АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
САРАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В КООПЕРАТИВНОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Материалы Международной заочной студенческой научно-практической конференции, посвященной 40-летию Саранского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации

(Саранск, 19 октября 2016 г.)

САРАНСК
«ПРИНТ-ИЗДАТ»
2016

УДК 001.895:[338.436+37](063)
ББК Ч4
И665

Редколлегия:
Б.Ф. Кевбрин (отв. редактор), *Е.Г. Кузнецова* (зам. отв. редактора),
А.А. Ткач, О.Н. Ганин, Е.В. Зотова (отв. секретарь)

Печатается по решению ученого совета Саранского кооперативного института РУК.

И665 **Инновационные** технологии в кооперативном образовательном процессе : материалы Междунар. заоч. студенч. науч.-практ. конф., посвящ. 40-летию Саран. кооп. ин-та (фил.) Рос. ун-та кооп. (Саранск, 19 окт. 2016 г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т (фил.) РУК. – Саранск : Принт-Издат, 2016. – 264 с. – Текст рус., англ.

ISBN 978-5-905536-75-5

Материалы, вошедшие в настоящий сборник, затрагивают вопросы истории развития и современного состояния международного кооперативного движения; инновационного потенциала региональной экономики; финансирования инновационных процессов в экономике; учета, анализа и аудита; потребительского рынка; а также актуальные проблемы уголовного процесса и криминалистики; гражданско-правового регулирования общественных отношений.

Предназначены для научных работников, преподавателей и студентов вузов.

УДК 01.895:[338.436+37](063)
ББК Ч4

ISBN 978-5-905536-75-5

© Оформление и составление.
Саранский кооперативный
институт РУК, 2016

ПРЕДИСЛОВИЕ

2016 год – особый в истории Саранского кооперативного института. 23 сентября 1976 г. Центросоюз СССР принял постановление, в котором указывалось, что в целях более полного удовлетворения потребностей кооперативных организаций нечерноземных областей России в специалистах высшей квалификации следует признать необходимым открытие в Саранске филиала Московского кооперативного института.

В настоящее время в сфере образования внедряется большое количество инноваций различного характера, направленности и значимости. Цель образования сегодня – это создание условий для развития и саморазвития учащихся, воспитания у них способности принимать самостоятельные решения. Достижению указанной цели способствует вовлечение студентов в научно-исследовательскую деятельность.

В предлагаемый вниманию читателей сборник вошли материалы Международной заочной студенческой научно-практической конференции «Инновационные технологии в кооперативном образовательном процессе», посвященной 40-летию Саранского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации, которая состоялась 19 октября 2016 г. В своих выступлениях аспиранты, магистранты, студенты изложили собственное видение проблем развития потребительской кооперации, а также региона и страны в целом.

В совокупности вопросов, рассмотренных на конференции, выделяются следующие их комплексы.

1. Международное кооперативное движение: история развития и современное состояние.
2. Инновационный потенциал региональной экономики.
3. Финансирование инновационных процессов в экономике.
4. Проблемы учета, анализа и аудита в современных условиях.
5. Современные проблемы развития потребительского рынка.
6. Актуальные проблемы уголовного процесса и криминалистики.
7. Современное состояние и перспективы развития гражданско-правового регулирования общественных отношений.

МЕЖДУНАРОДНОЕ КООПЕРАТИВНОЕ ДВИЖЕНИЕ: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

УДК 347(470+571)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО КООПЕРАТИВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

IMPROVEMENT OF MODERN COOPERATIVE LAW IN RUSSIA

Алексеева Анна Игоревна
Чаулина Юлия Владимировна
Мальцев Владислав Александрович
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anna Alekseyeva
Yuliya Chaulina
Vladimir Maltsev
Scientific adviser **Ye. Vorobyova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: Annalek1995@mail.ru

В статье рассматриваются некоторые вопросы совершенствования современного кооперативного законодательства в России. Это особенно актуально в настоящее время, так как восполнение существующих пробелов в современном праве надо понимать как фактор стимулирования развития кооперативного движения в стране.

К л ю ч е в ы е с л о в а: закон, нормативный акт, кооперативы, законодательство.

The article deals with the improvement of modern cooperative law in Russia. This largely influences the development of cooperation in general. Currently, legislators are trying to fill the gaps in the present law, which are directly linked to the development of a market economy.

K e y w o r d s: law, regulation, cooperatives, legislation.

Изучение истории формирования российского кооперативного законодательства и сегодня не теряет своей актуальности, как и развитие кооперации в России, прошедшей долгий и нелегкий путь развития. Первые российские кооперативы возникали в середине XIX века, но наибольшее значение приобрели в послереформенный период, когда под влиянием либеральных реформ 60–80-х годов стали выделяться разные формы ко-

© Алексеева А.И., Чаулина Ю.В., Мальцев В.А., 2016

кооперативов: кустарно-производственные кооперативы, потребительские общества, ссудо-сберегательные товарищества, сыроваренные артели, которые объединили рабочих, крестьян, ремесленников.

Кооперативы имели одну из важнейших целей и выполняли ее – обеспечивая работой определенные слои населения и защищая их интересы. Следовательно, нельзя не учитывать это, рассматривая кооператив в качестве организационно-правовой формы предприятия (или организации). Данная форма позволяла равномерно распределять риски и ответственность.Так, кооператив являлся организационно-правовой формой предприятия, в котором объединялся труд, а не капитал[1].

В начале XXвека в России происходят несколько революций, меняется политический строй. Появляется первый российскийнормативно-правовой акт о кооперации – «Положение о кооперативных товариществах и союзах»(от 20 марта 1917 г.). Данный документ распространялся на все виды и формы кооперативов, действующих в тот период времени. Закон поддерживал ссудо-сберегательные и кредитные товарищества, расширял сферу кооперативнойдеятельности потребительских обществ, кооперативов в области сбыта, снабжения, переработки сельскохозяйственной продукции, предоставлял налоговые льготы мелким потребительским обществам. Этот закон стал важным средством защиты кооперативного движения, и внес свой особенный вклад в становление законодательства и самой кооперации в России.

Одной из ярких страниц в истории формирования законодательства отечественной кооперации является ее развитие в годы перестройки. С реформой политической системы произошло и реформирование экономики. В 1988г. был принят закон от 26 мая 1988г. №8998-XI«О кооперации в СССР». В этот период нужно было восполнить недостаток необходимых товаров. В законе декларировалось признание кооперативного предприятия в качестве особого звена единого народно-хозяйственного комплекса наряду с государственным предприятием[2].

В настоящее время основой правового регулирования коммерческих юридических лиц, в том числе и организаций потребительской кооперации, являются –Конституция Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации и другие законы и иные принятые в соответствии с ними нормативные правовые акты общеобязательного характера, и сформировалось торговое, налоговое, трудовое право, законодательство о конкуренции и банкротстве.Правовое регулирование кооперативных организаций осуществляется на основе кооперативных законов Российской Федерации:«О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» (1992 г.), «О сельскохозяйственной кооперации» (1995 г.), «О производственных кооперативах» (1996 г.), «О кредитных потребительских кооперативах граждан» (2001 г.), «О кредитной кооперации» (2009 г.). Правовое регулирование всех организаций, в том числе и потребительской кооперации, осуществляется также на основе законов и других правовых актов субъектов Российской Федерации.

Считаем, что основополагающим законом для современной кооперации является Закон «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации»(в редакции Федераль-

ного закона от 11.07.1997 N 97-ФЗ) (с изменениями на 2 июля 2013 года). Он наиболее достаточно полно определяет правовые, экономические и социальные основы создания и деятельности потребительских обществ и их союзов, составляющих потребительскую кооперацию Российской Федерации. В его рамках определяются цели и задачи потребительской кооперации, принципы деятельности; в нем регулируются членские, управленческие, имущественные отношения, отношения по созданию, реорганизации и ликвидации потребительских обществ и потребительских союзов.В соответствии с данным законом, потребительские общества и потребительские союзы являются юридическими лицами и им предоставлены широкие права: право заниматься коммерческой деятельностью (торговой, производственной, заготовительной и др.), направленной на удовлетворение потребностей своих членов; право создавать хозяйственные общества, медицинские и образовательные учреждения, филиалы и представительства, а также другие права.

Однако считаем, чтопо логике событий, прошедшие со дня его последней редакции, три трудных года для нашей страны и всего мирового прогрессивного сообщества,тоже вносят свои коррективы в его положения, и требуют переосмысления в последующих редакциях, с целью совершенствования кооперативного законодательства в России.

Результатом того, что в последнее время все большую популярность набирали кредитные кооперативы, не имеющие отношения к банковской системе, но представляющие собой равноправный элемент единой кредитно-финансовой системы страны,привлекающие и размещающие денежные средства пайщиков, стало принятие Закона «О кредитной кооперации», регулирующего их деятельность, ипринятого 18.07.2009г. №190-ФЗ.

Данный закон дает следующее определение понятия кредитного потребительского кооператива – это добровольное объединение физических и (или) юридических лиц на основе членства и по территориальному, профессиональному и (или) иному принципу в целях удовлетворения финансовых потребностей членов кредитного кооператива (пайщиков).Наиболее важный принцип деятельности кредитного кооператива – это принцип добровольности вступления и свобода выхода из него независимо от согласия других членов кредитного кооператива. Деятельность вышеуказанных кооперативов регулируется также Гражданским Кодексом Российской Федерации, Законом о кредитной кооперации и другими федеральными законами. Кредитный кооператив можно сравнить с финансовым посредником, так как он привлекает и размещает денежные средства, но делает он это на некоммерческой основе, только среди своих пайщиков.

Спорным вопросом является то, что при вступлении в кооператив с целью заключения договора займа обязательным условием является заключение соглашения об уплате членских взносов. Величина членских взносов порой практически не отличается от платежей по займу. При этом пайщик фактически лишается возможности выйти из числа членов кооператива до полного погашения обязательств перед кооперативом. В данном случае присутствует коллизия права. Статья 19 Конституции Российской Федерации провозглашает равенство всех перед законом и судом, ст. 14 Закона о кредитной кооперации закрепляет свободу выхода из

него независимо от согласия других членов кредитного кооператива. Однако на практике это довольно трудно сделать.Так, в судебной практике часто обжалуются отказы кредитных кооперативов в удовлетворении заявлений об исключении из числа пайщиков[3].

Проблемные вопросы и противоречия существуют и в законодательстве в аграрном секторе кооперации. Гражданский кодекс Российской Федерации 1994г. предусматривает создание лишь двух видов кооперативов – производственных и потребительских. Деятельность сельскохозяйственных кооперативов находится за пределами правового регулирования. ГК РФ ограничивает возможность выбора сельскохозяйственными кооперативами двух видов кооперативов – производственного и потребительского. В 90-х годах в России было создано базовое рыночное аграрное законодательство. Это Закон от 08.12.1995г. №193-ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации». Он признает сельскохозяйственный производственный кооператив коммерческой организацией, для которой основная цель деятельности – извлечение прибыли, а также признает наличие кооператива, носящего некоммерческий характер – потребительского сельскохозяйственного кооператива, имеющего большое количество разновидностей по функциональному признаку.

Россия исторически считалась аграрной страной, но последнее время аграрный сектор кооперации приобретает еще более важное значение в современной экономике России, в связи с введением запретов на ввоз в нашу страну многих видов продуктов («санкции недругов») и ответного «эмбарго». Дело в том, что процедуры получения инвестиций, да и порой, обычного кредитования, не так просты и представляют определенную сложность для обычных крестьян или других небольших мелкотоварных аграрных организаций. Также усугубляет проблему тот факт, что до конца не решен вопрос с землями сельскохозяйственного назначения. Многие агарные кооперативы работают на арендованной земле.

Таким образом, современное кооперативное законодательство в России пошло по отраслевому пути, что приводит к разобщенности, конкуренции между отдельными видами кооперацией, противоречиям в законодательстве. Нужен единый закон, способный все это урегулировать. Для этого также «необходимо развивать кооперативную теорию, которая станет фундаментом совершенствования законодательства о кооперации в России»[4].

В заключении можно сделать вывод, что преимуществом такой организационно-правовой формы как кооператив является то, что она позволяет каждому члену кооператива реализовать его право на участие в предпринимательской деятельности, даже при отсутствии начального капитала. А так как до настоящего времени сохраняется нестабильность, противоречивость и запутанность кооперативного законодательства, поэтому особенно важно решать проблему совершенствования современного законодательства в России.Предлагаем принять все необходимые меры и решения, способствующие созданию единого правового акта в кооперативной сфере, который бы проработал все спорные организационные вопросы функционирования кооперативов, и способствовал устранению всех имеющихся противоречий в кооперативном законодательстве.Это будет способствовать возрождению кооперативного движения в России.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]См.: *Быстров, Г.Е.* Совершенствование кооперативного законодательства: международный и российский правовой опыт // Система консультант плюс.

[2]См.: *Пузанков, А.* Операция «Кооперация» // Газета Эж-Юрист. 2015. № 41.

[3]См.: *Шаина, М.А.* О кредитной кооперации, защите прав потребителей и Конституции РФ // Журнал «Адвокат». 2015. № 11.

[4]*Воробьёва, Е.Г.* Проблема неопределенности будущего кооперации в России [Электронный ресурс] // Концепт. 2014. № 10. URL: http://e-koncept.ru/2014/4287/htm (дата обращения 18.09.2016).

УДК 334.73(420)

КООПЕРАТИВНЫЙ ПИОНЕР В АНГЛИИ

COOPERATIVE PIONEER IN ENGLAND

Багаев Захар Эдуардович
Раимжанова Неля Исмаиловна
Российский университет кооперации

Zakhar Bagayev
Nelya Raimzhanova
Russian University of Cooperation

E-mail: bagaev.zakhar@mail.ru, nelia.raimzhanova@gmail.com

В статье рассматриваются взгляды одного из основателей кооперативного движения. Обращается внимание на то, что идеи Р. Оуэна сильно отличались от экономических основ кооперативов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кооперативы, кооперативное движение, Оуэн.

The article deals with the views of one of the cooperative movement founders. The attention is drawn to the fact that the ideas of Robert Owen, were very different from the economic foundations of cooperatives.

K e y w o r d s: cooperatives, cooperative movement, Owen.

«В Англии семена кооперативной системы были посеяны Робертом Оуэном» – писал К. Маркс 1864 году в Учредительном манифесте международного товарищества рабочих[1]. Но Оуэн (Owen, 1771–1858) на самом деле не стал основателем кооперативной школы. Не будучи теоретиком, он преуспел в практической деятельности. Пропагандируя свои идеи, он безрезультатно обращался к английскому правительству с предложением устроить за государственный счет коммунистические сельскохозяйственные колонии. Все его эксперименты (с колониями, биржами труда и др.) заканчивались неудачно. В 1820-е годы он издавал журнал «Экономист», а его последователи учредили нечто вроде потребительского общества, впервые получившего название кооперативного экономического общества. С этого времени вошли в употребление слова «кооперативный», «экономический», применяющиеся к потребительским обществам. Однако Оуэн употреблял слово «кооперативный» в широком и довольно туманном смысле.

Его взгляды излагались в книгах «Новый взгляд на общество» (1812)

© Багаев З.Э., Раимжанова Н.И., 2016

и «Книга о новом нравственном мире» (1820), и главная мысль сводилась к тому, что путем воспитания можно развить в человеке добрые начала, которые в нем заложены. Кроме того, для развития этих хороших качеств необходимо создать благоприятную экономическую среду. Другой идеей Оуэна, на которой он часто останавливался, оказалась плодотворной для кооперативного движения, – требование уничтожения капиталистической прибыли, по его мнению, разлагающей общество.

В теоретическом отношении выше Оуэна стоят его ученики и другой современный ему общественный деятель – В. Кинг (King, 1786–1865). Последний сыграл крупную роль в кооперативном движении путем издания в 1828-30-х годах в Брайтоне журнала «Кооператор» и учреждения потребительского общества «Союзная лавка». Ему принадлежит мысль о том, что профессиональные союзы способствовали освобождению рабочих, если бы употребляли свои средства не на поддержку забастовок, а на кооперативные предприятия.

До сих пор встречаются утверждения, что именно в философии Оуэна возникла традиционная доктрина кооперации, имеющая сильный социально-реформаторский подход. Однако Оуэн не стал «основателем» ортодоксальной доктрины кооперации. Будучи страстным оппонентом предпринимательской системы, успешным бизнесменом и упрямым социальным фантастом, он обречен был видеть не только неудачи всех социальных экспериментов, но и явно неудачные попытки своих соотечественников пропагандировать новый социальный строй.

Лишь после его смерти многие историки и исследователи кооперации во всем мире признали его как великого открывателя кооперативного движения. Однако исторически кооперативное движение не было тесно связано с философией и деятельностью Р. Оуэна. Самые ранние начинания в кооперации в Англии и других странах замечены задолго до того, как Оуэн начал свою работу. Все экономические основы кооперативных организаций не только отличаются от основ его коммунистической философии, но они диаметрально противоположны. Кооперативы появились и развивались в условиях индивидуалистической экономической системы, тогда как коммуна Оуэна противоречит альтернативе индивидуалистической экономики.

Поэтому ничего удивительного, что сам Оуэн не только не хотел взять ответственность за кооперативное общество в Рочделе (Rochdale), которое было создано в 1844 году и положило начало современному кооперативному движению. Он наотрез отказывался считать кооперативы представителями его Нового Нравственного Мира. По утверждению историка английского кооперативного движения Дж. Холиока (Holyoake, 1817–1906), магазины рочдельского типа казались Оуэну немного лучше, чем благотворительные предприятия, совершенно несовместимые с его великим социальным идеалом[2].

Есть достоверное утверждение самого Оуэна, подтверждающее его невысокое мнение о существовавших в его время кооперативных организациях. Он бескомпромиссно отверг идентичность или сходство кооперативов с его социалистической идеологией. Совершив поездку в Нью Ланарк через Карлайл, он записал следующее: «…к моему удивлению, я нашел там шесть или семь кооперативных обществ в разных частях горо-

да. Общества эти хорошо работают, т.е. получают известную прибыль от совместной розничной торговли. Однако давно пора покончить со столь распространенным взглядом, что будто такие общества и есть та социальная система, к которой мы стремимся, или, что эти общества имеют что-либо общее с Новым Нравственным Миром»[3].

Трудно объяснить, почему вопреки такому четкому заявлению самого Оуэна, ортодоксальные интерпретаторы кооперации упорно навязывают ему «славу» основоположника кооперативного движения. Но объяснение этого парадоксально неверного толкования исторического факта может быть очень простым: все последователи традиционной доктрины кооперации не обращали внимания на экономический анализ кооперативной проблемы, а интересовались пропагандой социализма.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 16. С. 9–10.
[2]Holyoake G.J. History of Cooperation. London, 1906. Vol. II, p. 215.
[3]Holyoake G. J. History of Cooperation. London, 1906. Vol. II, p. 142.

УДК 334.732(470+571)

РЕАЛИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

SOCIO-ECONOMIC POTENTIAL IMPLEMENTATION OF AGRICULTURAL COOPERATION IN RUSSIA: PROBLEMS AND PROSPECTS

Бирюкова Наталья Алексеевна
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Biryukova
Scientific adviser **Ye. Vorobyova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: birukovanatasha2012@yandex.ru

В статье рассматриваются социально-экономические аспекты сельскохозяйственной кооперации, проблемы и перспективы их реализации; роль сельскохозяйственной кооперации в жизни общества и государства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: сельскохозяйственная кооперация, кооператив, перспективы, социально-экономический потенциал, проблема.

The article examines the socio-economic aspects of agricultural cooperatives, problems and prospects of their implementation; the role of agricultural cooperatives in society and the state.

K e y w o r d s: agricultural cooperatives, cooperative, perspective, the socio-economic potential, problem.

© Бирюкова Н.А., 2016

Одной из эффективных форм организации сельскохозяйственной деятельности является сельскохозяйственная кооперация. Сельскохозяйственные кооперативы на протяжении всего времени их существования были объектом исследований многих ученых и известных экономистов. Возникновение сельскохозяйственных товариществ (как раньше называли сельскохозяйственные кооперативы) приходится на конец 19 века, почти сразу после отмены крепостного права, – когда еще отсутствовала подробная и четкая законодательная регламентация деятельности кооперативов. Регулировалась она только Гражданским Уложением. Кооперация доказала свою наибольшую эффективность в годы новой экономической политики (НЭПа). А также оказалась полезной для населения нашей страны, как в дореволюционный период, так и в военные годы, во времена Великой Отечественной войны. Не потеряла она актуальность и в нынешнее время.

Социально-экономическая значимость кооперативных объединений заключается в том, что именно на их основе создаются по сей день различные организации и их объединения, решаются экономические задачи на национальном и международном уровнях с помощью особых принципов хозяйственной деятельности.

В Декларации о кооперативной идентичности, принятой XXXI Конгрессом Международного кооперативного альянса (МКА) в 1995 г., дано определение кооператива, как «автономной ассоциации лиц, добровольно объединившихся с целью удовлетворения своих экономических, социальных и культурных потребностей посредством совместно владеемого и демократически управляемого предприятия» [5, с. 43]. Именно это определение выражает социально-экономическую сущность кооперативных объединений, предоставляет свободу при организации совместной деятельности людей.

Общепризнанными в мировой практике являются кооперативные ценности и принципы, которые были сформулированы в 1995 г. Всемирным кооперативным конгрессом: добровольное и открытое членство; демократический контроль, осуществляемый членами кооператива; экономическое участие членов кооператива; автономия и независимость; образование, повышение квалификации и информация; сотрудничество между кооперативами; забота об обществе.

Данные принципы частично продублированы в Федеральном Законе «О сельскохозяйственной кооперации», так как соблюдение международных общепризнанных принципов и норм не менее важно, как и следование отечественному законодательству [4].

Роль и значение кооперации сложно переоценить. Именно она, как справедливо отмечают многие авторы, является великим открытием цивилизации, она способствует социальной стабильности, защищает интересы товаропроизводителей и оказывает помощь в удовлетворении их потребностей. Но следует отметить, что создание и функционирование сельскохозяйственных кооперативов сопряжено с рядом проблем, которые необходимо решать. Так, с недостатком первоначального капитала сталкиваются многие начинающие кооператоры, ведь создание кооператива требует мобилизации значительных финансовых средств или привлечения таковых, что несомненно обременяет будущих кооператоров.

Также не стоит забывать о дефиците профессиональных консультационных услуг, специалистов, которые обладают ценным опытом, знаниями по управленческим, финансовым и правовым вопросам. С вышеописанными проблемами сталкивается большинство кооперативов, действующих в сельской местности, поэтому они с трудом выдерживает конкуренцию с частным бизнесом или вовсе прекращают свою деятельность.

Государство активно взялось за поддержку кооперативного движения в нашей стране. Министерство сельского хозяйства планирует пересмотреть механизмы субсидирования в агропромышленном комплексе в части повышения субсидий для кооперативов. С этой целью утверждена ведомственная целевая программа «О развитии сельскохозяйственной кооперации на 2014–2017 годы». В 2016 году по сравнению с 2015 объем финансирования региональных программ, направленных на развитие сельского хозяйства, составил около 1 млн. рублей, что в 2 раза больше, чем в прошлом году. Для достижения поставленных целей необходимо решить ряд задач, изложенных в данной программе. Среди них, – стимулирование к созданию сельскохозяйственных потребительских, перерабатывающих и сбытовых кооперативов, которые будут объединять более 50 процентов товаропроизводителей или потребительских обществ, а также стремление к обеспечению условий, которые буду способствовать созданию и модернизации производственных мощностей кооперативов [1, с. 2].

Существующие негативные тенденции и проблемы безусловно снижают стимул сельхозтоваропроизводителей к участию в деятельности сельскохозяйственных кооперативов различных видов и форм. Как раз государственная поддержка позволит кооперации выйти на новый уровень, улучшив качество жизни сельского населения, увеличив его доходы, облегчить его труд посредством внедрения инноваций.

Роль сельскохозяйственной потребительской кооперации велика и в решении основных проблем, стоящих перед нашим государством- проблемах бедности, безработицы и в духовно-нравственном возрождении общества. Именно деятельность кооперативов особенно возрастала в самые сложные периоды жизни общества, трудные для страны времена. Необходимость сокращения разрыва между бедностью и богатством, создания стабильности и среднего класса существует по сей день.

Что же касается Республики Мордовия, стоит отметить, что в последние годы приоритетным направлением экономической политики нашего региона стало повышение эффективности агропромышленного комплекса. Целями программ, направленных на развитие сельского хозяйства в Мордовии, стали повышение занятости населения, рост доходов сельских жителей, сокращение уровня бедности за счет облегчения доступа малых форм хозяйствования на рынки сбыта и услуг, которые оказывались потребительскими кооперативами. Можно констатировать, что данные цели были во многом реализованы – созданы новые сельскохозяйственные потребительские кооперативы, новые рабочие места, улучшена материально-техническая база. Тем не менее, как показывает статистика, увеличение численности кооперативов сопровождается уменьшением объемов их основной деятельности, также сократилось количество сельских жителей, которые занимались личным подсобным хозяйством, уменьшилось число крестьянских хозяйств. Ввиду вышесказанного,

напрашивается вывод о том, что возрождение и активизация сельскохозяйственной потребительской кооперации в Республике Мордовия имеет значительные пробелы. Формальность создания кооперативов и реальное их бездействие говорит о том, что роль кооперации значительно снижена, пока в ней не удается рассмотреть механизм решения многочисленных проблем [3, с. 123].

«В нашей стране по-прежнему недооценивается роль развития кооперативных организаций» [2, с. 2], несмотря на то, что кооперация обладает мощным потенциалом в решении многих общегосударственных задач, как «признанная сила, внутренний резерв» экономики [2, с. 2].

Подводя итог нашего исследования, можно сделать вывод, что социально-экономический потенциал кооперации на данный момент реализован не полностью. Сегодня, когда наиболее остро встали вопросы импортозамещения, расширения ассортимента и объема отечественной продукции, а также предотвращения роста цен на продовольственные товары, развитие сельскохозяйственной кооперации остается приоритетным направлением государственной политики. В данной сфере возможно проведение различных мероприятий, конференций, круглых столов, на которых будут решаться различные вопросы, связанные с интеграцией кооперативов с частными предприятиями, что положительно скажется на экономике страны, а также вопросы улучшения материально-технической базы и финансирования кооперативов.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Ведомственная* целевая программа «О развитии сельскохозяйственной кооперации на 2014-2017 годы и на период до 2020 года» // [Электронный ресурс] URL : http://www.mcx.ru/documents/document/v7_show/29890.77.htm.

2. *Воробьёва, Е. Г.* Проблема неопределённости будущего кооперации в России // Концепт. 2014. № 10. С. 1–17: [Электронный ресурс] // URL: http://e-koncept.ru/2014/4287/htm (дата обращения 16.09.2016).

3. *Копылова, Е.В.* Тенденции развития сельскохозяйственных потребительских кооперативов в Республике Мордовия // Российское предпринимательство. 2013. №18 (240). С. 120–128.

4. *Путинцев, В.В.*, Гудкова О.Е. Социально-экономический потенциал сельскохозяйственной потребительской кооперации // Социально-экономические явления и процессы. 2015. № 11. С. 116–123.

5. *Сафронов, И.В*. Сельскохозяйственная кооперация в современных экономических условиях // Вестник сельского развития и социальной политики. 2015. № 5(7). С. 42–45.

УДК 334.73.01(430)

НЕМЕЦКИЙ ПРАКТИЦИЗМ В КООПЕРАТИВНОЙ МЫСЛИ

GERMAN PRAGMATISM IN COOPERATIVE THOUGHT

Куликова Екатерина Сергеевна
Раимжанова Неля Исмаиловна
Российский университет кооперации

Yekaterina Kulikova
Nelya Raimzhanova
Russian University of Cooperation

E-mail: Starostaekonombez2016@mail.ru, nelia.raimzhanova@gmail.com

Статья посвящена кооперативной мысли отцов-основателей немецкой кооперации.

К л ю ч е в ы е с л о в а: первые немецкие кооперативы, кооперативное движение, кооперативные теоретики и практики Германии.

The article is devoted to the co-operative idea of the founding fathers in the German cooperation.

K e y w o r d s: first German cooperatives, cooperative movement, German cooperative theorists and practices.

Кооперативная мысль в Германии отличалась большим практицизмом. На немецких землях кооперативы во многом обязаны своим возникновением бургомистру Фридриху Вильгельму Райффайзену (Raiffeisen, 1808–1888). Вероятнее всего, он был меньше утопистом, чем кооператором, когда создал в 1869 году в деревне Геддесдорф первое кредитное товарищество, которое положило основание Райффайзенской «системы» организации кооперативного кредита. За почти треть века (1846–1876) благодаря его деятельности Германия покрылась благотворительными обществами, превращенными в сельскохозяйственные товарищества взаимного кредита. В 1866 году Райффайзен опубликовал первое издание своей известной книги «Ссудные ферейны» (Die Darlehenskassenvereine); а его идеи экспортировались позже в другие страны, в том числе в Россию.

Однако у Райффайзена были предшественники. Действительными инициаторами немецкой кооперации в различных ее формах могут быть названы В. Хубер (Huber, 1800–1869) и Г. Шульце-Делич (Schulze-Delitzsch, 1808–1883), взгляды и практическая деятельность которых проложили путь для кооперации не только в Германии, но и в ряд других соседних стран.

Виктор Эме Хубер – профессор литературы, уделивший основное внимание изучению возникших в его время в Англии и во Франции кооперативных организаций и теоретическому освещению кооперации. Он посетил Рочдель и дал в 1854 году первое подробное описание инициатив рочдельских пионеров, опередив появление книги англичанина Холиока. Хубер полагал, что кооперативное движение есть по преимуществу объединение «пролетарских атомов» для организации совместного производства и потребления. Но, тем не менее, особенно для Германии, он считал необходимым участие в этом движении высших классов общества, что возможно устранит классовые различия, и кооперация морально и материально возродит весь народ. Наиболее пригодной для этого фор-

© Куликова Е.С., Раимжанова Н.И., 2016

мой кооперации Хубер считал потребительские, строительные и колониальные или поселенческие товарищества.

Герман Шульце-Делич, получивший двойную фамилию по имени своего родного городка Делича, был, в отличие от профессора Хубера, выдающимся практиком и организатором первых сырьевых и ссудосберегательных кооперативов. Шульце создал первые два товарищества столяров и сапожников в 1849 году, выполнявших оптово-закупочные и сбытовые функции, позже было основано на паевом капитале и солидарной материальной ответственности членов первое в стране ссудосберегательное товарищество (ферейн). Это послужило прототипами всей будущей организации товариществ Шульце-Деличского типа, для распространения которых Шульце предпринял энергичную агитацию. Он опубликовал статьи, в которых излагал и обосновывал свои взгляды, а также давал описания существующих товариществ. В 1853 году им было издано первое практическое руководство по кооперации.

Взгляды Шульце-Делича, который стоял за свободное самоуправление и деятельность трудящихся без всякой помощи государства, встретили очень резкого противника в лице социалиста Фердинанда Лассаля (Lassalle, 1825–1864), который, во-первых, считал, что ремесленники – класс исчезающий и нужно организовать только фабрично-заводских рабочих и притом в производственные товарищества, а во-вторых, для этого нужна материальная помощь государства. Лассаль находился под большим влиянием Луи Блана, у которого заимствовал его план организации и развития производственной ассоциации с помощью государства. В теоретическом споре Лассаль, как показывала жизнь, одерживал победу, но на практике его производственные товарищества не имели успеха.

Гораздо больше, чем Лассаль и Шульце-Делич, понимания к потребительским обществам проявил банкир и тайный советник Эдуард Пфейфер, который опубликовал в 1865 году первую книгу о потребительских обществах. Им было учреждено образцовое потребительское общество в Штутгарте. Он же первый подал мысль об организации потребительскими обществами обществ оптовых закупок. В отличие от Шульце-Делича, Пфейфер придерживался тех взглядов, которые в Германии в XX веке стали называть кооперативным социализмом, а в ряде стран они прививались под названием «кооператизм» или «кооперативизм».

УДК 334.73.01(470+571)

АНТОЛОГИЯ РОССИЙСКОЙ КООПЕРАЦИИ В ЛИЦАХ

ANTHOLOGY OF RUSSIAN COOPERATION IN PERSONS

Раимжанова Неля Исмаиловна
Российский университет кооперации

Nelya Raimzhanova
Russian University of Cooperation

E-mail: nelia.raimzhanova@gmail.com

В статье дается оценка и характеристика новой фундаментальной книги К.И. Вахитова «Кооператоры России: история кооперации в лицах», рассказывающей о жизни и творчестве тех людей, которые создавали кооперативную систему в России.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кооперативы, история российской кооперации, кооператоры России.

The article gives an assessment and characteristics of a new and fundamental book by K.I. Vakhitov “Cooperators of Russia: history of cooperation in persons”, which tells about life and work of the people who created the cooperative system in Russia.

K e y w o r d s: cooperatives, the history of Russian cooperation, Russian cooperators.

Основное содержание фундаментальной книги «Кооператоры России: история кооперации в лицах» составляет краткая история становления и развития отечественной кооперации, отраженная в зеркале жизни и творчества наиболее видных ее представителей. Ее автор – Вахитов Камиль Исмагилович – известный ученый в области истории отечественной кооперации. Его новая работа уникальна – она представляет собой попытку осмысления деятельности российских и советских кооперации в лицах, их участия и личного вклада, последствия которых мы ощущает и сегодня на себе. Приведенные в ней сведения являются итогом его кропотливого поиска, обобщения и сравнения различных источников: официальных и библиографических изданий, мемуарной литературы, материалов разных архивов и периодической печати[1].

Очевидно, что побудительным мотивом написать такой солидный труд стало отсутствие на сегодняшний день единой информационной базы о библиографических данных и деятельности замечательных творцов отечественных кооператоров. «Кооператоры России» восполняет этот пробел. Восстановить и сохранить для истории их образы, рассказать об их выдающихся достижениях для автора стало не только возможностью, сколько долгом и необходимостью.

По существу этот труд, рассказывает о жизни и творчестве тех людей, которые создавали кооперативную систему в России. Это антология становления и развития отечественной кооперации за полуторастолетний период, хотя можно упомянуть близкие аналоги – «Творцы кооперации» (1919), «Кооператоры» Днепровского С.Н. (1968)[2].

Но новый труд Вахитова К.И. совершенно иной и более высокого научного уровня. Здесь можно найти информацию о людях, ставших отцами-основателями кооперации, о людях, заложивших фундамент и поднимавших стены этого великого здания, о людях, прошедших тяжелые испытания вместе со страной, о людях, внесших свой вклад в развитие не

© Раимжанова Н.И., 2016

только потребительской кооперации, но и иных ветвей кооперативного движения. Камиль Исмагилович сам побывал на практической работе в потребительской кооперации, имел счастливую возможность видеть и слышать замечательных ученых, работников и служащих, о некоторых из них он пишет в своем исследовании.

Безусловно, это очень сложная задача – создать систему стройного изложения, найти и проанализировать разрозненные материалы, содержащие библиографические обзоры и характеристику деятельности лиц, разнопланового уровня, отыскать сведения, рассеянные по трудно доступным источникам. Всю историю нашей кооперации можно рассматривать с различных точек зрения. Во-первых, как часть истории государства в целом (Россия досоветская, советское государство и современная Россия). Во-вторых, с точки зрения тех мероприятий, которые испытала на себе кооперация и сама проводила их в жизнь. В-третьих, через биографию тех лиц, которые имели отношение к кооперации в различные исторические периоды. При этом список имен всегда будет не полным, а зачастую и спорным.

В работе профессора Вахитова К.И. в качестве приоритетного направления выбран третий – личностный фактор, но сама работа ставит целью рассмотреть историю развития кооперации с учетом всех перечисленных точек зрения. В его работе впервые изложена история развития кооперации методом, который можно назвать «метод хронологически выстраивающихся пазлов» – когда заканчивается биографический обзор одной группы лиц определенной направленности деятельности сменяется другим, не всегда совпадающим со сменой исторических вех государства. Биографические сведения, оттеняющие неординарность характеров и необычность судеб примерно 150 творцов кооперации, создают яркую и достоверную картину событий полуторавековой давности. Представлен жизненный путь, выделены исторически и приоритетно важные работы, даты и литература об этих выдающихся личностях. Именно поэтому, читая книгу профессора Вахитова К.И., вглядываешься в прошлое, что позволяет понять причины быстрого первоначального развития кооперации, последующего использования ее советским государством, ее страшной деформации, от которой она не восстановлена до сих пор. Материал книги подводит к пониманию наиболее очевидных причин потери Россией высоких позиций в кооперативном движении.

Автор не претендует на полноту изложения биографий, на обстоятельную оценку результатов творчества, вполне возможно, что и толкование некоторых событий достаточно субъективно и отражает точку зрения автора. Но основное содержание книги выдержано, и задача – рассмотреть краткие характеристики творцов кооперации – выполнена. И в этом ее главная ценность, как для читателя, так и для более полных и объективных исследований историков. Хотелось бы надеяться, что собранные материалы не оставят равнодушным ни читателя, ни будущего исследователя, решившего написать еще более полную историю кооперации.

Нельзя не заметить и того, что среди тех, о которых говорится в рукописи, люди разных национальностей – русской, украинской, белорусской, татарской, еврейской. Это еще раз подтверждает – истинная кооперация, как наука и образование, наднациональна.

Хочется также надеяться, что новый труд Камиля Исмагиловича вызовет интерес в странах бывшего СССР, и будет достойно оценена на Западе, где сведения о наших кооператорах почти неизвестны. Это тем более необходимо, поскольку одной из важных приоритетных задач стратегии Международного кооперативного альянса является создание списка мирового кооперативного наследия для обозначения вклада кооперативов в развитие современной истории. У российской кооперации есть замечательное научное наследие, которым можно гордиться.

Стоит отметить, что в работе хорошо представлены разные поколения и судьбы разных людей. В частности, живо представлены деятели научно-образовательной сферы, являвшие собой примеры любви к науке о кооперации, служения науке и образованию. Жизнедеятельность таких людей – это еще один героический пример служения науке, своему народу, неотъемлемая часть послевоенного ренессанса, не нашедшая, к сожалению, должного отражения в исторической литературе.

Очень хотелось, чтобы книга К.И. Вахитова послужила реальному делу: где-то реанимации кооперации, а где-то и дальнейшему ее развитию, повышению ее роли в жизни общества. Во всяком случае, уже сейчас есть уверенность, что книга «Кооператоры России» не осталась незамеченной читателями, тем более, специалистами, имеющими прямое отношение к кооперации и, конечно, историками науки.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]См.: *Вахитов, К.И.* Кооператоры России: история кооперации в лицах. М: ИТК «Дашков и К», 2016. С. 568.

[2]См.: *Творцы* кооперации. М., 1919; *Днепровский, С.Н.* Кооператоры. М., 1968.

УДК 334.734(44)

ФРАНЦУЗСКИЕ ОСНОВАТЕЛИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ КООПЕРАТИВОВ

FRENCH FOUNDERS OF INDASTRIAL COOPERATIVES

Ясаков Богдан Сергеевич
Раимжанова Неля Исмаиловна
Российский университет кооперации

Bogdan Yasakov
Nelya Raimzhanova
Russian University of Cooperation

E-mail: bogdanjasakov@mail.ru, nelia.raimzhanova@gmail.com

Статья посвящена основоположникам производственной кооперации, генерировавшим кооперативные идеи и осуществлявшим их на практике во Франции.

Ключевые слова: производственные кооперативы, кооперативное движение Франции.

The article is dedicated to the founders of industrial cooperation, generated cooperative ideas and implemented them in practice in France.

© Ясаков Б.С., Раимжанова Н.И., 2016

K e y w o r d s: cooperatives, cooperative movement in France.

Шарль Фурье (Fourier, 1772–1837) – второй после Оуэна по своему влиянию на установившуюся философию кооперации, особенно в отношении намерения реорганизации существующей экономической системы через «производственные» кооперативные ассоциации. Идеи добровольного характера ассоциаций и потенциальной самодостаточности ассоциативных групп унаследованы кооператорами от Фурье. Другие представители того же социально-терапевтического подхода к кооперативной проблеме обращали особое внимание на производственные ассоциации. Сам Фурье отмечал: «Первая проблема для экономиста решить, значит подыскать подходящий путь, как трансформировать работника в кооперативного собственника»[1].

Как все крупные социалисты-реформаторы, Фурье настолько всеобъемлющ, что дал повод называть себя не только предшественником кооперации, но также социализма и анархизма. Он указывал путь свободно образующихся групп или ассоциаций, новый путь самостоятельного развития, независимый от государственного вмешательства и помощи. Его учение изложено им в многочисленных сочинениях, из которых главными являются «Теория четырех движений» (1808) и «Трактат о домашней сельской ассоциации» (1820). Несмотря на то, что Фурье довольно далек от современных форм кооперации, его признают, если не отцом, то ее предвестником. Французские производственные товарищества и потребительские общества совсем не походили на фаланстеры Фурье, но, тем не менее, заимствовали некоторые черты его организации.

Но Фурье не предложил схемы кооперативной ассоциации, и она впервые была выдвинута в 1831 году священником С. Филиппом Бюше (Bouchez, 1796–1865). В его до некоторой степени упрощенном плане производственной ассоциации рабочий совет объединяет свои инструменты и работу, делит прибыль, которую до сих пор получал предприниматель[2].

Одну четвертую часть прибыли следовало бы откладывать ежегодно для строительства «бессрочного неотъемлемого резерва». Начало знаменитой идеи «общественного фонда» (неделимого капитала) было положено. Бюше говорит: «Без такого фонда ассоциация будет немного лучше, чем другие коммерческие предприятия. Она окажется выгодной только для основателей и, наложив запрет тому, кто не является подлинным пайщиком, станет выгодной для тех, кто имеет долю в объединении с начала ее существования, чтобы иметь привилегии для эксплуатации других»[3].

Особое внимание обращалось на производственные ассоциации – в этой области выделялась социально-экономическая программа Луи Блана (Blanc, 1811–1882). Блан с одной стороны примыкает к социалистам-ассоционистам, а с другой – к государственным социалистам. Он был не только теоретическим социальным реформатором, он пытался осуществить свои идеи на практике, когда после революции 1848 года стал членом временного правительства. Главнейшими его сочинениями являются «Организация труда» (1848) и «История десяти лет» (1830–40). В последнем сочинении он рассматривает историю как борьбу классов. Не-

большое сочинение «Организация труда» мало оригинально, но написано блестящим языком. Оно заключает в себе критику конкуренции и реформирования экономического строя посредством производственной ассоциации или кооперации. В отличие от Фурье и Оуэна, ассоциации Блана не являются интегральными общинами, оторвавшимися от внешнего мира. Его ассоциации похожи на современные производственные кооперативы рабочих. По проекту Блана они учреждались сначала в некоторых отраслях промышленности при денежной помощи государства и под его надзором. Прибыль, полученная в этих ассоциациях, распределялась между членами пропорционально их количеству рабочих дней. Другая шла на помощь инвалидам, безработным, третья – на покрытие долга государству, четвертая – на содействие вновь образующимся ассоциациям. Блан говорил об особой трудовой чести, которая возникает на месте военной чести. Эта трудовая честь подымет производительность труда лучше, чем конкуренция, которая не устраняется совсем, а только облагораживается. По его мнению, ассоциации вытесняют частные предприятия сначала в промышленности, затем в сельском хозяйстве путем той же свободной конкуренции. Государство, поддерживающее ассоциацию, не прибегает к насильственному устранению капитализма посредством национализации и т. д.

Производственная ассоциация Блана является очень простым производственным кооперативным обществом без социальной претенциозности «Новой Гармонии» Оуэна или обаяния фаланги Фурье. Благотворительная поддержка государства необходима для таких кооперативных мастерских, но только в самом начале, так как в противном случае, по словам Блана, движение изначально не сможет иметь достаточной силы. Учрежденные по его совету в 1848 году национальные мастерские портных и прядильщиков вскоре прекратили свое существование, израсходовав сумму в 3 миллиона франков, отпущенную правительством. После этих неудачных экспериментов во Франции и других странах много раз пытались организовать производственные ассоциации, но практически все они оказались малоуспешными.

Другой популярной идеей Блана являлось провозглашенное им «право на труд». Конкуренция, как источник бедности и деградации, казалась ему гибельной: равноценно она была опасной и разрушительной по отношению и к жизненным интересам труда, и к благосостоянию буржуазии. Конкурентная экономика или то, что с ней связанно, по его мнению, должна быть заменена экономической системой, основанной на кооперации[4].

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Fourier, Ch.* Association domestique. Vol. I, p. 466.
[2]*Journal* des Sciences Morales et Politiques. Dec. 17, 1831.
[3]*Festy*. Movement Ouvrier au Debut de la Monarchie de Juliet. Paris, 1908, p. 88.
[4]*Blanc, L*. Organization du travail. 5th ed. Paris, 1848, p. 77.

УДК 351.82(470+571)

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПЛАНИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

MODERN PROBLEMS OF SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT STATE PLANNING IN THE RUSSIAN FEDERATION

Гладилина Татьяна Владимировна
Научный руководитель **Бутылина М.П.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Gladilina
Scientific adviser **M. Butylina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: gladilinatv@mail.ru

В статье рассматриваются проблемы современного государственного социально-экономического развития Российской Федерации. Анализируются основные экономические показатели, влияющие на развитие экономики страны. Предлагается решить основные задачи, которые помогут повысить эффективность государственного регулирования экономики и устранить недостатки рынка.

К л ю ч е в ы е с л о в а: планирование, государство, социально-экономическое развитие, экономика.

The article deals with problems of the modern state socio-economic development in the Russian Federation. The main economic indicators influencing the development of the national economy are analyzed. It is proposed to solve the basic problem, which will help to increase the effectiveness in state regulation of the economy and market failures.

K e y w o r d s: planning, state, economic and social development, economy.

В настоящее время вопросы о вмешательстве страны в экономику остаются актуальными, и большая роль, в данном случае, остается за выбором методик государственного регулирования экономики. Среди них большее значение имеют методы планирования, прогнозирования и про-

© Гладилина Т.В., 2016

граммирования. Это можно объяснить тем, что только государство в состоянии решить тот или иной вопрос, который, при помощи рыночных механизмов, решить нет возможности. Это касается баланса производства и внутреннего спроса на готовую продукцию, установления порядка, согласно которому предприниматель должен соответствовать жёстким параметрам конкуренции и удовлетворять спрос необходимыми товарами и услугами.

Прогнозирование играет большую роль в процессе регулирования государственной экономикой. Прогнозирование представляет собой процесс разработки прогноза, который построен на научно обоснованном суждении о том, как будет развиваться объект в будущем и об альтернативном пути его достижения.

Проблемами прогнозирования экономики государства являются так называемые «пороки рынка». Как известно, рынок функционирует неэффективно для таких товаров и услуг, на которые довольно трудно установить цену (образование, здравоохранение, армия и т.п.). По этой причине в рыночной экономике нередко можно встретить такую ситуацию, когда личное благосостояние некоторых граждан становится составной частью общественной нищеты.

Планирование и прогнозирование в экономике государстве являются инструментами, которые позволяют ей преодолевать собственные недостатки за счет объединения преимуществ правительственных и неправительственных секторов.

Например, в Японии, правительство открыто сотрудничает с крупным бизнесом и банками. Что касается Франции, то там действует система приоритетов, которая охватывает и профсоюзы, и промышленность, и правительство. В Германии активно сотрудничает правительство и банковская сфера, хотя там нет официального планирования, а профсоюзы по закону имеют своих представителей в совете директоров больших промышленных корпораций.

В процессе планирования социально-экономического развития государства необходимо исследовать методологические, организационные и социально-экономические показатели экономики страны. В состав этих показателей входят: валовой внутренний продукт, чистый продукт, трудовые ресурсы, развитие отрасли здравоохранения, образования, культуры, спорта, туризма и т. д. Так же обязательными для рассмотрения выступают такие составляющие, как предпринимательство, антимонопольная политика, финансовые планы и местные бюджеты, развитие промышленности, капитального строительства, транспорта, а также торговля и общественное питание, оказание платных услуг населению.

Итогом процесса прогнозирования является составление плана и прогноза – это важнейшие документы, на базе которых принимается соответствующее управленческое решение.

Довольно часто неисполнение каких-либо показателей плана или прогноза связано с тем, что не согласуются цели и задачи на различных уровнях управления, невозможно их выполнить из-за присутствия внешних факторов (экономические кризисы, нарушения поставки материалов). Так же невозможность выполнения показателей остается из-за их «нереальности», т. е. в некоторых планах и прогнозах может быть не учтена

ограниченность страны или субъектов в тех или иных ресурсах, не в полной мере оценивается социально-экономическая ситуация, которая сложилась на территории данного субъекта. Так же большую роль играют сроки, так как в большинстве случаев они являются нереальными, из-за отсутствия необходимых ресурсов.

Большое значение при планировании и прогнозировании социально-экономического развития государства имеет создание взаимосвязанной системы мер правового, научно-технического, производственного и экологического характера. К примеру, рост объема промышленного производства является одним из важнейших экономических показателей. Это оказывает положительное воздействие на рост экспорта, увеличение ВВП, но так же, может вызвать и ряд проблем, таких как: ухудшение экологии на территории субъекта, что приведет к росту числа заболеваний и снижению рождаемости. Именно поэтому при составлении планов и прогнозов нужно найти своеобразный баланс между экономическими и социальными показателями.

В принципе, функционирующая система планирования и прогнозирования социально-экономического развития государства оправдывает себя. Она является частью государственной политики, помогает достичь основные цели и задачи, как на уровне страны, так и на уровне субъектов, стремится повысить благосостояние населения, независимость страны и ее процветание.

В качестве основного недостатка современного планирования можно назвать отсутствие единой системы макроэкономического планирования, которая бы основывалась на единой методологии стратегического планирования и в которой все виды планирования могли быть связаны друг с другом. Кроме того, функционирование данной системы пока не подкреплено законодательными и нормативно-правовыми актами.

Так же можно выделить и ряд других проблем: несвоевременное выполнение социально-экономических показателей; недостаточная согласованность целей и задач на различных уровнях управления (отрасль, министерство, регион); проблемы, связанные с разработкой мер правового, научно-технического, производственного, экологического характера; недостаток информации об опыте зарубежных стран; большое количество программ, которые запланированы в годовых и пятилетних планах; недостаток средств, которые необходимы для реализации государственных программ; отсутствие гармоничной и четкой системы контроля за реализацией планов и прогнозов и т. д.

Если рассматривать планирование развития субъектов РФ, то чаще всего его можно рассматривать не как систему совершенствования регионального управления, а как грамотный инструмент в борьбе с другими субъектами за привлечение финансовой помощи государства и инвестиций. Из-за неэффективной координации деятельности органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления недостаточно разработаны механизмы по реализации межрегиональных и региональных стратегий. Все это свидетельствует о том, что на сегодняшний день отсутствует система организации планирования.

Недостатки в процессе прогнозирования социально-экономического развития государства, можно устранить, решив следующие задачи:

– уменьшение количества денежных средств на содержание органов управления экономики, за счёт разумной организации их деятельности;

– усовершенствование законодательной базы планирования и прогнозирования;

– выбор наиболее приоритетных направлений и построение четкой иерархии наиболее важных задач государственного регулирования;

– обеспечение сопоставимости целей и задач всевозможных прогнозов и программ;

– организация жесткого контроля над выполнением данных прогнозов;

– создание дополнительных источников дохода для местных бюджетов с целью самостоятельного финансирования важнейших для региона планов развития.

Если решить вышеуказанные задачи, то можно повысить эффективность государственного регулирования экономики, а, следовательно, и устранить недостатки рынка и создать «плодородную почву» для его развития.

Можно сделать вывод, что многообразие методологических, законодательных и организационных недоработок говорит о том, что процесс формирования новой системы стратегического планирования не завершен. Его результативность зависит от того, насколько сильно заинтересованы власти всех уровней и крупного бизнеса и готовы ли они наладить бесперебойную деятельность экономики и обеспечить прозрачность финансовых потоков.

УДК 001.895:332(470.345)

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

INNOVATIVE POTENTIAL IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Ивлиева Екатерина Сергеевна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yekaterina Ivliyeva
Scientific adviser **N. Kataykina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматривается инновационный потенциал Республики Мордовии. В работе дано определение инновационной деятельности и приведены три основных этапа создания нормативных условий для ее развития.

К л ю ч е в ы е с л о в а: потенциал, инновационная деятельность, этапы, условия.

The article discusses the innovative potential in the Republic of Mordovia. In this article the definition of innovation and 3 major steps to create a regulatory environment for its development are given.

© Ивлиева Е.С., 2016

K e y w o r d s: potential, innovative activities, stages, conditions.

В XX в. человечество вступило на новую стадию развития – стадию построения постиндустриального и информационного общества. Данное явление было вызвано тем, что в современном мире происходила социально- экономическая революция.

Понятие «инновации» как экономической категории ввел в науку австрийский экономист Й. Шумпетер.

Он впервые изучил вопросы новых комбинаций производственных факторов и выделил пять наиболее важных изменений в развитии инноваций:

– внедрение новой техники или нового рыночного обеспечения производства;

– приобретение продукции с новыми свойствами;

– использование нового сырья;

– изменения в организации производства и его материально-техническом обеспечении;

– появление новых рынков сбыта.

Инновационная деятельность – это деятельность, основанная на потоке инноваций, на постоянном технологическом совершенствовании. Это производство технологий и высокотехнологичной продукции с очень высокой добавочной стоимостью.

Выделяют 3 основных этапа создания нормативных условий для развития инновационной деятельности:

1-й этап. Данный этап сопровождается структурными сдвигами, связанными со свертыванием экономически неэффективных производств и перераспределением их ресурсов в новые, более эффективные отрасли.

2-й этап. Главной целью является экономический подъем и возрастание темпов развития производства России, что возможно только на основе устойчивого роста экономики. Здесь необходимо реализовать политически эффективные инновационные проекты.

3-й этап. Происходит разработка новых технических усовершенствований, рычагов и стимулов для реализации инновационных проектов на основе экспертизы.

На сегодняшний день в инновационной сфере происходят глобальные изменения. За последние полтора года Мордовия попала в сферу интересов десятка мировых лидеров инновационной индустрии. Только за последние годы в Мордовии с четкими намерениями побывали представители IBM, Oracle, Philips, Ситроникс, Microsoft, ведущих мировых производителей полупроводников, светодиодной и кабельной продукции. В той или иной степени все они будут работать с Технопарком Мордовии, промышленными предприятиями и вузами [1].

Без инновационной экономики у Мордовии нет будущего. Сегодня 20 % товаров, выпускаемых в Мордовии, – это инновационная продукция. Мобильная связь, резкий рост количества личного автотранспорта, коммуникационные технологии – представить все это в конце прошлого века было просто невозможно. Многие вещи приходят в нашу жизнь очень быстро. Порой мы психологически не успеваем за изменениями, которые происходят в республике. Инфраструктура инновационной си-

стемы – совокупность субъектов инновационной деятельности, способствующих осуществлению инновационной деятельности, включая предоставление услуг по созданию и реализации инновационной продукции. В соответствии со стратегией социально-экономического развития Республики Мордовия до 2025 года в рамках развития инновационной деятельности осуществляются следующие мероприятия.

Формирование инфраструктуры инновационной деятельности:

1. ГУ «Республиканский бизнес-инкубатор».
2. Мордовский центр научно-технической информации.
3. Центр трансферта технологий при Мордовском государственном университете.
4. Научно-технологический парк Мордовии.

Технопарк – это место, где все свои идеи можно воплотить в реальность. В Технопарке есть необходимая инфраструктура, которая позволяет пройти путь от чертежа до готового товара в магазине в считанные месяцы, максимум за 1-2 года. Есть центры проектирования, центры создания прототипов и центры экспериментальных производств. Именно для этого по инициативе Главы Мордовии был создан первый в стране Центр одаренных детей. На это работает новый статус МГУ им Н.П. Огарева как национального исследовательского университета [2].

На ОАО «Электровыпрямитель» лаборатории по производству полупроводников нового поколения уже давно работают на пике мировой науки. Это признают ведущие мировые лидеры по производству полупроводников Simens, Nepes и Seoul Semiconductorc, которые работают с предприятием.

Один из самых удачных проектов инновационной Мордовии – DATA-центр. DATA-центр – это организация, которая представляет высокотехнологичную охраняемую площадку с высокоскоростным доступом в интернет, где работают сервера, которые эта организация сдает в аренду. Также, такие организации предоставляют возможность устанавливать собственный сервер на этой площадке (Colocation).

В настоящее время в Мордовии созданы все элементы инновационной экономики, которые были запланированы в Послании Главы Мордовии. Третий год в республике работает инфраструктурный Фонд венчурных (высокорискованных) инвестиций. Фонд имеет самую высокую капитализацию в стране – 880 миллионов рублей и финансирует 11 проектов. Один из самых известных – Саранская трубная компания, которая производит принципиально новые трубы. Работает фонд смешанных инвестиций, который финансирует уже состоявшийся бизнес. Финансовый потенциал фонда – 400 миллионов рублей. В настоящий момент фонд финансирует 6 проектов.Совместно с РОСНАНО в республике реализуется крупный проект по производству оптического волокна. В итоге по всему кругу предприятий доля производства востребованной инновационной продукции в настоящее время достигает 35 процентов. Это один из самых лучших показателей в стране!

Задача предстоящих лет – заставить инновационную машину работать на результаты мирового уровня. Так как этого удалось добиться в спорте, в строительстве, в газификации и других сферах.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Белокрылова, О.С.* Теория инновационной экономики : учебник. Ростов н/Д.: Феникс, 2014. 376 с.
2. *Переходов, В.Н.* Основы управления инновационной деятельностью. М.: Инфра-М, 2015. 221 с.

УДК 338.48

ISSUES FACING THE TRAVEL AND TOURISM INDUSTRY

ПРОБЛЕМЫ ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА И ПУТЕШЕСТВИЙ

Lolita Karasova
Andrzej Frycz Modrzewski Krakow University (Poland)

Карасева Лолита Сергеевна
Краковская академия им. А.Ф. Моджевского (Польша)
E-mail: lolitakarasova@gmail.com

The article discusses the problems that exist in the travel and tourism industry. The reasons and factors of tourism development are analyzed. It is shown that the tourism industry is characterized by rapid growth, developing international standards of tourism and its security enhanced communication.

К л ю ч е в ы е с л о в а: tourism industry, challenges, factors, growth, international standards.

В статье рассматриваются проблемы, которые существуют в индустрии путешествий и туризма. Анализируются причины и факторы развития туризма. Показано, что индустрия туризма характеризуется быстрыми темпами роста, развиваются международные стандарты туризма и его безопасности, усиливаются коммуникации.

К е у w o r d s: индустрия туризма, проблемы, факторы, рост, международные стандарты.

The tourism industry is developing rapidly, and even in today's uncertain economic situation is the most profitable industry. The development of tourism is closely linked to the development of related industries such as: hospitality, catering, transport, trade and entertainment. In today's global economy, international tourism is the most dynamic sector. The growth of the tourism industry are among the highest in the world and range from 4 to 20 % depending on the region.

A great deal of the industry is dependent on the leisure traveler. However, tourism is composed not only of leisure travelers but also other groups such as business travelers, and these non-leisure travelers often act and spend in the same way as leisure travelers. Tourism and travel professionals know that their industry is exposed to political, health, and economic undulations. Often it is heard that these ups and downs are outside of tourism and travel professionals' control. While to some extent industry leaders are forced to react to circumstances outside of their control, an awareness of current challenges can help these leaders to prepare for eventual challenges and to seek ways in which to lessen the negative impact of exigent circumstances. Below is a list of some of the current challenges facing the tourism and travel industry:

1. Tourism is a highly taxed industry.

Few people, outside of the tourism and travel industry, realize just how many taxes travelers pay. Look at the percentage of taxes paid on an airline

© Karasova L., 2016

ticket, a hotel room, or a rental car. In some locales (be that local a country, city, state or province) almost 40 % of the commodity's cost comes from add-on taxes. When government officials claim that they must provide additional protection services to non-residents they often fail to take into account just how much money non-residents add to a local economy not only through purchases but also through the payment of taxes [3].

2. Global standardization has produced less unique locales.

The globalized marketplace means that often the same products are available throughout the world. If part of the reason for travel is to learn about or have the opportunity to explore the unique and different, then the sameness factor is a major tourism challenge. For example, shopping malls around the world often seem to offer the same products and many travelers find hotels to be so standardized that they almost forget in what county the hotel is located.

3. Tourism and travel are highly dependent on the cost of fuel.

The recent rise in the price of fuel such as gasoline has a major impact on the entire industry. Summer is the high season for travel and with the cost of gasoline on the rise, many travelers may have to adjust their spending (or vacation length) in order to pay for additional fuel charges. Those locales that are taking this challenge into account and seeking creative solutions will be the ones best prepared to overcome this challenge.

4. The wireless communications world means that one can be there without being there.

The new world of telecommunication can offer many advantages to both the traveler and to the travel industry. However, it also means that leisure travelers no longer are simply on vacation. Instead they expect to be connected to business and family at all times. In a like manner, when word-of-mouth combines with telecommunication, then publicity, news stories and events are spread instantaneously throughout the world. The telecommunications revolution also means that business meetings may be conducted on-line or via satellite rather than face to face and may eliminate the need for many business trips. Finally, the telecommunications revolution means that virtual reality often replaces classical reality. No longer can just one city lay claim to an attraction when other cities can reproduce the same attraction in a virtual state [1].

5. Security is a major challenge to the tourism and travel industry.

The tourism and travel industry should have received a major wake-up call on September 11, 2001. Unfortunately many industry leaders simply provided lip-service to security issues rather than confronting the problem. Too many tourism offices or convention and visitors bureaus have no (or almost no) contact with their local police departments. Too many police departments have no officers trained in TOPs (tourism oriented policing/protection services). Too few city councils or local governments have provides their security agencies (e.g., policy departments) with the economic and manpower resources to protect the visitor and tourism facilities. Almost no community has done a tourism security assessment of its industry's personnel and sites. Unless the visitor's security becomes a primary focus of concern, many tourism and travel destinations may face great economic losses in the future [2].

6. Safety is another challenge facing the tourism industry.

The current population is aging perhaps like no other one in history. As the baby boom generation (those born between 1946–1960) increasingly ap-

proaches its 6th decade of life, many of its members are refusing to slow down. Although the baby-boomers bodies are aging, travel and tourism officials are seeing many of these people practicing all sorts of physical activities, from motorcycling to skiing. This “refusal” to sit back and grow old means that tourism officials will be facing all sorts of safety issues. Mobile medical units may be needed, others will need special diets and readily available pharmacies open 24 hours a day and 7 days a week [4, c. 8].

7. Closely related to safety issues are health issues such as pandemics that can easily cause tourism panics.

Not only can a drop in water quality (purity) become a major tourism issue, but also the industry must face the reality of pandemics and/or pandemic scares. The SARS “scare” ought to have reminded the travel industry that a few media stories can wreak havoc on the tourism industry’s viability. In a like manner, a nervous public may connect a health event with a potential act of terrorism. The anthrax episodes in Washington, DC are an example of how a nervous public may cease to visit a locale due to health related safety issues.

8. Political conditions will continue to be a challenge for the tourism industry.

On the international front, tourism will continue to have to deal with an ever more complicated and confusing political reality. For example, despite governments claiming that they support tourism, visa restrictions have become more complicated. Furthermore, no nation seems to be immune from street demonstrations, politically motivated riots, acts of terrorism, wars or bureaucratic red tape. These circumstances not only give negative publicity to the host locale, but also make travel more difficult and less appealing.

9. Travel stress brought about by poor travel conditions.

Few today would disagree that while still romantic, travel is no longer stress-free. Not only is air travel increasingly difficult but other forms of transportation are no longer hassle free. All forms of the travel and tourism industry have placed greater restrictions on what they offer and many have raised prices. Along with these restrictions, many parts of the industry suffer from either limited personnel or poor customer service. So far these stresses have not caused a decrease in travel, but the potential for such a turndown is very present.

In conclusion, Sustainable tourism enhances and preserves our natural and cultural heritage and improves quality of life. Tourism development needs to balance economic viability, environmental conservation and social impacts. Sustainable tourism endeavors to minimize environmental and cultural impacts while contributing to economic development. The long-term success of the industry depends on business owners and operators being stewards of the environment and adopting quality practices.

LITERATURE

1. *Challenges* and Opportunities Facing Canada's Tourism Industry [Электронный ресурс]. 2016. Режим доступа: http://www.tourism.gc.ca/eic/site/034.nsf/eng/00040.html.

2. *Some* of the Major Current Issues Confronting Tourism [Электронный ресурс]. 2016. http://www.tourismandmore.com/tidbits/some-of-the-major-current-issues-confronting-tourism/

3. *Всемирная* туристская организация [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: unwto.org.

4. *Стратегический* менеджмент в туризме: Современный опыт управления / В.А. Квартальнов. М., 2000.

УДК 004:334.012.64/.65

РОЛЬ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

ROLE OF CLOUD COMPUTING IN ACTIVITIES OF SMALL ENTERPRISES

Каримуллина Зайнап Ильясовна
Научный руководитель **Макарова Е.С.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Zaynap Karimullina
Scientific adviser **Ye. Makarova**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: blisnezi@list.ru

В статье рассматриваются сущность, преимущества и недостатки малых предприятий в современных условиях, а также необходимость и преимущества использования облачных технологий в деятельности малых предприятий.

К л ю ч е в ы е с л о в а: малые предприятия, индивидуальные предприниматели, микропредприятия, облачные технологии.

In article the essence, the benefits and the shortcomings of small enterprises of modern conditions, the need and benefits of a cloud computing usage in small enterprises activities are considered.

K e y w o r d s: small enterprises, individual entrepreneurs, microentities, cloud computing.

Малым предпринимательством признается деятельность, осуществляемая определенными субъектами рыночной экономики, имеющими установленные законом признаки, определяющие сущность этого понятия.

По данным Ресурсного центра малого предпринимательства на 1 августа 2016 года в России было зарегистрировано следующее количество малых предприятий, представленных в таблице.

Количество малых предприятий в Российской Федерации на 01.08.2016 г. [2] [1]

Наименование малого предприятия	Индивидуальные предприниматели	Юридические лица
Микропредприятие	2 900 085	2 335 579
Малое предприятие	28 953	238 796

[1]Рассчитано автором на основе данных сайта Ресурсного центра малого предпринимательства http://rcsme.ru/ru/statistics

По состоянию на 1 января 2015 года, по данным Росстата, в Российской Федерации зарегистрировано и действует 4,5 млн. субъектов малого и среднего предпринимательства, на которых занято более 18 млн. человек, что составляет 25% от общего числа занятых в экономике.

Основу сектора МСП по количеству хозяйствующих субъектов со-

© Каримуллина З.И., 2016

ставляют ИП – 2,4 млн. или 53,3 % всех МСП и микропредприятия – 1,9 млн. или 41 % всех МСП. Малые предприятия составляют 5,2 %, а средние – 0,3 % от общего количества субъектов МСП. При этом на микропредприятиях и в сегменте ИП трудится более половины всех занятых в секторе МСП – 55 %.

Количество малых предприятий в расчете на 100 тысяч жителей увеличилось на 110,5 единицы и составило 1 395,9 единицы. В настоящее время в развитых странах до 75% внутреннего валового продукта создается малым бизнесом. В России же, по оценкам, вклад малого бизнеса в ВВП составляет около 20 %, а вклад в общую занятость – порядка 25 %.

Чтобы переломить эту ситуацию, в 2016 году правительство намерено продолжить финансирование программ поддержки МСП, несмотря на оптимизацию расходов бюджета.

В новейшей истории России малый бизнес тоже стал центром внимания государства. Между тем современной России наблюдается следующие диспропорции в экономике:

– в создании внутреннего валового продукта до 70 % приходится на крупные предприятия, оставшаяся часть создается средними и малыми предприятиями;

– в целом экономика России и инвестиции в нее ориентированы на сырьедобывающие отрасли. До 60 % внутреннего валового продукта – результат работы нефте- и газодобычи и других сырьевых производств;

– научные открытия, высокие технологии слабо интегрированы в российскую экономику. Инновационные предприятия и венчурный бизнес без государственной поддержки не имеют перспектив.

Государству в настоящее время выгоднее иметь большее число малых и средних предприятий, поскольку они позволяют создать новые рабочие места, повысить поступление налогов, в том числе и в местные бюджеты, более тщательно учитывать требования покупателей, экономить используемых материальные ресурсы и т. д.

Малые предприятий также берут на себя функции государства и функцию социальной защиты сотрудников.

К преимуществам малых предприятий, как правило, относят мобильность и гибкость управления предприятием, относительно невысокие расходы при осуществлении деятельности, особенно затраты на управление, независимость действий руководителей и в принятии решений, простые организационные связи, более быструю, высокую восприимчивость к новшествам и условиям хозяйствования, гибкость и оперативность в принятии решений, использование сфер, которые невыгодны крупному предпринимательству, а также низкую потребность в первоначальном капитале и высокую оборачиваемость капитала.

Среди недостатков деятельности малых предприятий по-прежнему можно выделить следующие: высокий уровень риска, ограниченность ресурсов всех видов, особенно финансовых, большую зависимость от рыночной конъюнктуры, слабые кредитные возможности и т. д.

Недостатки и неудачи в деятельности субъектов малых предприятий определяются внутренними и внешними причинами. Большинство неудач малых предприятий связано с управленческой неопытностью, невысокой квалификацией предпринимателя.

Необходимо отметить, что в современных условиях малым предприятиям необходимо постоянно совершенствоваться, чтобы выиграть в конкурентной борьбе, как с крупными предприятиями, так и сетевыми организациями. В последнее время с целью повышения эффективности деятельности и экономии используемых ресурсов малыми предприятиями все чаще используются облачные технологии, а также применение электронного документооборота.

Выделяют следующие преимущества от использования облачных технологий малыми предприятиями:

1) экономия времени. Облачные технологии предлагают компаниям готовые ИТ-сервисы, при этом потребителю уже не важно, на какой платформе они выполняются. Фирма-заказчик просто, быстро и качественно может получить за относительно небольшую абонентскую плату собственный домен для электронной почты, публичный сайт-визитку с конструктором страниц и т. д. Сокращается время на обработку документов;

2) отсутствие капитальных вложений. Расходы по капиталовложениям – одна из главных проблем малого бизнеса, особенно если ваш бюджет позволяет только что-то одно – либо нанять квалифицированного специалиста, либо купить мощное оборудование. Облако предлагает размещение приложений без каких-либо первоначальных капиталовложений, а имеющиеся средства вы можете использовать на наем специалистов или на оборудование офиса;

3) внедрение электронного документооборота. Компании, работающие по классической модели, печатают документы и обмениваются ими на бумажных носителях с печатями. Теперь у них появилась возможность отправлять документы в электронном виде с присвоением каждому электронно-цифровой подписи;

4) доступность и мобильность. Подключение к программам для ведения бизнеса из любой точки планеты;

5) масштабируемость. При увеличении численности персонала нет необходимости в покупке новых лицензий, нужно всего лишь подключить пользователей к облаку. И, наоборот, если бизнес имеет сезонный характер, то во время спадов продаж можно просто отключать пользователей и дальше за них не платить;

6) стоимость. Вы платите только за то, что используете и только тогда, когда услуга необходима. Это означает свободу от авансовых обязательств и договоров, которые могут «привязать» вас к поставщику ИТ-услуг, который не в состоянии удовлетворить растущие потребности вашего бизнеса;

7) бесплатные ресурсы. Хорошая новость для ИТ-стартапов, планирующих разработку на облачных платформах. Многие облачные провайдеры предлагают различные льготные программы для стартапов, переходящих на их платформы. Например, облачный хостинг и коучинг [1, С. 143].

Эксперты не пришли к единому мнению о значимости облачных и электронных технологий и их экономичности, некоторые высказывают сомнение относительно экономической целесообразности применения облачных технологий для малого бизнеса. Тем не менее, практика показывает, что те предприятия, которые используют данные технологии, оказываются впереди своих конкурентов, являясь наиболее инновацион-

ными и современными, что в конечном итоге позволяет предприятию стать более конкурентоспособным.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Макарова, Е.С.* Облачные технологии в управлении малыми предприятиями / Е.С. Макарова // Экономика и управление: теория, методология, практика: сборник материалов XI Российской научно-практической конференции (22 апреля 2016 г., г. Уфа) / под общей редакцией Л. С. Валинуровой, О. Б. Казаковой и др. Уфа: Аэтерна, 2016. 256 с.

2. *Ресурсный* центр малого предпринимательства [Электронный ресурс], 2016. Режим доступа: http://www.rcsme.ru/ru/statistics.

УДК 631.115.1

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВ И ИХ РЕШЕНИЕ

FARMERS' ACTUAL PROBLEMS AND THEIR SOLUTION

Ключарев Искандер Эмилевич
Научный руководитель **Романова Т.Е.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Iskander Klucharyov
Scientific adviser **T. Romanova**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: klyu4aryow@yandex.ru

Данная статья отражает актуальные проблемы функционирования крестьянских (фермерских) хозяйств. Дана критическая оценка сложившихся условий деятельности малых субъектов аграрного бизнеса. Предложены способы решения выявленных проблем как на государственном уровне, так и на уровне сельских товаропроизводителей.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кооперация, крестьянские (фермерские) хозяйства, сельское хозяйство, сбыт продукции.

This article reflects the current problems of peasant (individual) farms. The critical assessment of the prevailing conditions in small agribusiness entities is given. The solutions to the problems are identified, at both the national level and at the level of rural producers.

K e y w o r d s: cooperatives, peasant (private) farms, agriculture, sale of products.

С момента введения российского эмбарго прошло уже два года. Образовавшиеся продуктовые ниши привлекли отечественных производителей, но не все смогли их занять. В частности, не удалось воспользоваться этим шансом в полной мере фермерам. С одной стороны, они готовы увеличивать свои мощности, с другой стороны, проблема с реализацией продукции по-прежнему не решена – доступа к сетевым магазинам нет. После введения продуктовых санкций практически все фермеры стали увеличивать свои производства. Кроме того, наметилась неплохая тенденция – выросло число желающих заняться фермерством, особенно сре-

© Ключарев И.Э., 2016

ди молодежи. Отчасти это связано с активной финансовой поддержкой со стороны государства. Сейчас существует довольно много программ для сельского хозяйства – около 40 вида субсидий для поддержки различных видов деятельности и специализаций. Помимо этого есть различные гранты, что является хорошим подспорьем для начинающих фермеров. Для них выделяются хоть и небольшие деньги – на уровне полутора миллионов рублей – но эти средства на первых порах позволяют начать развивать свое хозяйство. Гранты на развитие семейной животноводческой фермы намного крупнее – суммы могут превышать 20 миллионов рублей. Грантовая поддержка предпочтительней для фермеров, потому что финансирование идет непосредственно в момент исполнения проекта, а не после фактического его завершения. Что касается субсидий, то здесь, как правило, необходимо сначала вложить свои деньги в проект, а потом предъявить его государству для компенсации части средств, обычно – половину. Именно поэтому с субсидиями чаще всего работают развитые фермерские хозяйства, у которых есть свободные ресурсы.

Более того, развитые хозяйства также имеют возможность взять кредит – в отличие от начинающих и менее развитых. Однако, несмотря на то, что Центробанк понизил ключевую ставку, и кредитные ставки стали ниже, взять деньги в банке фермерам по-прежнему достаточно трудно. Сейчас банки не доверяют заемщикам: они требуют большого залога, как правило, в два раза превышающего сам кредит, а также требуют гаранта, который в случае необходимости страхует процесс выплаты процентов по кредиту. Именно поэтому воспользоваться такой услугой могут не все – только крупные хозяйства, имеющие капиталы.

Но все-таки самая большая проблема – это сбыт. Фермерская продукция отличается о той, которую можно увидеть в сетевых магазинах: это натуральные продукты, которые производятся не в промышленных масштабах, а потому имеет совершенно другую стоимость. В основном фермеры пользуются услугами небольших магазинов и своей обычной «сетью», наработанной годами: продают продукцию друзьям, знакомым, знакомым знакомых, проезжающим мимо людям, соседям и так далее. Но все это образует небольшой оборот продукции: для того, чтобы хозяйства существовали в таком ключе, этого хватает, а для дальнейшего развития этого недостаточно. Сейчас часто говорят о создании больших терминалов для фермеров, где будут созданы условия для хранения и развита логистика, позволяющая развозить продукцию по магазинам, но пока что это – только слова. И неясно, какова будет ценовая политика, действительно ли это будет выгодно фермерам, Сейчас у фермеров есть определенная надежда на то, что начнет развиваться интернет - торговля сельскохозяйственной продукцией: в некоторых регионах она уже дает определенные результаты. А пока кооператив пытается решать проблему различными другими путями, в частности, заключает договоры для фермеров с небольшими магазинами, в которых условия более-менее приемлемые, а также работает с рынками, однако все это носит не системный характер.

Пора менять подход в организации торговли фермерской продукцией: необходимо выстроить всю технологическую цепочку процесса - от момента начала производства сельскохозяйственного продукта до момента

получения этого товара потребителем. При этом со стороны государства должна быть обеспечена правовая и финансовая поддержка. Однако чтобы все это организовать, недостаточно принять меры на государственном уровне: сначала требуется широкое обсуждение этих вопросов - со стороны фермеров и садоводов и со стороны чиновников, которые непосредственно занимаются планированием. Только в этом случае можно будет найти выгодное для всех решение. Государство должно стимулировать развитие производства самых главных видов продукции, которые входят в линейку государственной безопасности, защищать своих производителей дотациями и помогать им в решении вопросов сбыта.

Решение этой проблемы лежит только через кооперацию. Скооперировавшись, фермеры смогут собирать значительные объемы одинаковой продукции и доставлять ее в логоцентр или непосредственно в торговую сеть. Но такая кооперация возможна будет только при участии государства и самих сетей. Пока государство не сделает специальные программы, не вложит деньги и не организует процесс – сельхозтоваропроизводитель и торговые сети будут стоять по разные стороны. А торговым сетям нужно начать с малого: выделить под фермерский продукт уголок, пусть 2% торговой площади, где фермер будет честно конкурировать с крупными поставщиками – за счет высокого качества и экологической чистоты продукции.

Таким образом, проблем у фермеров в России предостаточно и нужно, в первую очередь, на государственном уровне прорабатывать способы обеспечения комфортного функционирования малых предприятий на селе.

УДК 001.18:37

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДИКИ РАЗРАБОТКИ ПРОГНОЗОВ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

MODERN METHODS OF DEVELOPING FORECASTS IN THE EDUCATION SYSTEM

Николаева Юлия Александровна
Научный руководитель **Бутылина М.П.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Nikolayeva
Scientific adviser **M. Butylina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: dubok96@mail.ru

В статье рассматриваются особенности функционирования системы образования.

Ключевые слова: прогноз системы образования, методологические принципы, государственное регулирование системы образования, экономика, динамика.

The article discusses the features of the education system functioning.

© Николаева Ю.А., 2016

K e y w o r d s: forecast of educational system, methodological principles of state regulation in education system, economy, dynamics.

Управление образованием как динамической системой требует прогнозной информации о перспективах её развития для принятия нужных управленческих решений. От качества прогнозных оценок, их действенного применения в ходе управления системой образования находится в зависимости качество человеческого (интеллектуального) капитала и действенность функционирования экономики в общем. Прогнозирование для целей управления системой образования, рассматриваемое как прогноз будущих изменений, считается выбором способов и подходов для оптимального применения накопленных знаний о развитии образования в кратковременной, средней и долговременной перспективе.

Прогноз предоставляет возможность вероятностной оценки ближайших итогов и путей развития системы образования, а также ресурсов и организационных мероприятий, важных для его реализации. При разработке прогнозов развития системы образования важно придерживаться надлежащих методологических принципов:

1) системности, который призывает анализировать объект прогнозирования и прогнозный фон как систему связей и соотношений;

2) оптимальности, предусматривающей разработку верных и справедливых прогнозов с наименьшими затратами;

3) аналогичности, полагающей применение в виде источника предупреждающей информации о развитии рассматриваемого объекта знания о траектории развития подобных объектов;

4) комплексности, обеспечивающей полное отображение объекта прогнозирования;

5) специфичности, предполагающий непременный учет особых, специфичных особенностей и примет, характерных рассматриваемому объекту.

Долгосрочное прогнозирование обязано охватывать важнейшее место в системе государственного регулирования системы образования. Это разъясняется рядом факторов:

1) система образования как макросистема располагает инерционностью в ходе своего развитии;

2) крупные национальные программы и проекты в области образования требуют существенных вкладов, а их осуществление продлевается на десятилетия;

3) важность долгосрочного прогнозирования усиливается при модернизации системы образования.

За рубежом и в Российской Федерации накоплены абстрактные знания, практический опыт и модельный аппарат для разработки долгосрочного социально-экономического и инновационно-технологического прогнозирования. Тем не менее необходимо в свое время обусловить теоретические основания, методологию и классы макромоделей, на которые обязано опираться долгосрочное прогнозирование системы образования.

Обобщив полученный опыт, возможно отметить три направления развития методики прогнозирования динамики системы образования:

1) линейно-экстраполяционная методика базируется на выяснении за долгий период тенденций развития и переложения их на будущее с тем

или иным изменением на основе экспертных оценок. Такие прогнозные расчеты совершаются на основе обработки статистических последовательностей с использованием методов корреляции и модифицированных функций Кобба-Дугласа.

Эта методика достаточно верна и предоставляет близкие к правдивым данные в границах единственного этапа продолжительного цикла. Однако она может дать сбой при сломе тенденций, в точках бифуркации, при замене этапов циклов, а в большинстве случаев – самих циклов;

2) методика Форсайт, созданная на общей экспертной оценке, предоставляет вероятность накопления, обработки и усреднения взглядов значительной группы высококвалифицированных ученых и специалистов о тенденциях и параметрах дальнейшего развития.

При всем этом эта методика имеет существенные недостатки: субъективизм экспертов, большая степень усреднения экспертных оценок, значительным группам экспертов характерна известная инерционность видения и склонность внести в дальнейшее развитие уже существовавшие тенденции. Траектории, не похожие на мнение многих, фактически не учитываются, тогда как они могут быть в тех или иных случаях в большей степени реалистичными и правдивыми;

3) методика, которая основывается на циклично-генетических тенденциях развития, предоставляет возможность учитывать такт цикличной динамики в экономике, генетические ограничения, границы изменяемости наследственного генотипа при изменении циклов, течения изменчивости систем при приспособлении к изменениям в окружающем мире.

Благодаря этому предполагается, что в виде методологической базы для долгосрочного прогнозирования развития сферы образования необходимо избрать последний вариант методики. Всё же указанный выбор не должен отбрасывать разработку прогнозов и модельных расчетов по первому и второму варианту методик и сравнении найденных данных.

Прогнозирование развития системы образования обязано захватывать важные тенденции развития науки и образовательных (педагогических) особенностей. К таким объектам прогнозирования научно-инновационного развития системы образования можно отнести: важнейшие направления научно-инновационного развития; научно-технические возможности; техническое перевооружение и улучшение материально-технической основы отрасли; организационно-экономический устройство управления; качественность и способность конкуренции образовательных услуг.

В ходе разработки прогнозов развития системы образования необходимо, чтобы была накоплена полная информация, таким образом, что информационный материал мог постоянно дополняться и переоцениваться.

Таким образом, прогнозирование – важный элемент государственного регулирования системы образования, разработки и реализации перспективных стратегических планов, национальных программ и проектов.

Государственное регулирование системы образования обязано основываться на соединении прогнозирования, стратегического и индикативного планирования, программирования, научного, финансового, материально-технического и кадрового обеспечения. Любой из данных элементов целой системы осуществляет свойственные только ему функции, которые влияют в установленном порядке.

УДК 334.012.46

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ «НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ»

APPROACHES TO THE DEFINITION OF "NON-PROFIT ORGANIZATION"

Поцелуева Анастасия Вадимовна
Смолягина Марина Владимировна
Казанский федеральный университет

Anastasiya Potseluyeva
Marina Smolyagina
Kazan Federal University

E-mail: anastasiaaa57@gmail.com

Исследование показало, что существующие подходы к понятию некоммерческой организации не отражают полностью действительного ее назначения. В статье рассматриваются различные подходы к определению понятия «некоммерческая организация» и предлагается уточнение данного определения.

Ключевые слова: некоммерческие организации, третий сектор, неприбыльные организации, законодательство.

The research revealed that the existing approaches to the concept of non-profit organizations do not fully reflect the real purpose of its functioning. The article discusses various approaches to the definition of "non-profit organization" and gives a new definition of non-profit organizasion.

Key words: non-profit organizations, the third sector, non-lucrative organizations, law.

Первые некоммерческие организации в России начинают появляться в конце 80-х начале 90-х годов. На данный момент они являются, во-первых, базой для функционирования гражданского общества, а во-вторых, важным элементом современной экономики. Но при выполнении некоммерческими организациями своих функций возникает проблема: в обществе отсутствует четкое определение понятия «некоммерческая организация».

Существует несколько подходов к трактовке понятия «некоммерческая организация». Согласно Федеральному закону от 12.01.1996 № 7-ФЗ (ред. от 30.03.2016) «О некоммерческих организациях» некоммерческой организацией является организация, не имеющая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющая полученную прибыль между участниками [2]. Гражданский кодекс Российской Федерации дает следующую трактовку: юридическими лицами могут быть организации, не имеющие извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками (некоммерческие организации) [1]. Определение дефиниции «некоммерческая организация», указанная в нормативно-правовых актах не отражает социальный аспект деятельности организации.

Закрепленные юридически понятия «некоммерческая организация» не соответствуют тому смыслу, который вкладывает в него общество. Особенно это характерно для стран прецедентного права – США и Великобритания. В то же время страны кодифицированного права не имею об-

© Поцелуева А.В., Смолягина М.В., 2016

щего определения некоммерческой организации, например, Швеция. Вместо этого употребляются более конкретные определения «некоммерческая ассоциация», «фонд», «добровольческая организация», «благотворительная организация» и т. п., определяемые либо специфическими законами, либо устоявшейся практикой и внутренними документами (уставами) таких организаций [3].

В английском языке для обозначения некоммерческих организаций используется несколько терминов [3]. Среди наиболее часто используемых:

1. Not-for-profit organization (NFPO) – организация, не направленная на извлечение прибыли, неприбыльная, некоммерческая организация (данный термин употребляется преимущественно в США, а также в международном сообществе для общего обозначения организаций подобного рода).

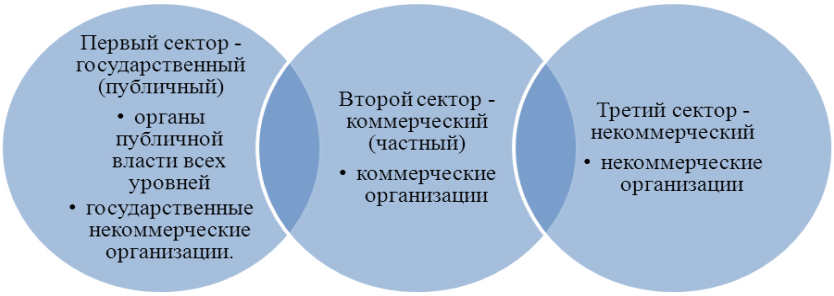
2. Non-governmental organization (NGO) – неправительственная организация (данный термин чаще всего применяется как обобщающий для различных стран в документах международных организаций).

3. Charity – благотворительная организация (данный термин применяется в Великобритании, и имеет там гораздо более широкое значение, чем современное русское значение слова «благотворительность», охватывая весь спектр общественно полезных неправительственных некоммерческих организаций).

4. Private voluntary organization (PVO) – частная добровольческая организация.

5. Civil social organization (CSO) – гражданская (общественная) социальная организация.

В России достаточно часто под терминами «негосударственная организация» и «неправительственная организация» подразумевают некоммерческую организацию. Но это не совсем корректно. Рассматривая трехсекторную модель гражданского общества (рисунок), к некоммерческим организациям можно отнести все организации первого и третьего секторов, а к неправительственным организациям – все организации второго и третьего секторов. То есть, следует вывод, что отсутствует четкое выделение организаций третьего сектора.



Трехсекторная модель гражданского общества

В последнее время в законодательстве ряда стран появились новые правовые формы, сочетающие в себе черты организаций второго и третьего сектора [2]. К их числу относятся:

1. Малодоходное общество с ограниченной ответственностью (Low-profit limited-liability company) — США.

2. Корпорация для общественной пользы (Benefit corporation,B-Corp) – США.

3. Благотворительное общество с ограниченной ответственностью (Gemeinnützige GmbH) – Германия.

4. Корпорация с общественно полезными целями (Gemeinnützige Kapitalgesellschaft) – Германия.

5. Компания в общественных интересах (Community Interest Company, CIC) – Великобритания.

Проанализировав подходы к определению некоммерческой организации в российской и зарубежной практике, можно предложить следующее определение: некоммерческая организация – это организация, которая занимается деятельностью по разрешению важных социальных вопросов и проблем и которая не ставит своей главной целью извлечение прибыли и не распределяет полученную прибыль между участниками.

Вышеперечисленные подходы имеют обоснование для своего существования. Но для того чтобы некоммерческие организации эффективно выполняли свои функции необходимо решать проблемы данного сектора. Прежде всего необходимо начать с закрепления наиболее полного и правильного определения понятия некоммерческой организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Гражданский* Кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. Доступ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

2. Федеральный закон Российской Федерации от 12.01.1996 № 7-ФЗ (ред. от 30.03.2016) «О некоммерческих организациях» [Электронный ресурс]. Доступ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824/

3. *Теоретические* подходы к понятию определения «некоммерческая организация» [Электронный ресурс]. Доступ http://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-podhody-k-opredeleniyu-ponyatiya-nekommercheskaya-organizatsiya.

УДК 334.012.46(470+571)

ПОЛОЖЕНИЕ СЕКТОРА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

POSITION OF NON-PROFIT ORGANIZATIONS IN MODERN SOCIETY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Поцелуева Анастасия Вадимовна
Смолягина Марина Владимировна
Казанский федеральный университет

Anastasiya Potseluyeva
Marina Smolyagina
Kazan Federal University

E-mail: anastasiaaa57@gmail.com

В статье рассматривается положение, которое занимают некоммерческие организации в

© Поцелуева А.В., Смолягина М.В., 2016

современном обществе России. Также в статье приводятся причины, обосновывающие актуальность развития сектора некоммерческих организаций.
К л ю ч е в ы е с л о в а: некоммерческие организации, гражданское общество, социальные инновации, экономика.

The article discusses the position occupied by non-profit organizations in the modern Russian society. The article also gives the reasons justifying the relevance of non-profit organizations sector.
K e y w o r d s: non-profit organizations, civil society, social innovations, economy.

Современное общество состоит из четырех сфер человеческой деятельности – экономической, социальной, духовной и политическая. Однако ни одна сфера не функционирует изолированно от других. Происходит постоянное взаимодействие между ними, и благодаря такой кооперации возникают новые общественные элементы. На пересечении экономической и социальной сфер общества появились некоммерческие организации. На данном этапе развития общества они приобретают большое значение, и их деятельности начинает уделяться существенное внимание [1].

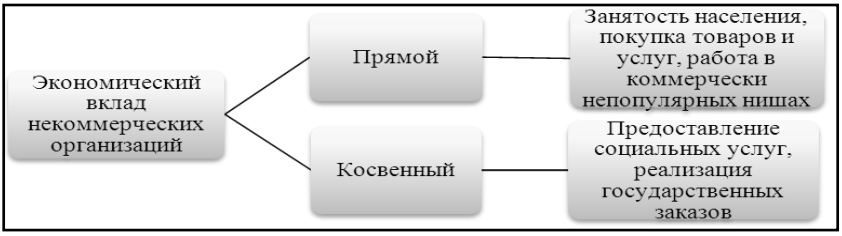
Р и с. 1. Положения, обосновывающие актуальность рассмотрения сектора некоммерческих организаций

Во-первых, некоммерческие организации являются одним из важнейших элементов гражданского общества. Создание некоммерческих организаций для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных целей, защиты прав и интересов граждан обеспечивает общественное благо. Некоммерческий сектор обладает способностью быстро реагировать на нужды различных социально-демографических групп, новые и уже существующие социальные проблемы. Без вмешательства некоммерческих организаций в большинстве регионов России такие актуальные проблемы, например, как обеспечение равных возможностей для социально уязвимых слоев население, помощь тяжело больным людям, социальная реабилитация и многое другое, остались бы без внимания или игнорировались. Некоммерческие организации – это катализатор механизма обратной связи между гражданами и государством, гражданами и частным бизнесом [3]. Немаловажно отметить, что некоммерческие организации играют важную роль в развитии демократии, так

как они отражают интересы различных социальных групп. В странах с развитой демократией роль некоммерческих организаций в выработке социально-экономической политики на общенациональном и местном уровне публично признается и поощряется государством.

Во-вторых, некоммерческий сектор является основой для разработок социальных инноваций. Многие образовательные, управленческие и информационные технологии, современные методы социальной работы были впервые внедрены именно некоммерческими организациями, а затем стали частью государственной и муниципальной политики (конкурсы социальных и образовательных проектов, кризисные центры для пострадавших от насилия и т. п.) [4]. Некоммерческий сектор дает большое пространство для разработок новых практик и идей, так как социальные проблемы трансформируются с развитием общества и приобретают новые формы.

В-третьих, некоммерческие организации вносят существенный вклад в экономику страны. Основа успешного экономического развития страны – это благоприятный социальный климат. Деятельность некоммерческих организаций улучшает его посредством повышения таких показателей как уровень образования и здоровья нации, что, соответственно увеличивает эффективность экономики и обеспечивает более высокие темпы экономического роста. Вклад некоммерческого сектора в экономическое развитие может быть как прямым, так и косвенным (рис. 2) [2, с. 18].



Р и с. 2. Вклад некоммерческих организаций в экономику страны

Прямой вклад некоммерческих организаций связан с тем, что негосударственные некоммерческие организации обеспечивают занятость населения, покупают и производят товары и услуги, необходимые для их деятельности, стимулируя тем самым совокупный спрос и увеличивая совокупное предложение [4]. Важно отметить, что часто некоммерческие организации работают в нишах, которые при естественном положении на свободном и конкурентном рынке не интересуют коммерческий сектор, поскольку они дают слишком маленькие нормы прибыли. Косвенный вклад обусловлен тем, что, создавая конкуренцию государственным и муниципальным структурам, некоммерческие организации увеличивают эффективность функционирования системы предоставления социальных услуг в целом. Некоммерческие организации могут реализовывать государственные заказы на предоставление социально значимых услуг на конкурсной основе. Они также могут самостоятельно определять виды и объем оказываемых ими социальных услуг, как платных, так и бесплатных, финансируемых за счет пожертвований бизнеса и частных лиц [4].

В-четвертых, актуальность рассмотрения сектора некоммерческих организаций объясняется тем, что сотрудничество коммерческого и некоммерческого сектора носит выгодный характер для обеих сторон [4]. Преимущество, которое получает предприниматель, - это улучшение его имиджа, репутации и формирование лояльности потребителей, повышение стабильности деловой среды для ведения бизнеса. Предпринимателям необходимо осознавать важность обладания данным преимуществом, так как в современном бизнесе начинают играть значимую роль не только ценовые, но и неценовые факторы конкуренции. Преимущество, получаемое некоммерческой организацией – это новые ресурсы для выполнения общественной миссии и организационного развития. Наглядным примером такого сотрудничества является спонсорство. Выступая в качестве спонсора, предприниматели формируют позитивный образ в сознании потребителей, что далее они могут использовать в своих рекламных и маркетинговых программах. Некоммерческий сектор при спонсорстве удовлетворяет потребность предпринимателей «творить добро» в форме благотворительных проектов.

Итак, проанализировав сектор некоммерческих организаций можно прийти к выводу, что данное направление социально-экономического развития России обладает большим потенциалом и является важным элементом эффективного функционирования всего нашего общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Князева, М.В.* Функционирование некоммерческих организаций в Российской Федерации на современном этапе и их влияние на социально-экономические процессы [Электронный ресурс]. Доступ http://cyberleninka.ru/article/n/funktsionirovanie-nekommercheskih-organizatsiy-v-rossiyskoy-federatsii-na-sovremennom-etape-i-ih-vliyanie-na-sotsialno-ekonomicheskie.

2. *Митюкова, Э. С.* Некоммерческие организации. М.: АйСи Групп, 2015. 280 с.

3. *НКО* и бизнес: мы нужны друг другу [Электронный ресурс]. Доступ http://uldelo.ru/ 2016/ 04/19/ nko-i-biznes-my-nuzhny-drug-drugu

4. *Роль* некоммерческого сектора в экономическом развитии России [Электронный ресурс]. Доступ http://www.socpolitika.ru/rus/ngo/research/document4693.shtml.

УДК 004.8

MAYBE IT IS BETTER TO LET THE ARTIFICIAL INTELLIGENCE TO MAKE DECISIONS INSTEAD OF US?

МОЖЕТ, ЛУЧШЕ ПОЗВОЛИТЬ ПРИНИМАТЬ РЕШЕНИЯ ВМЕСТО НАС ИССКУСТВЕННОМУ ИНТЕЛЛЕКТУ?

Taras Sevastianovych
University of Information Technology and Management in Rzeszow (Poland)

Севастьянович Тарас Владимирович
Университет информационных технологий и менеджмента в Жешуве (Польша)

E-mail: sevastianovychtv@gmail.com

© Sevastianovych T., 2016

Every day we take a huge number of solutions. This choice inspires a great interest of marketer and IT developers. Together they want to create a huge selection for us. Instead of wasting time in vain on the adoption of these micro solutions, maybe it is better to give it to outsourcing companies and algorithms? The next big breakthrough in design and technology will be in creating products, services, and experience that will eliminate unnecessary choice in our lives and frees us for the choices that we really need.
К л ю ч е в ы е с л о в а: artificial intelligence (AI), leading design, solutions, paradox of choice.

Каждый день мы принимаем огромное количество решений. Этот выбор вызывает большой интерес у маркетологов и разработчиков. Вместе они хотят создать огромный выбор для нас. Вместо напрасной траты времени на принятие микрорешений в повседневной жизни, возможно, лучше отдать ее на аутсорсинг предприятиям и алгоритмам. Большим прорывом в области дизайна и технологий будет создание продуктов, услуг и опыта, которые позволят исключить необходимость микрорешений в нашей жизни и освободить нас для выборов, которые нам действительно необходимы.
K e y w o r d s: искусственный интеллект, ведущий дизайн, решения, парадокс выбора.

Every day we take a huge amount of solutions: what to buy, to eat, to read, where to go, etc. This choice inspires great interest of marketer and IT developers. Both want to suggest a wide choice to us. “Consumers want more choice” – this mantra is the basis of many modern companies that increase and multiply an amount of variants.

In 2004, psychologist Barry Schwartz has popularized the “paradox of choice”: when we are offered too many choices, we freeze in indecision and experiencing extreme frustration. With this may be related, and more insidious problem, “brain fatigue to make decisions” – some kind of fatigue of the brain, which appears when we iterate too many options, gradually losing something or even losing the desire to make a decision. This exhaustion may explain why judges make more rigorous decisions in the afternoon, why do we buy all sorts of rubbish when you are hungry, or uncontrolled eat before bed.

In fact, taking a huge number of decisions every day, most comes to trivial choices – what to eat, to wear, to read it – as not able to use the limited brain power at all. Instead of wasting time in vain on the adoption of these micro solutions, maybe better to give it to outsourcing companies and algorithms?

According to Aaron Shapiro, CEO of the creative Agency Huge, this world begins to take shape around us. Here is the manifest Shapiro: the Next big breakthrough in design and technology will be in creating products, services, and experience that will eliminate unnecessary choice in our lives and frees us for the choices that we really need.

In a nutshell, the rapid design creates an ecosystem in which users do not have to make decisions — instead, the choice will be made automatically on behalf of the user. The AI determines the best option based on previous user behavior, previous elections, and other data, guided also by the simple logic of business and common sense.

In a sense, outpacing design - is a personalization on steroids.

Here is an example. Suppose you need to book a flight — you are looking for options on the websites that collect offers of the airlines, in search of a better, weighing the prices and agonizing, doing all the dirty work by yourself. Leading design let AI assistant to scan your calendar in search of upcoming country events and automatically book a ticket, carefully selecting the airline, time of flights and prices, based on your previous orders.

Of course, at first this system need a feedback, explains Shapiro. However,

like any other system of machine learning, the more you use it, the better it will be. In the end, the system will simplify your life, removing the intermediate steps to the goal – whether buying a ticket, choosing a restaurant or a date picker for meetings. Instead of asking Siri to call a Lyft, AI assistant automatically schedules when to pick you up after the event.

Leading design aims to provide you that technology promised in the first place: to make things easier.

According to Shapiro, some have already taken the first steps in this direction, although with mixed results. For example, Amazon, Netflix, and Pandora provide recommendations based on the last selected options by the user. However, a fair comment that they just complicate everything, as the last choice remains with the user.

In contrast, the smart thermostat Nest does everything without asking you. This "child from poster" of the "things of Internet" automatically sets up the room temperature depending on the time of day and your previous preferences.

And there is Spotify. Instead of trying to offer users to select individual songs, as competitors do, playlists in Discover Weekly are selected on the basis of the users taste, so they are extremely popular. Perhaps this is the secret of the popularity of the Spotify service.

If something deeply subjective, like music preferences, can be so easily unraveled by the computer, there is hope that our decision-making processes – that we ourselves sometimes do not understand – can be automated to a certain extent.

However, these arrangements worked smoothly, we need the data. A lot of data.

Fortunately, we live in an era in which "it easy to calculate us". Fitbit and other devices of such a plan are only the top of the iceberg; future devices will be able to collect information about all aspects of our physiology in real time, about hormones and brain waves, and to build models of emotional state and preferences of the user.

A small experimental example is already there. Last year, Japanese clothing brand Uniqlo has developed an algorithm UMOOD, to help customers choose the perfect shirt from her big collection.

The store began categorizing their T-shirts and colors at different "territories of mood", based on the survey data – for example, green means calm. The clients then wore a headset that measured their brain activity when viewing video clips representing various types of moods. UMOOD measured the response on video and offered the best T-shirt possible.

Yes, it is a useless algorithm. But the clients liked it.

Choice of the shirt may seem trivial, but the similar technology could potentially help us with banking, finances and other major decisions in life. The first system of advanced design could offer solutions but not implement ours. Once the trust is earned, it will be possible to combine different data streams from different sources into a system that will behind the scenes do everything automatically, letting you focus on what's most important in work and life.

Undoubtedly, Shapiro draws a very bright future. But he remembers about the problems.

The obvious concern is data privacy. Leading design presents new ethical items that need be taken into account by programmers and consumers. Can you

trust the system to protect your personal information from hackers and marketers? Or confidentiality will cause issues?

In spite of challenges, like personal data protection, such services will allow us to free up our mental resources and get more power over making our decisions. Throwing off part of the burden of responsibility and allowing machines to do routine work, we can focus on the decisions that really matter.

УДК 338.43(470.345)

КЛАСТЕРНЫЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

CLUSTER ANALYSIS OF AGRICULTURAL EFFICIENCY IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Тимаева Елена Павловна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Timayeva
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: elenatimaeva.93@mail.ru

В статье представлены результаты проведенного кластерного анализа для 23 районов Республики Мордовия. В основу классификации были положены качественные и количественные признаки. Вычисления проводились на основе прикладной программы «Statistica 6.1».

К л ю ч е в ы е с л о в а: кластерный анализ, агропромышленный комплекс, факторы производства, экономико-статистические методы.

The article presents the results of the cluster analysis for 23 regions in the Republic of Mordovia. The basis of classification was the qualitative and quantitative characteristics. The calculations were carried on the basis of the application Program “Statistica 6.1”.

K e y w o r d s: cluster analysis, agro-industrial complex, the factors of production, economic and statistical methods.

В настоящее время в условиях современной экономики задача обеспечения устойчивого экономического развития стоит не только перед центральными органами власти, но и перед регионами. Финансовый кризис 2014–2015гг. и продолжавшийся по сей день, наиболее остро ставит вопрос о конкурентоспособности страны в целом и производимой ею продукцией в частности.

Для повышения конкурентоспособности отечественной продукции предприятия должны своевременно реагировать на возникающие технологические и структурные изменения, что требует капиталовложений в проекты, направленные на создание нового продукта, вложения в основные фонды, увеличение производственных мощностей или внедрение новой информационной системы.

Особенно остро это касается сельскохозяйственных предприятий,

© Тимаева Е.П., 2016

производящих продукты питания, т. к. продовольственная безопасность страны выходит сегодня на первый план. Однако необходимо особо отметить, что разработка и реализация новых проектов требуют значительных финансовых вложений.

Одним из основных источников инвестирования денежных средств в сельское хозяйство является государство. Поддержка агропромышленного комплекса на федеральном уровне осуществляется в рамках реализации Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы в форме предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации[1].

На заседании правительства Республики Мордовии данная программа была утверждена в следующем виде: общий объем финансирования программы составил 17 млрд 967,8 млн руб., в том числе за счет средств республиканского бюджета – 15 млрд 471,2 млн руб., внебюджетных источников – 2 млрд 496,6 млн рублей. Программа включает в себя шесть подпрограмм и 4 республиканские целевые программы. В результате реализации намеченного к 2020 году производство продукции сельского хозяйства должно увеличится на 23,3 %, в том числе продукции растениеводства - на 22,8%, животноводства - на 23,5 %. Производство мяса скота и птицы в живом весе возрастет на 27,1% и составит 176 тыс. тонн, молока – на 20 % (556 тыс. тонн). Поголовье КРС должно увеличиться в 1,8 раза и составить 46 тыс. голов.

Поддержка малых форм хозяйствования позволит создать около 500 новых КФХ, построить и реконструировать 80 семейных животноводческих ферм, оформить в собственность 400 тыс. га земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения. В программе предусмотрены новые меры господдержки, в том числе субсидирование реализованного молока первого и высшего сортов.

Развитие агропромышленного комплекса в Республике Мордовия в разрезе отдельных районов осуществляется в различной степени. В связи с этим целью данной статьи является выявление группы районов схожих по экономическому развитию данной отрасли с использованием экономико-статистических методов.

Кластерный анализ – это совокупность методов, позволяющих классифицировать многомерные наблюдения, каждое из которых описывается набором исходных переменных[2]. Кластерный анализ представляет собой образование групп схожих между собой объектов, которые принято называть кластерами. Данный анализ приводит к разбиению на группы с учетом всех группировочных признаков одновременно.

Проведем классификацию по показателям 23 районов Республики Мордовия за 2015 г. В разбиении на кластеры будет участвовать четыре результативные переменные и две ресурсных компоненты, которые приведены в табл. 1.

Оценка сходства между объектами в значительной степени зависит от абсолютного значения признака и от степени его вариации в совокупности. Чтобы устранить подобное влияние на процедуру классификации, значения исходных переменных были нормированы следующим способом:

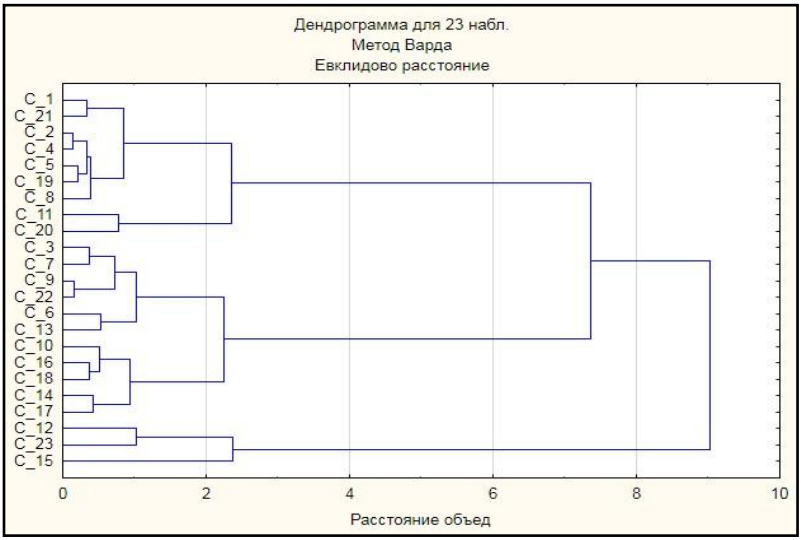
$$z_{ij} = (x_{ij} - x_j)/\sigma_j. \quad (1)$$

Таблица 1

Система показателей для оценки развития агропромышленного комплекса Республики Мордовия

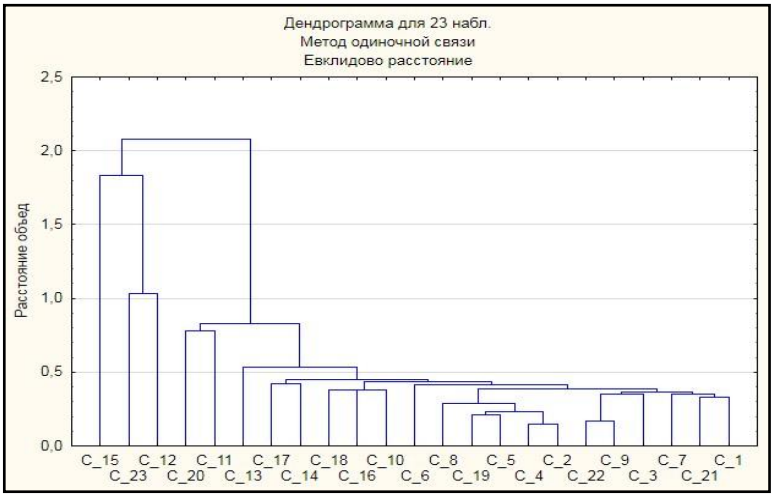
Группа показателей		Показатель	
Ресурсная компонента	Факторы производства	Площадь сельскохозяйственных угодий, га.	К1
		Условное поголовье, тыс. гол.	К2
Результативная компонента		Заготовлено кормов на 1 усл. гол., ц.	Р1
		Урожайность, ц/га	Р2
		Валовой надой молока, тн.	Р3
		Среднесуточный надой на 1 корову, кг.	Р4

Осуществив реализацию иерархического кластерного агломеративного анализа в ППП «Statistica» для 2015 г., были построены дендрограммы совокупности регионов на кластеры несколькими методами. Метод Варда (рисунок 1) наиболее наглядно представляет разделение исследуемой совокупности регионов на кластеры. Графическое изображение результатов этого метода позволяет сделать вывод о том, что всю совокупность наблюдений можно разбить на два кластера.

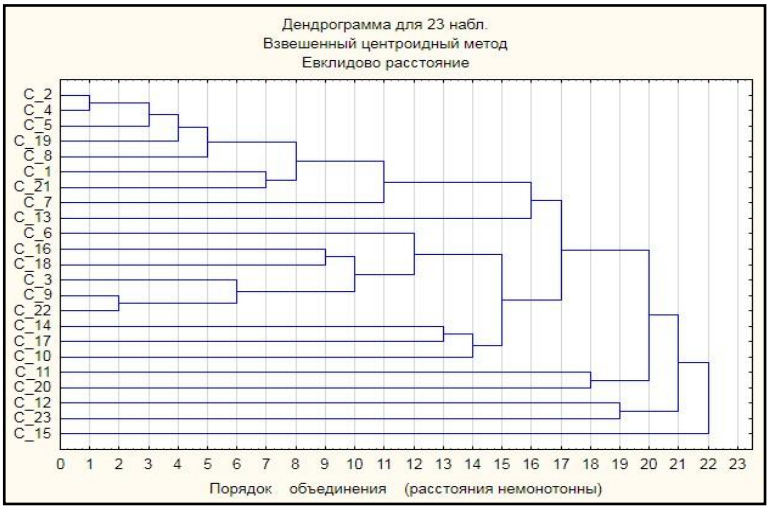


Р и с. 1. Дендрограмма разбиения районов РМ методом Варда в 2015 г.

Для сравнения рассмотрим проведение кластеризации с использованием метода одиночной связи и взвешенного центроидного метода. (рис. 2, рис. 3).



Р и с. 2. Дендрограмма разбиения районов РМ
методом одиночной связи в 2015 г.

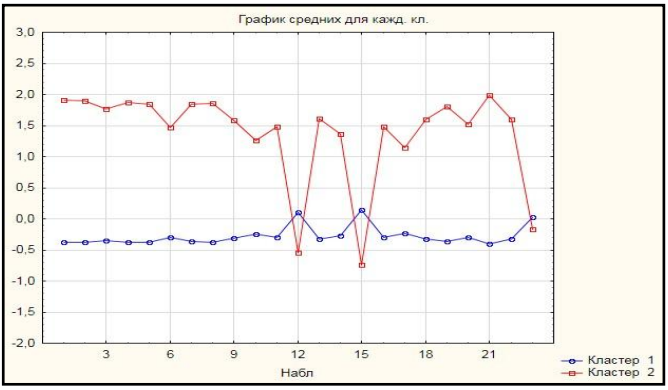


Р и с. 3. Дендрограмма разбиения районов РМ
взвешенным центроидным методом в 2015 г.

Как видно вне зависимости от используемого метода кластеризации исследуемая совокупность подразделилась на два кластера.

Методом k-средних проверим целесообразность группировки районов РМ в два кластера. Подобное разбиение оказалось оптимальным, так как практически отсутствуют совпадения средних значений, что подтвержда-

ет и графическое изображение средних нормированных значений результативных признаков по кластерам (рис. 4).



Р и с. 4. Средние нормированные значения по кластерам

На основе полученных результатов была составлена таблица средних значений переменных для всех участвующих наблюдений (таблица 2).

Т а б л и ц а 2

Средние значения переменных для кластеров

Переменные	Средние значения по кластерам		Ранжирование по кластерам	
	Кластер 1 (3 региона)	Кластер 2 (20 регионов)	Кластер 1	Кластер 2
К1	14,4	64,6	2	1
К2	5,1	6,1	2	1
Р1	30,3	26,7	1	2
Р2	27,4	21,4	1	2
Р3	37,8	38,1	2	1
Р4	15,7	13,7	1	2

В первый кластер вошло 3 района Республики Мордовия: Лямбирский, Октябрьский, Ковылкинский. Данный кластер характеризуется наилучшими результативными показателями: заготовлено кормов на 1 усл. голову – 30,3ц(Р1)., урожайность – 27,4 ц/га(Р2), среднесуточный надой на 1 корову – 15,7кг(Р4). Площадь сельскохозяйственных угодий, количество условного поголовья скота, валовой надой молока – данные показатели по отношению ко второму кластеру являются не высокими.

Во второй кластер вошло 20 районов Республики Мордовия: Ардатовский, Атюрьевский, Атяшевский, Б. Березнековский, Б. Игнатовский, Дубенский, Ельниковский, Зубово-Полянский, Инсарский, Ичалковский, Кадошкинский, Кочкуровский, Краснослободский, Ромодановский, Рузаевский, Старо-Шайговский, Темниковский, Теньгушевский, Торбеевский, Чамзинский. Во втором кластере наблюдаются низкие значения результативных показателей, что говорит о менее эффективном развитии

данных районов в области сельского хозяйства. Положительным является то, что предприятия находящиеся на территории районов второго кластера имеют большой потенциал – средняя площадь сельскохозяйственных угодий составляет 64,6га., условное поголовье составляет 6,1 тыс. голов.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что предприятиям первого кластера необходимо в рамках Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы наращивать объемы производства сельскохозяйственной продукции, предприятиям второго кластера, а к нему относится большая часть территории Республики Мордовия, необходимо осваивать новые технологии, новые системы производства, приобретать современную технику, с целью повышения эффективности сельскохозяйственного производства.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]Доклад о результатах за 2012 год и основных направлениях деятельности на 2013 год и на плановый период 2014, 2015 и 2016 годов [Электронный ресурс] // Министерство сельского хозяйства Российской Федерации (Минсельхоз России): офиц. интернет портал. М., 2002–2016. URL: mcx.ru/documents/file_document/v7_show/24156..htm (дата обращения: 08.09.2016).

[2]См.: Мандель И. Д. Кластерный анализ. М., 2012.

УДК 331.5(470+571)

ПРОБЛЕМЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ РЫНКА ТРУДА В РФ

PROBLEMS OF THE LABOUR MARKET FORECASTING IN RUSSIA

Тумайкина Елена Александровна
Научный руководитель **Бутылина М.П.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Tumaykina
Scientific adviser **M. Butylina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: lena-tumajjkina@rambler.ru

В статье рассматриваются современные проблемы прогнозирования отечественного рынка труда, анализируются возможности и пути их решения.

К л ю ч е в ы е с л о в а: занятость, прогнозирование, рынок труда, проблемы.

The article deals with modern problems of the domestic labor market forecasting, the opportunities and ways of their solution are analyzed.

K e y w o r d s: employment, forecasting, labor market, problems.

Рынок труда является одним из элементов рыночной экономики. Он представляет собой систему общественных отношений в согласовании интересов работодателей и наемной рабочей силы.

Формирование рынка труда в России, его прогнозирование, является неотъемлемой частью становления рыночного механизма. Безусловно,

© Тумайкина Е.А., 2016

разработка прогнозируемой ситуации на рынке труда имеет очень важное социальное, экономическое и даже политическое значение.

Прогнозирование рынка труда является базой для определения приоритетов государственной политики занятости на прогнозируемый период и разработки мер, направленных на снижение уровня безработицы и обеспечения социальных гарантий граждан в сфере их занятости.

При определении прогнозных значений показателей рынка труда возникают следующие проблемы.

Во-первых, существенного расширения и углубления требует предпрогнозная стадия разработок по определению количественных, качественных и структурных показателей занятости, в том числе профессионально-квалификационной структуры спроса на рабочую силу (включая потребность в неквалифицированной рабочей силе) и перспективных потребностей экономики в квалифицированных кадрах. При этом прогнозные оценки параметров занятости должны учитывать особенности и специфику российского рынка труда, выражающиеся в частности во взаимосвязи основных показателей социально-экономического развития территорий (прежде всего, инвестиционных возможностей), состояния региональных рынков труда (напряженность и уровень безработицы), реальной покупательной способности работающего населения, характера расселения (плотность населения).

Во-вторых, существенные проблемы при прогнозировании рынка труда связаны с учетом так называемой «теневой» занятости. Причем речь идет не только о криминальном аспекте данной проблемы, но и о неформальной занятости. Это та сфера, где в наибольшей степени нарушаются права работника, гарантии его социальной защиты.

В настоящее время отечественная экономическая наука и практика имеют в своем распоряжении достаточно много разработок в области прогнозирования занятости, от методов простой экстраполяции до достаточно сложных факторных экономико-математических моделей. Однако вне зависимости от сложности используемого методологического подхода точность и достоверность получаемых прогнозных оценок относительно невысока и связано это как с несовершенством отечественного рынка труда, так и с тем, что труд, в силу своей недооцененности (неадекватно низкой заработной платы), не занимает надлежащую рыночную позицию и фактически выпадает из общей системы макроэкономического прогнозирования. Решение этой проблемы позволит вернуть категории труда ее рыночный характер и в более полной мере использовать при прогнозировании параметров занятости огромный опыт, накопленный как у нас в стране, так и в странах с развитой рыночной экономикой.

Важное значение для прогнозирования параметров занятости и рынка труда имеет совершенствование балансового метода. В настоящее время разрабатываемый Росстатом отчетный баланс трудовых ресурсов является инструментом, явно не способным качественно оценить основные параметры рынка труда в силу ряда причин, среди которых: несовершенство схемы баланса трудовых ресурсов.

Основными методологическими проблемами, которые необходимо решить в рамках прогнозирования состояния рынка труда, являются: проблема сопоставимости исходных данных, полученных из различных

источников, и проблема вывода показателей численности занятого населения на единую среднегодовую размерность, что во многих случаях является труднодостижимой задачей, предполагающей для своего решения значительное количество досчетов, корректировок, экспертных оценок.

Феномен российского рынка труда состоит в наличии большого и устойчивого разрыва в показателях общей (рассчитываемой по методологии МОТ) и регистрируемой безработицы. Огромное расхождение в показателях общей и регистрируемой безработицы дает повод усомниться в достоверности и тех, и других. Низкий уровень регистрируемой безработицы, по мнению специалистов, объясняется тем, что ее динамика определяется не столько реальной ситуацией в экономике и, в частности, на рынке труда, сколько финансовыми возможностями государственной службы занятости и административными барьерами, возникающими при регистрации безработных. В то же время уровень общей безработицы и ее численность представляются иногда завышенными, что связано с несовершенством методики и инструментария выборочных обследований населения по проблемам занятости. Эти обстоятельства затрудняют разработку адекватной методологии прогнозирования и достоверного прогноза показателей, характеризующих состояние и динамику рынка труда.

Особое внимание при составлении прогноза необходимо уделять контролю за движением рабочих мест, а также использованию различных организационных форм режима труда на предприятии. Следует анализировать информацию по трудоустройству и занятости населения, сведения о свободных рабочих местах и вакантных должностях, высвобождаемых работниках, обратившихся в органы службы занятости. Необходимо отдельно учитывать число людей, уволенных по собственному желанию и в связи с высвобождением, пенсионеров, граждан, ранее не работавших, социально слабо защищенных категорий населения.

В заключении, следует отметить, что научно – обоснованный прогноз возможного развития рынка труда имеет важнейшее значение для формулировки принципов разработки программ содействия занятости населения, выработки реальных целей и задач по управлению рынком труда страны.

УДК 001.895:621.32(470.345)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА СВЕТОТЕХНИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ ГУП РМ «ЛИСМА»)

ESTIMATION METHODS IMPROVING OF INNOVATIVE POTENTIAL AT LIGHTING ENTERPRISES (AS AN EXAMPLE, SUE RM “LISMA”)

Хнырева Юлия Владимировна
Научный руководитель **Карякина Л.А.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Hnyreva
Scientific adviser **L. Karyakina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: hnireva@rambler.ru

В статье рассматриваются экономические отношения, складывающиеся в результате оценки инновационного потенциала светотехнических предприятий.
Ключевые слова: кластер, инновация, инновационный потенциал, элементы оценки, комплексы показателей оценки инновационного потенциала.

The article examines economic relations in the evaluation of innovative potential of the lighting enterprises.
Keywords: cluster, innovation, innovation potential, evaluation elements, complexes of indicators of an estimation of innovative potential.

В настоящее время существует большое разнообразие методик оценки инновационного потенциала. Все методики предполагают рассмотрение групп разнообразных факторов, оказывающих влияние на инновационный потенциал предприятия. Количество факторов, их состав, способы оценки (количественные, качественные), методы измерения (экспертные, статистические) существенно различаются и отражают позицию определенной методики, ее автора и специфику применения.

Сравнительная характеристика методик оценки инновационного потенциала предприятия по ряду признаков приведена в табл. 1.

Таблица 1

Сравнительная характеристика ряда методик оценки инновационного потенциала

Автор методики	Метод оценки (краткая характеристика)	Результат оценки	Достоинства	Недостатки
Фатхутдинов Р.А., Горфинкель В. Я., Бовин А. А., Чередникова Л. Е., Гунин В. Н. [3, с. 104]	Метод экспертных оценок (экспертные балльные оценки)	Определяется готовность и способность предприятия реализации конкретного инновационного проекта	Позволяет оценить состояние кресурсной базы для реализации нового проекта	Не определяется интегральная оценка инновационного потенциала

© Хнырева Ю.В., 2016

Окончание табл. 1

Автор методики	Метод оценки (краткая характеристика)	Результат оценки	Достоинства	Недостатки
		Определяются сильные и слабые стороны предприятия по элементам его внутренней среды	Определяется интегральное значение уровня инновационного потенциала	Значительный уровень субъективности; ограниченность используемых параметров оценки
Трифилова А. А. [2, с. 114]	Метод финансово-экономического анализа (расчет показателей финансовой устойчивости)	Определяется обеспеченность предприятия финансовыми ресурсами для осуществления конкретных инноваций	Высокий уровень объективности	Не оцениваются все элементы инновационного потенциала
Горбунов В. Л., Матвеев П. Г. [1, с. 18]	Метод экспертных оценок, аналитический метод (преимущественно экспертные балльные оценки, балльные коэффициенты)	Определяется интегральный уровень инновационного потенциала, показана взаимосвязь всех характеристик деятельности предприятия	Всесторонняя оценка инновационного потенциала; определяется интегральный уровень инновационного потенциала и оценка по компонентам	Анализируется слишком большой объем информации; многие показатели характеризуют общий потенциал предприятия, а не инновационный

С учетом вышеперечисленного и исходя из условий необходимости и достаточности, мы считаем целесообразным оценку инновационного потенциала проводить в виде расчета наиболее значимых относительных показателей, объективно отражающих существующие связи и зависимости между исследуемыми процессами и явлениями ГУП РМ «Лисма». Динамика основных показателей инновационной деятельности данного предприятия и ее результаты за период с 2011 г. по 2015 г. представлены в табл. 2.

Таблица 2

Показатели инновационной деятельности ГУП РМ «Лисма» за 2011–2015 годы

Показатель	2011	2012	2013	2014	2015	Темп роста, %
Объем вложений в НИОКР, тыс. руб	4 280,3	4 849,9	2 785,9	3 161,3	921,1	–3 359,2
– за счет средств бюджета	3 253,2	4 377,0	1 825,4	452,3	539,0	–2 714,2
– собственные средства	1 027,1	472,9	960,5	2 709,0	382,1	–995,0
Доля вложений в НИОКР в общем объеме затрат, %	3,89	2,49	3,27	3,76	4,13	106,2
Количество разработанных новшеств, шт.	9	8	6	6	3	–6
Количество внедренных новшеств, шт.	9	8	6	6	3	–6
Объем продаж инновационной продукции, тыс. руб	3 819,2	1 3551,9	8 190,2	26 513,7	36 030,1	32 210,9

Анализируя показатели таблицы 2 нужно отметить, снижение объемных показателей инновационной деятельности. Так было снижение количества разработанных и внедренных инновационных разработок за 2011–2015 гг на 6 единиц. Этому способствовало снижение объема вложений НИОКР как за счет собственных средств, так и за счет бюджетных на 3 359,2 тыс.руб. Можно предположить, что данное снижение было вызвано реализацией муниципальной программы поддержки развития инновационного территориального кластера Республики Мордовия «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением» на 2013–2015 годы.

В исследовании мы предлагаем строить методику оценки инновационного потенциала ГУП РМ «Лисма» на основе компонентов инновационного потенциала: научно-исследовательского, производственно-технического, финансового. В связи с этим значимость и соотношение различных составляющих инновационного потенциала и групп показателей, их характеризующих, предлагается определять на основе мнений экспертов. Суть методики состоит в подборе качественных и количественных показателей, по которым проводится экспертный анализ отдельных структурных компонентов инновационного потенциала предприятия. В результате оценки идентифицируются внутренние возможности предприятия к осуществлению инновационной деятельности, определяются сильные и более слабые составляющие инновационного потенциала, на основе чего вырабатываются стратегии инновационного развития предприятия, а также мероприятия не просто по повышению уровня инновационного потенциала, а что более важно, по активизации каждого структурного компонента в отдельности в зависимости от его текущего состояния. На наш взгляд, такой подход необходим потому, что инновационный потенциал представляет собой не просто совокупность его составляющих, а систему, комплекс элементов, находящихся в сложных и многогранных взаимосвязях.

Значения соответствующих показателей научно-исследовательского компонента инновационного потенциала ГУП РМ «Лисма» представлены в табл. 3.

Таблица 3

Показатели научно-исследовательских компонентов инновационного потенциала ГУП РМ «Лисма»

Показатель	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Коэффициент интеллектуальной собственности	0,033	0,037	0,045	0,047	0,053
Коэффициент инновационности выпускаемой продукции	1,851	2,262	2,857	3,073	3,499
Коэффициент результативности внедрения (освоения) инноваций	65,22	52,63	72,73	75,00	75,68

Уровень научно-исследовательских компонентов инновационного потенциала можно охарактеризовать как средний. Недостаточное внимание руководства ГУП РМ «Лисма» к интеллектуальной собственности ослабляет внутренние возможности предприятия. Но наметившиеся тенденции

к росту показателей наукоемкости выпускаемой продукции и результативности внедрения инноваций дают основание считать научно-исследовательские компоненты сильными сторонами инновационного потенциала исследуемых предприятий. При анализе производственно-технических составляющих потенциалов промышленных предприятий большое значение имеет технический уровень создаваемой ими инновационной продукции, который можно оценить, используя показатели производственного оборудования (табл. 4).

Таблица 4

Система показателей, характеризующих производственно-технический компонент инновационного потенциала предприятия

Показатель	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Коэффициент прогрессивности оборудования КПР	11,48	2,17	5,33	8,83	10,23
Коэффициент модернизации оборудования $К_{МО}$	2,29	3,1	4,01	4,31	4,28
Коэффициент годности оборудования $К_{ГОДН}$	35	32	31	29	28
Доля оборудования со сроком эксплуатации до 10 лет $К_{об10}$	9,97	8,88	8,84	8,35	6,04
Уровень механизации и автоматизации производства КАВТ	70,31	67,06	73,23	70,96	75,60

Проанализируем согласно данным таблицы 4 отдельные составляющие производственно-технических компонентов инновационного потенциала ГУП РМ «Лисма». Показатели обновления производственного оборудования свидетельствуют о стабилизации положения предприятия в отношении состояния основных производственных фондов. Несмотря на то, что балансовая стоимость прогрессивного и модернизированного оборудования на предприятиях, резко снизившись в 2012 году, в последующие годы только росла, причем значительными темпами, коэффициенты прогрессивности и модернизации оборудования в течение анализируемого периода оставались крайне низкими. Отсюда следует вывод, что составляющие прогрессивности и модернизации оборудования в производственно-техническом компоненте инновационного потенциала предприятия находятся на средних отметках. Потеря оборудованием своих первоначальных характеристик при эксплуатации – неотвратимый процесс, протекающий с большей или меньшей интенсивностью в зависимости от конструкции оборудования и условий его использования. Предельным состоянием здесь является момент выхода этих показателей за допустимые границы, соответствующие потере работоспособности и выхода из производственного процесса. Данные таблицы 4 в целом подтверждают выводы, сделанные выше, о неприемлемом состоянии основных производственных фондов ГУП РМ «Лисма». Оборудование практически не модернизируется, не заменяется на прогрессивное и современное, поэтому коэффициент его износа год от года растет, а коэффициент годности, соответственно, уменьшается. Состояние производственного оборудования ГУП РМ «Лисма», исходя из текущих значений показателей износа и годности, характеризуется следующим образом: при работе

оборудования наблюдаются отказы, для ликвидации которых требуются внеплановые ремонты. Есть ограничения на выбор режимов и максимальные нагрузки.

Анализ финансового компонента инновационного потенциала промышленных предприятий включает в себя определение показателей, характеризующих их финансовые возможности (табл. 5).

Таблица 5

Система показателей, характеризующих производственно-технический компонент инновационного потенциала предприятия

Показатель	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Коэффициент концентрации собственного капитала $К_{СК}$	68,02	61,45	74,87	71,66	72,14
Коэффициент абсолютной ликвидности $К_{абс.ликв}$	19,11	6,68	24,54	18,57	21,43
Коэффициент оборачиваемости средств в активах $К_{ОбА}$	1,86	1,28	1,21	1,14	1,19

Учитывая, что коэффициенты концентрации собственного капитала ГУП РМ «Лисма» в течение практически всего рассматриваемого периода были более 50 %, данное предприятие можно считать финансово устойчивыми.

Необходимо отметить, что, привлекая средства для финансирования инновационной деятельности со стороны, руководство ГУП РМ «Лисма», должно соблюдать разумное соотношение между заемными средствами и собственными. Наиболее жестким критерием ликвидности является коэффициент абсолютной ликвидности ($К_{абс.ликв}$), который показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно за счет имеющихся денежных средств. Рекомендуемая нижняя граница коэффициента абсолютной ликвидности, приводимая в западной литературе, – 20%. В отечественной практике фактические средние значения данного показателя, как правило, значительно ниже значений, упоминаемых в зарубежных источниках. Таким образом, баланс ГУП РМ «Лисма» можно назвать ликвидным. Если рассматривать коэффициент абсолютной ликвидности ГУП РМ «Лисма» в динамике за 2011–2015 годы, можно сделать вывод, что руководством предприятия проводилась довольно успешная финансовая политика по увеличению этого показателя платежеспособности и повышению привлекательности для инвесторов – на 17,86%. Расчет коэффициента оборачиваемости средств в активах ГУП РМ «Лисма» показывает, что за рассматриваемый период собственные средства предприятия использовались активно и эффективно, принося отдачу. Следует также иметь в виду, что рост рассматриваемого показателя в динамике считается благоприятной тенденцией, а снижение – негативной. В разные годы исследуемое предприятие демонстрировали различную динамику значений данного показателя. Коэффициент оборачиваемости средств в активах снижался начиная с 2012 года, а в 2015 году вырос.

Немаловажными показателями, характеризующими финансовые аспекты инновационных потенциалов промышленных предприятий, явля-

ются источники финансирования их инновационной деятельности. Для определения внутренних возможностей предприятий кроме оценки основных показателей их финансовой состоятельности, на наш взгляд, необходимо исследовать возможности и масштабы привлечения заемных средств, инвестиций, а также получения бюджетного финансирования. На предприятии кластера «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением» используются 3 способа решения проблем финансирования: за счет собственных средств, когда часть прибыли отчисляется на развитие предприятия, либо затраты на инновационные мероприятия, не требующие крупных вложений, включаются в себестоимость продукции; за счет привлеченных средств инвесторов и (или) кредиторов; комбинированный способ, когда часть мероприятий финансируется самим предприятием, а часть за счет внешних источников.

Обобщая же полученные характеристики различных составляющих, можно утверждать, что финансовый компонент инновационного потенциала предприятия в настоящее время обеспечивает возможности осуществления инновационной деятельности – основные коэффициенты, показывающие финансовую устойчивость и прибыльность предприятий, в норме, имеются достаточные ресурсы, чтобы финансировать разработку и создание инноваций. Кроме того, инновационная деятельность ГУП РМ «Лисма», постоянно и в больших объемах финансируется государством, что способствует ее большей результативности и более быстрому развитию.

Но, несмотря на все положительные черты, финансовый компонент инновационного потенциала ГУП РМ «Лисма» нельзя назвать высоким, т.к. предприятие не располагает достаточным количеством собственных средств, чтобы не зависеть от инвесторов или участия в государственных программах при осуществлении своей инновационной деятельности. Также стоит отметить, что рассмотренный ранее производственно-технический компонент инновационного потенциала ГУП РМ «Лисма» в настоящее время настолько слаб в основном из-за недостаточного финансирования обновления машин и оборудования, сложившегося по причине того, что средства, выделяемые на инновационную деятельность, всегда ограничены, и руководство предприятия предпочитает тратить их на разработку и производство новых образцов продукции.

В целом же, несмотря на то, что не все составляющие инновационного потенциала светотехнического предприятия в настоящее время находятся на высоком уровне, можно утверждать, что в ГУП РМ «Лисма» имеются предпосылки для повышения их уровня, и заслугой менеджмента данного предприятия является обеспечение благоприятных условий для роста и инновационного развития, а также использование всех возможностей, способствующих созданию и внедрению инноваций. Результаты, получаемые с помощью целенаправленных управленческих действий по улучшению состояния различных сфер деятельности предприятия, связанных с инновационным потенциалом, положительны и превышают затраты по их проведению – следовательно, в отношении одного из предложенных ранее параметров эффективности управления инновационной деятельностью – изменения уровня инновационного потенциала – стратегическое

управление инновационной деятельностью исследуемых предприятий можно назвать эффективным.

А практическое использование предложенной методики оценки инновационного потенциала и определения его уровня на предприятии будет способствовать повышению эффективности стратегического управления инновационной деятельностью в дальнейшем. В зависимости от сложившегося уровня инновационного потенциала предприятия, его руководство может, с одной стороны, принимать решения о выборе инновационной стратегии, а с другой стороны, определять, какими ресурсами оно располагает для обеспечения инновационного развития. То есть на основании всесторонней и объективной оценки инновационного потенциала появляется возможность обоснования и реализации инновационной стратегии, соответствующей возможностям предприятия и обеспечивающей его успешное инновационное развитие.

В частности, динамика развития инновационного потенциала позволяет осуществлять мониторинг научного, кадрового, организационно-технического уровня развития предприятия и корректировать стратегический план развития организации с позиции производства и реализации конкурентоспособной продукции. Привлекательность данной методики также заключается в возможности использования ее как внутренними, так и внешними пользователями информации, что позволяет проводить межфирменные сопоставления в разрезе хозяйствующих субъектов отрасли, способствует не только разработке резервов повышения инновационной активности, но и привлечению новых деловых партнеров, повышению интереса органов государственной и муниципальной власти к деятельности предприятия с точки зрения реализации программ развития территории.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Баландина, О.А.* Формирование инновационной стратегии предприятия / О. А. Баландина // Инновационное развитие современной науки / сборник статей Международной научно-практической конференции: в 9 частях. Ответственный редактор А.А. Сукиасян. 2014. С. 17–21.

2. *Балашова, Е.С.* Логика возникновения и развития инновационного подхода к ресурсному менеджменту промышленных предприятий // Инновации. 2013. № 7 (177). С. 114–120.

3. *Восканян, Р.О.* Инновационная деятельность как обеспечивающий фактор реализации стратегии развития производственных предприятий России // Управление организациями: методы повышения конкурентоспособности / сборник научных трудов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ответственный за выпуск А.Н. Бурмистров. Санкт-Петербург, 2014. С. 104–106.

УДК 351.712

ПУТИ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ОБЛАСТИ ИНФРАСТРУКТУРНОГО РАЗВИТИЯ

WAYS OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP DEVELOPMENT IN INFRASTRUCTURE DEVELOPMENT

Шевелева Татьяна Васильевна
Смолягина Марина Владимировна
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Sheveleva
Marina Smolyagina
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: tanya.sheveleva.1995@mail.ru

В статье рассматривается современное состояние развития государственно-частного партнерства в России в области инфраструктуры. Определены направления развития государственно-частного партнерства. Обозначена проблема финансирования региональных проектов развития инфраструктуры.

К л ю ч е в ы е с л о в а: государственно-частное партнерство, экономика, инфраструктурное развитие, механизм субсидирования.

The article discusses the current state of public-private partnership development in Russia in the field of infrastructure. The directions of the development of public-private partnership are defined. The problems of financing regional infrastructure projects are marked.

K e y w o r d s: public-private partnership, the economy, infrastructure development, subsidies mechanism.

В условиях сложной экономико-политической ситуации бизнесу необходимо более активно сотрудничать с государственными структурами. Один из наиболее приоритетных направлений становится развитие совместных проектов государственно-частного партнерства (далее – ГЧП) в различных отраслях.

ГЧП является уникальным инструментом, позволяющим сбалансировать интересы бизнеса и государства для осуществления инвестиций и развития общественно значимых проектов государства.

В течение 2014–2015 годов общее количество проектов ГЧП увеличилось более чем в 10 раз, что в первую очередь объясняется развитием законодательства о ГЧП и заинтересованностью публичных партнеров в применении данного механизма для развития и модернизации инфраструктуры [5].

На сегодняшний день в России – более 1 300 проектов ГЧП, по которым принято решение о заключении соглашения: федерального уровня – 15 проектов, регионального уровня – 191 проект, муниципального уровня – более 1 100 проектов [1, с.7].

И вместе с тем, уровень развития систем ГЧП в России определяется как начальная стадия. Согласно расчетам Центра макроэкономических исследований Сбербанка, объем инвестиций Российской Федерации в инфраструктуру составляли в 2008–2014 гг. чуть более 2,5% ВВП [3,

© Шевелева Т.В., Смолягина М.В., 2016

с. 2]. При этом среднемировые объемы аналогичных расходов равны 4,7% ВВП [3, с. 3].

Отметим, что отношение объема частных инвестиций в инфраструктуру в проектах ГЧП к номинальному ВВП России составляет менее 1 %. Однако по данным расчетов Центра развития ГЧП в ряде стран со схожей структурой и объемом инвестиций в инфраструктуру на принципах ГЧП процент отношения объема частных инвестиций к номинальному ВВП значительно выше. Данное отношение, по экспертным оценкам, должно находиться на уровне примерно 4-5%, тогда можно непосредственно говорить о сбалансированном процессе привлечения инфраструктурных инвестиций на принципах ГЧП в экономику России [1, с.8].

В настоящее время перед государством стоит задача найти пути развития проектов ГЧП, что позволит обеспечить существенное увеличение числа проектов, повысить интерес зарубежных инвесторов к российской инфраструктуре. Также развитие проектов ГЧП сможет обеспечить следующие благоприятные последствия: рост производительности труда на созданных объектах инфраструктуры, развитие конкуренции на инфраструктурном рынке, создание новых рабочих мест, поддержание качества оказываемых услуг и производимой продукции на высоком уровне на создаваемых объектах инфраструктуры.

Сегодня приоритетным является потребность привлекать бизнес в капиталоемкие инфраструктурные объекты, которые требуют значительных финансовых вложений. Поэтому, по мнению автор, в настоящее время крайне важно консолидировать усилия федерального и регионального уровня власти на создание инфраструктурных проектов.

В настоящее время реализуется большое число федеральных целевых и государственных программ, для участия в которых региональные бюджеты должны обеспечивать софинансирование. Вместе с тем регионы зачастую испытывают трудности с финансовым обеспечением программных мероприятий, а ряд объектов и вовсе целесообразно создавать с привлечением внебюджетных источников.

Поэтому необходимо создать равные условия доступа к объектам, реализуемым только за счет бюджетных средств и создаваемым в рамках государственно-частного партнерства, к процедуре государственной поддержки в рамках федеральных целевых и государственных программ.

В этих условиях целесообразно предусмотреть возможность учета в качестве источника софинансирования со стороны субъектов Российской Федерации средств, привлекаемых на реализацию проекта, включенного в федеральную целевую или государственную программу, с использованием механизма государственно-частного партнерства.

Финансовая деятельность государства в проектах ГЧП должна определяться через использование им таких инструментов, как государственные гарантии, специальный налоговый режим, различного рода платежи – капитальный грант, инвестиционные и эксплуатационные платежи, плата концедента, плата за доступность, компенсация недополученного дохода.

В России расходование средств бюджета на строительство объектов инфраструктуры традиционно осуществляется в рамках целевых программ или адресных инвестиционных программ [4]. Таким же образом работает механизм софинансирования обязательств региональных и местных бюд-

жетов из бюджета Российской Федерации – за счет федеральных средств стимулируются региональные бюджетные стройки, а не долгосрочные проекты ГЧП с привлечением частных инвестиций. При этом, согласно опросу EY, 42 % респондентов считают, что региональные инфраструктурные проекты должны получать средства из федерального бюджета [2].

Если в ближайшей перспективе будут разработаны порядок и правила субсидирования региональных проектов ГЧП из средств федерального бюджета, это позволит не только запустить ряд отложенных проектов, но и переориентировать планируемые инфраструктурные проекты на рельсы ГЧП.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Исследование* «Развитие государственно-частного партнерства в России в 2015–2016 годах. Рейтинг регионов по уровню развития ГЧП» / Ассоциация «Центр развития ГЧП», Министерство экономического развития Российской Федерации. М.: Ассоциация «Центр развития ГЧП», 2016. 7 с.

2. *Курс* 2030: исследование развития инфраструктуры в России / Ernst & Young [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY-russia-infrastructure-survey-2014-rus/$File/EY-russia-infrastructure-survey-2014-rus.pdf

3. *Развитие* инфраструктуры в России: новые задачи, старые проблемы / Обзор центра макроэкономических исследований Сбербанка России - Центр макроэкономических исследований Сбербанка России, 2014. 2 с.

4. *Региональный* ГЧП-стандарт / Центр развития государственно-частного партнерства [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://pppcenter.ru/assets/docs/region_gchp_standart.pdf

5. *Частная* инициатива в концессиях: международный опыт и перспективы становления в России Режим доступа: http://pppcenter.ru/assets/docs/Initiative-A4-Block_20-04-2015_web++.pdf

УДК 338.43:351.712(470.41)

РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН С ПРИМЕНЕНИЕМ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

AGRICULTURE DEVELOPMENT IN THE REPUBLIC OF TATARSTAN WITH STATE-PRIVATE PARTNERSHIP INSTRUMENTS USAGE

Шевелева Татьяна Васильевна
Смолягина Марина Владимировна
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Sheveleva
Marina Smolyagina
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: tanya.sheveleva.1995@mail.ru

В статье рассматривается состояние агропромышленного комплекса Республики Татарстан. Рассмотрены проблемы, влияющие на агробизнес, и выделены приоритетные направ-

© Шевелева Т.В., Смолягина М.В., 2016

ления развития агропромышленного комплекса Республики Татарстан. С учетом проблем, которые возникли в результате политических и экономических преобразований, проанализирован опыт реализации проекта развития агропромышленного комплекса региона на примере Республики Татарстан.
К л ю ч е в ы е с л о в а: агропромышленный комплекс, агропромышленный парк, государственно-частное партнерство.

The article deals with the state of agriculture in the Republic of Tatarstan. The problems affecting the agribusiness are considered, and priority directions of agriculture development the Republic of Tatarstan are dedicated. According to the problems that have arisen as a result of political and economic transformation, the experience of the project of development of agriculture in the region by the example of the Republic of Tatarstan is analyzed.
K e y w o r d s: agriculture, public-private partnership, agro-industrial park.

Агропромышленный комплекс (далее – АПК) является составной частью экономики Республики Татарстан. В структуре валового регионального продукта доля сельского хозяйства достигает 7,1 %, а в общероссийском сельскохозяйственном производстве – 4,2 % [4]. Успешное развитие аграрного сектора экономики Татарстана во многом связано с многолетней, последовательной государственной политикой в области поддержки сельского хозяйства; с внедрением современных агротехнологий, развитием социальной инфраструктуры села и комплексной системой подготовки кадров.

Республика занимает ведущие места по производству основных видов продукции растениеводства (первое место по валовому сбору картофеля, четвертое место по валовому сбору сахарной свеклы) и животноводства (второе место по производству молока, третье место по производству скота и птицы) [4].

Вместе с тем, в последние годы в АПК РТ возникли объективные и субъективные трудности в реализации намеченных параметров развития отрасли. К числу наиболее важных проблем, влияющих на агробизнес можно отнести [1]:

1) рост геополитических рисков приводит к высокой волатильности цен на продовольствие и снижению инвестиций в отрасль;

2) увеличение частоты проявления неблагоприятных агроклиматических явлений (засух, вымерзания и т. д.);

3) демографический кризис и дефицит трудовых ресурсов в сельской местности;

4) развитие новых направлений в агротехнологиях растениеводства и животноводства, связанных с внедрением достижений био-, информационных, аэрокосмических и других инновационных технологий;

5) повышение агроэкологических рисков и рост спроса на экологически безопасную продукцию.

С учетом сложившейся ситуации в сельском хозяйстве Республики Татарстан основными приоритетами его развития должны стать [1]:

1. Обеспечение объемов производства основных видов сельскохозяйственной продукции, необходимых для удовлетворения потребностей населения Республики в продуктах питания, перерабатывающей промышленности и смежных отраслей – в сырье по соответствующим параметрам качества и по доступным ценам.

2. Повышение конкурентоспособности сельскохозяйственного производства, оптимизация специализации и концентрации производства,

обеспечение ускоренного развития приоритетных отраслей сельского хозяйства и импортозамещения.

3. Развитие и внедрение инновационных технологий переработки сельскохозяйственной продукции.

Обеспечение достижения целей по данным направлениям возможно лишь при аккумулировании ресурсов, как государства, так и частного предпринимательства. Учитывая высокую эффективность многих реализуемых в Республике Татарстан проектов на основе государственно-частного партнерства, становится очевидным, что для развития агропромышленного комплекса необходим проект по обеспечению объемов производства и повышению конкурентоспособности сельскохозяйственного производства.

Успешными примерами государственно-частного партнерства в агропромышленном комплексе являются проекты по созданию агропромышленных парков.

Рынок индустриальных парков в России постепенно развивается с 2006 года. Индустриальные парки становятся центрами инвестиционного и экономического роста регионов. По данным Ассоциации индустриальных парков на 2016 год в России заявлено более 450 проектов индустриальных площадок в 65 регионах страны. В реальности функционируют около 60 индустриальных парков, предоставляющих полный спектр необходимых для полноценной деятельности резидентов услуг [2].

Агропромышленные парки много лет эффективно развиваются во всем мире. В таких странах как Мексика, Польша, Индия, Германия, США агропромышленные парки представляют собой полноценные кластеры. Понимание эффективности данных механизмов приходит и к российским государственным органам власти. В 2013 году в федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» были внесены поправки, которые определили агропромышленные парки как инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Министерством промышленности и торговли Российской Федерации готовиться отдельная программа по поддержке создания индустриальных парков.

На сегодняшний день на территории России полностью введен в эксплуатацию только один агропромышленный парк. Этим парком является Агропромышленный парк «Казань» Республики Татарстан, имеющий площадь 8,5 га. Основным объектом Агропромышленного парка «Казань» является торгово-выставочный комплекс площадью 54 тыс. $м^2$[3].

Целью инвестиционного проекта «Агропромышленный парк «Казань» является комплексное развитие территории за счет ее обустройства по единому плану объектами инженерной, дорожно- транспортной, торгово-выставочной, терминально-логистической и общественно-деловой инфраструктуры в целях создания благоприятных условий для реализации инвестиционных проектов агропромышленного комплекса.

Концепция развития агропарков в обозримом будущем может отразиться на позитивном росте экспортного потенциала страны, расширении географии экспорта, создании национальных брендов, повышении инновативной способности малых и средних фермерских хозяйств, применении на практике интенсивных методов, получении высоких урожаев,

подготовке квалифицированных кадров и открытии новых рабочих мест в сельской глубинке.

Таким образом, в результате применения ресурсов государства и бизнеса, направленных в создание и развитие агропромышленного парка, было реализовано формирование точки роста аграрного производства Республики Татарстан, единого краевого центра научных, образовательных, производственных, сбытовых ресурсов на основе внедрения наукоемких технологий и инновационных процессов в земледелии, переработке сельскохозяйственной продукции и активизации процессов привлечения инвестиций.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Концепция* и методология устойчивого развития агропромышленного комплекса Республики Татарстан. Казань: КГАУ, 2014. 100 с.

2. *Концепция* инвестиционного проекта «Агропромышленный парк». Новосибирск, 2014. 16 с.

3. *Официальный* сайт Агропромышленного парка «Казань». Режим доступа: http://www.agroprompark-kazan.ru/

4. *Постановление* о проекте «Концепция и методология устойчивого развития агропромышленного комплекса Республики Татарстан».

УДК 65.01

ПРОБЛЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

PROBLEMS OF INTERNAL CONTROL IN ORGANIZATIONS SMALL AND MEDIUM BUSINESS

Белоусова Елена Александровна
Имяреков Сергей Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Belousova
Sergey Imyarekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: simyarekov@yandex.ru

В статье рассматриваются основные проблемы внутреннего контроля в организациях малого и среднего бизнеса, наличие которого, по мнению авторов, является определенной гарантией отсутствия ошибок и неточностей в их бухгалтерской (финансовой) отчетности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: внутренний контроль, законодательство, бухгалтерская (финансовая) отчетность, малый и средний бизнес, внутренний аудит.

The article the main problems of internal control in small and medium-sized businesses, which, according to the author, is a guarantee of absence of errors and inaccuracies in their accounting (financial) statements, are considered.

K e y w o r d s: internal control, legislation, accounting (financial) reporting, small and medium business, internal audit.

© Белоусова Е.А., Имяреков С.М., 2016

В современных рыночных условиях все более актуальными становятся вопросы повышения эффективности внутреннего контроля коммерческих организаций, как составной части процесса менеджмента. Наличие в организации системы внутреннего контроля закреплено ст. 19 Федерального закона «О бухгалтерском учете»: «...экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни»[1]. При этом система внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности должна быть и в тех организациях, бухгалтерская (финансовая) отчетность которых подлежит обязательному аудиту.

Понятие «внутренний контроль», в реализации управленческих функций, предусматривает процесс, направленный на получение достаточной уверенности в том, что экономический субъект обеспечивает:

1) эффективность и результативность своей деятельности, в том числе достижение финансовых показателей, защиту активов;

2) достоверность и своевременность бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности;

3) следование действующему законодательству, в частности при совершении фактов хозяйственной жизни и ведении бухгалтерского учета.

Внутренний контроль должен обеспечивать выявление и предотвращение отклонений от установленных правил, а также искажений данных бухгалтерского учета, бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности. Однако эффективность внутреннего контроля может быть ограничена путем изменения законодательства, превышения должностных полномочий руководства и возникновением ошибок и упущений в процессе принятия решений.

Федеральный закон «О бухгалтерском учете» не предполагает необходимость организации системы внутреннего контроля в тех организациях, в которых ведение бухгалтерского учета руководитель принял на себя. Главные задачи руководства предприятия заключаются в том, чтобы следить за эффективной системой внутреннего контроля и вовремя принимать меры по устранению недостатков этой системы. К таким организациям относятся субъекты малого и среднего бизнеса, в которых эффективность данной системы не вызывают сомнения[2].

Исходя из проработанного материала по внутреннему контролю, становится ясным, что рекомендации Минфина России построены на основе системы COSO (The Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission – COSO). Данная система была разработана Комиссией Тредвея, которая представляет собой добровольную организацию, созданную в Соединенных Штатах и предназначенную для выработки соответствующих рекомендаций для корпоративного руководства по важнейшим аспектам организационного управления, деловой этики, финансовой отчетности, внутреннего контроля, управления рисками организаций и противодействия мошенничеству[3].

COSO разработал общую модель внутреннего контроля, в сравнении с которой организации могут оценить собственные системы управления.

Согласно системе COSO внутренний контроль – это процесс, осуществляемый высшим органом предприятия, определяющим его политику, его управленческим персоналом высшего уровня и всеми другими сотруд-

никами, в достаточной и оправданной мере обеспечивающий достижение предприятием следующих целей: целесообразности и финансовой эффективности деятельности; достоверность финансовой отчетности; соблюдение применимого законодательства и требований регулирующих органов.

Элементами внутреннего контроля по системе COSO являются: контрольная среда; оценка риска; мероприятия контроля; сбор и анализ информации, а также передачу ее по назначению; мониторинг и исправление ошибок.

Системы внутреннего контроля могут быть организованы в различных формах. Как правило, это создание службы внутреннего аудита и внутреннего контроля, ревизионная служба, аутсорсинг[4].

Служба внутреннего аудита способна представить обоснованные выводы по результатам проверок, выявлять и реализовывать внутренние резервы повышения эффективности бизнеса, своевременно выявлять недостатки в работе системы контроля и принимать способы их устранения. Основная проблема данной формы – значительные затраты на оплату труда квалифицированных работников.

Организация отдельной службы внутреннего контроля заключается в том, что контрольные функции в организации делегируются отдельным сотрудникам, позволяя экономить средства на создании штатной структуры контроля. Главная проблема данной формы организации контроля связана с опытом и квалификацией сотрудников малой организации, наделенных контрольными полномочиями[5].

Не совсем подходящая форма контроля для субъектов малого и среднего бизнеса – контрольно-ревизионная служба, аккумулирующая нормативную и методическую базы, практичный кадровый состав, владеющий методами и приемами контроля. Ревизоры осуществляют лишь последующий контроль выполнения решений и распоряжений руководства, в связи с чем не в полной мере удовлетворяют интересам руководителей.

Для субъектов малого и среднего бизнеса, не обладающих излишками финансовых средств подойдет такая форма внутреннего контроля как аутсорсинг. Аутсорсинг предусматривает выполнение функций внутреннего аудита и контроля силами сторонних специалистов. Однако привлеченные специалисты не всегда желают детально вникнуть в проблемы малой организации, что увеличивает вероятность неточностей в системе контроля.

Во всяком случае, какую бы форму осуществления внутреннего контроля малые организации ни выбрали, его наличие существенно повысит показатели деятельности субъекта малого бизнеса и улучшит его конкурентоспособность на рынке. Успешное функционирование любой организации, в том числе и малой, достигается за счет эффективного контроля, позволяющего менеджерам получить информацию, необходимую для выработки политики и принятия решений, достижения стратегических целей, сохранности активов, соблюдения действующего законодательства, а также составления достоверной бухгалтерской (финансовой) отчетности.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Федеральный* закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (ред. от 23.05.2016).

[2]См.: *Имяреков С.М.*, Кулькова К.Г. Некоторые вопросы структурной трансформации российской экономики // Инновационные процессы в развитии современного общества: мат-лы Междунар. заоч. науч.- практ. конф. (Саранск, 20 нояб. 2013 г.). Саранск: ЮрЭкс-Практик, 2013. С. 112.

[3]http://www.complianceofficer.ru/COSO.

[4]См.: *Шохнех А.В.* Особенности организации системы внутреннего контроля в субъектах малого бизнеса // Российское предпринимательство. - 2008. - №1 (104). С. 158.

[5]См.: *Имяреков С.М.* Современные социально-экономические и политические проблемы России // Современные проблемы кооперации: мат-лы Междунар.науч.-практ. конф., посвящ.100-летию Рос.ун-та кооп. (Саранск, 30 окт.2012 г.): в 2 ч. Саранск: ООО «Принт-Издат», 2012. Ч. 1. С. 50.

УДК 338.4(470.345)

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО СОЗДАНИЮ НОВОГО ПРОИЗВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

DEVELOPMENT TRENDS OF THE ENTERPRISES FOR CREATION OF NEW PRODUCTION IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

Подкладышева Светлана Владимировна
Имяреков Сергей Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Svetlana Podkladysheva
Sergey Imyarekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: simyarekov@yandex.ru

В статье рассматриваются тенденции развития предприятий Мордовии как базы для расширения сферы деятельности. Дается оценка состояния строительной отрасли и подчеркивается необходимость роста производства и степени внедрения современных технологических разработок. Отмечается, что выпуск новой продукции стал мотивацией инвестиционной активности для большинства предприятий Республики Мордовия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: регион, рыночная конъюнктура, стройиндустрия, факторы производства, интенсификация и модернизация производства.

The article considers development trends of Mordovian enterprises as a base for expansion. Assessment of the status of the construction industry is given, and the need for increased production and extent of implementation of modern technological developments is emphasized. It is noted that the production of new products was the motivation of investment activity for the majority of enterprises in the Republic of Mordovia.

K e y w o r d s: region, market, industry, factors of production, intensification and modernization of production.

В условиях экономики рыночного типа необходима реализация новой концепции финансовой деятельности коммерческих структур. Такая концепция должна опираться на формирование оптимальной программы производства продукции и услуг, постоянном обновлении номенклатуры продукции в соответствии с изменяющейся конъюнктурой рынка, эффек-

© Подкладышева С.В., Имяреков С.М., 2016

тивности текущих и перспективных инвестиций, и быть ориентированной на рост конечных финансовых результатов путем наиболее полного удовлетворения рыночных потребностей [1, с. 12].

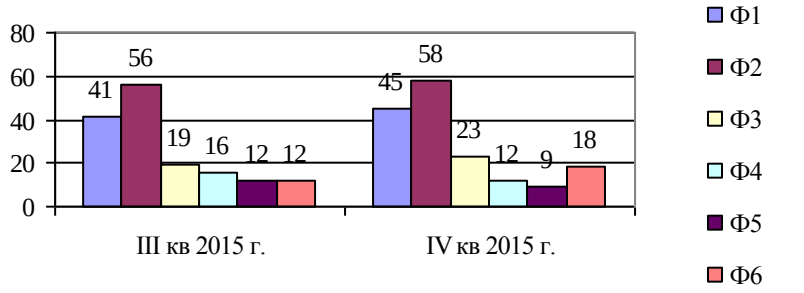
Строительная отрасль республики Мордовия характеризуется рядом противоречий. С одной стороны, наблюдается подъем стройиндустрии региона: за последние 2-3 года значительно увеличились масштабы строительства, изменилась структура работ выполняемых подрядными организациями – более 80% их суммарного объема приходится на новое строительство, 15% – на ремонт, 3% – на текущий ремонт. Проявляется тенденция переориентации строительства в пользу социальной сферы. Увеличивается доля инвестиций в строительство, осуществляемых предприятиями и организациями негосударственного сектора [1, с. 8].

С другой стороны, значительная доля предприятий строительной сферы остро нуждаются в обновлении и замене устаревшего оборудования, технологических линий и других производственных фондов. Около половины региональных производителей строительных материалов и электротехнической продукции осуществляют свою деятельность на морально и физически устаревшем, обветшалом оборудовании, не позволяющем производить некоторые виды фасадных систем и электротехнических изделий, которые завозятся из-за пределов республики. Как следствие, производимая ими продукция по целому ряду основополагающих показателей и характеристик уступает аналогичным товарам, изготовленным на территории соседних с Мордовией регионов и областей. Технологии строительства принятые на вооружении строительных фирм были разработаны еще в середине прошлого века и отличаются повышенной материало- и энергоемкостью, большими трудозатратами. Как следствие, республиканские строительные организации существенно отстают по темпам производства и степени внедрения современных технологических разработок от московских, нижегородских, чебоксарских, пермских фирм и стройорганизаций [1, с. 9].

Однако в 2015 году инвестиционная активность предприятий РМ возросла. Уровень использования производственных мощностей в целом по предприятиям увеличился. Наиболее существенным мотивом являлась интенсификация и модернизация производства, при этом значимость этого мотива снизилась. Доминирующей формой инвестиций являлись вложения в машины и оборудование. Вместе с тем доля предприятий, использовавших эту форму вложений, сократилась. Наибольшая доля предприятий испытывала ограничивающее влияние на рост производства такого фактора, как недостаточный спрос на производимую продукцию (рисунок) [2, с. 21].

Большинство предприятий, испытывающих воздействие этого фактора, имело место среди осуществляющих производство транспортных средств и оборудования. Значительное влияние фактора недостатка денежных средств для финансирования инвестиций было характерно для предприятий, осуществляющих производство машин и оборудования. Высокая доля предприятий, отметивших ограничивающее влияние на производство недостатка необходимого оборудования, наблюдалась среди предприятий строительства и предприятий, осуществляющих производство транспортных средств и оборудования. Ограничивающее воздей-

ствие недостатка квалифицированной рабочей силы было существенным среди предприятий, осуществляющих производство транспортных средств и оборудования.



Факторы, ограничивающие рост производства предприятий РМ, %

где Ф1 – недостаток денежных поступлений для финансирования текущей деятельности; Ф2 – недостаточный спрос на продукцию предприятий; Ф3 – недостаток денежных средств для финансирования инвестиций; Ф4 – недостаток необходимого оборудования; Ф5 – недостаток квалифицированной рабочей силы; Ф6 – наличие на рынке аналогичной импортной продукции.

Наличие на рынке аналогичной импортной продукции как фактор, ограничивающий рост производства, наиболее часто отмечался предприятиями, осуществляющими производство транспортных средств и оборудования. Недостаток денежных поступлений для финансирования текущей деятельности был в значительной мере характерен предприятиям, осуществляющим производство машин и оборудования, а также предприятиям строительства.

Значимость таких мотивов инвестиционной деятельности, как выпуск новой продукции, получение дохода от финансовых инвестиций, возросла. Роль таких мотивов инвестиционной деятельности, как расширение производства, интенсификация и модернизация производства, поддержание мощностей, привлечение заемных средств, уменьшилась.

Основным мотивом инвестиционной деятельности предприятий являлась интенсификация и модернизация производства. Максимальная доля предприятий, мотивация инвестиционной деятельности которых была связана с поддержанием производственных мощностей наблюдалась среди предприятий, осуществляющих производство и распределение электроэнергии, газа и воды (по 66,7 % предприятий). Наибольшая доля предприятий, назвавших мотивом инвестиционной активности расширение существующего производства, была характерна для предприятий, осуществляющих производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования (47,1 % предприятий). Значительная доля предприятий, для которых побудительной причиной инвестиционной деятельности являлась интенсификация и модернизация производства, наблюдалась среди предприятий, осуществляющих производство прочих неметаллических минеральных продуктов (50,0 % предприятий).

Максимальная доля предприятий, для которых мотивацией инвестиционной активности стал выпуск новой продукции, отмечалась среди предприятий, осуществляющих производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования (52,9 % предприятий). Наибольшая доля предприятий, мотивация инвестиционной деятельности которых была связана с получением дохода от финансовых инвестиций, была зафиксирована среди предприятий сельского хозяйства (16,7 % предприятий). Наибольший удельный вес предприятий, назвавших мотивом инвестиционной активности привлечение заемных средств, отмечался среди предприятий строительства (11,1 % предприятий) [2, с. 26].

Согласно мониторингу Национального Банка РФ в 2016 г. ожидается заметное ухудшение финансового состояния предприятий. Наиболее существенные неблагоприятные изменения возможны среди предприятий транспорта, где отмечался значительный рост доли предприятий, ожидающих ухудшения своего финансового состояния. Вместе с тем по некоторым видам экономической деятельности ожидается улучшение финансового состояния предприятий, и особенно заметное среди предприятий, осуществляющих производство машин и оборудования, производство транспортных средств и оборудования, а также производство и распределение электроэнергии, газа и воды [2, с. 29].

Следовательно, в процессе принятия управленческих решений менеджеры должны так составить производственный план предприятия, чтобы точнее предвидеть возможные отклонения фактических показателей от плановых в худшую сторону. Тогда появится возможность заранее подготовиться к тому, что ситуация на рынке будет складываться негативно для данного предприятия.

При неблагоприятном развитии рыночных событий в принципе возможны следующие ситуации с результатами производства:

– прибыль может оказаться меньше запланированной, но все же больше ее базисной величины (когда индекс прибыли будет больше 1,0, но меньше 1,2);

– прибыль может оказаться меньше базисной величины, т. е. меньше 1,0, но больше нуля;

– и самый худший вариант – прибыль окажется отрицательной, т. е. будет меньше нуля [4, с. 59].

Можно ли как-то положительно и оперативно воздействовать на процесс производства, управлять неблагоприятной ситуацией, чтобы предприятие не попадало в тяжелое положение и не оказалось на грани банкротства? Нам представляется, что это не только возможно, но и необходимо. В этом как раз и заключается смысл функции регулирования производства в бизнесе. Суть его сводится к следующему.

Предшествующие операции по управлению производством, включая анализ возможного отклонения фактических результатов от плана в негативную сторону, оценка этого отклонения позволяют приступить к выполнению заключительной его части по регулированию производственной деятельности по всем возможным направлениям. Прежде всего, руководству предприятия необходимо тщательно следить за общей экономической ситуацией в стране, за темпами инфляции. Необходимо прогнозировать с максимально возможной точностью будущие цены на ис-

пользуемые ресурсы, задавая три оценки по их величине: минимальную, наиболее вероятную и максимальную. Тогда будет легче определить наиболее тяжелое положение с затратами на производство продукции в плановом периоде.

Следует также, как можно точнее прогнозировать возможное отклонение от базиса платежеспособности потребителей продукции, точно оценивать рыночную долю своего предприятия по объему продаж товара в базисном периоде и тщательно прогнозировать (давая три оценки: минимум, наиболее вероятное значение и максимум) поведение конкурентов в плановом периоде в части увеличения объема поставок на рынок своих товаров и политики цен [4, с. 71].

Имеющаяся информация необходима для принятия наиболее правильных управленческих решений и сведения к минимуму возможной погрешности по сравнению с наихудшим фактическим результатом, тем более что передовой производственный опыт убедительно показывает справедливость этого тезиса. Фирмы, которые собирают досье на каждого конкурента, следят за рынком, за ценами на производимые товары, изучают своих потребителей, как правило, успешнее ведут свое дело, добиваясь значительных успехов в бизнесе. Они с большой точностью предсказывают будущую рыночную ситуацию и стараются использовать ее в собственных интересах. Однако и при такой политике предприятия не застрахованы от ошибок и просчетов, от убыточности производства. Следовательно, все вышеперечисленное в части обеспечения плановой работы необходимой информацией остается справедливым, необходимым, но не достаточным. Без регулирования производственной деятельности с учетом возникающей рыночной ситуации обойтись невозможно.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Имяреков, С.М.* Формирование инновационного климата в экономическом развитии России // Реформирование образовательной среды: мат-лы Междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 185-летию потребит. кооп. России (Саранск, 30–31 марта 2016 г.). Саранск: ЮрЭксПрактик, 2016. С. 187–190.

2. Конъюнктурный обзор рынка. Центральный банк Российской Федерации. Волго-Вятское главное управление: Отделение – Национальный банк по Республике Мордовия, 2016. 37 с.

3. *Подкладышева, С.В.,* Имяреков С.М. Основные тенденции планирования и создания нового вида продукции // Неделя студенческой науки «Роль молодежи в инновационном развитии региона» (Саранск, 16–23 нояб. 2015 г.) : материалы и докл. / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.] ; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск : Принт-Издат, 2015. С. 412–418.

4. *Подкладышева С.В.,* Имяреков С.М. Перспективы и риски создания нового вида продукции // Неделя студенческой науки «Роль молодежи в инновационном развитии региона» (Саранск, 16–23 нояб. 2015 г.): материалы и докл. / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.]; Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск: Принт-Издат, 2015. С. 418–423.

УДК 339.543

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ И ПУТИ ЕГО ПОВЫШЕНИЯ

EFFECTIVENESS OF CUSTOMS CONTROL AND WAYS OF ITS IMPROVEMENT

Абдулалимова Алсу Дамировна
Научный руководитель **Антонова М.А.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Alsu Abdulalimova
Scientific adviser **M. Antonova**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: abdulalimova.alsu2016@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности таможенной проверки, которые заключаются в осуществлении проверки факта соблюдения требований и условий использования товаров в соответствующей таможенной процедуре. Поводом для проведения таможенной проверки может стать наличие у таможенных органов информации о возможном нарушении законодательства Российской Федерации о внешнеэкономической деятельности (ВЭД).

К л ю ч е в ы е с л о в а: таможенный контроль, декларация, таможенная проверка, объект.

The article discusses the features of the customs check, which are to verify that the implementation of compliance with the requirements and conditions of goods usage in the relevant customs procedure. The reason for the customs inspection may be the presence of the customs authorities information on the possible violation of the Russian Federation legislation on foreign economic activity.

K e y w o r d s: customs control, declaration, customs inspection, object.

Таможенный контроль – совокупность мер, осуществляемых таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства Российской Федерации. Таможенный контроль проводится исключительно таможенными органами в соответствии с Таможенным кодексом Таможенного союза (вступил в силу с 1 июля 2010 г.), то есть субъектами таможенного контроля (лицами, правомочными на его производство) являются сотрудники таможенных органов РФ.

© Абдулалимова А.Д., 2016

Цель таможенного контроля состоит в проверке соблюдения законности перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу, а также соблюдения условий избранного таможенного режима и осуществления предпринимательской деятельности в сфере таможенного дела.

Документы, необходимые для таможенного контроля могут рассматриваться в качестве предметов контроля как при оформлении перемещаемых товаров и транспортных средств либо оформлении изменения таможенного режима, так и при проведении таможенного надзора. По назначению их можно разделить на несколько видов:

– документы, необходимые для таможенного оформления и контроля;

– документы, необходимые для контроля (надзора).

Таким образом, таможенный контроль как проверка - это осуществляемая таможенными органами РФ проверка перемещаемых через таможенную границу РФ товаров и транспортных средств, документов и сведений, необходимых для таможенных целей, а также надзор за предпринимательской деятельностью (рынок таможенных услуг) в сфере таможенного дела.

Формы таможенного контроля — это отдельные категории проверочных действий таможенных органов, направленных на осуществление таможенного контроля.

Существуют отдельные формы таможенного контроля. Среди них следующие:

1.Проверка документов и сведений – форма таможенного контроля, применяемая должностным лицом таможенного органа с целью установления достоверности сведений, подлинности документов и (или) правильности их заполнения и (или) оформления.

2. Устный опрос – форма таможенного контроля, применяемая таможенными органами при производстве таможенного оформления, которая заключается в получении необходимых сведений от лиц без оформления объяснений указанных лиц в письменной форме.

3. Получение объяснений – получение должностными лицами таможенного органа от перевозчиков, декларантов и иных лиц, располагающих сведениями об обстоятельствах, имеющих значение для осуществления таможенного контроля, необходимой информации в сфере таможенного дела.

4. Таможенное наблюдение – гласное, целенаправленное, систематическое или разовое, непосредственное или опосредованное визуальное наблюдение, в том числе с применением технических средств, должностными лицами таможенных органов за перевозкой товаров, в том числе транспортных средств, находящихся под таможенным контролем, совершением с ними грузовых и иных операций.

Существуют две таможенные проверки, рассмотрим их по порядку. Камеральная таможенная проверка – это процедура изучения и анализа сведений, содержащихся в декларациях и документах, представленных проверяемым лицом, сведений контролирующих государственных органов, а также других документов и сведений, имеющихся у таможенных органов, о деятельности указанных лиц. Камеральная таможенная проверка проводится таможенными органами по месту нахождения таможенного органа без выезда к проверяемому лицу, а также без оформления

предписания (акта о назначении проверки). Камеральные таможенные проверки не ограничены в периодичности проведения.

При выездной таможенной проверке таможенный орган выезжает на место нахождения юридического лица, место осуществления деятельности индивидуального предпринимателя и (или) на место фактического осуществления их деятельности. Выездная проверка может быть плановой или внеплановой и проводится на основании решения (предписания, акта о назначении проверки).

Таким образом, таможенная проверка направлена на выявление нарушений таможенного законодательства и фактов неуплаты таможенных платежей, количество которых увеличивается в результате внешнеполитических процессов, происходящих в мире.

В результате исследования было выявлено, что выбор объектов таможенной проверки, определение ее формы и сроков, а также планирование деятельности подразделений таможенных органов ведется на основе анализа различных источников информации.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что практика работы таможенных органов доказывает, что только комплексный подход к проблемным вопросам может увеличить качество таможенного контроля, и, непосредственно, таможенных проверок, а также уровень законодательства при вынесении решений сотрудниками таможенных органов.

УДК 330.342.151:336.1

Л.Н. ЮРОВСКИЙ КАК ОСНОВАТЕЛЬ КОНЦЕПЦИИ ТОВАРНО-СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ХОЗЯЙСТВА В ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕНЕЖНОЙ ПОЛИТИКЕ РОССИИ

L.N. YUROVSKIY AS THE FOUNDER OF THE COMMODITY-SOCIALIST ECONOMY SYSTEM CONCEPT IN THE STATE MONETARY POLICY OF RUSSIA

Антонов Никита Станиславович
Рыбакова Наталья Евгеньевна
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Nikita Antonov
Natalya Rybakova
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена основателю концепции товарно-социалистической системы хозяйства в государственной денежной политике России Л.Н. Юровскому.

К л ю ч е в ы е с л о в а: Л.Н. Юровский, новая экономическая политика, товарно-социалистическая система хозяйства, денежная политика.

© Антонов Н.С., Рыбакова Н.Е., 2016

The article is devoted to the founder of the commodity-socialist economy system concept in the state monetary policy of Russia L.N. Yurovskiy.
K e y w o r d s: L.N. Yurovskiy, the new economic policy, the commodity-socialist economy system, monetary policy.

История государственных экономических реформ, исполняемых в России в годы Новой Экономической Политики рассматривается наукой как тяжелый период фундаментальных изменений, которые происходили в Р.С.Ф.С.Р. непосредственно в период социальных конфликтов. Переход от государственного распределения к рынку, убедительно запросил основательных перемен во всех сферах хозяйства молодой страны Советов. Логика данных реформ проложила путь через глубокие сочетания различных форм собственности, к обширному применению в народном хозяйстве рыночных, товарно-денежных отношений, непосредственно денежных методов хозяйствования, поддержанию паритетных отношений между городом и деревней.

В составе мер в государственном строительстве в области денежной политики основную нишу заняла финансовая, а в основной ее части – денежная реформа, которая была блестяще проведена в 1921–1924 гг. Ее результатом в стране стала органично воссозданная первая денежная система с обменом по твердым пропорциям банковых червонцев, казначейских билетов, а еще серебряных и медных монет. Специфичность кредитно-денежной системы, подготовленной в ходе реформы, заключалась в том, что в ней были отражено желание сделать группировку классических черт экономической системы, существующей в мире и, прежде всего усматривалась обратимость рубля, содействие валютного паритета, с характерным для русского хозяйства чертами планирования экономики, монополии внешней торговли.

В комплексе мер новой экономической политики центральное место занимает финансовая реформа 1921 – 1924 гг. В результате ее проведения, после длительного периода инфляции, в стране была создана новая денежная система с обращением и взаимным разменом по твердым соотношениям банковых червонцев, казначейских билетов, а также серебряных и медных монет. Специфика кредитно-денежной системы, созданной в ходе реформы, заключалась в том, что в ней были отражены попытки сочетать традиционные черты мировой финансовой системы (конвертируемость рубля, поддержка валютного паритета), с присущими советскому хозяйству чертами (планирование экономики, монополия внешней торговли) [1].

В отечественной исторической, юридической и экономической литературе изучение вопросов, связанных с проведением финансовой реформы 20-х гг. XX в., не является новой проблематикой. Но эта тема требует своего осмысления с учетом новых подходов и выводов в отношении нэпа как альтернативы командно-административной системе, выявления его перспектив и противоречий. Лишь в последнее время стал возможным доступ к широкому кругу источников, характеризующих деятельность партийно-государственного руководства, центральных и местных советов, хозяйственных и других организаций, анализ которых открывает должный простор для крупномасштабного осмысления и освещения новой экономической политики. Речь идет не только об архивных документах, но и о литературе 20-х гг. XX в., в том числе и эмигрантской, о возможности исполь-

зования трудов, долгое время находившихся в спецхранах. Сегодняшнее обращение к истории государственной финансовой реформы России в 1921 – 1924 гг. – это изучение социалистического строительства в истории 20-х гг., в рамках которой выбиралось одно направление, или оставить неприкосновенным принципы и методы военного коммунизма, или, покончив с ними, идти дорогой в рыночную экономику. Отношение к преобразованиям в области финансов оказались составляющей частью борьбы, с одной стороны, за продолжение и углубление новой экономической политики и, с другой стороны, за свертывание ее [2].

Проблемы, относящиеся к строительству денежной системы Советской России, обстоятельно и объективно освещались в работах Л. Юровского, Д. Кузовкова, З. Каценеленбаума и др.

Огромный вклад в разработку сложных теоретических и практических проблем нэпа внес Л.Н. Юровский, выдающийся экономист, чье имя долго находилось в забвении. Его научное мировоззрение сформировалось еще до революции 1917 г. под влиянием неоклассической школы и его педагогов-учителей – П.Б. Струве, М.И. Туган-Барановского и А.А. Чупрова. Л.Н. Юровский отвергал направления неоклассицизма в экономической мысли по причине несогласия с необходимостью «субстанциализирования» ценности, что означало ни что иное как сведение цены «к чему-то такому, что не есть цена». Он отмечал: «Мы вправе сказать, что в основе цен лежат субъективные хозяйственные оценки. Но это не значит, что они не зависят от цен». Делая упор на теорию равновесия Л. Вальраса, он доказывал, что «цены всегда покоятся на ценах и искать выхода из этих взаимных зависимостей, не выходя вместе с тем за пределы народного хозяйства, было бы совершенно бесполезным занятием...» [5]. Он отмечал, что у государства есть инструменты, которыми он воздействует на потребительском рынке, но у государства ограниченное влияние на мировой и крестьянский рынок, что особенно важно при разработке и проведении экономической политики, а также тогда, когда составляются хозяйственные планы. Программы государства имеют целью обеспечение динамичного, подвижного равновесия, при учете всей сложности взаимоотношений с основными хозяйственными направлениями.

Возглавляя Валютное управление Наркомата финансов, он принимал активное участие в разработке кредитно-денежной и валютной политики Советского государства, анализ которой стал основной темой большинства его работ [3; 4; 6]. В те же годы его потенциал как крупного теоретика особенно полно реализовался в исследовании природы советской экономики периода нэпа – в выдвинутой им концепции «товарно-социалистической системы хозяйства». Л.Н. Юровский видел главную функцию рынка в поддержании экономического равновесия как главного принципа хозяйства.

Л.Н. Юровский был убежденным сторонником денежного обращения. В издаваемых своих книгах он убедительно демонстрировал невозможность нормального ведения хозяйства в условиях обесценивающейся валюты, когда все экономические действия приобретают характер рискованных спекуляций.

Основная направленность его работ, специально посвященных денежной реформе, состояла в том, что ее мероприятия: представление

Госбанку эмиссионного права, создание системы параллельного обращения банковых билетов и казначейских денежных знаков, переход к единой денежной системе – представляли собой «неизбежные звенья эволюции денежной системы в условиях той хозяйственной и финансовой обстановки, которая создалась после провозглашения новой экономической политики» [4, с. 3].

Подводя итог выше изложенному, необходимо отметить, что и будет правильным, Л.Н. Юровский проделал работу по укреплению отечественной государственной денежной системы не на пустом месте. Примером послужила денежная реформа, проведенная в дореволюционной России под руководство министра финансов С.Ю. Витте. Точно также, под руководством народного комиссара финансов молодой республики Советов Г.Я. Сокольникова (Г.Я. Бриллиант) Л.Н. Юровский с коллегами провели реформу в области государственной денежной политики, укрепив рубль и сделав его по значимости и цене выше американского доллара. В связи с чем, не зря называли Г.Я. Сокольникова – «Советским Витте», считавшим, что «Эмиссия – опиум для народного хозяйства».

ЛИТЕРАТУРА

1. *Соколов, А.С.* Финансовая реформа 1921–1924 гг. и ее место в партийно-государственной политике: автореф. … канд. ист. наук. М., 1997. 28 с.
2. *Финансовый* фронт: Сборник статей. Тамбов: «Коммунист», 1923. 79 с.
3. *Юровский, Л.Н.* Денежная политика Советской власти (1917–1927). М.: Финансовое изд-во НКФ СССР, 1928. 401 с.
4. *Юровский, Л.Н.* На путях к денежной реформе. Изд. 2-е. М.: «Финансовая газета», 1924. 116 с.
5. *Юровский, Л.Н.* Очерки по теории цены. Саратов: Издание Союза потребительских обществ Саратовского края, 1919. 233 с.
6. *Юровский, Л.Н.* Современные проблемы денежной политики. М.: Финансовое изд-во НКФ СССР, 1926. 192 с.

УДК 334.372.2(470+571)

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОГО РАЗВИТИЯ КРЕДИТНОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

PROBLEMS AND PROSPECTS OF MODERN DEVELOPMENT OF CREDIT COOPERATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Гладилина Татьяна Владимировна
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Gladilina
Scientific adviser **Ye. Vorobyova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: gladilinatv@mail.ru

В статье рассматриваются современные проблемы и перспективы развития кредитной

© Гладилина Т.В., 2016

кооперации в Российской Федерации. Раскрываются причины их неблагополучного развития и способы эффективной работы. Анализируется развитие кредитных кооперативов на территории Российской Федерации. В качестве примера приводится развитие кредитной кооперации за рубежом.
К л ю ч е в ы е с л о в а: кредитная кооперация, проблемы, кооператив, развитие, перспективы.

The article deals with modern problems and prospects of credit cooperation development in the Russian Federation. The reasons of their unfavorable development and ways to work effectively are revealed. The development of credit cooperatives in the Russian Federation is analyzed. As an example, the development of credit cooperation abroad is given.
K e y w o r d s: credit cooperatives, problems, cooperative, development, prospects.

На сегодняшний момент малое предпринимательство в Российской Федерации (далее - РФ), вместе с формирующимся фермерским укладом, не имеет серьезного кредитно-финансового обеспечения.

Коммерческие банки ориентированы, преимущественно, на работу с крупными заёмщиками. Малые предприниматели и сельскохозяйственные производители практически не имеют возможности получать кредиты, как от государства, так и от коммерческих банков из-за высоких процентных ставок и отсутствия гарантии.

На сегодняшний день в РФ кредитная кооперация развивается довольно-таки сложно. Главные причины это:

– государственная власть недооценивает роль кооперации в целом, особенно кредитной;

– действующее кооперативное законодательство несовершенно, что тормозит развитие всех видов кооперации, и кредитная – не исключение;

– весомое противостояние коммерческих банков, не желающие видеть в кредитных кооперативах достойную конкуренцию [4].

Основным фактором благополучного развития кредитной кооперации, является то, в какой степени их деятельность, отвечает кооперативной природе и сущности как институтов мелкого кредитования.

Так как кооперативы – это средство мобилизации небольших финансовых ресурсов, которыми, обладают их члены, а численность таких учредителей может быть невелика, то, на начальном этапе своей роботы они, в основном, имеют в распоряжении довольно скромные кредитные возможности.

Если научиться правильно маневрировать данными ресурсами, то привлекая дополнительных пайщиков, можно увеличить свой потенциал и расширить область деятельности при жёстком соблюдении установленного регламента.

Ключевыми принципами и правилами удачного функционирования и развития кредитной кооперации, на начальном этапе, является, преимущественно: краткосрочность кредитов; сбалансированность размера выданного кредита и принятых сберегательных вкладов; определение максимального размера кредита, который будет предоставлен одному члену.

Последующий кредит пайщику может быть выдан после того, как вовремя будет возвращён предыдущий. Если не соблюдать это правило, то вся работа кооператива обездвиживается и ставится под вопрос сам процесс существование кооператива. Для этого в кооперативе должен быть выработан чёткий механизм обеспечения возврата кредитов и неизбежности санкций в случае его просрочки [2].

Так же бытует широко распространённое суждение о том, что одним из первостепенных препятствий к созданию кредитной кооперации является отсутствие государственной поддержки, под которой понимается вливание государственных средств на безвозмездной основе, или же в виде беспроцентного кредита в развитие финансовой базы кооператива.

К примеру, если предоставить льготный государственный кредит (или беспроцентный) кооперативу, то это во многом облегчит его работу на начальном этапе. Кроме того, обращение к государственным кредитам таит в себе ряд соблазнов и подводных камней:

– во-первых, получение государственного кредита вызывает иллюзию возможности предоставления кредитов крупных размеров без соответствующих гарантий их возврата;

– во-вторых, это влечет за собой вместе с возможным ущербом для независимости кооператива ослабление стимула к работе по мобилизации средств, имеющихся у разных слоев сельского населения, аккумулирование которых может укрепить финансовое положение кооператива на базе самофинансирования.

И все-таки главной проблемой, которая замедляет процесс развития и процветания кредитных кооперативов на территории РФ, является невыполнение ее организациями ключевых функций кредитной кооперации, таких как: кредитный анализ, мониторинг займов, управление рисками, бизнес-планирование, процентная политика, финансовое регулирование деятельности.

В РФ, на сегодняшний день, по-прежнему недооценивается роль развития кооперации в целом. А ведь потребительская кооперация, находясь «…в тесном взаимодействии с сельскохозяйственной кооперацией, может участвовать в решении важной государственной задачи по приоритету и замещению импортной продукции продукцией отечественных производителей» [1, с. 2].

Согласно Международной конференции по кредитной кооперации, которая прошла 18 апреля 2013 г. в Саратовской области, «…в некоторых регионах России в течение последних лет активно начался процесс создания региональных и местных кредитных кооперативных структур, несмотря на неблагоприятные условия. В качестве примера можно назвать: Волгоградскую, Саратовскую, Ленинградскую, Пермскую, Новосибирскую, и Ярославскую области. Они продолжают традиции российских кредитных кооперативов XIX в., которые развивались успешно, но были ликвидированы в начале прошлого века» [4, с. 2].

Известно, что наиболее активно сельская кредитная кооперация развивается на территории южных регионов страны. Например, на сегодняшний день «…на долю Южного федерального округа приходится 41,5% от общего числа сельских кредитных кооперативов в РФ, Поволжского округа – 17,3%, Сибирского – 22,5%, Центрального – 8,4%, Северо-Западного – 6,7%, Уральского – 9,1%, Дальневосточного – 11,2%» [6, с. 45].

В настоящее время в сельских кредитных кооперативах доминируют всевозможные виды мелких сельскохозяйственных товаропроизводителей. Это может подтвердить исследования 27 сельских кредитных кооперативов, которое было проведено Фондом развития сельской кредитной кооперации в 2014г. в различных регионах России. В 13-ти из них среди

их членов преобладали крестьянские (фермерские) хозяйства, в 7 – личные подсобные хозяйства, в 3 – сельскохозяйственные объединения, остальные кооперативы имели смешанный состав членов. По оценке Фонда развития сельской кредитной кооперации, только в 2015г. сельскими кредитными кооперативами государства за счёт собственных и привлеченных средств было выдано около 500 млн. руб. займов.

Проведенные исследования показали, что создание региональных систем кредитной кооперации осуществляется только в тех областях и республиках, где построены неплохие отношения с местной властью. К примеру, в Волгоградской, Ростовской, Саратовской, Пермской, Томской, Вологодской, Ярославской, Московской областях, в республиках - Марий Эл, Чувашии, Удмуртии. В этих регионах кредитные кооперативы включены в качестве важного составляющего элемента в программы социально-экономического развития села. В некоторых субъектах России были созданы целевые программы развития сельской кредитной кооперации, где указывается, что через систему сельской кредитной кооперации будет идти процесс восстановления инвестиционного процесса, развитие мелкотоварного производства, частного предпринимательства и повышения уровня жизни сельского населения [5].

Для того, чтобы простимулировать создание кооперативов, необходимо ввести единый новый законопроект, который будет похож на Закон о кооперации в СССР (1988г.), который проясняет и закрепляет важную роль и статус, функции кооперации в развитии нового российского общества с рыночной экономикой. Роль этого законопроекта должна состоять в том, что бы он объединял все существующие виды кооперации и отраслевые кооперативные законы. «Именно на эту подготовленную почву должны упасть семена инициативы и энергии молодого… поколения - и появиться «…ростки» новой кооперации в… России…» [1, с. 4].

Полезным, в этом плане, представляется опыт развития кредитной кооперации зарубежных стран. Например, в Нидерландах, как и в Германии, кредитные кооперативы создавались в основном для финансирования фермеров, где сразу же возникло большое количество небольших кооперативных банков, которые получили название «Рабобанк» (Райффайзен или Райффайзенский фермерский кредитный банк). На сегодняшний день члены этих самостоятельных небольших Рабобанков решили всеобщими усилиями создать дочернюю компанию «Рабобанк Недерланд», которая разрабатывает общие продукты и услуги, привлекает капитал из финансовых рынков, и выполняет юридические функции для всей группы банков.

Исходя из данных за 2015 г., в Нидерландах действует около 420 независимых Рабобанков, обслуживающих, в основном, территорию, в которой сами находятся. Консолидированный баланс Рабобанка составляет 450 млрд. евро в 385 самостоятельных местных банках на территории Нидерландов и в 162 отделениях в 47 государствах мира [7].

Эти 385 банков пользуются услугами и методами, которые разработаны их дочерними компаниями «Рабобанк Недерланд». Они же стали современными провайдерами финансовых услуг. «Рабобанк Недерланд» контролируют также ликвидность и платежеспособность отдельных Рабобанков. Кроме того, они координируют международную деятельность

группы, и держат доли всех Рабобанков в других дочерних компаниях, таких как страховая компания, лизинговая и факторинговая компания, частный банк и компания по управлению финансовыми активами.

В течение последних 15 лет группа Рабобанков приобретала эти дочерние компании через свою «дочку» «Рабобанк Недерланд», что позволяет другим банкам предлагать своим клиентам полный пакет финансовых услуг. Группа сама обеспечивала все поглощения, потому что кооператив не может платить в форме акций [3].

Что касается Российской Федерации, то как бы нам не хотелось, но кооперация, в частности кредитная, на сегодняшний день не может выдержать конкуренции с частным бизнесом. В отношениях, определяемых частным капиталом, выигрывает частный капитал. Но нельзя кредитную кооперацию коммерциализировать. Это подтверждает опыт кооперации Европейских стран, где в итоге кооперативная система пришла в упадок. Соответственно, и отношение к ней со стороны государства и частного бизнеса должно быть особое. Поэтому необходимо разработать единую концепцию «развития кооперации в России с учётом всех её основных видов: сельскохозяйственной, кредитной, потребительской и единое законодательное регулирование, единый закон, который приведёт к единому знаменателю все отраслевые федеральные законы о кооперации…» [1].

Таким образом, преодолевая проблемы и используя положительный опыт, как отечественный, так и зарубежных стран, кредитная кооперация в Российской Федерации имеет большие перспективы занять свое достойное место в кредитно-финансовой системе страны в недалеком будущем.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Воробьёва, Е.Г.* Проблема неопределённости будущего кооперации в России // Концепт. 2014. № 10. // [Электронный ресурс] URL: http://e-koncept.ru/2014/4287/htm (дата обращения 17.09.2016).

2. *Гринёв, А.С.* Гильдия народных кооперативов – объединение нового типа // Газета // 2016. № 3. 12–15 с. // [Электронный ресурс] URL: htpp://www.bn.ru/articles (дата обращения 17.09.2016).

3. *Донской, В.Н.* Зарубежный опыт кредитной кооперации. – 2014. // [Электронный ресурс] URL: htpp://www.creditcoop.ru (дата обращения 17.09.2016).

4. *Емельянов, С.В.* Риски и проблемы кредитных кооперативов. – 2015. // [Электронный ресурс] URL: htpp://www.creditcoop.ru (дата обращения 17.09.2016).

5. *Карасёв, В.И.* Государственная поддержка кредитной кооперации. – 2014. // [Электронный ресурс] URL: htpp://www.creditcoop.ru (дата обращения 17.09.2016).

6. *Социально-экономическое* положение федеральных округов. – 2015. // [Электронный ресурс] URL: htpp://www.gks.ru (дата обращения 17.09.2016).

7. *Статистика*: Экономические показатели стран мира. – 2015. // [Электронный ресурс] URL: htpp://www.ereport.ru (дата обращения 17.09.2016).

УДК 368.914(470.4)

ТЕНДЕНЦИИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ПЕНСИОННОГО ФОНДА СУБЪЕКТОВ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

TENDENCIES FOR FINANCIAL RESOURCES FORMATION OF VOLGA FEDERAL DISTRICT SUBJECTS THE PENSION FUND

Гуськова Татьяна Борисовна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Guskova
Scientific adviser **N. Kataykina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматриваются тенденции формирования финансовых ресурсов Пенсионного фонда субъектов Приволжского федерального округа, проанализирована структура ресурсов, объемы.

К л ю ч е в ы е с л о в а: фонд, финансовые ресурсы, доходы, пенсии, пособия.

The article discusses the tendencies for the financial resources formation of the Pension Fund in the Volga Federal District, the structure of the resources, the volumes are analyzed.

K e y w o r d s: fund, financial resources, income, pensions, benefits.

Пенсионный фонд России играет важную роль в поддержании социального развития населения страны. В 2015 г. в Отделении Пенсионного фонда по Республике Мордовия состоялась пресс-конференция, посвященная индексации социальных пенсий с 1 апреля, а также единовременным выплатам ветеранам Великой Отечественной войны. В ходе пресс-конференции управляющий ОПФР по Республике Мордовия сообщила, что с 1 апреля 2015 года социальные пенсии россиян (в том числе и жителей Мордовии) выросли. Увеличиваются они в соответствии с постановлением Правительства России от 18 марта 2015 года № 247 «Об утверждении коэффициента индексации с 1 апреля 2015 года социальных пенсий». Критерием повышения является размер прожиточного минимума пенсионера в РФ.

До 1 апреля 2015 года размер социальной пенсии составлял 4323,74 руб. С 1 апреля (в результате индексации на 10,3 %) он составит 4769,09 руб. Увеличение на 445,35 руб. В Мордовии численность пенсионеров, которым с 1 апреля будут повышены пенсии, составляет 20 200 человек. Среди них:

– дети-инвалиды (2,4 тыс.чел.);

– инвалиды с детства (5,5 тыс.чел.);

– инвалиды и престарелые, не выработавшие стаж, необходимый для установления страховой пенсии (1,7 тыс. чел.);

– получатели социальной пенсии по случаю потери кормильца (5,1тыс. чел.);

© Гуськова Т.Б., 2016

– лица, получающие государственную пенсию по основаниям, связанным с последствиями аварии на ЧАЭС (3.3 тыс. чел.). В основном, это лица, проживавшие либо работавшие в зоне с льготным социально-экономическим статусом;

– лица, получающие государственные пенсии по инвалидности, по случаю потери кормильца из числа военнослужащих, ставших инвалидами в период военной службы по призыву (500 чел.).

Формирование финансовых ресурсов Пенсионного фонда России по Приволжскому федеральному округу в 2012–2014 гг. представлено в табл. 1.

Таблица 1

Формирование финансовых ресурсов Пенсионного фонда ПФО в 2012–2014 гг., млн. руб.

Наименование	2012	2013	2014	Отклонение 2014 от 2012		Отклонение 2014 от 2013	
				млн. руб.	%	млн. руб.	%
Приволжский федеральный округ	1 122 671,9	1 286 527,8	1 269 127,1	146 455,2	13,05	–17 400,7	–1,35
Республика Башкортостан	143 195,0	165 070,8	164 912,6	21 717,6	15,17	–1 58,2	–0,10
Республика Марий Эл	24 184,7	27 892,5	28 380,3	4 195,6	17,35	487,8	1,75
Республика Мордовия	30 251,9	33 925,5	33 952,6	3 700,7	12,23	27,1	0,08
Республика Татарстан	139 847,5	161 567,7	154 632,7	14 785,2	10,57	–6 935	–4,29
Удмуртская Республика	56 091,2	64 824,1	63 774,3	7 683,1	13,70	–1 049,8	–1,62
Чувашская Республика	41 911,0	48 368,9	49 518,6	7 607,6	18,15	1 149,7	2,38
Пермский край	105 374,1	120 476,7	120 551,6	15 177,5	14,40	74,9	0,06
Кировская область	56 019,8	62 689,5	65 144,5	9 124,7	16,29	2455	3,92
Нижегородская область	137 005,7	158 296,2	151 476,6	14 470,9	10,56	–6 819,6	–4,31
Оренбургская область	75 142,2	86 573,3	85 876,7	10 734,5	14,29	–696,6	–0,80
Пензенская область	53 090,9	59 093,5	59 228,8	146 455,2	13,05	–17 400,7	–1,35
Самарская область	123 493,3	144 000,0	134 778,3	21 717,6	15,17	–158,2	–0,10
Саратовская область	87 813,9	97 674,3	101 197,2	4 195,6	17,35	487,8	1,75
Ульяновская область	49 250,8	56 074,8	55 702,7	3 700,7	12,23	27,1	0,08

В ходе анализа выявлено, что в 2012–2014 гг. финансовые ресурсы Пенсионного фонда ПФО возросли с 1 122 671,9 млн. руб. до 1 269 127,1 млн. руб. или на 13,05 %. В доходах бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации предусматривается существенное увеличение объема межбюджетных трансфертов из федерального бюджета в 2015 г. относительно 2014 г., в связи с завершением аттестации негосудар-

ственных пенсионных фондов в 2015 г. и направлением страховых взносов застрахованных граждан на накопительную часть трудовой пенсии.

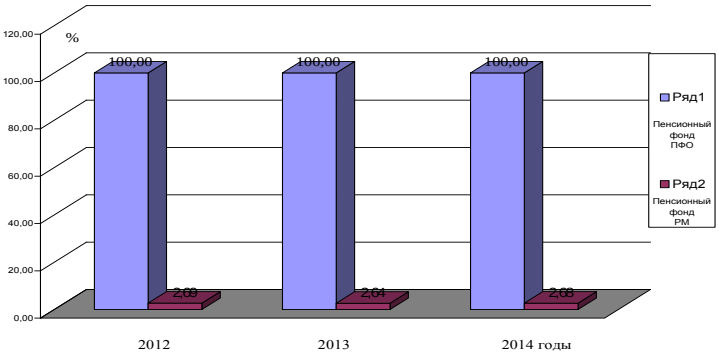
В ходе анализа выявлено, что за 2013–2014 гг. выявлено изменении структуры финансовых ресурсов (доходов) (табл. 2). В ходе анализа выявлено, что в 2012–2014 гг. доля доходов Пенсионного фонда по РМ в общей сумме Пенсионного фонда ПФО снизилась с 2,69 % до 2,68 % или на 0,01 процентный пункт.

Таблица 2

Структура финансовых ресурсов Пенсионного фонда ПФО в 2012–2014 гг.

Наименование	2012		2013		2014		Отклонение 2014 от 2012 (по уд. весу)
	млн. руб.	Уд. вес, %	млн. руб.	Уд. вес, %	млн. руб.	Уд. вес, %	
Приволжский федеральный округ	1 122 671,9	100,00	1 286 527,8	100,00	1 269 127,1	100,00	0,00
Республика Башкортостан	143 195,0	12,75	165 070,8	12,83	164 912,6	12,99	0,24
Республика Марий Эл	24 184,7	2,15	27 892,5	2,17	28 380,3	2,24	0,09
Республика Мордовия	30 251,9	2,69	33 925,5	2,64	33 952,6	2,68	–0,01
Республика Татарстан	139 847,5	12,46	161 567,7	12,56	154 632,7	12,18	–0,28
Удмуртская Республика	56 091,2	5,00	64 824,1	5,04	63 774,3	5,03	0,03
Чувашская Республика	41 911,0	3,73	48 368,9	3,76	49 518,6	3,90	0,17
Пермский край	105 374,1	9,39	120 476,7	9,36	120 551,6	9,50	0,11
Кировская область	56 019,8	4,99	62 689,5	4,87	65 144,5	5,13	0,14
Нижегородская область	137 005,7	12,20	158 296,2	12,30	151 476,6	11,94	–0,26
Оренбургская область	75 142,2	6,69	86 573,3	6,73	85 876,7	6,77	0,08
Пензенская область	53 090,9	4,73	59 093,5	4,59	59 228,8	4,67	–0,06
Самарская область	123 493,3	11,00	144 000,0	11,19	134 778,3	10,62	–0,38
Саратовская область	87 813,9	7,82	97 674,3	7,59	101 197,2	7,97	0,15
Ульяновская область	49 250,8	4,39	56 074,8	4,36	55 702,7	4,39	0,00

Из 14 субъектов ПФО наибольшая сумма доходов бюджета приходится на Республику Башкортостан, Нижегородскую область, Самарскую область. Удельный вес финансовых ресурсов Пенсионного фонда по Республике Мордовия в общей сумме Пенсионного фонда Приволжского федерального округа представлен на рис. 1.



Р и с. 1. Структура финансовых ресурсов
Пенсионного фонда ПФО в 2012–2014 гг., %

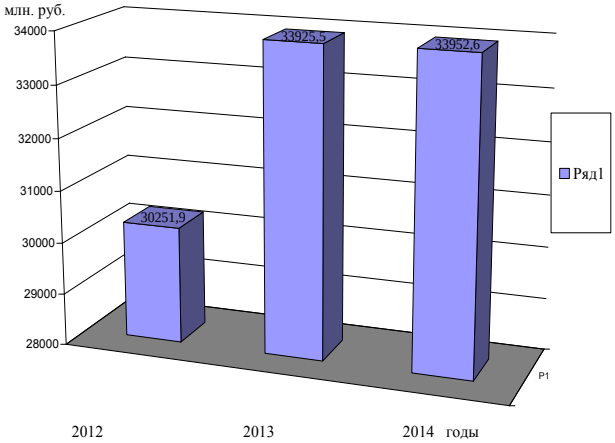
В доходах бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации предусматривается существенное увеличение объема межбюджетных трансфертов из федерального бюджета в 2015 г. относительно 2014 г., в связи с завершением аттестации негосударственных пенсионных фондов в 2015 г. и направлением страховых взносов застрахованных граждан на накопительную часть трудовой пенсии. Динамика доходов Пенсионного фонда РФ по Республике Мордовии представлена в табл. 3.

Т а б л и ц а 3

Формирование финансовых ресурсов Пенсионного фонда России по Республике Мордовия в 2012–2014 гг., млн. руб.

Наименование	2012	2013	2014	Отклонение 2014 от 2012		Отклонение 2014 от 2013	
				млн. руб.	%	млн. руб.	%
Доходы, всего, в том числе	30 251,9	33 925,5	33 952,6	3700,7	12,23	27,1	0,08
1.Доходы от размещения сумм страховых взносов на накопительную часть трудовой пенсии	181,5	237,5	237,7	56,2	30,96	0,2	0,08
2.Страховые взносы на обязательное пенсионное страхование на выплату страховой части трудовой пенсии	17 586,5	19 857,8	19 902,0	2315,5	13,17	44,2	0,22
3.Страховые взносы на обязательное пенсионное страхование на выплату накопительной части трудовой пенсии	9579,7	10 539,5	10 519,5	939,8	9,81	–20,0	–0,19
4.Средства федерального бюджета	1 754,6	1 967,7	2 003,2	248,6	14,17	35,5	1,80
5.Средства, полученные от размещения временно свободных средств	816,8	949,9	916,7	99,9	12,23	–33,2	–3,50
6.Средства от финансовых санкций	242	271,4	305,6	63,6	26,28	34,2	12,60
7.Другие поступления	90,8	101,8	67,9	–22,9	–25,22	–33,9	–33,30

В ходе анализа выявлено, что доходы Пенсионного фонда России в Республике Мордовия возросли с 30 251,9 млн. руб. до 33 952,6 млн. руб. или на 12,23 %. в том числе доходы от размещения сумм страховых взносов на накопительную часть трудовой пенсии увеличились на 56,2 млн. руб. или на 30,96 %. Доходы Пенсионного фонда России по РМ представлены на рис. 2.



Р и с. 2. Динамика доходов Пенсионного фонда России по Республике Мордовия в 2012–2014 гг., млн. руб.

Средства федерального бюджета, поступающие в Пенсионный фонд России по РМ, за 3 года возросли с 17 54,6 млн. руб. до 2 003,2 млн. руб. или на 14,17 %. Средства, полученные от размещения временно свободных средств за 3 года увеличились с 816,8 млн. руб. до 916,7 млн. руб. или на 99,9 млн. руб. (12,23 %). Средства от финансовых санкций за 2012-2014 гг. возросли с 242,0 млн. руб. до 305,6 млн. руб. или на 63,6 млн. руб. (26,26 %). Другие поступления в фонд сократились с 90,8 млн. руб. до 67,9 млн. руб. (25,22 %).

В 2012–2014 гг. наибольший удельный вес в структуре доходов Пенсионного фонда России в Республике Мордовия приходится на страховые взносы на обязательное пенсионное страхование на выплату страховой части трудовой пенсии (увеличение произошло с 58,13 % до 58,62 % или на 0,49 процентных пункта). Наибольший удельный вес в 2014 г. приходится на страховые взносы на обязательное пенсионное страхование на выплату страховой части трудовой пенсии (58,62 %), страховые взносы на обязательное пенсионное страхование на выплату накопительной части трудовой пенсии (30,98 %), средства федерального бюджета (5,90 %).

УДК 351.713

К ВОПРОСУ О СОДЕРЖАНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО НАЛОГОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА

TO THE QUESTION OF THE STATE TAX MANAGEMENT

Заверкина Анастасия Михайловна
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anastasiya Zaverkina
Cheboksary Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: Zaverkina@mail.ru

В статье рассмотрены подходы к понятию «государственный налоговый менеджмент», раскрыты его содержание и структура; определены основные функции в условиях современной налоговой системы России.

К л ю ч е в ы е с л о в а: налоговый менеджмент, элементы государственного налогового менеджмента, налоговое планирование, налоговый контроль.

The article describes the approaches to the concept of state tax management, it content and structure are disclosed; the main function in a modern tax system of Russia is defined.

K e y w o r d s: tax management, elements of the state tax management, tax planning, tax control.

Понятие «государственный налоговый менеджмент» при всей широте охватываемых им внутринациональных механизмов и отношений между их субъектными составляющими, с функциональных позиций, представляет собой совокупность усилий и мероприятий, проводимых органами государственной власти, и направленных на управление фискальными потоками. Естественно, что проведение этих мероприятий требует наличия довольно четкой целевой парадигмы и некоторой согласованности, которые, в свою очередь, недостижимы без наличия совершенно определенных процедур управления, планирования, принятия решений и их реализации. Именно совокупность этих процедур, на наш взгляд, может называться государственным налоговым менеджментом.

Очевидно, что методы и формы управления элементами налогового процесса, а так же стратегические цели такого управления неразрывно связаны с политико-экономическими и социальными реалиями конкретной системы – государства, в рамках которой производится рассмотрение дефиниции «государственный налоговый менеджмент», а, вкладываемые в ее семантическое толкование параметры системы управления могут весьма различаться, скажем, для рыночной и командно-административной экономических формаций. Поэтому рассмотрим аспекты этого понятия, с точки зрения социально-экономической действительности современной России.

Как правило, в качестве форм и методов государственного налогового менеджмента декларируется рыночно-ориентированное подмножество всей их совокупности [1], а целевая направленность такого менеджмента традиционно сводится к «обеспечению производства и предоставле-

© Заверкина А.М., 2016

нию требуемого объема и качества общественных благ (выгод, услуг)»[2].

Согласно определению, данному Райзбергом Б.А., в основе государственного налогового менеджмента лежат принципы стратегического видения тенденций и закономерностей формирования структуры развития экономического, финансового и налогового потенциала, а также методы обеспечения их продуктивного воздействия на факторы экономического роста[4].

В качестве целей государственного налогового менеджмента тот же автор указывает «финансовое обеспечение повышения благосостояния общества в целом и всех его членов, создание условия для устойчивого экономического роста и роста доходов в экономике, а также обеспечение финансовой устойчивости публично-правовых образований» [4].

В данном контексте весьма интересным представляется изложенный рядом авторов[3] анализ обстоятельств, определяющих отечественные особенности концепции государственного налогового менеджмента, согласно которому:

1. Значительная часть налоговых реалий в современной России ввиду относительно небольшого возраста ее налоговой системы, является заимствованной из других, зарубежных, национально-экономических институтов, что не всегда отвечает требованиям, предъявляемым к эффективному налоговому администрированию и налоговой политике, т. к. не вполне согласуется с прочими характерными российскими особенностями.

2. Отсутствие должного объема внутринациональной арбитражной судебной практики в части, касающейся налогообложения, а также не вполне урегулированное в этой области нормативно-правовое поле, зачастую не позволяет российским судам производить комплексную оценку сущности экономических отношений и бизнеса в целом, вынуждая их принимать решения лишь на основании законодательных норм узкого действия.

3. Наличествующая в настоящее время противоречивость и двусмысленность ряда правовых норм, так или иначе касающихся различных аспектов налогового процесса, оказывает существенное негативное влияние на показатели стабильности предпринимательской деятельности, открывая, с другой стороны, значительное поле деятельности для налогового менеджмента.

4. Низкий уровень достоверности российской официальной статистики, вызванный высоким удельным весом не нашедших в ней отражение «теневых» операций, делает так называемую обратную связь в составляющих налоговый менеджмент системах управления весьма ненадежной, зачастую лишая менеджеров реальных ориентиров, позволяющих в полной мере оценить как актуальную проблематику, так и результативность собственных действий.

Другие отечественные ученные [5], считают, что в качестве основного целевого вектора государственного налогового менеджмента выступает создание долгосрочного устойчивого фискального равновесия, обеспечение сбалансированной реализации налогами всех своих функций (денежного эквивалента ценности общественных благ, фискальной, регулирующей и контрольной) на основе оптимизации процедур и элементов нало-

гового процесса, рационализации входящих и исходящих налоговых потоков. Центральное место в структуре государственного налогового менеджмента отводится ими принятию эффективных управленческих решений в области налоговых доходов, налоговых расходов, использования налоговой прибыли и прочих его составляющих.

В этой связи, к функциям государственного налогового менеджмента обычно относят:

– оценка таких национальных показателей, как текущее состояния и возможности экономического роста, общее состояние налогоплательщиков, объем государственных расходов и доходов;

– обеспечение наиболее рационального ценового равновесия объема и качества предоставляемых государством услуг с совокупным размером налогового бремени, рационализация структуры налогового бремени и государственных расходов;

– выработка единой налоговой парадигмы и приоритетных направлений налоговой политики в фискальном, контрольно-фискальном и регулирующем ее аспектах, обеспечение состояния функционального налогового равновесия;

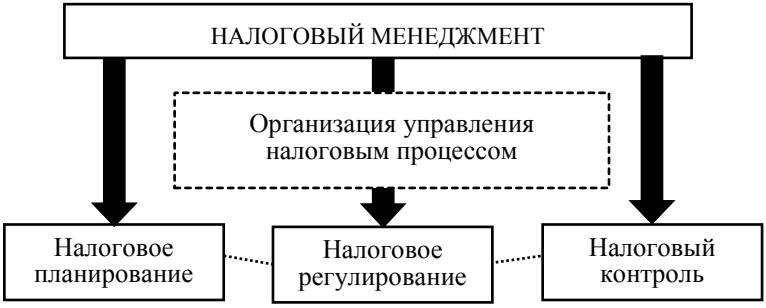
– принятие стратегических решений в области определения оптимальных параметрического и структурного состава налоговой системы, замены или изменении отдельных видов налогов и (или) элементов налогообложения;

– выработка методологии выбора оптимальных форм и методов налогообложения и налогового регулирования, обеспечивающих необходимый фискальный и регуляторный эффект;

– разработка расходной и доходной частей текущего и среднесрочного налогового бюджета, реализация его исполнения и его мониторинг;

– прочие функции, связанные с защитой от рисков налоговых поступлений, снижением налоговых недоимок, созданием системы внутреннего контроля и информационного обеспечения и т. д.

Классификация функциональных элементов государственного налогового менеджмента, характеризующая процессуальные особенности механизма управления налоговыми потоками, представлена на риунке.



Функциональные элементы государственного налогового менеджмента

Остановимся на этих элементах более подробно.

Государственное налоговое планирование представляет собой совокупность действий, включающую в себя мероприятия по систематической разработке планов налоговой доходности и прочих основных параметров фискальной системы, выявлении их взаимосвязей и взаимозависимостей, позволяющих обосновать принятие тех или иных решений, связанных с дальнейшим развитием налоговой системы, налогообложения и фискального механизма. Ключевая роль планирования заключается в выработке концептуальных моментов налоговой политики, разработке в этих рамках стратегических и тактических направлений ее реализации. Государственное налоговое планирование, являясь непрерывным процессом, связанным с периодической постановкой целей и подготовкой последовательности мероприятий, необходимых для их достижения, осуществляется, в том числе, с помощью оценки границ налогового потенциала, анализа существующих тенденций и факторов развития налогооблагаемых баз, а также – иных показателей, значимых его контексте.

Государственное налоговое регулирование объединяет деятельность, осуществляемую субъектами налогового менеджмента и направленную на целевую коррекцию как экономики в целом, так и отдельных ее сегментов, сфер и отраслевых групп. Кроме этого, среди объектов воздействия налогового регулирования находится и социальная сфера, а само влияние оказывается путем использование различных налоговых методов и инструментов (виды налогов и методы налогообложения, налоговые льготы и т. п.). Очевидно, что государственное налоговое регулирование находится в тесной связи с налоговым планированием и налоговым прогнозированием, являющимся одной из составных частей последнего.

Государственный налоговый контроль предполагает выявление и оценку отклонений фактических налоговых параметров от запланированных, учет налогоплательщиков и проверку соблюдения ими налогового законодательства, применение мер налоговой ответственности за налоговые правонарушения и преступления, проведение мониторинга исполнения субъектами государственного налогового менеджмента намеченных мероприятий и эффективности их деятельности. Государственный налоговый контроль в России на сегодняшний день является наиболее развитым, организационно и институционально структурированным функциональным элементом государственного налогового менеджмента. Система налогового контроля, как и все другие элементы менеджмента, является динамически развивающейся системой[2].

Таким образом, систему государственного налогового менеджмента можно представить в виде единства целей, методов, принципов организации управления налогами, их реализации, избежания рисков и объективности постановки целей. На практике, это единство довольно относительно, поскольку обладает исключительно сложной причинно-следственной структурой: что на одном этапе выступает в роли цели, на следующем – может становиться средством. Например, снижение ставки налога и общего налогового бремени, являясь промежуточной целью реформы, может служить, в свою очередь, толчком или средством для развития производства, что можно рассматривать как цель более высокого порядка[3].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Барулин, С.В.*, Ермакова Е.А., Степаненко В.В. Налоговый менеджмент: учеб. пособие. М.: Омега-Л, 2007. 272 с.
2. *Карп, М.В.* Налоговый менеджмент: учеб. для вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА. 2001. 447 с.
3. *Налоговый* менеджмент: учеб. для вузов. Под ред. проф. Сильвестровой Т.Я. Чебоксары, 2012. 320с.
4. *Райзберг, Б.А.* Современный экономический словарь. 1999.
5. *Хотинская, Г.И.* Налоговый менеджмент и его эффективность // Финансовый менеджмент. 2002. № 2. С. 23.

УДК 334.732.2

ПРЕИМУЩЕСТВА И РОЛЬ КРЕДИТНЫХ КООПЕРАТИВОВ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

ADVANTAGES AND ROLE OF CREDIT COOPERATIVES IN THE MODERN WORLD

Зотова Анастасия Витальевна
Научный руководитель **Воробьева Е.Г.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anastasiya Zotova
Scientific adviser **Ye. Vorobyova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zotovanasty@yandex.ru

В статье раскрывается роль кредитных кооперативов в современных условиях. Показаны их преимущества перед другими кредитными учреждениями, а также исследованы некоторые проблемы, препятствующие их развитию.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кредитный кооператив, преимущества, банк, кредит.

The article deals with the role of credit cooperatives in modern conditions. Their advantages over other credit instituteons are considered, and also some problems that preent their development are examined.

K e y w o r d s: credit cooperative, benefits, bank, credit.

Современная кредитно-денежная система представляет собой комплекс валютно-финансовых учреждений, используемых государством в целях регулирования экономики, в которой выделяются три основных звена: Центральный банк; коммерческие банки; специализированные кредитно-финансовые институты [2, с. 53].

На данный момент в России насчитывается свыше девяти сотен банков, из которых практически все занимаются кредитованием населения. [1].При этом в любом финансовом учреждении действует не одна кредитная программа, позволяющая выбрать самые приемлемые условия получения займа. Но не всех граждан (физических лиц) устраивают банковские предложения. Чтобы помочь себе в сложной материальной ситуации, такие физические лица объединяются, и в результате, организовывают кредитные

© Зотова А.В., 2016

кооперативы. Так в чем же преимущество кредитного кооператива, и нужен ли он в современном мире? Какие возникают проблемы?

На сегодня кредитные кооперативы в России не так распространены как банки, хотя и имеют большую популярность и развиваются во многих странах мира. Логично их размещать там, где они могут принести наибольшую пользу - в глубинке, где не всегда можно отыскать филиал конкретного банка, а тот, что имеется, может по каким-то любым причинам не устраивать соискателя. Процедура кредитования в кооперативе происходит гораздо проще. Допустим, банки требуют от заемщиков справку о доходах, но предоставить такой документ могут не все граждане. Кредит без него на приличную сумму взять практически невозможно. В то же время в основном все пайщики знают друг друга лично, а значит соискателю не приходится собирать нужные документы, чтобы доказать свою ответственность и надежность, в особенности, если кредит берется не первый раз. Кроме рядовых граждан, кооперативы помогают с деньгами и индивидуальным предпринимателям. Закон разрешает бизнесменам и самим объединяться в такие же организации, чтобы финансово помогать друг другу.

По другой классификации выделяют банковский и небанковский сектор. Организации кредитной кооперации относятся к небанковскому сектору кредитно-финансовой системы страны.

Упрощение процедуры получения займа особенно важно и выгодно для предпринимателей. Когда они обращаются в банк, они вынуждены не только предоставлять кредитору всю свою бухгалтерию и налоговую отчетность, но еще и найти где-то ценный залог.

Так же не везде имеется широкий выбор банков. Перед гражданами возникают такие вопросы: где лучше взять кредит, а где разместить свои сбережения. Кредитный кооператив может помочь и в этом: те, у кого имеются свободные средства, могут их разместить в кооперативе и получать по ним доход, причем даже выше, чем в банке. А те, у кого есть потребность в заимствованиях, смогут также стать членами кооператива и к тому же получить доступ к финансированию.

Еще одно преимущество кредитных кооперативов в современном мире, это возможность прямых инвестиций в бизнес без крупных вложений.

В кооператив могут войти такие люди, которые заинтересованы в финансировании определенного бизнеса или каких-либо бизнес-проектов, но, к сожалению, не обладает достаточной суммой, чтобы в одиночку оплатить весь проект. Объединившись с единомышленниками, можно финансировать бизнес других членов кооператива, получая при этом хорошую прибыль. И для этого совсем не нужно организовывать собственный банк или владеть миллионами. Другими словами, это вариант прямых инвестиций в бизнес.

Все вышеперечисленные преимущества дают понять, что кооперативы нужны в современном мире и их существование выгодно для граждан. Но какие же возникают проблемы кредитных кооперативов в России?

Достаточно выгодные на первый взгляд условия кредитных кооперативов просто обязаны были отразиться на их количестве. Но в России этих организаций не так уж много. С чем же это связано?

В первую очередь с тем, что под маской кооперативов нередко скрываются мошенники.

Зачастую кредитными кооперативами называют обыкновенные финансовые пирамиды, чьим назначением служит получение их хозяевами прибыли. Это происходит за счет вновь поступивших людей.

Также известны многие случаи, когда граждане, вложившие свои деньги, остаются ни с чем. К сожалению, даже настоящие кооперативы не дают стопроцентной надежности для своих вкладчиков. Да, эти организации заставили учреждать компенсационный фонд, назначением которого является возвращение денег вкладчикам в случае краха какого-то кооператива. Однако деятельность такого фонда не контролируется государством, и пробравшиеся внутрь кооператива жулики часто скрываются, прихватив с собой все деньги от пайщиков. Есть одно важное отличие финансовой пирамиды от настоящего кредитного кооператива, про которое не следует забывать. Кооператив является некоммерческой организацией, которая создается для решения задач его членов в финансировании. А финансовая пирамида заинтересована в привлечении большего количества новых членов (пайщиков). Их задача за счет взносов вернуть деньги первым вкладчикам, а не инвестировать их в какие-либо реальные проекты.

Для заемщиков кредитный кооператив так же бывает не всегда выгоден. Оформить кредит здесь довольно легко и просто, без каких-либо лишних проблем, но погашать его наверняка придется по более высокой ставке, чем в банке.

Таким образом, можно сделать вывод, что роль кредитных кооперативов в современном мире возрастает с каждым днем, что связано с возможностью развития одной из наиболее эффективных форм кредитования, что доказывает опыт эффективного функционирования кредитных кооперативов многих развитых стран мира.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кооперативы* вместо банков, 2012, Зборовская Е. [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.dp.ru (Дата обращения 19.09.2016)

2. *Ленская, Е.В.* Для кредитных потребительских кооперативов граждан: учеб. пособие. М.: Издательство «Права человека», 2012.

УДК 351.713:004

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО ИНФОРМИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

MAIN PROBLEMS OF CUSTOMS AUTHORITIES PRIOR NOTIFICATION AND THEIR SOLUTIONS

Иванова Анастасия Алексеевна
Научный руководитель **Антонова М.А.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anastasiya Ivanova
Scientific adviser **M. Antonova**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: anastasia.ivanova2510@mail.ru

В статье рассматриваются особенности функционирования механизма предварительного информирования в таможенных органах, основные задачи предварительного информирования, обозначаются наиболее часто встречающиеся проблемы и пути их решения. Обозначенное направление способствует развитию информационных технологий и их внедрению в различные сферы государственного управления.

К л ю ч е в ы е с л о в а: информационные технологии, таможенные органы, экономика.

The article considers the peculiarities of the preliminary informing mechanism in the customs authorities, the main objectives of the preliminary information, the most common problems and their solutions are indicated. This direction contributes to the development of information technologies and their implementation in various spheres of public administration.

K e y w o r d s: information technology, customs, economy.

Предварительное информирование о ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС товарах и транспортных средствах (далее — ПИ) является очень актуальным вопросом для иностранных компаний, имеющих деловых партнеров на таможенной территории ЕАЭС. Введение обязательного предварительного информирования закреплено в Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р[1], и в Плане мероприятий «Совершенствование таможенного администрирования», утвержденного распоряжением Правительства РФ от 29.06.2012 № 1125-р[2].

Основными задачами ПИ являются:

– упрощение таможенного контроля;

– сокращение времени таможенного оформления товаров и транспортных средств на таможенной границе;

– минимизация рисков нарушений таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства государств – членов ЕАЭС;

– повышение оперативности принятия решений должностными лицами таможенных органов посредством предварительного определения товаров и транспортных средств, подлежащих таможенному контролю;

– создание эффективного механизма обеспечения безопасности России.

© Иванова А.А., 2016

Предварительное информирование таможенных органов заключается в предоставлении сведений о ввозимых товарах и транспортных средствах в таможню государства – члена ЕАЭС, на территории которого расположен пункт пропуска, не менее чем за 2 часа до планируемого ввоза товара на территорию ЕАЭС. Это позволяет таможенным органам до прибытия груза проверить с помощью программных средств полноту информации. При этом такая информация может быть представлена отправителем, получателем, перевозчиком, таможенным представителем или другим заинтересованным лицом вне зависимости от того, где он находится – в государстве-члене ЕАЭС или в любом другом государстве. Таким образом, предварительное информирование – это операция предоставления сведений о товарах и транспортных средствах до их фактического прибытия на таможенную территорию ЕАЭС. Данная операция введена исключительно для товаров, ввозимых (импортируемых) на единую территорию ЕАЭС. В настоящее время у участников ВЭД существует несколько способов представления предварительной информации таможенным органам РФ: - портал ФТС РФ, на котором каждый перевозчик может внести необходимую информацию (customs.ru); - различные сервисные организации за рубежом, которые за деньги заполняют ПИ на портале ФТС или пользуются услугами российского информационного оператора; – самостоятельное заполнение данных предварительного информирования в коммерческом ПО и передача таких данных через российского информационного оператора; – представители информационного оператора в пунктах пропуска на границе, которые могут обеспечить оперативный ввод и передачу таможенным органам необходимых данных. В пунктах попуска существует услуга по подготовке электронного вида документов или проверке представляемого пакета перед подачей в таможенный орган.

На сегодняшний день, ПИ является обязательным для товаров, перемещаемых автомобильным и железнодорожным транспортом. Обязательное ПИ о прибытии товаров, перемещаемых автомобильным транспортом было введено 17 июня 2012 года, в соответствии с Решением КТС от 09.12.2011 № 899 «О введении обязательного предварительного информирования о товарах, ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза автомобильным транспортом»[3], а железнодорожным транспортом – с 1 октября 2014 года в соответствии с Решением ЕЭК от 17.12.2013 № 196 «О введении обязательного предварительного информирования о товарах, ввозимых на единую таможенную территорию Таможенного союза железнодорожным транспортом»[4]. В случае отсутствия расхождения между предварительной информацией и сведениями, содержащимися в коммерческих, транспортных и (или) иных документах, предварительная информация может использоваться в качестве электронной копии транзитной декларации. Что касается воздушного и морского транспорта, ФТС России уже обеспечила возможность добровольного представления предварительной информации в таможенные органы, расположенные в морских и воздушных пунктах пропуска. Эксперимент показывает заинтересованность значительной части бизнес-сообщества (добросовестных участников ВЭД, стремящихся к максимальной прозрачности). Несомненно, внедрение технологии ПИ значительно повы-

шает эффективность работы таможенных органов. Например, по данным ФТС России, за первый год, прошедший после законодательного введения процедуры обязательного предварительного информирования, время нахождения товаров и транспортных средств в автомобильном пункте пропуска сократилось на треть, а по данным Южного таможенного управления среднее время оформления одного судна в зоне действия ЮТУ уменьшилась в 9 раз, при том, что на данный момент ПИ о прибытии товаров, ввозимых морским транспортом, осуществляется на добровольной основе. Говоря о достоинствах технологии ПИ, нельзя не отметить, что она все же не идеальна.

Существует ряд недостатков, которые не позволяют максимально эффективно использовать эту технологию. Так, около 20 % объема представляемой перевозчиками предварительной информации о прибытии товаров автотранспортом не в полной мере соответствует требованиям нормативно правовых актов. Ошибки, совершаемые лицами, которые представляют предварительную информацию, отрицательно сказываются на сроках оформления транспортных средств, так как эта информация используется как основа для формирования электронной копии транзитной декларации[5]. Исправление данных ошибок увеличивает время простоя транспорта на границе, что создает совершенно обратный эффект от желаемого при использовании технологии ПИ. Некорректные сведения в большинстве случаев выявляются в информации, представляемой через портал[6]. Наиболее часто таможенные органы сталкиваются с некорректными данными о грузовом автомобиле, перевозящем товары, неточностями в указании государственного номера тягача, данных о стране регистрации транспортного средства, сведений об организационно-правовой форме компании-перевозчика, получателя, отправителя[7]. Одной из ошибок является случаи подачи недостоверной информации об общей стоимости товара, валюте, количестве грузовых мест. Все эти ошибки существенно увеличивают время оформления и снижают пропускную способность. Отсутствие единой базы данных ЕАЭС также является существенной проблемой для использования технологии ПИ. Большим недостатком является отсутствие ответственности заинтересованного лица за подачу недостоверной предварительной информации. Следует отметить также недостатки системы электронного представления сведений для пользователей, имеющих недостаточный уровень владения компьютером и т. п.

Таким образом, в работе по внедрению ПИ выделяют проблемы, которые являются общими:

1) необходимость единообразия требований к предварительной информации;

2) некорректное заполнение данных на Портале ФТС;

3) технология работы в сбойных ситуациях, когда не работает что-либо в тракте обмена данными с ФТС;

4) проблемы у перевозчиков при пересечении госграницы (инспектор «не видит» предварительной информации, данные предварительной информации отображаются некорректно и т. п.).

Вышеперечисленные недостатки – далеко не исчерпывающий список всех проблем технологии ПИ, но, тем не менее, опираясь на них, можно

выделить некоторые направления деятельности, в которых следует провести оптимизацию:

– улучшение качества работы системы электронного представления сведений ФТС России;

– обеспечение проведения каких-либо лекций, семинаров, тренингов для заинтересованных лиц с целью обучения пользованию порталов электронного представления сведений;

– создание единой базы данных ЕАЭС;

– введение ответственности за подачу недостоверной предварительной информации;

– введение обязательного предварительного информирования о товарах, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС всеми видами транспорта.

Решение основных проблем и устранение существенных недостатков технологии ПИ сможет позволить этому механизму эффективно и успешно функционировать, и принесет ожидаемые от него результаты.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*О Стратегии* развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года: Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

[2]*Об утверждении* плана мероприятий («дорожной карты») «Совершенствование таможенного администрирования: Распоряжение Правительства РФ от 29.06.2012 № 1125-р // Там же.

[3]*О введении* обязательного предварительного информирования о товарах, ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза автомобильным транспортом: Решение КТС от 09.12.2011 № 899 // Там же.

[4]*О введении* обязательного предварительного информирования о товарах, ввозимых на единую таможенную территорию Таможенного союза железнодорожным транспортом: Решение ЕЭК от 17.09.2013 № 196 // Там же.

[5]*Дьяков, А*. Предварительное информирование: неточности тормозят процедуры на границе // Таможенные новости. 2014. № 07–08. С. 14.

[6]*Крылова, Н.Б.* Современное состояние предварительного информирования // Таможенные чтения – 2015. Евразийский экономический союз в условиях глобализации: взгляд молодых лидеров: сб. мат. Всерос. молодежной науч.-практ. конф. / под общ. ред. проф. С.Н. Гамидуллаева. СПб.: Санкт-Петербургский им. В. Б. Бобкова филиал РТА, 2015. С. 60–65.

[7]*Демина, Е.Ю*., Дорофеева Т. А. Предварительное информирование: сущность технологии, проблемы применения и направления их решения // Молодой ученый. 2016. № 10.1. С. 13–15.

УДК 336.713:339.138

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА НА ПРИМЕРЕ ПАО «ВОСТОЧНЫЙ ЭКСПРЕСС БАНК»

CURRENT TRENDS OF THE MARKETING ACTIVITY OF COMMERCIAL BANK ON THE EXAMPLE OF PJSC EAST EXPRESS BANK

Исаева Алина Сергеевна
Научный руководитель **Дворецкая Т.В.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Alina Isayeva
Scientific adviser **T. Dvoretskaya**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: dtanya2406@yandex.ru

В статье рассматриваются понятия, тенденции марктинговой деятельности в банковской сфере. В работе указаны факторы, цели маркетинга в банковской сфере, касающиеся изучения рынка кредитных ресурсов, анализа финансового состояния клиентов и прогнозирования на этой основе перспектив привлечения вкладов в банки, появление интереса и доверия к банкам и банковским услугам.

К л ю ч е в ы е с л о в а: маркетинг, факторы, цели, тенденции, банковская сфера.

In article concepts, tendencies of markting activities in the bank sphere are considered. In this work the factors, the marketing purposes in the bank sphere concerning market research of credit resources, financial analysis of clients and forecasting on this basis of prospects of attraction of deposits to banks, emergence of interest and trust to banks and banking services are specified.

K e y w o r d s: marketing, factors, purposes, tendencies, bank sphere.

В настоящее время маркетинг активно применяется во всех областях деятельности, исключением не является и банковская сфера, но по сравнению с производством потребительских товаров понимание необходимости маркетинга к финансовому сектору пришло намного позже. На сегодняшний день банковский сектор динамично развивается, почти все категории потребителей, начиная от молодежи и заканчивая пенсионерами, в той или иной степени соприкасаются с банками и продуктами их деятельности, осуществляя, например, коммунальные платежи через отделения банков, получая стипендии с использованием банковских карт. Такая широкая востребованность банковских услуг заставляет финансовые учреждения активно искать конкурентные преимущества, обращаясь не просто к использованию маркетинговых инструментов, а применять самые передовые и инновационные разработки.

Так что же такое маркетинг? Маркетинг — это организационная функция и совокупность процессов создания, продвижения и предоставления продукта или услуги покупателям и управление взаимоотношениями с ними с выгодой для организации. (Википедия) В обществе проявляются положительные тенденции, которые способствуют в настоящее

© Исаева А.С., 2016

время развитию маркетинговой деятельности: это политическая и экономическая стабильность в стране, рост материального благосостояния, увеличение компетентности в финансовых вопросах, появление интереса и доверия к банкам и банковским услугам. Но, к сожалению, можно наблюдать и сдерживающие факторы: со стороны населения осталось недоверие, существует боязнь потерять все свои средства в непредвиденных и критических ситуациях. Это объясняется тем, что в течение практически двух десятилетий стратегия и политика банков в России развивались без важного элемента – досконального изучения рынка и разделения его по клиентам на целевые аудитории. Вследствие этого банки работали с большой массой клиентов, не учитывая реальные потребности каждого человека, и навязывали им свою продукцию. Как бы то ни было, основываясь на знаниях и ошибках не только своих, но и зарубежных, банки в России стали использовать методы маркетинга на практике, нацеливаясь на постепенное развитие уровня обслуживания.

Маркетинговая деятельность коммерческих банков подразумевает использование маркетинговых инструментов при создании и развитии банковских продуктов, организации их продаж и продвижения, а также при работе с клиентами и партнёрами. Маркетинг в банковской сфере преследует цели, касающиеся изучения рынка кредитных ресурсов, анализа финансового состояния клиентов и прогнозирования на этой основе перспектив привлечения вкладов в банки. На сегодняшний день во многих крупных банках существуют управления, отделы маркетинга, которые устанавливают контакты с новыми клиентами, проводят исследования, связанные с нововведениями, изучают состояние рынка, консультируют клиентов, заботятся об имидже банка, реализуя рекламу и многое другое.

Однако, уровень профессионализма банковских маркетологов не соответствует желаемому. Перед банковским работником ставятся разнообразные цели, достижение которых требует навыков из многих областей. Трудно найти человека, который бы идеально разбирался в экономической сфере и умел предлагать и продвигать банковские товары; мог общаться с клиентом не как «оформитель», а как «продавец». Банковский маркетолог – это специалист, обладающий нестандартным мышлением, имеющий незаурядные знания в организации и управлении.

ПАО «Восточный экспресс банк» (ПАО КБ «Восточный») создан 12 мая 1991 года в г. Благовещенске. Специализируется на обслуживании физических лиц. Сеть банка составляет 12 филиалов и более 600 отделений в стране, расположенных в 330 городах Российской Федерации и имеет 600 банкоматов. На 1 августа 2016 года клиентская база Банка составляет около 4 млн. клиентов. Кредитный портфель на 1 января 2016 года – более 151 млрд. руб., в том числе кредиты населению 143 млрд. руб. (11 место в стране). По размеру вкладов физических лиц занимает 26 место и 43 место по величине активов. Депозиты всех видов составляют 94 млрд. руб., в том числе депозиты населения 85 млрд. руб. (13 место в России). Проанализировав внутреннюю структуру банка, выяснилось, что отдела маркетинга в ПАО «Восточный Экспресс Банк» как такового нет. Разработка программы и рекламы банка выполняется в отделах – разработка и осуществление рекламы в отделе кредитования, отделом привлечения средств и т. д.

Современной тенденцией банковского маркетинга является применение интегрированного маркетинга, задачами которого является не только привлечение клиентов, но и постоянное улучшение качества их обслуживания. Поэтому КБ «Восточный» рекомендуется использовать в своей деятельности подход интегрированного маркетинга.

Среди современных тенденций банковской маркетинговой деятельности – расширение возможностей финансового посредничества. Это связано с растущим спросом со стороны населения на услуги, объясняющимся сложностью процедур получения различных видов финансовых продуктов (особенно кредитных и инвестиционных), желанием получить предложения различных финансовых организаций в одном месте, вызванным высокими требованиями к минимизации временных ресурсов. Для банков сотрудничество с посредником – это, прежде всего, расширение каналов продаж банковских продуктов и зоны покрытия кредитной организации [2, с. 34].

Серьезная конкуренция на рынке банковских услуг, в последнее время, показывает необходимость создания отдела маркетинга ПАО «Восточный экспресс банк». Отдел маркетинга, в первую очередь, разрабатывает план открытия информации закрытой для клиентов о том, что происходит в банке. Этим можно увеличить лояльность, а также снизить потери клиентуры.

Очевидно, что основные обязанности сотрудников отдела маркетинга – это разработка продуктов и их продвижение. Однако, сегодня в ведущих банках поставлена задача не только привлечь клиентов, но и удержать их, что больше связано с личным персонифицированным подходом. Вследствие этого особое внимание отдела маркетинга ПАО КБ «Восточный» нужно направить не только на разработку и продвижение товаров и услуг, но и увеличение лояльности личной клиентуры.

Следует отметить, что в банковский маркетинг проникают все современные достижения в области электронных коммуникаций. Поэтому такие термины информационных технологий, как «виртуальные среды», «цифровая экономика», Internet-банкинг становятся привычными. ПАО «Восточным экспресс банком» в частности используются следующие информационные инновации:

– глобальный Internet-маркетинг, в том числе продвижение традиционных товаров и услуг;

– электронная коммерция, в узком смысле, предлагает торговлю неосязаемыми товарами, которые могут передаваться и оплачиваться в цифровой форме (информация в текстовом, графическом или звуковом виде);

– удаленные услуги (связанные с консультированием, юридической и бухгалтерской поддержкой могут передаваться на расстоянии);

– дистанционная работа (организация «виртуальных банков», в которых совместно работают люди, находящиеся в различных помещениях, городах и даже странах) [1, с. 114].

Среди современных тенденций банковского маркетинга особое место занимает применение социально-этической концепции маркетинга, которая является важнейшим фактором повышения лояльности клиентов.

Социально-этическая концепция предполагает, что с помощью инструментов маркетинга достигается равновесие между интересами кли-

ентов, банка и общества в целом. Иными словами, в процессе удовлетворения запросов клиентов, банки получают свою прибыль, сотрудники банков – заработную плату, общество (через клиентов, сотрудников и банк) получает свою долю прибыли в форме бюджетных отчислений или строительства социальных объектов. Иногда эту концепцию называют «ориентированной на человека», или «концепцией интеллектуального потребления» [3, с. 84].

Для увеличения статуса и повышения надежности в глазах потребителей Банк «Восточный» предлагает состоятельным клиентам, предпочитающим индивидуальный подход, широкий круг преимуществ в решении финансовых вопросов:

– обслуживание в комфортабельных VIP-отделениях банка (Банк заботился о том, чтобы посещение отделения было максимально комфортным и удобным. В атмосфере элитного заведения вам предложат оптимальные пути решения ваших финансовых задач. Комфорт, конфиденциальность и персональное внимание);

– услуги персонального менеджера, выполняющего роль личного банкира (Для наибольшей эффективности и максимального удовлетворения пожеланий и интересов в VIP-отделениях «Восточного» с привилегированными Клиентами работают Персональные менеджеры. Это сотрудники, выполняющие роль личного банкира, способные решать любые поставленные задачи и подбирать наиболее интересные условия и возможности с учетом финансовых приоритетов и желаемой степени защиты от рисков.);

– выделенный VIP-сектор в контакт-центре банка (Своим клиентам и членам их семей банк готов предоставить ряд услуг и привилегий, список которых может пополняться новыми возможностями. Помимо инкассации денежных средств по льготным тарифам и удобному графику, это ещё и скидки в престижных бутиках, ресторанах, торговых сетях и туристических компаниях по VIP-карте);

– услуги «Консьерж-сервиса» (В рамках программы персонального обслуживания банк предлагает своим клиентам воспользоваться услугой «Консьерж-сервис», которая позволит получить информацию о расписании самолетов и поездов, забронировать билеты и номера в гостиницах, заказать доставку билетов на концерты и выставки в любой точке мира).

Большинство банков считает, что бизнес должен быть социально ответственным – это вклад в будущее нашей страны и нашего общества. Традиционно благотворительная деятельность «Восточного экспресс банка» направлена на поддержку детей, которые оказались в сложной жизненной ситуации. Они стараются оказывать адресную и целевую помощь тем, кому это действительно необходимо.

В 2010 году Восточный экспресс банк выступил инициатором создания Благотворительного фонда «Восточный». В апреле 2016 года КБ «Восточный» и благотворительный фонд «Восточный» получили премию «Лучшие социальные проекты» в категории «Благотворительность» за многолетнюю поддержку детей, оказавшихся в сложной жизненной ситуации. Являясь партнером Фонда, банк активно участвует в его благотворительных проектах:

Теплый дом

Программа по оказанию помощи пострадавшим от наводнений в

Амурской области, Хабаровском крае и Еврейской автономной области, Магаданской области и Республики Саха (Якутия).

Целью программы является оказание благотворительной помощи на восстановление жилья и жилищных условий, а именно приобретение строительных материалов, мебели, бытовой техники, одежды, обуви, предметов домашнего обихода.

Программа помощи детям в трудной ситуации

Проект открыт в начале 2012 года. За первый год работы 93 ребенка получили помощь на сумму свыше 3,7 млн руб.

Срочная медицинская помощь

Благодаря этой программе 34 маленьких россияна своевременно получили квалифицированную медицинскую помощь в России и за ее рубежами. Фонд финансирует высокотехнологичное лечение, реабилитационные мероприятия и лекарственные средства для тяжелобольных детей и детей-инвалидов. За время действия этой программы «подарить здоровье» удалось 464 детям, а общий объем выплат превысил 18,3 млн рублей.

Программа помощи приемным семьям

Деятельность фонда направлена на то, чтобы как можно больше детей из детских домов обрели семью. Программа помогает приемным семьям, а также людям, усыновившим или принявшим под опеку детей. Этим семьям фонд в течение года ежемесячно производит выплаты стипендии. Общая сумма выплат за все время существования программы уже составил более 19,1 млн. рублей, благодаря чему 230 детей обрели семью. Причем пять из них были усыновлены сотрудниками «Восточного экспресс банка».

Окно в мир

Проект открыт в начале 2012 года. Программа ставит целью эффективную социальную адаптацию и развитие компьютерных навыков для детей-инвалидов. Современный ноутбук способен решить проблемы с общением, предоставить доступ к новым образовательным программам. За 5 лет его работы поддержку уже получили около 1 220 ребят на сумму более 47 млн. рублей.

Таким образом, основу маркетинговой деятельности коммерческого банка составляет анализ его рыночных возможностей с целью позиционирования на рынке межбанковских капиталов, применение маркетинговых инструментов продвижения банковских продуктов. Глубина проработки отдельных вопросов маркетинга может быть различной в зависимости от масштаба деятельности банка, общей стратегии его развития и квалификации специалистов. Но неотъемлемым атрибутом маркетинговой деятельности коммерческого банка является обязательный учет современных тенденций развития, которые помогут финансовому учреждению не отставать от конкурентов и учитывать рыночные тенденции, оставаясь передовым банком в глазах клиентов, что повышает их доверие и лояльность.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Аболихина, Г.А.* Банковский маркетинг в новой экономике России // Вопр. новой экономики. 2012. № 4. С. 112–116.

2. *Большедворова, С.А.* Совершенствование методов продвижения банковских продуктов в целях завоевания рынков // Наука о человеке: гуманитарные исследования. 2011 № 2. С. 26–35.

3. *Конакова, Л.В.,* Репникова В.М. Применение социально-этической концепции маркетинга в российских кредитных организациях / Л.В. Конакова, В.М Репникова // Академический вестник. 2012. № 2. С. 83–90.

УДК 336.14

ОСОБЕННОСТИ ПОСТУПЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В БЮДЖЕТ ГОСУДАРСТВА

FEATURES OF CUSTOMS PAYMENTS RECEIPT IN THE STATE BUDGET

Карнаева Гульнара Зуфаровна
Научный руководитель **Антонова М.А.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Gulnara Karnayeva
Scientific adviser **M. Antonova**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: gulnara.karnaeva@yandex.ru

В статье рассматриваются особенности поступления таможенных платежей в бюджет государства. Таможенные платежи являются важным регулятором участия государства в системе внешнеэкономических связей, и в связи с этим взимание таможенных пошлин, их расчет и применение в различных таможенных процедурах – неотъемлемая часть работы таможенных органов. Они во многом определяют место страны в международном разделении труда и обеспечивают значительную часть доходов государства.

К л ю ч е в ы е с л о в а: таможенные платежи, федеральный бюджет, плательщики таможенных платежей.

The article discusses the features of customs payments receipts to the state budget. The customs payments are an important regulator of the state's participation in the system of foreign economic relations, and in this regard, the collection of customs duties and their calculation and application in various customs procedures are an integral part of the customs authorities. They largely determine the country's place in the international division of labor and provide a significant portion of state revenues.

K e y w o r d s: customs payments, the federal budget, the payers of customs payments.

Уплата таможенных платежей - одно из основных условий операций, связанных с внешней торговлей. Внутренняя структура таможенных платежей состоит из налоговых платежей (НДС и акцизы, уплачиваемые участниками ВЭД) и неналоговых платежей (таможенные пошлины и таможенные сборы).

Таможенные платежи, взимаемые таможенными органами, формируя казну государства, выполняют две основные функции – фискальную и регулятивную[3, ст.84].Суть фискальной функции заключается в образовании денежных доходов, регулятивная функция отражает способность государства через таможенно-тарифное регулирование и налоговые механизмы влиять на активизацию международной торговли, привлечение инвестиционных ресурсов, защиту национального рынка, конкуренто-

© Карнаева Г.З., 2016

способность отечественного производства [2, ст. 182]. Одной из важнейших мер в обеспечении законности в таможенной сфере, а также в реализации фискальной функции таможенного регулирования является обеспечение уплаты таможенных платежей.

Все таможенные платежи являются доходами федерального бюджета и не могут быть израсходованы на иные цели. Данный фактор обусловливает публичное предназначение таможенных платежей государству, они, наряду с другими обязательными платежами, являются необходимой экономической основой существования и деятельности государства.

Лицами, которые уплачивают таможенные платежи являются:

– участники ВЭД – физические и юридические лица, которые осуществляют предпринимательскую деятельность и имеют в качестве контрагентов зарубежных партнеров. Эти лица перемещают через таможенную границу РФ товары и транспортные средства в целях получения в итоге прибыли за счет их реализации или использования;

– некоммерческие организации и учреждения, в том числе государственные (музеи, фонды, институты, научные организации и т.д.), также имеющие международные контакты, в рамках которых возможно перемещение через таможенную границу РФ товаров и транспортных средств[4, ст. 62]. Однако перемещаемые ими товары в подавляющем большинстве случаев не являются объектами международных договоров;

– физические лица, перемещающие товары для личного пользования в рамках специальной таможенной процедуры;

– транспортные компании, регулярно перемещающие через границу РФ используемые ими для обеспечения международных грузовых и пассажирских перевозок принадлежащие им транспортные средства;

– лица, перемещающие товары через таможенную границу ТС в рамках специальных таможенных режимов.

Все субъекты таможенных правоотношений находятся в тесном взаимодействии. Это взаимодействие можно назвать взаимными услугами, которые в комплексе стимулируют рост товарных и финансовых потоков, оборачиваемых как вне, так и внутри ТС, т. е. в итоге позитивно влияют на развитие экономики РФ в целом.

Предприниматели в области таможенного дела перевозят товары через таможенную границу, сохраняют их, а также оказывают содействие при производстве таможенного оформления данных товаров[3, ст. 28]. Этими действиями они помогают таможенным органам обеспечить динамику товарооборота через таможенную границу и в полном объеме взыскать причитающиеся к уплате таможенные платежи.

Таможенные органы осуществляют разрешительное производство, в результате которого заинтересованные лица приобретают свидетельства о включении их в реестр предпринимателей в области таможенного дела. Обладатели данных свидетельств занимают экономическую нишу на рынке соответствующих услуг, что дает им возможность развиваться в качестве хозяйствующего субъекта российской экономики (ее частного сектора), т. е. повышать свое благосостояние.

Предприниматели в области таможенного дела оказывают участникам ВЭД услуги по перевозке, хранению, таможенному оформлению принадлежащих им товаров. Эти услуги помогают участникам ВЭД ускорить

прохождение необходимых таможенных процедур, т. е. дают возможность быстрее воспользоваться данными товарами в соответствии с заявленным таможенной процедуры, и в конечном счете получить наибольший коммерческий эффект от внешнеэкономической сделки. Участники ВЭД оплачивают услуги по перевозке, хранению, декларированию товаров, которые им оказывают предприниматели в области таможенного дела, и этим обеспечивают повышение благосостояния этих предпринимателей [1, п. 3 ст. 82].

Поступающие таможенные платежи составляют значительную часть доходов бюджета, данный вид доходов относится к категории неналоговых и зачисляется в полном объеме в федеральный бюджет (ст. 51 БК РФ).

Из положений таможенного законодательства следует, что обязанности по уплате таможенных платежей возникает с момента пересечения таможенной границы, момента подачи таможенной декларации или совершения действий, непосредственно направленных на вывоз товаров с таможенной территории ТС. Момент прекращения обязанности по уплате таможенных платежей определяется в соответствии с налоговым законодательством РФ.

Таким образом, таможенные платежи - это пошлины, налоги и сборы, взимаемые таможенными органами с участников внешнеэкономической деятельности (далее ВЭД) при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу государства[2, ст. 282]. Таможенные платежи как система состоят из двух подсистем, а именно из налоговых платежей (НДС и акцизы, уплачиваемые участниками ВЭД) и неналоговых платежей (таможенные пошлины и таможенные сборы). Указанные платежи имеют признаки, присущие как налоговым, так и неналоговым доходам. Плательщики таможенных платежей – участники внешнеэкономической деятельности и иные лица, перемещаемые товары и транспортные средства. Получатели таможенных платежей - федеральный бюджет, лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность в области таможенного дела. По итогам 2015 года сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составила 5 008,2 млрд. рублей (без учета авансовых платежей и денежных залогов).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Налоговый* кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 31 июля 1998 года № 146-ФЗ (в ред. изм. и доп.) // СПС «Консультант плюс».

2. *Таможенный* кодекс Таможенного союза: официальный текст. М.: Омега-Л, 2015. 176 с.

3. www.tsouz.ru – официальный сайт Евразийской экономической комиссии.

4. www.customs.ru - официальный сайт Федеральной таможенной службы.

УДК 336.763

ПРАВИЛА ВЫПУСКА И ОБРАЩЕНИЯ ДЕПОЗИТНОГО СЕРТИФИКАТА

RULES OF ISSUE AND CIRCULATION OF DEPOSIT CERTIFICATES

Кошелева Ирина Евгеньевна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Irina Kosheleva
Scientific adviser **N. Kataykina**
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (Saransk branch)

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматриваются понятие, виды и основные характеристики депозитного сертификата. В работе указаны преимущества и недостатки данной ценной бумаги на примере одного из российских банков, отличия депозитного сертификата от банковского депозита.

К л ю ч е в ы е с л о в а: депозитный сертификат, депозит, ценная бумага, преимущества, недостатки.

The article discusses the concept, types and main characteristics of the deposit certificate. The paper shows the advantages and disadvantages of this securities on the example of one of the Russian banks, the differences of a deposit certificate from a bank deposit.

K e y w o r d s: certificate of deposit, deposit, securities, advantages, disadvantages.

Среди всех выполняемых на сегодняшний день коммерческими банками операций наиболее популярными являются операции по счетам юридических и физических лиц, в том числе по тем счетам, на которых ведется учет депозитов клиентов. Вклады отличаются друг от друга условиями хранения, порядком оформления, формами и процентной ставкой. Альтернативой сберегательного вклада на рынке банковских услуг сейчас являются депозитные сертификаты. Стоит ли отдавать предпочтение данному виду ценной бумаги, и в чем его преимущества и недостатки?

Детальное правовое регулирование выпуска и обращения сертификатов на территории нашей страны установлено Положением «О сберегательных и депозитных сертификатах кредитных организаций» от 10 февраля 1992 г. № 14-3-20 (с изм. от 29 ноября 2000 г.). В данном Положении указаны единые правила по выпуску и оформлению депозитных сертификатов для всех кредитных организаций России. В Положении говорится, что Сберегательный (депозитный) сертификат является ценной бумагой, удостоверяющей сумму вклада, внесенного в кредитную организацию, и права вкладчика (держателя сертификата) на получение по истечении установленного срока суммы вклада и обусловленных в сертификате процентов в кредитной организации, выдавшей сертификат, или в любом ее филиале [1].

Депозитные сертификаты могут быть двух видов: именной депозитный сертификат и депозитный сертификат на предъявителя. Отличие

© Кошелева И.Е., 2016

лишь в том, что сумму вклада и проценты по именному сертификату может получить только тот предъявитель, наименование которого в нем указано, и права по нему передаются в порядке, установленном для уступки требований, тогда как по второму виду передача прав другому лицу осуществляется вручением сертификата этому лицу.

У депозитного сертификата есть основные характеристики, которые отличают их от других ценных бумаг. Назовем некоторые из них:

– владельцами депозитного сертификата могут быть юридические лица, индивидуальные предприниматели, резиденты и нерезиденты РФ;

– депозитные сертификаты выпускаются исключительно в рублях, их выпуск в иностранной валюте не допускается;

– депозитные сертификаты могут быть предметом договора купли-продажи, но не могут служить расчетным или платежным средством за проданные товары или оказанные услуги.

Депозитные сертификаты выписываются на бланках, которые содержат следующие реквизиты: наименование «депозитный сертификат», номер и серия сертификата, дата внесения депозита, размер депозита, дата востребования суммы по сертификату, ставка процента, сумма причитающихся процентов, ставка процента при досрочном предъявлении сертификата, наименование, местонахождение и корреспондентский счет кредитной организации, открытый в Банке России, подписи двух лиц, уполномоченных кредитной организацией на подписание такого рода обязательств, скрепленные печатью кредитной организации.

Отсутствие в тексте бланка сертификата какого-либо из обязательных реквизитов делает этот сертификат недействительным. Кредитная организация, выпускающая сертификат, может включить в него иные дополнительные условия и реквизиты, не противоречащие законодательству Российской Федерации, Положению и содержанию обязательных реквизитов[2, с. 25].

Если рассматривать услугу предоставления депозитного сертификата на конкретных примерах, то стоит отметить, что лидер банковского сектора России – Сбербанк приостановил привлечение денежных средств клиентов в депозитные сертификаты с 1 февраля текущего года. Но в таких кредитных организация России, как, например, Россельхозбанк, ВТБ, Альфа-банк, Возрождение Банк и некоторых других воспользоваться данной услугой можно в полном объеме.

Рассмотрим на примере Россельхозбанка преимущества и недостатки депозитного сертификата. Несомненно, плюсом является то, что погашение депозитного сертификата ОАО «Россельхозбанк», выданных банком или от его имени региональным филиалом, может производиться любым другим региональным филиалом, а также головным офисом ОАО «Россельхозбанк». Также стоит отметить, что депозитные сертификаты ОАО «Россельхозбанк» выписываются на бланках, имеющих высокую степень защиты от подделки и отпечатанных на ФГУП «Гознак». На наш взгляд, выданные Россельхозбанком депозитные сертификаты обладают тремя важными свойствами: надежность, ликвидность и доходность. Во-первых, потому что ОАО «Россельхозбанк» – один из крупнейших банков в России и 100% акций Банка принадлежит Российской Федерации. Во-вторых, ОАО «Россельхозбанк» является агентом Правительства Рос-

сийской Федерации по выполнению федеральных целевых программ в аграрном комплексе и его рейтинги находятся на высоких уровнях.

Когда речь заходит о депозитном сертификате, невольно возникает вопрос, чем же он отличается от обыкновенного банковского депозита? Отличий у данных видов банковских услуг несколько. Во-первых, банковский депозит размещается как в рублях так и в иностранной валюте, а депозитный сертификат исключительно в рублях. Во-вторых, банковский депозит размещается на срок до востребования или на определенный срок, а сертификат оформляется только на определенный срок. В-третьих, договором о депозите может быть предусмотрено одностороннее изменение процентной ставки в течение действия депозитного договора, в то время как процентную ставку, указанную в сертификате банк не имеет права изменять.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что депозитный сертификат – довольно удобная ценная бумага. Она позволяет не оформлять лишние документы, как, например, при использовании банковского депозита; предъявить сертификат можно в любое время до указанного в нем срока; данной услугой можно воспользоваться практически в любом банке России.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Письмо* Банка России от 10.02.1992 N 14-3-20 (ред. от 29.11.2000) «Положение «О сберегательных и депозитных сертификатах кредитных организаций»// Справочно-правовая система <Консультант Плюс>.

2. *Ерпылева, Н. Ю.*, Солодков В. М. Депозитные и сберегательные сертификаты российских кредитных организаций: экономические и правовые аспекты регулирования // Законодательство и экономика. 2014. № 1. С. 17–32.

УДК 336.722.241(470+571)

РОЛЬ СБЕРЕГАТЕЛЬНОЙ КНИЖКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

PASSBOOK ROLE IN MODERN RUSSIA

Логинова Юлия Евгеньевна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Yuliya Loginova
Scientific adviser **N. Kataykina**
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (Saransk branch)

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматриваются понятие и роль сберегательной книжки как ценной бумаги.
К л ю ч е в ы е с л о в а: сберегательная книжка, банковский вклад.

The article discusses the concept and the role of the passbook as a security.
K e y w o r d s: passbook, bank deposit.

© Логинова Ю.Е., 2016

В век глобальной компьютеризации все - таки не обойтись без ценных бумаг. И как показывает практика, среди населения постсоветского пространства наиболее распространенным видом ценных бумаг при оформлении вкладов является сберегательная книжка на предъявителя.

Первое упоминание о сберегательной книжке в России относится к восемнадцатому веку. В 1841 году император Николай I в своем Указе повелел: «Учредить сберегательные кассы при Петербургской и Московской сохранных казнах для приема небольших сумм на сохранение с приращением процентов, для доставления чрез то недостаточным всякого звания людям средств к сбережению, верным и выгодным образом, малых остатков от расходов, в запас на будущие надобности»; На внесённые деньги вкладчику выдавать сберегательные книжки, в виде «удостоверений из нескольких листов особо приготовленной бумаги, с внутренними знаками, печатным нумером и штемпелем Сберегательной кассы».

Первую сберегательную книжку выдали надворному советнику, помощнику директора экспедиции Санкт-Петербургской ссудной казны Николаю Антоновичу Кристофари в первой Сберегательной кассе Петербурга, которая открылась в России 1 марта 1842 года. На его сберегательной книжке № 1 было внесен вклад на сумму 10 рублей [2].

В настоящее время, сберегательная книжка на предъявителя - это ценная бумага, удостоверяющая внесение в банковское учреждение денежной суммы и право ее владельца на получение этой суммы в соответствии с условиями денежного вклада. Выдача сберегательной книжки обычно предусматривается в договоре банковского вклада, и владельцами сберкнижки могут быть только граждане. Порядок выдачи и обращения сберегательной книжки на предъявителя закреплены в Гражданском Кодексе РФ и в Законе о банках и банковской деятельности.

Владелец сберегательной книжки может передать ее другому лицу. Простота дарения и передачи особенно нравится старшему поколению населения, поэтому сберкнижка, несмотря ни на что сейчас пользуется доверием у населения больше, чем пластиковая карта.

Сберкнижка – это стандартного размера и формы документ, выдаваемый банком клиенту при оформлении банковского вклада, и предназначен для отражения всех, проводимых по счёту вклада операций [1, с. 78].

Обычно в сберкнижке отражается информация о виде вклада, печатается первоначальная сумма внесенная владельцем, затем отражается перечисление процентов и движение средств по счету. Сберегательная книжка имеет логотип банка, серийный номер и, конечно, содержит информацию о владельце с указанием фамилии имени и отчества.

Хотя в сберегательной книжке не отражается процентная ставка по оформленному вкладу, в ней много преимуществ – это наглядность и возможность всегда контролировать состояние счета. Ведь все операции, проводимые по лицевому счету, обязательно отражаются в сберкнижке.

Так, например, в книжку обязательно будут внесены все безналичные платежи и переводы (зачисления пенсий, зарплаты, пособий, алиментов, оплата коммунальных платежей). Внизу сберкнижка заверяется печатью банка.

Срок действия сберегательной книжки не ограничен, но он также не может превышать срока действия счета или вклада, к которому книж-

ка оформлена. Срок действия бланка сберкнижки прекращается после полной выдачи вклада и закрытия счёта, о чём в бланке и делаются соответствующие отметки.

Населению также импонирует простота оформления сберегательной книжке и наличие самой ценной бумаги.

Чтобы открыть сберкнижку в банке необходимо предъявить паспорт, внести сумму вклада, подписать договор и получить свой экземпляр договора и сберкнижку.

Но в последнее время, при оформлении вклада клиенту, как правило, предлагают или молча оформляют вместо сберкнижки – дебетовую карту.

Хотя многолетняя практика и показывает, что наличие сберкнижки у вкладчика значительно повышает его доверие к банку, банку не хочется нести лишние расходы на оформление сберкнижек.

Проведенные несколько лет назад исследования Сбербанка показали, что большая часть людей, даже молодых, отдают предпочтение оформлению книжки, да и исследования самого банка подтвердили, что сберкнижка – это некая отличительная черта Сбербанка России, отчасти даже его конкурентное преимущество. Учитывая этот феномен, оформление сберкнижек банками пока продолжается, но клиентам все же «ненавязчиво», но очень настойчиво предлагается делать выбор в пользу платежных карт.

Видимо в ближайшем будущем такая ценная бумага, как сберегательная книжка исчезнет из нашего поля зрения, а взамен мы получим платежные карты.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Николаева,И. П.* Рынок ценных бумаг. М.: Дашков и К, 2015. 256 с.
2. *Официальный* сайт Сбербанка России: Сайт.- URL:www.sberbank.ru.

УДК 336.761(73)

НЬЮ-ЙОРСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА (NYSE)

NEW YORK STOCK EXCHANGE (NYSE)

Мулюкина Елена Сергеевна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Mulyukina
Scientific adviser **N. Kataykina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматривается история создания и развития Нью-Йоркской фондовой биржи. Фондовая биржа способствует обращению ценных бумаг, в частности акций «голубых фишек».

© Мулюкина Е.С., 2016

К л ю ч е в ы е с л о в а: биржа, торги, индекс, цена, торговая площадка, процент.

In the article the history of creation and development of the New York Stock exchange are shown. The stock Exchange promotes circulation of securities, in particular shares of “blue chips”.

K e y w o r d s: stock exchange, trading, index, price, marketplace, percentage.

Нью-Йоркская фондовая биржа (NYSE), известная также как «Большой совет», находится на Уолл-стрит, 11, на Нижнем Манхэттене в Нью-Йорке, штат Нью-Йорк, США. Это, безусловно, крупнейшая в мире фондовая биржа по рыночной капитализации котируемых в США компаний - $6613 млрд. по состоянию на май 2013 года. Средний дневной объем торгов составлял около US $ 169 млрд. в 2013 году. NYSE принадлежит Межконтинентальная биржа (ICE). Ранее это была часть NYSE Euronext (NYX), которая была сформирована в 2007 году в результате слияния NYSE с полностью электронной биржей Euronext. NYSE и Euronext в настоящее время работают в качестве подразделений Межконтинентальной биржи.

NYSE объявила о своих планах по слиянию с Archipelago 21 апреля 2005 года в рамках сделки, предназначенной для реорганизации NYSE как публично торгуемой компании. Совет управляющих NYSE проголосовал за слияние с конкурирующей компанией Archipelago 6 декабря 2005 года и образование коммерческой общественной компании. Она начала торговать под названием NYSE Group 8 марта 2006 года. Немногим более года спустя, 4 апреля 2007 года, NYSE Group завершила слияние с Euronext, Европейским комбинированным фондовым рынком, сформировав, таким образом, NYSE Euronext, первую трансатлантическую биржу.

NYSE была основана 8 марта 1817 года. Биржа была закрыта вскоре после начала Первой мировой войны (31 июля 1914 года), однако частично вновь открылась 28 ноября того же года, чтобы помочь оборонной промышленности за счет размещения облигаций, и полностью возобновила работу для торговли акциями в середине декабря.

16 сентября 1920 года на Уолл-стрит за пределами здания NYSE взорвалась бомба, убив 33 человек и ранив более 400 человек. Преступники не были найдены. На здании NYSE и некоторых зданиях рядом, таких как здание JP Morgan, до сих пор сохранились следы на фасадах, вызванные бомбардировками. Черный четверг - крах биржи 24 октября 1929 года – и паническую распродажу, которая началась в черный вторник 29 октября 1929 года, часто считают началом Великой Депрессии. В качестве усилий, чтобы попытаться восстановить доверие инвесторов, Биржа представила программу из пятнадцати пунктов, направленную на модернизацию защиты инвестиционной общественности 31 октября 1938 года.

1 октября 1934 года биржа была зарегистрирована в качестве национальной фондовой биржи Комиссией по ценным бумагам и биржам США, возглавил биржу президент и тридцати три члена совета. 18 февраля 1971 года была создана некоммерческая организация, а число членов правления сократилось до двадцати пяти.

Один из известных рекламных трюков Эбби Хоффмана состоялся в 1967 году, когда он привел членов движения Yippie в галерею биржи. Провокаторы бросили горсти реальных долларов, смешанных с поддель-

ными долларами, на торговую площадку, расположенную ниже. Некоторые трейдеры освистали это, а некоторые собирали кажущуюся щедрость. Пресса быстро отреагировала на инцидент, и уже к вечеру о событии стало известно во всем мире. Фондовая биржа позже потратила $20000 на оборудование галереи пуленепробиваемыми стеклами. Хоффман написал десять лет спустя, «Мы не называли себя в прессе; в то время мы действительно не имели понятия о чем-либо, что называется событием СМИ».

19 октября 1987 года индекс Dow Jones Industrial Average (DJIA) упал на 508 пунктов, потеряв в один день 22,6%, второе по величине однодневное падение индекса. За черным понедельником последовал грозный вторник, день, в который системы Биржи также не показали хорошие результаты, а некоторые люди испытывали трудности в процессе торгов.

Впоследствии там было зафиксировано еще одно падение индекса Dow Jones 13 октября 1989 года; Мини-Крах 1989. Катастрофа, по-видимому, была вызвана реакцией на новость о сделке на сумму $6,75 млрд. по выкупу долгов UAL Corporation, головной компании UnitedAirlines, которая обанкротилась. Когда сделка UAL провалилась, это помогло вызвать крах бросовых облигаций на рынке, в результате чего индекс Dow Jones упал на 190,58 пункта или 6,91 процента.

Точно так же, возникла паника в финансовом мире в 1997 году; Азиатский финансовый кризис. Вслед за падением многих зарубежных рынков, индекс Dow Jones перенес падение на 7,18% в стоимостном выражении (554,26 балла) 27 октября 1997 года, что позже стало известно как Мини-Авария 1997, но от которой DJIA быстро оправился. Это был первый случай, когда действовало правило «выключателя».

В период после терактов 11 сентября 2001 года, NYSE была закрыта в течение 4 торговых сессий, одно из самых длинных по времени закрытий. NYSE была закрыта в течение более чем одной сессии только в третий раз с марта 1933 года. 6 мая 2010 года индекс DowJonesIndustrialAverage зафиксировал свой самый большой процент падения за день с 9 октября 1987 года, потеряв 998 пункта. Это событие называют FlashCrash 2010, так как падение произошло в считанные минуты, а потом пошло резкое восстановление. SEC и CFTC опубликовали отчет о мероприятии, хотя и не пришли к выводу относительно причины. Регуляторы не обнаружили никаких доказательств, что падение было вызвано ошибочным «жирным» заказом.

29 октября 2012 года биржа была закрыта в течение 2 дней из-за урагана Сэнди. В последний раз до этого биржа была закрыта из-за непогоды на полных два дня 12 и 13 марта 1888 года. 1 мая 2014 года фондовая биржа была оштрафована на $4,5 млн. Комиссией по ценным бумагам и биржам США за нарушение правил рынка. Нью-Йоркская фондовая биржа предоставляет средства для покупателей и продавцов, для торговли акциями компаний, зарегистрированных для публичного обращения. NYSE открыт для торговли с понедельника по пятницу с 9:30 утра до 4:00 вечера по восточному времени, за исключением праздников, объявленных биржей заранее.

Торги на NYSE происходят в непрерывном формате аукциона, где

продавцы могут выполнять операции с ценными бумагами от имени инвесторов. Они собираются вокруг соответствующего специалиста - брокера, который нанимается фирмой-членом NYSE (то есть, он /она не является сотрудником Нью-Йоркской фондовой биржи), действует как аукционист в открытой аукционной среде рынка протеста, чтобы «примирить» покупателей и продавцов и управляет фактическим аукционом. Они время от времени (примерно 10% времени) способствуют торгам, используя собственный капитал, и как само собой разумеющееся, распространяют информацию в толпе, которая помогает принести новых покупателей и продавцов.

Процесс аукцион стал автоматизированным в 1995 году за счет использования беспроводных ручных компьютеров (HHC). Система позволила трейдерам получать и выполнять заказы в электронном виде с помощью беспроводной передачи данных. 25 сентября 1995 года член NYSE Майкл Эйнерсен, который разработал и развил эту систему, выполнил сделку с 1000 акций IBM через HHC, тем самым завершив 203-летний процесс бумажных операций и ознаменовав вступление в эпоху автоматизированной торговли.

С 24 января 2007 года торговля всеми акциями на NYSE могла осуществляться на электронном гибридном рынке (за исключением небольшой группы очень дорогостоящих активов). Теперь клиенты могли отправлять заказы для немедленного электронного исполнения, либо направлять заказы на торговую площадку для торговли на аукционном рынке. В первые три месяца 2007 года свыше 82% всего объема заказов были направлены в электронном виде.

NYSE работает с регулирующими органами США, как SEC и CFTC по координации мер по управлению рисками в электронной торговой среде посредством внедрения механизмов, таких как выключатели и точки пополнения ликвидности.

До 2005 года право на непосредственную торговлю акциями на бирже принадлежало владельцам 1366 «мест». Термин происходит от того, что до 1870-х годов члены NYSE сидели на стульях в процессе торговли. В 1868 году количество мест было установлено на уровне 533, и это число было увеличено в несколько раз за последующие годы. В 1953 году количество мест был установлено на уровне 1366. Эти места были востребованным товаром, поскольку они предоставляли возможность непосредственно торговать акциями на NYSE, а держателей мест обычно называли членами NYSE.

Семья Барнс является единственной, в которой было пять поколений членов NYSE: Уинтроп Х. Барнс (стал членом в 1894 году), Ричард ВП Барнс (1926), Ричард С. Барнс (1951), Роберт Х. Барнс (1972) , Дерек Дж. Барнс (2003).

Цены на места различались на протяжении многих лет, но, как правило, падали во время спада и росли в период экономического роста. Самое дорогое место с поправкой на инфляцию было продано в 1929 году за $625000, что сегодня составляет более шести миллионов долларов. В последнее время, места продавались максимум за более чем $4 млн. в конце 1990-х и минимум за $1 млн. в 2001 году. В 2005 году цены на места подскочили до $3,25 млн., когда биржа заключила соглашение о слиянии с

Archipelago и стала некоммерческой, публично торгуемой компанией. Владельцы мест получили за место по $500 000 наличными и 77 000 акций новообразованной корпорации.

NYSE теперь продает лицензии на один год, чтобы торговать непосредственно на бирже. Лицензии на торговлю в торговом зале можно купить за $40 000, а лицензия для торговли облигациями доступна всего за $1 000 с 2010 года. Лицензии невозможно перепродать, однако они могут быть заменены на лицензии на сотрудничество в проведении торгов в период смены собственности.

УДК 334.732.2(470+571)

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ КРЕДИТНЫХ КООПЕРАТИВОВ И ИХ ПРЕИМУЩЕСТВА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

HISTORY AND DEVELOPMENT OF CREDIT COOPERATIVES AND THEIR ADVANTAGES IN MODERN RUSSIA

Мурадова Илиза Радиковна
Научный руководитель **Мусташкина Д.А.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Ilisa Muradova
Scientific adviser **D. Mustashkina**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: daniya56@mail.ru

В статье рассматриваются исторические особенности развития кредитных кооперативов в России, функционирование кредитной кооперации как некомерческой организации, источники формирования имущества кредитного кооператива.

К л ю ч е в ы е с л о в а: негосударственные организации, кредитные кооперативы, заемные средства.

The article deals with the historical features of credit cooperatives development in Russia, the operation of credit cooperatives as non-profit organizations, sources of formation of credit cooperative property.

K e y w o r d s: non-governmental organizations, credit cooperatives, loan funds.

Небанковская кредитная организация называется «потребительский кооператив граждан». Кредитный кооператив создаётся как добровольное объединение физических лиц для финансовой помощи друг другу, а именно для сбережения личных денежных средств и предоставления из них займов только членам организации на взаимной основе.

В России первые кредитные кооперативы появились после отмены крепостного права 1861 году. Согласно историческим данным на 1 июля 1913 года число кредитных кооперативов в России достигло более 12 тыс., В них ни много, ни мало на тот момент состояло 7,6 млн. членов.

В середине первой половины 20 века при НЭПе в СССР кооперация

© Мурадова И.Р., 2016

получила свое дальнейшее развитие, основы которой главным образом основывались на дореволюционном опыте. К сожалению, в дальнейшем деятельность большинства негосударственных организаций, как и деятельность кредитных обществ в СССР была прекращена. Однако при предприятиях и учреждениях получили развитие кассы взаимопомощи, которые, по сути являлись, по сути, кредитными кооперативами. В 1986 году в силу благоприятно сложившихся обстоятельств, в СССР был принят новый своевременный закон о потребительской кооперации. Повсеместно стали создаваться новые после распада Советского Союза 7 августа 2001 года вступил в действие новый закон «О кредитных потребительских кооперативах граждан».

Деятельность кредитных кооперативов в отличие от банковских услуг не лицензируется, однако они поднадзорны Банку России, который устанавливает порядок расчета финансовых нормативов, предусматривает дополнительные финансовые нормативы, порядок размещения средств резервного фонда и осуществляет другие контрольные полномочия в соответствии со ст. 5 Закона N 190-ФЗ [1].

Поскольку кредитный кооператив не является кредитной организацией и его деятельность не лицензируется.

Пайщикам кредитных кооперативов предоставляются льготы [2, с. 10].

Членом кредитного кооператива может стать, тот кому нужен заем с одной стороны и с другой стороны, тот, кто готов предоставить Процент по займу выше банковского, но ниже, чем предлагают микрофинансовые организации при получении быстрых кредитов. Есть и другая выгода – банки часто отказывают в кредитовании по той или иной причине. В кооперативе же заемные средства можно получит на основании хорошей репутации.

Одним из главных достоинств кредитных кооперативов это:

Возможность получать пассивный доход. При этом условия намного выгоднее банковских.

Реальный шанс финансировать собственные проекты, исключив бумажную волокиту.

Собрав единомышленников, желающих вложить средства под выгодный процент, можно получать доход от вложенного капитала и занимать деньги на развитие своего дела. В итоге улучшается финансовое состояние всех членов КПК.

Стать членом (пайщиком) кооператива очень легко. Всего два несложных этапа: указать анкетные данные и сделать первоначальный взнос. Из обязательных документов нужны лишь паспорт и ИНН. Средства пайщиков страхуются. Это обязательная процедура, обусловленная законодательством. Защита сбережений гарантируется страховыми компаниями.

Каждый пайщик участвует в управлении кредитного кооператива – имеет возможность влиять на деятельность организации.

Прозрачность деятельности. Подобные кооперативы чаще всего организуются для того, чтоб финансировать конкретный бизнес, поэтому пайщикам известно, куда вложены деньгах [3, с. 12].

В деятельности кооператива есть определенные ограничения: запрет на торговлю и производство, выдача займов не членам кредитного кооператива.

Таким образом, чтобы кредитоваться в подобной организации, нужно быть членом кредитного кооператива и систематически оплачивать взносы.

Затраты на операции, не связанные с предоставлением займов членам кооператива, не должны составлять более 50 % от общей суммы, которую внесли его участники за год. Распределение прибыли, заработанной кредитным кооперативом за год, проходит пропорционально внесенным взносам. Пайщик либо получает ее, либо включает в пай.

Главное возможность для членов организации получать экспресс кредиты.

Кредитная кооперация необходима в целях большей эффективности усилий в отстаивании интересов фермеров, крестьянских подворий и сельскохозяйственных потребительских кооперативов, для каждого товаропроизводителя и отрасли в целом создания собственные денежные фонды, для удовлетворения их потребностей в кредите [4, с. 132]. Кроме паевых и членских взносов, средства кредитной кооперации, формируются из процентов по ссудам, кредитов банков, субсидий государства и т. п. Кредитный кооператив, располагающий финансовым обеспечением, созданный за счет объединения паевых денежных и материальных взносов пайщиков, является вполне кредитоспособным для коммерческих банков. Получая в них кредит и распределяя его среди своих членов, кредитный кооператив выполняет свою главную задачу.

Альтернативным источником получения денежных средств является вступление в кредитный кооператив и получение займа. Услуги таких организаций существенно экономят не только деньги за счет более низких процентов, но и время, так как выдача займа максимально упрощена по сравнению с банковским кредитом. Потому создание кредитного кооператива является очень выгодным предприятием и именно поэтому в последнее время их возникает все больше и больше.

ЛИТЕРАТУРА

1. *О кредитной* кооперации: Федеральный закон от 18.07.2009 № 190-ФЗ (действующая редакция, 2016).

2. *Абдрахманов, Н.Н.* Оптимизация корпоративного налогообложения / Н.Н. Абдрахманов, Р.Г. Саитова // Актуальные вопросы современного финансового менеджмента Материалы Международной научно-практической конференции. Под редакцией И.Т. Насретдинова. Казань. 2014. С. 10–11.

3. *Мусташкина, Д.А.* Экономическая эффективность управления в сельском хозяйстве // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук - Марийский государственный технический университет. Йошкар-Ола, 2006.

4. *Шайхутдинова, Г.Р.* Банковский менеджмент в рыночных условиях / Г.Р. Шайхутдинова, Р.Г. Саитова // Актуальные вопросы современного финансового менеджмента. Материалы Международной научно-практической конференции. Под редакцией И.Т. Насретдинова. Казань. 2014. С. 131–132.

УДК 336.748.12

ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ ИНФЛЯЦИИ

CONCEPT, TYPES AND TRENDS OF INFLATION

Невешкина Татьяна Владимировна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Neveshkina
Scientific adviser **N. Kataykina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматриваются понятия, виды и тенденции изменения инфляции. В работе указаны факторы, от которых зависит инфляция, в частности рост денежной эмиссии, повышение стоимости своей продукции со стороны крупных компаний, сокращение производства, которое приводит к снижению количества товаров на единицу денег в стране.

К л ю ч е в ы е с л о в а: инфляция, факторы, виды, формы, снижение, повышение.

The article discusses the concept, types and trends of inflation changes. The paper lists the factors that affect inflation, in particular, the growth of monetary issue, increase the value of its products from large companies, the reduction of production, which leads to a decrease in the number of products per unit of money in the country.

K e y w o r d s: inflation, factors, types, forms, reduction, increase.

В последнее время слово «инфляция» встречается в повседневной жизни довольно часто. Мы слышим слово «инфляция» из уст политиков, журналистов, предпринимателей, государственных служащих и обычного народа. Но давайте для начала разберемся, все ли хорошо понимают точное значение «инфляция»? Для того чтобы правильно понять значения этого слова нужно для себя уяснить, откуда появилось данное слово и, что оно означает.

Слово «инфляция» произошло от латинского слова «inflation», что означает «разбухание, вздутие». Существует взгляд на причину инфляционного процесса, который связан с возрастанием цен на какие-либо товары. Согласно ему, возрастание стоимости одного из важных товаров, который участвует в производственных отраслях многих отраслей, ведет к инфляции. Возьмем, например, подорожание нефти приводит к подорожанию бензина, и надо заметить, что это приведет к увеличению стоимости всех товаров, которые требуют перевозки в процессе производства и реализации. Инфляция – это процесс обесценивание денег, постепенного или резкого снижения их покупательной способности.

Нужно отметить, что инфляция зависит от многих факторов, но я перечислю самые основные: во-первых, рост денежной эмиссии, под этим надо понимать работу «печатного станка». Сегодня, так называемый «станок» может просто увеличивать количество нулей на счетах банков, которые выдают кредиты предприятиям и частным лицам, тем самым выбрасывая деньги на рынок; во-вторых, растет скорость оборота денег,

© Невешкина Т.В., 2016

но без увеличения их количества; в-третьих, крупные компании и предприятия-монополисты повышают стоимость своей продукции (например, производители бензина и т. п.); в-четвертых, сокращается производство, которое приводит к снижению количества товаров на единицу денег в определенной стране [1].

В зависимости от того какая может быть инфляция ее принято разделять на 3вида, а именно по темпу роста цен, по уровню прогнозируемости и уровню сбалансированности.

По темпу роста цен инфляция делится на умеренную, галопирующую и гиперинфляция.

При умеренной инфляции цены растут не более чем на 10 % в год, и инфляция в таком виде отображается на населении не критически.

При галопирующей инфляции рост цен варьируется от 10 % до 100 % в год и тем самым обесценивание денег происходит с очень большой скоростью. При таком виде инфляции требуются меры, чтобы избежать экономического кризиса.

Темпы гиперинфляции превышают 100 % в год, тем самым происходит стремительное обесценивание денег. Любая попытка вести свой бизнес в это время практически невозможна. Гиперинфляция обычно возникает во времена войн.

Подводя маленький итог можно сказать, что «инфляция» ведет к снижению покупательной способности денег, можно сказать, что это главное последствие инфляционного процесса. Если вчера, например, могли мы на 200 рублей купить 1 кг картофеля, то сегодня только 0,5 кг. В случае, если заработная плата работника не повысилась вместе с ростом инфляции, то он оказывается почти без денег, тем самым становится нищим, хотя номинально его доход не снижался.

Люди постоянно интересуются, а каков же процент инфляции составит в 2016 г. на сегодня. На сегодняшний день ситуация такова, что пока страна была на зимних каникулах инфляция составила 0,3 %, что существенно, но гораздо ниже, чем за тот же период прошлого года и даже за декабрь. И нас уверяют, что подобные показатели будут на протяжении первой части года.

На сегодняшний день можно сказать, что основной причиной инфляции является нестабильность экономики, неравномерное распределение бюджета, которая зависит от крупных международных игроков.

Следует рассмотреть уровень инфляции в Российской Федерации в 2016 г. По данным интернет источников прогноз инфляции на 2016 г. меняется от одного источника к другому. И сделать какие-либо окончательные прогнозы очень сложно. В конце 2015 г. шла речь о том, что 2016 г. станет для России новым началом, и, что будут происходить изменения, которые благоприятно повлияют на дальнейшую жизнь страны. И вследствие чего были сделаны такие прогнозы: поднимутся цены на нефть, стабилизируется ситуация с рублем, будут отменены санкции.

На первый взгляд, казалось бы, что все эти прогнозы должны были стабилизировать ситуацию, которая произошла в стране, но год начался и он не оправдал ожидания, которые были на него возложены. Как мы знаем кризис в стране развивается, а это значит, что растут и цены [2].

Совсем недавно гражданам Российской Федерации пришлось наблю-

дать за очень тяжелой экономической ситуацией, которая сложилась в прошлом году, и которая принесла немало проблем. Прежде всего? надо отметить, что это поднятие цен практически на все, было обесценивание более чем на 10 %, стремительно росла иностранная валюта, и затем были введены санкции. И в следствие чего многие люди задавались вопросом, до чего же дойдет российская экономика в следующем году?

Если попытаться изучить данные, которые предоставил Центральный Банк России на 2016, то можно заметить, что информация чуть-чуть иная, нежели, что предоставило Министерство экономического развития. К примеру, ситуация на рынке может улучшиться отчасти благодаря тому, что появятся азиатские партнеры у России.

Динамика роста за последние месяцы показывает, что несмотря на сложность из-за украинского конфликта, а также давления со стороны Запада, ситуация более-менее стабильная и составляет около 8% процент инфляции.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Поляков, А.Ф.*, Зинина, Л.И., Катайкина, Н.Н., Лепкина, Ю.Г. Деньги, кредит, банки / Саран. кооп. ин-т РУК. Саранск, 2013. 252 с.

2. *Экономика* регионов и региональная политика: монография / И.В. Бурмыкина, Л.А. Ельшин, А.Ю. Жильников и др. / под общ. ред. С.С. Чернова. Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2014. 202 с.

УДК 334.732.2(470.41)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ КРЕДИТНЫХ КООПЕРАТИВОВ И ФИНАНСИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ТАТАРСТАНЕ

EFFECTIVENESS OF CREDIT COOPERATIVES AND AGRICULTURAL PRODUCTION FINANCING IN TATARSTAN

Пантенков Богдан Олегович
Научный руководитель **Мусташкина Д.А.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Bogdan Pantenkov
Scientific adviser **D. Mustashkina**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: daniya56@mail.ru

В статье рассматриваются особенности функционирования кредитной кооперации как некомерческой организации. Источниками формирования имущества кредитного кооператива являются как собственные средства, формируемые за счет вступительных и паевых взносов новых членов, так и привлеченные заемные средства и доходы, полученные от деятельности кооператива.

© Пантенков Б.О., 2016

К л ю ч е в ы е с л о в а: некоммерческая организация, паевой фонд, заемные средства, член кредитных кооперативов.

The article discusses the features of the credit cooperatives operation as non-profit organizations. The sources for formation of the credit cooperative property are both their own funds, generated by opening and mutual contributions of new members, as well as borrowed funds and the income got from the cooperative activities.

K e y w o r d s: non-profit organization, mutual funds, borrowed funds, a member of a credit cooperatives.

Кредитный кооператив – некоммерческая организация. Это организация, объединяющая на добровольной основе физических и (или) юридических лиц. Он может быть территориальным, профессиональным или каким-то иным. Основная цель – это финансовая помощь членам кредитного кооператива, иными словами, взаимопомощь между членами кооператива на обоюдовыгодных условиях. Деятельность подобных организаций регламентирует Федеральным законом № 190, принятый в 2009 году «О кредитной кооперации» [1].

У кооператива нет уставного капитала, но есть паевой фонд, размер которого постоянно меняется в зависимости от количества членов кооператива. Источниками формирования имущества кредитного кооператива являются как собственные средства, формируемые за счет вступительных и паевых взносов новых членов, а так же привлеченные заемные средства и доходы, полученные от деятельности кооператива.

Но в основном многие кредитные кооперативы, которые работают по всей России, являются, по сути, малым бизнесом. Их деятельность нацелена в основном на получение прибыли или на обеспечение финансов для вложения в другие проекты предпринимателя[2, с. 34]. Есть еще один вид кооперативов. К этому типу кооперативов относятся КПКГ, создаваемые при поддержке органов власти, как правило, в целях кредитования малого бизнеса (особенно в сельской местности).

Кредитная кооперация, формируется на принципах самоуправления, взаимной ответственности в соответствии с обязательствам и взаимной поддержки, в больших материальных, финансовых и других затрат от государства она не потребует.

Задача кредитной кооперации – направление финансовых ресурсов и обеспечение доступа к ним своих членов, фермеров, владельцев личных подсобных хозяйств, предпринимателей. За четырнадцатилетний период существования кредитная кооперация достигла заметных успехов. Сегодня кредитные кооперативы широко распространены по всей России. Россия является прекрасным полем деятельности для обширных финансовых проектов.

Татарстан признан абсолютным лидером в России по количеству организаций, в которые люди готовы вкладывать деньги.

Это невзирая на плохую репутацию, отсутствие гарантий возврата и большие проценты. По подсчетам Центробанка, в России зарегистрировано 3,5 тысячи кредитных потребительских кооперативов, каждый 12-й – в Татарстане. Это почти 300 кооперативов.

В настоящее время Союз сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов Республики Татарстан «Агрокредитсоюз» координирует деятельность 39 кооперативов Республики Татарстан.

«Агрокредитсоюз» - некоммерческая организация, создана по инициативе Ассоциации фермеров и крестьянских подворий Татарстана, сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов муниципальных районов и Фонда развития сельской кредитной кооперации России в апреле 2003 года.

Основной целью деятельности Союза является содействие развитию и координация деятельности сельскохозяйственной кредитной потребительской кооперации на территории Республики Татарстан, а также:

– защита прав и интересов участников Союза в государственных органах и иных организациях;

– обучение и подготовка кадров для сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов;

– оказание практической и методической помощи кооперативам и инициативным группам по созданию кредитных кооперативов в муниципальных районах;

– предоставление консультационных услуг по вопросам создания и деятельности сельских кредитных кооперативов;

– разработка, издание и распространение учебных пособий и методических рекомендаций по созданию и функционированию сельских кредитных кооперативов;

– проведение научно–практических конференций по проблемам сельской кредитной кооперации.

Число фермерских хозяйств в 1996 году было 800, в 2015 году их стало 3 430, ими обрабатывается 448,4 тыс. га земли, численность крестьянских подворий (ЛПХ) составляет 434,8 тыс. площадь их приусадебных участков составляет 112,3 тыс. га.

В настоящее время многие предприниматели и граждане сталкиваются с необходимостью финансовой поддержки и не всегда для этого обращаются за кредитом в банк [3, с. 99]. Получение банковского кредита достаточно сложная процедура, необходимо представить банку большое количество документов, подтверждающих финансовую надежность клиента, а так же кредитование подчас имеет целевой характер.

В России существуют великолепные перспективы для развития кредитных кооперативов. К сожалению, банковские кредиты по-прежнему остаются недоступными многим предпринимателям и гражданам. Основой тому служат, как экономические, так и географические причины.

Неоспоримым доказательством успешности кредитных кооперативов уже сейчас является активная и важная деятельность финансовых институтов в сельской местности и маленьких городах.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Федеральный* закон «О кредитной кооперации» от 18.07.2009 N 190-ФЗ (действующая редакция, 2016).

2. *Мусташкина, Д.А*. Экономическая эффективность управления в сельском хозяйстве // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Марийский государственный технический университет. Казань, 2006

3. *Мусташкина Д.А*., Хаялеева Ч.С., Шайхутдинов Ф.Ф. Значение инноваций для развития АПК России // Современные тенденции в образовании и науке: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 14 ч. 2014. С. 98–100.

УДК 658.15

ПРИМЕНЕНИЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЛИНГА В ОРГАНИЗАЦИИ

APPLICATION OF FINANCIAL CONTROLLING IN ORGANISATION

Седойкина Лидия Петровна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Lidiya Sedoykina
Scientific adviser **N. Kataykina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматривается понятие финансового контроллинга в организации.
Ключевые слова: финансовый контроллинг, организация, кредиторская задолженность.

The article discusses the concept of financial controlling in the organization.
Key words: financial controlling, organization, accounts payable.

В процессе управления задолженностью в организации необходимо уделять пристальное внимание вопросу контроля. Рассмотрим кредиторскую задолженность организации. Обеспечение контроля за своевременностью начисления и выплаты средств в разрезе отдельных видов кредиторской задолженности осуществляется бухгалтерией по результатам осуществления отдельных хозяйственных операций организации. Выплата средств включается в бюджет движения денежных средств и контролируется в процессе мониторинга текущей финансовой деятельности организации.

В целях совершенствования управления кредиторской задолженность нами приложены следующие направления:

– предлагаем создать в организации финансовый отдел;

– применить в организации основы финансового контроллинга, которые заключаются в формировании планов и контроля за их исполнением;

– осуществлять прогноз кредиторской задолженности на перспективу;

– использовать в процессе управления денежными средствами организации формирование платёжного календаря, проводить контроль за состоянием взаиморасчетов;

– периодически (например, ежемесячно) производить инвентаризацию: раннее выявление задолженности, что дает больше возможности для ее возврата;

– анализировать кредиторскую задолженность, устанавливая коэффициент оборачиваемости в днях, оборотах.

Руководству организации в перспективе необходимо создать финансовую службу, которая будет контролировать, анализировать и прогнози-

© Седойкина Л.П., 2016

ровать кредиторскую задолженность. Процесс контроля должен быть в ведении опытных компетентных работников с соответствующим высшим образованием. От проведения данных мероприятий зависит финансовое благополучие ОАО «РЖД», поэтому следует уделять большее внимание контролю за кредиторской задолженностью.

Контроль за кредиторской задолженностью ОАО «РЖД» должен осуществлять финансовый отдел. Формирование финансового отдела в организации – ответственная задача. Функции финансового отдела постоянно расширяются и формируются исходя из задач, решать которые придется финансовому директору или начальнику финансового отдела.

Мы предлагаем создать в организации финансовый отдел, к функциям финансового отдела организации должны относиться:

1. Финансовый контроллинг - одна из основных функций финансового отдела организации, которая заключается в формировании планов и контроля за их исполнением. Исполнение данной функции связанно не только с учетом и анализом, но и контроля за исполнением бизнес-процессов организации.

2. Казначейство. Управление денежными средствами компании, формирование платёжного календаря, контроль за состоянием взаиморасчетов – все это функции казначейства и недооценить их важность невозможно.

Финансовый отдел должен отличать от бухгалтерии, необходимо разграничение функций главного бухгалтера и финансового директора. Ответственность главного бухгалтера – ведение регламентированного и налогового учета, формирование бухгалтерской и налоговой отчетности, отражение фактов хозяйственной деятельности компании на регистрах бухгалтерского учета.

Функции же финансового директора заключаются в планировании деятельности компании, его финансового результата. Функция налогового планирования – прямая ответственность финансового директора компании. Следует понимать, что в конкретной компании функции финансовой службы могут не ограничивать задачи, стоящие перед финансовым директором в процессе организации финансового отдела.

Рассмотрим внедрение в ОАО «РЖД» платежного календаря. В качестве цели разработки платежного календаря ОАО «РЖД» (во всех его вариантах) является установление конкретных сроков поступления денежных средств и платежей предприятия и их доведение до конкретных исполнителей в форме плановых заданий. С учетом этой цели платежный календарь определяют иногда как «план платежей по точной дате».

Наиболее распространенной формой платежного календаря, используемой в процессе оперативного планирования денежных потоков предприятия, является выделение в нем двух разделов:

1) графика предстоящих платежей;

2) графика предстоящих поступлений денежных средств.

Рассмотрим подробно график платежей по кредиту, который организация может получить на расширение деятельности в региональном банке Мордовпромстройбанк.

Условия кредита: организация получит кредит в Мордовпромстройбанк, то это будет на льготных условиях для расширения деятельности,

по льготной процентной ставке 13 % годовых, срок на 3 месяца, сумма 500 тыс. руб. (таблица).

График погашения кредита
для ОАО «РЖД» на 6 месяцев 2016 г., руб.

Месяц	Платеж за расчетный период, руб.			Остаток задолженности по кредиту, руб.
	сумма платежа	в том числе		
		проценты	погашение основной суммы кредита	
1	90 416,66	7 083,33	83 333,33	500 000,00
2	89 236,11	5 902,78	83 333,33	416 666,67
3	88 055,55	4 722,22	83 333,33	333 333,34
4	86 875,00	3 541,67	83 333,33	250 000,01
5	85 694,44	2 361,11	83 333,33	166 666,68
6	84 513,91	1 180,56	83 333,35	83 333,35
Итого:	524 791,67	24 791,67	500 000,00	0,00

Рассмотрим процесс контроллинга, который представляет систему управления достижением конечных целей ОАО «РЖД». Служба контроллинга стремится так управлять процессами текущего анализа и регулирования плановых и фактических показателей, чтобы по возможности исключить или минимизировать ошибки, отклонения и просчеты, как в настоящем, так и в будущем.

Основная роль управления кредиторской задолженностью ОАО «РЖД» состоит в том, чтобы установить такие договорные взаимоотношения с поставщиками, которые дают возможность регулировать сроки и размеры платежей организации в зависимости от поступления денежных средств от покупателей.

Вследствие этого, организация вынуждена параллельно и одновременно управлять движением как дебиторской, так и кредиторской задолженности. Целью контроллинга дебиторской и кредиторской задолженностью является выявление путей оптимизации величины дебиторской и кредиторской задолженности, снижение риска неплатежей или недопустимого увеличения или не погашения задолженности и обязательств, направленное на улучшение платежеспособности и финансовой устойчивости организации. Рассмотрим показатели, которые предполагается рассчитывать в ОАО «РЖД» для того, что бы контролировать зависимость организации от кредиторской задолженности.

Оптимизация привлечения кредиторской задолженности как основной элемент алгоритма предусматривает разработку соответствующих мероприятий по расширению сферы кредитных отношений с постоянными хозяйственными партнерами, по привлечению новых партнеров с возможно лучшими условиями предоставления товарного (коммерческого) кредита, например региональных банков АККСБ «КС БАНК» (ПАО), Мордовпромстройбанк (ПАО), по обеспечению увеличения среднего периода использования кредиторской задолженности в условиях дефицита свободных денежных ресурсов.

Стратегическая цель руководства ОАО «РЖД» , заинтересованного в долгосрочном функционировании организации при дефиците денежных ресурсов заключается в реализации механизмов по снижению риска банкротства организации. С помощью предлагаемой системы классификации обязательств по вышеперечисленным признакам можно выделить обязательства, которые подлежат первоочередному исполнению, то есть являются «важными» (бюджет и внебюджетные средства, заработная плата работникам, коммерческие банки и др., а также обязательства, исполнение которых можно отложить (пролонгировать), либо изменить способ исполнения обязательств, например расчеты с поставщиками с помощью векселей, облигаций, акций.

Алгоритм принятия управленческого решения касательно исполнения обязательств по оплате товаров (работ, услуг) ОАО «РЖД» следующий:

– определение денежных ресурсов, имеющиеся в распоряжении организации;

– определяется объем обязательств, необходимых к исполнению в первую очередь (бюджет, внебюджетные средства, зарплата и др.);

– определяется объем просроченных обязательств путем вычитания из денежных ресурсов в наличии обязательств к исполнению.

Из всей работы можно сделать главный вывод о том, что управление кредиторской задолженностью посредством контроллинга представляет инструмент, позволяющий оперативно управлять денежным потоком организации. Чем лучше и последовательней используются отдельные инструменты, тем более эффективен контроллинг. При этом важно отметить, что сами инструменты должны быть приемлемыми как по стоимости, так и в процессе их использования. В свою очередь, эффективная система контроллинга снижает загрузку руководителей организации и высвобождает время.

УДК 658.15

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

ANALYSIS OF THE FINANCIAL ORGANIZATIONAL POSITION

Слесарева Юлия Сергеевна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Slesareva
Scientific adviser **N. Kataykina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: slesarevna@yandex.ru

В статье рассматриваются понятия и факторы, влияющие на финансовое состояние

© Слесарева Ю.С., 2016

предприятия. В работе приведены основные этапы анализа финансового положения, в частности предварительный обзор финансово-экономического состояния субъекта хозяйствования, оценка экономического потенциала организации, анализ результативности финансово-хозяйственной деятельности.
К л ю ч е в ы е с л о в а: финансовое состояние, вертикальный анализ, горизонтальный анализ, ликвидность, платежеспособность, финансовая устойчивость.

The article discusses the concepts and factors affecting the financial condition of the company. The paper shows the main analysis stages of the financial position, in particular, a preliminary review of the economic and financial entity assessment condition as the economic organizational potential, the analysis of financial and economic activities impact.
K e y w o r d s: financial state, vertical analysis, horizontal analysis, liquidity, solvency, financial stability.

Финансовое состояние – это способность предприятия вкладывать средства в свою деятельность, обеспечивать необходимыми финансовыми ресурсами для благоприятного функционирования предприятия, а также целесообразно их размещать и эффективно использовать, взаимодействуя с юридическими и физическими лицами[1].

Финансовое положение может характеризоваться как устойчивое, неустойчивое и кризисное. Финансовое состояние предприятия зависит от показателей его коммерческой и финансово-хозяйственной деятельности. В случае успешного выполнения производственного и финансового плана, своевременной оплаты и финансирования деятельности на расширенной основе – финансовое положение оценивается положительно. При невыполнении поставленных задач производства повышается себестоимость продукции, уменьшается выручка и сумма прибыли и как следствие – ухудшается финансовое состояние.

ОАО «Электровыпрямитель» – крупнейшая российская электротехническая компания, практикующаяся в области разработок и производства силовых полупроводниковых приборов и оборудования для нужд различных отраслей промышленности, энергетики и транспорта.

Основой анализа финансового состояния организации является общепринятая единая модель хозяйственного механизма.

Она иллюстрирует характерное всем предприятиям единство целей, целостность системы оценки результатов хозяйственной деятельности, процессов формирования и распределения прибыли, а также единство системы налогообложения. Главной целью финансового анализа является выявление и устранение несовершенств деятельности организации.

Главной целью финансового анализа является своевременное выявление и устранение недостатков в финансово-хозяйственной деятельности предприятия, а также нахождение резервов улучшения финансового положения.

При анализе финансового положения предприятия можно выделить следующие этапы:

– предварительный обзор финансового состояния организации;

– оценка экономического потенциала субъекта хозяйствования;

– анализ результативности финансово-хозяйственной деятельности.

Предварительный обзор подразумевает рассмотрение основных показателей деятельности предприятия: данных баланса, информации об изменении в организационной структуре управления, данных анализа ди-

намики прибыли, а также сравнительного анализа элементов роста средств предприятия, объемов производства и прибыли.

Экономический потенциал субъекта хозяйствования организации может быть охарактеризован с позиции имущественного положения предприятия и с позиции его финансового положения. Обе эти стороны взаимосвязаны — нерациональная структура имущества, его некачественный состав могут привести к ухудшению финансового положения и наоборот.

В процессе функционирования предприятия величина активов иих структура претерпевают постоянные изменения. Для получения наиболее общей оценки качественных изменений в структуре средств и динамики изменений составляют вертикальный и горизонтальный анализ отчетности.

Вертикальный анализ подразумевает переход к относительным оценкам и проведение хозяйственных сравнений экономических показателей деятельности предприятий, различающихся по величине использованных ресурсов, сглаживание влияния инфляции, искажающей абсолютные показатели финансовой отчетности.

Горизонтальный анализ представляет собой построение одной или нескольких аналитических таблиц, где к абсолютным показателям прилагаются относительные темпы роста или снижения.

Приведем горизонтальный анализ на основании показателей формы №1 бухгалтерского баланса ОАО «Электровыпрямитель». Данные для проведения горизонтального анализа представлены в таблице.

Анализ динамики балансовых показателей
ОАО «Электровыпрямитель»

Показатели	2013 г., тыс. руб.	2014 г., тыс. руб.	2015 г., тыс. руб.	Темп роста отчетного года, в %	
				к 2013	к 2014
1	2	3	4	5	6
Актив					
I. Внеоборотные активы, всего:	647,794	545,981	671,248	103,6	122,94
В том числе:					
– основные средства	350,681	358,907	336,660	96	93,8
– результаты исследования и разработок	145,883	39,591	44,468	30,48	112,32
– долгосрочные финансовые вложения	99,329	99,329	289,986	291,94	291,94
– отложенныеналоговыеактивы	–	–	134	–	–
– прочиевнеоборотныеактивы	51,901	48,154	–	–	–
II. Оборотные активы:	705,939	882,586	799,385	113,24	90,57
В том числе:	341,650	384,255	296,425	86,76	77,14
– запасы					
– дебиторская задолженность в течение 12 месяцев	316,998	377,181	319,587	100,82	84,73
– финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	100,00	100,00	–	–	–
– денежные средства и денежные эквиваленты	32,665	9,793	80,289	245,80	819,86
Баланс	1 353,733	1 428,567	1 470,633	108,64	102,94

Окончание

Показатели	2013 г., тыс. руб.	2014 г., тыс. руб.	2015 г., тыс. руб.	Темп роста отчетного года, в %	
				к 2013	к 2014
1	2	3	4	5	6
Пассив					
III. Капитал и резервы:	978,384	993,219	1 009,072	103,14	101,60
В том числе:					
– уставной капитал	114,900	114,900	114,900	100	100
– переоценка внеоборотных активов	158,071	157,784	150,553	95,24	95,42
– добавочный капитал	689,667	700,855	723,338	104,88	103,20
– резервный капитал	5,745	5,745	5,745	100	100
IV. Долгосрочные обязательства	123,844	85,320	81,365	65,70	95,36
V. Краткосрочныеобязательства	251,505	350,028	380,196	151,17	108,62
Баланс	1 353,733	1 428,567	1 470,633	108,64	102,94

Горизонтальный анализ бухгалтерского баланса показал следующее: внеоборотные активы в 2015 г. выросли на 22,94 % по сравнению с предыдущим годом, что может свидетельствовать о расширении деятельности и росте экономического потенциала предприятия. При этом снизились оборотные средства (на 9,4 %) – в основном за счет снижения дебиторской задолженности (на 15,27 %). Произошел рост оборотных денежных средств и денежных эквивалентов в 8,2 раз, что может снизить ликвидность баланса и повлиять на платежеспособность компании. Горизонтальный и вертикальный анализы взаимосвязаны. Оба этих вида анализа важны при межхозяйственных сравнениях. С их помощью можно сопоставить отчетность разнородных и отличных по объемам производства предприятий. На практике, строя аналитические таблицы, характеризуют структуру бухгалтерской отчетности, и прогрессивность ее показателей: ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости и др.

Под ликвидностью какого-либо актива понимают способность его трансформироваться в денежные средства. Чем короче период, тем выше ликвидность данного вида активов[2].

Краткосрочная задолженность предприятия, отмеченная в отдельном разделе пассива, устраняется различными путями, так ее источником могут выступать любые средства предприятия. Очевидно, что продажа активов для погашения кредиторской задолженности текущего периода нередко является свидетельством предбанкротного состояния. Отсюда можно сделать вывод, что ликвидность и платежеспособность предприятия как характеристики его текущего финансового состояния, вполне можно соотнести краткосрочным обязательствам с оборотными активами как реальным и экономически оправданным их обеспечением.

Платежеспособность подразумевает наличие у предприятия денежных средств, достаточных для немедленного погашения кредиторской задолженности.

Рассматривая финансовое положение с точки зрения долгосрочного периода, выделяют одну из важнейших характеристик – финансовую устойчивость.

Финансовая устойчивость характеризует взаимосвязь между собственными и заемными средствами. Но данный показатель дает лишь общее представление о финансовой устойчивости.

Не существует единых стандартных норм для показателей финансового состояния, так как они зависят от принадлежности предприятия к той или иной отрасли, принципов предоставления кредита, установившейся структуры средств финансирования, престижа предприятия и др.

Они зависят от многих факторов: отраслевой принадлежности предприятия, принципов кредитования, сложившейся структуры источников средств, оборачиваемости оборотных средств, репутации предприятия и др. Поэтому наиболее полная оценка финансовой деятельности предприятия может быть установлена только в результате сопоставления по группам.

ЛИТЕРАТУРА

[1]См.: *Чернов, В.А.* Анализ финансовых результатов [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cfin.ru/press/afa/2001-3/01.shtml.

[2]См.: *Ковалев, В.В.,* Ковалев В.В. Финансы организаций (предприятий): учеб. М.: ТК Велби; Изд-во Проспект, 2006. 352 с.

УДК 336.722.2(470+571)

ПРАВИЛА ОБРАЩЕНИЯ СБЕРЕГАТЕЛЬНЫХ СЕРТИФИКАТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

RULES FOR SAVINGS CERTIFICATES TREATMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Солуянова Яна Олеговна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Yana Soluyanova
Scientific adviser **N. Kataykina**
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (Saransk branch)

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматриваются правила использования сберегательного сертификата, его оформление и характеристики. В работе приведены преимущества и недостатки данной ценной бумаги на примере одного из российских банков.

К л ю ч е в ы е с л о в а: сберегательный сертификат, ценная бумага, процентная ставка, преимущества, недостатки.

The article discusses the rules for savings certificate usage its design and features. The paper shows the advantages and disadvantages of this securities on the example of one of the Russian banks.

K e y w o r d s: the deposit certificate, securities, interest rate, advantages, disadvantages.

В настоящее время сберегательный сертификат предлагают посетите-

© Солуянова Я.О., 2016

лям (физическим и юридическим лицам) наиболее 25 банков РФ, в том числе и Сбербанк России. Сегодня банки предлагают достаточно обширный набор инструментов для сохранения, а иногда даже и для инвестирования сбережений. Конечно, наиболее модными банковскими продуктами считаются вклады и депозиты, про которые уже все знают довольно много. Однако все чаще и чаще стала попадаться на глаза реклама сберегательных сертификатов. Причем, активным продвижением сберегательных сертификатов занимается непосредственно Сбербанк России, заявляя, что сертификат банка значительно выгоднее обыкновенных вкладов.

Сберегательный сертификат является ценной бумагой, удостоверяющей сумму вклада, внесенного в банк, и права вкладчика (держателя сертификата) на получение по истечении установленного срока суммы вклада и обусловленных в сертификате процентов в банке, выдавшем сертификат, или в любом филиале этого банка. Такое значение сберегательного сертификата определяет Гражданский кодекс РФ глава 44 статья 844 пункт 1[1].

На сегодняшний день процентная ставка сберегательного сертификата варьируется от 0,01 % до 8,80 % в рублях. Минимальная сумма вклада: 10 000 рублей. Сберегательный сертификат можно обналичить лишь в том случае, когда пройдет срок вклада, то есть он не пополняемый и с него нельзя снять какую-либо сумму. Срок вклада: от 91 дня до 1 095 дней. В зависимости от суммы и срока вклада изменяется процентная ставка.

Сберегательный сертификат – это ценная бумага, которая оформляется на предъявителя. Это означает, что он не именной. Сберегательный сертификат, аналогично вкладу, предназначен для хранения и приумножения денежных средств с доходностью значительно выше, чем по вкладам. Повышенная процентная ставка объясняется просто: все вклады Сбербанка участвуют в системе страхования вкладов, а Сберегательные сертификаты страхованию не подлежат.

Для того чтобы оформить сберегательный сертификат необходимо обратиться в отделение Сбербанка в своем регионе, которое осуществляет операции со сберегательными сертификатами. Даже не смотря на то, что сертификат не именной, для его приобретения необходимо предъявить паспорт или иной документ, удостоверяющий личность. Далее следует определить количество приобретаемых сертификатов, их номинал и срок. От выбранных условий будет зависеть процентная ставка. Оплатить сертификат наличными или за счет средств, которые хранятся на вкладе в банке. Пройдя все вышеперечисленные ступени, просто забрать сберегательный сертификат[2].

Так как сберегательный сертификат не является именным, то при его утере, заказчик может обратиться в Сбербанк, написать заявление в офис банка. Далее банк передает это заявление в суд. И только после вынесения судебного решения, заказчику могут вернуть деньги.

У каждой ценной бумаги имеются как и плюсы, так и минусы. Сберегательный сертификат можно:

– подарить друзьям или родственникам (сертификат не именной – достаточно просто его передать другому лицу);

– оставить в банке на ответственное хранение (эта услуга предоставляется бесплатно);

– высокая прибыльность, позволяющая быстрее преумножать сбережения;

– возможность получать высокие проценты, в том числе и при краткосрочном размещении средств.

Недостатки сберегательного сертификата:

– не распространяется действие системы страхования вкладов (если Сбербанк станет банкротом, то вложенные средства вернуть не получится);

– оформить ценную бумагу можно не во всех отделениях

– ценная бумага на предъявителя может быть украдена и использована злоумышленниками

– недопустимость частичного обналичивания сертификата, пополнения, снятия процентов.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Гражданский* кодекс РФ (часть вторая): от 26 января 1996 года N 14-ФЗ (ред. от 23.05.2016), глава 44, статья 844, пункт 1.

[2]http://www.sberbank.ru.

УДК 336.763

ПОНЯТИЕ И ВОЗМОЖНЫЕ РИСКИ ПРИ ОФОРМЛЕНИИ ЗАКЛАДНОЙ НА КВАРТИРУ ПО ИПОТЕКЕ

CONCEPT AND POSSIBLE RISKS OF APARTMENT REGISTRATION ON THE MORTGAGE

Шабаева Мария Александровна
Научный руководитель **Катайкина Н.Н.**
Саранский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Mariya Shabayeva
Scientific adviser **N. Kataykina**
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (Saransk branch)

E-mail: kataikina@mail.ru

В статье рассматривается понятие закладной по ипотеке как одного из вида ценных бумаг; рассмотрены некоторые нюансы и риски, с которыми может столкнуться заемщик, оформив закладную по ипотеке.

К л ю ч е в ы е с л о в а: закладная по ипотеке, ценная бумага, ипотечное кредитование, заемщик, залог недвижимого имущества.

The article discusses the concept of mortgage as one of the securities type. We consider some of the nuances and the risks that may face the borrower taking out a mortgage.

K e y w o r d s: mortgage securities, mortgage loans, the borrower, secured by real estate.

В современном российском обществе люди все чаще стремятся к тому, чтобы улучшить свое место проживания: приобретают новые квартиры, дома, обменивают свою недвижимость на более лучший вариант

© Шабаева М.А., 2016

и т. д. И чтобы осуществить этот процесс, люди часто обращаются за помощью к ипотечному кредитованию. Для этого заемщику необходимо отдать банку в залог приобретаемое им (заемщиком) недвижимое имущество. А для того, чтобы подтвердить наличие залогового имущества заемщику необходимо предоставить кредитору документы, подтверждающие у первого наличие такого имущества. В данной статье мы рассмотрим некоторые риски, с которыми может столкнуться заемщик при оформлении данных документов.

Итак, закладная – это ценная бумага, удостоверяющая следующие права ее законного владельца: право на получение исполнения по денежным обязательствам, обеспеченным ипотекой, без представления других доказательств существования этих обязательств; право залога на имущество, обремененное ипотекой [1].

Кроме того, закладная на квартиру по ипотеке выступает в качестве документального свидетельства, удостоверяющего, что клиент банка имеет право на описанное залоговое имущество. В ней обязательно прописываются все условия договора ипотечного кредитования [3, с. 121]. До полного погашения задолженности эта бумага будет храниться в банковском учреждении. В случае своевременного поступления обязательных ежемесячных платежей залоговое имущество будет оставаться юридически неприкосновенным.

При оформлении данной ценной бумаги заемщики могут столкнуться с некоторыми возможными рисками. Например, это может быть неожиданно всплывшая комиссия, взимаемая за оформление закладной. Как правило, размер такого сбора составляет 1,5 % от общей суммы [5, с. 512]. Некоторые банки устанавливают фиксированный тариф, составляющий не меньше 30 тысяч рублей. Конечно, заемщик всегда может отказаться от выплаты этой комиссии. Но в таком случае нужно быть готовым к увеличению базовой процентной ставки на 0,5 % [2].

Также не нужно забывать об обязательном ежегодном страховании залоговой недвижимости, стоимость которого обычно составляет не менее 4 тысяч рублей. Также некоторые банки настаивают на страховании жизни заемщика. Такие дополнительные расходы составят еще 5 000 рублей в год. В случае отказа от такой страховки банк имеет полное право повысить ставку за пользование кредитом на 1 % [4, с. 211].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что закладная по ипотеке – это ценная бумага, позволяющая заемщику получить требуемую сумму денег. Кроме того, она выступает в качестве документального свидетельства, удостоверяющего, что клиент банка имеет право на описанное залоговое имущество [2].

Стоит отметить, что оформление данной ценной бумаги довольно-таки рискованный процесс – ведь заемщику придется вносить обязательные ежемесячные платежи, тем самым отказывая себе в некоторых излишествах. Да и тем более современная российская экономика переживает серьезный кризис, поэтому в настоящее время очень опасно оформлять ипотеку (и вообще любые виды кредитов) – иначе можно остаться ни с чем. Кроме этого, существуют еще и другие риски, которые выше проанализированы в данной статье.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Об ипотеке* (залоге недвижимости): федеральный закон от 16.07.1998 № 102-ФЗ в ред. от 23.06.2016 // Рос. газ. 22.07.1998. № 137.
2. *Бизнес-идеи*. Закладная на квартиру по ипотеке: образец, фото, подводные камни. URL http://vse-temu.org/new-zakladnaya-na-kvartiru-po-ipoteke-obrazec-foto-podvodnye-kamni.html. Дата обращения: 18.09.2016.
3. *Галанов, В.А.* Рынок ценных бумаг: учебник. М.: Изд-во НИЦ ИНФРА-М, 2013. С. 378.
4. *Маманович, П.А*. Рынок ценных бумаг. Минск: Изд-во Белпринт, 2013. С. 340.
5. *Чалдаева, Л.А*. Рынок ценных бумаг: учеб. для бакалавров / Л.А. Чалдаева, А.А. Килячков. М.: Изд-во Юрайт, 2012. С. 857.

УДК 334.732.2:338.43

РОЛЬ КРЕДИТНОЙ КООПЕРАЦИИ В РАЗВИТИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

ROLE OF CREDIT COOPERATIVES IN AGRICULTURAL DEVELOPMENT

Шишлянова Юлия Геннадьевна
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Shyshlyanova
Saransk Cooperative Institute (branch) of the Russian University of Cooperation

E-mail: shishlyanovajulia@mail.ru

В статье рассматривается значимость кредитных потребительских кооперативов в современных условиях. Необходимо способствовать развитию кредитной кооперации для развития агропромышленного комплекса страны.

К л ю ч е в ы е с л о в а: кредитная кооперация, агропромышленный комплекс, потребительский кооператив.

The article discusses the importance of credit consumer cooperatives in modern conditions. It is necessary to improve credit cooperation for the development of agro-industrial complex of the country.

K e y w o r d s: credit cooperation, agriculture, consumer cooperative.

Развитие кредитной кооперации на селе (или сельских) – один из путей реформирования финансово-кредитной сферы агропромышленного комплекса, открывающей доступ мелким сельхозтоваропроизводителям и сельскому населению к кредитным ресурсам.

Основное содержание деятельности сельских кредитных кооперативов состоит в мобилизации сбережений членов кооператива, привлечении заемного капитала и использовании этих средств для выдачи кредитов, в первую очередь на производственные цели; при этом не исключается возможность использования средств на социальные нужды членов кооператива.

Кредитные кооперативы в сельских зонах могут быть, с одной стороны, эффективным средством распределения государственных кредитов

© Шишлянова Ю.Г., 2016

сельскохозяйственным заемщикам, с другой стороны, кредитная кооперация может быть источником накопления первоначального капитала для мелкого сельского бизнеса. А он, в свою очередь, призван решать проблемы сельской инфраструктуры и занятости рабочей силы в сельскохозяйственном производстве.

Считаем, что в настоящее время создание системы организаций кредитной кооперации, функционирующих на селе, должно быть одним из важнейших направлений современной аграрной политики государства.

Как известно, причинами слабого развития кредитной кооперации в агропромышленном комплексе России являются следующие:

Во-первых, были созданы в основном акционерные общества и другие некооперативные формы хозяйствования, которые оказывают сдерживающее влияние на развитие кредитных кооперативов. Принятие закона об их преобразовании в потребительские кооперативы наталкивается на сопротивление предпринимательского сообщества.

Во-вторых, наиболее мелкие сельхозпредприятия не имеют возможности свободно распоряжаться средствами для формирования кредитных кооперативов. Нужны государственные меры по выкупу перерабатывающих предприятий акционерного типа и других некооперативных форм с последующей их передачей сельским товаропроизводителям.

В-третьих, недостаточная осведомленность сельского населения о преимуществах кредитной кооперации. Поэтому существует необходимость в более широкой пропаганде процессов кооперирования на селе.

В-четвертых, медленному развитию кредитных кооперативов способствует бурное формирование на селе отделений коммерческих и государственных банков [2].

Важным фактором обеспечения заинтересованности малых форм хозяйствования в объединении в кооперативы явилось то, что последние были приравнены по налогообложению к сельхозтоваропроизводителям. Кроме того, кооперативы получили право перехода на единый сельхозналог.

Считаем, что необходимость развития кредитной кооперации обусловлена ее первостепенной ролью в устойчивом развитии агропромышленных регионов. Это объясняется тем, что кооперация обладает рядом преимуществ перед другими формами хозяйствования в аграрном секторе экономики, такие как:

– возможность членов кооператива влиять на управление его деятельностью,

– обеспечение надежного рынка сбыта для членов кооператива,

– демократичность выборов в правление кооператива,

– облегченная процедура получения заёмных средств, по сравнению с банками и др.

Эффективность кредитной кооперации может проявляться в следующих направлениях:

– объединение аграрных и промышленных организаций и кредитных кооперативов в рамках агропромышленных формирований позволит производить более дешевую и качественную продукцию в больших количествах;

– ускорение реализации продукции и рационализация сбыта обеспе-

чит снижение производственно-сбытовых издержек и сокращение потерь продукции и производственных ресурсов.

В России одной из ведущих форм кооперации в аграрном секторе выступают сельскохозяйственные производственные кооперативы.

В сложившейся в стране ситуации многие сельскохозяйственные кооперативы вынуждены работать в неблагоприятных экономических условиях. За последние годы в стране интенсивно развивается кредитная кооперация, которая на данном этапе выступает как один из привлекательных финансовых институтов для населения из-за более дешевых кредитов по сравнению с банковской системой. В идеологии кредитных потребительских кооперативов в качестве главного принципа выступают социальное партнерство и финансовая взаимовыручка.

Развитие потребительской кредитной кооперации в значительной степени способствует совершенствованию финансово-кредитной системы в России, так как вследствие усиления конкуренции со стороны кредитных кооперативов в противовес государственным и частным банкам для большинства сельскохозяйственных организаций кредиты станут более доступными и реальными. В связи с этим существенно возрастает роль и значимость сельскохозяйственных потребительских кооперативов, в частности, кредитных в устойчивом развитии агропромышленных регионов [1].

Считаем, что для успешного развития кооперативного движения в России нужны высококвалифицированные кадры кооператоров, кроме того, должны быть учтены достижения в развитии кооперации, как в России, так и в зарубежных странах. Успех деятельности кооперативных организаций в значительной степени зависит от налаживания сотрудничества между кооперативными организациями и органами законодательной и исполнительной власти.

Мы придерживаемся мнения, что усиление внимания государства к проблемам кооперативного сектора экономики, поддержка кредитной кооперации позволят данным формированиям принять более весомое участие в формировании и развитии агропродовольственого рынка.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Сергеева, И.А.* Регулирование инновационных процессов в АПК / И.А. Сергеева, А.Ю. Сергеев // Никоновские чтения. 2008. № 13. С. 152–154.

2. *Силаева, Л.П.* Роль кооперации в развитии АПК // Научно-теоретический журнал. № 1. 2009. С. 59.

УДК 351.71

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КОНТРОЛЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

REGULATORY CONTROL TODAY

Гладилина Татьяна Владимировна
Научный руководитель **Рябов А.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Gladilina
Scientific adviser **A. Ryabov**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: gladilinatv@mail.ru

В статье рассмотрены современные особенности нормативно-правового регулирования контроля. Дается характеристика контрольно-ревизионных органов, которые проводят различные виды ревизий в организациях. Раскрываются значение и функции инспекции Федеральной налоговой службы.

К л ю ч е в ы е с л о в а: нормативно-правовое, государство, контроль, контрольно-ревизионные органы, аудиторская деятельность.

The article deals with the modern features of regulatory control. The description of the control and audit bodies that carry out various types of audits in organizations is given. The importance and functions of the inspection of the Federal Tax Service are revealed.

K e y w o r d s: legal, government, control, auditing bodies, auditing activity.

Согласно Конституции Российской Федерации (РФ) можно выделить следующие ступени нормативно-правовых актов: федеральное законодательство РФ (Конституция РФ, кодексы, федеральные законы, указы Президента, постановления Правительства и другие нормативно-правовые акты); законы субъектов Российской Федерации, республик, краёв, областей, автономных округов, городов федерального значения, таких как Москва и Санкт-Петербург (уставы, законы, постановления глав администраций и иные нормативно-правовые акты); законы органов местного самоуправления (решения, постановления).

Так же кроме перечисленных элементов в состав законодательства РФ

© Гладилина Т.В., 2016

входят части нормативно-правовых актов, которые регулируют различные сферы социальной жизни. К ним относятся: комплексное законодательство (транспортное законодательство, земельный, лесной, водный кодекс); нормативно-правовые акты, которые определяют правовые положения различных социальных групп (ветеранов, женщин, молодежи).

Нормативно-правовое обеспечение финансового контроля в Российской Федерации нельзя пока назвать системным. Данная сфера регулируется актами бывшего СССР, РФ и международно-правовыми, его основу составляет документация разных уровней – законы, акты Президента, Правительства, субъектов РФ. Большое количество ведомственных актов. Довольно много существует разночтений между законодательными актами РФ и ее субъектами.

В настоящее время уделяется большое внимание тем вопросам, которые касаются совершенствования системы контроля, а особенно финансового.

Субъектами контроля являются особые органы и организации, наделенные контрольными функциями.

Необходимо заметить, что исполнением общегосударственного контроля и ревизией занимаются законодательные органы власти, госкомитеты, налоговые и кредитные организации, министерства и ведомства, страховые организации, ревизионные комиссии в кооперативных и общественных объединениях.

Законодательные органы государства реализуют контроль при утверждении государственного прогноза социально-экономического развития народного хозяйства и его рассмотрении, государственного бюджета по звеньям бюджетной системы, отчётов по его исполнению.

Необходимо так же отметить бюджетный контроль, который содействует разработке оптимальной бюджетной политики, которая обеспечивает высокий рост зачислений в государственный бюджет и высокий уровень развития экономики.

В составе аппарата министерств финансов находятся контрольно-ревизионные управления, а в территориально-финансовых органах – аппарат главного контролера-ревизора. Аппараты контролеров-ревизоров и контрольно-ревизионные управления проводят различные виды ревизий производственно-финансовой деятельности компаний и учреждений.

При проверке, выдаче, обеспеченности и взыскании ссуд контроль осуществляют кредитные учреждения. Внутрихозяйственный финансовый контроль выполняют структурные подразделения предприятия, организации. Чаще всего в организациях финансовый контроль осуществляют главный бухгалтер, работники финансового отдела.

Необходимо отметить, что инспекция Федеральной налоговой службы является органом оперативного финансового контроля. На местах налоговые инспекции подчиняются только своему вышестоящему органу.

Основными задачами Федеральной налоговой службы являются:

– необходимость обеспечения своевременности внесения налоговых платежей в бюджет;

– обеспечение контроля за соблюдением законодательства о налогах и сборах.

В процессе своей деятельности инспекции Федеральной налоговой

службы одновременно выполняют проверку финансового состояния предприятий независимо от ведомственной подчиненности и их организационно-правовой формы.

В настоящее время контрольно-ревизионные органы Минфина РФ и Генеральная прокуратура РФ, МВД РФ, ФСБ РФ с целью повышения эффективности организации работы по борьбе с правонарушениями в экономической сфере взаимодействуют на постоянной основе по вопросам, которые касаются организации, проведения и реализации проверок, а также разработки совместных методических рекомендаций, указаний при осуществлении контрольных функций.

Одним из приоритетных направлений в деятельности контрольно-ревизионных органов во взаимодействии с правоохранительными органами является контроль за целевым и целесообразным применением средств федерального бюджета, внебюджетных фондов и других средств.

При несоблюдении правоохранительными органами каких-либо условий, руководитель контрольно-ревизионного органа имеет право принять решение о приостановлении проведения ревизии, как целиком, так и отдельных её проблем, до устранения препятствий. Необходимо отметить, что с целью усиления контроля за исполнением ревизии правоохранительные и контрольные органы в рамках работы межведомственной группы ежеквартально проводят взаимные сверки и уточнения итогов совместных мероприятий.

Наиболее динамично развивается нормативное регулирование аудиторского контроля. В РФ аудиторская деятельность регламентируется Законом «Об аудиторской деятельности» [1].

Прежде аудиторская деятельность в РФ регулировалась Временными правилами аудиторской деятельности в РФ. Совершенствовать законодательное обеспечение аудиторской деятельности необходимо было потому, что временные правила, которые сыграли огромную роль в становлении аудита в России, уже не могли в полной мере отразить сложившиеся условия на рынке аудиторских услуг и существенно отставали от реальной жизни.

Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» определяет сущность аудиторской деятельности, а также вводит понятие «обязательный аудит». Вместе с тем, в Законе прописаны те виды работ, которые входят в состав аудиторской деятельности, права и обязанности аудиторских фирм, правила оформления результатов аудиторских проверок, отчетов и аудиторских заключений, определены процедуры лицензирования – для осуществления аудиторской деятельности.

В заключении можно сказать, что нормативная база по финансовому контролю развивается по горизонтали, при этом горизонталь выстроена с отклонениями от правовых норм. Отсутствие вертикальной составляющей свидетельствует о том, что ее необходимо развивать и совершенствовать.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Об аудиторской деятельности*: Федеральный закон от 30.12.2008 г. № 307-ФЗ. Принят Государственной Думой 24.12.2008 г. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант» // URL: http://www.garant.ru/iv/ (дата обращения 12.09.2016).

УДК 658.15

РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

ROLE OF INTERNAL ORGANIZATIONAL CONTROL

Гладилина Татьяна Владимировна
Научный руководитель **Васильева Е.А.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Gladilina
Scientific adviser **Ye. Vasilyeva**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: gladilinatv@mail.ru

В статье дается определение понятия «внутренний контроль», его основных черт. Раскрывается информация о видах и службах внутреннего контроля. Приводится характеристика, и освещаются положительные и отрицательные стороны каждой из них.

К л ю ч е в ы е с л о в а: внутренний контроль, аудит, организация, руководство, ошибки.

The article gives a definition of “internal control”, its main features. The information about the types and internal audit services is highlighted. The characteristic, and the positive and negative aspects of each are shown.

K e y w o r d s: internal control, audit, organization, management, mistakes.

Во время современных компьютерных технологий, единого информационного и экономического пространства, бизнес, считается ключевым механизмом развития и модернизации всех процессов. Создать эффективный бизнес, который способен перенести как внутреннюю, так и внешнюю конкуренцию – сложно. Это затребует много времени, большого капиталовложения и грамотной организации самой структуры компании. Если учитывать зарубежный опыт, то наличие на предприятии эффективной службы внутреннего контроля может позволить руководителю следить за движением своих активов и быстро устранять недостатки в работе.

В недалеком прошлом предприниматели сами решали, создавать им орган внутреннего контроля или нет. Однако это право выбора собственники предприятий имели до 2013 года.

С 1 января 2013 года согласно статье 19 Федерального закона «О бухгалтерском учете» от 06.12.11 г. № 402-ФЗ, всем экономическим субъектам необходимо было осуществлять внутренний контроль фактов хозяйственной жизни. А те организации, которые подлежат обязательному аудиту, обязаны осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчётности [1].

Необходимо так же отметить, что новый законопроект не даёт никаких рекомендаций, касающихся процедуры организации данной службы, его структуры, задач и полномочий. С одной стороны, отсутствие раскрытия сущности данного понятия не дает собственнику понять, что

© Гладилина Т.В., 2016

именно понимается под «обязанностью осуществлять внутренний контроль», с другой – предоставляется некая свобода в наполнении данного понятия таким содержанием, которое наиболее соответствует представлениям руководителя.

Существует много интерпретаций термину «внутренний контроль». Впервые оно было опубликовано в 1993 году Комитетом организаций-спонсоров Комиссии Тредвея (англ. The Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission, COSO). Модель COSO представляет внутренний контроль как процесс, который осуществляется советом директоров и предназначен с целью достижения уверенности в следующих категориях:

– результативность и эффективность действий;
– надежность финансовой отчетности;
– выполнение законов и правил.

В отечественной литературе внутренний контроль представляет собой процесс, который организуют собственники организации и её руководство, с целью достижения определенных целей. Это толкование не даёт абсолютного понимания сути внутреннего контроля, а самое главное, важности данной службы для эффективного функционирования компании.

После того, как руководитель определяет для себя смысл внутреннего контроля, перед ним встаёт вопрос: «Как организовать саму службу контроля?». Так как законодательство не даёт точных рекомендаций по этому поводу, можно прибегнуть к опыту зарубежных и отечественных организаций.

Что касается мировой практики, то тенденция сложилась таким образом, что службы внутреннего контроля в организациях могут быть представлены путем образования:

1) службы внутреннего аудита (СВА);
2) контрольно-ревизионной службы (КРС);
3) заключения договора со сторонней организацией;
4) отдела внутреннего контроля (ОВК).

Чтобы остановить выбор на том или ином органе, необходимо сопоставить материальные и трудовые затраты с масштабом компании и конечной целью.

Службы внутреннего аудита являются более популярными, так как они отвечают сегодняшним требованиям и диапазон решаемых вопросов достаточно широк. Если представить организацию в виде поликлиники, то специалист СВА – это терапевт, распознающий симптомы заболеваний и назначающий курс лечения для выздоровления.

Основными задачами СВА являются: вовремя выявить риски; разработать рекомендации для их устранения; помочь работникам разработать стратегию развития бизнеса; проанализировать степень достижения поставленных целей путем сравнения фактических данных с плановыми; проверить финансовую (бухгалтерскую) отчётность. Внутренний контроль необходим для большой компании, у которой сложная внутренняя структура, многоэтапный производственный процесс и большой кадровый персонал. Если СВА будет работать качественно, то это поможет оперативно контролировать деятельность организации и незамедлительно доводить до руководства информацию о возникших отклонениях, ко-

торые в свою очередь смогут своевременно принимать важные управленческие решения.

Но у внутреннего аудита, как и у любого другого внутреннего контроля есть свои недостатки. Так как специалисты внутреннего аудита являются работниками самой компании, то понизить риск независимости аудиторов до 0 % невозможно. Но и эту проблему можно решить. Так, для снижения риска зависимости нужно установить подчинение отдела внутреннего аудита не руководителю организации, а высшему руководству (совет директоров, совет акционеров). Ещё один недостаток заключается в дороговизне содержания этого органа. Ведь специалисты по аудиту – одни из самых высокооплачиваемых в компании, потому что именно человек, который обладает достаточными профессиональными знаниями и опытом, может быть аудитором высочайшей категории. Но, если ссылаться на практику, то затраты по созданию и обеспечению СВА быстро окупаются, если прибегнуть к найму высококвалифицированного специалиста с высоким уровнем работы.

Главной задачей контрольно-ревизионной службы является недопущение малоэффективного использования ресурсов, контроль за сохранностью материальных ценностей, выявление и предотвращение злоупотреблений. К примеру, если основной целью, СВА является помощь руководству компании в разработке программ и процедур по повышению эффективности работы предприятия, то главной целью КРС является проверка финансовой документации компании и следование работников своим полномочиям. Иными словами, внутренний аудит направлен на настоящее и будущее, а контрольно-ревизионная служба – на прошлое и настоящее. КРС выгодна компаниям, занимающимися однотипными работами и процедурами. Она осуществляет свою деятельность с определённой периодичностью, предусмотренной Уставом организации. Работа контрольно-ревизионной службы является процессом низкозатратным, это и является ее плюсом.

Внутренний аудит на договорной основе, это когда проверки проводятся внешними специалистами на основании договора, и он является менее востребованным. Объясняется это тем, что проверки, осуществлённые привлечёнными экспертами, одномоментны и не регулярны. Деятельность внешних специалистов имеет и временное ограничение – это не позволит им достаточно глубоко узнать все особенности организации. Процедуры работы будут носить выборочный характер, поэтому возможно, что весомые ошибки так и не будут найдены.

На просторах бизнеса попадаются такие организации, работа которых специфична и отличается особыми процессами производства, сезонностью выпуска продукции и т. д. (сельскохозяйственные предприятия, туристические фирмы, горнодобывающие комплексы). В таких организациях создавать стандартную систему внутреннего контроля нецелесообразно. Для таких случаев рекомендуется создать отдел внутреннего контроля. Достоинством и недостатком одновременно является то, что в научной литературе практически не встречаются методы создания такого отдела. Это и разрешает директору компании включить те функции и задачи, которые необходимы, по его мнению, для эффективной работы.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что внутренний кон-

троль играет большую роль в деятельности любого предприятия. Поэтому руководителю, в первую очередь, необходимо проанализировать основные показатели компании и уже после выбрать ту форму внутреннего контроля, которая будет подходить больше. Сотрудники же должны обладать большими знаниями и хорошо ориентироваться в бухгалтерском, налоговом, гражданском и трудовом законодательствах. Им необходимо постоянно поддерживать высокий уровень своих профессиональных знаний и умений.

ЛИТЕРАТУРА

1. О бухгалтерском учете: Федер. закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2011. № 50. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант» // [Электронный ресурс] URL: http://www.garant.ru/iv/ (дата обращения 12.09.2016).

УДК 657.01

ФОРМИРОВАНИЕ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ В СООТВЕТСТВИИ С ТРЕБОВАНИЯМИ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

FORMATION OF ACCOUNTING POLICIES IN ACCORDANCE WITH INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS

Гладилина Татьяна Владимировна
Научный руководитель **Завьялова Т.В.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Gladilina
Scientific adviser **T. Zavyalova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: gladilinatv@mail.ru

В статье рассматриваются проблемы, связанные с формированием учетной политики по международным стандартам финансовой отчетности. Раскрываются основные сходства и различия международных стандартов с российскими ПБУ. Особое внимание уделено особенностям и принципам формирования учетной политики в соответствии с международными стандартами.

К л ю ч е в ы е с л о в а: положение по бухгалтерскому учету, международные стандарты финансовой отчетности, учетная политика, организация, отчетность.

The article examines the problems associated with the formation of accounting policy International Financial Reporting Standards. The main similarities and differences between international standards with Russian Accounting Standards are disclosed. The particular attention is paid to the peculiarities and principles of accounting policies formation in accordance with international standards.

K e y w o r d s: position on accounting, international financial reporting standards, accounting policies, organization, reporting.

© Гладилина Т.В., 2016

С 6 октября 2008 года начало действовать положение по бухгалтерскому учёту 1/2008 «Учетная политика организации», утвержденное приказом Министерства финансов РФ № 106н. Новая форма привносит в российскую практику бухгалтерского учёта элементы международных стандартов финансовой отчётности (МСФО), которые не применялись ранее. Они затрагивают порядок формирования учетной политики организации и внесение в неё изменений.

В ПБУ 1/2008 предусмотрено формирование учетной политики не только главным бухгалтером, но и иным лицом, на которое в соответствии с законодательством Российской Федерации возложено ведение бухгалтерского учета организации. Так же в нем указано, что, если в нормативных документах не установлены методы ведения бухгалтерского учета тех или иных операций, то организация может создать подходящий способ исходя из бухгалтерского законодательства и МСФО и отразить в учетной политике [2]. Прежде, при разработке способов ведения бухучета, МСФО не применялись.

В настоящее время получила развитие тенденция, которая заключается в том, что если вопросы не урегулированы российским законом, то необходимо руководствоваться стандартами МСФО.

Согласно МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерском учете и ошибки» учетная политика не применяется, в том случае, когда эффект ее применения не является существенным. Стандарт также устанавливает, что финансовая отчетность не соответствует международным стандартам, если в ней имеются существенные ошибки и искажения. Согласно МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерском учете и ошибки» существенность ошибок и искажений зависит от того, с какой силой они по отдельности или вместе будут влиять на будущие экономические решения пользователей финансовой отчетности.

Чаще всего, организации намеренно не разделяют существенные и несущественные операции. Обычно, в учетной политике прописывают положения, которые относятся ко всем видам операций. Например, если доходы от продаж сельскохозяйственной продукции признаются в момент перехода права собственности, то организация не будет указывать отдельно, то, как признается доход от продажи продукции такого-то вида за 10 руб.: в данном случае уместно применить общие принципы признания доходов.

Тем не менее, если каким-то операциям, по мнению руководителя, требуется специфическое отражение, то в таком случае соответствующее положение будет введено в учетную политику, только, если такие операции являются существенными. Если у организации появляются новые операции или виды деятельности, то разрабатываются дополнения к учетной политике.

Подразумевается, что на решение пользователей отчетности не могут оказать влияния несущественные статьи. Но МСФО 8 одновременно ограничивает вероятную вариативность: организация не имеет права допускать несущественные отступления от МСФО либо оставлять их неисправленными в бухгалтерском учете, чтобы, в конце концов, создать у пользователей определенное представление о финансовом положении, результатах деятельности или движении денежных средств.

Согласно МСФО 8, учетная политика организации представляет собой конкретные принципы, основы, соглашения, правила и практики, применяемые организациями для подготовки и представления финансовой отчетности [1].

Согласно ПБУ 1/2008, учетную политику организации необходимо оформлять соответствующими организационно-распорядительными документами, например приказом. МСФО дают возможность организациям выбрать: информация, содержащаяся в учетной политике, может быть раскрыта либо в примечаниях к отчетности, или же в качестве ее отдельного элемента. При всем этом утверждать учетную политику как отдельный нормативный документ нет необходимости.

Организации, ведущие учет по МСФО, имеют право не выбирать один из предложенных вариантов, а применять оба. Таким образом, для подготовки отчетности все-таки имеет смысл утвердить учетную политику в виде отдельного документа. Она станет главным помощником для сотрудников организации, которые составляют отчетность. Для полного представления информации разумно отображать необходимые сведения в постатейных комментариях. В данном виде внешним пользователям будет удобно воспринимать учетные данные.

Труднее всего определиться с рабочим планом счетов. В российский стандартах бухгалтерского учета это нормативный документ. Организации имеют право лишь вводить дополнительные счета и субсчета. В международных стандартах же такого единого плана счетов не предусмотрено. К тому же, МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерском учете и ошибки» и не обязывают организацию иметь его. Вести бухгалтерский учет по методу двойной записи без помощи плана счетов не получится. Поэтому разработать его все-таки придется. Международные стандарты дают возможность организациям составить такой план счетов, который будет предельно отвечать особенностям их деятельности.

МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерском учете и ошибки» так же не требуют составлять и остальные документы (приложения к учетной политике). Однако, ситуация обстоит так же как и с планом счетов, каждая более или менее крупная организация в праве разрабатывать такие или схожие по содержанию документы. Так как их отсутствие существенно усложняет не только ведение учета и составление отчетности, но и работу организации в целом. Международные стандарты не обязывают строго вести данные документы потому, что они больше относятся к системе внутреннего контроля организации, нежели к области финансовой отчетности.

Проводя сравнительный анализ положений учетной политики в отечественной и международной практике, можно выявить следующие отличия и оформить в таблицу.

Если организация по МСФО приняла решение об изменении учетной политики, то ей следует пересчитать показатели прошлых периодов, которые вошли в текущую отчетность. К примеру, если учетная политика изменилась в 2016 г., то организации придется заново рассчитать данные за 2015 или более ранний период, который входит в текущую отчетность.

Данный пересчет имеет название «ретроспективный». При таком пересчете корректируют вступительное сальдо по счету нераспределенной

прибыли на начало самого раннего периода, представленного в отчетности.

Учетная политика в отечественной и международной практике

Признак сравнения	ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации»	МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерском учете и ошибки»
1. По принципу ориентации	На ведение бухгалтерского учета	На составление финансовой отчетности
2. Отражение способов ведения бухгалтерского учета	– оценка фактов хозяйственной деятельности; – погашение стоимости активов; – организация документооборота; – инвентаризация и т. д.	Отсутствуют. Находят отражение в МСФО 1
3. Изменение учетной политики	– изменение законодательства; – разработка новых способов ведения бухгалтерского учета; – существенное изменение условий хозяйствования	– требуется каким–либо МСФО; – приведет к тому, что финансовая отчетность будет представлять более надежную информацию, способную оказать влияние на финансовые результаты, финансовое положение и движение денежных средств
4. Ограничения для ретроспективного применения учетной политики	– оценка в денежном выражении изменений учетной политики предшествующих периодов не может быть произведена с достаточной степенью надежности; – для категории субъектов малого предпринимательства, за исключением эмитентов рынка ценных бумаг	Невозможно определить влияние изменения учетной политики, относящейся к определенному периоду
5. Возможность заимствования положений других стандартов	Пунктом 7 ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» разрешено применять положения МСФО при выборе способа учета	

Но это общее правило, из которого существуют следующие исключения:

– если из-за принятия нового или изменения старого стандарта, есть необходимость исправления учетной политики, то организации необходимо придерживаться, так называемых, специальных переходных положений. В них содержится подробное руководство об учете изменений, внесенных в стандарт.

– если не удается выяснить то, каким образом повлияли изменения в учетной политике на определенный период или на всю отчетность, то ретроспективный пересчет производить не нужно. В этом случае организации необходимо применять новую учетную политику с начала самого раннего периода, для которого возможен ретроспективный пересчет.

Один из основных принципов формирования учетной политики в соответствии с международными стандартами таков, что затраты на подготовку финансовой отчетности обязаны соответствовать выгодам, которые она предоставляет. Так как отчетность по международным стандартам зачастую принимают из российской при помощи трансформации, то в соответствии с данным принципом будет полезно предельно сблизить «международную» учетную политику с «отечественной».

К примеру, в соответствии с российским законодательством, в качестве основных средств признаются объекты, стоимость которых не должна быть менее 100 тыс. руб. Если исходить из международных стандартов, то они не предусматривают единицу измерения, которая должна использоваться при признании объекта в качестве основных средств. То есть, предприятие само определяет критерий их оценки. Таким образом, предприятию ничего не препятствует прописать в учетной политике по МСФО то, что основные средства, стоимость которых менее определенного лимита, списываются на расходы сразу после покупки. В результате чего, затраты на трансформацию отчетности могут сократиться. Следовательно, требования МСФО будут соблюдены.

Но, если методы учета некоторых операций сильно различаются, то считается необходимым воспользоваться тем вариантом, который сведет трудозатраты на трансформацию отчетности к минимуму.

Обобщая вышесказанное можно сделать вывод, что при составлении учетной политики по МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерском учете и ошибки», можно так же взять за основу «российский» вариант. Те положения, которые не противоречат международным стандартам, изменять не нужно. А те методы учета, которые не соответствуют МСФО либо отсутствуют, придется скорректировать или дополнить.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Международный* стандарт финансовой отчетности (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерском учете и ошибки». Утверждено Приказом Минфина РФ от 28.12.2015 г. № 217н. Доступ с офиц. сайта Министерства финансов РФ // URL: http://minfin.ru/ru/ (дата обращения 12.09.2016).

2. *Положение* по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» ПБУ 1/2008. Утверждено Приказом Минфина РФ от 6.10.2008 г. № 106н. Доступ с офиц. сайта Министерства финансов РФ // URL: http://minfin.ru/ru/ (дата обращения 12.09.2016).

УДК 657.01

УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ

ACCOUNTING ORGANIZATIONAL POLICIES

Елизарова Ксения Юрьевна
Научный руководитель **Антонова М.В.**
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Kseniya Yelizarova
Scientific adviser **M. Antonova**
Cheboksary Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: Elizarova200298@mail.ru

В статье рассматриваются особенности формирования учетной политики организаций

© Елизарова К.Ю., 2016

производственной сферы и основные направления по совершенствованию организационно-технической и методологической части учетной политики организации.
К л ю ч е в ы е с л о в а: учетная политика, бухгалтерский учет, организация, оценка, методы.

The article discusses the features of accounting policy formation in the organizations of the production sphere and the main directions for improvement in organizational-technical and methodological part of the accounting organizational policy.
K e y w o r d s: accounting policy, accounting, organization, evaluation, methods.

Особую актуальность представляет формирование учетной политики в условиях продолжающегося реформирования российских положений по бухгалтерскому учету. Анализ влияния факторов на построение бухгалтерского учета, выбор его наиболее оптимального варианта позволяют усовершенствовать механизм формирования учетной политики организации. Учетная политика организации, как совокупность правил реализации метода бухгалтерского учета, должна обеспечивать максимальный эффект от ведения учета.

В соответствии с п.2 ПБУ 1/2008 под учетной политикой организации понимается, принятая ею совокупность способов ведения бухгалтерского учета [1]. Метод бухгалтерского учета заключается в совокупности следующих приемов: первичное наблюдение (документация и инвентаризация), стоимостное измерение (оценка и калькуляция), текущая группировка (счета и двойная запись), итоговое обобщение (баланс и отчетность). В практике конкретной организации каждый из перечисленных приемов может быть реализован по-разному. Во втором разделе положения об учетной политике рассматривается формирование учетной политики. Учетная политика, являющаяся реализацией одного и того же метода бухгалтерского учета, обязательно будет отличаться от учетной политики организаций, различных организационно-правовых форм собственности. На выбор и обоснование учетной политики влияют следующие факторы:

– организационно–правовая форма (акционерное общество, государственное и муниципальное унитарное предприятие, общество с ограниченной ответственностью, производственный кооператив и т. д.);

– отраслевая принадлежность и вид деятельности (промышленность, сельское хозяйство, торговля, строительство, посредническая деятельность и т. д.);

– масштабы деятельности организации (объем производства и реализации продукции, численность работающих, стоимость имущества организации и т. д.);

– управленческая структура организации и структура бухгалтерии;

– финансовая стратегия организации, например, если для организации важно иметь в отчетности высокие показатели прибыли и рентабельности, то она должна выбирать варианты учета и оценки объектов в учете, позволяющие уменьшить текущие затраты на производство продукции и ее реализацию (понижающие коэффициенты амортизации, метод ФИФО при оценке израсходованных производственных запасов и т. п.);

– материальная база (наличие технических средств регистрации информации, компьютерной техники и т. д.);

– степень развития информационной системы в организациях, в том числе управленческого учета;

– уровень квалификации бухгалтерских кадров.

Исходя из вышеизложенного, при оформлении приказа об учетной политике по каждому из ее отдельных элементов может указываться законодательная норма, согласно которой регулируется возможность применения того или иного способа ведения учета или отражаться тот факт, что элемент учетной политики определен организацией самостоятельно.

Таким образом, учетная политика – это ряд процедур и методов бухгалтерского учета, выбранных и последовательно применяемых организацией, считающей, что именно данные процедуры и методы наилучшим образом, соответствующим условиям деятельности и требованиям полного представления результатов и финансового положения. А назначение же учетной политики состоит в том, чтобы четко объяснить пользователям бухгалтерской и налоговой отчетности, на основании каких конкретных правил сформирована бухгалтерская (финансовая) отчетность организации.

ООО «Ибресинский Литейный Завод» известно качеством своей мебельной фурнитуры, имеет свой офис в Чебоксарах и представительства в г. Казань, Йошкар-Ола и др. и работает на российском рынке более 40 лет. В настоящее время развиваются два основных направления производств: литье алюминия под давлением; выпуск пластмассовых изделий на термопласт автоматах(ТПА). Всего выпускается более 150-ти типов изделий, отличающихся высокой степенью точности и надежности. Общество оснащено высокотехнологическим оборудованием. Продукция реализуется в Российской Федерации, а также в странах ближнего и дальнего зарубежья. Система качества сертифицирована на соответствие требованиям международных стандартов серии ИСО 9000.

Учетная политика ООО «Ибресинский Литейный завод» занимает важное место в системе бухгалтерского учета и отчетности и к процессу ее формирования должен применяется особый подход, так как от этого зависит весь учетный процесс организации, правильность ведения бухгалтерского и налогового учета, а также процесс принятия управленческих решений.

В процессе изучения и оценки учетной политики в части организационно-технических аспектов было установлено достаточно полное раскрытие основных положений и законодательству Российской Федерации.

В современных рыночных условиях непрерывный поиск и реализация мер, направленных на улучшение тех или иных сторон деятельности, – единственная возможность для любой организации выжить и успешно функционировать в долгосрочном периоде. Существуют способы повышения эффективности деятельности организации. Основой такого улучшения может стать рационализация учетной политики. Разграничение правил формирования информации в бухгалтерском учете и налоговых правил, получающее широкое распространение на практике, очень часто приводит к чрезмерному повышению его трудоемкости. Однако законодатель требует от составителей бухгалтерской (финансовой) отчетности объяснять все свои методологические приемы, что и указанно в учетной политике ООО «ИЛЗ».

Для повышения эффективности и удобства использования организа-

ционно-технической части учетной политики необходимо дополнить приложение к учетной политике следующими элементами:

– график документооборота путем включения в него всех первичных документов, используемых в организации;

– формы первичных учетных документов, разработанные организацией самостоятельно.

Необходимо скорректировать основные положения методической части учетной политики, включающие бухгалтерский учет готовой продукции по плановой себестоимости.

Прочим объектам учета бухгалтер должен уделить достаточно пристальное внимание и самостоятельно просчитать последствия выбора тех или иных вариантов учета.

Учитывая специфику деятельности исследуемого объекта необходимо полное раскрытие информации в части производственного учета, включающая рабочий план счетов для целей управленческого учета, состав и классификация расходов, методы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции, порядок ценообразования, определение даты получения дохода и т. п.

В настоящее время многими специалистами предлагаются направления совершенствования учетной политики в целях управленческого учета.

По мнению Е.И. Костюковой, Т.А. Башкатовой [2] учетная политика для целей управленческого учета организации – это внутренний документ, раскрывающий все особенности ведения управленческого учета организации, в которой следует формировать следующие элементы:

1) организационно-технические аспекты - выработка управленческих целей организации; определение перечня лиц, ответственных за ведение управленческого учета; определение способов организации управленческого учета, подлежащие утверждению; разработка рабочего плана счетов; определение планово-учетных единиц измерения; порядок обработки информации, порядок обеспечения сохранности и конфиденциальности управленческой информации, формирование внутренней отчетности;

2) методические аспекты - выбор методов начисления амортизации, оценки МПЗ, контроля использования сырья, учета затрат на производство и калькулирования продукции; определение элементов и статей затрат для принятия управленческих решений; определение перечня объектов учета затрат и объектов калькуляции; порядок расчета показателей экономической эффективности.

В результате учетная политика для целей управленческого учета будет являться внутренним механизмом, регулирующим преобразование учетной информации под запросы руководителя организации для принятия управленческих решений.

Таким образом, бухгалтерский учет и составление отчетности в РФ поднимаются на новый уровень, что связано с переходом на применение правил международных стандартов финансовой отчетности. Соответственно такой переход вызывает различные вопросы в отношении правил учета. В этой связи учетная политика как инструмент регулирования учета и отчетности в организации приобретает приоритетное значение. При формировании учетной политики организации необходимо качественно проанализировать нововведения последних лет.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Положение* по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008): утверждено Приказом Минфина России от 06.10.2008 N 106н. URL: http://www.consultant.ru.

2. *Костюкова, Е.И.* Организационно-методические основы функционирования системы управленческого учета / Е.И. Костюкова, Т.А. Башкатова // Международный бухгалтерский учет. 2015. № 36. С. 12–17.

УДК 174:657

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА БУХГАЛТЕРА

PROFESSIONAL ETHICS OF ACCOUNTANT

Николаева Юлия Александровна
Научный руководитель **Васильева Е.А.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Nikolayeva
Scientific adviser **Ye. Vasilyeva**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: dubok96@mail.ru

В данной статье рассматриваются особенности осуществления деятельности бухгалтеров в соответствии с профессиональной этикой бухгалтера. Определяются требования, которые должен выполнять бухгалтер для осуществления своей профессиональной деятельности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: профессиональная этика бухгалтера, Международная федерация бухгалтеров, Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России, принципы, требования.

This article discusses the peculiarities of the profession according to the professional ethics of the accountant. The requirements to be performed by the accountant for carrying out its professional activities are defined.

K e y w o r d s: professional ethics of accountants, International Federation of Accountants, the Institute of Professional Accountants and Auditors of Russia, principles, requirements.

Профессиональные бухгалтеры по всему миру занимают в обществе значимое место. Государство (правительство), инвесторы, кредиторы, работодатели и население в общем представляют собой пользователей экономической информации, которая формируется профессиональными бухгалтерами. Профессиональный подход и поведение профессиональных бухгалтеров при осуществлении ими данных услуг оказывают влияние на экономическое процветание всего государства. Исходя их этого, профессия бухгалтера общественно важна. Это возлагает на опытных бухгалтеров ответственность за соответствие общественным интересам. Обязанности профессионального бухгалтера включают в себя не только удовлетворение потребностей отдельного клиента или работодателя, но и всего общества.

Профессиональные бухгалтеры могут быть в этом привилегированном положении только тогда, когда бухгалтеры осуществляют для обще-

© Николаева Ю.А., 2016

ства свою работу на высшем уровне, целиком оправдывая общественное доверие, ведь лица пользующиеся финансовой информацией доверяют объективности предоставленных показателей и честности профессиональных бухгалтеров в коммерческой деятельности. В связи с этим представители бухгалтерской профессии в целом мире больше всех должны быть заинтересованы в соблюдении не только высшего уровня качества выполняемого труда, но и этических запросов, вызванных обеспечивать подобный уровень. Учитывая необходимость определения таких требований, Международная федерация бухгалтеров в 1998 г. приняла Кодекс этики профессиональных бухгалтеров. Действующий Кодекс является сводом этических требований, правил, предъявляемых к бухгалтерам в целом мире [1].

Кодекс этики профессиональных бухгалтеров предполагает, что цели бухгалтерской профессии заключаются в осуществлении работы в соответствии с самыми высшими стандартами профессионализма, снабжении оптимальных итогов работы и в том, чтобы выполнять требования и соответствовать общественным интересам. Для свершения данных целей нужно соблюдать подобающие основные требования:

1. Подлинность. В мире есть потребность в подлинных данных и верных информационных системах.

2. Компетентность. Есть необходимость в людях, которые смогли бы быть без колебания идентифицированы клиентами, работодателями и иными заинтересованными сторонами как специалисты в сфере бухгалтерского учета.

3. Качество услуг. Необходима уверенность в том, что все работы, выполненные профессиональными бухгалтерами, отвечают высоким требованиям качества.

4. Доверие. Пользователи работ профессиональных бухгалтеров хотят быть убеждены в существовании оснований профессиональной этики, регулирующих оказание данных услуг.

Кодекс разработан на основе данных основных принципов:

1. Порядочность. Профессиональный бухгалтер обязан соблюдать откровенность и честность при выполнении своей работы.

2. Объективность. Профессиональный бухгалтер должен быть справедливым и избегать предвзятого отношения или небеспристрастности, несогласованности желаний или воздействия иных лиц, которые могли бы помешать его непредвзятости.

3. Профессиональная грамотность и соответствующая внимательность. Профессиональный бухгалтер должен предоставлять профессиональную работу с необходимой грамотностью, внимательностью и огромным старанием. Бухгалтеру нужно всегда стараться поддерживать профессиональные знания и навыки на уровне, который требуется для предоставления клиенту или работодателю положительных результатов, объединенных с употреблением профессиональных услуг и грамотностью личности, основывающейся на конечные тенденции в работе, законодательстве и методах работы.

4. Конфиденциальность. Профессиональный бухгалтер обязан придерживаться конфиденциальность данных, полученных в ходе реализации профессиональных услуг, и не должен употреблять или разглашать

подобную информацию без подобающих полномочий, за исключением ситуаций, когда выявление подобной информации продиктовано его профессиональными или юридическими правами либо обязанностями.

5. Профессиональное поведение. Профессиональный бухгалтер обязан поступать так, чтобы это было характерно существенной славе профессии, и воздерживаться от поведения, которое могло бы принести урон данной репутации.

6. Технические стандарты. Профессиональный бухгалтер обязан предоставлять профессиональные услуги в соответствии с употребляемыми техническими и профессиональными стандартами.

Положения Кодекса этики члена Института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России непреложны для абсолютно всех членов данной организации. В Кодексе предоставлены фундаментальные принципы и требования, предъявляемые к членам Института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России: правдивость, беспристрастность, профессиональная компетентность, конфиденциальность, надежность, профессионализм, высшее качество работ, твердость и др.

Кодекс этики члена Института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России преимущественно соответствует международному Кодексу, так как он создан на его основе, но отображает характерные особенности хозяйственной деятельности России.

В итоге хотелось бы отметить, что соответствие положениям и правилам этического Кодекса обладает особо важным значением для профессиональных бухгалтеров. Если возникнет ситуация не соблюдения данных правил и норм бухгалтер возможно будет лишен лицензии на осуществление профессиональной работы и отчислен из членов общественного бухгалтерского союза.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кодекс* этики профессиональных бухгалтеров – членов ИПБ России (утв. Решением Президентского совета Института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России, Протокол № 09/-07 от 26.09.2007).

УДК 657.01

ИЗМЕНЕНИЯ В ПОРЯДКЕ ФОРМИРОВАНИЯ ВЫРУЧКИ СОГЛАСНО МСФО 15 «ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ»

CHANGES IN THE ORDER OF EARNINGS FORMATION ACCORDING TO IFRS 15 “REVENUE UNDER CONTRACT WITH THE BUYER”

Тумайкина Елена Александровна
Научный руководитель **Завьялова Т.В.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Tumaykina
Scientific adviser **T. Zavyalova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: lena-tumajjkina@rambler.ru

В статье делается попытка раскрыть изменения в порядке формирования выручки, которые предстоят в учете отечественных компаний. К таким изменениям, носящим фундаментальный характер, можно отнести новый стандарт МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями».

К л ю ч е в ы е с л о в а: выручка, международные стандарты финансовой отчетности, договор с клиентом, товары и услуги.

The article is an attempt to show the changes in the order of revenues formation that are coming in the account of domestic companies. These changes, of the fundamental character, include the new IFRS standard (IFRS) 15 “Revenue from contracts with customers”.

K e y w o r d s: revenue, international financial reporting standards, the contract with the customer, goods and services.

С января 2017 года вступает в силу новый стандарт по выручке – МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями». Новый стандарт заменит МСФО (IAS) 18 «Выручка» и МСФО (IAS) 11 «Договоры подряда», повлияв тем самым на деятельность практически всех компаний [1, 2]. МСФО (IFRS) 15 предлагает более структурированный подход к учету выручки, приводя универсальные критерии для разных контрактов, избегая общих положений предыдущих стандартов. Если раньше существовали разные модели учета в зависимости от того, что именно являлось предметом договора – продажа товаров, предоставление услуг или строительство, то теперь все это связано в единый механизм с более детальными подробностями учета.

Новый стандарт предлагает выполнить несколько основных этапов для признания выручки по конкретному договору.

1. Сначала необходимо понять, все ли критерии для признания договора соблюдаются:

– договор должен быть в любой форме утвержден всеми сторонами;

– в договоре должны быть определены права сторон в отношении передаваемых товаров, работ, услуг и условия их оплаты;

– оплата должна являться вероятной.

© Тумайкина Е.А., 2016

В силу того, что МСФО (IFRS) 15 требует принимать во внимание способность и намерение покупателя выплатить сумму возмещения при наступлении срока платежа, компании необходимо анализировать такие критерии, как платежеспособность покупателя и его заинтересованность в результате работ.

2. Далее определяют обязательства по договору, то есть что именно компания продает. Как правило, это товар, работа или услуга, отличимые от других. Именно продажа отличимого объекта будет являться единицей учета выручки.

Отличимые товары, работы или услуги (продукты) определяются в договоре только в случае, если одновременно выполняются два условия:

– покупатель может самостоятельно использовать эти продукты отдельно от других продуктов в рамках контракта;

– эти продукты можно отдельно идентифицировать.

Для большинства операций учет выручки по старым и новому стандартам не будет отличаться по составу реализуемых продуктов. Однако в случаях, когда в договорах предусмотрена продажа комбинированных продуктов (например, оказание услуг с одновременным предоставлением оборудования для их использования), будут возникать различия, которые могут существенно изменить показатели отчетности.

3. В завершении процесса идентификации обязательств по договору определяют общую цену контракта, то есть оценивают выручку от его заключения. На данном этапе компании необходимо учитывать следующие нюансы: переменную составляющую стоимости контракта; значительный компонент финансирования; не денежное возмещение.

МСФО (IFRS) 15 оперирует понятием «передача контроля» вместо «передачи рисков и выгод» и детально прописывает критерии для оценки вероятности наступления тех событий, которые определяют возможность признания выручки. Выручку теперь можно признавать в том случае, если на основании опыта, статистики компания может определить ту минимальную сумму, которая будет получена с высокой степенью вероятности. Получается, что в некоторых случаях признание выручки можно осуществить на более раннем этапе, чем это предлагал МСФО (IAS) 18.

4. МСФО (IFRS) 15 ввел новый этап – распределение цены на единицу учета выручки. В одном контракте может быть предусмотрена поставка товаров и услуг, отличимых друг от друга. Момент признания выручки по этим отличимым компонентам может быть различным. В том числе новый стандарт определяет, каким образом должны распределяться общие скидки по договору на каждый компонент в отдельности.

МСФО (IFRS) 15 четко определяет, что цена продажи должна быть распределена на каждую обязанность к исполнению, то есть на каждый отличимый продукт пропорционально цене обособленной продажи. Цена обособленной продажи – это цена, по которой компания продала бы покупателю обещанные товар или услугу в отдельности. Ее наилучшим подтверждением является наблюдаемая цена отличимого товара или услуги, в том числе по прейскуранту.

5. Необходимо определить момент признания выручки. На заключительном этапе компания решает вопрос: будет ли признаваться выручка одномоментно или в течение определенного периода времени?

МСФО (IFRS) 15 уточняет возможность и особенности признания выручки для разных ситуаций (право на возврат, гарантии, опционы, договоры обратной покупки и другие). В новом стандарте также подробнее описаны рекомендации по учету таких областей, как затраты по договору (в том числе, например, затраты на заключение договора), гарантии и лицензии. При этом компании должны будут предоставлять информацию в раскрытиях более детально.

В заключение следует отметить, что учет выручки при применении МСФО (IFRS) 15 значительно поменяется для многих организаций. В зоне риска оказались компании, которые задействованы в сфере лицензирования и продажи программного обеспечения, телекоммуникаций, строительства, оборонной промышленности, управления активами. Им придется формировать новые оценки и профессиональные суждения, а возможно, и перестраивать процессы бухгалтерского учета, так как изменятся момент и вообще возможность признания выручки и ее оценка.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Приказ* Минфина России от 27.06.2016 № 98н «О введении документов Международных стандартов финансовой отчетности в действие и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://minfin.ru.ru (дата обращения: 15.09.16).

2. *Международный* стандарт финансовой отчетности (lFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://minfin.ru.ru (дата обращения: 14.09.16).

УДК 657.6

ОТЛИЧИЯ РЕВИЗИИ ОТ АУДИТА

DIFFERENCES BETWEEN REVISION AND AUDIT

Тумайкина Елена Александровна
Научный руководитель **Рябов А.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Tumaykina
Scientific adviser **A. Ryabov**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: lena-tumajjkina@rambler.ru

В статье проводится сравнительный анализ по целям, задачам и методам таких контрольных мероприятий, как ревизия и аудит; рассматриваются проблемные вопросы и доказывается необходимость учета отличий в практической работе.

К л ю ч е в ы е с л о в а: контрольные мероприятия, виды финансового контроля, ревизия, аудит, отличия.

The article presents a comparative analysis of aims, objectives and methods of such control measures as revision and audits; problematic issues are considered, and the necessity of taking into account differences in practical work is proved.

K e y w o r d s: control, financial control, audit, revised, differences.

© Тумайкина Е.А., 2016

Многие сталкивались с такими понятиями, как «ревизия» и «аудит». В последнее время функционирует большое количество аудиторских компаний, однако немногие понимают, что это за род деятельности и чем занимаются аудиторы.

Понятие «ревизия» встречается несколько чаще, его можно встретить на объявлении любой организации, магазина, сообщающем о временном прекращении обслуживания клиентов. Многие считают, что ревизия и аудит – это одно и то же понятие, обозначающее некую проверку бумаг и ценного имущества организации. Однако важно отличать данные понятия, поскольку в действительности аудит отличается от ревизии по своей сущности, подходу к проверке документации, взаимоотношениям между проверяющим и клиентом, выводам, сделанным по результатам проверки и прочему.

Существуют общие стороны у обоих понятий, которые, тем не менее, могут быть и отличиями при более детальном рассмотрении:

– и аудит, и ревизия представляют собой проверку, проводимую с целью выявление неточностей, ошибок или различных нарушений в деятельности организации или лица. Оба процесса платные. Отличается лицо или орган, оплачивающий процедуру, но в любом случае аудит и ревизия требуют определенных затрат. Ревизия и аудит могут проводиться как лицами со стороны, так и сотрудниками самой организации. Но это касается только внутреннего аудит. Внешний требует обязательного присутствия представителя аудиторской фирмы;

– ревизия и аудит имеют некоторые сходства в организационных моментах. Они проводятся по определенному плану. И та, и другая проверка включает в себя проверку финансовой стороны. Финансовая документация является обязательным пунктом проверки, входящим, как в ревизию, так и в аудит;

– для выявления нарушений могут использоваться одни и те же методы как при аудите, так и при ревизии;

– и аудит, и ревизию может проводить лицо, имеющее соответствующее образование и опыт. И в том, и другом случае может быть сразу несколько проверяющих, экспертов в различных областях;

– и аудитор, и ревизор имеют определенные права и полномочия;

– и ревизия, и аудит проводятся с определенной частотой, но с разной периодичностью.

Несмотря на большое количество общих сторон, аудит и ревизия имеют множество отличий. Можно выделить следующие отличия:

– ревизия и аудит преследуют совершенно разные цели. Ревизия выявляет различные недостатки, ошибки и махинации в финансовой сфере, а также ставит своей целью наказание виновных в подобных махинациях и хищениях. Аудит, как правило, лишь выражает свое мнение, оценку работы организации со стороны. Если он и выявляет недостатки и ошибки, то часто предлагает пути их исправления. Отличаются и задачи процедур;

– ревизия нужна для профилактики и выявления нарушений, преступлений, хищений, а аудит должен улучшать работу предприятия путем исправления выявленных ошибок. Аудит может, является добровольной процедурой, тогда как ревизия зачастую проводится принудительно и часто внепланово. Аудит планируется всегда;

– аудит включает в себя больший объем услуг, чем ревизия. Ревизия проверяет ту часть деятельности, где подозревается нарушение. Аудит проводит всестороннюю проверку и предлагает пути решения выявленных проблем;

– оплата проводится различными лицами и организациями. Поскольку аудит проводится в интересах самой компании, оплачивает процедуру чаще всего руководство. Ревизию оплачивает должностное лицо или государственный орган, который является инициатором проверки;

– соответственно отличается и ответственность. Аудитор ответственен за проведенную работу и отчитывается перед заказчиком, а ревизор – перед вышестоящим ревизующим органом;

– отличаются и результаты проверки. Аудитор составляет заключение, в котором выражает свое мнение относительно работы организации, контроля и ведения бухгалтерской отчетности, указывает рекомендации по усовершенствованию тех или иных сторон, исправлению ошибок. Ревизор составляет акт, в котором указывают точные цифры, указывает все выявленные нарушения и нанесенный ущерб;

– при внешнем аудите клиент, то есть проверяемая организация, и проверяющий, то есть аудиторская фирма, являются равноправными сторонами, заключившими договор. Во время проведения ревизии проверяемая организация подчиняется проверяющему.

Как видно из вышесказанного, разница между ревизией и аудитом довольно велика, особенно отличаются по целям, задачам и методам в практической работе. Хотя на первый взгляд эти понятия очень схожи.

УДК 657.01

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МСФО 2 «ЗАПАСЫ» И ПБУ 5/01 «УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ»

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF IFRS 2 “INVENTORIES” AND PBU 5/01 “ACCOUNTING OF INVENTORIES”

Тумайкина Елена Александровна
Научный руководитель **Васильева Е.А.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yelena Tumaykina
Scientific adviser **Ye. Vasilyeva**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: lena-tumajjkina@rambler.ru

В статье представлен сравнительный анализ принципов организации учета материально-производственных запасов в соответствии с российскими и международными стандар-

© Тумайкина Е.А., 2016

тами, сделаны выводы о возможности внедрения соответствующего МСФО в практику российского учета.
К л ю ч е в ы е с л о в а: материально-производственные запасы, материалы, готовая продукция, бухгалтерский учет, международные стандарты финансовой отчетности.

The article presents a comparative analysis of the organizational accounting inventories principles in accordance with Russian and international standards, the conclusions about the possibility of the introduction of IFRS in the respective practices of Russian accounting are done.
K e y w o r d s: revenue, international financial reporting standards, the contract with the customer, goods and services.

Значимость проблемы развития бухгалтерского учета и отчетности в соответствии с международными стандартами не вызывает сомнений, по этой причине цель данной статьи – провести теоретический сравнительный анализ ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» и МСФО 2 «Запасы» [1, 2].

В зарубежной практике ведения бухгалтерского учета, также как и в практике российских предприятий, материальные запасы являются одним из наиболее существенных активов организации и одним из главных источников выручки, то есть их учет, и оценка в основном воздействуют на баланс и отчет о финансовых результатах.

Можно выделить следующие основные отличия ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» и МСФО 2 «Запасы»:

– согласно п. 6 МСФО 2 «Запасы», запасы должны оцениваться по наименьшей из двух величин: себестоимости и возможной цене продаж. В международной практике придерживаются данного порядка, так как он позволяет правильнее осветить положение дел предприятия для ее руководства. Однако в ПБУ 5/01 «Учет материально - производственных запасов» запасы должны оцениваться строго по фактической себестоимости. Это противоречит принципу консерватизма в бухгалтерском учете, который гласит, что бухгалтер должен оценивать любой актив по наименьшей стоимости;

– в п. 8 МСФО 2 «Запасы» отмечено, что в состав затрат на приобретение должны включаться скидки и возвраты платежей, которые будут уменьшать стоимость запасов. А в ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» не указана обязанность хозяйствующего субъекта уменьшать цену приобретения запасов в связи с полученной скидкой, что противоречит принципу консерватизма и бухгалтер ставит в учет материалы по завышенной цене. В п. 13 ПБУ 5/01 «Учет материально - производственных запасов» указывается, что перевозка запасов внутри предприятия может увеличить себестоимость запасов за счет включения в себестоимость затрат на перевозку. Это некорректный пункт, потому что теоретически можно бесконечно перевозить запасы и увеличивать их себестоимость;

– в ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» сказано, что к МПЗ относятся: сырье, материалы и т. д., необходимые при изготовлении товаров (выполнении работ, оказании услуг), объекты для продажи, активы, которые используются для управленческих нужд фирмы. А в соответствии с МСФО 2 «Запасы» запасами признаются: товары, готовая продукция, «незавершенное производство». Как следует из российских стандартов, незавершенное производство не относится к МПЗ, а учитывается в составе затрат организации. Отличается также и определение такой катего-

рии как запасы, а именно согласно МСФО 2 «Запасы» земля считается частью товарных запасов организации, а согласно российскому законодательству, земля не является предметом товарных операций;

– один из принципов МСФО 2 «Запасы» гласит, что в случае если себестоимость реализуемой продукции оказывается меньше предполагаемой цены продажи, то возможна уценка сырья и материалов, списанных в данное производство. Это действие приводит к искажению финансового результата, поскольку по факту затраты уже понесены и они в сумме больше, чем предполагаемая выручка. В случае если данный способ будет принят в российском учете, получим ситуацию, когда пользователи финансовой отчетности не будут видеть реального состояния предприятий;

– следующим выявленным различием является то, что МСФО разрешает в случае получения в производстве побочного продукта оценивать его по цене возможной реализации и соответственно основной продукт должен быть оценен за минусом побочного по цене возможной реализации. Этот подход не может быть применен в российском учете, так как он завышает себестоимость побочного продукта и занижает себестоимость основного, а главное – руководство фирмы не видит ни реальной стоимости основного продукта, ни реальной стоимости побочного;

– сформулированные в ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» правила учета запасов, распространяются на все виды хозяйствующих субъектов, в том числе сельхозтоваропроизводителей. Учет сельхозтоваропроизводителей никак не регламентируется МСФО.

Основные различия российского бухгалтерского учета от системы учета, основанного на использование МСФО, обусловлены тем, что российский учет в значительной степени остается учетом административной экономики и осуществляет, в первую очередь, функцию расчета налогооблагаемой базы (прибыль, имущества). Использование же международных стандартов бухгалтерского учета ориентировано на обеспечение полезности информации для заинтересованных пользователей, в первую очередь инвесторов, с целью принятия определенных экономических решений. Таким образом, хочется добавить, что одним из шагов сближения отечественных стандартов учета с МСФО считается проект ПБУ «Учет запасов», который должен сменить действующее ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов».

ЛИТЕРАТУРА

1. *Приказ* МФ РФ об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант». http://www.garant.ru/iv/ (дата обращения 15.09.16).

2. *Международный* стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 «Запасы» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://minfin.ru.ru (дата обращения 15.09.16).

УДК 67/68

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТОВАРОВ С ОГРАНИЧЕННЫМ РЕСУРСОМ

PROBLEMS OF GOODS WITH LIMITED RESOURCES

Баранова Ангелина Сергеевна
Научный руководитель **Фролов А.В.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Angelina Baranova
Scientific adviser **A. Frolov**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation
E-mail: frolov012@list.ru

В статье рассматриваются вопросы современного производства и потребления непродовольственных товаров, произведенных по концепции ограниченного ресурса. Отмечены положительные и отрицательные стороны такого подхода.
Ключевые слова: производство товаров, концепция ограниченного ресурса, проблема утилизации отходов.

The article deals with modern production and consumption of non-food products produced on a limited resource concept. The positive and negative aspects of this approach are marked.
Keywords: production of goods, the concept of a limited resource, the problem of waste disposal.

В связи с постоянным ростом населения и прогрессом в науке и технике потребности потребителей постоянно растут. Производители, пользуясь ситуацией, стремятся повысить свою прибыль путем удовлетворения растущего спроса. Но в условиях развитого рынка простое наращивание производства далеко не всегда способно обеспечить повышение экономической эффективности предприятия – это связано с конкуренцией между производителями и высокой степенью насыщения рынка товарами.

Для многих товаров характерно техническое устаревание, сильно опережающее физический износ, из-за чего потребитель приобретает аналог товара, не дожидаясь выхода его из строя. К таким товарам относится

© Баранова А.С., 2016

многие технически сложные изделия – компьютерная техника, мобильные телефоны, аудио-, видео- и фотоаппаратура и некоторые другие. Благодаря их быстрому техническому устареванию, а также прогрессу в науке и технике предприятия, производящие и реализующие такие товары, имеют постоянный сбыт своей продукции.

Однако, велика доля товаров, не подверженных быстрому техническому, или, как часто говорят, – моральному устареванию. Это электрочайники, утюги, кухонные комбайны и некоторые другие. Потребитель обычно не стремится заменять их до выхода из строя, и предпочел бы, чтобы они имели как можно больший ресурс.

Такая ситуация невыгодна производителям, и для повышения продаж в последнее время в производстве многих товаров применяется концепция ограниченного ресурса. В соответствии с ней производитель стремится выпустить товар, который максимально хорошо отработает в течение гарантийного срока эксплуатации, но будет иметь не слишком большой ресурс – такой товар, выйдя из строя, заставит потребителя приобрести аналог. Для этого товар выполняется с искусственно заниженным ресурсом – имеет конструкцию отдельных узлов, деталей, не обеспечивающую продолжительную работу, некоторые узлы или конструкция в целом могут выполняться неразборными, при этом ремонт вышедшего из строя товара нецелесообразен по экономическим соображениям.

Такой подход, будучи выгодным для производителей и продавцов, широко используется в современном производстве. Однако, он имеет и негативные стороны: во-первых, потребитель, будучи вынужден покупать новый товар взамен вышедшему из строя, несет дополнительные траты, а во-вторых, большое количество вышедших из употребления товаров повышает выход бытовых отходов, проблема утилизации которых сейчас стоит очень остро. Но, несмотря на это, концепция ограниченного ресурса, по всей видимости, будет использоваться все шире, что усугубит обозначенные проблемы.

УДК 658.56:663.5(470.345)

ИЗУЧЕНИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА, ПРИМЕНЯЕМОЙ НА ООО «ЛВЗ «САРАНСКИЙ»

STUDY OF QUALITY MANAGEMENT SYSTEM USED IN THE COMPANY “SARANSKIY”

Бузина Мария Анатольевна
Научный руководитель **Карякина Л.А.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Mariya Buzina
Scientific adviser **L. Karyakina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: mb2205@yandex.ru

В статье рассматрива.тся система менеджмента качества, функционирующая на ООО «ЛВЗ «Саранский». Изучаются работа подразделений предприятия, отвечающих за качество, и политика в области качества предприятия.

К л ю ч е в ы е с л о в а: система менеджмента качества, политика в области качества, отдел системы менеджмента качества и стандартизации, ГОСТ ISO 9001.

The article deals with the quality management system functioning in the company “Saranskiy”. We study the work of company units responsible for the quality, and the policy in the field of enterprise quality.

K e y w o r d s: quality management system, quality policy, quality management department and standardization of ISO 9001 Standard.

Для обеспечения производства алкогольной продукции соответствующей всем мировым стандартам и нормам в области качества на ООО «Ликероводочный завод «Саранский» был создан отдел системы менеджмента качества и стандартизации (ОСМКиС). Отдел является структурным подразделением предприятия и подчиняется непосредственно директору.

Работа отдела заключается в совершенствование качества продукции и процессов требующих скрупулезной работы персонала предприятия по выявлению причин дефектов (отклонений от документации) и их устранение. Для этого необходимо организовать поиск фактов, характеризующих несоответствия, в подавляющем большинстве которыми являются статистические данные, разрабатываются методы анализа и обработки данных, выявляются коренные причины дефектов и разрабатываются мероприятия по их устранению с наименьшими затратами [2, с. 58].

ОСМКиС является одной из главных систем менеджмента на ООО «ЛВЗ «Саранский» и функционирует во взаимосвязи со всеми подразделениями предприятия направленными на качество.

Отдел отвечает за:

– организацию и поддержание в рабочем состоянии системы менеджмента качества предприятия;

– координацию работ связанных с разработкой, внедрением и функционированием системы менеджмента качества;

© Бузина М.А., 2016

– совершенствование действующей на предприятии системы менеджмента качества в соответствии с требованиями международных стандартов ИСО серии 9000;

– обеспечение подразделений нормативной документацией (НД), стандартами организации, ведение единой базы НД (ГОСТ, ГОСТ Р, ТУ, СанПиН, ОСТ);

– формирование и актуализация политики ООО «ЛВЗ «Саранский» в области качества и безопасности пищевой продукции.

Для принятия решений связанных с проблемами качества на предприятии постоянно проводятся заседания Совета качества Общества, по результатам деятельности которого оформляется протокол контроля исполнения принятых решений. В процессе выполнения своих функций ОСМКиС и Совет качества руководствуется:

– действующим законодательством Российской Федерации и Республики Мордовия;

– уставом ООО «ЛВЗ «Саранский»;

– приказами, решениями и указаниями руководства Общества;

– нормативными и организационно-методическими документами в рамках действующей системы менеджмента качества;

– планами работ;

положением об отделе системы менеджмента качества и стандартизации ООО «ЛВЗ «Саранский».

На заседаниях Совета качества решаются такие вопросы как:

– руководство, организация, координация деятельности всех подразделений и служб предприятия в области системы менеджмента качества;

– разработка мотивационного механизма обеспечения качества труда, разработка предложений по его совершенствованию;

– разработка стандартов организации и инструкций по системе менеджмента качества, в соответствии с компетенцией подразделения;

– экспертиза документов системы менеджмента качества, должностных и рабочих инструкций, консультирование персонала по вопросам освоения стандартов организации;

– анализ причин рекламаций и претензий потребителя к качеству продукции, а также межцеховых претензий к качеству труда с целью разработки корректирующих мероприятий систематического характера.

Протоколы, составленные на заседаниях Совета качества являются интеллектуальной собственностью и коммерческой тайной ООО «ЛВЗ Саранский». Их передача третьим лицам возможна только с разрешения высшего руководства предприятия. Внутри предприятия документы доступны всем сотрудникам.

ОСМКиС, а так же Совет качества подчиняются непосредственно руководителю ООО «ЛВЗ «Саранский». Деятельность отдела определяет годовой план, формируемый на основании общей стратегии предприятия в области качества, принятой на общем собрании.

Начальник отдела несет ответственность за качественное и результативное решение задач, стоящих перед отделом. Сотрудники отдела несут ответственность за надлежащее и своевременное выполнение возложенных на них функций. Ответственность сотрудников отдела устанавлива-

ется их должностными инструкциями. Члены Совета качества несут ответственность согласно своим должностным инструкциям.

Решением вопросов менеджмента качества занимается все предприятие в целом, каждое его подразделение на своем уровне, но ключевую роль занимает высшее руководство ООО «ЛВЗ «Саранский».

Так высшее руководство берет на себя обязанности:

Анализ и разработка стратегии предприятия в области СМ.

Осуществление контроля результатов деятельности ОСМКиС, и соотношение этого с результатами маркетинговых исследований

Определение политики и целей предприятия в области качества

Своевременное информирование сотрудников о всех нововведениях, изменениях в области качества, обучение сотрудников.

Укрепление и сохранение своего места на рынке.

Высшее руководство занимается разработкой и внедрением системы менеджмента качества, постоянное улучшение качества, контроль результатов СМК. Главная задача формирование политики в области качества. Подразделения предприятия постоянно изучают маркетинговую информацию о продукции, изучается и анализируется изменяющиеся запросы покупателей. Сравнивается степень удовлетворенности покупателя своей продукцией по отношению к продукции конкурентов.

Для более полного охвата систем менеджмента качества руководство задействует все ресурсы предприятия:

Использование современного высокотехнологичного оборудования.

Разработка мотивационного механизма обеспечения качества труда, разработка предложений по его совершенствованию. Разработка и осуществление механизма мотивации внутренних аудиторов и ответственных по СМК в подразделениях.

Формирование программ и планов внутренних аудитов СМК.

Разработка корректирующих мероприятий в целях повышения результативности СМК.

ООО «ЛВЗ «Саранский» в своей работе руководствуется ГОСТ ISO 9001, в соответствие с которым, политика в области качества является обязательным документом системы менеджмента качества (СМК) предприятия.

Политика в области качества это намерения и направление деятельности организации в области качества, официально сформулированные высшим руководством. В виде примечаний в ГОСТ ISO 9001 добавляется, что политика в области качества согласуется с общей политикой организации и обеспечивает основу для постановки целей в области качества. Принципы менеджмента качества, изложенные в настоящем стандарте, могут служить основой для разработки политики в области качества [1, с. 11].

Политика в области качества обеспечивает решение следующих задач:

– увеличение доли на рынке;

– удовлетворенность потребителя;

– повышается эффективность и рентабельность;

– сокращаются затраты и уменьшается задолженность;

– улучшаются взаимоотношения и моральный климат внутри организации.

Руководство предприятия реализует политику в области качества и

мотивирует весь коллектив предприятия решать поставленные задачи в области качества.

Политика в области качества направлена на:

– клиентов и конечных потребителей;

– персонал предприятия;

– поставщиков;

– акционеров;

– общество в целом;

На ООО «ЛВЗ «Саранский» начальник отдела СМКиС ответственен за своевременное доведение до всех руководителей подразделений информации о политике в области качества, руководители в свою очередь доводят информацию до всех работников предприятия. Это осуществляется по средством:

– проведение производственных совещаний;

– обучение персонала;

– публикация листовок и информации в корпоративной газете.

Взаимодействие подразделений предприятия, полномочия, задачи и ответственность каждого описаны в должностных инструкциях. Взаимодействие подразделений изложено в матрице распределения ответственности и находится в свободном доступе для каждого сотрудника.

Обмен внутренней информацией по вопросам СМК на предприятии осуществляется:

– на заседание совета по качеству. Совет созывается согласно плана графика, или по конкретным острым вопросам, связанным с нарушением качества. По итогом совета составляется протокол;

– на ежедневных оперативных совещаниях по вопросам производства, проводимых директором либо его заместителем с участием руководителей производственных цехов, и специалистов отдела;

– на совещаниях по итогам месяца, где рассматриваются вопросы об эффективности политики в области качества, вносятся изменения и доработки. Результаты оформляются протоколом.

Структура управления качеством на ООО «ЛВЗ «Саранский» включает в себя: планирование, проектирование и разработка, закупка сырья, производство, контроль и испытание, хранение, маркетинг и сбыт.

И на каждом из описанных выше этапов производства проводится контроль качества. Как на входе, так и на выходе. Изучается внутренняя документация (должностные инструкции, техническая документация, международные стандарты по качеству). Проводится мониторинг рынка, маркетинговые исследования, опросы покупателей на предмет удовлетворенности качеством продукции. Контроль и состояние складского хозяйства. Постоянный поиск рынков сбыта и новых поставщиков. Проводятся все предупреждающие мероприятия по снижению качества. Все это и позволяет производить продукцию такого высокого качества.

ЛИТЕРАТУРА

1. *ГОСТ ISO 9001 –2011* Системы менеджмента качества. Требования. М.: Стандартинформ, 2012.

2. *Управление* качеством: мониторинг процессов в системе менеджмента качества / А.А. Спиридонова, Е.Г. Хомутова // Стандарты и качество. 2012. № 8.С. 64–67.

УДК 338.46:339.1

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ТОРГОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ (НА МАТЕРИАЛАХ ООО «БАХЕТЛЕ»)

TRADE QUALITY ASSESSMENT OF SERVICE (ON THE MATERIALS OF LLC «BAKHETLE»)

Егошина Анна Алексеевна
Научный руководитель **Салихова Р.Р.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anna Yegoshyna
Scientific adviser **R. Salikhova**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: anna090795@mail.ru

Воспользовавшись теоретической моделью качества услуг, основанной на пяти разрывах, автор проводит оценку качества торговых услуг на примере сетевой структуры ООО «Бахетле».

К л ю ч е в ы е с л о в а: качество, услуги, торговля.

Having used the theoretical model of service quality based on 5 gaps, the author carries out a quality evaluation of trade services on the example of network structure of LLC Bakhetle.

K e y w o r d s quality, services, trade.

Оценка качества торгового обслуживания является одной из приоритетных задач в деятельности торговой организации (корпорации).

Проблема качества торгового обслуживания на протяжении очень многих лет волнует покупателей и продавцов по вполне закономерным причинам:

а) растет материальное благосостояние людей среднего класса;

б) повышается их культурный уровень;

в) выделился слой состоятельных людей, чей доход превышает среднестатистический[4, с.700].

Именно в этих условиях вполне естественно желание покупателей приобретать не только необходимые, но так же и качественные товары при первоклассном обслуживании.

Помимо того, качество торгового обслуживания – это инструмент в конкурентной борьбе, поэтому ему в условиях рыночной конкуренции уделяется большое значение, потому как от него зависит эффективная торговая деятельность любой организации, основным показателем которой является размер прибыли.

Торговое обслуживание – это, с одной стороны, обслуживание потребителей, предоставление услуг, непосредственно направленных от человека к человеку, а с другой – это обслуживание материального характера, которое направлено не на человека, а на перемещение товаров (предметов) и косвенно воздействует на население, как на потребителей в целом, так и конкретно на каждого человека[1, с. 125].

© Егошина А.А., 2016

Эти формы торгового обслуживания имеют моральное содержание и моральное влияние, потому как непосредственно касаются людей.

Торговое обслуживание начинается для покупателей, входящих в торговый зал, не только с изобилия товаров в магазине, но так же и с улыбки продавца, чистоты и порядка супермаркета/гипермаркета. Покупателю приятно, когда для него не только созданы красивый экстерьер и интерьер, но так же и организован сервис дополнительных услуг.

Большинство профессоров, магистров, оценивая качество торгового обслуживания, рассматривают его, исходя из затрат времени на приобретение товаров и условий, в которых покупатель совершает покупку. Качество торгового обслуживания, по их мнению, определяется или как «минимальное время, затраченное на приобретение товаров, и комфорт обслуживания», или как «целый комплекс торгового обслуживания от формирования потребностей на изделие до окончательной подготовки его потребителю», или как «оптимизация затрат для покупателей и для сферы обслуживания»[3, с.47].

Под качеством торгового обслуживания подразумевается создание на конкретной торговой организации наиболее благоприятных условий для выбора и приобретения товаров населением и оказание предусмотренных услуг. Качество торгового обслуживания зависит не только от уровня культуры торгового персонала, но так же и от степени его профессионализма, и от знания персоналом магазинов психологии покупателей.

В данной работе проводится оценка качества торгового обслуживания на примере торговой сети ООО «Бахетле» (Республика Татарстан, г. Казань).

Общество с ограниченной ответственностью «Бахетле» – это предприятие розничной торговли, осуществляющее продажу товаров по методу самообслуживания, который предполагает, что покупатели самостоятельно осматривают, выбирают и доставляют товары к расчетному узлу.

Сегодня в Казани работает 17 супермаркетов и 1 гипермаркет, 9 магазинов в Москве, 1 – в Набережных Челнах , 1 – в Нижнекамске, 2 – в Новосибирске, 1 – в Барнауле и 1 магазин – в Нижнем Новгороде[2].

ООО «Бахетле» признано одним из лучших торговых предприятий республики Татарстан, что подтверждают многочисленные Почетные грамоты Президента Республики Татарстан, Казанского городского Совета народных депутатов и Министерства торговли РТ.

На данный момент у компании 32 супермаркета со своей «изюминкой» – продукцией собственного приготовления. Благодаря этой специализации компания стала одним из региональных «брендов» Татарстана.

Современный подход к развитию бизнеса с сохранением традиций татарского народа делает «Бахетле» конкурентоспособной компанией среди существующих сетей супермаркетов Республики Татарстан.

За открывающимися дверьми ООО «Бахетле» покупателей встречает суперсовременное торговое пространство, способное удовлетворить самых взыскательных потребителей. Дизайн и удобная планировка супермаркета/гипермаркета выполнены по новым и современным разработкам в этой сфере.

Большая площадь торговых залов магазина, благодаря чему его посещать комфортно. Находясь рядом с любой витриной, посетитель непре-

менно захочет купить что-то, что находится там. На это влияет не только спокойная музыка, сопровождающая посетителей во время всей покупки, но так же и приятные запахи, и комфортная температура.

Кулинарные цеха с высококачественным швейцарским оборудованием есть в каждом супермаркете/гипермаркете, продукцию готовят прямо за стенами магазина, поэтому и на прилавки она поступает в самом что ни на есть свежайшем виде. Холодильное оборудование выполнено на заказ известной европейской фирмой.

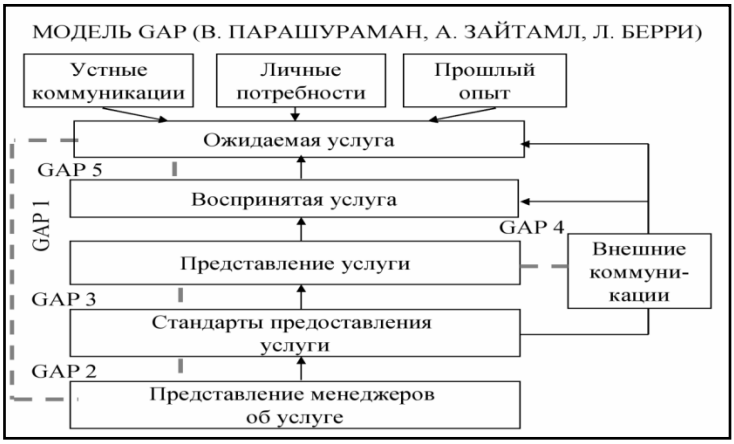
У торгового зала «Бахетле» концептуальное освещение. Это своего рода последний штрих, призванный сделать супермаркет/гипермаркет узнаваемым, с индивидуальным стилем, непохожим на другие магазины [2].

Сетевые магазины прибегают к единым концептуальным приемам и элементам дизайна, чтобы в сознании покупателей создать свой особый, неподражаемый образ. Общий, заливающий свет охватывает всю площадь зала, создавая единое наполненное светом пространство.

Направленное освещение визуально выделяет торговые зоны, привлекая к ним внимание покупателей. Светильники, обеспечивающие точечную подсветку, интегрированы в подвесные потолки над всеми отделами.

В ООО «Бахетле» работает приветливый, доброжелательный, а также быстро и четко обслуживающий персонал. Именно поэтому можно сказать, что качество сервиса у супермаркета/гипермаркета находится на высшем уровне.

Проведем оценку, воспользовавшись моделью оценки качества услуг, основанную на пяти разрывах.



Теоретическая модель оценки качества услуг, основанная на пяти разрывах

В ООО «Бахетле» существует следующие разрывы:

«Разрыв между потребительскими ожиданиями и их восприятием руководством компании».

Руководство торговой организации не всегда правильно представляет, чего хотят потребители или как они оценивают компоненты услуг. Ад-

министратор «Бахетле» может полагать, что посетители судят о качестве обслуживания только по внимательности кассиров, в то время как для них не менее важно качество продуктов, а также постоянное их наличие в торговом зале.

Проведем оценку первого разрыва посредством показателя: коэффициента завершенности покупки, рассчитываемого следующим образом:

$$K = \frac{I}{I_s}, \tag{1}$$

где I – количество покупателей, совершивших покупку; I_s – общее количество посетителей.

В сутки ООО «Бахетле» посещает около 5 000 человек, из которых около 4750 совершают покупки. Отсюда следует, что K, а именно, коэффициент завершенности покупки, будет равен 0,95. Таким образом, 95 % процентов посетителей покидают торговое предприятие с покупками.

«Разрыв между спецификациями качества услуг и качеством предоставляемых услуг».

Находясь около витрины отдела, посетитель в первую очередь желает, чтобы ему помогли в выборе покупки. Обращаясь к торговому персоналу с просьбой, посетитель может получить отказ, т. к. ему будет сказано: «Извините, я обслуживаю другой отдел».

Данный разрыв можно оценить с помощью коэффициента заменяемости или вынужденной покупки:

$$K^i = \frac{T}{I}, \tag{2}$$

где T – количество покупателей, совершивших покупки в зависимости не от их спроса, а от наличия товаров; I – общее количество посетителей совершивших покупку.

Согласно, проведенному анкетированию, в ООО «Бахетле» в сутки 500 человек покупает товары в зависимости не от его спроса, а от его наличия на прилавках (это также могут быть товары-субституты). В сутки общее количество покупателей составляет около 4 750 человек. Значит, K^i, а именно, коэффициент заменяемости или вынужденной покупки, будет равен 0,1. Значит, 10 % посетителей «Бахетле» полностью не удовлетворяют спрос.

Также для оценки определенного выше разрыва, воспользуемся показателем затрат времени покупателей на ожидание одного посетителя:

$$M = \frac{R}{I}, \tag{3}$$

где R – затраты времени посетителей за период (день, месяц, квартал); I – общее количество посетителей, совершивших покупку.

ООО «Бахетле» работает с 8:00 до 23:00, следовательно, полное время работы супермаркета составляет 900 минут в сутки. В среднем за сутки в «Бахетле» покупки совершают 4 750 человек. Тогда, время затрачиваемое на одного посетителя составляет 0,2 минуты.

Расчет затрат времени покупателей на ожидание показывает, что ре-

зультат всех показателей, рассчитанных поэтапно свидетельствует о быстром и четком обслуживании потребителей в ООО «Бахетле».

Оценивая качество услуг в супермаркете/гипермаркете «Бахетле» посредством теоретической модели качества услуг, основанной на пяти разрывах, можно заметить, что в данном торговом предприятии существует 2 разрыва, в след за которыми идет еще один «Разрыв между ожиданиями потребителей и их восприятием полученных услуг». Данный разрыв возникает тогда, когда имеет место один или более из предыдущих разрывов. Организация «Бахетле» является лидирующей на региональном рынке по качеству продукции.

Проанализировав качество торгового обслуживания в ООО «Бахетле», можно сказать, что в целом организационная структура торгово-технологического процесса в компании отвечает всем требованиям современной организации: устойчивый и широкий ассортимент, внутримагазинная реклама, соблюдены правила продаж. В данной торговой организации качественное обслуживание покупателей.

Для улучшения качества торгового обслуживания ООО «Бахетле» должно придерживаться следующих рекомендаций.

Во-первых, предприятию следует усовершенствовать свои услуги в предоставлении реализации покупок через Интернет. Наличие интернет-магазина позволило бы осуществлять выбор и доставку продукции собственного производства, что благоприятно повлияло бы на его статус в рамках федерального уровня.

Во-вторых, нужно обратить внимание на избежание разрывов во взаимоотношениях с потребителями. Для этого необходим постоянный акцент на их нужды и пожелания, которые следует постоянно отслеживать с помощью анкетирования и личного контакта в процессе интервью.

В-третьих, необходима эффективная работа всего персонала. Каждый работник должен быть заинтересован в своей работе, и выполнять ее как можно качественнее. Для того чтобы заинтересовать каждого работника в качественном и эффективном выполнении своей работы, администраторы ООО «Бахетле» должны разработать набор мер для мотивации своего персонала.

В-четвертых, в ООО «Бахетле» необходимо для расчетов с покупателями, которые совершают мелкие покупки (не более 5 предметов), сделать «экспресс – кассу», что значительно ускорит расчет с покупателями.

Качество услуг является основой конкурентоспособности предприятия. И хотя, кроме качества, в конкурентоспособность входит цена, сроки поставки, гарантии, сервисное обслуживание и ряд других слагаемых, именно качеству отдают предпочтение покупатели и заказчики при выборе продукции.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Багиев, Г.Л.* Маркетинг: учебник / Багиев Г.Л., Тарасевич В.М., Анн Х. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Экономика, 2015. 718 с.

2. *«Бахетле»* [Электронный ресурс]: Официальный сайт ООО «Бахетле» Режим доступа: http://bahetle.com.

3. *Кабушкин, Н.И.* Управление процессами труда на предприятии торговли: Учебное пособие / Кабушкин Н.И., Карсеко Р.М. Мн.:БГЭУ, 20016. 208с.

4. *Российский* статистический ежегодник. 2015: Стат.сб./Росстат. – Р76 М., 2015. – 728 с.

УДК 663/664

ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ – ЗАМЕНИТЕЛИ: ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ, ОТНОШЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

FOOD SUBSTITUTE PRODUCTS: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES, CONSUMER ATTITUDES

Карпова Татьяна Васильевна
Научный руководитель **Фролов А.В.**
Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Tatyana Karpova
Scientific adviser **A. Frolov**
Kazan Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: frolov012@list.ru

В статье рассматриваются особенности производства и потребления продовольственных товаров – заменителей. Разобраны их положительные и отрицательные качества, отношение потребителей к ним.

К л ю ч е в ы е с л о в а: продовольственные товары – заменители, фальсификация товаров, заменители животного жира, заменители животного белка.

The article discusses the production and consumption of food substitute features. Their positive and negative qualities, consumers' attitude towards them are examined.

K e y w o r d s: food substitutes, falsification of goods, substitutes for animal fat, animal protein substitutes.

Предпочтения потребителей в отношении продовольственных товаров не подвержены большим переменам с течением времени – большинство предпочитает традиционные продукты. В связи с этим и ассортимент таких товаров характеризуется малой обновляемостью, что вполне соответствует и запросам населения, и интересам производителей и продавцов.

Однако постоянный рост населения приводит к повышению потребности в продуктах питания, и сельскохозяйственное производство не всегда способно удовлетворить ее в полной мере. По этой причине, а также для максимизации прибыли за счет оптимизации ассортимента с учетом сегментации рынка производители, а сними и продавцы, вводят в ассортимент так называемые товары-заменители, или – товары-субституты.

Такие товары имеют близкий состав к своим традиционным аналогам, и отличаются частичной или полной заменой отдельных компонентов более дешевыми, из-за чего, как правило, цена их ниже. В большинстве случаев товары-субституты призваны замещать давно известные и пользующиеся устойчивым спросом продукты. Например, известны заменители сливочного масла, мясных консервов, сгущенного молока, шоколадных изделий. Поскольку доля их в ассортименте магазинов достаточно велика, можно сделать вывод о наличии устойчивого спроса на них.

Отношение потребителей к товарам-заменителям неодинаково. В целом, можно очертить две категории покупателей: одни не слишком интересуются составом продукта, и поэтому не видят особой разницы между

© Карпова Т.В., 2016

традиционными товарами и заменителями, другие же внимательно относятся к своим покупкам, и знают о различиях тех и других.

Мнение покупателей второй категории о товарах-субститутах различно. Некоторые считают их неполноценными, иногда – вредными. Например, распространено заблуждение, что замена части животного жира и белка аналогами растительного происхождения (растительными маслами, соевым белком) способна сделать продукт опасным для здоровья потребителя. Других смущает «ненатуральность»,неудовлетворительные, как им кажется, вкусовые качества. Особые опасения у многих вызывает присутствие в составе продукта-заменителя пальмового масла – способного, якобы, нанести существенный вред здоровью. Некоторые считают всякий товар-заменитель подделкой, фальсификатом.

Однако мнение о неполноценности, тем более – вредепродуктов-заменителей, основано обычно на неполной или недостоверной информации, и, как правило, не соответствует действительности. С точки зрения пищевой ценности такие товары далеко не всегда уступают традиционным, а иногда – превосходят их. Вкусовые качества заменителей также максимально приближаются к копируемому продукту, и в большинстве случаев рядовой потребитель не в состоянии выявить разницу.

Что же касается обвинений в фальсификации, то они, справедливы лишь в том случае, когда производитель или продавец вводят покупателя в заблуждение, предоставляя недостоверную информацию о товаре.

Таким образом, товары-заменители расширяют ассортимент, что выгодно всем участникам рынка, опасаться же их потребителю не стоит.

УДК 641.5

СФЕРИФИКАЦИЯ КАК ОДНА ИЗ ТЕХНИК МОЛЕКУЛЯРНОЙ КУХНИ

SPHERIFICATION AS A TECHNICIAN MOLECULAR CUISINE

Шелементьев Александр Алексеевич
Цыганова Алена Валентиновна
Научный руководитель **Сульдина Т.И.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Aleksandr Shelementyev
Alyona Tsyganova
Scientific adviser **T. Suldina**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: suldina.tatiana@mail.ru

В статье рассматриваются особенности метода сферификации как одного из разделов молекулярной химии в технологии приготовления молекулярных блюд, что является актуальным для современного общественного питания.

© Шелементьев А.А., Цыганова А.В., 2016

К л ю ч е в ы е с л о в а: сфера, сферификация, альгинат, лактат, молекулярная химия.

The article discusses the features of the method spherification as one of the molecular chemistry section in the technology of molecular cuisine preparation that is relevant for the modern catering.

K e y w o r d s: sphere, spherification, alginate, lactate, molecular chemistry.

В современное время наука не стоит на месте, а вместе с ней и инновационные технологии в молекулярной химия охватили все сферы жизни человека, в том числе внедрились в общественное питание. Много удивительных, необычных и разнообразных блюд предлагает молекулярная химия совместно с кулинарией.

Молекулярная кулинария – совокупность инновационных методов, использование которых в технологиях ресторанной продукции позволяет изменять консистенцию и форму продуктов до неузнаваемости. Термин «молекулярная кулинария» не совсем корректен, потому как повар работает не с отдельными молекулами, а с химическим составом и агрегатным состоянием продуктов, конструктивным составлением блюд в необычном виде.

Одной из самых удивительных и запоминающихся технологий в молекулярной кухне является сферификация (сферизация) или придание жидкостям формы сферы. Это процесс кулинарии формирования жидкости в сферические оболочки, удерживающаяся тонкой мембраной геля, которая визуально и формой напоминает икру. В ее основе контролируемое гелеобразование из вкусовой жидкости, которая погружается в специальный раствор с кальцием – лактат или хлорид кальция и с натрием – альгинат натрия, образуя съедобные сферы с желейными капсулами на поверхности.

Сферы можно делать любого размера, начиная от икры, заканчивая довольно крупными сферами размером крупнее мяча от пинг-понга. Чем крупнее сферы, тем сложнее ее сделать. Мир узнал о ней от шеф-повара ресторана El Bulli Феррана Адриа в 2003 г. Суть метода заключается в том, что это контролируемый процесс загущения жидкости с образованием сфер, основанный на реакции между хлоридом кальция и альгинатом натрия [1]. Реакция, вероятно, происходит по следующей схеме:

$$2NaAlg + Me^{2+} \leftrightarrow MeAlg_2 + 2Na^{+}$$

где Alg – остатки альгиновых кислот.

В процессе выполнения этой техники продукты или жидкости заключаются в тончайшие прозрачные желейные оболочки — мембраны, а затем подаются, как отдельные блюда или используются для украшения других молекулярных творений, десертов и коктейлей.

Для техники сферификации используются две основные пищевые добавки:

– альгинат натрия (Е 401) – загуститель, выделяемый из водорослей, гелеобразователь, покрытие, средство для капсулирования, влагоудерживающий агент, стабилизатор. Применяется в качестве загустителя или гелеобразователя в десертах, плавленых сырах, домашнем сыре, творожных изделиях, соусах, консервированных овощах и грибах, в мясных консервах, мороженом;

– лактат кальция (Е 327) – кальциевая соль молочной кислоты, Ис-

пользуется в пищевой промышленности в качестве пищевой добавки как регулятор кислотности, влагоудерживающий агент, эмульгирующая соль, синергист антиоксидантов [2].

Сферы можно создавать из овощных и фруктовых соков или пюре, различных соусов, меда, йогурта, сыров, алкогольных коктейлей и многих других продуктов. Они бывают различных форм — икра, жемчужины, яйца, ньокки, равиоли и др.

После желефикации в кальциевом растворе промывают сферы в воде, потому что лактат кальция имеет горький вкус.

Существует несколько видов сферификации:

1. Базовая или прямая сферификация – где идет погружение жидкости с альгинатом натрия в ванну с солью кальция для формирования сфер.

К преимуществам базовой техники сферификации относят: получение сферы с тонкой мембраной, которая почти незаметна во рту и легко «взрывается», как будто нет твердого вещества между нёбом и жидкостью; использование ароматизаторов внутри гелевой мембраны; получение идеальной формы шарика; не сливание сфер в ванне; быстрота готовки сфер.

Из недостатков базовой техники сферификации выделяют: быструю подачу сфер; добавление щелочного компонента при pH < 3,6 (например, цитрат натрия) для уменьшения уровня кислотности; нельзя использовать компоненты кальция, из-за реакции с альгинатом натрия и с образованием геля при добавлении ароматизатора в ванну с кальцием; клейкую консистенцию жидкости внутри сферы с применением альгината натрия; охлаждение вкусоароматической смеси на некоторое время для устранения воздушных пузырей, созданных в процессе растворения альгината натрия.

2. При обратной сферификации идет погружение раствора кальция в раствор альгината натрия с получением толстой и устойчивой оболочки у сфер (молоко, сливки, йогурт, алкоголь и т. д.).

К преимуществам относят: универсальность сферификации; устойчивость формы; возможность отложенной подачи (готовят сферы заранее и экономия времени); при высокой кислотности желефикация происходит на сферической поверхности без проникновения в нее альгината натрия.

К недостаткам обратной сферификации относят: более толстую мембрану, и ощущение кусочков желе во рту после ее разрыва; растворение альгината натрия идет в воде с помощью блендера, и для выхода пузырьков воздуха жидкость перед использованием должна постоять 12–24 часа; использование сгущения основного ингредиента ксантановой камедью слипание сфер друг с другом при попадании в альгинат.

3. При обратной холодной сферификации в отличие от базового метода, альгинат натрия находится снаружи и, при выделении сферу из его раствора, прекращаются все процессы желатинизации. Все молекулы альгината оказываются связанными и превращенными в гель. Далее их хранят некоторое время до подачи на стол. На воздухе сферы нельзя оставлять надолго, так как гель засохнет и превращается в хрупкую корку. Поэтому, для хранения необходима жидкая среда. Мембрана может пропускать небольшие молекулы, ароматное содержимое окажется разбавленным и потеряет свой первоначальный вкус, что для молекулярной кухни недопустимо. Поэтому, для сохранения вкуса и аромата нужно

хранить сферы в жидкости, аналогичной той, которой они заполнены в холодильнике.

Подаются готовые сферы в специальных прозрачных или белых ложках для презентации, дополнительно сервируются различными ингредиентами.

Блюда, разработанные с использованием сферификации, как метода молекулярной химии, являются низкокалорийными, с повышенным содержанием отдельных питательных веществ и могут быть использованы в диетическом питании. Они способствуют обеспечению суточной потребности потребителей в микронутриентах, эстетическому удовлетворению и гарантировать приятную неожиданность от употребления блюда.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Пересичный, М.И.* Производство овощных блюд с использованием молекулярной гастрономии / М. И. Пересичный, И. Г. Дмитрик // Вестн. ДонНУЭТ. 2009. № 1 (41). С. 61.

2. *Пищевая* химия / А.П. Нечаев [и др.]; под ред. А.П. Нечаева. СПб.: ГИОРД, 2001. 592 с.

УДК 658.56(470+571)

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

ORGANIZATION OF THE QUALITY MANAGEMENT SYSTEM AT RUSSIAN ENTERPRISE

Заев Сергей Николаевич
Имяреков Сергей Михайлович
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Sergey Zayev
Sergey Imyarekov
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: simyarekov@yandex.ru

В статье рассматривается процесс организации системы менеджмента качества на Российских фармацевтических предприятиях. Дается оценка применения предприятиями России системы менеджмента качества и основных ее преимуществ. Отмечаются препятствия и недостатки для внедрения на российских предприятиях системы менеджмента качества.

К л ю ч е в ы е с л о в а: система менеджмента качества, рынок, конкуренция, производство, планирование, интегрированная система менеджмента.

The article considers the organization process of quality management system in the Russian pharmaceutical enterprises. The assessment of the application by enterprises of Russia the quality management system and its major advantages. There are obstacles and shortcomings for implementation of the quality management system in the Russian enterprises.

K e y w o r d s: the quality management system, the market, competition, production, planning, integrated management system.

В современном мире качество является главным критерием в оценке

© Заев С.Н., Имяреков С.М., 2016

продукции, работ и услуг, обеспечивающее преимущество производителя на рынках товаров и услуг. Оно представляет собой материальную основу удовлетворения личных и общественных потребностей людей. Именно качество превратилось в новый источник роста национального богатства[1]. Качество обеспечивает подъем экономики и увеличивает занятость населения, способствует росту заработной платы, социального обеспечения и платежеспособного спроса, способствует также формированию духовных ценностей личности, воспитывая чувства профессиональной гордости и патриотизма, обеспечивает высокий уровень качества жизни населения страны. Во многих развитых странах мира качество занимает ключевые позиции во всех сферах жизнедеятельности современного человека (образование, здравоохранение, экология, экономика и др.)[2].

В современных условиях рыночной экономики и после вступления России в ВТО наблюдается высокий уровень конкуренции на фармацевтическом рынке**.** Современная российская фармацевтическая промышленность характеризуется узким ассортиментом продукции, невысоким качеством, несоответствием современным методам медикаментозной терапии и требованиям национальных терапевтических стандартов. Идет огромное давление импортных лекарств и постепенное вытеснение компаний нашей страны с российского рынка лекарственных препаратов.

Применение предприятиями России системы менеджмента качества и сертификации продукции в современных условиях дает следующие преимущества:

1) обеспечивает доверие внутренних и зарубежных потребителей к качеству продукции;

2) облегчает и упрощает выбор необходимой продукции потребителям;

3) обеспечивает потребителю получение объективной информации о качестве продукции;

4) способствует более длительному успеху и защите в конкуренции с изготовителями несертифицированной продукции;

5) уменьшает импорт в страну аналогичной продукции;

6) предотвращает поступление в страну импортной продукции не соответствующего уровня качества;

7) стимулирует улучшение качества нормативно-технической документации путем установления в ней более прогрессивных требований;

8) способствует повышению организационно-технического уровня производства;

9) стимулирует ускорение научно-технического прогресса.

На основании вышеуказанного можно сказать, что проблема организации системы менеджмента качества и его контроля на основе требований стандартов ИСО-9000 – одна из важных проблем, стоящих сегодня перед фармацевтическими предприятиями.

В настоящее время рынок предъявляет все новые требования к качеству и безопасности фармакологической продукции. Производство и реализация качественного продукта потребителю является главным источником существования любого предприятия[3]. Поэтому для отечественных фармацевтических предприятий возникла необходимость выработки объективных показателей для оценки способностей предприятий произво-

дить продукцию с необходимыми качественными характеристиками, и создание научно-обоснованной системы менеджмента качества, учитывающей передовые разработки в этой области менеджмента.

Система менеджмента качества фармацевтического предприятия – это система, контролирующая деятельность предприятия, связанную с качеством лекарственных средств, представляющая собой совокупность процессов и ресурсов, которые необходимы для реализации политики в области качества, благодаря управлению, планированию, обеспечению и улучшению качества, а также совокупность организационной структуры[4].

Планирование системы менеджмента качества направлено на обеспечение ее целостности при возможных изменениях в организации и нацелено на удовлетворение потребителей и других заинтересованных сторон.

При осуществлении подготовки производства, обеспечении производства, производстве и контроле производства лекарственных средств задействованы материальные, человеческие ресурсы. Необходимо, чтобы эти процессы были объединены в единую систему, а усилия всего персонала, участвующего в выполнении этих процессов, были согласованы между собой и подчинены единому плану. Эту задачу позволяет решить документированный механизм управления предприятием, базирующийся на следующих основных принципах: делай то, что было документировано; документируй то, что ты делаешь, а не то, что хотелось бы сделать; проверяй, что ты делаешь именно то.

У лидеров фармацевтических иностранных предприятий в настоящее время созданы и эффективно функционируют системы менеджмента качества. Применяя систему менеджмента качества, преуспевающие предприятия гарантируют высокое качество и конкурентоспособность выпускаемой продукции, тем самым занимая лидирующее положение на рынке.

Таким образом, одним из главных направлений для отечественной фармацевтической промышленности, чтобы сохранить свое присутствие и не дать вытеснить себя с фармацевтического рынка страны, является разработка и внедрение системы менеджмента качества.

В настоящее время система менеджмента качества должна соответствовать современным правилам GMP. Внедрение стандарта GMP с 2014 года при производстве готовых лекарственных средств является обязательным.

Однако для российского фармацевтического производителя переход на производство в соответствии со стандартом GMP является проблемным, так как необходимо использовать не только качественные сырье и материалы, но и применять современное оборудование и технологические процессы, иметь высококвалифицированный персонал, который бы выпускал продукцию четко в соответствии с заданными требованиями. Учитывая техническое состояние помещений и степень износа действующего оборудования на отечественных предприятиях, необходимо строительство новых производств лекарственных средств в соответствии с требованиями GMP, а для этого необходимы большие финансовые затраты. Причиной отставания отечественных товаропроизводителей от зарубежных заключается в недостаточном финансировании данной отрасли.

Также одной из причин, препятствующей развитию системы менеджмента качества является непонимание значения современной, научно

обоснованной системы документов при производстве лекарственных средств. На многих фармацевтических предприятиях России объем документации системы менеджмента качества и степень ее бюрократизации достигли значительных размеров.

Эффективное применение системы менеджмента качества тормозят непонимание со стороны руководителей предприятий, недостаточное знание документов системы менеджмента качества, отсутствие изменения показателей работы, внутреннего информирования, четкого планирования и соблюдения выполнения плана, а также непонимание потребностей покупателей.

Система менеджмента качества отечественной фармацевтической промышленности должна базироваться на основополагающем принципе менеджмента «ориентация на потребителя», вместе с тем, определяющими направлениями деятельности предприятий в области качества должны являться:

– обеспечение качества, эффективности и безопасности выпускаемой продукции;

– применение прогрессивных технологий при изготовлении продукции;

– совершенствование методов менеджмента качества.

Для многих российских фармацевтических предприятий, стремящихся на равных условиях конкурировать с западными компаниями, значение приобретает создание интегрированной системы менеджмента, которая соответствует требованиям стандартов ИСО серии 9000 и правилам GMP. Становится все более очевидным, что переход производства в соответствии со стандартом GMP невозможно осуществить без разработки и внедрения на предприятиях интегрированных систем менеджмента качества.

Под интегрированной системой менеджмента понимается система, отвечающая требованиям двух и более международных стандартов, функционирующая как единое целое.

Внедрение интегрированной системы менеджмента позволяет предприятию снизить финансовые издержки, связанные с выпуском некачественной продукции; более экономично и эффективно использовать ресурсы для управления безопасностью; определить ответственность за обеспечение безопасности лекарственных средств; увеличить возможности выхода на новые рынки сбыта; обеспечить репутацию производителя качественных и безопасных лекарственных средств.

В связи с необходимостью совершенствования деятельности на фармацевтическом предприятии создание эффективной и результативной интегрированной системы менеджмента может привести не только к выживанию, но и успеху фармацевтического отечественного предприятия. Именно с помощью современных методов менеджмента качества передовые зарубежные фирмы добились лидирующих позиций на фармацевтическом рынке, поэтому российские товаропроизводители должны перенимать их бесценный, высокопродуктивный опыт и стремиться соответствовать современным требованиям рынка.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]См.: *Имяреков С.М.* Мордовия: модернизация 2000-х гг.: монография. / Саран. кооп. ин-т РУК; Лит. Фонд России. Саранск: Тип. «Красс. Октябрь», 2014. С. 125.

[2]См.: *Имяреков С.М.* Внешняя и внутренняя политика России в начале XXI века: Учебное пособие для вузов / С.М. Имяреков, О.Б. Кевбрина, В.С. Имяреков. М.: Академический Проект, 2012. С.6.

[3]См.: *Имяреков С.М.,* Заев С.Н. Деловая активность хозяйствующих субъектов // Роль и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс: мат-лы Междунар. заоч. науч.-практ. конф. (Саранск, 30 окт. 2015 г.). Саранск: ЮрЭксПрактик, 2015. С. 153–158.

[4]См.: *Имяреков С.М.,* Болтунова Т.Н. Проблемы применения системы менеджмента качества на российских фармацевтических предприятиях // Актуальные проблемы экономики и финансов в России и за рубежом: мат-лы Междунар. магистер. науч.-практич. конф. (Москва, 7 июня 2014 г.). Ярославль-Москва: Изд-во «Канцлер», 2014. С. 21.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА И КРИМИНАЛИСТИКИ

УДК 343.9(470+571)

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В НАУЧНОМ ТВОРЧЕСТВЕ ПРОФЕССОРА Ю.М. АНТОНЯНА

CRIMINOLOGICAL RESEARCH IN THE SCIENTIFIC WORK OF THE PROFESSOR Yu.M. ANTONYAN

Абдуллаев Далер Рустамджонович
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Daler Abdullayev
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена криминологическим исследованиям профессора Ю.М. Антоняна.
Ключевые слова: Ю.М. Антонян, криминология, преступное поведение, личность преступника, криминальная сексология.

The article is devoted to the criminological research by the professor Yu.M. Antonyan.
Keywords: Yu.M. Antonyan, criminology, criminal behavior, criminal personality, criminal sexology.

Юрий Миранович Антонян родился в 1933 г. в г. Тбилиси. Он является одним из самых известных российских специалистов в области криминологии и криминальной психологии; доктором юридических наук, профессором, заслуженным деятелем науки России; главным научным сотрудником ВНИИ МВД России, ведущим научным сотрудником Государственного научного центра социальной и судебной психиатрии им. В.П. Сербского. В 1957 г. окончил юрфак МГУ. В 1957 – 1965 гг. – следователь, оперуполномоченный уголовного розыска, начальник отделения милиции в г. Ярославле и Москве. В 1965 – 1970 гг. – ст. инспектор по особым поручениям МВД России. В 1970 – 1981 гг. – доцент, профес-

© Абдуллаев Д.Р., 2016

сор Академии МВД СССР. Участвовал в работе над проектом закона о предупреждении насилия в семье[1].

Основные направления научной деятельности – социологические, психологические, сексологические, психиатрические проблемы личности преступника и преступного поведения, психоаналитические вопросы, религиоведение.

Ю.М. Антонян – один из ведущих ученых в области криминологии и уголовного права, он – автор научных трудов, с которых в советской и российской правовой науке начиналось исследование ряда новых, получивших впоследствии заметное развитие направлений криминологии и юридической психологии. В подтверждение этому – более 500 опубликованных научных трудов (в т. ч. 62 монографии). Его перу принадлежат книги на самые актуальные темы – это труды по криминологии, уголовному праву, психологии, философии, религии, патопсихологии и социальной психиатрии.

Он признанный российский лидер в области изучения преступного поведения и личности преступника. Его труды по юридической психологии, основанные на конкретных исследованиях, охватывают самый широкий спектр проблем криминальной, превентивной, пенитенциарной психологии.

Вот уже более 40 лет Ю.М. Антонян занимается проблемой серийных убийств, уникальными разработками в области криминальной сексологии. Он обосновал значение бессознательных мотиваций в различных видах преступного поведения и роль в нем психопатологических факторов и в связи с этим разработал концепцию причин преступного поведения лиц с психическими аномалиями, методы его предупреждения и способы исправления таких людей в местах лишения свободы. Им активно исследуются проблемы агрессии в насильственных преступлениях, а также вопросы противодействия терроризму.

Большое внимание Ю.М. Антоняна привлекают вопросы причин формирования преступного поведения и преступности в целом и разработки мер, направленных на борьбу с различными формами преступной деятельности.

В разработке этих и многих других аспектов юридической науки и психологии Ю.М. Антоняну принадлежит приоритетная роль.

Он принимает активное участие в работе международных научных конференций и семинаров, проводимых НИИ МВД России и другими научными и образовательными учреждениями. Им внесен существенный вклад в развитие международных отношений в области противодействия преступности.

Основные работы в области юридической психологии: Психология преступника и расследования преступлений. М., 1996 (в соавт.); Психология убийства. М., 1997; Серийные сексуальные убийства: Криминол. и патопсихол. исслед. М., 1997 (в соавт.); Криминальная патопсихология. М., 1998 (в соавт.); Преступное поведение и психические аномалии. М., 1998 (в соавт.); Терроризм: Криминологическое и уголовно-правовое исследование. М., 1998; Убийства ради убийства. М., 1998; Криминальная сексология. М., 1999 (в соавт.); Насилие в семье. М., 2000; Захват заложников. М., 2000; Психология преступления и наказания. М., 2000; Миф и

вечность. М., 2001; Насилие. Человек. Общество. М., 2001; Этнорелигиозные конфликты: Проблемы, решения. М., 2004 (в соавт.); Этнорелигиозный терроризм. М., 2006 (в соавт.); Феномен зависимого преступника. М., 2007 (в соавт.); Мотивация поведения осужденных. М., 2009 (в соавт.).

Он является автором ряда учебников, в том числе и по отечественной криминологии.

ПРИМЕЧАНИЕ

[1]URL: http://yurpsy.com/files/lica/antonyan.htm= (дата обращения 12.09.2016).

УДК 343.9:343.26

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ ГРАЖДАН, ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЕ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

CRIMINOLOGICAL PROBLEMS OF IMPRISONMENT AND SOCIAL ADAPTATION OF PERSONS SERVING SENTENCES OF LIBERTY DEPRIVATION

Артемов Андрей Александрович
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Andrey Artyomov
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена криминологическим проблемам заключения и социальной адаптации граждан, отбывающих наказание в виде лишения свободы.

Ключевые слова: осужденный, заключение, социальная адаптация, лишение свободы.

The article is devoted to the criminological problems of imprisonment and the social adaptation of persons serving sentences of liberty deprivation.

Keywords: convict, imprisonment, social adaptation, deprivation of liberty.

В данной статье будут рассмотрены проблемы социальной адаптации в местах лишения свободы и подготовка к социальной адаптации осужденного к жизни после освобождения. Известно, что целью наказания в виде лишения свободы является подготовка к достойной жизни на свободе. Однако, в процессе отбывания наказания в виде лишения свободы существует множество негативных факторов, которые оказывают на осужденного влияние, совсем отличающего от воспитательного. В данной работе проанализируем эти факторы и в заключении дадим рекомендации по их нейтрализации.

Являясь существующей объективной реальностью, криминальная

© Артемов А.А., 2016

субкультура занимает свое, определенное место в системе человеческих ценностей.

Для каждого человека, который попадает в тюрьму, она становится настоящим испытанием. Лагеря и тюрьмы являются испытанием человека на его прочность, адекватную самооценку, поскольку в тюрьмах приходится смириться с различными ограничениями, испытывать на себе критические психологические и физические нагрузки. Например, в тюрьме осужденный попадает в ситуацию вынужденного общения. Он попадает в среду, с которой, хочет он этого или нет, вынужден общаться [1, с. 3–6].

В силу многих причин тюрьма также является и социально организованным испытанием. Тюрьмы – это экстремальная обстановка, и здесь важно знать, кто находится с рядом с тобой, и что от него можно ожидать, как себя вести с другими осужденными. Эти знания важны объективно, они помогают адаптироваться к новой обстановке, в силу условий существования в тюрьме.

В ситуации закрытой системы, например камеры или зоны, человек всегда на виду у других людей, ему некуда уйти, нельзя уединится, поэтому происходит довольно быстрое раскрытие себя перед новым окружением. К этим условиям также следует добавить различные лишения и недостатки, эмоциональный стресс, физические нагрузки, душевное беспокойство и прочее. В таких условиях трудно что-то в себе скрыть, а еще более трудно скрыть что-то от окружающих, особенно если это, по тюремным понятиям, не красит человека.

Практически у всех, а особенно у несовершеннолетних, которые впервые попали в заключение, тюрьма вызывает шоковое состояние. Особенно обостренно такая реакция проявляется у подростков, у которых после суда окончательно нарушился контакт с родственниками. Сначала им трудно поверить, что в таких условиях можно жить и им придется прибывать в такой обстановке до конца срока. Как свидетельствуют многие заключенные, и взрослые в том числе, первые шесть месяцев пребывания в условиях тюрьмы являются наиболее яркими и вместе с тем самыми трудными. Многие говорят о том, что, если бы их освободили через два или три месяца после пребывания в СИЗО, они бы ни за что больше не совершили преступления в своей жизни, в первую очередь это чувство приходит из-за страха перед тюрьмой, но к сожалению, оптимально необходимый для изменения в человеческом сознании период, который равен шести месяцам растягивается на долгие годы. Человек постепенно привыкает к тюрьме, мало того, начинает даже находить в местах лишения свободы какие-то определенные положительные моменты. Через какое-то время, пребывание в условиях неволи уже не пугает человека, а многие к сожалению, начинают воспринимать тюрьму «как родной дом».

Другими словами, ситуация в тюрьме, до конца не контролируется с воспитательной точки зрения. К сожалению, заключенный не получает полноценных условий для развития, а многочисленные испытания могут привести к деградации личности или же в лучшем случае стать психологической травмой на всю жизнь [2, с. 53–61]. Потери, лишения, которые испытывает заключенный в зоне, стимулируют его к осознанию многих

вещей. Никакой романтики он здесь не находит, расставаясь со своими наивными иллюзиями. Он осознает устройство общежития в колонии и действительно начинает глубже понимать людей, и самое главное, человек начинает сознавать ценность свободы, научается ценить ее [3, с. 50].

Действительно, чтобы что-то осознать, этого нужно лишиться, но если бы эта «потеря» была гуманно и психологически грамотно организована, то осужденные, могли бы приобрести значительно больше положительных, нравственных качеств, в том числе и свободы, которые помогли бы им вести полноценный образ жизни в обществе после отбывания наказания.

Несмотря на то, что о воспитательной работе в условиях исправительных учреждений можно говорить только условно, осужденные, если они окончательно психологически не деградируют, и все же выдерживают это жесткое испытание, все же что-то положительное они приобретают, как минимум жизненный опыт. Несмотря на ситуацию вынужденного общения, на недоверие друг к другу и общую подозрительность, постоянное психологическое напряжение, именно здесь может обретается самая сильная дружба, здесь человек может узнать свои возможности и осознать свое призвание, открыть в себе те качества которых у него не было на воле. Такое тоже иногда происходит, но происходит это не благодаря воспитательной работы администрации колонии.

Это действительность, которая существует во всей уголовно-исполнительной системе, и эти недостатки обусловлены недостатками самого законодательства, регламентирующего исполнение наказания в виде лишения свободы и содержание под стражей.

Субъективным фактором данных расхождений является отношение государства к сотрудникам уголовно-исполнительной системы, которые из-за низкой заработной платы очень часто не выполняют свои должностные обязанности, это касается не только уголовно-исполнительной системы, при относительно не плохих законах, регламентирующих их деятельность, терпимости к распространению криминальной субкультуры в обществе, в том числе и в средствах массовой информации. Все это оказывает негативное влияние на общество.

Таким образом, можно сделать вывод что осужденный вышедший на свободу после отбывания наказания снова испытывает стресс уже находясь на воле. Ему приходиться адаптироваться под общество на своде в котором заключенный находился до совершения преступления. Те качества, принципы и понятия который он усвоил в местах лишения свободу абсолютно не помогут ему подстроиться по современный ритм жизни, а наоборот те психологические травмы и переживания, которые были получены в тюрьме, лишь усугубляют его положение и носят только негативный характер. Также становится гораздо меньше привилегий, например возникают проблемы с трудоустройством на работу. Поэтому человек после отбывания наказания во многих случаях становится нравственно только слабее, и ему приходиться либо смирится и продолжать жить с душевными переживаниями, либо снова встать на криминальный путь тем самым попадая в тюремную среду к который человек уже привык. Думаю в России необходимо по заимствовать опыт некоторых западных стран и использовать виды наказания не связанные с лишением свободы,

применять профилактические меры, и направить меры на разработку различных методик которые действительно способствовали бы нравственному перевоспитанию личности.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Авдеев, В.* Актуальные вопросы лишения свободы несовершеннолетних // Уголовное право. М.: Интел-Синтез, 2001. № 2. С. 3–6.
2. *Козюля, В.Г.* Организация психологического обеспечения несовершеннолетних осужденных // Преступление и наказание. 2002. № 9. С. 53–61.
3. *Олешкевич, В.* Несовершеннолетние: тюрьма и воля / В. Олешкевич, Ю. Александров. М.: Права человека, 1999. 96 с.

УДК 316.614.034:343.26-053.67

ПУТИ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА РЕСОЦИАЛИЗАЦИИ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЕ В ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ

RE-SOCIALIZATION INSTITUTE DEVELOPMENT OF THE JUVENILES SERVING THEIR SENTENCE IN EDUCATIONAL COLONIES

Балашова Алина Вячеславовна
Плешаков Сергей Михайлович
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Alina Balashova
Sergey Pleshakov
National Research Mordovia State University
E-mail: 761788@mail.ru, PleshakovSM@mail.ru

В данной статье представлены варианты совершенствования института ресоциализации в отношении к несовершеннолетним осужденным, также приведены и проанализированы примеры из зарубежного опыта.
К л ю ч е в ы е с л о в а: воспитательные колонии, несовершеннолетние, рецидив, ресоциализация.

This article presents options for improving the re-socialization institute in relation to juvenile offenders also examples from international experience are given and analyzed.
K e y w o r d s: educational colony, minors, relapse, resocialization.

С каждым годом число подростковой преступности возрастает. Воспитательные колонии переполнены. Растет число детей, совершающих общественно-опасные деяния во второй, а то и в третий раз. Некоторые теоретики, малолетних с такой автобиографией называют «дети-рецидивисты». Мы с таким мнением не согласны, так как в соответствии с Уголовным Кодексом Российской Федерации (далее – УК РФ) [1, с. 10], лицо, признается рецидивистом, если им совершенно преступление по достижению восемнадцатилетнего возраста. Также, важно отметить, что

© Балашова А.В., Плешаков С.М., 2016

дети, находящиеся под следствием, не останавливаются и продолжают совершать противоправные деяния, как утверждает заместитель Министра Внутренних дел И. Н. Зубков.

Лица, совершившие преступления, достигшие возраста уголовной ответственности подлежат уголовному наказанию. К видам наказаний, которые могут быть назначены несовершеннолетним являются: штраф, лишение права заниматься определённой деятельностью, обязательные работы, исправительные работы, ограничения свободы и лишение свободы на определённый срок. Подростки, осужденные к последнему виду наказания отправляются в воспитательные колонии. Под воспитательной колонией следует понимать, разновидность исправительного учреждения для лиц, не достигших совершеннолетнего возраста. Однако существует исключение. Согласно ч. 1 ст. 39 Уголовно-исполнительного Кодекса Российской Федерации (далее – УИК РФ) осужденные, достигшие возраста 18 лет, могут быть оставлены в воспитательной колонии до окончания срока наказания, но не более чем до достижения ими возраста 19 лет [2, с. 73]. В воспитательных колониях существует четыре условия отбывания наказания, а именно обычные, облегченные, льготные и строгие.

Осужденными для отбывания наказания в воспитательных колониях являются лица, возраста 14–19 лет. Соглашаясь со словами А.Ю. Нестерова «воспитательные колонии для несовершеннолетних осужденных системы ГУ ФСИН России – это закрытые учреждения, в которых отдельно от взрослых отбывают наказание за совершённое преступное деяние несовершеннолетние в виде лишения свободы по приговору суда», можно сказать, что дети оказываясь в местах лишения свободы попадают в своеобразное общество [4, с. 91]. В колониях для несовершеннолетних существует собственная система подчинения младшим страшим. Например, осужденного соблюдающего все правила внутреннего распорядка называют «активист», полной противоположностью является «отрицала». Активисты стремятся своим поведением освободится как можно раньше из мест лишения свободы. Однако если не удастся выйти до совершеннолетия с мест лишения свободы, несовершеннолетних переведут в какое-либо другое подобное учреждение к лицам старшего возраста, и там согласно «тюремным законам» активистам придется нелегко. Их речь наполняется тюремным жаргоном, уровень образования падает. Осужденный ребенок оторван от мира и живет в соответствии с распорядком, на протяжение срока наказания, таким образом в его жизни мало что меняется. Однако общество не стоит на месте, оно развивается. Поэтому молодой человек, вышедший из воспитательной колонии потеряется в современности. Сначала он будет стараться привыкнуть, но как показывает практика, человеку слишком тяжело адаптироваться в обществе после мест отбывания наказания. Как раз в большинстве подобных случаев и растёт число рецидивистов. Существует такое понятие как ресоциализация, которая, в свою очередь, как раз направлена на формирование у осужденных готовности к включению после отбытия наказания в обычные условия жизни общества.

Для развития в нашей стране института ресоциализации необходимо обратиться к зарубежному опыту. Например, в Японии существуют закон «О постпенитенциарной опеке», согласно которому правительство несет

ответственность за адаптацию в обществе освобожденного, предоставляется организация общежитий для временного проживания. Данная помощь оказывается в течении 6 месяцев после освобождения из мест лишения свободы. Мы считаем, что приведенный вид адаптации будет уместен и в нашей стране и это снизит уровень рецидива, но и преступлений в целом.

Существует мнение, что в каждом исправительном учреждение для подростков должны быть созданы социально-реабилитационные центры, где с детьми будут работать квалифицированные психологиях, с целью помочь им выбрать правильный путь в жизни.

Также следует приглашать в воспитательные колонии представителей религиозных организаций. Например, в Кизилюртовской воспитательной колонии организовываются встречи с представителями Духовного управления мусульман и Русской Православной церкви, они проводят беседы с воспитанниками колонии о вреде религиозно-экстремистской деятельности и моральных ценностях [3, с. 98]. Мы предлагаем, в каждом исправительном учреждении как можно чаще организовывать подобные встречи. Данные шаги также будут является важным шагом к развитию института ресоциализации.

Очень важно обратить внимание на трудоустройство осужденного. В Азербайджанской республике существует закон «О социальной адаптации лиц, освобожденных от отбывания наказания из пенитенциарных учреждений» от 31 мая 2007 года. Данный нормативно-правовой акт содержит нормы, обеспечивающих реализацию прежде всего права на трудоустройство. К сожалению, в нашей стране на практике чаще всего лицо с судимостью, не может трудоустроится. Мы полагаем, что в России также необходимо позаботится об трудоустройстве освобожденных из мет лишения свободы.

Таким образом, в целях совершенствования института ресоциализации осужденных и снижению преступности в РФ среди несовершеннолетних мы предлагаем: во-первых, организовывать профилактическую работу психологов и различных специалистов с осужденными в воспитательных колониях, дабы привить детям уважение к законам и сформировать в сознании малолетних верные ценностные ориентиры, во-вторых, обеспечить временным жильем освобожденных, если они такого не имеют, в-третьих, организовать бесплатную профессиональную подготовку по различным специальности и оказывать помощь в дальнейшем трудоустройстве.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Уголовный* Кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://base.garant.ru/10108000/ (дата обращения: 17.09.2016).

2. *Уголовно-исполнительный* Кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://base.garant.ru/1306500/ (дата обращения: 17.09.2016)

3. *Алиев, А.М.* Проблемы ресоциализации несовершеннолетних осужденных (опыт Кизилюртовской воспитательной колонии) // А.М. Алиев, А.А. Марианов, Г.Г. Амирбеков. С. 97–99.

4. *Нестеров, А.Ю.* Основные принципы исполнения наказания в виде лишения свободы в воспитательных колониях (теория, методология, практика) // Человеческий капитал. 2015. № 6. С. 90–100.

УДК 343.131.8

ОБЪЕКТИВНАЯ ИСТИНА КАК ЦЕЛЬ ДОКАЗЫВАНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

OBJECTIVE TRUTH AS PURPOSE OF EVIDENCE IN CRIMINAL PROCEDURE

Бирюкова Наталья Алексеевна
Научный руководитель **Жадяева М.А.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Natalya Biryukova
Scientific adviser **M. Zhadyayeva**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: m.a.zhadyaeva@rucoop.ru

В статье рассматриваются сущность доказывания в уголовном процессе, объективная истина как цель доказывания.

К л ю ч е в ы е с л о в а: доказывание, доказательства, объективная истина, цель доказывания.

The article discusses the proof essence in a criminal trial, the objective truth as an objective proof.

K e y w o r d s: proof, evidence, objective truth, purpose of proof.

Доказывание в уголовном процессе является основной деятельностью, определяющей сущность самого уголовного процесса. Доказывание и доказательства – важнейшие категории, пронизывающие уголовный процесс на каждой из его стадий. Правовые нормы, которые регламентируют уголовное судопроизводство на каждом этапе можно назвать процессуальной формой доказывания, имеющей свои особенности.

Как таковое определение доказывания в УПК РФ отсутствует. Лишь в ст.85 Кодекса говорится, что доказывание состоит в собирании, проверке и оценке доказательств. Это единственное прямое указание на его цель в законе.

Теория доказывания в уголовном процессе всегда была поводом для дискуссий среди ученых, постановка наиболее острых и проблемных вопросов имела место среди законодателей и правоприменителей. Одним из таких вопросов является установление объективной истины в уголовно-процессуальном доказывании. До появления УПК РФ 2001 г. существовало именно такое представление о цели доказывания в науке советского и раннего российского уголовного процесса. В 2014 году на рассмотрении Госдумы находился законопроект, предлагающий ввести институт объективной истины в УПК РФ.

Истина является одним из центральных понятий в философской науке, а достижение той самой объективной истины – одним из спорных вопросов. Истине дается множество определений. Истиной называют правильное или адекватное отражение предметов и явлений действительности, идеал знаний и способ его достижения, адекватное отражение объ-

© Бирюкова Н.А., 2016

екта познающим субъектом и т.д. В каждом из множества трактовок содержится один общий термин «адекватное отражение». Он и является камнем преткновения на пути к разрешению основного вопроса о необходимости существования института объективной истины, ведь критерий адекватности носит оценочный характер, а сам объект познания подвергается оценке со стороны познающего субъекта, что никак не допустимо при поиске объективной истины. Также истина должна обладать некими общими признаками и характерными чертами, которые безоговорочно должны устраивать всех субъектов уголовно-процессуальной деятельности, удовлетворять всем их условиям, что, конечно, невозможно, хотя бы потому, что все участники уголовного процесса наделены различными полномочиями и выполняют различные функции (защита, обвинение). Важно отметить и тот факт, что постичь характер, опыт, эмоции и чувства любого человека не представляется возможным, они не поддаются объективной оценке и не могут быть подвергнуты анализу.

Многими процессуалистами предложение о внесении поправок было встречено с резкой критикой. Так, В. Бозров пришел к выводу о необходимости отказа от фетишизации истины как конечной цели уголовно-процессуального доказывания [2, с. 32]. Н. Подольский утверждал, что «стремление к истине нередко оборачивалось злом, ее поиск порождал практику фальсификации доказательств и наказания невиновных» [3, с. 49].

В. С. Балакшин, анализируя суждения известных дореволюционных ученых, указывает, что В. Случевский и С.И. Викторский говорили, что «о полной несомненности не может быть и речи в области судебного исследования, и в делах судебных судья вынужден, по несовершенству средств человеческого правосудия, удовлетворяться по необходимости лишь более или менее высокой степенью вероятности» [1].

В подтверждение того, что введение института объективной истины не имеет смысла, можно привести слова С. А. Шейфера, который отмечает, что «сам закон непосредственно устанавливает случаи, когда дело может быть разрешено и без установления объективной истины. При вынесении приговора по делу, рассмотренному с участием присяжных, судья руководствуется не действительными фактическими обстоятельствами, а вердиктом присяжных, который они не мотивируют. Поэтому нельзя говорить о том, что истина установлена судом, когда суд должен вынести решение на основе оправдательного вердикта, с которым он может быть не согласен» [4, с. 60]. По моему мнению, невозможно также и быть объективным при отборе присяжных заседателей. Изучение личности, характера, психо-эмоционального состояния, а также выяснение всех жизненных ситуаций и опыта требует огромного количества времени. Поэтому изначально нельзя говорить о достижении истины, когда часть присяжных заседателей настроена враждебно по определенным причинам, некоторые сочувствуют, многие руководствуются моралью, а не правом.

Действующее уголовно-процессуальное законодательство не требует от суда установления истины при производстве по делу в отличие от УПК РСФСР, где председательствующий в судебном заседании обязан был добиваться установления истины. Это обстоятельство не является

упущением законодателя, так как в силу своей функциональной нагрузки суд разрешает дело по существу и делает выводы об истинности картины преступления на основании совокупности данных, собранных сторонами еще на стадии предварительного расследования.

Таким образом, тезис о возможности установления объективной истины по делу является изначально ложным, так как объективных знаний не существует, существуют только мнения. Соглашаясь с высказываниями ученых-процессуалистов, обозначенных выше, считаю, что, введение данного института и всего законопроекта в целом способствовало бы нарушению такого принципа, как презумпция невиновности, противоречило нормам УПК РФ о бремени доказывания, а также существенно повысило бы активность суда в деле. Следует понять, что знания об обстоятельствах дела выводятся индуктивно; будучи почерпнутыми из показаний, заключений экспертов и т. д., они соотносятся не с «объективной действительностью», а друг с другом; что они должны выстоять под напором возражений и критики в справедливом судебном разбирательстве, и только тогда могут быть положены в обоснование судебного решения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Балакшин, В.С.* Объективная истина как цель доказывания // [Электронный ресурс] URL: http://www.superinf.ru/view_helpstud.php_id=697.

2. *Бозров В.* Тактика судьи в прошлом и настоящем уголовном процессе // Российская юстиция. 2003. № 10. С. 31–32.

3. *Подольный, Н.* Фантомы уголовного судопроизводства // Российская юстиция. 2004. № 4. С. 49–50.

4. *Шейфер, С.А.* О понятии и цели доказывания в уголовном процессе // Государство и право. 1996. № 9. С. 60.

УДК 343.9(470+571)

ПРОФЕССОР М.Н. ГЕРНЕТ КАК ПРЕДСТАВИТЕЛЬ СОЦИОЛОГИЧЕСКОЙ ШКОЛЫ КРИМИНОЛОГИИ

PROFESSOR M.N. GERNET AS THE REPRESENTATIVE AT SOCIOLOGICAL SCHOOL OF CRIMINOLOGY

Галягина Анастасия Александровна
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anastasiya Galyagina
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена представителю социологической школы криминологии профессору М.Н. Гернету.

© Галягина А.А., 2016

К л ю ч е в ы е с л о в а: М.Н. Гернет, социологическая школа криминологии.

The article is devoted to the representative of sociological school of criminology, professor M.N. Gernet.

K e y w o r d s: M.N. Gernet, sociological school of criminology.

В 2014 году Россия отмечала дату рождения, выдающего российского советского ученого, криминолога с мировым именем Михаила Николаевича Гернета. А через два года исполнится 145 лет со дня рождения ученого, которого на протяжении более двухсот столетий знает и гордится им как Родина, так и зарубежье в области криминологии.

М.Н. Гернет родился в небогатой дворянской семье в г. Ардатове бывшей Симбирской губернии. В настоящее время эта территория по административно-территориальному делению входит в Республику Мордовия, поэтому мы можем с гордостью назвать известнейшего криминолога своим земляком.

Он родился 1874 году, а закончил жизнь в 1953 году. С детства относился с ненавистью к самодержавию, мечтал о новом обществе свободных и равноправных людей.

После учебы в Симбирской гимназии продолжил образование на юридическом факультете Московского Государственного Университета, который отлично окончил учебу в 1897 году, где получил золотую медаль за успехи в знании и свою дипломную работу «О влиянии юного возраста на уголовную ответственность» [3, с. 500–502].

Его трудовая деятельность в области науки начинается после издания в свет первой статьи в 1897 под названием «Вопросы адвокатской этики», когда он еще только начинал свою трудовую деятельность в должности помощника присяжного поверенного в г. Симбирске. Здесь было положено начало его бурной деятельности в области криминологии и юриспруденции.

В 1906 году М.Н. Гернет защитил свою работу (диссертацию) «Социальные факторы преступности», которая заинтересовала всех деятелей в этой области.

Во время революции 1905 года в стране настала буря казни. М.Н. Гернет начал бороться с применением смертной казнью, направив практически весь свой научный потенциал на борьбу с этим злом. В своих многочисленных работах он показал себя принципиальным приверженцем отмены смертной казни как уголовного наказания. Тем более, что некоторыми реакционными деятелями от науки уже поднимались вопросы применения «теории опасного состояния». Им была опубликована работа «Борьба русского народа против смертной казни», которая нашла свое место в сборнике «Мнения русских криминалистов о смертной казни» и многие другие [1, с. 29].

М.Н. Гернет являлся представителем социологического направления в уголовном праве (криминологии в современном понятии). «Характерной чертой социологической школы уголовного права было рассмотрение преступления не только как юридического понятия, но и как социального явления. Представители этого направления (М.Н. Гернет, П.И. Люблинский, М.П. Чубинский, И.Я Фойницкий, Х.М. Чарыхов и др.) ставили перед собой задачу всестороннего изучения взаимосвязи, существующей

между социальной средой и преступностью. В своих научных трудах главное внимание они сосредоточили на отыскание факторов преступности и на определение вероятности, с которой тот или иной фактор способен вызвать нарушения уголовно-правовых запретов» [4, с. 60].

Только спустя некоторое время, после революции 1917 года, ученый-юрист придет к истине, а именно: «единственной причиной преступности является весь социально-экономический строй». «Им прослеживаются корреляционные зависимости между уровнем преступности, ее отдельных видов и полом, возрастом, социальным статусом, алкоголизацией и наркотизацией населения, уровнем самоубийств. Он, пожалуй, впервые рассматривает закономерности пространственно-временного распределения преступлений. В генезисе преступности Гернетом уделяется особое внимание социальному неравенству как источнику различных форм девиантности. Он солидарен с выводами Турати: «Классовые неравенства в обществе служат источником преступлений… Общество со своими неравенствами само является соучастником преступлений»» [2, с. 146]. На основе его многих известных работ, как «Общественные факторы преступности» (1906 г.), «Преступность за границей и СССР» (1935 г.), «История царской тюрьмы» (1951 – 1956) которые издавались ранее упоминаемых, главная тема этих статей остается неизменной. Материал для титанической работы в пяти томах «История царской тюрьмы» он сам искал в местах отбывания заключенных, хотя в то время зрение у него уже уже стало совсем плохим. А.А. Герцензон писал, что «уже в начале 20-х годов зрение М.Н. Гернета сильно ослабло… В конце 20-х годов М.Н. Гернет жаловался, что почти не различает силуэта своего собеседника, а в начале 30-х годов М. Н. Гернет окончательно ослеп» [1, с. 29]. Так, в холодную зимнюю пору, 16 января 1953 года умирает Михаил Николаевич Гернет.

М.Н. Гернет оставил после себя огромный пласт исследований в криминологии: Детоубийство: Социологическое и сравнительно-юридическое исследование (1912); Женское равноправие и уголовный закон (1916); Общественные причины преступности: Социалистическое направление в науке уголовного права (1906); Преступление и борьба с ним в связи с эволюцией общества (1914); Преступление и наказание. (Прошлое, настоящее и будущее уголовное право). [1907]; Преступность за границей и в СССР (1931); Преступность и самоубийства во время войны и после неё (1917); Преступность и самоубийства во время войны и после нее: Второй выпуск «Моральной статистики». (1927); Равенство (1917); Революция, рост преступности и смертная казнь (1917); Смертная казнь (1913); Социальные факторы преступности (1905, 1907); Указатель русской и иностранной литературы по статистике преступлений, наказаний и самоубийств (1924) и многие другие. Таким образом, непревзойденный криминолог того времени профессор М.Н. Гернет, оставил большое наследство в криминологии и юриспруденции. Его мотивы, свободные от идеологического вектора, составили основу отечественной криминологии – науки практической и деятельной. Он желал увидеть новое свободное общество, где нет гонения и зла, верил, что настанет лучшая жизнь для своего народа.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Герцензон, А.А.* Михаил Николаевич Гернет, его жизнь, общественная и научная деятельность (1874 – 1953 гг.) // Гернет М. Н. История царской тюрьмы: в 5 т. / Изд. Третье. Т. 1. (1762 – 1825). М.: Госюриздат, 1960. С. 7–43.
2. *Гилинский, Я.И.* Криминология. Теория, история, эмпирическая база, социальный контроль. Курс лекций. СПб.: Питер, 2002. 384 с.
3. *История* Московского университета: в 2 т. М., 1955. Т. 1. С. 500–502.
4. *Криминология*: учебник / Под ред. В. Н. Кудрявцева и В. Е. Эминова. М.: Юристъ, 2007. 734 с.

УДК 343.26

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ МЕР ПООЩРЕНИЯ К ЛИШЕННЫМ СВОБОДЫ ОСУЖДЕННЫМ

ON THE QUESTION OF THE INCENTIVES USAGE TO IMPRISONMENT CONVICTED

Гусева Оксана Ярославовна
Плешаков Сергей Михйлович
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Oksana Guseva
Sergey Pleshakov
National Research Mordovia State University

E-mail: guseva.oksana.22@mail.ru, PleshakovSM@mail.ru

В статье рассматриваются проблемы применения мер поощрения к лишенным свободы осужденным, стремящимся к исправлению. Выделяются принципы гуманизма, целесообразности, эффективности, законности поощрения.

К л ю ч е в ы е с л о в а: поощрение, взыскание, соразмерность, справедливость.

The article deals with the problems of stimulation measures application to convicts deprived of their liberty, seeking to become better. There are the following principles: humanity, advisability, effectiveness, legality promotion.

K e y w o r d s: promotion, penalty, proportionality, justice.

Всестороннее изучение вопроса о применении мер поощрения к осужденным, знание принципов их применения и правильное их использование сотрудниками уголовно-исполнительной системы способствует результативному применению методов влияния на сознание и поведение осужденных, определению наиболее оптимальных средств и форм работы с ними для формирования правопослушного образа жизни, как в местах лишения свободы, так и в условиях свободы. В соответствии с поставленными задачами Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации (далее – УИК РФ) также устанавливает правовое положение осужденных и систему гарантий защиты их прав и законных интересов.

О целесообразности применения мер поощрения к лишенным свободы осужденным занимались многие ученые, в числе которых А.В. Бриллиантов, А.А. Тихонов, С.И. Курганов, А.Н. Стручков и другие. Они отмечали, что эффективность поощрения обусловливается тем, что такие

© Гусева О.Я., Плешаков С.М., 2016

меры выступают стимулом, при котором осужденные выбирают положительную линию своего поведения в местах лишения свободы [2, с. 31].

Стоит отметить, что меры поощрения к лишенным свободы осужденным, базирующиеся на основе соблюдения норм уголовно-исполнительного права, только призывают, а не обязывают улучшать свое поведение. Как отмечал С.И. Курганов, осужденный имеет право выбора – проигнорировать этот призыв или последовать ему, то есть, это его правомочие [4, с. 9]. Так же и применение мер поощрения представляет собой не обязанность администрации, а право, при этом сам осужденный не может ни требовать самого поощрения, ни выбрать меру этого поощрения.

По вопросу о правовой природе поощрительных мер высказывалась Н.А. Стручкова, считая, что поощрительные нормы являются особой разновидностью управомочивающих норм. [8, с. 139]. В свою очередь С.В. Капункин, пришел к выводу, о том, что меры поощрения и взыскания, которые применяются к осужденным, являются важным и действенным средством исправления осужденных [1, с. 59]. Безусловно, система мер поощрения является не менее важным средством в организации исправительного процесса лиц, лишенных свободы, чем применение мер взыскания. Так, если дисциплинарное взыскание является профилактической мерой, цель которой – предупреждение совершения новых нарушений установленного порядка отбывания наказания, то применение мер поощрения способствует формированию положительного образа поведения осужденных.

Эффективность применения мер поощрения зависит от принципа индивидуализации. Например, при избрании меры поощрения осужденному, следует учитывать уже имеющиеся у него поощрения, а так же взыскания.

Важным признаком поощрительной нормы является ее адресный характер, поскольку в ней четко определяются границы и обстоятельства поощрения поведения осужденных. Принцип эффективности основывается на исследовании позитивной психологической стороны отношения осужденного к поощрению, степени его восприятия и переживания. При этом залогом успеха поощрения осужденных выступает умение грамотно сочетать высокую требовательность органов исполнения наказания с внимательным отношением. Как отмечает А.А. Рябинин: « Успех в работе начальника отряда по индивидуально-воспитательному воздействию и его авторитет среди осужденных в известной мере зависят от глубокого, вдумчивого подхода, от того, как он учитывает особенности личности осужденного» [6, с. 55].

На основании ч. 3 ст. 111 УИК РФ меры поощрения, за исключением досрочного снятия ранее наложенного взыскания, применяются, в случае если осужденный не имеет взысканий [9]. Запрещается применять к осужденным меры поощрения, не предусмотренные законом.

Структура процесса реализации поощрительной нормы предполагает наличия следующих условий:

а) стремление осужденного получить поощрение;

б) осужденный совершает положительно активные действия;

в) администрация исправительного учреждения положительно оценивает поведение осужденного;

г) на основании положительной оценки, администрация принимает решение о поощрении.

Следует отметить, что реальным основанием поощрения выступает не сколько само правомерное поведение осужденного, сколько оценка его поведения администрацией исправительного учреждения. Тем более, формулировки поощрительных норм весьма не конкретизированы – «положительно характеризующийся осужденный», «не нуждающийся для своего исправления в полном отбывании наказания». Подобная оценка поведения осужденного зачастую бывает субъективной. В этой связи ряд ученых предлагают ввести основания применения поощрительных норм, сделать их четко формализованными и конкретно определенными. Так, А.Ф. Сизый предлагает по аналогии с составом преступления ввести понятие состава правопослушного поведения осужденных, с такими же элементами как – объект, субъект, объективная сторона, субъективная сторона [7].

Таким образом, проблема неопределенности оснований применения поощрительных норм существует и полностью преодолеть их оценочный характер вряд ли возможно. Как справедливо подчеркивает А.С. Михлин, поощрения применяются, как правило, не за единичные поступки, а за положительное поведение в течение определенного промежутка времени [5, с.14].

В заключении хочется отметить, что мерой поощрения должно быть конкретное благо, которое государство гарантирует предоставлять осужденному в качестве стимула к общественно полезному варианту поведения [3]. Так соответствующий государственный орган обязан отреагировать на позитивное поведение уголовно-правовыми средствами, рассмотреть и положительно решить вопрос о поощрении лица, заслужившего его.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Капункин, С.В.* Принцип индивидуализации исполнения наказания, его отражение в исправительно-трудовом законодательстве и деятельности исправительно-трудовых колоний. М-во внутр. дел СССР, Акад. МВД. М., 1991. 209 с.

2. *Конышев, Ф.В.* Реализация принципов применения мер поощрения к лишенным свободы осужденным // Вестник Полоцкого государственного университета. 2010. № 5. С. 31–35.

3. *Красоткин, П.Н.* Применение мер поощрения к лицам, отбывающим наказание в виде исправительных работ // Вестник Московского государственного областного университета. – 2010. – № 3. – С. 63-67.

4. *Курганов, С.И.* О природе поощрительных норм уголовно-исполнительного права / С. И. Курганов // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. – М., 2005. – № 5. – С. 9 - 11.

5. *Михлин, А.С.* Поощрительные институты и их место в уголовно-исполнительном праве // Реформа уголовно-исполнительной системы и ее правовое обеспечение. М., 1993. С. 101–104.

6. *Рябинин, А.А.* Исправление и перевоспитание осужденных в отрядах исправительно-трудовых колоний. М-во внутр. дел СССР, Высш. шк. МВД. Омск, 1975. 140 с.

7. *Сизый, А.Ф.* О субъективном праве осужденных на поощрение // Совершенствование законодательства и практики учреждений, исполняющих наказания, на основе Конституции РФ. М., 2005. С. 74–76.

8. *Стручков, Н.А.* Курс исправительно-трудового права. Проблемы общей части. М.: Юрид. лит, 1984. 240 с.

9. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 28.11.2015) // [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi/ (дата обращения 18.09.2016).

УДК 343.95

КЛАССИФИКАЦИЯ И ТИПОЛОГИЯ ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА В КРИМИНОЛОГИИ

CLASSIFICATION AND TYPOLOGY OF THE CRIMINAL PERSONALITY IN CRIMINOLOGY

Заварюхин Федор Вячеславович
Назаркина Надежда Владимировна
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Fyodor Zavaryukhin
Nadezhda Nazarkina
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

В статье представлены криминологические классификация и типология личности преступника.

К л ю ч е в ы е с л о в а: личность, преступник, классификация, типология, критерий.

The article presents a criminological classification and typology of the criminal personality.

K e y w o r d s: personality, criminal, classification, typology, criterion.

Природа личности преступника является основой всего предмета криминология. Необходимость и важность в проведении анализа личности преступника, заключается в первую очередь в том, что совершение преступления как нарушение закона, в большей мере зависит от его сущности и особенности.

Из этого следует, что преступник и совершенное преступление представляют собой некие составляющие элементы определенной системы самой преступности, углубленное исследование которой может предоставить криминологические данные для дальнейшего предотвращения совершения преступных деяний.

В криминологии научное выражение «личность преступника» – это система психолого-социологических особенностей и качеств человека, которые как раз и являются основными причинами, вследствие которых и имеет место совершение преступления [2, с. 101].

Если какое-либо лицо идет на совершение преступления, то это, в большинстве случаев, говорит о том, что данный человек, идущий вразрез с законом, который призван охранять общественные отношения, не желает считаться с интересами окружающих его людей и выдвигает на первый план свою антиобщественную точку зрения. Во время исследования сущности личности преступника, опорой будет служить само преступление.

Чтобы безошибочно отвечать на непростые вопросы касающиеся

© Заварюхин Ф.В., Назаркина Н.В., 2016

классификации и типологии личности преступника, следует опираться на базовые методологические способы научного исследования.

Главным образом необходимо подчеркнуть, что классификация и типология при данном изучении, рассматриваются не как одно и тоже, хотя они в какой-то степени схожи.

Классификация представляет собой четкую статистическую совокупность рассматриваемых объектов по определенным данным и базируется на довольно четких стандартных критериях определенных групп и подгрупп, которые каждая в отдельности имеет свое место. Что же касается типологии, то она такого определенного разграничения не имеет [5, с. 145].

Классификация преступников проходит по различным критериям, но из всей массы выделяются два самых крупных признаков – социологический и правовой.

К системе социологических признаков относят: пол преступника, его возраст, место его жительства, социальное происхождение, характеристика рода занятий, есть ли у него образование и каков его уровень, есть ли у данного лица семья, какое положение этот человек занимает в обществе [1, с. 96].

Правовая группа признаков включает в себя такие составляющие как: то, на что направлено преступное действие (объект), характер воплощения преступления, тяжесть совершаемого преступления, в который раз человек идет на совершение (впервые или же такое происходило неоднократно), в какой форме выражается вина преступника [4, с. 152].

В другой группе находятся признаки, которые указывают на состояние здоровья преступника. Если классифицировать по этому признаку, то выделяются: полностью здоровые лица и лица, имеющие какие-либо психические отклонения. Безусловно, данные виды классификации не могут абсолютными и должны быть дополнены рядом других признаков.

Необходимость изучения типологии личности преступника главным образом заключается в том, чтобы правильно понимать мотивы и порядок совершения действий преступника для того, чтобы вовремя предотвратить готовящееся преступление.

Научные исследования в области психологии говорят о том, что главным побудителем любой деятельности человека является мотив, так как именно он указывает на то, из-за чего преступник идет на совершение противоправного действия.

Данные ученых-криминологов показывают, что наибольшая часть мотивов преступлений не являются специфическими и могут побуждать к совершению иных действий. Это во многом зависит от моральных представлений человека, от которых зависит какую цель выберет человек и какими путями будет идти к ее реализации.

Классификации, которые дают нам ученые-криминологи, в большинстве случаев берут истоки из нравственно-психологических признаков. Так, к примеру, А.Б. Сахаров, который произвел учение о личности преступника, предложил разделить преступников на несколько видов: «случайных», «ситуационных», «неустойчивых», «злостных», «особо опасных» [6, с. 22].

Для криминогенной личности существуют определенные признаки, которые характеризуют преступника. Формирование такой личности

обусловлено такими характеристиками: формирование личности в окружении незаконного и антиобщественного поведения сверстников, взрослых, семьи; отстранение от общественно-нормативной системы правового государства и социума; формирование привычки противоправного поведения, как должного и необходимого; формирование привычки совершать правонарушения без обоснования необходимости [3, с. 161].

Типология и классификация личности преступника в криминологии играет огромное значение, она помогает из огромного количества преступлений и лиц, идущих на преступления, выделить такие виды и поступки, которые в большей степени распространены. И, возможно, в дальнейшем это поспособствует предупреждению совершения лицами преступных действий.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Абельцев, С.Н.* Личность преступника и проблемы криминального насилия. М.: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2000. 266 с.

2. *Блувштейн, Ю.Д.* Понятие личности преступника // Советское государство и право. 1979. № 8. С. 92–101.

3. *Криминология*: учебник / под ред. Кудрявцева В. Н. и Эминова В. Е. – 3-е изд., прераб. и доп. М.: Норма, 2009. 690 с.

4. *Криминология*: учебник / под ред. Кудрявцева В. Н. и Эминова В. Е. – 4-е изд., прераб. и доп. М.: Норма, 2009. 800 с.

5. *Лунев, В.В.* Мотивация преступного поведения. М.: Наука, 1991. 210 с.

6. *Сахаров, А.Б.* Актуальные вопросы учения о личности преступника // Теоретические проблемы учения о личности преступника. М, 1979. № 2. С. 10–18.

УДК 343(470+571)

ВКЛАД Б.С. УТЕВСКОГО В ОТЕЧЕСТВЕННУЮ НАУКУ УГОЛОВНОГО, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРАВА И КРИМИНОЛОГИЮ

B.S. UTEVSKIY'S CONTRIBUTION IN DOMESTIC SCIENCE OF CRIMINAL, CRIMINAL-EXECUTIVE LAW AND CRIMINOLOGY

Ильина Мария Андреевна
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Mariya Ilyina
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена научному наследию выдающегося советского юриста Б.С. Утевского.

Ключевые слова: Б.С. Утевский, уголовное право, уголовно-исполнительное право, криминология.

© Ильина М.А., 2016

The article is devoted to the scientific heritage of the prominent Soviet lawyer B.S. Utevskiy.
K e y w o r d s: B.S. Utevskiy, criminal law, criminal executive law, criminology.

Б.С. Утевский – выдающийся советский юрист, специалист в области уголовного права, уголовно-исполнительного права, криминологии, доктор юридических наук. Родился 3 июля 1887 г. в Гомеле семье мелкого служащего. Учился в гимназии. В 1905 г. после её окончания поступил на юридический факультет Петербургского университета и был исключён из него за участие в студенческих волнениях. Чтобы продолжить обучение учебы выехал за границу. Диплом доктора права получил после слушания лекций в Берлинском и Лейпцигском университетах (не давал права заниматься юридической практикой в России)[1].

В 1909 г. была опубликована его первая крупная работа «Что такое право? Теория позитивного права и теория нравственности». В 1910 г. на юридическом факультете Юрьевского университета в Прибалтике он сдал экзамены экстерном и поступил в адвокатуру помощником присяжного поверенного Н.П. Карабчевского.

Б.С. Утевский занимается адвокатской практикой вплоть до Октябрьской революции 1917 года и совмещает научную работу по теории государства и права с уголовным правом, ведет уголовные дела, выступает на политических процессах.

После Октябрьской революции Б.С. Утевский некоторое время продолжал адвокатскую практику в Петрограде, выступая в новых народных судах. В своих неопубликованных воспоминаниях Б.С. Утевский пишет: «Мои симпатии все больше переключались от деятельности защитника к деятельности судьи, прокурора или во всяком случае к иного рода деятельности, связанной с органами советской юстиции, с борьбой с преступностью. Сама судьба помогла мне осуществить мои желания. Случилось так, что семейные дела побудили меня переехать временно в Минск и тем самым навсегда покинуть адвокатуру»[2].

В Минске, он заведует отделом актов гражданского состояния и становится членом коллегии (с совещательным голосом) НКВД Белорусской ССР. После объединения Белорусской и Литовской республик он переезжает в Вильно, однако вскоре возвращается в Минск, так как Вильну захватывают поляки.

В 1920 г. Б.С. Утевского приглашают на работу в НКВД Украинской ССР, и он переезжает в Киев. Однако в Киеве он устраивается на работу секретарём коллегии Народного комиссариата юстиции УССР. Ему была поручена регистрация дипломированных юристов. Наркомат вскоре возглавил большевик А.И. Хмельницкий. По распоряжению наркома Б.С. Утевский участвовал в создании первого украинского Уголовного кодекса, который был написан, как вспоминает он сам, за один месяц. В 1923 г. Б.С. Утевский переезжает в Москву, где ему предложили заняться новым делом – вопросами исполнения наказания. Б.С. Утевский согласился не сразу. Ему пришлось войти в новый для него мир – мир исправдомов, домзаков, изоляторов, окунуться в гущу вопросов преступности, знакомиться с преступниками, иногда серенькими, ничем не обращавшими на себя внимание, даже тупыми людьми, а иногда с поражавшими необычностью, сложностью, запутанностью жизненных путей и глубоко

чуждым, часто непонятным внутренним миром. О начале своей работы в системе исправительно-трудовых учреждений Б.С. Утевский вспоминает так: «Когда я дал согласие начать работать в исправительно-трудовом деле, мы решили, что я должен хотя бы год прослужить в одном из мест заключения и познакомиться на практике с тюремной деятельностью. Меня (всегда интересовала проблема детской преступности, и я был назначен заместителем директора по учебно-воспитательной части Московского трудового дома для несовершеннолетних правонарушителей (сокращенно Моотруддом). Обстановка там была сложной. Процветали тюремные привычки. Употреблялись наркотики. Были бунты»[3].

В 1923–1924 гг. он работал заместителем директора по учебно-воспитательной части Московского трудового дома для несовершеннолетних правонарушителей (сокращенно Моструддом). Он добился немалых успехов. Весь этот опыт он описал в книге «В борьбе с детской преступностью. Очерки жизни и быта Московского трудового дома для несовершеннолетних правонарушителей», изданной в 1927 г.: «Мне удалось установить в Моструддоме добрые отношения с подростками. Я доверял им, а они доверяли мне. Была у них одна трогательная черта, которую надо было использовать, направить их на путь исправления, а именно то, что под крепко наросшей на их душах отвратительной накипью порока и преступления они сохранили много детского, непосредственного. Они могли часами слушать чтение сказок и стихотворений, предназначенных для маленьких детей»[4]. Первым, кто прочитал и одобрил рукопись, был М.Н. Гернет.

В 1924–1934 гг. он – старший инспектор-консультант Главного управления местами заключения НКВД и НКЮ РСФСР, в 1934–1935 гг. – прокурор отдела Прокуратуры СССР. В 1925 г. Б.С. Утевский совмещает практическую работу с научно-педагогической: вначале в качестве старшего научного сотрудника Государственного института по изучению преступности и преступника, в составе которого имелась и пенитенциарная секция, а в 1927–1931 гг. в должности ассистента кафедры уголовного права МГУ.

Весьма плодотворным для ученого-юриста Б.С. Утевского стал 1927 г. Он производит выпуск работ в области уголовного и уголовно-исполнительного права. Издательством НКВД публикуется его труд по исследованию детской преступности «В борьбе с детской преступностью. Очерки жизни и быта Московского трудового дома для несовершеннолетних правонарушителей», значительным объемом в 120 страниц. Совместно с А.Б. Врублевским они издали Уголовный кодекс редакции 1926 г. В этом же году он вносит значительный вклад в уголовно-исполнительно право, выпустив в соавторстве «Советское пенитенциарное право» и работу «Досрочное освобождение и амнистия». В один ряд с известными отечественными и зарубежными криминологами поставила его работа данного направления «Преступления и преступники Западной Европы. Криминально-психологические очерки», опубликованная в 1929 г. издательством НКВД. В 1928 г. выходит его работа «Преступность и рецидив», 1929 – «Оказание помощи: освобожденным заключенным», следом – в 1930 «Как советская власть исправляет преступников. В 1931 г. он выпускает в соавторстве с Е.Г. Ширвиндтом «Советское ис-

правительно-трудовое право». В 1932 г. он выпускает «Преступления против несовершеннолетних», а в 1933 – «Убийство Карла Либкнехта и Розы Люксембург»[5].

С 1931 по 1936 гг. Б.С. Утевский вновь возвращается к исследовательской работе в лаборатории по изучению детской беспризорности и преступности.

В 1936–939 гг. – он старший научный сотрудник Всесоюзного института юридических наук. В 1939 – 1950 гг. он заведует кафедрой уголовного права Всесоюзного юридического заочного института. Все эти годы Б.С. Утевский не прекращает научную работу. Решением от 28 ноября 1942 г. за работу «Уголовное право английской революции XVII века», защищённую в 1941 г. в ВИЮНе, Б.С. Утевскому присуждается степень доктора юридических наук. В 1943 г. присвоено звание профессора по кафедре уголовного права. В этом же году приглашен в Военно-юридическую академию РККА для чтения курса лекций по исправительно-трудовому праву, с 1943 г. – профессор кафедры уголовного права Военно-юридической академии РККА.

В 1950 – 1954 гг. заведует кафедрой уголовного права Московского юридического института. Все эти годы вплоть до 1960 – Б.С. Утевский не прекращает научную работу во Всесоюзном институте юридических наук, занимая там должности старшего научного сотрудника, заведующего секцией, заведующего сектором. В 1956 г. возглавил вновь созданную кафедру исправительно-трудового права Высшей школы МВД СССР (ныне – Академия управления МВД России), где работал вплоть до 1970 г. в качестве профессора и профессора-консультанта.

Б.С. Утевский оставил богатое научное наследие. Стал одним из создателей и виднейших представителей науки исправительно-трудового права. Оставил богатое научное наследие в области исправительно-трудового, уголовного права, криминологии, исправительно-трудовой педагогики. Автор более 350 работ, в том числе монографий, учебников, написанных как единолично, так и в соавторстве, научных и публицистических статей, рецензий. Подготовил более 40 кандидатов юридических наук, многие из которых стали докторами наук. При его непосредственном участии разрабатывались проекты Основ уголовного законодательства, Основ исправительно-трудового законодательства, Уголовного кодекса РСФСР. Б.С. Утевскому было особенно присуще чувство нового, он первым подхватывал новые идеи и начинал новые направления в науке. Замечательный педагог, добрый наставник, чуткий и отзывчивый человек навсегда сохранится в сердцах советских юристов. За вклад в науку и активную трудовую деятельность он был награжден орденом «Знак Почета» и 2 медалями.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]URL: http://pomnipro.ru/memorypage12802/biography (дата обращения 11.09.2016).

[2]*Стручков, Н.А.* Борис Самойлович Утевский (1887 – 1970) / Н. А. Стручков // Правоведение. 1979. № 3. С. 71–75

[3]*Ширвиндт, Е.* Советское исправительно-трудовое право / Е. Ширвиндт, Б. Утевский. Изд. 2-е. М.: Изд. НКВД РСФСР, 1931. С. 97.

[4]*В борьбе* с детской преступностью. Очерки жизни и быта Московского трудового дома для несовершеннолетних правонарушителей. М.: Изд-во НКВД РСФСР, 1927. 120 с.

[5]*Видные* ученые-юристы России (Вторая половина XX века). Энциклопедический словарь биографий / под ред. В. М. Сырых. М.: РАП, 2006. 548 с.

УДК 343.231

КРИМИНАЛИЗАЦИЯ И ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИЯ ДЕЯНИЙ

CRIMINALIZATION AND DECRIMINALIZATION OF ACTS

Какнаева Оксана Вячеславовна
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Oksana Kaknayeva
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена криминализации и декриминализации деяний как методам уголовно-правовой политики.

К л ю ч е в ы е с л о в а: криминализация, декриминализация, деяние.

The article is devoted to criminalization and decriminalization of acts as methods of penal policy.

K e y w o r d s: criminalization, decriminalization, act.

Понятие преступления связано с процессами криминализации и декриминализации. Криминализацию и декриминализацию деяний следует рассматривать как методы уголовно-правовой политики.

Криминализация – это признание посредством уголовного закона деяния общественно опасным и противодействие ему с учетом проводимой государством уголовно-правовой политики. Необходимо учитывать состояние, причины и условия преступности или степень относительной распространенности тех или иных деяний, ущерб, который причиняется этими деяниями, признаки, характеризующие субъект преступления либо личность преступника и другие факторы и обстоятельства.

Антиподом криминализации является декриминализация. Декриминализация означает признание нецелесообразности уголовно-правового противодействия деяниям, общественная опасность которых отпала с учетом проводимой государством уголовно-правовой политики. Декриминализация предполагает исключение уголовной ответственности за ранее преступные и наказуемые деяния, и является «криминализацией со знаком минус».

К принципам криминализации и декриминализации относятся: принцип достаточной общественной опасности криминализируемых деяний; возможности позитивного воздействия уголовно-правовой нормы на общественно опасное поведение; преобладания позитивных последствий в криминализации; неизбыточности уголовно-правового запрета; своевременности криминализации.

© Какнаева О.В., 2016

Криминализация происходит вместе с появлением общественной опасности деяния, а при ее отсутствии наблюдается декриминализация.

Методом криминализации деяния является аналогия. Применение уголовного закона по аналогии, в том числе его расширительное толкование, не допускается.

Проблемы криминализации и декриминализации связаны с более общими проблемами развития любого государства и общества. Представление о необходимости запрещения в уголовном законе тех или иных деяний не остается раз и навсегда данным и неизменным. Жизнь обязательно вносит в него свои коррективы. Особенно остро эта проблема встает перед законодателем в период проведения крупных законодательных работ, например при кодификации. При этом следует отметить, что процессы декриминализации и криминализации тесно связаны друг с другом. Так, при любой кодификации ответственность за какие-то деяния исключается, а за какие-то, наоборот, устанавливается.

Общим основание криминализации (так же, как и декриминализации) соответствующих деяний является переоценка степени их общественной опасности. Анализ изменений, внесенных в этом направлении в уголовное законодательство Российской Федерации в годы перестройки и следующие за ними годы реформирования общества, позволяет выделить некоторые причины криминализации отдельных деяний.

Криминализация может быть связана с отрицательными последствиями научно-технического прогресса, способными влиять на экологические процессы, в конечном счете, причиняющими огромный вред среде обитания человека. Так, в ст. 254 нового УК РФ установлена уголовная ответственность за порчу земли (по УК РСФСР 1960 г. наказывалось лишь загрязнение водоемов и воздуха). К причинам этого же порядка можно отнести и развитие атомной энергетики, и вообще использование радиоактивных веществ в научно-исследовательских и промышленных целях. Трагедия Чернобыля обострила эту проблему, и в 1988 г. в УК РСФСР была установлена уголовная ответственность за незаконные действия с радиоактивными материалами - их незаконное применение, хранение, использование, передачу, хищение и некоторые другие действия.

Можно выделить и причины криминализации общественно опасных деяний, являющиеся специфическими лишь для определенного периода развития того или иного государства. Применительно к нашему уголовному законодательству это в первую очередь обстоятельства, связанные с происходящими в стране процессами перестройки и дальнейшего реформирования общества.

Причины переоценки необходимости запрещения тех или иных деяний в уголовном законе и их наказуемости, приводящие к декриминализации, более разнообразны. Внимательный анализ этого процесса, то есть исключения из УК РСФСР уголовно-правовых запретов, за последние годы позволяет выделить следующие причины декриминализации: убеждение в неэффективности борьбы с теми или иными деяниями уголовно-правовыми средствами; принципиальное изменение характера общественных отношений, ранее находившихся под охраной уголовного закона; изменение общепринятой нравственной оценки соответствующего деяния; изменение представления о степени общественной опасности

деяния; выполнение государством международно-правовых обязательств об охране прав человека.

Причинами первого порядка была вызвана отмена уголовной ответственности за изготовление или хранение без цели сбыта крепких спиртных напитков домашней выработки, а также за изготовление или хранение без цели сбыта аппаратов для их выработки.

Причины второго порядка вызвали, например, отмену в конце 1991 года уголовной ответственности за коммерческое посредничество и частную предпринимательскую деятельность. Это было обусловлено официальным провозглашением задачи перевода экономики на рыночные рельсы, в связи, с чем указанные деяния из общественно опасных превратились не только в разрешенные, но даже в общественно полезные.

Причины третьего порядка вызвали отмену уголовной ответственности за нарушение законов о записи актов гражданского состояния. Этот уголовно-правовой запрет существовал в советском уголовном праве десятилетия. Криминал заключался в сокрытии обстоятельств, которые препятствовали вступлению в брак, или сообщении ложных сведений органам записи актов гражданского состояния. Дел по таким преступлениям всегда было немного, и среди них первое место занимали те, в которых криминал состоял в заключении брака лицом, состоящим в другом браке.

Криминализация той или иной разновидности поведения человека и существование определенного уголовно-правового запрета должны соответствовать нравственным представлениям общества. Соотношение же правовых и нравственных запретов не является постоянным. Право может и опережать мораль, выступая нравственным ориентиром. Но чаще всего в жизни бывает наоборот. Нельзя забывать о том, что праву как таковому изначально присущ почти неизбежный определенный консерватизм. Закон - всегда «вчерашний» по отношению к сегодняшней жизни. Закон, не является исключением и уголовный, может «пропустить момент», когда нравственные запреты по какому-то вопросу, например, ослабли, и тогда он оказывается неподкрепленным нравственными началами. Поэтому встает вопрос о декриминализации соответствующего запрещенного уголовным законом деяния.

Применение уголовно-правовых санкций к человеку – это всегда ограничение его прав и свобод. Поэтому одна из задач уголовно-правовой науки - это обоснование пределов этих ограничений и выработка соответствующих рекомендаций законодателю. До недавнего времени существование целого ряда уголовно-правовых норм противоречило Всеобщей декларации прав человека, принятой Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 года, и последующим международно-правовым актом о правах человека. Поэтому были исключены статьи о нарушении свободы совести, об ответственности за нарушение правил паспортной системы, за занятие бродяжничеством или попрошайничеством либо ведение иного паразитического образа жизни, за распространение заведомо ложных измышлений, порочащих советский государственный и общественный строй, и некоторые другие.

Иногда может произойти и фактическая частичная декриминализация

без изменения закона. Это может быть связано с новым толкованием сохраняющей силу уголовно-правовой нормы, сужающим объем запрещаемого этой нормой поведения. При этом деяние может быть признано не преступным в целом. Например, было в составе нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств (ст. 264 УК РФ 1996 г.). В первоначальной редакции уголовная ответственность наступала за указанные действия, повлекшие по неосторожности причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью человека либо причинение крупного ущерба. Федеральным законом от 25 июня 1998 г. нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, повлекшее причинение крупного ущерба, было декриминализировано. А после принятия Федерального закона от 8 декабря 2003 г. перестало быть преступным и нарушение правил, повлекшее причинение по неосторожности средней тяжести вреда здоровью [1, с. 25].

Чаще декриминализация преступного поведения проводится с одновременным признанием такого отклоняющегося поведения правонарушением другого вида (административным, гражданским, дисциплинарным).

Криминализация и декриминализация во многом зависят от законотворчества, которое нередко страдает своим качеством. На это обращают внимание как ученые, так и представители судебных и государственных органов. Нормы УПК РФ, признанные неконституционными, приводили к фактической безнаказанности значительного количества хулиганов, членов организованных преступных групп и экстремистских формирований, которые побоями терроризируют свои жертвы, зная, что их действия не влекут адекватной реакции со стороны правоохранительных органов.

Вместе с тем криминологами уже давно доказана закономерность, в соответствии с которой массовое непринятие мер по фактам хулиганства приводит к непременному увеличению всех видов тяжких и особо тяжких преступлений против жизни, здоровья, половой неприкосновенности.

Неслучайно поэтому общий коэффициент насильственных смертей в России в последние годы достиг запредельной величины – 70–80 убийств на 1 000 тыс. жителей, что на порядок больше, чем в США, и на два порядка, чем в государствах Евросоюза.

Безусловно, на рост тяжких преступлений влияет множество факторов, и Конституционный Суд своим решением устранил только один из них. И законодатель обязан был прогнозировать влияние этого фактора.

Трудно согласиться с тем, что уголовно-правовая наука мало что может сказать о реальных последствиях принятия или отмены уголовного закона. Это – наиболее уязвимая составляющая теории уголовного права, уголовно-правового мышления в целом. Она влечет многие последствия. Общество не может отказаться от уголовного закона как средства обеспечения социального мира. Но уровень знаний обязывает субъектов уголовной политики, законодателя быть осторожными, хотя бы ввиду чрезвычайно высокой цены уголовно-правовых решений.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Антонян, Ю.М.* Криминология : учеб. для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2012. 523 с.

УДК 343.352

КОРРУПЦИЯ НА ДОРОГЕ: ПРИЧИНЫ И ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ

CORRUPTION ON THE ROAD: REASONS AND COUNTERACTION

Калачян Лусабер Юрьевна
Научный руководитель **Лохонова Г.М.**
Чебоксарский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Lusaber Kalachyan
Scientific adviser **G. Lokhonova**
Cheboksary Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: k_lusaber_u@rambler.ru

В работе рассматриваются некоторые проявления коррупции на дороге, которые часто могут выступать причиной трагических событий.
К л ю ч е в ы е с л о в а: коррупция, дорога, трагические события.

In the work only some manifestations of corruption on the road which can often be the reasons of tragic events are considered.
K e y w o r d s: corruption, road, tragic events.

Наличие коррупционных действий на отечественных дорогах, к сожалению, является нормой. Коррупция способствует увеличению опасности на российских дорогах, лишает возможности превратить автомобильную транспортную сеть современной и удобной для пользователей.

Наличие коррупционных действий на отечественных дорогах, к сожалению, является нормой. Коррупция способствует увеличению опасности на российских дорогах, лишает возможности превратить автомобильную транспортную сеть современной и удобной для пользователей.

Коррупция ведет к многочисленным трагическим ситуациям на дороге. Для сравнения представим данные из статьи Антона Олейника «Коррупция на дороге: не подмажешь – не поедешь»: «среднее число погибших в ДТП в странах ЕС в 2004 г. составило 11,8 на 100 000 человек населения, а в России в 2012 г. – 19,6 (данные по OECD, International Transport Forum, 2014. Road Safety Annual Report 2014)[1].

Респонденты отмечают следующие причины коррупции в стране в целом: безответственность власти – 53 %, пассивность гражданского общества – 16 %, российские традиции и менталитет - 11%, несовершенство законодательства – 10 %, низкие зарплаты чиновников и сотрудников правоохранительных органов – 5 %.

В работе мы затронули лишь некоторые проявления коррупции на дороге, которые, к сожалению, часто могут являться причинами трагических событий: автокатастроф и автомобильных аварий, несущих за собой гибель и увечья разных тяжестей участников дорожного движений – водителей и пешеходов.

Перегруз автобусов и маршрутных такси. Культура вождения водителей маршруток. Проезд пассажиров стоя в неприспособленных для этого маршрутных такси очень опасен, так как люди могут получить се-

© Калачян Л.Ю., 2016

рьезные травмы даже при небольших ДТП. При росте интенсивности движения, усложнения дорожных развязок, движение становится для водителя все более ответственным. Несмотря на проверки и рейды проблема с перегрузом является наиболее распространенной в сфере пассажирского транспорта. Правоохранительным органам необходимо проводить более тщательную проверку пассажирских автобусов и маршрутных такси, штрафовать водителей, не соблюдающих технические требования транспортных средств.

Состояние дорог. Коррупция в сфере дорожно-транспортных работ. Плохое качество дорог остается главной проблемой водителей. Органам государственной и муниципальной власти необходимо организовывать прозрачные конкурсы и тендеры с целью качественной прокладки асфальтных покрытий и ремонта автомобильных дорог, формировать систему финансирования дорожного хозяйства на основе программно-целевого подхода и повышения эффективности использования бюджетных средств, совершенствовать структуры и технологии управления дорожным хозяйством и т. д.

Неправомерные действия и превышение должностных полномочий сотрудниками ГИБДД. Мздоимство на дороге. К сожалению, не редкостью являются неправомерные действия сотрудников ГИБДД. Случается, что представители дорожно-патрульных служб превышают должностные полномочия, решают проблемы при аварийных ситуациях на месте без составления протоколов, берут взятки и т.д. Распространено мнение, что главным источников дохода автоинспекции является штраф за превышение скорости или за нарушения разметки. Водители должны соблюдать Правила дорожного движения и законодательство Российской Федерации. В случаях превышения должностных полномочий сотрудниками ГИБДД водителям необходимо обращаться в правоохранительные органы.

Наличие скрытых камер фиксации скоростного режима. Наличие на дорогах видео- и фотокамер является одним из средств фиксации скоростного режима транспортных средств. Места установки и режим работы стационарных средств автоматической фиксации определяются руководителем органа управления Госавтоинспекции. Иногда случается, что выбор мест для камер направлен на максимальный приток денег от штрафов за нарушения и провоцирует опасные ситуации. Часто специальные технические средства видеофиксации маскируются: камеры устанавливаются по ходу движения транспортных средств, и увидеть их попросту невозможно, если не знать, что они там стоят.

Подставные аварийные ситуации на дороге. Подставные аварийные ситуации на дороге является распространным методом заработка. Водителям при любых условиях необходимо выполнять все оговоренные в ПДД пункты; правильно перестраивать транспорт в соседнюю полосу; обращать внимание на дорожную разметку. В подобных случаях необходимо использовать диктофоны, камеры и видеорегистраторы, а также обращаться в правоохранительные органы.

Для искоренения данного феномена необходима комплексная работа органов государственной власти, общества и СМИ. Государственные органы и правоохранительные структуры должны своевременно оповещать водителей об изменениях, вносимых в Правила дорожного движения,

выявлять и устранять причины нарушений, обеспечивать безопасность водителей и пешеходов на дороге, контролировать деятельность сотрудников ГИБДД, бороться с коррупцией на местах, организовывать прозрачные конкурсы и тендеры с целью качественной прокладки асфальтных покрытий и ремонта автомобильных дорог, формировать систему финансирования дорожного хозяйства на основе программно-целевого подхода и повышения эффективности использования бюджетных средств, совершенствовать структуры и технологии управления дорожным хозяйством, повышать эффективность использования государственного имущества в автотранспортной сфере, совершенствовать систему мониторинга состояния и развития сети автомобильных дорог, осуществлять контроль за пассажирскими перевозками (технические осмотры ТС, медицинские осмотры водителей автобусов и маршруток, перегруз машин), усилить надзор за обучением водителей в автошколах, делать качественные дорожные разметки, устанавливать знаки и камеры фиксации скоростного режима в установленных законодательством местах и т. д.

Знание законов и нормативно-правовых актов водителями может обезопасить их на автомобильных дорогах. Соблюдение Правил дорожного движения и законодательства Российской Федерации, использование антирадаров и видеорегистраторов являются главным залогом безопасности водителей, пассажиров и пешеходов, а также способ ограничиться от нечестных представителей правоохранительных органов и подставных аварийных ситуаций.

Средствам массовой информации необходимо оперативно и доступно информировать общество об изменениях в сфере дорожного движения, рассказывать о наличии преступных групп на дорогах.

ПРИМЕЧАНИЕ

[1]*Антон Олейник*. Коррупция на дороге: не подмажешь – не поедешь / Ведомости. URL: http://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2015/03/11/vlast-i-rinok-bezopasnaya-korruptsiya.

УДК 341.4

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ

INTERNATIONAL TRANSNATIONAL CRIME

Кочетовский Иван Евгеньевич
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Ivan Kochetovskiy
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена проблеме международной транснациональной преступности.

© Кочетовский И.Е., 2016

К л ю ч е в ы е с л о в а: преступность, преступление, международный, транснациональный, государство.

The article is devoted to the problem of the international transnational crime.

K e y w o r d s: crime, offence, international, transnational, state.

В настоящее время почти все преступления, предусмотренные уголовным правом, могут иметь международную распространенность, поэтому термин «международная (транснациональная) преступность» нельзя ограничить какой-то специфической категорией правонарушений, определенных в уголовном праве.

Транснациональную преступность можно определить как коммерческую деятельность криминальных корпораций, осуществляемую на территории нескольких стран противоправными средствами или с привлечением запрещенных товаров и услуг [3, с. 367–368].

Широкое распространение получили транснациональные преступления, посягающие исключительно на внутригосударственный правопорядок. Главным критерием отнесения к таким преступлениям становится выход за пределы национальных границ. В связи с этим ООН определила их как «правонарушения, охватывающие в аспектах, связанных с планированием, совершением прямыми или косвенными последствиями, более чем одну страну».

Иными словами, «транснациональные преступления – общеуголовные преступления, подпадающие под юрисдикцию двух и более государств».

По мнению Ю.Л. Воронина, И.В. Годунова, В.А. Номоконова [2; 6] в структуре транснациональной преступности традиционно выделяют три элемента:

1) международные преступления;

2) преступления международного характера;

3) преступления, связанные с иностранцами (с иностранным элементом).

Это обычные общеуголовные преступления, которые имеют лишь одну, но существенную особенность – иностранный элемент. Подобные преступления совершают иностранцы (либо посягательства направлены на них самих, либо преступления связаны с перемещением товаров, предметов, людей через государственные границы и т. д.).

Преступность с иностранным элементом в последнее время все чаще именуется транснациональной преступностью. Термин «транснациональный» характеризует как процесс обращения потоков информации, денег, физических объектов, людей и иных средств через государственные границы; при этом по крайней мере один из субъектов данного процесса не представлен государством.

Отметим, что еще в 1956 г. в лекции, прочитанной в Йельском университете, Ф. Джессап предложил включить термин «транснациональный» во все правовые нормы, которые регулируют «действия или события, выходящие за рамки национальных границ».

Транснациональная преступность есть совокупность совершаемых за определенный период времени преступлений (лиц, их совершивших), наносящих ущерб отношениям двух и более государств либо интересам юридических и физических лиц двух и более государств, ответственность

за которые предусмотрена в актах международного уголовного права или нормах национального уголовного законодательства [1, с. 535–540], принятых в соответствии с такими международно-правовыми актами [4, с. 22].

Транснациональная преступность – явление, угрожающее мировому правопорядку, и ее опасность намного сильнее, чем конкретный ущерб, причиняемый отдельным преступлением из массива преступлений, обозначенных понятием «международная преступность».

Понятие транснационального преступления даст Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности от 15 ноября 2000 г., ст. 3 которой устанавливает, что преступление носит транснациональный характер, если:

«a) оно совершено в более чем одном государстве;

b) оно совершено в одном государстве, но существенная часть его подготовки, планирования, руководства или контроля имеет место в другом государстве;

c) оно совершено в одном государстве, но при участии организованной преступной группы, которая осуществляет преступную деятельность в более чем одном государстве;

d) оно совершено в одном государстве, но его существенные последствия имеют место в другом государстве» [5, с. 435].

Таким образом, под транснациональными преступлениями следует понимать преступления, которые посягают на общественные отношения, интересы или блага, охраняемые уголовным законодательством двух и более государств, и субъектами которых являются иностранные граждане, имеющие целью, как правило, получение финансовой прибыли или приобретение власти.

Используя доминирующую мотивацию организованной преступности, ООН в 1992 г. в дополнение к вопроснику Четвертого обзора о тенденциях преступности запросила сведения о 14 видах транснациональных организованных преступлений: отмывании денег, террористической деятельности, краже произведений искусства и культуры, краже интеллектуальной собственности, незаконной торговле оружием, захвате воздушных судов, морском пиратстве, захвате наземных транспортных средств, мошенничестве, компьютерных преступлениях, экологических преступлениях, торговле людьми, торговле человеческими органами, незаконном обороте наркотиков. На Всемирной конференции по организованной преступности в Неаполе в ноябре 1994 г. этот перечень был дополнен незаконными азартными играми, тайным провозом незаконных мигрантов, вымогательством, незаконной торговлей радиоактивными материалами, незаконной торговлей вымирающими видами животных, транснациональной кражей автомобилей и др.

Приведенный список превалирующих криминальных форм дает некоторые представления о примерной совокупности традиционных составов преступлений, совершаемых организованной преступностью, и тех из них, которые могут составлять ее основное прибыльное национальное и транснациональное дело. Таким образом, в понимании ООН транснациональные преступления и преступления международного характера – это идентичные понятия.

Некоторые зарубежные ученые утверждают, что такие транснацио-

нальные преступления, как пиратство, терроризм международного характера, нарушения воздушных сообщений, являются преступлениями международного характера.

Полагаем, что данная трактовка не отвечает сегодняшним реалиям. Классификация транснациональной преступности, разработанная ООН, демонстрирует, насколько сильно влияние преступности на жизнь частных лиц, на отдельные отрасли экономики и мировое хозяйство в целом.

Стоит также выделить такую группу преступлений, как национальные преступления, некоторые из которых требуют международного противодействия, но не являются международными. К этой группе преступлений можно отнести преступления по общему праву. Данные преступления являются имплементированными из соответствующих международно-правовых положений и имеют бланкетный характер.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Безопасность* Евразии-2002: энциклопедический словарь-ежегодник / авт. идеи и концепции, рук. проекта В. Н. Кузнецов. М.: Книга и бизнес, 2003. – 880 с.

2. *Воронин, Ю.А.* Транснациональная преступность. Екатеринбург: Урал, 1997. 72 с.

3. *Иванов, Э.А.* Понятие транснациональной преступности и международно-правовое регулирование борьбы с ней // Преступность и законодательство. М.: Рос. криминолог. ассция, 1997. С. 366–374.

4. *Максимов, С.В.* Краткий криминологический словарь. М.: Юристъ, 1995. 31 с.

5. *Международное* право и борьба с преступностью : сборник документов; сост. А.В. Змеевский, Ю. М. Колосов, Н. В. Прокофьев. М.: Международные отношения, 2004. 718 с.

6. *Номоконов, В.А.* Транснациональные признаки организованной преступности и международное регулирование// Мат-лы 2-й Международной конференции «Мировое сообщество против глобализации преступности и терроризма». М., 2004. С. 371–375.

УДК 343

УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ И КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НАУЧНЫХ ВОЗЗРЕНИЙ УЧЕНОГО-ЮРИСТА А.С. МИХЛИНА

CRIMINAL LAW AND CRIMINOLOGICAL ASPECTS OF LEGAL SCHOLAR A.S. MIKHLIN'S SCIENTIFIC VIEWS

Морозов Александр Владимирович
Научный руководитель **Абдульмянова Т.В.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Aleksandr Morozov
Scientific adviser **T. Abdulmyanova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: t.v.abdulmyanova@rucoop.ru

В статье анализируются уголовно-правовые и криминологические аспекты научных воззрений выдающегося советского юриста А.С. Михлина.

© Морозов А.В., 2016

К л ю ч е в ы е с л о в а: А.С. Михлин, уголовное право, криминология, наказание.

In the article the criminal law and criminological aspects of scientific views of the prominent Soviet lawyer A.S. Mikhlin are analyzed.

K e y w o r d s: A.S. Mikhlin, criminal law, criminology, judgement.

Михлин Александр Соломонович родился в 1930 г в г. Москве. Областью его научных интересов стали такие важные направления в юриспруденции: пенитенциарная преступность, проблемы реформы уголовно-исполнительной системы, исполнения наказания в виде лишения свободы, преступная субкультура – криминологические аспекты. Он автор многочисленных комментариев к Уголовному и Уголовно-исполнительному кодексу Российской Федерации, учебников по уголовно-исполнительному праву России.

А.С. Михлин окончил Московский юридический институт. В 1954 году поступил в очную аспирантуру Всесоюзного института юридических наук Министерства юстиции СССР. Защитил кандидатскую диссертацию на тему «Последствия преступления в советском уголовном праве» (под научным руководством известного ученого в области уголовного и исправительно-трудового права доктора юридических наук профессора Б.С. Утевского).

В 1965 году поступил на работу во Всесоюзный научно-исследовательский институт охраны общественного порядка при Министерстве охраны общественного порядка РСФСР (в настоящее время – ВНИИ МВД Российской Федерации).

Наиболее значительные проблемы, исследовавшиеся А.С. Михлиным в то время, были связаны с исполнением наказаний, не связанных с лишением свободы, и освобождением от наказания. На эту тему написаны единолично и в соавторстве ряд книг: «Исправительные работы и их эффективность», «Досрочное освобождение от наказания», «Подготовка к освобождению лишенных свободы и закрепление результатов их перевоспитания», «Проблемы условного освобождения от наказания» и другие[1].

А.С. Михлин делал акцент на то, что смертная казнь как один из видов наказания, известных человечеству. Собственно говоря, смертная казнь применялась еще до того, как возникло уголовное право в современном смысле этого слова. Несмотря на то, что о смертной казни написано уже немало, в теоретической разработке этой проблемы еще немало белых пятен. В частности, как нам представляется, не рассмотрен вопрос о понятии смертной казни.

Таким образом, кара представляет собой лишение человека его прав или интересов, уменьшение их объема либо введение особого порядка их осуществления, установление обязанностей, которые обусловлены наказанием, и на других граждан обычно не возлагаются. В смертной казни кара проявляется в максимальной степени. У осужденного отнимается самое дорогое, что есть у человека – жизнь. Естественно, что одновременно он лишается и всех других прав и интересов. Однако это происходит только после приведения приговора в исполнение[2].

А.С. Михлин за время своей научной деятельности подготовил и опубликовал многочисленные труды. Некоторые из них востребованы и переизданы в настоящее время. Наиболее значимыми его трудами являются:

«Последствия преступления в советском уголовном праве» (М., 1969); «Смертная казнь: вчера, сегодня, завтра» (М., 1997); «Советское исправительно-трудовое право. Особенная часть. Учебник» (1979); «Управление органами, исполняющими наказания. Учебник» (1980, 1983); «Уголовно-исполнительное право. Учебник (1996, 1998, 1999, 2000)»; Высшая мера наказания: История, современность, будущее (М., 2001).

Как один из лучших юристов-специалистов А.С. Михлин неоднократно привлекался для составления комментария основного уголовного и уголовно-исполнительного закона России: «Комментарий к Уголовному кодексу (1971, 1994, 1996, 1997, 2000)»; «Комментарий к Уголовно-исполнительному кодексу (1997, 1999, 2000)».

А.С. Михлиным опубликовано более 500 научных работ объемом свыше 990 печатных листов в том числе около 70 монографий, учебников (в том числе и в соавторстве).

В 2000 году вышла монография о смертной казни в Москве, а в 1999 – в Лондоне на английском языке[3].

В 1982 году А.С. Михлину присвоено ученое звание профессора, в 1989 – почетное звание Заслуженного деятеля науки России. В 1996 за успехи в науке Указом Президента России награжден орденом Почета, в 2001 – медалью к ордену «За заслуги перед Отечеством» 2 степени, ранее – 8 медалями СССР и знаком «Заслуженный работник МВД».

Александр Соломонович ушел из жизни 30 октября 2007 году, оставив значительную память о себе в своих многочисленных и весьма значимых для России трудах.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]Михлин Александр Соломонович (16 февраля 1930 – 30 октября 2007) // Российский криминологический взгляд. 2008. № 1. С. 283–284.

[2]URL: http://deathpenalty.narod.ru/nauka/mihlin.htm (дата обращения 11.09.2016).

[3]URL: http://www.vnii-mvd.ru/node/145 (дата обращения 11.09.2016).

УДК 174

ЭТИКА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ С ОСУЖДЕННЫМИ

ETHICS OF PROFESSIONAL RELATIONSHIP WITH PRISONERS

Плешаков Сергей Михайлович
Лушенкова Валерия Юрьевна
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Sergey Pleshakov
Valeriya Lushenkova
National Research Mordovia State University

E-mail: PleshakovSM@mail.ru, Lushenkovav@mail.ru

В статье рассматриваются вопросы этики профессионального поведения сотрудников системы исполнения наказания с осужденными.
К л ю ч е в ы е с л о в а: этика, осужденный, система исполнения наказания.

The article discusses the ethics of professional conduct for penitentiary system convicts.
K e y w o r d s: ethics, convicted, penitentiary system.

В условиях демократического общества, в котором толерантность является залогом гармоничного сосуществования совершенно разных людей, профессионально этические качества человека становятся всё большей ценностью. Наибольшую актуальность данное условие приобретает в особых закрытых сообществах, в частности, в местах лишения свободы, где существенно обостряются человеческие взаимоотношения и стрессовые факторы достигают своего максимума. В условиях системы исполнения наказания на этику профессиональных отношений с осужденными оказывают влияние целый ряд экстремальных факторов, которые и определяют весь спектр и особенности данного этического кодекса:

1) контингент осужденных, среди которых очень высок процент лиц с психическими отклонениями, с высокой криминальной опасностью;

2) изоляция условий профессиональной деятельности. Специалисты системы исполнения наказания сами работают в условиях изоляции, что часто приводит к физической и психической усталости, профессиональной некомпетентности, запрещенным связям с осужденными и другим нарушениям трудовой дисциплины;

3) низкая престижность профессии. До настоящего времени в России бытует крайне негативное отношение к сотрудникам системы исполнения наказания, которые воспринимаются в качестве самовольных лиц, «беспредельщиков» [6, с. 18].

Рассмотрим основные элементы этики профессионального поведения сотрудников системы исполнения наказания с осужденными.

Этика профессиональных отношений с осужденными включает в себя следующие обязательные категории, которые, как правило, заключены в

© Плешаков С.М., Лушенкова В.Ю., 2016

особого рода специальных документах (кодексах чести, приказах, договорах и т. д.):

– уважение и защита прав, свобод и человеческого достоинства в соответствии с международными и отечественными правовыми нормами и общечеловеческими принципами морали;

– глубокое понимание социальной значимости своей профессии в системе исполнения наказания, своей ответственности перед обществом и государством, от которой в решающей степени зависят общественная безопасность, охрана жизни и здоровья, правовая защищенность граждан;

– разумное и гуманное использование предоставленных законом сотруднику уголовно-исполнительной системы прав в строгом соответствии с принципами социальной справедливости, гражданского, служебного и нравственного долга;

– безупречность личного поведения на службе и в быту, честность, неподкупность, исполнительность и инициатива, забота о профессиональной чести, профессиональная солидарность, взаимопомощь, поддержка, смелость и морально-психологическая готовность к действиям в экстремальных условиях;

– постоянное совершенствование профессионального мастерства, знаний в области служебной этики, повышение общей культуры, расширение интеллектуального кругозора, творческое освоение необходимого по службе отечественного и зарубежного опыта [5, с. 2].

Вышеуказанные требования (критерии) в отношениях с осужденными базируются на серии особых нравственных принципов:

– принцип гуманизма – один из центральных и основополагающих принципов пенитенциарной системы. Под гуманизмом понимается признание человека высшей ценностью. В соответствии со статьей 2 главы I Конституции РФ человек, его права и свободы являются высшей ценностью, а их соблюдение признается обязанностью государства [1]. Реализация данного принципа состоит в следующем. Во-первых, в точном следовании законам, которые регулируют отношение государства, общества, осужденных лиц и сотрудников системы исполнения наказания. Во-вторых, в абсолютном отказе от грубого обращения с осужденными. В-третьих, в полной вере в возможность исправления осужденных;

– принцип законности. Смысл его применительно к этике профессионального поведения сотрудника системы исполнения наказания состоит в том, что необходимо соблюдать законы и подзаконные акты. В комментариях к Уголовно-исполнительному кодексу Российской Федерации особо отмечается, что «содержанием принципа законности является не порядок деятельности учреждений и органов, исполняющих наказания, а соответствие этой деятельности уголовно-исполнительному закону» [2]. В соответствие с этим принципом этики профессионального поведения сотрудник не должен забывать, что заключенный под стражу остается гражданином общества.

Неотъемлемой частью этического кодекса, регулирующего отношение с осужденными, являются следующие профессионально-этические нормы:

а) быть верным Присяге, гражданскому и служебному долгу, глубоко

осознавать свою личную ответственность за поддержание правопорядка и законности;

б) честно и добросовестно выполнять должностные обязанности на любом порученном участке, проявлять твердость и принципиальность. Делом отстаивать честь и авторитет своего подразделения, а также находить взаимопонимание с сотрудниками других служб;

в) использовать, предоставленные государством правомочия разумно, строго в рамках закона. Последовательно реализовывать курс на гуманизацию исполнения наказаний, уважать права осужденных;

г) уважительно относиться к государственной и ведомственной символике, а также всемерно содействовать формированию позитивного облика системы исполнения наказания;

д) проявлять мужество и смелость, не останавливаться перед лицом опасности в обстановке, требующей спасения жизни людей, пресечения угрожающего людям преступления;

е) быть требовательным к себе, принципиальным, правдивым, беспристрастным в решениях;

ж) принимать участие в воспитательном процессе подрастающего поколения с целью формирования законопослушного поведения [3].

Таким образом, специфические требования, предъявляемые к этике профессиональных взаимоотношений с осужденными могут иметь как общеобязательный характер, так и вытекать из специфики самой профессии и характера конкретной служебной деятельности [4, с. 23].

Из всех этих требований особое значение имеют те этические требования к профессиональной деятельности сотрудников системы исполнения наказания, которые отличаются общеобязательным характером. По нашему мнению, здесь следует особо выделить такие требования, как проявление устойчивости к профессиональной деформации, а соблюдение морально-этических принципов по отношению к заключенным.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Конституция* Российской Федерации [от 12. дек. 1993 г.] // Рос. газ. 25 дек. 1997.

2. *Уголовно*-исполнительный кодекс Российской Федерации [от 8 янв. 1997 г. № 1-ФЗ] // Там же. 16 янв. 1997.

3. *Об утверждении* общих принципов служебного поведения государственных служащих: Указ Президента РФ [от 12 августа 2002 г. №885] // Там же. 15 авг. 2002.

4. *Миронова, О.М.* Требования, предъявляемые к сотрудникам уголовно-исполнительной системы в современных условиях // Бизнес в законе. 2011. № 6.

5. *Профессиональная* этика сотрудника УИС : Учебное пособие. Томск: Томский филиал ФГОУ ВПО Кузбасский институт ФСИН России, 2010.

6. *Хвостов, А.Т.* Сотрудники уголовно-исполнительной системы : экстремальные факторы, условия профессии и их следствия // Личность в экстремальных условиях. 2013. № 3.

УДК 343.8

СОДЕРЖАНИЕ И ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

CONTENTS AND MAIN TENDENCIES OF CRIMINAL EXECUTIVE POLICY

Прокопович Алина Александровна
Плешаков Сергей Михайлович
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Alina Prokopovich
Sergey Pleshakov
National Research Mordovia State University

E-mail: alina_prokopovich@rambler.ru, PleshakovSM@mail.ru

Статья посвящена рассмотрению вопросов современной уголовно-исполнительной политики. Рассматриваются ее понятие, содержание и современные тенденции развития. Особое внимание уделено факторам, влияющим на содержание политики в сфере исполнения наказаний.

К л ю ч е в ы е с л о в а: уголовно-исполнительная политика, тенденции, факторы, гуманизация, уголовное наказание, исправление осужденных, уголовно-исполнительное право.

The article is devoted to questions consideration of modern criminal-executive policy. Its concept, contents and current trends of development are considered. The special attention is paid to the factors influencing the maintenance of policy in the sphere of punishments execution.

K e y w o r d s: criminal-executive policy, trends, factors, humanization, criminal penalties, remediation process of convicts, Criminal Executive Law.

В наше время Россия переживает множество преобразований в различных сферах жизни общества, но серьезным препятствием на пути к улучшению качества жизни граждан является неуклонный рост уровня преступности. Поэтому проблема развития политики государства в сфере борьбы с преступностью является крайне актуальной и требует большого внимания.

Вопросы исполнения и отбывания уголовных наказаний, а также применения к осужденным различных средств исправления нередко пытаются связать с моральными общечеловеческими ценностями, но, несмотря на это, присутствует жестко установленная и четко регулируемая нормами права уголовно-исполнительная политика. Более того, нельзя сказать, что она существует и модернизируется самостоятельно, она зависит от множества факторов. Существует немало социальных явлений, являющихся движущей силой направленности, содержания уголовно-исполнительной политики в целом. К ним можно отнести:

– общий уровень культуры в обществе, систему нравственных ценностей;

– защита основных конституционных прав граждан, развитие такого политического режима как демократия;

– бюджет государства, а именно выделение средств на содержание учреждений уголовно – исполнительной системы;

© Прокопович А.А., Плешаков С.М., 2016

– изменение структуры, уровня и динамики преступности [2, с. 2–3];

– совершенствование и заполнение пробелов уголовно-исполнительного законодательства.

Стоит отметить, что уголовно – исполнительное право и уголовно – исполнительная политика имеют прочную связь, так как постоянно взаимодействуют друг с другом. Уголовно-исполнительная политика является базой, фундаментом для уголовно-исполнительного права, именно она определяет основные принципы, задачи и методы обеспечения исполнения наказаний. Иными словами, она воплощается в нем, находит свое выражение. Так же как уголовно-исполнительная политика является продолжением уголовной политики.

Огромное влияние на тенденцию развития уголовно – исполнительной политики России повлияли международные правовые акты, которые были ратифицированы. Согласно ч. 4 ст. 15 Конституции РФ, международные договоры являются частью правовой системы, что позволяет вносить большой вклад в правовое регулирование, модернизировать систему исполнения наказаний. Еще в 1989 году СССР были подписаны Венские соглашения, по которым он обязался привести всю законодательную систему в соответствии с международными соглашениями о защите прав человека, что затрагивало и систему исполнения наказаний. Например, речь шла о соблюдении принципов, заложенных Европейской конвенцией о защите прав человека и основных свобод 1950 г., Конвенцией против пыток и других жестоких, бесчеловечных и унижающих достоинство видов обращения и наказания 1984 г., Всеобщей декларацией прав человека 1948 г. и Международным пактом о гражданских и политических правах 1966 г., Международным пактом об экономических, социальных и культурных правах 1966 г.

В научных публикациях встречаются различные интерпретации понятия уголовно-исполнительной политики. Так в одном из учебников понятие уголовно-исполнительной политики определяется как деятельность государства по определению целей уголовного наказания, государственно-правового механизма их реализации, организации процесса исполнения уголовных наказаний и применения к осужденным мер исправительного воздействия [1, с. 16]. О.Г. Перминов определяет это понятие как систему идей и направлений в сфере создания норм права и их применения при исполнении и отбывания наказания, помощь в ресоциализации осужденных после отбывания ими наказания [4, с. 7].

Представляется, что уголовно-исполнительная политика – это часть государственной политики по определению целей, задач, основных направлений, форм и методов деятельности уполномоченных органов по обеспечению исполнения и отбывания уголовных наказаний.

Уголовно-исполнительная политика находится в постоянном развитии, и в зависимости от состояния указанных выше факторов она не может оставаться неизменной. Например, исторический обзор развития уголовного и уголовно-исполнительного законодательства показывает, что карательная политика государства существенно скорректирована в сторону гуманизации исполнения и отбывания наказания. Так, например, введены как альтернатива наказанию в виде лишения свободы новые виды уголовных наказаний, не связанных с изоляцией от общества (обяза-

тельные работы, ограничение свободы, арест). Теперь при назначении наказания суд руководствуется не только карательной функцией, но и воспитательной. Основная цель при этом – уйти от принципа «клейма осужденного», ведь зачастую судимые граждане испытывают трудности при устройстве на работу, а потом вновь возвращаются к преступному образу жизни от безысходности, что приводит к рецидиву. В наше время сотрудники уголовно-исполнительной системы, да и все общество в целом осознало эффективность гуманной системы наказания. Истинное предназначение наказания лежит в исправлении осужденного, а не в подавлении его личности и жестокости [3]. Очевидно и другое, что в условиях переполнения исправительных учреждений, назначение осужденным наказаний, не связанных с изоляцией от общества в какой-то степени позволит решить эту проблему.

В заключении хотелось бы отметить, что выработка политики в сфере исполнения наказаний является довольно многогранной и динамичной. Она постоянно подвергается изменению не только вследствие развития экономики, политики, социальной сферы в стране, но и принятия международных стандартов уголовно-исполнительной системы. Задача государства – вовремя реагировать на изменения в указанных сферах, постепенно корректировать и дополнять уголовно-исполнительную политику, повышая ее действенность.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Зубарев, С.М.* Уголовно-исполнительное право: учеб. для вузов / С.М. Зубарев, В.А. Казакова, А.А. Толкаченко. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2013. 455 с.

2. *Зубков, А.И.* Уголовно-исполнительное право России: теория, законодательство, международные стандарты, отечественная практика конца XIX – начала XXI века: учебник / под ред. А.И. Зубкова. М.: Норма, 2006. 720 с.

3. *Кренслер, Ф.Ф.* Современная уголовно – исполнительная политика // Актуальные проблемы российского права. 2010. № 4. С. 164–167.

4. *Перминов, О.Г.* Современные проблемы уголовной и уголовно-исполнительной политики // «Черные дыры» в российском законодательстве. 2003. № 2. С. 7.

УДК 343.24

ПРОБЛЕМЫ НАКАЗАНИЯ В УГОЛОВНОМ И УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРАВЕ КАК ОСНОВА НАУЧНОГО ТВОРЧЕСТВА ПРОФЕССОРА Н.А. СТРУЧКОВА

PROBLEMS OF THE PUNISHMENT IN CRIMINAL AND CRIMINAL-EXECUTIVE LAW AS SCIENTIFIC WORK BASIS OF PROFESSOR N.A. STRUCHKOV

Силкин Михаил Николаевич
Научный руководитель **Абдульмянова Т.В.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Mikhail Silkin
Scientific adviser **T. Abdulmyanova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: t.v.abdulmyanova@rucoop.ru

Статья посвящена научному наследию выдающегося советского юриста Н.А. Стручкова.
Ключевые слова: Н.А. Стручков, уголовное право, уголовно-исполнительное право, наказание.

The article is devoted to the scientific heritage of the prominent Soviet lawyer N.A. Struchkov.
Key words: N.A. Struchkov, criminal law, criminal executive law, judgement.

Доктор юридических наук, профессор, заслуженный деятель науки РСФСР Николай Алексеевич Стручков родился 13 февраля 1922 г. в Москве. Как и основное большинство уроженцев предвоенных лет, он являлся участником Великой отечественной войны. В составе военно-воздушных сил Красной армии оборонял Сталинград, участвовал в воздушных сражения на Курской дуге, освобождал Варшаву, брал Берлин, был ранен. В 1946 г. Н.А. Стручков поступил в Военно-юридическую академию и после окончания адъюнктуры был оставлен преподавателем на кафедре уголовного и военно-уголовного права. В 1954 году им будет защищена диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук «Борьба со взяточничеством по советскому уголовному праву». В связи с упразднением в 1956 г. Военно-юридической академии он перешёл на работу в Высшую школу МВД СССР на кафедру исправительно-трудового права, с 1958 г. – начальник этой кафедры. Здесь же он в 1963 г. защитил докторскую диссертацию по юриспруденции «Правовое регулирование наказания (основные проблемы советского исправительно-трудового права). С 1956 по 1960 и с 1984 по 1987 гг. работал в ордена Знак Почёта Институте законодательства и сравнительного правоведения на должностях старшего научного сотрудника и заведующего отделом уголовного и уголовно-процессуального законодательства. С

© Силкин М.Н., 2016

1964 г. – член научно-консультативного совета при Верховном Суде РСФСР. В 1967 – 1974 гг. он являлся заместителем начальника Высшей школы МВД СССР по научной работе.

В 1975–1984 гг. – заместитель начальника ВНИИ МВД СССР (ныне Государственное учреждение «Всероссийский научно-исследовательский институт МВД России»). Здесь по его инициативе и настойчивости в институте было создано координационное бюро по проблемам исправительно-трудового права. Два раза в год на симпозиумах с приглашением практически всех заинтересованных ученых из юридических вузов страны обсуждались проблемы совершенствования деятельности учреждений и органов, исполняющих наказания, выработки предложений по изменению исправительно-трудового законодательства, концепции уголовно-исполнительного закона.

В последние годы жизни (1987–1989 гг.) – он профессор кафедры управления органами, исполняющими наказания Академии МВД СССР (Академия управления МВД России).

Н.А. Стручков оставил большое научное наследие. Им опубликовано по проблемам уголовного, исправительно-трудового (уголовно-исполнительного) права, криминологии, пенитенциарной педагогике и пенологии более 300 научных работ в нашей стране и за рубежом. Увлечение Николая Алексеевича проблемами исправительно-трудового права, видимо, в значительной степени объясняется тем, что в науке уголовного права он тяготел к учению о наказании, сосредоточивая свое внимание на раскрытии общечеловеческого и юридического содержания этого сложного социального феномена. С его именем неразрывно связаны такие разделы, как разработка проблемы общего понятия и теоретических оснований построения системы наказания, определение среди них наказаний, связанных с исправительно-трудовым воздействием, и настоятельное отстаивание гуманистических начал в построении уголовно-правовых норм, призванных закрепить карающий и воспитывающий элементы в каждом виде наказания.

Для науки уголовного права, и особенно раскрытия социального смысла и юридического механизма уголовной ответственности, также имеют большое значение, выдвинутые Н.А. Стручковым положения о сложном характере общественных отношений, возникающих при совершении преступления, и возникновении в данном случае необходимости привлечения нескольких отраслей права для их регулирования.

Плодотворную научную деятельность Н.А. Стручков успешно сочетал с практической работой по совершенствованию уголовного и исправительно-трудового законодательства, принимая активное участие в разработке Основ исправительно-трудового законодательства Союза ССР и союзных республик (1969), Исправительно-трудового кодекса РСФСР (1970), проекта Основ уголовно-исполнительного законодательства, подготовке изменений в уголовные и исправительно-трудовые кодексы.

Н.А. Стручков создал свою школу по подготовке научных и научно-педагогических кадров: им подготовлено 48 кандидатов наук, многие из которых впоследствии защитили докторские диссертации.

Н.А. Стручков оставил после себя разработанный огромный научный потенциал области отечественной и зарубежной юриспруденции: Назначение наказания при совокупности преступлений (1957); Условно-

досрочное освобождение от наказания (1961); Советское исправительно-трудовое право: учебное пособие. (1961); Основы советского исправительно-трудового права (1964); Советская исправительно-трудовая политика и ее роль в борьбе с преступностью (1970); Проблемы науки исправительно-трудового права в свете нового исправительно-трудового законодательства: учебное пособие. (1972); Комментарий к основам исправительно-трудового законодательства Союза ССР и Союзных республик (1972). Исправительно-трудовое законодательство зарубежных социалистических государств, Германская Демократическая Республика (1976); Уголовная ответственность и ее реализация в борьбе с преступностью (1978); Законодательство об исполнении уголовного наказания в зарубежных социалистических государствах: Учебное пособие (1978); Исполнение наказания в виде лишения свободы в европейских социалистических государствах (1978); Правовые меры борьбы с правонарушителями (1979); Исполнение уголовного наказания в капиталистических странах: Учеб. пособие (1979); Исправительно-трудовое законодательство зарубежных социалистических государств. Польская Народная Республика (1980); Исполнение уголовного наказания в капиталистических странах: Учеб. пособие (1980) (в соавт., вып. дан. 1981); Обсуждение пенитенциарных проблем на международном уровне: Лекция 1981 (в соавт); Воспитание осужденного: закон, теория, практика (1982); Проблема личности преступника (1983); Исправительно-трудовое законодательство зарубежных социалистических государств. Народная Республика Болгария. (1983); Проблема личности преступника: Лекции по криминологии (1983); Курс исправительно-трудового права: Проблемы Общ. части (1984); Курс исправительно-трудового права: Проблемы Особен. части (1985); Воспитание осужденного: закон, теория, практика: [Пер. с рус.]. (1984); Основы криминологии в Народной Республике Болгарии (1987); Принятие Основ исправительно-трудового законодательства и дальнейшее развитие правового регулирования исполнения наказания: учеб. пособие (1988) и многие др.

По своим личным качествам он был человеком высокой порядочности, культуры, интеллигентности, большой научной работоспособности и разносторонней эрудиции, владел в совершенстве немецким, английским, итальянским, польским и другими славянскими языками, что позволяло ему читать без переводчика лекции по пенитенциарным проблемам в университетах Варшавы, Будапешта, Берлина, Праги и других зарубежных высших учебных заведениях.

За ратный труд и огромный вклад в развитие юридической науки и совершенствование деятельности правоохранительных органов отмечен Награжден двумя 2 орденами Красной Звезды, орденами Отечественной войны I и II степени, орденом Трудового Красного Знамени, медалями «За боевые заслуги», «За оборону Сталинграда», «За освобождение Варшавы», «За взятие Берлина», «За победу над Германией в Великой Отечественной войне 1941–1945 гг.», «В память 800-летия Москвы» и др., а также зарубежными орденами и медалями. Ему были присвоены почетные звания: «Заслуженный работник МВД СССР», «Заслуженный деятель науки РСФСР».

Ушел из жизни Николай Алексеевич Стручков 15 ноября 1989 года.

УДК 343.823

ОБЩЕСТВЕННО ПОЛЕЗНЫЙ ТРУД ОСУЖДЕННЫХ ЛИЦ

SOCIALLY USEFUL WORK OF SENTENCED PERSONS

Углова Яна Ивановна
Плешаков Сергей Михайлович
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева

Yana Uglova
Sergey Pleshakov
National Research Mordovia State University

E-mail: janina.uglova@mail.ru, PleshakovSM@mail.ru

Статья посвящена общественно полезному труду осужденных лиц, его форме, роли и главных задачах. Также авторы обращаются к историческим моментам и аспектам уголовно-исполнительной политики в сфере назначения наказания и применения к осужденным мер трудового воспитания.

К л ю ч е в ы е с л о в а: общественно полезный труд, осужденные, трудовое воспитание, уголовно-исполнительная политика.

The article is devoted to the socially useful labour of convicted persons, form its role and main tasks. Also the autors refer to historical moments and aspects of penal policy in the field of sentencing and application of convicted measures of labor education.

K e y w o r d s: community service, prisoners, labor education, criminal-executive policy.

В любой время, в любой стране, исторически сложилось так, что основой существования общественного строя составляет труд человека и, несомненно, результаты его воплощения. Труд – это самое эффективное средство формирования каждого человека, а его стремление к труду – основополагающая черта становления как личности. Общественное производство, материальные, культурные и духовные ценности создаются трудом, в связи с этим он и получил название общественно полезного.

Одной из актуальных проблем на сегодняшний день является изыскание способов и методов воздействия на различные категории преступников с целью их исправления и перевоспитания, и наиболее эффективным из них является использование их труда. Подобная идея нашла широкое применение еще в первые десятилетия XX века. Так, например, в Постановлении Наркомюста РСФСР от 15.11.1920 г. «Положение об общих местах заключения» говорилось, что «занятие заключенных работами имеет воспитательно-исправительное значение, ставя своей целью приучить и приохотить к труду заключенных, дать им возможность, по выходе из места заключения, жить трудовой жизнью. Вместе с тем труд, обязательный для каждого гражданина РСФСР, является обязательным и для заключенных». Таким образом, в качестве меры исправительно-трудового воздействия выступало трудовое воспитание в совокупности с профессиональным обучением. Но можно отметить тот факт, что в Советское время политика в сфере исполнения наказания и обращения с осужденными была прежде всего направлена на развитие производственных сил (потребностей) страны. Так, осужденные условно и условно-досрочно освобожденные лица выполняли около 16–18 % общего объема

© Углова Я.И., Плешаков С.М., 2016

строительных и монтажных работ в Советском Союзе. Утверждающим положением считалось, что если осужденный полностью здоров, он должен работать и быть занятым общественно полезным производственным трудом[1].

В настоящее время трудовая деятельность лиц, лишенных свободы, регламентируется нормами уголовно-исполнительного кодекса РФ, а именно главой 14. А в статье 103 УИК РФ установлена обязанность осужденных на труд в местах и на тех работах, которые определяет сама администрация исправительного учреждения. И считается, что принудительным трудом работа, которую обычно лицо должно выполнять, находясь в заключении, не является. В свою очередь, многие ученые теоретики и практические работники пришли к единому мнению в том, что труд осужденных людей обеспечивает поддержку их физического, психического состояния, формирует базу адекватных отношений в их среде за счет коллективности и, самое важное, способствует более быстрой адаптации в обществе после отбытия наказания. Но следует так же учитывать следующее: администрация исправительных учреждений обязана привлекать к общественно полезному труду осужденных только с учетом их пола, трудоспособности, возраста, специальности и состояния здоровья. Так, осужденные лица мужского пола в возрасте старше 60 и женского – старше 55 лет, инвалиды I и II групп, могут привлекаться только по их желанию и в соответствии с законодательством РФ о труде и социальной защите инвалидов[2].

Важным моментом в политике в сфере исполнения наказания и обращения с осужденными отмечается переход к содержанию исправительных учреждений на средства государственного бюджета с оставлением суммы прибыли для помощи осужденным при их освобождении. Вследствие этого, постепенно происходит упорядочивание управления производственным трудом осужденных, и самое главное, формируется положительная мотивация и стремление к труду. Необходимость состоит в обеспечении осужденных заработком на основе роста производительности труда и этим предоставить возможность для компенсации затрат личного характера и оказания материальной помощи своим семьям или родителям. В свою очередь, основной проблематикой в направлении полной занятости трудом осужденных по договорам с предприятиями являются существенные правовые ограничения, обязательные охранные и надзорные действия, изоляция, которые стоят далеко недешево, что очень отталкивает потребителей рабочей силы. Но данная проблема стоит на пути своего разрешения, что, несомненно, радует, так как при упрощенных условиях отбывания установленного наказания, когда лица работают без охраны и сопровождения, можно их труд использовать на объектах предприятий бытового облуживания населения или другого вида хозяйственной деятельности в пределах местности исправительного учреждения.

Высказывается мнение ученых на тот счет, что налагаемая законодателем обязанность осужденных трудиться по своей сути, в настоящий момент, имеет лишь фактический характер, а обусловлен острой нехваткой мест работы и наказанием за отказ от выбранной для него работы[3]. В данном случае было бы уместно употребить высказывание И.С. Полевского: «В условиях частичной безработицы при рыночных отношениях,

осужденные вынуждены заслужить право работать своим примерным поведением. Труд превращается в средство стимуляции позитивной активности личности»[4].

Подводя итог и говоря об общественно полезном труде осужденного лица можно делать вывод, что он обладает исключительно ценным и важным воздействием воспитательного характера на личность осужденного. А анализ опыта России и других стран по использованию труда осужденных говорит о том, что существует явная необходимость развития направлений в сфере полного трудоустройства осужденных лиц, во-первых, а во-вторых, совершенствование системы, в которой существует возможность формирования предпринимательства в условиях ограничения свободы.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Зубков, А.И.* Концепция перестройки исправительно-трудовой деятельности в СССР. Рязань, 1989. С. 4.

[2]*Уголовно-исполнительный* Кодекс Российской Федерации. Ст. 103.

[3]*Шевляков, М.А.* Труд для осужденных к лишению свободы – право или обязанность? // Деятельность правоохранительных органов в современных условиях: сб. материалов 20-й Междунар. науч.-практ. конф.: в 2 т. Т. 1. Иркутск, 2015. С. 159–163.

[4]*Полевский, И.С.* Исправление осужденных к лишению свободы как основная цель отечественного уголовно-исполнительного законодательства: учебное пособие. Челябинск: Челябинский юрид. институт МВД России, 2002. С. 45.

УДК 343.9

ПРОФЕССОР В.Ф. ЧИЖ И ЕГО КРИМИНАЛЬНАЯ АНТРОПОЛОГИЯ

PROFESSOR V.F. CHIZH AND HIS CRIMINAL ANTHROPOLOGY

Чингаева Анастасия Сергеевна
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Anastasiya Chingayeva
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена научным изысканиям выдающегося российского юриста В.Ф. Чижа в области криминальной антропологии.

К л ю ч е в ы е с л о в а: В.Ф. Чиж, криминальная антропология, личность, преступник, преступление.

The article is devoted to the scientific research of the prominent Russian lawyer V.F. Chizh in the criminal anthropology field.

K e y w o r d s: V.F. Chizh, criminal anthropology, personality, criminal, offence.

© Чингаева А.С., 2016

Владимир Федорович Чиж родился 9 (21 н. ст.) июня 1855 г. в Смоленской губернии в бедной дворянской семье. Учился в военной гимназии в Полоцке. В 1878 г. с отличием окончил Военно-медицинскую академию и работал морским доктором. Через 2 года, будучи врачом-ординатором психиатрического филиала Кронштадтского военного госпиталя, начал проявлять интерес к психиатрии. После этого работал в гражданских лечебных учреждениях. Ученую степень доктора медицины получил в 1883 г. в Военно-медицинской академии после того, как защитил диссертацию, посвященную патологоанатомическим вопросам «прогрессивного паралича помешанных».

С 8 апреля 1884 г. В.Ф. Чиж работал за границей в Психологическом высшем учебном заведении Вильгельма Вундта в Лейпциге, а еще в психиатрических больницах Пауля Флексига (Лейпциг), Жана-Мартэна Шарко (Париж). Уже в Петербурге осенью 1885 г. он избирается старшим (главным) врачом психиатрической больницы на станции Удельная (ныне 3-я психиатрическая больница С.-Петербурга). В 1886 г. – он приват-доцент Военно-медицинской академии по психиатрии и нервным болезням, в 1888 г. избирается приват-доцентом юридического факультета Петербургского университета по курсу судебной психопатологии.

В 1891 г. В.Ф. Чиж был назначен профессором по кафедре душевных и нервных болезней Дерптского (Юрьевского, Тартуского) университета. С 1894 –1904 г. В.Ф. Чиж читал для студентов курс физиологической психологии. В 1904 г. В.Ф.Чиж избирался деканом медицинского факультета данного университета.

Покинул Юрьев В.Ф. Чиж только после начала Первой мировой войны, став уполномоченным Российского Красного Креста в Киеве, где занимался организацией общественной помощи душевнобольным из числа воинов русской армии. Вслед за тем, в предместье Киева, в доме для престарелых литераторов, В.Ф. Чиж скончался 4 декабря 1922 г.

В.Ф. Чиж является создателем около 200 печатных работ, включая ряд монографий, по различным вопросам психиатрии, невропатологии, криминальной антропологии и психологии. Более половины из них – это оригинальные работы, остальные – весьма обстоятельные и поучительные обзоры, рецензии, корреспонденции, в том числе касающиеся вопросов психологии [3].

Чиж получил огромный практический врачебный опыт работы в военно-морском госпитале. Этот опыт дал возможность ему после того как он вернулся в Петербург поступить на работу врачом в Тюремный госпиталь, что в огромной мере решило его судьбу в будущем. Различие между внешним видом, мировоззрением и поведением матросов и заключенных удивили молодого врача, и вызвало огромный интерес к изучению психологических причин делинквентного и криминального поведения. Нарушение закона считал Чиж следствием органического психического расстройства – «нравственной бесчувственности» [2].

Теоретическая разработка проблем личности и индивидуальности В.Ф. Чижом началась в конце 80-х гг. XIX в. в работе «Элементы личности» [5; 6]. Дальнейшее развитие эта концепция получила в работах «Нравственность душевнобольных», «Биологическое обоснование пессимизма», «Педагогия как искусство и как наука» и некоторых др. Объ-

емный труд В.Ф. Чижа «Биологическое обоснование пессимизма» был опубликован в журнале «Неврологический вестник» в 4-х выпусках 1895 г. Основные идеи его труда «Биологическое обоснование пессимизма» («Неврологический вестник» в 4-х вып. 1895 г.) были биологического направления, где он рассматривал также не обошел ряд психологических вопросов, этим он сдела вклад в развитие теории личности и индивидуальности. Он считал обыденным «для изучавшего психофизику в самом ее источнике искать ближайшей и постоянной зависимости между психическими процессами и телом, установить, поскольку те или другие особенности организации выражаются теми или другими психическими свойствами» [6, с. 38].

По нему понятие индивидуальности, характера трудно определимы и что именно составляет сущность личности – не выяснено не только эмпирической психологией, но и философией, а положение врача-психиатра, который находится в благоприятных условиях наблюдения, дает возможность, шаг за шагом прослеживать разрушение личности, устанавливать «основные, простейшие элементы индивидуальности». Господствующее настроение человека он считал самым существенным психическим свойством индивидуальности. При этом наиболее развитое «чувствование» он называл «главным рычагом деятельности» [5, с. 10], а темперамент – «активной стороной чувствований». Методический арсенал в индивидуально-психологическом исследовании, по В.Ф. Чижу, составляло систематизированное наблюдение («личность характеризуется поступками») [5, с. 26] в сочетании, в необходимых случаях, с лабораторным экспериментом для изучения различных процессов и клиническим – при изучении волевой сферы.

Распространённое мнение как пьянство, дурная привычка, неверно и что основная ошибка заключается в том, что люди объединяют в единое целое тех, кто «пьет из тщеславия, слабости характера, и тех, кому пить приятно». Здоровому человеку «алкоголь не может быть приятен сам по себе и, являясь сильным нервным ядом, может в конце концов доставлять наслаждение только потому, что занятия людей либо скучны, либо требуют огромного напряжения сил». Коллеги В.Ф. Чижа осуждали его за то, что в юношеские годы он был ярым поклонником теории Ломброзо и даже в некоторых случаях считал, что он гений. Большинство же современников В.Ф. Чижа не принимало теорию Ч. Ламброзо. [1]. Он приверженец консервативно-патриотических взглядов, хотя в начале XX в. в медицине имели преимущество антиправительственные настроения, в основном из-за социальной политики государства. Представители врачебной науки осознавали, что некоторые болезни в какой-то степени имеют социальный характер. [7]. Обреченность В.Ф. Чижа нарастала во многом из-за долговременного недопонимания с коллегами. Этому послужила его научная теория о том, что делинквентные и криминальные наклонности основываются на «нравственной бесчувственности», оказывая влияние не только на преступников в сфере уголовного преступления, но и на преступников в сфере политики, а он был еще и ярым последователем теории наследственности.

В 1892 г. В.Ф. Чиж написал труд «Криминальная антропология», который имел большое значение в области антропологии, где он утверждал:

«Все главные элементы личности, даны уже при рождении. Воспитание, среда имеют только второстепенное значение. Главный недостаток криминальной антропологии – это игнорирование метода индивидуального наблюдения» [4].

В.Ф. Чиж писал: «Причина преступления – не «злая» или «преступная» воля, а все существо преступника, вся его несовершенная, как физическая, так и психическая, организация». Но он сам особой чувствительностью не отличался, не заметив у преступников «ничего похожего на раскаяние, стыд, угрызения совести». Большинство из них, по его мнению, «выставляло себя несчастными жертвами врагов, агентов полиции, ошибок суда» и казались равнодушными к назначенному наказанию. Криминальная антропология заинтересовала приверженцев своим научным характером. Она объясняла – пусть и неверно – феномен преступления, и претендовала на моральные выводы. Также, криминальная антропология помогала описывать шокирующие вещи, то есть рационализовала потенциально травмирующий предмет.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Сироткина, И.Е.* Классики и психиатры. Психиатрия в российской культуре конца XIX – начала XX веков. М.: НЛО, 2009. 272 с.
2. *Текутьев, Ф.С.* Исторический очерк кафедры и клиники душевных и нервных болезней при Императорской военно-медицинской академии. СПб.: Военная типография, 1898. 303 с.
3. *Циген, Т.* Физиологическая психология. Москва: АСТ, 1998. 187 с.
4. *Чиж, В.Ф.* Криминальная антропология. Одесса: Г. Бейленсон и И. Юровский, 1895. 51 с.
5 *Чиж, В.Ф.* Элементы личности // Вестн. психиатрии. 1889. № VII (1). С. 1–37.
6. *Чиж, В.Ф.* Элементы личности (Статья вторая.) // Там же. 1893. № X (1). С. 145–182; № 2. 1–39 (окончание).
7. *Яроцкий, А.И.* Идеализм как физиологический фактор. Юрьев: Типография К. Маттисен, 1908. 311 с.

УДК 343.914

ЖЕНСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ В КРИМИНОЛОГИИ

FEMALE CRIME IN CRIMINOLOGY

Ялыгина Альбина Алексеевна
Научный руководитель **Заварюхин В.Ю.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Albina Yalygina
Scientific adviser **V. Zavaryukhin**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: zavaryuhin@mail.ru

Статья посвящена криминологическим проблемам женской преступности.

К л ю ч е в ы е с л о в а: криминология, преступность, женщина.

© Ялыгина А.А., 2016

The article is devoted to the criminology problems of the female crime.
K e y w o r d s: criminology, crime, woman.

Женская преступность отличается от мужской своим характером преступлений, орудиями преступлений, ролью и способами совершения. Данные особенности связаны с местом женщин в обществе, ее ролями. Наиболее частыми преступлениями у женщин являются кражи, обман потребителей, хищения чужого имущества путем присвоения. Редко женщины совершают хищения при помощи разбоев, мошенничества и грабежей, а также хищения в крупных размерах.

Также, например, женщины чаще чем мужчины, привлекаются за обман потребителей. Это объясняется большей занятостью женщин в таких сферах, как торговля, общественное питание.

Анализ современных психологических и социально-экономических процессов женщин позволяет узнать то, что причины преступности среди женщин на сегодняшний день связаны со следующими явлениями:

1) ростом наркомании, алкоголизма, проституции, бродяжничества и попрошайничества среди женщин;

2) активным их участием в общественном производстве;

3) некоторым ослаблением главных социальных институтов и в первую очередь, семьи.

На производстве женщины совершают хищения потому, что иным путем эти ценности они не могут купить из-за отсутствия денежных средств, либо из-за слишком высоких цен. А так же сейчас во многих семьях женщины, работающие в торговле или общественном питании, являются кормильцами даже когда есть мужа. Конечно, много хищений совершается из-за плохой охраны продукции и товаров, а также отсутствия воспитательной работы с работниками. Хотя, воспитательная работа и призывы к совести при отсутствии денежных средств и вместе с тем внедрение в жизнь культа денег равны нулю. Около половина тяжелых работ в промышленной деятельности и строительстве на сегодняшний день ложится на женские плечи, что абсолютно ненормально. По настоящим данным, почти более 500 тысяч женщин выбрали профессию труд строителя, однако уровень механизации здесь в среднем достигает 60 %. Поэтому такую работу женщины легко бросают и могут стать на путь правонарушений. Сейчас в большинстве отраслей нет ограничения и запрещения для использования женщин в труде. Женский труд используется равно как с мужским, для них существует равная с мужчинами продолжительность рабочего дня, определены равные нормы расценки. В то же время, женщины в гораздо чаще, чем мужчины, подвержены воздействию неблагоприятных факторов, физически и морально они намного слабее мужчин. Криминологическая значимость этих обстоятельств заключается в том, что большинство женщин не выдерживают столь непосильных нагрузок, да и сама работа непрестижна. Как показало выборочное исследование, большая часть женщин-бродяг ранее были заняты на тяжелых малоквалифицированных или непрестижных работах. По данным другого обследования, из числа женщин, осужденных к лишению свободы, каждая пятая не имела квалификации. Положение женщин на селе, где особенно велика доля ручного труда, еще сложнее. Гораздо ху-

же, чем в городе, поставлено медицинское, торговое, культурно-бытовое обслуживание, значительно меньше удобств в домах. Многие поселения расположены вдалеке от крупных культурных и промышленных центров. На селе короче продолжительность жизни, выше смертность детей и лиц трудоспособного возраста Поэтому не удивительно, что женщины из деревень и поселков едут в город, пополняя ряды бродяг, попрошаек, проституток, воровок, проявляют агрессивность, попав в новую среду и неудачно адаптировавшись в ней. Тяжелая, малоквалифицированная работа огрубляет, очерствляет женщину, лишая ее таких природно-присущих ей черт, как женственность, мягкость, слабость, чувствительность. Она становится резкой, агрессивной, склонной решать возникающие ситуации с помощью силы. Это одна из причин возросшей в наши дни доли совершаемых женщинами преступлений против личности, их агрессивности, жестокости. На наших глазах происходит как бы социальная «переделка» женской природы. Эти изменения могут иметь весьма неблагоприятные последствия для общества, его нравов, его духовной куль туры, отношений между людьми. Серьезный урон наносится воспитанию подрастающего поколения.

Проблема предупреждения женской преступности является одной из самых важных для правоохранительных органов.

В современных экономических условиях женщины зачастую вынуждены идти на различные преступления, чтобы обеспечить себе элементарную возможность существовать в этом мире. Как уже было сказано, основными причинами женской преступности являются возросшая напряженность в обществе, сложная экономическая ситуация и ослабление главных социальных институтов.

К сожалению, женщина перестает чувствовать себя слабым полом, занимая руководящие посты, активнее участвуя в общественной жизни, трудясь наравне с мужчинами. Высокие цены и отсутствие денег подталкивают женщин на совершение хищений и краж.

Кроме того, напряженная профессиональная деятельность в сочетании с исполнением женщинами семейных обязанностей приводит к самым негативным последствиям. Работа с перегрузками, чувство усталости нервное перенапряжение приводит к психологическому срыву, что тоже влечет за собой возможность совершения преступных деяний.

Таким образом, проблемы предупреждения женской преступности должны решаться в рамках борьбы с преступность в целом. Одним из самых важных условий достижения успеха в данной сфере является качественно иное состояние общества. То есть женщина должна почувствовать принципиально иной жизненный статус – прежде всего, матери и жены. Также государство должно обеспечить финансовую, материальную помощь и социальную поддержку, предоставить возможность женщине зарабатывать, получить более высокую квалификацию.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

УДК 347.77

ДОГОВОР КОММЕРЧЕСКОЙ КОНЦЕССИИ: ИСТОРИЯ И ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ

COMMERCIAL CONCESSION AGREEMENT: ITS HISTORY AND APPLICATION

Галимова Линара Рафисовна
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Linara Galimova
Scientific adviser **T. Gromova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: lalalalii@mail.ru

В статье рассматриваются особенности договора коммерческой концессии, касающиеся правовых вопросов, связанных с его заключением, исполнением и прекращением.

К л ю ч е в ы е с л о в а: договор коммерческой концессии, правообладатель, пользователь, комплекс исключительных прав.

The article discusses the features of the commercial concession agreement, relating to legal issues connected with its conclusion, execution and termination.

K e y w o r d s: commercial concession agreement, the right holder, the user a complex of exclusive rights.

По мере развития отношений в обществе появляется потребность в их регулировании с помощью норм права. Это само собой касается и сферы экономических взаимоотношений, которые складываются между субъектами при реализации ими каких-либо предпринимательских функций.

С 1 марта 1996 г. введена в действие 2 часть ГК РФ, с ее появлением возникло и такое понятие, как коммерческая концессия, призванная регу-

© Галимова Л.Р., 2016

лировать особый круг отношений экономического характера. Согласно ст. 1027 ГК РФ, коммерческая концессия - это совокупность таких общественных отношений, которые возникают между двумя субъектами, один из которых правообладатель, а второй - пользователь. Согласно этой же статье, правообладатель берет на себя обязанность предоставить пользователю на конкретно установленных условиях за вознаграждение возможность использования в экономической деятельности совокупность исключительных прав.

Синонимами коммерческой концессии выступают такие определения, как «франчайзинг» и «франшиза». По своей сущности эти синонимы эквивалентны и вполне взаимозаменяемы. Самые популярные примеры использования франшизы и франчайзинга – это «IKEA», «McDonald's», «Пятерочка», «Лукойл» и т. д.

Также следует отметить, что договор коммерческой концессии это, исходя из ст.1027 ГК РФ, гражданско-правовое соглашение, согласно которому совершается возмездный обмен комплекса исключительных прав на какое-либо награждение, определенное сторонами соглашения. Здесь же не стоит забывать о том, что в процессе обмена правообладатель также обязан передать и нужную информацию о технологии создания объекта, обеспечить пользователя необходимыми консультациями и т.д. Все это делается для того, чтобы не было разницы между услугами и товарами правообладателя и услугами и товарами пользователя, так как они должны выступать на рынке как аналогичные.

Исходя из вышесказанного можно сделать заключение, что у пользователя «двойная роль», т. е. юридически он является самостоятельным субъектом, но фактически в отношениях с потребителем он зависим от правообладателя, он как бы «надевает его маску», потому что действует, оформляясь его атрибутикой. Значит, правообладатель, помимо того, что получает плату от пользователя, распространяет сферу своей деятельности без излишних затрат и без своего влияния, так как сам пользователь старается подчеркнуть то, что услуги в действительности предоставляются самим правообладателем [2, с. 99].

Предмет подобных соглашений определен в 54 главе ГК РФ и включает в себя совокупность исключительных прав, которые закреплены за их обладателем и которые индивидуализируют или его (например, пункт 4 статьи 54 ГК РФ), или создаваемые товары, исполняемые работы или же услуги (например, статья 1484 ГК РФ). Исключительное право- это особый вид гражданских прав, применение охраняемых им объектов кем-то, кроме правообладателя возможно лишь с его собственного согласия по взаимному соглашению (статья 138 ГК РФ).

Так как данный вид договоров является возмездным, то существуют специальные формы вознаграждения, а именно: разовые, по-другому называемые паушальными, платежи, периодические (роялти) платежи, проценты от полученной пользователем выручки и т. д. Также после совершения сделки выписывается единовременный платеж и периодические выплаты определенной части от прибыли, размер которых устанавливается заранее в договоре. Еще данный договор должен содержать особые условия определения и выплаты вознаграждения.

Обязательное письменное оформление - одно из условий действи-

тельности концессионного договора, что подтверждено пунктом 1 статьи 1028 ГК РФ.

Также требуется дополнительная регистрация в патентном ведомстве, потому что предмет договора – это разрешение использования некоторых объектов исключительных прав. В пункте 1 статьи 1031 установлено, что государственная регистрация и уплата пошлин и сборов – это прямая обязанность обладателя исключительных прав.

В статье 1029 ГК РФ указано право заключить договор коммерческой субконцессии с иными лицами и передать этим лицам на основании данного соглашения всю совокупность исключительных прав или же ее часть.

Но при всем этом сам договор коммерческой концессии должен прямо предусматривать право или обязанность предоставления третьему лицу субконцессии, условия и обстоятельства такого предоставления. Объем таких прав или обязанностей не должен выходить за рамки прав пользователя [1, с. 21].

Во время перехода исключительного права к иному лицу, субъектом соглашения будет являться новый обладатель исключительных прав и соглашение не теряет своей юридической силы, это указано в пункте 1 статьи 1038 ГК РФ. В случае смерти обладателя исключительных прав, (физ. лица), к наследникам, при принятии наследства и регистрации их как ИП, может быть применено это же правило.

Данный договор прекращает свое действие в том случае, если прекращаются права правообладателя, и в случаях признания одной из стороны банкротом, так как тогда он не может быть участником предпринимательского договора (пункты 3 и 4 статьи 1037 ГК РФ).

Концессионный договор может быть досрочно расторгнут, если одна сторона уведомила об этом другую не менее чем за 6 месяцев. При досрочном расторжении, также, как и при прекращении такого соглашения, которое заключено без указания срока, должна быть соблюдена процедура государственной регистрации. И этот момент является моментом окончания договора и для третьих лиц, в том числе и для заказчиков пользователя.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Багдасарян, А.Ф.* Договор коммерческой концессии (франчайзинг). М.: Статут. 2009. 224 с.

2. *Новосельцев, О.В.* Оценка коммерческой концессии // Хозяйство и право. 2000. № 3. С. 99–115.

УДК 347.62(470+571)

ИНСТИТУТ БРАКА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

INSTITUTION OF MARRIAGE IN ACCORDANCE WITH THE RUSSIAN FEDERATION LEGISLATION

Галимова Линара Рафисовна
Научный руководитель **Колоколова Е.О.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Linara Galimova
Scientific adviser **Ye. Kolokolova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: lalalalii@mail.ru

В статье исследован институт брака по законодательству РФ. Рассмотрен порядок заключения, расторжения и недействительности брака.

К л ю ч е в ы е с л о в а: брак, заключение брака, расторжение брака, недействительность брака.

The article examines the institution of marriage according to Russian law. The order of the conclusion, termination or invalidity of marriage are considered.

K e y w o r d s: marriage, dissolution of marriage, nullity of marriage.

Понятие брака разнообразно в толковании и может рассматриваться в нескольких аспектах. В первом, в соответствии с Семейным кодексом РФ (далее СК РФ), брак – это союз мужчины и женщины, зарегистрированный в органах ЗАГСа [1]. В втором, это юридический факт, то есть разновидность актов гражданского состояния. Брак - это правовая категория, которая может быть интерпретирована как урегулированные нормами права личные неимущественные и имущественные отношения между супругами. Брак может быть рассмотрен как институт семейного права, то есть комплекс правовых норм, которые регулируют порядок заключения, расторжения и признания брака недействительным. Система учений о браке изучается наукой семейного права.

Законодатель устанавливает императивные условия, соблюдение которых необходимо для заключения брака. В соответствии со ст. 12 СК РФ для заключения брака необходимо добровольное и взаимное согласие лиц, которые вступают в брак. Такое согласие должно быть свободным и независимым. Это также означает, что их желание заключить брак должно исходить лично от каждого из них, именно так органы ЗАГСа убеждаются в добровольности намерений брачующихся. Свободное вступление в брак подразумевает под собой не только взаимную и осознанную готовность создать семью, но и отсутствие какого-либо насилия, воздействия на физическое или психическое состояние лица путем шантажа, угроз, истязаний и т. д.

Следующим условием является достижение брачного возраста. В Се-

© Галимова Л.Р., 2016

мейном кодексе установлен единый брачный возраст– 18 лет. Однако, в исключительных случаях возрастной ценз может быть снижен. Так, ст. 13 СК РФ закрепляет, что для вступления в брак с 16 лет требуется разрешение органа местного самоуправления и наличие веских причин, которые могут быть признаны уважительными. При наличии особых обстоятельств (например, беременность, болезнь) вступление в брак разрешается и с 14 лет. Перечень таких обстоятельств определяется законами субъектов РФ.

Статья 14 СК РФ определяет перечень обстоятельств, при которых брак не может быть заключен. К ним относятся следующие: нарушение принципа единобрачия; заключение брака с недееспособным лицом; близкое родство между брачующимися; случаи, когда заявители соотносятся друг с другом как усыновитель и усыновленный; фиктивность брака; союз между однополыми лицами. Сокрытие одним из супругов наличия венерического заболевания или ВИЧ при заключении брака может послужить основанием для признания брака недействительным. Недействительность брака может повлечь нарушение любого из перечисленных выше условий.

Отдельного внимания требует вопрос заключения брака между однополыми гражданами, т.к. в Семейном кодексе РФ существует пробел в правовом регулировании отдельных нюансов запрета однополых браков.

Наше государство разрешает проведение операций по смене пола, тем самым обеспечивая право на самостоятельное решение половой принадлежности [4]. Одновременно с этим, российское законодательство неполно закрепило статус брака, где один из супругов поменял пол, но на момент заключения союза оба супруга были разнополыми. Из–за этого органы ЗАГСа не имеют права аннулировать брак, потому что он противоречит понятию семьи. Таким пробелом в нашем законодательстве и пользуются предприимчивые граждане [3].

Наиболее нашумевшим примером является ситуация, произошедшая 7 ноября 2014 года, когда в одном из ЗАГСов Санкт–Петербурга заключили однополый брак между женщиной и трансгендером, в паспорте которого был указан мужской пол, то есть формально брак был заключен между мужчиной и женщиной, но фактически сочетались узами брака две женщины. Комитет Государственной Думы РФ по вопросам семьи, детей и женщин, возмущенный таким вопиющим случаем, направил в рассылку вариант законопроекта, который разрешал бы работникам ЗАГСа приостанавливать торжественную церемонию регистрации брака, если жених или невеста ведут себя непристойно. Депутат Госдумы, один из авторов инициативы, отметил, что подобные ситуации оскорбляют чувства других молодоженов, общественную нравственность и человеческое достоинство. Однако данное предложение вызвало весьма неоднозначную реакцию, потому слишком сложной представляется определение грани между обязанностью чтить и уважать традиции и правом на свободу самовыражения.

Законодатель также определяет основания и порядок прекращения и расторжения брака. В качестве таких оснований ст. 17 СК РФ предусматривает: смерть или объявление судом одного из супругов умершим; заявление одного или обоих супругов; заявление опекуна супруга, который

признан судом недееспособным. Расторжение брака может быть осуществлено в административном (органами ЗАГСа) и судебном порядке. Судебный порядок применяется в том случае, когда имеются несовершеннолетние дети или же не получено согласие одного из супругов, или же один из супругов уклоняется от расторжения брака в ЗАГСе.

Оформление развода и в органах ЗАГСа, и через суд производится после уплаты государственной пошлины. В 2016 году ее размер зависит от того, где и как происходит развод (в ЗАГСе или в судебном порядке), в том случае, если развод оформлен через суд, то и от раздела совместно нажитого имущества супругов, также стоимость госпошлины зависит от стоимости активов и сбережений супругов.

Данное положение закреплено в ст. 333.20 Налогового кодекса РФ (далее НК РФ): при подаче исковых заявлений о расторжении брака с одновременным разделом совместно нажитого имущества супругов государственная пошлина уплачивается в размерах, установленных как для исковых заявлений о расторжении брака, так и для исковых заявлений имущественного характера [2].

Размер государственной пошлины с каждым годом растет. Например, если в 2014 году она составляла 400 рублей с каждого супруга, при расторжении брака через органы ЗАГСа, то в 2016 году– это 650 рублей с каждого лица. При расторжении брака в судебном порядке в соответствии со ст. 333.16 НК РФ госпошлина уплачивается в размере 600 рублей.

Статья 333.26 НК РФ устанавливает размеры государственной пошлины за государственную регистрацию за государственную регистрацию расторжения брака, включая выдачу свидетельств в следующем размере: при взаимном согласии супругов, не имеющих общих несовершеннолетних детей, – 650 рублей с каждого из супругов; при расторжении брака в судебном порядке – 650 рублей с каждого из супругов; при расторжении брака по заявлению одного из супругов в случае, если другой супруг признан судом безвестно отсутствующим, недееспособным или осужденным за совершение преступления к лишению свободы на срок свыше трех лет, – 350 рублей [2].

Таким образом, при расторжении брака в суде гражданам придется уплачивать госпошлину два раза. Сначала за подачу искового заявления, а потом за оформление расторгнутого брака в ЗАГСе.

В целях сохранения семьи в Государственную Думу РФ был внесен законопроект об увеличении госпошлины за расторжение брака до 30000 рублей человека. Считалось, что эта мера должна способствовать сохранению брака и сокращению числа бракоразводных процессов. Однако, этот законопроект был признан нецелесообразным и не был принят.

Документом, подтверждающим смену статуса при разводе, является свидетельство о расторжении брака. В нем должны быть указаны подробные данные о каждом супруге, момент и время заключения и расторжения брака, информация об органе, который выдал свидетельство. Этот документ должен иметь уникальную серию и номер, которые сохраняются в государственной системе контроля бракоразводных процессов.

Правовыми последствиями расторжения брака является прекращение личных неимущественных и имущественных отношений между супруга-

ми на будущее время, кроме тех, которые предусмотрены договором между ними или установлены законом (например, в отношении детей, алиментные обязательства).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Семейный* кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // Собрание законодательства РФ. 01.01.1996. № 1. Ст. 16.

2. *Налоговый* кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. 07.08.2000. № 32. Ст. 3340.

3. *Копылова, Е.Ю.* Правовое регулирование изменения пола в браке // http://www.consultant.ru Дата обращения: 16.09.2016г.

4. *Палькина, Т.Н.* Проблемы реализации права на изменение пола // http://www.consultant.ru Дата обращения: 16.09.2016г.

УДК 347.254

ПРЕДЕЛЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ

LIMITS OF PREMISES USAGE

Гришина Марина Васильевна
Научный руководитель **Колоколова Е.О.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Marina Grishyna
Scientific adviser **Ye. Kolokolova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: grishina-marina97@mail.ru

В статье рассмотрено назначение жилого положения. Исследованы пределы использования жилого помещения. Обозначены требования, предъявляемые к жилым помещениям.

К л ю ч е в ы е с л о в а: жилое помещение, жилищное право, использование жилого помещения.

The article discusses the purpose of the residential provision. The premises limits are investigated. The residential premises requirements are marked.

K e y w o r d s: marriage, dissolution of marriage, nullity of marriage.

Разнородные общественные отношения, которые регулируются жилищным законодательством, возникает именно по поводу жилых помещений. В юридической доктрине под жилищными отношениями принято понимать различные виды общественных отношений, которые возникают по поводу жилища: по пользованию жилыми помещениями, по предоставлению жилых помещений нуждающимся в них, по управлению и эксплуатации жилищного фонда.

Жилое помещение как специфический объект правоотношений закреплен не только в жилищном, гражданском законодательстве, но и ряде других отраслей российского права. Особенность в правовом статусе жилого помещения как объекта жилищных правоотношений заключается в предмете правового регулирования. Жилищное право регулирует отно-

© Гришина М.В., 2016

шения по поводу жилья в части использования, эксплуатации и содержания, в то время как, гражданское законодательство содержит только нормы, касающиеся экономического оборота жилых помещений. Таким образом, права на жилое помещение можно определять и как вещные и как обязательственные. Однако, всегда необходимо учитывать пределы использования жилого помещения, которые императивно закреплены законодательством Российской Федерации.

Для того, чтобы охарактеризовать пределы использования жилых помещений, необходимо определить, что законодатель подразумевает под понятием «жилое помещение».

Согласно ст. 15 Жилищного кодекса Российской Федерации (далее ЖК РФ) жилым помещением признается изолированное помещение, которое является недвижимым имуществом и пригодно для постоянного проживания граждан (отвечает установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным требованиям законодательства [1].

Легальное определение жилого помещения содержит в себе все его существенные признаки. К ним относятся следующие: изолированность жилого помещения; принадлежность его к недвижимому имуществу; пригодность для постоянного проживания граждан. При отсутствии хотя бы одного из данных признаков жилое помещение будет признанно не пригодным для проживания или помещение вообще не будет определяться как жилое.

Статья 16 ЖК РФ к жилым помещениям относит: жилой дом, часть жилого дома; квартиру, часть квартиру; комнату.

Жилым домом признается индивидуально-определенное здание, которое состоит из комнат, а также помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в таком здании. Квартирой признается структурно обособленное помещение в многоквартирном доме, обеспечивающее возможность прямого доступа к помещениям общего пользования в таком доме и состоящее из одной или нескольких комнат, а также помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в таком обособленном помещении. Комнатой признается часть жилого дома или квартиры, предназначенная для использования в качестве места непосредственного проживания граждан в жилом доме или квартире [1].

В соответствии с законодательством РФ собственник несет бремя ответственности за объекты, которыми владеет [3, с. 23]. Собственник правомочен передавать право пользование другим лицам на основании жилищных и гражданско-правовых договоров. В данном случае часть ответственности предается этим лицам.

Постановление Правительства РФ от 21 января 2006г. №25 «Об утверждении Правил пользования жилыми помещениями» определяет порядок пользования жилыми помещениями вне зависимости от их формы собственности, пределы его использования.

Право пользования жилым помещением имеют: наниматель жилого помещения и члены его семьи - по договору социального найма жилого помещения; наниматель и граждане, постоянно проживающие с нанима-

телем, – по договору найма жилого помещения государственного и муниципального жилищных фондов коммерческого использования; наниматель и члены его семьи - по договору найма специализированного жилого помещения; собственник жилого помещения и члены его семьи; член жилищного или жилищно-строительного кооператива и члены его семьи.

Положением закрепляется круг прав и обязанностей данных лиц, выступающих в качестве пользователей жилых помещений, исходя из оснований возникновения права пользования. В числе обязанностей, установленных для всех категорий пользователей, предусмотрены: использование жилого помещения по назначению; обеспечение сохранности жилого помещения; поддержание надлежащего состояния жилого помещения.

Кроме того, на пользователей, за исключением собственников жилых помещений, возлагается обязанность осуществлять текущий ремонт жилых помещений. Для пользователей жилых помещений, относящихся к государственному и муниципальному жилищному фонду коммерческого использования, исключение данной обязанности может быть предусмотрено условиями договора найма.

В числе особенностей пользования специализированным жилым помещением закреплен запрет на осуществление пользователем обмена жилого помещения, а также на передачу помещения в поднаем.

Пользователи жилых помещений по договору найма специализированного жилого помещения и по договору социального найма при прекращении права пользования обязаны сдавать наймодателю по акту жилое помещение в исправном состоянии, санитарно-техническое и иное оборудование, находящееся в нем, оплачивать стоимость не произведенного ими ремонта жилого помещения и указанного оборудования, или производить ремонт за свой счет, а также погашать задолженность по оплате жилого помещения и коммунальных услуг.

Среди прочих, на собственника жилого помещения возлагаются обязанности: нести расходы на содержание принадлежащего ему жилого помещения, а также участвовать в расходах на содержание общего имущества в многоквартирном доме соразмерно своей доле в праве общей собственности на имущество путем внесения платы за содержание и ремонт жилого помещения; своевременно вносить плату за содержание и ремонт жилого помещения, включающую в себя плату за услуги и работы по управлению многоквартирным домом, содержанию, текущему и капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, плату за коммунальные услуги [2].

Таким образом, основное назначение жилого помещения - это проживание граждан. Законодатель устанавливает запрет на размещение в жилых помещениях промышленных производств. Новеллой Жилищного кодекса РФ 2005 года по сравнению с ранее действующими является то, что жилое помещение может быть использовано проживающими в нем на законных основаниях гражданами (наряду с проживанием) для осуществления профессиональной деятельности или индивидуальной предпринимательской деятельности, если это не нарушает права и законные интересы других граждан, а также требования, которым должно отвечать жилое помещение.

Так же необходимо учитывать, что пользование жилым помещением осуществляется с учетом соблюдения прав и законных интересов, проживающих в жилом помещении граждан и соседей, требований пожарной безопасности, санитарно-гигиенических, экологических и иных требований законодательства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Жилищный* кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 06.07.2016) // Собрание законодательства РФ. 03.01.2005. № 1 (часть 1). Ст. 14.

2. Об утверждении Правил пользования жилыми помещениями: постановление Правительства РФ от 21 января 2006 г. № 25 (в ред. от 16.01.2008) // Собрании законодательства Российской Федерации от 30 января 2006 г. N 5 ст. 546.

3. *Колоколова, Е.О.*, Панфилов М.А. Капитальный ремонт многоквартирного дома // Юридические чтения: материалы заоч. науч.-практ. конф. (Саранск, 10 апреля 2016г.) / Саран. кооп. ин-т РУК. – Саранск: ЮрЭксПрактик, 2016. С. 23-25.

УДК 347.155

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

ACTUAL ISSUES OF THE LEGAL INDIVIDUAL PERSONALITY

Лынёва Алена Дмитриевна
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Alyona Lynyova
Scientific adviser **T. Gromova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: t.n.gromova@rucoop.ru

В статье проанализированы актуальные вопросы правосубъектности физических лиц, ее виды и содержание.

К л ю ч е в ы е с л о в а: правосубъектность, правоспособность, дееспособность, деликтоспособность.

The article analyzes the actual issues of the legal ndividual personality, its types and content.

K e y w o r d s: legal personality, legal capacity, capacity, delictual.

Правосубъектность – одно из основных понятий во всей юридической науке. Данное явление можно определить, как юридическое свойство лица, закрепляемое в способностях, предоставленных и гарантируемых государством в соответствии с действующим законодательством, благодаря которым лицо становится участником правоотношений. Такими ключевыми способностями являются: способность иметь права и обязанности, что выражается в правоспособности, способность осуществлять

© Лынёва А.Д., 2016

права и обязанности (дееспособность) и способность нести ответственность за свои поступки (деликтоспособность).

Правосубъектность можно рассматривать с двух точек зрения: объективной и субъективной. С объективной стороны под правосубъектностью понимается способность индивида быть носителем юридических прав и обязанностей, способность их осуществлять и нести ответственность за неправомерные деяния. С субъективной стороны правосубъектность выступает как необходимое качество участника правоотношений, как некий комплекс возможностей по приобретению, обладанию и распоряжению правами и обязанностями. Как раз таки понятия правоспособность и дееспособность, являются базовыми элементами правосубъектности, выступают в качестве необходимых предпосылок для участия лица в правоотношении.

Гражданская правоспособность не может быть отчуждаема, присуща всем лицам с момента рождения и до смерти.

Чтобы быть участником гражданских правоотношений, кроме правоспособности, лица должны обладать также дееспособностью. Закон определяет понятие дееспособность как «способность гражданина своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их» (п. 1 ст. 21 ГК РФ), т.е. способность совершать юридически значимые действия, устанавливать собственной волей свои правоотношения.

В отличие от правоспособности, дееспособность не может быть равной для всех, т.к. связана с совершением физическим лицом волевых действий, что требует достижения определенного уровня интеллектуальной, психологической зрелости, способности понимать значение своих действий, осознавать последствия их совершения и т. д. Ограничение дееспособности возможно только в случаях и порядке, установленных законом (п. 1 ст. 22 ГК РФ) [3, с. 111].

Гражданин (физическое лицо) как участник гражданских правоотношений обладает рядом общественных и естественных признаков и свойств. К ним следует отнести: имя, гражданство, возраст, семейное положение, пол. Существуют так же иные признаки оказывающее существенное воздействие на содержание правосубъектности. К ним относятся: род занятий, имущественное положения, последствия совершения правонарушения, семейное положение, родство, каждое из них может оказать воздействие на правосубъектность гражданина на различных этапах его жизни.

Оказать влияние на правосубъектность лица посредством изменения объема, содержания и характера реализации прав, могут психическое расстройство, поступление на государственную службу, регистрация в качестве индивидуального предпринимателя, признание гражданина несостоятельным (банкротом), иные события, действия и состояния, они изменяют, специализируют правосубъектность конкретного лица, поэтому названные обстоятельства следует рассматривать в качестве специальных элементов гражданской правосубъектности [2, с. 27].

Биологические и социальные факторы правосубъектности можно рассмотреть в трёх основных отраслях – гражданском, семейном и трудовом. Правоспособность в гражданском и трудовом праве возникает в момент

рождения и в течение жизни не изменяется, в отличие от семейного, где правоспособность может меняться на протяжении взросления субъекта. Биологические факторы (возраст и состояние здоровья) не оказывают воздействие на гражданскую и трудовую правоспособность в отличие от семейной, где субъект может быть лишен определённых прав или, не достигнув возраста, их вовсе не иметь (право вступления в брак, право быть усыновителем). Не имеют воздействия на семейную и гражданскую правоспособность социальные факторы, как и на трудовую, за исключением гражданства.

Что касается дееспособности граждан, то это способность своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их, возникающая с наступлением совершеннолетия. Дееспособность в отличие от правоспособности в данных сферах имеет более сложное толкование. Что касается дееспособности, ее содержание достаточно разработано и закреплено в законе, исходя из которого следует, что биологические факторы (здоровье и возраст) оказывают прямое и решающее воздействие на гражданскую дееспособность, в результате следует выделить несколько видов дееспособности – полную, частичную, ограниченную и недееспособность.

Третий элемент правосубъектности – деликтоспособность. Деликтоспособность – способность лица самостоятельно нести ответственность за вред, причиненный его противоправным деянием (действием либо бездействием). Является элементом дееспособности. Выражается в способности субъекта самостоятельно осознавать свой поступок и его вредоносные результаты, отвечать за свои противоправные деяния и нести за них юридическую ответственность [1, с. 102].

Таким образом, следует, что социальные и естественные факторы, характеризующие индивида с точки зрения биологического и социального, играют определяющее значение и в правовой сфере, в рамках реализации возможностей лица как носителя прав и обязанностей, как субъекта правоотношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Киселева, Н.А.* Естественные и социальные факторы, воздействующие на правосубъектность физического лица / Проблема соотношения естественного и социального в обществе и человеке. Материалы VI Международной научной конференции – практ. конф. Чита, 2015. С. 100–106

2. *Михайлова, И.А.* Гражданская правосубъектность физических лиц: Проблемы законодательства, теории и практики: Дис. … док. юрид. наук. М., 2007. 498 с.

3. *Шакалова, В.Г.* Сущность, содержание и элементы гражданской правосубъектности // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2010. № 3(47). С. 109–113.

УДК 347.961(470+571)

НОТАРИАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

NOTARIAL ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Монахова Юлия Николаевна
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yuliya Monakhova
Scientific adviser **T. Gromova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: t.n.gromova@rucoop.ru

В статье рассматриваются нотариат в современном мире и работа нотариусов, проанализирована нотариальная деятельность и нотариальные действия, которые связаны с деятельностью нотариусов, показано место нотариата в системе государственных органов.

К л ю ч е в ы е с л о в а: нотариат, профессиональная деятельность, нотариус, деятельность нотариуса, нотариальная деятельность, нотариальные действия.

The article deals with the notaries in the modern world and the work of notaries, and notarial acts, which are interrelated with the activities of notaries; the place of notaries in public administration is shown.

K e y w o r d s: notaries, professional activity, notary activities notary public, notary services, notarial acts.

На сегодняшний день в гражданском судопроизводстве нотариус как институт занимает значительно важное место. Деятельность нотариусов выступает одним из весомых регуляторов гражданских правоотношений. Нотариальная деятельность касается интересов и жизни множества граждан и организаций. От качества работы нотариальных органов зависит правильное функционирование гражданского оборота, результативность защиты имущественных прав и законных интересов как граждан, так и юридических лиц. Следует выделить особое значение нотариальной деятельности и нотариуса лично в условиях рыночной экономики и самих рыночных отношениях, поскольку интересы предпринимателей, взаимосвязанных с оформлением и регистрацией различных форм собственности и сделок с ней, все это относится к кругу деятельности нотариуса. Собственно, нотариусы совершают многие очень значимые для повседневной жизни действия, без которых сложно было бы представить гражданское общество.

Предназначением нотариата в Российской Федерации является защита прав и интересов граждан и юридических лиц, совершающаяся нотариусами, которые работают в государственных конторах либо занимаются частной практикой, предусмотренных законодательными актами нотариальных действий в Российской Федерации, что дает гарантии на доказательственную силу и публичное признание нотариально оформленных документов. Следовательно, исходя из выше изложенного следует дать следующее определение нотариата: Нотариат – это система государ-

© Монахова Ю.Н., 2016

ственных органов и должностных лиц, целью которых является удостоверение бесспорных прав и совершение иных нотариальных действий. В свою очередь нотариус – это лицо, осуществляющее данные действия от имени РФ. Далее хотелось бы рассмотреть круг лиц, имеющие права совершать нотариальные действия. Главным образом это нотариусы, которые по закону бывают двух видов:

– государственные;

– занимающиеся частной практикой.

Стоит отметить, что не только нотариусы в праве совершать нотариальные действия, есть и другие субъекты, наделенные правом совершения нотариальных действий.

Теперь будет уместно выявить основные требования, установленные законом для исполнения деятельности нотариуса. Данные требования определены во второй статье Основ законодательства РФ о нотариате от 11 февраля 1993 г. №4462-1 [1]. Главным образом это получение высшего юридического образования, достижение определенного возраста, а именно 25 лет, необходимый стаж работы по юридической специальности не менее 5 лет и сдавший квалификационный экзамен.

Основная функция осуществляемой нотариусами являются нотариальные действия. Исходя из Основ законодательства РФ о нотариате, нотариальное действие можно определить, как действие нотариуса или уполномоченного должностного лица от имени РФ, по совершению имеющего юридического значение акта, который направлен на защиту прав и интересов. Нотариальные действия имеют следующие основные признаки:

1. Все нотариальные действия независимо совершает их нотариус или иное уполномоченное должностное лицо, совершаются от имени РФ. Отсюда вытекает публичный характер нотариальной деятельности и определяет официальное значение каждого нотариального действия. Нотариус имеет печать с изображение Государственного герба РФ;

2. Нотариальные действия могут совершать только специальные, определенные законом субъекты: нотариусы, которые работают в государственной нотариальной конторе, нотариусами занимающимися частной практикой, должностными лицами консульских учреждений Российской Федерации;

3. Любое нотариальное действие должно предусматриваться законом, в противном случае нотариус должен отказать в совершении данного действия;

4. Все нотариальные действия происходят в соответствии со специальной, регламентированной законом процедурой.

5. Нотариальное действие признается совершенным после уплаты государственной пошлины или суммы соответственной тарифу. Стоит отметить, что нотариус может освободить от уплаты государственной пошлины, на сновании имеющихся льгот, (например инвалиды 1 и 2 групп – на 50 % по всем видам нотариальных действий). Для того, чтобы признать нотариальное действие совершенным и действительным должны присутствовать все признаки нотариального действия.

В соответствии с Основами законодательства о нотариате, основная цель деятельности нотариуса в РФ – это обеспечение в соответствии с Конституцией РФ защиту прав и законных интересов граждан и юриди-

ческих лиц, путем совершения нотариусами, предусмотренными законодательством нотариальные действия от имени РФ.

Как и любой субъект гражданских правоотношений нотариус имеет свои права, обязанности и несет ответственность. Права нотариуса определены в ст. 15 Основ законодательства РФ о нотариате, обязанности в ст. 16, ответственность в ст.17. Подробнее остановимся на ответственности нотариуса за невыполнение своих обязанностей. Нотариус подвергается к ответственности, предусмотренной уголовным, административным, гражданским и трудовым законодательством. Руководствуясь в своей деятельности только законом, реализовывая предоставленные законом права и обязанности, нотариус несет ответственность за свою деятельность также согласно закону. За каждое нарушение закона нотариус может быть лишен не только полномочий, но и права заниматься нотариальной деятельностью. В современной России гарантией ответственности нотариуса, который занимается частной практикой, является страхование профессиональной деятельности. В соответствии со ст. 18 Основ законодательства РФ о нотариате, нотариус, который занимается частной практикой, обязан заключить договор страхования своей деятельности.

Основы законодательства РФ на главное место выдвигают ответственность за умышленное разглашение сведений о совершенном нотариальном действии или совершение нотариального действия, противоречащего законодательству РФ. По решению суда за такое нарушение нотариус обязан возместить причиненный ущерб. Возмещение причиненного ущерба, в связи с незаконными действиями нотариуса, занимающегося частной практикой, исполняется за счет страховых сумм, а если их недостаточно для покрытия ущерба - за счет личного имущества нотариуса. При совершении действий, которые противоречат закону Нотариус, совершивший данные действия, обязан прекратить свою деятельность, по предоставлению должностными лицами, органами юстиции, нотариальными палатами, налоговыми органами в судебные органы представления о прекращении его деятельности.

Деятельность нотариуса может быть прервана приказом органа юстиции об увольнении на основании решения суда. Нотариус, который работает в государственной нотариальной конторе, за совершение неправомерных действий, несет ответственность в установленном законом порядке, а именно: материальную ответственность за нотариуса несет государство в лице органа юстиции, а частный нотариус - в соответствии с трудовым законодательством РФ материальную ответственность несет сам. Рассматривая права, обязанности, ответственность нотариуса, необходимо остановиться на ограничениях в его деятельности.

Основы законодательства РФ о нотариате дают право нотариусу заниматься только нотариальной, научной и преподавательской деятельностью. Любая другая, в том числе и посредническая или самостоятельная предпринимательская деятельность, нотариусу не разрешена. Это определено тем, что нотариус не должен быть лично заинтересован в получении прибыли.

В заключении хотелось бы резюмировать все, что можно сказать о нотариате в РФ с юридической точки зрения на этот правоохранительный орган. Нотариат выступает собой необходимой составной частью право-

вой системы любого государства, имеющего развитую экономику и базирующегося на принципах правового государства. В таком государстве функции, выполняемые нотариусами, объективно не только необходимы, но и востребованы, так как обеспечение и защита законных прав и свобод человека и гражданина является задачей не только государственных органов и должностных лиц, но и всех институтов гражданского общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Основы* законодательства Российской Федерации о нотариате: [утв. ВС РФ 11.02.1993 г. № 4462-1 : по состоянию на 03.07.2016 г.] // Рос. газа. 1993. № 49.

УДК 347.172+347.18

ПРОЦЕДУРА ПРИЗНАНИЯ ГРАЖДАНИНА БЕЗ ВЕСТИ ПРОПАВШИМ ИЛИ УМЕРШИМ

PROCEDURE FOR DECLARING CITIZEN MISSING OR DEAD

Паулкина Алена Владимировна
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Alyona Paulkina
Scientific adviser **T. Gromova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: t.n.gromova@rucoop.ru

В статье рассматривается процедура признания гражданина без вести пропавшим или умершим (порядок, условия, последствия).

К л ю ч е в ы е с л о в а: безвестно отсутствующий, умерший, заинтересованные лица, доверительное управление.

The article discusses the procedure for declaring the citizen missing or dead (order, conditions, consequences).

K e y w o r d s: missing, deceased, stakeholders, trust.

Без вести пропавший – подтвержденный судебным решением факт отсутствия в течении длительного времени гражданина на месте его проживания, не установления фактического места его пребывания.

Следуя ст. 42 ГК РФ, по заявлению заинтересованных лиц, суд может признать гражданина безвестно отсутствующим, в том случае, если по истечению года в месте его жительства, не будет найдено никаких сведений о месте его пребывания.

В заявлении, которое подается по месту его жительства или же

© Паулкина А.В., 2016

нахождению заинтересованного лица, конкретно указывается цель о признании гражданина без вести пропавшим, так же указывается срок безвестного отсутствия заинтересованного лица, меры, которые были приняты по его розыску.

В процессе подготовки определяется конкретный круг заинтересованных лиц, уведомляются участники и прокурор, по необходимости направляют запросы по установлению местожительства лица безвестно отсутствующего, если было установлено его местожительство, то это влечет прекращение производства по факту отказа заявителя от своих требований.

Определение понятия «заинтересованные лица» в законодательстве не существует, однако закон относит к числу заинтересованных лиц:

1. Супруга, поскольку интерес его заключается в расторжении брака, в упрощенном порядке.

2. Лиц, находящихся на иждивении отсутствующего, после признания его судом, без вести пропавшим, имеют право на получении пенсии по случаю потери кормильца.

3. Прокурора, органы государственного управления и др. имея право по закону обращаться в суд за защитой прав и интересов других лиц [3, с. 232].

Процедура признания гражданина безвестно отсутствующим, должна рассматриваться с обязательным участием прокурора, руководствуясь ст. 278 ГПК РФ.

Удостоверившись, и убедившись в отсутствии, каких либо сведений о гражданине в месте его постоянного пребывания, в течение года и более, суд вправе признать гражданина безвестно отсутствующим.

Данный факт несет последствия в виде: возможности расторжения брака в упрощенном порядке согласно ст. 19 СК РФ; установлению опеки над имуществом и т.п. ст. 52 ГПК РФ.

Юридические последствия признания лица без вести пропавшим, заключается в следующем:

1. Имущество, которое принадлежало такому гражданину, передается в доверительное управление, суд назначает передачу имущества в доверительное управление в орган опеки и попечительства, назначив управляющего, заключает с ним договор о доверительном управлении. В дальнейшем управляющий выделяет средства заинтересованным лицам, которых по закону должен был содержать без вести пропавший (дети, не достигшие совершеннолетнего возраста, нетрудоспособные родители и т. д.), погашает задолженность по другим обязательствам.

2. У нетрудоспособных членов семьи, которые состояли на его иждивение, возникает право на получение пенсии, по потери кормильца, ссылаясь правилам пенсионного законодательства [4, с. 351].

3. В соответствии со ст. 188 ГК РФ, действие доверенности, которое было выдано на имя без вести пропавшего, или им самим прекращается.

4. Супруг, после признания гражданина безвестно отсутствующим вправе расторгнуть брак через орган загса, в упрощенном порядке (п. 2 ст. 19 СК РФ).

В том случае, если обнаружено место пребывания или явки гражда-

нина, признанного без вести пропавшим, суд отменяет решение о признании его безвестно отсутствующим (ст. 44 ГК РФ). На основании решения суда прекращаются все юридические отношения, возникшие из факта признания его без вести пропавшим [2, с. 232].

Факт признания лица без вести пропавшим, не избавляет от юридической неопределенности. Если гражданина нет на месте его постоянного проживания длительное время, возникают основания для признания его умершим, однако факты должны быть установлены в официальном порядке, т.е. признать гражданина умершим может только суд (п. 1. ст. 45 ГК РФ) [1, с. 81].

Перечень обстоятельств, признания гражданина умершим: в течение пяти лет отсутствия его на месте постоянного проживания, со дня получения информации о нем, и отсутствии возможности определить, жив ли он; сокращенный срок (6 месяцев) – обстоятельства, которые угрожали смерти или дающие основания предположения его гибели.

Органы загса, на основании судебного решения вправе выдать заинтересованному лицу свидетельство о смерти. Днем смерти будет считаться днем вступления в законную силу судебного решения.

Юридическим последствием данного факта будет являться переход к наследникам всех прав и обязанностей, которые принадлежали ему как субъекту права.

Впоследствии явки лица, признанного умершим, права, которые к наследникам и другим лицам, подлежат к их восстановлению. Права, которые были раннее аннулированы в связи признания лица умершим, восстановлению не подлежат, так как не восстанавливается обязательства личного характера (совершения юридические действия, выполнение какой-либо работы и т.п.). Вопрос о сохранении или прекращении брака с гражданином, который был признан умершим, решается в соответствии с нормами семейного законодательства.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Решетникова, И.В.* Курс доказательственного права в российском гражданском судопроизводстве. М.: Юристъ, 2012. 288 с.

2. *Треушникова, М.К.* Гражданский процесс. М.: Инфра, 2013. 704 с.

3. *Ярков, В.В.* Субъекты права в механизме реализации норм гражданского процессуального права. Спб.: Питер, 2014. С.87–88.

4. *Ярков, В.В.* Гражданский процесс. М.: Волтерс Клувер, 2013. 448 с.

УДК 347.65

ОБЪЕКТЫ НЕДВИЖИМОСТИ: К ВОПРОСУ ОБ ОФОРМЛЕНИИ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВ

REAL ESTATE: QUESTION OF INHERITANCE RIGHTS REGISTRATION

Рекшинская Нина Юрьевна
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Nina Rekshinskaya
Scientific adviser **T. Gromova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: nina.rekshinskaya@mail.ru

В статье рассматриваются особенности оформления наследственных прав на объекты недвижимости, последовательность действий нотариуса, его обращение к Единому государственному реестру и законодательству, регулирующему данные правоотношения, являющиеся основополагающими в ходе осуществления регистрации наследственных прав

К л ю ч е в ы е с л о в а: наследственное право, недвижимость, Единый государственный реестр, государственный кадастр недвижимости.

The article discusses the peculiarities of real estate inheritance rights registration, the sequence of the notary actions, his address to the Unified State Register and the law governing the legal relations that are fundamental in the implementation rof inheritance rights registration.

K e y w o r d s: inheritance law, real estate, the Unified State Register, state cadastre of real estate.

Наиболее ценным имуществом для каждого гражданина являются объекты недвижимости (квартиры, нежилые помещения, индивидуальные жилые дома, земельные участки), которые в большинстве случаев становятся предметом судебных споров, возникающих по поводу наследства. Вследствие этого очевидна необходимость установления определенного порядка нотариального оформления наследственных прав на недвижимость.

В это же время, в регулирующих порядок нотариальной деятельности нормативных актах таковой специальный порядок практически отсутствует. В Основах законодательства Российской Федерации о нотариате[1] упоминается лишь то, что нотариусу необходимо проверять состав и место нахождения имущества, переходящего в порядке наследства при выдаче свидетельства о праве на наследство путем истребования соответствующих доказательств. Также, в Методических рекомендациях по совершению отдельных видов нотариальных действий нотариусами Российской Федерации[2] оговаривается, что в случае выдачи свидетельства о праве на наследство нотариусу надлежит проверить:

1) принадлежность данного имущества на праве собственности или ином вещном праве;

2) наличие сособственников;

© Рекшинская Н.Ю., 2016

3) наличие обременений, запрещения отчуждения или ареста данного имущества.

В то же время, нотариус руководствуется и закрепленным в Методических рекомендациях п. 11, в котором говорится, что нотариусу надлежит проверять документы в соответствии с Федеральным законом «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним»[3] при совершении сделок. Этот пункт является практически единственным, содержащим особые правила по отношению к недвижимому имуществу.

Представленным правилам необходима расшифровка, так как они имеют общий характер, а нотариус довольно часто сталкивается со сложными вопросами при оформлении наследства на недвижимость.

Опираясь на п. 3 ст. 7 Закона о регистрации, информация о правах того или иного лица на недвижимое имущество запрашиваются непосредственно нотариусом по причине открытия наследства. Данная информация предоставляются в виде выписки из единого государственного реестра прав (ЕГРП), а выписка «должна содержать описание объекта недвижимости, зарегистрированные права на него, а также ограничения (обременения) прав, сведения о существующих на момент выдачи выписки правопритязаниях и заявленных в судебном порядке правах требования в отношении данного объекта недвижимости, отметки о возражении в отношении зарегистрированного права на него». Однако, нотариус не может ограничиваться лишь данной выпиской, несмотря на ее, казалось бы, исчерпывающие сведения.

Не следует исключать возможности того, что наследодателю может принадлежать недвижимость, информация о которой отсутствует в ЕГРП. К примеру, до вступления Закона о регистрации в силу права на недвижимое имущество были зарегистрированы в реестре Бюро технической инвентаризации или иной организации, и нотариусу необходимо сделать запрос в органы, ранее осуществлявшим регистрацию прав.

Также, отсутствие информации о регистрации прав наследодателя не исключает у него возможности наличия права собственности на недвижимое имущество, так как руководствуясь п. 1 ст. 6 Закона о регистрации «права на недвижимое имущество, возникшие до момента вступления в силу настоящего Федерального закона, признаются юридически действительными при отсутствии их государственной регистрации», и «государственная регистрация таких прав проводится по желанию их обладателей». В качестве примера можно привести приватизацию, недвижимость, приобретенную путем наследования, полную выплату паевого взноса и др. В итоге, нотариус, в случае отсутствия государственной регистрации, но получив подтверждение права собственности у наследодателя, включает в состав наследственного имущества данный объект недвижимости.

С другой стороны, у нотариуса могут возникнуть трудности при оформлении наследственных прав на имущество, даже при наличии информации о праве наследодателя в ЕГРП. Это касается тех случаев, когда объект недвижимости отсутствует (снос дома) или был реконструирован (разрушен). Совершение сделки на несуществующую недвижимость имеет неблагоприятные последствия как для самих сторон сделки, которые

не предоставили нотариусу достоверные сведения, так и нотариусу по причине выдачи свидетельства о праве на наследство на отсутствующую недвижимость.

Информация об изменении объекта недвижимости содержится в государственном кадастре недвижимости (ГКН). Исходя из сопоставления данных из ЕГРП и ГКН, нотариус принимает решение о выдаче свидетельства праве на наследство. Совокупность сведений, содержащихся в ЕГРП, подтверждает данные о реконструкции, а включение сведений в реестр ГКН – о том, что реконструкция окончена. В этой связи, чрезвычайно трудоемкой представляется ситуация, когда объект наследственных прав состоит в процессе незавершенной реконструкции, т. е. объект не существует по причине его признания объектом незавершенного строительства. В этом случае, нотариус вынужден дать отказ в оформлении наследственных прав.

Однако, информацию о состоянии объекта недвижимости можно получить не только из ГКН, а от наследников, органов местного самоуправления и, также, нотариус вправе самостоятельно уточнить факты.

Недвижимое имущество подлежит описи, в которую вносятся основные характеристики, такие как расположение, площадь, этажность. В этой связи, в процессе описи может быть установлен как снос, так и реконструкция объекта. И если достоверные сведения из описи расходятся с выпиской из ЕГРП нотариус не выдает свидетельство о праве на наследство.

В то же время не исключены ситуации, когда нотариус либо, несмотря на принятые меры, не сможет получить информацию об изменении объекта, либо «закроет глаза» на имеющуюся информацию. В этом случае он выдаст свидетельство о праве на наследство на объект, который на момент оформления наследственных прав не существует. Такое свидетельство в части исчезнувшего или изменившегося в результате реконструкции объекта должно быть признано недействительным, как содержащее недостоверные сведения[4].

Подытоживая вышеизложенное, можно сказать, что в случае наличия сведений у нотариуса из ГКН либо других официальных источников информации, подтверждающих прекращение существования объекта недвижимости, который в соответствии с данными ЕГРП принадлежит наследодателю на праве собственности, его нахождение в процессе реконструкции или появление другого объекта после завершения реконструкции, нотариус не вправе оформлять наследственные права как на объект, упомянутый в ЕГРП, так и на новый объект, появившийся после реконструкции.

Но открытым остается вопрос о том, надлежит ли нотариусу, по неудовлетворенному запросу об изменениях объекта недвижимости из ГКН и без информации по этому вопросу из других официальных источников, принимать какие-либо иные меры в отношении проверки сохранения объекта в его первоначальном виде. Действующее законодательство подобной обязанности не предполагает и не содержит определенных способов для описанной проверки. В то же время, представляется необходимым установление права и обязанности нотариуса при оформлении наследственных прав на недвижимое имущество запрашивать информа-

цию об отсутствии каких-либо изменений объекта, который зарегистрирован в ЕГРП в качестве объекта права на собственность. Подобной проверке должны подвергаться и объекты, на которых у собственников возникают права без регистрации в государственном реестре. В этом случае сопоставлению подлежат фактические сведения об объекте и информация, указанная в документах, подтверждающих право на наследство, справках кооперативов. Приведенные данные по запросу нотариуса имели бы возможность предоставлять кадастровые инженеры на платной основе.

ПРИМЕЧАНИЯ

[1]*Основы* законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 г. № 4462-1 // СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения: 17.09.2016 г).

[2]*Методические* рекомендации по совершению отдельных видов нотариальных действий нотариусами Российской Федерации от 15 марта 2000 г. № 91 // СПС «Гарант» (Дата обращения: 17.09.2016 г).

[3]*Федеральный* закон «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» от 21.07.1997 г. № 122-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения: 17.09.2016 г).

[4]*Алексеев, В.А.*, Алексеев С.В. Некоторые вопросы оформления наследственных прав на объекты недвижимости // Правовые вопросы недвижимости. 2015. № 1. С. 4.

УДК 347.254

ОСОБЕННОСТИ ЖИЛИЩНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

FEATURES OF HOUSING LEGAL RELATIONS

Фролова Екатерина Олеговна
Научный руководитель **Колоколова Е.О.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yekaterina Frolova
Scientific adviser **Ye. Kolokolova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: frolovae2009@yandex.ru

В данной статье рассматривается понятие и виды жилищных правоотношений. Выявлены особенности жилищных правоотношений.

К л ю ч е в ы е с л о в а: жилищное право, жилищные правоотношения, виды жилищных отношений, особенности жилищных правоотношений.

This article discusses the concept and types of housing relations. The peculiarities of housing relations are shown.

K e y w o r d s: housing law, legal housing , types of housing relations, especially housing relations.

Традиционно считается, что предметом жилищного права выступают жилищные отношения. [3, с.14].

Различные правовые источники определяют жилищные правоотношения через такие понятия как «жилое помещение» и «жилищный фонд». В

© Фролова Е.О., 2016

данном контексте необходимо отметить, что объектом жилищных отношений в индивидуальном аспекте является жилое помещение либо их совокупность – жилой фонд.

Особенностью жилищных правоотношений является тот факт, что объектом всегда выступает только жилое помещение [5, с. 45].

В теории жилищного права все жилищные правоотношения можно условно разделить на две большие группы: организационные отношения, которые построены на началах власти и подчинения и отношения, которые складываются на началах равенства их участников и подразделяются на имущественные и личные неимущественные отношения субъектов.

Организационные отношения включают в себя отношения касающиеся управления жилищным фондом, вопросов учета нуждающихся в жилье граждан и распределения жилья. Жилищный фонд может находиться в собственности юридических лиц, Российской Федерации, ее субъектов, а также муниципальных образований, которые управляют жилищным фондом через сеть создаваемых ими органов управления жилищно-коммунальным хозяйством (ЖКХ).

Правоотношения по использованию жилых помещений гражданами в основном являются имущественными. Личные не имущественные отношения – это не очень распространенная группа, примером являются отношения соседства в коммунальной квартире.

Статья 4 Жилищного Кодекса Российской Федерации определяет закрытый перечень отношений, которые определяются законодателем как жилищные. К ним относятся следующие: возникновение, осуществление, изменение, прекращение права владения, пользования, распоряжения жилыми помещениями государственного и муниципального жилищных фондов (договор социального найма); пользование жилыми помещениями частного жилищного фонда; пользование общим имуществом собственников помещений; отнесение помещений к числу жилых помещений и исключения их из жилищного фонда; учет жилищного фонда; содержание и ремонт жилых помещений; переустройство и перепланировка жилых помещений; управление многоквартирными домами; создание и деятельность жилищных и жилищно-строительных кооперативов, товариществ собственников жилья, прав и обязанностей их членов; предоставление коммунальных услуг; внесение платы за жилое помещение и коммунальные услуги, в том числе уплата взноса на капитальный ремонт общего имущества в многоквартирном доме (далее также – взнос на капитальный ремонт); формирование и использование фонда капитального ремонта общего имущества в многоквартирном доме (далее - фонд капитального ремонта); контроль за использованием и сохранностью жилищного фонда, соответствием жилых помещений установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным требованиям законодательства; осуществление государственного жилищного надзора и муниципального жилищного контроля; ограничение повышения размера вносимой гражданами платы за коммунальные услуги [1].

Одним из главных оснований возникновения жилищных правоотношений является юридический факт, т. е. конкретные жизненные обстоятельства, с которыми нормы жилищного права связывают возникновение, изменение или прекращение данных правоотношений.

Жилищные правоотношения возникают в следующих случаях: заключения договоров найма жилого помещения (социальный, коммерческий, специализированный); вступления в члены в жилищно-строительного или жилищного кооператива; заключения договора пожизненного содержания с иждивением; при оформлении завещательного отказа; заключения договора поднайма жилого помещения, а также договора о вселении временных жильцов.

Таким образом, можно согласиться с утверждением, что «жилищное право также регулирует отношения, возникающие по поводу пользования чужим жилым помещением» [4, с. 47].

Одним из ярких примеров такого пользования являются права бывших членов семьи собственника, за которыми оно сохраняется на основании договора или закона.

Порядок пользования бывшими членами семьи собственника жилого помещения определен в статье 31 Жилищного кодекса РФ. Однако, на практике решение данного вопроса не столь однозначно. В связи со сложностью и многообразием жизненных ситуаций часто собственник жилого помещения остается незащищенным. [2, с. 371] Все это позволяет говорить о сложности и многообразии жилищных отношений.

В указанном контексте участников жилищных правоотношений в зависимости от обладания жилищными правами можно разделить на две группы. К первой группе относятся те, которые имеют самостоятельное право постоянного пользования жилым помещением (их можно определить как «первичных» пользователей – после собственника или органа, им управомоченного. Ко второй, те, которые не имеют самостоятельного права пользования жилым помещением (их можно определить как «вторичных» пользователей жилого помещения) [6, с.109].

Так называемые «первичные пользователи» имеют широкий круг прав по договору социального найма жилого помещения, которые можно охарактеризовать как самостоятельные, так, например, члены семьи имеют равные и одинаковые права с нанимателем жилого помещения по его использованию. К категории же «вторичных пользователей» относятся временные жильцы, и поднаниматели они имеют более узкий круг прав.

Таким образом, при анализе понятия и содержания исследуемого правоотношения можно сделать такой вывод - особенностями жилищного правоотношения является то, что объектом его всегда выступает только жилое помещение и выделяется связь прав и обязанностей участников жилищных правоотношений. Именно за счет наличия у каждого из субъектов прав и обязанностей можно подвести итог, что выбранное для рассмотрения правоотношение является сложным по своей структуре.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Жилищный* кодекс Российской Федерации / Федеральный закон от 29 октября 2004 г. №188-ФЗ (с изменениями от 6 июля 2016 г .) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2005. № 1 (часть I). Ст. 14.

2. *Колоколова, Е.О.* Правовые аспекты пользования жилым помещением бывшим членом семьи собственника // Роль и значение науки в вузе и ее влияние на образовательный процесс: материалы Междунар. заоч. науч.-практ. конф.(Саранск, 30 окт.. 2015г.) / [редкол.: Б.Ф. Кевбрин (отв. ред.) и др.]; Саран. кооп. Ин-т РУК. – Саранск: ЮрЭксПрактик, 2015. С. 371–374.

3. *Корнеева, И.Л.* Жилищное право Российской Федерации: учебник для магистров. М.: Юрайт, 2012. 457 с.
4. *Литовкин, В.Н.* Жилищное законодательство и Концепция развития гражданского законодательства // Журн. российского права.2010. № 1. С. 47–53.
5. *Макеев, П.В.* О роли категории предназначенности в определении понятия жилого помещения // Семейное и жилищное право. 2010. № 6. С. 44–47.
6. *Суслова, С.И.* Жилищные права: понятие и система. М.: Юриспруденция, 2011. 224 с.

УДК 347.66(470+571)

ПРИНЯТИЕ И ОТКАЗ ОТ НАСЛЕДСТВА ПО РОССИЙСКОМУ ГРАЖДАНСКОМУ ПРАВУ

ACCEPTANCE AND RENUNCIATION OF INHERITANCE, ACCORDING RUSSIAN CIVIL LAW

Фролова Екатерина Олеговна
Научный руководитель **Громова Т.Н.**
Саранский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации

Yekaterina Frolova
Scientific adviser **T. Gromova**
Saransk Cooperative Institute (branch) of Russian University of Cooperation

E-mail: frolovae2009@yandex.ru

В статье анализируются способы принятия наследства, отказа от него по действующему российскому законодательству, характеризуются последствия таких действий со стороны наследников.

К л ю ч е в ы е с л о в а: правопреемство, наследство, наследник, принятие, завещание, отказ, срок, фактическое, нотариус.

The article analyzes the ways of inheritance acceptance, renunciation, according to the Russian legislation, the consequences of such actions on the part of the heirs are characterized.

K e y w o r d s: succession, inheritance, heir, adoption, will, failure, period, actual, notary.

Под наследством понимается, переход имущества и личных неимущественных прав и обязанностей умершего гражданина, к другим лицам (наследникам) установленный в законном порядке.

В случае смерти лица к наследникам переходят не детальные права, а весь комплекс прав. Круг наследников, порядок, сроки принятия наследства, состав наследственного имущества устанавливаются законодательством, действующим на день открытия наследства.

Принятие наследства и отказ от наследства - это односторонняя сделка. Для приобретения наследства наследник должен его принять.

Гражданское законодательство устанавливает два способа принятия наследства:

– фактическое вступление во владение имуществом;

– подача нотариусу по месту открытия наследства заявления по принятию наследства [3, с. 224].

© Фролова Е.О., 2016

ГК РФ установил срок принятия наследства (согласно ст. 1154 ГК РФ). Он составляет шесть месяцев со дня открытия наследства. Днем открытия наследства является день смерти гражданина (ст. ст. 1113, 1114 ГК РФ). Пропускание срока влечет утрату наследства [1, с. 46].

Наследодателем признается лицо после смерти, которого наступает наследственное право. Преемниками могут быть граждане Российской Федерации, иностранные граждане, лица не имеющие гражданства, проживающие на территории Российской Федерации. Юридические лица не могут быть наследодателем, так как при реорганизации имущество переходит к другим лицам, а при ликвидации правопреемство не возникает.

Наследниками (приемниками, продолжателями) признаются лица, указанные в законе или в завещании в качестве правопреемников наследодателя. Продолжателем может быть любой субъект гражданского права.

Граждане Российской Федерации могут быть наследниками, как по закону, так и по завещанию (п. 1 ст. 1111 ГК РФ). Юридические лица могут быть наследником только по завещанию.

Наследование по закону признается, если наследодатель не составил завещания (либо завещание признано по суду полностью недействительным), наследодатель завещал часть наследства (или завещание в определенной части признано недействительным), наследник по завещанию умер раньше заявителя, либо наследник по завещанию (юридическое лицо), ликвидирован, наследник по завещанию отказался от наследства (или не принял его).

Гражданский кодекс в (ст. 1142–1145 и ст. 1148) предусматривает восемь очередей наследования по закону: 1-я очередь – супруг, дети, родители; 2-я очередь – братья и сестры, дедушка и бабушка; 3-я очередь – дяди и тети; 4-я очередь – прадедушки и прабабушки; 5-я очередь – двоюродные внуки и внучки, двоюродные бабушки и дедушки; 6-я очередь – двоюродные правнуки и правнучки, двоюродные племянницы и племянники, двоюродные дяди и тети; 7-я очередь – пасынки и падчерицы, отчим и мачеха; 8-я очередь – нетрудоспособные иждивенцы [2, с. 52].

Пример наследования по закону. С. завещал свою квартиру в пользу совершеннолетней дочери. После его смерти открылось наследство и выяснилось, что вместе с ним проживала и находилась на его иждивении 85-летняя мать, которая имеет право на обязательную долю в наследстве. При наследовании по закону матери полагалась бы 1/2 квартиры, но так как есть завещание в пользу дочери наследодателя, то мать унаследовала половину от этой 1/2 доли, т. е. 1/4 долю квартиры. У дочери С. остается 3/4 доли.

Наследование по завещанию представляет собой выражение воли завещателя, которая непосредственно связана с его личностью. Завещатель, вправе распоряжаться любым своим имуществом, в том числе и тем, которое он приобретёт в будущем. Кроме того, завещатель вправе лишать наследства одного или нескольких преемников по закону. Завещание должно быть составлено в письменной форме и заверено нотариусом. Несоблюдение требования об удостоверении завещания влечет его недействительность.

Пример наследования по завещанию. Н. обратилась в суд с иском о признании завещания своего отца К. недействительным. В обоснование своих требований она указывала, что при жизни К. злоупотреблял спиртными напитками и был ограниченно дееспособным. Суд, проверив материалы дела, установил, что действительно К. был признан судом ограниченно дееспособным, но завещание было совершене им значительно раньше. При таких обстоятельствах суд отказал в удовлетворении иска Н. и признал завещание, составленное К., действительным.

Завещатель по приципу свободы завещания вправе отменить или изменить (дополнить) составленное им завещание в любое время после его совершения и не обязан сообщать кому-либо об этом, а также указывать причины его отмены (изменения). При этом новое завещание, даже не содержащее явных указаний об отмене предыдущего, отменяет те его положения, которым оно противоречит.

В течении срока (согласно ст. 1154 ГК РФ) наследник, вправе отказаться от наследства такими же способами что и для принятия наследства. В отказе право приемник может указать в пользу кого он отказывается от наследства (это могут быть другие наследник, наследники по закону, по завещанию, юридические лица и государство). Отказ государства от наследства не допускается. Наследники, отказавшиеся от наследства не в праве в дальнейшем претендовать на его получения [4, с. 106].

Таким образом, можно прийти к выводу что наследование – это переход имущества умершего к другим лицам в порядке правопреемства. Под наследством следует понимать то, что после смерти наследодателя переходит к его наследникам в порядке наследственного правопреемства. Понятия «наследство» и «наследственное имущество» являются синонимами. Необходимым условием возникновения наследственных правоотношений является смерть гражданина либо объявление судом его умершим в порядке, предусмотренном гражданским процессуальным законодательством. Новый гражданский кодекс в части о наследовании, принес множество положительных изменений. Наследование теперь осуществляется в целях наиболее полного выражения воли собственника-наследодателя.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кафарова, Е.С.* Проблемы правового регулирования срока для принятия наследства и отказ от него // Национальный центр правовой информации Республики Беларусь. 2014. № 4 (30). С. 45–48.

2. *Паничкин, В.Б.* Принятие наследства и отказ от него по праву США и России // Буквомед. 2010. № 1. С. 51–56.

3. *Цыпляева, Е.В.* Принятие и отказ от наследства: история и современность // Грамота. 2011. № 3–2. С. 224–226.

4. *Щербина, Б.С.* Отказ от принятия наследства как способ осуществления права на наследование // Гельветика. 2015. № 8–1(23). С.103–108.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие 3

МЕЖДУНАРОДНОЕ КООПЕРАТИВНОЕ ДВИЖЕНИЕ: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

Алексеева А.И., Чаулина Ю.В., Мальцев В.А. Совершенствование современного кооперативного законодательства в России 4
Багаев З.Э., Раимжанова Н.И. Кооперативный пионер в Англии 8
Бирюкова Н.А. Реализация социально-экономического потенциала сельскохозяйственной кооперации в России: проблемы и перспективы 10
Куликова Е.С., Раимжанова Н.И. Немецкий практицизм в кооперативной мысли 14
Раимжанова Н.И. Антология российской кооперации в лицах 16
Ясаков Б.С., Раимжанова Н.И. Французские основатели производственных кооперативов 18

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Гладилина Т.В. Современные проблемы государственного планирования социально-экономического развития Российской Федерации 21
Ивлиева Е.С. Инновационный потенциал Республики Мордовия 24
Karasova L. Issues facing the travel and tourism industry 27
Каримуллина З.И. Роль облачных технологий в деятельности малых предприятий 30
Ключарев И.Э. Актуальные проблемы крестьянских (фермерских) хозяйств и их решение 33
Николаева Ю.А. Современные методики разработки прогнозов системы образования 35
Поцелуева А.В., Смолягина М.В. Подходы к определению понятия «некоммерческая организация» 38
Поцелуева А.В., Смолягина М.В. Положение сектора некоммерческих организаций в современном обществе Российской Федерации 40
Sevastianovych T. Maybe it is better to let the artificial intelligence to make decisions instead of us? 43
Тимаева Е.П. Кластерный анализ эффективности развития агропромышленного комплекса Республики Мордовия 46
Тумайкина Е.А. Проблемы прогнозирования рынка труда в РФ 51
Хнырева Ю.В. Совершенствование методики оценки инновационного потенциала светотехнических предприятий (на примере ГУП РМ «Лисма») 54

Шевелева Т.В., Смолягина М.В. Пути развития государственно-частного партнерства в области инфраструктурного развития 61
Шевелева Т.В., Смолягина М.В. Развитие агропромышленного комплекса в Республике Татарстан с применением инструментов государственно-частного партнерства 63
Белоусова Е.А., Имяреков С.М. Проблемы внутреннего контроля в организациях малого и среднего бизнеса 66
Подкладышева С.В., Имяреков С.М. Тенденции развития предприятий по созданию нового производства в Республике Мордовия 69

ФИНАНСИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ЭКОНОМИКЕ

Абдулалимова А.Д. Анализ эффективности таможенного контроля и пути его повыше ния 74
Антонов Н.С., Рыбакова Н.Е. Л.Н. Юровский как основатель концепции товарно-социалистической системы хозяйства в государственной денежной политике России 76
Гладилина Т.В. Проблемы и перспективы современного развития кредитной кооперации в Российской Федерации 79
Гуськова Т.Б. Тенденции формирования финансовых ресурсов Пенсионного фонда субъектов Приволжского федерального округа 84
Заверкина А.М. К вопросу о содержании государственного налогового менеджмента 89
Зотова А.В. Преимущества и роль кредитных кооперативов в современном мире 93
Иванова А.А. Основные проблемы предварительного информирования таможенных органов и пути их решения 96
Исаева А.С. Современные тенденции маркетинговой деятельности коммерческого банка на примере ПАО «Восточный экспресс банк» 100
Карнаева Г.З. Особенности поступления таможенных платежей в бюджет государства 105
Кошелева И.Е. Правила выпуска и обращения депозитного сертификата 108
Логинова Ю.Е. Роль сберегательной книжки в современной России 110
Мулюкина Е.С. Нью-Йорская фондовая биржа (NYSE) 112
Мурадова И.Р. История развития кредитных кооперативов и их преимущества в современной России 116
Невешкина Т.В. Понятие, виды и тенденции изменения инфляции 119
Пантенков Б.О. Эффективность развития кредитных кооперативов и финансирование сельскохозяйственного производства в Татарстане 121
Седойкина Л.П. Применение финансового контроллинга в организации 124
Слесарева Ю.С. Анализ финансового состояния организации 127
Солуянова Я.О. Правила обращения сберегательных сертификатов в Российской Федерации 131
Шабаева М.А. Понятие и возможные риски при оформлении закладной на квартиру по ипотеке 133
Шишлянова Ю.Г. Роль кредитной кооперации в развитии агропромышленного комплекса 135

ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Гладилина Т.В. Нормативно-правовое регулирование контроля на современном этапе . 138
Гладилина Т.В. Роль внутреннего контроля в деятельности организации 141
Гладилина Т.В. Формирование учетной политики в соответствии с требованиями международных стандартов финансовой отчетности 144

Елизарова К.Ю. Учетная политика организации 148
Николаева Ю.А. Профессиональная этика бухгалтера 152
Тумайкина Е.А. Изменения в порядке формирования выручки согласно МСФО 15 «Выручка по договорам с покупателями» 155
Тумайкина Е.А. Отличия ревизии от аудита 157
Тумайкина Е.А. Сравнительная характеристика МСФО 2 «Запасы» и ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» 159

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА

Баранова А.С. Проблемы использования товаров с ограниченным ресурсом 162
Бузина М.А. Изучение системы менеджмента качества, применяемой на ООО «ЛВЗ «Саранский» 164
Егошина А.А. Оценка качества торгового обслуживания (на материалах ООО «Бахетле») 168
Карпова Т.В. Продовольственные товары – заменители: достоинства и недостатки, отношение потребителей 173
Шелементьев А.А., Цыганова А.В. Сферификация как одна из техник молекулярной кухни 174
Заев С.Н., Имяреков С.М. Организация системы менеджмента качества на российских предприятиях 177

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА И КРИМИНАЛИСТИКИ

Абдуллаев Д.Р. Криминологические исследования в научном творчестве профессора Ю.М. Антоняна 182
Артёмов А.А. Криминологические проблемы заключения и социальной адаптации граждан, отбывающих наказание в виде лишения свободы 184
Балашова А.В., Плешаков С.М. Пути развития института ресоциализации в отношении несовершеннолетних, отбывающих наказание в воспитательных колониях 187
Бирюкова Н.А. Объективная истина как цель доказывания в уголовном процессе 190
Галягина А.А. Профессор М.Н. Гернет как представитель социологической школы криминологии 192
Гусева О.Я., Плешаков С.М. К вопросу о применении мер поощрения к лишенным свободы осужденным 195
Заварюхин Ф.В., Назаркина Н.В. Классификация и типология личности преступника в криминологии 198
Ильина М.А. Вклад Б.С. Утевского в отечественную науку уголовного, уголовно-исполнительного права и криминологию 200
Какнаева О.В. Криминализация и декриминализация деяний 204
Калачян Л.Ю. Коррупция на дороге: причины и противодействие 208
Кочетовский И.Е. Международная транснациональная преступность 210
Морозов А.В. Уголовно-правовые и криминологические аспекты научных воззрений ученого-юриста А.С. Михлина 213
Плешаков С.М., Лушенкова В.Ю. Этика профессиональных отношений с осужденными 216
Прокопович А.А., Плешаков С.М. Содержание и основные тенденции уголовно-исполнительной политики 219

Силкин М.Н. Проблемы наказания в уголовном и уголовно-исполнительном праве как основа научного творчества профессора Н.А. Стручкова 222
Углова Я.И., Плешаков С.М. Общественно полезный труд осужденных лиц..... 225
Чингаева А.С. Профессор В.Ф. Чиж и его криминальная антропология 227
Ялыгина А.А. Женская преступность в криминологии 230

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Галимова Л.Р. Договор коммерческой концессии: история и особенности применения 233
Галимова Л.Р. Институт брака по законодательству Российской Федерации..... 236
Гришина М.В. Пределы использования жилого помещения..... 239
Лынёва А.Д. Актуальные вопросы правосубъектности физических лиц 242
Монахова Ю.Н. Нотариальная деятельность в Российской Федерации..... 245
Паулкина А.В. Процедура признания гражданина без вести пропавшим или умершим.. 248
Рекшинская Н.Ю. Объекты недвижимости: к вопросу об оформлении наследственных прав..... 251
Фролова Е.О. Особенности жилищных правоотношений..... 254
Фролова Е.О. Принятие и отказ от наследства по российскому гражданскому праву 257

Научное издание

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
В КООПЕРАТИВНОМ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Материалы Международной заочной студенческой научно-практической конференции, посвященной 40-летию Саранского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации (Саранск, 19 октября 2016 г.)

Публикуется в авторской редакции

Отв. за выпуск М.М. Маркова
Редактор переводов М.И. Вечканова
Компьютерная верстка Л.Н. Чебаковой

Подписано в печать 08.11.16. Формат 60 × 84 1/16.
Усл. печ. л. 15,35. Тираж 100 экз. Заказ .

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
Саранский кооперативный институт (филиал).
430027, г. Саранск, ул. Транспортная, 17.

Отпечатано с оригинал-макета заказчика
в типографии ООО «Принт-Издат».
430011, г. Саранск, ул. Васенко, 17.