АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

ИННОВАЦИИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ

Материалы Международной научно-практической конференции

(Саранск, 8–9 апреля 2015 г.)

Саранск
ЮрЭксПрактик
2015

УДК 316.422:37
ББК Ч4
И665

Редколлегия:
Б.Ф. Кевбрин (отв. редактор), *Е.Г. Кузнецова* (зам. отв. редактора),
А.А. Ткач, *Л.М. Лохтина*, *Е.В. Зотова* (отв. секретарь)

Печатается по решению ученого совета Саранского кооперативного института РУК.

И665 **Инновации** в образовательной среде : материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 8–9 апр. 2015 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск : ЮрЭксПрактик, 2015. – 508 с. – Текст рус., укр.
ISBN 978-5-9906800-0-5

Материалы, вошедшие в настоящий сборник, затрагивают вопросы тенденций и перспектив развития инновационных процессов среды образования, информационных технологий в науке и образовании, развития инновационной среды в сфере образования, современные проблемы в сфере физической культуры и спорта, инновационные методы обучения в преподавании экономических дисциплин в вузе, финансирование образования в экономике, современное состояние и перспективы развития бухгалтерского учета, анализа и аудита, правовое регулирование отношений в области инновационной деятельности.

Предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов.

УДК 316.422:37
ББК Ч4

ISBN 978-5-9906800-0-5

© Оформление и составление.
Саранский кооперативный
институт РУК, 2015

ПРЕДИСЛОВИЕ

В процессе развития любое общество всегда находится в состоянии инновационного движения и реформирования. Социум начинается с народного образования: создаваемые в нем интеллектуальные и духовные ресурсы обеспечивают технический прогресс, сохранение и преумножение национальной культуры и национального интеллекта, поэтому реформы, происходящие в обществе, всегда связаны с инновациями в образовании.

Образование в современном понимании восходит к таким категориям, как «обучение», «воспитание», «развитие». Однако до того, как это слово стало означать просвещение, оно имело более широкое звучание, поскольку сохраняло родство с глаголом «образовать», т. е. создавать, формировать или развивать нечто новое. Создавать новое – это и есть инновация, таким образом, образование по своей сути уже является инновацией.

В условиях формирования информационно-технической цивилизации образование приобретает ведущее значение в жизни общества. Система подготовки специалистов в различных областях выступает одним из самых важных и динамичных элементов социальной структуры. Требования, предъявляемые к ней современным миром, порождают интенсивный процесс ее совершенствования.

Государственно-политические и социально-экономические преобразования конца 1980-х – начала 1990-х гг. оказали существенное влияние на российское образование, позволив реализовать академическую автономию высших учебных заведений, обеспечить многообразие образовательных учреждений и вариативность образовательных программ, развитие многонациональной российской школы и негосударственного сектора образования. Однако происшедший в 1990-х гг. общесистемный кризис существенно затормозил позитивные изменения. Школа (в широком смысле) и наука, оказавшись в стесненных финансовых условиях, в значительной мере абстрагировались от реальных потребностей страны, во многом утратили завоевания отечественного образования.

Только в 2000 г. был декларирован приоритет образования в государственной политике, а основные положения образователь-

ной стратегии России определены в Национальной доктрине образования в Российской Федерации до 2025 года и получили свое закрепление в федеральных законах. Доктрина призвана способствовать изменению направленности государственной политики в области образования, укреплению в общественном сознании представления об образовании и науке как определяющих факторах развития современного российского общества. Опережающее развитие образования на основе принятой доктрины призвано вывести Россию из кризиса, обеспечить будущее нации, достойную жизнь каждой семье и каждому гражданину.

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы Международной научно-практической конференции научно-педагогических работников «Инновации в образовательной среде», проходившей в Саранском кооперативном институте (филиале) РУК 8–9 апреля 2015 г. В своих выступлениях преподаватели, аспиранты, магистранты, научные работники изложили собственное видение проблем инновационного развития образовательной среды в условиях глобализации, формирования правового государства и гражданского общества. В совокупности вопросов, рассмотренных на конференции, выделяются следующие их комплексы.

1. Тенденции и перспективы развития инновационных процессов среды образования.

2. Информационные технологии в науке и образовании.

3. Развитие инновационной среды в сфере образования. Современные проблемы в сфере физической культуры и спорта: состояние и перспективы развития.

4. Инновационные методы обучения в преподавании экономических дисциплин в вузе.

5. Финансирование образования в экономике. Современное состояние и перспективы развития бухгалтерского учета, анализа и аудита.

6. Правовое регулирование отношений в области инновационной деятельности.

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ СРЕДЫ ОБРАЗОВАНИЯ

УДК 316.422.001

ФЕНОМЕН МОДЕРНИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД

THE MODERNIZATION PHENOMENON: THEORHETICAL AND METHODOLOGICAL APPROACH

Кевбрин Борис Федорович
Айзятов Фярит Ахметович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Boris Kevbrin
Fyarit Aizyatov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: bkevbrin@rucoop.ru, fayzyatov@rucoop.ru

В статье дается теоретико-методологическое обоснование феномена модернизации, который рассматривается авторами как конкретное изменение общественных отношений, претендующее на конкретное изменение социума.

К л ю ч е в ы е с л о в а: модернизация, теоретико-методологический подход, критерии модернизации, процесс.

The article presents a theoretical and methodological study of the modernization phenomenon, which is regarded by the authors as a specific change in social relations, claiming specific change society.

K e y w o r d s: modernization, theoretical and methodological approach, modernization criteria, process.

В настоящее время особую актуальность приобретает исследование процесса модернизация (от фр. moderniste – «осовременивание»), которая в нашем понимании представляет собою коренное изменение общественных отношений, означающее институциональную перестройку жизни социума и фундаментальное изменение логики его развития. Также модернизацию можно охарактери-

© Кевбрин Б.Ф., Айзятов Ф.А., 2015

зовать как процесс, посредством которого традиционные, аграрные общества трансформируются в современные, индустриальные и постиндустриальные.

Данный переход приводит к появлению и развитию передовых технологий, а также соответствующих им политических, культурных, социальных механизмов, позволяющих указанные технологии поддерживать, использовать и управлять ими. Модернизационный переход редко протекает спокойно и равномерно; он оказывает воздействие на все социальные институты, всех членов общества. Термин «модернизация», таким образом, описывает множество одновременных изменений на различных уровнях. Модернизация сопровождается расширяющейся дифференциацией экономической, организационной, политической и культурной сфер.

Следует отметить, что в науке наличествует множество теоретико-методологических подходов к анализу обозначенной категории. В интерпретации А.С. Ахиезера, «модернизация – это явление цивилизационного масштаба, т. е. она по своей сути форма, сторона перехода от традиционной цивилизации к либеральной, от общества, нацеленного на воспроизводство на основе некоторого статичного идеала, к обществу, рассматривающему повышение эффективности форм деятельности, развитие способности личности к собственному саморазвитию как основе общественной динамики»[1]. А.С. Ахиезер обращает внимание на различия процессов модернизации в странах Запада и в России. Основой модернизации он полагает необходимость изменения способов принятия решений, значимых для общества. На Западе, олицетворяющем в данном случае передовые, прогрессивные ценности, на первый план выходит «выработка самих образцов, способность изменять условия, совершенствовать средства, формировать новые цели… В России же преобладало стремление адаптироваться к ситуации, попытка власти использовать массовое стремление к адаптации»[2]. В ряде случаев к цивилизационной трактовке модернизации склоняется В. А. Красильщиков. В монографии, изданной в 1998 г., он связывает модернизацию с событиями Ренессанса и Реформации, разрушившими старые феодальные отношения личной зависимости и создавшими свободного, лично независимого от других индивида. Реформация и Возрождение заложили основы культуры «модернити». «Модернити – это приверженность рационализму и научному знанию, стремление человека к комфорту и благосостоянию путем производства материальных вещей, к непрерывным изменениям в окружающей среде посредством покорения природы и совершенствования материальных орудии этого покорения, освоения нового пространства»[3].

Перечисленные определения, перечень которых далеко не ис-

черпывающий, отражают содержание процесса модернизации с разной полнотой, высвечивая порой отдельные, пусть очень значимые, его измерения. С известной долей условности данные определения можно разделить на *универсальные* (чувствительные к изменениям в различных сферах общества) и *специализированные* (акцентирующие внимание на отдельных измерениях процесса). Как нам представляется, все разновидности определений научно оправданы. При этом исторические, дихотомические и цивилизационные определения претендуют на универсализм, инструментально-технологические, ментальные и культурологические – более специализированы. С течением времени и накоплением собственного теоретического и методологического опыта исследователи пришли к пониманию модернизации как всеобъемлющего, длительного процесса, включающего в себя некую совокупность подпроцессов, охватывающих различные сферы жизни общества. Одним из первых «комплексное» определение модернизации дал В.Г. Хорос: «Модернизация – это комплексный процесс. Она охватывает все сферы общественной жизни – экономическую, социальную, правовую, политическую, культурную. Изменения в этих сферах связаны между собой и коррелируют друг друга». Примерно в том же духе определяют модернизацию авторы сборника «Опыт российских модернизаций».

В качестве критериев модернизации в различных областях общественной жизни выделяются:

– в экономике: развитие и применение технологий, основанных на использовании научного (рационального) знания, высокоэффективных источников энергии; углубление общественного и технического разделения труда; развитие рынков товаров, денег и труда; постоянное усложнение организации производства; наличие стимулов для создания и внедрения технологических и организационных новаций; появление и расширение вторичного (индустрия, торговля) и третичного (услуги) секторов хозяйства; сокращение доли аграрного производства при его совершенствовании; преобладание капиталоемких производств над трудоемкими; тенденция к выравниванию доходов между различными секторами экономики, регионами и социально-профессиональными группами; рост значения «экономических организаций» (предприятий, банков, торговых фирм) в жизни общества; автоматический («самоподдерживающийся») экономический рост;

– социальной области: четкая специализация людей, общественных и государственных институтов по видам деятельности; минимизация зависимости последней от таких показателей, как пол, возраст, социальное происхождение, личные связи людей; рост значения таких признаков, как личные качества человека, его

квалификация, усердие, образование; замена отношений иерархической подчиненности и вертикальной зависимости отношениями равноправного партнерства, построенными на базе взаимного интереса; глубокие перемены в повседневной жизни людей – обезличивание обыденных отношений между ними, растворение человека из деревни, устроившегося на работу в большом городе, среди незнакомых ему людей;

– политической области: расширение территорий и упорядочение административно-политических границ; образование национальных или федеративных государств; усиление центральной (как законодательной, так и исполнительной) власти, в то же время разделение властей; способность государства к структурным изменениям в экономике, политике и социальной сфере при сохранении стабильности и внутренней сплоченности общества; включение все более широких масс населения в политический процесс; установление политической демократии или хотя бы популистского правления; изменение способов легитимации власти; «рекрутирование» государственной бюрократии в соответствии с формальными требованиями к образованию, квалификации деловым качествам человека;

– области культуры: дифференциация культурных систем и ценностных ориентаций; секуляризация образования и распространение грамотности; разнообразие школ и течений в философии и науке, конфессиональный плюрализм; развитие средств сообщения и трансляции информации; приобщение широких масс населения к достижениям культуры; распространение ценностей индивидуализма; рационализация сознания на основе научных знаний с отказом от поведения в соответствии с традициями.

Особо стоит вопрос о российской модернизации, ее специфических чертах, повлиявших на характер, пределы и содержание модернизационных процессов.

Среди характеристик российской модернизации выделяется ее волнообразный характер, наложение антимодернизационных тенденций на процессы модернизации. Следует отметить и существенное западное влияние на модернизационные изменения российского социума, которое часто носят негативный характер, проявляющийся в стремлении некоторых реформаторов к насаждению в России чужеродных институтов и ценностей. Вместе с тем одно из основных противоречий модернизации России состоит в том, что последовательно усваиваемые элементы современного общества не складываются в систему, а адаптируются к монопольно-корпоративной государственно-патерналистской системе. Возможность же плавного, эволюционного преобразования последней в современное общество до сих пор представляется проблематичной.

Следует подчеркнуть, что пути развития России и западных стран существенно отличались. На Западе модернизация осуществлялась естественно, на внутренней основе, как результат имманентного развития. Россия, осуществляя модернизацию, конечно же, тоже опиралась преимущественно на внутренние ресурсы. Однако стимулы для российской модернизации обыкновенно исходили извне («вызовы» со стороны более развитого окружения). Россия часто использовала опыт других стран, который силой авторитарного режима навязывался не всегда удачно. Российские модернизации не были такими же комплексными, как на Западе, и это естественное следствие форсированной модернизации различных компонентов социальной системы в России с целью достижения паритета с более развитыми странами по ряду параметров, в первую очередь, военно-технологических. При этом модернизация выступала как коренная ломка всего социального и культурного уклада, как процесс, потрясший все основы жизни.

С одной стороны, советское государство заимствовало и использовало западный опыт, к которому следует отнести тейлоризм в экономике, впоследствии выродившийся в простое «выжимание пота», общедемократические принципы, значительная часть которых так и осталась простой декларацией, модель национально-государственного строительства. С другой стороны, строители коммунизма решили подчинить абсолютное господство функции (управления, контроля и т. д.) задаче лишения всех и вся какой-либо реальной собственности. При этом большевистская модернизация осуществлялась как модернизация мобилизационная, с опорой на широкие массы. До нее все догоняющие модернизации (в Японии, отчасти в Германии, в самой России при царе) носили явно элитарный характер.

Существенным фактором, повлиявшим на незавершенность модернизации в Советском Союзе, была его территориальная неоднородность, естественные для подобных территорий диспропорции развития и образа жизни различных ее частей. В конечном счете модернизация сыграла свою роль в распаде страны. Консервативный характер советской модернизации ограничил возможности роста центростремительных сил и связанного с ними федерализма и, напротив, создал благоприятные предпосылки для укрепления центробежных сил, национализма и сепаратизма.

Процессы модернизации приобретают удивительное своеобразие, неповторимость в зависимости от времени и места: геополитического положения региона, его исторического наследия, уровня социально-экономического, политического и культурного развития, национального менталитета и т. д. Современная концентрация и деконцентрация (дисперсия) производства во многом являются

следствием модернизационных стратегий, нацеленных на достижение максимального социально-экономического эффекта в ограниченных масштабах.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Опыт* российских модернизаций XVIII–XX века. М., 2000. С. 15.
[2]*Российская* модернизация: проблемы и перспективы // Вопр. философии. 1993. № 7. С. 3–4.
[3]*Красильщиков В.А.* Вдогонку за уходящим веком: развитие России в XX веке с точки зрения мировых модернизаций. М., 1998. С. 12.
[4]*Российская* модернизация: проблемы и перспективы // Вопр. философии. 1993. № 7. С. 12.

УДК 316.758

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ФЕНОМЕНУ СОЦИАЛЬНОЙ АНОМИИ

THE MAIN APPROACHES TO THE PHENOMENON OF SOCIAL ANOMIE

Абушаев Алгиз Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Algiz Abushaev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: abushaevalgiz@mail.ru

В статье представлены основные подходы к анализу феномена социальной аномии, что во многом становится возможным благодаря анализу отечественного и зарубежного социально-философского знания.
К л ю ч е в ы е с л о в а: аномия, социум, общество, социальные процессы, кризис нормативности.

The article considers the main approaches to the study of the social anomie phenomenon. This is largely achieved through the analysis of domestic and foreign social and philosophical knowledge.
K e y w o r d s: anomie, socium, society, social processes, the normativity crisis.

Феномен социальной аномии во многом основывается на социально-философском знании, которое предметом своего изучения делает проблематику аномийных общественных состояний. В свя-

© Абушаев А.Н., 2015

зи с обозначенной проблемой следует рассмотреть учения античных философов – Сократа, Платона, Аристотеля, которые раскрывают гносеологические и онтологические аспекты этического дуализма. Во многом определяющими становятся этические взгляды философов средневековья – Аврелия Августина, Фомы Аквинского; социалистов-утопистов – Т. Мора, Т. Кампанеллы, философа эпохи французского Просвещения – Ж.Ж. Руссо, немецкой философии – И. Кант, Г.В.Ф. Гегель, Ф.Ницше, К.Маркс; а так же представителя русской религиозной философии – Н.А. Бердяева.

В советский период отечественной науки социально-философское знание развивается в рамках идеологических традиций марксизма, который не проявлял интереса к проблемам социальной аномии. Марксизм рассматривает деструктивное поведение в качестве субъективных категорий, которые связанны с аморализмом и приводят к уничтожению гуманистического начала в личности и дегуманизации в целом. Идеологические установки обозначенного учения свидетельствуют о деформации в сфере морали, что во многом является производным и второстепенным. В этом случае нельзя рассматривать истинную человеческую природу при анализе социальных проблем, связывая их с аномией. Рассмотрение сущностной природы социальной аномии считалось ненаучным поэтому, что объединяло ряд несовместимых характеристик. В этом случае научный анализ нравственных и поведенческих аномалий личности позволял говорить об истинной специфике общественно-исторического развития объективных особенностей материального мира, что находит теоретическое обоснование в марксистской философии. В этом случае К. Маркс в работе «Немецкая идеология» пишет: «Даже туманные образования в мозгу людей, и те являются необходимыми продуктами, своего рода испарениями их материального жизненного процесса, который может быть установлен эмпирически и который связан с материальными предпосылками. Таким образом, мораль, религия, метафизика и прочие виды идеологии и соответствующие им формы сознания утрачивают видимость самостоятельности. У них нет истории, у них нет развития,... предпосылками являются люди, взятые не в какой-то фантастической замкнутости и изолированности, а в своем действительном, наблюдаемом эмпирически процессе развития, протекающем в определенных условиях»[1].

Диалектическая взаимозависимость между общественным прогрессом и аномальными деформациями социального поведения и морали рассматривается в большинстве работ основоположников марксизма. Говоря о падении родового строя в работе «Происхождение семьи, частной собственности и государства» Ф.Энгель говорит, что «...власть первобытной общности была сломлена под

такими влияниями, которые прямо представляются нам упадком, грехопадением по сравнению с высоким нравственным уровнем старого родового общества. Самые низменные побуждения – вульгарная жадность, грубая страсть к наслаждениям, грязная скаредность, корыстное стремление к грабежу общего достояния – являются восприемниками нового цивилизованного классового общества; самые гнусные средства – воровство, насилие, коварство, измена – подтачивают старое бесклассовое общество и приводят его к гибели»[2]. В этом случае возможно рассмотрение разрушительной роли негативных нравственных свойств и качеств личности, находящих выражение в человеческих пороках материализующихся в аморализме и конкретных антисоциальных деяниях. Подобное приводит к глобальным и необратимым общественным изменениям. Подобное позволяет сравнивать толкование социальной аномии в обозначенном учении и в современном знании.

Рассмотрение проявлений социального деструктивизма, во многом основанного на игнорировании социальных проблем, становится основой марксистской философии. Мировоззрение марксизма, которое во многом опирается на гуманизм основанный принципе построения гармоничного общества, где в соответствии с представлениями обозначенного учения не может быть чуждого новой общественной морали явления, которое исключает концептуальные сомнения в изначально нравственном совершенстве человека.

Каждое отрицательное моральное отклонение, определяющее особенности сознания, воли и поведения людей при категориальном рассмотрении в философии советского периода не было принято в качестве предмета научного анализа. Это было связано с неосуществимостью принятия как принципиально важный элемента внутреннего содержания, и не имеющий ясной демаркации эмпирически фиксируемых границ[3].

Это во многом актуализирует точку зрения Л.Н. Гумилева, высказывающего мысль о фиксируемые проявления различных нравственных пороков, к которым возможно отнести властолюбие, честолюбие, зависть, тщеславие, рассматриваемые в качестве эмоций, коренящихся в сфере подсознания и лежащих на грани психологии и физиологии. Л.Н. Гумилев отмечает: «С обывательских позиций, это «дурные чувства», но с философских – «дурными» или «хорошими» могут быть только мотивы поступков, причем сознательные и свободно выбранные, а эмоции могут быть только «приятными» или «неприятными», и то смотря какие поступки они порождают»[4]. Следует отметить, что полезными для общества поступками и их результатами становятся и тщеславие, и властолюбие, которые являются во многом аномальны для общественной

морали и детерминируют предпосылки социальных кризисов и потрясений.

В современном обществе всевозможные попытки неприятия нравственно-отрицательного в рамках социального поведения и морали являются отказом от разумного постижения внутренних составляющих общественных изменений и развития. Это во многом определяет то, что современное рассмотрение феномена социальной аномии в отечественной научной литературе довольно распространенное явление. Однако исследователи не часто используют понятие аномии, рассматривая его с многогранно и давая концептуализацию общественных состояний, предполагающих подобные признаки. Оценивая работы современных исследователей, следует оценить в большей степени роль и место аномии в обществе, уровень ее возможной деструктивности, ее детерминации и социальные последствия. Однако не всегда возможно рассмотрение обозначенного феномена. Это усложняет концептуализацию и интерпретацию возможных аномийных состояний.

Таким образом, определяющим подходом к изучению феномена аномии становится рассмотрение в контексте социально-философского знания. Современное концептуальное осмысление проблемы во многом обусловлено тем, что в условиях кризиса нормативности традиционная интерпретация нуждается в категориальной разработке в рамках парадигмы социально-философского знания, что во многом становится отражением линейно-эволюционных отношений и определяет практическую ценность научного анализа феномена социальной аномии.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Маркс К.,* Энгельс Ф. Немецкая идеология // К.Маркс. Социология. Сборник. М, 2000. С. 338.

[2]*Маркс К.,* Энгельс Ф. Собр. соч. Т. 19. С. 311.

[3]*Борисов А.Г.* Детерминизм общественных нравов М., 1979.

[4]*Гумилев Л.Н.* Этногенез и биосфера Земли. М., 1997. С. 319.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 316.758

ФЕНОМЕН АНОМИИ: КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ
THE ANOMIE PHENOMENON: CATEGORICAL ANALYSIS

Абушаев Алгиз Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Algiz Abushaev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: abushaevalgiz@mail.ru

В статье дается категориальный анализ феномена социальной аномии, представленный с точки зрения истории формирования социально-философского знания.

К л ю ч е в ы е с л о в а: аномия, социум, общество, социальные процессы, нормативность.

The article deals with the categorical analysis of the phenomenon of social anomie, which is presented as the history of the formation of social and philosophical knowledge.

K e y w o r d s: anomie, socium, society, social processes, normativity.

В настоящее время актуализируется исследование феномена аномии, которое рассматривается как такое состояние общества, когда определенные области социума, разные социальные отношения и поведение индивидов в не подлежат нормативному регулированию обществом. В этом случае возможно говорить об утрате или ослаблении необходимых императивов регулирования, при котором определенная часть общества не следует устоявшимся нормам. Так, появляется нормативный вакуум, который поглощает правовые, нравственные и другие нормоустанавливающие принципы общества.

С.Г. Кара-Мурза, рассматривая феномен аномии, дает следующее определение: «Аномия (букв. беззаконие, безнормность) – такое состояние общества, при котором значительная его часть сознательно нарушает известные нормы этики и права». Это во многом определяет необходимость проведения системного анализа глобальных общественных процессов, которые во многом связаны с социальными преобразованиями или кризисными изменениями.

Аномию как сложное социальное явление следует рассматривать через призму сложных социальных процессов и фундамен-

© Абушаев А.Н., 2015

тальных основ социальной жизни, когда начинают проявлять себя проблемы взаимоотношений социума и личности, идентификационные процессы социума, проблемы социализации личности в рамках разрушающегося социального пространства. Это во многом определяет то, что в современной науке при изучении феномена аномии возможен только междисциплинарный подход, который во многом обеспечивается макросоциальным характером взаимодействия личности и общества в конкретно-исторических условиях социума, предполагая социологический, правовой или культурный аспекты и социально-философские обобщения.

Социальная аномия имеет онтологическую и гносеологическую основу, что вызвано потребностью упорядочения социального хаоса, возможность чего обеспечена глубинными процессами, протекающими в обществе.

Выход из состояния аномии в социуме сопряжен со разноуровневыми болезненными процессами, осмысление которых требует выявление определенных закономерностей. Необходимым становится рационалистический подход к анализу феномена социальной аномии, который становится предварительной процедурой, ориентирующей на научную разработку стратегии социального управления кризисным обществом. Это во многом обусловлено тем, что исследование аномалий при функционировании общественной системы становится важно средством для более глубокого и основательного понимания её нормального состояния.

Во многом определяющем становится концептуальный подход, который при рассмотрении социальной аномии демонстрирует вариативность и разночтения в оценке и теоретическом обосновании проявлений обозначенного феномена, раскрывая сложность идентификации научных взглядов. Отсюда возможная сложность при изучении и интерпретации проблем аномии, когда исследователи сталкиваются со многими трудностями и противоречиями, связанными с определением предмета исследования с учетом данных одной дисциплины.

Впервые к феномену социальной аномии обращается в рамках античной философии Платона, который под аномией понимает беззаконие, несправедливость. Модернизация концепта аномии в современную теорию аномии связана с изучением проблем социального характера. Обращение к обозначенной тематике было предпринято Ж.-М. Гюйо, который вводит термин в научный оборот. При этом он считает аномию положительным явлением, рассматривая ее в качестве процесса избавления человека от норм общества, что носит общий и универсальный характер.

Наиболее значительный вклад в изучение предмета социальной аномии вносит Э. Дюркгейм, который определяет понятийный ап-

парат и дает теоретические основы научного анализа феномена социальной аномии, связывая её с различными формами социальной патологии. В этом случае он прежде всего обращается к «анормальному» разделению труда, препятствующему «органической солидарности» и порождающему широкое распространение самоубийств. Кроме того, он характеризует социальную аномию как состояние общества, когда оно испытывает период острого недостатка коллективных установок, стабильности в правовых и ценностных составляющих[1].

Т. Парсонс квалифицирует любое нарушение общественного равновесия как проявление болезненного состояния общества, когда человек переживает психологический дискомфорт. При этом он ведет себя непоследовательно и не организованно по отношению к социальной цели и соответствующих моделей действия. Это начинает проявлять себя в качестве агрессии. Так возникают формы социальной аномии, приводящие к масштабным деформациям общественного порядка[2].

Р. Мертон не приемлет суть аномии как выражение противоречий между социальными нормами и биопсихической природой человека. Он рассматривает ситуацию распространение социальной аномии в качестве конфликта двух элементов ценностно-нормативной структуры общества: изначально предписанных целей и общественных нормативных путей и способов их реализации[3].

Р. Дарендорф рассматривает факторы социальной аномии и связывает их с ослаблением общественных привязанностей[4]. Ю. Хабермас связывает социальную аномию с несовместимостью интеграцией режима, определяющейся в рамках идентификации с общественным устройством и его легитимацией, и культурной интеграцией[5]. Подобная точка зрения характерна для М. Вебера, подчёркивающего значимость субъективных смыслов, значений, которые вносятся в социальную действительность человеком[6].

Таким образом, суть социальной аномии в контексте категориального анализа предполагает своеобразное противопоставление, определяемое разницей во взглядах ученых на общество. Определяющей во многом становится точка зрения Э. Дюркгейма на общество, который просчитывает социальные изменения объективными факторами формирования индивидов и принуждение их к необходимому действию. С другой определяющей становится точка зрения М. Вебера, который рассматривает аномию посредством долженствующих действий, что во многом становится фундаментом общества. Традиционное социально-философское знание, рассматривая общество, говорит о его определяющем влияние на человека и наоборот.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Дюркгейм Э.* Норма и патология // Социология преступности. М., 1966; *О разделении* общественного труда. М., 1994; *Самоубийство*: социологический этюд. М., 1994.

[2]*Парсонс Т.* Система современных обществ. М., 1997.

[3]*Мертон Р.* Социальная структура и аномия // Социс. 1992. № 3–4; *О социальных* системах. М., 2002.

[4]*Дарендорф Р.* Мораль, революция и гражданское общество: Размышления о революции в Европе. М., 1998.

[5]*Хабермас Ю.* Моральное сознание и коммуникативное действие. СПб., 2000.

[6]*Вебер М.* Основные социологические понятия // Вебер М. Избранные произведения: Пер. с нем. М.: Прогресс, 1990.

УДК 316.77:165.4

ЛОГИЧЕСКИЕ ПРОЦЕДУРЫ И ИСТИННОСТЬ ИНФОРМАЦИИ В ИНФОРМАЦИОННОМ ОБЩЕСТВЕ

THE LOGICAL PROCEDURES AND THE TRUTH OF THE INFORMATION IN THE INFORMATION SOCIETY

Айзятов Фярит Ахметович
Бакаева Жанна Юрьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Fyarit Aizyatov
Zhanna Bakayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: fayzyatov@rucoop.ru, jannasar@yandex.ru

В работе рассматриваются проблемы истинности социосистем в информационном обществе. Проблемы истинности упираются в различные трактовки истинности знания как представления определенных факторов и особенностей в информационном обществе.

К л ю ч е в ы е с л о в а: логические процедуры, методология, структурность, организованность, информационное общество, социосистемы, истинность.

The article considers the problems of the social systems truth in the information society. The truth problem rests on the different interpretations of the knowledge truth as representation of certain factors and characteristics in the information society.

K e y w o r d s: logical procedures, methodology, structural properties, orderliness, information society, social systems, truth.

© Айзятов Ф.А., Бакаева Ж.Ю., 2015

Одним из направлений теоретической рефлексии стала этнометодология, использующая философские построения и обобщения теории личности и действия, а также делающая их исходной точкой анализа общества. Одной из ее главных черт стало понятие «феноменологическая редукция», смысл которого состоит в имплицитном предположении о том, что мир вокруг нас есть творение нашего сознания [1, с. 56–57].

Если другие теоретические подходы к человеческому действию (деятельности) рассматривают его как отношение к внешним объектам и другим людям, то здесь действие — это воздействие сознания на чувственный опыт для получения знания, внутренний процесс осознания, индивидуального или коллективного. Однако перенесение деятельности в наше сознание затрудняет построение теории общества, но позволяет построить теорию личности и индивидуального поведения [2, с. 190–191].

Истоки понятия социосистемы в широком смысле рассматривают как социальное взаимодействие, которое представляет собой совокупность иерархических уровней кооперации. Первый рассматривает социальное взаимодействие как процесс, второй – как кооперативные системы действий, третий – как кооперативное движение, четвертый — как кооперативные объединения, пятый – как межличностные взаимодействия. Социосистема в структуре процесса представлена в рамках эволюционных идей на общество О. Конта и Г. Спенсера, которые придавали большое значение реформистскому аспекту. Механизм социальных институтов рассматривался ими как самоорганизация совместной жизни индивидуумов. Социальным системам действий свойственна массовая социальная сила. А. Шюц показал, что в социальном взаимодействии чувственного опыта проявляется процесс типологизации – создание однородных классов непонятного знания о действительности. «Ролевая теория» Т. Парсонса рассматривает взаимодействие как «внутреннее общение» с представлением себя в структуре ролей.

Проблема истинности информационных явлений и процессов, обусловлена проблемами связности и детерминированности информационных уровней познания. Взаимозависимость уровней познания представлена определенными факторами, влияющими на особенности функционирования информационных процессов. В современном обществе классификация информации о событиях Я. Бернулли нашла отражение в теории типов Б. Рассела, о которой будет сказано далее. Методологической основой теории типов Я. Бернулли является понятие «вероятностное событие», характеризующееся недостатком информации о процессе или явлении. Это обусловливается несоответствием между научным и интуи-

тивным пониманием словосочетания «вероятное событие». Понятие «вероятность» определяется через «достоверность» информации, понимаемую теперь не в онтологическом, а в гносеологическом смысле. Я. Бернулли определяет вероятность как степень достоверности информации, которая отличается от последней как часть от целого. Данное определение можно трактовать как определение информационной субъективной вероятности, так как Я. Бернулли, склоняясь к отрицанию объективности случая, утверждает, что вероятность в получении информации относится не к вещи самой по себе, а к нашему знанию о ней. О. Б. Шейнин считает, что под «истинной вероятностью» получения информации о событии Я. Бернулли имеет в виду ранее определенную им «классическую» вероятность. Дав определение вероятности через отношение благоприятных случаев к равновозможным (классическое определение), можно говорить о подобии или конгруэнтности, что обосновывает принцип недостаточности оснований, из которого следует равновозможность, обусловленная определенной информацией о свойствах исследуемого объекта (цит. по: 3, с. 110–111).

Итак, в представления Б. Рассела укладываются двусмысленные, самореферентные логические процедуры-выражения, с одной стороны, и полностью свободные от эквивокаций – с другой. Логический анализ, по существу, рассматривается как средство перехода от первого ко второму и оправдан лишь тогда, когда результируется в соответствующей логической теории, более или менее близкой к постулируемому идеалу. Представление имени как основного понятия структуры событийной, внутренней информации в рамках логических процедур упирается в проблему неоднозначности и неопределенности вербального кодирования У. Эко и проблему дискурса. Для потребителей с развитым абстрактно-логическим мышлением предпочтительными являются коды формальной логики. Для потребителей с развитым целостно-образным мышлением предпочтительны «эйдетические» коды, гештальты. Применение этих кодов существенно повышает информативность и достоверность философского доказательства. Неопределенность в логических процедурах имени обусловлена принципом кодирования или выбора кода так, что асимптотически оптимальным является самый простой единичный код, при котором разнообразие состояний обеспечивается за счет разного числа одинаковых кодовых символов; в противном случае асимптотически оптимальным является код максимально достижимой для системы сложности в пределе объема алфавита, равного разнообразию состояний объекта.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Айзятов Ф.А*. Разнообразие информационных состояний (философско-методологический анализ) // Гуманитарные науки и образование. № 4. С.55–59.

2. *Айзятов Ф.А.* Устойчивое развитие: состояние, модель, стратегия (методологический и социально-экологический анализ). Мордов. гос. пед. ин–т им. М.Е. Евсевьева. Саранск, 1998. 289 с.
3. *Анохин П.К.* Избранные труды. Кибернетика функциональных систем. М.: Медицина, 1998. 400 с.

УДК 34.01:316.754

СОЦИАЛЬНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ НОРМЫ ПРАВА
THE SOCIAL COMPONENT OF LAW STANDARD

Бобров Виктор Владимирович
Никишова Наталья Валерьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Viktor Bobrov
Natalya Nikishova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: vbobrov.2012@yandex.ru, nikishova.2011@mail.ru

В статье ставятся задачи выделить и проанализировать признаки нормы права, раскрывающие ее социальное содержание. В результате анализа авторами был сделан вывод, что существование данных признаков ставит норму права в ранг особой социальной нормы, обладающей своими социокультурными характеристиками.
К л ю ч е в ы е с л о в а: норма права, отражение, абстрактно-типическая модель, правомерное и неправомерное.

The article raises the problem of identifying and analyzing the features of the law standard revealing its social content. As a result of analysis, the authors concluded that the existence of these signs puts the law standard to the rank of a particular social norm having its own socio-cultural characteristics.
K e y w o r d s: law standard, reflection, abstract-typical model, lawful, unlawful.

Норма права, как и нормы морали, обычаи и т. д., относятся к особым видам социальных норм. В связи с этим в определении нормы права включаются признаки, которые, во-первых, отражают ее родовую принадлежность, а во-вторых – выделяют от других объектов данного рода.

Различные авторы (В.А. Геталов, А.С. Пиголкин, В.М. Шамаров и др.) отмечают разные признаки правовой нормы, в связи с

© Бобров В.В., Никишова Н.В., 2015

чем внешнее определения нормы права заметно отличаются друг от друга.

По нашему мнению, наиболее полный перечень важнейших признаков правовой нормы содержится в работе М.И. Байтина [2, с. 180–184].

Автор выделяет следующие признаки:

– норма права – это властное общеобязательное предписание государства;

– обладает формальной определенностью;

– охраняется принудительной силой государства;

– состоит из правил поведения и исходных норм;

– отражает объективный мир;

– регулирует общественные отношения;

– носит общий характер;

– абстрактно-типическая модель правоотношения;

– критерий правомерного и неправомерного.

Приведенные признаки раскрывают не только родовой и специфический характер нормы права, но, на наш взгляд, и ее социальную составляющую. В связи с этим представляется целесообразным разделение всех признаков правовой нормы на три группы: родовые, формально-юридические и социальные.

Мы рассмотрим признаки, входящие в последнюю группу.

Большинство определений понятия «норма права» не отражает ее социальных свойств. Только начиная с 90-х гг. XX в., с момента активного изучения естественного права, стали рассматривать социальное содержание правовых норм (В.К. Бабаев, Р.З. Лившиц и др.).

Байтин, хотя и выделяет социальные признаки, не дает им полной характеристики, считая их не основными.

К ним мы отнесем:

1) отражает объективный мир;

2) абстрактно-типическая модель правоотношения;

3) критерий правомерного и неправомерного.

1. Норма права отражает объективный мир, его основные черты, влияющие на жизнедеятельность человека. Этот признак присущ и иным видам социальных норм, но правовая норма воспроизводит наиболее важные, имеющие ценностное значение как для общества, так для личности или социальной группы, связи. Общественные отношения подвергаются обработке и законодательно закрепляются на основе идей справедливости и свободы. Чаще всего содержание норм права отражает нежелательное социальное поведение, ставшее причиной конфликтной ситуации, и возникает обязанность ее урегулирования с последующим установлением порядка. Но сегодняшнее российское законодательство свидетельствует о сложности отражения социальной действительности.

Принимаются ошибочные нормы, которые, во-первых, не воссоздают в полной мере тенденции и перспективы развития общества, а во-вторых, законотворческие органы при создании и принятии норм права не всегда придерживаются принципа научности.

2. Правовая норма – абстрактно-типическая модель правоотношения. Моделирование – это «построение и изучение моделей реально существующих предметов и явлений и конструируемых объектов для определения, либо улучшения их характеристик, рационализации способов их построения, управления ими и прогнозирования» [3, с. 186]. Естественный язык, формулы, конструкции, цифры, графики, схемы и т.д. являются средствами выражения модели.

Норма права как модель общественного отношения включает в себя объект, субъекты, правила поведения между ними, а также внешние и внутренние условия, влияющие на них. Прежде чем создать ее, законодатель на основе критериев справедливости, свободы должен себе представить вариант идеального поведения, фиксирующий интересы большинства членов общества.

Содержание правовой нормы несет в себе информацию о социальной действительности, как настоящей, так и прошлой. Поэтому законодательные памятники любой страны дают представления не только о праве, но и о жизни, нравах, быте общества в ту или иную эпоху.

Мы рассматриваем не просто модель правоотношений, а абстрактно-типическую. Типичность предполагает повторяемость социальных процессов и абстрагирование от всего конкретного, от персональных черт личности и особенностей ее поведения. В регулировании типичных отношений заинтересовано само государство. К ним можно отнести, отношения по поводу собственности, политической власти, борьбы с преступностью, взиманию налогов и сборов и т. д.

3. Норма права – критерий правомерного и неправомерного. Л.В. Афанасьева в своей работе приводит ряд авторов (В.И. Гойман-Червонюк, С.А. Желанов, В.В. Лазарев, А.А. Чинчиков и др.), выделяющих этот признак в определениях правовой нормы [1, с. 33]. Но она делает вывод о том, что эта характеристика не является всеобъемлющей и может относиться исключительно к нормам-правилам.

Мы не согласны с ее утверждением, так как норма права является не только регулятором общественных отношений, что многократно подчеркивалось, а еще критерием правомерного поведения. Законодатель, моделируя в правовых нормах поведение адресатов при определенных обстоятельствах, должен иметь ориентиры, на

основе которых проводится черта между правомерными действиями и неправомерными.

Подводя итог проведенному нами анализу, мы пришли к выводу, что все признаки норм права можно разделить на три группы: родовые, формально-юридические и социальные. Первая группа раскрывает связь с другими видами социальных норм, раскрывает ее родовую принадлежность. Вторая характеризует правовую норму как явление юридическое, имеющее непосредственное взаимодействие с государством и этим отличающееся. А третья группа признаков ставит норму права в ранг особой социальной нормы, обладающей своими социокультурными характеристиками.

Потребность в выявлении социальных признаков определяется тем, что проявляются основания и причины возникновения норм права. Кроме того, обозначенные нами признаки раскрывают связь норм права с обществом, как самостоятельным институтом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Афанасьева Л.В*. Нормы права и их действие: вопросы теории: дис. … к-та юрид. наук: 12.00.01 / Афанасьева Людмила Владимировна. М., 2000. 177 с.

2. *Байтин М.И*. Сущность права. Современное нормативное правопонимание на грани двух веков. Саратов: СГАП, 2001. 416 с.

3. *Социологический* энциклопедический словарь. На русском, английском, немецком, французском и чешском языках / Редактор-координатор академик РАН Г.В. Осипов. М.: Изд-во НОРМА, 2000. 488 с.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 551.58:355

ПОТЕНЦИАЛ КЛИМАТИЧЕСКОГО ОРУЖИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

POTENTIAL CLIMATE WEAPONS IN GLOBAL SECURITY ENVIRONMENT

Брежнев Игорь Викторович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Igor Brezhnev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: biv1300@mail.ru

В статье определяются возможность существования климатического оружия и его потенциальное действие в современной цивилизации. Обозначенное становится одним из рисков в условиях глобальной безопасности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: безопасность, климатическое оружие, научно-технический прогресс.

In the article the possibilities of existence of climate weapons and its potential effects in modern civilization are regarded. It is one of the risks in the global security and for this reason the regarded problem is especially actual.

K e y w o r d s: security, climate weapons, scientific and technical progress.

Интересы современного мира во многом ориентированы на прекращение гонки вооружений. Однако достижение всеобщего мирового порядка ставится под угрозу в связи с использованием новых средств ведения войны. Сегодня возможности научно-технического прогресса предполагают не просто элементарное воздействие на природную среду, но ее существенное преобразование и даже уничтожение. Использование подобных средств воздействия на природную среду способствует ухудшению взаимодействия человека и природы и разрушению природной среды . Это позволяет говорить о крайней необходимости запрета военного или иного враждебного использования средств воздействия на природную среду.

В рамках Конвенции о запрещении военного или любого иного враждебного использования средств воздействия на природную среду определяется понятие «средства воздействия на природную среду», к которым относится «преднамеренное управление природными процессами – динамики, состава или структуры Земли,

© Брежнев И.В., 2015

включая ее биоту, литосферу, гидросферу и атмосферу, или космического пространства»[1].

В рамках обозначенного определения выделяется понятие климатического оружия, которым становится гипотетическое оружие массового поражения, применяющее в качестве поражающего фактора неестественное воздействие на природные ресурсы, погоду и климат определенной территории. Исходным механизмом при этом являются определенные геофизические технологии, ориентированные на создание техногенных катастроф, влекущих за собой экологические катаклизмы и экономические кризисы.

Так, летняя погода 2010 года в России во многом объясняется применением климатического оружия, когда поражающими факторами новейших боевых космических систем становятся жара, засуха, ультрафиолет[2]. Военный энциклопедический словарь 2002 года вводит такое понятие климатического оружия: «климатическое оружие – метеорологическое оружие массового поражения для искусственного изменения климата и погодных условий, предназначенное для нанесения противнику ущерба»[3].

Бывший военный синоптик, капитан второго ранга в отставке Николай Караваев говорит о реальности теоретических разработок по климатическому оружию, которые базируются на достижениях гражданских ведомств в области искусственного влияния на климат и погоду. В большинстве случаев при рассмотрении вопроса исследователи ссылаются на доклад аналитиков военно-воздушных сил США «Погода как умножитель силы: подчинение погоды к 2025 году», где описаны возможности воздействия на климат и погоду в боевых целях. Итогом подобной работы становится мнение авторов о необходимости выхода США из «Конвенции о запрещении военного воздействия на окружающую среду», так как по своему значению климатическое оружие совершит прорыв в военной отрасли и перевернет мир как создание атомной бомбы.

Особую актуальность вопрос приобретает при повышении вероятности появления и скрытого применения климатического оружия террористическими и антиобщественными группировками. В настоящее время конкретные факты испытаний или использования климатического оружия во многом спорны. Однако сюда принято относить такие случаи как «В августе 1952 года в британском графстве Девон за 12 часов выпало 230 миллиметров осадков – в десятки раз больше, чем в среднем за этот месяц в другие годы. В результате наводнения смыло деревушку Линемат. Погибли 35 человек. В прессе утверждалось, что это результат эксперимента ВВС по искусственному вызову дождя. В 1972 году в США в Южной Дакоте за 6 часов выпало 400 мм осадков. Вода смыла

750 домов. Погибли около 250 жителей. Больше никогда здесь наводнений не было. Сентябрь 1977 года, СССР. «Петрозаводский феномен» – жители Карелии в течение четырех минут наблюдали в небе огромный светящийся сгусток, похожий на медузу. Аномалия была видна и с территории Финляндии - видеозаписи попали на Запад. Газета «Вашингтон пост» дала комментарии нескольких авторитетных ученых, предположивших, что феномен связан с военными погодными экспериментами. В 1978 году в США многодневные проливные дожди «утопили» два десятка деревень в штате Висконсин и причинили ущерб на 50 миллионов долларов...»[4]

Потенциальное существование климатического оружия представляется возможным с 1960-е годы. Подобный интерес связан был с необходимостью выведения из строя вражеской техники, находящейся на территории другого государства. В связи с этим были построены научно-военные объекты, способные создать «зеркало» в ионосфере и отразить электромагнитный импульс, отправив его в сторону противника. Кроме того, планировалось создание собирающей линзы, увеличивающей космическое излучение и направляющей его на противника. Еще одной потребностью было создание своеобразного энергетического жгута, который мог передавать энергию в любое место планеты.

Ограничение действий в обозначенной области связывают с 1976 годом, когда ООН подписала Конвенцию «О запрете любого враждебного применения средств воздействия на окружающую среду. Однако объекты, на которых ранее велась активная разработка оружия, активно функционируют. предположения высказываются о функционировании климатического оружия России – комплекс СУРА в Нижегородской области. Подобным американским аналогом является HAARP, расположенный на Аляске. Высокочастотное излучение установок может воздействовать на определенные участки ионосферы, что образует плазмоид – сгусток материи, состоящий из магнитных полей и плазмы.

Таким образом, природные катаклизмы вызывают множество разных дискуссий. Однако в настоящее время все чаще стоит вопрос и потенциальном существовании климатического оружия, посредством которого ученые создают искусственные наводнения, землетрясения, ливни и ураганы.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Конвенция* о запрещении военного или любого иного враждебного использования средств воздействия на природную среду 1976 г. // http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/hostenv.shtml

[2]*Турченко С.* Против россии применено климатическое оружие // http://svpressa.ru/society/article/28154

[3] Климатическое оружие России// http://ss-op.ru/reviews/view/41

[4]http://svpressa.ru/photo/28154.jpg

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 343.34

ТЕРРОРИЗМ КАК ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ УГРОЗА В ОБЩЕСТВЕ ВСЕОБЩЕГО РИСКА

TERRORISM AS POTENTIAL THREATS IN A SOCIETY OF UNIVERSAL RISK

Бурова Юлия Владимировна
Средне-Волжский (г. Саранск) филиал ФГБОУ Российская правовая академия Министерства юстиции Российской Федерации

Yuliya Burova
Middle Volga (Saransk) branch FGBOU Russian Legal Academy of the Ministry of Justice of the Russian Federation
E-mail: lady-burova@mail.ru

В статье рассматриваются основные угрозы террористического действия, предполагающие разрушение глобальной безопасности. Подобное изучение природы современного терроризма позволяет говорить о предотвращении терактов в современной России.

К л ю ч е в ы е с л о в а: терроризм, риск, угроза, насилие, социальная система.

The article discusses the main threat of terrorist acts involving the destruction of global security. A similar study of the nature of modern terrorism suggests the prevention of terrorist attacks in Russia.

K e y w o r d s: terrorism risk, threat, violence, social system.

В настоящее время современное общество потенциально генерирует риски, что во многом связано с механизмами социального действия. Поэтому современный этап развития цивилизации может быть обозначен как «постиндустриальное общество» (Д.Белл), «постэкономическое общество» (Д. Белл, В.Л. Иноземцев), «информационное общество» (М. Порат, Й. Масуда, Т. Стоуньер, Р. Карц), и даже «планетарное гражданское общество» (Н. Моисеев)[1]. Однако для нас сегодня это прежде всего социум, который должно обозначить как «общество риска».

Мы можем утверждать, что риск представляется для нас сочетанием вероятности и последствий наступления неблагоприятных событий. Знание вероятности неблагоприятного события позволяет определить вероятность благоприятных событий по формуле $P_+ = 1 - P_-$. В рамках обозначенной формулы мы можем утверждать, что просчет благоприятной вероятности безопасности в современном обществе во многом неопределим в связи с тем, что

© Бурова Ю.В., 2015

количество параметров бесконечно. Неустранимость риска из социальной жизни позволяют говорить о пределах безопасности, которые создаются самим обществом[2].

Так мы можем говорить о реализации концепции «общества риска» У. Бека, которая основывается на теории модернизации, когда любой риск - это действие механизмов модернизации. В современном обществе риски сознательно производятся обществом и подрывают установленную систему безопасности.

Риск следует рассматривать как ситуацию порога катастрофы. Яницкий О.Н., рассматривая современное российское общество, говорит о постепенной трансформации его в общество всеобщего риска, где нет доминирующего взгляда на мир. В этом обществе функционирует двойной стандарт, когда одна группа говорит о благе, то для другой появляется функциональный риск. Так начинают развиваться противоестественные общности людей с противоположными интересами и ценностями, социальными статусами. В итоге появляется опасность сдвига к перемене знака, когда производство рисков угрожает вытеснить производство общественного богатства, будь то здоровье общества, его интеллектуальный потенциал, товары или услуги[3].

Однако главным в «обществе риска» становится генерирование насилия и производство опасностей и угроз, нестабильность, неопределенность, двойственностью, отсутствием четких критериев поведения в обществе, снижение ценностей нормативно-регулятивного уровня.

Социальная система предполагает наличие множества разнообразных рисков, разного масштаба и направленности. Среди этой структуры особое место занимает угроза терроризма. Рассматривая терроризм как потенциальную угрозу современного общества рисков, следует выделить возможные угрозы в зависимости от типологии, основанной на учете системы методов, целей, объектов воздействия, используемых средств и идеологической мотивации. Современный терроризм можно классифицировать на следующие самостоятельные виды: политический, этнорелигиозный, экономический, информационный, социальный. Подобная типология основывается на деятельностном подходе.

Социальный терроризм предполагает использование насилия или потенциальную угрозу насилия с целью сохранения status quo в структуре социально расслоенного общества или изменение социальной структуры в пользу более значимой социальной группы.

В рамках социального терроризма следует выделить следующие угрозы: внутреннее стремление к разрушению страта и реализация посредством силы; подавление субъектов другого страта; неприятие себя внутри страта; протестное поведение, направлен-

ное против отсутствия эффективной системы социальных гарантий населению; возрастание уровня психических заболеваний как потенциальная угроза появления террористов-смертников, рост преступности как возможной базы вербовки террористов.

Политический терроризм представляет собой социально-политическое явление, предназначенное для изменения политического курса, политического и/или общественного устройства той или иной страны или региона. Политический терроризм всегда связан с борьбой за политическую власть. Политический терроризм является крайним средством, т.е. субъект терроризма прибегает к политическим терактам в случае, когда иные – легальные – методы изменения политической ситуации, используемые им самим или другими людьми, оказываются неэффективными.

Политический терроризм предполагает выделение таких угроз как индивидуальный террористический акт против конкретной политической личности; массовый террористический акт в местах скопления народа; террористический акт направленный на разрушение государства в пределах его целостности; протестные акции против государственного устройства, политического режима, политической идеологии; дезорганизация деятельности органов власти, государственных структур, институтов гражданского общества; срыв определенных мероприятий органов власти и управления (по консолидации внутриполитических сил, обеспечению безопасности и порядка в районах распространения кризисных и конфликтных ситуаций и т. п.); потенциальная угроза направленная против ядерных объектов, а также использование оружия массового поражения; угроза в местах массового скопления граждан (тепло-, газопроводы и энергосистемы, аэропорты, вокзалы); угроза связанная с ослаблением контроля регистрации граждан по месту жительства и пребывания; угроза связанная с ослаблением досмотра автотранспорта.

Этнорелигиозный терроризм является самым распространенным в современном мире видом терроризма, когда теракты совершаются с целью реализации национальных и/или религиозный идей и сопряжены с подавлением или уничтожением представителей прочих национальных и/или религиозных групп. Угрозами этнорелигиозного терроризма являются: распространение радикальной неканонической интерпретации основных положений того или иного вероисповедания; функционирование радикально настроенных диаспор; радикальные действия на этнорелигиозной почве - взрыв, поджог и иные действия, сопоставимые по последствиям со взрывом или поджогом(например устройство аварий на объектах жизнеобеспечения; разрушение транспортных коммуникаций; заражение источников питьевого водоснабжения и продук-

тов питания; распространение болезнетворных микробов, способных вызвать эпидемию или эпизоотию; радиоактивное, химическое, биологическое (бактериологическое) и иное заражение местности; вооруженное нападение на населенные пункты, обстрелы жилых домов, школ, больниц, административных зданий, мест дислокации военнослужащих или сотрудников правоохранительных органов; захват и (или) разрушение зданий, вокзалов, портов, культурных или религиозных сооружений); распространение посредством СМИ радикальных идей; реализация потенциально опасной деятельности радикальных проповедников.

Экономический терроризм представляет собой деятельность, целью которой является вымогательство, чаще всего наличных денег или какого-либо имущества, с помощью шантажа, угрозы применения и использования насилия. Его развитие происходит по трем основным направлениям, оказывающим сегодня ощутимое воздействие на распределение доходов во всем мире: шантаж транснациональных компаний, захват заложников и торговля наркотиками.

Потенциальными угрозами экономического терроризма являются: дискриминационные экономические действия (шантаж транснациональных компаний, захват заложников и торговля наркотиками); провоцирование деградационных и деформационных процессов в мировом хозяйстве, а так же развитие и ускорение процессов глобализации теневой экономики и транснационализации преступности; коррупция и сращивание терроризма с властными структурами; глобализация теневых экономических отношений и распространение экономической преступности; транснационализация организованной преступности и ее взаимодействие с международным терроризмом; усложнение схем и способов легализации преступных доходов; увеличение масштабов нелегальной миграции и использование каналов перевода денег мигрантов для финансирования терроризма.

Информационный терроризм основан на использование информационных средств в террористических целях, а также дезорганизация автоматизированных информационных систем, создающая опасность гибели людей, причинения имущественного ущерба или наступление иных общественно опасных последствий, если они совершены в целях нарушения общественной безопасности, устрашения населения либо оказания воздействия на принятие решений органами власти, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях. К угрозам, связанным с распространением информационного терроризма следует отнести: использование информационных средств в террористических целях использование автоматизированных информационных систем; атаки на ин-

формационные, компьютерные системы, программы и данные; функционирование радикальных интернет-сайтов.

Своевременное изучение природы современного терроризма и выделение его потенциальных угроз является возможным способом предотвращения терактов в современной России.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]См.: *Белл Д.* Грядущее постиндустриальное общество. Опыт социального прогнозирования. М., 1999; *Иноземцев В.Л.* За десять лет. К концепции постэкономического общества. М. 1998; *Моисеев Н.* Универсум, информация, общество. М. Устойчивый мир, 2001; *Путь* в XXI век. Стратегические проблемы и перспективы Российской экономики / Под ред. Львова Д.С. М., 1999.

[2]*Яницкий О.Н.* Социология риска: ключевые идеи// Мир России. 2003. № 1. http://sociosphera.com/publication/conference/2012/124/sovremennoe_obwestvo_kak_obwestvo_riska/http://essuir.sumdu.edu.ua/bitstream/123456789/31226/1/Gubenko_Denezhnikov.pdf

[3]Там же.

УДК 297(470+571)

НОВЫЕ РЕЛИГИОЗНЫЕ ДВИЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ УММЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

NEW RELIGIOUS MOVEMENTS IN THE RUSSIAN UMMA AND THEIR IMPACT ON POLITICAL PROCESSES OF MODERN RUSSIA

Гладышев Сергей Викторович
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева
Sergey Gladyshev
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: shishkif@mail.ru

В статье рассматривается участие новых исламских религиозных движений в российском политическом процессе. На основе анализа исследований отечественных религиоведов, а также государственной конфессиональной политики делаются выводы о политическом характере деятельности салафитских общин в России и их взаимосвязи с проявлениями террористического и экстремистского характера.

К л ю ч е в ы е с л о в а: ислам, салафия, новые религиозные движения, терроризм, экстремизм, государственная политика.

The article deals with the participation of the Islamic new religious movements in

© Гладышев С.В., 2015

the Russian political process. Based on the analysis of domestic research in religious studies, as well as the state religious policy conclusions about the political nature of the activities of the Salafi community in Russia and its relationship with the manifestations of terrorist and extremist nature.

K e y w o r d s: Islam, Salafi, new religious movements, terrorism, extremism, state policy.

Ислам является самой молодой мировой религией и одной из традиционных религий в России. Изначально для исламской цивилизации была характерна неразрывная взаимосвязь между светским, политическим и религиозным, духовным, с другой стороны. Такая политическая составляющая ислама заложена еще в VII веке в мусульманском законодательстве (шариате), включающем не только юриспруденцию (фикх), но и предписания к культу, догматике, нравственности, поведению и быту.

Со времен средневековья[1] традиционным для российских мусульман вероисповеданием является ислам суннитского толка, распространенный преимущественно на Северном Кавказе, в Поволжье и Приуралье, а также в местах компактного проживания малочисленных мусульманских общин в разных регионах страны. К настоящему времени российскую умму составляют по разным оценкам от 12 до 20 млн. чел.[2], представляющие 4 централизованные религиозные организации: Центральное Духовное Управление Мусульман России (ЦДУМ РФ), Духовное Управление Мусульман Европейской части России (ДУМЕР), Духовное Управление Мусульман Азиатской части России (ДУМАР), Духовное Управление Мусульман Карачаево-Черкесской Республики и Ставропольского края.

Изменение геополитической картины мира в 1990-е гг., сопровождавшееся распадом устоявшихся государственно-конфессиональных отношений в СССР, было успешно использовано новым религиозным движением в исламе – салафия – для проникновения в Россию и закрепления в регионах распространения традиционного ислама.

Салафия было основано в Аравии в XVIII веке Мухаммадом ибн Абд аль-Ваххабом на доктринальной основе ханбалитского мазхаба (правового толка-школы)[3]. Объявив себя проводниками единственно верной трактовки ислама, основанной на его первоначальных нормах, салафиты рассматривают представителей иных вероисповеданий, в т. ч. мусульман, не разделяющих их взглядов, неверными, против которых необходимо вести вооруженную борьбу (джихад). Целью салафитов является изменение существующего общественно-политического строя и построение собственного теократического государства.

Салафитское движение в России первоначально оформилось на территории Дагестана в 1970-х годах и получило развитие в начале

1990-х годов на территории всего Северного Кавказа. Основу новой религиозной пропаганды салафитов составили идеи объединения мусульман Кавказа, укрепления их связей с зарубежной уммой, замены светской власти на своих религиозных лидеров и, в конечном итоге, создания на территории республики теократического исламского государства.

Распространение таких идеологических установок привело к массовому вовлечению в радикальную религиозно-политическую деятельность мусульман Чеченской, Карачаево-Черкессой, Кабардино-Балкарской республик и Республики Ингушетия. В начале 2000-х гг. салафитское движение уже активно распространилось в Поволжье (Республика Татарстан, Башкортостан, Мордовия), сохранив свои радикальные амбиции.

Дальнейшее развитие салафия в стране и активные контакты салафитских общин с зарубежными мусульманскими организациями, сопровождавшиеся регулярными финансовыми поступлениями из-за рубежа[4], происходило по пути трансформации салафитских общин в незаконные вооруженные формирования. При этом новая религиозная идеология выступила в качестве мотива и оправдания их деструктивной деятельности[5]. Так, представители салафитского движения в 1994-1996 гг. фактически явились основными идеологами и участниками первой чеченской войны, ставившие своей целью насильственное изменение административно-территориальной структуры РФ, гарантированной Конституцией, и создание на территории Чеченской Республики независимого государства «Республика Ичкерия».

Российским салафитским движением с 2000 г. совершены более 80 террористических актов, исполнителями которых стали более 125 террористов-смертников, в результате которых погибли более 1321 человека и более 3276 получили ранения различной степени тяжести[6].

Идеология и практика терроризма всегда нацелены на оказание воздействия на принятие государственными органами и международными организациями решений в своих интересах, сопровождается противоправными насильственными акциями устрашения населения. Таким образом, деятельность салафитского движения в России справедливо следует считать политической[7], хотя она и наполнена множеством трагичных примеров, навсегда вписанными в историю нашей страны.

Наряду с этим, большинство представителей российской уммы являются сторонниками традиционного ислама и считают неприемлемым для себя участвовать в деструктивных религиозных и радикально-политических акциях салафитов. По их мнению, установки салафитов несовместимы с традициями российских мусуль-

ман и используют ислам для реализации своих политических целей, навязываемых из-за рубежа.

Отечественными исследователями[8] одной из причин активного распространения салафия в России в начале 2000-х гг. называется неспособность мусульманских лидеров сохранить независимость уммы от внешнего влияния новой религиозной идеологии, стремящейся превратить российское исламское сообщество в радикально-политическое оппозиционное движение.

В качестве ответных мер, направленных на защиту национальных интересов граждан, органами государственной власти Российской Федерации реализован обширный комплекс мероприятий, не имевший аналогов во взаимоотношениях с другими традиционными конфессиями.

26 сентября 1997 г. принят Федеральный закон №125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях», который законодательно закрепил статус ислама в качестве традиционной для России религии.

22 сентября 1999 г. принят закон № 15 «О запрете ваххабизма и иной экстремистской деятельности на территории Республики Дагестан»[9]. Несмотря на дискуссионный характер закона из-за якобы нарушения им конституционных принципов гарантированности свободы вероисповедания сторонников ваххабизма, он, исполнив свои функции, в настоящее время заслуженно готовится к замене законом «О профилактике экстремистской деятельности в Республике Дагестан».

Летом 2000 г. указом руководителя временной администрации Чеченской Республики А.А. Кадырова запрещена деятельность ваххабитов в регионе[10]. В настоящее время Главой Чеченской Республики Р.А. Кадыровым продолжается бескомпромиссная борьба с салафитским движением в ЧР.

18 февраля 2002 г. при Правительстве РФ образован Совет по хаджу, в который в настоящее время входят представители Совета Муфтиев России и шести крупнейших духовных управлений мусульман. Должность Уполномоченного по делам хаджа закреплена за заместителем Председателя Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации. Следует отметить, что ни одна религиозная организация в России до сих пор не имеет государственной структуры по оптимизации паломничества.

12 декабря 2006 г. создана некоммерческая благотворительная организация «Фонд поддержки исламской культуры, науки и образования», деятельность которого направлена на «реализацию финансовой и имущественной поддержки традиционных мусульманских организаций России, создание системы противодействия распространению экстремизма в мусульманской среде силами тради-

ционных духовных управлений мусульман России; направление зарубежной помощи мусульманским религиозным организациям России, создание системы противодействия финансированию экстремистских исламских организаций из-за рубежа; поддержку, за счет дополнительных привлекаемых средств, мероприятий по реформе исламского образования и созданию отечественной системы подготовки специалистов в области ислама; оказание финансовой помощи на создание экспертных советов для проведения экспертиз исламской литературы, учебных программ и пособий на предмет выявления экстремистских идей, а также для иных целей и др.»[11]. Главным учредителем Фонда выступило Управление Президента Российской Федерации по внутренней политике.

В 2007–2010 гг. при активном участии Фонда в разработке и реализации программы Министерства образования и науки РФ по обеспечению подготовки специалистов с углубленным знанием истории и культуры ислама на базе ведущих российских высших исламских учебных учреждений созданы семь исламских университетских центров: Московский исламский университет, Российский исламский университет в Казани, Российский исламский университет в Уфе, Нижегородский исламский институт им. Х. Фаизханова, Российский исламский университет им. Кунта-хаджи Кишиева в Грозном, Северо-Кавказский университетский центр образования и науки в Махачкале и Северо-Кавказский исламский университет в Нальчике[12].

Начиная с 2000 г., исламские религиозные деятели приняли активное участие более чем в 30 научно-практических и межрелигиозных конференциях «Ислам и политическая стабильность», «Ислам в международных отношениях», «Ислам против терроризма», «Мусульмане за мир и согласие» и т. д.

Подобные меры, нацеленные на воспитание пророссийски настроенного поколения исламских лидеров и борьбу с экстремизмом в мусульманской среде, показали высокую эффективность в российском политическом процессе.

Наряду с этим, с 2003 г. Верховным Судом России признаны террористическими и экстремистскими и запрещены на территории страны 20 и 7 (соответственно) организаций салафитского движения[13].

В целях противодействия идеологии терроризма и ослабления пропагандисткой деятельности салафитского движения в России, основанного на экстремистских убеждениях, с 2006 г. российскими судебными инстанциями признаны экстремистскими свыше 196[14] наименований пропагандистских материалов салафитов, распространяемых ими через подконтрольные периодические из-

дания, интернет-ресурсы, зарубежных и отечественных проповедников.

5 мая 2014 г. вступил в силу Федеральный закон № 130-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», имеющий целью усовершенствовать правовые и организационные основы противодействия терроризму. Так, изменения, внесенные в Уголовный кодекс Российской Федерации, фактически закрепили официальную позицию политического руководства страны[15], усилив уголовную ответственность[16] за преступления террористической направленности.

В целом, сепаратистские планы салафитов по созданию в отдельных регионах России теократического исламского государства, с верховенством законов шариата, остались не реализованными, что очевидно является результатом беспрецедентных мер государственной поддержки организаций, общин и структур традиционного ислама.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Климович Л.И.* Ислам. М.: Изд-во «Наука», 1965, с. 3.

[2]*История* религии. В 2 т. Т. 2: учеб. для бакалавров / под ред. И.Н. Яблокова. М.: Изд-во Юрайт, 2015. С. 699.

[3]*Глобальный* вызов экстремизма: историко-политический, правовой, психологический аспекты проблемы: монография / С.С. Еремина, А.В. Мартыненко, Т.Д. Надькин [и др.]; Мордов. гос. пед. ин-т. Саранск, 2012. С. 12.

[4]Там же, с. 46–49.

[5]*Мусульманская* самозащита от ваххабизма. [Электронный ресурс]. URL: http://www.ng.ru/style/1999-12-01/16_protection.html (дата обращения 20.02.2015).

[6]*Террористические* акты, совершенные террористами-смертниками на территории РФ [Электронный ресурс]. URL: http://www.kavkaz-uzel.ru/articles/224438/ (дата обращения 20.02.2015).

[7]*Вера*. Этнос. Нация. Религиозный компонент этнического сознания / Ред. кол.: М. П. Мчедлов (отв. ред.), Ю. А. Гаврилов, В. В. Горбунов и др. – М.: Культурная революция, 2009. С. 37–38.

[8]*Силантьев Р.А.* Мусульманская дипломатия в России: история и современность. М.: ИПК МГЛУ «Рема», 2010. С. 301.

[9]*В Дагестане* готовится законопроект, отменяющий закон о запрете ваххабизма [Электронный ресурс]. URL: http://www.regnum.ru/news/polit/1802103.html (дата обращения 20.02.2015).

[10]*Силантьев Р.А.* Мусульманская дипломатия в России: история и современность. М.: ИПК МГЛУ «Рема», 2010, с. 206.

[11]*Фонд* поддержки исламской культуры, науки и образования. [Электронный ресурс]. URL: http://www.islamfund.ru/about.html (дата обращения 20.02.2015 г.).

[12]*Силантьев Р.А.* Мусульманская дипломатия в России: история и современность. – М.: ИПК МГЛУ «Рема», 2010, с. 298.

[13]См. об этом: *Единый* федеральный список организаций, в том числе иностранных и международных организаций, признанных судами Российской Федерации террористическими. [Электронный ресурс]. URL: http://nac.gov.ru/document/832/edinyi-federalnyi-spisok-organizatsii-v-tom-chisle-inostrannykh-i-mezhdunarodnykh-organ.html (дата обращения 14.02.2015); *Перечень* некоммерческих организаций, в отношении которых судом принято вступившее в законную силу решение о ликвидации или запрете деятельности по основаниям,

предусмотренным ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности». [Электронный ресурс]. URL: http://minjust.ru/ru/node/41958 (дата обращения 14.02.2015)

[14]*Федеральный* список экстремистских материалов [Электронный ресурс]. URL: http://minjust.ru/ru/extremist-materials?field_extremist_content_value=&page= (дата обращения 14.02.2015);

[15]См. об этом: *Владимир* Путин: «Борьба с терроризмом будет столь же бескомпромиссной, как и с нацизмом в годы войны». [Электронный ресурс]. URL: http://www.1tv.ru/news/world/133914 (дата обращения 20.02.2015); *Президент* призвал сотрудников прокуратуры бескомпромиссно бороться с терроризмом. [Электронный ресурс]. URL: http://www.tvc.ru/news/show/id/27828 (дата обращения 20.02.2015).

[16]*Уголовный* кодекс Российской Федерации (УК РФ) от 13.06.2006 г. №63-ФЗ [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 37.001.7:123

РОЛЬ СВОБОДЫ В КОНТЕКСТЕ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ

THE ROLE OF FREEDOM IN THE CONTEXT OF INNOVATION IN THE EDUCATIONAL ENVIRONMENT

Гречкина Мария Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Mariya Grechkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: 235folk@mail.ru

В статье рассмотрено историческое развитие понятия свободы. Предпринята попытка определения роли свободы в творческой, инновационной деятельности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: свобода, творчество, инновационная деятельность.

The article considers the historical development of the concept of freedom. The author attempts to determine the role of freedom in creative and innovative activities.

K e y w o r d s: freedom, creativity, innovational activity.

В настоящее время в нашем государстве происходят существенные изменения в национальной политике образования, сопровождаемые большим внедрением инноваций в данную область. Инновационные процессы в образовании стали сегодня неотъемлемой частью общественного развития как главного требования

© Гречкина М.Н., 2015

времени. Их главной движущей силой является инновационная деятельность преподавателей, педагогов имеющая свою специфику, связанная с творческой активностью и предполагающая наличие определенной степени свободы действий у соответствующих субъектов.

Свобода в инновационной деятельности всегда предполагает наличие творческого элемента-искание новых путей, возможностей, выход из круга данностей, внесение новизны в бытие. Именно в творческой активности заключена величайшая тайна человеческого существования. Без свободы творчество прекращается, что влечет остановку инновационной деятельности в образовательной среде. В связи с этим, свободу следует рассматривать как фундаментальное основание формирования человека особого типа инновационно ориентированной личности [1].

Категория свободы прошла длительную эволюцию, в различные эпохи развития философии ее содержание всячески расширялось и сужалось, уточнялось и дополнялось. И сегодня не существует какой-либо единственно верной теории свободы, поскольку для успешного раскрытия этой проблемы требуется диалог ведущих философских направлений, который вполне возможен ввиду частичной истинности каждого из них. Размышляя о свободе, едва ли стоит пытаться дать какое-то одно лаконичное, раз и навсегда оформленное определение, поскольку оно не в силах охватить все грани этого сложного понятия. И как следствие на пути к постижению сущности свободы, ее роли в творческой активности человека предстоит преодолеть еще немало трудностей.

В истории развития понятия свободы понятие творческой свободы постепенно вытесняет понятие свободы от препятствий. У древних греков и римлян понятие идеи свободы не было выражено ни тематически, ни терминологически. Только у софистов впервые встречается употребление понятия «свобода» в собственно философском смысле. Они, понятие свободы, противопоставляют полису, отделяют от него и полисной демократии; свобода есть «внутренняя свобода» отдельного индивидуума; состояние свободы может быть достигнуто даже независимо от права или политики. Далее античные философы предлагали свои, особые трактовки свободы. В рассуждениях у Сократа и Платона речь идет прежде всего о свободе и судьбе, у Аристотеля и Эпикура – о свободе от политического деспотизма, у Эпикура, стоиков, в неоплатонизме - о бедствиях человеческого существования [2].

Эпоха Средневековья, со стоящими в центре философских дискуссий Библией и божественным откровением, радикально изменила саму постановку вопроса о человеческой свободе. В Ветхом Завете речь идет лишь о свободе Яхве как освободителя заключен-

ных из под стражи – это была «священная» служба Яхве; свобода представляет собой соответствующую деятельность по освобождению конкретных людей. В Новом завете продолжены традиции Ветхого Завета: освободительное деяние Бога достигает своей вершины в акте освобождения Иисуса Христа. В Средние века свобода, прежде всего, связывалась с греховностью человека, его своеволием и неподчинением Божественному промыслу [3].

С XV века начинается переходная в истории Западной Европы эпоха Возрождения (Ренессанса). Философия данного периода ассимилировала и переформулировала многие идеи античности и средневековья относительно свободы следующим образом:

– понятие свободы начинает соотноситься с внешними отношениями индивида с его окружением; при этом говориться о «негативной» или «позитивной» свободе делать то, чего хочет индивид;

– понимание свободы как определенного врожденного или приобретенного отношения людей к самим себе и к своим действиям; при этом понятие «действие» отграничивается от понятия «непроизвольное поведение» – свобода трактуется здесь как способность «хотеть-мочь (быть в состоянии)»;

– свобода трактуется как некая антропологическая «основополагающая способность», на основании которой человек является хозяином своих желаний и стремлений – свобода как свобода воли и или трансцендентальная свобода [4].

В эпоху Нового времени разговор о свободе вели несколько иначе. Так в европейской философии и науке Нового времени в связи с успехами естественно научного изучения человека встала проблема детерминации человека с его телесностью, психофизиологической организацией, механизмами и автоматизмами поведения. Проблема свободы получила новый импульс в контексте проблемы разума, возможности осознания того, что влияет на человеческое поведение [5]. Б. Спиноза определял свободу как любовь к Богу и любовь Бога к человеку – «из этого мы ясно понимаем, в чем состоит наше спасение, или блаженство, или свобода – а именно в постоянной и вечной любви к Богу или в любви Бога к человеку» [6]; И.Кант подходит к проблеме свободы на основе идеалистической этики [7]; Ф.В. И. Шеллинг утверждал, что свобода – это способность делать выбор на основе различения добра и зла [8].

Итак, анализ возникновения и развития категории свободы в истории философской мысли показал, что рассуждения о свободе находят свое отражение во всех периодах человеческой истории. В Древней Греции понятие свободы первоначально связывалось с идеей рока и судьбы. В философии эпохи средневековья философ-

ское понятие трактовалось на абсолютно новом теоретическом уровне – подразумевалась свобода от греха и проклятие церкви, причем возникал разлад между нравственно требуемой свободой человека и требуемым религией всемогуществом Бога. Мыслители Ренессанса произвели существенный поворот от абсолюта и теологии к человеку. Новоевропейская философия сформулировала категории, основываясь на которых, современные мыслители создают концепции человеческой свободы, получившие сегодня свое наибольшее развитие.

В постклассической философии происходит известная смена теоретических установок в решении проблемы свободы. Свобода представлена в качестве первичного, принципиально неопределимого позитивно факта сознания (А. Бергсон). Она проявляется во временном потоке душевной жизни как активность творческого Я, где при исчерпанности новационных возможностей и завершенности творчества свобода может проявляться в самоопределении к смерти (А. Камю).

Таким образом, выступая своеобразным гарантом творческой деятельности, свобода приобретает важное значение для формирования инновационно ориентированной личности, развития инновационных процессов. Творчество же невозможно без свободы личности, предполагающей способ активного существования человека в обществе, основанный на осознанном выборе жизненной позиции, которая отражает его внутреннюю индивидуальную человеческую сущность и выражается в максимальном самораскрытии и самореализации. Именно творчество выступает главным рычагом формирования и развития феномена свободы, постоянного расширения границ и углубления ее реального содержания.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Соловьева Л.С.* Свобода и творчество - фундаментальные основания развития инновационного кадрового потенциала / Л.С. Соловьева // Сборник работ инновационных проектов молодых ученых по результатам Всероссийского конкурса «Инновационный потенциал молодежи 2012»: в 5 ч. Ч. 5. Ульяновск: ООО «Колор-Принт», 2011. С. 205–212.

2. *Философский* энциклопедический словарь. М., 1999. С. 406.

3. *Тихонова Е.В.* Новые подходы к обеспечению свободы совести и свободы вероисповедания // Гражданин и право. 2007. № 1. С. 33.

4. *Пархоменко Р.Н.* Генезис идеи свободы в западноевропейской философии // Философская мысль. 2012. № 4. URL: http://e-notabene.ru/fr/article_146.html

5. *Леонтьев Д.А.* Психология свободы: к постановке проблемы к самодетерминации личности // Психологический журнал. 2000. Т. 1. № 1. С. 16.

6. *Спиноза Б.* Этика. М.: Аст, 2001. С. 327.

7. *Кант И.* Сочинения. М., 1965. Т. 4 Ч. 1. С. 428.

8. *Новая* философская энциклопедия. В 4 т. / В.С. Степин, А.А. Гусейнов, Г.Ю. Семигин. М.: Мысль, 2010. Т. 3. С. 502.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 140.8:34

ЮРИДИЧЕСКОЕ МИРОВОЗЗРЕНИЕ КАК КОМПЛЕКСНАЯ СИСТЕМА

JURIDICAL WORLDVIEW AS A COMPLEX SYSTEM

Громова Татьяна Николаевна
Ткачук Оксана Вячеславовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Gromova
Oksana Tkachuk
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: gromova.tata@mail.ru, otkachuk@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности юридического мировоззрения. Автор дает определение юридического мировоззрения, прослеживает историю появления понятия, описывает его структуру. Делается вывод, что юридическое мировоззрение есть сложная система взаимодействующих элементов, которая позволяет человеку или социальной группе ориентироваться в правовом пространстве современного общества, понимать смысл, значение и взаимосвязь законов и права, а также действовать, исходя из духа законов и представлений о справедливости.

К л ю ч е в ы е с л о в а: юридическое мировоззрение, право, закон, справедливость, структура мировоззрения.

The article discusses the features of the juridical worldview. The author gives a definition of the juridical worldview, traces back the history of the emergence of the concept, describes its structure. It is concluded that the juridical worldview is a complex system of interacting elements, which allows an individual or a social group to navigate in the legal space of contemporary society, to understand the meaning, value, and relationship of laws and regulations, as well as to act according to the spirit of law and idea of justice.

K e y w o r d s: juridical worldview, law, right, justice, worldview structure.

Мировоззрение – это сложное духовное образование, представляющее собой сплав чувств, ценностей, понятий, мнений, определяющих точку зрения человека или общественной группы на мир и свое положение в нем. Мировоззрение способствует целеполаганию и ориентации в социальном и природном окружении, позволяя осознавать взаимосвязь явлений с позиции целостности мира. Можно сказать, что мировоззрение придает социальной жизни смысл и полноту.

Понятие «мировоззрение» было разработано в немецкой клас-

© Громова Т.Н., Ткачук О.В., 2015

сической философии, прежде всего в работах И. Канта и Ф. Шлейермахера, которые хотели показать, что всякий социальный субъект, как личность, так и группа, стремятся к системному постижению бытия и связей между людьми, обществом и природой. Для целостного и творческого осмысления мира требуется найти или сконструировать упорядочивающий центр, своеобразный стержень системы социальных и социоприродных связей, позволяющий свести все их многообразие к ряду понятных идей и законов. Такими упорядочивающими центрами в разное время служили миф, религия и философия. Соответственно, исследователи традиционно выделяют три базовых исторических типа мировоззрения: мифологическое, религиозное и философское. Наряду с этими типами отдельными учеными выделяется также ряд форм, которые различаются в зависимости от того, что признается определяющим в жизни общества. В этом смысле можно говорить о мировоззрении экологическом, юридическом, экономическом, научном и т. д.

Начиная с Нового времени все большое значение в социальной жизни человека приобретало юридическое мировоззрение – комплексная система чувств, ценностей и рациональных представлений об обществе, основанная на определяющей роли права и законности в социальной жизни. Юридическое мировоззрение включает в себя, прежде всего, установки, взгляды, представления о справедливости, правосудии, законности, законопослушности и т. д.

В историко-философском контексте понятие «юридическое мировоззрение» было впервые употреблено Ф. Энгельсом в работе «Роль насилия в истории», где утверждалось: «Религиозное знамя развевалось в последний раз в Англии в XVII веке, а менее пятидесяти лет спустя новое мировоззрение выступило во Франции уже без всяких прикрас и это *юридическое мировоззрение* должно было стать классическим мировоззрением буржуазии» [1, с. 496]. Юридическое мировоззрение, по мнению Энгельса, знаменовало переход европейского общества к рациональности и конвенциональности. Теперь не религия и не церковь определяли общественные отношения: их стабильность, по мнению теоретиков Просвещения, зависела, прежде всего, от государственного и правового порядка, воплощенного в справедливых законах. Фактически философия в XVIII столетии поставила право на место теологии. «Это было теологическое мировоззрение, которому придали светский характер. Место догмы, божественного права заняло право человека, место церкви заняло государство» [Там же].

Юридическое мировоззрение с его идеей о верховенстве законности и права, стремлением к социальной справедливости, социальным оптимизмом и рационализмом можно считать духовным

обоснованием европейского «проекта Модерна». Вне контекста юридического мировоззрения теряют смысл понятия гражданского общества, правосознания и т.д. Таким образом, анализ юридического мировоззрения является необходимым условием понимания современного общества и условий его развития.

Для анализа юридического мировоззрения необходимо четко определить его структуру: выделить уровни, компоненты и т.д. Структура всякого мировоззрения, как известно, включает в себя два основных уровня – психологический и идеологический, а также ряд взаимосвязанных элементов: знаний, эмоций, норм, ценностей, поступков, что позволяет выделять в нем познавательный, эмоциональный, ценностный и деятельностный компоненты [2, с. 83–86]. Следует, однако, иметь в виду, что это деление условно и применимо только в образовательных или исследовательских целях: в реальности ни один из названных компонентов не существует по отдельности, как нечто изолированное и самостоятельное.

В соответствии с этими представлениями можно определить и структуру юридического мировоззрения. Его уровнями являются правовая психология и правовая идеология. Первая представляет собой совокупность чувств, эмоций, настроений, привычек, переживаний отображающих отношение людей к праву. В данном случае закономерно говорить о правовом аспекте обыденного мировоззрения. Правовая идеология, в свою очередь, есть упорядоченная и рационализированная система идей, которые в теоретической форме отображают правовые явления и процессы. Правовая идеология детерминирована научным мировоззрением (прежде всего, юриспруденцией) и политическим сознанием. Правовая психология репрезентирует преимущественно эмоциональные, а идеология – рационально-теоретичекие составляющие юридического мировоззрения.

Правовая психология и правовая идеология и взаимно детерминируют друг друга. Важной частью психологии являются научные знания, а чувства и переживания людей находят свое отражение в правовых доктринах. Знание права оказывает существенное влияние на содержание и направленность чувств в этой сфере. В свою очередь, чувства (переживания), связанные с восприятием и оценкой людьми правовых явлений, влияют на формирование самих правовых взглядов.

В системе юридического мировоззрения также можно выделить отдельные чувства (вины, страха наказания), соответствующие им образы, представления о символах, понятия и категории (правонарушение, преступление, проступок), ценности (толерантность, законопослушность).

Системообразующим центром системы элементов юридическо-

го мировоззрения, на наш взгляд, выступает справедливость, которое проявляет себя и как психологическое чувство, и как философская категория, и как моральная ценность. Справедливость пронизывает все уровни и компоненты юридического мировоззрения, по-своему преломляясь в каждом из них, а также связывает право с нравственным сознанием.

Таким образом, юридическое мировоззрение есть сложная система взаимодействующих элементов, которая позволяет человеку или социальной группе ориентироваться в правовом пространстве современного общества, понимать смысл, значение и взаимосвязь законов и права, а также действовать, исходя из духа законов и представлений о справедливости.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Маркс К.*, Энгельс Ф. Сочинения. Т. 21. М.: ГИПЛ, 1961. 782 с.
2. *Сычев А.А.* Обществознание. М.: ИНФРА-М, 2013. 384 с.

УДК 316.42

ЗАДАЧИ ГЛОБАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССОМ СНИЖЕНИЯ УЯЗВИМОСТИ РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

THE GLOBAL CONTROL TASKS FOR PROCESS OF VULNERABILITY REDUCING IN HUMAN DEVELOPMENT

Гуськова Татьяна Борисовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Guskova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: t.guscova@mail.ru

В статье рассматриваются задачи глобального управления процессом снижения уязвимости развития человечества. Структурируются группы основных направлений работы в области всемирного управления.

К л ю ч е в ы е с л о в а: уязвимость, глобальный, международное сообщество, саммит, потенциал.

The article deals with the problem of global control process to reduce the vulnerability of human development. It also investigates the group structure of the main activities in the field of global management.

© Гуськова Т.Б., 2015

K e y w o r d s: vulnerability, global, international community, the summit, the potential.

Организация Объединенных Нации уже давно уделяет огромное внимание безопасности развития человечества во всех её аспектах. В ходе социологического исследования, проведенного Всемирным банком, были опрошены тысячи человек из разных стран мира, чтобы выяснить чем обеспокоены люди. На первом месте в списке проблем, в том числе находились отсутствие безопасности и уязвимость.

На начальном уровне уязвимость можно определить, как предрасположенность к заметному уменьшению уровня жизни. Она вызывает чувство страха, когда носит длительный характер и уровень благосостояния опускается ниже критической черты, доходит до состояния, когда человек начинает испытывать нужду. Индивиды и общество неизбежно подвержены воздействию того, что экономисты называют «потрясениями» – неблагоприятных событий, потенциально способных приводить к заметному снижению уровня жизни. Чем больше изменения, тем больше их глубина и продолжительность, и тем сильнее уязвимость при прочих равных условиях. Но индивиды и общества разрабатывают механизмы, позволяющие эффективно бороться с потрясениями. Некоторые общества и экономики добились лучших результатов в повышении потенциала преодоления последствий потрясений, чем другие. Максимальная уязвимость проявляется в обществах, в которых допущены были крупные потрясения и в которых остались большие группы народа без надлежащих механизмов защиты. Потенциал противостояния потрясениям можно повысить, а возможности выбора – защитить на национальном уровне, но общенациональные мероприятия проще осуществлять, когда имеются глобальные обязательства и доступна всемирная помощь.

На сегодняшний день различные факторы – от изменения климата и возникновения конфликтов до экономических кризисов и социальных волнений – проявляются во взаимодействии, а их значение повышается. Нужны реальные политические рычаги по снижению вероятности каждого из видов угроз. Для того что бы наметился прогресс, в вышеуказанных вопросах, в глобальной системе управления ООН рекомендует провести мероприятия по определенным направлениям.

1. Хиогская рамочная программа действий

Цель Хиогской рамочной программы действий, принятой в 2005г. 168 странами,- снизить к 2015г. риск всемирных бедствий. В ней предусмотрен широкомасштабный перечень механизмов, в которых основной упор делается на создание потенциала местных и национальных систем управления, поддержке программ раннего

предупреждения, воспитанию культуры безопасности и жизнестойкости, уменьшению влияния причин уязвимости, повышению готовности к различным катаклизмам и улучшению реагирования на них. Программа послужила толчком к общим действиям, ориентированным на включение механизмов действий по предотвращению и уменьшению риска бедствий в повестку дня на различных уровнях всемирного сообщества.

2. Всемирный саммит по гуманитарным вопросам

Задача Всемирного саммита по гуманитарным вопросам, запланированного на 2016г.- сделать гуманитарные действия более глобальными, эффективными и доступными, а также более полно представляющими нужды быстро меняющегося мира. Саммит создаст механизм координации деятельности всемирных гуманитарных организаций по вопросам уменьшения уязвимости и управления рисками. Реакция на возрастающее количество непростых гуманитарных проблем, требующих быстрого вмешательства и решения, начнется с поиска и применения вариантов по уменьшению гуманитарных рисков и управлению ими. Встреча на высшем уровне позволит оценить, как субъекты гуманитарной деятельности и мероприятий в области развития смогут применять более системный подход к планированию, определению значимости и финансированию программ, а также как нужно управлять действиями в различных экономических, экологических социальных сферах деятельности человечества. На саммите будет разработан новый механизм взаимодействия между пострадавшими странами, донорами и международными организациями, направленный совместную разработку стратегий и действий в области гуманитарной деятельности и развития международных институтов управления в сфере предупреждения и ликвидации глобальных катаклизмов и рисков.

3. Изменение климата: лимит в 2°С

В Копенгагинском соглашении 2009г. и Канкунских соглашениях2010г. 195 государств – участников Рамочной конвенции ООН об изменениях климата пришли к согласию, что средний рост температуры в мире не должен превышать 2°С по сравнению с доиндустриальным периодом. Это обязательство основано на общенаучном соглашении, согласно которому 2°С – это наибольшее увеличение температуры , которое может себе позволить человечество, чтобы ограничить опасное воздействие, чреватое разрушительными последствиями. Соглашения и договоренности всемирного сообщества недостаточны для достижения этой цели. Межправительственная группа специалистов по изменению климата вынесла заключение о том, что к концу XXI в. Температура в мире, скорее всего поднимется на 1,5°С и вполне может повысить-

ся на 2°С, если не активизировать усилия по уменьшению выбросов.

4. Повестка дня на период после 2015г. и цели в области устойчивого развития

В преддверии выбора повестки дня на период после 2015 г. международное сообщество имеет беспрецедентную возможность сделать снижение уязвимости приоритетной задачей для международных рамочных программ в области развития человечества. В мире много сделано для сокращения нищеты и уровня бедности, но дальнейший прогресс может сойти на нет, если не уменьшить неблагоприятные потрясения и не повысить способность людей преодолевать жизненные трудности. Необходимо приложить все усилия для защиты тех, кто наиболее уязвим перед природными катаклизмами, изменениям климата и экономическими неурядицами, и расширять их права и возможности. Выдвижение задачи сокращения уязвимости на центральное место в будущих повестках дня в области развития – единственный способ обеспечить жизнестойкость и устойчивость прогресса.

Необходима всесторонняя и тщательная оценка многочисленных и часто пересекающихся проблем всемирного управления, которая позволила бы международным, независимым экспертам разработать механизмы глобального управления и сотрудничества, направленные на экономически эффективную и адресную работу.

УДК 378.2

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННЫХ НАУЧНЫХ ШКОЛ
FEATURES OF SCIENTIFIC SCHOOLS IN MODERN TIMES

Давыдов Евгений Владимирович
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева

Yevgeniy Davydov
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagogical Institute
E-mail: jannasar@yandex.ru

В работе рассматривается проблема развития той или иной методологии в структуре научных школ и образовательном процессе. Основные понятия, которые имеют место в методологическом процессе, связаны с гуманитарным знанием.

Ключевые слова: константы, научные школы, истоки методологии

© Давыдов Е.В., 2015

научного процесса, самотождественность, числа, информационные процессы, прерывность, непрерывность.

The article considers the problems of development of the various methodologies in the structure of scientific schools and educational process. The basic concepts which occur in the methodological process are associated with the humanities.

K e y w o r d s: constants, scientific schools, the origins of the methodology of the scientific process, self-identity, numbers, information processes, discontinuity, continuity.

В цивилизационном процессе выделяются определенные юридические константы. Общечеловеческая цивилизация представляется поочередным либо общим развитием целых культурно-исторических видов, своеобразие деятельности тот или другой проявляется в исторической жизни населения земли в прошедшем, реальном и имеющемся. Истоки этих сочиняющих формируются, во-главных, по виду дела жителя нашей планеты к миру (самотрансцендентности либо виду рациональности), во-вторых, под воздействием культурно-типических (самотождественности) причин [2, с. 34–35].

Проводя параллель меж обилием естественных чисел и аксиоматической геометрией Евклида, можнож отметить, что естественные числа привязаны к дискретному месту и доставляют собой оформленные единства либо смешение границы и безграничного (меры). Оптимальные числа в геометрии Евклида изменены понятием дела. Они обусловливаются спустя теоремы соединений-принадлежности, порядка, конгруэнтности, симметрии, транзитивности, параллельности и непрерывности. Предстоящая трансформация числа приводит к выделению рациональности, а числовой ряд рассматривается как порождаемый действием счета, протекающим не только лишь в априорной, временной форме, да и рассудочной.

Н.И. Лобачевский ввел теоремы о параллельных и содействовал творению реальных чисел-объектов с определенным пространственным коэффициентом (седалищного места).

Он определил числа как переход от математических величин к математическим переменным отношениям (показатель кривизна места). Аксиоматика Б. Римана, Грам. Вейля, Ф. Клейна прибавляет метрические характеристики (искривление места, замедление медли, сокращение длины) и порядок инвариантов n -мерного места. Это частично соединено с тем, что объектом исследования останавливается человек (требуется теория безупречных моделей с большущим числом характеристик и переменных). Мир устроен таковым образом, что дозволяет вероятность существования жителя нашей планеты (антропный принцип) [1, с. 45–47].

Вся история Франции различается тем, что она довольно прик-

лонна к близким гражданам, исключая период Французской буржуазной революции. Следовательно, и французы не различаются особенным вожделением иметься независящими, вольными как непреклонные британцы и избирают вероятность приспособиться к окружающей обстановке. Российская история по Д. Лихачеву чрезвычайно идентична с британской. Информационные процессы не только лишь беспристрастны, в их в значимой ступени привносится компонент персонально-государственного.

На Востоке поступление инфы к субъекту исполняется без ценностей в информационном процессе, нет иерархичности при выборе информационных предоставленных, обладает участок неимение твердой причинно-следственной отношения в действиях получения и хранения инфы. Анализируя государственный информационный код, можнож отыскать ряд сходств с западноевропейской и восточной культурой. Определенность выбора частей этнической инфы обусловливается задачей кодировки и декодирования. Информация в предоставленном контексте рассматривается как содержательно-смысловая. Семантический нюанс инфы выра жает отношение меж информацией как ком понентом отражения и отражаемым объектом-передатчиком инфы [3, с. 23–25].

Итак, этакие информационные знаки обретают близкое отражение в устных поэтических и прозаических творениях, записываемых со словечек мордовских фермеров русскими и забугорными учеными, либо представителями мордовской государственной интеллигенции. В то же пора в современном постиндустриальном информационном сообществе существенно поменялся нрав этнических действий. Это соединено с возрастанием густоты и частоты межэтнических контактов, унифицирующим действием порядка образования и СМИ, способностями общественного и политического манипулирования этничностью.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Аверьянов А.Н.* Системное познание мира: методологические трудности. Мтр., 1985. С. 102–105.

2. *Бакаева Ж.Ю.* Отражение и истина в феномене информации. Саранск : Изд-во Мордов. ун-та, 2009. 112 с.

3. *Войшвилло Е. К.* Попытка семантической интерпретации статистических понятий информации и энтропии. М.: Энергия, 1966. 205 с.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 297:343.341

ИСЛАМСКИЙ РАДИКАЛИЗМ КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ISLAMIC RADICALISM AS A THREAT TO NATIONAL SECURITY

Девятаева Юлия Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Devyatayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: yulya-75@yandex.ru

В статье рассматриваются актуальные вопросы возникновения и деятельности радикальных исламистских группировок, а также необходимости поддержания основ традиционного ислама, как в России, так и во всем мире.

К л ю ч е в ы е с л о в а: фундаментализм, джихад, шахид.

The article considers topical issues of emergence and activities of radical Islamist groups, as well as the need to maintain the basics of traditional Islam, both in Russia and around the world.

K e y w o r d s: fundamentalism, Jihad, Shahid.

В последнее время в мировом сообществе наблюдается интерес к исламу. Этот процесс получил название «Исламского Возрождения». Под ним понимается всплеск интереса к религии, усиление ее влияния на жизнь исламских обществ. «Исламское Возрождение» внутренне весьма неоднородно. В современном исламе можно выделить по крайней мере три принципиально различные «платформы» [1].

Носителями традиционного сознания нередко являются представители официального духовенства, поддерживающие правящие режимы. Традиционалистами проповедуется принцип «в религии нет принуждения». Джихад (букв. «усилие», в широком смысле – война за веру) в традиционном исламе рассматривается в большей степени как усилие над собой («Великий джихад»), а не насилие над другими, а «малый джихад» («джихад меча», или газават) – как оборонительная война, направленная против притеснения мусульман.

Сторонники модернизма стремятся реформировать, приспособить мусульманскую догматику к нуждам современного развития,

© Девятаева Ю.В., 2015

отбрасывая или замалчивая одни положения и развивая другие. Они настаивают на возможности синтеза ислама с современными западными, либеральными (а в недавнем прошлом- и социалистическими) ценностями и институтами. Джихад также трактуется либо как исключительно оборонительная война, либо как «битва» за экономическое процветание, либо как борьба за духовное обновление.

Приверженцы фундаментализма провозглашают необходимость восстановления принципов «чистого» ислама, освобождение его от позднейших наслоений, призывают к полному претворению в жизнь норм ислама.

Доминирующее в исламе учение о предопределенности человеческих поступков божественной волей, о невозможности избегнуть предначертания судьбы (кисмет) имеет важное практическое значение, поскольку на его основании утверждается правомочие любых лиц или групп, добившихся политической власти. Догмат предопределения оказался важным духовным оружием в период завоевательных войн, так как из него вытекало, что, какая бы опасность не угрожала мусульманину, он не погибнет, если на то не будет воли Аллаха. Подобная установка вела к фанатизму и бесстрашию. В непосредственной связи с фатализмом находится и мусульманский энтузиазм. Религиозный энтузиазм в исламе проявляется в высшей степени эмоционально. Ислам требует от своих последователей неукоснительного следования Корану и Сунне во всех практических делах. Обязательным является пропаганда исламистских идей, а также активный прозелитизм, стремление обратить в свою веру всех окружающих или наказать их за «безбожие».

Развитию религиозного фанатизма в исламе способствовала и вера в то, что шахид (мученик, погибший за веру) обязательно попадет в рай. Сам по себе данный тезис для мусульман бесспорен. Однако по вопросу о том, кого следует считать шахидом, кипят ожесточенные споры. Традиционный ислам утверждает, что только Бог может решить, когда следует прервать жизнь человека, поэтому самоубийство – тягчайший грех. И уж тем более только Бог на Страшном суде определит, кто умер как мученик (шахид), а кто нет. Однако с начала 80-х гг. XX в. исламские экстремисты предложили иную, с богословской точки зрения совершенно необоснованную трактовку, связанную с массовым распространением деятельности террористов-камикадзе. В 1989 г. активисты палестинской организации «Исламский джихад» издали фетву (религиозный декрет), оправдывающий их деятельность. В ней утверждалось, что деятельность камикадзе является не запрещенным шариатом самоубийством, а самопожертвованием во имя веры (истишхад), а сами террористы – мучениками, которым уготовано место в раю.

На самом деле никакого права издавать фетвы упомянутые активисты не имели, т. к. в соответствии с исламским канонами это может делать только авторитетный, специально подготовленный ученый-богослов (улем). Правда, волна терроризма выдвинула на первый план новое поколение близких к радикализму (а нередко и ультрарадикальных) мыслителей. Это уже упоминавшийся духовный лидер «Хамас» шейх Ахмед Ясин, идеолог «Хизбаллах» Хасан Насрулла, нынешний фактический руководитель египетского (наиболее мощного) отделения исламистской организации «Братья-мусульмане» Юсуф аль-Карадави. Именно последний, будучи достойным наследником С. Кутба, обосновал утверждение, что совершаемые камикадзе теракты – высшая форма джихада, угодная Аллаху, и что этот тип терроризма шариатом разрешен. В доказательство он приводил одну из сур Корана, советующую «распространять страх среди своих врагов и врагов Аллаха». Даже гибель мирных жителей вполне оправдана. «Если в ходе операции убит ребенок или старик, то это результат военной необходимости». Акции камикадзе ничего общего с самоубийством не имеют, поскольку самоубийцы сводят счеты с жизнью от отчаяния и делают это ради себя, а мученики-шахиды умирают с верой и гибнут во имя Аллаха, своей религии и нации[2].

Центральное место в радикалистских представлениях занимает особым образом интерпретируемое понятие джихада, который объявляется единственной и неизбежной формой борьбы против джахилистских обществ. Джихад в мусульманской богословской литературе понимается как борьба за веру, которая ведется в следующих основных формах: «джихад сердца» (или «Великий джихад») – борьба с собственными дурными наклонностями; «джихад языка» – «повеление достойного одобрения и запрещение достойного порицания»; «джихад руки» – принятие соответствующих мер наказания в отношении преступников и нарушителей норм нравственности; «джихад меча» – вооруженная борьба с «неверными. «На языке шариата, – пишет аль-Маудуди, – слово «джиад» употребляется для войны, которая ведется во имя Аллаха против тех, кто является врагом Ислама. Джихад является такой же обязанностью мусульманина, как и ежедневная молитва и пост. Тот, кто уклоняется от этого, является грешником».

Особенности исламского вероучения истолковываются и заостряются (а порой и искажаются) современными радикалами от ислама с целью идеологического обоснования терроризма. Но несомненно и то, что исламские догматы допускают возможность подобного толкования. Исламское вероучение объективно содержит в себе возможность такой трактовки, которая превращает его в

мощнейшее идеологическое оружие в руках террористов, оправдывает их действия и мобилизует на их совершение.

Исламский экстремизм представляет собой ультрарадикализм, который однозначно имеет негативный смысл и в практическом плане характеризуется использованием таких методов ведения борьбы, которые выходят за рамки законных с точки зрения международного права. В свою очередь, исламский терроризм выступает крайним проявлением экстремизма. Наиболее «узким» и опасным явлением в цепочке радикализм – экстремизм – терроризм следует считать феномен последнего. Поэтому сводить понятие «исламский радикализм» к более узким понятиям «экстремизм» и «терроризм» нельзя[3].

Чтобы предотвратить дальнейшее распространение исламизма и тесно с ним связанных исламского экстремизма и терроризма, необходимо, по меньшей мере, «знать противника в лицо», и на основе этого знания разработать и реализовать пропагандистскую контрстратегию. Именно это сегодня является общей задачей как для властей отдельных стран и лояльного к ним традиционного исламского духовенства, так и для мирового сообщества в целом.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Мирский Г. И.* Политический ислам и западное сообщество // Полис. 2002. № 1.

2. *Кудряшова И. В.* Фундаментализм в пространстве современного мира // Полис. 2002. № 1. С. 12–14.

3. *Добаев И. П.* Исламский радикализм: социально-философский анализ // Ростов н/Д., 2002. С. 45.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 94(73)

К ИСТОРИИ ИММИГРАЦИИ В США (НА МАТЕРИАЛАХ УЧЕНЫХ ЗАПИСОК ИСТОРИКОВ США)

OR THE HISTORY OF IMMIGRATION TO THE USA (BASED ON SCIENTIFIC PAPERS OF THE AMERICAN HISTORIANS)

Елизаров Владимир Станиславович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Vladimir Elizarov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elvs95@mail.ru

Статья посвящена проблемам иммиграции в США. Детальный анализ с цифровыми показателями дает полную картину важного социального процесса в одной из самых развитых стран мира.

К л ю ч е в ы е с л о в а: иммиграция, социальный процесс, анализ, глубокий аналитический взгляд.

The article is devoted to the history of immigration to the United States. Its analysis possesses a deep, valuable information about the grent process taking place in the history of the most developed country in the world.

K e y w o r d s: immigration, deep outlook, social process, analysis.

История американского народа - это история иммигрантов. Соединенные Штаты приветствовали больше иммигрантов, чем любая другая страна в мире. Более 75 процентов всех людей, которые когда- либо уезжали со своей родины, оседали в Соединенных Штатах. С первых ее дней, Соединенные Штаты приняли более 50 миллионов приезжих.

Миграция в Америку началась более 20 тысяч лет назад. В то время, группы бродяжных охотников следовали за стадами (охотились на животных для того, чтобы обеспечить себя едой) из Азии в Америку через Северный сухопутный мост, где сегодня Берингов пролив. Эти люди расселились по всей Северной и Южной Америке. Именно они считаются «коренными» американцами. К тому моменту, Христофор Колумб, итальянский мореплаватель, нанятый испанским монархом, «открыл» американский континент в 1492 году. Около одного миллиона коренных американцев жили на территории, которую позже стали называть Соединенными

© Елизаров В.С., 2015

Штатами. Сегодня около 1,4 миллиона коренных американцев проживают в Соединенных Штатах (0,6 % от общей численности населения).

Группы испанских поселенцев основали заставы, где сейчас находится штат Флорида, в юго-восточных штатах США, в 1500-х годах, и маленькая французская колония была основана на северо-восточном побережье Нового мира (штат Мэин) в 1604 году. В 1607 году Великобритания основала первое постоянное северо-американское поселение – Джеймстоун в Виргинии. Сейчас эта территория расположена вдоль юго-восточного побережья Соединенных Штатов. Общины голландских, шведских и немецких переселенцев были также расположены вдоль Атлантического побережья Северной Америки.

Для чего эти первые европейские колонисты рисковали в опасном морском путешествии и несли великие лишения, чтобы обосноваться в незнакомой стране? Их вели те же самые желания, которые до сих пор будоражат иммигрантов сегодня. Первые европейские поселенцы искали землю, богатства, свободу – лучшую жизнь. Некоторые колонисты приехали в Америку в поисках религиозной свободы; одним из примеров была группа английских религиозных диссидентов, названными паломниками. В 1620-м году паломники основали колонию Плимут, где сейчас находится штат Массачусетс. Паломники не согласились с религиозными учениями официальной церкви Англии, и они приехали в Америку, чтобы быть свободными в поклонении, как им заблагорассудится.

К 1700 году Великобританией были установлено четкое колониальное господство над той частью Северной Америки, которая позже стала восточной частью Соединенных Штатов. Тринадцать отдельных британских колоний, косвенно регулируемые британским парламентом, обеспечивали сырьем «родную страну» и покупали товары, произведенные в Великобритании. Люди многих европейских национальностей жили в колониях, где в законах и социальных учреждениях преобладал государственный английский язык.

С течением времени, жители колоний Северной Америки становились все более недовольными желанием короля и парламента Великобритании контролировать их образ жизни. Эта ситуация привела в 1775 году к началу боевых действий между британскими военными и колониальными стрелками и к тому, что колонисты формально провозгласили свою независимость от Великобритании в 1776 году. Американская Революционная война (1775–1783) установила факт независимости Соединенных Штатов. Даже во время революционной войны иммиграция из многих странах попрежнему продолжалась. В 1776 году Томас Пейн, англичанин,

который эмигрировал в Америку в 1774 году, писал: «Европа, а не Англия, является прародителем Америки». Эти слова воодушевляли иммигрантов из Голландии, Германии, Франции, Швейцарии. Испании и Шотландии, чтобы прийти к новому миру. В 1780 году, три из каждых четырех американцев были английского или ирландского происхождения. Большинство остальных – из других стран Северной и Западной Европы.

Среди потока иммигрантов в Северную Америку, были и такие, которые прибывали неохотно. Это были африканцы. Около 500000 африканцев были доставлены до колонии в качестве рабов между 1619 и 1808 годами. Эта торговля началась как развитие испанского трафика рабов между Африкой и Южной Америкой. Импорт рабов в Соединенных Штатах стал преступлением в 1808 году происходил 21 год спустя после принятия Конституции США в 1787 г., но рабство само по себе не было устранено до окончания гражданской войны в США (1861-1865). С 1810 года, насчитывалось 12 миллиона человек в Соединенных Штатах, из которых 1,2 миллиона были рабами и 186,768 свободными неграми. В 1863 году президент Авраам Линкольн подписал Декларацию об освобождении рабов. Рабство было полностью отменено в 1865 г. с появлением 13-й поправки в Конституции. С этого времени некоторые чернокожие получили свою свободу. Сегодня чернокожие американцы составляют около 12 процентов от общей численности населения.

Между 1840 и 1860 годами Соединенные Штаты получили самую большую волну иммигрантов на сегодняшний день. В Европе голод, скудные урожаи, рост населения и политическая нестабильность заставляли около пяти миллионов человек покидать родину каждый год. Между 1845 и 1850 годами народ Ирландии столкнулся с голодом. Урожаи картофеля, от которых зависело пропитание ирландцев, страдали от падения в течение пяти лет , и около 750 тысяч ирландцев умерли от голода . Многие из тех, кто выжил, покинули Ирландию, переселившись в Соединенные Штаты . За один только год – 1 847–118,120 ирландцев эмигрировали в Соединенные Штаты. К 1860 году , один из каждых четырех человек в Нью-Йорке был родом из Ирландии. Сегодня в Соединенных Штатах более 13 миллионов американцев ирландского происхождения.

Во время Гражданской войны , федеральное правительство поощряло иммиграцию из Европы, особенно из германских государств , предлагая гранты земли для тех иммигрантов, которые будут служить в войсках, в армиях Севера. В 1865 году примерно каждый пятый солдат Северной армии был военным иммигрантом. Сегодня полностью одна треть американцев имеют немецкие корни.

Примерно до 1880 года, большинство иммигрантов прибывало

из Северной и Западной Европы. Тогда произошло большое изменение. Все больше и больше иммигрантов стали приходить из стран восточной и южной Европы. Это были поляки, итальянцы, греки, русские, венгры и чехи. К 1896 году более половины всех иммигрантов прибыли из восточной или южной Европы.

Одна группа людей, которые приехали в Соединенные Штаты в этот период, были евреи. Первые еврейские люди на самом деле поселились в Северной Америке еще в 1654, но евреи не перемещались в США в больших количествах до 1880-х годов. В течение 1880-х годов, евреи страдали от ожесточенных погромов (резни) по всей Восточной Европе. Многие тысячи евреев избежали почти верную смерть, придя в Соединенные Штаты. Между 1880 и 1925 годами, около двух миллионов евреев иммигрировали сюда. На сегодняшний день существует около 5,7 млн. евреев-американцев, живущих в Соединенных Штатах, что составляет около 2,2 процента от общей численности населения. В некоторых штатах, таких как Нью-Йорк, вдоль Срединно-Атлантического побережья, их число выше, и на их долю приходится более 10 процентов населения.

В конце 1800-х годов так много людей въезжают в Соединенные Штаты, что у правительства появляются проблемы с поддержанием записи на всех этих людей. Чтобы решить эту проблему, правительство открыло специальный порт въезда в нью-йоркской гавани. Этот порт был назван Островом Эллис. Между 1892 годом, когда был открыт Остров Эллис, и 1954 годом, когда он закрылся, более 20 миллионов иммигрантов въехали в Соединенные Штаты через этот порт. В ходе своих самых оживленных дней, почти 2000 иммигрантов в день проходили через него. Сегодня около половины всех американцев имеют предков, которые въехали в США путем Острова Эллис.

Соединенные Штаты становились известны во всем мире, как убежище и радушное место для людей многих народов. В 1886 году в качестве жеста дружбы, Франция подарила Соединенным Штатам Статую Свободы, которая стоит на острове в гавани Нью-Йорка, недалеко от острова Эллис . С этого времени. Статуя Свободы была одной из первых достопримечательностей, которую видят иммигрирующие в Соединенные Штаты. Это символ надежды и свободы, что предлагает страна. Слова, выгравированные на основании статуи, были вдохновением для людей многих стран, которые надеются приехать в Соединенные Штаты: «Оставьте, земли древние, хвалу веков себе! Взывайте молча. Дайте мне усталый ваш народ, Всех жаждущих вздохнуть свободно, брошенных в нужде. Из тесных берегов гонимых, бедных и сирот. Так шлите их, бездомных и измотанных ко мне. Я поднимаю факел мой у золотых ворот!»

Остров Эллис в настоящее время является национальным парком и историческим музеем. В первый год, когда состоялось открытие, более миллиона человек посетили его - многие из них, чтобы увидеть место, куда их предки прибыли в Соединенные Штаты. Посетители входят в музей через багажную комнату, так же, как и их предки. После этого они поднимаются наверх и сидят на скамейках, где вновь прибывшие ждали своей очереди, чтобы заполнить формы и пройти медицинское обследование.

Статуя Свободы начала освещать путь для вновь прибывающих, как раз в то время, когда коренные американцы начали беспокоиться, что Соединенные Штаты в настоящее время наводнены иммигрантами. За 30 лет между 1890 и 1920 годами более 18,2 млн. иммигрантов наводнили берега Америки. С 1910 года 14.5 процентов всех жителей стали гражданами иностранного происхождения. Сегодня около 6,2 процента всех американских жителей – люди из-за рубежа.

Как могли Соединенные Штаты поглотить так много иностранцев? Многие граждане опасались, что эти новые американцы могли бы отнять их рабочие места. Граждане начали требовать, чтобы Конгресс ограничил количество иммигрантов.

Постепенно, отвечая на требования американских граждан. Конгресс начал принимать законы запрета на въезд определенных типов иммигрантов. Соединенные Штаты отказывались принимать иммигрантов, которые были проститутками, осужденными, душевнобольными, умственно отсталыми, нищими, революционерами, лиц, страдающих тяжелыми заболеваниями, и детей, оставшихся, по крайней мере, без одного из родителей.

Эти правила сдерживали только один процент всех иммигрантов. Поэтому Конгресс пытался запретить въезд иммигрантов, которые не умели ни читать, ни писать. Тем не менее, президент Гровер Кливленд, который тогда был президентом Соединенных Штатов, отказался дать свое одобрение. Некоторые люди протестовали против того, что США был переполнен “неполноценными” расами. Но президент Кливленд писал: "В последнее время... нечто похожее было сказано иммигрантам их потомками, а теперь они числятся среди лучших наших граждан". В 1924 году конгресс принял акт " Рид - Джонсона " об иммиграции. Этот закон отрешал страхи и предрассудки "старшей" волны иммигрантов из Северной Европы, но устанавливал лимит на количество человек из каждого иностранного государства, которым будет разрешен въезд в Соединенные Штаты. Число лиц, получающих разрешение от каждой страны, зависит от числа людей, которое уже живет здесь. Эта система была разработана в первую очередь для ограничения иммиграции из Южной и Восточной Европы. Например, 87 процентов

иммиграционных разрешений приходило на иммигрантов из Великобритании, Ирландии, Германии и Скандинавии.

Состав американского народа сегодня отражает эту старую систему. Например, до 1970-х годов почти 81 процент всех прибывших в США эмигрировали из 10 стран: 14,8 % приехали из Германии; 11,1 % – из Италии; 10,3 % поступили из Великобритании, 10 % – из Ирландии; 9,2% приехали из Австрии и Венгрии: 8,6 % – Канады; 7,1% приехали из России; 4,1% пришли из Мексики; 3 % поступили из Вест-Индии; и 2,7 процента приехали из Швеции. Иммиграция была медленнее во время «Великой депрессии» 1930-х годов. Это было время, когда один из четырех американцев был без работы. На самом деле, все больше людей переезжает из США в эти годы, чем в страну.

Ранее, были приняты законы, в частности, чтобы исключить иммигрантов из Азии. Граждане на американском западе боялись, что китайцы и другие азиаты будут отбирать рабочие места на строительстве железных дорог, и там была враждебность по отношению к ним. В 1882 году Соединенные Штаты блокировали большую часть китайской иммиграции. Другим азиатам было тоже отказано во въезде.

Закон, который сдерживал китайских иммигрантов, был изменен в 1949 году, и после этого, китайцам снова разрешили въезжать и быть американскими гражданами. Начиная с 1952 года, другие азиатские государства получили возможность стать американскими гражданами. Сегодня американцы азиатского происхождения – один из самых быстро растущих этнических групп в Соединенных Штатах, Около 6,5 миллионов азиатов, проживающих в Соединенных Штатах, составляют около 2,5% населения. Азиатские иммигранты приезжают из многих разных стран мира, включая КНР, Японию, Лаосскую Народно-Демократическую Республику, Филиппины, Вьетнам, Южная Корею, Камбоджу и Таиланд.

Хотя большинство азиатов в США эмигрировали сравнительно недавно, они уже стали одной из самых успешных групп иммигрантов в стране. Большое число из них обучаются в лучших американских университетах. Они также имеют более высокий средний уровень доходов, чем у многих других этнических групп.

После Второй мировой войны. Соединенные Штаты начали принимать беженцев в качестве особой группы. Первые беженцы в США были европейцы, которые были искоренены ужасом войны. С тех пор, Соединенные Штаты приняли беженцев из многих мест мира. В 1956 году тысячи венгров искали убежища в Соединенных Штатах после того, как Советский Союз разгромил попытку установить некоммунистическое правительство в Венгрии. После того, как Фидель Кастро взял под свой контроль Кубу в 1959 году, Со-

единенные Штаты приняли 700 ООО кубинских беженцев. Многие из этих людей поселились вместе в общинах по всему Майами, штат Флорида. Опять же, в 1980 году, Соединенные Штаты приняли специальную группу более 110 ООО кубинских беженцев, прибывших в переполненных лодках.

1965 год стал наиболее важным, касаемо изменений иммиграционного характера в американском законодательстве. Новый закон, подписанный президентом Линдоном Б. Джонсоном, обрушил старую систему иммиграции, которая благоприятствовала северным и западным европейцам. Согласно новому закону, не имело значения страна рождения людей, так же как никогда не были юридические бары на основе их расы или их убеждения. С 1965 года Соединенные Штаты принимали иммигрантов строго на основе того, кто «первый» в рамках общих годовых лимитов.

Вскоре после вступления принятого в 1965-м году закона, иммиграционная модель стала меняться. В 1950-е годы две трети всех легальных иммигрантов прибыли из Европы и Канады. К 1980 году только один иммигрант из семи прибыл из традиционных мест. В 1950 году на иммигрантов из Азии приходилось лишь шесть процентов от общего объема иммиграции - или 150000 в течение всего десятилетия. В 1980-х прибыло 2,6 млн. азиатских иммигрантов, что составляет 44 процента легальных иммигрантов. В верхних строчках рейтинга, из которых новые иммигранты приехали в 1990 году были Мексика (57000), Филиппины (55000), Вьетнам (49000), Доминиканская Республика (32000), Корея(30000), Китай (29000), Индия (28000), Советский Союз (25000). Ямайка (19000) и Иран (18000).

Соединенные Штаты приветствуют больше иммигрантов, чем любая другая нация в мире. Закон об иммиграции 1990 года пытается привлечь больше квалифицированных рабочих и специалистов в США, резервируя места специально для них. И 10000 мест резервировались предпринимателями, которые обещают вложить как минимум $ 500000 , чтобы начать новый бизнес, в котором будет нанято, по крайней мере, 10 человек. Людям из стран, где иммигранты были ограничены предыдущим иммиграционным законодательством, будут уделять особое внимание. В 1990 году 20 000 человек вошли в эту категорию, большинство из них из Ирландии, Канады, Польши и Индонезии. Новый закон также пытается привлечь больше иммигрантов из стран, которые поставляли относительно немного новых американцев в последние годы.

Соединенные Штаты имеют давнюю традицию принимать беженцев, бегущих от войны или политического преследования. Но Соединенные Штаты не могут помочь всем из приблизительно 14 миллионов людей в этой категории, нуждающихся в помощи со

стороны международного сообщества. Каждый год, исполнительная ветвь правительства и Конгресса совместно решает, из каких стран Соединенные Штаты будут принимать беженцев. Другие люди допускаются на индивидуальной основе от случая к случаю.

Не все иммигранты приезжают в Соединенные Штаты легально. В 1986 году насчитывалось от 3 до 5 миллионов человек, живущих в стране без разрешения, и их число росло на 200000 в год.

В целях устранения некоторых из этих проблем с нелегальной иммиграцией, Конгресс США одобрил пересмотр американской иммиграционной политики в 1986 году. Согласно новому закону, многие нелегальные иммигранты, прибывшие в Соединенные Штаты с 1982 года, могут обратиться за правом проживания, что, в конечном счете, позволит остаться в стране на постоянной основе и иметь полную защиту законодательства страны. В 1990 году около 880 тысяч человек получили легальный статус в соответствии с этим положением, и более чем 2,5 миллиона человек ожидалось «легализовать». Новый иммиграционный закон также предусматривал защитный статус нелегальных иммигрантов, которые в последнее время работали в сельском хозяйстве в США, и который будет также давать им возможность подать заявление на постоянное место гражданства. Исторически сложилось так, что нелегальные иммигранты были очень важны в сборе урожая культур США. Хотя новый закон приносил значительные преимущества и защиту нелегальным иммигрантам, он также предоставлял в меру властям запрещать въезд новых нелегальных иммигрантов.

Изменения в иммиграционном законодательстве - а также рост нелегальной иммиграции – изменили характер населения Америки. В прошлом американцы привыкли думать о Соединенных Штатах как о «плавильном котле» иммигрантов. «Плавильный котел» означает, что, когда иммигранты из многих различных культур приехали в Соединенные Штаты, их старые пути расплавились, и они стали частью совершенно новой культуры. Соединенные Штаты были уподоблены большому горшку супа, который имел немного аромата от каждой другой культуры. Все разные культуры были так хорошо смешаны вместе, что она сформировала собственный новый аромат.

Сегодня американцы понимают, что теория «плавильного котла» утеряла правду. Вместо этого, разные группы людей не забывали многие из их старых обычаев. Часто группы американцев той же культуры оказывались вместе. Они живут вместе в отличительных обшинах, таких как «Китайские кварталы» или «Маленькая Италия» – районах, населенных почти исключительно американцами одного этноса – которые можно найти во многих крупных американских городах. Жизнь в этнических кварталах дает новым

американцам безопасность общения на одном языке и общие традиции с людьми, которые понимают их.

Со временем, однако, люди из разных слоев общества смешались. Они также смешались с уроженцами Америки. Старые традиции уступили место новым обычаям. Дети иммигрантов часто стремятся принять новые, американские пути развития. Они часто хотят одеваться по американской моде, говорить по-английски и следовать американским общественным обычаям.

Взгляд на иммиграцию в прошлом, и на иммиграции сегодня, показывает, откуда пришел американский народ. Понимание иммиграции также помогает объяснить некоторые черты американского народа. Например, иммигранты переезжают в США, потому что они ищут лучшей жизни. Это требует много мужества, чтобы оставить позади все, что знакомо и переехать в новую страну.

У иммигрантов и сегодня, и в прошлом, целый новый мир, чтобы узнать о нем. Они часто должны узнавать все на новом языке о новых социальных обычаях и новые способы заработать на жизнь.

Джон Ф. Кеннеди, который был президентом в начале 1960-х годов, был внуком ирландского иммигранта. Кеннеди однажды сказал, что Соединенные Штаты были «обществом иммигрантов, каждый из которых начал жизнь заново, на равных. Это и есть секрет Америки: нация людей со свежей памятью старых традиций, которые осмеливаются исследовать новые рубежи ...».

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 316.6.001

СОВРЕМЕННЫЕ СОЦИОЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ В НАУЧНОМ ПОЗНАНИИ

MODERN SOCIO-ECONOMIC SYSTEMS IN SCIENTIFIC KNOWLEDGE

Елисейкин Олег Николаевич
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева

Oleg Yeliseykin
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagogical Institute
E-mail: jannasar@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности экономических тенденций в рамках современной методологической теории. Очень важны для символического интеракционизма идеи У. Томаса о предрасположенности (интенциональности), фиксируемой в установках и ценностных ориентациях, индивидов на определенное поведение, и о вероятности характера поведения индивидов, задаваемого конституированием ими своих ситуаций в актах их оценки.

К л ю ч е в ы е с л о в а: социоэкономические системы, концепции, экономическая теория, субъектные отношения, характеристики, неклассические идеи, сопутствующие изменения.

The article discusses the features of the economic trends in the framework of modern methodological theory. The W. Thomas ideas about the predisposition (intentionality), which is fixed in attitudes and value orientations of individuals to a particular behavior and the likelihood of individuals certain behaviors are defined by the constitution of their situations in evaluation acts, are important for symbolic interactionism.K e y w o r d s: socio-economic systems, concepts, economic theory, subjective attitudes, characteristics, non-classical ideas, accompanying changes.

В работах современных исследователей научного экономического познания определяют в рамках известных концепций и теорий экономической теории. В обществе имела место последовательность сменяющих друг друга типов кооперативного действия при одновременном изменении их социальных форм, известных как механическая и органическая солидарность. По методу сопутствующих изменений Э. Дюркгейма простая параллельность изменений, совершающаяся в явлениях (если только она констатирована в достаточном количестве разнообразных случаев), служит доказательством наличия между ними причинного отношения.

Однако такой подход упускает из виду факт трансформации органических систем в самостоятельные субъекты, которые лишь

© Елисейкин О.Н., 2015

при определенных обстоятельствах способны преодолеть существенное противоречие современных обществ, отчуждение индивидов от порождаемых ими социальных субъектов. Это обусловливает интерес науки и практики к новому типу отношений — отношениям кооперативного сотрудничества, который эволюционирует в разных направлениях: либо в сторону образования государственно регулируемых систем формальных собственников, либо в сторону классического капиталистического либерализма, либо в сторону кооперативных хозяйств.

Стали обсуждаться новые социальные субъекты (кооперативные системы действия), игнорирование которых приводило к проблемам различного уровня и вида. Кооперативная стратегия показывает свою применимость к анализу различных социальных групп современного общества. Для этой цели необходимо учреждение свободных производительных ассоциаций рабочих с государственным кредитом и под контролем государства. Только так можно будет освободить рабочих от гнета железного закона заработной платы. В устройстве производительных ассоциаций с государственным кредитом Ф. Лассаль видел отнюдь не окончательное решение социального вопроса, а лишь лучшее средство для постепенной органической социализации общества [4].

Многообразие возможностей (механизмов) взаимоприспособления обусловливает и разницу «ответов» в различных версиях символического интеракционизма (чикагское, айовское, гарвардское, социодраматическое направления и «ролевая теория»). Наряду с абсолютизацией микросоциологической проблематики для символического интеракционизма характерно подчеркивание процессуальной природы социального. В некоторой мере это связано с влиянием на конституирование символического интеракционизма идей прагматизма (в том числе инструментализма Дж. Дьюи) и со стремлением преодолеть жесткость и схематизм господствовавших бихевиористских концепций социального поведения. Однако если различные концепции социальных ролей и теории социального обмена пошли по пути анализа функциональных и (или) институционализационных аспектов социальных взаимодействий, породив ряд идей, близких к классическому структурно-функциональному анализу в социологии, то символический интеракционизм выдвинул некоторые неклассические идеи, оказавшиеся родственными определенным положениям, обращенным к внутренним структурам личности, культурной проблематике, анализу языка, принципу конструируемости социальной реальности и т. д. Социальное взаимодействие представлено в виде коммуникативного взаимодействия в современном социуме в рамках репрезентативной, презентативной и других философских операций

социума [1, с. 23–25]. Предтечей символического интеракционизма называют Ч. Кули и У. Томаса. Так, Ч. Кули исходил из признания социальной природы человека и утверждал примат первичных социальных групп для социализации и самоопределения индивида. Он же, различая познание вещей и личностей, акцентировал внимание на культуре и языке в их сигнификативной (знаковой) функции для понимания взаимодействия «я» и «другого» (наше отношение к другому детерминируется нашими представлениями о другом – идеей личности, а не тем, чем он является на самом деле). Отсюда редукция общества Ч. Кули к взаимодействию личностей, понимание этого взаимодействия как согласования «идей личности» и формулировка задачи социального познания как «воображения воображаемого» [2].

Важно определение экономических тенденций в рамках современной методологической теории. Очень важны для символического интеракционизма оказались и идеи У. Томаса о предрасположенности (интенциональности), фиксируемой в установках и ценностных ориентациях, индивидов к определенному поведению и о вероятности определенного поведения индивидов, задаваемой конституированием ими своих ситуаций в актах их оценки. Теорема У. Томаса рассматривает ситуацию по своим реальным последствиям [5]. В структуре символического интеракционизма выделяют также Чикагскую (Г. Блумер, Т. Шибутани) и Айовскую (М. Кун) школы. М. Кун трактует социальность не в рамках процессуальности. Он делает акцент на групповые нормы в рамках теории социальных ролей и не рассматривает «внутреннюю» структуру личности [3].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бакаева Ж. Ю.* Философско-методологические основания информации. Мордов. гос. пед. ин-т. Саранск, 2007. 161 с.

2. *Кули Ч.* Социальная организация. М.: Наука, 2009. 230 с.

3. *Кун Т.* Структура научных революций. М.: АСТ, 2009. 310 с.

4. *Lassal F.N.* Meine Beziehungen. Heine, 2008. 250 p.

5. *Tomas Y.* The Great Pacifist an Autobigraphical // Character Sketch. Dutobiographica. 2010. 155 p.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 330.342.24(470+571)

ПРОБЛЕМА ПОСТРОЕНИЯ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ

THE PROBLEM OF THE POST-INDUSTRIAL ECONOMY FORMATION IN RUSSIA

Ерофеев Игорь Васильевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Igor Yerofeyev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: i.v.erofeev@rucoop.ru

В статье рассматриваются проблемы и перспективы построения постиндустриальной экономики в России.

К л ю ч е в ы е с л о в а: глобализация, модернизация, постиндустриальная экономика, гражданское общество.

The article analyses the problem and the prospects of the post-industrial economy formation in Russia.

K e y w o r d s: globalization, modernization, post-industrial economy, civil society.

Перспективы России в контексте глобализирующейся цивилизации обусловливаются способностью культивировать формы жизневоспроизводственной деятельности на базе постиндустриальной модернизации. Последнее в значительной степени определяется общесоциальной потенцией на обмирщение конкретных программ санации отечественного существования. Их роль играют масштабные проекты, обеспечивающие прорывы по части подъема, во-первых, производительного пространства, что подразумевает прогресс реального сектора на базе локомотивных отраслей хозяйства (атомная промышленность, авиакосмический, информационный, машиностроительный комплекс), инновационных разработок (сверхпроводящие, трансформационные, оптические материалы, кристаллургия, акустоэлектрические, акустооптические технологии, микротехника, био-, гео-, экотехнологии); налаживание механизма рефинансирования предприятий; активизация внутреннего рынка; обуздание утечки капиталов; жесткий контроль экспорта минерального сырья, металлов; корректировку налоговой политики (прогрессивная ставка налога на доходы, недвижимость, покуп-

© Ерофеев И.В., 2015

ку предметов роскоши); преимущественное внимание развитию легкой и пищевой промышленности; видоизменение инвестиционной культуры; продвижение водородной и альтернативной энергетики как основы эффективного производства.

Второе направление – это обустройство человеческого пространства. Опыт построения обезличенного социализма в очередной раз высветил: все успехи отступают на задний план (а их было немало), если общечеловеческие ценности предаются забвению. Какие бы новации ни несли форсированная модернизация, технические рывки, без человеческого прогресса они обречены на провал. Социальная самоответственность созидания достигается не партийными декретами, а гражданским саморазвитием, самоорганизацией снизу. Последнее немыслимо вне демократии. К 1970-м гг. в СССР обнаружился предел модернизационной мощи социализма – отсутствие прорывов в научно-технической сфере, угасание трудового, культурного, общественного, производительного потенциала. Нечувствительность социума к вызовам времени, неинновационность являются системными показателями застоя.

Отсюда следует необходимость третьего направления – формирования гражданского пространства. В настоящий момент социальный путь через форсированную модернизацию, отягощаемую тотальной милитаризацией, дедемократизацией, централизацией, иерархизацией, невозможен. Главная ценность глобального общества – адаптированный, мобильный человек, требующий креативности, инновационности, интегрированности. Рычаг директивных администрирований здесь не подходит. Поскольку консервация социально-политического уклада потенциально и принципиально препятствует гражданской модернизации, а отсутствие последней сдерживает модернизацию производительную, возникает тлетворный тупик, выход из которого обозначается развитием нового качества жизни, питаемого не диктатурой, а демократией.

Становление нового общества на Западе начиналось с развертывания индустриальной революции, стимулировавшей переход от экстенсивной земледельческой к интенсивной промышленной культуре. С социально-политической точки зрения этот переход опосредовался сдвигом от абсолютизма к гражданскому обществу. В настоящее время ситуация повторяется: новейшее общество развертывается с постиндустриальной революции, стимулирующей переход от индустриальных к информационным технологиям жизнеобеспечения. Социально-политической подкладкой их укоренения является дальнейшая демократизация, т. е. пути технологического и социального развития не расходятся, а наоборот, одно подстегивает другое.

В современном динамичном мире с непредсказуемо быстро ме-

няющимися технологиями государство не способно единолично выступать агентом модернизации. Стратегическая негарантированность эффективности тех или иных починов исключает участие государства, реализующего крупногабаритные инвестиционные проекты в сфере высоких технологий, в качестве такового (агента) в силу серьезных рисков. Основным субъектом инновационной деятельности становится частный бизнес, помочь в реализации назначения которого государство может, лишь создавая максимально благоприятные предпосылки для инициативы [1]. Однако это предполагает сознательное обращение к творчески плодотворному гражданскому состоянию демократии.

В современных постиндустриальных тенденциях выделены новые качества в экономике и социальной структуре, которые приходят на смену традиционным индустриальным формам организации. Принципиально важными здесь оказываются переход от доминирования производства товаров к сервисной экономике; превращение знания в главный ресурс экономического развития с последующей трансформацией капиталоемкого производства в наукоемкое с формированием экономики знаний; утверждение информационно-индустриального технического уклада как нового и ведущего качества экономики, развитие которого определяет выигрышные позиции в мировом хозяйстве; формирование социально ориентированного типа хозяйства, в основе которого «политика высокой заработной платы», усиление ориентации взаимодействия экономических и экологических факторов развития; становление новой мотивации человеческой деятельности, в которой возрастает роль факторов привлекательности труда, его содержательности, креативности при сохранении более высокой оплаты для более сложного, квалифицированного труда; переход к новой социальной структуре, в которой ведущая роль переходит к работникам научной сферы, техническим специалистам.

Россия попала под мощный пресс мирового глобализма. Это подтверждают результаты реформ, которые обернулись разрушением накопленных постиндустриальных заделов социалистической стадии и, следовательно, усилением традиционных индустриальных укладов хозяйства. О последнем свидетельствуют понижение образовательного потенциала страны; ослабление научно-технического комплекса – один из самых серьезных провалов сегодняшнего курса развития; ухудшение структуры народного хозяйства. Внедряемая модель рыночного хозяйства не приближает нас к постиндустриализму, в связи с чем целесообразно принципиально изменить стратегию развития; экономические приоритеты, цели подчинить постиндустриальной тенденции; вывести экономику из кризиса, учитывая, что та рыночная модель, которая дей-

ствует на Западе, не станет эффективной для нашей страны. Она не даст нам процветания, достойного места в мировой постиндустриальной организации; изменить взаимодействия с мировой экономикой, уходя от сырьевой специализации. Россия должна найти свой путь к постиндустриализации, выбрать оригинальную модель постиндустриальной экономики, соответствующую ее условиям, возможностям. Как в период индустриализации, так и в настоящее время нужен перспективный план, подчиняющий общественную и хозяйственную деятельность целям проведения постиндустриализации страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Ясин, Е.* Конкурентоспособность и модернизация российской экономики: начало проекта [Электронный ресурс]: [к 5-й Междунар. науч. конф. «Конкурентоспособность и модернизация экономики» (6–8 апр. 2004 г., Москва)] / Е. Ясин, А. Яковлев // Высшая школа экономики. [М.], 1993–2015. Режим доступа: http://www.hse.ru. Загл. с экрана.

УДК 342.7

К ВОПРОСУ О ПРАВАХ ЧЕЛОВЕКА В ПРАВОВОМ ГОСУДАРСТВЕ

TO THE QUESTION OF HUMAN RIGHTS IN THE LAWFUL STATE

Извеков Кирилл Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Kirill Izvekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: k.v.izvekov@rucoop.ru

Статья посвящена особенностям современного толкования прав человека в правовом государстве.

К л ю ч е в ы е с л о в а: права человека, правовое государство, гарантии прав человека, защита прав человека.

The article analyses the modern interpretations features of human rights in the lawful state.

K e y w o r d s: human rights, lawful state, human rights safeguards, protection of human rights.

© Извеков К.В., 2015

Правовым называется демократическое государство, в котором обеспечиваются господство права, верховенство закона, равенство всех перед законом и судом, где признаются и гарантируются права и свободы человека, а в основу организации власти положен принцип разделения властей. Развитая правовая государственность, гражданское общество предполагают наличие эффективных механизмов правового регулирования и защиты прав человека. Они включают нормы права – официальные правила с моделью поведения людей; юридические факты, приводящие в действие нормы права; правоотношения – конкретные модели поведения для субъектов на основе норм и юридических фактов; акты реализации субъективных прав и юридических обязанностей в форме соблюдения, исполнения, использования права; акты применения права; элементы правосознания и правовой культуры.

В данном комплексе интегрированы организации, индивиды, корпорации, объединения, органы государственной власти и местного самоуправления. Иными словами, в правовом государ-стве в правовом регулировании и защите прав человека задействованы праворегулирующие, правоохранительные механизмы; механизмы разрешения конфликтов; идентификационные, информационные, организационные, акционные элементы, соединяющиеся для процедурно-правовой регламентации поведения и правового воспитания лиц в целях удовлетворения законных прав и интересов людей. Последнее проявляется в действиях граждан, их участии в общественных объединениях, правозащитных неправительственных организациях, выборах, воздействии на органы государственной власти, местного самоуправления. От степени и качества интеграции перечисленных механизмов зависит уровень развитости правовой государственности. В правовом государстве должна существовать система гарантий прав человека, интегрирующая право в объективном смысле (законодательство, систему законности и правопорядка) и субъективные права граждан, чтобы превращать обязанности и действия лиц, органов власти, общественных организаций в систему гарантий прав человека. Гарантии создают государственные механизмы, которые обращены на автономию, открытость общества, но влияют на совершенствование отношений зависимости.

Система гарантий прав человека в правовом государстве представляет совокупность ценностей, норм, организационно-властных ресурсов, подчиняющихся целевой детерминации. Особенностью гарантий является то, что их реализация неотрывна от исполнения обязанностей физическими и юридическими, должностными лицами. Гарантии тесно связывают субъективные права с обязанностями индивидов и органов.

Принципы конституционного права – юридически признанные возможности человека избирать меру и вид своего поведения, которые могут быть реализованы путем соответствующей юридической обязанности действия со стороны государства в лице государственных органов, должностных лиц и других субъектов права.

Конституционные свободы – правомочия индивида, которые он может реализовать самостоятельно, не вступая в правоотношения с органами государства, должностными лицами, субъектами права.

Основные права человека – права, содержащиеся в конституции государства и международно-правовых документах по правам человека, в частности «Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод» (1950), «Европейской социальной хартии» (1996). Основные права человека должны быть признаны каждым государством-участником, независимо от его конституционного оформления.

Приоритет международного права по отношению к внутригосударственному в области прав человека – общепризнанный принцип международного сообщества. Он закреплен конституционно. Выделение категории основных прав человека, отнюдь не означает отнесение иных прав к второсортным, менее значимым. Основные права и свободы составляют стержень правового статуса индивида, в них коренятся возможности для нормальной жизнедеятельности. Права важны для индивида, его взаимодействия с другими людьми. Основным правом, например, является п. 1 ст. 21 Всеобщей декларации прав человека: «Каждый человек имеет право принимать участие в управлении своей страной непосредственно или через посредство свободно избранных представителей» [1]. Данное основное право порождает иные права (на участие в самоуправлении, выдвижение собственной кандидатуры, своего кандидата во время избирательной кампании).

Права человека и гражданина (естественные и неотчуждаемые) – права в материальном смысле слова. Официальные акты (конституцию, законы) следует считать правовыми постольку, поскольку в них реализуются и конкретизируются права человека.

Конституция Российской Федерации признает права человека действующими непосредственно и определяющими правовое содержание официальных актов. Положения ст. 2, 18 Конституции РФ в позитивной форме содержат требование правового закона. Конституция косвенно закрепляет законодательное ограничение прав человека, но мотивом, не предусмотренным ч. 3 ст. 55, запрещает предусматривать в федеральном конституционном законе о чрезвычайном положении ограничения пользоваться правами и свободами, перечисленными в ч. 3 ст. 56, что означает специальный запрет правонарушающего закона даже применительно к

условиям чрезвычайного положения. Наконец, законы или их отдельные положения, признанные Конституционным судом РФ нарушающими права человека и поэтому неконституционными, утрачивают силу (ч. 6 ст. 125 Конституции РФ) [2].

То, что права человека являются непосредственно действующими и обеспечиваются правосудием (ст. 18 Конституции РФ), предполагает право каждого обращаться за защитой своих прав и свобод в конкретный суд, который обязан не применять закон, который нарушает права человека. В развитие положения ст. 18 Президент РФ как глава государства объявляется гарантом не просто Конституции, но и прав и свобод человека (ч. 2 ст. 80).

Защита прав человека не может осуществляться во всем объеме только с помощью юридических гарантий, она требует соединения последних с другими гарантиями. К юридическим гарантиям относятся законотворчество, праворегулирование, правоохрана, включающиеся в объем понятия «охрана труда». Системообразующей компонентой гарантий прав человека являются государственная политика, определяющая стабильность, политический режим, отношения органов власти с обществом, привлекающая различные ресурсы. Государство наряду с обществом определяет состояние идентификационных, организационных, нормативных, других элементов.

Организационные элементы системы защиты прав человека можно подразделить на государственные и общественные, международные и внутригосударственные. Первые подразделяются на межгосударственные (межправительственные) и неправительственные, вторые – на судебные и несудебные; несудебные – на парламентские (представительные), административно-исполнительные, исполнительно-правоохранительные, контрольно-правоохранительные.

Возрастанию общественной активности закона в большой степени способствует расширенное понимание прав человека. Изначально понятие права включало лишь право естественное, призванное законно обосновать нужды и потребности человека, представить их в форме требования. С перенесением акцента на учреждение аппарата, способного защищать и удовлетворять требования, естественные права вытесняются правами юридичес-кими, по существу утрачивая значение для общества. Юридические права, удаляясь в легализации от прав-требований и от нужд, их вызывающих, в определенной степени оказываются изолированными от преследуемых целей. В такой ситуации скрыта опасность абсолютизации юридических прав, затрудняющая легализацию новых требований или распространение существующих прав на новых притязателей. В попытках общества придать закону больше гибко-

сти и добиться от него отзывчивости по отношению к возникающим нуждам и ценностям ведущую роль начинают играть права человека.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Всеобщая* декларация прав человека: [принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 дек. 1948 г.] // Рос. газ. 1998. 10 дек.

2. *Конституция* Российской Федерации: [принята всенар. голосованием 12 дек. 1993 г.; с учетом поправок, внесенных законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 дек. 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 дек. 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февр. 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 № 11-ФКЗ] // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

УДК 323.21

ПОДХОДЫ В ПОНИМАНИИ СТРУКТУРЫ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

APPROACHES TO UNDERSTANDING THE STRUCTURE OF CIVIL SOCIETY

Ишаев Алексей Иванович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Alexey Ishayev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: fayzyatov@rucoop.ru

В данной статье дается краткий анализ моделей структуры гражданского общества, исходя из основных подходов в его понимании.

К л ю ч е в ы е с л о в а: гражданское общество, структура, институциональный подход, системный подход, секторная теория, модель.

This article gives a brief analysis of models of the structure of civil society on the basis of the main approaches to its understanding.

K e y w o r d s: civil society, the structure, the institutional approach, system approach, sector theory, model.

Как исторический феномен, выраженный в совокупности составляющих его специфических элементов, гражданское общество возникло и получило свое оформление на определенном этапе развития общественных отношений.

© Ишаев А.И., 2015

Античная эпоха (включая греческую и римскую традицию организации гражданского общества) предложила неразрывность понимания общества и государства, причем, если для Древней Греции характерно полное отождествление гражданина и государства-полиса, то римская политико-правовая мысль [1] уже акцентирует внимание на гражданине как активном участнике общественных отношений в рамках существующего правового порядка.

В средневековую эпоху стали формироваться структуры, которые можно назвать протоструктурами гражданского общества. К ним следует отнести, например, рыцарские ордена, гильдии, цеха, коммуны и т.п., которые стали выражением частных интересов, своего рода самоорганизации и саморегулирования, договорных отношений, лежащих вне плоскости всеохватывающего влияния государства и не отождествляющиеся с ним, хотя и являлись лишь выражением клановости. Здесь мы можем наблюдать не что иное, как начавшуюся дифференциацию двух составляющих политических отношений – государства и самоорганизации граждан, которое впоследствии, перейдя в активную фазу, привело к буржуазным революциям и переходу западной цивилизации в эпоху Нового времени, основной характеристикой которого стал процесс трансформации патриархально-семейных отношений в политико-правовые. Теперь клановые структуры сменяются политическими клубами (именно такие образования, например, положили начало крупнейшей политической партии Великобритании – консервативной), партиями, ассоциациями, экономическими сообществами, социальными движениями (профсоюзами, кооперациями и т. п.), лоббистскими организациями, которые, в сущности, и составили основу гражданского общества, дожив до наших дней, пройдя сложный путь развития, все более активизируя свою деятельность и становясь самостоятельной институциализированной сферой деятельности граждан.

В современной исследовательской литературе можно выделит три основных подхода в структурировании гражданского общества: институциональный, системный и секторный.

Распространенным подходом к структурированию гражданского общества является институциональный подход. Здесь, за основу берется понятие «социального института», под которым понимается форма организации общественной жизни людей, устанавливающиеся в процессе исторического развития с целью регулирования их социальных действий и социальных связей [2]. Опираясь на данноепонятие, можно в качестве института рассматривать как гражданское общество в целом, так и отдельные его составляющие. При этом гражданское общество будет являться целостной системой общественных отношений, характеризующихся наличием рыночной основы, демократического государства, а главное –

социальных классов и слоев, имеющих собственные независимые от государства источники существования, имея в виду, прежде всего, финансовые. Отсюда, гражданские институты – это институты всего общества, находящегося на определенной стадии своего развития, а не какой-то его части или подсистемы[3].

В соответствии с данным подходом в качестве структур гражданского общества выделяют следующие институты:

– негосударственные социально-экономические отношения и институты (собственность, труд, предпринимательство);

– совокупность независимых от государства производителей (например, частные фирмы);

– общественные объединения и организации;

– политические партии и движения;

– сфера воспитания и негосударственного образования;

– система негосударственных средств массовой информации;

– семья;

– религиозные организации и т. д. [4].

Достоинством институционального подхода следует признать то, что он позволяет выделить и описать отдельных участников гражданского общества, реализующих те или иные его интересы. Однако, этого явно недостаточно для комплексного анализа его структуры.

Интересен и обладает, на наш взгляд, значительным потенциалом системный подход структурирования гражданского общества [5]. Отметим, что зачастую само понятие «структура» употребляется в качестве синонима «система».

В соответствие с данной точкой зрения гражданское общество каждой страны обладает следующими системными признаками: является разновидностью социальной (в широком смысле), управляющей и управляемой системой, обладает определенной суверенностью и иерархичностью, стабильностью и динамизмом, открытостью и адаптивностью, органической целостностью (единством) и дифференцированностью. Оно включает в себя ряд подсистем-элементов, среди которых, обычно выделяют экономическую, политическую и социальную, духовную системы. Эти подсистемы можно структурировать и далее вплоть до того, что в рамках каждой из обозначенных подсистем формируются сами организации и учреждения гражданского общества в соответствие с функциями данной подсистемы.

Структура гражданского общества может быть рассмотрена с точки зрения секторной теории. При этом важным является ее анализ как в горизонтальной плоскости (выделение трех секторов), так и в вертикальной, т.е. определение положения гражданского общества в общественной системе в целом.

Горизонтальное деление подразумевает существование трех равноправных секторов, выделяемых по приоритету деятельности. Первые два сектора включают в себя государственные и политические институты и деловые частные организации и предприятия. К этому в последнее время добавляется третий, или неприбыльный, сектор. Под неприбыльным сектором понимается совокупность (система) групп населения и организаций, не ставящих перед собой целей увеличения личного дохода непосредственно через участие в работе таких групп и организаций или через владение ими [6].

Вертикальное членение в рамках данной концепции указывает на наличие трех уровней – деятельностного, уровня гражданской активности (собственно гражданского общества) и уровня негражданского (криминализированного) сообщества.

Деятельностный уровень в данном случае включает в себя все юридически оформленные связи и отношения, которые реализуются в рамках государства как политического института, экономических и бизнес-структур, неприбыльных организаций. Негражданское общество – это совокупность отношений во всех трех секторах, которые носят не просто неформальный характер, а имеют криминальную ориентацию. Между этими уровнями располагается гражданское общество, занимающее срединное – медианное, положение как сфера деятельности общества, протекающее, с одной стороны, в рамках правового порядка, с другой – не подлежащие полной формализации и регулированию со стороны государства.

На наш взгляд полноценное рассмотрение структуры гражданского общества невозможно, если придерживаться какого-то одного подхода. Любые участники гражданского общества институциализируются, распределяются по секторам в зависимости от своих приоритетных целей и действуют в определенной среде. Все это в совокупности составляет систему гражданского общества, которая может подразделяться на подсистемы.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Цицерон*. Диалоги. М., 1966. С. 164.

[2]*Глотов М.Б.* Социальный институт: определение, структура, классификация // Социологические исследования. 2003. № 10. С. 19.

[3]*Резник Ю.М.* Формирование институтов гражданского общества (социоинженерный подход) // Социс. 1994. №10. С. 21.

[4]*Демидов А.И.*, Долгов В.М, Малько А.В. Политология. М.: Гардарики, 2004. С. 232.

[5]*Карташов В.Н.* Гражданское общество как система (социально-правовой аспект) // Вестник Ярославского государственного университета им. П.Г. Демидова. Сер. Гуманитарные науки. 2009. № 1. С. 7.

[6]Проблемы становления гражданского общества в России: материалы научного семинара. Вып.1. М., 2003. С. 174.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 316.647.5(470+571)

АКТУАЛЬНОСТЬ НРАВСТВЕННОЙ КАТЕГОРИИ «ТОЛЕРАНТНОСТЬ» В ОБЩЕСТВЕННОЙ ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

THE RELEVANCE OF MORAL CATEGORY OF TOLERANCE IN SOCIAL LIFE OF MODERN RUSSIA

Кечайкина Елена Михайловна
Дудорова Ольга Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Kechaykina
Olga Dudorova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ekechaykina@rucoop.ru

В статье рассматривается вопрос о необходимости воспитания толерантности и правовой культуры у населения в целях развития и укрепления гражданского общества, улучшения социального климата в целом.

К л ю ч е в ы е с л о в а: правовая культура, толерантность, право, образование, общественные отношения.

The article touches upon the issue of necessity to educate the population about tolerance and legal culture in order to develop and strengthen the civil society and improve the social climate as a whole.

K e y w o r d s: legal culture, tolerance, right, education, public relations.

Роль правовой культуры в жизни любого общества сложно переоценить, поскольку это своеобразная форма целостного развития человека, накопления разного рода правовых, гуманитарных ценностей, к которым относятся нормы, юридические акты, институты, процессы, режимы, и др.

Современный культурный человек – это образованный человек, который владеет правовой грамотностью, обладает чувством самоуважения и уважаемый окружающими и уважающий их. Главной задачей в процессе развития правовой культуры является формирование у граждан умения строить взаимоотношения во время взаимодействия с окружающими на основе сотрудничества и взаимопонимания, готовности принять взгляды, обычаи и привычки других людей такими, какие они есть на самом деле.

Правовая культура представляет собой одну из разновидностей

© Кечайкина Е.М., Дудорова О.А., 2015

общей культуры, состоящей из материальных и духовных ценностей, относящихся к правовой действительности. Она характеризует уровень развития общества, а он, в свою очередь, включает в себя степень знания права, на которое опираются в своей деятельности исполнительная власть и должностные лица.

В современной России формирование гражданского общества невозможно представить без высокого уровня правовой культуры и развитого правового сознания граждан. Правосознание представляет собой совокупность мыслей и взглядов о том, каким должно быть право с точки зрения его справедливости и целесообразности. Для того чтобы выразить отношение к праву, необходимо знать хотя бы минимумом информации о нем или конкретном законе. У каждого человека объём знаний в этой области различен и прежде всего он зависит от жизненного опыта, наличия образования, интересов, профессиональной юридической подготовки, места работы и множества других факторов.

В связи с реформами, проходившими в 90-х годах XX в. и ослаблением политического воздействия на сферы жизни общества, особенно в области права, произошло падение уровня правовой культуры, как населения, так и правовых учреждений.

К большому сожалению, на сегодняшний день понимание и признание права с точки зрения закона далеко не в полной мере осуществляется гражданами страны. Причин этого множество, так, например, теоретические знания права, которыми должны владеть все граждане не всегда бывают доведены до них в связи с различными обстоятельствами. К ним относят высокие цены на печатную продукцию, носящую юридический характер; показ телепередач, пропагандирующих развитие правовой культуры в обществе в неудобное для населения время и т. д.

Толерантность и правовая культура неразрывно взаимосвязаны между собой. Толерантность и правовая культура, в большей мере влияют на развитие социального климата, межличностные отношения, политику и многие другие направления жизни общества. Она является основой жизненной позиции современного культурного человека. Поэтому на сегодняшний день очень важным является вопрос о необходимости воспитания толерантности и правовой культуры у населения уже с раннего возраста. Этот процесс вносит существенный вклад в повышение уровня правовой культуры каждого отдельного гражданина, определённых социальных групп, всего общества в целом.

Если вспомнить определение толерантности, то это – терпение и снисходительность к чужим мнениям и верованиям. Во многих культурах понятие «толерантность» является своеобразным синонимом «терпимости» (лат.- tolerantia - терпение). В процессе исто-

рико-культурного развития определение «терпимости» претерпевало различные изменения, так как менялось и само общество.

Главным документом в нашей стране, который дает широкое определение толерантности, является Конституция Российской Федерации. В ней закреплены основные права и обязанности людей, которые необходимо соблюдать, потому что в противном случае последует наказание со стороны органов государственной власти, а так же осуждение со стороны граждан.

Толерантность проявляется во всех жизненных ситуациях и по отношению ко всем людям. В то же время, опыт показывает, что человек может быть толерантным в отношениях с близкими, знакомыми, но пренебрежительно относиться к людям другой национальности или веры. В результате следует отличать социальную, межличностную, национальную толерантности и веротерпимость. Социальная толерантность проявляется по отношению к конкретной группе людей, межличностная к конкретному человеку или обществу, национальная – к другой нации, веротерпимость – нетерпение к другой вере.

Толерантность заключается в уважении, понимании и принятии большого многообразия культур нашего мира, а так же способов проявления человеческой индивидуальности. В мире, в котором мы живем, существует множество религий, политических и идейных направлений. Каждый человек является уникальным так, как имеет свои особенности и предпочтения. Для того, чтобы не нарушать права друг друга людям необходимо быть терпимее, с уважением относится к вкусам и привычкам других. Русский ученый и психолог А. Г. Асмолов достаточно точно сформулировал определение толерантности, назвав ее искусством жить в мире непохожих людей и идей.

Правовая культура в современном обществе проявляется в знании и соблюдении прав и свобод граждан. Проявление толерантности означает не только терпимое отношение к социальной несправедливости, отказ от своих или уступку чужим убеждениям. Это означает, что каждый может придерживаться своих взглядов на те или иные вещи и признаёт такое же право за другими. Это также означает, что взгляды одного человека не могут быть навязаны другим.

В настоящее время именно правовая культура определяет уровень развития толерантности в современном обществе. Большую роль в этом играет обучение граждан основам права на раннем этапе становления личности. Именно в это время закладываются основные знания, которые в дальнейшем, влияют на формирование отношений данного человека с другими людьми и обществом в целом. Соблюдение законов становится приоритетом и не возни-

кает даже мысли об их нарушении. В зависимости от того, на сколько человек осведомлен о правилах поведения в обществе, с точки зрения права, проявляется его уважение и терпимость к взглядам и суждениям других людей.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в настоящее время, толерантность и правовая культура неразрывно связаны между собой, пересекаются в различных сферах жизни общества. Быть современным культурным и толерантным человеком означает знать свои права и обязанности и в тоже время всегда помнить и соблюдать права других людей, которые живут с тобой рядом: в одном городе, в одной стране, в мире. Хочется надеяться, что уже в ближайшем будущем уровень правовой культуры заметно возрастет за счет воспитания у граждан ответственности за свои действия и поступки с точки зрения закона и общественного мнения.

УДК 394.86

ФЕНОМЕН СУИЦИДА В ИСТОРИИ СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКОЙ МЫСЛИ

THE PHENOMENON OF SUICIDE IN THE HISTORY OF SOCIAL AND PHILOSOPHICAL THOUGHT

Кирдяшкин Максим Михайлович
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева
Maxim Kirdyashkin
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: mexx_007_88@mail.ru

В статье рассматривается феномен суицида как вид саморазрушительного поведения. Анализ подобного феномена становится возможным по таким основаниям, как причины, мотив, стадии.

К л ю ч е в ы е с л о в а: суицид, суицидальный акт, суицидент, суицидология, самоубийство.

The article deals with the phenomenon of suicide as a form of self-destructive behavior. The analysis of this phenomenon is possible to be carried out on the basis of such reasons as the cause, motive, stage.

K e y w o r d s: suicide, suicidal act, suicides, suicidology.

Феномен суицида изначально представлялся загадочным и непостижимым в массовом и научном сознании. Ученые затрудня-

© Кирдяшкин М.М., 2015

лись в объяснении и в определении самоубийства. В апреле 1910 года Венское психоаналитическое общество посвятило заседание самоубийству, в заключении которого Фрейд сказал: «Воздержимся от суждения, предоставив человеческому опыту разрешить эту проблему»[1]. Это во многом было связано с тем, что с научной точки зрения проблема самоубийства оставалась неразрешенной, так как невозможно было определить причины, и эмпирическое решение этого вопроса. В 1973 году «Британская энциклопедия» в статье «Самоубийство», написанной председателем Американской Ассоциации суицидологии Эдвином Шнейдманом, говорилось: «На самом деле никто не знает, почему люди кончают жизнь самоубийством»[2].

Классическое восприятие суицида было положено основоположником социологии Эмиль Дюркгейм (1897), который считал, что самоубийство «принадлежит к числу явлений, наиболее легко определяемых». В 2001 Бэлисс и Де Лео в своем методологическом исследовании говорят о широких вариациях определения суицидального поведения при фактической «нереальности и невозможности их сравнения»[3].

Термина «суицид» сходен с однокоренными – «suist» – эгоистичный человек и «suicism» – эгоизм. Другой термин «self-homicide» – самоубийство. Оксфордский словарь утверждает, что термин «суицид» был впервые использован в Англии в 1651 г. И происходит от латинского слова «suicidium», содержащее местоимение «себя» и глагол «убивать»[4].

Понятие «суицид» имеет в английском языке два значения: человек, который намеренно убивает себя, и намеренное самоуничтожение. В русском языке «самоубийство» также означает «намеренное лишение себя жизни»[5].

Понятие «самоубийство» предполагает два проявления: первое – индивидуальный поведенческий акт, направленный на лишение себя жизни конкретным человеком; второе – относительно массовое, статистически устойчивое социальное явление, при котором некоторое количество людей добровольно уходит из жизни.

Так, самоубийство – это вид саморазрушительного, аутодеструктивного поведения. В медико-биологическом аспекте самоубийство представляет собой вид насильственной смерти с указанием ее причины.

Эмиль Дюркгейм рассматривает суицид как «каждый смертный случай, который непосредственно или опосредованно является результатом положительного или отрицательного поступка, совершенного самим пострадавшим, если этот последний знал об ожидавших его результатах»[6]. Ученый подчеркивает, что суицидальный акт осознанный и совершается самим суицидентом.

Однако такая однозначность в терминологии существует только на первый взгляд. Многие проблемы, которые поднимают исследователи суицидального поведения, связаны с определением границ явления – что считать суицидом, а что нет.

В 1918 Г. Грабер также акцентирует внимание на мотивации суицидента и определяет суицид посредством запланированное действие, имеющие результатом смерть, которое было[7].

Свойствами самоубийства являются: принятие, инициатива (initiation) действия, ведущего к смерти инициатора; желание-действия, ведущего к смерти желающего ее человека; стремление (желание) к самодеструкции; утрата воли; побуждение, мотивация умереть, которая ведет к действию, ведущему к смерти инициатора; действие ведущее к смерти.

В конце XIX – начале XX в область интересов суицидологии попадают только законченные суициды. Так, французский социолог Морис Хальбвакс в 1930 г. утверждает, что суицидология должна исследовать только завершённые суициды. Со второй половины XX века считается, что суицидологическое исследование должно охватывать и законченные самоубийства, и суицидальные попытки (покушения), и намерения (идеи). Эти формы рассматриваются обычно как стадии одного феномена. В этой связи ряд авторов отличают от суицида парасуицид (Э.Шнейдман, Э.Штенгель, Р.Фокс и др.). К парасуициду относят самоповреждения, самокалечение, суицидальные попытки, а также поведение, наказывающее самого себя[8]. Однако классическим вариантом является классификация Дюркгейма, который определяет четыре социальных типов самоубийств: эгоистического, альтруистического, аномического и фаталистического[9].

М.Хальбвакс предлагает различать самоубийство искупительное (самообвинение), проклинающее (протестное) и дезиллюзионное (результат разочарования, неудовлетворенности своим статусом и пр.). При этом он отрицает альтруистическое самоубийство, считая его формой самопожертвования[10].

Э.Шнейдман выделяет три типа самоубийства: эготическое (egotic), имеющий психологическую природу – плод внутреннего диалога с самим собой, самопорицающей депрессии; дуалистическое (dyadic), который является социальным по своей природе, так как это во многом результат конфликта с внешним миром, следствие фрустрации, ненависти, страха, стыда, чувства вины; «выламывающееся» (ageneratic) как последствие непричастности к своему времени, поколению, «выламывание» из поколенческих, родственных, семейных связей[11].

Таким образом, сложность феномена суицида, множество его разновидностей, определяют и множественность его классификаций

по разным основаниям (причинам, мотивам, стадиям). Эта ложность и многогранность феномена суицидального поведения, обусловливает разнообразие научных концепций, его объясняющих.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Freud* Sigmund, «Schlusswort der Selbstmord-Diskussion», Gesammelte Werke, Achte Auflage, Bd. 8 (Frankfurt am Main, 1990), S. 64.
[2]*Zilboorq* Gregory, "Differential Diagnostic Types of Suicide, "Archives of Neurology and Psychiatry, 35, 1936, p. 271.
[3]*Burless C.,* De Leo D. Methodological Issues in Community Surveys of Suicide Ideators and Attempters. Crisis. 2001. Vol. 22, № 3
[4]*Faberow* N. Cultural history of suicide // Suicide in different cultures/ Ed. by N.Faberow. University Park Press, 1975, 1.
[5]*Ожегов С.И.*, Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. М.: Азъ, 1996, 685 с.
[6]*Дюркгейм Э.* Самоубийство. Социологический этюд. М.: Мысль, 1994. С. 13.
[7]Цит. По: *Shneidman E*. Definition of Suicide. Jason Aronson Inc., 1994, P. 16
[8]*Shneidman E*. Definition of Suicide. Jason Aronson Inc., 1994, 214–219.
[9]Цит. no *Shneidman E*. Definition of Suicide. Jason Aronson Inc., 1994, P. 16-17.
[10]Цит. по: *Гилинский Я*. Девиантология. СПб.: Изд-во Р.Асланова «Юридический центр Пресс», 2007, С.328.
[11]*Шнейдман Э*. Душа самоубийцы / Пер.с англ. - М.: Смысл, 2001, С. 264

УДК 316.647.5

СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКОЕ ПЕРЕОСМЫСЛЕНИЕ ТОЛЕРАНТНОСТИ

SOCIAL-PHILOSOPHICAL RETHINKING OF TOLERANCE

Коваль Екатерина Александровна
Средне-Волжский (г. Саранск) филиал ФГБОУ Российская правовая академия Министерства юстиции Российской Федерации

Yekaterina Koval
Middle Volga (Saransk) branch FGBOU Russian Legal Academy of the Ministry of Justice of the Russian Federation
E-mail: nwifesc@yandex.ru

Статья посвящена анализу проблемы нормативных границ толерантности, актуальных для современного российского общества. Автор обосновывает необходимость социально-философского переосмысления феномена толерантности посредством включения в проблематику толерантности содержания социальных норм, для которых должны быть обозначены четкие границы. Изучение норма-

© Коваль Е.А., 2015

тивных характеристик толерантности представляет собой одну из значимых тенденций развития инновационных процессов в гуманитарном образовании.
К л ю ч е в ы е с л о в а: толерантность, нормативность, норма, границы нормы, гуманитарное образование.

This article analyzes the problems of normative borders of tolerance that are relevant to the modern Russian society. The author proves necessity of social and philosophical rethinking of the phenomenon of tolerance by incorporating into the problems of tolerance content of social norms, for which must be marked clear borders. A study of normative characteristics of tolerance is one of the most important tendencies of development of innovative processes in humanitarian education.
K e y w o r d s: tolerance, normativity, norm, border of norm, humanitarian education.

Проблема переосмысления содержания такого социального феномена как толерантность является актуальной для России. Обострение межнациональных отношений, социальные конфликты религиозного характера (скандальная постановка оперы «Тангейзер» в Новосибирске, решение сначала Верховного Суда Республики Мордовия, а затем и Верховного Суда РФ о запрете ношения в образовательных учреждениях хиджабов и другой религиозной атрибутики и т.п.), неприятие большинством населения нетрадиционной сексуальной ориентации в качестве нормы и ряд других событий общественной жизни свидетельствует о том, что требование толерантности исполняется далеко не всегда. На первый взгляд, логично предположить, что причиной данных процессов является снижение степени толерантности россиян, повышение уровня межличностной и особенно межгрупповой агрессии. Однако при более детальном рассмотрении просматривается и ряд других причин, которые требуют социально-философского осмысления. В рамках настоящей статьи, с учетом небольшого объема публикации, я постараюсь обозначить нормативные причины неприятия в российском обществе концепции «толерантности всех ко всем».

На мой взгляд, понятие толерантности теснейшим образом связано с понятием социальной нормативности, которое, в свою очередь, раскрывается посредством ряда более узких понятий (нормативность морали, нормативность права и т.п.). Толерантность требует терпимого отношения, принятия иного, однако понятие «иное» может включать «ненормальное», а может и не включать. Имеет право на существование точка зрения, согласно которой отрицание ряда принятых, например, в западном мире практик связано с тем, что они воспринимаются не как иные, а как ненормальные.

Россия – межнациональная и межконфессиональная страна. На дореволюционном этапе своей истории она была православной страной, в которой, тем не менее, успешно и мирно сосуществовали и развивались представители различных национальностей и

вероисповеданий. Это было возможно, в том числе, потому, что представитель иной культуры воспринимался как иной, но не как ненормальный, практикующий откровенное зло. Иная ситуация складывается в настоящее время. Театральная постановка «Тангейзер» вызвала негативную реакцию у части населения не потому, что она «иная». В этом случае художественным произведениям даются оценки в терминах «нравится» – «не нравится». Многие посчитали, что представление Христа, наслаждающегося плотскими утехами, это не «иное», но «ненормальное» миропонимание.

В сложившихся условиях крайне необходимо переосмысления толерантности, одним из направлений которого может быть обозначение четких, насколько это возможно, границ социальных норм.

Норма должна быть проговорена – как необходимое условие социального порядка (достаточное – волевое усилие индивидов по соблюдению нормы), однако при этом не обязательно говорить о том, что выходит за пределы нормы, без экстренной необходимости. Таким образом, можно щадить чувства тех, кто не вписывается в социальную норму, и, в то же время, не разрушать норму путем размывания ее границ.

Любая толерантность, не ограниченная никакими нормами, возведенная в ранг абсолютной ценности, чревата появлением толерантности злу. Так, например, Дж. Локк, выступая за религиозную терпимость, предполагал возможность государственного запрета деятельности таких религиозных субъектов, чьи воззрения представляют угрозу для государства и общества [1].

Государство создается и действует на основе определенного морального консенсуса большинства, который формируется по большинству принципиальных для нормального функционирования общества вопросов. Меньшинства, разумеется, могут и должны иметь статус политических субъектов, но при условии лояльности к позиции большинства, к тому консенсусу, на основании которого возникло и развивается государства. Русская государственность возникла на основе нравственных воззрений православия, хотя в истории государства выделяются периоды отказа от этих воззрений. Так, например, в современном российском государстве нормальной семьей считается разнополая семья, и меньшинство должно не пытаться изменить существующий консенсус агрессивными методами, включая пропаганду, но сформировать лояльное отношение к позиции большинства.

Моральный консенсус – явление почти невозможное в обществе, степень плюрализации которого крайне высока, т.е. в современном обществе. Если толерантность Дж. Локка – это терпимость христиан друг к другу, то сегодня толерантность – это терпимость всех ко всем и ко всему. Самое страшное последствие разрушения

границ толерантности и нормативности заключается в том, что эти процессы труднообратимы. Лишение статуса субъекта толерантности – это конфликтный процесс, невозможный без насилия. Но «первая брань лучше последней», поэтому крайне необходимо своевременно обозначить границы толерантности, которую президент РФ В.В. Путин в послании Федеральному Собранию РФ 2013 года назвал «бесполой и бесплодной» [2].

Представляется важным обозначить роль гуманитарных наук и гуманитарного образования в переосмыслении толерантности. Инновационные подходы к изучению феномена толерантности в рамках гуманитарных наук практического характера (социальная философия, этика, социология и др.) – это основа формирования условий для понижения градуса конфликтности в современном российском обществе.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Локк Дж.* Сочинения: в 3 т. Т. 3. М.: Мысль, 1988. 668 с.
2. *Послание* Президента РФ Федеральному Собранию от 12.12.2013 // СПС «Консультант плюс».

УДК 316.422.44

ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ КАК ДЕТЕРМИНАНТЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

ENGINEERING AND TECHNOLOGIES AS DETERMINANTS OF THE SOCIETY DEVELOPMENT

Кукушкин Олег Викторович
Храмова Ольга Евгеньевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Oleg Kukushkin
Olga Khramova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ovkuk@mail.ru, o.e.hramova@rucoop.ru

В статье рассматриваются детерминирующее влияние техники и технологий на общество на всех этапах его развития, технологические эпохи в становлении и развитии индустриального и постиндустриального общества.

© Кукушкин О.В., Храмова О.Е., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: техника, технология, технологический детерминизм, техногенная цивилизация.

The article deals with determining the impact of engineering and technology on the society at all stages of its development, technological era in the formation and development of industrial and postindustrial society.

K e y w o r d s: engineering, technology, technological determinism, technological civilization.

Учитывая влияние техники на деятельность человека и на общество, современную цивилизацию называют техногенной. Этот тип цивилизации возник в европейском регионе в эпоху позднего Средневековья, когда основополагающие принципы традиционных обществ – самосохранение и стабильность – сменились, и на первый план человеческой деятельности вышла способность к умножению знаний и изобретению нового. Техногенная цивилизация обладала невиданной для традиционной цивилизации способностью к прогрессу. Характерная черта новой цивилизации – быстрое изменение техники и технологии вследствие применения в производстве научных знаний.

Термин «теории технологического детерминизма» применяется в отношении идей, согласно которым социальное изменение определяется и изменяется технологически. В технократической системе взглядов техногенная цивилизация, хотя она и создается руками людей, обладает независимостью от человека и общества, является надсоциальной, «второй» или искусственной природой и в этом смысле более сопоставима с естественной природой, чем с простым продуктом труда. Предполагается, что такая «автономная» техническая среда существования современного человека способна к саморазвитию по ее собственному закону – технической рациональности, которое понимается как бесконечное совершенствование всех параметров техники.

Техника в изначальном греческом смысле слова имеет два значения. Первое – это система инструментов и машин, используемых для производства чего-либо; второе – это искусство создания и использования этих устройств, т.е., выражаясь современным языком, «ноу-хау».

Технология представляет собой набор различных операций и навыков, реализуемых в фиксированной последовательности, в соответствующих пространственно-временных интервалах и на основе вполне определенной техники для достижения избранных целей. Технология неосуществима без техники, техника же без адекватной ей технологии бесполезна или неэффективна. Будучи связанными, техника и технология принадлежат разным мирам: первая – к миру вещей, вторая – к миру деятельности. Изменение техники, требует изменения технологий. По мере развития челове-

ческого общества и включения все новых артефактов в систему человеческой деятельности, она все более технологизируется и определяет дальнейший характер развития социальных систем.

Технологический детерминизм исходит из того, что техническая позиция не просто автономна и развивается не зависимо от воли человека и общества, но давлеет над обществом – социальный прогресс вторичен и зависит от технического. Саморазвитие техники представляется прямолинейным – в одном направлении прогресса от менее совершенной техники к более совершенной.

На каждом этапе исторической эволюции общество формирует определенный тип технологического пространства. При этом техническая деятельность людей, организация и характер труда составляют, согласно мысли идеологов «технократической волны» основной фактор исторического развития. В частности, ученые подразделяют период зарождения и становления индустриального общества на три технологические эпохи: прототехническую (комплекс дерево-вода) – 1000–1750 гг.; палеотехническую (комплекс уголь – железо), начавшуюся с 1750 г., и неотехническую (комплекс электричество – сплавы), начавшуюся в 1830 г. В дополнении к этому выделяют четвертую эпоху (комплекс атомная энергия – автоматика), начавшуюся около в середине XX века.

О количественном и качественном росте технологического развития общества можно судить по изменению производительности труда, источником повышения которой служат новые методы хозяйствования и использования более совершенных орудий труда. Так, переход от собирательства к земледелию повысил производительность труда в 400–600 раз, а замена охоты скотоводством дала увеличение производительности в 20 раз. Возникновение ремесленного труда становится условием создания инструментальной техники, орудий труда, украшений, предметов обихода и технологий их изготовления.

Понятие «постиндустриальное общество» обозначает определенную стадию, когда в сфере услуг занято не менее 50 % работающего населения. Постиндустриальное общество способно производить как аграрные, так и промышленные продукты, намного превышая собственные потребности. Это период перепроизводства, которому свойственно максимальное развитие маркетинга и услуг и к которому даже приложим термин «общество сервисного хозяйства». По причине использования принципиально новых технологий постиндустриальное общество стали называть также и «информационным обществом», в котором информация и обработка знаний занимают все большее место.

Развитие технологий имеет свой характер: технологии всегда развивались взаимосвязано, и, как правило, прорывы в одной об-

ласти были связаны с достижениями в других областях. В отдаленном прошлом чаще всего в качестве таких «катализаторов» технического прогресса выступали достижения в создании новых материалов (появление бронзы, стекла, стали и т. д.). Эта тенденция сохранилась до сегодняшнего дня, и не так давно, например, распространение композитных материалов сделало возможным дешевые и надежные частные космические запуски.

Развитие технологий в прошлом обычно определялось в течение длительных периодов каким-либо одним ключевым открытием или прогрессом в одной области. Сегодня же, благодаря ускорению научно-технического прогресса, мы наблюдаем пересечение по времени целого ряда волн научно-технической революции. В частности, можно выделить идущую с 80-х годов XX-го столетия революцию в области информационных и коммуникационных технологий, последовавшую за ней биотехнологическую революцию, недавно начавшуюся революцию в области нанотехнологий. Также нельзя обойти вниманием имеющий место в последнее десятилетие бурный прогресс развития когнитивной науки (или когнитологии («науки о разуме»), который расценивается многими учеными как намечающаяся научная революция. Каждая из этих областей способна принести (и уже приносит) множество важных теоретических и практических новых результатов. При этом полученные результаты оказывают, заметное влияние не только на развитие своей отрасли, но и ускоряют развитие иных технологий и областей знания. Особенно интересным и значимым нам представляется взаимовлияние именно информационных технологий, биотехнологий, нанотехнологий и когнитивной науки.

Таким образом, в настоящее время развитие науки, техники и технологии определяется ускоряющимся прогрессом в таких областях, как информационные технологии, биотехнологии, нанотехнологии и когнитивная наука. Эти технологии не развиваются в изоляции, а активно влияют друг на друга. Конвергенция технологий – новая детерминанта развития общества. Благодаря ней появляется возможность качественного роста возможностей человека за счет его технологической перестройки. Речь может даже идти о начале нового этапа эволюции человека.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 811.112.2’373.45

ПРИЧИНЫ ПОЯВЛЕНИЯ АНГЛО-АМЕРИКАНИЗМОВ В НЕМЕЦКОМ ЯЗЫКЕ

CAUSES OF ANGLO-AMERICANISMS EMERGENCE IN GERMAN

Кукушкина Елена Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Kukushkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: helena_kuk@mail.ru

В статье рассматриваются тенденции развития современного немецкого языка и процесс заимствования из близкородственного английского языка и его американского варианта. Причины появления англо-американизмов можно разделить на две категории: экстралингвистические и внутрилингвистические. Новые заимствованные слова отражают актуальные понятия экономики, политики, науки, искусства, спорта, моды, сферы употребления и обслуживания.

К л ю ч е в ы е с л о в а: слово, словарный состав, лексика, язык, заимствование, англо-американизмы.

The article discusses the evolution of the modern German language and the process of borrowing from the closely related English language and its American variant. The causes of the Anglo-Americanisms can be divided into two categories: extra-linguistic and inner-linguistic. New loanwords reflect current concepts of economics, politics, science, art, sports, fashion, catering and servise sector.

K e y w o r d s: word, vocabulary, lexis, language, borrowings, Anglo-Americanism.

Словарный состав языка находится в состоянии постоянного изменения. Постоянное обогащение лексико-семантической системы языка является одним из законов исторического развития языка как общественного явления. Наиболее заметным в развитии языка является процесс обогащения лексики. Существует три основных способа пополнения словарного состава любого языка: словообразование; изменение значения слова; заимствование. Процесс заимствования характеризуется сложностью и многоступенчатостью, изменчивостью и непостоянством.

В последние годы в немецкий язык стало проникать всё больше английских слов. Английский язык, а точнее его американский вариант, обогатил немецкий язык многочисленными синонимами

© Кукушкина Е.А., 2015

и новыми понятиями. Англо-американизмы – это английские (американский вариант) слова или выражения, которые заимствованы другими языками. Употребление некоторых целесообразно, а некоторых – нет. В Германии с недавних пор стало модой употреблять английские слова вместо немецких. Например, в больших немецких городах или крупных вокзалах на каждом шагу можно встретить английские выражения*: Mc Clean, Moonlight, Check in, Image-Center, City-Shopping*.

Но в любом языке происходят изменения, в частности и за счёт заимствования из других языков. Уже давно не возмущают немцев латинские слова *Fenster* и *circa*, греческие *Katastrophe, Analyse, These* или французские *Premiere, Toupet, Dessert*. В последние годы немцы совершенно естественно употребляют такие англо-американизмы как *Jogging, Live, Basketball, Airbag, Mountainbike*. Изменяется мир, а вместе с ним люди и языки.

Имеется несколько причин проникновения английских слов и выражений в немецкий язык и их благополучной адаптации. Число причин заимствований очень велико, но их можно разделить на две большие категории: экстралингвистические и внутрилингвистические.

К экстралингвистическим можно отнести:

1) культурное влияние одного народа на другой: *Beatmusik* «музыка в стиле «Битлз», *Beatgruppe* «бит-группа», *Rock-and-Roll* «рок-н-ролл»;

2) престижность языка-источника (что приводит к появлению интернационализмов): например, некоторые группы носителей языка полагают, что употребить в разговоре слово *Outsider* «аутсайдер» престижнее и элегантнее, чем немецкие *Außenseiter* и *Fremder*. Очевидно предполагается, что *Second-Hand-Geschäft* лучше, чем *Gebrauchtwaren* «комиссионный магазин», и уж, конечно, *Discount-Geschäft* «магазин, торгующий по сниженным ценам» (*discount* – скидка) звучит гораздо значительнее;

3) увлечение определенных социальных слоев (особенно молодежи) жизнью и культурой чужой страны: например, *Showbusiness* «шоу-бизнес», *Zweistundenshow* «двухчасовое представление», *Show-Mann* «ведущий какого-либо развлекательного представления»;

4) необходимость употребления официально принятых профессионализмов, которые не являются увлечением или модой, а своего рода интернационализацией лексики с целью облегчения понимания и общения. Так, официально приняты обозначения в авиации *Business-Klasse* и *Economy-Klasse, Fly-by-wire* «беспилотное (автоматическое) управление полетом», *Checkliste* «список пассажиров, прошедших осмотр и проверку документов»; в кинематографии:

Skriptgirl «помощница режиссера», *Playback* «воспроизведение записи»; в журналистике: *Headline* «броский заголовок»; в телевидении: *Live-Sendung* «прямая передача в эфир», *Live-Bericht* «прямое сообщение в эфир», *Live-Reportage* «прямой репортаж» и т. п.;

5) наличие устных и письменных контактов стран с разными языками: например, на обложках книг на немецком языке можно встретить заголовок *Bestseller* «бестселлер», *Longseller* «бестселлер, пользующийся спросом длительной время». В книжных магазинах можно найти *Bestseller-Liste* «список бестселлеров какой-либо страны и года» и т. д.

К внутрилингвистическим причинам относятся:

1) отсутствие в родном языке эквивалентного наименования для нового предмета или явления, что является основной причиной при заимствовании, например, *Currywurst, Currysoße*. Слово *«curry»* пришло в немецкий язык из тамильского языка через английский и обозначает сильную пряную подливку к сосискам;

2) тенденция к использованию одного заимствованного слова или композита (сложного слова) вместо описательного оборота. В качестве примера можно назвать композит *Biofeedback* , который в немецком языке прозвучал бы следующим образом: *Methode zur Kontrolle und Regulation körpereigener Prozesse bei Streß-Patienten* «метод контроля и регулирования аутогенных процессов у пациентов, перенесших стресс»;

3) тенденция к экспрессивности, ведущая к появлению иноязычных стилистических синонимов, например: *Understanding* вместо Erklärung «объяснение», *Service* «сервис» вместо *Bedienung* «обслуживание», *Comfort* вместо *Bequemlichkeit* «удобства»;

4) отсутствие в языке возможности образования производных от имеющихся в данном языке исконных слов, в то время как от заимствованных синонимов они возможны – случай в технической терминологии довольно частый. Так, например неологизм английского происхождения *Bypass* «стимулятор» становится базой для композита *Herz-Bypass* «стимулятор сердца», а американизм *Jumbo* «турбовинтовой самолет с большой грузоподъемностью» используется в целях наименования разных предметов большого размера: *Jumbotasse* «большая чаша», *Jumboanzeige (eines Rechners)* «огромные показатели»;

5) в отдельных случаях разделение коннотаций англо-американизмов и немецких эквивалентов. Так, например *Underground* «подпольная организация» ≠ *Untergrund* «подземелье».

Необходимо отметить, что главным проводником англоязычной лексики в немецкий язык является в настоящее время пресса, которая отражает новые актуальные понятия экономики, политики, науки, искусства, спорта, моды, сферы употребления и обслужи-

вания. Новая лексика, обозначающая актуальные понятия, сближает актуальную часть словарного состава различных языков, ибо в новых словах имеется скрытая интернационализированность, что является важной чертой новой части немецкого вокабуляра. Таким образом, лексика современного немецкого языка оказывается вовлеченной в инновационные языковые процессы, имеющие аналогии в других языках.

УДК 372.881.161.1

ПОНЯТИЕ «КОРРЕКЦИЯ ГРАММАТИЧЕСКИХ УМЕНИЙ И НАВЫКОВ» КАК НАПРАВЛЕНИЕ РАБОТЫ НАД ГРАММАТИЧЕСКИМИ ОШИБКАМИ СТУДЕНТОВ 1-го КУРСА СПО

THE TERM “CORRECTION OF GRAMMATICAL SKILLS” AS THE DIRECTION OF THE WORK ON THE GRAMMATIC MISTAKES OF 1st YEAR STUDENTS OF SECONDARY VOCATIONAL EDUCATION

Малявина Татьяна Петровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Malyavina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: malex51@list.ru

В статье рассматривается один из вопросов, посвященных методической проблеме коррекции умений и навыков, а именно: коррекции грамматических умений и навыков обучаемых в качестве направления работы, способствующего совершенствованию коммуникативных умений студентов-первокурсников СПО, что позволит преподавателю вуза решать задачи формирования полноценной функциональной грамотности обучаемых, совершенствования культуры их устной и письменной речи.

К л ю ч е в ы е с л о в а: коррекция умений и навыков, коррекционная работа, правописные (орфографические и пунктуационные) умения и навыки, навык неправильного написания, грамматический навык, интеграция.

The article discusses one of the issues is devoted to the problem of correction of skills and abilities, namely the correction of grammatical skills of trainees in the areas of work, contributing to the improvement of communicative skills of first-year students

© Малявина Т.П., 2015

STRs that will allow the teacher to solve the task of creating a fully functional literacy learners, improving the culture of their speech and writing.
K e y w o r d s: correction of abilities and skills, correctional work, orthography and punctuation abilities and skills, correction of grammatical skills, skill of incorrect spelling, integration.

Изменения, происходящие в настоящее время в системе образования России, обусловливают необходимость в продуцировании и реализации методических идей, направленных на совершенствование содержания и методов обучения, а также на повышение качества обучения русскому языку. Одна из идей такого рода – идея коррекции орфографических и пунктуационных умений и навыков старшеклассников на завершающем этапе обучения русскому правописанию – нашла отражение в нашем исследовании 2011 г.[1], где доказано, что структура любого навыка необычайно сложна, и ошибка, допущенная при формировании одного из компонентов навыка, приводит к образованию дефекта в интеллектуальном действии, иначе говоря, к образованию *навыка неправильного написания* (ННН)[2], то есть к ошибке, совершаемой постоянно.

В рамках данной статьи, принимая в качестве аксиомы утверждение о *грамматическом навыке* как автоматизированном **интеллектуальном действии**, попытаемся с целью моделирования его структуры использовать так называемый информационный подход. На основе данного подхода представим себе обобщенную логическую схему грамматического навыка. Итак, всякое действие человека строится на основе некоторых первичных действий, сложившихся в результате предшествующего развития. Вместе с тем всякое сколько-нибудь сложное человеческое действие в процессе своего выполнения и порождает новые, более сложные действия и автоматизмы (*совокупность автоматизированных компонентов*[3]). Эти образующиеся в результате упражнения, тренировки автоматически выполняемые компоненты сознательной деятельности человека (т. н. логические структуры) и являются в специфическом смысле слова *навыками*, формирующимися в результате автоматизации умений, причем стадии развития определяются не отдельными изолированными элементами, а *целостными структурами,* в процессе образования которых при переходе от низшей стадии к высшей происходит интеграция: низшее становится компонентом высшего, а порядок следования стадий остается *постоянным*.

На основе указанных критериев применительно к формированию грамматического навыка как логико-механической структуры можно рассмотреть стадии его формирования или проследить стадии становления его структуры. Необходимо уточнить, что каждое из грамматических действий можно разложить на более простые по структуре действия. Например, грамматическое действие *опре-*

деление типа сказуемого в предложении «*Вы прекрасны, цветы весны*!» состоит из комплекса умений:

– умение определить местоимение *вы* как подлежащее (здесь важно наличие у ученика грамматического навыка опознавания обращения, как компонента, грамматически не связанного со структурой предложения);

– умение установить грамматическую связь подлежащего со сказуемым, которое опирается на умение правильно задать вопрос (*каковы*?);

– умение определить прилагательное *прекрасны* как именную часть составного сказуемого;

– умение восстановить отсутствующий глагол-связку, сопоставив временные формы сказуемого (Вы *были* прекрасны).

Как видно из приведенных примеров, каждое из названных умений, в свою очередь, опирается на ранее сформированные грамматические умения и навыки.

Образование умений и навыков по русскому языку, как утверждают психологи и методисты, достигается в процессе последовательного (поэтапного) формирования грамматических действий на базе многократно повторяющихся упражнений в применении полученных учащимися знаний.

На первом этапе обучения, когда, приступая к какой-нибудь новой деятельности, обучающийся не располагает для выполнения непривычного еще для него действия уже сложившимися способам (приемами), ему приходится сознательно определять и контролировать не только процесс совершения действия, направленного на цель, которую он себе ставит, но и отдельные движения мысли (или операции), посредством которых он данное действие осуществляет. Успешному формированию комплекса умственных действий способствует устное проговаривание их последовательности.

Например: при формировании умений опознавать в тексте имени существительного в предложном падеже пятиклассник должен проговорить примерно следующий текст: «***В аллее*** – это имя существительное, т.к. имеет грамматическое значение *предмета*; употреблено в форме предложного падежа, т.к. отвечает на вопрос *В чем?*; на предложный падеж указывает также предлог *В* и смысловой вопрос *Где*?».

В результате повторного решения той же задачи на другом примере ученик приобретает возможность выполнять данное действие как единый, целенаправленный акт, не ставя себе специальной целью сознательно подбирать для него способы его выполнения, не будучи вынужденным, как это было сначала, перемещать свою цель с действия в целом на отдельные операции, служащие для его выполнения. Это выключение из ясного поля сознания от-

дельных компонентов осознанного действия, посредством которых оно выполняется, и есть *автоматизация*, а автоматизированные компоненты, участвующие в выполнении интеллектуального действия человека, это и есть навыки в специфическом смысле слова. Грамматические навыки, таким образом, возникают в процессе интеллектуальной деятельности по решению грамматической задачи как автоматизированные компоненты сознательного действия обучаемого, которые вырабатываются в процессе выполнения специфического умственного действия – анализа, сравнения, сопоставления, синтеза.

Современные ученые и методисты сходятся в одном: образование навыка (любого – механического или интеллектуального!) у человека есть процесс сознательный, и существенная роль в процессе его (навыка) формирования принадлежит осознанию целей и задач действия. А именно: обучаемый должен представлять, что должно быть получено в результате его интеллектуальных действий на отдельных этапах.

Изложенное выше предполагает следующий вывод: «*Грамматические навыки* – это сложные многокомпонентные и многоуровневые интеллектуально-моторные действия учащихся, так как они формируются на основе мыслительных операций обучаемых, сочетают в себе разные виды грамматических действий (умений); одни – осмысленные и развернутые, другие – изменившие свое качество: «свернутые», автоматизированные»[4].

Нами установлено, что возможны, в основном, два пути формирования любого навыка. Первый путь – это так называемое управляемое обучение, предусматривающее определенную организацию действий обучаемых и обеспечивающее формирование навыка с желаемыми заданными свойствами. Другой путь образования навыка, по определению психологов и методистов – стихийный путь, складывается в том случае, если условия правильного выполнения действия не учитываются теми, кто обучается, или учитываются не полностью. При этом навык оказывается недостаточно закрепленным, в его структуре возникает дефект, что приводит к образованию навыка неправильного написания или навыка, неправильного произнесения словоформы.

Итак, навык неправильного написания (или произнесения) словоформы, «являясь по своей сути следствием дефекта в одном из компонентов действия его составляющего, безусловно, нуждается в коррекции, проводимой на основе применения принципов осознанности, системности, самостоятельности; с включением в процесс коррекции навыков элементов проблемного обучения»[5].

Можно считать установленным факт, что структура грамматического навыка как действия необычайно сложна и ошибка, допу-

щенная при формировании одного из компонентов навыка, приводит к образованию дефекта в действии, иначе говоря, к образованию навыка неправильного написания (ННН), то есть, к ошибке, совершаемой постоянно. Если ученик пишет «**небыл**», «**незнал**» (без пробела), то он пишет так всегда: он не опознает глагол по присущим этой части речи грамматическим признакам, а следовательно, у него *сформирован* грамматический навык неправильного написания.

Дефекты подобного рода необходимо исправлять, то есть в процессе целенаправленной коррекционной работы осуществлять коррекцию мыслительных действий обучаемого путем повторного (часто неоднократного) выведения в ясное поле сознания необходимых интеллектуальных действий. Следовательно, под *коррекцией грамматических умений и навыков* мы понимаем одно из направлений работы над ошибками, основу которого составляет исправление грамматического навыка как многокомпонентного и многоуровневого автоматизированного грамматического действия (умения), имеющего в себе некие дефекты структуры, представляющие собой результат ошибочных интеллектуальных действий учащихся по решению грамматических задач или задач правописания.

Подводя итог изложенному, следует отметить следующее: несмотря на всестороннее изучение проблемы формирования грамматических умений и навыков в методике обучения русскому языку, несмотря на имеющийся в методике арсенал приемов и методов, представленный в трудах ученых и методистов, несмотря на протяженность самого процесса обучения русскому языку (с 1 по 11 классы средней общеобразовательной школы), большинство школьников не достигает оптимального уровня функциональной грамотности. Это явление мы наблюдаем в работе со студентами СПО, которые, фактически завершив школьный курс русского языка, демонстрируют недостаточно высокий уровень владения умениями и навыками в области продуцирования как устных высказываний, так и письменных текстов, устная и письменная речь которых изобилует речевыми, грамматическими и лексическими ошибками.

Нами разработана и применяется в практике обучения авторская методика, целью которой является коррекция умений и навыков по русскому языку (в том числе и грамматических) студентов СПО, реализуемая путем обобщения и систематизации изученного по русскому языку на основе *переосмысления школьниками собственных интеллектуальных действий* в процессе устной речи и свободного письма как под диктовку, так и при создании собственных текстов – письменных высказываний, сочинений.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Малявина Т. П.* Коррекция правописных умений и навыков старшеклассников. М.: Изд-во МПГУ, 2011. 246 с.
[2]Там же. С. 32.
[3]Там же. С. 23.
[4]Там же. С. 54.
[5]Там же. С. 47.

УДК 330.59(470.345):94

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ МОРДОВСКОГО НАРОДА В ПЯТОЙ ПЯТИЛЕТКЕ (1953–1958)

THE LIVING STANDART OF MORDOVIAN PEOPLE FOR THE FIFTH FIVE-YEAR PLAN

Мамеева Айсэлу Абдулловна
Научно-исследовательский институт гуманитарных наук при Правительстве РМ

Aiselu Mameyeva
Research Institute of Humanities at the Government of the Republic of Mordovia
E-mail: aisily09@rambler.ru

В статье рассмотрены обусловленные социально-экономической политикой государства изменения в жизни населения Мордовской АССР, которые задавались очередным пятилетним планом развития народного хозяйства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Советское государство, население, материальное благосостояние, доходы, товарооборот, развитие промышленности, сельского хозяйства и культуры, жилищное строительство.

The article examines the living changes of mordovian population in the Mordovian Republic, created by the socio-economic statepolicy.

K e y w o r d s: the Soviet State, population, material wealth, income, goods turnover, industrial, agricultural, cultural development , building.

1953–1958 годы характеризуются новым мощным подъемом социалистической экономики Советского Союза, борьбой советского народа за построение коммунистического общества в нашей стране, за мир во всем мире. В эти годы трудящиеся Мордовии под руководством областной партийной организации также добились значительных успехов в развитии промышленности, сельского хо-

© Мамеева А.А., 2015

зяйства и развитии культуры республики, продолжая настойчивую борьбу за выполнение пятого пятилетнего плана.

Коммунистическая партия и Советское правительство в этот период осуществляли важные мероприятия, направленные на устранение недостатков в промышленности и строительстве [1].

Вместе с развитием промышленного и сельскохозяйственного производства в Мордовской АССР в 1953-1958 годах проделана большая работа по осуществлению мероприятий партии и правительства, направленных на подъем материального благосостояния трудящихся.

Огромную роль в развертывании промышленного, жилищного и культурно-бытового строительства в республике сыграло постановление Совета Министров в СССР от 11 июня 1952 года «О строительстве жилых домов, школ, больниц, культурно-бытовых учреждений, гидростанций и других объектов в Мордовской АССР».

Улучшение материальных условий жизни народа произошло в связи с повышением заработной платы рабочим и служащим, проведением нового Закона о государственных пенсиях и нового Закона о сельскохозяйственном налоге в связи с отменой платы за обучение, сокращением рабочего дня, сокращением, а затем отменой подписки на заем, в связи с сокращением, а затем отменой в 1958 году поставок сельскохозяйственных продуктов с хозяйств колхозников, рабочих и служащих [2].

Проведение в жизнь этого комплекса мероприятий обеспечило значительное повышение доходов как городского так и сельского населения Мордовской АССР. Дополнительный доход трудящихся в республике в 1956 году превысил 125 миллионов рублей [3].

В 1957 году население Мордовии дополнительно по сравнению с 1956 годом получило 137 миллионов рублей. В 1958 году только пенсионеры получили от государства 175 миллионов рублей или в 2,5 раза больше чем до введения нового Закона о государственных пенсиях. Всего государство выплатило в виде пенсий трудящимся и пособий многодетным и одиноким матерям в 1957 году свыше 233 миллионов рублей, а в 1958 году – 250 миллионов рублей. С 1 января 1958 года было отменено взимание налогов с малосемейных граждан, не имеющих детей, и с одиноких женщин. Это дало за год населению Мордовии дополнительный доход около 8 миллионов рублей.

В связи с ростом денежных доходов рабочих, служащих и крестьян увеличивались сбережения трудящихся. Только за один 1958 год вклады населения в сберегательные кассы Мордовии увеличились на 47 миллионов рублей, а за пять лет (1955–1959 годы) – в три раза. Средний размер вклада за этот период вырос с

1 470 рублей до 1 800 рублей, число вкладчиков достигло 157 тысяч, а остатки вкладов превысили 300 миллионов рублей.

Улучшение материального благосостояния трудящихся отражается в развитии советской торговли, в росте потребления как продовольственных, так и непродовольственных товаров. Розничный товарооборот государственной и кооперативной торговли и общественного питания Мордовской АССР (в ценах соответствующих лет) в 1958 году в 1,9 раза превышал размер товарооборота 1952 года. В 1958 году населению республики было продано различных товаров на 1,7 миллиарда рублей. Особенно увеличился спрос на ткани, товары культурно-бытового назначения, мебель, строительные материалы и другие товары. Так, например в 1958 году по сравнению с 1955 годом продажа тканей в сельской местности увеличилась в 2,4 раза, мебели – на 88 %, часов – на 63 %, велосипедов – на 62 %, швейных машин – на 65%, цемента – в 2,2 раза, шифера – в 4,5 раза.

Коммунистическая партия и Советское правительство осуществляли мероприятия по сокращению рабочего дня. Первым из таких мероприятий было сокращение на два часа рабочего дня всех рабочих и служащих в предвыходные и предпраздничные дни. Вслед за этим, в конце 1958 года, коллективы Саранской ТЭЦ им.Тельмана, ТЭЦ–2, Алексеевского цементного завода перешли с восьмичасового на семичасовой рабочий день. Развернулась подготовка к переходу на семичасовой рабочий день на многих других предприятиях.

Важнейшим показателем роста благосостояния народа является развитие жилищного строительства. За шесть лет (1954–1959) годы в нашей республике за счет государственных средств построены жилые дома общей площадью 239,6 тысячи квадратных метров. Кроме того, колхозниками и сельской интеллигенцией на собственные средства было построено почти 49 тысяч домов.

Особенно быстро развивается жилищное строительство с 1957 года, когда партия и правительство выступили с широкой программой, рассчитанной на то, чтобы в течение 10–12 лет преодолеть в стране недостаток жилья.

В связи с осуществлением этой программы размеры государственных капиталовложений в жилищное строительство Мордовской АССР в 1957 году увеличились против предыдущего года на 16 миллионов рублей, или на 34 %. В 1958 году они возросли еще на 12 %.

Государственный план капитальных вложений в жилищное строительство республики был успешно выполнен в 1957 и 1958 годах. За два года построены и вступили в эксплуатацию жилые дома общей площадью более 127 тысяч квадратных метров. Кол-

хозники, рабочие и интеллигенция за счет собственных сбережений и государственного кредита за два года построили более 20 тысяч жилых домов [4].

Таким образом, итоги пятой пятилетки говорят о том, что за 1953–1958 годы произошли значительные положительные сдвиги в условиях и уровне жизни как многонационального советского народа в целом, так и населения Мордовской АССР.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *История* Мордовской АССР. Т. 2. Саранск: Мордов. кн. изд., 1979. 529 с.
2. *Очерки* истории Мордовской АССР. Т. 2. Саранск: Мордов.кн.изд., 1961. С. 427–430.
3. *Народное* хозяйство Мордовской АССР. г. Саранск, 1960. С. 89.
4. *Очерки* истории Мордовской АССР. Т. 2. С. 427–430.

УДК 37.015.32

РОЛЬ ФЕНОМЕНА СОЗАВИСИМОСТИ В ФОРМАЛИЗОВАННОМ ОБЩЕНИИ СУБЪЕКТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

THE CODEPENDENCE PHENOMENON ROLE IN THE FORMALIZED COMMUNICATION BETWEEN EDUCATIONAL PROCESS SUBJECTS

Милушина Марина Александровна
Днепропетровский национальный университет им. О. Гончара (Украина)

Marina Milushyna
O. Gonchar Dnipropetrovsk National University (Ukraine)
E-mail: milushina@mail.ru

Статья посвящена роли феномена созависимости в формализованном общении субъектов образовательного процесса. Созависимость – это идентификация себя с Другим (или Другими) и нарушение собственной психологической территории вследствие размытости ее границ.

К л ю ч е в ы е с л о в а: созависимость, образовательный процесс, преподаватель, субъект-объектное взаимодействие.

The article analyzes the codependence phenomenon role in the formalized communication between subjects of educational process. The codependence is the self-identification with Another (or Others) and the violation of his own psychological territory due to blurring of its boundaries.

© Милушина М.А., 2015

K e y w o r d s: codependence, educational process, teacher, the subject-object interaction.

Современное образование, под влиянием научно-технического прогресса находится в состоянии непрерывного организационного реформирования и переосмысления устоявшихся психолого-педагогических ценностей. Возникновения новых общественных отношений предполагает существенные изменения в системе образования и побуждает ученых-педагогов к поиску новых идей распространения собственного опыта.

Инновация в образовании рассматриваются как реализованное нововведение – в содержании, методах, приемах и формах учебной деятельности и воспитания личности (методиках, технологиях), в содержании и формах организации управления образовательной системой, а также в организационной структуре учебных заведений, в средствах обучения и воспитания и в подходах к социальным услугам в образовании, что существенно повышает качество, эффективность и результативность учебно-воспитательного процесса. Инновация – это не изобретение, которое может быть лишь частью всего процесса, но не его сущностью.

Так, в изменениях нуждаются отношения между преподавателями и учащимися (ученики, студенты, слушатели). Это прослеживается в подаче учебного материала вне связи с реальным миром, ориентированности преподавателей на приоритетность знания учебных предметов в контрасте с непредсказуемостью межличностных отношений и приоритетом субъект-объектных отношений между ними. Многие проблемы возникающие у субъектов пространства учебного заведения обусловлены влиянием созависимости, которая является личностной деформацией представителей помогающих профессий (педагогов, медиков, воспитателей, психологов и т. п.).

Созависимость можно описать как идентификацию себя с Другим или Другими и нарушение собственной психологической территории вследствие размытости ее границ. В норме человек воспринимает внешнее как внешнее: «Я – это я, а ты – это ты» (Ф. Перлз). Внешнее помещается человеком на границу своей территории, и он задается вопросом, а что, собственно, для меня означает эта фигура; т. е. норма – это реальная оценка объективного положения дел с точки зрения нужд и интересов индивида [1]. При созависимости фигура включается в собственную психологическую территорию, «присваивается», и оценка ее места и значимости просто не может быть объективной – ведь это оценка себя. Навязчивость мысли «мне необходимо иметь мужчину (женщину, любимого и любящего ребенка)» поддерживается трудностью разотождествления с Другим, поскольку в этом случае возникает ощущение нарушения целостности себя, экзистенциальный вакуум. Сосредоточе-

нию на Другом придается такое значение, что в сравнении с ним все остальные потребности и интересы кажутся второстепенными, а жизнь без Другого – однообразной и никчемной.

Образовательная система поддерживает миф о передаче знаний без стремлений ученика (а в дальнейшем студента) к его присвоению и спрашивает с преподавателя не за его деятельность, а за результаты деятельности учащихся.

Фактически преподаватель (с высоким уровнем созависимости) всю жизнь доказывает, что достоин внимания и ласки, и страх их утраты толкает его к накоплению самоценностей: социального статуса, образования, внешнего вида, оказанных услуг, принесенных жертв и т. д. Живя иллюзией, что когда-нибудь за все это он получит необходимые ему любовь и признательность от своих слушателей, руководства, в то же время преподаватель демонстрацией своей ценности унижает и отталкивает объект любви. Ставя свое «Я» в центр отношений, он не дает ответа на заботу, воспринимая ее как должное, не насыщаясь ею, обесценивая или не замечая.

Все коммуникативное пространство созависимых, и, в частности, педагогов, подчиняется драматическому треугольнику С.Карпмана, в котором есть три роли: преследователь, спасатель и жертва, усвоенные в детстве [2]. Преподаватель часто выступает в первых двух ролях, когда считает себя лучше, сильнее, умнее, чем другие (студенты). Преследователь использует стиль взаимодействия – доминирование и это означает, что он всегда должен быть прав. Методы преподавателя в роли преследователя – запугивание, проповеди, угрозы, обвинения, чтение нравоучительных лекций, проведение допросов и прямые атаки. Спасатель, как правило, пытается «задушить» в другом инициативу, чтобы управлять и манипулировать им – «для его же собственного блага», конечно. Спасателям необходимо чувствовать, что их ценят. Нет лучшего способа почувствовать себя важным, чем роль Спасителя. Чем больше преподаватели спасают, тем меньше ответственности берет на себя студент. Чем меньше ответственности берут учащиеся на себя, тем больше их спасают, и это нисходящая спираль, которая часто заканчивается катастрофой.

Использование таких ролей в педагогической деятельности автоматически включает учащихся в роль жертвы, в которой они чувствуют себя униженными и рано или поздно начинают мстить, превращаясь в Преследователя (не обязательно это адресовано тому же спасателю или преследователю). В будущем они не могут заботиться о себе, смотрят на Спасателя снизу вверх и говорят: «Ты единственный, кто может мне помочь» и это то, что жаждет услышать любой Спасатель-преподаватель.

С нашей точки зрения такое взаимодействие обусловлено субъект-объектными взаимодействиями между всеми участниками педагогического процесса. При этом, учащийся воспринимается как тот, кто не имеет перспектив подняться до уровня преподавателя и характеризуется более простым набор потребностей. Осознание роли созависимых отношений в коммуникативном пространстве образовательного института, с нашей точки зрения, тесно связано с реализацией субъект-субъектного типа отношений, который предполагает создание паритетного участия.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Папуш М.* Психотехника экзистенциального выбора. М., 2001. С. 112–119.
2. http://psygestalt.ru/treugolnik-karpmana/

УДК 2(470.345)

ПРОБЛЕМЫ И ФАКТОРЫ РЕЛИГИОЗНОГО ВОЗРОЖДЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ В 1990–2000-е гг.

PROBLEMS AND FACTORS OF RELIGIOUS REVIVAL IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA IN THE 1990s – 2000s

Минеева Ирина Николаевна
Панфилов Михаил Анатольевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Mineyeva
Mikhail Panfilov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: irina.min82@gmail.com, mpanfilov@rucoop.ru

В статье рассматриваются проблемы, перспективы и факторы религиозного возрождения Республики Мордовия в переходный период (1990–2000-е гг.).

К л ю ч е в ы е с л о в а: религиозное возрождение, Республика Мордовия, конфессия, Русская православная церковь, христианство, ислам.

In the article problems, prospects and factors of the religious revival in the Republic of Mordovia in the transition period (1990s –2000s) are discussed.

K e y w o r d s: religious revival, the Republic of Mordovia, confession, the Russian Orthodox Church, Christianity, Islam.

© Минеева И.Н., Панфилов М.А., 2015

Религиозный аспект всегда являлись важнейшими составляющими социокультурной динамики любого полиэтничного и поликонфессинального региона. Республика Мордовия в этом отношении не является исключением. К тому же бурные общественные процессы, последовавшие сразу же за крушением СССР, значительно катализировали развитие этноконфессиональной сферы.

Образование Саранской и Мордовской епархии стало точкой отсчета нового периода в истории православия в Мордовии, который характеризуется качественным увеличением доли верующих в составе населения, а также количества православных приходов, восстановлением монастырей, созданием новой религиозной инфраструктуры на территории республики, началом сотрудничества РПЦ и республиканских властей.

В первой половине 1990-х гг. происходило как восстановление инфраструктуры РПЦ на территории Мордовии, так и создание новых церковных учреждений. К числу последних относилось, например, епархиальное управление, включавшее к середине 1990-х гг. отделы внешних связей, религиозного образования и катехизации, издательский отдел[1]. С апреля 1991 г. стала выходить газета «Саранские епархиальные ведомости», в 1992 г. преобразованная в журнал, который стал выходить ежемесячно с периодичностью 12 номеров в год.

В этот период каждый год открывалось в среднем около 20 новых православных приходов, вступали в должность по нескольку десятков священников: так, в 1991 г. было открыто 26 приходов, рукоположено 22 священника, в 1992 г. – 26 приходов и 44 священнослужителя, в 1993 г. – 11 приходов и 22 священника, в 1994 г. – 7 приходов и 29 священников, в 1995 г. – 22 прихода и 51 священник[2]. Всего по данным на 1 января 1996 г. в Саранской и Мордовской епархии насчитывалось 132 прихода, в том числе 13 городских, 119 сельских и 9 действующих, восстанавливающихся или строящихся монастырей, в том числе 5 мужских и 4 женских[3].

В 1990-е гг. в республике также происходил процесс возрождения еще одной традиционной для региона конфессии – ислама, который исповедуют татары, составлявшие в этот период 5,1 % населения Мордовии. В Мордовии, как и вообще в Поволжье, мусульмане придерживаются суннитского направления в исламе ханафитского мазхаба. В мусульманской общине в этот период наметилась тенденция к увеличению количества мечетей и мусульманских общин[4]. Если до 1991 г. в республике действовала только одна мечеть – в с. Алтары Ромодановского района, то к 1996 г. в татарских селах функционировало уже 26 мечетей: в Атюрьевском районе – 3, в Ельниковском – 3, в Ковылкинском – 1,

в Дубенском – 1, в Кочкуровском – 1, в Лямбирском – 7, в Ромодановском – 3, в Рузаевском – 3, в Темниковском – 4[5]. В 1998 г. религиозные потребности татар Мордовии удовлетворяли 14 мусульманских (суннитских) религиозных организаций. Среди них – Алтарская община Ромодановского района, Саранское религиозное общество, приход Аксеновского мусульманского религиозного общества, религиозное общество мусульман с. Татарская Тавла Лямбирского района, мусульманское религиозное объединение с. Татарская Пишля Рузаевского района[6].

В первой половине 1990-х гг. в Мордовии произошла активизация жизни не только «традиционных религий», но и протестантских деноминаций, существовавших в крае с начала XX в., а также появление новых конфессий и зарубежных миссий. Министерством Юстиции Республики Мордовия в 1990-х гг. были официально зарегистрированы такие протестантские организации, как поместная церковь евангельских христиан-баптистов «Возрождение», Саранский христианский центр, христианская миссия «Голос веры», христианская миссия «Добрая воля и милосердие» и др. Помимо этого в республике действовали протестантские общины адвентистов седьмого дня, пятидесятников и др.[7].

В 1990-х гг., в условиях переходного периода, в республике начался процесс религиозного возрождения, массовое строительство и реставрация церквей, монастырей, мечетей, молитвенных домов и т.д. Стали легально осуществлять свою деятельность многочисленные религиозные организации, ранее находившиеся под запретом как сектантские.

В целом, анализ этноконфесионального облика Мордовии в 1990-е гг., во-первых, подтверждает поликонфессиональность как его важнейшую характеристику; во-вторых, он обнаруживает различную степень сформированности конфессий, действовавших в то время на территории республики; в-третьих, различную степень этноконфессиональности населения: от моноэтничности мусульманских общин до разнонационального состава общин христианских, принадлежащих как к православной, так и протестантским конфессиям[8].

В последующее десятилетие 2000-х гг. в религиозной жизни края не произошло крупных изменений. Республика Мордовия попрежнему представляла собой поликонфессиональный регион. При этом большинство ее населения придерживалось традиционных, культурообразующих религий – православного христианства (русские, представители других славянских народов и мордва) и ислама (татары).

Подводя итоги рассмотрения динамики религиозного возрождения в 1990–2000-е гг. в Республике Мордовия можно выделить

следующие существенные моменты. В рассматриваемый период в межконфессиональных отношениях произошли и продолжают происходить существенные изменения, вектор которых направлен на отход от формального равноправия религий к развитию полномасштабных и разносторонних связей между ведущими конфессиями страны при сохранении и обеспечении законных прав религиозных меньшинств. Данный процесс выступает важнейшим катализатором позитивного качественного роста социокультурной сферы в регионе. Тем не менее, необходимо отметить и ряд отрицательных явлений в этой динамике. Например, слабая просветительская работа, которая должна способствовать препятствованию проникновения в республику тоталитарных религиозных сект. Недостаточно активны в этом плане РПЦ и местная мусульманская община. Относительное равнодушие проявляет светская общественность, в том числе научная интеллигенция. Но, не смотря на эти трудности, несомненно то, что религиозное возрождение рубежа XX-XXI вв. явилось важнейшим фактором социокультурного развития республики 1990-х – 2000-х гг.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]См.: *Саранская* епархия. 1991-2001 гг. / Под общей редакцией епископа Варсонофия. Составитель С.Б. Бахмустов. Саранск, 2001. С. 24.

[2]См.: *Шилов Н.В.* Этноконфессиональные процессы в Мордовии. Саранск, 1998. С. 49.

[3]См.: *Герасимов А.* Саранская епархия // Все о Мордовии. Саранск, 1997. С. 393.

[4]См.: *Программа* национального развития и межнационального сотрудничества народов Республики Мордовия. Саранск, 1997. С. 261.

[5]См.: Там же. С. 261.

[6]См.: *Шилов Н.В.* Этноконфессиональные процессы в Мордовии. Саранск, 1998. С. 56–57.

[7]См.: Там же. С. 53–54.

[8]См.: Там же. С. 57.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 37.015.325

СПЕЦИФИКА ИССЛЕДОВАНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ЧЕРТ ХАРАКТЕРА РУКОВОДИТЕЛЕЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ПРИ ПРЕОДОЛЕНИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КРИЗИСОВ

THE RESEARCH SPECIFICS OF PSYCHOLOGICAL CHARACTER FEATURES OF HEADS OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS IN THE OVERCOMING OF PROFESSIONAL CRISIS

Москалева Алла Степановна
Университет менеджмента образования Национальной академии педагогических наук Украины (Украина)

Alla Moskalyova
University of Educational Management of National Academy of Educational Sciences of Ukraine (Ukraine)
E-mail: moskalla@ukr.net

В статье рассматривается проблема преодоления профессиональных кризисов руководителей общеобразовательных учебных заведений. Исследованы основные психологические характеристики черт руководителей общеобразовательных учебных заведений. Проанализировано влияние факторов на развитие психологических характеристик руководителей общеобразовательных учебных заведений при преодолении профессиональных кризисов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кризис, профессиональный кризис, руководители образовательных организаций.

The article considers the problem of overcoming of professional crises which is harmful to heads of educational institutions. It explores their basic psychological characteristics. The article analyzes the influence of psychological factors on the development characteristics of heads of educational institutions.

K e y w o r d s: crisis, professional crisis, educational institutions heads.

Проблема исследования кризисов вообще и профессиональных кризисов, в частности, в период экономических и социальных трансформаций является чрезвычайно актуальной темой. Профессиональный кризис руководителя образовательной организации рассматривается как переживание профессиональных проблем, которые осознаются как профессиональные препятствия и возникают вследствие блокирования возможности достижения профессиональных целей, имеющих жизненнозначущий, личностный смысл для управленца [1]. Можно отметить ряд исследований по пробле-

© Москалева А.С., 2015

ме профессиональных кризисов как российских (Е. Ф. Зеер, А. К. Маркова, Е. Ю. Пряжникова, Н. С. Пряжников, Э. Э. Сыманюк), так и украинских (Е. И. Бондарчук, Н. Ю. Волянюк, Л. Н. Карамушка, С. Д. Максименко, Т. М. Титаренко) авторов [2]. Выявлено, что несмотря на разные подходы в изучении профессиональных кризисов, авторы обратили внимание на влияние личностных черт на развитие и протекание, а также преодоление «профессиональных кризисов». Целью исследования является изучение особенностей психологических черт и их влияние на проеодоление профессиональных кризисов руководителей учебных заведений.

Для исследования психологических черт характера руководителей общеобразовательных учебных заведений при преодолении профессиональных кризисов было использовано методику «Большая пятерка черт характера» [3]. Это пятифакторный опросник личности, предназначенный для изучения поведения личности в типичных жизненных ситуациях, в которых наиболее ярко проявляются личностные черты. При помощи данной методики можно изучить пять психологических характеристик, которые в той или иной степени могут быть представлены в каждой личности: «экстраверсия-интроверсия»; «склонность к согласию», «уровень моральности», «эмоциональная стабильность – повышенная эмоциональность», «открытость к новому опыту». Остановимся более детально на результатах исследования.

1. Результаты исследования психологических характеристик черт характера по параметру «экстраверсии» показали, что в эту группу опрошенных входит немногим больше трети (36, 8 %), однако в другую группу вошли руководители учебных заведений с характерными чертами «интроверсии» (40,4 %), еще одну группу (22,8 %) составили испытуемые со средним уровнем проявления данного качества. Это говорит о том, что большенству руководителей присуща характеристика с внутренней направленностью. Они, хотя, надеятся на свои силы, но в большинстве случав проявляют неуверенность в правильности принятия решений. Такие люди обычно замкнуты, избегают рассказывать о себе, не интересуются проблемами других людей.

2. В процессе анализа сформированности характеристики такой черты, как «склонность к согласию» выявлено, что большенство руководителей вошли в группу со средним уровенем (47,4 %), с высоким – выявлено значительно меньше (30,5 %) респондентов, остальные (22,1 %) – вошли в группу с низким уровнем. Такие результаты указывают, что только третья часть руководителей вошли в группу, где преобладают привязанность, желание помогать людям. Они характеризуются как добрые, отзывчивые, чувствуют личную ответственность за их благополучие, терпимо относятся к

недостаткам других людей. Такие руководители имеют социальную направленность и несут ответственность за общее дело добросовестно и ответственно.

3. В процессе исследования характеристик «уровня моральности» руководителей было выявлено преобладание показателей среднего уровня (46, 8 %); высокий уровень – проявлено у 30,5 %; наименьшую группу составляет 22,7 % руководителей. Сущность этого исследования констатирует, что только третьей части респондентов принадлежат такие черты личности, как добросовестность, ответственность, обязательность, точность и аккуратность в делах. Такие люди любят порядок и комфорт, они настойчивы в деятельности и обычно достигают в ней высоких результатов. Они придерживаются моральных принципов, не нарушают общепринятых норм поведения в обществе и соблюдают их даже тогда, когда нормы и правила кажутся пустой формальностью.

4. Относительно определения черт личности руководителей за показателями «эмоциональная стабильность – повышенная эмоциональность», также удалось выявить определённую специфику, а именно: высокий уровень – 45,1%, средний – 32,2 %, низкий – 22,6 %. Отмечено, что почти половина руководителей входит в группу с «повышенной эмоциональностью». Это те, кто чувствуют себя беспомощными, неспособными справиться с жизненными трудностями. Такие люди хуже работают в стрессовых ситуациях, в которых испытывают психологическое напряжение. У них, как правило, занижена самооценка, они обидчивы и в неудачах, в первую очередь, обвиняют себя. Им сложнее справиться с любыми профессиональными сложностями, в том числе и с «профессиональными кризисами».

5. Вместе с тем анализ результатов за показателем «открытость к новым идеям и опыту» определил, что образовалось три равные группы, в которую вошли руководители с высоким – 31, 7 % , средним – 32,9 %, низким – 35,4 % уровнями. Можно констатировать, что только третья часть руководителей – это эмоциональные, экспрессивныею.

Таким образом, проведено изучение особенностей психологических черт и их влияние на преодоление профессиональных кризисов руководителей учебных заведений. Выявлено ряд проблем, которые требуют подальшей работы с руководителями учебных заведений.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Москальова А.С.* Підготовка керівників освітніх організацій до конструктивного подолання професійних криз особистості: гендерний аспект: спецкурс. К., 2011. 36 с.

2. Там же.

3. Хромов А.Б. Пятифакторный опросник личности: учеб.-метод. пособие. Курган, 2000. 23 с.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 37.025.7:378-052

РАЗВИТИЕ МЫШЛЕНИЯ У СТУДЕНТОВ
THE THINKING DEVELOPMENT OF STUDENTS

Новиков Петр Васильевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Pyotr Novikov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: pnovikov@rucoop.ru

Рассматривается роль мышления в учебной и профессиональной деятельности. Подчеркивается важность разработки проблемы развития мышления у учащихся. Охарактеризован инновационный тип мышления. Показаны уровни развития теоретического мышления учащихся в учебной деятельности.

Ключевые слова: учебная деятельность, интеллектуальные способности, мышление, инновационное мышление, теоретическое мышление, уровни мышления.

The article considers the role of thinking in academic and professional activities. The author emphasizes the importance of the issue of thinking development of students. The article describes an innovative type of thinking. The study shows the levels of theoretical thinking development of students in learning activities.

Keywords: learning activity, intellectual ability, thinking, innovative thinking, theoretical thinking, levels of thinking.

Переориентация школьного и вузовского образования, поворот от преувеличенного внимания к знаниям учащихся – к акценту на их интеллектуальное развитие – актуальная тенденция в современном образовании. Именно возможности самостоятельного обновления знаний, саморазвития в значительной мере подготавливают молодого человека к жизни в современном быстро меняющемся мире.

В процессе обучения учащихся необходимо особое внимание уделять развитию интеллектуального компонента в целостной структуре личности. Среди интеллектуальных способностей именно мышление является доминирующим. Развитое мышление влияет и на развитие других познавательных способностей (памяти, восприятия, внимания и др.).

В то же время педагогическая практика показывает, что фундаментальные способности учащихся общеобразовательных школ

© Новиков П.В., 2015

развиваются не достаточно эффективно. Ярким примером этого является снижение среднего тестового балла за ЕГЭ в 2014 году по сравнению с результатами в 2013 году. Например, средний балл ЕГЭ по математике уменьшился с 50 баллов в 2013 году до 40 баллов в 2014 году, по физике – с 55 баллов до 46 баллов, по химии – с 69 до 56, по информатике – с 63 до 57. Хорошо известно, что изучение данных предметов требует от обучающегося развитых «логических способностей», к которым, прежде всего, относится мышление.

Таким образом, мы видим что традиционное образование, по прежнему, ориентировано на передачу знаний и поддержание существующей культуры, социального опыта. При этом преподаватель выступает в роли транслятора знания, организатора учебно-воспитательного процесса, построенного как усвоение изучаемого материала, формирование навыков поведения и деятельности в образовательном учреждении. Традиционная система обучения не ориентирована на активный характер познавательной деятельности учащихся, их интеллектуальное и творческое развитие.

Поэтому, в последнее время, все большее распространение получает идея осуществления специального, целенаправленного психологического развития учащихся. Однако эффективно реализовать эту идею на практике очень сложно.

Мы считаем необходимым внедрение в вузовскую образовательную практику новых психолого-педагогических технологий развивающих интеллектуально-творческий потенциал студентов и формирующих новый тип инновационного мышления личности специалиста. Интеллектуальная работа, связанная с получением нового знания и возможностью его использования в практике будет составлять основной тип занятости в скором будущем. Для этого важно формировать мыслительную культуру будущего специалиста, вооружать его приемами и способами мыследеятельностной работы.

В настоящее время много говорится и пишется о развитии инновационного мышления человека (и в школе, и в вузе, и на производстве). Инновационное мышление представляет собой совокупность интеллектуальных и творческих процессов, позволяющих эффективно решать учебные, профессиональные, социально-экономические и политические задачи, объективно возникающие в постоянно изменяющемся мире. Такое мышление является одним из определяющих компонентов инновационной деятельности личности [3]. По мнению многих ученых, смысл категории «инновационное мышление» заключается в способности человека к содержательному анализу, планированию, рефлексии, творческой постановке и решению новых, оригинальных, неожиданных, не-

стандартных задач. Основы инновационного мышления необходимо закладывать в школе, так как этот возраст очень благоприятный для формирования фундаментальных новообразований личности. Чем старше человек, тем сложнее у него формировать новое восприятие, нестандартное мышление, креативное поведение.

Мы считаем что развитие основ инновационного мышления учащихся связано с развитием теоретического типа мышления подробно описанного В.В. Давыдовым [2]. В ряде исследований было установлено, что теоретический тип мышления развивается у учащихся в последовательности формирования его основных характеристик: от содержательного анализа к планированию, а затем к рефлексированию [1].

Таким образом, можно говорить о существовании следующих уровней развития мышления «вообще»: эмпирический, аналитический, планирующий, рефлексирующий. Целенаправленное формирование теоретического типа мышления становится возможным в условиях специально организованной учебной деятельности [2].

Анализ имеющихся учебных программ обучения учащихся показывает, что сегодня смещение акцента в инновационных программах делается не на определение знаний, умений и навыков (ЗУН), которые следует формировать у учащихся, а на развитие мыслительных качеств, которые позволят молодому человеку получать эти ЗУНы. Если формирование знаний, умений, навыков – это педагогическая задача, то формирование мыслительных качеств (гибкость, способность к анализу, абстрагированию, рефлексивность, креативность и др.) – это психологическая задача. Однако уровень психологической подготовки наших педагогов не позволяет сегодня достаточно успешно решать эту задачу.

Внедрение новых технологий в образовательный процесс, направленных на развитие инновационного мышления учащихся необходимо для изменения потребностно-мотивационной сферы молодых людей. Повышение их активности в учебно-воспитательном процессе, позиционирование себя как будущего профессионала и члена социума – одна из важных задач образовательных учреждений. Поэтому сегодня особенно важно, чтобы обучение в вузе становилось источником не только «технологической» оснащенности, но и личностного роста [4; 5].

Радикальные преобразования могут быть успешны лишь в том случае, если вся система жизнедеятельности в вузе будет обеспечивать формирование у учащихся внутренней потребности в самоизменении, в самосовершенствовании; если сами участники образовательного процесса осознают необходимость изменения своей роли, а также овладеют теми действиями, которые требуются им для выполнения изменившихся ролевых функций.

Поэтому одним из важных условий успешного развития любого образовательного учреждения и обеспечения качества образовательных услуг является формирование компетентного, чувствительного к современным нововведениям кадрового состава преподавателей. Каждый преподаватель должен быть вовлечен в творческий поиск по улучшению организации учебно-воспитательного процесса.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Атахонов Р.* Развитие общих закономерностей и предметных видов мышления // Первые чтения памяти В.В.Давыдова. Сб. выступлений. Рига-Москва, 1999. 144 с.

2. *Давыдов В.В.* Теория развивающего обучения. М.: ИНТОР, 1996. 544 с.

3. *Делия В.П.* Инновационное обучение формирующее инновационное мышление. Балашиха, 2005. 223 с.

4. *Кевбрин Б.Ф.* Инновационность в образовании как основа развития субъекта учебной деятельности / Б.Ф. Кевбрин, П.В. Новиков // Развитие инновационной экономики региона в условиях глобализации: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 25-26 апр. 2007 г.): в 2 ч. / редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) [и др.]; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2007. Ч. 1. С. 7–12.

5. *Новиков П.В.* Способность к рефлексии как фактор успешной учебной деятельности / П.В. Новиков // Интеграция образования в условиях инновационной экономики: материалы Междунар. науч.-прак. конф.(Саранск, 8-9 апр. 2014 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.]; Саран.кооп. ин-т РУК. Саранск: ЮрЭкс-Практик, 2014. Ч. 2. С. 161–164.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 349.6

СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ СБАЛАНСИРОВАННОГО ЭКОЛОГО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОБЩЕСТВА И ПРИРОДЫ

THE SOCIO-PHILOSOPHICAL RATIONALE FOR THE BALANCED ENVIRONMENTAL AND LEGAL REGULATION OF INTERACTION BETWEEN SOCIETY AND NATURE

Печаткин Александр Сергеевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Alexander Pechatkin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: asp1024@mail.ru

Статья посвящена эколого-правовой области исследования социальной философии. В качестве проблемы выделяется сбалансированное эколого-правовое регулирование взаимодействия общества и природы.

К л ю ч е в ы е с л о в а: социальная философия, эколого-правовое регулирование, эколого-правовая система, сбалансированное правовое регулирование.

The article is devoted to the ecological and legal fields of social philosophy. As a main problem is shown the balanced environmental and legal regulation of the interaction between society and nature.

K e y w o r d s: social philosophy, environmental and legal regulations, environmental and legal system, balanced legal regulations.

В процессе взаимодействия общества с природной средой происходит преобразование природной среды, изменяются естественные экосистемные взаимосвязи, создаётся природно-антропогенная и антропогенная среда. Нерациональное преобразование природной среды влечёт негативные последствия связанные с ухудшением состояния экосистем, сокращением биологического разнообразия, загрязнением окружающей среды.

Перед обществом возникает проблема регулирования собственной деятельности, выработки и рационального обоснования стратегии развития с последующим поэтапным ее осуществлением. Моисеев Н.Н. писал: «для того чтобы человечество могло вступить в эпоху ноосферы и обеспечить тем самым своё будущее развитие,

© Печаткин А.С., 2015

необходимо, чтобы оно обрело способность так регулировать и направлять свои действия, чтобы они не нарушали условий экологического императива»[2, с. 232].

В различные периоды истории человечество сталкивалось с локальными экологическими кризисами и только во второй половине XX века экологический кризис принял глобальные масштабы. В 1972 году состоялась Стокгольмская конференция ООН по проблемам окружающей человека среды, на которой были приняты два основных документа: Декларация принципов, План мероприятий. Следующим шагом стало создание Международной комиссии ООН по окружающей среде и развитию, деятельность которой посвящена поиску оптимального пути устойчивого развития. В 1987 году комиссия опубликовала доклад «Наше общее будущее». В 1992 году приняты Декларация по окружающей среде и развитию и «Повестка дня на XXI век» на Конференция ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро.

Деятельность международного сообщества по выработке общих принципов и рекомендаций в области охраны и рационального природопользования, носит активный характер и может быть признана как ответ на вызов надвигающейся экологической угрозе. Такое понимание ответа на экологический кризис, как вызов цивилизации, близко закону вызова и ответа в формировании цивилизаций предложенному А. Тойнби. Применительно к глобальной цивилизации, правомерно понимание в качестве ответа на вызовы современности, с преобразованием некоторых своих организационно-институциональных и нормативных составляющих. Обеспокоенность мирового сообщества нарастающим экологическим кризисом положила начало процессу экологизации законодательства.

В связи с этим возникает необходимость всестороннего рассмотрения эколого-правового регулирования, в его взаимосвязи с социально-культурными основаниями. Познание правовой составляющей взаимодействия общества и природы базируется на многообразных, сложноорганизованных методологических основаниях, к которым относятся: закономерности естественных природных условий, социально-экономические и политико-правовые закономерности бытия общества, морально-этические нормативы. В научной литературе сложилось множество подходов относительно выделения отраслей знания оказывающих воздействие на формирование правовых нормативов и на их реализацию. Представляется правомерным выделение междисциплинарных исследований социально-экологических и естественно-природных закономерностей, в качестве двух взаимодополняющих научных оснований эколого-правового регулирования.

Проблемы взаимодействия общества и природы рассматрива-

ются в рамках социально-экологического раздела социальной философии, не ограничиваясь его структурой, поскольку проблемы взаимодействия общества и природы носят междисциплинарный характер, обусловленный сложной структурированностью объекта исследования.

В социальной философии выделяются следующие разделы: социальная онтология, история социальной философии, социальная методология, социальная аксиология, философия истории, политическая философия, философия права, социальная экология и др.[3, с. 56]. Деление на разделы целесообразно с позиции выявления взаимосвязей проблемных областей научных дисциплин, но обладает определённой долей условности, когда речь идёт об отнесении к конкретной области исследования междисциплинарной проблемы.

К эколого-правовым проблемам социальной философии возможно отнести: соответствие экологического законодательства уровню необходимого регулирования взаимодействия общества и природы; формирование экологического сознания и экологического правосознания; взаимодействие и соотношение международного, национального, регионального законодательства в области охраны окружающей среды; философское обоснование основ эколого-правового регулирования; этические проблемы эколого-правовой действительности; значение и функции эколого-правовой системы в преодолении экологического кризиса и др.

Сбалансированное эколого-правовое регулирование взаимодействия общества и природы основано на органическом соответствии многообразных составляющих эколого-правовой системы. Эколого-правовая система представляет собой сложноорганизованную структурную составляющую правовой системы общества, объединяющую: эколого-правовую культуру, эколого-правовое сознание, систему норм экологического права, эколого-правовую организационно-институциональную структуру, эколого-правовую реализацию. Сбалансированность регулирования общественных отношений подразумевает научную обоснованность и комплексность. Область действительности на которую направлено регулирование рассматривается в единстве и многообразии составляющих её структурных образований, выполняющих функциональное назначение. В Энциклопедии философии и социологии права (2006) отмечается, что правовая регуляция предполагает следующие основные функции: критическая (властно-авторитарное принуждение социальных субъектов к нормативному поведению), эгалитарная (наделение всех граждан равной мерой прав и свобод), коммуникативная (обеспечение межсубъектной координации как структурообразующего принципа правоотношений), семиотиче-

ская (знаковое фиксирование, накопление и трансляция социально-правового опыта) [1, с. 709].

Эколого-правовое регулирование взаимодействия общества и природы в широком смысле выступает как процесс воздействия на общественные отношения с целью приведения их в определенное состояние, соответствующее гармоничному взаимодействию общества и природы. Сбалансированность эколого-правового регулирования проявляется в научной обоснованности, комплексности, обращенности к социально-культурным основаниям.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бачинин В.А*. Энциклопедия философии и социологии права. СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2006. 1093 с.

2. *Моисеев Н.Н*. Человек и ноосфера. М.: Мол. гвардия, 1990. 351 с.

3. *Орехов А.М.* Социальная философия: Предмет, структурные профили и вызовы на рубеже XXI века. М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2011. 272 с.

УДК 37.015.325

ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА СУБЪЕКТОВ ПОСЛЕДИПЛОМНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

THE PSYCHOLOGICAL AND PEDAGOGICAL FOUNDATIONS OF THE PROFESSIONALISM OF THE POST-QUALIFYING EDUCATION SUBJECTS

Ткач Тамара Владимировна
Университет менеджмента образования Национальной академии педагогических наук Украины (Украина)
Tamara Tkach
University of Education Management of National Academy of Educational Sciences of Ukraine (Ukraine)
E-mail: tkach_t@mail.ru

В статье рассматриваются психолого-педагогические основы профессионализма субъектов последипломного образования. Профессионализм педагога – это интегральная характеристика личности педагога, которая предполагает владение им видами профессиональной деятельности, а также наличие у педагога профессионально важных психологических качеств, обеспечивающих эффективное решение профессиональных педагогических задач по обучению и воспитанию.

К л ю ч е в ы е с л о в а: проектирование, субъектно-личностный подход, процессуальные критерии.

© Ткач Т.В., 2015

The article deals with the psychological and pedagogical foundations of the professionalism of the post-qualifying education subjects. The teacher's professionalism is the integral characteristic of the teacher's personality, which involves the possession of professional activities, as well as the presence of a teacher professionally important psychological qualities, providing the effective solution to the professional pedagogical tasks of the training and education.
K e y w o r d s: design, subject-personal approach, procedural criteria.

В последнее время во всех развитых странах пришли к выводу, что успешность функционирования современного мира зависит от качества образования, которое человек получает на протяжении всей своей жизни. Такое положение У. Эко в конце XX века обосновал такими прогнозами. Ученый указал на появление новой системы социальных классов. В ближайшем будущем мир будет основываться на социальном порядке, управляемым когнитивными (интеллектуальных) работниками («cognitive workers»), которые причастны к созданию новых мультимедиа, информационных технологий, которые будут составлять «аристократию знаний», занятые в когнитивном секторе и производят новые знания и технологии. Средний класс будет называться «цифровым» («digitariat»): это работники, которые в профессиональной деятельности применяют цифровые технологии (IT), но их не производят. Низший социальный слой создадут информационные люмпен-пролетариаты («information underclass»), то есть люди, чьи навыки в пользовании современными технологиями ограничиваются использованием телевизора, телефона и т.д. [2]. Таким образом, профессионалов будут формировать высоко образованные люди.

Итак, в современном мире очень остро стоят проблемы развития человека независимо от его возраста и статуса в течение всей его жизни, формирования и развития собственной самости, умение проявлять себя перед самим собой и другими, создание собственного мира, новых форм коммуникаций с другими, всего того, имеющих значимость и ценность для полноценной жизнедеятельности человека. В современных психолого-педагогических исследованияхпреобладает субъектно-деятельностный подход, в котором важное значение уделяется проектированию определенных качеств педагогических работников. Одно из них – это профессионализм педагога как субъекта последипломного образования. В качестве основных механизмов развития профессионализма рассматриваются такие качества как саморегуляция, саморазвитие, самоорганизация. Актуальность комплексного подхода к их определению вызвана необходимостью поиска соответствующего научного инструментария психолого-педагогической науки, объединяет ее теоретические достижения с эмпирическим исследованием процесса становления профессионализма педагога в системе последипломного образования. Цель такого исследования заклю-

чается в разработке субъектно-личностных основ концепции развития профессионализма педагога в системе последипломного образования и создание на этой основе комплексной (личностно-интерактивной) модели профессионализма педагога.

Для этого необходимо осуществить анализ процесса профессионализации личности, уточнить понятийный аппарат, исследовать структуру и функциональные возможности психолого-педагогического проектирования профессиональной деятельности субъектов последипломного образования как условия реализации их профессионализма. Профессионализм педагога – это интегральная характеристика личности педагога, которая предполагает владение им видами профессиональной деятельности, а также наличие у педагога профессионально важных психологических качеств, обеспечивающих эффективное решение профессиональных педагогических задач по обучению и воспитанию (детей, взрослых учатся). Профессионализм педагога должен отвечать таким критериям как объективные, субъективные, процессуальные и результативне. Объективные критерии это, прежде всего, эффективность педагогической деятельности (основных ее видов - учебной, развивающей, воспитательной, а также вспомогательных в работе педагога - диагностической, коррекционной, консультационной, организаторско- управленческой, самообразовательной и др). Субъективные критерии это устойчивая педагогическая направленность (желание оставаться в профессии), понимание ценностных ориентации профессии педагога, положительное отношение к себе как профессионалу, удовлетворенность трудом. Процессуальные критерии состоят в использовании педагогом соціально- приемлемых, гуманистически направленных способов, технологий в своей работе. И, наконец, результативные критерии проявлются в достижениях в педагогической работе, результатов, которые востребованны обществом (формирование качеств личности учащихся, обеспечивают их подготовленность к жизни в условиях перемен). Профессионализм педагогического работника представляет собой высокий уровень его психолого-педагогических и научно-предметных знаний и умений в сочетании с соответствующим культурно-нравственным обликом, что обеспечивает на практике социально востребованную подготовку подрастающего поколения к жизни. Поэтому так актуальным для педагога есть его последипломное образование, которое должно сопровождать педагога на протяжении всей профессиональной жизни. Последипломное педагогическое образование призвано выполнять функции образования для взрослых. и, конкретно, для педагогических работников. Это предусматривает исследование проблем профессионального развития, способствует внедрению идей андрагоники и акмеологии в

систему последипломного педагогического образования. Поэтому в рамках такого образования обеспечивается реализация функций учебных, научно-методических и научно-исследовательских для педагогов. Это позволяет раскрыть широкие возможности для внедрения современных компьютерных и информационных технологий, повышает роль слушателей как субъектов образовательной деятельности, развития творческих инициатив научно-педагогических и методических работников, приобщения их к современным научным исследованиям

Основная цель такой деятельности лежит в разработке, оптимизации и улучшения качества повышения квалификации и переподготовки научно-педагогических работников. Поэтому основные направления научно-исследовательской работы в сфере последипломного педагогического образования лежат в организационной, инновационной, координационной деятельности. Организационная деятельность определяет проектную деятельность для решения актуальных проблем управления образованием, образовательной теории и практики. Здесь предусматривается разработка, научная экспертиза и апробация научно-методических материалов (пособия, учебники) для системы последипломного педагогического образования взрослых. Методологическим средством психологического исследования образования становится его проектирование, которое способствует раскрытию динамических механизмов формирования образовательной деятельности. Проектирование процесса образования рассматривается как модельная репрезентация образования, каким оно должно быть, а проектирование – как средство реализации опережающей функции педагогической науки относительно существующей практики обучения. Инновационная деятельность заключается в разработке, апробации и экспертизе новых образовательных технологий и моделей управления и способствованию их внедрению в деятельность заведений последипломного образования. Это формирует научные основы педагогических инноваций, организации учебного процесса и подготовке педагогических и научных кадров. Координационная деятельность направлена на содействие развитию научных исследований в области последипломного педагогического образования взрослых.

Мотивационный эффект поооследипломного педагогического образования заключается в том, что педагог стремится не только осознать произошедшие в профессиональной, социальной, личностном среде, но и самому стать источником этих изменений. Особенно это актуально в зрелом возрасте. Активное отношение к образованию взрослого человека можем считать ведущим компонентом процесса как саморазвития, так и самоорганизации человека,

как процесса, направленного на самоуправление человека, реализуется в ее воспроизведении, изменениях и развитии.

Педагоги должны иметь уровень компетентности выше нормативного, быть ориентированными на развитие профессионализма на таких уровнях: а) информационном: фиксация полезных направлений в развитии науки и практики; общества в целом; б) аксиологическом: стимулирование творческой активности, формирование потребности в дальнейшем развитии; в) деятельностном: разработка соответствующих техник и приемов эффективной работы; г) социально-психологическом: создание развивающей социальной среды, в которой постепенно складываются групповые нормы и ценности профессионализма и личностного развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Eco U.* Diariusz najmniejszy / Eco U; tłum. A.Szymanowski. Kraków: Wydawnictwo Znak, 2007. 171 s.

УДК 159.922.2:316.772.5

ПРОБЛЕМЫ МАССОВОГО СОЗНАНИЯ В ИНФОРМАЦИОННОМ СОЦИУМЕ

THE MASS CONSCIOUSNESS PROBLEMS IN THE INFORMATION SOCIETY

Турышев Николай Викторович
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева

Nikolay Turyshev
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagocial Institute
E-mail: jannasar@yandex.ru

В статье рассматриваются проблемы массового сознания информационного социума, где возник остронаправленный вектор высокотехнологического коммуникационного пространства, без которого социум вряд ли уже сможет существовать.

К л ю ч е в ы е с л о в а: массовое сознание, коммуникационное пространство, социум, информация.

The article deals with the problems of the mass consciousness in the information society. Here appears the highly directive vector of high-tech communication space, without whom the society can hardly exist already.

K e y w o r d s: mass consciousness, communication space, society, information.

© Турышев Н.В., 2015

Для социальной эволюции массового сознания характерны две тенденции: интеграционная и дифференцирующая.

Интеграционная тенденция состоит в последовательном переходе от первичных общественных образований к более масштабным и совершенным социальным системам, а также в развитии сознания самого человека (его представление о свободе и независимости сочетается с интересами коллектива, государства и общества, он включается в сложную систему социальных отношений).

Интеграционной тенденции противостоит тенденция дифференцирующая (обособления), отражающая стремление людей в составе социальных систем (государственных и муниципальных образований) сохранить «свое лицо» и самостоятельность.

Данные тенденции развития человечества, отражающие, с одной стороны, стремление людей к объединению, с другой, к их обособлению, имеют противоположную направленность и порождают противоречия между интересами личности и социума (социальной системы). Подобные противоречия, безусловно, влияют на массовое сознание в информационном социуме.

Для идентификации проблем массового сознания в информационном социуме дадим определения ряду понятий.

Массовое сознание – практическое знание различных социальных групп, не основанное на специальных знаниях, необходимое социальным группам в повседневной жизни и коммуникации в месте проживания, стране, мире.

Социальная группа – объединение людей, имеющих общие значимые специфические признаки, основанные на их участии в определённой деятельности, связанной системой отношений, которые регулируются формальными или неформальными социальными институтами.

Коммуникация – совокупность видов и способов передачи информации от человека к человеку. Это сложный многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми (межличностное общение) и группами людей (межгрупповое общение).

Данный процесс порождается потребностью совместной деятельности и включает в себя следующие подпроцессы:

– коммуникацию как таковую (обмен информации);

– интеракцию (обмен действиями);

– социальную перцепцию (восприятие и понимание партнера).

Информационный социум – глобальная совокупность социальных групп, коммуникации между которыми основаны на современных информационных технологиях (единое социальное постиндустриальное общественное пространство).

Коммуникации, поглощающие общественное сознание:

– масс медиа (пресса, радио, телевидение);

– сотовая мобильная связь;
– глобальные интернет технологии.

Возникает закономерный вопрос: несут ли перечисленные виды коммуникации массовому сознанию только блага или наряду с этим создают определённые проблемы для массового сознания?

1. Информационный социум и средства его коммуникации стирают государственные и культурные границы, в результате чего представители данного социума имеют опасность потерять свою национальную идентичность.

2. Информационный социум несет в себе признаки глобализации с возможностью формирования идеологии и общественного сознания наиболее развитых экономически социальных групп, подавляя волю менее развитых.

3. Массовое сознание в информационном социуме легко подвержено манипуляции в области конкретной информации и конкретных знаний. Вопрос только в том что, или кого представляет манипулятор? Тем более что для решения подобных вопросов разрабатываются специальные технологии (например, политические технологии).

4. Интернет технологии информационного социума размывают стратификацию индивидуумов, общающихся друг с другом (собеседники не представляют статуса друг друга).

5. Современный информационный социум насыщен мощными информационными потоками истинность информации которых, зачастую проверить просто невозможно, (кстати на этом базируются определенные технологии «промывания мозгов»).

6. С помощью современных коммуникаций информационного социума разрабатываются технологии для воздействия на психику и сознание социальных групп и даже на их технологическую оснащенность:

– манипуляция сознанием;
– информационные войны;
– пропаганда;
– кибер – войны.

Представители различных социумов стали значительно больше времени проводить в мире виртуальных коммуникаций, приобретая от них все большую зависимость. Этот факт несет в себе конкретные негативные последствия и проблемы, такие как:

1. Образ жизни индивидуумов становится менее подвижным, что не может не сказаться на их физической форме и здоровье, а значит, и на здоровье нации.

2. Происходит подмена живого диалога виртуальным, что не способствует навыку проведения реальных дискуссий.

3. Изменяется культура речи в сторону ее упрощения.

4. Синтезируется искусственный язык, насыщенный техническими терминами, их сокращениями и производными. По сути, происходит засорение языка общения, ухудшающее взаимопонимание между поколениями социума.

5. Значительно меньше времени тратится на чтение классической литературы, что, несомненно, подрывает культурный и эстетический уровень развития членов социума.

Таким образом, в массовом сознании информационного социума возник остронаправленный вектор высокотехнологического коммуникационного пространства, без которого социум вряд ли может уже существовать.

Можно ли изменить направление этого вектора и его скалярную величину?

Направление, маловероятно, величину, возможно. Каким образом? Вопрос остается открытым.

УДК 343.851:316.772.5

АНТИКОРРУПЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

ANTI-CORRUPTION POTENTIAL OF THE INFORMATION SOCIETY

Чернова Елена Николаевна
Палаткина Аксана Васильевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Chernova
Aksana Palatkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.n.chernova@rucoop.ru, a.v.palatkina@rucoop.ru

В статье обосновывается, что развитие технологий информационного общества, в частности электронного правительства, снижает возможности для коррупционной деятельности. Авторами отмечается необходимость создания эффективного механизма реализации потенциала информационно-коммуникационных технологий для противодействия коррупции.

Ключевые слова: информационное общество, информационно-коммуникационные технологии, противодействие коррупции.

© Чернова Е.Н., Палаткина А.В., 2015

This article substantiates that development of information society technologies, including electronic government, abates the possibilities of corrupt practice. The authors underline the necessity of creating the efficient mechanism, which goal is to unlock the potential of the information and communication technologies for corruption opposition.
K e y w o r d s: information society, information and communication technologies, corruption opposition.

Актуальность настоящего исследования обусловлена ростом масштабов коррупции в России, низкой эффективностью борьбы с ней и отсутствием комплексных социально-философских исследований, предлагающих меры информационного противодействия коррупционному поведению.

Место России в Индексе восприятия коррупции (рейтинг Международного движения по противодействию коррупции Transparency International) сохраняется практически неизменным на протяжении последних лет. В 2014 г. Россия заняла 136 место, поделив его с Нигерией, Ливаном, Кыргызстаном, Ираном и Камеруном [1].

Современная российская коррупция признается системным явлением, что подтверждается следующими обстоятельствами:

– государственная политика во многом диктуется частными и корпоративными интересами олигархических групп, навязывающих через коррупцию те или иные властные решения;

– коррупционные практики оказались органично встроенными в механизм управления государством, бизнесом и местными сообществами, поэтому отказ от коррупции снижает эффективность управления;

– отсутствие режима законности стало нормой;

– доходы от коррупции составляют значительную часть доходов многих российских чиновников;

– исполнительная власть постоянно использует неформальные способы воздействия на граждан и организации, а последние, в свою очередь, с готовностью включаются в коррупционные схемы для решения своих проблем;

– фактически коррупция стала частью жизнедеятельности в стране, так как чем больше людей включены в коррупционные отношения, тем неэффективнее и даже опаснее становится нахождение вне коррупционной сети.

Средствам и методам противодействия государственной коррупции в России посвящено немало политических, правовых, социологических экономических исследований. При этом важная роль в деле противостояния коррупции отводится технологиям информационного общества.

Одной из целей развития информационного общества является обеспечение принципов прозрачности и открытости в работе орга-

нов власти и управления. В самом общем смысле вклад информатизации общества в борьбу с коррупцией заключается в том, что по мере повсеместного внедрения отслеживающих информационных систем чиновники перестанут брать взятки [2]. По мере внедрения электронного правительства произойдет сокращение количества личных контактов граждан с представителями власти, тем самым минимизируются условия коррупционного поведения.

Так, например, путем введения налоговых и отчетных документов в электронном виде и обеспечения дистанционного доступа к ним можно существенно снизить коррупционную нагрузку на бизнес. Во избежание легализации средств полученных преступным путем, возможно отслеживание операций по банковским счетам, принадлежащим чиновникам и их родственникам.

Мы считаем, что на сегодняшний день антикоррупционная политика, заключающаяся во внедрения информационно-коммуникационных технологий в сферу государственного управления для снижения коррупции, нуждается в конкретизации, расстановке приоритетов и выявлении наиболее эффективных механизмов.

Перевод государственных услуг в электронный режим требует формализации всех административных процедур и разработки единого четкого алгоритма принятия решений. Электронный административный регламент придает взаимодействию граждан и организаций с органами власти четкий, стандартизованный характер. В результате мы получим полезный эффект снижения возможностей применения коррупционных механизмов. В этом отношении для России полезен опыт Сингапура, где бюрократическая волокита была сведена к минимуму с помощью реального электронного правительства. Нет волокиты – отпадает и повод дать взятку за ускорение процесса.

В профилактических целях целесообразно также применение технических средств контроля (стенограммы, видеозаписи и др.) при личных контактах граждан с чиновниками. Так, например, в Германии санкционирован контроль за телефонными разговорами чиновников.

Борьба с существующими коррупционными схемами невозможна без формирования жесткого механизма общественного воздействия на сферу государственного администрирования посредством представительских институтов. Открытость общей информации о деятельности должностных лиц (например, на официальных сайтах органов государственной власти) сама по себе не даст антикоррупционного эффекта. Необходимо предоставить возможность представителям гражданского общества отслеживать деятельность отдельно взятого чиновника и применять соответствующие санкции.

Причина безнаказанности коррупционеров, на наш взгляд, не в отсутствии прозрачности информации как таковой, а в отсутствии механизма анализа этой информации на предмет коррупционных схем (отслеживание на аффилированность, умолчание о доходах, отсутствие конкуренции при госсзакупках, нецелевое расходование бюджетных средств и т.п.) Таким образом, результативность антикоррупционной стратегии неразрывно связана с процессом становления общественного контроля в нашей стране. А кто будет заниматься поиском и преданием гласности разнообразных злоупотреблений – это уже вопрос уголовно-правовой (риск ответственности за клевету) и политический (антикоррупционные инициативы по-прежнему воспринимаются как исходящие от оппозиции, как инструмент борьбы с правящей властью). Поэтому освещение коррупционных злоупотреблений, особенно в высших эшелонах власти, серьезно осложняет жизнь тем, кто хочет разобраться.

Зарубежный опыт борьбы с коррупцией учит нас тому, что соответствующие преступления должны широко обсуждаться в средствах массовой информации, воспитывая неприятие населения к взяточничеству. Мы считаем, что правоохранительные органы должны активизировать коммуникационную политику, чтобы люди начали замечать, как привлекают к ответственности замешанных в коррупции чиновников.

В то же время в аналитическом отчете Центра Антикоррупционных исследований и инициатив Transparency International в России отмечается, что давление на некоммерческие организации и независимые СМИ продолжается. Закон, ограничивающий долю иностранцев в СМИ, приравнивание блогеров к журналистам и другие меры только сужают спектр СМИ, освещающих проблему коррупции и проводящих независимые журналистские расследования. Таким образом, мощнейший институт информационного общества, который способен возродить доверие населения к антикоррупционной политике государства, практически не реализует столь важную функцию.

Одним из наиболее важных факторов коррупции в современной России выступает толерантность общества к взяточничеству. Во-первых, общественность фактически смирилась с тем, что состояние олигархов в ходе приватизационных процессов возникло благодаря коррупции. Во-вторых, в ходе реализации программы раскрытия доходов чиновников оказалось, что даже неполные списки активов, которые были обнародованы, вошли в прямое противоречие с официальными доходами госслужащих. При отсутствии политико-правовой реакции на вскрывшуюся ситуацию инструмент борьбы с коррупцией превратился в еще одну форму легитимации коррупционных доходов представителей власти. Одним словом,

даже обнародованные уполномоченными структурами сведения о совершенных преступлениях коррупционной направленности не вызывают сколь-нибудь значимого общественного резонанса.

Для борьбы с коррупцией «снизу» недостаточно создать лишь техническую возможность, например, телефоны доверия по примеру других стран. Необходимо внедрение в правовое сознание общества нетерпимости к коррупционному поведению. Истоки проблемы – в сознании всех участников коррупционных взаимоотношений. Чиновники рассматривают свои должностные полномочия как возможность личного обогащения, а потенциальные взяткодатели считают взятку единственным способом решить проблему общения с государством. Поэтому информационные каналы должны быть задействованы как институты борьбы с коррупцией. Так, в корпорациях (интранет, внутренняя газета и т. д.) необходимо запустить механизмы раскрытия информации как о негативных коррупционных практиках, так и о положительных результатах борьбы с коррупцией, чтобы сделать ее неприятие частью корпоративной культуры.

Таким образом, количественный рост свободно циркулирующей информации о деятельности, решениях, доходах и расходах должностных лиц может стать фундаментом борьбы с коррупцией лишь тогда, когда в обществе будет развита, во-первых, культура работы с такой информацией, во-вторых, правовая культура неприятия коррупционного поведения.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Индекс* восприятия коррупции-2014 [Офиц. сайт]. URL: http://www.transparency.org.ru (дата обращения: 20.03.2015).

[2]*Heeks R.* Information Systems for Public Management: Information Technology and Public Sector Corruption: working paper. No. 4. Manchester: University of Manchester, 1998. P. 7.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК [39+908]:77

ОСОБЕННОСТИ АУДИОВИЗУАЛЬНЫХ ИНТЕРПРЕТАЦИЙ ЭТНИЧЕСКИХ СМЫСЛОВ КУЛЬТУРЫ*

SOME PECULIARITIES OF AUDIO-VISUAL INTERPRETATIONS OF ETHNIC SENSES OF CULTURE

Юрченкова Нина Георгиевна
Средне-Волжский (г. Саранск) филиал ФГБОУ Российская правовая академия Министерства юстиции Российской Федерации

Nina Yurchenkova
Middle Volga (Saransk) branch FGBOU Russian Legal Academy of the Ministry of Justice of the Russian Federation
E-mail: nina-saransk@mail.ru

Аудиовизуальная культура открывает широкие возможности для краеведения, сопоставления и анализа визуальных моделей различных культур, прочтения свойственного традиционным культурам метафорического языка. Аудиовизуальные технологии дают возможность фиксации оставшихся в живом бытовании этнокультурных традиций.

К л ю ч е в ы е с л о в а: краеведение, фольклор, традиционная культура, аудиовизуальная культура, визуальная антропология.

Audiovisual culture opens up opportunities for local history, comparison and analysis of visual models of different cultures, traditional cultures peculiar reading of metaphorical language. Audiovisual technologies offer the possibility of fixing the remaining live existence of ethnic and cultural traditions.

K e y w o r d s: local history, folklore, traditional culture, audiovisual culture, visual anthropology.

Наряду с господствовавшей ранее вербально-письменной коммуникацией в настоящее время существует другой способ фиксации и трансляции культурной информации – аудиовизуальная культура. Это способствует тому, что все достижения человечества отраженные ранее в письменных текстах или существующие как устное поэтическое творчество, получают возможность аудиовизуального выражения. Технические возможности средств ее реализации позволяют иметь скорость и широту трансляции и тиражирования, массовость и доступность.

*Статья подготовлена при финансовой поддержке гранта РГНФ (грант № 14-11-13003).

© Юрченкова Н.Г., 2015

Область современной аудиовизуальной культуры открывает широкие возможности для краеведения, так как включает интерпретацию визуальных артефактов как культурных феноменов, анализ контекстов их использования, а также изучение социальной жизни с применением визуальных методов.

Художественное освоение технических возможностей аудиовизуальной специфики способствует развитию повествовательных структур (взаимодополнение рассказа и показа), удовлетворяющих эстетические потребности аудитории, формирует жанрово-стилистическую определенность аудиовизуальных текстов и их способность образовывать общезначимые смыслы.

Смещение акцентов современной культуры в сторону визуального типа коммуникаций, использование в средствах массовой информации языка зрительных образов открывает широкие возможности и новые горизонты для сопоставления и анализа визуальных моделей и кодов различных культур, прочтения свойственного традиционным культурам метафорического языка.

Аудиовизуальные технологии в отличие от письменного описания позволяют уловить и донести до зрителя те нюансы исследуемой культуры, которые ранее были незамеченными и которые никаким другим способом передать невозможно. Видеотекст создается определенным автором и поэтому является продуктом личностной интерпретации реальности. Особенность «визуальной» интерпретации состоит в том, что культура при этом способе исследования имеет гораздо больше возможностей для проявления своих глубинных уровней. В тоже время аудиовизуальная культура, выполняя наглядно-просветительскую миссию, отражает культурные явления и создает в современной культуре перевес чувственного над интеллектуальным.

Эффективным средством краеведения с помощью фольклора может выступать визуальная антропология. Визуальная антропология – это культурологическая деятельность, в которой взаимодействуют экранное искусство, гуманитарные науки, информационные технологии, и которая направлена на получение и внедрение в социальную практику экранной информации о малоизвестных сторонах жизни народов с целью осуществления диалога культур [1, с.5]. Особенностью визуальной антропологии является ее «интерактивность», так как создание антропологических фильмов – это не реализация творческих замыслов режиссера, а исследование-общение.

При этом появляется возможность вхождения во внутрь исследуемого культурного мира или выход во внешний мир за рамки этнически ограниченного сознания. Принимая во внимание мультимедийность народной традиционной культуры, в структуре ко-

торого рассматривается и фольклорный текст, визуальная антропология является одним из уникальных научных инструментов изучения фольклорных явлений.

Новые информационные технологии, в том числе и аудиовизуальные, в настоящее время дают возможность фиксации оставшихся в живом бытовании этнокультурных традиций. Аудиовизуальные фиксации фольклора и других элементов традиционной культуры стали в научно-исследовательской полевой работе обычным явлением. На сегодня накоплен большой эмпирический опыт, так как ни одна экспедиция академического учреждения или вуза не обходится без видеооборудования. Приходит осознание того, что самый продуктивный способ фиксации фольклора – видеозапись, так как она позволяет проанализировать все уровни того или иного произведения (вербальный, невербальный, мелодический и т. д.) и сам контекст его исполнения.

Практический опыт предполагает выработку методик. Такие методики есть у каждого исследователя фольклора, который когда-либо снимал происходящее на видеокамеру.

Исследователи указывают, что в ходе экспедиций, на первом этапе, выявляются обряды, сохранившиеся в быту. Далее изучается обряд, его смысловые и символические константы, функциональные роли участников обряда, этапы проведения. Следующий этап посвящен видео фиксации ранее изученного обряда. Съемка проводится без режиссуры, без сценарного подхода, без вмешательства в обрядовое действие [2].

Другой способ использования языка зрительных образов позволяет создать аудиовизуальные тексты культуры с помощью реконструкции обряда, мифологических образов, сюжетов и т. п.

Космогонические и темпоральные представления, воззрения о самом человеке и его месте в мире, о материи и духе являются основополагающими мифологемами, сформировавшими различные типы культур. Их визуальные интерпретации представляют особый интерес для исследователей, поскольку отражают этническое мировоззрение и особенности национальных культур. Примером визуальной интерпретации картины мира мордовского народа являются фильмы «Зов Торамы» и «Древо жизни, знаки Творца», мультфильм «Куйгорож». Представленные в них визуальные материалы, интерпретационный текст гармонично сложились в многослойную панораму, отражающую мировоззрение мордовского народа. С помощью визуальной интерпретации зритель знакомится с космологическими и космогоническими представлениями мордовского народа, путями формирования картины мира, отраженными в визуальном языке традиций мордовского народа.

Подобный способ подачи информации позволяет нарушить мно-

говековую систему линейного повествования и выстраивать нарра-цию в пространстве виртуальной реальности, что позволяет каче-ственно изменять принципы презентации материала. Совмещение различных типов информации – аудиовизуальных и текстовых, способствуют более глубокому постижению изучаемой культуры.

С помощью аудиовизуальных технологий становится возмож-ным включение исследователя в контекст видео сюжета, и он уже не будет выступать бесстрастным инструментом познания. Ино-гда он сам появляется в кадре, и мы видим (а чаще – слышим) как он работает, комментируя происходящее на экране, концентрируя внимание на деталях, давая историческую справку и т. д.

Использование аудиовизуальных средств, в частности визуаль-ную антропологию, с целью обучения и просвещения, интенсифи-цирует мыслительную деятельность, их применение способствует обогащению ассоциаций разной степени сложности и, кроме того, созданию условий для формирования четких представлений и по-нятий. Не менее значимым при этом является влияние аудиовизу-альных средств на эмоциональное воздействие и формирование эстетических чувств, так как активизируются эмоции, впечатле-ния, наблюдения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Александров Е.* Московский фестиваль визуальной антропологии – приглашение к диалогу / Е. Александров, Е. Иванова, О. Христофорова // Третий мос-ковский международный фестиваль и конференция визуальной антропологии «Камера-посредник». Сб. статей. М.: Изд. МГУ ТЕИС, 2006. С. 5–8.

2. *Шакиров И.И.* Аудиовизуальные методы изучения фольклора [Электрон-ный ресурс] / Режим доступа: wwwtatfolk ru/files/muterials/isual/2.pdf.

УДК 37.001.7:004.738.5”313”

ИННОВАЦИИ В ОБРАЗОВАНИИ И ПРОСВЕЩЕНИИ БУДУЩЕГО: ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИЯ «WOPALS»

INNOVATION IN EDUCATION AND AWARENESS OF THE FUTURE: “WOPALS” INTERNET-TECHNOLOGY

Ханноуф Марк
Hannouf Media Group (Франция)

Головкова Людмила Степановна
Днепропетровский национальный университет железнодорожного транспорта им. академика В. Лазаряна (Украина)

Marc Hannouf
Hannouf Media Group (France)

Liudmila Golovkova
Dnipropetrovsk National University of Railway Transport named after academician V. Lazaryan (Ukraine)
E-mail: hannoufmedia@gmail.com, g.liudmila@mail.ru

В статье акцентируется внимание на системах образования будущего, которые будут базироваться исключительно на интернет-технологиях. Констатируется, что действующая система образования является неэффективной. Надындустриальная информационная цивилизация требует кардинальных преобразований и изменений в вопросах образования, а также обеспечения обучающихся эффективными интеллектуальными инструментами. К комплексной инновационной технологии будущего в образовательном процессе авторы относят Международную онлайн-практическую, активную обучающую систему «WOPALS».

К л ю ч е в ы е с л о в а: технология, образование, интернет-технологии, информационная цивилизация.

The article focuses on the education systems of the future that will be based only on the Internet technologies. It is stated that the current education system is inefficient. The over-industrial information civilization requires fundamental transformations and changes in the education, and to ensure effective intellectual tool for students. The au-

© Ханноуф М., Головкова Л.С., 2015

thors consider that the “WOPALS” International online practical active learning system is the complex innovative technology of the future in the educational process.
K e y w o r d s: technology, education, Internet technology, information civilization.

Интенсивное развитие глобального мирового экономического и образовательного пространства свидетельствует о неизбежности того, что IT-технологи становятся важнейшим фактором научно-технического и общественного прогресса.

Э. Тоффлер – американский социолог и футуролог, один из авторов «Информационной цивилизации» в своих работах констатировал и научно обосновал положения о том, что человечество переходить к новой технологической революции, т. е. на смену индустриальной цивилизации приходит новая, надиндустриальная информационная цивилизация [2].

Информационная революция является глобальной реальностью, которая создает новые возможности и проблемы для организаций, корпораций, предприятий и социума во всем мире.

Следует отметить, что за последнее десятилетие интернет-технологии подверглись кардинальным изменениям. Их развитие является реальной возможностью создания более эффективных способов изменения мира. Информационные технологии будет все более и более формировать нашу жизнь и мышление, таким образом, который в настоящее время мы не можем в полной мере предвидеть.

Представленное исследование дает возможность заглянуть в быстро развивающийся мир информационных технологий и, возможно, оценить стратегии глобального развития образовательного процесса. Исследование разработано, чтобы понять стратегическое влияние интернет-технологий на развитие инновационных подходов в образовании, и оценить преимущества их интеграции и современное становление принципиально новой, инновационной образовательной системы, которая может обеспечить предоставление образовательных услуг миллионам людей при сокращении удельных затрат. При этом, актуализируются вопросы и проблема устарения и снижения качества и выхолащивания содержания образования на современном этапе, соотношение традиционных составляющих учебного процесса и инновационных информационных технологий, новых взаимоотношений студентов, преподавателей и образовательной среды.

Американский физик М. Каку в своей книге «Физика будущего» акцентирует внимание на том, что система образование будущего будет базироваться исключительно на интернет-технологиях и гаджетах типа Google Glasses [1]. Действующая система образования является неэффективной и готовит специалистов прошлого

с компетенциями, умениями и навыками, которые уже не нужны быстро прогрессирующим фирмам и комаииям.

Надиндустриальная информационная цивилизация требует кардинальных преобразований и изменений в вопросах образования, и обеспечения обучающихся эффективными интеллектуальными инструментами. Поэтому сейчас, специалисты образовательной сферы должны кардинально пересматриват учебные программы по естественным наукам, которые имеют непосредственное отношение к технологиям будущего. В будущем образовании акценты будут смещены на самообразование, онлайн-обучение. Онлайн-система только зарождается, ее нужно корректировать и преобразовывать. Однако, развивается и совершенствуется она довольно быстро, и, безусловно, именно за ней образование будущего. Также будут активно развиваться детские образовательные сервисы. В ближайшием будущем также развитие получит внесистемное образование, оно станет безграничным. В частности, будет интенсивное развитие онлайн-педагогики.

К комплексной инновационной технологии будущего в образовательном процессе можно отнести разработанную Международную онлайн – практическую, активную обучающую систему «WOPALS». «WOPALS» – это преподаватель, писатель, тренер, спикер, который включает более 35 блоков (университеты, наука, образование персонала, учебные дисциплины, индивидуальный (групповой) тренер, семинары, технологии, транспорт, музика, религия и т. д.; http://wopals.com/application).

WEB-технология «WOPALS» дает возможность перевести на качественно новый уровень систему дистанционного образование университетов, придать ей комплексный характер. Пользователь системы может наверстать упущенные знания самостоятельно; получить знания, которые студенты одерживают стандартным образом через устаревшую систему образования. Используя «WOPALS» пользователь может получить то, что миллионы читателей не смогли получить через традиционные способы изучения, прочтения как научной, профессиональной, так и художественной литературы. При этом, «WOPALS» дает возможность в онлайн-режиме задавать различные вопросы и получать углубленные ответы, или вести дискуссии на внутреннем форуме по любой проблеме. «WOPALS» позволяет вносить преподавателям, учебным заведениям любые дисциплины, наполнять их лекциями, практиками, кейсам, ситуационными заданиями (текстовый формат, аудио-, видеоматериал), проводить тестирование, устанавливать графики обучения, отслеживать процесс обучения, вносить заметки или аудио, видеозаписи. Преподаватель и студент может участвовать во взаимных дискуссиях, задавать вопросы, отвечать

на вопросы; студент может получать дополнительные консультации по вопросам, которые вызывают непонимание. Преподаватель и студент может проследить эволюцию развития умений и навыков и ход изучения учебной дисциплины, а также выяснить результаты изучения. Для студентов сформирована библиотека с аудио-, видеолитературой.

В меню «Проект» можно вносить инновационные проекты со всеми его параметрами и функциями, а также программное обеспечение; или незавершенный проект, который требует представления возможных решениий. Есть также возможность, представлять решения со всеми преимуществами и недостатками, что позволить обсуждать варианты и принимать правильные решения, основываясь на фактах.

Преимущества использования «WOPALS»: 1. Преподаватели, учителя могут оказывать индивидуальные образовательные услуги; осуществлять контроль, определять уровень и проводить анализ усвоения дисциплины (ход эволюции или регресса). 2. Презентовать авторскую книгу, монографию; проводить обсуждения книг в форуме и продавать их. 3. Для пользователя можно не только продать свой программный продукт, услугу, книгу, но и создать приложения, а также обсудить на форуме идеи распространеия вашей книги, продукта. 4. Образовательное учреждение может продать в дистанционной форме свои услуги на «WOPALS» с последующей выдачей сертификата, диплома. 5. Читатели могут осуществлять пассивное или активное чтение книг, обсуждать их на форумах, получать коментарии и пояснения. 6. Бизнес-структуры различных сфер деятельности могуть представлять, презентовать, рекламировать и продавать свою продукцию, услуги; осуществлять поист клиентов, покупателей. 7. Разработчики проектов, организации, фонды, предприятия когут осуществлять поиск инвесторов и т. д.

Следует отметить, что «WOPALS» включает большой спектр направлений и сфер: образование, туризм, политика, религия, наука, законы, животные, музыка, игры, коммуникации и т. д.

«WOPALS» гораздо более комплексный программный продукт, более эффективный, чем Facebook, и может использоваться представителями всех сфер деятельности, а также студентами, преподавателями, предпринимателями, учителями, школьниками и т. д.

«WOPALS» – это инновационная просветительская и образовательная система, которая направлена на формирование онлайн-мнения людей, просвещение пользователей по всем актуальным и современным темам и вопросам.

Мы на пороге формирования и внедрения в образовательные процессы инновационных интернет-технологий, как технологий

будущего. Это связано с тем, что люди станут более автономными и будут повышать свой уровень образования, самостоятельно используя интернет-технологии, основанные на технологиях искусственного интеллекта, причем реально осознавая, какие именно знания им нужны.

Таким образом, формирование, развитие и необходимость активного внедрения образовательных интернет-технологий, обусловлено переходом к надиндустриальной информационной экономике, а также глобальными изменениями мирового образовательного пространства, формированием новых взглядов на мировую систему просвещения и образования.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Каку М.* Физика будущего. – М.: Альпина нон-фикшн, 2012.
2. *Тоффлер Э.* Третья волна. М.: АСТ, 2004. 784 с.

УДК 37:004.946

К ВОПРОСУ О ПЕРСПЕКТИВАХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ВИРТУАЛЬНОЙ РЕАЛЬНОСТИ В ОБРАЗОВАНИИ

PROSPECTS FOR THE USE OF VIRTUAL REALITY TECHNOLOGY IN THE EDUCATION

Акамова Надежда Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Акамов Виталий Витальевич
Мордовский государственный педагогический институт им. М.Е. Евсевьева

Nadezhda Akamova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
Vitaliy Akamov
M.E. Evsevyev Mordovia State Pedagogical Institute

E-mail: n.v. akamova@rucoop.ru, akamovvv@yandex.ru

Переход от индустриального к информационному обществу влечет за собой кардинальные изменения в сфере образования. Постоянно развивающиеся науч-

© Акамова Н.В., Акамов В.В., 2015

ные и производственные технологии, интеграция образования, науки и инновационной деятельности приводят к необходимости совершенствовать свой профессиональный уровень. В образовании, благодаря стремительному развитию компьютерных технологий, открываются новые перспективы внедрения ИКТ в учебной процесс. Особый интерес представляют исследования и разработки технологий виртуальной реальности.
К л ю ч е в ы е с л о в а: виртуальная реальность, образование, технологии виртуальной реальности, обучение.

The transition from an industrial to an information society leads to fundamental changes in education. Constantly developing scientific and industrial technologies, integration of education, science and innovation lead to the need to improve the professional skills. The rapid development of computers opens new perspectives for the introduction of information and communication technologies in the learning process. Particularly interesting are the research and development of virtual reality technologies.
K e y w o r d s: virtual reality, education, technologies of virtual reality, training.

Бурное развитие технологий виртуальной реальности (ВР) коснулось практически всех сфер деятельности человека. Однако их некоммерческое применение, в частности, в сфере образования весьма ограничено. В настоящее время технологии ВР имеют широкое распространение не столько в области собственно образования, сколько в области тренинга определенных навыков, таких, например, как управление транспортными средствами, летательными аппаратами, специальным роботом для хирургических операций, военными орудиями и т. д. [1].

Человек, который получает более 80% информации через зрительные каналы и способен довольно быстро преобразовывать и понимать именно зрительную информацию, технологии ВР представляются наиболее перспективными. Если говорить на языке информационных технологий, у человека есть два процессора – логический, за работу которого отвечает левое полушарие, и графический – правое полушарие, отвечающее за творческие процессы, образное мышление, интуицию. Когда человек изучает графическую информацию, то происходит интенсивный информационный обмен между двумя полушариями – таким образом, достигается синергетический эффект. Это известно давно – недаром всегда в обсуждении люди стараются не просто говорить, но и рисовать, приводить некоторые образы [2].

Термин «виртуальная реальность» был введен в обиход Жароном Ланье, специалистом в области современных компьютерных технологий, в 1984 году. В свою очередь, Уильям Гибсон придумал термин «киберпространство» для своего научно – фантастического романа «Newromancer». Этот термин стал синонимом понятия «компьютерная виртуальная реальность». Сам термин «виртуальная реальность» обозначает такую реальность, которая может существовать как в потенциальном, возможном состоянии, так и в актуально существующем, действующем состоянии [4].

Виртуальная реальность – это новая концепция использования компьютеров и человеко-машинного интерфейса для создания эффекта трехмерного окружения, в котором пользователь в интерактивном режиме взаимодействует с виртуальными объектами, и при этом создается сильное ощущение трехмерного присутствия. Виртуальные среды моделировалась под конкретные задачи и позволяли отрабатывать необходимые навыки с минимальными рисками для дальнейшей эксплуатации реального оборудования. Однако необходимо различать задачи тренинга и задачи собственно обучения, включающие процесс усвоения определенного объема знаний [3].

В сфере среднего, высшего и дополнительного образования широкое использование ВР-технологий ограничивается в основном высокой стоимостью, как самого оборудования, так и программного обеспечения под конкретные обучающие программы. Тем не менее, ВР-технологии имеют ряд очевидных преимуществ перед традиционными средствами обучения, поэтому перспективы их применения вполне оправданы. Хотя исследований в данной области немного и большинство разработок в настоящее время являются экспериментальными, уже выделены ключевые моменты, апеллируя к которым мы можем говорить о сильных сторонах использования ВР в образовании: мотивация, контроль, взаимодействие, практичность, интерактивность, пространственная ориентация, мультисенсорная активность и др.

Экспериментально доказано, что:

1) ВР-технологии по сравнению с традиционными формами обучения оказывают более сильное мотивирующее воздействие. Это воздействие объясняется эффектами погружения и присутствия в происходящем в режиме реального времени;

2) ВР позволяет исследовать такую реальность, которая в иных условиях – в силу ее несопоставимости во времени, пространстве, масштабе или по причине безопасности – не может быть исследована;

3) использование технологий ВР на ранних этапах обучения может способствовать одновременно увеличению объема и качества усвоения текущего материала, а также подготовке базы для дальнейшего развития обучающегося;

4) дети значительно легче, чем взрослые, принимают отвлеченные графические абстракции и овладевают ими (например, воспринимают мультфильмы). Они часто имеют больший опыт ориентации в 3D игровом виртуальном пространстве и использовании возможностей, предоставляемых интерфейсом [1].

Как правило, технологии ВР, используемые в образовательных проектах, делятся на три класса по степени выраженности эффекта

погружения (иммерсивности) в виртуальную среду. К первому классу относятся программы, представленные на мониторе персонального компьютера, требующие использования специальных очков. Степень погружения здесь минимальна, занятия возможны лишь в индивидуальном порядке, но стоимость данного оборудования наиболее привлекательна для малобюджетных учреждений.

Виртуальная комната CAVE® (использующая проекции на три стены и пол) рассчитана на посещение группой учащихся. Каждый посетитель одевает облегченные полупрозрачные стерео-очки, совмещающие ВР-изображение с реальным видением, и использует специальный пульт, позволяющий ему управлять своим движением в данной виртуальной реальности.

Максимальная степень погружения достигается в системах третьего класса. К ним можно отнести проекционные очки (на которых формируется изображение) с дополнительными аксессуарами типа сенсорной перчатки для получения тактильных ощущений или джойстика для управления собственным движением. Данный вариант системы также используется только индивидуально [1].

В мае 1991 года в сенатском подкомитете в США состоялись специальные слушания по вопросу об использовании новых технологий в образовательном процессе. Во время этих слушаний Мортон Хэйлиг описывал виртуальный класс будущего: «Идеальная классная комната будет электронной и сферической: три измерения, воздух, вибрации, температура, все что нужно. Там будет 5000 фильмов по любому предмету. Тебе нужен Рим или Греция - и ты сразу оказываешься там!». На данный момент им уже построена широкоэкранная проекционная система, которая постоянно совершенствуется [2].

На сегодняшний день можно выделить следующие основные направления использования ВР-технологии в образовании:

– внешкольное (дополнительное) образование (музеи, выставки и т. п.); ВР-технологий представляет возможность перенесения посетителей во времени и пространстве. При этом детально реконструируются окружение, события и особенности определенной епохи;

– специальное обучение (программы на базе технологии ВР, ориентированные на работу с детьми и взрослыми с особенностями развития);

– использование ВР-технологий в системе школьного образования. Однако их применение сопряжено не только с финансовыми и организационными трудностями. Необходимо учитывать и то, что, помимо технических особенностей организации пространства, сами программы должны соответствовать определенным этическим и

концептуальным стандартам образования, быть приспособленными к возможностям и потребностям разных групп обучающихся;

– обучение в высшей школе предполагает следующие функциональные возможности ВР-технологий. Во-первых, объект изучения может быть представлен в пространственных и временных масштабах, соотносимых с человеком, что невозможно при других формах подачи материала. Во-вторых, виртуальная реальность дает возможность сделать доступной для ощущения информацию, обычно сенсорно не воспринимаемую. Комбинация первой и второй возможности позволяет создавать и визуализировать объекты и события, не имеющие объектной формы существования в природе [1].

Стремительное развитие возможностей современных компьютеров привело к прорыву во многих областях, в частности, в применении систем ВР. Если несколько лет назад стоимость одной системы была выше миллиона долларов, то сегодня в самой простой архитектуре для построения интерактивной системы виртуальной реальности может быть использован один настольный компьютер с усиленной графической подсистемой, два видеопроектора, специальный экран и поляризационные очки для создания стереоскопического изображения, все это позволяет технологии ВР стать системой массового применения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Зинченко Ю.П.* Технологии виртуальной реальности: методологические аспекты, достижения и перспективы / Ю.П. Зинченко, Г.Я. Меньшикова, Ю.М. Баяковский, А.М. Черноризов // Национальный психологический журнал. 2010. № 2. С. 65–71.

2. *Клименко С. В.* Виртуальная реальность в образовании, науке, бизнесе // [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://wdigest.livejournal.com/81043.html

3. *Подкосова Я. Г.* Анализ перспектив использования технологий виртуальной реальности в дистанционном обучении / Я.Г. Подкосова, О.О. Варламов, А.В. Остроух, М.Н. Краснянский // Вопросы современной науки и практики, Университет им. В.И. Вернадского. 2011. № 2. С. 104–111.

4. *Юхвид А.В.* Философские проблемы виртуальной реальности в творчестве, искусстве и образовании. Правовые аспекты использования виртуальных технологий // URL: http://www.yukhvid.narod.ru/Doklad Ekaterinburg.htm

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 371.263

К ВОПРОСУ О КАЧЕСТВЕ ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ

TO THE QUESTION ABOUT THE QUALITY OF THE TEST TASKS

Голяева Наталья Владимировна
Голяев Сергей Сергеевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Golyayeva
Sergey Golyayev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: n.v.golyaeva@rucoop.ru, sgolyaev@rucoop.ru

В статье рассматривается вопрос анализа качества заданий педагогических тестов, направленного на обнаружение и сокращение ошибок в педагогическом измерении.

К л ю ч е в ы е с л о в а: тест, тестовые задания, эксперты, валидность.

The article discusses the issue of quality analysis tasks of pedagogical tests, designed to detect and reduce errors in the pedagogical dimension.

K e y w o r d s: test, tests, experts, validity.

Задание, которое автор сформулировал, еще не является полноценным тестовым заданием. Оно даже называется во многих источниках «претестовым» заданием, т.к. остается еще важная задача определения его качества. Если будет установлено, что задание имеет тот или иной дефект, то оно должно быть откорректировано или отвергнуто. Для анализа качества заданий разработчики педагогических тестов должны использовать научную методологию экспертизы, направленную на обнаружение и сокращение ошибок в педагогическом измерении. Эти ошибки измерения могут иметь систематический и случайный характер.

Для обнаружения ошибок в педагогических измерениях существуют два основных подхода: проведение субъективной экспертизы качества тестовых заданий и оценка статистических показателей после проведения пробного тестирования.

Методы статистического анализа качества заданий основаны или классической, или на современной тестовой теории (IRT). Полезным приложением для настоящего руководства является

© Голяева Н.В., Голяев С.С., 2015

программа ItemStat на компакт-диске, которую создатели педагогических тестов могут использовать для оценки статистических показателей тестовых заданий и всего теста.

Следует признать, что ошибка свойственна измерению образовательных достижений. Задача создателей теста - знать методы для того, чтобы обнаружить ее присутствие и сокращать источники ее возникновения. Этими нежелательными источниками может быть запутанная формулировка задания, слабое соответствие между заданием и целью измерения и т.д. В то время как ошибка педагогического измерения не может быть устранена полностью, зная источники ее возникновения в процессе создания заданий можно улучшить и их качество, и качество всего теста.

Ошибка измерения может быть описана следующим уравнением:

Истинный балл = Наблюдаемый балл ± ошибка измерения,

где: Истинный балл – это тестовый балл, который бы получил экзаменующийся, если бы не присутствовала никакая ошибка, Наблюдаемый балл – это тестовый балл экзаменующегося, фактически полученный им в процессе тестирования.

Истинный балл – основная концепция классической тестовой теории. Гипотетически, под истинным баллом понимается средний балл, который получил бы экзаменующийся, отвечая на бесконечное количество тестовых заданий.

Анализ качества заданий – это процесс критического исследования «претестовых» заданий, после которого лучшая часть из них становиться полноценными элементами педагогического теста или банка тестовых заданий для формирования вариантов теста. Его цель состоит в том, чтобы идентифицировать и уменьшить источники ошибок измерения. Создатели теста организуют работу по анализу заданий таким образом, чтобы оценить качество заданий, а затем отказаться от тех, которые имеют существенные недостатки, откорректировать те, которые могут быть улучшены, и сохранить в банке заданий те, которые выполняют критерии качества.

Для экспертизы содержания заданий требуется формирование группы опытных экспертов, которые будут оценивать соответствие задания с измеряемым содержанием согласно некоторым установленным критериям. Чтобы собрать мнения экспертов относительно соответствия между областью содержания и определенными тестовыми заданиями, используются два основных метода. В первом методе, экспертам дают описания целей тестирования и элементов содержания и соответствующие им, по мнению авторов, проверяемые задания. Другими словами, автор задания предварительно отметил, какое задание относится к какому элементу спе-

цификации содержания теста. Роль экспертов сводится к тому, чтобы подтвердить или отклонить мнение автора задания.

Конечно, необходима соответствующая форма, куда будут заноситься мнения экспертов. Форма должна учитывать не только соответствие «да или нет», но и позволять экспертам делать запись степени соответствия. Например, одно обозначение для отличного соответствия, другое обозначение для умеренного, и третье обозначение для плохого или никакого соответствия вообще. В форме должно быть обеспечено место для комментариев и объяснений.

Другой, и более сильный подход к экспертизе содержания состоит в том, что экспертов заранее не информируют соотнесении заданий к определенным элементам спецификации теста. Им просто предъявляют задания и список элементов содержания и целей тестирования (т. е. спецификацию теста). Каждый эксперт указывает на степень соответствия данного задания какому-либо элементу содержания теста. Согласие мнений большинства экспертов относительно хорошего соответствия определенного задания элементу спецификации теста будет подтверждением его валидности.

В большинстве случаев четыре или пять экспертов достаточно для проведения оценки валидности заданий.

Ни при каких обстоятельствах не следует только одного человека привлекать в качестве эксперта, особенно, если он и являлся автором заданий. Ошибки могут остаться незамеченными, когда человек сам оценивает собственную работу.

Таким образом, оценка валидности тестовых заданий включает в себя рассмотрение двух основных характеристик задания:

1) конгруэнтности тестового задания элементу содержания, то есть оценку того, в какой степени тестовое задание действительно измеряет тот элемент или аспект содержания, который включен в спецификацию или план теста;

2) технологическое качество тестового задания, в том числе и с точки зрения их формы.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 004.4

ПРОДУКТЫ BITRIX FRAMEWORK
BITRIX FRAMEWORK PRODUCTS

Гудулина Надежда Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Nadezhda Gudulina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ngudulina@rucoop.ru

В статье рассматриваются понятие CMS, платформа Bitrix Framework. Дается характеристика программных продуктов «1С-Битрикс: Управление сайтом» и «1С-Битрикс: Корпоративный портал».
Ключевые слова: CMS, Bitrix Framework, «1С-Битрикс: Управление сайтом», «1С-Битрикс: Корпоративный портал».

The article deals with CMS concept and Bitrix Framework platform. It is given the characteristic to «1C-Bitrix: Site Management» and «1C-Bitrix: Corporate portal».
Keywords: CMS, Bitrix Framework, «1C-Bitrix: Site Management», «1C-Bitrix: Corporate portal».

Современные сайты наполнятся содержанием с помощью специального программного обеспечения: CMS.

CMS (Content management system – система управления содержимым сайта) – компьютерная программа, используемая для управления контентом сайта. CMS позволяет управлять текстовым и графическим наполнением веб-сайта, предоставляя пользователю удобные инструменты хранения и публикации информации, независимо от уровня его квалификации.

Основная функция любой CMS состоит в автоматизации управления содержимым сайта, добавлении, удалении и редактировании его страниц.

Одной из особенностей программ типа CMS является то, что работа с ней не требует установки какого-либо дополнительного программного обеспечения на компьютер, с которого ведется работа с сайтом. Сама программа размещена на сервере провайдера, а пользователю достаточно иметь простой браузер. Также CMS содержит визуальный WYSIWYG-редактор, который позволяет отображать содержание в процессе редактирования и выглядит максимально близко похожим на конечную продукцию.

© Гудулина Н.А., 2015

В настоящее время существует множество CMS продуктов. К основным из них относятся: «1С: Битрикс», «UMI.CMS», «MODx», «Joomla», «Php-Nuke», «Ucoz», «Slaed CMS», «e107», «WapMotor», «Drupal» и т. д.

Bitrix Framework – это созданная на основе PHP платформа для разработки веб-приложений. Продукт может эффективно работать на любой UNIX или Windows платформе.

В качестве базы данных используется MySQL, MSSQL или Oracle.

Версии на разных базах данных обладают одинаковым функционалом и работают на едином ядре. Выбор типа базы данных может быть обоснован требованиями к надежности, масштабируемости и предполагаемой нагрузке.

Версии на базе MySQL. Эта популярная и простая в настройке версия продукта разработана в расчете на массового потребителя. Она способна удовлетворить запросы большинства клиентов, так как обладает полным функционалом, высокой производительностью, минимальной стоимостью размещения и оптимальной ценой. Для размещения проектов, созданного на базе этой базе данных, можно использовать любой классический UNIX хостинг с поддержкой PHP и MySQL.

Версии на базе Oracle. Версия продукта с использованием Oracle разработана для создания сайтов и бизнес-приложений, требующих высочайшей надежности и масштабируемости. Она способна обеспечить бесперебойную работу сайта или корпоративного портала крупной компании, банка, популярного интернет-ресурса. Версия на этой БД может стать идеальным фундаментом для создания бизнес-приложений, систем взаимодействия с клиентами и партнерами.

Версии на базе MS SQL Server/MS SQL Express. MS SQL-версия продукта предназначена для создания масштабируемых решений электронной коммерции, бизнес-приложений и хранилищ данных. База данных Microsoft SQL Server позволяет значительно сократить время выхода решений на рынок, одновременно обеспечивая масштабируемость, отвечающую самым высоким требованиям.

На платформе Bitrix Framework компанией «1С-Битрикс» созданы два популярных продукта: «1С-Битрикс: Управление сайтом» и «1С-Битрикс: Корпоративный портал».

«1С-Битрикс: Управление сайтом» – технологическое ядро для создания и управления сайтами. Продукт может быть использован корпоративными заказчиками и индивидуальными разработчиками в качестве фундамента для создания новых проектов и управления уже существующими сайтами [1].

Технически «1С-Битрикс: Управление сайтом» позволяет со-

здавать неограниченное количество сайтов с применением одной копии (лицензии) продукта, размещая ядро и базу данных системы в единственном экземпляре на сервере.

Основные возможности «1С-Битрикс: Управление сайтом»:

– управление структурой и содержанием сайта;

– публикация новостей, пресс-релизов и другой часто обновляемой информации;

– управление показом рекламы на сайте;

– создание и управление форумами;

– рассылка сообщений группам подписчиков;

– учет статистики посещений;

– контроль за ходом рекламных кампаний;

– осуществление других операций по управлению интернет-проектом.

Продукт позволяет минимизировать расходы на сопровождение веб-сайта за счет простоты управления статической и динамической информацией.

«1С-Битрикс: Корпоративный портал» – программный продукт для создания внутрикорпоративного информационного ресурса, решающего коммуникационные, организационные и HR-задачи компании.

Продукт «1С-Битрикс: Корпоративный портал» лицензируется по числу активных пользователей (зарегистрированных на корпоративном портале и авторизовавшихся минимум один раз).

«1С-Битрикс: Корпоративный портал» включает три редакции, различающиеся по функциональным возможностям: от базовых возможностей до управления Экстранетом, интеграции портала с внешним сайтом и визуального проектирования бизнес-процессов [2].

Экстранет – защищенное перекрестное информационное пространство для взаимодействия с «внешним» миром. Это общая веб-территория для эффективного сотрудничества с другими компаниями.

В соответствии с этой концепцией сотрудники компании всегда работают внутри корпоративного портала. Внешние пользователи видят только данные рабочей группы, куда их пригласили. При этом концепция использует гибкую и мощную систему разграничения прав доступа к информации на портале.

Основные возможности «1С-Битрикс: Корпоративный портал»:

– управление информационным наполнением и структурой;

– автоматизация бизнес-процессов организации;

– управление задачами и поручениями, организация коллективных событий, резервирование переговоров и ресурсов, работа с электронными заявками;

– формирование сообществ на корпоративном портале, организации совместной работы сотрудников, укрепление связей внутри сообществ, обмен мгновенными внутрипортальными сообщениями;

– коллективный доступ к офисным документам, хранящимся на сервере, документооборот, работа с файлами через браузер и Проводник;

– целый ряд других возможностей и операций.

Рассматриваемые продукты используются Саранским кооперативным институтом. При работе с официальном сайтом института и кооперативным порталом данные программные продукты показали себя как надежные и эффективные средства [3].

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]http://dev.1c-bitrix.ru/ – «1С: Битрикс».

[2]Там же.

[3]*Интеграция* образования в условиях инновационной экономики: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Саранск, 8–9 апр. 2014 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.]; Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск: ЮрЭксПрактик, 2014. Ч. 2. 264 с. С. 78–82.

УДК 531.26+532.59

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ПОТЕНЦИАЛА В МОДЕЛИРОВАНИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ЖИДКОСТИ И ТЕЛА

APPLICATION OF THE THEORY OF POTENTIAL IN THE SIMULATION OF THE INTERACTION OF LIQUID AND BODY

Каменева Светлана Анатольевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Svetlana Kameneva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: svetlana.kameneva2013@yandex.ru

В статье рассматриваются вопросы взаимодействия жидкости и тела, а также применение теории потенциала в моделировании теории волн.

К л ю ч е в ы е с л о в а: потенциал, волны, уравнения математической физики.

© Каменева С.А., 2015

The author considers the theory of potential for creation the waves models.
K e y w o r d s: potential, waves, equalities of mathematical physics.

Вопросы взаимодействия жидкости и движущегося в ней тела или группы тел были и остаются важной темой в области гидроаэродинамики.

Определение гидродинамической нагрузки необходимо для рассмотрения вопросов прочности динамики и управления летательными и подводными аппаратами, морскими судами и гидротехническими сооружениями.

При характеристике аэродинамической нагрузки сначала рассматривались соответствующие гипотезы, например, в случае малых скоростей сила сопротивления принималась пропорциональной первой степени относительной скорости или ее квадрату. Со времени формирования уравнении гидродинамики идеальной жидкости (Л.Эйлер) задача о гидродинамической нагрузки ставилась как задача математической физики.

В случае потенциального движения идеальной несжимаемой жидкости и полного обтекания тела имеем внешнюю краевую задачу Неймана для уравнения Лапласса.

Хотя при установившемся движенииимеет место парадокс Эйлера-Даламбера, состоящий в том, что суммарная нагрузка равна нулю, сведения о распределении давления валовой части тела могут быть полезными на практике.

Учет вязкости жидкости стал возможен после появления уравнений при учете условия прилипания. Новье-Стокса. Стокс первый дал решение задачи о движении сферы в вязкой несжимаемой жидкости в случае медленных движений. Идея пограничного слоя позволила Прандтлю продвинуть решение вопроса о расчете сопротивления в случае больших скоростей, больших чисел Рейнольдса. Проблемы мореплавания и морской гидротехники, как и аэродинамики летательных аппаратов, требуют знания нагрузки при воздействии волн на суда и гидротехнические сооружения.

Применение потенциала простого слоя позволяет рассчитать нагрузку для всей поверхности судна с учетом условия непротекания жидкости. Это приводит к решению уравнения Лапласа.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 37:004.946

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ВИРТУАЛЬНОЙ РЕАЛЬНОСТИ

APPLICATION OF VIRTUAL REALITY TECHNOLOGY

Немыкина Ольга Ивановна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Olga Nemykina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Nemykina_Olga@mail.ru

Виртуальная реальность – это особое пространство, в рамках которого возможен обмен современной информацией. Применение компьютерных виртуальных аналогов в обучении стало одним из важнейших достижений в мировой образовательной деятельности. Внедрение новых информационных технологий в процесс образования, несомненно, влияет на развитие личности современного студента, его восприятие окружающего мира.

К л ю ч е в ы е с л о в а: виртуальная реальность, образование, технологии, восприятие.

Virtual reality is a special space in which you can exchange up to date information. The use of computer virtual counterparts in training has become one of the most important achievements in the world of educational activities. The introduction of new information technologies in the education process, of course, affects the development of the personality of the present date student, his perception of the world.

K e y w o r d s: virtual reality, education, technology, perception.

Виртуальная реальность стала феноменом современного развития общества. Произошло это благодаря стремительно развивающимся компьютерным технологиям, которые породили виртуальные реальности, создали новое качество восприятия объективной действительности.

Виртуальная реальность ведет к радикальному сдвигу социально-философского и мировоззренческого характера, поскольку переосмысливается смысл «реальности», пространства, времени... Виртуальная реальность это особое пространство, в рамках которого возможен обмен современной информацией. Поэтому виртуальная реальность является высшим показателем «информационной цивилизации», ее необходимым условием и выражением. Информация становится решающим переменным и является стра-

© Немыкина О.И., 2015

тегическим ресурсом и систематизирующим фактором информационного общества. Э. Тоффлер по этому поводу пишет: «…завтра… информация станет главной составляющей» [1, с. 29].

С возникновением компьютерных технологий объекты виртуальной реальности обретают новые качества – зримости, иллюзорности, n-мерности, конструктивности и новые пространственно-временные характеристики, т. к. виртуальная реальность получает определенные границы существования, заложенные непосредственно разработчиком и может быть прервана при определенных условиях, контролируемые программистом.

Использование компьютерных виртуальных аналогов в обучении стало одним из важнейших достижений в мировой образовательной деятельности последнего десятилетия. Внедрение новых информационных технологий в процесс образования, несомненно, влияет на развитие личности современного студента, его восприятие окружающего мира.

Обучение с использованием технологий виртуальной реальности определено целым рядом преимуществ по сравнению с традиционными учебными программами.

Преимущества использования технологий виртуальной реальности:

– полностью воссоздается ход реальных ситуаций различных процессов (производственных и др.);

– повышается эффективность обучения студентов;

– значительно уменьшается число производственных ошибок;

– оценивается уровень полученных знаний и приобретенных навыков;

– дается возможность прогнозировать результаты выполнения реальных технологических действий;

– проводится виртуальный процесс предстоящих действий исполнителя и закрепляется алгоритм выполнения процедуры с учетом внезапных непредвиденных ситуаций, возникающих в ходе реальной работы;

– сокращается продолжительность выполнения и снижается расход материальных и трудовых ресурсов во время проведения процедур.

Основные требования к виртуальным тренажерам:

– максимальное приближение интерфейса к реальным объектам и процессам;

– учет основных взаимосвязей реальных параметров;

– средства разработки приложений должны быть простыми и гибкими;

– возможность отработки полученных навыков с учетом различных изменений;

– анализ и оценка действий обучаемого (испытуемого).

Компьютерный тренажер в основе своей является системой виртуальной реальности, где пользователь осуществляет навигацию, управляя виртуальной моделью какого-либо технологического приспособления. В таком тренажере имеется механическая часть, имитирующая управление имитируемым объектом, которая передает ускорения, вибрации и др., и компьютерная, которая обеспечивает иллюзию управления путем координации действий с визуальными, звуковыми и прочими эффектами. Компьютерная часть, в свою очередь, подразделяется на систему визуализации и контрольно-управляющую часть.

Созданы различные типы виртуальных тренажеров и симуляторов:

1. Авиационные тренажеры.
2. Тренажеры для авиадиспетчеров.
3. Тренажеры для водителей локомотивов.
4. Тренажеры для подготовки сигнальщиков.
5. Тренажеры для подготовки радиотелеграфистов.
6. Тренажеры для обучения обслуживанию и ремонту кораблей.
7. Медицинские симуляторы и тренажеры.
8. Тренажеры для агроинженерии.
9. Системы многопользовательской трехмерной виртуальной реальности с высоким уровнем интерактивности 3D виртуальной среды и широким набором коммуникативных возможностей, функциями искусственного интеллекта (создание виртуальных классов) и др.

На базе систем многопользовательской трехмерной виртуальной реальности в созданных пространствах пользователи через своих виртуальных двойников – «аватар» могут свободно перемещаться и общаться между собой, дистанционно проходить обучение в виртуальных классах, моделировать любую ситуацию на предприятии, удаленно презентовать, продавать, покупать товары, обмениваясь при этом нужной информацией в режиме, максимально приближенным к общению в реальном мире.

Основными особенностями технологического 3D комплекса являются:

1. Свобода действий, перемещения и общения множества пользователей в виртуальном мире (более 1000 человек одновременно).
2. Высокий уровень интерактивности виртуальной среды – можно создать любой интерьер с изменяющимися объектами в нем и т.д.
3. Высокое качество 3D графики.
4. Собственные инструментарии SDK, позволяющие автома-

тизировать и ускорить процесс программирования многопользовательских систем.

5. Возможность создания множества сервисов и бизнес-проектов (виртуальный выставочный центр, виртуальные 3D офисы и магазины, географические и др. инсталляции, макеты учреждений, магазинов и др.).

Виртуальные пространства – идеальное место для проведения «иммерсионного обучения», то есть обучения с погружением в среду с доступом для студентов независимо от их местонахождения. Виртуальное пространство может легко интегрироваться и взаимодействовать с системой дистанционного обучения, при котором может вестись расширенная статистика действий студентов в виртуальном пространстве, сохранятся оценки и результаты ответов на тесты и т. д.

Активное применение компьютерных виртуальных тренажеров в учебном процессе дает возможность обеспечить более глубокую индивидуализацию обучения, создают условия для самостоятельной проработки учебного материала и эффективной реализации современных методических и дидактических подходов. Моделирование ситуаций в виртуальной реальности – это высокая эффективность обучения студентов, персонала и сотрудников предприятия при минимальных затратах.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Тоффлер Э.* Третья волна. М.: АСТ, 1999. 781 с.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 378-052:004.9

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ СРЕДСТВАМИ НОВЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

IMPROVED TRAINING OF ECONOMICS STUDENTS BY MEANS OF NEW INFORMATION TECHNOLOGIES

Онищенко Галина Александровна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Классического приватного университета» (Украина)

Galina Onishchenko
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the "Classic Private University" (Ukraine)
E-mail: migmu_kpu@i.ua

В условиях реформирования высшей школы, решения задач интенсификации подготовки специалистов-экономистов обостряется проблема поиска направлений и путей совершенствования образовательного процесса в вузах. Одним из таких направлений является комплексная информатизация образовательных сфер, применение в образовательном процессе вузов новых информационных технологий.

К л ю ч е в ы е с л о в а: информационные технологии, информатизация, информационные технологии в образовательном процессе.

The reform of higher education and intensification of the training of economics specialists exacerbate the problem of improvement of the educational process at universities. One of these trends is a complex informatization of educational areas and the use in university educational process of new information technologies.

K e y w o r d s: information technology, informatization, information technology in the educational process.

Изменение ориентации общественных отношений, произошедших в нашей стране, постановка новых задач, которые жизнью выдвигаются перед обществом, приводят к переосмыслению содержания и организации современного обучения на всех его ступенях, в том числе и в высшей школе, призванной готовить специалистов высокой квалификации. В современном обществе нет ни одной сферы жизни, ни одной профессии, где человек мог бы чувствовать себя независимо от мира экономики, мог жить, не учитывая ее законы. Сегодня не вызывает сомнения, что новые поколения, вступающие в жизнь, должны быть более адекватно ориенти-

© Онищенко Г.А., 2015

рованы в экономической области с целью более оптимальной организации своего труда. Уровень подготовки специалистов должен отвечать не только текущему состоянию общественных и производственных отношений, но и обеспечивать способность специалистов: адаптироваться в процессе обновления и изменения экономической и производственной сферы страны; находить решения в нестандартных ситуациях; самостоятельно и творчески мыслить[2]. Эту проблему необходимо решать как в целом построении системы образования, так и при построении содержания каждой дисциплины в отдельности.

Важным характерным процессом, происходящим в обществе, является его глобальная информатизация. Современное общество под влиянием всеобщего процесса информатизации преобразуется в новую общественную структуру - информационное общество, способное пользоваться современными знаниями во всех общественно значимых областях человеческой деятельности, в том числе и профессиональной[1]. Главная задача процесса информатизации современного общества состоит в обеспечении через сферу образования, освоения теории и практики использования современных информационных технологий, способствующих развитию альтернативного мышления, формированию умений разрабатывать стратегию поиска решения как учебных, так и практических задач, прогнозировать и анализировать результаты принятых решений на основе моделирования информационных процессов, явлений, взаимосвязей между ними [4].

Возрастающие требования к качеству знаний выпускников высших учебных заведений являются неизбежным следствием научно-технического прогресса, в условиях которого не может оставаться неизменным образовательный процесс. Особую актуальность приобретает задача подготовки кадров новой формации в сфере экономики и финансов. Достичь высокого профессионализма, умения самостоятельно принимать обоснованные и эффективные решения в настоящее время невозможно без овладения методами новых информационных технологий. Как показывает практика, большинство пользователей, уже не представляет себе, как бы они выполняли свою работу, с которой прекрасно справлялись еще 5–10 лет назад, без помощи компьютера. В настоящее время все большее и большее распространение, как в производстве, так и в документообороте предприятий находит компьютерная техника, все шире и шире становится перечень охватываемых ею задач [3]. Постоянно растет объем и сложность обрабатываемой информации, требуются все новые и новые виды ее представления.

В условиях рыночной экономики Украины информация выступает как один из основных товаров. Успех коммерческой и пред-

принимательской деятельности связан с муниципальными, банковскими, биржевыми информационными системами, системами информатизации оптовой и розничной торговли, торговых домов, служб управления трудом и занятостью, созданием банка данных рынка товаров и услуг, развитием центров справочной и аналитико-прогнозной котировочной информации, электронной почты, электронного обмена данными и др.

Одним из важнейших факторов функционирования и развития промышленных фирм в современных условиях выступает управленческая деятельность. Эта деятельность постоянно совершенствуется в соответствии с объективными требованиями производства и реализации товаров, усложнением хозяйственных связей, повышением роли потребителя в формировании технико-экономических и иных параметров продукции. Большую роль играют также изменения в организационных формах и характере деятельности фирм, повышение значения транснациональных корпораций в хозяйственных международных связях. Изменения условий производственной деятельности, необходимость адекватного приспособления к ней системы управления, сказываются не только на совершенствовании организации, но и на перераспределении функций управления по уровням ответственности, формам их взаимодействия и т.д. Все это требует от профессиональной подготовки в вузах адаптации к новым условиям, преодоления возникающих проблем в экономическом и научно-техническом процессах [5].

Процесс профессиональной подготовки студентов претерпевает серьезные изменения, его составные компоненты вступают друг с другом в четкие внутренние смысловые связи и отношения, совершенствование одних влечет за собой изменение других. Многие из этих проблем получили освещение в трудах С.А. Бешенкова, Ю.С. Брановского, Я.А. Ваграменко, А.Г. Гейна, Б.С. Гершунского, Е.И. Машбица, И.В. Роберта, Д.В. Чистова, Ю.Б. Яковлева, в которых анализируются психолого-педагогические и методологические проблемы информатизации образовательной среды.

Теоретико-методологическое обоснование использования новых информационных технологий в образовательном процессе дается в трудах С.А. Бешенкова, Ю.С.Брановского, Б.С. Гершунского, Г.И. Щукина и др.

Отдельные аспекты использования новых информационных технологий в условиях высшего экономического образования рассматриваются в работах О.И. Агапова, Е.И. Африной, А.Борка, Я.М. Ваграменко, Е.И. Виштынецкого, Б.С Гершунского, А.П. Ершова, И.Г. Захаровой, В.А. Извозчиковой, Е.И. Машбица, А.В. Осина, Е.С. Полат, И.В. Роберта, А.Ю Уварова и др[1].

Приведенные работы содержат множество ценного и полезного.

Однако научные знания в них нуждаются в систематизации, структурировании, адаптационной обработке, дополнении теми методами, средствами и приемами, с помощью которых они смогут комплексно решать проблемы информатизации образовательной среды, а также проблемы профессиональной подготовки студентов вуза средствами новых информационных технологий.

Анализ литературы, состояния проблемы профессиональной подготовки студентов экономических специальностей средствами новых информационных технологий в теории и практике экономического образования, изучение опыта работы в данном направлении позволяют констатировать успешное решение многих из поставленных задач. В то же время неразрешенными остаются противоречия между: потребностями современного общества в экономистах, владеющих информационными технологиями, и недостаточным уровнем их подготовки к данному виду деятельности; возросшей актуальностью разработки и внедрения новых информационных технологий и недостаточной разработанностью теоретико-методологической основы для этого; между имеющимся практическим опытом профессиональной подготовки студентов средствами новых информационных технологий и его недостаточной целостностью и системностью как направления профессиональной подготовки студентов экономических специальностей в вузе; возрастающей необходимостью ее совершенствования в современных условиях и отсутствием системной модели профессиональной подготовки студентов экономических специальностей средствами новых информационных технологий и ее критериальной характеристики [7].

В условиях реформирования высшей школы, решения задач интенсификации подготовки специалистов-экономистов обостряется проблема поиска направлений и путей совершенствования образовательного процесса в вузах. Одним из таких направлений является комплексная информатизация образовательных сфер, применение в образовательном процессе вузов новых информационных технологий.

Определяющее значение в совершенствовании процесса профессиональной подготовки студентов, учебного заведения любого типа, имеет человек – как педагог, так и обучаемый. Новые информационные технологии выступают средством активизации педагогической и учебно-познавательной деятельности субъектов образовательного процесса, способствуют интенсификации и совершенствованию системы образования.

Новые информационные технологии имеют широкую сферу приложения в системе высшего образования. Это совершенствование механизмов управления системой образования на основе ис-

пользования автоматизированных банков данных научно-педагогической информации, информационно-методических материалов, а также коммуникационных сетей, совершенствование методологии и стратегии отбора содержания обучения, соответствующего задачам развития личности обучаемого в условиях информатизации общества, создание методических систем обучения, ориентированных на развитие интеллектуального потенциала обучаемого, формирование умений самостоятельно приобретать знания, осуществлять информационно-учебную, экспериментально-исследовательскую деятельность, разнообразные виды самостоятельной деятельности и обработки информации, создание и использование компьютерных тестирующих, диагностирующих методик контроля и оценки уровня знаний обучаемых [8]. Кроме этого, новые информационные технологии позволяют решать ряд принципиально новых дидактических задач в обучении студентов: изучать явления и процессы в макро- и микромире, внутри сложных технических и биологических систем на основе использования моделирования; представлять в удобном для изучения масштабе времени различные физические, биологические и социальные процессы, реально протекающие с очень большой или слишком малой скоростью. Использование новых информационных технологий в образовании позволяет выйти и на новые формы организации обучения, такие как дистанционное обучение, мультимедийное обучение, видеокомпьютерные курсы, видеоконференции и др.

Новые информационные технологии в образовательном процессе – это совокупность приемов и способов сбора, хранения, обработки, анализа, синтеза и предъявления учебной информации, основанных на широком использовании прогрессивной вычислительной и информационной техники, современных информационных фондов с целью повышения эффективности обучения, формирования профессиональных умений студентов, а также управления образовательным процессом.

Основная детерминанта широкого внедрения новых информационных технологий в обучение – это наличие высококвалифицированных специалистов в области информационных технологий, достаточно компетентных как в экономике, информатике, так и в вопросах обучения, организации профессиональной деятельности студентов [7]. При этом наиболее предпочтительным выглядит путь постепенной переориентации и обучения преподавателей соответствующему применению информационных технологий. Это возможно при формировании и развитии информационной культуры преподавательского состава вузов до уровня, адекватного требованиям новых информационных технологий.

Важное научно-практическое значение для исследования про-

блем новых информационных технологий в высшей школе и разрешения выделенных противоречий имеет положение о том, что информатизация высшего образования в Украине в настоящее время в силу социально-экономических причин должна быть не фрагментарной и не всеобщей, а «объективной». Объектом в данном контексте выступают системообразующие компоненты, дидактические единицы образовательного процесса, такие как организационные, учебные, социальные и управленческие подструктуры, допускающие интегральную информатизацию образовательного процесса[9].

Совершенствование профессиональной подготовки студентов экономических специальностей средствами новых информационных технологий возможно при информатизации учебно-методического комплекса вуза, использовании дополнительных педагогических возможностей информационных технологий в различных организационных формах обучения, повышении информационной культуры участников образовательного процесса.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Агапонов С.В.,* Джалиашвили З.О., Кречман Д.Л. и др. Средства дистанционного обучения. Методика, технология, инструментарий / Под ред. З.0. Джалиашвили. СПб.: БХВ; Петербург, 2003.

2. *Ваграменко Я.М.* Информационные технологии и модернизация образования // Педагогическая информатика. 2000. № 2.

3. *Ветров Ю.*, Глухов И. Информационные технологии в образовательном пространстве технического университета // Высшее образование в России. 2004. № 3. С. 71–76.

4. *Дахин А.Н.* Педагогическое моделирование: сущность, эффективностьи неопределенность // Педагогика. 2003. № 4. С. 21–26.

5. *Захарова И.Г*. Информационные технологии в образовании. М.: Издательский центр «Академия», 2003. 192 с.

6. *Лимонова Т.* Компьютерные технологии в экономическом образовании // Высшее образование в России. 2003. № 6. С. 100.

7. *Трофимов Е*. Педагогические инновации в подготовке учителя // Высшее образование. 2004. № 6. С.52–59.

8. *Федорова Р.Л*. Информационные технологии бухгалтерского учета, анализа и аудита. М.: Омега-Л, 2004. 304 с.

УДК 528:514.113

ГЕОМЕТРИЧНИЙ АЛГОРИТМ ОПТИМАЛЬНОГО КІНЦЕВОГО ВЕРТИКАЛЬНОГО ПЛАНУВАННЯ ГОРИЗОНТАЛЬНОЇ ПЛОЩИНИ НА ЗЕМЕЛЬНІЙ ДІЛЯНЦІ ЗА РЕЗУЛЬТАТАМИ НАЗЕМНОГО ЛАЗЕРНОГО СКАНУВАННЯ

ГЕОМЕТРИЧЕСКИЙ АЛГОРИТМ ОПТИМАЛЬНОЙ КОНЕЧНОЙ ВЕРТИКАЛЬНОЙ ПЛАНИРОВКИ ГОРИЗОНТАЛЬНОЙ ПЛОСКОСТИ НА ЗЕМЕЛЬНОМ УЧАСТКЕ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ НАЗЕМНОГО ЛАЗЕРНОГО СКАНИРОВАВНИЯ

THE GEOMETRIC ALGORITHM FOR OPTIMAL FINITE VERTICAL PLANNING OF A HORIZONTAL PLANE ON THE LAND PLOT DEPENDING ON RESULTS OF LAND LASER SCANNING

Павленко Олександр Михайлович
Мелітопольський інститут державного та муніципального управління «Класичного приватного університету» (Україна)

Павленко Александр Михайлович
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Классического приватного университета» (Украина)

Alexandr Pavlenko
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the "Classic Private University" (Ukraine)
E-mail: pavlenkoam89@mail.ru

У статті тезісно викладено план розв'язання задачі отримання рельєфу земельної ділянки у вигляді горизонтальної площини, яке досягнуто у точковому БН-численні.

К л ю ч о в і с л о в а: рельєф, горизонтальна площина.

В статье тезисно изложен план решения задачи получения рельефа земельного участка, которое достигнуто в точечном БН-исчислении.

К л ю ч е в ы е с л о в а: рельеф, горизонтальная плоскость.

The article summarizes the plan to solve the problem to obtain the relief of the land plot, which is achieved by BN-dot calculation.

K e y w o r d s: relief, horizontal plane.

Постановка проблеми. З метою оптимізації ресурсів у зрошувальному садівництві, у деяких технологіях видобутку рідкоземельних елементів та іншому, виникає необхідність вертикального

© Павленко О.М., 2015

планування рельєфу земельної ділянки до стану горизонтальної, площини, якою потребує технологічний процес. Як виявилося задача є і складною і актуальною.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Запропоновано геометричний алгоритм, розрахований на реалізацію в точковому БН-численні [1, 2, 3], в цих роботах отримано точкові рівняння площини, у тому числі і горизонтальні, апліката яких обирається без усіляких умов.

Формування цілей статті. Розробити алгоритм визначення аплікати горизонтальної площини, яка поділяє рельєф земельної ділянки таким чином, що сумарний об'єм усіх горбів дорівнює сумарному об'єму усіх западин.

Основна частина. Ми поділяємо вертикальне планування на попереднє і кінцеве. Попереднє пов'язане з виконанням великих об'ємів земляних робіт, зв'язаних з вийманням ґрунту в одному місці і підсипанням його в іншому місці земельної ділянки (ЗД), яке застосовується у разі наявності перепаду висот, що перевищує більш як 0,5 метри. У результаті наземного лазерного сканування (НЛС) утворюється хмара, що складається з мільйонів точок, які відображають навіть грудки на поверхні ЗД.

1. Визначаємо середній розмір грудки, який пов'язаний з типом ґрунту.
2. Визначати перепад висот ЗД як різницю між аплікатами найвищої та найнижчої точок.
3. Визначити кількість зон по вертикалі як відношення перепаду до середнього розміру грудки.
4. Розподілити всі точки хмари, отримані в результаті НЛС ЗД, у відповідності до визначених зон.
5. Обрати аплікатою горизонтальної площини, що відповідає зоні, у якій знаходиться найбільша кількість точок.
6. Встановити межі земельної ділянки.
7. Для усіх точок межі прийняти аплікату горизонтальної площини з п. 5.
8. У певному симплексі визначити точкове рівняння горизонтальної площини H.
9. У тому ж симплексі побудувати складену поверхню M, сегментами якої є точкові рівняння поверхонь типу лупа.
10. Визначити точкові рівняння G – горизонталей, як лінії перетину Hі M.
11. Визначити окремо об'єми V_2 усіх горбів, що вище H та V_3 усіх западин, що нижче за H.
12. Врахувати $_{\Delta}V = V_2 - V_3$. У разі, якщо $_{\Delta}V > 0$ необхідно його половину додати до об'єму під площиною H і уточнити висоту розташування горизонтальної площини. У разі, якщо $_{\Delta}V < 0$, то його

половину треба відняти від того ж об'єму. Ці операції виконувати доки $_{\Delta}V = 0$.

13. З урахуванням уточненої висоти горизонтальної площини остаточно визначити об'єми кожного з горбів V_2 та кожної із западин V_3.

14. Визначаються координати вершин для усіх горбів і западин, відносно яких розв'язується транспортна задача.

Висновки. Запропонований алгоритм призначений для реалізації, через формалізоване геометричне моделювання, оптимального кінцевого вертикального планування горизонтальної площини на земельній ділянці, вихідними даними для якої є хмара точок, що отримана за результатом наземного лазерного сканування.

ЛІТЕРАТУРА

1. *Балюба И.Г.* Конструктивная геометрия многообразий на основе точечного исчисления. Автореф. … докт. техн. наук. – К. : КГТУСА, 1955 – 36 с.

2. *Конопацький Є.В.* Геометричні моделювання алгебраїчних кривих та їх використання при конструюванні поверхонь у точковому численні Балюби-Найдиша: канд. техн. наук. – Мелітополь: ТДАТУ, 2012 – 26с.

3. *Кучеренко В.В.* Формалізовані геометричні моделі нерегулярної поверхні для гіперкількісної дискретної скінченої множини точок: Мелітополь: ТДАТУ, 2013 – 232с.

УДК 378.1:004.9

ПРОЦЕССЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВУЗА
AUTOMATION PROCESSES OF THE HIGH SCHOOL ACTIVITY

Правосудов Роман Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Roman Pravosudov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: praron@yandex.ru

Рассматриваются аспекты автоматизации делопроизводства в вузе.

К л ю ч е в ы е с л о в а: автоматизация, документооборот, информационное пространство вуза.

The article deals with aspects of office automation in high school.

K e y w o r d s: automation, document turnover, the high school information space.

© Правосудов Р.Н., 2015

Необходимость автоматизации деятельности вузов не вызывает сомнений и очевидна. Практика успешной автоматизации бизнес-процессов вузов постоянно расширяется. Однако, так же достаточно много встречается провальных попыток построения автоматизированных информационных систем в вузах. Еще более распространённым является неполноценное, не рациональное, во многом непродуманное использование различных программных решений автоматизации процессов жизнедеятельности вуза. По различным оценкам количество неудачных попыток внедрения, построения АИС составляет от 20 до 70 %.

Процессы автоматизации в вузах являются особенно сложными и не отработанными в сферах обеспечения учебного процесса и общего управления. Они неразрывно связаны с системой документооборота вуза. Спецификой вузов является отсутствие четкого и всестороннего регулирования системы документооборота на государственном уровне (как, например, в бухгалтерском учете), что осложняет разработку типовых, массовых программных решений. Программные системы автоматизации деятельности вузов вынуждены либо поддерживать достаточно громоздкие и сложные механизмы универсальных и гибких пользовательских настроек, либо быть жестко подстроены под функционал, задачи и специфику конкретного учреждения, отдельных его подразделений.

На сегодняшний день практика автоматизации вузов показывает, что большинство изначально ориентируется на применение универсальных программных решений. Однако текущие потребности и сложившиеся условия функционирования вуза заставляют вносить существенные изменения в программный код исходного решения. Таким образом, изначально типовой программный продукт превращается практически в индивидуальное, заказное решение с весьма дорогостоящим сопровождением своей жизнедеятельности. В каждом конкретном случае перед вузами встает задача выбора между привычной технологией сопровождения учебного процесса или ее изменением под универсальные механизмы типового программного решения автоматизации. При этом во втором случае очевидна значительная экономия и ускорение всего процесса автоматизации, а также упрощение последующего сопровождения жизненного цикла АИС.

В любом случае обеспечение процесса максимальной автоматизации деятельности вуза ставит задачу построения единого информационного пространства, в том числе и за счет применения единой программной платформы. Одной из таких на сегодняшний день является 1С:Предприятие 8. Она получила широкое распространение и признание в области автоматизации финансово-кадрового учета вузов и расширяет спектр внедрений в сферы об-

щего документооборота, а также сопровождения учебного процесса вузов.

Для целей автоматизации учебного процесса и функции управления в вузах получает признание система 1С:Университет 8, а так же широко распространены другие решения на платформе 1С:Предприятие 8 в том числе и собственные разработки вузов. Таким образом, практически любой вуз может строить информационное пространство на основе 1С:Предприятия. Однако говорить о полноценном функционировании указанных программных систем и получения максимальных выгод от их использования возможно только при построении эффективных процессов освоения их функционала, сопровождения и построения регламентов деятельности в АИС служебного персонала.

Решение указанных задач невозможно без создания в вузах специализированных отделов автоматизации, решающих задачи внедрения автоматизированных информационных систем. По сути, данные отделы призваны выполнять роль реформаторов систем управления вузами и без соответствующих полномочий успешное продвижение в практику деятельности автоматизированных информационных систем будет крайне осложнено и затянуто по времени.

Внедрение любой АИС наталкивается на определенное осознанное или не осознанное сопротивление персонала и только раскрытие практических преимуществ, не только для высшего менеджмента организации, но и для большинства пользователей АИС, позволяет сделать процесс внедрения успешным. В первую очередь это обеспечивается своевременностью построения и разработки всех автоматизированных процессов, качественным сопровождением АИС, системой обучения и помощи пользователям автоматизированных систем.

Распространённая практика удаленного сопровождения АИС вузов и 1С:Университет 8, в частности, серьезно осложняет и затягивает отработку всех автоматизированных процессов. Только непосредственное присутствие разработчиков в вузе, оперативное выяснение потребностей и задач до окончательного запуска системы и полного освоения ее функционала позволяет эффективно строить все процессы автоматизации. А это временные интервалы исчисляемые месяцами и годами. Вариантом является наличие в штате собственных программистов достаточной квалификации и уровня.

Таким образом, внедрение и последующее эффективное функционирование как отдельно взятых, локальных АИС вуза, так и общей интегрированной АИС невозможно без создания системы центров ответственности и полномочий развития автоматизированных процессов вуза. Рациональным видится обеспечение единого руководства функционирования всеми АИС вуза, с целью их

интеграции и эффективного взаимодействия. Данное очевидное положение является основополагающим фактором, на который постоянно обращается внимание лицами, связанными с развитием и внедрением АИС в вузах, например [1]. В вузе должны быть назначены ответственные лица за каждый участок, каждое подразделение внедрения и функционирования АИС. И только активное вовлечение высшего менеджмента вуза в процессы внедрения, обеспечения функционирования АИС, осознание ими возможностей и преимуществ от применения АИС в каждодневной деятельности обеспечит успех в построение любого процесса автоматизации. Непосредственное продвижение всех процессов автоматизации должно замыкаться на уровне проректора (ректора) и находиться на постоянном контроле.

Процесс внедрения и развития крупных АИС, в том числе 1С:Университет 8, не возможно эффективно строить без осознания на всех уровнях конкретных целей и задач которые требуется достичь, а так же получаемых преимуществ. Это требует кропотливой работы с персоналом вуза, задействованного в функционировании автоматизированных систем, обучении ответственных и построение системы стимулирования и наказания.

Таким образом, организация процессов автоматизации деятельности вузов в первую очередь требует: стремления к построению единого информационного пространств; создание центров ответственности и полномочий с вовлечением высшего уровня руководства (в том числе создание специализированного отдела автоматизации вуза); обеспечение четкой постановки целей и задач на всех уровнях и во всех подразделениях, а также понимания получаемых преимуществ; стремление к использованию единой программной платформы, одной из которых на сегодняшний день является 1С:Предприятие 8; готовность к введению в практику изменений в технологических процессах делопроизводства, формах документов, вызванных спецификой применения конкретных программных решений автоматизации документооборота, а так же необходимостью стандартизации, унификации и совершенствования всех подлежащих автоматизации процессов; обеспечение четкой политики автоматизации вуза, своевременности построения и разработки всех автоматизированных процессов документооборота, качественного сопровождение АИС, обучения и помощи пользователям автоматизированных систем.

ЛИТЕРАТУРА

Иваньков А.А., Симуков В.О. Специфика внедрения «1С:Университет» в медицинском образовательном учреждении. Сборник научных трудов четырнадцатой междунар. науч.-практ. конф. «Новые информационные технологии в образовании: Применение технологий «1С» для повышения эффективности организаций образования», 28–29 января 2014 г. М: ООО «1С-Паблишинг». 2014г. Ч 2. С. 36–40.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 372.8:54:004

ПРИМЕНЕНИЕ ИКТ В ПРЕПОДАВАНИИ ХИМИИ

THE APPLICATION OF ICT IN THE TEACHING OF CHEMISTRY

Сульдина Татьяна Ивановна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Tatyana Suldina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: suldina.tatiana@mail.ru

Современный уровень развития общества требует высокообразованных специалистов, людей творческих, способных к свободному мышлению. Качество подготовки учащихся определяется содержанием образования, технологиями проведения занятий, его организационной и практической направленностью, атмосферой, поэтому необходимо применение новых ИКТ в образовательном процессе.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инновационные компьютерные технологии, инновации, химия.

The present level of development of society, requires a highly educated, creative people, capable of free thinking. The quality of training of students is determined by the content of education, technology classes, its organizational and practical orientation, its atmosphere, so it is necessary the use of new ICT in the educational process.

K e y w o r d s: innovative computer technology, innovation, chemistry.

Одной из важнейших задач, стоящих перед образованием, является овладение информационными и телекоммуникационными технологиями для формирования общеучебных и общекультурных навыков работы с информацией.

И это задача не только и даже не столько содержания образования, сколько используемых технологий обучения. Поэтому возникает необходимость организации процесса обучения на основе современных информационно-коммуникативных технологий, где в качестве источников информации все шире используются электронные средства, в первую очередь глобальные телекоммуникационные сети Интернет.

Актуальность использования ИКТ в преподавании химии обусловлено тем, что в компьютерных технологиях заложены неисчерпаемые возможности для обучения учащихся на качественно но-

© Сульдина Т.И., 2015

вом уровне. Они предоставляют широкие возможности для развития личности учащихся и реализации их способностей.

В изучении курса химии выделяют несколько основных направлений, где оправдано использование компьютера: наглядное представление объектов и явлений микромира, внутри сложных технических и химических систем с помощью компьютерной графики и моделирования; изучение производств химических продуктов; моделирование химического эксперимента и химических реакций; система тестового контроля; проведение лабораторных работ в условиях имитации реального опыта или эксперимента.

Главное достоинство компьютерного проектирования на лабораторных занятиях по химии – его использование при рассмотрении взрыво- и пожароопасных процессов, реакций с участием токсичных веществ, радиоактивных препаратов, словом, всего, что представляет непосредственную опасность для здоровья обучаемого.

Все это легко решают занятия с использованием интерактивной доски. ИКТ предполагает работу с использованием интерактивной доски: позволяет многократно демонстрировать видеозаписи химических опытов; подсветка и затемнение экрана акцентируют внимание студенты при объяснении нового материала; динамично и наглядно демонстрируют аналогии и противоположности свойств и качеств химических элементов и веществ; конструирует молекулы, рассматривает их со всех сторон, моделирует химические превращения, расставляют коэффициенты химических уравнений; организовывает лабораторную работу при отсутствии натуральных объектов.

При проведении занятий по химии важное место отводится практическим работам, которые требуют большой предварительной подготовки как со стороны преподавателя, так со стороны студентов. Накануне дается задание учащимся ознакомиться с содержанием практической работы в учебнике, для того чтобы они вспомнили ключевые моменты темы, представили себе последовательность работы. Для того чтобы создать ситуацию успеха при проведении практической работы, во внеурочное время вместе с заинтересованными студентами записывается весь ход практической работы с помощью цифровой видеокамеры, а затем вставляет в презентацию отдельными фрагментами. Затем демонстрируется на экране видеофрагменты практической работы, обращая внимание на правила безопасной работы с оборудованием и реактивами, технические особенности выполнения опыта, возможные признаки химической реакции. Имеется возможность сравнить, закрепить изученное дома содержание и увиденное на экране. После такого инструктажа все выполняют практическую работу, записывают

увиденные наблюдения, уравнения химических реакций, делают выводы. В итоге успешно выполненной работы у студентов появляется интерес к изучению предмета, и как следствие этого качество обучения повышается. Особенностью химии, как предмета, является обязательное присутствие химического эксперимента, Но многие опыты не могут быть продемонстрированы на уроках, и на это существует масса причин: отсутствие необходимых реактивов; чрезмерная опасность проведения некоторых опытов; большие затраты времени на проведение некоторых опытов и т. д.

Поэтому на занятиях по химии необходимо применять цифровые образовательные ресурсы в виде отдельных слайдов, презентаций, тем самым отмечая, что преимуществом такой демонстрации эксперимента является лучшая видимость, безопасность при проведении, возможность повторения с любого этапа эксперимента.

В преподавании химии метод проектов не только органично вписывается в учебно-воспитательный процесс на учебном занятии, но и является одной из форм самостоятельной работы студентов по предмету, который позволяет решить задачи формирования творческого мышления, обеспечивает развитие инициативы и самостоятельности обучающихся, приобретают коммуникативные умения, работая в группе, позволяет применить знания, полученные в процессе обучения в решении практических задач.

Здесь развиваются умения выдвигать гипотезы, ставить эксперименты с природными объектами, систематизировать и обобщать полученные данные, анализировать информацию, полученную из разных источников. Этот этап дает возможность преподавателю выработать у студентов умения делать аргументированные выводы, обрабатывать данные экспериментальной и опытной работы, оформлять полученные результаты, научить решать задачи, работать в сотрудничестве.

Использование разных форм ИКТ в систему преподавания по химии, способствует углублению знаний учащихся, так как изучаемый материал рассматривается в контексте более широкого спектра проблем. В свою очередь, это создает оптимальные условия для усвоения знаний в системе межпредметных связей. Работа по этим технологиям не только сохраняет структуру естественнонаучного цикла, полностью соответствует требованиям образовательного стандарта содержания образования, но и: способствует повышению познавательного интереса к предмету; содействует росту успеваемости по предмету; формирует навыки самостоятельной продуктивной деятельности.

А это значит, что в преподавании химии необходимо достаточное владение компьютерной техникой и, при этом, что компьютер

является закономерным промежуточным звеном между преподавателем и обучаемым.

ИКТ существенно усиливают мотивацию изучения химии, повышают уровень индивидуализации обучения, интенсифицируют процесс обучения и т. д.

В заключение хочется отметить, что с помощью ИКТ идет воздействие на зрительное и слуховое восприятие студентов, концентрируется их внимание наглядностью, которая на занятиях химии часто отсутствует. Используя возможности компьютера, преображаются дидактические материалы в виде создания и использования новых видов учебников – электронные учебники.

УДК 517.9

КЛАССИФИКАЦИЯ И АСИМПТОТИЧЕСКАЯ ЭКВИВАЛЕНТНОСТЬ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ И ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНО-ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ ПО ВОСКРЕСЕНСКОМУ

CLASSIFICATION AND ASYMPTOTIC EQUIVALENCE OF DIFFERENTIAL AND DIFFERENTIAL-FUNCTIONAL EQUATIONS ACCORDING TO VOSKRESENSKIY

Черноиванова Елена Анатольевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Chernoivanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elen.chernoivanova@yandex.ru

В статье решается проблема классификации дифференциальных уравнений на основе асимптотических свойств решений, кроме того, исследуются дифференциально-функциональные уравнения, для которых уравнениями сравнения являются обыкновенные дифференциальные уравнения.

Ключевые слова: дифференциальные уравнения, дифференциально-функциональные уравнения, асимптотические свойства решений.

In this article we solve the problem of classification of differential equations on the basis of asymptotic properties of the solutions, in addition, we investigate the differential-functional equations, for which equations are ordinary differential equations.

© Черноиванова Е.А., 2015

K e y w o r d s: differential equations, differential-functional equations, asymptotic properties of solutions.

Классификация дифференциальных уравнений на основе асимптотических свойств решений – методологическая основа многих асимптотических методов интегрирования [1–3]. В негладком анализе такую основу имеют все асимптотические методы. Выбор отношения эквивалентностии уравнения сравнения – главные задачи, решение которых на определенном классе уравнений составляет суть конкретного асимптотического метода. Однако большинство работ (особенно в негладком анализе) по классификациям относится к классам уравнений, которые в качестве фазового пространства имеют множество $D = [T_0, +\infty) \times R^n, T_0 \in R$.

Если же уравнения определены на подмножествах множества D, то обычные методы выбора уравнения сравнения здесь непригодны [4]. В данной статье решается эта проблема, кроме того, здесь исследуются дифференциально-функциональные уравнения, для которых уравнениями сравнения являются обыкновенные дифференциальные уравнения [5].

Пусть дифференциально-функциональное уравнение имеет вид

$$dy/dt = f(t, y, \varphi(t, y, \varepsilon), \varepsilon) + g(t, y, A_t y, \varphi(t, y, \varepsilon), \varepsilon), \qquad (1)$$

где

$A_t : C([T_0, +\infty), R^n) \to D_m, D_m \subseteq R^m, t \geq t_0$,

$f \in C([T_0, +\infty) \times D \times S_c \times (0, \varepsilon_0], R^n)$,

$g \in K([T_0, +\infty) \times D, D_m, S_c \times (0, \varepsilon_0], R^n)$ – класс функций, измеримых по t и непрерывных по остальным аргументам, D – область,

$D \subseteq R^n, \quad S = \{z : z \in R^{m0}, \|z\| \leq C, 0 < C < +\infty\}$,

$\varphi \in C^{(1,0,0)}([T_0, +\infty) \times (0, \varepsilon_0], S_c)$;

$\lambda_*(\gamma, \varepsilon) = \lim_{k \to +\infty} \varphi(t_k, \gamma, \varepsilon)$

для некоторой последовательности

$\{t_k\}$, $t_k \to +\infty$ при $k \to +\infty$ и всех $\gamma \in R^n$,

при всех $T_0 \leq t < +\infty, y \epsilon R^n, 0 < \varepsilon < \varepsilon_0$ существуют ненулевые частные производные $f_y, f_\lambda\big(\lambda = \varphi(t, y, \varepsilon)\big)$, локально удовлетворяющие условию Липшица. При $C = +\infty$, $\lambda_*(\gamma, \varepsilon) = \infty$ будем считать, что

$$f(t, y, \lambda_*(\gamma, \varepsilon), \varepsilon) \overset{def}{\equiv} f_1(t, y, \varepsilon), T_0 \leq t < +\infty,$$
$$\gamma, y \in R^n, 0 < \varepsilon \leq \varepsilon_0.$$

Требуется на множестве $T_0 \leq \tau \leq t < +\infty$сточностью ε_1 найти решение $y(t) = y(t:\tau,\gamma,\varepsilon)$ уравнения (1) при всех достаточно малых ε. Считая функции g, φв некотором смысле малыми, будем уравнение

$$\frac{dx}{dt} = f(t,x,\lambda_*(\gamma,\varepsilon),\varepsilon) \qquad (2)$$

рассматривать в качестве уравнения сравнения. В эту схему укладывается классический метод усреднения. Более того, рассматривая для конкретного уравнения различные представления вида (1), можно получать различные уравнения сравнения и появляется возможность выбора простейшего из них. Будем считать, что в дальнейшем все выше перечисленные условиядля уравнений (1) и (2) всегда выполняются.

В зависимости от выбора оператора Ауравнение (1) может быть либо уравнением с запаздывающим аргументом, либо каким-нибудь другим дифференциально-функциональным уравнением. Например, уравнение (1) может иметь вид:

$$\frac{dy}{dt} = f(t,y,\varphi(t,y,\varepsilon),\varepsilon) + g(t,y,y(t-t_0),\varphi(t,y,\varepsilon),\varepsilon),$$

$$\frac{dy}{dt} = f(t,y,\varphi(t,y,\varepsilon),\varepsilon) + g\left(t,y,\int_0^t G(t,s)y(s)ds,\varphi(t,y,\varepsilon),\varepsilon\right).$$

Будем говорить, что уравнения (1) и (2) на множестве $\Omega \subseteq D$асимптотически эквивалентны относительно решений (*P*), определенных при достаточно малом ε_0 и всех ε, $0<\varepsilon \leq \varepsilon_0$при $t \geq \tau$, принадлежащих множествуΩ, если для каждого решения из (*P*) уравнения (1) при достаточно малом ε_0 и при всех ε, $0<\varepsilon \leq \varepsilon_0$, найдется решение из (*P*) уравнения (2) такое, что разность между ними стремится к нулю при неограниченном возрастании независимой переменной *t*, и, наоборот: для каждого решения из (*P*) уравнения (2) при достаточно малом ε_0 и всех $0<\varepsilon \leq \varepsilon_0$ найдется решение из (*P*) уравнения (1) такое, что выполняется то же асимптотическое соотношение. В качестве решений (*P*) уравнений (1) и (2) будем рассматривать решения *z(t)*, $t \geq \tau$ такие, для которых существуют такие числа $\alpha > 0$, зависящие от решения *z(t)*, что множество $\{z:\|z - z(t)\| \leq \alpha\} \subset \Omega$при всех $t \geq \tau$ и всех ε, $0<\varepsilon \leq \varepsilon_0$, при достаточно малом ε_0.

К первоначальной задаче добавим задачу об асимптотической эквивалентности уравнений (1) и (2) на множестве Ω.

Для решения этих задач понадобится вспомогательное уравнение

$$\frac{dx}{dt} = f(t, x, \varphi(\tau, \gamma, \varepsilon), \varepsilon),$$

определенное при значениях параметров, принадлежащих вышеуказанным множествам.

Пусть $x(t) = x(t{:}\,\tau, \gamma, \lambda^*, \varepsilon)$ – решение уравнения (2),

$$x(t{:}\,\tau, \gamma, \lambda^*, \varepsilon) = \gamma,$$

$y(t)$ – решение уравнения (1),

$x_T(t) = x(t{:}\,T, y_T(T), \varphi(T, y_T(T), \varepsilon), \varepsilon)$ решение уравнения (2)

$y_T(T) = x(T{:}\,\tau, \gamma, \lambda^*, \varepsilon) = x(T, \lambda^*), T \geq \tau \geq T_0,$

$x(t{:}\,\tau, \gamma, \varphi(\tau, \gamma, \varepsilon), \varepsilon)$ – решение уравнения (3).

Будем говорить, что выполняется условие (A), если:

A_1. Для любой ограниченной функции $y \in C([T_0, +\infty), R^n)$ оператор $A_t(y)$ непрерывен по $t, t \in [\tau, +\infty)$;

A_2. Для любого $\varepsilon > 0$, для всех τ_1 существует $\delta = \delta(\varepsilon, \tau_1) > 0$ такое, что как только $z_1, z_2 \in S, S$ – подмножество ограниченных вектор-функций из $C([T_0, +\infty), R^n), \|z_1 - z_2\| < \delta$, неравенство $\|A_t z_1 - A_t z_2\| < \varepsilon$ справедливо для всех $t \in [\tau, \tau_1]$.

Будем говорить, что выполняется условие (B), если для произвольных $t_0 \geq \tau, 0 < \varepsilon \leq \varepsilon_0$ и для произвольного $x_0 \in \Omega$ решение $x(t{:}\,t_0, x_0, \varphi(\tau, \gamma, \varepsilon), \varepsilon)$ существует для всех $t \in [\tau, t_0]$ и имеет значения в D.

Будем говорить, что выполняется условие (C), если для любой непрерывной функции $z(t)$ со значениями в Ω при $t \geq \tau$

$\int_\tau^{+\infty} \|H_1(t, s, z(s), \varepsilon\| \, ds \leq I(t, \varepsilon), \; I(t, \varepsilon) \to 0$ при $t \to +\infty$ и

$I(t, \varepsilon) \to 0$ при $\varepsilon \to 0$ равномерно по t.

Не умаляя общности, предположим, что $I(t, \varepsilon)$ непрерывная по совокупности t, ε и невозрастающая по каждой из переменных функция.

Теорема. При условиях (A), (B), (C) уравнения (1) и (2) асимптотически эквивалентны на множестве Ω относительно множества решений (P), если для любого решения $x(t) \in (P)$ и любого $0 < \varepsilon \leq \varepsilon_0$

$$\lim_{T \to +\infty} \sup \|x(t{:}\,T, y_T(T), \varphi(T, \gamma, \varepsilon), \varepsilon) - x(t{:}\,\tau, \gamma, \lambda^*, \varepsilon)\| = 0.$$

Доказательство теоремы проводится на основании принципов Шаудера и Арцела. Рассматривается множество

$$D_T = \{z \in S, z(t) \in \Omega: \|z(t) - x_T(t)\| \leq d, \tau \leq t \leq T\}$$

и оператор

$$L: D_T \to S,$$

$$Lz(t) = \begin{cases} x_T(t) - \int_t^T H_1(t,s,z(s),\varepsilon)ds, \tau \leq t \leq T, \\ x_T(t), \quad t > T. \end{cases}$$

Для этого оператора доказывается существование неподвижной точки

$$z_T(t) = x_T(t) - \int_t^T H_1(t,s,z_T(s),\varepsilon)ds,$$

то есть

$$Lz_T(t) = z_T(t),$$

и $z_T(t), \tau \leq t \leq T,$ удовлетворяет уравнению (1). Легко заметить, что D_T выпуклое, ограниченное и замкнутое подмножество *S*. Оператор L имеет неподвижную точку в D_T, то есть выполняются условия:

1. $LD_T \subseteq D_T$,
2. L – непрерывен,
3. LD_T – компактное множество в *S*.

На основании принципа Шаудера существование неподвижной точки доказано. На основании принципа Арцела LD_T – компактное множество.

Так же показывается, что $z_T(t), \tau \leq t \leq T,$ удовлетворяет уравнению (1).

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Рашевский Н.А.,* Рашевская Н.В. Об асимптотических решениях систем дифференциально-функциональных уравнений // Приволжский научный вестник. 2013. Т. 25. № 9. С. 5–8.
2. *Катхим А.Х.*, Эфендиев А.Р. О краевой задаче дифференциально-функциональных уравнений // Вестник Дагестанского государственного университета. 2012. № 6. С. 93–100.
3. *Пелюх Г.П.*О структуре множества непрерывно-дифференцирцемых решений систем дифференциально-функциональных уравнений в окрестности особой точки // Дифференциальные уравнения. 2007. Т. 43. № 3. С. 318–323.
4. *Воскресенский Е.В.* Методы сравнения в нелинейном анализе. Саранск: изд-во Сарат. ун-та. Саран. фил. 1990. 224 с.
5. *Черноиванова Е.А.* Асимптотическая эквивалентность дифференциальных и дифференциально-функциональных уравнений // Журнал Средневолжского математического общества. 2014. Т. 16. № 1. С. 156–159.

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

УДК 658.3.07

СЛУЖБА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ

SERVICE PERSONNEL MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE

Лохтина Лариса Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Larisa Lokhtina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: llohtina@rucoop.ru

В статье рассматривается подразделение организации, занимающееся кадровым обеспечением, т. е. отдел по работе с персоналом. Перечисляется перечень необходимых должностей отдела (подразделения) и рассматривается структурное разделение: кто кому подчиняется, кто ответственен за делопроизводство, охрану труда, работу с персоналом. Описываются несколько концепций работы отдела персонала.

К л ю ч е в ы е с л о в а: персонал, служба персонала, структура, мотивация, стимулирование, набор, подбор.

The article examines the organization department, engaged in people ware, i.e. “Human Resources Department”. The list of necessary department’s job titles is given and structural division of labour is studied: who manages whom, who is responsible for office work, labour protection, personnel work. A few concept’s are described.

K e y w o r d s: personnel, personnel service, structure, motivation, stimulation, a set of, selection.

© Лохтина Л.М., 2015

Среди факторов, обеспечивающих успех деятельности любого хозяйствующего субъекта, особое место занимает подбор кадров. Прошли те времена, когда отдел кадров предприятий и организаций занимался лишь ведением кадрового делопроизводства, а люди были «штатными единицами». В современных условиях возникла необходимость в пересмотре работы данного подразделения и расширения функций его работников. Западные модели управления кадрами постепенно стали внедряться и в российские компании, так как все больше российских руководителей понимают, что между обеспеченностью предприятия высокопрофессиональным персоналом и получением прибыли существует прямая взаимосвязь.

В связи с качественным изменением работы отдела кадров и формированием новой внутренней кадровой политики отдел кадров, ставший отделом персонала, получил широкие полномочия. Отдел персонала стал выполнять функции не только управленческой, но и координирующей и объединяющей структуры. В обязанности работников отдела персонала стало входить поддержание благоприятного климата в коллективе, разработка механизмов мотивации и стимулирования труда, организация семинаров и других обучающих мероприятий. Конечно, грамотное ведение кадровой документации никто не отменял, однако оно перестало заслонять собой непосредственную работу с персоналом. Обобщенное понятие «коллектив» приобрело более чем конкретные очертания, так как стала оцениваться значимость каждого работника и его вклад в общее дело.

На сегодняшний день любое вновь открывающееся предприятие испытывает необходимость в создании отдела персонала как подразделения, отвечающего за решение всех кадровых вопросов. Несколько сложнее происходит на уже работающих предприятиях, так как всегда легче создать что-то с «нуля», чем перестраивать уже существующую структуру по работе с кадрами. В современных условиях ведения бизнеса актуальность создания отдела персонала, рано или поздно, осознают и компании, работающие не один десяток лет, так как формально-бюрократический характер работы отдела кадров становится неприемлемым. Отдел персонала организовывается, согласно приказу и положениям, разработанным главой хозяйствующего субъекта. Для максимальной эффективности работы этого подразделения необходимо изначально обеспечить его высокое положение в служебной иерархии, что обеспечивается подчинением руководителя отдела персонала непосредственно Генеральному директору или Совету директоров.

На первом этапе создания отдела персонала и определения его

структуры определяется численность работников данного подразделения, что зависит от финансового состояния фирмы, масштабов ее деятельности и поставленных перед отделом персонала задач. Структура службы персонала на малом предприятии может состоять из одного человека, который может совмещать выполнение этих обязанностей со своей основной работой. При этом ведение делопроизводства поручается секретарю, а функции по управлению персоналом приходится выполнять директору.

Для фирм со средним масштабом деятельности такая упрощенная структура отдела персонала уже неприемлема, хотя штат попрежнему может быть малочисленным. В России в среднем на одного работника отдела персонала приходится 50–100 человек, и для коллектива в 250 человек достаточно создать отдел персонала из 3-х работников.

Отдел будет включать в себя:

– руководителя подразделения, осуществляющего общий контроль;

– менеджера, ответственного за подбор новых кадров и организацию обучающих мероприятий;

– работника, в функции которого будет входить оформление кадровой документации.

Наиболее разветвленной структура отдела персонала является у крупных компаний, так как в этих бизнес – структурах ведется работа с кадрами по нескольким направлениям.

Структуры, связанные с управлением персонала, включают в себя отдел кадров, отдел труда и заработной платы и отдел социального развития. В структурные подразделения службы отдела персонала могут входить секторы, бюро, группы, отдельные должности. Распределение обязанностей между сотрудниками отдела персонала и структурами производит руководитель отдела в соответствии с должностными инструкциями. Функции, возложенные на подразделения, как правило, отражаются в их названиях: «Сектор подготовки и переподготовки кадров», «Отдел планирования персонала», «Группа учета, анализа и информации о кадрах».

Согласно одной из концепций работы отдела персонала, необходима интегрированная работа отделами. В отделе персонала, наряду с централизованными отделами, занимающимися расчетом заработной платы, разработкой систем персональной информации и контроля, создается отдел децентрализованный. Во главе централизованного и децентрализованного отдела стоят свои руководители, подчиняющиеся руководителю отдела персонала.

Суть другой концепции состоит в следующем. В штабную структуру управления персоналом входят специалисты отделов по управлению персоналом, в функции которых входит разработка

принципов работы с персоналом и организация кадровых мероприятий, осуществляемая менеджером по персоналу. Следующая структура – это линейные менеджеры, которые реализуют конкретные функции работы с персоналом в ходе выполнения управленческой работы. Сильный и квалифицированный состав отдела персонала может претендовать на управление всем персоналом, и это понимают линейные менеджеры, сдерживающие развитие и профессиональный рост отдела персонала, не желая терять своего влияния на коллектив и работников компании.

Для более эффективной работы необходимо найти оптимальное соотношение между полномочиями отдела персонала и сохранением права за линейными менеджерами принимать важнейшие решения в области персонала. В функции менеджеров отдела персонала входит консультирование линейных менеджеров по возникшим проблемам для повышения эффективности принимаемых решений и обучение методикам управления персоналом.

Все большее распространение получает концепция работы по управлению персоналом для упорядочивания взаимоотношений отдела персонала, линейных менеджеров и сотрудников. В структуре подразделений сокращается штат референтов, что способствует увеличению влияния линейных менеджеров на персонал. При этой концепции построения деятельности сокращается поток документации, а количество организуемых семинаров, тренингов и мероприятий по улучшению коммуникаций между работниками увеличивается. Таким образом, происходит превращение отдела персонала в сервисную службу для линейных менеджеров и в одно из подразделений фирмы для решения вопросов управления персоналом.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 338.46:339.137.2

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ

COMPETITIVE ADVANTAGES OF SERVICE INDUSTRIES

Гвоздева Светлана Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Svetlana Gvozdeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: svetikd1991@rambler.ru

В статье приведены мнения различных авторов по поводу определения понятия конкурентных преимуществ, рассматриваются теоретические аспекты формирования и факторы формирования конкурентных преимуществ предприятий сферы услуг.

К л ю ч е в ы е с л о в а: конкурентное преимущество, конкуренция, услуга.

The article presents the views of various authors about the definition of competitive advantages, the theoretical aspects of formation and factors of formation of competitive advantage of service industries.

K e y w o r d s: competitive advantage, competition, service.

Ожесточение конкуренции несомненно имеет последствия для каждого предприятия. Это вынуждает любое предприятие сферы услуг к тому, чтобы найти более выгодные способы формирования своих конкурентных преимуществ, которые бы улучшили его позиции на рынке по сравнению с другими фирмами-конкурентами и помогли бы в борьбе за потребителей.

В экономической литературе существует достаточно много определений конкурентных преимуществ. Согласно М. Портеру, товар обладает конкурентным преимуществом, когда он имеет такие отличительные черты, которые позволяют получать от продажи товара или услуги более высокую норму прибыли, чем в среднем по рынку[2].

Ж.Ж. Ламбен дает следующее определение конкурентного преимущества. Это те характеристики, свойства товара или марки, которые создают для фирмы определенное превосходство над своими прямыми конкурентами. Эти характеристики (атрибуты) могут быть самыми различными и относиться как к самому товару (базовой услуге), так и к дополнительным услугам, сопровождаю-

© Гвоздева С.А., 2015

щим базовую, к формам производства, сбыта или продаж, специфичным для фирмы или товара. Указанное превосходство является относительным, определяемым по сравнению с конкурентом, занимающим наилучшую позицию на рынке или в сегменте рынка. Данного самого опасного конкурента автор называет приоритетным.

Р. Грант определяет конкурентное преимущество так: «когда две фирмы конкурируют, одна из них имеет конкурентное преимущество перед другой, если она достигает или имеет потенциал достижения более высокого уровня прибыльности».

По Шевченко Л. С. конкурентное преимущество – это те характеристики товаров, специфические условия производства и продажи, дополнительные услуги, которые обеспечивают деятельность фирмы и создают превосходство над другими конкурентами [3].

Проанализировав определения конкурентного преимущества, можно определить его как набор характеристик и свойств, которые позволяют предприятию иметь на рынке более выгодную позицию, чем у конкурентов.

Сфера услуг в России на данный момент находится на этапе своей зрелости и уже не имеет тех возможностей для привлечения большого числа новых потребителей. Более того, с появлением все большего числа новых конкурентов, привлечение новых потребителей становится более затратным (стоимость привлечения новых клиентов в 5 раз выше, чем удовлетворение уже имеющихся) [1]. Чтобы реализовать наступательную рыночную стратегию, организации сферы услуг требуется намного больше затрат, чем если бы эта организация использовала оборонительную стратегию. Чтобы переманить потребителей у своих конкурентов, нужно предложить им такую услугу и по такой цене, которую не сможет предложить конкурент.

На формирование конкурентных преимуществ предприятия сферы услуг может повлиять ряд факторов. Эти факторы представлены на рисунке.

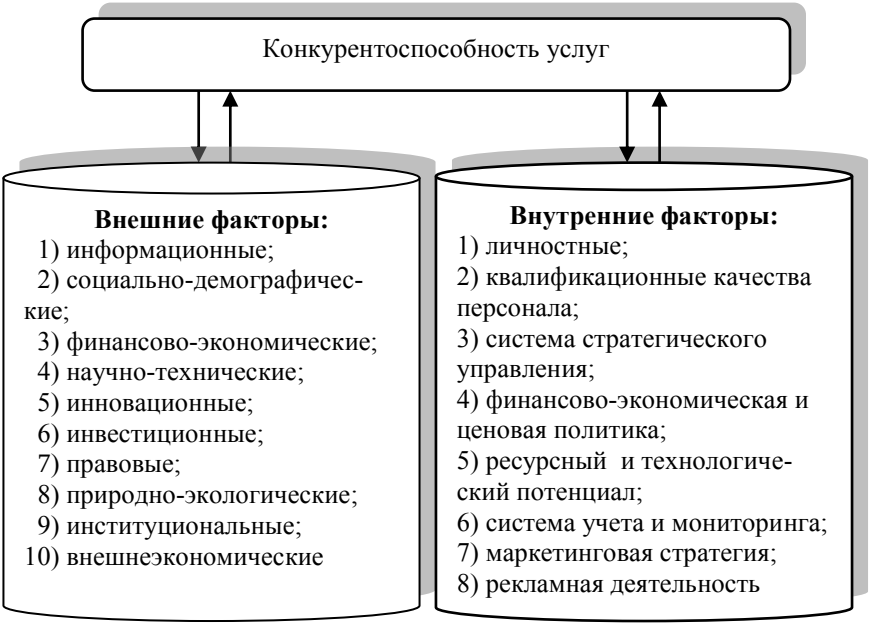
Основными аспектами, обуславливающими особенности конкурентных преимуществ предприятий сферы услуг, являются:

– качество;
– безопасность;
– инновационность;
– гибкость.

Качество услуги складывается из уровня и условий обслуживания. Для оценки качества услуги часто используют срок выполнения работ, время обслуживания. Эти характеристики часто являются основополагающими.

Безопасность услуг играет ключевую роль при предоставлении

банковских, страховых, информационных и других подобных видов услуг.



Факторы, влияющие на конкурентоспособность услуг

Кроме того, огромную роль при формировании конкурентного преимущества услуги играет такой аспект, как её новизна. Инновационность услуги может предоставить на какое-то время предприятию статус монополистического конкурента, т. к. организаций, оказывающих аналогичные услуги, на рынке первое время не будет. Организация будет иметь такой статус до тех пор, пока конкуренты не освоят ту технологию, которая обуславливает новизну услуги.

Из инновационности услуги вытекает следующий фактор-гибкость. Предприятие должно иметь четкое представление о состоянии рынка и всех происходящих на нем изменениям. В этом случае фирма будет в состоянии быстро отреагировать на любые изменения. В современных условиях потребления, когда клиенты имеют разнообразные вкусы и требуют соответствующего разнообразия, предприятия сферы услуг вынуждены учитывать пожелания своих покупателей, подстраиваться под их запросы, быть гибкими, иметь возможности для постоянного совершенствования предлагаемых услуг.

Анализируя современный опыт деятельности, развития пред-

приятий сферы услуг можно сделать вывод о том, что ни одно из них не может достичь абсолютного превосходства над конкурентами по всем характеристикам услуг. Однако, конкурентные стратегии позволяют выделить приоритетных направлений развития, наиболее эффективно использующих преимущества и наилучшим образом соответствующих рыночным тенденциям. При этом конкурентная стратегия предприятия должна быть направлена на обеспечение и укрепление преимуществ предприятия, что, как было сказано ранее может повлиять на успешность ведения бизнеса, а в дальнейшем и качества жизни населения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Баринов В.А*. Стратегический менеджмент / В.А.Баринов, В.Л. Харченко. М.: ИНФРА-М, 2005. 236 с.

2. *Портер М*. Конкурентное преимущество: как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость / Майкл Е. Портер; пер. с англ. М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. 714 с.

3. Шевченко Л.С. Конкурентное управление: учеб. пособие. Харьков: Эспада, 2004. 520 с.

УДК 796.011.3:378

К ПРОБЛЕМЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ В ВУЗЕ

TO THE PROBLEM OF THE PHYSICAL EDUCATION IN THE HIGH SCHOOL

Извеков Владимир Васильевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Vladimir Izvekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: vizvekov@rucoop.ru

Статья посвящена развитию физического воспитания в Саранском кооперативном институте (филиале) Российского университета кооперации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: физическая культура, физическое воспитание, спорт, вуз.

The article analyses the physical education development in the Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation.

K e y w o r d s: physical culture, physical education, sport, high school.

© Извеков В.В., 2015

Целью физического воспитания в учебных заведениях является содействие подготовке гармонично развитых, высококвалифицированных специалистов. В процессе обучения по дисциплине «Физическая культура» предусматривается решение следующих задач: воспитание у студентов высоких моральных, волевых и физических качеств, готовности к высокопроизводительному труду; сохранение и укрепление здоровья учащихся, содействие правильному формированию и всестороннему развитию организма, поддержание высокой работоспособности на протяжении всего периода обучения; всесторонняя физическая подготовка; профессионально-прикладная физическая подготовка с учетом особенностей будущей трудовой деятельности студентов; приобретение обучающимися необходимых знаний по основам теории, методики и организации физического воспитания и спортивной тренировки, подготовка к работе в качестве общественных инструкторов, тренеров и судий; совершенствование спортивного мастерства учащихся-спортсменов; воспитание у молодежи убежденности в необходимости регулярно заниматься физической культурой и спортом.

Процесс обучения в вузе организуется в зависимости от состояния здоровья, уровня физического развития и подготовленности студентов, их спортивной квалификации, а также с учетом условий и характера труда их предстоящей профессиональной деятельности.

Одним из основных направлений внеучебной работы вуза является привлечение как можно большего количества студентов к занятиям физической культурой и спортом, формирования у них представления о здоровом образе жизни и стойкого стремления к нему.

Общее направление развития физического воспитания в вузе в современном понимании соответствует целям Государственной программы Республики Мордовия «Развитие физической культуры и спорта» на 2014–2020 годы, утвержденной постановлением Правительства РМ от 16 сентября 2013 г. № 393. Мероприятия Государственной программы реализуются в рамках двух подпрограмм и обеспечивают решение ее задач. Среди ожидаемых результатов осуществления подпрограммы «Развитие физической культуры и массового спорта» – увеличение доли учащихся и студентов, систематически занимающихся физической культурой и спортом, с 66 % в 2012 г. до 80 % к 2020 г. [1] Для достижения этой цели основное мероприятие указанной подпрограммы «Физическое воспитание и обеспечение организации и проведения физкультурных мероприятий и массовых спортивных мероприятий» включает мероприятия по физическому воспитанию учащихся и студентов и привлечению их к систематическим занятиям фи-

зической культурой и массовым спортом, здоровому образу жизни; содействие созданию сети спортивных клубов по месту жительства, работы и учебы и др.

Основное мероприятие подпрограммы «Меры по развитию студенческого спорта» подразумевает:

1) содействие созданию и расширению сети спортивных клубов на базе образовательных учреждений среднего и высшего профессионального образования;

2) организацию и проведение всероссийских спортивных соревнований и других спортивных мероприятий среди студентов, включая всероссийские и республиканские универсиады и иные мероприятия;

3) совершенствование Календарного плана физкультурных и спортивных мероприятий Республики Мордовия путем включения дополнительных физкультурно-спортивных мероприятий среди учащихся и студентов;

4) проведение тренировочных сборов студенческих сборных команд Республики Мордовия;

5) обеспечение участия студенческих сборных команд Республики Мордовия во всероссийских и международных спортивных соревнованиях;

6) проведение мероприятий по популяризации студенческого спорта среди населения [1].

В Саранском кооперативном институте (филиале) Российского университета кооперации физкультурно-оздоровительная работа осуществляется в течение всего учебного года в виде обязательных учебно-тренировочных занятий со студентами 1–3 курсов и спортивно-массовых мероприятий во внеучебное время. Среди последних важнейшим является физкультурно-оздоровительная спартакиада по 10 видам спорта среди студентов и преподавателей СКИ, которая в текущем учебном году проводится уже 11-й раз. Помимо решения основных задач она нацелена на укрепление здоровья учащихся и популяризацию массовых видов спорта. Кроме того в вузе регулярно проходят дни здоровья.

Также студенты и преподаватели ежегодно принимают активное участие в массовых спортивных соревнованиях российского и республиканского уровня, а также межвузовских турнирах. В частности, речь идет о таких мероприятиях, как: ежегодные Всероссийские массовые соревнования по легкой атлетике на приз олимпийского чемпиона Петра Болотникова; ежегодный Всероссийский день бега «Кросс наций»; ежегодные Всероссийские массовые соревнования по спортивному ориентированию «Российский Азимут»; ежегодная Всероссийская массовая лыжная гонка «Лыжня России»; ежегодный чемпионат Мордовии по легкой ат-

летике; Республиканская профсоюзная спартакиада; спортивные мероприятия студенческих общественных организаций.

В Саранском кооперативном институте (филиале) РУК действуют различные спортивные секции: по волейболу, баскетболу, футболу, легкой атлетике, лыжному спорту, настольному теннису, плаванию, аэробике. Упорные занятия под руководством опытных тренеров дают свои результаты. Так, на республиканских соревнованиях по лыжным гонкам на призы Ардатовского муниципального района РМ «Лыжня России – 2015», которые состоялись 12 марта 2015 г., студент 5-го курса экономического факультета Н. Дмитриев занял 1-е место на дистанции 10 км. Студентка 1-го курса экономического факультета А. Гаврилина заняла 3-е место на дистанции 3 км [2].

На первенстве вузов Республики Мордовия по волейболу в зачет Спартакиады АНО ССО «Буревестник» 2015 г. команда девушек СКИ заняла 2-е место. На аналогичном первенстве по армрестлингу студент СКИ А. Письмаров занял 3-е место в весовой категории до 70 кг. Указанные соревнования проходили в зачет Универсиады.

28 октября 2014 г. на фестивале студенческого спорта, посвященного дню рождения АНО ССО «Буревестник», а также подготовке к сдаче нормативов ВФСК ГТО, команда СКИ в общекомандном зачете заняла 3-е место. В программу фестиваля вошли состязания по мини-футболу, стрит-баскету, легкой атлетике, перетягиванию каната [2].

С целью совместной работы в русле содействия развитию, пропаганде и популяризации студенческого спорта и массовой физической культуры среди студентов, сотрудников и преподавателей, привлечения их к занятиям физической культурой и спортом в Саранском кооперативном институте (филиале) РУК действует спортивный клуб «Викинг», который со своей стороны способствует обеспечению проведения спортивных мероприятий в соответствии с Единым календарным планом спортивных мероприятий РМ, а также календарным планом спортивно-массовых мероприятий института.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Государственная* программа Республики Мордовия «Развитие физической культуры и спорта» на 2014–2020 годы [Электронный ресурс]: [утв. Постановлением Правительства РМ от 16.09.2013 г. № 393] // Министерство спорта и физической культуры Республики Мордовия: [сайт]. Саранск, 2007–2015. Режим доступа: http://www.mordovia-sport.ru/different_documents/RealizaciyaFCP/. Загл. с экрана.

2. *Министерство* спорта и физической культуры Республики Мордовия [Электронный ресурс]: [сайт]. Саранск, 2007–2015. Режим доступа: http://www.mordovia-sport.ru/.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 796.071.43(470.345)

К ПРОБЛЕМЕ ПОДГОТОВКИ ТРЕНЕРСКИХ КАДРОВ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

TO THE PROBLEM OF COACHES TRAINING IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Извеков Кирилл Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Kirill Izvekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: k.v.izvekov@rucoop.ru

Статья посвящена перспективам подготовки тренерских кадров в Республике Мордовия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: физическая культура, спорт, тренер.

The article analyses coaches training prospects in the Republic of Mordovia.

K e y w o r d s: physical culture, sport, coach.

Рост популярности физической культуры и спорта в России, повсеместное строительство физкультурно-оздоровительных комплексов, распространение малоизвестных в прошлом соревновательных видов привели к тому, что в настоящее время практически все российские регионы испытывают существенные трудности с тренерскими кадрами. Стремительно развивающиеся в Мордовии легкая атлетика, футбол, единоборства и набирающие число приверженцев теннис, хоккей, шорт-трек, фигурное катание, гимнастика и многие другие виды спорта привлекают большое количество детей и подростков. Однако их спортивная судьба напрямую зависит от способностей и знаний наставников. Непрофессионализм тренера в лучшем случае влечет низкую заинтересованность учеников в занятиях, а в худшем – приводит к психологическим и физическим травмам.

Помимо повышения мотивации людей разного возраста к регулярным занятиям физической культурой и спортом и ведению здорового образа жизни, укрепление тренерских кадров способствует обеспечению успешного выступления спортсменов Республики Мордовия на крупнейших международных спортивных соревно-

© Извеков К.В., 2015

ваниях и совершенствованию системы подготовки спортивного резерва.

Вышесказанное определяет важность проблемы подготовки спортивных наставников. Это стало существенной составляющей Государственной программы Республики Мордовия «Развитие физической культуры и спорта» на 2014–2020 годы. Среди целей указанной программы – создание условий, обеспечивающих возможность гражданам систематически заниматься физической культурой и спортом; повышение конкурентоспособности спортсменов республики на международной спортивной арене [1].

Изначально планировалось, что общий объем финансирования мероприятий Государственной программы в 2014–2020 гг. составит 2 428 684,9 тыс. руб., которые будут поступать из средств республиканского бюджета РМ. Для реализации Республиканской целевой программы «Подготовка и переподготовка тренеров, специалистов в области физической культуры и спорта Республики Мордовия» на 2011–2015 годы было предусмотрено 8 230,2 тыс. руб. [1].

На сегодняшний день в Республике Мордовия создана правовая основа оказания государственной поддержки физкультуры и спорта. Ежегодно вручаются премии и гранты лучшим спортсменам и тренерам-преподавателям по работе с детьми до 17 лет. В целях создания региональных спортивных центров приглашены высококвалифицированные специалисты по различным видам спорта из других городов.

Комплекс мероприятий по развитию системы подготовки спортивного резерва, созданию федеральных экспериментальных площадок подразумевает реализацию мер по повышению квалификации руководящих работников, тренерских кадров и других специалистов, осуществляющих подготовку спортивного резерва. Следует отметить, что на конкурентоспособность российского спорта высших достижений негативное влияние оказывают отсутствие интеграции новейших разработок в области физиологии, биохимии, фармакологии в современные технологии, необходимые для подготовки спортсменов и достижения ими высоких спортивных результатов; потребность в повышении качества материально-технического обеспечения деятельности учреждений дополнительного образования детей спортивной направленности; недостаточная информированность тренеров и специалистов сборных команд Республики Мордовия о новейших технологиях, формах и методах подготовки спортсменов высокого класса; недостаточная обеспеченность спортивных сборных команд Республики Мордовия квалифицированными тренерами и специалистами, а также малая эффективность работы по повышению квалификации трене-

ров и специалистов сборных команд. По оценкам экспертов, в долгосрочной перспективе сохранится тенденция усиления конкуренции в спорте высших достижений, что диктует необходимость непрерывного совершенствования системы подготовки спортивных сборных команд Республики Мордовия, включая подготовку спортивного резерва, на основе принятия системных комплексных мер при обеспечении государственной поддержки развития спорта высших достижений.

В 2015 г. истекает срок реализации Республиканской целевой программы «Подготовка и переподготовка тренеров, специалистов в области физической культуры и спорта Республики Мордовия» на 2011–2015 годы, которая была принята в рамках вышеуказанной Государственной программы РМ. Ее важнейшими целевыми показателями выступали увеличение количества обучающихся в 2011 г. до 13 чел., 2015 г. – до 55 чел.; рост числа специалистов, повышающих квалификацию в области физической культуры и спорта, к 2011 г. до 196 чел., 2015 г. – до 583 чел.; снижение к 2015 г. не менее чем на 30 % доли финансовых расходов на приглашение иногородних специалистов на работу по контракту. Общий объем финансирования программы на 2011–2015 гг. – 27 830,1 тыс. руб. [1]

В результате реализации Программы к 2015 г. предполагалось обучить до 1 340 квалифицированных специалистов в области физической культуры и спорта, что позволило бы решить проблему кадрового потенциала в области физической культуры и спорта: увеличение численности квалифицированных тренеров-преподавателей в учреждениях образования, в том числе дополнительного; рост количества специалистов в области эксплуатации спортивных сооружений, спортивной медицины, психологии, менеджмента, юриспруденции, журналистики; насыщение квалифицированными тренерами-преподавателями сельских спортивных образовательных учреждений; обеспечение специалистами физической культуры и спорта новой формации, обладающими знаниями, умениями и навыками проведения эффективной подготовки спортсменов высшей квалификации для выступлений на всероссийских и международных соревнованиях.

Следует отметить, что, исходя из целей и задач Республиканской целевой программы, было принято решение об организации специализированных курсов по повышению квалификации или переподготовке тренеров с привлечением ученых из ведущих российских вузов физической культуры и спорта. Так, в 2014 г. обучение в Высшей школе тренеров прошли специалисты межрегионального центра подготовки юных футболистов Приволжья «Мордовия». По завершении специализированного курса, который

длился 10 мес., тренеры получили дипломы государственного образца. В марте 2015 г. стартовала программа по переподготовке тренеров по боксу и хоккею (свыше 700 ч). В состав группы слушателей вошли 22 чел. Кроме лекций и семинаров запланирована обязательная стажировка в г. Москве. Обучение завершится в ноябре 2015 г. По окончании наставникам спортсменов будут вручены дипломы государственного образца о высшем образовании. Стоит отметить, что преподавателями выступают специалисты Российского государственного университета физической культуры, спорта, молодежи и туризма. Сейчас с целью повышения уровня теоретических знаний, совершенствования практических навыков и умений стажировку также проходят тренеры по баскетболу и волейболу [2]. Однако итоги реализации указанной программы, разумеется, еще подводить рано.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Государственная* программа Республики Мордовия «Развитие физической культуры и спорта» на 2014–2020 годы [Электронный ресурс]: [утв. Постановлением Правительства РМ от 16.09.2013 г. № 393] // Министерство спорта и физической культуры Республики Мордовия: [сайт]. Саранск, 2007–2015. Режим доступа: http://www.mordovia-sport.ru/different_documents/RealizaciyaFCP/. Загл. с экрана.

2. *Министерство* спорта и физической культуры Республики Мордовия [Электронный ресурс]: [сайт]. Саранск, 2007–2015. Режим доступа: http://www.mordovia-sport.ru/.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 331.101.3

ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОЙ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

THE PROBLEMS OF EFFECTIVE PERSONNEL'S MOTIVATIONS IN MODERN CONDITIONS

Келейникова Светлана Викторовна
Панкратов Евгений Викторович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Svetlana Keleynikova
Yevgeniy Pankratov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: sveta077@inbox.ru

В статье рассматриваются основные проблемы в области мотивации персонала и предлагается разработка оптимальной системы мотивации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: мотивация, персонал, кадровая политика, управление персоналом, прибыль.

In the article, the main problems in the field of motivation are discussing. It contains some proposals about the development of motivation system.

K e y w o r d s: motivation, staff, employment policy, personnel management, profit.

В современных условиях трудно переоценить роль человеческого фактора в деятельности организации. Даже самая совершенная система управления не приведет к успеху, если штат организации не будет состоять из профессионалов, преданных своему делу. Работа с персоналом в организации должна базироваться на использовании всех возможных механизмов мотивации, находящихся в арсенале специалистов по работе с персоналом.

Сотрудники являются основой любой компании, особенно в эпоху возрастающей роли человеческого капитала. В связи с этим, представляется важным изучение процессов управления персоналом, в частности, необходимость мотивирования персонала, методы и способы мотивации, разработки и внедрения новых механизмов и путей.

Для достижения этой цели, в условиях рыночной экономики и конкурентной среды организации внедряют как общеизвестные и традиционные, так и инновационные модели мотивации работников.

© Келейникова С.В., Панкратов Е.В., 2015

На данном этапе экономического развития и повышенной конкурентной среды, традиционные методы мотивирования персонала уже не соответствуют требованиям рынка. Современные экономисты предлагают использовать мотивацию персонала как основное средство для эффективного управления материальными, кадровыми и денежными ресурсами. Основной задачей для компании, использующей этот инструмент, является получение оптимальной отдачи от персонала, максимальное увеличение прибыльности и эффективности деятельности предприятия. Исследования и практический опыт показывают, что традиционные подходы к мотивации устарели, и существует объективная необходимость в разработке и реализации новых подходов.

Сегодня все больше и больше предприятия осуществляют поиск таких методов, которые бы позволили мотивировать сотрудников так, чтобы отдача была максимальной. Предприятия могли бы существенно повысить эффективность своей деятельности, если сотрудники имели бы непосредственный интерес к будущему предприятия. Некоторые важные потребности работников должны быть выполнены для того, чтобы добиться успеха на рабочем месте.

Существует два общепринятых типа мотивации: финансовые и нефинансовые. В условиях рынка предприятия не всегда могут предоставить достаточное количество денежных средств для организации эффективной системы мотивирования ее сотрудников, поэтому важно понять и выявить те методы и инструменты, которые позволят менеджерам сделать, так чтобы их сотрудники чувствовали себя важными, не нарушая непрерывность денежного потока компании. В связи с этим необходимо найти оптимальный способ и использовать оба метода параллельно для достижения наилучших результатов.

Для создания оптимальной системы мотивации каждое предприятие должно пройти несколько этапов, которые представлены на рисунке.

На первом этапе, предприятие устанавливает четкую цель и перечень задач, которые необходимо решить. Далее идет переподготовка управленческого персонала, которая, исходя из поставленной цели, в следующем этапе разрабатывает план социального развития, который будет включать в себя разные мероприятия (культурно-массовые, корпоративные и т. д.). В определенных условиях необходимо создать предпосылки – инфраструктуры, для обеспечения бесперебойной работы мотивационной системы персонала, что и является заключительным этапом подготовки мотивационной системы персонала.

Для повышения эффективности деятельности предприятия, принципиально важно чтобы работник полностью осознавал, что

увеличение прибыли компании находится в прямой зависимости с его интересами. Дополнительная прибыль компании должна послужить средством вознаграждения персонала. Если высшая цель предприятия – увеличение прибыли, не достигнута, то цели всех сотрудников в основном, и каждого сотрудника в частности можно считать не достигнутыми. В этом и состоит один из важнейших принципов составления системы мотивации персонала – баланс интересов.

Механизм разработки оптимальной системы мотивации

Таким образом, уровень развития конкурентной среды на рынке и ее динамичный рост должны быть одним из основных факторов для осуществления правильной стратегии эффективной деятельности предприятия, придавая первоначальное значение кадровой политике и ее управлению. В этом значении предприятие должно постоянно работать на использованием новых моделей мотивации сотрудников. Учитывая тот факт, что для каждой коммерческой организации главной целью является достижение максимальной рентабельности и прибыли, считаем, что в рамках осуществления кадровой политики, кроме материальной мотивации персонала, организация также должна стремиться к внедрению инновационных моделей мотивации. Подобные модели позволят повысить уровень вовлеченности сотрудников на работе, удовлетворить нематериальные потребности сотрудников, что в свою очередь будет способствовать эффективному осуществлению деятельности и получению максимальной прибыли.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 658.8

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

THE PROBLEMS OF THE SALES ACTIVITY ORGANIZATION IN THE ENTERPRISE

Киселева Наталья Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Natalya Kiselyova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: natali_k82_82@mail.ru

В статье рассматриваются основные проблемы при организации сбытовой деятельности на предприятии и предлагаются пути решения.
К л ю ч е в ы е с л о в а: сбыт, рынок, сбытовые службы, маркетинг, контроль, потребитель.

The article considers the main problems of sales activity organization in the enterprise and offers ways of their decision.
K e y w o r d s: sale, market, sales service, marketing, control, consumer.

В современных экономических условиях любое предприятие считает одной из своих основных задач максимизацию прибыли. Продажа товаров и услуг является одним из важнейших вопросов, которое беспокоит руководителей различных уровней управления. В связи с этим, необходимо обеспечить спрос на свою продукцию и привлечь как можно больше клиентов. В противном случае предприятие просто не выживет в условиях жесткой рыночной конкуренции. В планах предприятия обязательно должна отражаться задача создания эффективной системы сбыта, которая будет приносить высокие результаты в периоды кризиса и прочих спадов на рынке.

Большинство действующих предприятий нуждается в реформировании своих сбытовых систем, а вновь создаваемые предприятия нуждаются в создании сбытовых систем как можно близких к идеальным.

Однако, попытки создания сбытовых служб, отделов, сбытовых систем обычно сопряжены с рядом проблем:

– отсутствие грамотой системы планирования;

– недостаточно полное и качественное исследование рынка;

© Киселева Н.А., 2015

– проблемы кадровой политики;
– излишнее привлечение заемных средств;
– неопытное управление дебиторской задолженностью.

На предприятии, как правило, существует пять основных направлений, подлежащих постоянному контролю:

– финансы (правильность распределения прибыли, управления дебиторской задолженностью и разумного привлечения заемных средств.);

– маркетинг (анализ рынка, планирование продаж и их стимулирование, постоянный мониторинг рыночной ситуации и ее анализ);

– производство (контроль качества, мероприятия по повышению качества продукции, обеспеченность сырьем и материалами, наличие производственных мощностей (в том числе резервных);

– персонал (высокие требования к квалификации и уровню профессионализма);

– эксплуатация оборудования (регулярный контроль состояния оборудования, уровня выполнения нормативов).

Система внутреннего контроля сбытовой деятельности — это основа функционирования управленческой информационной системы (УИС), т.е. системы обработки и интеграции разнообразной внутренней и внешней информации, необходимой для принятия решений на всех уровнях управления сбытовой деятельности.

Из числа сотрудников на предприятии должны быть созданы инициативные группы по формализации жестких требований повышения эффективности сбытовой деятельности по вышеперечисленным направлениям.

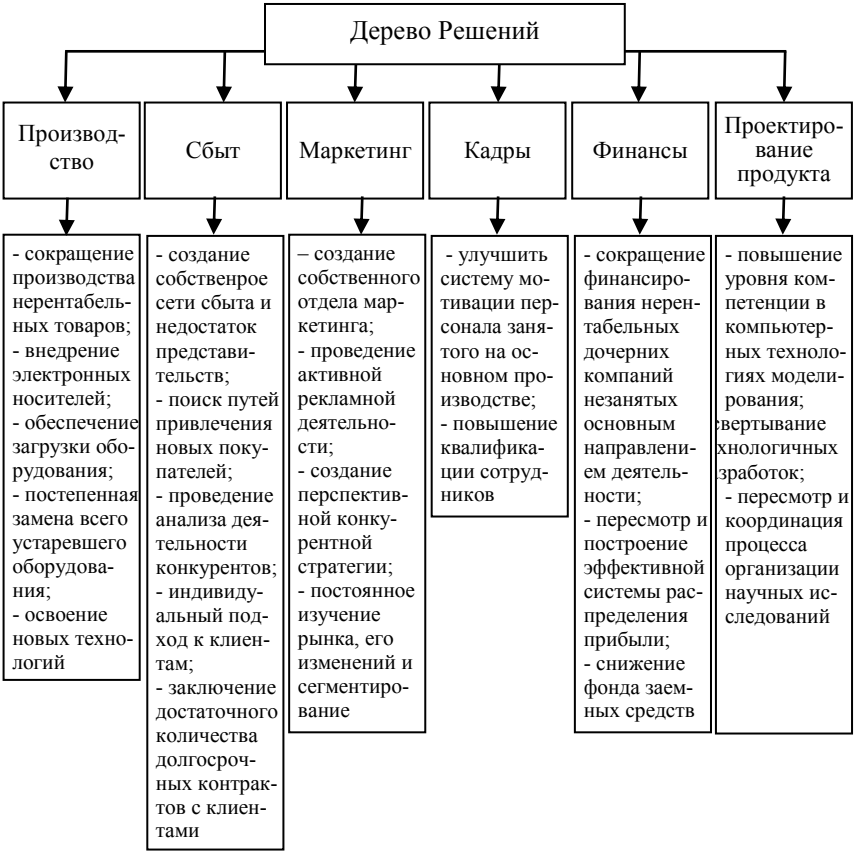
В них должны участвовать лица, ответственные за разработку сбытовой политики, а также лица, участвовавшие в ее согласовании, в том числе заместители директора по коммерческим, экономическим, производственным вопросам, главный инженер, начальник ОМТС и начальник финансового отдела.

В случае невозможности создания собственных инициативных групп можно прибегнуть к привлечению консалтинговых компаний, однако в этом случае значительно возрастает риск утечки коммерческой информации предприятия. А, как известно, утечка информации может быть использована конкурентами против вас. Поэтому решение проблем предприятия должно быть внутренним делом.

Более наглядно представим возможные пути решения проблем на предприятии, используя метод «дерево решений (рисунок).

Рассмотрев данные факторы можно сделать вывод, что для решения проблем организации сбытовой деятельности необходим

комплексный подход, который бы охватывал весь спектр вопросов.



«Дерево решений»

Освещение проблемных вопросов даст импульс руководству предприятия к использованию передовых методов прогнозирования и планирования. Повышение уровня квалификации персонала и его заинтересованность в работе в итоге позволит получить компании высококвалифицированного и лояльного сотрудника.

Грамотное управление финансами позволит провести финансовое оздоровление предприятия. Сформированная модель согласования производства и реализации продукции позволит удовлетворять потребителей за счет изученного спроса и требований к продукции, а не за счет накопленных запасов на складе.

Таким образом, создание эффективной организации сбытовой

деятельности – это непрерывный процесс обоснования и реализации наиболее рациональных форм, методов, способов и путей ее создания (реструктурирования) и развития; рационализация ее отдельных сторон, контроль и выявление «узких мест» на основе непрерывной оценки соответствия системы контроля внутренним и внешним условиям функционирования организации.

В каждой отдельно взятой организации (предприятии) можно по-своему рационализировать систему сбыта исходя из внутренних и внешних условий и степени ее развития (эффективности).

УДК 336.64+658.14

ОТДЕЛЬНЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ

THE INDIVIDUAL MECHANISMS FOR THE INNOVATION STRATEGY IMPLEMENTATION

Кондрашкина Ирина Ивановна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Kondrashkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ikondrashkina@rucoop.ru

Финансовый рычаг характеризует использование предприятием заемных средств, которые влияют на величину рентабельности собственного капитала для двух предприятий, имеющих одинаковый объем производства. Вариация чистой прибыли, обусловленная изменением объема производства, неодинакова – она больше у предприятия, имеющего более высокое значение уровня финансового рычага. Целесообразно его рассматривать как механизм реализации инновационной стратегии.

К л ю ч е в ы е с л о в а: финансовый рычаг, операционный рычаг, инновационная стратегия предприятия.

The financial leverage characterizes the use of borrowed funds by an enterprise, that affect the value of return on equity for the two companies with the same volume of production. The net profit variation, which is caused by changes in production, is different. It is larger in the enterprise with a higher level of financial leverage. It is suitable to consider it as a mechanism for the implementation of the innovation strategy.

K e y w o r d s: financial leverage, operating leverage, innovation strategy of the enterprise.

© Кондрашкина И.И., 2015

В условиях быстрого развития рынка и сильной конкуренции каждое предприятие вынуждено искать свой собственный путь развития. Одним из основных механизмов реализации инновационной стратегии предприятия является финансовый рычаг.

Финансовый рычаг (леверидж) характеризует использование предприятием заемных средств, которое влияет на величину рентабельности собственного капитала. Финансовый рычаг представляет собой объективный фактор, возникающий с появлением заемных средств в объеме используемого предприятием капитала, позволяющий ему получить дополнительную прибыль на собственный капитал.

Идея финансового рычага по американской концепции заключается в оценке уровня риска по колебаниям чистой прибыли, вызванным постоянной величиной затрат предприятия по обслуживанию долга. Его действие проявляется в том, что любое изменение операционной прибыли (прибыли до уплаты процентов и налогов) порождает более существенное изменение чистой прибыли.

Интерпретация коэффициента силы воздействия финансового рычага может быть следующей: он показывает, во сколько раз прибыль до вычета процентов и налогов превосходит чистую прибыль. Нижней границей коэффициента является единица. Чем больше относительный объем привлеченных предприятием заемных средств, тем больше выплачиваемая по ним сумма процентов, выше сила воздействия финансового рычага, более вариабельна чистая прибыль. Таким образом, повышение доли заемных финансовых ресурсов в общей сумме долгосрочных источников средств, что по определению равносильно возрастанию силы воздействия финансового рычага, при прочих равных условиях, приводит к большей финансовой нестабильности, выражающейся в меньшей предсказуемости величины чистой прибыли. Поскольку выплата процентов, в отличие, например, от выплаты дивидендов, является обязательной, то при относительно высоком уровне финансового рычага даже незначительное снижение полученной прибыли может иметь неблагоприятные последствия по сравнению с ситуацией, когда уровень, финансового рычага невысок.

Возрастание финансового рычага сопровождается повышением степени финансового риска предприятия, связанного с возможным недостатком средств для выплаты процентов по ссудам и займам. Для двух предприятий, имеющих одинаковый объем производства, но разный уровень финансового рычага, вариация чистой прибыли, обусловленная изменением объема производства, неодинакова – она больше у предприятия, имеющего более высокое значение уровня финансового рычага.

Европейская концепция финансового рычага характеризуется показателем эффекта финансового рычага, отражающим уровень дополнительно генерируемой прибыли на собственный капитал при различной доле использования заемных средств. Такой способ расчета широко используется в странах континентальной Европы (Франция, Германия и др.).

Чем выше показатель эффекта финансового рычага, тем большую рентабельность гарантирует привлечение ссудного капитала.

Произведенные нами расчеты для ОАО «Ламзурь» показали следующие результаты в 2012 году ЭФР = –2,1, в 2013 году – –1,6.

Отрицательная величина возникла по причине того, что экономическая рентабельность в данном случае ниже средней расчетной ставки процента по кредитам, и, вне зависимости от величины плеча финансового рычага, привлечение заемных средств не приносит пользы предприятию - рентабельность собственных средств не увеличивается. То есть предприятию не по карману обслуживать привлеченные кредиты. Так же, это говорит о том, насколько мала рентабельность активов в бизнесе. Соответственно, для изменения данной ситуации изменить среднюю процентную ставку по кредитам компания не может, остаётся лишь влиять через увеличение рентабельности активов. Для чего нужно либо уменьшить величину активов, либо увеличить чистую прибыль. Если рассматривать в динамике, то ситуация улучшается. Это вопрос времени, которого у данного предприятия не так много.

Возможны такие варианты увеличение прибыли как увеличение за счёт повышения цены, увеличения количества покупателей и снижение себестоимости. В данном случае, если идти по пути наименьшего сопротивления, то стоит расширить количество покупателей. Поскольку отрасль, в которой работает предприятие, развивается быстрыми темпами, затруднений не должно возникнуть.

Помимо финансового рычага рассматривают так же и операционный рычаг.

Операционный рычаг или производственный леверидж – прогрессивное нарастание величины чистой прибыли при увеличении объема продаж, обусловленное наличием рычаг позволяет прогнозировать изменение прибыли предприятия в зависимости от изменения объема продаж, а также определить точку безубыточной деятельности. Операционный рычаг иллюстрирует на сколько процентов изменится прибыль при изменении выручки на 1 %. Эффект операционного рычага в том, что изменение выручки от реализации всегда приводит к более сильному изменению прибыли. Сила воздействия операционного рычага является мерой предпринимательского риска, связанного с предприятием. Чем она выше, тем больший риск несут акционеры. Произведенные расче-

ты по ОАО «Ламзурь» показали следующие значения. Рц = 40 (ценовой операционный рычаг), Рн = 24.1 (натуральный операционный рычаг).

Таким образом, при увеличении цены на 1%, прибыль увеличится на 40% соответственно. То есть темпы изменения прибыли от продаж относительно темпов выручки от продаж увеличились в 2013 году в 26 раз. При увеличении объемов на 1% прибыль увеличится на 24.1 %.

При этом не надо забывать, что операционный рычаг действует и «в обратную сторону». При уменьшении цены на 1 % прибыль уменьшится на 40 %.При уменьшении объемов на 1 % прибыль уменьшится на 24.1 %.

Финансовый и операционный рычаги - это весьма близкие методы инновационной стратегии предприятия. Совместное влияние операционного и финансового рычагов известно как эффект общего рычага и представляет собой их произведение. То есть мы видим, как изменение продаж влияет на изменение чистой прибыли предприятия. ОАО «Ламзурь» следует повысить эффективность использования оборотных активов. Им следует уделять ещё больше внимания управлению оборотным капиталом, инвестиционной и финансовой деятельности.

Последствием высокого финансового рычага является тяжелое бремя процентов по займам и овердрафту, ложащихся на счет прибылей и убытков. В условиях ухудшения экономической конъюнктуры, прибыль вполне может оказаться под двойным гнетом. Может иметь место не только сокращение торговой выручки, но и рост процентных ставок.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 658

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

THE MODERN APPROACHES TO THE ORGANIZATION OF OPERATIONAL MANAGEMENT

Кондрашкина Ирина Ивановна
Вдовина Елена Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Irina Kondrashkina
Yelena Vdovina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ikondrashkina@rucoop.ru, elenali1@mail.ru

В данной статье рассматриваются особенности современных подходов к организации оперативного управления. Грамотный подход – одна из основных составляющих успешной компании. От выбора подхода зависит эффективность управления производством.

К л ю ч е в ы е с л о в а: оперативное управление, циклический подход, ситуационный подход, система.

This article discusses the features of the modern approaches to the operational management. The competent approach is one of the main components of a successful company. The choice of approach depends on the efficiency of production management.

K e y w o r d s: operational management, cyclical approach, situational approach, system.

В условиях современного мирового экономического кризиса, задевшего экономику и нашей страны, большинству предприятий приходится принимать оперативные управленческие решения, т.к. чем быстрее руководитель отреагирует на возникшие экономические явления, тем меньше вероятность негативных процессов на предприятии. Таким образом оперативное управление в настоящих условиях приняло наибольшую актуальность.

Данная тема находит отражение в трудах многих современных ученых. Среди отечественных можно выделить исследования Бородушко И.В., Бурцева В.В., Гусевой И.Б., Данилочкиной Н.Г., Ивашкевича В.Б., Карминского А.М., Кибиткина А.И., Любавина А.П., Малышевой Л.М., Мырынюк И.В., Панфиловой Е.А.,

© Кондрашкина И.И., Вдовина Е.А., 2015

Скляра Е.Н., Слуцкина М.Л., Фалько Э.А., Фахразиева И.Г., Хрычиковой Т.Д., Шестовской Е.Б. и др.

Важную роль в развитии экономики на современном этапе играет повышение научного уровня планирования и дальнейшего совершенствования его систем. Это в одинаковой степени относится как к народнохозяйственному, так и к отраслевому и внутризаводскому планированию, заключительным этапом которого есть оперативное планирование.

Задачи организации оперативного управления можно разделить на две группы: к первой группе относятся такие, которые вытекают из общего содержания управления как процесса планомерного и целенаправленного регулирования производства. Решение общих задач обеспечивает образование системы производства, её постоянное развитие. Вторая группа задач носит специфический характер, она непосредственно связанна с производственным процессом.

Для эффективного управления производством целесообразна передача текущих и оперативных решений на низовой и средний уровни управления, что позволит освободить высший уровень управления от необходимости заниматься текущей работой, направив все усилия на принятие решений по вопросам общего управления. В этом случае оперативное управление приобретает особое значение.

В оперативном управлении главенствующую роль играют два системообразующих свойства:

– организационная упорядоченность и взаимодействие друг с другом различных по уровню и значимости центров оперативного управления;

– организационная связь оперативного управления с текущим.

Оперативное управление диктует необходимость формировать организационную структуру управления таким образом, чтобы было достигнуто целесообразное совпадение центров принятия оперативных и текущих решений одних и тех же экономических объектов.

Принципами, раскрывающими специфику оперативного управления могут быть:

– преимущественность ориентации управления на ключевые экономические объекты;

– целесообразное сочетание срочного и последующего воздействия на объекты.

Существуют два подхода в организации задач оперативного управления: циклический и ситуационный. Их целесообразное сочетание позволяет успешно справиться с многосложными задачами, стоящими перед системой оперативного управления.

При организации оперативного управления целесообразно охватывать систему ключевых экономических объектов за счет быстрого, в ряде случаев мгновенного реагирования на складывающуюся обстановку в отдельных звеньях (цехах, процессах), в рамках которых формируются результаты работы подразделений и предприятий в целом.

Непосредственное воздействие на локальные процессы и промежуточные результаты, определяющие состояние конечных целей, быстрота реагирования на возникающие в объектах отклонения, способность к быстрому (срочному) регулированию обуславливают исключительное значение оперативного управле-ния в деле получения высоких экономических показателей производства.

Цель системы оперативного управления не вытекает непосредственно из ее деятельности, а задается интересами населения. То, что является средствами достижения цели всей системы, на более низком уровне превращается в самостоятельные цели отдельных подсистем. Дерево целей и критериев используется для формулировки конкретных задач управления для каждого подразделения.

Состав функций управления должен обеспечить быструю и результативную реакцию управляющей системы на любое изменение состояния управляемой системы. Осуществление функции оперативного управления следует увязывать во времени, по месту выполнения, между уровнями и звеньями управления. Каждому уровню управляющей системы должны соответствовать функции: отвечающие степени удаленности этого уровня от процесса производства.

Основным содержанием оперативного управления является повседневное решение многочисленных вопросов технического, технологического и организационного характера, которые отличаются по значению и содержанию, степени сложности, специфике конкретной обстановки.

Эффективное оперативное управление возможно лишь при постоянном совершенствовании управляемого объекта (производственного процесса).

Организация оперативного управления дает возможность устранить дублирование и несогласованность в управлении, более четко определить права и обязанности руководителей и специалистов.

Особенностью оперативного управления, присущей любой отрасли, является его сокращение по мере подъема по управленческой вертикали. Не обходимо отметить определенную разницу в конкретном содержании оперативного управления по различным уровням управления, хотя состав его функций может быть идентичным.

На уровне первичных производственных подразделений, наряду с оперативным планированием, учетом, анализом и регулированием, нужно расставлять исполнителей по рабочим местам, инструктировать работников о порядке выполнения заданий, по технике безопасности, использованию средств труда и т. п. Эти функции, связанные непосредственно с производством, с трудовыми процессами, трудно поддаются централизации, но часто нуждаются в оперативном решении.

Бригадир осуществляет постоянное руководство деятельностью своего подразделения посредством реализации всех функций, однако, вследствие приближенности к трудовому процессу оперативное регулирование и контроль оказываются на первом месте.

Оперативное управление производством является незаменимой и неотъемлемой частью процесса организации производства, важнейшим рычагом повседневного руководства производственной деятельностью предприятия.

Оперативное управление предполагает детальную разработку планов предприятия и его подразделений – цехов, производственных участков, бригад и рабочих мест на короткие отрезки времени – месяц, декаду, пятидневку, сутки, смену. При этом задача разработки плана органически и функционально сочетается с организацией его выполнения.

Таким образом, очевидно, что для успешного решения производственных задач в новых, нестабильных условиях рынка требуются хорошо продуманные действия, подходы и концепции, которые постоянно требуют усовершенствования оперативного управления производственным предприятием.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 658.14

ОСОБЕННОСТИ ВЫБОРА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

THE CHOICE FEATURES OF THE ENTERPRISE'S FINANCIAL STRATEGY

Кондрашкина Ирина Ивановна
Трифонов Вячеслав Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Kondrashkina
Vyacheslav Trifonov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ikondrashkina@rucoop.ru, vtrifonov@rucoop.ru

В статье рассматриваются методы выбора финансовой стратегии предприятия. Выбор стратегии – это одна из составляющих успеха компании. Четко сформулированная стратегия важна для развития общества и сохранения конкурентоспособной экономики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: стратегия, финансовая стратегия, стратегический анализ, корпоративная стратегия.

The article deals with methods of the financial strategy choice in the enterprise. The choice of strategy is one component of the company's success. A well formulated strategy is important for the development of society and the preservation of a competitive economy.

K e y w o r d s: strategy, financial strategy, strategic analysis, corporate strategy.

Выбор стратегии можно назвать одной из составляющих успеха компании. Выбор главной финансовой стратегии предприятия принципиально зависит от принятия базовой корпоративной стратегии. Эта зависимость определяется тем, что финансовая стратегия является подчиненным по отношению к базовой корпоративной стратегии и, как и любой другой вид функциональной стратегии, призванной обеспечить эффективность его реализации. Существуют различные способы, чтобы сделать выбор финансовой стратегии для предприятия. Основное применение матричных методов, таких как BCG Matrix, McKinsey Matrix, матрица И.Ансоффа. и Д. Абеля, а также матрицы Franshona Романья.

Матрица Бостонской Консультативной Группы. Основой матрицы БКГ служат следующие предположения: бизнес, имеющий

© Кондрашкина И.И., Трифонов В.Н., 2015

существенную долю рынка, приобретает в результате действия эффекта опыта конкурентное преимущество в отношении издержек производства. Отсюда вытекает, что самый крупный конкурент имеет наибольшую рентабельность при продаже по рыночным ценам и для него финансовые потоки максимальны. Присутствие на растущем рынке означает повышенную потребность в финансовых средствах для развития: обновления и расширения производства и продажи, проведения активной рекламы. Если темп роста рынка невелик, то товар не нуждается в значительном финансировании. Если оба этих условия выполняются, то выделяют четыре группы рынков товара, в соответствие с приоритетными стратегическими целями и финансовыми потребностями. Проведенный нами стратегический анализ ОАО «Ламзурь» показал, что значительная часть продукции (за исключением той, которая ориентируется только на внутренний рынок) относится к группе – «проблемы», «дикие кошки» или «трудные дети» (быстрый рост, малая доля). Товары этой группы могут оказаться очень перспективными и актуальными для предприятия, поскольку рынок расширяется, но в свою очередь потребуют больших затрат для поддержания роста. И тут необходимо решить: увеличивать долю рынка данных товаров или же прекращать финансирование. Как показывает опыт, сбалансированный номенклатурный портфель предприятия должен включать 2–3 товара-коровы, 1–2 товара-звезды, несколько товаров-проблем в качестве приоритета на будущее и, возможно, некоторое количество товаров-собак. Избыток же «трудных детей» может привести к финансовым затруднениям и даже возникновению критических точек.

Обобщив литературу по разработке финансовой стратегии, в корпоративном портфеле ОАО «Ламзурь» можно предложить следующие сценарии развития: траекторию новатора - инвестируя в научные исследования и инновационные проекты средства, получаемые от «дойных коров», предприятие выходит на рынок с принципиально новым товаром, который впоследствии занимает место звезды – и траекторию последователя - когда финансы, полученные от «дойных коров» инвестируются в товар-проблему, на рынке где доминирует лидер, то есть, предприятие придерживается агрессивной стратегии наращивания доли рынка, и превращает товар-проблему в «звезду». Главным достоинством данной матрицы, прежде всего, является ее простота. Матрица БКГ полезна при выборе между различными СЗХ (стратегическими зонами хозяйствования), а так же при определении позиций распределения ресурсов на будущее. Но это ее достоинство влечёт за значимые недостатки, как: все СЗХ, в которых анализируется положение компании, должны находиться в одинаковой фазе жизненного ци-

кла; внутри СЗХ конкуренция должна быть такой, чтобы используемые показатели были достаточны для выявления прочности конкурентных позиций компании.

Матрица «Дженерал Электрик – МакКинзи» исключает эти недостатки.

В отличие от матрицы БКГ эта матрица применима в любых фазах циклов спроса и технологии при различных условиях конкуренции. В ходе построения данной матрицы по исследуемому предприятию, мы рекомендуем стратегію:

– инвестирование в лидерские позиции, выборочное инвестирование в сильные стороны деятельности, укрепление наиболее слабых сторон деятельности (линии «Бон Амур», «Агреже»);

– защита существующих программ рыночной деятельности или концентрация инвестиций в сегменты, где прибыльность является высокой, а риск относительно низким (линии «Рускон», «Сказочная страна»).

Тем не менее, данная матрица носит рекомендательный характер. Основным ограничением для применения является то, что она дает лишь ориентир на будущее, но не создать его, как это делают предпринимательские фирмы. Привлекательность стратегических зон хозяйствования рассчитываемых в матрице, может включать множество факторов и коэффициентов. Их количество зависит от отрасли, а также от требуемой глубины и направления анализа, а также доступности информации. Подобные расчеты компания не осуществляет, и самое главное, практически не представляется возможным собрать практические данные.

Еще одной моделью стратегического анализа является «матрица направленной политики» (DPM – DirectPoliticMatrice), которая была разработана британско-голландской компанией Шелл – Матрица направленной политики компании Шелл (Shell). Эта модель - более проработанная модель БКГ, хоть и имеет внешнее сходство с матрицей МакКинзи. Матрица Шелл – двухфакторная матрица, базирующаяся на оценках количественных и качественных параметров бизнеса. Основной идей матрицы является то, что общая стратегия предприятия должна обеспечивать поддержание баланса между денежным излишком и его дефицитом вследствие регулярного развития перспективных видов бизнеса, основанных на последних научно-технических разработках. Советуется перераспределять финансовые потоки из производств, создающих денежную массу, в производства с высоким потенциалом инвестиционной отдачи в будущем.

Матрица И. Ансоффа и Д. Абеля Матрица Ансоффа позволяет использование одновременно нескольких стратегий.

Матрица представляет собой схему, помогающую менеджерам

при принятии решения о выборе стратегии, также может служить диагностическим инструментом. Для ОАО «Ламзурь» бесспорной является Стратегия развития рынка, которая направлена на поиск нового рынка или нового сегмента рынка для уже освоенных товаров. Доход обеспечивается за счёт расширения рынка сбыта. Стратегия связана со значительными затратами и более рискованна, но вместе с тем более доходна. Достоинствами матрицы Ансоффа являются наглядность и простота применения. Недостатками - односторонняя ориентация на рост и ограничения в характеристиках (продукт – рынок) [46].

Матрица Франшона-Романе. Самым наглядным из методов выбора финансовой стратегии является использование матрицы финансовой стратегии предприятия. Использование матрицы финансовой стратегии основывается на расчете трех показателей: результат хозяйственной деятельности (РХД), который представляющий собой денежный поток от производственной деятельности; результат финансовой деятельности (РФД) – денежный поток от финансовой деятельности; результирующий показатель (РФХД) – сумма денежных потоков, позволяющая оценить способность предприятия отвечать по своим обязательствам, увеличивать дивиденды, наращивать инвестиции. Ее построение требует знаний методов международного ведения бизнеса, а также определенный практический опыт.

Таким образом, выбор стратегии – это одна из составляющих успеха компании. Четко сформулированная стратегия важна для развития общества и сохранения конкурентоспособной экономики.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 658.8

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕРОПРИЯТИЙ ПО РАЗВИТИЮ СТИМУЛИРОВАНИЯ СБЫТА ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

EFFICIENCY ASSESSMENT OF ACTIONS FOR SALES PROMOTION DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE PRODUCTION

Кузнецова Татьяна Евгеньевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Kuznetsova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: t.e.kuznetsova@rucoop.ru

В статье рассматриваются способы организации процесса формирования программы продвижения продукции, дается оценка их эффективности на примере ОАО «Ламзурь».

К л ю ч е в ы е с л о в а: стимулирование сбыта, продвижение продукции, маркетинг, затраты, окупаемость, экономический эффект.

The article reveals the ways of process organization of formation of the program of production promotion, the assessment of their efficiency on the example of JSC Lamzur is given.

K e y w o r d s: sales promotion, production promotion, marketing, expenses, payback, economic effect.

Стимулирование продвижения продукции от продавца к покупателю имеет двухсторонний характер. С одной стороны – это стимулирование покупателя для ускорения принятия им решения о покупке, с другой стороны – это активизация продавца с целью интенсификации усилий, направленных на реализацию товаров покупателю [1. С. 713]. Рассмотрим более подробно вторую сторону с точки зрения эффективности таких мероприятий.

Эффективность стимулирования сбыта предприятия во многом зависит от того как построена служба маркетинга, какие задачи, на каком уровне и как решаются [2. С. 177].

Для любого производственного предприятия в т.ч. и кондитерской промышленности существуют три способа организации процесса формирования программы продвижения продукции:

– собственными силами предприятия (группа специалистов от-

© Кузнецова Т.Е., 2015

дела маркетинга, ответственная за проведение данного мероприятия);

– заказ программы у внешних разработчиков (рекламное агентство, консалтинговая организация и т. п.);

– смешанный способ, при котором руководство предприятия принимает решение о разработке программы и выделений необходимых ресурсов. Часть работ проводит собственными силами (например, сбор внутренней маркетинговой информации и др.), а часть заказывается сторонней организации (сбор внешней вторичной информации, составление отчета о результатах, проведение экспертных оценок и др.).

Для разработки программы стимулирования собственными силами, предприятию необходима группа специалистов, обладающая определенной компетенцией в данной области. На наш взгляд, оптимальный состав такой рабочей группы должен включать в себя следующих сотрудников:

– руководитель подразделения;
– специалист-аналитик;
– менеджер по рекламе;
– PR-менеджер;
– бренд-менеджер;
– копирайтер;
– менеджер по работе с потребителями;
– дизайнер.

Данная форма организации групповой работы на предприятии имеет ряд преимуществ:

– обеспечение постоянного проведения маркетинговых наблюдений для целей программы стимулирования сбыта;

– получение централизованной информации;

– накопление и использование собственного опыта проведения маркетинговых мероприятий и т. п.

К числу главных недостатков данного способа организации являются высокие затраты, связанные с созданием группы и ее содержанием, отвлечение сотрудников от выполнения основных функциональных обязанностей на период работы группы, коммуникационные проблемы в группе, обусловленные новыми обязанностями сотрудников, недостаточный уровень компетентности сотрудников в тех или иных специальных вопросах и др.

В ОАО «Ламзурь», согласно произведенным расчетам, для повышения эффективности продвижения продукции в рамках программы стимулирования необходимо дополнительные затраты по отделу маркетинга за год в сумме 535 775руб.

Кроме того, для продвижения продукта ОАО «Ламзурь» в местах продаж, нами предлагается ввести должность мерчендайзера,

что повлечет за собой увеличение годовых затрат еще не менее чем на 200 000 рублей.

Как показали расчеты, привлечение к разработке программы специализированных компаний необходимо дополнительно 4 450,6 тыс. руб.

При этом не учитывались затраты, связанные с продвижением товара в местах продаж.

Таким образом, анализ информации, полученной в ходе экономического обоснования предложенных организационных мероприятий, позволяет сделать вывод о том, что самым затратным способом организации разработки программы стимулирования сбыта продукции для ОАО «Ламзурь» является использование услуг специализированной фирмы. Расходы, связанные с организацией данного мероприятия собственными силами, обойдутся предприятию примерно в 8 раз дешевле, чем, привлечение агентства. К тому же, достоинством варианта разработки программы продвижения продукции собственными силами является конфиденциальность соответствующей информации.

На наш взгляд, ОАО «Ламзурь» может с успехом воспользоваться и смешанным способом разработки программы стимулирования сбыта продукции, передав внешним специалистам разработку мероприятий в части имиджа и дизайна компании, а остальную работу поручить своим специалистам.

Программа стимулирования сбыта предприятия кондитерской промышленности, разработанная нами на примере ОАО «Ламзурь» является, практически осуществимой, экономически выгодной. Ожидаемый экономический эффект от рассчитанных на 3 года программных мероприятий составляет 142 %. Такой результат подтверждает практическую значимость проведенных исследовании, их универсальность и возможность достаточно широкого внедрения на российских предприятиях кондитерской промышленности, имеющих сходные с ОАО «Ламзурь» показатели деятельности и рыночные позиции.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кузнецова Е.*, Кузнецова Т. Стимулирование сбыта продукции предприятия как инструмент воздействия на рыночный спрос //Экономика и предпринимательство. № 12 (ч. 2). 2014. С. 711–713.

2. *Кузнецова Т.* Развитие организационного обеспечения стимулирования сбыта на предприятии кондитерской промышленности // Предпринимательство. № 5. 2014. С. 177–190.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 658.8:339.5

УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

FOREIGN TRADE POTENTIAL MANAGEMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Манин Петр Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Pyotr Manin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: manin_pv@mail.ru

В статье дается определение внешнеторгового потенциала промышленного предприятия, выделяются его базовые элементы, приводится алгоритм управления внешнеэкономическим потенциалом промышленного предприятия, обосновываются результаты управления внешнеторговым потенциалом промышленного предприятия, выделяются факторы, влияющие на эффективность использования внешнеторгового потенциала промышленного предприятия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: экспорт, экспортные рынки, внешнеторговый потенциал, управление, алгоритм.

The article defines the foreign trade potential in the industrial enterprise and highlights its basic elements. It shows the control algorithm of the foreign economic potential in an industrial plant, it explains the results of its management. In addition, the article identifies factors that influence the efficiency of foreign trade potential in industrial enterprise.

K e y w o r d s: export, export markets, foreign trade potential, management, algorithm.

От эффективности использования внешнеторгового потенциала во многом зависит коммерческий успеха компании на внешнем рынке. У современных российских предприятий, занимающихся экспортной деятельностью, как правило, отсутствует стратегия продажи товаров на внешних рынках, система планирования внешнеторговой деятельности, которая ограничивается оценкой будущих продаж без каких-либо ссылок на производство.

Природа трудностей в изучении этой проблемы во многом связано с отсутствием комплексных научно-обоснованных подходов и методов к управлению внешнеэкономическим потенциалом и обеспечению взаимосвязи между производственными процессами и экспортной деятельностью.

© Манин П.В., 2015

В экономической литературе традиционно изучаются такие вопросы, как: экономическая сущность и значение внешнеторгового потенциала; роль внешних факторов в его развитии; критерии использования внешнеторгового потенциала. Однако современная экономическая наука в наименьшей степени фокусируется на проблемах эффективного управления внешнеторговым потенциалом как основного фактора развития отдельных предприятий и всего региона. Нечеткая проработка проблем высокая практическая значимость их разрешения для российской экономики привело к необходимости проведения подобного исследования и его апробации на конкретном предприятии.

В современных условиях управление внешнеторговым потенциалом промышленных предприятий, не имеет определенной системы. Это относится как к стратегическому, так и оперативному и тактическому уровням. Большинство решений, принятых в отношении внешнеторгового потенциала имеют либо слабоструктурированную систему, либо не имеют ее вообще.

При изменении задач реализуемых при управлении внешнеторговом потенциалом из категории не структурированных или слабоструктурированных в категорию стандартных, дает возможность менеджменту организации формировать более точные и эффективные и управленческие решения в области внешнеторговой деятельности.

Несомненным является тот факт, что управление внешнеторговым потенциалом является неотъемлемой частью системы управления предприятием в целом. Решения, принятые в любом управленческом уровне, так или иначе воздействуют на внешнеторговый потенциал. Управление внешнеторговым потенциалом находит свое применение на любом управленческом этапе.

Апробация предлагаемого механизма управления развитием внешнеторгового потенциала промышленных предприятий будет проходить на примере одного из крупнейших экспортеров полупроводниковой продукции России ОАО «Электровыпрямитель».

Управление внешнеторговым потенциалом предприятия, как система управления любой хозяйственной деятельностью предполагает прохождение ряд этапов.

Этап 1. Формирование цели развития внешнеторгового потенциала.

Внешнеэкономические цели разрабатываются и формулируются на основании и в соответствии с миссией предприятия, а также в пределах значений общих ценностях показателей предприятия. Кроме того, цель и миссия любого предприятия должны соответствовать требованиям предъявляемым к ним со стороны современного менеджмента. Тем не менее, постановка цели по реализа-

ции внешнеторгового предприятия имеет ряд особенностей, связанных с типологией товаров и рынков, на которых они будут реализовываться.

Любая компания может формировать внешнеторговый потенциал по одному из двух направлений:

1. Товарное направление. Данное направление предполагает, либо развитие уже имеющегося производства с повышение конкурентоспособности существующего товара, либо формирование нового, инновационного товара.

2. Географическое направление. Развитие внешнеторгового потенциала по данному направлению основывается на завоевании новых и не освоенных рынков и увеличении объемов продаж на существующих.

На основе предложенных направлений, мы определили четыре переменные внешнеторгового потенциала. Сочетание этих переменных, дает возможность определить четыре направления внешнеторгового потенциала промышленных предприятий :

– внешнеторговый потенциал существующей продукции на существующем рынке;

– внешнеторговый потенциал существующей продукции на новом рынке;

– внешнеторговый потенциал новой продукции на существующем рынке;

– внешнеторговый потенциал новой продукции на новом рынке.

Представленные направления развития внешнеторгового потенциала определяют его цель на внешнем рынке.

Этап 2. Оценка внешнеторгового потенциала.

Общая оценка внешнеторгового потенциала предприятия включает в себя анализ не только экспортно-импортной активности, но и анализ всех аспектов деятельности предприятия так или иначе воздействующих на результаты внешнеторговой деятельности. В исследовании проведённом ранее мы установили, что уровень внешнеторгового потенциала ОАО «Электровыпрямитель» имеет значение 35,05 % идеального уровня характерного для данной отрасли.

Этап 3. Выбор стратегии альтернатив управления развитием внешнеэкономического потенциала.

Анализ стратегических альтернатив показал, что концентрическая стратегия диверсификации основанная на нахождении новых возможностей в производстве и новых продуктов, которые были заключены в существующем бизнесе и использовании имеющиеся технологии является оптимальной для изучаемой компании. Эта стратегия будет способствовать, по нашему мнению, наиболее

полному использованию внешнеторговых возможностей развития ОАО «Электровыпрямитель».

Этап 4. Разработка алгоритма реализации стратегического плана. Этот этап предполагает активизацию в управлении оперативных рычагов воздействия на внешнеторговые возможности предприятия.

Нами разработан Алгоритм управления внешнеторговыми возможностями компании основанный на структуре внешнеторгового потенциала предприятия состоящего из трех ключевых составляющих: П1 Управленческий потенциал, П2 Товарный потенциал и П3 Ресурсный потенциал. Данный алгоритм может применяться дифференцированно по различным промышленным предприятиям, в зависимости от уровня развития их внешнеэкономических потенциалов, сфер деятельности и видов продукции. Управление внешнеторговым потенциалом включает в себя определение наиболее «слабых» ее элементов на основе методологии, описанных в наших предшествовавших работах [1].

5 этап. Реализации предложенных мероприятий. Данный этап должен осуществляться в соответствии с планом разработанным на предыдущих уровнях управления внешнеторговым потенциалом. Однако, он предполагает и корректировку определенных показателей на основе тех изменений которые происходят в окружающей среде и внутренних возможностях предприятия.

6 этап. Этап контроля. Контроль всегда является одним из ключевых этапов управления, не зависимо от сферы приложения. Контроль в управлении внешнеторговым потенциалом должен основываться на принципах регулярного, полного и качественного учета выполнения стратегических планов.

В случае, если осуществление управленческих воздействий в соответствии с выбранной стратегией не привело к получению прогнозных показателей рентабельности, экспортных поставок, требуется пересмотреть экспортный план и определить целесообразность дальнейшего функционирования фирмы на данном рынке.

Использование предложенной методики управления внешнеторговым потенциалом позволит в значительной степени повысить эффективность работы, не только конкретного предприятия, но и региона или отрасли в целом. Это связано в первую очередь с тем что, разработанная методика, при внесении определенных изменений может быть использована на любом уровне воспроизводства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Манин П.В.* Алгоритм оценки внешнеэкономического потенциала // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2013. № 27. С. 117–127.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 338.24

ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ И ФОРМИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР В СОВРЕМЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

CREATION OF ORGANIZATIONAL STRUCTURE IN MODERN MANAGEMENT

Манин Петр Владимирович
Пьянзина Анастасия Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Pyotr Manin
Anastasiya Pyanzina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: manin_pv@mail.ru

В статье исследуются особенности проектирования и формирования организационных структур, рассматриваются элементы алгоритма выбора структуры управления, выделяются особенности каждого направления.

К л ю ч е в ы е с л о в а: структурные изменения, реструктуризация, управление процессом, модель организационных изменений.

The article explores the features of the design and formation of organizational structures, it considers the elements of the selection algorithm of management structure and underlines the characteristics of each destination.

K e y w o r d s: structural changes, restructuring, process management, organizational change model.

Основной причиной неудач по реструктуризации систем управления, по нашему мнению, является то, что руководство предприятия при осуществлении подобных мероприятий ориентируется в большей степени на традиционные методы формирования организационных структур. Именно по этому, мы предлагаем использовать некоторые современные методики оценки, проектирования и формирования организационных структур, которые позволят сформировать и внедрить более эффективные системы управления.

Общепризнанного алгоритма выбора типа организационной структуры управления диверсифицированной компанией не существует. Мы считаем целесообразным за основу взять алгоритм, разработанный Х. Виссема, преимуществом которого является парал-

© Манин П.В., Пьянзина А.В., 2015

лельный учет двух основных структурообразующих факторов: динамизма среды и уровня синергизма

Данный алгоритм выбора типа организационной структуры можно представить следующим образом:

а) Ключевым вопросом при определении типа организационной структуры управления компанией является определение целесообразности передачи полномочий по разработке стратегической политики продуктово-рыночных комбинаций в независимые бизнес-единицы. Относительно высокий уровень динамизма среды - больше 3 (соответствует инновационной и предпринимательской реакциям компании), делает необходимым создание самостоятельного органа управления, который координировал бы деятельность, способствовал оперативной реакции на рыночные изменения в данном сегменте и, соответственно, разрабатывал и корректировал стратегию.

В случае соответствия вышеперечисленным условиям следует оценить возможность передачи основных функций (производство, исследования и разработки, сбыт и т.д.) в ведение независимых подразделений. В случае невозможности передачи, целесообразно использование одного из переходных типов организационной структуры - функциональной оргструктуры с маркетинговыми подразделениями. Согласно этой форме организация делится в соответствии с продуктовыми группами. Назначаются менеджеры подразделений, которые несут ответственность за стратегическую и маркетинговую политику, касающуюся только их продуктов. Осуществлением же этой работы занимаются все функциональные отделы, причем в этом процессе группа выполняет функцию учета, тщательно следит за результатами и только тогда вмешивается в процесс, когда того требует ситуация. Отличительная черта организаций с маркетинговыми подразделениями состоит в том, что функциональные отделы, такие как отдел исследований и разработок, правовой и отдел сбыта, попрежнему несут ответственность за осуществление стратегической политики, в то время как сама стратегия развития разрабатывается в подразделениях.

При возможности передачи части основных функций в ведение независимых подразделений необходимо использовать матричную структуру (в данном типе организационной структуры осуществляется двойная координация со стороны центрального аппарата управления и непосредственно руководства бизнес-единицы).

б) В случае возможности передачи всех основных, функций в ведение бизнес-единиц необходимо применение одной из двух разновидностей структур с самостоятельными бизнес-единицами: система бизнес-единиц с центральным аппаратом управления и система бизнес-единиц с децентрализованным аппаратом управления. В первом типе организационной структуры основные функции (маркетинг,

продажа, разработка и т.д.) полностью реализуются бизнес единицами, в то время как большинство административных функций осуществляется в центральном аппарате управления.

Для системы бизнес-единиц с децентрализованным аппаратом управления характерна передача всех основных функций в подразделения. Причем эффект управления подразделениями может быть усилен перенесением функций управленческого аппарата в бизнес единицы. В данной организационной форме аппарат управления распределен между двумя уровнями: подразделениями и центром. Это означает, что некоторые конкретные функции аппарата управления тоже разделены. Это относится, прежде всего, к администрированию, потому что на центральном уровне всегда будет существовать административный отдел.

в) При наличии высокого уровня синергизма целесообразно использовать организационную структуру — систему подразделений с центральным аппаратом управления, в случае невысокой синергии - систему подразделений с децентрализованным аппаратом управления. В случае, если среда не характеризуется высоким уровнем изменчивости (<=3), возможно применение трех организационных структур: дивизионалъной, линейно-функциональной, функциональной с продуктовыми группами. Существует ряд серьезных отличий (несмотря на внешнее сходство) между дивизиональной структурой и организационной структурой с независимыми бизнес-единицами. Как правило, компании с дивизиональной организационной, структурой управляются как функциональные организации. Хотя элементы структуры у них такие же, как и в организационной структуре с независимыми бизнес-единицами, но корпоративная культура совершенно иная: подход ко всему формальный и бюрократический, деятельность подразделений (дивизионов) активно регулируется штабным центром.

г) Если вышеуказанные условия не достигнуты, а уровень динамизма превышает или равен 2 (конкурентный тип реакции), следует использовать функциональную организационную структуру с продуктовыми группами, т.к. в этом случае требуется постоянная координация по отдельным продуктам/рынкам для оперативной реакции на изменение рыночного окружения. В данной организационной структуре к функциональной структуре добавлены перекрестные связи. Перекрестные связи воплощены в группах, возглавляемых менеджерами среднего звена, и называются продуктовыми группами.

В случае, когда наблюдается низкая степень динамизма (меньше 2 – соответствует производственной реакции) и высокий уровень синергизма, то правильным будет считаться выбор линейно-функциональной организационной структуры (в силу стабильности

среды окружения возможна координация нескольких направлений бизнеса из единого центра и в полной степени использование эффекта масштаба).

УДК 658.112.3(470.345):001.895

ПРЕДПОСЫЛКИ ВНЕДРЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИОНЫХ ИННОВАЦИЙ В ФИЛИАЛЕ В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ ОАО «РОСТЕЛЕКОМ»

INTRODUCTION PREREQUISITES OF ORGANIZATIONAL INNOVATIONS IN BRANCH OF JSC ROSTELECOM IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Марабаева Людмила Владимировна
Померанцев Александр Александрович
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Lyudmila Marabayeva
Aleksandr Pomerantsev
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: l.marabaeva@mail.ru

Рассматриваются вопросы организационного развития предприятия связи с учетом его отраслевых и региональных особенностей. Выявляются предпосылки внедрения организационных инноваций во взаимосвязи с конкурентными возможностями и интересами предприятия на региональном рынке связи и телекоммуникационных услуг Республики Мордовия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: связь и телекоммуникации, инновации, организация, управление, организационная структура, конкуренты.

The questions of organizational development of telecommunications agency are taken into account according to its branch and regional features. The author points out the prerequisites of introduction of organizational innovations in interrelation with competitive opportunities and interests of the enterprise in the regional market of communication and telecommunication services of the Republic of Mordovia.

K e y w o r d s: communication and telecommunications, innovations, organization, management, organizational structure, competitors.

Инновационная деятельность современных российских компаний в основном ориентирована на продуктовые и технологические инновации, тогда как организационным инновациям уделяется значительно меньше внимания. В результате возникает несоответ-

© Марабаева Л.В., Померанцев А.А., 2015

ствие между темпами технологического развития и организационно-управленческими возможностями компаний. Данная тенденция характерна и для отрасли связи и телекоммуникаций. Рассмотрим особенности ее проявления и предпосылки успешного организационного развития на примере одного из лидеров отрасли – ОАО «Ростелеком» и его Филиала в Республике Мордовия.

ОАО «Ростелеком» – национальная телекоммуникационная компания России - является крупнейшей российской телекоммуникационной компанией. Полное фирменное (официальное) наименование Открытого акционерного общества междугородной и международной электрической связи «Ростелеком» до 26 августа 1997 года – Акционерное общество открытого типа междугородной и международной электрической связи «Ростелеком».

В своем нынешнем виде компания существует с апреля 2011 года, когда к национальному оператору дальней связи ОАО «Ростелеком» присоединились межрегиональные компании связи ОАО «ЦентрТелеком», ОАО «Северо-Западный Телеком», ОАО «Южная телекоммуникационная компания», ОАО «ВолгаТелеком», ОАО «Уралсвязьинформ», ОАО «Сибирьтелеком», ОАО «Дальсвязь» и ОАО «Дагсвязьинформ».

Объединенная компания продолжила свою деятельность под брэндом «Ростелеком» («Российские телекоммуникации»), который по данным исследовательского холдинга «РОМИР», является одним из самых сильных национальных брэндов, и входит в Top-10 по уровню доверия населения России.

«Ростелеком» стал обладателем комплекса государственных лицензий, позволяющих оказывать широкий спектр телекоммуникационных услуг во всех регионах Российской Федерации. Компания располагает самой большой магистральной сетью связи суммарной протяженностью около 500 тыс. км и уникальной инфраструктурой доступа к 35 млн. российских домохозяйств. Сегодня различными услугами компании пользуются более 100 млн. жителей России.

«Ростелеком» является не только традиционным лидером рынка услуг местной и дальней телефонной связи, но и безусловным лидером российского рынка Интернет-услуг. Суммарная емкость клиентских подключений «Ростелекома» превышает 1 Тб/с, что кратно больше аналогичного показателя любой другой российской компании. Кроме того, «Ростелеком» лидирует по показателю качества Интернет-услуг, на протяжении длительного времени занимая верхнюю строку в рейтинге международного агентства Renesys (наиболее авторитетный рейтинг в мировой телекоммуникационной отрасли).

«Ростелеком» является основным поставщиком телекоммуни-

кационных услуг для российских органов государственной власти всех уровней, государственных учреждений и организаций. Так по итогам прошедших открытых аукционов и тендеров «Ростелеком» заключил с государственным заказчиками контракты на оказание в 2014 г. услуг на сумму более 7,4 млрд. руб.

Миссия ОАО «Ростелеком» – содействовать созданию современного общества, росту региональной экономики и повышению качества жизни жителей Поволжья за счет внедрения в повседневную жизнь передовых информационных технологий. Стремление открывать для людей новые перспективы, делать их жизнь проще и ярче.

Удовлетворяя спрос на телекоммуникационные услуги, и опережающими темпами развивая современную инфраструктуру связи, ОАО «Ростелеком» достигает роста операционной эффективности, увеличивая тем самым стоимость акционерного капитала и создавая рабочие места для жителей Приволжского федерального округа. Обеспечивая стабильный рост бизнеса, ОАО «Ростелеком» заботится о благосостоянии сотрудников, их профессиональном развитии и социальной защищенности.

Опираясь на принципы клиентоориентированности, компания внедряет новые технологии, улучшает качество услуг и уровень обслуживания абонентов, используя в своей деятельности инновационные методы маркетинга и продаж.

Глобальные цели:

1. Интеграция новых технологий в повседневную жизнь;
2. Положение лидера на телекоммуникационном рынке Поволжья;
3. Повышение качества оказываемых услуг за счет развития и модернизации инфраструктуры связи, внедрения цифровых технологий, совершенствования системы обслуживания клиентов;
4. Развитие и эффективное использование кадрового потенциала ОАО «Ростелеком» для обеспечения приоритетных направлений развития бизнеса;
5. Достижение и поддержание высокой прибыльности за счет повышения эффективности бизнеса и оптимизации затрат;
6. Создание благоприятных условий для привлечения инвестиций за счет роста капитализации и поддержания прочной деловой репутации;
7. Совершенствование системы корпоративного управления, в соответствии с практикой мирового уровня.

Основные задачи, которые ставит перед собой коллектив – это удовлетворение потребностей народного хозяйства, населения Республики в услугах электросвязи и информатизации, путем

обеспечения работоспособности существующих средств связи, внедрения новых технологий, отвечающих мировым стандартам.

Приоритетное направление деятельности ОАО «Ростелеком» - оказание услуг связи.

Сильную конкуренцию компания ОАО «Ростелеком» испытывает в трех ключевых регионах – Нижегородской, Самарской и Саратовской областях. Эти регионы наиболее привлекательны для конкурентов. Наряду с большим количеством региональных альтернативных операторов на рынках этих областей присутствуют и такие крупные, как «Голден Телеком, Инк.» (с вошедшими в нее компаниями «Комбеллга» и «Коминком»), ЗАО «Компания ТрансТелеКом», ООО «Глобал Уан». Именно от этих широко известных компаний, проводящих агрессивную маркетинговую политику, развивающих новейшие телекоммуникационные технологии, использующих гибкую тарифную политику (с возможностью индивидуального подхода к каждому клиенту), большую численность работников сферы продаж, четкую прогрессивную систему мотивации персонала и исходит основная угроза.

Филиал в Республике Мордовия Открытого акционерного общества междугородной и международной электрической связи «Ростелеком» создан и действует в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации, Устава Открытого акционерного общества междугородной и международной электрической связи «Ростелеком».

Полное официальное наименование Филиала – Филиал в Республике Мордовия Открытого акционерного общества междугородной и международной электрической связи «Ростелеком». Сокращенное наименование Филиала – Филиал в Республике Мордовия ОАО «Ростелеком».

Филиал участвует в хозяйственном обороте, во взаимоотношениях с государственными органами и органами местного самоуправления от имени Общества на территории, которая образует Зону действия Филиала. Филиал находится в Зоне действия Макрорегионального филиала «Волга» Открытого акционерного общества междугородной и международной электрической связи «Ростелеком», которому подчиняется функционально и административно.

В настоящее время на территории филиала в Республике Мордовия ОАО «Ростелеком» на рынке услуг связи, в особенности услуг Интернет, значительно обострилась конкуренция. Активное строительство альтернативных сетей ВОЛС (волоконно-оптические линии связи) в местах концентрации малых и средних предприятий и ключевых корпоративных клиентов. В конце 2008 г. вышел на рынок федеральный оператор ЗАО «Компания

«ТрансТелеКом» (ООО «Дартел»), ведет активное строительство сети оператор ЗАО «Контакт ТВ».

В мае 2009 года приступил к строительству телекоммуникационной сети в г. Саранске оператор «Группа компаний «Южные Телекоммуникационные сети» (ООО «Иса телеком»), а также ряд частных операторов незначительных по размерам, мало заинтересованных в развитии операторской деятельности (например, ведомственные операторы связи). Они, на наш взгляд, не являются реальными конкурентами на региональном рынке. В связи с чем, не претендуют на роль стратегических конкурентов.

На рынок услуг традиционной проводной телефонии наиболее сильное влияние оказывает мобильное замещение. Среди основных тенденций, формируемых мобильным замещением, необходимо отметить сокращение объемов местного, зонового и междугороднего/международного трафика, что влияет на доходы компании от предоставления данных услуг. Существенный рост мобильного сегмента рынка также оказывает влияние на состояние абонентской базы традиционной проводной телефонии практически прекратила рост, а текущий отток компенсируют новые подключения.

В сложившихся условиях управление деятельностью Филиала в РМ ОАО «Ростелеком» осуществляется в рамках структуры линейно-функционального типа, которая характеризуется наличием прямых линейных связей, административного подчинения, а также функциональных взаимосвязей и методологического подчинения. Сложность структуры управления обусловлена многообразием видов деятельности предприятия.

Органами управления предприятия являются: Общее собрание акционеров, Совет директоров, Правление Общества. Единоличный исполнительный орган управления Общества - Президент Общества.

Органом контроля за финансово-хозяйственной и правовой деятельностью предприятия является ревизионная комиссия. Элементы организационной структуры управления филиала в РМ ОАО «Ростелеком»:

– первый заместитель директора филиала – технический директор, которому подчиняются Блок телекоммуникаций и перспективного развития, Технический центр телекоммуникаций (ТЦТ), Центр информационных технологий (ЦИТ);

– заместитель директора филиала – коммерческий директор, курирующий вопросы, связанные с продвижением и продажей услуг;

– заместитель директора филиала – директор по экономике и финансам, возглавляющий финансово-экономический блок;

– заместитель директора филиала - начальник управления по работе с персоналом, в ведении которого находится набор, отбор, расстановка и развитие кадров, организация системы учета кадров, анализ текучести кадров, внутренние коммуникации.

Основными структурными подразделениями Филиала в Республике Мордовия ОАО «Ростелеком» являются:

– управление безопасности (информационная, экономическая безопасность предприятия);

– управление правового обеспечения (юридическое сопровождение предприятия);

– отдел режимно-секретный и специальной связи;

– отдел делопроизводства (документооборот);

– отдел мобилизационной подготовки, гражданской обороны и чрезвычайных ситуаций;

– отдел по связям со СМИ (внешние коммуникации, создание положительного имиджа предприятия).

В районах республики функционируют районные узлы связи, которые объединены в три Межрайонных узла связи с собственными директорами.

Учитывая масштаб деятельности предприятия, можно оценить данную структуру как достаточно рациональную и эффективную.

Тем не менее, она имеет определенные недостатки, в частности:

– затруднение координации деятельности подразделений предприятия;

– затруднение информационной логистики от высшего руководства к низшему;

– появление тенденций чрезмерной централизации;

– замедленная реакция на внешние изменения, проблемы в инновационной деятельности;

– решения принимаются на верхних уровнях иерархии, что замедляет управленческий процесс («эффект бутылочного горла»);

– чрезмерная заинтересованность руководителей в реализации целей и задач «своих» подразделений;

– отсутствие гибкости и динамичности – руководители и специалисты разных отделов часто не могут понять проблемы друг друга;

– постоянная необходимость в согласовании принимаемых решений, что приводит к замедлению сроков бюджетирования и росту управленческих расходов;

– качество решений на высшем уровне определяется не столько компетентностью самих руководителей, сколько надежностью и достоверностью поступившей к ним информации в условиях, когда линейно–функциональная структура порождает ведомственность внутри организации.

Поэтому в качестве конкретных действий для реализации эффективных организационных инноваций в Филиале в РМ ОАО «Ростелеком» считаем необходимым исключить из структуры Филиала МРУСы с вводом единицы Начальник Управления по взаимодействию с РУСами, а также исключить из структуры Административно-хозяйственного управления отдел строительства гражданских объектов и отдел эксплуатации гражданских объектов, в последствии создать на их базе – отдел эксплуатации и строительства гражданских объектов. Данные предложения соответствуют перспективным планам компании и составят необходимую основу организационно-управленческих изменений, способных позитивно повлиять на результаты ее основной деятельности.

УДК 339.37:339.137.2

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

METHODICAL BASES OF AN ESTIMATION OF COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE OF RETAIL TRADE

Маркова Мария Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Mariya Markova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Voronova83@Qip.ru

В статье рассматриваются различные методики анализа конкурентоспособности предприятий розничной торговли, делаются выводы о необходимости оценки конкурентоспособности предприятия розничной торговли и возможностях использования этих оценок.

К л ю ч е в ы е с л о в а: конкурентоспособность, розничная торговля, внешняя и внутренняя конкурентоспособность.

The article discusses the various methods of analysis of the competitiveness of retailers, draws conclusions about the need to assess the competitiveness of retailers and the possibilities of using these estimates.

K e y w o r d s: competitiveness, trade, external and internal competitiveness.

© Маркова М.В., 2015

В настоящее время открывается огромное количество розничных торговых точек, большинство из которых оказывается неконкурентоспособными и закрываются в течение первого года своего функционирования. Созрела необходимость в поиске наиболее эффективных методик оценки положения торговой точки на рынки, то есть ее конкурентоспособности.

Под конкурентоспособностью предприятия розничной торговли мы будем понимать его преимущества по отношению к другим предприятиям данной отрасли. Сегодня методики оценки конкурентоспособности торговых предприятий многочисленны и разрабатываются в основном по двум направлениям:

– на основе субъективного подхода (определение конкурентоспособности торговой точки происходит на основе точки зрения экспертной комиссии или мнения потребителей);

– на основе объективного подхода (определение конкурентоспособности торговой точки происходит путем расчета основных экономических показателей, без учета мнения экспертов).

Наиболее часто для оценки конкурентоспособности предприятия розничной торговли используется модель расширенного соперничества М. Портера, представляющую конкуренцию на рынке как действие 5 сил: поставщики, покупатели, товары-заменители, конкуренты, возможные конкуренты. Данная модель является субъективной и не учитывает экономических показателей. Оценка конкурентоспособности предприятия розничной торговли напрямую зависит от мнения экспертной комиссии или мнения потребителей, используются внешние показатели привлекательности для покупателей и в сравнении с другими торговыми точками.

М. Станиславская в своей методике объединяет субъективный и объективный подходы в оценке конкурентоспособности предприятия розничной торговли.

По ее мнению, все показатели конкурентоспособности торгового предприятия должны включать в себя две основные группы:

– показатели потребительских предпочтений (ассортимент продукции, качество реализованной продукции, культура обслуживания, местоположение торговой точки, ценовая привлекательность);

– экономические показатели (рентабельность продаж и доля рынка).

Показатели потребительских предпочтений определяются посредством экспертных оценок, то есть субъективно, а экономические показатели путем расчетов, то есть объективно.

Достоинством данной методики является, несомненно, объединение двух подходов в оценке конкурентоспособности предприятия розничной торговли. На основе потребительских предпоч-

тений можно выявить основные конкурентные преимущества торговой точки.

С.В. Иванова предложила методику общей оценки конкурентоспособности предприятия розничной торговли. Эта методика базируется на способности продавцов продукции (торговые предприятия) удовлетворять потребности потребителей продукции.

Данная методика является субъективной и не учитывает экономических показателей вообще. Конкурентоспособность предприятия розничной торговли оценивается автором только с одной стороны, с точки зрения привлекательности товара для потребителей в данной торговой точке.

Вариантом объективного подхода является методика М.С. Богданова. Он оценивает конкурентоспособность торговой точки, используя такие показатели как: конкурентоспособность товара (цена, качество, широта ассортимента); финансовая устойчивость торговой точки (положение); бренд; количество магазинов в сети и их местоположение;

торговая площадь магазина.

Еще одним вариантом объективного подхода является методика Е.Н. Ялуниной, которая предлагает систему показателей, разбитую на 4 блока: эффективность процессов купли-продажи; финансовое положение предприятия; качество обслуживания покупателей; оценка рыночного положения торгового предприятия. Данная методика раскрывает все внутренние конкурентные преимущества торговой точки, но, при этом, не учитывает мнения потребителей о данной торговой точке в целом и товаром в нем.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что конкурентоспособность предприятия, это комплексный показатель, который складывается при анализе внутренней и внешней среды торговой точки. Оценка конкурентоспособности торговой точки должна проводиться в сочетании показателей внешней и внутренней конкурентоспособности, а также на основе метода экспертных оценок торговой точки покупателями.

Внешняя конкурентоспособность это то, чем торговая точка может привлечь покупателя (ассортимент товаров, цены, проведение акций, комфорт магазина и т. д.). Данные показатели оцениваются с использование метода экспертных оценок с привлечением покупателей розничных торговых точек.

Внутренняя конкурентоспособность – это оценка внутреннего потенциала торговой точки (финансовые показатели, трудовые ресурсы, эффективность торговой деятельности, положение торгового предприятия на рынке отрасли и т. д.). Данные показатели могут применяться в различном количестве в зависимости от ситуации.

Только при комплексном подходе возможна более точная оценка конкурентоспособности предприятия розничной торговли.

УДК 339.37:339.137.2:658

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО КРИЗИСА В РФ

MANAGEMENT OF COMPETITIVENESS OF RETAIL BUSINESSES IN THE CURRENT CRISIS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Маркова Мария Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Mariya Markova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Voronova83@Qip.ru

В условиях современного кризиса в России, роста цен на товары и снижения доходов населения происходит усиление конкуренции, вследствие чего руководители бизнеса находятся в постоянном поиске новых инструментов управления предприятиями и рычагов повышения конкурентоспособности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: конкурентоспособность, стратегический подход к управлению конкурентоспособностью.

In today's crisis in Russia, when prices are rising and falling incomes of the population, competition is intensifying. So that business leaders are in constant search of new management tools and methods of increase competitiveness.

K e y w o r d s: competitiveness, strategic approach to the management of competitiveness.

На фоне введения экономических санкций, экономика России реагирует остро, и, особенно, это отражается на предприятиях розничной торговли, где наблюдается довольно чувствительный рост цен, сопровождаемый отсутствием роста доходов у населения. В связи возникает вопрос о том, каким образом остаться конкурентоспособным в условиях современного кризиса в РФ.

Высокая конкурентоспособность торгового предприятия напрямую зависит от удовлетворенности и готовности потребителей по-

© Маркова М.В., 2015

вторно приобретать продукцию данной торговой точки, отсутствия претензий к предприятию со стороны общества, акционеров, партнеров, престижностью работы на данном предприятии. Конкурентоспособность предприятия розничной торговли включает в себя так же качественные и ценовые параметры товаров и услуг.

На фоне постоянного роста цен на товары в РФ, предприятию розничной торговли просто необходимо постоянно проводить мониторинг цен поставщиков, так как в настоящее время ценовой фактор играет наиболее важную роль при выборе торговой точки для многих потребителей.

Качественный фактор играет не менее важную роль, так как рост доллара и евро заставил многих отказаться от импорта и перейти на отечественную продукцию, качество которой не хуже, но цена значительно дешевле, что может являться существенным преимуществом для развития торговой точки на фоне снижения доходов населения.

Снижение доходов населения остро поставило вопрос о соотношении цены и качества товаров. Это нашло отражение в управлении конкурентоспособностью предприятий розничной торговли.

Особую роль в повышении конкурентоспособности играет стратегический подход в управлении конкурентоспособностью предприятия. Выделяют следующие основные стратегии:

1. Виолентная (силовая) стратегия характерна для предприятий, действующих в сфере крупного, стандартного производства. Фундаментальный источник сил — массовое производство продукции хорошего (среднего) качества по низким ценам. За счет этого фирма обеспечивает большой запас конкурентоспособности. Девиз фирм: «Дешево, но прилично» (но не «Дорого и плохо»).

2. Патиентная (нишевая) стратегия типична для фирм, вставших на путь узкой специализации для ограниченного круга потребителей. Свои дорогие и высококачественные товары они адресуют тем, кого не устраивает обычная продукция. Их девиз: «Дорого, зато хорошо». Они стремятся уклониться от прямой конкуренции с ведущими корпорациями.

3.Коммутантная (соединяющая) стратегия преобладает при обычном бизнесе в местных (локальных) масштабах. Сила местного неспециализированного предприятия в его лучшей приспособленности к удовлетворению небольших по объему (а нередко и кратковременных) нужд конкретного клиента. Это путь повышения потребительской ценности не за счет сверхвысокого качества (как у патиента), а за счет индивидуализации услуги. «Вы доплачиваете за то, что я решаю именно Ваши проблемы» — лозунг коммутантов.

4. Эксплерентная (пионерская) стратегия связана с созданием

новых или с радикальным преобразованием старых сегментов рынка, это первопроходцы в поиске и реализации революционных решений преимущественно 1-го хода. Сила эксплерентов обусловлена внедрением принципиальных нововведений, они извлекают выгоду из первоначального присутствия на рынке. Они в 85 случаях из 100 терпят крах, но за счет 15 случаев получают огромный технический, финансовый и моральный успех. Они являются двигателями научно-технического прогресса. Девиз эксплерентов: «Лучше и дешевле, если получится».

Выбирая масштаб конкуренции и оптимальное сочетание видов деятельности, предприятие торговли, по М. Портеру, основывается на одной из трех базовых стратегий завоевания конкурентных преимуществ:

– абсолютное лидерство в издержках;

– дифференциация товаров;

– фокусирование.

Первый вариант стратегии означает работу над повышением производительности торгового предприятия. Оно должно регулировать средний уровень цен путем достижения паритета в области качества. Имеется в виду, что качество товаров и услуг торгового предприятия должно обладать минимальным уровнем или сочетанием выгод, равно желаемых всеми покупателями на розничном рынке.

Снижение издержек достигается:

– за счет повышения масштаба деятельности (увеличение торговых площадей, ассортимента);

– экономии за счет опыта;

– оптимальной организации ассортимента, логистики и т. д.

Позиция низкого уровня издержек защищает торговое предприятие от конкурентов, поскольку этот уровень означает, что она способна зарабатывать прибыль в условиях, когда ее соперники уже утратили такую способность, а также от мощных покупателей, поскольку последние могут употребить свою власть только для того, чтобы снизить цены до уровня менее эффективных конкурентов. Низкие издержки защищают от мощных поставщиков, обеспечивая торговому предприятию большую степень гибкости при повышении стоимости вводимых товаров. Факторы, обеспечивающие позицию низкого уровня издержек, как правило, возводят также высокие барьеры для вхождения, связанные с экономией на масштабе или преимуществами в издержках. Наконец, позиция низкого уровня издержек, создает для предприятия более благоприятные по сравнению с конкурентами условия по отношению к субститутам. Таким образом, позиция низкого уровня издержек защищает компанию от всех пяти конкурентных сил, поскольку

рыночные факторы продолжают действовать в направлении снижения прибылей лишь до тех пор, пока не сведут к нулю прибыль конкурентов, следующих за лидером по эффективности, и поскольку менее эффективные конкуренты первыми страдают от конкурентного давления.

Вторая базовая стратегия – это стратегия дифференциации товара. Она защищает от конкурентного соперничества, поскольку создает лояльность потребителей к бренду и снижает чувствительность к цене товара. Дифференциация ведет к росту чистой прибыли, что снижает остроту проблемы издержек. Стратегия дифференциации способствует созданию эксклюзивного имиджа, который позволяет повышать конкурентоспособность за счет создания входных барьеров в виде:

– приверженности покупателей;

– возможности позиционирования как лидера и первопроходца в определенной сфере;

– отстройки от опасных конкурентов, которым для копирования требуется провести большие возможности, чтобы стать только номером два;

– накопленного опыта, который конкурентам трудно воспроизвести.

В розничной торговле основой дифференциации являются как товары, так и услуги. Конкурентное преимущество, основанное на дифференциации услуг, скопировать гораздо труднее, а нематериальность услуги создает и сложности, и большие возможности для дифференциации.

Третья базовая стратегия – фокусирование на определенной группе покупателей, виде товаров или географическом сегменте рынка. В основе данной стратегии лежит предположение, что торговое предприятие с ее помощью способна преследовать узкую стратегическую цель с большей эффективностью или продуктивностью, чем конкуренты, действующие на более широком пространстве. В результате ее реализации предприятие достигает либо дифференциации за счет лучшего удовлетворения потребностей целевого рынка, либо снижения затрат при обслуживании этого рынка, либо того и другого.

Три базовых варианта стратегии различаются не только функциональными характеристиками, но и другими параметрами. Чтобы успешно их осуществлять, требуются различные ресурсы и квалификация. Кроме того, для базовых вариантов стратегий необходимы различные организационные условия, процедуры контроля и системы стимулов. Поэтому для достижения успеха в условиях современного кризиса в РФ, как правило, требуется долгосрочная приверженность определенной стратегии.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 796.011.1

К ПРОБЛЕМЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ
TO THE PROBLEM OF A HEALTHY LIFESTYLE

Моисеева Лилия Валентиновна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Liliya Moiseyeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: vizvekov@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности соотношения физического и духовного здоровья человека в обществе, а также зависимость здоровья человека от социально-экономических, наследственных, экологических аспектов и здорового образа жизни.
К л ю ч е в ы е с л о в а: здоровье, здоровый образ жизни, продолжительность жизни, внешние факторы.

The article deals with the ratio of the physical and spiritual features of a man in a society. It also considers a man's dependence on the social, economical, genetic and ecological aspects as well as a healthy lifestyle.
K e y w o r d s: health, healthy lifestyle, life length, external factors.

Конец 20 – начало 21 века характеризуется, в частности, ростом заболеваемости и смертности населения на фоне высоких достижений медицины, совершенства технических средств диагностики и лечения болезней. Современный этап развития нашего общества связан с демографическим кризисом, снижением продолжительности жизни, снижением психического состояния здоровья населения страны, что вызывает обеспокоенность многих ученых и специалистов.

В самом начале этого года Министерство образования и науки Российской федерации обнародовало данные по числу учащейся молодёжи и образовательных учреждений в России на текущий момент. На самом деле цифры крайне тревожные. За последние семь лет число учащихся сократилось в среднем на 5,5 млн. человек. На одного ребенка школьного и дошкольного возраста в современной России приходится 1,5 пенсионера, что свидетельствует о продолжающемся старении страны. Если подобные тенденции сохранятся впредь, то к 2040 году, как подсчитано, число учащихся в России составит не более 5,5 млн. человек. То есть в 2,5 раза

© Моисеева Л.В., 2015

меньше чем сегодня. Только 5,5 млн., когда 30 лет назад – 20 млн. Цифры очень тревожные, но статистика вещь суровая и во многом непреодолимая в рамках 1–2–3-х лет.

Другим очень тревожным показателем демографического процесса в России является сокращение средней продолжительности жизни. У нас самый большой в Европе разрыв между средним возрастом мужчины и женщины – 13 лет. В 1990 году разрыв между возрастом мужчин и женщин в России составлял 6 лет. В Германии, к примеру, 2 года. Среднестатистический мужчина в нашей стране не доживает до пенсионного возраста, умирая в 59 лет. И эта тревожная цифра свидетельствует о том, что мужчины умирают не только из-за старости, а из-за того, что психологическое, депрессивное состояние, безысходность, которую они ощущали, приводила и к алкоголизации, и к наркомании. Особую тревогу вызывают эти показатели среди подросткового и трудоспособного населения.

Еще одним критическим показателем является ухудшение здоровья нации. По данным РОЗ более 35% населения России находятся в той или иной степени в тревожно-депрессивном состоянии. А это потеря ощущения здоровья, потеря ощущения социальных и эмоциональных связей. В нынешнем веке среди заболеваний доминируют эпидемии, а также сердечно-сосудистые заболевания: инфаркт миокарда, артериальная гипертония, инсульты. Число инсультов растет, люди встревожены, испытывают влияние стрессов. И вот на эти стрессы организм отвечает такими заболеваниями. Стремительно растет заболеваемость сахарным диабетом второго типа, ухудшается легочное здоровье.

Все эти показатели говорят о том, что сегодня в современном обществе особую актуальность приобретают вопросы здоровья нации и комплекс проблем, связанных со здоровым образом жизни.

Можно сказать, что известная пословица «в здоровом теле – здоровый дух» будет справедлива, если мы её прочтём в обратной последовательности: «здоровый дух – здоровое тело». Тесная взаимосвязь духовного и физического является настолько очевидной, что игнорировать её невозможно. Поэтому именно сегодня хочется акцентировать внимание общественности, своих сверстников об этой связи, подчеркивая, что у каждой практической болезни есть свои духовные причины и свои корни. Есть некоторые заболевания, которые нагляднейшим образом свидетельствуют о наличии этой связи. Возьмем алкоголизм или наркоманию. Что это - порок духовный или физическая болезнь? И то и другое вместе. Что тут первично – слабость человека, отсутствие контроля духа над инстинктивным началом или разрушительное влияние алкоголя на клетки человеческого организма? Где мы проведете эту грань?

Между духовным и физическим? Она тесна, так неопределенна, что отрывать одно от другого – это значит совершать ошибку. Следовательно, «Здоровье нации», «Здоровье» с большой буквы – это и здоровье тела, и здоровье духа.

В свете всего того, что сказано о взаимосвязи духовного и материального, совершенно очевидно, что от нравственного здоровья человека, от нравственного здоровья общества во многом зависит его физическое здоровье. Больше того, зависит здоровье государства и здоровье общества в целом. Еще раз смею напомнить, что уровень здоровья человека зависит от многих факторов: на 5–10 % связан с деятельностью системы здравоохранения, на 15 % обусловлен генетическими факторами, на 20 % его определяют экологические условия и на 55 % – условия и образ жизни человека. Становится очевидным, что первостепенная роль в сохранении и формировании здоровья все же принадлежит самому человеку, его образу жизни, его ценностям, установкам, степени гармонизации его внутреннего мира и отношений с окружением. Вместе с тем современный человек в большинстве случаев перекладывает ответственность за свое здоровье на врачей. Он фактически равнодушен по отношению к себе, не отвечает за силы и здоровье своего организма, и наряду с этим не старается исследовать и понимать свою душу. В действительности человек занят не заботой о собственном здоровье, а лечением болезней, что и приводит к наблюдающемуся в настоящее время увяданию здоровья на фоне значительных успехов медицины. И укрепление собственного здоровья должно стать потребностью и обязанностью каждого человека.

Существуют разные подходы к определению понятия «образ жизни». Так, ряд авторов полагают, что образ жизни рассматривается как «система взаимоотношений человека с самим собой и факторами внешней среды», где система взаимоотношений человека с самим собой представляет собой сложнейший комплекс действий и переживаний, наличие полезных привычек, укрепляющих природный ресурс здоровья, отсутствие вредных, разрушающих его [1, 2, 3, 4].

Таким образом, понятие здорового образа жизни гораздо шире, чем отсутствие вредных привычек, режим труда и отдыха, система питания, различные закаливающие и развивающие упражнения; в него также входит система отношений к себе, к другому человеку, к жизни в целом, а также осмысленность бытия, жизненные цели, ценности и т. д.

Исходя из вышеизложенного, можно заключить, что понятие здорового образа жизни в науке является многогранным и пока недостаточно разработанным.

У каждого человека должна быть своя система здоровья как совокупность обстоятельств образа жизни, который он реализует. Для выработки «своей системы» человек перепробует различные средства и системы, проанализирует их приемлемость для него и эффективность, отберет лучшее.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Амосов Н.М.*, Бендет Я.А. Здоровье человека М., 1984. С. 203.
2. *Апанасенко Г.Л.* Здоровый образ жизни. Л., 1988. С. 59.
3. *Бароненко В.А.* Здоровье и физическая культура студента: учеб. пособие / под ред. В.А. Бароненко. ИНФРА-М., 2006. С. 230.
4. *Зорин К.В.* Хочешь ли быть здоров? М., 2000. С. 50–51.

УДК 796(470.345)

РАЗВИТИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В МОРДОВИИ

PHYSICAL CULTURE AND SPORTS DEVELOPMENT IN MORDOVIA

Муратова Ирина Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Irina Muratova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: iv.muratova@mail.ru

В статье рассматривается состояние развития массового и профессионального спорта в Республике Мордовия, а также обозначаются проблемы, которые необходимо решить.
К л ю ч е в ы е с л о в а: спортсмены, спорт, физическая культура, сборные команды, Универсиада.

The article deals with mass and professional sports development in the Republic of Mordovia, also it defines the problems to be solved.
K e y w o r d s: sportsmen, sport, physical culture, national teams, Universiade.

В Республике Мордовия спорт является одной из основ социально-экономического развития республики, улучшения качества

© Муратова И.В., 2015

жизни живущих здесь людей, воспитания физически и нравственно здоровой молодежи.

В регионе реализуется Государственная программа «Развитие физической культуры и спорта» на 2014–2020 годы в основу которой, положена Стратегия развития отрасли на указанный период и Государственная программа развития спорта в Российской Федерации.

Республика Мордовия регулярно становится местом проведения крупнейших всероссийских и международных спортивных соревнований, в частности III Международного форума «Россия – спортивная держава», Кубка мира и Гран-При ИААФ по спортивной ходьбе, Кубка мира по греко-римской борьбе, Чемпионатов России по фигурному катанию, легкой атлетике, тяжелой атлетике. В регионе создана уникальная спортивная инфраструктура, функционируют более 2 тысяч различных спортивных сооружений. За период с 2000 года построено 110 спортивных объектов. Только за время реализации Федеральной целевой программы «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2006 – 2015 годы», Подпрограммы «Развитие футбола в Российской Федерации на 2008 – 2015 годы» и в рамках социального проекта партии «Единая Россия» построены 46 крупных спортивных объектов. Ежегодно в рамках календарного плана комплексных и спортивно-массовых соревнований проводится более 1 200 республиканских, всероссийских и международных соревнований для различных групп населения.

По статистическим данным за 2014 год 30,2 % граждан от всего населения Республики Мордовия регулярно занимаются физической культурой и спортом.

В общеобразовательных учреждениях республики проходят общероссийские спортивные проекты «Мини-футбол – в школу» и Чемпионат Школьной Баскетбольной Лиги «КЭС Баскет». По итогам прошлого учебного года в них приняло участие 12 500 учащихся. В районных этапах Президентских спортивных игр и Президентских состязаний участвовали более 90 тысяч школь-ников. Ежегодно проводятся соревнования среди детей и подростков «Кожаный мяч», «Золотая шайба», «Пионерская правда», «Чудо шашки», «Белая ладья», «Шиповка юных». Ежегодно проводятся спартакиада среди детских домов и интернатов республики, спартакиада учащихся образовательных учреждений, спартакиада среди несовершеннолетних, находящихся в социально опасном положении.

По данным на начало 2014 года обеспеченность спортивными залами в Республике Мордовия составляет 70%, бассейнами – 12,9%, плоскостными спортивными сооружениями – 69,5%, в то

время как, в Российской Федерации средняя обеспеченность населения спортивными сооружениями составляет 59,6%, 39,9%, и 8,7%, соответственно [1].

Практически во всех общеобразовательных школах с 2003 года введен третий час уроков физической культуры. В общеобразовательных школах проходит «спортивная суббота». В рамках этого проекта школьники весь день посвящают физической культуре и занятиям спортом. Возрождается опыт апробации данного комплекса в общеобразовательных учреждениях республики. Мордовия предложена в качестве экспериментальной площадки по проведению исследований в рамках проекта «Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса».

Значительно увеличилось число населения, систематически занимающегося физической культурой и спортом. Многие спортивные секции и клубы были оснащены новым спортивным инвентарем.

Среди спортивных новостроек тех лет можно назвать новый спорткомплекс «Мордовия», оснащенный для проведения легкоатлетических соревнований, турниров по борьбе и плаванию; новый стадион «Старт» с четырьмя футбольными полями и теннисными кортами; физкультурно-спортивный комплекс МГУ имени Н.П. Огарева, прекрасные мини-стадионы при школах № 3, 24, 27, 28. Гордостью Мордовии стали теперь уже всемирно известные школы греко-римской борьбы и спортивной ходьбы. Для тренировок борцов реконструирован современный спортивный зал в здании Республиканского дворца культуры. Для особо одаренных юных спортсменов, занимающихся спортивной ходьбой, был возведен Центра олимпийской подготовки (северо-западный район Саранска), не имеющий аналогов в Европе.

И результаты не заставили себя долго ждать. Настоящий триумф ждал мордовских спортсменов на Олимпиаде-2004 в Афинах. Борец Греко-римского стиля Алексей Мишин взял олимпийское золото. Ходоки Денис Нижегородов и Алесей Воеводин стали вторым и третьим на дистанции 50 км. Свои олимпийские победы посвятили Мордовии и наши земляки Юрий Борзаковский и Гюзель Манюрова.

В Мордовии ежегодно проходят массовые соревнования по легкой атлетике и греко-римской борьбе на призы легендарных уроженцев Мордовии – олимпийского чемпиона Петра Болотникова и Героя Советского Союза Михаила Девятаева. Чемпион Олимпийских игр, чемпион Европы Алексей Мишин, ставший в 2007 году чемпионом мира и признанный лучшим борцом планеты, стал примером для сотен мальчишек.

Традиционным стало проведение Кубка Главы по футболу. Огромное значение в Мордовии придается развитию спорта высших достижений. За последние годы в Республике Мордовия подготовлены 3 чемпиона и 3 призера Олимпийских Игр, 28 чемпионов Мира, 18 чемпионов Европы, 21 обладатель кубков Мира и Европы, 16 победителей первенств Европы и Мира и 171 чемпион России.

Достигнута положительная динамика в росте численности детей и подростков, занимающихся в спортивных школах, а также в росте численности взрослого населения, занимающегося физической культурой и спортом.

Сформирована многоуровневая система проведения республиканских соревнований и физкультурно-массовых мероприятий (от уровня трудового, учебного коллектива до республиканского уровня). Основой массового физкультурно-спортивного движения стало возрождение спартакиадного движения (проведение малых Олимпийских игр и сельских спортивных игр) во всех возрастных группах населения, во многих профессиональных группах различных ведомств.

Несмотря на достигнутые успехи в сфере развития физической культуры и спорта, в республике остается ряд важных проблем, требующих решения в среднесрочной перспективе:

– недостаточный уровень и объем подготовки тренерского состава;

– нехватка гостиничной инфраструктуры, что препятствует увеличению числа проводимых спортивных мероприятий федерального и международного уровня;

– высокая нагрузка на бюджет вследствие ввода новых объектов физической культуры и спорта (рост эксплуатационных расходов) и их низкой окупаемости (следует рассмотреть вопрос перевода части объектов из бюджетного финансирования на самоокупаемость).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Министерство* спорта и физической культуры РМ: [электронный ресурс] http://www.mordovia-sport.ru/.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 159.9:658

СПОСОБНОСТЬ УПРАВЛЯТЬ СТРЕССОМ В РАБОТЕ БУДУЩИХ МЕНЕДЖЕРОВ

THE ABILITY TO MANAGE STRESS FOR FUTURE MANAGERS

Надюк Наталья Николаевна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Классического приватного университета» (Украина)

Natalya Nadyuk
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the "Classic Private University" (Ukraine)
E-mail: natelyn@ukr.net

В работе рассматривается, что такое стресс, какие факторы увеличивают риск его испытать и каким образом следует формировать у будущего менеджера способность управлять им так, чтобы он не повлиял на его самочувствие и продуктивность.

К л ю ч е в ы е с л о в а: стресс, менеджер, способность управлять стрессом, реакции на стресс, фазы стресса, симптомы стресса.

The article explains what is stress. It asks questions: which factors increase the risk to get it and how to generate a future manager's ability to manage it so that it did not affect his state of health and productivity.

K e y w o r d s: stress, manager, stress managing ability, stress reactions, phases of stress, signs of stress.

Существующая на данный момент система высшего образования в нашей стране нуждается в новых, современных и более эффективных подходах к обучению будущих специалистов по менеджменту, что даст возможность воспитать, сформировать высокопрофессиональную личность, способную выдержать жесткую конкуренцию на современном рынке труда.

Исследования показывают, что тот объем знаний и умений, который получает студент в стенах высшего учебного заведения, не всегда достаточен для будущей профессиональной деятельности, а особенно это касается профессии менеджера. Управленцы постоянно испытывают стресс в своей работе, будь это в краткосрочной перспективе от разовых проектов или долгосрочный стресс от высокого давления карьеры. Это может быть не только глубоко неприятно, но, также, может серьезно повлиять на их здоровье и их работу. Однако стрессом можно, и нужно, управлять при наличии соответствующих знаний.

© Надюк Н.Н., 2015

В этой статье мы рассмотрим, что такое стресс, какие факторы увеличивают риск его испытать и каким образом формировать у будущего менеджера способность управлять им так, чтобы он не повлиял на его самочувствие и продуктивность.

Согласно Википедии [1], стресс (от англ. stress – нагрузка, напряжение; состояние повышенного напряжения) – совокупность неспецифических адаптационных (нормальных) реакций организма на воздействие различных неблагоприятных факторов-стрессоров (физических или психологических), нарушающее его гомеостаз, а также соответствующее состояние нервной системы организма (или организма в целом).

Это означает, что мы испытываем стресс, если мы считаем, что нам не хватает времени, ресурсов или знаний, чтобы справиться с ситуацией. Мы испытываем стресс, когда мы чувствуем себя «вне контроля».

Это также означает, что разные люди справляются со стрессом по-разному, в разных ситуациях: вы будете справляться со стрессом лучше, если вы уверены в своих силах, если вы можете изменить ситуацию взять под контроль, и если вы чувствуете, что у вас есть помощь и поддержка, необходимая для того, чтобы выполнить работу.

У нас есть две инстинктивные реакции, которые составляют нашу реакцию на стресс. Это реакция «бей или беги» и общего адаптационного синдрома (ОАС). Обе эти реакции могут происходить одновременно.

«Бей или беги» является краткосрочной реакцией выживания, которая срабатывает, когда мы испытываем шок, или когда мы видим что-то, что мы воспринимаем как угрозу.

Наш мозг, в этот момент, вырабатывает стресс-гормоны, которые готовят организм либо «бежать» от угрозы, либо «бороться». Это подпитывает нас, но это также делает нас возбудимыми, беспокойными и раздражительным.

Проблема борьбы или бегства состоит в том, что, хотя эта реакция и помогает нам справиться с угрожающими жизни событиями, мы также можем испытать ее в повседневных рабочих ситуациях - например, когда приходится работать в сжатые сроки, когда мы выступаем публично, или когда мы испытываем конфликт с окружающими.

В подобных ситуациях, спокойный, рациональный, регулируемый и социально-чувствительный подход часто оказывается более целесообразным.

Общий адаптационный синдром является ответом на длительное воздействие стресса. Было выявлено, что человек справляется со стрессом в три этапа:

1) фаза тревоги, где мы реагируем на стресс;

2) фаза сопротивления, где человек адаптируется и справляется со стрессом. Организм не может поддерживать сопротивление неограниченное время, поэтому наши физические и эмоциональные ресурсы постепенно истощаются;

3) фаза истощения, где, в конце концов, мы «изношены» и мы не можем нормально функционировать.

Когда мы сталкиваемся с ситуацией, мы делаем два (часто бессознательных) суждения.

Во-первых, мы решаем, является ли данная ситуация угрожающей – может ли это быть опасным для нашего социального положения, ценностей, времени или репутации, а также для нашего выживания. Это может послужить отправной точкой возникновения реакции борьбы или бегства и фазы тревоги общего адаптационного синдрома.

Далее мы оцениваем, есть ли у нас ресурсы, чтобы соответствовать ощущаемой угрозе. Эти ресурсы могут включать в себя время, знания, эмоциональные возможности, энергию, силы и многое другое.

Насколько сильно человек чувствует себя в состоянии стресса, зависит от того, насколько сильно мы чувствуем себя вне контроля, и насколько мы можем противостоять угрозе с имеющимися у нас ресурсами.

Каждый реагирует на стресс по-разному. Однако, некоторые общие признаки и симптомы борьбы или бегства включают:

1) частые головные боли;

2) холодные или потные руки и ноги;

3) частая изжога, боль в животе или тошнота;

4 панические атаки;

5) чрезмерный сон или бессонница;

6) постоянные трудности с концентрацией внимания;

7) навязчивое или компульсивное поведение;

8) социальная самоизоляция или изоляция;

9) постоянная усталость;

10) раздражительность и приступы гнева;

11) значительное увеличение или потеря веса;

12) постоянное чувство подавленности или перегруженности.

Стресс влияет не только на способность менеджера делать свою работу эффективно, но и на его отношения с подчиненными. клиентами и другими людьми. Он может оказать серьезное негативное влияние как на его карьеру, так и на его общее самочувствие и отношения.

Долгосрочный стресс может также стать причиной таких состояний, как выгорание, сердечно-сосудистые заболевания,

инсульт, депрессия, высокое кровяное давление, и ослабленная иммунная система. Поэтому, очень важным является для будущего менеджера не только воспринимать проблему стресса серьёзно, но и уметь справляться с ним. А это значит, что в учебных планах высшего учебного заведения должны обязательно присутствовать дисциплины психологического характера углубленного изучения работы будущего специалиста по управлению.

ЛИТЕРАТУРА

1. https://ru.wikipedia.org/wiki/Стресс

УДК 338.2+658.5

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К СТРАТЕГИЧЕСКОМУ ПЛАНИРОВАНИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

THEORETICAL AND METHODOLOGICAL APPROACHES TO THE STRATEGIC PLANNING ACTIVITIES OF THE ORGANIZATIONS

Пучкова Наталья Сергеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Puchkova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: p.nata.19@mail.ru

В статье рассматриваются основные теоретико-методологические подходы к стратегическому планированию деятельности организаций и их основное содержание.

К л ю ч е в ы е с л о в а: управление, стратегия, стратегический план, альтернативы, подходы, организация.

In article the main theoretical and methodical approaches to strategic planning of activity of the organizations and their main contents are considered.

K e y w o r d s: management, strategy, strategic plan, alternatives, approaches, organization.

Современным инструментом управления развитием организации в условиях динамично изменяющейся внешней среды является методология стратегического планирования.

© Пучкова Н.С., 2015

Практика показывает, что те организации, которые осуществляют комплексное стратегическое планирование, работают более успешно и получают прибыль.

Термин «стратегическое управление» получил широкое распространение в 1970-х гг., что было обусловлено необходимостью дифференциации текущего управления.

Теоретическим и методологическим аспектам стратегического планирования посвящено немало специальных исследований и монографий за рубежом.

Подходы к планированию деятельности организации и увеличение сложности процессов разработки и реализации стратегических планов имеют эволюционный характер развития. Основоположниками стратегического менеджмента традиционно признают А. Чандлера, К. Эндрюса и И. Ансоффа.

А. Чандлер рассматривал генезис системы управления организацией через соотношение стратегических целей, внешней среды и организационной структуры управления [2].

К. Эндрюс, работавший в составе гарвардской группы ученых, провел комплексный анализ процесса разработки и реализации стратегии топ-менеджментом организации [1]. И. Ансофф занимался процессами систематизации и структуризации процедуры стратегического планирования в рамках крупных корпораций.

Теория стратегического планирования является важной составной частью всей теории менеджмента и эволюция ее развития, необходима для выявления связей между явлениями и изучением сущности этих явлений.

Методологическую базу стратегического управления составляет обширный набор управленческих подходов, среди которых можно выделить процессный, комплексный, системный, ситуационный.

Процессный подход к проблеме стратегической ориентации управления предприятием с целью достижения долгосрочного успеха предполагает рассмотрение стратегического управления как последовательности четырех взаимосвязанных этапов:

1) стратегический анализ;

2) формирование стратегических альтернатив и определение основных целей организации;

3) Стратегическое планирование;

4) Стратегический контроллинг.

В рамках комплексного подхода к управлению предприятием учитывается широкий набор аспектов деятельности организации, их взаимосвязи. Комплексный подход к стратегическому планированию развития организации идентичен системному подходу в управлении, который нацелен на исследование и оптимизацию

взаимосвязи между функциональными подсистемами предприятия и системой стратегического менеджмента.

Ключевым аспектом планирования стратегической деятельности организации является разработка рациональной организационной структуры системы стратегического управления. В связи с этим представляется актуальным исследование особенностей применения системного подхода к стратегическому планированию деятельности организации.

Каждая организация, с точки зрения системного подхода к стратегическому управлению, обладает присущими ей особенностями реализации стратегических программ, обусловленными различиями в реакции на различные методы управления и факторы внешней среды. Системный подход к управлению предполагает, что подсистемы организации находятся в тесной взаимосвязи между собой, а также формируют социально-экономические связи с внешней средой. Таким образом, организация рассматривается как иерархически выстроенный комплекс взаимосвязанных элементов, объединенных в относительно автономные подсистемы.

На современном этапе развития стратегического менеджмента широко применяется процессный подход к разработке стратегии развития предприятия. Применение системного подхода даст возможность оценки структуры материальных, финансовых и информационных потоков организации. Современные производственные и управленческие процессы представляют собой сложные системы горизонтальных и вертикальных потоков управления, имеющих неритмичный характер, поэтому для оптимизации параметров стратегического управления необходимо внедрение инструментария системного анализа, в частности, матричных методов расчета.

Согласно принципам ситуационного подхода, динамичность организации, обусловленная множеством переменных факторов как внутренней, так внешней среды, отрицает возможность применения универсального метода эффективного управления, то есть самым эффективным считается метод, в наибольшей степени соответствующий конкретной ситуации. Таким образом, данный подход нацелен на разработку и практическое применение инструментов для анализа потенциально возможных или уже сложившихся ситуаций и принятие на этом основании управленческих решений.

Ситуационная теория управления предполагает, что основной задачей менеджера является умение грамотно интерпретировать ситуацию на основе анализа переменных факторов для разработки стратегического планирования, основными из которых являются размер организации, динамика, неопределенность и сложность внешней среды и технологические особенности производственного процесса. Таким образом, объектами анализа в рамках исследу-

емого подхода являются ситуационные переменные, которые и формируют уникальные управленческие ситуации.

Ситуационный подход, в целом, соответствует требованиям высоко турбулентного рынка, так как позволяет адаптировать компанию к динамичным условиям функционирования.

Таким образом, выявленная взаимосвязь теоретических и практических подходов к стратегическому планированию позволяют сделать вывод о том, что, в целом, существуют широкие возможности для применения подходов к анализу системы управления организацией и в дальнейшем в разработки стратегии в условиях высокой динамичности среды, в которой она функционирует.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Катькало В.С.* Эволюция теории стратегического управления. СПб: Высшая школа менеджмента, 2008. 548 с.

2. *Chandler A.D.* The Visible Hand, Cambridge, Mass. and London, England: The Belknap Press of Harvard University Press.

УДК 65.014

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

CONCEPTUAL APPROACHES TO THE ORGANIZATION OF ECONOMIC SECURITY UNITS

Рекун Иван Иванович
Днепропетровский национальный университет железнодорожного транспорта им. академика В. Лазаряна (Украина)

Ivan Rekun
Dnipropetrovsk National University of Railway Transport named after academician V. Lazaryan (Ukraine)
E-mail: rekun_i@mail.ru

В статье исследуются проблемы организационно-штатного формирования подразделений безопасности на отечественных предприятиях, их деятельности в системе экономической безопасности субъектов хозяйствования. Раскрываются функции и задачи, которые возложены на подразделение безопасности, определяются основные направления их деятельности и их основные организационные структуры.

© Рекун И.И., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: подразделение безопасности предприятия, функции, задачи, направления деятельности, система экономической безопасности предприятия, организационно-штатная структура.

In article explores the problem of organizational and staffing security forces in the formation of domestic enterprises. Reveal the functions and tasks that are assigned to the security unit, the main directions of their activities on the basis of their organizational structure. Based on studies offered a typical organizational and staff structure of the security department of the company.

K e y w o r d s: security department of the enterprise, the functions, tasks, activities, economic system of the enterprise security, organizational and staff structure.

В.П. Мак-Мак утверждает, что система безопасности предприятия представляет совокупность таких структурных элементов, как: научная теория безопасности, политика и стратегия безопасности, средства и методы обеспечения безопасности, концепция безопасности. В.И. Ярочкин определяет систему безопасности как «организованную совокупность специальных органов, служб, средств, методов, и мероприятий, обеспечивающих защиту жизненно важных интересов личности, предприятия, государства от внутренних и внешних угроз». Однако в этих определениях системы безопасности отсутствует указание на необходимость комплексного подхода к управлению в данной сфере. Это необходимо в силу того, что объект защиты является сложным и многоаспектным явлением. Комплексный подход предполагает учет в управлении объектом всех основных его аспектов и все элементы управляемой системы рассматриваются только в совокупности, целостности и единстве. Данный вывод в полном объеме относится к системе обеспечения экономической безопасности предприятия. Экономическая безопасность фирмы – актуальная тема, тем более в наше время, когда возрастает число экономических преступлений.

В современных условиях проблемы обеспечения безопасности отечественных предприятий приобретают особую остроту. Это связано как с объективными так и субъективными факторами негативного влияния внешней и внутренней среды на отечественные предприятия. Как свидетельствует отечественный и зарубежный опыт крупные и средние субъекты хозяйственной и предпринимательской деятельности имеют в своей структуре соответствующее подразделение, которое непосредственно занимается проблемами обеспечения безопасности [1]. Общая его название - «служба безопасности предприятия». От организации таких подразделений, определение функций, задач, направлений деятельности, их штатного обеспечения зависит и обеспечение безопасности на предприятии [2], образование цивилизованных условий для устойчивого развития, эффективность деятельности субъектов системы экономической безопасности предприятия.

Целью статьи является доказательство авторского видения на формирование организационно-штатного обеспечения подразделений безопасности на отечественных предприятиях. Предоставить научно обоснованные предложения по их формирования основанные на определении функций, задач и направлений деятельности подразделений безопасности.

Успешная деятельность по предупреждению и противодействию, внутренним и внешним угрозам для деятельности предприятия во многом зависит от эффективной работы штатного подразделения безопасности, от его штатно-организационной структуры и структуры управления. Подразделение безопасности предприятия - это штатный структурное подразделение, подчиняется непосредственно руководителю или владельцу и организует во взаимодействии с другими структурными подразделениями, а также внешними субъектами государственной и негосударственной системы безопасности решения задач по предупреждению, снижению уровня и противодействия опасностям, угрозам и рискам, создавая условия для устойчивого функционирования и развития предприятия [3]. Подразделение безопасности обеспечивает деятельность предприятия.

В системе экономической безопасности предприятия это подразделение осуществляет свою деятельность в целях защиты экономических интересов предприятия, его владельцев путем выявления, диагностирования, минимизации, снижения и недопущения проявления угроз и опасностей для его функционирования.

Через подразделение безопасности осуществляется управление деятельностью внешних и внутренних субъектов обеспечения безопасности на предприятии, организуется взаимодействие с представителями правоохранительной системы государства. Таким образом, через подразделение безопасности осуществляется координация деятельности по обеспечению безопасности предприятия и в то же время подразделение безопасности сам является механизмом обеспечения безопасности. То есть его организационно-штатная структура должна давать ему возможность выполнять возложенные на безопасность задачи. Исходя из вышеизложенного мы можем разработать типовую организационно-штатную структуру подразделения безопасности, на примере департамента безопасности компании. Она состоит из соответствующих управлений, отделов, службы, отделений, групп. Так на службу директора департамента положены фактически штабные функции (функции контроллинга). Другие структурные подразделения департамента безопасности являются исполнительным. За основу взято формирования департамента безопасности, исходя из функций и задач, которые должны решаться этим подразделением. Вместе с тем, каждый

руководитель предприятия как ответственный за безопасность на предприятии вместе с руководителем подразделения безопасности определяет организационно-штатную структуру для своего подразделения безопасности. Предоставлении нами предложения по организационно-штатного обеспечения подразделения безопасности является основой для формирования других подразделений безопасности субъектов хозяйственной деятельности.

Выводы

1. Организационно структуры безопасности на предприятию могут быть представлены как: департамент, управление, отдел, служба и тому подобное.

2. Штатное обеспечение подразделения безопасности разрабатывается в соответствии определенных Национальным классификатором профессий Украины ДК 003:2010 должностей и имеющихся квалификационных характеристик к ним.

3. Организационно-штатное обеспечение подразделения безопасности разрабатывается с целью, которую должно реализовать подразделение безопасности.

4. Формирование организационно-штатной структуры подразделения безопасности зависит от ряда объективных и субъективных обстоятельств, в т.ч. личных взглядов основателей и руководителей предприятия на природу и методологию обеспечения безопасности.

5. Подразделение безопасности – является штатным подразделением предприятия, основными задачами которого является обеспечение и содействие через осуществление мероприятий по безопасности устойчивого функционирования и развития предприятия.

6. Деятельность подразделения безопасности осуществляется на основании утвержденного положения о подразделении безопасности и утвержденных функциональных обязанностей его персонала.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гапоненко В.Ф.,* Беспалько АЛ., Власков А.С. Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы. М.: Издательство «Ось-89», 2007. 208 с.

2. *Кириченко О.А.,* Белоусова І.А., Сідак В.С. та інш. Економічна безпека суб'єктів господарської діяльності в умовах глобальної фінансової кризи. Монографія. –К.: Дорадо-друк, 2010. - 437с.

3. *Теоретико-методологические* и прикладные основы обеспечения экономической безопасности субъектов хозяйственной деятельности. Монографія / Захаров О.І., Пригунов П.Я., Гнилицкая Л.В. // К.: ТОВ «Дорадо-Друк», 2011. 290 с.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 379.852(47+57)

ПРОБЛЕМАТИКА И НЕОДНОЗНАЧНОСТЬ ОПРЕДЕЛЕНИЯ «ТРЕКИНГ» НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

ISSUES AND AMBIGUITY IN THE DEFINITION “TRACKING” IN THE POST-SOVIET SPACE

Рогаль Александр Петрович
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Классического приватного университета» (Украина)
Alexander Rogal
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the “Classic Private University” (Ukraine)
E-mail: pedagograp@mail.ru

В статье рассматривается проблематика и неоднозначность такого туристического термина, как трекинг. Анализируется опыт отечественных, зарубежных авторов, история развития, а также особенности становления трекинга как отдельного вида туризма.

К л ю ч е в ы е с л о в а: трекинг, туристические походы, современные виды туризма.

The article focuses on the problems and ambiguities such as tourist term “tracking”. The experience of domestic and foreign authors, the history of development, as well as peculiarities of tracking as a separate type of tourism.

K e y w o r d s: tracking, hiking, modern forms of tourism.

Сегодня, когда сфера услуг выходит на лидирующие позиции в мировой экономике, такая немаловажная составляющая этой сферы как туризм привлекает внимание не только инвесторов, но и потребительских масс. Интерес к различным его видам не только не спадает, но и стабильно увеличивается. В данной статье рассмотрена проблема определения и использования названия такого вида туризма как трекинг.

Прежде всего, следует отметить, что в научной литературе данный термин практически не используется. Но если проанализировать работы Квартального В.А. и Фроловой Т.А., то можно с уверенностью сказать, что под трекингом они подразумевают походы в горной местности на лыжах или без. Причем некоторые из авторов включают в это понятие и спуск с горных вершин на лыжах по пересеченной местности [2].

© Рогаль А.П., 2015

С другой стороны, в среде профессиональных туристов и любителей этого занятия в странах СНГ, все большую популярность набирает определение, подразумевающее, что трекинг - это подвид пешего туризма в районах, богатых природными туристическими объектами или историко-культурными туристическими ресурсами. Причем, довольно часто к нему применяют понятия и требования спортивного пешего туризма, такие как длина маршрута, количество дней и т. д. Приравнивать достижения в спортивном туризме и трекинге не совсем верно, так как в спортивном пешем туризме на протяжении маршрута, начиная с третьей категории сложности, выдвигаются определенные требования. К примеру, прохождение локальных или продолжительных препятствий с применением специальных туристических навыков, которые для трекинговых походов не являются обязательными. Также в спортивном туризме существует понятие автономности на маршруте [1], а при занятиях трекингом это не является непременным условием. Хотя, как подготовка начинающих спортсменов, по моему мнению, трекинг является лучшим вариантом.

Если рассматривать трекинг с точки зрения зарубежных источников, то можно выделить два основных направления для определения понятия трекинга. Прежде всего, как пример можно привести турпродукты мирового лидера приключенческого туризма – британской компании «Exodus», трекинговые туры которой кроме пешего туризма включают в себя такие направления как велотуризм и водный туризм. Особенностью туров является посещение туристом территорий с наименьшими признаками антропогенного влияния в горных областях [3]. Работниками компании разработаны специальные буквенные обозначения и нормы для трекинговых походов: А – не слишком утомительная прогулка, отягощенная рюкзаком с минимальным количеством легких личных вещей. Далее следуют категории сложности по восходящей, которые заканчиваются буквенным обозначением Е, представляющее собой полноценное восхождение на 5–7-тысячники.

Немаловажными в понимании сущности понятия трекинг, являются определения и термины зарубежных туристических групп и объединений. Трекинг, как вид туризма, за границей отдельно не выделяется, но термин «trekking», означающий передвижение по маршруту, встречается часто. Наиболее близкий по «духу» вид туризма в США называется «hiking»[3] и подразумевает под собой пешие походы по рекреационным регионам. Подобные термины встречаются и в специальной литературе других стран. В Австралии это «bushwhacking» – прогулки по бушу, «fellwalking» или «hillwalking» в Соединенном Королевстве и т. д.[4].

Для раскрытия истоков появления рассматриваемого понятия в современной туристической индустрии, следует изучить историю его появления как отдельного вида активного туризма. Впервые в современном виде, трекинг появился в Непале благодаря деятельности российского офицера украинского происхождения Бориса Лисаневича (Эмигрировав в 1924 году в связи с октябрьской революцией во Францию, затем переехал в Индию). Посетив Непал, который ранее был практически не доступен рядовому европейцу, Лисаневич был потрясен этническими особенностями, атрактивностью природных туристических ресурсов и отсутствием влияния современной цивилизации на данный регион. Он организовывает первые пешие прогулки для европейцев, для чего в 1954 году создает первую гостиницу в Непале «Королевский отель» в который и прибыла в том же году первая группа туристов[5]. Благодаря его деятельности современный туризм в Непале является одной из ведущих статей дохода государственного бюджета. Особенностями трекинговых походов в Непале является следующее:

– пролегание маршрутов по практически девственным ландшафтам страны;

– погружение в самобытную культуру, богатую как традициями, так и памятниками старины;

– общение с обществом, которому не свойственны современные пороки европейской цивилизации;

– отсутствие или неравномерное распределение туристической инфраструктуры (первые современные дороги в Непале появились в 50-х годах прошлого столетия к примеру);

– несмотря на концепцию ограниченного комфорта, и минимальное применение технических средств, особенностью непальского трекинга является использование для переноса грузов по маршруту в качестве носильщиков шерпов – представителей местного населения. С одной стороны, это признак элитарности данного вида туризма в Непале, с другой стороны – эта необходимость объясняется разреженностью атмосферы, которая в свою очередь существенно увеличивает физические нагрузки для неподготовленного туриста, но незаметна для аборигенов.

Проанализировав приведенные выше данные и сравнив различные подходы к определению понятия «трекинг», можно сделать ряд выводов, которые хоть и требуют проработки в будущем, но уже сами по себе должны стать существенным толчком для всестороннего изучения проблематики данного вопроса. А пока можно сказать что:

– термин трекинг существует, хотя данные в научной литературе касаемо его определения и сущности устарели и требуют переосмысления;

– сам трекинг, как вид туризма, очень молод, но стремительно развивается и является перспективным направлением развития рекреационных занятий общества;

– особенностями трекинга, как вида туризма, являются маршруты, проходящие в местах, насыщенных различными видами туристических ресурсов с преобладанием природных и историко-культурных;

– привязанность маршрута к горной местности довольно условна, а главными требованиями к территории по которой проходит трекинговый маршрут являются ее не изученность, красота и самобытность;

– несмотря на некоторую элитарность данного вида туризма, при правильной организации он может являться основой для хозяйственного освоения рекреационных территорий при помощи внутреннего национального бюджетного туризма.

Подводя итоги можно сказать, что трекинг является довольно перспективным видом туризма для постсоветских территорий. С одной стороны наши страны довольно богаты памятниками истории, культурными достопримечательностями, территориями с нетронутой и живописной природой, а также благодаря многонациональности и самобытности различных этносов, что является основой любого трекинг тура. А с другой стороны туристическая инфраструктура в странах СНГ чаще всего находится на начальном или развивающимся уровне, что не является препятствием для развития данного вида туризма. Поэтому трекинг может стать перспективной основой для развития, реорганизации и совершенствования территориально рекреационных систем постсоветских государств.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Востоков И.Е.,* Панов С.Н. Разрядные требования по спортивному туризму на 2001-2004 г. // Нормативные акты по спортивно-оздоровительному туризму на 2001–2004 гг. М. 2001 г.

2. *Квартальнов* В.А. Менеджмент туризма. Туризм как вид деятельности. М.: Финансы и статистика, 2002.

3. *Котлер Ф.,* Боуэн Дж., Мейкенз Дж. Маркетинг. Гостеприимство и туризм: учеб. для вузов. М.: ЮНИТИ, 1998.

4. *Пессель П.* Тигр на завтрак. М.: «Терра», 2007.

5. *Экономика* современного туризма / Под ред. д-ра экон. наук Г.А. Карповой. М.: Герда, 2002.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 663.4(470+571)

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОСТОЯНИЯ ПРОИЗВОДСТВА И РЫНКА ПИВА РОССИИ

CURRENT PROBLEMS OF THE STATE OF PRODUCTION AND RUSSIAN BEER MARKET

Семушев Алексей Максимович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Aleksey Syomushev
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: a.m.semushev@rucoop.ru

В статье рассматриваются состояние производства пива на отечественном рынке и тенденция устойчивости многих массовых российских брендов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: состояние производства, пиво, статистические данные, бренды, розничная торговля.

This article discusses the state of the production of beer in the domestic market and the trend of stability of many Russian mass brands.

K e y w o r d s: production status, beer, statistics, brands, retail.

Пиво – один из самых распространенных напитков в Европе, в небольших количествах прекрасно утоляет жажду, имеет прекрасный аромат и неповторимые вкусовые качества. Существует более 1 000 различных сортов пива, и все они отличаются разнообразием вкусовых качеств. Этот напиток получают благодаря спиртовому брожению солодового сусла на основе ячменя с добавлением хмеля. Анализ тенденций уровня современного развития технологий пивоварения, особенно общеевропейского фитофармацевтического направления или сочетания полезных свойств пива с преимуществами качественных фруктовых соков показывает стремление пивоваров повысить целебные и вкусоароматические свойства пива, способствующие удовлетворению части биологических потребностей человека.

Вместе с тем в настоящее время для пивоваренной отрасли характерен феноменальный по своей природе акт передела сфер влияния в отрасли, когда независимый российский пивоваренный бизнес отыгрывает некогда утраченные позиции, становясь мощным конкурентом предприятиям транснационального пивоварен-

© Семушев А.М., 2015

ного бизнеса, вынужденного на фоне падения собственных объёмов производства закрывать свои заводы. Существуют опасения, что любые возможные ограничения, такие как введение особых требований к складским помещениям, лицензирование производства, появление акцизных марок, запрет использования ПЭТ-тары могут негативно повлиять на независимых пивоваров, чем по их коллегам, предприятиям транснационального пивоваренного бизнеса. Согласно требованиям ФЗ «О техническом регулировании» производитель продукции обязан обеспечить ее качество и безопасность для потребителя, производя внутризаводской контроль, т. е. в порядке самоконтроля, так как торговая сеть не имеет возможности химико-аналитического контроля продукции и поэтому ограничивается проверкой сопроводительной документации. В последние годы конкурентная ситуация на рынке пива заметно изменилась, как и предпочтения российских любителей пива. В рамках борьбы ведущих производителей происходило заметное перераспределение позиций. В то же время, ситуация изменилась в сторону от крупных федеральных компаний, которые до 2007 года быстро наращивали продажи и, казалось, безусловно доминируют на рынке. Сформировавшаяся тенденция – потеря устойчивости многих массовых российских брендов. И наоборот, сорта от средних и малых производителей набирают все больший рыночный вес [2].

Состояние производства пива складывается таким образом, что речь уже не идет о «живом» пиве, которое было попыткой средних пивзаводов дистанцироваться на начальном этапе своего восстановления. Также не делаются ставки на «крафтовом», «ремесленном» пиве от малых производителей, которое занимает лишь несколько процентов рынка и пока не оказывает существенное влияние на объемы рынка.

Однако, по оценке специалистов, полный запрет рекламы пива за пределами предприятий розничной торговли может привести к тому, что на первый план выйдет вкус пива, упаковка и идентичность бренда.

Это проявляется в росте популярности более дорогих брендов, локальных, так называемых «ностальгических» сортов, крафтового и разливного пива. Соответственно смещается и брендинговая активность транснациональных пивоваренных компаний, которые все более дистанцировались от существующих линеек, мимикрируя под региональные пивзаводы или даже минипивоварни . . Появились бренды без четкой гегорафической идентификации в России, но с ограниченной дистрибуцией. Например, Carlsberg Group в конце 2012 года выпустил рисовое пиво Dragon, сваренное по «азиатской рецептуре» специально для Дальнего Востока. AB InBev в 2014 году поддержало эту идею, выпустив «китайское»

рисовое пиво Dao. В 2013 году с закрытого узбекского филиала Carlsberg Group в Россию поставлялось пиво Sarbast. Этот бренд разливается самарским филиалом «Балтики», а распространяется в Татарстане и Башкортостане. Вероятно, такие запуски можно считать пробой рынка, прежде чем развивать дистрибуцию в других регионах [2].

По статистическим данным, объемы продаж пива в России уменьшились с 11,5 млрд литров в 2009 году до 9,5 млрд литров в 2013 году. За пятилетний период натуральные продажи снизились на 18 %.

Большая часть продукции на российском рынке реализуется через розничную торговлю. В 2009–2013 годах ее доля в структуре продаж в среднем составляла 87,1%. На долю реализации пива через сектор HoReCa приходилось порядка 12,9 %.

По итогам 2013 года наибольший объём натуральных розничных продаж пришёлся на Москву – почти 11 % от всего реализованного в стране пива (905,3 млн литров) [3].

Вторым крупнейшим регионом по объему продаж готовой продукции стала Московская область с долей 8,8 % (721,7 млн литров).

Свердловская область заняла третье место – 4,3% (357,5 млн литров).

По оценкам BusinesStat, в 2014 году падение продаж пива в стране продолжится и по итогам года составит порядка 4%. Всего в стране будет продано 9,1 млрд литров [1].

Основными факторами снижения оборота пива выступают регулярное повышение акцизных ставок, а также запрет на торговлю в ночное время и в объектах нестационарной розничной торговли.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Зевпаев И.Н.* Статистическое обозрение // Федеральная служба по регулированию алкогольного рынка. 2014. № 4. С. 32–41.

2. *Ильинский Н.М.* Анализ пивной индустрии // Новости торговли. 2014. № 5. С. 24–36.

3. *Калинкина Т.П.* Маркетинговые исследования рынка пива // Пиво и жизнь 2014. № 3. С. 14–18.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 65.01:339.137.2

ВНУТРЕННЯЯ СРЕДА ОАО «КЭМЗ»

THE INTERNAL ENVIRONMENT OF JSC “KEMZ”

Солдаткина Светлана Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Svetlana Soldatkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: SSM1509@yandex.ru

В статье анализируется внутренняя среда промышленного предприятия и оценивается влияние ее факторов на конкурентное положение предприятия.

Ключевые слова: внутренняя среда, экономические ресурсы, цели предприятия, организационная структура предприятия, финансовое состояние.

The article analyzes the internal environment of an industrial enterprise and its factors’ influence on the competitive enterprise position is evaluated competitive position of the enterprise.

Keywords: internal environment, economic resources, business goals and objectives, organizational structure, financial condition.

Современное предприятие представляет собой сложную систему, состоящую из разнородных подсистем и элементов - оборудование, материалы, людские и финансовые ресурсы, и осуществляющие разнородные процессы (производственную, финансовую, реализационную деятельность), образующих его внутреннюю среду, которая оказывает постоянное и самое непосредственное воздействие на функционирование предприятия, задает условия его работы и определяет конкурентную позицию на рынке.

Основными ключевыми факторами успеха, определяющими внутреннюю среду промышленного предприятия являются: цели предприятия, организационная структура, экономические ресурсы и финансовое состояние.

ОАО «КЭМЗ» создано в целях извлечения прибыли и максимального удовлетворения потребностей потребителей в качественной продукции, работах и услугах. В настоящее время ОАО «КЭМЗ» – это современное высокотехнологичное предприятие, специализирующееся на производстве техники для предприятий энергетики, связи, телевидения, авиации. Оно имеет все виды про-

© Солдаткина С.М., 2015

изводства, необходимые для изготовления электронных, электротехнических и механических компонентов сложных систем. Уделяя самое большое внимание контролю качества выпускаемой продукции, ОАО «КЭМЗ» располагает всем необходимым оборудованием для проверки и испытания аппаратуры, в том числе в экстремальных условиях работы.

Общество имеет лицензии на производство и разработку вооружения и военной техники в области автономных средств и систем электроснабжения Потребителями выпускаемой обществом продукции являются ОАО «НПО «ЛЭМЗ», предприятия связи, нефтегазодобывающие отрасли, энергетики, крупные промышленные и строительные организации.

Предприятие в 2012–2014 годах занималось освоением новых изделий: диспетчерского радиолокатора РСП-27, башни радиолокатора с РПУ «Сопка-2», БКЭС для нужд ОАО «Газпром», волноводных трактов, что позволило более полно загрузить производственные мощности, улучшить свое финансовое состояние.

Миссия ОАО «КЭМЗ» состоит в концентрации усилий на долгосрочном и прибыльном росте и установке нового стандарта эффективности и конкурентоспособности для российской промышленности.

Общественная миссия, которую призван выполнять ОАО «КЭМЗ», заключается в качественном удовлетворении потребности платежеспособного спроса на выпускаемую продукцию при наиболее экономически эффективном использовании имеющихся ресурсов.

Организационная структура управления ОАО «КЭМЗ» имеет многофункциональное построение и относится к типу линейно-функциональному типу. Следует отметить, что за последние годы организационная структура управления ОАО «КЭМЗ» часто подвергалась различного рода изменениям и доработкам. Она ориентирована на выполнение функций управления, поэтому высшие органы типичны и законодательно закреплены для всех акционерных обществ. Главным из них является общее собрание акционеров, проводимое один раз в год. Функцию непосредственного управления осуществляет генеральный директор. С целью внутреннего деления предприятия по сферам и направлениям деятельности введены должности начальников отделов и т. д. Преимуществами линейной организационной структуры управления являются: отсутствие противоречивых указаний, личная подотчетность исполнителя одному лицу, ответственность каждого за выполнение задания, простота и оперативность управления. Однако существующая на предприятии структура имеет и недостатки. И, преж-

де всего это то, что структурные подразделения предприятия не всегда ориентированы на конъюнктуру рынка.

За последние 3 года выручка от продаж ОАО «КЭМЗ» увеличилась на 124212 тыс. руб., или на 21,6 %. Следует отметить, что за период с 2012 по 2014 гг. повысилась не только выручка от продаж, но и себестоимость проданной продукции на 31,3 %. Превышение темпов роста себестоимости проданной продукции над темпами роста выручки от продаж способствовало сокращению валовой прибыли на 13901 тыс. руб., или на 34,2 %. Кроме того, рост коммерческих расходов привел к снижению прибыли от продаж ОАО «КЭМЗ» на 57,2 %, а показателей рентабельности продаж и затрат – на 64,5 % и 67,4 %, соответственно. Основной причиной ухудшения финансовых результатов ОАО «КЭМЗ» в 2013–2014 гг. по сравнению с 2012 годом является резкое снижение спроса на продукцию предприятия со стороны основного заказчика ОАО «КЭМЗ», что обуславливает необходимость проведения постоянного мониторинга внешней среды для недопущения в перспективе подобных ситуаций. Превышение общей суммы прочих расходов над прочими доходами повлияло на уменьшение прибыли до налогообложения в 2014 году по сравнению с 2012 годом на 78,1 %. Чистая прибыль предприятия в 2014 году по отношению к 2012 году меньше на 27332 тыс. руб. Сложившая тенденция свидетельствует о необходимости поиска резервов для снижения затрат предприятия, например, за счет сокращения расходов сырья и материалов, оптимизации системы ценообразования и сбыта и др. В 2013–2014 гг. предприятие предприняло ряд антикризисных мер: сокращенная рабочая неделя (четырехдневная), сокращение численности персонала, затрат на командировочные расходы, на приобретение инвентаря, канцтоваров, перевод работающих граждан на общественные работы и опережающее обучение, усиление экономической безопасности. Эффективность указанных мер позволит выявить дальнейшая работа предприятия.

Одним из важнейших факторов внутренней среды является экономические ресурсы, а именно: основные средства и персонал. За последних три года стоимость основных средств предприятия увеличилась с 85580 тыс. руб. до 96214 тыс. руб. Положительной динамикой является рост фондоотдачи на 8,2 %, или на 0,55 руб., что свидетельствует о повышении эффективности использования основных средств предприятия, фондоемкость, наоборот, снизилась с 0,15 руб. до 0,14 руб., или на 6,7 %. Фондовооруженность труда показывает, какая стоимость основных средств приходится на каждого работающего. Если фондовооруженность труда растет более высокими темпами, чем производительность труда, то это приводит к снижению эффективности использования основных

средств и вызывает потребность в дополнительных капитальных вложениях. За три последних года уровень фондовооруженности вырос на 127,3 %, или на 22,5 тыс. руб., а производительность труда персонала предприятия – на 208,9 тыс. руб., или на 37,7 %. Данный факт свидетельствует о том, что ОАО «КЭМЗ» за три анализируемых года сумело изыскать резервы повышения интенсивности и эффективности использования основных средств и трудовых ресурсов. В целом предприятие ввиду обострения проблем со сбытом продукции в 2013–2014 гг. было вынуждено сократить персонал на 121 человек, или на 11,7 %, но данная ситуация не повлияла на мотивационный фактор, так как размер среднемесячной оплаты труда по предприятию в целом за три года вырос на 27,2 %.

В условиях рыночной экономики и конкуренции успешно функционируют те производители, которые эффективно используют свои ресурсы и имеют устойчивое финансовое состояние. Стоимость имущества ОАО «КЭМЗ» в период с 2012 года по 2014 год увеличилась на 4,5 %: стоимость внеоборотного капитала - на 10 434 тыс. руб., или на 12,1 %, что связано с ростам общей суммы расходов на закупку основных средств и долгосрочных финансовых вложений, а размер оборотного капитала – на 1 527 тыс. руб., или на 0,8 %, что обусловлено увеличением запасов сырья и материалов, необходимых для производства продукции и остатков готовой продукции, что является отрицательной тенденцией, так как темп роста запасов в исследуемом периоде составил 153,3 %, а выручки от продаж – 121,6 %, поэтому у предприятия могут возникнуть проблемы с оборачиваемостью запасов. Наибольший удельный вес в структуре имущества ОАО «КЭМЗ» имеют оборотные активы, причем в 2014 году по сравнению с 2012 годом он незначительно снизился. Что касается собственного и заемного капитала, то здесь соотношение 50:50 соблюдается, таким образом, в целом можно сделать вывод, что структура пассива сбалансирована.

Другими составляющими эффективной деятельности предприятия являются платежеспособность и финансовая устойчивость. Коэффициент текущей ликвидности с 2012 года по 2014 год уменьшился на 10,6 %, но его значение показывает, что ОАО «КЭМЗ» в настоящее время может в срок погашать свои обязательства. Коэффициент критической ликвидности снизился за три года 30,6 %, он свидетельствует о том, что в данный период времени предприятие имеет в достаточном объеме денежные средства для погашения текущих обязательств. В период с 2012 по 2014 год существенно уменьшилось значение коэффициента абсолютной ликвидности на 98,8 %. Платежеспособность предприятия обеспечивается в том случае, если величина оборотных активов будет в

два раза выше величины краткосрочных обязательств. В настоящее время в ОАО «КЭМЗ» данное соотношение не выполняется. Коэффициент автономии свидетельствует о том, какая часть активов предприятия сформирована за счет собственных источников средств. В нашем случае собственный капитал покрывает в среднем до 50,0 % активов (2014 год), остальная часть финансируется за счет заемных средств.

В итоге, необходимо отметить, что анализ внутренней среды предприятия показал, что объемы производственно - сбытовой деятельности предприятия за период с 2012 года по 2014 год увеличились, но финансовые результаты ухудшились. Так, объем выручки от продаж в 2014 году выше, чем в 2012 году на 21,6 %, фондоотдача – на 8,2 %, производительность труда – на 57,8 % и наоборот, прибыль от продаж ниже на 57,2 % рентабельность продаж – на 64,5 %, рентабельность затрат – на 67,4 %, чистая прибыль – на 74,6 %, не все показатели, характеризующие финансовое состояние предприятия соответствуют нормативным значениям. Данные факты свидетельствуют о необходимости разработки мер по улучшению внутреннего потенциала предприятия с целью упрочения его конкурентных позиций на рынке.

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В ПРЕПОДАВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН В ВУЗЕ

УДК 332.1.001.5

МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОВЕДЕНИЯ МОНИТОРИНГА ИННОВАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНА*

METHODICAL ASPECTS OF CARRYING OUT MONITORING OF INNOVATIVE INFRASTRUCTURE OF THE REGION

Соколов Олег Александрович
Министерство информатизации и связи РМ
Марабаева Людмила Владимировна
Горин Иван Александрович
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Oleg Sokolov
The Ministry of Informatization and Communications of the Republic of Mordovia
Lyudmila Marabayeva
Ivan Gorin
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: mininformsvyaz@e-mordovia.ru, l.marabaeva@mail.ru

Рассматриваются возможности использования результатов мониторинга региональной инновационной инфраструктуры для оценки ее конкурентоспособности, и систематизируются методические аспекты его проведения. Предлагается методический подход к проведению такого мониторинга, основанный на использовании метода анкетирования по заданным показателям состояния и динамики развития организаций и предприятий, входящих в региональную инновационную инфраструктуру.

Ключевые слова: конкурентоспособность, регион, инновации, инновационная инфраструктура, мониторинг, показатели, оценка.

*Статья подготовлена при финансовой поддержке Российского гуманитарного научного фонда (РГНФ), региональный конкурс «Волжские земли в истории и культуре России» 2014 – Республика Мордовия («Исследование конкурентоспособности инновационной инфраструктуры региона», проект №14-12-13017 а(р)).

© Соколов О.А., Марабаева Л.В., Горин И.А., 2015

The article considers the possibilities of using the results of monitoring of regional innovative infrastructure for an assessment of its competitiveness and systematizes methodical aspects of its carrying out. It offers the methodical approach to carrying out such monitoring based on use of a method of questioning on the set indicators of the development state and dynamics of organizations and enterprises, which enter into regional innovative infrastructure.
K e y w o r d s: competitiveness, region, innovations, innovative infrastructure, monitoring, indicators, assessment.

Оценка конкурентоспособности региональной инновационной инфраструктуры предполагает использование общего и специального инструментария, позволяющего получить достоверную информацию о ее состоянии и динамике развития. В данном контексте важное значение имеет проведение мониторинга региональной инновационной инфраструктуры на основе системы показателей, отражающих ее ключевые характеристики, в том числе по направлениям инновационной деятельности составляющих ее предприятий и организаций.

Предлагаемый подход к проведению мониторинга инновационной инфраструктуры региона основан на использовании метода анкетирования с последующим анализом полученных результатов с помощью ряда специальных средств.

Традиционно сбор мониторинговой информации должен начинаться с выявления сферы деятельности участников опроса и их профессиональных интересов, в том числе в инновационной сфере региона. Далее определяется соотношение основных видов выпускаемой продукции по годам освоения в следующих вариантах:

– доля видов продукции в общем количестве выпускаемой продукции исследованных предприятий, %;

– доля продукции освоенной в данном году в общем объеме выручки от реализации, %.

Данные по годам освоения основных видов продукции в отраслевом разрезе (%) выявляются в динамике по наиболее значимым периодам времени. Также необходимо оценить среднюю рентабельность выпускаемой продукции в зависимости от года (периода) освоения. Этот показатель важен для получения точных оценок рентабельности выпускаемой продукции по отраслям регионального хозяйственного комплекса в целом, а также для определения среднего значения рентабельности исследуемых предприятий в исследуемых периодах.

Полученная информация, в свою очередь, позволит более реалистично оценить состояние организаций и предприятий, указывающих внедрение новых технологий в числе показателей своей деятельности, в том числе по отраслям.

Важной задачей мониторинга инновационной инфраструктуры

региона является выявление общего количества внедренных инноваций в исследуемых периодах по их видам. В качестве основных показателей по этому направлению мониторинга региональной инновационной инфраструктуры могут быть использованы:

– внедрение новой продукции (услуг);

– внедрение технологий, обеспечивших: сокращение материальных затрат, изменение заработной платы, повышение объемов производства и т. п.;

– совершенствование системы управления;

– внедрение информационных технологий: в основные производственные процессы, в обслуживающие производственные процессы, в управление, в бухгалтерский учет и т. п.;

– строительство новых производственных линий и т. п.;

– другие инновации.

Далее необходимо установить источники инноваций, внедряемых организациями и предприятиями, входящими в региональную инновационную инфраструктуру. Это можно сделать, используя следующие показатели:

– собственные НИОКР предприятий и организаций;

– совместные разработки, в том числе: с организациями из-за пределов региона, с региональными организациями-партнерами, смешанный вариант;

– приобретение объектов интеллектуальной собственности (покупка патентов, лицензий и т. п.);

– получение от учредителей при организации предприятий;

– прочие.

Еще одним направлением мониторинга региональной инновационной инфраструктуры является исследование целей инновационного развития организаций и предприятий. Для этого необходимо оценить степень изношенности оборудования и результаты переоснащения производства, состояние модернизации технологических процессов с целью снижения производственных издержек, расширение ассортимента выпускаемой продукции и замену устаревшей.

К этому направлению мониторинга также относится исследование результатов освоения производства продукции, новой для: мирового рынка, российского рынка или республиканского рынка, повышения конкурентоспособности продукции на данных рынках, формирование конкурентных преимуществ производителей, а также уровня удовлетворенности потребителей, прочие инновации. Отдельной задачей также является исследование подходов к развитию процессов управления.

В качестве наиболее значимых видов инновационной деятельности предприятий и организаций, также относящихся к предмету

мониторинга региональной инновационной инфраструктуры, следует отнести:

– управление интеллектуальной собственностью;

– инновационное проектирование;

– создание специализированных инновационных подразделений;

– использование квалифицированных кадров – инженерно-конструкторских, управленческих и т. п.;

– маркетинг инноваций;

– финансирование инновационных проектов;

– ресурсное и информационное обеспечение инновационной деятельности;

– наличие собственной материально-технической и лабораторной базы проведения НИОКР и т. п.

Исследование процессов инновационного проектирования должно учитывать все основные показатели их эффективности, в том числе предпочтительный срок окупаемости ожидаемых результатов для предприятий и организаций (например, 1–2 года, 3–5 лет, более 5 лет) с учетом факторов влияния.

Важно, чтобы ожидаемый эффект от внедрения инноваций не ограничивался только расчетами их коммерческой прибыльности, а носил интегральный характер. Для этого необходимо установить следующие виды эффекта: экономический, организационный, социальный, экологический, технологический, управленческий и др.

При этом значимость частных показателей эффективности, как, например, доля новой продукции (освоенной в производстве в отчетном году) в общем объеме произведенной продукции (%), доля прибыли от реализации новой продукции в общем объеме прибыли по предприятию (%) и др., безусловно, не снижается.

Мониторинг источников и объемов финансирования инновационных проектов организаций и предприятий региональной инновационной инфраструктуры может быть проведен по следующим параметрам: собственные средства, заемные средства, бюджетные средства, в том числе по видам бюджетов, средства венчурных фондов и других инвесторов, работающих в инновационной сфере, взносы учредителей венчурного бизнеса и др.

В качестве направлений мониторинга использования финансовых средств выделяются:

– прикладные изыскания;

– разработку конструкторской документации на создание нового продукта (услуги);

– маркетинговые исследования потребностей в новой продукции (услугах);

– подготовку производства нового продукта (услуги);

– подготовку персонала, связанного с инновациями и пр.

В процессе мониторинга инновационной активности организаций и предприятий региональной инновационной инфраструктуры нужно установить общее количество инновационных проектов, реализуемых в различные периоды и их стадии, их цели, объемы, источники финансирования и средний срок окупаемости для конкретных предприятий и по отраслевому признаку, долю объектов интеллектуальной собственности (стоимость патентов, лицензий, ноу-хау – собственных и приобретенных) в общих активах предприятия, а также их рыночную стоимость.

Формирование конкурентоспособной инновационной инфраструктуры региона предусматривает развитие комплекса специальных услуг, предназначенных, прежде всего, для эффективной организации и управления инновационной деятельностью. Поэтому к числу обязательных направлений ее мониторинга относятся:

– подготовка и переподготовка инженерных и научно-исследовательских кадров;

– подготовка и переподготовка инновационных менеджеров;

– маркетинговые исследования рынков новой продукции и технологий;

– управление интеллектуальной собственность и ее защита;

– поддержка и сопровождение инновационных проектов (разработка бизнес -планов, консалтинг, аудит, экспертиза и др.);

– привлечение инвесторов;

– организация рекламных кампаний и продвижение новой продукции;

– развитие проектного менеджмента в инновационной сфере;

– выполнение научно-исследовательских работ по заявляемой тематике;

– выполнение опытно-конструкторских работ по заявляемой тематике.

Конкурентоспособность региональной инновационной структуры в высокой степени зависит от влияния факторов, способных увеличить либо снизить инновационную активность ее участников. В этой связи самостоятельной задачей мониторинга является выявление и ранжирование таких факторов.

Примеры таких факторов: действия конкурентов, изменение потребностей потребителей, государственные стимулы (льготы, субсидии и т.п.), международная ситуация (членство в ВТО, изменение экспортно-импортных пошлин, кризисные и санкционные процессы), наличие доступных внешних финансовых источников, внутренние потребности в снижении производственных издержек, наличие собственных изобретений и рационализаторских предложений, наличие квалифицированного персонала, наличие специа-

лизированных подразделений инновационного развития, наличие собственных средств на разработку новой продукции, командная работы над инновационными проектами, наличие системы мотивации инновационной активности персонала и др.

В качестве особо значимых факторов следует рассматривать меры государственной поддержки региональной инновационной инфраструктуры, например:

– налоговые льготы по инновационной продукции и инновационному бизнесу;

– бюджетное софинансирование НИР и ОКР;

– компенсация затрат за использование услуг организаций инновационной инфраструктуры;

– гарантийное обеспечение кредитов под инновационные проекты;

– льготное кредитование и пр.

Таким образом, результаты мониторинга инновационной инфраструктуры позволят оценить состояние инновационного потенциала региона и его конкурентоспособность в тактическом и стратегическом аспектах.

УДК 331.101.262:658:339.137.2

РОЛЬ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

THE ROLE OF HUMAN RESOURCES IN IMPROVING THE EFFICIENCY OF ENTERPRISES

Абаева Екатерина Ивановна
Научно-исследовательский институт гуманитарных наук при Правительстве РМ

Yekaterina Abayeva
Research Institute of Humanities at the Government of the Republic of Mordovia
E-mail: e.i.abaeva@rucoop.ru

В статье рассматривается роль трудовых ресурсов в повышении эффективности деятельности предприятия. В условиях рыночных отношений увеличение и качественное использование трудовых ресурсов предприятия становится непременным условием завоевания устойчивых и тем более

© Абаева Е.И., 2015

лидирующих позиций на рынке. Эффективность управления трудовыми ресурсами организации непосредственно влияет на ее конкурентные возможности и является одной из важнейших сфер создания преимуществ предприятия.
К л ю ч е в ы е с л о в а: трудовые ресурсы, персонал, ресурсы предприятия, производительность, эффективность.

The article examines the role of human resources to improve the efficiency of the company. In conditions of market relations and increase the use of quality manpower of the enterprise is becoming a prerequisite for the conquest of the more stable and leading position in the market. The effectiveness of human resource management organization directly affects its competitive opportunities and is one of the most important areas of the advantages of creating enterprise.
K e y w o r d s: human resources, personnel, resources of the enterprise, productivity, efficiency.

В условиях возрастающей конкуренции одной из главных целей предприятий является повышение производительности труда, прежде всего за счет вложений в персонал организации. Подчеркивая важность трудовых показателей в повышении эффективности деятельности предприятий, необходимо отметить, что между входящими в их состав элементами существует тесная взаимосвязь. Анализ данных, характеризующих различные аспекты состояния персонала организации, позволяет судить об эффективности использования рабочей силы. Сопоставление величины затрат на рабочую силу и полученного эффекта дает представление об окупаемости затрат. Быстрота окупаемости затраченных средств зависит от рациональности использования фонда рабочего времени, использования работника по квалификации, обеспечения эффективности труда, выраженной в росте его производительности. Исходя из этого, анализ и трудовых ресурсов по праву занимает одно из центральных мест в экономике, поскольку является неотъемлемой частью деятельности любой организации.

Трудовые ресурсы представляют собой трудоспособную часть населения страны, которая в силу психофизиологических и интеллектуальных качеств, способна производить материальные блага или услуги.

Роль трудовых ресурсов в эффективности деятельности существенно возрастает в период рыночных отношений. Инвестиционный характер производства, его высокая наукоемкость, приоритетность вопросов качества продукции, работ, услуг изменили требования к работнику, повысили значимость творческого отношения к труду и высокого профессионализма. Это привело к существенным изменениям в принципах, методах и социально-психологических вопросах управления персоналом на предприятии. От обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами и эффективности их использования зависят объем и своевременность выполнения всех работ, степень использования оборудования, ма-

шин, механизмов и как следствие – объем производства продукции, выполненных работ, оказанных услуг, их себестоимость, прибыль и ряд других экономических показателей.

Трудовые ресурсы занимают особое место во всей совокупности ресурсов предприятия. Трудовые ресурсы как фактор производства заметно отличаются от других факторов производства. На уровне отдельного хозяйствующего субъекта вместо термина «трудовые ресурсы» используется термин «персонал» или «кадры».

Человеческие ресурсы фирмы являются главным ресурсом каждого предприятия, от качества и эффективности использования которого во многом зависят результаты деятельности предприятия и его конкурентоспособности. Человеческие ресурсы приводят в движении материально-вещественные элементы производства, создают продукт, стоимость и прибавочный продукт в форме прибыли. Отличие человеческих ресурсов от других видов ресурсов фирмы заключается в том, что каждый наемный работник может отказаться от предложенных ему условий и потребовать изменения условий труда и модификации неприемлемых с его точки зрения работ, переобучения другим профессиям и специальностям, может, наконец, уволиться с фирмы по собственному желанию. Организованные в профсоюзы работники выступают в качестве субъекта переговоров с администрацией об условиях труда и его оплаты при заключении коллективных договоров на предприятии. Затраты на персонал, включающие затраты на оплату труда, жилье, социальную защиту работников, профессиональное обучение, культурно-бытовое обслуживание и налоги, связанные с использованием рабочей силы, прочно занимают второе место (после материальных) в структуре затрат производственного предприятия.

Трудовые ресурсы характеризуются двумя основными параметрами:

– производительность (полезность, необходимость для цели);

– затратность (количество, стоимость).

Задачи привлечения трудовых ресурсов:

– результативность — создание продукта, реализация потребителю;

– эффективность — генерация доходов от деятельности превышает стоимость затраченных ресурсов.

Результативность и эффективность труда обеспечиваются тремя основными составляющими:

1) качеством персонала: кадровый потенциал должен соответствовать поставленным целям бизнеса, сложности задач и процессов;

2) организацией труда: персонал решает многие задачи, если поставленные цели, разделение труда, обеспеченность необходи-

мыми ресурсами, условия труда позволяют воплощать потенциал кадров в результаты, необходимые бизнесу;

3) управлением кадрами, персоналом и трудом: координация, взаимодействие персонала, распределение ресурсов, информация для решений и действий, измерение и оценка деятельности, мотивация персонала направляются на факторы, способствующие росту результативности труда, развитию человеческого капитала конкретного бизнеса.

Роль трудовых ресурсов в деятельности реализуется через следующие показатели:

– постановка целей и задач;

– выбор пути и средств достижения целей (стратегия и тактика);

– принятие решений;

– осуществление действий;

– соединение факторов деятельности в продукцию, реализацию ее покупателям;

– развитие деятельности.

Подводя итоги вышеизложенного можно сказать, что трудовые ресурсы играют огромную роль на предприятии, поскольку эффективность деятельности предприятий зависит от квалификации рабочих, их расстановки и использования. Это, в конечном итоге, влияет на объем и темпы прироста вырабатываемой продукции, выполняемых работ, оказанных услуг, использование материально-технических средств. То или иное использование кадров прямым образом связано с изменением показателя производительности труда. Рост этого показателя является важнейшим условием развития производительных сил страны и главным источником роста национального дохода.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 334.732

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИОННЫХ СВЯЗЕЙ

PERSPECTIVES OF COOPERATION RELATIONS DEVELOPMENT

Бутылина Марина Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Butylina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: marina.butylina@mail.ru

Исследованы социально-экономические аспекты развития кооперационных связей с использованием монографического и аналитического методов исследования. Дано авторское определение кооперации. Обоснована необходимость активизирования развития кооперационных связей в АПК на современном этапе развития.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кооперация, кооператив, кооперационные связи, кооперативная форма, теория кооперации, процесс кооперации, кооперативное движение, кооперирование.

Socio-economic aspects of cooperation relations development using monographic and analytic approaches are investigated. The author's definition of cooperation is given. The necessity of development of cooperation relations in AIC at the present stage is proven.

K e y w o r d s: cooperation, cooperative, cooperation relations, cooperative form, theory of cooperation, cooperation process, cooperation movement.

Надежды на возрождение сельского хозяйства в нашей стране в последние годы все больше связываются с развитием кооперационных связей между хозяйствующими субъектами АПК. И на это есть основания. Отечественный опыт начала XX века и существующая мировая практика доказывают, что вне кооперации сельское хозяйство перспектив развития не имеет. Широко известен тот факт, что именно бурное развитие кооперационных связей в период НЭПа позволило в рекордно короткие сроки не только поднять из руин аграрное производство, но и стать экспортером сельскохозяйственной продукции.

Для того чтобы уяснить сущность этой постепенно слагающейся народнохозяйственной системы, необходимо рассмотреть

© Бутылина М.П., 2015

существующие определения и попытаться яснее установить, что понимается нами под кооперацией.

Наиболее законченную и, как показывает исторический опыт, по-видимому, наиболее точную теорию сельскохозяйственной кооперации выработали А. В. Чаянов и его школа. Ими наиболее глубоко разработаны принципы и особенности сельскохозяйственной кооперации на базе индивидуальных крестьянских хозяйств применительно к определенным историческим условиям.

В кооперативной концепции А.В. Чаянова исходным в понимании сущности этой проблемы было то, что в сельском хозяйстве семейная форма - неустранимая и незаменимая форма организации, которая по своим производительным возможностям заведомо превосходит все то, что могут дать крупные частнопредпринимательские предприятия и их коллективные хозяйства с обобществленным трудом и имуществом. В основе такого определения лежало понимание специфики сельхозпроизводства, его отличия от промышленности.

В Федеральном законе «О сельскохозяйственной кооперации» используется следующее понятие: «Сельскохозяйственная кооперация – это система различных сельскохозяйственных кооперативов и их союзов, созданных сельскохозяйственными товаропроизводителями в целях удовлетворения своих экономических и иных потребностей». Однако, любая система определяется, прежде всего как объективно существующая совокупность взаимосвязанных элементов, процессов и явлений. Если исходить из этого, то сельскохозяйственная кооперация выступает как совокупность взаимосвязанных предприятий и объединений, отраслей единого технологического цикла, основной функцией которых является эффективное воспроизводство конечной продукции аграрного сектора в интересах субъектов такого объединения. Такая трактовка совершенно не приемлема в современных условиях, когда системы кооперации, как таковой практически нет. Данное определение отрицает необходимость создания системы кооперации, дабы подразумевается, что она существует.

В Декларации о кооперативной идентичности, принятой конгрессом Международного кооперативного альянса 1995 года в Манчестере, кооперация определяется как совокупность организационно оформленных добровольных объединений взаимопомощи граждан для достижения общих целей в различных областях хозяйственной деятельности.

В научных исследованиях И. Ушачева кооперация рассматривается как объективный экономический процесс, обусловленный, прежде всего, дифференциацией функций субъектов агропромышленного комплекса в производстве конечной продукции и

необходимостью на данной основе взаимодействия между предприятиями и отраслями с целью минимизации издержек. Считаем, что данное определение не раскрывает социально-экономическую сущность кооперации, а также не учитывает принцип добровольности.

Таким образом, учитывая социально-экономическую значимость развития кооперационных связей в АПК, считаем, что на современном этапе развития приемлемо следующее определение: «Кооперация – система социально-экономических кооперационных взаимоотношений, в которые вступают сельхозтоваропроизводители, сохраняя юридическую и экономическую самостоятельность и объединяя на добровольной основе свои производственные ресурсы с целью достижения максимально эффективных результатов и удовлетворения своих потребностей».

В качестве процесса следует рассматривать кооперирование. Разумеется, всякий процесс имеет определенный предел. Относительно завершенным этапом кооперирования, как процесса, является образование кооператива какого-либо уровня.

УДК 334.73(470.345):330.131.5

ПОВЫШЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «МОРДОВКООПКНИГА»

INCREASE OF ECONOMIC EFFICIENCY OF ECONOMIC ACTIVITY OF JSC “MORDOVKOOPKNIGA”

Воробьева Елена Геннадьевна
Копылова Любовь Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Vorobyova
Lyubov Kopylova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.g.vorobieva@rucoop.ru, l.n.kopilova@rucoop.ru

В статье анализируются теоретические и практические вопросы экономической эффективности деятельности ООО «Мордовкоопкнига». Разработаны пути ее повышения для кооперативных организаций.

© Воробьева Е.Г., Копылова Л.Н., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: экономическая эффективность, хозяйственная деятельность, кооперативная организация, пути, повышение.

In the article theoretical and practical questions of economic efficiency of activity of JSC “Mordovkoopkniga” are analyzed. Ways of its increase are developed for the cooperative organizations.

K e y w o r d s: economic efficiency, economic activity, cooperative organization, ways, increase.

В рыночных условиях категория «экономическая эффективность хозяйственной деятельности организации» является одной из важнейших для решения современных задач экономики. Анализ эффективности вообще, и эффективности экономических ресурсов, в частности, может выступать, как анализ обобщающих показателей хозяйственных возможностей кооперативной организации, который определяет материальные условия его функционирования [1]. Величина, состав и структура, полнота использования экономических ресурсов, определяет количество и качество реализуемых организацией материальных благ и удовлетворение потребностей населения. Поэтому оценка экономической эффективности хозяйственной деятельности предприятия, совершенствование управления ею, занимает важное место в управлении экономикой кооперативной организации. Все вышесказанное обусловливает актуальность выбранной темы научной статьи.

Тема оценки экономической эффективности деятельности предприятия связана с именами ученых-экономистов: Сафронова Н. А., Кейлера В. А., Волкова О. И., Булатова А. С., Сенько А. Н., Кравченко Л. И., Ковалева В. В., Абрютина М. С., Бочарова В. В., Савицкой Г. В., Каратуева А. Г., Баканова М. И., Шеремета А. Д. и др.

Цель данной статьи – изучить теоретические аспекты оценки экономической эффективности хозяйственной деятельности организации, проанализировать ее показатели для ООО «Мордовкоопкнига», и предложить пути их повышения.

На основе проведенной оценки экономической эффективности ООО Мордовкоопкнига было выявлено[2]:

1) Прибыль на рубль материальных затрат в 2013 году по сравнению с 2012 годом уменьшилась на 21,1 руб. Материалоемкость осталась неизменной, материалоотдача за счет снижения материальных затрат увеличилась на 10,5 (5,7 %) и составила 193,2 руб.;

2) Оценка эффективности использования основных средств показала, что эффективность использования основных средств является не достаточной для предприятия, так как основные показатели эффективности использования основных средств остались неизменными в 2013 году по сравнению с 2012 годом. Фондовооруженность и рентабельность основных средств снизились;

3) Увеличение объема выручки в 2013 году на 7797 тыс. руб., и увеличение коэффициента оборачиваемости на 0,7 тыс. руб. привело к увеличению скорости оборота оборотных средств;

4) Анализ движения трудовых ресурсов на предприятии показал, что коэффициент общего оборота, коэффициент по приему и коэффициент оборота по выбытию снизились. Коэффициент текучести в 2013 году увеличился на 31%, что является отрицательным моментом;

5) Анализируя эффективность труда на предприятии, можно подвести итог: выработка одного среднесписочного рабочего в год в 2013 году по сравнению с 2012 годом практически не изменилась, но трудоемкость возросла на 0,4;

6) Анализ прибыли на предприятии ООО «Мордовкоопкнига» показал, что чистая прибыль в 2013 году по сравнению с 2012 годом увеличилась на 31%. Также все коэффициенты рентабельности достаточно высоки. Но анализируя ликвидность баланса, можно сделать вывод, что предприятие не является абсолютно ликвидным, а значит, является неплатежеспособным. Также коэффициенты финансовой устойчивости предприятия ниже нормативов. А это означает, что финансирование деятельности предприятия не может осуществляться из собственных источников. Поэтому предприятие вынуждено иметь заемные источники.

Таким образом, проанализировав эффективность использования основных видов экономических ресурсов предприятия ООО «Мордовкоопкнга» можно сделать вывод, что они на предприятии используются недостаточно эффективно [3].

В целях повышения экономической эффективности хозяйственной деятельности ООО «Мордовкоопкнига» предлагается следующее:

– разработать финансовую стратегию наращивания собственных финансовых ресурсов за счет оптимизации товарного ассортимента и снижения себестоимости продаваемого товара;

– разработать платежный календарь и контроль за состоянием расчетов с покупателями и заказчиками;

– изыскать резервы увеличения эффективности использования оборотных средств, и способствующие ускорению их оборачиваемости;

– изыскать резервы повышения прибыли и рентабельности продаж;

– своевременно выполнять обязательства перед бюджетом по внесению установленных налогов, перед централизованными внебюджетными фондами по оплате установленных платежей, перед банками по оплате кредитов;

– своевременно выполнять обязательства перед работниками

предприятия по оплате заработной платы, перед поставщиками продукции по оплате товарно-материальных ценностей;

– увеличить объемы реализации товаров и услуг;

– способствовать снижению себестоимости продукции.

Таким образом, предложенные меры позволят ООО «Мордовкоопкнига» повысить эффективность хозяйственно-финансовой деятельности кооперативной организации.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Артеменко В.Г.*, Беллендир, М.В. Финансовый анализ: учеб. пособие. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Дело и Сервис; Новосибирск: Сибирское соглашение, 2012. 270 с.

2. *Баскакова О.В*. Экономика организаций (предприятий): учеб. пособие. 2-е изд., испр. М.: Дашков и К, 2011. 271 с.

3. *Воробьева, Е.Г.* Совершенствование отраслевой структуры потребительской кооперации системы Мордовпотребсоюза Республики Мордовия / Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики (Журнал ВАК). № 3. 2013. С. 31–41.

УДК 334.735(470.345):330.131.5

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ КООПЕРАТИВНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ЧУКАЛЬСКОГО РАЙПО)

INCREASING OF ECONOMIC RESOURCES USAGE OF THE COOPERATIVE ORGANIZATION (ON THE EXAMPLE OF CHUKALSKIY REGIONAL COOPERATIVE ORGANIZATION)

Воробьева Елена Геннадьевна
Копылова Любовь Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Vorobyova
Lyubov Kopylova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: e.g.vorobieva@rucoop.ru, l.n.kopilova@rucoop.ru

В статье анализируются теоретические и практические вопросы эффективности использования экономических ресурсов. Разработаны основные направления по их повышению для кооперативных организаций.

© Воробьева Е.Г., Копылова Л.Н., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: кооперативные организации, экономические ресурсы, экономическая эффективность, повышение.

In the article theoretical and practical questions of efficiency of use of economic resources are analyzed. The main directions on increasing of economic resources for the cooperative organizations are developed.

K e y w o r d s: cooperative organizations, economic resources, region, economic efficiency, increase.

Сущность экономических ресурсов кооперативной организации раскрывается через их определение как экономических категорий.

Экономические ресурсы предприятия представляют собой совокупность основных фондов, оборотных средств и трудовых ресурсов.

Основные фонды – это средства труда, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму, постепенно изнашиваясь, переносят свою стоимость по частям на вновь создаваемую продукцию. Оборотные средства – это текущие активы, авансируемые предприятием для осуществления хозяйственной деятельности. Трудовые ресурсы, занятые на предприятиях, выражаются в численности работников [1].

В качестве критерия оценки деятельности предприятий (организаций) используется принцип эффективности: с помощью имеющихся ограниченных ресурсов обеспечить оптимальный результат при достижении поставленных целей. Эффективность представляет собой отношение эффекта (результата) к используемым или потребленным ресурсам.

Анализ деятельности Чукальского потребительского общества показал, что в организации с каждым годом уменьшается объем продаж, доходы, прибыль и выручка, среднегодовая сумма основных фондов, себестоимость и издержки. Темп изменения издержек больше, чем выручки, прибыли и себестоимости. Тем не менее, рентабельность продаж возросла на 0,45%, поскольку прибыль имела в отчетном 2013 г. более высокий темп изменения, чем выручка и себестоимость. По результатам анализа были также сделаны следующие выводы.

Фондоотдача на 1 руб. фондов по прибыли понизилась в отчетном 2013 г. на 5,68 %, рентабельность основных фондов, понизилась на 9,1 процентных пункта. Фондовооруженность возросла на 6,06 %, поскольку темп уменьшения среднесписочной численности работников (89,73 %) оказался больше темпа уменьшения среднегодовой суммы основных фондов (95,16 %).

Ухудшилась структура оборотных средств Чукальского ПО в отчетном 2013 г.: повысилась доля дебиторской задолженности на 5,94 процентных пункта. Этим объясняется уменьшение удельного

веса запасов товаров в общей сумме оборотных средств на 6,2 процентных пункта. Опережающие темпы роста денежных средств (165,69 %) и дебиторской задолженности (157,39 %) против общего темпа роста оборотных средств (115,79) вызваны более низкими показателями развития оборота (продаж) – 95,68%. Это говорит о замедлении оборачиваемости средств, вложенных в товарно-материальные ценности. Среднегодовая сумма оборотных средств увеличилась за отчетный 2013 г. на 4,35 % при уменьшении суммы продаж на 4,32 %, скорость обращения уменьшилась на 0,47 об., рентабельность оборотных средств уменьшилась на 15,28 процентных пункта. В результате уменьшения оборачиваемости на 5,6 дня произошло дополнительное привлечение средств в сумме 1458,9 тыс. руб.

По всем разновидностям динамика трудовых ресурсов отрицательная, общее выбытие – 15 чел. Оборот уменьшился за анализируемый период на 11, 69 %, а численность работников – на 10,27 %. Доля экстенсивных факторов в использовании трудовых ресурсов составила 87,85 %, а доля интенсивных факторов – 12,15%. Снизилась выручка на одного работника на 2,13 %, прибыль на одного работника на 32,25 % и прибыль на один рубль расходов на оплату труда на 39,01 %, что свидетельствует о менее эффективном использовании этих средств.

Сокращение масштабов деятельности потребительского общества за анализируемый период не могло не отразиться на эффективности использования экономических ресурсов, повышение которой стало важной задачей для организации.

Прежде всего, перед Чукальским ПО стоит задача повышения эффективности использования основных фондов. При условии сохранения объема оборота хотя бы на уровне отчетного 2013 г. и ограничении убывания основных фондов до 11000 тыс. руб., фондоотдача достигнет 8,64 (рост на 0,25 ед.). Для этого Чукальскому ПО необходимо: установить обоснованные режимы работы предприятий; рационально использовать торговые и складские площади; повысить производительность труда работников; улучшить состав основных фондов за счет технического перевооружения и реконструкции; совершенствовать торгово-технологические и производственные процессы; провести модернизацию оборудования; ускорить освоение вновь вводимых мощностей; поддерживать основные фонды в рабочем состоянии [1; 3].

Основными направлениями повышения эффективности использования оборотных средств предприятий торговли и питания Чукальского ПО являются: систематическое изучение спроса населения на товары и продукцию; совершенствование структуры оборота; улучшение организации торговли; оптимизация товародвиже-

ния, увеличение частоты завоза и повышение ритмичности поставок товаров и сырья; грамотное управление ценами; совершенствование системы расчетов; обеспечение сохранности оборотных средств; обоснованное формирование и нормирование оборотных средств; внедрять прогрессивные формы и методы продажи [2]; упорядочить сбор и хранение порожней тары, ускорять возврат тары поставщикам и сдачу тарособираюшим организациям; совершенствовать расчеты с поставщиками и покупателями; улучшать претензионную работу; ускорять оборот денежных средств за счет улучшения инкассации торговой выручки, строгого лимитирования остатков денежных средств в кассах торговых предприятий, в пути, на расчетном счете в банке; свести к минимуму запасы хозяйственных материалов, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, инвентаря, спецодежды на складе, сократить подотчетные суммы, расходы будущих периодов; не допускать дебиторской задолженности.

Сделанный прогноз на 2015 г. показал, что при условии получения объема оборота 96691 тыс. руб. при ограничении оборотных активов (через ограничение дебиторской задолженности, оптимизации товарных запасов и др.) до 18980 тыс. руб., а прибыль составит 19351 тыс. руб., то скорость обращения увеличится на 0,23 оборота, время обращения – на 2,95 дней, произойдет высвобождение из оборота средств в размере: 143,67 тыс. руб., рентабельность возрастет на 14,34 процентных пункта.

Все перечисленные направления будут способствовать в той или иной мере повышению эффективности использования экономических ресурсов и, в целом, повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности кооперативной организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Арзуманова Т.И.,* Мачабели М.Ш. Экономика и планирование на предприятиях торговли и питания: учебник / Т.И. Арзуманова, М.Ш. Мачабели. М.: Дашков и Ко, 2011. 276 с.

2. *Воробьева Е.Г.* Совершенствование отраслевой структуры потребительской кооперации системы Мордовпотребсоюза Республики Мордовия / Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики (Журнал ВАК) № 3. 2013. С. 31–41.

3. *Фридман А.М.* Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества: учебник / А.М. Фридман. М.: Дашков и Ко, 2012. 625 с.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 332.1:631

СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ АПК РЕГИОНА

MODERN ECONOMIC PROBLEMS IN AGRARIAN AND INDUSTRIAL COMPLEX OF THE REGION

Гудожникова Елена Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Скороходова Ольга Николаевна
Мордовский гуманитарный институт

Yelena Gudozhnikova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
Olga Skorohodova
Mordovia Humanitarian Institute
E-mail: Gudognkova-net@mail.ru, Skorohodovaol-ga@yandex.ru

Несмотря на значительное число научных трудов в данной области, на региональном уровне не нашли должного отражения и требуют дальнейшего исследования вопросы, связанные с формированием инвестиционной среды как приоритетного направления стратегии социально-экономического развития региона.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инвестиции, инновации, базис, приоритеты, регион, реформы, сфера, среда.

Despite considerable number of scientific works in this area at the regional level the questions connected with formation of the investment environment as the priority direction to strategy of social and economic development of the region are not reflected appropriately and demand further research.

K e y w o r d s: investments, innovations, basis, priorities, region, reforms, sphere, medium.

Обеспеченность стабильного, эффективного, сбалансированного и пропорционального развития агропромышленного производства на региональном уровне одно из главных направлений государственной экономической политики, реализация которой выступает основным условием удовлетворения потребностей в продовольственных товарах не только внутреннего рынка, но и внешнего.

В настоящее время аграрный сектор экономики России оказался перед системным вызовом, предопределяющим необходимость обновления научно-информационной, технической, технологической базы АПК на качественно новой основе, перед необходимо-

© Гудожникова Е.В., Скороходова О.Н., 2015

стью перехода к качественно новому инновационному типу развития. В настоящее время, при возникновении благоприятных предпосылок развития АПК, интенсификация сельскохозяйственного производства предполагает рациональное использование всего потенциала страны.

Для повышения эффективности интенсификации производства в АПК необходимо использовать комплекс организационных, регулирующих и стимулирующих мер, в которых учитывается отраслевая и региональная специфика.

Исходя из имеющихся природных, производственных, трудовых, финансовых ресурсов, долгосрочных прогнозов, приоритетными направлениями развития агропромышленного комплекса являются:

– повышение эффективности использования земельных ресурсов, воспроизводство природно-экологического потенциала территории, совершенствование механизма функционирования сельского хозяйства, особенно животноводства;

– опережающее развитие пищевой и перерабатывающей промышленности;

– техническое перевооружение с применением нанотехнологий;

– устойчивое развитие сельских территорий.

При выполнении прогнозов развития АПК в отдельно взятом регионе необходимо принять в расчет тенденции на мировом продовольственном рынке, планы органов государственной власти по социально-экономическому развитию Российской Федерации и территориальному размещению агропромышленного производства, прогнозы социально-экономического развития, схемы территориального планирования соседних регионов.

Разрабатывая стратегию развития отрасли, следует более полно учитывать ресурсный потенциал и конкурентные преимущества АПК каждого региона, нормативно-правовые документы, касающиеся производства продовольствия. Необходимы глубокий анализ существующих проблем в агропромышленном комплексе, точная формулировка целей развития отрасли и постановка задач на перспективу.

Следует определить основные приоритетные направления развития АПК, выделяя наиболее значимые, первостепенные, требуется установить последовательность действий по решению поставленных задач.

В условиях многоукладности сельского хозяйства, тесного взаимодействия всех отраслей АПК важно найти пути оптимизации структуры агропромышленного производства, дальнейшей интеграции сельского хозяйства и заготовительных, перерабатываю-

щих, обслуживающих, торговых предприятий, а также наметить меры по преодолению локального монополизма в АПК.

Существенным сдерживающим фактором роста агропромышленного производства является отсутствие эффективных государственных и негосударственных систем регулирования продовольственного рынка. Негативное влияние на развитие рынка продовольствия оказывают межрегиональные торговые барьеры, затрудняющие доступ на него товаропроизводителям. Ограничения на вывоз снижают уровень конкуренции, приводят к падению цен на рынках регионов нетто-экспортеров продовольствия и соответствующему росту цен в регионах нетто-импортерах, что опосредованно ведет к сокращению спроса.

Острейшей проблемой является тяжелое финансовое положение сельского хозяйства, которое характеризуется: незначительными денежными поступлениями от реализации продукции из-за низкого уровня цен на нее и ограничений сбыта; нехваткой собственных оборотных средств; высокой кредиторской задолженностью.

Основная часть этих долгов приходится на пени и штрафы за просроченные платежи, так как существующая система налогообложения недостаточно учитывает сезонный характер производства и поступления финансовых ресурсов в сельском хозяйстве.

В силу этого подавляющая часть сельхозпредприятий имеет блокированные банковские счета, что обусловливает не денежные формы кредитов, рост бартера, перевод сделок в теневой сектор со всеми вытекающими негативными последствиями.

Предприятия, поставляющие средства производства, крайне плохо адаптированы к потребностям отечественного сельского хозяйства. Среди них можно выделить две группы: предприятия, которые работают исключительно на внутренний рынок (заводы сельхозмашиностроения), и предприятия, имеющие экспортный потенциал (производители минеральных удобрений).

Проблемы развития сельской местности сегодня являются не только социальными, но и оказывают негативное воздействие на экономику аграрного производства. Как известно, социальная инфраструктура села в значительной мере продолжает оставаться на содержании у сельхозпредприятий, увеличивая их непроизводственные расходы, ухудшая финансовое состояние.

Сложность проблемы заключается и в том, что в сельской местности, кроме сельскохозяйственной деятельности, практически нет других источников дохода.

В связи с этим во многих субъектах Российской Федерации разработаны или разрабатываются программы стабилизации и развития АПК, соответствующие новой аграрной политике, нацелен-

ной на решение продовольственной проблемы и ускорение социально-экономического развития села.

На современном этапе, в период стимулирования и развития инвестиционной и инновационной активности, необходимо обеспечение стабильности агропромышленного сектора на федеральном, региональном и местном уровнях.

Особого внимания требует поддержка местных финансов, поскольку именно местные финансы являются одним из условий эффективного и стабильного развития всей национальной экономики в целом.

УДК 626.8(470.345)

ВОССТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ МЕЛИОРАТИВНОГО ФОНДА В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

RECOVERY AND DEVELOPING OF MORDOVIA REPUBLIC RECLAMATION FUND

Гуськов Евгений Александрович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yevgeniy Guskov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: t.guscova@mail.ru

В статье рассматриваются проблемы мелиорации Мордовии. Исследуются аспекты программы восстановления и развития мелиоративного комплекса.

К л ю ч е в ы е с л о в а: мелиорационный комплекс, оросительная система, гидротехническое сооружение.

The article is fully devoted to reclamation problems at the Republic of Mordovia. What is more, the article consists of researches of the reclamation complex recovery and developing programs.

K e y w o r d s: drainage system, irrigation system, hydraulic facility.

Площадь мелиорированных сельхозугодий в Республике Мордовия к 1991 году 5 % от общей площади пашни или 73,72 тысяч га. Длительные социально-экономические потрясения стали причиной экономического спада в сельском хозяйстве и его мелиоративном секторе, государственная поддержка была сведена на нет.

© Гуськов Е.А., 2015

Только крупные объекты межхозяйственных мелиоративных систем и часть гидротехнических сооружений, как стратегические объекты национальной безопасности, были оставлены на балансе государства. Мелиоративная сеть перешла в ведение частных хозяйств, которые оказались не готовыми к эффективной эксплуатации, вследствие недостаточного финансирования, нехватки высококвалифицированных кадров, отсутствии межотраслевых связей. Благодаря этому к 2011 году площадь, орошаемых сельскохозяйственных земель, составила порядка 1000 га. Осушительные системы находятся в плачевном состоянии, износ основных фондов оросительных систем приближается к 100 %. «Бывшие» мелиорированные земли пребывают в запущенном состоянии, которое вызвано заболачиванием, подтоплением и затоплением, зарастанием кустарниками и сорняками. Многие участки подвержены техногенным загрязнениям. Происходит деградация некогда плодородных почв. Оставшиеся в эксплуатации орошаемые и осушаемые земли используются не достаточно эффективно рационально, с нарушением норм агрономии. Из всей выращиваемой сельхозпродукции, полив осуществляется на овощных культурах. Нередко, ранее осушенные земли, находятся в заболоченном состоянии. Неудовлетворительное состояние оросительной сети привело к тому, что площади не поливаемых земель увеличились до 99 % от общей площади оросительных систем. Отсутствуют системы учета параметров водного потока, что категорически не допустимо, так как не соответствует техническим требованиям, предъявляемым к пунктам коммерческого водоучета. Практически прекратился ввод новых орошаемых и осушаемых земель, модернизация и реконструкция гидромелиоративных систем снизилась до 5 % от необходимой нормы. Прекратились капиталовложения на реконструкцию отдельно расположенных гидротехнических сооружений. Все это приводит к планомерному разрушению производственной и непроизводственной сферы мелиоративного комплекса АПК.

Для изменения вышеописанной ситуации сложившейся в мелиоративном комплексе АПК Мордовии, была разработана программа «Развитие мелиорации сельскохозяйственных земель в Республике Мордовия на период до 2020 года».

Инновационное социально-ориентированное развитие мелиорации АПК относится к национальным стратегическим приоритетам Мордовии по обеспечению продовольственной безопасности и сохранению природных ресурсов для будущих поколений.

Исполнение мероприятий Программы распределено на два этапа:

– первоочередной с 2012 по 20016 годы;

– долгосрочный с 2017 по 2020 годы.

Первоочередной этап предполагает восстановление основных

фондов за счет проведения реконструкции и технического перевооружения осушительных и оросительных систем, разработку организационно-правовых решений по проектированию, строительству, управлению и эксплуатации объектов мелиорации. Создание нормативно-правовой базы для обеспечения инновационного социально-правового и научного развития мелиоративного комплекса.

В ходе выполнения второго долгосрочного этапа планируется провести продолжение, ранее начатой, реконструкции, предполагается строительство отдельно расположенных гидротехнических сооружений и мелиоративных систем нового поколения, осуществление культурно-технических работ, а также внедрение инновационных технологий и новых высокоэффективных технических средств.

Объем финансирования Программы составляет – 2 683 453,07 тыс. рублей. Срок реализации – 2012–2020гг.

Исполнение задач Программы позволит:

– предотвратить от выбытия из сельскохозяйственного оборота сельскохозяйственных угодий – 60 тыс. га;

– ввести в эксплуатацию после проведения масштабной реконструкции оросительных систем – 42039 га;

– ввести в эксплуатацию новых оросительных систем – 10 761 га;

– ввести в эксплуатацию реконструируемых осушительных систем – 29 357 га;

– ввести в эксплуатацию новых осушительных систем – 150 га;

– получение среднегодовой прибыли от операционной деятельности в период развития мелиоративного комплекса (2012–2020 гг.), а затем и в период эффективного функционирования системы в сумме 826 468 тыс. рублей.

Ожидаемыми результатами Программы является обеспечение, среднегодового прироста на сумму 1365,9 млн. рублей за счет создания, реконструкции и модернизации объектов орошаемого и осушаемого земледелия с первичным окультуриванием на площади 82,307 тыс. га.

По предварительным оценкам, претворение в жизнь Программы позволит создать условия для обеспечения устойчивого сельскохозяйственного производства в условиях глобального изменения климата. Мордовия гарантировано сможет на порядок увеличить собственное производство продовольственных ресурсов, произвести импортозамещение, а так же создать необходимую кормовую базу для нужд животноводства. Будут решены многие проблемы связанные экологическими вопросами в агропромышленном комплексе.

Организационные, технические и технологические мероприятия, намеченные Программой к выполнению, будут ежегодно оце-

ниваться по контролирующим индикаторам, охватывающим все проведенные мероприятия.

Внедрение инновационного варианта позволит исключить дефицит производства следующих сельскохозяйственных культур: сахарной свеклы, зеленого горошка, картофеля, овощей, многолетних трав, зерновых, запланированных к выращиванию на орошаемых землях в 2017 году, на осушаемых землях 2019 году. Проведенный анализ дисконтированного сальдо приростного потока указывает на высокую общественную эффективность, поскольку по проведенным расчетам, положительный баланс финансовых потоков наступает уже через восемь лет после их вложения. Вычисления коммерческой эффективности подтверждают необходимость государственной поддержки процедуры модернизации, переустройства и нового строительства мелиоративных систем порядка 60% на строительство внутрихозяйственной и межхозяйственной сетей, с субсидированием из федерального бюджета части затрат, понесенных сельхозтоваропроизводителями на реконструкцию и новое строительство внутрехозяйственной мелиоративной сети. Эти меры должны повысить инвестиционную привлекательность мелиоративного сектора сферы АПК, послужить пусковым механизмом привлечения внебюджетного финансирования.

УДК 334.732:631.15

КООПЕРАЦИЯ И ИНТЕГРАЦИЯ В АПК

THE COOPERATION AND INTEGRATION IN THE AGRICULTURE

Захаркина Регина Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Regina Zakharkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: zaharkina.regina@yandex.ru

В статье рассмотрены направления аграрной политики в Российской Федерации. Выявлена зависимость между аграрной политикой и развитием кооперационных и интеграционных процессов в агропромышленном комплексе России.

© Захаркина Р.А., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: аграрная политика, агропромышленный комплекс, кооперационные и интеграционные процессы.

The article examines the agricultural policy direction in the Russian Federation. The relationship between the agricultural policy and the development of cooperation and integration processes in the agro-industrial complex of Russia is shown.

K e y w o r d s: agricultural policy, agriculture, cooperation and integration processes.

Попытки реформирования регионального рынка зерна с целью повышения эффективности его функционирования и конкурентоспособности предпринимались неоднократно. Однако они не дали ожидаемых результатов, поскольку не были направлены на создание новых структур управления, адекватных сложности управляемой системы, функционирование которой происходит под влиянием закономерностей экономического, социального и биологического характера. Требуется особый подход к совершенствованию организационной структуры управления зерновым хозяйством на уровне административного района, где, наряду с производителями зерна функционируют предприятия агросервиса, переработки, реализации и хранения и переработки зерна. Именно здесь управленческие структуры в непосредственном контакте со всеми участниками рынка зерна могут эффективно экономическими методами воздействовать на механизм хозяйствования с учетом полного обеспечения зерном и продуктами его переработки по качеству и ассортименту.

Анализируя практику государственного и хозяйственного управления зерновым хозяйством, приходится констатировать при этом необходимость сочетания административных и экономических подходов, совмещения хозяйственного и государственного управления.

Для преодоления кризиса в развитии агропромышленного комплекса, стабилизации экономики важное значение имеет создание системы новых организационно правовых форм интеграции производства, переработки и реализации зерна и продуктов его переработки. Осуществление этой задачи позволит сконцентрировать материальные, трудовые, финансовые ресурсы на производстве конечной продукции, восстановить эквивалентность обмена между отраслями зернопродуктового комплекса, рационально использовать имеющиеся производственные мощности, обеспечить глубокую переработку производимой продукции, повысить ее конкурентоспособность.

Следует отметить, что система управления зерновой отраслью во многих развитых зарубежных странах состоит не только из государственного регулирования, но и хозяйственного самоуправления. Опыт Великобритании, США, Франции и других стран свидетельствует о том, что параллельно с государственной системой в аграр-

ном секторе функционирует и хозяйственная вертикаль в виде отраслевых союзов, объединений, советов, кооперативов и других организаций. Хозяйственное управление построено на основе кооперации и интеграции предприятий, занимающихся не только выращиванием зерна, но и его переработкой, сбытом, поставкой средств производства, агросервисом и другими видами деятельности.

К основным принципам создания таких кооперативных и интегрированных формирований хозяйственной иерархии следует отнести:

– сочетание отраслевых и территориальных принципов построения хозяйственных структур, причем главным образом на кооперативной основе;

– применение в основном двухуровневой вертикальной структуры (в США она трехуровневая);

– направленность деятельности, прежде всего, на сбыт продукции и регулирование цен;

– объединение отраслевых союзов на общегосударственном уровне в межотраслевую организацию, которая отстаивает общие интересы фермеров в правительстве и парламенте;

– опора хозяйственных структур в своей деятельности на мощную поддержку политических партий;

– распределение через отраслевые союзы квот на производство нужной продукции и государственных субсидий;

– вхождение в некоторых странах (США, Франция, Великобритания и др.) в состав отраслевых союзов научно-исследовательских институтов прикладного характера.

Оценивая в целом зарубежный опыт управления зерновой отраслью, необходимо отметить, что основной потенциал большинства экономически развитых стран заключается не столько в количестве аграрных предприятий, объемах производимой продукции, сколько в научно-техническом уровне обеспечения производственного процесса, в умении рационально использовать ограниченные производственные ресурсы за счет повышения эффективности системы управления.

Целесообразность создания кооперативных объединений в зерно – продуктовом подкомплексе заключается в следующем: во-первых, возникает заинтересованность всех участников интеграции в формировании интенсивных сырьевых зон; во-вторых, за счет концентрации общих денежных средств возможно решение первоочередных производственных задач. При этом на рынке зерна и продуктов его переработки возникает объективная конкуренция [2].

Основной целью создания кооперативного объединения – является обеспечение взаимовыгодных интересов сторон в совместном производстве, переработке и реализации зерна и продуктов его

переработки, извлечение прибыли в интересах учредителей, а также насыщение рынка продуктами переработки зерна.

Принципы создания и функционирования кооперативного объединения в значительной степени отвечает интересам производителей зерна и перерабатывающих предприятий. У первых появляется надежный и выгодный рынок реализации зерна, у вторых – стабильные сырьевые зоны, что в настоящее время имеет немаловажное значение, поскольку эффективное функционирование предприятий по переработке зерна возможно только при полной и своевременной загрузке мощностей сырьем требуемого объема и качества. Поэтому задачей кооперативного объединения на первом этапе является интенсивное развитие продовольственного и технического зернового хозяйства в границах сырьевой зоны (производство сильных, твердых пшениц, пивоваренного ячменя и т.д.) и создание на этой основе стабильной сырьевой зоны [1]. Следовательно, возникает задача определения организационно – экономических параметров производства сельскохозяйственных предприятий с учетом потребностей перерабатывающих предприятий в зерне. При этом экономически целесообразно формирование сырьевой зоны, которое бы обеспечило наиболее эффективное производство и наименьшие совокупные транспортные затраты при максимальном выходе конечной продукции.

В предлагаемой кооперативной системе особая роль принадлежит зерноперерабатывающим предприятиям. В качестве основных направлений развития системы управления на предприятиях хлебопекарной промышленности следует выделить совершенствование финансового менеджмента, маркетинговой службы, управления системой закупок сырья. Это предполагает оптимизацию активов статей баланса, увеличение доли оборотных средств и умелое распоряжение ими, привлечение специальных агентов по закупкам и совершенствование закупочных цен, оптимизацию ассортимента и применение рекламы [3].

На республиканском и районном уровнях возможны несколько вариантов организации кооперированных структур в системе зернового рынка:

– сохранение республиканского и районного управления сельского хозяйства в качестве низового звена единой системы государственного управления в сочетании с различными структурами хозяйственного управления и передача его функций кооперативным организациям, но при сохранении в районном звене государственных контрольно-инспекционных служб;

– создание на базе существующих органов управления единой системы управления рынком зерна, его производственной и социальной инфраструктуры.

Организационная целостность и повышение уровня управляемости могут обеспечиваться также усилением интеграционных связей между производителями зерна, переработчиками их продукции, агросервисными и другими структурами на основе создания территориальных агропромышленных формирований с полным циклом производства, переработки и реализации зерна и продуктов его переработки.

Гармоничное сочетание вышеуказанных условий позволяет добиться повышения эффективности системы управления зерновой отраслью и предприятиями хлебопекарной промышленности.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Захаркина Р.А.* Динамика валовых сборов зерна в Республике Мордовия / Р.А. Захаркина, Ю.И. Каргин, А.К. Злотников, В.И. Каргин, А.Н. Перов // Земледелие. 2007. № 4. С. 18–20.

2. *Захаркина Р.А.* Организация и регулирование зернового рынка // Автореф. канд. дис. Саранск, 2005. С. 18.

3. *Захаркина Р.А.* Функционирование рынка зерна в Республике Мордовия / Р.А. Захаркина, А.Н. Перов // Достижения науки и техники АПК. 2007. № 7. С. 33–34.

УДК 334.73

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КООПЕРАТИВНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

INSTITUTIONAL ASPECTS OF RESEARCH OF COOPERATIVE ORGANIZATIONS' ACTIVITY

Зотова Елена Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Zotova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ezotova@rucoop.ru

В статье раскрыта и обоснована возможность использования институционального подхода в оценке деятельности кооперативного сектора экономики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кооперативный сектор, потребительская кооперация, институционализм, квазиинститут, трансакционная парадигма.

© Зотова Е.В., 2015

The article considers the possibility of using the institutional approach to assess the cooperative sector performance.
K e y w o r d s: co-operative sector, consumer cooperation, institutionalism, quot-institute, transaction paradigm.

Вопросы формирования и функционирования различных организационных структур в национальной экономике сосредотачиваются на проблемах его институционального обеспечения. Увеличение масштабности взглядов на институциональную структуру социально-экономического развития позволяет включить в область анализа кооперативный сектор экономики, и в частности потребительскую кооперацию, как институт, обладающий четко выраженной идеологией, выражающими соответствие деятельности потребительской кооперации общенациональным целям и задачам развития.

Проблемы обеспечения социально-экономического развития потребительской кооперации, формирования кооперативной идентичности и обоснования особенностей кооперативной формы хозяйствования раскрыты в трудах И.Г. Дахова [1], Е.В. Исаенко, Е.Е. Тарасовой, Л.Е. Тепловой и др. Институциональные аспекты исследования деятельности кооперативных организаций в условиях административно-командной системы и в условиях рыночной экономики рассмотрены в трудах Г.В. Калягина [4], Т.Н. Прижигалинской, Д.С. Терновского [9], С.В. Тычинина и др.

Существуя в рыночном пространстве потребительская кооперация выступает рыночным институтом, для которого характерно обеспечение существования и развития на основе ресурсов, получаемых в процессе рыночного обмена [3].

В настоящее время сохраняя признаки формального рыночного института, в период административной экономики система потребительской кооперации трансформировалась в «квазирыночный квазиинститут».

Термин «квазиинститут» в данном контексте обозначает организацию, формальные поведенческие предпосылки которой, сформулированные в виде кооперативных ценностей и принципов, находятся в неразрешимом противоречии с содержанием институциональной среды ее функционирования [8].

Широко распространенная трансакционная парадигма организации как формализации институтов с целью снижения издержек функционирования на рынке при рассмотрении потребительской кооперации как «квазирыночного квазиинститута» трансформировано в парадигму организационной структуры, при которой внутренние отношения обеспечивают эффективность ее функционирования.

Перестройка административно-командной экономической си-

стемы, начавшаяся для потребительской кооперации в 1988 г. усиление конкурентной борьбы повлекло за собой снижение объемов ее деятельности и уменьшение ее доли на рынке. Но в свою очередь ликвидация командно-административной системы позволила потребительской кооперации возродиться в своем первоначальном качестве – как формальной организации пайщиков, обеспечивающей функционирование института на основе кооперативной идеологии. Это обстоятельство и предопределило выживание потребительской кооперации в переходный период с сохранением кооперативной идентичности. Но в системе гораздо медленнее шла трансформация экономических отношений в системе. На протяжении первого постреформенного десятилетия потребительская кооперация оставалась квазирыночным институтом, в своей деятельности опирающимся на государственную поддержку.

Отход от государственной политики прямой поддержки субъектов хозяйствования в 1998 г. способствовал стабилизации конкурентных позиций организаций потребительской кооперации на основе усиления рыночной активности, повышения эффективности экономической деятельности, ориентированности на удовлетворение реальных потребностей пайщиков и обслуживаемого населения.

Сегодня увеличение экономической состоятельности организаций потребительской кооперации, ее независимость от уровня государственной поддержки, позволяют в настоящее время характеризовать потребительскую кооперацию как действующий рыночный институт.

Аналитический центр при Правительстве РФ отмечает, что институты развития – это инфраструктура реализации хозяйственного механизма, поддерживающего достижение национальных целей развития [7]. Потребительская кооперация по характеру решаемых задач соответствует определению института развития в части формирования социальной инфраструктуры сельских территорий и, следовательно, сокращении дисбалансов социального развития между городом и селом, а также поддержки экономической деятельности личных подсобных хозяйств населения обслуживаемых территорий. Механизм решения указанных задач основывается на устранении «провалов рынка».

Рассмотрение потребительской кооперации как института развития не находится в противоречии с рынком. Объединяя около 3 млн пайщиков, разделяющих кооперативные ценности и принципы, потребительская кооперация выступает одним из крупнейших общественных институтов, который, не являясь квазигосударственным с позиций участия в распределении результатов национальной экономики, интегрирует цели своей деятельности в си-

стему целеполагания России как социального государства. Кооперативно-государственное партнерство обеспечивает выход из «институциональной ловушки» квазирыночного института, которое в действии повышает вероятность перерождения потребительской кооперации в квазиинститут развития. Квазиинституты развития в трактовке М.В. Курбатовой, К.С. Саблина – это институты развития с формально доминирующей функцией снижения трансакционных издержек взаимодействия субъектов развития, но фактически используемые ими в качестве инструмента распределения ресурсов в интересах получения ренты [6].

Применительно к потребительской кооперации с учетом основ трансакционной теории фирмы и теории институциональной структуры, можно утверждать, что преобразование института развития в квазиинститут развития возможна тогда, когда потребительское общество, созданное как институт объединения пайщиков и обслуживаемого населения, с целью экономии трансакционных издержек сокращает объем внутренних институциональных взаимодействий в пользу расширения влияния на институциональную среду с целью получения ренты в виде льгот.

Система потребительской кооперации, функционируя как значимый социально-экономический институт, в своем развитии прошла трансформацию от квазирыночного института в институт развития, обеспечивающий поддержку экономической деятельности населения сельских территорий и формирование их социальной инфраструктуры.

Одной из основных проблем развития потребительской кооперации как квазирыночного института является его инновационное развитие. В настоящее время в России, уделяется значительное внимание инновационному развитию. Принимаются новые и совершенствуются действующие нормативные акты в области инноваций. Это такие документы, как Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года [5], в которой подробно изложены варианты инновационного развития нашей страны в долгосрочной перспективе и др. При формировании инновационной экономики необходимо обеспечить учетно-аналитическое сопровождение инновационной активности предприятий потребительской кооперации для формирования достоверной информации об инновационных процессах, необходимой ее пользователям.

Следует отметить, что вопросы механизма внедрения достижений научно-технического прогресса, учета инноваций до сих пор недостаточно полно разработаны для предприятий потребительской кооперации с различной инновационной стратегией развития. Для обеспечения устойчивости конкурентоспособности россий-

ских предприятий потребительской кооперации на рынках необходимо освоение управленческих и технологических инноваций, что определяет необходимость исследования вопросов инновационного развития системы потребительской кооперации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Дахов И.Г.*, Теплов, В.И. Общие тенденции развития потребительской кооперации Российской Федерации // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2009. № 1. С. 5–17.

2. *Зотова Е.В.* Влияние кадровой составляющей на формирование научного потенциала общества // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2013. № 5. С. 70–76.

3. *Имяреков С.М.* Направления повышения эффективности корпоративного управления в агропромышленном комплексе // Вестник «ТИСБИ». № 1. 2013. С. 112.

4. *Калягин, Г.В.* Конкурентоспособность кооперации в переходной экономике: институциональный подход: учеб. пособие. М.: ИНФРА–М, 2008.

5. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года (доклад Э.С. Набиуллиной от 15.10.2008). URL: http://www.economy. gov.ru/wps/wcm/myconnect/ economylib/mert/welcome/ pressservice/eventschro-nicle/doc1217949648l41).

6. *Курбатова, М.В., Саблин, К.С.* Институты развития и квазиинституты развития в российской экономике // Terra Economicus. 2012. Т. 10. № 3. С. 22–38.

7. По материалам цикла круглых столов «Вклад институтов развития в реализацию стратегических приоритетов Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ac2012.infodesigner.ru/pages/main/analitica/6582/|institution/ (дата обращения: 28.08.14).

8. *Теплов В.И.* Потребительская кооперация: трансформация квазирыночного института в институт развития // Фундаментальные исследования. М.: Издательский Дом «Академия Естествознания» № 9–12. 2014. С. 2751–2755.

9. *Терновский Д.С.* Теоретико-методологические основы и направления реализации концепции социально-экономического развития потребительской кооперации в институциональной среде // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2010. № 1. С. 163–168.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 631.1

ИТОГИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА» И ЕГО ПЕРСПЕКТИВЫ

THE RESULTS OF THE NATIONAL PROJECT "DEVELOPMENT OF AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX" AND ITS PROSPECTS

Имяреков Сергей Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Imyarekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: simyarekov@yandex.ru

В статье рассматриваются проблемы агропромышленного комплекса и принятые Правительством РФ меры по его модернизации в ходе реализации национального приоритетного проекта «Развитие агропромышленного комплекса».

К л ю ч е в ы е с л о в а: агропромышленный комплекс, перерабатывающая промышленность, технологии, модернизация, сельскохозяйственные потребительские кооперативы, животноводство.

In the article the problems of agro-industrial complex and measures for its modernization during implementation of the national priority project "Development of Agro-industrial Complex" taken by the Government of the Russian Federation are considered.

K e y w o r d s: agro-industrial complex, processing industry, technologies, modernization, agricultural consumer cooperatives, animal husbandry.

Национальный приоритетный проект «Развитие агропромышленного комплекса» включал 3 направления: ускоренное развитие животноводства; стимулирование развития малых форм хозяйствования в агропромышленном комплексе; обеспечение доступным жильем молодых специалистов (или их семей) на селе. Также основные мероприятия в ходе реализации нацпроекта включали: расширение доступности дешевых долгосрочных (до 8 лет) кредитных ресурсов на строительство и модернизацию животноводческих комплексов (ферм); увеличение поставок по системе федерального лизинга племенного скота и техники, а также оборудования для животноводства; модернизация и развитие инфраструк-

© Имяреков С.М., 2015

турной сети заготовленных, снабженческо-сбытовых сельскохозяйственных потребительских кооперативов; предоставление субсидий бюджетам субъектов РФ на финансирование мероприятий по обеспечению доступным жильем молодых специалистов на селе; и др. На эти цели было израсходовано 45,3 млрд руб.

Для Мордовии проект имел актуальное значение по ряду причин: а) сельскохозяйственная отрасль республики давала 18% валового регионального продукта; б) в сельской местности проживало 42% населения республики; в) с развитием АПК связаны перспективы укрепления позиций региона на российском рынке; г) в 2002–2005 гг. в республике сформировали и отработали систему поддержки местного товаропроизводителя; д) в сельских районах Мордовии, с момента создания в 1996 г. ГУП «Развитие села» аграрии работали в режиме господдержки. Была проведена работа по совершенствованию управления в сфере АПК и создан Координационный совет с подразделениями в районах. Начался переход от административных к правовым, экономическим и технологическим методам управления [1].

В 2006–2008 гг. в Мордовии планировалось увеличить производство сельхозпродукции в 1,6 раза. Отметим, что на старте нацпроекта общий объем реализации сельхозпродукции в республике вырос до 6,6 млрд руб., превысив показатели 2005 г. на 30 %, а прибыль составляла 600 млн руб. (рост в 2 раза). Было собрано более 1 млн т. зерна, при средней урожайности 24 ц/га. Этот показатель оказался выше, чем средний по Приволжскому федеральному округу (ПФО). Валовой сбор сахарной свеклы составил 450 тыс. т. при урожайности 380 ц/га. На 54 % выросло производство яиц, на 15 % мяса и на 9 % молока. Впервые в Мордовии был преодолен рубеж надоев на одну корову в 3 тыс. кг, но это было только среднее место среди регионов, производящих молоко. По производству основных видов сельскохозяйственной продукции на душу населения республика занимала лидирующие позиции в ПФО. В целом по Мордовии выполнили все 20 контрольных показателей нацпроекта, выросла рентабельность сельскохозпредприятий, на селе построили 60 тыс. кв. м. жилья.

В 2007 г. в России собрали рекордный урожай зерновых – 85,5 млн т., что позволило экспортировать 12,5 млн т. В 2008 г. намолотили 105 млн т. зерна, в 2009 г. – 93 млн т. (из них 56 млн т. пшеницы), в 2011 г. – 90 млн т., а в 2012 г. – более 70 млн т. Вместе с тем в 2008-2009 гг. на российских прилавках было только 47 % отечественных продуктов. По мясу, молоку и овощам насыщенность рынка была в среднем меньше на 25 %, а по рыбе – на 40 %. В страну завозили 18 % молока и 36 % свинины. В плачевном состоянии находилось 10 конезаводов и 30 звероферм, из 400

существовавших в прежние времена. И как результат, Россия занимала 3 место в мире на пушном рынке. Проблемой являлись и значительные потери урожая не только по причине засухи лета 2009 г., поразившей 9 российских регионов, где потеряли 11 млн т. зерна, но и недостатка элеваторов. Так, по этой причине сгноили 8 млн т. зерна. Для поддержки сельского производителя Правительство РФ, в качестве компенсации, выделило 10 млрд руб. и закупило 20 млн т. зерна по цене до 5 100 руб. за 1 т. В феврале 2009 г. провели очередную зерновую интервенцию на 7,2 млн т.

Россия экспортировала зерно в 51 страну, находясь на 4 месте в мире, после США, Канады и Евросоюза. Наша страна третий мировой экспортер пшеницы, после Аргентины и Австралии. К 2020 г. планируется в 2 раза увеличить экспорт зерна (до 40 млн т.), доведя сбор до 135 млн т. в год. С этой целью в мае 2009 г. была создана «Объединенная зерновая компания», планировался возврат в севооборот 20 млн га бесхозных земель. Всего же в 2011 г. из 220 млн га сельскохозяйственных угодий эксплуатировалось только 60 млн га, пустовало 40 млн га, из которых 1 млн га арендовали иностранцы, в основном, китайцы, что не допустимо даже несмотря на отсутствие рабочих рук на селе (за последние 20 лет количество сельских работников уменьшилось с 8 млн до 1 млн), слабую механизацию труда, инфраструктуру и отсутствие четкой аграрной политики. Отметим, что в начале 2000-х гг. была благоприятная конъюнктура для развития сельского хозяйства, но возможности были упущены.

Во второй половине 2008–2009 гг. сокращение импорта привело к дальнейшему росту цен на красное мясо, которое стало недоступным для значительной части населения России. Более доступным продуктом являлось белое мясо, производство которого в 2008–2011 гг. выросло в 2 раза, что позволило насытить отечественной рынок. Вместе с тем в 2000-х гг. технологиями кормления и селекцией в животноводстве у нас никто не занимался. Остро стояла проблема квалифицированных кадров в этой отрасли АПК, подготовку которых осуществляли 59 аграрных вузов и свыше 300 техникумов. Другим вызовом являлось качество отечественной сельхозтехники, так как она в 3–4 раза менее эффективна, чем западные образцы. К тому же в начале 2011 г. в сельском хозяйстве было 70–80 % устаревших машин, в то время как в ОАО «Росагролизинг» стояли 5 тыс. новых образцов, не доступных фермерам по цене. В марте 2011 г. В. В. Путин распорядился отдать им эту технику по цене в 2 раза дешевле. Так, в Мордовии лизинг позволил обновить всю сельскохозяйственную технику, а к 2006 г. вся сумма в 7 млрд руб. была полностью погашена. Однако лизинговые компании в России работали «в темную», а их отчет-

ность не соответствовала стандартам Евросоюза. Модернизация российских предприятий, производящих сельхозтехнику, шла медленно. Не способствовала развитию АПК и структура распределения земли, а также преференциальное отношение государства к различным формам хозяйств.

В декабре 2006 г. президент В. В. Путин подписал Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства», в котором предусматривается его кредитная поддержка. На селе стал работать РоссельхозБанк, который в 2006 г. выдал 150 тыс. кредитов, а в начале 2008 г. – уже 300 тыс. В Мордовии было оформлено 6 тыс. кредитов на ЛПХ. На регион пришёлся 300-тысячный кредит. В целом российскому сельскохозяйственному производству требовалась мощная государственная поддержка, а на это в 2008 г. было выделилено только 1,5 % средств федерального бюджета. В Правительстве РФ на это обратили внимание в марте 2008 г. РоссельхозБанку выделили 30 млрд руб. на кредитование села. В 2006 г. в Мордовии предприятиями было заключено 59 кредитных договоров на сумму 2,5 млрд руб. на строительство, реконструкцию и модернизацию животноводческих комплексов. В реализации проекта участвовало 6 тыс. ЛПХ, 70 КФХ и 30 сельскохозяйственных потребительских кооперативов, получивших кредитов на 773 млн руб. Лидером являлся Ичалковский муниципальный район, а в аутсайдерах – Атюрьевский, Краснослободский, Темниковский и Теньгушевский.

Таким образом, реализация нацпроекта «Развитие агропромышленного комплекса» позволила в определенной степени модернизировать промышленно-производственную базу, поднять занятость сельского населения и его благосостояние, привлечь в Мордовию инвестиции и развить кредитные отношения на селе, улучшить работу банковской системы с аграриями. Однако отмечается высокая закредитованность сельхозпроизводителя. В решении проблем АПК определяющую роль играло кадровое обеспечение государственного и муниципального управления. Сегодня по производству ряда видов сельскохозяйственной продукции на душу населения РМ занимает лидирующие позиции в ПФО. Учитывая экономические санкции США, Евросоюза и ряда других стран против России, из-за ситуации на Украине, Правительство РФ поставило задачу импортозамещения экспортируемого продовольствия, что создает новые возможности для развития АПК Мордовии.

ПРИМЕЧАНИЕ

1. *Зотова Е.В.*, Катайкина Н.Н. Национальный исследовательский университет как фактор развития региональной инновационной системы // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2012. № 3. С. 199–208.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 338.45:336.14

ОСНОВЫ РАЗРАБОТКИ БЮДЖЕТА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

FOUNDATION OF INDUSTRIAL COMPANY'S DRAFT BUDGETING

Калабкина Ирина Михайловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Kalabkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: imkalabkina@rucoop.ru

В статье рассматриваются основы разработки бюджета промышленного предприятия, виды бюджетов и порядок их разработки. Показана суть ассортиментной политики предприятия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: бюджет, расходы, доходы, ассортиментная политика, критическая точка.

In this article the budgeting of industrial company's draft budgeting types of budgeting and the ways of their making out are examined. The aim of assortment company's policy is shown.

K e y w o r d s: budget, spending, profits, assortment policy, a crisis point.

Одной из важных проблем в условиях самостоятельности предприятий является проблема управления финансами. Бюджет это своеобразный финансовый инструмент, который позволяет жестко регламентировать движение денежных потоков организации. Бюджет промышленного предприятия представляет собой сбалансированную смету, в которой расписываются все доходы и расходы предприятия на определенный период.

Бюджет промышленного предприятия состоит из операционных бюджетов и сводного плана движения финансовых ресурсов предприятия. На промышленном предприятии рекомендуется разрабатывать следующие операционные бюджеты: бюджет продаж, бюджет производства, бюджет прямых материальных затрат, бюджет труда, бюджет накладных расходов. На основании операционных бюджетов разрабатывается сводный план движения финансовых ресурсов предприятия.

Для определения минимальных значений показателей бюджета,

© Калабкина И.М., 2015

обеспечивающих безубыточную работу предприятия, рекомендуется производить расчет следующих показателей:

– критическая точка объема производства, обеспечивающая безубыточную работу предприятия;

– ожидаемое выполнение доходных и расходных статей плана движения финансовых ресурсов предприятия за текущий год;

– определение ассортиментной политики предприятия на планируемый год.

Критическая точка объема производства характеризует минимальный объем производства товарной продукции в стоимостном выражении, при котором обеспечивается безубыточная работа предприятия

Критическая точка объема производства (ТПк) рассчитывается по следующей формуле:

$$Тпк = \frac{Рп}{100 - Урн} 100\%,$$

где Рп – сумма условно-постоянных расходов предприятия в расчете на год, тыс. руб.; Урп – уровень условно-переменных расходов на 1 руб. товарной продукции по отчету за текущий год, коп.

Расчет критической точки объема производства начинается с разработки сметы условно-постоянных расходов на предстоящий финансовый год. Уровень условно-переменных расходов определяется на основании фактических данных по себестоимости товарной продукции за текущий год.

К показателям, характеризующим параметры разрабатываемого бюджета, рекомендуется отнести и такое емкое понятие, как ассортиментная политика предприятия. Суть ассортиментной политики предприятия сводится к определению экономически целесообразного ассортимента выпускаемой продукции. Для этого рекомендуется рассчитывать коэффициенты приоритета каждой позиции ассортимента выпускаемой продукции. Сначала производится расчет показателей рентабельности каждого вида выпускаемой продукции, как отношение прибыли на единицу изделия к его себестоимости и удельного веса каждого вида продукции в общем объеме производства в стоимостном выражении. Наибольшему значению каждого показателя приоритета выставляется коэффициент приоритета 1 по мере снижения значения показателя приоритета увеличиваются значения коэффициентов приоритета.

Разработка бюджета продаж начинается с расчета плана реализации готовой продукции промышленного предприятия. Следующим этапом в разработке бюджета продаж является расчет выручки от прочих продаж. В состав выручки от прочих продаж включается реализация товарно-материальных ценностей со складов

предприятия, розничный товарооборот собственной торговой сети, не включенный в расчет выручки от реализации готовой продукции предприятия. Заключительным этапом в разработке бюджета продаж является расчет выручки от реализации продукции предприятия. Бюджет производства разрабатывается с целью определения плана производства предприятия на предшествующий год. План производства в бюджете производства разрабатывается на основании плана реализации продукции, который разработан в составе бюджета продаж и остатков готовой продукции на складе сбыта на начало планируемого года и остатков на конец планируемого года, необходимых для обеспечения нормальной работы по своевременной отгрузке продукции.

Расчет плана производства производится по формуле товарного баланса:

$$П = Р - Он + Ок,$$

где П – объем производства в натуральном выражении; Р – объем продаж в предстоящем году в натуральном выражении; Он, Ок – остатки готовой продукции в развернутой номенклатуре.

Бюджет прямых материальных затрат разрабатывается с целью определения объема закупок материальных ресурсов необходимых для обеспечения планового размера объема производства в заданном ассортименте.

Расчет потребности материальных ресурсов на производственную программу производится на основании норм расхода материальных ресурсов на единицу изделия и количества этих изделий, подлежащих выпуску в предстоящем финансовом году.

Бюджет труда промышленного предприятия – это операционный бюджет в процессе разработки которого определяется численность персонала предприятия в целом и в разрезе специальностей, профессий и категорий работающих. После определения количественного и качественного состава персонала предприятия, производится расчет фонда оплаты труда персонала предприятия.

Расчет трудоемкости производственной программы производится по каждой позиции плана путем умножения количества продукции согласно плана производства на трудоемкость единицы товара. Трудоемкость выпуска по каждой позиции плана суммируется и в итоге определяется трудоемкость всей производственной программы, которая затем используется для расчета численности основных производственных рабочих. Расчет численности основных производственных рабочих производится по формуле:

$$Кор = \frac{Тпп}{Ур \cdot Пв},$$

где Кор – количество основных производственных рабочих, необходимых для выполнения производственной программы на год, чел.; Тпп – трудоемкость производственной программы на год, нормо-часов; Ур – количество рабочих часов на год в расчете на одного рабочего, час; Пв – коэффициент переработки норм выработки в среднем по предприятию.

Расчет прочего персонала производится, как правило, на основании нормативного соотношения численности основных производственных рабочих и прочего персонала. В промышленности данное соотношение может составлять 0,5 – 0,7 единицы прочего персонала или на 100 человек основных рабочих на данном предприятии должно быть не более 50–70 человек прочего персонала.

Расчет фонда оплаты труда удобнее проводить на основании определения среднемесячной заработной платы одного работающего на предприятии. Среднемесячная заработная плата определяется на основании информации о среднемесячной заработной плате в текущем году и совместного решения администрации предприятия и профсоюза работников предприятия. Расчет годового фонда оплаты труда можно произвести путем умножения плановой численности персонала предприятия на предстоящий финансовый год и утвержденной среднемесячной заработной платы:

$$ФОТг = Чп \cdot Зср \cdot 12,$$

где ФОТг – годовой фонд оплаты труда, руб.; Чп – плановая численность персонала предприятия, чел; Зср – среднемесячная заработная плата на одного работающего, руб.

На основе данных рекомендаций был сделан анализ структуры бюджета ОАО «Электровыпрямитель» за 2013 год, который показал, что основной вид дохода предприятия – выручка от реализации продукции и услуг (96,8 %). В структуре расходов преобладают затраты на покупку материалов и комплектующих изделий – 36 %, на оплату труда персонала – 19,1 %. Разработка бюджета на 2014 г. показала, что ожидается объем производства на сумму 1 921 328,5 тыс. руб. Резервами увеличения этого показателя являются 1) внедрение научно обоснованных норм, что позволит сэкономить в 2014 финансовом году 127 614,65 тыс. руб., 2) экономия фонда оплаты труда в размере 28 360 тыс. руб., 3) применение коэффициентов приоритета на выпускаемую продукцию, что позволит увеличить объемы реализации продукции до 1 921 328,5 тыс. руб. В результате доходная часть бюджета 2014 года составит 2 079 328,5 тыс. руб., что больше показателя прошлого года на 15,8 %.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 331.101.262(470+571)

НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В УСЛОВИЯХ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

THE NEED TO DEVELOP HUMAN POTENTIAL IN THE CONDITIONS OF FORMATION OF THE IMPORT SUBSTITUTION STRATEGY

Катайкина Наталья Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Natalya Kataykina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматривается необходимость развития человеческого потенциала в условиях формирования стратегии импортозамещения. Как на региональном уровне, так и на уровне всей России следует уделять значительное внимание развитию человеческого потенциала как одному из факторов новой экономической стратегии, направленной на импортозамещение. Проведение импортозамещающей стратегии и промышленной политики характерно для импортозамещающего этапа индустриализации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: импортозамещение, человеческий потенциал, развитие, потребности, экономика.

The article discusses the need for human development in the emerging strategy of import substitution. Both at the regional level and at the level of the whole of Russia, should pay considerable attention to the development of human potential as one of the factors of the new economic strategy of import substitution. Conducting import substitution strategy and industrial policy is typical of import substitution industrialization stage.

K e y w o r d s: import substitution, human potential, the development, needs, economy.

В условиях формирования новой экономической стратегии и промышленной политики государства, направленных на замену импорта промышленных товаров, пользующихся спросом на внутреннем рынке, товарами национального производства необходимо обратиться к развитию человеческого потенциала. Как на региональном уровне, так и на уровне всей России, должно уделять значительное внимание развитию человеческого потенциала как одному из факторов новой экономической стратегии, направленной

© Катайкина Н.Н., 2015

на импортозамещение. Проведение импортозамещающей стратегии и промышленной политики характерно для импортозамещающего этапа индустриализации.

В последнее время Президент России, члены Правительства, руководители министерств и ведомств, главы регионов и представители предпринимательских ассоциаций все чаще обсуждают развитие отечественного бизнеса и повышение его конкурентоспособности на мировом рынке в условиях членства России во Всемирной торговой организации. Как подчеркнул Президент страны, значимость этой темы сегодня усиливается многократно. В августе 2014 г. Россия отметила второй год членства в ВТО, однако последнее время оно сопровождается постоянными экономическими санкциями со стороны Запада и вынужденными защитными мерами с нашей стороны. Российская экономика столкнулась с необходимостью формирования новой промышленной и аграрной политики, которая должна обеспечить прорыв в повышении эффективности производства. В целом новая ситуация создает отечественным производителям дополнительные возможности для развития.

В ходе заседания рассмотрены возможности импортозамещения и технологического обновления в производственной сфере, а также вопросы адаптации экономики регионов к правилам ВТО. Соответствующий план мероприятий разработан и в Мордовии. Организованы рабочие группы по сферам деятельности реального сектора экономики. Предприятиями республики созданы собственные адаптационные программы по работе в новых условиях. Реально работают механизмы государственной поддержки приоритетных инвестиционных проектов. Неслучайно, по данным исследования Всемирного банка, Мордовия вошла в число наиболее привлекательных российских регионов по легкости ведения бизнеса.

Глава Мордовии В.Волков уже заявлял, что ограничения на импорт отдельных видов продовольствия должны позитивно сказаться на дальнейшем развитии экономики Мордовии и раскрыть огромный потенциал сельскохозяйственной отрасли страны. Перед республикой не стоит задачи прокормить себя. Уже сегодня свыше 60 процентов сельскохозяйственной продукции мы поставляем за пределы своего региона. По производству молока и мяса на душу населения республика занимает лидирующие позиции в стране, а по производству яиц - абсолютное первое место среди всех субъектов РФ. В развитие сельского хозяйства республики за последние пять лет было инвестировано более 40 млрд. руб. В расчете на единицу сельхозугодий это самый высокий показатель в стране.

28 марта 2015 г. министр сельского хозяйства РФ Николай Федоров подписал распоряжение, в соответствии с которым утвер-

жден перечень инвестиционных проектов, реализация которых способствует импортозамещению. В список вошли 464 инвестиционных проекта в разных отраслях сельского хозяйства на общую сумму кредитных средств в размере 265,9 млрд руб. 9 сельскохозяйственных предприятий Мордовии также вошли в этот список — ГУП РМ «Тепличное» (овощеводство), ООО «Огаревское» (молочное скотоводство и переработка молочной продукции), ООО АПО «Мокша» (молочное скотоводство и переработка молочной продукции), ЗАО «Мордовский бекон» (свиноводство), ООО «Мордовский племенной центр» (свиноводство), ООО МПК «Норовский» (птицеводство). Также в список вошли и два индивидуальных предприятия, которые работают в области мясного скотоводства и овощехранилищ.

Предприятия республики готовы поставлять импортозамещающую продукцию для «Газпрома». Глава Мордовии Владимир Волков заверил в этом председателя правления госкомпании Алексея Миллера на встрече, состоявшейся 27 марта в Москве. Промышленность региона-13 способна поставлять не только серийно выпускаемую продукцию, но и производить новую с учетом технологических требований заказчика. В частности, Глава Мордовии подробно рассказал Алексею Миллеру о продукции Саранского телевизионного завода, «Электровыпрямителя», кабельных, светотехнических и вагоностроительных предприятий. По итогам обсуждения достигнута договоренность о совместной разработке к 1 мая соответствующей «дорожной карты».

В условиях новой экономической реальности, о которой говорилось в ходе Госсовета, Мордовия продолжит курс на инновационное развитие. На сегодняшний день 93 процента промышленной продукции в республике выпускается на вновь созданных или модернизированных за последние десять лет предприятиях. При этом доля инновационной продукции в общем объеме промышленного производства Мордовии достигла 26 процентов. Стоит отметить, что аналогичный среднероссийский показатель составляет всего 6 процентов. В ближайшие годы республика сосредоточится на решении целого ряда стратегических задач в сельском хозяйстве и промышленности. Уже в следующем году Мордовия должна произвести 300 тысяч тонн мяса – вдвое больше, чем в 2012 г. Это будет сделано за счет ввода новых производственных мощностей. Также в 2015 г. в Саранске будет запущен завод оптического волокна и Инжиниринговый центр волоконной оптики и оптоэлектроники. Эти производства являются уникальными для России и будут работать на импортозамещение», – подчеркивает Глава Мордовии В. Волков.

Перечень инвестиционных проектов утвержден в рамках Госу-

дарственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы. В перечень по ускоренному импортозамещению вошли 9 предприятий Мордовии. В феврале 2015 г. состоялось заседание республиканской комиссии по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности, на котором был рассмотрен план первоочередных мероприятий на 2015 г. Государственная поддержка импортозамещения в республике осуществляется в рамках действующих государственных программ. В соответствии с поручением Президента Российской Федерации В.В. Путина по итогам заседания Государственного совета Российской Федерации (от 18сентября 2014 г. № Пр-2463ГС) подготовлен перечень инвестиционных проектов, способствующих импортозамещению, и разработан План содействия импортозамещению в Республике Мордовия на 2015–2017 гг. в этой связи необходимо развитие человеческого потенциала, повышение качества образовательных услуг, доступность услуг социальной сферы.

УДК 334.012.64

ПРОБЛЕМЫ ОЗДОРОВЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ СРЕДЫ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

PROBLEMS OF IMPROVEMENT OF THE BUSINESS ENVIRONMENT OF SMALL ENTERPRISES

Киржаева Надежда Евгеньевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Nadezhda Kirzhayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: n.e.kirzhaeva@rucoop.ru

Проблемы повышения деловой активности предприятий сферы малого бизнеса в условиях развития отношений рыночного типа по праву относятся к числу наиболее актуальных. Их решение позволит инвестировать средства в модернизацию оборудования и в разработку инновационных проектов, создавать новые рабочие места, улучшать качество жизни работников.

© Киржаева Н.Е., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: деловая активность, малое предпринимательство, государственное регулирование, налогообложение, инфраструктура, финансирование, система подготовки специалистов для сектора малого бизнеса.

The problem of business activity increasing of small enterprises in the market economy is one of the most important. Their solution allows you to invest in the modernization of equipment and in the development of innovative projects, as well as to create new jobs and to improve the quality of life of employees.

K e y w o r d s: business activity, small enterprise, government control, taxation, infrastructure, financing, specialists training system for the small business.

Практика мирового опыта хозяйствования убедительно свидетельствует о том, что предпринимательство представляет собой существенный фактор, влияющий на уровень социально-экономического развития государства. Однако, несмотря на это данный сектор экономики находится в весьма затруднительном положении в силу существенного вмешательства государства в его текущую финансово-хозяйственную деятельность, с одной стороны, и значительного объема административных процедур, касающихся составления и предоставления отчетной документации, а также исполнения многообразных предписаний. В этой связи, представляется целесообразным обеспечить защиту интересов малого бизнеса в федеральных, региональных и муниципальных органах власти, сузить и упростить систему государственного регулирования предпринимательской деятельности, что позволит сформировать благоприятный климат для успешного развития малого бизнеса. Учет интересов малых предприятий в законодательных и исполнительных органах власти способен создать приемлемую среду для роста малого предпринимательства. Наряду с этим, в целях повышения эффективности реализации правительственных программ поддержки и развития малого предпринимательства государство должно оказывать влияние на организацию инфраструктуры поддержки малого предпринимательства, которая, являясь важной частью деловой среды любой организации, оказывает особое влияние на развитие малых предприятий.

В состав инфраструктуры поддержки малого предпринимательства включаются государственные, негосударственные, общественные, образовательные и коммерческие организации. В их функции входит регулирование деятельности малых предприятий, оказание финансовых, информационных, образовательных, консалтинговых и других услуг, обеспечивающих развитие предпринимательской деятельности и создающих среду и условия для развития малого бизнеса в целом. К числу объектов такой инфраструктуры следует также отнести и различные общественные предпринимательские объединения, представляющие и защищающие интересы субъектов малого предпринимательства, и содействующие объединению их усилий для решения общих проблем. В

частности, сюда входят торгово-промышленные палаты, ассоциации, союзы и прочие объединения предпринимателей, которые осуществляют свою деятельность на федеральном уровне и на уровне отдельно взятых регионов Российской Федерации.

Зарубежный опыт хозяйственной деятельности убедительно свидетельствует о том, что, существование разветвленной инфраструктуры поддержки малого бизнеса реально содействует развитию и активизации малого предпринимательства. Помимо этого необходимо создать все необходимые организационно-правовые условия для более эффективного взаимодействия государственных структур по развитию малого предпринимательства с негосударственными структурами поддержки предпринимательства. С этой целью основной акцент необходимо сделать на усиление эффективного координационного взаимодействия всех государственных и негосударственных элементов инфраструктуры поддержки малого предпринимательства.

При реализации правительственных программ, направленных на поддержку и развитие предпринимательской деятельности предприятий малого бизнеса, государству необходимо обеспечить облегченный доступ малых предприятий к этим программам и услугам с целью формирования благоприятной деловой среды и развития экономической активности малых предприятий. Для повышения экономической устойчивости сектора малого предпринимательства в условиях агрессивной рыночной среды существенно возрастает роль государства, которое должно обеспечить реализацию дополнительных мер организационного и ресурсного характера. Это может выражаться в развитии различных приоритетов государственной поддержки малых предприятий: совершенствование налоговой системы, облегчение доступа к финансовым ресурсам, увеличение капитализации гарантийных фондов, развитие программ микрофинансирования, предоставление залогового и гарантийного обеспечения займов, выдача грантов, предоставление различных видов технической помощи, консультирование, обучение, информационная поддержка и т. д.

Меры в области налогового стимулирования могут предполагать представление «налоговых каникул» для вновь образованных малых предприятий, имеющих своей целью осуществление производственной инновационной деятельности. В практическом своем исполнении эти меры могут предусматривать временное освобождение от налогообложения прибыли, имущества, земельных участков, а также временное освобождение от уплаты единого налога предприятий, которые работают в условиях специального режима налогообложения и т.п. В общем итоге, реализация вышеперечисленных мер налогового стимулирования позитивно скажется на

динамике объемов хозяйственной деятельности малых предприятий, и, наряду с этим, повлечет за собой сокращение теневого сектора экономики.

Наряду с задачами, непосредственно связанными с процессами хозяйственной деятельности, субъектам малого предпринимательства зачастую приходится решать проблемы, которые создаются на пути развития бизнеса в виде чрезмерного государственного регулирования. Предприниматели поставлены в условия, требующие значительных материальных и моральных затрат на получение многочисленных сертификатов, лицензий, разрешений, согласований, прохождение различных проверок и попыток вытеснения с рынка под административным давлением. Подобного рода административные барьеры не только нарушают принципы цивилизованного предпринимательства, но и наносят существенный урон как частному бизнесу, так и государству. Эти специфические трудности при развитии бизнеса обусловлены несовершенством государственного регулирования и контроля, с одной стороны, и сознательным ущемлением интересов малого предпринимательства со стороны государственных органов и отдельных чиновников – с другой.

Заинтересованность государства в развитии малого бизнеса должна проявляться и в вовлечении широких слоев населения в творческую предпринимательскую деятельность, в создании в массовом сознании положительного представления о предпринимательской деятельности. Также необходимо повышение качества трудовых ресурсов, занятых в сфере малого предпринимательства. Стремление к развитию профессионального и интеллектуального потенциала работников, занятых в сфере малого бизнеса, должно предполагать создание и развитие системы профессионального обучения и переподготовки квалифицированных работников, а также повышения квалификации предпринимателей. Такие направления поддержки развития малого предпринимательства могут предусматривать в том числе и организацию специализированного обучения и повышение квалификации работников малых предприятий, или компенсацию затрат предприятиям на обучение своих работников. Для улучшения системы подготовки специалистов для работы в секторе малого бизнеса было бы полезным включить в образовательные программы профессиональных училищ, колледжей, высших учебных заведений специализированные образовательные модули и практические консультации со стороны опытных специалистов и предпринимателей с последующей официальной оценкой уровня квалификации выпускников. Это позволило бы эффективным способом оценивать профессиональные возможности обучаемых и выявлять их персональную мотивацию

для определения направлений их будущей карьеры в качестве наемных специалистов или предпринимателей сектора малого бизнеса.

Подобные усилия со стороны государства с успехом реализуются во многих странах с развитой экономикой, где сектор малого предпринимательства отличается повышенной динамичностью, гибкостью, активностью, способностью к быстрому созданию новых рабочих мест. В качестве примера можно привести Соединенные Штаты Америки, где активная государственная политика в этом направлении привела к тому, что малые предприятия составляют более 99,7 процентов всех работодателей и ежегодно создают от 60 до 80 процентов фактического количества новых рабочих мест. Иными словами, в нашей стране необходима не только представление интересов и потребностей малых предприятий на всех уровнях власти, но и пропаганда предпринимательства во всех слоях общества.

Таким образом, необходимо отметить, что для создания благоприятных условий для дальнейшего развития предпринимательства требуется постоянное совершенствование системы государственного регулирования деятельности малого предпринимательства. Тщательная разработка новых и совершенствование ранее принятых правовых актов наряду с упрощением административных механизмов регулирования экономической деятельности малых предприятий, позволит интенсифицировать создание новых предприятий и создать благоприятные условия для их дальнейшего развития. Решение всех вышеперечисленных стратегических проблем позволит многим малым предприятиям повысить деловую активность, инвестировать средства в модернизацию своего оборудования или в разработку инновационных проектов, привлекать средства в создание новых рабочих мест.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 339.562.4(470+571):338.439

ДИНАМИКА, СТРУКТУРА И МАСШТАБЫ ИМПОРТА ПРОДОВОЛЬСТВИЯ В РОССИЮ

DYNAMICS, STRUCTURE AND THESCALE OF IMPORT OF FOODS TO RUSSIA

Кицис Вячеслав Михайлович
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева
Vyacheslav Kitsis
N.P. Ogarev Mordovia State University
E-mail: vkitsis@mail.ru

Экономические и политические санкции, введенные западными странами в отношении России, высветили актуальность проблемы ввоза товаров в Россию, необходимость изучения объемов и направлений импортных поставок. В статье рассматриваются динамика, географическая и товарная структура импорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в Россию.

К л ю ч е в ы е с л о в а: импорт, географическая структура, товарная структура, страны СНГ, страны дальнего зарубежья, продовольственные товары, закупки.

Economic and political sanctions put forward by the western countries against Russia have stressed the actual problem of import goods to Russia and the necessity of studying the volume and directions of import deliveries. The article is devoted to analysis of dynamics, geographical and goods management structure of foods and agricultural ran to Russia.

K e y w o r d s: import, geographical structure, goods management structure, CIS countries, foreign countries, foods, purchases.

Импорт продовольственных товаров играет весьма важную роль в экономике любой страны, поскольку ни одна страна в мире не способна за счет собственного производства обеспечить внутренние потребности населения и производства во всех видах продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья. Ввоз продовольствия и сельскохозяйственного сырья в Россию тем более необходим, так как только ⅓ российских земель представляет собой «эффективную территорию», т. е. территорию, где среднегодовая температура не ниже минус 2°С. И даже эта ⅓ – самые холодные «эффективные земли» в мире. Однако вопрос заключается в том, какие продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье и в каком объеме нужно импортировать в страну.

Объемы импорта в Российскую Федерацию постоянно растут, о чем можно судить по данным табл. 1.

© Кицис В.М., 2015

Таблица 1

Динамика импорта Российской Федерации[1], млрд. долл.

Импорт	Годы				Темп роста, %				
	2010	2011	2012	2013	2012 г. к		2013 г. к		
					2010	2011	2010	2011	2012
Всего	228,9	305,8	314,2	317,8	137,3	102,7	138,8	103,9	101,1
в том числе:									
со странами СНГ	31,7	44,9	41,7	41,3	131,5	92,9	130,3	92,0	99,0
со странами дальнего зарубежья	197,2	260,9	272,5	276,5	138,2	104,4	140,2	106,0	101,5

[1]Составлено и рассчитано автором по [2, с. 620].

Из табл. 1 следует, что темпы роста импорта в Россию в последние 4 года не очень высоки. Так, в 2013 году по сравнению с 2010 годом импорт из стран дальнего зарубежья увеличился на 40,2%, а по сравнению с 2011 г. – всего на 6%. Анализ данных свидетельствует, что импорт из стран СНГ в 2013 году по отношению к 2011 году упал на 8,0 % и продолжил падение, пусть и не такое сильное, в 2012 году – на 1,0 % . В связи с этим можно утверждать, что внешняя торговля России со странами СНГ в 2012–2013 годах переживала кризис. Таким образом, увеличение импорта в Российскую Федерацию происходило в 2012–2013 годах за счет расширения поставок из стран дальнего зарубежья.

Товарная структура импорта России характеризуется тем, что в ней по удельному весу выделяются три товарные группы, на долю которых приходится более ¾ объема импорта: машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической промышленности и каучук, продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье [2, с. 625]. При этом удельный вес продовольствия в структуре импорта в Россию постоянно меняется, о чем свидетельствуют данные табл. 2.

По данным табл. 2 можно сделать вывод, что наблюдается неустойчивая динамика не только абсолютных объемов импорта продовольствия в Россию, но и их удельного веса в структуре импорта страны (с 15,9 % в 2010 году до 12,9 % в 2012 году, т.е. падение на 3 %, и рост за 2013 год на 0,7 % до 13,6 %). Следует отметить, что в 2013 году закупки продовольствия за рубежом стали рекордными в истории России. Таким образом, можно говорить об усилении или снижении зависимости российской экономики от импорта продовольствия в отдельные годы.

Географическая структура импорта продовольственных товаров

и сельскохозяйственного сырья в Россию характеризуется тем, что основную массу продовольственных товаров Российская Федерация импортирует из стран дальнего зарубежья. Импорт из этой группы стран постоянно наращивается (исключение составил 2012 год) и в 2013 году он в 6 раз превышал импорт продовольственных товаров из стран СНГ [1], тогда как в 2000 году это соотношение составляло 2,6 раза [2, с. 626]. Из этого следует вывод, что импорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья из стран дальнего зарубежья развивался более быстрыми темпами, чем из стран СНГ. Справедливости ради здесь следует отметить, что по ввозу партнерами России было 10 стран СНГ и более сотни стран дальнего зарубежья, включая те, где производят такую продукцию, которую по природно-климатическим условиям не только Россия, но и страны СНГ, производить не могут.

Таблица 2

Динамика объема и удельного веса продовольственных товаров в структуре импорта Российской Федерации (в фактически действовавших ценах)[1]

Импорт	2010 г.		2011 г.		2012 г.		2013 г.	
	млн. долл.	уд. вес, %	млн. долл.	уд. вес, %	млн. долл.	уд. вес, %	млн. долл.	уд. вес, %
Всего	228912	100	305760	100	314150	100	317800	100
в том числе:								
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	36398	15,9	42535	13,9	40384	12,9	43076	13,6

[1]Составлено и рассчитано автором по [1; 2, с. 625].

Доля продовольственных товаров и сырья для их производства в импорте из стран СНГ в 2013 году составила 14,9 % (в 2012 году – 11,6 %), а из стран дальнего зарубежья – 13,4 % (в 2012 году – 13,0 %). Если в первом случае это увеличение произошло главным образом за счет роста физических объемов поставок по сравнению с 2012 годом на 27,3 %, то физический объем импорта из стран дальнего зарубежья вырос только на 3,6 % [1].

Стоимостной объем импорта продовольственных товаров и сырья для их производства из стран СНГ составил в 2013 году 6 141 млн. долл. В период с 2009 года по 2012 год происходило

устойчивое снижение удельного веса продовольствия в структуре импорта из стран СНГ, при этом за четыре года снижение удельного веса составило 7,1 %. Это является свидетельством ужесточения требований для товаров основных торговых партнеров в рамках этой группы стран.

В товарной структуре импорта продовольствия из стран СНГ ведущую роль в 2013 г. играли четыре группы товаров

Мясо свежее и мороженое (11,7 % от общего объема импорта продовольствия). Физические объемы поставок говядины из стран СНГ в 2013 году по сравнению с 2012 годом возросли на 38,6 %. Рост объема рынка говядины в значительной степени обусловлен увеличением поставок из Республики Беларусь. Импорт белорусской говядины за 2013 год увеличился более чем на 45%. Наращивание импорта из Беларуси, помимо отсутствия квот, связано с весьма привлекательной ценой белорусской продукции. Так, по данным еженедельного мониторинга рынка, средние цены на белорусскую охлажденную говядину, поставляемую в Россию, в первые четыре месяца 2013 года составляли 4,62 USD/кг, на замороженную – 3,01 USD/кг. При этом средняя стоимость охлажденной и замороженной говядины, импортируемой из других стран, являющихся традиционными поставщиками этого товара в Россию, в указанный период находилась на уровне 5,60 USD/кг и 4,44 USD/кг соответственно [3].

Ввоз мяса птицы в Россию из стран СНГ за 2013 год увеличился на 25,8%. Это связано с замедлением отечественного птицеводства. Прирост производства мяса птицы в прошедшем году снизился в 2 раза по сравнению с 2012 годом, периодически растут нереализованные остатки продукции [1].

Физический объем закупок свинины снизился в 2013 году по отношению к 2012 году на 30,0 % [1]. Падение импорта свинины связано со вспышкой африканской чумы в соседних странах (действие в определенное время запрета на ввоз), исключение этого мяса, а также мяса птицы из перечня товаров, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции [3].

Алкогольные и безалкогольные напитки (11,4 %). Ввоз алкогольных и безалкогольных напитков характеризуется неустойчивой тенденцией.

Шоколад и прочие готовые пищевые продукты, содержащие какао (8,9 %). Импорт шоколада и прочих готовых пищевых продуктов, содержащих какао, отличается устойчивой тенденцией роста.

Молоко и сливки сгущенные (7,6 %). Поставки молока и сливок сгущенных из стран СНГ постоянно сокращаются.

Объем импорта продовольственных товаров и сельскохозяй-

ственного сырья из стран дальнего зарубежья в 2013 г. составил 36933,7 млн. долл. Несмотря на то, что Россия присоединилась к ВТО, импорт продовольствия существенно за 2013 год не увеличился, а физический объем основных позиций снизился.

Поставки продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья из стран дальнего зарубежья отличается большим разнообразием ввозимых товаров и более сбалансированной, в отличие от экспорта в эту группу стран, товарной структурой. Примерно половину российского импорта продовольственных товаров из стран дальнего зарубежья составляют продукты питания, которые Российская Федерация не в состоянии заменить собственным производством по объективным причинам и будет в любом случае импортировать их из южных стран, так как растения, из которых производят целый ряд продуктов питания, не произрастают или почти не произрастают в нашей стране. Кроме того, увеличение поставок некоторых продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья связано с либерализацией торговли, вызванной присоединением России к ВТО.

В структуре импорта выделяется импорт мяса свежего и мороженого (без мяса птицы), доля которого в 2012 г. достигала 14,4 % в общем объеме поставок из стран дальнего зарубежья. В 2013 году сократились физические объемы закупок в странах дальнего зарубежья мяса свежего и мороженого по сравнению с предыдущим годом на 11,7 %, мяса птицы – на 8,1 % [1]. Это связано с ужесточением ветеринарного контроля. При этом обращает на себя внимание наметившаяся тенденция снижения импорта этой группы товаров из стран дальнего зарубежья.

Из-за присоединения к ВТО РФ снизила ввозные пошлины на свинину, после чего в конце 2012 года несколько вырос импорт этого вида мяса. Однако из-за последующего падения цен на свинину на российском рынке импорт стал снижаться. Кроме того, Россельхознадзор, начиная с 2012 года, ввел ряд ограничений на ввоз животноводческой продукции, в первую очередь в отношении ЕС – из-за вируса Шмалленберга (с марта 2012 года), а также в отношении США (с 11 февраля 2013 года) из-за требований по рактопамину. Так, по информации Федерации экспортеров мяса США, поставки американской свинины в РФ за январь-май 2013 г. упали в 6 раз – до 5,77 тысячи тонн (на 17,9 миллиона долларов), говядины – до 30,547 тысячи тонн с 35 тысяч тонн годом ранее [3].

В товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья выделяются также поставки алкогольных и безалкогольных напитков (удельный вес в общей структуре импорта составил 7,2 % в 2012 году), рыбы свежей и мороженой (5,4 %) и цитрусовых (4,3%). Интересно, что только поставки цитрусовых в 2012 году по

сравнению с 2011 годом сократились на 3,8 %, а ввоз алкогольных и безалкогольных напитков вырос на 11,5 %, рыбы свежей и мороженой – на 2,9 % [2, с. 632].

Если увеличение импорта алкогольных напитков нельзя рассматривать как положительную тенденцию с точки зрения здоровья населения страны, так как происходит увеличение потребления алкоголя, то стоит приветствовать устойчивую тенденцию падения поставок сигар и сигарет – с 2010 года по 2012 год снижение составило 32,5 %. Однако за этот же период в страну было ввезено на 13,1 % больше табачного сырья [2, с. 632].

Возросли в 2013 году по отношению к 2012 году физические объемы закупок рыбы свежей и мороженой на 4,4%, масла сливочного – на 32,3 %, сыров и творога – на 5,9 %, молока и сливок – на 30,9 %, а молока и сливок сгущенных – в 2,2 раза, цитрусовых – на 7,4 % [1].

Россия с 7 августа полностью запретила ввоз на свою территорию мяса, рыбы, сыра, молока, овощей и фруктов из тех стран, которые ввели экономические санкции в отношении российских граждан и компаний. В настоящее время объем «запрещенного» импорта в РФ продуктов питания из ЕС, США, Канады, Австралии и Норвегии оценивается примерно в 10 миллиардов долларов. Введенные ограничения должны в первую очередь стимулировать отечественных сельскохозяйственных производителей на наращивание собственного производства, а переработчиков сельхозпродукции и торговые организации переориентироваться на российское сырье и продовольственные товары. Все это будет способствовать решению задачи, поставленной руководством страны по импортозамещению.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Быркова Е.* Статистика внешней торговли России в 2013 году: цифры и ключевые показатели: [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://провэд.рф/analytics/research/ (дата обращения 10.09.2014).

2. *Российский* статистический ежегодник 2013: Стат. сб. / Росстат. М., 2013 706 с.

3. *Статистика* внешней торговли России в январе-августе 2013 года: основные тенденции [Электронный ресурс]. Режим доступа : http://провэд.рф/ analytics/research/ (дата обращения 14.11.2013).

4. *Экспорт* и импорт России важнейших товаров в январе-декабре 2013 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ati.su/Media/ (дата обращения 11.09.2014).

УДК 369.001.7(477)

ПЕНСІЙНЕ РЕФОРМУВАННЯ В УКРАЇНІ: ЕВРОІНТЕГРАЦІЙНИЙ ШЛЯХ

ПЕНСИОННЫЕ РЕФОРМЫ В УКРАИНЕ: ЕВРОИНТЕГРАЦИОННЫЙ ПУТЬ

PENSION REFORM IN UKRAINE: EUROPEAN INTEGRATION WAY

Коломієць Вікторія Миколаївна
Мелітопольський інститут державного та муніципального управління «Класичного приватного університету» (Україна)

Коломиец Виктория Николаевна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Классического приватного университета» (Украина)

Victoria Kolomiets
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the "Classic Private University" (Ukraine)
E-mail: vik2005vik@mail.ru

В статті визначено соціально-економічний стан пенсіонерів в Запорізькій області України. Надано пропозиції щодо реформування пенсійного забезпечення громадян в Україні з позиції Євроінтеграції.
К л ю ч о в і с л о в а: пенсійне забезпечення, пенсіонери, пенсії, наймані працівники, економічна активність населення.

В статье определено социально-экономическое положение пенсионеров в Запорожской области Украины. Даны предложения по реформированию пенсионного обеспечения граждан в Украине с позиции евроинтеграции.
К л ю ч е в ы е с л о в а: пенсионное обеспечение, пенсионеры, пенсии, наемные работники, экономическая активность населения.

The article defines the socio-economic situation of retirees in the Zaporozhye region of Ukraine. We give suggestions to reform the pension provision for citizens in Ukraine from the position of European integration.
K e y w o r d s: pension provision, retirees, pensions, employees, the economic activity of the population.

Пенсіонери завжди відносились до вразливих верств населення, які в період ускладнення економічної ситуації в країні страждають в першу чергу. В цих умовах важливу роль відіграє саме пенсійне реформування сфері управління процесами забезпечення достатнього прожиткового рівня пенсіонерів, що доцільно здійснювати в рамках евроінтеграційного шляху.

© Коломієць В.М., 2015

За даними Світового банку, Україна за темпами старіння населення посідає в Європі перше місце [3, с. 7]. При збережені існуючих тенденцій населення України до 2025 р. скоротиться на п'яту частину від сьогоднішнього рівня. Країни Східної Європи та колишнього СРСР нині долають так званий третій перехідний період – період старіння населення. При чому, прогнозуючи розвиток демографічної ситуації до 2050 р., українські урядовці та Міжнародний центр перспективних досліджень доводять, що населення України зменшиться до 28,9 млн. осіб, а частка осіб віком понад 60 років становитиме 31 %. Чисельність населення працездатного віку до 2050 р. скоротиться майже вдвічі: з 30,3 млн. у 2005 р. до 16 млн. осіб [5, с. 3]. Це вплине на трудовий потенціал України, а також на перспективи стійкого економічного зростання.

Збільшення в структурі населення осіб похилого віку створює додаткове навантаження на державний бюджет та пенсійні фонди. Перед державами постає проблема реформування систем пенсійного забезпечення та охорони здоров'я. В пенсійній системі України на 10 платників внесків припадає вісім пенсіонерів. Недостатня увага до вирішення вищезазначених питань може призвести у майбутньому до руйнування всієї системи пенсійного забезпечення, коли працездатне населення не зможе забезпечувати видатки пенсійного фонду, які в 2008 р. становили близько 15% ВВП.

Досягнутий в Україні рівень пенсій не можна вважати достатнім. Середній розмір пенсій складає лише 41% середнього рівня заробітної плати. У разі приведення у відповідність темпів зростання зарплат та пенсій, бюджет Пенсійного фонду стане дефіцитним.

На нашу думку, саме держава повинна стати гарантом забезпечення прав пенсіонерів на отримання достойної пенсії, у зв'язку з чим стає вкрай необхідним реформування пенсійного законодавства і пенсійних інститутів. Стратегія України стосовно літніх громадян має бути зорієнтована на посилення їх правового захисту, забезпечення гідного рівня життя, сприяння трудової зайнятості. За цих умов особливо гостро постає проблема забезпечення достатнього життєвого рівня пенсіонерів, реформування пенсійного забезпечення. Виявлення реальної ситуації в їх положенні, створення відповідної законодавчої бази та інститутів, забезпечення та збереження соціальної рівності для цих прошарків населення є важливою задачею на всіх рівнях державного управління.

Метою даного дослідження стало визначення соціально-економічного стану осіб похилого віку в Запорізькій області України на підставі аналізу, надання пропозицій щодо реформування пенсійного забезпечення громадян в Україні в рамках євроінтеграції.

Стан, динаміка та тенденції в зміні соціально-економічного по-

ложення пенсіонерів, у тому числі працюючих, досліджено на прикладі Запорізької області України.

Запорізька область України традиційно є промислово розвинутим регіоном. Основні соціально-економічні показники Запорізької області свідчать про стабільне зростання економічного рівня області за період з 2000 по 2014 р.р. Але показники динаміки населення мають негативне значення. Так, чисельність населення Запорізької області в 2014 р. складала 1827,0 тис. осіб, тобто на 257,8 тис. осіб або на 14,1 % менше порівняно з 1990 р. Відповідно зменшується середньорічна кількість зайнятих в усіх сферах економічної діяльності – на 189,3 тис. осіб або на 22,2 % за 18 років. Міське населення складає в Запорізькій області 76,6 %, жінок на 8,8 % більше за чоловіків.

Навантаження на одного найманого працівника (співвідношення найманих працівників та постійного населення) в 2014 р. по Україні та Запорізькій області складало 2,2 та 2,1 осіб з числа постійного населення відповідно. Заробітна плата штатних працівників Запорізької області була на 41,1% менше максимального рівня показника по країні. За рівнем оплати праці область займає 5 місце серед регіонів України [1, с. 25].

Кількість пенсіонерів в Запорізькій області невпинно зростає всупереч скороченню наявного населення та найманих працівників. Це свідчить про старіння населення та трудових ресурсів. Середній абсолютний приріст пенсіонерів щорічно складає 2104 особи. Взагалі в області в 2014 р. 555413 осіб пенсіонерів, що на 7,3 % більше ніж в 1991 р.

Для більш повного аналізу кількості пенсіонерів розглянемо коефіцієнти пенсійного навантаження в Запорізькій області.

Відносні показники координації свідчать, що на 1000 працездатних працівників в 1990 р. приходилося 498 пенсіонерів, в 2014 р. – 653 особи. Зростання навантаження відбулося на 31 %.

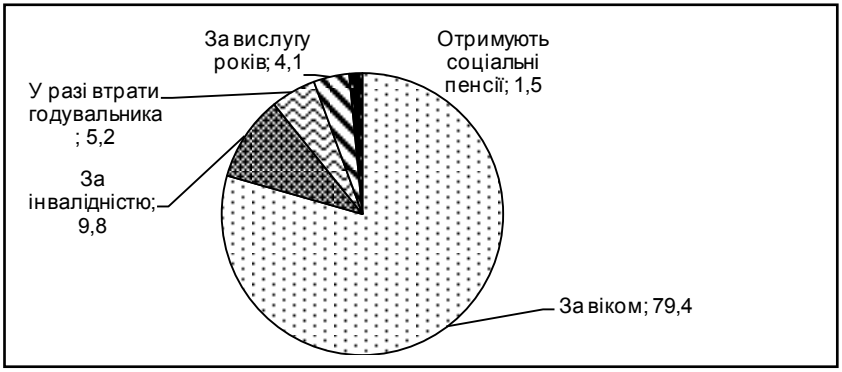
Дещо меншими темпами збільшилася кількість пенсіонерів на 1000 населення (з 247 осіб навантаження в 1990 р. до 304 осіб в 2014 р.) – на 57 осіб, або на 23 %. Починаючи з 2000 р. кількість пенсіонерів на 1000 осіб практично стабільна. В цілому, тенденції по Запорізькій області відповідають по Україні, де 30% населення становлять пенсіонери.

Представимо наглядно структуру кількості пенсіонерів за видами пенсій.

За даними рис. 1 основними видами пенсій в Запорізькій області є пенсії за віком – кількість пенсіонерів складає 79,4 % та пенсії за інвалідністю – 9,8%.

Але не всі пенсіонери залишають робоче місце при отриманні пенсії. Частина з них працює, чим поповнює державний бюджет та

соціальні фонди та таким чином компенсує витрати держави на пенсійне забезпечення. Тому доцільно проаналізувати кількість працюючих пенсіонерів.



Р и с. 1. Структура кількості пенсіонерів за видами пенсій, %

Кількість найманих працівників, що отримують пенсії в Запорізькій області в 2014 р. складає 88633 осіб, що становить 16% від загальної кількості пенсіонерів області.

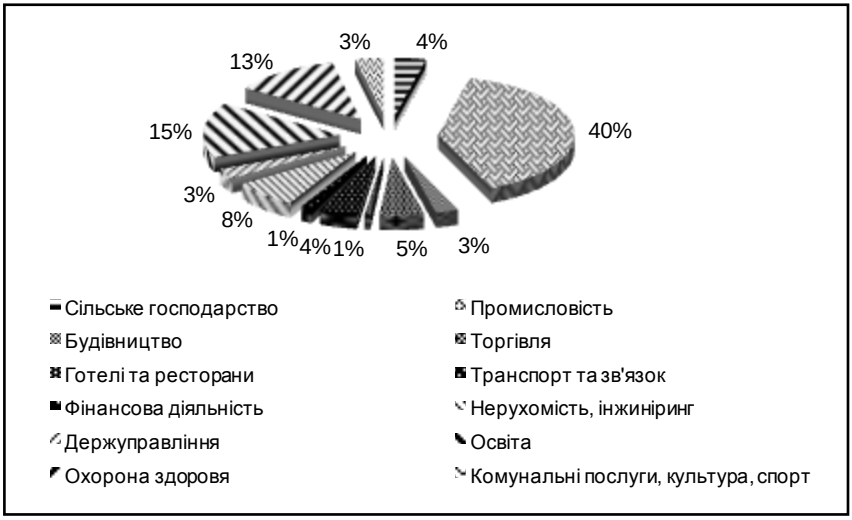
Українські пенсіонери схильні морально та вимушені матеріально до подовження своєї трудової діяльності після настання пенсійного віку. В Україні понад 20% осіб 60–70-річного віку працюють. Саме тому державні та пенсійні інститути повинні запроваджувати заходи, що допоможуть похилим громадянам залишитися соціально затребуваними, активними та корисними.

Якщо до 2005 р. спостерігалася позитивна тенденція до збільшення кількості працюючих пенсіонерів, то в 2014 р. цей показник скоротився на 3%, що обумовлено, насамперед, скороченням та поширеним звільненням пенсіонерів у зв'язку з згортанням виробництва на підприємствах області.

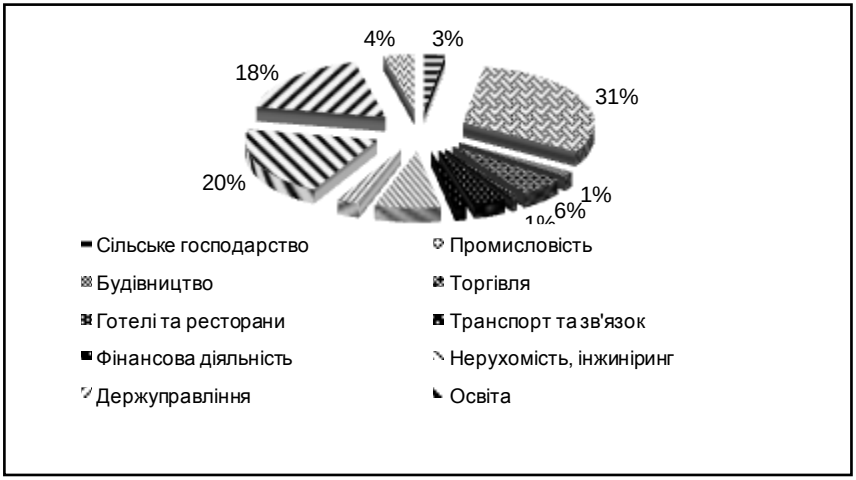
Розподіл пенсіонерів за видами економічної діяльності в Запорізькій області надано на рис. 2.

В промисловості зайнята найбільша кількість пенсіонерів Запорізької області – 42%, що пояснюється тим, що область є промислово розвинутим регіоном. Достатня кількість пенсіонерів зайнята в сферах освіти та охорони здоров'я – відповідно 15% та 13%. Найменше пенсіонерів (по 1%) в фінансовій діяльності та готельно-ресторанному бізнесі.

При цьому жінок-пенсіонерів задіяно в промисловості на 10% менше, ніж чоловіків. Проте, в сфері охорони здоров'я та освіти працює загалом 38% пенсіонерок (рис. 3).



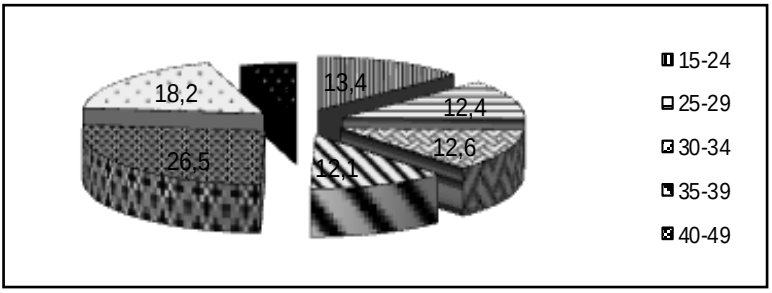
Р и с. 2. Структура працюючих пенсіонерів за видами економічної діяльності в Запорізькій області в 2014 р.



Р и с. 3. Структура працюючих жінок-пенсіонерів за видами економічної діяльності в Запорізькій області на 31 грудня 2014 р.

Аналіз показав, що структура працівників передпенсійного віку (жінки у віці 50–54 р, чоловіки у віці 55–59 років) за видами економічної діяльності практично не відрізняється від структури працюючих пенсіонерів.

Світова фінансова криза позначиться на структурі зайнятості. За прогнозами, доля працівників сфери матеріального виробництва значно перевищить кількість працюючих в інших галузях економіки. Серед фахівців робітничих професій найбільш актуальними будуть фрезерувальники, ливарники, столяри, швачки, токарі, муляри, електромонтери. До зони ризику можуть потрапити фахівці з нерухомості та банківської справи, фондові аналітики, працівники будівельних та торговельних фірм [4, с. 3].



Р и с. 4. Економічна активність населення Запорізької області за віковими групами у 2013 році, %

В структурі зайнятих по Запорізькій області превалюють особи віком 40–49 років (26,5 %) та особи передпенсійного віку – 50–59 років (18,2 %). Особи пенсійного віку (60–70 років) займають в структурі зайнятих лише 5 %. Ті самі тенденції спостерігаються в розрізі зайнятих за статтєвими групами.

62% осіб передпенсійного віку є економічно активними. Серед пенсіонерів 60–70 річного віку працювало в 2013 р. 20,2 % осіб. Вже в 2008 р. цей показник становив 16%, що пов'язано,в першу чергу зі скороченням персоналу на підприємствах та збільшенням кількості безробітних. Експерти прогнозують, що безробіття, в першу чергу, обійме будівельників, металургів, хіміків, спочатку – з низьким кваліфікаційним рівнем, а також осіб пенсійного та передпенсійного віку, потім – і висококваліфіковані кадри [6, с. 2].

Проведений аналіз показав, що із 1827,0 тис. осіб населення Запорізької області в 2014 р. 555,4 тис. осіб є пенсіонерами, т.є. 30,4 %. Це відповідає загальноукраїнським тенденціям. Кількість пенсіонерів в Запорізькій області невпинно зростає всупереч скороченню наявного населення та найманих працівників, що свідчить про старіння населення. Так, в 1990 р. на 1000 працездатних працівників приходилося 498 пенсіонерів, а вже в 2014 р. – 653 особи. Якщо до 2014 р. спостерігалася позитивна тенденція до збільшення кількості працюючих пенсіонерів, то в 2014 р. – спад,

обумовлений, насамперед, скороченням та поширеним звільненням пенсіонерів у зв'язку з згортанням виробництва на підприємствах області.

Таким чином, пенсіонери відносяться до найбільш вразливих верств населення, що потерпають в першу чергу при економічних змінах в країні. Тому для реформування пенсійного забезпечення в Україні потрібно забезпечити:

– активні зусилля по залученню до праці населення (для збільшення пенсійних внесків);

– розвиток конкурентоспроможності товаровиробників на внутрішньому та міжнародному ринках;

– детінізацію доходів громадян;

– розвиток співпраці України з міжнародними інституціями (СОТ, МОП, Світовим банком);

– введення в дію заходів, спрямованих на пом'якшення ситуації на ринку праці;

– з боку уряду – перерозподіл коштів соціальних фондів між фондами з метою спрямування їх на підтримку безробітних та пенсіонерів;

– законодавче підґрунтя для завчасного виходу на пенсію до досягнення особою пенсійного віку;

– заохочення осіб пенсійного віку до ведення підприємницької діяльності;

– зменшення відрахувань в пенсійний фонд з осіб пенсійного віку – з метою стимулювання роботодавців до залучення до праці пенсіонерів;

– розробку механізму залежності розміру пенсій від кількості сплачених внесків. Індивідуалізація розмірів внесків.

Реформування повинно передбачати насамперед законодавче урегулювання питань забезпечення достатнього прожиткового рівня пенсіонерів.

Подальші дослідження спрямовано на вдосконалення системи соціального захисту пенсіонерів.

ЛІТЕРАТУРА

1. *Статистичний* збірник «Праця» за 2014 рік / За ред. В.П. Головешка. Запоріжжя, 2015. 270 с.

2. *Статистичний* щорічник Запорізької області за 2014 рік: статистичний щорічник / За ред. В.П. Головешка. Запоріжжя, 2015. 280 с.

3. *Шкурко Д.* Старіння населення в Україні загрожує темпам її економічного зростання // Праця і зарплата. 2013. № 31 (611). 20 серпня. С. 7.

4. *Висококваліфіковані* працівники залишаться затребуваними // Праця і зарплата. 2012. № 44 (624). 26 листопада. С. 3.

5. *Потенціал* України та його реалізація // Праця і зарплата. 2014. № 10 (590). 12 березня. С. 3.

6. Уряд захистить людей праці і підтримає роботодавців, які збережуть робочі місця // Праця і зарплата. 2012. № 44 (624). 26 листопада. С. 2–3.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 332.1(470.345)

МОДЕЛЬ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОПТИМАЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ ФОРМЫ МЕЖРАЙОННЫХ ИНФОРМАЦИОННО-КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ ЦЕНТРОВ

MODEL DETERMINING THE OPTIMAL ORGANIZATIONAL FORMS INTERDISTRICT INFORMATION AND CONSULTING CENTERS

Копылова Елена Васильевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Kopylova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elenazikovo@mail.ru

В статье предложена методика выбора оптимальной организационной формы межрайонных информационно-консультационных центров применительно к Республике Мордовия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: модель, организационная форма, информационно-консультационный центр.

The article suggests method of selecting the optimal organizational form of interregional information and counseling centers in relation to the Republic of Mordovia.

K e y w o r d s: model, organizational form, information and counseling center.

Для решения вопроса, касающегося определения оптимальной организационной формы межрайонных ИКЦ, необходимо рассмотреть основные внутренние и внешние факторы, влияющие на развитие и деятельность создаваемой организации.

Факторы внутренней среды являются характерными для деятельности любого хозяйствующего субъекта и определяются практическим подходом к управлению предприятием.

В нашем случае наибольший интерес представляют основные параметры организационно-производственной формы межрайонного ИКЦ, влияющие на организацию факторы внешней среды.

Постановка задачи.

N – множество организационно-производственных форм информационно-консультационных центров;

P – множество параметров, характеризующих деятельность ИКЦ;

© Копылова Е.В., 2015

V_s – множество параметров внешней среды, влияющих на деятельность межрайонных ИКЦ.

Основными целями деятельности межрайонных ИКЦ являются:

– обеспечение качественных информационно-консультационных услуг;

– оперативность предоставления консультационных услуг широкому кругу сельских товаропроизводителей.

Целевая функция функционирования межрайонного ИКЦ (*f*), будет зависеть от организационно-производственной формы (*N*), основных параметров (*P*), характеризующих ее деятельность; множества основных факторов внешней среды (V_s), т. е. $f(N, P, V_s)$. Критерием служит максимизация целевой функции – max $f(N, P, V_s)$.

Таким образом, для решения поставленной задачи необходимо определить организационно-производственную форму создаваемого межрайонного ИКЦ при имеющихся факторах внешней среды (V_s). Параметры выбранной организационно-производственной формы в наибольшей степени должны удовлетворять существующему состоянию внешней среды. Это позволит обеспечить критерий целевой функции (*f*). Данное требование можно записать следующим образом.

Организационно-производственная форма $\rightarrow$ optimum при $P > V_s$.

Для решения поставленной задачи необходимо рассмотреть некоторое множество организационно-производственных форм (*N*):

1) N_1 – консультационный центр, как коммерческая организация;

2) N_2 – консультационный центр в форме муниципального предприятия;

3) N_3 – на базе средних специальных учебных заведений;

4) N_4 – как структурное подразделение республиканского ИКС АПК;

5) N_5 – как структурное подразделение районных органов управления АПК;

6) N_6 – как некоммерческая организация;

7) N_7 – как объединение группы фермерских организаций по оказанию консультационных услуг.

Набор параметров внешней среды, характеризующейся *m* факторами, можно представить в следующем виде: $[V_{si}] = [V_{s1}\ V_{s2}\ V_{s3}\ \ldots\ V_{sm}]$.

Выделим такие параметры организационных форм информационно-консультационного центра, которые полностью соответствовали бы факторам внешней среды:

$$k = m \quad \text{и} \quad P_i = V_{si} \tag{1}$$

Для решения поставленной задачи определим k = m = 7, а именно:

$P_1 = V_{s1}$ – региональная политика руководства сельского хозяйства по поддержке информационно-консультационной службы;

$P_2 = V_{s2}$ – финансирование из местного и республиканского бюджетов;

$P_3 = V_{s3}$ – наличие квалифицированных кадров;

$P_4 = V_{s4}$ – финансовые возможности сельских товаропроизводителей, как потребителей информационно-консультационных услуг;

$P_5 = V_{s5}$ – готовность сельских товаропроизводителей к обращению в межрайонный ИКЦ;

$P_6 = V_{s6}$ – готовность различных районных организаций к предоставлению определенных ресурсов для межрайонного ИКЦ;

$P_7 = V_{s7}$ – наличие законодательной базы, регламентирующей статус и место межрайонного ИКЦ.

Нахождение оптимальной организационно-производственной формы межрайонного ИКЦ можно выполнить, используя два способа количественной оценки целевой функции.

Первый способ предполагает выделение наиболее положительных параметров организационно-производственных форм, которые обладают эффектом «усиления» потенциальных возможностей формы при определенных ситуациях внешней среды V_{s0}.

В формальном виде функцию соответствия S можно представить в следующем виде:

$$S = P \times V_{s0} = [S_i], \qquad (2)$$

где P – матрица параметров различных форм (в нашем случае 7 х 7); V_{s0} – вектор факторов внешней среды, представленный в виде вектора-столбца $[v_{s0i}]$ при i = 1, 2, 3… k (размерность k * 1, в случае рассматриваемой ситуации – 7 * 1); S_i – вектор-столбец значений функции соответствия для каждой формы, i = 1, 2, 3… 7.

Критерий $S_i \rightarrow \max$.

Расчеты вектора S представлены в табл. 1.

Значение ранга определяется местом, которое получила организационно-производственная форма с наибольшим значением функции соответствия.

Расчеты показывают, что на современном этапе развития сельского хозяйства в Республике Мордовия наиболее предпочтительно создавать межрайонные информационно-консультационные центры: а) в форме структурного подразделения республиканского ИКС АПК; б) на базе районных органов управления АПК; в) как объединение группы фермерских организаций по оказанию консультационных услуг.

Таблица 1

Определение ранга организационной формы в зависимости от факторов внешней среды

	P_1	P_2	P_3	P_4	P_5	P_6	P_7	V_{s0}	Расчет	S_i	Ранг
N_1	1	0	1	1	0	1	1	2	1x2+0x1+1x2+1x1+0x2+1x1+1x1	7	**7**
N_2	1	1	2	1	0	1	0	1	1x2+1x1+2x2+1x1+0x2+1x1+0x1	9	**5**
N_3	1	0	1	1	1	1	2	2	1x2+0x1+1x2+1x1+1x2+1x1+1x1	9	**5**
N_4	2	1	2	1	2	2	0	1	2x2+1x1+2x2+1x1+2x2+2x1+0x1	16	**1**
N_5	2	1	2	1	1	2	1	2	2x2+1x1+2x2+1x1+1x2+2x1+1x1	15	**2**
N_6	1	0	1	1	2	1	0	1	1x2+0x1+1x2+1x1+2x2+1x1+0x1	10	**4**
N_7	2	1	1	1	1	1	1	1	2x2+1x1+1x2+1x1+1x2+1x1+1x1	12	**3**

Второй способ предполагает определение использование эффекта максимального превышения потенциальных возможностей организационно-производственной формы межрайонного ИКЦ над уровнем сложившейся в республике факторной ситуации V_{s0}.

В формальном виде вектор разности D и функцию соответствия S можно показать следующим образом:

$$D_i = N_i - V_{s0} = [p_{i1}\ p_{i2}\ p_{i3}\ ....p_{ik}] - \\ - [v_{s01}\ v_{s02}\ v_{s03}\ ....v_{s0k}] = [d_{i1}\ d_{i2}\ d_{i3}\ ....d_{ik}]\ , \qquad (3)$$

i = 1, 2, 3... k, (где t = 7),

В данном случае функция соответствия S примет следующий вид:

$$S_i = \Sigma\ (p_{ij} - v_{sij}) = \Sigma\ d_{ij}\ , \qquad (4)$$

j = 1, 2, 3... k, причем

$$S_i = \Sigma\ (p_{ij} - v_{s0j}) = \Sigma\ d_{ij} \rightarrow \max \qquad (5)$$

j = 1, 2, 3… k.

Расчет вектора D функции критерия S для ситуации, сложившейся в Республике Мордовия, представлен в табл. 2.

Значение ранга определяется местом, которое получила организационно-производственная форма с наибольшим значением функции соответствия. В данном случае, как и в первом, наиболее предпочтительно создавать межрайонный ИКЦ: а) в форме структурного подразделения республиканского ИКС АПК; б) на базе районных органов управления АПК; в) как объединение группы

фермерских организаций по оказанию информационных и консультационных услуг.

Таблица 2

Расчеты вектора *D* функции соответствия *S*

	P_1	P_2	P_3	P_4	P_5	P_6	P_7	d_1	d_2	d_3	d_4	d_5	d_6	d_7	S_i	Ранг
N_1	1	0	1	1	0	1	1	-1	-1	-1	0	-2	-1	0	-6	**7**
N_2	1	1	2	1	0	1	0	-1	0	0	0	-2	0	-1	-4	**5**
N_3	1	0	1	1	1	1	2	-1	-1	-1	0	-1	0	1	-3	**4**
N_4	2	1	2	1	2	2	0	0	0	0	0	0	1	-1	0	**1**
N_5	2	1	2	1	1	2	1	0	0	0	0	-1	1	0	0	**1**
N_6	1	0	1	1	2	1	0	-1	-1	-1	0	0	0	-1	-4	**5**
N_7	2	1	1	1	1	1	1	0	0	-1	0	-1	0	0	-2	**3**

Так как мы производили расчеты для выбора оптимальной формы двумя способами, необходимо просуммировать полученные ранги:

$$R_i = R_{i1} + R_{i2} \quad (6)$$

i= 1, 2, 3... k, где R_i – суммарный ранг i-й формы; R_{i1} – ранг i-й формы, полученный в результате первого подхода критериального выбора; R_{i2} – ранг i-й формы, полученный в результате второго подхода критериального выбора.

Критерием оптимальности будет $R_i \rightarrow \min$.

Результаты расчетов показаны в табл. 3.

Таким образом, результаты расчетов показывают, что при сложившихся условиях в Республике Мордовия наиболее оптимально создание межрайонных информационно-консультационных центров в форме: 1) структурного подразделения республиканского ИКС АПК, 2) на базе районных органов управления АПК, 3) как объединение группы фермерских организаций.

Создание межрайонных ИКЦ на базе районных органов управления АПК оправданно на начальном этапе формирования центров. Положительными сторонами такой организационно-производственной формы являются: возможность создания ИКЦ в короткие сроки и с наименьшими затратами; наличие квалифицированного кадрового состава; знание проблем отрасли; участие в

решении возникающих проблем совместно с другими структурами АПК и др.

Таблица 3

Объединенный критерий выбора оптимальной организационной формы межрайонного ИКЦ

R_i	Ранг (1)	Ранг (2)	Сумма	Место
R_1	7	7	14	**7**
R_2	5	5	10	**6**
R_3	5	4	9	**4**
R_4	1	1	2	**1**
R_5	2	1	3	**2**
R_6	4	5	9	**4**
R_7	3	3	6	**6**

Создание межрайонных ИКЦ как структурных подразделений республиканской ИКС АПК, на наш взгляд, является самым оптимальным вариантом. Это позволит, с одной стороны, осуществлять строгую вертикаль управления республиканской ИКС, а с другой – обеспечивать ее деятельность в едином нормативно-правовом и информационном пространстве, осуществлять единую политику по обслуживанию сельских товаропроизводителей, а также более эффективно использовать имеющийся кадровый и ресурсный потенциал.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 334.732

ОРГАНИЗАЦИЯ МОНИТОРИНГА РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ

ORGANIZATION OF MONITORING THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL COOPERATIVTS, AS AN INSTRUMENT OF IMPROVING THE EFFICIENCY OF AGRIKULTURAL CONSUMER COOPERATIVES

Копылова Елена Васильевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yelena Kopylova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: elenazikovo@mail.ru

В статье рассматривается модель мониторинга сельскохозяйственной потребительской кооперации в регионе. Мониторинг развития сельскохозяйственной кооперации позволит восполнить недостаток информации о происходящих процессах в кооперации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: мониторинг, информация, сельскохозяйственная кооперация.

The article discusses a model for monitoring of agricultural consumer cooperatives in the region. Monitoring the development of agricultural cooperation would fill the lack of information of the processes of cooperation.

K e y w o r d s: monitoring, information, agricultural cooperatives.

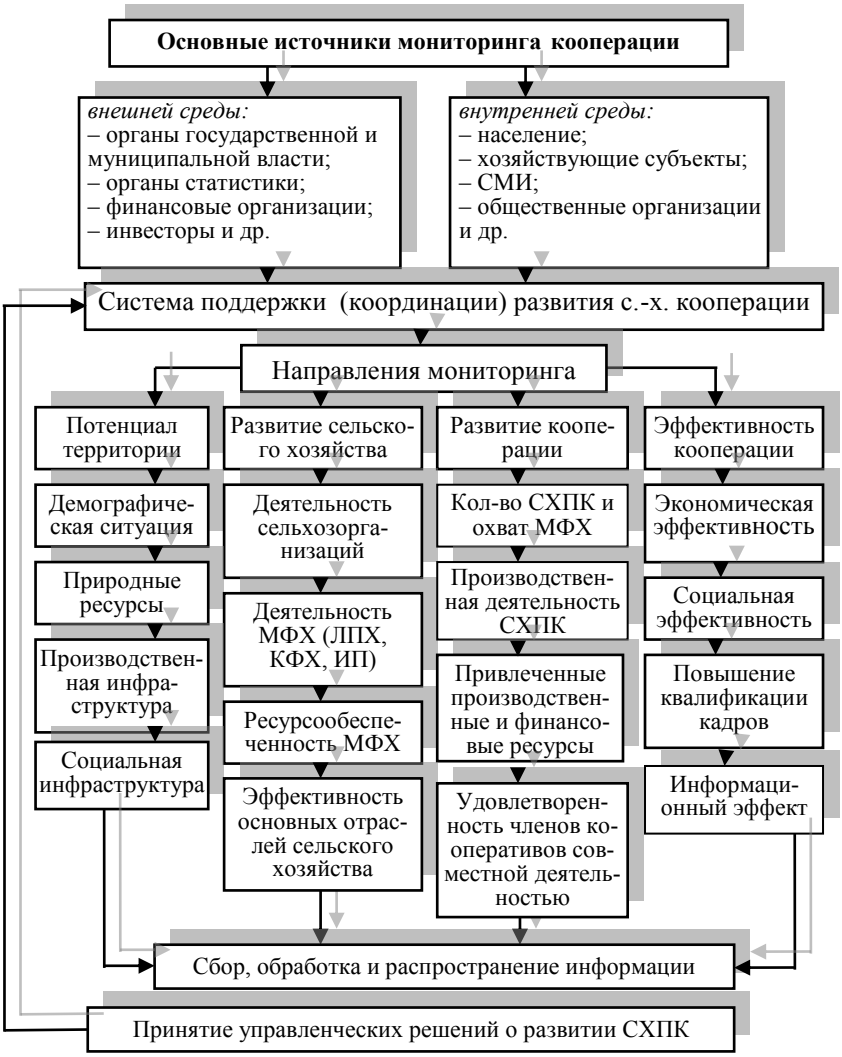
В настоящее время большинство кооперативов сталкиваются с целым комплексом проблем, основная из которых характерна для России, это недостаточное внимание органов управления на региональном и муниципальном уровнях развитию кооперации, что объясняется и недостаточной информацией происходящих процессов кооперации. Сегодня работающие кооперативы представляют в статистические органы небольшой круг данных о своей деятельности – не более 10 показателей. В администрациях муниципальных районов сельскохозяйственные управления или службы практически не имеют полномочий и кадров для активной помощи кооператорам. В результате сельские жители, не имеющие знаний и опыта коопера-

© Копылова Е.В., 2015

ции, остаются разобщенными в условиях жесткой рыночной конкуренции и отсутствии необходимой инфраструктуры.

Восполнить недостаток информации возможно на основе организации в каждом районе и субъекте РФ мониторинга развития сельскохозяйственной кооперации.

Модель мониторинга сельскохозяйственной потребительской кооперации в регионе включает четыре блока элементов (рисунок).



Модель системы мониторинга кооперации в регионе

Первый блок представляет источники информации развития кооперации, включает данные внешней и внутренней среды. Определяются основные объекты, предоставляющие информацию о состоянии сельскохозяйственных потребительских кооперативов и внешней среды кооперативной системы.

Второй блок – центральный, представляющий систему поддержки (или координации) сельскохозяйственной кооперации, которую могут образовывать кооперативы второго и третьего уровней или специализированные центры: в рамках системы формируется структура сбора и анализа источников информации по направлениям мониторинга, которые составляют следующий блок модели.

В третий блок модели включены основные 20 направлений аналитической деятельности, которые служат основанием группировки данных мониторинга.

Четвертый блок представляет собой систему принятия решений системой управления или поддержки сельскохозяйственной кооперации и приводит в целостную систему, полученную в процессе мониторинга информацию, взятую из внешних и внутренних источников местного самоуправления. Обработка информации предполагает выявление проблем, формирование требований к системе развития кооперации, которая детализирует или, наоборот, укрупняет данные.

Решение проблем внедрения мониторинга в деятельность по развитию кооперации и в целом сельских территорий невозможно без специальной подготовки руководителей и специалистов в администрациях муниципальных образований, широкой разъяснительной работы среди сельского населения и всех сельских товаропроизводителей по основам и преимуществам кооперации. Для реализации целей и задач мониторинга в местном самоуправлении требуется создать в администрациях информационно-аналитические отделы, в чьи функции входят сбор, обобщение и анализ информации, необходимой для нужд социально-экономического развития управления муниципальным образованием. Кроме того, в соответствии с программами развития сельскохозяйственной потребительской кооперации в субъектах РФ надо создать активно действующие информационно-консультационные центры.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 331.2:664.6

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ХЛЕБОПЕКАРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

FORMATION OF PAYMENT SYSTEM SATION AT THE ENTERPRISES OF THE BAKING INDUSTRY OF CONSUMER COOPERATION

Пескарева Марина Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Peskareva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: peskareva@list.ru

В статье раскрываются значение, цели и функции заработной платы на предприятии. Проведен анализ формирования оплаты труда работников хлебозавода Починковского райпо.

К л ю ч е в ы е с л о в а: заработная плата, эффективность труда персонала, сдельные расценки, качество продукции, производительность труда.

The article reveals the meaning, objectives and functions of wages in bakery industry. The analysis of payment system formation is carried out in the bakery factory of Pochinki regional consumers' organization.

K e y w o r d s: wages, efficiency of work of the personnel, price-work quotations, quality of production, labor productivity.

Заработная плата – это вознаграждение за труд в зависимости от квалификаций работника, сложности, количества и условий выполняемой работы. Заработная плата является инструментом воздействия на эффективность труда работников.

В данной статье рассматривается оплата труда работников хлебозавода Починковского райпо.

Положение по оплате труда разработано в целях повышения мотивации к труду работников, обеспечения материальной заинтересованности в улучшении качественных и количественных результатов труда.

На предприятии существует 2 формы оплаты труда: повременная (согласно окладов), сдельно – премиальная.

Сдельно – премиальная система применяется для оплаты ос-

© Пескарева М.В., 2015

новных производственных рабочих (пекарей, кондитеров) , т. к. создает большую материальную заинтересованность в результатах своего труда, стимулирует рост производительности и повышает ответственность за выполненную работу.Оплата труда работников производится по сдельным расценкам за каждый вид продукции, конкретный размер которых устанавливается директором.

Оплата труда работников административно – управленческого аппарата производится по должностным окладам в соответствии со штатным расписанием, утвержденным директором предприятия.

Должностные оклады и сдельные расценки в течении года могут индексироваться с учетом роста потребительских цен на товары и услуги.

Месячная заработная плата работника не может быть ниже установленной МРОТ.

В целях закрепления кадров и укомплектования предприятий системы потребительской кооперации высококвалифицированными специалистами имеется такой вид выплат, как ежемесячные надбавки за стаж работы в системе потребительской кооперации.

Работникам производственного цеха за работу в ночное время устанавливается доплата в режиме 50% часовой тарифной ставки.

Премирование работников ООО « Починковский хлеб» ведется за основные результаты хозяйственной деятельности , в целях усиления воздействия материального поощрения. За увеличение объемов реализации хлебобулочных изделий, улучшение качества выпускаемой продукции, экономию трудовых и материальных ресурсов, повышения производительности труда.

Премии руководящим работникам, специалистам, ИТР выплачиваются ежемесячно, за выполнение двух показателей результатов хозяйственной деятельности.

Главный показатель – достижение рентабельности.

За достижения рентабельности в размере 5 % премия выплачивается в размере 20 % от должностного оклада, за каждый 0,1 % дополнительной рентабельности размер премии увеличивается на 1 %. Максимальный размер премии – 50 % от должностного оклада.

Дополнительный показатель – выполнение контрольного задания по производству хлебобулочных и кондитерских изделий в натуральном выражении.

Работникам производственного цеха (пекарям, кондитерам) премии выплачиваются за качество выпускаемой продукции, по бальной системе согласно оценок по пятибалльной шкале.

Премии выплачиваются при положительном конечном результате, с учетом инвестиций в основной капитал.

На премирование количества работников предприятия используется не более 30 % чистой прибыли общей хозяйственной деятельности.

УДК 339.174(470.345)

РАЗВИТИЕ ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

THE DEVELOPMENT OF EXHIBITION AND FAIR ACTIVITIES IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Плеханова Елена Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Plekhanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: eplehanova@rucoop.ru

Рассматриваются перспективы развития выставочно-ярмарочной деятельности Республики Мордовия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: выставочно-ярмарочная деятельность, услуги, эффективность, рынок.

The article considers the prospects for the development of exhibition and fair activity in the Republic of Mordovia.

K e y w o r d s: exhibition and fair activities, services, the efficiency, the market.

Эффективным средством коммуникационной политики предприятия является ее участие в ярмарках и выставках. Для некоторых компаний имиджевая функция выставки является наиболее важной.

Выставка – это форма взаимодействия компании с целевой аудиторией потребителей и потенциальными партнерами, часть системы маркетинговых коммуникаций организации. Участники выставочных мероприятий собираются на одной территории и представляют посетителям и друг другу свои достижения в отрасли или новые товары.

В современном мире выставочно-ярмарочная деятельность является значимой отраслью экономики многих стран. Выставки

© Плеханова Е.А., 2015

служат местом сосредоточения коммерческой и научно-технической информации, инвестиционных и инновационных проектов. Они являются некоторой моделью рынка, служат местом встречи продавцов, покупателей и поставщиков, спроса и предложения. Выставки дают участникам возможность представления товаров и услуг, обеспечивают личный контакт с потенциальными покупателями. Выставки способствуют возрастанию деловой активности в регионе.

За последнее десять лет в России существенно возросли количество и качество выставок, в корне изменился так же и формат выставок. На месте формальных мероприятий, часто показывающих несуществующие успехи и достижения, оказались такие выставки и ярмарки, которые имеют высокую практическую ценность для всех участников. Проведение, организация и сопровождение выставочных и ярмарочных мероприятий сегодня полностью соответствует всем запросам лиц, которые в этом заинтересованы.

Анализируя состояние, динамику и развитие выставочной сферы деятельности, можно обозначить множество проблем, связанных с законодательством, использованием современных информационных технологий, материально-технической базой. Так же можно увидеть пробелы, которые возникают в отношениях между конкурентами и партнерами в отрасли выставок и многое другое. Одной из проблем можно указать и то, что существует очень мало методов сбора и обработки собираемой информации об организаторах и о самих выставочно-ярмарочных мероприятиях. Так же достаточно затруднительно осуществлять анализ состояния выставочной деятельности и давать прогноз ее развития. Сложно обнаружить, так же методики анализа итогов выставочных мероприятий и их влияние на экономику в целом.

Современная выставка является разновидностью коммуникаций, она представляется самой эффективной, так как точно нацелена на аудиторию и максимально наглядна. Таким образом, продвижение товара на выставке очень эффективно.

Для большинства предприятий и организаций Республики Мордовия наиболее остро стоят проблемы сбыта выпускаемой продукции и привлечения финансовых ресурсов для пополнения оборотных средств и развития производства. Преодолевать эти проблемы помогает выставочно-ярмарочная и конгрессная деятельность, являющаяся важнейшим инструментом маркетинга и одной из самых динамично развивающихся отраслей экономики.

ООО «Мордовэкспоцентр» – это современное предприятие выставочного бизнеса, удовлетворяющее требованиям экспонентов и

посетителей выставок и предоставляющее широкий спектр услуг. Он располагает четырьмя действующими выставочными павильонами общей закрытой площадью 3 775 м^2, открытой выставочной площадью 4 000 м^2.

Сегодня курс развития ООО «Мордовэкспоцентр» представляет собой комплексный план действий по созданию благоприятных условий для упорядочения и развития выставочно-ярмарочной, презентационной деятельности, опирающийся на опыт существующих программ других регионов, исходящий из необходимости совершенствования механизмов реализации государственной политики в области выставочной деятельности.

Выставочная индустрия в республике должна стать важным инструментом модернизации хозяйственного комплекса и выполнения приоритетной государственной задачи увеличения валового внутреннего продукта России к 2020 году в несколько раз. Поэтому основной целью развития ООО «Мордовэкспоцентр» является разработка мер, направленных на развитие инфраструктуры рынка выставочно-ярмарочных услуг и создание условий, формирование механизмов, обеспечивающих:

– расширение рынков сбыта товаров и услуг, производимых в РМ;

– привлечение внимания деловых кругов России и за рубежом к торгово-экономическому и инвестиционному потенциалу РМ;

– развитие экспортных возможностей предприятий РМ;

– привлечение в экономику РМ передовых технологий и недостающих ресурсов;

– содействие развитию производства конкурентоспособности продукции и насыщению потребительского рынка РМ товарами местных производителей.

Результатом реализации развития ООО «Мордовэкспоцентр» должен стать рост спроса на продукцию и услуги хозяйствующих субъектов РМ, увеличение объемов продаж, прирост реальных доходов организаций и финансовых поступлений в бюджеты различных уровней, создание дополнительных рабочих мест.

Проведение всего комплекса мероприятий по формированию делового и инвестиционно-привлекательного имиджа РМ позволит привлечь в экономику дополнительные ресурсы, укрепить и расширить экономические позиции республики на рынках регионов Российской Федерации и зарубежных государств.

Как показывает международный опыт, успешное функционирование национального выставочного рынка обуславливается огромным количеством факторов, которые включают в себя такие масштабные показатели, как стабильность и сила экономики стра-

ны и частные, локальные особенности, типа наличия развитой местной сети рекламных, издательских и прочих фирм.

С целью расширения контактов и обмена информацией между товаропроизводителями и потребителями, а также налаживания научных, культурных связей Мордовии с регионами России и зарубежными странами на территории ООО «Мордовэкспоцентр» ежегодно проводится Международная выставка-ярмарка «Деловая Мордовия». «Мордовэкспоцентр» решает задачи формирования современной торговой инфраструктуры, создания благоприятных условий для предпринимательской деятельности, прогрессивного развития торгово-экономических и научно-технических связей деловых кругов Республики Мордовия.

Одной из важнейших задач на сегодняшний день является развитие инфраструктуры «Мордовэкспоцентра», а именно необходимость строительства конгрессно-гостиничного комплекса, бизнес-центра, гостиницы, ресторана, мест культурного отдыха, автостоянок, мини-маркетов.

Таким образом, в настоящее время и в данных условиях можно сказать, что выставочная индустрия Республики Мордовия выходит на этап зрелости.

Выставочно-ярморочная деятельность имеет важное значение в деятельности компаний. Грамотно выбранная выставка для участия в совокупности с тщательной подготовкой к ее участию и непосредственно активным участием в выставке, проведением подготовленных поствыставочных работ дадут высокую результативность. Тщательно подготовленные коммуникационные мероприятия на выставке и после нее дадут синергетический эффект. Следует подчеркнуть необходимость знаний нормативно-правовых документов и учета их позиций в процессе подготовки и участия в выставочно-ярморочной деятельности.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 334.735(470.345):339.37

ДИНАМИКА ОБОРОТА РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ И СПЕЦИФИКА КООПЕРАТИВНОЙ ТОРГОВЛИ МОРДОВПОТРЕБСОЮЗА

THE RETAIL TURNOVER DYNAMICS AND THE COOPERATIVE TRADE SPECIFICITY OF THE MORDOVIAN CONSUMER ALLIANCE

Пониматкина Людмила Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Lyudmila Ponimatkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: anikinaluda@mail.ru

В статье рассматриваются динамика численности работников и изменения объема оборота розничной торговли Мордовпотребсоюза. Выявлена специфика деятельности Мордовпотребсоюза.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Мордовпотребсоюз, оборот розничной торговли, потребительская кооперация, магазин.

The article examines the workers number dynamics and the retail turnover changes of the Mordovian Consumer Alliance. The specificity of the Mordovian Consumer Alliance activities is shown.

K e y w o r d s: The Mordovian Consumer Alliance, retail turnover, consumer cooperation, shop.

По состоянию на 01.01.2014 г. в состав Мордовского республиканского союза потребительских обществ (Мордовпотребсоюза) входят: Атяшевское райпо, Ельниковское райпо, Инсарское райпо, Ичалковское райпо, Краснослободское райпо, Потребительское общество (ПО) «Большеигнатовское», Ромодановское райпо, Теньгушевское ПО, Чукальское ПО, ООО «Болдовское», ООО «Стрельниковское», ООО «Ковылкинский общепит», ООО «Мордовкоопкнига».

Сведения о численности работников Мордовпотребсоюза представлены в табл. 1.

Среднесписочный состав работников в целом по Мордовпотребсоюзу за 2011–2013 гг. резко уменьшился – в 2012 г на 4 % по отношению к предыдущему году, а в 2013 г уже на 6% к 2012 г.

Наибольшее сокращение численности работников в 2013 г.

© Пониматкина Л.А., 2015

произошло в Краснослободском райпо – на 20 человек или на 9 %, в Чукальском ПО – на 14 человек или на 10 % и в Теньгушевском ПО – на 8 человек или на 6 %.

Таблица 1

Сведения о численности работников Мордовпотребсоюза за 2011-2013 гг.

Наименование райпо, ПО, ООО	Среднесписочная численность, чел			Темп роста, %	
	2011г.	2012 г.	2013 г.	2012г к 2011 г	2013г к 2012г
Атяшевское райпо	331	305	289	92	95
Ельниковское райпо	149	160	157	107	98
Инсарское райпо	181	172	177	95	103
Ичалковское райпо	225	206	196	92	95
Краснослободское райпо	209	212	192	101	91
Ромодановское райпо	83	91	87	110	96
ПО «Б.Игнатовское»	59	55	55	93	100
Теньгушевское ПО	150	145	137	97	94
Чукальское ПО	159	146	132	92	90
ООО «Мордовкоопкнига»	23	22	21	96	95
ООО «Ковылкинский общепит»	43	43	46	100	107
ООО «Стрельниковское»	28	25	28	89	112
ООО «Болдовское»	20	19	22	95	116
ООО «Коопторг»	11	10	–	91	–
ООО «Универсал-М»	32	23	–	72	–
Итого	1 703	1 634	1 539	96	94

В некоторых организациях произошел рост численности работников: таких как Инсарское райпо – на 3 %, ООО «Ковылкинский общепит» – на 7 %, ООО «Стрельниковское» – на 12 % и в ООО «Болдовское» – на 16 %.

В 2013 г. две организации Мордовпотребсоюза прекратили свое существование – ООО «Коопторг» и ООО «Универсал-М», что отрицательно отразилось на общей среднесписочной численности работников.

Мордовпотребсоюз осуществляют следующие виды деятельности: розничная торговля, общественное питание, производственная деятельность, заготовительная и оказание услуг населению [1].

За 2011–2013 гг. Атяшевское райпо, Ельниковское райпо и Теньгушевское ПО занимают наибольшие объемные показатели

по всем позициям в системе потребительской кооперации Республики Мордовия.

Ведущей отраслью Мордовпотребсоюза на протяжении последних лет является торговля, и основная часть материальных и трудовых ресурсов системы потребительской кооперации сосредоточена именно там. Доля розничной торговли в общем объеме деятельности за 2014 г. составила 68 %.

В системе Мордовпотребсоюза имеется более 300 действующих магазинов совокупной площадью 46,7 млн. кв. м; торговля обслуживает около 167 тыс. человек; в отрасли занято более 800 человек; имеются возможности для частичного обеспечения потребностей торговли за счет производства организаций потребительской кооперации.

Вместе с тем, имеются особенности, которые определяют специфику кооперативной торговли, в частности:

– в большинстве регионов магазины либо не интегрированы вообще, либо объединены на уровне административных районов, практически отсутствуют торговые сети;

– большинство магазинов имеют небольшие площади;

– имеется значительное количество убыточных магазинов, в частности, расположенных в населенных пунктах с численностью населения менее 100 человек; указанные магазины зачастую имеют исключительно социальный характер и не являются коммерчески эффективными;

– многие торговые точки находятся на значительном удалении от возможных логистических распределительных центров.

Розничная торговля организаций системы Мордовпотребсоюза в 2014 году составила 1,4 % в общем объеме товарооборота республики и 9,5 % в районах, где представлены организации потребкооперации. Торговая отрасль наиболее развита в Ельниковском райпо и Теньгушевском ПО – почти 20 % от товарооборота соответствующих районов. Достаточно сильным является и Атяшевское райпо – 17,2 % оборота Атяшевского района. Динамика розничного товарооборота организаций системы Мордовпотребсоюза в 2012–2014 гг. представлена в табл. 2.

2013 г. оказался успешнее в плане увеличения объема розничной торговли. Показатель оборота розничной торговли в 2013 г. выше на 29 % по сравнению с 2012 г. и на 2,6 % по отношению к 2014 г. Некоторые организации показывают стабильный рост оборота розничной торговли – Атяшевское райпо, Инсарское райпо, Краснослободское райпо, ООО «Стрельниковское». В других организациях, наоборот, с каждым годом ситуация все больше ухудшается – в Ичалковском райпо оборот розничной торговли умень-

шился за 2 года на 32,5 млн. руб., в Ромодановском райпо – на 16,1 млн. руб., в Чукальском ПО – на 18,2 млн. руб.

Таблица 2

Динамика оборота розничной торговли организаций системы Мордовпотребсоюза в 2012–2014 гг.

Показатели	Оборот розничной торговли, млн. руб.			Отклонение (+, –)		Темп роста, %	
	2012г.	2013 г.	2014 г.	2013г. от 2012 г.	2014 г. от 2013 г.	2013 г. к 2012 г.	2014 г. к 2013 г.
Атяшевское райпо	204,4	209	235,6	4,6	26,6	102,3	112,7
Ельниковское райпо	148,9	163,9	155,9	15	–8	110,1	95,1
Инсарское райпо	93,6	104,8	111,8	11,2	7	112,0	106,7
Ичалковское райпо	108,6	102,5	76,1	–6,1	–26,4	94,4	74,2
Краснослободское райпо	107,7	109,1	111,1	1,4	2	101,3	101,8
Ромодановское райпо	70,8	67,7	54,7	–3,1	–13	95,6	80,8
ПО «Б.Игнатовское»	12,8	16,4	15,4	3,6	–1	128,1	93,9
Теньгушевское ПО	149,6	157,8	154,3	8,2	–3,5	105,5	97,8
Чукальское ПО	81,8	77,9	63,6	–3,9	–14,3	95,2	81,6
ООО «Болдовское»	26,5	24,7	23,7	–1,8	–1	93,2	96,0
ООО «Стрельниковское»	27,4	29,5	32,8	2,1	3,3	107,7	111,2
ООО «Мордовкоопкнига»	9,6	7,4	7,5	–2,2	0,1	77,1	101,4
Итого	1 041,7	1 070,7	1 042,5	29	–28,2	102,8	97,4

В целях определения перспектив развития потребительской кооперации Республики Мордовия, успешного ведения финансово-хозяйственной деятельности Совет и Правление Мордовпотребсоюза:

– разрабатывает основные направления, долгосрочный и краткосрочный прогнозы, программы и планы социально – экономического развития потребительской кооперации Республики Мордовия;

– дает оценку состояния экономики потребительской кооперации Республики Мордовия, разрабатывает предложения, направленные на стабилизацию и развитие ее экономики;

– внедряет в деятельность организаций потребительской кооперации наиболее эффективные приемы и методы работы.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Воробьева Е.Г.*, Пониматкина Л.А. Современное развитие организаций системы потребительской кооперации Мордовпотребсоюза в Республике Мордовия (научная статья) / Теория и практика общественного развития. Электронный журнал. № 4. 2013. С. 247–254.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 664

К ВОПРОСУ О ПИЩЕВЫХ ДОБАВКАХ И ИХ ВЛИЯНИИ НА СОХРАННОСТЬ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

TO THE ISSUE OF FOOD ADDITIVES AND THEIR INFLUENCE ON THE SAFETY OF FOOD

Раужина Людмила Семеновна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Lyudmila Rauzhina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: l.s.rauzhina@rucoop.ru

В статье рассматриваются пищевые добавки, их применение в производстве продуктов питания, влияние на удлинение сроков хранения продуктов питания, а также негативное влияние на здоровье человека.

К л ю ч е в ы е с л о в а: пищевые добавки, консерванты, сохранность, безвредность, кондитерская промышленность, общественное питание.

The article discusses food additives, their use in food production, the effect on lengthening the shelf life of food products, as well as the negative impact on human health.

K e y w o r d s: food additives, preservatives, safety, harmlessness, confectionery industry, public catering.

Здоровье человека – результат не только наследственности, образа жизни, но и выбора продукции, которую мы покупаем и потребляем, и условий, в которых мы живем. Продолжительность жизни в стране продолжает сокращаться, не смотря на то, что время потрясений и революций давно прошло. В начале 1990-х годов считалось, что причиной является главным образом стресс. На наш взгляд причина сокращения в других факторах, важнейшим из них является наплыв в Россию недоброкачественной и вредной для здоровья продукцией. Приходится признать, что государство в лице своих контролирующих органов сегодня недостаточно защищает наше здоровье от потребления вредной продукции, поэтому здоровье каждого человека во многом зависит от того, насколько мы информированы о безопасности той или иной продукции и можем правильно сориентироваться в мире вредных и безопасных для здоровья товаров.

Пищевые добавки – это природные или искусственные веще-

© Раужина Л.С., 2015

ства и их соединения, специально вводимые в пищевые продукты в процессе их изготовления в целях придания продуктам определенных свойств и/или сохранения качества пищевых продуктов.

В группу пищевых добавок входит множество различных веществ, как натурального происхождения, так и синтетических, и ассортимент их постоянно растет. Большинство из них не имеют пищевого значения и либо являются инертными для организма, либо могут оказывать как положительное, так и негативное влияние на организм. Применение пищевых добавок в пищевой промышленности и общественном питании регламентируется нормативно-технической документацией, «Санитарными правилами по применению пищевых добавок», «Медико-биологическими требованиями и санитарными нормами качества продовольственного сырья и пищевых продуктов». Перечень пищевых добавок, разрешённых для применения в РФ, постоянно расширяется и корректируется, исходя из степени адаптации санитарных норм, принятых в нашей стране, к международным и европейским стандартам безопасности, при создании новых добавок и изучении их свойств.

В нашей стране на прилавках торговых предприятий имеется огромное количество пищевых продуктов с длительным сроком хранения. Длительный срок хранения этим изделиям обеспечивают пищевые добавки: консерванты, антиоксиданты - они предотвращают окисление жиров; стабилизаторы, сохраняющие заданную консистенцию продукта; эмульгаторы, которые поддерживают структуру пены у теста и кремов; разрыхлители, выполняющие функцию дрожжей. Большое значение имеет и металлизированная герметичная упаковка. За рубежом используются разнообразные добавки, большинство которых разрешено к применению Всемирной организацией здравоохранения. В России они по большей части не применяются, но это не значит, что они запрещены. К примеру, в отечественной кондитерской промышленности используются только два консерванта, это сорбиновая кислота и сорбат натрия. Они позволяют увеличить срок хранения кондитерских изделий с кремом до 120 часов, но только в холодильнике. Без консервантов их можно хранить не более полутора суток, изделия с творогом – 24 часа и только рулеты с маковой начинкой – 7 суток. Самая «стойкая» – шоколадно-вафельная продукция, она не теряет своих свойств в течении 30 суток.

Сотрудничество с иностранными фирмами, производящими и поставляющими готовую начинку к кондитерским изделиям, позволило российским предприятиям освоить новую продукцию с существенно более длительным сроком хранения. Увеличение сроков хранения позволяет подстраховываться производителю от возможных убытков. Кроме того, на международных выставках

кондитерских изделий каждая фирма старается перещеголять партнеров и представляет самые изысканные и замысловатые блюда, оригинальные рецептуры, новые технологии. Любое новаторство создает фирме определенную репутацию.

А насколько вредно употреблять в пищу изделия с консервантами – вопрос открытый. Пока каждый потребитель решает его для себя сам. Самый простой выход: если покупаете продукты на каждый день, то лучше выбирать те, что без консервантов. Продукты длительного хранения обязательно в своем составе содержат консерванты, поэтому их следует выбирать с осторожностью.

УДК 343.83:331.101.3

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ТРУДА В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ

THEORETICAL ASPECTS OF MOTIVATION SYSTEM OF LABOUR IN CRIMINAL EXECUTIVE SYSTEM

Сорвачева Людмила Викторовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Lyudmila Sorvacheva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: sorvacheva77@mail.ru

В статье даны понятия «мотивация» и «система стимулирования труда государственных служащих». В зависимости от тех потребностей и интересов сотрудников УИС, которые удовлетворяются системой мер стимулирующего характера, выделены материальные, моральные, социальные и правовые стимулы. В целях выявления мотивов удовлетворенности трудом и факторов дестимулирования было выявлено, что наибольшая сложность управления процессом мотивации труда обусловлена недостаточным денежным содержанием государственных служащих, а также его независимостью от фактических результатов труда, уровня инфляции и прожиточного минимума региона. В ходе работы были выделены условия эффективного функционирования системы государственной службы.

К л ю ч е в ы е с л о в а: стимулирование, мотивация, материальные, моральные, социальные и правовые стимулы, эффективность, государственная служба, уголовно-исполнительная система.

© Сорвачева Л.В., 2015

The article determines the concept of motivation and system of work incentives of public servants. Depending on those requirements and interests of employees of UIS, who are satisfied with system of measures of the stimulating character, material, moral, social and legal incentives are pointed out. For identification of motives of work satisfaction and factors of discouraging, it was revealed that the greatest complexity of management of motivation process of work is caused by the insufficient monetary maintenance of public servants, and also by their independence of the actual results of work, a rate of inflation and a living wage of the region. During the investigation, conditions of effective functioning of public service system were distinguished.
K e y w o r d s: stimulation, motivation, material, moral, social and legal incentives, efficiency, public service, criminal executive system.

Мотивация – это совокупность внутренних и внешних движущих сил, которые побуждают человека к деятельности, задают границы и формы деятельности и придают этой деятельности направленность, ориентированную на достижение определенных целей. Влияние мотивации на поведение человека зависит от множества факторов, во многом индивидуально и может меняться под воздействием обратной связи со стороны деятельности человека.

Система стимулирования труда государственных служащих представляет собой комплекс материальных и нематериальных стимулов, ориентированный на обеспечение эффективного труда служащих путем принуждения, вознаграждения и побуждения. В целях выявления мотивов удовлетворенности трудом и факторов дестимулирования был проведен эксперт-опрос специалистов и руководителей кадровых служб органов исполнительной власти, который показал следующие результаты: наибольшая сложность управления процессом мотивации труда обусловлена недостаточным денежным содержанием государственных служащих, а также его независимость от фактических результатов труда, уровня инфляции и прожиточного минимума региона. Вторым по значимости недостатком является отсутствие механизма должностного роста, т. е. нормативно утвержденной зависимости карьерного продвижения от уровня квалификации служащего, его образования и стажа работы [4, с. 8].

В зависимости от тех потребностей и интересов сотрудников УИС, которые удовлетворяются системой мер стимулирующего характера, можно выделить материальные стимулы, моральные, социальные и правовые.

Под материальным стимулированием в подобной классификации фактически понимаются стимулирующие меры денежного характера, то есть это те денежные выплаты и поощрения, выражающиеся в подобной форме, которые выплачиваются по результатам служебной деятельности.

Моральное стимулирование предусматривает использование

стимулов, действие которых основывается прежде всего на потребностях сотрудника в общественном признании.

Особое место занимает социальное стимулирование, поскольку оно часто содержит в себе одновременно элементы как материального стимулирования, так и морального.

При этом хотелось бы отметить, что общая тенденция социального стимулирования такова, что чем реже предмет (материальный предмет, услуга, преимущество, льгота), выполняющий функцию стимула, распространен в среде, тем выше при прочих равных условиях его престижная составляющая [1, с. 24].

Что касается правового стимулирования, то, как отмечает А.В. Малько, под правовым стимулированием подразумевается процесс воздействия правовых стимулов на интересы субъектов. Правовой стимул есть правовое побуждение к законопослушному деянию, создающее для удовлетворения собственных интересов субъекта режим благоприятствования. Наиболее общие признаки реализации правовых стимулов заключаются в том, что они: 1) связаны с благоприятными условиями для осуществления собственных интересов личности, так как выражаются в обещании либо предоставлении ценностей, а иногда – в отмене либо снижении меры лишения ценностей (например, отмена или снижение меры наказания есть стимул); 2) сообщают о расширении объема возможностей, свободы, ибо формами проявления правовых стимулов выступают субъективные права, законные интересы, льготы, поощрения, рекомендации; 3) выражают собой положительную правовую мотивацию; 4) предполагают повышение позитивной активности; 5) направлены на упорядоченное изменение общественных отношений, выполняют функцию развития социальных связей. В этом состоит их необходимость и социальная ценность [3, с. 5].

Система мотивирования всегда зависит от политики уголовно-исполнительной системы в области управления сотрудниками. Оттого, насколько система мотивирования эффективнее, в частности, будут зависеть текучесть кадров и результативность труда.

Следовательно, необходима тщательная проработка системы стимулирования с учетом индивидуальных особенностей уголовно-исполнительной системы.

Стимулирование обычно оказывается эффективнее прямого воздействия, однако по своей организации оно гораздо сложнее. Как отмечает Г.М. Мякишев, «когда есть личная заинтересованность, человек старается. Чем выше мотивация, тем больше отдача. И если она очень высокая, человек делает все возможное, а иногда и невозможное. Заинтересовать людей можно только с помощью системы стимулов». Здесь стимул –

выражение целенаправленного внешнего воздействия, усиливающего побуждение к определенному поведению. Общеизвестно, что стимулами деятельности всегда выступают определенные факторы, образующие их систему, характер которой обусловлен природой общественно-экономических и государственно-правовых отношений и положением разных социальных групп в обществе и различных организациях. Организационные, социально-психологические и правовые аспекты стимулирования служебной деятельности сотрудников обусловлены их личностными особенностями: мотивацией деятельности сотрудников, их ценностными ориентациями, а также социально-психологическим климатом в коллективе, стилем руководства, социально-правовым статусом начальника, подчиненных и др [4, с. 88].

Стимулирующий характер социального пакета госслужащих определяется: во-первых, удовлетворением потребностей безопасности и справедливости; во-вторых, формированием мотивов значимости, признания и уважения. Тем самым работник включается в организационную культуру, возрастает лояльность служащего к условиям и нормам деятельности, следовательно, поддерживается трудовая мотивация.

Несмотря на разнообразие предоставляемых социальных гарантий, ни не удовлетворяют весь спектр реальных потребностей служащих. В связи с этим, автор полагает, что социальный пакет для госслужащих должен быть более диверсифицирован, предоставлять возможность выбора, т. е. необходима система, в соответствии с которой персоналу позволяется самостоятельно определять в допустимых пределах пакет дополнительных вознаграждений, в наибольшей мере отвечающих их потребностям. Предлагается ранжирование социальных гарантий: разделение на основные и дополнительные. При этом основное, или защитное обеспечение должно предоставляться всем сотрудникам (медицинское страхование, страхование жизни и пенсионные выплаты). В свою очередь, дополнительными льготами, такие как беспроцентная ссуда на приобретение жилья, оплата спортивных занятий, бесплатные обеды, могли бы воспользоваться госслужащие с определенным стажем работы. Кроме того, содержание социального пакета служащего должно зависеть от результативности его труда, а также должностного положения [5, с. 9].

Еще одним фактором повышения трудовой мотивации для государственного служащего является карьерное продвижение, которое способствует комплексному удовлетворению материальных, социальных и статусных потребностей. Мотивация достиже-

ния карьеры рассматривается автором как совокупность всех побуждений и условий, которые детерминируют, направляют и регулируют процесс достижения социального статуса профессионала (должностного продвижения) и профессионального самосовершенствования.

Информированность государственных служащих относительно их дальнейшего должностного продвижения, наличие индивидуальных планов развития (карьерного роста, профессионального совершенствования) является стабилизирующим фактором труда.

Для создания эффективной схемы изучения персонала государственной службы, необходимо учреждение федерального и региональных банков кадровой информации. Тогда использование централизованной базы данных позволит создать быстродействующий механизм подбора и ротации кадров государственной службы на всех ее уровнях [2, с. 60].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Акимова М.А.* Организационно-правовое обеспечение системы управления персоналом в органах внутренних дел: Лекция. Домодедово: ВИПК МВД России, 2003. 44 с.

2. *Криволапов Н. П.* О реформировании производственного сектора УИС и обеспечении его устойчивого функционирования в условиях негативных явления в экономике и финансовой сфере // Ведомости УИС. № 7. 2010 г. С. 2–4.

3. *Совершенствование* деятельности руководителя органа внутренних дел: учеб.-метод. пособие / под ред. В.М, Волкова, М.Н. Никитина, М.В. Силкова, Ю.П. Хорькина. Домодедово: ВИРК МВД России, 2003. 49 с.

4. *Тарасов А. А*. Статья: «Развитие производственного сектора УИС в период реализации «Концепции развития уголовно-исполнительной системы до 2020 года»».

5. *Чекин М.А*. Анализ практики разработки и применения системы материального стимулирования государственных гражданских служащих за достижение ими установленных показателей эффективности. / М.А.Чекин, Ю.А. Гуляева // Вопросы государственного и муниципального управления. М., 2011. № 4. С. 11.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 332.1(470.345):339.137.2

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ РЕГИОНА (НА МАТЕРИАЛАХ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ)

INNOVATIVE APPROACHES TO MANAGEMENT OF COMPETITIVENESS OF THE REGION (ON MATERIALS OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA)

Четайкина Юлия Вячеславовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yuliya Chetaykina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: uchetajkina@rucoop.ru

В статье рассматриваются инновационные подходы к управлению конкурентоспособностью Республики Мордовия как одного из регионов России. Предложена системная модель, включающая в себя четыре вектора структурных преобразований в Республике Мордовия, последовательная реализация которых позволяет создать предпосылки для повышения конкурентоспособности РМ и перевода экономики региона и системы управления в качественно новое состояние.

К л ю ч е в ы е с л о в а: модернизация, конкурентоспособность, глобализация, регионализация, инновационная деятельность, управление, агропромышленный комплекс (АПК).

The article deals with innovative approaches to the management of competitiveness of the Republic of Mordovia as one of the regions of Russia. They proposed a system model, which includes four vectors of structural reforms in the Republic of Mordovia, the consistent implementation of which creates the preconditions for increasing the competitiveness of the Republic of Moldova and the transfer of the region's economy and governance in a qualitatively new state.

K e y w o r d s: modernization, competitiveness, globalization, regionalization, innovation, management, agribusiness.

Необходимым условием модернизации агропромышленного производства на период до 2020 г. является повышение качества подготовки и переподготовки современных специалистов АПК в системе профессионального образования. Подготовка кадров для инновационной деятельности в условиях конкуренции должна рассматриваться как важнейшая составляющая современной аграрной экономики. Молодые руководители предприятий АПК должны иметь достаточный объем знаний и умений для решения следующих задач:

© Четайкина Ю.В., 2015

– стратегический анализ и прогнозирование экономических процессов;

– проведение маркетинговой и консалтинговой политики;

– обеспечение продвижение товаров АПК на отечественные и зарубежные рынки;

– управление персоналом.

Важным условием проведения инновационной политики является интеграция сельскохозяйственной науки, аграрного образования и практики производства. В условиях конкуренции передача новых технологий из науки в практику сельхозпроизводства должна осуществляться через активное сотрудничество между наукой, образованием и производством, государственной властью и потребителем, через полную реализацию учеными, разработчиками, педагогами, предпринимателями новых технологий, новых методов планирования и управления предприятиями, а также посредством нововведений в социальной сфере.

В современном сельхозпроизводстве специалист постоянно должен использовать современные средства вычислительной техники – компьютеры, Интернет, устройства связи и телекоммуникаций для обработки информации, обмена данными с различными внешними и внутренними подразделениями предприятия. С их помощью осуществляется составление экономико-математических моделей технологических процессов в животноводстве, растениеводстве, земледелии, переработке сельхозпродуктов, оптовой и розничной торговле. Экономико-математические модели представляют собой оптимизационные, имитационные модели исследования различных операций. В том числе операций, не укладывающихся в рамки существующих программных средств для проведения экономических расчетов, разрабатываемых с целью совершенствования технологических процессов таких, как составление рационов кормов для животных, решение задач прогнозирования показателей планирования на предприятии, что, в свою очередь, обеспечивает современную ориентацию производителей и переработчиков сельхозпродукции, агросервисных организаций на использование эффективных технологий для инновационного развития.

Разрабатываемые на отдельных сельхозпредприятиях автоматизированные базы данных используются в целях решения многих прикладных задач, в том числе для: систематизации информации; осуществления мониторинга информационных потребностей сельских товаропроизводителей и их партнеров по агробизнесу; обмена данными на всех уровнях посредством электронной почты; информационной поддержки консультационной, аналитической и экспертной деятельности.

В современных условиях глобализации рынков, в основе эко-

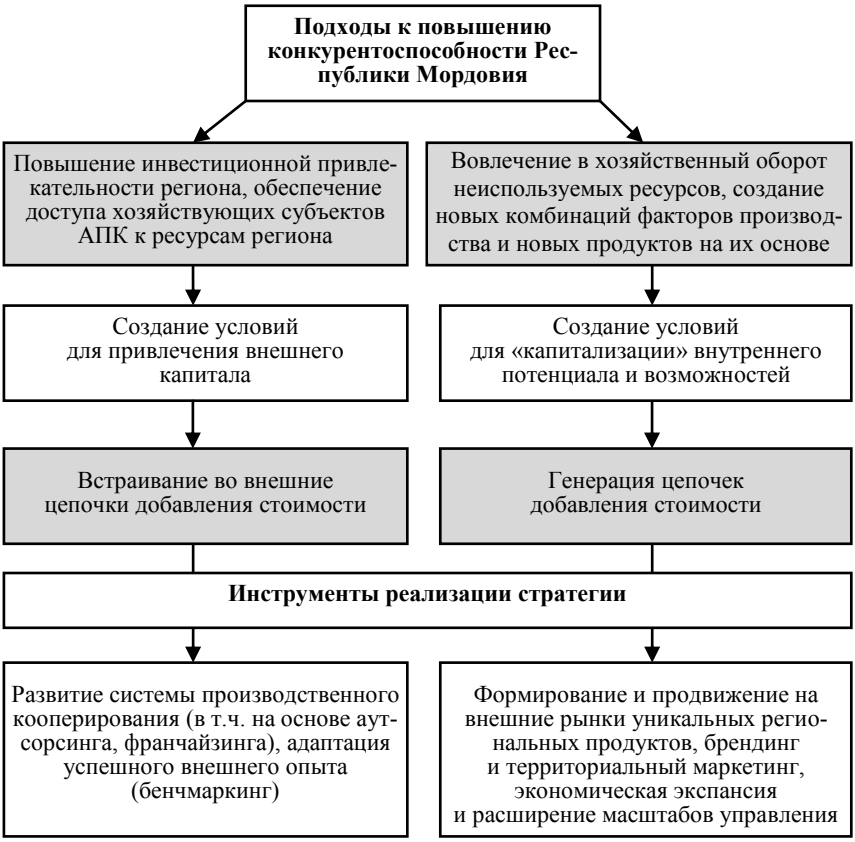
номических отношений между регионами лежат, с одной стороны, конкуренция – соперничество за перспективные рынки и привлечение факторов производства, а с другой – взаимовыгодное сотрудничество и партнерство в целях обеспечения конкурентоспособности. Эти взаимодополняющие друг друга тенденции, рассматривающиеся как производные конкурентные отношения между регионами Российской Федерации, требуют детального и многостороннего исследования.

Начало активного исследования межрегиональной конкуренции следует связывать с появлением в последние несколько десятилетий в рамках региональной экономики большого числа новых теоретических и прикладных разработок, связанных с изучением качественного преобразования роли и функций региональных субъектов в мировом и национальном воспроизводстве. Процесс глобализации, затрагивающий, национальные и отраслевые рынки, ведет к усилению конкуренции не только между отдельными товарами и производителями, но и между странами и их территориально обособленными субъектами – регионами, предъявляя и для первых, и для вторых все более высокие требования к их конкурентоспособности.

Определяющее влияние на характер межрегиональной конкуренции оказывают процессы глобализации и регионализации, противоречивость, взаимообусловленность которых обосновывают необходимость разработки инновационного подхода к управлению конкурентоспособностью региона, ориентированного на достижение уникальных сочетаний факторов внешней и внутренней среды, как основы создания устойчивых конкретных преимуществ.

Повышение роли Республики Мордовии в глобальном и национальном воспроизводстве смещает приоритеты в размещении факторов производства и реализации внешнеэкономической политики государства на региональный уровень. В силу этого повышается внимание к вопросам исследования межрегиональной конкуренции, ее движущих сил и факторов, определяющих конкурентоспособность региона (рис. 1). Эти подходы в полной мере отражают способы включения Республики Мордовия в процессы глобализации и регионализации. В частности, первый подход основан, преимущественно, на активном включении региона в процесс глобализации и интернационализацию производства за счет развития производств «частичных» продуктов.

Второй подход предполагает активное участие Республики Мордовия в процессах регионализации, усиление целостности регионального воспроизводства и активной экспансии РМ на внешние рынки с готовыми конечными продуктами на основе разработки и реализации Целевых программ (ЦП).



Р и с. 1. Подходы к созданию модели модернизации экономики и конкурентоспособности Республики Мордовия

В основу повышения конкурентоспособности Республики Мордовия на российском рынке в условиях высокой изменчивости внешней среды следует заложить системную модель структурной модернизации региона, включающую в себя:

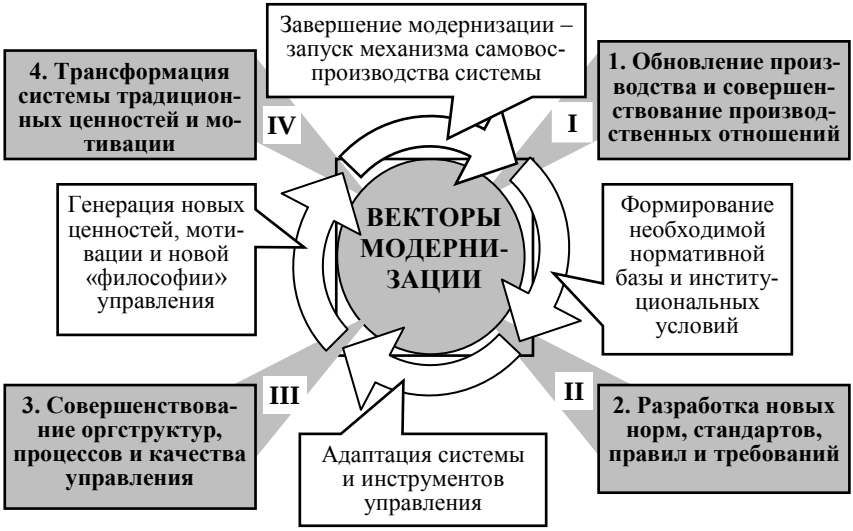
1) вектор обновления оборудования, технологий и совершенствования структуры производственных отношений, производственной логистики и технологических цепочек;

2) вектор обновления нормативной среды к организации производства, технических условий и стандартов, показателей качества и их «импорт» из других систем, обеспечивающих создание равных условий конкуренции;

3) вектор совершенствования организационных структур и мето-

дов управления, их ориентация на достижение нового качества управления процессами экономического и общественного развития;

4) вектор трансформации системы традиционных ценностей и мотивации, достижение их новых характеристик и новой «философии» управления, адекватной новому состоянию экономики и общества (рис. 2).



Р и с. 2. Системная модель модернизации экономики и управления в АПК Республики Мордовия

Данная системная модель взята за основу при обосновании новой модели региональной аграрной экономической политики, направленной на повышение конкурентоспособности АПК региона.

Развитие внешнеэкономических связей России со многими странами мира за ряд последних лет предопределило наличие всего спектра новинок техники и оборудования для региональных АПК, инновационных решений для ресурсосберегающего земледелия, инвестиционных проектов и ведомственных целевых программ. С этой целью проводятся агропродовольственные выставки в г. Москве с участием зарубежных стран так как США, Канада, Китай, Аргентина, Германия, Франция, Италия. Как свидетельствует отечественный и зарубежный опыт, целевые программы АПК России могут способствовать развитию экономического потенциала страны, если они обеспечивают поддержание сбалансированности народного хозяйства. В настоящее время разработаны и реализуются целевые программы развития: топлива и энергетики; продовольствия; транспорта и связи; жилья; химической и

микробиологической промышленности; образования, культуры и средств массовой информации; экологии и ряд других.

Агропромышленный комплекс Республики Мордовия представляет собой часть общероссийского АПК, в котором выделяются три основные сферы: отрасли промышленности, выпускающие основные средства производства для сельского хозяйства, перерабатывающих и обслуживающих предприятий и организаций; собственно, сельскохозяйственное производство; предприятия и организации, занимающиеся заготовкой, хранением и переработкой сельскохозяйственной продукции.

Сельское хозяйство – одна из главных отраслей материального производства республики. В производстве продукции растениеводства преобладает пшеница яровая и озимая, ячмень, сахарная свекла, кормовые культуры. В настоящее время сельское хозяйство РМ представляют 275 сельскохозяйственных предприятий различных форм собственности, 881 крестьянское (фермерское) хозяйство и более 160 тыс. личных подсобных хозяйств граждан.

В отрасли животноводства республики наиболее развито птицеводство. Оно представлено пятью крупными птицефабриками, среди которых особое место занимают ОАО «Агрофирма «Октябрьская» и ОАО «Птицефабрика «Атемарская», чья продукция пользуется заслуженным признанием у жителей не только Мордовии, но и Москвы, Нижнего Новгорода и других регионов. На данных предприятиях налажено высокоэффективное производство яиц и мяса птицы.

В пищевой и перерабатывающей промышленности функционируют 50 предприятий, в том числе 4 мясокомбината и 15 молокозаводов, 7 предприятий спиртовой и ликероводочной промышленности, 2 кондитерские фабрики, пивоваренная компания, сахарный и консервный заводы, мукомольные и хлебопекарные предприятия, макаронный комбинат [1].

В условиях глобализации важная роль должна отводиться интегративной региональной экономической политике, способствующей «втягиванию» национальной экономики в систему межрегиональной специализации. При этом она должна дополняться мерами по стимулированию межрегиональных экономических связей, расширению участия региона в развитии межрегионального разделения труда, что, в конечном счете, обеспечивает конкурентоспособность АПК Республики Мордовия в масштабах страны, а в дальнейшем – и мировой экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Официальный* сайт Министерства сельского хозяйства Республики Мордовия http://agro.e-mordovia.ru/

ФИНАНСИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА

УДК 378(438)

ОСОБЕННОСТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В ПОЛЬШЕ И ДРУГИХ СТРАНАХ

REFORM AND FINANCING OF HIGHER EDUCATION IN POLAND AND OTHER COUNTRIES AND ITS FEATURES

Ткач Анатолий Арсентьевич
Жешувский политехнический университет им. И. Лукасевича (Польша)
Anatoliy Tkach
I. Lukasevich Rzeszow University of Technology (Poland)
E-mail: tkach_aa@prz.edu.pl

В статье рассмотрены проблемы финансирования высшего образования в Польше и других странах мира. Исследованы источники финансирования учреждений высшего образования, а именно государственного и негосударственного финансового обеспечения. Обоснованы взаимодействие вузов и бизнеса, привлечение спонсоров к финансированию образовательных программ. Особое внимание уделено сравнению основных показателей финансирования образования в разных странах, которые влияют на ее качество. Также определена зависимость между уровнем развития страны и экономическим обеспечением образования.

К л ю ч е в ы е с л о в а: государственное финансирование, негосударственное финансирование, образование, расходы, качество образования.

The article deals with problems of financing of higher education in Poland and other countries. It explores the sources of funding for higher education institutions, namely public and non-state financial support. The article explains the interaction between universities and business and attracting of sponsors to finance the educational programs. Particular attention is given to comparison of basic indicators of education financing in different countries, that affect its quality. Besides that, the article defines the dependence between the level of economic development of the country and economic support for education.

K e y w o r d s: public funding, non-state funding, education, expenses, education quality.

© Ткач А.А., 2015

Не успели еще польские университеты привыкнуть к изменениям в Закон о высшем образовании. Вступившим в силу с 1 октября 2014, как в ректорском среде заговорили о разработке нового Закона о высшем образовании, именно целостного текста, а не поправок или изменений. Эксперты будут работать под руководством Президента Фонда польских ректоров Ежи Возницкого.

Президент Конференции ректоров академических школ Польши, проф. Веслав Баниш заметил, что Закон от 27 июля 2005 уже был дважды обновлен, и его объем значительно увеличился, поэтому существует необходимость работать на селективной дерегуляцией ряда норм. Чем меньше статей, регулирующих деятельность учебного заведения, тем больше возрастает его автономия, но и ответственность.

Очевидно, что между университетами и их ректорами будут дискуссии о том, какие нормы и положения требуют дерегуляции. Речь идет, например, о большей независимости учебного заведения о том, кто и как утверждает новое направление обучения, а также о требованиях по количеству самостоятельных научных работников для их проведения.

В связи с этим, очень важным является вопрос о возможных современных формах финансирования вузов. Существующая система подвергается критике. Алгоритм, от которого зависит дотация (государственное финансирование), построенный в первую очередь на основании количественных показателей, а не качественных. Это нужно изменить. Одним из главных критериев является количество студентов, – говорит Веслав Баниш.

По этой причине, университеты конкурируют за каждого кандидата, что приводит к снижению уровня их подготовки, считает профессор Ежи Уилкин из Варшавского университета, который отвечает за часть доклада Фонда польских ректоров по финансированию. Очевидно, что более важным было бы не количество студентов, а результат обучения, например, количество выпускников, проведенных научных исследований, а также их результаты.

Ректоры также размышляют над тем, является ли существующий алгоритм финансирования единственной моделью? Другим путем может быть договор или университет может получать деньги на реализацию определенных задач, например на обучение определенной группы студентов.

Эти предложения являются спорными в академической среде. Нынешняя система имеет недостатки, но важно, чтобы мы не поспешили заменить ее на еще худшую, – предупреждает профессор Хенрик Кравчик, ректор Гданьского университета.

Очевидно, что новый метод расчета финансов требует моделирования, которое покажет, как эта система будет выглядеть на

практике. Поэтому проф. Хенрик Кравчик призывает к благоразумию, к национальному рассмотрению этих вариантов. Очевидно, что учреждения, в которых количество студентов уменьшается, будут предлагать такие пути решения, которые позволят избежать сокращения финансирования.

Каждое предложение должно быть оценено с позиции разных перспектив, а главной целью академической среды является, прежде всего, забота о наилучшем качестве образования и научных исследований.

Уменьшающееся количество студентов не должна означать катастрофу для высшего образования, при условии, что одновременно не будет уменьшена общая сумма средств для учебных заведений.

Объем средств на одного студента в Польше составляет чуть более 3000 евро, а средняя сумма по ЕС составляет более 6 000 евро. Более того, снижение числа студентов даже наполовину может компенсировать эту разницу. Аналогичная ситуация сложилась с количеством студентов в расчете на 1 преподавателя: в Польше – 17, по ЕС – 12. Уменьшение количества студентов на 1 преподавателя, безусловно, сказалось бы на улучшении качества обучения.

Независимо от вариантов, представленных в докладе ректоров, над новыми способами государственного финансирования работает и Министерство науки и высшего образования Польши. Все свои предложения ректоры направят в Министерство.

Фонд польских ректоров готовит документ под названием «Развитие системы высшего образования до 2020 года», который содержит четыре проекта. Они посвящены:

– дерегуляции системы высшего образования;

– диагнозу состояния высшего образования;

– социальной миссии и новым целям университета в XXI веке;

– принципам государственного финансирования высшего образования.

Работа над этими проектами будет завершена в конце года. Отчеты о реализации четырех проектов лягут в основу общего программного документа. Конференция ректоров академических школ Польши вместе с мнением Национального совета науки и высшего образования Польши направит этот документ в правительство после выборов в 2015 году. Хотя известно, что параллельно в министерстве идет работа над разработкой стратегии развития высшего образования. Поэтому, академическое сообщество будет хорошо подготовлено, чтобы в 2016–2017 годах совместно с министерством поработать над новым законом.

Общим признаком для стран с рыночной экономикой стало разнообразие источников финансирования образования и исполь-

зования, в том числе кредитных ресурсов. В условиях трансформационной экономики и ограниченных доходов большинства семей преобладают формы государственного финансирования.

Развитие негосударственных форм финансирования происходит постепенно. Кроме того, применение отдельных источников является весьма ограниченным в силу различных обстоятельств. Препятствием финансовой помощи образовании со стороны предприятий и финансовых структур является непрозрачность бюджетного процесса, как на уровне отдельных учебных заведений, так и на уровне района или города. Общественным организациям или благотворительным фондам трудно вступать в контрактные отношения с учебными заведениями, поскольку они не могут нанимать работников для выполнения профессиональных задач. Использование механизмов кредитования образования также является ограниченным.

Процесс финансирования образования зависит от базового подхода к его осуществлению и вероятностный выбор из возможных альтернатив: государственное и коммерческое финансирование, за счет спонсорских взносов, комбинированное финансирование и тому подобное. Финансирование государственных учреждений образования осуществляется за счет средств соответствующих бюджетов, средств отраслей национального хозяйства, предприятий и организаций, а также дополнительных источников. Формы финансирования образования в пределах государственных и негосударственных источников приведены в таблице.

Для активизации использования негосударственных форм финансирования необходимо разработать механизм освобождения части прибыли, направленных на финансирование образовательных программ от налогообложения

Объем финансирования образования в разных странах устанавливают в процентах от ВВП, что означает их прямую зависимость от уровня развития экономики. В том числе наблюдаются следующие тенденции: чем выше является уровень развития экономики (величина ВВП), тем больший объем финансовых ресурсов имеет высшее образование.

Финансирование образования в различных странах мира определяется, прежде всего, частью ВВП, которая выделяется на образование.

В большинстве стран доля ВВП, которая тратится на образование, колеблется от 3 до 5,9 %.

По показателям общих государственных расходов на образование наблюдаются определенные различия между странами. И хотя процент этого показателя соответствует средне – мировому значению, в абсолютном денежном измерении есть существенные раз-

личия, поскольку ВВП в расчете на душу населения в развитых европейских странах – значительно больше.

Таблица

Источники финансирования высшего образования

Государственное финансирование	Негосударственное финансирование
Прямое финансирование (из одного или нескольких уровней государственного управления) на основе смет или нормативов.	Средства, полученные на обучение, подготовку повышение квалификации и переподготовку кадров в соответствии с заключенными договорами.
Дополнительные ассигнования по отдельным категориальным программам, мероприятиям и т. д. (например программа поддержки лучших студентов).	Плата за предоставление дополнительных образовательных услуг.
Дотации или субвенции для выравнивания диспропорций между регионами.	Средства, полученные за научно – исследовательские работы и другие работы, выполненные учебным заведением на заказ предприятий, учреждений, организаций и граждан.
Финансирование специфических программ (кредитование обучения, ваучерное образование, питание малообеспеченных детей).	Доходы от реализации продукции учебно-производственных мастерских, предприятий, участков и хозяйств от предоставления в аренду помещений, сооружений, оборудования.
Выделение материальных ресурсов, предоставления льгот.	Дотации из местных бюджетов.
По формуле, которая учитывает определенные количественные и качественные показатели деятельности учебного заведения.	Кредиты и ссуды банков, дивиденды от ЦБ и доходы от размещения на депозитных вкладах временно свободных внебюджетных средств.
По конкурсу.	Добровольные денежные взносы, материальные ценности, полученные от предприятий, учреждений, организаций, граждан
«Блочные» гранты.	
На уровне прошлого года	

Имеет место существенные различия между странами и по показателю расходов в расчете на одного студента. Так, в развитых странах они находятся на уровне от 9 000 до 30 000 долл. США.

Если в Европе, и особенно в скандинавских странах, делают акцент на государственном финансировании системы образования, то в развитых странах других регионов мира большая часть других источников финансирования высшего образования. Так, по данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в таких странах, как США, Япония, Австралия, Израиль, частные средства составляют более половины всех источников финансирования высшего образования. А в Южной Кореей, Чили – достигают 75 %. В результате, в этих государствах отмечается высокий уровень цен на высшее образование. Согласно информации ОЭСР в среднем в Европе плата за обучение одного студента составляла $ 1100, а в США достигала $ 5 500.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 342.743

РАСЧЕТ И УПЛАТА ПО УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В 2014 г. СПОРЫ С НАЛОГОВЫМИ ОРГАНАМИ

CALCULATION AND PAYMENT OF THE SIMPLIFIED TAX SYSTEM IN 2014. ISPUTES WITH TAX AUTHORITIES

Абелова Людмила Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Lyudmila Abelova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: abeloval@yandex.ru

В статье рассматриваются вопросы, представляющие интерес для участников налоговых отношений, находящихся на упрощенной системе налогообложения.
К л ю ч е в ы е с л о в а: налог, бюджет, малый и средний бизнес, налоговая декларация, налогоплательщики, страховые взносы, налоговые органы.

This article discusses issues of interest to the participants of tax relations, which are on a simplified system of taxation.
K e y w o r d s: tax, budget, small and medium business, tax returns, taxpayers, insurance premiums, tax authorities.

Расчет и уплата на упрощенной системе налогообложения включает в себя не только выплаты в бюджет в виде налогов, но и перечисления во внебюджетные фонды – Пенсионный, Фонд социального страхования и Фонд обязательного медицинского страхования. Такие перечисления называют страховыми взносами, а иногда зарплатными налогами (что некорректно с точки зрения бухучета, но понятно для тех, кто эти взносы платит). Страховые взносы составляют в среднем 30% от сумм, выплачиваемых работникам, а индивидуальные предприниматели обязаны перечислять эти взносы еще и за себя лично.

По критерию трудоемкости учета и отчетности на упрощенная система налогообложения выглядит привлекательной. Налоговый учет на упрощенной системе ведется в специальной Книге учета доходов и расходов (КУДиР) для УСН (бланк КУДиР для УСН, заполнение КУДиР). С 2013 года юридические лица на упрощёнке ведут еще и бухгалтерский учет, у индивидуальных предпринимателей такой обязанности нет.

© Абелова Л.А., 2015

Отчетность представлена всего лишь одной декларацией по упрощенной системе налогообложения (бланк декларация по УСН), которую надо сдать по итогам года в срок до 31 марта для предприятий и до 30 апреля для индивидуальных предпринимателей. Для сравнения, плательщики НДС, предприятия на общей налоговой системе и ЕНВД, а также индивидуальные предприниматели на ЕНВД сдают декларации ежеквартально.

По УСН для ООО требуются следующие виды деклараций:

– декларация по упрощенной системе налогообложения Доходы за 2013 год для ООО;

– декларация по упрощенной системе налогообложения Доходы минус расходы за 2013 для ООО.

Примеры деклараций по упрощенной системе налогообложения для индивидуальных предпринимателей за 2013 год для индивидуальных предпринимателей:

– декларация по УСН Доходы;

– декларация по УСН Доходы минус расходы.

Также уже сейчас доступна новая форма декларации по упрощенной системе налогообложения за 2014 год (проект).

На упрощенной системе налогообложения, кроме налогового периода, т. е. календарного года, есть еще и отчетные периоды – каждый квартал. Хотя квартал и называется отчетным периодом, по его итогам не надо сдавать декларацию, но необходимо рассчитать и заплатить авансовые платежи по данным КУДиР, которые потом будут учтены при расчете единого налога по итогам года (примеры с расчётами авансовых платежей при применении упрощенной системе налогообложения приведены в конце статьи).

Нечасто учитываемый, но весомый плюс режима УСН Доходы заключается еще и в том, что налогоплательщику в этом случае нет необходимости доказывать обоснованность и правильное документальное оформление расходов. Достаточно фиксировать полученные доходы в КУДиР и по итогам года сдать декларацию, не переживая о том, что по результатам камеральной проверки могут быть начислены недоимка, пеня и штрафы из-за непризнания некоторых расходов. При расчете налоговой базы на этом режиме расходы не учитывают вообще.

К примеру, споры с налоговыми органами довольно распространенное явление, например известные споры по признанию расходов при расчете налога на прибыль и обоснованности убытков доводят бизнесменов даже до Высшего арбитражного суда (чего только стоят дела о непризнании налоговиками расходов на питьевую воду и туалетные принадлежности в офисах). Конечно, налогоплательщики на УСН Доходы минус расходы тоже должны подтверждать свои расходы правильно оформленными докумен-

тами, но споров об их обоснованности здесь заметно меньше. Закрытый, т.е. строго определенный, перечень расходов, которые можно учесть при расчете налоговой базы, приведен в статье 346.16 НК РФ.

Упрощенцам повезло и в том, что они не являются плательщиками НДС (кроме НДС при ввозе товаров в РФ), налога, который тоже провоцирует множество споров и сложен в администрировании, т. е. начислении, уплате и возврату из бюджета.

УСН намного реже приводит к выездным налоговым проверкам. На этой системе нет таких критериев риска проверок как отражение в отчетности убытков при расчете налога на прибыль, высокий процент расходов в доходах предпринимателя при расчете НДФЛ и значительная доля НДС к возмещению из бюджета. Последствия выездной налоговой проверки для бизнеса не относятся к теме данной работы, отметим только, что для предприятий средняя сумма доначислений по ее результатам составляет не один миллион рублей.

Получается, что упрощенная система, особенно вариант УСН Доходы, снижает риски налоговых споров и выездных проверок, и это надо признать ее дополнительным преимуществом.

Пожалуй, единственным существенным минусом УСН является ограничение круга партнеров и покупателей теми, кому не надо учитывать входящий НДС. Контрагент, работающий с НДС, скорее всего, откажется от работы с упрощенцем, если только его расходы на НДС не будут компенсированы более низкой ценой на ваши товары или услуги.

Как должны рассчитывать и уплачивать налог налогоплательщики на УСН за 2014 год. Налог, который платят упрощенцы, называется единым. Единый налог заменяет для предприятий уплату налога на прибыль, налога на имущество и НДС. Конечно, и это правило не обходится без исключений:

– НДС необходимо платить упрощенцам при ввозе товаров в РФ;

– налог на имущество должны платить и предприятия на УСН, если это имущество, согласно закону, будет оцениваться по кадастровой стоимости. В частности, с 2014 года такой налог должны платить предприятия, которые являются собственниками торговых и офисных площадей, но пока еще только в тех регионах, где приняты соответствующие законы;

– для индивидуальных предпринимателей единый налог заменяет НДФЛ от предпринимательской деятельности, НДС, в общем случае, и налог на имущество. НДС при ввозе на территорию РФ индивидуальные предприниматели должны платить на общих основаниях. ИП могут получить освобождение от уплаты налога на

любое имущество, используемое в предпринимательской деятельности, если обратятся с соответствующим заявлением в свою налоговую инспекцию.

Если организации выбирают УСН Доходы, то уплачивается авансовый платеж по единому налогу за 1 квартал, при чем Единый налог на этом режиме можно уменьшить на сумму перечисленных страховых взносов, но не более чем на 50 %. Если выбирается вариант УСН Доходы минус расходы, то сумма авансового платежа равна налоговая база ×15 %.

Таким образом, не всегда формула будет верна при расходах, превышающих 60 % от доходов. Справедливости ради, надо сказать, что учет страховых взносов при расчете единого налога будет иметь серьезное значение только при небольших доходах. Уменьшить авансовый платеж по налогу можно до 50%, но только за счет сумм выплаченных страховых взносов на зарплату, которые для хорошо работающей фирмы не являются существенными. Если в конкретном регионе России был принят закон об установлении дифференцированной налоговой ставки для налогоплательщиков, применяющих УСН за 2014, то это станет плюсом в пользу варианта УСН Доходы минус расходы, и тогда уровень расходов может составлять даже меньше 60% и будет использоваться региональная налоговая ставка для УСН Доходы минус расходы с 15 % до 5%.

Предположим, что ООО выбрала вариант УСН Доходы минус расходы, налоговая ставка для которого по региону составила всего 5%. К примеру, такая ставка действует в Мордовии на УСН 2014 для операций с недвижимостью, арендой или предоставлением услуг, то из перечня расходов необходимо убрать часть расходов, чтобы их доля составила меньше 60 %, то сумма авансового платежа по налогу составит - налоговая база при расчете на УСН Доходы минус расходы ×5 %.

А вот при расчете авансового платежа на варианте УСН Доходы налог будет в полтора раза больше, так как минусуются заплаченные страховые взносы.

Особенность расчета авансовых платежей и единого налога на варианте расчет налога для УСН Доходы 6 % заключается в возможности уменьшать рассчитанные платежи на суммы перечисленных в отчетном квартале страховых взносов. Предприятия и ИП, имеющие работников, могут уменьшить налоговые платежи до 50 %, но только в пределах сумм взносов. ИП без работников могут уменьшить налог на всю сумму взносов, без ограничения в 50 %. ИП не имеющее работников имеет право выплатить взносы за себя в любое время и любыми частями до конца текущего года. При расчете авансового платежа за полугодие его нужно умень-

шить на уплаченные в первом квартале взносы и на аванс по итогам первого квартала. В случае образования переплаты по налогу, ее можно учесть при окончательном расчете налога за год.

Таким образом, становится понятным, что при выборе объекта обложения налогом для УСН 2014 надо учитывать целый ряд факторов, каждый из которых может стать ключевым.

УДК 336.67

ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ПРИБЫЛИ

INFLUENCE ON FINANCIAL RESULTS OF USE OF PROFITS INCREASING RESERVES

Бушева Антонина Юрьевна
Васильева Елена Алексеевна
Елисеева Ольга Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Antonina Busheva
Yelena Vasilyeva
Olga Yeliseyeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: a.yubusheva@ruccop.ru, e.a.vasilieva@ruccop.ru, EliseevaPM@mail.ru

В статье рассматриваются классификация резервов и особенности их влияния на увеличение положительного финансового результата. Обозначенное направление во многом способствует созданию условий для реализации планов и программ наращивания прибыли.

К л ю ч е в ы е с л о в а: прибыль, резервы, факторы, прогнозирование, предприятия, решения, условия, элементы, предложения.

The article deals with the classification of reserves and especially their impact on increasing the positive financial result. The designated direction largely contributes to the creation of the condition for the implementation of plans and programmes to increase profits.

K e y w o r d s: earnings, reserves, factors, forecasting, business, decisions, conditions, items, suggestions.

© Бушева А.Ю., Васильева Е.А., Елисеева О.В., 2015

Для того чтобы сознательно и целенаправленно принимать организационно-технические и хозяйственно-управленческие решения, создавать благоприятные условия реализации планов и программ по наращиванию прибыли, необходимо знать основные резервы и пути их воздействия на ее величину. Другими словами, надо четко представлять, от чего она зависит, какие основные прибылеобразующие факторы и параметры оказывают свое влияние на прибыль, каково количественное влияние каждого из них на конечный результат деятельности предприятия. Резервы повышения прибыли делятся на две группы – поэлементные и комплексные.

К поэлементным резервам относятся такие, как увеличение объема производства и реализации продукции, увеличение цены реализации продукции, сокращение затрат на производство продукции и структурные сдвиги в производимой и реализуемой продукции. Все эти резервы в той или иной степени могут быть реализованы посредством использования соответствующего фактора и конкретных путей, материализованных через внедрение тех или иных мероприятий.

Поэлементные резервы – это в основном резервы тактические. Их реализация – дело высшего и среднего звена менеджеров данного конкретного предприятия.

Каждый комплексный резерв включает в себя два или более элементов, изменение которых имеет разнонаправленный характер: одна их часть при реализации улучшает конечный результат, другая – ухудшает. К комплексным резервам относятся два следующих важнейших резерва. Это, во-первых, резерв увеличения разницы между ценой реализации товара и затратами на его производство. Он заключается в том, что рост цены товара опережает рост затрат на его производство. Реализация этого резерва связана с повышением качества продукции, с постановкой на производство новых, более совершенных моделей выпускаемой продукции. По сути, использование этого резерва приводит к увеличению прибыли от продажи единицы продукции.

Во-вторых, резерв увеличения произведения объема производства продукции и единичной прибыли. Этот резерв заключается в том, что, как правило, рост одного сомножителя этого произведения опережает снижение другого сомножителя, но так, что конечный результат возрастает.

Комплексные резервы – это в основном резервы стратегические. Их реализация связана с перспективой существования фирмы, с ее будущностью. Решение о реализации этих резервов и выборе направления их использования, как правило, принимают высшие менеджеры фирмы или даже непосредственные ее хозяева.

В принципе может быть несколько разных стратегических

направлений функционирования предприятия. Одно из них заключается в том, что реализация товара осуществляется по максимально возможным ценам при минимально необходимом уровне объема производства этих товаров.

Другое направление – это полярно противоположное первому и заключается в том, что цены реализации устанавливаются минимально возможными, а объем производства продукции в связи с увеличением спроса на нее резко возрастает.

Разумеется, могут быть предложены и другие стратегии поведения фирмы. Например, стратегия золотой середины, когда и цена реализации товара, и объем его производства устанавливаются на уровне между двумя указанными положениями ближе к середине. Могут быть приняты и другие возможные стратегии со смещением цен и объема производства от середины в ту или иную стороны. Представленный перечень факторов и путей реализации резервов позволяет дифференцировать всю эту совокупность по признаку места источника их действия. Первые пять факторов из перечня относятся к внутрифирменным (материально-технические, организационно-управленческие, экономические, социальные, экологические). Остальные три фактора (рыночно конъюнктурные, хозяйственно-правовые, административно-командные) внешние по отношению к фирме. Их действие связано с рыночной конъюнктурой, законодательными и властными структурами. Их значение в использовании существующих резервов повышения прибыли исключительно велико. По сути, это регуляторы производства, действие которых может его стимулировать, а может и угнетать, сдерживать его.

Процесс управления прибылью зависит как от использования действующих факторов, так и от их последствий, зеркальным отображением которых является изменение информации на параметрическом (элементном) уровне. Именно изучение информационною обеспечения планово-управленческих решений есть ключевая задача экономически грамотного управления конечным результатом производства. Индикативно-информационное прогнозирование прибыли характеризуется ожидаемым размером прибыли предприятия при условии, что будут выдерживаться все запланированные прибылеобразующие параметры. Тогда предприятие может получить ту прибыль, которая для него представляет интерес, если одновременно ему будет известна информация о величине параметров деятельности предприятия, которая обеспечит желаемую прибыль.

Рыночное программирование и оптимизация планово-управленческих решений позволяет управлять прибылью предприятия с позиций неопределенности рынка, вероятности попада-

ния в определенную рыночную ситуацию. При этом выбор лучшего решения может быть произведен по разным критериям оптимизации.

Сотни и тысячи предприятий ежегодно решают одни и те же задачи – как работать, что надо сделать, какую продукцию выпускать, в каком объеме, по какой цене продавать и т. д., чтобы покрыть все производственные затраты и получить некоторую прибыль. Лучше, если больше, хуже, если она окажется незначительной. И совсем плохо, если производство окажется убыточным.

Для решения этих задач применяется внутрифирменное планирование прибыли. Оно строится с учетом вполне конкретных обстоятельств и выполняется, как правило, в одном варианте. Но рынок – сложная хозяйственная система, где действуют совместно множество факторов. Их направленность неоднозначна. Поэтому будущее для каждого предприятия характеризуется высокой степенью неопределенности.

Вместе с тем действие всех факторов легко формализуется, и это позволяет использовать математическое моделирование в целях информационного обеспечения и изучения закономерностей изменения прибыли, проигрывания различных рыночных ситуаций, вся совокупность которых полностью вбирает в себя неопределенность рынка. Именно поэтому в начале строят параметрическую модель, которая успешно может выступить в роли индикатора (компаса) в процессе планирования прибыли предприятия.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 330.322.54

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В СИСТЕМЕ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

INVESTMENT ANALYSIS IN THE SYSTEM OF EVALUATION EFFICIENCY OF INVESTMENT PROJECTS

Волгина Ирина Викторовна
Волгин Александр Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Volgina
Alexander Volgin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ivolgina@rucoop.ru

Рассматриваются особенности инвестиционного анализа в оценке проектов капитальных и финансовых вложений.
Ключевые слова: инвестиции, дисконтирование, финансовое состояние, экономическая эффективность, доходность инвестиций, окупаемость проекта.

The article discusses the features of the investment analysis in the evaluation of projects of capital and financial investments.
Keywords: investments, discounting, financial condition, economic efficiency, profitableness of investments, payback of the project.

Основная цель инвестиционного анализа заключается в объективной оценке экономической эффективности инвестиционных проектов, предлагаемых для осуществления капитальных и финансовых вложений. С учетом того, что под инвестициями понимают вложения капитала долгосрочного характера с целью его сохранения и приращения, инвестиции можно сгруппировать по следующим основным признакам:

– по видам: реальные и финансовые;

– в зависимости от содержания: венчурные (рискованные, приносящие высокие доходы при высоком уровне риска), прямые (инвестиции в уставный капитал других предприятий), портфельные (инвестиции в разные виды ценных бумаг);

– по назначению: инвестиции в расширение производства, совершенствование эффективности производства и в новые производства.

© Волгина И.В., Волгин А.В., 2015

Основными этапами осуществления инвестиционного проекта являются: прединвестиционный, инвестиционный, эксплуатационный, ликвидационный. Анализ проводится на всех этапах осуществления проекта. Непосредственно инвестиционный анализ позволяет провести отбор альтернативных проектов в соответствии с инвестиционной политикой, а затем отобранные проекты оценить с учетом определенной системы показателей. Система показателей оценки эффективности инвестиционных проектов включает в себя статические показатели, т. е. не учитывающие концепции временной стоимости денег, и динамические группы показателей, которые учитывают концепцию временной стоимости денежных потоков.

К статическим показателям относится, к примеру, период окупаемости проекта. Окупаемость можно рассчитывать как для собственного капитала, так и для всего инвестированного капитала в целом. В том случае, если денежный поток от инвестиционного проекта будет одинаковым в течение ряда лет, период окупаемости можно найти отношением суммы первоначальных инвестиций на ожидаемую сумму ежегодных доходов. В случае изменения ежегодной величины ожидаемых доходов, доходы суммируются до достижения величины первоначальных капитальных вложений. Необходимо иметь ввиду, что под величиной доходности проекта понимается величина прибыли после вычета налогов, финансовых издержек, а также амортизации. Исчисление периода окупаемости начинается с периода, в течение которого будут сделаны первоначальные капитальные вложения. Преимущества этого метода заключается в простоте применения, а существенный недостаток состоит в том, что не учитывает стоимость денег, сопряженную во времени.

К динамическим показателям относятся, к примеру:

1) чистая текущая стоимость проекта (NPV),

2) внутренняя норма доходности (IRR).

Чистая текущая стоимость проекта рассчитывается как разница между дисконтированными денежными доходами и расходами. Основной вопрос при использовании динамических методов оценки инвестиционных проектов заключается в выборе подходящей ставки дисконтирования.

Проект считается целесообразным к осуществлению, если показатель NPV больше нуля (при выборе из нескольких проектов выбирают тот, у которого данный показатель больше). Преимущества метода чистой текущей стоимости проекта заключаются в наличие четких критериев принятия решений, а также при его использовании учитывается различная стоимость денег во времени. Его недостатки сводятся к тому, что уровни риска недостаточно

явно определяются, а денежные потоки по отдельным операциям трудно предсказать в перспективе.

Внутренняя ставка доходности проекта (IRR) – это ставка дисконтирования, при которой чистая текущая стоимость равна нулю, показывая пороговое значение ставки доходности, при которой вложения капитала в недвижимость при более низкой доходной ставке будут убыточными. На основе таблицы денежных потоков и выбранной ставки дисконтирования определяется текущая стоимость денежных потоков. Если NPV – приобретает положительное значение, ставка дисконтирования повышается. При отрицательном значении NPV, величина IRR определяется как усредненное значение двух величин использованных ставок доходности.

Преимущества метода отражаются не только в том, что его можно использовать как к собственному, так и ко всему инвестированному капиталу, но и в том, что учитывает денежные потоки в течение жизненного цикла проекта. Основной недостаток метода состоит в том, что при нестандартных притоках и оттоках возможно определение нескольких внутренних норм окупаемости, что, соответственно, затрудняет принятие решений.

Таким образом, схема оценки инвестиционных проектов сводится к следующим этапам:

1) дается анализ технической жизнеспособности проекта;

2) проводится анализ коммерциализации инвестиционного проекта;

3) осуществляется анализ и обоснование производственных мощностей под проект;

4) оценивается финансовая жизнеспособность проекта;

5) обосновывается структура финансирования;

6) дается оценка налоговой экономии по проекту;

7) осуществляется окончательный отбор проекта.

Расчеты о приемлемости инвестиционного проекта не дают возможности принять окончательного решения без проведения анализа финансового риска.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 336.717.1

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ И УЧЕТ ВЗАИМОРАСЧЕТОВ С КОНТРАГЕНТАМИ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

IMPLEMENTATION ISSUES AND KEEPING OF MUTUAL CALCULATIONS WITH COUNTERPARTIES IN THE FINANCIAL CRISIS

Елисеева Ольга Владимировна
Рябов Алексей Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Olga Yeliseyeva
Alexey Ryabov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: EliseevaPM@mail.ru, a.n.ryabov@rucoop.ru

В статье рассматриваются способы осуществления расчетов с контрагентами. Исследована методика применения различных способов неденежных расчетов. Рассмотрен порядок осуществления безналичных расчетов. Отмечается, что система неденежных расчетов играет важную роль при погашении задолженности между предприятиями. Делается вывод о том, что порядок осуществления безналичных расчетов представлен совокупностью следующих элементов: принципы организации, способы платежа, формы расчетов, требования, предъявляемые к организации расчетов с контрагентами.

К л ю ч е в ы е с л о в а: расчеты, взаимозачеты, контрагенты, задолженность.

The article deals with payment methods to contractors. The authors examine the use of different methods of nonmonetary settlements. The article explains how to make non-cash payments. It is noted that the system of non-cash payments has an important role in the debts repayment between enterprises. The authors conclude that the procedure for non-cash payments is represented by a set of the following elements: principles of organization, methods of payment, forms of payment, requirements for the payment organization to contractors.

K e y w o r d s: calculations, mutual offset, counterparties, debt.

Существующая нестабильность экономической ситуации в России приводит к существенному увеличению рисков неплатежей при продаже товаров, выполнении работ, оказании услуг с отсрочкой платежа. Имеющаяся низкая платежеспособность предприятий вызывает рост объемов дебиторской и кредиторской задолженности.

© Елисеева О.В., Рябов А.Н., 2015

В условиях быстро меняющейся финансовой ситуации особое значение приобретает проблема учета взаимодействия между контрагентами на основе безналичных расчетов. Однако, учитывая, что предприятия самостоятельно выбирают формы расчетов за поставленные материальные ценности, работы и услуги и предусматривают их в договорах, чтобы избежать риск неплатежей будет целесообразно применять не только денежные формы расчетов, но и использовать различные неденежные формы расчетов [3].

В расчетах с контрагентами в практической деятельности наиболее распространенными являются следующие виды неденежных расчетов:

– товарообменные операции;

– взаимозачеты.

Зачет взаимных требований – расчетная операция, состоящая в погашении взаимных долгов путем соответствующих отметок на платежных документах по встречным обязательствам сторон в денежных расчетах, зачетные операции позволяют совершать платежи без использования денежной наличности или записей по счетам в банках на зачитываемую сумму. На разницу производится платеж в установленном порядке [1].

Для проведения взаимозачета достаточно заявления одной из сторон договора при условии отсутствия разногласий по предмету взаимозачета. Для этого необходимо:

Оформить акт сверки взаимозачетов на основании данных бухгалтерского учета, в котором указать:

– номер, дату и наименование документов, по которым возникли задолженности;

– суммы задолженности с выделением налога на добавленную стоимость.

Если размеры требований не равны, то есть одно из обязательств погашается частично, то необходимо оформить акт о взаимозачете встречных требований, в котором стороны подтверждают расчеты, оговаривают способ погашения остатка задолженности. Акт подписывается и утверждается руководителями обеих предприятий [3].

Если задолженность погашается отгрузкой товара, продукции, выполнением работ или оказанием услуг, то зачет невозможен, так как отсутствует основное условие взаимозачета – однородность требований. В этом случае согласно ст. 409 Гражданского кодекса РФ «по соглашению сторон обязательство может быть прекращено предоставлением взамен исполнения отступного» [2], то есть стороны должны заключить соглашение об отступном, согласно которому обязательство по перечислению денежных средств пре-

кращается исполнением обязательства по поставке товаров, выполнению работ, оказанию услуг.

Погашение задолженности по взаимным требованиям отражается в бухгалтерском учете в момент получения заявления одной из сторон или подписания акта о взаимозачете бухгалтерской записью:

Дебет счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»

Кредит счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» – на сумму задолженности по взаимным требованиям.

НДС по оприходованным товарам, работам и услугам относится на возмещение бюджетом в момент подписания акта о взаимозачете на сумму погашенной задолженности.

В бухгалтерском учете операции по взаимозачету отражаются следующими бухгалтерскими проводками:

Дебет счета 41 «Товары»

Кредит счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» – на покупную стоимость товаров;

Дебет счета 19 «НДС по приобретенным ценностям»;

Кредит счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» – на сумму НДС по оприходованным товарам;

Дебет счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»

Кредит счета 90 «Продажи» субсчет 1 «Выручка» – на сумму выручки от реализации товаров, работ, услуг;

Дебет счета 90 «Продажи» субсчет 3 «НДС»

Кредит счета 68 «Расчеты по налогам и сборам» – на сумму начисленного НДС с выручки;

Дебет счета 90 «Продажи» субсчет 2 «Себестоимость продаж»

Кредит счетов 41 «Товары», 43 «Готовая продукция», 20 «Основное производство» – на фактическую стоимость реализованных товаров, готовой продукции, работ, услуг;

Дебет счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»

Кредит счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» – при закрытии задолженности взаимных требований на основании акта о взаимозачете;

Дебет счета 68 «Расчеты по налогам и сборам»

Кредит счета 19 «НДС по приобретенным ценностям» - списывается НДС по оприходованным товарам, работам, услугам на возмещение из бюджета суммы погашенной задолженности в момент подписания акта о взаимозачете.

Таким образом, применение взаиморасчетных операций позволит коммерческим предприятиям «выжить» в условиях финансового кризиса, осуществлять производственную деятельность и поспособствует инвестиционному развитию.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Борисов А.Б.* Большой экономический словарь. М.: Книжный мир, 2003. 895 с.
2. *Гражданский* кодекс [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.gk-rf.ru (дата обращения 17.03.2015)
3. *Елисеева О.В.*, Рябов А.Н. Способы осуществления и учет расчетов с контрагентами // Фундаментальные исследования. № 11. Часть 4, 2013 – с. 715-718.

УДК 657(470+571)

ГЛОБАЛЬНЫЙ ПЕРЕХОД НА МСФО В 2015 г.
THE GLOBAL TRANSITION TO IFRS IN 2015

Завьялова Татьяна Владимировна
Булычева Татьяна Валерьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Zavyalova
Tatyana Bulycheva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: tprnina@rambler.ru, m-tatyana@list.ru

В статье рассмотрены проблемные аспекты перехода России на МСФО. Завершение процесса перехода на МСФО должно быть приурочено к концу 2015 г. МСФО стали универсальным деловым языком общения в бизнесе.

Ключевые слова: МСФО, инвестиции, Сертификат АССА, ДипИФР, гармонизация, международное сотрудничество.

The article discusses the problematic aspects of Russia's transition to IFRS. The completion of the process of transition to IFRS must be timed by the end of 2015. IFRS steel universal business language of communication in business.

Keywords: IFRS, investments, Certificate of ACCA, DipIFR, harmonization, international cooperation.

Целью разработки международных стандартов финансовой отчетности является гармонизация (согласование) национальных систем учета и отчетности в направлении повышения потребительских качеств финансовой отчетности хозяйствующего субъекта. МСФО нацелены на их использование в качестве универ-

© Завьялова Т.В., Булычева Т.В., 2015

сального языка бизнеса, т.е. удобным средством общения между предприятиями, банками, инвесторами различных стран.

В России МСФО длительное время носили рекомендательный характер, а их применение являлось главным направлением реформирования национальной системы бухгалтерского учета. Официальный переход на МСФО произошел в 2011 году, когда было принято постановление правительства № 107 от 25.02.2011 «Об официальном признании МСФО на территории России». Прогресс в этом направлении идет и в настоящее время. Переломным моментом стал 2015 год, когда переход на МСФО должен окончательно завершиться.

В настоящее время мы можем сформулировать перечень реализованных мероприятий по сближению российской практики с международным учетом:

1. Расширен перечень организаций, составляющих отчетность по МСФО.

2. Определен перечень применяемых МСФО.

3. Совершенствование действующих и разработка новых положений по бухгалтерскому учету (ПБУ) с целью их приближения к МСФО (1/2008; 11/2008; 12/2010; 23/2011; 5/2012 и т.д).

4. Формы бухгалтерской отчетности максимально приближены к МСФО (приказ Минфина № 66 н от 02.07.2010 с измен. от 17.08.2012 гг.).

5. Усилено международное сотрудничество в сфере профессионального сообщества бухгалтеров.

6. Значительное повышение уровня квалификации кадров, составляющих отчетность по МСФО (курсы по трансформации и консолидации финансовой отчетности, аттестация на получение степени ДипИФР).

Оценивая кадровый потенциал, следует отметить, что по итогам 2014 года 73% компаний заявили о необходимости дополнительного обучения, 23 % заявили о необходимости найма сторонних специалистов т.е готовы отдать отчетность на аутсорсинг. Только 4 % считают, что они обеспечены специалистами в полном объеме – это мизерное число.

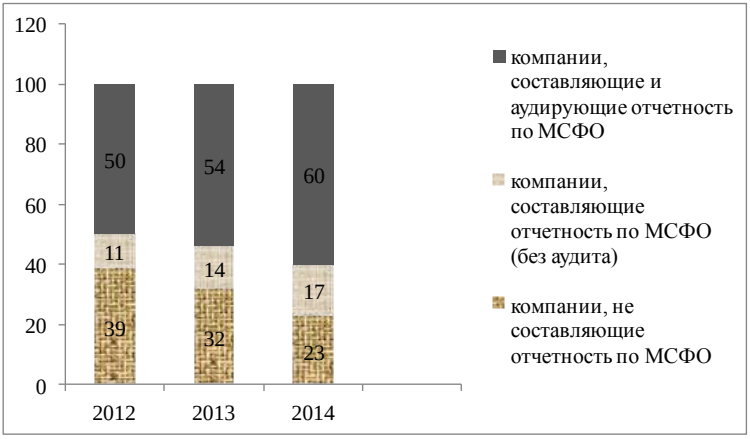
Наиболее популярным еще 3 года тому назад было привлечение сторонних организаций к составлению отчетности по МСФО. Как правило, это аудиторские, консалтинговые компании прочие организации, занимающие оказание бухгалтерских услуг на коммерческой основе. Лишь недавно приоритеты сместились и компании заинтересовались подготовкой собственных кадров. Для этого в крупных городах существует большое число обучающих центров. Однако не все они имеют лицензию международной академии ACCA. Сертификат ACCA (Association of Chartered Certified

Accountants) один из наиболее уважаемых на международном уровне.

Получение сертификата АССА свидетельствует о наличии знаний и навыков, востребованных для работы в отрасли производства, банковской сфере, сфере оказания аудиторских и консультационных услуг, а также в области налогообложения и права. Квалификация ДипИФР была разработана для повышения уровня знаний в области МСФО и помогает понять основные концепции и принципы, лежащие в основе международных стандартов, а также дает навыки применения МСФО на практике.

Еще одна проблема на пути перехода к МСФО – программное обеспечение Компьютерные Программы для ведения учета по МСФО (SAP, SCALA, 1С), но чаще всего трансформация производится с помощью excel.

Перспективы применения МСФО в России растут с каждым днем, все больше отечественных предприятий составляют бухгалтерскую финансовую отчетность по международным стандартам. Если в 2012 году 50 % компаний составляли отчетность по МСФО, то уже к концу 2014 года число таких компаний увеличилось до 60 %. (рисунок).



Статистика компаний, составляющих отчетность по МСФО в 2012–2014 гг.

В настоящее время развитие МСФО осуществляется в рамках программы Минфина. В Российской Федерации разработан план развития бухгалтерского учета и отчетности на основе Международных стандартов финансовой отчетности до 2015 года. В Плане определены меры, которые будут предприняты по национальным стандартам, а именно:

–повышение качества и доступности информации, формируемой в бухгалтерском учете и отчетности;

–совершенствование системы регулирования бухгалтерского учета и контроля качества бухгалтерской (финансовой) отчетности;

–развитие профессии;

–международное сотрудничество.

МСФО являются главным средством для привлечения иностранных инвестиций. Считается, что любое предприятие, предполагающее привлечение иностранных инвестиций и выход на западный ареол, должно представлять отчетность в формате МСФО.

УДК 658.58

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕМОНТНЫХ РАБОТ НА ПРЕДПРИЯТИИ
REPAIR WORK ORGANIZATION AT THE ENTERPRICE

Земсков Владимир Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Vladimir Zemskov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: vzemskov@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности организации ремонтных работ и их влияние на стоимость ремонта и его эффективность. Предложены новые формы организации ремонтных работ, позволяющие снизить себестоимость ремонта и повысить качество его исполнения.

К л ю ч е в ы е с л о в а: основные средства, ремонт, организация.

The article considers the peculiarities of repair work organization and their influence on the repair cost and its efficiency. The author proposes new forms of organization of repairs that reduce the repair cost and improve the quality of its execution.

K e y w o r d s: basic funds, repair, organization.

Обеспечение темпов обновления парка машин и оборудования в соответствии с экономически оптимальными сроками амортизации требует совершенствования пропорций воспроизводства и, прежде всего, пропорций между частичным и полным возмещением износа, а значит между ремонтным хозяйством и соответствующим производством. В связи с этим большое значение имеет

© Земсков В.М., 2015

разработка теоретических и методических основ организации, планирования и финансирования ремонта основных средств.

Методической основой решения рассматриваемой проблемы является положение о характере износа машин и его возмещения. Оно основывается, во-первых, при случайном характере ремонтных работ, они распределяются неравномерно между различными периодами жизни основных средств. Во-вторых, чем больше изношен и старчески ослаб материал, из которого сделан объект, тем многочисленнее и значительнее становятся ремонтные работы, необходимые для того, чтобы поддерживать существование машины до конца периода средней продолжительности ее жизни.

С увеличением времени функционирования возрастает накопленный износ машины. Это приводит к росту числа объемов ремонта в каждый последующий год эксплуатации. После очередного ремонта остаточный, неустранимый материальный износ оборудования увеличивается, что, в свою очередь, приводит к сокращению сроков наступления ремонтов.

Изменение ремонтных затрат должно рассматриваться не виде непрерывной функции, а раздельно: изменение уровней и динамики текущих ремонтов (внутри каждого межремонтного цикла) и цикловых ремонтов. Это относится к тем машинам, срок службы которых предполагает осуществление минимум одного циклового (капитального) ремонта. Исследования показывают, что каждый межремонтный цикл характеризуется своей динамикой и уровнем затрат на ремонты. Каким бы качественным не был цикловой ремонт, превратить побывавший в эксплуатации станок в новый невозможно. В результате наблюдается повышение уровня и интенсивности нарастания ремонтных затрат в каждом последующем цикле. Как показывает практика стоимость второго ремонта увеличивается примерно на 10–15 % от стоимости первого, а третьего – на 25–30 % соответственно.

Другой закономерностью является то, что по мере увеличения продолжительности эксплуатации оборудования его годовая производительность снижается. Анализ условий эксплуатации и ремонта металлорежущих станков весом до 10 тонн показал, что, находясь в эксплуатации 2,5 года, их средняя годовая производительность снижается на 1% по сравнению с производительностью нового оборудования; 5 лет – на 2,0%; 7,5 лет – на 4,5 %, а через 10 лет, т. е. после капитального ремонта их среднегодовая производительность составляет уже 85 % производительности нового оборудования.

В такой ситуации большое значение приобретает удешевление ремонта за счет усовершенствования ремонтного производства. В сфере эксплуатации общий уровень затрат на возмещение износа и

продолжительности межремонтных циклов при прочих равных условиях зависит от качества выполнения предыдущих ремонтов.

На крупных машиностроительных предприятиях более 70 % ремонтных работ выполняется цеховыми ремонтными базами. При этом запасные части в основном изготавливаются в ремонтно-механических цехах универсальным оборудованием, по технологии, отличающейся от заводской, из других материалов и с низким коэффициентом их использования. В результате качество запасных частей низкое, что и приводит, в конечном счете, к сокращению каждого последующего условного межремонтного цикла. Отсюда низкая производительность труда и значительные простои оборудования в ремонте. Все это вызывает необходимость перехода к ремонту на промышленной основе, широкой специализации, а также централизации и организации фирменного ремонта.

В настоящее время на предприятиях существуют три формы организации ремонтного производства: централизованная, децентрализованная и смешанная. При централизованной организации ремонтных работ плановые ремонты, включая изготовление запасных частей и сменных деталей, производятся ремонтно-механическим цехом. При децентрализованной – ремонт осуществляется цеховыми ремонтными службами. Возникновение указанных форм организации выполнения ремонтных работ, более широкое применение одних в отдельные периоды времени происходит под воздействием ряда факторов. Основными из них были изменение состава парка оборудования предприятий, характере производства и основных принципов его организации, а также повышение экономических требований. Под влиянием этих факторов изменялся и характер самих форм организации выполнения ремонтных работ.

Изменения, происходящие под влиянием научно-технического прогресса в парке технологического оборудования, возрастание удельного веса высокомеханизированного, автоматизированного и компьютеризированного оборудования, заставило подвергнуть переоценке эффективность применения децентрализованных форм организации выполнения ремонтных работ. К основным недостаткам этой формы относятся:

– низкая производительность труда ремонтных рабочих, что значительно увеличивает время простоев оборудования;

– невысокий уровень специализации ремонтных работ, и как следствие этого, невысокое качество ремонтных работ;

– высокая рассредоточенность металлорежущего оборудования и ремонтного персонала.

Так, на предприятиях электротехнической промышленности децентрализация ремонта достигла больших размеров. О низком

уровне внутризаводствой централизации и специализации ремонта производственного оборудования свидетельствует соотношение выполняемого объема работ и численности ремонтного персонала в РМ и ЦРС. Данные о соотношении выполняемых объемов работ и численности ремонтных рабочих находятся в следующих размерах: до 35 % работ приходится на ЦРС и до 60 % на РМЦ, а численность рабочих 60 % и 40 % соответственно. На ряде предприятий промышленности эти показатели могут оказаться еще ниже.

Анализируя вопросы централизации ремонтных работ, мы исходили из того, что особенности организации ремонтного процесса производства оказывает влияние на исчисление себестоимости ремонтных работ.

Представляется интересной точка зрения многих экономистов, которые считают, что одинаковые по объему ремонтные работы при одинаковом уровне прямых затрат будут иметь разную себестоимость в зависимости от того, выполнялись ли эти ремонтные работы ремонтными цехами предприятия или ремонтными бригадами основных цехов.

Практика показывает, что главный резерв повышения эффективности ремонта заключается, прежде всего, в повышении уровня внутризаводской концентрации и специализации ремонтного производства. В связи с этим необходимо преодолеть существующую неоправданную децентрализацию ремонтного хозяйства, что создает возможность для внедрения эффективных форм и методов организации ремонтов.

Одним из направлений индустриализации ремонта является технологическая регламентация капитального ремонта оборудования, производящегося в ремонтно-механических цехах и цеховых ремонтных базах предприятий, т.е. переход на выполнение ремонта по директивным технологическим процессам.

Для подготовки и перехода на выполнение капитального ремонта в ремонтных базах предприятий по директивным типовым технологическим процессам необходимо осуществить ряд мероприятий. Основными мероприятиями являются:

– разработка типовых технологических процессов и составление на их основе нормативных ведомостей на ремонт основных средств;

– подготовка технологических инструкций на восстановление и упрочение изношенных деталей и узлов, на способы регулировки отдельных узлов оборудования и на применение синтетических материалов при ремонте;

– организация централизованного изготовления запасных частей и оснастки для ремонта оборудования.

Непременным условием для применения директивных техноло-

гических процессов является наличие предусмотренной в нем оснастки. Изготовление и приобретение оснастки в необходимом количестве дл всех типов технологических процессов требует много времени и затрат. Для этого необходимо в составе РМЦ организовать специальный участок по изготовлению оснастки.

Существенным недостатком является не столько разработка, сколько практическое осуществление данного способа выполнения ремонта. Причиной здесь является, с одной стороны, существующее в настоящее время двойное подчинение ремонтных служб в производственных цехах: административно – начальнику цеха и функционально – главному механику предприятия. С другой стороны, идентичные функции рассредоточены между отделами главного механика и главного энергетика. При таком двойном подчинении говорить о соблюдении всех технологических процессов ремонта очень сложно.

В связи с изменившимся характером современного технологического оборудования, в котором преобладают сложные компьютерные установки, где переплетены механические, гидравлические и электронные системы, которые довольно сложно разделить по отдельным функциям, централизованное руководство из отдела главного механика повысит качество и ответственность за ремонтируемые объекты, будет способствовать внедрению смежных профессий, сократит простои. В сфере организации учета и анализа централизация управления ремонтом всех систем оборудования поможет упрощению документооборота, сокращению форм и количества первичных документов, облегчит анализ затрат на ремонтное производство.

В отношении ликвидации двойственной подчиненности большинство экономистов считает, что двойственная подчиненность затрудняет осуществление единой экономической и технической политики, сдерживает развитие специализации, затрудняет внедрение действенного внутриэкономического механизма и часто приводит к тому, что часть затрат, предназначенных для ремонтных работ, относят на себестоимость продукции основного производства.

Вторым эффективным направлением совершенствования форм и методов организации ремонта является создание специализированных бригад по ремонту одномодельного оборудования.

Использование передовых форм и методов организации ремонтов будет способствовать тому, что эффективность труда будет уже несколько больше, чем по условиям материального снашивания, сроке службы техники. Таким образом, совершенствование организации является фактором, действующим в сторону увеличения оптимальных сроков службы. При этом создаются условия для снижения общей фондоемкости производства.

Повышение эффективности ремонтов проявляется не только в уменьшении затрат на их проведение, но и в сокращении времени простоя оборудования в ремонте, что способствует росту его среднегодовой производительности, снижению потребности в основных фондах основного и ремонтного производства, а также в дополнительных мощностях машиностроения, работающих на замену.

УДК 336.226.212.1

МЕХАНИЗМ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ЗЕМЛИ С УЧЕТОМ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

THE LAND TAXATION MECHANISM WITH REGARD OF CADASTRAL VALUATION OF LAND PARCELS

Каргин Юрий Иванович
Абелова Людмила Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuriy Kargin
Lyudmila Abelova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: karginyui@yandex.ru, abeloval@yandex.ru

Выявлено, что реформирование механизма налогообложения земли с учетом кадастровой оценки земельных участков позволяет повышать эффективность использования земли, стимулировать инвестиционную деятельность на рынке недвижимости, определяя материальные вложения в объекты недвижимости (землю) и их экономическую эффективность, определять рациональное размещение и специализацию сельскохозяйственного производства и его планирования, проводить мониторинг земельно-оценочной информации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: государственная кадастровая оценка земель, кадастровая стоимость земли, земельные платежи, земельный налог, оценка территории.

The article points out that the reform of the land taxation taking into account the cadastral valuation of land allows to use the land more efficiently. It stimulates the investment activity in the property market, as well as determines the material investments in real estate (land) and their cost-effectiveness. It defines the rational distribution and specialization of agricultural production and planning and carries out the monitoring of land evaluation information.

K e y w o r d s: state cadastral land evaluation, cadastral land value, land payments, land tax, assessment of area.

© Каргин Ю.И., Абелова Л.А., 2015

Одним из главных критериев развития сельскохозяйственного производства является оценка качества земель и ее кадастровая стоимость. Оно позволяет получать объективную и независимую оценку свойств каждого отдельного участка земли, а также сравнить с другими участками. Такое сравнение становится необходимым в связи с глобализацией и унификацией сельскохозяйственного производства, а также формированием общих требований к его субсидированию [1, 7]. Муниципальные образования Республики Мордовия характеризуются неодинаковым качеством земель, климатическими условиями, географическим размещением, что ведет неравенству их социально-экономического развития. Со временем степень дифференциации их усиливается. В этих условиях важное значение приобретает исследование проблем, связанных с формированием земельного налога отдельных территориальных образований. Учитывая, что в основе оценки налогового потенциала лежит определение возможной величины налоговых поступлений, то одной из приоритетных задач ставится поиск направлений увеличения доходной части бюджета территории с учетом качества земель, которая важна еще и для планирования сельскохозяйственного производства. Государственная поддержка их напрямую определяется налоговыми поступлениями в бюджеты всех уровней. По отдельным сельскохозяйственным предприятиям Республики Мордовия разница в кадастровой стоимости сельхозугодий достигает более 100 крат [2, 5, 6]. Это диктует необходимость объективного подхода к определению платы за их использование – снижать налоговое бремя на земли худшего качества, обеспечить полноту изъятия дохода от местоположения и лучшего качества земель [3, 4].

Целью данного исследования исследование особенностей формирования земельного налога с учетом кадастровой оценки земель.

Методика. В процессе исследования использовались методы системного, структурного, сравнительного анализа. Информационную базу исследования составили отчетно-аналитическая информация Федеральной налоговой службы Российской Федерации по Республике Мордовия, отчетность Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Мордовия, информационные ресурсы сети Интернета, а также фактические данные, опубликованные в периодической печати.

Результаты и обсуждение. В соответствии с гл. 31 Налогового Кодекса РФ с 2006 г. произошло реформирование механизма налогообложения земли, с учетом их кадастровой стоимостью земли. Особое значение для Республики Мордовия имеет оценка земель сельскохозяйственного назначения, которые занимают 64.5 %

площадей, а их кадастровая стоимость составляет 35,8 млрд р., что составляет 5,15 % в структуре кадастровой стоимости земель. Вместе с тем, кадастровая стоимость сельскохозяйственных угодий по отдельным районам и даже хозяйствам существенно различается. Например, в СПК «За Родину» Рузаевского района кадастровая стоимость 1 га сельскохозяйственных угодий составляет 60 600 р., а в СПК «Хлебинский» Теньгушевского муниципального района. В целом по Рузаевскому району кадастровая стоимость сельскохозяйственных угодий составляет 52 300 р./га, а в Теньгушевском районе – 1 120 р./га.

Это позволило увеличить поступление земельных платежей в бюджеты всех уровней. По данным Управления Федеральной налоговой службы по Республике Мордовия возросли поступления средств от платежей на землю. В среднем за 2006–2012 гг. по сравнению с 2005 г. (ранее действующей системой налогообложения) поступление их в консолидированный бюджет Республики Мордовия возросло на 27,7 %, а в 2012 г. на 32,9 % и составило 617 055,9 тыс. р. и 642 591,9 тыс. р. [5, 6, 7]. Произошло увеличение поступлений от земельного налога. В 2012 г. в структуре земельных платежей он достиг 68,5 %., вместо 24,9 % в 2005 г, что связано с оформлением юридическими и физическими лицами прав собственности на вновь испрашиваемые земельные участки и переоформление прав аренды земли на право собственности на используемые участки.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гераськин М.М.*, Каргин Ю.И. // Совершенствование системы государственного земельного надзора. М: Землеустройство, кадастр и мониторинг земель, 2014. № 9 (117). С. 34–39.

2. *Каргин Ю.И.* // Налогообложение в сельскохозяйственных предприятиях. депонированная рукопись ВИНИТИ РАН № 42-В2008 21.01.2008.

3. *Имяреков С.М.,* Каргин Ю.И., Абелова Л.А. // Анализ налоговых поступлений за 2011-2013 гг. в бюджеты всех уровней (на примере инспекции ФНС России по Октябрьскому району г. Саранска): Вестник НИИГН при Правительстве РМ, №2 (30).Саранск, 2014. С.110–114.

4. *Имяреков С.М.* Теория и практика развития сельскохозяйственной кооперации в России. Монография. М.: Академический Проект, 2005. 160 с.

5. *Имяреков С.М.* Земельные отношения в сельскохозяйственных производственных кооперативах (статья). Аграрная наука. № 6, 2007. г. Москва. С. 12–15.

6. *Имяреков С.М.,* Старченко В. М., Сулейманова А. Г. Регулирование земельных и имущественных отношений в сельскохозяйственных производственных кооперативах. Монография. М.: Восход-А, 2007. 104 с.

7. *Имяреков С.М.* Направления повышения эффективности корпоративного управления в агропромышленном комплексе // Вестник «ТИСБИ». № 1. 2013. С. 110–117.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 336.71(470+571):001.895

ПОНЯТИЕ И СОСТАВ ФИНАНСОВЫХ ИННОВАЦИЙ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ СТРАНЫ

CONCEPT AND COMPOSITION OF FINANCIAL INNOVATION IN THE BANKING SECTOR

Крысин Сергей Игоревич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Krysin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: sergejj.krysin@rambler.ru

В статье рассматриваются понятие и состав финансовых инноваций в современных банках. Обозначенное направление во многом способствует развитию всего банковского сектора России, расширению и доступности услуг для клиентов, влияют на развитие экономики страны.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инновации, финансовые инновации, коммерческий банк, банковский сектор, развитие, экономика.

The article deals with the concept and the structure of financial innovations in modern banks. The indicated area largely contributes to the development of the banking sector in Russia, as well as the expansion and accessibility of services for customers and affects the country's economic development.

K e y w o r d s: innovation, financial innovations, commercial bank, banking, development, economy.

Усиление макроэкономической нестабильности, финансовая глобализация, сопровождаемая либерализацией законодательства и дерегулированием банковского рынка, существенное повышение рисков ведения бизнеса, развитие информационно-коммуникационных технологий, нарастание глобальной конкуренции внутри отдельных групп финансовых посредников и на межбанковском рынке, требование соблюдения норм работы по правилам ВТО, унификация и стандартизация национального банковского законодательства в соответствии с требованиями Базельского комитета влекут за собой необходимость системных действий, направленных на разработку эффективных финансово-экономических стандартов деятельности российских коммерческих банков и обеспечение их инновационного единства с международной банковской системой.

© Крысин С.И., 2015

Согласно итогам обследования крупнейших российских банков, в III квартале 2014 года около 45 % из них оставили условия банковского кредитования (УБК) прежними, большинство остальных банков ужесточили УБК. Были увеличены процентные ставки по кредитам, повышены требования к финансовому положению заемщиков и обеспечению по кредиту. Эти меры стали адекватной реакцией банков на повышение рисков, связанное как с внешнеэкономическими и внешнеполитическими факторами, так и с неблагоприятными тенденциями в нефинансовом секторе экономики.

Спрос на новые кредиты со стороны разных категорий банковских заемщиков в III квартале изменялся разнонаправленно, при этом спрос всех рассматриваемых категорий заемщиков на пролонгацию ранее выданных кредитов повысился. Ожидания ухудшения УБК, выявленные в ходе предыдущего обследования, в III квартале 2014 года оправдались в отношении всех сегментов кредитного рынка. В наибольшей степени изменения УБК затронули сектор долгосрочного кредитования крупных корпоративных заемщиков.

Указанные выше тенденции оказывают противоречивое воздействие на банковский бизнес: с одной стороны, стимулируют развитие новых перспективных банковских продуктов, услуг и технологий, а с другой стороны, усиливают конкурентную борьбу, требуя от банков мобильных, нестандартных решений, зачастую затрагивающих модель их финансового поведения и стратегическую линию развития. Поэтому в условиях современной экономики ключевым фактором стабильности, а также устойчивого, сбалансированного развития в долгосрочной перспективе и высокой конкурентоспособности служит политика постоянных нововведений, внедрения инноваций. Методы и модели управления финансовыми инновациями и инновационной деятельностью банка отражены в научных работах ряда ученых, таких как: К. Антонов, А. Аюпов, Ф. Бэк, И. Бубнова, В. Безделев, А. Демиргук-Кунт, Р. Жалилов, О. Зверев, О. Иванова, П. Карлов, Л. Кох, И. Лютий, М. Перия, Д. Родин, И. Рыкова, И. Семагин, О. Солодка, Д. Терновский.

В настоящее время не существует общепринятого определения понятия «финансовая инновация банка». Анализируя подходы авторов: Е. Жуков, А. Грязнова, Л. Кох, О. Лаврушин, Л. Зубченко, Н. Маренков, М. Спружевникова, Д. Назипов, Т. Попова, Д. Терновский, В. Крылов, А.А. Тимченко и др., мы приняли следующую трактовку финансовых инноваций современных коммерческих банков. Финансовые инновации - это результатов инновационной деятельности коммерческих банков, реализуемых в форме появления новых или модернизация уже имеющихся продуктов, услуг и

технологий, которые обусловленные моделью финансового поведения банка и нацеленные на рост его эффективности и устойчивую долгосрочную деятельность.

К финансовым инновациям в банковском секторе можно отнести: банковские кредитные карты, евродолларовые депозиты, обращающиеся депозитные сертификаты, структурированные финансовые продукты, банкоматы, текущий счет с начисляемыми процентами, «Интеллектуальная» (чип) карта, синдицированные кредиты, эквайринг, индивидуальные пенсионные счета, федеральная корпорация международных банковских операций, поглощения с высокой долей заемных средств, плавающая ставка, системы расчетов в режиме реального времени, интернет-банкинг, международные банковские инструменты, депозитные счета денежного рынка, кредитные линии, обеспеченные оплаченной частью дома заемщика, производные инструменты, а также секьюритизацию.

В результате финансовых инноваций в течение двух кварталов 2015 г. банки, участвовавшие в обследовании, ожидают дальнейшего повышения требований к финансовому положению и обеспечению по кредитам для всех основных категорий заемщиков. Это позволит банкам отсеять заемщиков с потенциально высоким риском неплатежей по кредитам и улучшит качество формируемых банками кредитных портфелей. Такая кредитная политика банков ограничит дальнейший рост доли в кредитах просроченной задолженности. Финансовые инновации играют большую роль в процессе развития всего банковского сектора России, расширения и доступности услуг для клиентов, влияют на развитие экономики страны и ее регионов.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 336.722(470+571):001.895

УЧАСТИЕ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО БАНКА РОССИИ В РАЗВИТИИ ФИНАНСОВЫХ ИННОВАЦИЙ

INVOLVEMENT OF SAVINGS BANK OF RUSSIA IN THE DEVELOPMENT OF FINANCIAL INNOVATIONS

Крысин Сергей Игоревич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Krysin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: sergejj.krysin@rambler.ru

В статье автором рассмотрены сущность, виды финансовых инноваций, а также указана необходимость их введения Сберегательным банком России в современных условиях. Введение и продвижение указанных инноваций во многом способствуют развитию всего банковского сектора России, расширению перечня банковских продуктов и услуг, привлечению клиентов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: коммерческий банк, инновации, финансовые инновации, банковский сектор, операции, развитие.

The author considers the nature and types of financial innovation, as well as indicate the need for their introduction by Savings Bank of Russia in modern conditions. The introduction and promotion of these innovations contribute greatly to the development of the banking sector in Russia, to expansion of the range of banking products and services and to customer acquisition.

K e y w o r d s: commercial bank, innovation, financial innovation, banking, operations, development.

В последние годы Сбербанк России активно вводит финансовые инновации в свою деятельность, расширяет спектр операций для клиентов. Преимущества Банка. Сбербанк России – это надежность и высокая деловая репутация; наличие странового кредитного рейтинга; широкая филиальная сеть; высокая профессиональная подготовка персонала, многолетний опыт в области торгового финансирования и документарного бизнеса; гибкий, клиентоориентированный подход; высокое качество обслуживания клиентов; наличие кредитных линий ведущих зарубежных банков по торговому финансированию; возможность получения финансирования на условиях международного финансового рынка.

© Крысин С.И., 2015

В последние годы Сбербанк РФ уделяет большое внимание введению финансовых инноваций, с целью совершенствования банковской деятельности, улучшения качества банковских продуктов и услуг. На наш взгляд, финансовые инновации – это результатов инновационной деятельности коммерческих банков, реализуемых в форме появления новых или модернизация уже имеющихся продуктов, услуг и технологий, которые обусловленные моделью финансового поведения банка и нацеленные на рост его эффективности и устойчивую долгосрочную деятельность.

Для того чтобы определить финансовые инновации в банковской сфере необходимо рассмотреть понятийный аппарат экономических категорий, характеризующих инновационную деятельность коммерческого банка. Так ряд авторов рассмотрены основные подходы к определению понятия «финансовая инновация банка» и его роли в банковском деле, а именно подходы авторов: Е. Жуков, А. Грязнова, Л. Кох, О. Лаврушин, Л. Зубченко, Н. Маренков, М. Спружевникова, Д. Назипов, Т. Попова, Д. Терновский, В. Крылов и др. По мнению Тимченко А.А. различия в этих подходах вызваны, прежде всего, тем, что в них используются разные критерии. Таким образом, суть всех различий в конечном итоге отражает модель финансового поведения банков.

Автором предложена трактовка финансовых инноваций современных коммерческих банков как результатов инновационной деятельности коммерческого банка, реализуемых в форме появления новых или модернизированных продуктов, услуг и технологий, обусловленных моделью финансового поведения банка и нацеленных на рост его эффективности и устойчивую долгосрочную деятельность. По мнению автора, необходимо разделять понятия «банковская инновационная деятельность» и «банковская инновационная активность», при этом под банковской инновационной активностью понимается степень диффузии инновационных банковских продуктов, услуг и технологий в повседневную деятельность хозяйствующих субъектов России.

Мы считаем, что в России существуют два типа финансового поведения банков как деятельности по формированию оптимальных взаимоотношений с клиентами по решению их бизнес-задач – традиционное и инновационное. Сберегательный банк России ввел инновационное взаимоотношение с клиентами. Это связано с тем, что, во-первых, в разделе продукты торгового финансирования Сбербанк принимает ряд направлений. В частности торговое и экспортное финансирование включает: финансирование платежей по аккредитивам, открываемым банками-контрагентами; выдача рамбурсных обязательств; подтверждение экспортных документарных аккредитивов.

Во-вторых, корпоративно-инвестиционный бизнес Сбербанка России – Sberbank CIB, является ведущим андеррайтером сделок с акционерным капиталом в России и СНГ, а также лидирующим российским инвестиционным банком с уникальной экспертизой в организации рыночных размещений акций и депозитарных расписок.

В-третьих, Sberbank CIB предлагает клиентам следующие услуги:

1. Частное и публичное размещение ценных бумаг.
2. Организация сделок купли-продажи крупных пакетов акций.
3. Консультирования клиентов в отношении сделок с акционерным капиталом (equity transactions).

В-четвертых, корпоративно-инвестиционный бизнес Сбербанка России – Sberbank CIB, является одним из крупнейших игроков российского валютного рынка, а также российского и международного рынков производных инструментов на валюты. Банк предлагает клиентам как стандартные продукты, так и индивидуальный подход к хеджированию от валютного риска. Sberbank CIB предлагает широкую линейку инструментов:

1. Конверсионные операции более чем с 20 видами валют.
2. Электронную платформу для доступа к валютным рынкам для финансовых организаций и корпоративных клиентов.
3. Валютные свопы – один из основных инструментов по привлечению или размещению рублевой ликвидности российский рубль (RUB), японская йена (JPY), австралийский доллар (AUD), канадский доллар (CAD), казахский тенге (KZT), белорусский рубль (BYR) и другие.

Итак, в настоящее время Сберегательный банк России активно вводит финансовые инновации для клиентов, что обусловлено потребностью трансформировать традиционную модель финансового поведения банка в инновационную, совершенствовать анализ рынков, выявлять новые ниши банковского бизнеса, определять цели и конкретные задачи для обеспечения конкурентоспособности организации и долгосрочного укрепления уже завоеванных на банковском рынке позиций.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК [336.76+338.4](470+571)

ВЛИЯНИЕ ИНДИКАТОРОВ ФИНАНСОВОГО РЫНКА НА СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

THE IMPACT OF THE FINANCIAL MARKET INDICATORS ON THE PRESENT DAY DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMIC SECTORS

Лепкина Юлия Геннадьевна
Лепкина Валентина Константиновна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Lepkina
Valentina Lepkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: yul23212696@ yandex.ru, kliring2007@yandex.ru

Изучены проблемные вопросы ухудшения внешнеэкономической ситуации в России. Изучена ценовая конкурентоспособность российского экспорта. Прогнозируется темп снижения инфляции в российских секторах экономики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: капитал, мировая экономика, инфляция, экспорт, импорт.

The article analyses the problem questions of the deteriorating of the world economic situation in Russia. There gives an analitical value of the price competition status of Russian export. The prognosis fo the rate of the inflation getting down in the Russian sectors of the economy is also under consideration.

K e y w o r d s: capital, world economy, inflation, export, import.

Реализация денежно-кредитной политики в 2014 году происходила в менее благоприятных условиях, чем в предыдущих периодах. Это объясняется, главным образом, ухудшением внешнеэкономической ситуации, оказавшим сдерживающее воздействие на экономический рост в России и приведшим к росту инфляции. Также сохраняется влияние на экономику неблагоприятных структурных факторов.

Рост мировой экономики, характеризующий состояние внешнего спроса, не продемонстрировал в 2014 году ожидавшегося ускорения. По текущим оценкам МВФ, прирост мирового ВВП составит 3,3 % в 2014 году, как и годом ранее. При этом ситуация в мировой экономике неоднородна: если в США в течение

© Лепкина Ю.Г., Лепкина В.К., 2015

2014 года происходило уверенное восстановление деловой активности, то в странах – ключевых торговых партнерах России, к которым относятся европейские страны, страны СНГ и Китай, наблюдались менее благоприятные тенденции, чем предполагалось ранее, что сдерживало рост российской экономики.

Нельзя не отметить, что медленное и неравномерное восстановление мировой экономики повлияло и на глобальные финансовые рынки, включая рынок сырьевых товаров. Динамика цен на многие товары российского экспорта в 2014 году была нисходящей. Вместе с темна динамику индикаторов финансовых рынков также оказали влияние геополитические события в разных регионах мира и сворачивание по мере восстановления стимулирующих мер Федеральной резервной системой (ФРС) США, создавшее предпосылки ужесточения условий привлечения внешнего финан-сирования для стран с формирующимися рынками. Частично этот эффект был сглажен смягчением денежно-кредитной политики Европейским центральным банком (ЕЦБ). Однако для российской экономики, на наш взгляд, действие специфических факторов, связанных с событиями на Украине и введением санкций рядом стран в отношении российской экономики, значительно ухудшило условия привлечения внешнего финансирования, фактически закрыв внешние рынки капитала во второй половине 2014 года.

К сожалению, данные события вызвали масштабный отток капитала из России, который происходил как в форме роста долларизации депозитов и покупки наличной иностранной валюты населением и компаниями в условиях повышенной внешнеэкономической неопределенности, так и в форме погашения внешней задолженности российским частным сектором при ограниченной возможности ее рефинансирования вследствие введенных санкций.

Внутренние финансовые условия в настоящее время ужесточились за счет повышения банками требований к надежности заемщика и качеству обеспечения, а также за счет увеличения процентных ставок в экономике. В условиях макроэкономической неопределенности заметно снизился спрос на кредиты со стороны малого и среднего бизнеса и населения, что стало одним из факторов замедления роста кредитования этих категорий заемщиков.

Снижение темпов роста розничного кредитования в современных экономических условиях связано с переоценкой банками рисков необеспеченного потребительского кредитования, с усилившимся на фоне возросшей неопределенности перетоком средств в наличную иностранную валюту и валютные депозиты. Из-за сохранения этой тенденции недостаточный рост капитала банков стал фактором, сдерживающим расширение кредитования.

Нельзя не признать того, что ослабление рубля оказало неодно-

значное воздействие на российскую экономику. С одной стороны, оно сгладило негативное влияние внешних шоков на отдельные сектора российской экономики и способствовало импортозамещению. Сдерживая импорт и повышая ценовую конкурентоспособность российского экспорта, ослабление рубля привело к улучшению состояния текущего счета платежного баланса (его сальдо в 2014 году оценивается на уровне 63 млрд. долларов США по сравнению с прогнозировавшимися 19 млрд. долларов США), а также обусловило положительный вклад чистого экспорта товаров и услуг в прирост ВВП в 2014 году (прогнозировался значимый отрицательный вклад). С другой стороны, оно имело и негативные последствия для экономики, так как привело к удорожанию импортируемой продукции, в том числе оборудования и других инвестиционных товаров, что повысило издержки производителей.

Таким образом, снижение инфляции будет способствовать сохранению покупательной способности национальной валюты, повышению реальных доходов населения, снижению экономи-ческой неопределенности и формированию долгосрочных сбережений и инвестиций, что является необходимым условием сбалансированного и устойчивого роста российских секторов экономики.

УДК 658.15

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

THE ESTABLISHMENT OF RISK MANAGEMENT POLICY IN ENSURING FINANCIAL STABILITY OF THE ORGANIZATION

Маркова Анна Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anna Markova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: markovaanna2012@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности процесса формирования политики управления финансовыми рисками в области обеспечения финансовой устойчи-

© Маркова А.А., 2015

вости коммерческой организации. В процессе хозяйственной деятельности различные субъекты взаимодействуют друг с другом, причем каждый действует согласно своей стратегии, принимает решения в условиях неполноты информации и неопределенности, которые сопряжены с определенной долей риска, т. е. с неуверенностью в исходе (последствиях) того или иного хозяйственного решения, в получении намеченного результата.
К л ю ч е в ы е с л о в а: финансовый риск, финансовая устойчивость, управление, финансовая политика, организация.

The article considers the peculiarities of the process of formation of financial risk management policies in pursuing financial stability of the commercial organization. In the course of business of different entities interact with each other, and each acts according to its strategy, makes decisions under conditions of incomplete information and uncertainty that are associated with a certain degree of risk, i. e. uncertainty in the outcome (consequences) of a business decision in getting the intended result.
K e y w o r d s: financial risk, financial stability, management, financial policy, organization.

Предприятия в современных условиях сталкиваются с проблемами финансовой нестабильности, слабым развитием менеджмента на всех уровнях управления экономикой, низкой адаптивности к изменениям внешней среды. Эти и многие другие факторы свидетельствуют о том, что предпринимательская деятельность предприятий реализуется в условиях рыночной неопределенности и финансового риска. Избежать риска в предпринимательской деятельности практически невозможно, но, зная источник возникновения рисков, хозяйствующий субъект способен снизить их уровень, уменьшив действие неблагоприятных факторов. Таким образом, политику управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости необходимо рассматривать как подготовку и реализацию мероприятий, направленных на снижение опасности ошибочного решения и уменьшение возможных негативных последствий нежелательного развития событий в ходе реализации принятых решений.

В этой связи актуальной является исследование методических основ формирования политики управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости на основе антирисковой рыночной финансовой стратегии развития предприятия, учитывающей специфику функционирования в рыночной среде и способствующей решению проблем эффективного управления финансовым состоянием и устойчивостью предприятия.

Политика управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости по стадиям жизненного цикла – это структурный компонент финансового менеджмента, включающий пять этапов:

– анализ среды, продуцирующей внешние факторы риска;

– диагностика системы финансовых показателей и рейтинговая оценка финансового состояния предприятия;

– идентификация риска;

– определение класса риска;
– принятие решения по управлению финансовыми рисками.

Оценку уровня регионального риска предприятий в области обеспечения финансовой устойчивости рекомендуется проводить с учетом местных особенностей и факторов, влияющих на формирование финансового потенциала, финансовой стратегии и адаптации системы управления финансовыми рисками предприятий к региональным особенностям.

Политика управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости формирует системный подход к восстановлению платежеспособности и устойчивости финансового развития предприятий в условиях неопределенности. На основе рейтинговой оценки финансового состояния необходимо выстроить программу минимизации рисков для каждой группы предприятий по производству пищевых продуктов региона: со степенью финансового риска: незначительной, ниже среднего, существенной, значительной, сверхвысокой. Рейтинговая оценка помогает количественно оценить, какими преимуществами данное предприятие обладает перед другими. Использование этого методического подхода позволит количественно оценить степень финансовых угроз, влияющих на конечные результаты деятельности предприятия, а также разработать программу антикризисных мероприятий в современных условиях динамично изменяющейся бизнес-среды.

Однако развитие процесса управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости сдерживается рядом проблем, среди которых можно отметить недостаток статистических баз данных для анализа и мониторинга рисков, отсутствие национальных стандартов по управлению рисками, недостаток квалифицированных кадров и несовершенство IT-систем.

При этом политика управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости должна иметь свою стратегию, тактику, оперативную реализацию. Важно не только осуществлять управление рисками, но и периодически пересматривать мероприятия и средства такого управления. Исходя из этого, управление рисками представляет собой систематический непрерывно повторяющийся превентивный комплекс целенаправленных действий, организованный в процесс.

Таким образом, коммерческая организация может решить многие из накопившихся проблем путем внедрения в управленческий процесс политики управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости, адаптированной к специфике вида деятельности. Формирование данной политики позволит на основе мониторинга возникающих угроз проанализировать влияние внешних факторов на финансовую среду хозяйствующих субъек-

тов, сформировать комплекс превентивных мер по управлению финансовыми рисками, выявить резервы предприятия, а также повысить обоснованность всех принимаемых финансовых решений с учетом поправок на риск

УДК 330.322:338.24

ПРИНЦИПОВІ ОСНОВИ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ІНВЕСТИЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

ПРИНЦИПИАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

THE PRINCIPAL BASIS OF STATE INVESTMENT REGULATION

Намлієва Наталія Василівна
Мелітопольський інститут державного та муніципального управління «Класичного приватного університету» (Україна)

Намлиева Наталья Васильевна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Классического приватного университета» (Украина)

Natalya Namliyeva
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the "Classic Private University" (Ukraine)
E-mail: natali-ane@mail.ru

В статті розглянуто основні принципи державного регулювання інноваційної діяльності залежно від напрямів державного впливу: створення умов, що стимулюють інвестиційну діяльність в державі та прямої участі в інвестиційній діяльності. Подано структуру принципів державного регулювання інвестиційної діяльності та наведено нормативно-правові основи регулювання інвестиційної діяльності. Здійснено систематизацію загальних (організаційних) принципів та спеціальних принципів державного інвестиційного регулювання, виділено додаткові принципи державного інвестиційного регулювання. Запропоновано основні напрями сучасного інвестиційного регулювання та вироблення принципів регулювання на основі побудови нової інвестиційної політики держави.

Ключові слова: інвестиції, інвестиційна політика, інвестиційна діяльність, методи регулювання, нормативно-правова база.

В статье рассмотрены основные принципы государственного регулирования инновационной деятельности в зависимости от направлений государственного воздействия: создание условий, стимулирующих инвестиционную деятельность в государстве и прямого участия в инвестиционной деятельности. Приведены стру-

© Намлієва Н.В., 2015

ктура принципов государственного регулирования инвестиционной деятельности и нормативно-правовые основы регулирования инвестиционной деятельности. Осуществлена систематизация общих (организационных) принципов и специальных принципов государственного инвестиционного регулирования, выделены дополнительные принципы государственного инвестиционного регулирования. Предложены основные направления современного инвестиционного регулирования и выработки принципов регулирования на основе построения новой инвестиционной политики государства.
К л ю ч е в ы е с л о в а: инвестиции, инвестиционная политика, инвестиционная деятельность, методы регулирования, нормативно-правовая база.

The article describes the basic principles of state regulation of innovation activities depending on the direction of state influence: the creation of conditions that stimulate the investment activity in the country and are directly involved in investment activities. The article shows the structure of the principles of state regulation of investment activity and the legal basis for its regulation. It arranges the general (organizational) and special principles of state investment regulation, as well as provides the additional principles of state investment regulation. The author offers the basic directions of modern investment management and development of regulation principles based on the construction of the new investment policy.
K e y w o r d s: investments, investment policy, investment activities, control methods, legal framework.

Стрімко зростаючі глобалізаційні світові процеси, державний курс на європейську та євроатлантичну інтеграцію, інерційні тенденції зростання капітальних вкладень поставили перед державною владою України якісно нові завдання. Особливо гостро для української економіки стоїть сьогодні залучення іноземного капіталу у всі галузі народного господарства. З метою стимулювання інвестиційної активності, методи державного регулювання інвестиційної діяльності спрямовані на формування сприятливого середовища до реалізації інвестиційно-інноваційних проектів, розвиток та інтеграцію науково-дослідного і інвестиційного сектору та підприємців, покращення ресурсного та інфраструктурного забезпечення; науково-технічну та фінансову підтримку держави, ефективне нормативно-правове забезпечення тощо. При цьому, ефективність застосування методів регулювання залежить від принципових (засадничих) основ їх вироблення та реалізації на практиці. Тому, пошук оптимальних та збалансованих принципів державного регулювання інвестиційної діяльності – виступає основною умовою ефективності та результативності усієї регулюючої системи.

Проблемні питання державного регулювання та стимулювання інвестиційної діяльності досліджували такі провідні науковці, як: Абрамова С.Ю. [1], Денисенко М.П. [3], Капітанець Ю.О. [4], Кравчун О.С. [5], Кулешов С М. [6], Левченко Н.М. [7], Медвідь Я.Ф. [8], Месечка В.А. [9], Нагребельний В.П. [10], Юзвович Л.І. [12] та інші.

Аналіз наукової літератури стосовно регулювання інвестиційної діяльності дає змогу встановити, що в своїх публікаціях вищезазначені науковці висвітлювали у більшості методологію держав-

ного регулювання, не акцентуючи увагу на основних принципах формування державної інвестиційної політики.

Відповідно, метою статті – є узагальнення, систематизація та оптимізація принципових основ державного регулювання інвестиційної діяльності з метою досягнення максимальної ефективності регулювання.

У правовій науці, державне регулювання – це здійснення державою комплексних заходів(організаційних, правових, економічних тощо) у сфері соціальних, економічних, політичних, духовних та інших процесів з метою їх упорядкування, встановлення загальних правил і норм суспільної поведінки, а також запобігання негативним явищам у суспільстві [10, с. 118].

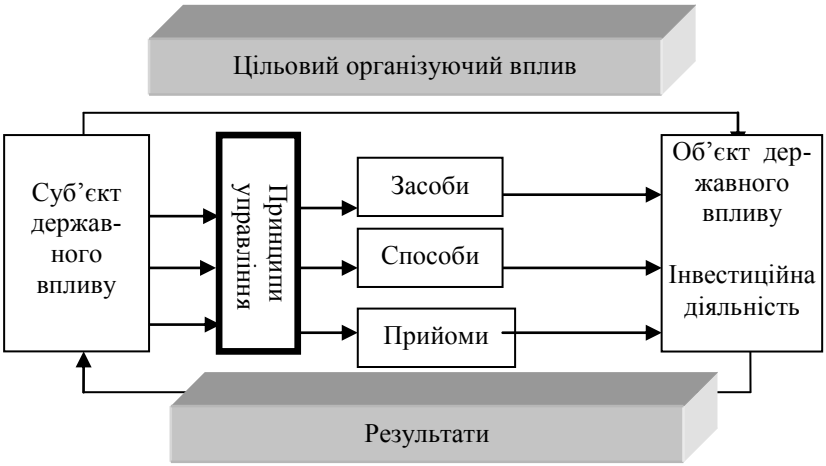
Є.Б. Кубко зазначає, що державне регулювання створює умови для діяльності суб'єктів та об'єктів управління в напрямі, який є бажаним для держави і за яким відбуватиметься розвиток системи управління в цілому. Саме тому, на його думку, державне регулювання не можливе без державного управління [2, с. 66].

На нашу думку, державне регулювання інвестиційної діяльності – це процес формування умов для оптимального залучення інвестицій, або як діяльність органів державної влади щодо вироблення державної інвестиційної політики, визначення та результативного застосування механізмів її реалізації.

Сьогодні, законодавчо-правова база щодо державного регулювання інвестиційної діяльності нараховує більше ніж 100 різних нормативних документів (законів, указів, постанов, декретів, інструкцій тощо), серед них слід насамперед відзначити Закони України "Про інвестиційну діяльність", "Про режим іноземного інвестування", "Про лізинг", "Про інноваційну діяльність", "Про цінні папери та фондовий ринок", які створюють правову основу інвестування. Окремі положення яких є неоднозначними і суперечливими, а зміни і доповнення до цієї бази нерідко погіршують умови діяльності іноземних інвесторів. Незважаючи на значну кількість нормативних актів, недосконаліть законодавства сьогодні є однією з основних причин, які гальмують розвиток інвестиційної діяльності [5, с. 327].

Термін «принцип» походить від латинського «principium», яке означає [11]: 1) центральне пояснення, особливість, що є основою створення або здійснення чого-небудь; 2) внутрішнє переконання, погляд на речі, які зумовлюють норми поведінки; 3) основа якого-небудь пристрою, приладу.

У структурі процесу державного регулювання інвестиційної діяльності, принципи займають провідне місце, оскільки на їх основі формуються засади інвестиційної політики, засоби, способи та прийоми досягнення її цілей (рис.).



Процес державного регулювання інвестиційної діяльності
(власна розробка автора)

При цьому, способи державного регулювання інвестиційної діяльності – це дії, які дають можливість досягти певних результатів у інвестиційній політиці. Засоби державного регулювання інвестиційної діяльності – це інструменти, за допомогою яких здійснюється вплив у державному регулюванні інвестиційної діяльності. За формами державного регулювання, в рамках яких застосовуються засоби, слід виділяти [5, с. 327]: засоби встановлення умов здійснення інвестиційної діяльності; засоби нагляду/контролю в інвестиційній сфері; гарантії прав та законних інтересів суб'єктів інвестиційної діяльності. Прийоми державного регулювання інвестиційної діяльності – складові елементи форм реалізації принципів державного регулювання інвестиційної діяльності, які застосовуються у конкретній ситуації.

Враховуючи значення принципів, вони повинні доповнювати дію економічних законів і закономірностей, розкривати притаманні їм сутнісні риси та постійно повторювані зв'язки між елементами системи. Основою фундаментального поєднання державного й ринкового механізму регулювання процесів відтворення економіки є такі принципи: законності, відповідності динамічним умовам розвитку та конкретній соціально-економічній ситуації в країні, гармонізації економічних інтересів, економічної та екологічної доцільності, регіонального підходу, поступового згортання регуляторних функцій держави на користь ринкового механізму з урахуванням тенденцій на європейському й світовому ринках. Принципи мають бути каркасом при моделюванні конкретних елементів організаційно-

економічного механізму державного регулювання, забезпеченні його цілісності та синхронності у взаємодії всіх блоків [4].

ЛІТЕРАТУРА

1. *Абрамова С.Ю.* Основные принципы государственного регулирования инвестиционной деятельности региона / С.Ю. Абрамова [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://gdzna5.ru/abstracts/yekonomika/0-ncvlgr/.

2. *Адміністративне* право України. Академічний курс: У 2 т. Т. 1: Загальна частина: підручник/ НАН України, Ін-т держави і права ім. В.М. Корецького НАН України; ред. В.Б. Авер`янов. К.: Юридична думка, 2004. 584 с.

3. *Денисенко М.П.* Основи інвестиційної діяльності / М.П. Денисенко [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://readbookz.com/pbooks/book-19/ua/chapter-954/

4. *Капітанець Ю.О.* Особливості державного регулювання аграрної економіки в умовах ринкових відносин / Ю.О. Капітанець // Інноваційна економіка [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/inek/2010_4/169.pdf.

5. *Кравчун О.С.* Механізми державного регулювання інвестиційної діяльності в Україні. / О.С. Кравчун // Теорія та практика державного управління. Вип. 3(38). 2012. С. 323–332.

6. *Кулешов С.М.* Особенности инновационно-инвестиционного климата регионов Росии / С.М. Кулешов [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-innovatsionno-investitsionnogo-klimata-regionov-rossii-1.

7. *Левченко Н.М.* Принципи держваного регулювання розвитку АПК в умовах інтеграції до Європейського простору / Н.М. Левченко [Електронний ресурс]. Режим доступу: http://www.kbuapa.kharkov.ua/e-book/db/2011-1/doc/6/03.pdf.

8. *Медвідь Я.Ф.* Державне управління інвестиційною діяльністю в Україні / Я.Ф. Медвідь, Я.І. Ніколаєва // Наукові праці МАУП. – К., 2011. – № 1 (28). С. 107–112.

9. *Месечка В.А.* Принципи інвестування інноваційних підприємств / В.А. Месечка [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.repository.hneu.edu.ua

10. *Нагребельний В.П.* Державне регулювання / В.П. Нагребельний, М.В. Оніщук // Юридична енциклопедія: енциклопедія : в 6 т. Т. 2: Д-Й / Ін-т держави і права ім. В.М.Корецького НАН України; ред. Ю.С. Шемшученко. К.: Укр. енциклопедія ім. М.П.Бажана, 1999. С. 118–119.

11. *Словник* іншомовних слів: 23 000 слів та термінологічних сполучень [Текст] / уклад. Л.О. Пустовіт [та ін.]. К.: [б. в.], 2000. С. 762.

12. *Юзвович Л.И.* Государственное регулирование инвестиционной деятельности в России / Л.И. Юзвович // Фундаментальные исследования. №2. 2008. С. 10–12.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 33(477):339.7

СОТРУДНИЧЕСТВО УКРАИНЫ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ ФИНАНСОВЫМИ ИНСТИТУТАМИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

THE UKRAINE'S COOPERATION WITH THE INTERNATIONAL FINANCIAL INSTITUTIONS: TRENDS AND PROSPECTS

Радева Марина Николаевна
Мелитопольский институт государственного и муниципального управления «Класического приватного университета» (Украина)

Marina Radieva
Melitopol Institute of State and Municipal Management of the "Classic Private University" (Ukraine)
E-mail: migmu_kpu@i.ua

Исследованы процессы взаимодействия Украины с глобальными финансовыми институтами. Установлена степень влияния этих структур на состояние украинской экономики. Определены стратегические направления адаптации украинской экономики к глобализационным явлениям с целью использования возможностей и предотвращения глобальных угроз.
К л ю ч е в ы е с л о в а: кредитование, институционализм, конкурентоспособность, модернизация, глобализация.

The article deals with the processes of cooperation between Ukraine and global financial institutions. It determines the degree of influence of these structures on the state of the Ukrainian economy. It also identifies strategic directions of adaptation of the Ukrainian economy to the globalization phenomena in order to use the opportunities and to prevent the global threats.
K e y w o r d s: credit, institutionalism, competitiveness, modernization, globalization.

Активизация процессов глобализации в их современном варианте приводит к новой геостратегической реальности, качественному изменению мировой структуры, модификации социальной, политической, экономической систем. Результатом глобального взаимодействия стран становится международное сотрудничество, ускорение динамики движения международных потоков капитала, информации, ресурсов, товаров, людей; увеличение скорости международного обмена наукоемкими технологиями и знаниями; развитие всемирной инфраструктуры. Одновременно глобальные трансформации усиливают и углубляют противоречия мировой экономики.

Международное взаимодействие реализуется через разнообразные институциональные формы: региональные торговые блоки,

© Радева М.Н., 2015

межправительственные организации, неправительственные организации, финансовые и денежно-кредитные организации, отраслевые организации, сырьевые картели, единую валюту.

Задачей современной Украины, которая по состоянию на 01.01.2015 г. является членом 77 международных организаций [2], как внеблокового государства должно стать стремление к независимому сотрудничеству со всеми заинтересованными партнерами с целью обеспечения национальных интересов.

Несостоятельность собственного слабого финансового сектора Украины к кредитной активности для обеспечения финансовыми ресурсами развитие страны заставляет наше государство обращаться за помощью к международным организациям.

Необходимость регулирования глобальных процессов предопределяет использование особенных наднациональных институтов и органов, способных принимать оперативные решения от имени интеграционного объединения в целом. Правительства согласованно отказываются от части своих функций и тем самым уступают часть государственного суверенитета в интересах негосударственных органов. Важнейшими глобальными институтами, с которыми взаимодействует Украина, являются Организация Объединенных Наций (ООН), Всемирный банк (ВБ), Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), Совет Европы (СЕ), Организация из безопасности и сотрудничества в Европе (ОБСЕ), Международный валютный фонд (дальше – МВФ).

Украина активно взаимодействует с Международным валютным фондом – институциональной основой современной валютной системы. Основными механизмами кредитования являются резервная доля, кредитная доля, договоренность о резервных кредитах Stand-By, механизм расширенного кредитования Extended Fund Facility.

Украина стала членом МВФ в 1992 г. в соответствии с Законом Украины «О вступлении Украины в Международный валютный фонд» № 2402-XII. Квота Украины в МВФ составляет 1 млрд. 372 млн. специальных прав заимствования (Special Drawing Rights). Сотрудничество с МВФ обеспечивает возможности для финансирования дефицита бюджета за счет сравнительно дешевых ссуд, улучшает имидж страны, повышает кредитный рейтинг на мировых финансовых рынках и привлекательность страны для иностранных инвесторов. За время членства Украина получила около 4,3 млрд. дол. США кредитов.

В апреле 2014 МВФ утвердил новую совместную программу Stand-By на следующие 2 года в сумме 17,1 млрд. дол. США, из которых в 2014 получено 4,6 млрд. дол. США [2]. Программа разработана с целью обеспечения поддержки плана экономических

реформ в Украине, эффективная реализация которого будет способствовать восстановлению макроэкономической и финансовой стабильности в государстве, осуществлению структурной модернизации национальной экономики и экономическому росту.

Самой значительной финансовой организацией является Всемирный банк, портфель проектов которого в Украине направлен на поддержку институциональных преобразований украинского общества, в первую очередь в сфере структурной перестройки экономики, трансформацию отношений собственности, институционализацию управления. Украина стала членом ВБ в 1992 г. и владеет 0,77% его акций. ВБ является вторым, после МВФ, кредитором Украины, предоставляя более чем 30% (32,8) всех ссуд страны.

За 23 года сотрудничества Банком было предложено Украине ресурсов на сумму свыше 7,94 млрд. дол. США (из которых уже использовано более 5,5 млрд. дол. США). В 2014 портфель ВБ в Украине, состоящий из 15 инвестиционных и 2 системных проектов на сумму 3,24 млрд. дол. США кроме традиционных направлений финансирует проекты в сфере развития транспортной, муниципальной и энергетической инфраструктуры [2].

Самым эффективным инвестором для Украины остается Европейский банк реконструкции и развития, членами которого стали ЕС, Европейский инвестиционный банк и 61 страна. Капитализация банка составляет 20 млрд. евро, доля США достигает 10 %, Германии, Франции, Италии, Великобритании, Японии – по 8,5 %, России – 4 %, Украины – 0,8 % (160 млн. евро). Украина стала членом ЕБРР в соответствии с Указом «О членстве Украины в Европейском банке реконструкции и развития» от 14.07.1992 г. № 379/92. Совместные с ЕБРР проекты реализуются в сферах модернизации энергетического сектора, развития транспортной и городской инфраструктуры, конкурентоспособности и повышения эффективности использования энергоносителей и безопасности на украинских АЭС.

За 22 года сотрудничества портфель ЕБРР в Украине составил 321 проект, для реализации которых Банк выделил 8,7 млрд. евро. На сегодня доля ресурсов по проектам ЕБРР в государственном секторе экономики составляет 42 %, остальные – в частном. В 2014 году проектный портфель ЕБРР в Украине в государственном секторе состоит из 12 проектов на сумму около 2,14 млрд. евро.

В 2011 году состоялось открытие Постоянного представительства Европейского инвестиционного банка (ЕИБ) в Украине в соответствии с положениями Рамочного соглашения от 2005 года. В 2014 году проектный портфель ЕИБ в Украине в государственном секторе состоит из 9 инвестиционных проектов на суму около

1,46 млрд. євро. На стадии реализации находятся 6 инвестиционных проектов на суму 1,142 млрд. Євро [1].

Черноморский банк торговли и развития был основан одиннадцатью странами в 1998 г. Доля Украины в уставном капитале составляет 18,15 млн. дол. США, или 13,5%. Целью создания банка является финансирование перспективных проектов в Черноморском регионе в сфере транспорта, телекоммуникаций, энергетики, защиты Черного моря и окружающей среды.

Помощь ЕС Украине предоставляется в рамках: Европейского инструмента соседства и партнерства 2007–2013 годы, Инструмента ядерной безопасности, Инструмента стабильности, Инвестиционного инструмента соседства. ЕС финансирует проекты технической помощи (программы приграничного сотрудничества, инструменты Twinning и TAIEX, программы институционального развития и SIGMA, тематические программы ЕС, образовательную программу Tempus) и программы секторальной бюджетной поддержки в сферах преодоления технических барьеров в торговле, энергетики, транспорта, управления границами, и регионального развития.

В рамках сотрудничества Украины с ЕС было согласовано предоставления Украине макрофинансовой помощи на общую суму до 610 млн. евро для поддержания стабильности финансово-экономической системы страны. Соответствующий закон Украины был ратифицирован Верховной Радой Украины в марте 2014 г. [1].

Анализ показывает, что в Украине процессы глобальных взаимодействий имеют выраженную регрессивную тенденцию. Украина в процессе взаимодействия с международными финансовыми организациями выступает типичной страной-заемщицей. Неэффективное расходования внешних кредитов, одновременно с их высоким уровнем, приводит к усилению зависимости от внешних кредиторов потере политической и экономической самостоятельности наряду с ростом внешнего долга, дефицитом бюджета и снижением уровня жизни населения.

Системные проблемы украинской экономики, такие как безответственность чиновничества, соблюдения индивидуально-клановых интересов, технологическая деградация делают перспективы Украины в отношениях с международными институтами неутешительными. Пессимистическим вариантом развития может стать экономическая дезинтеграция регионов по этническим и языковым признакам, а оптимистичным – закрепление вторичного сырьевого вспомогательного статуса для всей страны.

Для Украины прогнозируемые позитивные результаты взаимодействия с глобальными финансовыми институтами связаны с получением преимуществ от производства и реализации инновационной конкурентоспособной продукции; возможностями более полно-

го использования преимуществ международного деления труда; получением помощи международных финансовых организаций; выходом на мировые рынки конкурентоспособной наукоемкой продукции; использованием опыта экономических трансформаций в других странах; применением передовых технологий; повышением производительности, снижением расходов производства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Міністерство* економічного розвитку і торгівлі України, http://www.me.gov.ua
2. *Міністерство* закордонних справ України, http://mfa.gov.ua/ua/about-ukraine/economic-cooperation/ifo-projects

УДК 657.6:658.5:001.895

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ КАК ИНФОРМАЦИОННОЙ БАЗЫ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

PROBLEM OF THE USE OF ACCOUNTING CONTROL AS INFORMATIVE BASE OF ESTIMATION OF INNOVATIVE POTENTIAL OF ENTERPRISE

Романова Ирина Валентиновна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Romanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: i.v.romanova@rucoop.ru

В статье сформулированы проблемы статической и динамической балансовых теорий в рамках проведения анализа инновационного потенциала. Предложены варианты корректировки показателей отчетности для объективной оценки инновационного потенциала хозяйствующего субъекта в аспекте анализа обеспеченности предприятия финансово-экономическими ресурсами.

Ключевые слова: инновационный потенциал, бухгалтерская отчетность, бухгалтерский баланс, анализ, оценка, платежеспособность.

Tendencies and prospects of domestic accounting and audit are considered. Prob-

© Романова И.В., 2015

lems of reforming of accounting and audit in Russia are designated and the main directions of their overcoming are formulated.
K e y w o r d s: innovative potential, accounting control, book-keeping balance, analysis, estimation, solvency.

При проведении инновационного анализа бухгалтерской отчетности производится интерпретация ее данных с целью получения информации о реальной возможности предприятия проявить инновационную активность. Различные направления анализа бухгалтерской отчетности способны дать информацию о различных гранях инновационного потенциала экономического субъекта. Оценивая платежеспособность и ликвидность бухгалтерского баланса определяют степень покрытия долгов предприятия имуществом, находящимся в его собственности.

Рассматривая бухгалтерскую отчетность как информационную базу для оценки инновационного потенциала необходимо убедится, что она отвечает целям этого анализа. Итак, сопоставляя имущество с кредиторской задолженностью при анализе платежеспособности, предполагается, что оно показывается в отчетности по справедливой (продажной) стоимости, хотя в реальности это не всегда так.

При несоответствии реального содержания информации, находящейся в бухгалтерской отчетности, и запросов аналитиков результаты анализа будут несостоятельными. Анализируя показатели бухгалтерской отчетности, как правило, не принимаются во внимание варианты методологии формирования показателей отчетности. Так, в соответствии с действующим законодательством, предприятия в праве самостоятельно выбирать методы, варианты и способы учета фактов финансово-хозяйственной деятельности, что влечет к разным вариантам оценки одних и тех же показателей отчетности. Следовательно, используемая методология может отвечать требованиям оного аспекта анализа инновационного потенциала и быть совершенно не пригодна для оценки другого аспекта.

Таким образом, при проведении анализа инновационного потенциала предприятия необходимо учитывать соответствие информационного наполнения отчетности его целям.

Оценивая инновационный потенциал в первую очередь анализируется платежеспособность предприятия, поскольку именно платежеспособное предприятие в большей степени готово к реализации инновационных проектов. При анализе платежеспособности сопоставляется имущество субъекта хозяйствования с его обязательствами, то есть оценивается обеспечение долгов собственными активами предприятия. Бухгалтерская отчетность, составленная в соответствии с требованиями отечественного законодательства, будет являться пригодной для целей анализа платежеспособности

в рамках оценки инновационного потенциала предприятия, поскольку в бухгалтерском балансе показывается имущество, принадлежащее хозяйствующему субъекту на праве собственности.

Анализ платежеспособности предполагает группировку активов по степени их ликвидности и оборачиваемости, которая требует от аналитика индивидуального подхода к «идентификации» статей баланса. Так, например, в составе внеоборотных активов, относящимся к труднореализуемым активам, может оказаться высоколиквидное имущество предприятии (ценные бумаги, котирующиеся на бирже) и наоборот в составе оборотных активов, признающихся быстрореализуемыми, может оказаться не ликвидный актив (дебиторская задолженность ненадежных контрагентов).

Анализируя платежеспособность необходимо особое внимание уделить оценке активов, выступающих в качестве обеспечения обязательств кредиторов. В рамках проведения анализа инновационного потенциала предприятия следует исходить из идеи динамической балансовой теории, то есть допущения непрерывности финансово-хозяйственной деятельности субъекта хозяйствования. Оценка приобретенного имущества в активе баланса осуществляется по себестоимости, то есть в сумме фактических затрат на приобретение, следовательно, оценка активов не удовлетворяет целям оценки платежеспособности. В целях адекватного анализа платежеспособности потребуется корректировка стоимости активов предприятия, то есть потребуется оценка активов по рыночной цене (справедливой стоимости).

В рамках анализа платежеспособности исчисляются финансовые коэффициенты платежеспособности, которые рассчитываются путем поэтапного сопоставления отдельных групп активов с краткосрочными обязательствами на основе данных бухгалтерского баланса. Рассмотрим коэффициент общей платежеспособности, который представляет собой соотношение суммы запасов, дебиторской задолженности, финансовых вложений, денежных средств и денежных эквивалентов к сумме краткосрочных обязательств. Для бесперебойного процесса финансово-хозяйственной деятельности предприятия естественным является погашение своей задолженности за счет свободных денежных средств, а не за счет продажи запасов или финансовых вложений.

Таким образом, в целях инновационного потенциала предприятия состав оборотных активов будет подлежать корректировке, а именно в качестве обеспечения текущих долгов предприятия необходимо рассматривать только денежные средства и дебиторскую задолженность, но не запасы. Состав краткосрочных обязательств предприятия по степени их погашения не однородный, следовательно, сроки оборачиваемости статей актива, которые бу-

дут показаны в числителе коэффициентов платежеспособности, могут не совпадать со сроками оборачиваемости показателей краткосрочных обязательств, находящихся в знаменателе этих коэффициентов. Для устранения этого несоответствия к формированию коэффициентов платежеспособности можно подходить с учетом соответствия срока оборачиваемости активов и пассивов.

УДК 368.5(470+571)

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL INSURANCE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Садовникова Наталья Алексеевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Sadovnikova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: sa_nata_9@mail.ru

В статье рассматриваются основные проблемы развития сельскохозяйственного страхования в Российской Федерации.

Ключевые слова: страховая компания, сельскохозяйственное страхование, государственная поддержка, сельхозпроизводители, страховой продукт.

The article discusses the main problems of agricultural insurance in the Russian Federation.

Keywords: insurance company, agricultural insurance, government support, farmers, insurance product.

Сельскохозяйственное производство в Российской Федерации подвержено значительному влиянию природно-климатических рисков, в результате наступления которых ухудшаются финансово-экономические показатели функционирования сельхозпроизводителей и всей агропродовольственной системы страны в целом. Для предотвращения или сокращения возникающих в связи с этим проблем государство непосредственно вмешивается и регулирует ситуацию в сельском хозяйстве. Однако в условиях возрастающей глобализации и связанной с этим процессом либерализации рын-

© Садовникова Н.А., 2015

ков в соответствии с требованиями Всемирной торговой организации такие методы регулирования рисков утрачивают свою актуальность.

Во многих странах – участниках Всемирной торговой организации действенным инструментом управления рисками в сельскохозяйственном производстве, способным сохранять устойчивость отрасли в случае наступления катастрофических природно-климатических событий, положительно влиять на ее инвестиционную привлекательность, является страхование при непосредственном участии правительства этих стран. Государственное субсидирование страховых премий является той мерой государственной политики, которая не противоречит требованиям Всемирной торговой организации, делает страхование более доступным для сельхозпроизводителей, что в свою очередь положительно сказывается на развитии рынка сельскохозяйственного страхования.

В Российской Федерации данный инструмент управления рисками в сельском хозяйстве используется недостаточно, а сама система сельскохозяйственного страхования с государственной поддержкой имеет множество недостатков и не выполняет возложенных на нее функций.

Страны, являющиеся членами Всемирной торговой организации, не обладают единой системой сельскохозяйственного страхования с государственным участием. Они прибегают либо к одноразовым выплатам из бюджета в случае наступления катастрофических природных событий, либо к субсидированию взносов по страхованию сельскохозяйственных культур.

При этом если сельхозпроизводитель получает в одном и том же году выплаты по страхованию и по программе помощи от стихийных бедствий, их общий размер не должен составлять более 100 % совокупных потерь.

Отличительной особенностью сельскохозяйственного страхования является возможность выбора страхователями разнообразных программ из предлагаемых на рынке, изучение которых дало возможность не только сравнить их основные характеристики, но и осуществить классификацию по актуарному показателю, предмету страхования и типу страховых продуктов. Фермеры максимизируют свою ожидаемую полезность прибыли, исходя из параметров страховой программы урожая, а также цен на продукцию и ее себестоимости, что приводит к спросу на страхование.

Сущность сельскохозяйственного страхования с государственной поддержкой заключается в возмещении убытков, возникающих у отдельных страхователей в результате наступления случаев, установленных как обязанность в силу действующего закона из денежных фондов страховщиков, формируемых из взносов стра-

хователей и субсидий государства, а также за счет иных средств страховщиков.

Сельскохозяйственное страхование с государственной поддержкой является эффективным, когда все участвующие в данном процессе стороны – страхователь, страховщик и государство – имеют экономический интерес от заключения договора страхования по сравнению, когда такой договор не был заключен.

Экономический интерес страховщика заключается в возможности формирования денежных фондов за счет взносов страхователей и государства, позволяющих возмещать убытки, возникающие у отдельных страхователей в результате наступления страхового случая, и получать прибыль от ведения страхового бизнеса.

Экономический интерес страхователя состоит в том, чтобы выбранная программа страхования обеспечила источник средств для компенсации убытков в случае возникновения страхового случая.

Экономический интерес государства заключается в том, чтобы не расходовать дополнительные бюджетные средства на ликвидацию последствий в результате возникновения чрезвычайных ситуаций или катастрофических природно-климатических событий в сельском хозяйстве.

Присоединение России к Всемирной торговой организации накладывает определенные обязательства, выполнение которых является необходимым условием. Применительно к сельскохозяйственному страхованию с государственной поддержкой страховым случаем является имевшая место в период действия договора сельскохозяйственного страхования утрата (гибель) урожая сельскохозяйственной культуры и посадок многолетних насаждений. Утратой является снижение фактического валового сбора сельскохозяйственной культуры по сравнению с запланированным на 30 % и более. Таким образом, имеет место условная франшиза, что является выполнением требования Всемирной торговой организации.

Сельскохозяйственное страхование с государственной поддержкой в Российской Федерации является мультирисковым, что позволяет сельхозпроизводителям страховаться от большого количества рисков, имеющих различную природу. Однако не все риски, присущие сельскохозяйственному производству, учитываются при заключении договора между страхователем и страховщиком, по которому осуществляется субсидирование страховой премии государством, а только страхуемые.

Также на рынке появились страховые программы, предусматривающие полное и неполное пропорциональное страхование и безусловную франшизу, что непосредственным образом влияет на размер страховой выплаты.

В настоящее время, сельскохозяйственное страхование с госу-

дарственной поддержкой не обеспечивает экономический интерес как страхователей, так и государства в результате несоответствия понесенного ущерба и страхового возмещения, что приводит к дополнительным расходам бюджета на финансовую поддержку сельхозпроизводителей, а также невыполнению государством своих обязательств по компенсации части страхового взноса, несмотря на увеличение расходов бюджетов всех уровней, что предполагает решение комплекса проблем.

Тем не менее, сельскохозяйственное страхование с государственной поддержкой в РФ по своим характеристикам все более соответствует международным требованиям. Однако при использовании зарубежного опыта в отечественном сельскохозяйственном страховании необходимо в первую очередь обратить внимание, на то, как в экономически развитых странах соблюдаются интересы всех участников данного процесса: страхователя, страховщика и государства, во вторую, разработать и внедрить страховые программы, которые соответствовали бы определенным критериям и не противоречили международным договорам.

УДК 36:336.53

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОГО БЮДЖЕТИРОВАНИЯ В ОТРАСЛЯХ СОЦИАЛЬНОГО БЛОКА

THE USE OF PROGRAM-TARGET BUDGETING IN THE SOCIAL SPHERE

Чубриков Николай Вячеславович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Nikolay Chubrikov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: mag1991@rambler.ru

В статье рассматриваются вопросы финансирования отраслей социального блока (образования, здравоохранения, культуры) на основе программно-целевого бюджетирования.

К л ю ч е в ы е с л о в а: государственные программы как управленческий механизм, бюджетные средства, социальная стабильность, финансирование.

© Чубриков Н.В., 2015

The article deals with the financing of the social sphere (education, health, culture) based on program-target budgeting.
K e y w o r d s: the state of the program as a management tool, budget, social stability, funding.

В современных условиях социально-экономического развития финансирование отраслей социального блока, прежде всего образования, здравоохранения, культуры, становится объективной необходимостью и важным условием прогрессивного развития общества. Длительный период времени решение такой важной задачи как обеспечение социальной стабильности общественной системы, предполагалось посредством достижения чисто экономических результатов (увеличения роста производства материальных благ и услуг). Однако реальности XX века выявили, что проблема социальной стабильности не решается только обеспечением высоких темпов роста ВВП. При рассмотрении вопросов социальной стабильности общественной системы все чаще признается, что «собственно экономическое развитие – не самоцель: в конечном счете оно должно подчиняться решению социальных проблем, раскрытию, сохранению и развитию человеческого потенциала. В свою очередь, качество человеческого потенциала и особенности социума также приобретают все большее экономическое значение, превращаясь, по сути, в главный источник развития национальных экономик» [5. С. 86]. Следовательно, вопросы финансирования социальной сферы являются действительно актуальными: «государственный бюджет является важным инструментом воздействия на развитие экономики и социальной сферы. С его помощью государство, обеспечивая перераспределение национального дохода, изменяет структуру общественного производства, влияет на результаты хозяйствования, проводит социальные преобразования» [3. С. 20].

Одним из действенных механизмов финансового обеспечения развития различных сфер жизнедеятельности общества является разработка государственных программ. В силу выше сказанного, вопросы использования программно-целевого бюджетирования отраслей социального блока являются весьма насущными, требующими к себе пристального внимания сообщества.

В России с 2013 г. бюджет разрабатывается на основе государственных программ. В настоящее время «в рамках перехода на программный принцип управления разработаны 42 программы, из них 39 утверждены Правительством РФ» [1. С. 21]. Программно-целевой подход к планированию расходов бюджета дает возможность оптимизировать бюджетные расходы и ориентировать их на определенный результат, а также способствует достижению стратегических и тактических целей развития.

Программный формат расходования бюджетных средств применяется за рубежом с 1960-х годов XIX века. Опыт стран, имеющих развитую бюджетную систему (Великобритания, США, Канада, Франция, Швеция и др.) выявил, что «масштабное применение программно-целевого бюджетирования является полезным инструментом для повышения эффективности и прозрачности использования государственных средств, усиления ответственности при их расходовании» [4. С. 17].

Большой практический опыт программно – целевого бюджетирования имеют США, где бюджет составляется по 19 функциям. По каждой функции определяются направления расходов с последующим распределением по определенным программам. Планирование программного бюджета Америки осуществляется на десятилетний период.

Определенный интерес представляет опыт Канады, где ежегодное бюджетное планирование сочетается с разработкой пятилетнего плана, основой которых являются стратегические и оперативные планы соответствующих министерств.

Для России наибольший интерес представляет опыт Великобритании, имеющий высокий уровень централизации государственных финансов: более двух третей региональных налогов сосредотачивается в центре с последующим распределением в виде целевых грантов, субсидий, дотаций. В ходе формирования планов развития и бюджетов региональные власти обязательно должны учитывать отраженные в стратегии развития страны национальные приоритеты, наиболее важным из которых является развитие такой отрасли социальной сферы как здравоохранение.

Во Франции структурными составляющими бюджета являются миссии (основные направления политики правительства), программы и мероприятия. В рамках миссии содержится ряд программ, направленных на реализацию задач конкретного направления политики. В 2013 г. было разработано более 40 миссий, каждая из которых была подразделена на подзадачи-программы, а последние дробятся на действия – подразделения программ. Программа представляет собой комплекс мероприятий, по достижению конкретной цели. Ответственность по каждой программе несет специально назначенный директор. Так, на 2013 г. в бюджете Франции было заложено 685 действий.

В международной практике примером страны, улучшающей систему управления государственными финансами в формате программного бюджета, является Австралия. Программный бюджет составляется на среднесрочный период (4 года). На каждый год принимаются соответствующие акты об ассигнованиях.

Рассмотренный опыт зарубежных стран с учетом особенностей

социально-экономического развития может быть использован в любых странах, в том числе и в Российской Федерации. Программно-целевое бюджетирование должно активно использоваться применительно ко всем сферам жизнедеятельности общества, в том числе и в социальной сфере, что будет способствовать устойчивому развитию национальной экономики.

Важным условием эффективности государственных программ является их комплексный характер, предполагающий четкое формулирование целей, построение логической структуры программы, разработку действенной системы эффективности и выделение необходимого объема финансирования. Непременным критерием эффективности госпрограмм является присутствие взаимосвязи между сформулированными целями, разработанными мероприятиями и показателями оценки эффективности.

Программная часть федерального бюджета России представлена комплексом государственных программ, состоящей из пяти основных блоков. В общем объеме «доля программных расходов федерального бюджета в 2014 – 2016 гг. составила 56,5 % [6. С. 19]. Следует отметить, что программный подход формирования бюджета успешно применяется не только на федеральном, но и на региональном уровне. Начиная с 2016 г. поставлена задача перехода всех субъектов РФ на программный формат бюджета. На сегодняшний день более чем в 20 регионах России бюджеты разработаны на основе государственных программ, в частности в Москве, в Волгоградской, Ленинградской, Калининградской и других областях, Приморском и Хабаровском краях и т. д.

На региональном уровне, также как и на федеральном, достаточное количество государственных программ принято в отраслях социальной сферы: в образовании (13), в здравоохранении (12), в области культуры (18) [4. С. 21].

Формирование региональных бюджетов на программной основе будет способствовать развитию отраслей социального блока, повышению уровня и качества жизни населения и опосредованно оказывать позитивное влияние на все сферы жизнедеятельности человека, в том числе и на экономическое развитие страны. Важным преимуществом программно-целевого бюджетирования в социальной сфере является комплексный характер решаемых проблем в рамках разрабатываемых программ, позволяющих обоснованно определить необходимые объемы финансирования и конкретные назначения расходования бюджетных средств с выделением приоритетных направлений.

Необходимость программно-целевого бюджетирования отраслей социального блока во многом обуславливается и вопросами стабилизации экономики, предполагающей финансирование со-

здания и развития соответствующей инфраструктуры. В экономической литературе различают три типа инфраструктуры:

1) материальная (связь, строительство дорог, мостов, портов, жилищное и культурно – бытовое строительство и т. д.);

2)институциональная (учреждения государственного аппарата управления, затраты на организацию и содержание финансовой и денежно – кредитной системы, научно-исследовательских организаций и т. д.);

3) персональная, которая охватывает, прежде всего, образование, здравоохранение, культуру и пр. [2. С. 213].

Перечисленные типы инфраструктур, в том числе и персональная, играют важную роль в процессах стабилизации хозяйственной системы, что является весьма актуальным в условиях нестабильности при переходе к рыночной экономике.

Успешная реализация целевых программ в отраслях социального блока должна обеспечить предоставление вполне конкретных качественных услуг образования, здравоохранения, культуры, удовлетворяющих потребности общества в полном объеме. Именно это должно стать ориентиром конечного результата программно – целевого бюджетирования. Только при таком условии сами целевые программы можно рассматривать как реальный управленческий механизм обеспечения взаимосвязи объемов финансирования с достигнутыми результатами.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Алексеев А*. Государственные программы: реальный или номинальный инструмент управления экономикой? // Экономист. 2014. №6. С.20–27.

2. *Петраков Н.Я.* Избранное: Т. 1. М.: СПб.: Нестор – История, 2012. 368 с.

3. *Финансирование* развития человеческого потенциала: учеб. пособие / А.Ф. Поляков, Н.Н. Катайкина, Л.Н.Чубрикова [и др.]; под общ. ред. А.Ф. Полякова., Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: Принт–Издат, 2012. 280 с.

4. *Чулков А.С.* Программно-целевое бюджетирование на региональном и местном уровнях // Финансы. 2014. № 3. С. 17–24.

5. *Шабанова М.* Социокультурные аспекты социально-экономического развития: роль экономического подхода // Вопр. экономики. 2014. № 3. С.86–105.

6. *Шаш Н.Н.,* Бородин, А.И. Проблемы разработки и финансового обеспечения государственных программ // Финансы. 2015. № 1. С. 19–24.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 36:336.027

МЕХАНИЗМЫ ФИНАНСОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ

THE FINANCIAL REGULATION MECHANISMS OF SOCIAL PROCESSES

Чубриков Николай Вячеславович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Nikolay Chubrikov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: mag1991@rambler.ru

В статье рассматриваются вопросы финансового регулирования отраслей социальной сферы: образования, здравоохранения, культуры.

К л ю ч е в ы е с л о в а: социальное программирование, финансовый менеджмент, социальный маркетинг, механизм государственно-частного партнерства.

The article considers the issues of financial regulation of the social sphere: education, health, culture.

K e y w o r d s: social programming, financial management, social marketing, public-private partnership.

На современном этапе источником экономического роста все более становится устойчивое социальное развитие, которое невозможно без должного финансирования. Финансовые, административные ресурсы необходимо сосредотачивать на развитие наиболее актуальных сегментов жизнедеятельности общества, и прежде всего развитие социальной сферы, с тем, чтобы её услуги были доступны для всех граждан.

Современная парадигма развития общества обуславливает такие подходы социально – экономического развития, которые ориентированы, прежде всего, на человека. Не случайно Программа развития Организации Объединенных Наций (ПРООН) в Докладе о человеческом развитии за 2014 г. сформулировала призыв «к обеспечению всеобщего доступа к основным социальным услугам. Особенно в области здравоохранения и образования, укреплению социальной защиты, включая социальное страхование по безработице и пенсионное обеспечение… » [2].

Совершенствование системы общественных отношений осу-

© Чубриков Н.В., 2015

ществляется с учетом имеющихся и прогнозируемых финансовых ресурсов. Цель управления государственными финансами в Российской Федерации заключается в оптимальном сочетании экономических интересов государства и всего общества на основе развития реального сектора экономики, сбалансированности доходов и расходов бюджета уменьшении государственного долга, а также обеспечении устойчивости национальной валюты.

Социальная сфера представляет собой совокупность отраслей непроизводственного сектора экономики (образование, культура, здравоохранение, физическая культура, социальное обслуживание, часть жилищно-коммунального хозяйства), деятельность которых направлена на реализацию социальной политики государства. Процессу управления финансами социальной сферы присущи свои особенности. обусловленные характером оказываемых населению услуг некоммерческого характера, разнообразием форм собственности, деятельности, структур управления, а также методов и источников финансирования.

С позиций системного подхода социальное управление в самом общем смысле «это целенаправленная деятельность, оказывающая воздействия на социальную систему, все ее структуры, подсистемы и элементы, явления и процессы» [5. С. 380]. Процесс управления социокультурной сферой должен исходить из конституционной нормы и проводить политику обеспечения всестороннего развития личности. В соответствии со ст. 7 Конституции «Российская Федерация – социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека» [3.С. 6].

В настоящее время основными методами управления социокультурной сферой являются:

– социальное программирование;

– финансовый менеджмент;

– социальный маркетинг;

– развитие механизма государственно-частного партнерства (ГЧП).

Основополагающим методом управления социальной сферой является социальное программирование, которое является формой системного перераспределения финансовых ресурсов на базе выделения приоритетных направлений решения конкретных социальных задач. В ходе формирования целевой программы государство акцентирует внимание общества на решении важной социальной проблемы и необходимости привлечения финансовых ресурсов в достаточном объеме.

Расширение сферы применения программно-целевых методов бюджетного планирования осуществляется в соответствии с Кон-

цепцией реформирования бюджетного процесса в РФ. Уже в 2012 г. в России была создана база для подготовки программного бюджета. В 2014–2016 гг. наиболее важным направлением бюджетного процесса будет внедрение бюджета в программном формате. В рамках использования программного принципа управления подготовлены 42 государственные программы, из которых 39 утверждены Правительством РФ [1. С. 21].

В бюджетных учреждениях привлечение и использование финансовых средств должно обеспечивать реализацию главной миссии организации – оказание социальных услуг в значительной мере на бесплатной основе. Эффективность деятельности социальной сферы и качество предоставляемых услуг можно существенно повысить на основе развития финансового менеджмента и социального маркетинга. Финансовый менеджмент представляет собой совокупность форм и методов управления финансами для повышения эффективности деятельности организации. Однако в учреждениях социальной сферы критерии эффективности не имеют четкого определения. В каждой из социальных отраслей содержание финансового менеджмента отличается и зависит от формы собственности, организационно-правового статуса, миссии и стратегических направлений развития. С точки зрения функционального подхода финансовый менеджмент является одновременно и элементом управления и частью финансового механизма, в котором выделяются объект и субъект управления. Под объектом управления понимаются финансы социальной сферы, а субъектом управления являются подготовленные специалисты.

Результаты деятельности социальной сферы могут быть повышены на основе социального маркетинга, который представляет собой исследование рынка социальных услуг, определение спроса и предложения этих услуг. А также изучение соответствия цен и качества услуг. Важное место здесь отводится рекламе, изучению и использованию отечественного и зарубежного опыта работы с целью привлечения в социокультурную сферу средств корпораций и населения. Завершающей стадией социального маркетинга должен стать независимый контроль.

Дальнейшая стратегия развития социальной сферы учитывает изменения социально-экономических отношений. Совершенствование управления финансовыми ресурсами в социальной сфере в настоящее время происходит по следующим направлениям:

– разделение полномочий, источников доходной части бюджета и ответственности органов управления любого уровня за развитие социальной сферы;

– использование механизма регулирующего управления взамен распределительного и директивного способа управления;

– повышение ответственности за результаты деятельности на основе развития принципов обособленности учреждений социокультурной сферы;

– активное развитие общественно-государственных форм управления;

– широкое применение принципов государственно-частного партнерства.

Прогрессивное развитие социальной сферы предполагает не только обеспечение источников финансирования, но и необходимость разработки действенных организационных и экономических механизмов оптимального использования финансовых ресурсов. Одной из перспективных форм распределения бюджетных средств на развитие социокультурной сферы является формирование государственного социального заказа. При этом социальный заказ рассматривается как совокупность размещаемых на основе конкурса договоров между государственными органами и учреждениями, предоставляющими услуги. При этом следует иметь в виду, что исполнителями различных социальных услуг могут быть и государственные и частные организации. Выделяемые бюджетные средства исполнителю следует рассматривать не как целевое финансирование, а как оплату за проделанную работу. Совершенствование этого механизма распределения бюджетных ресурсов возможно на условиях подушевого финансирования.

Важным приоритетом бюджетной политики на современном этапе социально-экономического развития является использование механизма государственно-частного партнерства (ГЧП). В частности, указывается, что «бизнес может и должен прийти в бюджетный сектор, оказывая услуги в сфере образования, здравоохранения, культуры и спорта» [4. С. 9].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Алексеев А*. Государственные программы: реальный или номинальный инструмент управления экономикой? // Экономист. 2014. №6. С.20–27.

2. Доклад о человеческом развитии 2014. Обеспечение устойчивого прогресса человечества: уменьшение уязвимости и формирование жизнестойкости. [Электронный ресурс]

3. Конституция РФ. Государственные символы России. Новосибирск: Сиб. Унив. Изд-во. 2006. 64 с.

4. Приоритеты бюджетной политики // Финансы. 2013. № 4. С. 3–13.

5. Социальная политика. Энциклопедия / Под ред. д.э.н., проф. Н.А. Волгина и д.ф.н., проф. Т.С. Сулимовой. М.: Изд-во «Альфа – Пресс». 2006. – 416 с.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

УДК 339.9

ЕВРАЗИЙСКИЙ СОЮЗ: ИСТОРИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ
THE EURASIAN UNION: THE HISTORY AND PROSPECTS

Мачинский Валерий Михайлович
Прокуратура Республики Мордовия
Мачинский Алексей Валерьевич
Ростовский филиал Российской таможенной академии

Valeriy Machinskiy
The Prosecutor's office of the Republic of Mordovia
Aleksey Machinskiy
The Rostov branch of Russian Customs Academy
E-mail: info@prokrm.ru

Статья посвящена истории становления и перспективам развития Евразийского союза.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Евразийское экономическое сообщество, Таможенный союз, Единое экономическое пространство, Евразийский экономический союз, интеграция.

The article analyzes the formation history and development prospects of the Eurasian Union.

K e y w o r d s: the Eurasian Economic Community, the Customs Union, the United Economic Space, the Eurasian Economic Union, integration.

Недавние слова Президента России В.В. Путина в ответ на привычную фразу о выгодном для транзита географическом положении России между Западом и Востоком свидетельствуют о возвращении привычной для нас системы координат: «Это не Россия находится между Западом и Востоком. Это Запад и Восток находятся слева и справа от России»[1]. Это значит, что эпоха самоуничижения России после катастрофы распада СССР закончилась. Во всяком случае, руководство России определяет ее как центр своей геополитики, восстанавливая традицию великой державы, имею-

© Мачинский В.М., Мачинский А.В., 2015

щую в разные исторические эпохи разный смысл. Для Российской империи Москва была третьим и последним Римом, устроенным по промыслу Божьему и дававшим защиту разным народам. СССР определял себя как оплот мировой системы социализма и был источником надежды для сотен миллионов угнетенных наций и социальных слоев. Смысл современной геополитики России рождается в процессе евразийской интеграции.

10 октября 2000 г. в столице Казахстана г. Астане был подписан Договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), вступивший в силу 30 мая 2001 г. после его ратификации всеми государствами – членами Сообщества (Республикой Беларусь, Республикой Казахстан, Кыргызской Республикой, Российской Федерацией и Республикой Таджикистан). Статус наблюдателя при ЕврАзЭС получили Украина, Молдова и Армения. В Договоре об учреждении ЕврАзЭС было определено, что Сообщество создается для эффективного продвижения процесса формирования Таможенного союза (ТС) и Единого экономического пространства (ЕЭП), а также реализации других целей и задач, определенных в вышеупомянутых соглашениях о ТС, Договоре об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях и Договоре о ТС и ЕЭП. Таким образом, после десятилетия пробуксовки интеграционного процесса в СНГ из него выделились пять государств – последовательных сторонников углубления интеграции. При этом они объявили о новой – евразийской – идеологии интеграции, существенно отличавшейся от советской и российской моделей своей ориентацией на прагматичность, добровольность и взаимовыгодность. Была создана международная организация с функциями, обеспечивающими формирование общих внешних таможенных границ входящих в нее государств, выработку единой внешнеэкономической политики, тарифов, цен и элементов функционирования общего рынка. Учреждением ЕврАзЭС было закреплено единство политической воли глав государств-участников – решительно продвигаться по пути интеграции и многопланового сотрудничества с перспективой объединения экономических потенциалов: от зоны свободной торговли через ТС к ЕЭП и в перспективе – к экономическому союзу.

В своем становлении ЕврАзЭС прошло несколько ключевых этапов. На начальном этапе были приняты документы, регламентирующие работу его основных органов – Межгосударственного совета, Интеграционного комитета, Межпарламентской ассамблеи, а также утверждены положения о порядке приема в члены ЕврАзЭС и о статусе наблюдателя при ЕврАзЭС. При Интеграционном комитете ЕврАзЭС создавались советы и комиссии по различным направлениям сотрудничества. Регистрация Договора об

учреждении ЕврАзЭС в Секретариате ООН состоялась в апреле 2003 г., а в январе 2004 г. Сообщество получило статус наблюдателя в Генеральной Ассамблее ООН.

Через семь лет после подписания Договора об учреждении ЕврАзЭС в октябре 2007 г. в Душанбе главами трех из пяти государств был принят Договор о создании единой таможенной территории и формировании Таможенного союза и утвержден План действий на 2008–2010 гг. по формированию ТС в рамках ЕврАзЭС. Эти документы определили стратегию и последовательность шагов по созданию ТС Беларуси, Казахстана и России. В начале 2009 г. была создана Комиссия ТС со статусом международной организации. Активная работа правительств этих стран, Комиссии ТС и других структур Сообщества позволила с 1 января 2010 г. начать работу ТС в рамках ЕврАзЭС на основе сформированной договорно-правовой базы. С 1 июля 2011 г. таможенные территории трех стран объединены в единую таможенную территорию. Позже к этому процессу подключились Армения и Кыргызстан, правовые основания для этого имеет также Таджикистан, входящий в состав учредителей ЕврАзЭС.

В 2009 г. были созданы Антикризисный фонд ЕврАзЭС и Центр высоких технологий ЕврАзЭС. В декабре 2010 г. был подписан пакет из 17 базовых соглашений, формирующих новый, более глубокий уровень интеграции – ЕЭП Беларуси, Казахстана и России. Они вступили в силу с 1 января 2012 г. после их ратификации в 2011 г.

Итак, спустя почти четверть века после распада СССР тенденция дезинтеграции на части постсоветского пространства сменилась движением к воссоединению. Это движение происходит в сфере хозяйственной деятельности без политического принуждения, на добровольной основе, с полным пониманием взаимных выгод и обязательств, при строгом соблюдении суверенитета и равенстве государств-участников. В ТС и ЕЭП этот принцип строго соблюдается: объединяются только экономические потенциалы суверенных государств, на этой основе формируется единая система регулирования в рамках переданных на наднациональный уровень функций и полномочий, создаются условия для общей политики развития, включающей промышленную, сельскохозяйственную, энергетическую, транспортную, научно-техническую, образовательную, структурную составляющие. Пока в этом процессе не участвуют Узбекистан и по известным причинам Украина, присоединение которых к ТС и ЕЭП существенно расширило бы общий рынок и придало бы ему большие возможности к самостоятельному развитию и расширенному воспроизводству. Вместе с тем создание ТС трех государств сформировало интеграционное

ядро, притягивающее не только остальные государства СНГ, но и другие государства Евразии. Вокруг ТС строится широкая зона свободной торговли, включающая СНГ, Сербию и Черногорию на Западе, Монголию и Вьетнам на Востоке. По объективным историческим, экономическим и политическим причинам ключевую роль в организации процессов евразийской интеграции играет Россия. Исследования общественного мнения свидетельствуют о сохраняющемся представлении о России как об объединяющем центре у населения всех государств СНГ[2].

Экономическая целесообразность и важность формирования ТС, а затем и ЕЭП обусловлена рядом объективных преимуществ интеграции. Наряду с расширением рынка сбыта товаров, формирование единой таможенной территории создает условия для восстановления трансграничной научно-технической и производственной кооперации предприятий, выпускающих продукцию с высокой добавленной стоимостью. Снижение издержек производственной кооперации благодаря устранению таможенных, торговых и технических барьеров повышает конкурентоспособность и способствует экономическому росту государств-участников.

Другим немаловажным преимуществом интеграции является снижение транзакционных издержек. Согласно экспертным оценкам, до половины времени, затрачиваемого на транспортировку товаров, до создания ТС приходилось на простой в очередях при пересечении таможенной границы. Ее устранение существенно облегчило кооперацию производства, при которой сложное изделие по нескольку раз пересекает межгосударственные границы. Создание ТС, таким образом, означает существенное снижение издержек при совместном производстве товаров, повышение конкурентоспособности и расширение рынков сбыта, что делает нашу экономику более устойчивой к влиянию глобального кризиса, расширяет возможности развития.

Еще одно положительное последствие создания ТС – увеличение эффективности транзитного потенциала государств союза. Росту грузоперевозок способствуют отсутствие барьеров на внутренних границах. В будущем это открывает равный доступ к инфраструктуре, что особенно важно и актуально для Казахстана и Белоруссии как стран, не имеющих выхода к морю.

Успешная работа по созданию ТС дала возможность президентам Беларуси, Казахстана и России принять в Минске 27 ноября 2009 г. историческое решение: не дожидаясь окончательного завершения строительства полномасштабного ТС перейти к следующей, более высокой ступени интеграции на пространстве ЕврАзЭС – формированию ЕЭП. На внеочередной встрече в г. Алматы 19 декабря 2009 г. главы трех государств утвердили План

действий по формированию ЕЭП, который предусматривал разработку и подписание в течение двух лет, к 1 января 2012 г., пакета международных договоров, обеспечивающих создание ЕЭП, являющегося более глубокой формой экономической интеграции и включающего в себя, помимо действующего ТС, такие составляющие, как проведение согласованной экономической политики, обеспечение свободного движения услуг, капитала, трудовых ресурсов и доступ к инфраструктуре государств – членов ЕЭП. В рамках ЕЭП должны функционировать однотипные механизмы регулирования экономики, основанные на рыночных принципах, гармонизации и унификации норм и правил.

Формирование ЕЭП стало очередным этапом евразийской интеграции, по завершении которого предполагается переход к формированию Евразийского экономического союза (ЕЭС), предусматривающему дальнейшее углубление сотрудничества государств-участников в экономической сфере и социально-экономических вопросах. 18 ноября 2011 г. главами трех государств была принята «Декларация о евразийской экономической интеграции», из которой следовало, что к 2015 г. должна быть завершена кодификация нормативно-правовой базы ТС и ЕЭП[3]. Это означает систематизацию законодательства, качественную переработку действующих норм, устранение несогласованностей, восполнение пробелов и отмену устаревших норм. Кодификация не предусматривает, что ранее достигнутые договоренности пересматриваются, наоборот, они приобретают систематизированный вид, приводятся к общему знаменателю.

Для направления процесса евразийской интеграции на решение целей экономического развития необходима разработка и принятие единой стратегии торгово-экономической политики ЕЭП, концепций единой промышленной и сельскохозяйственной политики, а также планов их реализации. В дальнейшем необходимо создание системы стратегического планирования развития ЕЭС, включающей долгосрочные прогнозы, среднесрочные концепции и стратегии торговой, промышленной, сельскохозяйственной, научно-технической политики, основные направления социально-экономической, денежно-кредитной и налоговой политики, а также межгосударственные программы и планы мероприятий по их реализации.

Согласно логике развития интеграции, основные направления перехода от ЕЭП к ЕЭС включают передачу Евразийской экономической комиссии полномочий по инициированию и принятию решений, а также создание союзных институтов регулирования экономики в рамках переданных на наднациональный уровень функций с формированием соответствующих механизмов кон-

троля, обеспечением прозрачности процессов управления и ответственности за результаты. С учетом опыта строительства Европейского союза для этого может быть предложена следующая последовательность действий, наряду с уже принятыми и осуществляемыми планами по созданию ЕЭП, развитию ТС, формированию единой системы технического регулирования: 1) приведение национальных законодательств государств-участников в полное соответствие с договорно-правовой базой ЕЭП; 2) устранение остающихся барьеров во взаимной торговле по согласованным планам; 3) создание интегрированной информационной системы внешней и взаимной торговли, обеспечивающей применение современных информационных технологий при осуществлении всех переданных в ведение ТС видов государственного контроля в режиме «единого окна», формирование плана мероприятий по ее разработке и реализации; 4) совершенствование механизма и правового обеспечения статистики взаимной торговли; 5) ликвидация пробелов в договорно-правовой базе ТС в связи с нерешенностью вопроса о введении в действие Соглашения о едином порядке экспортного контроля государств – членов ТС; 6) унификация торговых режимов и завершение формирования зоны свободной торговли ТС с заинтересованными государствами; 7) гармонизация систем административной и уголовной ответственности за совершение правонарушений в сферах регулирования, переданных на наднациональный уровень; 8) унификация норм национальных законодательств в сфере государственной службы, определяющих статус чиновников, работающих в наднациональных структурах; 9) создание единой системы лицензирования внешнеторговых операций ТС.

Важной особенностью процесса евразийской интеграции является ее открытый характер. Российские руководители неоднократно говорили о перспективе формирования общематериковой зоны сотрудничества от Лиссабона до Владивостока на основе отношений свободной торговли и взаимовыгодной кооперации. Такая широкая евразийская интеграция, включающая Европу, Китай, Индию, Турцию, страны Среднего и Ближнего Востока, могла бы стать мощным стабилизирующим фактором, способствующим преодолению мирового экономического кризиса и создающим новые возможности для развития. Думающая и наиболее ответственная часть мирового сообщества осознала, что во избежание новой волны самоистребительной конфронтации и обеспечения устойчивого развития необходим переход к новой мировоззренческой модели, основанной на принципах взаимного уважения суверенитета, справедливом глобальном регулировании и взаимовыгодном сотрудничестве. Россия на этом фоне имеет уникальную историческую возможность вернуть себе роль глобального объединяющего

центра, вокруг которого начнется формирование принципиально иного баланса сил, новой архитектуры глобальных валютно-финансовых и торгово-экономических отношений на началах справедливости, гармонии и сотрудничества в интересах народов всей Евразии.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Путин В.В*. «Новый интеграционный проект для Евразии – будущее, которое рождается сегодня» // Известия. 2011. 3 окт.

[2]См.: *Интеграционный* барометр ЕАБР 2012 / Центр интеграционных исследований ЕАБР. СПб., 2012.

[3]См.: *Декларация* о евразийской экономической интеграции [Электронный ресурс] // Евразийское экономическое сообщество: [сайт]. [М.], 2005–2015. URL: http://evrazes.com/i/data/item7568-2.pdf (дата обращения: 16.03.2015).

УДК 336.132

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНУТРЕННЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

THE LEGAL REGULATION OF THE INTERNAL FINANCE STATE CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION

Артемова Оксана Евгеньевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Oksana Artemova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: oksana_art2009@mail.ru

В статье анализируется понятие внутреннего государственного контроля, характеризуется его нормативное обеспечение на современном этапе.

К л ю ч е в ы е с л о в а: система государственного финансового контроля, внешний финансовый контроль, внутренний финансовый контроль.

In the article the conception of the internal finance control is analysed, its normative securuty in modern times is characterized.

K e y w o r d s: the system of finance state control, external state control, internal state control.

Одним из направлений совершенствования системы публичных

© Артемова О.Е., 2015

финансов в Российской Федерации является реформирование государственного (муниципального) финансового контроля, выражающегося в изменении подходов в его структурной организации и появлении новых видов финансового контроля. Данный процесс реформирования особенно заметен в бюджетной сфере.

Следует отметить что Россия в этой области следует международным стандартам, поскольку Лимская декларация руководящих принципов контроля разграничивает внутренний и внешний контроль. Так статья 3 Лимской декларации раскрывает следующие организационные особенности этих двух видов финансового контроля: 1. Внутренние контрольные службы создаются внутри отдельных ведомств и организаций, в то время как внешние ревизионные службы не являются частью организационной частью организационной структуры проверяемых организаций. Высший контрольный орган является внешним ревизионным органом. 2. Внутренняя контрольная служба обязательно должна подчиняться руководителю организации, внутри которой она создана. Однако она должна быть по возможности функционально и организационно независима внутри соответствующей организационной структуры. 3. В качестве внешней контрольной службы высший контрольный орган должен проверять эффективность внутренней контрольной службы. Если внутренняя контрольная служба призвана эффективной, необходимо предпринимать шаги, не ущемляя право высшего контрольного органа, проводить всеохватывающую проверку, с тем чтобы обеспечить необходимое разделение задач и сотрудничество между высшим контрольным органом и внутренней контрольной службы [1].

Согласно новой редакции главы 26 раздела 9 БК РФ «Основы государственного (муниципального) финансового контроля» контроль осуществляется в целях обеспечения соблюдения бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих общественные отношения в бюджетной сфере [2].

По новой классификации, закрепленной в БК РФ, государственный и муниципальный финансовый контроль подразделяется на внешний и внутренний, предварительный и последующий.

Внешний государственный (муниципальный) финансовый контроль в сфере бюджетных правоотношений является контрольной деятельностью соответственно Счетной палаты, контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль в сфере бюджетных правоотношений является контрольной деятельностью Федеральной службы финансово-бюджетного

надзора, органов государственного (муниципального) финансового контроля, являющихся соответственно органами (должностными лицами) исполнительной власти субъектов Российской Федерации, местных администраций, Федерального казначейства (финансовых органов субъектов Российской Федерации или муниципальных образований).

Законодательно определяется, что внешний государственный (муниципальный) финансовый является контрольной деятельностью соответственно Счетной палаты Российской Федерации, контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Соответственно, внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль является контрольной деятельностью Федеральной службы финансово-бюджетного надзора и органов государственного (муниципального) финансового контроля. На уровне субъектов РФ внутренний финансовый контроль осуществляют органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации и местных администраций. Все они выступают органами внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля, включая Федеральное казначейство и финансовые органы субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

В настоящее время, ряд авторов считают, что внешний контроль «традиционно получал приоритетное развитее…в то время как внутренний финансовый контроль и аудит оставались вне сферы государственных интересов» [3].

Действительно, нормативное обеспечение внутреннего контроля не является детально разработанным и системным и в настоящее время нуждается в значительной корректировке. БК РФ содержит в себе нормы, посвященные внутреннему финансовому контролю. Так ст. 269.2 устанавливает, что полномочиями органов внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля по осуществлению внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля являются: 1) контроль за соблюдением бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения; 2) контроль за полнотой и достоверностью отчетности о реализации государственных (муниципальных) программ, в том числе отчетности об исполнении государственных (муниципальных) заданий.

Статья 160.2-1. БК РФ закрепляет бюджетные полномочия главного распорядителя (распорядителя) бюджетных средств, главного администратора (администратора) доходов бюджета, главного администратора (администратора) источников финансирования дефицита бюджета по осуществлению внутреннего фи-

нансового контроля и внутреннего финансового аудита. Во исполнении норм БК РФ было принято Постановление Правительства РФ от 17.03.2014 № 193 «Об утверждении Правил осуществления главными распорядителями (распорядителями) средств федерального бюджета, главными администраторами (администраторами) доходов федерального бюджета, главными администраторами (администраторами) источников финансирования дефицита федерального бюджета внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита и о внесении изменения в пункт 1 Правил осуществления ведомственного контроля в сфере закупок для обеспечения федеральных нужд, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 февраля 2014 г. № 89» [4].

На современном этапе ведется работа по созданию ведомственных нормативно-правовых актов, регламентирующих организацию внутреннего контроля в конкретных органах. Так, например, в Федеральном казначействе издан приказ от 16.10.2014 № 240 «Об утверждении Положения о внутреннем контроле и внутреннем аудите в Федеральном казначействе» [5].

Однако, основной недостаток нормативного обеспечения внутреннего финансового контроля в РФ является отсутствие единого законодательного нормативного регулятора для организации всей системы внутреннего контроля, закрепления целей, задач и состава контрольных процедур.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. *Лимская* декларация руководящих принципов контроля (Принята в г. Лиме 17.10.1977 – 26.10.1977 IX Конгрессом Международной организации высших органов финансового контроля (ИНТОСАИ) // СПС «КонсультантПлюс».

2. *Собрание* законодательства РФ. 2013. № 31. Ст. 1491.

3. *Механизм* правового регулирования внутреннего государственного финансового контроля: монография / А.Ю. Ильин, В.В. Котов, М.А. Моисеенк: М.: Проспект, 2015. С. 78.

4. Собрание законодательства РФ. 2014. № 12. Ст. 1290.

5. СПС «КонсультанПлюс».

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 343.8

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ДОСТИЖЕНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ ЦЕЛЕЙ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ

THE PROBLEM ASPECTS OF ACHIEVEMENT AND REALIZATION AIMS OF CRIMINAL PUNISHMENT

Асанова Ирина Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Asanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: i.p.asanova@rucoop.ru

В статье рассматриваются проблемные аспекты достижения и реализации целей уголовного наказания.

К л ю ч е в ы е с л о в а: наказание, цели наказания, социальная справедливость, уголовная политика, юридическая обязательность, социальная необходимость.

The article deals with the problem aspects of achievement and realization aims of criminal punishment.

K e y w o r d s: punishment, punishment aims, social justice, criminal policy, legal obligation, legal necessity.

С возникновением уголовного права и в дальнейшем по мере развития общества, законодательные акты устанавливали разнообразные цели наказания. Различные цели наказанию устанавливали правители государства, в зависимости от своей проводимой уголовной политики.

Прочитав научные труды Ч. Беккария «О преступлениях и наказания», М.Д. Шаргородского «Наказание, его цели и эффективность» и других ученых можно выбрать идеальные цели и закрыть этот вопрос. Собственно говоря, так и было сделано при принятии последнего уголовного кодекса. Таким образом, Уголовный кодекс РФ предусматривает три основные цели наказания: восстановление социальной справедливости, исправление осужденного, предупреждение совершения нового преступления[1].

Содержанием целей уголовного наказания является правомерное поведение граждан и соблюдение установленного правопорядка. Моральное совершенствование личности не провозглашается целью наказания.

© Асанова И.П., 2015

И все-таки уголовный закон должен выступать гарантом достижения целей наказания. Восстановление социальной справедливости как цель наказания предполагает удовлетворение свойственного людям чувства негодования, вызванного совершением преступления. Восстановление социальной справедливости путем наказания осужденного осуществляется применительно как к обществу в целом, так и к потерпевшему в частности. Восстановление социальной справедливости, понимаемое как восстановление нарушенных прав и свобод человека, удовлетворение чувства справедливости, вызванного у граждан фактом совершения преступления, нельзя рассматривать как реализацию цели возмездия преступнику (хотя такая цель имелась ранее) со стороны государства, воздаяния равным злом за причиненное зло, хотя в основе социальной справедливости как этической, нравственной категории и лежит идея равенства[2].

Итак, цель наказания в виде восстановления социальной справедливости предполагает: а) оптимально возможное возмещение, заглаживание посредством наказания, причиненного преступлением вреда личности, обществу, государству; б) соразмерность опасности наказания опасности преступления, личности виновного, смягчающим и отягчающим обстоятельствам; в) запрет двойного наказания; г) недопущение в качестве цели наказания причинения физических страданий или унижения человеческого достоинства.

Цель исправления осужденного заключается в том, чтобы с помощью карательных элементов наказания попытаться заставить изменить отрицательные качества личности осужденного, под влиянием которых было совершено преступное деяние, и привить ему уважительное отношение к закону, установленному правопорядку, правам и интересам других граждан. Наряду с восстановлением социальной справедливости и исправлением осужденного уголовное наказание преследует в себе цель предупреждения преступлений. При частном предупреждении ставится единственная задача – исключить дальнейшее совершение преступлений ранее судимым лицом. Уголовное наказание должно устрашать осужденного, а также лишать его возможности совершить новое преступление. Большинство видов наказаний ставят осужденного в такие условия, которые если и не полностью исключают возможность совершения им новых преступлений, то существенно препятствуют этому. В некоторых случаях не все виды наказания обладают такой способностью в одинаковой мере. В наибольшей степени ограничивает возможность совершения осужденным нового преступления пожизненное или лишение свободы на определенный срок. Большинство авторов утверждают, что помимо содержащихся в уголовных наказаниях карательных элементов, ограничивающих возможность совершения

осужденным новых преступлений, достижению цели частного предупреждения служат ограничения, которые порождаются наличием судимости, но это спорно.

Цель общего предупреждения заключается в предупреждении совершения преступлений иными лицами. Предполагается, что факт применения уголовного наказания к конкретному лицу, совершившему преступление, должен оказывать превентивное воздействие на других граждан. В теории уголовного права нет единства мнений о том, на кого воздействует уголовное наказание в общем предупредительном плане.

Вопрос об эффективности наказаний и его целей не должен забываться юристами и оставаться без внимания общества. Только при полной уверенности общества в том, что наказание эффективно и достигает своих целей можно добиться почитательного отношения к уголовному закону, что в конечном итоге должно повлиять на тенденции преступности в сторону позитивных изменений.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]См.: *Валеев М.* Обратная сила уголовного закона: отдельные аспекты смягчения наказания // Уголовное право. 2012. № 5. С. 37.

[2]*Бутенко Т.* Применение судами норм об обратной силе уголовного закона // Уголовное право. 2013. № 3. С. 16.

УДК 343.228

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ГРАЖДАНАМИ ПРАВА НА НЕОБХОДИМУЮ ОБОРОНУ

THE PROBLEM OF REALIZATION OF CITIZENS' RIGHT TO NECESSARY DEFENSE

Асанова Ирина Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Irina Asanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: i.p.asanova@rucoop.ru

В статье рассматриваются проблемные вопросы реализации гражданами права на необходимую оборону.

© Асанова И.П., 2015

К л ю ч е в ы е с л о в а: необходимая оборона, общественно опасное посягательство, действие, бездействие, субъективное вменение, обороняющееся лицо.

The article considers the problem aspects of realization of citizens' right to necessary defense.

K e y w o r d s: necessary defense, socially dangerous encroachment, action, inaction, subjective imputation, defending party.

Пленум Верховного Суда РФ принял постановление от 27 сентября 2012 года № 19 «О применении Судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление». Хотелось бы остановиться на некоторых моментах, имеющих, по нашему мнению, принципиальное значение для единообразного применения уголовного закона, а также учитывая значимость указанного постановления, затронуть отдельные разъяснения, которые могут вызвать дискуссию при применении уголовного законодательства о необходимой обороне.

Верховным Судом РФ выделены два вида таких посягательств. Под первым видом посягательства, защита от которого допустима в пределах, установленных ч. 2 ст. 37 УК РФ. Пленум рекомендует понимать совершение общественно опасных деяний, сопряженных с насилием, не опасным для жизни обороняющегося или другого лица, например, побои, причинение легкого или средней тяжести вреда здоровью, грабеж, совершенный с применением насилия, не опасного для жизни и здоровья (п. 3).

Ко второму виду указанного посягательства относится совершение иных деяний (действий или бездействия), в том числе по неосторожности, предусмотренных Особенной частью УК РФ, которые хотя и не сопряжены с насилием, однако с учетом их содержания могут быть предотвращены или пресечены путем причинения посягающему вреда. К таким посягательствам относятся, например, умышленное или неосторожное уничтожение или повреждение чужого имущества, приведение в негодность объектов жизнеобеспечения, транспортных средств или путей сообщения (абз. 2. п. 3)[1].

Сторонники одной позиции по данному вопросу утверждают, что при необходимой обороне можно защищаться от общественно опасного посягательства, направленного на иные блага, но только при условии, что само это нападение сопряжено с насилием, опасным для здоровья человека[2]. Другая позиция утверждала, что в процессе необходимой обороны можно защищаться не только от нападения но и от иных общественно опасных посягательств, не сопряженных с опасностью для жизни или здоровья[3].

Проанализировав данное постановление, можно говорить о допустимости необходимой обороны при защите права собственно-

сти (например, при пресечении кражи, грабежа) и иных охраняемых законом прав и интересов от общественно опасных посягательств, не связанных с насилием. При уголовно-правовой оценке деяния, совершенного при превышении пределов необходимой обороны, с позиций субъективного вменения, особенно важным, как подчеркнуто комментируемом документе, является выяснение вопроса о том, являлись ли для оборонявшегося лица неожиданными действия посягавшего, вследствие чего оборонявшийся не мог объективно оценить степень и характер опасности нападения (ч. 2^1 ст. 37УК РФ).

На наш взгляд, квалификация преступного деяния, а также действий, совершенных в состоянии необходимой обороны, должна осуществляться в соответствии с принципом субъективного вменения. Поэтому неправильно квалифицировать оборонительные действия как убийство при превышении пределов необходимой обороны только на основании объективного факта, когда лишение жизни потерпевшего не вызывалось необходимостью.

Более прогрессивным по сравнению с законодательной формулировкой понятия превышения пределов необходимой обороны является обсуждаемое толкование Пленумом субъективной стороны превышения пределов необходимой обороны. Уголовное законодательство не требует от обороняющегося, чтобы из всех возможных и достаточных средств пресечения общественно опасного посягательства он избрал способ, наименее вредный для здоровья нападающего. Главное, чтобы применяемая оборона соответствовала характеру и опасности посягательства, и именно это должно осознаваться обороняющимся.

Дискуссионой является позиция Верховного Суда РФ о допустимости использования автоматических защитных средств, только не запрещенных законом. Думаем, что при необходимой обороне лицо имеет право воспользоваться любыми средствами, лишь бы оборонительные действия соответствовали характеру и опасности посягательства.

Если использование незаконных оборонительных средств приведет к причинению вреда, явно не соответствующего характеру и опасности посягательства, защищающееся лицо будет привлекаться к уголовной ответственности за превышение пределов необходимой обороны только при совершении убийства или причинения тяжкого вреда здоровью нападающему.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Постановление* Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. № 19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление»

[2]*Звечаровский И.* Кому необходима необходимая оборона? // Уголовное право. 2013. № 1. С. 28.
[3]*Гарбатович Д.* Право на необходимую оборону в разъяснениях Пленума Верховного Суда РФ // Уголовное право. 2013. № 1. С.15.

УДК 343.593+343.615

КВАЛИФИКАЦИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ЗДОРОВЬЯ ЧЕЛОВЕКА, СОВЕРШЕННЫХ ИЗ ХУЛИГАНСКИХ ПОБУЖДЕНИЙ

THE CRIME HOOLIGAN MOTIVES AGAINST HUMAN HEALTH AND THEIR QUALIFICATIONS

Гармаева Татьяна Владимировна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Garmayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: t.v.garmaeva@rucoop.ru

В статье проанализирована на уровне теории судебная практика в сфере причинения вреда здоровью человека из хулиганских побуждений. Рассмотрены особенности квалификации преступлений против здоровья, совершенных из хулиганских побуждений. Отражена общественная опасность таких преступных деяний и их социально-негативные последствия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: преступления против здоровья, квалификация преступлений, хулиганские побуждения, вред здоровью.

The article analyzes at the level of the theory of jurisprudence in the area of harm to human health of hooliganism. It considers the crimes qualification features with hooligan motives against public health. The article also reflects the social danger of the criminal acts and their social and negative consequences.

K e y w o r d s: crimes against health, qualification of crimes, hooliganism, harmful to health.

Здоровье человека представляет собой весьма специфичный объект преступных посягательств. Оно, во-первых, является характеристикой жизни и вместе с ней составляет биологическую основу личности, охране которой придается приоритетное значение. Во-вторых, здоровье данный объект представляет определен-

© Гармаева Т.В., 2015

ную сложность в плане построения надежной системы его уголовно-правовой охраны, так как само понятие «здоровье человека» имеет неоднозначную трактовку, внешнее воздействие может приводить к весьма разнообразным и разноаспектным его изменениям, которым подчас затруднительно дать адекватную уголовно-правовую оценку.

Ценность здоровья состоит в уникальности этого свойства человека, имеющего наивысшее и абсолютное значение для него, семьи, общества, государства. Оно непосредственно связано с реализацией всех типов отношений: биологических, социальных, экономических, эстетических, этических и этнических, религиозных и др.

Практика свидетельствует, что ценность здоровья люди осознают только тогда, когда оно находится под угрозой или уже утрачено. Ценностное отношение к здоровью – это внутренняя позиция человека, отражающая его многообразные связи с факторами среды жизни, оказывающими воздействие на здоровье в целом и его отдельные аспекты (физический, психический, эмоциональный, интеллектуальный и духовный), имеющие личностную и (или) социальную значимость. Поэтому понимание людьми социальной ценности здоровья чрезвычайно важно.

Вместе с тем современные общественные отношения являются источником динамично изменяющегося спектра угроз для здоровья человека, что предъявляет соответствующие требования к мерам защиты данного объекта. Ведущую роль среди них играют меры уголовно-правового противодействия посягательствам на здоровье. С момента вступления в силу действующего Уголовного кодекса Российской Федерации группа норм, специально нацеленных на охрану рассматриваемого объекта, претерпела определенные изменения. Последние коснулись в основном квалифицированных составов преступлений против здоровья, а также санкций за их совершение. Все эти изменения вызывают несомненный интерес с точки зрения дифференциации ответственности.

Дефиниция хулиганства за всю историю существования в отечественном законодательстве всегда имела собирательный характер и в основном отражала лишь социальное свойство действий, содержащих самостоятельные составы преступлений (побои, уничтожение имущества и т. д.).

Общественная опасность хулиганства очевидна и определяется как распространенностью данного преступления, их направленностью против общества в целом, непредсказуемостью действий хулиганов, их частой сопряженностью с совершением иных, подчас более тяжких преступлений, а также тем, что данные действия в

большинстве своем совершаются в общественных местах и могут привести к причинению вредных последствий самого различного характера и степени.

В правоприменительной практике квалификация умышленного причинения вреда жизни и здоровью из хулиганских побуждений весьма противоречива. Виновное лицо при совершении любого преступления выражает неуважение к обществу, нарушает установленный общественный порядок.

Под уголовно наказуемыми деяниями, совершенными из хулиганских побуждений, следует понимать умышленные действия, направленные против личности человека или его имущества, которые совершены без какого-либо повода или с использованием незначительного повода. В этой связи представляют интерес два классических примера из судебной практики, связанные с определением соответствующего мотива.

Выведение за рамки состава хулиганства насилия над личностью сделало весьма проблематичной квалификацию хулиганства как совершенного «с применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия».

Накопленный практикой многолетний опыт разграничения хулиганства и преступлений против личности может служить теперь для квалификации преступлений против жизни и здоровья, совершенных из хулиганских побуждений.

При отграничении преступлений против здоровья на почве личных неприязненных отношений от аналогичных преступлений из хулиганских побуждений иногда допускаются ошибки при оценке повода к преступлению.

Иногда к ошибке приводит преувеличенное значение, которое придается месту совершения преступления. Для хулиганских побуждений характерно стремление к демонстративности, публичности своих действий, дабы показать явное презрение к нормам поведения в обществе. Однако хулиганские побуждения могут проявляться и не в общественных местах или в отсутствие посторонних[1]. Хулиганские побуждения иногда могут переплетаться с другими мотивами преступлений против здоровья. Практика столкнулась с ситуациями, когда хулиганские побуждения сочетаются с мотивами ксенофобского или националистического характера[2].

Преступлением «из хулиганских побуждений» является деяние, совершенное из явного неуважения к обществу и общепринятым нормам морали, когда поведение виновного является открытым вызовом общественному порядку и обусловлено желанием противопоставить себя окружающим, продемонстрировать пренебрежительное к ним отношение. Главным критерием хулиганского мотива при умышленном причинении вреда жизни и здоровью, явля-

ется желание виновного лица продемонстрировать обществу пренебрежение к устоям, правилам, покою, достоинству, т. е. нормам, существующим ради необходимого соблюдения общественного порядка. Виновным лицом наносится вред общественному порядку и здоровью человека. При этом действия виновного лица направлены на нарушение общественного порядка, в процессе которого причиняется тяжкий вред здоровью. В числе потерпевших нередко оказываются случайные люди. Действия виновного лица непоследовательны, хаотичны, спонтанны.

Таким образом, из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что именно субъективная направленность индивида на нарушение общественного порядка, в форме наглости, цинизма, оскорбительности совершаемых деяний является главным аргументом в распознании хулиганского мотива при умышленном причинении вреда здоровью человека[3].

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Борзенков Г.* Проблемы квалификации преступлений против жизни и здоровья, совершенных из хулиганских побуждений // Законность. 2008. № 5. С. 25–30.

[2]*Расторопов С.В.* Квалифицированные и особо квалифицированные виды составов преступлений против здоровья человека // Законодательство. 2003. № 10. С. 78.

[3]*Немтинов Д.В.* Проблемы квалификации преступлений против здоровья человека, совершенных из хулиганских побуждений // Вестник ТГУ. 2011. № 10 (102). С. 332–339.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 347.133.5:620.2-051

О ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ-ТОВАРОВЕДОВ В КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ В СФЕРЕ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД В СООТВЕТСТВИИ С ТРЕБОВАНИЯМИ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНА № 44-ФЗ

THE USE EXPEDIENCY OF COMMODITY SPECIALISTS OF THE CONTRACT SYSTEM IN THE SPHERE OF GOODS PROCUREMENT, WORKS AND SERVICES FOR STATE AND MUNICIPAL NEEDS REQUIRED BY THE FEDERAL LAW NR 44-FZ

Деветаева Светлана Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Горбачев Иван Иванович
Экспертно-оценочное бюро, г. Саранск

Svetlana Devetayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
Ivan Gorbachev
Expert Appraisal Bureau, Saransk
E-mail: s.n.devetaeva@rucoop.ru, i.i.gorbachev@rucoop.ru

В статье рассматриваются особенности использования специалистов товароведов в области оценки и контроля качества товаров, работ и услуг, закупаемых по контракту для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с требованиями Федерального закона № 44-ФЗ.

К л ю ч е в ы е с л о в а: планирование закупок товаров, определение поставщиков, критерии отбора, нормативные документы, мониторинг закупок, контрольный орган, приемка по качеству, экспертная организация, эксперт, методы контроля.

The article discusses the features of the use of merchandise specialists to assess and control the quality of goods, works and services procured under the contract for state and municipal needs in accordance with the requirements of Federal Law nr 44-FZ.

K e y w o r d s: goods procurement planning, suppliers determining, selection criteria, regulatory documents, procurement monitoring, supervisory authority, acceptance of quality, expert organization, expert, control methods.

В целях повышения эффективности и результативности осу-

© Деветаева С.Н., Горбачев И.И., 2015

ществления закупок товаров для обеспечения государственных и муниципальных нужд, обеспечения гласности и прозрачности осуществления таких закупок, предотвращения коррупции и других злоупотреблений в сфере таких закупок был принят Федеральный закон №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее ФЗ). Закон призван регулировать отношения, касающиеся планирования закупок товаров, работ, услуг, определение поставщиков (подрядчиков, исполнителей), исполнения контрактов, мониторинга закупок товаров, работ, услуг и других видов, указанных в части 1 статьи 1 ФЗ.

Среди основных принципов, на которых строится контрактная система в сфере закупок, имеется принцип профессионализма заказчика (ч. 1, ст.9 ФЗ) который предусматривает: «…осуществление деятельности заказчика, специализированной организации и контрольного органа в сфере закупок на профессиональной основе с привлечением квалифицированных специалистов, обладающих теоретическими знаниями и навыками в сфере закупок». Профессиональными навыками в области закупок товаров обладают специалисты с товароведческим или коммерческим образованием, связанным с изучением свойств товара, факторами, влияющими на его качество и стоимость. В настоящее время сложилось так, что среди лиц, ответственных за заключение и исполнение контрактов на закупку товаров для государственных нужд, таких работников с профессиональными знаниями очень мало. В основном это работники, связанные с бухгалтерским учетом, юристы, или работники, работающие по основной профессии: учителя, врачи, административный персонал. Для реализации этого принципа предполагается либо привлечение квалифицированных специалистов, обладающих теоретическими знаниями и навыками в сфере закупок, либо повышение квалификации или профессиональной переподготовки в сфере закупок (ч. 2 ст. 9 ФЗ).

По нашему мнению, использование специалистов товароведов наиболее целесообразно на следующих этапах работы по заключению контрактов:

– на начальном этапе, руководствуясь целями осуществления закупок участвовать в планировании закупок; на этом этапе необходимо, в соответствии с целями закупок, определить наиболее оптимальные требования к предмету будущего контракта (товару, работе, услуге), установить предпочтительные свойства и показатели объекта, их значения, т. е проводить обоснование закупки по контракту в соответствии со ст. 18 Федерального закона, определить круг товаров, которые наиболее соответствовали бы целям осуществления закупки; то есть на этом этапе специалист товаро-

вед осуществляет оценку качества имеющихся на рынке товаров, определяет наиболее предпочтительные образцы и устанавливает наличие нормативных документов, регламентирующих качество товара, работы, услуги;

– при объявлении конкурса на поставку необходимой продукции специалист товаровед должен участвовать, в формировании требований к будущему объекту контракта (товару, работе, услуге), т. е. участвовать в описание объекта закупки в соответствии со ст. 33 ФЗ, в составлении конкурсной документации в соответствии со ст. 50 ФЗ в том числе учитывать наличие нормативных документов, сертификации и т.д.; кроме этого, участие товароведа необходимо в установлении основных и второстепенных ценообразующих свойств при определении начальной (максимальной) цены контракта в соответствии со ст. 22 ФЗ;

– после получения предложений от потенциальных поставщиков в соответствии со ст. 32 ФЗ, целесообразно участие специалиста товароведа в комиссии по осуществлению закупок в соответствии со ст. 39 ФЗ для оценки заявок: специалист может привлекаться для анализа качественных, функциональных и экологических характеристик объекта закупки, оценки расходов на эксплуатацию и ремонт товаров, и других важных критериев в соответствии с ч. 1 и ч. 2 ст. 32 ФЗ;

– при заключении контракта специалист товаровед может участвовать в редактированию пунктов, связанных с установлением требований к качеству объекта контракта, применением нормативных документов, регламентирующих качество объекта контракта, а также пунктов, устанавливающих порядок контроля качества товаров, поставляемых по контракту;

– при отсутствии в штатах организации соответствующих специалистов товароведов, в соответствии со ст. 40 и ст. 41 ФЗ, к вышеперечисленным работам по заключению контракта можно привлекать экспертов и экспертные организации для выполнения отдельных функций по оценке и контролю качества объектов контракта на контрактной основе;

– на этапе исполнения контракта, участие специалиста товароведа заключается в организации и проведения приемки по качеству продукции, поставляемой по контракту, в соответствии с порядком, оговоренным в пунктах контракта; при необходимости он организует проведение соответствующих экспертиз и сам участвует в соответствующих комиссиях, либо содействует привлечению на контрактной основе специалистов из сторонних организаций.

В настоящее время в г. Саранске имеется несколько экспертных организаций, в том числе государственных, ведомственных и независимых, которые могут выполнять экспертные работы, перечис-

ленные выше. Для проверки физико-химических показателей, требующих лабораторных исследований, необходимо обращаться в экспертные центры, которые располагают сертифицированными лабораториями: в г. Нижний Новгород, в г. Пенза, в г. Москва, и в Республике Мордовия.

Основанием для проведения товароведческого исследования или эксперитизы является заявление одной из сторон контракта. Осмотр объекта исследования проводится в присутствии заинтересованных сторон, как это предусмотрено законом. Если спор между сторонами разрешается в судебном порядке, суд назначает экспертизу. При этом эксперт обязательно дает подписку о том, что он предупрежден об ответственности за дачу заведомо ложного заключения.

Проведенное нами исследование выявило необходимость наличия в штате государственных организаций, занимающихся закупками товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд специалистов. Имеющимся на данный момент в штатах таких организаций специалистам с узкопрофильной подготовкой зачастую не хватает того кругозора, эрудированности и компетентности которой обладали и обладают специалисты-товароведы.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 349.41

К ДИСКУСИИ О СОСТОЯНИИ И МЕСТЕ ЗЕМЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ

TO THE DEBATE ON THE STATE OF AFFAIRS AND PLACE OF THE LAND LAW IN THE RUSSIAN LEGISLATIVE SYSTEM

Елизаров Станислав Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Stanislav Yelizarov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: zaroff-stan@mail.ru

Публикация предлагает авторскую оценку проблемы оценки состояния земельного законодательства и его соотношения с иными отраслями российского законодательства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: земля, земельное законодательство, гражданское законодательство, Земельный кодекс, правовое регулирование.

The article is devoted to the author's point of view on the land law state of affairs and its correlation with the other branches of the Russian Statute.

K e y w o r d s: land, land law, civil regulation, Land Statute, law regulation.

Одним из дискуссионных, равно как и интересных, вопросов развития земельного законодательства в отечественной правовой системе является полемика относительно эффективности действующего земельно-правового механизма, которая, в сущности, возвращает нас к фундаментальному спору о целесообразности существования земельного законодательства как самостоятельной отрасли российского права.

За без малого сто лет ключевое положение земельного законодательства России – свободная оборотоспособность земли – дважды претерпевало кардинальные изменения. Отмена частной собственности на землю в 1922 г., изъятие земли из оборота при колоссальной ее имущественной значимости определили возникновение земельного права в качестве самостоятельной отрасли еще советского права. Земельная реформа 90-х годов XX века, воссоздававшая земельный рынок, учреждавшая вещные правомочия на

© Елизаров С.В., 2015

землю (собственности, постоянного бессрочного и безвозмездного срочного пользования, пожизненного наследуемого владения, аренды) потребовала, с одной стороны, масштабного изменения нормативно-правовой базы, а с другой, обеспечения правопреемства в отношении неплохо зарекомендовавших правовых институтов и элементов управления. Было принято решение о закреплении ряда общих норм в ГК РФ (глава 17) и появлении отдельного Земельного Кодекса РФ (от 25 октября 2001 г.) [1].

На сегодняшний день сложилась система земельного законодательства России, опирающая на ст.ст. 9, 36, 72, 76 Конституции, рассматривающие землю как природный объект, ресурс и объект недвижимости и относящие формирование законодательной базы в данной сфере к предметам совместного ведения РФ и субъектов РФ. В современном отечественном законодательстве помимо Земельного Кодекса важное место занимают Федеральный закон от 25.10.2001 №137-ФЗ «О введении в действие Земельного кодекса Российской Федерации», Федеральный закон от 24.07.2002 №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения», Федеральный закон от 13.05.2008 №66-ФЗ «О государственном кадастре недвижимости», Федеральный закон от 18.06.2001 №78-ФЗ « О землеустройстве», закон «о дачной амнистии» и многие др.

Тем не менее, большой объем пробельных моментов, а также «догоняющий» характер нормотворчества применительно к динамичным, морфокинетичным земельным отношениям (особенно на фоне крупных инфраструктурных проектов России последних лет) вызывает у многих вполне логичные сомнения в действенности существующей системы. Акупунктурой в позиции сторонников реформирования земельно-правового механизма, предложивших в 2008-2010 гг. проект нового ГК, была невозможность, на их взгляд, эффективного регулирования земельно-имущественного оборота. На этом основании они и многие иные противники признания за земельным правом самостоятельной роли предлагали (и предлагают ныне) передачу земельно-правовых норм, касающихся прав и оборота земельных участков, в отрасль гражданского законодательства. На наш взгляд, подобная позиция является спорной.

Мы не отрицаем многочисленных и значительных пробелов в земельном законодательстве России [2], однако следствием подобных изменений российской правовой системы станет, естественно, «размывание» поля земельного законодательства. Земельное законодательство, между тем, претендует, как минимум, на всеобъемлющее, комплексное регулирование земельных отношений и как отношений имущественных, и как охранительных (хотя бы в силу декларируемого принципа земельного законодательства, выражающего в приоритете охраны земли перед её использованием),

чего добиться в рамках сугубо гражданского законодательства проблематично. Существование земельного законодательства как самостоятельной отрасли является крайне важным в силу, с одной стороны, потребности в отчетливой «артикуляции» роли и месте государства в данной сфере, с другой, необходимости регулирования разнообразных частных и публичных интересов. Соответствующие нормы потеряли бы четкость и системность изложения, «утонули», будучи включенными в гражданское законодательство.

Кроме того, во многих странах, как имеющих земельное законодательство, так и в тех, где правовое регулирование земельных отношений осуществляется на базе общих норм, включенных нормативно-правовые акты гражданского законодательства, принимаются и действуют специальные законы, регулирующие различные аспекты оборота земель, земельно-правовые отношения. Данный факт зарубежными специалистами также объясняется необходимостью более детального регулирования земельно-имущественных отношений. При этом никаких противоречий от сосуществования двух форм организации правового механизма о земле с их стороны не наблюдается.

В связи с этим, уместно привести следующее высшей степени справедливое мнение Е.А. Галиновской: «Современное земельное законодательство..не ставит целью изолировать землю от общего имущественного оборота. Роль земельно-правовых норм заключается, наоборот, в адекватном, приемлемом как для частных, так и для публичных интересов включения земли в общие имущественные отношения с обязательным учетом специфики земли как объекта правоотношений. Соотношение общих норм об имущественных правах, закрепленных к ГК РФ, и специальных норм о правах на землю в ЗК РФ создает условия адекватного правового регулирования оборота земель. При этом нормы ГК РФ своей жесткостью и определенной «отстраненностью» от каждодневных потребностей рынка играют важную роль обеспечения стабильности земельного оборота. А более подвижные и отзывчивые на развитие земельного оборота и социальную обстановку специальные нормы ЗК РФ обеспечивают необходимое динамичное реагирование закона на формирование общественных земельных отношений…Таким образом, в реструктуризации современного законодательства о земле нет острой необходимости» [3].

Тем самым, гражданское законодательство, регулируя права сторон при совершении сделок с землей, гарантируя приобретаемые права, выступает обеспечительным инструментом оборота земли, основанием для отношений возникновения/прекращения прав на землю и приводит к общему знаменателю оборот всех разновидностей имущества как единого комплекса. В этом смысле,

гражданское законодательство играет роль стабилизатора отношений между конкретными участниками оборота земель.

Земельное же законодательство, помимо реализации государственной земельной политики, имеет своей целью поддержание динамики оборота земель, защиту земельных интересов социальных групп населения-участников отношений. Для этого оно должно создаваться на глубоком исследовании существующего уровня развития земельных отношений в стране и представлять собой гибкий механизм правового воздействия. Вместе с этим, земельное законодательство, например, в виде действующего Земельного кодекса призвано служить связующим звеном между нормативно-правовыми актами различной отраслевой направленности, участвующими в регулировании земельных правоотношений. Тот же Земельный кодекс аккумулирует в себе как частно-, так и публично-правовые нормы, формируя инструмент правового регулирования. Одновременно, нормы ЗК РФ имеют смысл только в составе общего механизма правового воздействия на земельные отношения [4].

Следовательно, современный оборот земельных участков базируется на конвергенции норм гражданского, земельного, административного и иных отраслей законодательства.

Полагаем, что совершенствование действующего правового механизма регулирования земельных отношений по таким направлениям, как: предоставление земель из государственной и муниципальной собственности (что уже нашло отражение в изменениях Земельного кодекса в 2015 г.), разграничение полномочий публичных образований в этой сфере, упорядочение учета земельных участков, повышение прозрачности земельно-имущественных сделок, соблюдение частных и публичных интересов при изъятии земель для государственных и муниципальных нужд, совершенствование методик оценочной деятельности и ликвидация пробелов, повышение природоохранного компонента, урегулирование проблем использования земельных участков и соблюдения законности, позволит в известной мере снизить актуальность аргумента «о несовершенстве» земельно-правовых норм в дискуссии о месте земельного законодательства в российской правовой системе.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Собрание* законодательства РФ. 2001. № 44. Ст. 4147.

[2]*Елизаров, С. В.* Изъятие земельных участков для государственных и муниципальных нужд: критический взгляд // Инновационные процессы в развитии современного общества: материалы II Межд. заоч. науч.-практ. конф. Саранск. 2014. С. 294.

[3]*Галиновская, Е.А.* О развитии законодательного регулирования земельных отношений // Хозяйство и право. 2009. № 12. С. 59–60.

[4]Там же.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 343.114

ЧАСТНОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ (ПОСТАНОВЛЕНИЕ) СУДА АПЕЛЛЯЦИОННОЙ ИНСТАНЦИИ

THE PRIVATE DEFINITION (RESOLUTION) OF THE APPELLATE COURT

Жадяева Марина Александровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Zhadyayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: m.a.zhadyaeva@rucoop.ru

В статье рассматриваются понятие, признаки, особенности и основания вынесения частного определения (постановления) суда апелляционной инстанции. Предлагаются изменения в действующее уголовно-процессуальное законодательство.

К л ю ч е в ы е с л о в а: частное определение (постановление), суд апелляционной инстанции, анализ практики, классификация частных определений (постановлений).

The article discusses the concept, features, characteristics and foundations for the private (resolution) of the appellate court. The changes to the criminal procedure law are offered.

K e y w o r d s: a particular resolution, the court of appeal, the analysis of the practice, the classification of individual resolutions.

УПК РФ в главе, посвященной пересмотру судебного решения в апелляционном порядке не предусматривает статьи, в которой бы предусматривались основания, порядок вынесения и провозглашения частного определения (постановления) суда. Однако, в ч. 4 ст. 29 УПК РФ закреплена общая формулировка о праве суда вынести частное определение или постановление, которым обращается внимание организаций и должностных лиц на факты нарушения закона. Если сравнивать с ранее действовавшим процессуальным законодательством, то УПК РСФСР 1960 г. предусматривал ряд статей посвященных вопросам частного определения: статья 21 (обязанность дознавателя, следователя, прокурора и суда выявлять причины и условия, способствовавшие совершению преступления); статья 21.2 (частное определение (постановление) су-

© Жадяева М.А., 2015

да); статья 321 (частное определение суда первой инстанции); статья 355 (частное определение суда кассационной инстанции).

Частное определение представляет собой процессуальный документ, вынесенный в ходе апелляционного рассмотрения уголовного дела, с целью выявления и устранения обстоятельств, способствовавших совершению преступления, нарушения прав и свобод граждан, нарушений, допущенных при производстве дознания, предварительного следствия, рассмотрении уголовного дела нижестоящим судом. Как соответствующий УПК РФ процессуальный документ, он подлежит приобщению к материалам уголовного дела и соответственно направляется в тот орган или тому должностному лицу, которое обязано принять все меры по устранению данного нарушения впредь. Исходя из этого, можно выделить следующие признаки частного определения:

− необходимость его вынесения только в случае выявления и устранения обстоятельств, способствовавших совершению преступления, нарушения прав и свобод граждан, нарушений, допущенных при производстве дознания, предварительного следствия, рассмотрении уголовного дела нижестоящим судом;

− особая процедура его постановления – коллегией судей (в районном суде – судьей районного суда единолично), с оглашением в зале судебного заседания;

− направленность на соответствующий результат – устранение нарушения и недопущения его совершения впредь.

Отменив приговор и направив дело на новое судебное рассмотрение в связи с допущенными судом первой инстанции существенными нарушениями уголовно-процессуального закона, суд второй инстанции может своим частным определением реагировать на допущенное по данному делу незаконное заключение под стражу.

Как правило, устанавливается месячный срок для исполнения частного определения с обязательным уведомлением органа или должностного лица, которое его вынесло.

УПК РФ не предусматривает порядок вынесения частного определения, его структуру, содержание. Зачастую, в суде его не оглашают, ограничиваясь формулировкой, что «по делу вынесено частное определение в отношении…». УПК РФ указывает, что вынесение частного определения является правом судьи. По сути – захочет суд апелляционной инстанции вынести определение – он его вынесет, не захочет – не вынесет. Поэтому на наш взгляд, вернее было бы предусмотреть в гл. 45.1. УПК РФ статью, предусматривающую обязанность суда вынести частное определение при наличии соответствующих оснований, а также, закрепить виды, содержание и порядок его постановления, оглашения в зале судебного заседания.

Изученная практика Верховного суда Республики Мордовия выделяет следующие критерии для классификации частных определений: о причинах и условиях, способствовавших преступлению; о нарушениях закона, допущенных: а) при производстве дознания и следствия; б) при рассмотрении дел судом; в) другого характера.

Анализ практики судов апелляционной инстанции за 2011–2015 гг. показывает, что частные определения (постановления) выносятся в следующих случаях:

– нарушения требований УПК РФ о сроках изготовления протокола судебного заседания;

– волокита при рассмотрении судебного материала и нарушение законодательства, повлекшее отмену принятого судебного решения;

– нарушение судьей инструкции по делопроизводству;

– исправления в судебном решении, не удостоверенные судьей в порядке, предусмотренном законодательством;

– непринятие решения по ходатайству осужденного о пересмотре приговора;

– нарушение требований ст. ст. 108, 109, 304, 307, 399, 401 УПК РФ;

− допущенную прокурором волокиту при направлении уголовного дела в суд;

− не обеспечения участия осужденных в судебном заседании по причине их не этапирования соответствующими службами;

− по факту срыва судебного заседания по рассмотрению апелляционной жалобы и о проявлении при этом неуважения к суду;

− недостаточном знании норм УПК РФ, их применении, что выражалось в несвоевременной подаче ходатайства о восстановлении срока обжалования (было отменено);

− нарушения требований уголовно-процессуального закона, касающихся вопросов хранения и уничтожения вещей и предметов, признанных вещественными доказательствами по делу;

− несоблюдения требований ч. 3 ст. 196 УПК РФ и ч. 1 ст. 314 УПК РФ при производстве предварительного расследования, утверждении обвинительного заключения и направлении уголовного дела в суд;

− о халатном и формальном проведении судебной психологической экспертизы (в заключении отсутствовала подпись эксперта-психолога).

Считаем необходимым принять постановление Пленума Верховного Суда РФ, которое бы всецело было посвящено вопросам вынесения частных определений, постановлений судом. В нем необходимо было бы прописать перечень встречаемых при рас-

смотрении уголовного дела оснований, при которых вынесение частного определения (постановления) является обязательным. Безусловно, предусмотреть все ситуации невозможно, поэтому этот перечень можно было бы оставить открытым, предусмотрев возможность суда вынести частное определение или постановление и в иных случаях.

УДК 351.712:342.571

К ВОПРОСУ О ФУНКЦИОНИРОВАНИИ ОБЩЕСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

TO THE QUESTION ON THE FUNCTIONING OF THE PUBLIC CONTROL IN THE SYSTEM OF PUBLIC PROCUREMENT

Замотаева Ольга Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Olga Zamotayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: Zamot.78@mail.ru

В статье рассматриваются вопросы правового регулирования контрактной системы и формирования механизмов общественного контроля закупочной деятельности. Делаются акценты на формы и социально-правовое значение общественного контроля при осуществлении закупок для государственных нужд.

К л ю ч е в ы е с л о в а: контрактная система, закупочная деятельность, общественный контроль, формы общественного контроля при реализации контрактной системы.

The article deals with the legal regulation of the contract system and formation of procurement public monitoring mechanisms. The author distinguishes forms and social and legal value of public control in the implementation of public procurement.

K e y w o r d s: contract system, procurement, public control, forms of social control during implementation of contract system.

Одной из принципиальных особенностей ФЗ- № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» является введение системы общественного контроля.

© Замотаева О.Н., 2015

Система организации закупок для государственных и муниципальных нужд предусматривает возможность свободного и беспрепятственного доступа к процедуре закупки любого гражданина, вероятности просмотра информации о закупке в Единой информационной системе.

В узком смысле под общественным контролем понимается выявление признаков возможного ограничения конкуренции, иных нарушений или проявлений коррупции и неэффективного расходования средств при проведении тех или иных конкретных закупочных процедур.

В широком смысле в общественный контроль включаются любые активные действия общественности, содействующие улучшению ситуации в закупочной области.

Субъектами общественного контроля являются: граждане, общественные объединения, объединение юридических лиц.

Общественное объединение добровольное, самоуправляемое, некоммерческое формирование, созданное по инициативе граждан, объединившихся на основе общности интересов для реализации общих целей, указанных в уставе общественного объединения. Могут быть в форме (ст. 7 Федерального закона от 19.05.1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях»): общественная организация; общественное движение; общественный фонд; орган общественной самодеятельности; политическая партия.

Объединение юридических лиц согласно п. 1 ст. 11 Федерального закона от 12.01.1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» бывает в форме ассоциаций (союзов): «объединение юридических лиц и (или) граждан, основанное на добровольном или в установленных законом случаях на обязательном членстве и созданное для представления и защиты общих, в том числе профессиональных, интересов, для достижения общественно полезных, а также иных не противоречащих закону и имеющих некоммерческий характер целей» (ст. 121 ГК РФ).

Граждане, общественные объединения и объединения юридических лиц вправе осуществлять общественный контроль с помощью следующих основных методов:

1. Подготавливать предложения по совершенствованию законодательства РФ о контрактной системе.

2. Направлять заказчикам запросы о предоставлении информации об осуществлении закупок и ходе исполнения контрактов.

3. Осуществлять независимый общественный мониторинг и оценку хода осуществления закупок, в том числе оценивать процедуры закупки и итоги исполнения контрактов на предмет их соответствия требованиям закона о КС.

4. Обращаться от своего имени в государственные и муници-

пальные органы с заявлением о проведении мероприятий по контролю и надзору в соответствии с законом о КС.

5. Обращаться от своего имени в правоохранительные органы в случаях выявления в действиях (бездействии) заказчика, уполномоченного органа, специализированного органа, специализированной организации, комиссий по осуществлению закупок и их членов, должностных лиц контрактной службы заказчика (контрактных управляющих) признаков состава преступления.

6. Обращаться в суд в защиту нарушенных или оспариваемых прав и законных интересов группы лиц.

Органы государственной власти и органы местного самоуправления обязаны обеспечивать возможность осуществления общественного контроля.

Запросы о предоставлении информации об осуществлении закупок и о ходе исполнения контрактов, иные обращения, представленные общественными объединениями и объединениями юридических лиц, рассматриваются заказчиками в соответствии с законодательством Российской Федерации о порядке рассмотрения обращений граждан.

Члены общественных объединений и объединений юридических лиц обязаны обеспечивать конфиденциальность информации, доступ к которой ограничен в соответствии с федеральными законами и которая стала им известна в ходе осуществления общественного контроля.

Регулирование и контроль акцентируют внимание на соблюдении заданных целей. Процедуры ставят своей целью экономию при заключении договора.

Современные исследования в области государственных закупок отмечают, что для того чтобы инструмент общественного обсуждения государственных закупок работал эффективно необходимо:

1. Сместить общественное обсуждение закупки на этап, предшествующий официальной публикации извещения о торгах.

2. Профессионализация и стимулирование общественной экспертизы (применять гранты; госзаказчикам привлекать экспертные организации в т.ч. к формированию и обсуждению закупочной документации и др.).

3. Доработать функционал ООС (общероссийский официальный сайт по государственным закупкам) целью оптимизации работы экспертов и автоматического учета всех поступающих замечаний.

4. Обязать ведомства отчитываться перед Экспертными / общественными советами по итогам общественного обсуждения на форуме ООС.

5. Распространить общественный контроль качества закупок на иные этапы закупочного цикла (вплоть до исполнения договора).

Особое место в системе совершенствования механизмов общественного контроля отводится процедуре общественного обсуждения.

Согласно ст.40 и 112 ФЗ- № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд » обязательное общественное обсуждение закупок проводится до 2016 года при закупках с начальной (максимальной) ценой или ценой контракта, превышающей 1 миллиард рублей, дополнительно в случаях, предусмотренных законодательством субъектов РФ и муниципальными правовыми актами; после 2016 года в случаях, установленных Правительством РФ. Статья 112 п. 5) ч. 3) отмечает, что в 2014–2015 годах обязательное общественное обсуждение закупок проводится в порядке, определяемом федеральным органом исполнительной власти по регулированию контрактной системы в сфере закупок, в случае, если начальная (максимальная) цена контракта либо цена контракта, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), превышает один миллиард рублей. Законодательством субъектов РФ, муниципальными нормативными правовыми актами могут быть установлены также иные случаи проведения обязательного общественного обсуждения закупок для обеспечения нужд соответственно субъектов РФ и муниципальных нужд, а также порядок обязательного общественного обсуждения закупок в таких случаях. Безусловно, подобных механизмов на уровне регионов пока не выработано, хотя очевидно законодатель здесь оставляет широкое поле деятельности для общественности.

Правовые и реальные последствия общественных обсуждений должны выливаться в то, что заказчик обязан указывать информацию о проведении обязательного общественного обсуждения закупок в плане и плане-графике закупок. Следующий момент отражается в том, что закупки, подлежащие обязательному общественному обсуждению, не могут быть осуществлены без проведения такого обсуждения. И последнее, по результатам обязательного общественного обсуждения могут быть внесены изменения в планы закупок, планы-графики, документацию о закупках или закупки могут быть отменены.

Обсуждение начинается с даты размещения в ЕИС планов закупок, содержащих информацию о закупках, подлежащих обязательному общественному обсуждению, и заканчивается не позднее срока, до истечения которого определение поставщика (подрядчика, исполнителя) может быть отменено заказчиком в соответствии со статьей 36 Федерального закона № 44-ФЗ: не позднее чем за 5 дней до даты окончания срока подачи заявок на участие в конкурсе / аукционе, не позднее чем за 2 дня до даты окончания срока подачи за-

явок на участие в запросе котировок. Способы проведения обязательного общественного обсуждения: обсуждение посредством ЕИС (региональных информационных систем в сфере закупок) и проведение общественных слушаний (очное обсуждение).

В современных условиях функционирования общественного контроля правового института государственной контрактной системы особое значение приобретает Национальная ассоциация институтов закупок (НАИЗ). Реальная работа данной ассоциации выражается в том, что разработана методика выявления закупок с искажениями названий; собрана база всех искажений; вручную проведена проверка на намеренность искажений в названиях; разработана методика оценки ограничения доступа к участию в государственных закупках; оценен ущерб от ограничений к участию в государственных закупках. Интересны официально опубликованные методики искажений:

– «латиница» – замена кириллических букв на аналогичные по написанию латинские;

– опечатки и грамматические ошибки – использование опечаток, а также грамматических ошибок, в том числе, в ключевых словах. Например, «поставка мсяо (гавядина)» или «поставку автамобиля»;

– отсутствие ключевых слов – в наименовании закупки используются только общие слова, не позволяющие однозначно определить предмет закупки. Например, «Лот № 15» или «закупка товаров»;

– замена букв на похожие по написанию цифры – в этом случае буквы «о» и «б» могут заменяться на цифры «0» (ноль) и «6» (шесть). Например, «поставка мебели»;

– использование тире / переноса в корне слова – в этом случае знак тире размещается в корне слова, как при переносе текста по правилам русского языка. Например, «поставка мо-лочных продуктов»;

– разделение букв в составе слова пробелами или иными знаками – в этом случае каждая буква или часть слова отделена от другой пробелом.

Данная ассоциация пропагандирует повышение качества нормативной базы управления закупками в компаниях с помощью активного вмешательства общественного контроля; обеспечение информационной открытости закупок и справедливой конкуренции поставщиков; защиту от коррупции, предотвращение конфликта интересов; повышение эффективности работы менеджмента, ответственного за закупочную деятельность.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 334.736

СТАТУС ЖИЛИЩНЫХ КООПЕРАТИВОВ: ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

THE STATUS OF HOUSING COOPERATIVES: HISTORICAL AND LEGAL ASPECT

Колоколова Елена Олеговна
Ганин Олег Николаевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Kolokolova
Oleg Ganin
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: ekolokolova@rucoop.ru, oganin@rucoop.ru

Исследуется статус жилищных кооперативов в процессе развития законодательства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: жилищный кооператив, кооперация.

The status of housing cooperatives in development of the legislation is investigated.

K e y w o r d s: housing cooperative, cooperation.

Возникновение понятие «кооперация» в России, как правило, первоначально ассоциируют с появлением в 1831 г. такой примитивной формы потребительской организации как «Большая артель», которую организовали, находящиеся в сибирской каторге, ссыльные декабристы. Время создания первых кооперативов в современном понимании можно отнести лишь к 1861 г., когда после отмены крепостного права стали образовываться организации в виде потребительских обществ, кредитных и сельскохозяйственных объединений. В отношении жилищной кооперации как организационно-правовой формы удовлетворения потребностей граждан в жилье в дореволюционной России положительной практики не сложилось вообще, так как отсутствовало профессиональное управление и грамотное управление. В рассматриваемый период в жилищной сфере создавались лишь товарищества квартировладельцев либо домостроительные общества, которые с большой долей условности можно отнести к современным жилищным кооперативам, т. к. их основной целью деятельности являлось лишь управление домами, в отличие от современных кооперативов, цели которых более шире.

© Колоколова Е.О., Ганин О.Н., 2015

Можно утверждать, что до 1921 г., периода новой экономической политики, жилищной кооперации в стране не было вообще. Впервые на уровне Союза ССР принимается Постановление ЦИК и СНК СССР «О жилищной кооперации» от 19 августа 1924 г., которое закрепляло право граждан СССР объединяться в жилищные кооперативные товарищества для удовлетворения потребности в жилье. Данные организации могли действовать на основании устава, который разрабатывался на основании нормального устава, утверждаемого в порядке, устанавливаемом законодательствами союзных республик.

В соответствии с указанным постановлением, жилищные кооперативные товарищества разделись на: жилищно-арендные, которые создаваться лишь теми лицами, которые постоянно проживали на условиях найма в муниципальных домовладениях; рабочие жилищно-строительные кооперативные товарищества, членами которых могли быть лишь рабочие и государственные служащие; общегражданские жилищно-строительные кооперативные товарищества, создававшиеся гражданами 18 лет и юридическими лицами. Последние два вида кооперативных товариществ создавались для возведения новых либо достраивания незаконченных жилых строений, число их организаторов не могла быть ниже десяти (в первом виде не менее половины проживающих). Членские права всех видов жилищных кооперативных товариществ связывались с избирательными правами.

В случае выбытия из состава членов товарищества паевой взнос возвращался за вычетом стоимости амортизации жилого помещения. Жилищные кооперативные товарищества не вправе были отчуждать имущество частным лицам. Так, например, общегражданские жилищно-строительные кооперативные товарищества могли отчуждать имущество только государственным органам или рабочим жилищно-строительным кооперативным товариществам. Таким образом, ограничивалось право распоряжения жилыми помещениями. Органами управления жилищно-кооперативных товариществ всех видов являлись: общее собрание членов и правление его. Также избиралась ревизионная комиссия. Данные товарищества могли объединяться в единые городские и губернские союзы жилищной кооперации, которые, в свою очередь, с разрешения экономических совещаний соответствующих республик объединялись в союзы жилищной кооперации в масштабе союзных республик.

Таким образом, в период 1924–1937г. жилищная кооперация получила довольно широкое и активное развитие.Большая роль в регулировании деятельности всех вышеперечисленных кооперативов отводилась постановлениям местных губернских и областных исполнительных комитетов.

В конце 30-х гг. XX в. отношение к жилищной кооперации изменилось в связи с неэффективностью управления жилищным фондом, что, в свою очередь, отразилось на законодательном уровне. ЦИК и СНК Союза ССР 17 октября 1937 г. принимает постановление «О сохранении жилищного фонда и улучшении жилищного хозяйства в городах», в котором закрепляется положение о неэффективности деятельности жилищных кооперативных товариществ. Вследствие данного решения принимается постановление СНК СССР от 25 ноября 1937 г. «О порядке ликвидации жилищных кооперативов и их союзов, передачи ими домов, дач, предприятий и имущества и расчета с пайщиками», которое закрепило передачу данных жилых помещений местным Советам и государственным предприятиям. В дальнейшем жилищно-строительные кооперативы могли создаваться только на основании специальных решений Правительства СССР. Лишь с принятием Постановления СНК РСФСР от 31.10.1939 № 634 «Об утверждении примерных уставов жилищно-строительного и дачно-строительного кооперативов» произошло окончательное закрепление правового положения жилищных кооперативов.

Таким образом, в период с 1937 г. по 1958 г. были упразднены ранее действующие жилищные кооперативы, а строительство жилых домов, за исключением случаев, когда жилищным кооперативам по решению Правительства предоставлялись кредиты, стало осуществляться за счет собственных средств организации.

Следующий этап развития жилищной кооперации можно связать с проведением XX съезда КПСС. 20 марта 1958 г. Советом Министров СССР было принято постановление «О жилищно-строительной и дачно-строительной кооперации». Постановление Совмина РСФСР от 24.09.1958 г. № 1125 «О жилищно-строительных и дачно-строительных кооперативах» утвердило новый Примерный устав жилищно-строительных кооперативов. В соответствии с данным актом, членом кооператива мог стать гражданин 18 лет, постоянно проживающий в данной местности и не имеющий домов в личной собственности. В последующем было принято Постановление Совета Министров РСФСР от 5 октября 1962 г. № 1395 «Об индивидуальном и кооперативном жилищном строительстве в РСФСР», которое закреплял критерий нуждаемости в жилье как основание для вступления в жилищно–строительный кооператив.

Принятие постановления Совета Министров СССР от 19 ноября 1964 г «О дальнейшем развитии кооперативного жилищного строительства», постановления от 31 декабря 1964 г. №1642 Совета Министров РСФСР «О дальнейшем развитии кооперативного жилищного строительства в РСФСР»создало предпосылки для

утверждения Постановлением Совета Министров РСФСР от 2 октября 1965 г. нового примерного устава жилищно-строительного кооператива.

Следующим актом, регулирующим отношения по созданию и деятельности жилищно-строительных кооперативов, стало постановление Совета Министров РСФСР от 19 апреля 1989 г. № 12-6 «О признании утратившими силу решений Правительства РСФСР по вопросам кооперации».

С принятием Верховным Советом СССР от 24 июня 1981 г. № 5150-X Основ жилищного законодательства Союза ССР и союзных республик, Жилищного кодекса РСФСР от 24 июня 1983 г. нормативное регулирование жилищной кооперации не претерпело существенных изменений. Необходимо отметить, что важное значение для регулирования деятельности жилищной кооперации имело постановление Совета Министров СССР от 19 августа 1982г. №765 «О жилищно-строительной кооперации», усовершенствовавшее порядок организации и деятельности организации, установившее дополнительные льготы гражданам, вступающим кооператив.

В рассматриваемый период в отношении деятельности жилищно-строительных кооперативов были приняты следующие нормативно-правовые акты: постановления ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 16 декабря 1981г. «О порядке возмещения дополнительных затрат на строительство кооперативных жилых домов, связанных с введением новых оптовых цен и тарифов»; от 10 февраля 1984 г. «О размере пая граждан, вступающих в ЖСК, имеющие жилые дома, построенные с привлечением средств государственного бюджета» и ряд других. Однако, положения указанных постановлений регулировали лишь особенности различных кооперативов.

Ряд спорных вопросов, которые возникали на практике, получали разъяснения в судебной практике, например, в Постановлении Пленума Верховного Суда РСФСР от 28 января 1970 г. № 51 «О выполнении судами РСФСР постановления Пленума Верховного Суда СССР от 25 февраля 1967г. «О некоторых вопросах применения законодательства при рассмотрении судами дел по спорам между гражданами и жилищно-строительными кооперативами».

Таким образом, только в 1983г. произошла кодификация жилищного законодательства, посредством принятия Жилищного кодекса РСФСР.

В отношении жилищных кооперативов законодательство стало развиваться с новой силой после принятия Закона СССР от 26.05.88 №8998-XI «О кооперации в СССР», который закреплял

правовой статус различных форм жилищной кооперации: жилищных и жилищно-строительных кооперативов.

Принятие Закона СССР от 06.03.90 №1305-1 «О собственности в СССР» установило приоритет признания права собственности, закрепив, следующие формы собственности: собственность граждан, коллективная собственность, государственная собственность. Если, по ранее действовавшему законодательству, член, полностью выплативший паевой взнос, лишь гасил долг перед кредитором и приобретал право бессрочного пользования квартирой, то в соответствии с новыми положениями закона, гражданин, полностью выплативший паевой взнос в жилищном кооперативе, признавался собственником данного жилого помещения.

В настоящее время, создание и функционирование жилищных кооперативов регулируется частью первой Гражданского кодекса РФ, ст. ст. 110–134 Жилищного кодекса РФ, Федеральным законом от 30.12.2004 № 215-ФЗ «О жилищных накопительных кооперативах».

Таким образом, становление правового статуса жилищных кооперативов прошло путь от командно-административного и распределительного регулирования до признания частных интересов собственности.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 343.35

КОРРУПЦИЯ: ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ

CORRUPTION: CONCEPT, ESSENCE AND REASONS OF EMERGENCE

Котляров Сергей Борисович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Kotlyarov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: kandidatistorii@rambler.ru

В статье рассматривается процесс возникновения и развития коррупции, анализируются ее исторические особенности, устанавливаются причины, намечаются первоочередные меры ее преодоления. Определяются направления реформирования антикоррупционного законодательства и практики его реализации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: коррупция, коррупционные преступления, права человека, взятка, теневая экономика.

In article process of emergence and development of corruption is considered, its historical features are analyzed, the reasons are established, prime measures of its overcoming are outlined. The directions of reforming of the anti-corruption legislation and practice of its realization are defined.

K e y w o r d s: corruption, corruption crimes, human rights, bribe, shadow economy.

Когда именно появилась коррупция точно утверждать нельзя, но доподлинно известно, что во времена формирования государств в древнейших центрах человеческой цивилизации (Египет, Месопотамия, Китай, Индия и Иудеи в III – II тысячелетиях до н.э.) она уже существовала и процветала. Что касается дописьменной эпохи, то свидетельства о существовании коррупции, конечно же, не сохранились, но можно предположить, что проявление коррупции могло существовать.

Древнеиндийский трактат «Артхашастра» указывает, что важнейшей задачей, стоящей перед царем, является борьба с казнокрадством, но содержит подробное описание 40 способов хищения имущества из казны [1]. В эллинистическом мире коррупция приобрела масштабный характер благодаря Клеомену – греческому наместнику Египта. Он использовал свое положение для манипуляций над поставками зерна из Египта в Грецию, на чем заработал

© Котляров С.Б., 2015

огромное состояние. Не только зерно приносило огромные доходы, но и металлы. В IV в. до н.э. неизвестный «сицилийский финансовый магнат» скупил все железо, монополизировав рынок, а затем продавал его по цене в 3 раза выше прежней, получая на этом 200% прибыли [6].

Древнеримский закон «XII Таблиц» использует слово «коррупция» в значении «менять за деньги показания в суде и подкупать судью». В самом же Риме существовало более 40 форм взяточничества, а подкуп избирателей и покупка должностей была весьма естественна и широко распространена. На закате могущества Римской империи ее полководцы-аристократы подкупали даже своих врагов – готов, вандалов и гуннов – за то, чтобы те не нападали на Рим. Однако это так и не спасло мощнейшее государство – его одолели те варвары, на которых денег у коррумпированной элиты не хватило [2].

В Европе коррупция в больших масштабах начинает распространяться в эпоху Раннего Средневековья, когда денежные отношения начали стремительно развиваться, когда наблюдался значительный рост численности государственного аппарата и сращивание ветвей государственной власти вопреки принципам римского права. В тот период коррупцию отождествляют с грехом, обольщением дьявола, что влечет за собой новое понимание коррупции как антисоциального явления, пронизывающего все общество сверху донизу. Коррупция становится первоосновой любого отступления от закона. Однако как бы ни была распространена коррупция, с ней удавалось бороться – коррупционеров сжигали на кострах или лишали конечностей путем их отрубания [6].

Появление коррупции в России было связано с возникновением системы «кормления» в Киевской Руси. Князья направляли в провинции своих воевод и наместников без какого-либо содержания, но наделяя их почти безграничными полномочиями, позволявшими им «кормиться» за счет населения. По возвращении, излишки накопленного добра отнимались у них в пользу казны. В итоге это привело к чудовищным злоупотреблениям своими полномочиями и баснословным взяткам [8].

К XV веку коррупция приобрела уже системный характер. Чиновники выполняли за взятки не только какие-то действия, но и даже свои прямые обязанности (мздоимство), что было нормой в пределах, не нарушающих закона. Если же имело место лихоимство, т.е. совершение незаконных действий благодаря своему положению, с которым пытались бороться.

С XVI века коррупция стала существовать в своем новом проявлении – в виде вымогательства. При царе Алексее Михайловиче, Глава Земского приказа Леонтий Плещеев превратил суд в место,

где все было построено исключительно на вымогательстве, а все судебные дела решались по принципу – «кто больше даст, тот и выиграет» [5].

К первой попытке борьбы с коррупцией следует отнести деятельность Петра I. В своих указах Петр I вводит репрессивные меры, вплоть до смертной казни, для всех тех, кто был замечен в коррупции. Именно в царствование Петра I впервые было осознано, что коррупция является ужасным злом для государства, подрывает бюджет страны и разлагает общество. После смерти Петра I коррупция продолжила расцветать. Дошло до того, что «государственные мужи» России не стеснялись пользоваться незаконной финансовой поддержкой других стран. Однако не стоит винить в существовании коррупции только чиновников. За века крепостного права, в условиях которого подношения хозяину были естественными, сложились и особенности менталитета. «Традиция подарков» переносилась на взаимоотношения с государственной властью, поэтому люди приносили подношения, рассматривая их не как взятку, а именно как подарок и не осознавая, что они тем самым развращают чиновников[4].

К XX веку коррупцией были охвачены все высшие офицеры, которым априори жажда наживы вообще была не свойственна, и которые прежде жили понятиями доблести, чести и достоинства. Это привело не только к подрыву доверия, но и к ряду государственных измен.

Казалось, что революции удалось искоренить коррупцию, но на самом деле она лишь приобрела новые «черты и проявления». В СССР при постоянном дефиците продукции, оборудования, товаров, продуктов, возможности получить жильё и прочее многие, а точнее большинство, занимающие хоть какие-то посты, считали само собой разумеющимся отпускать за взятки дефицитную продукцию, выделять оборудование и материалы, назначать на ответственные должности, корректировать и снижать плановые задания, скрывать махинации.

В России первым в правовой понятийный аппарат термин «коррупция» ввел А.Я. Эстрин в своей работе «Взяточничество», вышедшей в 1913 году, где определил ее как «подкупаемость и продажность государственных чиновников, должностных лиц, а также общественных и политических деятелей вообще» [9]. Однако, как любое сложное социальное явление, коррупция не имеет единственного канонического определения, что обусловливает многообразие подходов к ее толкованию и отрицательно сказывается на эффективности борьбы с этим явлением. Никколо Макиавелли в работе «Государь» рассматривал коррупцию как использование публичных возможностей в личных интересах [7].

Необходимо отметить, что определение коррупции находится в Федеральном законе «О противодействии коррупции», который после многолетних и оживленных дискуссий был впервые принят в Российской Федерации. Не повторяя определения коррупции, которое содержится в законе, авторы предполагают, что законодательное определение коррупции преимущественно акцентировано на уголовно-правовой аспект данного явления [3].

Таким образом, коррупция не может везде и всегда проявляться одинаково, иметь одинаковые причины возникновения и одинаковые последствия. Решающее значение здесь имеют национальные менталитет, правовые, религиозные и этнические традиции, которые никогда не являются зеркальным отражением друг друга и экономического благополучия государства. Разнообразны и формы коррупции: начиная от взяток за совершение как законных, так и незаконных действий, и заканчивая сложными и завуалированными махинациями по продаже должностей и званий, подкупу должностных лиц высшего уровня, участвующих в законотворчестве в виде лоббирования законов и т. д. Наиболее типичными проявлениями коррупции являются: подкуп чиновников, взяточничество за предоставление благ и преимуществ, протекционизм (выдвижение работников по признаку родства, землячества, личной преданности и приятельских отношений).

Коррупция разлагает экономическую, социальную, политическую и иные сферы современной жизни государства. Причем, многие негативные последствия в большей или меньшей степени заметны в рамках Российского государства. Например, в экономической сфере отчетливо прослеживается расширение теневой экономики, что закономерно влечет за собой сокращение налоговых поступлений и, как следствие, ослабление бюджета, а государство, в свою очередь, теряет финансовые рычаги управления экономикой, обостряя социальные проблемы. В социальной сфере очевидно неравенство слоев населения и бедность большей его части, которые с каждым годом только увеличиваются и прочнее закрепляются. Коррумпированность правоохранительных органов способствует укреплению организованной преступности. Последняя, сращиваясь с коррумпированными группами чиновников и предпринимателей, усиливается еще больше с помощью доступа к политической власти и возможностям для отмывания денег. В политической сфере намечается тенденция смещения целей политики от общенационального развития к обеспечению властвования определенного круга лиц. Общество перестает доверять власти и разочаровывается в ценностях демократии, что ставит под угрозу любые благие начинания власти.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Артхашастра* или Наука о политике: Перевод с санскрита и издание подготовил В. И. Кальянов. М.: Ладомир, Наука, 1993. 796 с.
2. *Бартошек М.* Римское право (понятия, термины, определения). М.: Изд-во Юридическая литература, 1989. 448 с.
3. *Гайдарова Е. Н.* Актуальные проблемы противодействия коррупции в системе государственной службы // Вестник АГУ. Серия 1. 2011. № 4. С. 8–14.
4. *Коррупция*: основные тенденции противодействия. Коллективная монография; [под ред. Л. А. Андреевой]. Новосибирск: Изд. «СибАК», 2015. 196 с.
5. *Котляров С. Б.,* Чичеров Е. А. К вопросу о развитии гражданского права Московской Руси в период формирования и утверждения сословно-представительной монархии (XV век) // Государство и право: теория и практика. Материалы III международной конференции. Чита, 2014. С. 6–8.
6. *Кузовков Ю.В*. Мировая история коррупции. М.: Издательство Анима-Пресс, 2010. 137 с.
7. *Макиавелли Н*. Государь. М.: Изд-во Эксмо, 2014. 224 с.
8. *Пермяков М.В*. История возникновения коррупции в Российской Федерации // Актуальные проблемы экономики и права. 2010. № 4. С. 120–123.
9. *Эстрин А. Я*. Должностные преступления. М.: НКЮ РСФСР, 1928. 108 с.

УДК 35.08

ИТОГИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ РЕФОРМЫ В СФЕРЕ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ (ГОСУДАРСТВЕННАЯ ГРАЖДАНСКАЯ СЛУЖБА)

THE RESULTS OF ADMINISTRATIVE REFORM IN THE PUBLIC AUTHORITY SPHERE (STATE CIVIL SERVICE)

Ларькина Анна Петровна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Anna Larkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: larkina.anna@mail.ru

Статья посвящена административной реформе, анализу результатов ее реализации в сфере исполнительной власти. При этом основной акцент сделан на государственной гражданской службе как приоритетном направлении проводимой реформы.

К л ю ч е в ы е с л о в а: публичная власть, публичное управление, государ-

© Ларькина А.П., 2015

ственная гражданская служба, правовые основы, организация и функционирование, государственные услуги.

The article is devoted to the administrative reform, its realization results reporting in the sphere of executive power. The attention is paid to the state civil service as a promising direction of the performing reform.

K e y w o r d s: public authority, public administration, state civil service, law guidelines, organizing and fuctining, state services.

Институт административной реформы для нашей страны не является чем-то абсолютно новым и неизведанным. Ее осуществление в различных своих проявлениях уже неоднократно проводилось еще в условиях существования Союза ССР. Проводимые в те годы преобразования в сфере исполнительной власти не было принято именовать административной реформой.

Необходимость кардинальных перемен в начале 2000 годов была продиктована сложившейся не простой ситуацией в сфере публичной власти. Особенно важно было обеспечить подъем в экономическом развитии страны и устранить разобщенность в системе государственного управления на всех уровнях власти. В связи с чем и было принято решение о проведении административной реформы, которой придавалось стратегическое значение в деле построения эффективно функционирующего государства.

С момента начала административной реформы прошло достаточно много времени и можно подводить некоторые итоги. Результаты, полученные в ходе ее реализации, свидетельствуют о том, что, безусловно, есть определенные достижения, но и немало нерешенных проблем. Все они требуют научного осмысления и анализа в целях дальнейшей оптимизации проводимой реформы.

Одной из главных задач административной реформы ставилось формирование единой целостной системы публичного управления Российской Федерации, состоящей из нескольких уровней. Причем, между различными уровнями исполнительной власти должно сложиться устойчивое взаимодействие на основе утвержденных форм и способов.

На настоящий момент, единая система органов исполнительной власти страны в основном сформирована. Обращает на себя внимание и вызывает определенные опасения нестабильность системы и структуры органов государственного управления федерального уровня. Периодически наблюдаются преобразования в виде реорганизации, разделения, слияния, ликвидации, не дающих каких-либо ощутимых результатов. До сих пор законодательно не определен правовой статус федеральных органов исполнительной власти, что также не способствует установлению единства органов государственного управления.

Как известно, изначально ставилась задача по сокращению об-

щего числа федеральных органов исполнительной власти. В принципе, подобные попытки неоднократно предпринимались Президентом Российской Федерации, но, так и не увенчались успехом. Результатом таких потуг стало незначительное сокращение количества федеральных министерств и рекордное увеличение федеральных служб и федеральных агентств.

Относительно вопроса об обеспечении устойчивого взаимодействия между уровнями публичной власти необходимо отметить следующее. Безусловно, уже давно достигнуто соблюдение четкой субординации между органами исполнительной власти федерального уровня и уровня субъектов Российской Федерации. Можно сказать, что вся система исполнительной власти основана на жесткой централизации, проявление своеволия органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации осталось далеко позади.

Проведение административной реформы традиционно затрагивает институт государственной службы, так как исполнительная власть осуществляется огромным корпусом государственных служащих. Соответственно, реформа влечет существенные изменения по организации и функционированию государственной службы в сфере исполнительной власти. Именно благодаря административной реформе были проведены кардинальные изменения в сфере государственной службы, выразившиеся в принятии нового служебного законодательства. Был принят Федеральный закон от 27 мая 2003 г. № 57-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации [1] которым введена новая система государственной службы, включающая: государственную гражданскую, военную и правоохранительную службу. По замыслу законодателя военная и правоохранительная служба отнесены к видам федеральной государственной службы, соответственно, их правовое оформление исключительной компетенцией самой Российской Федерации. Тогда как государственная гражданская служба законодательно получила двух уровневую систему, включающую в себя федеральную гражданскую службу и государственную гражданскую службу субъектов Российской Федерации. Правовое регулирование этих двух видов государственной гражданской службы особо уточнено законодателем. В соответствии с этими уточнениями федеральная гражданская служба регулируется федеральными нормативно-правовыми актами, правовое регулирование гражданской службы субъектов Федерации отнесено к совместному ведению Российской Федерации и субъектов Российской Федерации.

Подводя итоги административной реформы можно отметить следующее:

– реформа была в основном направлена на федеральный уровень исполнительной власти;

– проведенные в сфере федерального государственного управления преобразования способствовали формированию новой системы и структуры органов исполнительной власти;

– административная реформа обеспечила создание единой централизованной системы исполнительной власти страны;

– реформа вплотную затронула институт государственной службы, благодаря чему принято новое служебное законодательство, которым государственная служба разделена на три самостоятельных вида: государственную гражданскую, военную, правоохранительную службу;

– только государственная гражданская служба имеет два уровня: федеральная гражданская служба и гражданская служба субъектов Российской Федерации, с минимальными возможностями участия субъектов Федерации в правовом регулировании в сфере гражданской службы;

– на начальных этапах административной реформы активно осуществлялась деятельность по формированию нормативно-правовой базы государственной гражданской службы Российской Федерации, по правовому оформлению статуса гражданских служащих, в настоящее время основное внимание уделяется качеству работы государственных гражданских служащих, в частности по оказанию ими государственных услуг.

ПРИМЕЧАНИЕ

1. *Собрание* законодательства Российской Федерации.2003. № 22.Ст. 2063.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 34.07+35.07

МИНИСТЕРСТВО ЮСТИЦИИ В СИСТЕМЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

THE MINISTRY OF JUSTICE IN THE SYSTEM OF STATE POWER

Логутенков Александр Владимирович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Alexander Logutyonkov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: logutyonkov@yandex.ru

В статье рассматривается взаимодействие Министерства юстиции Российской Федерации с органами государственной власти.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Министерство юстиции, органы исполнительной власти, органы законодательной власти, органы судебной власти.

The article deals with the interaction of the Ministry of Justice of the Russian Federation with the state authorities.

K e y w o r d s: Ministry of Justice, executive authorities, the legislature, the judiciary.

Согласно Указу Президента РФ от 13.10.2004 N 1313 Министерство юстиции Российской Федерации (Минюст России) является федеральным органом исполнительной власти.

К компетенции указанного органа относятся: выработка и реализация государственной политики и нормативно-правовое регулирование в сфере исполнения уголовных наказаний, регистрации некоммерческих организаций, включая отделения международных организаций и иностранных некоммерческих неправительственных организаций, политические партии, иные общественные объединения и религиозные организации, в сфере адвокатуры, нотариата, государственной регистрации актов гражданского состояния, обеспечения установленного порядка деятельности судов и исполнения судебных актов и актов других органов, оказания бесплатной юридической помощи и правового просвещения населения, в сфере территориального устройства Российской Федерации, организации местного самоуправления, разграничения полномочий по предметам совместного ведения между федеральными ор-

© Логутенков А.В., 2015

ганами государственной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления, взаимодействия с казачьими обществами, а также правоприменительные функции и функции по контролю в сфере регистрации некоммерческих организаций, включая отделения международных организаций и иностранных некоммерческих неправительственных организаций, политические партии, иные общественные объединения и религиозные организации, по федеральному государственному надзору за деятельностью некоммерческих организаций, по контролю и надзору в сфере адвокатуры, нотариата, государственной регистрации актов гражданского состояния.

Приказ Минюста РФ от 27.01.2010г. № 8 устанавливает, что рассматриваемое министерство при осуществлении своей деятельности взаимодействует с органами исполнительной власти РФ, субъектов РФ и муниципальными образованиями.

Формы взаимодействия минюста с органами государственной власти разнообразны и не имеют жестких правовых ограничений. Самой распространенной формой взаимодействия является обмен информацией сторонами в соответствии с заключенными соглашениями.

По отдельным актуальным вопросам, требующим постоянного внимания, взаимодействие осуществляется путем проведения различного рода рабочих совещаний, мероприятий, семинаров, «круглых столов» и др.

В качестве примера указанного вида взаимодействия можно привести состоявшееся 11 марта 2015 года рабочее совещание по порядку согласования и утверждения уставов казачьих обществ, совместно проведенное Управлением Минюста РФ по РМ и региональными и местными органами власти.

В соответствии с регламентом министерства юстиции, утвержденного приказом Минюста РФ от 27.01.2010г. № 8 взаимодействие с органами законодательной власти осуществляется путем участия в работе палат Парламента РФ. Так, согласно типовому регламенту взаимодействия федеральных органов исполнительной власти, регламентом Правительства РФ Министр, статс-секретарь - заместитель Министра, иные заместители Министра, руководители структурных подразделений Минюста России (по поручению Министра) могут участвовать в работе палат Федерального Собрания по вопросам, относящимся к компетенции исследуемого министерства. Другие должностные лица Минюста России могут присутствовать и выступать на заседаниях комитетов и комиссий, рабочих групп, экспертных советов и участвовать в иных мероприятиях палат Федерального Собрания, руководствуясь офици-

альной позицией Правительства Российской Федерации. Поручение или согласие на участие в указанных мероприятиях может быть дано Министром, статс-секретарем – заместителем Министра, иными заместителями Министра.

В сфере взаимодействия с органами судебной власти Минюсту РФ предоставляются следующие права: министр в судопроизводстве выступает представителем Минюста РФ и от его имени совершает весь набор процессуальных действий; вправе подписывать исковые заявления, отзывы на исковые заявления; подавать заявления об обеспечении иска, на полный или частичный отказ от исковых требований; может признавать иск, изменять основание и предмет иска; имеет право на заключение мирового соглашения; право на подписание заявления о пересмотре судебных актов по вновь открывшимся обстоятельствам, обжалование судебного акта, получение присужденных денежных средств и иного имущества.

Практика показывает, что существующие механизмы взаимодействия Министерства юстиции с органами исполнительной власти, правоохранительными органами, органами местного самоуправления, общественностью рассчитаны на постоянное конструктивное сотрудничество и на достижение положительных результатов. В связи с чем, отдельные проблемы и вопросы при осуществлении взаимодействия должны решаться на основе взаимной договоренности и в оперативном порядке. Эффективность налаженного взаимодействия доказывается ежедневной работой.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 347.214.2

ПОНЯТИЕ «НЕДВИЖИМОСТЬ» В ЗАРУБЕЖНОМ И ОТЕЧЕСТВЕННОМ ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

CONCEPT “REAL ESTATE” OF THE FOREIGN AND DOMESTIC CIVIL LEGISLATION

Моисеева Елена Николаевна
Куманяева Оксана Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Moiseyeva
Oksana Kumanyayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: missis.moiseewa2011@yandex.ru, o.n.kumanyaeva@rucoop.ru

В статье сравнивается содержание понятия «недвижимость» в гражданских законодательствах зарубежных стран и отечественном гражданском законодательстве.

К л ю ч е в ы е с л о в а: гражданское законодательство, недвижимость, вещи, земельный участок, право собственности.

In article the content of the concept “real estate” of civil legislations of foreign countries and the domestic civil legislation is compared.

K e y w o r d s: civil legislation, real estate, things, land plot, property right.

Понятие «недвижимость» – одна из фундаментальных норм гражданского законодательства. Оно является основанием для главной классификации вещей на движимые и недвижимые.

Деление вещей на движимые и недвижимые было известно еще римскому праву. Недвижимостью по римскому праву признавались вещи, перемещение которых невозможно в принципе, либо невозможно без причинения им существенного вреда. К «неперемещаемым в принципе» относятся земельные участки, ко второй группе – вещи, органически связанные с землей: здания, прочно прикрепленные к земле (имеющие фундамент); растения и т. д. Однако, вещи, органически связанные с землей не могли рассматриваться в качестве самостоятельных объектов права собственности. Право собственности на земельный участок по римскому праву означал и право собственности на все неразрывно с ним связанное. И, наоборот, лицо, не являющееся собственником земель-

© Моисеева Е.Н., Куманяева О.Н., 2015

ного участка, ни при каких обстоятельствах не могло быть собственником находящегося на земле здания, сада и т. д.

Несмотря на то, что для права собственности земельный участок и его принадлежности существовали как единое целое, объектом ряда вещных прав могли быть только принадлежности. Например, институт суперфиция, ограниченного вещного права, применявшегося к тем ситуациям, когда обладатели земельного участка и находящегося на нем здания не совпадали в одном лице. Объектом суперфиция признавались здания и сооружения, прочно связанные с землей. При этом обладатель суперфиция на эти объекты имел в отношении них достаточно широкие права, вплоть до отчуждения, передачи в залог и даже разрушения.

Таким образом, в римском праве различались два вида недвижимости – земельные участки и принадлежности земельных участков, прочно с ним связанные.

Перечень вещей, относящихся к недвижимости, приведен в статьях 517–526 Французского гражданского кодекса (ФГК). Все они разделены на три вида:

– недвижимость по своей природе (земельные участки и строения; неснятый урожай и плоды);

– недвижимость по назначению (земледельческие орудия, удобрения, промышленное оборудование и другие предметы, помещенные собственником на своем земельном участке для целей его обслуживания и эксплуатации);

– недвижимые права и иски – узуфрукт на недвижимость , земельные повинности, сервитуты, иски, имеющие своим предметом возвращение недвижимого имущества.

Германское гражданское законодательство (ГГУ) не содержит термина «недвижимость», а содержит только категории «движимость» и «земельный участок». Земельный участок состоит из частей, каждая из которых не может быть обособленным, самостоятельным объектом права. Среди этих составных частей можно выделить три группы объектов:

– собственно «земля» – почвенный слой, недра и «воздушный столб»;

– строения и продукты земли, включая растения;

– права, связанные с правом собственности на земельный участок, например, сервитут и наследственное право застройки).

Недвижимость по целевому назначению относится в ГГУ к принадлежностям земельного участка. В нее включаются: промышленный инвентарь (мельницы, кузницы, станки и т.д.) и сельскохозяйственные средства производства (орудия, скот, удобрения). Соответственно, сельскохозяйственный инвентарь является принадлежностью непосредственно земельного участка, а про-

мышленный – строения как составной части земельного участка. ГГУ допускает возведение строений на чужой земле для осуществления сервитута. В этом случае оно не будет являться существенной составной частью земельного участка, а будет выступать как принадлежность сервитута. Таким образом, германское право в рассматриваемом вопросе гораздо ближе к римскому праву, чем традиционно романизированное французское законодательство.

Французский гражданский кодекс и Германское гражданское уложение послужили моделями для кодификации гражданских законодательств в других странах мира, поэтому концепции определения понятия «недвижимость» также широко заимствованы другими законодательствами. Так, например, Гражданский кодекс Мексики поддерживает концепцию «множественности видов недвижимости», реализованную в ФГК, и содержит огромный перечень имущества, являющегося недвижимостью, в который среди прочего входят голубятни, пасеки, пруды с рыбами, статуи, барельефы и картины (при намерении постоянно содержать их в составе недвижимости); семена, предназначенные для посева; подвижный состав на железных дорогах; плотины; плавучие сооружения и т. д.

В российском гражданском законодательстве определение понятия «недвижимость» дано в ст. 130 Гражданского кодекса РФ (ГК РФ) и отличается предельной лаконичностью.

Российское законодательство поддерживает концепцию «множественности видов недвижимости» и допускает существование в качестве обособленных объектов вещных прав, как земельных участков, так и зданий, сооружений, лесов, многолетних насаждений и даже участков недр и обособленных водных объектов.

Несмотря на то, что российское законодательство относится к континентальному типу, оно не причисляет вещные права на недвижимость к собственно недвижимости.

Специфическими особенностями, присущими лишь российскому законодательству является то, что к недвижимости отнесены морские и воздушные суда, а также суда внутреннего плавания и космические объекты, т.е. так называемая «движимая недвижимость». Кроме того, предельно сужено понятие «земельный участок» при его определении в качестве объекта права собственности. Ст. 261 ГК РФ ограничила сферу «распространения» права собственности на земельный участок лишь поверхностным (почвенным) слоем и находящимися на них замкнутыми водоемами, лесами и растениями. При этом, однако, п.3.ст.261 представил собственнику земельного участка право по своему усмотрению использовать все, что находится над и под земельным участком (с учетом ограничений, установленных законодательством).

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 342.9

ПОВОДЫ И ОСНОВАНИЯ К ВОЗБУЖДЕНИЮ ДЕЛА ОБ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВОНАРУШЕНИИ

THE CAUSES AND FOUNDATIONS FOR THE PROCEEDINGS INITIATION'S ADMINISTRATIVE CASES

Свешникова Лариса Николаевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Larisa Sveshnikova
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: l.n.sveshnikova@rucoop.ru

В статье рассматриваются поводы и основания, необходимые для возбуждения дела об административном правонарушении, закрепленные действующим законодательством.

К л ю ч е в ы е с л о в а: административное правонарушение, повод, основание для возбуждения дела, должностное лицо, производство по делу об административном правонарушении.

The article examines causes and foundations, needed for the initiation of proceedings under the acting law.

K e y w o r d s: administrative offence, cause, foundation for initiation of proceedings, office holder, proceedings on the administrative case.

Согласно действующему законодательству Российской Федерации об административных правонарушениях для возбуждения дела об административном правонарушении необходимо наличие материальных и процессуальных оснований. Если материальным основанием для возбуждения производства по делу является сам факт нарушения законодательства, то в качестве процессуальных оснований выступают поводы к возбуждению дела. КоАП РФ в ст. 28.1 содержит исчерпывающий перечень поводов к возбуждению дела об административном правонарушении, к которым относятся:

1) непосредственное обнаружение достаточных данных, указывающих на наличие события административного правонарушения;

2) поступившие из правоохранительных органов, а также из других государственных органов, органов местного самоуправления, от общественных объединений материалы, содержащие данные, указывающие на наличие события административного правонарушения;

3) сообщения и заявления физических и юридических лиц, а

© Свешникова Л.Н., 2015

также сообщения в средствах массовой информации, содержащие данные, указывающие на наличие события административного правонарушения;

4) фиксация административного правонарушения в области дорожного движения или административного правонарушения в области благоустройства территории, предусмотренного законом субъекта РФ, совершенного с использованием транспортного средства, работающими в автоматическом режиме специальными техническими средствами, имеющими функции фото- и киносъемки, видеозаписи, или средствами фото- и киносъемки, видеозаписи;

5) подтверждение содержащихся в сообщении или заявлении собственника (владельца) транспортного средства данных о том, что в случаях, предусмотренных п. 4 ч. 1, транспортное средство находилось во владении или в пользовании другого лица.

Непосредственное обнаружение должностными лицами, наделенных правом составлять протоколы, необходимых данных, указывающих на наличие события административного правонарушения, служит поводом к возбуждению дела в тех случаях, когда эти лица в ходе выполнения своей служебной деятельности лично выявляют деяние, характеризующееся как административное правонарушение. Кроме того, прокурор при осуществлении своих надзорных функций и иных направлений деятельности прокуратуры, судья при осуществлении правосудия, например по уголовным, гражданским делам, могут обнаружить признаки административного правонарушения.

При непосредственном обнаружении соответствующим должностным лицом сведений об обстоятельствах, указывающих на совершение административного правонарушения, составляется протокол об административном правонарушении, а в случае, если на месте совершения административного правонарушения упомянутый процессуальный документ составить невозможно, например, из-за необходимости выяснения дополнительных обстоятельств, либо отсутствия у должностного лица соответствующих полномочий составляется рапорт об обнаружении признаков административного правонарушения. В этом процессуальном документе подробно излагаются обстоятельства совершенного деяния.

Сообщения и заявления физических и юридических лиц, сообщения, прозвучавшие в средствах массовой информации, также служат поводами к возбуждению дела при наличии данных, указывающих на событие административного правонарушения. Таким образом, КоАП РФ определяет поводы к возбуждению дела об административном правонарушении, позволяющие привлечь к административной ответственности лиц, не застигнутых на месте совершения административного правонарушения.

На сегодняшний день, одним из самых распространенных поводов к возбуждению дела об административном правонарушении является обращения и заявления граждан. Административное законодательство не закрепляет определенных норм, содержащих требования к оформлению и проверке обращений и заявлений о правонарушениях.

Если в средствах массовой информации опубликованы различные сообщения, статьи, заметки которые зарегистрированы в установленном законом порядке то они могут стать поводом к возбуждению дела об административном правонарушении. При этом необходимо, чтобы в публикации содержались сведения о фактах с признаками противоправного деяния.

Согласно ч. 2 ст. 28.1 КоАП РФ указанные материалы, сообщения, заявления подлежат рассмотрению должностными лицами, управомоченными составлять протоколы об административных правонарушениях. Поступающая информация о правонарушении должна быть зарегистрирована и проверена.

Если рассмотрение поступивших сообщений о правонарушениях не относится к компетенции полиции или правонарушение совершено на территории деятельности другого органа внутренних дел, то все имеющиеся материалы после регистрации передаются по подведомственности.

Следует отметить, что наличие повода не всегда ведет к возбуждению дела об административном правонарушении. Это происходит если есть обстоятельства, исключающие производство по делу об административном правонарушении. Перечень таких обстоятельств содержится в ст. 24.5 КоАП РФ.

Как следует из ч. 3 ст. 28.1 КоАП РФ, для возбуждения дела об административном правонарушении должностным лицом необходимо наличие достаточных данных, указывающих на событие административного правонарушения. Отсутствие события административного правонарушения является обстоятельством, которое исключает производство по делу.

Совокупность фактических данных, говорящих о признаках противоправного деяния, позволяет судить о достаточности оснований к возбуждению дела об административном правонарушении. Если таких данных недостаточно, соответственно, нельзя вести речь о наличии административного правонарушения.

Таким образом, основание к возбуждению дела об административном правонарушении – это совокупность фактических данных, указывающих на наличие события административного правонарушения, достаточность которых определяется уполномоченным должностным лицом, наделенным правом возбудить дело об административном правонарушении.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 340.1

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ «КОМПЛЕКСНЫЕ ОБРАЗОВАНИЯ В ПРАВЕ»

TO THE QUESTION OF CATEGORY “COMPLEX EDUCATIONS IN THE RIGHT”

Скуднов Сергей Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Skudnov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: SerSkud@mail.ru

В статье рассматриваются проблемы доктринального понимания правовой категории «комплексные образования в праве». Предлагается авторское определение рассматриваемой правовой категории.

К л ю ч е в ы е с л о в а: система российского права, элементы системы права, комплексные институты права, комплексные отрасли права, комплексные образования в праве, объективная общественная потребность.

The article presents an analysis of the problems of doctrinal understanding of the legal category “complex educations in the right”. Author’s definition of the considered legal category is offered.

K e y w o r d s: system of Russian law, elements of system of the right, complex institutes of the right, complex branches of the right, complex educations in the right, objective public requirement.

Система российского права постоянно находится в динамичном развитии, ее наполняют новые нормы, субинституты, институты, подотрасли и отрасли права. Важно отметить, что взаимоотношения в современном социуме все чаще осложняются специфическими общественными отношениями. Указанные отношения характеризуются полиструктурностью, объединяют в себе отдельные виды общественной деятельности, каждая из которых является предметом самостоятельных отраслей права: конституционного, административного, гражданского, финансового и других. Указанная закономерность приводит к наполнению системы права не только традиционными, устоявшимися в теории права структурными элементами, но и новыми – комплексными отраслями и институтами права.

Вопрос существования комплексных образований в системе

© Скуднов С.М., 2015

отечественного права сам по себе носит проблемный характер, – нет единогласного мнения по поводу существования таких структурных единиц в системе права, как комплексные отрасли и комплексные институты права. На наш взгляд долгие дискуссии по указанной теме завершаются признанием комплексных отраслей и институтов в системе российского права. В работах отечественных теоретиков права - В.К. Райхера, И.Л. Брауде, С.С. Алексеева, Н.И. Малько, Н.И. Матузова, В.С. Белых, И.М. Рассолова, Т.Я. Хабриевой и других – получает признание факт существования комплексных образований в праве.

Однако в юридической науке нетрадиционные элементы системы права не имеют обобщенного понятия, не получили должного, единого наполнения, что ведет не только к путанице понятий, но и к неясности исследуемых проблем. Таким образом, одним из магистральных вопросов, который должен быть решен для правильного понимания современного состояния, структуры и тенденций развития системы российского права является доктринальное понимание существующей дефиниции – комплексное образование в праве.

Ученые предлагают использовать своеобразные типологические понятия, такие как «комплексные правовые формы» [9, с. 344], «комплексные массивы» [12, с.88], «комплексные правовые образования» [13, с. 90], «комплексные категории» [6, с. 4], «целевые ветви права» [5, с.15], «функциональные нормативные массивы» [4] и т. п.

Остановимся на правовой категории «комплексные образования в праве» и рассмотрим ее в призме существующих на сегодняшний день точек зрения, попытаемся предложить на наш взгляд наиболее удачное определение.

Сейчас проблема комплексности права изучается в основном представителями отраслевых юридических наук, в отличие от 70–80-х годов прошлого столетия, когда ее достаточно интенсивно исследовали с общетеоретических позиций. Так В.С. Белых определяет банковское право, как комплексное образование (подотрасль), сочетающее нормы публичного и частного права [1, с. 8]. Н.В. Васильчикова называет экологическое право комплексной отраслью российского права, тесно связанной с другими отраслями российского права, такими, как земельное, водное, горное, воздухоохранительное, лесное и фаунистическое [3, с.3]. Признавая банковское право самостоятельной отраслью российского права, Н.Ю. Ерпылева указывает на его комплексный характер, так как в нем содержатся нормы и используются методы правового регулирования различных отраслей права, главным образом гражданского и административного [4, с. 9]. В.Ф. Попондопуло высказывал следующую точку зрения: «Предпринимательский договор - ком-

плексный правовой институт, сочетающий нормы частноправовых и публичных начал. Поэтому можно утверждать, что предпринимательский договор представляет собой межотраслевое (комплексное) понятие» [2, с. 344].

На наш взгляд, для правильного понимания комплексных образований в праве (комплексных отраслей и институтов) необходимо выделить их существенные (основные) признаки.

1. Комплексные образования в праве являются структурными элементами системы права.

В качестве устоявшихся критериев деления системы права на отрасли и институты выделяют предмет и метод правового регулирования. Таким образом, для выделения в качестве структурных элементов системы права комплексных отраслей и институтов необходимо указать их собственный предмет и метод.

Предмет регулирования комплексных образований в праве – группа разнородных сложных общественных отношений. Под сложными общественными отношениями понимается такая их структура, когда отдельные части одного и того же отношения регулируются нормами различных отраслей права ввиду включенности этих частей в предмет правового регулирования как раз – таки различных отраслей права [11, с. 183]. Таким образом, комплексные отрасли и институты права охватывают не одну, а несколько областей жизнедеятельности общества, образуя комплексный предмет правового регулирования.

Что касается метода комплексных образований в праве, то он представляет собой совокупность юридических средств воздействия на общественные отношения в желаемом направлении, которые выражаются в равномерном сочетании управомочивающего, запрещающего и обязывающего способов правового регулирования.

На наш взгляд комплексные образования в праве (отрасли и институты) имеют специфический метод правового регулирования – комплексный, сочетающий в себе два или более методов, присущих другим отраслям. Так Я.Н. Шевченко, характеризуя метод правового регулирования «комплексной отрасли права», говорит об аккумулировании в нем черт двух и более методов, присущих другим отраслям [8, с. 17].

Говоря о методе правового регулирования важно отметить, что к правовым институтам, в том числе и комплексным, категория метода применяется условно, так как специфический метод свойствен именно отрасли права. В связи с этим категория метода применительно к комплексным институтам права будет использоваться нами с долей условности, как специфическое равномерное сочетание приемов и способов регулирования отношений, составляющих предмет данного института.

2. Комплексные образования в праве сочетают в себе совокупность разнородных норм.

Нормы права, входящие в комплексные образования, по своей природе разнородны, так как все они относятся к разным отраслям права. Однако неправы те авторы, которые утверждают, что общественные отношения в комплексных отраслях и институтах права регулируются только разнородными нормами и институтами основных отраслей права. Безусловно, что комплексные образования соединяют в себе нормы различных отраслей права, но правовая регуляция предмета комплексной отрасли или института права осуществляется также собственными правовыми нормами. Так Н.В. Васильчикова, говоря о экологическом праве, отмечает, что комплексный характер данной отрасли права определен тем, что общественные экологические отношения регулируются как собственными нормами, так и нормами, содержащимися в других отраслях российского права, включая гражданское, уголовное, предпринимательское, конституционное, административное, финансовое, аграрное и другие [3, с. 3].

Таким образом, комплексные образования в праве сочетают собственные нормы и нормы основных отраслей права, как одно целое, образуя тем самым консолидацию разнородных норм.

3. Объективная общественная потребность.

Комплексные правовые образования, как и любая отрасль права, объективны. Только объективность комплексных отраслей и институтов права продиктована необходимостью эффективного решения возникших в обществе потребностей, а не объективностью и однородностью регулируемых общественных отношений, как в традиционных отраслях права. Так В.К. Райхер в работе «Общественно-исторические типы страхования» необходимым условием существования комплексных отраслей права называет достаточно крупную общественную значимость регулируемого круга общественных отношений [10, с. 189–190].

Сказанное позволяет сделать вывод, используя тезис С.П. Маврина, что в основе дифференциации права на конкретные подразделения лежит «возникновение потребности в урегулировании специфических общественных отношений, складывающихся в какой-либо сфере социальной, экономической, культурной и иной жизни общества. Откликом на такую потребность является целенаправленная правотворческая деятельность, приводящая к появлению массива в чем-то оригинальных правовых норм» [7, с. 211].

Но возникает вопрос, где критерий такой общественной потребности? На наш взгляд общественная потребность – категория оценочная, определяется такая потребность объективными целями общества, государства, законодателя.

Таким образом, сумма этих признаков позволяет отграничивать комплексные образования в праве от иных структурных элементов системы права, а также определяет комплексные образования в праве, как составную часть системы права.

Подобное исследование позволяет сделать вывод о том, что комплексные образования в праве – это элементы системы права, обусловленные объективной общественной потребностью, представляющие собой консолидацию разнородных норм, объединенных в комплексные правовые институты и отрасли, регулирующие сложные общественные отношения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Белых В.С.* Понятие банковского права и его место в системе права России // Журн. государство и право. 2011. № 4. С. 5–13.

2. *Белых В.С.* Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России: Монография // М., 2005. 432 с.

3. *Васильчикова Н.В.* Экологическое и аграрное право: учеб. пособие. М.: РИОР, 2007. 191 с.

4. *Грачева Е.Ю.* Банковское право Российской Федерации: учеб. пособие; отв. ред. Е.Ю. Грачева. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Норма: ИНФРА-М, 2011. 400 с.

5. *Диденко А.* Приложение к выпускам «Гражданское законодательство. Статьи, комментарии, практика». Теория гражданского права: вызовы времени. Алматы, 2013. 53 с.

6. *Кучерявенко Н.П.* Система финансового права: содержание, противоречия, перспективы // Финансовый механизм и его правовое регулирование: матер. междунар. науч.-практ. конф. (Саратов, 24–25 апр. 2003 г.). Ч. II / под ред. Е.В. Покачаловой, О.Ю. Бакаевой. Саратов: Изд. центр СГСЭУ, 2003. С. 4–7.

7. *Маврин С.П.* О роли метода правового регулирования в структурировании и развитии позитивного права // Известия вузов. Правоведение. 2003. № 1. С. 205–2016.

8. *Милушин М.И.* Формирование комплексных образований в системе законодательства Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук. Москва, 2003. 191 с.

9. *Общая* теория государства и права. Академический курс: в 3 т. 2-е изд., перераб. и доп. / отв. ред. М.Н. Марченко. Т. 2. М.: Зерцало-М, 2001. 816 с.

10. *Райхер В.К.* Общественно-исторические типы страхования; отв. ред.: М.М. Агарков. М., Л.: Изд-во АН СССР, 1947. 282 с.

11. *Рыбакова С.В.* Комплексные отношения как основание возникновения комплексных образований в праве (на примере финансового права) // Ленинградский юридический журнал. 2013. № 3 (33). С. 179–185.

12. *Система* советского права и перспективы ее развития: «Круглый стол» журнала «Советское государство и право». Докл. А.В. Мицкевич // Сов. гос-во и право. 1982. № 6. С. 88.

13. *Система* советского права и перспективы ее развития: «Круглый стол» журнала «Советское государство и право». Докл. Р.О. Халфина // Сов. гос-во и право. 1982. № 6. С. 90.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 340.11

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ПРАВОСОЗНАНИЕ: ОСОБЕННОСТИ И УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ

PROFESSIONAL'S LEGAL CONSCIENCE: PECULIARITIES AND PROBLEMS OF FORMATION

Тараканова Наталья Геннадьевна
Панфилов Михаил Анатольевич
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Tarakanova
Mikhail Panfilov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: n.g.tarakanova@rucoop.ru, mpanfilov@rucoop.ru

В статье рассматриваются социальное значение и особенности профессионального правосознания, условия и факторы его формирования.

К л ю ч е в ы е с л о в а: профессиональное правосознание, юридическое образование, правовая культура.

Social importance and peculiarities of professional's legal conscience are examined in the article, the conditions which have been impacted on formation professional's legal conscience are considered.

K e y w o r d s: professional's legal conscience, legal education, legal culture, lawyer.

В научной и общественно-политической литературе ведется достаточно активное обсуждение проблем и перспектив развития российского общества на современном этапе, его правовой системы, присущих ей противоречий и недостатков. В поиске решения указанных проблем на первый план, как правило, выдвигаются вопросы совершенствования законодательства и юридической техники, организационные аспекты правоприменительной деятельности. Но при этом мало внимания обращается на личностный фактор, а между тем эффективное функционирование любой сферы жизни общества зависит, прежде всего, от лиц ее осуществляющих, их профессиональных и нравственных качеств, степени ответственности.

Это напрямую относится и к юридической деятельности. Если низок уровень правовой культуры и не сформировано профессиональное правосознание юристов, то не помогу ни улучшение зако-

© Тараканова Н.Г., Панфилов М.А., 2015

нодательства, ни заимствование самых передовых юридических технологий.

В современных условиях юристы – это наиболее влиятельные, ответственные, нравственно обязанные профессионалы. И находясь вместе в одной профессиональной организации, они могут влиять и на правовую политику, юридическое образование, качество деятельности законодательных и правоохранительных органов, то есть на те процессы, которые затрагивают жизнь абсолютно каждого человека. Поэтому от уровня деятельности юристов зависит не только эффективность функционирования правовых механизмов, но и отношение рядовых граждан к праву и правовым институтам.

Другими словами, авторитет права и государства, уровень и правовой культуры населения во многом определяет уровень профессионального сознания и профессиональной культуры юридических кадров.

В силу своей принадлежности к государственному аппарату, юристы, так или иначе, становятся проводниками господствующей политической и правовой идеологии, но при этом являются носителями особого профессионального этоса. Поэтому важным критерием зрелости их правового сознания является понимание ими своей профессиональной идентичности. Как справедливо отмечал Б.А. Кистяковский, юристы призваны оказывать влияние на правильное отношение общества к праву, настаивать на признании за ним самостоятельного значения. «Долг юриста – всеми силами способствовать повышению авторитета права, которое возможно только при неуклонном осуществлении правовых норм» [1]. Его профессиональное сознание и деятельность не должны зависеть от политической конъюнктуры.

Следует различать профессиональное правосознание от других форм группового профессионального сознания, которое свойственно специалистам в различной области деятельности (педагогике, медицине, строительстве и т. д.). В данном случае имеется в виду специфика сознания, формируемая в отдельной профессиональной среде. О наличии профессионального правосознания необходимо говорить только в том случае, если речь идет о специальных правовых знаниях, убеждениях, чувствах, навыках, которые должны быть присущи представителям юридической профессии (адвокатам, судьям, следователям и т. д.). Юридическую профессию можно определить в целом как официально признанную и регламентированную государством сферу деятельности, связанную с правовым регулированием общественных отношений, с обеспечением правопорядка и соблюдения гражданами правовых предписаний.

Выделение профессионального правосознания в качестве самостоятельного явления подразумевает обладание им рядом особенностей. Предметом отражения профессионального правосознания выступают в первую очередь правоотношения, механизм правового регулирования, юридически значимое поведение людей и иные правовые явления. Эмпирический анализ структурных элементов профессионального правосознания позволяет утверждать, что их знания должны отличаться глубиной и объемом, высокой степенью детализированности, теоретизированности и систематизированности. Правовые взгляды, чувства, эмоции должны обладать адекватностью и устойчивостью. Специалист, обладающий профессиональным правосознанием, оценивает юридические факты и правовые явления, оперируя сущностными характеристиками. В целом для юристов, в отличие от представителей других сфер деятельности, не связанных непосредственно с юридической практикой, характерно понимание взаимодействия правовых явлений и представление его как целостного механизма правового регулирования [2].

Следует подчеркнуть, что профессиональное правосознание недопустимо отождествлять только с профессиональным знанием, оно включат в себя также определенные ценностные установки, выражающиеся в более глубоком понимании важности права и необходимости его правильной реализации.

Правосознание юриста-практика отличает не просто устойчиво положительное отношение к праву и практике его применения, а солидарность с правовым предписанием, понимание полезности, необходимости и справедливости его применения, привычка соблюдать правовой закон. Особенности правового разума и правовых чувств выражаются также в профессиональном усмотрении, которое является источником предложений по совершенствованию правового регулирования.

Как и в любом виде правосознания в профессиональном правосознании следует анализировать как психологическую, так и идеологическую сферы. Именно с психологического осмысления правовой действительности начинается профессиональная деятельность, на ее основе строятся последующие теории, принципы, доктрины.

Анализируя идеологическую сферу, следует исходить из того, что юристы – наиболее активные носители правовой идеологии, играющие существенную роль в ее выработке и формировании.

Профессиональное правосознание неразрывно связано с практической деятельностью юриста. Именно на «деятельностном» срезе наиболее отчетливо виден механизм формирования и проявления социально значимых качеств личности юриста.

На процесс формирования правосознания юристов оказывает

влияние целый ряд как объективных, так и субъективных факторов.

К факторам, объективно влияющими на функционирование и развитие профессионального правосознание можно отнести огромное число социальных, общественно-политических и духовных явлений в жизни общества. Вместе с тем во всем многообразии проявлений реальной жизни общества, оказывающих влияние на профессиональное правосознание, необходимо выделить наиболее существенные, главные, имеющие решающее значение для формирования и последующего развития профессионального сознания юристов.

Непосредственное влияние на профессиональное правосознание оказывают качество профессиональной юридической подготовки, включающее не только наличие специального образования, но и характер полученного профессионального опыта, общественно-культурную среду, социальные условия, сложившиеся общественные отношения, господствующие в обществе мировоззренческие позиции, мораль, проводимая государственно-правовая политика в области правоохранительной деятельности, организационные и материальные условия осуществления профессиональной деятельности и степень общественного контроля над ее осуществлением, характер взаимодействия с другими институтами государственной власти, возможности профессионального карьерного роста и предъявляемые при этом критерии повышения по служебной лестнице, степень удовлетворенности своей профессиональной деятельностью и материальной заинтересованностью в работе.

Эти условия, в свою очередь, формируют компоненты профессионального правового сознания, которые находят свое выражение в мотивах выбора профессии, отношении к юридическому образованию и профессиональным обязанностям, ценностно-правовых ориентирах, стремлении к повышению профессионального мастерства [3].

Нельзя не обратить внимание и на тот факт, что единство профессионального сознания юристов достаточно относительно. Каждая юридическая профессия имеет свою специфику, что предопределяет соответствующие особенности правовой культуры представителей той или иной сферы юридической деятельности, например, судей, прокуроров, следователей, адвокатов. В силу объективных и субъективных причин уровень культуры может быть различен даже среди представителей одной и той же профессии, в зависимости от факторов, непосредственно оказывающих влияние на формирование его внутреннего мира.

Но при этом очевидно и то, что образование, опыт, профессиональное мастерство юриста лишь тогда приобретают подлинную ценность, когда они сочетаются с нравственной зрелостью и об-

разцовой культурой поведения. Юрист как личность формируется при условии его стремления к нравственному самосовершенствованию, сохранения преданности своему делу, чувства моральной удовлетворенности работой, обязательном наличии определенного морального «стержня» повседневного поведения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кистяковский Б.А.* Философия и социология права. СПб., 1999. С.382–383.
2. См.: *Соколов Н.Я.* Юридическая профессия: понятие, сущность и содержание // Государство и право. 2004. № 9. С. 30.
3. *Тараканова Н.Г.* «Поступать во всем соответственно званию»: условия формирования профессионального сознания судей в пореформенной провинции (на примере окружных судов Среднего Поволжья) // История государства и права. 2010. № 3. С. 23.

УДК 352+354

ФОРМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТОВ РФ И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

THE INTERACTION FORMS BETWEEN THE STATE AUTHORITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION AND LOCAL GOVERNMENT

Чичеров Евгений Александрович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Yevgeniy Chicherov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: jenia.san@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности взаимодействия органов государственной власти и местного самоуправления, перспективы введения общественного контроля как средства противодействия коррупции.

К л ю ч е в ы е с л о в а: органы государственной власти субъектов РФ, местное самоуправление, общественный контроль, коррупция.

The article discusses the features of the interaction state authorities and local governments and the prospects for the introduction of public control as a means of corruption countering.

K e y w o r d s: the subjects state authorities of the Russian Federation, local government, public control, corruption.

© Чичеров Е.А., 2015

Содержание и характер государственной власти субъектов РФ позволяют определить основные направления взаимодействия органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления: 1) правовое регулирование деятельности местного самоуправления и контроль за исполнением законодательства о нем; 2) принятие региональных программ развития местного самоуправления; 3) совершенствование разграничения компетенции между органами государственной власти и местного самоуправления; 4) обеспечение финансовой основы местного самоуправления; 5) сохранение местных и исторических традиций; 6) защита прав граждан на осуществление местного самоуправления.

Взаимодействие органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления регулируется Конституцией РФ, ФЗ от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ, иными федеральными законами, указами Президента РФ, постановлениями Правительства РФ, постановлениями (определениями) Конституционного Суда РФ, конституциями (уставами) субъектов РФ, законами субъектов РФ, а также уставами муниципальных образований.

Особое значение для нашей страны приобретает координация деятельности органов власти разных уровней. *Координация* деятельности органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления является одной из основных и распространенных форм взаимодействия данных органов. Координация означает согласование, сочетание, приведение в соответствие. Она способствует решению тактических и стратегических задач местного самоуправления в русле государственной и муниципальной политики.

С координацией деятельности органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления неразрывно связана и такая форма взаимодействия, как *создание постоянно или временно действующих совместных координационных, консультационных, совещательных и других рабочих органов.* Они создаются в целях согласования взаимодействия органов государственной власти с органами местного самоуправления. Данная форма прямо не предусматривается федеральными законами. Создание подобных органов может быть предусмотрено постановлениями Правительства РФ.

В некоторых субъектах РФ конституционное (уставное) регулирование данной формы взаимоотношений органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления находит свое выражение посредством предписания о праве высшего должностного лица субъекта РФ создавать совещательные, координационные, консультативные органы. Посредством этих органов осуществляется взаимодействие высшего исполнительного органа

государственной власти субъекта РФ с органами местного самоуправления при реализации общих задач, оказании содействия развитию местного самоуправления, осуществлении государственного контроля за реализацией органами местного самоуправления отдельных переданных им государственных полномочий [2].

Создание координационных, консультативных, согласительных, совещательных органов предусмотрено и в уставах муниципальных образований [4].

Такие органы создаются для *оказания методической помощи* органам местного самоуправления. Как правило, данная форма находит свое отражение в законодательстве субъектов РФ и муниципальных правовых актах. Методическая помощь оказывается органам местного самоуправления при подготовке муниципальных правовых актов и при осуществлении государственных полномочий.

Это позволит сократить случаи нарушений федерального и регионального законодательства, избежать коллизий и пробелов в муниципальном правотворчестве.

Наделение органов местного самоуправления отдельными государственными полномочиями представляет собой самостоятельную форму взаимодействия органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления. Органы государственной власти осуществляют контроль за реализацией переданных государственных полномочий.

В субъектах РФ принимаются законы, регулирующие отдельные вопросы наделения органов местного самоуправления государственно-властными полномочиями.

Еще одной важной формой взаимодействия является *контроль* со стороны органов государственной власти субъектов РФ за соблюдением органами местного самоуправления законодательства и за выполнением отдельных переданных государственных полномочий [3].

Контроль за местным самоуправлением – особая форма взаимоотношений органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления. Необходимость государственного контроля обосновывается тем, что многие функции, осуществляемые местными властями, носят общенациональный характер.

В общем виде государственный контроль в отношении местного самоуправления осуществляется в следующих формах: 1) судебный контроль (право на судебное обжалование решений и действий органов и должностных лиц местного самоуправления) (ст. 46 Конституции РФ); 2) прокурорский надзор в отношении исполнения местными органами и должностными лицами законодательства (ст. 77 ФЗ от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ); 3) административ-

ный контроль и надзор (ст. 8 Европейской хартии местного самоуправления).

В настоящее время большое внимание на государственном уровне уделяется борьбе с коррупцией.

Эффективным средством противодействия коррупции является общественный контроль. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» [1] закрепил принцип сотрудничества государства с институтами гражданского общества.

В связи с этим, ряд авторов высказывает следующие предложения по совершенствованию общественного контроля, как средства противодействия коррупции:

– необходимо разработать и принять комплекс мер по защите заявителей о фактах коррупции;

– необходимо широкое информирование граждан о деятельности общественно-государственных антикоррупционных органов, в том числе путем размещения информации на интернет-сайтах;

– проведение образовательных и пропагандистских мероприятий с целью повышения уровня гражданского правосознания и антикоррупционной активности населения [5, с. 104].

Конституции (уставы) большей части субъектов РФ предусматривают осуществление государственного контроля за исполнением органами местного самоуправления федерального и регионального законодательства, соответствием муниципальных правовых актов федеральному и регионального законодательству, а также за реализацией органами местного самоуправления отдельных переданных им государственных полномочий.

Конституционное (уставное) регулирование в субъектах РФ взаимоотношений органов государственной власти с органами местного самоуправления также проявляется в предоставлении права высшему должностному лицу субъекта РФ предложить органу местного самоуправления, привести в соответствии с федеральными и региональными законами принятые ими правовые акты. Такое предписание предусмотрено конституциями (уставами) большей части субъектов РФ. Исключение составляют основные законы только отдельных субъектов РФ.

Уставы муниципальных образований предусматривают взаимодействие органов местного самоуправления с органами государственной власти субъектов РФ посредством права законодательной инициативы представительного органа местного самоуправления в законодательные (представительные) органы государственной власти субъектов РФ.

Самой распространенной формой взаимодействия органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления, закрепляемой в основных законах субъектов РФ и уставах муни-

ципальных образований, является *заключение договоров и соглашений* в порядке, установленном законом субъекта РФ. Федеральное законодательство не содержит норм, прямо предписывающих такое взаимодействие. Законодательно закреплена самостоятельность государственной и муниципальной власти в определении форм реализации своих полномочий.

В условиях нарастания социально-экономической и государственно-правовой централизации особое место в процессе взаимодействия органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления занимают принимаемые ими *программы развития* отдельных муниципальных образований, в том числе социально-культурного развития, инвестиционной поддержки, методической помощи органам местного самоуправления и пр.

Проведенный анализ конституционных положений и основных законодательных актов, регулирующих взаимодействие органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления, позволяет сделать вывод о том, что не во всех субъектах РФ конституции (уставы) содержат принципы и формы взаимодействия органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления. Большая часть конституций (уставов) субъектов РФ вообще не предусматривает принципы взаимодействия органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления, а формы взаимодействия упоминаются в различных нормах основных законов.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Федеральный* закон от 25 декабря 2008 года №272-ФЗ «О противодействии коррупции» // Собрание законодательства РФ. 29.12.2008. № 52(ч. I). С. 6228.

2. *Устав* Костромской области [от 29 июня 1995 года (в ред. от 9 февраля 2007 года №111-4-ЗКО)] // Костромской край. 1995. 14–15 июля.

3. *О наделении* органов местного самоуправления муниципальных районов и городских округов Новосибирской области отдельными государственными полномочиями по подготовке и проведению Всероссийской переписи населения 2010 года: Закон Новосибирской области [от 27 апреля 2010 года № 498-03] // Советская Сибирь. 2010. 30 апреля.

4. *Устав* города Новосибирска: принят решением городского Совета Новосибирска [от 27 июня 2007 г. № 616] // Бюллетень органов городского самоуправления Новосибирска. 2007. № 58.

5. *Коррупция*: основные тенденции противодействия. Коллективная монография; / под ред. Л.А. Андреевой. Новосибирск: Изд. «СибАК», 2015. 196 с.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 343.1+347.991

СУДЕБНАЯ РЕФОРМА 2014 г.

JUDICIAL REFORM IN 2014

Ямашкина Марина Вячеславовна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации
Marina Yamashkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: m.v.yamashkina@rucoop.ru

Показаны особенности кардинальной реформы высших судов Российской Федерации. Выделена специфика формирования Верховного Суда РФ как единственного высшего судебного органа по гражданским, уголовным, административным и иным делам, а также по экономическим спорам.

К л ю ч е в ы е с л о в а: реорганизация судебной системы, Конституция РФ, Верховный Суд РФ, отбор кандидатов Верховного Суда РФ, поправки в федеральные законы.

The features of a radical reform of the higher courts of the Russian Federation are shown. It is highlighted that Supreme Court is a single supreme judicial agency for civil, criminal, administrative and other cases and economic disputes.

K e y w o r d s: reorganization of the court system, Constitution of the Russian Federation, the Supreme Court of the Russian Federation, the selection of candidates for the Supreme Court, the amendments to the federal laws.

Высшие суды ждет кардинальная реформа.

Для этих целей скорректирована Конституция РФ. Из нее исключены все упоминания о Высшем Арбитражном Суде РФ, а его полномочия закреплены за Верховным Судом РФ.

Поправка определяет формирование единого высшего судебного органа в виде Верховного Суда РФ. ВАС РФ при этом упразднили, передав отнесенные к его ведению вопросы осуществления правосудия вновь создаваемому ВС РФ.

Верховный Суд РФ становится единственным высшим судебным органом по гражданским, уголовным, административным и иным делам, а также по экономическим спорам. Данный суд будет находиться в Санкт-Петербурге, в Москве будет создано лишь постоянное представительство. Момент переезда будет установлен отдельно Президентом РФ по согласованию с Верховным Судом РФ.

При этом определена новая компетенция Пленума и Президиу-

© Ямашкина М.В., 2015

ма ВС РФ, а также полномочия Председателя ВС РФ и его заместителей [1].

Цели реорганизации судебной системы - обеспечить единый подход к отправлению правосудия в отношении граждан и юридических лиц, установить общие правила организации судопроизводства, добиться единообразия в судебной практике. Также данная мера позволит исключить отказы в судебной защите в случае спора о подведомственности дела.

Верховный Суд РФ, став высшим судебным органом по гражданским делам, разрешению экономических споров, уголовным, административным и иным делам, подсудным судам, также будет надзирать за деятельностью судов и давать разъяснения по вопросам судебной практики. Верховный Суд РФ будет состоять из 170 судей. Предусмотрен особый порядок формирования первоначального состава нового ВС РФ.

Для отбора кандидатов на должности судей создается Специальная квалификационная коллегия из 27 членов. В нее войдут по 1 представителю от Президента РФ, Общественной палаты РФ и общероссийских общественных объединений юристов. Остальных 24 членов коллегии изберут советы судей регионов из своего состава – по 3 члена от каждого федерального округа.

Кроме того, формируют Специальную экзаменационную комиссию по приему квалификационного экзамена на должность судьи нового ВС РФ.

Также установлен порядок отбора судей. Судьи будут выбираться на конкурсной основе: им необходимо будет сдать специальный квалификационный экзамен, результаты которого будет оценивать Специальная экзаменационная комиссия по приему на должность судьи ВС РФ.

Участвовать в конкурсе на вакантные должности могут судьи и не являющиеся таковыми граждане России, достигшие возраста 35 лет и имеющие стаж работы в области юриспруденции не менее 10 лет.

Некоторые лица освобождены от сдачи квалификационного экзамена. Это судьи и не являющиеся таковыми россияне, имеющие ученую степень кандидата или доктора юридических наук и почетное звание «Заслуженный юрист Российской Федерации».

Кроме того, установлены основания и порядок обжалования решений указанных коллегии и комиссии.

Последующие составы судебных коллегий Верховного Суда РФ формируются в соответствии с Федеральным конституционным законом о Верховном Суде РФ [3].

Закреплено, что одни и те же лица членами коллегии и комиссии быть не могут. Судей нового ВС РФ будет назначать Совет

Федерации по представлению Президента РФ. Ряд поправок касается прокуратуры. Установлено, что Совет Федерации будет назначать по представлению Президента РФ не только Генерального прокурора РФ, но и его заместителей. Ранее они назначались Советом Федерации с подачи Генерального прокурора РФ.

Также Президенту РФ передаются полномочия назначать прокуроров регионов. Он будет делать это по представлению Генерального прокурора РФ, согласованному с регионами. Ранее Генеральный прокурор РФ самостоятельно назначал их по согласованию с региональными властями.

Президент РФ будет назначать и всех иных прокуроров, кроме прокуроров городов, районов и приравненных к ним.

Ряд федеральных конституционных законов приводится в соответствие с Законом РФ о поправке к Конституции РФ от 05.02.2014 № 2-ФКЗ «О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации». Установлены переходные положения работы Дисциплинарного судебного присутствия, Дисциплинарной коллегии ВС РФ и их взаимодействия. Также уточняются:

– функции Судебной коллегии по делам военнослужащих ВС РФ;

– структура верховных судов республик, краевых, областных судов, судов городов федерального значения, суда автономной области, судов автономных округов [2].

Большинство предлагаемых поправок в федеральные законы носят технико-юридический характер. Например, в связи с планируемым исключением из подведомственности арбитражных судов дел, связанных с оспариванием нормативных правовых актов, предлагается внести соответствующие изменения в ряд федеральных законов. Также предусматривается исключение из компетенции арбитражных судов дел по рассмотрению споров об оспаривании кадастровой стоимости. Эти споры предлагается отнести к компетенции судов общей юрисдикции [4].

ЛИТЕРАТУРА

1. *О внесении* изменений в Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации»: Федер. конституц. закон: [05 февраля 3014 г. № 4-ФКЗ] // Российская газета. 2014. 7 февраля. № 27.

2. *О внесении* изменений в отдельные федеральные конституционные законы в связи с принятием Закона Российской Федерации о поправке к Конституции Российской Федерации «О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации» и признании утратившим силу Федерального конституционного закона «О Дисциплинарном судебном присутствии»: Федер. конституц. закон: [12 марта 3014 г. № 5-ФКЗ] // Там же. 14 марта. № 59.

3. *О порядке* отбора кандидатов в первоначальный состав Верховного Суда Российской Федерации, образованного в соответствии с Законом Российской Федерации о поправке к Конституции Российской Федерации «О Верховном Су-

де Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации»: Федер. закон: [05 февраля 3014 г. № 16-ФЗ] // Российская газета. 2014. 7 февраля. № 27.

4. Проект федерального закона № 466637-6 "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с изменением подведомственности некоторых категорий дел, рассматриваемых судами общей юрисдикции и арбитражными судами" (вносится Президентом Российской Федерации) [Электронный ресурс]. Режим доступа : http://www.garant.ru/hotlaw/federal/529310/#ixzz3QPkpPhlv.

УДК 343.161

ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ И ФОРМЫ НАРОДНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ОТПРАВЛЕНИИ ПРАВОСУДИЯ

BASIC MODELS AND FORMS OF POPULAR REPRESENTATION IN THE ADMINISTRATION OF JUSTICE

Ямбушев Фаиль Шамильевич
Пяткина Татьяна Юрьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Fail Yambushev
Tatyana Pyatkina
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: f.sh.yambushev@rucoop.ru, t.yu.pyatkina@rucoop.ru

В статье рассматриваются отдельные вопросы мировой практики организации и отправления правосудия посредством участия населения.

К л ю ч е в ы е с л о в а: суд, суд присяжных, присяжные заседатели, народный суд, англо-американская модель, континентальная модель.

The article considers some issues of the world practice of the organization and the administration of justice through participation.

K e y w o r d s: court, jury trial, the jury, the people's court, the anglo-american model, the continental model.

Различные типы обществ, независимо от принципов организации и способов осуществления государственной власти, с незапамятных времен претворяли в жизнь ту или иную модель отправления правосудия с участием населения страны. Формы участия

© Ямбушев Ф.Ш., Пяткина Т.Ю., 2015

населения в отправлении правосудия имеют глубокие исторические примеры, в частности, такие как гелиэя фесмофетов в Древней Греции, джаджат в Древнем Египте, куриантные, центуриантные и трибутные комиции в Древнем Риме, суд рабианума в Древнем Вавилоне, общинные суды в Древней Руси и т. д.

Современные, преимущественно англо-американская (классическая) и европейская (континентальная), модели отправления правосудия с участием населения страны, которые получили название «суд присяжных», «суд народных заседателей» или «народные судьи» своими корнями уходят ко времени начала Классического (Высокого) Средневековья. Многие исследователи полагают, что такая форма участия населения в отправлении правосудия, как суд присяжных впервые возник во Франции, где отдельные формы судопроизводства с участием присяжных появились в IX веке, в период правления Людовика I Благочестивого. Этот институт правосудия был привнесен в Англию норманнами-завоевателями и окончательно утвердился в качестве элемента судебного процесса в Англии к началу XII века. Уже к XV веку суд присяжных прочно утвердился в его современном виде.

К концу XVII века суд присяжных был освобожден от влияния короля и королевских судей, к этому времени был закреплен принцип, что присяжный заседатель не может быть оштрафован или заключен под стражу за оправдание обвиняемого.

В континентальной Европе, вдохновленной Великой французской революцией, суд присяжных существовал во многих странах, входящих в семью романо-германского права[1]. В XX веке в связи с изменением отношения к классической модели суда присяжных в странах общего права и особенно в странах континентальной правовой системы наблюдается тенденция к свертыванию деятельности суда присяжных или к существенной трансформации его основных качеств. Вследствие этого серьезную конкуренцию классическому суду присяжных стали составлять собственно профессиональные суды и континентальная модель судов присяжных.

Традиционно выделяются две разновидности судов присяжных. Самостоятельная коллегия присяжных заседателей рассматривает фактические обстоятельства преступления и выносит вердикт независимо от судьи, который после обвинительного решения определяет вид и меру наказания. Данная модель характерна в основном для стран англо-американской правовой системы (англо-американская модель). В странах романо-германской правовой системы более распространена смешанная коллегия из присяжных и нескольких судей, совместно выносящих решение о виновности подсудимого и назначающих ему наказание (континентальная или европейская модель). Однако многие ученые-правоведы считают,

что смешанную коллегию лишь с большой натяжкой можно отнести к суду присяжных [2].

Дело в том, что смешанный суд народных и профессиональных заседателей отличается от жюри присяжных и именуется по-другому: mixed court (с английского «смешанный суд»), echevinage (с французского echevin – муниципальное должностное лицо, которое также имеет право рассматривать мелкие гражданские споры). Сами народные представители называются lay assessor (народный или непрофессиональный заседатель), lay judge (народный или непрофессиональный судья), schoffe (шеффен), cour d'assises (ассиз).

Основной тезис, выдвигаемый отдельными правоведами и практиками, заключается в том, что, например, существующая французская модель народного участия в отправлении правосудия есть континентальный вариант суда присяжных. Этой позиции противостоит иная точка зрения: французский суд ассизов в современном его исполнении есть не что иное, как смешанный суд народных и профессиональных заседателей. Что касается континентальной модели суда присяжных (то есть института жюри, а не смешанного суда), то она продолжает существовать в ряде европейских стран. Таким образом, некоторыми исследователями разводятся понятия «континентальная модель суда присяжных» и «смешанный суд народных и профессиональных заседателей».

Изучение опыта европейских стран по вопросу осуществления правосудия непрофессиональными судьями дает возможность говорить о том, что наблюдается тенденция к существенной трансформации основных элементов суда присяжных. Страны Европы пришли к определенной модели компетентного, профессионального суда с участием присяжных заседателей, где последние совместно с профессиональными судьями принимают решение по вопросу о виновности или невиновности подсудимого и о назначении меры наказания. С одной стороны, представители общественности принимают участие в осуществлении правосудия и контроле над деятельностью суда, с другой стороны, все вопросы правосудия решаются совместно с судьями, т.е. суд остается профессиональным.

В рамках англо-американской (классической) модели, участие граждан в отправлении правосудия распространено в дух формах: институт мировых судей и институт присяжных заседателей.

В Англии и Уэльсе имеется около 300 магистратских судов, которые обслуживаются мировыми судьями, не являющимися юристами и не получающими платы. Магистратский суд ограничен мерой наказания по уголовным делам: мировые судьи заслушивают «менее серьезные» уголовные дела.

Более серьезные уголовные дела, такие как убийство, изнасило-

вание, разбойное нападение или мошенничество заслушиваются в Суде Короны. Судебный процесс ведется судьей, но решение о виновности предполагаемого преступника принимается судом присяжных, состоящим из 12 заседателей, которые рекрутируются путем случайной выборки.

В США участие народа в судебных процессах организовано следующим образом. Большая часть мелких правонарушений рассматривается в магистратских судах под председательством избираемого населением местного судьи, часто не имеющего специальной юридической подготовки. Магистрат выдает также ордера на арест, обыск и задержание, проводит первый допрос арестованных после ареста. На уровне округа или дистрикта находятся суды рикордеров первой инстанции. Судьи этого звена – выборные, а в некоторых штатах – назначаемые, являются профессиональными юристами. Они вправе принимать к рассмотрению и особо тяжкие уголовные преступления. По англосаксонской традиции на этом уровне со времен Великой хартии вольностей (1215 год) утвердилось участие общественности в виде двух судов присяжных: большого и малого жюри. Первое, состоящее из 23 человек, занимается изучением достаточности оснований для привлечения человека к суду (как правило, по категории так называемых государственных преступлений). Задача второго жюри (состоящего из 12 человек) – определить вину подсудимого уже в ходе судебного процесса. Конкретную же меру наказания определяет судья в ходе отдельного судебного заседания.

Классический суд присяжных присутствует и в Испании. Испанский опыт представляет для нашей страны особый интерес, поскольку сначала Россия (в 1993 году), а затем Испания (в 1995 году) стали единственными европейскими государствами, возродившими англо-американскую модель суда присяжных после его отмены или преобразования в форму «суда шеффенов».

Испанский суд присяжных состоит из одного профессионального судьи, председательствующего на заседании, девяти присяжных заседателей и двух запасных.

Вердикт коллегии присяжных заседателей о невиновности подсудимого обязателен для председательствующего судьи и влечет вынесение им оправдательного приговора.

Франция уже давно отказалась от суда присяжных в его классической форме и имеет свою собственную модель суда с участием народных представителей. Здесь существует суд ассизов, куда входят народные представители. Французский суд ассизов в современном его виде, есть, так называемый, смешанный суд народных и профессиональный заседателей.

Ассизы заседают вместе с судьями, допрашивают обвиняемого,

свидетелей и совещаются с судьями относительно вердикта. Однако само разбирательство судебных дел поручено профессиональным судьям. Профессиональный судья и ассизы образуют единую коллегию. В компетенцию суда с участием народных представителей входит рассмотрение уголовных дел о тяжких преступлениях. В состав суда входят трое профессиональных судей и девять присяжных заседателей, призываемых к отправлению этих обязанностей по департаментскому списку избирателей путем жребия после отбора специальными комиссиями. Они принимают решение вместе с профессиональными судьями по всем вопросам, в том числе и о наказании. Следует заметить, что во Франции менее 1 % всех дел рассматривается судом присяжных (ассизов).

Германское право предусматривает использование непрофессиональных судей в различных областях права и сферах подсудности. Называются они по-разному: непрофессиональные судьи в сфере подсудности уголовному суду именуются «шеффен» или «народный заседатель» (lay assessor), непрофессиональные судьи в подведомственности торговому арбитражу – «судья коммерческого суда» (commercial judge), все остальные – «почетные судьи» (honorary judge).

Количество шеффенов определено в Законе о судоустройстве таким образом, чтобы каждый из них принял участие максимум в 12 очередных заседаниях в год. Шеффены получают вознаграждение за свою работу.

Судопроизводство с участием шеффенов заключается в том, что они высказывают мнение об обстоятельствах совершенного преступления, а правовые аспекты преступления устанавливаются судьями-профессионалами.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. См.: *Бернэм У.* Суд присяжных заседателей. М.: МНИМП, 1995.

2. *Петрухин И.Л.* Суд присяжных: проблемы и перспективы // Государство и право. 2001. № 3. С. 5.

ISBN 978-5-9906800-0-5. Инновации
в образовательной среде. Саранск, 2015.

УДК 330.322.12

СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

THE MODERN WAYS FOR FOREIGN INVESTMENT ATTRACTING

Журкевич Павел Викторович
Российский университет кооперации
Pavel Zhurkevich
Russian University of Cooperation
E-mail: pzhurkevich@rucoop.ru

В статье рассматриваются определяющие комплексной региональной инвестиционной политики, основные механизмы привлечения иностранных инвестиций в экономику России. Даются предложения по оценке эффективности инвестиционных проектов в региональных программах.

К л ю ч е в ы е с л о в а: региональная инвестиционная политика, инвестиционный климат, инвестиционная привлекательность.

The article deals with defining an integrated regional investment policy, the main mechanisms for foreign investments attracting into the economy of Russia. The suggestions for the evaluation of the investment projects effectiveness in regional programs are shown.

K e y w o r d s: regional investment policy, investment climate, investment attractiveness.

Привлечение инвестиций (как иностранных, так и национальных) в российскую экономику является жизненно важным средством устранения инвестиционного «голода» в стране в условиях кризиса. Инвестиционная привлекательность регионов Российской Федерации, характеризуется двумя основными интегрированными параметрами: инвестиционным потенциалом и инвестиционным риском. Здесь характерна обратная зависимость между показателями потенциала и риска и их динамики. Например: в 2001–2011 гг. в рейтинге инвестиционной привлекательности «Эксперт РА» Республике Мордовия удалось подняться на одно место (с 63-го на 62-е) в ранге инвестиционного потенциала среди субъектов Российской Федерации и на 16 мест (с 37-го на 21-е) по уровню инвестиционного риска.

Современная российская деловая среда обладает венчурной направленностью, что неблагоприятно сказывается на привлечении инвестиций в реальную экономику. Располагая мощным инве-

© Журкевич П.В., 2015

стиционным потенциалом и соответствующими ресурсами, российская экономика не дает реальных гарантий инвесторам на вложенный капитал. Кроме того, инвестиционные ресурсы распределяются между регионами крайне неравномерно, в основном концентрируясь в крупных мегаполисах и богатых природными ресурсами регионах. Остальные регионы и большая часть перерабатывающих отраслей России не имеют возможности использовать инвестиционный потенциал.

Иностранные инвестиции содействуют экономическому росту принимающей экономики на основе более эффективного использования национальных ресурсов. Гарантом обеспечения благоприятного инвестиционного климата в регионе традиционно является комплексная региональная инвестиционная политика, основными направлениями формирования которой, по нашему мнению, можно считать:

- изменение экономической специализации некоторых регионов в рамках долгосрочной инвестиционной стратегии развития государства;
- развитие региональной инвестиционной инфраструктуры;
- обеспечение согласованности региональной инвестиционной политики с государственными инвестиционными целями и стратегическими социально-экономическими приоритетами страны;
- обеспечение приоритетности инвестиций, осуществляемых в развитие материально-технической базы региона.

Как известно, принимая решение об инвестировании, инвестор составляет технико-экономическое обоснование проекта, осуществляет его комплексный системный анализ, включающий оценку его технической реализуемости, обеспеченности финансовыми ресурсами, оценку конкурентной среды, проведение маркетинговых исследований и пр. Одним из наиболее важных составных элементов анализа инвестиционного проекта является оценка его эффективности.

Анализ методических и методологических подходов к оценке эффективности инвестиционных проектов позволяет нам сделать вывод, что ни один из них не учитывает в полном объеме особенностей социально-экономического положения регионов, их инвестиционного потенциала, уровня развития инвестиционной инфраструктуры в регионе и многих других факторов, характеризующих индивидуальные особенности регионального развития.

На наш взгляд, для ряда проектов, которые можно условно назвать «проектами и программами регионального значения», механизм оценки эффективности должен существенно отличаться в силу того, что такие проекты имеют значительное число особенно-

стей по сравнению с локальными инвестиционными проектами, имеющими исключительно местное значение.

Систематизация и обобщение мнений, изложенных в работах отечественных и зарубежных авторов, посвященных проблемам оценки эффективности инвестиционных проектов и программ регионального значения, позволяет выделить следующие основные направления учета региональных факторов в проектном анализе:

- в процессе оценки проекты и программы регионального значения должны быть дифференцированы в зависимости от масштаба, уровня детализации технико-экономического обоснования, степени влияния на экономическую, социальную или экологическую ситуацию в регионе;

- реализации проектов регионального значения должен предшествовать глубокий системный анализ интегрального потенциала территории, инвестиционного климата в регионе, уровня развития инвестиционной инфраструктуры, согласованности концепции данного проекта с основными направлениями стратегического развития региона;

- затраты участников проекта, территориально не принадлежащих к данному региону, в расчетах не должны учитываться;

- ввиду того, что такие проекты существенно влияют на социальную и экономическую ситуацию в регионе, в расчетах эффективности следует учитывать не только прямые результаты данного проекта, но и ряд косвенных, в частности: сопутствующие социальные и экологические эффекты, а также дополнительные эффекты в смежных отраслях экономики (однако, такой учет должен быть осуществлен только в границах данного региона);

- из рассмотрения следует исключать все региональные трансферты (налоги и пошлины, уплачиваемы в региональный бюджет в рамках оцениваемого проекта, льготы, дотации из этого бюджета) и потоки между проектом и финансово-кредитными учреждениями региона, являющимися участниками данного проекта. Это происходит потому, что указанные потоки не влияют на общий уровень благосостояния населения региона, а представляют собой лишь перераспределение ресурсов;

- рабочая сила, земля и природные ресурсы, задействованные при реализации оцениваемого проекта, должны оцениваться по альтернативной стоимости;

- оценку стоимости производимой продукции и использующихся ресурсов в расчетах эффективности следует корректировать с учетом особенностей данного региона;

- в составе результатов не следует учитывать выручку от продажи продукции.

Наряду с положительными эффектами прямых иностранных

инвестиций в частности и капитала в целом на экономическое развитие и рост экономики принимающей страны есть и потенциальные негативные эффекты:

- вытеснение национальных капиталов и компаний (т. е. эффект crowding out):
- содействие оттоку капитала из страны на основе трансфертного ценообразования.

Особую роль в повышении привлекательности производственных инвестиций играют проектирование и добросовестное строительство объектов совместных предприятий. От их качества и эффективности во многом зависят темпы и масштабы развития новых и действующих предприятий и организаций, а также уровень жизни россиян, особенно в регионах. Конечно, одно строительство, само по себе, не может решить все вопросы восстановления и роста промышленного потенциала. Создание мощной и эффективной строительной базы является необходимым, но не достаточным условием усиления экономической активности. Обязательным условием роста капитальных вложений является наличие в российской экономике благоприятного инвестиционного климата, который во многом определяется экономической политикой и стратегией государства.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие 3

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ СРЕДЫ ОБРАЗОВАНИЯ

Кевбрин Б.Ф., Айзятов Ф.А. Феномен модернизации: теоретико-методологический подход 5
Абушаев А.Н. Основные подходы к феномену социальной аномии 10
Абушаев А.Н. Феномен аномии: категориальный анализ 14
Айзятов Ф.А., Бакаева Ж.Ю. Логические процедуры и истинность информации в информационном обществе 17
Бобров В.В., Никишова Н.В. Социальная составляющая нормы права 20
Брежнев И.В. Потенциал климатического оружия в условиях глобальной безопасности 24
Бурова Ю.В. Терроризм как потенциальная угроза в обществе всеобщего риска 27
Гладышев С.В. Новые религиозные движения в российской умме и их влияние на политические процессы современной России 31
Гречкина М.Н. Роль свободы в контексте внедрения инноваций в образовательной среде 37
Громова Т.Н., Ткачук О.В. Юридическое мировоззрение как комплексная система 41
Гуськова Т.Б. Задачи глобального управления процессом снижения уязвимости развития человечества 44
Давыдов Е.В. Особенности современных научных школ 47
Девятаева Ю.В. Исламский радикализм как угроза национальной безопасности 50
Елизаров В.С. К истории иммиграции в США (на материалах ученых записок историков США) 54
Елисейкин О.Н. Современные социоэкономические системы в научном познании 63
Ерофеев И.В. Проблема построения постиндустриальной экономики в России 66
Извеков К.В. К вопросу о правах человека в правовом государстве 69
Ишаев А.И. Подходы в понимании структуры гражданского общества 73
Кечайкина Е.М., Дудорова О.А. Актуальность нравственной категории «толерантность» в общественной жизни современной России 77

Кирдяшкин М.М. Феномен суицида в истории социально-философской мысли 80
Коваль Е.А. Социально-философское переосмысление толерантности 83
Кукушкин О.В., Храмова О.Е. Техника и технологии как детерминанты развития общества 86
Кукушкина Е.А. Причины появления англо-американизмов в немецком языке 90
Малявина Т.П. Понятие «коррекция грамматических умений и навыков» как направление работы над грамматическими ошибками студентов 1-го курса СПО 93
Мамеева А.А. Уровень жизни мордовского народа в пятой пятилетке (1953–1958) 98
Милушина М.А. Роль феномена созависимости в формализованном общении субъектов образовательного процесса 101
Минеева И.Н., Панфилов М.А. Проблемы и факторы религиозного возрождения Республики Мордовия в 1990–2000-е гг. 104
Москалева А.С. Специфика исследования психологических черт характера руководителей образовательных организаций при преодолении профессиональных кризисов 108
Новиков П.В. Развитие мышления у студентов 111
Печаткин А.С. Социально-философское обоснование сбалансированного эколого-правового регулирования взаимодействия общества и природы 115
Ткач Т.В. Психолого-педагогические основы профессионализма субъектов последипломного образования 118
Турышев Н.В. Проблемы массового сознания в информационном социуме 122
Чернова Е.Н., Палаткина А.В. Антикоррупционный потенциал информационного общества 125
Юрченкова Н.Г. Особенности аудиовизуальных интерпретаций этнических смыслов культуры 130

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ

Ханнouф М., Головкова Л.С. Инновации в образовании и просвещении будущего: интернет-технология «WOPALS» 134
Акамова Н.В., Акамов В.В. К вопросу о перспективах использования технологий виртуальной реальности в образовании 138
Голяева Н.В., Голяев С.С. К вопросу о качестве тестовых заданий 143
Гудулина Н.А. Продукты Bitrix Framework 146
Каменева С.А. Применение теории потенциала в моделировании взаимодействия жидкости и тела 149
Немыкина О.И. Применение технологий виртуальной реальности 151
Онищенко Г.А. Совершенствование профессиональной подготовки студентов экономических специальностей средствами новых информационных технологий 155
Павленко О.М. Геометричний алгоритм оптимального кінцевого вертикального планування горизонтальної площини на земельній ділянці за результатами наземного лазерного сканування 161
Правосудов Р.Н. Процессы автоматизации деятельности вуза 163

Сульдина Т.И. Применение ИКТ в преподавании химии 167
Черноиванова Е.А. Классификация и асимптотическая эквивалентность дифференциальных и дифференциально-функциональных уравнений по Воскресенскому 170

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Лохтина Л.М. Служба управления персоналом на предприятии 175
Гвоздева С.А. Конкурентные преимущества предприятий сферы услуг 179
Извеков В.В. К проблеме физического воспитания в вузе 182
Извеков К.В. К проблеме подготовки тренерских кадров в Республике Мордовия 186
Келейникова С.В., Панкратов Е.В. Проблемы эффективной мотивации персонала в современных условиях 190
Киселева Н.А. Проблемы организации сбытовой деятельности на предприятии 193
Кондрашкина И.И. Отдельные механизмы реализации инновационной стратегии 196
Кондрашкина И.И., Вдовина Е.А. Современные подходы к организации оперативного управления 200
Кондрашкина И.И., Трифонов В.Н. Особенности выбора финансовой стратегии предприятия 204
Кузнецова Т.Е. Оценка эффективности мероприятий по развитию стимулирования сбыта продукции предприятия 208
Манин П.В. Управление внешнеторговым потенциалом промышленного предприятия 211
Манин П.В., Пьянзина А.П. Особенности проектирования и формирования организационных структур в современном менеджменте 215
Марабаева Л.В., Померанцев А.А. Предпосылки внедрения организационых инноваций в филиале в Республике Мордовия ОАО «Ростелеком» 218
Маркова М.В. Методические основы оценки конкурентоспособности предприятия розничной торговли 224
Маркова М.В. Управление конкурентоспособностью предприятия розничной торговли в условиях современного кризиса в РФ 227
Моисеева Л.В. К проблеме здорового образа жизни 231
Муратова И.В. Развитие физической культуры и спорта в Мордовии 234
Надюк Н.Н. Способность управлять стрессом в работе будущих менеджеров 238
Пучкова Н.С. Теоретико-методологические подходы к стратегическому планированию деятельности организаций 241
Рекун И.И. Концептуальные подходы к организации подразделений экономической безопасности предприятий 244
Рогаль А.П. Проблематика и неоднозначность определения «трекинг» на постсоветском пространстве 248

Семушев А.М. Актуальные проблемы состояния производства и рынка пива России 252
Солдаткина С.М. Внутренняя среда ОАО «КЭМЗ» 255

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В ПРЕПОДАВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН В ВУЗЕ

Соколов О.А., Марабаева Л.В., Горин И.А. Методические аспекты проведения мониторинга инновационной инфраструктуры региона 260
Абаева Е.И. Роль трудовых ресурсов в повышении эффективности деятельности предприятий 265
Бутылина М.П. Перспективы развития кооперационных связей 269
Воробьева Е.Г., Копылова Л.Н. Повышение экономической эффективности хозяйственной деятельности ООО «Мордовкоопкнига» 271
Воробьева Е.Г., Копылова Л.Н. Повышение эффективности использования экономических ресурсов кооперативной организации (на примере Чукальского райпо) 274
Гудожникова Е.В., Скороходова О.Н. Современные экономические проблемы АПК региона 278
Гуськов Е.А. Восстановление и развитие мелиоративного фонда в Республике Мордовия 281
Захаркина Р.А. Кооперация и интеграция в АПК 284
Зотова Е.В. Институциональные подходы к оценке деятельности кооперативных организаций 288
Имяреков С.М. Итоги национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса» и его перспективы 293
Калабкина И.М. Основы разработки бюджета промышленного предприятия 297
Катайкина Н.Н. Необходимость развития человеческого потенциала в условиях формирования стратегии импортозамещения 301
Киржаева Н.Е. Проблемы оздоровления деловой среды малого предпринимательства 304
Кицис В.М. Динамика, структура и масштабы импорта продовольствия в Россию 309
Коломієць В.М. Пенсійне реформування в Україні: євроінтеграційний шлях 315
Копылова Е.В. Модель определения оптимальной организационной формы межрайонных информационно-консультационных центров 322
Копылова Е.В. Организация мониторинга развития сельскохозяйственной кооперации как инструмента повышения эффективности деятельности сельскохозяйственных потребительских кооперативов 328
Пескарева М.В. Формирование системы оплаты труда на предприятиях хлебопекарной промышленности потребительской кооперации 331
Плеханова Е.А. Развитие выставочно-ярмарочной деятельности Республики Мордовия 333
Пониматкина Л.А. Динамика оборота розничной торговли и специфика кооперативной торговли Мордовпотребсоюза 337

Раужина Л.С. К вопросу о пищевых добавках и их влиянии на сохранность продуктов питания 341
Сорвачева Л.В. Теоретические аспекты системы мотивации труда в уголовно-исполнительной системе 343
Четайкина Ю.В. Инновационный подход к управлению конкурентоспособностью региона (на материалах Республики Мордовия) 348

ФИНАНСИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА

Ткач А.А. Особенности реформирования и финансирования высшего образования в Польше и других странах 354
Абелова Л.А. Расчет и уплата по упрощенной системе налогообложения в 2014 г. Споры с налоговыми органами 359
Бушева А.Ю., Васильева Е.А., Елисеева О.В. Влияние на финансовый результат использования резервов повышения прибыли 363
Волгина И.В., Волгин А.В. Инвестиционный анализ в системе оценки эффективности инвестиционных проектов 367
Елисеева О.В., Рябов А.Н. Проблемы осуществления и учет взаиморасчетов с контрагентами в условиях финансового кризиса 370
Завьялова Т.В., Булычева Т.В. Глобальный переход на МСФО в 2015 г. 373
Земсков В.М. Организация ремонтных работ на предприятии 376
Каргин Ю.И., Абелова Л.А. Механизм налогообложения земли с учетом кадастровой оценки земельных участков 381
Крысин С.И. Понятие и состав финансовых инноваций в банковском секторе страны 384
Крысин С.И. Участие Сберегательного банка России в развитии финансовых инноваций 387
Лепкина Ю.Г., Лепкина В.К. Влияние индикаторов финансового рынка на современное развитие секторов экономики России 390
Маркова А.А. Формирование политики управления рисками в области обеспечения финансовой устойчивости организации 392
Намлієва Н.В. Принципові основи державного регулювання інвестиційної діяльності 395
Радева М.Н. Сотрудничество Украины с международными финансовыми институтами: тенденции и перспективы 400
Романова И.В. Проблемы использования бухгалтерской отчетности как информационной базы оценки инновационного потенциала предприятия 404
Садовникова Н.А. Проблемы развития сельскохозяйственного страхования в Российской Федерации 407
Чубриков Н.В. Использование программно-целевого бюджетирования в отраслях социального блока 410
Чубриков Н.В. Механизмы финансового регулирования социальных процессов 415

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Мачинский В.М., Мачинский А.В. Евразийский союз: история и перспективы 419
Артемова О.Е. Правовое регулирование внутреннего государственного финансового контроля в Российской Федерации 425
Асанова И.П. Проблемные аспекты достижения и реализации целей уголовного наказания 429
Асанова И.П. Проблемы реализации гражданами права на необходимую оборону 431
Гармаева Т.В. Квалификация преступлений против здоровья человека, совершенных из хулиганских побуждений 434
Деветаева С.Н., Горбачев И.И. О целесообразности использования специалистов-товароведов в контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с требованиями Федерального закона № 44-ФЗ 438
Елизаров С.В. К дискусии о состоянии и месте земельного законодательства в российской правовой системе 442
Жадяева М.А. Частное определение (постановление) суда апелляционной инстанции 446
Замотаева О.Н. К вопросу о функционировании общественного контроля в системе государственных закупок 449
Колоколова Е.О., Ганин О.Н. Статус жилищных кооперативов: историко-правовой аспект 454
Котляров С.Б. Коррупция: понятие, сущность и причины возникновения 459
Ларькина А.П. Итоги административной реформы в сфере публичной власти (государственная гражданская служба) 463
Логутенков А.В. Министерство юстиции в системе органов государственной власти 467
Моисеева Е.Н., Куманяева О.Н. Понятие «недвижимость» в зарубежном и отечественном гражданском законодательстве 470
Свешникова Л.Н. Поводы и основания к возбуждению дела об административном правонарушении 473
Скуднов С.М. К вопросу о понятии «комплексные образования в праве» 476
Тараканова Н.Г., Панфилов М.А. Профессиональное правосознание: особенности и условия формирования 481
Чичеров Е.А. Формы взаимодействия органов государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления 485
Ямашкина М.В. Судебная реформа 2014 г. 490
Ямбушев Ф.Ш., Пяткина Т.Ю. Основные модели и формы народного представительства в отправлении правосудия 493
Журкевич П.В. Современные механизмы привлечения иностранных инвестиций 498

Научное издание

ИННОВАЦИИ
В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ

Материалы Международной
научно-практической конференции
(Саранск, 8–9 апреля 2015 г.)

Публикуется в авторской редакции

Ответственный за выпуск *М.М. Маркова*
Компьютерная верстка *Л.Н. Чебаковой*

Подписано в печать 29.05.15. Формат 60×84 1/16.
Усл. печ. л. 29,53. Тираж 150 экз. Заказ 175.

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал).
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика
в ООО «ЮрЭксПрактик».
430011, г. Саранск, ул. Васенко, 17.