К л ю ч е в ы е с л о в а: малый бизнес, предпринимательство, франчайзинг, франшиза, франчайзер, эффект, бизнес.

The article deals with franchising as a form of business organization of small businesses. It has a positive effect on the results of small enterprises activity, contributes to saturate of market with necessary goods and services demanded by consumers.

K e y w o r d s: small business, entrepreneurship, franchising, franchise, the franchisor, effect, business.

В 90-е годы двадцатого столетия в России отмечается возрождение малого и среднего бизнеса. Образуется множество небольших предприятий в самых различных отраслях экономики и сферы услуг, который позволяют решать большой круг проблем, типичных для рыночной экономики: снижение безработицы; повышение конкурентоспособности предприятия за счет более высокой приспособляемости к постоянно меняющимся условиям рынка; рациональное и эффективное использование ресурсов предприятия; формирование среднего класса общества и т. д.

В наиболее развитых странах малый и средний бизнес занимает прочные позиции в формировании валового продукта национальных экономик, активно сотрудничает с крупным бизнесом [2].

Одной из моделей ведения бизнеса в современной экономике, построенной на интеграции крупного и малого бизнеса, выступает франчайзинг, который достаточно активно внедряется в российскую экономику.

Термин «франчайзинг» происходит от английского слова franchise, которое переводится как привилегия.

Некоторые считают, что слово «франчайзинг» происходит от французского термина, означающего право на свободу ведения какой-либо деятельности.

Можно сказать, что эти подходы дополняют друг друга, так как свобода ведения какой-либо деятельности часто является результатом предоставления определенных привилегий.

Франчайзинг (франшизинг) в «Большом экономическом словаре» рассматривается как долголетнее соглашение между двумя фирмами (крупной и малой), предполагающего передачу одной фирмой (крупной) другой (малой) своего права на использование в пределах оговоренного рынка определенного товарного знака, технологии, ноу-хау.

Франчайзинг можно рассматривать как форму предпринимательской деятельности, основанной на системе взаимоотношений, закрепленных рядом соглашений, согласно которых одна сторона – франчайзер – предоставляет возмездное право действовать от

своего имени другой стороне – франчайзи, способствуя тем самым расширению рынка сбыта.

Франчайзер (франшизор) – это лицо или организация, продающие франчайзи (франшизи) лицензию на осуществление деятельности в соответствии с договором о франчайзинге и гарантирующие выполнение условий этого договора.

Франчайзи (франшизи) – это лицо или организация, покупающие франчайз (франшизу).

Франчайз (франшиза) – это право на создание коммерческого предприятия и на торговлю продукцией старшего партнера.

Таким образом, суть данной формы деятельности состоит в том, что крупная и достаточно известная компания заключает договор (соглашение) с небольшим самостоятельным предприятием о предоставлении ему исключительного права на выпуск определенной продукции и ее сбыт или оказание услуг под торговой маркой крупной фирмы [1].

Данная форма сотрудничества крупных компаний и небольших предприятий весьма удобна для последних, так как у головной компании, как правило, уже сформирован определенный имидж, потребитель привык к ее торговой марке и на рекламу не стоит тратить значительных средств.

Использование франчайзинга как формы предпринимательской деятельности дает определенные преимущества как франчайзеру, так и франчайзи.

Для франчайзера эти преимущества заключаются в том, что он получает гарантированно-стабильный объем реализации своей продукции, так как франчайзи обязаны покупать у него определенные договором партии продукции, расходных материалов и т.д. Также развитие сети франчайзинговых фирм является хорошей рекламой бренда компании, не требующей специальных финансовых вложений.

Преимущества для франчайзи гораздо шире. Прежде всего они заключаются в том, что предприниматель, покупая франшизу, получает проверенную и отработанную модель ведения бизнеса. Потенциальный франчайзи имеет возможность ознакомиться с бизнесом франчайзера прежде чем решит вкладывать свои средства. У франчайзи появляется возможность снижения рисков, так как франчайзер помогает справиться со множеством проблем и рисков, которые присущи начинающемуся бизнесу. Начиная свою деятельность под брендом успешной фирмы, франчайзи получает определенный круг потребителей продукции данной компании. Это также способствует тому, что начиная свою деятельность как часть известной сети, франчайзи несет минимальные затраты на первоначальную рекламу. Франчайзер обучает своих партнеров

тому, как необходимо эффективно строить бизнес с учетом его специфических особенностей. И, наконец, франчайзер, заинтересованный в развитии сети обеспечивает франчайзи необходимыми ресурсами, в том числе это касается и поставок продукции [3].

Однако помимо преимуществ, франчайзинг имеет определенные минусы, которые касаются франчайзи. Так, франчайзи вынужден следовать правилам и ограничениям, установленным франчайзером. Франчайзи обязаны закупать сырье и продукцию у поставщиков, которых определяет франчайзер, даже несмотря на завышенные цены. Для франчайзи могут быть определены жесткие ограничения по выходу из бизнеса, включая запрет на открытие конкурирующих организаций в течение определенного срока и (или) на определенной территории. Франчайзи практически не могут оказывать влияния на вопросы централизованного маркетинга и рекламы.

Несмотря на все минусы, сегодня франчайзинг получил широкое развитие во многих сферах и отраслях экономики. Франчайзинг признан в мировом сообществе одной из наиболее прогрессивных форм ведения бизнеса и получил широкое распространение в зарубежной практике.

В российской практике данная форма организации предпринимательской деятельности получает распространение только в конце 90-х годов прошлого столетия. Это было связано с отсутствием правового регулирования данного направления деятельности. В России франчайзинг получил известность с приходом таких крупных компаний, как «Pizza Hut», «Kodak», «McDonalds», «Coca Cola» и других хорошо известных в мире компаний. По франчайзинговой схеме работает большая часть сет продовольственных магазинов – дискаунтеров «Пятерочка», часть салонов связи компании «Евросеть», фирма 1С и др. И если в 2007 г. в России было всего 400 франчайзеров, то к 2013 г. их количество увеличилось до 1300. Большая часть из них – 43% – задействована в непродовольственной рознице, 23 % – в сфере услуг населению, 14 % – в общественном питании.

Исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что франчайзинг в российской экономике также становится одной из форм предпринимательской деятельности предприятий малого бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кочетков, Г.Б.* Франчайзинг: организация малого бизнеса // США, Канада: экономика, политика, культура. 2014. №4. С. 102–118.

2. *Кузнецова, Е.Г.,* Генглик Т.Ф. Формирование эффективной системы поддержки малого предпринимательства // Инновационные процессы в развитии современного общества: материалы II Междунар. заоч. науч.-практ. конф. / Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2014. С 116–119.

3. *Обыденов, А*. Франчайзинг как особая форма институциональных отношений // Вопросы экономики. 2014. № 6. С. 114–128.

УДК 658.8:339.5

МЕТОДИКА УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

FOREIGN TRADE POTENTIAL MANAGEMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Манин Петр Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Pyotr Manin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: manin_pv@mail.ru

В статье дается определение внешнеторгового потенциала промышленного предприятия, выделяются его базовые элементы, приводится алгоритм управления внешнеэкономическим потенциалом промышленного предприятия, обосновываются результаты управления внешнеторговым потенциалом промышленного предприятия, выделяются факторы, влияющие на эффективность использования внешнеторгового потенциала промышленного предприятия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: экспорт, экспортные рынки, внешнеторговый потенциал, управление, алгоритм.

Within the article there is a definition of enterprise management foreign economic activity potential given, its basic elements are distinguished, appraisal algorithm is given, estimate results of industrial enterprise foreign economic activity potential in region are substantiated, influence factors of use efficiency industrial enterprise foreign economic activity potential are introduced.

K e y w o r d s: export, export markets, foreign trade potential, management, algorithm.

В современных условиях управление внешнеторговым потенциалом промышленных предприятий, не имеет определенной системы. Это относится как к стратегическому, так и оперативному и тактическому уровням. Большинство решений, принятых в отношении внешнеторгового потенциала имеют либо слабоструктурированную систему, либо не имеют ее вообще.

При изменении задач реализуемых при управлении внешнеторговом потенциалом из категории не структурированных или слабоструктурированных в категорию стандартных, дает возможность менеджменту организации формировать более точные и эффективные управленческие решения в области внешнеторговой деятельности.

© Манин П.В., 2015

Несомненным является тот факт, что управление внешнеторговым потенциалом является неотъемлемой частью системы управления предприятием в целом. Решения, принятые в любом управленческом уровне, так или иначе воздействуют на внешнеторговый потенциал. Управление внешнеторговым потенциалом находит свое применение на любом управленческом этапе.

Управление внешнеторговым потенциалом предприятия, как система управления любой хозяйственной деятельностью предполагает прохождение ряд этапов [1, 2].

Этап 1. Формирование цели развития внешнеторгового потенциала.

Внешнеэкономические цели разрабатываются и формулируются на основании и в соответствии с миссией предприятия, а также в пределах значений общих ценностях показателей предприятия. Кроме того, цель и миссия любого предприятия должны соответствовать требованиям, предъявляемым к ним со стороны современного менеджмента. Тем не менее, постановка цели по реализации внешнеторгового предприятия имеет ряд особенностей, связанных с типологией товаров и рынков, на которых они будут реализовываться.

Любая компания может формировать внешнеторговый потенциал по одному из двух направлений:

1. Товарное направление. Данное направление предполагает, либо развитие уже имеющегося производства с повышением конкурентоспособности существующего товара, либо формирование нового, инновационного товара.

2. Географическое направление. Развитие внешнеторгового потенциала по данному направлению основывается на завоевании новых и не освоенных рынков и увеличении объемов продаж на существующих.

На основе предложенных направлений, мы определили четыре переменные внешнеторгового потенциала предприятия: существующая продукция, новая продукция, новый рынок, существующий рынок. Сочетание этих переменных дает возможность определить четыре направления внешнеторгового потенциала промышленных предприятий:

– внешнеторговый потенциал существующей продукции на существующем рынке;

– внешнеторговый потенциал существующей продукции на новом рынке;

– внешнеторговый потенциал новой продукции на существующем рынке;

– внешнеторговый потенциал новой продукции на новом рынке.

Представленные направления развития внешнеторгового потенциала определяют его цель на внешнем рынке.

Этап 2. Оценка внешнеторгового потенциала.

Общая оценка внешнеторгового потенциала предприятия включает в себя анализ не только экспортно-импортной активности, но и анализ всех аспектов деятельности предприятия так или иначе воздействующих на результаты внешнеторговой деятельности.

Этап 3. Выбор стратегии альтернатив управления развитием внешнеэкономического потенциала.

Этот управленческий этап состоит в выборе потенциальных внешнеторговых возможностей развития. Выбор стратегических альтернатив для развития осуществляется на основе предшествовавшего анализа окружающей среды и ресурсов предприятия проведенного нами. Он предлагает выбор следующих альтернатив: стратегию развития рынка; стратегия развития рынка; стратегия вперед идущей интеграции и стратегия концентрической диверсификации.

Анализ стратегических альтернатив показал, что концентрическая стратегия диверсификации основанная на нахождении новых возможностей в производстве и новых продуктов, которые были заключены в существующем бизнесе и использовании имеющихся технологий является оптимальной для изучаемой компании. Эта стратегия будет способствовать, по нашему мнению, наиболее полному использованию внешнеторговых возможностей развития предприятия.

Этап 4. Разработка алгоритма реализации стратегического плана. Этот этап предполагает активизацию в управлении оперативных рычагов воздействия на внешнеторговые возможности предприятия.

Нами разработан Алгоритм управления внешнеторговыми возможностями компании основанный на структуре внешнеторгового потенциала предприятия состоящего из трех ключевых составляющих: П1 Управленческий потенциал, П2 Товарный потенциал и П3 Ресурсный потенциал. Данный алгоритм может применяться дифференцированно по различным промышленным предприятиям, в зависимости от уровня развития их внешнеэкономических потенциалов, сфер деятельности и видов продукции. Управление внешнеторговым потенциалом включает в себя определение наиболее «слабых» ее элементов на основе методологии, описанных в наших предшествовавших работах [4].

Следует отметить, что значение интегрального показателя внешнеторгового потенциала, а также эффективность всей системы будет определяться наиболее «слабым звеном», то есть наименее развитым его компонентом. Таким образом, управление внеш-

неторговым потенциалом потенциал на основе предложенного Алгоритма выглядит следующим образом:

1) выявление минимального значения среди показателей I уровня (блок П1 – Управленческий потенциал, П2 –Товарный потенциал или П3 – Ресурсный потенциал);

2) выявление наиболее слабых мест на следующих уровнях в каждом блоке и, в соответствии с предложенным Алгоритмом управления, разработка конкретных направлений действий, при детализации которых следует отдавать приоритет тем показателям, которые имеют большее значение весового коэффициента;

3) переход на следующий элемент внешнеторгового потенциала, имеющего минимальное значение.

Этап 5. Реализации предложенных мероприятий. Данный этап должен осуществляться в соответствии с планом, разработанным на предыдущих уровнях управления внешнеторговым потенциалом. Однако, он предполагает и корректировку определенных показателей на основе тех изменений которые происходят в окружающей среде и внутренних возможностях предприятия. Подобные изменения необходимо проводить на основе Алгоритма описанного на предыдущем этапе.

Этап 6. Этап контроля. Контроль всегда является одним из ключевых этапов управления, не зависимо от сферы приложения. Контроль в управлении внешнеторговым потенциалом должен основываться на принципах регулярного, полного и качественного учета выполнения стратегических планов. Необходима организация учета по выполнению всех планов, программ, заданий по следующим параметрам: количество, качество, затраты, исполнители и сроки. Контроль в первую очередь должен осуществляться по количественным показателям и качественным требованиям. Кроме того, контроль необходимо проводить в различные периоды времени. Если учет ведется в основном в количественных показателях и его результаты фиксируются, то контрольная функция менеджмента несколько шире [3].

Использование предложенной методики управления внешнеторговым потенциалом позволит в значительной степени повысить эффективность работы, не только конкретного предприятия, но и региона или отрасли в целом. Это связано в первую очередь с тем что, разработанная методика, при внесении определенных изменений может быть использована на любом уровне воспроизводства. Рассчитав реальный уровень внешнеторгового потенциала и определив наиболее слабые его составляющие с помощью предлагаемого Алгоритма действий, можно добиться улучшения показателей деятельности предприятия и региона. Таким образом, эффективность управления внешнеторговым потенциалом предприя-

тия, региона и отрасли может быть просчитана и может быть подвергнута необходимому контролю и анализу.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Афоничкин А.И.,* Колесник Е.Н. Модель конкурентного потенциала предприятия // Вестник Волжского ун-та им.В.Н.Татищева. Сер. Экономика. Вып.17. Тольятти; ВУиТ, 2009. С. 128–141.

2. *Дорошенко Ю.А.,* Бухонова С.М. Математическая модель экономического потенциала региона // Российское предпринимательство. 2005. № 9 (69). С. 55–57.

3. *Манин П.В.* Алгоритм оценки внешнеэкономического потенциала // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2013. № 27. С. 117–127.

4. *Чиранова Т.И.* Управление внешнеэкономическим потенциалом промышленных предприятий // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук, Самара, 2012.

УДК 339.138:339.3

ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ ПЛАНА МАРКЕТИНГА НА ПРЕДПРИЯТИИ ТОРГОВЛИ

DEVELOPING AND REALIZATION ON FEATURES FOR MARKETING PLAN AT THE TRADE ENTERPRISE

Солдаткина Светлана Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Svetlana Soldatkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: SSM1509@yandex.ru

В статье анализируются теоретические и практические аспекты маркетингового планирования на предприятии торговли.

Ключевые слова: план маркетинга, микросреда, макросреда, стратегические приоритеты, внутренний потенциал, ключевые факторы успеха.

The article analyzes the theoretical and practical aspects of marketing planning at the trade enterprise.

Keywords: marketing plan, microenvironment, macroenvironment, strategic priorities, internal potential, key success factors.

Решение покупателя о покупке зависит от совокупности различных факторов, основным среди которых является соответствие

© Солдаткина С.М., 2015

предлагаемого товара искомому. Хотя покупатели склонны размышлять над одними покупками более углубленно, чем над другими, розничному торговцу и в том и в другом случае необходимо привлечь их внимание и обеспечить включение предлагаемого товара в совокупность рассматриваемых им вариантов, то есть чтобы преуспеть предприятие должно предложить нечто большее, чем то, что сегодня ждет от него покупатель. Такой подход позволяет предприятию, постоянно привлекая внимание потребителей, обеспечивать себе устойчивую позицию на рынке. Для предприятий розничной торговли вышесказанное особенно важно, так как розничный продавец ничем не выделяющийся из общего числа своих конкурентов, вряд ли имеет шансы на успех [3].

Таким образом, в настоящее время существует множество причин, вследствие которых предприятие может занять выгодное положение на рынке. Главное, чтобы его деятельность была спланирована с учетом знания рыночных условий. Тщательное планирование помогает предприятию с одной стороны, предвидеть изменения спроса, а с другой стороны, позволит быть готовым к непредвиденным обстоятельствам [4].

План маркетинга на предприятии можно понимать в широком и в узком смысле этого слова. В широком смысле план маркетинга – это маркетинговый раздел комплексного бизнес – плана развития предприятия [2], вместе с тем в розничной торговле маркетинг обычно пытаются свести к мероприятиям по продвижению товара и так как ООО «Сольдо» не разрабатывает бизнес – план, то в данном случае можно рассматривать план маркетинга в более узком смысле, а именно как комплекс мероприятий, позволяющих улучшить положение предприятия на рынке.

ООО «Сольдо» планирует в 2016 году:

– ввести дополнительную специализированную секцию – спортивная одежда;

– расширить ассортимент продаваемой продукции за счет реализации одежды спортивного стиля;

– повысить объем продаж;

– увеличить число постоянных покупателей.

Исходя из целей и задач ООО «Сольдо», необходимо проанализировать внешнюю и внутреннюю среду предприятия, определить ключевые факторы успеха и разработать стратегические приоритеты по всем направлениям маркетинговой деятельности.

Основными факторами макросреды, влияющими на деятельность предприятия являются:

– экономический, что сказывается на деятельности предприятия во–первых, посредством влияния валового дохода и темпов инфляции на платежеспособность потребителей, во – вторых через

налоги, арендные платежи и прочие расходы, связанные с ведением розничного бизнеса;

– демографический, социальный, культурный – их влияние обусловлено тем, что основным потребителем ООО «Сольдо» является население, спрос которого зависит от вышеуказанных факторов;

– правовой фактор – его воздействие определяется тем, что законодательство в основном защищает права потребителей, поэтому предприятие должно сформировать структуру управления предприятием, ориентированную на потребителя;

– технологический – обусловлено тем, внедрение новых технологий может как способствовать развитию розничного бизнеса, так и создать угрозу существования торговых предприятий (например, развитие Интернет – торговли).

Анализ факторов микросреды ООО «Сольдо» позволяет сделать следующие выводы. Предприятие имеет только одного поставщика ООО «Элвити», что создает определенный риск. В городе Саранске существует более 40 магазинов одежды, поэтому на рынке одежды существует серьезная конкурентная борьба, причем есть как узкоспециализированные магазины, так и магазины, предлагающие широкий ассортимент мужской, женской и детской одежды. Если подробнее анализировать конкурентную борьбу, то следует отметить, что такие магазины как Tom Farr, Insiti, Finn Farr продают готовую одежду тех же торговых марок и практически в том же ценовом диапазоне, что и ООО «Сольдо».

Оценка внутреннего потенциала ООО «Сольдо» показала, что в целом предприятие работает успешно: основные показатели деятельности улучшились, уменьшилась задолженность предприятия перед кредиторами, в магазине предлагается достаточно широкий ассортимент мужской и женской одежды, ориентированный на различные сезоны года используются различные направления стимулирования потребителей. Тем не менее предприятие функционирует всего два года, поэтому для формирования положительного имиджа и создания устойчивого спроса со стороны потребителей возникает необходимость осуществления маркетинговой деятельности.

Продукция предприятия направлена на молодежный сегмент рынка одежды в возрасте от 15 до 30 лет. В ближайший период своего развития ООО «Сольдо» не предполагает изменить целевую направленность своей продукции, поэтому новый ассортимент продукции (спортивные куртки, брюки, ветровки и др.) также ориентирован на молодежную моду. Как было отмечено выше, количество потребителей ООО «Сольдо» может увеличиться за счет других возрастных сегментов (например, дети,

которые хотят выглядеть старше и люди среднего возраста, которые хотят выглядеть моложе).

Основными ключевыми факторами успеха (КФУ) для ООО «Сольдо», как и для любого предприятия розничной торговли являются:

– удобное месторасположение, положительный имидж и репутация торгового предприятия;

– внутренняя среда магазина: атмосфера и дизайн;

– широта ассортимента предлагаемых товаров;

– существующие стимулы внутри магазина (восприятие соотношения «цена–качество», эффективность представления товара, уровень предоставления услуг);

– осуществляемая политика работы с клиентами и формирование постоянной клиентуры (развитие и упрочение связей с клиентами).

Мероприятия по комплексу маркетинга, которые предполагается реализовать в ООО «Сольдо», можно разделить на следующие блоки исходя из стратегических приоритетов:

1. Сбор коммерческой информации:

– анализ потенциальной емкости рынка одежды и осуществление сегментации по различным критериям (например, пол, возраст, уровень доходов и др.). Источником информации могут быть официальные статистические данные, сведения Интернет, результаты проводимых маркетинговых исследований;

– сбор информации непосредственно от потребителей. Источники – беседа с потенциальными покупателями, посещающими предприятие, опросы, заполнение анкет реальными покупателями;

– сбор информации от потенциальных и реальных поставщиков. Источники – посещение предприятий поставщиков, телефонные опросы, анкетирование.

– сбор информации о конкурентах – посещение торговых точек конкурентов, изучение официальных статистических данных, отчетов о проведенных исследованиях конкурентов.

2. Подготовка аналитических материалов по анализу наиболее перспективных сегментов рынка:

– подготовка отчета по анализу потребителей предприятия (например, на основе проведенных анкетных опросов) по таким параметрам как: частота покупок, объем покупок и т. д.;

– создание компьютерной базы данных по разделам: потребители, конкуренты, поставщики;

– установление порядка обмена маркетинговой информацией между персоналом предприятия.

3. Меры по ориентации предприятия на потребителя:

– по возможности провести анализ неудовлетворенного

спроса с целью расширения ассортимента предлагаемой продукции и наложить структуру спроса на структуру заказов предприятия. Источник – опрос реальных и потенциальных потребителей;

– подбирать квалифицированный торговый персонал. Решение – проводить конкурсы;

– создание эффективной технологии обслуживания потребителей.

4. Меры по активизации сбыта продукции:

– расширить ассортимент предлагаемых товаров;

– разработать эффективную схему поощрения продавцов в зависимости от объема продаж продукции (увеличить количество вариантов поощрения);

– обеспечить оптимальное сочетание цены и качества продукции;

– предложить новое оформления торгового зала и изменение его дизайна (цвет, освещение, звуки, запахи, температура, расстановка и оформление торгового оборудования должны привлекать клиентов);

– обеспечить присутствие каталогов и возможность заказа продукции по каталогу и т. д.

5. Предложения по формированию ассортимента одежды:

– формирование плана поставки продукции по каждому ассортиментному наименованию в зависимости от спроса;

– создание базы данных по реализации каждого вида продукции с целью установления ее доходности;

– разработка системы управленческого учета, позволяющей принимать решения по формированию ассортимента.

6. Предложения по ценообразованию:

– приведение цен предприятия в соответствие с требованиями рынка. Источник – анализ затрат, цен конкурентов, желания потребителей заплатить ту или иную цену;

– формирование ценовой политики, ориентированной на спрос и конкурентов, но не в ущерб финансовому состоянию предприятия в целом;

– более широкое использование возможностей вексельных схем для роста финансовой эффективности предприятия с поставщиками продукции.

7.Предложение по коммуникационной политике:

– разработка концепции собственного фирменного стиля (например, фирменное оформление торгового зала и др.);

– разработка нескольких вариантов слогана и использование лучшего из них в рекламных акциях; разработка;

– разработка плана коммуникационных мероприятий;

– разработка плана мероприятий по созданию положительного имиджа предприятия в сознании потребителей;

– расширить возможность применения средств стимулирования сбыта (например, посредством проведения конкурсов на лучшего покупателя и продавца, раздачи призов, сувениров, бесплатных каталогов);

– использование теории мерчендайзинга в практике продаж предприятия;

– использование пространства Интернет для организации продаж своей продукции;

– определение списка рассылки для проведения мероприятий в рамках программы директ – маркетинга, в том числе по электронной почте;

– мониторинг коммуникационной деятельности конкурентов с целью оценки их сильных и слабых сторон и др.

После выбора основных направлений маркетинговой деятельности прогнозируются возможные доходы и расходы предприятия с учетом затрат на маркетинговую деятельность, затем осуществляется непосредственная реализация плана маркетинга и оценка его эффективности [1].

Подытоживая вышесказанное, необходимо отметить, что в разных предприятиях конкретный набор процедур планирования маркетинга различен в зависимости от размера и природы организации. При этом основной целью планирования маркетинга является определение направлений деятельности предприятия и средств для достижения целей, то есть план маркетинга является эффективном способом управления.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кузнецова Т.Е.* Оценка эффективности мероприятий по развитию стимулирования сбыта продукции предприятия // Инновации в образовательной среде: материалы Междунар. науч-практ. конф. / Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2015. С. 208–210.

2. *Чуровский, С.* Методологические принципы стратегического маркетинга // Маркетинг. 2014. № 6. С. 28–35.

3. *Шапошников, В.* Некоторые вопросы методологии разработки бизнес–концепции предприятия торговли // Практический маркетинг. 2014. № 1. С. 23– 29.

4. *Шибаков, В.* Постановка процесса маркетингового планирования // Практический маркетинг. 2013. № 5. С.15–21.

УДК 339.138

ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ РАЗВИТИЯ КОНЦЕПЦИИ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ

HISTORICAL ASPECTS OF THE CONCEPT OF POSITIONING

Хайров Роман Раисович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Roman Khayrov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: r.r.khajrov@rucoop.ru

В статье раскрываются характерные периоды развития концепции позиционирования, приводится опыт зарубежных стран, дается оценка рынка рекламы России.

К л ю ч е в ы е с л о в а: позиционирование, реклама, торговая марка, продукт, коммуникации, потребитель.

The article reveals the characteristic periods of the concept of positioning, shows the experience of foreign countries and assesses the Russian advertising market.

K e y w o r d s: positioning, advertising, brand, product communication, consumer.

В маркетинге позиционирование выступает в роли стратегически обоснованного выбора для достижения цели придания какой-либо услуге, продукции особенного и привлекательного положения среди других предложений на рынке в сознании потребителя. В научных кругах начало развитию концепции позиционирования в маркетинге положила публикация Джеком Траутом статьи в журнале «Industrial Marketing» в 1969 году. Ее автор сегодня является признанным идеологом современной теории позиционирования. Концепция позиционирования основана на принципе: чтобы иметь успех, «надо отличаться». С точки зрения основателей идеи позиционирования она представляется как достижение в сознании потенциальных потребителей уникального положения, значимого для целевой аудитории (ЦА), и выгодного для предприятия-собственника торговой марки [3].

Семидесятые годы для США характеризуются как период перенасыщения общества информацией, который впоследствии был назван Траутом и Райсом «сверхкоммуникативным». В то

© Хайров Р.Р., 2015

время затраты на рекламу в средствах массовой информации составляли около 110 $ на человека. По различным оценкам сегодня этот показатель возрос до 10 раз. Основываясь на данные различных агентств, в настоящее время сохраняется позитивный тренд развития глобального рынка рекламы. Рост расходов на нее в 2014 г. составил 5% по отношению к 2013 году. Значение данного показателя по России существенно ниже как минимум на порядок.

Хотя, ожидается, что к 2016 г. маркетологи Восточной Европы в совокупности потратят $28,3 млрд. на медиа-рекламу. На долю России из этой общей для всех стран Восточной Европы суммы приходится 12,9 млрд., или 45,6% [1].

Однако говорить об эффекте «сверхкоммуникативности» в нашей стране пока преждевременно. Очевидно, в конечном итоге выиграют те марки отечественной продукции, активное позиционирование которой началось уже сейчас. Такой вывод можно сделать исходя из опыта стран развитой экономики, который доказывает, что позиционирование является длительным, но неизбежным процессом. Поэтому те, кто начал позиционирование своих продуктов одними из первых, относительно марок-конкурентов будут иметь больший запас прочности.

Отметим, что автором популярной теории конкуренции Майклом Портером идея позиционирования, предложенная Траутом и Райсом, была принята сразу и стала одной из основных составляющей стратегии конкуренции. В то же время М. Портер в своих трудах придает позиционированию большую статичность по сравнению с современной динамичностью рынка и технологическими изменениями. Так новые конкуренты могут быстро занять любую позицию на рынке, но их конкурентное преимущество, в лучшем случае, будет только временным. Суть проблемы заключается в неспособности различать понятия операционной эффективности и стратегии. Такое заключение дает понять, как эволюционирует концепция позиционирования.

Основными этапами становления современной концепции позиционирования являются четыре эволюционные фазы:

1) товарная;
2) имиджевая;
3) позиционная;
4) брендовая.

Сформированный современный понятийный аппарат, применяемый в вопросах позиционирования в маркетинге, не является окончательным. Нельзя утверждать, что определения основных понятий и категорий позиционирования охватывают все необходимые для практической деятельности детали и полностью классифицированы по признаку зависимости отношений между объ-

ектом и субъектом позиционирования в многообразном рыночном пространстве. Однако очевидно, что основные аспекты позиционирования имеют универсальный характер и потому в целом могут быть применимы в российских условиях [2].

Легко представить, как сложно и, скорее, невозможно из представленного множества понятий выделить какое-то одно интегрированное определение позиционирования, которое бы вобрало в себя все основные стороны рассматриваемого процесса и одновременно отражало специфические грани.

Научная действительность показывает, что с момента возникновения концепции позиционирования до настоящего времени, только в США опубликованы сотни серьезных работ по позиционированию, где среди практиков и теоретиков маркетинга идут дискуссии по определению, что же такое позиционирование. Нет единства мнений и при разграничении понятий о предмете позиционирования.

Таким образом, можно констатировать факт, что в научном мире маркетинга нет единства в вопросе позиционирования. Авторы дискутируют проблему, что конкретно позиционируется – продукт, товар, торговую марку, бренд или что-то еще. Это в немалой степени связано это с принятием различных концепций позиционирования, которые вместо того, чтобы взаимно дополнять, друг друга, часто конкурируют между собой.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кузнецова Е.Г.*, Головина О.В Зарубежный опыт организации рекламы // Материалы Междунар. науч.-практ. конф. «Инновационные процессы в развитии современного общества» Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2013 г.

2. *Кузнецова, Т.Е.* Стимулирование сбыта как элемент комплекса продвижения товара // Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева. 2013. № 1(27). С. 135–142.

3. *Траут Дж.*, Райс Эл. Позиционирование: битва за узнаваемость. / Пер. с англ. СПб: Питер, 2001.

УДК 35.078(470.345)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ОКАЗАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

IMPROVEMENT OF MECHANISMS OF STATE AND MUNICIPAL SERVICES IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Якимова Ольга Юрьевна
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева
Olga Yakimova
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: o.yu.yakimova@rucoop.ru

В статье рассмотрены основные направления совершенствования механизма оказания государственных и муниципальных услуг в Республике Мордовия, которые включают предоставление государственных и муниципальных услуг на базе многофункциональных центров, с использованием универсальных электронных карт и в электронном виде.

К л ю ч е в ы е с л о в а: государственные и муниципальные услуги, многофункциональный центр, универсальные электронные карты.

The article considers the basic directions of improvement the mechanism of providing state and municipal services in the Republic of Mordovia, which include the provision of public and municipal services on the multi-service centers basis, with the use of universal electronic cards and in the electronic form.

K e y w o r d s: state and municipal services, multi-center, multi-purpose electronic cards.

В качестве важнейших направлений совершенствования системы предоставления государственных и муниципальных услуг в Республике Мордовия на сегодняшний день можно выделить модернизацию нормативно-правовой базы оказания услуг, а также совершенствование его организационного механизма.

Основными компонентами, позволяющими сделать качественный прорыв в сфере оказания государственных и муниципальных услуг являются, на наш взгляд развитие и совершенствование с коррективами на отдельные недоработки таких проектов, как: оказание услуг на базе многофункциональных центров; предоставление услуг с использованием универсальных электронных карт гражданина; перевод государственных и муниципальных услуг в электронный вид.

© Якимова О.Ю., 2015

Организация отлаженного межведомственного электронного взаимодействия между органами власти и организациями, ответственными за предоставление государственных и муниципальных услуг является пронизывающим лейтмотивом, без которого невозможно осуществление данных проектов.

Существует ряд направлений, позволяющих улучшить механизм взаимодействия органов государственного и муниципального управления и населения. Первым направлением является ***совершенствование предоставления государственных и муниципальных услуг на базе многофункциональных центров.***

Многофункциональные центры созданы с целью повышения качества предоставления государственных и муниципальных услуг, их доступности и комфортности для потребителей. Работа многофункциональных центров строится по принципу «одного окна», стандарты их деятельности предусматривают максимальный комфорт для населения при обслуживании (просторные залы, техническое оснащение, электронная очередь и др.).

На сегодняшний день, не смотря на довольно широкое развитие сети многофункциональных центров как в Российской Федерации, так и в Республике Мордовия, существует множество проблем и недоработок организационного механизма данного способа оказания услуг и нормативно-правового регулирования взаимодействия МФЦ с органами власти и клиентами-заявителями.

В настоящее время в Республике Мордовия МФЦ, финансируемые за счет средств региональных (местных) бюджетов, в рамках заключенных соглашений о межведомственном взаимодействии предоставляют услуги, связанные с деятельностью территориальных республиканских отделений (управлений) федеральных органов исполнительной власти. Затраты на проведение этой работы не возмещаются из средств федерального бюджета, что противоречит положениям Бюджетного кодекса Российской Федерации, что говорит о необходимости введения субвенций на финансирование деятельности многофункциональных центров при осуществления ими функций федеральных органов исполнительной власти.

Еще одной проблемой на сегодняшний день является отсутствие требований к организации работы МФЦ Республики Мордовия в части унификации организационно-правовых форм их деятельности, реализации единых подходов к обеспечению качества предоставления государственных и муниципальных услуг [4, с. 77].

В рамках следующего направления рационализации предоставления государственных и муниципальных услуг необходимо проработать и вопрос о наборе персонала в МФЦ. В соответствии со ст. 17 Федерального закона № 210-ФЗ [1] в обязанности органов, предоставляющих государственные и муниципальные услуги, вхо-

дит обеспечение доступа центров к информационным системам, содержащим необходимые для предоставления государственных и муниципальных услуг сведения. Таким образом, сотрудники МФЦ получают доступ к федеральным, региональным и местным информационным массивам, содержащим персональные данные.

В Республике Мордовия остаются нерешенными вопросы организации эффективного взаимодействия МФЦ с отдельными территориальными органами федеральных органов исполнительной власти. Наибольшие проблемы возникают при работе с территориальными органами Минюста России, также большие сложности вызывала работа МФЦ с Росреестром. Многие МФЦ на территории Республики Мордовия еще не имеют возможности сотрудничать с отдельными территориальными отделениями федеральных органов власти. В связи с этим представляется целесообразным рекомендовать Правительству РМ обратиться с инициативой к Правительству РФ о разработке и утверждении единых требований к соглашениям о взаимодействии между многофункциональными центрами и федеральными органами исполнительной власти, органами государственных внебюджетных фондов, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления.

Нуждается в дальнейшем совершенствовании перечень первоочередных государственных и муниципальных услуг. Он утвержден распоряжением Правительства РФ от 17 декабря 2009 г. 1993-р [2]. В настоящий момент в отношении услуг, оказываемых юридическим лицам, перечень включает отдельные позиции, связанные с лицензированием образовательных учреждений, медицинской и фармацевтической деятельности; подготовкой и выдачей разрешений на создание фермерского хозяйства; строительство, реконструкцию и капитальный ремонт объектов капитального строительства; выдачей разрешений на установку рекламных конструкций.

Следующее направление – это ***предоставление государственных и муниципальных услуг с использованием универсальных электронных карт.***

Масштабный проект «Универсальная электронная карта» имеет государственное значение, реализуется под контролем Министерства экономического развития Российской Федерации и других уполномоченных органов. Согласно п. 1 статьи 25 Федерального закона № 210–ФЗ выдача универсальных электронных карт (далее – УЭК) гражданам началась с 1 января 2013 г. [1]. В рамках реализации данного проекта в Республике Мордовия открыто 2 пункта выдачи УЭК в г. о. Саранск. Ответственной за реализацию проекта УЭК в нашем регионе назначено Министерство информатизации и связи РМ, а также ГАУ РМ Госинформ.

В ходе реализации проекта УЭК в Республике Мордовия можно выделить три группы проблем: недостатки нормативно-правовой базы, технологические препятствия, проблемы недофинансирования, а также низкую популяризованность среди граждан республики.

Помимо недоработок конкретно федерального законодательства стоит отметить отсутствие какой-либо нормативно-правовой базы внедрения УЭК на уровне законодательства Республики Мордовия. Необходимо разработать ряд документов, регламентирующих использование универсальной электронной карты гражданами республики.

В качестве главных проблем технологического характера можно сказать то, что до настоящего времени не завершены технологические работы федеральной уполномоченной организации и центров персонализации карт, отсутствует полностью сертифицированное решение по информационной системе уполномоченной организации, не утвержден перечень интеграторов устройств чтения УЭК, а также минимальных технических требований к ним.

Еще одним направлением является ***совершенствование предоставления государственных и муниципальных услуг в электронном виде.***

Оптимизация и рационализация предоставления государственных и муниципальных услуг в электронном виде на территории Республики Мордовия включает в себя следующие направления:

– обеспечения удобства и предсказуемости для граждан процедур взаимодействия. Заявителю должны предоставляться удобные навигационные и поисковые сервисы, информация о доступных ему услугах, в том числе в привязке к жизненным ситуациям, контекстные подсказки, сервисы предварительного заполнения форм заявлений с использованием законно доступных органу власти или местного самоуправления персональных данных и иной информации;

– минимизация уровня временных и финансовых расходов граждан. Гражданин должен получить услугу с минимальными временными затратами, включая затраты на подготовку документов, регистрацию на порталах, обучение работе с новыми технологиями, посещение ведомств, ожидание в очереди, ожидание результата, с минимальными финансовыми затратами, включая официальные и сопутствующие неофициальные расходы (обращение к посредникам, консультации и т. п.);

– создание универсального личного кабинета пользователя. Гражданину должен быть доступен сервис, обеспечивающий отображение текущего статуса предоставления государственных и муниципальных услуг, сохранение истории обращений за получением услуг, включая хранение результатов таких обращений, документов в электронной форме, а также отображение информации о ходе рас-

смотрения жалоб, поданных на решения и действия (бездействие), совершенные при предоставлении государственных или муниципальных услуг, и решений по ним (единый личный кабинет) независимо от того, каким органом и по какой процедуре (традиционной или электронной) предоставлялась услуга и подавалась жалоба.

Реализация данных направлений в Республике Мордовия будет осуществлено в рамках Государственной программа «*Формирование информационного общества* в *Республике Мордовия в период до 2018* года» (утверждена постановлением Правительства РМ от 23 сентября 2013 г. № 421) [3]. Целями Государственной программы является повышение качества жизни граждан за счет эффективного применения информационных и телекоммуникационных технологий в деятельности предприятий и исполнительных органов государственной власти Республики Мордовия.

Таким образом, выполнение практических рекомендаций позволит сделать качественный прорыв в предоставлении государственных и муниципальных услуг на территории Республики Мордовия. Разумеется, работа над совершенствованием системы предоставления государственных и муниципальных услуг является очень сложной, требующей значительных административных затрат, привлечения больших потоков финансовых ресурсов, а также инновационного подхода к модернизации данной сферы жизни общества, выявление и следование последним тенденциям развития ИКТ. В конечном итоге совершенствование взаимодействия власти с населением и экономическими субъектами на основе ИКТ приведет к повышению эффективности предоставляемых государственных и муниципальных услуг, окажет положительное влияние на все социально-экономическое развитие территории, в первую очередь, с помощью влияния на качество жизни людей, проживающих на ней.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Об организации* предоставления государственных и муниципальных услуг [Электронный ресурс] : Федер. закон Рос. Федерации от 27.07.2010 г. № 210–ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения 17.09.2015).

2. *Об утверждении* сводного перечня первоочередных государственных и муниципальных услуг, предоставляемых в электронном виде [Электронный ресурс] : распоряжение Правительства Рос. Федерации от 17.12.2009г. № 1993–р. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения 17.09.2015).

3. *Об утверждении* государственной программы «Экономическое развитие Республики Мордовия до 2018 года» [Электронный ресурс] : постановление Правительства Республики Мордовия от 23 сентября 2013 г. № 417. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения 17.09.2015).

4. Развитие электронного правительства в Республике Мордовия: коллективная монография / О.Ю. Якимова, Т.П. Королева, Е.Г. Коваленко, Т.М. Полушкина. М.: Издательский дом Академии Естествознания. 2014. 152 с.

УДК 334.7

ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ
BUSINESS ACTIVITIES OF ECONOMIC ENTITIES

Имяреков Сергей Михайлович
Заев Сергей Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Imyarekov
Sergey Zayev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: simyarekov@yandex.ru

В статье анализируются проблемы деловой активности хозяйствующих субъектов и проблемы комплексного социально-экономического развития регионов России. В качестве механизмов достижения этой задачи рассматриваются активизация межрегиональных кооперационных связей и повышение деловой активности хозяйствующих субъектов в регионах РФ.

К л ю ч е в ы е с л о в а: хозяйствующий субъект, деловая активность, глобализация, внешнеэкономическая деятельность, кооперация, политика, рынок, импортозамещающие производства, уровень жизни, безопасность, регион.

The article analyzes the problems of economic entities' business activities and the problems of complex socio-economic development in the Russian regions. As the mechanisms for achieving this goal the intensification of interregional cooperation ties and increasing of economic entities' business activities in the Russian regions are considered.

K e y w o r d s: business entity, business activities, globalization, foreign economic activities, cooperation, politics, market, import-substituting production, standard of living, security, region.

В последние годы вопросы деловой активности хозяйствующих субъектов приобретают особую актуальность. Несмотря на очевидную и всевозрастающую значимость проблемы стимулирования деловой активности хозяйствующих субъектов в современных условиях, многие теоретические вопросы являются малоразработанной областью, включая аспекты методологии и практики их безопасного развития [1].

Формирование стратегии образования новых хозяйствующих субъектов, связанной с моделью экономического роста, выравнивания уровня жизни, ориентации на внешнеэкономическую активность в условиях глобализации представляется, на наш взгляд, со-

© Имяреков С.М., Заев С.Н., 2015

мнительным. Во-первых, существует объективная разница в зональных ценах внутри самого огромного Российского рынка. Во-вторых, ряд регионов по природе своего отраслевого хозяйства и его национальной значимости вполне могут ограничиваться незначительным экспортным потенциалом, а давление на них со стороны глобальных (в том числе массовых) товарных рынков нивелируется или существенно снижается по мере прохождения через соседние экспортно-активные регионы. В-третьих, согласно маркетинговой концепции не существует неэффективных территориальных рынков, а есть проблемы управления территориями и хозяйствами, на них расположенными. Принятие данной модели неизбежно связано с внутренней миграцией населения, развалом региональных отраслей, в силу моментной конъюнктуры оказавшихся маловостребованными, подрывом сельского хозяйства и дальнейшей сырьевой экспортной ориентацией российской экономики. Кроме того, существуют регионально сложившиеся предпочтения населения, когда товары-субституты даже в силу технологического превосходства оказываются невостребованными. Россия относится именно к тем территориальным рынкам, где массовое потребление носит условный характер в силу своей многонациональности и многовековой культуры. Данное утверждение полностью подтверждает неустойчивость проэкспортной модели развития экономики России, которая, несмотря на предпочтение ее многими авторами, не всегда имеет практическую реализацию. Ибо они сами замечают, что в силу огромного Российского пространства по мере проникновения экспортного эффекта вглубь страны он снижается, хотя улучшает экономику многих депрессивных регионов и повышает безопасность и устойчивость экономики страны [2].

По нашему мнению, следует признать, что несмотря на целостную структуру хозяйствующего субъекта, регион представляет собой многослойную структуру входящих в него независимых субъектов, степень готовности которых к участию во внешнеэкономической деятельности сильно отличается (таблица).

Часто желание и степень готовности предприятий связаны с их внутренней потребностью к участию во внешнеэкономических связях. На наш взгляд, интересна комбинированная модель развития региональных хозяйствующих субъектов, учитывающая разнообразие самих внутренних субъектов и обслуживаемых ими товарных рынков, а также региональных хозяйств в целом. Развитие импортозамещающих производств, по нашему мнению, есть необходимое условие защиты (безопасности) национальных товарных рынков. Далеко не все импортозамещающие производства должны образовываться с иностранным участием. Существуют предприятия (особенно бывшего оборонного комплекса), которые только по

причине недоверия государства и недостатка собственных средств не могут удовлетворить себя сами, обеспечить не только собственное благополучие, но и определенные позиции страны на соответствующих товарных рынках.

Тогда с маркетинговой (рынковедческой) позиции привлечение к ним иностранного капитала в отдельных случаях может существенным образом повлиять на состояние не только экономической, но и общенациональной безопасности государства.

Характеристика предприятий и их стратегические задачи

Характеристика предприятий	Стратегические задачи
Предприятия, имеющие достаточный опыт работы на зарубежных рынках, авторитет и отлаженные международные связи	Усиление рыночных позиций, увеличение межфирменных контактов, рост объема экспорта, расширение границ рынка
Предприятия сырьевых отраслей, у которых существуют значительные различия в ценах на внешнем и внутреннем рынках	Поиск зарубежных рыночных ниш, выработка конкретной ценовой и эффективной коммуникационной политики, оформление сбытовых каналов
Конверсируемые предприятия оборонного комплекса, обладающие высокими технологиями и нуждающиеся в производственной и научно-технической кооперации	Разработка и широкая пропаганда имиджа фирмы, использование стратегии диверсификации и дифференциации (отличительных преимуществ), инновационный маркетинг, создание стратегических альянсов и совместных предприятий, применение защитной рекламы
Предприятия, осуществляющие ранее экспортно-импортные операции через централизованные ведомственные структуры	Сохранение рыночных позиций, ревизия каналов сбыта, установление прямых и опосредованных контактов, разработка фирменного стиля, применение защитной пекламы
Посреднические, брокерские, дилерские и другие организации, возникшие на базе расформированных государственных, в том числе ведомственных внешнеторговых фирм	Сохранение зарубежных потребителей и производителей, изменение характера взаимодействия с отечественными предприятиями, широкое применение рыночных инструментов, повышение квалификации работников, развитие новых форм предпринимательства
Предприятия, не имеющие опыта международной деятельности и соответствующей конкурентоспособной продукции	Улучшение и расширение ассортимента, эффективная сервисная политика, формирование действенной инновационной стратегии как условия постепенного усиления потребности в установлении внешнеэкономического производственного и научно-технического сотрудничества
Муниципальные предприятия, которые ставят перед собой в первую очередь локальные задачи, связанные с удовлетворением спроса на региональных и местных рынках	Обеспечение внутрирегиональной и национальной конкурентоспособности, развитие материально-технической базы, подготовка кадрового аппарата, активная товарная политика, маркетинг, эпизодические выходы на внешние рынки, установление контактов с внешними поставщиками

Связи с пограничными с ЕС внешнеэкономическими субъектами стран СНГ есть не что иное, как закрепление и приумножение безопасности России. Однако их позиция во многом напоминает позицию многоудельных княжеств, к сожалению, уже не единой Руси. Данное утверждение отнюдь не должно быть прочитано ни в каком другом ключе, только как в единственно исторически справедливом и изначальном. Условия сотрудничества России со странами СНГ во многом определяют благополучие пограничных с ними субъектов Российской Федерации, и не только во внешнеэкономической деятельности. Разобщенность экономической территории бывшего постсоветского пространства стала основной причиной неудач производственно-экономического и других видов сотрудничества разноуровневых хозяйствующих субъектов, включая состояние и развитие обслуживаемых ими рынков. Результатом этого явилось образование центрально-европейской, турецкой, иранской и китайской зон влияния над территориальными и товарными рынками, которые серьезно ухудшили положение России и в первую очередь в ее региональном измерении. Первичная изоляция государств СНГ, безусловно, способствовала этому.

Для преодоления данного положения в основу объединения экономической политики должна быть положена концепция улучшения социального качества жизни населения, тогда расширение экономического сотрудничества с соседними странами приобретет совсем другое содержание [3].

Со стороны Центральной и Западной Европы Россия в настоящее время испытывает серьезное давление на производственных, информационных, технологических товарных рынках, со стороны Центрально-Азиатских и Восточных государств – на рынках народонаселения. Поэтому Центрально- и Западно-Европейское направление, равно как и Центрально-Азиатское и Восточное, для нашей страны одинаково важны. России необходимы соответствующие азиатские противовесы растущему европейскому притяжению. Неравнозначный экспорт-импорт, особенно на восточном направлении, отражается на качественном развитии не только Сибири, но и Средней Азии. Стремление к равноценному товарообмену, развитие внешнехозяйственных связей с данными государствами на всех уровнях хозяйствующих субъектов при одновременном укреплении их внутренней устойчивости и безопасности, расширении национальных кооперационных связей необходимо России для упрочения ее мирохозяйственных позиций и улучшения условий развития российских региональных хозяйствующих субъектов

К инструментам политики развития приграничных территорий следует отнести совершенствование правовой базы участия регио-

нальных хозяйственных субъектов совместно с органами местного самоуправления в сотрудничестве с территориальными властями зарубежных стран и напрямую с предприятиями и организациями в части соглашений о приграничном и внутрирегиональном сотрудничестве, кредитно-финансовую поддержку государством экономических и социальных проектов.

Таким образом, адаптация территориальной структуры экономики к новым геополитическим и геоэкономическим реалиям требует усиления дифференцированного подхода в макроэкономической и внешнеэкономической политике. При этом разнообразию российского пространства должна соответствовать система дифференцированных во временном и территориальном разрезах инструментов этой политики [4].

Главной задачей Федерального центра является участие в финансировании инфраструктуры, в первую очередь в строительстве современных автодорог и систем связи. Во-вторых, иностранные кредиты должны направляться на проекты по совершенствованию структуры региональных экономик и улучшению в них условий для развития и реализации собственной деловой активности. В-третьих, стимулирование деловой активности разноуровневых хозяйствующих субъектов, которое способствует улучшению географии России [5].

В целом, недостаточный уровень деловой активности разноуровневых хозяйствующих субъектов, в том числе в части их внешнеэкономической деятельности и межрегиональной кооперации, кооперационных связей, во многом определяется последствиями закрытой экономики, противоречащей условиям и требованиям глобализации. Экономический спад, неподготовленность хозяйствующих субъектов и, главное, системы управления к работе по реформированию и преодолению кризиса в условиях открытой экономики сделали малоэффективными мероприятия и само проведение конструктивной политики по преодолению региональных экономических диспропорций. В настоящее время предпосылки для осуществления данной национальной политики более благоприятны, но это требует эффективного распределения власти в системе Центр – регионы. От того, какая модель централизации власти будет реализована, зависит эффективность региональных проблем интеграции и кооперирования хозяйствующих субъектов и включения России в глобальную экономику.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Имяреков С.М.,* Кулькова К.Г., Юртаев К.П. Некоторые вопросы деловой активности региональных хозяйствующих субъектов // Кооперативная наука и образование в инновационных исследованиях: мат-лы Междунар. науч. конф. профессорско-преподавательского состава, сотрудников и аспирантов Российско-

го университета кооперации, кооперативных вузов стран СНГ по итогам научно-исследовательской работы в 2013 г. (Москва, 6 фев. 2014 г.). Ярославль-Москва: Изд-во «Канцлер», 2014. С. 127–136.

2. *Степашкина С.Н.,* Имяреков С.М. Кооперация и интеграция в деловой активности хозяйствующих субъектов. Монография. Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2007. С. 83.

3. *Имяреков С.М.,* Юртаев К.П. Влияние глобализации и интеграции на деловую активность хозяйствующих субъектов // Инновационные процессы в развитии современного общества: мат-лы Межд. заоч. науч.-практ. конф. (Саранск, 20 нояб. 2013 г.). Саранск: ЮрЭксПрактик, 2013. С. 114–120.

4. *Имяреков С.М.*, Кулькова К.Г. Некоторые проблемы инновационного климата в Российской экономике // Инновационные процессы в развитии современного общества: мат-лы II Междунар. заоч. науч.- практ. конф. (Саранск, 20 окт. 2014 г.). Саранск: ЮрЭксПрактик, 2014. С. 94–98.

5. *Каргин Ю.И.,* Киржаева, Н.Е., Маркова, А.А., Катайкина, Н.Н., Чубрикова, Л.Н., Зубков, Н.Е. Социально-экономическая сфера: инвестиции и инновационное развитие учебное пособие; Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск: Принт-Издат, 2014. 132 с.

НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ В ОБЛАСТИ ИЗУЧЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ДИСЦИПЛИН И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

УДК 336.71

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

MANAGEMENT OF COMMERCIAL BANK LIQUIDITY

Зотова Елена Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Zotova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ezotova@rucoop.ru

В статье рассматривается механизм управления банковской ликвидностью коммерческого банка. Предлагается ряд рекомендаций по повышению эффективности управления ликвидностью для обеспечения финансовой устойчивости банка.

Ключевые слова: ликвидность банка, управление ликвидностью, конкурентоспособность, стресс-тестирование, деловая репутация банка.

The article considers the mechanism of management of commercial bank liquidity. The author offers some recommendations on improving the efficiency of liquidity management for providing the financial bank stability.

Keywords: bank liquidity, management of liquidity, competitiveness, stress testing, business reputation of bank.

Проблема эффективного управления банковской ликвидностью имеет определяющее значение для обеспечения устойчивой и стабильной деятельности коммерческого банка и повышения его конкурентоспособности. Особое значение в последние годы уделяется проблеме профессионального управления ликвидностью, в тесной увязке с доходностью и рисками.

Риск ликвидности сегодня остается достаточно актуальной проблемой для большинства российских банков. На протяжении

© Зотова Е.В., 2015

2012–2013 гг. российский банковский сектор работал в условиях структурного дефицита ликвидности. Прогноз ликвидности на 2015 г. свидетельствует о сохранении этой тенденции [2].

Управление ликвидностью представляет собой сложный механизм, включая в себя комплекс взаимосвязанных между собой элементов: планирование; организацию и координацию, мотивацию и стимулирование; учет и анализ; контроль и надзор, регулирование. Планирование предполагает разработку плана действий по управлению ликвидностью в одном направлении с главной стратегией развития банка. Правильная организация банковских процессов и их координация способствует повышению эффективности управления своей ликвидностью, тем самым увеличивает прибыль банка и уменьшает расходы. Повышение эффективности управления банковской ликвидностью может быть достигнуто при создании лучших условий работы банковских работников, стимулирования и мотивации их труда. Учет и анализ необходим при анализе имеющихся у банка ликвидных средств. Контроль и надзор реализуется при постоянной проверке наличия ликвидных средств в кассе и банкоматах, а также денежных средств на корреспондентском счете банка. Регулирование возможно путем установления нормативов ликвидности Банком России и их достижения коммерческим банком [1].

Прогнозные расчеты ликвидности возможны на базе расчетов нормативов путем использования данных прогнозируемых денежных потоках банка, которые рассматривают движение денежных средств по проведенным сделках и только предстоящим операциям. Если в кредитной организации преобладают привлеченные средства, то акцент следует делать на управление краткосрочной ликвидностью [2].

На сегодня Банком России коммерческим банкам предложены рекомендации по восстановлению финансовой устойчивостью. Одним из направлений повышения эффективности управления ликвидностью коммерческих банков является стресс-тестирование ликвидной позиции банка. При этом автор статьи предостерегает, что процедуры стресс-тестирования недостаточно регламентированы актами Банка России [2]. В частности, к числу рекомендаций, предусмотренных последним Базельским соглашением относят введение единых стандартов ликвидности банков. Установленные «Базелем III» единые требования к наличию у банков ликвидных средств направлено на обеспечение необходимого уровня ликвидности при изъятии вкладов или затруднениях с получением займов. Ликвидность активов предлагается регулировать с помощью коэффициентов: 30-дневного коэффициента ликвидности; показателя чистого стабильного фондирования. Некоторые эксперты МВФ

считают, что рекомендуемые показатели могут привести к сокращению объемов банковского кредитования, ухудшению эффективности банковской системы, но вместе с тем они будут повышать устойчивость банковской системы в долгосрочном периоде.

При управлении ликвидностью нужно учитывать противоречивость задач: увеличение прибыльности и обеспечения ликвидности.

В целях обеспечения и поддержания оптимального уровня ликвидности необходимо рекомендовать:

– по результатам всестороннего анализа установить оптимальный уровень ликвидности и спрогнозировать этот уровень на перспективу;

– постоянно контролировать динамику привлеченных ресурсов с учетом сроков, клиентуры и затрат; прогнозировать изменения обязательства банка, в частности притоки и оттоки депозитов и вкладов юридических и физических лиц; прогнозировать изменение спроса на рынке банковских услуг;

– осуществлять постоянный контроль над сроками выполнения обязательств перед кредиторами и вкладчиками; учитывать сроки погашения обязательств и требований, чтобы предотвращать разрыв между ними;

– определять общую потребность в привлеченных ресурсах.

Роль коммерческих банков в условиях глобализации и усложнения правового регулирования усиливается, что связано с аккумуляцией и распределением денежных средств между субъектами рынка. Это требует создание действенной системы управления ликвидностью и связанными с ней банковскими рисками. Испытывая трудности со стабилизацией и ростом показателей ликвидности, банки вынуждены увеличивать стоимость заимствований на межбанковском рынке, что ведет к росту процентов по депозитам.

Одним из действенных мероприятий по контролю и оценке состояния ликвидности должна стать система мер по дифференцированию при выдаче лицензировании новых банков. В частности предлагается применять систему лицензий трех типов, ориентированных на крупные, средние и малые банки в зависимости от их финансовой обеспеченности.

Ликвидность банка оказывает прямое влияние на его деловую репутацию, что обусловлено своевременным и полным проведением банком операций и исполнения своих финансовых обязательств. Эти обстоятельства актуализируются необходимостью исследования различных взаимосвязей между ликвидностью коммерческого банка и его деловой репутацией.

Деловая репутация банка – это понятие отличное от имиджа и рекламного образа банка, это качественная оценка его финансовой устойчивости, качества предоставляемых услуг, а также деятель-

ность его владельцев, способных оказать влияние на финансовый результат банка.

Повышение эффективности управления рисками способствует сокращению потерь от реализации событий риска и снижения вероятности их возникновения. Управление как риском ликвидности, так и риском потери деловой репутации состоит из последовательно определенных этапов:

– идентификация и оценка риска;
– принятие решения, относительно выявленного риска;
– контроль уровня риска;
– прогнозирование уровня риска.

При выявлении риска необходима его минимизация. Расчеты производятся для различных факторов, оказывающих влияние на уровень риска ликвидности и деловой репутации.

При управлении ликвидностью следует помнить, что прежде всего нужно обеспечить равновесие денежных потоков, поэтому анализ только соотношения различных частей баланса коммерческого банка в большинстве случаев нецелесообразен. Важнейшей проблемой контроля за ликвидностью является то, что для всех типов банков показатели ликвидности едины.Процесс управления ликвидностью связан с неопределенностью, которая возникает из-за невозможности точно предугадать поведение клиентов. Поэтому рекомендуется проводить стресс-тесты ликвидности банка. Причем, процесс стресс-тестирования должен быть интегрирован в общую систему управления рисками банка и корпоративного управления. Внутренний контроль управления риском ликвидности, с применением стресс-тестирования, является обязательным элементов эффективного менеджмента коммерческого банка.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Зотова Е.В.* Катайкина Н.Н. Совершенствование кредитной политики коммерческого банка // Научное обозрение. 2014. № 11–3. С. 858–862.

2. *Пацукова, И.Г.* Современное состояние ликвидности коммерческих банков //Сб. науч. труд. вузов России «Проблемы экономики, финансов и управления производством». Изд-во: Ивановский государственный химико-технологический институт. Иваново, 2015. № 36. С. 30–38.

УДК 338.2(470.4)

ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

EVALUATION OF THE USE OF FINANCIAL RESOURCES IN SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE VOLGA FEDERAL DISTRICT

Катайкина Наталья Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Kataykina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматриваются бюджетные средства как один из инструментов механизма социально-экономического развития человеческого потенциала региона. Рассмотрена динамика средств бюджетов субъектов Приволжского федерального округа в 2000–2013 гг., выделены субъекты с наиболее высокими расходами бюджета для развития региона. Предложены направления совершенствования использования бюджетных средств в развитии округа.

К л ю ч е в ы е с л о в а: бюджетные средства, развитие, регион, человеческий потенциал, потребности.

In the article budgetary funds as one of the socio-economic development key instruments of the region human potential are considered. The budgetary funds dynamics of the Volga Federal district subjects in 2000–2013 is considered, subjects with the highest expenditure in the budget for region development are allocated. The ways of improving the use of budgetary funds in the region development are offered.

K e y w o r d s: budgetary funds, the development, the region, the human potential, needs.

Одним из инструментов механизма регулирования социально-экономического развития человеческого потенциала региона выступают бюджетные средства. Финансовый инструмент механизма социально-экономического развития человеческого потенциала региона играет большую роль в развитии человека. В целях социально-экономического развития человеческого потенциала региона необходимы финансовые ресурсы, которые способствую удовлетворения материальных и духовных потребностей населения [1]. Ежегодно за счет средств консолидированных бюджетов под-

© Катайкина Н.Н., 2015

держиваются такие отрасли экономики и социальной сферы, которые оказывают непосредственное влияние на развитие человека, как: жилищное строительство, образование, здравоохранение, культура, искусство, спорт, транспорт и др.

Согласно расчетам, общая величина бюджетных средств в субъектах ПФО ежегодно возрастает. В 2013 г. по сравнению с 2000 г. максимальное увеличение финансирования социально-экономического развития региона выявлено в следующих субъектах: в Пензенской области в 16,43 раза, Республике Марий Эл в 13,30 раза. Минимальное увеличение финансирования социально-экономического развития за 2000-2013 гг. наблюдается в Республике Татарстан в 3,60 раза, Республике Башкортостан в 4,15 раза. Для социально-экономического развития региона большое значение имеет общая величина доходов и среднедушевых расходов бюджета региона.

Установлена тесная взаимосвязь между социально-экономическим развитием региона и развитием человеческого потенциала. Согласно данным рисунка за 2000–2013 гг. произошло значительное выравнивание регионов по среднедушевым расходам консолидированных бюджетов. Так в 2000 г. максимальное значение расходов консолидированного бюджета на душу населения выявлено в Республика Татарстан – 15,46 тыс. руб., Республике Башкортостан – 10,11 тыс. руб. Минимальное значение среднедушевых расходов консолидированных бюджетов в 2000 г. наблюдается в Пензенской области – 2,26 тыс. руб., Республике Марий Эл – 2,68 тыс. руб., Ульяновской области – 2,81 тыс. руб.

К 2013 г. произошло увеличение среднедушевых расходов консолидированных бюджетов, наблюдается выравнивание регионов ПФО по среднедушевым расходам. Так в 2000 г. среднее значение по душевым расходам консолидированных бюджетов в ПФО составило 5,44 тыс. руб. Выше среднего наблюдается финансирование в 6 из 14 субъектов ПФО (Республика Башкортостан, Республика Татарстан, Удмуртская Республика, Пермский край, Оренбургская область, Самарская область). Ниже среднедушевых по ПФО выявлены значения в Республике Мордовия, Республике Марий Эл, Чувашской Республике и др.

К 2013 г. средние расходы по ПФО на душу населения составили 44,01 тыс. руб. В 7 субъектах ПФО величина средних расходов консолидированных бюджетов выше указанной суммы. Так в Республике Татарстан для удовлетворения потребностей населения в товарах и услугах из республиканского бюджета было выделено 54,60 тыс. руб., что выше среднего по округу на 24,07 %. В Республике Мордовия также выявлено превышение среднедушевых расходов консолидированного бюджета над средней по округу на 13,96 %.

Как показывают данные расчета в Республике Татарстан среднедушевые расходы бюджета на протяжении 2000–2013 гг. превышали расходы в среднем по Приволжскому федеральному округу: в 2000 г. в 2,84 раза, в 2005 г. на 63,21 %, в 2010 г. на 45,48 %, а в 2013 г. на 24,06 %. Увеличение среднедушевых расходов в Республике Татарстан на протяжении 2000-2013 гг. способствовало удовлетворению потребностей населения и человеческому развитию. Как показывают данные расчетов, в данной республике выявлено стабильное увеличение расходов консолидированного бюджета на удовлетворение потребностей населения [2].

В перспективе следует направлять бюджетные средства в отрасли, способствующие социально-экономическому развитию человеческого потенциала региона: образование, здравоохранение, жилищная сфера, сельское хозяйство и др. Финансовая составляющая во многом способствует удовлетворению потребностей населения региона в продуктах питания, одежде, услугах и влечет за собой человеческое развитие. Большое значение имеет процесс обеспечения населения округа продуктами питания. С этой целью необходима финансовая поддержка потребительской кооперации и всего сельскохозяйственного комплекса ПФО.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Катайкина Н.Н.* Материальные условия воспроизводства человеческого потенциала региона // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2014. № 6. С. 67–72.

2. http:/www.gks.ru.

УДК 334.732.2

ДЕКРИПИТАЦИЯ ОЦЕНКИ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КРЕДИТНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВАХ

THE LENDING EVALUATION DECREPITATE IN AGRICULTURAL CREDIT CONSUMER COOPERATIVES

Лепкина Юлия Геннадьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Lepkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: yu.g.lepkina@rucoop.ru

Декрипитация кредитных рисков на сегодняшний день популярна, так как они являются основной причиной трудностей, которые возникают в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах. Для обеспечения финансовой устойчивости и минимизации издержек сельскохозяйственный кредитный потребительский кооператив проводит исследование по разным типам рисков.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кредитование, заемщики, физические лица, риск, кредитная история.

Today the credit risk decrepitate is popular, as credit risk is the main cause of the difficulties that arise in agricultural credit consumer cooperatives. To ensure financial stability and minimize costs agricultural credit consumer cooperative is conducting research of different types of risks.

K e y w o r d s: lending, borrowers, individuals, the risk, credit history.

В последнее время кредитование физических лиц является наиболее популярной услугой. Задолженность по кредитам физических лиц равна 431 386 тыс. руб., что составляет 0,01 % от общей суммы выданных кредитов физическим лицам. Основными причинами возникновения кредитных рисков в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах могут быть снижение кредитоспособности заемщика или ухудшение его деловой репутации.

Декрипитация кредитных рисков на сегодняшний день популярна, так как они являются основной причиной трудностей, которые возникают в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах. Для обеспечения финансовой устойчивости и минимизации издержек сельскохозяйственный кредитный потре-

© Лепкина Ю.Г., 2015

бительский кооператив проводит исследование по разным типам рисков. Способность погашения долга связывается с такими качествами клиента как его род занятий и возможность зарабатывать денежные средства для возврата. В настоящее время для декрипитации кредитного риска сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы используют скоринг-кредитование. При получении кредита после поступления заявки на него используется модель DataMining, позволяющая глубже понять положение дел физического лица [1].

Кредитный риск избежать нельзя, его можно минимизировать посредством введения неустоек, увеличением процентов. Стоимость залога всегда выше стоимости выдаваемого кредита. Наличие залога стимулирует заемщика отвечать по своим обязательствам. Главным принципом при выборе обеспечения является быстрота реализации его в случае невозврата кредита. Страхование залога производится за счет заемщика.

Система управления рисками в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах регламентируется внутренними стандартами и процедурами. Многие сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы обязаны вовремя принятым мерам по созданию информационных подразделений, которые обслуживают все этапы выдачи кредита. Соответствие сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов мировым стандартам говорит о совершенствовании деятельности информационных структур, активном использовании передовых информационных технологий и тесном взаимодействии с частными информационными агенствами и государственными органами.

Основные рычаги управления кредитными рисками принадлежат сфере внутренней политики сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов. Быстрому развитию кредитных операций способствует большой набор кредитных продуктов, который способен удовлетворить любые потребности населения. В связи с последними изменениями политической ситуации, сельскохозяйственный кредитный потребительский кооператив вынужден постоянно менять условия кредитования, процентные ставки, сроки кредитов и их суммы с целью повышения своей привлекательности для заемщиков.

В процессе деятельности сельскохозяйственный кредитный потребительский кооператив проводит политику с целью создания резервов роста. К методам, которые уменьшают кредитный риск, относятся изучение кредитоспособности, платежеспособности заемщика и его финансового положения. Оценке также подлежит характер заемщика, предполагаемое использование средств, источники погашения кредита и его обеспечение.

Характер заемщика определяется исходя из его кредитной истории и степени надежности, которая показывается постоянством и работой. Доход заемщика это основной источник погашения ссуды. В процессе кредитования сельскохозяйственный кредитный потребительский кооператив отдает предпочтение надежным клиентам. На сегодняшний день кредитование физических лиц в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах имеет хорошие перспективы, что позволяет говорить о росте доверия населения к кредитным продуктам.

В настоящее время сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы стремятся предложить множество различных кредитных программ и при этом имеет богатый опыт в обслуживании массового клиента и стремятся наиболее полно удовлетворить потребности своих заемщиков.

Нередко сельскохозяйственный кредитный потребительский кооператив сталкивается с проблемами и недостатками при кредитовании физических лиц. Проблемы могут быть связаны с отсутствием у заемщика кредитной истории, существующий механизм реализации залога для сельскохозяйственного кредитного потребительского кооператива неудобное и дорогостоящее мероприятие. За последнее время в несколько раз увеличилось количество исполнительных документов по взысканию долгов на суммы 15–20 тыс. руб. Это может быть связано с тем, что процедура получения кредита значительно упростилась для заемщиков.

Очень часто возникает ситуация, когда кредит полученный заемщиком расходуется не на те цели, которые им были изначально заявлены при получении кредита. Поэтому большинство сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов решают вопрос снижения своих кредитных рисков путем переноса их на поручителей [2].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что вероятность непогашения заемщиком условий договора по кредиту в сельскохозяйственном кредитном потребительском кооперативе это и есть кредитный риск. Своими действиями сельскохозяйственный кредитный потребительский кооператив может управлять внешними факторами, смягчая крупные потери.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Козловских Л.А.* Риски в деятельности сельскохозяйственного кредитного потребительского кооператива // Вопросы экономики. №6. 2013. С. 76–80.

2. *Тимошина М.Н.* Проблемы и направления закупочной логистики предприятий АПК в условиях политики импортозамещения / М.Н. Тимошина., В.К. Лепкина., С.Н. Деветаева // Фундаментальные исследования. №2(17). 2015. С. 3889–3892.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 658.15

ПРИЧИНЫ И ФАКТОРЫ СНИЖЕНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ ФИНАНСОВОГО РАЗВИТИЯ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

CAUSES AND FACTORS OF THE STABILITY REDUCTION OF THE ECONOMIC ENTITIES' FINANCIAL DEVELOPMENT

Маркова Анна Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Anna Markova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: markovaanna2012@yandex.ru

Снижение финансовой устойчивости хозяйствующих субъектов связано с неэффективным распределением и использованием финансовых ресурсов. Оптимизация потребности предприятия в собственных оборотных средствах является важным фактором обеспечения устойчивости финансового развития и успешного функционирования в усложняющихся рыночных условиях. Основой для разработки политики обеспечения финансовой устойчивости выступает выявление причин и факторов снижения стабильности финансовой деятельности предприятия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: финансовая устойчивость, финансовые ресурсы, собственные оборотные средства, управление финансами, финансовое развитие.

The decline of the economic entities' financial stability is caused by inefficient allocation and use of financial resources. Optimization of the enterprise needs in their own working capital is an important factor in ensuring the sustainability of financial development and successful functioning in increasingly challenging market conditions. The basis for the formulation of policies for securing financial stability is the identification of the causes and factors of the stability reduction of the enterprise financial activity.

K e y w o r d s: financial stability, financial resources, own working capital, financial management, financial development.

Оптимальное управление финансовой устойчивостью позволяет добиться стабильной и эффективной работы хозяйствующего субъекта. Потребление финансовых ресурсов происходит через множество разнообразных этапов, стадий воспроизводства, существенно различающихся между собой. Аккумуляция необходимого объема финансовых ресурсов не самоцель, а лишь средство обеспечения реальных условий для непрерывного функционирования каждого хозяйствующего субъекта. Добиться определенной устой-

© Маркова А.А., 2015

чивости финансового развития возможно лишь при рациональном размещении и расходовании собственных финансовых ресурсов [2].

Снижение устойчивости финансового развития большинства предприятий и организаций обуславливает главным образом недостаток собственных оборотных средств, а часто их отсутствие. Зависит величина собственных оборотных средств, не только от коммерческих результатов деятельности, но и от стоимости его активного имущества, меняющейся от колебания цен на материальные ресурсы, ценные бумаги, валютные средства и т. п.

Отсутствие собственных оборотных средств объясняется целым рядом причин:

– отсутствие оборотной части уставного капитала. Объемы уставного капитала не увязаны с величинами основного и оборотного капиталов. В отдельных предприятиях он практически не является источником собственного капитала;

– снижение темпов роста источников собственных средств;

– незначительный рост средств, направляемых на пополнение резервного капитала и фондов накопления. В последние годы средства целевого финансирования и поступления постоянно сокращаются;

– снижение мобильности товарно-материальных ценностей. Решение проблемы увеличения собственных оборотных средств заключается в необходимости, прежде всего преодоления негативной тенденции ежегодного сокращения собственного капитала и резервов, сложившейся за последние годы.

В связи с этим, финансовая устойчивость хозяйствующих субъектов определяется многими экономическими условиями и факторами. Обеспечение финансовой устойчивости организации зависит, прежде всего, от него самого, от его способности адаптироваться к нестабильной рыночной среде, при этом проявлять активность в производственно-хозяйственной деятельности, а также полно использовать возможности улучшения экономического положения.

Существует ряд факторов обеспечения финансовой устойчивости таких как:

–достижение конкурентоспособности на основе роста производительности труда и снижения издержек производства;

– рациональное использование финансовых ресурсов;

– изменение ассортиментной политики и повышение качества продукции;

– повышение инновационной активности;

– изменение политики кредитования;

– использование синдицированного кредитования;

– уменьшение числа посредников в экономических связях;

– повышение качества используемого менеджмента и маркетинга;

–организация и реализация процесса планирования и прогнозирования социально–экономических процессов в регионе;

– обеспечение повышения качества, развития и наибольшей реализации человеческого капитала руководителей, специалистов, рабочих и всего персонала предприятий;

– повышение деловой активности [1].

Решение перечисленных проблем способствует формированию состояния сбалансированности активов и пассивов, которое обеспечивает и гарантирует финансовую устойчивость организации, тем самым повышая инвестиционную привлекательность в условиях допустимого уровня финансового риска.

Таким образом, при оценке финансовой устойчивости организации важно обосновать потребность в собственных оборотных средствах, а также выявить, факторы, негативно влияющие на их величину и подвергающие предприятие, в дальнейшем к снижению стабильности финансового состояния.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Катайкина Н.Н.* Необходимость планирования и прогнозирования социально-экономических процессов в регионе // Интеграция образования в условиях инновационной экономики: материалы Междунар. науч.-практич. конф. (Саранск, 8–9 апреля 2014 г.). Саранск. ЮрЭксПрактик, 2014. С. 139–141.

2. *Мягкова, М.В*. Синдицированное кредитование как инструмент мобилизации кредитных ресурсов // Научное обозрение. № 10, 2015 (часть 2). Москва: ООО «Буква». С. 160–164.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 658.15

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО БИЗНЕСА И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ИХ ФИНАНСАМИ

PROBLEMS OF THE SMALL BUSINESSES DEVELOPMENT AND IMPROVING OF THEIR FINANCES MANAGEMENT

Мягкова Мария Валерьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Mariya Myagkova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: m.myagkova13@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности деятельности предприятий малого бизнеса как важного субъекта цивилизованного рыночного хозяйства. На современном этапе развития экономики большинство финансовых проблем малого предпринимательство сосредоточено по таким направлениям как финансовая устойчивость, оборачиваемость активов и ликвидность, темпы изменения выручки от реализации продукции, рентабельность.

К л ю ч е в ы е с л о в а: малый бизнес, финансовая устойчивость, оборачиваемость активов, ликвидность, рентабельность.

In article features of the small business enterprises' activity as an important entity of a civilized market economy are considered. At the present stage of economic development the majority of the small entrepreneurship's financial problems is concentrated in areas such as financial stability, asset turnover and liquidity, the pace of change revenue from sales, profitability.

K e y w o r d s: small business, financial stability, asset turnover, liquidity, profitability.

Малое предпринимательство не только существенная составляющая и массовая субъектная база цивилизованного рыночного хозяйства, неотъемлемый элемент присущего ему конкурентного механизма, но и максимально гибкая, эффективная и прозрачная в силу своих размеров форма хозяйствования [3].

На современном этапе развития экономики России одной из основных задач является развитие отечественных предприятий за счет эффективных и действенных механизмов. Необходимо развивать потенциал малых и средних предприятий, и создавать условия для улучшения их деятельности. Большинство финансовых про-

© Мягкова М.В., 2015

блем предприятий малого предпринимательства сосредоточено по следующим направлениям:

– финансовая устойчивость;

– оборачиваемость активов и ликвидность;

– темпы изменения выручки от реализации продукции;

– рентабельность.

Следует отметить, что и чрезмерная финансовая устойчивость, обусловленная незначительными объемами долговых обязательств при наличии ликвидных активов, также является проблемой, так как сопровождается перебоями в производственно-финансовой деятельности, в силу недостаточности дополнительных источников финансирования. Другой проблемой здесь выступает потеря потенциальной прибыли, вследствие нерациональной структуры активов, где преобладают наиболее ликвидные, но не приносящие дохода статьи.

Решение проблемы низкой оборачиваемости активов и ликвидность в случае их возникновения достижимо в рамках реализации общей стратегии предприятии, направленной на качественное улучшение финансового состояния и включающей в себя следующие мероприятия:

– инвентаризация активов в целях определения из оптимального размера и последующей продажей или сдачей в аренду неиспользуемых, модернизацией или списанием неэффективных;

– разработка оптимальной логистической стратегии закупки сырья, материалов и покупных полуфабрикатов, позволяющей сократить их предельно допустимые запасы и снизить потребность в оборотных средствах для их финансирования;

– уменьшение объемов незавершенного производства за счет совершенствования технологии производства и сокращения операционных простоев;

– разработка эффективной стратегии маркетинга и сбыта, в целях ускорения оборачиваемости готовой продукции, за счет совершенствования ценовой политики, эффективной рекламы и системы продвижения товаров;

– оптимизация взаимоотношений с покупателями, сокращение объемов дебиторской задолженности и сроков ее инкассации, за счет заключения договоров цессии, использования факторинга, улучшения организации претензионной работы с клиентами и разработки системы скидок и поощрений покупателям за своевременную и полную оплату (предоплату) продукции;

– использование финансовых инструментов (ценные бумаги долгового и долевого характера, банковские депозиты и т. д.) для инвестирования временно свободных остатков денежных средств предприятия в виде денежной наличности в кассе и средств на

расчетных счетах, для получения дополнительного дохода и нивелирования влияния инфляции [4].

Абсолютные и относительные изменения объемов реализации оказывают очень серьезное влияние на финансовое состояние хозяйствующего субъекта. Совокупность инициирующих факторов может быть достаточно разнородной и отражать наличие проблем практически во всех аспектах организации бизнеса, от слабой мотивации производственного и управленческого персонала предприятия и выпуска неконкурентоспособной продукции по критериям качества и стоимости, до трудностей в организации производства и сбыта продукции. Поэтому, перечень рекомендаций и предложений может включать в себя набор действий, сочетающих усилия в производственной, маркетинговой и финансовой сферах:

– внедрение жесткой системы контроля основных показателей, характеризующих деловую активность, с персональной ответственностью исполнителей за полученные результаты;

– совершенствование системы мотивации персонала;

– совершенствование организационной структуры хозяйствующего субъекта, направленное на стимулирование усилий по сбыту;

– проведение маркетингового анализа конкурентных преимуществ и недостатков производимой продукции, и осуществление корректирующих мероприятий, направленных на изменение образа товаров и рост объема продаж;

– изменение номенклатуры выпускаемой продукции и расширение традиционных рынков сбыта, коррекция ценовой политики, и политики стимулирования сбыта;

– качественное улучшение сервиса и послепродажного обслуживания, в совокупности с изменениями в политики выбора каналов товародвижения;

– обновление материально-технической и технологической базы производства, в целях улучшения качества производимой продукции и снижения издержек производства, на основе использования современных и эффективных методов привлечения средств (лизинг, франчайзинг и т. д.);

– анализ ситуации на рынке поставщиков сырья, материалов и комплектующих и выбор наиболее приемлемых условий поставок на основе заключения долгосрочных партнерских соглашений на основе проведения конкурсных торгов (тендеров);

– вынесение непрофильных производств за пределы бизнеса и передача их специализированным компаниям, в целях общего снижения расходов организации (аутсортинг).

Низкая рентабельность, не способная обеспечить предприятие собственными источниками финансирования своей перспективной и текущей деятельности может быть следствием чрезмерных из-

держек производства или нерациональной системы ценообразования.

В любом случае, система мер, направленных на решение данной проблемы, будет лежать на пересечении сфер ответственности маркетинговых, производственных и финансовых служб предприятия и включать в себя следующие мероприятия:

– попытаться позиционировать выпускаемую продукцию в рыночных

– сегментах с более высоким уровнем дохода;

– корректировка ценовой политики предприятия, в сторону повышения цен, в целях повышения общего уровня прибыли и рентабельности, за счет улучшения качества продукции, появления новых опций, или совершенствования послепродажного обслуживания;

– сокращение числа посредников, между предприятием производителем и конечным потребителем, выбор ограниченного их количества с предоставлением исключительных прав (официальные представители, эксклюзивные дилеры, и т.д.);

– постановка в рамках системы бюджетирования системы производственного учета затрат и системы ответственности за отклонения, с целью снижения издержек;

– оптимизация налогообложения;

– уменьшение непроизводительных простоев оборудования и персонала;

– контроль за соответствием фактических цен на потребляемые ресурсы рыночным, за счет введения конкурсных закупок и организации тендеров на поставку;

– контроль над соответствием фактических норм расхода материальных ресурсов, технологическим нормативам [1, 2].

Решение стратегических вопросов должно обеспечиваться грамотной политикой в области оперативного управления отдельными элементами оборотных активов, таких как денежные средства и краткосрочные финансовые вложения, материальные запасы и затраты и дебиторская задолженность.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Абелова Л.А.* Современные направления совершенствования налогового администрирования // Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики: материалы XII Междунар. науч.-практ. конф.: в 4-х т. Волжский университет имени В.Н. Татищева. 2015. С. 22–28.

2. *Катайкина, Н.Н.,* Чубрикова, Л.Н. Состояние и перспективы социально-экономического развития Приволжского федерального округа // Научное обозрение. 2014. № 11 (Часть 3). С. 900–907.

3. *Малое* предпринимательство: учеб. пособие / Е.Г. Кузнецова, В.В. Клоков, Р.А. Захаркина, А.П. Огнянов; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2008. 248 с.

4. *Маркова А.А.* Возможности стратегического развития предприятия путем рационального использования финансовых ресурсов // Интеграция образования в

условиях инновационной экономики: материалы Междунар. науч.-практ. конф.: в 2 ч. Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2014. С. 40–43.

УДК 336.71

ПУТИ СНИЖЕНИЯ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ

DIRECTION TO MITIGATE CREDIT RISK OF COMMERCIAL BANKS

Садовникова Наталья Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Natalya Sadovnikova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: sa_nata_9@mail.ru

В статье рассматриваются основные направления снижения рисков коммерческими банками в процессе осуществления кредитных операций. Как показывает практика банковской деятельности, именно от кредитных операций они не только получают значительную долю доходов, но и испытывают значительные убытки.

К л ю ч е в ы е с л о в а: коммерческий банк, кредитные операции, минимизация кредитных рисков, диверсификация кредитных вложений, страхование кредитных операций.

In this article the basic direction of risk reduction by commercial banks in the course of credit transactions is considered. As practice of bank working shows, exactly from credit operations they receive not only a significant proportion of income but also experience significant losses.

K e y w o r d s: commercial bank, credit operations, minimization of credit risks, diversification of credit investments, credit insurance.

Во всей совокупности банковских операций едва ли не главное место занимают кредитные операции. Как показывает практика банковской деятельности, значительную долю доходов банки получают именно от кредитных операций. Вместе с тем на фоне кредитной деятельности банки испытывают особо крупные убытки. Одна из причин этого неадекватная реакция банков на изменения экономической ситуации в стране, особенно с точки зрения повышения риска коммерческой деятельности, а также состояние, эффективность деятельности и перспективность экономических проектов заемщиков. Поэтому очень важными являются направления

© Садовникова Н.А., 2015

совершенствования механизма кредитования, где изначальное место отводится выбору путей совершенствования методических и организационно-практических основ банковского кредитования, где важную роль имеет предусмотрение и предупреждение экономических рисков. Ведь каждой кредитной операции характерны свои особенности, определяющие степень риска.

Для каждой кредитной операции характерны свои особенности, определяющие степень риска. Так, кредитный риск может возникнуть из-за ухудшения финансового состояния заемщика, отсутствие надлежащих организационных способностей в его руководства, недостаточной подготовки работников банка, которые принимают решения о кредитовании, и другие обстоятельства. Наиболее общие средства страхования рисков в банковской практике сводятся к их диверсификации (т. е. распределении, регулировании структуры и размеров), а также постоянного контроля со стороны банка за выполнением необходимых соотношений и нормативов и осуществления в случае необходимости меры по их корректировке.

Существенную роль при этом играет наличие у банка надлежащей информационной базы и современных технологий, квалифицированного персонала и постоянные мероприятия по прогнозированию экономической конъюнктуры. Однако осуществления подобных мероприятий требует значительных затрат и доступные лишь достаточно крупным банкам. Одним из путей снижения кредитных рисков является управление кредитным риском (минимизация), которое осуществляется с помощью следующих мер.

I способ – установление заемщикам лимитов кредитования. Как правило, банки устанавливают лимит, который регламентирует размер оборота по выдачи кредита за определенный период (лимит выдачи). В некоторых случаях устанавливается лимит задолженности, который регламентирует задолженность по кредиту на определенную дату. Предоставление кредитов с помощью лимита выдачи осуществляется, как правило, путем открытия кредитной линии (характеризует оборот по выдаче кредита). Она открывается клиентам с установившейся репутацией, которые имеют стабильное финансовое состояние.

II способ – диверсификация кредитных вложений. Это означает распределение кредитов между различными субъектами правоотношений, клиентами различных форм собственности и отраслей экономики, между различными регионами страны и т. д.

III способ – оперативность при взыскании долга – предполагает необходимость поддерживать с заемщиком тесные контакты в течение всего срока пользования кредитом. Банк должен следить за состоянием дел у клиента и в случае необходимости применять предупредительные действия по защите своих интересов.

IV способ – страхование кредитных операций. Он означает, что банки должны создавать страховые фонды как на макро-, так и микро-уровнях, а также страховать отдельные кредитные соглашения в специализированных страховых компаниях.

V способ – обеспеченность кредита. В странах с развитой рыночной экономикой распространенными являются следующие формы обеспечения кредитов. Гарантия или поручительство – это обязательства третьего лица погасить долг заемщика в случае его неплатежеспособности; оформляется как самостоятельная обязанность гаранта или поручителя. Переуступка контрактов практикуется при кредитовании строительных компаний, осуществляющих регулярные поставки товаров или услуг по контракту. Должник переуступает контракт кредитующего банка, в результате чего поступления средств от заказчика засчитываются в погашение кредита. Ипотекой признается залог земли, недвижимого имущества, при котором предмет залога остается у залогодателя или третьего лица. Предметом ипотеки может быть имущество, связанное с землей, –здания, сооружения, квартиры, земельные участки граждан, многолетние насаждения и т. д. Залогом по кредиту могут быть такие виды движимого имущества: оборудование, машины, механизмы, инвентарь, транспортные средства, товары долгосрочного потребления. Залог векселя или другой ценной бумаги осуществляется путем индоссамента и вручения залогодержателю индоссированной ценной бумаги.

В практике работы российских коммерческих банков наиболее распространенными формами обеспечения обязательств заемщика перед банком является залог имущества, гарантия (поручительство) третьего лица, взыскания пени и штрафов, переуступка в пользу банка требований и счетов заемщика третьему лицу, страхование ответственности заемщика перед банком за невозврат и риск непогашения кредитов.

VI способ – оценка кредитоспособности заемщика. В процессе работы, предшествующей заключению кредитного соглашения, работник банка должен тщательно проанализировать кредитоспособность заемщика, т.е. его способность своевременно погасить кредит, выявить факторы, которые могут повлечь за собой непогашение ссуды. Банк может использовать различные источники информации о кредитоспособности потенциального заемщика: использование карточек на всех вкладчиков и заемщиков, если таковые ведутся в банке; получение информации из внешних источников, использование большого количества справочных и аналитических отчетов; при этом в деловом мире неуклонно придерживаются правил передачи конфиденциальной информации. Финансовые отчеты заемщика (баланс, отчет о прибылях и убытках) явля-

ется основным источником внутренней информации. Расчет различных коэффициентов на основе этих отчетов позволяет глубже проанализировать истинное положение дел потенциального заемщика, оценить перспективы его развития и способность погасить ссуду. Одновременно с этим изучается репутация заемщика, его честность, порядочность, взаимоотношения с другими банками, компетентность руководителей, опыт и знание дела, потенциальные возможности, личное благосостояние заемщика, рыночная стоимость предприятия и другие [1].

Важными путями снижения кредитных рисков являются управление кредитным риском (минимизация) и страхование рисков. Существенную роль при этом играет наличие у банка надлежащей информационной базы и современных технологий, квалифицированного персонала, а также проведение постоянных мероприятий по прогнозированию экономической конъюнктуры. Однако осуществления подобных мероприятий требует значительных затрат и доступно только достаточно крупным банкам.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Мягкова М.В.* Синдицированное кредитование как инструмент мобилизации кредитных ресурсов // Научное обозрение. 2015. № 10 (Часть 2). С. 160–163.

УДК 001.895:336.71

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИЙ В СФЕРЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

THE INNOVATION DEVELOPMENT IN BANKING SERVICES

Чмырь Татьяна Сергеевна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления Классического приватного университета (Украина)
Tatiana Chmyr
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the Classic Private University (Ukraine)

E-mail: migmu_kpu@i.ua

В статье рассмотрены основные направления развития рынка банковских услуг в мире. Проанализирована практика внедрения инноваций в банковскую

© Чмырь Т.С., 2015

сферу в виде современных банковских инструментов и информационных технологий. Определены особенности инновационного процесса в банках Украины. Проведен анализ зарубежной практики инновационной банковской деятельности.
К л ю ч е в ы е с л о в а: инновация, инновационный процесс, банк, банковские инновации, интернет-банкинг.

In the article the main directions of development of the banking services market in the world are discussed. The innovation practice in the banking sector in the form of modern banking instruments and information technology is analyzed. The features of the innovation process in Ukrainian banks are identified. Foreign experience of innovative banking is analyzed.
K e y w o r d s: innovation, innovation process, bank, banking innovation, Internet-banking.

XXI век характеризуется неустанным инновационным развитием всех сфер человеческой деятельности, в частности и развитием инноваций в сфере услуг. Обострение конкуренции мотивирует субъектов экономических отношений к поиску новых дополнительных путей получения конкурентных преимуществ. Именно благодаря внедрению инновационных технологий в сферу услуг можно расширить ассортимент предоставляемых услуг, снизить их себестоимость и улучшить качественные характеристики. В рыночной экономике внедрение инноваций является эффективным способом повышения конкурентоспособности предоставляемых услуг.

Инновационный процесс затронул и банковскую сферу, чему поспособствовали следующие факторы: глобализация экономики, рост конкуренции в финансовом секторе, развитие информационно-коммуникационных технологий и т. д. Сегодня внедрение инноваций в сфере банковских услуг является систематичным процессом и фактором развития индустрии финансовых услуг и появления новых сегментов финансового рынка.

Любые аспекты банковской деятельности – это сфера внедрения инноваций: разрабатываются новые банковские продукты и услуги, финансовые инструменты и технологии обслуживания, применяются новые инновационные каналы сбыта и методы рекламы, изменяется организация бизнес-процессов.

Важность инновационной деятельности для успешного функционирования в конкурентной среде обусловила создание во многих банках специальных отделов, занимающихся разработкой и внедрением в повседневную деятельность банковских инноваций.

Под инновацией принято понимать новшество, внедренное в деятельность предприятия с целью повышения его эффективности на основе лучшего удовлетворения определенной общественной потребности.

Банковская инновация имеет свои особенности. Банковскую

инновацию следует определять как конечный результат инновационной деятельности в банковской сфере, который получил воплощение в виде нового усовершенствованного продукта или услуги, реализуемых на рынке, или нового усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности, в результате чего возрастает эффективность деятельности банка и улучшается удовлетворение потребностей клиентов.

Можно определить ряд причин, которые обусловили необходимость внедрения инноваций в банковскую деятельность, в частности:

– обеспечение прибыльной деятельности банка в долгосрочной перспективе;

– повышение операционной эффективности, что в современных условиях требует внедрения процессных инноваций, которое помогает снизить затраты на выполнение определенных операций с одновременным улучшением качества обслуживания;

– возможность банковского учреждения генерировать новые потоки доходов в результате внедрения инновационных продуктов, высокого качества обслуживания клиентов, что обеспечивается реализацией инновационных решений и качественно выделяет банк среди конкурентов;

– соблюдение требований государственного регулирования банковской деятельности, которое направлено на обеспечение стабильного и надежного функционирования банковской системы путем контроля рисков, которые принимают на себя коммерческие банки как финансово–кредитные посредники;

– желание финансово–кредитных учреждений создавать и поддерживать имидж современного динамичного института, который чувствителен к изменениям потребностей клиентов, заинтересован в решении их финансовых проблем, обеспечивает доступное и комфортное обслуживания;

– существенные сдвиги в структуре и характере потребностей потребителей финансовых услуг, которые происходят в последние десятилетия [3, 6, 8].

Сегодня наибольшее распространение в банковской сфере получили такие виды инновационных изменений:

– изменение структуры и внешнего вида банковского учреждения: многоканальная деятельность с сочетанием новых и традиционных технологий и инструментов, самообслуживание, дистанционное обслуживание, телефонные центры;

– виртуальные банковские и финансовые технологии: управление банковскими счетами, наличные расчеты, электронная подпись, заключение договоров;

– комплексное использование новых информационных и ком-

муникационных технологий для электронного и смешанного (традиционного и нового) маркетинга;

– новые возможности внутреннего контроля и аудита;

– изменения в квалификации работников: продукт менеджер, консультант, специалист по трансакциям и консультациям;

– рассредоточение и организационное разделение банка на три элемента: распространение услуг, производственная часть и портфельный банк;

– оптимизация банковской сети: сегментация, изменения в филиалах и филиальной сети;

– новые банковские продукты (услуги) на базе новых технологий, новые автоматы самообслуживания (моно- и многофункциональные, информационные) [7].

Современный рынок банковских услуг ориентируется непосредственно на потребности своих клиентов. В связи с активным использованием человеком в современной жизни информационных технологий, основанных на мобильной связи, сети Интернет, сегодня актуальным является дистанционное управление банковскими счетами посредством телефона – телебанкинг; персонального компьютера – е-банкинг; интернет – интернет-банкинг; портативных устройств – мобильный банкинг. По статистике более 80 % всех банковских операций могут осуществляться, сидя за компьютером дома или в офисе. Польза от использования дистанционного управления для банкиров и их клиентов определяется следующим: банкиры значительно сокращают расходы по содержанию густой филиальной сети и значительно повышают эффективность банковских операций, а клиенты – получают дополнительные удобства [1, 2].

Интернет-банкинг стал толчком к появлению виртуального банка. Первый виртуальный банк был создан в США еще в 1997 году. Одним из первых полностью виртуальных банков стал Security First Network Bank [4]. Но так как для большинства клиентов важно, чтобы их проблемой занимались живой человек, особенно в тех случаях, когда клиент не определился с тем, что ему нужно, банки не смогут полностью перейти на «виртуальный» режим. Для привычных, несложных операций клиенты уже сейчас чаще используют технические средства, например, терминалы или киоски. Если же возникают проблемы или вопросы, клиент все равно позвонит в call-центр или же обратится к менеджеру в офисе банка.

Электронные сервисы требуют к себе самого пристального внимания со стороны безопасности. В связи с этим в настоящее время в Лондоне банки проводят испытания новой системы идентификации клиента – по селфи, которые потом сравниваются с фо-

тографиями человека в социальных сетях. Соответствующую программу под названием Perceive, использующую биометрические параметры для авторизации, разработали специалисты из компании Socure, базирующейся в Нью-Йорке. Система оценивает изображение, снятое клиентом на смартфон, и определяет его личность. А для дополнительной проверки использует его профили в социальных сетях типа Facebook, Twitter и LinkedIn. После проверки система или одобряет платеж, или включает сигнал тревоги. Данную технологию в рамках борьбы с мошенничеством уже используют несколько американских банков, но пока на уровне тестирования.

Еще одну инновацию в сфере банковских услуг - программу IChat презентовала на своем официальном сайте компания Apple, с помощью которой пользователь через Интернет может встретиться с сотрудником банка по видео вызова. Эта инновационная услуга будет называться видеобанкингом. Она будет доступна круглосуточно. С ее помощью клиент может получить консультацию банковского сотрудника по любому вопросу, который его интересует [7].

Также к самым ярким проектам в сфере банковских инноваций в Европе можно отнести:

– Магазин финансовых приложений от банка CreditAgricole. К настоящему моменту из CreditAgricole appstore можно загрузить 18 приложений, среди которых социальные видеоигры, приложение для отображения информации по счету и сервис для слабовидящих клиентов.

– Платформа Banktron от компании Etronika. Платформа обеспечивает централизованное управление каналами доставки банковских услуг, позволяет интегрировать используемые системы и предоставлять унифицированные услуги посредством разных каналов удаленного обслуживания и разных устройств.

– Банк 3.0 от mBank. Третий по величине польский банк mBank совместно с компанией Efigence анонсировали Интернетбанк, интегрированный с Facebook. Платформа включает сервис по управлению личными финансами (от Meniga) и приложение для обмена скидками с друзьями в социальной сети. Кроме того, клиенты могут воспользоваться виртуальным видеоофисом для удаленного получения всех банковских услуг. Также сервис предусматривает возможность показа персонализированной рекламы в режиме реального времени.

– Сервис по управлению личными финансами Meniga. Шведская компания Meniga предлагает свое решение банкам с 2009 года. В настоящий момент сервис предоставляется европейскими розничными банками в Швеции, Норвегии, Финляндии, Германии,

Польше, Исландии, ЮАР, а также в России. Из уникальных возможностей: пользователи сервиса могут обращаться в социальные сети или сообщества за советом, стоит ли тратить деньги на покупку той или иной вещи.

– Мобильный банк от Бретта Кинга. Проект Movenbank еще находится на этапе тестирования, сейчас в нем зарегистрировано около 10 тыс. пользователей. Мобильный банк обещает полный отказ не только от «бумажных технологий», но и от пластиковых карт. К тому же, банк собирается впервые в полном объеме реализовать новую скоринговую систему, основанную на анализе социальной информации из Facebook и других социальных сетей. В каком-то смысле, MovenBank собирается использовать принцип сетевого маркетинга – привлечение друзей из социальных сетей будет повышать кредитный рейтинг клиента банка и давать ему другие преференции.

– Сервис для групповых покупок Pocket United. Немецкий платежный сервис, позволяющий людям скидываться на общее дело: оплата такси, доставка, групповой подарок, совместные путешествия. Мобильные телефоны и социальные сети должны решить эту проблему. Люди объединяются в группу, а сервис позволяет распределять расходы между всеми в равной степени и автоматически проводить платежи.

– SumUp – ирландский сервис по мобильному эквайрингу. Индивидуальные предприниматели могут принимать карточные платежи с помощью своих IOS или Androidсмартфонов благодаря портативному картридеру и специальному приложению.

– Virtual Piggy – платежный сервис для детей. Сервис позволяет детям в возрасте до 18 лет совершать покупки в интернет-магазинах под присмотром родителей.

Банковская система Украины в настоящее время находится на этапе развития. Она медленно, но все же внедряет в свою деятельность инновационные продукты. Ярким примером этого является крупнейший по размерам активов украинский частный коммерческий банк и лидер розничного банковского рынка Украины – ПриватБанк. На сегодня ПриватБанк является лидером по внедрению инноваций в Украине. Инновационная политика Приватбанка ориентирована на внедрение на украинском рынке принципиально новых, передовых банковских услуг, которые предоставляют клиентам новые возможности управления своими финансами. ПриватБанк первым в Украине предложил своим клиентам услуги Интернет-банкинга «Приват24» и GSM-банкинга, а также услуги по продаже через сеть своих банкоматов и POS терминалов электронных ваучеров ведущих операторов мобильной связи и IP телефонии [5]. Кроме того, инновация Приватбанка, которая имеет назва-

ние «без монет» и представляет собой систему электронной сдачи, признана международным рейтингом Innovation in Banking Technology Awards 2010 лучшей банковской инновацией 2010 г. Кроме Приватбанка, инновации сегодня активно внедряют «ОТП Банк», «Укрсоцбанк», «Райффайзен Банк Аваль» и др.

Следует отметить, активное развитие банковской системы требует соответствующих средств коммуникации с клиентами, технологий работы структурных элементов банков. Одним из наиболее рациональных путей решения данной проблемы является налаживание процесса поиска новаторских идей и реализации в банковских учреждениях. Внедрение и реализация банковских инноваций – это один из приоритетных направлений дальнейшего развития коммерческих банков и получения конкурентных преимуществ на рынке финансово-кредитных услуг. На рынке финансово-кредитных услуг наблюдаются следующие тенденции: развитие электронной коммерции и Internet-banking, создание виртуальных банков, разработка эффективных и надежных средств управления активами.

Украинские банки также активно приобщаются к инновационному процессу. Среди них следует выделить ПАО КБ «ПриватБанк», ПАО «ОТП Банк», ПАО «Укрсоцбанк», ПАО «Райффайзен Банк Аваль», ПАО АБ «Пивденный».

ЛИТЕРАТУРА

1. *Єгоричева С.Б.* Банківські інновації: навч. посібн. К.: Центр учбової літератури, 2010. 208 с.

2. *Єгоричева С.Б.* Теоретичні аспекти банківських інновацій // Фінанси України. 2010. № 8. С. 84–95.

3. *Єгоричева С.* Теоретичні аспекти банків / С. Єгоричева // Фінанси України. 2010. № 8. С. 35–38.

4. *Илюхин И.* Банк, которого нет// Городская банковская газета. № 11. 2008. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.banker.ru.

5. *Офіційний* сайт банку ПАТ Приватбанк [Електронний ресурс]. Режим доступу http://privatbank.ua/.

6. *Погореленко Н.П.* Фінансові інновації у розвиток банківського сектору / Н.П. Погореленко // Научно-технический сборник. 2003. № 54. С. 56–64.

7. *Полищук А.И.* Коммерческие банки: новые услуги и инновационные технологии коммуникации // [Електронний ресурс]. Режим доступу: www.ifree.com/industry/articles.

8. *Поповенко Н.С.,* Марченко Н.Б. Інноваційні процеси у банківській справі / Н.С. Поповенко, Н.Б. Марченко // Економічний простір. 2008. № 15. С. 99–104.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 336.143

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ РАСХОДОВ

BASIC DIRECTIONS OF INCREASE EFFICIENCY OF BUDGET SPENDING

Чубриков Николай Вячеславович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Nikolay Chubrikov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: mag1991@rambler.ru

В статье рассматриваются вопросы повышения результативности бюджетных расходов на основе разработки государственных программ и превращения их в реальные инструменты государственной политики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: эффективность бюджетных расходов, государственные программы, инструменты государственной политики, планирование, контроль.

The article deals with questions of increase of budget expenditures through the development of state programs and turn them into real instruments of state policy.

K e y w o r d s: the effectiveness of budget spending, government programs, tools of public policy, planning, monitoring.

Содержание финансовой политики предопределяется стратегией социально-экономического развития страны, а также принятой концепцией развития финансов, характеризующей основные направления формирования, распределения и использования централизованных фондов денежных средств. Конечной целью проводимой государством политики является полное и всестороннее удовлетворение потребностей общества. Поэтому вопросы оптимального распределения государственных финансов, их целевое использование, в частности и для реализации федеральных и региональных программ, являются весьма актуальными.

Финансовая политика государства основывается на системе организации финансовых отношений, а также механизме финансового регулирования Базовым инструментом управления преобразованиями в стране, а также на уровне субъектов является социально-экономическая политика, центральным звеном которой высту-

© Чубриков Н.В., 2015

пает бюджетная политика. На современном этапе развития экономики бюджет должен способствовать:

– проведению структурных изменений в экономике и стимулированию роста;

– развитию негосударственного сектора экономики и активизации государственно-частного партнерства;

– оптимальному решению задач социальной сферы (образования, здравоохранения, культуры, социального обеспечения и т. д.), которую следует рассматривать и как конечную цель проводимой социально-экономической политики и как источник, базу успешного проведения необходимых преобразований.

Важным условием повышения макроэкономической эффективности бюджетных расходов является определение оптимального уровня расходов бюджетной системы по отношению к валовому продукту на уровне примерно 33 % ВВП. В 2015 г. доля расходов бюджета по прогнозным оценкам составляет 40,8 % ВВП, что на 5,8 процентных пункта выше, чем запланировано на 2018 год. Следовательно, определяя приоритеты государственной политики, выделяя на их осуществление необходимые ассигнования, будет создаваться основа повышения общей эффективности расходной части бюджета.

Наиболее значимыми направлениями расходов бюджета, способствующими решению базовых задач государства и повышению структурной эффективности расходов бюджетной системы являются следующие:

1. Определение необходимого объёма расходов бюджета на оборону страны.

2. Рациональное распределение имеющихся бюджетных ресурсов между «текущими (социальными) и расходами на развитие (в широком смысле – инфраструктуру, образование, здравоохранение, поддержку инноваций)» [2, с. 5].

3. Установление оптимального уровня децентрализации бюджетной системы в целях сбалансированности бюджетов всех уровней и обеспечения самостоятельности и ответственности бюджетов регионов и муниципалитетов.

Эффективность расходов бюджетной системы во многом зависит от функциональной эффективности различных сфер государственной политики, и, в частности, от повышения качества государственного управления и использования методов программно-целевого и проектного управления. Практическое внедрение государственных программ по рекомендации Министерства финансов начинается с 2013 г. В 2014 г. осуществляется реальный переход на программный принцип планирования и исполнения федераль-

ного бюджета, а также значительной части бюджетов регионального и муниципального уровней.

В соответствии со ст. 34 Бюджетного кодекса РФ «Принцип эффективности использования бюджетных средств означает, что при составлении и исполнении бюджетов участники бюджетного процесса в рамках установленных им бюджетных полномочий должны исходить из необходимости достижения заданных результатов с использованием наименьшего объема средств (экономности) и (или) достижения наилучшего результата с использованием определенного бюджетом объема средств (результативности)» [1].

В ходе разработки государственных программ должен осуществляться поиск самых эффективных средств достижения обозначенных в госпрограммах целей и, тем самым, обеспечиваться повышение эффективности всех инструментов государственной политики, в том числе и расходов бюджетной системы. Следует подчеркнуть, что соблюдение принципа эффективности использования бюджетных средств возможно только при наличии стратегического планирования, с помощью которого устанавливаются конечные результаты в увязке со всеми инструментами государственной политики, в том числе и бюджетными расходами. При этом расходы бюджетной системы следует рассматривать как центральный инструмент осуществления социально–экономической политики государства.

Необходимо отметить, что государственные программы не должны ограничиваться реализацией отдельных решений, проектов, а иметь комплексный характер как на уровне страны в целом, так и на региональном уровне. Качественные госпрограммы должны быть важным инструментом государственного управления и способствовать успешному решению задач, стоящих перед государством и обществом в целом.

Эффективная структура расходов бюджетной системы должна максимально способствовать решению базовых задач государства – формировать условия для экономического роста и оказания качественных государственных услуг, обеспечивать социальную гармонию в обществе и безопасность государства. При этом наиболее важной областью применения государственных программ является социальная сфера и, прежде всего, образование, здравоохранение и спорт, культура, социальная политика и т.д. Первоочередное решение проблем социальной сферы создаст необходимые предпосылки для скорейшего решения остальных базовых задач государства.

Практическое внедрение и освоение программно-целевых принципов означает совершенствование всей идеологии государственного управления, в том числе и управления бюджетными

процессами и поэтому, как показывает зарубежный опыт, требует длительного периода времени. Успешное применение госпрограмм предполагает проведение важных мероприятий по определению целей, проведению экспертизы, оценке качества и эффективности этих программ. По показателям качества управления государственными финансами в целом Россия занимает достаточно высокие позиции в мировых рейтингах: по Индексу открытости бюджета – 10-е место, по индексу среднесрочного бюджетного планирования- 3-е место, по индексу бюджетирования, ориентированного на результаты – 5-е место.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бюджетный* кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 26.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015). [Электронный ресурс].

2. *Тезисы* выступления министра финансов Российской Федерации А.Г. Силуанова на парламентских слушаниях в Государственной Думе Федерального Собрания Российской Федерации «Основные направления повышения эффективности расходов федерального бюджета: реальность и перспективы» 23 июня 2015 года // Финансы. 2015. № 7. С. 3–10.

УДК 331.5(470+571)

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО РЫНКА ТРУДА

RUSSIAN LABOR MARKET FEATURES

Абаева Екатерина Ивановна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yekaterina Abayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.i.abaeva@rucoop.ru

В статье представлено исследование российского рынка труда, проведенное на основе статистических материалов, выявлен ряд специфических особенностей рынка труда России.

К л ю ч е в ы е с л о в а: труд, рынок труда, безработица, занятость, экономически активное население, уровень жизни.

The article presents a study of the Russian labor market conducted on the basis of statistics, a number of specific features of the labor market in Russia.

K e y w o r d s: labor, labor market, unemployment, employment, economically active population, standard of living.

Рынок труда как система экономических механизмов, норм и институтов, которые обеспечивают воспроизводство рабочей силы и ее использование, является неотъемлемой составной частью рыночной системы. Особенности функционирования рынка труда заключаются в ряде таких факторов:

– согласование условий работы и цены между работодателями и работниками;

– предоставление работникам возможности получать средства к существованию;

– стимулирование и поощрение работодателей и работников;

© Абаева Е.И., 2015

– обеспечение производства ресурсами труда, а также их распределение по отраслям, регионам и предприятиям.

Рынок труда является одним из индикаторов, состояние которого позволяет судить о национальном благополучии, стабильности, эффективности социально-экономических преобразований.

Складывающаяся многоукладная и ее реструктуризация предъявляют новые требования к качеству рабочей силы, ее профессиональному и квалификационному составу и уровню подготовки, обостряя конкуренцию между работниками. Таким образом, актуальной становится задача определения влияния факторов, которые формируют процессы на рынке труда, оценку тенденций и перспективы его развития.

Необходимое условие для воспроизводства населения составляет его занятость, потому как от нее зависят уровень жизни людей, издержки общества на подбор, подготовку, переподготовку и повышение квалификации кадров, на их трудоустройство, на материальную поддержку людей, которые лишились работы. Уровень безработицы – один из показателей экономической безопасности страны [1, 2].

Поэтому, такие вопросы, как особенности рынка труда и другие вопросы функционирования рынка труда актуальны для рассмотрения.

Современному российскому рынку труда присущи особенности, свойственные большинству европейских стран. Однако ряд его составляющих имеют нетипичные характеристики для стран с аналогичными показателями. Поэтому рынок труда России динамично развивается и имеет вполне логичную структуру. Чтобы понять, что собой представляет современный рынок труда в России, необходимо ознакомится с тем, что его индивидуализирует: высокие показатели скрытой безработицы; частный сектор, являющийся достаточно крупным потребителем рабочей силы; значительное количество беженцев; большое количество простаивающих предприятий; большая дифференциация по регионам внутри страны по количеству занятых и по самым востребованным отраслям; уровень пособий по безработице недостаточен; границы между официальной занятостью и теневой довольно условны и пр.[5].

Состояние современного российского рынка в настоящее время крайне подвержено влиянию политических событий и экономических явлений. Значение имеют происходящие как внутри, так и за ее пределами события.

Несомненное воздействие на общую ситуацию оказали: события на Украине, санкции Запада, присоединение Крыма, рост цен, стагнация экономики, сохраняющаяся инфляция и прочее.

Последние несколько лет ситуация на рынке труда еще ни разу

не была радужной или просто стабильной, а с начала этого года постоянно по нарастающей идут разговоры о кризисе в экономике и, соответственно, на рынке труда.

Непростая экономическая ситуация в стране, безусловно, оказывает влияние на состояние российского рынка труда. Статистика по состоянию рынка труда в России в 2014–2015 годах рисует в целом неплохую ситуацию: численность экономически активного населения в возрасте 15–72 лет (занятые + безработные) в августе 2015г. составила 77,4 млн.человек, или 53 % от общей численности населения страны. В численности экономически активного населения 73,3 млн.человек классифицировались как занятые экономической деятельностью и 4,1 млн.человек – как безработные с применением критериев МОТ (т.е. не имели работы или доходного занятия, искали работу и были готовы приступить к ней в обследуемую неделю) [4].

С конца 2014 года в России наблюдается существенный рост числа безработных. С декабря прошлого года по август нынешнего их общая численность выросла на 200 тысяч человек, достигнув 4,1 млн, или 5,2% от экономически активной части населения [3].

Ускорение темпов роста безработицы можно было предсказать еще несколько месяцев назад, когда стало известно, что около половины работодателей приостановили поиск новых кадров, а 57 % компаний прибегли к увольнению части сотрудников. Одновременно с этим сокращаются зарплаты в реальном выражении и растет задолженность по ним. С февраля прошлого года по февраль нынешнего реальный уровень зарплат упал на 9,9 %.

Характеристикой рынка труда на современном этапе является нормальный уровень безработицы от 4 % до 6 % – адекватный показатель безработицы, если он выше, то можно говорить о стагнации в экономике. Такой уровень объясняется тем, что в качестве безработных учитывают только тех, кто обратился в государственную службу занятости.

Категория рынка труда многогранна. Рынок труда в Российской Федерации – это:

– ключевой макроэкономический показатель народного хозяйства;

– в микроэкономическом разрезе он представляет собой баланс между спросом и предложением на трудовые ресурсы вообще и отдельными составляющими;

– область, в которой производятся покупка–продажа рабочей силы на короткий срок или длительную перспективу.

Таким образом, особенности современного российского рынка труда обусловлены экономическими и социально-политическими условиями.

Рынок труда функционирует в условиях многоукладности эко-

номики, слаборазвитых рынков инвестиций и укрепления господства монополии, усиления дисбаланса спроса и предложения рабочей силы. Современные особенности формирования рынка труда определяются новыми для наших общества процессами, при которых наибольшее распространение получили неполная занятость и вынужденные отпуска. При развивающемся рынке труда возникли такие тенденции как рост вторичной и теневой занятости, а также высокий уровень скрытой и частичной безработицы.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Имяреков С.М.*, Липатова Л. Н., Юртаев К. П. Сравнительная характеристика условий формирования трудового потенциала регионов Приволжского федерального округа // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. 2014. № 4. С. 49–56.

2. *Липатова Л.Н.*, Градусова В.Н. Модин Е.В. Характеристика жизненного уровня населения в контексте вопросов экономической безопасности // Экономика и управление: вчера, сегодня, завтра // Сосновоборский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. 2015. № 5 (2). С. 26–35.

3. *Россия* и страны мира. 2014: Стат. сборник / Росстат. М., 2014.

4. *Федеральная* служба государственной статистики http://www.gks.ru

5. *Французова Т.А.* Состояние рынка труда в Российской Федерации на современном этапе // Молодой ученый. 2014. № 3. С. 572–575.

УДК 334.732

ОБОСНОВАНИЕ МНОГОУРОВНЕВОЙ СИСТЕМЫ КООПЕРАЦИИ СУБЪЕКТОВ РЕГИОНАЛЬНОГО АПК

MULTILEVEL COOPERATIVE SYSTEM OF REGIONAL AGRIBUSINESS JUSTIFICATION

Бутылина Марина Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Butylina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: marina.butylina@mail.ru

Обоснована необходимость активизации развития кооперационных связей в АПК на современном этапе развития. Обоснована необходимость разработки и

© Бутылина М.П., 2015

внедрения организационно-экономического механизма регулирования кооперативных связей в системе АПК.
Ключевые слова: кооперация; экономический механизм; сельскохозяйственная кооперация; кооператив; кредитная кооперация; кооперирование.

The necessity of development of cooperation relations in AIC at the present stage is proven. The need for development and implementation of the organizational and economic mechanism for the cooperative relations regulation in the agricultural sector is shown.
Keywords: cooperation; economic mechanism; agricultural cooperatives; co-operative; credit co-operatives; co-operative.

Во многих регионах РФ имеются все предпосылки формирования системы сельскохозяйственной кооперации, которая могла бы способствовать не только выходу аграрного сектора экономики из затянувшегося кризиса, но и обеспечить планомерное развитие сельских территорий. Однако многоуровневая система кооперации, характеризующаяся устойчивыми кооперационными связями, справедливыми обменными отношениями за весь период проводимых в АПК реформ так и не сложена. В качестве негативного фактора, сдерживающего формирование подобной системы, следует выделить несовершенство нормативно-правовой базы создания и развития кооперативов, а также взаимоотношений между участниками кооперации.

Заслуживает особого внимания организационная работа, проводимая при создании кооперативов любого вида и уровня, а также кооперативных формирований. Принципиальные подходы к организации кооперативов следует корректировать в каждом конкретном случае с учетом специфики вида создаваемого кооператива и внешних факторов. При этом, безусловно, основополагающими должны оставаться классические принципы кооперации, которые и формируют основу эффективной системы кооперации хозяйствующих субъектов АПК.

В современных условиях хозяйствования проблемы формирования и развития кооперационных связей должны рассматриваться в организационно-экономическом единстве с тенденциями функционирования АПК страны, разрабатываться и внедряться с целью обеспечения его эффективности. Многоуровневую систему кооперации следует рассматривать в качестве совокупности юридически и экономически самостоятельных предприятий их объединений, которые взаимосвязаны между собой общими интересами, реализующимися через совместно установленные справедливые обменные отношения в процессе производства, переработки и реализации продукции, работ и услуг с использованием эффекта масштаба, ориентируясь на производственный, интеллектуальный и научно-технический потенциал.

Кроме того, при разработке кооперативной системы должны

учитываться региональные условия субъектов Российской Федерации, а именно – сбалансированность отраслевого развития. При этом в качестве важнейшей задачи должно быть выделено эффективное функционирование первичного звена всей кооперативной системы. В этих целях система позволяет работать каждому кооперативу по единым нормативным документам, иметь единую программу подготовки кадров, оценивать свою деятельность по единой системе нормативов и получать необходимую финансовую поддержку, иметь свою аудиторскую службу, систему гарантий и санаций.

Учитывая сохраняемую экономическую и юридическую самостоятельность, каждый кооператив сохраняет за собой право организации внутренней деятельности. Услуги внутри кооперативной системы при этом предоставляются на льготных условиях, согласно подписанным договорам о сотрудничестве.

Каждый кооператив последующего уровня создается первичными кооперативами, что обусловливает зависимость деятельности всей многоуровневой структуры от эффективности функционирования последних.

В процессе деятельности любого кооператива необходимо учитывать не только интересы кооперативов, как структурных элементов сложной многофункциональной системы, но и их пайщиков.

Говоря о развитии региональных систем кооперации, следует подчеркнуть, что на первом этапе становления ее усилия должны быть направлены на развитие и укрепление входящих в нее еще маломощных первичных кооперативов как фундамента, как основы всей будущей региональной многоуровневой системы кооперации. И только потом, через определенное время руководству системы следует сосредоточить свои усилия на развитии кооперативных структур последующего уровня. Практика показала, что в тех регионах, где придерживаются этого правила развития региональной системы, она развивается надежно. И, наоборот, там, где с первых дней формирования системы пытаются укреплять ее за счет ущемления интересов кооперативов первого уровня, создание бесперспективно.

Таким образом, с целью разработки, внедрения и функционирования эффективной многоуровневой системы кооперации субъектов регионального АПК необходимо обеспечить, прежде всего, устойчивое развитие первичной ступени данной системы с учетом специфики развития субъектов Российской Федерации.

Алгоритм действий предполагает: во-первых, полноценное развитие внутрихозяйственной кооперации; во-вторых, совершенствование нормативно-правовой базы развития сельскохозяйственной кооперации, включая уставные положения и иные внутрихо-

зяйственные документы; в третьих, совершенствование обменных отношений между субъектами кооперационных связей.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Ткач И.А*. Кооперация в сельском хозяйстве Европы // Достижения науки и техники, 2006. № 1. С. 45–46.

2. *Федеральный* закон от 8 декабря 1995 г. №193-ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» (ред. От 18 февраля 1999 г.) (СЗ РФ, 1995, №50, ст. 4870; 1997, № 10, ст. 1120).

3. *Федеральный* закон от 14 июля 1997 г. №100-ФЗ «О государственном регулировании агропромышленного производства» (СЗ РФ, 1997, №29, ст. 3501).

4. *Хицков И.Е.* Развивать интеграционные процессы в АПК // Экономика сельского хозяйства, 2005. № 6. С. 21–22.

УДК 334.73.021

ПРИНЦИПЫ И ПРЕИМУЩЕСТВА КООПЕРАТИВНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

PRINCIPLES AND ADVANTAGES OF COOPERATIVE BUSINESS

Воробьева Елена Геннадьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Vorobyova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.g.vorobieva@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности кооперативного предпринимательства, оказывающие положительное влияние на его развитие; характеризуются принципы функционирования кооперативной формы хозяйствования с учетом их предпринимательской деятельности, лежащие в основе формирования конкурентных преимуществ кооперативного предпринимательства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: предпринимательская деятельность, кооперативное предпринимательство, кооператив, принципы, преимущества.

The article describes the features of a cooperative enterprise, which have a positive impact on development; the principles of cooperative form of management are characterized, taking into account their business and underlying the formation of competitive advantages of cooperative entrepreneurship.

K e y w o r d s: entrepreneurship, cooperative enterprise, cooperative principles, advantages.

© Воробьева Е.Г., 2015

В современной рыночной экономике проблеме участия кооперативов в предпринимательской деятельности посвящены работы многих исследователей кооперации (Андреев Д.В., Барбашин Е.А., Василенко В.П., Вахитов К.И., Висторобский Е.М., Володькина О.А., Гутман Г.В., Дубова Л.Н., Иголкина Т.Н., Каширин В.В., Клименко О.И., Козенко З.Н., Лихачев А.С., Макринова Е.И., Максимец И.С., Максимова О.П., Прижигалинский В.П., Прокушев Е.Ф., Сальников И.И., Теплова Л.Е., Туган-Барановский М.И., Файн Л.Е., Федорова Л.П., Чаянов А.В., Янбых Р.Г., и др.) [4].

Однако четкого определения принципов и преимуществ осуществления такой деятельности до сих пор дано не было. Свой вклад в разработку этой проблемы, а также методологических аспектов развития кооперативного предпринимательства внесли также В.В. Трошихин, Е.В. Матузенко, Л.И. Нестерова. Исследованию принципов кооперативного предпринимательства и преимуществ кооперативной формы предпринимательства посвящена данная статья.

Вообще, кооперативное предпринимательство можно понимать как предпринимательскую деятельность, осуществляемую организациями, имеющими правовой статус кооператива. Принятие или непринятие данного тезиса предвосхищается мнением, что лучшим способом ведения бизнеса является экономическая свобода посредством кооперации [2].

Например, К.И. Вахитов представляя кооперацию как «общественно – хозяйственный институт…», в главной сфере ее деятельности – в экономике[1, с. 147], отмечает, что к преимуществам кооперативного предпринимательства можно отнести его особенности, такие как:

– коллективный характер деятельности;

– социальную направленность, которую можно представить, как немеркантильное понимание ведения бизнеса (но не бесприбыльное!);

– более демократическое управление (в отличие от акционерного – тоже коллективного) с традициями, ценностями и принципами кооперации;

– разнообразие и гибкость форм с возможностью приспособления и, при необходимости, стать универсальной;

– как субъекты рынка, кооперативы, как правило, функционируют в качестве малых предприятий и относятся к так называемому «малому бизнесу»;

– экономическая свобода кооперативного предпринимательства и контроль – только со стороны членов – пайщиков;

– действуют, прежде всего, ради своих членов (с целью удовлетворения их потребностей);

– сочетают принципы обычной предпринимательской деятельности с кооперативными принципами.

О необходимости использования возможностей и преимуществ кооперации, в том числе, потребительской, много и часто пишут [1; 2; 4], но на деле этого сделать не удается, т.е. как говорится в известной басне И.А. Крылова «Лебедь, рак и щука» - «…Да только воз и ныне там». А ведь, кооперативное предпринимательство, основанное на кооперативных принципах, но с учетом осуществления предпринимательской деятельности, может вносить существенный вклад в развитие экономики страны.

Возможно, что симбиоз кооперативных принципов с принципами предпринимательской деятельности – и есть тот путь, который «как свет в конце тоннеля», позволит вывести современную кооперацию из тупика.

Кооперативные принципы были сформулированы в Декларации о кооперативной идентичности: добровольного и открытого членства; демократического членского контроля; экономического участия членов; автономии и независимости; образования; повышения квалификации и информации; сотрудничества между кооперативами; заботы об обществе.

Принципы предпринимательской деятельности следующие: воспроизводства системы жизнеобеспечения; обязательного соблюдения правовой регламентации; социальной ответственности бизнеса; ориентации на инновационность развития; ресурсосбережения; сохранения и развития конкурентных преимуществ; взаимосвязи объекта и внешней среды; приоритета качества; неопределенности; непрерывности функционирования; непрерывности развития.

Возникает вопрос: какие есть возможности сочетания кооперативных принципов с принципами предпринимательской деятельности? Постараемся кратко в рамках данной статьи ответить на поставленный вопрос с позиций их отличительных качеств.

Предпринимательскую деятельность, например, Вахитов К.И. определяет следующим образом: «Предпринимательство – это инициативная, самостоятельная, осуществляемая от своего имени, на свой риск, под свою имущественную ответственность деятельность кооперативов как юридических лиц, направленная на получение дохода, прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ и оказания услуг» [1]. Есть также мнение, с которым нельзя не согласиться, что предпринимательство, в самом обобщенном виде это – «умение организовать дело в условиях рыночной экономики» [3].

В связи с этим определением, опираясь на вышеперечисленные принципы предпринимательской деятельности и кооперативные

принципы, основываясь на их взаимосвязи, предлагается основными принципами кооперативного предпринимательства считать следующие:

– удовлетворение потребностей пайщиков и обслуживаемого населения;

– демократия управления;

– многоаспектность роли пайщика;

– ярко выраженный приоритет социальной деятельности;

– открытость деятельности для общества;

– самодостаточность;

– замкнутость технологического цикла;

– противостояние глобализации экономики;

– солидарность внутрисистемных хозяйствующих субъектов;

– воспроизводство трудовых ресурсов в собственной системе образования[4, с. 244].

Формулируя принципы кооперативного предпринимательства необходимо также учитывать основные виды предпринимательской деятельности – производственное, финансовое, коммерческое, консультационное, инновационное предпринимательство.

Таким образом, преимущества кооперативного предпринимательства, основанные на новых принципах должны использоваться на благо интересов и производителей и потребителей объектов рынка (товаров и услуг).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Вахитов, К.И* Теория и практика кооперации: учебник. М.: Дашков и К, 2010. 480 с.

2. *Конгресс* и генеральная ассамблея Международного кооперативного альянса. 30 августа – 1 сентября 1999 года. Квебек, 1999.

3. *Михайлов Г.Е.* Сельпо: Из истории Томской кооперации 1991–2001 гг. Томск, 2002.

4. *Трошихин В.В.,* Матузенко Е.В., Нестерова Л.И. Кооперативное предпринимательство как институт социального развития: Монография. М: РИОР; ИНФРА-М, 2014. 512 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 334.73(470+571)

РОЛЬ И ОСОБЕННОСТИ КООПЕРАТИВНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

ROLE AND FEATURES OF COOPERATIVE BUSINESS IN RUSSIA

Воробьева Елена Геннадьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Vorobyova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.g.vorobieva@rucoop.ru

В статье рассматриваются преимущества функционирования современного предпринимательства кооперативных организаций; определена его роль в развитии кооперативной системы и преодолении проблем российской экономики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: предпринимательская деятельность, кооперативное предпринимательство, кооператив, особенности, преимущества, виды, роль.

The article discusses the advantages of modern business operation of cooperative organizations; it defines its role in the development of the cooperative system and overcome the problems of the Russian economy.

K e y w o r d s: entrepreneurship, cooperative entrepreneurship, cooperative, features, advantages, types, role.

В современной рыночной экономике роль кооперативов переосмысляется с позиции их участия в предпринимательской деятельности. Анализу роли и особенностей кооперативной формы предпринимательства посвящена данная статья.

Надо отметить, прежде всего, что современная предпринимательская деятельность многогранна – предпринимательской деятельностью могут заниматься даже организации, определяемые Законом, как некоммерческие. Но истиной остается тот факт, что она (предпринимательская деятельность) осуществляется с целью добиться превышения доходов над расходами, что и представляет собой показатель прибыли.

Известно, что в настоящее время, по российскому законодательству, предпринимательскую деятельность можно вести, как с образованием юридического лица - регистрируясь путем занесения в ЕГРЮЛ (Единый Государственный Реестр Юридических Лиц),

© Воробьева Е.Г., 2015

так и без образования юридического лица - в качестве индивидуального предпринимателя.

Существует мнение, что лучшим способом ведения бизнеса является экономическая свобода посредством кооперации [1].

Кооперативы как субъекты кооперативного предпринимательства тоже образуются как юридические лица. Они такие же субъекты рынка, как и другие его участники. Сотрудничая и конкурируя одновременно, они взаимодействуют между собой и с другими участниками рынка - его субъектами, под которыми также понимают: «частников», финансовых игроков, предприятия производственного назначения, государственные предприятия, домохозяйства.

Кооперативные предприятия как субъекты кооперативного предпринимательства – такая же равноправная часть рынка, понимаемого как экономические отношения, основанные на рыночных принципах и закономерностях, совершении сделок по поводу обмена товарами и услугами путем купли-продажи. Когда спрос исходит от кооператива и его членов, то организация выступает на рынке как покупатель, а когда участвует в формировании предложения товаров на рынке, - то, как продавец.

Таким образом, под «кооперативным предпринимательством» будем понимать предпринимательскую деятельность, осуществляемую организациями, имеющими правовой статус кооператива (в соответствии с Гражданским Кодексом Российской Федерации – ГК РФ). В полном объеме правовое положение кооперативов, права и обязанности их членов регулируются отраслевыми федеральными законами, например: о кредитных, сельскохозяйственных, потребительских кооперативах, и др.

Благоприятные факторы кооперативного предпринимательства, – то, благодаря чему некоторые кооперативные организации достигают успеха, тогда как другие – разоряются, можно сформулировать следующим образом:

– благоприятные рыночные условия;

– наличие предпринимательских способностей, как минимум у руководящего состава кооперативной организации;

– качественный управленческий ресурс;

– правильно выбранный вид предпринимательства (производственное, финансовое, коммерческое, и др.) определяет вид кооператива – тот вопрос, на который его члены кооператива должны ответить сами, коллективно.

Чем же отличается кооперативная предпринимательская деятельность от общепринятой?

Во-первых, особенностью предпринимательской деятельности кооперативов является само наличие особых целей осуществления

хозяйственной деятельности. В отличие от других хозяйственных форм деятельность кооперативов направлена, прежде всего, на «удовлетворение потребностей своих членов», осуществляется в их интересах, а потом уже все остальное.

Во-вторых, тем, что при некоммерческом характере деятельности (в соответствии с ГК РФ), получение прибыли кооперативом вызвано необходимостью инвестировать выполнение уставных целей, т.е. целей, отраженных в учредительном документе организации, ради чего в кооперативе, собственно и объединяются его члены. Так, особенность или условие ведения предпринимательской деятельности, заключается в том, что она не должна противоречить целям, обозначенным в Уставе потребительского кооператива. То есть, Закон разрешает кооперативам вести предпринимательскую деятельность, если она служит целям, ради которых они созданы.

Итак, не вдаваясь в подробности в рамках данной статьи, обобщение результатов анализа литературных источников позволил сформулировать особенности кооперативного предпринимательства, которые можно считать также и его преимуществами:

1. Коллективный характер деятельности.
2. Социальная направленность, которую можно представить, как немеркантильное понимание ведения бизнеса (прибыль второстепенна).
3. Более демократическое управление (в отличие от акционерного ведения предпринимательской деятельности – тоже коллективного) с традициями, ценностями и принципами кооперации.
4. Разнообразие и гибкость форм с возможностью приспособления и, при необходимости, – стать универсальной.
5. Как субъекты рынка, кооперативы, как правило, функционируют в качестве малых предприятий и относятся к так называемому «малому бизнесу».
6. Экономическая свобода кооперативного предпринимательства и контроль – только со стороны членов – пайщиков [2].

Во всем мире кооперативное предпринимательство участвует в выполнении больших социальных задач. Оно помогает бороться с нищетой, безработицей, создавая новые рабочие места, способствует поднятию образовательного, культурного уровня своих членов, обеспечивает повышение уровня благосостояния у бедных слоев населения.

Кооперативное предпринимательство в России, как предпринимательская деятельность, организованная на кооперативных принципах, может вносить свой весомый вклад в формирование и потребительского рынка, и в развитие пищевой и перерабатывающей промышленности, а также участвовать в формировании как гражданского, так и «информационного» общества. Кооперативы, как

производственные, так и потребительские, могут сглаживать недостатки рынка, его «несовершенство», выступая частью третьего (буферного) некоммерческого сектора экономики, обеспечивающего лучшее взаимодействие секторов бизнеса и государственного сектора. В этом плане, они полезны и самим членам-пайщикам, и государству (например, осуществляя свою деятельность в рамках государственных закупок), и, как нам кажется, справедливо рассчитывая на поддержку с его стороны.

Таким образом, подлинные кооперативы, использующие в своей предпринимательской деятельности принципы и ценности кооперативной демократии, провозглашенные еще 180 лет назад и бытующие до сих пор, способны внести свой посильный вклад в решение многих экономических и социальных проблем экономики страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Конгресс* и генеральная ассамблея Международного кооперативного альянса. 30 августа – 1 сентября 1999 года. Квебек, 1999.

2. *Вахитов, К.И* Теория и практика кооперации: учебник. М.: Дашков и К, 2010. 480 с.

УДК 332(470.345)

ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ АПК ЛЯМБИРСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

ASSESSMENT OF MAJOR AREAS OF AGRICULTURE DEVELOPMENT LYAMBIRSKY MUNICIPAL DISTRICT OF MORDOVIA REPUBLIC

Захаркина Регина Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Regina Zakharkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: r.a.zaharkina@rucoop.ru

В статье рассматриваются основные направления развития агропромышленного комплекса района: растениеводство; внесение минеральных и органических удобрений; приобретение и использование высококачественного семенного фон-

© Захаркина Р.А., 2015

да; соблюдение стандартов предприятия. Также отражены сдерживающие факторы эффективного развития сельского хозяйства.
К л ю ч е в ы е с л о в а: растениеводство, урожайность, семенной фонд, стандарты предприятия.

The article discusses the main directions of development of agroindustrial complex of the region: crop production, application of mineral and organic fertilizers; acquisition and use of high quality seeds; compliance with enterprise standards. Also the constraining factors for effective development of agriculture are reflected.
K e y w o r d s: crop, yield, seed fund, enterprise standards.

Ведущей отраслью экономики Лямбирского муниципального района является сельское хозяйство. В структуре посевных площадей растениеводства ведущее место занимают зерновые и зернобобовые культуры; группа кормовых культур и многолетние травы.

Вместе с тем в агропромышленном комплексе Лямбирского муниципального района сохраняется ряд проблем, сдерживающих дальнейшее развитие отрасли. Среди, которых, следует выделить: недостаточный уровень доходности сельскохозяйственного производства для осуществления модернизации. Привлечение краткосрочных и инвестиционных кредитов для осуществления обновления и расширения производства не позволяет закредитованность сельхозпредприятий.

Планирование урожайности осуществляется с учетом обеспеченности территории солнечной энергией, влагой и материально-техническими ресурсами.

Приоритетное направление развития растениеводства Лямбирского муниципального района – повышение валового сбора и урожайности сельскохозяйственных культур. Важное место в увеличении валовых сборов зерна занимает расширение посевов кукурузы на зерно.

Сдерживающим фактором эффективного развития сельскохозяйственного производства является недостаток элементов питания, отрицательный баланс гумуса и недостаточное использование средств защиты растений.

Важным мероприятием по снижению темпов гумификации, следует считать включение в севообороты многолетних трав. Для снижения темпов распада гумуса следует часть чистых паров заменить на сидеральные.

Выявлено, что в полевых зернопропашных севооборотах на черноземе выщелоченном с низкой обеспеченностью подвижным фосфором и средне подвижным калием нет необходимости стремиться к полной компенсации израсходованных растениями элементов питания.

Необходимым приемом повышения плодородия почв и эффективности минеральных удобрений является известкование. Необ-

ходимость этого приема возрастает и на черноземах, что связано с выносом кальция и магния и выносом их за пределы корнеобитаемого слоя, подкисления физиологически кислыми удобрениями, выпадения кислых дождей.

Использование средств защиты в районе меняется в зависимости от типа применяемых технологий [4, 5].

Ведущую роль в Лямбирском муниципальном районе занимают сорта, которые должны подбираться в зависимости от типа агротехнологий. Задачами поддержки являются обеспечение доступности приобретения элитных семян для производства качественного репродуктивного семенного материала и увеличение площади, засеваемой элитными семенами.

При выборе сорта, помимо урожайности и качества продукции, учитывается комплекс факторов: пригодность для выращивания в конкретных почвенно-климатических условий, устойчивость к болезням, вредителям, полеганию, стрессовым факторам, конкурентоспособность с сорняками, потребительские и технологические свойства. Сеять районированные сорта.

Одним из главных сдерживающих факторов эффективного развития сельскохозяйственного производства является невысокий уровень его технической оснащенности. Сокращение машинно-тракторного парка, износ сельскохозяйственных машин затрудняют проведение всех видов сельскохозяйственных работ в оптимальные агротехнические сроки.

Перспективным направлением аграрного производства района является сертификация агропредприятий. В производственной технологической цепочке присутствуют операции (критические точки), требующие повышенного внимания, а возможно, и пересмотра. Внесение изменений в технологии производства через выявление критических точек и усиление контроля качества в этих точках стало основным направлением получения высококачественной продукции растениеводства.

Основным направлением борьбы стало использование международных стандартов серии ИСО 9000, в основу которых положен не контроль собственно качества продукции, выпускаемой предприятием, а контроль технологической культуры предприятия, осуществляемый через предписываемую стандартом систему документооборота. Эта система делает предприятие открытым для общественности, позволяет сертифицирующему органу не только контролировать состояние технологического оборудования и контрольно-измерительных приборов, но и отслеживать соответствие стандарту профессионального уровня работников.

Системой документооборота устанавливается персональная ответственность каждого работника на своем рабочем месте в систе-

ме работник-технология за соблюдение технологических режимов, должностных инструкций и уровня профессиональной подготовки. Высокое качество продукции возникает как следствие.

Переход предприятия на работу по стандартам серии ИСО 9000 требует его сертификации и является сугубо добровольным. Сертификация предприятий производится аккредитованными в органах ИСО уполномоченными на это национальными сертификационными центрами или непосредственно сертификационными центрами ИСО.

При сертификации учитываются природные условия возделывания сельскохозяйственных культур, сорт и семена, ресурсы интенсификации, структура и элементная база технологического процесса, выходные параметры, показатели экологической безопасности и многое другое [1, 2, 3].

Таким образом, увеличение валового сбора зерновых возможно за счет интенсификации земледелия, а именно: реализация комплекса мероприятий по улучшению мелиоративного состояния сельскохозяйственных земель; оптимизация защиты сельскохозяйственных посевов от вредителей, болезней и сорняков; восстановление плодородия земель за счет увеличения внесения минеральных и органических удобрений; приобретение и использование высококачественного семенного фонда; соблюдения стандартов предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Захаркина Р.А*. Организация и регулирование зернового рынка: автореф. дис. … кан. экон. наук. Саранск: Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева, 2005. 18 с.

2. *Захаркина Р.А*. Факторы, влияющие на продовольственную безопасность Республики Мордовия // Научное обозрение. 2014. № 11. С. 892–895.

3. *Захаркина Р.А*., Перов А.Н. Функционирование рынка зерна в Республике Мордовия // Достижения науки и техники АПК. 2007. № 7. С. 33–34.

4. *Каргин И.Ф*., Гераськин М.М., Кудашкин М.И., Астрадамов В.И., Зубарев А.А., Каргин В.И. Организация и проектирование современных систем земледелия в агроландшафтном землеустройстве: монография / под общ. ред. проф. И.Ф. Каргина. Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2011. 320 с.

5. *Каргин И.Ф*., Захаркина Р.А., Каргин В.И., Астрадамов В.И. Формирование, развитие и управление природными комплексами // Вестник МичГАУ. 2013. № 3. С. 43–47.

УДК 330.4:338.486

МУЛЬТИПЛИКАЦИОННЫЙ ЭФФЕКТ В ТУРИЗМЕ
MULTIPLIER EFFECT IN TOURISM

Калабкина Ирина Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Irina Kalabkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: imkalabkina@rucoop.ru

В статье предлагается оптимизация действия мультипликационного эффекта в туризме, который позволяет более точно рассчитать его влияние на экономику.

К л ю ч е в ы е с л о в а: туризм, мультипликационный эффект, прямое и косвенное влияние, доход.

The article offers the optimization steps of multiplier effect in tourism which can more accurately calculate its impact on the economy.

K e y w o r d s: tourism, multiplier effect, direct and indirect influence, income.

Развитие туристического сектора напрямую связано с его экономической значимостью для региона. Прямое влияние туризма учитывается в рамках системы национального счетоводства. Такая связь туризма с экономикой выражается через вклад его в прибыль бюджетов различных уровней. Также значимо прямое влияние этой индустрии на социальную сферу, которое выражается параметрами повышения качества трудовых ресурсов через отдых и оздоровление и через количество организованных рабочих мест в регионе.

Отсутствие в Мордовии разнообразных минерально-сырьевых ресурсов, а также недифференцированная структура хозяйства, невысокий уровень его развития, дефицит финансовых средств являются лимитирующими факторами развития ее экономики. В этих условиях необходим поиск таких направлений развития, которые в перспективе обеспечили бы формирование устойчивой и конкурентоспособной республиканской экономики. Одним из таких направлений является развитие туристического бизнеса [1, с. 30].

Данное направление обладает эффектом мультипликации в производстве предметов потребления и в других секторах экономики, связанных с транспортом, банками, страхованием. Такое

© Калабкина И.М., 2015

косвенное влияние туризма на экономику пока мало изучено, хотя назрела актуальность такого учета.

Причинами торможения являются:

– несовершенство общей и туристской статистики;

– несоответствие параметров учета туристского мультипликатора в системе национальных счетов;

–отсутствие научных единых методик расчета туристского мультипликатора;

– несогласованность показателей туристской статистики России международным нормам;

– увеличение затрат, связанных с дополнительными расчетами.

Теория туристского мультипликатора предполагает, что в перечень объектов туристской индустрии необходимо включить организации сопредельных отраслей экономики, имеющих косвенное отношение к туризму, но без которых нельзя произвести туристические услуги – это транспорт, сфера общественного питания, гостиничный бизнес. Включая эти сферы в туризм необходимо корректировать показатели согласованности их работы, а также ряд других определений и экономических показателей.

При этом следует отметить, что в России нет четких разграничений и классификации прямого и косвенного влияния туризма на развитие смежных отраслей.

Отечественные ученые (В.А. Квартальнов, В.Г. Гуляев, В.А. Морозов) отмечают, что туристский мультипликатор – это величина коэффициента косвенного влияния туризма на смежные отрасли экономики и социальной сферы на федеральном и региональном уровне. Мультипликационный эффект в туризме проявляется наиболее значимо по причине специфике самой сферы туризма, которую часто называют «невидимым экспортом.

Мультипликационное воздействие туризма на экономику позволяет учитывать его влияние при организации бюджетов различных уровней, оценке балансов, оптимизации внешнеэкономических операций, разработке программ господдержки, совершенствовании инфраструктуры этой отрасли.

Статистика утверждает, что доля туристских доходов в ВВП России 10 %, а сама туристская сфера обеспечивает совокупную занятость 4,5 млн. человек. В Мордовии туризм лишь набирает обороты, однако уже сейчас можно оценить его воздействие на всю экономику региона: на начало 2015 года на территории республики действуют 30 турфирм, в данной сфере задействовано 130 человек; платные туристические услуги населению за последний год составили 522, 6 млн. руб.; от санаторно-оздоровительного отдыха получена прибыль 178,3 млн. руб.; выручка гостиниц составила 261,4 млн. руб. В результате сумма платежей в бюджет и

внебюджетные фонды от туристской деятельности составила более 6 млн. руб. Услугами Мордовских турфирм воспользовались за последний год 12531 турист, которым было продано путевок на общую сумму 288, 8 млн. руб. Отсутствие определенной методики расчета косвенного влияния туризма не позволяет более полно оценить воздействие этой индустрии на всю экономику РМ.

Представитель отечественной экономической науки В.Г. Гуляев наряду с универсальными моделями расчета обобщенного мультипликатора разработал методику косвенного влияния туризма на ряд составляющих секторов экономики и социальной сферы.

Представляем математическую модель туристского дифференцированного мультипликатора

$$K = Q(I)\ R(l, i)\ V - 1/l - PXZV,$$

где l, i – категории туризма – познавательный, оздоровительный и др.; i – категория организации, для которых рассчитывается коэффициент; $Q(I)$ R – процент затрат, производимых туристами в регионе; V – прямые и косвенные доходы в бюджете от туризма; P – маржинальная склонность к потреблению; Z – доля, относящаяся к конкретному региону; X – доля расходов местных жителей, совершаемых в рамках предприятия туризма.

Данная формула сосредотачивает основное внимание на туристских расходах. Причем расходы следует делить на первичные и вторичные. Первичные расходы туристов реализуются в гостиницах, ресторанах и кафе, транспортной сфере, индустрии развлечений. В свою очередь эти расходы необходимо разделить на две группы: затраты, понесенные в пределах данного района, генерирующие его экономику и затраты, выпадающие из регионального экономического оборота. Первая классификация затрат организаций туристской сферы трансформируется как дополнительные доходы местных жителей и фирм региона. В свою очередь, на втором цикле обращения эти дополнительные доходы снова модифицируются в виде расходов и накоплений.

Таким образом, число оборотов генерирующей области затрат зависит от количества выпадений из каждого оборота (сбережения, оплата товарного импорта, вывоз валюты за пределы страны) и стремительности оборота.

Для того, чтобы точнее оценить косвенного воздействия туризма на национальную экономику можно использовать определение Х. Клемента, который считает, что мультипликатор – это годовой оборот одного доллара затрат туристов, генерирующих экономическую деятельность данного региона [2, с. 145].

По оценкам теоретиков из Российской международной академии туризма мультипликатор туристских поступлений (доходов)

для различных регионов России колеблется в пределах 1,1 до 4. Причем, для Центрального района он определен 1,2; для Москвы – 2,95; для района Большого Сочи – 4.

Предложенные рекомендации к оценке влияния туризма на смежные с ним сферы, могут быть предложены для разработки федеральной и местных программ развития туризма, планирования, прогнозирования и создания бюджетов туристских администраций названных уровней, разработки программы государственной поддержки национального туризма, формирования стратегии капитальных вложений в туризм, оптимизации системы его налогообложения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Калабкина И.М.* Возможности получения туристической ренты в Мордовии// Вестн. Морд. ун-та. № 3–4. 2000 г. С. 30–35.

2. *Маркетинг* в туризме: учебное пособие / А.П. Дурович. 7-е изд.,стер. Минск: Новое знание, 2007. 496 с.

УДК 338.43:631.53.02(470.345)

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ СЕМЕНОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

ECONOMIC STATE OF SEED IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Каргин Юрий Иванович
Имяреков Сергей Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuriy Kargin
Sergey Imyarekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: karginyui@yandex.ru, simyarekov@yandex.ru

В статье представлено современное семеноводство ведущих сельскохозяйственных культур, определяющих продовольственную безопасность и экспортный потенциал Российской Федерации. Воспроизводство оригинальных и элитных семян, как правило, осуществляется научными учреждениями Республики Мордовия.

© Каргин Ю.И., Имяреков С.М., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: оригинальные и элитные семена, сортосмена и сортообновление, семеноводство, качество семян.

The article presents the current top of seed crops, determining food security and export potential of the Russian Federation. Reproduction of original and elite seeds is usually carried out by scientific institutions of the Republic of Mordovia.

K e y w o r d s: original and elite seeds, brand shift and renovation of brand, seed, seed quality.

«Современное семеноводство ведущих сельскохозяйственных культур, определяющих продовольственную безопасность и экспортный потенциал Российской Федерации» [6], характеризуется принципиальными, системными изменениями и глубокими кризисными явлениями. При видимых недостатках в семеноводстве происходят изменения, потенциал которых пока не получил объективной оценки. Основными задачами семеноводства являются: «воспроизводство сортов сельскохозяйственных растений, созданных селекционерами, обеспечение сортосмены и сортообновления в определенные сроки, а также производство в необходимых объемах оригинальных, элитных и репродукционных семян» [5].

Первая задача – воспроизводство оригинальных и элитных семян, как правило, осуществляется научными учреждениями. Допускается выращивание элитных семян под наблюдением и контролем со стороны оригинатора сорта в опытно-производственном хозяйстве, или в хозяйствах, с которыми научные учреждения находятся в договорных отношениях. Более того, в некоторых регионах отмеченные договорные отношения ныне обеспечивают производство большей доли элитных семян, чем в самих НИУ, селекцентрах.

Основными факторами и условиями семеноводства сельскохозяйственных культур можно считать, во-первых, создание селекционерами высококлассного, продуктивного сорта с отличным качеством зерна, а также другой продукции, конкурентоспособной на внутреннем и зарубежном рынках, обеспечивающих производителю высокие доходность и рентабельность; во-вторых, важно, чтобы сорт успешно прошел госиспытания, был допущен в производство и защищен патентом; в-третьих, патентообладатель (оригинатор) обязан осуществлять сам или передавать другим юридическим и/или физическим лицам право производства семян высших репродукций, а также репродукционных семян до 2–3 репродукций (зерновые культуры).

Мировой опыт свидетельствует о том, «что надежные сортосмена и сортообновление, производство оригинальных, элитных и репродукционных семян с высокими сортовыми и посевными качествами могут быть обеспечены» [2] при участии и поддержке государства. Наиболее значимыми можно считать организацию и осуществление государственными НИУ проведения фундамен-

тальных исследований, селекцию сельскохозяйственных растений, создание новых перспективных сортов и гибридов. Даже в самые трудные времена половина затрат на селекцию и практически 100 % затрат на фундаментальные исследования в России финансировались государством.

В целях совершенствования семеноводства целесообразно осуществить следующие меры: обновить материально-техническую базы семеноводства – в первую очередь научных учреждений, селекцентров, хозяйств производителей семян элиты всех форм собственности; в каждом конкретном регионе, видимо, следует установить семеноводческие предприятия (любой формы собственности) с определенными льготами, способные производить семена; необходим заказ на семена высших репродукций (на семена кукурузы, подсолнечника, сахарной свекла, рапса, сои, озимой пшеницы, многолетних трав, тритикале); целесообразно распространение права на возмещение затрат при закупке семян высших репродукций на хозяйства, имеющие долги по кредитам [3].

Производства семян высшей репродукции в конце XX столетия, по сравнению с 1986–1990 гг. резко снизилось, особенно по многолетним травам и картофелю. Это связано со слабым обеспечением семеноводческих хозяйств, в том числе элитхозов, семяочистительной техникой, физическим и моральным износом сельхозмашин, тракторов, сеялок, комбайнов. Старая техника не только снижает урожайность сельскохозяйственных растений, но и травмирует семена, снижает их жизнеспособность, энергию прорастания, всхожесть. В любом случае, требуется сохранение в новом законодательстве Госреестра, испытания сортов на хозяйственную полезность, а также в целом Госсорткомиссии [1].

В Республике Мордовия первичным семеноводством занимается Мордовский НИИСХ, а репродукционным и элитным семеноводством сеть семеноводческих хозяйств. «Для создания стабильной системы элитного семеноводства, необходимо расширить сеть элитопроизводящих хозяйств» [4]. В этом случае институт может обезличенные оригинальные семена репродукции питомники размножения 2 года (Р-2) поставлять в эти хозяйства и тем самым способствовать созданию стабильной системы производства семян «супер-элита» и «элита».

В «последнее десятилетие стал активно развиваться системный подход к управлению качеством семян на основе действующих систем менеджмента качества (СМК), построенная на основе требований и рекомендаций международных стандартов серии ISO 9000. Под «системой качества» понимают совокупность организационной структуры, методик, процессов и ресурсов, необходимых для общего руководства качеством на предприятии. Широкое рас-

пространение при создании систем качества получают концепция TQM (total quality management) – всеобщего управления качеством и концепция CWQC (company wide quality control) – управления качеством в рамках компании. В последнее десятилетие проблема качества семян резко обострилась» [5].

Под качеством семян понимается совокупность стабильно сохраняемых ее признаков и свойств, позволяющих при минимально необходимых материальных и трудовых затратах, ресурсов энергии, получать дополнительную продукцию высокого качества.

Таким образом, «совершенствование системы семеноводства требует тесного взаимодействия исполнительной, законодательной властей с научными учреждениями, что позволит в короткие сроки увеличить производство зерна в соответствии с потребностями республики. Отлаженный механизм сбора селекционного вознаграждения, функционирующий на основе регулирующей политики государства, строгих законодательных рамок семеноводческой деятельности, соблюдения прав интеллектуальной собственности на сорт, введения лицензирования производства семян и их сертификации, взаимосвязи участников через независимые семеноводческие объединения, выработки норм профессиональной этики, в ближайшей перспективе способен обеспечить полномасштабное самофинансирование селекционно-семеноводческой отрасли» [2].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Володин В.М.,* Егоров С.Н., ЗахаркинаР.А., Каргин Ю.И., Зелев М.В., Каргин В.И. Аграрная Россия: история, проблемы, перспективы (Монография) // Пенза: Изд-во Пенз. гос. ун-та, 2007. 288с.

2. *Володин В.М.,* Каргин Ю.И. Совершенствование системы семеноводства Республики Мордовия // Известия высших учебных заведений Поволжский регион: Общественные науки. 2007. № 2. С. 12–17.

3. *ЗахаркинаР.А.,* Каргин Ю.И., Перов Н.А. Состояние системы семеноводства зерновых в Республике Мордовия и меры по его улучшению // Достижения науки и техники АПК. 2006. № 11. С. 27–28.

4. *Каргин Ю.И.* Основные направления государственного регулирования регионального рынка семян. Ульяновский научно-исследовательский институт сельского хозяйства. Ульяновск, 2007. 89 с. Деп. в ВИНИТИ РАН. 19.02.2007, № 149 – В2007.

5. *Каргин Ю.И.* Управление производством семян зерновых культур высшей репродукции (автореф. дис. канд. эконом. н.: 08.00.05 (15.32)) // Саратов, 2004. 17 с.

6. *Немцев Н.С.*, Володин В.М., Федонин А.Н., Каргин В.И., Немцев С.Н., Захаркина Р.А., Каргин Ю.И. Моя аграрная Россия: земледелие, экономика, экология, политика (Монография) //Саранск: Мордов. кн. изд-во, 2006. 380 с.

УДК 338.48(470.345)

ГЕОГРАФИЯ ВЫЕЗДНОГО ТУРИЗМА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

OUTBOUND TOURISM GEOGRAPHY OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Кицис Вячеслав Михайлович
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева
Vyacheslav Kitsis
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: vkitsis@mail.ru

В статье рассматривается география поездок жителей Республики Мордовия с туристскими целями. Изучение направлений туристских поездок важен с точки зрения воздействия туризма на экономику любого региона. В целях социально-экономического развития территории необходимо прилагать усилия по привлечению туристов в регион, создания условий для хорошего отдыха.

К л ю ч е в ы е с л о в а: география, туризм, выездной туризм, внутренний туризм, туристские поездки, туристская дестинация.

The article deals with the geography of the inhabitants of the Republic of Mordovia travel with tourist purposes. The study of tourist arrivals areas important in terms of the impact of tourism on the economy of any region. For the purposes of socio-economic development of the area is necessary to make efforts to attract tourists to the region, creating conditions for a good holiday.

K e y w o r d s: geography, tourism, outbound tourism, domestic tourism, tourist travel, tourist destination.

Туризм оказывает заметное и активное влияние на экономику не только страны, но и региона, в котором он развивается. Его влияние проявляется в социально-экономических показателях развития территории.

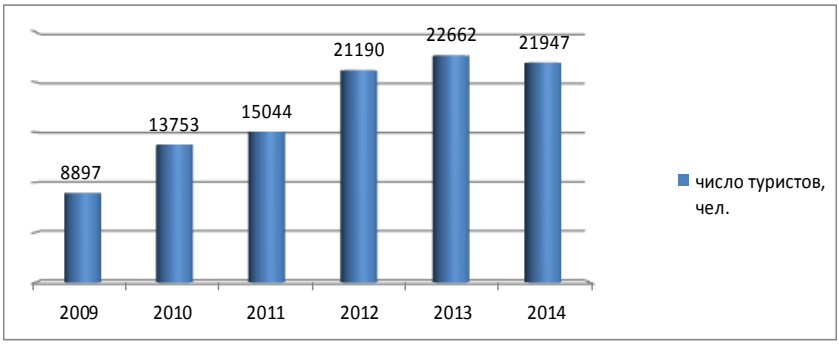
География туристских потоков в определенной мере отражает либо увеличение доходов на данной туристской дестинации, либо отток средств из нее. Так, если житель региона выезжает с туристскими целями за рубеж, то он там тратит валюту, что отрицательно отражается на балансе его региона и положительно на балансе принимающей страны. Другое дело, если в регион приезжают иностранные туристы либо путешествующие из других регионов страны. В этом случае увеличивается доходная часть баланса региона. В связи с этим весьма важно знать географию поездок жителей конкретного региона с туристскими целями.

© Кицис В.М., 2015

К сожалению, следует констатировать, что жители республики стараются в большей степени выезжать в другие страны, чем путешествовать по стране. Так, если в 2009 г. соотношение между внутренним и выездным туризмом составляло 29 % и 71 %, то в 2014 г. это соотношение изменилось в пользу выездного туризма: соответственно 21,6 % и 78,4 %[1]. Таким образом, все увеличивающаяся часть жителей Мордовии стремится отдохнуть в других странах, оставляя там свои средства.

Справедливости ради отметим, что во внутреннем туризме наблюдается тенденция увеличения числа туристов, отправленных в туры по Мордовии: в 2009 г. 29,4 % внутренних туристов предпочли отдых и путешествия по родной республике (43,1 % предпочли Краснодарский край), а в 2014 г. уже 35,1 % совершали туристские поездки по Мордовии (на Краснодарский край пришлось всего 24,9 %).

Выездной туризм Республики Мордовия характеризуется в целом устойчивыми темпами развития, о чем свидетельствуют данные рисунка.



Динамика выездного туризма Республики Мордовия

Из показателей рисунка 1 видно, что устойчивая тенденция роста выезда туристов из республики в зарубежные страны в 2914 г. сменилась на противоположную: число выехавших за рубеж жителей республики снизилось на 715 человек, или на 3,2 %. Это стало, по нашему мнению, следствием обострения со второй половины 2014 г. экономической ситуации в стране и усиления политической напряженности в отношениях с США, со странами Европы и рядом других стран из-за введения политико-экономических санкций против Российской Федерации. При этом обращает на себя внимание очень резкое падение туристского потока в страны СНГ: в 2014 г. он сократился по сравнению с 2013 г. на 75,1 %, или на 486 человек. Таким образом, можно сказать, что снижение турист-

ских поездок в зарубежные страны на 68 % были вызваны сокращением числа туристов в бывшие республики СССР.

За период с 2009 г. по 2014 г. число туристов, выехавших из Мордовии в другие страны, выросло почти в 2,5 раза, т. е. среднегодовые темпы роста за указанный период составили почти 50 % (таблица).

Распределение туристов, выехавших из Республики Мордовия, по регионам мира, чел.

Распределение туристов	Годы					Темп роста 2014 г. к, %				Доля рынка, %	
	2010	2011	2012	2013	2014	2010	2011	2012	2013	2013	2014
Регионы мира, всего	137531504211902266221947					159,6	145,9	103,6	96,8	100	100
В том числе:											
Европа	3574	4667	6601	8513	6482	181,4	138,9	98,2	76,1	37,6	29,5
Азия	5181	5633	8179	8192	8105	156,4	143,9	99,1	98,9	36,1	36,9
Африка	4416	4416	6195	5655	7023	159,0	159,0	113,4	124,2	25,0	32,0
Другие страны	54	216	173	255	216	400,0	100,0	124,9	84,7	1,1	1,0
Комплексные туры	528	112	42	47	121	22,9	108,0	288,0	257,4	0,2	0,6

Из данных табл. следует, что только в 2013 г. европейские страны вышли на первое место по количеству туристов, выехавших из республики за рубеж. Однако уже на следующий год лидерство снова перешло к странам Азиатского региона. В 2014 г. удельный вес туристов республики, посетивших азиатские страны, составил 36,9 % общего объема выездного туристского потока (на долю стран Африки приходилось 32 % и европейских стран – 29,5 %), тогда как в 2013 г. приоритет по поездкам принадлежал европейскому региону (37,6 % всех заграничных путешествий жителей Мордовии), на втором месте были страны Азии (36,1 %), а Африка, притягивая 25 % туристов, занимала третье место.

Среди отдельных стран первые два места (меняясь периодически местами) занимают Египет и Турция. По этим популярным направлениям в 2014 г. по сравнению с 2013 г. увеличилось число туристских поездок (в Египет на 26,4 % и в Турцию на 11,1 %), тогда как в 2013 г. по отношению к 2012 г. ситуация была противоположной: число поездок туристов из республики сократилось в Египет на 13,7 % и в Турцию на 3,9 %. В 2014 г. на долю этих двух стран приходилось 57,1 % общего объема выездного туризма (в 2012 г. эта доля составляла 56,5 % и в 2013 г. – 46,6 %). Причины популярности этих стран видятся в оптимальном сочетании цены и качества, а также в упрощенном визовом режиме. Прогнозируя развитие выездного туризма Республики Мордовия, можно утвер-

ждать, что и в ближайшие годы (если не произойдут непредвиденные экономические и политические события) Египет и Турция останутся наиболее посещаемыми странами мира.

Лидерами среди европейских стран в 2014 г. были Греция (29,2 % общего потока туристов из Мордовии в страны Европы), Испания (15,9 %) и Италия (13,9 %). Однако во всех перечисленных странах в 2014 г. по сравнению с 2013 г. наблюдалось сокращение туристов из Мордовии. Причины связаны, главным образом, с резким ростом цен на туруслуги в европейских странах. Так, индексы потребительских цен в декабре 2014 г. по отношению к декабрю 2013 г. на поездки в Испанию выросли на 52,3 %, во Францию – на 59,1 %, в Финляндию – на 59,6 %, в Германию – на 66,5 % и т. д.

ПРИМЕЧАНИЕ

[1]*Туризм* в Республике Мордовия. 2015 : Стат. бюл. / Мордовиястат. Саранск, 2015. 24 с.

УДК 331.2:65.018

МАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ И ЕГО ВОЗДЕЙСТВИЕ НА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ И КАЧЕСТВО РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

MATERIAL INCENTIVES AND ITS IMPACT ON PRODUCTIVITY AND QUALITY OF COMPANY WORK

Князева Ольга Владимировна
Коломенский институт (филиал) Московского государственного машиностроительного университета

Olga Knyazeva
Kolomna Institute (branch) of the Moscow State Engineering University
E-mail: o.v.knyazeva@rucoop.ru

В статье рассматривается принцип распределения общественных доходов, раскрываются элементы оплаты труда, предлагается методика выплаты вознаграждений по итогам работы за финансовый год.

Ключевые слова: заработная плата, мотивация, вознаграждение, стаж работы, поощрение, наказание.

The article deals with the principle of allocation of public revenues, reveals the elements of remuneration, proposes the method of payment of rewards for the financial year.

© Князева О.В., 2015

K e y w o r d s: wages, motivation, remuneration, work experience, promotion, punishment.

Формирование эффективной системы оплаты труда является актуальным вопросом для любого предприятия, независимо от его профиля деятельности и организационно-правовой принадлежности. При его решении следует учитывать взаимодействие многих, меняющих направление и силу факторов. К приоритетным из них можно отнести экономическую природу оплаты труда, ее социальный характер, организационное значение и психологическое влияние оплаты труда на работников [2].

Реализуя этот комплекс проблем, следует основываться на общий принцип распределения общественных доходов, в соответствии с которым, получение оплаты каждым работником должно быть в точном соизмерении с объемом его труда.

Претворение этого принципа в жизнь наталкивается на ряд трудностей. Важнейшей из них является решение задачи измере-ния объема труда через определение его затрат или результатов [3].

При выборе способа определения размера основной заработной платы основную роль играет форма оплаты труда. Устанавливая эту величину учитывается, которую заработную плату должен получить сотрудник, исходя из определенных средних условий его труда, средней значимости его работы для компании и средней интенсивности затрат труда этого работника. Однако необходимо отметить, что все вышеперечисленное относится к идеальной ситуации, не содержащей каких-либо отклонений. На практике всегда возникают изменения от типовых процедур. Это в свою очередь требует постоянной корректировки размера основной заработной платы, в результате чего возникают системы оплаты труда.

Под системой оплаты труда понимается совокупность отдельных элементов заработной платы, взаимодействующих между собой по установленным правилам. Ее целью является оптимальное отражение реальностей конкретного трудового процесса в заработной плате.

К составляющим любой системы оплаты труда можно отнести:

– базовую (основную) заработную плату;

– дополнительные выплаты, установленные за четко оговоренные условия исполнения работы;

– надбавки с учетом характера работы, ее сложности и важности для компании;

– вознаграждения по итогам работы предприятия;

– премии за личные достижения сотрудника сверх установленных объемов работ или регламентных обязанностей.

На практике применяются различные формы и системы оплаты труда. Такое многообразие оправдывается тем, что с помощью

его обеспечивается необходимая гибкость мотивации персонала предприятия через заработную плату, повышая, таким образом, ее индивидуальный характер. Однако это ставит персонал организации в различные условия, при которых исполнение одних видов работ по отношению к другим является более выгодным с точки зрения оплаты труда не по причинам их сложности, значимости и степени ответственности исполнителей, а исключительно в силу разных способов и техники определения размера заработной платы. Кроме того, у разных работников имеются разные возможности в вопросе регулирования своей зарплаты, всех ее элементов, как основной оплаты труда, так и дополнительных выплат, надбавок и, особенно, премий [1].

Остановимся более подробно на вознаграждении за труд по итогам деятельности.

Средства на выплату вознаграждения по итогам за год должны быть предусмотрены сметой расходов средств на оплату труда предприятия.

Вознаграждение начисляется от заработной платы в состав которой должны включаться выплаты, производимые по итогам работы трудовых коллективов и индивидуальным результатам труда, таких как оплата по тарифным ставкам, должностные оклады и заработная плата по сдельным расценкам, а так же надбавки и доплаты за увеличение объема выполняемой работы, условия труда, совмещение профессий и должностей, высокую квалификацию и профессиональное мастерство.

Для определения размеров вознаграждения за общие результаты работы по итогам за год следует установить единую шкалу для всех категорий работников предприятия (организации), учреждения, органа управления. На наш взгляд, размер вознаграждения должен определяться исходя из оплаты труда, фактически полученной работником в данном периоде с учетом стажа непрерывной работы на конкретном предприятии (таблица).

Группировка вознаграждений по итогам деятельности

Непрерывный стаж работы на конкретном предприятии	Размеры вознаграждений в % к среднемесячной заработной плате
До 1 года	Вознаграждение не выплачивается
От 1 года до 3 лет	75
От 3 лет до 5 лет	90
От 5 лет до 10 лет	100
От 10 лет до 15 лет	130
Свыше 15 лет	150

Сумма вознаграждения должна увеличиваться, если работник добился в отчетном году высоких показателей в труде, проявил инициативу, разработал встречный план на основе изыскания и мобилизации внутренних резервов роста производительности труда, внес наибольший вклад в успешное выполнение и перевыполнение годовых заданий.

В зависимости от личных результатов труда работников, размер вознаграждения, приведенный в таблице, может быть изменен в сторону увеличения или уменьшения по согласованию с соответствующими профсоюзными комитетами, как правило, не более чем на 25 %.

Работники предприятия, совершившие хищения, допустившие порчу, недостачу имущества, привлеченные к административной или уголовной ответственности или применением к ним мер общественного воздействия, лишаются вознаграждения. Сотрудники предприятия могут лишаться частично или полностью вознаграждения за недостатки в работе, такие как:

1. Появление в нетрезвом виде – размер вознаграждения уменьшается на 50–100 %.

2. Совершение прогула – на 20 %.

3. Систематические прогулы – от 50 % до 100 %.

4. Работники, имеющие замечания, лишаются вознаграждения на 10 %, а имеющие выговора – на 20 %, строгий выговор – 25 %.

Современное состояние вопроса оплаты труда, его оценка, изучение положения дел в различных организациях и фирмах показывают, что разработка, совершенствование и внедрение новых систем мотивации труда представляет значительный практический интерес.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Князева, О.В.* Стратегическое управление персоналом в российской и зарубежной практике // Материалы Междунар. науч.-практ. конф. «Институциональный вектор экономического развития» Мелитополь: Изд-во Классического приватного университета, 2009. С.14–21.

2. *Кузнецова, Е.Г.* Мотивация труда в экономике России // Предпринимательство-2014. № 5. С. 129–134.

3. *Кузнецова, Т.Е.* Стимулирование сбыта в современной практике маркетинга //«American Journalof Scientificand Educational Research» 2014 г. № 1 (4), часть 2; “Columbia Press” NewYork. С. 219–228.

УДК 334.735(470.345)

ПРОЕКТНОЕ РАЗВИТИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ МОРДОВИИ

PROJECT DEVELOPMENT OF CONSUMER COOPERATION IN MORDOVIA

Кузнецова Елена Геннадьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Kuznetsova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ekuznetsova@rucoop.ru

В статье дается оценка современного состояния предприятий потребительской кооперации Мордовии, анализируются результаты деятельности и возможности дальнейшего развития с участием государственной и региональной поддержки.

К л ю ч е в ы е с л о в а: потребительская кооперация, торговля, производство, заготовительная деятельность, продвижение продукции, объем реализации, спрос.

The paper assesses the current state of consumer cooperation enterprises of Mordovia, analyzes the results of activities and opportunities for further development with the participation of national and regional support.

K e y w o r d s: consumer cooperation, trade, production, harvesting, promotion, sales volume, demand.

В современных условиях потребительская кооперация Мордовии занимает важное место в социальной инфраструктуре села. Она играет значительную роль в вопросах продовольственного обеспечения сельских семей, формирования предложений на местном, региональном и общероссийском продовольственных рынках, решения социальных проблем, обеспечения занятости и поддержания доходов сельского населения, способствует сохранению сельского населения и его образа жизни.

Потребительская кооперация РМ, являясь многоотраслевой структурой, осуществляет розничную торговлю, предоставляет услуги общественного питания и бытового обслуживания населения, ведет заготовительную и перерабатывающую деятельность.

В настоящее время кооперативные организации Мордовпотребсоюза существуют на территории 13 муниципальных районов Рес-

© Кузнецова Е.Г., 2015

публики. В системе потребительской кооперации занято 1500 работников, объединено 4738 пайщиков.

Кооперативные организации системы Мордовпотребсоюза обслуживают около 240 населенных пунктов Республики с численностью жителей более 160 тысяч человек.

В системе функционируют 325 ед. розничных торговых предприятий, из них – 312 магазинов, 2 павильона, 6 киосков, 1 магазин на дому и 4 автомагазина; 1 универсальный рынок, 1 аптека.

За 2014 год через торговую сеть системы Мордовпотребсоюза продано населению товаров на сумму 1 044 млн. руб.

Торговое обслуживание непосредственно связано с заготовительной деятельностью потребительской кооперации республики. Заготовки выполняют функции дополнительного источника товарных и сырьевых ресурсов, повышения уровня жизни и увеличения денежных доходов сельского населения.

На 01.01.2015 г на балансе кооперативных организаций Мордовпотребсоюза числится 7 овоще–фруктохранилищ, 5 приемо-заготовительных пунктов, 85 магазинов – приемозаготовительных пунктов. Все указанные объекты требуют вложения денежных средств на реконструкцию, капитальный ремонт, модернизацию.

Заготовительный оборот предприятий и организаций системы Мордовпотребсоюза за 2014 год составил 87,3 млн. рублей.

Организациями Мордовпотребсоюза осуществляются закупки мяса, молока, картофеля, овощей и других видов сельскохозяйственной продукции. Производится закладка длительного хранения картофеля и овощей для нужд общепита и розничной сети. Потребительские общества реализуют сельхозпродукцию на ярмарках, участвуют в конкурсах и тендерах на поставку продукции в бюджетные учреждения, обеспечивают насыщение продовольственного рынка республики продукцией собственного производства.

В производственной отрасли 01.01.2015 г находится на балансе 33 производственных цеха, из них – 7 хлебопекарен, 3 колбасных цеха, 4 цеха по производству безалкогольных напитков, 2 – по солению и копчению рыбы, 4 – по выработке полуфабрикатов, 11 кондитерских цехов, 1 скотоубойный пункт,1 швейный цех. Объем потребительских товаров за 2014 год составил 146,7 млн. рублей.

Производственные предприятия производят широкий ассортимент продукции, пользующейся неизменным спросом у населения.

Организации потребительской кооперации обладают существенным потенциалом для расширения деятельности по закупкам сельскохозяйственной продукции, сырья, ее дальнейшей переработки, улучшения обеспечения сельских жителей промышленными и продовольственными товарами. Они обеспечивают функционирование системы производственных связей с предприятиями

малых форм хозяйствования и могут быть основой кооперативной интеграции. Потребительская кооперация способна участвовать в процессе замещения импортных продуктов отечественными и обеспечения ими населения стран.

Увеличение объемов производства сельскохозяйственной продукции и сырья в Республике Мордовия напрямую зависит от формирования результативной системы продвижения продукции от производителя к потребителю [2].

В условиях свободной конкуренции кооператоры особенно нуждаются в эффективном канале продвижения сельскохозяйственной продукции к потребителям без участия многочисленных посредников.

Наращивание товарных ресурсов в регионе во многом зависит от организации закупок и переработки сельскохозяйственной продукции предприятиями потребительской кооперации.

Но, основными проблемами, препятствующими развитию деятельности потребительской кооперации Республики Мордовия и требующими решения в среднесрочной перспективе являются:

а) в торговой деятельности:

– слабая покупательская способность сельского населения, необходимость отпуска товаров в долг многодетным семьям и пенсионерам, систематическая задолженность предприятий социальной сферы за продукты питания и услуги, которые негативно сказываются на финансовых результатах деятельности организаций потребительской кооперации;

– большие затраты по содержанию убыточных магазинов, которые за 2014 год составили более 30 млн. рублей. Статистика такова, что из 273 магазинов, расположенных в сельской местности, в настоящее время более 120 убыточные, вследствие реализации товаров населению, несмотря на большие транспортные издержки, по тем же розничным ценам, что и в районных центрах;

– высокие расходы по доставке товаров в магазины, расположенные в отдаленных и труднодоступных населенных пунктах на расстоянии свыше 11 километров от пункта их получения, которые ежегодно составляют около 10 млн. рублей. При этом потребительская кооперация республики выдерживает 10%-ю наценку на социально значимые товары.

б) в заготовительной деятельности:

– высокий уровень конкуренции на рынке сельскохозяйственной продукции, в основном связанный с демпинговыми ценами импортируемой продукции;

– недостаточность у кооперативных организаций оборотных средств не позволяет наращивать закупки у населения сельскохозяйственной продукции;

– нехватка средств, требующихся для обеспечения развития материально–технической базы заготовительной деятельности потребительской кооперации Мордовии;

– практическое отсутствие логистического обеспечения;

– неоднородность качества и сортового состава закупаемой у сельхозпроизводителей продукции.

– в сельском хозяйстве производится достаточно большой объем скоропортящейся и сезонной продукции, требующей ее переработки и реализации в сравнительно сжатые сроки.

в) в производственной деятельности:

– в потребительской кооперации Мордовии преобладают производственные предприятия мелкого и среднего размера, которые не связаны между собой единой комплексной стратегией развития и не создают систему;

– мелкие производства дублируя выпускаемую продукцию, создают внутреннюю конкуренцию с другими организациями потребительской кооперации, что отражается на экономической эффективности деятельности;

– не сформирована единая система информационного обеспечения;

– нет современной развитой производственной инфраструктуры по первичной переработке и хранению сельскохозяйственной продукции и сырья.

– большинство предприятий потребительской кооперации Мордовии относятся к категории объектов с низкими уровнями технического и технологического обеспечения, модернизации и обновления основных фондов.

– сезонный характер сельскохозяйственного производства диктует отвлечение финансовых ресурсов под закупку, переработку и реализацию продукции и сырья на длительный срок.

Вместе с тем, в последнее время организации потребительской кооперации находятся в неравных экономических условиях с сельскохозяйственными потребительскими кооперативами, поскольку последние имеют доступ к субсидируемым кредитным ресурсам для инвестиций, а предприятия потребкооперации Мордовии – нет.

Ограничение в доступе к инвестиционным проектам, нехватка собственных оборотных средств у предприятий потребительской кооперации, высокие процентные ставки по кредитам, увеличение количества сетевых ритейлеров не позволяют проводить своевременное обновление и модернизацию основных средств, приводят к снижению конкурентоспособности, сдерживают развитие заготовительной деятельности в регионе и не обеспечивают оптимальную загрузку производственных мощностей [1].

Для обеспечения эффективного использования имеющихся ре-

сурсов организаций потребительской кооперации необходимы государственная поддержка, нормативная правовая база и расширение доступа к источникам финансирования.

На наш взгляд, государственная и региональная поддержка потребительской кооперации Мордовии может выступать:

– возмещения в размере 100 % затрат по доставке товаров в магазины, расположенные в отдаленных и малонаселенных пунктах на расстояние свыше 11 километров от пункта их получения;

– предоставление льгот по налогам и сборам, подлежащим зачислению в региональные и местные бюджеты в размере до 50 %;

– возмещение процентной ставки на инвестиционные кредиты, направленные на развитие деятельности организаций потребкооперации, в том числе на приобретение технологического оборудования по лизингу.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кузнецова, Е.Г.* Инвестиционный проект как объект управления на предприятии // Кооперация в системе общественного воспроизводства мат-лы научпрак конф. Саранск, 2013 г. Ч. 1 С. 189–193.

2. *Кузнецова, Т.Е.* Современные подходы к разработке и реализации программ стимулирования и сбыта предприятий // Вестн. Волжского ун-та им. В.Н. Татищева. 2012. № 3(26). С. 214–220.

УДК 316.62:65.01

СТАНДАРТЫ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

STANDARDS OF SOCIAL RESPONSIBILITY OF ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

Малясова Мария Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Mariya Malyasova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: m.m.malyasova@rucoop.ru

В статье представлены данные о необходимости применения принципа соци-

© Малясова М.М., 2015

альной ответственности. Рассматриваются международные стандарты социальной ответственности бизнеса: особенности применения и структура разделов.
К л ю ч е в ы е с л о в а: бизнес, предприятие, сотрудники, развитие, социальная ответственность, стандарты.

In the article the data about the necessity of applying the principle of social responsibility is presented. International standards of the business social responsibility, the application features and the partition structure, are discussed.
K e y w o r d s: business, company, workers, development, social responsibility, standards.

Одним из необходимых условий устойчивого развития национальной экономики является повышение конкурентоспособных преимуществ предприятий, которые являются не только результатом роста финансовых показателей, но и результатом комплексного сочетания условий труда, предупреждения социального неравенства, повышения образовательного и трудового потенциала работников. Многими предприятиями подобные конкурентные преимущества и результаты деятельности используются для разработки стратегии развития и кадровой политики. Также достигнутые показатели в области охраны и условий труда, программ мотивации и стимулирования работников могут быть использованы предприятиями для составления социальной отчетности и формирования социальной ответственности.

В мировой практике бизнеса социальная ответственность используется для обозначения определенного вклада в развитие общества и позволяет описывать открытость и прозрачность предприятия (миссия, видение, стратегические цели) повышая лояльность потребителей, сотрудников и акционеров. Формируя социальную ответственность, предприятия составляют социальные отчеты, которые являются доступными всем заинтересованным лицам, включая государственные органы.

В настоящее время Европейским Союзом инициирована практика применения стандартов социальной ответственности, правовой основой которых является правовых актов, издаваемых органами ЕС по отраслям экономики и промышленности с целью развитие и укрепления Союза.

На территории ЕС функционируют неправительственные и межкорпоративные научные и практические центры исследования и реализации принципов социальной ответственности, которые в его правовую основу закладывают принципы Международной организации труда, Всеобщей декларации прав человека, Организации экономического сотрудничества и развития, Всемирных саммитов и др.

В основе составления социальных отчетов заложены международные и национальные стандарты социальной ответственности. В ряде западных стран, таких как Австрия, Франция, Великобрита-

ния, Канада национальные стандарты «Корпоративная социальная ответственность» (Corporate Social Responsibility) введены в 2004 г., в 2005 г. введен в действие Международный стандарт – Руководство по социальной ответственности (ISO 26000 Guidance on Social Responsibility).

В международной практике социальной ответственности выделяют 2 основных стандарта – GRI и AA1000.

Международный стандарт GRI (The Global Reporting Initiative) основан в 1997 г. Коалицией экологически ответственных стран и предназначен для добровольного использования организациями в целях предоставления отчетности об экономических, экологических и социальных аспектах их деятельности. Принципами стандарта GRI являются: структура отчета в виде прозрачности, содержательности и аудируемости, полноты, актуальности, точности, нейтральности, сопоставимости, ясности и своевременности.

Русскоязычная версия стандарта GRI действует с 2004 г. И содержит следующие группы документов:

– основное руководство по составлению отчетности в области устойчивого развития бизнеса («Руководство»);

– отраслевые приложения;

– рекомендации по выпуску отчетности;

– технические протоколы.

В группе документов «Руководство» изложены три направления: экономическое, экологическое и социальное. Как показывает практика, предприятию для составления отчета с соответствии со стандартом GRI требуется около трех лет.

Группа документов «Отраслевые приложения» содержат информацию об особенностях применения стандарта в различных отраслях экономики и показатели результативности, в том числе нефинансовые услуги и государственные и некоммерческие учреждения.

Группа документов «Рекомендации по выпуску отчетности» указывают на уровни содержит перечень организационных единиц. Так, ОАО «Сбербанк» в социальном отчете 2010г. выделил следующие границы отчета: диагностика деятельности в области корпоративной социальной ответственности, интервью и анкетирование руководителей, нефинансовых отчетов банков-аналогов, анализ российской деловой прессы.

Группа документов «Технические протоколы» носят описательный характер и содержат рекомендации по определению границ отчета.

Предприятие любой сферы деятельности и отрасли экономики может составить социальный отчет также в соответствии со стандартом социальной отчётности AA1000 AS, разработанный в

1999 г. британским Институтом социальной и этической отчетности (Institute of Social and Ethical Accountability) году. Кроме того, использование данного стандарта позволяет предприятию провести социальный и этический аудит его деятельности.

Структурой отчета AA1000 AS являются следующие разделы:

1. Преодоление кризиса доверия
2. Краткое описание стандарта
3. Отчетность как принятое обязательство
4. Принципы AA1000
5. Фактическое подтверждение
6. Сертификат соответствия
7. Требования к верифицирующей организации

Таким образом, в настоящее время предприятия различных форм собственности в предоставленной отчетности органам власти, контрольным и надзорным органам, общественности и средствам массовой информации отражают ответственное отношение к социальной стороне собственной деятельности. Применение таких международных стандартов как GRI и AA1000. особенности применения указанных международных стандартов социальной ответственности предоставлять информацию заинтересованным сторонам, вместе с тем укрепляя доверие сотрудников, акционеров, потребителей, общественных организаций.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Глебова И.С.* Социальная ответственность бизнеса в России и за рубежом: Учебное пособие. Казань: Казанский государственный университет им. В.И. Ульянова-Ленина, 2008. 110 с.

2. *Дрожджа Ю.*, Знак Н., Степина А., Хайтина В. Корпоративная социальная ответственность: от европейского эталона к белорусским реалиям: аналитические материалы. 2012. 112 с.

УДК 338.45:001.895(470.345)

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО СВЕТОТЕХНИЧЕСКОГО РЫНКА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ИННОВАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

FEATURES OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN LIGHTING MARKET AND THEIR INFLUENCE ON COMPETITIVENESS OF INNOVATIVE INFRASTRUCTURE OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Марабаева Людмила Владимировна
Горин Иван Александрович
Соколов Олег Александрович
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Lyudmila Marabayeva
Ivan Gorin
Oleg Sokolov
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: l.marabaeva@mail.ru

Рассматриваются современные тенденции и особенности развития российского рынка светотехнической продукции в контексте их влияния на состояние инфраструктуры инновационной деятельности Республики Мордовия как одного из ведущих регионов – производителей светотехники. Дается прогноз развития рынка в сегменте исследований и разработок в области энергосберегающей светотехники до 2020 г. Обосновывается вывод о возможности повышения конкурентоспособности инновационной инфраструктуры региона вследствие сложившихся тенденций на светотехническом рынке.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, светотехника, регион, инновации, инфраструктура.

Current trends and features of development of the Russian market of lighting production in the context of their influence on a condition of infrastructure of innovative activity of the Republic of Mordovia as one of the leading manufacturing regions of lighting engineering are considered. The forecast of development of the market in a segment of researches and development in the field of energy saving lighting engineering till 2020 is given. The authors make the conclusion about possibility of increase of competitiveness of innovative infrastructure of the region owing to the developed tendencies in the lighting market.

Keywords: market, competition, competitiveness, lighting engineering, region, innovations, infrastructure.

Одной из приоритетных отраслей экономики Республики Мордовия остается светотехническая промышленность. Предприятия и

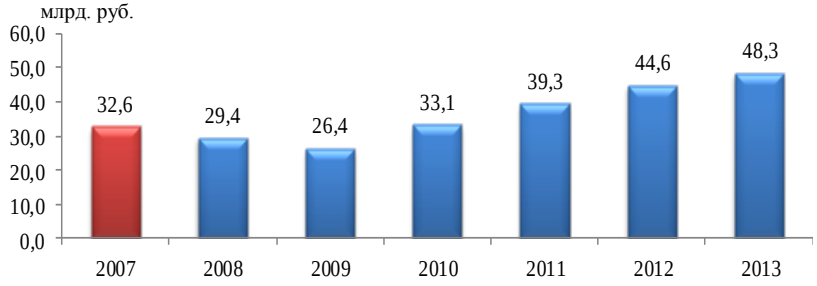
© Марабаева Л.В., Горин И.А., Соколов О.А., 2015

организации отрасли относятся к числу наиболее активных участников процессов и проектов, осуществляемых в рамках инфраструктуры инновационной деятельности региона. Вместе с тем, на их региональные интересы и возможности в высокой степени влияет общая ситуация в отрасли и национальной экономке в целом, поэтому важно постоянно анализировать тенденции и факторы макроуровня, влияющие на их инновационную активность. Такие тенденции и факторы, прежде всего, имеют рыночное происхождение, поэтому исследование современных особенностей развития российского светотехнического рынка является важной задачей диагностики состояния инновационной инфраструктуры Республики Мордовия и оценки ее конкурентоспособности.

В настоящее время, Россия занимает одно из последних мест среди развитых и развивающихся стран по показателю энергоемкости экономики, опережая по данным показателям лишь Казахстан, Узбекистан и Украину, существенно уступая Канаде со сходными климатическими условиями. Это является предпосылкой для повышения энергоэффективности, в том числе, за счет использования энергосберегающих источников света.

Основная тенденция развития растущих мирового и российского светотехнических рынков характеризуется повышением требований к энергоэффективности и экологичности продукции и улучшению эксплуатационных характеристик.

Согласно исследованию McKinsey&Company, произведенному по заказу Osram, объем мирового светотехнического рынка к 2020 г. составит порядка 110 млрд. долл. Динамика объема российского светотехнического рынка в 2007–2013 гг. представлена на рис. 1.

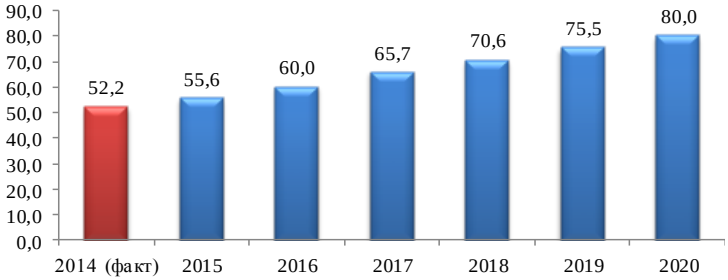


Р и с. 1. Объем российского светотехнического рынка в 2007–2013 гг., млрд. руб.

Исходя из данных статистики линия тренда для объемов потребления российского светотехнического рынка является восхо-

дящей. Это позволяет сделать прогноз об увеличении объемов российского светотехнического рынка в будущем.

Участники светотехнического кластера, расположенного на территории Республики Мордовия, прогнозируют рост объемов российского светотехнического рынка с существующих 52,2 млрд. руб. до 60 млрд. руб. в 2016 г. и 80 млрд. руб. в 2020 г. (рис. 2.).



Р и с. 2. Прогноз объемов потребления российского светотехнического рынка в 2014-2020 гг., млрд. руб.

На наш взгляд, рост спроса на энергоэффективную светотехническую продукцию в прогнозируемом периоде объясняется:

– ростом цен на электроэнергию;

– отказом от использования устаревших светотехнических норм и стандартов освещения;

– обновлением инженерной инфраструктуры промышленных предприятий в России, использующих в настоящее время 90% технологий и систем освещения 50-60-х годов прошлого столетия;

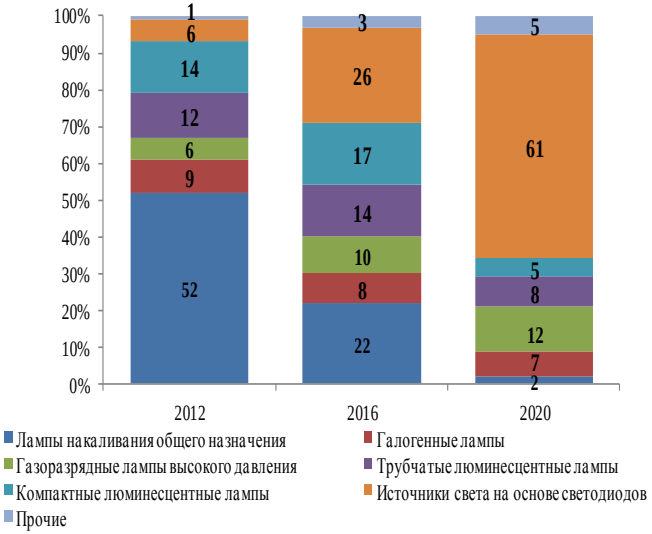
– переходом от люминесцентных ламп стандартной цветопередачи, которыми оснащены более 98% офисов России и запрещенными к использованию в Европе, на современные энергоэффективные источники света;

– переходом городского (утилитарного) и уличного освещения на энергоэффективные системы с интеллектуальным управлением.

Прогнозируется кардинальное изменение структуры светотехнического рынка в России (рис. 3).

Доля потребления импортных товаров в 2014 г. составила порядка 62% от объема рынка. Одной из проблем по импортозаме-

щению энергоэффективных ламп и осветительных приборов является отсутствие в Российской Федерации их производства с полным технологическим циклом вследствие дефицита современного автоматизированного оборудования, современных высокочистых материалов, комплектующих светодиодных приборов и ЭПРА, систем автоматизированного управления освещением.



Р и с. 3. Фактическая и прогнозная структура российского светотехнического рынка к 2020
(в натуральном выражении, % к итогу)

Расчет объема рынка разработок в области светотехники в 2014 г. был произведен следующим образом:

1. Объем российского рынка потребления в 2014 г. составил 52,2 млрд. рублей.

2. Соотношение импортной продукции к продукции отечественного производства 62% – 38% соответственно. Таким образом, объем рынка, обеспечиваемый российскими производителями, составил:

$$52{,}2 \times 0{,}38 = 19{,}84 \text{ млрд. рублей.}$$

3. Доля выручки компаний, направляемая на проведение новых разработок (НИР и ОКР), испытания и сертификацию, в среднем по отрасли составляет 4%. Наиболее динамично развивающиеся компании, как, например, Osram и Philips, тратят на эти цели более

5% от своей выручки. Следовательно, объем финансирования разработок новых светотехнических продуктов российскими производителями в 2014 г. составил:

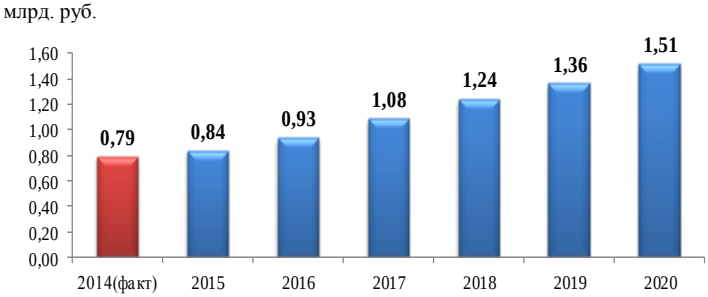
$$19{,}84 \times 0{,}04 = 0{,}79 \text{ млрд. рублей.}$$

При составлении прогноза развития рынка исследований и разработок в области энергосберегающей светотехники до 2020 г. была использована аналогичная методика:

1. Данные по изменению рынка светотехники взяты из сделанных расчетов.

2. Доля импортной продукции до 2020 г. будет постепенно снижаться – с 62% в 2014 г. до 47% в 2020 г.

Данный вывод был сделан на основании прогнозов развития светотехнического рынка России, составленных по данным Ассоциации производителей светотехнических изделий «Российский свет», и информации, полученной в ходе опроса участников светотехнического кластера РМ. Согласно данным источникам, снижение импортной зависимости России будет являться результатом ведения обоснованной политики государства в области развития отечественных светотехнических предприятий. Результаты расчетов представлены на рис. 4.



Р и с. 4. Прогноз объемов финансирования разработок новых светотехнических продуктов российскими производителями в 2014-2020 гг., млрд. руб.

Финансирование разработок новых светотехнических продуктов осуществляется по следующим направлениям:

– маркетинговые исследования рынка;
– проведение научно-исследовательских работ (НИР);
– разработка дизайна новой продукции;
– проведение опытно-конструкторских работ (ОКР);
– стандартизация и обеспечение нормативной документацией;

– измерения, испытания и сертификация.

Из анализа видно, что в настоящее время проект развития ИЦЭС имеет большие шансы для успешной реализации. Использование сформированной инфраструктуры, компетенций и собственных методик позволит активно включиться в работу по реализации государственных программ энергосбережения и удовлетворить потребности бизнеса в создании перспективных инновационных прототипов светотехнических изделий для последующего их внедрения в массовое производство на отечественных предприятиях.

Наличие устойчивой деловой репутации, развитой клиентской базы и активная маркетинговая политика, а также возможность оказания полного комплекса инжиниринговых услуг, позволят ИЦЭС в перспективе увеличить объемы выполненных работ и услуг, выйти на самоокупаемость и стать ключевым инжиниринговым центром России в области энергоэффективной светотехники.

Использование возможностей федеральной поддержки программ развития пилотных инновационных территориальных кластеров, позволит на стартовом этапе устранить слабые стороны центра, сформировать мощную технологическую базу за счет приобретения современного высокотехнологичного оборудования, обновить кадровый состав и привлечь молодых специалистов, создать благоприятные условия для работы, эффективной мотивации и развития персонала инжинирингового центра.

Из вышесказанного можно сделать выводы:

– исходя из данных статистики линия тренда для объемов потребления российского светотехнического рынка является восходящей. Это позволяет сделать прогноз об увеличении объемов российского светотехнического рынка в будущем;

– прогнозируемый среднегодовой темп прироста рынка НИР и ОКР с 2014 г. по 2020 г. составит 12,6%. Расходы отечественных предприятий светотехнической отрасли на инновационные разработки увеличатся примерно в 2 раза (около 1,51 млрд. руб. в 2020 г.), в связи с необходимостью обеспечения конкурентоспособности их продукции перед зарубежными аналогами;

– цели и задачи, наличие технических ресурсов, а также специфика деятельности ИЦЭС соответствуют основным тенденциям инновационного развития светотехнической отрасли.

Таким образом, несмотря на сложную экономическую ситуацию, предприятия и организации светотехнической отрасли, входящие в инфраструктуру инновационной деятельности Республики Мордовия, способны реально повысить уровень ее конкурентоспособности за счет предложения новых разработок, соответствующих, требованиям рынка.

УДК 65.01

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ ТЕПЛОЭНЕРГЕТИКИ

TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT OF POWER SYSTEM ENTERPRISE

Марабаева Людмила Владимировна
Шумилкин Сергей Юрьевич
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Lyudmila Marabayeva
Sergey Shumilkin
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: l.marabaeva@mail.ru

Рассматриваются организационные аспекты управления технологическим развитием предприятия теплоэнергетики. Исследуются особенности управления инновационными и инвестиционными процессами в одной из крупнейших теплогенерирующих компаний Российской Федерации Филиале Мордовском ПАО «Т Плюс» с позиции проектного подхода. Оцениваются возможности совершенствования организационной структуры управления технологическим развитием предприятия теплоэнергетики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: предприятие, инновации, технологии, энергосистема, инвестиционная программа, проекты.

Organizational aspects of management of technological development of the enterprise of power system are considered. Features of management of innovative and investment processes in one of the largest heatgeneration companies of the Russian Federation-Branch Mordovian by PJSC “T Plus” from a position of design approach are investigated. Possibilities of organizational improvement of management of technological development in the heat power company are estimated.

K e y w o r d s: enterprise, innovations, technologies, power system, investment program, projects.

Теплоэнергетика в России находится в очень сложном состоянии. Она представлена в виде разрозненных звеньев, не имеющих, в отличие от других отраслей топливно-энергетического комплекса, единой технической, структурно-инвестиционной, экономической и организационной политики. Состояние, в котором находится теплоэнергетика в большинстве районов России, может вызвать серьезные проблемы при наступлении холодной зимы, такой как в 2005–2006 г.г. Социальные, экономические и политические по-

© Марабаева Л.В., Шумилкин С.Ю., 2015

следствия таких сбоев в обеспечении теплом могут нанести стране ощутимый ущерб. При этом сама теплоэнергетика выступает как социально-значимая отрасль, обеспечивающая занятость для большого числа трудящихся.

Таким образом, очевидна необходимость как дополнительных вложений в отрасль, так и концентрация внимания на проблемах инновационного характера, особенно в области технического и технологического совершенствования предприятий отрасли. Необходимо активное инновационное развитие теплоэнергетики как объекта стратегического управления с учетом особенностей функционирования отрасли в современной экономике России.

От уровня развития энергетики напрямую зависит динамика роста в различных отраслях промышленности, сельского хозяйства и жилищно-коммунальной сферы, а также повышение качества жизни населения и в Республике Мордовия. Сегодня энергетика Мордовии представлена множеством предприятий, на которых трудятся более четырех тысяч человек. Одними из самых крупных игроков на рынке республики являются три компании – Филиал Мордовский ПАО «Т Плюс», Филиал ОАО «МРСК Волги» – «Мордовэнерго», ОАО «Мордовская энергосбытовая компания».

Филиал Мордовский ПАО «Т Плюс» - одна из крупнейших теплогенерирующих компаний Российской Федерации. Она была учреждена по решению единственного учредителя - ОАО РАО «ЕЭС России».

Основными видами деятельности Общества являются:

– производство и реализация электрической энергии;

– производство и реализация электрической мощности;

– производство и реализация тепловой энергии.

Предприятие производит выработку и транспортировку тепловой энергии различным потребителям. Основные задачи, выполняемые предприятием:

– надежное и бесперебойное снабжение потребителей тепловой энергией;

– эксплуатация и проведение ремонта систем теплоснабжения, находящихся на балансе предприятия;

– осуществление пуско–наладочных работ на объектах теплоснабжения.

Для выполнения указанных задач предприятие реализует комплекс мероприятий, представленных в программах его развития, в том числе в Инвестиционной программе.

В действующей Инвестиционной программе выделяются четыре типа проектов:

– техническое перевооружение и реконструкция;

– новое строительство;

– инвестиции по сделкам слияния и поглощения (M&A);
– инновации.

Проекты указанных типов могут быть реализованы в четырех функциональных областях деятельности Филиала Мордовского ПАО «Т Плюс»:

1. Производство, передача и сбыт энергии.
2. Информационные технологии.
3. Безопасность.
4. Прочее (инвестиции, необходимые для осуществления вспомогательной деятельности, кроме ИТ и безопасности).

В рамках представленной типологии рассматриваются два вида проектов:

1. Проекты с прямым экономическим эффектом.
2. Проекты, по которым не определяется прямой экономический эффект.

В зависимости от типа и класса проектов разработаны и применяются разные подходы к оценке и ранжированию инвестиций.

Для определения типа проекта установлен ряд критериев (таблица).

Типы проектов, реализуемых в Филиале Мордовском ПАО «Т Плюс»

Тип проекта	Подтип	Критерий отнесения
Техническое перевооружение и реконструкция	Поддержание	Мероприятия ТПиР, при реализации которых характеристики объекта инвестирования не изменяются
	Модернизация/ Расширение	Мероприятия ТПиР, при реализации которых изменяются характеристики объекта инвестирования
	ОНМ	Оборудование, не требующее монтажа, стоимостью единицы более 20 тыс. руб.
	ВНА/НМА	Нематериальные активы – объекты интеллектуальной собственности, удовлетворяющие условиям правил бух.учета РФ
Новое строительство	Приоритетные	Приоритетные инвестиционные проекты Энергохолдинга (проекты ДПМ), в т.ч. модернизация и надстройка
	Прочие	Прочие объекты нового строительства
M&A		Инвестиции на осуществление сделок по слиянию/ поглощению
Инновации		Инвестиции для внедрения новых технологий и рациональных предложений

Отнесение проекта к тому или иному классу производит Инициатор проекта. При инициации проекта следует учитывать, что в ИП одним титулом могут входить только работы, неразрывно связанные между собой (взаимосвязанные проекты) – в случаях, когда реализация одного проекта не имеет смысла без реализации другого. С другой стороны, в один титул ИП не могут входить работы по нескольким однотипным элементам оборудования или различным элементам оборудования, не связанным между собой – такие работы инициируются отдельно друг от друга (как несколько проектов) и оцениваются раздельно.

Для всех проектов выделяются типовые фазы, по которым осуществляется отслеживание хода реализации: проектирование, строительство, пуско–наладка, ввод в эксплуатацию.

Для каждой фазы определяются плановые (в период формирования ИП, до ее утверждения) и прогнозные (в период исполнения ИП, после ее утверждения) параметры (даты), при завершении фазы – фактические. По мере выполнения проект переходит из одной фазы в другую, переход по фазам осуществляется последовательно.

Процесс управления технологическими инновациями в филиале является сложным. Это обусловлено следующими обстоятельствами. Во-первых, это трудности обоснования целесообразности применения таких инноваций, оценки ожидаемой экономической эффективности от их внедрения и затратоемкости. Во-вторых, трудности разработки проекта технологического развития и его согласования. И, в-третьих, трудности оценки инвестиционной потребности проекта.

Стратегическое планирование предшествует инвестиционному процессу и определяет инвестиционную политику филиала**.** Управление инновационным процессом непосредственно связано с подсистемой управления инвестиционным процессом и возложено на отдел ТПиР.

Управление инновационным процессом как подсистема бизнес–планирования Филиала Мордовского ПАО «Т Плюс» является подпроцессом стратегического планирования. Оперативный контроль за ходом реализации программ ТПиР филиалов ПАО «Т Плюс» осуществляет Департамент ремонтов, технического перевооружения реконструкции ПАО «Т Плюс».

Филиал ПАО «Т Плюс» ежеквартально отчитывается о ходе исполнения утвержденной программы в формате презентации к расширенному селекторному совещанию. Анализ эффективности инвестиционного процесса осуществляется в рамках системы мониторинга. По итогам реализации проектов формируется база завершенных проектов.

Вопросы организации технологического развития также нахо-

дятся в компетенции отдела перспективного развития. Отдел является самостоятельным структурным подразделением и подчиняется непосредственно главному инженеру Филиала в соответствии с организационной структурой Филиала.

Решение организационных проблем является одним из важнейших факторов успешного внедрения новшеств и технологического развития предприятия. При этом необходимы такие организационно–управленческие механизмы, которые позволят усилить его рыночную позицию с учетом внутренних возможностей, потребностей рынка и перспектив развития, сократив при этом время прохождения нововведения по этапам жизненного цикла.

Поскольку инновации и грамотное управление ими являются залогом долгосрочной эффективности предприятия и обеспечения его конкурентоспособности, возникает необходимость в реструктуризации существующего в Филиале Мордовском ПАО «Т Плюс» отдела перспективного развития. В частности целесообразно:

1) создать вместо отдела управление перспективного развития;

2) внутри управления создать отделы, имеющие специализированные задачи и функции;

3) увеличить штатную численность персонала, создав потенциальную базу для развития, за счет приема новых специалистов с профессиональным образованием.

В рамках управления перспективного развития необходимо применить особую внутреннюю систему коммуникаций со следующими характеристиками:

– основная часть системы коммуникаций в управлении перспективного развития должна быть неформальной и насколько возможно более интенсивной, способной адекватно реагировать на реально существующие и предполагаемые проблемы;

– для неформальных связей необходимо создать подходящие условия, например в виде неформальных встреч инновационных групп с высшим руководством;

– стимулирование передачи инновационного опыта и развитие взаимосвязей между подразделениями управления перспективного развития и предприятия в целом;

– широко применять косвенные методы управления и контроля.

Применение такой системы коммуникаций будет способствовать созданию атмосферы доверия и взаимопонимания в коллективе, повышению производительности труда, улучшению отношения работников к выполняемым ими заданиям, повышению творческой активности персонала и т. д.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015

УДК 338.24:330.322

ОСНОВИ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ІНВЕСТИЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

FUNDAMENTAL REGULATION OF INVESTMENT

Намлієва Наталя Василівна
Мелітопольський інститут державного та муніципального управління «Класичного приватного університету» (Україна)

Намлиева Наталья Васильевна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления Классического приватного университета (Украина)

Natalya Namliieva
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the Classic Private University (Ukraine)
E-mail: natali-ane@mail.ru

В статті розглянуто основні принципи державного регулювання інноваційної діяльності залежно від напрямів державного впливу: створення умов, що стимулюють інвестиційну діяльність в державі та прямої участі в інвестиційній діяльності. Запропоновано основні напрями сучасного інвестиційного регулювання та вироблення принципів регулювання на основі побудови нової інвестиційної політики держави.

К л ю ч о в і с л о в а: інвестиції, інвестиційна політика, інвестиційна діяльність, методи регулювання, нормативно-правова база.

В статье рассмотрены основные принципы государственного регулирования инновационной деятельности в зависимости от направлений государственного воздействия: создание условий, стимулирующих инвестиционную деятельность в государстве и прямого участия в инвестиционной деятельности. Предложены основные направления современного инвестиционного регулирования на основе построения новой инвестиционной политики государства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инвестиции, инвестиционная политика, инвестиционная деятельность, методы регулирования, нормативно-правовая база.

The article considers the main principles of state regulation of innovative activity, depending on the directions of the state impact: creation of enabling conditions for investment activities in the state and direct involvement in investment activities. The basic directions of modern investment regulation and the development of principles-based regulation of building a new investment policy are proposed.

K e y w o r d s: investments, investment policy, investment, control methods, legal framework.

Сьогодні державне регулювання інвестиційної діяльності здій-

© Намлієва Н.В., 2015

снюється на базі двох основних принципів: прямої участі в інвестиціях; непрямої участі в інвестиціях, тобто створення умов, що стимулюють інвестиційну діяльність в державі [1].

Відповідно, принципові основи державного регулювання інвестицій визначаються залежно від напрямів державного впливу (рис. 1).

Р и с. 1. Принципові основи державного регулювання інвестицій (власна розробка автора)

Пряма участь держави в інвестиційній діяльності, має здійснюватися за принципом, коли основна частина коштів повинна йти на підтримку фундаментальних програм, що визначають вирішення першочергових завдань стабілізації економіки, впливу на ті сфери і галузі економіки, які не стане фінансувати приватний інвестор.

Інвестиційної підтримки держави вимагають також виробництва і підприємства, що реалізують ефективні програми реконструкції на базі прогресивних технологій. Один із сучасних механізмів державного регулювання інвестиційної діяльності в регіоні – перехід від розподілу капітальних вкладень до виконання ролі комерційного інвестора і партнера недержавних інвесторів, що сприятиме мобілізації капіталовкладень і за рахунок цього, зокрема, поповненню бюджетних джерел централізованих коштів [1].

Процес інвестування повинен ґрунтуватися на низці принципів, дотримання яких є необхідною передумовою ефективності інвестицій (напрацьовані Л. Дж. Гітманом і М. Д. Джонком), а саме [2]: ефективності інвестицій; початкової свободи у виборі об'єктів інвестування; мультиплікатора, щл ґрунтується на необхідності обліку міжгалузевих зв'язків; концентрації – передбачає концентрацію інвестицій на одному або невеликій кількості проектів; поглибленої спеціалізації полягає в тому, щоб при виборі інвестиційного проекту для будь-якого регіону повинна враховуватися спеціалізація регіону; принцип пропорційності; системності – полягає в здійсненні процесу реалізації інвестиційного проекту як єдиної системи; збалансованості ризиків; оптимальності, що відображає необхідність вибору з декількох варіантів інвестиційних проектів найкращого; безперервності і динамічності тощо.

Беручи до уваги особливості інвестування, необхідно виділити іще такі загальносистемні принципи [5]:

1) системність, що полягає у використанні системного аналізу як основного теоретичного підгрунтя інвестування, та необхідність урахування всіх факторів внутрішнього і зовнішнього середовища, які впливають на процес планування інвестиційної діяльності;

2) комплексність, що передбачає доцільність урахування в процесі інвестиційного планування окремих аспектів реалізації проекту (технологічного, організаційного, трудового, фінансового, екологічного, соціального тощо);

3) об’єктивність, що передбачає здійснення планування інвестиційної діяльності з використанням достовірної й актуальної інформації, яка враховує особливості та динаміку зміни внутрішніх і зовнішніх факторів інвестиційного середовища;

4) динамічність, що передбачає врахування мінливості факторів впливу на прийняття інвестиційних рішень у процесі планування інвестиційної діяльності та їх коригування в разі необхідності;

5) досяжність, що передбачає прийняття рішень у процесі інвестиційного планування з позицій не тільки оптимальності, яка може бути недосяжною або досяжною, а й реальності досягнення. Тому названий принцип має переваги над принципом оптимальності, оскільки від дозволяє забезпечити реалізованість і реальність інвестиційних планових рішень.

Особливої уваги заслуговують принципи відповідального інвестування ООН (UN PRI) – добровільна ініціатива, згідно якої держава, як інвестор розглядає ESG питання (соціальні, екологічні, управлінські) в рамках процесу прийняття інвестиційних рішень, а саме [6]:

1. Облік екологічних і соціальних факторів, а також факторів корпоративного управління в рамках інвестиційного аналізу.

2. Активна участь в управлінні компанією і включення ESG-аспекти (соціальне, екологічне та корпоративне управління).

3. Прагнення до розкриття екологічних, соціальних і управлінських факторів компаніями – об'єктами інвестування.

Сьогодні, основними напрямами покращення системи інвестування державою можуть стати: [3]: врегулювання на рівні закону відносин, пов'язаних з підготовкою і реалізацією національних проектів; прийняття Закону України «Про національні проекти» для врегулювання окремих нагальних проблем, які виникають під час підготовки та реалізації національних проектів (їх складових) в короткостроковій перспективі; оптимізація кількості та підвищення якості реалізації національних проектів; додаткового опрацювання питань щодо удосконалення на законодавчому рівні механізмів бюджетного планування в частині обов'язкового передбачення видатків державного бюджету на відповідний рік та наступні роки на фінансування національних проектів.

Основною метою інвестиційної політики держави є створення сприятливих умов для розвитку інвестиційного процесу. Основними завданнями державної інвестиційної політики є [7]: підтримка (стимулювання) окремих галузей економіки; забезпечення збалансованого розвитку галузей господарювання та експортного виробництва; досягнення конкурентоспроможної вітчизняної продукції; реалізація соціальних та екологічних програм (розвиток охорона здоров'я, освіти, ЖКГ, охорона навколишнього середовища); регулювання зайнятості населення; забезпечення обороноздатності і безпеки держави.

В ракурсі інвестиційної політики держави, на нашу думку слід застосовувати наступні принципи: 1) державна інвестиційна політика повинна забезпечувати єдність інвестиційного простору на всій території; 2) на регіональному рівні доцільно розробити і реалізувати обмежена кількість, але реальних регіональних середньо-

строкових і довгострокових програм в регіональному розрізі; 3) необхідно усунути багатоканальність і часткове дублювання однакових за призначенням потоків державних фінансів; 4) розробка і застосування єдиних загальнодержавних нормативно-правових основ заставного права, які передбачають, зокрема, страхування інвестицій від некомерційних ризиків майном суб'єктів на їх розсуд; 5) вдосконалення законодавчого забезпечення інвестиційної діяльності; 6) здійснення концентрації інвестиційної політики на стратегічних напрямках інвестиційних програм; 7) організація взаємодії з підприємствами з метою мобілізації в інвестиції їх власних коштів; 8) здійснення постійного моніторингу позитивних і негативних моментів розвитку.

Основними напрямами інвестиційної політики в Україні мають бути: послідовне зниження регуляторного тиску на інвесторів і відсутність диверсифікованих джерел інвестицій, нерівномірність їх розподілу між регіонами; зростання динаміки інвестування не лише в галузі зі швидким обігом капіталу, а й у високотехнологічні або стратегічно важливі для держави сфери; зниження соціального напруження, досягнення остаточного підходу у виділенні коштів на потреби соціальної сфери; створення ефективних форм і механізмів управління інвестиційною діяльністю [4].

Отже, систематизація принципів державного регулювання інвестиційної діяльності дає змогу виділити комплекс принципів залежно від від напрямів державного впливу : створення умов, що стимулюють інвестиційну діяльність в державі та прямої участі в інвестиційній діяльності. Щодо створення умов, то принциповими основами – є загальні (законності, справедливості, прозорості, ефективності), спеціальні (послідовної децентралізації, економічного динамізму, конкурентних переваг, переходу до кредитування) та додаткові принципи (стратегічного розвитку, консолідації тощо). З точки зору, принципових основ здійснення інвестування, то засадничими – є загальносистемні, загальні та стратегічні принципи організації інвестування а також принципи відповідального інвестування ООН. Дотримання вище перелічених принципів дозволить вивести інвестування в Україні на якісно новий етап розвитку, забезпечить вливання інвестицій в економіку країни, підвищить рівень конкурентоспроможності української економіки на міжнародній арені та покращить добробут населення країни.

ЛІТЕРАТУРА

1. *Абрамова С.Ю.* Основные принципы государственного регулирования инвестиционной деятельности региона / С.Ю. Абрамова [Електронний ресурс]. Режим доступу: http://gdzna5.ru/abstracts/yekonomika/0-ncvlgr/

2. *Гитман Л.Дж.* Основы инвестирования [Текст]: пер. с англ. / Л.Дж. Гитман, М.Д. Джонк. М.: Дело, 1997. 991 с.

3. *Звіт* про результати діяльності Державного агентства з інвестицій та

управління національними проектами України за І півріччя 2014 року [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.ukrproject.gov.ua/sites/default/files/upload/i_pivrichchya_2014_zvit.pdf

4. *Малько А*. Правовые стимулы и ограничения: двоичность информации как метод анализа / А. Малько // Общественные науки и современность. 1994. № 5. С. 67–76.

5. *Месечка В.А*. Принципи інвестування інноваційних підприємств / В.А. Месечка [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.repository.hneu.edu.ua/jspui/bitstream/.

6. *Офіційний* сайт Центру розвитку корпоративної соціальної відповідальності. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://csr-ukraine.org.

7. *Юзвович Л.И*. Государственное регулирование инвестиционной деятельности в России / Л.И. Юзвович // Фундаментальные исследования. № 2. 2008.

УДК 331.1

КАКИМ ОБРАЗОМ ДОБИТЬСЯ ОТ УПРАВЛЕНЦЕВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА МАКСИМАЛЬНОЙ ОТДАЧИ

HOW TO GET MAXIMUM IMPACT FROM MID-LEVEL MANAGERS

Пескарева Марина Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Marina Peskaryova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: peskareva@list.ru

В статье рассматриваются четыре аспекта повышения эффективности труда управленцев среднего звена.

К л ю ч е в ы е с л о в а: широкие полномочия, карьерный и профессиональный рост, лидерские качества, повышение квалификации, стратегия компании.

The article examines four aspects of increase of efficiency of mid-level managers' working.

K e y w o r d s: broad powers, career and professional growth, leadership, professional development, the company's strategy.

Эффективность деятельности предприятия часто напрямую зависит от качества работы менеджеров среднего звена. Проблеме организации их труда, особенностям их поддержки и стимулиро-

© Пескарева М.В., 2015

вания посвящено много исследований [1, 2, 3]. Нам представляется обоснованным выделение четырех аспектов повышения эффективности труда управленцев среднего звена.

1. Упростить иерархию, уменьшив число ее уровней (передача каждому менеджеру большего числа подчиненных и упрощение иерархии помогут сформировать энергичную команду).

После укрупнения отделов менеджерам среднего звена можно будет доверить более широкие полномочия. В частности, этим руководителям надо дать право самостоятельно набирать команду (формулировать требования к непосредственным подчиненным и вести отбор кандидатов). Пересмотреть систему поощрения менеджеров, возможность их карьерного и профессионального роста.

2. Предоставить возможность действовать.

Менеджеры среднего звена очень часто несут большую ответственность, но редко имеют реальную власть. Чтобы получать от управленцев наилучшие результаты, их нужно наделить такими полномочиями.

Также важно предоставить менеджерам среднего звена самостоятельно решать, как должна строиться деятельность их подчиненных (поставив условием непрерывное повышение эффективности труда).

Необходимо снабдить менеджеров системой жесткого учета для составления планов и оценки результатов работы отдела.

Следует дать им возможность самостоятельно назначать зарплату подчиненным, право премировать работников за достижения.

Нужно предоставить управленцам среднего звена средства, которые позволят им повышать профессиональный уровень своих подчиненных.

3. Развивать лидерские качества, обучать работе с людьми.

Руководителям среднего звена, также, как и топ-менеджерам, нужно знать, как развивать и мотивировать кадры и как обсуждать с подчиненными непростые вопросы. Конечно же, больше всех в помощи нуждаются молодые управленцы. Однако и опытным менеджерам не мешают поддержка и повышение квалификации.

4. Привлекать менеджеров к обсуждению стратегии компании.

Руководители среднего звена, наделенные широкими полномочиями и получившие новые навыки, могут стать агентами происходящих в компании изменений. Все, что теперь им нужно, – это участие в обсуждении корпоративной стратегии и поддержка со стороны топ-менеджмента. В этом случае управленцы среднего звена в ходе повседневного общения смогут объяснить всем своим подчиненным задачи и ценности компании, которые иначе казались бы рядовым работникам абстракциями.

Так, в ходе корпоративных семинаров с приглашением топ-менеджеров и руководителей среднего звена обсуждаются инновации, разработка новой продукции, рентабельность, рост прибыли, проблемы лидерства и обслуживание клиентов. Для управления среднего звена подобные встречи – не только возможность принять участие в важных дискуссиях, но также демонстрация доверия со стороны высшего руководства и тех больших надежд, которые топ-менеджмент на них возлагает.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Антонакис Д.*, Фенли М., Лихти С. Харизма как навык. Harvard Business Review, август 2012.

2. *Рощин Д.* Карьера руководителя // Справочник по управлению персоналом. 2011. № 2.

3. *Спивак В.А.* Управление персоналом для менеджеров: учебное пособие – М.: Эксмо, 2007.

УДК 378.147:330

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ КЕЙС-МЕТОДА ПРИ ПРЕПОДАВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН

EFFECTIVENESS OF CASE METHOD TEACHING IN ECONOMIC DISCIPLINES

Плеханова Елена Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Plekhanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: eplehanova@rucoop.ru

Рассматриваются направления повышения эффективности применения кейс-метода при преподавании экономических дисциплин.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кейс, метод, преподавание, ситуация, анализ.

The ways for increasing the effectiveness of the case method in teaching economic disciplines are considered.

K e y w o r d s: case, method, teaching, situation, analysis.

Разнообразные методы активного и интерактивного обучения помогают решить задачу подготовки конкурентоспособных специ-

© Плеханова Е.А., 2015

алистов. Данные методы направлены, прежде всего, на развитие у студентов умения познавать, критически анализировать и ранжировать информацию, эффективно общаться.

Одним из широко применяемых эффективных методов активного обучения является кейсовый метод. Метод кейсов (англ. Case method, кейс-метод) метод конкретных ситуаций, метод ситуационного анализа) – методика обучения, применяющая описание реальных экономических, социальных и бизнес-ситуаций. Тем более в настоящее время, кейсовый метод имеет широкое использование в сфере изучения многих дисциплин.

Процесс обучения с использованием кейс–метода представляет собой замену настоящего действия, сочетающую в себе достаточно реальное отражение настоящей действительности, небольшие материальные и кратковременные издержки и многообразие изучения.

Кейс-описание деловой ситуации, которая возможна, содержащее имеющиеся в конкретной ситуации факты, решения, рекомендации, на которые, при принятии решения, и отталкиваются практикующие менеджеры [2].

Использование метода case-study в системе высшего образования в современный период очень актуально, что связано с общей направленностью улучшения обучения, его перевода не на изучение определенных знаний, а больше на сформированность профессиональных компетенций, умений и способов умственной работы, улучшение дарований личности, среди которых большое значение придают способности к обучению, умению выделять необходимое из большого количества информационного потока; развитием условий к высококлассному специалисту, который может сочетать определенные сформированные компетенции, позволяющие сделать нахождение инновационных решений в многих жизненных событиях, выделяться постоянством и высокоэффективными действиями в современных реалиях.

Применение кейс-метода при преподавании экономических дисциплин позволяет участникам образовательного процесса участвовать в непосредственном обсуждении бизнес-ситуации или деловой задачи. Кейсы должны быть составлены на материалах конкретных предприятий (организаций), индивидуальных предпринимателей. Во взаимодействии находятся студенты и тьютор, используют различные виды общения, применяют различные способы мотивации и аргументируют свои действия.

Для обучения студентов по профилю экономика применение кейс-метода является очень актуальным, в свете использования инноваций в современной системе обучения диктует о необходимости предельного приближения обучающихся к настоящим реалиям и выполнению быстрых действий. В работе будущим специ-

алистам придется сталкиваться с различными непредвиденными бизнес-ситуациями.

Эффективность применения кейс-метода высвечивается и в способе преподавания дисциплин: используя прения, тьютер имеет возможность перейти на новый уровень разрешения дилеммы, обнаружить невидимые в прошлом оттенки данной проблемы.

Собранные сведения об использовании материальных, финансовых, трудовых ресурсов должны быть использованы в описании ситуаций, случаев, фактов. В качестве СРС дается возможность поиска в информационно-справочных системах нормативно-правовые акты, соответствующие данным заданиям.

Активные методы обучения стимулируют мозговую активность обучающихся. Предполагается свободный диалог построенный на предмет путей решения тех или иных вопросов. Высокий уровень активации студентов при применении этого метода характерен. Если малое количество обучающихся работает по заданному вопросу или разрешает определенную проблему, получается в результате коллективный проект, что весьма полезно, так как развивают основы деятельности в группе и как следствие представляется шанс предложить новый, необычный способ разрешения вопроса, обсуждения его, путем дискуссии. Возможность отстаивать свои позиции в коллективе активность обучающегося к данной дисциплине и изучаемым темам [1].

В итоге получаем, что кейс-метод улучшает способность:

– анализировать и устанавливать проблему;

– четко формулировать, высказывать и аргументировать свою позицию;

– общаться, дискутировать, воспринимать и оценивать вербальную и невербальную информацию;

– выполнять действия базируясь на определенных условиях и наличия фактических данных.

Кейс-технологии помогают определить, что чаще всего не бывает правильного решения; повысить собственную, отстаивать свою позицию и оценивать позицию оппонента; сформировать устойчивые навыки рационального поведения и проектирования деятельности в жизненных ситуациях.

Зачастую обучающиеся не удовлетворены уровнем преподавания, что можно объяснить чрезмерным увлечением преподавателей экономических дисциплин книжными примерами и гипотетическими моделями. Применение кейсов существенно меняет роль преподавателя в учебном процессе. Их роль как организатора и руководителя сводится к минимуму. Преподаватель должен удерживаться от соблазна предлагать свои варианты решения в процессе работы над кейсом.

При применении данного метода ставится цель максимально вовлечь каждого обучающегося в процесс анализа ситуации и принятия решений. Поэтому группа должна быть разделена на подгруппы, состоящие из 3–5 человек, так как чем меньше участников, тем большая вовлеченность обучающегося. Повышается персональная ответственность за результат. Состав команды формируется самими обучающимися. Каждая команда выбирает руководителя (модератора). Роль модератора состоит в том, то на нем лежит ответственность за организацию работы подгруппы, распределение вопросов между участниками и за принимаемые решения. После завершения работы по теме занятий модератор делает доклад в пределах 10 минут о результатах работы своей подгруппы.

Особенность работы преподавателя, заключается в том, что он максимально развивает свои способности. Основное содержание деятельности преподавателя включает в себя выполнение нескольких функций – обучающей, воспитывающей, организующей и исследовательской. Они воспринимаются в единстве, хотя у многих одни довлеют над другими. Если в реальной вузовской деятельности эти функции довольно часто реализуются раздельно, то в процессе преподавания кейсов наблюдается их синкретическое, органическое единство.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Прахов, И.* Преподавание экономики: есть ли альтернатива лекциям (обзор подходов) // Вопросы образования. 2011. № 1.

2. *Шиховцова, Н.* Актуальные вопросы экономического образования // Экономические и гуманитарные исследования регионов. 2011. № 4.

УДК 334.735(470.345)

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР РАЗВИТИЯ МНОГООТРАСЛЕВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ СИСТЕМЫ МОРДОВПОТРЕБСОЮЗА

THE ECONOMIC OVERVIEW IN THE DEVELOPMENT OF CONSUMER COOPERATION ORGANIZATIONS' DIVERSIFIED ACTIVITIES OF MORDOVPOTREBSOUZ

Пониматкина Людмила Александровна
Исеева Роза Хамзеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Lyudmila Ponimatkina
Roza Iseyeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: anikinaluda@mail.ru, iseevarosa@mail.ru

В статье рассматриваются состояние и проблемы развития многоотраслевой деятельности организаций, входящих в состав Мордовпотребсоюза. Особое внимание уделяется характеристике и специфике развития кооперативной торговли.

К л ю ч е в ы е с л о в а: потребительская кооперация, торговля, общественное питание, производство, финансовые результаты, многоотраслевая деятельность, специфика кооперативной торговли.

The article discusses the status and development problems of organizations' diversified activities that are part of Mordovpotrebsouz. The special attention is paid to the characteristics and specifics of the cooperative trade development.

K e y w o r d s: consumer cooperation, trade, public catering, production, financial results, diversified activity, cooperative trade specific.

За последние годы сделан значительный шаг к оценке потребительской кооперации не только как чисто хозяйственной системы, а как организации, выполняющую социальную миссию на селе. В соответствии с Уставом потребительские общества решают многие задачи социального характера, не считаясь со своей коммерческой выгодой. Вместе с тем, со стороны государства, не уделяется должного внимания развитию потребительской кооперации по возмещению расходов по завозу товаров в отдаленные, малонаселенные села и веси, предоставлению льгот по налогам и др.

© Пониматкина Л.А., Исеева Р.Х., 2015

Прошедшие годы становления и развития рыночных отношений создали жесткую конкурентную среду в основных отраслях деятельности потребительской кооперации: торговле, закупках сырья и сельскохозяйственных продуктов. Поэтому проблема организаций потребительской кооперации Мордовского республиканского союза потребительских обществ (Мордовпотребсоюза) – не столько в увеличении объемов своей многоотраслевой деятельности, сколько в удержании «своих позиций» на рынке потребительских товаров и услуг.

В настоящее время в состав Мордовпотребсоюза входят 6 райпо, 3 потребительских общества (ПО), четыре обществ с ограниченной ответственностью, которые осуществляют следующие виды деятельности: розничная торговля, общественное питание, производственная, заготовительная деятельность и оказание услуг населению.

Из 14 организаций Мордовпотребсоюза по данным 1–3 кварталов 2014 г. только девять сработали прибыльно. Наибольшую прибыль получили Атяшевское райпо, Ельниковское райпо и Теньгушевское потребительское общество. Пять организаций убыточны, в том числе и сам Мордовпотребсоюз. Наибольший убыток составил по Ромодановскому райпо – 2 800 тыс. руб., Инсарскому райпо – 505 тыс.руб. и Мордовпотребсоюзу – 1 185 тыс. руб. Если сравнивать по видам деятельности потребительской кооперации, то в ПО Б.Игнатовском, Ичалковском райпо розничная торговля убыточна, хотя общий финансовый результат у них – положительный (за счет прибыльной деятельности других отраслей). В целом по системе Мордовпотребсоюза за 2014 г. 38,8 % прибыли получено за счет розничной торговли, 19,2 % за счет оптовой торговли, 30,6 % за счет промышленности, 16,3 % за счет общественного питания, 13,3 % за счет бытовых услуг.

Существенно сдала свои позиции некогда самая прибыльная заготовительная деятельность. Сегодня в совокупном объеме деятельности Мордовпотребсоюза на ее долю приходится только 6,8 %. Общий объем заготовок в 2014 г. составил 87 376,5 тыс. руб., что составляет 86,2 % от уровня 2013 г. 39,1 % от общего объема приходится на Теньгушевское райпо, 21,2 % на Инсарское райпо и 12,4 % на Атяшевское райпо. В некоторых районах организации потребительской кооперации заготовками не занимаются: ООО «Болдовское», ООО «Стрельниковское». Здесь есть и объективные причины: большая конкуренция со стороны частного бизнеса, располагающего значительными наличными денежными средствами, транспортом, что позволяет ему оперативно закупать у населения сельхозпродукцию и своевременно рассчитываться со сдатчиками. При этом, организации потребительской кооперации,

в том числе и Мордовпотребсоюза, не имеют такой возможности. Другими причинами сокращения объемов заготовительной деятельности организациями Мордовпотребсоюза в последние годы являются: отсутствие долгосрочных государственных заказов; сокращение материально-технической базы; высокие затраты на энергоресурсы и транспортировку продукции; высокие процентные ставки по кредиту.

Ведущей отраслью и одной наиболее важнейших сфер деятельности Мордовпотребсоюза на протяжении последних лет является розничная торговля, в которой сосредоточена основная часть материальных и трудовых ресурсов системы потребительской кооперации. Доля розничной торговли в общем объеме деятельности Мордовпотребсоюза за 2012 г. составила 73,6 %, в 2013 году 71,8 %, в 2014 году 68 %. Розничная торговля системы Мордовпотребсоюза в 2014 году составила 1,4% в общем объеме товарооборота республики и 9,5 % в районах, где представлены организации потребкооперации.

Имеются особенности, которые определяют специфику кооперативной торговли, в частности: в большинстве регионов магазины либо не интегрированы вообще, либо объединены на уровне административных районов, практически отсутствуют торговые сети; большинство магазинов имеют небольшие площади; значительное количество убыточных магазинов, и, прежде всего, расположенных в населенных пунктах с численностью населения менее 50 человек; указанные магазины зачастую имеют исключительно социальный характер и не являются коммерчески эффективными; многие торговые точки находятся на значительном удалении от возможных логистических распределительных центров.

Роль магазина значительно шире, чем место продажи товаров. Магазин на селе, по существу, является центром общественной жизни, местом общения. Он должен быть пунктом привлечения заемных средств населения, оказания бытовых услуг (как показывает статистика, услуги составляют только 0,7 % в совокупном объеме деятельности Мордовпотребсоюза), приема и заготовления всех видов сельхозпродуктов и сырья. Магазин на селе призван стать местом организации и проведения работы по всем направлениям деятельности потребительской кооперации.

На решении перечисленных задач должно быть направлено усилие не только руководства Мордовпотребсоюза, но и всех его членов (пайщиков) и работников. Только совместными усилиями можно добиться того, что Мордовпотребсоюз не сдаст своих позиций и будет выполнять свою социальную миссию на селе, развивая многоотраслевую деятельность.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 007:65.01

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ
INFORMATION DECISION SUPPORT SISTEM

Тимаева Елена Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Timayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elenatimaeva.93@mail.ru

Данная статья посвящена вопросам, связанным с проблемой информационной поддержки принятия решений. Раскрыты основные понятия, задачи и методы поддержки принятия решений.

К л ю ч е в ы е с л о в а: система поддержки принятия решений, оптимизация, ранжирование, интеллектуальный анализ данных, база данных, прецедент и др.

The article deals with problem of information decision support. It is discloses the main concepts, objectives and methods of decision support.

K e y w o r d s: Decision Support System, optimization, ranking, data mining, database, precedent.

Вся жизнь человека пронизана проблемами. Каждый день мы сталкиваемся с необходимостью принятия решений. Не говоря уже о принятии решений в процессе управления организацией, где данный вопрос является главенствующим.

Принятие решений в большинстве случаев заключается в генерации возможных альтернатив решений, их оценке и выборе лучшей альтернативы. Принять «правильное» решение – значить выбрать такую альтернативу из всех возможных, которая будет оптимальна с учетом различных факторов. Как хорошо заметил в свое время Ларошфуко Ф. «Мы находим несколько решений одного и того же вопроса не столько потому, что наш ум очень плодовит, сколько потому, что он не слишком прозорлив и, вместо того чтобы остановиться на самом лучшем решении, представляет нам без разбора все возможности сразу». Противоречивость, неоднозначность в оценке ситуации, ошибки в выборе приоритетов сильно осложняют принятие решений.

Организационные системы на предприятии предназначены для решения проблем, которые априори не имеют схем решения, ввиду их сложности и новизны. Примером организационной системы

© Тимаева Е.П., 2015

может служить различного рода предприятия, управленческие организации, социотехнические системы, коллективы людей и даже отдельный человек.

Главенствующей фигурой в процессе принятия решений является лицо, принимающее это решение. Сложность данной проблемы заключается еще и в том, что на момент принятия решения нет достаточной информации для оценки альтернативных вариантов.

Необходимая эффективность принятого решения должна достигаться благодаря профессиональной подготовке, совершенствованию знаний и умений людей, принимающих решение.

Для повышения обоснованности лицо, отвечающее за принятие решения должно обладать достаточной информацией и всеми необходимыми средствами информационно-аналитической поддержки.

Говоря о проблеме поддержки принятия решений необходимо отметить, что здесь важным фактором является субъективная оценка ситуации лицом принимающим решение, что в свою очередь нарушает фундаментальный принцип методологии изучения операций.

Однако при принятии решений есть и объективная сторона, определенная внешними факторами (наличие ресурсов, экономическая ситуация, социальная обстановка и т. п.).

Поддержка принятия решения и заключается в помощи лицу принимающему решение найти оптимальный выход в сложившейся ситуации. Она включает в себя:

– оценка объективной составляющей, т. е. оценка факторов внешней среды;

– выявление предпочтений лица принимающего решение, ранжирование приоритетов;

– определение всех возможных альтернатив;

– оценка имеющихся альтернатив;

– анализ последствий принимаемого решения;

– выбор наилучшего с точки зрения лица принимающего решение.

Информационная поддержка принятия решений используется в качестве поддержки лица принимающего решение при выборе стратегии действий.

В настоящее время информационная поддержка принятия решений осуществляется с использованием автоматизированных систем. Впервые автоматизация процесса принятия решений была введена в США, где сначала 70-х гг. проводились исследования, в результате которых функционируют информационные системы, известные за границей под названием Decision Sypport Systems.[2]

Теоретические исследования в области разработки первых си-

стем поддержки принятия решений проводились в технологическом институте Карнеги в конце 50-х начале 60-х годов XX века. Объединить теорию с практикой удалось специалистам из Массачусетского технологического института в 60-х годах. В середине и конце 80-х годов XX столетия стали появляться такие системы, как EIS, GDSS, ODSS. В 1987 году компания Texas Instruments разработала для United Airlines Gate Assignment Display System. Это позволило значительно снизить убытки от полетов и отрегулировать управление различными аэропортами, начиная от Международного аэропорта O'Hare в Чикаго и заканчивая Stapleton в Денвере, штат Колорадо. В 90-х годах сфера возможностей СППР расширялась благодаря внедрению хранилищ данных и инструментов OLAP. Появление новых технологий отчетности сделало СППР незаменимой в менеджменте.

СППР оказывает руководителю помощь в процессе принятия решений, то есть ум человека и информация, которая генерируется компьютером, образуют единое целое для принятия управленческого решения.

В процессе принятия решения необходимо учитывать различные факторы, в связи, с чем варианты решения проблемы необходимо оценивать по разным критериям. Эффективность многокритериального выбора зависит в значительной степени от знаний лица принимающего решение и от имеющихся сведений об объекте управления.

Известные методы и модели принятия решений при многокритериальном выборе не учитывают весь качественный и количественный объем информации, которую можно получить от экспертов и лица принимающего решение. Поэтому представление и обработка информации, полученной от лица ответственного за данное решение важно и перспективно.

В настоящее время предложено большое количество различных подходов для многокритериального анализа альтернатив и их упорядочения, тем не менее, универсальных методов для каждого отдельно взятого решения не существует. Это связано с необходимостью учета большого объема данных, обработка которых без помощи современных компьютерных технологий практически невыполнима, так как будет очень трудоемкой и в связи, с чем затратной. В этих условиях число возможных решений, как правило, весьма велико, и выбор наилучшего из них «на глаз», без всестороннего анализа может приводить к грубым ошибкам.

Система поддержки принятия решений решает две основные задачи:

1. Оптимизация – это выбор наилучшего решения из множества возможных.

2. Ранжирование – упорядочение возможных решений по предпочтительности.

Главным принципиальным моментом в обеих задачах является выбор совокупности критериев, на основе которых будут оцениваться возможные альтернативы. Сделать такой выбор, используя различные методы, помогает система поддержки принятия решений.

Методы информационной поддержки принятия решений: *информационный поиск, интеллектуальный анализ данных, поиск знаний в базах данных, рассуждение на основе прецедентов, имитационное моделирование, эволюционные вычисления и генетические алгоритмы, нейронные сети, ситуационный анализ, когнитивное моделирование и др.*

Некоторые из этих методов были разработаны в рамках искусственного интеллекта. Близкие к Системе поддержки принятия решений классы систем – это экспертные системы и автоматизированные системы управления.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Ларичев О.И.* Теория и методы принятия решений: учеб. для студентов вузов. 2 –е изд., перераб. и доп. М.: Логос, 2002.

2. *Трахтенгерц Э.А.* «Компьютерная поддержка принятия решений». М.: СИНТЕГ, 1998.

3. *Чубукова И.А.* Data Mining: учеб. пособие. М.: Интернет-университет информационных технологий: БИНОМ: Лаборатория знаний, 2006. 396с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 001.895:33

ОЦЕНКА МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИЯМИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

ESTIMATION OF METHODS OF MANAGEMENT OF INNOVATIONS IN MODERN ECONOMY

Тингаев Владимир Кириллович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Vladimir Tingayev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: tingaev-vladim@yandex.ru

В статье рассматриваются подходы к определению экономической эффективности применения инноваций в современной экономике. В ней анализируются достоинства и недостатки различных методов оценки эффективности новой техники.

Ключевые слова: инновация, новая техника, живой труд, прошлый труд, необходимый труд, стоимость, потребительная стоимость, экономия общественного труда, экономия живого труда, экономическая эффективность.

In clause approaches to definition of economic efficiency of application of innovations in modern economy are considered. In it merits and demerits of various methods of an estimation of efficiency of new technics are analyzed.

Keywords: an innovation, new technics, alive work, the last work, necessary work, value, consumer value, economy of social activities, economy of alive work, economic efficiency.

Проблема оценки методов управления инновационными процессами в современной экономике приобретает особую актуальность, что обусловлено функционированием хозяйствующих субъектов в условиях неопределенности и экономической нестабильности, свойственных рыночной экономике. Необходимым условием принятия научно-обоснованных управленческих решений в области инновационной деятельности, является выбор методов оценки экономической эффективности новой техники, наиболее адекватно отражающих результаты ее применения в общеэкономическом смысле.

Современная практика принятия оптимальных управленческих решений в области инновационной деятельности строится на стоимостных методах соизмерения затрат и результатов. Для оценки

© Тингаев В.К., 2015

экономического эффекта инноваций (в том числе новой техники) применяются показатели прибыли, рентабельности, приведенные затраты, чистая дисконтная стоимость и т. п. [1]. При этом максимизация стоимостных результатов служит обобщающим критерием эффективности применения инноваций в хозяйственной деятельности. Однако данный подход имеет существенные недостатки, как в теоретическом, так и в практическом плане.

Во-первых, в общеэкономическом смысле потребительная стоимость инноваций заключается в экономии общественного труда и подчиняется закону возрастающей производительности труда. Повышение производительности труда выражается в том, что доля живого труда, заключающегося в его продукте, уменьшается, а доля прошлого труда увеличивается, но увеличивается так, что общая сумма труда уменьшается. Следовательно, количество живого труда сокращается больше, чем увеличивается объем прошлого труда. В рамках же стоимостных отношений экономия труда предстает как экономия прошлого (овеществленного) труда, что может дать повод считать источником прибавочного продукта (прибавочной стоимости) не дополнительное количество затрачиваемого живого труда, увеличивающегося за счет сокращения необходимого труда, а экономию на стоимости прошлого, овеществленного труда. Сам по себе прошлый труд, поскольку он уже затрачен, овеществлен, не может быть причислен к сэкономленному труду. Экономия от применения средств производства может быть выражена в росте только неовеществленного рабочего времени. Поэтому понижение стоимости не может считаться экономией, если на оплачиваемой части живого труда не сберегается больше, чем прибавляется прошлого труда. Во-вторых, данный подход отождествляет понятия затраты и результаты труда, поскольку затраты прибавочного труда здесь выступают в качестве его результатов, выраженных в различных формах прибавочной стоимости (прибыли, рентабельности и т. п.). В-третьих, он не позволяет проследить экономию затрат в динамике в результате применения дополнительной единицы новой техники.

Частично данную проблему решают маржинальные концепция в частности теория максимальной эффективности, которая была наиболее полно сформулирована лауреатом Нобелевской премии (1988) М. Алле. Его теория исходит из следующих принципов: во-первых, требуются условия, которым должно удовлетворять любое состояние экономики для того, чтобы эффективность ее была максимальной; во-вторых, нужна система правил, соблюдение которых позволят сделать экономику максимально эффективной.

Вышеупомянутые условия могут быть обобщены в одном главном положении: необходимо и достаточно, чтобы не существовало

возможности модифицировать экономику, способную создать излишек. Данное условие относится к границе совокупности всех достижимых состояний максимальной эффективности и всех возможных комбинаций конечных товаров и услуг, которые могут быть произведены на основе производственных ресурсов (в том числе инноваций), находящихся в распоряжении общества в данный момент и удовлетворяющих сформулированному условию (никакой рост производства какой-либо единицы невозможен без одновременного сокращения производства других) [2].

Критерий максимальной эффективности не означает, что экономика в целом достигнет конкретного состояния. Он предполагает лишь выполнение ряда условий для того, чтобы она функционировала эффективно, т. е. уровень благосостояния общества не стал бы ниже (каким бы ни был метод определения этого благосостояния). Иначе говоря, максимальная эффективность соответствует границе между совокупностью состояний, которых можно достичь, используя имеющиеся в распоряжении общества ресурсы и знания, и совокупностью состояний, достижение которых невозможно. Любое состояние ниже этой границы неэффективно, выше границы – невозможно, а все состояния, находящиеся на границе, отвечают общей цели максимальной эффективности. Анализируя условия максимальной эффективности, следует отметить, что данная теория описывает их применительно к любому обществу без рассмотрения его внутренних противоречий и целей, вызванных производственными отношениями. Кроме того, критерий экономической эффективности выводится не из результатов трудовой деятельности, а вследствие применения всех факторов производства, оцененных в денежной (стоимостной) форме, и, в конечном счете, характеризуется максимизацией результатов при данном или меньшем количестве используемых экономических ресурсов. В этом смысле основные принципы теории максимальной эффективности практически совпадают со стоимостной теорией оценки эффективности инновационных процессов в экономике.

В настоящее время все большее признание получает оценка экономической эффективности инновационной деятельности исходя из трудовой теории потребительной стоимости. Данная концепция получила научное признание и отражена в ряде публикаций известных ученых-экономистов [3]. Главное, что отличает определение величины потребительной стоимости инноваций путем исчисления сэкономленного ими труда от простого сопоставления затрат и результатом труда, – это выведение последних из их единой субстанциональной основы – количества высвобождаемого труда. Потребительная стоимость выражает в таком случае результаты производства, включается в хозяйственный механизм

экономики. При таком подходе становится разрешимой задача выявления каждого фактора в реализации цели общественного производства, которая заключается в экономии рабочего времени при производстве необходимого продукта и увеличении свободного времени общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. См.: *Виленский, П.Л.*, Смолак, С.А. Показатели внутренней нормы доходности проекта и его модификации / Предпринт. № WP/060. М.: ЦЭМИ РАН, 1998; *Марабаева Л.В.*, Горин И.А., Соколов О.А. Использование таксонометрических методов для оценки конкурентоспособности инновационной инфраструктуры региона // Системное управление. 2014. № 2 (23). С. 11; *Методические* рекомендации по оценке инвестиционных проектов (вторая редакция). Министерство экономики РФ, Министерство финансов РФ, ГК РФ по строительству, архитектуре и жилищной политике. М.: ОАО «НПО Изд-во «Экономика», 2000.

2. См.: *Алле, М.* Условия эффективности в экономике. М., 1998. С. 186.

3. *Ельмеев, В.Я.* Социальная экономия труда: общие основы политической экономии. СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2007. С. 11–17.

УДК 334.012.32+001+37

НЕКОТОРЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ БИЗНЕСА, НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

SOME MANIFESTATIONS INTEGRATION PROCESSES OF BUSINESS, SCIENCE AND EDUCATION

Ткач Анатолий Арсентьевич
Жешувский политехнический университет им. И. Лукасевича (Польша)
Anatoliy Tkach
I. Lukasevich Rzeszow University of Technology (Poland)
E-mail: tkach_aa@prz.edu.pl

В статье анализируются проявления интеграционных процессов бизнеса, науки и образования в формальных и неформальных структурах. Сформулирован перечень основных тенденций, которые значительно тормозят рост стоимости компаний вследствие недостаточного использования эффекта интеграции в науку и образование. Раскрываются особенности интегрированного взаимодействия между учебно-научной деятельностью университетов, развитием научных исследований и производственной практикой; предлагается новая организационная форма подготовки специалистов в вузах для конкретного предприятия по бизнес-проекту, разработанному учеными университета.

© Ткач А.А., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: интеграция, бизнес, наука, образования, инновации, технопарки, бизнес-инкубаторы.

The article examines the existence of integration processes in business, science and education in formal and informal structures. A list of major trends that significantly inhibit the growth of company's value due to the lack of effect of integration in science and education is formulated. Features integrated interaction between training and research activities of universities, development of scientific research and production practice are revealed; the new training organizational form of specialists in universities for a particular company in business project form developed by scientists of the University, is offered.

K e y w o r d s: integration, business, science, education, innovation, technology parks, business-incubators.

Интеграционные процессы бизнеса, науки и образования в Украине проявляются в рамках формальных и неформальных структур. Но эти проявления требуют совершенствования и развития с учетом глобальных вызовов, а также соответствующей государственной поддержки. Ведь известно, что общая эффективность инновационного процесса в государстве определяется направлениями и структурой взаимодействия его участников.

Интеграция бизнеса, науки и образования является важным фактором развития всего общества. Можно сформулировать перечень основных тенденций, что значительно тормозят рост стоимости компаний вследствие недостаточного использования эффекта интеграции науки и образования. К ним относятся: неразвитость проверенных мировым опытом форм интеграции науки и бизнеса (в частности, в сфере венчурного предпринимательства); разрушение традиционных институтов трансфера новых знаний в производство; непродуманная либерализация деятельности образовательных организаций в условиях рынка; низкая мотивация образовательных учреждений к повышению качества подготовки выпускников; непонимание менеджментом многих компаний роли и значения науки и образования в процессе финансового управления.

Процессы развития основных составляющих национальной инновационной системы – образования, науки и бизнеса – сдерживаются из-за их дезинтеграции и автономизации друг от друга. В этом контексте целесообразно устранить дисфункции института приоритетных направлений инновационной деятельности, о чем много говорят ученые и практики, изменить принципы отбора приоритетов инновационной деятельности – с хронического недофинансирования широкого круга проектов к действительно приоритетному развитию и популяризации ограниченного числа «прорывных» мегапроектов. Это позволит науке, образованию и бизнесу сформулировать общие направления взаимодействия. В этом контексте основными функциональными частями инновационной системы выступают системы науки, образования и бизнеса, а спе-

цифика их структур и функциональных качеств является ключевым аспектом, который определяет спектр возможных путей развития в условиях постиндустриального общества [1, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 11].

Формирование инновационной системы происходит, в частности, как становление организационных форм взаимодействия агентов, являющихся носителями компетенций, необходимых в инновационном процессе. Наука и бизнес являются ведущими составляющими инновационной системы, непосредственно участвующих в процессе производства и коммерциализации инноваций и знаний, что делает возможным использование интеллектуального ресурса как фактора экономического развития (на макроуровне) и роста стоимости бизнеса (на микроуровне).

Важной задачей научно-технической политики является преодоление дезинтеграции науки и реального производства. Государственная политика должна направляться на создание воспроизводственных механизмов научного поиска, исходя из конкретных запросов практики. Эффективными инструментами трансформации научных результатов в реальные продукты признаны инновационные структуры (инновационные компании, бизнес-инкубаторы, инновационные кластеры и тому подобное), которые способны совместить научно-исследовательские организации (или их подразделения) и конкретные структуры производственной сферы. В результате производственная сфера получает доступ к современным знаниям, а научные учреждения – до материальных ресурсов и расширение программ научного поиска [3, 10].

В настоящее время создаются условия для взаимовыгодных инвестиционных отношений бизнес-структур и научных учреждений. В частности, новаторами здесь стали мощные финансово-промышленные группы, осуществляющие акционирования научных учреждений. Примером такого сотрудничества является структура, образованная ОАО им. Антонова, ЗАО «Харьковский авиазавод», ОАО «Мотор-Сич» и Национальным аэрокосмическим университетом «Харьковский авиационный институт». Можно также вспомнить опыт сотрудничества предприятий и научных учреждений в сфере металлургии в Днепропетровске, а также взаимодействие харьковских машиностроительных предприятий и Национального технического университета «Харьковский политехнический институт».

Сравнительно новой организационной формой интеграции науки и бизнеса, что возникает в условиях понимания необходимости обеспечения постоянной инновационной деятельности, является венчурное предпринимательство. Венчурные компании в настоящее время имеют перспективы быстрого роста за счет реа-

лизации инновационной идеи относительно новаторской комбинации ресурсов, прежде всего интеллектуальных. Миссией таких компаний является продуктивная деятельность по коммерциализации и использования новаций с применением оригинальных инструментов финансирования. Предпочтение отдается малым формам предпринимательства, учитывая необходимость осуществления быстрой оценки идеи и перспектив ее коммерциализации.

Особыми формами интеграции бизнеса и науки являются технопарки и технополисы (техноградыы). Сейчас в Украине функционируют несколько таких структур: «Полупроводниковые технологии и материалы, оптоэлектроника и сенсорная техника», Институт сварки им. Есть. А. Патона, институт монокристаллов, «Углемаш», «Киевская политехника», Институт технической теплофизики, «Укринфотех», «Интеллектуальные информационные технологии» и др. По подсчетам экспертов, технопарки производят 11 % инновационной продукции страны, что дает основание говорить об успешности такого института в развитии инновационной экономики [2]. Однако они не играют ведущей роли в формировании современной господствующей (с учетом глобальных вызовов) идеологии экономического поведения субъектов бизнеса. Соответственно, стоимость таких компаний является невысокой (в сравнении с аналогичными показателями зарубежных компаний). Для украинских технопарков характерна узкая специализация, что является вполне естественным на ранних стадиях развития института, когда структуры взаимодействия и интеграции только формируются, причем в условиях обострения кризисных явлений. Как следствие остаются весьма сомнительными возможности привлечения ресурсов (финансовых и интеллектуальных) для осуществления стратегических проектов. К тому же технопарки не чувствуют поддержки со стороны государства. В идеале технопарковая структура должна проводить специфическое организационное решение, предусматривающее обязательную государственную или иную централизованную поддержку.

Прежде всего следует позаботиться о четком выделении целевых рынков (поиск потенциальных заказчиков, потребителей), на удовлетворение нужд которых будет направлена деятельность такой структуры, учета лучшего зарубежного опыта функционирования технопарков, для чего целесообразно разработать соответствующие программы обучения специалистов. Активизировать процесс интеграции бизнеса и науки имеют структурные подразделения (научные центры) НАН Украины в регионах, поскольку именно они приближены к конкретным структур и учреждений, знакомы с их проблемами и возможностями и могут, при опреде-

ленной организационной поддержки, наладить сотрудничество с учетом конкретных особенностей развития.

Для успешного функционирования инновационной продукции в области высшего образования необходимо выработать эффективный организационно-экономический механизм взаимодействия двух составляющих – спроса и предложения – ключевого инструмента, что определяет качество высшего образования и способы ее трансформации в условиях рыночной экономики. Данный механизм интенсификации инновационной деятельности ВУЗА, активизирует процесс создания отечественной инновационной системы высшего образования, включает:

– законодательно-нормативную базу развития инновационного потенциала и рынка инновационной продукции (правовое пространство);

– государственное обеспечение развития инновационной системы «образование – наука – производство – бизнес»;

– создание сети университетов исследовательского типа для обеспечения высоких темпов инновационного развития высшей школы;

– государственное регулирование развития высшего образования: в частности, кадровое обеспечение;

– материально-техническая база;

– система государственного заказа на научные разработки и новейшие технологии.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Берестов А.В*. Инновационная деятельность в высшей школе России: дис. … канд. социол. наук: 22.00.08. М., 2004. 276 с.

2. *Ізюмська В.А*. Реалізація державної інноваційної політики в Україні // Економіка і держава. 2007. № 12. С.57–64.

3. *Концепция* федеральной целевой программы развития образования на 2006–2010 гг. // Экономика образования. 2006. № 1.

4. *Корсунский С*. Инновационный бизнес как честный способ добычи денег из технологий // Наука та інновації. 2007. Т. 3. № 3. С. 68–71.

5. *Котляр, Б.А*. Взаимодействие образования и бизнеса – путь формирования конкурентоспособного специалиста / Б.А. Котляр, А.Ю. Медведев // Металлург. 2005. № 9.

6. *Наука*, образование, бизнес: векторы взаимодействия в современном обществе: коллективная монография / под ред. И.Д. Демидовой, В.Н. Мининой, М.В. Рубцовой. СПб., 2008.

7. *О развитии* технологических парков РК [Электронный ресурс]. URL: //kazakhemb.org.il.kz.

8. *Півняк Г.Г*. Розвиток інноваційних структур в університетах та роль місцевих органів влади в їх становленні // Наука та інновації. 2008. Т.4. № 1. С. 63–67.

9. *Трансформация* технического вуза в инновационный университет: Методология и практика. 2 изд. доп. и перераб. / под ред. Г.М. Мутанова. Усть-Каменогорск, 2008.

10. *Федеральная* целевая программа «Интеграция науки и высшего образова-

ния России на 2002–2006 годы» [Электронный ресурс]. URL: http://programs-gov.ru.flash.text.flash.128.content.htm.

11. *Федулова Л.І.* Інтеграція науки та освіти // Економіка знань та її перспективи для України. К.: Інститут економічного прогнозування, 2005. С. 8–12.

УДК 001.895:338.45(470.345)

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА СВЕТОТЕХНИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

THE INNOVATIVE POTENTIAL DEVELOPMENT OF LIGHTING CLUSTER OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA: PROBLEMS AND WAYS OF THEIR SOLUTION

Хнырева Юлия Валерьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Hnyreva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: hnireva@rambler.ru

В статье рассматриваются проблемы развития инновационного потенциала светотехнического кластера в Республике Мордовия, а также предлагаются некоторые пути их решения на региональном уровне. В связи с этим, отражена роль светотехнического кластера в воздействии на запуск и развитие инновационных процессов, а также ускорении технологического развития региональных инновационных предприятий.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инновация, инновационный потенциал, кластер, инновационное развитие региона.

In article problems of the innovative potential development of the lighting cluster in the Republic of Mordovia are considered, and some ways of their solution at the regional level are offered. In this regard, the lighting cluster role in impact on start-up and development of innovative processes, and in technological development acceleration of the regional innovative enterprises are reflected.

K e y w o r d s: innovation, innovative potential, cluster, innovative development of the region.

Светотехнический кластер в Республике Мордовия играют важную роль в развитии инновационного потенциала, связанного с

© Хнырева Ю.В., 2015

возможностями регионов в плане инновационной восприимчивости в отношении современной технологии, используемой компаниями, характеризующимися высоким уровнем технологического развития. Региональные аспекты инновационного потенциала, такие как близость (когнитивная, организационная, социальная, институциональная и географическая) и эффект соседства формируют силы, оказывающие поляризирующее воздействие на пространственную структуру экономики и влияющие на концентрациию социоэкономического развития, что приводит к формированию и развитию светотехнического кластера [1].

Несмотря на имеющуюся положительную динамику в развитии инновационного потенциала светотехнического кластера на данный момент можно выделить следующие основные проблемы и узкие места, создающие угрозы дальнейшему развитию кластера [3]:

– устаревающие технологии с невысокой степенью автоматизации, а также низкие темпы их обновления;

– слабое развитие сектора исследований и разработок по причине устаревания лабораторного оборудования;

– устаревшая инженерная инфраструктура предприятий; нехватка высококвалифицированных кадров;

– экспансия иностранных производителей, которая еще более усилится на фоне вступления России в ВТО и снижения мер тарифного регулирования;

– массовый ввоз светотехнической продукции, не соответствующей заявляемым требованиям.

В то же время важными проблемами для предприятий кластера являются нехватка квалифицированных кадров из-за отказа вероятных претендентов от предложенных вакансий по причине низкого уровня оплаты труда, а также большая текучесть кадров. Актуальной для предприятий проблемой является также реализация масштабных проектов по модернизации и техническому перевооружению производства. Имеющиеся в распоряжении предприятий производственные площади задействованы в производственном процессе не в полном объеме, поэтому существует возможность расширения действующих и создания новых производств на имеющейся территории и в имеющихся зданиях [2].

Обобщая вышесказанное, следует отметить, что положительный экономический эффект от использования энергоэффективных систем для отдельных предприятий и отраслей для экономики России в значительной степени нивелируется проблемами, свойственными кластеру. Их наличие приводит к ослаблению как конкурентных позиций отечественных производителей и разработчиков светотехники, так и участников рынка из смежных отраслей. Нерешенность этих проблем создает реальную угрозу для развития не только оте-

чественной светотехники, но и опасность формирования кризисных явлений на территории Мордовии в целом. Для решения возникших проблем и создания заделов для инновационного развития и повышения конкурентоспособности светотехнической отрасли России необходима координация усилий государства и всех участников светотехнического рынка. На региональном уровне наиболее удобным инструментом для решения данного вопроса является программный подход к реализации кластерной политики.

Для выявления приоритетных направлений и тенденций развития инновационного потенциала кластера, планируется организация рабочих групп по направлениям, состоящих из директоров по персоналу, технических директоров и директоров по развитию организаций – участников. Большое значение будет уделено вопросам инновационного развития. В частности, предполагается активное участие организаций – участников кластера в профильных технологических платформах, членство представителей организаций – участников и специализированной организации в ведущих российских и зарубежных профессиональных организациях, отраслевых ассоциациях.

С целью продвижения продукции участников кластера на внутренний и внешний рынки и трансфера передовых технологий должны быть запланированы: организация бизнес – миссий на ведущие зарубежные светотехнические предприятия и кластеры; коллективное участие в крупных зарубежных выставочно – ярмарочных и коммуникативных мероприятиях. Кроме того, предполагается проведение аналогичных мероприятий на территории базирования кластера, в частности: организация мастер-классов, коротких тренингов и курсов для работников организаций – участников кластера, а также ежегодное проведение в г. Саранске Международного Светотехнического форума. Проведение данного масштабного мероприятия позволит привлечь внимание и интерес мирового светотехнического сообщества к развитию кластера и будет способствовать его признанию мировыми лидерами энергоэффективной и «умной» светотехники [4, с. 40].

Таким образом, развитие инновационного потенциала светотехнического кластера должно идти по пути модернизации производственно-технологического уровня производства за счет организации автоматизированного производства с использованием самого передового технологического, контрольно-испытательного оборудования и автоматизированных измерительных систем для контроля параметров оборудования, осветительных приборов и электрических ламп. Создание и развитие элементов инновационного потенциала данного кластера, несомненно, будет способствовать решению обозначенных выше проблем, в том числе посредством локализации

технологического оборудования и компетенций по управлению, маркетингу и инкубированию малых инновационных компаний.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Марабаева Л.* Проектно-ориентированное управление инновациями: практика развития региональной инновационной инфраструктуры // Предпринимательство. 2014. № 5. С. 199–209.

2. *Республиканская* программа поддержки развития инновационного территориального кластера Республики Мордовия «Энергоэффективнаясветотехника и интеллектуальные системы управления освещением» на 2013–2015 гг. Утв. распоряжением Правительства РМ 06.09.2013 г. № 551-р // Изв. Мордовии. 2013. № 134–47. 12 сент.

3. *Стратегия* инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года: утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 08.12.2011 № 2227-р. Система Гарант: http://base.garant.ru/70106124/

4. *Щанкин С.А.* Становление и развитие инновационного кластера «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением» в Республике Мордовии // Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 18. С. 40.

УДК 330.322:338.43(470.345)

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

INVESTMENT ACTIVITY IN AGRICULTURE OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Четайкина Юлия Вячеславовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Chetaykina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: uchetajkina@rucoop.ru

В статье рассматривается инвестиционная деятельность в сельском хозяйстве Республики Мордовия. Положительная динамика развития инвестиционной деятельности республики наблюдается благодаря увеличению объемов производства, созданию новых рабочих мест для молодежи, а также росту благосостояния жителей региона.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инвестиционная деятельность, государственная инвестиционная политика, ресурсы, регион, АПК.

The article discusses the investment activity in agriculture of the Republic of Mor-

© Четайкина Ю.В., 2015

dovia. Positive dynamics of the investment activity development in the Republic is observed due to the increase in production, create new jobs for young people and the welfare of the region residents.
K e y w o r d s: investment activity, state investment policy, resources, region, agro-industrial complex.

В экономической политике Республики Мордовия самым важным отраслем всегда было развитие сельского хозяйства. В настоящее время агропромышленный комплекс Республики Мордовия – это динамично и высокотехнологично развивающая отрасль экономики, которая обеспечивает занятость населения около 80 тыс. чел.

Агропромышленный комплекс Республики Мордовия вносит значительный вклад в развитие сельского хозяйства Приволжского федерального округа (ПФО).

Поэтому в республике накоплен немалый опыт привлечения и регулирования инвестиционной деятельности. Правительством республики разработаны региональные нормативные документы, которые регламентируют инвестиционную деятельность, созданы специальные органы, координирующие инвестиционный процесс, такие как инвестиционный центр, Совет и фонд.

Развитие инвестиционной деятельности в сельском хозяйстве может зависть от сезонности производства, длительного производственного цикла, медленного кругооборота инвестиций, высокой капиталоемкости продукции, природно-климатических условий и населения.

Функционирования механизма управления инвестиционной деятельностью в аграрном секторе Республики Мордовия имеет целый ряд особенностей регионального и отраслевого характера, которые определяют вектор развития отрасли и инвестиционную стратегию. К ним относятся:

1) уменьшение производственно-технического потенциала отрасли из-за физического и морального износа основных средств;

2) большая рискованность земледелия вследствие деградации почв;

3) низкая рентабельность сельскохозяйственных организаций, их высокая кредиторская задолженность;

4) усиливающийся изменения цен в отраслях, смежных с сельским хозяйством, и неэквивалентность межотраслевого обмена;

5) уезд рабочей силы из отрасли, нехватка высоко квалифицированных руководителей, специалистов, рабочих сельских профессий, ухудшение демографической ситуации, уровня и качества жизни на селе;

6) слабо развитость аграрных рынков и высокая конкуренция на рынке продовольственных товаров создает проблемы сбыта сельскохозяйственной продукции.

Положительная динамика развития инвестиционной деятельности республики является увеличение объемов производства, создание новых рабочих мест для молодежи, а также рост благосостояния жителей региона.

В настоящее время в Республике Мордовия сформирована благоприятная нормативно-правовая база для осуществления инвестиционной деятельности и привлечения инвестиций в экономику. Инвесторам предоставляется государственная поддержка в формах:

1) снижение ставки налога на прибыль, уплачиваемой в республиканский бюджет РМ до 13,5% на период окупаемости важного инвестиционного проекта, но не более чем на 10 лет;

2) субсидирования части процентной ставки по привлекаемым банковским кредитам и лизинговым платежам по проектам, включенным в Республиканскую целевую программу развития Республики Мордовия на 2013–2018 годы;

3) выдача займов юридическим лицам с целью финансирования проектов, включенных в Республиканскую целевую программу развития РМ на 2013–2018 годы;

4) освобождения от земельного налога;

5) выбора для строительства земельных площадок и оказания помощи создания необходимых объектов транспортной, инженерной и энергетической инфраструктуры.

В структуре инвестиций по источникам финансирования за 2014 год собственные средства предприятий и организаций занимали 28,8 %, привлеченные средства, за исключением бюджетных – 35,7 %, и средства внебюджетных фондов – 1,7 %. По направлениям вложений наибольшая часть всех инвестиций приходилась на обрабатывающие производства (26,2 %), операции с недвижимых имуществ, аренда и предоставление услуг (23,7 %), транспорт и связь (16,1%), предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг (10,1 %), сельское и лесное хозяйство (6,8 %), образование (5,7 %).

Объем инвестиций в основной капитал организаций, не относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства в 2014 году составил более 37 млрд. рублей (98,0 % к соответствующему периоду прошлого года).

Существенного роста инвестиций в РМ планируется достичь благодаря реализации следующих крупных инвестиционных проектов:

«Производство экологически чистой продукции для нужд АПК на базе местного нерудного минерального сырья», (ООО НТПП «Цеолит-М»);

«Строительство завода по производству ресурсосберегающего прицепного сельскохозяйственного оборудования», (ООО «Франц Кляйне»);

«Территориально производственный перерабатывающий комплекс Ельниковский», (СПССК «Юность»);

«Строительство кондитерской фабрики и сырной линии по производству сыра», (ООО «Большеберезников Сахар»);

«Строительство технологической линии по выращиванию товарной рыбы в устройствах замкнутого водоснабжения», (ООО «Аквасар»);

«Увеличение производства колбасной продукции до 140 тыс. тонн в год, а также увеличение убоя и разделки мяса до 3 000 гол/сутки», (ОАО «МПК «Атяшевский»);

«Строительство трех площадок по 900 тыс. голов для выращивания бройлеров», (ОАО "Агрофирма "Октябрьская");

«Создание молочной фермы на 400 дойных коров со шлейфом в пос. Турдаки», (ООО «Ардатовское молоко»);

«Организация и переработка рапса на масло», (ООО «МАПО «Торбеево»).

С целью создания и перспективного развития потребительских кооперативов по заготовке, переработке и реализации молока в Республике Мордовия целесообразно разработать целевую программу «Развитие малых форм хозяйствования». В республике осуществляют производственную деятельность 236 сельхозпредприятий, 1 136 крестьянских фермерских хозяйств (КФХ). Насчитывается более 160 тыс. личных подсобных хозяйств (ЛПХ).

Сельхозпредприятиями и КФХ производится 99 % зерна и сахарной свеклы, мяса –87,4 %, молока – 75 % и 92 % яиц. В ЛПХ выращивается 95 % картофеля и 73 % овощей, производится 25 % молока, 12,6 % мяса.

Ведущей отраслью сельхозпроизводства является животноводство – производит 57 % валовой продукции, растениеводство – 43 % [1, 2].

По производству животноводческой продукции на душу населения республика продолжает сохранять лидирующие позиции в ПФО. По итогам 2014 года по производству яйца и молока на душу населения Мордовия занимает 1 место среди регионов ПФО, по производству мяса скота и птицы – 2 место.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Официальный* сайт Министерства сельского хозяйства Республики Мордовия ministr@agro.e-mordovia.ru.

2. *Официальный* сайт Статуправления Республики Мордовия morcomst@mail.mrd.gks.ru.

ИННОВАЦИИ В ТОРГОВО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССАХ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ

УДК 574:579.2

ВЛИЯНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА МИКРООРГАНИЗМЫ

THE ENVIRONMENTAL FACTORS INFLUENCE ON MICROORGANISMS

Карпова Людмила Семеновна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Lyudmila Karpova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: l.s.rauzhina@rucoop.ru

В статье рассматриваются свойства среды обитания, влияние факторов внешней среды на жизнедеятельность микроорганизмов, а также природа и специфика действия экологических факторов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: среда обитания, экологические факторы, микроорганизмы, жизнедеятельность, свойства, рост, размножение.

The article considers the environment properties, the environmental factors influence on the microorganisms' activity and the nature and action specificity of the environmental factors.

K e y w o r d s: habitat, environmental factors, microorganisms, properties, growth, reproduction.

Жизнедеятельность микроорганизмов тесно связана с окружающей их средой. Чем благоприятнее условия среды обитания, тем интенсивнее протекает его развитие и жизнедеятельность.

Происходящие в окружающей среде изменения так или иначе отражаются на микроорганизмах. Они могут способствовать развитию микробов или подавлять их жизнедеятельность. Может

© Карпова Л.С., 2015

произойти изменение свойств микроорганизмов и направленности вызываемых ими биохимических процессов. Микроорганизмы, развиваясь, в свою очередь изменяют среду: в нее выделяются продукты их жизнедеятельности, из нее же микроорганизмы берут необходимые для своей жизнедеятельности необходимые вещества [2].

Некоторые свойства среды обитания, которые могут воздействовать на микроорганизмы, называются экологическими факторами. Одни экологические факторы очень важны и необходимы клетке, другие, наоборот, вредны на столько, что могут замедлить или приостановить их рост и размножение, а также привести клетки к гибели. Также под воздействием экологических факторов возможен и мутагенез, т.е. изменение наследственных свойств клетки.

Экологические факторы очень изменчивы и многообразны, поэтому микроорганизмы постоянно адаптируются, т.е. приспосабливаются к ним и постоянно регулируют свою жизнедеятельность в соответствии с их изменениями. Микроорганизмы обладают исключительной приспособляемостью к внешним условиям. Некоторые микроорганизмы переносят неблагоприятное воздействие ряда экологических факторов, образуя споры.

Интенсивное или длительное воздействие неблагоприятных факторов может вызвать летальный (смертельный) эффект, т.е. привести к гибели клетки. Гибель микроорганизмов – это необратимая утрата способности к росту и размножению. Многие повреждения, возникающие в клетке, которые с течением времени могут привести к ее гибели, могут быть ликвидированы в определенных условиях и тогда способность к росту и размножению восстанавливается. Это явление называется реактивацией микроорганизмов, оно наблюдается, например, после воздействия некоторых видов лучистой энергии и высокой температуры.

Экологические факторы имеют разную специфику действия и природу. Они подразделяются на абиотические, биотические и антропогенные. Абиотические факторы – это физико-химические условия среды обитания. К ним относится температура, влажность среды, осмотическое давление, различные виды лучистой энергии, концентрация водородных ионов, кислорода. Прокариоты способны существовать в гораздо большем диапазоне изменений условий среды обитания, чем эукариоты.

Температура является одним из главных факторов, определяющих развитие микроорганизмов. Они могут расти и проявлять свою жизнедеятельность в определенном диапазоне. В пищевой промышленности для сохранения продовольственных продуктов используют методы консервирования, основанные на подавлении

жизнедеятельности микроорганизмов под губительным воздействием температуры окружающей среды [1].

В природных условиях микроорганизмы сталкиваются с действием разнообразных биотических факторов. Биотическими факторами являются все формы воздействия микроорганизмов друг на друга, а также на растения, животных и человека. Микроорганизмы оказывают воздействие при симбиозе в большей степени в результате влияния продуктов своей жизнедеятельности, которые могут проявлять либо благоприятное воздействие, например витамины, либо губительное - антибиотики и токсины.

Микрофлора окружающей среды в большей мере зависит от антропогенных факторов. Антропогенные факторы – это вид экологических факторов, возникающих вследствии хозяйственной деятельности человека, в процессе которой происходит загрязнение окружающей среды. Загрязнение окружающей среды происходит при поступление в нее любых твердых, газообразных или жидких веществ, микроорганизмов или при воздействии тепловой, звуковой, радиационной или электромагнитной энергии. Из таких сред обитания как почва, атмосфера и вода, наибольшим воздействием со стороны человека подвержена вода. Загрязнения, вносимые в почву или выбрасываемые в атмосферу, в трансформированном или неизменном виде поступают в водоемы, а также загрязнения связаны с использованием природных ресурсов в промышленности, сельском хозяйстве, энергетике, на хозяйственно-бытовые нужды и т.п. [2].

Возникает опасность их попадания в пищевые цепи и миграции в организм человека. В результате действия антропогенных факторов происходит нарушение экологического равновесия в биосфере.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Красникова, Л.В.* Микробиология: учеб. пособие. СПб.: Троицкий мост, 2012. 296 с.

2. *Мудрецова-Висс, К.А.* Микробиология, санитария и гигиена: учебник / К.А. Мудрецова-Висс, В.П. Дедюхина. М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2009. 400 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 642.5(470.345)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

CURRENT STATE AND PROSPECTS OF THE PUBLIC CATERING DEVELOPMENT IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Карякина Лариса Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Larisa Karyakina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: karyakina.larisa@yandex.ru

В статье рассматриваются современное состояние общественного питания в Республике Мордовия и пути его возможного развития. Указывается на важность данных процессов в социально-экономическом развитии региона.

К л ю ч е в ы е с л о в а: общественное питание, регион, потребительская кооперация.

The article discusses the current state of public catering in the Republic of Mordovia and the ways of its possible development. The importance of these processes in the socio-economic development of the region is shown.

K e y w o r d s: public catering, region, consumer's cooperation.

Динамичное развитие сферы общественного питания в нашей стране является характерной чертой последних десятилетий. С каждым годом наблюдается увеличение количества предприятий общественного питания как по всей России, так и по всем странам мира в целом. Современная региональная политика в области общественного питания направлена на развитие инфраструктуры потребительского рынка республики и удовлетворение потребностей населения в качественных товарах и услугах.

К развивающейся отрасли Республики Мордовия относится общественное питание. За 2009–2013 годы наблюдалась тенденция роста оборота в отрасли в 1,7 раза (табл. 1). Оборот общественного питания на душу населения увеличился по сравнению с 2009 годом в 1,7 раза и составил 2564,4 тыс.руб. Основная доля оборота общественного питания в республике приходится на

© Карякина Л.А., 2015

предприятия субъектов малого предпринимательства и составляет 78 %, причем наблюдается тенденция повышения его доли. Несмотря на улучшение ряда показателей, в общественном питании республики имеются проблемы: низкий уровень внедрения новых технологий в сферу общественного питания и использования прогрессивных форм обслуживания потребителей; отсутствие современного оборудования; низкие темпы развития мобильной сети быстрого питания в местах отдыха населения; недостаточный уровень сервиса питания в местах отдыха населения; недостаточный уровень сервиса предприятий общественного питания в сельской местности и на объектах придорожного питания.

Таблица 1

Оборот общественного питания
в Республике Мордовия в 2009–2013 гг., млн. руб. [2]

Годы	Млн. рублей	Индекс физического объема, в процентах к предыдущему периоду
2009	1 515,9	95,8
2010	1 719,1	106,5
2011	1 859,2	99,8
2012	2 121,4	113,0
2013	2 564,4	112,9

Отдельно следует отметить положение предприятий общественного питания системы потребительской кооперации республики, поскольку их организация – особая сфера кооперативного бизнеса. Кроме обслуживания посетителей, в ней сосредоточено производство и реализация кулинарной продукции. Представляется необходимым развивать деятельность общественного питания, открывать отделы и магазины кулинарии, повсеместно расширять торговлю полуфабрикатами, кондитерскими и кулинарными изделиями, организовывать прием заказов от населения на изготовление указанной продукции, повышать использование производственных мощностей в предприятиях общественного питания путем открытия цехов переработки, развивать переработку закупленного у населения мяса, молока, овощей и дикорастущей продукции. Понятие свежей, экологически чистой продукции должно быть ключевым моментом в развитии общественного питания. Увеличение объемов по основным видам экономической деятельности кооперативного хозяйства Республики Мордовия (преимущественно торговля и общественное питание) способствует финансовой стабилизации системы. Несмотря на резкое снижение прибыли в 2013 году (по ряду объективных причин), в первом полугодии 2014 года уже наблюдается положи-

тельная динамика, что свидетельствует о возможности потребительской кооперации Республики Мордовия эффективно функционировать в условиях рынка [1].

Предприятия общественного питания потребительской кооперации Республики Мордовия могли бы развиваться динамичнее при соответствии менеджмента кооперативных организаций современным условиям, основанным на высоких профессиональных компетенциях. К сожалению, действующая система управления потребительской кооперацией в республике многие годы остается неизменной. Ее определяют такие факторы как относительно однообразное разделение производственно-хозяйственных функций в масштабах региона, а также отсутствие навыков ведения бизнеса по рыночным правилам, несовершенная инфраструктура, недостаточная информационная поддержка. На фоне сокращения численности сельского населения в регионе (табл. 2) наблюдается тенденция снижения качественного уровня и количественного состава работников системы потребкооперации республики.

Таблица 2

Численность постоянного населения Республики Мордовия [2]

Годы	Все население, тыс., чел.	в том числе		в общей численности населения, %	
		городское	сельское	городское	сельское
1979	989,5	458,4	531,1	46,3	53,7
1989	963,5	541,1	422,4	56,2	43,8
1999	927,4	547,8	379,6	59,1	40,9
2009	833,0	502,0	331,0	60,3	39,7
2010	840,6	505,5	335,1	60,1	39,9
2011	833,3	504,7	328,6	60,6	39,4
2012	825,4	503,1	322,3	61,0	39,0
2013	818,5	502,0	316,5	61,3	38,7

Низкая заработная плата и ее медленный рост, плохие условия труда, тяжелая работа, недоразвитие социальной сферы на селе, устаревший организационно-экономический механизм хозяйствования не способствуют притоку сюда трудовых ресурсов. Тем не менее, сохранившийся кадровый потенциал и сейчас является преимуществом кооперативной системы.

Рассматривая вопросы социально-экономического развития республики в сфере общественного питания, следует еще раз отметить, что они будут направлены на удовлетворение населения на

потребительские товары и услуги, обеспечение их качества, безопасности и доступности. Развитие данной сферы в 2015–2018 годах будет определяться уровнем благосостояния населения, его численностью и плотностью, наличием финансовых ресурсов, развитием социальной инфраструктуры и инфраструктуры услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Карякина Л.А*. Социально-экономическое развитие потребительской кооперации Республики Мордовия в условиях современной экономики.// Реализация социальной политики: региональный аспект: моногр./ науч.ред. проф. Ю.В. Сажина. Саранск : ЮрЭксПрактик, 2015. 252 с.

2. *Мордовия*: Стат.ежегодник / Мордовиястат. Саранск, 2014. 463 с.

УДК 613.2

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЗДОРОВОГО ПИТАНИЯ

MODERN TRENDS OF HEALTHY EATING

Козлова Елена Петровна
Гусева Татьяна Валерьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Kozlova
Tatyana Guseva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.p.kozlova@rucoop.ru, t.v.guseva@rucoop.ru

Приводятся сведения о рациональном, полноценном питании населения нашей страны и рассматривается вопрос повышения уровня культуры питания.

К л ю ч е в ы е с л о в а: рациональное питание, профилактика, производство, нормы потребления.

Information about rational nutrition of the our country population are given and the question of raising the food culture is considered.

K e y w o r d s: balanced diet, prevention, production and consumption rates.

Питание – главная потребность живого организма.

Рациональным питанием в современном обществе считается физиологически полноценное питание здоровых людей, учитывая

© Козлова Е.П., Гусева Т.В., 2015

их пол, возраст, характер труда и климатические особенности региона. Оно способствует сохранению здоровья, повышает сопротивляемость организма вредным факторам окружающей среды [2].

В последние десятилетия в современном обществе наметились отрицательные тенденции в состоянии здоровья населения нашей страны, а именно сократилась рождаемость, возросла смертность, особенно от сердечно-сосудистых и онкологических заболеваний, снизились антропометрические показатели у детей, выявляются недостаточные количества витаминов в питании, незаменимые питательные вещества и микроэлементы: йода, железа, фтора, селена и других, произошел рост заболеваний немикробной природы.

Показатели здоровья нашего населения ухудшилось не только от недостаточности рациона питания, но и от его избыточности. Наблюдается достаточно низкий уровень культуры питания населения страны, поэтому экономические возможности населения не всегда позволяют решить проблему рационального питания.

В нашей стране резко изменились условия жизни населения. Механизация и автоматизация практически вытеснили ручной физический труд на предприятиях питания, автоматизация появилась и в быту населения. Что значительно сказалось на энергетическом несоответствии между потребляемой с пищей энергией и уровнем энергетических затрат. Многие болезни питания появляются именно из-за его несоответствия.

В связи с изменением химического состава продуктов, количество пищевых веществ значительно в них уменьшается и особенно заметно уменьшается количество минеральных веществ и витаминов. Снижение энергетических затрат диктует необходимость уменьшения в рационе традиционных продуктов питания, а это ведет к невозможности удовлетворения потребности организма в макро- и микронутриентах, витаминах, минорных веществах.

Изменение в структуре питания привели в настоящее время к следующим нарушениям пищевого статуса: избыточное потребление животных жиров, потребление «пустых» калорий, дефицит полиненасыщенных жирных кислот, полноценных белков, витаминов кальция, железа, цинка, фтора и пищевых волокон.

Вопрос рационального питания населения – это вопрос государственной важности. В нашей стране для улучшения питания населения был принят ряд нормативных документов. Одним из которых, является Указ Президента Российской Федерации об утверждении «Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации» [1]. В данном документе изложены официальные взгляды на цели и задачи основных направлений государственной политики по обеспечению продовольственной безопасности страны.

Данный документ является основой для разработки норматив-

ных правовых актов в сфере обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации, развития агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов.

Реализация положений Доктрины позволит обеспечить продовольственную безопасность Российской Федерации как важнейшую составную часть национальной безопасности, прогнозировать и предотвращать возникающие угрозы и риски для экономики страны, повышать ее устойчивость, создавать условия для динамического развития отечественной пищевой промышленности, повышения благосостояния населения.

Министерством здравоохранения социального развития Российской Федерации, в целях внедрения направлений «Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации» утверждены основные рекомендации по рациональному потреблению пищевых продуктов, которые отвечают совместным требованиям здорового питания.

Утвержденные нормы потребления на пищевые продукты, которые необходимы для здорового и активного образа жизни были учтены с целью укрепления здоровья детского и взрослого населения, а также для профилактики неинфекционных заболеваний и нарушений демографического состояния в стране

Распоряжением Правительством Российской Федерации Утверждены «Основы государственной политики Российской Федерации в области здорового питания населения на период до 2020 год», в которых заложен комплекс мероприятий, направленный на обеспечение и удовлетворение требований медицинской науки в потребностях здорового питания, с учетом традиций, привычек и экономического положения населения нашей страны [3].

Целью государственной политики в области здорового питания рассматривается вопрос о сохранении и укреплении здоровья нашего населения, о профилактике заболеваний, обусловленных несбалансированным и неполноценным питанием.

Особо важными вопросами государственной политики для укрепления здоровья населения страны намечены следующие мероприятия:

– увеличение отечественных продуктов питания, отвечающих современным требованиям качества и безопасности;

– расширение ассортимента отечественного продовольственного сырья, обогащенного необходимыми компонентами, продуктов детского питания, продуктов функционального значения, диетических пищевых продуктов, биологических активных добавок к пище;

– разработка и внедрение инновационных технологий в пищевой промышленности и общественном питании;

– разработка образовательных программ по вопросам здорового питания для различных групп населения.

Для реализации данной государственной политики в области здорового питания проводятся мероприятия, которые направлены на разработку и внедрение технологических регламентов, касающихся основного продовольственного сырья, законодательное закрепление ответственности производителя за выпуск не стандартных продуктов питания, которые не соответствует основным требованиям, разработку национальных стандартов, которые обеспечивают соблюдение требований технических регламентов и касаются основных пищевых продуктов и продовольственного сырья, усиление контроля за качеством пищевых продуктов и продовольственного сырья, производимых на территории Российской Федерации, разработку необходимых мероприятий, которые направлены на снижение распространений неинфекционных заболеваний, связанных с питанием.

Проведение мероприятий по внедрению здорового питания населения с использованием СМИ.

В результате внедрения в жизнь мероприятий государственной политики в области здорового питания населения будет увеличиваться доля производства продуктов, за счет продуктов отечественного производства; продуктов, обогащенных витаминами и минеральными веществами; выпуск качественного отечественного мясного сырья и продуктов его переработки; отечественного производства пищевой рыбной продукции; отечественного производства овощей и фруктов, а так же продуктов их переработки.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Доктрина* продовольственной безопасности РФ. Указ Президента РФ № 120 от 30.01.2010г.

2. *Могильный Н.П.,* Шленская Т.В., Могильный А.Н. Справочник работника общественного питания. М.: ДеЛи Плюс, 2011. 656с.

3. *Основы* государственной политики РФ в области здорового питания населения на период 2020 года. (Распоряжение Правительства РФ № 1873-р от 25.10.2010 г.).

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 658.562:664

К ВОПРОСУ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ТОВАРОВ НА ПРИНЦИПАХ ХАССП

THE ISSUE OF THE GOODS SECURITY ON THE HACCP PRINCIPLES

Лепкина Валентина Константиновна
Деветаева Светлана Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Valentina Lepkina
Svetlana Devetayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: v.k.lepkina@rucoop.ru, s.n.devetaeva@rucoop.ru

Для интегрирования в собственное производство и поддержки процедуры, строго основанной на принципах ХАССП, руководитель организации подбирает и назначает группу, которая несет ответственность за разработку, внедрение системы ХАССП на предприятии и осуществление производственного контроля в рамках системы пищевой безопасности, основанной на принципах ХАССП. В свою очередь группа ХАССП осуществляет идентификацию опасных факторов (биологические, физические, химические), которые связаны с производством пищевой продукции, начиная с получения сырья до конечного потребления, оценивает риск реализации опасных факторов и определяет необходимые меры для их контроля.

К л ю ч е в ы е с л о в а: безопасность, товары, принципы, риски, санкции.

For integration into its own production and support procedures are strictly based on the principles of HACCP, the head of the organization selects and appoints the group, which is responsible for the development, implementation of HACCP system in the enterprise and implementation of production control in the framework of the food safety system based on HACCP principles. In turn, the HACCP team shall identify hazards (biological, physical, chemical) that are associated with the production of food products, from obtaining raw materials to final consumption, evaluates the risk of realisation of hazards and specifies the measures necessary for their control.

K e y w o r d s: safety, goods, principles, risks, sanctions.

Обеспечение безопасности пищевой продукции приобретает в настоящее время особую актуальность. Одним из векторов ее обеспечения является организация процессов производства пищевой продукции в соответствии с принципами ХАССП. Дословно аббревиатура ХАССП (англ. HACCP) расшифровывается как

© Лепкина В.К., Деветаева С.Н., 2015

«Анализ рисков и критические контрольные точки». Принципы этих требований подразумевают изучение рисков и опасностей с последующим управлением ими в тех контрольных точках, которые будут определены в цепочке от производителя до конечного потребителя.

Известно, что многие производители сейчас не только внедряют НАССР (ХАССП), но и сертифицируют систему безопасности продукции на соответствие требованиям НАССР (ХАССП). В то же время наличие самого сертификата НАССР (ХАССП) необязательное условие успешного прохождения аудитов, сертификация является добровольным процессом и проводится на усмотрение самой организации, но представители торговых предприятий требуют наличие данного сертификата. Предприятиям, которые не имеют сертификата ХАССП и продолжают выпускать пищевую продукцию, грозят достаточно серьезные санкции:

– административное наказание на основании Кодекса Российской Федерации «Об административных правонарушениях» № 195-ФЗ (ст. 14.43);

– повтор аналогичного правонарушения влечет за собой наложение административного штрафа от 700 000 рублей до 1 млн рублей с конфискацией предметов, повлекших административное правонарушение, или запрет на осуществление производственной деятельности до 90 дней и конфискацию предметов выявленного правонарушения.

Это объясняется тем, что с 15 февраля 2015 года обрели полную юридическую силу требования Технического регламента «О безопасности пищевой промышленности», являющиеся обязательными для всех организаций, которые производят пищевую продукцию на территории стран Таможенного союза. Регламентом подразумевается обязательная разработка, внедрение ХАССП и поддержка процедур, основывающихся на принципах этой системы. Требования коснулись всех процессов изготовления пищевых продуктов, включая молочные, кондитерские, колбасные изделия, сельскохозяйственную и другую продукцию. Отсюда руководитель организации приобретает право определять и документировать политику в области безопасности выпускаемой продукции и обеспечивать ее выполнение на всех уровнях [2].

Предприятие будет обязано нести ответственность за поставляемые на рынок продукты питания, начиная с выбора сырья и ингредиентов и заканчивая предоставлением клиенту правильно приготовленного продукта безупречного качества. Нормы и правила, установленные регламентом, относятся к таким аспектам:

– многоуровневый контроль от процесса приемки сырья до предоставления готовой продукции;

– соответствие производственных и торговых помещений установленным санитарно–гигиеническим требованиям;

– наличие профессионального современного уборочного инвентаря и уборочного оборудования;

– эффективные средства дезинфекции и стерильности;

– реализация эффективной санитарной программы с хорошо обученным персоналом.

Если ранее руководитель предприятия делал основной акцент на общую проверку уже произведенной продукции, то введение системы ХАССП определяет новую отправную точку соблюдения регламента, а именно в сторону проведения профилактического анализа вероятных рисков, которые могут появиться на любом этапе производственной деятельности.

Для интегрирования в собственное производство и поддержки процедуры, строго основанной на принципах ХАССП, руководитель организации подбирает и назначает группу, которая несет ответственность за разработку, внедрение системы ХАССП на предприятии и осуществление производственного контроля в рамках системы пищевой безопасности, основанной на принципах ХАССП. В свою очередь группа ХАССП осуществляет идентификацию опасных факторов (биологические, физические, химические), которые связаны с производством пищевой продукции, начиная с получения сырья до конечного потребления, оценивает риск реализации опасных факторов и определяет необходимые меры для их контроля [1].

Таким образом, проведение производственного контроля будет осуществляться на постоянной основе, базироваться на выполнении программ и процедур в рамках системы пищевой безопасности, основанной на принципах ХАССП.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Лепкина Ю.Г.* Сельскохозяйственная кредитная потребительская кооперация: адекватное звено межкооперативной сольватации // Научное обозрение. 2014. № 11 (3). С. 852–854.

2. *Технический* регламент Таможенного союза ТР ТС 021/2011 «О безопасности пищевой продукции» [утвержден комиссией Таможенного союза 9.12.2011 г. № 880: по состоянию на 19.03.2015 г.]. [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Гарант» (дата обращения 02.10.2015).

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 613.2

ХИМИЧЕСКИЕ ЗАГРЯЗНИТЕЛИ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ И ИХ БЕЗОПАСНОСТЬ

CHEMICAL FOOD CONTAMINANTS AND THEIR SAFETY

Семушев Алексей Максимович
Сульдина Татьяна Ивановна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Aleksey Syomushev
Tatyana Suldina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: a.m.semushev@rucoop.ru, suldina.tatiana@mail.ru

В работе приводятся сведения о применении различных химических загрязнителей в пищевых продуктах и влиянии, которое они оказывают на безопасность и качество продукции.

К л ю ч е в ы е с л о в а: загрязнители, безопасность, качество пищевых продуктов, санитарные нормы, отравления.

The paper presents information about the use of various chemical contaminants in foods and the impact they have on the safety and quality of products.

K e y w o r d s: pollutants, safety, food quality, sanitary standards, poisoning.

Проблема питания была и остается одной из важнейших проблем волнующих интересующих человеческое общество. Все необходимое для жизнедеятельности организма, кроме кислорода, мы получаем из пищи, поэтому продукты питания тщательно изучены химиками, биологами, медиками, технологами пищевого производства и кулинарами, организаторами торговли.

Множество разнообразнейших продуктов питания состоит в принципе, из однотипных химических веществ, которые классифицированы в определенные группы. Отличаются же они друг от друга различным соотношением этих веществ.

Любой пищевой продукт является результатом взаимодействия природы и человека. Он может содержать только натуральные природные компоненты (в этом случае принято говорить о совершенной биологической чистоте – нативности продукта), а может включать посторонние компоненты, добавленные человеком при производстве, а также хранении продуктов питания, внедряются

© Семушев А.С., Сульдина Т.И., 2015

все новые и новые технологические процессы, поэтому применяются все возрастающее количество различных химических соединений и т. д.

Проблема основного состава пищевых продуктов, который определяет их потребительские свойства, в отечественной и зарубежной литературе рассмотрен очень подробно, важность этих проблем ни у кого не вызывает сомнении. Но с особой остротой сегодня встают вопросы, связанные с наличием в пищевых продуктах различных химических загрязнителей и какое влияние они оказывают на качество и безопасность пищевых продуктов.

Необходимо отметить, что существуют множество путей попадания токсических веществ в пищевые продукты, которые представлены опасностью для здоровья человека: это использование химикатов в сельском хозяйстве, а также загрязнение окружающей среды промышленными отходами [2].

Федеральными органами санитарного надзора установлены строгие нормы содержания токсических элементов, как в пищевом сырье, так и в готовых продуктах.

В последнее время все чаще наблюдается картина и использованием недоброкачественных продуктов питания по тем или иным показателям, что приводит к пищевым отравлениям. Эти отравления могут быть вызваны живыми микробами, которые попадают в организм с пищей и называются пищевыми токсикоинфекциями. В результате чего в организм человека попадает сальмонелла, кишечная палочка и другие, накопившиеся в пище яды в процессе жизнедеятельности, бактерии могут вызвать также отравления бактериальными токсикозами.

В связи с этим стоит довольно остро вопрос о безопасности пищевых продуктов, с тем, чтобы в них как можно меньше содержалось канцерогенных, токсических, мутагенных и других химических веществ. Безопасность продуктов должна быть гарантирована установлением регламентируемого уровня содержания загрязнителей химического и биологического характера, а также токсических веществ, которые содержатся в продуктах питания, которые представляют опасность и наносят вред здоровью человека [3].

В последние годы наметилась тенденция соблюдения санитарных норма и правил по безопасности пищевой продукции с целью обезопасить человека от различных заболеваний вызванных именно пищевыми отравлениями. Поэтому безопасность пищевых продуктов является объектом изучения органами санитарно-гигиенического контроля, а также со стороны специалистов при товарной оценке.

В соответствии с федеральными законами [1, 4] все пищевые

продукты, впервые разрабатываемые и внедряемые для промышленного изготовления, а также впервые ввозимые и ранее не реализовывавшиеся на территории России, подлежат государственной регистрации.

В настоящее время на рынке России складывается сложная ситуация по реализации товаров растительного происхождения. Самая ранняя продукция (зеленые овощи, лук, салат, редис, огурцы) стоят всегда дороже, хотя в ней содержится в 3–5 раз нитратов больше, чем более поздней. Вся эта продукция выращена в парниках и теплицах. В связи с этим установлено, что овощи, выращенные в закрытом грунте, содержат в 3–4 раза больше нитратов, чем в тех овощах, выращенных в открытых условиях. Поэтому следует отметить, что овощи, выращенные в закрытом грунте не отвечают требованиям показателям качества по некоторым другим показателям.

В связи с этим созрела необходимость установления контрольных средств в каждом овощном магазине, на каждом рынке, с тем чтобы допускать к продаже продукцию только с низким содержанием нитратов.

Поэтому безопасность пищевой продукции является главной задачей государства об обеспечения населения качественными продуктами питания.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Доктрина* продовольственной безопасности РФ. Указ Президента РФ № 120 от 30.01.2010г.

2. *Жидкин В.И.*, Сульдина Т.И. Радиоактивные загрязнения пищевых продуктов, их последствия для здоровья человека и радиозащита питания»//Интеграция образования в условиях инновационной экономики: материалы Международной научно-практической конференции (Саранск, 08-09.04.2014); Саран. кооп. ин-т. РУК. Саранск, 2014. С. 118–122.

3. *Семушев А.М.* Влияние загрязнителей на качество продовольственных товаров растительного происхождения // Кооперация в системе общественного воспроизводства: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 9–10 апр. 2013 г.) в 2 ч.; Саран. кооп. ин-т. РУК. Саранск: Принт-Издат, 2013. Ч. 2. С. 221–223.

4. *Федеральный* закон «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населении» № 52-ФЗ от 30.03.99 г., «О качестве и безопасности пищевых продуктов» № 29-ФЗ от 02.01.2000 г., «О государственном регулировании в области генно-инженерной деятельности» № 86-ФЗ от 05.07.96 г.

УДК [339.33+339.37](470.345)

СОСТОЯНИЕ РОЗНИЧНОЙ И ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

WHOLESALE AND RETAIL TRADE POSITION IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Тимошина Мария Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Mariya Timoshina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: mtimoshina@rukoop.ru

Рассматриваются состояние розничной и оптовой торговли в регионе, а также основные перспективы развития данной отрасли.

К л ю ч е в ы е с л о в а: розничная торговля, оптовая торговля, малый бизнес, торговая сеть, потребности, потребители.

The position of the retail and wholesale trade in the region, as well as the main prospects for the development of the industry is examined.

K e y w o r d s: retail trade, wholesale trade, small business, business network, needs, consumers.

На современном этапе развития торговля, как обширнейшая область предпринимательской деятельности и сфера приложения труда, существенно расширила поле своей деятельности и правила игры. Так от рядовых спекулятивных торговых операций многие предприниматели перешли уже к более высокой стадии торговой деятельности.

Розничная торговля так прочно вошла в нашу жизнь, что мы уже не замечаем ее, принимая как должное. Будучи покупателями, мы не задумываемся о том, какие непростые решения принимают менеджеры торговых предприятий, какие технологии они используют, чтобы предложить нам свои товары и услуги.

Потребности покупателей изменяются, конкуренция между торговцами усиливается, и в результате на свет появляются новые подходы к розничной торговле, такие как специализированные и узкоспециализированные магазины. Еще пятнадцать лет назад многие формы продажи существовали лишь в воображении предпринимателей.

© Тимошина М.Н., 2015

Современные розничные торговцы широко используют новейшие компьютерные и коммуникационные технологии, что позволяет быстрее реагировать на изменяющиеся потребности покупателей.

Розничная и оптовая торговля, общественное питание и платные услуги населению являются наиболее динамично развивающимися и бюджетообразующими отраслевыми системами.

По оценкам Министерства торговли и предпринимательства Республики Мордовия за 2014 г. населению республики продано потребительских товаров через все каналы реализации на сумму 73 085 млн. руб., что в товарной массе на 7,4 % больше, чем за 2013 г. Оборот розничной торговли на 85,3 % формировался торгующими организациями и индивидуальными предпринимателями, реализующими товары вне рынка, доля продажи на рынках и ярмарках составила 14,7 % (в 2013 г. – 15,4 %).

Оборот розничной торговли на одного жителя по республике сложился в сумме 89 988,9 руб. По обороту розничной торговли на душу населения за 2014 г. Республика Мордовия по рейтингу среди республик и областей ПФО занимает 14 место. Самый высокий показатель, достигнут в Республике Татарстан – 203913,0 руб. По индексу физического объема оборота розничной торговли среди регионов ПФО Республика Мордовия занимает 1 место, темпы роста – 107,4 %.

За 2014 г. пищевых продуктов, включая напитки, и табачных изделий продано населению на 37620,2 млн. руб., что в сопоставимых ценах на 0,5 % выше продажи 2013 года. В структуре оборота розничной торговли их удельный вес составил 51,5 %.

В товарной структуре розничной торговли пищевыми продуктами предприятий, не относящихся к субъектам малого предпринимательства, преобладают продукты из мяса, молочные продукты, кондитерские изделия, свежие фрукты, свежие овощи, мясо домашней птицы, яйцо птицы, хлеб и хлебобулочные изделия, рыба и морепродукты.

За 2014 г. населению реализовано непродовольственных товаров на сумму 35464,8 млн. руб., что на 15,0 % больше, чем за 2013 год. Удельный вес непродовольственных товаров в обороте розничной торговли за 2014 год составил 48,5 %.

По состоянию на 1 января 2015 г. объем товарных запасов в организациях розничной торговли составил 2915,4 млн. руб. [1].

Следует отметить, что более динамичному развитию потребительского рынка также мешают наличие фальсификата, контрафакта, низкое качество отдельных видов услуг, недостаточный уровень управления и квалификации менеджмента, значительная сопряженность с теневой экономикой.

Медленно, но верно процесс консолидации рынка захватывает

и Республику Мордовия, хотя пока плотность конкурентной среды здесь невысока. Однако высокая инвестиционная активность ряда компаний свидетельствует о растущей привлекательности этого вида бизнеса. Важнейшей тенденцией мордовского рынка розницы за последние годы стало перераспределение главных торговых каналов: киоски и павильоны исчезают, открываются новые продовольственные магазины. Всё более популярными становятся основные форматы цивилизованной торговли, такие как дискаунтер, универсам у дома, классический супермаркет, гипермаркет.

Широкий выбор самых разнообразных товаров в одном зале, оптимальный доступ к ним, привлекательные цены – всё это жители Республики Мордовия оценили достаточно быстро.

Несмотря на активное проникновение на мордовский рынок торговых сетей из Краснодара, Москвы, местные сетевые ритейлоры продолжают успешно развиваться. Главный козырь торговых сетей в борьбе за место на рынке – удобный формат, т. е. магазины шаговой и ценовой доступности небольшой площади от 200 до 600 м^2 с ассортиментом наиболее ходовых и популярных товаров.

Торговые предприятия стали внедрять в свой бизнес новые торговые технологии. Одновременно были сформированы основы бизнес-стратегии развития торговой сети на будущее: предоставление разнообразной номенклатуры качественных товаров для самой широкой аудитории покупателей и высокий уровень сервиса. Как известно, доверие к магазину становится в последнее время одним из самых важных факторов потребительского предпочтения.

Сочетание оптового бизнеса с розничной реализацией позволяет компаниям устанавливать цены на некоторые виды товаров ниже тех, которые существуют в мордовском опте. Оборот оптовой торговли в 2014 г. составил 71 597,6 млн. руб. или 119,2 % к соответствующему периоду предыдущего года. В том числе оборот оптовой торговли организаций оптовой торговли сложился в сумме 60 622,2 млн. руб., или 123,4 % к 2013 г. и составляет 84,5 % общего оборота оптовой торговли.

По рейтингу среди республик и областей ПФО по индексу физического объема оборота оптовой торговли Республика Мордовия занимает 1 место, темп роста составил 118,9 %.

За 2014 г. фактическая обеспеченность торговыми площадями на 1000 человек населения составила 503,6 м^2 (при нормативе – 410,9 м^2 на 1 000 человек). За год торговая площадь увеличилась на 19,1 тыс. м^2, рост к прошлому году составил 5%.

Недостаточно торговых площадей на 1000 жителей в 8 муниципальных районах республики, среди них:

– Краснослободский район – недостаточно 20,7 м^2 (92,7 % от норматива);

– Лямбирский район – недостаточно 104,5 м^2 (64,2 % от норматива);

– Старо–Шайговский район – 22,8 м^2 (92,9 % от норматива);

– Рузаевский район – 24,6 м^2 (92,1 % от норматива).

Наибольшее превышение торговых площадей на 1000 жителей от нормативного значения в Теньгушевском муниципальном районе – на 153,4 м^2 или 152,2 %.

За год увеличилось количество магазинов на 201 единицу, или на 104,1 %, объектов общественного питания – на 41 единицу или на 104,9 % (количество посадочных мест увеличилось на 2 865 единиц, или на 105,0 %), объектов бытового обслуживания – 339 единиц, или на 123 %.

На территории республики действуют 8 рынков, из них 5 – универсального типа, 3 специализированных рынка. Занимаемая площадь розничными рынками составляет – 19 665,7 кв. м, на которой действуют 1414 торговых мест.

За 2014 г. на территории Республики Мордовия проведено 7 269 ярмарок, рост к прошлому году составил 10 %.

Среднемесячная заработная плата в сфере торговли за 2014 г. составила 14 502,8 руб. (72,0 % от среднереспубликанского уровня) или 110,8 % к соответствующему периоду прошлого года. Республика Мордовия по уровню среднемесячной заработанной платы в сфере торговли находится на 14 месте среди регионов ПФО [1].

Поддержка малого предпринимательства в Республике Мордовия в 2014 г. осуществлялась в рамках реализации Комплексной программы развития и государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в Республике Мордовия на 2011–2015 годы [2].

В целях осуществления поддержки малого предпринимательства на муниципальном уровне сотрудниками Министерства торговли и предпринимательства Республики Мордовия осуществлялось постоянное консультирование сотрудников органов местного самоуправления по вопросам государственной поддержки и развития малого предпринимательства, в том числе и по вопросам разработки муниципальных программ поддержки и развития малого предпринимательства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *О состоянии* потребительского рынка Республики Мордовия за 2014 год. [Электронный ресурс] http://mintorg.e-mordovia.ru.

2. *Постановление* Правительства Республики Мордовия от 20 декабря 2010 г. N 498) «Об утверждении Республиканской целевой программы «О Комплексной программе развития и государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в Республике Мордовия на 2011–2015 годы» [Электронный ресурс] http://mintorg.e-mordovia.ru.

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ УЧЕТА АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ

УДК 657:658

ФИНАНСОВАЯ И ПРАВОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ БУХГАЛТЕРА В ИНТЕРЕСАХ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ (ОРГАНИЗАЦИИ)

FINANCIAL AND LEGAL ACCOUNTANT LITERACY FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF AN ENTERPRISE (ORGANIZATION)

Арзамаскова Екатерина Сергеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yekaterina Arzamaskova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: katerinaarz@yandex.ru

В статье рассмотрены проблемы подготовки грамотных бухгалтеров и дана оценка влияния этих проблем на эффективность деятельности хозяйствующего субъекта. Дана оценка значения уровня квалификации главного бухгалтера и сформулированы направления повышения его финансовой и правовой грамотности в целях устойчивого развития предприятия (организации).

К л ю ч е в ы е с л о в а: бухгалтер, грамотный специалист, финансовая грамотность, правовая грамотность, бухгалтерский учет.

The article deals with the problem of training of competent accountants and assessment of these problems impact on the economic entity efficiency is given. The level of the chief accountant qualification is estimated, and the author formulates the ways of increasing financial and legal literacy for sustainable development of the enterprise (organization).

K e y w o r d s: accountant, competent expert, financial literacy, legal literacy, accounting.

© Арзамаскова Е.С., 2015

Социальные изменения, происходящие в России, ставят личность в сложные психологические условия, связанные с процессом изменения общественного сознания.

В условиях рыночной экономики, одним из важных аспектов успешной жизненной социализации является качество подготовки грамотных специалистов, способных к совершенствованию и обновлению своих трудовых умений и навыков, поиску и принятию решений в интересах устойчивого развития, как предприятия, так и в целом в масштабах страны.

В качестве одной из причин отсутствия долгосрочных инвесторов в экономике России выступает низкий уровень финансовой грамотности населения. Подобная ситуация сопряжена с проблемами финансовой безопасности граждан Российской Федерации, угрозами для экономической стабильности и снижением темпов роста благосостояния россиян. Также все это приводит к торможению развития отдельных финансовых инструментов и сегментов финансового рынка (например, развития сектора страхования и индивидуальных пенсионных планов), растет количество различных финансовых махинаций, мошенничества и других злоупотреблений, жертвами которых становятся люди, стремящиеся повысить благосостояние своих семей, но не обладающие достаточными знаниями и опытом в финансовой сфере.

В любом бизнесе без грамотного учета добиться успеха крайне сложно, если вообще возможно. Многие компании, начиная свое существование на рынке, сталкиваются с практически неразрешимой проблемой – где найти грамотного бухгалтера?

В современных условиях экономического развития отмечается усиление роли бухгалтера в финансово-хозяйственной деятельности экономических субъектов. Экономические отношения в стране и за ее пределами требуют от бухгалтера увеличение спектра его функциональных обязанностей и финансовой грамотности. Из счетного работника, занимающегося констатацией фактов хозяйственной деятельности на счетах бухгалтерского учета с целью составления достоверной отчетности, он постепенно превращается в «советника» руководителя практически по всем вопросам деятельности организации. Каждый бухгалтер должен обладать такими знаниями и навыками, которые позволят эффективно принимать управленческие решения с учетом налоговых последствий для предприятия [1, 6].

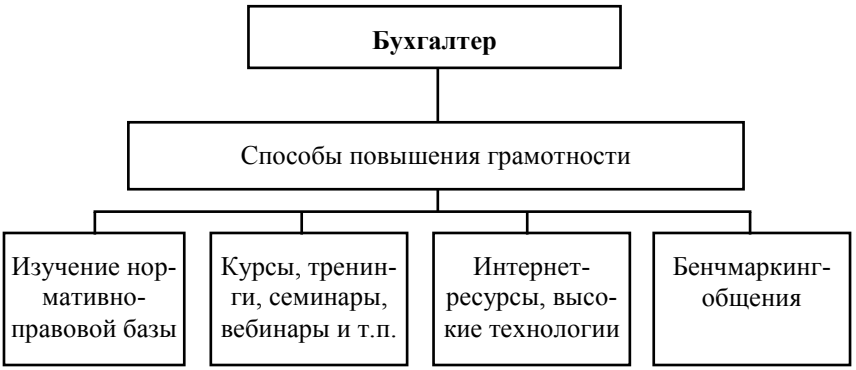
Роль бухгалтера усиливается по причине постоянно меняющейся нормативно-правовой базы и присутствия отдельных противоречий в законодательстве.

Бухгалтера выполняют работу по различным видам бухгалтерского учета, производя учет основных средств, материальных цен-

ностей, затрат на производство. Для осуществления финансовой деятельности предприятия они производят расчеты с поставщиками и заказчиками, начисление заработной платы, налогов. Любая неточность, ошибка бухгалтера может привести к значительным и очень серьезным последствиям и отразиться на всех сотрудниках предприятия и его финансовой деятельности, поэтому одним из основных качеств бухгалтера должно быть в высшей степени развитое чувство ответственности за порученное дело. Квалификация бухгалтера определяется не только знаниями в области налогового, финансового, валютного законодательства, но и гражданского, трудового, административного, уголовного.

Достаточно часто в законодательстве происходят изменения, вносятся дополнения, потому специалист любого профиля должен быть своевременно осведомлен о статусе профессионально значимых нормативно-правовых актов (действующий документ, утратил силу, вносятся дополнения). Специалисты бухгалтерского учета, налогообложения испытывают потребность в правовой и разъяснительной информации по причине частых изменений, внесений дополнений в законодательство. Сегодня для эффективной работы бухгалтеру желательны нормативные правовые акты, консультации экспертов по вопросам применения этих документов на практике, подробные разъяснения по учету отдельных операций [3].

Существует несколько способов повышения своей грамотности (рисунок).



Способы повышения грамотности бухгалтера

Первым, достаточно трудоемким, но менее утомительным для зрения является способ: изучения правовой литературы: книжных и периодических изданий, таких как: Расчет, Консультант.

«Комментарии к документам для бухгалтера» — предназначены для тех бухгалтеров, кто не имеет возможности или времени

самостоятельно изучить и проанализировать новый законодательный акт. Данный журнал содержит самые подробные разъяснения нормативных актов, советы по их практическому применению, полные тексты новых законов. Конкретные примеры из практики бухучета помогут быстро разобраться во всех нововведениях.

Второй способ: Всевозможные лекции, семинары, тренинги, видеосеминары, вебинары, специализированные курсы повышения квалификации для бухгалтеров.

Повышение квалификации – неотъемлемая часть карьерного и личностного роста, ведь оно способствует не только усовершенствованию профессиональных знаний и навыков, но и их пополнению, получению новейшей информации, касающейся данной специальности.

Курсы повышения квалификации позволят профессионалам оперировать современными методами экономического анализа, выгодными схемами налогообложения и соответствующими нормативно-правовыми актами.

Третий способ: Интернет-ресурсы юридических консультаций. Например: Юридическая консультация, Народный Советник.

Способ удобен для решения конкретных ситуаций, однако малоэффективен при совершенствовании правовой грамотности, т.к. поле правовой грамотности не расширяется, а пользователь получает готовый ответ.

Посетители портала «Народный Советник» могут получить бесплатную юридическую консультацию в режиме реального времени (online), задав свой вопрос практикующему юристу при помощи отправления вопроса, либо поставив его на обсуждение в правовом форуме. Также оказывается помощь в составлении договора, искового заявления в суд, обращения, жалобы и др.

Наиболее эффективным, на мой взгляд, способом является использование Интернет-ресурсов справочных правовых систем, например: «ГАРАНТ», «КонсультантПлюс», «Система Главбух».

Учитывая потребности бухгалтеров с ознакомлением с нововведениями и изменениями в законодательстве, наиболее удобным способом доступа к правовой информация являются справочные правовые системы, электронные банки данных, содержащие как правовую, так и всю необходимую консультационную информацию для бухгалтеров. Системы обеспечивают широкие возможности для удобной и эффективной работы с этой информацией. С их помощью специалисты с минимальными затратами времени решают даже самые сложные проблемы. Существуют такие системы.

Система «КонсультантПлюс» – надежный помощник для юристов, бухгалтеров, кадровых специалистов, руководителей организаций, а также специалистов госорганов, ученых, студентов юри-

дических и экономических вузов. В ней содержится огромный массив правовой и справочной информации: новые документы для бухгалтера; календарь бухгалтера, формы учета и отчётности, ставки налогов и других обязательных платежей, курсы валют и другие полезные материалы.

Наиболее полезной именно для бухгалтера может оказаться «Система Главбух». Бухгалтерская справочная система (БСС) – это электронная база эксклюзивных рекомендаций по оптимизации бухгалтерского учета, налоговому планированию и кадровому делопроизводству. Она содержит архив всех номеров журнала «Главбух» и отраслевых изданий; предоставляет готовые решения от авторитетных специалистов из государственных структур; имеет легкий поиск рекомендаций и документов, а также удобные тематические каталоги; позволяет работать на любом компьютере с выходом в Интернет; ежедневно обновляется, абсолютно все рекомендации соответствуют действующему законодательству.

Выше перечисленными справочными системами может воспользоваться как опытный профессионал, так и начинающий [5].

Четвертый способ: Бенчмаркинг-общения. Бенчмаркинг - это искусство нахождения или выявления того, что другие делают лучше всех, с последующим изучением, усовершенствованием и применением чужих методов работы. Процесс сравнения результатов деятельности предприятия, в интересах которого работает бухгалтер, с последующей реализацией изменений для достижения экономически правильных выгод с помощью непосредственного общения между специалистами различных сфер деятельности является важным и значимым способом повышения грамотности бухгалтера. Бенчмаркинг-общения может рассматриваться как процесс по долгосрочному, среднесрочному или краткосрочному обдумыванию стратегии положительных финансовых результатов, основываясь на лучшем опыте партнеров и конкурентов на отраслевом, межотраслевом, национальном и межнациональном уровнях [2, 4].

Используя данную систему, мы можем выявить слабые места в системе учета и управления, а также совершенствоваться в конкретном направлении с использованием вышеперечисленных способов.

Подводя итог данной работы мы видим, что способы повышения правовой грамотности изменяются, как и законы, от простого к сложному происходит их развитие. Раньше мы могли лишь читая получить ответ на вопрос или же идти к юристам за консультацией, теперь же не вставая с рабочего места, используя интернет, мы можем ответить на любой вопрос и быть уверенными в достоверности полученной информации. Получая ответы из интернета легко и быстро больше времени остается на выполнение своих прямых обязанностей.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Башкатова Л.И.* Ответственность главного бухгалтера // Бухгалтерский учет. 2010. № 8. С. 104–111.
2. *Михайлова М.Р.* Бенчмаркинг – универсальный инструмент управления качеством // Методы менеджмента качества. 2003. № 5. С. 22–30.
3. *Пащенко Т.В.* Профессиональная грамотность как показатель качества ведения бухгалтерского учета// Вестник Пермского университета. 2013. Вып. 3 (18). С. 64–71.
4. *Пономарева Т.А.* Использование технологий бенчмаркинга для повышения качества услуг // Маркетинг в России и за рубежом. 2005. С. 27–32.
5. *Права*, обязанности и ответственность главного бухгалтера (электронный ресурс). http://www.glavbuh.net.
6. *Якубова О.Н.* Ответственность главного бухгалтера // Консультант бухгалтера. 2009. № 5. С. 50–55.

УДК 657

НЕОБХОДИМОСТЬ ПЕРЕХОДА И ПРИНЯТИЯ МСФО
THE TRANSITION AND ADOPTION OF IFRS

Булычева Татьяна Валерьевна
Завьялова Татьяна Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Bulychova
Tatyana Zavyalova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: m-tatyana@list.ru, t.v.zaviyalova@rucoop.ru

В статье рассматривается необходимость перехода российской финансовой отчетности на международные стандарты, и главным аргументом перехода к составлению отчетности в соответствии со стандартами МСФО для предприятий (компаний) является обеспечение открытости и прозрачности, повышение конкурентоспособности, получение источников финансирования на отечественном и международном рынках капитала, снижение стоимости привлекаемых заемных средств и, несомненно, общее улучшение состояния финансовых рынков.

К л ю ч е в ы е с л о в а: международные стандарты финансовой отчетности, финансовые рынки, учет и отчетность.

The article considers the necessity of transition from Russian accounting to international standards and the main argument of the transition to reporting in accordance with IFRS standards for enterprises (companies) is ensuring openness and transparency, to

© Булычева Т.В., Завьялова Т.В., 2015

enhance their competitiveness, obtain sources of funding on the domestic and international capital markets, reducing the cost of borrowed funds and, certainly, the general improvement in the condition of financial markets.
K e y w o r d s: international financial reporting standards, financial markets, accounting and reporting.

Постепенная экономическая интеграция России и стран объединенной Европы, предстоящее вступление России в ВТО предполагают очень хорошие перспективы, профессиональный и карьерный рост для специалистов, владеющих не только Российским, но и международным бухгалтерским учетом и финансовым управлением, имеющих не только Российские, но и международно признанные Дипломы. МСФО (IAS – International Accounting Standards) – это общепризнанные международные стандарты бухгалтерского учета.

В настоящее время Россия является полноценным партнером мирового экономического сообщества. Хотя не все экономически развитые страны по ряду причин принимают Россию как полноценного партнера. Это вопросы:

– открытости и прозрачности российских предприятий (компаний);

– конкурентоспособности в борьбе за источники финансирования на отечественном и международном рынках капитала;

– снижения стоимости привлекаемых заемных средств;

– улучшения состояния финансового рынка России.

Скорейшая интеграция России в международное экономическое сообщество будет способствовать формированию чувства доверия у зарубежных инвесторов к российским хозяйствующим субъектам и финансовым институтам, тем более что в последнее время достигнут целый ряд основополагающих соглашений касательно вступления России в ВТО [3].

В разных странах существуют свои национальные стандарты учета и отчетности, в которых зачастую заложены принципы отражения операций, кардинально отличных друг от друга. Соответственно в процессе интеграции бизнес-систем была выявлена необходимость принятия понятных и необходимых правил и свод стандартов учета, которые призваны обеспечить сопоставление отчетности предприятий (компаний) из различных стран с различными национальными стандартами учета и отчетности.

В 1973 году в Лондоне в результате соглашения между профессиональными ассоциациями и объединениями бухгалтеров и аудиторов была создана международная профессиональная неправительственная организация – Комитет по международным стандартам финансовой отчетности. В состав Комитета вошли 13 государств (США, Великобритания, Германия, Франция, Канада, Япо-

ния, Австралия, Голландия, Ирландия, Мексика и др.). До 2001 года Комитетом подготовлено около 40 международных бухгалтерских стандартов (IAS).

В 1999 году Международная организация комиссий по финансовым рынкам (IOSCO) рекомендовала всем ее членам (более 170 членов) использовать МСФО как стандарт отчетности, применяемой при размещении и поддержании ценных бумаг на финансовых рынках.

В 2001 году приступил к работе Совет по международным стандартам финансовой отчетности, ставший правопреемником Комитета по международным стандартам финансовой отчетности в реализации функций и разработке международных стандартов.

Совет по международным стандартам финансовой отчетности принимает МСФО, изменяет старые и отвечает за развитие международных стандартов и продвижение в странах мирового бизнес-сообщества. Совет по международным стандартам финансовой отчетности превратился в мощную международную организацию, насчитывающую порядка полутора сотен действительных, ассоциированных и аффилированных членов.

В настоящее время выпускаемые в жизнь стандарты называются так: «Международные стандарты финансовой отчетности (IFRS)».

Сегодня в МСФО входят два вида стандартов – (IAS) и (IFRS).

Евросоюз отказался от разработки собственных стандартов финансовой отчетности. А с января 2005 года все европейские предприятия (компании), ценные бумаги которых обращаются на европейских финансовых рынках, обязаны готовить консолидированную отчетность в соответствии с правилами МСФО.

Отчетность европейских компаний, составленных по правилам МСФО, признается на биржах США лишь после осуществления определенных корректировок, позволяющих приводить такую отчетность к отчетности, составленной по правилам GAAP.

С 2006 года Советом по международным стандартам финансовой отчетности и Комиссией по ценным бумагам и биржам США проводятся мероприятия по отмене требования корректировок, что позволило иностранным компаниям в 2009 году отказаться от трансформации МСФО под американские стандарты.

МСФО признаны мировыми стандартами и отличаются многовариантностью подходов к решению учетных проблем (например, возможностью использования различных вариантов оценки инвестиций), постоянно дорабатываются, изменяются, появляются новые.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) – совокупность общепринятых правил квалификации, признания,

оценки и раскрытия хозяйственных операций и финансовых показателей для составления финансовой отчетности хозяйствующими субъектами стран бизнес-сообщества.

МСФО представляет собой систему документов, состоящую из предисловий к положениям по МСФО, разъяснений принципов подготовки и предоставления финансовой отчетности, стандартов и разъяснений к ним. Каждый из указанных документов является отдельным документом, но, являясь элементом системы, не может применяться отдельно от основных ее составляющих.

Принципы подготовки и предоставления отчетности определяют основы составления и предоставления финансовой отчетности, а именно:

– цели отчетности;
– качественные характеристики отчетности;
– порядок квалификации;
– измерения элементов отчетности;
– признания элементов отчетности.

Вышеназванные принципы призваны помочь национальным органам стандартизации при разработке стандартов в соответствии с нормами МСФО, составителям отчетности - в применении существующих стандартов, а также в вопросах, по которым стандарты не приняты, аудиторам – при выработке мнения о соответствии отчетности принципам МСФО.

Основная задача МСФО – унификация порядка оценки активов и обязательств, надлежащего раскрытия соответствующей информации [1, 2].

Главным аргументом перехода к составлению отчетности в соответствии со стандартами МСФО для предприятий (компаний) является важный шаг на пути обеспечения открытости и прозрачности, повышения их конкурентоспособности, получения источников финансирования на отечественном и международном рынках капитала, снижения стоимости привлекаемых заемных средств и, несомненно, общего улучшения состояния финансовых рынков.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бабаев Ю.А,* Петров А.М.Международные стандарты финансовой отчетности: Кнорус, 2009, 1000с.

2. *Вахрушина М.А.,* Мельникова Л.А. Международные стандарты финансовой отчетности. 2-е изд. Омега-Л, 2011.

3. *Мизиковский Е.А.* Дружиловская Т.Ю. Международные стандарты финансовой отчетности и бухгалтерский учет в России: Бухгалтерский учет. 2006. 324 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 657.6

ПРОБЛЕМЫ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА АУДИТА
THE PROBLEM AUDIT QUALITY CONTROL

Васильева Елена Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Vasilyeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Elvasmalina@mail.ru

В статье рассматриваются проблемы контроля качества аудита. Обозначенные проблемы способствуют повышению качества оказываемых аудиторских услуг.

К л ю ч е в ы е с л о в а: аудит, контроль, качество.

This article discusses the problems of audit quality control. Identified problems will contribute to the quality of audit services.

K e y w o r d s: audit, control, quality.

Известно, что работа аудиторов значима для общества, и подразумевает высочайшую ответственность сотрудников аудиторской фирмы за качество оказываемых услуг. Полагаясь на мнение аудитора, считая, что проверка выполнена качественно, пользователи информации принимают соответствующие решения.

По мнению профессора А. Д. Шеремета, высокое значение для общества побуждает огромный авторитет к профессии аудитора и поручительство аудиторов за качество тех заключений, которые они выдают.

Российские ученые дают следующее формулирование и определение качества аудита. Бычкова С.М. и Итыгилова Е.Ю. в определение качества аудита закладывают должный и убедительный уровень веры к мнению аудиторов пользователей относительно подлинности информации, представленной в бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта (клиента). Это значит, что качественное профессиональное мнение аудитора должно быть независимым и объективным мнением, которое будет прибавлять уверенности его пользователям при разрешении разного рода экономических и управленческих задач [1].

Определение качества аудита профессором Панковой С.В. дано

© Васильева Е.А., 2015

следующее: «обобщенный эффект аудиторской проверки, выраженный в степени соответствия мнения аудитора потребностям заинтересованных пользователей в объективной информации, содержащейся в бухгалтерской отчетности аудируемого лица».

Международные стандарты аудита считают качественным аудитом аудит, который проведен согласно международных стандартов аудита и используемыми национальными стандартами. Изучив работы иностранных и российских теоретиков и практиков в области аудита, делаем вывод о том, что качество аудита идентифицируют три основных составляющих:

– объект;

– качественные характеристики;

– довольство интересов, тех, кто пользуется этой информацией.

Аудиторская проверка и ее составляющие процессы, такие как контакты с аудируемым лицом, с его контрагентами, выполнение процедур по проверке документов, сбору аудиторских доказательств и др. – это все объекты качества аудита.

Характеристики – это специфические признаки, индивидуальность аудита как вида услуги, характеризующегося особенностью, обоснованной на умственных данных людей, ее оказывающих. По мнению авторов, охарактеризовать качество аудита смогут такие важные принципы аудита как:

– соблюдение принципа независимости, профессионализма и добросовестности;

– полное и подробное составление внутренних документов, составляемых аудиторами;

– компетентность руководящего состава.

Довольство интересов, как составляющая качества аудита - это, в первую очередь информация, представленная в выданном аудиторами заключении. Необходимость информации классифицируется С. В. Панковой как свойство тех, кто заинтересован в доступе к сведениям о подлинности бухгалтерской отчетности аудируемого лица для того, чтобы принять соответствующее решение [2, 3].

Важными условиями, необходимыми для того, чтобы сформировать эффективную систему, обеспечивающую качество аудита, можно обозначить высокую степень квалификации персонала.

Согласно нормативно-правовых документов, регламентирующих аудиторскую деятельность в Российской Федерации, все аудиторы должны выполнять правила внутреннего контроля качества работы, установленные в аудиторской организации.

Система контроля качества услуг обязана гарантировать здравую убежденность в том, что эта аудиторская фирма и ее сотрудники осуществляют аудит согласно требованиям законодательных и иных нормативных актов РФ, федеральных правил (стандартов)

аудиторской деятельности, внутренних правил (стандартов) аудиторской деятельности.

Политика и процедуры контроля качества аудита должны быть документально оформлены и доведены до сведения сотрудников аудиторской фирмы. Такая информация раскрывает политику и процедуры контроля качества и цели, для достижения которых они разработаны, а также персональную ответственность каждого сотрудника за соблюдение качества аудита.

На крупных аудиторских организациях может создаваться служба контроля качества аудита. Для небольших фирм рациональным является возложение на конкретных сотрудников тех или иных контрольных функций. Должны быть определены и утверждены виды контрольных работ, выполняемых каждым ведущим специалистом в отдельности и всеми работниками вместе и направленных на обеспечение качества услуг фирмы.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бычкова С.М.*, Итыгилова Е.Ю. Контроль качества аудита. М.: Эксмо, 2008. 208 с.

2. *Васильева Е.А*. Контроль качества аудита в России и за рубежом // Регионология. 2013. № 2. С. 32–38.

3. *Гутцайт Е.М*. Основные проблемы контроля качества аудита // Аудитор. 2010. № 1. С. 34–44.

УДК 336.62

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КАПИТАЛА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ И УПРАВЛЕНИЯ ИМ

FEATURES OF FORMATION OF CAPITAL OF THE CONSUMER COOPERATIVES AND ITS MANAGEMENT

Волгина Ирина Викторовна
Романова Ирина Валентиновна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Volgina
Irina Romanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ivolgina@rucoop.ru, i.v.romanova@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности формирования капитала в потребительских кооперативах. Вопросы эффективного управления капиталом тесно переплетаются с результатами экономического анализа источников финансирования хозяйственных средств кооперативов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: финансовый анализ, капитал организации, собственные средства, заемные источники, эффективность управления капиталом.

The article considers peculiarities of formation of capital in consumer cooperatives. The effective management of capital is closely intertwined with the economic analysis of the sources of financing for economic resources of cooperatives.

K e y w o r d s: financial analysis, equity capital, own funds, debt sources, the efficiency of capital management.

Эффективное управление размещением и использованием капитала фирмы является основным условием ее стабильного функционирования, независимо от организационно-правовой формы. Хозяйствующий субъект, свободно маневрируя финансовыми ресурсами и эффективно их используя, способен не только обеспечить бесперебойный хозяйственный процесс, но и вести работу по его расширению и диверсификации производства.

Рациональное управление размещением и использованием капитала фирмы является наиболее важной экономической проблемой еще и потому, что недостаток капитала может привести к отсутствию у компании средств для развития хозяйственной дея-

© Волгина И.В., Романова И.В., 2015

тельности, результатом чего станет его неплатёжеспособность в дальнейшем. В то же время, избыток капитала будет препятствовать развитию фирмы, имея нерациональные резервы и отягощая ее затраты излишними запасами [3].

Большую роль в эффективном управление капитала играет его структура и соотношения его элементов. Особую значимость приобретает величина собственного капитала, поскольку, участвуя в хозяйственном обороте, именно она является индикатором состояния экономики конкретной фирмы. Управление размещением и использованием собственного капитала подразумевает как комплексную оценку происходящих процессов, так и определение конкретных путей и алгоритмов решения финансовых вопросов и проблем. Общий подход к анализу предусматривает оценку происходящих операций в динамике, которая способна вобрать в себя значительное количество факторов, присущих любой предпринимательской деятельности, основанную на использовании наиболее безрисковых источников финансирования ресурсов. Совершенствование хозяйственных связей, упорядочение процессов, обусловленных падением национальной валюты, изменение законодательной базы, и другие внешние и внутренние факторы, обусловили создание достаточно чувствительной системы управления капиталом [1].

Необходимо отметить, что рациональное использование капитала и обеспечение устойчивого финансового развития кооператива имеют единые корни. Если организация не сохраняет стабильно устойчивое финансовое положение , то она или недостаточно активно работает для того, чтобы быть финансово здоровой, или нерационально распоряжается результатами деятельности. В этой связи необходимо уточнение причин и предложения по укреплению финансового положения. Залогом устойчивого финансового развития кооператив является обеспечение хозяйственной деятельности таким объемом капитала для формирования структуры активов, чтобы она отвечала сложившимся и перспективным потребностям экономической рентабельности. Соответственно для этого необходимы надежные и, по возможности, с низкой стоимостью, источники формирования капитала. Применительно к потребительским кооперативам это могут быть привлеченные средства пайщиков, которые приравниваются к собственным источникам финансирования имущества кооператива. Если привлекать в хозяйственный оборот заемные источники, кооператив должен просчитать возникающие в связи с этим финансовые последствия, которые неизбежно связаны с повышением финансовых рисков, удорожанием цены заемных средств. Задача обеспечения устойчивости финансового развития, на основе эффективного использова-

ния и управления собственным капиталом, состоит в том, чтобы обеспечить оптимальное соотношение между наращением объема капитала и ростом финансовой зависимости, с одной стороны, и по результату – получением такого прироста отдачи (эффективности) капитала, который дает возможность компенсировать усиление финансовых рисков – с другой стороны. В качестве примера для расчета оптимального соотношения собственного и заемного капиталов была взяты отчетные показатели сельскохозяйственного потребительского кооператива «Шишкеевский», функционирующего на рынке производства хлебобулочных изделий РМ с 2009 г. [2].

Главное условие обеспечения устойчивости финансового развития СХППК «Шишкеевский» заключается в непрерывном росте объема реализации продукции. Выручка от реализации может рассматриваться как основной источник покрытия текущих затрат кооператива, а также является фактором, формирующим необходимую для эффективного функционирования величину прибыли. При стабильном росте прибыли устойчивость финансового развития организации укрепляется, появляются возможности расширения и диверсификации экономической деятельности, вложения средств в совершенствование материально-технической базы, освоение новых видов продукции. Проведенное исследование позволило сгруппировать факторы, формирующие финансовую устойчивость, в зависимости от направления их воздействия (таблица).

Основные факторы, влияющие на уровень устойчивости финансового развития

Положительные	Отрицательные
Отсутствие просроченной задолженности по имеющимся обязательствам	Высокие темпы роста отвлечения денежной массы в формирование внеоборотных активов при отсутствии устойчивых источников (собственных или долгосрочных заемных средств)
Высокий уровень оборачиваемости мобильных активов	Замедление оборачиваемости оборотных средств
Ускорение в динамике периода инкассирования дебиторской задолженности	Неблагоприятное соотношение между дебиторской и кредиторской задолженностью Наличие просроченной дебиторской задолженности
Стабильный прирост чистого денежного потока по текущей (операционной) деятельности	Снижение объемов продаж
Положительная динамика величины прибыли от продаж	Низкий уровень платежеспособности, обусловленный снижением доли высоколиквидных оборотных активов
Рост уровня рентабельности продаж	Удорожание себестоимости единицы производимой продукции

Окончание

Положительные	Отрицательные
Высокий удельный вес собственных источников финансирования	Низкий уровень собственного капитала
Достаточность собственного капитала для финансирования внеоборотных активов и менее ликвидной части оборотных активов	Отсутствие величины собственного оборотного капитала

Итак, хозяйственно-финансовую деятельность СХППК «Шишкеевский» характеризуют факторы, формирующие его устойчивое финансовое развитие, предприятию присущи возможности укрепления финансового положения, прежде всего, посредством наращивания оборота по производству и реализации готовой продукции.

Можно отметить, что повышение эффективности системы управления собственным капиталом на основе финансового анализа это творчество, которое требует внимательного расчета, на основе которого важно предвидеть развитие организации в будущем. Высшая степень умелого руководства проявляется в способностях разрабатывать и своевременно применять профилактические меры против финансового неблагополучия предприятия. Профилактические меры базируются на процессе постоянных последовательных инноваций во всех структурных звеньях и направлениях деятельности кооператива. Рациональное и эффективное использование собственного капитала, его перманентное пополнение, а особенно, самым оптимальным источником – прибылью, способствует стабильному повышению финансовой устойчивости предприятия и укреплению его платежеспособности. Только при соблюдении основного условия, организация способна своевременно и полностью выполнять свои расчетно-платежные обязательства, что позволяет успешно осуществлять хозяйственно-финансовую деятельность и удовлетворять запросы и потребности членов кооперативного хозяйства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Волгина И.В*. Системный подход в анализе финансового состояния компании // Интеграция образования в условиях инновационной экономики: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 8–9 апр. 2014 г.) / Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: ЮрЭксПрактик, 2014. Ч.2.

2. *Волгина И.В.* Формирование собственного капитала сельскохозяйственных потребительских кооперативов и особенности его анализа // Научное обозрение. 2015. № 3. С. 240–244.

3. *Романова И.В*. Бухгалтерская отчетность как информационная база оценки инновационного потенциала предприятия // Современные проблемы науки и образования [Электронный ресурс]: электронное периодическое научное издание. Москва, 2014._ Выпуск 6 (14). Режим доступа: http://www/science-education/ru/pdf.

УДК 657.6

ЗНАЧЕНИЕ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ВЗАИМОРАСЧЕТОВ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

THE VALUE OF THE SETTLEMENTS INVENTORY IN THE FINANCIAL STATEMENTS COMPILATION

Елисеева Ольга Владимировна
Бушева Антонина Юрьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Olga Eliseyeva
Antonina Busheva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: EliseevaPM@rambler.ru, a.yubusheva@ruccop.ru

В статье рассматриваются порядок проведения инвентаризации взаиморасчетов, документальное оформление и отражение ее результатов в учете и бухгалтерской отчетности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инвентаризация, учет, взаиморасчеты, бухгалтерская отчетность.

In the article the settlements inventory order, documentation and reflection of its results in accounting and the accounting reporting are considered.

K e y w o r d s: inventory, accounting, settlement, accounting statements.

Инвентаризация – это проверка фактического наличия имущества и состояния финансовых обязательств предприятия на определенную дату путем сопоставления имеющихся в наличии имущества и обязательств с данными, отраженными в бухгалтерских документах по учету имущества и обязательств. Инвентаризацию взаиморасчетов проводят для обеспечения достоверности данных бухгалтерского учета и отчетности, а зафиксировать такую достоверность помогают акты сверки взаиморасчетов. Кроме того, инвентаризация взаиморасчетов позволяет выявить и классифицировать дебиторскую и кредиторскую задолженность, упорядочить расчеты с контрагентами. По итогам такой инвентаризации должны оформляться акты сверки взаиморасчетов [1, 2].

Составление актов сверки взаиморасчетов с другими предприятиями непосредственно перед составлением годовой бухгалтерской отчетности не является обязательным. Тем не менее, для про-

© Елисеева О.В., Бушева А.Ю., 2015

верки правильности и полноты отражения в учете дебиторской и кредиторской задолженности необходимо периодически осуществлять сверку взаиморасчетов.

Условия и порядок проведения инвентаризации взаиморасчетов на каждом предприятии определяется самостоятельно, за исключением обязательного проведения инвентаризации. Обязательное проведение инвентаризации определяется законодательством РФ и нормативно-правовыми актами по бухгалтерскому учету. Выявленные при инвентаризации расхождения с данными бухгалтерского учета в расчетах с контрагентами, должны быть проверены на наличие договоров и соблюдение договорных обязательств.

Результаты инвентаризации по всем расчетам с покупателями, поставщиками и прочими дебиторами и кредиторами должны быть оформлены актом сверки взаиморасчетов. Выявленная неоплаченная задолженность, числящаяся на соответствующих бухгалтерских счетах, должна быть в справке инвентаризации.

В таблице представлен перечень счетов, по которым должна быть проведена инвентаризация взаиморасчетов.

Перечень счетов, подлежащих проверке при инвентаризации взаиморасчетов

Счет бухгалтерского учета	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»	Суммы авансов и предоплат поставщикам	Задолженность по оплате приобретенных товаров, работ, услуг, в том по неотфактурованным поставкам
62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»	Задолженность покупателей и заказчиков за отгруженные товары, продукцию, выполненные работы, оказанные услуги	Суммы полученных от покупателей авансов и предоплат
66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам» и 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам»	–	Задолженность по непогашенным кредитам и займам и процентам по ним
68 «Расчеты по налогам и сборам»	Суммы переплат по налогам в бюджет	Задолженность по уплате налогов и других обязательных платежей в бюджет
69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению»	Суммы переплат по взносам во внебюджетные фонды, задолженность ФСС РФ по возмещению расходов страхователя	Задолженность по страховым взносам перед внебюджетными фондами

Окончание

Счет бухгалтерского учета	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
70 «Расчеты с персоналом по оплате труда»	Суммы переплат по заработной плате (с выяснением причин их возникновения), выданной заработной платы за первую половину месяца.	Задолженность по оплате труда работникам
71 «Расчеты с подотчетными лицами»	Выданные под отчет суммы, не подтвержденные авансовыми отчетами; соблюдение сроков пользования подотчетными средствами	Суммы перерасходов по авансовым отчетам, подлежащие возмещению подотчетным лицам; целесообразность использования подотчетных средств
73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям»	Задолженность работников по возврату беспроцентных займов, по возмещению материального ущерба, причиненного результате недостач и хищений, брака, и т.п.	Задолженность перед работниками по выплате компенсации за использование личного автотранспорта (иного имущества) в служебных целях и т.п.
75 «Расчеты с учредителями»	Задолженность участников ООО (акционеров АО) по оплате доли в ООО (акций АО и т. п.)	Задолженность перед участниками ООО (акционерами АО) по выплате доходов от участия в организации (дивидендов)
76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»	Подлежащие получению доходов от участия в других организациях, суммы претензий, предъявленных поставщикам и подрядчикам, суммы НДС, начисленные при получении авансов и предоплат	Депонированные суммы заработной платы, суммы НДС, принятые к вычету при перечислении авансов и предоплат поставщикам и подрядчикам

Инвентаризационная опись должна составляться в разрезе синтетических счетов бухгалтерского учета и служит основанием для составления акта сверки взаиморасчетов с контрагентами. По результатам инвентаризации выявляются данные о реальной задолженности между поставщиками и покупателями, дебиторами и кредиторами, в результате чего оформляется акт сверки взаиморасчетов. Этот документ подтверждает долговые обязательства сторон и выявляет возможные нарушения долговых обязательств. Специальная форма акта сверки взаиморасчетов нормативными документами по бухгалтерскому учету не предусмотрена, поэтому он может быть разработан предприятием самостоятельно и его форма утверждается учетной политикой.

Акт сверки взаиморасчетов не относится к первичным документам. Он помогает выявить ошибки в расчетах с контрагентами,

а также подтверждает наличие задолженности, возникшей на основании первичных документов.

Каждое предприятие имеет право самостоятельно определить порядок оформления и документооборот актов сверки по согласованию с контрагентами, в том числе и возможность обмена факсимильными копиями актов сверки. Безусловно, все перечисленные действия должны быть закреплены в учетной политике предприятия.

Таким образом, инвентаризация взаиморасчетов имеет важное значение для всех предприятий и должна проводиться не только перед составлением годовой бухгалтерской отчетности.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Елисеева О.В.,* Рябов А.Н., Виды и порядок осуществления безналичных расчетов с контрагентами / Материалы VI международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 70–72.

2. *Елисеева О.В.,* Рябов А.Н. Виды, формы и порядок осуществления безналичных расчетов // Фундаментальные исследования. 2013. № 8–2. С. 405–408.

УДК 657.6

АУДИТ ОПЕРАЦИЙ ПО УЧЕТУ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

OPERATION-BASED AUDITING FOR ACCOUNTING OF FIXED ASSETS

Земсков Владимир Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Vladimir Zemskov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: vzemskov@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности аудиторской проверки основных средств, подчеркивается значимость такой проверки для подтверждения достоверности информации бухгалтерской финансовой отчетности, показаны основные этапы такой проверки.

Ключевые слова: аудит, основные средства, аудиторская проверка, бухгалтерский учет, отчетность.

In the article features of the fixed assets audit are reviewed, the importance of this

© Земсков В.М., 2015

test to confirm the reliability of the financial statements accounting information is highlighted, the main stages of this test are shown.
K e y w o r d s: audit, fixed assets, audit, accounting, reporting.

Установление достоверности информации, отражаемой в бухгалтерской финансовой отчетности, осуществляется на основе аудиторской проверки, неотъемлемой частью которой является аудит основных средств. Основными целями такого аудита является подтверждение достоверности отражения в бухгалтерском учете и отчетности операций по движению основных средств, их первоначальной стоимости, начисленных сумм амортизации по учетным группам основных средств, предусмотренных гл. 25 НК РФ. Результаты проверки зависят от последовательности и полноты аудита основных средств.

Аудиторская проверка учета основных средств должна начинаться с изучения учетной политики предприятия. Учетная политика должна быть сформирована в полном соответствии с Положением по бухгалтерскому учету основных средств ПБУ 6/01 «Учет основных средств» [1, 2]. Как правило, в составе информации об учетной политике предприятия в бухгалтерской отчетности подлежат раскрытию:

– способы оценки объектов основных средств и ее изменения в результате достройки, дооборудования, реконструкции или частичной ликвидации;

– сроки полезной эксплуатации объектов основных средств;

– способы начисления амортизации в бухгалтерском и налоговом учете;

– объекты основных средств, полученные или предоставленные по договору аренды.

Второе важное условие, обеспечивающим качество аудиторской проверки основных средств, является обязательное составление плана и программы проверки. Такой подход позволит провести оценку состояния системы учета и внутреннего контроля основных средств, оценить реальность остатков на счетах по учету основных средств.

Аудит основных средств целесообразно осуществлять по следующим направлениям:

– проверка правильности отнесения активов предприятии к основным средствам, их наличия и сохранности, отражения результатов их переоценки;

– проверка правильности начисления амортизации по эксплуатируемым объектам основных средств для целей бухгалтерского и налогового учета;

– проверка правильности отражения в учете операций, связанных с движением основных средств;

– проверка соблюдения требований налогового кодекса, связанных с исчислением НДС, налога на прибыль, налога на имущество, транспортного налога, земельного налога.

Остановимся на раскрытии каждого этапа аудита основных средств, отметим наиболее важные моменты для аудитора. Одним из условий обеспечения сохранности основных средств, их фактического наличия и правильности оценки данного вида имущества, является качественная организация и проведение инвентаризации. Для этого аудитору следует выполнить процедуру проверки полноты и своевременности проведения инвентаризации. Цель такой проверки заключается в оценке результатов инвентаризации и возможности их использования с позиции доверия к проведенной работе. В ходе инвентаризации аудитор должен убедиться в наличии инвентарных номеров, присвоенных каждому объекту основных средств при принятии их к учету, что позволит определить правильность отнесения объектов к основным средствам, руководствуясь ПБУ 6/01 «Учет основных средств». Оценка материалов инвентаризации осуществляется в соответствии с Методическими указаниями по инвентаризации имущества и финансовых обязательств. Проверка наличия основных средств может осуществляться и на основе визуального осмотра объектов аудитором.

Особое внимание необходимо уделить и проверки достоверности отражения в учете результатов переоценки основных средств. Это направление предполагает изучение аудитором записей в инвентарных карточках по результатам переоценки и проверку правильности бухгалтерских записей по отражению результатов переоценки.

Наиболее важным моментом аудита основных средств является проверка операций, связанных с их движением. Аудит операций по учету движения основных средств следует начинать с проверки документального оформления и отражения на счетах бухгалтерского учета поступления и выбытия основных средств, а также их ремонта.

Документальная проверка поступления основных средств необходима для подтверждения правильности оформления и отражения этих операций в учете.

Аудит операций по поступлению основных средств предполагает выполнение следующих процедур:

– получение от экономических служб предприятия списка приобретенных объектов основных средств по направлениям приобретения, сверка полученной информации с другими источниками данных, с оборотно-сальдовыми ведомостями по счетам 01 «Основные средства», 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», 08 «Вложения во внеоборотные активы» и т. д.;

– проверка первичных документов по приобретению и фактическому наличию объектов основных средств;

– определение правомерности оценки основных средств в зависимости от направления приобретения и правильности отражения данных операций на счетах бухгалтерского учета;

– определение соблюдение положений налогового законодательства.

При приобретении основных средств за плату, аудитор проверяет правильность выделения, определения суммы и отражения налога на добавленную стоимость (НДС) на счетах бухгалтерского учета. Основными источниками информации для аудитора будут являться: договора купли-продажи, поставки, счета-фактуры, документы поставщиков, книга покупок и другие. В ходе документальной проверки аудитор должен уяснить цели приобретения объектов основных средств.

В этом аспекте одним из важных вопросов для аудитора является проверка достоверности формирования первоначальной стоимости приобретенных объектов. Выполнение данной процедуры проверки по существу будет одной из ключевых, так как первоначальная стоимость является базой для исчислений налога на имущество. Неправильная оценка приводит к искажению суммы амортизации и их остаточной стоимости, что в свою очередь напрямую влияет на сумму налога на имущество.

При этом следует иметь ввиду, что первоначальная стоимость формируется по-разному в зависимости от направления приобретения:

– за плату, сумма фактических затрат на приобретение за исключением НДС и иных возмещаемых налогов;

– внесение в счет вклада в уставный капитал, денежная оценка согласованная учредителями;

– получение по договору дарения (безвозмездно), текущая рыночная стоимость на дату принятия к бухгалтерскому учету;

– приобретение по договору мены, исходя из рыночной стоимости переданных взамен объектов.

Правильность определения инвентарной стоимости объектов основных средств после достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации или переоценки зависит от правомерности включения отдельных расходов в их стоимость. При проверке результатов переоценки основных средств аудитор должен убедиться не только в своевременности ее проведения, но и правильности определения восстановительной стоимости после переоценки. Результаты проведенной по состоянию на первое число отчетного года переоценки объектов подлежит отражению в бухгалтерском учете обособленно и пояснению в бухгалтерской отчетности.

При выбытии основных средств аудитор устанавливает причину списания, целесообразность и законность операций и правильность их отражения в учете. Для этого аудитор обязательно проверяет наличие договоров на продажу, акты на списание, акты приема-передачи, данные синтетического и аналитического учета. При проверке операций по учету выбытия основных средств следует учитывать направления выбытия: продажа объектов, передача по договору мены, дарения или в счет вклада в уставный капитал других организаций, списание по причине физического износа, недостачи, порчи, хищения и других. Проверка операций по выбытию основных средств по существу производится с использованием оборотно-сальдовых ведомостей по счетам 01 «Основные средства», 02 «Амортизация основных средств», 91 «Прочие доходы и расходы».

На заключительном этапе аудиторской проверки должны быть сделаны выводы о существенности выявленных нарушений и несоответствия бухгалтерской отчетности действующим нормативным документам.

Невыполнение требований нормативных документов по бухгалтерскому учету и налогообложению является существенным, в связи с чем аудитор обязан сделать следующее:

– отразить все такие нарушения в своей рабочей документации;

– учесть влияние отмеченных нарушений на надежность аудиторских доказательств;

– сообщить руководству проверяемой организации о выявленных нарушениях;

– факты невыполнения требований нормативных актов учесть при составлении аудиторского заключения.

Таким образом, аудит основных средств предполагает определенную последовательность, требует от аудитора высокого профессионализма.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Положение* по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: приказ Минфина РФ от 29.07.1998 №34н (с последующими изменениями и дополнениями) – Консультант Плюс [Электронный ресурс]).

2. *Положение* по бухгалтерскому учету: Учет основных средств: ПБУ 6/2001 : приказ Минфина РФ от 30.03.2001 №26н (с последующими изменениями и дополнениями) – Консультант Плюс [Электронный ресурс].

ИНФОКОММУНИКАЦИОННЫЕ И МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ И ИХ РОЛЬ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

УДК 004:796.078

АВТОМАТИЗИРОВАННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ВСЕРОССИЙСКОГО ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОГО КОМПЛЕКСА «ГОТОВ К ТРУДУ И ОБОРОНЕ»

THE AUTOMATED MAINTENANCE OF THE ALL-RUSSIAN SPORTS COMPLEX “READY TO WORK AND DEFENSE”

Акамова Надежда Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Акамов Виталий Витальевич
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева

Nadezhda Akamova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
Vitaliy Akamov
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagogical Institute

E-mail: n.v.akamova@rucoop.ru, akamovvv@yandex.ru

В статье рассматриваются вопросы автоматизированного сопровождения Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне». Анализируются возможности и преимущества онлайн-сервиса АС ФСК ГТО.

Ключевые слова: «Готов к труду и обороне», автоматизированная информационная система, мониторинг, онлайн-сервис.

In the article questions of the automated maintenance of the All-Russian sports complex “Ready to Work and Defense” are considered. The opportunities and advantages of an online service of «Ready to Work and Defense» are analyzed.

© Акамова Н.В., Акамов В.В., 2015

K e y w o r d s: “Ready to work and defense”, the automated information system, monitoring, an online service.

24 марта 2014 г. вышел Указ Президента Российской Федерации о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне». В нем говорится о том, что для дальнейшего совершенствования государственной политики в области физической культуры и спорта в Российской Федерации с 1 сентября 2014 г. вводится в действие Всероссийский физкультурно-спортивный комплекс «Готов к труду и обороне» (ВФСК ГТО) [2].

Во времена Советского Союза комплекс ГТО являлся нормативной базой физического воспитания во всех звеньях физкультурного движения [1]. Для эффективного мониторинга результатов комплекса необходима автоматизация процессов проведения анкетирования участников движения ВФСК ГТО и внесения и учета результатов прохождения тестирования. в настоящее время ведется работа по развертыванию АИС ВФСК ГТО и сервиса АС ФСК ГТО [1].

«АС ФСК ГТО» онлайн – представляет собой Единую систему для подсчета, проверки, анализа, мониторинга, сдачи отчетности и создания базы данных выполнения Государственных требований Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне» (ГТО).

Преимущества данной системы: удаленный подсчет уровня выполнения норм, формирования, подготовки к печати индивидуальных протоколов, отчетов и учетных карточек выполнения государственных требований комплекса ГТО; удаленное оформление групповых отчетов по выполнению норм ГТО, подготовки к печати сводных отчетов по ступеням, группам и уровням; проведение удаленной экспертизы выполнения норм ГТО и отчетов, поступивших в базу данных; сбор, автоматизированная обработка и хранение информации зарегистрированных пользователей в системе.

Взаимодействие с пользователями осуществляется через электронное взаимодействие в сети Интернет посредством онлайн-сервиса на сайте Информационно-научного WEB-Центра Физической культуры, здоровья и спорта.

Основные разделы «АС ФСК ГТО»: «Группы» – раздел для добавления групп участников для сдачи норм комплекса ГТО; «Ввод участников» – раздел для регистрации в группах участников, сдающих нормативы по программе ГТО и формирование медицинской заявки установленного образца; «Тест» – раздел для заполнения индивидуальной автоматически подобранной программы тестирования по соответствующей ступени выполнения нормативов ГТО с визуальным отображением по каждому тесту выполненного

уровня; «Групповой ввод данных» – раздел предназначен для группового ввода данных в виде заполнения группового протокола участников, с возможностью выгрузки данных в формате электронной таблицы Office Excel; «Отчеты» – раздел предназначен для генерации индивидуальных, групповых отчетов и статистических данных по результатам выполнения нормативов Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне» (ГТО) с возможностью формирования отчетов и сохранения их в формате Adobe Acrobat Document (.pdf), а также подготовки отчетов к печати.

Сервис позволяет получать различные виды статистики по учреждению в виде таблиц и диаграмм. Можно сформировать статистику по возрастным ступеням, группам, наглядно вывести рейтинг по группам ТОП-3 и рейтинг по участникам уровня «Золотой значок».

АС обладает возможностями просмотра мониторинга сводные по району и по муниципальным образованиям района.

Язык интерфейса и информационных сообщений – русский. Реализовано разделение прав доступа к информации, в зависимости от роли пользователя. Каждая группа пользователей имеет доступ к определенному объему информации и программным инструментам, достаточным и необходимым для выполнения их задач. Задействованы современные механизмы защиты данных от несанкционированного доступа и непредвиденной потери данных. Резервное копирование информации в системе «АС ФСК ГТО» осуществляется с периодичностью в 24 часа. Сертификат защиты данных SSL.

В настоящее время сервис находится в состоянии тестирования [1].

Комплекс осуществляет автоматизированный подсчет результатов выполнения государственных требований комплекса ГТО. Отличительными особенностями АС являются автоматизированный подбор программы тестирования участника и индивидуальный ввод данных результатов выполнения нормативов ГТО, учет параметров нормативных требований, визуализация уровня.

Данный онлайн сервис позволяет, в рамках установленных программ тестирования, с фиксированием результатов оценить уровень и равномерность развития физических качеств, определить изменения в физической подготовленности занимающихся физической культурой и спортом как у отдельного участника, так и группы или коллектива в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Информационно-научный* Web-центр физической культуры, здоровья и спорта [Электронный ресурс] // https://rosinwebc.ru/page/onlajn-sierwisy.

2. *Курамшин, Ю.Ф.* Комплекс ГТО в системе физического воспитания студентов: история создания и развития / Ю.Ф. Курамшин, Р.М. Гадельшин // Теория и практика физической культуры. 2014. № 7. С. 9.

3. *Указ* о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» [Электронный ресурс] // http://www. kremlin.ru/news/20636.

УДК 004.42:37

КОМПЬЮТЕРНАЯ ИГРА КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ НЕГАТИВНОГО ВЛИЯНИЯ НА УЧЕБНЫЙ ПРОЦЕСС

COMPUTER GAME AS ONE OF THE NEGATIVE INFLUENCE FACTORS ON THE LEARNING PROCESS

Голяев Сергей Сергеевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Golyayev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: sgolyaev@rucoop.ru

В статье рассматриваются этапы развития информационных технологий, негативное влияние компьютерных игр на развитие молодого поколения как будущего социума и предлагаются некоторые решения этой проблемы.

К л ю ч е в ы е с л о в а: современные информационные технологии, информация, компьютерные игры, влияние, обучающиеся.

In the article stages of the information technologies development, the computer games negative influence on the young generation development as the society future are considered and some solutions to this problem are offered.

K e y w o r d s: modern information technology, information, computer games, influence, students.

Развитие современных информационных технологий на сегодняшний день затронуло все социальные слои населения. В современных условиях прогресс информационных технологий в большей степени сводится к программным продуктам, нежели к техническому обеспечению.

В образовательных учреждениях большинство учебного мате-

© Голяев С.С., 2015

риала направленно на изучение именно программного обеспечения персонального компьютера [1].

Интенсивное развитие программного обеспечения привело к коммерциализации не только самих программ, но и результатов их использования как локально, так и удаленно.

Чаще всего в школьном возрасте использование различного рода технических средств (компьютеры, планшеты, телефоны и т. д.) происходит не всегда по назначению. Сегодня в большинстве случаев в семьях имеется проблема ребенка и компьютерных игр, и как бы мы не старались огородить детей от игрового бума самостоятельно мы не сможем, это социальная проблема.

В средствах массовой информации все чаще и чаще появляются материалы в которых отражается пагубное влияние компьютерных игр не только на поведение обучающегося, но и на физическое и психическое состояние.

Интерактивные игры отличаются от телевизора или кино, где восприятие насилия пассивно. Здесь дети становятся активными участниками сценария. Игроки, успешно прошедшие ряд насильственных действий, переходят на следующий уровень. Исследователи утверждают, что именно такого рода интерактивные забавы увеличивают агрессивное поведение, поскольку насильственные действия постоянно повторяются. Таким образом закрепляется стереотип [2].

Сегодня остро стоит проблема влияния компьютерных игр на учебу и соответственно успеваемость обучающихся.

Чрезмерное увлечение компьютерными играми любого типа приводит к переутомлению, а это плохо влияет на учебу.

Дома под влиянием компьютера постоянно нарушается режим дня, игра также требует от игрока своего рода энергетических затрат, к подготовке домашнего задания человек подходит не достаточно организованно и не сосредоточенно.

На занятиях обучающийся находится под постоянным впечатлением компьютерной игры, практически на протяжении всего дня, а часто бывает так, что обучающиеся играют в коллективную интерактивную игру, тогда процент отвлеченных от занятий значительно увеличивается.

По мнению возрастного психолога Тимура Мурсалиева в компьютерные игры сегодня регулярно играют от 60 до 90 % подростков. Многие родители в растерянности, ведь они уверены, что активная виртуальная жизнь мешает учебе, тормозит развитие социальных навыков и, главное – что игры с элементами насилия заражают подростка своей жестокостью.

Часто происходит так, что обучающийся отвлекает от занятий и других, из-за этого может возникнуть проблема проведения, а то и

срыва занятия. Обучающийся не может решить эту проблему самостоятельно, эта проблема социального значения, поэтому к ее решению должны подключаться не только учителя, преподаватели, родители, но и общественные организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Голяев С.С.,* Голяева Н.В. Применение информационных технологий при организации интерактивной формы обучения // Современные проблемы науки и образования. № 6. 2014.

2. *Панов, С.* «Интернет-зависимость»: причины и последствия // Учитель. 2007. № 12. С. 12–16.

УДК 004:371.263

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОЦЕНКЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КАЧЕСТВА ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ

THE INFORMATION TECHNOLOGY IN ASSESSMENT OF THE QUALITY INDICATORS OF THE TEST TASKS

Голяева Наталья Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Golyayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: n.v.golyaeva@rucoop.ru

В статье рассматриваются возможности программы ItemStat 1.0, предназначенной для оценки статистических параметров тестовых заданий.

К л ю ч е в ы е с л о в а: тестовые задания, информационные технологии, качество тестовых заданий.

In the article the features of the ItemStat 1.0 program, designed to assess the statistical parameters of the test tasks are considered.

K e y w o r d s: test tasks, information technology, the quality of tests.

Тестовые технологии контроля учебных достижений заняли достойное место в современной педагогической практике. Разработкой тестовых заданий занимаются учителя средней школы, преподаватели высших и средних профессиональных учебных заведений. Положительной особенностью данной формы контроля учеб-

© Голяева Н.В., 2015

ных достижений, несомненно, является тот факт, что набор хорошо составленных заданий может обеспечить очень надежную оценку истинного уровня подготовки экзаменующихся.

Каждое задание при правильном составлении может быть сделано высоко надежным. Для таких заданий очень легко вычислять статистические тестовые показатели (уровень трудности, дифференцирующей способности и др.). Эти задания не только более надежны, но более валидны, так как в педагогических тестах позволяют охватить большие области содержания. Кроме того, благодаря простому алгоритму вычисления результатов при тестировании сокращается количество ошибок и описок, при этом повышается достоверность тестовой аттестации [1, 2].

Методы статистического анализа качества заданий основаны или классической, тестовой теории и современной теории тестов (IRT – Item Response Theory). Полезным инструментом оценки тестовых заданий является программа ItemStat, которую создатели педагогических тестов могут использовать для оценки статистических показателей тестовых заданий и всего теста.

ItemStat 1.0 для Windows – это программа статистического анализа результатов тестирования, как для бланковых, так и для компьютерных тестов. Ядром программы ItemStat 1.0 является матрица результатов тестирования, которая создается пользователем по результатам выполнения теста выборкой экзаменующихся. Для обработки результатов теста, состоящих из заданий с выбором ответа, следует создать расширенную матрицу результатов тестирования.

ItemStat 1.0 оценивает статистические параметры тестовых заданий на основе классической тестовой теории, а именно:

– уровень трудности (обозначение – Pj);

– коэффициент дискриминативности (обозначение – Dj);

– точечно-бисериальный коэффициент корреляции (обозначение – Rpbisj);

– фи – коэффициент корреляции задания с тестовым баллом (только для критериально-ориентированного теста, обозначение – PHIj).

Item Stat 1.0 оценивает информационные данные и показатели качества всего педагогического теста, а именно:

– минимальный тестовый балл (обозначение – MINXi);

– максимальный тестовый балл (обозначение – MAXXi);

– среднее значение тестового балла выборки испытуемых (обозначение – Xср);

– форму распределения тестовых баллов;

– коэффициент надежности теста по формуле KR–20 (обозначение – KR20);

– коэффициент надежности теста по методу расщепления (обозначение – Кн);

– фи–коэффициент корреляции при двукратном критериально–ориентированном тестировании (показатель надежности критериально–ориентированного измерения, обозначение – PHI);

– каппа-коэффициент согласованности результатов критериально-ориентированного теста (показатель надежности критериально-ориентированного измерения, обозначение – КАППА).

Формирование матрицы результатов тестирования и дальнейший подсчет статистических показателей производится по классической тестовой теории. Наиболее часто результаты ответов испытуемых оцениваются дихотомически, а именно за правильный ответ – один балл, а за неправильный ответ или за пропуск задания – ноль баллов.

Обозначим x_{ij} результат выполнения j-го задания теста i-м испытуемым теста, тогда

$$x_{ij} = \begin{cases} 1, \textit{ если ответ } i-\textit{го испытуемого на } j-\textit{ое задание правильный} \\ 0, \textit{ если ответ } i-\textit{го испытуемого на } j-\textit{ое задание неправильный} \end{cases}$$

Строки матрицы результатов, состоящие из нулей и единиц, соответствуют ответам испытуемых на задания теста. Столбцы матрицы – это профили ответов испытуемых на данное задание теста (табл. 1).

Таблица 1

Матрица результатов тестирования

Испытуемый	Задание							Тестовый балл (x_i)
	1	2	3	…	*j*	…	*n*	
1	**1**	**0**	**0**	**…**	**1**	**…**	**1**	X_1
2	**0**	**1**	**1**	**…**		**…**		X_2
3	**0**	**0**	**1**	**…**	**0**	**…**	**0**	X_3
…	**…**	**…**	**…**	**…**	**…**	**…**	**…**	…
I	**1**	**1**	**1**	**…**	x_{ij}	**…**	**0**	*Xi*
…	**…**	**…**	**…**	**…**	**…**	**…**	**…**	…
M	**1**	**0**	**1**	**…**	**0**	**…**	**1**	*Xm*
Количество правильных ответов (*Rj*)	R_1	R_2	R_3	…	*Rj*	…	*Rn*	

Тестовый балл испытуемого (Xi) получается суммированием

всех единиц, полученных им за правильно выполненные задания теста, или по формуле

$$X_i = \sum_{j=1}^{n} x_{ij}$$

Количество правильных ответов (Rj) на задание получается суммированием единиц, расположенных в соответствующих столбцах, или по формуле

$$R_j = \sum_{j=1}^{m} x_{ij}$$

ItemStat 1.0 обрабатывает профиль правильных ответов (ключ) и расширенную матрицу результатов тестирования и получает в результате:

– матрицу результатов тестирования (основную);

– оценку эффективности дистракторов в каждом задании с выбором ответа.

Согласно классической тестовой теории *уровень трудности* каждого задания рассчитывается из матрицы результатов тестирования как доля правильных ответов на j-ое задание:

$$R_j = \frac{R_j}{m}$$

где *Rj* – число правильных ответов на j-ое задание; *m* – количество испытуемых (вводится пользователем в самом начале работы с программой).

Дифференцирующая способность (в некоторых работах это понятие называется «дискриминативность») – это способность задания различать в выборке испытуемых лучших и худших, хорошо подготовленных и плохо подготовленных индивидуумов. Высокая дифференцирующая способность – важная характеристика эффективного тестового задания. Высококачественный педагогический тест должен быть составлен из заданий с высокой дифференцирующей способностью.

Конечно, дискриминативность не единственный показатель качества тестовых заданий в педагогических тестах, но наиболее важный.

Для оценки дифференцирующей способности задания применяются различные показатели. Наиболее простым из них является коэффициент дискриминативности Dj. Этот коэффициент рассчитывается по результатам тестирования путем выделения двух

«контрастных» групп испытуемых: 27% «самых слабых» и 27% «самых лучших» из всей выборки. Формула для расчета следующая:

Коэффициент D_j находится по формуле

$$D_j = p_л - p_c,$$

где $p_л$ и p_c – это доли испытуемых в лучшей и слабой группе, ответивших на j-ое задание правильно.

Значение коэффициента D_j может изменяться от –1 до +1. Если значение D_j близко к +1, то данное задание обладает высокой дифференцирующей способностью, то есть «лучшая» группа из выборки испытуемых отвечают на него гораздо чаще, чем «слабая» группа.

Если значение D_j близко к нулю, то данное задание фактически не обладает дифференцирующей способностью, то есть «лучшая» группа из выборки отвечает на него также, как и «слабая» группа.

И, наконец, если значение D_j отрицательно, или, что еще хуже, близко к минус единице, то данное задание весьма странно дифференцирует испытуемых, то есть «лучшая» группа из выборки отвечают на него гораздо хуже, чем «слабая» группа. Такое задание следует тщательно проанализировать, так как оно имеет какой-то недостаток. Чаще всего это либо неправильная формулировка, либо ошибка в содержании основной части задания или в вариантах ответов.

Коэффициент дифференцирующей способности Dj согласно классической тестовой теории представлена в табл. 2.

Таблица 2

Коэффициент дифференцирующей способности

Значение коэффициента D_j (дискриминативности задания)	Интерпретация значения коэффициента D_j
Больше или равно 0,40	Задание считается вполне эффективным
От 0,30 до 0,39	Задание считается удовлетворительным
От 0,20 до 0,29	Задание сомнительного качества. Его следует проанализировать и сделать вывод о его пригодности в тесте
Меньше 0,19	Задание неудовлетворительного качества. Его необходимо либо изъять из теста, либо провести тщательный анализ и переработку

В случае, когда результат ответа на задание в тесте оценивается дихотомической переменной (например: 0 – неправильно, 1 – правильно), то за показатель дифференцирующей способности принимают *точечно-бисериальный коэффициент корреляции* – Rpbisj.

Для j-го задания точечно-бисериальный коэффициент корреляции Rpbisj вычисляется по формуле:

$$R_{pbisj} = \frac{X_{cpi} - X_{cp}}{S_X}\sqrt{\frac{p_j}{qj}}$$

где X_{cpj} – среднее значение тестовых баллов тех испытуемых, которые ответили на j-е задание правильно; X_{cp} – среднее значение тестовых баллов всей выборки испытуемых; S_X – стандартное отклонение тестовых баллов всей выборки испытуемых; p_i – уровень трудности задания; $q_i = 1 - p_i$.

Чем выше значение точечно-бисериального коэффициента корреляции, тем лучше задание теста. Задания с близкими к нулю и отрицательными значениями точечно-бисериального коэффициента корреляции должны быть удалены из теста. Согласно тестовой теории значение точечно-бисериального коэффициента корреляции Rpbisj равное или большее 0,3 является приемлемым показателем его качества.

На основе матрицы результатов можно оценить *надежность теста*. Один из наиболее распространенных методов оценки надежности теста в практике педагогических измерений, – это применение формулы KR-20. Коэффициент надежности (К) в этом случае определяется так:

$$K = KR20 = \frac{n}{n-1}\left(1 - \frac{\sum_{j=1}^{n} p_j qj}{D_X}\right)$$

где K – коэффициент надежности, определяемый по формуле KR-20; n – число заданий в тесте; p_i – доля правильных ответов на j-ое заданий; q_i – доля неправильных ответов на j-ое заданий; Dx – дисперсия тестовых баллов m студентов.

Зная надежность, оценивается *стандартная ошибка измерения* (СОИ) в классическом смысле, т е. для всего теста:

$$\text{СОИ} = \text{S}_\text{X}\sqrt{1-K}$$

где СОИ – стандартная ошибка педагогического измерения (или стандартная ошибка тестового балла студента); K – надежность теста; S_X – стандартное отклонение индивидуальных баллов в тесте.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Берестнева О.Г.,* Марухина О.В. Компьютерные технологии в оценке качества обучения // Изв. Томского политех. ун-та. 2003. Т. 306. № 6. С. 106–112.

2. *Голяева Н.В.* Реализация компетентностно-ориентированной диагностики образовательного процесса в учреждениях СПО Инновационное образование. 2013. 1(3); http://inobr.mrsu.ru/

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 004:372.851

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОКОММУНИКАЦИОННЫХ МЕТОДОВ ПРИ ОБУЧЕНИИ МАТЕМАТИКЕ

THE ICT METHODS USE IN TEACHING MATHEMATICS

Горячкина Наталия Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Nataliya Goryachkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: nataligoryachkina@mail.ru

В статье рассматривается использование программ MyTestX, электронной библиотечной системы Znanium.com и образовательных онлайн-сервисов в процессе преподавания математики на 1 и 2-м курсах СПО.

К л ю ч е в ы е с л о в а: дифференцированный подход к обучению, инфокоммуникационные технологии, тестирующая система MyTestX, электронная библиотечная система Znanium.com, образовательные онлайн-сервисы.

In the article use of the MyTestX program, Znanium.com electronic library system and study on-line services in the process of teaching mathematics on 1st and 2nd courses of secondary vocational education is considered.

K e y w o r d s: differentiated approach to learning, information and communication technology, the MyTestX testing system, Znanium.com electronic library system, educational on-line services.

Образовательные стандарты как общего среднего, так и среднеспециального и высшего образования предполагают использование личностно-ориентированных технологий обучения с применением дифференцированного подхода и средств инфокоммутационных технологий (ИКТ) [3].

Современная педагогическая наука (Н.Ф. Талызина, Л.М. Фридман) предлагает для контроля знаний обучающихся использовать тестирование [4, 5].

Тестирование в педагогике выполняет три основные взаимосвязанные функции: диагностическую, обучающую и воспитательную.

Диагностическая функция заключается в выявлении уровня знаний, умений, навыков обучающихся.

Обучающая функция тестирования состоит в мотивировании учащегося к активизации работы по усвоению учебного материала.

© Горячкина Н.В., 2015

Воспитательная функция проявляется в периодичности и неизбежности тестового контроля. Это дисциплинирует, организует и направляет деятельность учащихся, помогает выявить и устранить пробелы в знаниях, формирует стремление развить свои способности.

При преподавании математики на 1-м и 2-м курсах СПО я использую тестирующую систему MyTestX.

MyTestX это – система программ (программа тестирования, редактор тестов и журнал результатов) для создания и проведения компьютерного тестирования, сбора и анализа результатов, выставления оценки по указанной в тесте шкале.

Программа MyTestX работает с десятью типами заданий: одиночный выбор, множественный выбор, установление порядка следования, установление соответствия, указание истинности или ложности утверждений, ручной ввод числа, ручной ввод текста, выбор места на изображении, перестановка букв, заполнение пропусков (MyTestXPro). В тесте можно использовать любое количество любых типов. В заданиях с выбором ответа можно использовать до 10 (включительно) вариантов ответа.

В MyTestX можно использовать любую систему оценивания от 2-х до 100-бальной. Параметры тестирования, задания, изображения к заданиям для каждого отдельного теста – все хранится в одном файле теста. Никаких баз данных, никаких лишних файлов - один тест – один файл. Файл с тестом зашифрован и сжат.

MyTestX имеет хорошую степень защиты, как тестовых заданий, так и результатов. Так как результаты тестирования могут сохранятся в защищенный файл, который не возможно отредактировать, то оценки учащихся всегда объективны и не зависят от лояльности тестолога. Ввиду того, что результаты тестирования могут сохранятся как на локальном ПК, так и параллельно на ПК тестолога, вероятность потери результатов сводится к 0 %.

Для входного контроля с целью проверки уровня школьных знаний и умений используются комплексные тесты и следующие виды оценок:

– выполнено менее 50 % заданий – оценка «неудовлетворительно»;

– выполнено 50–70 % заданий – оценка «удовлетворительно»;

– выполнено 71–85 % заданий – оценка «хорошо»;

– выполнено 86–100 % заданий – оценка «отлично».

Программа позволяет задать сложность (количество баллов за правильный ответ), прикрепить подсказку. Поэтому для текущего и итогового контроля используются разноуровневые тесты: - на «3»; – на «4», – на «5».

Программа поддерживает несколько независимых друг от друга

режимов: обучающий, штрафной, свободный и монопольный. В обучающем режиме тестируемому выводятся сообщения об его ошибках, может быть показано объяснение к заданию. В штрафном режиме за не верные ответы у тестируемого отнимаются баллы и можно пропустить задания (баллы не прибавляются и не отнимаются). В свободном режиме тестируемый может отвечать на вопросы в любой последовательности, переходить (возвращаться) к любому вопросу самостоятельно. В монопольном режиме окно программы занимает весь экран и его невозможно свернуть.

Это позволяет мне использовать тесты не только для текущего контроля, но и для обучения. А обучающиеся могут самостоятельно обнаружить пробелы в своих знаниях и постараться их ликвидировать.

В процессе подготовки к занятиям я всем студентам рекомендую пользоваться электронной библиотечной системой Znanium.com.

ЭБС Znanium.com является специализированной электронной библиотекой, которая позволяет получить доступ в on-line режиме к тысячам электронных учебников, учебных пособий, монографий, справочников, научных журналов и научных статей в различных областях знаний.

Фонд ЭБС Znanium.com постоянно пополняется электронными учебниками и оцифрованными версиями изданий, публикуемых «Научно-издательским центром ИНФРА-М», коллекциями книг и журналов других российских издательств, а также произведениями отдельных авторов.

Для работы в электронной библиотеке можно использовать ПК и ноутбуки под управлением OS Windows и Linux, а также планшетные компьютеры на базе iOS и Android. Установки специального программного обеспечения для пользования электронной библиотекой не требуется. Достаточно наличия в устройстве одного из браузеров: Internet Explorer, Opera, Mozilla Firefox,Google Chrome или Safari.

Для закрепления практических навыков, а также для подготовки к семинарам я советую студентам воспользоваться образовательными онлайн сервисами, например Webmath.ru, MatCabi.net, OnlineMSchool.

Поиск путей и средств организации дифференцированного обучения решению математических задач неизбежно приводит к необходимости использования инфокоммуникационных технологий в качестве средства обучения [1, 2, 6].

Использование средств ИКТ позволяет улучшить наглядность и эффективность обучения, повысить заинтересованность обучающихся в получении качественных знаний.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Лавров П.Н.* Возможности использования регионального математического портала в преподавании математики // Интеграция образования 2012. Вып.1. Саранск. С. 95–102.

2. *Магомедова Р.М.* Методика дифференцированного обучения решению математических задач с использованием инфокоммуникационных технологий // Сибирский педагогический журнал. № 15. 2008. С. 142–154.

3. *Семушина Л.Г.*, Ярошенко Н.Г. Содержание и технологии обучения и средних специальных учебных заведениях. М.: Мастерство, 2011. 163 с.

4. *Талызина Н.Ф.* Формирование приемов математического мышления. М. Просвещение, 1995. 247с.

5. *Фридман Л.Ф.* Теоретические основы методики обучения математики. М.: Либроком. 2009. 256 с.

6. *Шабанов Г. И.*, Костянов Д. А. Формирование ключевых информационных компетенций в информационно-образовательной среде // Формирование профессиональных компетенций средствами ИКТ. Саранск. 2010. С. 70–72.

УДК 004

ВЕБ-ТЕХНОЛОГИИ В ПРОЕКТИРОВАНИИ ИНФОРМАЦИОНЫХ СИСТЕМ

WEB TECHNOLOGIES IN DESIGN OF INFORMATION SYSTEMS

Гурьянова Елена Михайловна
Кискин Антон Александрович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Guryanova
Anton Kiskin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.m.guriyanova@rucoop.ru

Показаны особенности веб-программного обеспечения. Рассмотрены специфические бизнес-модели, характерные для веб-программного обеспечения. Рассмотрены преимущества и недостатки веб-программного обеспечения в сравнении с десктопным. Приведены примеры платформ для построения веб-ориентированных информационных систем.

К л ю ч е в ы е с л о в а: веб-программное обеспечение, IaaS, PaaS, SaaS, бизнес-модели, Drupal, Bitrex, информационные системы.

© Гурьянова Е.М., Кискин А.А., 2015

Specific aspects of web software are demonstrated. Unique business models typical of the web software are considered. Advantages and disadvantages of the web software are compared to the desktop ones. Examples of platforms for building up web-oriented information systems are provided.

K e y w o r d s: web software, IaaS, PaaS, SaaS, business model, Drupal, Bitrix, information systems.

С развитием технологий глобальная сеть интернет становится все более доступной, что не может не влиять на направление развития программного обеспечения (ПО). Все больше разновидностей программных продуктов переходит из десктопных в формат веб приложений. Еще совсем недавно для работы с электронной почтой была желательна установка отдельного почтового клиента, а для воспроизведения мультимедиа материалов – проигрывателя и набора кодеков. Для работы с документами не существовала иной альтернативы, как установка офисного пакета. На данный момент для решения вышеназванных задач существует рынок веб приложений, которые способны решать не только тривиальные, но и более сложные задачи, например, такие как организация дистанционного обучения [1]. Рассмотрим на примере более конкретного класса программного обеспечения – информационных систем (ИС), особенности, преимущества и недостатки веб формата программных продуктов.

Для веб информационных систем характерна клиент-серверная архитектура, где вычислительная нагрузка распределяется между поставщиками услуг-серверами. Наличие данной архитектуры влияет на бизнес модели для данного семейства ПО. Помимо традиционной бизнес модели с продажей дистрибутива на неопределенный срок для веб информационных систем характерны следующие специфические бизнес модели: IaaS (Infrastructure as a Service, инфраструктура, как услуга) – предоставляется только аппаратная платформа (Hardware); PaaS (Platform as a Service, платформа, как услуга) – предоставляется аппаратная платформа и среда разработки, или фреймворк (software платформа с набором API) для разработки конечного приложения; SaaS-модель (software as a service, программное обеспечение, как услуга) – пользователю предоставляется доступ к конечному программному продукту.

Когда речь идет о бизнес моделях, следует понимать, что под «клиентом» имеется ввиду организация, приобретающая услуги, в то время как во всех остальных случаях – клиентское программное обеспечение.

Специфика бизнес моделей и архитектуры позволяет создать представление о преимуществах и недостатках веб реализации программного обеспечения. Перечислим основные преимущества веб ПО:

– отсутствие дублирования кода – за счет клиент серверной ар-

хитектуры, основной код ИС находится исключительно на сервере и не дублируется на клиентском приложении;

– относительно низкие требования к вычислительной мощности клиентской машины, т.к. все вычисления происходят на сервере, что ведет к доступности веб ПО;

– простота обеспечения сохранности данных – возвращаясь к первому пункту преимуществ, дублирования избегает не только программный код, но и данные, т. к. они не хранятся на клиентских машинах;

– простота поддержки и обновления – при необходимости внесения изменений в логику работы, обновляется только серверная часть.

Особенно заметно данное преимущество при SaaS модели, где поддержкой программного обеспечения занимается поставщик услуги. От конечного пользователя не требуется ничего для поддержки актуальности программного обеспечения, а обновления проходят максимально комфортно и незаметно.

Среди недостатков веб ПО можно выделить следующие:

– зависимость от работоспособности сервера - при неисправности аппаратной части сервера, либо ошибок в программном коде перестает работать вся вычислительная сеть. На практике данный недостаток может проявляться при обновлениях ПО, чаще для бизнес моделей PaaS и IaaS, где поддержкой ПО могут заниматься специалисты разной квалификации, раже для SaaS бизнес модели, в виду того, что качество выполняемых обновлений – это часть поставляемой услуги;

– относительно высокая стоимость оборудования, в связи с тем, что требование к вычислительной мощности сервера на порядок выше, чем к обычной клиентской машине. Данный недостаток актуален для классической бизнес модели, когда под выкупленный или арендованный дистрибутив клиент должен использовать вычислительные мощности своего сервера;

– уязвимость для перехвата данных и вирусных атак. В виду архитектуры данные хранятся удалено от клиентских машин, а значит для работы программного обеспечения необходим постоянный обмен данными по сети, что предполагает возможность похищения, подмены или модификации данных злоумышленником. Ущерб от вирусной атаки на сервер также высок, так как производительность системы напрямую зависит от работоспособности сервера;

– зависимость от канала передачи данных – система теряет работоспособность при отсутствии связи между клиентом и сервером;

– относительная «молодость» технологии – за время существования десктопного ПО успели сформироваться стандарты для ин-

терфейсов и патерны программирования, обеспечивающие общий комфорт и надежность использования. Для веб ПО данные стандарты подходят не всегда, что приводит к необходимости разработки новых стандартов. Также «молодость» технологии сказывается на то, что мощность чистого HTML5 все еще не всегда способна заменить такие технологии, как Java и Flash, от применения которых в веб ПО, в скором времени, придется отказаться для повышения безопасности, открытости программного кода программных продуктов и большей стандартизации.

На рынке веб платформ для ИС существуют и активно развиваются уже более 8 лет, такие платформы, как 1С Bitrix, Drupal, Modx и множество других. На основе вышеназванных, а также других платформ создаются CRM (Customer Relationship Management, управление взаимодействия с заказчиками), обладающие достаточной полным описанием структуры работы организации, чтобы считаться заменой десктопных корпоративных информационных систем.

Несмотря на многочисленные недостатки, тенденции развития ПО таковы, что переход в сторону большей доступности, т. е. независимости от платформы и мобильность, становится приоритетным направлением для совершенствования.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гурьянова Е.М.*, Кискин А.А. Применение информационных технологий в дистанционном обучении. Материалы II Междунар. науч.-практ. конф. «Инновационные процессы в развитии современного общества» (Саранск, 20 окт. 2014 г.); Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: ЮрЭксПрактик, 2014. С.352–355.

УДК 51-73

УРАВНЕНИЕ ЛАПЛАСА В МОДЕЛИРОВАНИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТЕЛА И ЖИДКОСТИ

THE CREATION MODELS OF WAVES BY EQUALITY OF LAPLAS

Каменева Светлана Анатольевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Svetlana Kameneva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: svetlana.kameneva2013@yandex.ru

В статье рассматриваются вопросы взаимодействия жидкости и тела и применение теории потенциала в моделировании теории волн.
К л ю ч е в ы е с л о в а: потенциал, волны, уравнение математической физики.

The author considers the theory of potential for creation the waves models.
K e y w o r d s: potential, waves, equalities of mathematical physics.

Учет взаимодействия жидкости и находящихся в них тел имеет большое значение при создании кораблей, подводных лодок, различных гидротехнических сооружений. С помощью потенциала движения жидкости можно вычислить давление, оказываемое жидкостью на поверхность тела.

Впервые понятие потенциала использовал в своих работах Дж. Грин. Теорию потенциала развил в своих трудах российский математик Н. Гюнтер. Потенциал движения φ жидкости является решением уравнения Лапласа

$$\Delta\varphi = 0.$$

При этом выполняются граничные условия, в частном, условия непротекания на поверхности тела

$$\frac{\partial\varphi}{\partial n} = 0.$$

Но потенциальное движение жидкости можно рассматривать, только если пренебречь вязкостью жидкости. Таким образом, мы рассматриваем идеальную жидкость.

Вязкость воды учитывается только в тонком слое, прилегающем к телу. Эта задача описывается с помощью уравнения Прандтля.

© Каменева С.А., 2015

При рассмотрении безвихревого обтекания тела вместо тела рассматривается совокупность источников и стоков, распределенных по поверхности тела.

Использование потенциала простого слоя позволяет вычислить давление на поверхность тела в любой точке не только гладкой, но и негладкой поверхности.

Теория потенциала имеет широкое применение, в частности при движении тела при наличии свободной поверхности, т.е. в теории волн.

Реализация двух способов решения задачи Неймана позволяет вычислить непосредственно потенциал или плотность распределения источников и стоков по поверхности тела.

Вопросы взаимодействия жидкости и движущегося в ней тела или группы тел были и остаются важной темой в области гидроаэродинамики.

Определение гидродинамической нагрузки необходимо для рассмотрения вопросов прочности динамики и управления летательными и подводными аппаратами, морскими судами и гидротехническими сооружениями.

При характеристике аэродинамической нагрузки сначала рассматривались соответствующие гипотезы, например, в случае малых скоростей сила сопротивления принималась пропорциональной первой степени относительной скорости или ее квадрату. Со времени формирования уравнении гидродинамики идеальной жидкости (Л.Эйлер) задача о гидродинамической нагрузки ставилась как задача математической физики.

В случае потенциального движения идеальной несжимаемой жидкости и полного обтекания тела имеем внешнюю краевую задачу Неймана для уравнения Лапласса. Хотя при установившемся движении имеет место парадокс Эйлера-Даламбера, состоящий в том, что суммарная нагрузка равна нулю, сведения о распределении давления валовой части тела могут быть полезными на практике.

Учет вязкости жидкости стал возможен после появления уравнений при учете условия прилипания. Навье-Стокса. Стокс первый дал решение задачи о движении сферы в вязкой несжимаемой жидкости в случае медленных движений. Идея пограничного слоя позволила Прандтлю продвинуть решение вопроса о расчете сопротивления в случае больших скоростей, больших чисел Рейнольдса. Проблемы мореплавания и морской гидротехники, как и аэродинамики летательных аппаратов, требуют знания нагрузки при воздействии волн на суда и гидротехнические сооружения.

Применение потенциала простого слоя позволяет рассчитать нагрузку для всей поверхности судна с учетом условия непротекания жидкости. Это приводит к решению уравнения Лапласа.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Алешков Ю.З.* Течение и волны в океане. / Санкт-Петербург. Изд-во Санкт-Петербургского университета. 1998.
2. *Алешков Ю.З.* Теория взаимодействия волн с преградами. Санкт-Петербург. 1990. 372 с.
3. *Гюнтер Н.М.* Теория потенциала и ее применение к основным задачам математической физики. Москва, 1953, 415 с.
4. *Кочин Н.Е.,* Кибель Е.А., Розе Н.В. Теоретическая гидромеханика: в 2-х ч. М., 1963.

УДК 004:37

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ

INFORMATION TECHNOLOGIES IN EDUCATION

Мельцаева Ольга Анатольевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Белоглазова Ольга Сергеевна
Саранский строительный техникум

Olga Meltsayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
Olga Beloglazova
Saransk Construction College
E-mail: o.a.meltsaeva@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности информационных технологий в сфере образования. Определено влияние информационных технологий на процесс образования.

К л ю ч е в ы е с л о в а: информационные технологии, информационные и коммуникационные технологии, образование, технология.

The article features of the information technology in education are discussed. The information technologies impact on the education process is defined.

K e y w o r d s: information technology, information and communication technologies, education, technology.

Процессы совершенствования и массового распространения современных информационных и коммуникационных технологий

© Мельцаева О.А., Белоглазова О.С., 2015

(ИКТ) непосредственно связаны с процессами информатизации общества, а следовательно с процессами информатизации всех форм образовательной деятельности. Такие технологии часто применяются для обмена информацией и возможности взаимодействия студента и преподавателя в современных системах дистанционного и открытого образования. Преподаватель в современном обществе должен не только обладать знаниями в области ИКТ, но и быть специалистом по их применению в своей профессиональной деятельности.

Для информационной среды любой образовательной системы основным средством ИКТ является персональный компьютер, возможности которого определяются тем какое программное обеспечение установлено на нем.

Универсальные офисные прикладные программы и средства ИКТ получили широкое распространение в современных образовательных системах, это: текстовые процессоры, электронные таблицы, программы подготовки презентаций, системы управления базами данных, органайзеры, графические пакеты и т. п.

С появлением различных видов компьютерных сетей и других, подобных им средств ИКТ в системе образования появилось новое качество – возможностью быстро и качественно получать информацию из любой точки нашей планеты. Через глобальную компьютерную сеть Internet осуществляется мгновенный доступ к мировым информационным ресурсам. Одним из самых популярных ресурсов, является Internet – всемирная паутина WWW, где опубликовано более двух миллиардов мультимедийных документов.

В сети Internet доступно множество различных распространенных средств ИКТ, к ним относятся:

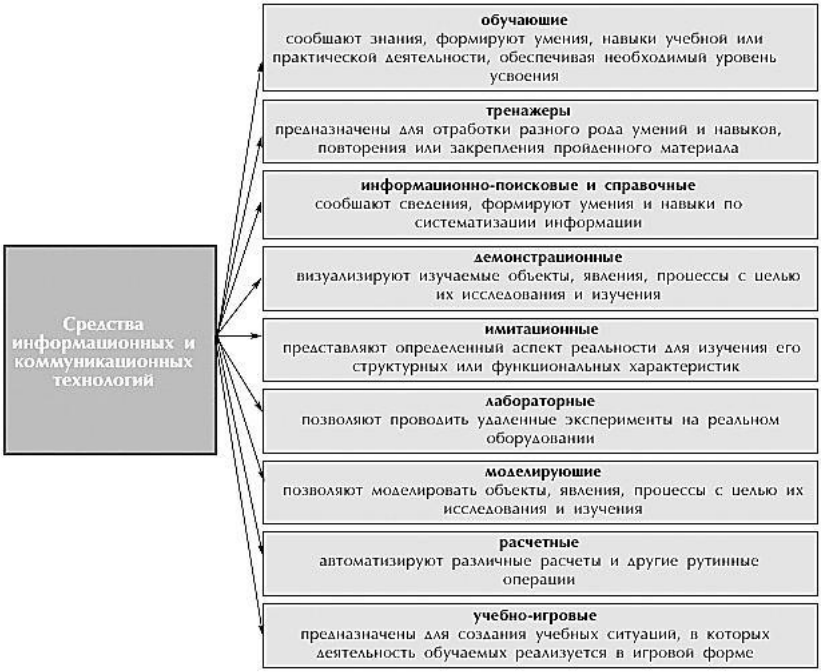
– электронная почта;
– списки рассылки;
– группы новостей;
– чат.

Для общения в реальном режиме времени имеются специально разработанные программы, позволяющие после установления связи передавать текстовые документы, звуковые файлы, изображения и любые другие файлы. Данные программы позволяют организовать совместную работу пользователей находящихся на большом расстоянии с программой, запущенной на локальном компьютере.

С возможностью использования сетевых средств ИКТ появляется возможность широкого доступа к научной информации, учебно-методической, организация оперативной консультационной помощи, моделирование научно-исследовательской деятельности, проведение виртуальных учебных занятий (семинаров, лекций) в реальном режиме времени.

Мощной технологией, позволяющей хранить и передавать основной объем изучаемого материала, являются образовательные электронные издания. Индивидуальная работа каждого студента, в удобное для него время, с электронные издания дает глубокое усвоение и понимание материала. Данные технологии дают возможность применить имеющиеся курсы к пользованию индивидуально и в любое удобное время, предоставляют наилучшие возможности для самообучения, саморазвития и самостоятельной проверки полученных знаний. Образовательные издания представленные в электронной форме, в отличие от традиционной книги, позволяют подавать материал в динамичной графической форме.

По области методического назначения средств ИКТ можно классифицировать следующим образом (рисунок).



Возможность использования современных средств ИКТ для всех доступных форм обучения может привести к некоторым отрицательным последствиям, в числе которых: негативные факторы психолого-педагогического характера, факторы негативного влияния средств ИКТ на физиологическое состояние и здоровье обучаемого.

Одним из главных и важных преимуществ обучения с исполь-

зованием средств ИКТ является возможность индивидуализации обучения. Но вместе с преимуществами здесь имеются и крупные недостатки, связанные с индивидуализацией процесса обучения. Индивидуализация уменьшает и без того малое количество живое общение участников образовательного процесса – преподавателей и студентов, студентов друг с другом – и представляет им общение в виде «диалога с компьютером».

В работе с ИКТ средствами речь студента долгое время не используется, пользователь надолго замолкает, это более характерно для студентов дистанционных форм образования. Студент не имеет достаточной практики диалогового общения, правильного и логического формирования и формулирования мысли на языке будущей профессии. Наличия самостоятельного мышления можно оценить способностью студента задать самому себе вопрос. При переходе на путь всеобщей индивидуализации обучения с помощью персональных компьютеров, можно прийти к тому, что возможность формирования творческого мышления сведется к нулю, которое по своему происхождению основано на диалоге.

Использование информационных ресурсов, опубликованных в сети Internet, может привести к отрицательным последствиям. При использовании таких средств ИКТ возможно срабатывание принципа экономии сил, свойственный всему живому, т. е. заимствованные из сети Internet готовые проекты, рефераты, доклады и решения задач стали на сегодняшний день уже привычным фактом, который не способствует повышению эффективности обучения, воспитания и развития студентов.

УДК 004:65.01

ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

INFORMATION SYSTEMS MANAGEMENT DECISIONS SUPPORT AS THE INSTRUMENT OF ENTERPRISES EFFICIENCY

Немыкина Ольга Ивановна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Olga Nemykina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Nemykina_Olga@mail.ru

Эффективность управленческого труда и организаций в настоящее время всецело зависит от применения информационных систем поддержки принятия управленческих решений. Современные информационные технологии позволяют в значительной мере реализовать аналитический потенциал управленческого учета. Применение информационных программных средств для автоматизации учетных и аналитических процедур способствует повышению научной обоснованности принимаемых управленческих решений и тем самым более эффективной деятельности организаций.

Ключевые слова: управление, эффективность, информационные системы, поддержка принятия решений.

The efficiency of administrative work and organizations in modern times depends entirely on the application of information systems to support management decision-making. Modern information technology can largely realize the analytical capacity of the administrative account. Application of information software for automation of accounting and analytical procedures contributes to the scientific validity of management decisions and thus more efficient business operations.

Keywords: management, efficiency, information systems, decision support.

Важнейшим элементом в системе управления организацией является управленческий труд. Эффективность управленческого труда и организаций в современное время всецело зависит от применения информационных систем поддержки принятия управленческих решений. Процессы обмена, обработки и хранения информации занимают основные позиции в деятельности современных организаций, именно поэтому внедрение информационных техно-

© Немыкина О.И., 2015

логий поддержки принятия управленческих решений требует значительных изменений в процессе управленческого труда.

Информационные системы поддержки принятия управленческих решений выступают реальными инструментами повышения эффективности работы предприятия. Успешная работа информационной системы зависит от умелого сочетания двух информационных технологий – управленческой и компьютерной.

Для оперативного и правильного принятия управленческого решения, требуется достаточный объем информации, при этом информация должна обладать свойствами оптимальности, полноты, объективности, точности и понятности, то есть правильно обработана. Если поступающая в управленческую сферу информация своевременна и точна, только в этом случае решение будет эффективным. Соблюдению этого очень важного требования, содействуют современные информационные системы поддержки принятия управленческих решений.

В настоящее время появляются новые средства решения организационно-управленческих задач – системы поддержки принятия управленческих решений, представляющие из себя диалоговую автоматизированную информационную систему, включающую основные правила принятия решений и соответствующие модели, интерактивный компьютерный процесс моделирования, поддерживающий принятие решений лицом, принимающего решения для полного и объективного анализа предметной деятельности.

Выделяют три класса систем поддержки принятия управленческих решений:

1. Системы, предназначенные для применения в государственных органах управления и органах управления больших компаний.
2. Системы, предназначенные для индивидуального пользования, базы данных которых создаются лично пользователем.
3. Системы индивидуального пользования, адаптирующиеся к опыту пользователя.

На современном этапе применяются следующие информационные технологии поддержки принятия управленческих решений:

1. Экспертные системы – программные продукты с использованием элементов искусственного интеллекта: «CLIPS», «OpenCyc», «WolframAlpha», «IBM Watson» и др.
2. Система OLAP (Online Analytical Processing), т.е. оперативный анализ данных. Системы OLAP – средство многомерного представления данных, OLAP-клиент (Pivot Tables в Excel фирмы Microsoft или ProClarity фирмы Knosys), либо многомерная серверная СУБД, OLAP-сервер (Oracle Express Server или Microsoft OLAP Services).
3. Специализированные системы (программы) финансового

анализа: «Альт-Инвест», «Альт-Финансы», «Альт-Эксперт», «Альт-Инвест прим», «Альт-Инвест (Эстейт, СниП)», «Альт-Прогноз», «Audit Expert», «Project Expert», «Финэксперт», «ИНЭК-АДП», «ИНЭК-Аналитик», «ИНЭК-АФСП», «ИНЭК-Инвестор», «Финанализ», «ТЭО-Инвест» и др.

4. Помощники в бюджетировании и планировании представлены следующими системами: электронные таблицы, автономное приложение для бюджетирования, интегрированный пакет приложений.

В масштабах предприятия для управления эффективностью бизнеса (BPM – Business Performance Management), необходимо чтобы подсистемы планирования и бюджетирования были интегрированы на нескольких уровнях (стратегическом, специализированном и фундаментальном). К поставщикам средств бюджетирования относятся: Hyperion Solutions Corporation, Comshare и др. Основными специализированными системами (программами) планирования являются: «Вест-План», «Microsoft Project», «Project Expert», «Бизнес-Прогноз», «Бизнес-План», «Альт-План», «ТЭО-Инвест», «Biz Planner», «Прогноз-Инвест» и др.

К поставщикам средств бюджетирования и планирования относятся: PepleSoft (Business Planning, PeopleSoft Financials, PeopleSoft Budgets и др.), SAP (SAP Strategic Enterprise Management (SEM), SAP Budgeting and Planning), Oracle Corporation (Oracle Financial Analyzer (OFA), Oracle Sales Analyzer (OSA), Oracle Enterprise Planning and Budgeting (EPB)), Lawson Software, Epicor Corporation, Great Plains Software, Hyperion (Hyperion Pillar, Hyperion Planning и др.), Cognos, Comshare, MicroStrategy и др.

5. Основными учетными системами (программами) являются: «1С: Предприятие» (конфигурации, «Бухгалтерия предприятия 8» «Управление торговлей 8», «Управление небольшой фирмой 8» и др.), «Парус», «БЭСТ», «Турбо-Бухгалтер», «Инфо-Бухгалтер», «ИНЭК», «Квестор» и др.

6. Корпоративная информационная система – наращиваемая система, предназначенная для комплексной автоматизации различных видов деятельности, требующих единого управления. Основными из этих систем являются: система «SAP» комплекс «R/3», система «Oracle» комплекс «Oracle Application», система «1С: Предприятие» конфигурация «Управление производственным предприятием 8», система «Галактика» и др.

Информационные системы поддержки принятия управленческих решений способствуют выбору более правильных и актуальных решений, а также могут использоваться на любом уровне управления.

Применение информационных систем поддержки принятия

управленческих всецело способствуют повышению научной обоснованности принимаемых управленческих решений и тем самым более эффективной деятельности организаций.

УДК 514.12

ГЕОМЕТРИЧЕСКИЙ АЛГОРИТМ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТОЧКИ КАСАНИЯ

GEOMETRIC ALGORITHM POINT OF CONTACT

Павленко Александр Михайлович
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления Классического приватного университета (Украина)

Alexandr Pavlenko
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the Classic Private University (Ukraine)
E-mail: pavlenkoam89@mail.ru

В результате использования свойства метрического оператора трех точек прямой на плоской кривой, заданной уравнением в точечной форме, определяется точка касания с прямой, которая проведена из произвольной точки, расположенной за пределами этой кривой.

К л ю ч е в ы е с л о в а: свойство метрического оператора, точечное уравнение кривой, касательная, точка касания.

As a result of the properties of the metric operator of three straight points on a plane curve given by the equation in point form, determined by the point of tangency with the line that carried out from an arbitrary point, which is located outside of the curve.

K e y w o r d s: property metric operator equation of the curve point, the tangent point of tangency.

Постановка проблемы. Известные традиционные методы построения касательной разработаны для аналитических, графических и т.д. способов задания кривых. В случае, если кривая задана точечным уравнением, традиционные методы определения касательных не работают. Поэтому для плоских кривых, заданных уравнением в точечной форме (точечным уравнением) [1, 3], необходимо разрабатывать методы, которые позволяют строить касательную к кривой.

Анализ последних исследований и публикаций. В диссерта-

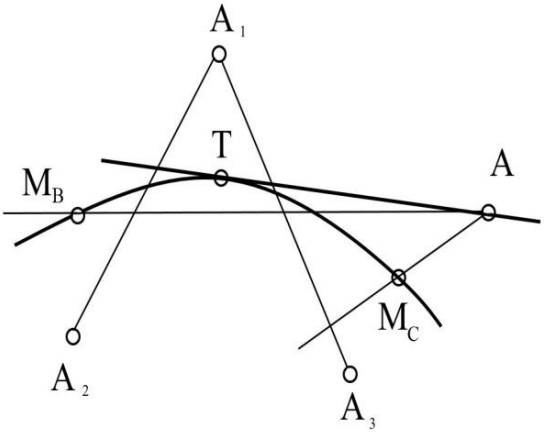
© Павленко А.М., 2015

ционных исследованиях Конопацкого Е.В., Давыденко И.П. и их научных руководителей Верещаги В.М. и Балюбы И.Г. была решена задача построения касательной в точке на кривой, сдана точечным уравнением. При этом, применялось дифференцирование точечного уравнения и находилось точечное уравнение для производной. Нахождение точечного уравнения для производной иногда вызывает определенные трудности. Поэтому в данной статье предлагается другой подход для построения касательной к кривой.

Формулировка цели исследований. Определить в начальной форме точку соприкосновения прямой и кривой, заданной точечным уравнением, когда прямая проходит через произвольную точку, не принадлежит заданной кривой.

Изложение основного материала исследований. Пусть в симплексе $A_1A_2A_3$ точечным уравнением (1) задана плоская кривая M (рисунок):

$$M = (A_2 - A_1)p(t) + (A_3 - A_1)q(t) + A_1 \qquad (1)$$



Геометрическая схема построения касательной AT

В плоскости этой кривой (1) произвольно выбираем (рисунок) точку A в этом же симплексе $A_1A_2A_3$. Точечное уравнение (2) точки A будет иметь следующий вид:

$$A = (A_2 - A_1)p_A + (A_3 - A_1)q_A + A_1 \qquad (2)$$

На рисунке буквой *T* обозначено искомую точку касания прямой AT к кривой M. Изменяемые точки, обозначены буквами M_B и M_C.

Для определения точки соприкосновения *T*, воспользуемся

свойством матричного оператора трех точек прямой [2], которую изложим в соответствии с геометрической схемой (рисунке). В этом свойстве определяется, что соблюдение равенства метрической оператора $\sum^{A}_{M_BM_C}$ и корня квадратного из произведения метрических операторов $\sum^{A}_{M_BM_B}$ $\sum^{A}_{M_CM_C}$, обеспечивает площадь ΔAM_BM_C, которая равна нулю. Учитывая это, изменяем положение точек M_B и M_C, оставляя их постоянно на кривой M, то в момент их совпадения $M_B = M_C = T$, образуется точка касания T. С геометрической точки зрения это соответствует равенству отрезков $AM_B = AM_C = AT$. Используя (1) определим точки M_B, уравнения (3) и M_C уравнения (4):

$$M_B = (A_2 - A_1)p(t_B) + (A_3 - A_1)q(t_B) + A_1 \quad (3)$$

$$M_C = (A_2 - A_1)p(t_C) + (A_3 - A_1)q(t_C) + A_1 \quad (4)$$

Или в другом виде:

$$M_B = (1 - p(t_B) - q(t_B)) + A_2p(t_B) + A_3q(t_B) + \quad (5)$$

$$M_C = (1 - p(t_C) - q(t_C)) + A_2p(t_C) + A_3q(t_C) + \quad (6)$$

Аналогичным образом определяем точку касания *T*:

$$T = - A_1(1 - p(t_T) - q(t_T)) + A_2p(t_T) + A_3q(t_T) \quad (7)$$

Учитывая вышеизложенное свойство метрического оператора трех точек прямой:

$$\sum^{A}_{M_BM_C} = \sqrt{\sum^{A}_{M_BM_B} \cdot \sum^{A}_{M_CM_C}}, \quad (8)$$

И применяя *S*-теорему [2] для измерения площадью $\Delta A_1A_2A_3$ площади двух треугольников ΔAM_BT и ΔAM_CT, и поставив условие, чтобы площади S_{AM_BT} и S_{AM_CT} равнялись нулю, получим два определителя (9) и (10), которые равны нулю:

$$\begin{vmatrix} 1-p_A-q_A & p_A & q_A \\ 1-p(t_B)-q(t_B) & p(t_B) & q(t_B) \\ 1-p(t_T)-q(t_T) & p(t_T) & q(t_T) \end{vmatrix} = 0; \quad (9)$$

$$\begin{vmatrix} 1-p_A-q_A & p_A & q_A \\ 1-p(t_C)-q(t_C) & p(t_C) & q(t_C) \\ 1-p(t_T)-q(t_T) & p(t_T) & q(t_T) \end{vmatrix} = 0. \quad (10)$$

Решив систему точечных уравнений относительно $p(t_T)$ и $q(t_T)$, получим значение параметров, которые определяют точку касания Т, в которой прямая АТ касается к кривой М.

Выводы. Нахождение точек касания прямой с кривой, заданные точечными уравнениями, используя при этом, свойство метрического оператора трех точек прямой, предоставляет другой подход определения касательной к кривой, который не использует дифференцирование по параметру точечного уравнения кривой М.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Балюба И.Г.* Конструктивная геометрия многообразий в точечном исчислении: дис. …д-ра техн..наук: 05.01.01 / Макеевка: МИСИ, 1995. 227 с.

2. Балюба И.Г. Точечное исчисление: учеб. пособие / И.Г. Балюба, В.М.Найдыш; под ред. В.М.Верещаги. Мелитополь: МГПУ им. Б.Хмельницкого, 2015. 236 с.

3. *Найдыш В.М.* Алгебра БН-исчисления / В.М.Найдыш, И.Г.Балюба // Прикладна геометрія та інженерна графіка: Міжвідомчий науково-технічний збірник. Вип.90. К.:КНУБА, 2012. С. 210–215.

УДК 537.63

МАГНИТНАЯ ВОСПРИИМЧИВОСТЬ И ДИНАМИКА ВИХРЕВОЙ РЕШЕТКИ ОБРАЗЦОВ $YBa_2Cu_3O_{7-x}$

THE MAGNETIC SUSCEPTIBILITY AND THE VORTEX LATTICE DYNAMICS OF $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ SAMPLES

Славкин Владимир Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Славкина Лидия Федоровна
Саранский техникум энергетики и электронной техники им. А.И. Полежаева

Vladimir Slavkin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
Lidiya Slavkina
A.I. Polezhaev Saransk College of Energy and Electronic Engineering
E-mail: v.v.slavkin@rucoop.ru

Выполнены измерения комплексной магнитной восприимчивости на основ-

© Славкин В.В., Славкина Л.Ф., 2015

ной и третьей гармониках для текстурированного образца $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ с примесными нанодобавками в интервале температур 77–120 K в переменных магнитных полях с амплитудами от 2 до 500 Э на частотах от 70 Гц до 7 кГц. Анализ свойств индивидуальных компонент восприимчивости и Коула-Коула кривых в сравнении с результатами численных расчетов на основе моделей, включающих концепцию коллективного крипа и критического состояния [4, 5, 8], позволил установить, что режим вихревого движения в образце соответствует фазе вихревого стекла.

К л ю ч е в ы е с л о в а: джозефсоновские вихри, гранулированный сверхпроводник, смешанное состояние, критические поля.

The complex magnetic susceptibility of on the main and third harmonics for the textured $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ sample containing the extrinsic nano supplements in the temperature range of 77-120 K is measured in ac magnetic fields with amplitudes of 2 to 500 Oe at frequencies from 70 Hz to 7 kHz. The analysis of the properties of the individual susceptibility components of Cole-Cole-curves compared to numerical calculations based on models that include the concept of collective creep, and the critical state [4, 5, 8] revealed that the mode of vortex motion in the sample corresponds to a vortex glass phase.

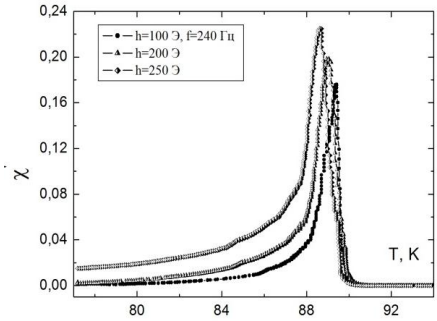
K e y w o r d s: Josephson's vortices, granular superconductor, mixed state, critical fields.

Проблема «эффективного нулевого сопротивления» для сверхпроводников II- рода, традиционно изучаемая с помощью ВАХ, успешно решается путем измерения температурных зависимостей частотно-полевых свойств комплексной магнитной восприимчивости на основной и высших гармониках. АС магнитная восприимчивость является весьма полезной техникой и для изучения вихревой динамики в ВТСП, однако, требующая введения различных теоретических моделей для интерпретации экспериментальных результатов [2]. Модель Кима- Андерсона [3] совместно с процессом тепловой активации (Flux Creep) описывает динамику вихрей в фазе с не нулевым сопротивлением, в тоже время развиты ряд моделей, например, модели коллективного крипа в вихревом стекле (Vortex Glass Collective Creep [8]), которые объясняют сопротивление стремящееся к нулю, т. е. к фазе вихревого стекла (Vortex Glass).

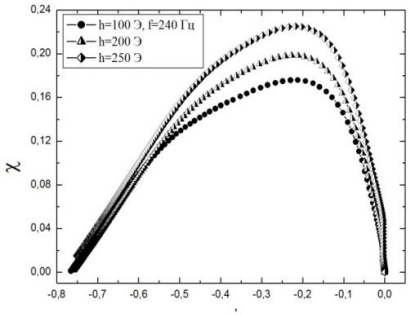
Исследуемый образец в форме параллелепипеда размером $11{,}7\times2{,}3\times2{,}2$ мм^3 и $T_c = 91$ K был вырезан из плавленой текстурированной заготовки поликристалла так, чтобы ось «**c**» была направлена перпендикулярно плоскости **ab**. Для увеличения пиннинга магнитных вихрей в процессе синтеза к $Y_1Ba_2Cu_3O_x$ добавляли Y_2O_3 размером 3-5 мкм. Установка для измерения комплексной магнитной восприимчивости на основной и третьей гармониках описана в работе [1]. Измерения проводились в режиме ZFC. Направление магнитного поля было параллельно плоскости **ab**.

Все первые гармоники обладают некоторыми общими свойствами. При увеличении амплитуды переменного поля наблюдает-

ся изменение ширины перехода χ'(T). В это же время у соответствующей мнимой части увеличивается ширина и высота пика. Температура положения максимума пика на кривой χ'(T) сдвигается в область более низких температур (рис.1).

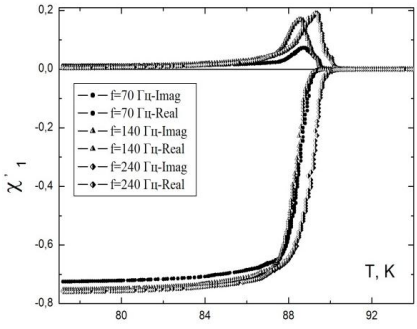


Р и с. 1. Зависимость χ"(T) при разных амплитудах переменного поля на f=240 Гц.

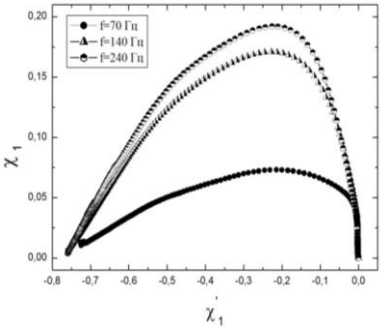


Р и с. 2. Зависимость χ"(χ') (кривая Коула-Коула) для первой гармоники при разных амплитудах переменного поля на f=240 Гц.

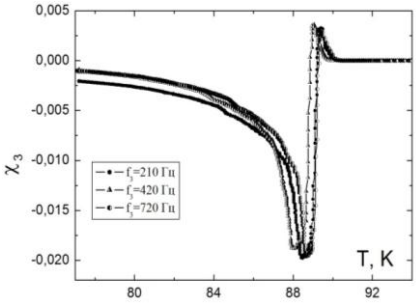
На рис. 1–6 приведены частотно-полевые зависимости первой и третьей гармоники магнитной восприимчивости. На рис. 2, 4, 6 представлены кривые Коула-Коула для первой и третьей гармоник.



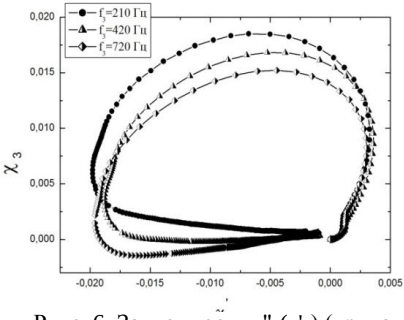
Р и с. 3. Зависимости χ'(T) и χ"(T) для первой гармоники при различных частотах переменного поля и амплитуде h=150 Э.



Р и с. 4. Зависимость χ"(χ') (кривая Коула-Коула) для первой гармоники при разных частотах переменного поля и амплитуде h=150 Э.



Р и с. 5. Зависимость $\chi'_3(T)$ для третьей гармоники при различных частотах переменного поля и амплитуде h= 200 Э.



Р и с. 6. Зависимость $\chi''_3(\chi'_3)$ (кривая Коула-Коула) для третьей гармоники при различных частотах переменного поля и амплитуде h= 200 Э.

В работе [2] проведены расчеты вихревой динамики по моделям Кима-Андерсона (однородная и неоднородная модель [6, 7]) и модели коллективного крипа вихревого стекла для отдельного вихря, малого пучка и большого пучка. Согласно результатам этих работ, представленные на графиках свойства компонент магнитной восприимчивости исследуемого образца соответствуют модели вихревого стекла малого пучка.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Славкин В.В.*, Тищенко Э.А. // ЖТФ. 2012. Т. 82. С. 117.
2. *Adesso M.G.*, Polichetti M. and Pace S. // July 2008, arXiv:0807.2260.
3. *Anderson P.W.* // Phys. Rev. Lett. 1962. V. 9. P. 309.
4. *Bean C. P.* // Phys. Rev. Lett. 1962. V. 8. P. 250.
5. *Kim Y.B.* // Phys. Rev. Lett. 1962. V. 9. P. 306.
6. *Landau I.L.* and Ott H.R. // Physica C. 2000. V. 340. P. 251.
7. *Landau I.L.* and Ott H.R. // Phys. Rev. B. 2002. V. 65. P. 64511.
8. *Wen H.H.* // Phys. Rev. Lett. 1997. V. 79. P. 1559.

УДК 517.9

КЛАССИФИКАЦИЯ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ И ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНО-ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ

CLASSIFICATION OF DIFFERENTIAL AND FUNCTIONAL-DIFFERENTIAL EQUATIONS

Черноиванова Елена Анатольевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Chernoivanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elen.chernoivanova@yandex.ru

Статья посвящена асимптотической эквивалентности дифференциальных и дифференциально-функциональных уравнений.

К л ю ч е в ы е с л о в а: асимптотическая эквивалентность, дифференциальные уравнения, дифференциально-функциональные уравнения.

This article is devoted to asymptotic equivalence of differential and functional-differential equations.

K e y w o r d s: asymptotic equivalence, differential equations, functional-differential equations.

Классификация дифференциальных уравнений на основе асимптотических свойств решений – методологическая основа многих асимптотических методов интегрирования. В негладком анализе такую основу имеют все асимптотические методы. Выбор отношения эквивалентности и уравнения сравнения – главные задачи, решение которых на определенном классе уравнений составляет суть конкретного асимптотического метода. Однако большинство работ (особенно в негладком анализе) по классификациям относится к классам уравнений, которые в качестве фазового пространства имеют множество $D = [T_0, +\infty) \times R^n$, $T_0, \in R$ [1, 2].

Если же уравнения определены на подмножествах множества D, то обычные методы выбора уравнения сравнения здесь непригодны. В данной статье решается эта проблема, кроме того, здесь исследуются дифференциально-функциональные уравнения, для которых уравнениями сравнения являются обыкновенные дифференциальные уравнения.

Пусть дифференциально-функциональное уравнение имеет вид

© Черноиванова Е.А., 2015

$$\frac{dy}{dt} = f(t, y, \varphi(t, y, \varepsilon), \varepsilon) + g(t, y, \varphi(t, y, \varepsilon), \varepsilon), \quad (1)$$

где $A_t: C([T_0, +\infty), R^n) \to D_m, D_m \subseteq R^m, t \geq t_0,$

$f \in C([T_0, +\infty) \times D \times S_c \times (0, \varepsilon_0], R^n),$

$g \in K([T_0, +\infty) \times D, D_m, S_c \times (0, \varepsilon_0], R^n)$ – класс функций, измеримых по t и непрерывных по остальным аргументам, D – область, $D \subseteq R^n$, $S = \{z: z \in R^m, \|z\| \leq C, 0 < C < +\infty\}$,

$$\varphi \in C^{(1,0,0)}([T_0, +\infty) \times (0, \varepsilon_0] \times S_C); \ \lambda_0(\gamma, \varepsilon) = \lim_{k \to +\infty} (t_k, \gamma, \varepsilon)$$

для некоторой последовательности $\{t_k\}$, $t_k \to +\infty$ при $k \to +\infty$ и всех $\gamma \in R^n$,

при всех $T_0 \leq t < +\infty, y \in R^n, 0 < \varepsilon < \varepsilon_0$ существуют ненулевые частные производные $f_y, f_\lambda(\lambda = \varphi(t, y, \varepsilon))$, локально удовлетворяющие условию Липшица. При $C = +\infty$, $\lambda_*(\gamma, \varepsilon) = \infty$ будем считать, что

$$f(t, y, \lambda_*(\gamma, \varepsilon), \varepsilon) \stackrel{def}{\equiv} f_1(t, y, \varepsilon), T_0 \leq t < +\infty, \\ \gamma, y \in R^n, 0 < \varepsilon \leq \varepsilon_0.$$

Требуется на множестве $T_0 \leq \tau \leq t < +\infty$ сточностью ε_1 найти решение $y(t) = y(t: \tau, \gamma, \varepsilon)$ уравнения (1) при всех достаточно малых ε. Считая функции g, φ в некотором смысле малыми, будем уравнение

$$\frac{dx}{dt} = f(t, x, \lambda_*(\gamma, \varepsilon), \varepsilon) \quad (2)$$

рассматривать в качестве уравнения сравнения. В эту схему укладывается классический метод усреднения. Более того, рассматривая для конкретного уравнения различные представления вида (1), можно получать различные уравнения сравнения и появляется возможность выбора простейшего из них. Будем считать, что в дальнейшем все выше перечисленные условиядля уравнений (1) и (2) всегда выполняются.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Воскресенский Е.В.* Метод сравнения и асимптотическая эквивалентность дифференциальных уравнений // Математическое моделирование. 1995. Т. 7. № 5. С. 5–7.

2. *Черноиванова Е.А.* Численное интегрирование дифференциальных уравнений электрических цепей // Журнал Средневолжского математического общества. 2011. Т. 11. № 2. С. 23–25. р

ИНСТИТУТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЧАСТНОГО ПРАВА

УДК 140.8:34

ФУНКЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО МИРОВОЗЗРЕНИЯ
THE FUNCTIONS OF THE LEGAL WORLDVIEW

Громова Татьяна Николаевна
Ткачук Оксана Вячеславовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Gromova
Oksana Tkachuk
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: gromova.tata@mail.ru, otkachuk@rucoop.ru

В статье определены основные функции, которые юридическое мировоззрение выполняет в современном обществе. Эти функции характеризуют юридическое мировоззрение в самом общем виде, фиксируя только основное из того, что дает юридическое мировоззрение для человеческого существования.

Ключевые слова: гносеологическая группа функций, психологическая группа функций, аксиологические функции, праксеологические функции, мировоззренческая функция.

The article defines the basic functions that law performs in the worldview of modern society. These features characterize the legal worldview in its most general form, capturing only the basic things that makes outlook for human existence.

Keywords: epistemological group of function, psychological function group, the function of the axiological, praxeological function, an ideological function.

Целостность мировоззрения детерминирована упорядоченностью его структурных и функциональных взаимодействий. Эта упорядоченность способствует устойчивому воспроизводству

© Громова Т.Н., Ткачук О.В., 2015

наиболее существенных связей, что позволяет при всех изменениях элементов мировоззрения сохранять его атрибутивные характеристики, прежде всего обеспечивает его целостность.

Таким образом, можно говорить о структурном и функциональном содержании мировоззрения. Первое есть совокупность связей между устойчивыми элементами мировоззренческой системы (компонентами, сферами, подсистемами), второе – порядок функциональных связей, то есть тех ролей, которые играют эти компоненты и связи для сохранения целостности и стабильности системы.

Функции мировоззрения детерминированы его структурой и могут быть подразделены на четыре группы: гносеологические, психологические, аксиологические и праксеолгические.

Гносеологическая группа функций отвечает за предоставление в распоряжение человеку и обществу упорядоченной системы знаний о мире и человеке, о причинах и целях существования мира. В эту группу функций можно отнести прогностическую функцию, позволяющую планировать будущее, исходя из познания законов природы и общества. Еще одна функция – просветительская – способствует освобождению мировоззрения от предрассудков, пережитков, заблуждений – всего того, что Ф. Бэкон называл «идолами».

Психологическая группа функций призвана создать соответствующий эмоционально-чувственный фон, предопределяющий отношение к миру: восхищение им, изумление перед ним, удивление ему. Без эмоционального отношения невозможно функционирование даже рациональных уровней мировоззрения; не случайно Аристотель утверждал, что всякая философия начинается с удивления. «Ибо и теперь и прежде удивление побуждает людей философствовать, причем вначале они удивлялись тому, чти непосредственно вызывало недоумение, а затем, мало-помалу продвигаясь таким образом далее, они задавались вопросом о более значительном, например о смене положения Луны, Солнца и звезд, а также о происхождении Вселенной» [1]. В числе психологических функций – компенсаторная, восполняющая ограниченность человека и его зависимость от внешних условий; утешительная, позволяющая забыть о превратностях повседневной жизни, снять психологическую напряженность и т. д.

Аксиологические функции позволяют выработать оценочное отношение к миру, задавая человеку целостную систему ценностей и норм, которые выступают в качестве основания для всякой оценки. Так, можно говорить о воспитательной функции мировоззрения, призванной формировать моральные качества личности; эстетической функции, связанной с восприятием мира через приз-

му красоты; гуманистической функции, задающей особое место человеку в мире.

Праксеологические функции служат руководством к действию. В этом смысле можно говорить об организационной функции мировоззрения. Фактически именно деятельность организует, связывает воедино все остальные компоненты мировоззрения: «Целостность мировоззрения имеет своей основой универсальность и целостность человеческой деятельности, которая характеризуется единством всех способов выявления и реализации его сущностных сил и потенций, включает в себя как чувственно-моральные, так и духовно-преобразовательные формы» [3]. В зависимости от формы деятельности, можно говорить о коммуникативной, игровой, образовательной и т.д. функциях мировоззрения.

Принятие юридического мировоззрение удостоверяется не столько ощущениями и декларациями, сколько реальными поступками человека. Для этого все элементы мировоззрения упорядочиваются, структурируются, организуются вокруг значимой цели – достижения социальной справедливости на правовом уровне жизни общества. Юридическое мировоззрение воздействует на отношения в обществе, регулируя их, охраняя наиболее значимые из них, устанавливая правила общежития, обеспечивая правопорядок. Говоря словами И.А. Ильина, мировоззрение есть не только теория, это «духовное делание», где человек не просто отражает реальность, а выступает как активный субъект на правовом поле [2].

Также существует особая, собственно мировоззренческая функция, которая является несуммативным слагаемым всех ее функций и отображает способность отдельных духовных систем формировать картину мира и обозначать положение в нем человека, соединяя воедино элементы науки, искусства, морали, права и т.д.

Мировоззренческая функция выполняется мифологией, религией и философией, которые считаются базовыми историческими типами мировоззрения. Различия между этими типами связаны с разными факторами, в том числе с различной конфигурацией компонентов внутри каждого из них. Так, в философском мировоззрении на первое место выходит рациональный компонент. Философия позволяет обобщить взгляды на мир, связать и систематизировать в цельные мировоззренческие структуры. В мифологическом мировоззрении преобладает эмоциональный компонент: миф возникает тогда, когда человек пытается свести непонятное к знакомому, освободившись тем самым от страха перед неизвестностью. Он возникает из эмоции и пронизан эмоциями. Г.В.Ф. Гегель полагал, что миф – это проявление бессилия разума перед миром. Религия опирается на ценностный компонент: систему моральных норм и предписаний, представления о ценности сакрального.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Аристотель*. Собрание сочинений в 4 т. М.: Мысль, 1975. Т. 1. С. 69.
2. *Ильин, И.А*. Собрание сочинений. Философия как духовное делание. М.: ПСТГУ, 2013. 716 с.
3. *Мировоззрение*, наука, практика: сб. науч. тр. / отв. ред. Н. С. Коноплев. Иркутск : Иркут. ун-т, 1988. С. 26.

УДК 347.65/.68(470+571)

О НОВЕЙШЕМ ЗАКОНОПРОЕКТЕ ПО ИЗМЕНЕНИЮ НОРМ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВА

ON A NEW DRAFT-LEGISLATION FOR CHANGING NORMS OF INHERITANCE LAW

Елизаров Станислав
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Stanislav Yelizarov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: zaroff-stan@mail.ru

В публикации рассматривается и дается оценка последнего по времени законопроекта, вносящего существенные поправки в Гражданский кодекс РФ в части процедуры наследования.

К л ю ч е в ы е с л о в а: законопроект, наследство, наследственное право, завещание, Гражданский кодекс.

The article is devoted to the assessment of the last draft-legislation introducing substantial amendments to the Civil Code of Russia dealt with the procedure of inheritance.

K e y w o r d s: draft-legislation, heritage, inheritance law, testament, Civil Code.

В конце мая 2015 г. в Государственную Думу РФ был внесен проект федерального закона «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского Кодекса Российской Федерации» за № 801269.

Законопроект, подготовленный председателем Комитета по законодательству П.В. Крашенинниковым, был рекомендован данным Комитетом для принятия в первом чтении. Внесенный проект закона посвящен регулированию вопросов наследования и пред-

© Елизаров С.В., 2015

ставляет собой, пожалуй, первую за прошедшие с момента вступления в силу третьей части Гражданского кодекса годы попытку кардинального изменения действующих норм российского наследственного права. Ассоциацией юристов России предложено провести широкое обсуждение предложенного проекта поправок в Гражданский кодекс.

Законопроект несет в себе существенные новации относительно процедуры наследования. Ключевое предложение заключается в изменении порядка оформления прав на наследство, а именно: предлагается свидетельство о праве на наследство заменить свидетельством о праве на наследование. По мнению разработчиков, это позволит освободить наследников от лишней суеты и собирания многочисленных документов.

Действующий порядок предполагает, что наследник в течение 6 месяцев со времени смерти наследодателя узнает, какое имущество ему принадлежало на законных основаниях, при необходимости осуществляет оценку, привлекая оценщиков, после чего, имея правоподтверждающие документы, принимает наследство путем подачи соответствующего заявления нотариусу. Нотариус, в свою очередь, рассматривает состав наследства (в том числе акт описи), степень родства (доказываемую наследником), либо завещание, после чего выдает свидетельство о праве на наследство с взиманием гос.пошлины. Основываясь на том, что свидетельство о праве на наследство не является правоустанавливающим документом, а право собственности, в силу универсального наследственного правопреемства, возникает с момента смерти, а не с момента получения свидетельства о праве на наследство, и даже не с момента государственной регистрации прав, если это недвижимость или иные вещи, которые требуют госрегистрации, разработчики и предлагают выдавать исключительно свидетельство о наследовании. Полагается, что тем самым не просто изменяется название, но изменяется и суть этого документа.

Наряду с этим меняется и тариф – это должна быть твердая сумма в 500 руб. Обоснованием изменения расчета нотариального тарифа авторы проекта считают, во-первых, тот факт, что ввиду внедрения информационных технологий объем работы нотариуса по выдаче свидетельства о праве на наследство практически перестал различаться в случаях, когда объем наследственной массы небольшой или крупный. Замечено, что «подчас гораздо больше времени приходится тратить нотариусу на наследственное дело, в котором наследуется земельный участок в сельской местности, имеющий весьма незначительную цену, чем на наследственное дело, открытое после смерти человека, владевшего акциями, зарубежной недвижимостью и огромными счетами» [1]. Во-вторых,

новый нотариальный тариф разработчики считают более «честным», в то время как действующий порядок исчисления тарифа за совершение нотариального действия определяют, как несправедливый и выполняющий функцию «дополнительного наследственного налога».

Одновременно предлагается изменить оплату действий нотариуса по выбору доверительного управляющего, по контролю за ним, по составлению описи имущества и передаче его на хранение, т. е. за совершение действий по охране и управлению наследством, – это должно быть полпроцента стоимости выявленного и подлежащего передаче под охрану или управление наследственного имущества за каждый месяц, в котором принимаются такие меры, но не более двух ста тысяч руб. ежемесячно. При этом предлагается непосредственно обязать нотариуса заключать договор доверительного управления имуществом, если в составе наследства есть предприятие, доля в уставном капитале, пай или ценные бумаги. В том случае, когда в завещании назначен его исполнитель, то уже именно он будет являться доверительным управляющим имущества до выдачи одному из наследников свидетельства о праве наследования.

Кроме того, за нотариусами прямо будут закреплены обязанности объявлять розыск наследников и розыск имущества, направлять запросы в органы ЗАГСА для получения доказательств родства наследников, запросы в органы, регистрирующие права на недвижимость, запросы к держателям реестров и иные запросы, которые помогли бы наследникам установить перечень имущества, входящего в наследственную массу. Декларируемая цель – развивать функции нотариата по оказании правовой помощи гражданам и обеспечению их прав.

Следующим новшеством проекта является предоставление права супругам совершать совместные завещания. В настоящий момент Гражданский кодекс РФ не допускает возможность совершать завещание в такой форме, в то время как в некоторых государствах Европы, относящихся к той же континентальной системе права, что и российское право, правовые конструкции совместных завещаний супругов широко распространены.

По мысли авторов поправок совместные завещания будут определять переход прав на имущество в случае смерти каждого из супругов, предоставляется возможность назначения исполнителя завещания при совместном завещании, как это сейчас возможно при составлении традиционного завещания. Совместное (иначе общее) завещание будет утрачивать силу в случае развода или если один из супругов передумает и напишет индивидуальное завещание.

Другой новацией в части согласования условий наследования

стала допустимость заключения прямого наследственного договора с потенциальными наследниками. Субъектами такого договора могут быть не только супруги, но и дети, а также третьи лица. На сегодняшний день права и права и обязанности только после открытия наследства создает исключительно завещание. В наследственном договоре предполагается прописывать права и доли в наследстве, а главное, обременения в виде обязанности осуществить действия как имущественного, так и неимущественного характера. К такому договору будут предъявляться общие требования о форме договоре, его подписи и нотариальном оформлении. Изменение или расторжение наследственного договора возможно только «по соглашению сторон или на основании судебного решения по изменившимся обстоятельствам» [2]. Контролировать его исполнение будет душеприказчик или нотариус, ведущий наследственное дело.

Еще одним нововведением, предусмотренным в законопроекте, возможность создания фонда или так называемого траста по управлению имуществом. Подобный фонд, будь то благотворительный или траст по управлению предприятием, активами, акциями, доля ми в хозяйственных обществах может быть создан потенциальным наследодателем при жизни и функционировать уже после его смерти. Принимать участие в управлении и ведении наследственного дела, охране наследственной массы здесь также сможет и нотариус. Соответственно, человек при жизни определяет доверительное управление, расписывает, каким образом оно будет осуществляться и эти распоряжения останутся неизменными после его смерти. Введение подобной нормы актуально для бизнесменов [3].

Несмотря на кажущуюся справедливость и логичность выдвинутых в проекте положений, многие из них требуют глубокого обсуждения и проработки.

В частности, множество вопросов вызывает основное положение реформы о процедуре выдачи нотариусов свидетельства о праве на наследство. За нотариусом сохранена лишь функция по перечислению круга наследников – имеет или не имеет тот или иной претендующий наследник законное право наследовать. Между тем за скобками законопроекта остался центральный вопрос: как, каким образом должно быть поделено наследственное имущество. В частности, именно на нотариуса возложена функция по выделению обязательной доли при наследовании по завещанию. По существующим нормам несовершеннолетние дети, нетрудоспособный супруг, нетрудоспособные родители и иждивенцы наследодателя независимо от содержания завещания наследуют не менее половины доли, которая причиталась бы каждому из них при наследовании по закону без завещания [4]. Коль скоро новые

нормы предусматривают выдачу лишь «условного» документа, что некий человек имеет право наследовать, то перечисленным группам людям придется самим устанавливать состав наследства, каким-то образом делить его. Непонятно в таком случае кем будет выделяться таким гражданам обязательная доля в наследстве. К тому же осуществить подобное вне судебного спора и без участия квалифицированного специалиста, наделенного особыми полномочиями, вряд ли возможно.

Руководствуясь именно соображением, что такое правовое регулирование вынудит наследников обращаться в суд за защитой своих прав, что не только создаст для них необоснованные затруднения, но и увеличит нагрузку на судебную систему, Министерство юстиции РФ подготовило отрицательный отзыв на новейший законопроект.

Говоря об иных предложениях проекта, следует отметить, что они в основной своей массе, как то создание фонда по управлению имуществом, заключение наследственного договора, адресованы сравнительно небольшому числу граждан. Некоторые права, предоставляемые наследственным договором, например возложение обременения на будущих наследников, и сегодня могут быть реализованы путем составления завещания с завещательным отказом. Идея о введении совместных завещаниях более востребована и потому может быть оценена положительно.

Справедливости ради отметим, что ссылка авторов поправок на опыт использования форм совместных завещаний наследственным правом Германии, Швейцарии, как «родственных» отечественному праву [5], на наш взгляд, не совсем корректна. Спору нет, наследственное право государств континентальной Европы между собой имеет большее количество схожих черт и разительно отличается в сравнении со странами общего права [6]. Однако российскому гражданскому праву более близко гражданское право Франции, где по Французскому Гражданскому кодексу недопустимы завещания нескольких лиц в общем завещании. Внедрение таких правовых средств наследования, как совместные завещания и наследственный договор не требует столь глубоких и резких изменений, что предложены инициаторами реформы. Но и они нуждаются в серьезной проработке.

Вместе с тем, вне зависимости от того, как сложится судьба анализируемого законопроекта, представляется очевидным, что юридическое сообщество России стоит на пороге проведения преобразований существующего наследственного права.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Ямшанов, Б.* Наследственное действие [Электронный ресурс] // Российская газета. 2015. № 6683. URL: http://www.rg.ru/2015/05/26/dz-site.html.

2. *Козлова, Н*. Одна воля на двоих [Электронный ресурс] // Российская газета. 2015. № 6700. URL: http://www.rg.ru/2015/06/17/proekt-site.html.
3. *Куликов, В*. Фамилию поделят [Электронный ресурс] // Российская газета. 2015. № 6760. URL:http://www.rg.ru/2015/08/25/ nasledstvo.html.
4. *Жаботинский, М.В.* Обязательная доля при наследовании имущества: российский и зарубежный опыт // Бюллетень нотариальной практики. 2006. № 6. С. 21.
5. *Козлова Н*. Указ. соч.
6. *Елизаров С.В*., Елизаров В.С. О некоторых положениях английского наследственного права // Инновационные процессы в развитии современного общества: материалы I Межд. заоч. науч.-практ. конф. Саранск. 2013. С. 24.

УДК 340.153(430)”04/14”

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ФЕОДАЛЬНОГО ПРАВА В ГЕРМАНИИ

FEATURES OF THE FEUDAL LAW DEVELOPMENT IN GERMANY

Казьмин Игорь Иванович
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления Классического приватного университета (Украина)
Ihor Kazmin
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the Classic Private University (Ukraine)
E-mail: migmu_kpu@i.ua

В статье рассматриваются особенности развития правовой системы средневековой Германии с учетом проблем периодизации исторического процесса, а также влияние и значение правовых памятников этого периода на развитие права Германии и других стран.
К л ю ч е в ы е с л о в а: периодизация исторического процесса, феодализм, обычное право, имперское законодательство.

In the article features of the legal system development of medieval Germany, taking into account the problems of the historical process periodization and the legal monuments impact and value of this period on the law development in Germany and other countries are considered.
K e y w o r d s: periodization of the historical process, feudalism, common law, Imperial legislation.

Исследования правовой системы Средневековой Германии историко-правовыми науками повышает правовую культуру, развивает правосознание, дает возможность лучше понять значение гос-

© Казьмин И.И., 2015

ударственно-правовых институтов в жизни общества. Источники права Средневековой Германии повлияли на последующее развитие общественно-политической жизни, на историю и право не только Германии, но и ряда других стран.

История государства и права, следуя принципу хронологии, изучает структуру, компетенцию, функции органов государства, а также развитие основных отраслей права. Эта дисциплина изучает право как единое целое, государственно-правовые институты и правовое положение населения в конкретных условиях отдельных государств. Исторически сложилось так, что в каждой стране действуют свои правовые обычаи, традиции, законодательство, юрисдикционные органы, сформировались особенности правового менталитета, правовой культуры, что и объединяется общим понятием (правовая система).

Правовая система – это комплекс взаимосвязанных и согласованных юридических средств, предназначенных для регулирования общественных отношений, а также юридических явлений, возникающих в результате такого регулирования (правовые нормы, правовые принципы, правосознание, законодательство, правовые отношения, юридические учреждения, юридическая техника, правовая культура, состояние законности и ее деформации, правопорядок и др.).

Можно сказать, что правовая система – это обусловленная объективными закономерностями развития общества целостная система юридических явлений, которые постоянно действуют в результате воспроизводства и использования людьми и их организациями (прежде всего государством) для достижения своих целей.

Средневековая Германия имеет свою национальную правовую систему, значимым элементом которой являются источники права феодальной Германии («Саксонское зерцало» [6, 7], Магдебургское право [2], «Каролина» [3] и другие).

Замедленные темпы развития феодализма на немецких землях обусловили длительное сохранение там пережитков обычного права, что отвечало интересам землевладельцев. Почти в каждой части страны действовали свои правовые обычаи, из которых господствующее сословие пыталось закрепить те, которые оберегали их привилегии.

В XII–XVI вв. в правотворчестве большую роль играли шеффены – члены феодальных судов. Они обязаны были не только выяснять фактическую сторону дела, осознавать и оценивать доказательства, но и в случае необходимости «отыскивать права». Поэтому даже когда случаи были одинаковыми, шеффены могли выносить самые разнообразные решения, учитывая интересы феодалов.

В XIII в. появились частные записи права, такие как «Саксонское зерцало» и «Швабское зерцало». Источниками их были нормы обычного и канонического права, а также нормы, заимствованные из кодекса Юстиниана. Автором «Саксонского зерцала» считают одного из магдебургских шеффенов Эйке фон Репкова.

По первой статье сборника видно стремление оттеснить служителей церкви от рассмотрения гражданских дел и правонарушений.

Как любая достопримечательность феодального права «Саксонское зерцало» дает строгое разделение жителей на рабов и свободных. Были и промежуточные группы полусвободных лиц, которые выполняли различные повинности. Мелкие рыцари и зажиточные крестьяне считались шеффенским сословием.

Зерцало состоит из двух частей. Первая содержит нормы земского права, которое распространялось на свободных шеффенского сословия и отражало главным образом практику судов. Вторая – ленное право, которое действовало только среди благородных господ, высшей знати.

Оно определяло порядок наследования земельных наделов, регулировало отношения между сеньорами и вассалами. За объектом регулируемых правоотношений земское право было шире, чем ленное.

«Саксонское зерцало» содержит сравнительно немного норм обязательственного права, что обусловлено слабостью товарно-денежных отношений в древней Германии [4, с. 178].

«Саксонское зерцало» предусматривало очень суровые наказания за совершенные преступления. Вместо штрафов, даже за мелкие кражи, предусматривалась смертная казнь. Разница между ночным и дневным ворами заключалась лишь в определении вида наказания. Первого предстояло повесить, второму – отрубить голову. Ограбление мельницы, церкви, кладбища каралось колесованием. За колдовство виновного сжигали на костре (книга 2, ст.13). Среди наказаний упоминаются также вырывание языка, отрубание головы. Любое выступление против императорской власти каралось смертной казнью.

Позже, некоторые положения «Саксонского зерцала» были использованы в Магдебургском праве – сборнике норм городского права начала XIV в. В отличие от «Зерцала», магдебургские законы подробнее определяли нормы регулирования товарно-денежных отношений, чего почти не знали предыдущие правовые обычаи. Со временем стали появляться сборники норм городского права. Судьи могли выносить решения, исходя из судебных решений, но прецедентное право в Германии не развивалось.

Обычное право, которое действовало в Германии длительное

время, условно можно разделить на три части: право феодалов, крестьянское право и городское.

Партикуляризм ленного, земского и городского права, отсутствие единого свода имперских законов заставляли судей все чаще обращаться к дигестам и кодексу Юстиниана.

В конце XV в. свод римского права был официально признан императором как действующий источник гражданского права. Это положение сохранялось почти четыре века. Относительно сложных казусов шеффенам разрешалось брать консультации в университетах. Свои выводы профессора права давали в форме проекта решения, иногда обязательного для суда. Они также определяли границы использования римского права, давали свои комментарии.

Рецепцию римского права можно объяснить, прежде всего, тем, что оно содержало нормы, которые можно было применять в отношении всех имущественных отношений, которые основывались на частной собственности. Сказалось также влияние церкви. Известно, что каноническое право (от греческого canon – палка, переносно – правило, норма [5, с. 201]) вобрало в себя много норм римского права.

Рецепция римского права объясняется и тем, что суд шеффенов не мог вынести удовлетворительного решения во всех сложных имущественных спорах.

Вскоре после Великой крестьянской войны был разработан и в 1532 г. утвержден рейхстагом свод законов, названный «Каролиной», в честь императора Карла V, который правил в то время. Из 219 статей уголовного уложения 142 статьи содержат нормы уголовного процесса, остальные – уголовного права.

В связи с тем, что отдельные земли выступали против принятия общеимперского законодательства, во вступительной части к «Каролине» было сказано: «Но мы хотим при этом сказать, что старые, установленные законные и добрые обычаи курфюрстов, князей и сословий ни в чем не должны запрещаться».

Таким образом, за каждой землей было сохранено ее особое уголовное право, «Каролина» предназначалась лишь для заполнения пробелов в местных законах.

Она предусматривает многочисленный круг преступлений:

– государственные (измена, восстание, нарушение земского мира и др.);

– против личности (убийство, клевета и др.);

– против морали (кровосмешение, изнасилования, двоеженство, супружеская измена и др.);

– против собственности (поджог, грабеж, кража, присвоение), а также некоторые другие виды преступных деяний.

В «Каролине» получили развитие фактически верные опреде-

ления не только отдельные преступления, но и некоторые общие понятия уголовного права: посягательство, соучастие (например, пособничество), неосторожность, необходимая оборона и др.

«Каролина» установила очень жестокие наказания: значительное количество преступлений каралось смертной казнью, причем были предусмотрены квалифицированные виды этой казни: колесование, четвертование, закапывание живым в землю, сжигание и т.д. Значительное место занимали телесные наказания. Часто применялось вырывание языка и отрубание руки. При незначительных проступках применялось лишение чести, при этом осужденного выставляли к позорному столбу или в ошейнике на публичное осмеивание.

Обращает на себя внимание установление жестоких наказаний за посягательство на императорскую власть и на собственность.

Большая часть статей «Каролины» касалась правил судопроизводства. «Каролина» сохранила некоторые черты обвинительного процесса. Потерпевший или другой истец мог подать уголовный иск, а обвиняемый – оспорить и доказать его несостоятельность.

Стороны имели право предъявлять документы, прибегать к привлечению свидетелей, пользоваться услугами юристов. Если обвинения не последовало, истец должен был возместить убытки, бесчестие и оплатить судебные затраты».

В целом же, основной формой рассмотрения уголовных дел в «Каролине» является инквизиционный процесс. Обвинение предъявлялось судьей от имени государства.

Следствие велось по инициативе суда, и не было ограничено сроками. Широко применялись средства физического воздействия на подозреваемого. Например, допрос, который проводился во время пытки. При этом «Каролина» подробно регламентирует условия применения пыток. Для признания доказательств достаточными для применения допроса с пытками нужны были показания двух «добрых» свидетелей (ст. 23). Данные, изложенные одним свидетелем, считались полудоказательством.

Ряд статей определяют порядок доказывания наличия преступления истцом, если обвиняемый не признается. Окончательный приговор выносился на основании личного признания или свидетельства виновного (ст. 22).

«Каролина» не может считаться чисто немецким правовым памятником. Не говоря уже о ее многочисленных отсылках к римскому праву, рецепированому в Германии, она так много заимствует из других источников, что называется иногда, не без оснований, «немецким учебником итальянского уголовного права» [8, с. 178].

Этот памятник феодального права действовал в некоторых частях Германии до начала XIX в.

В 1794 г. был создан Прусский земский кодекс. Если в праве Франции, Англии, Голландии этой эпохи получили широкое отражение интересы буржуазии, то Прусский кодекс почти полностью сохранял нормы феодального права даже относительно недвижимого имущества. Таким способом ограничивался доступ буржуазии к приобретению земли. Сохранялось разделение жителей на господ и слуг, то есть сохранялся сословный уклад.

В кодексе упоминалось о защите личности и собственности подданных. Отменялись пытки. Это был определенный прогресс, хотя после принятия кодекса ограничивалось право собраний. Права церкви в сфере брачно-семейных отношений были расширены.

Кодекс состоит из двух частей. Первая часть посвящена нормам гражданского права, вторая – правовому положению сословий, школ, церквей, уголовному праву [1, с. 397].

Очень значительное место в кодексе отведено особе короля и государственной службе. Как дань «просвещенному абсолютизму» кодекс содержал некоторые элементы современного ему толкованию собственности и «естественных прав» человека. Рассуждения о защите личности и имущества подданных в условиях полицейского режима имели символический характер. Однако сам факт частичного признания института буржуазной собственности как основы общественных отношений был шагом вперед.

Итак, наиболее важные, характерные и крупные структурные элементы отраслей права Средневековой Германии выделялись по субъектному составу правоотношений и отвечали внутрисословным социальным группам, другие – межсословным (профессиональным, региональным и др.) группам; третьи выделяются по характеру взаимных прав и обязанностей сторон или по объектам соответствующих правоотношений.

Освещение феодального права в плане тех сословных отраслей, которые фактически были им свойственны, позволило бы глубже понять коренное своеобразие данной социально-экономической формации и суть ее права. Хотя сопоставление данной социально-экономической формации с правовыми системами, стоящими ближе к нашему времени, вероятно, стало бы сложнее.

Римское право оказало значительное влияние на развитие средневекового права Западной Европы; в частности, немало положений магдебургского права происходят из него [5, с. 429].

Значительным также является то, что национальная правовая система Германии является составной частью романо-германской системы права, которая объединила народы Европы, учитывая различия, существующие между ними.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Глиняний В.П.* Історія держави і права зарубіжних країн: Навч. посібн. / 5-те вид., перероб. і допов. К.: Істина, 2005. 768 с.

2. *Записи* Магдебургского права. Перевод Л.П. Галанзы, Л.И. Дембо. Текст воспроизведен по изданию: Хрестоматия памятников феодального государства и права стран Европы. М.: Гос. изд. юр. лит. 1961г. Библиотека сайта XIII век. http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/Germany/XIV/Magdeburg_recht/text.htm.

3. *Каролина*. Перевод М.Д. Шаргородского. Текст воспроизведен по изданию: Хрестоматия памятников феодального государства и права стран Европы. – М.: Гос. изд. юр. лит. 1961г. Библиотека сайта XIII век. http://www.vostlit.info/Texts/ Dokumenty/Germany/XVI/1520-1540/Karolina/text. htm.

4. *Крестовская Н.Н.* История государства и права зарубежных стран: Практикум. Х.: «Одиссей», 2002. 608 с.

5. *Популярна* юридична енциклопедія / Кол. авт.: В.К. Гіжевський, В.В. Головченко... В.С. Ковальський (кер.) та ін. К.: Юрінком Інтер, 2002. 528 с.

6. *Саксонское* зерцало. Sachsenspiegel. Часть первая. Земское право. Landrecht. Перевод Л.И. Дембо. Текст воспроизведен по изданию: Саксонское зерцало. – М.: Наука. 1985г. – Библиотека сайта XIII век. http://www.vostlit.infoTexts/Dokumenty /Germany/XIII/Sachsenspiegel/frame text1.htm.

7. *Саксонское* зерцало. Sachsenspiegel. Часть вторая. Ленное право. Landrecht. Перевод Л.И. Дембо. Текст воспроизведен по изданию: Саксонское зерцало. М.: Наука. 1985г. – Библиотека сайта XIII век. http://www.vostlit.info/Texts/ Dokumenty/Germany/XIII/Sachsenspiegel/frame text4.htm.

8. *Черниловский З.М.* Всеобщая история государства и права: учебник. М.: ООО «ТК Велби», 2002. 592 с.

УДК 323.1:34.07:374:39(470+571)

ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ В СФЕРЕ ЭТНОКУЛЬТУРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

LEGAL POLICY OF RUSSIA IN THE FIELD ETHNO-CULTURAL EDUCATION

Князькин Юрий Петрович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuriy Knyazkin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: yknyazkin@mail.ru

В статье анализируются особенности правовой политики Российской Федера-

© Князькин Ю.П., 2015

ции в сфере этнокультурного образования, предлагаются пути модернизации российской образовательной системы.

К л ю ч е в ы е с л о в а: образование, культура, закон, конституция, социальная политика.

The article analyzes the characteristics of the legal policy of the Russian Federation in the field of ethno-cultural education, the ways of modernization of the Russian education system are offered.

K e y w o r d s: education, culture, law, constitution, social policy.

В соответствии с Федеральным законом от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», вступившим в силу с 1 сентября 2013 года, образование – это единый целенаправленный процесс воспитания и обучения, являющийся общественно значимым благом и осуществляемый в интересах человека, семьи, общества и государства [4].

По нашему убеждению, российская система образования вполне может составить конкуренцию с системами образования развитых стран, однако это возможно в первую очередь при условии всесторонней поддержки политики, осуществляемой в сфере образования, со стороны общественности, а также активной роли государства в этой области, глобальных преобразований с предоставлением необходимых для этого ресурсов и разработкой механизмов их эффективного применения [1, с. 81].

Мировой опыт доказывает необходимость подготовки образованных высококультурных граждан, обладающих высоким уровнем этнокультурной компетентности, способных проживать в полиэтнической среде, знать и почитать не только свои этнические традиции, но и интересоваться культурным наследием других этносов, уважать их национальные интересы, в связи с чем наиболее важным направлением современного образования представляется нам полиэтническое образование, целью которого является формирование этнокультурной компетентности учащихся.

Основополагающие правовые принципы государственной политики в области этнокультурного образования закреплены в Конституции Российской Федерации, а также в конституциях и уставах её субъектов, Федеральном законе «Об образовании в Российской Федерации» и других федеральных и региональных нормативно-правовых актах [2, с. 149]. Так, в статье 3 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» отражены основные принципы, среди которых защита, сохранение и развитие в условиях полинационального государства этнокультурных особенностей и традиций народов России, а также свобода выбора получения образования согласно склонностям и потребностям человека и демократический характер управления образованием [4].

Кроме того, с целью регулирования отношений в сфере образования, Федеральным законом «Об образовании в Российской Фе-

дерации» определены правовые положения, которые акцентируют внимание на единстве федерального культурного и образовательного пространства; закрепляют принципы защиты и развития системой образования национальных культур, региональных культурных традиций и особенностей в условиях многонационального государства; способствующие интеграции российского образования в мировое образовательное пространство. В соответствии с пунктом 1 части 1 статьи 8 этого закона, за регионами Российской Федерации закреплено право разрабатывать и осуществлять реализацию региональных программ развития образования с учётом национальных и региональных социально-экономических, экологических, культурных, демографических и других особенностей субъектов Российской Федерации [4].

В основе организационной государственной политики Российской Федерации в сфере образования лежит Федеральная целевая программа развития образования на 2011–2015 гг., вырабатывающая стратегию приоритетного развития системы образования и определяющая меры по её реализации. В рамках данной программы предусмотрено распространение в пределах Российской Федерации инновационных моделей успешной социализации детей во всех регионах, в том числе современных воспитательных моделей, обеспечивающих формирование гражданской идентичности обучающихся в условиях поликультурного общества [3].

Принципы этнокультурного образования в Российской Федерации реализуются также в принятом в 1996 году Федеральном законе «О национально-культурной автономии», целью которого является сохранение самобытности, языка и культуры на уровне федерации и субъектов. Указанный нормативный акт закрепил право общественных объединений граждан на национально-культурное самоопределение, в том числе «право создавать негосударственные образовательные учреждения (общеобразовательного, начального, среднего и высшего профессионального образования) с обучением на родном языке, а также право вносить предложения в органы исполнительной власти всех уровней о создании государственных, муниципальных образовательных учреждений с обучением на русском языке и углубленным изучением языка, национальной истории и культуры» [5].

Концепцией национальной образовательной политики Российской Федерации (2006 г.) определены приоритеты этнокультурного образования, к числу которых относятся удовлетворение этнокультурных и языковых образовательных потребностей российских народов с сохранением единства федерального культурного, образовательного и духовного пространства, консолидация многонационального народа России в единую политическую нацию,

формирование во взаимосвязи с этнической самоидентификацией общероссийского гражданского сознания.

Таким образом, исследование правовой политики Российской Федерации в сфере этнокультурного образования позволяет определить правовую нишу, занимаемую этнокультурным образованием в современной социальной политике Российского государства, а также значение чёткого и эффективного нормативно-правового регулирования соответствующей сферы общественных отношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Князькин, Ю. П.* Институциональные аспекты развития этнокультурного образования в Республике Мордовия / Ю. П. Князькин, Е. П. Прокаева // Актуальные вопросы образования и науки : сб. науч. трудов по материалам Международной науч.-практич. конференции, 30 декабря 2013 г.: в 14 ч. Ч. 9. – Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес – Наука – Общество», 2014. С. 80–81.

2. *Князькин, Ю. П.* Правовая база формирования этнокультурной компетентности в полиэтническом региональном пространстве // «Поликультурный диалог в современном мире», международная заочн. науч.-практич. конференция, 1 апреля 2012г. [материалы]. В 2 ч. Ч. 1; Мордов. гос. пед. ин-т. Саранск, 2012. С. 149–154.

3. *Постановление* Правительства РФ от 7 февраля 2011 г. № 61 (ред. от 16 июля 2015 г.) «О Федеральной целевой программе развития образования на 2011–2015 годы» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2011. № 10. Ст. 1377.

4. *Федеральный* закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ (ред. от 13 июля 2015 г.) «Об образовании в Российской Федерации» // Российская газета. 2012. № 303. 31 декабря.

5. *Федеральный* закон от 17 июня 1996 г. № 74-ФЗ (ред. от 04 ноября 2014 г.) «О национально-культурной автономии» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 25. Ст. 2965.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 347.254

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПОЛЬЗОВАНИЯ ЖИЛЫМ ПОМЕЩЕНИЕМ БЫВШИМ ЧЛЕНОМ СЕМЬИ СОБСТВЕННИКА

LEGAL ASPECTS OF USE OF PREMISES BY FORMER MEMBER OF THE OWNER'S FAMILY

Колоколова Елена Олеговна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Kolokolova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: kolokolovalena@mail.ru

В статье проводится анализ жилищных прав бывших членов семьи собственника. Выявляются пробелы в законодательстве по данной сфере. Выносятся предложения по их устранению.

К л ю ч е в ы е с л о в а: право пользования, бывший член семьи собственника, жилищные права.

In the article housing rights of former members of the owner's family are analyzed. Gaps in the legislation in this sphere are identified. Offers on their elimination are made.

K e y w o r d s: the right to use, a former member of the owner's family, housing rights.

Порядок пользования бывшими членами семьи собственника жилого помещения определен в статье 31 Жилищного кодекса РФ. Однако, на практике решение данного вопроса не столь однозначно. В связи со сложностью и многообразием жизненных ситуаций часто собственник жилого помещения остается незащищенным. Все это обуславливает актуальность исследования данных правоотношений, выработки предложений по совершенствованию жилищного законодательства.

В соответствии с ч. 1 ст. 31 ЖК РФ членов семьи собственника можно подразделить на две группы. К первой относятся совместно проживающие с собственником супруг, дети и родители, т.е. связанные кровными либо брачными узами. Вторую группу лиц составляют иные лица, которые вселены собственником в качестве членов семьи. К данной категории относятся другие родственники, нетрудоспособные лица, находящиеся на иждивении собственни-

© Колоколова Е.О., 2015

ка, и в исключительных случаях иные лица (например, лицо, состоящее в фактических брачных отношениях).

Необходимо отметить, что законодатель, определяя членов семьи собственника, не указывает в качестве таковых усыновленных (удочеренных) лиц, которые в соответствии с положениями статьи 137 Семейного кодекса РФ приравниваются к кровным детям [2].

Существенным пробелом также является отсутствие легального закрепления понятия «бывший член семьи», в то время, как оно достаточно часто употребляется жилищным законодательством. При формулировании дефиниции данной правовой категории необходимо учитывать градацию членов семьи на две группы, что, соответственно, требует и четкой формулировки оснований прекращения семейных отношений для лиц каждой из них.

Жилищный кодекс РФ в ч. 4 ст. 31 лишь указывает, что прекращение семейных отношений с собственником жилого помещения является основанием утраты права пользования данным жилым помещением за бывшим членом его семьи. Исключение может быть установлено соглашением между данными лицами [1].

Поэтому, необходимо четко определить основания и порядок признания члена семьи собственника бывшим, чтобы защитить права обеих сторон (как собственника, так и члена его семьи).

Так для первой категории лиц, установление правового статуса бывшего члена семьи собственника может быть связано с такими юридическими фактами как прекращение брака, признание его недействительным, прекращение родства между сторонами, отмена усыновления, опеки (попечительства), прекращение действия либо расторжения договора о приемной семье.

Указывая расторжение брака как основание признания члена семьи собственника бывшим членом семьи, законодатель четко устанавливает, что отсутствие факта ведения совместного хозяйства не будет являться основанием для выселения бывшего члена семьи. Данный факт может рассматриваться судами в совокупности только с другими фактами. Что, по-моему мнению, не является оправданным.

При этом необходимо учитывать, что при расторжении брака несовершеннолетние дети сохраняют право пользование жилым помещением родителя-собственника даже в том случае, если родители проживают раздельно.

Еще одним пробелом в жилищном законодательстве является отсутствие нормы, регулирующей права совершеннолетних детей собственника жилого помещения. Так, буквальное толкование ч.1 ст. 31 ЖК РФ, позволяет говорить, что к бывшим членам семьи собственника относятся не только лица, которые утратили семейные отношения, но и которые проживают отдельно от него. Таким

образом, в целях защиты прав собственника, было бы справедливым закрепление положения, что раздельное проживание совершеннолетних детей и их родителей, отсутствие факта ведения совместного хозяйства неисполнение алиментных обязательств по отношению к родителям и ряд других, являются основанием для выселения таких лиц как бывших членов семьи собственника.

Поэтому, закрепление такого требования как ведение совместного хозяйства представляется вполне обоснованным, т. к. в настоящее время анализ судебной практики показывает, что решение суда о признании лица бывшим членом семьи и выселении из жилого помещения собственника по указанному основанию часто оспаривается. Это, в свою очередь, не позволяет говорить о единообразии применения закона. Закрепление данного критерия в императивной норме позволит избежать лишних судебных споров.

Прекращение родства как основание признания члена семьи бывшим может возникнуть в случае вступления в законную силу решения суда об оспаривании отцовства (материнства). При этом необходимо учитывать, что лишение родительских прав, как утрата правовой связи между родителем и ребенком, имеет двойственный характер правовых последствий для установления статуса бывшего члена семьи и зависит от субъекта, в отношении которого данный статус устанавливается. Так, в соответствии с п. 4 ст. 71 Семейного кодекса РФ ребенок, в отношении которого родители были лишены родительских прав, сохраняет право пользования жилым помещением [2]. В случае, если ребенок является собственником жилого помещения, то родители, утратившие свой статус, подлежат выселению без предоставления другого жилого помещения.

В отношении второй категории лиц (например, фактический супруг, его дети и родители), которые в соответствии с жилищным законодательством могут быть вселены собственником в качестве членов семьи, при определении оснований для наделения их статусом бывшего члена семьи возникают трудности в связи с тем, что семейное законодательство не наделяет данных субъектов семейными связями. Семейное законодательство вообще при определении семейных отношений не апеллирует понятием «совместное проживание», что требует более тщательной регламентации прав указанных граждан, как субъектов семьи с позиции реализации ими права пользования жилым помещением собственника.

На практике при определении момента прекращения семейных правоотношений между указанными лицами для выселения их в качестве бывших членов семьи можно установить опять же такой критерий, как факт ведение совместного хозяйства, совместного проживания.

Таким образом, основанием для прекращения права пользования жилым помещением собственника необходимо установить такие критерии: отсутствие ведения общего хозяйства и совместного проживания, причем как в их совокупности, так и по отдельности.

Подводя итог вышесказанному, считаю, что основания для прекращения права пользования жилым помещением бывшим членом семьи собственника должны градироваться в Жилищном кодексе РФ в зависимости от субъектов и юридических фактов.

Важно также учитывать, что законодатель иным образом регламентирует права бывших членов семьи собственника, отказавшихся от участи в приватизации в пользу другого члена семьи. В соответствии со ст. 19 Вводного закона и ч. ч. 2 и 4 ст. 69 ЖК РФ, указанные лица обладают равными правами с собственником приватизированного жилого помещения, за исключением случаев, когда отношения иным образом регулируются законом либо соглашением сторон [1; 3].

В данном случае необходимо учитывать, что за такими бывшими членами семьи собственника право пользования жилым помещением сохраняется бессрочно, а значит, при переходе права собственности данные лица также могут реализовывать свое право пользования данным жилым помещением наравне с новым собственником.

В этой ситуации для избежания ущемления прав сторон считаю необходимым установить императивное правило об обязательной регистрации права бессрочного пользования жилым помещением лицом, отказавшимся от участия в приватизации, как одной из форм обременения недвижимости.

Анализ действующего законодательства в отношении сохранении права пользования за бывшими членами семьи собственника позволяет говорить о наличии достаточно большого количества пробелов в правовом регулировании, которые требуют незамедлительного решения. Так как наряду с гарантированностью прав бывших членов семьи собственника, за которыми соглашением сторон либо решением суда может быть сохранено право временного пользование жилым помещение собственника, несовершенство действующего законодательства существенно нарушает права собственника.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Жилищный* кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации. 03.01.2005. № 1 (часть 1). Ст. 14.

2. *Семейный* кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации. 01.01.1996. № 1. Ст. 16.

3. *Федеральный* закон от 29.12.2004 № 189-ФЗ (ред. от 28.02.2015, с изм. от 24.03.2015) «О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 03.01.2005. № 1 (часть 1). Ст. 15.

УДК 343.35

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

PROSPECTS OF THE CORRUPTION COUNTERACTION IN PUBLIC SERVICE

Котляров Сергей Борисович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Sergey Kotlyarov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: kandidatistorii@rambler.ru

В статье рассматриваются перспективы противодействия коррупционным проявлениям в системе государственной службы, ответственность за должностные преступления. В статье обсуждаются вопросы применения антикоррупционной экспертизы правовых актов и их проектов как средство борьбы с коррупцией.

Ключевые слова: коррупция, противодействие коррупции, государственная служба, антикоррупционная экспертиза, борьба с коррупцией.

In article prospects of counteraction to corruption manifestations in system of public service, responsibility for malfeasances are considered. In article questions of application of anti-corruption examination of legal acts and their projects as means of fight against corruption are discussed.

Keywords: corruption, corruption counteraction, public service, anti-corruption examination, fight against corruption.

Глобализация мирового сообщества привела к тому, что коррупция в одной стране может негативно сказываться на развитии других стран. Учитывая угрожающий характер и значение для международного сообщества со второй половины XX века коррупция стала международной проблемой. В связи с чем, требуется исследовать причины возникновения коррупции, определить коррупционные преступления, как предусмотренные уголовным зако-

© Котляров С.Б., 2015

ном общественно опасные деяния и содержащие признаки коррупции. В свою очередь, коррупционная преступность определяется, как часть корыстной преступности и представляет собой совокупность коррупционных преступлений, совершенных за определенное время и на конкретной территории.

Коррупция неизменный спутник государства уже на протяжении многих веков. Как социально-негативное явление в обществе, коррупция начинает свое существование с формирования управленческого аппарата, и была присуща всем государствам в любые периоды их развития. Проявление коррупции в России было связанно с возникновением системы «кормления» в период формирования и функционирования Древнерусского государства. Развитее системы «кормления» на местах привело к масштабным злоупотреблениям своими полномочиями со стороны воевод и наместников [2, с.460].

Понятие коррупции далеко выходит за рамки простого взяточничества. В современной Российской Федерации, не смотря на постоянно ведущуюся борьбу с коррупцией, не смотря на то, что создана нормативно-правовая база по борьбе с коррупцией, это одна из самых актуальных тем.

В первую очередь, существует необходимость в устранении пробелов в законодательстве – необходимо ввести определение понятия «коррупционное правонарушение» в Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции». Законодательное закрепление понятия коррупционного правонарушения является острой практической необходимостью, так как не представляется возможным вести борьбу с явлением, правовые признаки которого не даны в составе его обязательных четырех элементов (объект, объективная сторона, субъект, субъективная сторона). Если же оперировать понятием «коррупции», которое дано в Законе «О противодействии коррупции» [5], то «коррупция» будет ограничиваться небольшим рядом коррупционных деяний, предусмотренных ст. ст. 204, 290, 291, 289 УК РФ.

К наиболее распространенным нарушениям на государственной службе относятся: незаконное участие в управлении коммерческими организациями, осуществление предпринимательской деятельности государственными служащими, непредставление (представление недостоверных) сведений о доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера государственных служащих, получение вознаграждения от физических или юридических лиц.

По мнению авторов, необходима систематизация составов административных правонарушений коррупционного характера в отдельной главе КоАП РФ. В юридической литературе этот вопрос освещался неоднократно, в том числе, Ю.В. Ростовцевой, которая указывает, что «перспективы совершенствования административ-

ного законодательства должны состоять в оптимизации международного опыта борьбы с коррупцией и во внедрении новых составов административных правонарушений»[3, с. 48].

Закрепление составов административных правонарушений коррупционного характера в КоАП РФ является перспективным направлением совершенствования правового регулирования в области борьбы с коррупцией. Законом будет осуществляться дополнительная защита интересов государственной власти и государственной службы от случаев коррупции.

Одной из причин роста коррупции в деятельности государственных служащих является не качественная нормативно правовая основа их деятельности. Отметим, что действующая нормативная правовая база недостаточно эффективно регламентируют исполнительно-распорядительную деятельность государственных служащих, которые предоставляют гражданам, а также юридическим лицам соответствующие публичные услуги (лицензии, разрешения, заключения и др.).

Некачественные законодательные предписания во многом способствуют разрастанию коррупции в системе государственной службы РФ. На взгляд авторов, перспективным является такой метод противодействия и пресечения коррупции, как проведение экспертизы проектов нормативных правовых актов на коррупциогенность.

Многие авторы в своих работах указывали о необходимости введения данного метода. В частности, Ю.А. Тихомиров, отмечал, что «коррупциогенность в законодательстве выражается в действиях и решениях уполномоченных лиц, совершаемых в легальных формах, но являющихся противоправными по их мотивам и результатам использования, а также в противоправных действиях и решениях, совершаемых взамен легально установленных в законе». Мнение научной общественности было услышано – принят Федеральный закон от 17 июля 2009 № 172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» [6].

Необходимо также провести антикоррупционную экспертизу уже принятых нормативно-правовых актов. Так же перспективным направлением реализации Федерального закона от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» является введение антикоррупционных стандартов. Под антикоррупционными стандартами понимается установление для соответствующей области социальной деятельности единой системы запретов, ограничений, обязанностей и дозволений, направленных на предупреждение коррупции. Такие стандарты должны не просто констатировать наличие тех или иных запретов, ограничений и дозволений в

отдельных сферах (например, государственные закупки, государственная гражданская служба и т.д.) и их перечислять. В них необходимо учитывать различные аспекты поведения субъектов права по реализации соответствующего стандарта.

Необходимо так прописать поведение субъекта права, чтобы у него не было возможности осуществлять действия коррупционного характера. Названные стандарты должны должны быть подготовлены для отдельных сфер деятельности (государственная служба, государственные закупки, распоряжение объектами государственной собственности, контрольно-надзорная деятельность).

Необходимо отметить, что предписание политико-правового документа относительно разработки и введения антикоррупционных стандартов до сих пор остается нереализованными: ни в научных кругах, ни в законодательных органах достойного внимания не уделялось даже обсуждению возможных механизмов решения поставленной задачи.

Например, что в 2008 г. был образован Совет при Президенте Российской Федерации по противодействию коррупции в целях создания системы противодействия коррупции в Российской Федерации и устранения причин, ее порождающих [4]. Речь не идет о специализированном органе противодействия коррупции, для которого эта деятельность была бы единственной, а не одним из направлений деятельности (например, взаимная правовая помощь).

Когда противодействие коррупции находится в компетенции нескольких организаций, за итоговый результат антикоррупционной политики никто не будет отвечать. В России именно так и происходит: коррупции противодействуют более десятка правоохранительных и контролирующих ведомств, но безрезультатно. По мнению авторов, этот вопрос нуждается в более глубоком изучении и в научной дискуссии [1].

В связи с этим, можно высказать следующие предложения по совершенствованию общественного контроля, как средства противодействия коррупции: необходимо разработать и принять комплекс мер по защите заявителей о фактах коррупции, распространив его как на физических, так и на юридических лиц; необходимо широкое информирование граждан о деятельности общественно-государственных антикоррупционных органов, в том числе путем размещения информации на интернет-сайтах; проведение образовательных и пропагандистских мероприятий с целью повышения уровня гражданского правосознания и антикоррупционной активности населения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Коррупция*: основные тенденции противодействия / Андреева Л.А., Альжанова Ф.Г., Епифанова Е.В., Жадан В.Н., Захаров Н.В., Котляров С.Б., Кукуш-

кин О.В., Монахов О.Н., Павлисова Т.Е., Панзабекова А.Ж., Романова И.С., Рузанов Р.М., Турсынбаева Д.К., Халитова М.М. Коллективная монография / Под ред. Л.А. Андреевой. Новосибирск: НП «СибАК», 2015. 196 с.

2. *Котляров С.Б.* Коррупция: понятие, сущность и причины возникновения / Инновации в образовательной среде: материалы Международной научно-практической конференции. Отв. ред. Б.Ф. Кевбрин. Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации. Саранск: ЮрЭксПрактик, 2015. С. 459–463.

3. *Ростовцева Ю. В.* Административная ответственность за коррупционные правонарушения в системе государственной службы // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012. № 3. С. 47–52.

4. *Указ* Президента РФ от 19 мая 2008 года № 815 «О мерах по противодействию коррупции» // Собрание законодательства РФ. 26.05.2008. № 21. Ст. 2429.

5. *Федеральный* закон от 25 декабря 2008 года № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» // Собрание законодательства РФ. 29.12.2008. № 52 (ч. 1). Ст. 6228.

6. *Федеральный* закон от 17 июля 2009 года № 172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» // Собрание законодательства РФ 20.07.2009. № 29. Ст. 3609.

УДК 343.8(470+571)

К ВОПРОСУ О КАРАТЕЛЬНОМ ОТДЕЛЕ НАРОДНОГО КОМИССАРИАТА ЮСТИЦИИ

TO THE QUESTION OF THE PUNITIVE DEPARTMENT OF THE PEOPLE'S COMMISSARIAT OF JUSTICE

Логутенков Александр Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Aleksandr Logutyonkov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: logutyonkov@yandex.ru

В статье рассматриваются функции и задачи губернских карательных отделов, полномочия распределительных комиссий, порядок и особенности распределения заключенных.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Народный комиссариат юстиции, карательный отдел, распределительная комиссия.

In the article the functions and tasks of the provincial punitive departments, the distribution commissions' powers, the distribution order and peculiarities of prisoners are considered.

© Логутенков А.В., 2015

K e y w o r d s: the People's Commissariat of Justice, the punitive department, the distribution commission.

Циркуляром Народного Комиссариата Юстиции РСФСР (НКЮ РСФСР) от 24 мая 1918 г. № 3777 Главное Управление местами заключения было переименовано в Карательный отдел НКЮ. Одновременно на местах были упразднены тюремные инспекции и их функции были переданы органам местных Комиссариатов юстиции. Основной задачей изменений являлось создание абсолютно новой системы управления местами заключения, а также порядка отбывания наказания. С целью достижению поставленных задач при Губернских комиссариатах юстиции были созданы карательные отделы.

Не менее важными задачами являлись: надлежащая организация общественных работ заключенных; обновление администраций тюрем [5].

На Карательный отдел были возложены следующие задачи:

1) закрытие мелких тюрем, дорогостоящих, но совершенно непригодных в качестве мест исправления заключенных;

2) сокращение штатов надзора в целях экономии и освобождения средств для усиления персонала и содержания надзора лиц, которые могут проводить в жизнь выработанные методы воздействия на преступников [1];

3) возобновление, переустройство и создание внутри тюрем мастерских, снабженных надлежащим оборудованием, инструментами, материалами и опытными инструкторами;

4) организация работ вне тюрем;

5) выработка принципов оплаты труда заключенных на основе возмещения расходов их содержания и создание фонда выдачи пособий при освобождении [2].

С целью реализации поставленных задач в структуре Губернских Карательных отделов образовывались распределительные комиссии из 9 членов, в состав которых входили: председатель-заведующий Губернского Карательного отдела, заведующий пенитенциарной частью Губернского Карательного отдела, заведующий местами заключения, заведующий воспитательной частью того места заключения, где сосредоточены лица, подлежащие распределению, представителя органа Советского Патроната, члены, избираемые Губернским Исполнительным Комитетом. Комиссия наделялась правом приглашать на заседания полезных ей лиц с правом совещательного голоса.

Комиссия избирала из своей среды заместителя Председателя и Секретаря, на которого возлагалась обязанность ведения протоколов заседания и заведывание канцелярией. При этом заседания комиссии созывались Председателем не реже одного раза в неделю.

Комиссия считалась полномочий только в случае, если на ее заседании присутствовало не менее 5 членов. Решения комиссии принимались простым большинством.

Все лишенные свободы по судебным приговорам предварительно помещались в распределитель, в котором производилось полное и всестороннее обследование личности и жизни поступивших заключенных.

По результатам обследования комиссия определяла к какой категории отнести заключенного, после чего направляла его в одно из мест заключения. Одновременно с назначением места заключения для отбытия наказания лишения свободы комиссия определяла виды работы для заключенного либо при неспособности к труду освобождала от таковых [4].

Распределение осуществлялось по следующим правилам:

1) лица, не достигшие 17 лет, числящиеся за судебными учреждениями, не должны приниматься в тюрьмы, поскольку подлежат ведению Отделов Народного Образования по Школьно-Санитарному отделу;

2) женщины должны помещаться отдельно от мужчин;

3) больные заключенные должны отправляться в больницы;

4) срочные заключенные должны помещаться отдельно от следственных.

Поскольку особые типы мест заключения не были организованы и заключенные помещались в общие тюрьмы, в таковых отводились особые отделения: для лиц в возрасте от 17 до 21 лет; для женщин, кормящих грудью и беременных; для заключенных, опасных для окружающих; для преступников-профессионалов.

Таким образом, в губерниях могли создаваться специальные места заключения (например тюрьмы для преступников-профессионалов, для молодых людей, для лиц с психическими дефектами) [3].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Губернским* Комиссарам Юстиции: циркуляр НКЮ РСФР: [от 15.06.1918. № 27] // Госархив Ульяновской области. ФР–1051. Оп. 1. Д.1. Об. 52.

2. *Губернским* Комиссарам Юстиции: циркуляр НКЮ РСФР: [от 07.08.1918. № 32] // Госархив Ульяновской области. ФР–1051. Оп. 1. Д.1. Об. 54.

3. *Заведующим* Губернскими Карательными Отделами: циркуляр НКЮ РСФР: [от 22.11.1918. № 84] // Госархив Ульяновской области. ФР–1051. Оп. 1. Д. 1. Л.д. 85.

4. *Инструкция* по организации Распределительных Комиссий, предусмотренных временной инструкцией о лишении свободы, как мере наказания и о порядке отбывания такового // Госархив Ульяновской области. ФР–1051. Оп. 1. Д.1. Об. 82.

5. *Местным* Комиссарам Юстиции: циркуляр НКЮ РСФР: [от 24.05.1918. № 3777] // Госархив Ульяновской области. ФР–1051. Оп. 1. Д.1. Л.д. 47.

УДК 341.9+343.626

ДЕСЯТЬ СОВЕТОВ, КАК НЕ ПОПАСТЬ В ЛОВУШКУ В СЛУЧАЕ РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА С ИНОСТРАННЫМ ГРАЖДАНИНОМ ПРИ НАЛИЧИИ СОВМЕСТНЫХ ДЕТЕЙ

TEN TIPS ON HOW NOT TO FALL INTO THE TRAP IN THE EVENT OF DISSOLUTION OF MARRIAGE WITH A FOREIGN CITIZEN IN THE PRESENCE OF JOINT CHILDREN

Минеева Ирина Николаевна
Ганин Олег Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Mineyeva
Oleg Ganin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: irina.min82@gmail.com, oganin@rucoop.ru

В научной статье приведен ряд теоретических и практических советов, которые могут быть полезны лицам, планирующим вступить в брак с иностранным гражданином, или тем, кто уже находится на стадии бракоразводного процесса, для предотвращения возникновения последствий незаконного вывоза (похищения) российских детей родителями – иностранными гражданами.

Ключевые слова: похищение, незаконный вывоз, ребенок, иностранный гражданин, Российская Федерация.

In the scientific article the authors present some theoretical and practical tips that can be useful to persons planning to marry with a foreign citizen or those who are already be in a stage of divorce proceedings, to prevent the consequences of illegal removal (kidnapping) of the Russian children by their parents – foreign nationals.

Keywords: kidnapping, trafficking, child, foreign national, the Russian Federation.

Решение двух людей вступить в брак всегда связано с определенным риском. Это касается любой пары, но когда речь идет о супружеском союзе с иностранцем, риск, как правило, существенно возрастает. Ежегодно тысячи российских граждан регистрируют браки с иностранцами, многие из которых в связи с различиями в культуре, религии, менталитете и по другим причинам заканчиваются разводами, и главной проблемой для супругов становится

© Минеева И.Н., Ганин О.Н., 2015

не сам развод или потеря имущества, а страх лишиться возможности видеть и воспитывать своих детей.

В данной статье нам бы хотелось привести ряд положений правового и практического характера, которые могут быть полезными для тех, кто уже находится в зоне риска потери ребенка за рубежом, а также для тех, кто планирует создавать семью за границей или в Российской Федерации с иностранным гражданином, чтобы не попасть в ловушку коллизий иностранного законодательства [5–10]:

1. В отличие от других стран, в российском законодательстве существует колониальная норма, согласно которой для получения российского гражданства ребенку, в случае рождения за границей, требуется согласие родителя-иностранца. То есть в этом случае Российская Федерация не вправе самостоятельно, как суверенное государство, предоставить гражданство ребенку, одним из родителей которого является российский гражданин. Если вдруг иностранный родитель отказывается дать такое согласие, то Вы не сможете ожидать помощи от российских государственных структур в случае возникновения проблем [1–4].

2. В случае развода родителей и определения места жительства ребенка в иностранном суде, в подавляющем большинстве случаев иностранные судьи не на стороне русской матери независимо от конкретной ситуации. Даже если иностранный родитель признается опасным для ребенка, ребенка могут отправить в детский приют, а не к русской матери. В любом случае, при вынесении решений западные судьи исходят из того, что ребенок должен остаться в этой стране, а не выезжать в Российскую Федерацию, даже при наличии у ребенка российского гражданства.

3. Что касается российского судопроизводства, наши служители Фемиды подобным патриотизмом не руководствуются. Рассмотрение дела в российском суде еще не гарантирует того, что решение будет принято в пользу русской матери. Есть прецеденты, когда наши судьи выносили решение, что дети, имеющие российское гражданство, должны проживать с иностранным родителем за границей. Вообще, критерии принятия решений в российских судах настолько непрозрачны, что анализировать механизм их работы крайне затруднительно.

4. Необходимо иметь в виду, что иностранный родитель может забрать своего ребенка, находящегося на территории Российской Федерации, и вывезти его за границу, при этом его действия не подпадают под уголовную ответственность, так как в российском законодательстве отсутствует такое понятие, как «похищение ребенка одним из родителей». В то время как вывоз российским гражданином своего ребенка с территории иностранного государ-

ства может рассматриваться как похищение. Есть прецеденты, когда наши граждане были осуждены на территории иностранных государств за вывоз или попытку вывоза своего ребенка. В то же время, если иностранный гражданин организует похищение своего ребенка на территории Российской Федерации, даже с помощью нанятых третьих лиц, ни он, ни исполнители этого похищения не несут никакой уголовной ответственности. И в этом случае ребенок не будет даже объявлен в международный розыск.

5. В случае наличия у ребенка российского гражданства и нахождения его на нашей территории, мы рекомендуем поставить его в стоп-лист на границе, если Вы не хотите, чтобы он был вывезен без Вашего ведома. Хотя сама по себе эта мера еще не является сто процентной гарантией того, что граница не будет пересечена (есть прецедент, когда ребенок был вывезен, несмотря на эту меру).

6. Необходимо иметь в виду, что при пересечении границы иностранным гражданином с ребенком, наша пограничная служба не требует у него согласия на это второго родителя.

7. Также нужно принимать во внимание, что в большинстве западных стран давно действует так называемая ювенальная юстиция. Иммигранты из Российской Федерации попадают в этом смысле в зону риска, поскольку даже намерение переехать с ребенком в Российскую Федерацию может послужить причиной изъятия ребенка и помещения его в приемную семью или детский дом. В постановлениях органов опеки причина изъятия в таком случае указывается как «угроза вывоза ребенка в Российскую Федерацию». Поэтому мы рекомендуем заранее не афишировать, особенно в образовательных учреждениях или при разговоре с социальными работниками, желание вернуться с ребенком в Российскую федерацию. Это касается также детей, имеющих российское гражданство.

8. Также в ряде западных стран, в особенности скандинавских, существуют рекомендации по работе органов опеки, прямо говорящие о том, что русская мама заведомо опасна для своего ребенка, поскольку якобы «издевательства над детьми являются обычной практикой в русских семьях». Любой донос от соседей, от школьных учителей или вообще от посторонних лиц может быть достаточным основанием для изъятия ребенка с последующим разбирательством обстоятельств дела. В системе ювенальной юстиции действует презумпция виновности, то есть родители должны доказать, что они не виновны.

9. Также хотим указать на то, что если в отношении ребенка было совершено преступление со стороны родителя-иностранца, обращение в западные правоохранительные органы может привести к изъятию ребенка у родителя, заявившего об этом преступле-

нии. Есть случаи, когда делу не давался ход, вещественные доказательства изымались и не возвращались заявителю. Сам факт, что гражданка Российской Федерации подала заявление против иностранца, рассматривается как повод для лишения ее права общения с ребенком.

10. Общение с журналистами также служит дополнительным поводом для ограничения права на общение с ребенком. Западная система ювенальной юстиции – это очень закрытая система, не терпящая вмешательства кого бы то ни было в свои дела.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гаагская* конвенция о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей [от 25.10.1980 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2011. № 51. Ст. 7452.

2. *Гаагская* конвенция о юрисдикции, применимом праве, признании, исполнении и сотрудничестве в отношении родительской ответственности и мер по защите детей [от 19.10.1996 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2013. № 32. Ст. 4297.

3. *Конституция* Российской Федерации [от 12.12.1993 г.] // Российская газета. 1993. № 237.

4. *Семейный* кодекс Российской Федерации: федер. закон [от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ : по состоянию на 05.11.2014 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 1. Ст. 16.

5. *Воронина, З.И.* Коллизионное и материальное регулирование международных семейных отношений. Тюмень: Изд-во Тюмен. гос. ун-та, 2009. 192 с.

6. *Малкин, О.Ю.* Коллизионные вопросы прав и обязанностей родителей и детей // Журнал Международного частного права. 2010. № 1. С. 3–29.

7. *Марышева, Н.И.* Правовое положение российских граждан за границей (вопросы и ответы) / Н. И. Марышева, И. О. Хлестова. М.: Юрист, 2009. 206 с.

8. *Никогосян, С.А.* Коллизионное регулирование семейно-брачных отношений с участием иностранных граждан и лиц без гражданства: к анализу российского семейного законодательства и норм международного частного права // Актуальные проблемы экономики и права. 2011. № 2. С. 191–195.

9. *Степанова, Г.* Разлука ты, разлука, чужая сторона // Журнал «Земляки». Приложение к журналу «Социальная защита». 2010. № 2. С. 19–27.

10. *Шебанова, Н.А.* Семейные отношения в международном частном праве. М.: Изд-во Ун-та гос-ва и права РАН, 2010. 317 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 347.44(470+571)

К ВОПРОСУ О НЕПОИМЕНОВАННЫХ ДОГОВОРАХ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИИ

TO THE QUESTION OF NOT NAMED CONTRACTS IN CIVIL LAW OF RUSSIA

Моисеева Елена Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Moiseyeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.n.moiseewa@rucoop.ru

В статье рассматривается вопрос о существовании в современном гражданском обороте договоров, законодательное регулирование которых в российском законодательстве отсутствует.

К л ю ч е в ы е с л о в а: договор, гражданский оборот, непоименованные договоры, гражданское законодательство, Гражданский кодекс.

In the article the question about the existence of a modern civil turnover of contracts, legislative regulation in the Russian legislation does not exist, is considered.

K e y w o r d s: contract, civil circulation, not named contracts, civil legislation, Civil Code.

Пункт 2 статьи 421 Гражданского кодекса РФ предоставляет сторонам возможность заключать договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами. В связи с этим в процессе непрерывной эволюции экономического оборота и развития имущественных отношений появляются новые типы, виды и подвиды гражданских договоров, которые принято называть непоименованными. Часто данные договорные модели являются порождением зарубежного права. В последние годы отечественное гражданское законодательство в области регулирования договорных отношений претерпело значительное развитие. Однако, оно не закрывает всех пробелов в законодательстве, которые объективно складываются в связи с опережающими темпами развития договорных отношений на практике. Еще Шершеневич писал, что пробелы в законодательстве случаются как против желания законодателей, так и по их воле; … поэтому, даже в самом современном гражданском законодательстве будут возникать не

© Моисеева Е.Н., 2015

урегулированные (непоименованные) договоры. Таким образом, непоименованным считается такой договор, в отношении которого не предусмотрено никакого гражданско-правового регулирования, даже если в отношении него имеются прецедентные разъяснения высших судов.

Позиция Конституционного Суда РФ поддерживает нормы действующего законодательства относительно вопроса непоименованных договоров. Так, в Определении от 23.04.2013 г. № 669-О Конституционный Суд РФ отказал в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Аронсона И. С., который требовал признать ст. 421 «Свобода договора» ГК РФ не соответствующей нормам Конституции РФ, и считать положения этой статьи неправомерными.

Гражданское законодательство упоминает некоторые договоры, не раскрывая их содержания (например, договор поручителя с должником (п. 3 ст. 365 ГК РФ) или соглашение гаранта с принципалом (п. 1 ст. 379 ГК РФ)). В этой связи высказываются предложения о разграничении трех групп договоров: поименованные, непоименованные и упомянутые[3].

Непротиворечие общим принципам и положениям гражданского права является единственным условием, необходимым для признания непоименованного договора действительным.

Постановление Пленума ВАС РФ от 14 марта 2014 г. № 16 разъясняет, что при оценке судом того, является ли договор непоименованным, принимается во внимание не его название, а предмет договора, действительное содержание прав и обязанностей сторон, распределение рисков и т.д. В таких случаях судам следует учитывать, что к непоименованным договорам при отсутствии в них признаков смешанного договора (п. 3 ст. 421 ГК РФ) правила об отдельных видах договоров, предусмотренных законом или иными правовыми актами, не применяются. Однако нормы об отдельных видах договоров, предусмотренных законом или иными правовыми актами, могут быть применены к непоименованному договору по аналогии закона в случае сходства отношений и отсутствия их прямого урегулирования соглашением сторон (п. 1 ст. 6 ГК РФ). Применение к непоименованным договорам по аналогии закона императивных норм об отдельных поименованных видах договоров возможно в исключительных случаях, когда исходя из целей законодательного регулирования ограничение свободы договора необходимо для защиты охраняемых законом интересов слабой стороны договора, третьих лиц, публичных интересов или недопущения грубого нарушения баланса интересов сторон. При этом суд должен указать на то, какие соответствующие интересы защищаются применением императивной нормы по аналогии закона[1].

Поскольку гражданское право предназначено для справедливого регулирования общественных отношений, непоименованный договор не должен противоречить нравственным нормам и объективным законам, мироустройства. Например, в последнее время нередко заключаются непоименованные договоры, противоречащие устоявшимся моральным нормам, в частности договоры суррогатного материнства, представляющие собой соглашение о вынашивании имплантированной оплодотворенной яйцеклетки женщиной, которая после родов обязуется возвратить ребенка заказчикам. Они допускают вторжение в брачно-семейные отношения третьей стороны, а использование репродуктивных методов вне семейного контекста открывает пути для безгранично широкого толкования нормы в морально-нравственных вопросах.

Современная трансплантология позволяет оказать действенную помощь больным людям, обреченным на смерть или тяжелую инвалидность. Однако с духовно-нравственной точки зрения органы человека не могут рассматриваться как объект возмездного отчуждения, поэтому их пересадка от живого донора допустима только как добровольное самопожертвование ради другого человека. Учитывая это, торговля частями тела живого донора должна признаваться незаконной независимо от того, в какую юридическую форму она облекается: в форму купли-продажи или непоименованного договора (если исходить из того, что орган человека не считается вещью, и поэтому его отчуждение не соответствует квалифицирующим признакам купли-продажи). Такие договоры считает неприемлемыми и Русская православная церковь[2].

В Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации представлена краткая характеристика ограниченных вещных прав, планируемых к закреплению в ГК РФ, возникновение которых будет возможно и на основании договора.

Таким образом, сущность непоименованного договора состоит в отсутствии его законодательного закрепления в действующем российском праве. Для эффективного правового регулирования таких договоров законодатель должен своевременно создавать базу новых договоров, отражающих юридически значимое разнообразие экономического оборота. При определении места нового обязательства в уже существующей типологии, нужно учитывать те основания, на которых базируется уже существующая система договоров, а затем определить имеются ли такие основания в новом правоотношении.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Вестник* ВАС РФ. 2014. № 5.

2. *Моисеева Е.Н.* Социальная концепция Русской Православной Церкви // Развитие инновационной экономики региона в условиях глобализации: материалы

Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 25–26 апр. 2007 г.); Саран.кооп. ин-т РУК. Саранск, 2007. Ч. 1., С. 115.

3. *Романец Ю.В.* Непоименованные обязательства в системе гражданских договоров // Закон. 2013. № 5. С. 174.

УДК 343.131(470+571)”186”

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГЛАСНОСТИ И ОТКРЫТОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВОСУДИЯ: ОПЫТ СУДЕБНОЙ РЕФОРМЫ 1864 г.

ASSURANCE OF THE JUSTICE PUBLICITY AND OPENNESS: THE EXPERIENCE OF THE JUDICIAL REFORM OF 1864

Тараканова Наталья Геннадьевна
Садекова Елена Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Tarakanova
Yelena Sadekova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: n.g.tarakanova@rucoop.ru

В статье рассматриваются основные достижения Судебной реформы 1864 г. в обеспечении общественного контроля над осуществлением правосудия. Отмечаются значение введения принципов гласности и открытости судебных заседаний, роль прессы в освещении работы судебной системы, значение института присяжных заседателей для повышения эффективности судебного механизма.

К л ю ч е в ы е с л о в а: судебная реформа, правосудие, гласность, общественный контроль, присяжные заседатели.

The main achievements of the Judicial Reform of 1864 to ensure public control over the administration of justice are considered in the article. The importance of introducing the principles of transparency and openness of court proceedings, the role of the press in the light of the judicial system, the importance of jury to improve the efficiency of the judicial machinery are notes.

K e y w o r d s: judicial reform, justice, publicity, public control, juri.

Гласность и открытость правосудия, как и другие факторы обеспечения общественного контроля, следует рассматривать как первостепенную гарантию обеспечения законности, справедливо-

© Тараканова Н.Г., Садекова Е.А., 2015

сти и гуманизма в осуществлении судебной власти. Не случайно именно реализации данных принципов было уделено столь пристальное внимание при подготовке и проведении одной из самых прогрессивных реформ второй половины XIX века – судебной реформы 1864 г.

Признание государством высокой общественной значимости обеспечения указанных принципов выразилось в том, что их введение стало одним из первых практических мероприятий судебной реформы, опередившим преобразования самой системы судебных учреждений. Высочайше утвержденным мнением Государственного совета 11 октября 1865 г. «об изменении и дополнении статей Свода законов, касающихся судопроизводства и делопроизводства в нынешних судебных местах», было разрешено не только тяжущимся и их поверенным, но и посторонним лицам присутствовать при докладе как гражданских, так и уголовных дел. В этой связи Министерством юстиции были разработаны и направлены всем председателям палат уголовного и гражданского суда соответствующие правила «о порядке допущения посторонних лиц к присутствию при докладе в судебных местах уголовных и гражданских дел». В них, в частности, указывалось, что «председатель каждого судебного места, соображаясь с обширностью и удобством помещения, определяет, какое число лиц без особого стеснения суда… может быть допускаемо в присутственную комнату для слушания доклада дел» [1]. Председатель в целях предупреждения беспорядков был вправе требовать, чтобы желающие присутствовать при докладе записывались в особую книгу и получали билеты.

Ожидалось, что общество активно воспользуется появившейся возможностью стать очевидцем совершаемого ранее под покровом канцелярской тайны судебного разбирательства. И эти ожидания оправдались: посещение судов стало со второй половине 1860-х гг. непременным явлением в жизни обывателей, как в столице, так и в провинции. В залах суда среди публики можно было увидеть представителей всех групп российского общества.

Провинциальная публика ходила на процессы как на спектакли, особенно, если слушалось нашумевшее дело или ожидалось участие заезжего адвоката или других важных персон. Большой популярностью пользовались в уездных городках заседания мировых съездов, которые в отличие от сессий окружного суда, случавшихся здесь не более четырех раз в год, проводились систематически и представляли, по словам мирового судьи Симбирского уезда В.Н. Назарьева, едва ли не единственное развлечение городских обывателей, а дела, решаемые съездом вызывали нескончаемые толки, пересуды и некоторое волнение умов» [3, с. 171]. На съез-

дах оттачивали свое ораторское искусство местные адвокаты, присутствовал товарищ прокурора. «Все это вместе притягивает на съезд толпу более или менее заинтересованных лиц, прислушивающихся к решениям и приговорам, привлекает до такой степени, что при первом же сколько-нибудь выдающемся деле, помещение оказывается слишком тесным», – пишет В.Н. Назарьев [3, с.172].

Однако характер общественного влияния на развитие системы отправления правосудия в центре и на периферии существенно различался. Если образованная публика крупных городов была в определенной степени подготовлена к восприятию нового суда и имела хотя бы некоторые представления о цивилизованном отстаивании своих прав и интересов, то обыватели глубинки, до этого имеющие дело по большей части с произволом местных полицейских чиновников и помещичьей администрации, были мало осведомлены о законном характере правосудия и должно было пройти достаточно времени, чтобы они смогли стать реальной силой, ограждающей правосудие от произвола и беззакония.

Развитию принципа гласности и привлечению местного общества к вопросам осуществления правосудия во многом способствовала активность местной печати. В губернских газетах появились разделы судебной хроники, где не только освещались наиболее интересные процессы, но и давалась, хотя и очень умеренная, критическая оценка деятельности суда.

Интерес к судебной деятельности существенно повысился с открытием новых судебных учреждений (мировых и окружных судов) и в связи с участием в рассмотрении судебных дел адвокатов и присяжных заседателей.

Судебными уставами 1864 г. были предусмотрены разумные пределы ограничения гласности судопроизводства. Рассмотрению в закрытом судебном заседании подлежали только дела об оскорблении императора и «членов императорского дома», о преступлениях против религии, чести и целомудрия женщин, против прав семейных, о развратном поведении, противоестественных пороках и сводничестве. Закрытие для публики дверей судебного заседания рассматривалась законодателем как мера чрезвычайная и даже в вышеперечисленных случаях допускалась только при явной в том необходимости «с точным означением в определении суда: какие именно действия должны происходить при закрытых дверях и по каким причинам» [5, с. 180, 233]. Однако, в 1870-е гг., в связи с обострением политической ситуации, была ограничена гласность по делам о государственных преступлениях. А законом 12 февраля 1887 г. были введены ограничения на доступ в залы суда студенчества, несовершеннолетних и женщин, как наиболее восприимчивой части населения, а также предоставлялось право

министру юстиции по своему усмотрению решать вопрос о назначении закрытого слушания дела.

Но, несмотря на некоторую ограниченность в реализации всех положительных возможностей гласного судопроизводства значение этого принципа, введенного судебной реформой 1864 г. было несомненным.

Уже тот факт, что одна из важнейших сфер государственной деятельности – отправление правосудия – происходила теперь на глазах у широкой публики, заключал большие потенциальные возможности для трансформации общественного сознания, для изменения отношений власти и общества. Присутствие в зале суда даже «серой» провинциальной публики, несомненно, дисциплинировало судебных чиновников, заставляло их ощущать важность возложенной на них миссии проводников права и социальной справедливости, ограничивало в возможности пренебрегать буквой и духом закона.

Гласный суд стал мощным фактором гуманизации общественных отношений. Нельзя не согласиться с утверждением А.Д. Поповой, о том, что многие неприглядные явления, запрятанные ранее в темных углах, оказались теперь под всеобщим обозрением [4, С. 93]. Такие социальные пороки, как жестокость в семье, детоубийство, беспредел полицейских чиновников и волостного начальства, невежество и пьянство, воспринимаемые ранее как неизбежное сопровождение жизни провинциальной глуши, теперь обнаружили свою безнравственность и подверглись общественному осуждению.

Особое значение демократизация судопроизводства имела для формирования крестьянского правосознания, чья обезличенная гражданственность, сочетавшаяся с общей малограмотностью, порождала суеверный страх перед формальным законом [2, с. 31].

Несомненно, важным институтом общественного контроля в сфере осуществления правосудия становится в пореформенный период суд присяжных. Нужно признать, что состав присяжных был достаточно демократичен и отражал достаточно реальную картину сословной структуры дореволюционной России.

Установленные цензовые ограничения были обусловлены лишь заботой о том, чтобы в присяжные попали лица, способные справиться с возложенными на них обязанностями. Несмотря не неоднозначную оценку деятельности института присяжных в пореформенный период, нельзя не признать, что он обеспечивал истинную состязательность судебного процесса, выявлял недостатки предварительного следствия, устранял формализм в подходе к оценке поведения обвиняемого. Кроме того, народные представители своими оправдательными вердиктами указывали государству на не-

совершенство действующего уголовного законодательства, на его излишне репрессивный и дискриминационный характер, на то, что суд только тогда может снискать уважение и доверие в обществе, когда он несет в себе гуманное начало, поддерживает принципы социального равенства и уважения личности, содержит общепризнанные представления о справедливости.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Государственный* архив Пензенской области. Ф. 35. Оп.2. Д.8. Л.109.
2. *Котляров С.Б.* Правосознание крестьян Симбирской губернии накануне столыпинских аграрных реформ. // История государства и права. 2014. № 9. С. 29–33.
3. *Назарьев В.Н.* Современная глушь. Из воспоминаний мирового судьи // Вестник Европы. 1872. Кн. 3. С. 131–181.
4. *Попова А.Д.* Судебная реформа 1864 г. и развитие гражданского общества во второй половине XIX века // Общественные науки и современность. 2002. № 3. С. 89–100.
5. *Устав* уголовного судопроизводства. Ст. 620, 621, 1056 // Российское законодательство X–XX веков. В 9 т. Т. 8. С. 120–251.

УДК 321.01:342.5

ПОЛИТИКО-ПРАВОВЫЕ КОНЦЕПЦИИ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА

POLITICAL-LEGAL CONCEPT OF THE LEGAL STATE

Чичеров Евгений Александрович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yevgeniy Chicherov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: jenia.san@yandex.ru

В статье рассматриваются отдельные современные концепции правового государства. В центре внимания – соотношение правового государства и гражданского общества.

К л ю ч е в ы е с л о в а: правовое государство, право, закон, правовая система, гражданское общество.

© Чичеров Е.А., 2015

In the article some modern concepts of the constitutional state are considered. The relation of the constitutional state and civil society is in the spotlight.
K e y w o r d s: constitutional state, right, law, legal system, civil society.

Российская Федерация за довольно непродолжительный период времени достигла определенных результатов в области становления институтов правового государства. На современном этапе развития отечественной юридической науки перспективы формирования в нашей стране правового государства стали одной из центральных тем для исследования. Необходимо отметить, что в последние годы данной теме посвящено немало исследований, хотя многие проблемы еще требуют решения. Рассмотрим взгляды некоторых ученых на эти проблемы.

Так, например, В.Н. Хропанюк под правовым государством понимает форму организации и деятельности государственной власти, которая строится во взаимоотношениях с индивидами и их различными объединениями на основе норм права.

Ю.М. Батурин и Г.З. Лившиц в своих трудах рассматривают концепцию правового государства и утверждают, что «право – есть нормативно закрепленная справедливость. Право признано отражать идеал справедливости. Закрепление справедливости в законе ведет к созданию права, закрепление несправедливой идеи создает закон, а право – нет». Авторы считают, что правовое государство скорее не «механизм разрешения социальных противоречий», а механизм их перераспределения, т.е. относительного решения [2, 24].

Заслуживают внимания рассуждения В.М. Хвостова о соотношении государства и права. В них можно усмотреть определенные требования к функционированию правового государства. Он писал, что для реализации идеи правового государства должна наличествовать более высокая ступень развития системы социально-экономических отношений, что дает возможность в полной мере исполнить положения, заложенные в концепции правового государства.

С позиций различия права и закона правовое государство определяется как «правовая форма организации и деятельности публичной политической власти и её взаимоотношений с индивидами как субъектами права».

В своих работах В.С. Нерсесянц обращает внимание на следующие факты по отношению позитивистских концепций правового государства, где речь идет уже фактически не о правовом, а скорее о «государстве законов» или «государстве законности». Причем этим законам и законности не хватает как раз основного объективного критерия их правомерности и правового характера, их отличия от форм произвола и несвободы. Однако, законы могут испол-

няться, а законность соблюдаться и в том случае, если они вместе с установившими их властями носят антигуманный, антиправовой характер, а именно деспотический или еррористический [8, с. 14].

Таким образом, можно сделать вывод, что теория правового государства вовсе не застывшая модель. Она продолжает разрабатываться и в настоящее время, стабильно получая новое содержание по мере накопления в истории человечества правовых и нравственных традиций, политического опыта. Вместе с тем не следует забывать и о том, что в юридической науке никогда не существовало, и не существует сейчас единой общепризнанной концепции правового государства. Она может обосновываться и разрабатываться с разных мировоззренческих позиций, в рамках различных типов правопонимания, отражать реалии различных национальных политических и правовых систем и т.д. [6, с. 5].

В то же время абсолютизация идеи правового государства как общественного идеала, явно преувеличенная оценка потенциалов права являются одним из условий современного кризиса правосознания. Наивысшей точкой такой абсолютизации идеи становится предложенное Гегелем государство как «действительность нравственной идеи», «...абсолютная, неподвижная самоцель, в которой свобода достигает своего высшего права» [3, с. 279]. Основываясь на гегелевском определении государства, многие современные ученые привозносят правовое государство в ранг абсолютного и единственного идеала. В данной ситуации можно указать, например, на работы С. С. Алексеева, В. А. Четвернина, С. А. Денисова. Но если для философии XIX века вообще и в том числе для Гегеля, было характерно общее ожидание земного рая, то современная философия, политология и юриспруденция давным-давно отказалась от мысли, что может быть положен предел общественным усовершенствованиям. От подобных заблуждений предостерегал нас еще Н. Н. Алексеев, который считал нет оснований полагать, что улучшением «одной из сторон общественного бытия можно достигнуть абсолютного совершенства социального целого. Оттого даже самое совершенное состояние права не может вести к безусловному совершенству общества, – к установлению «земного рая» [1, с. 220]. Ну, как тут не вспомнить П. И. Новгородцев, говоря о «крушении идеи земного рая» вообще [9 с, 56].

Но, к сожалению, современное российское правосознание и на бытовом, и на научном уровнях, вторично рецептировав идею правового государства, продолжает рассматривать ее в рамках мировоззрения прошлого века. Т.е. можно сказать, что практически во все времена российское общество владело относительно простой программой объяснения общественных явлений,

массовых действий, имевшей конечным результатом уничтожение мирового зла.

Интенсификация новых исследований, формулирование новых концепций – вот что сегодня требуется от политиков, ученых, юристов, политологов, философов. Однако воплощение в жизнь таких изысканий затрудняется рядом причин. Непоследовательность в разработке стратегии и проведении реформ, а, соответственно, и стратегии построения правового государства приводит к тому, что теоретический, концептуальный подход подменяется эмпиризмом; прагматизм действий приобретает приоритетное значение.

В результате продолжают оставаться невостребованными теоретические знания, в надлежащей мере не используется методологический арсенал научного анализа и конструирования социальных и правовых институтов, не получает развития научная база изменения и построения новой правовой системы.

«Если низок уровень правовой культуры и не сформировано профессиональное правосознание юристов, то не помогут ни улучшения законодательства, ни заимствование самых передовых юридических технологий. … Авторитет права и государства, уровень правовой культуры населения во многом определяет уровень профессионального сознания и профессиональной культуры юридических кадров» [10, с. 481-482].

«С грустью и болью, – замечает по этому поводу Д.А. Керимов, – наблюдаю, как практически разрушается у нас теория закона, созданная сообществом выдающихся отечественных и зарубежных юристов» [5, с. 34]. Таким образом, вместо формирования интереса к теории и методологии права прослеживается тенденция к ослаблению интереса к этим отраслям знания.

В настоящее время предметом частых дискуссий юристов политологов и философов становится также тема соотношения правового государства и гражданского общества. При этом идеальной считается модель, когда государство является исполнителем воли общества и в связи с этим наделяется соответствующим управлением делами общества. Гражданское общество расположено так сказать над государством, выполняющим его заказ.

Таким образом, правовое государство – это политическое оформление гражданского общества, сферы общественной жизни, где функционируют развитые демократические институты, существует самоуправление, активность и инициатива граждан и общественных организаций [4, с. 58].

«Гражданское общество, чтобы стать легитимным, чтобы закрепить свои жизненные нормы как всеобщие и естественные, со-

здает новые формы политической жизни – правовое государство» и правовое государство [7, с. 17].

Говоря о понятии правового государства, можно отметить, что оно многомерно и включает всё то, что вкладывается в понятие конституционного демократического государства, работающее по воле народа, выражающее его суверенитет. Отсюда и весьма широкий спектр взглядов на принципы (признаки), на которых основывается правовое государство. И к числу отличительных признаков правового государства, можно отнести признание и защиту прав и свобод человека и гражданина, верховенство закона, организацию и функционирование суверенной государственной власти на основе принципа разделения властей.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Алексеев Н.Н.* Основы философии права. СПб., 1999. 249 с.

2. *Батурин Ю.М.,* Лившиц Р.З. Социалистическое правовое государство: от идеи к осуществлению. М., 1989. 244 с.

3. Гегель Г.В.Ф. Философия права. М., 1990.

4. *Гражданское* общество в российских регионах: монография; [под ред. Т.А. Гужавиной]. Новосибирск: Изд. «СибАК», 2015. 140 с.

5. *Закон* в переходный период: Опыт современной России («Круглый стол» журнала) // Государство и право. 1995. № 10. С. 34.

6. *Козлихин И.Ю*. Идея правового государства: история и современность. СПб., 1993. 130 с.

7. *Королев Б.Л*. Правовое государство как политическая организация гражданского общества // Ученые записки Вып. 5 Серия: государство и право. Курск, 2000. С. 10–25.

8. *Нерсесянц В.С.* История идей правовой государственности. М., 1993. 168 с.

9. *Новгородцев П.И*. Об общественном идеале. М., 1991. 344 с.

10. *Тараканова Н.Г*., Панфилов М.А. Профессиональное правосознание: особенности и условия формирования // Инновации в образовательной среде: материалы Междунар. Науч.-практ. Конф. (Саранск, 8-9 апр. 2015 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.]; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: ЮрЭксПрактик, 2015. С. 481–485.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 321.01

НАЦИОНАЛЬНО-ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИДЕОЛОГИЯ: ТРАКТОВКА ПОНЯТИЯ

NATIONAL-STATE IDEOLOGY: INTERPRETATIONS OF THE CONCEPT

Ямбушев Фаиль Шамильевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Fail Yambushev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: yfs76@list.ru

Статья посвящена краткому анализу сущности национально-государственной идеологии.
Ключевые слова: национально-государственная идеология, государственная идеология, национальная идея.

The article is devoted to a brief analysis of the essence of national-state ideology.
Keywords: national-state ideology, national ideology, the national idea.

«Идеи правят миром» – данный афоризм можно было взять эпиграфом ко всей политической и юридической социологии. Но если действительно идеи правят миром, то необходимо разобраться с самими этими идеями. Ведь, как известно, общество может руководствоваться как ложными, так и истинными идеями. Однако в связи с этим возникает и вопрос: где тот самый критерий, который позволил бы отличить истинные идеи от ложных? Таким критерием была объявлена, так называемая, «природа человека». Идеи, отвечающие «природе человека» объявлялись истинными, противоречащие ей, ложными. С этих взглядов идеологи подвергали критике феодальное общество и систему идей лежащих в его основании, как не отвечающих «природе человека» и, соответственно, давали известные рекомендации, как устроить общественную жизнь таким образом, чтобы она соответствовала «природе человека».

Методологическое стремление идеологов обращаться к «природе человека» как к истине в последней инстанции в решении вопросов общественного развития вызвала резкую негативную критику К. Маркса, признававшего идеологию «ложным сознани-

© Ямбушев Ф.Ш., 2015

ем». К. Маркс считал, что «природа человека», не является той «системой отсчета», от которой следует отталкиваться в общественных науках. И причиной тому является то, что «природа человека» не выступает нечто вечно существующим и неизменным, она подвержена изменениям в процессе общественного развития. И то, что идеологами называется «природой человека», в действительности является «природой буржуа», а идеи, которые ими выдаются за якобы соответствующие «природе человека», являются по существу идеями, отвечающими интересам класса буржуазии. Нет внеклассовой идеологии, всякая идеология носит классовый характер, выражает интересы тех или иных социальных классов, а сами интересы, в свою очередь, детерминируются этими классами в систему общественного производства, иначе говоря, идеология выражает специфические интересы определенного класса, выдаваемые за интересы всего общества через «ложное сознание», в частности, так называемый «товарный фетишизм» [1].

В советском обществоведении по сформировавшейся традиции лишь перепевались мотивы К. Маркса, и при этом бытовало убеждение, что ничего корректировать в этом вопросе не надо. Задача сводилась лишь к тому, чтобы свято и неукоснительно блюсти чистоту пролетарской идеологии, исключительно так, как она излагалась в трудах К. Маркса, Ф. Энгельса и В. Ленина. Если говорить о современном западном обществоведении, то здесь процветает неистребимый дух эклектики. Идеология понимается как некая система идей-вирусов, внедряемая в общественное сознание политическими партиями для захвата и удержания государственной власти. И поскольку это так, то в качестве государственной, идеология выступает исключительно в «тоталитарных» государствах.

Теперь зададимся вопросом: есть ли у народов и наций свои особые исторические национальные интересы? Если таковые есть, то нужна, видимо, и национально-государственная идеология, в которой эти интересы могли бы получить системное изложение и теоретическое обоснование. Если их нет, то и вопрос о государственной идеологии должен быть снят не только как неактуальный, но и как не имеющий смысла. Здесь, правда, следует ожидать возражение такого рода: не смешиваем ли мы государственную идеологию с «национальной идеей». Ну что же, попробуем разобраться.

Нации образуют государство как форму политической самоорганизации для реализации и защиты своих интересов. Поэтому и идеология, в которой эти интересы осознаются, всегда есть национально-государственная идеология. Другой быть она просто не может. Разводить, а тем более противопоставлять государственную идеологию и национальную идеологию – значит извращать и

понятие государства, и понятие нации. Что касается «национальной идеи», то хотелось бы знать, что сие означает? Означает оно вероятно следующее.

Истоки «национальной идеи» восходят к ветхозаветной идее «богоизбранного народа». В немецкой классической философии историческое значение народов было трансформировано в делении народов на исторические и неисторические. Так, согласно Гегелю, каждому историческому народу предопределено сыграть в мировой истории свою особую роль. Эту роль или эту миссию Гегель и называл идеей данного народа. Мысль Гегеля позже была подхвачена, в том числе и русским философом Н. Бердяевым, в его работе «Русская идея», суть русской национальной идеи выражена в исторической судьбоносной мессианской роли русского народа как богоизбранного народа [2].

«Национальная идея» – если это понятие вообще имеет какой-то рациональный смысл – тождественна национально-государственной идеологии. Иного смысла она не имеет и иметь не может.

Теперь о столь модном ныне идеологическом плюрализме, который якобы не совместим ни с какой государственной идеологией. Допустим ли идеологический плюрализм? Не только допустим. Это – реальность, игнорировать которую было бы не только глупо, но и недальновидно. Общество неоднородно. Оно структурировано на социальные группы. Каждая такая социальная группа имеет свои групповые интересы. И если идеология отражает в аккумулированном виде интересы социальных общностей, то вполне естественно, что каждая из них имеет свою идеологию – стихийно сложившуюся или теоретически разработанную. Все это так. Но давайте поставим вопрос: это конгломерат разрозненных автономных социальных групп, или при всей своей разнородности они все же образуют некую общность более высокого порядка, являются структурными элементами этой более высокой общности? Проще говоря, признают ли адепты идеологического плюрализма такую социальную общность, как нация? Если признают, то, как можно отрицать наличие общенациональных интересов и национально-государственной идеологии, выражающей эти интересы? Разве не очевидно, что отрицание национально-государственной идеологии есть фактическое отрицание и нации, и государства?

Да, плюрализм в идеологии имеет право на существование. Но лишь на основе национально-государственной идеологии и в ее рамках. Генетический порок марксизма-ленинизма состоял в том, что в нем классовый интерес был поставлен выше национально-государственного. Собственно, национально-государственную идеологию и К. Маркс, и В. Ленин если и допускали, то лишь по-

стольку, поскольку она совпадала с идеологией класса, стоящего у власти. Исходя из этого, они считали, что в своей политике, в том числе и внешней, государство руководствуется не общенациональными интересами, а интересами господствующего класса. Потребовался весь трагизм Великой Отечественной войны, чтобы порочность этой идеологической установки была осознана И. Сталиным, внесшим существенные коррективы и в государственную идеологию СССР, и в его реальную политику. Однако, дальнейшая же история СССР, все возвратила на круги своя.

Обсуждая проблему идеологии, обычно говорят о трех ее формах: коммунистической, либеральной и консервативной (традиционалистской). Такие доктрины действительно существуют. Могут ли они, однако, выполнять функцию государственной идеологии? Не какого-то конкретного государства, а государства вообще? В ближайшей исторической перспективе не могут.

Почему не может быть таковой коммунистическая идеология в ее марксистско-ленинской ипостаси? Чтобы понять это, достаточно ответить на два вопроса. Вопрос первый: может ли быть государственной идеология, в основе которой лежит доктрина отмирания государства? Вопрос второй: может ли быть национальной идеология, основывающаяся на доктрине отмирания наций? Разве не очевидно, что идеология, взращенная на гидропоне интернационализма, не может выполнять функцию национально-государственной идеологии уже по определению? Чьи интересы она выражает? Мирового пролетариата, у которого якобы нет Отечества и который одержим исключительно классовой солидарностью, – вздорная выдумка.

По той же причине не может быть действительно государственной идеологией и либерализм – он так же космополитичен, как и коммунизм. Разница лишь в том, что функцию пролетарской солидарности в нем выполняют «общечеловеческие ценности». Стратегия глобализма, взятая на вооружение Западными странами, как раз и есть попытка политической реализации идеологии либерализма.

Не случайно первые взывали к «мировой коммунистической революции», вторые – толкуют о «мировом правительстве». Такова внутренняя логика этих антигосударственных, космополитических идеологий. Чьи интересы они выражают? Должны же они иметь свою социальную базу? Безусловно, не существует идеологии вне ее социальной базы. И вопрос этот весьма интересный и еще более актуальный.

Остается, таким образом, традиционализм (консерватизм). И только он действительно жизнеспособен, поскольку ориентирован на национальную историю и национальные традиции. Ибо у каждо-

го народа своя история и свои национальные традиции. Национально-государственная идеология же вырабатывается не на основе абстрактных социолого-политологических схем, а на основе вполне конкретных национальных интересов. Она потому и национально-государственная, что у каждого народа своя. Конечно, в чем-то они могут совпадать. И не могут не совпадать. Как-никак люди принадлежат к одному биологическому виду, живут в едином мировом сообществе. Мировое сообщество – не пустая абстракция, это – реальность. Нужно лишь понимать, что это за реальность, и не пытаться, заигрывать в интересах отдельных социальных групп, так называемыми, «общечеловеческими ценностями».

Национальные интересы, выраженные в идеологии государства, являют собой аккумулированную в представлениях и убеждениях населения страны идею о единстве целей общества, конкретных социальных групп и государства.

Национально-государственная идеология в общественном сознании представлена в форме культурологических образов, исторических сюжетов, поведенческих установок и все это в совокупности определяет масштаб соучастия общества и государства в судьбе страны. И если в общественном сознании эти образы, сюжеты, установки подменяются, профанируются, извращаются и из них выхолащивается дух национальной гордости и самобытности, то и национальная идея в таком государстве перестает иметь историческое, «государствоцементирующее» значение.

Жизнь человека в государственно-организованном обществе пронизана идеями, преданиями, сказаниями, которые усваиваются им исходя из предпосылок конкретной эпохи, но их исходные характеристики остаются неизменными. Они придают уверенность в постоянстве и истинности существующего положения вещей, как единственно возможного способа организации общественной жизни, а отступление от данного положения вещей в убеждениях многих грозит неблагоприятными последствиями. И до тех пор, пока национальная идея устойчива, устойчив и существующий государственный и общественный порядок.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Маркс К.,* Энгельс Ф. Соч. Т. 3. М, 1955. С. 25.
2. См.: *Бердяев Н.А*. «Русская идея». – М.: «Сварог и К», 1997.

ДОСТИЖЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ ПО ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫМ ДИСЦИПЛИНАМ

УДК 347.73

НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ПОНЯТИЮ И РОЛИ ФИНАНСОВОГО ПРАВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

NEW APPROACHES TO FINANCIAL LAW MEANING AND ITS ROLE IN MODERN TIMES

Артемова Оксана Евгеньевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Oksana Artyomova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: oksana_art2009@mail.ru

В статье рассматривается понятие финансового права, анализируются виды общественных отношений, составляющих предмет правового регулирования финансового права.

К л ю ч е в ы е с л о в а: финансовое право, предмет правового регулирования, публичные финансы, частные финансы.

The article examines the meaning of the financial law, the kinds of social relationship consisting the subject for financial law regulation are checked.

K e y w o r d s: financial law, law regulation subject, public finance, private finance.

На современном этапе финансовое право представляет себя динамично развивающуюся отрасль российского права. Значительно расширившийся спектр общественных отношений, возникающих в связи с формированием и использованием фондов денежных средств, позволяет утверждать о качественном изменении предмета правового регулирования финансового права.

В последнее время идет острая научная дискуссия не только о специфике общественных отношений, регулируемых финансовым

© Артемова О.Е., 2015

правом, но и возможности признания существования не одной самостоятельной отрасли «финансовое право», а появлении нескольких новых отраслей. Вместо традиционного финансового права обсуждается возможность выделения двух новых отраслей права: публичные финансы и правовое регулирование финансового рынка [1]. Такая точка зрения не нова, поскольку финансовое право обладает признаками комплексного образования (отрасли) и может рассматриваться как надотраслевая система, включающая самостоятельные отрасли (бюджетное и налоговое права) и ряд правовых институтов.

Комплексность ФП выражается в следующих факторах:

1. Отсутствие общих финансово-правовых положений фундаментального характера (общей части), закрепленных в позитивном праве.

2. Отсутствие действующей системы, закрепленных в законе, отраслевых принципов, категорий и юридических конструкций, в равной степени используемых в правовых образованиях, традиционно включаемых в ФП (показательно, что НК РФ и БК РФ начинаются с определения собственного категориального аппарата).

3. Отсутствие системы однородных общественных отношений, правовое регулирование которых могло бы осуществляться единым методом и сходными правовыми средствами;

4. Наличие признаков отраслевой автономии наиболее крупных подразделений, традиционно включаемых в систему ФП (бюджетное и налоговое право);

5. Отсутствие единой системы финансово-правовых источников, что проявляется не только в отсутствие российского финансового кодекса, но и вообще какого-либо законодательного акта, касающегося финансов в целом [2].

Мнение о необходимости разделения финансового права на отдельные самостоятельные отрасли права представляется небесспорным, т. к. финансовые отношения продолжают оставаться комплексом однородных общественных отношений. В частности выделение из финансового права в качестве самостоятельной отрасли налогового права представляется абсурдным, поскольку налог представляет собой доходный источник бюджета и не может рассматриваться вне системы бюджетных правоотношений.

Однако нельзя не признать, что качественно изменились некоторые финансовые правоотношения, увеличилась доля финансовых правоотношений с использованием конструкции договора, появились новые финансовые институты. При этом особенно остро стоит проблема разграничения частных и публичных интересов в финансовом праве, их соотношение в финансово-правовом регулировании. Следует согласиться с мнением Ю.А. Крохиной отме-

чавшей, что в финансовом праве традиционно выделяют принцип приоритета публичных интересов в правовом регулировании финансовых отношений, который выражается в верховенстве общих интересов субъектов финансового права. В процессе финансовой деятельности государства и муниципальных образований складываются процессы и явления, объективно требующие публично-правового регулирования [3].

Особенно остро проблема сочетания публичных и частных интересов наблюдается в правовом регулировании банковских и страховых отношений.

Так следует согласиться с позицией Д.В. Кравченко, который утверждает, что государство формулирует предмет публичного интереса в области банковского сектора экономики. Это обеспечение стабильности банковской системы, недопущение ее падения и ее защита от внутренних и внешних негативных факторов, сочетаемые с надлежащей защитой прав субъектов экономических отношений, а также организация денежного обращения и стабильность национальной валюты [4].

Таким образом, в сферу финансово-правового регулирования попадают правоотношения, возникающие по поводу государственной регистрации банковских организаций и лицензирования банковской деятельности, в части установления обязательных нормативов, а также надзор за деятельностью банковских организаций.

Деятельность страховых организаций, основанных на частной форме собственности, не является составной частью финансовой деятельности государства, но государственное регулирование обязательных видов страхования, особенно в социальной и пенсионной сферах, государственный страховой надзор подпадают под сферу финансово-правового регулирования.

Следует признать, что в современных условиях усложнение финансовой деятельности, взаимопроникновение публичных и частных финансов стало бесспорным. Это свидетельствует о подвижности границ публичного и частного права и о приспособлении частноправовых средств к режиму публично-правового (финансово-правового) регулирования.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Тропская С.С.* Эволюция понятия «финансы» и предмет финансового права // Государство и право. 2013. № 2. С. 110.

2. *Винницкий Д.В.* Категория «финансовая деятельность государства» в науке российского финансового права // Государство и право. 2003. № 2. С. 26.

3. *Крохина Ю.А.* Принцип сочетания частных и публичных интересов в финансовом праве // Финансовое право. 2012. № 5. С. 8.

4. *Кравченко Д.В.* Банковские отношения как составная часть предмета финансового права // Финансовое право. 2012. № 4. С. 12.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 343.72

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

CURRENT ISSUES OF QUALIFICATION FRAUD IN THE FIELD OF CREDIT RELATIONS

Асанова Ирина Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Asanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: i.p.asanova@rucoop.ru

В данной статье рассматриваются актуальные вопросы квалификации мошенничества в сфере кредитных отношений. В настоящее время правоприменительные органы испытывают трудности при установлении содержания уголовно-правового запрета, содержащегося в новой статье об ответственности за мошенничество в сфере кредитования.

К л ю ч е в ы е с л о в а: уголовно-правовая норма, мошенничество, квалификация мошенничества, сфера кредитования, кредитные отношения.

This article explores current issues of qualification fraud in the sphere of credit relations. Currently, law enforcement authorities have difficulties in determining the content of the criminal legal prohibition, contained in a new article on liability for fraud in lending.

K e y w o r d s: criminal law, fraud, fraud qualifications, lending, credit relations.

Мошенничество в сфере кредитования (после дополнения УК РФ новыми нормами о мошенничестве (ст. 159.1-159.6 УК РФ) стало объектом пристального внимания как ученых, так и практических работников.

Это связано с достаточно большой распространенностью указанных посягательств (за 2014 г. по данным отчета 1-ЕГС ГИАЦ МВД России, зарегистрировано 14697 рассматриваемых преступлений); отсутствием единообразного понимания юристами ст. 159.1 УК РФ; недостатками конструкции рассматриваемой уголовно-правовой нормы. Вместе с тем многие вопросы применения ст. 159.1 УК РФ до настоящего времени остались до конца не разрешенными, так как требуют их дальнейшего теоретического со-

© Асанова И.П., 2015

вершенствования на основе анализа складывающейся судебно-следственной практики.

В настоящее время правоприменительные органы испытывают трудности при установлении содержания уголовно-правового запрета, содержащегося в новой статье об ответственности за мошенничество в сфере кредитования. Для решения этого вопроса следует установить признаки субъекта, предусмотренного ст. 159.1 УК РФ.

Из текста нормы следует, что субъект преступления – специальный. Это лицо, являющееся заемщиком. Ошибки при определении признаков данного субъекта становятся причиной необоснованного отказа в уголовном преследовании мошенников.

Одним из дискуссионных вопросов в настоящее время является сфера применения указанной уголовно-правовой нормы, т.е. совокупность охраняемых ст. 159.1 УК РФ общественных отношений, что в свою очередь, по мнению Гаухман Л., объясняется бланкетным характером диспозиции рассматриваемой нормы. Другие авторы: И.А. Александрова и С.Л. Нудель, прибегают к буквальному толкованию диспозиции ст. 159.1 УК РФ исходя из ее названия (мошенничество в сфере кредитования») и указывает на то, что отношения займа, не относящиеся к кредиту, выпадают из сферы действия анализируемой нормы[1].

Исходя из данной позиции, преступления, совершенные в отношении кредитных потребительских кооперативов и микрофинансовых учреждений, должны быть квалифицированы по общей норме о мошенничестве, предусмотренной ст. 159 УК РФ, а потерпевшим по делам о мошенничестве в сфере кредитования могут быть только банки и иные кредитные организации. Однако другие исследователи, напротив, полагают, что ст. 159.1 УК РФ применяется не только к кредитным отношениям, но и к отношениям займа[2].

По нашему мнению, последняя позиция представляется более верной, поскольку законодатель, конструируя рассматриваемую уголовно-правовую норму, при указании потерпевшего наряду с понятием «банк» использовал понятие «иной кредитор», а не «кредитная организация». В свою очередь, как справедливо указывает Л. Гаухман, установление наличия признаков преступлений, предусмотренных ст. 159.1 – 159.6 УК РФ, «обусловлено необходимостью анализа и раскрытия содержания норм не только УК РФ, но и еще определенных в других законах и (или) иных нормативных правовых актах»[3].

Ряд практических работников, рассматривая уголовно-правовую характеристику мошенничеств в сфере кредитования, указывает на то, что квалифицировать деяние по ст. 159 УК РФ можно лишь в том случае, если срок возвращения кредитных де-

нежных средств истек либо если залоговое имущество незаконно отчуждено. По мнению С. Смолина, указанный аспект носит процессуальный, а не материально-правовой характер. Кроме этого изучение материалов уголовных дел и приговоров по ст. 159. 1 УК РФ показало, что органы предварительного расследования и суды не указывают в процессуальных актах на факты истечения срока исполнения договора заемщиком или отчуждения залогового имущества как на материально-правовое условие привлечения к уголовной ответственности. Еще одна проблема применения ст. 159.1 УК РФ вызвана тем, что диспозиция рассматриваемой нормы указывает на специального субъекта преступления – заемщика. При указанном подходе из-за неудачной редакции ст. 159.1 УК РФ квалификация действий лиц до момента заключения кредитного договора ка покушения на мошенничество в сфере кредитования выглядит не совсем безупречно в теоретическом плане, хотя органы предварительного расследования и суды квалифицируют действия, направленные на заключение договоров кредита и займа в целях хищения заемных денежных средств по ч.3 ст.30 и соответствующей части ст. 159.1 УК РФ.

Другой проблемой, связанной с приобретением статуса заемщика, является квалификация действий лиц, заключающих кредитные договоры по подложным документам от имени другого лица. По указанной проблеме не сложилась единая судебная практика.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Александрова И.А.* Новое уголовное законодательство о мошенничестве // Вестник Нижегородской Академии МВД России. 2013. № 21. С. 55.

2. *Нудель С.Л.* Особенности квалификации мошенничества в сфере кредитования // Российский следователь. 2013. № 13. С. 19.

3. *Гаухман Л.* Мошенничество: новеллы уголовного законодательства // Уголовное право. 2013. № 3. С. 27.

УДК 343.61(470+571)

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРИВИЛЕГИРОВАННЫХ ВИДОВ УБИЙСТВА ПО УГОЛОВНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

CRIMINALLY-LEGAL CHARACTERISTIC AND QUALIFICATION FEATURES OF THE MURDER PREFERRED TYPES IN THE CRIMINAL LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Гармаева Татьяна Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Garmayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: t.v.garmaeva@rucoop.ru

В статье проанализирована уголовно-правовая характеристика привилегированных видов убийства по уголовному закону РФ. Рассмотрены особенности квалификации данных видов убийств, таких как убийство матерью новорожденного ребенка; убийство, совершенное в состоянии аффекта; убийство, совершенное при превышении пределов необходимой обороны; убийство при превышении мер, необходимых для задержания лица, совершившего преступление.

К л ю ч е в ы е с л о в а: убийство, смягчающие наказание обстоятельства, новорожденный ребенок, аффект, необходимая оборона, превышение мер при задержании.

The article analyzes the criminally-legal characteristic of preferred species of murders in the criminal law of the Russian Federation. The features of these types of qualifications killings such as the murder of a newborn baby by mother; murder committed in the heat of passion; murder committed in excess of necessary defense; murder at excess of measures necessary to apprehend the perpetrator are considered.

K e y w o r d s: murder, mitigation of punishment, a newborn baby, affect, self-defense, the excess measures at detention.

Убийство одно из самых тяжких преступлений, предусмотренных уголовным законодательством Российской Федерации.

Впервые убийство как преступное деяние было предусмотрено в Уголовном Кодексе Российской Федерации 1996 года. Убийство, как гласит в ч.1 ст. 105 УК РФ – это умышленное причинение

© Гармаева Т.В., 2015

смерти человеку. Несмотря на суровые меры ответственности за убийство, человеческая цивилизация уже на протяжении тысячелетий не может не только предотвратить эти преступления, но даже уменьшить их количество. Более того, наблюдается их рост в сочетании с другими тяжкими преступлениями такими как, например, бандитизмом, терроризмом, созданием вооруженных формирований и другие.

В уголовном законодательстве рассматриваются следующие виды убийства: 1) простое (ч.1 ст. 105 УК РФ); 2) квалифицированные, то есть совершенное при отягчающих обстоятельствах (ч. 2,3 ст. 105 УК РФ); 3) привилегированное, то есть совершенное при наличии смягчающих обстоятельств (ст. 106, ст. 107 и ч. 1, 2 ст. 108 УК РФ).

К привилегированным видам убийства относятся: 1) убийство матерью новорожденного ребенка (ст. 106 УК РФ); 2) убийство, совершенное в состоянии аффекта (ст. 107 УК РФ); 3) убийство, совершенное при превышении пределов необходимой обороны (ч.1 ст. 108 УК РФ) и убийство при превышении мер, необходимых для задержания лица, совершившего преступление (ч.2 ст. 108 УК РФ)[1].

Убийство матерью новорожденного ребенка (ст. 106 УК РФ). Иногда этот вид убийства в уголовно-правовой литературе называют детоубийством. Здесь же правильно подчеркивается, что это утверждение неточное. Детоубийство – более широкое понятие и по субъекту, и по субъективной стороне виновного, и по возрастным характеристикам несовершеннолетнего, как потерпевшего.

В законодательстве оговаривается круг специальных условий, при наличии которых возможно применение ст. 106 УК РФ. Первое условие относится к личности потерпевшего – это новорожденный ребенок. Под новорожденным педиатрия понимает ребенка в возрасте до 4-х недель (до одного месяца). Если посягательство было осуществлено на мертворожденного, то действия виновной квалифицируются по правилам покушения на негодный объект. Второе условие касается времени убийства новорожденного. Закон предусматривает убийство новорожденного во время или сразу же после родового процесса и после истечения определенного периода времени (до одного месяца) При первом виде (варианте) такого убийства с точки зрения временной характеристики, оно совершается вовремя или сразу же после родов – это означает, что убийство происходит следом за родами, тут же после них. Этот временной промежуток не может исчисляться часами, и более того сутками.

Этот вид убийства новорожденного не обязательно связан с каким-либо психическим расстройством матери. Судебная практика свидетельствует, что в большинстве случаев убийство матерью

новорожденного ребенка совершается на основе «холодного» расчета, заранее обдуманного преступного умысла, например, с целью избежание определенной зависимости (социальной и материальной), осуждения со стороны знакомых и родственников.

Следующим видом убийства, совершенного со смягчающими обстоятельствами (привилегированным видом убийства), уголовное законодательство рассматривает убийство, совершенное в состоянии аффекта (ст. 107 УК РФ). Смягчающее обстоятельство, указанное законодателем в ст. 107 УК РФ, предусматривает, что совершенное убийство представляет собой ситуацию, в которой наблюдается ответная реакция на противоправное или аморальное поведение потерпевшего. В большинстве случаев это реакция, осуществляемая на фоне «взбудораженной» психики виновного как результата сильного эмоционального напряжения, которое вызвано неправомерными действиями потерпевшего. В силу этих противоправных или аморальных действий у виновного на основе эмоционально-психической возбужденности возникает состояние физиологического аффекта. Под противоправным поведением действием (бездействием) понимается реально, объективно неправомерное действие (бездействие) потерпевшего лица, независимо от того вменяемое оно или нет, виновно совершает этот поступок или нет. Главное, что это поведение потерпевшего противоречит действующему не только уголовному, но и административному, трудовому, семейному и т. д. законодательству. И если уголовно-правовое противоправное поведение выражается, как говорит закон, в насилии, издевательстве, тяжком оскорблении, то иное противоправное деяние может выразится в обмане, клевете, в уклонении возврата долга и т. п. Обстоятельством, вызывающим аффект, по действующему УК РФ может быть также, например, супружеская измена, публичные развратные действия «влюбленной пары» и др.

Состояние аффекта может возникнуть у виновного не только в момент совершения противоправного поведенческого акта, но и в момент опредмечивания этого, имевшего когда-то, совершенного поступка. Например, матери (отцу) говорят о факте того, что именно они когда-то убивали и насиловали их дочь.

Субъективная сторона этого преступления может характеризоваться как прямым, так и косвенным умыслом. Как правило, оба они могут быть внезапно возникшими, кроме случаев с психотравмирующей ситуацией. Мотивы убийства в состоянии аффекта могут быть самыми различными. Однако, если убийство совершается в ответ на противоправные действия потерпевшего – это, чаще всего, месть, обида, ненависть. Если же состояние аффекта обусловлено аморальным поведением потерпевшего или длительной психотравмирующей ситуацией, то здесь в основе аффекта,

чаще всего, может быть ревность, оскорбленность чувств, человеческого достоинства[2].

Ещё один вид привилегированного убийства – убийство, совершенное при превышении пределов необходимой обороны (ч. 1 ст. 108 УК РФ). Это вид убийства давно известен российскому уголовному праву. Для квалификации действий виновного лица по ч.1 ст. 108 УК РФ необходимо наличие нескольких оснований (признаков). Во-первых, у виновного лица должно быть состояние необходимой обороны, то есть у него должно было возникнуть право на защиту от общественно опасных посягательств своей личности или своих прав, а также на защиту третьих лиц – защиту интересов общества, государства и других граждан. Возникновение такого права на защиту себя, своих прав и интересов третьих лиц, возможно для всех обороняющихся лишь тогда, когда имеется: а) общественно опасное посягательство; б) когда это посягательство является действительным, то есть имеется в объективной реальности, а не в воображении лица; в) это посягательство является наличным, то есть оно уже началось или вот-вот должно начаться (это признак раскрывает временную характеристику посягательства)[3].

Общим основанием для применения ч. 2 ст. 108 УК РФ является наличие состояния (ситуации) задержания и условия правомерности причинения при этом вреда задержанному. Правомерность причинения вреда в такой ситуации (состоянии) возможно при наличии: а) возникновения права на задержание и б) условий правомерности действий по причинению вреда при этом задержании. В своей совокупности они и образуют основания (условия) правомерности задержания и причинения вреда при этом лицу, совершившему преступление. При этом право на задержание предопределяется: 1) наличием факта совершения лицом преступления; 2) наличием факта того, что это лицо, совершившее преступление, скрывается от органов власти; 3) это лицо, совершившее преступление и скрывающееся от органов власти, имеет возможность совершить новые преступления; 4) цель задержания – доставить в органы власти и не допустить новых преступлений. Правомерность действий по причинению вреда задержанному будет, если: 1) право на задержание лица, совершившего преступление, предоставляется каждому гражданину (любому человеку); 2) задерживается именно то лицо, которое совершило преступление, а не третье лицо; 3) вред причиняется задержанному, а не третьим лицам; 4) задержание осуществляется с определенной целью; 5) не было иного способа задержать виновное лицо иначе, как причинить ему вред; 6) не было допущено превышения необходимых для задержания лица мер[4].

Условия правомерности применения мер задержания показывают, что преступление, предусмотренное ч. 2 ст. 108 УК РФ, возможно лишь тогда, когда нарушается только одно из них – превышаются необходимые меры задержания. В ч. 2 ст. 38 раскрываются превышения этих мер.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Уголовное* право России. Особенная часть: учебник / под ред. Ф.Р. Сундурова и М.В. Талан. М., 2012. С. 44.

2. *Алёнкин Н.Е.* Система привилегированных составов убийства в уголовном праве России: вопросы совершенствования // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 11: Право. 2012. № 4. С. 44–54.

3. *Уголовное* право. Особенная часть: учебник для бакалавров / И.Я. Козаченко, Г.П. Новоселов. М., 2014. С. 451.

4. *Калюжин К.В*. Учет смягчающих и отягчающих наказание обстоятельств при назначении наказания за убийство // Юристъ-Правовед. 2012. №4 (53). С. 45–48.

УДК 343.98

О ПРИМЕНЕНИИ ПОЛИГРАФА В РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

ABOUT POLYGRAPH APPLICATION IN CRIMINAL INVESTIGATION

Жадяева Марина Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Zhadyayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: m.a.zhadyaeva@rucoop.ru

В работе даны понятие полиграфа, анализ практики применения психофизиологических исследований, рекомендации по совершенствованию практики его применения в расследовании преступлений.

Ключевые слова: полиграф, полиграфическое исследование, судебная экспертиза, психофизиологическая экспертиза, специалист-полиграфолог.

The paper gives the concept of a polygraph, psychophysiological analysis of the practical application of research, recommendations for improving its practical application in the investigation of crimes.

Keywords: polygraph, polygraph investigation, forensics, psychophysiological examination, specialist examiner.

© Жадяева М.А., 2015

Полиграф – это техническое средство, которое осуществляет синхронную регистрацию различных физиологических процессов в ходе психофизиологического исследования. В результате его действия фиксируется верхнее и нижнее дыхание, кожно-гальванический рефлекс, работа сердечно-сосудистой системы, голос, тремор (двигательная активность) и производные составляющие. Это устройство нельзя применять в отношении несовершеннолетних, не достигших возраста четырнадцати лет или к людям с психическими заболеваниями.

Принцип работы полиграфа основан на том, что человек, который лжет, совершает насилие над собственной психикой – обманывает самого себя. На это насилие организм отзывается рядом физиологических реакций, которые человек, хочет он того или нет, контролировать не может. Современный полиграф представляет собой переносной персональный компьютер с сенсорным блоком и датчиками съёма информации. Сенсорный блок снимает сигналы с датчиков, регистрирующих информацию о физиологических процессах, преобразовывает их в цифровой код и передает его на персональный компьютер. Таким образом, на экране монитора отображаются различные реакции организма.

Использование полиграфа по-прежнему оставляет не решенными ряд вопросов: вероятностный характер результатов использования полиграфа ограничивает их доказательную силу; проблема добровольности проведения исследования с помощью полиграфа; подготовка специалистов-полиграфологов; порядок, основания, методика применения полиграфа.

Участникам уголовного процесса как со стороны обвинения, так и со стороны защиты следует относиться к психофизиологической экспертизе не как к чему-либо из ряда вон выходящему, а как к обычному экспертному исследованию, использовать принципы относимости, допустимости, достоверности, логики и здравого смысла.

Так, в Гагаринском районном суде Москвы прошел уникальный процесс. В повторном разбирательстве суд назначил психофизиологическую экспертизу, по результатам которой оказалось, что осужденный за жестокое убийство и уже отсидевший три года человек невиновен. Подсудимого освободили прямо в зале суда.

Прецедент, созданный Гагаринским судом г. Москвы, наглядно продемонстрировал, что психофизиологическая экспертиза с использованием полиграфа помогает установить истину и нужна как следователям, так и адвокатам. Главная сложность с применением судебной психофизиологической экспертизы заключается в крайне принципиальном выборе экспертов исследования. Далеко не каждый, кто может нажимать кнопки «детектора лжи», имеет право на

проведение экспертного исследования и производства экспертных выводов в процессуальных условиях[1].

Анализ практики применения психофизиологических исследований с использованием полиграфа показывает значительную востребованность со стороны всех участников процесса. Положительный опыт применения полиграфа при расследовании уголовных дел, а также при вынесении судебного решения уже существует во многих субъектах Российской Федерации, в том числе и в Чувашской Республике. На территории Чувашской Республики в следственном управлении данный вид исследования проводится с сентября 2009 года. Практика их использования показывает, что за пять лет количество таких исследований значительно возросло.

Это свидетельствует о том, что данное исследование оказывает значительную помощь следователям при проведении следственных мероприятий, позволяет с большой степенью вероятности определить причастность или непричастность опрашиваемого к данному преступлению, выяснить определенные детали совершения преступления, возможное местонахождение орудия преступления, места совершения преступления и последующее сокрытие следов преступления. Результаты психофизиологического исследования в следственном управлении на данный момент оформляются заключением специалиста и в последующем, наряду с другими доказательствами, в совокупности исследуются как на предварительном следствии, так и на стадии судебного разбирательства [2].

В большинстве стран проводящих испытания на полиграфе их результаты носят ориентирующий характер (Израиль). В Англии к полиграфологическим исследованиям относятся прохладно, а в Германии применение полиграфа не практикуется.

Первое место по количеству опросов с использованием полиграфа занимают США не менее миллиона в год. Верховный Суд США в своём решении постановил, что вопрос о том, можно ли использовать результаты данных полиграфа в качестве доказательств в судебных процессах, должен решаться самостоятельно в юрисдикциях штатов и округов. Во многих штатах запрещено обнародовать результаты таких испытаний в суде. Двадцать два штата принимают эти результаты в качестве доказательств, если это было оговорено заранее и согласовано с обвинением и защитой [3].

Практика Верховного Суда РФ свидетельствует о том, что заключение психофизиологической экспертизы признается недопустимым доказательством, так как оно, исходя из требований ст. 74 УПК РФ не является доказательством по уголовному делу. Использование исследования специалиста-полиграфолога в процессе доказывания не предусмотрено. Выводы такой экспертизы не носят научно обоснованного характера.

Согласно ст. 307 УК РФ производство судебной экспертизы предусматривает предупреждение эксперта об уголовной ответственности за дачу заведомо ложного экспертного заключения. При применении полиграфа возможность наступления такой ответственности отсутствует, что создает экспертам благоприятные условия для злоупотребления.

Нельзя не согласиться с высказанными в литературе предложениями о том, что для получения объективных результатов полиграфологического исследования необходимо рассмотреть возможность проведения комплексных психолого-психофизиологических экспертиз с применением полиграфа и психолого-психиатрических психофизиологических экспертиз с участием психологов и психиатров; необходимо применение средств объективного контроля (данным средством в настоящее время может являться аудио-, видеозапись, которая фиксирует весь процесс исследования); разработать и утвердить унифицированную общую методику проведения психофизиологического исследования; законодательно закрепить дополнительные гарантии прав лиц, обеспечивающих добровольность прохождения исследования на полиграфе [4].

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Самари М.* Ничего кроме правды // Новая адвокатская газета. 2010. № 6 (71). URL.:http://www.advgazeta.ru/arch/71/434.

2. *Никитин В.В*. Практика применения полиграфа при раскрытии преступлений в Чувашской республике // Расследование преступлений: проблемы и пути их решения. 2015. № 1 (7). С. 148.

3. *Грицаев С.И.,* Помазанов В.В., Шевель Д.В. Проблемы применения полиграфа в расследовании преступлений // В сборнике научных трудов: Криминалистика: вчера, сегодня, завтра. Иркутск, 2014. С. 36.

4. *Антимонов А.С.,* Киреева А.И. К вопросу о допустимости применения полиграфа в расследовании преступлений // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2014. № 3. С. 96–97.

УДК 343.9

ПРОФЕССОР М.Н. ГЕРНЕТ КАК ПЕРВЫЙ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ КРИМИНОЛОГ

PROFESSOR M.N. GERNET AS A FIRST RUSSIAN CRIMINOLOGIST

Заварюхин Вячеслав Юрьевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Vyacheslav Zavaryukhin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: v.yu.zavarykhin@rucoop.ru

В работе рассматриваются вопросы изложения взглядов М.Н. Гернета как первого отечественного криминолога.

К л ю ч е в ы е с л о в а: криминология, М.Н. Гернет как основоположник отечественной криминологической науки.

The article deals with the questions of M.N. Gernet's views as a first Russian criminologist.

K e y w o r d s: criminology, M.N. Gernet as a founder of Russian criminology.

В новой России и в странах постсоветского пространства последние двадцать лет вызывают интерес не только оживление в сфере научно-теоретической мысли ученых-юристов, но и творческая работа в области уголовного законодательства. История повторяется. Слова профессора Михаила Николаевича Гернета не устарели и сейчас. Более того, они как будто прозвучали сегодня: «Такие почти повсеместные реформы, вызванные общим убеждением в непригодности старых, отживших свое время кодексов, должны были также влиять на оживление работы криминалистов-теоретиков (*ученых-специалистов в области уголовно-правовых наук – В.З.*): их критическая мысль должна была стать не только разрушающей, но и созидающей силою и, под шум ломки старых законодательств с их тяжеловесными уложениями, должна была производиться выработка для новых кодексов новых оснований, отвечающих новым требованиям времени. Работа вообще не легкая, была тем более трудна, что между старыми уложениями и новыми требованиями часто была широкая и глубокая пропасть. Но с жаром и энергией, свойственными молодости, обрушиваются новые направления на

© Заварюхин В.Ю., 2015

вековые устои нераздельно и долго господствовавшей старой школы; они решаются оспаривать положения, казавшиеся еще недавно всем бесспорными, отрицать принципы, ставшие священными и противопоставлять идеалам, внушавшим многим уважение к себе уже в силу одной преклонной старости, свои новые требования, часто прямо противоположного характера» [4].

Еще В.Д. Спасович, оставивший в шестидесятых годах (*XIX в. – В.З.*) свою кафедру, признавался, что «тогда он не поверил бы, что раздадутся на Западе и найдут последователей и у нас суждения, совсем противоположные тому, что было принято считать непререкаемыми аксиомами и прямыми выражениями человечности и христианского духа» [10, с. 5].

«…что произошло в области науки уголовного права, было не эволюцией, последовательные этапы которой всегда возможно предвидеть, а неожиданно разразившейся революцией и надо было быть пророком, чтобы предугадать новые требования, заявленные сторонниками новых учений. Сила, которая произвела всю эту «великую революцию» в уголовном праве, известна под скромным именем «позитивного метода», «метода опыта и наблюдения». Характерною чертою старого или классического направления был его юридический или логический метод, т. е. изучение преступления и наказания только как «понятий», причем эти понятия исследуются и устанавливаются «под государственно-правовым углом зрения», пишет А.К. Вульферт [2].

В этой связи огромное значение приобретает исследование о концепции науки криминология, которая была изложена в магистрантском сочинении «Социальные факторы преступности» М.Н. Гернета, соответственно криминологии как науки и как учебной дисциплины, со своим предметом и методом и объемным содержанием, а в понимании ее отечественного основоположника М.Н. Гернета, считавшегося изначально приверженцем социологической школы в криминологии, для которого преступность была всегда социальным явлением.

В главе II «Развитие и современное состояние отечественной криминологии» учебника «Криминология» отмечается, что «…к концу XIX – началу XX в. «учение о факторах преступности» обрело свое место в системе научного знания. Но возникла конкуренция между двумя названиями: «этиология преступления» (Ван-Гамель) и «криминология» (Лист). М.Н. Гернет считал первый термин более точным, так как он подчеркивает приоритет изучения причин преступности [3, с. 39]. Но в литературе предпочтение было отдано второму термину» [8, с. 31–32].

Итак, криминология – это («crime» – преступление и «logos» – учение) составная часть обществознания, наука, которая изучает

закономерности формирования и развития преступности, а также более широкого круга явлений и процессов, связанных с ней (преступление, уголовная ответственность, наказание и др.), это целостная система научных знаний о мерах профилактики (предупреждения) преступности.

Криминология – имеющая относительную самостоятельность социально-правовая наука. В ее предмет входят, прежде всего, преступность, ее сущность, закономерности, формы, видовое многообразие (понятием «преступность» при этом охватывается совокупность преступлений, рассматриваемых преимущественно в качестве реальных фактов социальной действительности, а не столько юридических конструкций типа «состав преступления»). Криминология изучает истоки преступности, обусловливающие ее причины, условия, которые анализируются: по всей совокупности видов преступления; применительно к отдельным видам (группам, категориям и т. п.) и к индивидуальным актам криминальных деяний.

Специальным предметом криминологии является личность преступника, выделяемая из всей массы личностей людей на основе, как правило, двух основных критериев: юридического (то есть исследуются лица, совершившие уголовно наказуемые деяния) и социального или социально-психологического (то есть исследуются лица, занимающие определенные социальные позиции (статусы), обладающие индивидуальным набором демографических, нравственно-психологических и иных качеств, включая антиобщественную направленность) [13, с. 55].

Нацеленность криминологии на превентивные (профилактические, упреждающие) подходы к решению задач борьбы с преступностью обусловливает необходимость изучения этой наукой и тех физических лиц, которые еще не нарушили уголовный закон, но в силу антисоциальных взглядов и привычек, так или иначе, проявившихся, например, в виде совершения соответствующих административных правонарушений, могут пополнить ряды криминального сообщества.

М.Н. Гернет усиленно изучал уголовное право у занимавшего в то время прогрессивные позиции профессора Духовского, который первым из русских юристов поставил вопрос об изучении преступности и ее причин как социального явления. Этому направлению уголовного права, впоследствии названному криминологией, он посвятит всю свою жизнь [9].

Уже тогда его интересует криминологическая характеристика преступности несовершеннолетних и молодежи. За дипломное сочинение «О влиянии юного возраста на уголовную ответственность» выпускник юридического факультета Московского университета Михаил Гернет будет награжден золотой медалью. Под

влиянием прогрессивных взглядов профессора Московского университета М.В. Духовского он впервые показал научное новшество и сочетание криминологических методов, с казавшимися незыблемыми устоявшимися старыми, использовавшимися в уголовном праве. Его вклад в уголовно-правовую науку нельзя переоценить.

Д.П. Захаров отмечает: «Воспитанный на принципах социологической школы уголовного права, М.Н. Гернет стремится ближе познакомиться с учением западноевропейских представителей этого направления» [6]. Он выезжает за рубеж для изучения передовых научных воззрений данного направления. Подытоживая дореволюционную научную деятельность М.Н. Гернета, М.Д. Шаргородский писал: «М.Н. Гернета справедливо можно назвать первым нашим криминологом, который на богатейшем материале знакомил русское общество до революции с историей уголовного права, социальными понятиями преступления и наказания» [14, с. 21].

В.С. Устинов в работе «Отечественная криминология XX века» указывает исследования И.Я. Фойницкого, относящиеся по содержанию и к вопросам, рассматриваемым в настоящее время в криминологии, что он написал еще две криминологические работы: «Факторы преступности» (1893 г.) и «Женщины-преступницы» (1893 г.). Он также затрагивал криминологические проблемы и в уголовно-правовых, и уголовно-процессуальных трудах: в «Учении о наказании в связи с тюрьмоведением» (1889 г.), «Курсе уголовного права. Особенная часть» (1890 г.), «Курсе уголовного судопроизводства» (1884–1898 гг.) и др. [11, с. 1].

Далее В.С. Устинов, ссылаясь на две работы ученого досоветского периода, делает вывод: «Все это дает основание считать Ивана Яковлевича Фойницкого одним из родоначальников российской криминологии как науки, хотя он вслед за М.В. Духовским, Ф. Листом считал изучение причин преступности задачей уголовного права. Однако это не является основанием отрицания признания его основателем российской криминологии. Более того, С.С. Остроумов (Преступность и ее причины в дореволюционной России. М., 1980. С. 151) констатировал, что И.Я. Фойницкий есть крупнейший представитель и в некотором роде «основоположник» социологического направления в криминологии не только в России, но и на Западе» [11, с. 1]. Аналогичную точку зрения, по мнению В.С. Устинова придерживался и В.П. Кашепов (История русской правовой мысли. М., 1998. С. 518).

В.С. Устинов уже в следующем абзаце отрицает свой вывод, цитируя самого И.Я. Фойницкого: «Он задолго до Ф. Листа и Э. Ферри разработал основные положения социологического направления в криминологии. «Более 15 лет тому назад, – писал

И.Я. Фойницкий в 1889 г. – во вступительной лекции, прочитанной в Петербургском университете, – я высказал взгляд на уголовное право как на науку о личном состоянии преступности в его выражениях – преступных деяниях, в его условиях – космических, общественных и индивидуальных и в его последствиях – наказаниях. Как известно, несколько позднее однородные мысли легли в основу новейших и весьма важных направлений в области философской разработки уголовно-юридических явлений» (цит. по: Остроумов С.С. Преступность и ее причины в дореволюционной России. М., 1980. С. 154). В этой мысли фактически сформулирован предмет криминологии, а не уголовного права. Вся суть революции в уголовном праве (М.В. Духовский, И.Я. Фойницкий) состояла во включении в задачи уголовного права вопросов криминологии» [11, С. 2].

Но следует особо акцентировать научную мысль на то, что в рассматриваемых работах И.Я. Фойницкий вообще не упоминает ни слова о самом понятии «криминология». Да, по нашему мнению, И.Я. Фойницкого можно считать, но по весьма осторожному высказыванию С.С. Остроумова, только «в некотором роде», если не рассматривать фундаментальные работы Михаила Николаевича Гернета, а в данном конкретном случае «Социальные факторы преступности». Здесь М.Н. Гернет со свойственной ответственностью и скрупулезностью рассматривает предмет, методы, содержание непосредственно уже науки «криминология», называя ее конкретно так, в работе «Социальные факторы преступности». Безусловно, передовая мысль ученых М.В. Духовского и И.Я. Фойницкого о вопросах непосредственно самой преступности и ее причинах и факторах в то время была «пионерской». И, конечно, ни в коем случае нельзя умалять заслуги И.Я. Фойницкого, как родоначальника социологической школы, пока еще уголовного права, которая затем стала социологическим направлением отечественной криминологии.

Венгерский ученый-криминолог М. Вермеш отмечал, останавливаясь на проблемах криминологии: «В 1925 г. по постановлению Совета Народных Комиссаров РСФСР при НКВД в Москве был создан Государственный институт по изучению преступности. Научным руководителем Института является профессор М.Н. Гернет» [1, с. 60]. Это признание научного потенциала криминолога Михаила Николаевича, который, взял за основу социалистическое направление в социологической школе криминологии. Надо признать, что он не избрал методологической основой своих научных воззрений марксизм-ленинизм. В 1931 г. институт будет реорганизован в Институт уголовной и уголовно-исполнительной политики, а криминологические исследования практически будут сверну-

ты. В советский период, как отмечают авторы учебника по криминологии, труды М.Н. Гернета будут подвергаться даже критике – за «серьезные методологические ошибки» [7, с. 56].

Б.С. Утевский в своих воспоминаниях отмечает упорство, трудолюбие М.Н. Гернета: «Я слышал не раз его доклады. Он мог делать доклад два часа, приводить даты и цифры точно, без малейшей ошибки цитировать разных авторов. Поражала его изумительная память и стройность докладов. Мы понимали, ценой какого труда и нервного напряжения давались ему эти доклады. Можно только догадываться, какие усилия требовались для того, чтобы выпускать в свет том за томом, последнюю фундаментальную работу «История царской тюрьмы» [12, с. 274–275].

Делая оценку и характеристику научных изысканий М.Н. Гернета, авторы «Истории Московского университета» пишут: «Большое значение имели исследования Гернета о причинах преступности. Он указывал, что источник преступности лежит в экономических условиях – бедности, нищете, безработице. Гернет резко восставал против неравенства в наказаниях, против привилегий для имущих классов» [7, т. 1, с. 464].

Открытое им социалистическое направление социологической школы криминологии позволило во многом оценить по-новому подходы к изучению преступности, ее причин и условий, и признание ее социальной сути. Думаем, что здесь заслуга того криминологического наследия М.Н. Гернета, когда на встрече со станкостроителями города Москвы генеральный секретарь Коммунистической партии Советского Союза – руководитель великого советского социалистического государства – СССР Л.И. Брежнев вынужден был признать в своем выступлении, что преступность – это социальное явление. Так впервые была отвергнута догма марксистского учения, что с построением высшей стадии социализма – коммунизма, преступность изживет себя. Исследование социалистического направления в социологической школе основателя отечественной криминологии М.Н. Гернета привело его к ряду интересных теоретических выводов, которые сегодня активно используются как криминологами, так и другими специалистами в области уголовного права. Он был первопроходцем в отечественной криминологии, пенитенциарной преступности, преступности несовершеннолетних, моральной статистике. Отдельные направления его богатейших по внутреннему содержанию исследований привлекают не только криминологов, специалистов в области уголовно-правовой науки, но и вообще юристов – специалистов различных отраслей права, экспертов, а также непосредственно теоретиков права, социологов. Непосредственно те фундаментальные теоретико-эмпирические обобщения М.Н. Гернета в области юриди-

ческой и социологической науки позволяют судить о его криминологических воззрениях.

Профессор М.Д. Шаргородский, непосредственно работавший ряд лет (1942 – 1945) на юридическом факультете МГУ вместе с Михаилом Николаевичем, отмечал: «Широта интересов и тесная связь М.Н. Гернета с развитием науки уголовного права, криминологии и криминалистики в нашей стране видны не только из разносторонности его монографических работ и статей, но и из многочисленных опубликованных им рецензий на большое число работ по уголовному праву, криминологии и криминалистике» [14, с. 21].

Мы ранее отмечали, что «Пользуясь историко-социологическо-юридическим методом исследования, М.Н. Гернет впервые так широко, с древнейших времен до начала XX в., рассматривает вопрос о преступлении, вскрывая при этом классовую природу и политическую сущность карательной политики всех эксплуататорских общественно-экономических формаций. Снова высказываясь против понятия опасного состояния, он отмечал, что при «классовом устройстве государства возможно ждать, что «социально опасным» будет признаваться и тот, кто представляется действительно опасным лишь для определенного класса» [цит. по: 5, с. 313].

Необходимо признать, что М.Н. Гернет не видел криминологии вне уголовного права. Он даже использовал два понятия в своих исследованиях: уголовная этиология и зарубежное «криминология». Второе пришлось по нраву уже новым ученым, возрождающим отечественную уголовную этиологию во второй половине XX века в СССР. Сегодня формирование современной концепции уголовно-правовой науки должно строиться на всестороннем анализе прежних доктрин. К сожалению, у некоторых специалистов «демократической ориентации» ныне сохраняется нигилистическое отношение к дореволюционному и к советскому периоду науки. Такой подход представляется необъяснимым с точки зрения криминологической науки, да и неконструктивным, так как невозможно сформировать современную концепцию без анализа учений прошлого. А некоторые из категории «демократической ориентации» впадают в крайности, даже пытаются вновь вернуться к рассмотрению антропологической теории «опасного состояния» в криминологии, отвергнутой еще М.Н. Гернетом, который видел в ней возврат к репрессиям, террору и смертной казни. М.Н. Гернет является автором нескольких сот работ, в том числе крупных монографий, создателем значимых криминологических учений, создателем отечественной криминологической концепции, многие положения которой считаются ныне общепризнанными.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Вермеш, М*. Основные проблемы криминологии. Под ред. Н.А. Стручкова, пер. с венг.: С. Г. Келина. М.: Прогресс, 1978. 272 с.

2. *Вульферт, А.К*. Методы, содержание и задачи науки уголовного права. Вступительная лекция в Демидовском юридическом лицее. Ярославль: В типо-литографии М. Х. Фальк, 1891. 35 с.

3. *Гернет, М.Н.* Общественные причины преступности: Социалистическое направление в науке уголовного права. М.: Изд. С. Скирмунта (Тип.-литогр. т-ва И. Н. Кушнерев и К), 1906. 214 с.

4. *Гернет, М.Н*. Социальные факторы преступности / Гернет М. Н., прив.-доц. М.: Университетская типография, 1905. 215 с. репринтная копия.

5. *Заварюхин, В.Ю*. Михаил Николаевич Гернет: его научные воззрения, направленные на ревизию понятия «опасное состояние» в социологической школе криминологии / В. Ю. Заварюхин, О. А. Мишина // Финансовые и правовые проблемы функционирования предприятий в современных условиях : мат-лы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 17 дек. 2010 г.): в 2 ч.; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2010. Ч. 2. С. 310–314.

6. *Захаров Д.П.* Михаил Николаевич Гернет (1874–1953) [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://law.edu.ru/article/article.asp (дата обращения 12.10.2015).

7. *История* Московского университета: в 2 т. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 1955. Т. 1: 1755–1917; Т. 2: 1917–1955.

8. *Криминология*: учебник / под ред. Б. В. Коробейникова, Н. Ф. Кузнецовой, Г. М. Миньковского. М.: Юридическая литература, 1988. 384 с.

9. *Криминология*: учебник / под ред. Н. Ф. Кузнецовой, В. В. Лунеева. М.: Волтерс-Клувер, 2004. 640 с.

10. *Спасович, В.Д.* Новые направления в науке уголовного права. М.: Тип. Сытина, 1898. 139 с.

11. *Устинов В.С.* Очерки по истории криминологии. [Электронный ресурс]. Режим доступа. – URL: http://www.pseudology.org/Crim/Crim CCCP.htm. С. 1. (дата обращения 12.11.2015).

12. *Утевский, Б.С*. Воспоминания юриста: Из неопубликованного. М.: Юридическая литература, 1989. 312 с.

13. *Филатова, Т.В.* К вопросу о предмете, методах, некоторых персоналиях зарубежной и отечественной криминологии // Социально-политические науки. 2013. № 4. С. 54–64.

14. *Шаргородский, М.Д.* Михаил Николаевич Гернет. Вступительная статья к кн.: Гернет М. Н. Избранные произведения. М.: Юридическая литература, 1974. С. 8–37.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 343.9

ФАКТОРЫ ПРЕСТУПНОСТИ КРИМИНОЛОГА М.Н. ГЕРНЕТА
FACTORS OF CRIME BY M.N. GERNET

Заварюхин Вячеслав Юрьевич
Заварюхин Федор Вячеславович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Vyacheslav Zavaryukhin
Fyodor Zavaryukhin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: v.yu.zavarykhin@rucoop.ru

Рассмотрены криминологические факторы, изложенные профессором М.Н. Гернетом.
Ключевые слова: криминология; антропологические, физические, социальные факторы преступности.

The article deals with the factors of crime described by M.N. Gernet.
Keywords: criminology; anthropological, physical, social factors of crime.

Магистерскую диссертацию «Социальные факторы преступности» М.Н. Гернет защищает 14 июня 1906 г. Средства массовой информации сообщали: «Вчера в старом здании университета приват-доцент М.Н. Гернет защищал диссертацию «Социальные факторы преступности». Во вступительной речи диссертант рядом талантливо подобранных иллюстраций осветил всю недостаточность борьбы с преступностью путем одной только уголовной репрессии и отметил те уродливые явления в области наказания, которые создаются в современной практике в погоне за лучшими средствами устрашения. Затем г. Гернет перешел к выяснению огромного значения борьбы с преступностью путем широких социальных реформ и такой великой задачи, которую поставила себе социологическая школа уголовного права, занявшаяся исследованием социальных факторов преступности. Свой труд автор охарактеризовал как скромное начало тех изысканий в этой области, которым он намерен посвятить свою дальнейшую научную деятельность. Первый официальный оппонент Н.В. Давыдов обратил внимание на некоторые существенные методологические промахи автора, на несоответствие заглавия книги и ее содержания и на ряд частных

© Заварюхин В.Ю., Заварюхин Ф.В., 2015

погрешностей, но в то же время, указал, что автор обнаружил умение научно работать, отчетливо мыслить и разбираться в научных понятиях и замечательно легко и ясно излагать результаты очень серьезной предварительной работы. Эти достоинства книги признавал и второй оппонент С.В. Познышев, который, однако, придавал, по-видимому, более серьезное значение методологическим недостаткам в работе г. Гернета, чем первый оппонент. По окончании диспута, во время которого г. Гернет давал обстоятельные разъяснения своим оппонентам, факультет единогласно признал диспутанта достойным степени «магистра уголовного права» [1].

В диссертации М.Н. Гернет впервые среди отечественных ученых-криминологов будет исследовать предмет, методы и содержание непосредственно криминологии, а не уголовного права, как это делалось всеми представителями криминологической школы в уголовном праве. Вот почему Михаил Николаевич Гернет и заслуживает звание первого русского криминолога. Вот почему данные оригинальные работы сразу поставили молодого ученого в ряд крупнейших русских криминологов-криминалистов. Он считает антинаучной, да и вообще антинародной антропологическую теорию, как бы, не подлежащую даже рассмотрению, М.Н. Гернет здесь же критикует и ряд положений социологической школы и впервые заявляет о новом социалистическом направлении в социологической школе в науке и первым в России делает шаги по увязыванию уже теперь криминологии с научным социализмом. Делая опору на большой теоретический и практический материал ряда стран, в том числе и России, М.Н. Гернет в своем исследовании убедительно доказал, что источник и причины преступности не кроются в прирожденных свойствах человека, как это утверждали представители антропологической школы – они суть порождаемые классовым строем экономических условий жизни трудящихся – в их бедности, нищете и безработице. Вот в чем заключается ведущая роль в отечественной криминологии Михаила Николаевича Гернета, где он был первопроходцем.

В 1914 г. из-под пера М.Н. Гернета выйдет его «Преступление и борьба с ним в связи с эволюцией общества [4, 166 с.], посвященная конкретно историческому анализу развития преступности, борьбу с нею, непосредственно воззрениям представителей антропологической и социологической школ. Этот его труд был высоко оценен научной общественностью. В 1916 г. М.Н. Гернет будет удостоен за нее большой премии Российской Академии наук [9. Ф. 603]. положительную рецензию на данную работу напишет известнейший юрист А.Ф. Кони, которая будет затем помещена в журнале Министерства Юстиции [8, с. 365–384]. Она будет востребована в силу значимости поднятых в ней социальных про-

блем-факторов и переиздана в СССР [5], а работа по наркотизму – уже и в нашей Российской Федерации [3, с. 30–34].

Основа работы состоит в исследовании факторов преступности. По мнению М.Н. Гернета все факторы делятся на три группы: 1) антропологические – возраст, пол, раса, наследственность; 2) физические – различное влияние окружающей среды (температура, время года, строение почвы, фаза луны и т.д.); 3) социальные – классовая организация, сословия, вероисповедание, цены на хлеб и т. д.

М.Н. Гернет первым приступает к рассмотрению возрастных критериев: «Если бы возраст был причиною преступлений, то следовало бы ждать, что каждая группа будет давать из года в год одно и то же число осужденных, что каждый класс или сословие, каждая профессия одной и той же возрастной группы будут поставлять одинаковое число преступников. Это совершенно не наблюдается» [5, с. 360].

Рассматривая следующий фактор, М.Н. Гернет пишет, что участие в преступлениях лиц мужского и женского пола в различных странах не подлежит градации, но «нет такого, чтобы преступность женщины была выше мужской или равнялась бы ей» [5, с. 367]. Меньшее количество совершаемых преступлений лицами женского пола говорит, по мнению автора, о ином, чем у мужчин, образу жизни женщины (семья, уравновешенный ритм жизни, уменьшенные требования к борьбе за существование и т.д.). Удручающую взаимосвязь вывел М.Н. Гернет: чем выше их социальный статус (права в обществе), тем больше женщины совершают преступления: «чем более жизнь женщины приближается по своим условиям к жизни мужчин, тем более приближается и ее преступность своими размерами к мужской» [5, с. 370].

Исследуя следующий фактор, расу, он приходит в затруднение, так как «надо иметь не только полное совпадение экономических, политических, юридических условий жизни изучаемых народностей, но и одинаковый состав по их полу, возрасту, вероисповеданию, профессиям и пр.» [5, с. 373]. И здесь М.Н. Гернет не делает конкретного вывода о ее влиянии на преступность, не считая расовый признак как причину, способствующую, обусловливающую преступность.

Наследственный же признак по М.Н. Гернету, может быть детерминантой преступности (душевная болезнь, алкоголизм родителей) и только: «чрезвычайно неблагоприятная семейная обстановка детей, ставшими преступниками, тяжелые экономические условия их существования должны быть всегда учтены там, где сторонники уголовно-антропологической школы говорят только о роли наследственности» [5, с. 378].

По мнению П.А. Филиппова физические факторы автор подвергает более обозрению, чем исследованию. При исследовании работ Колаянни, Ч. Ломброзо, Э. Ферри, Е.Н. Тарновского, И.Я. Фойницкого, в которых рассматривались эти факторы, он сомневается в построении календаря преступности в каком-либо виде и по каким-либо основаниям и физические факторы необходимо исследовать только совместно с социальными [10, с. 48].

Социальные факторы преступности в своей работе М.Н. Гернет подвергает детальному исследованию, что говорит о его приверженности и, которые он считает основными при формировании личности преступника. Прежде всего, он приступает к рассмотрению такого фактора как частная собственность, отмечая прямую связь между бедностью и преступностью, о чем свидетельствуют его ранние работы. Поднимая вопрос о хлебных ценах и урожаях в России и за рубежом, он подтверждает их отнесение к факторам имущественной преступности.

М.Н. Гернет пишет: «Лица, обеспеченные профессией дают осужденных во много раз меньше, нежели неимущие профессии» [5, с. 391]. Далее он отмечает, вместе с тем, отдельные преступления (например, растление малолетних) характерны непосредственно для обеспеченного класса. Класса состоятельных также, «независимо от профессионального состава, обнаруживая такую склонность к мошенничествам, чувствует отвращение к таким нарушениям права собственности, при совершении которых преступник действует открыто, смело и дерзко» [5, с. 395]. Но здесь же автор приводит факты, что в среде рабочих регистрируется большое количество краж и телесных повреждений, и это явление следует считать для рабочего класса типичным [5, с. 396].

Исследуя влияние на преступность города и деревни, он приходит к выводу, что здесь наличествуют и количественные и качественные признаки. Больше преступлений совершаются в городах, где он видит конкретные особенности в большом и развитом товарообороте, сутолоке, оставление без присмотра квартиры, большой массе народа и др.

М.Н. Гернет «считает бесспорным негативное влияние алкоголя (как хронического алкоголизма, так и совершение преступлений в состоянии опьянения) на поведение человека и, как следствие такого поведения, совершение преступления».

При рассмотрении взаимосвязи грамотности и преступности он исследует взгляды к данному фактору других ученых. Но лично считает пагубным, особенно на подрастающее поколение, влияние большинства кинематографических произведений и лубочной литературы (низкопробная переделка известных литературных произведений, различные песенники, сказки, сонники, гадательные

сочинения, приспособленные для малообразованного читателя). М.Н. Гернет далее отмечает: «Чтение похождения сыщиков, знакомство по этой литературе с миром кровавых преступлений приводит юнца к подражанию жестоким героям романа значительно чаще, чем это думали» [5, с. 410–411].

При рассмотрении взаимосвязи социализма и преступности М.Н. Гернет не соглашается с суждениями Ч. Гарофало и Ч. Ломброзо, что социалистическая пропаганда ведет к росту преступности: «социалистическая пропаганда всегда приводит к развитию среди рабочих взаимопомощи, чувства товарищеской солидарности, к сплоченности в борьбе за лучшие условия труда, которые постепенно и достигаются организованными рабочими» [5, с. 419]. По его мнению, итогом такой борьбы является улучшение экономического положения рабочих, и как результат, это является сдерживающим и понижающим фактором имущественных преступлений. Социалистическая пропаганда результативно ведет к уменьшению преступлений против личности, так как «поднятие уважения к человеческому достоинству, с одной стороны, а с другой, борьба социалистов с алкоголизмом неразрывно связаны с такими успехами» [5, с. 420].

При рассмотрении вопросов борьбы с преступностью М.Н. Гернет отмечает, что в конце XIX и начале XX в. «мы переживаем период борьбы не только с преступлениями, но и также и время не менее интенсивной борьбы и с самим наказанием» [5, с. 427], где он рассматривает 3 его вида: смертную казнь, телесные наказания и тюремное заключение. Как он сам отмечал в других работах, два последних вида также относятся к завуалированным формам лишения жизни, так как основная часть подвергнутых телесным наказаниям и тюремному погибают при этом. В первом случае – при нанесении физических травм, во втором – от невыносимых условий, порою, искусственно создаваемых самой администрацией. Сторонников же телесных наказаний практически уже не осталось. А тюремное заключение активно реформируется: изменяются условия содержания, вводится тюремный труд, обучение, повышается тюремная гигиена и т. д. Общество уже востребованы мероприятия по адаптации лиц к жизни на свободе, отбывших тюремное заключение.

При рассмотрении смертной казни М.Н. Гернет отмечает значительное уменьшение преступлений, за которые она назначается. Нет различия по гуманности его назначения, независимо от цивилизованности и развития определенного государства. М.Н. Гернет положительно воспринимает отмену смертной казни в Бразилии, Гватемале, Никарагуа, Румынии, Португалии и других государствах мира.

При оценке теоретических концепций Михаила Николаевича, и в первую очередь, оценивая этот труд, И.И. Карпец напишет: «В сочинениях М.Н. Гернета отражается поступательное развитие криминологии, утверждение материалистических взглядов на проблему преступности, путей, методов и средств борьбы с ней… Он резко критиковал существование в эксплуататорском обществе условия, приводящие людей к бесправию, нищете, преступности» [7, с. 615].

Мы ранее отмечали, что «являясь в то время по многим вопросам сторонником социологической школы, М.Н. Гернет подробно рассматривает так называемые факторы преступности. Все факторы, якобы влияющие на преступность, «официальная» наука делила на три группы: антропологические (раса, национальность, пол, возраст, наследственность и т. п.), физические (времена года, характер почвы и ландшафта, фаза Луны) и социальные (город – деревня, семья, экономика, политика и т. п.). М.Н. Гернет подвергает критике как бездоказательные теории об антропологических факторах, ряде физических и подробно анализирует социальные факторы» [6, с. 313].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Газета* «Русские ведомости». 1906. 15 июня.

2. *Гернет, М.Н.* Избранные произведения; [сост.: Бабаев М. М., Отв. ред. Сахаров А. Б. М.: Юридическая литература, 1974. 637 с.

3. *Гернет, М.Н.* Наркотизм, преступность и уголовный закон // Наркоконтроль. 2011. № 3. С. 30–34.

4. *Гернет, М.Н.* Преступление и борьба с ним в связи с эволюцией общества. М.: т-во «Мир», «Итоги науки», 1914. 166 с.

5. *Гернет, М.Н.* Преступление и борьба с ним в связи с эволюцией общества (1914 г.) // Гернет М. Н. Избранные произведения. М.: Юридическая литература, 1974. С. 203–357.

6. *Заварюхин, В.Ю.* Михаил Николаевич Гернет: его научные воззрения, направленные на ревизию понятия «опасное состояние» в социологической школе криминологии / В. Ю. Заварюхин, О. А. Мишина // Финансовые и правовые проблемы функционирования предприятий в современных условиях : мат-лы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 17 дек. 2010 г.): в 2 ч.; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2010. Ч. 2. С. 310–314.

7. *Карпец, И.И.* О теоретических концепциях М. Н. Гернета по проблемам преступности // Гернет М. Н. Избранные произведения. М.: Юридическая литература, 1974. С. 614–622.

8. *Кони, А.Ф.* [Рецензия] Профессор М. Н. Гернет. Преступление и борьба с ним в связи с эволюцией общества. 1916 г. // Журнал Министерства юстиции. 1916. № 9. Ноябрь. С. 365–384.

9. *Научно*-исследовательский отдел рукописей Российской государственной библиотеки им. В. И. Ленина. Ф. 603. К. 1. Ед. хр. 5.

10. *Филиппов, П.А.* Профессор Гернет Михаил Николаевич. Жизнь и научно-творческая деятельность; МГУ им. М. В. Ломоносова, Юрид. факультет. М.: Зерцало-М, 2015. 88 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 347.73

К ВОПРОСУ О ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЯХ В СИСТЕМЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ

TO THE QUESTION OF LEGISLATIVE CHANGES IN THE ADMINISTRATION OF VALUE ADDED TAX

Замотаева Ольга Николаевна
Сырескина Татьяна Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Olga Zamotayeva
Tatyana Syreskina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Zamot.78@mail.ru, tasyreskina@mail.ru

В статье рассматриваются особенности законодательных изменений в системе формирования и развития финансовых правоотношений налога на добавленную стоимость, определяется значение досудебного урегулирования споров системы управления данным видом налога.

Ключевые слова: финансовые правоотношения, администрирование налога на добавленную стоимость, законодательные изменения, правовое регулирование налоговых вычетов.

The article considers features of legislative changes in the formation and development of the financial relationships of value added tax, determines the content of the pretrial settlement of disputes of this type of tax control.

Keywords: financial legal relations, administration of value added tax, legislative changes, legal regulation of tax deductions.

В современных условиях практические работники системы правоотношений налога на добавленную стоимость отмечают возможность существования налоговых рисков у организаций и индивидуальных предпринимателей, связанных с изменениями, внесенными в Главу 21 Налогового кодекса РФ, вступившими в силу с 1 января 2015 г. Утратил силу п.п. 5 п. 3 ст. 170 НК РФ (действовал с 1 октября 2011 года), согласно которому в течение более трех лет требовалось восстанавливать НДС, принятый к вычету в установленном порядке, при дальнейшем (последующем) использовании товаров (работ, услуг), в том числе основных средств и нематериальных активов, и имущественных прав, по которым был

© Замотаева О.Н., Сырескина Т.А., 2015

предъявлен принятый к вычету НДС, для осуществления операций по реализации товаров (работ, услуг), облагаемых по ставке 0 %.

Основной причиной отмены рассматриваемой нормы были так и нерешенные проблемы, связанные с восстановлением НДС по основным средствам (письмо Минфина России от 01.06.12 г. № 03-07-15/56, решение ВАС РФ от 26.02.13 г. № 16593/12).

С 2015 года по закупленным основным средствам НДС, принятый к вычету в установленном порядке, не подлежит восстановлению при дальнейшем использовании данных основных средств для производства и/или реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав, реализация которых облагается по нулевой ставке. В этих правоотношениях выражается налоговый резерв в сравнение с предыдущей ситуацией.

Но, эта ситуация определяет противоречие, вытекающее из позиции Минфина России, после введения п.п. 5 п. 3 ст. 170 в отношение раздела НДС, принимаего к вычету. Суть состоит в том, что экспортер, который осуществляет операции, облагаемые по нулевой ставке, на постоянной основе, и вследствие этого уже при приобретении основных средств заведомо знает, что будет использовать их и для осуществления указанных операций, не может принимать НДС к вычету в полной сумме по этим основным средствам. Ему необходимо разделить его на НДС, принимаемый к вычету при принятии основных средств к учету, и НДС, который будет приниматься к вычету через 180 дней после отгрузки (если право на применение нулевой ставки не будет подтверждено ранее). Как пояснил Минфин России, в соответствии с п. 10 ст. 165 НК РФ порядок определения суммы НДС, относящейся к товарам (работам, услугам), в том числе основным средствам и нематериальным активам, приобретенным для производства и (или) реализации товаров (работ, услуг), которые облагаются налогом по нулевой ставке, устанавливается в принятой налогоплательщиком учетной политике. Таким образом, введение в п. 3 ст. 170 НК РФ нового п. 5 не изменяет для налогоплательщиков, применяющих нулевую ставку на постоянной основе, порядок принятия к вычету соответствующих сумм налога (письмо от 20.02.12 г. № 03-07-08/42). Это значило, что восстанавливать часть принятого к вычету НДС по приобретенным основным средствам по новому законодательству не надо, потому что ее никогда нельзя было принимать к вычету [1].

Согласно п. 10 ст. 165 НК РФ алгоритм расчета суммы налога, относящейся к товарам (работам, услугам), имущественным правам, приобретенным для производства и (или) реализации товаров (работ, услуг), операции по реализации которых облагаются по налоговой ставке «ноль» процентов, устанавливается принятой налогоплательщиком учетной политикой для целей налогообложения. В от-

ношении НДС, подлежащего определению, законодатель не использует пояснение «в том числе основным средствам и нематериальным активам», а Минфин России, противореча НК РФ, использует. И это прямое подтверждение того, что НДС по основным средствам, приобретаемым для осуществления, в том числе операций, облагаемых по ставке «ноль» процентов, всегда должен был приниматься к вычету в полной сумме в момент принятия основных средств к учету и с 2015 года не восстанавливается [1].

Постановление Президиума ВАС РФ от 15.05.07 г. № 485/07, основанное на точном следовании тексту НК РФ так же подтверждает существующее противоречие. Суть спора состояла в том, что налоговый орган, требуя от налогоплательщика на основании п. 10 ст. 165 НК РФ не принимает к вычету весь НДС, уплаченный по импортированным основным средствам таможенным органам, руководствовался нормой абзаца 2 п. 1 ст. 172 НК РФ.

Президиум ВАС РФ обратил внимание, что в этом же абзаце 2 п. 1 ст. 172 НК РФ идет речь и об особенностях применения вычетов, установленных этой статьей. А применительно к основным средствам эта особенность предусмотрена следующим - третьим абзацем п. 1 ст. 172 НК РФ: вычеты производятся в полном объеме после принятия на учет данных основных средств. В итоги Президиум ВАС РФ сделал вывод о том, что в НК РФ применение налоговых вычетов по приобретенным основным средствам не зависит от их использования для реализации операций, признаваемых объектами обложения [1].

Таким образом, НДС по приобретаемым основным средствам принимается к вычету в полной сумме независимо от того, для осуществления каких операций эти средства приобретаются. Если в дальнейшем они будут полностью или частично использоваться для операций, не облагаемых НДС (в соответствии с п. 2 ст. 146, ст. 147–148 или ст. 149 НК РФ), то согласно п. 2 ст. 170 НК РФ налог надо будет полностью или в соответствующей части восстановить. При использовании основных средств полностью или частично для осуществления операций, облагаемых по ставке «ноль» процентов, с 2015 года НДС не восстанавливается.

Налоговый риск выражается в том, что налоговый орган, как правило, придерживается позиции, изложенной в письме Минфина России. Подтверждением этого служит письмо ФНС России от 18.08.14 г. № АС-4-15/16134, где к товарам, по которым НДС принимается к вычету в случае их использования для осуществления операций, признаваемых объектами обложения НДС, отнесены в том числе основные средства и нематериальные активы.

Однако если при возникновении такого спора налогоплательщик обратится в суд, то у него есть достаточные шансы доказать

неправомерность налогового органа. Возможно, используя изложенные аргументы, доказать это удастся и в региональном управлении ФНС России в порядке досудебного обжалования решения по налоговой проверке.

Таким образом, в настоящее время следует учитывать важность совершенствования и закрепления стандартов процедуры рассмотрения досудебного урегулирования налоговых споров, рассмотрение дополнительных доказательств, поясняющих и уточняющих права и обязанности субъектов налоговых правоотношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Налоговый* кодекс Российской Федерации (часть вторая): федер. закон: [от 05.08. 2000 г. № 117-ФЗ: по состоянию на 08 мая 2015 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2000. № 32. Ст. 3340.

УДК 342.9:35.08

ЮРИДИЧЕСКАЯ НАУКА, СЛУЖЕБНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО И ПОДГОТОВКА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КАДРОВ ДЛЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ (ГРАНИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ)

LEGAL SCIENCE, OFFICIAL LEGISLATION AND PROFESSIONAL STAFF TRAINING FOR STATE CIVIL SERVICE SYSTEM (INTERACTION VERGE)

Ларькина Анна Петровна
Садекова Елена Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anna Larkina
Yelena Cadekova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: larkina.anna@mail.ru

В статье анализируется значение административно-правовой науки в деле совершенствования служебного законодательства и повышения качества профессио-

© Ларькина А.П., Садекова Е.А., 2015

онального образования государственных гражданских служащих в современной России.

Ключевые слова: административно-правовая наука, публичное управление, государственная гражданская служба, качество профессионального образования.

The article analyzes the importance of legal and administrative science in accomplishing official legislation and improving the vocational training quality of civil employees in modern Russia.

Keywords: administrative and legal science, public administration, civil service, quality of vocational training.

В декабре 2011 г. Правительством РФ утвержден документ [1], в котором были определены основные направления инновационного развития России на период до 2020 г. Существенное внимание в нем уделено и модернизации системы государственного управления современной России. В частности, в разделе «Инновационное государство» отмечается важность внедрения современных технологий в системе государственного управления при исполнении государственных функций и прежде всего, таких как предоставление государственных услуг. Для этого предполагается систематически обновлять кадровый состав государственных органов, с тем, чтобы обеспечивать их высококвалифицированными специалистами, способными эффективно использовать в государственном управлении новые технологические и управленческие решения.

Запланировано дальнейшее совершенствование системы подготовки и повышения квалификации государственных служащих. Разработана целая система мер, направленная на их стимулирование к прохождению переподготовки и повышения квалификации. Вплоть до предоставления сотрудникам органов государственного управления оплачиваемых отпусков на длительные периоды для очного обучения в магистратуре.

Также, предполагается сформировать соответствующую систему оценки государственных служащих на предмет владения ими соответствующими навыками.

В свете проводимых в стране перемен многие категории и понятия науки государственного управления нуждаются в серьезном анализе и пересмотре. Научного осмысления требуют отдельные вопросы организации и функционирования государственной гражданской службы, правового статуса гражданских служащих как важнейших участников управленческих отношений. Тем более, что указанные аспекты отражаются в действующем законодательстве России и, как правило, являются объектами исследований в административно-правовой науке.

Следует в целом признать, что юридическая наука о государственной службе достаточно активно развивается, о чем свиде-

тельствуют многочисленные научные труды, посвященные актуальным проблемам поступления, прохождения и прекращения государственной службы и ее самостоятельного вида - гражданской службы. Благодаря юридической науке выявлены основные причины существования проблем и недостатков в системе государственной службы России. К числу которых, большинство представителей административно-правовой науки относят: слабую связанность системы государственной службы; отсутствие системы управления государственной службой; незнание государственными служащими современной науки управления; закрытость государственной службы, слабый контроль за государственными служащими со стороны общественности.

Комментируя приведенный перечень необходимо отметить, что в самой системе государственной службы законодателем произведены изменения. В июле 2015 г. из системы государственной службы выведена правоохранительная служба, и теперь эта система включает в себя государственную гражданскую, военную службу и государственную службу иных видов [2]. Данная поправка вступает в силу с 1 января 2015 г.

В юридической литературе справедливо отмечается особе значение гражданской службы, с которой связывают дальнейшее успешное реформирование государственной службы в современной России [3]. Действительно, кадровое обеспечение гражданской службы способно существенным образом повлиять на состояние дел в сфере государственной службы.

Приходится констатировать, что в настоящее время в большинстве государственных органов работа по поиску и привлечению квалифицированных специалистов, организована весьма слабо. Процедуру приема на должности гражданской службы в большинстве случаев стремятся упростить. Зачастую претенденты назначаются на должности, как правило, без проведения конкурса. Что, конечно же, не позволяет осуществить качественную оценку кандидата, его знаний и навыков на предмет его соответствия квалификационным требованиям по вакантной должности. В случае же проведения конкурса, государственные органы используют незначительное количество оценочных методов отбора. Практика показывает, что в традиционный набор конкурсных процедур входит, как правило, тестирование, собеседование с конкурсной комиссией и реже экзамен. Таким образом, возможности конкурсного поступления на гражданскую службу существенно ограничиваются. Более того, в сложившихся условиях конкурс перестает быть основным способом формирования кадров государственных органов.

В заключении отметим, что на современном этапе развития государственной службы в России имеют место серьезные проблемы

концептуального, правового и организационного характера. В этой связи необходимо объединить усилия представителей административно-правовой науки и законодателя по незамедлительному устранению существующих проблем в служебном законодательстве и его дальнейшему совершенствованию. Параллельно, следует активизировать работу по выработке и внедрению эффективных методов подготовки высококвалифицированных кадров для системы государственной гражданской службы в свете утвержденной Стратегии инновационного развития страны на период до 2020 г.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Распоряжение* Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р «О Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 г.» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. № 1. Ст. 216.

2. *Федеральный* закон от 13 июля 2015 г. № 262-ФЗ « О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части уточнения видов государственной службы и признания утратившей силу части 19 статьи 323 Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2015. № 29 (часть I), Ст. 4388.

3. *Барциц И.Н.* О концептуальных направлениях развития системы государственной службы Российской Федерации // Журнал российского права. 2008. № 6. С. 21–31.

УДК 349.6 [(470+571)+(470.345)]

ПРАВОВЫЕ НОРМЫ ОБ ОХРАНЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В РОССИИ И В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

LEGAL RULES ON ENVIRONMENTAL PROTECTION IN RUSSIA AND IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Палаткина Аксана Васильевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Aksana Palatkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: a.v.palatkina@rucoop.ru

В статье рассматриваются правовые нормы об охране окружающей среды, как в России, так и в Республике Мордовия. В Российской Федерации действует Закон РФ «Об охране окружающей среды». В законе закреплены основные права

© Палаткина А.В., 2015

человека, право на благоприятную окружающую среду, он регулирует отношения в сфере взаимодействия общества и природы. В Республике Мордовия в целях обеспечения качества природной среды принято более трехсот правовых актов природоохранного содержания и Государственная программа «Охрана окружающей среды и повышение экологической безопасности на 2014–2018 годы».

К л ю ч е в ы е с л о в а: закон, общество, человек, природа, охрана окружающей среды, природоохранная деятельность.

The article discusses the legal norms on the protection of the environment both in Russia and in the Republic of Mordovia. In the Russian Federation the Law "About environmental protection" functions. The act enshrines fundamental human rights, the right to a favourable environment and regulates relations in the sphere of interaction between society and nature. In the Republic of Mordovia in order to ensure the quality of the natural environment over three hundred legislation in the environmental content and the State program "Protection of environment and increase of ecological safety 2014–2018" are accepted.

K e y w o r d s: law, society, man, nature, environmental protection, environmental protection activities.

Различные достижения общества в науки, техники и технологиях привели к тому, что человечество все больше и больше стало воздействовать на природу, и тем самым загрязнять окружающую среду. На сегодняшний день мир нельзя представить без фабрик, заводов, предприятий, которые производят свою продукцию и пытаются обойти все природоохранные мероприятия.

В 1960–70-х гг. прошлого столетия в странах СНГ были приняты законы об охране природы. Главная цель законов – ограничить деятельность человека на природную среду.

На территории Росси вступил в силу Федеральный закон «Об охране окружающей среды» с января 2002года № 7-ФЗ[2, с. 3]. Все цели и задачи природоохранного законодательства зафиксированы в действующем законе.

Федеральный закон опирается на Конституцию Российской Федерации, в которой закрепляется право на благоприятную окружающую среду. Отношения, которые происходят в сфере взаимодействии общества и природы регулируются новым законом. В законе определены и разграничены понятия «природная среда», «окружающая среда», и «природные ресурсы», такие новые понятия, как «экологический аудит».

В разделе «Основы формирования экологической культуры» рассматриваются формы экологического образования, воспитания, просвещения и формирования экологической культуры в целом.

Произошло разграничение полномочий в области охраны окружающей среды на местном, региональном и федеральном уровнях.

Появилась новая глава об экологическом контроле. Конкретизированы и дополнены права граждан Российской Федерации, а также общественных объединений в области охраны окружающей среды и определена система природоохранных нормативов[1, с. 56].

Закон об охране окружающей среды направлен на гармонизацию российского природоохранного законодательства с международными нормами, принципами и правилами в области охраны окружающей среды.

В связи с этим, всем субъектам РФ представлено право разрабатывать, принимать и реализовывать региональные целевые программы по охране окружающей среды. В общей сложности в Республике Мордовия принято свыше трехсот правовых актов природоохранного содержания.

С целью сохранения окружающей среда и обеспечения ее качества для населения республики были разработаны правовые акты. Они учитывали специфику природоохранных отношений в республике, ограниченной в природных ресурсах. Перерабатывающая промышленность и развитие рыночных отношений определяют развитие природопользования в регионе.

В настоящее время существует Государственная программа Республики Мордовия «Охрана окружающей среды и повышение экологической безопасности на 2014–2018 годы». Главными направлениями программы являются в первую очередь, охрана окружающей среды, повышение экологической безопасности, развитие экологического образования и воспитания населения республики. Государственная программа определяет цели, задачи и направления развития охраны окружающей среды и повышения экологической безопасности Республики Мордовия.

Все это осуществляется на основе и использование правовых требований, содержащихся в законах, правительственных постановлениях и других актах российского законодательства. Наиболее общие из этих требований выражены в республиканских законах об охране природы, а так же в основных актах земельного, водного, лесного законодательства, законодательства о здравоохранении, а также об охране диких животных суши и водоемов.

Но необходимо заметить, что эффективность правовых мер охраны природы определяется не только хорошим развитием законодательства, но и наиболее целесообразной организацией государственного управления, касающегося оперативно-хозяйственного регулирования процесса использования природных богатств в народном хозяйстве и развития науки и техники обучения кадров и осуществления контроля за выполнением правовых требований охраны природы.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Грачев В.А.* О новом законе «Об охране окружающей среды» // Безопасность жизнедеятельности. 2002. № 5. С. 2-3.

2. *Сборник* законов Российской Федерации. М.: Изд-во «Эксмо», 2004. 944 с.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 340.69

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРАВОВОГО СТАТУСА НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ЭКСПЕРТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

THE LEGAL STATUS DEFINITION OF THE PRIVATE EXPERT ORGANIZATIONS

Плешаков Сергей Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Sergey Pleshakov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: PleshakovSM@mail.ru

Деятельность организаций в области судебной экспертизы, их повсеместное образование и увеличение спектра оказываемых ими услуг ставит проблему определения их правового статуса. Автор анализирует актуальные вопросы в данной сфере.

К л ю ч е в ы е с л о в а: эксперт, экспертное учреждение, судебная экспертиза, субъект судебно-экспертной деятельности.

The organizations' activities in the forensic expertise field, their widespread occurrence and increasing range of their services make the problem of determining their legal status. The author analyses topical issues in this sphere.

K e y w o r d s: expert, expert organization, forensic examination, subject of forensic expertise.

В настоящее время наблюдается тенденция увеличения количества организаций, основная деятельность которых в соответствии с принятыми ими уставами определяется как производство судебных экспертиз и исследований. Сам по себе массовый характер на рынке экспертных услуг порождает проблему выбора частнопрактикующего эксперта, а появление так называемых негосударственных экспертных учреждений уже создает отдельную тему для обсуждения.

При выборе экспертного учреждения или конкретного эксперта, не являющегося государственным судебным экспертом, следует руководствоваться положениями Федерального закона от 31 мая 2001 г. №73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» (ФЗ «ГСЭД») и иными нормативными актами. Так, ч. 2 ст. 195 УПК РФ предусматривает возможность производства судебной экспертизы государственными су-

© Плешаков С.М., 2015

дебными экспертами и иными экспертами из числа лиц, обладающих специальными знаниями. В соответствии с положениями ч. 1 ст. 79 ГПК РФ производство экспертизы может быть поручено судебно-экспертному учреждению, конкретному эксперту или нескольким экспертам, обладающим специальными знаниями, необходимыми для ответа на поставленные вопросы, а ч. 1 ст. 83 АПК РФ предписывает проведение экспертизы государственными судебными экспертами по поручению руководителя государственного судебно-экспертного учреждения и иными экспертами из числа лиц, обладающих специальными знаниями, в соответствии с федеральным законом.

Само понятие государственного экспертного учреждения определено в ст. 11 ФЗ «ГСЭД». Это – специализированные учреждения федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов РФ, созданные для обеспечения исполнения полномочий судов, судей, органов дознания, лиц, производящих дознание, следователей посредством организации и производства судебной экспертизы. На территории России государственная судебно-экспертная деятельность организована в Минюсте РФ, МВД РФ, Минздравсоцразвития РФ, ФСБ РФ, ФТС РФ, Минобороны РФ, ФСКН РФ. Каждое из указанных ведомственных экспертных учреждений, за исключением СЭУ Минюста РФ, осуществляет свою деятельность в соответствии с профилем ведомства и имеет оперативно-криминалистический характер.

Эксперт определяется как лицо, обладающее специальными знаниями и назначенное в порядке, установленном УПК РФ, для производства судебной экспертизы и дачи заключения.

Правовых понятий «негосударственный эксперт», «негосударственное судебно-экспертное учреждение» не существует и это вполне очевидно, поскольку законодатель прямо не предусматривает возможности производства судебной экспертизы в негосударственных экспертных учреждениях и организациях. Однако при существующих ограничениях закона, практика допускает возможность проведения судебной экспертизы и в организациях без конкретизации организационно-правовой формы (коммерческая или некоммерческая). Более того, при существующей правовой неопределенности в определении статуса негосударственных судебно-экспертных учреждений существуют разъяснения, изложенные в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2010 г. № 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам». Так, согласно Постановлению под негосударственными судебно-экспертными учреждениями понимаются некоммерческие организации (некоммерческие партнерства, частные учреждения или автономные некоммерческие организации), созданные в соответствии с Граждан-

ским кодексом Российской Федерации и Федеральным законом «О некоммерческих организациях», осуществляющие судебно-экспертную деятельность в соответствии с принятыми ими уставами. В таких случаях в уставе такой структуры обязательно должна быть указана экспертная деятельность.

Подобные коллизии в законодательстве явились предпосылками для повсеместного образования коммерческих и некоммерческих организаций с различными организационно-правовыми формами (общество с ограниченной ответственностью, автономная некоммерческая организация, некоммерческое партнерство и т. д.) и рекламируют себя в качестве экспертного учреждения. Не исключено, что подобные вольные токования Пленумом Верховного Суда РФ, в скором времени приведут к тому, что в сфере судебно-экспертной деятельности будут фигурировать частнопрактикующие эксперты, осуществляющие свою предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, а в процессуальных документах суда они будут именоваться индивидуальными предпринимателями.

Безусловно, для реализации принципа состязательности сторон в судопроизводстве, рано или поздно, должны были прийти к расширению круга субъектов экспертной деятельности, но только урегулировав их деятельность на законодательном уровне с описанием квалификационных требований, предъявляемых к экспертам. Не обсуждается и то, что в большинстве организаций экспертного профиля имеются специалисты, профессионализм (квалификация) которых не вопросов поводов не вызывает сомнения, но действующее законодательство предлагает допускать к участию в процессе в качестве эксперта и тех лиц, компетентность которых проверить сложно [2]. В отличие от государственного судебного эксперта, компетентность которых проверяется и подтверждается экспертно-квалификационными комиссиями в соответствии с нормативно-правовыми актами соответствующих органов исполнительной власти, у частнопрактикующего эксперта таких обязанностей не имеется.

Здесь возникает и другой вопрос. Возможно ли существование коммерческих организаций при отсутствии штате «собственного» эксперта. Видимо можно. Немало подобных организаций осуществляют свою деятельность, привлекая сторонних специалистов на основании гражданско-правового договора, в котором каждая из сторон прописывает свои условия. Например, «одна сторона поручает, а другая сторона берет на себя за вознаграждение обязательство от имени «АНО ….», в качестве судебного эксперта производство судебной экспертизы по делу №…, назначенной постановлением ...». Таким образом, организация, не имея необходимой материально-

технической и кадровой базы, выступает лишь посредником в деле проведения судебной экспертизы, а сам эксперт при необходимости применения приборной базы, вынужден или обращаться за помощью к своим коллегам в государственные судебно-экспертные учреждения или отказаться от ее проведения [2].

Все это свидетельствует о серьезных проблемах в правосудии, которые требуют системного решения, поскольку это может привести к коммерциализации судебно-экспертной деятельности. Председатель союза потребителей Российской Федерации П.Ю. Шелищ в своем письме Председателю Верховного Суда Российской Федерации В.М. Лебедеву вынужден был констатировать о некоторых фактах коммерциализации этой сферы деятельности. В своем обращении он указал, что «профессиональные коммерческие организации, привлекаемые судами для проведения экспертизы, зачастую зависимы от ответчиков, являющихся их постоянными клиентами при заказе досудебных экспертиз. Этими постоянными заказчиками являются производители и продавцы продукции, исполнители услуг, которые систематически сталкиваются с претензиями потребителей и проводят, согласно требованиям Закона РФ «О защите прав потребителей» или ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», экспертизу еще в досудебном порядке. Такие экспертные исследования зачастую выполняются с установкой удовлетворить постоянного заказчика. К сожалению, этот принцип распространяется и на судебную экспертизу, когда ее выполняют те же организации. А фактическое отсутствие практики привлечения эксперта по ст. 307 УК РФ к уголовной ответственности за дачу заведомо ложного заключения неизбежно сказывается на правосознании лиц, осуществляющих такую деятельность» [1].

Резюмируя отмеченные выше проблемы, очередной раз следует указать на высокую значимость заключения эксперта (экспертов), поскольку при осуществлении правосудия оно составляет основу практически любого дела. Существующие пробелы в законодательстве в части неопределенности правового статуса субъектов экспертной деятельности приводит к повсеместному появлению разрекламированных коммерческих и некоммерческих организаций в области судебной экспертизы, что развивают конкуренцию, а хуже приводят к коммерциализации судебно-экспертной деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Плешаков С.М.* О некоторых проблемах реализации принципа состязательности при проведении судебной экспертизы // Юрист. 2010. № 7. С. 55–57.

2. *Письмо* в Верховный суд РФ по проблемам правоприменения судами закона «О защите прав потребителей» [Электронный ресурс] http:// rospotrebinform.ru/news/SPRF-napravil-pis-mo-v-Verhovnyiy-sud-RF-po-problemam-pravoprimeneniya-sudami-zakona-O-zashite-prav-potrebiteleiy/.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 342.7(100)

КОНСТИТУЦИОННЫЕ ОБЯЗАННОСТИ ГРАЖДАН В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

CONSTITUTIONAL DUTIES OF CITIZENS IN FOREIGN COUNTRIES

Пяткина Татьяна Юрьевна
Куманяева Оксана Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Pyatkina
Oksana Kumanyayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: t.yu.pyatkina@rucoop.ru, o.n.kumanyaeva@rucoop.ru

В статье рассматриваются вопросы, касающиеся закрепления обязанностей граждан в конституциях зарубежных стран.

К л ю ч е в ы е с л о в а: конституционные обязанности, конституция, зарубежные страны.

The article deals with the fixing duties of citizens in the constitutions of foreign countries.

K e y w o r d s: constitutional duties, the constitution, foreign countries.

Нормативное закрепление конституционно-правовой институт обязанностей граждан в зарубежных странах получил лишь после Второй мировой войны. До этого времени, конституции зарубежных государств практически вообще не знали такого института. Фактически, обязанности граждан всегда признавались и нередко получали свое закрепление в отдельных законах, обычаях или судебной практике. Например, обязанности соблюдать конституцию, законы, платить налоги и др., при этом за их неисполнение предусматривалось наказание.

Впервые на международном уровне обязанности граждан были зафиксированы во Всеобщей декларации прав человека в 1948 г., ст. 29 которой гласит, что каждый человек имеет обязанности перед обществом, в котором только и возможно свободное и полное развитие его личности [1]. Об обязанностях говорится и в Преамбуле Международного пакта об экономических, культурных и социальных правах 1966 г.: каждый отдельный человек, имеет обя-

© Пяткина Т.Ю., Куманяева О.Н., 2015

занности в отношении других людей и того коллектива, к которому он принадлежит[2]. С учетом вышеуказанных положений международных актов, в новейших конституциях зарубежных стран стали появляться термин «обязанность гражданина» и соответствующие разделы.

Под конституционными обязанностями в зарубежных странах понимаются закрепленные в конституционных нормах требования конкретного государства к поведению его граждан и иных лиц, находящихся на его территории. В конституционных обязанностях выражается ответственность гражданина перед государством, а их осуществление обеспечивает нормальное функционирование государства.

Обязанности как меры должного поведения гражданина, имеют тесную взаимосвязь с правами и свободами личности и не могут существовать отдельно друг от друга. Единство прав и обязанностей гражданина обусловлено необходимостью обеспечения сбалансированного поведения личности в различных сферах жизнедеятельности общества и государства, а также соблюдения формально-юридического равенства граждан.

Вопрос о взаимосвязи и взаимозависимости прав и обязанностей граждан в последнее время в зарубежных странах получает конституционное закрепление. Так, например, Конституция Турецкой Республики 1982 г. в ст. 12 дала развернутую формулировку этого положения: «Каждый обладает присущими ему основными правами и свободами, которые являются неприкосновенными и неотчуждаемыми. Основные права и свободы подразумевают также обязанности и ответственность гражданина перед обществом, его семьей и другими лицами» [3].

Маклаков В.В. указывает, что данная новация носит «назывной» характер, поскольку конституционный текст не развивает эту взаимосвязь [4]. По общему правилу в конституционном законодательстве зарубежных стран признаются только те права и обязанности, которые закреплены, однако не за каждым правом и каждой обязанностью признаются корреспондирующие ему (ей) обязанность (право). Поэтому, несмотря на фиксирование в ряде зарубежных конституций факта признания взаимосвязи прав и обязанностей, от этого мало, что поменялось.

В конституциях зарубежных стран по-разному решаются вопросы о порядке закрепления обязанностей. Чаще всего в основном законе содержатся только права и свободы граждан, а обязанности отсутствуют. В первую очередь это присуще старым конституциям. В частности, Конституция Соединенных Штатов Америки 1787 г. не декларирует права и обязанности граждан. Основные права и свободы были введены позднее «Биллем о правах»

(1789 г.). В Конституции Франции 1958 г. упоминается лишь об отдельных правах, а также содержатся общие положения, из которых можно сделать вывод о характере прав человека во Франции.

Для современных конституций зарубежных государств характерно закрепление обязанностей граждан отдельно от прав и свобод. В большинстве из них права, свободы и обязанности содержатся в одной главе, реже им посвящены самостоятельные главы. Так, например, раздел второй Конституции Республики Узбекистан от 8 декабря 1992 г. посвящен основным правам, свободам и обязанностям человека и гражданина: главы V–X – правам и свободам, а отдельная глава XI – обязанностям граждан [5].

Говоря о конституционных обязанностях граждан в зарубежных странах, следует отметить, что их количество во много раз меньше, чем число основных прав граждан. Кроме того, нередко обусловливается повышенный уровень регулирования для обязанностей. Так, Конституция Словацкой Республики 1992 г. в ч. 1 ст. 13 предусмотрела, что «обязанности можно устанавливать только на основе закона, в его рамках и при соблюдении основных прав и свобод» [6].

Формулировки обязанностей могут быть персонифицированными (названы субъекты: граждане, иностранцы, работники и т.п.) и неперсонифицированными (безличны, без указания субъекта).

В некоторых идеологических системах, в основном построенных на религиозной основе, подход к правам и обязанностям человека в значительной мере связан с религиозной и половой принадлежностью лица. В частности, это имеет место в мусульманских странах с сильным влиянием ислама. Конституционный статус личности в этом случае в значительной степени обусловлен шариатом, и, хотя включает в себя определенный объем прав, свобод и обязанностей гражданина, пользование ими обусловливается тем, что есть догмы мусульманского права, указывающие как мусульманин должен вести себя, не различая обязательств по отношению к себе подобным и по отношению к Богу. Иными словами, шариат основан на идее обязанностей, возложенных на человека, а не на правах, которые он может иметь. Реальный объем прав и обязанностей в этих странах определяется характером политического режима, конституционной системой государственных органов, положением в ней главы государства, а также степенью влияния норм ислама на государственно-правовые институты.

Подводя итог отметим, что конституционные обязанности граждан нашли свое закрепление в конституциях всех зарубежных стран наряду с правами и свободами личности. Обычно статьи конституции, закрепляющие правовой статус гражданина, объединены в единые главы, но могут быть распределены и по различ-

ным разделам. В частности, основы избирательного права и избирательной системы нередко включаются в разделы о порядке формирования выборных органов государственной власти и местного самоуправления.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Всеобщая* декларация прав человека // Российская газета. 1995. 05 апреля. № 67.
2. *Международный* пакт от 16 декабря 1966 г. «Об экономических, социальных и культурных правах» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 1994. № 12.
3. *Конституция* Турецкой Республики от 7 ноября 1982 г. // http://worldconstitutions.ru/archives/84.
4. *Маклаков В.В.* Конституционное право зарубежных стран. Общая часть. М., 2006. С. 256.
5. *Конституция* Республики Узбекистан от 8 декабря 1992 г. // http://worldconstitutions.ru/?p=123.
6. *Конституция* Словацкой Республики от 1 сентября 1992 г. // http://worldconstitutions.ru/?p=110.

УДК 342.9

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

ADMINISTRATIVE PROCEEDINGS ASPECTS

Свешникова Лариса Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Larisa Sveshnikova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: egor751348@yandex.ru

В статье рассматриваются предмет и особенности административного судопроизводства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Кодекс административного судопроизводства РФ (КАС РФ), административные дела, дела, возникающие из публичных правоотношений, представитель по административным делам, административный иск.

The article examines the subject and the aspects of administrative proceedings.

K e y w o r d s: The Code of Administrative Proceedings of the RF, administrative cases, cases, determined by public relationship, administrative case representative, administrative lawsuit.

© Свешникова Л.Н., 2015

15 сентября 2015 г. за исключением отдельных положений вступил в силу Кодекс административного судопроизводства РФ (далее – КАС РФ). Он касается рассмотрения ВС РФ и судами общей юрисдикции административных дел, возникающих из публичных правоотношений. К ним относятся, например, дела об оспаривании НПА, решений, действий (бездействия) органов власти, а также о прекращении деятельности СМИ. С 15 сентября 2015 г. такие дела, не рассмотренные и находящиеся в производстве ВС РФ и судов общей юрисдикции, рассматриваются по правилам КАС РФ. Сходное положение предусмотрено для апелляционных, кассационных, надзорных и частных жалоб (представлений). Ранее большинство дел, на которые распространятся правила КАС РФ, рассматривались в соответствии с ГПК РФ.

КАС РФ не применяется при рассмотрении дел, отнесенных федеральным законом к компетенции иных судов (КС РФ, арбитражных судов, конституционных (уставных) судов субъектов РФ), даже если эти дела возникли из публичных правоотношений. Также действие нового Кодекса не распространяется на дела, подлежащие рассмотрению в ВС РФ, судах общей юрисдикции в ином судебном (процессуальном) порядке.

Положения КАС РФ не регулируют производство по делам об административных правонарушениях и делам об обращении взыскания на средства бюджетов бюджетной системы РФ.

Согласно КАС РФ административными являются некоторые дела, которые ранее рассматривались в порядке искового, приказного или особого производства. Например, к ним относятся дела о присуждении компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок, которые прежде рассматривались в порядке искового производства. Еще один пример – дела о взыскании налогов и иных обязательных платежей с физлиц в случаях, предусмотренных федеральным законом [1].

Ранее если налоги и обязательные платежи взыскивались с граждан, которые не являются ИП, налоговые органы вправе были обратиться в суд общей юрисдикции для выдачи судебного приказа (ст. 48 НК РФ и ст. 122 ГПК РФ), только если не было спора о праве. К административным делам отнесены и дела о прекращении деятельности СМИ. Прежде они рассматривались в рамках искового производства.

Большинство процессуальных правил почти без изменений перенесены в КАС РФ из ГПК РФ: начиная с предъявления административного искового заявления и заканчивая исполнением судебных актов.

Из АПК РФ также заимствованы некоторые нормы, в том числе

правила освобождения от доказывания обстоятельств, признанных сторонами.

В КАС РФ есть и совершенно новые положения. Например, для инициирования судебного разбирательства нужно обратиться в суд с административным исковым заявлением (сейчас в процессуальном законодательстве были только заявления и исковые заявления). Также закрепляется возможность извещать и вызывать участвующих в деле лиц, свидетелей, экспертов, специалистов и переводчиков (при наличии согласия) СМС-сообщениями, если у суда имеется расписка от данных лиц с указанием номера телефона. Прежде время суды также могли извещать участников судопроизводства посредством СМС-сообщений при соблюдении ряда условий.

Отличительными особенностями КАС РФ от ГПК и АПК являются новеллы, предусматривающие:

Наличие высшего юридического образования для представителя:

1. Статья 55 КАС РФ устанавливает требования к представителям в суде по административным делам, к которым относит наличие полной дееспособностью, а так же высшего юридического образования. При этом на представителей возложена обязанность по представлению суду документов о своем образовании, а также документов, удостоверяющие их статус и полномочия.

2. Предусмотрена мера предварительной защиты по административному иску. Так, согласно ст. 211 КАС РФ по административному иску об оспаривании нормативного правового акта суд вправе принять меру предварительной защиты в виде запрета применения оспариваемого нормативного правового акта или его оспариваемых положений в отношении административного истца. Представляется, что применение предусмотренной статьёй 211 КАС РФ меры предварительной защиты по делам о признании недействующими нормативных правовых актов не получит широкого распространения. Суд сможет запретить применение оспариваемой нормы в отношении исключительно административного истца и вероятно лишь в случае очевидной угрозы нарушения его субъективных прав. Судебный запрет должен быть адресован неограниченному кругу лиц, с которым административный истец вступил или вступит в правоотношения, регулируемые оспариваемой нормой, или по поводу этой нормы.

3. Согласно ч. 4 ст. 216 КАС РФ в случае, если в связи с признанием судом нормативного правового акта не действующим полностью или в части выявлена недостаточная правовая урегулированность административных и иных публичных правоотношений, которая может повлечь за собой нарушение прав, свобод и законных интересов неопределенного круга лиц, суд вправе воз-

ложить на орган, издавший такой нормативный акт обязанность по принятию нового нормативного акта, заменяющего нормативный правовой акт, признанный не действующим полностью или в части [2]. Рассматриваемая норма КАС РФ направлена на устранение возникающих правовых пробелов в нормативном регулировании высочайшего уровня и по этой причине предусматривают конкретные сроки, в которые соответствующие органы государственной власти должны совершить необходимые процедуры нормотворческой инициативы.

Однако регулирующий административное судопроизводство КАС РФ никак не ориентирует суды в сроках, которые они должны отводить органам власти и должностным лицам на устранение возникших в связи с дисквалификацией нормы правовых пробелов. Это может быть объяснено в первую очередь тем обстоятельством, что суды в соответствии с КАС РФ будут осуществлять контроль над нормативными правовыми актами самого широкого спектра – от муниципальных до актов высших органов государственной власти, – и поэтому установление единых сроков на исполнение всех решений судов не будет соответствовать целям и задачам судопроизводства.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Обзор*: КАС РФ: Новые правила рассмотрения дел, возникающих из публичных правоотношений // КонсультантПлюс (дата обращения 05.10.2015г.).

2. *Кодекс* административного судопроизводства Российской Федерации: федер. закон Рос. Федер. [от 08.03.2015г. N 21-ФЗ: в ред. от 29.06.2015 г.] // Рос. газ. 2015. 11 марта. № 49.

УДК 347.925

МЕДИАЦИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ
MEDIATION IN THE CIVIL PROCEDURE

Смелкова Галина Федоровна
Панфилов Михаил Анатольевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Galina Smelkova
Mikhail Panfilov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: g.f.smelkova@rucoop.ru, mpanfilov@rucoop.ru

В статье рассматривается применение примирительных процедур при рассмотрении гражданских дел в судах общей юрисдикции. Особое внимание уделено анализу проблем интеграции медиации в гражданском процессе. Приводятся примеры положительного опыта популяризации медиации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: медиатор, процедура медиации, гражданский процесс, примирение сторон, медиативное соглашение.

The article discusses the use of conciliation procedures in civil cases in courts of general jurisdiction. Special attention is paid to the analysis of mediation integration problems in civil processes. Positive experience examples of the mediation popularization are given.

K e y w o r d s: mediator, mediation, civil process, the reconciliation of the parties, mediation agreement.

Статистические данные свидетельствуют об увеличении числа гражданских дел, поступающих на рассмотрение в суды общей юрисдикции. Так, согласно сведениям Обзора судебной статистики о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей Управления Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации в 2014 году районные суды приняли к производству 4 млн. 184 тыс. гражданских дел, что на 9,0 % больше, чем в 2013 году [1].

Необходимо отметить и то, что на протяжении последних лет средняя нагрузка на одного судью также постоянно растет. Например, в Республике Мордовия средняя нагрузка на одного судью по гражданским делам с 2011 года возросла с 12,4 дел (Бюллетень Верховного Суда Республики Мордовия № 22 марта 2012, стр. 70–78) в месяц до 16,7 дел по итогам 2014 года [2], то

© Смелкова Г.Ф., Панфилов М.А., 2015

есть на 35%, а по итогам 6 месяцев 2015 года – до 18,7 дел [3], то есть по с равнению с 2011 годом на 66 %.

Приведенные данные очевидно указывают на целесообразность использования внесудебных и досудебных способов урегулирования споров, примирительных процедур, которые приведут к значительному снижению нагрузки на судей и, как следствие этого обеспечат надежные гарантии прав граждан на судебную защиту, повысят качество осуществления правосудия и сэкономят бюджетные ресурсы.

В этой связи, предлагаются и реализуются различные варианты, направленные на снижение нагрузки судей. Так, с 1 января 2011 года вступил в силу Федеральный закон от 27 июля 2010 года №193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» [4], который создает правовые основания для становления и развития медиации в Российской Федерации, является практическим шагом к реализации мероприятий по внедрению примирительных процедур.

Термин «медиация» означает альтернативную процедуру урегулирования спора, в которой принимает участие посредник. Проведение этой процедуры абсолютно добровольно, для медиации необходимо обоюдное согласие обеих спорящих сторон. Независимым посредником для урегулирования конфликта является специально приглашенный медиатор или профессиональные организации, специализирующиеся на медиации.

На важность внедрения в российскую правовую систему института медиации обращено внимание в Послании Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 22 декабря 2011 года [5]. В перечне поручений Президента Российской Федерации от 26 декабря 2011 года № Пр-3884 и поручений Председателя Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2011 года № ВЗ-П13-9278 по реализации основных положений указанного Послания говорится о необходимости осуществления правовой регламентации вопросов, касающихся введения обязательных примирительных процедур при разрешении некоторых видов споров [6]. На необходимость более активно разъяснять возможности медиации указал судам в своем выступлении Председатель Верховного Суда Российской Федерации Лебедев В.М. на VIII Всероссийском съезде судей [7].

В Справке о применении судами Федерального закона «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)», утвержденной Президиумом Верховного Суда Российской Федерации 01 апреля 2015 года [8], указано, что положительным качеством процедуры медиации судами назывался небольшой срок урегулирования конфликта, по-

скольку нет необходимости собирать доказательства, привлекать свидетелей, назначать экспертизу и прочее.

Согласно Справке на IV квартал 2014 года организации, которые осуществляют деятельность по обеспечению проведения процедуры медиации, созданы более чем в 60 субъектах Российской Федерации.

За период с 2013 по 2014 год медиация после возбуждения производства по делам, рассматриваемым судами общей юрисдикции, использовалась в 24 регионах. При этом медиаторы для проведения процедуры медиации непосредственно в здании суда привлекались судами общей юрисдикции в 14 регионах.

Однако согласно приведенному Обзору судебной статистики в районных судах в 2014 году было прекращено производство по делам в связи с заключением мирового соглашения 87,9 тыс. дел, из них медиативных соглашений было заключено около 1 тыс. или 1,1 %. В 2013 году было заключено 0,8 тыс. медиативных соглашений, что составляет 1,0 % от дел, производство по которым прекращено в связи с заключением мирового соглашения.

Таким образом, процедура медиации при рассмотрении гражданских дел в настоящее время пока не нашла широкого применения. Постараемся выделить основные причины, препятствующие развитию медиации.

В статье 150 ГПК РФ определено, что при подготовке дела к судебному разбирательству судья принимает меры по заключению сторонами мирового соглашения, в том числе по результатам проведения в порядке, установленном федеральным законом, процедуры медиации. Стороны вправе проводить медиацию на любой стадии судебного разбирательства.

При рассмотрении дела по существу в силу статьи 172 ГПК РФ председательствующий по делу обязан выяснить, не желают ли стороны провести процедуру медиации.

В соответствии со статьей 12 Федерального закона «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» медиативное соглашение, достигнутое сторонами в результате процедуры медиации, проведенной после передачи спора на рассмотрение суда, может быть утверждено судом в качестве мирового соглашения в соответствии с процессуальным законодательством.

В статье 4 данного федерального закона определено, что если спор передан на рассмотрение суда, отложение рассмотрения дела о споре в суде для проведения процедуры медиации определяется процессуальным законодательством.

Согласно статье 169 ГПК РФ суд может отложить разбирательство дела на срок, не превышающий 60 дней, по ходатайству обеих

сторон в случае принятия ими решения о проведении процедуры медиации. Однако статьи 115 и 116 ГПК РФ, в которых поименованы случаи, когда суд обязан и/или вправе приостановить производство по делу, проведение процедуры медиации не указано.

Следовательно, суд для проведения медиации вправе объявить перерыв в судебном заседании для того, чтобы стороны получили возможность пообщаться с медиатором, либо отложить судебное разбирательство.

Анализируя судебные постановления, которыми суд назначал по делу проведение процедуры медиации, установлено, что некоторыми судьями производство по делу все же приостанавливалось.

Правомерность такого приостановления производства по делу вызывает сомнения.

Однако учитывая, что срок проведения медиации после передачи спора на рассмотрение суда составляет 60 дней, без приостановления производства по делу для проведения медиации возможно нарушение установленного статьей 154 ГПК РФ срока рассмотрения дела в суде. При такой правовой неопределенности судьи осторожно относятся к проведению медиации, поскольку если медиативное соглашение не будет заключено, срока для рассмотрения спора может не остаться.

Очевидно, что необходимо внесение изменений в гражданское процессуальное законодательство в целях предоставления суду возможности приостановить производство по делу для проведения медиации.

Кроме того целесообразно сделать так, чтобы физические и юридические лица в первую очередь стали обращаться к медиаторам, а не в суд.

В этой связи, в указанном выступлении Лебедев В.М. отметил, что требует обсуждения вопрос о законодательном закреплении обязательности процедуры медиации по отдельным категориям споров. Но законодательной инициативы по данному вопросу в настоящее время нет.

По результатам проведенного обобщения судебной практики установлено, что после возбуждения производства по делу стороны используют медиацию по следующим категориям споров: из брачно-семейных отношений; из земельных правоотношений; о разделе наследственного имущества; из жилищных правоотношений; о защите прав потребителей; о взыскании суммы по договору займа, кредитному договору; о взыскании платы за жилую площадь и коммунальные платежи, тепло и электроэнергию; из трудовых правоотношений; иных, таких как: о возмещении материального ущерба, о взыскании задолженности по договору строительного подряда, о взыскании суммы неосновательного обогащения, о

возмещении ущерба; о компенсации морального вреда, об оспаривании сделок и прочее.

Мировые соглашения утверждались на основании заключенных сторонами медиативных соглашений по следующим категориям споров: о разделе совместно нажитого имущества супругов, об определении места жительства ребенка, об определении порядка общения с ребенком, об оспаривании отцовства, о возврате ребенка; об определении границ земельного участка, о выделе земельного участка, об устранении нарушения права владельца земельного участка, об устранении препятствий в пользовании земельном участке, об установлении сервитута, об определении порядка пользования земельным участком; о взыскании суммы по договору займа, кредитному договору; об определении порядка пользования жилым помещением, о выселении, об устранении препятствий в пользовании жилым помещением, о соразмерном уменьшении покупной цены квартиры, о выделе доли в натуре; о защите прав потребителей.

Из указанного Обзора судебной статистики также следует, что именно по этим категориям споров производство по делу прекращается в связи с заключением сторонами мирового соглашения.

Соответственно, при решении вопроса о том, по каким категориям споров следует ввести обязательное досудебное урегулирование споров целесообразно учесть приведенные статистические данные.

Среди причин невысокой популярности медиации в указанной Справке указан и психологический фактор. По результатам проведенного анализа отмечено, что многие граждане воспринимают институт медиации как нечто, что не заслуживает их доверия; судебное решение для многих кажется более весомым актом, чем определение о прекращении производства по делу. Еще одной причиной низкой востребованности медиации названо стремление граждан, чьи права нарушены, не просто добиться решения спора, но и любыми способами привлечь обидчика к ответственности. Для многих недобросовестных граждан решение спора в суде является возможностью добиться отсрочки исполнения своих обязательств. Действия таких граждан зачастую направлены не на урегулирование спора, а на затягивание судебного процесса.

Президент Научно-методического центра медиации и права, президент Национальной организации медиаторов Шамликашвили Ц.А. [9] в своем Интернет-интервью СПС «Консультант Плюс» 8 апреля 2010 года отметила, что обществу в целом следует приложить усилия, чтобы сотрудничество, дружественное урегулирование споров стало частью культуры; чтобы люди умели мобили-

зовать силы не друг против друга, а против проблемы, вставшей на их пути.

Положительным представляется пример Ивановской области. В данном регионе в районных судах проводятся образовательно-правовые игры, воссоздающие работу суда с применением процедуры медиации, в которых принимают участие школьники старших классов, родители школьников, сотрудники аппарата суда и медиатор [10].

Такие ролевые игры развивают умение конструктивно, дружественно и с минимальными потерями разрешать противоречия.

Среди пробелов законодательного регулирования действующими медиаторами отмечается такой весомый недостаток процедуры медиации, как невозможность медиатора знакомиться с материалами дела.

Исходя из положений указанных норм права, медиатор юридически не имеет такой возможности, так как не является стороной спора и лицом, участвующим в деле. Соответственно, при проведении медиации стороны конфликта должны вновь собрать и представить все необходимые документы, что в некоторых случаях весьма проблематично. К тому же, некоторые документы могут быть только истребованы, сами граждане получить такие документы не имеют возможности; при этом в отличие от суда медиатор истребовать документы не правомочен.

Представляется, что при наличии соглашения, заключенного с конкретным медиатором, должна быть предусмотрена возможность ознакомления данного медиатора с материалами соответствующего дела.

Но все же основной причиной проблем интеграции процедуры медиации считаем недостаточную информированность об институте медиации и всех ее возможностей применения на практике как судей, так и граждан.

Исходя из указанных положений процессуального законодательства, просветительская работа популяризации медиации возложена на судей.

Между тем, учитывая высокую нагрузку, судьи зачастую только указывают на возможность решения конфликта путем проведения медиации и выясняют мнение сторон о желании заключить медиативное соглашение.

Соответственно, необходимо размещение более подробной и полной информации о медиации на сайтах и на информационных стендах судов.

Кроме того, чтобы эффективно выполнять эту функцию, судья сам должен знать возможные способы примирения, понимать их суть. Например, разъясняя право на обращение к медиатору, судья

должен быть готов ответить на возможные вопросы участников судебного разбирательства.

В настоящее время судьи не имеет полной информации о медиаторах, действующих в Республике Мордовия, их квалификации, месте нахождения, контактных данных; организациях, осуществляющих деятельность по обеспечению проведения процедуры медиации в Республике Мордовия; категориях споров, по которым возможно проведение медиации; стоимости услуг медиаторов и прочее. Соответственно, в отсутствие такой важной для сторон спора и суда информации проблематично предлагать сторонам конфликта решить спор при проведении медиации.

В этой связи, следует отметить положительный опыт экспертных учреждений, которые направляют в суды информацию о своем месте нахождения, контактные данные, сведения о видах проводимых экспертиз, квалификации экспертов, стоимости услуг и прочее.

Представляется, что информацию о медиации, медиаторах и организациях, осуществляющих деятельность по обеспечению проведения процедуры медиации в Республике Мордовия, также следует размещать на сайтах и информационных стендах судов; соответствующих сайтах и информационных стендах медиаторов и соответствующих организаций.

Размещаемая информация должна содержать сведения об объяснении сущности медиации, поведения медиативных процедур, нормативной документации, правах и обязанностях сторон в связи с проведением процедуры медиации, ее правовых последствиях. Возможно, также размещение образцов соглашения о применении процедуры медиации, соглашения о проведении данной процедуры, медиативного соглашения, ходатайства об утверждении медиативного соглашения в качестве мирового соглашения и прекращении производства по делу.

Так, например, во Владимирской области на сайтах судов региона размещена информация о том, что такое медиация, размещены списки действующих медиаторов, которые практикуют в области. В определении о подготовке дела к судебному разбирательству, указывается, где возможно проведение медиации, отдельным пунктом разъясняется право разрешить спор с участием независимого посредника (медиатора), при этом указывается информация о работе медиаторов [11].

Следует отметить, что в указанной Справке Верховный Суд Российской Федерации подчеркивает, что суды, где проводят различные конференции, публикуют работы соответствующей тематики, занимаются изучением технологий медиации, имеют значительно больший процент мировых соглашений по сравнению с те-

ми, кто ни разу не имел дела с альтернативным путем решения споров.

Как положительный пример, можно привести работу курсов повышения квалификации «Основы медиации в судебной деятельности Российской Федерации», организованных Управлением Судебного департамента в Ивановской области [12]. Курс включает три модуля: «Введение в медиацию. Медиация в гражданско-правовых отношениях», «Медиация как современная технология управления конфликтом», «Медиация как процедура».

Другим положительным примером является открытие при районных судах комнат примирения, в которых медиаторы проводят консультирование и примирительные процедуры. Первая такая комната была открыта в районном суде г. Екатеринбурга еще в 2012 году.

Однако далеко не все суды располагают свободными помещениями для создания комнат примирения.

К тому же, большое значение играет активная роль самих медиаторов. Считаем, что больший объем просветительской работы должен, в первую очередь, выполняться самими медиаторами. Как пример, возможно, издание медиаторами и соответствующими организациями информационных бюллетеней рекламного характера об осуществляемой ими деятельности.

Шамликашвили Ц.А. считает целесообразным введение при судах обязательных информационных сессий о медиации; полагает необходимым, что бы стороны после направления на медиацию имели возможность пройти хотя бы одну медиативную сессию на безвозмездной основе.

Полагает, что указанные меры информирования позволят увеличить число обращений граждан к медиации как на досудебной стадии, так и в ходе рассмотрения дела по их спору.

Еще одной причиной мешающей нормальному развитию медиации в Справке указано на противодействие судебных представителей. Судебные представители, зачастую, не имеют должного стремления к примирению сторон конфликта, поскольку в этом случае необходимость в самих представителях для сторон отпадает.

Немаловажное значение имеет и стоимость услуг профессиональных медиаторов. Так, по данным аналитического материала СПС «Гарант» работа профессионального медиатора сегодня оценивается примерно в 2 тысячи рублей за час. Процесс медиации в большинстве случаев составляет от одного до нескольких дней, при этом одна сессия может затянуться до восьми часов.

В то же время Шамликашвили Ц.А. утверждает, что в случае, когда сторонами спора являются люди с достаточно скромными финансовыми возможностями, то медиация проводится очень ча-

сто бесплатно либо по очень низким ценам. При том она считает, что предпочтительно, чтобы стороны платили хоть и символическую, но плату за проведение процедуры медиации, так как это, по ее мнению, является одним из стимулов для более серьезного отношения сторон к самому процессу медиации и проявления ими большей активности в процедуре.

Возможно, следует ввести примерные ценовые ориентиры стоимости услуг медиатора, например, по аналогии с оплатой услуг адвокатов, действующих по назначению суда. Но возможно, что с развитием института медиации медиаторы самостоятельно будут устанавливать конкурентно способные расценки.

Следует отметить, что в указанной Справке Верховного Суда Российской Федерации разъяснено, что суммы, подлежащие выплате медиатору за проведение медиации на платной основе, не относятся к судебным издержкам. В случае неоплаты таких услуг расходы на их проведение подлежат взысканию по иску медиатора.

Подводя итог, считаем, что для интегрирования медиации в процесс рассмотрения гражданских споров необходимо внесение изменений в гражданское процессуальное законодательство, проведение ряда организационных мероприятий, значительная просветительская работа.

Вместе с тем, необходимость развития института медиации очевидна. Так, судьи регионов, где медиация используется, отмечают, что даже если медиация не закончилась примирением, то стороны начинают вести себя иначе в судебном процессе: они слушают друг друга; сдерживают свои эмоции; четко формируют свои требования; прекращают злоупотреблять своими правами, соответственно, процесс рассмотрения дела идет быстрее и качественнее.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. http://www.cdep.ru/index.php?id=80&item=3139.
2. *Бюллетень* Верховного Суда Республики Мордовия № 28 март 2015 года, адрес редакции: г. Саранск, ул.Л.Толстого, д. 21, стр. 134-141.
3. http://usd.mor.sudrf.ru/modules.php?name=stat&id=468.
4. *Российская* газета. № 168, 30.07.2010.
5. *Российская* газета. № 290, 23.12.2011.
6. http://kremlin.ru/events/president/news/14170.
7. http://www.vsrf.ru/vscourt_detale.php?id=8351&w.
8. http://www.vsrf.ru/vscourt_detale.php?id=10180&w.
9. СПС «Консультант Плюс. 2011.
10. http://cdep.ru/index.php?id=103&item=1562.
11. http://cdep.ru/index.php?id=103&item=935.
12. http://cdep.ru/index.php?id=103&item=1562.

ISBN 978-5-9906800-3-6. Роль и значение науки в вузе
и ее влияние на образовательный процесс. Саранск, 2015

УДК 347.94

ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ КАК ОДНА ИЗ ЗАДАЧ СТАДИИ ПОДГОТОВКИ ДЕЛА К СУДЕБНОМУ РАЗБИРАТЕЛЬСТВУ

THE EVIDENCE PRESENTATION IN CIVIL PROCEEDINGS AS ONE OF THE TASKS OF THE TRIAL CASE PREPARATION

Ямашкина Марина Вячеславовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Yamashkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: m.v.yamashkina@rucoop.ru

Показаны особенности одной из обязательных стадий гражданского процесса – подготовки дела к судебному разбирательству. Выявлена специфика представления доказательств в данной стадии. Определен круг лиц, участвующих в этой стадии. Определены процессуальные действия, направленные на собирание и представление доказательств по делу.

К л ю ч е в ы е с л о в а: гражданский процесс, подготовка дела, суд, стороны, доказательства, представление доказательств.

The features of preparing the case for trial, one of the mandatory stages in civil process, are shown. The specificity of evidence in this stage is identified. Persons involved in this stage are defined. Procedural steps, aimed at collecting and presenting evidence in the case, are defined too.

K e y w o r d s: civil process, preparation of the case, the court, the parties, the evidence, the evidence presentation.

Подготовка дела к судебному разбирательству является второй по счету стадией гражданского процесса, которая имеет место после возбуждения гражданского дела в суде и одной из ее задач является представление необходимых доказательств сторонами и другими лицами, участвующими в деле.

Из примеров практики, видно, что большинство действий, так или иначе, связаны с получением доказательственной информации или истребованием доказательств.

© Ямашкина М.В., 2015

Так в законе, действия сторон представлены как полный перечень, который направлен на выполнение задач по представлению необходимых доказательств. В законе прописано, что обе стороны (их представители) совершают в ходе подготовки действия по передаче друг другу доказательств, обосновывающих требования (истец) и возражения (ответчик), а также заявляют перед судьей ходатайства об истребовании доказательств, которые они не могут получить самостоятельно без помощи суда.

При выполнении задачи, связанной с представлением необходимых доказательств, судья учитывает особенности своего положения в состязательном процессе. Судья обязан уже в стадии подготовки дела создать условия для всестороннего и полного исследования обстоятельств, имеющих значение для правильного разрешения дела. Доказательства представляются сторонами и другими лицами, участвующими в деле, но с учетом характера правоотношений сторон и нормы материального права, регулирующей спорные правоотношения. Судья разъясняет, на ком лежит обязанность доказывания тех или иных обстоятельств, а также последствия непредставления доказательств. При этом судья должен выяснить, какими доказательствами стороны могут подтвердить свои утверждения, какие трудности имеются для представления доказательств, разъяснить, что по ходатайству сторон и других лиц, участвующих в деле, суд оказывает содействие в собирании и истребовании доказательств (часть 1 статьи 57 ГПК РФ) [1, 2].

Специфика представления доказательств и их раскрытие в стадии подготовки дела к судебному разбирательству имеет огромное значение для гражданского судопроизводства, а также интерес, как для ученых процессуалистов, так и для судей и сторон процесса. Происходит это по тому, что представление доказательств настолько важно, насколько важен правильный результат в конце процесса, ведь именно благодаря доказательствам складывается правильная картина происходящего. А без доказательств, скорее всего не произойдет правильного вынесения решения по делу, либо оно будет отложено на неопределенный срок, до того момента, пока стороны их не предоставят.

Рассматривая участие сторон в представлении суду необходимых доказательств, нельзя не сказать о том, что же несет в себе данный институт. Для этого нужно дать определения: представление доказательств – это процессуальное действие, которое направленно на собирание доказательств по делу, их обработку, и в дальнейшем передачи их в распоряжение суда, со всеми вытекающими последствиями. Данное определение находит свое закрепление в ГПК РФ, и используется применительно к сторонам и другим лицам, участвующим в деле.

Но не все в представлении доказательственной базы будет зависеть только лишь от сторон и лиц участвующим в деле, так как данное процессуальное действие являет нам не только односторонний, но и ответный процесс. Суть сказанного, заключается в том, что процессуальные правоотношения по передаче доказательств в суд, на этом не оканчиваются. После принятия доказательств, судья рассматривает и изучает их, а после этого выносит решение о принятии доказательств к делу, или об их отводе. Так же бывают случаи, когда, помимо представленных в исковом заявлении доказательств, стороны, во время судебного разбирательства пытаются приобщить к материалам дела дополнительные доказательства, которые обнаружились в ходе судебного процесса. В таких случаях адвокат заявляет ходатайство о приобщении доказательств, судья, рассмотрев новые доказательства (чаще всего на месте), выносит решение, приобщить их к делу или нет. Делая вывод, можно сказать, что доказательство не будет считаться представленным, если оно не принято.

Часть 2 ст. 150 ГПК РФ, говорит о том, что непредставление ответчиком доказательств и возражений в установленный судьей срок не препятствует рассмотрению дела по имеющимся в деле доказательствам. В данной статье, говорится о том, что предоставление доказательств - это не только прерогатива сторон, но и влияние на весь процесс в целом, так как именно благодаря доказательствам возможно вынесения правильного решения. Конечно, в представление доказательств заинтересованы стороны процесса, ведь от этого прямо зависят их интересы. Несвоевременное представление доказательств, повлияет на отложение судебного заседания на стадии судебного разбирательства дела [1].

Без представленных доказательств судья принял бы заявление, если оно соответствует требованиям закона, но оставил бы его без движения, и назначил бы 5-ти дневной срок, в который истец или заявитель обязан предоставить пакет недостающих документов. Если же, истец или заявитель не выполняют на них возложенных обязанностей, то иск или заявление возвращается его составителю, а суды оставляют себе только их копии.

Еще одним способом раскрытия доказательств выступает обмен состязательными бумагами. Что же представляет собой данный институт? Ища ответ на данный вопрос, обратимся к ст. 132 ГПК РФ, из которой мы узнаем, что истец прилагает к исковому заявлению, направляемому в суд, еще копии для ответчика и третьих лиц. Часть 2 ст. 150 ГПК РФ говорит о том, что данные копии судья лично вручает или направляет ответчику. А в соответствии с п. 2 ч. 2 ст. 149 ГПК РФ ответчик при подготовке дела представляет истцу и суду возражения в письменной форме относительно ис-

ковых требований или представляет в суд и лицам, участвующим в деле, отзыв на иск [1].

Описанная череда процессуальных действий и будет являться обменом состязательными бумагами. Не раз отмечалось различными учеными процессуалистами, что данное действие способствует решению вопроса представления необходимых доказательств и других задач подготовки дела.

Законодательное закрепление в ГПК РФ норм об обмене состязательными бумагамии о раскрытии доказательств помогает как сторонам, так и судье, не выходя из рамок закона, облегчить судопроизводство. Это высказывание находит свое подтверждение. Когда дело касается обеспечения более полного и всестороннего информирования сторон, например, для разъяснения своему оппоненту требований, которые ему предъявляются, появляется возможность обосновать собственную позицию по делу.

Таким образом, при подготовке дел к судебному разбирательству, основное значение имеет представление доказательства сторонами, без представления которых невозможно рассмотрение дела в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гражданский* процессуальный кодекс РФ: [14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 46. Ст. 4532.

2. *О подготовке* гражданских дел к судебному разбирательству: Постановление Пленума Верховного Суда РФ: [24 июня 2008 г. № 11] // Российская газета. 2008. 2 июля. № 140.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие 3

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОГО СОЦИУМА

Кевбрин Б.Ф., Кибенко В.А. Нравственные элементы коммуникативного дискурса информационного общества 5
Абелова Л.А. Экономико-демографическая составляющая как фактор, влияющий на социально-экономическое развитие региона..... 8
Айзятов Ф.А., Бакаева Ж.Ю. Проблемы истинности информации в структуре современного познания 11
Бобров В.В. Особенности религиозного образования 14
Бояркина Л.М., Кечайкина Е.М. Правовое воспитание в формировании правовой активности учащейся молодежи 17
Гречкина М.Н. Концептуализация проблемы свободы в русской религиозной философии 20
Грищенко Е.В. Особенности формирования конфликтологической компетенции студентов-юристов 24
Кукушкин О.В., Храмова О.Е. О роли образования в развитии современного общества..... 27
Никишова Н.В. Ориентационная форма реализации функций норм права 30
Петянкин М.Ф. Логическое пространство языковых информационных форм 33
Печаткин А.С. Социально-философский анализ правовой составляющей процесса социально-природной регуляции 35
Рекун И.И. Поведение субъектов экономической безопасности..... 39
Ткач Т.В. Образование человека в зрелом возрасте..... 42
Туманова Г.П. Правовые отношения в современном информационном обществе..... 46
Чернова Е.Н. Соотнесение информации и знания в образовательном пространстве информационного общества 49
Чубрикова Л.Н. Характеристика региональных демографических процессов..... 53

РОЛЬ ГУМАНИТАРНЫХ ДИСЦИПЛИН В ФОРМИРОВАНИИ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТА. РОЛЬ НАУКИ В СОВРЕМЕННОМ ФИЗИЧЕСКОМ ВОСПИТАНИИ

Вечканова М.И. Социокультурные корни готического феномена..... 57
Елизаров В.С., Елизаров С.В. Историко-социальные аспекты становления «цветной» Америки (на материалах американской историографии)..... 60
Заварюхин В.Ю., Заварюхина Е.В., Заварюхин Ф.В. Отношение В.О. Ключевского к Вотчинному кодексу XVIII в. России – к румянцевскому Уложению о наказаниях крестьян..... 67
Извеков В.В. Подготовка будущих специалистов к профессиональной деятельности на занятиях физической культурой в вузах на современном этапе..... 73
Извеков К.В. Культура здоровья у студентов..... 76
Кевбрина О.Б. Развитие среднего кооперативного образования Мордовии в 1950-х – начале 1970-х гг..... 78
Кукушкина Е.А. Определительные композиты с первым компонентом – глаголом в немецком языке..... 86
Малявина Т.П. Возможности современных учебников для старших классов в аспекте обучения речевой деятельности на текстовой основе..... 89
Муратова И.В. Современный подход к уроку физической культуры... 96
Новиков П.В. Роль психологии в формировании личности студентов вуза в современных условиях..... 99
Самосудова Л.В. Обучение профессиональному иностранному языку посредством взаимодействия языковых и профилирующих кафедр..... 102
Тарасов А.А., Жуткина Т.П., Прокина М.Е. Проблемы социального преобразования села Мордовии во второй половине 60-х – начале 80-х гг. прошлого века..... 106

РОЛЬ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Дежурова Е.В. Мониторинг удовлетворенности населения деятельностью органов местного самоуправления Республики Мордовия..... 116
Келейникова С.В. Особенности разработки эффективной мотивационной модели в организации..... 121
Копылова Е.В. Развитие системы информационного обеспечения предприятий агропромышленного комплекса..... 125
Кузнецова Т.Е. Брендинг в современной теории позиционирования... 128
Лохтина Л.М. Франчайзинг как форма деятельности предприятия малого бизнеса..... 131

Манин П.В. Методика управления внешнеторговым потенциалом промышленного предприятия 135
Солдаткина С.М. Особенности разработки и реализации плана маркетинга на предприятии торговли 139
Хайров Р.Р. Исторический аспект развития концепции позиционирования 145
Якимова О.Ю. Совершенствование механизма оказания государственных и муниципальных услуг в Республике Мордовия 148
Имяреков С.М., Заев С.Н. Деловая активность хозяйствующих субъектов 153

НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ В ОБЛАСТИ ИЗУЧЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ДИСЦИПЛИН И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Зотова Е.В. Управление ликвидностью коммерческого банка 159
Катайкина Н.Н. Оценка использования финансовых ресурсов в социально-экономическом развитии Приволжского федерального округа 163
Лепкина Ю.Г. Декрипитация оценки кредитования физических лиц в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах 166
Маркова А.А. Причины и факторы снижения устойчивости финансового развития хозяйствующих субъектов 169
Мягкова М.В. Проблемы развития предприятий малого бизнеса и совершенствование управления их финансами 172
Садовникова Н.А. Пути снижения кредитных рисков коммерческими банками 176
Чмырь Т.С. Развитие инноваций в сфере банковских услуг 179
Чубриков Н.В. Основные направления повышения эффективности бюджетных расходов 186

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ НАУКИ, ОБРАЗОВАНИЯ И БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННОМ ВУЗЕ

Абаева Е.И. Особенности российского рынка труда 190
Бутылина М.П. Обоснование многоуровневой системы кооперации субъектов регионального АПК 193
Воробьева Е.Г. Принципы и преимущества кооперативного предпринимательства 196
Воробьева Е.Г. Роль и особенности кооперативного предпринимательства в России 200

Захаркина Р.А. Оценка основных направлений развития АПК Лямбирского муниципального района Республики Мордовия 203
Калабкина И.М. Мультипликационный эффект в туризме 207
Каргин Ю.И., Имяреков С.М. Экономическое состояние семеноводства в Республике Мордовия 210
Кицис В.М. География выездного туризма Республики Мордовия 214
Князева О.В. Материальное стимулирование и его воздействие на результативность и качество работы предприятия 217
Кузнецова Е.Г. Проектное развитие потребительской кооперации Мордовии 221
Малясова М.М. Стандарты социальной ответственности предприятий в современных условиях 225
Марабаева Л.В., Горин И.А., Соколов О.А. Особенности развития российского светотехнического рынка и их влияние на конкурентоспособность инновационной инфраструктуры Республики Мордовия 229
Марабаева Л.В., Шумилкин С.Ю. Совершенствование организации управления технологическим развитием предприятия теплоэнергетики 235
Намлієва Н.В. Основи державного регулювання інвестиційної діяльності 240
Пескарева М.В. Каким образом добиться от управленцев среднего звена максимальной отдачи 245
Плеханова Е.А. Эффективность применения кейс-метода при преподавании экономических дисциплин 247
Пониматкина Л.А., Исеева Р.Х. Экономический обзор развития многоотраслевой деятельности организаций потребительской кооперации системы Мордовпотребсоюза 251
Тимаева Е.П. Информационная поддержка принятия решений 254
Тингаев В.К. Оценка методов управления инновациями в современной экономике 258
Ткач А.А. Некоторые проявления интеграционных процессов бизнеса, науки и образования 261
Хнырева Ю.В. Развитие инновационного потенциала светотехнического кластера Республики Мордовия: проблемы и пути их решения 266
Четайкина Ю.В. Инвестиционная деятельность в сельском хозяйстве Республики Мордовия 269

ИННОВАЦИИ В ТОРГОВО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССАХ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ

Карпова Л.С. Влияние экологических факторов на микроорганизмы 273

Карякина Л.А. Современное состояние и перспективы развития общественного питания в Республике Мордовия 276
Козлова Е.П., Гусева Т.В. Современные направления развития здорового питания 279
Лепкина В.К., Деветаева С.Н. К вопросу обеспечения безопасности товаров на принципах ХАССП 283
Семушев А.С., Сульдина Т.И. Химические загрязнители пищевых продуктов и их безопасность 286
Тимошина М.Н. Состояние розничной и оптовой торговли в Республике Мордовия 289

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ УЧЕТА АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ

Арзамаскова Е.С. Финансовая и правовая грамотность бухгалтера в интересах устойчивого развития предприятия (организации) 293
Булычева Т.В., Завьялова Т.В. Необходимость перехода и принятия МСФО 298
Васильева Е.А. Проблемы контроля качества аудита 302
Волгина И.В., Романова И.В. Особенности формирования капитала потребительских кооперативов и управления им 305
Елисеева О.В., Бушева А.Ю. Значение инвентаризации взаиморасчетов при формировании бухгалтерской отчетности 309
Земсков В.М. Аудит операций по учету основных средств 312

ИНФОКОММУНИКАЦИОННЫЕ И МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ И ИХ РОЛЬ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Акамова Н.В., Акамов В.В. Автоматизированное сопровождение Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне» 317
Голяев С.С. Компьютерная игра как один из факторов негативного влияния на учебный процесс 320
Голяева Н.В. Информационные технологии в оценке показателей качества тестовых заданий 322
Горячкина Н.В. Использование инфокоммуникационных методов при обучении математике 328
Гурьянова Е.М., Кискин А.А. Веб-технологии в проектировании информационых систем 331
Каменева С.А. Уравнение Лапласа в моделировании взаимодействия тела и жидкости 335

Мельцаева О.А., Белоглазова О.С. Информационные технологии в образовании 337
Немыкина О.И. Информационные системы поддержки принятия управленческих решений как инструмент повышения эффективности работы предприятия 341
Павленко А.М. Геометрический алгоритм определения точки касания 344
Славкин В.В., Славкина Л.Ф. Магнитная восприимчивость и динамика вихревой решетки образцов $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ 347
Черноиванова Е.А. Классификация дифференциальных и дифференциально-функциональных уравнений 351

ИНСТИТУТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЧАСТНОГО ПРАВА

Громова Т.Н., Ткачук О.В. Функции юридического мировоззрения 353
Елизаров С.В. О новейшем законопроекте по изменению норм наследственного права 356
Казьмин И.И. Особенности развития феодального права в Германии 361
Князькин Ю.П. Правовая политика России в сфере этнокультурного образования 367
Колоколова Е.О. Правовые аспекты пользования жилым помещением бывшим членом семьи собственника 371
Котляров С.Б. Перспективы противодействия коррупции на государственной службе 375
Логутенков А.В. К вопросу о карательном отделе Народного комиссариата юстиции 379
Минеева И.Н., Ганин О.Н. Десять советов, как не попасть в ловушку в случае расторжения брака с иностранным гражданином при наличии совместных детей 382
Моисеева Е.Н. К вопросу о непоименованных договорах в гражданском праве России 386
Тараканова Н.Г., Садекова Е.А. Обеспечение гласности и открытости осуществления правосудия: опыт Судебной реформы 1864 г. 389
Чичеров Е.А. Политико-правовые концепции правового государства 393
Ямбушев Ф.Ш. Национально-государственная идеология: трактовка понятия 398

ДОСТИЖЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ ПО ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫМ ДИСЦИПЛИНАМ

Артемова О.Е. Новые подходы к понятию и роли финансового права на современном этапе 403
Асанова И.П. Актуальные вопросы квалификации мошенничества в сфере кредитных отношений 406
Гармаева Т.В. Уголовно-правовая характеристика и особенности квалификации привилегированных видов убийства по уголовному законодательству Российской Федерации 409
Жадяева М.А. О применении полиграфа в расследовании преступлений 413
Заварюхин В.Ю. Профессор М.Н. Гернет как первый отечественный криминолог 417
Заварюхин В.Ю., Заварюхин Ф.В. Факторы преступности криминолога М.Н. Гернета 425
Замотаева О.Н., Сырескина Т.А. К вопросу о законодательных изменениях в системе администрирования налога на добавленную стоимость 431
Ларькина А.П., Садекова Е.А. Юридическая наука, служебное законодательство и подготовка профессиональных кадров для системы государственной гражданской службы (грани взаимодействия) 434
Палаткина А.В. Правовые нормы об охране окружающей среды в России и в Республики Мордовия 437
Плешаков С.М. Определение правового статуса негосударственных экспертных организаций 440
Пяткина Т.Ю., Куманяева О.Н. Конституционные обязанности граждан в зарубежных странах 444
Свешникова Л.Н. Особенности административного судопроизводства 447
Смелкова Г.Ф., Панфилов М.А. Медиация в гражданском процессе ... 451
Ямашкина М.В. Представление доказательств в гражданском процессе как одна из задач стадии подготовки дела к судебному разбирательству 460

Научное издание

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ НАУКИ В ВУЗЕ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС

Материалы Международной заочной научно-практической конференции (Саранск, 30 октября 2015 г.)

Публикуется в авторской редакции

Ответственный за выпуск *М.М. Маркова*
Компьютерная верстка *Л.Н. Чебаковой*

Подписано в печать 15.12.15. Формат 60×84 1/16.
Усл. печ. л. 27,43. Тираж 150 экз. Заказ 251.

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал).
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика
в ООО «ЮрЭксПрактик».
430011, г. Саранск, ул. Васенко, 17.